

Департамент по экономическим и социальным вопросам
Статистический отдел

Методологические исследования

Серия F

№ 87

Статистика международной торговли товарами:

Руководство для составителей



Организация Объединенных Наций
Нью-Йорк, 2004 год

ПРИМЕЧАНИЕ

Используемые в настоящем издании определения и представление материалов не подразумевают выражения какого-либо мнения со стороны Секретариата Организации Объединенных Наций в отношении правового статуса той или иной страны, территории, города или района или их полномочных органов, или же делимитации их границ или установления их пределов.

ST/ESA/STAT/SER.F/87

ИЗДАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

В продаже под № R.02.XVII.17

ISBN 92-1-461006-1

Авторское право © Организация Объединенных Наций, 2004 год

Все права сохраняются

Отпечатано Издательской секцией

Организации Объединенных Наций, Нью-Йорк

СОДЕРЖАНИЕ

	Пункты	Стр.
Часть I. Руководство для составителей статистики международной торговли товарами		
ВВЕДЕНИЕ	1–7	3
<i>Концептуальная и институциональная основы</i>		
Глава 1. КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ ОСНОВА	8–12	5
Глава 2. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ОСНОВА	13–35	7
2.1 Роль национальных статистических бюро, таможенных органов и других национальных учреждений	13–31	7
А. Правовая основа составления данных	13–15	7
В. Институциональные механизмы	16–28	7
С. Сотрудничество между учреждениями	29–31	9
2.2 Институциональные механизмы в случае таможенных союзов	32–35	9
<i>Источники данных</i>		
Глава 3. ТАМОЖЕННЫЕ ДЕКЛАРАЦИИ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ ТАМОЖЕННЫЕ ДОКУМЕНТЫ	36–70	11
3.1 Положения документов Всемирной таможенной организа- ции, касающиеся таможенных деклараций и процедур	36–62	11
А. Общие положения	36–37	11
В. Таможенные процедуры, предусмотренные Киотской конвенцией	38–50	11
С. Проверка представленной в декларации информации ..	51–53	14
D. Вопросы, связанные с подачей деклараций и сбором данных	54–59	15
Е. Пересмотр Киотской конвенции	60–62	16
3.2 Прочие таможенные декларации и процедуры	63–65	16
3.3 Информация, требуемая для заполнения декларации на товары	66–67	17
3.4 Обучение правильному заполнению таможенных документов	68	19
3.5 Пороги сообщения данных и хранение документов учета ..	69–70	19
Глава 4. НЕ СВЯЗАННЫЕ С ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ	71–99	20
4.1 Иностранные грузовые документы	72–73	20
4.2 Документы валютного обмена и квитанции, выдаваемые финансовыми учреждениями	74–77	20
4.3 Документы почтовых служб доставки посылок и писем ...	78–82	20
4.4 Регистры судов и летательных аппаратов	83–88	21
4.5 Доклады советов по товарам	89	22
4.6 Административные документы, связанные с налого- обложением	90	22
4.7 Обследования предприятий	91–97	22
4.8 Объединение и перекрестная проверка данных, полученных от таможенных органов и из источников, не связанных с таможенными органами	98–99	23

Составление данных

Глава 5.	ОХВАТ ДАННЫХ И ВРЕМЯ УЧЕТА	100–131	25
5.1	Понятия, связанные с определением охвата	100–107	25
5.2	Время учета	108–112	26
5.3	Составление данных по отдельным категориям товаров, подлежащих включению в статистику торговли	113–126	26
5.4	Товары, не учитываемые в статистике торговли	127	29
5.5	Сбор данных для целей статистики национальных счетов и платежного баланса	128–131	29
Глава 6.	СИСТЕМЫ ТОРГОВЛИ	132–137	31
Глава 7.	КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ	138–185	33
7.1	Гармонизированная система описания и кодирования товаров как основная классификация товаров для целей сбора данных	138–164	33
7.2	Отдельные вопросы применения ГС	165–172	37
7.3	Аналитические классификации (для использования) в статистике международной торговли товарами	173–177	38
7.4	Корреляционные таблицы, обеспечивающие соотнесение различных классификаций	178–185	39
Глава 8.	СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ	186–211	41
8.1	Статистическая стоимость и ее компоненты	186–190	41
8.2	Составление данных о статистической стоимости импортируемых товаров	191–195	41
8.3	Использование стоимости импортируемых товаров, поставленных на условиях «франко-борт», и сбор данных о стоимости страховки и фрахта	196–201	42
8.4	Составление данных о статистической стоимости экспортируемых товаров	202–209	43
8.5	Определение стоимости отдельных категорий импортируемых и экспортируемых товаров	210	44
8.6	Вопросы, связанные с пересчетом валют	211	45
Глава 9.	КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ УЧЕТ	212–217	46
9.1	Стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией	212	46
9.2	Коэффициенты перевода из нестандартных единиц количественного учета в стандартные	213–217	46
Глава 10.	УСТАНОВЛЕНИЕ СТРАНЫ-ПАРТНЕРА	218–235	48
10.1	Страна происхождения и ее использование в статистике импорта	218–224	48
10.2	Страна последнего известного назначения и ее использование в статистике экспорта	225–228	49
10.3	Страна отправления	229	50
10.4	Установление партнера для торговли внутри таможенных союзов	230–232	50
10.5	Определения и коды стран для статистических целей	233–235	50
Глава 11.	ВОПРОСЫ КОНТРОЛЯ ЗА КАЧЕСТВОМ ДАННЫХ	236–260	52
А.	Ошибки в учете	237–250	52
В.	Ошибки при обработке данных	251–260	54

Распространение и согласование данных и обмен данными

Глава 12. РАСПРОСТРАНЕНИЕ ДАННЫХ	261–266	55
12.1 Способы распространения данных	261	55
12.2 Предоставление данных составителям статистики национальных счетов и платежного баланса	262–266	56
Глава 13. СОГЛАСОВАНИЕ ДАННЫХ И ОБМЕН ДАННЫМИ	267–302	57
13.1 Согласование данных	267–291	57
13.2 Обмен данными	292–302	60
Глава 14. СТАТИСТИКА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ, СТАТИСТИКА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ И СТАТИСТИКА ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА	303–308	62

Приложения

Стр.

A. Примеры таможенных документов		63
B. Корректировки фактурной цены для получения стоимости товаров по типу СИФ или ФОБ в зависимости от условий поставки		64
Таблица B.1. Корректировки фактурной цены для получения стоимости импортируемых товаров по типу СИФ		65
Таблица B.2. Корректировки фактурной цены для получения стоимости экспортируемых товаров по типу ФОБ		66
C. Коэффициенты перевода		67
Таблица C.1. Коэффициенты перевода для математического пересчета		67
Таблица C.2. Коэффициенты, применяемые Статистическим отделом Организации Объединенных Наций для перевода объема (О) и количества/единиц (К) в вес (В) для отдельных кодов ГС		68
D. Опыт отдельных стран		71
D.1 Использование регистров судов для установления перехода права собственности на судно: опыт Германии		71
D.2 Установление страны происхождения: опыт Китая		71
D.3 Распространение данных: практика Соединенных Штатов		72
D.4 Согласование данных о торговле товарами: опыт Канады–Мексики–Соединенных Штатов, 1996–1997 годы		74
Таблица D.4.1. Официальная статистика торговли Канады и Мексики, 1996 и 1997 годы		74
Таблица D.4.2. Официальная статистика торговли Мексики и Соединенных Штатов, 1996 и 1997 годы		75
Таблица D.4.3. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Канадой и Мексикой в южном направлении		76
Таблица D.4.4. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Мексикой и Соединенными Штатами в южном направлении		77
Таблица D.4.5. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Канадой и Мексикой в северном направлении		78
Таблица D.4.6. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Мексикой и Соединенными Штатами в северном направлении		79

	<i>Стр.</i>
D.5 Межведомственные договоренности: опыт Соединенных Штатов . .	79
D.6 Национальное законодательство, регулирующее составление статистики: опыт Канады	80
D.7 Административный учет, связанный с налогообложением: опыт Европейского союза	80
E. Основные различия в сфере охвата товарных потоков: статистика меж- дународной торговли товарами и статистика платежного баланса	82

Часть II. Концепции и определения

	<i>Пункты</i>	<i>Стр.</i>
ВВЕДЕНИЕ	1–8	87
A. Общие положения	1–5	87
B. Резюме рекомендаций	6–8	88
I. ОХВАТ ДАННЫХ И ВРЕМЯ УЧЕТА	9–63	91
A. Общие руководящие принципы	14–15	91
B. Специфические руководящие принципы	16–63	92
1. Товары, подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами	19–41	92
2. Товары, не подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами	42–54	94
3. Товары, которые рекомендуется не включать в подроб- ную статистику международной торговли товарами, но учитывать отдельно, с тем чтобы можно было произ- вести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса	55–63	96
II. СИСТЕМА ТОРГОВЛИ	64–90	97
A. Общие положения	64–73	97
B. Общая система торговли	74–79	98
C. Специальная система торговли	80–85	99
D. Практические проблемы и ограниченность специальной системы торговли	86–88	103
E. Рекомендации	89–90	103
III. КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ	91–110	104
A. Гармонизированная система описания и кодирования товаров	94–100	104
B. Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант	101–105	105
C. Классификация по широким экономическим категориям . .	106–108	106
D. Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности	109	106
E. Классификация основных продуктов (CPC)	110	106
IV. ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ	111–130	107
A. Статистическая стоимость импорта и экспорта	111–125	107
B. Пересчет валют	126–130	109

	<i>Пункты</i>	<i>Стр.</i>
V. КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ УЧЕТ	131–133	111
VI. СТРАНА-ПАРТНЕР	134–152	112
A. Общие положения	134	112
B. Критерии установления страны-партнера	135–141	112
C. Сравнение альтернативных подходов	142–149	113
D. Рекомендация	150	115
E. Классификация стран	151–152	115
VII. СООБЩЕНИЕ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ	153–163	116

Таблицы

1. Сравнение импортных потоков в общей и специальной системах торговли	101
2. Сравнение экспортных потоков в общей и специальной системах торговли	102

Приложения

A. Основные понятия и определения в системах национальных счетов и платежных балансов	118
B. Определение таможенных терминов и смежных понятий	120
C. Правила определения таможенной стоимости товаров, содержащиеся в Соглашении об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации	123
АЛФАВИТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ К ЧАСТЯМ I и II	129

Часть I

**РУКОВОДСТВО ДЛЯ СОСТАВИТЕЛЕЙ СТАТИСТИКИ
МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ**

ВВЕДЕНИЕ

1. Публикация «*Статистика международной торговли товарами: руководство для составителей*» была подготовлена в соответствии с высказанной на двадцать девятой сессии Статистической комиссии Организации Объединенных Наций рекомендацией, в которой подготовка такого руководства была признана первоочередной задачей в области статистики торговли¹. Главная цель данного *Руководства* состоит в том, чтобы оказать государствам — членам Организации Объединенных Наций помощь в осуществлении методологических руководящих принципов, утвержденных Комиссией и изложенных в издании «*Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, второй пересмотренный вариант*» (СМТТ-2)². *Руководство* может также служить пособием для пользователей, которые хотели бы лучше понять характер статистических данных о торговле.

2. В настоящем *Руководстве* разъясняется ряд основных понятий и определяются практические методы составления статистики, которые способствуют осуществлению СМТТ-2. В нем также рассматриваются некоторые институциональные и административные вопросы, связанные с составлением статистики торговли. Оно предназначено для всех учреждений, которые играют какую-либо роль в сборе, составлении и распространении статистики торговли, и термин «составитель» по смыслу настоящего *Руководства* относится именно к этим учреждениям. Как представляется, *Руководство* имеет значение для всех стран, независимо от их размера, стадии экономического развития, уровня применения компьютерной обработки данных и масштабов электронного учета таможенных операций. В нем признан тот факт, что таможенные органы во всех странах мира являются основными поставщиками данных о торговых операциях и многие из них реорганизуют свои структуры и методы работы в целях приспособления их к выполнению этих функций таможни. Много места на страницах настоящей публикации отводится отдельным странам или районам. Однако с учетом наблюдающегося в последние годы все более широкого распространения та-

моженных союзов во многие разделы были включены конкретные материалы, касающиеся практической деятельности и особых потребностей таможенных союзов.

3. *Руководство* опирается на ряд международных конвенций и соглашений, касающихся таможенных процедур и вопросов торговой политики, в частности те из них, которые были разработаны Всемирной торговой организацией (ВТО) и Всемирной таможенной организацией. Основные положения этих конвенций и соглашений, касающиеся составления данных по торговле, включены в текст настоящего *Руководства*.

4. В *Руководстве* учитываются требования в отношении составления данных, утвержденные Статистической комиссией для статистики национальных счетов и платежного баланса. **В *Руководстве* содержится описание многочисленных действий, которые составителям статистики следует предпринимать или же осуществление которых рекомендуется либо поощряется; они выделены в тексте жирным шрифтом.** Эти действия являются отражением наилучшей и эффективной практики. Не все из этих действий могут оказаться осуществимыми в той или иной конкретной стране в силу финансовых, организационных или технических ограничений и должны реализовываться в той мере, в какой это практически возможно. Для удобства ссылки полный текст СМТТ-2 воспроизводится в качестве части II настоящей публикации³.

5. В структурном отношении *Руководство* во многом следует СМТТ-2. Оно также охватывает ряд других тем, которые представляются важными для составителей данных по торговле: например, в соответствии с просьбой Статистической комиссии, высказанной на ее тридцать первой сессии⁴, в нем рассматривается вопрос о режиме электронной торговли и использовании нетаможенных источников данных. *Руководство* предназначено для рассмотрения исключительно тех вопросов, которые непосредственно связаны с составлением основных данных. По этой причине некоторые вопросы, касающиеся статистики торговли, либо вообще не рассматриваются, либо им уделяется гораздо меньшее внимание, чем они того заслуживают; кроме того, некоторым основным вопросам, связанным с составлением данных, можно было бы уделить более пристальное внимание. К числу таких вопросов относятся следующие:

а) каким образом можно улучшить отношения между национальными статистическими бюро, таможенными органами и другими учреждениями, участвующими в составлении статистики торговли;

³ Текст СМТТ-2 включает незначительные технические исправления, а также отражает пересмотренные условия торговли, опубликованные в издании *Incoterms 2000* (см. пункт 193, ниже).

⁴ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 2000 год, Дополнение № 4* (Е/2000/24), пункты 6 а и 6 с.

¹ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1997 год, Дополнение № 4* (Е/1997/24), пункт 39 а (i); здесь и далее термин «статистика торговли» используется для обозначения «статистики международной торговли товарами». Для удобства ссылки за рамками настоящей публикации *Руководство* обозначается как «СМТТ:РС».

² Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.16. Читателю, возможно, следует также обратиться к публикации *Manual for the Compilation of International Trade Statistics in the ESCAP Region* (ESCAP, 1983) (Руководство по составлению статистики международной торговли в регионе ЭСКАТО); хотя его содержание несколько устарело, например ссылки на публикацию *Статистика международной торговли товарами, первый пересмотренный вариант* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.82.XVII.14) и на применявшиеся тогда для составления статистики классификации товаров, в нем содержится ряд полезных пояснений и рекомендаций.

б) применение пороговых стоимостных значений для регистрации и включения данных в статистику торговли;

с) имеющиеся системы программного обеспечения, способные облегчить работу таможенных органов и статистических учреждений;

д) статистические регистры — регистры торговых организаций;

е) обращение с конфиденциальными данными;

ф) электронная торговля и торговля цифровыми продуктами;

г) описание связей и/или проведение более четких разграничений между товарами и услугами в международной торговле;

h) обращение с отдельными категориями товаров, такими как предметы «челночной» торговли (то есть товары, ввозимые приезжими лицами сверх минимальных лимитов, установленных в соответствии с национальными законами), подводные кабели связи, спутники и их носители и другие продукты;

и) индексы, используемые в торговле;

ж) данные, корректируемые с учетом сезонных колебаний.

6. По своей структуре *Руководство* делится на четыре раздела, охватывающих концептуальную и институциональную основу (главы 1 и 2); источники данных (главы 3 и 4); составление данных (главы 5–11); и распространение, согласование данных и обмен данными (главы 12–14). В нескольких приложениях содержатся дополнительная информация и соответствующие примеры отдельных стран. **Странам рекомендуется готовить «руководство для составителей» для собственного использования, в котором была бы закреплена применяемая ими практика;** в идеале его следовало бы подготовить совместными усилиями всех подразделений национальных управлений, занимающихся вопросами статистики торговли.

7. Настоящее *Руководство* было подготовлено Статистическим отделом Организации Объединенных Наций при участии консультантов и международных организаций⁵. Представленные материалы и проекты были

⁵ Алена Барушка, руководитель, Департамент статистики внешней торговли, Министерство статистики и анализа, Беларусь; Адиса А.Т.

рассмотрены Межучрежденческой целевой группой по статистике международной торговли⁶. Первый проект был рассмотрен группой экспертов, в состав которой вошли представители стран и организаций⁷. Группа экспертов поддержала основные рекомендации, содержащиеся в проекте, и предложила некоторые поправки, большинство из которых были внесены в настоящий текст.

Одунлами, помощник директора, Отдел статистики внешней торговли, Федеральное управление статистики, Нигерия; Валерий Орлов, руководитель, Департамент статистики и анализа, Государственный таможенный комитет, Российская Федерация; Кеннеди Рэй Шонива, помощник директора, Отдел статистики внешней торговли, Центральное статистическое управление, Зимбабве; Б. Уолтер, бывший помощник начальника отдела по вопросам исследований и методологии, Отдел внешней торговли, Бюро переписей Соединенных Штатов; Ли Ян, заместитель Генерального директора, Статистический департамент, Главная таможенная администрация, Китай; ВТО, Международный валютный фонд (МВФ), Статистическое бюро Европейских сообществ (Евростат) и Всемирная таможенная организация.

⁶ Целевая группа рассматривала эти вопросы на заседаниях, состоявшихся в Вене 21–23 марта 2000 года, в Вашингтоне, округ Колумбия, 8–10 марта 1999 года и в Брюсселе 25–26 февраля 1998 года. В состав Целевой группы входят представители Статистического отдела Организации Объединенных Наций; Европейской экономической комиссии (ЕЭК); Экономической и социальной комиссии для Азии и Тихого океана; Экономической комиссии для Латинской Америки и Карибского бассейна; Экономической комиссии для Африки, Экономической и социальной комиссии для Западной Азии, Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций (ФАО), Всемирного банка, МВФ, Межамериканского банка развития, Центра международной торговли, Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Евростата, Всемирной таможенной организации и ВТО, под эгидой которой проводятся заседания Группы.

⁷ Группа экспертов провела заседания в Нью-Йорке 11–15 декабря 2000 года. В ее работе приняли участие 13 национальных экспертов, семь экспертов, представляющих международные организации, и один консультант. Работа Группы проходила под председательством Г. Выделингума, Центральное статистическое управление, Маврикий. Состав участников следующий: А. Бин Али (Малайзия); Г. Дюран (Мексика); Д. Гэде (Франция); Я. Ли (Китай); Х. Мартинес (Мексика); Д. Оберг (Соединенные Штаты); А. Одунлами (Нигерия); В. Орлов (Российская Федерация); П. Паван (Бразилия); Б. Сантаросса (Канада); Й. Севенборг (Швеция); А. Торранс (Канада); Г. Выделингум (Маврикий); Статистический отдел, Департамент по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций (А. Сивителло, В. Мархонько, Р. Робертс), МВФ (Р. Диппелсман), ОЭСР (А. Линднер), Евростат (М. Ланчетти), Всемирная таможенная организация (А. Рибейро) и Б. Уолтер (консультант).

КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ОСНОВЫ

ГЛАВА 1. КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ ОСНОВА

8. Концептуальная основа настоящего *Руководства* определена рекомендациями Статистической комиссии Организации Объединенных Наций, содержащимися в СМТТ-2 (см. часть II, ниже). СМТТ-2 тесно связана со многими концепциями и определениями, используемыми в других системах экономической статистики или принятыми в международных конвенциях, касающихся вопросов торговли или таможенной деятельности.

9. *СНС 1993 и РПБ5*. К статистике торговли применимы понятия товаров, услуг, экономической территории, остального мира, резидентства и смены собственника, как они определены в изданиях *Система национальных счетов 1993 (СНС 1993)*⁸ и *Руководство по платежному балансу, пятое издание (РПБ5)*⁹. Использование этих понятий при составлении статистики торговли обсуждается в соответствующих частях настоящего *Руководства*.

10. В СМТТ-2 рекомендуется использовать в качестве основного принципа составления статистики торговли факт пересечения границы, а не смену собственника товара, поскольку а) статистика торговли, составляемая на основе физического перемещения, необходима для многих целей, включая вопросы торговой политики и связанного с ней экономического анализа; и б) системы сбора данных на базе таможенных органов, действующие в большинстве стран, оказываются не в состоянии применить подход, основанный на смене собственника. Вместе с тем осуществление положений СМТТ-2 приведет к составлению рядов данных, которые будут в большей степени совместимы с требованиями СНС 1993 и РПБ5, а также к получению дополнительной информации, которая предоставит составителям статистики национальных счетов и платежных балансов возможность в более полном объеме удовлетворить свои потребности.

11. *Статистика международной торговли услугами*. На своей тридцать второй сессии, состоявшейся в 2001 году, Статистическая комиссия утвердила *Руководство по статистике международной торговли услугами*¹⁰. Составители статистики международной торговли товарами должны учитывать эту публикацию, с тем чтобы проводить четкую грань между торговлей товарами и торговлей услугами.

12. *Международные конвенции и соглашения*. К числу международных конвенций и соглашений, имеющих наибольшее значение для составления статистики торговли, относятся:

а) *Международная конвенция об упрощении и согласовании таможенных процедур (Киотская конвенция)*¹¹. В Киотской конвенции была предпринята попытка добиться всеобщего согласования таможенных процедур, кроме классификации и определения стоимости;

⁸ Комиссия Европейских сообществ, МВФ, ОЭСР, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4).

⁹ Вашингтон, округ Колумбия, МВФ, 1993 год.

¹⁰ Издание Организации Объединенных Наций, ST/ESA/STAT/SER.M/86, в продаже под № R.02.XVII.11.

¹¹ См. Customs Co-operation Council, *International Convention on the simplification and harmonization of Customs procedures* (Kyoto, 18 May 1973); Всемирная таможенная организация пересмотрела данную Конвенцию и приняла ее в июне 1999 года; в настоящее время осуществляется процесс ее ратификации странами, необходимый для ее вступления в силу (см. пункты 60–62, ниже).

б) *Международная конвенция по Гармонизированной системе описания и кодирования товаров*¹². В этой Конвенции предложена система классификации товаров, являющихся объектом международной торговли;

с) *Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли–продажи товаров*¹³. В этой Конвенции изложены международные руководящие принципы, касающиеся содержания договоров купли–продажи;

д) *Генеральное соглашение по тарифам и торговле, статья VII*¹⁴. В статье VII излагаются основные принципы, которыми необходимо руководствоваться при определении стоимости товаров, являющихся объектом международной торговли;

е) *Соглашение 1994 года о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле*¹⁵. В этом Соглашении содержатся правила таможенного определения стоимости импортируемых товаров;

ф) *Соглашение ВТО о правилах определения происхождения товаров*¹⁶. В этом Соглашении изложены основные принципы, которыми необходимо руководствоваться при согласовании неpreferенциальных правил определения происхождения товаров.

Положения вышеуказанных конвенций и соглашений, имеющие значение для статистики торговли, будут подробнее описаны в соответствующих частях настоящего *Руководства*.

¹² См. Customs Co-operation Council, *The Harmonized Commodity Description and Coding System* (HS) (Brussels, 1989).

¹³ См. *Proceedings of the United Nations Conference on Contracts for the International Sale of Goods, Vienna, 10 March — 11 April 1980* (United Nations publication, Sales No. E.82.V.5).

¹⁴ См. WTO, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995), GATT 1947.

¹⁵ Ibid., Agreement on Implementation of Article VII of the General Agreement on Tariffs and Trade.

¹⁶ Ibid., Agreement on Rules of Origin.

ГЛАВА 2. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ОСНОВА

2.1 РОЛЬ НАЦИОНАЛЬНЫХ СТАТИСТИЧЕСКИХ БЮРО, ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И ДРУГИХ НАЦИОНАЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

А. Правовая основа составления данных

Правовой статус таможенных документов

13. Как правило, национальное законодательство требует, чтобы импортеры и экспортеры товаров сообщали подробности осуществляемых ими операций в таможенные органы для целей сбора пошлин и налогов, а также для целей медицинского, экологического и иного контроля и в целях обеспечения статистического учета. Во многих странах лицо, которое не подает требуемую декларацию или намеренно либо по небрежности подает неточную декларацию, подлежит уголовному преследованию. Благодаря этому таможенные документы являются легкодоступным и в целом надежным источником данных¹⁷. К числу выгод, связанных с использованием таможенных документов, относятся, например, широкий охват, особенно в том, что касается импорта, минимальное бремя отчетности для участников торговых операций и относительная их дешевизна [по сравнению с использованием возможных альтернативных источников данных, например обследований предприятий (см. пункты 91–97, ниже)].

Правовой статус других источников

14. Статистические учреждения по закону или согласно соответствующему постановлению, как правило, наделяются полномочиями собирать документы и элементы данных, необходимые для составления статистики торговли. Национальное законодательство или соответствующее постановление по статистике может содержать требование о том, что уполномоченным правительственным ведомствам должна предоставляться вся имеющаяся в распоряжении любого учреждения статистически значимая информация, включая информацию об их внешнеторговых операциях (см. приложение D.6, ниже). Информация о любой конкретной сделке, используемая в статистических целях, обычно является конфиденциальной в соответствии с национальным законодательством и не может передаваться составителями неуполномоченным правительственным ведомствам или широкой общественности. Как правило, гласности может предаваться только агрегированная информация.

15. **Составители статистики должны установить рабочие отношения с организациями, ведущими учет данных, имеющих отношение к статистике торговли** (например, данные об импорте и экспорте электроэнергии, объемах поставок природного газа и сырой нефти

по трубопроводам, которые учитываются специализированными правительственными учреждениями). **Составители должны также, когда это целесообразно, выступать инициаторами внесения изменений в национальное законодательство или соответствующие административные правила в целях создания прочной основы для повышения качества и своевременности статистики торговли.** Сюда относятся определение правительственных учреждений, участвующих в составлении статистики торговли, и обеспечение четкого разделения полномочий между ними.

В. Институциональные механизмы

16. *Учреждения, участвующие в составлении данных.* Составление и распространение статистики включает действия, необходимые для обеспечения точного и своевременного производства и распространения статистики торговли. Если не вдаваться в подробности, эти действия включают сбор основных учетных данных, редактирование данных, ведение и распространение базы данных¹⁸. В большинстве стран деятельность учреждений, участвующих в составлении статистики торговли, определяется национальным законодательством. В каждой стране имеется свой собственный набор институциональных механизмов; вместе с тем эти механизмы могут быть разбиты на несколько категорий в зависимости от круга обязанностей, порученных различным учреждениям. К числу основных национальных организаций, занимающихся составлением статистики торговли, относятся национальные статистические управления (статистические управления), таможенные службы и центральные банки. В некоторых странах ответственность за составление статистики торговли может быть возложена на министерство торговли или другой специализированный правительственный орган. Важную роль в этом процессе могут играть и другие правительственные учреждения (например, советы по товарам, министерства торговли/экономики, советы по развитию торговли и т. п.), например, путем обеспечения дополнительной информации.

17. *Сбор основных учетных данных* включает извлечение соответствующей информации из таможенных документов и документов других учреждений, являющихся источниками данных. Этот процесс связан с активным сотрудничеством с этими учреждениями для обеспечения непрерывного потока информации и, в случае необходимости, поиском дополнительных источников, которые могли бы дополнить традиционные источники информации. **Осуществляя или внося поправки в свою деятельность, связанную со сбором и распро-**

¹⁷ Надежность таможенных документов может быть различной, в зависимости от степени таможенного контроля и сотрудничества со стороны участников торговых операций.

¹⁸ Более подробную информацию в отношении обработки данных и повышения их качества см. в главе 11; вопросы, относящиеся к распространению статистических данных, рассматриваются в главе 12.

странением данных, составители должны придерживаться формуляра-образца Организации Объединенных Наций для торговых документов и Правил Организации Объединенных Наций для электронного обмена данными в сфере управления, торговли и транспорта (ООН/ЭДИФАКТ)¹⁹. Формуляр-образец и правила обмена были разработаны ЕЭК в сотрудничестве с другими международными организациями и деловыми кругами. Любой процесс сбора данных должен завершаться составлением наборов данных в формате, удобном для редактирования.

18. *Редактирование данных* включает широкий спектр мероприятий, призванных обеспечить выполнение статистических требований в отношении собранных данных. К их числу относятся проверка отдельных операций на предмет правильности присвоенных кодов (например, в отношении таможенной процедуры, вида товара и страны-партнера) и изучение соответствия рассчитанных средних цен товарной единицы ожидаемым величинам. **Если возникают проблемы, составители должны просить провести проверку точности документов-источников и в случае необходимости внести соответствующие коррективы.** После этого первоначальные данные следует заменять отредактированными данными.

19. *Ведение и распространение базы данных* представляет собой деятельность, обеспечивающую преобразование необработанных данных в статистику торговли. Эта деятельность включает хранение данных в компьютерной системе; проверку полноты данных; выявление пропущенных данных и условный расчет некоторых параметров данных; анализ непротиворечивости данных; обеспечение непрерывности рядов; и предоставление этих статистических данных для внутреннего анализа и для пользователей в виде обобщенных и подготовленных по заказу сводок данных. Благодаря этим действиям можно выявить проблемные области и предложить возможные пути совершенствования сбора и редактирования данных.

20. Наиболее типичной формой институциональных механизмов является та, когда за эти функции отвечает статистическое управление, таможенная служба или центральный банк.

21. *Составление статистики статистическим управлением.* Это наиболее широко распространенная практика. В данном случае статистическое управление несет общую ответственность за составление статистики, включая редактирование данных, ведение базы данных и распространение данных, а также за разработку методологических руководящих принципов. Таможенные службы отвечают за сбор основных учетных данных и обеспечение статистического управления этими данными на регулярной основе; как правило, таможенные службы производят некоторое редактирование данных до передачи их статистическому управлению²⁰. Статис-

тическое управление проводит дальнейшее редактирование таможенных данных и объединяет их с информацией, полученной из других (то есть нетаможенных) источников.

22. Для того чтобы статистическое управление могло полагаться на данные из других источников помимо самого себя, оно должно установить тесные отношения сотрудничества со всеми соответствующими правительственными департаментами и ведомствами. **Статистическое управление и таможенная служба, являющаяся крупнейшим поставщиком данных, наряду с другими учреждениями, являющимися источниками информации, должны подписать меморандум о взаимопонимании, в котором были бы четко определены роли и обязанности каждой стороны в отношении всех аспектов производства и распространения официальной статистики. По мере необходимости этот меморандум следует обновлять.**

23. *Составление статистики таможенными службами.* В данном случае за всю деятельность, связанную с составлением статистических данных, от сбора основных учетных данных до распространения статистики, отвечают таможенные органы. **В случае необходимости таможенная администрация должна использовать источники, которые дополняли бы таможенные документы, для обеспечения полного охвата и выполнения методологических рекомендаций в отношении статистики торговли.** За внесение любых дополнительных коррективов, необходимых для публикации данных в соответствии с требованиями СНС/платежного баланса, как правило, отвечает статистическое управление.

24. Таможенные службы сталкиваются с двумя противоречивыми требованиями: *а)* необходимостью снизить барьеры на пути потоков торговли, что приводит к упрощению и сокращению объема требуемой от участников торговых операций отчетности; и *б)* усилением давления со стороны пользователей (как правительственных учреждений, так и деловых кругов), которые требуют оперативнее предоставлять им больше данных о торговле, более высокого качества и более подробных. **Для выполнения этих требований и обеспечения использования всех необходимых дополнительных источников информации и соответствия процедур сбора данных рекомендованной методологии таможенные органы должны сотрудничать с другими учреждениями, в первую очередь со статистическим управлением (см. пункт 22, выше).**

25. *Составление статистики центральным банком.* В небольшом числе стран²¹ за составление и распространение статистики торговли отвечают центральные банки. В этом случае банк на регулярной основе получает таможенные данные и составляет и распространяет статистику торговли аналогично тому, как это

¹⁹ Более подробную информацию см. на веб-сайте ЕЭК по адресам: <http://www.unece.org/cefact/images/layoutk2.gif>, <http://www.unece.org/cefact/rec/rec01en.htm> и http://www.unece.org/cefact/trafix/bdy_recs.htm.

²⁰ Например, отдельные операции проверяются на предмет правильности присвоенных им кодов в отношении таможенной процедуры,

вида товара и страны-партнера либо соответствия рассчитанных средних цен товарной единицы ожидаемым величинам. Ошибки в редактировании приводят к проверке данных о соответствующей сделке таможенными органами. В отличие от импортных операций данные об экспортных операциях часто передаются в национальные статистические управления в неотредактированном виде.

²¹ Например, в Бельгии, Парагвае, Уругвае, Чили и Эквадоре.

указано выше в отношении составления статистики статистическим управлением.

26. Составлением статистики торговли могут заниматься другие институциональные механизмы, созданные в соответствии с административной структурой той или иной конкретной страны (см. пункт 16, выше).

27. Статистику торговли приемлемого качества могут обеспечить любые из вышеуказанных институциональных механизмов, при условии что отвечающее за этот процесс учреждение будет следовать международно признанным методологическим руководящим принципам, использовать все имеющиеся источники статистической информации и применять надлежащие процедуры для составления статистики. **Независимо от формы институционального механизма ответственное учреждение должно периодически рассматривать определения, методы и саму статистику для обеспечения того, чтобы она составлялась в соответствии с международно признанными методологическими руководящими принципами, была высокого качества и своевременно предоставлялась пользователям.**

28. Во всех случаях при опубликовании данных ответственное учреждение должно дать четкое описание организационной процедуры, используемых понятий и определений, а также методов, применявшихся при составлении статистики.

С. Сотрудничество между учреждениями

29. Сотрудничество между учреждениями, участвующими в подготовке статистики торговли, имеет первостепенное значение для составления качественной статистики торговли; оно представляется особенно важным с учетом ограниченности ресурсов, требований конфиденциальности и растущего спроса на более своевременные, подробные и точные статистические данные. **Реагируя на такие конкурирующие между собой требования, статистические управления, таможенные службы и любые другие учреждения, участвующие в процессе сбора информации, имеющей отношение к статистике торговли, должны поддерживать тесные рабочие отношения для обеспечения того, чтобы каждое учреждение было в курсе текущих и возможных событий, которые могут повлиять на статистику торговли (см. пункт 22, выше, касающийся подписания меморандумов о взаимопонимании).**

30. Установление и поддержание таких тесных рабочих взаимоотношений имеет важное значение для обеспечения того, чтобы ответственное учреждение находилось в курсе любых изменений в политике и процедурах учреждений, являющихся источниками информации, которые могут отразиться на составлении статистики торговли, и чтобы учреждения, выступающие в роли источников информации, отдавали себе отчет в потребностях ответственного учреждения. **В рамках таких совместных усилий все стороны должны соблюдать законы, касающиеся конфиденциального характера информации.**

31. Установление и поддержание таких тесных рабочих взаимоотношений может потребовать выделения дополнительных ресурсов как от ответственного учреждения, так и учреждения, являющегося источником информации. Учреждения, выступающие в роли источников информации (главным образом таможенные администрации), могут извлечь пользу из включения в их базы данных информации, собираемой статистическими управлениями, центральными банками или другими органами (например, о ценах/стоимости единицы продукции), при условии, что данные будут предоставляться своевременно и соответствовать установленным требованиям в отношении качества.

2.2 ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ МЕХАНИЗМЫ В СЛУЧАЕ ТАМОЖЕННЫХ СОЮЗОВ

32. *Таможенные союзы.* Всемирная таможенная организация определяет таможенный союз как «образование, создаваемое таможенной территорией, заменяющей две или более территорий...»²².

33. *Составление данных о торговле с третьими странами.* В момент образования таможенного союза составители статистики торговли должны принимать меры для обеспечения качества и своевременности данных о торговле с третьими странами. Этого можно добиться путем поддержки и поощрения стандартизации и рационализации таможенных процедур в соответствии с рекомендациями, которые изложены в СМТТ-2. Как и в случае отдельных стран, крайне важное место здесь занимает координация деятельности соответствующих учреждений. В рамках таможенного союза статистика торговли, как правило, используется более широко, и правительства государств — членов таможенного союза уделяют повышенное внимание обеспечению ее надежности. Такое внимание и связанные с этим усилия по развитию потенциала могут оказать дополнительный благоприятный эффект на составление статистики торговли.

34. *Подходы к составлению статистики торговли в рамках таможенного союза.* В зависимости от содержания соглашений, заключенных между государствами-членами, торговля в рамках союза может освободиться от таможенного контроля и учета или же масштабы таких контроля и учета могут быть существенно уменьшены. Вместе с тем статистические данные о торговле в рамках таможенного союза, как правило, необходимы для анализа национальной политики и для контроля за функционированием союза, в связи с чем возникает вопрос об источниках данных. Конкретные решения будут диктоваться конкретными условиями, характерными для каждого союза. Эффективным может оказаться следующий подход, который опирается на подход, принятый Европейским союзом:

a) Перемещения товаров внутри таможенного союза должны регистрироваться при их прибытии на статисти-

²² См. WCO, *Glossary of International Customs Terms* (Brussels, 1995) (Всемирная таможенная организация, *Глоссарий международных таможенных терминов*, Брюссель, 1995 год).

ческую территорию того или иного государства-члена или их отправке с этой территории. В некоторых случаях (например, при торговле морскими, речными или воздушными судами) моментом регистрации может считаться момент смены собственника — передача товара от резидента одного государства-члена резиденту другого государства-члена.

b) При отсутствии таможенных документов данные могут быть получены от торговых предприятий с помощью специально предназначенных для этого форм²³. Такие формы должны предусматривать сообщение данных не только об общем объеме торговли в стоимостном выражении, но и о торговле отдельными товарами как в стоимостном, так и в количественном выражении, а также с указанием страны-партнера.

c) Для уменьшения бремени отчетности должны использоваться пороговые значения (как в отношении стоимости, так и количества) (см. пункт 69, ниже).

d) В том случае, если данных об экспорте собирается больше, чем данных об импорте, из-за уклонения тысяч мелких торговых предприятий и отдельных лиц от декларирования объемов импорта, одно государство-член может использовать данные об экспорте, собранные другим государством-членом, с некоторыми коррективами, в качестве замены данных о своем собственном импорте.

²³ Некоторые виды специальных форм могут использоваться как для целей взимания налогов, так и в качестве бланков, заменяющих таможенные декларации; примеры таможенных документов см. в части I, приложение А.

e) Если таможенный союз продолжает применять таможенные декларации в упрощенной форме, составители должны использовать всю статистически значимую информацию, содержащуюся в таких формах, и дополнять такую информацию данными, полученными из нетаможенных источников.

f) Страной-партнером в случае экспорта (отправка партий товаров) может быть определено государство-член последнего известного назначения товаров; в случае импорта (прибытия партий товаров) таковым должно считаться то государство-член, из которого были отправлены товары, поскольку правила определения происхождения в данном случае не применяются²⁴.

g) Определение стоимости товаров должно основываться на сообщенных в счете-фактуре ценах и дополнительной информации в отношении стоимости фрахта и страхования.

35. *Составление статистики торговли на уровне таможенного союза. Помимо статистики торговли, составляемой государствами — членами таможенного союза, которая охватывает торговлю с третьими странами, а также торговлю с другими государствами — членами таможенного союза, секретариатам таможенных союзов рекомендуется составлять подробную статистику торговли по статистической территории таможенного союза в целом. Такая статистика должна составляться на основе соответствующих рекомендаций, содержащихся в СМТТ-2.*

²⁴ На практике государство-член, из которого отправлены товары, часто обозначается как государство, из которого данные товары были отправлены первоначально.

ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ

ГЛАВА 3. ТАМОЖЕННЫЕ ДЕКЛАРАЦИИ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ ТАМОЖЕННЫЕ ДОКУМЕНТЫ

3.1 Положения документов Всемирной таможенной организации, касающиеся таможенных деклараций и процедур

А. Общие положения

36. *Таможенные декларации как наиболее распространенный источник данных о торговле.* Товары ввозятся на экономическую территорию той или иной страны (или вывозятся с этой территории) в соответствии с различными таможенными процедурами при подаче обусловленных ими деклараций, в которых содержится большой объем статистически значимой информации о таких перемещениях товаров. В связи с этим в СМТТ-2 такие таможенные документы рассматриваются как наиболее распространенный источник данных, и статистикам рекомендуется их использовать (СМТТ-2, пункты 10 и 11)²⁵. Вместе с тем таможенные режимы и процедуры, действующие в разных странах, могут различаться в отношении содержания этих процедур и документов, тем самым создавая различия в данных по отдельным странам. **Признавая необходимость увеличения полезности данных для целей национальной политики и обеспечения их более полной международной сопоставимости, составители должны сотрудничать с национальными таможенными органами в деле поощрения применения международных руководящих принципов относительно таможенных процедур, установленных Всемирной таможенной организацией**²⁶. Резюме терминологии и этих руководящих принципов изложено ниже.

37. *Таможенная декларация (на товары) и декларант.* Декларация представляет собой «любое заявление или действие, сделанное в любой форме, предписанной или принятой таможенными органами, с указанием информации или данных, требуемых таможенными органами»²⁷. Декларантом является «любое физическое или

юридическое лицо, которое производит декларирование товаров на таможне или от чьего имени такое декларирование производится»²⁸. В Киотской конвенции отмечается, что декларант не обязательно должен являться собственником товара, но может быть любым лицом, обладающим правом распоряжаться данным товаром (например, перевозчик, экспедитор, грузополучатель или агент, утвержденный таможенными органами)²⁹. Термин «таможенная декларация» охватывает не только традиционные декларации, подаваемые в виде бумажных документов, но и декларации в электронной и устной форме, а также в виде действий, требуемых от пассажиров в рамках двухканальной системы (красный/зеленый коридор). «Информационное содержание» таких деклараций может значительно варьироваться, и, как правило, наиболее полные данные представляются в документах в тех случаях, когда товары проходят таможенную очистку для внутреннего использования или декларируются для окончательного вывоза (см. пункты 41, 42 и 66, ниже).

В. Таможенные процедуры, предусмотренные Киотской конвенцией

38. *Таможенные процедуры, имеющие значение для сбора данных о торговле.* Таможенная процедура представляет собой «режим, применяемый таможенными органами в отношении товаров, подлежащих таможенному контролю»³⁰. В приложениях к Киотской конвенции (первоначальном и пересмотренном вариантах) определяется набор таможенных процедур и устанавливаются стандартные правила и рекомендуемые практики в отношении осуществления этих действий. Со статистической точки зрения эти процедуры можно разбить на две категории:

a) процедуры, применяемые в отношении товаров, которые подлежат включению в статистику торговли;

b) процедуры, применяемые в отношении товаров, которые не подлежат включению в эту статистику. В странах могут также действовать другие процедуры, до-

²⁵ Таможенные (и другие) данные об импорте страны-партнера могут оказаться полезными стране-экспортеру в рамках обмена данными (см. главу 13.2, ниже).

²⁶ Большая часть этих процедур определена в Международной конвенции об упрощении и согласовании таможенных процедур, которая была подписана в Киото 18 мая 1973 года и пересмотрена в июне 1999 года; Всемирная таможенная организация выпустила также *Glossary of International Customs Terms* в целях содействия единообразному использованию таможенной терминологии (см. сноску 22).

²⁷ См. *WCO Glossary* (см. сноску 22); см. также пересмотренную Киотскую конвенцию, Генеральное приложение, глава 2, E19/F8, декларация на товары.

²⁸ См. *WCO Glossary* (см. сноску 22); см. также пересмотренную Киотскую конвенцию, Генеральное приложение, глава 2, E14/F7.

²⁹ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, примечание к стандарту 5, и руководящие принципы к пересмотренной Конвенции, Генеральное приложение, глава 3, стандартные правила 3.6 и 3.7.

³⁰ См. *WTO Glossary* (см. сноску 22) и пересмотренную Киотскую конвенцию, Генеральное приложение, глава 2, E7/F3.

полняющие те, которые были определены в Киотской конвенции (см. пункт 63, ниже). **Составители должны принять решение в отношении включения/исключения таможенных процедур, следуя рекомендациям, содержащимся в СМТТ-2.**

39. *Таможенные процедуры в соответствии с Киотской конвенцией, применяемые в отношении товаров, которые подлежат включению в статистику торговли. В статистику торговли должны быть включены товары, пересекающие какую-либо международную границу в соответствии со следующими процедурами* (даются ссылки на оба варианта Киотской конвенции — первоначальный и пересмотренный):

а) очистка для внутреннего использования [приложение В.1 (первоначальный в-т)/Генеральное приложение, глава 3, и Специальное приложение В, глава 1 (пересмотренный в-т)];

б) окончательный вывоз [приложение С.1 (первоначальный в-т)/Специальное приложение С, глава 1 (пересмотренный в-т)];

с) реимпорт товаров в том же состоянии [приложение В.3 (первоначальный в-т)/Специальное приложение В, глава 3 (пересмотренный в-т)];

д) таможенные склады [приложение Е.3 (первоначальный в-т)/Специальное приложение Д, глава 1 (пересмотренный в-т)];

е) временный ввоз товаров для внутренней переработки [приложение Е.6 (первоначальный в-т)/Специальное приложение F, глава 1 (пересмотренный в-т)] (см. пункт 119, ниже);

ф) временный вывоз товаров для внешней переработки [приложение Е.8 (первоначальный в-т)/Специальное приложение F, глава 2 (пересмотренный в-т)] (см. пункт 119, ниже);

г) свободные зоны [приложение F.1 (первоначальный в-т)/Специальное приложение D, глава 2 (пересмотренный в-т)];

h) обработка товаров для внутреннего использования [приложение F.2 (первоначальный в-т)/Специальное приложение F, глава 4 (пересмотренный в-т)];

и) таможенные формальности в отношении почтовых отправок [приложение F.4 (первоначальный в-т)/Специальное приложение J, глава 2 (пересмотренный в-т)] (см. пункты 78–82, ниже);

ж) срочные грузы [приложение F.5 (первоначальный в-т)/приложение изъято из пересмотренной Киотской конвенции, однако содержащиеся в нем принципы были включены в Генеральное приложение, глава 3, и Специальное приложение J, глава 5 (пересмотренный в-т)].

40. *Таможенные процедуры в соответствии с Киотской конвенцией, применяемые в отношении товаров, которые не подлежат включению в статистику торговли. В статистику торговли не должны быть включены товары, пересекающие какую-либо международную границу в соответствии со следующими процедурами:*

а) временное хранение товаров [приложение А.2 (первоначальный в-т)/Специальное приложение А, глава 2 (пересмотренный в-т)];

б) транспортные средства коммерческого назначения [приложение А.3 (первоначальный в-т)/Специальное приложение J, глава 3 (пересмотренный в-т)];

с) таможенная обработка припасов [приложение А.4 (первоначальный в-т)/Специальное приложение J, глава 4 (пересмотренный в-т)];

д) таможенный транзит [приложение Е.1 (первоначальный в-т)/Специальное приложение Е, глава 1 (пересмотренный в-т)];

е) перегрузка [приложение Е.2 (первоначальный в-т)/Специальное приложение Е, глава 2 (пересмотренный в-т)];

ф) временный ввоз товаров, предназначенных для реэкспорта в том же состоянии [приложение Е.5 (первоначальный в-т)/Специальное приложение G, глава 1 (пересмотренный в-т)];

г) таможенные льготы, применяемые в отношении приезжих лиц [приложение F.3 (первоначальный в-т)/Специальное приложение J, глава 1 (пересмотренный в-т)] (но см. пункт 116, ниже);

h) каботажная транспортировка товаров [приложение F.7 (первоначальный в-т)/Специальное приложение Е, глава 3 (пересмотренный в-т)].

В отношении каждой процедуры, указанной в пунктах 39 и 40, в Киотской конвенции даются некоторые определения и приводятся требования; каждая из процедур, упомянутых в пункте 39, выше (процедуры, которые должны учитываться в статистике торговли), характеризуется в пунктах 41–50, ниже. Значительная часть информации, содержащейся в декларациях, имеет важное значение для целей составления статистики международной торговли товарами и будет рассматриваться в главах 5–10, ниже.

41. *Очистка для внутреннего использования и окончательный вывоз.* В Киотской конвенции очистка для внутреннего использования определяется как таможенный режим, «позволяющий ввезенным товарам навсегда остаться на таможенной территории», а окончательный вывоз — как таможенный режим, который «применяется к товарам, которые, находясь в свободном обращении, вывозятся с таможенной территории и должны навсегда остаться за ее пределами»³¹. В обоих случаях в Конвенции предусматривается, что таможенные органы должны требовать, чтобы в декларации на товары содержалась информация, которая считается необходимой не только для обеспечения соблюдения национального законодательства, но и для составления статистики.

42. *Данные, сообщаемые в декларациях о товарах, которые проходят очистку для внутреннего использования или декларируются для окончательного вывоза.* В таможенной декларации, подаваемой в отношении товаров, декларируемых для внутреннего использования

³¹ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, определение а, и приложение С.1, определение а; см. также пересмотренную Конвенцию, Специальное приложение В, глава 1, и Специальное приложение С, глава 1.

(или окончательного вывоза), как правило, требуется указывать следующее³²:

- a) Данные, касающиеся лиц:
 - наименование (имя) и адрес декларанта;
 - наименование (имя) и адрес импортера (экспортера);
 - наименование (имя) и адрес грузоотправителя (грузополучателя).
- b) Данные, касающиеся транспортировки:
 - вид транспорта;
 - указание транспортных средств.
- c) Данные, касающиеся товаров:
 - страна, из которой отправлен груз, и страна происхождения (страна назначения);
 - описание упаковки товаров (число мест, характер, маркировка и порядковые номера, вид, вес);
 - тарифное описание товаров.
- d) Данные для определения импортных пошлин и налогов (по каждому описанию товаров); данные для определения экспортных пошлин и налогов:
 - тарифный класс;
 - ставки импортных (экспортных) пошлин и налогов;
 - вес брутто, вес нетто или другая измеренная величина;
 - облагаемая пошлиной стоимость (или просто стоимость — в случае экспорта).
- e) Прочие данные:
 - номер статистической позиции, применимый к каждому описанию товаров;
 - район, из которого товары были отправлены, или ссылка на применимые юридические положения (если, по утверждению грузоотправителя, на эти товары распространяется преференциальный режим);
 - ссылка на документы, представленные в подтверждение декларации на товары.
- f) Место и дата подачи декларации и подпись декларанта.

43. *Реимпорт в том же состоянии.* В Киотской конвенции предусматривается, что «бланки таможенных деклараций, используемых при реимпорте товаров в том же состоянии, должны быть согласованы с теми, которые используются при очистке для внутреннего использования»³³. Составители статистики должны сотрудничать с таможенными администрациями в согласовании этих деклараций для обеспечения боль-

шого количества и лучшей сопоставимости данных. В Конвенции отмечается, что вместо бланков деклараций, специально предназначенных для процедуры реимпорта товаров, таможенные органы могут принимать декларацию, которая подавалась при экспорте товаров, в которой содержится уведомление о запланированном возврате товаров. **В случае подобного декларирования товаров эти товары, как правило, рассматриваются как подпадающие под таможенный режим, характеризующийся как «временный вывоз», и не должны включаться в статистику торговли.**

44. *Таможенное складирование.* В Киотской конвенции предусматривается, что условия подачи и содержание декларации будут определяться национальным законодательством. **Составители статистики должны достичь договоренности с таможенными органами в отношении получения таможенных документов или ежемесячных отчетов о перемещении товаров (как в страну, так и из страны) между такими складскими помещениями и остальной частью мира и использовать эти документы в качестве основы для составления статистики торговли.**

45. *Временный ввоз товаров для внутренней переработки.* В Киотской конвенции предусматривается, что условия подачи и содержание декларации будут определяться национальным законодательством. Вместе с тем в ней рекомендуется согласовать отечественные бланки, используемые при временном ввозе товаров для внутренней переработки, с теми, которые используются при декларировании товаров для внутреннего использования³⁴. В некоторых случаях разрешение, предоставляющее данный режим, и декларация будут одними и теми же. **Статистики должны сотрудничать с таможенными администрациями в согласовании этих деклараций для обеспечения полного охвата как импортных, так и экспортных потоков в статистике торговли, а также большего количества и сопоставимости данных.**

46. *Временный вывоз товаров для внешней переработки.* В Киотской конвенции содержится рекомендация о том, что, если товары вывозятся для внешней переработки, можно использовать декларацию, предназначенную для окончательного вывоза. Если национальное законодательство требует использования специальных бланков, они должны быть приведены в соответствие с бланком декларации, используемой для окончательного вывоза³⁵. **На таможенных территориях, в пределах которых используются такие специальные бланки, составители статистики должны сотрудничать с таможенными администрациями в согласовании их с бланками деклараций, используемых для окончательного вывоза.** В Конвенции рекомендуется, чтобы при осуществлении данной процедуры таможенные администрации, в случае необходимости, пользовались «информационным документом», разработанным Все-

³² См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, примечания к стандарту 11, и приложение С.1, примечание к стандарту 8; и руководящие принципы к пересмотренной Конвенции, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.12.

³³ См. Киотскую конвенцию, приложение В.3, рекомендуемая практика 15; и пересмотренную Конвенцию, руководящие принципы к Специальному приложению В, глава 2, стандартное правило 11.

³⁴ См. Киотскую конвенцию, приложение Е.6, рекомендуемая практика 14.

³⁵ См. Киотскую конвенцию, приложение Е.8, рекомендуемая практика 9 и 10.

мирной таможенной организацией³⁶. В пересмотренной Конвенции содержится ссылка на информационные требования, связанные с данной процедурой, включая возможную выдачу разрешения. В этом информационном документе содержатся такие статистически важные показатели, как тарифный справочный номер, коммерческое описание, вес брутто, вес нетто, стоимость и страна, в которую экспортируются товары³⁷. **Составители статистики должны получать заполненные экземпляры таких информационных документов и использовать их в качестве дополнительных источников информации.**

47. *Ввоз в свободные зоны.* Процесс подачи любых документов в отношении товаров, ввозимых в свободные зоны (или вывозимых из них), а также их содержание Киотской конвенцией не регулируются. В ней лишь рекомендуется, чтобы в случае необходимости подачи какого-либо документа таможенные органы «не требовали ничего сверх представляемого им коммерческого или официального счета-фактуры, транспортной накладной, документа об отправке и т. п. с указанием основных данных о соответствующем товаре». В пересмотренной Конвенции содержится рекомендация в отношении того, что «не следует требовать декларации на товары..., если необходимые сведения уже имеются в сопроводительных документах на товары»³⁸. **В этой связи странам рекомендуется оценивать свои потребности в статистической информации и включать в соответствующее законодательство, предпочтительно в момент создания свободной зоны, положение, которое обеспечивало бы составителям статистики доступ к таким документам.**

48. *Ввоз товаров для переработки для внутреннего использования.* Эта процедура позволяет осуществлять ввоз товаров для переработки с намерением задекларировать их для внутреннего использования. Процесс подачи таможенных деклараций и их содержание регулируются национальным законодательством. **Составителям статистики следует знать о том, что Киотская конвенция признает практику ввоза товаров и выдачи разрешения на их переработку до подачи декларации, если операции, используемые при переработке, являются относительно простыми³⁹. В таком случае составители статистики должны прилагать усилия для получения дат фактического пересечения границы из нетаможенных источников.**

49. *Таможенные формальности в отношении почтовых отправок.* В соответствии с Киотской конвенцией оформление почтовых отправок «производится в кратчайшие сроки, и таможенный контроль должен

сводиться к минимуму»⁴⁰. В Конвенции говорится также, что, если товары не подлежат обложению пошлинами и налогами и не подвергаются специальным мерам таможенного контроля, таможенная декларация не требуется. **Составители статистики торговли при сборе данных, имеющихся в распоряжении таможенных органов, должны устанавливать постоянные рабочие отношения с национальными почтовыми службами для получения информации об отправленных по почте товарах, не отраженных в таможенных документах** (более подробную информацию см. в пунктах 78–82, ниже).

50. *Ввоз срочных грузов.* В Киотской конвенции предусматривается, что декларант должен иметь право подавать декларацию на товары до прибытия срочных грузов и что должны существовать положения, допускающие упрощенную процедуру декларирования товаров, в том числе декларирование в устной форме⁴¹. Однако таможенные органы могут просить впоследствии представлять более подробную информацию. **Составители статистики должны систематически собирать эту подробную информацию и решать, пересматривать ли впоследствии предварительные данные, полученные из упрощенных деклараций, и должны устанавливать контакты с основными получателями срочных грузов, если такие данные нельзя извлечь из информации, полученной от таможенных органов.**

С. Проверка представленной в декларации информации

51. Киотская конвенция признает права национальных таможенных администраций на проверку точности информации, содержащейся в декларациях, с использованием различных средств, включая проверку товаров, и любых справочных документов.

52. *Проверка товаров.* Хотя детальная проверка товаров считается прерогативой любой страны, в Конвенции рекомендуется, «чтобы таможенные органы в максимально возможном числе случаев удовлетворялись упрощенной проверкой товаров, задекларированных для внутреннего использования»⁴². При проведении упрощенной проверки таможенные органы «могут проводить некоторые, хотя и не обязательно все, виды проверок: подсчет числа упаковок, сличение их маркировки и по-

⁴⁰ См. Киотскую конвенцию, приложение F.4, стандарт 3; и пересмотренную Конвенцию, Специальное приложение J, глава 2, стандартное правило 3, и руководящие принципы к Генеральному приложению, глава 6.

⁴¹ См. Киотскую конвенцию, приложение F.5, стандарты 7 и 9, примечание 2 к стандарту 9; и пересмотренную Конвенцию, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.25, и Специальное приложение J, глава 5, о грузах помощи.

⁴² Составителю статистики следует помнить о том, что «упрощенная проверка товаров может считаться достаточной, например, в тех случаях, когда товары одного описания часто ввозятся в страну лицом, известным таможенным органам своей надежностью, когда точность сведений, указанных в декларации, может быть проверена на основании другой информации или когда импортные пошлины и налоги на эти товары являются низкими»; см. Киотскую конвенцию, приложение B.1, рекомендуемая практика 39; и пересмотренную Конвенцию, Генеральное приложение, глава 6, стандартное правило 6.4. См. также руководящие принципы к Генеральному приложению, глава 3, стандартное правило 3.33, и глава 6.

³⁶ См. Киотскую конвенцию, приложение E.8, рекомендуемые практики 9 и 10; и пересмотренную Конвенцию, Специальное приложение F, глава 2, стандартные правила 4 и 7 и руководящие принципы к ним.

³⁷ См. Киотскую конвенцию, приложение E.8, рекомендуемая практика 13, и добавление I к приложению E.8.

³⁸ Киотская конвенция, приложение F.1, стандарт 12; и пересмотренная Конвенция, Специальное приложение D, глава 2, рекомендуемая практика 9.

³⁹ См. Киотскую конвенцию, приложение F.2, примечание к стандарту 10.

рядковых номеров и выяснение соответствия описания содержанию товаров. Может также проводиться и детальная проверка, которая представляет собой тщательный осмотр товаров для максимально точного определения их состава, количества, тарифного класса, стоимости и, в случае необходимости, происхождения»⁴³. Во многих случаях вообще никакого таможенного досмотра не проводится. В большинстве случаев составителям статистики торговли не известно, проводился досмотр или нет. **Соответственно, составителям статистики рекомендуется периодически прибегать к нетаможенным источникам информации для перекрестной проверки достоверности информации, касающейся статистики торговли, и в случае необходимости дополнять любую пропущенную или неточную информацию (это особенно важно, если составителю статистики торговли известно о том, что в отношении тех или иных товаров проводилась только упрощенная проверка или вообще не проводилось никакой проверки).**

53. *Справочные документы, сопровождающие таможенные декларации.* В Конвенции признается необходимость использования таможенными органами справочных документов для подтверждения или проверки заявлений, сделанных в декларациях. Наиболее типичными примерами таких документов являются лицензии на импорт, документальные свидетельства происхождения товаров, медицинские или фитопатологические сертификаты, коммерческие счета-фактуры и транспортные документы⁴⁴. **Составителям статистики следует договориться с таможенными органами о том, чтобы иметь постоянный доступ, разрешенный в соответствии с действующим законодательством, к любым из таких собираемых документов и использовать их в качестве дополнительных источников информации.**

D. Вопросы, связанные с подачей деклараций и сбором данных

54. *Время подачи деклараций и время учета данных.* В Киотской конвенции не предусматриваются строгие стандартные правила в отношении времени подачи деклараций. В ней лишь говорится, что в национальном законодательстве должны устанавливаться такие сроки для подачи деклараций, которые давали бы декларанту возможность собрать те данные, которые необходимы для составления декларации, и получить требуемые вспомогательные документы. Правительства имеют право самостоятельно выбирать начало отсчета времени для подачи деклараций; в Киотской конвенции в качестве примеров названо то время, когда товары разгружены, предъявлены таможенным органам или выпущены⁴⁵. Из этого следует, что время подачи декларации и факти-

ческий момент пересечения товарами границы экономической территории той или иной страны могут, в некоторых случаях, существенно различаться. Вместе с тем, поскольку время подачи декларации, как правило, более или менее совпадает со временем пересечения границы экономической территории страны, в СМТТ-2 рекомендуется при использовании систем сбора данных на базе таможенных органов считать его за время учета данных о торговле (обсуждение вопроса об ограничениях времени подачи деклараций см. в пункте 111, ниже).

55. *Подача предварительных или неполных деклараций.* В том случае, если декларант в момент подачи декларации не в состоянии представить всю требуемую информацию, таможенные органы могут принять предварительную или неполную декларацию и выпустить товары на том условии, что декларант представит недостающую информацию позднее в пределах указанного срока⁴⁶. Отсюда следует, что подача надлежащей (окончательной) декларации и время пересечения товарами границы таможенной территории могут сильно различаться. **Составителям статистики следует а) использовать предварительные или неполные декларации для определения времени подачи декларации и сбора предварительных данных и б) использовать окончательные декларации для пересмотра/дополнения данных о торговле.**

56. *Выдача декларации после выпуска товаров.* Составителям статистики следует учитывать практику использования постоянного разрешения на выпуск товаров до предъявления декларации. Такое разрешение выдается все большему числу торговых предприятий в целях обеспечения скорейшего выпуска ввозимых/вывозимых товаров, не дожидаясь сбора документов, необходимых для составления окончательной таможенной декларации⁴⁷. **Составители статистики должны включать данные, фигурирующие в таких декларациях, в ежемесячные статистические отчеты, соответствующие тем месяцам, в которые товары фактически были ввезены на экономическую территорию той или иной страны или вывезены из этой территории; для определения этого времени составителям рекомендуется, в случае необходимости, использовать нетаможенные источники информации, такие как обследования предприятий (см. пункты 91–97, ниже).**

57. *Периодическая подача деклараций.* В тех случаях, когда товары часто ввозятся (или вывозятся) одной и той же компанией/лицом, в Конвенции рекомендуется таможенным органам разрешать подавать единую декларацию на товары, охватывающую весь импорт (экспорт) данного лица за определенный учетный период⁴⁸. Данная льгота может быть предоставлена, если ком-

⁴³ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, примечание к рекомендуемой практике 38; см. также руководящие принципы к пересмотренной Конвенции, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.33.

⁴⁴ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, примечание к стандарту 15; и руководящие принципы к пересмотренной Конвенции, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.16.

⁴⁵ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, примечание 1 к стандарту 22; и руководящие принципы к пересмотренной Конвенции, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.23.

⁴⁶ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, рекомендуемая практика 12; и пересмотренную Конвенцию, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.13 и руководящие принципы к нему.

⁴⁷ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, примечание к рекомендуемой практике 24; и пересмотренную Конвенцию, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило 3.25 и руководящие принципы к нему.

⁴⁸ См. Киотскую конвенцию, приложение В.1, рекомендуемая практика 25, и приложение С.1, стандарт 14; пересмотренную Конвенцию, Генеральное приложение, глава 3, стандартное правило с переходным сроком 3.32 и руководящие принципы к нему.

пания/лицо правильно ведет учетные торговые документы и если имеется возможность в случае необходимости принимать меры контроля. В Конвенции признано право таможенных органов требовать от декларанта предъявления, во время фактического пересечения границы товарами, коммерческого или официального документа, такого как счет-фактура, транспортная накладная или документ об отправке груза и т. п., с указанием основных данных о соответствующем грузе. **Составителям статистики следует периодически просматривать такие документы, если это разрешено законом, с тем чтобы иметь возможность относить ту или иную торговую сделку к соответствующему месяцу (исходя из времени пересечения границы), особенно в тех случаях, когда торговая сделка велика по стоимости (объему) или когда учетный период для сообщения информации торговым предприятием не совпадает с периодом, используемым в статистической отчетности (которым обычно является календарный месяц).**

58. *Отсутствие деклараций.* В некоторых случаях, главным образом тогда, когда не производится взимание пошлин и налогов, национальное законодательство может не требовать подачи деклараций. **Составителям статистики рекомендуется получать в таможенных органах любую информацию, которая может помочь им выявить партии незадекларированных товаров, и использовать нетаможенные источники данных для обеспечения надлежащего охвата статистики торговли.**

59. В целом по большинству таможенных процедур Киотская конвенция оставляет за национальными законодательными органами право самим решать, какие документы таможенного учета следует вести, следует или нет подавать декларацию на товары или какая информация должна в ней содержаться. **Поэтому составители статистики торговли должны сотрудничать с таможенными органами в разработке таких форм документов таможенного учета, которые, не налагая дополнительного административного или финансового бремени на таможенные службы и торговые предприятия, позволяли бы собирать основные данные для целей статистики торговли.**

Е. Пересмотр Киотской конвенции

60. Киотская конвенция подверглась серьезному пересмотру, и пересмотренный текст был принят Всемирной таможенной организацией в июне 1999 года. Главная цель пересмотра заключалась в том, чтобы включить основные принципы таможенных процедур в единое приложение и обеспечить его более широкое применение. Это было достигнуто путем разработки Генерального приложения, выполнение которого является обязательным для присоединения к Конвенции. В нем содержатся только стандартные правила, и в отношении содержащихся в нем положений не может быть сделано никаких оговорок. Генеральное приложение состоит из 10 глав, охватывающих основные принципы и положения, применимые ко всем таможенным процедурам. Помимо этого имеется 10 специальных приложений, со-

стоящих из одной главы или нескольких глав и охватывающих отдельные таможенные правила и процедуры. Они содержат стандартные правила и рекомендуемые правила, и оговорки могут делаться только в отношении рекомендуемых правил.

61. Пересмотр Киотской конвенции не оказал сколько-нибудь значительного влияния на составление статистики торговли, за исключением того, что ссылки на специальные приложения и главы будут отличаться от тех, которые указаны для действующей Киотской конвенции. Примечания и комментарии к действующей Конвенции по большей части были включены в руководящие принципы к главам пересмотренной Конвенции.

62. Все положения специальных приложений, имеющих общее применение, теперь включены в Генеральное приложение и его главы; например, Договаривающаяся сторона, принимающая главу 1 Специального приложения В о таможенной очистке товаров для внутреннего использования, должна будет применять положения тех глав Генерального приложения, в которых содержатся основные положения, касающиеся деклараций на товары, проверки товаров и уплаты пошлин и налогов, и увязывать таможенную очистку товаров для внутреннего использования с процедурами и правилами, изложенными в Генеральном приложении.

3.2 ПРОЧИЕ ТАМОЖЕННЫЕ ДЕКЛАРАЦИИ И ПРОЦЕДУРЫ

63. *Прочие таможенные процедуры, имеющие значение для статистики торговли.* Помимо таможенных процедур, имеющих значение для статистики торговли и перечисленных в Киотской конвенции (см. раздел 3.1, выше), страны и таможенные союзы используют многие другие процедуры⁴⁹. Ниже приводится выборка процедур, которые обычно учитываются в статистике торговли:

- *товары на консигнации;*
- *приграничная торговля* (торговля между резидентами районов, прилегающих к границе между странами, как это предусмотрено национальным законодательством);
- *бартерная торговля;*
- *международная помощь* (помощь или пожертвования, предоставляемые безвозмездно правительствами или международными организациями);
- *подарки и пожертвования* (в соответствии с национальным законодательством учитываются, если предоставляются в значительных размерах);
- *контрактные проекты* (экспорт оборудования или материалов, предназначенных для использования в строительных проектах, осуществляемых резидентами страны);

⁴⁹ В Киотской конвенции перечисляются, среди прочего, наиболее широко используемые режимы, такие как очистка товаров для внутреннего использования и окончательный вывоз (в некоторых странах на их долю приходится до 90 процентов всех таможенных деклараций).

- *товары в финансовой аренде* (импорт или экспорт товаров на условиях финансовой аренды) (см. СМТГ-2, пункт 35);
- *оборудование или материалы, инвестируемые предприятиями с иностранным капиталом* (импорт оборудования, запасных частей или других материалов предприятием с иностранным капиталом в рамках его общего первоначального инвестирования капитала);
- *магазин беспошлинной торговли* (беспошлинный импорт товаров для реализации в специальных магазинах специально обозначенным лицам в соответствии со специальными таможенными правилами);
- *обработка на таможенной территории*;
- *резэкспорт*;
- *конфискация и последующая перепродажа товаров государством*.

64. *Разнообразие форм и наименований деклараций на товары.* При анализе процедур, применяемых в отдельных странах и в рамках таможенных союзов, выявляются самые разнообразные формы деклараций на товары. Как правило, имеется несколько форм деклараций, каждая из которых применяется для ряда таможенных процедур. Наименования деклараций могут варьироваться в различных странах и таможенных союзах, даже если эти формы применяются в аналогичных таможенных процедурах. Перечень наименований включает такие названия, как бланк декларации на импортируемые/экспортируемые товары, грузовая таможенная декларация, декларация грузоперевозчика на экспортируемые товары, Единый административный документ, общая форма для ввоза/вывоза, форма для складского хранения и ввоза/отправки в отношении свободной зоны.

65. Декларация может существовать не только в виде отпечатанного типографским способом документа, но и в электронной форме. Например, многие страны используют в отношении значительной доли импорта электронные декларации. Многие развивающиеся страны пользуются автоматической системой ввода, контроля и управления таможенными данными (АСВКУТД) — компьютеризированной системой, разработанной ЮНКТАД⁵⁰. Электронные декларации существенно облегчают обработку данных. **Составители статистики торговли должны сотрудничать с таможенными органами в разработке форм электронных деклараций и обеспечении того, чтобы в них содержались все статистически значимые сегменты данных.**

3.3 ИНФОРМАЦИЯ, ТРЕБУЕМАЯ ДЛЯ ЗАПОЛНЕНИЯ ДЕКЛАРАЦИИ НА ТОВАРЫ

66. *Информация, требуемая для заполнения декларации на товары.* Информация, которая обычно должна указываться в бланке декларации и которая имеет значение для составления статистики торговли (либо

для включения в статистику, либо для целей проверки), включает следующее^{51, 52}:

Порт ввоза/вывоза: порт, через который товары фактически прибыли на таможенную территорию страны или убыли с этой территории.

Дата ввоза/вывоза: для импорта — дата, когда транспорт, перевозящий товары, прибывает на таможенную территорию; для экспорта — дата убытия или дата таможенной очистки.

Дата подачи декларации: дата, когда таможенный орган принимает декларации, представленные импортерами, экспортерами или их агентом.

Импортер/экспортер: в принципе это относится к той стороне, находящейся на таможенной территории, которая подписала договор купли-продажи и/или которая отвечает за выполнение договора (то есть агент, отвечающий за ввоз товара в страну или вывоз товара из страны). Каждому импортеру или экспортеру, как правило, присваивается индивидуальный идентификационный номер⁵³.

Характер сделки (например, купля/продажа, бартер, лизинг, подарок).

Вид транспорта: тип перевозчика, который транспортирует товары в таможенную территорию или из нее (например, морской/речной, железнодорожный, автомобильный (грузовой), воздушный, почтовый, прочее)⁵⁴.

Идентификация перевозчика: наименование и номер маршрута/рейса/вагона/транспортного средства, используемых перевозчиком, который осуществляет фактическую транспортировку товаров в таможенную территорию или из нее.

Коносамент/авиатранспортная накладная: коносамент перевозчика, импортирующего или экспортирующего товары, номер авиатранспортной накладной,

⁵¹ Для многих таможенных процедур не все указанные виды информации являются обязательными.

⁵² См. примеры таможенных документов, представленные в приложении А к части I, ниже.

⁵³ Например, Китай использует десятизначный идентификационный номер, который состоит из следующего набора знаков:

- первые пять знаков: местоположение импортера или экспортера (город, провинция, особая экономическая зона, зона таможенного отстоя, зона развития промышленности с высоким уровнем технологии и т. п.);
- шестой знак: категория импортера или экспортера (государственное предприятие, договорное совместное предприятие с китайским и иностранным капиталом, совместное акционерное общество с китайским и иностранным капиталом, иностранное предприятие, коллективное предприятие, частное предприятие, прочее);
- последние четыре знака: серийный номер.

Требуется сообщить идентификационный номер и наименование импортера или экспортера.

⁵⁴ Рабочая группа по процедурам для развития международной торговли, являющаяся вспомогательным органом ЕЭК, разработала состоящий из одного знака цифровой код, соответствующий виду транспорта и определяющий категории транспортных средств в соответствии с тем видом, для которого они предназначены. При этом имеется возможность в случае необходимости добавить в этот код второй знак для любой подкатегории. Определение кодовых цифр (от 0 до 9) можно найти в интернете по адресу: www.unece.org/cefact/rec/rec19en.htm.

⁵⁰ АСВКУТД можно строить с учетом национальных особенностей отдельных таможенных режимов; более подробную информацию см. на веб-сайте АСВКУТД по адресу: <http://www.asycuda.org>.

номер железнодорожной квитанции, номер почтового отправления.

Грузополучатель/грузоотправитель: сторона, которая получает товары/сторона, которая отправляет товары.

Страна отправления: страна, из которой товары были отправлены в импортирующую страну (в которую товары были отправлены из экспортирующей страны), без совершения в любой промежуточной стране каких-либо коммерческих сделок или иных операций, которые меняют юридический статус этих товаров.

Таможенная процедура (режим): тип таможенной процедуры, в соответствии с которой импортируемые или экспортируемые товары проходят таможенную очистку.

Лицензионный номер: номер имеющей силу лицензии на импорт или экспорт товаров, на импорт или экспорт которых должна быть выдана лицензия.

Сделка с родственной стороной (то есть с материнской компанией или иной родственной компанией)⁵⁵.

Местоположение отечественного потребителя/производителя: местоположение отечественного потребителя обозначает то местоположение в пределах таможенной территории, для которой предназначены импортируемые товары или на которой они будут в конечном счете потребляться или использоваться. Местоположение отечественного производителя обозначает то местоположение в пределах таможенной территории, на которой экспортируемые товары производятся или выпускаются или где начинается их путь в порт вывоза, если место их происхождения не известно.

Порт погрузки/назначения: «порт погрузки» означает последний иностранный порт, в котором импортируемые товары загружались на борт грузоперевозчика, который ввез их в страну, в которой составляется статистика торговли; «порт назначения» означает конечный иностранный порт, в который будут направлены экспортируемые товары.

Условия поставки товаров: требуется сообщать условия поставки товаров по сделке, обычно это Incoterms 2000.

Фрахт: плата за перевозку груза.

Страхование: размер страховых.

Средняя цена единицы товара: цена, фактически уплаченная за одну единицу (по единице количества) данного товара при продаже для экспорта в страну, в которой составляется статистика торговли, или покупке для импорта из нее, или стоимость одной единицы товара, если он не продан и не куплен.

Общая стоимость: цена, фактически уплаченная за все единицы (по единице количества) данного товара (получаемая путем умножения цены за единицу товара на количество), или стоимость товара, если он не продан и не куплен.

Таможенная стоимость: стоимость товаров, установленная в соответствии с таможенным законодательством конкретной страны.

Тип финансовой сделки: указание метода платежа.

Единица учета: требуется сообщать валюту, в которой совершается сделка.

Статистическая стоимость: стоимость, присвоенная товарам составителем статистики торговли в соответствии с правилами, действующими в стране, составляющей статистику торговли.

Число и вид упаковок: число и вид упаковок (без упаковки, коробки, бочки, корзины и т. п.).

Маркировка: маркировка или другие опознавательные знаки на упаковках, а также номера и виды упаковок (коробки, бочки, корзины и т. п.).

Товарный код: как правило, код, основанный на Гармонизированной системе (ГС), в котором первые шесть знаков являются кодами ГС, а остальные — национальными добавлениями.

Описание и характеристика товара: достаточно подробное описание товара, позволяющее проверить классификационный код или описание и характеристику, указанные в имеющей силу лицензии на импорт или экспорт.

Вес брутто (в кг): вес брутто перевозимых товаров в килограммах, включая вес содержащейся в них влаги, упаковки и контейнеров (за исключением таких контейнеров, как грузовые фургоны и аналогичные крупные внешние контейнеры, используемые для контейнеризованных грузов).

Вес нетто (в кг): чистый вес перевозимых товаров в килограммах, исключая вес упаковки или контейнеров.

Отечественные или иностранные товары: указание на отечественное или иностранное происхождение товара.

Количество и единица количественного учета: сообщение количества товаров, выраженного в единице (единицах), установленных национальным законодательством; во многих случаях они основаны на стандартных единицах количественного учета, рекомендованных Всемирной таможенной организацией. Единицу количественного учета, указанную в сделке, также необходимо сообщать, если она отличается от стандартных единиц, используемых таможенными органами.

Страна происхождения: устанавливается в соответствии с правилами определения страны происхождения.

Страна назначения (также называемая страной конечного или окончательного назначения): страна, в которой товар должен быть потреблен, подвергнут дальнейшей переработке или обработке; страна конечного назначения, известная экспортеру в момент отправки груза; или страна окончательного назначения, указанная в имеющей силу лицензии на экспорт. Для обозначения страны могут также использоваться двух- или трехзначные (буквенные) коды, принятые Международной организацией по стандартизации (ИСО), или другие коды.

⁵⁵ Многие страны не включают такое требование; страны имеют разные критерии для определения такого рода связи между сторонами.

67. В таможенных декларациях может также содержаться информация, которую можно использовать для анализа структуры торговли не только по параметрам, рекомендованным в СМТТ-2, но и по другим показателям, имеющим важное значение для той или иной конкретной страны или таможенного союза (например, идентификация товаров, подлежащих экспортному или импортному контролю, указание провинции/штата в пределах страны, в которой/котором были произведены те или иные товары, и т. п.). Подобная практика не противоречит международным рекомендациям. **Напротив, рекомендуется собирать любую необходимую стране дополнительную информацию.**

3.4 ОБУЧЕНИЕ ПРАВИЛЬНОМУ ЗАПОЛНЕНИЮ ТАМОЖЕННЫХ ДОКУМЕНТОВ

68. Умение правильно заполнять таможенные декларации требует определенных специальных знаний. Для того чтобы помочь участникам торговых операций и ускорить процесс обработки, таможенные органы обычно составляют подробные инструкции в отношении заполнения деклараций. Таможенные органы, как правило, организуют подготовку по этим вопросам своего собственного персонала, а также представителей деловых кругов. **Составителям статистики следует принимать участие в этой деятельности, с тем чтобы ориентировать участников торговых операций на учет статистических потребностей, удовлетворение которых обеспечивают такие декларации.**

3.5 ПОРОГИ СООБЩЕНИЯ ДАННЫХ И ХРАНЕНИЕ ДОКУМЕНТОВ УЧЕТА

69. Некоторые виды товаров, которые не подлежат строгому контролю, могут декларироваться с меньшей степенью детализации или вообще освобождаться от декларирования; это правило применимо также в тех слу-

чаях, когда стоимость (или количество) товара оказывается ниже определенного установленного таможенной порога⁵⁶. Составители статистики должны знать о таких сделках и принимать решение о том, следует ли и каким образом включать их в статистику торговли во избежание необоснованных потерь с точки зрения охвата. Если стоимость торговой сделки считается существенной, она должна быть включена в статистику. **В сотрудничестве с таможенной администрацией составители статистики должны разработать надлежащие процедуры сбора данных о таких сделках.** Эти процедуры могут опираться на использование имеющихся в распоряжении таможенных служб коммерческих документов или основываться на соответствующих нетаможенных источниках данных. Для статистических целей составители статистики торговли также могут установить порог, то есть определить стоимость, ниже которой сделки могут не обрабатываться и не включаться в подробную статистику торговли или же включаться в статистику торговли на основе выборочного подхода. Этот подход представляется полезным, когда имеющихся ресурсов может быть недостаточно для своевременной обработки всех сделок. В таких случаях в статистику следует включать конкретные примечания, в которых объясняется принятое решение.

70. Национальное законодательство, как правило, требует для целей контроля хранить копии деклараций на товары наряду с любой вспомогательной документацией в течение нескольких лет⁵⁷. **Составители статистики должны сотрудничать с таможенными органами в разработке системы хранения тех документов, которые необходимы в статистических целях.**

⁵⁶ Например, в Соединенных Штатах большинство сделок с импортом товаров на сумму менее 1500 долл. могут декларироваться в «неофициальном» порядке с сообщением лишь минимальной информации.

⁵⁷ Например, в Соединенных Штатах экспортеры или их агенты должны хранить копии транспортных документов в течение трех лет после вывоза товаров.

ГЛАВА 4. НЕ СВЯЗАННЫЕ С ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ ИСТОЧНИКИ ДАННЫХ

71. Не связанные с таможенными органами источники информации, о которых идет речь ниже, могут оказаться полезными для дополнения таможенных данных и перекрестной проверки этих данных; однако подменять ими таможенные данные, как правило, не рекомендуется.

4.1 ИНОСТРАННЫЕ ГРУЗОВЫЕ ДОКУМЕНТЫ

72. В иностранных грузовых документах могут повторяться некоторые из тех же имеющих отношение к статистике торговли данных, что и указываемые в таможенных декларациях; они могут оказаться полезным источником сведений для перекрестной проверки и/или дополнения информации, получаемой из таможенных деклараций. В них, как правило, указывается количественный состав груза, включая массу и число единиц, а также содержится информация о перевозке груза, описание видов товаров (хотя товарный код может отсутствовать), наименования и адреса сторон сделки, страна происхождения и страна назначения. В этих документах может приводиться и такая вспомогательная информация, как оплата услуг по упаковке груза, стоимость тары и плата за перевозку безрельсовым транспортом в доки, морская страховка, доставка по суше и некоторые другие виды комиссионных сборов. Главный недостаток иностранных грузовых документов состоит в том, что в них часто не указывается стоимость товаров, а если и указывается, то она может объединять несколько тарифных линий, выставляться в валюте экспортирующей страны и отражать условия ФОБ (франко-борт).

73. В некоторых странах портовые администрации берут для целей управления работой портов некоторые статистические данные из грузовых манифестов. Эти статистические данные могут также использоваться для перекрестной проверки данных, полученных из таможенных деклараций. **В идеальном варианте между статистическими управлениями, таможенными службами и портовыми администрациями должны действовать соглашения о сотрудничестве, направленные на обеспечение взаимопомощи в составлении статистики торговли.**

4.2 ДОКУМЕНТЫ ВАЛЮТНОГО ОБМЕНА И КВИТАНЦИИ, ВЫДАВАЕМЫЕ ФИНАНСОВЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ

74. Система учета международных сделок (СУМС). В соответствии с СУМС банки и другие финансовые учреждения должны собирать информацию обо всех проходящих через них и связанных с соответствующим перемещением капитала сделках, совершаемых между резидентами и нерезидентами своих стран. Затем такая информация передается в центральный банк

для целей регулирования и/или в статистических целях. Такие отчеты могут служить дополнительным источником информации и содержать сведения, необходимые для перекрестной проверки статистических данных о торговле, полученных от таможенных органов. **Вместе с тем при использовании данных СУМС составителям следует помнить о необходимости отделять потоки товаров от потоков услуг, доходов, трансфертов и капитала.**

75. Данные о торговле в рамках СУМС по своему характеру отличаются от тех, которые получают на основе системы таможенных данных, по той причине, что их извлекают из отчетов о финансовых сделках, а не из документов о физических потоках товаров. Хотя СУМС можно использовать для получения предварительной общей оценки всего объема торговли товарами, степень детализации данных о товарах и странах в этом случае гораздо ниже, а количественные данные при этом могут вообще не быть отражены.

76. При наличии инструментов контроля за обменом валюты, которые могут способствовать занижению объемов экспорта и завышению объемов импорта, данные могут потенциально носить предвзятый характер; выявить такие неточности в данных в таком случае может оказаться гораздо сложнее, поскольку СУМС не предусматривает возможности проверки. В случае СУМС также возникают вопросы, связанные со сроками, поскольку финансовые сделки учитываются в то время, когда они проводятся через банковскую систему. При такой ситуации могут возникать различия между временем прохождения сделки через банки и временем смены собственника товаров (которое необходимо знать для целей статистики платежного баланса и национальных счетов) или временем экспорта или импорта товаров (которое отражается в статистике торговли, опирающейся на сведения таможенных органов).

77. СУМС имеет то преимущество, что иногда эта система может более своевременно обеспечить общие данные, чем система, опирающаяся на данные обследований или таможенных органов. Например, СУМС может оказаться более оперативной в связи с тем, что таможенные декларации из некоторых пограничных пунктов доходят позднее, либо поскольку центральный банк и/или коммерческие банки могут иметь компьютеризированные системы, которые действуют быстрее, чем системы, используемые в таможенных органах и/или в статистических службах.

4.3 ДОКУМЕНТЫ ПОЧТОВЫХ СЛУЖБ ДОСТАВКИ ПОСЫЛОК И ПИСЕМ

78. Порядок обработки таможенными органами почтовых отправок в виде посылок и писем регулируется

актами Всемирного почтового союза, в состав которого на сегодняшний день входят 189 государств-членов. Эти акты — Устав Всемирного почтового союза, Общие положения Всемирного почтового союза и Всемирная почтовая конвенция (ВПК) — имеют обязательную силу для всех государств-членов.

79. В числе прочих вопросов в ВПК рассматриваются виды почтовых отправлений (письма, посылки), которые подлежат таможенному контролю. В ней, в частности, предусматривается, что почтовые отправления, которые весят менее 2 кг и стоимость содержимого которых составляет менее 300 единиц специальных прав заимствования, должны сопровождаться специальной формой (CN22). Все другие отправления должны сопровождаться формой CN23. Форма CN22 содержит описание содержимого по отдельным предметам с указанием их чистого веса и стоимости. Форма CN23 обычно именуется таможенной декларацией, и к ней требуются дополнительные сведения; эти сведения должны сообщаться отправителем и включать такие статистически значимые показатели, как страна происхождения товаров, тарифный номер и таможенная стоимость. Товары и соответствующие формы должны представляться таможенным органам, которые затем принимают решение о возможности проведения очистки на основе информации, содержащейся в этих формах.

80. Если стоимость, указанная в формах CN22, CN23 или других почтовых формах, превышает пороговую стоимость, установленную для целей статистики торговли, составители должны включать эти товары в статистику торговли с указанием всех подробностей, то есть с указанием классификации товара, стоимости, количества, а также страны-партнера. Если стоимость сделки не превышает порогового значения, то данная сделка должна учитываться в соответствии с политикой статистического учета с использованием других таможенных документов об операциях с небольшой стоимостью (обсуждение пороговых значений см. в пункте 69, выше). Учреждение, отвечающее за составление статистики торговли, должно устанавливать контакт с почтовыми администрациями для обеспечения получения и передачи этому учреждению необходимой информации на регулярной основе.

81. При составлении данных в отношении предметов, доставляемых частными почтовыми фирмами (курьерской, фельдъегерской почтой), следует придерживаться такого же порядка, используя всю имеющуюся информацию. Учреждение, отвечающее за составление статистики, должно заключать специальные соглашения — либо через таможенные органы, либо непосредственно — с курьерскими фирмами для обеспечения получения от них необходимой информации.

82. В связи с быстрым развитием торговли по электронной почте возрастает значение международного перемещения товаров по почте и через службы почтовых отправлений (как государственные, так и частные); поэтому статистическому учреждению следует выработать стратегию для разработки такой процедуры

составления статистики, которая обеспечивала бы надлежащее отражение таких потоков товаров в статистике торговли.

4.4 РЕГИСТРЫ СУДОВ И ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ

83. В тех случаях, когда суда и летательные аппараты пересекают границы стран как предметы торговли и об этой сделке составляются соответствующие таможенные документы, эти документы должны использоваться в качестве главного источника информации. Однако в некоторых странах международная торговля судами и летательными аппаратами может не регистрироваться на таможне, даже если они пересекают границы; кроме того, таможенные документы могут быть неполными или вообще отсутствовать в тех случаях, когда эти предметы не пересекают таможенные границы. В таких условиях многие страны используют регистры судов и летательных аппаратов для получения данных о торговой сделке, используя в качестве источника для составления статистики торговли данные о факте смены собственника, который отражается в регистре. Помимо использования регистров факт смены собственника может отражаться в документе соглашения о финансовой аренде (информацию о товарах, передаваемых на условиях финансовой аренды, см. в пункте 121, ниже).

Летательные аппараты (воздушные суда)

84. Порядок использования гражданской авиации и регистрации летательных аппаратов регламентируется различными национальными и международными юридическими документами. Особое значение в международном плане имеет Конвенция о международной гражданской авиации, закрепляющая принципы, которые должны соблюдаться подписавшими ее государствами⁵⁸. В Конвенции говорится⁵⁹, что воздушные суда должны быть зарегистрированы и имеют национальность той страны, в регистр которой они занесены. В ней говорится также, что не может считаться действительным занесение воздушного судна в регистр более чем одной страны и что каждое воздушное судно, используемое для международных воздушных перевозок, должно нести на себе свой национальный знак и регистрационный номер.

85. На национальном уровне эти глобальные правила означают, что каждое воздушное судно вносится в национальный регистр в момент получения лицензии на воздушные перевозки. В случае импортированного воздушного судна регистрация может быть осуществлена только после того, как заявитель представит необходимые документы; в частности, заявитель должен предъявить документы, подтверждающие факт приобретения судна в собственность, что обеспечивает выполнение правового условия для статистического учета сделки.

⁵⁸ См. Протокол, касающийся внесения поправок в Конвенцию о международной гражданской авиации (статьи 48 а, 49 е и 61), подписанный в Монреале 12 декабря 1956 года; в настоящее время участниками Конвенции являются 187 Договаривающихся государств.

⁵⁹ Часть I, глава III, статья 17.

Кроме того, требуются документы, подтверждающие факт аннулирования или отсутствия регистрации, поскольку это позволяет удостовериться в том, что воздушное судно действительно было зарегистрировано только в одной стране, исключая тем самым дублирование или неправильную регистрацию.

86. На основании документации, которая должна быть представлена для целей таможенной очистки, а также для лицензирования воздушного судна можно определить, происходит ли какая-либо смена собственника между нерезидентами и резидентами (сделка купли/продажи); если такое изменение происходит, то для целей статистики внешней торговли данная сделка может быть квалифицирована как импортная или экспортная. Подробные сведения о типе и модели воздушного судна, как правило, дают информацию, необходимую для надлежащей классификации данного судна для целей статистики торговли. Регистр нельзя использовать в качестве единственного источника информации, требуемой для статистики. В принципе можно установить контакт с фирмой, которая обладает необходимой дополнительной информацией, и обязать эту фирму представить статистическую декларацию, в которой содержались бы требуемые сведения, включая статистическую стоимость.

87. **Статистический орган должен использовать имеющуюся таможенную информацию и регистры летательных аппаратов для получения максимально возможного объема статистической информации и, в случае необходимости, просить собственников, наименования которых указаны в регистре летательных аппаратов, или арендатора, наименование которого указано в договоре финансовой аренды, представлять отдельные декларации для целей статистики внешней торговли.** Для обеспечения последнего может потребоваться принятие закона, предусматривающего обязательство каждой стороны (органа, регистрирующего летательный аппарат, собственников, арендаторов) представлять информацию.

Суда

88. Процесс сбора данных о морских (речных) судах аналогичен процессу сбора данных о летательных аппаратах (см. пункт 87, выше, и приложение D.1, ниже).

4.5 Доклады советов по товарам

89. Советы по товарам — это квазигосударственные или коммерческие организации, учрежденные в некоторых странах для контроля за производством и транспортировкой товаров, которые считаются экономически важными для соответствующей страны; иногда они также занимаются организацией международного сбыта продукции от имени производителей. Эти советы часто публикуют доклады, в которых отражаются объемы товаров, экспортированных в течение конкретного периода времени — за месяц, квартал или год. Эти доклады могут содержать такие подробности, как физический объем проданных товаров (например, в тоннах), стоимость продаж, страна назначения товаров и (вероятно)

понесенные административные издержки. Если советы по товарам составляют такие доклады регулярно, они могут служить дополнительными источниками для перекрестной проверки таможенных документов. **В этом случае составителям рекомендуется анализировать содержащиеся в таких докладах данные и использовать их так, как это представляется уместным.**

4.6 Административные документы, связанные с налогообложением

90. Если таможенные документы отсутствуют или являются неполными, иногда в целях получения данных для составления статистики торговли можно использовать административные документы, связанные с налогообложением. Это особенно удобно делать там, где действуют системы взимания налога на добавленную стоимость (НДС). Примером группы стран, в которой действует такая система, может служить Европейский союз. Использование отчетов налоговых инспекций в целях получения данных для статистики торговли иллюстрируется в приложении D.7, ниже.

4.7 Обследования предприятий

91. *Общие сведения.* В большинстве стран обследования предприятий — полезный источник информации о некоторых сделках, которые могут не проводиться через таможенную, например торговля электроэнергией, пополнение и использование судовых припасов и бункеров. Однако для составления статистики торговли обследования предприятий используются редко. В рамках таможенных союзов, где может не быть таможенных документов о торговых сделках между членами союза, обследования предприятий являются полезным источником информации для статистики торговли. Проведение обследований предприятий требует от национальных статистических органов выделения дополнительных ресурсов. Обследования предприятий, если они проводятся, могут иметь определенные преимущества. Например, формы обследования могут быть составлены в соответствии с приемлемой методологией, удовлетворять потребности различных областей статистики и пересматриваться настолько часто, насколько это требуется⁶⁰. Установленные в ходе таких обследований контакты могут дать составителям возможность, если возникают сомнения в отношении надежности представленной информации, оперативно получать от предприятий подтверждения или исправления.

92. *Организация обследований.* Эффективность и действенность обследований должны обеспечиваться путем применения норм и законов, касающихся проведения обследований в той или иной стране (примеры использования административных документов в Европейском союзе см. в приложении D.7, ниже).

⁶⁰ Составители статистики могут счесть целесообразным использовать одну и ту же форму обследования для сбора данных на основе физического перемещения товаров, чтобы обеспечить соответствие рекомендациям СМТТ-2, и на основе смены собственника — в целях получения информации, необходимой для составления статистики СНС/платежного баланса.

93. Необходимо разработать специальные формы для сбора данных, которые следует на регулярной основе направлять выбранным для обследований предприятиям. **В формах для обследования должна запрашиваться информация, аналогичная той, которая указывается в таможенных декларациях** (см. пункты 66 и 67, выше).

94. Предприятиям может быть предложено указать общий объем торговых сделок с начала года, отдельно отмечая объем торговых операций за последний месяц, и вести документацию, подтверждающую — для целей проверки — их экспортно-импортные сделки за определенный период времени. К числу таких документов могут относиться копии договоров, счетов-фактур, свидетельств происхождения товаров и т. п.

95. **В отношении предприятий, внешнеторговый оборот которых не превышает установленного минимума, рекомендуется использовать упрощенную форму.** В такой форме может быть указано, что информация должна предоставляться только о статистической стоимости экспорта или импорта по агрегированным группам товаров с разбивкой по странам-партнерам.

96. **Всем сообщаящим информацию предприятиям рекомендуется, по мере возможности, передавать заполненные формы по электронной почте.**

97. *Проблемы.* К числу основных проблем, которые могут возникнуть при проведении обследования, относятся: *a)* частое исправление предприятиями ранее представленных ими сведений, что приводит к существенному пересмотру первоначальных данных; *b)* большие затраты на проведение обследования; *c)* дополнительная нагрузка для предприятий, связанная с ведением отчетности, требуемой при проведении обследований предприятий; *d)* сложность обеспечения правильного заполнения форм и их возвращения. На начальном этапе организации таких обследований странам было бы полезно воспользоваться опытом других стран на основе двусторонних контактов.

4.8 ОБЪЕДИНЕНИЕ И ПЕРЕКРЕСТНАЯ ПРОВЕРКА ДАННЫХ, ПОЛУЧЕННЫХ ОТ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ И ИЗ ИСТОЧНИКОВ, НЕ СВЯЗАННЫХ С ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ

98. *Проблемы.* Объединение данных, полученных от таможенных органов и источников, не связанных с таможенными органами, включает добавление данных, полученных из нетаможенных источников, к данным таможенных органов и замену данных, полученных от таможенных органов, сведениями из источников, не связанных с таможенными службами. Процесс объединения и перекрестной проверки данных, полученных от таможенных органов и из нетаможенных источников, — весьма сложное и длительное дело. Составители должны помнить о необходимости учитывать следующие моменты:

a) различные элементы данных поступают из разных источников;

b) имеются концептуальные различия между источниками;

c) различные данные имеют разную степень детализации;

d) возможны задержки с препровождением данных и несинхронное поступление данных;

e) дублирование представленных данных (например, данных о товарах на консигнации, предоставляемых таможенными службами, и данных о продажах тех же товаров, сообщаемых контролирующим правительственным учреждением);

f) несовместимость форматов компьютерных файлов данных, поскольку учреждения — источники данных могут пользоваться разными компьютерными системами (во многих случаях возникает проблема в связи с использованием различного компьютерного оборудования и программного обеспечения);

g) трудности, сопряженные с организацией эффективной обработки данных, поскольку учреждения, из которых они поступают, могут использовать разные средства для передачи данных (распечатки, магнитные ленты, дискеты, электронную почту и т. д.);

h) необходимость выделения дополнительных ресурсов, поскольку ввод данных из некоторых источников (например, почтовых форм, пассажирских документов) может потребовать непропорционально высоких затрат времени и ресурсов;

i) необходимость перекрестной проверки данных из дополнительных источников (например, от таможенных органов и советов по товарам) и оценки того, какие ряды данных являются более надежными.

99. *Возможные решения.* Опыт стран показывает, что можно предпринять определенные шаги для снижения остроты вышеуказанных проблем. **Составителям рекомендуется:**

a) постоянно напоминать сотрудникам таможенных органов и работникам других учреждений, являющихся источниками данных, о важности статистики торговли для государственной и экономической политики;

b) осуществлять программы обучения персонала, участвующего в процессе составления статистики (как статистического учреждения, так и учреждений, представляющих данные), особенно в отношении статистических стандартов и требований, концептуальных норм и использования надлежащего программного обеспечения;

c) проводить регулярные встречи между сотрудниками статистических учреждений и учреждений, представляющих данные (включая персонал крупных предприятий — импортеров и экспортеров), для установления более стабильных и эффективных рабочих отношений; дополнять такие встречи периодическим обменом мнениями и информацией по телефону и в ходе визитов;

d) установить, если это возможно, прямую компьютерную связь с поставщиками данных для устранения проблем, связанных с передачей данных, и обеспечения более качественной и оперативной перепроверки посту-

пающих данных; использовать стандартные классификации и надлежащие корреляционные таблицы для выявления и соотнесения различных рядов данных;

e) осуществлять координацию работ по установке компьютерного оборудования и программного обеспечения в статистических учреждениях и учреждениях — источниках данных для обеспечения их совместимости;

f) создать эффективные рычаги контроля в статистическом учреждении для обеспечения своевременной замены предварительных данных, полученных из одного источника, окончательными данными из другого ис-

точника (например, данные о стране отправления, полученные от таможенных органов, могут быть заменены данными о стране последнего известного назначения (в отношении тех же самых товаров), полученными от других государственных учреждений, если считается, что последние точнее);

g) разработать механизмы оценки и условного исчисления значений в случае пропусков в имеющихся данных (например, оценка количества единиц за текущий месяц может опираться на текущие значения и на стоимость единицы в предыдущем месяце).

СОСТАВЛЕНИЕ ДАННЫХ

ГЛАВА 5. ОХВАТ ДАННЫХ И ВРЕМЯ УЧЕТА

5.1 ПОНЯТИЯ, СВЯЗАННЫЕ С ОПРЕДЕЛЕНИЕМ ОХВАТА

100. *Товары* (СМТТ-2, пункт 14, и приложение А, пункт 1). Товары, о которых идет речь в определении охвата, представляют собой поддающиеся перевозке товары, то есть товары, которые могут быть физически перемещены из одной географической точки в другую.

101. *Добавление к запасам материальных ресурсов страны или вычитание из них* (СМТТ-2, пункт 14). В целом товары рассматриваются как пополняющие запасы материальных ресурсов страны, когда они ввозятся на ее экономическую территорию для будущего использования в пределах этой территории (например, для потребления или в качестве вклада в процесс производства), и как сокращающие запасы материальных ресурсов страны, когда они вывозятся за пределы ее экономической территории без перспективы возвращения.

102. *Критерии для классифицирования товаров как просто перевозимых через территорию страны* (СМТТ-2, пункт 14). Такие товары ввозятся на территорию страны, составляющей статистику торговли, только для целей их перевозки на другую территорию. Процесс перевозки может включать простые операции по обработке и временному хранению. С концептуальной точки зрения товары, просто перевозимые через территорию страны, включают те товары, на которые распространяются таможенные процедуры, применяющиеся для «транзита» или «перегрузки», но не ограничиваются ими⁶¹. Если местом назначения товаров в момент пересечения границы страны, составляющей статистику торговли, является другая страна, то эти товары квалифицируются как просто перевозимые через территорию страны и не подлежат включению в статистику торговли. Иногда участникам торговой сделки с административной точки зрения проще объявлять товары не как транзитные товары, а как обычный импорт при прибытии и экспорт при отправке. Как правило, такие перемещения находят отражение в статистике торговли. **Составителям, тем не менее, рекомендуется выявлять такого**

рода перемещения и реклассифицировать эти товары как транзитные. Составителям также рекомендуется разработать процедуры для сбора, при необходимости, дополнительной информации (например, данных о стране последнего известного назначения на то время, когда товары ввозятся на территорию страны статистического учета торговли, и о стране происхождения, когда товары вывозятся из страны). Такие процедуры могут включать сотрудничество с таможенными органами в разработке подходящих форм для регистрации и/или применения выборочных обследований.

103. *Критерии для определения товаров как временно ввезенных в страну или вывезенных из нее* (СМТТ-2, пункты 14, 28 и 44). К этой категории относятся *a)* товары, которые определяются в Киотской и Стамбульской⁶² конвенциях как товары, регулируемые таможенным режимом «временного ввоза при условии их реэкспорта в том же состоянии» (СМТТ-2, приложение В, пункт 10), и *b)* прочие товары, считающиеся временно ввезенными на территорию страны в соответствии с критериями, определенными статистическими органами. Товары, ввезенные в страну для внутренней переработки или вывозимые для внешней переработки, которые, согласно таможенному законодательству, как правило, рассматриваются как «временные перемещения», включаются в статистику торговли (СМТТ-2, приложение В, пункты 6 и 7).

104. Таможенные документы могут охватывать не все товары, пополняющие или сокращающие запасы материальных ресурсов страны. **Составителям следует, по мере необходимости, дополнять таможенные документы.** Кроме того, в таможенных документах могут не в полной мере отражаться все виды временного ввоза или вывоза товаров. Например, таможенных документов может не быть вообще или они могут не содержать достаточного объема информации для того, чтобы можно было надлежащим образом выявлять случаи простой перевозки товаров через свободные таможенные зоны или временного ввоза и вывоза товаров из мест таможенного складирования или в свободные таможенные зоны. **Составителям следует стремиться исключать из статистики торговли все товары, которые просто перевозятся через экономическую территорию страны** (см. пункт 286, ниже), **а также все случаи временного ввоза или вывоза товаров (например, товаров, которые ввозятся в ту или иную страну для временного хранения и последующего вывоза) с использованием не связанных с таможенными органами источников**

⁶¹ Не следует путать товары, которые просто перевозятся через территорию страны, с реэкспортом, который представляет собой товары, первоначально ввезенные в страну для иных, нежели простая перевозка, целей. Транзитные товары — это товары, «перевозимые под контролем таможенных органов с одного таможенного пропускного пункта в другой» (Киотская конвенция, приложение Е.1, определение *a*). Товары «перегрузки» — это товары, «перевозимые под контролем таможенных органов с ввозящего их транспортного средства на вывозящее их транспортное средство в пределах одного таможенного терминала, который одновременно является и терминалом ввоза, и терминалом вывоза» (Киотская конвенция, приложение Е.2, определение *a*).

⁶² Конвенция о временном ввозе, согласованная в Стамбуле в июне 1990 года (United Nations, *Treaty Series*, vol. 1762).

информации. Для обеспечения последовательности данных статистическим органам следует рассматривать временные перемещения товаров как простую перевозку или как временный ввоз или вывоз, а также исключать их из импорта и экспорта только при наличии надежных критериев. Если таких критериев или источников данных не существует, составителям рекомендуется классифицировать такие товары как импортируемые или реэкспортируемые.

105. *Описание экономической территории страны* (СМТТ-2, пункты 14 и 64, и приложение А, пункты 3 и 4). Статистика торговли должна составляться с привязкой к экономической территории страны. Составителям рекомендуется в сотрудничестве с соответствующими государственными органами страны выработать описание экономической территории, которое было бы достаточно подробным для целей составления статистики торговли и соответствовало бы определению, содержащемуся в пункте 3 приложения А к СМТТ-2, и обеспечивать, чтобы используемые ими таможенные документы и другие данные относились к соответствующим потокам товаров, ввозимых на эту территорию и вывозимых из нее и из остальной части мира.

106. *Товары, полученные или отправленные за рубеж международными организациями* (СМТТ-2, пункт 46). Такие перемещения статистика торговли не охватывает.

107. *Учет товаров и услуг в статистике торговли*. Статистика торговли товарами имеет дело исключительно с торговлей товарами; торговлю услугами охватывает статистика международной торговли услугами. Вместе с тем по разным причинам иногда оказывается сложно провести четкую границу между торговлей товарами и торговлей услугами (см., например, пункты 118, 123, 126 и 127, ниже). Составители статистики торговли товарами должны сотрудничать с составителями статистики международной торговли услугами для прояснения вызывающих сомнение случаев, следуя указаниям, содержащимся в СМТТ-2, настоящем *Руководстве* и в *Руководстве по статистике международной торговли услугами*⁶³.

5.2 ВРЕМЯ УЧЕТА

108. *Пересечение границы* (СМТТ-2, пункт 15). Для осуществления рекомендации, чтобы товары учитывались в тот момент, когда они ввозятся на экономическую территорию той или иной страны или вывозятся с этой территории, может потребоваться использование как данных таможенных органов, так и сведений из других, не связанных с таможенными службами источников информации.

109. *Использование даты подачи таможенной декларации* (СМТТ-2, пункт 15). В случае использования систем составления статистики на основе таможенных деклараций в СМТТ-2 рекомендуется в качестве вре-

мени учета использовать дату оформления таможенной декларации. Рекомендуется считать датой подачи таможенной декларации, как на бумаге, так и в электронной форме, дату приема декларации таможенной службой для оформления.

110. *Время учета в случае отправки товаров по частям*. Для удобства транспортировки некоторые товары могут быть разобраны на части, которые с разрешения таможенных органов могут вывозиться из экспортирующей страны и ввозиться в импортирующую страну в разное время и в различных пунктах въезда/выезда. Поскольку ввоз/вывоз товаров считается незаконченным до тех пор, пока последняя часть не будет вывезена из страны/ввезена в страну, составителям рекомендуется использовать дату декларирования последней части на таможене экспортирующей/импортирующей страны⁶⁴.

111. *Ограничение срока подачи деклараций и использование других дат*. Вариации во времени подачи деклараций и соответствующие действия составителей описываются в пунктах 54–57, выше. Однако, если дата подачи декларации значительно отличается от даты пересечения товарами границы экономической территории страны, рекомендуется определить более подходящие даты для использования в качестве времени учета (например, дату прибытия/убытия перевозчика товаров, которая указана в предъявленных на таможене транспортных документах). Ответственность за определение того, вызывает ли расхождение между датами необходимость принятия такой меры, несет статистическое учреждение.

112. *Время учета при использовании не связанных с таможенными службами источников информации*. В случае использования не связанных с таможенными органами источников информации статистическому учреждению следует выбрать дату, которая являлась бы разумным приближением ко времени прибытия товаров на экономическую территорию страны/убытия с этой территории. К числу возможных вариантов относятся дата пересечения национальной границы транспортными средствами (получаемая от пограничной службы или с помощью выборочного анализа) или базисный месяц, указанный поставляющим/получающим товар учреждением (в случае поставки/получения электроэнергии и транспортировки бензина, газа, воды или любого другого подобного товара по трубопроводам). В последнем случае физический объем таких товаров должен определяться исходя из метрических показателей на первый и последний дни базисного месяца.

5.3 СОСТАВЛЕНИЕ ДАННЫХ ПО ОТДЕЛЬНЫМ КАТЕГОРИЯМ ТОВАРОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ ВКЛЮЧЕНИЮ В СТАТИСТИКУ ТОРГОВЛИ

113. *Немонетарное золото* (СМТТ-2, пункты 19 и 42). Статистика торговли должна учитывать все золото,

⁶³ Издание Организации Объединенных Наций, ST/ESA/STAT/SER.M/86, в продаже под № R.02.XVII.11.

⁶⁴ Классификация, определение стоимости и выяснение происхождения или последнего известного места назначения также должны производиться в эту дату, как если бы товары были предъявлены в собранном виде как единое целое.

за исключением того, которое относится к подзаголовку 7108.20 ГС (монетарное золото)⁶⁵. Немонетарное золото включает золотые монеты, которые не находятся в официальном обращении как средство платежа и которые считаются видом товара. Составители должны удостовериться в наличии надлежащих таможенных документов в отношении немонетарного золота и обрабатывать их так же, как и документы по другим видам товаров. В случае получения данных из не связанных с таможенными службами источников, если статус той или иной конкретной партии золота неясен, составителям рекомендуется проконсультироваться с национальным денежно-кредитным учреждением в отношении того, является ли данная партия результатом обмена между национальными или международными денежно-кредитными учреждениями или между уполномоченными банками; если является, то такое золото относится к монетарному золоту и подлежит исключению из статистики торговли⁶⁶.

114. *Продовольственная и другая гуманитарная помощь* (СМТТ-2, пункт 23). По таким товарам следует указывать соответствующий товарный код, статистическую стоимость, количество и страну-партнера. Составителям рекомендуется использовать имеющиеся таможенные документы и периодически обследовать получающие или предоставляющие такие товары организации и учреждения, для того чтобы получить более подробную и полную информацию. В организациях, которые регулярно участвуют в такой деятельности, как правило, ведутся учетные документы, в которых содержится большая часть необходимой информации. Рекомендуется также включать информацию о помощи, полученной от международных организаций, в импорт принимающей страны так же, как и любую иную помощь; страной-партнером составители статистики торговли принимающей страны должны считать страну происхождения соответствующих товаров, а не ту страну, в которой расположена предоставившая их международная организация или иной поставщик. Если установить страну происхождения товаров невозможно, то страной-партнером можно считать страну консигнации или отправки груза. Товары, направленные той или иной страной в международную организацию для последующего использования этой организацией, должны включаться в статистику торговли в качестве экспорта в страну, в которой расположена эта международная организация, и дополнительно идентифицироваться с помощью специального кода, обозначающего международные организации. Такие товары должны включаться в экспорт страны-донора независимо от того, расположена ли данная международная организация в другой стране или же в самой стране-доноре. Страна, в которой расположена

принимающая международная организация, не должна включать эти сделки в свою статистику импорта.

115. *Товары военного назначения* (СМТТ-2, пункт 24). Таможенные документы, касающиеся перемещения таких товаров, могут быть конфиденциальными или неполными. Но и в этом случае составители должны в полной мере использовать содержащуюся в таких документах информацию и стремиться найти соответствующие не связанные с таможенными службами источники, такие как оборонные и финансовые ведомства, что позволило бы включить эти товары в экспорт/импорт страны хотя бы на уровне суммарных значений. Эти товары рекомендуется включать в соответствующие категории на как можно более низком уровне классификации товаров, который допускает национальное законодательство с учетом конфиденциальности. Товары военного назначения, направляемые национальным вооруженным силам, размещенным за границей, для их собственного использования, в статистику торговли не включаются.

116. *Товары, приобретенные всеми категориями приезжих лиц, включая рабочих-нерезидентов, в значительных количествах, как это определено национальным законодательством* (СМТТ-2, пункты 25 и 48 а). К данной категории относится так называемая «челночная торговля», то есть перемещения товаров, перевозимых через границу приезжими лицами для продажи или бартерной торговли, — товаров, которые в количественном и стоимостном выражении превышают нормы, установленные национальным законодательством для приезжих лиц. Эти товары могут регистрироваться таможенными органами с использованием упрощенных деклараций на товары; в отношении товаров в количестве, не достигающем определенного таможенного порога, никаких документов может не требоваться. В результате составители не всегда могут получить информацию для включения в статистику торговли. Составителям рекомендуется заключить с таможенными органами постоянно действующее соглашение в отношении систематического сбора такой информации и разработать методы для составления надежных оценок недостающих элементов информации о таком виде торговли с разбивкой по категориям товаров и странам-партнерам⁶⁷. Например, некоторые страны оценивают масштабы челночной торговли исходя из общего числа челночных поездок, средней стоимости товаров, перевозимых одним «челноком» во время одной поездки, и информации об ассортименте товаров, получаемой на основании ограниченной выборки «челноков»⁶⁸.

117. *Товары, передаваемые по консигнации* (СМТТ-2, пункт 26). Товарами, передаваемыми по консигнации,

⁶⁵ По определению, данному в ГС, «золото, используемое в обменах между национальными или международными финансовыми учреждениями или уполномоченными банками».

⁶⁶ Классификация монетарного золота в статистике платежного баланса аналогична (см. РПБ5, пункт 438).

⁶⁷ Рекомендацию МВФ в отношении методов оценки см. рабочий документ МВФ No. BOPCOM98/1/3 («Shuttle trade»), IMF Committee on Balance of Payments Statistics, Washington, D.C., 21–23 December 1998.

⁶⁸ «Инструменты торговли», к числу которых относятся товары, используемые коммивояжерами в своей деятельности и всегда возвращающиеся вместе с коммивояжерами, не должны включаться в статистику торговли, а рассматриваться как временные перемещения; примерами товаров такого типа могут служить персональные компьютеры, механические инструменты или оборудование и образцы товаров.

являются товары, которые хотя и предназначены для продажи, однако фактически не реализуются при пересечении границы⁶⁹. Они должны подробно включаться в статистику как экспорта, так и импорта. Однако надежной информации о таких товарах в таможенных документах может и не быть. Например, сырьевые или другие товары, отправляемые за границу для продажи на аукционе, как правило, регистрируются таможеней по их оценочной стоимости и с указанием в качестве партнера той страны, в которой будет проводиться аукцион; и такие данные могут не корректироваться таможеней после аукциона. **В связи с этим составителям рекомендуется стремиться уточнить эти данные, с тем чтобы отразить фактическую стоимость товаров по результатам продажи, а также страну их известного конечного назначения.** Необходимые для этого данные могут быть получены путем обследования торговых предприятий или государственных учреждений, отвечающих за сделки с такими товарами.

118. *Товары, используемые в качестве носителей информации и средств программного обеспечения* (СМТТ-2, пункты 27 и 123 b). Термин «общее или коммерческое использование» относится к продуктам, являющимся общедоступными для любого пользователя. Эти продукты должны рассматриваться как товары, и их статистическую стоимость следует рассчитывать исходя из их полной фактической цены, включая стоимость материалов и программного обеспечения. **Составителям следует выяснять у таможенных органов, отвечающих таможенным декларациям, подаваемые в отношении таких товаров, статистическим требованиям.** Согласно СМТТ-2, из статистики торговли исключаются а) дискеты или компакт-диски с хранящимся на них программным обеспечением и/или данными, разработанными на заказ, б) аудио- и видеопленки с оригиналом записей (например, мастер-копии) и с) выполненные по индивидуальному заказу чертежи; все они рассматриваются в рамках торговли услугами.

119. *Товары для переработки* (СМТТ-2, пункты 28 и 123 c). К их числу относятся товары, ввозимые в зону свободного обращения и свободную промышленную зону страны или вывозимые из таких зон в таможенном режиме ввоза для внутренней переработки или вывоза для внешней переработки, за исключением товаров, задекларированных для ремонта (см. пункт 131, ниже)⁷⁰. К ним также относятся товары, вывозимые/ввозимые из любой части (или в любую часть) экономической территории страны для переработки и последующего возвращения/отправки, но не подпадающие под действие таможенного режима в отношении ввоза для внутренней переработки или вывоза для внешней переработки, при условии что такая переработка не ограничивается простыми операциями по обработке груза, связанными с его временным хранением и транспортировкой в то или иное место в третьей стране. Когда

речь идет о простых операциях по обработке груза, товары должны рассматриваться как временно ввезенные/вывезенные и не учитываться в статистике торговли. Определение стоимости товаров, предназначенных для переработки/отправки, должно производиться на валовой основе.

120. *Товары, которые пересекают границу в результате операций между головными корпорациями и предприятиями их прямого инвестирования (филиалы/отделения)* (СМТТ-2, пункт 29). Стоимость таких сделок должна определяться в соответствии с теми же принципами, которые применяются и в отношении других сделок, а именно применение правил определения таможенной стоимости, закрепленных в Соглашении ВТО об определении стоимости товаров (СМТТ-2, приложение С). **Однако, поскольку возможно трансфертное установление цен между такими предприятиями, составителям следует знакомиться с имеющимися таможенными документами и вносить коррективы в случае получения дополнительной информации в результате анализа других данных, полученных от самих таможенных органов или от не связанных с таможенными службами источников (например, стоимость единиц товаров из других таможенных документов или от других компаний).** Составители должны придерживаться тех же рекомендаций СМТТ-2, касающихся классификации, определения стоимости и определения страны-партнера, что и в отношении других товаров.

121. *Товары в финансовой аренде* (СМТТ-2, пункт 35, и приложение А, пункт 7 c). Для обеспечения внутренней последовательности национальной статистики составители должны выявлять товары, предоставляемые на условиях финансовой аренды, с использованием определения, принятого в национальной системе статистики национальных счетов и платежного баланса. Если такого определения не имеется, то составителям следует придерживаться рекомендаций, изложенных в пункте 35 и пункте 7 c приложения А СМТТ-2. В СМТТ-2 используется определение финансовой аренды, данное в РПБ5⁷¹. В СМТТ-2 также указывается, что «в некоторых случаях срок аренды можно использовать в качестве свидетельства того, является ли такая аренда финансовой (один год или более) или оперативной (менее одного года)», хотя в РПБ5 такой показатель в качестве критерия не предусматривается. **Составителям следует включать в статистику товары, отправляемые из страны на условиях финансовой аренды, как экспорт (как импорт — для принимающей страны), и те же самые товары, возвращаемые в страну по окончании срока такой аренды, — как импорт (как экспорт для страны, из которой они возвращаются).** Составителям рекомендуется сотрудничать с таможенными органами для обеспечения правильного отражения в таможенных документах товаров, пересекающих границу на условиях финансовой аренды (а также после окончания срока аренды), возможно, в виде отдельной таможенной процедуры. При отсутствии в

⁶⁹ См. РПБ5, пункты 127 и 218.

⁷⁰ Одним из примеров внутренней переработки такого типа служит *maquiladora* в Мексике, которая представляет собой предприятие по переработке и сборке ввезенных товаров в целях производства продукции на экспорт (см. приложение D.4, ниже).

⁷¹ РПБ5, пункт 206.

таможенных документах необходимой информации составителям следует использовать обследования предприятий или другие источники информации. Товары, пересекающие границу на условиях оперативной аренды, должны исключаться из статистики торговли.

122. *Суда, летательные аппараты и другое мобильное оборудование* (СМТТ-2, пункт 36). При отсутствии таможенных документов в отношении перемещения таких товаров составителям следует использовать другие источники данных (см. пункты 83–88, выше). **В этом случае в качестве приблизительного времени учета составителям рекомендуется использовать дату смены собственника.**

123. *Спутники и их носители.* В отношении спутников, их носителей, узлов и частей может применяться следующий подход, который иллюстрируется приведенными ниже примерами⁷²:

Пример 1. Спутник, который был произведен в стране А и перевезен оттуда в страну В для запуска без смены собственника, должен рассматриваться в стране А как внутренняя операция, не являющаяся внешнеэкономической сделкой (по аналогии с судами, направляющимися в международные воды и остающимися в них). Тот же спутник, ввозимый в страну В, должен рассматриваться в ней как временно ввезенный товар и не включаться в импорт. Запуск и другие связанные с этим действия могут квалифицироваться как услуги, предоставляемые страной В стране А.

Пример 2. Носитель спутника был произведен в стране А и ввезен в страну В для использования. Эта операция должна учитываться как экспортная сделка страны А и импортная сделка страны В. Такой учет должен производиться независимо от того, предназначен ли данный носитель для одноразового или многократного использования. Как и в примере 1, выше, сам запуск и другие связанные с этим действия могут квалифицироваться как услуги, предоставляемые страной В стране А.

Пример 3. Спутник произведен и запущен в стране В для использования страной А. Данный спутник должен рассматриваться как экспортируемый товар страны В (импортируемый товар страны А) в момент запуска или в момент передачи контроля за спутником от страны В стране А. Запуск и другие связанные с этим действия могут квалифицироваться как услуги, предоставляемые страной В стране А.

124. *Товары как объект электронной торговли.* Для целей настоящего *Руководства* термин «товары как объект электронной торговли» относится к товарам, которые физически перемещаются через границы стран в результате сделок, целиком или в значительной степени совершенных с помощью электронных средств (например, товары, заказанные и оплаченные через интернет). **Рекомендуется учитывать или не учитывать стоимость таких товаров в статистике торговли так же, как и в отношении любых других товаров, приобре-**

таемых с помощью неэлектронных средств, следуя соответствующим рекомендациями СМТТ-2. Составителям рекомендуется регистрировать такие товары, когда их физический или стоимостный объем превышает статистические пороги. На практике количество товаров, покупаемых с помощью электронных средств и доставляемых покупателю по почте или через курьерскую службу, по своей стоимости или физическому объему нередко может быть меньше статистического порога и, соответственно, исключаться из статистики торговли. **Рекомендуется в тех случаях, когда, по мнению статистического органа, совокупная стоимость таких исключенных товаров становится статистически значимой, составлять соответствующую оценку и дополнять оценочными показателями общий показатель экспорта и импорта, а также, по мере возможности, данные о товарах и странах-партнерах.**

125. Электронная передача *любой* информации (программного обеспечения, чертежей, книг, музыкальных записей, инженерных планов и т. п.) из одной страны в другую не входит в сферу статистики торговли, поскольку она обычно рассматривается как услуга, а не как товар.

126. *Подводные кабели связи, линии электропередачи и трубопроводы.* **Составителям рекомендуется включать эти товары в экспорт/импорт, если они перемещаются из одной страны для установки в другой.** Однако товары, перемещаемые из той или иной страны для установки в международных водах (на международной территории), должны квалифицироваться как экспорт/импорт только в том случае, если происходит смена собственника (переход резидент–нерезидент или наоборот). **Составителям рекомендуется также сотрудничать с составителями статистики национальных счетов и платежного баланса для обеспечения надлежащего и согласованного учета всех таких сделок, включая разделение торговли на торговлю товарами и торговлю услугами.**

5.4 ТОВАРЫ, НЕ УЧИТЫВАЕМЫЕ В СТАТИСТИКЕ ТОРГОВЛИ

127. Из статистики торговли исключены некоторые конкретные категории товаров (СМТТ-2, пункты 42–63); однако перечень, приведенный в СМТТ-2, не является исчерпывающим. **Составителям рекомендуется помнить о том, что могут быть и другие товары, которые следует исключать из статистики торговли в силу общего определения охвата** (например, товары, конфискованные и уничтоженные таможенными органами)⁷³.

5.5 СБОР ДАННЫХ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТАТИСТИКИ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ И ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

128. *Практические вопросы* (СМТТ-2, пункты 55–63). Считается, что в подробную статистику торгов-

⁷² На основе практики Соединенных Штатов.

⁷³ Если товары конфискуются, но не уничтожаются (например, если они реализуются после конфискации), то они подлежат включению в статистику торговли.

ли нецелесообразно включать некоторые перемещения товаров, даже если они и пополняют или сокращают запасы материальных ресурсов соответствующих стран (СМТТ-2, пункт 55). Вместе с тем содержащиеся в СНС 1993 и РПБ5 рекомендации предусматривают включение этих перемещений в общие показатели торговли, используемые в статистике национальных счетов и платежного баланса, если они связаны со сменой собственника (резидент–нерезидент)⁷⁴. **Составителям статистики торговли рекомендуется оказывать составителям статистики национальных счетов и платежного баланса помощь в этой деятельности путем сбора дополнительных данных или сотрудничества в подготовке оценочных показателей торговли такими товарами.** Ниже описываются некоторые из соответствующих категорий товаров, а также возможные подходы к составлению статистики торговли.

129. *Мобильное оборудование, смена собственника которого происходит за пределами страны проживания его первоначального собственника* (СМТТ-2, пункт 57). Обычно должны иметься таможенные документы о временном вывозе или ввозе таких товаров, а также документы об изменении таможенной процедуры, применяемой в отношении таких товаров в случае их продажи или дарения. Такие документы могут запрашиваться у таможенных органов на регулярной основе и направляться составителям национальных счетов и платежного баланса.

130. *Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальным судном в иностранном порту или национальным судном иностранному судну в открытом море; бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы: а) приобретенные национальным судном или летательным аппаратом за пределами экономической территории страны; и б) предоставленные национальным судном или летательным аппаратом иностранному судну или летательному аппарату за пределами экономической территории страны или сгруженные национальным судном или летательным аппаратом в иностранном порту; товары, закупаемые у принимающей страны международными организациями, находящимися на ее экономической территории, для собственного пользования* (СМТТ-2, пункты 58–60). В ряде стран некоторые из этих видов деятельности могут носить систематический и весьма важный для экономики характер. Составители статистики торговли могут оказывать составителям статистики национальных счетов и платежного баланса помощь в выявлении предприятий, участвующих в этой деятельности, для возможного проведения обследований.

131. *Товары для ремонта* (СМТТ-2, пункт 61)⁷⁵. Для целей настоящего Руководства термин «ремонт» охва-

тывает любую деятельность, которая могла бы квалифицироваться как «обновление» или «усовершенствование», если только такая деятельность не изменяет происхождение ремонтируемых товаров. Товары для ремонта не подлежат включению в статистику торговли. Отчеты о ремонте должны собираться и передаваться составителям статистики национальных счетов и платежного баланса; товары для ремонта отражаются в статистике национальных счетов и платежного баланса как ремонтные работы, проведенные в отношении товаров, с точки зрения стоимости ремонта (а не общей стоимости товаров до и после проведения ремонтных работ)⁷⁶. Товары для ремонта могут ввозиться на территорию страны в режиме временного ввоза для внутренней переработки, поскольку национальное законодательство может определять данную процедуру как охватывающую «конкретный вид производства, переработки или ремонта»⁷⁷. **В этом случае составители должны рекомендовать таможенным органам принимать меры для выделения в отдельную категорию товаров, ввозимых для ремонта и вывозимых после ремонта, с тем чтобы их можно было исключить из статистики.** Если деятельность, связанная с «обновлением» или «усовершенствованием», такова, что изменяет происхождение товаров, то перемещение данных товаров следует включать в подробную статистику торговли, следуя рекомендациям в отношении товаров для переработки (см. пункт 119, выше). Информация о замененных узлах, которые сохраняют значительную коммерческую стоимость и остаются в той стране, где производился ремонт, должна собираться и также передаваться составителям статистики национальных счетов и платежного баланса для возможной, если это необходимо, последующей корректировки этой статистики.

Пример. Летательный аппарат направляется из страны А в страну В для ремонта и затем возвращается. Таможенные органы страны А регистрируют отправку летательного аппарата (используя соответствующий код ГС) под рубрикой «для ремонта» и его последующее возвращение после ремонта. Таможенные службы страны В регистрируют ввоз летательного аппарата (используя соответствующий код ГС) под рубрикой «для ремонта» и его последующую отправку после ремонта. Эти сведения не подлежат включению в подробную статистику торговли товарами в качестве импорта или экспорта каждой из стран, однако должны передаваться составителям статистики национальных счетов и платежного баланса наряду с информацией о стоимости произведенных ремонтных работ, если таковая имеется.

тах квалифицируются в РПБ5 как виды торговли услугами (см. РПБ5, пункт 200).

⁷⁶ См. РПБ5, пункт 155.

⁷⁷ См. Киотскую конвенцию, приложение Е.6, введение и определение с).

⁷⁴ См. СНС 1993, пункт 14.55; и РПБ5, пункт 196.

⁷⁵ Строительный ремонт, ремонт компьютерного оборудования и техническое обслуживание транспортных средств в портах и аэропор-

ГЛАВА 6. СИСТЕМЫ ТОРГОВЛИ

132. Подробное описание систем торговли содержится в главе II СМТТ-2. Здесь же приводятся дополнительная информация и разъяснения по отдельным вопросам, которые затрагивались в указанной главе.

133. *Статистическая территория* (СМТТ-2, пункт 64). Ключевым понятием для определения используемого вида системы торговли является статистическая территория соответствующей страны. **Странам следует составить описание их статистической территории, которое могло бы использоваться составителями подробной статистики торговли, и предоставить это описание своим торговым партнерам и международным организациям.** Странам следует четко определить, существуют или не существуют следующие территориальные элементы и включаются ли они в статистическую территорию:

- a) свободные промышленные зоны;
- b) зоны свободной торговли;
- c) места таможенного складирования;
- d) места внутренней переработки;
- e) территориальные воды;
- f) континентальный шельф;
- g) офшорные и космические установки;
- h) территориальные анклавов страны статистического учета в других странах;
- i) территориальные анклавов других стран в стране статистического учета (эксклавы).

134. Из числа видов импорта и экспорта, описываемых в главе II СМТТ-2, в данной главе в целях разъяснения особо выделяются компенсирующая продукция, реэкспорт и реимпорт.

135. *Режим в отношении компенсирующей продукции* (СМТТ-2, пункты 74–85, приложение В, пункты 6 и 7). Товары, которые временно ввозятся для внутренней переработки (вывозятся для внешней переработки), как правило, хотя и не обязательно, меняют свое происхождение. **Рекомендуется:**

a) В случае внутренней переработки, если происхождение изменяется, компенсирующие продукты должны рассматриваться как отечественные товары и регистрироваться как экспорт; если происхождение не изменяется, эти продукты остаются иностранными товарами и должны регистрироваться как реэкспорт⁷⁸.

b) В случае внешней переработки, если происхождение изменяется, компенсирующие продукты должны рассматриваться как иностранные товары и регистрироваться как импорт; если происхождение не изменяется, эти продукты остаются отечественными товарами и должны регистрироваться как реимпорт⁷⁹.

136. *Режим в отношении реэкспорта и реимпорта.* При обеих системах данные о реэкспорте и реимпорте должны собираться и включаться в общий объем, соответственно, экспорта или импорта. Реэкспорт относится к иностранным товарам, вывезенным из любой части экономической территории страны в том же состоянии, в котором они были ранее ввезены в страну. Термин «в том же состоянии» означает товары, которые были подвергнуты переработке, но не изменили своего происхож-

⁷⁸ Если в результате внутренней переработки классификация товаров изменяется, но при этом не происходит изменения происхождения (согласно национальным правилам), товары остаются иностранными и должны рассматриваться как реэкспорт.

⁷⁹ Если в результате внешней переработки классификация товаров изменяется, но при этом не происходит изменения происхождения (согласно национальным правилам), товары остаются отечественными и должны рассматриваться как реимпорт.

дения. Сфера реэкспорта не ограничивается товарами, зарегистрированными как реэкспортные в таможенных документах. С концептуальной точки зрения она охватывает, например, иностранные товары, которые отправляются из зоны свободного товарного обращения в том же состоянии, в каком они были первоначально ввезены в эту зону. Иногда таким товарам присваивается особое наименование (например, «натурализованные» товары), и они включаются в экспорт, не будучи классифицированными как реэкспорт; с такой практикой нельзя согласиться, поскольку она неверно отражает структуру общего экспорта страны, в которой составляется статистика торговли. Реимпорт относится к отечественным товарам в том же состоянии, в каком они были ранее вывезены (или были подвергнуты переработке, но не изменили при этом своего происхождения), которые возвращаются в любую часть экономической территории страны происхождения (например, отечественные товары, которые возвращаются в страну, поскольку их не удалось продать). В разных странах методы регистрации реэкспорта и реимпорта существенно варьируются. **Составителям рекомендуется принимать меры для обеспечения надлежащей регистрации реэкспорта и реимпорта и включения их в общие показатели экспорта и импорта.** Можно рассмотреть целесообразность либо включения в таможенную декларацию (как для экспорта, так и для импорта) отдельной графы «реэкспорт/реимпорт» или «страна происхождения», либо проведения выборочных обследований. **Составителям рекомендуется далее включать реэкспорт и реимпорт в статистику торговли и четко указывать такие товары в национальной базе данных, например с помощью специальных кодов**⁸⁰.

137. *Применение систем торговли.* После того как составители решат, какую систему торговли использовать [в СМТТ-2 рекомендуется использовать общую систему торговли (см. пункт 89)], им следует четко определить все потоки, которые имеют отношение к выбранной ими системе, и применять процедуры сбора данных для фиксирования этих потоков.

⁸⁰ Товары, которые ввозятся в страну для временного хранения (например, на таможенных складах) и вскоре после этого вывозятся из страны или вновь ввозятся в страну после того, как они были временно вывезены из этой страны, не должны квалифицироваться как реэкспорт или реимпорт и не должны учитываться в статистике торговли (см. пункты 102 и 103, выше).

ГЛАВА 7. КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ

7.1 ГАРМОНИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ОПИСАНИЯ И КОДИРОВАНИЯ ТОВАРОВ КАК ОСНОВНАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ ТОВАРОВ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СБОРА ДАННЫХ

Описание Гармонизированной системы (ГС)

138. ГС (СМТТ-2, пункты 94–100). Согласно Международной конвенции о Гармонизированной системе (Конвенции о ГС)⁸¹, ГС представляет собой «классификацию, состоящую из заголовков и подзаголовков и присвоенных им цифровых кодов, примечаний к разделам, главам и подзаголовкам и Общих правил толкования Гармонизированной системы»⁸². ГС построена как многоцелевая классификация, которая применяется в отношении перевозимых товаров⁸³.

139. *Обязательства Договаривающихся сторон.* ГС является юридическим документом. Участвующая в Конвенции Договаривающаяся сторона берет на себя два основных обязательства: привести свои таможенные тарифы и статистическую классификацию в соответствие с Гармонизированной системой и публиковать статистику своей импортной и экспортной торговли с точностью до шести знаков или выше⁸⁴. Выполнение этих обязательств требует от Договаривающихся сторон использования всех заголовков, подзаголовков и цифровых кодов ГС без каких бы то ни было добавлений или видоизменений; применения, без каких-либо видоизменений, общих правил для толкования ГС, а также всех примечаний к разделам, главам и подзаголовкам; и соблюдения цифровой последовательности ГС⁸⁵.

140. *Обновление ГС.* В соответствии с преамбулой к Конвенции о ГС, в которой признается важность обеспечения обновления ГС в свете изменений в технологии или структуре международной торговли, ГС регулярно

пересматривается и дополняется⁸⁶. Конвенция учредила Комитет по Гармонизированной системе, в состав которого входят представители от каждой из Договаривающихся сторон и который проводит два заседания в год. Содействие Комитету оказывают созданная им Рабочая группа, Подкомитет по пересмотру и Научный подкомитет. Комитет, в частности, рассматривает потребности пользователей, а также изменения в технологии и структурах международной торговли; предлагает поправки к Конвенции на основе проделанной им работы; подготавливает рекомендации в отношении применения ГС и распространяет соответствующую информацию; дает принципиальные установки по вопросам, касающимся классификации товаров. В целях оказания пользователям помощи в применении ГС Всемирная таможенная организация публикует и периодически обновляет следующие вспомогательные документы: «Explanatory notes to the Harmonized System», «Alphabetical index to the Harmonized System», «Compendium of classification opinions to the Harmonized System», the Harmonized System Commodity Database, «Training modules on the Harmonized System», «Correlation tables between the Harmonized System and the 1978 version of the CCCN with its SITC, Rev.2 correlation subheadings», «Correlation tables between the 1988 and 1992 versions of the Harmonized System», «Correlation tables between the 1992 and 1996 versions of the Harmonized System» and «Correlation tables between the 1996 and 2002 versions of the Harmonized System» (готовится к выпуску).

141. *Структура ГС.* Версия ГС 1996 года (ГС-96) состоит из 21 раздела, которые делятся на 96 глав и 1241 заголовок⁸⁷. Каждая глава имеет двузначный код (код первых девяти глав начинается с цифры 0). Заголовки имеют четырехзначный код, где первые две цифры обозначают главу, к которой относится заголовок, а вторые две — позицию заголовка внутри главы.

⁸¹ См. Customs Co-operation Council, *The Harmonized Commodity Description and Coding System* (Brussels, 1989); см. также второе издание, опубликованное Всемирной таможенной организацией (Brussels, 1996); по состоянию на 31 января 2001 года участниками Конвенции были 102 Договаривающихся стороны, а еще 78 стран, территорий или таможенных союзов, не являющихся договаривающимися сторонами, применяли ГС для таможенных/статистических целей.

⁸² International Convention on the Harmonized Commodity Description and Coding System (IC) (Brussels, 14 June, 1983), article 1 a.

⁸³ ГС, в частности, используется в качестве основы для таможенных тарифов, правил о происхождении и торговых переговоров; для сбора статистических данных о международной торговле; для транспортных тарифов и статистики; для сбора внутренних налогов; для мониторинга контролируемых товаров (например, видов, находящихся под угрозой вымирания, вредных отходов, наркотиков); и является жизненно важным элементом таможенных правил и процедур.

⁸⁴ Тем не менее развивающимся странам разрешено применять ГС частично, то есть им можно, по крайней мере на первоначальном этапе, применять не все подзаголовки или не применять некоторые из них, и все-таки будет считаться, что они выполняют свои обязательства, вытекающие из статьи 3.

⁸⁵ IC, article 3 a.

⁸⁶ В 1989 году в ГС за 1988 год (ГС-88) были внесены определенные незначительные изменения, которые, в частности, привели к отмене одного шестизначного кода и вступили в силу в 1992 году (ГС-92). В 1993 году в ГС был принят более обширный набор поправок, которые вступили в силу 1 января 1996 года (ГС-96). В них учитываются технический прогресс и структура торговли, уточняются формулировки текста для обеспечения единообразного применения ГС, создается правовая база для принятия решений Комитетом по Гармонизированной системе и предусматривается возможность адаптации ГС в целях отражения практики торговли. Еще одна переработанная редакция вступит в силу 1 января 2002 года. На своей двадцать седьмой сессии Статистическая комиссия рекомендовала Всемирной таможенной организации в полной мере учитывать статистические последствия любых предлагаемых изменений в ГС, а также статистические потребности и возможности развивающихся стран. См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1993 год, Дополнение № 6* (E/1993/26, пункт 162 e).

⁸⁷ Глава 77 зарезервирована для последующего использования; информацию о версии ГС за 2002 год см. в пунктах 163 и 164, ниже.

142. Некоторые заголовки разбиты на несколько подзаголовков с одним дополнительным уровнем детализации. Каждый такой подзаголовок выражен шестизначным кодом, в котором первые четыре цифры соответствуют коду заголовка, а две последние обозначают позицию подзаголовка внутри заголовка. Например, заголовок 01.04 «Живые овцы и козы» разделен на два подзаголовка с одним дополнительным уровнем детализации: «Овцы» (0104.10) и «Козы» (0104.20).

143. Подзаголовки с одним дополнительным уровнем детализации могут быть далее разбиты на подзаголовки с двумя дополнительными уровнями детализации. В таких случаях подзаголовки с одним дополнительным уровнем детализации не кодируются; коды присваиваются только подзаголовкам с двумя дополнительными уровнями детализации. Например, заголовок 01.03 «Живые свиньи» делится на два подзаголовка с одним дополнительным уровнем детализации: «Чистопородные племенные животные» и «Прочие». Первый подзаголовок далее не делится и кодируется (0103.10), тогда как второй делится на две части и не кодируется. Он разделяется на подзаголовки «Прочие весом менее 50 кг» и «Прочие весом 50 кг или более», которым, соответственно, присваиваются коды 0103.91 и 0103.92.

144. Для целей обработки данных заголовки, не содержащие подзаголовков, рассматриваются как шестизначные коды с двумя нулями в качестве последних двух цифр, в результате чего общее число шестизначных кодов увеличивается до 5113⁸⁸.

145. *Система классификации.* Система классификации ГС определяется требованием о том, чтобы ГС давала сотрудникам таможенных органов возможность классифицировать предъявленные им товары главным образом по их характеристикам, которые могут быть установлены либо путем непосредственного наблюдения, либо с помощью научных приборов. Поэтому многие из разделов, глав и заголовков ГС определяются с точки зрения естественного происхождения товаров или материала, из которого они произведены. Однако естественное происхождение товаров или материал, из которого они произведены, не всегда отражают суть товаров. В некоторых случаях товары, как правило, классифицируются по отраслям или основным видам использования. Например, разделы «Живые животные; продукты животного происхождения» (раздел I), «Продукты растительного происхождения» (раздел II) и «Продукты минерального происхождения» (раздел V) определяются по естественному происхождению товаров или материалу, из которого они произведены, а «Продукция химической промышленности и смежных отраслей» (раздел VI) и «Автомобили, летательные аппараты, суда и связанное с ними транспортное оборудование» (раздел XVII) определяются по отрасли промышленности или основному виду использования.

146. В то время как категория более высокого уровня может быть определена в основном по одному крите-

рию, ее подразделение на категории более низкого уровня может определяться другим критерием (или другими критериями). Например, кожа и кожаные изделия относятся к разделу VIII, однако, несмотря на их одно и то же животное происхождение, они помещены в разные главы, с тем чтобы отразить различные стадии производства (кожа в главе 41, кожаные изделия в главе 42); заголовки 62.06 «Блузки, рубашки и рубашки-блузки для девушек и женщин» делится на пять подзаголовков по материалу, из которого изготовлены такие блузки (шелк или его отходы) [6206.10], шерсть или подшерсток животных [6206.20], хлопок [6206.30], искусственные волокна [6206.40] или прочие текстильные материалы [6206.90].

147. Составителям статистики торговли следует знать, что подзаголовки могут делиться на две категории: *а) подзаголовки, охватывающие товары, конкретно выделенные как часть заголовка с указанием одного или нескольких конкретных атрибутов (например, «Пробки и затычки из натуральной пробки [4503.10]), и б) остаточные подзаголовки, охватывающие все товары, не подпадающие под соответствующий заголовок и не включенные в другие подзаголовки (например, «Прочие изделия из натуральной пробки» [4503.90]).* К последней категории относятся около 22 процентов всех шестизначных кодов. Такие подзаголовки могут охватывать самые различные товары, и к их использованию при кодировании конкретных предметов следует относиться особенно внимательно.

Общие правила толкования

148. В ГС содержатся правила, известные как Общие правила толкования (ОПТ), которые призваны помогать пользователям в толковании ГС и служить подспорьем в классификации некоторых видов товаров⁸⁹. **Составителям следует применять эти правила при классифицировании товаров, которые не классифицируются таможенными органами.** Обзор этих правил, а также связанных с классифицированием вопросов, в отношении которых они применяются, приводится ниже.

149. *ОПТ 1: роль наименований разделов, глав и подглав.* Наименования разделов, глав и подглав даются только для удобства ссылки; в юридических целях классифицирование должно осуществляться исходя из положений подзаголовков и любых соответствующих примечаний к разделам или главам. Вместе с тем есть случаи, когда тексты заголовков и примечаний сами по себе четко не определяют соответствующий заголовок. В этом случае классифицирование осуществляется с использованием других правил.

150. *ОПТ 2 а: неполные или незавершенные предметы; несобранные или разобранные товары.* Сфера охвата любого заголовка, который относится к конкретному предмету, включает не только полные, но и неполные или незавершенные предметы, при условии что в представленном виде они обладают основными свойствами полных или завершенных предметов. Полные или завер-

⁸⁸ Большинство стран и некоторые таможенные союзы производят дальнейшую разбивку шестизначных кодов ГС в целях более полного удовлетворения информационных потребностей таможенных и статистических органов.

⁸⁹ См. WCO, *The Harmonized Commodity Description and Coding System*, second edition (Brussels, 1996).

шенные предметы, предъявленные в несобранном или разобранном виде, как правило, из-за установленных требований или для удобства упаковки, обработки или транспортировки должны классифицироваться под тем же заголовком, что и собранные предметы.

Примеры применения

- Агрегат, в котором отсутствует только маховик, станина, коленчатый вал, зажимы для инструментов и т. п., классифицируется под тем же заголовком, что и сам агрегат, а не под каким-либо отдельным заголовком, отведенным для узлов и частей. Аналогичным образом, агрегат или аппарат, как правило оснащенный электромотором (например, электро-механические ручные инструменты под заголовком 85.08), классифицируется под тем же заголовком, что и соответствующий полный агрегат, даже если он предъявляется без мотора.
- Для удобства транспортировки многие агрегаты и аппараты транспортируются в несобранном виде. Хотя в данном случае товары фактически представляют собой набор частей, они классифицируются как соответствующий агрегат, а не включаются в отдельные заголовки, отведенные для узлов и частей. Такой же порядок действует и в случае неполного агрегата, обладающего характеристиками полного агрегата, который предъявляется в несобранном виде.
- Предметы из дерева, предъявляемые в несобранном или разобранном виде, классифицируются как соответствующие полные предметы, при условии что части предъявляются вместе. Аналогичным образом, принадлежности или части из стекла, мрамора, металла или иного материала, предъявляемые вместе с предметами из дерева, к которым они относятся, классифицируются как такие предметы, независимо от того, прикреплены они к этим предметам или нет.

151. *ОПТ 2 б: смеси или комбинации материалов либо веществ, упоминаемые в одном заголовке.* В сферу охвата любого заголовка, включающего определенные материалы или вещества, входят также товары, которые лишь частично состоят из таких материалов или веществ, если только они не включены в другой подзаголовок в составе смеси или комбинации. В соответствии с этим правилом смеси и комбинации материалов или веществ и товары, состоящие из более чем одного материала или вещества, если, *prima facie*, они подлежат классифицированию по двум или более заголовкам, должны классифицироваться в соответствии с правилом 3.

152. *ОПТ 3 а: Смеси, комбинации и наборы товаров, подлежащие классифицированию, prima facie, по двум или более заголовкам.* Товары должны классифицироваться в заголовке, дающем их наиболее точное описание. Однако существует положение о том, что, если каждый из двух или более заголовков касается только одного из материалов или веществ, содержащихся в комбинированных или составных товарах, или только некоторых из предметов, включенных в набор, предназначенный для розничной торговли, эти заголовки

должны рассматриваться как в одинаковой мере точные в отношении этих товаров, даже если один из них дает более полное описание, чем другие.

Примеры применения

- Бритвы и машинки для стрижки волос со встроенным электромотором классифицируются под заголовком 85.10, а не под заголовком 85.08 (как электро-механические инструменты для ручного труда) или под заголовком 85.09 (как электро-механические бытовые приборы со встроенным электромотором).
- Текстильные коврики с густым ворсом, предназначенные для использования в автомобилях, должны классифицироваться не как принадлежности для автомобилей под заголовком 87.08, а под заголовком 57.03, где они более точно описываются как ковры.
- Необравленное небьющееся стекло, включающее армированное или ламинированное стекло соответствующей формы, предназначенное для использования в летательных аппаратах, должно классифицироваться не под заголовком 88.03 как части товаров, включенных в заголовки 88.01 или 88.02, а под заголовком 70.07, где приводится его более точное описание как небьющегося стекла.

153. *ОПТ 3 б: Классифицирование товаров, относящихся к одинаково точным заголовкам.* Это касается таких предметов, как комбинированные или составные товары, товары, представляющие собой совокупность различных предметов в сборе, и товары, предлагаемые в виде наборов. В соответствии с этим правилом товары классифицируются под заголовком, охватывающим материал или компонент, придающий им их основное свойство.

Примеры составных товаров, которые могут быть классифицированы со ссылкой на правило 3 б

- Пепельницы, состоящие из подставки, на которую помещается снимаемая емкость для пепла.
- Набор для кулинарных специй, состоящий из каркаса специальной конструкции (обычно из дерева) и соответствующего числа пустых банок подходящих для специй формы и размера.

Как правило, компоненты таких составных товаров помещаются в общую упаковку.

Примеры наборов, которые могут быть классифицированы со ссылкой на правило 3 б

- Наборы, состоящие из сэндвича в виде булки с рубленым бифштексом, с сыром или без сыра (гамбургер) (заголовок 16.02), в упаковке вместе с картофелем фри (жареной картофельной соломкой) (заголовок 20.04): *классифицируются под заголовком 16.02.*
- Наборы, компоненты которых предназначены для использования при приготовлении блюд из макаронных изделий, включающие пакет сухих макаронных изделий (заголовок 19.02), упаковку тер-

того сыра (заголовок 04.06) и маленькую баночку томатного соуса (заголовок 21.03), помещенные в картонную тару: *классифицируются под заголовком 19.02.*

- Наборы для стрижки волос, состоящие из электрической машинки для стрижки волос (заголовок 85.10), расчески (заголовок 96.15), ножниц (заголовок 82.13), щетки (заголовок 96.03) и полотенца из ткани (заголовок 63.02), помещенные в кожаный футляр (заголовок 42.02): *классифицируются под заголовком 85.10.*
- Наборы для черчения, состоящие из линейки (заголовок 90.17), калькулятора (заголовок 90.17), чертежного циркуля (заголовок 90.17), карандаша (заголовок 96.09) и точилки (заголовок 82.14), помещенные в пластмассовую упаковку (заголовок 42.02): *классифицируются под заголовком 90.17.*

154. *ОПТ 3 с: использование заголовка, занимающего последнее место в цифровой последовательности.* Это правило применяется в том случае, когда товары нельзя классифицировать, используя ОПТ 3 а или ОПТ 3 б. Оно предусматривает, что товары должны помещаться под заголовок, занимающий последнее место в цифровой последовательности заголовков, которые в равной мере заслуживают рассмотрения при определении их классификации.

155. *ОПТ 4: товары, которые конкретно не охватываются ни одним из заголовков.* Товары, которые конкретно не охватываются ни одним из заголовков Гармонизированной системы, например, из-за того, что они лишь недавно появились на мировом рынке, помещаются под заголовком, предназначенным для товаров, с которыми они имеют наибольшее сходство.

156. *ОПТ 5 а: коробки, ящики и аналогичные контейнеры, предъявляемые вместе с предметами, для которых они предназначены.* Эти предметы должны классифицироваться под тем же заголовком/подзаголовком, что и предметы, для которых они предназначены. В качестве примеров можно привести футляры для фотоаппаратов, футляры для музыкальных инструментов и т. п. Данное правило не применяется в отношении контейнеров, которые придают предмету в целом его основное свойство.

157. *ОПТ 5 б: упаковочные контейнеры, предъявляемые вместе с товарами, которые в них содержатся.* Эти контейнеры должны классифицироваться под тем же заголовком/подзаголовком, что и товары, которые в них содержатся. Однако данное положение не является обязательным в случае, если такие упаковочные материалы или контейнеры явно пригодны для неоднократного использования.

158. *ОПТ 6: классифицирование в подзаголовках.* Порядок классифицирования в подзаголовках того или иного заголовка должен определяться, *mutatis mutandis*, в соответствии с принципами, применяющимися в отношении классифицирования в четырехзначных заголовках; в любом случае приоритет должен отдаваться положениям подзаголовков или примечаний к подзаголовкам. В данном правиле далее уточняется, что для

целей классифицирования сопоставимыми могут быть только подзаголовки одного и того же уровня; это означает, что внутри отдельного заголовка выбор подзаголовка с одним дополнительным уровнем детализации может быть сделан только на основе текстов конкурирующих между собой подзаголовков с одним дополнительным уровнем детализации; аналогичным образом, выбор соответствующего подзаголовка с двумя дополнительными уровнями детализации, если это представляется необходимым, может быть сделан только на основе текстов подкатегорий внутри соответствующего подзаголовка с одним дополнительным уровнем детализации.

159. В этих правилах устанавливаются принципы классификации, которые, если в текстах заголовков, подзаголовков или примечаний к разделам или главам не указано иное, применяются в рамках всей Гармонизированной системы классификации товаров.

160. Кроме того, в этих правилах четко определяется поэтапная основа для классифицирования товаров в рамках Гармонизированной системы, так что в каждом случае продукт сначала должен быть классифицирован под своим соответствующим четырехзначным заголовком, затем в своем соответствующем подзаголовке с одним дополнительным уровнем детализации внутри этого заголовка и лишь после этого — в своем соответствующем подзаголовке с двумя дополнительными уровнями детализации внутри заранее определенного подзаголовка с одним дополнительным уровнем детализации, причем ни на одном из этапов положения любого подзаголовка более низкого уровня не учитываются. Данные принципы применяются во всей Гармонизированной системе без исключений.

161. *Разрешение споров по поводу классификации.* В случае возникновения спора между двумя или более Договаривающимися сторонами по поводу толкования или применения Гармонизированной системы соответствующие стороны должны сначала попытаться сами достигнуть согласия между собой. Однако те споры по поводу классификации, которые не удастся разрешить путем прямых переговоров, передаются через секретариат Всемирной таможенной организации в Комитет по Гармонизированной системе, который после изучения сути дела дает соответствующие рекомендации по урегулированию спора. Если Комитет оказывается не в состоянии разрешить тот или иной спор, он передает его Совету Всемирной таможенной организации для выработки рекомендации по данному вопросу. В любом случае стороны, участвующие в споре, могут заранее согласиться считать рекомендацию Комитета или Совета обязательной.

162. Составителям следует поддерживать тесный контакт с таможенными органами по вопросам осуществления ГС и ознакомиться с ГС, с тем чтобы иметь возможность проверять правильность решений, принимаемых таможней в отношении классификации тех или иных товаров, и присваивать соответствующие коды ГС тем товарам, которые не были классифицированы таможенными органами.

163. На своих девяносто третьей и девяносто четвертой сессиях, состоявшихся 25 июня 1999 года, Совет Всемирной таможенной организации утвердил рекомендацию о внесении поправок в ГС, которые затем были приняты в соответствии с положениями статьи 16.3 Конвенции о ГС. Новый вариант ГС (ГС-02) вступит в силу 1 января 2002 года. ГС-02 включает около 400 изменений, часть которых отражает пожелания пользователей, но многие были внесены по просьбе других международных организаций, которые хотят иметь возможность выявлять факты торговли вызывающими особую озабоченность товарами, в том числе опасными материалами.

164. ГС-02 сохраняет те же структуру, систему классификации и общие правила толкования, которые описаны выше (см. пункты 148–162). Вместе с тем поправки к ГС-02 помимо изменений редакционного характера включают положения, идентифицирующие муниципальные и больничные отходы (включая канализационные отстои), остатки органических растворителей, остатки пепла с содержанием токсичных металлов и их соединений, остатки бензиновых масел и фармацевтических препаратов, отходы и лом токсичных металлов, виды и продукты, охватываемые Конвенцией о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС), и товары военного назначения. Другие поправки отражают появление новой технологии или промышленной практики, отдельную идентификацию продуктов информационной технологии и разделение заголовка «нефтяные масла» на подкатегории. **Составителям рекомендуется ознакомиться с изменениями в ГС-02, установить контакт с таможенными органами и тесно сотрудничать с ними в реализации этих изменений, а также принимать необходимые меры для обеспечения своевременного отражения ГС-02 в своей деятельности, связанной с обработкой данных и представлением отчетности.**

7.2 ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ГС

165. *Меры, обеспечивающие надлежащую классификацию.* Юридическую ответственность за правильность классификации товаров несут Договаривающиеся стороны Конвенции о ГС. ГС, включенная в национальный тариф, становится национальным законом. Внесение неправильных кодов в товарную декларацию может повлечь за собой правовую ответственность. **Составителям статистики торговли следует сотрудничать с таможенными администрациями в усилиях по повышению информированности деловых кругов о важности надлежащей классификации товаров.**

166. Одной из важных мер является создание таможенных лабораторий. Технический характер классификационной работы зачастую требует проведения лабораторного анализа некоторых видов продукции для обеспечения их правильной классификации в соответствии с ГС. Таможенные лаборатории имеют возможность создать эффективную систему, в рамках которой образцы товаров, выбранные для анализа, будут направ-

ляться в лабораторию и подвергаться необходимому экспресс-анализу, а результаты таких анализов будут оперативно доводиться до сведения таможенных органов. Всемирная таможенная организация подготовила *Руководство по таможенным лабораториям*⁹⁰ в качестве практического пособия по созданию или совершенствованию работы таможенных лабораторий в развивающихся странах.

167. Другим способом обеспечения более точной классификации является осуществление профессиональной подготовки сотрудников таможенных органов и статистиков. **Статистическим службам рекомендуется в сотрудничестве с таможенными органами разрабатывать соответствующие программы профессиональной подготовки.**

168. **Составителям статистики торговли также рекомендуется периодически принимать специальные меры для оценки точности классификации.** Это может быть изучение конкретных случаев с уделением особого внимания товарам, которые чаще всего становятся предметом экспорта/импорта, или торговым предприятиям, на которые приходится значительная доля общего объема экспорта/импорта страны.

169. *Использование глав 98 и 99 ГС.* Согласно ГС, главы 98 и 99 зарезервированы для специального использования Договаривающимися сторонами. На практике страны, как правило, резервируют главу 98 для товаров, которые могут быть классифицированы на уровне глав ГС, а главу 99 — для регистрации особых видов сделок и категорий товаров, не попадающих под классификацию ГС (например, почтовые отправления, не классифицируемые по типу). **Рекомендуется, чтобы такой практики придерживались все страны. Составителям рекомендуется кодировать предметы, относимые к главам 98 и 99, используя формат «98hh» (где «hh» представляет собой код главы ГС, к которой могли бы быть отнесены данные предметы) и «99xxxx» (где «xxxx» — последовательность цифр, выбранных страной для кодирования соответствующей сделки).**

170. *Повторное использование кодов.* В случае внесения в ГС изменений информация добавляется путем создания новых заголовков (четырёхзначные коды) или подзаголовков (шестизначные коды). Для того чтобы облегчить работу пользователей, которые хранят данные в разных версиях ГС, аннулированные коды товаров повторно не используются.

171. *Частота пересмотра.* Всемирная таможенная организация традиционно пересматривает ГС через каждые пять лет, поскольку изменения в объемах торговли приводят к тому, что денежная стоимость некоторых товаров опускается ниже стоимостного порога, установленного для присвоения кода (в настоящее время составляющего 20 млн. долл. США), а изменения в технологии приводят к появлению новых товаров и выходу из употребления некоторых других. Уже началась работа по подготовке следующего пересмотренного варианта ГС,

⁹⁰ WCO, *Customs Laboratory Guide*, Brussels, 1996.

который, как планируется, вступит в действие 1 января 2007 года. **Составителям статистики торговли следует сотрудничать с таможенными органами в разработке предложений о пересмотре ГС для удовлетворения возникающих статистических потребностей.**

172. *Меры по повышению качества решений о классификации.* В рамках программы технической помощи своего Подуправления по номенклатуре и классификации Всемирная таможенная организация периодически проводит региональные учебные семинары по повышению квалификации местного таможенного персонала в области классификации товаров. На таких семинарах проводятся обзор принципов классификации и практические занятия по выборочному классифицированию товаров. Возникшие в ходе семинаров вопросы в отношении классификации товаров, которые не удалось решить, могут быть направлены в Секретариат Всемирной таможенной организации, и он готовит ответы на такие вопросы. Если Договаривающаяся сторона не согласна с полученным ответом, она может просить о передаче данного вопроса для разрешения в Комитет по Гармонизированной системе. Всемирная таможенная организация также оказывает таможенным органам помощь в создании таможенных лабораторий, куда могут направляться товары, для правильной классификации которых необходимы технические данные. Помимо этого представители межправительственных и других международных организаций часто приглашаются для участия в заседаниях Комитета, на которых они имеют возможность информировать Комитет о необходимости внесения в классификацию новых элементов, о промышленной практике, влияющей на классификацию (например, об использовании какого-либо необычного метода измерения или особого способа оценки качества того или иного товара), и о тех трудностях, с которыми сталкиваются торговые фирмы при классифицировании каких-либо товаров.

7.3 АНАЛИТИЧЕСКИЕ КЛАССИФИКАЦИИ (для использования) в СТАТИСТИКЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ

173. *История и структура Международной стандартной торговой классификации (МСТК).* Первоначальный вариант МСТК, опубликованный в 1950 году, явился итогом начавшихся еще в эпоху Лиги наций дискуссий о методах улучшения сопоставимости статистики внешней торговли⁹¹. Пересмотренная МСТК (1961 год)⁹² была издана для того, чтобы отразить связи между МСТК и Брюссельской тарифной классификацией — классификацией таможенных тарифов, использовавшейся в то время в странах Европы и в некоторых других районах мира. Произошедшие в следующем десятилетии изменения в структурах торговли, а также технические достижения привели ко второму пересмотру МСТК⁹³. В

1986 году второй пересмотренный вариант МСТК был заменен третьим пересмотренным вариантом⁹⁴. Третий пересмотренный вариант состоит из 3118 основных заголовков и подзаголовков, разбитых на 261 группу, 67 отделов и 10 разделов. Они определяются в соответствии с Гармонизированной системой 1988 года. Хотя возможность издания очередного пересмотренного варианта МСТК в связи с принятием Гармонизированной системы 1996 года и рассматривалась, Статистическая комиссия на своей двадцать восьмой сессии (27 февраля — 3 марта 1995 года) приняла решение не проводить четвертый пересмотр МСТК ввиду незначительности изменений, которые нужно было в нем отразить⁹⁵.

174. *Национальная и международная практика в использовании МСТК.* В своих ответах на вопросы проведенного Статистическим отделом Организации Объединенных Наций в 1997 году обследования почти 100 стран сообщили о том, что они используют ту или иную версию МСТК либо для кодирования основных международных торговых сделок, либо для преобразования в МСТК данных, собранных с использованием иной классификации, как правило, ГС (такое преобразование обычно производится для обеспечения непрерывности временных рядов). Хотя данные о торговле только в одной из версий МСТК все еще представляют лишь семь стран, по большинству стран имеются временные ряды, преобразованные в МСТК⁹⁶.

175. *Обзор других международных классификаций, связанных со статистикой торговли или имеющих значение для нее.* Статистика торговли служит исходным материалом для многих видов экономического анализа. Необходимость использования данных статистики торговли в других видах экономического анализа привела к разработке еще нескольких классификаций Организации Объединенных Наций. *Классификация товаров по широким экономическим категориям (ШЭК)*⁹⁷ группирует заголовки МСТК-3 по 19 основным заголовкам, которые отражают способ конечного использования товаров, что позволяет проводить анализ общих заголовков, таких как основные виды сырья, предназначенные главным образом для использования в промышленности, запасные части и принадлежности для средств производства и потребительские товары кратковременного пользования. *Классификация основных продуктов (СРС)*⁹⁸ классифицирует продукцию по физическим свойствам и промышленному происхождению товаров или по характеру оказываемых услуг (разделы 0–4 СРС содержат все группы ГС и МСТК). В *Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК-3)*⁹⁹ дается

⁹⁴ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.86.XVII.12.

⁹⁵ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1995 год, Дополнение № 8 (E/1995/28), пункт 19 е.*

⁹⁶ Результаты обследования имеются по адресу: <http://unesis.un.org/unsd/tradereport/>.

⁹⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.89.XVII.4.

⁹⁸ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.5.

⁹⁹ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11.

⁹¹ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.51.XVII.1.

⁹² Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.61.XVII.6.

⁹³ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.75.XVII.6.

такая разбивка экономической деятельности, чтобы все предприятия можно было классифицировать по видам осуществляемой ими деятельности. В ней также прослеживается увязка с МСТК-3.

176. Аналогичные классификации были разработаны и другими международными организациями. Европейский союз (ЕС), взяв в качестве отправной точки шестизначную ГС, разработал восьмизначную классификацию под названием «Объединенная классификация», которую он использует в своих внутренних счетах; ЕС также разработал и использует классификацию по видам деятельности, озаглавленную *Статистическая классификация экономической деятельности в рамках европейских сообществ*¹⁰⁰, а также классификацию, озаглавленную *Статистическая классификация продуктов по видам деятельности в рамках Европейского экономического сообщества (СРА)*¹⁰¹. Страны Андской группы использовали ГС при разработке классификации под названием *Nomenclatura Arancelaria Común de los Países Miembros del Acuerdo de Cartagena, basada en el Sistema Armonizado* («Общая для государств — участников Картахенского соглашения таможенная классификация на основе ГС») (NANDINA)¹⁰².

177. Составителям следует консультироваться с пользователями для определения тех классификаций, в которых пользователи хотели бы получать статистику международной торговли.

7.4 КОРРЕЛЯЦИОННЫЕ ТАБЛИЦЫ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ СООТНЕСЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ КЛАССИФИКАЦИЙ

178. *Понятие и типы корреляции.* Корреляция между двумя классификациями (например, А и В) представляет собой описание соотношения между сферами охвата их заголовков. Такое соотношение может устанавливаться с помощью двух таблиц: таблицы, в которой заголовки А соотносятся с заголовками В, и таблицы, в которой заголовки В соотносятся с заголовками А. Каждая из таблиц определяет сферу охвата заголовков одной классификации с точки зрения сферы охвата заголовков другой. Если сфера охвата конкретного заголовка классификации А совпадает со сферой охвата того или иного заголовка классификации В (соотношение «один к одному»), корреляция этого заголовка с классификацией В является полной. Если сфера охвата того или иного заголовка классификации А распределяется между несколькими заголовками классификации В (соотношение «один к многим»), корреляция этого заголовка с классификацией В является раздробленной.

¹⁰⁰ Регламент Комиссии (ЕС) № 2031/2001 от 6 августа 2001 года о внесении поправок в приложение 1 к Регламенту Совета (ЕЭС) № 2658/87 о тарифной и статистической классификации и об Общем таможенном тарифе; и Регламент Комиссии (ЕС) № 761/93 от 24 марта 1993 года о внесении поправок в Регламент Совета (ЕЭС) № 3037/90 о статистической классификации экономической деятельности в рамках Европейского сообщества.

¹⁰¹ Регламент Совета (ЕЭС) № 3696/93 от 29 октября 1993 года (*Official Journal* 342 of 31 December 1992).

¹⁰² Самый последний вариант был издан в качестве приложения к решению 507 (22 июня 2001 года) и зарегистрирован в *Official Gazette*, No. 682 (3 July 2001); он вступает в силу 1 января 2002 года.

Корреляционные таблицы обычно отражают и полные, и раздробленные корреляции.

179. *Политика в отношении подготовки и распространения корреляционных таблиц.* Хотя различные пользователи классификаций нередко составляют корреляционные таблицы для собственных внутренних целей, официальные таблицы, как правило, издаются организациями, которые пользуются одной из классификаций или обеими соответствующими классификациями.

180. В том случае, если одна и та же классификация подвергается периодическому пересмотру, издается корреляционная таблица, обеспечивающая увязку между заголовками пересмотренного и первоначального вариантов. Помимо этого, часто издается обратная таблица, отражающая корреляцию между заголовками первоначального и пересмотренного вариантов. Корреляционные таблицы позволяют пользователям выражать данные в различных версиях классификации для получения последовательных временных рядов. Если же сфера охвата того или иного заголовка одной версии разделена между несколькими заголовками другой версии, точная корреляция становится невозможной и непрерывность соответствующих статистических рядов нарушается. Для целей обработки данных может оказаться желательным заменить раздробленную корреляцию корреляцией приближенной, но «один к одному». Такие аппроксимации оправданны, если сфера охвата коррелируемых заголовков в основном аналогична. Однако различия в сфере охвата между некоторыми основными заголовками могут быть настолько значительными, что установить приемлемую корреляцию «один к одному» на этом уровне окажется невозможным. В таком случае корреляция может быть установлена только между основными заголовками одной версии и заголовками более высокого уровня другой версии. Все приближенные корреляции и корреляции с заголовками более высокого уровня должны быть задокументированы.

181. *Корреляционные таблицы, в которых соотносятся различные версии ГС.* Всемирная таможенная организация (которая тогда носила название «Совет таможенного сотрудничества») издала первую версию ГС в 1988 году (ГС-88). Одновременно она опубликовала документ под названием *Correlation Tables between the Harmonized System and the 1978 version of the CCCN* («Корреляционные таблицы, обеспечивающие увязку между Гармонизированной системой и версией НСТС 1978 года») для соотнесения ГС с Брюссельской классификацией (НСТС). Эти таблицы обеспечивали двустороннюю корреляцию, то есть из ГС в НСТС и из НСТС в ГС. Когда осуществляется пересмотр ГС, Всемирная таможенная организация издает новые корреляции между новой и предыдущей версиями ГС.

182. *Корреляционные таблицы, в которых соотносятся ГС, МСТК и другие классификации.* Статистический отдел Организации Объединенных Наций составил корреляционные таблицы между различными версиями ГС и МСТК-3, с тем чтобы иметь возможность поддерживать временные ряды данных о торговле. В 1996 году он опубликовал документ под названием *Correlation between the Harmonized System 1996 and Standard Inter-*

national Trade Classification, Revision 3 («Корреляция между Гармонизированной системой 1996 года и Международной стандартной торговой классификацией, третье пересмотренное издание»)¹⁰³, который обеспечивает одностороннюю корреляцию (то есть из ГС-96 в МСТК-3). Отдел также устанавливает корреляции между МСТК и ШЭК, СРС и МСОК.

183. *Корреляционные таблицы, обеспечивающие соотношение с не связанными с ГС национальными классификациями товаров. Если страна составляет статистику, опираясь на не связанную с ГС классификацию (при условии что данная классификация является достаточно подробной и основана на критериях, аналогичных тем, которые используются в ГС), составителям рекомендуется подготовить таблицу, которая отражала бы корреляцию между не связанной с ГС классификацией и ГС, и предоставить доступ к ней заинтересованным пользователям.*

¹⁰³ United Nations Statistics Division, Working paper, New York, 20 September 1996.

184. *Виды использования корреляций.* К числу основных видов использования корреляционных таблиц в статистике торговли относятся следующие: *a)* обеспечение сопоставимости рядов данных в случае пересмотра классификации, используемой при составлении статистики; *b)* согласование данных, полученных из различных источников (и представленных на основе разных классификаций); и *c)* повторное компилирование статистики торговли в других целях (например, для анализа торговли с точки зрения широких категорий товаров или по различным видам экономической деятельности).

185. *Статистикам следует составлять корреляции, используя самый детализированный уровень классификаций. Если статистикам необходимо перевести данные из одной классификации в другую, им следует запросить во Всемирной таможенной организации или в Статистическом отделе Организации Объединенных Наций сведения об уже имеющихся корреляциях — это сэкономит ресурсы и даст возможность использовать стандартные корреляции.*

ГЛАВА 8. СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ

8.1 СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ И ЕЕ КОМПОНЕНТЫ

186. Для составления статистики торговли необходимо определить стоимость каждой товарной сделки, которая учитывается в статистике торговли, независимо от того, были ли товары проданы, обменены или предоставлены без оплаты. С этой целью составителям статистики могут понадобиться как таможенные, так и нетаможенные источники информации.

187. *Статистическая стоимость и таможенная стоимость.* Статистическая стоимость представляет собой сумму стоимости товаров по сделке и стоимости услуг, выполненных при поставке товаров на границу экспортирующей или импортирующей страны (большой частью фрахт и страховка), которые не включаются в стоимость связанной с ними сделки (см. СМТТ-2, пункты 114–116). В большинстве случаев таможенная стоимость товаров также представляет собой стоимость сделки, включая стоимость услуг, выполненных для поставки товаров на границу экспортирующей или импортирующей страны. **В каждом таком случае таможенная стоимость должна приниматься в качестве статистической стоимости; во всех других случаях составители статистики должны вносить необходимые коррективы в имеющуюся таможенную стоимость, как указано в статье 8.1 Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (см. пункт 188, ниже), включая страховку и фрахт.** Если требуемая информация отсутствует или вообще не существует (например, когда товары пересекают границу, не будучи проданными, как бывает в случае продовольственной или иной гуманитарной помощи), статистическая стоимость должна оцениваться на основе принципов определения стоимости, изложенных ниже (см. пункты 188–195).

188. *Стоимость сделки.* Понятие стоимости сделки, принятое в целях статистики торговли, основано на положениях статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года (ГАТТ 1994 года) и Соглашения о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года (Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации)¹⁰⁴. Стоимость сделки определяется как цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары при их продаже с целью экспорта в страну ввоза, такая цена подсчитывается как «совокупный платеж, произведенный или подлежащий уплате покупателем или в пользу продавца за импортные товары»; платежи могут осуществляться в денежной форме или в форме оговоренных товаров или услуг¹⁰⁵. Для установления стоимос-

ти сделки может понадобиться добавить к выплаченной цене некоторые дополнительные элементы расходов. Эти элементы указаны в статье 8.1 Соглашения.

189. *Стоимость сделки и фактурная цена товаров.* Это два разных понятия. Фактурная цена представляет собой ожидаемый прямой денежный платеж продавцу и может не учитывать других платежей, которые должны быть включены в стоимость сделки или исключены из нее. Обычно фактурная цена служит отправной точкой при определении стоимости сделки. Однако она может оказаться неприемлемой для этих целей, если нарушаются условия статьи 1 Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (например, продавец не позволяет покупателю перепродавать товары), и в таком случае стоимость сделки должна определяться на иной основе, предусмотренной в указанном Соглашении.

190. *Стоимость услуг.* Услуги, оказанные при поставке товаров на границу экспортирующей или импортирующей страны, включают, например, погрузку/разгрузку товаров, выполнение таможенных формальностей, транспортировку и страхование. В отношении определения стоимости таких услуг никакого международного соглашения нет. Поэтому составителям статистики рекомендуется применять общепринятые принципы учета, которые позволили бы определить стоимость услуг, в целом придерживаясь определения стоимости сделки с товарами, предусмотренного в Соглашении об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации. Кроме того, в надлежащих случаях рекомендуется принимать во внимание руководящие принципы СНС 1993 и РПБ5 в отношении определения стоимости услуг.

8.2 СОСТАВЛЕНИЕ ДАННЫХ О СТАТИСТИЧЕСКОЙ СТОИМОСТИ ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ

191. *Использование таможенной стоимости в качестве статистической стоимости.* Если таможенная стоимость определяется в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации, то статистическая стоимость импортируемых товаров либо является эквивалентом таможенной стоимости, либо может быть выведена из нее путем добавления стоимости некоторых услуг согласно пункту 2 статьи 8 Соглашения, который гласит:

«каждый Член должен предусмотреть включение в таможенную стоимость или исключение из нее, полностью или частично, следующего:

а) стоимость транспортировки импортных товаров в порт или пункт ввоза;

б) затраты по погрузке, разгрузке и обработке грузов, связанные с транспортировкой импортных товаров в порт или пункт ввоза; и

¹⁰⁴ См. WTO, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995); платежи покупателя не в пользу продавца за импортные товары; платежи покупателя не в пользу продавца за импортные товары.

¹⁰⁵ Ibid., annex 1, note to article 1 and General introductory commentary, para. 1.

с) стоимость страховки»¹⁰⁶.

Последствия этого положения статьи 8 заключаются в том, что таможенная стоимость импортируемых товаров может охватывать, а может и не охватывать стоимость всех услуг, которая должна быть включена в статистическую стоимость импортируемых товаров, например, может включать или не включать страховку и фрахт. Если страна ввоза принимает решение о включении всех требуемых элементов расходов в таможенную стоимость, то таможенная стоимость будет представлять собой и статистическую стоимость. Если это не так, то, чтобы получить статистическую стоимость, составителям статистики потребуется добавить расходы на такие услуги (возможно, исходя из оценок) к таможенной стоимости.

192. *Использование таможенной стоимости, если поставка осуществляется на условиях СИФ или СИП.* Таможенная стоимость импортных товаров¹⁰⁷ должна приниматься в качестве статистической стоимости без каких-либо поправок, если:

а) стоимость сделки установлена в соответствии со статьями 1–8 Соглашения;

б) условиями поставки товаров являются СИФ (стоимость, страховка и фрахт ... на границе импортирующей страны) или СИП (перевозка и страховка оплачены ... на границе импортирующей страны) и не сделано ни одно из исключений из таможенной стоимости, допускаемых согласно пункту 2 статьи 8.

Поскольку фактурные цены товаров, отправленных на условиях СИП, отражают стоимость их поставки на границу страны-импортера, они аналогичны фактурным ценам товаров, поставленных на условиях СИФ. Обе эти цены принято называть «цены по типу СИФ», а их использование при определении стоимости — «определение стоимости по типу СИФ».

193. *Использование таможенной стоимости, если поставка осуществляется на иных условиях, нежели СИФ/СИП.* Условия поставки товаров могут быть иными, нежели СИФ или СИП (в отношении различных условий поставки, стандартизированных Международной торговой палатой, см. *Incoterms 2000*)¹⁰⁸. В этих случаях таможенную стоимость следует принимать и как статистическую стоимость, при условии что таможенный орган или участник торговой сделки внес соответствующие корректировки в фактурную цену¹⁰⁹. Составители статистики должны убедиться,

¹⁰⁶ Ibid, article 8.2. Важно отметить, что статья 8 запрещает любые иные добавления, с тем чтобы не допустить включения, например, расходов на транспортировку товаров внутри импортирующей страны, расходов на их установку, а также налогов и сборов в импортирующей стране.

¹⁰⁷ Определение стоимости экспортных товаров см. пункты 202–209, ниже.

¹⁰⁸ ICC No. 560 (New York, ICC Publishing, 1999); с преамбулами ко всем условиям Инкотермс, а также с базовой информацией и справочными материалами можно ознакомиться в формате «только для чтения» на официальном веб-сайте Инкотермс www.incoterms.org.

¹⁰⁹ Согласно условиям поставки СИФ или СИП продавец несет затраты, связанные с поставкой товаров в порт или пункт ввоза. Поэтому предполагается, что эти затраты включены в фактурную цену. Использование других условий поставки может предусматривать иные затраты для продавца. Такие затраты необходимо установить и добавить в фактурную цену или вычесть из нее, в зависимости от ситуации.

что, если условия поставки иные, нежели СИФ/СИП, таможенная стоимость включает стоимость услуг, на которые распространяется определение статистической стоимости, и что из нее исключены все другие затраты. Описание требуемых корректировок содержится в таблице В.1 приложения В, ниже.

194. Ответственность за обеспечение надлежащего расчета таможенной стоимости несут таможенные органы. Чтобы гарантировать точность таких расчетов, многие страны требуют от импортера заполнения специального бланка — декларации таможенной стоимости, в которой обозначены стоимостные компоненты, включенные в таможенную стоимость, в зависимости от условий поставки. Если такая декларация имеется, рекомендуется, чтобы составители статистики сравнили перечисленные в ней стоимостные компоненты со стоимостными компонентами, включаемыми в статистическую стоимость, с тем чтобы решить, есть ли необходимость внести какие-либо коррективы в таможенную стоимость. Рекомендуется также, чтобы составители статистики сотрудничали с таможенными органами в осуществлении мер по повышению надежности процедур определения стоимости.

195. *Определение статистической стоимости при отсутствии таможенной стоимости.* Если таможенная стоимость не соответствует требованиям Соглашения или если таможенная стоимость отсутствует, составители статистики должны вывести или рассчитать статистическую стоимость, используя принципы, на которых основано Соглашение. Текст Соглашения приводится в СМТТ-2, приложение С.

8.3 ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СТОИМОСТИ ИМПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ, ПОСТАВЛЕННЫХ НА УСЛОВИЯХ «ФРАНКО-БОРТ», И СБОР ДАННЫХ О СТОИМОСТИ СТРАХОВКИ И ФРАХТА

196. *Использование стоимости импортируемых товаров, поставляемых на условиях ФОБ.* Данные об импорте на условиях «франко-борт» (ФОБ) полезно использовать для ряда аналитических и статистических потребностей. Такие данные дают альтернативную картину общих торговых балансов. Указание данных о ФОБ помогает также согласовать данные об импорте с соответствующими данными об экспорте из страны происхождения, поскольку применяется та же основа для определения стоимости. В частности, в результате образуются двусторонние торговые балансы, которые гораздо легче сравнить с двусторонним балансом, измеряемым с позиций другого партнера.

197. Данные об импорте на условиях ФОБ необходимы для составления статистики платежного баланса, которая отражает как экспорт, так и импорт на условиях ФОБ. Одной из причин для использования такого метода определения стоимости является то, что некоторую часть услуг по фрахту и страхованию обеспечивают резиденты импортирующей страны. Стоимость их услуг такого рода необходимо исключать из данных об импорте, поскольку платежный баланс должен отражать сделки между резидентами и нерезидентами. Вторая

причина заключается в том, что, даже если услуги по фрахту и страхованию предоставляются за рубежом, составителям статистики платежного баланса необходимо в аналитических целях проводить разграничение между товарами и услугами, с тем чтобы совокупная стоимость импорта на условиях СИФ была распределена между компонентом товаров и компонентом услуг. Кроме того, классификация услуг призвана разделять различные виды услуг, связанных с различными видами деятельности, так что фрахт и страховка отражаются отдельно. Составителям статистики национальных счетов нужны также данные об импорте на условиях FOB для согласования их с данными об импорте на условиях СИФ, которые используются в таблицах о поставках¹¹⁰.

198. Данные об импортных товарах, поставляемых на условиях FOB, могут также использоваться в процессе управления таможенной системой и проверки торговых данных. Стоимость в ценах FOB помогает согласовать учет конкретного импортного товара с учетом соответствующего экспортного товара в стране происхождения и поэтому способствует выявлению случаев сообщения неверной информации. Отделение базовой цены продукта от затрат на его поставку может также пригодиться при выяснении обоснованности применяемых цен, а значит, и для выявления заниженных показателей или иных ошибок.

199. *Сбор данных о стоимости страховки и фрахта.* Если данные об импортных товарах собираются на основе СИФ, как это рекомендуется в СМТТ-2, стоимость страховки и фрахта должна указываться отдельно, с тем чтобы можно было определить стоимость в ценах FOB. Некоторые страны используют определение стоимости в ценах FOB как главную или единственную основу для сбора данных об импорте; в таких случаях необходимо собрать данные о фрахте и страховке, с тем чтобы можно было установить стоимость СИФ. В качестве альтернативного варианта можно запрашивать в декларациях стоимость как СИФ, так и FOB.

200. В случаях, когда стоимость FOB не может быть получена из основного источника торговых данных, она все равно должна рассчитываться для определения платежного баланса и других целей. Это лучше всего делать путем использования данных о фактической или оценочной стоимости фрахта и страховки по сделкам, которые указывают участники торговой сделки в декларациях, с дополнительным использованием информации о расценках за фрахт и страховку, полученной от поставщиков этих услуг. Коэффициенты корректировки на СИФ/FOB могут быть получены на основе выборки импорт-

ных товаров с помощью дополнительных анкет, предлагаемых импортерам. Выборку можно сделать на основании деклараций об импорте товаров, при этом основой для проведения опроса является информация о названиях и контактных адресах импортеров. Еще одна возможность — получение информации об экспортной стоимости в сотрудничестве с соответствующими органами стран-экспортеров, если системы обработки данных и правила относительно конфиденциальности позволяют сделать оценку данных, указанных в декларациях.

201. Распределение работы в этой области между составителями статистики торговли и составителями статистики платежного баланса зависит от национальных особенностей, но взаимосвязанный характер этой работы требует тесного сотрудничества. Поскольку стоимость фрахта и страховки колеблется в зависимости от таких факторов, как характер конкретного товара, способ транспортировки, размер отгруженной партии и расстояние между портами, следует более или менее детально установить коэффициенты корректировки, например по странам, видам продукта и способу транспортировки. В той мере, в какой затраты на фрахт и страховку с течением времени и в зависимости от сочетания товаров меняются, они нуждаются в частом обновлении. При установлении коэффициентов корректировки на основании выборки степень детализации может оказаться значительно ниже, чем при наличии полной информации из таможенных деклараций. Обычно коэффициенты корректировки выражаются в виде процентной доли от торговой стоимости, но это лишь приблизительная величина, поскольку некоторые затраты связаны с весом или объемом, а не со стоимостью. Кроме того, относительные цены товара и затраты на его транспортировку могут меняться в разной степени (например, если цены на металл падают, это еще не значит, что упадут и затраты на фрахт). Страховые компании, которые занимаются страхованием товаров при их вывозе из страны, могут предоставить информацию о страховке.

8.4 СОСТАВЛЕНИЕ ДАННЫХ О СТАТИСТИЧЕСКОЙ СТОИМОСТИ ЭКСПОТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ

202. *Использование таможенной стоимости в качестве статистической стоимости.* Таможенная стоимость и статистическая стоимость как импортируемых, так и экспортируемых товаров должны согласовываться друг с другом. В этой связи в СМТТ-2 странам рекомендуется принять Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации в качестве основы для определения стоимости всех товарных потоков (СМТТ-2, пункт 114). Этот подход основан на статье VII ГАТТ, которая требует применения одних и тех же принципов определения стоимости товаров при определении стоимости как импортируемых, так и экспортируемых товаров¹¹¹. Однако не существует никакого международного соглашения о применении статьи VII ГАТТ в отношении таможенной стоимости экспортируемых

¹¹⁰ Для статистики платежного баланса необходимо разделение корректировок к СИФ/FOB на фрахт и страховку, с разбивкой каждого из этих видов затрат на отечественных поставщиков и поставщиков, не являющихся резидентами. Поскольку обычно такая разбивка в таможенных декларациях не указывается, составителям статистики платежного баланса необходимо получать дополнительную информацию с помощью анкеты на основании выборки импортных товаров. В качестве альтернативного или дополнительного варианта можно использовать совокупную информацию от поставщиков фрахта и страховщиков. Может также пригодиться конкретная информация о расценках за фрахт и страховку.

¹¹¹ См. WTO, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995).

товаров. В СМТТ-2 рекомендуется определять статистическую стоимость экспортируемых товаров по типу FOB.

203. Таможенные администрации вправе по своему усмотрению выбирать способ определения таможенной стоимости экспортируемых товаров. В целом таможенный орган требует указывать в декларации фактические цены, уплаченные за товары, и стоимость доставки на границу, с тем чтобы можно было установить таможенную стоимость по типу FOB. При отсутствии сведений о ценах таможенный орган может потребовать определенные заменяющие данные, такие как цены идентичных или аналогичных товаров. Степень проверки точности информации, представленной декларантами, отчасти зависит от того, используется ли таможенная стоимость для исчисления экспортных пошлин и иных соответствующих сборов. Страны могут также по-разному определять стоимость доставки на границу экспортирующей страны. Например, некоторые страны не включают в этот показатель стоимость страховки транспортировки внутри страны.

204. Широко распространено мнение, что в целом определение таможенным органом стоимости экспортируемых товаров менее надежно, чем определение стоимости импортируемых товаров¹¹²; поэтому составителям статистики рекомендуется принимать особые меры для оценки совместимости практики определения стоимости таможенным органом с требованиями статистики. Рекомендуется также, в случае если таможенная стоимость экономически значимых партий товаров устанавливается с явным отклонением от этих требований, чтобы вместо такой таможенной стоимости использовалась стоимость, выведенная на основе нетаможенных источников, или оценочная стоимость (если она представляется более точной). Составителям рекомендуется связаться с экспортерами основных товаров и, в случае необходимости, провести специальные исследования с целью определения статистической стоимости на основе издержек производства, в том числе стоимости материалов, заработной платы и другой соответствующей информации.

205. *Использование таможенной стоимости при поставке на условиях FOB, FCA или DAF.* Таможенная стоимость экспортируемых товаров¹¹³ должна приниматься за статистическую стоимость без корректировок, если:

- a) стоимость сделки установлена в соответствии со статьями 1–8 Соглашения;
- b) условиями поставки были:
 - i) «франко-борт» (FOB) в порт на границе экспортирующей страны (в отношении товаров, отправляемых морем или внутренним водным путем);
 - ii) «франко-перевозчик» (FCA) в терминал на границе экспортирующей страны (в отно-

¹¹² Бывают обстоятельства, когда это мнение может оказаться неверным; см. пункт 203, выше, и пункт 270, ниже.

¹¹³ В отношении определения стоимости импортных товаров см. пункты 191–195, выше.

шении товаров, отправляемых средствами транспорта, к которым неприменимо условие FOB);

- iii) «доставлено на границу» (DAF) экспортирующей страны (в отношении товаров, отправляемых средствами транспорта, к которым неприменимы условия FOB и FCA, например когда товары экспортируются по железной дороге или по трубопроводу).

206. Поскольку фактурные цены товаров, отправляемых на условиях FCA и DAF, отражают стоимость их доставки на границу экспортирующей страны, они аналогичны фактурным ценам товаров, поставляемых на условиях FOB. Эти три цены принято называть «цены по типу FOB», а их применение при определении стоимости — «определение стоимости по типу FOB» (СМТТ-2, пункт 118).

207. Если порядок определения стоимости таможенным органом соответствует статистическим требованиям и таможенная стоимость устанавливается на основе цен по типу FOB, эта стоимость должна приниматься составителями статистики в качестве статистической стоимости экспортируемых товаров.

208. *Использование таможенной стоимости в случае, если условия поставки иные, нежели FOB, FCA или DAF.* В таких случаях таможенная стоимость должна приниматься в качестве статистической стоимости, при условии что в фактурную стоимость внесены соответствующие коррективы¹¹⁴. Составителям статистики следует убедиться в том, что, если условия поставки иные, нежели FOB, FCA или DAF, таможенная стоимость включает стоимость услуг, на которые распространяется определение статистической стоимости, и что из нее исключены любые иные затраты. Описание требуемых корректировок содержится в таблице В.2 приложения В, ниже.

209. Надлежащее определение стоимости экспортируемых товаров имеет очень большое значение для точности статистики торговли и последующего экономического анализа. Составителям статистики следует прилагать все усилия для обеспечения максимально возможной надежности определения стоимости.

8.5 ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ ОТДЕЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ ИМПОРТИРУЕМЫХ И ЭКСПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ

210. Определенные международные сделки вызывают трудности в плане определения стоимости соответствующих товаров. Некоторые из них указаны в пункте 123 СМТТ-2; в случае других дополнительных сделок рекомендуется, чтобы составители статистики определяли стоимость, исходя из следующих руководящих принципов:

¹¹⁴ Согласно условиям FOB, FCA и DAF расходы на доставку товаров в порт или пункт вывоза несет продавец. Поэтому предполагается, что эти затраты включаются в фактурную цену. Использование других условий доставки может привести к другим затратам для продавца. Такие затраты должны быть выявлены и добавлены к фактурной цене или вычтены из нее, в зависимости от ситуации.

а) Товары в финансовой аренде. Товары, которые составляют часть финансовой аренды, должны указываться с использованием стоимостного эквивалента цены этих товаров в случае их предложения к продаже. Любая стоимость, которая отражает услуги, оказанные согласно договору об аренде (подготовка кадров, техобслуживание и пр.), должна исключаться. Если эти товары обычно не предлагаются к продаже, стоимость партии определяется на основании общих руководящих принципов Всемирной торговой организации в отношении определения стоимости (см. также пункт 121, выше).

б) Продукты, состоящие из сочетания товаров и услуг. Часто контракты между резидентами или организациями в двух разных странах касаются того или иного сочетания товаров и услуг (например, строительство объектов в одной стране фирмой, расположенной в другой стране). **Рекомендуется, чтобы товарная составляющая таких контрактов включалась в торговую статистику с определением ее стоимости по фактической цене только товаров.** Для учета подобных сделок составителям статистики торговли товарами рекомендуется сотрудничать с составителями статистики торговли услугами.

с) Отходы и скрап. Стоимость сделки с отходами и скрапом должна оцениваться в размере полного платежа, произведенного импортирующей страной экспор-

тирующей стране. Если такого платежа не существует или если экспортирующая страна выплачивает компенсацию импортирующей стране за принятие ее отходов и скрапа, эти отходы и скрап должны быть исключены из статистики торговли товарами обеих стран, но учитываться отдельно с использованием соответствующих единиц количественного измерения.

8.6 ВОПРОСЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПЕРЕСЧЕТОМ ВАЛЮТ

211. Правила пересчета используемой при сделках валюты в национальную валюту установлены в большинстве стран таможенными органами. В целом пересчет осуществляется таможенными органами или декларантами согласно правилам, установленным таможенным органом. **Составителям статистики рекомендуется ознакомиться с этими правилами и их применением, чтобы определить их соответствие рекомендациям, содержащимся в пунктах 126–130 СМТТ-2.** Составителям статистики следует сотрудничать с таможенными органами с целью обеспечения такого соответствия. Если стоимость не пересчитана таможенными органами или декларантами согласно требованиям, составителям статистики следует самим произвести пересчет или скорректировать стоимость для приведения данных в соответствие с указанными требованиями.

ГЛАВА 9. КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ УЧЕТ

9.1 СТАНДАРТНЫЕ ЕДИНИЦЫ КОЛИЧЕСТВЕННОГО УЧЕТА, РЕКОМЕНДОВАННЫЕ ВСЕМИРНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

212. Всемирная таможенная организация рекомендовала применять единую стандартную единицу количественного учета для каждого шестизначного подзаголовка ГС¹¹⁵; стандартные единицы количественного учета рекомендуются для применения в статистических целях в СМТТ-2 (пункт 133). Применение стандартных единиц количественного учета облегчает сбор, сопоставление и анализ статистики торговли на основе Гармонизированной системы. **Составителям статистики следует обращать особое внимание на количественную информацию, указанную в таможенных декларациях, и проверять ее; если в декларациях отсутствуют количественные данные или если приведенные количественные данные представляются необоснованными, должны использоваться сопроводительные документы, такие как счета-фактуры и погрузочные документы.**

9.2 КОЭФФИЦИЕНТЫ ПЕРЕВОДА ИЗ НЕСТАНДАРТНЫХ ЕДИНИЦ КОЛИЧЕСТВЕННОГО УЧЕТА В СТАНДАРТНЫЕ

213. *Перевод единиц количественного учета.* Существуют два основных способа перевода указываемых единиц количественного учета в стандартные единицы количественного учета ГС, а именно: а) математический пересчет указанных единиц в стандартные единицы и б) перевод одной единицы в другую исходя из удельного веса соответствующего товара или товаров.

214. *Математический пересчет.* В таблице С.1 приложения С, ниже, даются примеры коэффициентов пересчета (умножения), с помощью которых те или иные нестандартные единицы могут быть переведены в стандартные единицы количественного учета ГС. В таблице содержатся главным образом единицы количественного учета, применяемые в системах мер Соединенных Штатов и Соединенного Королевства. Эти коэффициенты применяются Статистическим отделом Организации Объединенных Наций для перевода мер объема в вес для ряда заголовков ГС и МСТК. Такие коэффициенты перевода носят весьма общий характер и в конкретных случаях

неизбежно окажутся неточными. Если имеются национальные или субнациональные коэффициенты перевода для некоторых заголовков ГС, эти коэффициенты обеспечат более точную оценку. **Странам следует установить исчерпывающий перечень коэффициентов перевода, и этот перечень должен быть опубликован и направлен во все ведомства, занимающиеся сбором статистики международной торговли товарами.** Существуют другие единицы измерения, которые применяются в конкретных странах и многие из которых используются в отношении какого-то одного вида товара; в отношении некоторых из них советы по товарам и иные организации публикуют коэффициенты перевода¹¹⁶. Другие справочные материалы содержат подборки многих из таких источников, относящихся к конкретным товарам¹¹⁷. Существуют также справочные материалы, посвященные более мелким группам товаров¹¹⁸.

215. *Удельный вес.* Использование удельного веса для перевода, например, литров определенного товара в килограммы того же товара намного сложнее, поскольку оно основано скорее на эмпирических, нежели математических принципах. Заголовки ГС часто содержат множество продуктов, которые отличаются друг от друга, скажем, весом на меру объема или весом на единицу товара. Даже такие, казалось бы, однородные товары, как сырая нефть или молоко, имеют разные индексы веса на единицу объема, в зависимости от страны происхождения и, например, обессеренности (в случае сырой нефти) или жирности или момента сбора (в случае молока) (примеры различных коэффициентов перевода см. в таблице С.2 приложения, ниже).

216. Наилучшим образом перевод объема в вес или единиц товара в вес осуществляется на национальном или даже субнациональном уровне. Например, в случае пиломатериалов ФАО применяет следующие коэффициенты перевода, принятые в конкретных странах:

«В отношении Канады и Соединенных Штатов при переводе объема пиломатериалов, указанного в 1000 досковых футов, в кубические метры (м³) применяется номинальный коэффициент перевода 2,36 м³ на каждые 1000 досковых футов. Принятые в этих странах нормы распила обычно приводят к тому, что объем оказывается меньше номинального объема. Например, согласно расчетам, в Соединенных Штатах — с обобщением данных по хвойным и нехвойным видам древесины — фактический средний объем необработанных сырых пиломатериалов будет на 3 процента

¹¹⁵ Стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией, указаны в Гармонизированной системе описания и кодирования товаров, второе издание (Брюссель, 1996 год), в приложении II. Стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией, не являются обязательными для национальных таможенных администраций, которые вправе по своему усмотрению применять любые другие единицы. Рекомендация позволяет сохранять или применять другие единицы количественного учета в статистических классификациях для сбора данных о международной торговле товарами и для других целей.

¹¹⁶ См., например, *Quarterly Bulletin of Cocoa Statistics*.

¹¹⁷ См., например, *The Economist Desk Companion: How to measure, convert, calculate and define practically anything* (New York, John Wiley and Sons, 1998).

¹¹⁸ См., например, *Weights, Measures and Conversion Factors for Agricultural Commodities and Their Products*, special report (Washington, D.C., United States Department of Agriculture, June 1992).

меньше, чем номинальный объем, в то время как средневзвешенный показатель по отделанным сухим пиломатериалам из хвойных пород и необработанным сухим пиломатериалам нехвойных пород будет на 27 процентов меньше номинального объема»¹¹⁹.

217. Переводы на национальном или международном уровне на основе широких категорий единиц являются неточными по определению и могут служить лишь для количественных (особенно весовых) оценок в целях общего анализа торговли или транспорта. Вот некоторые примеры, приводимые ФАО:

¹¹⁹ См. веб-сайт ФАО (www.fao.org).

а) «Когда страны учитывают кокосы в штуках, а не по весу, количество переводится в вес в среднем по соотношению 1000 кокосов = 1 тонне, если нет официальных коэффициентов перевода».

б) «Рафинированный сахар переводится в эквивалент нерафинированного сахара с применением коэффициента 1,087 для всех стран».

с) «Вино, вермут и аналогичные спиртные напитки. Количество выражается по весу; для стран, ведущих статистический учет по объему, предполагается, что 1000 литров = 1 тонне»¹²⁰.

¹²⁰ Там же.

ГЛАВА 10. УСТАНОВЛЕНИЕ СТРАНЫ-ПАРТНЕРА

10.1 СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В СТАТИСТИКЕ ИМПОРТА

218. *Использование критерия «страна происхождения» и его последствия* (СМТТ-2, пункты 139 и 146–151, и приложение В, пункты 16–18). Использование критерия страны происхождения в отношении импорта и реэкспорта требует, чтобы таможенный орган и составители статистики установили происхождение товаров в каждой партии на основе определения статистической территории их торговых партнеров (СМТТ-2, пункт 151). **Однако, если это определение исключает какие-либо части экономической территории (например, свободную промышленную зону, расположенную в стране, где применяется узкое определение специальной системы торговли), рекомендуется устанавливать страну-партнера на основе экономической территории.**

219. *Опыт стран.* Большинство стран в целом следуют руководящим принципам Киотской конвенции в отношении как полностью произведенных, так и существенно трансформированных товаров¹²¹. Однако существует значительное расхождение мнений относительно деталей применения этих руководящих принципов. Ответ на вопрос о том, какие товары могут считаться полностью произведенными в данной стране и какие виды трансформации товаров могут рассматриваться как существенные, во многих случаях остается предметом торгового спора (см. приложение D.2, ниже, в отношении некоторых аспектов практики в Китае).

220. *Соглашение о правилах определения происхождения товаров Всемирной торговой организации и работа над гармонизацией правил для непреференциальной торговли.* Соглашение о правилах определения происхождения товаров Всемирной торговой организации было заключено во время Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров и вступило в силу 1 января 1995 года¹²². Цель этого Соглашения — гармонизация непреференциальных правил определения происхождения товаров и обеспечение того, чтобы такие правила сами не создали излишних препятствий для торговли. После вступления Соглашения в силу Технический комитет по правилам определения происхождения товаров под эгидой Всемирной таможенной организации (Брюссель) и Комитет по правилам определения происхождения товаров под эгидой Всемирной торговой организации (Женева) приступили к осуществле-

нию программы работы по гармонизации правил определения происхождения товаров, в рамках которой оба Комитета должны:

a) разработать определения понятий «полностью полученные товары» и «минимальные операции или процессы переработки», которые сами по себе не определяют место происхождения товара;

b) более детально разработать понятие существенной трансформации товара, которая выражается в изменении его тарифной классификации в ГС;

c) разработать — в случаях, когда существенную трансформацию товара нельзя выразить с применением одной лишь классификации ГС, — дополнительные критерии, такие как проценты *ad valorem* и/или операции по изготовлению или переработке продукции.

Критерии существенной трансформации разрабатываются в отношении каждого конкретного продукта и должны применяться, если в производстве товара участвовали несколько стран. Соглашение предусматривает применение этих правил, в частности, в целях торговой статистики, и эта идея отражена в СМТТ-2 (СМТТ-2, пункт 150 и сноска 80). Данные правила будут служить обновленными международными руководящими принципами в этой области и позволят устанавливать происхождение каждого товара в международной торговле, классифицированного в Гармонизированной системе¹²³.

221. *Правила определения происхождения товаров в случае преференциальной торговли.* Преференциальные правила определения происхождения товаров при-

¹²¹ См. СМТТ-2, пункт 139, в отношении действующей практики применения соответствующих положений Киотской конвенции; см. Киотскую конвенцию, приложение D.1, и СМТТ-2, приложение В, пункты 16–18. Если торговым партнером является таможенный союз, в принципе местом происхождения товаров может быть принят данный таможенный союз.

¹²² См. WTO, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995).

¹²³ Программа работы по гармонизации была начата Всемирной торговой организацией и Всемирной таможенной организацией в 1995 году. С тех пор достигнут значительный прогресс, особенно в отношении гармонизации правил определения происхождения конкретных продуктов. Техническая работа в основном завершена, и модели, составленные Техническим комитетом Всемирной таможенной организации по правилам определения происхождения товаров, которые предусматривают альтернативные варианты возможных решений, очень пригодятся при решении технически не решенных вопросов в качестве основы для рассмотрения торговой политики Комитетом по правилам определения происхождения товаров Всемирной торговой организации. Однако необходимо еще провести дополнительную работу. Выработка определения полностью полученных товаров практически завершена, хотя некоторые вопросы, такие как «продукты, добытые в море за пределами страны» и «экологические опасения в отношении частей, утилизированных из не поддающихся восстановлению изделий», все еще не решены и требуют дополнительного рассмотрения. Определения минимальных операций или процессов переработки уже в основном разработаны, но подлежат дополнительному уточнению. Комитет по правилам определения происхождения товаров отмечает также, что весь свод гармонизированных правил определения происхождения товаров (включая общие правила), правила в рамках разделов и глав и прочие правила еще нуждаются в значительной доработке. Определения товаров, рассматриваемых как полностью полученных, а также непреференциальные правила определения происхождения конкретных товаров на основе применения критерия изменения тарифной классификации или иных дополнительных критериев уже разработаны, равно как и общие правила.

меняются для того, чтобы установить, применим ли к товарам особый статус согласно тем или иным торговым соглашениям между двумя или более странами или таможенными союзами. Преференциальные (или сниженные) ставки пошлины применяются к товарам, которые признаны продуктами или изделиями, произведенными в стране, определяемой как преференциальная страна. Главная цель преференциальных правил определения происхождения состоит в том, чтобы обеспечить ограничение привилегий теми товарами, которые происходят из конкретного преференциального региона или являются объектом торговли в нем, то есть местом происхождения которых являются конкретные указанные страны.

222. Каждое многостороннее или двустороннее соглашение между странами устанавливает собственные правила определения происхождения товаров. Какой-либо программы работы по гармонизации преференциальных правил определения происхождения нет. Однако в приложении II к Соглашению о правилах определения происхождения товаров Всемирной торговой организации («Общая декларация в отношении преференциальных правил определения происхождения товаров») излагаются общие принципы и требования, применяемые к непреференциальным правилам определения происхождения товаров, которые распространяются также на преференциальные правила определения происхождения товаров.

223. Эти требования включают и порядок представления уведомления. Все члены соглашаются представить в Секретариат Всемирной торговой организации, по возможности незамедлительно, свои преференциальные правила определения происхождения товаров, в том числе перечень договоренностей о преференциальном режиме, судебных решений и своих административных постановлений общего применения, которые касаются их преференциальных правил определения происхождения товаров, включая любые изменения или новые правила определения происхождения товаров. В частности, члены соглашаются обеспечить, чтобы: *a)* в случаях, когда применяется критерий изменения тарифной классификации, в таком преференциальном правиле определения происхождения товаров и любых исключениях из этого правила четко указывались подзаголовки или заголовки в тарифной номенклатуре, в отношении которых принято правило; *b)* в случаях, когда применяется критерий процентов *ad valorem*, в преференциальных правилах определения происхождения указывался также метод расчета этих процентов; и *c)* в случаях, когда применяется критерий операции по изготовлению или переработке, точно указывалась операция, обеспечивающая преференциальный режим определения происхождения товаров.

224. Рекомендуется, чтобы, если статистика торговли страны составляется с использованием преференциальных правил определения происхождения товаров в отношении определенных стран, в методическом примечании к распространяемым данным содержалось соответствующее разъяснение.

10.2 СТРАНА ПОСЛЕДНЕГО ИЗВЕСТНОГО НАЗНАЧЕНИЯ И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В СТАТИСТИКЕ ЭКСПОРТА

225. *Установление страны последнего известного назначения с помощью таможенных документов* (СМТТ-2, пункты 137, 144, 145 и 150). **Рекомендуется, чтобы страна назначения, указанная в документах таможенного органа, в целях статистики экспорта считалась страной-партнером, при условии что таможенные правила требуют от экспортеров указания страны, в которую, насколько им известно, должны в конечном счете быть доставлены товары** (см. определение статистической территории страны-партнера в пункте 218, выше). Страна назначения может быть принята в качестве страны последнего известного назначения, если на момент вывоза товаров нет никакой дополнительной информации относительно дальнейшего перемещения товаров. **Рекомендуется также, чтобы составители статистики сотрудничали с таможенными органами в разработке и распространении среди экспортеров четких инструкций относительно сообщения такой информации.** Однако составители статистики должны помнить, что таможенные органы обычно не занимаются систематической проверкой правильности информации относительно места назначения большинства товаров¹²⁴.

226. *Использование нетаможенных источников информации.* Если таможенные документы отсутствуют или если составители статистики сочтут их ненадежными, рекомендуется изучить нетаможенные источники информации. Например, страна назначения обычно указывается в условиях поставки, содержащихся в договоре купли-продажи, или же она может быть установлена на основании документов об отгрузке или иных коммерческих документов. Составители статистики могут использовать обследования предприятий или отчеты коммерческих банков и кредитно-денежных органов. Может также пригодиться информация, содержащаяся в наружной маркировке упаковки товаров.

227. *Изменение происхождения товаров и страна последнего известного назначения.* Во время поставки экспортных товаров из одной страны в другую товары могут оказаться в третьей стране и подвергнуться там переработке, что дает им новое место происхождения. **Рекомендуется, чтобы в таком случае экспортирующая страна указала такую третью страну как страну последнего известного назначения.**

228. *Использование данных страны-партнера.* В некоторых случаях данные торговых партнеров об импорте могут помочь в установлении конечного места назначения. Составителям статистики могут пригодиться статистические данные страны-партнера для перекрестной проверки и, возможно, для внесения коррективов *ex post facto*. Такие коррективы могут осуществляться

¹²⁴ Согласно Киотской конвенции, «таможенные органы не требуют в обычном порядке представления доказательств прибытия товаров за рубеж» (приложение С.1, стандарт 21), если не сочтут, что такие доказательства необходимы для обеспечения сбора внутренних пошлин и налогов или если товары подлежат особому контролю (например, товары военного назначения).

хотя бы на международном уровне (данные о годовом совокупном экспорте страны-партнера), если имеются доказательства того, что страна транзита часто указывается декларантом как страна назначения (например, Специальный административный район Китая Гонконг, Нидерланды). Систематическое и постоянное использование таких методов может заметно повысить качество статистики. При этом следует избегать двойного учета и вводить корректировку на повышение цен в стоимостных показателях страны-партнера (о согласовании данных и обмене данными см. главу 13).

10.3 СТРАНА ОТПРАВЛЕНИЯ

229. Составителям статистики рекомендуется принять необходимые меры для выполнения содержащейся в СМТТ-2 рекомендации в случае импорта осуществлять в качестве дополнительной информации сбор данных по стране отправления товаров (СМТТ-2, пункт 150). В частности, составители статистики должны обеспечить сбор, обработку и включение в базу данных торговой статистики соответствующих документов таможенных органов. Если таких документов не существует или они неполные, следует использовать, насколько это возможно, нетаможенные источники информации. Странам, которые еще не компилируют данных по стране отправления в случае экспорта, рекомендуется рассмотреть вопрос о целесообразности такой компиляции, поскольку она имеет важное значение для различных аналитических целей (см. СМТТ-2, пункт 144).

10.4 УСТАНОВЛЕНИЕ ПАРТНЕРА ДЛЯ ТОРГОВЛИ ВНУТРИ ТАМОЖЕННЫХ СОЮЗОВ

230. Установление партнера в случае торговли внутри таможенных союзов зависит от требований государств-членов относительно характера их торговой статистики. Эта статистика может по-прежнему базироваться на тех же критериях, что и в торговле с третьими странами, то есть на стране происхождения для статистики импорта и стране последнего известного назначения для статистики экспорта. Такой подход легче осуществлять в том случае, когда таможенный контроль за перемещением товаров между государствами-членами снят не полностью и в таможенных документах требуется указывать страны происхождения и страны назначения. Если таких таможенных документов не существует, составителям потребуется использовать нетаможенные источники для установления статистики торговли, в том числе для установления страны происхождения и страны последнего известного места назначения.

231. Если государства-члены рассматриваются как одна экономическая территория и для внутреннего пользования странам не требуется информация о происхождении товаров и последнем известном месте назначения, в статистике торговли внутри таможенного союза может использоваться другое определение партнера (например, страна прибытия/страна отправки). Страна прибытия — это государство-член, в которое отправле-

ны товары из другого государства-члена. Страна отправки — это государство-член, из которого отправлены товары в государство-член, куда они прибыли. Однако на практике под отправлением нередко подразумевается то же самое, что и отгрузка.

232. Статистика торговли, составленная секретариатами таможенных союзов и государствами-членами, не будет поддаваться непосредственному сопоставлению, если для установления партнера используются разные критерии¹²⁵. Данные на уровне государств-членов необходимы для различных целей, таких, например, как анализ экономических показателей отдельных стран. Статистика, составленная на уровне таможенного союза, больше подходит для некоторых других целей, таких как анализ торговых потоков между различными регионами мира.

10.5 ОПРЕДЕЛЕНИЯ И КОДЫ СТРАН ДЛЯ СТАТИСТИЧЕСКИХ ЦЕЛЕЙ

233. *Статистические территории* (СМТТ-2, пункт 151). Статистический отдел Организации Объединенных Наций недавно издал публикацию *Статистические территории мира для использования в статистике международной торговли товарами*, в которой содержатся ответы стран на вопросы направленной им анкеты в отношении состава их статистической территории¹²⁶. Составителям статистики следует ознакомиться с этой публикацией, с тем чтобы точнее устанавливать потоки импорта и экспорта торговых партнеров своей страны.

234. Статистический отдел Организации Объединенных Наций выпустил также близкую к ней по тематике публикацию под названием *Стандартные коды стран или районов для использования в статистике, четвертый пересмотренный вариант*¹²⁷. В ней содержатся названия стран или районов вместе с их трехзначными цифровыми кодами, которыми пользуется Отдел для обработки данных, и двух- и трехзначными алфавитными кодами, присвоенными Международной организацией по стандартизации (ИСО); приводятся также

¹²⁵ В случае Европейского союза этот феномен известен под названием «Роттердамский эффект». Например, японские товары выгружаются в Нидерландах для свободного обращения, а затем направляются в Германию. Производится следующий учет торговых потоков:

а) для статистики Европейского сообщества регистрируются три операции: ввоз товаров, происходящих из Японии (при этом Нидерланды выступают в роли декларирующего государства-члена, поскольку в них составляется таможенная декларация); направление (в рамках Сообщества) из Нидерландов в Германию; и прибытие (в рамках Сообщества) в Германию;

б) для национальной статистики Нидерландов торговая сделка не учитывается, поскольку ввоз из Японии и направление в Германию рассматриваются как транзит;

с) для национальной статистики Германии товары, происходящие из Японии, регистрируются как импорт; в Германии в качестве страны происхождения регистрируется Япония. На национальном уровне такая информация считается статистически более важной.

¹²⁶ *Статистические территории мира для использования в статистике международной торговли товарами*, издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.01.XVII.8.

¹²⁷ *Standard Country or Area Codes for Statistical Use, Revision 4*, United Nations publication, Sales No. M.98.XVII.9.

12-значные аббревиатуры названий стран или районов; перечисляются и указываются коды ряда географических регионов и экономических, торговых и иных группировок стран или районов. **Составителям статистики рекомендуется принять к сведению эту публикацию и рассмотреть вопрос об использовании приведенной в ней системы кодов для обработки данных и сообщения сведений, если она подходит к их собственным системам.**

235. *Национальная практика составления и сообщения данных в статистике международной торговли*

товарами. Статистический отдел Организации Объединенных Наций создал (и периодически обновляет) базу данных по практике составления и сообщения данных в странах. Эта база содержит обширную и разнообразную информацию по таким вопросам, как сфера охвата, система торговли, классификация товаров, определение стоимости товаров, страна-партнер и распространение данных¹²⁸.

¹²⁸ С данными самых последних обследований можно ознакомиться на веб-сайте Организации Объединенных Наций: <http://unesis.un.org/unsd/unsd>.

ГЛАВА 11. ВОПРОСЫ КОНТРОЛЯ ЗА КАЧЕСТВОМ ДАННЫХ

236. Важной задачей для составителей статистики торговли остается повышение качества данных. Проблемы существуют как в статистике импорта, так и в статистике экспорта. Однако статистика импорта обычно считается более надежной, чем статистика экспорта¹²⁹.

А. ОШИБКИ В УЧЕТЕ

Проблемные области

237. Основные причины ошибок в учете связаны с оформлением сделок небольшой стоимости; непредставлением требуемых документов, включая контрабандную торговлю и другие нерегистрируемые виды трансграничной торговли; ошибками и отсутствием или неполнотой информации; а также с умышленным сообщением неверных данных, для того чтобы не соблюдать тарифов или квот.

238. *Оформление сделок небольшой стоимости.* Когда пороговый уровень для отнесения сделки к категории сделок небольшой стоимости невысок, можно обеспечить более полную и качественную статистику торговли, но только за счет повышения нагрузки по обработке данных. **Каков бы ни был этот пороговый уровень, необходимо производить оценку торговли и по сделкам, стоимость которых ниже этого уровня.** Следует обновлять исходные оценки (на которых базируются текущие оценки), с тем чтобы отражать последние изменения в структуре торговли, например те изменения, которые возникли в результате продаж через интернет, большинство которых составляют мелкие сделки, а также в результате использования услуг воздушных экспресс-курьеров. В ряде стран отгружаемые партии товаров, стоимость которых ниже определенного порогового уровня, полностью исключаются из официальной торговой статистики, и это — нежелательная практика (более подробные рекомендации см. в пунктах 69, 80, 116 и 124, выше).

239. *Непредставление требуемых документов.* Эта проблема существует давно, особенно в отношении торговли с помощью сухопутных перевозок и почтовых отправок. Очень трудно собрать документы на бумажных бланках по перевозке товаров автомобильным и железнодорожным транспортом, особенно в условиях открытых границ, когда таможенные формальности минимальны. Кроме того, мелкие торговцы могут быть недостаточно осведомлены о требованиях в отношении представления сведений.

240. *Ошибки и отсутствие или неполнота информации.* Информация о сделках неизбежно содержит ошибки. Ошибки в бумажной документации встречаются в целом чаще, чем при электронном учете. Большинство из них связаны с отсутствием, недействительностью или неправильным указанием кодов классификации товаров, а также с отсутствием указания или неправильным указанием количества или отгруженного веса. Эти ошибки могут и не повлиять на общие данные о торговле, но способны существенным образом отразиться на подробном анализе товаров и транспортировки.

241. *Умышленное сообщение неверных данных с целью уклонения от соблюдения тарифов или квот.* Бывают случаи умышленного сообщения неверных данных, для того чтобы обойти тарифы или квоты. Может быть преднамеренно указана неправильная классификация товаров или занижена их стоимость, особенно если покупатель и продавец связаны между собой. Поскольку классификация товаров может толковаться по-разному, бывают случаи несогласия на этот счет между импортером и сотрудниками таможни. В таких случаях вопрос об окончательной классификации товаров и о соответствующих пошлинах может решать суд.

Контроль за качеством со стороны таможенных органов

242. **Страны должны приложить усилия для повышения качества своих данных путем применения адекватных мер.** Некоторые из этих мер потребуют либо дополнительных ресурсов, либо внесения регламентарных изменений и могут включать: а) введение системы автоматизированного представления требуемой документации; б) ужесточение таможенных мер с целью обеспечить исполнение требований в отношении представления данных; в) расширение работы непосредственно с партнерами и просветительская деятельность среди участников торговли и их агентов; и д) работу со страховыми компаниями.

243. *Введение системы автоматизированного представления требуемой документации.* Представление документации в электронной форме непосредственно в таможенный орган может оказаться важнейшим шагом в повышении качества данных. Оно может способствовать расширению охвата сделок небольшой стоимости и предотвращению случаев непредставления данных, а также отсутствия или неполноты информации. Во-первых, упрощается процедура и даже сокращается бремя затрат времени и ресурсов на сбор и обработку данных по всем сделкам, включая сделки небольшой стоимости. Во-вторых, устраняются материально-организационные проблемы, связанные со сбором бумажных документов, особенно когда речь идет об автомобильных и железнодорожных перевозках. В-третьих, появляется возможность проверять или иным образом уточнять данные при

¹²⁹ Например, Бюро переписей Соединенных Штатов считает, что нет свидетельств наличия значительных ошибок в данных об импорте страны, но данные об экспорте занижены на 3–10 процентов (см. «Understatement of export merchandise trade data», Foreign Trade Division note of July 1998, United States Census Bureau); однако Бюро признало, что не располагает достаточной информацией для получения оценок занижения данных по странам или видам продукции.

их получении, с тем чтобы представляющая их сторона могла исправить неполную или неверную информацию (см. пункт 65, выше, и пункты 258–260, ниже, о роли Автоматической системы ввода, контроля и управления таможенными данными (АСВКУТД) и программных продуктов Евротрейс в регистрации и обработке торговых сделок и статистических данных).

244. Такая система обычно имеет хорошие шансы успешного применения, поскольку она упрощает процесс сообщения данных, от чего выигрывают участники торговли и их агенты. Если система предназначена для удовлетворения потребностей в сообщении данных большинства правительственных ведомств, она может уменьшить бремя представления данных в стране¹³⁰. К участию в эксплуатации этой системы могут быть привлечены частные компании сферы обслуживания. Например, участники торговли могут заполнить электронные бланки и представить их через интернет в частный центр обслуживания, который затем передаст их в ведомство, отвечающее за ведение статистики торговли в стране.

245. Дополнительное преимущество введения системы электронной подачи документов состоит в том, что таможенники могут позволить участникам торговли представлять данные по сделкам в том виде, в каком они ведут собственную отчетность, а не обобщать данные по видам продукции, что часто требуется при подаче бумажных документов. Многие компании могут предпочесть этот вариант, поскольку он уменьшает бремя их отчетности; он может также значительно расширить масштабы учета в статистике торговли сделок небольшой стоимости.

246. Таможенные и статистические органы могут проверять и давать допуск заявителям, которые желают использовать систему электронного представления поданных данных. При этом неотъемлемой частью их работы должен стать периодический контроль, чтобы свести к минимуму число ошибок при вводе данных.

247. *Ужесточение таможенных мер с целью обеспечить выполнение требований в отношении представления данных.* Хотя автоматизированная система поможет избежать неполного охвата сделок, вызванного проблемами материального и организационного характера (например, когда экспортер подготовил надлежащую документацию, а водитель грузовика не представил ее), она не обеспечит соблюдения требований о сообщении данных компаниями, которые либо не знают о таких требованиях, либо умышленно нарушают их. Поэтому для повышения качества статистики необходимы дополнительные меры по обеспечению выполнения требований. Например, таможенный орган может обеспечить более строгое соблюдение требований, сопоставляя электронные данные по сделкам с информацией, содержащейся в декларациях груза воздушных и морских судов. Как известно, таможенный орган может

и не заниматься на систематической основе обеспечением соблюдения требований относительно сообщения сведений при экспорте, если это не связано с налогами и тарифами. **Составители статистики торговли должны сотрудничать с таможенными органами, с тем чтобы сотрудники таможни лучше понимали важность таможенных данных для статистики.**

248. Ввиду роста объемов сделок последовательные проверки каждой из них становятся все менее эффективными и осуществимыми на практике. Следовательно, периодические ревизии, при которых учетные записи компаний сверяются со сводными данными из представленной документации, могут более надежно гарантировать представление достоверной информации. Страны могут рассмотреть вопрос о проведении периодических ревизий в крупных портах. Помимо проверок на предмет отправки экспортных грузов без надлежащих документов, такие ревизии могут помочь оценить, в какой мере обеспечивается соблюдение требований, касающихся подачи экспортных документов. Из-за различий в требованиях по представлению данных по каждому виду транспорта для каждого из них нужен свой порядок ревизии. Главная цель ревизий заключается в исправлении многих установившихся форм или ставших привычными неверных способов представления данных, с тем чтобы в дальнейшем данные по сделкам представлялись правильно.

249. *Работа непосредственно с партнерами и просветительская деятельность.* Исключительно важное значение имеют работа непосредственно с партнерами и просветительская деятельность среди участников торговли. Такие мероприятия могут включать осуществление программ интенсивного обучения таможенных работников и участников торговли. Примерами пропагандистских и учебных программ могут служить:

a) брифинги для сотрудников таможенных органов, чтобы они лучше понимали свою роль в сборе статистических данных о торговле; такие брифинги могут способствовать совершенствованию таможенных процедур;

b) проведение учебных семинаров для участников торговли и их агентов с уделением особого внимания подготовке документации, отвечающей статистическим требованиям;

c) выявление участников торговли, часто допускающих ошибки при сообщении данных, установление с ними контактов по телефону и обсуждение ошибок; направление им по почте комплектов учебных пособий, состоящих из учебных материалов и примеров неправильно составленных документов; а также контроль за тем, как участники торговли соблюдают требования в дальнейшем;

d) ведение сайтов автоматизированного учета для помощи участникам торговли и их агентам в понимании требований к представлению данных, классифицирования товаров, правильного сообщения количественных данных и в решении других проблем, связанных с сообщением данных.

Непосредственная работа с партнерами и просветительская деятельность должны вестись на постоянной основе.

¹³⁰ Многие страны уже получают экспортную документацию большей частью или целиком в электронной форме, часто за исключением мелких фирм или небольших пунктов ввоза/вывоза; одна страна (Мексика), по-видимому, сделала электронную подачу документов и по импорту, и по экспорту обязательной.

250. *Контроль за качеством со стороны страховых компаний.* Страховые компании также могут осуществлять контроль за таможенной документацией. Они могут проверять товары в момент их вывоза. Налаженная координация между таможенными органами и страховыми компаниями может улучшить качество оформления и учета как экспортных, так и импортных документов. Очевидно, что для страховой компании важно обеспечить точность классификации и определения стоимости отгруженных товаров, в чем заинтересована и таможня.

В. ОШИБКИ ПРИ ОБРАБОТКЕ ДАННЫХ

Проблемные области

251. Ошибки при обработке данных в статистике торговли включают ошибки в определении сферы охвата, времени учета, классификации товара, определении его стоимости, количественном измерении и в определении страны-партнера. В нижеследующих пунктах предлагаются некоторые способы проверки, использование которых помогает сократить количество ошибок при обработке данных (а также выявлять ошибки при регистрации данных).

Контроль за качеством с помощью подтверждения кода

252. Одним из основных средств обработки данных статистики торговли является сверка кодов, указанных в таможенном документе, со списком стандартных кодов. Автоматизированные системы приема таможенных документов включают списки стандартных кодов, с которыми сверяется вводимая информация. Для функционирования таких систем крайне важно обеспечить, чтобы списки стандартных кодов в различных пунктах ввоза в страну и вывоза из страны всегда были одинаковыми. Когда коды тарифных линий часто меняются, могут возникнуть проблемы материально-организационного обеспечения.

253. В отношении всех документов, которые еще вводятся вручную с заполненных на бумаге бланков, необходимы компьютерные программы сверки. Сверке подлежит все — коды таможенных режимов, стран-партнеров, пункты ввоза/вывоза, единицы количественного учета и коды товаров.

254. Следует, по возможности, применять для сверки кодов процедуры перекрестной проверки, что может включать сверку единиц количественного учета с товарами или использование трех элементов — таможенного режима, страны-партнера и порта ввоза. Например, маловероятен ввоз товаров в порт Абиджан (Кот-д'Ивуар) из Буркина-Фасо, поскольку товары из Буркина-Фасо обычно доставляются в Кот-д'Ивуар на грузовиках через северную границу страны.

Контроль за качеством путем подтверждения стоимости и количества

255. Более трудным, но не менее важным способом подтверждения правильности статистики торговли является проверка стоимости и количества. Таможенные процедуры предусматривают проверку обоснованности

указываемой стоимости импортируемых товаров (особенно в торговле между родственными предприятиями). Это означает, что по большому числу товаров имеется перечень стоимости единицы товара. Статистические органы могли бы проводить такие же проверки и, кроме того, учитывать в отношении стоимости единицы товара некоторые тенденции временного ряда. Затем значительные отклонения ретроспективно сверяются с таможенными документами для внесения исправлений.

Контроль за качеством путем согласования данных и обмена данными

256. Как показывает опыт, согласование данных и последующий обмен данными повышают качество торговой статистики стран (более подробное рассмотрение вопроса о согласовании данных см. в главе 13, ниже).

Проверки на макроуровне

257. Помимо проверок в отношении элементов сделок (проверки на микроуровне) можно осуществлять проверку и на макроуровне. Сюда входят проверки достоверности темпов роста и состава агрегированных показателей, а также проверки путем сравнения с другими имеющимися нетаможенными статистическими данными по некоторым продуктам, в частности по отечественной продукции.

Программное обеспечение в помощь учету и контролю за качеством

258. В таможенных администрациях стран, а также при составлении статистики международной торговли широкое применение получили два из имеющихся программных продуктов — разработанная ЮНКТАД (см. пункт 65, выше) Автоматическая система ввода, контроля и управления таможенными данными (АСВКУТД) и разработанная Евростатом программа Евротрейс¹³¹.

259. АСВКУТД — это компьютеризованная система управления таможенными данными, которая охватывает и внешнеторговые процедуры. Она обрабатывает данные деклараций судового груза, таможенных деклараций, бухгалтерского учета, складирования, лицензий и транзитных документов, и готовит надежные и своевременные базовые данные по сделкам для целей статистики торговли. Эта система удобна для автоматизированного ввода документов и проверки данных.

260. Система Евротрейс представляет собой компьютерную программу, которая способна принимать базовые данные по сделкам, подготовленные системой АСВКУТД или любой другой компьютеризованной системой (включая наборы данных, составленные на основе вводимых сведений из таможенных документов), и включать их в ту или иную базу данных для содействия проведению углубленного анализа и проверки данных, а также составления и распространения статистических данных по международной торговле.

¹³¹ Для получения дополнительной информации о программе Евротрейс свяжитесь с Директором департамента (Department Manager) по адресу: CESD-Communaux, 3 rue Wenceslas, L-2724 Luxembourg; более подробно см. сайт www.cesd.lu.

РАСПРОСТРАНЕНИЕ И СОГЛАСОВАНИЕ ДАННЫХ И ОБМЕН ДАННЫМИ

ГЛАВА 12. РАСПРОСТРАНЕНИЕ ДАННЫХ

12.1 СПОСОБЫ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ДАННЫХ

261. *Проблемы и подходы к их решению* (СМТТ-2, пункты 154–157). В силу различий в организационно-правовых структурах и имеющихся ресурсах способы распространения данных в странах заметно отличаются друг от друга. Некоторые страны ввели эффективные системы распространения данных (см. приложение D.3, ниже, где описана практика Соединенных Штатов). Однако другим странам из-за отсутствия надлежащей инфраструктуры, нехватки персонала, недофинансирования и из-за недостаточного межведомственного сотрудничества добиться таких результатов пока не удалось. Совершенствование практики распространения данных во многом зависит от ситуации в конкретной стране. **Однако странам следует рассмотреть вопрос о применении следующих общих подходов:**

а) *Своевременная публикация данных.* Публикуйте данные своевременно; это повышает их полезность и заинтересованность в них пользователей. Своевременная публикация данных и потребность в опубликовании пересмотренных данных по мере поступления дополнительной информации неразрывно связаны, но дать конкретные рекомендации относительно оптимального баланса между ними невозможно. При принятии срочных решений пользователей вполне устраивает оперативная, «адекватно» достоверная информация, но в долгосрочном плане им нужны данные самого высокого качества. **При публикации пересмотренных данных необходимо четко разъяснить причины их пересмотра.** За дополнительной информацией составители статистики могут обратиться к положениям Общей системы распространения данных и Специального стандарта распространения данных МВФ¹³².

б) *Выработка четкой политики в отношении распространения данных, которая должна быть гласной.* Разработка, публикация и соблюдение графиков выпуска новых (а также пересмотренных) данных.

в) *Сотрудничество с другими государственными органами.* Постоянное информирование других государственных органов о характере составленных данных и полезности их использования в деятельности данных органов. Это может повысить заинтересованность последних в использовании статистики торговли в целях планирования и осуществления политики, что будет

способствовать выделению необходимых ресурсов на составление и распространение данных статистики торговли.

д) *Совершенствование формы представления данных.* Публикация данных должна стать важным и вызывающим интерес событием. Следует шире использовать визуально-графические средства их представления, сопровождая их краткими аналитическими справками. Нужно четко разъяснять, как пользователи могут получить то, что им необходимо.

е) *Сотрудничество со средствами массовой информации.* Полезно заключать рабочие соглашения с главными информационными агентствами страны относительно распространения данных в новостных выпусках.

ф) *Разъяснение видов публикуемых данных.* Если в распространении статистических данных о торговле участвуют несколько государственных учреждений, следует пояснить пользователям характер данных и взаимосвязь между данными, распространяемыми каждым из этих учреждений, с тем чтобы пользователи могли выбрать наиболее подходящий для них источник.

г) *Внедрение современных электронных средств распространения данных.* Направление части ресурсов с выпуска бумажной продукции на создание веб-сайтов, содержащих файлы, которые можно грузить, и электронных средств передачи данных институциональным пользователям (например, составителям национальных счетов и центральным банкам); это может ускорить процесс представления данных. Для распространения более детальных общих и сводных данных, а также опубликованных отчетов или специально подобранных (за плату и бесплатно) выдержек полезно использовать веб-сайты. Может оказаться полезным и опыт других стран и региональных и международных организаций.

h) *Сотрудничество с пользователями.* Следует выявить основные группы пользователей и рассмотреть вопрос о проведении с ними периодических совещаний. Такие совещания могут способствовать более четкому определению текущих и будущих потребностей пользователей и выработке способов более эффективного распространения данных. Благодаря им можно также повысить информированность пользователей в отношении выгод использования статистики торговли, и полезность данных возрастет.

и) *Сотрудничество с составителями статистики национальных счетов и платежного баланса.* Следует

¹³² См. <http://dsbb.imf.org>.

разработать согласованную политику в отношении распространения данных. Целесообразно объединить ресурсы (например, рассмотреть вопрос о совместной публикации данных; указать пользователям на взаимосвязь между данными и объяснить, как ее эффективно использовать).

12.2 ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ДАННЫХ СОСТАВИТЕЛЯМ СТАТИСТИКИ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ И ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

262. Статистика торговли — важный вклад в составление статистики национальных счетов и платежного баланса, в которых торговля анализируется в контексте других международных потоков и экономики в целом (см. также пункты 303–308, ниже).

263. Поскольку при экономическом анализе во все большей мере используется интегрированный подход, когда экономика рассматривается как единое целое, появилась тенденция использовать в различных видах статистики согласованные понятия. Значительная гармонизация понятий была достигнута с завершением СНС 1993 и РПБ5. Теперь базовые понятия и определения этих статистических систем являются в целом совместимыми, хотя из-за различий в приоритетах имеются определенные расхождения в представлении данных. Некоторые основные понятия и определения, которые используются в статистике торговли, согласованы также со статистикой национальных счетов и платежного баланса. Однако определение сферы охвата данных в статистике торговли базируется на концепции физических потоков товаров, которые пополняют или сокращают материальные ресурсы стран, в то время как для статистики национальных счетов и платежного баланса требуется представить потоки товаров, связанные со сменой собственника между резидентами и нерезиден-

тами (перечень пунктов с концептуальными различиями в сферах охвата потоков товаров между СМТТ-2 и статистикой национальных счетов и платежного баланса приводится в приложении Е, ниже).

264. Для содействия составителям национальных счетов и платежного баланса в соблюдении их методологических требований СМТТ-2 рекомендует составителям статистики торговли собирать несколько категорий дополнительной информации (см. пункты 128–131, выше). **Когда речь идет о крупных сделках (например, о единице тяжелого оборудования, морском или воздушном судне), составителям статистики торговли рекомендуется принимать дополнительные меры по установлению момента смены собственника и сообщать его составителям статистики национальных счетов и платежного баланса.**

265. Желательно, чтобы составители статистики национальных счетов и платежного баланса, публикуя данные об импорте и экспорте товаров, отмечали также коррективы, внесенные в эти данные составителями статистики торговли. Например, весьма желательно составить и опубликовать сопоставительную таблицу, в которой были бы ясно отражены коррективы, вносимые в статистику торговли.

266. Сотрудничество и взаимопонимание между составителями статистики торговли и статистики национальных счетов и платежного баланса весьма полезны для подготовки и использования всех этих статистических данных. Поскольку различные статистические системы имеют разную направленность и статистика на их основе иногда составляется разными организациями, необходимо учитывать такое различие в подходах. **Составители всех этих систем статистических данных должны периодически проводить совещания для обсуждения общих проблем и выработки взаимоприемлемых решений.**

ГЛАВА 13. СОГЛАСОВАНИЕ ДАННЫХ И ОБМЕН ДАННЫМИ

13.1 СОГЛАСОВАНИЕ ДАННЫХ

267. *Согласование* предусматривает объяснение расхождений между статистикой импорта и экспорта, составленной торговыми партнерами, путем выявления их концептуальных обоснований и объяснения различий в сборе и обработке данных¹³³.

268. В целом согласование может включать следующие шаги: *a)* определение целей в том или ином конкретном случае и достижение согласия по основным процедурам; *b)* установление общей понятийной базы в целях согласования; *c)* приведение официально опубликованных данных к общей основе; *d)* изучение различий в данных; *e)* внесение необходимых коррективов в данные для получения взаимосогласованных наборов показателей торговли; и *f)* формулирование выводов конкретного исследования по согласованию данных. То или иное отдельное исследование может ограничиться шагами, указанными в подпунктах *a*, *b* и *c*, выше.

269. *Цели согласования и основные процедуры.* Краткосрочная цель может ограничиваться выявлением крупных расхождений в статистических данных двух стран. **В ходе этого процесса могут быть обнаружены систематические ошибки и пробелы в измерениях, которые должны быть немедленно исправлены.** В более широком плане цель может, кроме того, включать определение причин расхождений и внесение коррективов в различные компоненты данных. **Рекомендуется, чтобы исследование по согласованию данных охватывало торговлю за полный год и чтобы одним из его результатов было составление таблицы согласования, которая отражала бы все дополнения и изъятия, необходимые для приведения данных о торговле одного партнера в соответствии с данными, сообщенными другим партнером.** Долгосрочная цель может определяться как гармонизация понятийной базы двух наборов статистических данных, которая может привести к пересмотру некоторых процедур и определений, а иногда потребовать использования альтернативных источников данных. На уровне политики процедура согласования обеспечивает одинаковое понимание фактов и благодаря этому может способствовать процессу двусторонних экономических переговоров и развитию международного сотрудничества.

270. Успех согласования зависит от полномасштабного сотрудничества торговых партнеров с самого начала и от четкого указания процедур, которые должны выполняться на всех этапах процесса — от первоначального обмена необходимой информацией до достижения

взаимного согласия относительно конечных результатов. Учреждения, проводящие исследование по согласованию, должны изучить не только различные организационные аспекты предполагаемого исследования, но и его правовые последствия (например, в некоторых случаях обмен данными на уровне сделок может затрагивать проблему сохранения конфиденциальности). В начале процесса согласования обе стороны должны договориться о том, какие данные следует использовать в качестве базовых для конкретной категории товаров. Для сравнения большинства товаров в качестве базовых обычно используются данные по импорту, поскольку в целом считается, что они более высокого качества, чем данные по экспорту, так как данные по импорту сообщаются достаточно подробно, чтобы таможенные органы смогли применить пошлины, налоги или иные регуляторные рычаги. Однако в отношении некоторых товаров и в некоторых странах по тем же самым причинам более точными могут оказаться данные по экспорту.

271. Результаты согласования могут помочь каждому из партнеров лучше разобраться в двусторонних торговых потоках. Согласование данных никоим образом не означает изменения официально опубликованных показателей по торговле каждой из стран-партнеров. Коррективы, внесенные в результате согласования, обычно включают ряд оценок, которые не всегда достаточно точны, чтобы изменять официально опубликованные данные¹³⁴. В то же время опыт, приобретенный во время проведения исследования по согласованию, может послужить основой для рекомендаций о внесении изменений в определения и в процедуры составления данных, что может повысить общее качество данных по внешней торговле.

272. *Общая понятийная база и приведение данных к этой базе.* Создание общей понятийной базы подразумевает обмен методологиями и способами составления данных и их сравнение, а также принятие одних и тех же определений и классификаций в целях данного исследования по согласованию. На этом этапе следует рассмотреть следующие вопросы: каковы главные понятийные различия; имеется ли информация о стране происхождения/последнего известного назначения или иная основа; имеются ли значительные различия в процедурах составления данных (такие как ограничение конфиденциальности или торговые сделки небольшой стоимости), которые скажутся на двустороннем сопоставлении данных; и существуют ли определенные сделки (такие как торговля для переработки товаров), в отношении ко-

¹³³ Иногда предполагается, что экспорт страны А в страну В должен быть равен импорту страны В из страны А; теоретически это возможно, только если обе страны составляют данные, используя специальный набор методологических принципов, и если при этом не были допущены ошибки.

¹³⁴ Например, данные об импорте многих стран отражаются по стоимости в ценах СИФ, то есть с включением стоимости страховки и фрахта, которые должны быть исключены в процессе согласования данных, поскольку соответствующие данные об экспорте страны-партнера обычно отражают стоимость по типу ФОБ; однако оценка стоимости страховки и фрахта обычно выводится косвенно и не всегда отражает ее реальную величину.

торых предусмотрены положения об упрощенном сообщении данных, которые могут, в частности, сказаться на сопоставимости данных. Такая общая основа служит одним из практических рабочих инструментов для облегчения сравнения данных двух стран; она не заменяет официально принятых в этих странах методологий. Партнеры должны решить и такие вопросы, как рабочая валюта для данного исследования, а также следует ли осуществлять перевод валют на ежемесячной или на ежегодной основе (если обменный курс колеблется значительно, пересчет валют на годовой основе может создать дополнительные расхождения в данных).

273. *Причины расхождений в данных.* Даже если оба партнера соблюдают руководящие принципы Организации Объединенных Наций в отношении статистики торговли, между их данными возможны расхождения. Более того, некоторые из расхождений являются результатом именно следования этим принципам (см., в частности, сноску 134 к пункту 271, выше). Для установления концептуальных причин расхождений необходимо рассмотреть следующие аспекты: а) охват данных; б) применяемая система торговли; в) время учета; г) толкование и применение классификации товаров; д) определение стоимости; е) установление страны-партнера; и г) прочие источники расхождений.

274. *Охват данных.* Конкретные товары или виды сделок могут определяться по-разному и могут включаться в статистику торговли одним партнером, но исключаться из нее другим партнером (например, арендованные товары, товары военного назначения, товары, импортируемые или экспортируемые для и после ремонта). Обычно в странах предусмотрены различные положения в отношении партий небольшой стоимости, которые могут исключаться из статистики, учитываться менее детально или не учитываться, а лишь оцениваться.

275. *Системы торговли.* Если один партнер применяет специальную систему торговли, а другой — общую систему, то товары, перемещаемые между таможенными складами и свободными таможенными зонами этих стран, не будут учитываться той страной, которая применяет специальную систему¹³⁵. В целях содействия согласованию данных страны должны четко определить свои статистические территории, указав любые конкретные включения и исключения¹³⁶.

276. *Время учета.* Расхождения во времени могут быть следствием многих факторов — доставка партий товаров в пункт, из которого отправляется международный перевозчик; хранение на складе в ожидании международного транспорта; прибытие в пункт назначения; хранение на складе в ожидании таможенной очистки; а

также представление и учет различных документов на разных этапах и последующий их учет на основе различных конвенций. Например, в одной стране торговый поток может быть отнесен к временному периоду, в который в импортирующей стране получен счет-фактура, а другая страна может отнести сделку к временному периоду, в который уплачены суммы, причитающиеся таможенному органу. В результате данный импорт учитывается как совершенный в ином месяце или году, нежели соответствующий ему экспорт.

277. Возможны также различия в результате применения разного порядка учета в двух странах, например в отношении крайнего срока сообщения статистической информации, использования упрощенного представления данных, определения периода их представления и процедуры в случае запоздалых или неправильных данных. Такие расхождения по времени могут быть значительными, особенно при представлении данных поквартально или при существенном изменении объема торговли данным товаром (так что последствия расхождений по времени между исследуемым периодом и предыдущим и последующим периодами не эквивалентны).

278. *Толкование и применение классификации товаров.* Все страны, ведущие широкомасштабную торговлю, приняли Гармонизированную систему классификации товаров. Несмотря на это значительное достижение, существуют различия в толковании и применении ГС как внутри одной страны, так и между различными странами. Чтобы согласовать торговлю конкретными товарами, настоятельно рекомендуется провести анализ единообразия применения ГС. Расхождения и ошибки в классификации обычно сказываются только на распределении товаров между разными классами; однако порой они приводят к различиям в общих показателях торговли. Одной из причин этого является применение разных пороговых величин стоимости для различных товаров, так что в зависимости от того, где классифицируется данный товар, он может быть, а может и не быть включен в статистику.

279. *Определение стоимости.* Поскольку экспорт обычно учитывается на основе FOB, а импорт на основе CIF, стоимость импортных товаров по ценам CIF будет превышать стоимость соответствующего ему экспорта на величину, равную затратам на международную страховку и фрахт, даже при отсутствии других источников расхождений. Если такие затраты были включены, делается отрицательная корректировка для их исключения в целях сравнения со стоимостью экспорта в ценах FOB. Если фактические затраты на фрахт неизвестны, оценки могут быть получены на основе различий в стоимости единицы товара или иных подходов, таких как применение общих соотношений между CIF и FOB.

280. Хотя определение таможенной стоимости импортируемых товаров регулируется Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации, не существует международно признанных рекомендаций относительно таможенной стоимости экспортных товаров (рекомендации по определению статистической стоимости экспортируемых товаров см.

¹³⁵ Если обе страны применяют специальную систему торговли, товары, перемещаемые между свободными таможенными зонами, не будут учитываться ни одной из этих стран и не повлияют на их общие данные по экспорту и импорту.

¹³⁶ Например, Пуэрто-Рико и Виргинские острова Соединенных Штатов являются частью статистической территории Соединенных Штатов, поэтому экспорт в эти территории и импорт из этих территорий должен учитываться как торговля с Соединенными Штатами в любом исследовании по согласованию данных, касающемся Соединенных Штатов.

в СМТТ-2, пункты 114 и 116, а также пункт 202, выше). Поэтому даже после корректировки на стоимость международного фрахта и страховки статистическая стоимость одних и тех же товаров в статистике экспорта и статистике импорта стран-партнеров может быть разной из-за расхождений в решениях об определении стоимости в экспортирующей и импортирующей странах.

281. Различия в определении стоимости могут быть вызваны и конкретными причинами. В таких случаях, как партии товаров, отправляемые в благотворительных целях или для оказания экстренной помощи, бартерная торговля или сделки между родственными сторонами, поскольку продукты фактически не покупаются и не продаются, их стоимость при экспортном и импортном учете может оцениваться по-разному. Определение стоимости товаров, которые имеют значительную составляющую, относящуюся к сфере услуг (например, сделки в отношении средств программного обеспечения или ремонта), может существенно отличаться, и определение компенсирующей корректировки требует детального знакомства с практикой страны-партнера.

282. Различия в практике пересчета валют также могут вызвать расхождения между стоимостью импорта одной страны и стоимостью соответствующего экспорта другой, особенно при резких колебаниях курса обмена валют партнеров. Применение таможенными органами различных процедур перевода стоимости товаров, по которым счета-фактуры деноминированы в иностранных валютах, а также процедур, применяемых в процессе согласования для выражения обоих наборов статистических данных в целях сопоставления в одной и той же валюте, также может вызвать расхождения.

283. *Установление страны-партнера.* Отнесение импорта к стране происхождения и экспорта к стране последнего известного назначения может объяснить, почему возникают многие существенные расхождения между статистическими данными торговых партнеров в случаях, когда товары перемещаются из страны происхождения в страну назначения через третьи страны. Предположим, что товары были произведены в стране А, проданы и отгружены в страну В, а затем перепроданы и направлены в страну С. В таком случае торговая статистика страны В отразит экспорт в страну С, но статистика страны С не отнесет свой импорт к стране В, а покажет, что товары были импортированы из страны А.

284. Если страны применяют разные правила определения происхождения, торговые потоки будут тоже учитываться по-разному. Рассмотрим следующий пример. Товары произведены в стране С, импортированы страной А, подверглись определенной переработке и экспортированы в страну В. Если страны А и В применяют разные правила определения происхождения, переработанные товары, направленные из страны А в страну В, могут рассматриваться (в стране А) как отечественный экспорт в страну В, но и как импорт из страны С в страну В (если по правилам определения происхождения, принятым в стране В, не считается, что переработка в стране А делает ее страной происхождения). Может возникнуть обратная ситуация, если страна А не считает переработку основанием для установления страны про-

исхождения и не включает эти товары в свой экспорт (например, она может рассматривать их как товары для временного ввоза с последующим вывозом), в то время как страна В рассматривает ту же самую переработку как существенную трансформацию и учитывает такие товары как импорт из страны А. Эти примеры иллюстрируют необходимость разработки гармонизированных правил определения происхождения товаров¹³⁷.

285. *Установление партнера в случае реэкспорта и реимпорта.* Рассмотрим случай, когда товары, происходящие из страны А, экспортируются и возвращаются в страну А из страны В, не подвергшись существенной трансформации за рубежом. Некоторые страны учитывают такие товары как реимпорт из страны В, а в других странах они рассматриваются как импорт из своей же страны. В последнем случае возникнет расхождение между экспортом страны В в страну А, в который эти товары включены, и импортом страны А из страны В, в который они не включены.

286. *Операции «сквозной торговли».* По мере снижения тарифов все чаще совершаются операции «сквозной торговли». Это означает, что товары экспортируются из страны А в страну В, но транспортируются через страну С. Вместо того чтобы заявлять их в декларации как транзитные товары, они декларируются как товары для внутреннего потребления в стране С и затем реэкспортируются в страну В. В случае если экспортер в стране А сообщил страну конечного назначения надлежащим образом (указав страну В), такая практика вызывает расхождения между данными об экспорте страны А и данными об импорте страны С, а также данными об экспорте страны С и данными об импорте страны В. По мере снижения или снятия все большего числа тарифов эта причина расхождений в статистике торговли будет, по всей вероятности, встречаться все чаще (см. пункты 102 и 104, выше).

287. В некоторых случаях на момент вывоза товаров страна назначения может быть неизвестна. В отношении некоторых отправляемых на судах продуктов, таких как нефть и некоторые химические продукты, судно может уйти в рейс еще до продажи товаров и получить указание относительно конечного места назначения уже в пути. При согласовании данных такие сделки необходимо выявлять и с помощью экспортеров отслеживать эти торговые потоки для установления конечного места назначения.

288. *Другие источники расхождений.* Значительные расхождения между статистикой импорта и экспорта возможны из-за того, что документация по импорту обычно бывает более полной, чем по экспорту. Различия в процедурах сбора данных также могут заметно усилить расхождения в данных (например, статистика экспорта, составленная посредством выборки, может существенно отличаться от данных по импорту, полученных

¹³⁷ Непоследовательность в применении понятия страны происхождения приводит к возникновению дополнительных трудностей. Хотя в СМТТ-2 рекомендуется учитывать страну происхождения при импорте, в одной стране сделка может быть отнесена не к стране, где был выращен, добыт или изготовлен продукт, а к стране, где был выписан счет-фактура, хотя в другой стране страной отгрузки может считаться постоянное место жительства продавца.

из таможенных документов). Ошибки в сообщении данных в некоторых случаях также серьезно сказываются на сопоставимости наборов данных.

289. *Корректировка данных для получения взаимосогласованных наборов показателей торговли.* Выявлять и оценивать расхождения помогает составление аналитических таблиц для сопоставления данных по импорту и экспорту по различным видам группировки товаров и на различных уровнях детализации. После составления аналитических таблиц можно внести ряд коррективов¹³⁸ для максимально возможного согласования данных. В зависимости от методики согласования и оговоренных процедур корректировки применяются либо на высоком уровне совокупных показателей, либо на уровнях детализации продуктов. Корректировки на высоком уровне совокупных показателей включают корректировки расхождений в охвате товаров и определении системы торговли; различных процедур определения стоимости, страховки и фрахта, а также времени учета; занижения показателей; определения страны; и непрямого экспорта и реимпорта. В некоторых случаях может возникнуть необходимость установить расхождения в данных на уровне сделки и использовать информацию, представленную декларантами, сообщенную торговыми ассоциациями и иными государственными ведомствами или полученную в результате специального расследования¹³⁹. Можно также использовать корректировки классификации, особенно если товары, указанные в главах 98 и 99 ГС, не включены в общие данные о торговле. В таких случаях они должны быть распределены по крайней мере на уровне глав и изучены на предмет возможной реклассификации и включения. Могут быть случаи, когда расхождения выявлены, но не устраняются, поскольку без неоправданных затрат времени и ресурсов трудно установить, какие данные являются более достоверными для целей корректировки. Возможность оценить последствия каждого выявленного расхождения и

¹³⁸ Существуют три широкие категории корректировок: а) систематические корректировки, затрагивающие все продукты и легко поддающиеся выявлению (например, включение стоимости фрахта и страховки и отражение различий во времени учета); б) известные корректировки, которые необходимы всегда, но не столь легко поддаются выявлению и могут касаться лишь отдельных товаров, когда страны учитывают импорт особых товаров отдельно и не включают их в регулярную официальную статистику (однако эти суммы должны включаться для сбалансирования торговли в отношении соответствующей товарной группы, например торговля военными самолетами должна быть отражена в общих данных о торговле самолетами); и в) нерегулярные корректировки, то есть корректировки, которые могут со временем меняться (например, ошибки при определении кода или обработке данных). Корректировки могут базироваться на дополнительной информации или определяться на основе ряда оценок.

¹³⁹ Например, для согласования данных о торговле между Мексикой, Канадой и Соединенными Штатами мексиканский Национальный институт статистики, географии и информатики при содействии Министерства торговли провел специальное исследование в отношении торговли *maquiladora* (аналог временного ввоза товаров для внутренней переработки), в результате которого был выявлен и количественно оценен один из основных источников расхождений. В целом требования в отношении конфиденциальности ограничивают возможности каждого партнера изучением своих собственных данных. Часто партнер, оперирующий с самой высокой стоимостью, может более успешно выявлять причины расхождений, поскольку этот партнер имеет возможность изучить такие подробности сделок, каких может не быть в данных другого партнера.

прийти к согласию относительно его надлежащей корректировки зависит от имеющейся информации.

290. Трудности, связанные с подготовкой корректировок, могут потребовать дополнительной работы по согласованию данных, в частности проведения анализа расхождений на более детализированном уровне товаров и расчета остальных корректировок (называемых «прочие») посредством вычитания скорректированной стоимости экспорта из согласованной скорректированной стоимости импорта.

291. *Завершение и результаты исследования по согласованию данных.* Партнеры должны решить, на какой стадии считать исследование «выполненным». Они также должны решить, каким образом представить его результаты — рассчитать «согласованную» стоимость по каждому направлению торговли или просто представить объяснения причин, по которым два набора данных не сходятся. Исследование по согласованию данных может завершиться составлением резюме его главных результатов и ряда приложений, детализирующих конкретные выводы. Устранить все значительные расхождения вряд ли удастся. Хотя согласование между странами-партнерами для каждого набора стран обычно имеет свою специфику, применяются, как правило, общие виды основных корректировок для согласования данных о торговых потоках (см. приложение D.4, ниже, где говорится об опыте торговли между Соединенными Штатами, Канадой и Мексикой).

13.2 ОБМЕН ДАННЫМИ

292. В некоторых обстоятельствах, особенно при частых случаях несообщения данных или наличия ошибок в собранных данных, обмен данными¹⁴⁰ между партнерами может повысить качество данных и сократить нагрузку на участников торговли и составителей статистики; обмен данными может охватывать все сделки, а может касаться лишь одной категории сделок, которые, по мнению сторон, вызывают особые проблемы. Обмен данными может осуществляться на основе постоянной договоренности, но может и ограничиваться конкретными сроками для урегулирования временной ситуации.

293. Прежде чем приступать к обмену данными, важно провести детальное исследование по согласованию торговых данных, для того чтобы полностью понять различия между статистическими системами двух партнеров и те корректировки, которые потребуются произвести для вывода данных по экспорту каждого партнера на основе статистики импорта контрагента. В силу того что таможенные органы уделяют более пристальное внимание импорту, обычно целесообразнее выводить данные по экспорту на основе данных по импорту контрагента.

294. *Классификационные каталоги.* Необходимо провести детальный анализ кодов экспортных товаров каждого партнера в сравнении с кодами импортных то-

¹⁴⁰ Обмен данными обычно предполагает использование данных по импорту одной страны в качестве замены или дополнения данных по экспорту другой страны.

варов контрагента, с тем чтобы установить, какие коды следует добавить в импортную классификацию каждого партнера с целью удовлетворения потребностей другого партнера в данных по экспорту. Такие изменения могут быть весьма значительными¹⁴¹. Однако, вероятно, окажется практически невозможным делать импортную и экспортную классификации идентичными. Тогда партнеры должны разработать процедуры учета для перевода импортных классификаций в экспортные коды контрагента.

295. Необходимо также сравнить *единицы количественного учета*, и, в случае расхождений, партнеры должны либо договориться об использовании одной и той же единицы, либо разработать соответствующие процедуры перевода или оценки (практические различия в этой области признаны, и количественные данные по импорту иногда отсутствуют или ненадежны, поскольку таможенные органы могут уделять меньше внимания количественным показателям по сравнению со стоимостными).

296. *Пересчет валют*. По каждому потоку партнеры должны установить обменные курсы, которые будут применяться для перевода данных по импорту в валюту партнера.

297. *Корректировки*. На основе результатов согласования данных по торговле партнеры должны установить, какие корректировки необходимо ввести. Вероятно, в числе основных корректировок будут те, что связаны с торговлей при участии третьих стран (в целях осуществления такой корректировки импортеры должны будут сообщить как страну отгрузки, так и страну происхождения товаров), а также с определением стоимости. Необходимо сделать идентичной сферу охвата или выявить источники данных в отношении любых экспортных сделок, не включенных в данные по импорту контрагента. Возможно, каждому партнеру придется добавить некоторые элементы данных, с тем чтобы удовлетворить потребности в данных другого партнера (например, порты, использованные для отгрузки).

298. *Графики обработки и опубликования данных*. Партнерам потребуется согласовать комплекс дат опубликования данных для ежемесячной и ежегодной тор-

говой статистики, а также график обмена файлами данных. Им также понадобится разработать процедуры рассмотрения сделок, которые в результате проверки не были приняты экспортирующей страной.

299. *Правовые вопросы*. Потребуется внести надлежащие изменения для санкционирования обмена данными и, при отлаженном процессе обмена данными, отменить требование о подаче экспортных документов, предназначенных для другого партнера. Требования партнера относительно конфиденциальности необходимо соблюдать.

300. *Координация*. Важное значение будет иметь тесное сотрудничество между партнерами, возможно, на нескольких уровнях; такое сотрудничество может включать неофициальные контакты на рабочем уровне между сотрудниками, отвечающими за пересмотр данных и их публикацию, а также создание контрольного органа, состоящего из представителей таможенных и статистических ведомств обеих стран. Контрольный орган мог бы заниматься решением возникающих вопросов и обменом информацией о предстоящих изменениях в системе каждой страны.

301. *Преимущества*. Обмен данными может значительно сократить нагрузку на лиц, сообщающих данные, и повысить качество данных, особенно если существует возможность того, что в отношении значительной части экспорта партнера при вывозе данные не сообщались. Он может также способствовать более тесным контактам и сотрудничеству между таможенными и статистическими органами в обеих странах.

302. *Недостатки*. Обмен данными может увеличить нагрузку на импортеров, если им придется сообщать дополнительные элементы данных для удовлетворения потребностей экспортирующей страны, а также уменьшить возможности каждого партнера по модификации его классификаций и процессов. Из-за необходимости приведения в соответствие классификации и графиков обработки данных могут возникнуть трудности в осуществлении обмена данными при наличии более чем двух торговых партнеров. Обмен данными может быть также затруднен, если через территорию одного партнера на пути из территории другого партнера в третью страну перевозятся транзитом значительные объемы товаров или в случае торговли с отдаленными партнерами, когда могут быть существенные различия во времени учета.

¹⁴¹ Например, Канада добавила около 3000 товарных кодов для осуществления обмена данными между Соединенными Штатами и Канадой.

ГЛАВА 14. СТАТИСТИКА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ, СТАТИСТИКА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ И СТАТИСТИКА ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

303. *Концептуальная связь.* Составление данных о международных товарных потоках осуществляется тремя основными статистическими системами: статистикой торговли, статистикой национальных счетов и статистикой платежного баланса. Эти статистические системы были созданы и функционируют в целях удовлетворения различных потребностей национальных и международных пользователей. Методологии статистики национальных счетов и статистики платежного баланса были недавно гармонизированы и в настоящее время являются практически идентичными. Принятие СМТТ-2 приблизило статистику торговли к основам СНС 1993/РПБ5 в нескольких важных аспектах (см. СМТТ-2, пункт 162). Однако составление данных, пригодных для основных видов использования торговой статистики, требует сохранения в статистике торговли ряда концепций и определений, отличных от тех, что приняты в статистике национальных счетов/платежного баланса¹⁴². Обзор основных расхождений между подходами, принятыми в статистике торговли и статистике национальных счетов/платежного баланса, а также перспективы направления будущих усилий в целях обеспечения большей сопоставимости данных, составляемых в рамках этих систем, изложены ниже (см. также пункты 262–266, выше).

304. *Охват данными.* В то время как статистика торговли охватывает физическое движение товаров, которые добавляются к материальным ресурсам стран или вычитаются из них, статистика национальных счетов и платежного баланса пытается представить товарные потоки, возникающие в результате смены собственника в отношениях между резидентами и нерезидентами¹⁴³. В целях совершенствования торговой статистики и приведения ее в большее соответствие с потребностями статистики национальных счетов и платежного баланса СМТТ-2 рекомендует использовать в качестве общего критерия для определения времени учета торговли товарами (см. пункт 10, выше) пересечение границы экономической территории (как она определена в СНС 1993). Следует отметить, что принцип смены собственника используется статистиками торговли для решения некоторых проблем, к которым можно подходить по-разному (например, времени учета торговли на борту морских и воздушных судов).

305. В практике составления данных в трех областях статистики различия в охвате весьма незначительны. Например, статистика национальных счетов и платежного баланса исходит из того, что статистика торговли в целом довольно точно отражает смену собственника. В некоторых случаях, когда движение товаров пополняет или сокращает материальные ресурсы стран без передачи прав собственности (например, товары для перера-

ботки, товары, перемещаемые между материнской компанией и ее дочерней компанией, которая расположена в другой стране, а также товары в финансовой аренде), торговая статистика учитывает такие движения товаров по определению, в то время как статистика национальных счетов и платежного баланса отражает их в качестве исключения из принципа смены собственника¹⁴⁴.

306. Статистика национальных счетов и платежного баланса должна быть всеохватывающей. Если остаются известные неохваченные области, такие как товары, ввозимые в страну или вывозимые из страны незаконно, или рыба, проданная с национальных судов в иностранных портах, составители статистики платежного баланса и национальных счетов должны произвести приблизительные подсчеты для заполнения этих пробелов. Обычно такие подсчеты осуществляются на довольно агрегированном уровне, и их надежность можно поставить под сомнение. Такие подсчитанные показатели не рекомендуется включать в статистику торговли; однако их использование в статистике национальных счетов и платежного баланса оправданно, поскольку они помогают получить более полную картину торговых потоков. Поэтому предоставление любой дополнительной информации составителям статистики национальных счетов и платежного баланса является важным направлением деятельности.

307. *Определение стоимости.* Стоимость экспорта по типу FOB принимается в целях как статистики торговли, так и статистики национальных счетов/платежного баланса. Однако подходы к определению стоимости импорта различаются. Стоимость импорта по типу СИФ рекомендована в СМТТ-2, в то время как СНС 1993 и РПБ5 для составления статистики требуют определения стоимости по типу FOB. Стоимость импорта по типу СИФ удовлетворяет многим аналитическим требованиям, но стоимость импорта по типу FOB также необходима для достижения нескольких важных целей (см. СМТТ-2, пункты 120 и 121).

308. *Страна-партнер.* В СМТТ-2 в случае импорта в качестве страны-партнера рекомендуется страна происхождения товаров, а в случае экспорта — страна последнего известного назначения, в то время как в статистике платежного баланса рекомендуется использовать страну отправления/назначения как наиболее подходящую для отражения принципа смены собственника и поощряется такое применение¹⁴⁵. Признавая важность торговых данных, собранных по странам отправления, СМТТ-2 рекомендует в случае импорта составлять такие данные в качестве дополнительной информации. Многие страны обладают положительным опытом также в сборе экспортных данных по странам отправления; эта практика поддерживается в данном *Руководстве*.

¹⁴² Составители платежного баланса и национальных счетов берут данные статистики международной торговли товарами и корректируют их для внесения в платежный баланс и национальные счета.

¹⁴³ См. СНС 1993, пункт 14.55; и РПБ5, пункты 13 и 111.

¹⁴⁴ См. СНС 1993, пункты 14.57–14.64; и РПБ5, пункты 197, 205 и 206.

¹⁴⁵ См. IMF, *Balance of Payments Compilation Guide* (Washington, D.C., 1995), para. 825.

Приложение А

ПРИМЕРЫ ТАМОЖЕННЫХ ДОКУМЕНТОВ

В число различных видов применяемых таможенных документов входят: Единый административный документ (ЕАД), используемый в Европейском сообществе и других странах; экспортная декларация перевозчика (ЭДП), используемая в Соединенных Штатах; и документы, используемые на международном уровне, такие как бланки Всемирного почтового союза (то есть бланки CN22 и CN23). Составители статистики могут пожелать принять во внимание те виды бланков, которые используются другими странами и таможенными союзами, и их примеры можно найти в интернете^а.

^а Информацию о ЕАД см. на <http://www.eur-export.com/anglais/apptheo/logistique/douane/declarationa.htm> и <http://www.asycuda.org/sad.htm>.

Образец ЭДП можно загрузить с <http://www.census.gov/foreign-trade/regulations/forms/index.html>.

Образцы бланков других стран см., например, на <http://www.mend.com/html/download.html> (Канада) и <http://www.customs.govt.nz/commhome/formhome.htm> (Новая Зеландия) (см. также линию связи Всемирной таможенной организации с таможенными управлениями администраций — членов организации: http://www.wcoomd.org/netscape/frmpublic_en.htm).

Примеры почтовых таможенных бланков см. на <http://pe.usps.gov/cpim/ftp/manuals/imm/immcl.pdf>.

Приложение В

КОРРЕКТИРОВКИ ФАКТУРНОЙ ЦЕНЫ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ ПО ТИПУ СИФ ИЛИ ФОБ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УСЛОВИЙ ПОСТАВКИ

1. Элементы стоимости, включаемые в счет-фактуру на товары, бывают разными, в зависимости от условий поставки, и могут не совпадать с элементами стоимости, на которые распространяется определение стоимости по типу СИФ или ФОБ. Необходимо выявить такие элементы и при необходимости внести соответствующие корректировки, если этого не сделал таможенный орган в момент определения таможенной стоимости товаров.

2. В таблицах В.1 и В.2 приводятся руководящие указания относительно корректировок, необходимых для получения стоимости по типу СИФ и ФОБ для каждого из 13 условий поставки^а. Такими условиями являются следующие: «с завода» (ЭКСВ), «франко-перевозчик» (ФСА); «франко вдоль борта судна» (ФАС), «франко-борт» (ФОБ), «стоимость и фрахт» (СФР), «стоимость, страховка и фрахт» (СИФ), «перевозка оплачена» (СПТ), «перевозка и страховка оплачены» (СИП), «доставлено на границу» (ДАФ), «доставлено с судна» (ДЕС), «доставлено с причала» (ДЕК), «доставлено, пошлина не уплачена» (ДДУ) и «доставлено, пошлина уплачена» (ДДП)^б. Условия поставки указаны в верхнем ряду каждой таблицы.

3. Элементы стоимости перечислены в левой колонке. Перечень элементов стоимости является примерным и может применяться не во всех случаях. Содержание элемента стоимости, а также его включение в фактурную цену или исключение из нее могут варьироваться в разных сделках, в зависимости от требований национального законодательства и договорных соглашений между партнерами. Колонка СИФ в таблице В.1 и колонка ФОБ в таблице В.2 указывают элементы стоимости, которые подпадают под определение стоимости

по типу СИФ или ФОБ и которые, как предполагается, обычно включаются в фактурную цену импортируемых/экспортируемых товаров, поставляемых на этих условиях [обозначено буквой «Y» (Y)]. Другие колонки каждой таблицы указывают на то, предполагается ли, что элемент стоимости подлежит: *a)* включению в фактурную цену при поставке товаров на этих условиях без необходимости в корректировке [обозначено звездочкой (*)]; *b)* исключению из фактурной цены и добавлению к ней [обозначено знаком плюс (+)]; или *c)* включению в фактурную цену и вычитанию из нее [обозначено знаком минус (-)]. Незаполненная графа указывает на то, что, как предполагается, элемент стоимости исключен из фактурной цены, а значит, из стоимости по типу СИФ или ФОБ. Если в конкретном случае предположение относительно включения какого-либо элемента стоимости в фактурную цену или исключения из нее является неверным, то этот элемент должен быть, соответственно, вычтен или добавлен.

4. Использование таблиц в приложении В можно проиллюстрировать следующим образом. Если, например, товары импортируются на условиях поставки ДДП (доставлено, пошлина уплачена складу покупателя) (см. таблицу В.1), то страховка на период перевозки международным транспортом должна быть добавлена, но стоимость таможенной очистки при ввозе, включая импортные пошлины и другие сборы, стоимость транспортировки в импортирующей стране и стоимость страховки на период транспортировки внутри импортирующей страны, а также стоимость разгрузки на складе покупателя все должны быть вычтены из фактурной цены для получения стоимости по типу СИФ в соответствии с рекомендациями для статистики импорта. Если товары экспортируются на условиях поставки СИФ (см. таблицу В.2), то стоимость международной перевозки до границы импортирующей страны, страховки на период международной перевозки и стоимость разгрузки в порту ввоза все должны вычитаться из фактурной цены для получения стоимости по типу ФОБ в соответствии с рекомендациями для статистики экспорта.

^а Корректировки дополняют любые другие корректировки, требуемые в соответствии с пунктом 1 статьи 8 Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации.

^б См. часть I, сноску 108, выше, где указан адрес веб-сайта МТП, в котором описаны условия поставки; составитель статистики должен иметь в виду, что, возможно, условия поставки были изменены по договоренности между продавцом и покупателем.

Таблица В.1. Корректировки фактурной цены для получения стоимости импортируемых товаров по типу СИФ

Элементы стоимости	Условия поставки												
	С	Э	Ф	Ф	Ф	С	С	С	Д	Д	Д	Д	Д
	И Ф	К В	С /х	А С	О Б	Ф Р	П Т	И П	А Ф /х	Е С	Е К	Д У	Д П
Затраты в экспортирующей стране													
1. Стоимость погрузки на внутренний транспорт	Y	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
2. Стоимость транспортировки со склада продавца до основного перевозчика . .	Y	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
3. Стоимость страховки до границы экспортирующей страны.	Y	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
4. Договор перевозки, торговые документы в экспортирующей стране	Y	+	*	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*
5. Стоимость погрузки на основного перевозчика.	Y	+	+	+	^a	*	*	*	*	*	*	*	*
6. Стоимость таможенной очистки при вывозе, включая любые экспортные пошлины и прочие сборы	Y	+	*	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*
Основная перевозка													
7. Стоимость международной перевозки до границы импортирующей страны . .	Y	+	+	+	+	*	*	*	+	*	*	*	*
8. Страховка на период международной перевозки	Y	+	+	+	+	+	+	*	+	+	+	+	+
Затраты в импортирующей стране													
9. Стоимость таможенной очистки при ввозе, включая импортные пошлины и прочие сборы											—		—
10. Стоимость разгрузки в пункте ввоза. .	Y ^b	+	+	+	+	*	*	*	+	+	*	*	*
11. Стоимость перевозки в импортирующей стране												—	—
12. Стоимость страховки на период перевозки в импортирующей стране												—	—
13. Стоимость разгрузки на складе покупателя												—	—

Условные обозначения: ФСА/х = ФСА, граница экспортирующей страны
ДАФ/х = ДАФ, граница экспортирующей страны

^a Согласно условию FOB, стоимость погрузки на борт судна может быть поделена между продавцом и покупателем и может быть лишь частично включена в фактурную стоимость товаров; поскольку погрузка товаров на борт судна необходима для передачи товаров в распоряжение покупателя в импортирующей стране, ее стоимость должна быть включена в статистическую стоимость импортируемых товаров в полном размере.

^b Согласно условию CIF, стоимость разгрузки в пункте ввоза может быть поделена между продавцом и покупателем и может быть лишь частично включена в фактурную стоимость товаров; поскольку разгрузка товаров в пункте ввоза необходима для передачи товаров в распоряжение покупателя в импортирующей стране, ее стоимость должна быть включена в статистическую стоимость импортируемых товаров в полном размере.

Таблица В.2. Корректировки фактурной цены для получения стоимости экспортируемых товаров по типу FOB

Элементы стоимости	Условия поставки												
	Ф	Э	Ф	Ф	С	С	С	С	Д	Д	Д	Д	Д
	О	К	С	А	Ф	И	П	И	А	Е	Е	Д	Д
	Б	В	/х	С	Р	Ф	Т	П	/х	С	К	У	П
Затраты в экспортирующей стране													
1. Стоимость погрузки на внутренний транспорт	Y	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
2. Стоимость транспортировки со склада продавца до основного перевозчика . .	Y	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
3. Стоимость страховки до границы экспортирующей страны	Y	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*
4. Договор перевозки, торговые документы в экспортирующей стране .	Y	+	*	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*
5. Стоимость погрузки на основного перевозчика	Y ^a	+	+	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*
6. Стоимость таможенной очистки при вывозе, включая любые экспортные пошлины и прочие сборы	Y	+	*	+	*	*	*	*	*	*	*	*	*
Основная перевозка													
7. Стоимость международной перевозки до границы импортирующей страны . .						—	—	—	—	—	—	—	—
8. Страховка на период международной перевозки						—		—					
Затраты в импортирующей стране													
9. Стоимость таможенной очистки при ввозе, включая импортные пошлины и прочие сборы.											—		—
10. Стоимость разгрузки в пункте ввоза. .					—	— ^b	—				—	—	—
11. Стоимость перевозки в импортирующей стране												—	—
12. Стоимость страховки на период перевозки в импортирующей стране												—	—
13. Стоимость разгрузки на складе покупателя												—	—

Условные обозначения: ФСА/х = ФСА, граница экспортирующей страны
ДАФ/х = ДАФ, граница экспортирующей страны

^a Согласно условию FOB, стоимость погрузки на борт судна может быть поделена между продавцом и покупателем и может быть лишь частично включена в фактурную стоимость товаров; поскольку погрузка товаров на борт судна необходима для передачи товаров в распоряжение покупателя в импортирующей стране, ее стоимость должна быть включена в статистическую стоимость импортируемых товаров в полном размере.

^b Согласно условию СИФ, стоимость разгрузки в пункте ввоза может быть поделена между продавцом и покупателем и может быть лишь частично включена в фактурную стоимость товаров; поскольку разгрузка товаров в пункте ввоза необходима для передачи товаров в распоряжение покупателя в импортирующей стране, ее стоимость должна быть включена в статистическую стоимость импортируемых товаров в полном размере.

Приложение С

КОЭФФИЦИЕНТЫ ПЕРЕВОДА^а

Таблица С.1. Коэффициенты перевода для математического пересчета

<i>Указанные единицы количественного учета Название (сокращение)</i>	<i>Стандартные единицы количественного учета Всемирной таможенной организации Название (сокращение)</i>	<i>Коэффициенты перевода из указанной единицы в единицу количественного учета Всемирной таможенной организации</i>
Американский жидкостный галлон (WG)	литры (л)	3,785
Баррель (BBL)	литры (л)	159,000
Галлон (GAL)	литры (л)	3,785
Грамм (GM)	килограмм (кг)	0,001
Гросс (GR)	штуки/предметы (шт)	144,000
Длинная тонна (LTN)	килограммы (кг)	1016,000
Досковый фут (BFT)	кубические метры (м ³)	0,00236
Дюжина (DOZ)	тысячи штук/предметов (1000 шт.)	0,0120
Дюжина (DOZ)	штуки/предметы (шт.)	12,000
Квадратный дюйм (SQT)	квадратные метры (м ²)	0,0006452
Квадратный сантиметр (SCM)	квадратные метры (м ²)	10000,000
Квадратный фут (SFT)	квадратные метры (м ²)	0,0929
Квадратный ярд (SYD)	квадратные метры (м ²)	0,8361
Количество (NO)	тысячи штук/предметов (1000 шт.)	0,001
Корд (CD)	кубические метры (м ³)	2,550
Короткая тонна (STN)	килограммы (кг)	907,200
Кубический метр (CBM)	литры (л)	1000,000
Кубический сантиметр (CC)	литры (л)	0,001
Кубический фут (CF)	кубические метры (м ³)	0,02832
Кубический ярд (CYD)	кубические метры (м ³)	0,7646
Линейный фут (LFT)	метры (м)	0,3048
Литр (LTR)	кубические метры (м ³)	0,001
Метрическая тонна (TON)	килограммы (кг)	1000,000
Пара (PR)	дюжины (12 шт.)	0,1667
Сантиметр (CM)	метры (м)	0,010
Тройская унция (TOZ)	килограммы (кг)	0,03110
Тысяча (THS)	штуки/предметы (шт)	1000,000
Тысяча досковых футов (MBF)	кубические метры (м ³)	2,360
Тысяча квадратных футов (MSF)	квадратные метры (м ²)	92,900
Тысяча метров (THM)	метры (м)	1000,000
Унция (OZ)	килограммы (кг)	0,02835
Фунт (LB)	карат (карат)	2268,000
Фунт (LB)	килограммы (кг)	0,4536
Фут (FT)	метры (м)	0,3048
Хандредвейт (CWT)	килограммы (кг)	45,360
Ярд (YD)	метры (м)	0,9144

^а Дополнительную информацию о единицах количественного учета см. в главе V СМТТ-2.

Таблица С.2. Коэффициенты, применяемые Статистическим отделом Организации Объединенных Наций для перевода объема (О) и количества/единиц (К) в вес (В) для отдельных кодов ГС

<i>Код ГС</i>	<i>из</i>	<i>в</i>	<i>Заголовок ГС</i>	<i>Коэффициент перевода</i>
040110	О	В	Молоко неконцентрированное, жирность < 1%	1,03
040120	О	В	Молоко неконцентрированное, жирность 1–6%	1,01
040130	О	В	Молоко и сливки неконцентрированные	0,99
040291	О	В	Молоко и сливки, не содержащие сахара или других подсластителей	0,99
040299	О	В	Молоко и сливки прочие, содержащие сахар или другие подсластители	0,97
040310	О	В	Йогурт концентрированный или неконцентрированный	0,97
040390	О	В	Пахта, свернувшееся молоко	1,02
040410	О	В	Сыворотка концентрированная или неконцентрированная	1
040490	О	В	Продукты, состоящие из сыворотки	1
040700	К	В	Яйца птицы, в скорлупе	0,000058
040811	К	В	Яичный желток высушенный	0,000244
040819	К	В	Яичный желток, кроме высушенного	0,000073
040891	К	В	Яйца птицы, не в скорлупе, высушенные	0,000244
040899	К	В	Яйца птицы, не в скорлупе, кроме высушенных	0,000073
200911	О	В	Апельсиновый сок замороженный	1
200919	О	В	Апельсиновый сок, кроме замороженного	1
200920	О	В	Грейпфрутовый сок	1
200930	О	В	Сок прочих цитрусовых	1
200940	О	В	Ананасовый сок	1
200950	О	В	Томатный сок	1
200960	О	В	Виноградный сок	1
200970	О	В	Яблочный сок	1
200980	О	В	Фруктовые и овощные соки прочие	1
200990	О	В	Смешанные соки	1
210500	О	В	Мороженое	0,7
220110	О	В	Минеральные и газированные воды	1
220190	О	В	Лед и снег и питьевая вода	1
220210	О	В	Воды с содержанием сахара	1
220290	О	В	Безалкогольные напитки	1
220300	О	В	Пиво из солода	1
220410	О	В	Игристое вино из свежего винограда	1
220421	О	В	Вино из свежего винограда, кроме игристого, в бутылках	1
220429	О	В	Виноградные вина прочие	1
220430	О	В	Виноградное сусло прочее	1
220510	О	В	Вермут в бутылках	1
220590	О	В	Вермут, кроме бутылочного	1
220600	О	В	Ферментированные напитки, кроме вина из свежего винограда и пива из солода	1
220820	О	В	Спирт, полученный путем перегонки	0,925
220830	О	В	Виски	0,925
220840	О	В	Ром, включая низкосортный	0,925
220850	О	В	Джин и можжевельниковая водка	0,925
220860	О	В	Водка	0,925

Таблица С.2. Коэффициенты, применяемые Статистическим отделом Организации Объединенных Наций для перевода объема (О) и количества/единиц (К) в вес (В) для отдельных кодов ГС (продолжение)

<i>Код ГС</i>	<i>из</i>	<i>в</i>	<i>Заголовок ГС</i>	<i>Коэффициент перевода</i>
220870	О	В	Ликеры и наливки	0,925
220890	О	В	Прочие спиртные напитки, крепостью по объему менее 80%	0,925
240220	К	В	Сигареты, содержащие табак	0,000001
270600	О	В	Смола, получаемая из каменного угля	1
270710	О	В	Бензол	0,88
270720	О	В	Толуол	0,88
270730	О	В	Ксилол	0,88
270740	О	В	Нафталин	0,735
270750	О	В	Ароматическая углеводородная смесь	0,735
270760	О	В	Фенолы	0,735
270791	О	В	Креозотовые масла	0,735
270799	О	В	Масла и другие продукты из каменноугольной смолы	0,735
270810	О	В	Битум	1,14
270820	О	В	Пековый кокс	1,14
270900	О	В	Нефтяные масла сырые	0,86
271000	О	В	Нефтяные масла, кроме сырых	0,86
271210	О	В	Вазелин	0,8
271220	О	В	Парафиновый воск, содержащий менее 75% нефтяных масел	0,8
271290	О	В	Другие виды минерального воска, кроме парафинового	0,8
271311	О	В	Нефтяной кокс некальцинированный	1,14
271312	О	В	Нефтяной кокс кальцинированный	1,14
271320	О	В	Нефтяной битум	1,01
271390	О	В	Остаточные продукты обработки нефтяных масел	1,01
271500	О	В	Битумная смесь на основе натурального асфальта	1,04
340311	О	В	Смазочные масла для обработки кожи и тканей	0,9
340319	О	В	Смазочные масла прочие	0,9
340391	О	В	Консистентная смазка для обработки кожи и тканей	0,9
340399	О	В	Консистентная смазка, прочие виды	0,9
440110	О	В	Древесное топливо	0,725
440121	О	В	Древесная щепа или стружка хвойных пород	0,7
440122	О	В	Древесная щепа или стружка нехвойных пород	0,7
440130	О	В	Древесные опилки и отходы	0,7
440200	О	В	Древесный уголь	0,4
440310	О	В	Столбы, пропитанные или окрашенные	0,7
440320	О	В	Бревна, столбы хвойных пород	0,7
440341	О	В	Бревна тропических пород, меранти	0,75
440349	О	В	Бревна тропических пород, кроме меранти	0,75
440391	О	В	Бревна дубовые	0,75
440392	О	В	Бревна буковые	0,75
440399	О	В	Бревна нехвойных пород, прочих	0,75
440610	О	В	Железнодорожные шпалы из дерева, не пропитанные	0,78
440690	О	В	Железнодорожные шпалы из дерева, прочие	0,78
440710	О	В	Пиломатериалы хвойных пород	0,6

Таблица С.2. Коэффициенты, применяемые Статистическим отделом Организации Объединенных Наций для перевода объема (О) и количества/единиц (К) в вес (В) для отдельных кодов ГС (продолжение)

<i>Код ГС</i>	<i>из</i>	<i>в</i>	<i>Заголовок ГС</i>	<i>Коэффициент перевода</i>
440724	О	В	Пиломатериалы тропических пород, красное дерево и т. д.	0,7
440725	О	В	Пиломатериалы тропических пород, меранти красный	0,7
440726	О	В	Пиломатериалы тропических пород, меранти белый	0,7
440729	О	В	Пиломатериалы тропических пород, прочие	0,7
440791	О	В	Пиломатериалы, дуб	0,7
440792	О	В	Пиломатериалы, бук	0,7
440799	О	В	Пиломатериалы нехвойных пород	0,7
440910	О	В	Пиломатериалы хвойных пород, обструганные непрерывно по краям или лицевой части	0,6
440920	О	В	Пиломатериалы нехвойных пород, обструганные непрерывно по краям или лицевой части	0,7
450110	О	В	Натуральная пробка сырая или слегка обработанная	0,24
450190	О	В	Натуральная пробка, кроме сырой или слегка обработанной	0,24
450200	О	В	Натуральная пробка, грубо обработанная под прямым углом	0,24

Приложение D

ОПЫТ ОТДЕЛЬНЫХ СТРАН

Приложение D.1

Использование регистров судов для установления перехода права собственности на судно: опыт Германии

1. Опыт Германии, возможно, довольно типичен для многих стран. В Германии океанские суда, находящиеся в собственности германских граждан, должны быть зарегистрированы в национальном регистре. Кроме того, все суда германских граждан, являющихся резидентами Германии, должны нести флаг Германии; суда граждан Германии, проживающих в иностранном государстве, тоже могут носить германский флаг. Доказательством права нести германский флаг является сертификат судна, который выдается или отбирается после, соответственно, внесения судна в регистр или исключения из него; то есть, для того чтобы носить флаг страны, судно должно быть внесено в регистр. Смена собственника в отношениях между резидентом и нерезидентом должна быть зарегистрирована в регистре; такая смена собственника всегда считалась решающим событием, дающим основание для учета океанских судов в статистике торговли. В Германии регистры судов ведутся местными судами. Если происходит смена собственника, это отражается в регистре посредством внесения или аннулирования записи, о чем местный суд информирует таможенный орган. Затем таможенный орган просит резидента, являющегося стороной соответствующего договора, представить предусмотренную импортную (в случае регистрации) или экспортную (в случае аннулирования регистрации) декларацию, копия которой обычно передается таможенным органом в Федеральное статистическое управление.

2. Если участник сделки отказывается представить информацию, таможенный орган передает дело в Федеральное статистическое управление, которое затем инициирует все последующие действия, включая, в случае необходимости, наложение штрафа. Сами данные регистра в целях составления статистической декларации никак не используются. Напротив, изменение в записях регистра служит катализатором обычной процедуры представления декларации.

3. Описанная выше процедура, которая без каких-либо проблем применяется с 1956 года, может считаться в высшей степени надежной. В принципе правила относительно флага и доказательства права носить флаг (в сочетании с запретом носить флаги других государств), а также правило, согласно которому суда могут быть внесены только в один регистр, гарантируют полный статистический охват океанских судов, которые переходят из рук резидента в руки нерезидента. Двойной учет маловероятен.

4. Использовать один регистр в качестве альтернативного источника данных нельзя, поскольку он не содержит всех необходимых статистических элементов; однако регистр следует рассматривать как важное средство установления смены собственника. Специальные правила, касающиеся регистра, полезно обеспечить правовой базой, так как лица, обязанные представлять информацию, часто не понимают, почему они должны подавать статистические декларации в отношении судов, которые никогда не были включены в относящуюся к ним область сбора данных или исключены из нее.

Приложение D.2

Установление страны происхождения: опыт Китая

1. В Китае страной происхождения товаров считается страна или регион, где товары были выращены, добыты, произведены или существенно трансформированы. Критерием существенной трансформации является либо изменение четырехзначного тарифного класса, либо добавленная стоимость в размере 30 процентов или выше. Ниже приводятся некоторые особые случаи установления страны происхождения в Китае:

a) Вспомогательное оборудование, запасные части и инструменты, предназначенные для использования вместе с машиной, прибором, аппаратом или транспортным средством, считаются имеющими то же место происхождения, что и машина, прибор, аппарат или транспортное средство, при условии, что они импортируются вместе с ними и соответствуют по типу и количеству их обычному оборудованию. Если они импортируются отдельно, место происхождения вспомогательного оборудования, запасных частей или инструментов определяется для каждого в отдельности.

b) Полные комплекты компонентов и деталей какой-либо машины, прибора или аппарата, несобранных (то есть в полностью разобранном или в полуразобранном виде), считаются происходящими из страны происхождения того (тех) компонента(ов), который(ые) по существу определяет(ют) характер всего комплекта в целом, при условии что они импортируются вместе и классифицируются по одному и тому же тарифному подразделу.

c) Местом происхождения товаров, переработанных в соответствии с таможенным режимом внешней переработки, является страна, где происходит переработка.

Если страна происхождения не может быть установлена, при учете импорта указывается «страна не известна».

Приложение D.3

Распространение данных: практика Соединенных Штатов

1. В Соединенных Штатах существует правовая база, предписывающая составление и распространение статистики торговли. В главе 9, титул 13, Кодекса Соединенных Штатов регулируется распространение данных торговли на ежемесячной и накопительной основе. Требования федерального правительства всегда опирались на базовые правовые положения и государственные ресурсы, обеспечивающие распространение статистики торговли. Самыми важными требованиями являются следующие:

a) получение данных на агрегированном уровне для использования в составлении платежного баланса и данных национальных счетов для измерения показателей экономики Соединенных Штатов;

b) распространение данных о торговле продуктами в разбивке по партнерам в целях их использования при разработке экономической, бюджетно-налоговой и торговой политики и контроле за ее осуществлением.

2. Однако распространение данных статистики торговли привлекает весьма пристальное внимание также нефедерального и частного секторов. Эти секторы, в свою очередь, предоставляют дополнительные ресурсы для составления других специализированных выпусков данных. В их число входят:

a) подробные данные о продуктах/торговых партнерах для использования отраслью при проведении исследований в отношении доли на рынке и проникновения на рынок, а также финансовым сектором в целях разработки бюджетно-налоговой политики;

b) данные о транспортных потоках для использования транспортным сектором в аналитических исследованиях в отношении доли на рынке и в важнейшей сфере прогнозирования потребности в транспортных средствах и оборудовании в будущем и их разработки;

c) статистические данные местного уровня для использования в целях экономического планирования и развития штатов и регионов.

3. Даты ежемесячных публикаций данных за одно-годовой период обычно объявляются за несколько месяцев до начала соответствующего года. В связи с графиком публикаций возникает несколько проблем:

a) В свое время данные о торговле товарами и услугами в Соединенных Штатах публиковались по разным графикам. Данные о торговле выпускались ежемесячно, а данные платежного баланса, включая торговлю услугами, публиковались ежеквартально. По мере расширения торговли услугами в Соединенных Штатах различие между сводными данными о торговле товарами, публикуемыми ежемесячно, и сводными данными платежного баланса, включавшими торговлю услугами и публикуемыми ежеквартально, стало весьма существенным, что вносило путаницу среди пользователей данных. Для решения этой проблемы Соединенные Штаты приступили в 1995 году к ежемесячному выпуску данных о торговле товарами и услугами на скорректированной по платежному балансу основе.

b) Кроме того, начиная с 1990 года Соединенные Штаты и Канада стали обмениваться подробными ежемесячными данными по импорту вместо сбора и составления национальных данных по экспорту. Каждая страна распространяет статистику, в которой используется значительная часть данных партнера (импорт Соединенных Штатов составляет 75 процентов общего экспорта Канады; импорт Канады составляет 25 процентов экспорта Соединенных Штатов). Поэтому на ранней стадии планирования обмена данными обе страны договорились координировать, распространять и публиковать ежемесячные данные о торговле в один и тот же день.

4. Чтобы решить эти проблемы, ведомства Соединенных Штатов, публикующие ежемесячную статистику торговли, в консультации со своими канадскими партнерами составили график распространения с указанием дат ежемесячных публикаций, которые наступают через 45–50 дней после окончания соответствующего месяца.

5. В запланированный день выпуска информации ровно в 8 часов 30 минут утра публикуются данные о торговле товарами и услугами за текущий месяц вместе с пересмотренными данными за предыдущий месяц и совокупными данными за год, предшествующий дате публикации. Информация в таком первом «пресс-релизе» по распространению данных представляется в следующих формах:

a) текст с рассмотрением ежемесячных данных, в котором отмечены области, подвергшиеся самым большим изменениям на общем уровне, а также в разбивке по широким товарным группам и странам;

b) графическое изображение общих показателей импорта, экспорта и торгового баланса;

c) таблицы, показывающие следующее:

- ежемесячные сводные данные по импорту, экспорту и торговому балансу за месяцы текущего года и за два предыдущих года (с сезонными корректировками);
- ежемесячные сводные данные по импорту, экспорту и торговому балансу в отношении категорий конечного использования нефти и ненефтяной продукции за месяцы текущего года и за один предыдущий год (с сезонными корректировками, в постоянных долларах США);
- данные по импорту, экспорту и торговым балансам по отдельным странам и географическим районам за текущий месяц, предыдущий месяц и предшествующий данной дате год, за текущий год и за один предыдущий год (без сезонных корректировок);
- ежемесячные данные по импорту и экспорту по семи основным категориям конечного использования в национальных счетах за месяцы текущего года и за один предыдущий год (с сезонными корректировками);
- сводные данные по импорту, экспорту и торговому балансу товаров и услуг за месяцы текущего года и за два предыдущих года (с сезонными корректировками);

- данные по импорту и экспорту товаров в разбивке по основным группам МСТК за текущий месяц, предыдущий месяц и за текущий и предыдущий годы (без сезонных корректировок);
- данные по импорту, экспорту и торговому балансу в отношении высокотехнологичных продуктов за каждый месяц текущего года и за два предыдущих года (без сезонных корректировок);
- данные по импорту нефтепродуктов, связанных с выработкой электроэнергии, включая сырую нефть, за каждый месяц, а также за текущий и предыдущий годы (без сезонных корректировок);
- данные по импорту и экспорту автотранспортных средств и запасных частей в разбивке по отдельным странам за каждый месяц и за текущий и предыдущий годы (без сезонных корректировок);
- пояснение методов сбора и составления данных и прочие вопросы.

d) На основе подписки можно также получить ежемесячный дополнительный доклад, включающий информацию по следующим аспектам:

- экспорт товаров штатом, в котором расположен экспортер, в разбивке по группам продуктов Североамериканской системы отраслевой классификации (САСОК), за текущий месяц и за предшествующий данной дате год (без сезонных корректировок);
- экспорт товаров штатом, из которого происходят товары, по группам категорий продуктов САСОК, за текущий месяц и за предшествующий данной дате год (без сезонных корректировок);
- импорт сырой нефти в разбивке по отдельным странам происхождения, за текущий месяц и за предшествующий данной дате год (без сезонных корректировок);
- экспорт, импорт и торговый баланс в разбивке по отдельным странам происхождения, за текущий месяц, за предшествующий данной дате год, а также за текущий и предыдущий годы (без сезонных корректировок).

e) Помимо этих таблиц, на основе подписки предоставляется другая информация с различной степенью детализации и в различном формате, в том числе:

- полные базы данных по импорту и экспорту товаров, которые включают характеристики продукта по ГС, страну назначения или происхождения, информацию по количеству и стоимости;
- информация о транспортировке, которая включает экспорт в разбивке по широким категориям продуктов и по регионам происхождения в Соединенных Штатах и пунктам вывоза из Соединенных Штатов.

f) Методы распространения данных включают следующее:

- веб-сайт интернета;
- электронную почту;
- CD-ROM (КД-ПЗУ);
- факс;
- печатные материалы.

g) Корректировки данных о товарах включают следующее:

- колебания по сезонам и рабочим дням. Товары первоначально комбинируются на основе сообщенных ГС по примерно 140 категориям экспортных и импортных товаров конечного использования, которые служат основой для расчета данных с корректировкой по сезонам и рабочим дням. Процедура внесения сезонной корректировки базируется на модели, которая оценивает ежемесячные движения в виде процентной доли сверх или ниже общего уровня каждого ряда конечного использования (в отличие от других методов, в которых фактическая стоимость рядов перераспределяется на весь календарный год). Импорт нефти и нефтепродуктов корректируется по продолжительности месяца;
- корректировки для учета изменения цен. Данные о товарах корректируются также на основе постоянного доллара (1996 год = 100). Эта корректировка изменения цен производится на самом низком возможном уровне конечного использования и затем суммируется с шестью опубликованными агрегированными данными конечного использования. Дефляторы основаны главным образом на индексах цен, составленных на основании ежемесячного обзора, с применением методов, разработанных для национальных счетов доходов и продуктов;
- данные корректировки платежного баланса. Данные о торговле товарами корректируются для того, чтобы привести их в соответствие с понятиями и определениями, используемыми при составлении платежного баланса и национальных счетов. В широком смысле корректировки включают смену собственника, которая происходит без передачи товаров на таможенную территорию Соединенных Штатов или с нее. Эти корректировки необходимы для дополнения сферы охвата, основанной на собранных таможенными органами данных в целях устранения дублирования сделок, которые были учтены в каких-либо международных счетах, а также для установления стоимости сделок в соответствии со стандартным определением.

h) Пересмотр торговых данных. Политика по пересмотру заключается в следующем:

- каждый месяц публикуются сводные данные за текущий месяц и пересмотренные сводные данные за месяц, который непосредственно предшествовал текущему месяцу. Данные за текущий месяц включают сделки за фактиче-

ски прошедший месяц и небольшое количество позднее оформленных сделок за предыдущие месяцы. Каждый месяц Соединенные Штаты пересматривают агрегированные данные, скорректированные по сезону (в текущих и постоянных долларах), и не скорректированные данные по экспорту, импорту и торговому балансу, а также сводные данные по конечному использованию за предыдущий месяц. Корректировка за предыдущий месяц отражает корректировку времени учета, когда данные составляются еще раз, чтобы они соответствовали тому месяцу, в котором совершались сделки;

- ежегодные пересмотры за месяцы предыдущего года осуществляются в июне, с тем чтобы отразить все корректировки и учет, произведенные после обычного ежемесячного пересмотра данных.

i) Данные торговли Соединенных Штатов публикуются Бюро переписей Соединенных Штатов, которое составляет данные о торговле товарами, совместно с Бюро экономического анализа, которое составляет данные о торговле услугами. Оба эти ведомства входят в состав Министерства торговли Соединенных Штатов.

Приложение D.4

Согласование данных о торговле товарами: опыт Канады–Мексики–Соединенных Штатов, 1996–1997 годы

1. Участниками проекта были Отдел международной торговли Статистического бюро Канады; Мексиканская рабочая группа по статистике внешней торговли, в состав которой входят представители Министерства финансов и государственного кредита, Банка Мексики, Министерства торговли и промышленного развития и Национального института статистики, географии и информатики; а также Таможенная служба Соединенных Штатов и Отдел внешней торговли Бюро переписей Соединенных Штатов.

Согласование данных о торговле между Мексикой и Канадой

2. Официальная статистика торговли Канады и Мексики за 1996 и 1997 годы, которая приведена в таблице D.4.1, показывает существенные различия, данные по импорту каждой страны превышают данные по экспорту контрагента.

Таблица D.4.1. Официальная статистика торговли Канады и Мексики, 1996 и 1997 годы

(Млн. канадских долларов)

	Торговля в южном направлении			Торговля в северном направлении	
	1996 год	1997 год		1996 год	1997 год
Мексиканский импорт . . .	2 377	2 725	Мексиканский экспорт . .	2 962	2 968
Канадский экспорт	1 258	1 328	Канадский импорт	6 035	7 019
Расхождение	1 119	1 397	Расхождение	(3 073)	(4 033)

3. Исследование по согласованию данных установило, что главным источником расхождений между Канадой и Мексикой в обоих направлениях торговли была непрямая торговля. Исследование показало, что лица, представляющие данные, часто указывают в качестве места назначения товаров промежуточную страну, а не страну конечного назначения. Например, канадские товары, отгруженные в Мексику через Соединенные Штаты, могут быть учтены как экспорт в Соединенные Штаты в канадской торговой статистике, в то время как в мексиканской статистике эти импортные товары учитываются как происходящие из Канады. Оценка этого источника расхождений была выведена на основе мексиканских данных по импорту и служит объяснением самой большой доли расхождения в изучаемый период.

4. Результаты исследования по согласованию данных о торговле между Канадой и Мексикой позволили объяснить значительную часть образовавшихся статистических расхождений.

Согласование данных о торговле между Мексикой и Соединенными Штатами

5. Официальная статистика торговли Мексики и Соединенных Штатов за 1996 и 1997 годы, которая приведена в таблице D.4.2, показывает существенные различия, опубликованные статистические данные Мексики как по импорту, так и по экспорту превышают соответствующие статистические данные по импорту и экспорту Соединенных Штатов.

Таблица D.4.2. Официальная статистика торговли Мексики и Соединенных Штатов, 1996 и 1997 годы

(Млн. долларов США)

	Торговля в южном направлении			Торговля в северном направлении	
	1996 год	1997 год		1996 год	1997 год
Импорт Мексики	92 334	113 799	Экспорт Мексики.	110 032	130 685
Экспорт Соединенных Штатов	77 436	98 837	Импорт Соединенных Штатов	101 304	118 998
Расхождение	14 898	14 962	Расхождение	8 728	11 687

6. Исследование по согласованию данных сосредоточилось на торговле в южном направлении, так как этот торговый поток показал самые большие расхождения. Хотя в отношении торговли в северном направлении особого исследования не проводилось, было возможно установить источники расхождения с помощью изучения географической сферы охвата, классификации, концептуальной основы и т. д.

7. В целях более точного количественного определения источников расхождений были проведены следующие исследования на местах:

а) Мексиканская рабочая группа опросила мексиканских *maquiladoras*^a, с тем чтобы составить оценку их импорта, который ошибочно приписывался Соединенным Штатам. Поскольку на *maquiladoras* приходится основная доля мексиканской торговли с Соединенными Штатами, эффект оказался значительным: получила объяснение почти половина расхождений между статистическими данными этих двух стран за изучаемый период.

б) Представители Соединенных Штатов и Мексики посетили таможенные органы в Лонг-Бич, Сан-Диего и Тихуане, с тем чтобы проверить документацию и таможенные процедуры в местах пересечения границы в обеих странах. В рамках проверки были опрошены таможенные сотрудники обеих стран, операторы зон торговли с иностранцами Соединенных Штатов и представители нескольких *maquiladoras*.

8. Исследование по согласованию данных торговли в южном направлении позволило выявить следующие главные источники расхождений:

а) *Географическая сфера охвата.* Соединенные Штаты включают в свою статистику торговли товарами торговлю с Пуэрто-Рико и Виргинскими островами Соединенных Штатов, но Мексика рассматривает их как отдельных торговых партнеров. Это различие в сфере охвата привело к сравнительно незначительному расхождению в данных статистики торговли двух стран в размере 262 млн. и 335 млн. долл. Соединенных Штатов, соответственно, в 1996 и 1997 годах.

б) *Установление страны-партнера.* В мексиканском таможенном документе по импорту, или *pedimento*,

разрешается указывать только одну страну происхождения товаров. В случае нескольких стран происхождения, что часто бывает при подаче сводной декларации *maquiladoras* и некоторыми другими заводами по производству или сборке, вся стоимость относится к той стране, на которую приходится ее наибольшая часть. Следовательно, некоторая часть импорта в Мексику неправильно определяется как поступающая из Соединенных Штатов. Согласно мексиканскому обследованию, стоимость импорта, неправильно приписанного Соединенным Штатам со стороны *maquiladoras*, была оценена в размере 6,3 млрд. долл. в 1996 году и 6,9 млрд. долл. в 1997 году, что составило, соответственно, 45 и 49 процентов первоначального расхождения между статистикой двух стран по торговле в южном направлении.

с) *Непредставление данных по экспорту Соединенных Штатов.* Нормативные положения, регулирующие экспорт Соединенных Штатов, требуют представления данных по всем экспортным сделкам, стоимость которых превышает 2500 долл. США. Однако отдельные компании не подают всех требуемых деклараций, и прежде всего те компании, которые экспортируют товары из зон торговли с иностранцами. Согласование данных не позволило дать количественную оценку общих последствий непредставления данных по экспорту Соединенных Штатов в Мексику; однако оно дало возможность объяснить значительную часть остальных расхождений между статистическими данными двух стран по торговле в южном направлении.

Заключительные замечания

9. Результаты исследования по согласованию данных были полезны для всех трех стран, участвовавших в оценке своей статистики торговли, и позволили определить сферы для дальнейшего повышения качества данных.

10. *Канада.* Как отмечалось выше, главный источник расхождений между канадской статистикой экспорта и мексиканской статистикой импорта возник в результате учета отгрузок в рамках непрямого торговли как торговли с промежуточной страной. Столкнувшись с этим явлением, в поисках возможных решений проблемы Статистическое бюро Канады работало в тесном сотрудничестве с Бюро переписей Соединенных Штатов.

^a Определение *maquiladora* см. часть I, сноска 70 к пункту 119, выше.

11. Проект по согласованию данных принес также пользу и в другом отношении, подтвердив, что определенная доля канадского экспорта в Мексику не указывается надлежащим образом. Вместе с Таможенным управлением Канады и Бюро переписей Соединенных Штатов принимаются меры по изучению различных методов решения этой проблемы. В частности, в настоящее время среди экспортеров активно внедряется новый метод электронного сообщения данных об экспорте в страны назначения, отличные от Соединенных Штатов.

12. И наконец, свидетельством полезности этого исследования, выявившего ошибки в сообщении данных, стало достижение договоренности между тремя странами об изучении возможностей для проведения более детальной работы по согласованию данных.

13. *Мексика.* Что касается Мексики, результаты исследования были приняты во внимание при построении новой таможенной системы. Новая система позволит усовершенствовать учет страны происхождения и страны назначения в торговле товарами. В рамках новой системы предпринимается попытка устранить один из главных источников статистических расхождений между статистикой Мексики и статистикой Соединенных Штатов и Канады.

14. *Соединенные Штаты.* Соединенные Штаты принимают меры в нескольких направлениях для улучшения положения с сообщением статистических данных по своему экспорту. В настоящее время в различных таможенных пунктах по всей территории Соединенных Штатов осуществляются специальные пропагандистские и учебные программы, с тем чтобы обеспечить знание сотрудниками таможен, экспортерами, экспедиторами и директорами зон торговли с иностранцами Соединенных Штатов требований в отношении сообщения данных об экспорте и правильного порядка их сообщения. Кроме того, как Бюро переписей Соединенных Штатов, так и Таможенная служба Соединенных Штатов активно способствуют созданию автоматизированных систем сообщения данных обо всех экспортных отгрузках, особенно через южную границу. Благодаря проверке данных и механизмам контроля, предусмотренным этой системой, ожидается, что рост электронного учета данных значительно сократит количество ошибок в сообщении данных и случаев несообщения статистических данных по экспорту США.

15. Более подробное изложение результатов исследования, а также пояснительные примечания и описание методики, которая применялась при согласовании статистики внешней торговли, приводятся ниже.

Таблица D.4.3. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Канадой и Мексикой в южном направлении

(Млн. канадских долларов)

На основе текущих таможенных данных	1996 год	1997 год
Опубликованные Мексикой данные по импорту	2 377	2 725
<i>Расхождения, отнесенные на счет:</i>		
реэкспорта	40	109
сделок небольшой стоимости	(35)	(48)
непрямой торговли:		
через Соединенные Штаты	(633)	(1 012)
через другие страны	(77)	(80)
установления страны-партнера	279	411
Остальные расхождения	(693)	(777)
Опубликованные Канадой данные по экспорту	1 258	1 328

Источник: Статистическое бюро Канады/Национальный институт статистики, географии и информатики Мексики.

Примечание: Отрицательные величины показаны в скобках; опубликованные данные, использованные в начале этого исследования, могли быть впоследствии пересмотрены.

16. Ниже приводятся пояснительные примечания по торговле между Канадой и Мексикой в южном направлении (см. таблицу D.4.3):

а) *Реэкспорт.* Данные Мексики по импорту основаны на принципе страны происхождения, согласно которому в торговле товарами с Канадой учитываются только товары, выращенные, добытые или произведенные в Канаде. Однако опубликованная информация о канадском экспорте включает как товары канадского проис-

хождения, так и товары иностранного происхождения, которые поступили для потребления в Канаде и затем были проданы в Мексику, не подвергаясь в Канаде какой-либо существенной трансформации. В канадской статистике сделки такого типа учитываются отдельно; следовательно, сумма, отнесенная к этому расхождению, была получена из данных Канады по экспорту.

б) *Сделки небольшой стоимости.* Канадский экспорт в Мексику не подлежит учету, если общая стои-

мость партии товаров составляет менее 2000 канадских долларов. Однако статистика импорта Мексики включает все сделки, независимо от их стоимости. Эта оценка была получена на основе данных Мексики по импорту, что позволяет установить общую стоимость мелких сделок.

с) *Непрямая торговля.* Часто канадские экспортеры на момент отгрузки не знают страны конечного назначения или потребления товаров, отгруженных из Канады. Как показало исследование, существует тенденция учитывать в качестве страны конечного назначения промежуточную страну или страны, через которые транспортируются товары к конечному пункту назначения. Например, канадские товары, перемещаемые через Соединенные Штаты на пути в Мексику, часто не учитываются как экспорт Канады в Мексику, поскольку Соединенные Штаты воспринимаются как страна конечного назначения. Поэтому партии товаров, следующие в Мексику, вызывают расхождения между канадской и мексиканской статистикой, так как Мексика учитывает их как импорт, происходящий из Канады, в то время как Канада не учитывает их как экспорт в Мексику. Оценка этой не прямой торговли была получена на основе данных Мексики по импорту. Мексика учитывает и страну происхождения, и страну продавца (то есть страну, в которой был выписан счет-фактура). Сравнение этих двух наборов данных позволило вычислить суммы, которые,

по всей вероятности, были учтены как торговля между Канадой и другой страной, а не как сделки между Канадой и Мексикой.

д) *Установление страны-партнера.* Как отмечалось выше, опубликованные Мексикой данные по импорту базируются на принципе страны происхождения. Поскольку мексиканский документ (pedimento) не предусматривает указания более одной страны по импорту (см. приложение D.4, пункт 8, выше), некоторые товары из других стран были включены в сообщенные Мексикой данные по импорту из Соединенных Штатов. Мексиканская рабочая группа по статистике внешней торговли опросила фирмы-импортеры с целью определения доли товаров, отнесенных к Соединенным Штатам, которые на самом деле были канадского или иного происхождения. Затем эти доли были использованы для получения оценок годовой стоимости неправильно отнесенной к Соединенным Штатам торговли, а результаты добавлены к мексиканскому импорту канадских товаров.

е) *Остальные расхождения.* Это — оставшееся без объяснений расхождение между статистикой Канады и Мексики. Источники данного расхождения могут включать, в частности, дополнительные различия в установлении страны-партнера, недооценку или переоценку величин, полученных в результате согласования данных, пересмотр данных и неподачу деклараций на экспорт из Канады.

Таблица D.4.4. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Мексикой и Соединенными Штатами в южном направлении

(Млн. долларов США)

На основе текущих таможенных данных	1996 год	1997 год
Опубликованные Мексикой данные по импорту . . .	92 334	113 799
<i>Расхождения, отнесенные на счет:</i>		
сферы географического охвата	262	335
установления страны-партнера	(6 286)	(6 925)
сделок небольшой стоимости	(1 556)	(1 689)
электроэнергии	(71)	(66)
Остальные расхождения	(7 247)	(6 617)
Опубликованные Соединенными Штатами данные по экспорту.	77 436	98 837

Источник: Бюро переписей Соединенных Штатов/Национальный институт статистики, географии и информатики Мексики.

Примечание: Отрицательные величины показаны в скобках; опубликованные данные, использованные в начале этого исследования, могли быть впоследствии пересмотрены.

17. Ниже приводятся пояснительные примечания по торговле между Мексикой и Соединенными Штатами в южном направлении (см. таблицу D.4.4):

а) *Сфера географического охвата.* Соединенные Штаты включают в свою статистику торговли товарами внешнюю торговлю Пуэрто-Рико и Виргинских островов Соединенных Штатов. Напротив, Мексика рассматривает их как отдельных торговых партнеров.

Указанная стоимость является сообщенными Мексикой данными по импорту из Пуэрто-Рико и Виргинских островов.

б) *Установление страны-партнера.* Поскольку мексиканский pedimento разрешает указывать только одну страну происхождения, сводные данные pedimentos часто объединяют товары нескольких стран происхождения. В таких случаях общая стоимость приписыв-

вается стране, на которую приходится ее наибольшая часть. Следовательно, некоторая часть импорта неправильно отнесена к Соединенным Штатам. Мексиканская рабочая группа по статистике внешней торговли опросила *maquiladoras*, с тем чтобы определить долю товаров, отнесенных к Соединенным Штатам, но на самом деле происходящих из других стран. Результаты опроса были использованы для оценки стоимости товаров, которые неправильно отнесены к Соединенным Штатам.

с) *Сделки небольшой стоимости.* Соединенные Штаты не включают сделки стоимостью менее 2501 долл. США в свою статистику экспортной торговли. Вместо этого в статистику включается оценка совокупной стоимости этих сделок в разбивке по странам. Напротив, Мексика учитывает все сделки независимо от их стоимости. Сумма расхождения, отнесенного на счет сделок небольшой стоимости, была подсчитана как разница между суммой мексиканских сделок стоимостью менее 2501 долл. США и оценкой сделок небольшой стоимости Соединенных Штатов в отношениях с Мек-

сикой. Однако практика сообщения данных и степень детализации характеристик товаров в этих двух странах различны, так что эти подсчеты остаются лишь оценкой сделок небольшой стоимости.

d) *Электроэнергия.* Мексика включает движение электроэнергии в свою торговую статистику, а Соединенные Штаты — нет. Показанная величина отражает стоимость электроэнергии, импортированной из Соединенных Штатов в соответствии с данными мексиканской статистики торговли в южном направлении.

e) *Остальные расхождения.* Это — оставшееся без объяснений расхождение между статистикой Соединенных Штатов и Мексики. Источники данного расхождения могут включать, в частности, дополнительные различия в установлении страны-партнера, недооценку или переоценку величин, полученных в результате согласования данных, пересмотр данных и неподачу деклараций на экспорт из Соединенных Штатов, в том числе на экспорт из зон торговли с иностранцами.

Таблица D.4.5. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Канадой и Мексикой в северном направлении

(Млн. канадских долларов)

На основе текущих таможенных данных	1996 год	1997 год
Опубликованные Канадой данные по импорту	6 035	7 019
<i>Расхождения, отнесенные на счет:</i>		
мексиканского реэкспорта:		
товаров канадского происхождения	17	26
товаров, происходящих из		
Соединенных Штатов	13	17
товаров, происходящих из других стран	16	26
непрямой торговли:		
через Соединенные Штаты	(2 349)	(3 062)
через другие страны	(23)	(10)
времени учета	10	0
Прочие расхождения	(7 57)	(1 030)
Опубликованные Мексикой данные по экспорту	2 962	2 986

Источник: Статистическое бюро Канады/Национальный институт статистики, географии и информации Мексики.

Примечание: Отрицательные величины показаны в скобках; опубликованные данные, использованные в начале этого исследования, могли быть впоследствии пересмотрены.

18. Ниже приводятся пояснительные примечания по торговле между Канадой и Мексикой в северном направлении (см. таблицу D.4.5):

a) *Реэкспорт.* Канадские данные по импорту основаны на принципе страны происхождения. Опубликованные Мексикой данные по экспорту включают как товары отечественного происхождения, так и товары иностранного происхождения, проданные в Канаду без какой-либо существенной трансформации в Мексике. В канадских документах по импорту указываются две страны — страна происхождения и страна, из кото-

рой товары были отгружены непосредственно в Канаду. Стоимость сделок, в которых Мексика указана как страна отгрузки, но не происхождения, была суммирована и использована в качестве основы для оценки реэкспорта.

b) *Непрямая торговля.* Эта оценка основана на канадских данных по импорту с использованием информации о стране происхождения/отгрузки и отражает стоимость товаров мексиканского происхождения, которые были отгружены непосредственно в Канаду не из Мексики, а из другой страны.

с) *Время учета.* Эта оценка отражает отгрузки сырой нефти, которые были указаны в мексиканской статистике экспорта в одном периоде, но учтены в канадских данных по импорту в другом периоде.

д) *Остальные расхождения.* Это — оставшееся без объяснений расхождение между статистикой Канады и

Мексики. Источники данного расхождения могут включать, в частности, дополнительные различия в установлении страны-партнера, недооценку или переоценку величин, полученных в результате согласования данных, а также пересмотр данных в период проведения исследования по согласованию.

Таблица D.4.6. Согласование статистики торговли товарами за 1996–1997 годы: торговля между Мексикой и Соединенными Штатами в северном направлении

(Млн. долларов США)

На основе текущих таможенных данных	1996 год	1997 год
Опубликованные Соединенными Штатами данные по импорту	101 304	118 998
<i>Расхождения, отнесенные на счет:</i>		
сферы географического охвата	(258)	(356)
реэкспорта	1 156	1 581
непрямой торговли	(334)	(418)
электроэнергии	98	3
Остальные расхождения	8 066	10 877
Опубликованные Мексикой данные по экспорту	110 032	130 685

Источник: Бюро переписей Соединенных Штатов/Национальный институт статистики, географии и информатики Мексики.

Примечание: Отрицательные величины показаны в скобках; опубликованные данные, использованные в начале этого исследования, могли быть впоследствии пересмотрены.

19. Ниже приводятся пояснительные примечания по торговле между Мексикой и Соединенными Штатами в северном направлении (см. таблицу D.4.6):

а) *Сфера географического охвата.* Соединенные Штаты включают в свою статистику торговли товарами внешнюю торговлю Пуэрто-Рико и Виргинских островов Соединенных Штатов, но Мексика рассматривает их как отдельных торговых партнеров. Показанные величины являются сообщенными Мексикой данными по экспорту в Пуэрто-Рико и Виргинские острова.

б) *Реэкспорт.* Данные по импорту Соединенных Штатов основаны на принципе страны происхождения, в то время как мексиканские данные по экспорту включают как товары отечественного происхождения, так и товары иностранного происхождения, проданные в Соединенные Штаты без какой-либо существенной трансформации в Мексике. В таможенных документах по импорту Соединенных Штатов указываются две страны — страна происхождения и страна, из которой товары были отгружены непосредственно в Соединенные Штаты. Стоимость сделок, в которых Мексика указана как страна отгрузки, но не происхождения, была использована для оценки стоимости реэкспорта.

с) *Непрямая торговля.* Это — товары мексиканского происхождения, отгруженные в Соединенные Штаты из других стран. Корректировка основана на информации о стране происхождения и стране отгрузки, сообщенной импортером Соединенных Штатов.

д) *Электроэнергия.* Мексика включает движение электроэнергии в свою торговую статистику, а Соединенные Штаты — нет. Показанная величина отражает стоимость электроэнергии, импортированной из Соединенных Штатов в соответствии с данными мексиканской статистики торговли в северном направлении.

е) *Остальные расхождения.* Это — оставшееся без объяснений расхождение между статистикой Соединенных Штатов и Мексики. Источники данного расхождения могут включать, в частности, дополнительные различия в установлении страны-партнера, недооценку или переоценку величин, полученных в результате согласования данных, и пересмотр данных.

Приложение D.5

Межведомственные договоренности: опыт Соединенных Штатов

1. Договоренности, действующие между ведомствами, занимающимися сбором данных в Соединенных Штатах, могут быть приведены в качестве примера межведомственного сотрудничества. Таможенная служба собирает документы в бумажной или электронной форме как по импорту, так и по экспорту и направляет их в Бюро переписей для обработки. В настоящее время сбор 99 процентов данных по импорту автоматизирован (через Автоматизированный брокерский интерфейс или автоматизированную систему сообщений зон торговли

с иностранцами), а остающийся один процент поступает в бумажной форме (включая сводные бланки для учета импорта, бланки отправок со склада и документы зон торговли с иностранцами). Около 24 процентов данных по экспорту поступают из экспортных деклараций в бумажной форме грузоотправителя и 36 процентов — из канадских данных по импорту; остающиеся 40 процентов данных представляются электронным способом (через Автоматизированную систему учета экспорта). Ежемесячно обрабатываются в общей сложности 3–4 млн. элементов данных. Данные документов в бумажной форме комплектуются и направляются в Индиану для ввода в систему учета и первичной проверки. Обработанные данные передаются электронным способом в Бюро переписей в Сьютленде, штат Мэриленд. График ежемесячного выпуска данных определяет конечные даты (даты регистрации и даты публикации данных; сроки исполнения программ обработки экспортных и импортных данных и даты получения файлов; даты обмена данными между Соединенными Штатами и Канадой; даты обмена данными между Бюро переписей и Бюро экономического анализа для совместного пресс-релиза; даты передачи и обработки файлов с данными о движении судов; и даты обработки файлов с данными по импортным и экспортным отгрузкам). Экспортные данные поступают также из Министерства обороны (отгрузка товаров по программам безвозмездной военной помощи) и Национального энергетического совета (по электроэнергии и природному газу).

Приложение D.6

Национальное законодательство, регулирующее составление статистики: опыт Канады

1. Национальное законодательство любой страны может обеспечить надежную правовую основу для деятельности по составлению статистики. Так, в Канаде Закон о статистике гласит:

«Лицо, имеющее на хранении или отвечающее за любые документы или записи, которые ведутся в любом департаменте или в любом муниципальном органе, корпорации, предпринятии или организации, из которых может быть получена информация, касающаяся целей настоящего Закона, или которые помогут в составлении или исправлении такой информации, обеспечивает доступ к этим документам и записям в указанных целях лицу, уполномоченному руководителем Статистического бюро для получения такой информации, или оказывает помощь в составлении или исправлении такой информации»^a.

Приложение D.7

Административный учет, связанный с налогообложением: опыт Европейского союза

1. В Европейском сообществе имеется возможность получить данные статистики торговли из документов

административного учета, связанных с налогообложением, поскольку система сбора статистических данных в Сообществе, «Интрастат», и система обложения налогом на добавленную стоимость (НДС) связаны друг с другом^b. В государствах-членах обе эти системы соединяются в реестрах операторов внутри Сообщества, что играет важную роль в системе сбора данных, обеспечивая, в частности, проверку того, что собранные данные являются исчерпывающими. В регламенте Совета о создании системы «Интрастат» указано, что реальная концепция системы базируется на использовании соответствующих административных сетей, в частности сети органов, ответственных за НДС, в предоставлении статистических услуг с минимальной степенью косвенной проверки, тем самым не увеличивается бремя налогоплательщиков. Таким образом, законодательство связывает систему НДС со статистикой. Некоторые из важнейших материально-правовых положений регламента, которые определяют такие понятия, как ответственность за предоставление информации, сообщение данных и освобождение от налогов, базируются на этой основополагающей концепции^c.

2. 1 января 1993 года вступили в силу новые временные соглашения по НДС в отношении торговли товарами^d, и на лиц, подлежащих налогообложению, была возложена обязанность вести отдельные счета по поставкам и приобретениям внутри Сообщества и отдельно указывать их в своих регулярных налоговых декларациях. Поставки и приобретения касаются исключительно товаров, которые также охватываются статистикой торговли внутри Сообщества. Налоговые декларации были идеальным средством проверки, поскольку указанная в них стоимость могла быть сопоставлена со стоимостью, указанной в статистических декларациях, что позволяло обнаружить, соблюдают ли участники торговли, ответственные за предоставление информации, свои обязательства. Законодательство оставило на усмотрение государств-членов, имеющих разные административные структуры, решение вопроса о том, собирать ли налоговые и статистические данные с помощью отдельных деклараций или общей декларации. Большинство государств-членов выбрали отдельные декларации. В двух государствах-членах (Франции и Италии) используются общие налогово-статистические декларации.

3. *Использование налоговых данных.* Предполагается, что реестры, для которых налоговые органы поставляют данные, могут быть использованы гораздо шире, чем просто обеспечивать возможность проверки, как планировалось первоначально. Дело в том, что система сбора данных почти во всех государствах-членах все еще перегружена. Сама по себе связь с налоговой системой облегчает задачу по выявлению фактов несо-

^a Statistics Act, 1970-71-72, c. 15, s. 1, para. 13.

^b Основные особенности связи между системой «Интрастат» и системой НДС подробно описаны в главе II регламента (ЕЭС) № 3330/91 о статистике торговли товарами между государствами-членами; см. *Official Journal of the European Communities*, No. L 316 (16 November 1991).

^c Ibid.

^d Council Directive 91/680/EEC of 16 December 1991; см. *Official Journal of the European Communities*, No. L 376 (31 December 1991).

общения данных на ранней стадии, так что, изучая реестры, можно составлять, регулировать и обрабатывать конкретно адресованные напоминания о необходимости сообщить данные. Помимо стоимости, важное значение имеет получение от налоговых органов реальных адресов, без чего процедура рассылки напоминаний была бы неэффективной. Кроме того, налоговые данные помогают составить определенные метаданные, касающиеся статистики, такие как количество и структура операторов на рынке внутри Сообщества, воздействие на экономику соглашений о пороговых данных и многое другое. То же относится и к осуществляемым большинством государств-членов оценкам торговли на уровне

ниже зафиксированных пороговых величин. Со времени введения новой системы стало неуклонно повышаться качество данных, поскольку налоговые данные или были всегда, или являются теперь все более надежной базой для оценок.

4. Несмотря на проблемы качества данных в некоторых сферах, государства-члены единодушно расценивают налоговые данные как ключевую информацию, которая обеспечивает статистику самыми последними данными и придает ей исчерпывающий характер. Вместе с тем налоговые данные важны также при проверке полноты сведений, и их вклад в достоверность статистических результатов не следует недооценивать.

Приложение Е

ОСНОВНЫЕ РАЗЛИЧИЯ В СФЕРЕ ОХВАТА ТОВАРНЫХ ПОТОКОВ: СТАТИСТИКА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ И СТАТИСТИКА ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

В приведенной ниже таблице показаны основные различия в концептуальных подходах сферы охвата товарных потоков, рекомендуемых в СМТТ-2 и в РПБ5. По практическим соображениям страны не всегда могут следовать этим подходам.

	<i>Режим СМТТ-2 (номера пунктов СМТТ-2)</i>	<i>Режим платежного баланса в отношении товаров (номера пунктов РПБ5)</i>
Товары, приобретенные приезжими лицами	Включать в статистику товары, приобретенные в значительных количествах, как это определено национальным законодательством (пункт 25) Исключать товары для собственного пользования, если стоимость не превышает установленных национальным законодательством норм (пункт 48)	Исключать товары для личного пользования во всех случаях (включены в услуги) (пункты 212 и 250)
Возвращенные товары	Включать, но учитывать отдельно (пункт 30)	Исключать (вычитать также стоимость первоначальной продажи из экспорта/импорта) (пункт 210)
Имущество мигрантов	Включать, если оно имеет большую экономическую значимость (пункт 33)	Включать все (пункт 215)
Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные с национальных судов в иностранных портах или с национальных судов в открытом море иностранным судам	Исключать (из экспорта), но учитывать отдельно (пункт 58)	Включать (пункт 208)
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочный и сепарационный материалы	Исключать, но учитывать отдельно (пункт 59)	Включать (пункт 201)
Товары, утерянные или уничтоженные после вывоза из экономической территории экспортирующей страны, но до ввоза на экономическую территорию предполагаемой импортирующей страны	Исключать из импорта, включать в экспорт, если не сменился собственник; но исключать и учитывать отдельно, если собственником уже стал импортер (пункты 52 и 63)	Включать, если уже сменился собственник (пункт 208)
Мобильное оборудование, смена собственника которого происходит за пределами страны проживания его первоначального собственника	Исключать, но учитывать отдельно (пункт 57)	Включать (пункт 208)

	<i>Режим СМТТ-2 (номера пунктов СМТТ-2)</i>	<i>Режим платежного баланса в отношении товаров (номера пунктов РПБ5)</i>
Товары для ремонта	Исключать, но учитывать отдельно (пункт 61)	Включать (кроме ремонта зданий и сооружений, ремонта компьютерной техники и обслуживания транспортного оборудования в морских и воздушных портах; все это включается как услуги) (пункт 200)
Товары, нелегально ввозимые в страну или вывозимые из нее	Исключать, но учитывать отдельно (пункт 62)	Включать (пункт 215)
Товары, импортируемые для проектов, осуществляемых нерезидентными строительными предприятиями	Включать в соответствии с общим определением сферы охвата (пункт 14)	Исключать (общая стоимость проекта включается в услуги) (пункт 254)
Товары, перепроданные в первоначальном виде (то есть купленные и перепроданные резидентом страны статистического учета, но не ввезенные в страну статистического учета)	Исключать (пункт 50)	Как правило, исключать (повышение цены включается в услуги). Включать стоимость товаров, купленных, но не перепроданных в учетном периоде в качестве импорта; включать стоимость товаров, купленных в предыдущем учетном периоде, но перепроданных как отрицательный импорт в текущем периоде (пункты 212 и 213, 207, 262)

Часть II

КОНЦЕПЦИИ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

ВВЕДЕНИЕ

А. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Настоящий пересмотренный вариант публикации *Статистика международной торговли товарами: Концепции и определения* (СМТТ-2) был подготовлен по просьбе Статистической комиссии, высказанной на ее двадцать восьмой сессии в 1995 году. Комиссия отметила необходимость дальнейшего совершенствования методологии составления статистики международной торговли товарами с учетом новых тенденций в области международной торговли и рекомендуемых подходов в методологии составления экономической статистики в других областях¹.

2. В частности, Комиссия:

а) рекомендовала активно привлекать страны к работе, в том числе к подготовке первого проекта;

б) сочла, что следует внимательно отнестись к следующим моментам: согласование с *Системой национальных счетов 1993 года* (СНС 1993)² и *Руководством по платежному балансу*, пятое издание (РПБ5)³; необходимость преемственности долгосрочных временных рядов данных о международной торговле; практические вопросы сбора данных; выявление стран-партнеров и работа над правилами определения происхождения товаров, которая ведется во Всемирной торговой организации и Всемирной таможенной организации; использование существующих региональных механизмов для разработки и внедрения концепций и определений⁴.

3. Процесс подготовки СМТТ-2 включал получение сведений от созданной Статистической комиссией Целевой группы по статистике международной торговли⁵;

¹ Второй пересмотренный вариант СМТТ (СМТТ-2) относится только к международной торговле товарами и не затрагивает международную торговлю услугами. Первоначальный вариант публикации был издан в 1970 году (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.70.XVII.16), а первый пересмотренный вариант — в 1982 году (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.82.XVII.14).

² Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация международного сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4).

³ Washington, D.C., International Monetary Fund, 1993.

⁴ *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1995 год, Дополнение № 8* (E/1995/28), пункт 19 с (ii) и (iii).

⁵ В состав Целевой группы входят представители следующих органов и организаций: Департамент по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций (Статистический отдел и Отдел макроэкономического анализа), Европейская экономическая комиссия, Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана, Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна, Экономическая комиссия для Африки, Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии, Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, Всемирный банк, Международный валютный фонд, Всемирная торговая организация, Центр по международной торговле,

услуги консультанта⁶; подготовку первоначальных проектов отдельных разделов Статистическим отделом Организации Объединенных Наций, Международным валютным фондом (МВФ) и Всемирной торговой организацией; подготовку сводного проекта Статистическим отделом Организации Объединенных Наций; рассмотрение первоначального плана документа и первоначальных проектов отдельными организациями и странами⁷; и проведение совещания группы экспертов, состоявшегося 20–24 мая 1996 года в Нью-Йорке, в работе которого приняли участие представители как стран, так и организаций⁸. После рассмотрения проекта на своей двадцать девятой сессии в 1997 году Статистическая комиссия:

а) утвердила проект пересмотренных концепций и определений статистики международной торговли товарами при том понимании, что Секретариат сделает такие поправки, которые внесут ясность в проект текста при сохранении его структурной целостности;

б) просила Секретариат опубликовать и распространить пересмотренные понятия и определения;

с) также просила Секретариат работать над дальнейшим согласованием понятий и определений для ста-

Межамериканский банк развития, Организация экономического сотрудничества и развития, Статистическое бюро Европейских сообществ и Всемирная таможенная организация.

⁶ Г-н К. Пател, бывший директор Отдела реального сектора, Статистический департамент Международного валютного фонда.

⁷ Тридцать четыре страны (Австралия, Азербайджан, Боливия, Бразилия, Венгрия, Вьетнам, Германия, Греция, Египет, Зимбабве, Италия, Канада, Китай, Кувейт, Латвия, Литва, Мексика, Норвегия, Пакистан, Польша, Республика Корея, Российская Федерация, Сингапур, Словения, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Соединенные Штаты Америки, Суринам, Турция, Франция, Чешская Республика, Швейцария, Эфиопия, Югославия и Япония) и семь международных организаций [Организация Объединенных Наций (Департамент по экономическим и социальным вопросам), Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, Международный валютный фонд, Всемирная торговая организация, Организация экономического сотрудничества и развития, Статистическое бюро Европейских сообществ и Всемирная таможенная организация].

⁸ В состав группы экспертов входили 23 национальных эксперта, девять экспертов от международных организаций и один консультант. Председателем группы был Дж. Райтен из Статистического бюро Канады. Участниками совещания были представители следующих стран и организаций: Австралии (М. Флинт), Бразилии (П. Павайо), Канады (Д. Доддс, Дж. Райтен, А. Торранс), Китая (Ю. Ли), Египта (Н. Эль-Бакари), Эфиопии (К. Сему), Франции (Ж. Лериттер), Германии (Х. Май), Венгрии (К. Кележени, П. Пукли), Норвегии (А. Далье), Пакистана (С. Аминуддин), Республики Корея (Ю.С. Ким), Российской Федерации (В. Орлов), Сингапура (К. Лонг), Турции (А. Будур, Х. Каснаоглу), Соединенного Королевства (С. Браун), Соединенных Штатов Америки (Д. Оберг, Б. Уолтер), Зимбабве (К. Гурумани), Департамента по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций (Статистический отдел: В. Мархонько, Р. Робертс, А. Сивителло; Отдел макроэкономического анализа: Ф. Кампано), Международного валютного фонда (Э. Вейсман), Всемирной торговой организации (У. Тисленкофф), Организации экономического сотрудничества и развития (Д. Блейдс), Статистического бюро Европейских сообществ (Дж. Хейман, Дж. Томасен), а также К. Пател (консультант).

тики международной торговли товарами с СНС 1993 и РПБ5⁹.

Статистический отдел Организации Объединенных Наций доработал текст второго пересмотренного варианта СМТТ, который содержится в настоящей публикации.

4. Цель СМТТ-2 — дать пересмотренные концепции и определения для составления статистики международной торговли товарами, которые позволяли бы, непосредственно или с помощью корректировок, наиболее полно удовлетворять потребности различных пользователей (см. пункт 7, ниже), учитывая характер имеющихся обычных источников информации и существующие процедуры сбора данных. Внедрение этих концепций и определений должно привести к тому, чтобы данные, используемые на национальном уровне, были сопоставимы на международном уровне. В то же время устанавливаемые руководящие принципы не должны приводить к неоправданному административным затратам со стороны правительств или деловых кругов.

5. Существующие концепции и определения были обновлены, уточнены и, в ряде случаев, переформулированы. Они не претерпели никаких радикальных изменений, поскольку опираются на дальнейшее использование имеющихся обычных источников информации и существующих процедур сбора данных, которые по большей части основаны на таможенном учете перемещения товаров через границы. Вместе с тем в них были внесены некоторые изменения в направлении обеспечения их согласованности с СНС 1993 и РПБ5, использование понятийной базы которых рассматривается в качестве более долгосрочной цели статистики международной торговли товарами (см. пункт 3 с, выше). Эти рекомендации дают странам возможность уже сейчас приступить к сбору данных, которые находились бы в большем соответствии с СНС 1993 и РПБ5, и тем самым повысить сопоставимость статистических данных в области международной торговли товарами с другими статистическими данными, которые составляются в рамках СНС 1993 и РПБ5.

В. РЕЗЮМЕ РЕКОМЕНДАЦИЙ

6. Ниже приводится резюме рекомендаций по сбору, составлению и распространению статистики международной торговли товарами, содержащихся в настоящей публикации (в порядке их следования в главах I–VII, ниже):

<i>СМТТ, второй пересмотренный вариант</i>	<i>Статус по отношению к концепциям и определениям 1982 года</i>
--	--

Охват данных и время учета (глава I)

- | | |
|--|--------------------------|
| 1. Использование источников таможенной администрации (таможенных документов) (пункт 11). Использование дополнительных источников при отсутствии официальных таможенных источников (пункты 11 и 12) | Обновленная рекомендация |
|--|--------------------------|

⁹ Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1997 год, Дополнение № 4 (E/1997/24), пункт 39 e, f и g.

<i>СМТТ, второй пересмотренный вариант</i>	<i>Статус по отношению к концепциям и определениям 1982 года</i>
2. Учет всех товаров, которые добавляются к запасам материальных ресурсов страны или вычитаются из них в результате их ввоза (импорта) в пределы ее экономической территории или их вывоза (экспорта) за ее пределы (пункт 14)	Обновленная рекомендация
3. Товары подлежат учету с момента их ввоза в пределы или вывоза за пределы экономической территории страны; при использовании систем сбора данных на основе таможенных документов временем учета должна быть дата подачи таможенной декларации (пункт 15)	Обновленная рекомендация
4. Специфические товары, подлежащие учету, другие товары, подлежащие включению в статистику и отдельному учету, и другие товары, не подлежащие учету (пункты 18–54)	Обновленная рекомендация с некоторыми конкретными изменениями и новые рекомендации
5. Специфические товары, не подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами, но подлежащие отдельному учету, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса (пункты 18 и 55–63)	Новая рекомендация

Система торговли (глава II)

- | | |
|---|--------------------|
| 6. При составлении статистики международной торговли товарами следует употреблять определения понятий таможенных режимов и других основных таможенных терминов, которые имеют решающее значение для установления систем торговли и которые содержатся в приложениях к Международной конвенции об упрощении и согласовании таможенных процедур ^a (пункт 69) | Новая рекомендация |
| 7. Следует применять общую систему учета данных о торговле, а в случае применения специальной системы торговли — составлять статистику импорта или экспорта товаров в места или из мест таможенного складирования, внутренней переработки, свободных промышленных зон или зон свободной торговли, в зависимости от обстоятельств, с тем чтобы можно было произвести расчет данных по методике общей системы торговли (пункты 89 и 90) | Новая рекомендация |

^a В мае 1973 года в Киото была подписана *Международная конвенция об упрощении и согласовании таможенных процедур* (Киотская конвенция). См. Customs Co-operation Council, *International Convention on the simplification and harmonization of Customs procedures* (Kyoto, 18 May 1973). В Киотской конвенции была предпринята попытка добиться всеобщего согласования таможенных режимов, кроме классификации и определения стоимости. К настоящему времени Конвенцию ратифицировали 59 стран. Она нашла также поддержку среди международных организаций и международных торговых кругов. Сейчас Конвенция рассматривается Всемирной таможенной организацией.

Классификации товаров (глава III)

- | | |
|--|--------------------|
| 8. Следует применять Гармонизированную систему описания и кодирования товаров (ГС) ^b в качестве главной классификации товаров при сборе, составлении и распространении статистики международной торговли товарами (пункт 100) | Новая рекомендация |
|--|--------------------|

Определение стоимости (глава IV)

- | | |
|---|--------------------------|
| 9. Следует принять Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации ^c в качестве основы для установления стоимости товаров в международной торговле для целей статистики (пункт 114) | Обновленная рекомендация |
| 10. Стоимость импорта следует определять по типу СИФ (стоимость, страховка, фрахт) на границе страны-импортера, а стоимость экспорта — по типу FOB (франко-борт) на границе страны-экспортера (пункт 116) | Обновленная рекомендация |
| 11. Странам, определяющим стоимость импорта по типу СИФ, следует осуществлять отдельный сбор данных о фрахте и страховании на максимальном уровне детализации «партнер/товар» для получения показателей стоимости по типу FOB (пункт 121) | Обновленная рекомендация |
| 12. Стоимость специфических товаров следует определять установленными методами, которые, тем не менее, должны быть совместимы с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (пункты 123–125) | Обновленная рекомендация |
| 13. Там, где необходим перевод одной валюты в другую, следует применять регулярно публикуемый компетентными национальными органами страны обменный курс, отражающий текущую стоимость такой валюты в торговых операциях в валюте страны статистического учета и действующий на момент импорта или экспорта товара (пункт 127) | Обновленная рекомендация |
| 14. Если обменный курс на дату импорта или экспорта товара неизвестен, следует использовать усредненный курс за наиболее короткий подходящий период (пункт 128) | Новая рекомендация |
| 15. Там, где действуют несколько официальных обменных курсов, следует использовать фактический курс, применявшийся | Новая рекомендация |

^b World Customs Organization, *Harmonized Commodity Description and Coding System*, second edition (Brussels, 1996).

^c См. World Trade Organisation, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995), Соглашение 1994 года о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле, Часть I — «Правила определения таможенной стоимости», которые приводятся в приложении С, ниже.

к конкретным торговым операциям (пункт 129)

Количественный учет (глава V)

- | | |
|---|--------------------|
| 16. Следует применять стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией ^d , кроме того, следует указывать вес товаров в случаях, когда стандартная единица их измерения не весовая; вес определяется на основе «нетто»; в случаях использования нестандартных единиц следует приводить коэффициенты их перевода в стандартные единицы (пункт 133) | Новая рекомендация |
|---|--------------------|

Страна-партнер (глава VI)

- | | |
|--|--------------------|
| 17. Для установления страны происхождения товара следует руководствоваться соответствующими положениями Киотской конвенции (пункт 139) | Новая рекомендация |
| 18. Для определения страны-партнера: принять для импорта страну происхождения товара (страну отправления в качестве дополнительной информации) и для экспорта — страну последнего известного назначения (пункт 150) | Без изменений |
| 19. Статистическая территория каждой страны, определяемая самой страной, должна представлять собой территорию, в отношении которой торговые партнеры каждой страны ведут свою статистику торговли с разбивкой по странам (пункт 151) | Без изменений |

Сообщение и распространение (глава VII)

- | | |
|---|---|
| 20. Для распространения статистических данных о международной торговле товарами следует руководствоваться существующей практикой использования источников и методов сбора информации, установления сроков публикации, использования регулярных каналов сообщения данных пользователям, внесения изменений в данные при получении дополнительной информации, установления учетных периодов, определения видов данных, защиты конфиденциальности информации, использования методов двусторонних и многосторонних согласований данных и обмена данными и составления индексов (пункты 154–160) | Обновленная рекомендация и новые рекомендации |
|---|---|

^d См. World Customs Organization, *Explanatory Notes to the Harmonized Commodity Description and Coding System*, second edition (Brussels, 1996), annex II.

7. Статистические данные о международной торговле товарами находят свое применение у многочисленных пользователей, включая правительства, коммерческие предприятия, национальные и международные организации, исследовательские учреждения и общественность в целом. Разным пользователям нужны разные данные, начиная от наборов данных различной степени детализации по странам и товарам и кончая обобщенными сводными показателями. К основным областям их применения, указанным в произвольном порядке, относятся:

a) выработка общей экономической политики, включая вопросы налоговой, бюджетной, структурной и отраслевой политики;

b) разработка торговой политики, включая торговые переговоры, контроль за осуществлением торговых соглашений и урегулирование торговых споров;

c) анализ рынков импортерами и экспортерами в поисках источников снабжения или зарубежных рынков сбыта;

d) установление баланса поставок для контроля рынков в таких областях, как сельское хозяйство и энергетика;

e) планирование инфраструктуры (порты, аэропорты, дороги и т. п.);

f) составление транспортной статистики;

g) выделение импортного компонента из различных индексов цен (например, индексы стоимости жизни);

h) исходные данные и прогнозирование в рамках статистики системы национальных счетов и платежного баланса.

8. Рекомендуемые концепции и определения для статистики международной торговли товарами изложены в нижеследующих тематических разделах, которые представлены в виде отдельных глав настоящей публикации:

- I. Охват данных и время учета**
- II. Система торговли**
- III. Классификации товаров**
- IV. Определение стоимости**
- V. Количественный учет**
- VI. Страна-партнер**
- VII. Сообщение и распространение**

I. ОХВАТ ДАННЫХ И ВРЕМЯ УЧЕТА

9. Статистика международной торговли товарами — это экономическая статистика, которая удовлетворяет целый ряд различных потребностей (см. пункт 7, выше). Эти статистические данные вместе с другими основными статистическими данными, такими как статистика отраслей промышленности, строительная статистика и финансовая статистика, образуют исходные данные для статистики составления национальных счетов и платежного баланса. Принятые в СНС 1993 и РПБ5 определения, которые используются или относятся к статистике международной торговли товарами, включают товары, услуги, экономическую территорию, остальную часть мира, институциональную единицу, центр экономического интереса, резидента и смену собственника. Эти определения приводятся в приложении А, ниже.

10. Имеется целый ряд разнообразных источников, которые могут быть использованы для составления статистики международной торговли товарами, в том числе таможенные документы, отчеты об обследовании деятельности предприятий, административные документы налогового обложения на добавленную стоимость и документы валютного обмена. Наиболее распространенным источником получения информации являются таможенные документы, и в настоящей публикации значительное внимание уделяется вопросам сбора данных на основе таможенных документов.

11. Сбор данных о международной торговле товарами по линии таможенных органов имеет давнюю историю, хотя главная задача таможенных органов состоит не в сборе статистических данных. Поэтому сбор данных статистики торговли с помощью таможенной документации не соответствует строго понятиям и определениям, изложенным в СНС 1993 и РПБ5. Тем не менее статистикам рекомендуется пользоваться этим источником информации и, по мере необходимости, дополнять данные, полученные на основе таможенных документов, информацией из других источников для обеспечения полного охвата данных статистики международной торговли товарами и содействия получению данных, необходимых для составления национальных счетов и платежного баланса.

12. Возрастает число случаев, когда нельзя добиться полноты охвата данных статистики международной торговли товарами с помощью одной лишь таможенной документации либо потому, что определенные торговые операции больше не подлежат таможенному контролю или таможенному надзору, либо потому, что порядок ведения документации не всегда отвечает статистическим потребностям. В таких случаях рекомендуется использовать другие источники данных. Например, государства — члены Европейского союза для статистики внутрисоюзной торговли товарами разработали систему сбора данных, построенную на основе ежемесячной от-

четности предприятий. С помощью налоговых органов через систему сбора налогов на добавленную стоимость поступает дополнительная информация. Многие страны применяют отчеты об обследовании предприятий в качестве инструмента сбора данных о торговых операциях, которые не могут проследиваться таможенными органами (например, торговля электроэнергией, водой, газом, нефтью и товарами военного назначения). В некоторых других странах статистика международной торговли товарами базируется на отчетах валютно-финансовых органов, а при импорте и экспорте золота данными, предоставленными такими учреждениями, пользуются большинство стран.

13. Ниже приводятся общие и специфические руководящие принципы по категориям товаров:

a) подлежащих включению в подробную статистику международной торговли товарами;

b) не подлежащих включению в подробную статистику международной торговли товарами;

c) не подлежащих включению в подробную статистику международной торговли товарами, но подлежащих отдельному учету, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса.

A. ОБЩИЕ РУКОВОДЯЩИЕ ПРИНЦИПЫ

14. *Охват данных.* В качестве общего руководящего принципа рекомендуется, чтобы в статистике международной торговли товарами учитывались все товары, которые добавляются к запасам материальных ресурсов страны или вычитаются из них в результате их ввоза (импорта) в пределы или их вывоза (экспорта) за пределы ее экономической территории. Товары, просто перевозимые через территорию страны (транзитные товары) или временно ввезенные в страну или вывозимые из нее (за исключением товаров, предназначенных для внутренней или внешней переработки, см. пункт 28, ниже), не пополняют и не сокращают запасы материальных ресурсов страны и не подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Во многих случаях экономическая территория страны в целом совпадает с ее таможенной территорией, то есть с территорией, на которой таможенные законы страны действуют в полной мере (подробнее см. главы II и VI, ниже).

15. *Время учета.* Время учета импортной или экспортной сделки должно быть четко определено. Согласно требованиям СНС 1993 (пункт 3.97) и РПБ5, временем учета сделок должен быть момент смены собственника.

Вместе с тем в системах сбора данных учет сделок обычно ведется по времени, когда товары пересекают границу, и в них нет необходимых механизмов учета, позволяющих определять время смены собственника. Однако, поскольку торговля большей частью товаров осуществляется в рамках обычных сделок купли–продажи между импортером и экспортером, смена собственника в целом приблизительно определяется моментом пересечения товаром границы. **Вследствие этого в качестве общего руководящего принципа рекомендуется учитывать товары на момент, когда они ввозятся в пределы или вывозятся за пределы экономической территории страны.** Системы сбора данных на основе таможенных документов предоставляют составителю статистики выбор дат, по которым можно учитывать операции, и в этом случае соображения обеспечения последовательности настоятельно диктуют необходимость принятия единой даты учета для всех операций. **В качестве времени учета рекомендуется использовать дату оформления таможенной декларации, поскольку эта дата приблизительно соответствует времени пересечения границы экономической территории страны.**

В. СПЕЦИФИЧЕСКИЕ РУКОВОДЯЩИЕ ПРИНЦИПЫ

16. Вышеизложенные общие руководящие принципы служат основой для формулирования ряда специфических принципов включения в статистику или исключения из статистики определенных категорий товаров, которые перечислены ниже.

17. В принципе, в статистику международной торговли товарами в соответствующие классы товарной классификации и в сводные показатели должны быть включены все товары, которые подпадают под определение охвата данных (см. пункт 14, выше). Однако в некоторых случаях общих руководящих принципов бывает недостаточно для получения четкого ответа на вопрос о необходимости включения или исключения того или иного вида товаров из-за особенностей таких товаров или сложности торговой операции. Следует признать, что возникающие в ходе сбора данных соображения практического характера также ограничивают применимость общих руководящих принципов. Существует несколько видов товаров, которые не могут быть в достаточной степени учтены в рамках обычных таможенных режимов; такие товары должны учитываться с помощью других источников информации.

18. **Некоторые товары и определенные виды операций, рекомендуемые для включения в статистику международной торговли товарами и представляющие особый интерес для пользователей, рекомендуются не только включать в соответствующие классы товарной классификации и в сводные показатели, но и учитывать отдельно, то есть делать их распознаваемыми в базе данных по типу сделки и выделять особыми пунктами в публикациях (см., например, пункт 30, ниже, о возвращенных товарах). Некоторые товары, не рекомендуемые для включения в подробную статистику международной торговли товарами, ре-**

комендуется учитывать отдельно, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса (см. пункты 55–63, ниже).

1. *Товары, подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами*^{10, 11}

19. *Немонетарное золото.* Понятие «немонетарное золото» включает, например, золотой порошок и золото в иной необработанной или полуобработанной форме, золотые монеты и слитки. Такое золото может использоваться в промышленных целях, например при изготовлении ювелирных изделий или в зубопротезной практике, либо храниться как ценность; оно включает все золото, которое не определяется как монетарное (см. пункт 42, ниже). Монетарное золото не включается в статистику международной торговли товарами.

20. *Банкноты, ценные бумаги и монеты, не находящиеся в обращении*¹², считаются товарами, а не финансовыми инструментами, и должны включаться в число импортируемых или экспортируемых товаров полиграфической промышленности и монетного двора (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже). Банкноты, ценные бумаги и монеты, выпущенные в обращение, считаются финансовыми инструментами и не должны включаться в товарную статистику (см. пункт 43, ниже).

21. *Товары, реализуемые по бартерным соглашениям*, подлежат включению в статистику (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

22. *Товары, реализуемые в интересах государства.* Эта категория включает товары как гражданского, так и военного назначения, которые пересекают границы в результате, например, осуществления правительствами регулярных коммерческих операций, товары, поставляемые по линии государственных программ внешней помощи (будь то безвозмездная помощь, заем, бартер или передача международной организации), а также военные репарации и реституции.

23. *Продовольственная и другая гуманитарная помощь.* Продовольствие, одежда, медикаменты и другие товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее в рамках программ помощи или операций по оказанию чрезвычайной помощи, независимо от того, предоставляют-

¹⁰ За исключением случаев, когда установлено иное, эти товары должны включаться в соответствующие классы товарной классификации с разбивкой по странам-партнерам и в сводные показатели статистики международной торговли товарами.

¹¹ Определение стоимости всех товаров должно производиться в соответствии с положениями Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (см. приложение С, ниже), а также рекомендациями по определению статистической стоимости товаров, содержащимися в настоящей публикации. Вопросы определения стоимости товаров рассматриваются в главе IV, ниже, в которую включены соответствующие рекомендации в отношении товаров, упомянутых в указанном перечне учитываемых товаров, по которым возникают особые вопросы определения их стоимости (см. пункт 123, ниже).

¹² ГС: часть подзаголовка 4907.00 и подзаголовок 7118.90.

ся ли они правительствами (см. также пункт 22, выше), международными организациями или неправительственными организациями, должны учитываться как импорт (экспорт) соответствующих стран (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

24. *Товары военного назначения* подлежат включению в статистику (см. также пункт 22, выше, и пункт 46, ниже).

25. *Товары, приобретенные всеми категориями приезжих лиц, включая рабочих-нерезидентов, в значительных количествах, как это определено национальным законодательством*, подлежат включению в статистику (см. также пункт 48, ниже).

26. *Товары, передаваемые по консигнации*, подлежат включению в статистику (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

27. *Товары, используемые в качестве носителей информации и средств программного обеспечения*¹³. Эта категория включает, например: а) упакованные комплекты дискет или компакт-дисков CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными для общего или коммерческого использования (не на заказ), с приложенной инструкцией для пользователей или без такой инструкции; и б) аудио- и видеопленки, записанные для общего или коммерческого использования (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже). Однако i) дискеты или компакт-диски CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными на заказ; ii) аудио- и видеопленки с оригиналами записей; и iii) выполненные по индивидуальному заказу чертежи и т. п. не подлежат включению в статистику международной торговли товарами (см. пункт 48, ниже).

28. *Товары для переработки*. Такими товарами являются товары, направляемые за границу или ввозимые в страну для переработки, в том числе для переработки по контракту. Примерами являются переработка нефти, обработка металлов, сборка автомобилей или изготовление одежды. Эти товары, а также товары, получаемые в результате такой переработки, должны учитываться как импорт или экспорт соответствующих стран (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже).

29. *Товары, которые пересекают границы в результате операций между материнскими компаниями и предприятиями их прямого инвестирования (филиалы/отделения)*, подлежат включению в статистику.

30. *Возвращенные товары*. Если экспортированный товар впоследствии возвращается, то он должен включаться в статистику как импорт на момент возврата. Аналогичным образом, импортированные и впоследствии возвращенные товары должны включаться в статистику как экспорт также на момент возврата. Возвращенные экспорт и импорт должны, кроме того, учитываться отдельно (см. пункт 18, выше).

31. *Электроэнергия, газ и вода*¹⁴. Международные сделки купли-продажи электроэнергии, газа и воды,

хотя и не всегда регистрируются таможенными органами некоторых стран, являются международными операциями с товарами и должны включаться в статистику международной торговли товарами. Странам предлагается установить надлежащие процедуры для обеспечения достаточно точного учета этого вида торговли. Кроме того, важно, чтобы торговые партнеры учитывали такие операции с использованием единой методики.

32. *Товары, отправляемые по почте или через курьерскую службу*. Полный учет всех деталей такой торговли может оказаться неоправданно трудоемким, и в этом случае в статистику целесообразно включать один совокупный показатель¹⁵. Вместе с тем если эта торговля включает некоторые важные товары (зачастую малого веса и высокой стоимости, например алмазы и другие драгоценные камни), то такие товары в их полной товарной росписи должны учитываться в статистике международной торговли товарами в соответствующих позициях товарной классификации, а остальная торговля по почте или через курьерскую службу, которая не классифицируется по видам товаров, должна учитываться в одном совокупном показателе, как указано выше. Товары подлежат учету, если их стоимость превышает любой минимальный уровень, установленный национальным законодательством.

33. *Имущество мигрантов*. Учет и включение в статистику физического перемещения имущества мигрантов имеет важное значение для стран, где миграция происходит в значительных размерах и когда мигранты перевозят с собой свое личное имущество. Некоторые страны включают в статистику только облагаемую пошлиной часть этих товаров, а другие в качестве критериев учета применяют стоимостные или количественные ограничения. Там, где имущество мигрантов имеет большую экономическую значимость, в статистику должны включаться все товары этой категории (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

34. *Товары в операциях с буферной организацией*. Буферной называется организация, которая поддерживает резервный запас определенных товаров и которая продает или покупает такие товары для воздействия на спрос и предложение на мировом рынке. Товары, отправляемые из страны статистического учета в буферную организацию, расположенную на экономической территории другой страны, или поступающие из буферной организации, должны включаться в торговую статистику страны статистического учета как экспорт или импорт по отношению к стране, в которой расположена буферная организация. Если буферные запасы находятся в третьей стране, то эта страна должна обозначаться как партнер.

35. *Товары в финансовой аренде*. Существует два распространенных вида аренды: финансовая и оперативная. Товары считаются находящимися в финансовой аренде, если арендатору переходят права, риски, вознаграждения и обязанности в отношении этих товаров, и тогда с экономической точки зрения он может рассматриваться как фактический собственник. Товары в фи-

¹³ ГС: заголовок 85.24.

¹⁴ ГС: заголовок 27.16 (электроэнергия) и 27.11 (газ), и подзаголовок 2201.90 (вода).

¹⁵ Для такого учета можно использовать главы 98 или 99 Гармонизированной системы описания и кодирования товаров.

нансовой аренде должны включаться в статистику международной торговли товарами. Оперативная аренда — это любая аренда, которая не имеет вышеуказанных характеристик. Товары в оперативной аренде не должны включаться в статистику международной торговли товарами (см. пункт 51, ниже). В некоторых случаях срок аренды можно использовать в качестве свидетельства того, является ли такая аренда финансовой (один год или более) или оперативной (менее одного года).

36. *Суда, летательные аппараты и другое мобильное оборудование.* Международные торговые операции с этими товарами подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Зачастую такие операции не регистрируются в таможенных документах. В отсутствие таможенных документов они должны учитываться путем использования нетаможенных источников данных, таких как показатели увеличения или снижения их числа в регистрах или отчеты об обследовании предприятий.

37. *Товары, получаемые или отправляемые офшорными предприятиями, расположенными на экономической территории страны статистического учета* (из экономической территории или в экономическую территорию другой страны), подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Они должны учитываться путем использования имеющихся источников данных, в том числе данных, полученных при проведении обследований предприятий.

38. *Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, сгружаемые с иностранного судна в национальном порту или приобретаемые национальным судном в открытом море у иностранного судна,* подлежат включению в статистику импорта (учет в статистике экспорта см. пункт 57, ниже)¹⁶.

39. *Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочный и сепарационный материалы*¹⁶:

a) приобретенные национальным судном или летательным аппаратом у иностранного судна или летательного аппарата на экономической территории страны или сгруженные с иностранного судна или летательного аппарата в национальном порту, подлежат включению в статистику импорта (учет в статистике экспорта см. пункт 59 b, ниже);

b) предоставленные иностранным судам или летательным аппаратам на экономической территории страны, подлежат включению в статистику экспорта (учет в статистике импорта см. пункт 59 a, ниже).

40. *Пустые бутылки.* Пустые бутылки, имеющие товарную стоимость, такие как пустые бутылки, предназначенные для вторичного использования в коммерческих целях, подлежат включению в статистику (случаи исключения из статистики см. пункт 53, ниже).

41. *Отходы и скрап.* Отходы и скрап, в том числе продукты, представляющие опасность для окружающей среды, должны учитываться и классифицироваться с проводкой по соответствующему товарному классу,

если они имеют определенную стоимость (случаи исключения из статистики см. пункт 54, ниже).

2. *Товары, не подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами*

42. *Монетарное золото*¹⁷. Определение понятия монетарного золота, принятое в статистике международной торговли товарами, содержится в *Пояснительных примечаниях к Гармонизированной системе описания и кодирования товаров*¹⁸. Согласно данному определению, монетарное золото — это золото, которым обмениваются национальные или международные денежно-кредитные учреждения или уполномоченные банки. Поскольку монетарное золото рассматривается как финансовый актив, а не как товар, операции с ним не должны учитываться в статистике международной торговли товарами.

43. *Банкноты, ценные бумаги и монеты, выпущенные в обращение*¹⁹, представляют собой знаки финансового обеспечения и не включаются в статистику международной торговли товарами.

44. *Временно ввезенные или вывезенные товары.* Иногда в страну ввозятся или из нее вывозятся определенные товары при обоснованном ожидании их последующего вывоза или возврата в течение ограниченного времени без каких-либо изменений (за исключением обычной амортизации этих товаров в связи с их использованием). Такие товары не подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Некоторые из этих товаров перечислены в Киотской конвенции; другие могут быть отдельно указаны в национальном таможенном законодательстве. Примерами из Киотской конвенции могут служить: демонстрационное оборудование на торговых ярмарках и выставках; художественные экспонаты, промышленные образцы и учебно-методические материалы; животные для разведения, участия в представлениях или бегах; упаковочные материалы, средства транспортировки, контейнеры и оборудование, связанные с транспортировкой; и технические средства для обработки земли в приграничных районах иностранными гражданами. В случаях, когда перемещение товаров не регулируется специальным таможенным режимом, статистические органы должны установить критерии для определения того, должно ли конкретное передвижение товаров рассматриваться как временное (например, как временное хранение, которое может включать незначительную обработку, не изменяющую характер товаров). Составитель статистики в экспортирующей (импортирующей) стране иногда может не знать, что вывезенные (ввезенные) товары должны быть возвращены (отправлены) назад через ограниченный период времени. В этом случае данные товары будут учтены обычным порядком как экспорт (импорт) и как импорт (экспорт) по их возвращении.

¹⁷ ГС: подзаголовок 7108.20.

¹⁸ Brussels, World Customs Organization, 1996; см. подзаголовок 7108.20.

¹⁹ ГС: часть подзаголовка 4907.00 и подзаголовок 7118.90.

¹⁶ Судно считается иностранным, если его оператором является предприятие-нерезидент.

45. *Транзитные товары.* Товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее исключительно с целью их доставки в третью страну, не включаются в статистику, поскольку они не пополняют и не сокращают запасы материальных ресурсов страны, через которую они перевозятся. Товары, вывезенные из страны и ввезенные обратно после их перевозки по другой стране, также не включаются в статистику импорта и экспорта этих двух стран.

46. *Товары, направляемые в территориальные анклавы или отправляемые из них.* Экономическая территория страны включает любые территориальные анклавы (посольства, иностранные военные и другие сооружения), физически расположенные внутри географических границ другой страны, и исключает анклавы других стран и международных организаций, находящиеся внутри ее собственных географических границ (определение понятия экономической территории см. приложение А, пункт 3, ниже). Поэтому перемещение товаров между страной и ее анклавами за рубежом рассматривается как внутренний поток и не должно включаться в статистику импорта и экспорта этой страны. Такие потоки не включаются также в статистику международной торговли товарами принимающих стран, поскольку эти анклавы не являются частью экономической территории принимающих стран²⁰. Аналогичным образом, в статистику международной торговли товарами принимающих стран не включаются товары, полученные или отправленные за рубеж международными организациями (см. также пункт 23, выше). Последующая передача товаров из анклавов принимающей страны должна учитываться, на момент передачи, как импорт принимающей страны и как экспорт страны, которой принадлежат эти анклавы; в случае международных организаций такая передача не должна учитываться как экспорт страны, которая первоначально экспортировала эти товары в международную организацию, поскольку они должны были быть учтены ранее как экспорт этой страны в момент их первоначального экспорта в международную организацию.

47. *Передача нефинансовых активов резидентов в собственность нерезидентов без пересечения границ.* Эти активы включают землю, сооружения, оборудование и материальные запасы. Такая передача права собственности на нефинансовые активы считается финансовой операцией и поэтому не включается в статистику международной торговли товарами.

48. *Товары, рассматриваемые как часть торговли услугами.* Эта категория включает:

а) товары, приобретаемые всеми категориями приезжих лиц, в том числе рабочими-нерезидентами, для собственного пользования и перевозимые через границу в количествах или стоимостном выражении, которые не превышают установленных национальным законодательством норм (хотя, если количество или стоимость таких товаров превышают установленные нормы, они

должны включаться в статистику международной торговли товарами; см. пункт 25, выше);

б) газеты и периодические издания, рассылаемые по прямой подписке (см., например, РПБ5, пункты 212 и 213);

с) товары, закупаемые у принимающей страны правительствами иностранных государств через свои посольства или зарубежные военные или другие представительства, находящиеся на ее экономической территории, для их собственного пользования.

Кроме того, эта категория включает: i) дискеты или компакт-дискеты CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными по заказу; ii) аудио- и видеопленки с оригиналами записей; и iii) выполненные по индивидуальному заказу чертежи и т. п. (см. пункт 27, выше).

49. *Рыба, выловленная в открытом море национальным судном страны и выгруженная на ее экономической территории,* не подлежит включению в торговую статистику (см. также пункт 38, выше, и пункт 57, ниже).

50. *Товары, приобретенные и сбытые в стране статистического учета нерезидентами в течение одного учетного периода без пересечения границы этой страны.* Такие товары не включаются в статистику международной торговли товарами. Любая разница между стоимостью товаров на момент приобретения и их стоимостью на момент сбыта учитывается как перепродажа в разделе «прочие деловые услуги» в национальных счетах и платежном балансе.

51. *Товары в оперативной аренде.* Эта категория включает товары, отправленные в рамках соглашений об оперативной, то есть нефинансовой, аренде (см. пункт 35, выше).

52. *Товары, утерянные или уничтоженные после вывоза с экономической территории экспортирующей страны, но до ввоза на экономическую территорию предназначенной импортирующей страны, не подлежат включению в статистику импорта предназначенной страны-импортера* (хотя они включаются в статистику экспорта страны-экспортера). Если, однако, импортер уже приобрел право собственности на такие товары, их стоимость должна учитываться отдельно предназначенной страной-импортером, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей товарного импорта в целях составления национальных счетов и платежного баланса (см. пункт 63, ниже).

53. *Пустые бутылки.* Пустые бутылки, возвращаемые для их повторного использования, считаются «транспортной тарой» и, следовательно, не включаются в торговую статистику (см. пункт 40, выше).

54. *Отходы и скрап.* Отходы и скрап, не имеющие определенной стоимости, не подлежат включению в товарную статистику, но должны учитываться отдельно с использованием соответствующих единиц количественного учета (см. пункт 41, выше).

²⁰ Термин «принимающая страна» означает страну, имеющую внутри своих географических границ территориальные анклавы других стран или международных организаций.

3. *Товары, которые рекомендуется не включать в подробную статистику международной торговли товарами, но учитывать отдельно, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса*

55. Согласно рекомендациям СНС 1993 и РПБ5, необходимо осуществлять отдельный учет некоторых товаров для их включения в общие показатели международной торговли товарами. Вместе с тем считается нецелесообразным включать те же товары в подробную статистику международной торговли товарами.

56. Странам предлагается осуществлять сбор соответствующих данных или производить расчеты показателей торговли этими товарами, что позволяет составителям национальных счетов и платежного баланса делать необходимые корректировки. Для получения таких данных или расчетов может потребоваться помощь нескольких учреждений.

57. *Мобильное оборудование, смена собственника которого происходит за пределами страны проживания его первоначального собственника.* Это относится к оборудованию, которое сначала было отправлено для его временного использования по конкретному назначению, как, например, для строительных работ, тушения пожара, морского бурения или ликвидации последствий стихийного бедствия, из одной страны в другую, но у которого впоследствии сменился собственник в результате, скажем, его дарения или продажи резиденту той страны.

58. *Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальным судном в иностранном порту или национальным судном иностранному судну в открытом море,* не подлежат включению в статистику экспорта, но должны учитываться отдельно (учет в статистике импорта см. пункт 38, выше)¹⁶.

59. *Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочный и сепарационный материалы:*

а) приобретенные национальным судном или летательным аппаратом за пределами экономической территории страны, не подлежат включению в статистику, но

должны учитываться отдельно (учет в статистике экспорта см. пункт 39 *b*, выше);

б) предоставленные национальным судном или летательным аппаратом иностранному судну или летательному аппарату за пределами экономической территории страны или сгруженные национальным судном или летательным аппаратом в иностранном порту, не подлежат включению в статистику, но должны учитываться отдельно (учет в статистике импорта см. пункт 39 *a*, выше)¹⁶.

60. *Товары, закупаемые у принимающей страны международными организациями, находящимися на ее экономической территории, для собственного пользования.* Эти товары должны учитываться как экспорт принимающей страны (исключительно для корректировки показателей)²¹.

61. *Товары для ремонта.* К этой категории относятся товары, временно пересекающие границу для ремонта за рубежом, то есть для выполнения работы, в результате которой восстанавливаются утраченные качества существующих товаров, а не создается новая продукция (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже). Эта категория не включает ремонт зданий и сооружений, ремонт компьютерной техники и обслуживание транспортного оборудования в морских и воздушных портах. Эти три вида работ учитываются в РПБ5 как услуги.

62. *Товары, нелегально ввозимые на экономическую территорию страны или вывозимые из нее.* В их число входят, например, контрабандные товары, краденые автомобили и наркотические вещества, употребление или хранение которых является незаконным в одной или обеих странах статистического учета.

63. *Товары, утерянные или уничтоженные после перехода права собственности к импортеру.* Эти товары не включаются в подробную статистику импорта предназначенной страны-импортера, но учитываются отдельно для целей корректировки показателей. Они включаются в подробную статистику экспорта страны-экспортера (см. пункт 52, выше).

²¹ Ввиду отсутствия в этом случае страны-импортера учета импорта не существует (см. также пункт 46, выше).

II. СИСТЕМА ТОРГОВЛИ

А. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

64. *Статистическая территория.* В задачу статистики международной торговли товарами входит учет товаров, ввозимых в пределы экономической территории страны или вывозимых за ее пределы. На практике же ввозимые или вывозимые товары учитываются применительно к статистической территории, то есть территории, в отношении которой осуществляется сбор данных. Статистическая территория может совпадать со всей экономической территорией страны или только с какой-то ее частью. Из этого следует, что, когда статистическая территория страны не совпадает с ее экономической территорией, статистика международной торговли товарами не обеспечивает полного учета входящих и исходящих потоков товаров.

65. *Системы торговли*²². Существуют две общепринятые системы торговли, по которым ведется статистика международной торговли товарами: общая и специальная. Ниже рассматриваются два определения понятия «специальная система торговли» в узком и широком понимании.

66. *Общая система торговли* применяется тогда, когда статистическая территория страны совпадает с ее экономической территорией. Следовательно, при общей системе торговли импорт включает все товары, ввозимые на экономическую территорию страны статистического учета, а экспорт — все товары, вывозимые с экономической территории страны статистического учета²³.

67. *Специальная система торговли* применяется тогда, когда статистическая территория составляет лишь определенную часть экономической территории страны. *Специальная система торговли (узкое определение)* применяется тогда, когда статистическая территория охватывает лишь зону свободного обращения, то есть ту ее часть, на которой товары «могут реализовываться без каких-либо таможенных ограничений» (см. приложение В, пункт 2, ниже). Следовательно, в таком случае импорт включает все товары, ввозимые в зону свободного обращения страны статистического учета, что означает прохождение товарами таможенной очистки в режиме для внутреннего использования (см. приложение В, пункт 4, ниже), а экспорт включает все товары, вывозимые из зоны свободного обращения страны статистического учета²³. Однако при применении узкого определения товары, ввозимые для внутренней переработки (см. приложение В, пункт 6, ниже), и товары, ввозимые в свободную промышленную зону или вывозимые из нее (см. приложение В, пункт 13, ниже), не учитывались бы, поскольку они не проходили бы таможенную очистку в

режиме для внутреннего использования. Компенсирующая продукция после внутренней переработки (см. приложение В, пункт 6, ниже) также не была бы включена в статистику экспорта. В качестве примеров могут служить ввоз в страну и перегонка сырой нефти в рамках режима для внутренней переработки или ввоз и переплавка базовых цветных металлов в рамках аналогичного режима с последующим экспортированием полученной продукции. Вместе с тем с экономической точки зрения этот вид производственной деятельности ничем не отличается от подобной экономической деятельности в любом другом месте. По этой причине в Международной конвенции об экономической статистике, принятой Лигой Наций в 1928 году, содержится рекомендация о включении такой деятельности в учет статистики специальной торговли²⁴. При применении данной рекомендации используется широкое определение специальной системы торговли, то есть понятие *специальная система торговли (широкое определение)* применяется тогда, когда в статистику международной торговли товарами также включаются и в ней учитываются: а) товары, ввозимые в страну для их внутренней переработки или вывозимые из нее после их внутренней переработки; и б) товары, ввозимые в свободную промышленную зону или вывозимые из нее.

68. *Методика сбора данных.* В большинстве стран сбор данных осуществляется на основе таможенных процедур, и во многих из этих стран за статистическую границу принимается их таможенная граница. В этом случае статистическая территория совпадает с таможенной территорией (см. приложение В, пункт 1, ниже). Вместе с тем увеличивается число международных товарных потоков, которые не учитываются таможенными органами или учитываются недостаточно, например, товарные потоки между государствами — членами таможенных союзов, импорт и экспорт судов и движение товаров в свободные таможенные зоны и из них (см. приложение В, пункт 13, ниже). Поэтому во многих случаях составителям данных приходится использовать нетаможенные источники информации (например, выборочные обследования, данные налоговых органов) для приближенного расчета торговых операций применительно к той или иной экономической территории. Тем не менее для большинства стран наиболее подходящим из существующих методов учета торговли остается использование таможенной документации.

Основные термины статистики торговли, составляемой на основе таможенных документов

69. Товары, ввозимые на таможенную территорию (которая может охватывать всю или большую часть ста-

²² Термины, употребляемые для определения систем торговли и других смежных понятий, приведены в приложении В, ниже.

²³ Понятие «все товары» меняется/определяется в зависимости от определения охвата данных (см. пункт 14, выше).

²⁴ См. статью 2.IV(2) главы II Конвенции, United Nations, *Treaty Series*, vol. 73, pp. 39 ff.

тистической территории), могут быть заявлены для прохождения таможенной очистки под различными таможенными режимами (процедурами). Определения этих режимов и других основных таможенных терминов, имеющих решающее значение для установления характера системы торговли (см. приложение В, ниже), содержатся в приложениях к Киотской конвенции, которая имеет особое значение для рассматриваемого в настоящей главе вопроса. **При составлении статистики международной торговли товарами рекомендуется употреблять именно эти определения.**

70. Системы торговли могут быть описаны путем указания различных категорий товаров и их потоков, которые учитываются в таких системах. Основные категории товаров перечислены ниже.

71. *Отечественные и иностранные товары.* *Отечественными товарами* называются товары, происходящие из экономической территории страны. В общем, товары считаются происходящими из страны, если они были полностью произведены в этой стране или были существенно трансформированы в результате такой их переработки на ее территории, которая придает им статус товаров отечественного происхождения (критерии для определения происхождения товаров рассматриваются более подробно в главе VI, ниже). Товары могут происходить из таких частей экономической территории, как зона свободного обращения, свободные промышленные зоны или места внутренней переработки. Считается, что товары не происходят из зон свободной торговли (см. приложение В, пункт 13, ниже), которые также входят в состав экономической территории, поскольку операции, которые обычно разрешены в этих зонах, не связаны с производством или существенным трансформированием товаров. *Иностранными товарами* называются товары, происходящие из остальной части мира (см. приложение А, пункт 4, ниже), то есть на любой территории, не входящей в состав экономической территории страны.

72. Более подробно, *отечественные товары* включают:

a) товары, происходящие из зоны свободного обращения страны; ими являются товары, которые были полностью произведены или существенно трансформированы в зоне свободного обращения страны;

b) товары, происходящие из свободных промышленных зон; ими являются товары, которые аналогично товарам, происходящим из зоны свободного обращения, были полностью произведены в свободных промышленных зонах страны или претерпели там существенную трансформацию;

c) компенсирующую продукцию, полученную при применении режима для внутренней переработки, когда такая переработка придает продукту статус товара отечественного происхождения (см. пункт 67, выше)²⁵.

²⁵ Товары, ввезенные для внутренней переработки, и полученная компенсирующая продукция не считаются находящимися в зоне свободного обращения страны ввоза, если только по отношению к ним не был изменен таможенный режим (см. приложение В, пункт 6, ниже).

73. Также, более подробно, *иностранные товары* включают:

a) товары, происходящие из остальной части мира, то есть за пределами экономической территории страны (помимо компенсирующей продукции, о которой идет речь в пункте 73 b, ниже);

b) компенсирующую продукцию, полученную при применении режима для внешней переработки (см. приложение В, пункт 7, ниже), когда такая переработка придает продукту статус товара иностранного происхождения.

В. ОБЩАЯ СИСТЕМА ТОРГОВЛИ

74. *Импорт.* При общей системе торговли импортные потоки поступают из остальной части мира или из таможенного транзита (см. приложение В, пункт 14, ниже), то есть когда товары перенаправляются из таможенного транзита и остаются на экономической территории. Существуют три вида импортируемых товаров:

a) иностранные товары (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки);

b) иностранные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внешней переработки;

c) отечественные товары в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы (см. приложение В, пункт 9, ниже)²⁶.

Товары, включаемые в общий импорт, ввозятся в:

d) зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны;

e) места таможенного складирования (см. приложение В, пункт 11, ниже) или зоны свободной торговли.

Из этого вытекает, что общий импорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реимпортом.

75. *Общий импорт* включает:

a) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

b) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из остальной части мира или из таможенного транзита;

c) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

d) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в места таможенного складирования или зоны свободной

²⁶ В том числе товары, прошедшие незначительную переработку, которая оставляет их без существенных изменений и, следовательно, не изменяет статуса их происхождения.

торговли из остальной части мира или из таможенного транзита;

е) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

ф) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были экспортированы, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из остальной части мира или из таможенного транзита.

76. Реимпорт подлежит включению в статистику импорта страны. Кроме того, его рекомендуется учитывать отдельно для аналитических целей, что может потребовать использования дополнительных источников информации для определения происхождения реимпорта, то есть установления того, что эти товары действительно являются реимпортом, а не импортом товаров, которые приобрели статус товаров иностранного происхождения в результате их переработки.

77. *Экспорт.* При общей системе торговли экспортные потоки выходят из:

а) зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон;

б) мест таможенного складирования или зон свободной торговли.

Различают три вида экспортируемых товаров:

с) отечественные товары, происходящие из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон;

д) отечественные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внутренней переработки;

е) иностранные товары в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы.

Экспорт имеет лишь один пункт назначения — остальная часть мира. Из этого вытекает, что общий экспорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реэкспортом.

78. *Общий экспорт* включает:

а) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, непосредственно в остальную часть мира;

б) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, но экспортируемых из мест таможенного складирования или зон свободной торговли в остальную часть мира²⁷;

с) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, непосредственно в остальную часть мира;

д) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, но экспортируемых из мест таможенного склади-

²⁷ К этой категории относятся отечественные товары, которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон и впоследствии экспортируются.

рования или зон свободной торговли в остальную часть мира²⁸;

е) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон непосредственно в остальную часть мира;

ф) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из мест таможенного складирования или зон свободной торговли в остальную часть мира.

79. Реэкспорт подлежит включению в статистику экспорта страны. Кроме того, его рекомендуется учитывать отдельно для аналитических целей, что может потребовать использования дополнительных источников информации для определения происхождения реэкспорта, то есть установления того, что эти товары действительно являются реэкспортом, а не экспортом товаров, которые приобрели статус товаров отечественного происхождения в результате их переработки.

С. СПЕЦИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ТОРГОВЛИ

80. *Импорт.* В специальной системе торговли при ее широком определении (см. пункт 67, выше)²⁹ импортные потоки поступают из:

а) остальной части мира или таможенного транзита;

б) мест таможенного складирования или зон свободной торговли³⁰.

Различают три вида импортируемых товаров:

с) иностранные товары (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки);

д) иностранные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внешней переработки;

е) отечественные товары в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы.

Выделяют лишь один пункт назначения, который включает зону свободного обращения, места внутренней переработки и/или свободные промышленные зоны. Из этого вытекает, что специальный импорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реимпортом.

81. *Специальный импорт* включает:

а) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

²⁸ К этой категории относится компенсирующая продукция, которая первоначально ввозится в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из мест внутренней переработки и впоследствии экспортируется.

²⁹ Специальная система торговли в ее узком определении подробно не рассматривается из-за ее редкого применения.

³⁰ В специальной торговле как входящие, так и исходящие потоки включают отдельные потоки, которые являются внутренними по отношению к экономической территории страны (например, потоки между зонами свободной торговли и зоной свободного обращения).

b) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из мест таможенного складирования или зон свободной торговли³¹;

c) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

d) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из мест таможенного складирования или зон свободной торговли³²;

e) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

f) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из мест таможенного складирования или зон свободной торговли³³.

82. Реимпорт подлежит включению в статистику импорта страны; его также рекомендуется учитывать отдельно в аналитических целях (см. также пункт 76, выше).

83. *Экспорт*. В специальной системе торговли при ее широком определении (см. пункт 67, выше)²⁹ экспортные потоки выходят только из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон. Различают три вида экспортируемых товаров:

³¹ К этой категории относятся иностранные товары (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки), которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли и впоследствии импортируются.

³² К этой категории относятся иностранные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внешней переработки, которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли и впоследствии импортируются.

³³ К этой категории относятся отечественные товары в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли и впоследствии импортируются.

a) отечественные товары, происходящие из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон;

b) отечественные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внутренней переработки;

c) иностранные товары в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы.

Существуют два возможных пункта назначения:

d) остальная часть мира;

e) места таможенного складирования или зоны свободной торговли.

Из этого вытекает, что специальный экспорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реэкспортом.

84. *Специальный экспорт* включает:

a) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, непосредственно в остальную часть мира;

b) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли;

c) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, непосредственно в остальную часть мира;

d) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли;

e) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон непосредственно в остальную часть мира;

f) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон в места таможенного складирования или зоны свободной торговли.

85. Реэкспорт подлежит включению в статистику экспорта страны; его также рекомендуется учитывать отдельно в аналитических целях (см. также пункт 79, выше).

**Таблица 1. Сравнение импортных потоков в общей
и специальной системах торговли^а**

	Импорт	Общая торговля	Специальная торговля
<i>ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ (ПОМИМО КОМПЕНСИРУЮЩЕЙ ПРОДУКЦИИ ПОСЛЕ ВНЕШНЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)</i>			
Из остальной части мира или из таможенного транзита			
1. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны		M	M
2. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли		M	
Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли			
3. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны			M ^b
<i>ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ (КОМПЕНСИРУЮЩАЯ ПРОДУКЦИЯ ПОСЛЕ ВНЕШНЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)</i>			
Из остальной части мира или из таможенного транзита			
4. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны		M	M
5. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли		M	
Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли			
6. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны			M ^c
<i>ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ В ТОМ ЖЕ СОСТОЯНИИ, В КАКОМ ОНИ БЫЛИ РАНЕЕ ЭКСПОРТИРОВАНЫ</i>			
Из остальной части мира или из таможенного транзита			
7. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны		RM	RM
8. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли		RM	
Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли			
9. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны			RM ^d

^a Обозначения: M = импорт; RM = реимпорт

^b См. текст, сноска 31.

^c См. текст, сноска 32.

^d См. текст, сноска 33.

**Таблица 2. Сравнение экспортных потоков в общей
и специальной системах торговли^a**

	Экспорт	Общая торговля	Специальная торговля
<i>ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ</i> (ПОМИМО КОМПЕНСИРУЮЩЕЙ ПРОДУКЦИИ ПОСЛЕ ВНУТРЕННЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)			
Из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон			
1. В остальную часть мира		X	X
2. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли			X
Происходящие из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, но экспортируемые из мест таможенного складирования или зон свободной торговли			
3. В остальную часть мира		X ^b	
<i>ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ</i> (КОМПЕНСИРУЮЩАЯ ПРОДУКЦИЯ ПОСЛЕ ВНУТРЕННЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)			
Из мест внутренней переработки			
4. В остальную часть мира		X	X
5. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли			X
Происходящие из мест внутренней переработки, но экспортируемые из мест таможенного складирования или зон свободной торговли			
6. В остальную часть мира		X ^c	
<i>ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ</i> В ТОМ ЖЕ СОСТОЯНИИ, В КАКОМ ОНИ БЫЛИ РАНЕЕ ИМПОРТИРОВАНЫ			
Из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон			
7. В остальную часть мира		RX	RX
8. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли			RX
Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли			
9. В остальную часть мира		RX	

^a Обозначения: X = экспорт; RX = реэкспорт

^b См. текст, сноска 27.

^c См. текст, сноска 28.

Д. ПРАКТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ И ОГРАНИЧЕННОСТЬ СПЕЦИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ТОРГОВЛИ

86. Применение специальной системы торговли сужает сферу охвата статистики в том смысле, что в нее включаются не все товары; в частности, не учитываются импорт и экспорт в места и из мест таможенного складирования или в зоны и из зон свободной торговли. Возникают также расхождения в статистике различных стран, поскольку они по-разному применяют основополагающие понятия и определения. Например, ряд стран основывают свою статистику специальной торговли на учете товаров, ввозимых в зону свободного обращения. При таком узком определении понятия специальной торговли в торговую статистику не должны включаться товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее в режиме внутренней переработки. Однако многие страны применяют широкое определение и учитывают все такие торговые потоки в специальной системе. Кроме того, некоторые страны считают, что с экономической точки зрения производственная деятельность, осуществляемая в свободных промышленных зонах, аналогична деятельности, осуществляемой в местах внутренней переработки, и учитывают часть или весь объем своего импорта в свободные промышленные зоны или экспорта из свободных промышленных зон в качестве специальной торговли.

87. Другие расхождения в сфере охвата возникают из-за различий в национальном определении и статистическом толковании зон, свободных от таможенного контроля. Зоны, свободные от таможенного контроля, существуют, в частности, в таких формах, как зоны привлечения инвестиций, зоны переработки экспорта, зоны торговли с иностранцами, зоны свободной торговли или свободные промышленные зоны. В некоторых случаях эти зоны не разграничены географически, а могут иметь лишь отдельные налоговый, дотационный или таможенный режимы. Большое и все возрастающее число зон, свободных от таможенного контроля, представляют собой территориальные производственные анклавов, которые создаются для привлечения прямых иностранных инвестиций, стимулирования местной промышленности и обеспечения занятости местного населения. Юридический статус этих зон варьируется от установления экстерриториальности, когда они целиком выводятся из сферы действия таможенного законодательства, до наличия той или иной степени таможенного контроля. Еще одно дополнительное расхождение возникает из-за разных методов определения партнера, которые могут применяться в отношении товаров странами статистичес-

кого учета, когда товары из зоны свободного обращения экспортируются, например, в зону свободной торговли, если в момент перемещения товаров в зону свободной торговли страна-партнер остается неизвестной. Некоторые страны предпочитают учитывать экспорт товаров, поступивших в места таможенного складирования или зоны свободной торговли, не на момент их поступления в эти места или склады, а на момент, когда товар фактически экспортируется в (известную) страну-партнер.

88. Отсутствие единообразия в применяемых различными странами определениях специальной системы торговли и различия в статистическом толковании понятий отрицательно сказываются на сопоставимости данных, а также на составлении отдельными странами статистики национальных счетов и платежного баланса.

Е. РЕКОМЕНДАЦИИ

89. Общая система торговли обеспечивает более полный по сравнению со специальной системой учет внешних торговых потоков. Она также обеспечивает большее приближение к критерию смены собственника, используемому в СНС 1993 и РПБ5. **Поэтому рекомендуется, чтобы для составления статистики международной торговли товарами и международного учета движения товаров страны применяли общую систему.**

90. Любой переход от специальной к общей системе торговли потребовал бы значительной административной перестройки, которая для отдельных стран может оказаться практически неосуществимой. **Поэтому для обеспечения возможности корректировок, необходимых для расчета данных на основе общей системы торговли, странам, которые продолжают применять узкое или широкое определение понятия специальной системы торговли, рекомендуется составлять статистику или производить расчет данных, хотя бы на годовой или квартальной основе, с полной географической и товарной росписью в отношении:**

а) товаров, импортируемых в места таможенного складирования, внутренней переработки, свободные промышленные зоны или зоны свободной торговли или экспортируемых из них в случаях, когда применяется узкое определение;

б) товаров, импортируемых в места таможенного складирования или зоны свободной торговли или экспортируемых из них в случаях, когда применяется широкое определение.

III. КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ

91. Товарная структура потоков международной торговли товарами анализируется с использованием различных принятых в международной практике классификаций товаров, которые имеют разные уровни детализации и построены на основе разных классификационных критериев. Основной смысл применения определенной товарной номенклатуры состоит в том, чтобы можно было выделить товары по их признакам для удовлетворения целого ряда потребностей, включая реализацию таможенных, статистических и аналитических целей, в особенности для представления статистики внешней торговли с использованием самых подробных спецификаций товаров.

92. Сложный характер основных таможенных и статистических потребностей обуславливает необходимость использования довольно подробной классификации товаров. Такая детализация содержится в *Гармонизированной системе описания и кодирования товаров* (Гармонизированная система, или ГС; см. пункт 6, сноска b, выше) или в построенных на ее основе классификациях, таких как Комбинированная номенклатура, применяемая странами — членами Европейского союза³⁴. Классификация товаров в этих номенклатурах зависит от характера товара. Однако для аналитических целей подобная методика деления товаров является не самой удачной. С точки зрения экономического анализа наиболее подходящей системой классификации товаров является *Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант* (МСТК-3)³⁵, в которой товары классифицируются в зависимости от стадии их производства. *Классификация по широким экономическим категориям* (ШЭК), *определенным в соответствии с МСТК-3*³⁶, группирует крупные экономические классы товаров по их конечному использованию. Разработаны также номенклатуры с классификацией товаров главным образом по направлениям производственной экономической деятельности. Примером такой номенклатуры может служить *Международная стандартная отраслевая классификация, третий пересмотренный вариант* (МСОК-3)³⁷, в которой в основу классификации товаров положена главная отрасль производства продуктов. *Классификация основных продуктов* (СРС)³⁸ построена на сочетании основного прин-

ципа классификации по МСОК3 и критериев ГС³⁹. Для целей статистики платежного баланса торговые потоки делятся на такие широкие категории, как общие товары, товары для переработки, товары для ремонта, товары, приобретаемые перевозчиками в портах, и немонетарное золото (см. РПБ5, пункты 195–202).

93. В настоящей главе содержится более подробное описание классификаций ГС, МСТК, ШЭК, МСОК и СРС, указывается их назначение и дается рекомендация странам, чтобы для составления и публикации подробной статистики международной торговли товарами они использовали Гармонизированную систему описания и кодирования товаров.

А. ГАРМОНИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ОПИСАНИЯ И КОДИРОВАНИЯ ТОВАРОВ

94. Гармонизированная система описания и кодирования товаров была одобрена Советом таможенного сотрудничества в июне 1983 года, а Международная конвенция о гармонизированной системе (Конвенция о ГС) вступила в силу 1 января 1988 года (ГС-88)⁴⁰.

95. На своей двадцать седьмой сессии (22 февраля — 3 марта 1993 года) Статистическая комиссия рекомендовала, чтобы для составления и распространения своей статистики международной торговли страны применяли ГС⁴¹.

96. В соответствии с преамбулой Конвенции о ГС, признающей важность обеспечения того, чтобы ГС постоянно обновлялась с учетом изменений в технологии или в структуре международной торговли, Гармонизированная система регулярно пересматривается и уточняется⁴². На своей двадцать седьмой сессии Статистическая комиссия рекомендовала Совету таможенного

³⁹ Корреляционные таблицы между этими товарными классификациями, как правило, включены в публикации, в которых содержатся сами классификации; в Статистическом отделе Организации Объединенных Наций некоторые такие таблицы имеются также на дисках.

⁴⁰ См. Customs Co-operation Council, *The Harmonized Commodity Description and Coding System* (Brussels, 1989); см. также второе издание, опубликованное Всемирной таможенной организацией (Brussels, 1996). По состоянию на 21 ноября 1997 года участниками Конвенции были 89 Договаривающихся сторон, а еще 72 страны или территории, не являющиеся Договаривающимися сторонами, применяли ГС для таможенных/статистических целей.

⁴¹ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1993 год, Дополнение № 6* (E/1993/26), пункт 162 d.

⁴² В 1992 году в ГС-88 были внесены некоторые незначительные изменения, которые также привели к исключению одного шестизначного кода (ГС-92). В 1993 году был принят более обширный набор поправок, которые вступили в силу 1 января 1996 года (ГС-96). В них учитываются технический прогресс и структура торговли, уточняются формулировки текста для обеспечения единообразного применения ГС, дается правовая база для принятия решений Комитетом по Гармонизированной системе и предусматривается возможность отражения в ГС практики торговли. В 2002 году предполагается ввести в действие еще одну переработанную редакцию.

³⁴ См. *Official Journal of the European Communities* No. L256 (7 September 1987), Council Regulation No. 2658/87, annex 1; пересматривается ежегодно согласно правилам Европейской комиссии.

³⁵ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.86.XVII.12; также содержит описание происхождения и развития МСТК.

³⁶ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.89.XVII.4.

³⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11.

³⁸ Статистические документы, серия М, № 77, Версия 1.0 (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.5).

сотрудничества полностью учитывать статистические последствия любых предлагаемых изменений в ГС и статистические потребности и возможности развивающихся стран⁴³.

97. Содержащиеся в ГС заголовки и подзаголовки товаров сопровождаются пояснительными правилами и примечаниями к секциям, главам и подзаголовкам, которые составляют неотъемлемую часть ГС и предназначены для того, чтобы облегчить принятие решений по классификации товаров в целом и уточнить сферу охвата заголовков и подзаголовков товаров.

98. В ГС-96 содержится 5113 подзаголовков и 1241 заголовок товаров, которые распределены по 97 главам и 21 секции. Как общее правило, товары в классификации располагаются по степени их производственной переработки: сырье, необработанная продукция, полуфабрикаты, готовая продукция. Например, живые животные попадают в главу 1, шкуры и кожи животных — в главу 41, а кожаная обувь — в главу 64. Такой же порядок сохраняется в рамках глав и заголовков.

99. ГС имеет следующую общую структуру:

Секции I–IV: сельскохозяйственная продукция

Секции V–VII: минералы, химические и связанные с ними продукты, пластмассы, каучук и изделия из них

Секции VIII–X: продукты животного происхождения, такие как шкуры, кожи, меха, а также древесина, пробка, целлюлоза, бумага и изделия из них

Секции XI и XII: текстиль, обувь, головные уборы

Секции XIII–XV: изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды и т. п., керамика, стекло, жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, ювелирные изделия, основные металлы и изделия из них

Секция XVI: машины, механические устройства и электрическое оборудование

Секция XVII: транспортные средства, летательные аппараты, суда и связанное с ними транспортное оборудование

Секция XVIII: оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, точные, медицинские или хирургические приборы и инструменты, наручные и прочие часы, музыкальные инструменты

Секция XIX: оружие и боеприпасы

Секции XX и XXI: разнообразные промышленные изделия, такие как мебель, осветительные приборы, сборные здания, спортивные принадлежности, произведения искусства, коллекционные предметы и антиквариат

100. Рекомендуются, чтобы для сбора, составления и распространения статистики международной торговли товарами страны применяли ГС.

⁴³ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1993 год, Дополнение № 6* (E/1993/26), пункт 162 е.

В. МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАНДАРТНАЯ ТОРГОВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ, ТРЕТИЙ ПЕРЕСМОТРЕННЫЙ ВАРИАНТ

101. На своей двадцать первой сессии (12–21 января 1981 года) Статистическая комиссия отметила, что к моменту вступления в силу ГС должен быть подготовлен третий пересмотренный вариант МСТК⁴⁴.

102. Применяв наименования подзаголовков ГС-88 в качестве структурных компонентов, Статистический отдел Организации Объединенных Наций, в консультации со специалистами правительств и заинтересованных международных организаций и при содействии групп экспертов, разработал третий пересмотренный вариант (МСТК-3) с учетом необходимости сохранения преемственности с предыдущими вариантами МСТК, а также с учетом следующих соображений⁴⁵:

- a) характер товара и материалы, используемые для его производства;
- b) стадия производственной переработки;
- c) торговая практика и назначение продукта;
- d) распространенность товара в мировой торговле;
- e) технологические изменения.

103. В третьем пересмотренном варианте МСТК содержится 3118 основных заголовков и подзаголовков, которые сведены в 261 группу, 67 отделов и 10 разделов. Этими разделами являются:

- 0 Пищевые продукты и живые животные
- 1 Напитки и табак
- 2 Сырье непродовольственное, кроме топлива
- 3 Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы
- 4 Животные и растительные масла, жиры и воск
- 5 Химические и аналогичные продукты, не включенные в другие категории
- 6 Промышленные товары, классифицируемые главным образом по виду материала
- 7 Машины и транспортное оборудование
- 8 Различные готовые изделия
- 9 Товары и операции, не включенные в другие категории МСТК

По сфере охвата разделов все варианты МСТК весьма близки между собой, и поэтому на данном уровне обобщения данных их хронологические ряды во многом сопоставимы. Хронологическая сопоставимость сохранена также во многих рядах данных на более детализованных уровнях классификации.

⁴⁴ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1981 год, Дополнение № 2* (E/1981/12), пункт 41 а.

⁴⁵ См. МСТК-3, Введение (ссылку см. сноска 35, выше). Попытки сохранить преемственность с предыдущими вариантами МСТК не всегда успешны. В некоторых случаях из-за трудностей перевода параметров МСТК-3 в параметры МСТК-2 данные, переведенные из МСТК-3 в МСТК-2, оказались в значительной мере несопоставимыми с данными, содержащимися непосредственно в МСТК-2.

104. Третий пересмотренный вариант МСТК был опубликован в 1986 году. После проведения Статистическим отделом Организации Объединенных Наций консультаций с экспертами других международных организаций⁴⁶ в 1994 году были опубликованы *Товарные индексы к Международной стандартной торговой классификации, третий пересмотренный вариант*⁴⁷.

105. На своей двадцать восьмой сессии (27 февраля — 3 марта 1995 года) Статистическая комиссия рассмотрела изменения, которые необходимо было бы внести в третий пересмотренный вариант МСТК для приведения его в соответствие с ГС-96. Комиссия установила, что изменения, которые требовалось внести в третий пересмотренный вариант МСТК для приведения его в полное соответствие с ГС-96, незначительны по объему. На этом основании Комиссия приняла решение о нецелесообразности подготовки четвертого пересмотренного варианта МСТК⁴⁸. Страны, желающие составлять аналитические данные в соответствии с третьим пересмотренным вариантом МСТК, могут использовать таблицы перевода параметров ГС-96 в МСТК-3, которые были разработаны Статистическим отделом Организации Объединенных Наций⁴⁹.

С. КЛАССИФИКАЦИЯ ПО ШИРОКИМ ЭКОНОМИЧЕСКИМ КАТЕГОРИЯМ

106. Первоначальный вариант Классификации по широким экономическим категориям (ШЭК)⁵⁰ был разработан в основном для его использования Статистическим отделом Организации Объединенных Наций в целях группирования данных международной торговли по крупным экономическим классам товаров. ШЭК была призвана служить средством перевода данных торговли, составляемых в понятиях МСТК, в категории конечного использования, учитываемые в структуре Системы национальных счетов (СНС)⁵¹, то есть в категории, приближенно соответствующие трем основным классам товаров в СНС: капитальные товары, промежуточные товары и потребительские товары⁵². В ШЭК имеется 19 основных категорий, которые могут быть приближенно агрегированы в упомянутые три основных класса товаров, что позволяет рассматривать статистику торговли

⁴⁶ Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Международная организация труда, Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры, Организация Объединенных Наций по промышленному развитию и Всемирная таможенная организация.

⁴⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.10.

⁴⁸ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1995 год, Дополнение № 8* (E/CN.3/1995/28), пункт 19 e.

⁴⁹ Статистический отдел Организации Объединенных Наций, рабочий документ «Correlation between the Harmonized System 1996 and the Standard International Trade Classification, Revision 3» от 10 сентября 1996 года.

⁵⁰ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.71.XVII.12.

⁵¹ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, сорок четвертая сессия, Дополнение № 10* (E/4471), пункты 116 и 118.

⁵² См. Организация Объединенных Наций, *Система национальных счетов* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.69.XVII.3), пункт 1.50.

вместе с другими наборами данных общей экономической статистики, такими как национальные счета и статистика отраслей промышленности, для проведения национального, регионального и глобального экономического анализа.

107. По замыслу Статистической комиссии, данная Классификация должна была служить в качестве методического ориентира для разработки национальных систем классификации импорта по широким экономическим категориям⁵³. Однако на своей шестнадцатой сессии (5–15 октября 1970 года) Статистическая комиссия признала, что страны, возможно, пожелают приспособить эту Классификацию для национальных целей различными способами, отвечающими национальным потребностям, и заключила, что, следовательно, данная Классификация не должна рассматриваться как «стандартная» классификация в том же смысле, как, например, МСТК⁵⁴.

108. В 1989 году ШЭК была переиздана, при этом категории были определены в соответствии с МСТК-3.

D. МЕЖДУНАРОДНАЯ СТАНДАРТНАЯ ОТРАСЛЕВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ ВСЕХ ВИДОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

109. Третий пересмотренный вариант Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК-3) был утвержден Статистической комиссией на ее двадцать пятой сессии (6–15 февраля 1989 года)⁵⁵ и опубликован в 1990 году. Он содержит стандартную классификацию производственной экономической деятельности. В нем имеется 17 разделов (категорий), 60 подразделов, 159 групп и 292 класса.

E. КЛАССИФИКАЦИЯ ОСНОВНЫХ ПРОДУКТОВ (CPC)

110. Классификация основных продуктов (CPC), версия 1.0, была утверждена Статистической комиссией на ее двадцать девятой сессии (11–14 февраля 1997 года)⁵⁶. Она опубликована в 1998 году и заменила Предварительную CPC⁵⁷. CPC, версия 1.0, имеет 10 разделов. Разделы 0–4 построены на базе ГС-96 и объединяют коды ГС в категории продуктов, которые удобно использовать при проведении различных видов экономического анализа в рамках составления национальных счетов. Эта часть классификации, подобно МСТК, позволяет перестраивать для аналитических целей показатели статистики международной торговли товарами на базе ГС. Разделы 5–9 CPC версии 1.0 выходят за рамки категорий ГС и образуют классификацию продуктов в сфере услуг.

⁵³ *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, сорок четвертая сессия, Дополнение № 10* (E/4471), пункт 123.

⁵⁴ Там же, *пятидесятая сессия, Дополнение № 2* (E/4938), пункт 95.

⁵⁵ *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1989 год, Дополнение № 3* (E/1989/21), пункт 95 a.

⁵⁶ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1997 год, Дополнение № 4* (E/1997/24), пункт 19 d.

⁵⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.91.XVII.7.

IV. ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ

А. СТАТИСТИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ ИМПОРТА И ЭКСПОРТА

111. *Статистической стоимостью* называется стоимость, приписываемая товарам составителем статистики международной торговли товарами в соответствии с правилами, установленными в стране статистического учета.

112. *Определение таможенной стоимости и статистическая стоимость.* В прошлом большинство стран не имели конкретной системы определения стоимости товаров для целей статистики международной торговли товарами⁵⁸. Вместе с тем статистик мог и может использовать стоимость товара, установленную для таможенных целей. В национальной практике зачастую применяются разные методы определения таможенной стоимости, которые надо знать специалисту в области статистики торговли для понимания расчетов таможенной стоимости.

113. Важным шагом в стандартизации таможенной методики определения стоимости товаров явилось принятие в 1947 году статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ 1947 года)⁵⁹. Договаривающиеся стороны ГАТТ 1947 года приняли решение определять таможенную стоимость импортируемых товаров на основе их фактической цены и признали приемлемость такой методики в отношении всех товаров, которые при ввозе и вывозе облагаются пошлиной или другими сборами и подлежат ограничениям на основе их стоимости. В 1953 году в целях дальнейшей стандартизации таможенной методики определения стоимости товаров было разработано Брюссельское определение стоимости⁶⁰. В 1981 году в рамках ГАТТ была разработана еще одна методика, известная под названием Соглашение 1981 года о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (Соглашение

ГАТТ об определении стоимости товаров 1981 года)⁶¹. Наконец, в 1995 году было принято Соглашение 1994 года о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации), которое вступило в силу 1 января 1995 года. Оно входит в число многосторонних соглашений о торговле товарами, включенных в качестве приложений в Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации, и является обязательным для всех членов Всемирной торговой организации⁶². Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации построено по аналогии с Соглашением ГАТТ об определении стоимости товаров 1981 года с использованием стоимости торговой сделки в качестве таможенной стоимости импортируемых товаров⁶¹. Текст правил определения таможенной стоимости товаров, содержащийся в Соглашении об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации, приводится в приложении С, ниже.

114. **Рекомендуется, чтобы страны приняли Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации в качестве основы для установления стоимости товаров при составлении своей статистики международной торговли.** Данный метод установления стоимости товаров относится ко всем товарным потокам.

115. Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации разрешает странам включать в таможенную стоимость или исключать из нее, полностью или частично, следующие компоненты:

- a) расходы по транспортировке импортируемых товаров в порт или пункт ввоза;
- b) расходы по погрузке, разгрузке и обработке грузов, связанные с транспортировкой импортируемых товаров в порт или пункт ввоза;

⁵⁸ Все большее число стран включают статистическую стоимость в качестве одного из пунктов в таможенную декларацию; например, многие страны приняли Единый административный документ (ЕАД), в котором содержится специальный пункт для указания статистической стоимости.

⁵⁹ См. World Trade Organization, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995), pp. 495–497.

⁶⁰ Конвенция об определении стоимости товаров для таможенных целей, более известная как Брюссельское определение стоимости, вступила в силу 28 июля 1953 года. Брюссельское определение представляет собой «условное» понятие стоимости, которое предполагает существование единого теоретического стандарта стоимости, а именно нормальной цены, за которую товары продавались бы на открытом рынке при конкретных условиях. Предполагается, что при использовании соответствующих методов эту цену всегда можно установить. На практике, когда импортируемые товары являются предметом продажи bona fide, приемлемым показателем нормальной цены, о которой идет речь в упомянутом определении, принято считать цену, уплаченную или подлежащую уплате при их продаже.

⁶¹ Соглашение ГАТТ об определении стоимости товаров 1981 года вступило в силу 1 января 1981 года. Оно предназначалось для того, чтобы обеспечить справедливую, единообразную и нейтральную систему определения стоимости товаров для таможенных целей, а также для того, чтобы стать такой системой, которая учитывала бы реалии торговли и препятствовала установлению произвольной или фиктивной таможенной стоимости. В Соглашении устанавливалось, что таможенная стоимость должна в максимально возможной степени определяться на основе цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате за оцениваемые товары; эта цена, при ее определенной корректировке, указывалась как «стоимость сделки», которая должна была считаться таможенной стоимостью в подавляющем большинстве импортных операций и выступать главным критерием в определении стоимости товаров по данному Соглашению. В случаях, когда стоимость сделки не указана или когда указанная стоимость сделки не может быть признана приемлемой в связи с тем, что на названную цену повлияли искажения, вызванные определенными условиями или ограничениями, Соглашение предусматривало возможность применения в установленном порядке других методов определения стоимости товаров.

⁶² См. World Trade Organization, *op. cit.*, pp. 197–229.

с) стоимость страховки»⁶³.

Из этого вытекает, что, в принципе, в соответствии с данным Соглашением страны могут по своему выбору определять стоимость сделки по типу FOB или CIF. Стоимость типа FOB включает стоимость сделки (товаров) и стоимость услуг по доставке товаров на границу страны-экспортера. Стоимость типа CIF включает стоимость сделки (товаров), стоимость услуг по доставке товаров на границу страны-экспортера и стоимость услуг по доставке товаров от границы страны-экспортера до границы страны-импортера.

116. В целях обеспечения сопоставимости данных международной статистики торговли и исходя из существующей практики торговли и статистического учета в большинстве стран рекомендуется определять:

а) статистическую стоимость импортируемых товаров по типу CIF;

б) статистическую стоимость экспортируемых товаров по типу FOB.

117. Хотя, согласно установленному таможенными органами общему требованию, торговые представители должны указывать в таможенных документах стоимость товаров по типу FOB или CIF, бывают случаи, когда для определения самой стоимости торговой сделки либо стоимости страховки и фрахта или же по другим причинам составителю статистики торговли приходится проверять подтверждающие документы. Такие подтверждающие документы могут включать договор купли-продажи, в котором обычно указываются «условия поставки» товара. Виды условий поставки товаров, которые применяются в международной торговле, в том числе условия FOB и CIF, приведены на веб-сайте Incoterms (см. часть I, пункт 193, выше).

118. В случаях отправки товаров из страны-экспортера морем или внутренним водным путем может применяться условие FOB в пункте вывоза; в случаях, когда товары отправляются из страны-экспортера другими средствами транспорта и когда условие FOB неприменимо, вместо него в порту вывоза можно применять условия «франко-перевозчик» (FCA); в случаях, когда неприменимы ни FOB, ни FCA (например, экспорт по железной дороге или трубопроводу), может применяться условие «доставлено на границу» (DAF) страны-экспортера. Поскольку FCA и DAF отражают стоимость доставки товаров на границу страны-экспортера, они аналогичны FOB. Применение FOB, FCA и DAF принято называть определением стоимости по типу FOB. Стоимость товаров, ввозимых морем или внутренним водным путем, может определяться в соответствии с условиями CIF (порт ввоза); в случаях, когда ввоз товаров осуществляется другими средствами транспорта и когда условие CIF неприменимо, стоимость товаров можно определять по условию «перевозка и страховка оплачены» (CIP) в порту ввоза. Поскольку определение стоимости по условию CIP отражает стоимость доставки товаров на границу страны-импортера, включая фрахт и страховку, его принято называть определением

стоимости по типу CIF. Если при каких-либо торговых сделках применяются другие виды условий поставки товаров (такие как поставка с завода, франко вдоль борта судна и т. д.), то для определения стоимости сделки по типу FOB или CIF необходимо использовать другие источники данных⁶⁴.

119. Практика международной торговли указывает на существование множества разновидностей условий поставки товаров. Для производства расчетов рекомендуемой стоимости FOB/CIF составители статистики торговли должны досконально изучить имеющиеся источники данных, в том числе стандартизованные условия поставки товаров Международной торговой палаты — так называемые Инкотермс (см. часть I, пункт 193, выше). Кроме того, они должны наладить тесное сотрудничество с теми, кто осуществляет сбор первичных данных, для их ориентирования в вопросах методики определения статистической стоимости и обеспечения сбора нужных данных. Основой для определения статистической стоимости товаров должна служить их таможенная стоимость, устанавливаемая в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации. Вместе с тем составители статистики торговли должны иметь в виду, что стоимость товаров, указанная таможенными органами, может не отвечать требованиям статистики.

120. Определение стоимости импорта в ценах CIF и стоимости экспорта в ценах FOB позволяет удовлетворить целый ряд аналитических потребностей, однако для некоторых целей необходимо определять и стоимость импорта в ценах FOB. Например, стоимость CIF импортируемых товаров необходима для сопоставления цен на импорт с ценами на другие товары, реализуемые на внутреннем рынке. Кроме того, стоимость импортируемых товаров в ценах CIF нужна для целей составления национальных счетов на уровне групп товаров (см. СНС 1993, пункт 3.85). Стоимость в ценах FOB (как для импортируемых, так и для экспортируемых товаров) обеспечивает единообразную основу для определения цены на товары (в смысле выделения единой точки определения стоимости экспорта и импорта, то есть границы статистической территории страны-экспортера) и, следовательно, служит целям составления статистики национальных счетов и платежного баланса на совокупном уровне (определение стоимости, особенно единообразное определение стоимости товаров, см. СНС 1993, пункт 3.85, и РПБ5, пункты 221–225). Стоимость импортируемых товаров в ценах FOB необходима, например, для выделения расходов по фрахту и страховке, связанных с транспортировкой товаров от пункта вывоза до пункта ввоза (эти расходы входят в стоимость услуг и должны исключаться из стоимости товаров). Стоимость импортируемых товаров в ценах FOB может также расширить применение статистики торговли для аналитических целей; например, показатели импорта страны А из страны В в ценах FOB можно использовать для расчета объемов экспорта страны В в страну А в ценах FOB.

⁶⁴ Для удобства в терминах «стоимость по типу CIF» или «стоимость по типу FOB» слово «тип» можно опустить и использовать термины «стоимость CIF, стоимость в ценах CIF» или «стоимость FOB, стоимость в ценах FOB».

⁶³ Ibid., p. 204.

121. Странам, которые определяют стоимость импорта в ценах СИФ, рекомендуется прилагать усилия для сбора данных о стоимости фрахта и страховки по отдельности с максимально возможным уровнем детализации по товарам/партнерам в целях производства расчетов стоимости в ценах FOB, необходимой для составления статистики национальных счетов и платежного баланса. В случаях, когда прямо получить такие данные невозможно, страны могли бы применять методику выборки.

122. *Источники данных о стоимости товаров и отдельные вопросы определения стоимости.* Большая часть товаров, по которым ведется международная торговая статистика, пересекают границу в результате заключения торговых сделок (купли-продажи). Договор купли-продажи содержит, среди прочей информации, цену товара (договорная цена), которая обычно отражается в сопутствующих торговых документах, таких как счет-фактура, и может служить отправной точкой для определения стоимости сделки. Договорные цены, однако, не отражают всех расходов, связанных с ввозом и вывозом товаров. Определение всей стоимости зависит, как отмечалось выше, от анализа условий поставки, указанных в отдельных договорах⁶⁵. Договора купли-продажи может не оказаться в наличии или он может содержать не все необходимые сведения. В таких случаях составитель статистических данных должен обратиться к другим коммерческим документам, таким как счет-фактура, договор перевозки и договор страхования.

123. Существуют международные торговые операции, которые вызывают особые трудности или вопросы в отношении определения стоимости таких товаров. Некоторые из этих трудностей связаны со сложностью конкретной операции или спецификой товаров. В других случаях торговые операции могут не требовать установления стоимости товаров участвующими сторонами и не сопровождаются движением валюты или кредита. В частности, некоторые вопросы определения стоимости возникают в отношении ряда товаров, указанных в главах I.B.1 и I.B.3, выше. Определение стоимости всех товаров должно производиться в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации, а также рекомендациями, содержащимися в настоящей публикации (см. пункты 116 и 121, выше). Кроме того, странам рекомендуется:

a) определять стоимость банкнот, ценных бумаг и монет, не находящихся в обращении, на основе стоимости производства печатной бумаги или штампованного металла, а не по их нарицательной стоимости (см. пункт 20, выше);

b) определять стоимость товаров, используемых в качестве носителей информации и средств программного обеспечения, таких как упакованные

комплекты дискет или компакт-дисков CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными для общего или коммерческого использования (не на заказ), на основе их полной стоимости, а не по стоимости пустых дискет или компакт-дисков CD-ROM, бумаги или других материалов (см. пункт 27, выше);

c) определять стоимость товаров для переработки и товаров, получаемых в результате такой переработки, на основе их валовой стоимости до и после переработки (см. пункт 28, выше);

d) определять стоимость товаров для ремонта на основе стоимости только самого ремонта, то есть выплаченной или полученной суммы за работу, стоимости замененных деталей и т. п. (см. пункт 61, выше).

124. Бывают случаи, когда международная товарная сделка может не требовать определения стоимости товаров участвующими сторонами и не сопровождается соответствующим движением валюты или кредита, как, например, при заключении торговых и бартерных соглашений с установлением объемов поставок без указания цены (пункт 21, выше); при оказании продовольственной и другой гуманитарной помощи (пункт 23, выше); при передаче товаров по консигнации (пункт 26, выше); при отгрузке товаров для переработки (пункт 28, выше); при отправке имущества мигрантов (пункт 33, выше); при пересечении границы нереализованными товарами; при перевозке подарков частными организациями или лицами⁶⁶; и при нелегальном ввозе или вывозе товаров и их конфискации (см. пункт 62, выше). В этих случаях, согласно общей рекомендации, стоимость товаров должна устанавливаться в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (в том числе на основе стоимости идентичных или аналогичных товаров или расчетной стоимости), а также рекомендациями по установлению статистической стоимости товаров, содержащимися в настоящей публикации (см. пункты 116 и 121, выше).

125. Правильное определение стоимости товаров имеет весьма важное значение для достоверности статистики международной торговли товарами. Следовательно, органы, занимающиеся составлением статистических данных, и органы, занимающиеся сбором данных, должны сотрудничать между собой в целях определения достоверной стоимости товаров во всех случаях, особенно в отношении проблемных категорий товаров (независимо от наличия или отсутствия договорной цены).

В. ПЕРЕСЧЕТ ВАЛЮТ

126. *Счетная единица.* Стоимость торговых сделок может первоначально выражаться в разных валютах или других стоимостных стандартах (например, в европейских валютных единицах). Составители ста-

⁶⁵ Международные руководящие принципы, касающиеся содержания договоров купли-продажи, см. Конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров, принятую Организацией Объединенных Наций 11 апреля 1980 года, в публикации *Proceedings of the United Nations Conference on Contracts for the International Sale of Goods, Vienna, 10 March — 11 April 1980* (United Nations publication, Sales No. E.82.V.5), pp. 178–190.

⁶⁶ Перевоз подарков лицами зачастую нельзя отделить от других категорий перевозок, таких как почтовые посылки (которые сами по себе вызывают особые проблемы); их стоимость в подобных случаях должна определяться методом, применяемым в отношении тех категорий, в которые они входят.

статистики обязаны переводить стоимость, выраженную в этих валютах, в единую (базовую) счетную единицу для получения последовательных и аналитически значимых показателей национальной статистики, пригодных, в частности, для измерения торговых потоков и составления статистики национальных счетов и платежного баланса. С точки зрения составителя статистических данных, наиболее предпочтительной базовой счетной единицей является единица национальной валюты. Однако, если национальная валюта подвержена значительным колебаниям по отношению к другим валютам, аналитическая ценность полученных данных может снизиться. В таких обстоятельствах могло бы быть целесообразным применять другую, более стабильную счетную единицу, с тем чтобы стоимость международных сделок, выраженная в этой единице, не претерпевала резких колебаний при повышении или понижении (относительно этой счетной единицы) курса валют, в которых были совершены эти торговые сделки.

127. *Обменный курс для пересчета. В соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации* странам рекомендуется:

«а) там, где для определения таможенной стоимости необходимо производить пересчет валюты, применять обменный курс, которым должен быть курс, регулярно публикуемый компетентными органами страны ввоза, и который должен как можно эффективнее отражать, в отношении периода действия каждого такого публикуемого документа, текущую стоимость такой валюты в торговых сделках в валюте страны ввоза;

б) применять в качестве курса для пересчета курс, действовавший на момент вывоза или на мо-

мент ввоза, как это предусмотрено законодательством каждой участвующей страны»⁶⁷.

128. В отношении импорта и экспорта должна использоваться одинаковая методика пересчета. В случаях, когда известен курс покупки и курс продажи (официальный/рыночный), применяемый курс должен определяться средним значением этих курсов, с тем чтобы исключить любые наценки за обслуживание (то есть разницу между средним показателем и данными курсами). **Если обменный курс на дату вывоза или ввоза неизвестен, странам рекомендуется использовать усредненный курс за наиболее короткий подходящий период.**

129. *Множественные официальные обменные курсы.* В некоторых странах используется режим множественных обменных курсов, при котором к разным категориям товаров в торговле применяются разные обменные курсы с целью поощрения одних видов торговых операций и сдерживания других. **Учет торговых операций рекомендуется производить с использованием фактического обменного курса, применимого к конкретным операциям, с указанием того, какой официальный курс использовался для пересчета каждой валюты.**

130. *Параллельный обменный курс или курс «черного рынка».* Учет торговых операций с использованием параллельного курса или курса «черного рынка» должен производиться отдельно от операций с применением официальных обменных курсов. Составители торговой статистики должны попытаться рассчитать обменный курс, который фактически использовался в торговых операциях на таких рынках, и применять для пересчета этот курс.

⁶⁷ См. World Trade Organization, *op. cit.*, pp. 204 and 205.

V. КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ УЧЕТ

131. *Единицы количественного учета* отражают физические характеристики товаров и, будучи свободными от проблем оценочных определений, рассмотренных в главе IV, выше, во многих случаях представляют собой более надежный показатель международного перемещения товаров. Применение соответствующих единиц количественного учета позволяет также получать более сопоставимые данные о таких перемещениях, поскольку различия между страной-импортером и страной-экспортером при определении количественных показателей обычно бывают менее значительными, чем при определении стоимости. Количественные показатели часто используются для проверки достоверности стоимостных данных. Кроме того, единицы количественного учета незаменимы при построении индексов, а также при составлении транспортной статистики.

132. *Стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией.* В 1995 году Всемирная таможенная организация приняла рекомендацию о применении стандартных единиц количественного учета, облегчающих сбор, сопоставление и анализ международной статистики, составляемой на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров⁶⁸. К стандартным единицам количественного учета относятся⁶⁹:

Вес (масса) ⁷⁰	килограммы (кг) караты (карат)
Длина	метры (м)
Площадь	квадратные метры (м ²)
Объем	кубические метры (м ³) литры (л)
Электроэнергия	1000 киловатт/час (1000 квт/ч)
Количество (единиц)	штуки/предметы (шт.) пары (2 шт.) дюжины (12 шт.) тысячи штук/предметов (1000 шт.) пачки [шт. (комплектов/пачек)]

133. В рекомендации Всемирной таможенной организации каждая из вышеназванных стандартных единиц количественного учета соотнесена с одним из шестизначных подзаголовков ГС⁷¹. **При сборе и сообщении данных международной торговли товарами на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров странам рекомендуется применять стандартные единицы количественного учета, утвержденные Всемирной таможенной организацией. Рекомендуется также:**

a) собирать и сообщать данные о показателях веса в случаях, когда в заголовках (подзаголовках) ГС используется невесовая стандартная единица;

b) учитывать показатели веса на основе веса нетто⁷²;

c) странам, которые применяют единицы количественного учета, отличные от стандартных единиц Всемирной таможенной организации, приводить в своих статистических номенклатурах коэффициенты перевода в стандартные единицы.

⁶⁸ См. *Гармонизированная система описания и кодирования товаров*, приложение II (ссылку на ГС см. пункт 6, сноску b, выше).

⁶⁹ Там же, введение.

⁷⁰ Единицы веса (массы) (килограммы) могут быть выражены на основе веса нетто или брутто и использоваться для удовлетворения различных потребностей. Например, единицы веса нетто (исключая упаковку) подходят для экономического анализа; единицы веса брутто (включая упаковку) более пригодны для анализа транспортных перевозок.

⁷¹ Данная рекомендация позволяет сохранять или применять другие единицы количественного учета в статистических номенклатурах для сбора данных международной торговли товарами и для других международных целей.

⁷² Если в стране существует также потребность в сборе статистических данных на основе веса брутто, их следует собирать напрямую, однако с учетом трудностей, с которыми сталкиваются многие страны при сборе данных на основе веса брутто, страны могли бы получать такие данные из показателей веса нетто с помощью выборки.

VI. СТРАНА-ПАРТНЕР

А. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

134. Статистика торговли по странам-партнерам как в показателях общей стоимости торгового оборота, так и в количественных и стоимостных показателях торговли отдельными товарами имеет важное аналитическое значение. Она используется в таких целях, как анализ экономических тенденций, составление национальных счетов и платежного баланса, выявление региональной структуры торговли, определение долей отдельных стран в мировой торговле, принятие экономических решений на основе анализа рынка, выработка торговой политики и ведение торговых переговоров, а также для проверки надежности и достоверности показателей торговли. Статистика торговли с разбивкой по партнерам часто используется аналитиками для расчета стоимости импорта и экспорта страны, которая не сообщает своих данных (или сообщает их со значительным опозданием). Когда пользователь считает представленные страной данные спорными или пытается отыскать признаки занижения или завышения показателей ее импорта или экспорта, данные этой страны по общему объему торговли и по торговле отдельными товарами зачастую сопоставляются с аналогичными показателями ее партнеров. Страны используют разные методы при сообщении данных статистики торговли по странам-партнерам, и это обстоятельство еще больше усиливает несопоставимость публикуемых данных статистики международной торговли товарами (более подробное изложение вопроса сопоставимости данных см. в пункте 158, ниже).

В. КРИТЕРИИ УСТАНОВЛЕНИЯ СТРАНЫ-ПАРТНЕРА

135. В настоящем разделе рассматриваются несколько критериев установления страны-партнера, используемых различными странами при составлении статистики международной торговли товарами, приводится краткое сравнение их преимуществ и недостатков⁷³ и даются рекомендации.

Страна покупки/продажи

136. Страной покупки называется страна, где контрагент покупателя (продавец товаров) является резидентом. Страной продажи называется страна, где контрагент продавца (покупатель товаров) является резидентом. Термин «резидент» следует толковать в соответствии с СНС 1993 и РПБ5 (см. приложение А, пункт 5, ниже). Если сбор данных в обеих странах осуществляется на основе критерия страны покупки/продажи, то страна по-

купки будет учитывать товары как экспорт в страну продажи, а страна продажи будет учитывать те же товары как импорт из страны покупки.

Страна отправления/назначения/последнего известного назначения/отгрузки/получения

137. Страной отправления (при импорте) является страна, из которой товары были отправлены в страну-импортер без совершения в любой промежуточной стране каких-либо коммерческих сделок или других операций, которые меняют юридический статус этих товаров. Если до прибытия в страну-импортер товары ввозятся в третью страну и становятся предметом таких сделок или операций, то страной отправления будет считаться эта третья страна. Страной отправления (при экспорте), которую называют также страной назначения, является страна, куда страной-экспортером были отправлены товары без совершения с ними — насколько это известно на момент вывоза — каких-либо коммерческих сделок или других операций, которые меняют юридический статус этих товаров. Страной последнего известного назначения является последняя страна, в которую — насколько это известно на момент вывоза — должны быть доставлены товары, независимо от того, куда они были отправлены первоначально и были они или нет по пути в эту последнюю страну предметом любых коммерческих сделок или других операций, которые меняют их юридический статус. Например, если на момент вывоза известно, что товары должны быть доставлены в страну А, но были первоначально отправлены в третью страну (страну В), где они становятся предметом коммерческих сделок или других операций, которые меняют их юридический статус, третья страна (страна В) будет страной назначения, а страна А — страной последнего известного назначения. Если товары доставляются в страну А без совершения любых таких сделок или операций, то страна А будет и страной назначения, и страной последнего известного назначения.

138. Страной отгрузки (при импорте) является страна, из которой отгружаются товары, независимо от того, совершаются или не совершаются с ними после их отправки из страны-экспортера коммерческие сделки или любые другие операции, которые меняют юридический статус этих товаров. Если такие сделки не совершаются, страна отгрузки и страна отправления совпадают. Страной получения (при экспорте) является страна, в которую отгружаются товары, независимо от того, ожидаются или нет вышеупомянутые сделки или операции с этими товарами до их прибытия в данную страну.

Страна происхождения/потребления

139. Страна происхождения товара (при импорте) устанавливается на основе правил определения проис-

⁷³ Определения, приводимые в пунктах 136–149, ниже, базируются на определениях, которыми пользуются страны или которые содержатся в пересмотренном в 1982 году варианте публикации *Статистика международной торговли товарами: концепции и определения* (ссылку см. сноску 1 на стр. 87).

хождения товаров, принятых в каждой стране⁷⁴. Правила определения происхождения товаров строятся обычно на применении двух основных критериев:

а) критерий товаров, «полностью произведенных» (полученных) в данной стране, когда при определении происхождения товара речь идет только об одной стране;

б) критерий «существенной трансформации» товаров, когда в их производстве принимают участие две или более страны.

Международное руководство по применению этих критериев в настоящее время содержится в Киотской конвенции⁷⁵. **При установлении страны происхождения в статистике международной торговли товарами странам рекомендуется руководствоваться соответствующими положениями Киотской конвенции.**

140. После вступления в силу Соглашения о правилах определения происхождения товаров, принятого Всемирной торговой организацией⁷⁶, Технический комитет по правилам определения происхождения товаров под эгидой Всемирной таможенной организации (Брюссель) и Комитет по правилам определения происхождения товаров под эгидой Всемирной торговой организации (Женева) приступили к осуществлению программы работы по гармонизации правил определения происхождения товаров, в рамках которой оба Комитета должны:

а) разработать определения понятий «полностью полученные товары» и «минимальные операции или процессы переработки», которые сами по себе не определяют происхождение товара;

б) более детально разработать понятие существенной трансформации товара, которая выражается в изменении его тарифной классификации в ГС;

в) разработать — в случаях, когда существенную трансформацию товара нельзя выразить с применением одной лишь номенклатуры ГС, — дополнительные критерии, такие как проценты *ad valorem* и/или операции по изготовлению или переработке продукции.

Критерии существенной трансформации разрабатываются в отношении каждого конкретного продукта и должны применяться, если в производстве товара участвовало несколько стран. Данные правила будут служить обновленными международными руководящими принципами в этой области и позволят определять происхождение каждого товара, классифицированного в Гармонизированной системе описания и кодирования товаров.

141. Понятие *страна потребления* товара (при экспорте) параллельно понятию «страна происхождения» при импорте. Страной потребления является страна, в которой товары предполагается использовать для частного или общественного потребления либо в качестве исходного материала для производственного процесса.

⁷⁴ В некоторых странах вообще не существует правил определения происхождения товаров.

⁷⁵ См. Киотскую конвенцию, приложение D.1; ссылку на Конвенцию см. сноску 11 на стр. 5 настоящей публикации.

⁷⁶ См. World Trade Organization, *op. cit.*, pp. 241–254.

С. СРАВНЕНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ПОДХОДОВ

Страна покупки/продажи

142. Данный подход концептуально вполне понятен, однако его применение ведет к появлению несоответствий при сборе данных, поскольку учет большинства данных производится при пересечении товарами границы. Для иллюстрации таких несоответствий допустим, что:

а) страна А производит товары, которые продаются резиденту страны В, который, в свою очередь, продает их резиденту страны С;

б) товары отгружаются непосредственно из страны А в страну С.

Если все страны будут учитывать товары при пересечении последними их границы и одновременно применять критерий установления страны-партнера на основе покупки/продажи, то в статистике страны А товары будут учитываться как экспорт в страну В, а в статистике страны С те же товары будут значиться как импорт из страны В. Вместе с тем в статистике страны В не будет показан ни импорт этих товаров из страны А, ни их экспорт в страну С, поскольку они не пересекали ее границы. Нельзя ожидать сколько-нибудь точной сопоставимости данных статистики торговли между партнерами, если статистика будет строиться на сочетании принципов пересечения границы и покупки/продажи. Кроме того, покупки/продажи представляют собой лишь часть операций, учитываемых в статистике международной торговли товарами.

143. Составление статистики на основе критерия покупки/продажи к тому же ставит перед страной проблему получения необходимой информации, когда товары направляются получателю не в ту страну, в которой находится покупатель, и когда товары получают не из той страны, в которой находится продавец (см. пример в пункте 142, выше). Составление статистики торговли на основе покупки/продажи — относительно дорогостоящая операция, требующая значительных усилий для установления места пребывания покупателя (при экспорте) и продавца (при импорте) по каждой внешнеторговой сделке. Получить нужную информацию могут помочь обследования торгующих организаций, особенно в увязке с анализом деклараций об уплате налогов на добавленную стоимость; в целом, однако, методика составления статистики международной торговли товарами на основе покупки/продажи не может быть рекомендована в качестве стандартной.

Страна отправления/назначения/последнего известного назначения/отгрузки/получения

144. В общем, составление данных по стране отправления/назначения дает возможность получать последовательные статистические данные и приемлемую сопоставимость показателей, поскольку при этом обеспечивается учет одних и тех же совершаемых сделок странами-импортерами и странами-экспортерами. В случаях, когда при транспортировке товаров из страны-отправителя (страна А) в страну-получателя (страна В) не

совершаются никакие коммерческие сделки или другие операции, которые меняют юридический статус товаров, применение этого метода должно приводить к получению симметричных наборов данных, поскольку товары, учитываемые как импорт одной страной, будут учитываться как экспорт другой. Однако, если при транспортировке товаров через третью страну или через международные воды такие сделки или операции совершаются, указанная симметрия показателей импорта и экспорта участвующих стран может не обеспечиваться из-за появления, например, добавленной стоимости в результате дополнительной переработки товаров, затрат на соответствующие услуги и роста прибыли, которая будет включена в показатели импорта, но не будет обозначена в показателях экспорта. К тому же вся стоимость сделки будет приписана стране, которая может быть всего лишь местом нахождения перевалочного склада или посредника. Такие данные, составленные на основе страны отправления, не согласуются также с потребностью в данных по странам происхождения товаров, которые необходимы для целей установления квот и тарифов. Кроме того, может быть неизвестно место назначения товаров на момент вывоза, товары могут быть переадресованы, когда они находятся в море, или переправлены из страны первоначального назначения (и, следовательно, не включены в статистику импорта этой страны). Наконец, в отношении некоторых категорий товаров (например, произведений искусства) могут приниматься во внимание особые обстоятельства, такие как временный ввоз товаров на аукцион. Такие товары исключаются из статистики импорта, что вызывает расхождения с параллельными показателями экспорта, где они учитываются как экспорт в страну проведения аукциона. На практике пересмотр статистики экспорта в целях отражения фактической страны назначения осуществляется редко.

145. Применение критерия страны отгрузки имеет то преимущество, что в большинстве сделок по импорту и экспорту торгового партнера можно легко установить по отгрузочным документам. Вместе с тем перевоз товаров из одной страны в другую еще не означает торговой сделки. В транспортировке товаров из страны отправления в страну назначения может участвовать несколько перевозчиков и она может проходить по нескольким странам, так что на момент ввоза товаров страна отправления и страна отгрузки могут совпадать, а могут и не совпадать. Страной, которую импортер отождествляет со страной-партнером, зачастую бывает страна, в которой производились последние отгрузочные операции, а не страна, из которой были первоначально отправлены товары. Из этого вытекает, что учет страны-партнера на основе отгрузки приведет к искаженной картине международных торговых потоков и поэтому не может быть рекомендован.

Страна происхождения/потребления

146. Учет импорта по стране происхождения имеет то преимущество, что позволяет проследить непосредственную связь между страной — производителем товаров (страной, откуда происходят товары) и страной-

импортером. Эта информация считается незаменимой в вопросах выработки торговой политики и проведения торговых переговоров, установления квот на импорт или дифференцированных тарифов и осуществления необходимого сопутствующего экономического анализа. В Соглашении о правилах определения происхождения товаров Всемирной торговой организации, которое является обязательным для всех ее членов, указываются такие области их применения, как предоставление режима наибольшего благоприятствования, введение антидемпинговых и компенсационных пошлин, принятие гарантийных мер, соблюдение требований маркировки происхождения товаров, установление количественных ограничений и квот. В Соглашении конкретно оговаривается, что правила определения происхождения товаров Всемирной торговой организации после их введения будут «включать правила, применяемые для государственных поставок и статистики торговли»⁷⁷.

147. Однако составление данных на основе страны происхождения товаров имеет свои недостатки; в частности, оно не позволяет производить симметричный учет одних и тех же торговых сделок страной-экспортером и страной-импортером, если товары не были импортированы непосредственно из страны-производителя. Предположим, что товары были произведены в стране А, проданы и отгружены в страну В, а затем перепроданы и отправлены в страну С. В статистике страны В будет показан экспорт в страну С, но в статистике страны С ее импорт не будет отнесен к стране В, а будет указано, что товары были импортированы из страны А (как страны происхождения). Это обстоятельство усложняет проблему сопоставимости данных и снижает их полезность для некоторых видов экономического анализа, особенно при составлении платежного баланса по странам-партнерам и по регионам.

148. Кроме того, могут возникнуть трудности с фактическим установлением страны происхождения вследствие возможно неодинакового качества информации о происхождении товаров по разным сделкам из-за различий в требованиях, предъявляемых к подготовке документальных подтверждений. Требование предъявлять свидетельство о происхождении товаров устанавливается тарифным законодательством стран и распространяется не на все ввозимые в страну или вывозимые из нее товары⁷⁸. В случае, когда речь идет о странах, входящих в таможенные союзы, статистика импорта во внешней торговле союза (внесоюзная торговля) обычно строится на основе происхождения товаров; но статистика торговли между государствами — членами союза (внутрисоюзная торговля) может учитывать лишь страну отправления (или страну отправки/прибытия)⁷⁹.

⁷⁷ См. World Trade Organization, *op. cit.*, p. 242.

⁷⁸ Согласно Киотской конвенции, «документальное подтверждение происхождения товаров может потребоваться лишь тогда, когда возникает необходимость в установлении преференциальных таможенных пошлин, принятии в одностороннем порядке или на основе двусторонних или многосторонних соглашений экономических или торговых мер или принятии мер по соображениям охраны здоровья или общественного порядка» (приложение D.2; ссылку на Конвенцию см. сноску 11 на стр. 5 настоящей публикации).

⁷⁹ См. *Official Journal of the European Communities*, No. L316/7 (1991), Council Regulations, No. 3330/91, article 20.

149. Показатели экспорта на основе страны потребления полезны для аналитических целей, однако сбор таких данных вызывает трудности из-за отсутствия достаточных источников информации. Особую трудность представляет достоверный учет страны потребления, поскольку на момент вывоза дальнейшая судьба товаров зачастую бывает неизвестной; поэтому методика учета по стране потребления не может быть рекомендована в качестве международного стандарта.

D. РЕКОМЕНДАЦИЯ

150. Хотя ни один из существующих методов установления страны-партнера не является идеальным, установление такой страны по признаку происхождения товаров при импорте отвечает той задаче, которую принято считать приоритетной сферой применения статистики международной торговли товарами, а именно решению вопросов торговой политики и проведению необходимого сопутствующего экономического анализа. Следовательно, **рекомендуется в случае импорта вести учет по стране происхождения товаров⁸⁰, в качестве дополнительной информации осуществлять сбор данных по стране отправления товаров, а в случае экспорта — вести учет по стране последнего известного назначения.**

⁸⁰ Данная рекомендация исходит из того, что для установления страны происхождения товаров будут применяться Правила определения происхождения товаров (после вступления в силу), разработанные Всемирной торговой организацией; до этого момента применяются соответствующие положения Киотской конвенции (см. пункт 139, выше).

E. КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАН

151. **При составлении статистики торговли по странам торговым партнерам каждой страны рекомендуется использовать в качестве основы статистическую территорию каждой страны, определенную самой этой страной^{81, 82}.**

152. В своих национальных публикациях для внутреннего использования правительства могут, по желанию, группировать страны, которые имеют с ними незначительный объем товарооборота. Однако в статистике, которую страны представляют в региональные и международные организации, они должны сообщать данные по каждому торговому партнеру в отдельности. Это позволит национальным и международным пользователям производить расчеты общих показателей по экономическим и географическим группам, в зависимости от различных аналитических потребностей, а также получать расчетные данные по странам, которые запаздывают с представлением своих данных или не сообщают их, на основе анализа статистики стран-партнеров.

⁸¹ На основании решения Статистической комиссии; см. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, тринадцатая сессия, Дополнение № 5* (E/1994), пункт 20.

⁸² В помощь странам для их ознакомления с тем, как определяется статистическая территория в других странах и как статистическая территория соотносится с таможенной территорией, Статистический отдел Организации Объединенных Наций подготовил публикацию *Таможенные территории мира*, последний пересмотренный вариант которой был выпущен в 1989 году (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.89.XVII.12). В качестве методического пособия для стран Отдел также подготовил и распространяет публикацию *Стандартные коды стран или районов для использования в статистике, четвертое пересмотренное издание* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № M.98.XVII.9).

VII. СООБЩЕНИЕ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ

153. В настоящей главе рассматривается ряд вопросов, связанных с методами сообщения и распространения данных, и излагаются общие руководящие принципы в этой области.

154. *Распространение.* Полезность статистики международной торговли товарами, как и статистики в других областях экономики, возрастает, когда она удовлетворяет потребностям конкретного круга пользователей. К таким потребностям пользователей относятся четкая информация об источниках и методах сбора и составления данных, а также своевременность, регулярность, надежность и достоверность данных. Вместе с тем известно, что задачи обеспечения своевременности, надежности и достоверности данных могут вступать в противоречие между собой. Поэтому составителям статистических данных рекомендуется:

а) публично распространять документацию о своих источниках и методах сбора данных;

б) публично объявлять о сроках публикации данных;

с) ежемесячно на регулярной основе сообщать данные кругу пользователей путем публикации в печатных изданиях и/или на электронных носителях;

д) регулярно пересматривать данные (при получении дополнительной информации) с должным учетом потребностей пользователей в достоверной статистике.

155. *Учетный период.* Странам рекомендуется предоставлять данные на основе календарного периода (по григорианскому календарю) и согласно рекомендациям, изложенным в настоящей публикации.

156. *Сообщение данных.* Странам рекомендуется публично сообщать свои статистические данные по совокупным показателям и данные по основным торговым партнерам и товарным группам на ежемесячной основе. Подробные данные по видам товаров и по отдельным партнерам должны предоставляться не реже одного раза в квартал. Странам рекомендуется сообщать данные статистики международной торговли товарами в соответствии с рекомендациями, содержащимися в настоящей публикации, в частности, не включая в статистику товары, указанные в главе I.B.2, выше (товары, не подлежащие включению в статистику), и главе I.B.3, выше (товары, не подлежащие включению в статистику, но подлежащие отдельному учету, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса).

157. *Конфиденциальность.* Во многих странах публикация статистических данных по странам-партнерам на уровне отдельных позиций в категориях ГС или

МСТК привела бы к раскрытию информации, касающейся тех или иных фирм, что противоречит национальному законодательству о защите конфиденциальности. В таких случаях требуется какая-либо форма защиты данных, при этом существенное значение для их международной сопоставимости имеет выбор метода защиты. При защите данных по соображениям конфиденциальности рекомендуется, чтобы любая информация, которая считается конфиденциальной (защищаемой), сообщалась в полной росписи на следующем, более высоком уровне агрегирования данных, позволяющем обеспечить надежную защиту конфиденциальности. Например, полностью или частично защищаемые данные о торговле со странами-партнерами по какому-либо конфиденциальному товару (шестизначному коду ГС) должны включаться в подробные данные о торговле по странам-партнерам на более агрегированном уровне классификации, однако настолько низком, насколько допустимо для обеспечения надежной защиты конфиденциальности. Защита данных не должна осуществляться на более высоком, чем это необходимо, уровне в иерархии агрегирования товаров.

158. *Обеспечение сопоставимости данных* по-прежнему остается важной задачей. Несопоставимость данных может быть вызвана различиями в сфере охвата; применением разных подходов к отдельным товарам (товары военного назначения, бортовые припасы, конфиденциальные данные); повышением стоимости товаров в промежуточных странах; различиями в классификации товаров; разными сроками сообщения данных; разной методикой определения стоимости товаров, в том числе различием в определении стоимости в ценах СИФ/ФОб; пересчетом валюты; применением разных критериев установления страны-партнера; и торговлей через посредников третьих стран. Такая несопоставимость может быть значительно снижена путем внедрения концепций и определений, рекомендованных в настоящей публикации. Тем не менее определенная степень несопоставимости данных сохранится из-за использования различных источников данных, привнесения ошибок при сборе или обработке данных и при распространении полученных результатов, применения подложных документов или неспособности торговых представителей предоставить достоверную информацию. Поэтому странам рекомендуется периодически проводить двусторонние и многосторонние исследования по согласованию данных или осуществлять обмен данными⁸³, с тем чтобы можно было сделать

⁸³ Исследования по согласованию данных включают сопоставление данных какой-либо страны с данными ее основных торговых партнеров и изучение любых значительных расхождений. Обмен данными может означать либо замену данных экспорта одного партнера данными импорта другого партнера, либо просто обмен данными между партнерами для их сопоставления.

их статистические данные более достоверными и полезными как для удовлетворения национальных потребностей, так и для обеспечения их международной сопоставимости.

159. *Чистый импорт.* Некоторые страны, составляющие статистику торговли с применением общей системы торговли, могут, в целях иллюстрации, публиковать данные о чистом импорте, который обычно получают путем вычета реэкспорта из общего импорта. При анализе торговли отдельными товарами показатели чистого импорта нужно использовать осторожно. Вычитание реэкспорта из совокупного объема импорта сопряжено с двумя трудностями. Во-первых, поскольку существует вероятность того, что между импортом товаров и их последующим реэкспортом пройдет какое-то время (например, несколько месяцев), то этот вычет, скорее всего, будет производиться из данных, относящихся к периоду, следующему за периодом ввоза товаров, что может привести к получению отрицательного показателя чистого импорта по некоторым товарам. Во-вторых, в результате коммерческих наценок, инфляции или расходов на внутреннее хранение, страхование, транспортировку и т. д. товар при реэкспорте может иметь более высокую стоимость, чем при его ввозе. Принимая во внимание эти соображения, отдельные страны прекратили публикацию статистики чистого импорта.

160. *Индексы.* Многие пользователи помимо показателей стоимости торговли по странам или по категориям товаров нуждаются также в информации по ценам и объемам товаров. Для отражения цен можно разработать два вида индексов: индексы средней стоимости, основанные главным образом на таможенных документах, и индексы цен, основанные на данных обследований. Относительные достоинства и недостатки этих методов составления индексов описаны в издании Организации Объединенных Наций *Стратегии определения цен и количественных показателей во внешней торговле: технический доклад*⁸⁴. Наряду с повсеместным признанием предпочтительности использования индексов цен на практике страны могут не обладать необходимыми ресурсами для составления информации по этой методике. **Всем странам рекомендуется составлять и публиковать индексы физического объема (quantum), а также индексы единиц стоимости или цен по общим показателям их импорта и экспорта ежемесячно, ежеквартально и ежегодно.** Странам предлагается также производить расчет и публиковать такие индексы

⁸⁴ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.82.XVII.3.

по детализированным товарным группам не реже одного раза в квартал.

161. *Данные с сезонной корректировкой.* Публикация ежемесячных/ежеквартальных данных с сезонной корректировкой, в том числе стоимостных показателей и индексов, позволяет получить ценную дополнительную информацию, необходимую для экономического анализа. Странам предлагается публиковать такие данные на регулярной основе.

162. *Второй пересмотренный вариант СМТТ (СМТТ-2) и СНС 1993 и РПБ5.* В настоящем пересмотренном варианте концепций и определений статистики международной торговли товарами не рекомендуется осуществлять сбор и представление данных на основе смены собственника, поскольку используемые в большинстве стран системы сбора данных на основе таможенных документов не способны обеспечить применение такой методики. **Вместе с тем странам рекомендуется применять:**

а) в качестве общего руководящего принципа для включения товаров в статистику международной торговли критерий пересечения ими границы экономической территории;

б) перечень корректировок, содержащийся в настоящем Руководстве (см. пункты 55–63, выше), в целях приближения сферы охвата статистики международной торговли товарами к требованиям СНС 1993 и РПБ5;

с) общую систему учета данных;

д) практику отдельного сбора данных по фрахту и страховке.

Указанные рекомендации дадут возможность получать наборы данных, более совместимые с определением понятия международной торговли товарами в рамках СНС 1993 и РПБ5, а также информацию, которая позволит составителям национальных счетов и платежного баланса в максимально возможной степени приблизиться к определениям СНС 1993 и РПБ5.

163. В перспективе, если страны сочтут это целесообразным, могут быть внесены изменения в таможенные режимы и разработаны методы нетаможенного сбора данных, которые позволят создать основу для учета товаров международной торговли по признаку смены собственника. Если и когда такой этап будет достигнут, настоящие рекомендации можно будет пересмотреть в целях их более полной гармонизации с понятийной базой СНС 1993 и РПБ5.

Приложение А

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ В СИСТЕМАХ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ И ПЛАТЕЖНЫХ БАЛАНСОВ

1. *Товары* — это «материальные объекты, на которые существует спрос и могут быть установлены права собственности; имущественные права на товары могут передаваться от одной институциональной единицы другой при совершении рыночных сделок» (СНС 1993, пункт 6.7).

2. *Услуги* «не могут принимать форму материальных объектов, на которые могли бы распространяться права собственности. Реализация услуг и их производство неотделимы друг от друга. Услуги представляют собой результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти услуги. Момент завершения производства услуги совпадает с моментом предоставления этих услуг потребителям» (СНС 1993, пункт 6.8).

3. *Экономическая территория страны* «представляет собой находящуюся под управлением правительства географическую территорию, в пределах которой люди, товары и капитал перемещаются беспрепятственно» (СНС 1993, пункт 14.9), и включает:

«а) воздушное пространство, территориальные воды и континентальный шельф, расположенный в международных водах, в отношении которого страна пользуется исключительными правами или имеет (либо претендует на то, чтобы иметь) юрисдикцию в отношении права на рыбную ловлю или добычу топлива и минерального сырья с морского дна;

б) территориальные анклавы в странах остального мира (четко очерченные участки земли, которые расположены на территории других стран и используются правительством, которое владеет ими или арендует их для дипломатических, военных, научных или других целей, — посольств, консульств, военных баз, научных станций, иммиграционных и информационных служб, агентств по оказанию помощи и т. д. — с официального политического согласия правительства той страны, на территории которой они фактически расположены. Товары или люди могут беспрепятственно перемещаться между страной и ее территориальными анклавами за рубежом, однако, покинув территорию такого анклава, они становятся объектом контроля со стороны правительства той страны, в которой они находятся;

с) любые свободные зоны, либо приписные таможенные склады, либо заводы, управляемые офшорными предприятиями в рамках таможенного регулирования (они составляют часть экономической территории страны, в которой они фактически расположены)» (СНС 1993, пункт 14.9).

В случае стран с выходом к морю их экономическая территория «включает все принадлежащие соответствующей стране острова, которые подчиняются тем же органам налогово-бюджетного и денежно-кредитного регулирования, что и континентальная часть, так что товары и люди могут беспрепятственно перемещаться на эти острова и обратно без каких-либо таможенных или иммиграционных формальностей» (СНС 1993, пункт 14.9). «Экономическая территория страны не включает используемые иностранными правительствами или международными организациями территориальные анклавы, которые фактически расположены в географических границах этой страны» (см. СНС 1993, пункт 14.11).

4. *Остальная часть мира* — это любая территория, не входящая в состав экономической территории страны. Остальная часть мира состоит, в частности, из экономических территорий других государств, международных территорий и территориальных анклавов других стран и международных организаций, находящихся внутри национальных границ страны (см. СНС 1993, пункт 4.163).

5. *Институциональная единица* (домашнее хозяйство, юридическое лицо или общественная организация, такая как корпорация или квазикорпорация, некоммерческая организация и органы государственного управления) (см. СНС 1993, пункты 4.2–4.5), как считается, имеет *центр экономического интереса* и является *резидентом* (подробное описание понятия «резидент» см. РПБ5, глава IV) страны, когда, размещаясь на экономической территории этой страны, данная единица «осуществляет и намерена в дальнейшем осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах в течение либо неопределенного, либо определенного, но длительного периода времени» (СНС 1993, пункт 14.12; см. также РПБ5, пункт 62). СНС 1993 рассматривает один год как разумную величину для такого периода (см. СНС 1993, пункт 14.13).

6. *Смена собственника*. Смена собственника товаров может быть юридической, физической или экономической, при условии что она приводит к изменению контроля над собственностью или владения ею (см. РПБ5, пункт 111). Смена собственника может произойти при сделках, в которых а) одна сторона предоставляет другой стороне один экономический эквивалент стоимости и получает взамен другой эквивалент стоимости (в международной торговле товарами экономическими эквивалентами стоимости выступают товары и платежные средства) (см. РПБ5, пункт 27) или б) одна сторона предоставляет другой стороне экономический эквивалент стоимости, но не получает взамен какого-либо

эквивалента в виде «товара, услуги или актива» (РПБ5, пункт 28; см. также СНС 1993, пункт 8.27). Последние операции называются трансфертами и могут быть проиллюстрированы на примере предоставления грантов или выплаты репараций.

7. Имеются три случая, при которых предусматривается вмененная смена собственника, даже если этого не произошло:

а) *Товары в сделках между дочерними предприятиями (отделениями/филиалами) и материнскими компаниями.* В случае таких сделок «с юридической точки зрения право собственности на такие товары может не изменяться, однако условно предполагается наличие фактического перехода прав собственности» (СНС 1993, пункт 14.59); «внешнеторговые операции с товарами между предприятиями — объектами прямых инвестиций и их материнскими компаниями (или другими подобными предприятиями) регистрируются так, как если бы права собственности на эти товары переходили от одного участника операции к другому» (РПБ5, пункт 205).

б) *Товары, направляемые за границу для переработки.* Товары, которые направляются за границу для переработки и которые, как ожидается, будут возвращены как новые продукты, следует «отражать в учете как экспорт, даже несмотря на то, что эти товары могут быть не проданы нерезиденту, тогда как полученные обратно товары отражаются в учете как импорт, даже если они не были куплены у нерезидента» (СНС 1993, пункт 14.61).

с) *Товары в финансовой аренде.* Товары находятся в финансовой аренде, когда «на практике арендатор принимает на себя все права, риски, вознаграждения и ответственность, связанные с владением арендованными товарами» (РПБ5, пункт 206). Как правило, при аренде на один год или более переход собственности от арендодателя к арендатору происходит «в момент оформления финансового лизинга, хотя с юридической точки зрения арендуемые товары остаются собственностью арендодателя» (СНС 1993, пункт 14.58).

8. Имеется также один случай, когда смена собственника не принимается во внимание; такой случай установлен в отношении товаров, приобретаемых для перепродажи (см. СНС 1993, пункт 14.60). Сделки перепродажи происходят тогда, когда торговцы или товарные дилеры «покупают сырьевые или иные товары у нерезидентов, а затем перепродают их нерезидентам в том же отчетном периоде; при этом такие товары фактически не поступают в экономику той страны, резидентами которой являются торговцы» (СНС 1993, пункт 14.60). СНС 1993 игнорирует смену собственника в таком случае. РПБ5 содержит аналогичную рекомендацию: «Экономическая деятельность, при которой товары, приобретаемые в какой-либо стране, затем снова перепродаются в этой же или другой стране, но не пересекают границу страны, резидентом которой является их временный владелец, рассматривается как операция по перепродаже товаров за границей, но не как импорт и реэкспорт товаров» (РПБ5, пункт 207).

Приложение В

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ТЕРМИНОВ И СМЕЖНЫХ ПОНЯТИЙ

1. *Таможенная территория*. Таможенная территория — это «территория, на которой таможенное законодательство государства действует в полной мере» (Киотская конвенция, приложение А.1, определение *b*).

2. *Товары в свободном обращении* — это «товары, которые могут реализовываться без каких-либо таможенных ограничений» (Киотская конвенция, приложение В.3, определение *f*).

3. *Товарная декларация (декларация на товары)* — это «заявление по установленной таможенными органами форме, в котором заинтересованное лицо просит применить к товарам соответствующий таможенный режим и указывает подлежащие таможенному декларированию сведения, необходимые для применения такого режима» (Киотская конвенция, приложение А.1, определение *e*).

4. *Импорт товаров в режиме таможенной очистки для внутреннего использования*. «Очистка для внутреннего использования — это таможенный режим, позволяющий ввезенным товарам навсегда остаться на таможенной территории. Этот режим предполагает уплату любых импортных пошлин и взимаемых налогов и соблюдение всех необходимых таможенных формальностей» (Киотская конвенция, приложение В.1, определение *a*). Эти товары «могут быть заявлены для внутреннего использования непосредственно при ввозе или после их оформления по другим таможенным режимам, таким как таможенное складирование, временный ввоз или таможенный транзит» (там же, пункт 2).

5. *Экспорт товаров (окончательный вывоз)*. Этот «режим применяется к товарам, которые, находясь в свободном обращении, вывозятся с таможенной территории и должны навсегда остаться за ее пределами, за исключением товаров, экспортируемых в режиме возврата или переработки или с условием возмещения импортных пошлин и налогов» (Киотская конвенция, приложение С.1, определение *a*).

6. *Временный ввоз товаров для внутренней переработки* — это «таможенный режим, согласно которому определенные товары могут ввозиться на таможенную территорию с условным освобождением от уплаты импортных пошлин и налогов; такие товары должны быть предназначены для реэкспорта в течение определенного периода после их обработки, переработки или ремонта... в виде «компенсирующей продукции», то есть продукции, полученной в ходе или в результате обработки, переработки или ремонта товаров, временно ввезенных для внутренней переработки... [Такая продукция] может быть получена не только из товаров, временно ввезенных для внутренней переработки, но и с возможным использованием товаров национального происхождения или ранее импортированных товаров... Операции, раз-

решенные по режиму временного ввоза для внутренней переработки, могут осуществляться в местах складирования, предназначенных для внутренней переработки... Компенсирующая продукция [может быть экспортирована в] свободный порт или свободные зоны, [помещена]... на таможенный склад с целью последующего вывоза или реализации в другой разрешенной форме... или [декларирована] для внутреннего использования» (Киотская конвенция, приложение Е.6, определения *a* и *c*; стандарт 2, примечание 5; и стандарты 34, 36 и 37).

7. *Временный вывоз товаров для внешней переработки*. Временный вывоз товаров для внешней переработки — это «таможенный режим, согласно которому товары, находящиеся в свободном обращении на таможенной территории, могут быть временно вывезены для обработки, переработки или ремонта за рубежом, а затем ввезены обратно с полным или частичным освобождением от импортных пошлин и налогов... в виде «компенсирующей продукции», то есть продукции, полученной за рубежом в ходе или в результате обработки, переработки или ремонта товаров, временно вывезенных для внешней переработки». Компенсирующая продукция может быть «помещена на таможенный склад или в свободную зону до ее декларирования для внутреннего использования» (Киотская конвенция, приложение Е.8, определения *a* и *d* и рекомендуемая практика 25).

8. *Реимпорт товаров после временного вывоза для внешней переработки*. Товары, импортированные согласно этому режиму, полностью или частично освобождаются от импортных пошлин и налогов (см. Киотскую конвенцию, приложение Е.8, определение *a*).

9. *Реимпорт товаров в том же состоянии*. Этот термин «означает таможенный режим, согласно которому товары, которые были экспортированы и находились в свободном обращении либо представляли собой компенсирующую продукцию, могут быть ввезены обратно для внутреннего использования без уплаты импортных пошлин и налогов, при условии что они не проходили обработку, переработку или ремонт за рубежом» (Киотская конвенция, приложение В.3, определение *a*).

10. *Временный ввоз товаров, предназначенных для реэкспорта в том же состоянии*. Временный ввоз означает «таможенный режим, согласно которому определенные товары могут ввозиться на таможенную территорию с условным освобождением от уплаты импортных пошлин и налогов; такие товары должны импортироваться для конкретной цели и быть предназначены для реэкспорта в течение определенного периода, не подвергаясь при этом никаким изменениям, за исключением обычной амортизации в связи с их использованием» (Киотская конвенция, приложение Е.5, определение *a*). В Конвен-

ции о временном ввозе^a, которая была принята в Стамбуле в июне 1990 года, содержится подробное описание этого режима и определяются товары, разрешенные к временному ввозу.

11. *Таможенное складирование.* Таможенное складирование «означает таможенный режим, согласно которому ввезенные товары хранятся под таможенным контролем в установленном месте (таможенном складе) без уплаты импортных пошлин и налогов... Импортированные товары — не единственные товары, на которые может распространяться режим таможенного складирования... Режим хранения на таможенных складах [также] должен быть разрешен для товаров, в отношении которых имеется право на возврат импортных пошлин и налогов при их вывозе..., [и] товаров, на которые раньше распространялся другой таможенный режим... [Это] дает возможность таможенным органам выводить товары из-под действия такого таможенного режима или возвращать импортные пошлины и налоги, в зависимости от случая, до того, как эти товары будут фактически реэкспортированы» (Киотская конвенция, приложение Е.3, определение а; введение, пункт 5; и рекомендуемая практика 3).

12. «Складирование товаров... [могут] подвергаться обычным формам обработки для улучшения их упаковки или товарного вида или для подготовки к отгрузке, как, например, дробление сыпучего груза, комплектование груза по партиям, отбор и сортировка, переупаковка..., без изменения основных характерных свойств самих товаров» (Киотская конвенция, приложение Е.3, стандарт 18).

13. *Свободные зоны.* «Термин “свободная зона” означает часть территории государства, на которой любые ввезенные товары в целом рассматриваются, в отношении взимания импортных пошлин и налогов, как находящиеся за пределами таможенной территории и не подлежащие обычному таможенному контролю» (Киотская конвенция, приложение F.1, определение а). «Можно провести различие между зонами свободной торговли и свободными промышленными зонами. В зонах свободной торговли обычно разрешены лишь операции, которые необходимы для сохранения товаров, а также обычные формы обработки товаров для улучшения их упаковки или товарного вида или для подготовки к отгрузке. В свободных промышленных зонах разрешены операции по технологической переработке товаров» (там же, введение, пункт 3). «Указывая на то, что такие товары не подлежат обычному таможенному контролю, это определение подчеркивает тот факт, что таможенный контроль, осуществляемый в отношении товаров, помещенных в свободные зоны, является более гибким по сравнению с контролем, применяемым к товарам, хранимым, например, на таможенных складах или ввезенным по режиму временного ввоза для внутренней переработки. Если при осуществлении обычного таможенного контроля таможенные органы имеют в своем распоряжении целый ряд конкретных рычагов, предназначенных для обеспечения соблюдения законов и правил, исполнение которых эти органы призваны обеспечивать, то в свободных зонах они имеют возможность применять лишь меры общего надзора. Так, помещения,

расположенные в свободных зонах, обычно не подлежат постоянному таможенному надзору. Меры контроля, применяемые к товарам во время их нахождения в свободной зоне, обычно сводятся к абсолютному минимуму и касаются главным образом оформления соответствующей документации» (там же, комментарий 2). «В некоторых странах [свободные зоны] известны также под другими названиями, такими как “франко-порт”, “франко-склад”» (там же, введение, пункт 2).

14. *Таможенный транзит.* «Термин “таможенный транзит” означает таможенный режим, согласно которому товары под таможенным контролем перевозятся из одного таможенного пункта в другой» (Киотская конвенция, приложение Е.1, определение а)^b.

15. *Перегрузка.* «Термин “перегрузка” означает таможенный режим, согласно которому товары под таможенным контролем перегружаются с ввозящего на вывозящее транспортное средство в зоне действия одного таможенного пункта, являющегося одновременно пунктом ввоза и вывоза... [Этот режим] не распространяется на товары, которые по прибытии на таможенную территорию страны уже находятся под действием того или иного таможенного режима (например, таможенный транзит) и перегружаются с одного транспортного средства на другое в течение действия данного режима; таможенный контроль за их перевозкой в таком случае будет осуществляться согласно уже действующему режиму. В равной степени [он]... не распространяется на товары, перевозимые почтой или в багаже пассажиров» (Киотская конвенция, приложение Е.2, определение а и введение, пункт 3).

16. *Товары, полностью произведенные в стране,* включают, согласно Киотской конвенции, следующие позиции:

- «а) минеральные продукты, извлеченные из ее недр, ее территориальных вод или с ее морского дна;
- б) продукты растительного происхождения, выращенные или собранные в этой стране;
- с) живые животные, рожденные и выращенные в этой стране;
- д) продукты, полученные от живых животных в этой стране;
- е) продукты, полученные от охоты или рыболовства в этой стране;
- ф) продукты, полученные морским рыболовным промыслом, и другие морепродукты, добытые судном этой страны;
- г) продукты, полученные на борту плавучего завода этой страны исключительно из того рода продуктов, которые указаны в [под]пункте f, выше;
- h) продукты, извлеченные с морского дна или из его недр за пределами территориальных вод страны, при условии что данная страна обладает исключительными правами на разработку этого дна или его недр;
- и) скрап и отходы от операций промышленной обработки и переработки, а также утилизируемые предметы,

^a United Nations, *Treaty Series*, vol. 1762, No. 30667.

^b Таможенный транзит отличается от понятия «транзитные товары», означающего, что товары проходят через таможенную территорию исключительно в целях транспортировки (см. пункт 45, стр. 95).

собираемые в данной стране и пригодные лишь для получения сырья;

ж) товары, произведенные в данной стране исключительно из продуктов, указанных в [под]пунктах *a–i*, выше» (Киотская конвенция, приложение D.1, стандарт 2).

17. «В тех случаях, когда в производстве товаров принимали участие две или более стран, происхождение товаров устанавливается с применением критерия существенной трансформации» (Киотская конвенция, приложение D.1, стандарт 3). «Термин “критерий существенной трансформации” означает критерий, согласно которому при определении происхождения товара страной происхождения считается последняя страна, в которой производилась существенная обработка или переработка товара, придавшая товару основные характерные свойства» (там же, определение *c*).

18. Согласно Киотской конвенции, «на практике критерий существенной трансформации может быть выражен в виде:

«— правила, предусматривающего изменение тарифного класса в определенной номенклатуре с перечнями исключений, и/или

— перечня операций по промышленной обработке или переработке товаров, которые придают или не придают товарам статус происхождения в стране, в которой производились эти операции, и/или

— правила определения процентной доли *ad valorem*, когда в содержании товара процентная доля стоимости использованных материалов или процентная доля добавленной стоимости достигает определенного уровня» (Киотская конвенция, приложение D.1, примечание к стандарту 3).

Приложение С

ПРАВИЛА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ, СОДЕРЖАЩИЕСЯ В СОГЛАШЕНИИ ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (см. главу IV, выше) состоит из четырех частей и трех приложений. В части I излагаются правила определения таможенной стоимости товаров; часть II касается применения Соглашения, проведения консультаций и урегулирования споров; в части III речь идет об установлении специального и дифференцированного режимов для развивающихся стран; и в части IV содержатся заключительные положения Соглашения. Приложение I Соглашения включает пояснительные примечания к статьям Соглашения; приложение II касается учреждения Технического комитета по определению таможенной стоимости товаров; и приложение III содержит дополнительные разъяснения по применению Соглашения развивающимися странами.

Для проведения консультаций по вопросам установления таможенной стоимости товаров был учрежден Комитет по определению таможенной стоимости товаров, который созывается раз в год. Для обеспечения единообразия в толковании и применении Соглашения на техническом уровне был также создан, под эгидой Всемирной таможенной организации, Технический комитет по определению таможенной стоимости товаров, который созывается не реже двух раз в год. Оба комитета призваны служить надлежащим форумом для повышения единообразия в применении Соглашения.

Ниже приводится часть I Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации^а.

ЧАСТЬ I

ПРАВИЛА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ

Статья 1

1. Таможенной стоимостью импортных товаров является стоимость сделки, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары при их продаже на экспорт в страну ввоза с поправками в соответствии с положениями статьи 8, при условии:

а) что отсутствуют другие ограничения на распоряжение или использование этих товаров покупателем, кроме ограничений, которые:

- i) налагаются или требуются законом или государственными органами страны ввоза;

- ii) ограничивают географическую территорию, на которой эти товары могут быть перепроданы; или
- iii) не затрагивают существенно стоимости этих товаров;

б) что продажа и цена не подлежат какому-либо условию или оговорке, из-за которых не может быть определена стоимость в отношении оцениваемых товаров;

с) что никакая часть выручки от любой последующей перепродажи, распоряжения или использования этих товаров покупателем не достанется прямо или косвенно продавцу, если не может быть сделана надлежащая поправка в соответствии с положениями статьи 8; и

д) что покупатель и продавец не связаны, а если покупатель и продавец связаны, стоимость сделки остается приемлемой для таможенных целей согласно положениям пункта 2.

2. а) При определении приемлемости стоимости сделки для целей пункта 1 тот факт, что покупатель и продавец связаны в понимании статьи 15, сам по себе не должен служить основанием для того, чтобы считать стоимость сделки неприемлемой. В таких случаях должны быть изучены обстоятельства продажи и стоимость сделки будет приемлемой при условии, что эта связь не повлияла на цену. Если в свете информации, представленной импортером или каким-либо другим образом, у таможенных органов появляется основание считать, что эта связь повлияла на цену, они сообщают свои основания импортеру, и импортеру должна быть предоставлена разумная возможность для ответа. По просьбе импортера основания должны быть сообщены ему в письменном виде.

б) При продаже между связанными лицами стоимость сделки должна приниматься и товары оцениваться в соответствии с положениями пункта 1, если импортер доказал, что такая стоимость приближается к одной из следующих стоимостей сделок, совершенных в то же или примерно в то же время:

- i) стоимость сделки при продажах несвязанным покупателям идентичных или аналогичных товаров для экспорта в ту же страну ввоза;
- ii) таможенная стоимость идентичных или аналогичных товаров, как определяется положениями статьи 5;
- iii) таможенная стоимость идентичных или аналогичных товаров, как определяется положениями статьи 6.

^а World Trade Organization, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995), pp. 19–207.

При применении вышеназванных критериев надлежащее внимание должно уделяться явным различиям в коммерческих уровнях, уровнях объема, элементах, перечисленных в статье 8, и затратах, которые несет продавец при продажах, где продавец и покупатель не связаны, и которые он не несет при продажах, где продавец и покупатель связаны.

с) Критерии, изложенные в пункте 2 *b*, должны применяться по инициативе импортера и только для сравнительных целей. Заменяющая стоимость не может быть установлена в соответствии с положениями пункта 2 *b*.

Статья 2

1. *a*) Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть определена в соответствии с положениями статьи 1, то таможенной стоимостью является стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на экспорт в ту же страну ввоза и экспортированными в то же или примерно в то же время, что и оцениваемые товары.

b) При применении данной статьи стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на том же коммерческом уровне и в основном в том же объеме, что и оцениваемые товары, должна использоваться для определения таможенной стоимости. Если такой продажи не обнаружено, должна использоваться стоимость сделки с идентичными товарами, но проданными на другом коммерческом уровне и/или в другом объеме, с поправками для учета различий в коммерческих уровнях и/или объемах, при условии что такие поправки могут быть сделаны на основе открытого свидетельства, ясно устанавливающего обоснованность и точность поправки, независимо от того, ведет ли эта поправка к повышению или снижению стоимости.

2. Если затраты и издержки, упомянутые в пункте 2 статьи 8, включены в стоимость сделки, должна делаться поправка для учета значительной разницы в таких затратах и издержках между импортными и рассматриваемыми идентичными товарами, которая возникает из-за разницы в расстояниях и видах транспортировки.

3. Если при применении данной статьи обнаруживается более одной стоимости сделки с идентичными товарами, то для определения таможенной стоимости импортных товаров должна использоваться самая низкая стоимость.

Статья 3

1. *a*) Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть определена в соответствии с положениями статей 1 и 2, то таможенной стоимостью является стоимость сделки с аналогичными товарами, проданными на экспорт в ту же страну ввоза и экспортированными в то же или примерно в то же время, что и оцениваемые товары.

b) При применении данной статьи стоимость сделки с аналогичными товарами, проданными на том же коммерческом уровне и в основном в том же объеме, что и оцениваемые товары, должна использоваться для определения таможенной стоимости. Если такой продажи не

обнаружено, должна использоваться стоимость сделки с аналогичными товарами, но проданными на другом коммерческом уровне и/или в другом объеме, с поправками для учета различий в коммерческих уровнях и/или объемах, при условии что такие поправки могут быть сделаны на основе открытого свидетельства, ясно устанавливающего обоснованность и точность поправки, независимо от того, ведет ли эта поправка к повышению или снижению стоимости.

2. Если затраты и издержки, упомянутые в пункте 2 статьи 8, включены в стоимость сделки, должна делаться поправка для учета значительной разницы в таких затратах и издержках между импортными и рассматриваемыми аналогичными товарами, которая возникает из-за разницы в расстояниях и видах транспортировки.

3. Если при применении данной статьи обнаруживается более одной стоимости сделки с аналогичными товарами, то для определения таможенной стоимости импортных товаров должна использоваться самая низкая стоимость.

Статья 4

Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть определена в соответствии с положениями статей 1, 2 и 3, то она определяется в соответствии с положениями статьи 5 или, если таможенная стоимость не может быть определена согласно этой статье, она определяется в соответствии с положениями статьи 6, за исключением тех случаев, когда по просьбе импортера меняется порядок применения статей 5 и 6.

Статья 5

1. *a*) Если эти импортные товары или идентичные или аналогичные импортные товары продаются в стране ввоза в том состоянии, в каком они были импортированы, таможенная стоимость импортных товаров в соответствии с положениями данной статьи должна основываться на цене единицы товара, по которой импортные товары или идентичные или аналогичные импортные товары были проданы в наибольшем совокупном объеме лицам, не связанным с лицами, у которых они покупают такие товары, во время или примерно во время ввоза оцениваемых товаров, за вычетом следующего:

- i) либо комиссионных, которые обычно выплачивают или соглашаются выплачивать, либо наценок, обычно устанавливаемых для прибыли и покрытия общих затрат, связанных с продажей в такой стране импортных товаров того же класса или вида;
- ii) обычных расходов по транспортировке и страховке и сопутствующих затрат внутри страны ввоза;
- iii) где уместно, затрат и издержек, упомянутых в пункте 2 статьи 8; и
- iv) таможенных пошлин и других национальных налогов, уплачиваемых в стране ввоза по причине вывоза или продажи этих товаров.

б) Если ни эти импортные товары, ни идентичные, ни аналогичные импортные товары не продаются во время или примерно во время ввоза оцениваемых товаров, то таможенная стоимость, в другом случае подпадающая под положения пункта 1 а, должна основываться на цене единицы товара, по которой импортные товары или идентичные или аналогичные импортные товары продаются в стране ввоза в том состоянии, в каком они были импортированы, в ближайшую к моменту ввоза оцениваемых товаров дату, но до истечения 90 суток после такого ввоза.

2. Если ни эти импортные товары, ни идентичные, ни аналогичные импортные товары не продаются в стране ввоза в том состоянии, в каком они были импортированы, то, если об этом попросит импортер, таможенная стоимость должна основываться на цене единицы товара, по которой импортные товары после дальнейшей обработки продаются в наибольшем совокупном объеме лицам в стране ввоза, не связанным с лицами, у которых они покупают такие товары, с надлежащей поправкой на добавленную стоимость в результате такой обработки и соответствующими вычетами, упомянутыми в пункте 1 а.

Статья 6

1. Таможенная стоимость импортных товаров в соответствии с положениями данной статьи должна основываться на расчетной стоимости. Расчетная стоимость должна складываться из:

а) стоимости или цены материалов и изготовления или другой обработки, применяемой в производстве этих импортных товаров;

б) наценки для прибыли и покрытия общих расходов, равной той, которая обычно отражается в продажах товаров того же класса или вида, как и оцениваемые товары, которую делают производители в стране вывоза для экспорта этих товаров в страну ввоза;

с) стоимости или цены всех других расходов, необходимых для отражения варианта оценки, выбранного Членом в соответствии с пунктом 2 статьи 8.

2. Ни один Член не может требовать от любого не являющегося резидентом его собственной территории лица или принуждать его представить для проверки любой счет или другой документ или разрешить допуск к ним для целей установления расчетной цены. Однако информация, предоставляемая производителем товаров для целей определения таможенной стоимости в соответствии с положениями данной статьи, может проверяться в другой стране властями страны ввоза с согласия производителя и при условии, что они достаточно заблаговременно уведомляют правительство этой страны и последнее не будет возражать против такого расследования.

Статья 7

1. Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть определена в соответствии с положениями статей 1–6 включительно, то она должна определяться с помощью приемлемых средств, совместимых с принципами и общими положениями данного Соглаше-

ния и Статьи VII ГАТТ 1994 года, и на основе данных, имеющихся в стране ввоза.

2. В соответствии с положениями настоящей статьи таможенная стоимость не должна определяться на основе:

а) продажной цены в стране ввоза товаров, произведенных в такой стране;

б) системы, позволяющей принять для таможенных целей более высокую стоимость из двух альтернативных;

с) цены на товары на внутреннем рынке страны вывоза;

д) стоимости производства, отличной от расчетной стоимости, определенной для идентичных или аналогичных товаров в соответствии с положениями статьи 6;

е) цены на товары для экспорта в страну, иную чем страна ввоза;

ф) минимальной таможенной стоимости; или

г) произвольной или фальсифицированной стоимости.

3. В случае просьбы импортера он должен быть проинформирован в письменном виде об определенной в соответствии с положениями данной статьи таможенной стоимости и методе, использованном для определения такой стоимости.

Статья 8

1. При определении таможенной стоимости в соответствии с положениями статьи 1 к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за импортные товары, должны быть добавлены:

а) следующие элементы в той степени, в какой они были оплачены покупателем, но не были включены в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за эти товары:

i) комиссионные, за исключением комиссионных покупателя;

ii) стоимость контейнеров, которые рассматриваются для таможенных целей как одно целое с содержащимися в них товарами;

iii) стоимость упаковки, включая материалы и труд;

б) пропорционально разделенная стоимость следующих товаров и услуг, предоставленных покупателем прямо или косвенно, бесплатно или по сниженной стоимости для использования в связи с производством и продажей на экспорт импортных товаров, в той степени, в какой такая стоимость не была включена в фактически уплаченную или подлежащую уплате цену:

i) материалы, компоненты, части и аналогичные предметы, содержащиеся в импортных товарах;

ii) инструменты, штампы, формы и аналогичные предметы, использованные в производстве импортных товаров;

iii) материалы, потребленные в процессе производства импортных товаров;

- iv) инженерные, опытно-конструкторские, художественные, конструкторские работы, планы и чертежи, выполненные вне страны ввоза и необходимые для производства импортных товаров;

с) отчисления и лицензионные выплаты, связанные с оцениваемыми товарами, которые должен оплатить покупатель, прямо или косвенно, как условие продажи оцениваемых товаров, в той степени, в какой эти отчисления и выплаты не включены в фактически уплаченную или подлежащую уплате цену;

д) стоимость любой части выручки от любой последующей перепродажи, употребления или использования импортных товаров, которая прямо или косвенно присваивается продавцом.

2. В рамках своего законодательства каждый Член должен предусмотреть включение в таможенную стоимость или исключение из нее, полностью или частично, следующего:

а) стоимость транспортировки импортных товаров в порт или пункт ввоза;

б) затраты по погрузке, разгрузке и обработке грузов, связанные с транспортировкой импортных товаров в порт или пункт ввоза; и

с) стоимость страховки.

3. Добавления к фактически уплаченной или подлежащей уплате цене в соответствии с положениями данной статьи должны делаться только на основе объективных и количественно определяемых данных.

4. При определении таможенной стоимости к фактически уплаченной или подлежащей уплате цене не должно делаться никаких добавлений, кроме указанных в данной статье.

Статья 9

1. Если необходим пересчет валюты для определения таможенной стоимости, то должен применяться обменный курс, который регулярно публикуется компетентными органами страны ввоза и который максимально эффективно в отношении охватываемого каждой такой публикацией периода отражает текущую стоимость каждой валюты в коммерческих сделках в валюте страны ввоза.

2. Применяемым для пересчета валюты обменным курсом должен быть тот, который действовал на момент вывоза или ввоза, как это устанавливается каждым Членом.

Статья 10

Вся конфиденциальная по своему характеру информация или информация, которая была предоставлена на конфиденциальной основе для целей определения таможенной стоимости, должна рассматриваться соответствующими органами как строго конфиденциальная и не должна раскрываться без особого разрешения лица или правительства, предоставившего такую информа-

цию, за исключением случаев, когда ее раскрытие может потребоваться в контексте судебного разбирательства.

Статья 11

1. Законодательство каждого Члена должно предусматривать в отношении определения таможенной стоимости право на апелляцию без штрафа со стороны импортера или любого другого лица, обязанного уплатить пошлину.

2. Первоначально право на апелляцию без штрафа может применяться внутри самой таможни или в независимых органах, но законодательство каждого Члена должно обеспечить право обращаться с апелляцией без штрафа в судебные инстанции.

3. Уведомление о решении по апелляции должно передаваться апеллянту, и причины такого решения должны излагаться в письменной форме. Апеллянт должен быть проинформирован о своем праве на последующую апелляцию.

Статья 12

Законы, правила, судебные решения и административные постановления общего применения, вводящие в действие данное Соглашение, должны публиковаться в соответствии со Статьей Х ГАТТ 1994 года соответствующей страной ввоза.

Статья 13

Если в процессе определения таможенной стоимости импортных товаров возникает необходимость отложить окончательное определение такой стоимости, то импортер товаров должен, тем не менее, получить возможность вывезти их из таможни при предоставлении им, где это требуется, достаточных гарантий в форме поручительства, залога или в какой-либо другой соответствующей форме, покрывающих максимальные размеры таможенных пошлин, которые могут взиматься за эти товары. Законодательство каждого Члена должно предусматривать такие обстоятельства.

Статья 14

Примечания в приложении I к настоящему Соглашению составляют неотъемлемую часть Соглашения, и статьи данного Соглашения должны читаться и применяться во взаимосвязи с соответствующими примечаниями. Приложения II и III также являются неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

Статья 15

1. В данном Соглашении:

а) «таможенная стоимость импортных товаров» означает стоимость товаров для целей обложения импортных товаров таможенными пошлинами *ad valorem*;

б) «страна ввоза» означает страну или таможенную территорию ввоза товаров; и

с) «произведенный» включает понятия «выращенный», «изготовленный» и «извлеченный».

2. В данном Соглашении:

а) «идентичные товары» означают товары, которые являются одинаковыми во всех отношениях, включая физические параметры, качество и репутацию. Наличие незначительных отличий во внешнем виде не препятствует рассмотрению этих товаров, во всем остальном подпадающих под данное определение, как идентичных;

б) «аналогичные товары» означают товары, которые, не будучи одинаковыми во всех отношениях, имеют сходные параметры и компоненты, что позволяет им выполнять те же функции и быть коммерчески взаимозаменяемыми. Качество товаров, их репутация и наличие торговой марки входят в число факторов, принимаемых во внимание при определении аналогичности товаров;

с) термины «идентичные товары» и «аналогичные товары» не включают, в зависимости от случая, товары, которые вбирают в себя или отражают инженерные, опытно-конструкторские, художественные, конструкторские работы и планы и чертежи, по которым не было внесено поправок в соответствии с пунктом *b* (iv) статьи 8, потому что эти элементы были произведены в стране ввоза;

д) товары не должны рассматриваться как «идентичные товары» или «аналогичные товары», если только они не были произведены в той же стране, что и оцениваемые товары;

е) товары, произведенные другим лицом, должны приниматься в расчет только при отсутствии идентичных или аналогичных товаров, в зависимости от случая, которые произведены тем же лицом, что и оцениваемые товары.

3. В данном Соглашении «товары того же класса или вида» означают товары, производимые определенной отраслью или отраслевым сектором, и включают идентичные или аналогичные товары.

4. Для целей данного Соглашения лица должны считаться связанными только в случае, если:

а) они являются должностными лицами или директорами принадлежащих другому лицу предприятий;

б) они юридически признаны деловыми партнерами;

с) они являются работодателем и работником;

д) любое лицо прямо или косвенно владеет, контролирует или держит пять или более процентов дающих право голоса паев или акций каждого из них;

е) один из них прямо или косвенно контролирует другого;

ф) оба они прямо или косвенно контролируются третьим лицом;

г) они вместе прямо или косвенно контролируют третье лицо; или

h) они являются членами одной семьи.

5. Лица, связанные деловыми отношениями, при которых один является исключительным агентом, исключительным дистрибьютором или исключительным концессионером, как бы он ни назывался, другого лица, должны считаться связанными для целей данного Соглашения, если они подпадают под критерии пункта 4.

Статья 16

Импортёр, по письменной просьбе, должен иметь право на получение от таможенного органа страны ввоза письменного объяснения того, как была определена таможенная стоимость импортных товаров.

Статья 17

Ничто в настоящем Соглашении не должно толковаться как ограничивающее или ставящее под вопрос права таможенных органов на проверку истинности или достоверности любого заявления, документа или декларации, представляемых для целей определения таможенной стоимости товаров.

АЛФАВИТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ К ЧАСТЯМ I И II

А

Аренда

оперативная, часть I, пункт 121; часть II, пункты 35, 51
финансовая, часть I, пункты 63, 83, 87, 121, 210; часть II,
пункт 35, приложение А (пункт 7)

АСВКУТД, часть I, пункты 65, 243, 258–260

Б

Багаж приезжих лиц, часть I, пункты 5, 116, приложение Е;
часть II, приложение В (пункт 15)

Балласт, часть I, пункт 130, приложение Е; часть II, пункты
39, 59

Банкноты

выпущенные в обращение, часть II, пункт 43
не находящиеся в обращении, часть II, пункты 20, 123

Бортовые припасы судов или летательных аппаратов, часть I,
пункты 40, 91, 130, приложение Е; часть II, пункты 39, 59, 158

БОС, см. Брюссельское определение стоимости

Брюссельская тарифная классификация, часть I, пункт 173

Брюссельское определение стоимости, часть II, пункт 113

БТК, см. Брюссельская тарифная классификация

Бункеры, часть I, пункты 91, 130, приложение Е; часть II,
пункты 39, 59

Буферная организация, часть II, пункт 34

В

Вес, единицы измерения, часть I, пункты 66, 214–217,
приложение С; часть II, пункты 6, 132–133

Внутренняя переработка, места, часть I, пункт 133; часть II,
пункты 6, 71, 74–75, 77–78, 80–81, 83–84, 86, 90, таблицы
1 и 2

Вода, торговля ею, часть I, пункт 112; часть II, пункты 12, 31

Возвращенные товары, учет, часть I, приложение Е; часть II,
пункты 18, 30

Вооруженные силы, поставки, часть I, пункт 115; часть II,
пункт 46

Время учета, часть I, пункты 34, 108–112, 122, 251, 273, 276,
304; часть II, пункты 6, 15, 30, 46

Всемирная таможенная организация, часть I, пункты 3, 32,
36–62, 140, 161, 163, 171–172, 181, 212, 220, приложение С;
часть II, пункты 2, 6, 132–133

Всемирная торговая организация

правила определения происхождения товаров, часть I,
пункт 220; часть II, пункты 2, 146, 150

Соглашение об определении стоимости товаров,
часть I, пункты 120, 188–191, 202, 280; часть II,
пункты 6, 18, 113–115, 119, 123–124, 127,
приложение С (статьи 1–17)

ВТО, см. Всемирная торговая организация

Вывоз, окончательный, часть I, пункты 37, 39, 41–42, 46, 64;
часть II, приложение В (пункт 5)

Выловленная рыба, часть I, приложение Е; часть II, пункты
38, 58

Г

Газ, природный, торговля, часть I, пункт 15, 112; часть II,
пункты 12, 31

Газеты, рассылаемые по прямой подписке, часть II, пункт 48

*Гармонизированная система описания и кодирования
товаров*

описание, часть I, пункты 12, 138–162; часть II, пункты
92, 94

рекомендация по использованию, часть II, пункты 6, 95,
100

ГАТТ, см. Генеральное соглашение по тарифам и торговле

Генеральное соглашение по тарифам и торговле, часть I,
пункты 12, 188, 202; часть II, пункт 113, приложение С
(статьи 7, 12)

Графики выпуска данных, часть I, пункты 261, 298; часть II,
пункты 6, 154

Грузовые документы, часть I, пункты 72–73, 247, 259

ГС, см. *Гармонизированная система описания и кодирования
товаров*

Гуманитарная помощь, включение в статистику, часть I,
пункты 114, 187; часть II, пункты 23, 124

Д

ДАФ, см. Доставлено на границу

ДДП, см. Доставлено, пошлина уплачена

ДДУ, см. Доставлено, пошлина не уплачена

ДЕК, см. Доставлено с причала (пошлина уплачена)

Декларация на товары (товарная), см. также Таможенная
декларация

для срочных грузов, часть I, пункт 50

и свободные таможенные зоны, часть I, пункт 47

и статистика, часть I, пункт 41

конфиденциальность, часть I, пункты 115, 200

определение, часть II, приложение В (пункт 3)

страна происхождения в, часть I, пункт 136

требуемая информация, часть I, пункты 42–50, 66

упрощенная форма, часть I, пункты 34, 116

формы, часть I, пункт 64

хранение, часть I, пункт 70

Демонстрационное оборудование, режим, часть II, пункт 44

ДЕС, см. Доставлено с судна

Договорная цена, часть II, пункты 122, 125

Документы валютного обмена, часть I, пункты 74–77;
часть II, пункт 10

Доставлено на границу, часть I, пункты 205–206, 208, приложение В (пункт 2)
Доставлено с причала (пошлина уплачена), часть I, приложение В (пункт 2)
Доставлено с судна, часть I, приложение В (пункт 2)
Доставлено, пошлина не уплачена, часть I, приложение В (пункт 2)
Доставлено, пошлина уплачена, часть I, приложение В (пункт 2)

Е

ЕАД, см. Единый административный документ
Евротрейс, часть I, пункты 243, 258, 260
Единица количественного учета, часть I, пункт 66
Единицы количественного учета, часть I, пункт 212; часть II, пункты 6, 131–133
Единый административный документ, часть I, пункт 64, приложение А; часть II, пункт 112

Ж

Животные, для разведения, участия в представлениях или бегах, часть II, пункт 44

З

Запасы материальных ресурсов, добавление к или вычитание из, часть I, пункты 101, 104, 128, 263, 304–305; часть II, пункты 6, 14, 45

Золото

монетарное, часть I, пункт 113; часть II, пункты 19, 42
немонетарное, часть I, пункт 113; часть II, пункты 19, 92
экспорт и импорт, часть II, пункт 12

Зона привлечения инвестиций, часть II, пункт 87

Зона свободного обращения

импорт в, часть II, пункты 74–75, 81, таблица 1
определение, часть II, пункт 67
экспорт из, часть II, пункты 77–78, 83–84, таблица 2

Зоны свободной торговли

и статистическая территория, часть I, пункт 133
импорт в, часть II, пункт 75
операции, разрешенные в, часть II, приложение В (пункт 13)
определение, часть II, приложение В (пункт 13)
реимпорт в, часть II, пункт 75
реимпорт из, часть II, пункт 81
реэкспорт из, часть II, пункт 78
экспорт в, часть II, пункт 84
экспорт из, часть II, пункты 77–78

Зоны торговли с иностранцами, часть I, приложение D.4 (пункты 8, 17), D.5; часть II, пункт 87

И

Импорт

при внутрисоюзной торговле, часть I, пункт 34
при общей системе торговли, часть II, пункты 74–75, таблица 1

при специальной системе торговли, часть II, пункты 80–81, таблица 1

статистическая стоимость, часть II, пункт 116

товаров в режиме таможенной очистки для внутреннего использования, часть I, пункты 37, 39, 41–43, 45, 52, 62; часть II, пункт 67, приложение В (пункт 4)

учет, часть II, пункты 6, 14, 23, 28, 30, 52, 59, 86, 136, 142–147, 150

чистый, часть II, пункт 159

Имущество мигрантов

включение в статистику, часть I, приложение Е; часть II, пункт 33

определение стоимости, часть II, пункт 124

Индексы, см. Статистика международной торговли товарами

Инкотермс, часть I, пункты 4, 66, 193; часть II, пункт 119

Иностранная помощь, см. Международная помощь

Иностранные правительства, см. Территориальные анклав

Иностранные товары

определение, часть II, пункты 71, 73

при внутренней переработке, часть I, пункт 135

при общей системе торговли, часть II, пункты 74–75, 77–78, таблицы 1 и 2

при специальной системе торговли, часть II, пункты 80–81, 83–84, таблицы 1 и 2

Институциональная единица, часть II, приложение А (пункт 5)

Исследование согласования, см. Согласование данных

К

Киотская конвенция, см. *Международная конвенция об упрощении и согласовании таможенных процедур*

Классификации товаров, часть I, пункты 138–185; часть II, пункты 6, 91–110

Классификация основных продуктов (СРС), часть I, пункты 175, 182; , часть II, пункты 92, 110

Классификация по широким экономическим категориям, часть I, пункты 175, 182; часть II, пункты 106–108

Компенсирующая продукция

определение, часть II, приложение В (пункты 6–7)

полученная после внешней переработки, часть II, пункты 73–75, таблица 1, приложение В (пункт 7)

полученная после внутренней переработки, часть II, пункты 67, 72, 77–78, таблица 2, приложение В (пункт 6)

режим, часть I, пункт 135

Консигнация/назначение, см. Страна назначения

Контрабанда, часть I, пункт 237; часть II, пункт 62

Контроль за качеством

программное обеспечение в помощь, часть I, пункты 258–260

путем подтверждения стоимости и количества, часть I, пункт 255

путем согласования данных и обмена данными, часть I, пункт 256; часть II, пункты 6, 154–160

с помощью подтверждения кода, часть I, пункты 252–254

с помощью проверок на макроуровне, часть I, пункт 257

со стороны страховых компаний, часть I, пункт 250
со стороны таможенных органов, часть I, пункты 242–249
Конфиденциальность, см. Статистика международной торговли товарами
Корректировки данных, часть I, пункты 34, 120, 187, 200–201, 228, 265, 271, 279–281, 289–291, 297, приложения В, D.3–D.4
Коэффициенты перевода в стандартные единицы учета, часть I, пункты 213–217, 295, приложение С; часть II, пункт 133
Курьерская служба, товары, отправляемые через, часть I, пункты 81, 124, 238; часть II, пункт 32

Л

Летательные аппараты

включение в статистику, часть II, пункт 36
регистры, часть I, пункты 83–87; приложение D.1
ремонт, часть I, пункт 131
смена собственника, часть I, пункты 34, 83, 86, 122, 264, 304
статистическая стоимость, часть I, пункт 86

Линии электропередачи, часть I, пункт 126

М

Международная конвенция об упрощении и согласовании таможенных процедур, часть I, пункты 12, 36; часть II, пункты 6, 44, 69, 139, 148, 150, приложение В (пункты 16, 18)

Международная помощь, часть I, пункт 63; часть II, пункт 22

Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, часть I, пункты 175, 182; часть II, пункт 109

Международная стандартная торговая классификация, третье пересмотренное издание, часть I, пункты 173–174, 182; часть II, пункты 92, 101–105

Международная торговая палата, часть I, пункт 193; часть II, пункт 119

Международные организации

перемещение товаров между, часть I, пункт 106
товары, закупаемые ими, часть I, пункт 130; часть II, пункт 60
товары, направляемые в, часть I, пункт 114; часть II, пункт 46

Минералы с морского дна, часть I, пункт 130, приложение Е; часть II, пункты 38, 58, приложение В (пункт 16)

Минимальная стоимость, см. Пороговые значения

Мобильное оборудование

включение в статистику, часть II, пункт 36
смена собственника, часть I, пункты 122, 129, приложение Е; часть II, пункт 57

Монеты

выпущенные в обращение, часть II, пункты 20, 43
не находящиеся в обращении, часть II, пункты 20, 123

МСОК, см. *Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности*

МСТК, см. *Международная стандартная торговая классификация, третье пересмотренное издание*

Н

Налоги на добавленную стоимость, часть I, пункт 90; приложение D.7 (пункты 1–2); часть II, пункты 10, 143, приложение В (пункт 18)

Натурализованные товары, часть I, пункт 136

Непрямая торговля, часть I, приложение D.4 (пункты 3, 16, 18–19)

Нефинансовые активы, режим для, часть II, пункт 47

Нефть, сырая, торговля, часть I, пункт 15

Носители информации и средства программного обеспечения, часть I, пункт 118; часть II, пункты 27, 123

О

Обмен данными, часть I, пункты 292–302

Обменные курсы

«черного рынка», часть II, пункт 130
колебания, часть I, пункты 272, 282
множественные официальные, часть II, пункты 6, 129
параллельные, часть II, пункт 130
применяемый курс, часть I, пункт 296; часть II, пункты 6, 127–129, приложение С (статья 9)

Обследования предприятий, использование, часть I, пункты 91–97; часть II, пункты 10, 12, 36–37

Общая система торговли

определение, часть II, пункт 66
рекомендации по использованию, часть I, пункт 137; часть II, пункты 6, 89

Общий импорт, см. Импорт, при общей системе торговли

Общий экспорт, см. Экспорт, при общей системе торговли

Обязательства покупателя, см. Условия поставки товаров

Операции «сквозной» торговли, часть I, пункт 286

Операции с финансовыми активами, исключение из статистики, часть II, пункт 42

Определение стоимости товаров

в рамках таможенных союзов, часть I, пункт 34
основа для, часть II, пункт 113
по типу СИФ, часть I, пункты 192, 307–308, приложение В; часть II, пункты 115–116, 118, 120–121
по типу ФОВ, часть I, пункты 202–203, 206–207, 307–308; часть II, пункты 115–116, 118, 120–121
рекомендации, часть II, пункты 6, 114, 116, 121, 123
Соглашение ВТО об, см. Всемирная торговая организация
статистической, см. Статистическая стоимость
таможенной, см. Определение таможенной стоимости товаров
типы, часть II, пункты 112, 115, 117–120, приложение С (статьи 1–17)
товаров для переработки, часть I, пункт 119

Определение таможенной стоимости товаров

и статистические требования, часть I, пункты 204, 207
правила, часть II, пункты 115, 120, 127, приложение С (статьи 9, 11, 13, 15–16)

соотнесенность со статистической стоимостью, часть II, пункты 112, 119

Остальная часть мира, определение, часть I, пункт 9; часть II, приложение А (пункты 3–4)

Отечественные товары
и компенсирующая продукция, часть I, пункт 135
определение, часть I, пункт 136; часть II, пункты 71–72
при общей системе торговли, часть II, пункт 74–75, 77–78, таблицы 1 и 2
при специальной системе торговли, часть II, пункты 80–81, 83–84, таблицы 1 и 2

Отходы и scrap, часть I, пункты 164, 210; часть II, пункты 41, 54

Офшорные предприятия, товары, направляемые в/отправляемые из, часть II, пункт 37

Охват данных
общие руководящие принципы, часть I, пункты 100–107, 263, 297; часть II, пункт 14
специфические руководящие принципы, часть I, пункты 274, 304–306, приложение Е; часть II, пункты 16–63, 86–87

Ошибки в учете, часть I, пункты 237–241, 258–260

П

Перевозка и страховка оплачены, часть I, приложение В (пункт 2); часть II, пункт 118

Перевозка оплачена, часть I, приложение В (пункт 2)

Перегрузка, часть I, пункты 40, 102; часть II, приложение В (пункт 15)

Перемещение товаров, через границу, часть I, пункты 10, 39–40, 54–55, 57, 83, 102, 108, 111, 120–121, 124, 187, 304; часть II, пункты 5, 15, 22, 29, 48, 61, 122, 124, 142, 162

Перепродажа, см. Товары в сделках перепродажи

Пересчет валют, часть I, пункты 211, 272, 282, 296; часть II, пункты 6, 126–130, приложение С (статья 9)

Пленки, аудио и видео, записанные, часть I, пункт 118; часть II, пункты 27, 48

По типу СИФ, см. Определение стоимости товаров

По типу ФОБ, см. Определение стоимости товаров

Подача декларации, дата, часть I, пункты 57, 66, 109, 111; часть II, пункты 6, 15

Подводные кабели связи, часть I, пункт 126

Подводные кабели связи, часть I, пункты 5, 126

Поддающиеся перевозке товары, часть I, пункт 100

Пользователи данных, часть I, пункт 261; часть II, пункт 7

Пороговые значения, часть I, пункты 5, 34, 69, 80, 116, 124, 238, 243, 272, приложение D.4 (пункт 17); часть II, пункт 32

Посольства, товары для, часть II, пункты 46, 48

Потоки, см. Торговые (товарные) потоки

Почтовая служба доставки писем, часть I, пункты 78–82

Почтовая служба доставки посылок, часть I, пункты 78–82

Почтовые отправления, таможенные формальности, часть I, пункты 39, 49, 79

Почтовые службы, товары, отправляемые через, часть I, пункты 78–82; часть II, пункт 32, приложение В (пункт 15)

Правила происхождения товаров, см. Всемирная торговая организация, правила происхождения товаров

Приграничная торговля, часть I, пункты 63, 237

Приписные таможенные склады, часть II, приложение А (пункт 3)

Программное обеспечение, см. Средства программного обеспечения

Происхождение/потребление, см. Страна происхождения

Промышленные образцы, часть II, пункт 44

Р

Распространение данных, часть I, пункты 261–266

Регистры судов, часть I, пункты 83–88, приложение D.1

Редактирование данных, часть I, пункты 16–19, 21, 243, 298

Режим внутренней переработки

компенсирующая продукция, полученная в рамках, часть II, пункты 67, 72, 77–78, 83–84, таблица 2

определение, часть II, приложение В (пункт 6)

товары, ввезенные для, часть II, приложение В (пункт 6)

Режим для внешней переработки, часть I, пункты 39, 46, 103, 119, 135; часть II, пункт 14, 73–75, 80–81, таблица 1, приложение В (пункт 7)

Резидент, часть II, приложение А (пункт 5)

Реимпорт

и режим для внешней переработки, часть I, пункт 135; часть II, приложение В (пункты 7–9)

и таможенная очистка для внутреннего использования, часть I, пункт 43

определение, часть I, пункт 136

при общей системе торговли, часть I, пункт 136; часть II, пункты 75–76, таблица 1

при специальной системе торговли, часть I, пункт 136; часть II, пункты 81–82, таблица 1

установление партнера для, часть I, пункт 285

Реэкспорт

в сделках перепродажи, часть II, приложение А (пункт 8)

и внутренняя переработка, часть I, пункт 135

и временный ввоз, часть I, пункты 103–104; часть II, приложение В (пункты 6, 10)

и таможенное складирование, часть II, приложение В (пункт 11)

определение, часть I, пункт 136

при общей системе торговли, часть I, пункт 136; часть II, пункты 78–79, таблица 2

при специальной системе торговли, часть I, пункт 136; часть II, пункты 84–85, таблица 2

РПБ5, см. *Руководство по платежному балансу*, пятое издание

Руководство по платежному балансу, пятое издание

использование, часть I, пункты 9–10

определения в, часть I, пункты 121, 128, 263, приложение Е; часть II, приложение А (пункты 5–8)

руководящие принципы, часть I, пункт 190

согласование с, часть I, пункты 121, 128, 263; часть II, пункты 2–3, 5

С

«С завода», часть I, приложение В (пункт 2)

Сбор и составление данных

- единица количественного учета для, часть II, пункт 133
- и время учета, часть II, пункты 15, 30, 46
- и статистические требования, часть I, пункты 18–19
- и таможенные процедуры, часть I, пункт 38
- использование не связанных с таможенными органами (нетамженных) источников данных, часть I, пункты 34, 48, 69, 71–99, 104, 113, 115, 120, 186, 204, 226, 230
- основа для, часть II, пункты 162–163
- подходы к, часть I, пункты 4–6, 17; часть II, пункт 68
- участвующие учреждения, часть I, пункт 16
- Свидетельство о происхождении товаров, часть II, пункт 148
- Свободные зоны, см. Свободные таможенные зоны
- Свободные промышленные зоны
- и статистическая территория, часть I, пункт 133
 - импорт в, часть I, пункт 119; часть II, пункты 74–75, 81, таблица 1
 - операции, разрешенные в, часть II, приложение В (пункт 13)
 - определение, часть II, приложение В (пункт 13)
 - товары, происходящие из, часть II, пункты 71–72
 - экспорт из, часть I, пункт 119; часть II, пункты 77–78, 84, таблица 2
- Свободные таможенные зоны (см. также Зоны свободной торговли и Свободные промышленные зоны)
- декларирование товаров в, часть I, пункт 47
 - и таможенные документы, часть I, пункт 104
 - и экономическая территория, часть II, приложение В (пункт 13)
 - определение, часть II, пункт 87
 - при специальной системе торговли, часть I, пункт 275
- Сделки с небольшой стоимостью, см. Пороговые значения
- Сепарационные материалы, часть I, пункт 130; часть II, пункты 39, 59
- СИП, см. Перевозка и страховка оплачены
- Система национальных счетов*, определения, часть II, приложение А (пункты 1–8)
- Система торговли
- базирующаяся на таможенных данных, часть II, пункты 68–73
 - и различия в данных партнеров, часть I, пункт 275
 - общая, часть II, пункты 66, 74–79, 89–90, таблицы 1 и 2
 - определение, часть II, пункт 66
 - применение, часть I, пункт 137
 - рекомендация, часть I, пункт 137; часть II, пункты 6, 89 и 90
 - специальная, часть II, пункты 67, 80–85, таблицы 1 и 2
- Система учета международных сделок, часть I, пункты 74–77
- СИФ, см. Стоимость, страховка и фрахт
- Склады для внутренней переработки, см. Внутренняя переработка, места
- Смена собственника
- и время учета, часть I, пункт 10; часть II, пункт 15
 - и обследования предприятий, часть I, пункт 91
 - и пересечение границы, часть I, пункт 10; часть II, пункт 15
 - и учет данных, часть II, пункты 162–163
 - определение, часть II, приложение А (пункты 6–8)
 - приближение, часть I, пункт 308; часть II, пункты 15, 89
 - сделки, ведущие к, часть I, пункты 128, 263; часть II, приложение А (пункты 7–8)
- СМТТ, см. Статистика международной торговли товарами
- СНС, см. *Система национальных счетов*
- Собственник, см. Смена собственника
- Советы по товарам, часть I, пункты 16, 89, 98, 214
- Согласование данных, часть I, пункты 267–291
- Соглашение об определении стоимости товаров, см. Всемирная торговая организация
- Спасенный груз, часть I, пункт 130, приложение Е; часть II, пункты 38, 58
- Специальная система торговли
- корректировки, часть II, пункты 6, 90
 - ограниченность, часть II, пункты 86–88
 - определение, часть II, пункт 67
- Специальный импорт, см. Импорт, при специальной системе торговли
- Специальный экспорт, см. Экспорт, при специальной системе торговли
- СПТ, см. Перевозка оплачена
- Спутники, часть I, пункты 5, 123
- Средства программного обеспечения
- для статистики торговли, часть I, пункты 5, 98–99, 243, 258–260
 - носители, часть I, пункт 118; часть II, пункты 27, 123
 - определение стоимости, часть I, пункт 281; часть II, пункт 123
 - разработанные на заказ, часть I, пункты 118, 281; часть II, пункты 27, 48
 - электронная передача, часть I, пункт 125
- Срочные грузы, часть I, пункт 50
- Статистика международной торговли товарами
- индексы, часть I, пункт 5; часть II, пункт 160
 - конфиденциальность, часть I, пункты 14, 29–30, 115, 270, 272, 299; часть II, пункт 157
 - национальная практика составления и сообщения, часть I, пункт 235
 - области применения, часть II, пункт 7
 - охват данных, часть I, пункты 100–107, 127, 251, 263, 273–274, 297, 304; часть II, пункты 9–14
 - рекомендации, часть II, пункты 6, 11–12, 14–15, 18–63, 69, 89–90, 100, 114, 116, 121, 123, 127–129, 133, 139, 150–151, 154–158, 160
 - сообщение и распространение, часть I, пункты 261–266; часть II, пункты 152, 156
 - соотнесенность с СНС 1993 и РПБ5, часть I, пункты 9–10, 121, 128–131, 190, 263, приложение Е; часть II, пункты 2–3, 5, 11, 15, 55, 89, 136, 162–163
 - составление и сопоставимость, часть I, пункты 14, 29–30, 115, 200, 270, 272, 299; часть II, пункты 5, 116, 142, 158
 - учетный период, часть I, пункт 57; часть II, пункт 155
- Статистика национальных счетов, см. *Система национальных счетов*

- Статистика торговли, см. Статистика международной торговли товарами
- Статистическая комиссия, рекомендации, часть I, пункты 1–5, 8, 140, 173; часть II, пункты 3, 95–96, 105, 107, 151
- Статистическая стоимость
- импортируемых товаров, часть I, пункты 191–195
 - летательного аппарата, часть I, пункт 86
 - определение, часть I, пункт 66; часть II, пункты 111, 116
 - соотнесенность с таможенной стоимостью, часть I, пункты 187, 191–195, 202–209; часть II, пункты 112, 119
 - экспортируемых товаров, часть I, пункты 202–209
- Статистическая территория
- в рамках таможенных союзов, часть I, пункты 34–35
 - и таможенная территория, часть II, пункты 68–69
 - и экономическая территория, часть II, пункты 64, 66–67
 - национальная практика в деле ее определения, часть I, пункты 233, 275
 - определение, часть II, пункт 64
 - рекомендация по применению, часть II, пункты 6, 151
 - элементы, часть I, пункты 133, 218
- Статистическое управление
- как составитель статистики торговли, часть I, пункты 21–22
 - сотрудничество с таможенными органами, часть I, пункты 24, 29, 31
- Стоимость и фрахт, часть I, приложение В (пункт 2)
- Стоимость сделки
- и статистическая стоимость, часть I, пункт 187
 - и стоимость по типу FOB, часть II, пункт 115
 - и таможенная стоимость, часть I, пункты 187, 192, 205; часть II, пункт 113
 - и цена фактурная, часть I, пункт 189
 - определение, часть I, пункт 188; часть II, приложение С (статьи 1–3)
 - товары, передаваемые по консигнации, часть I, пункт 117
 - установление, часть II, пункты 117, 122–124
- Стоимость, страховка и фрахт, часть I, пункт 192, приложение В (пункт 2); часть II, пункты 6, 115–121
- Страна ввоза, часть I, пункты 188, 191; часть II, пункт 127, приложение С (статья 15)
- Страна отгрузки, часть I, пункт 297; часть II, пункты 138, 145
- Страна отправления
- использование, часть I, пункты 99, 229; часть II, пункты 6, 144, 148, 150
 - как показатель смены собственника, часть I, пункт 308
 - определение, часть I, пункт 66
 - установление, часть II, пункт 137
- Страна покупки/продажи, часть II, пункты 136, 142
- Страна потребления, часть II, пункты 141, 149
- Страна происхождения (см. также Страна-партнер)
- замена в учете, часть I, пункт 114
 - и декларации на товары, часть I, пункты 42, 136
 - использование, часть I, пункты 102, 218–224, приложение D.2; часть II, пункты 6, 146–147, 150
 - установление, часть I, пункты 66, 230, 297; часть II, пункты 139, 148
- Страна-партнер, см. также Страна происхождения
- внутри таможенных союзов, часть I, пункты 34, 230–232
 - выявление, часть I, пункты 218–225, 228; часть II, пункт 2
 - рекомендация, часть II, пункты 6, 150
 - установление, часть I, пункты 283, 285, 308, приложение D.4 (пункты 8, 16, 17); часть II, пункты 134, 152
- Суда
- включение в статистику, часть II, пункт 36
 - смена собственника, часть I, пункты 34, 83, 86, 122, 264, 304
- СУМС, см. Система учета международных сделок
- Существенная трансформация, часть I, пункты 219–220, 284–285; часть II, пункты 71–72, 139–140, приложение В (пункты 17–18)
- СФР, см. Стоимость и фрахт
- ## Т
- Таможенная декларация, см. также Декларация на товары
- дата подачи, часть I, пункт 109
 - для почтовых отправок, часть I, пункт 79
 - документы, представляемые вместе с, часть I, пункт 53
 - другие виды использования, часть I, пункт 67
 - и время учета, часть I, пункт 109; часть II, пункт 15
 - и Киотская конвенция, часть I, пункт 49
 - и обследования предприятий, часть I, пункт 93
 - и смена собственника, часть I, пункты 83, 86
 - и статистическая стоимость, часть II, пункт 112
 - как источник данных о торговле, часть I, пункты 36–37, 212
 - обучение заполнению, часть I, пункт 68
 - перекрестная проверка, часть I, пункты 72–73
- Таможенная территория
- и статистическая территория, часть II, пункты 68–69
 - и таможенные процедуры, часть I, пункты 41, 55, 63; часть II, приложение В (пункты 4–12, 14–15)
 - и экономическая территория, часть II, пункт 14, приложение В (пункт 1)
 - определение, часть II, пункт 14, приложение В (пункт 1)
- Таможенное складирование
- и статистическая территория, часть I, пункт 133
 - и таможенные документы, часть I, пункт 104
 - места для
 - при общей системе торговли, часть I, пункт 137; часть II, пункты 74–75; 77–78, таблицы 1 и 2
 - при специальной системе торговли, часть I, пункты 137, 275; часть II, пункты 80–81, 83–84, 86–87, таблицы 1 и 2
 - процедура, часть I, пункты 39, 44; часть II, приложение В (пункты 11–13)
 - статистика, часть II, пункты 6, 90
- Таможенные документы
- для почтовых отправок, часть I, пункт 80

- заменяющие документы, часть I, пункты 34, 83, 90–91, 120, 122, 226
- использование в качестве источника, часть I, пункты 36–37; часть II, пункты 10–12
- правовой статус, часть I, пункт 13
- Таможенные процедуры (режимы)
- в таможенных союзах, часть I, пункт 33
 - и смена собственника, часть II, пункт 163
 - и экономическая территория, часть I, пункт 36; часть II, пункт 69
 - международные руководящие принципы, часть I, пункты 36–62
 - национальная практика, часть I, пункты 63–65
 - описание, часть II, приложение В (пункты 3–11, 13–15)
- Таможенные склады, приписные, см. Приписные таможенные склады
- Таможенные союзы
- внутрисоюзная торговля, часть I, пункты 91, 218, 230–232; часть II, пункт 148
 - институциональные механизмы, часть I, пункты 32–35
 - определение, часть I, пункт 32
 - при таможенной системе учета торговли, часть II, пункт 68
 - экономическая территория, часть I, пункт 32
- Таможенные термины, часть II, приложение В (пункты 1–18)
- Таможенный транзит
- и статистика торговли, часть I, пункт 40
 - определение, часть II, приложение В (пункт 14)
 - при общей системе торговли, часть II, пункты 74–75, таблица 1
 - при специальной системе торговли, часть II, пункты 80–81, таблица 1
- Территориальные анклав, часть I, пункт 133; часть II, пункты 46, 48, приложение А (пункты 3–4)
- Товары в аренде, см. Аренда
- Товары в сделках между материнскими компаниями и их филиалами/отделениями, часть I, пункты 66, 120, 305; часть II, пункт 29, приложение А (пункт 7)
- Товары в сделках перепродажи, часть II, пункт 50, приложение А (пункт 8)
- Товары в том же состоянии, часть I, пункты 39–40, 43, 103, 136; часть II, пункты 74–75, 77–78, 80–81, 83–84, таблицы 1 и 2, приложение В (пункты 9 и 10)
- Товары военного назначения, включение в статистику, часть I, пункты 115, 274; часть II, пункты 22, 24
- Товары для внешней переработки, временный вывоз, часть I, пункты 39, 46, 103; часть II, приложение В (пункт 7)
- Товары для внутренней переработки
- временный ввоз, часть II, приложение В (пункт 6)
 - при специальной системе торговли, часть II, пункт 67
- Товары для военного использования, см. Товары военного назначения
- Товары для переработки
- вывоз, часть I, пункт 48
 - определение стоимости, часть I, пункт 119; часть II, пункт 123
 - определение, часть I, пункт 119; часть II, пункт 28
- Товары для ремонта
- определение стоимости, часть II, пункт 123
 - определение, часть I, пункт 131; часть II, пункт 61
 - статистическая обработка, часть I, пункт 131, приложение Е
- Товары как объект электронной торговли, часть I, пункт 124
- Товары, временно ввезенные или вывезенные, часть I, пункт 103; часть II, пункт 44
- Товары, закупаемые иностранными правительствами, часть II, пункт 48
- Товары, закупаемые международными организациями, часть I, пункты 114, 130; часть II, пункт 60
- Товары, направляемые в территориальные анклав, часть II, пункт 46
- Товары, направляемые за границу для переработки, часть II, пункт 28, приложение А (пункт 7)
- Товары, не пересекающие границ, часть II, пункт 47
- Товары, нелегально ввозимые на экономическую территорию или вывозимые с нее, часть I, пункт 306, приложение Е; часть II, пункты 62, 124
- Товары, отправленные в международные организации, часть I, пункты 106, 114; часть II, пункт 46
- Товары, отправленные для установки в другой стране, часть I, пункт 126
- Товары, отправляемые по частям, часть I, пункт 110
- Товары, передаваемые по консигнации (на консигнации), часть I, пункты 63, 98, 117; часть II, пункты 26, 124
- Товары, полностью полученные, часть I, пункт 220; часть II, пункты 71–72, 139
- Товары, полностью произведенные в стране, часть I, пункт 219; часть II, пункты 139–140, приложение В (пункт 16)
- Товары, приобретаемые перевозчиками в портах, часть II, пункт 92
- Товары, приобретенные нерезидентами, часть I, пункт 116; часть II, пункты 25, 47–48, 50, приложение А (пункты 7–8)
- Товары, приобретенные приезжими лицами, часть I, пункт 116, приложение Е; часть II, пункты 25, 48
- Товары, происходящие из зоны свободного обращения, часть I, пункт 119; часть II, пункты 67, 72, 77–78, 83–84, таблица 2
- Товары, происходящие из свободных промышленных зон, часть I, пункт 119; часть II, пункты 6, 67, 71–72, 77–78, 83–84, таблица 2
- Товары, происходящие из экономической территории страны, см. Отечественные товары
- Товары, просто перевозимые через территорию страны, часть I, пункты 102, 104; часть II, пункт 14
- Товары, рассматриваемые как часть торговли услугами, часть I, пункты 118, 131, 210; часть II, пункт 48
- Товары, реализуемые в интересах государства, часть II, пункт 22
- Товары, существенно трансформированные, часть I, пункты 219, 285, приложение D.2 (пункт 1); часть II, пункты 71–72
- Товары, утерянные или уничтоженные, часть I, приложение Е; часть II, пункты 52, 63
- Торговые (товарные) потоки
- в статистике платежного баланса, часть I, приложение Е
 - и правила происхождения, часть I, пункт 284

и сбор данных, часть II, пункт 68
и система торговли, часть II, пункты 70, 86, 89
из территориальных анклавов, часть II, пункт 46
импорта, часть II, пункты 74–76, 81–82, таблица 1
определение стоимости, часть II, пункт 114
товарная структура, часть II, пункты 91–92
экспорта, часть II, пункты 77–79, 83–85, таблица 2
Транзитные товары, часть I, пункт 102; часть II, пункты 14, 45
Трубопроводы, часть I, пункты 15, 112, 126, 205; часть II, пункт 118

У

Уругвайский раунд многосторонних торговых переговоров, часть I, пункт 220; часть II, пункты 6, 113, 127, 140, 146, приложение С (статьи 1–17)
Условия поставки товаров, часть I, пункты 66, 192–194, 205–208, 226, приложение В; часть II, пункты 117–119, 122
установление партнера для, часть I, пункт 285
Учебно-методические материалы, режим, часть II, пункт 44
Учет, время, см. Время учета
Учетный период для СМТТ, часть II, пункты 6, 155

Ф

ФАС, см. Франко вдоль борта судна
ФОб, см. Франко-борт
Франко вдоль борта судна, часть I, приложение В (пункт 2)
Франко-борт, часть I, пункты 205–206, 208, приложение В (пункт 2); часть II, пункт 6
Франко-перевозчик, часть I, пункты 205–206, 208, приложение В (пункт 2); часть II, пункт 118
Фрахт и страховка, часть I, пункты 34, 187, 197, 199–201, 280; часть II, пункты 6, 121, 162
ФСА, см. Франко-перевозчик

Х

Художественные экспонаты, часть II, пункт 44

Ц

Целевая группа по статистике международной торговли, часть I, пункт 7; часть II, пункт 3
Цена
счет-фактура, корректировки, часть I, пункт 193, приложение В (таблицы В.1 и В.2)
фактически уплаченная или подлежащая уплате, см. Стоимость сделки
Ценные бумаги
выпущенные в обращение, часть II, пункт 43

не находящиеся в обращении, часть II, пункты 20, 123
Центр экономического интереса, часть II, приложение А (пункт 5)
Центральные банки как составители статистики торговли, часть I, пункт 25

Ч

Челночная торговля, часть I, пункты 5, 116
Чертежи, выполненные по индивидуальному заказу, часть I, пункты 118, 125; часть II, пункты 27, 48

Ш

ШЭК, см. *Классификация по широким экономическим категориям*

Э

Экономическая территория
и статистический охват, часть I, пункты 36, 56, 104; часть II, пункты 14–15, 34, 37, 39, 49, 52, 59, 62, 162
и дата подачи декларации, часть I, пункт 111
и международные анклавы, часть II, пункты 46, 48, 60
и статистическая территория, часть II, пункты 66–67
и таможенная территория, часть II, пункт 14
и установление страны-партнера, часть I, пункт 218
и утерянные или уничтоженные товары, часть I, приложение Е
определение, часть I, пункт 105; часть II, приложение А (пункт 3)
таможенных союзов, часть I, пункт 32
ЭКСВ, см. «С завода»
Экспорт
при внутрисоюзной торговле, часть I, пункт 34
при общей системе торговли, часть II, пункты 66, 77–78, таблица 2
при специальной системе торговли, часть II, пункты 67, 83–84, 86, таблица 2
статистическая стоимость, часть I, пункты 202–209; часть II, пункт 116
учет, часть II, пункты 6, 14, 23, 28, 30, 46, 59–60, 63, 86–87, 136, 142–145, 147, 149–150
Электронная торговля, часть I, пункты 5, 82, 124
Электронный обмен данными, часть I, пункт 17
Электроэнергия, торговля, часть I, пункты 15, 91, приложение D.4 (таблицы D.4.4 и D.4.6); часть II, пункты 12, 31
Элементы стоимости, часть I, пункт 191, приложение В (пункты 1–3, таблицы В.1–В.2)