

ДЕПАРТАМЕНТ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ И СОЦИАЛЬНЫМ ВОПРОСАМ
Статистический отдел

Методологические исследования
Руководство по национальным счетам

Серия F, № 85

Национальные счета: практический вводный курс



Организация Объединенных Наций
Нью-Йорк, 2006 год

Департамент по экономическим и социальным вопросам

Департамент по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ) Секретариата Организации Объединенных Наций выполняет функции жизненно важного передаточного звена, обеспечивающего преобразование глобальных стратегий в экономической, социальной и экологической сферах в конкретные действия на национальном уровне. Департамент работает в трех главных взаимосвязанных областях: i) он собирает, готовит и анализирует широкий круг экономических, социальных и экологических данных и информации, которые используются государствами — членами Организации Объединенных Наций при обсуждении общих проблем и рассмотрении альтернативных вариантов политики; ii) он способствует проведению государствами-членами на многих межправительственных форумах переговоров по обсуждению совместных действий по решению существующих или возникающих глобальных проблем; и iii) он консультирует заинтересованные правительства относительно путей и средств выработки на основе рамочных стратегий, разработанных на конференциях и встречах на высшем уровне Организации Объединенных Наций, программ на страновом уровне и оказывает по линии технической помощи содействие в укреплении национального потенциала.

Примечание

Условные обозначения документов Организации Объединенных Наций состоят из прописных букв и цифр.

Используемые в настоящем издании обозначения и изложение материала не означают выражения со стороны Секретариата Организации Объединенных Наций какого-либо мнения относительно правового статуса той или иной страны, территории, города или района или их властей либо относительно делимитации их границ или установления их пределов.

В тех случаях, когда встречается словосочетание «страна или район», оно охватывает страны, территории или районы.

ST/ESA/STAT/SER.F/85

Издание Организации Объединенных Наций
В продаже под № R.04.XVII.4

ISBN 92-1-461003-7

Авторское право © Организация Объединенных Наций, 2006 год
Все права сохраняются

Отпечатано в Организации Объединенных Наций, Нью-Йорк

Предисловие

Руководство *Национальные счета: практический вводный курс* является одним из серии руководств, подготавливаемых организациями — членами Межсекретариатской рабочей группы по национальным счетам (МРГНС) с целью оказания странам помощи во внедрении *Системы национальных счетов 1993 года* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4). Общая цель настоящего *Руководства* состоит в том, чтобы ознакомить экономистов и лиц, разрабатывающих политику, которые не имеют представления о национальных счетах, а также тех, кто только начинает работать в области национальных счетов, с некоторыми основными понятиями и структурами Системы национальных счетов (СНС). Данный документ может служить пособием для ознакомления с самой СНС. Исходя из этого текст излагается как можно более простым языком, и в нем избегается детальная проработка понятий как на теоретическом, так и на практическом уровне. По мере возможности в документ включаются простые упражнения, необходимые для разъяснения читателям соответствующих понятий и структур. В *Руководстве* также содержится пример полной системы, выполненный в программе Excel, который помогает читателям отследить связи, существующие в рамках системы, на основе приведенных формул. В рамках подготовки данного *Руководства* была также разработана динамическая электронная таблица, которую можно использовать в процессе составления национальных счетов. Она была апробирована и использовалась во многих развивающихся странах. Эти дополнительные материалы помещены на веб-странице Статистического отдела Организации Объединенных Наций в рамках серии «Руководство по национальным счетам».

Данный документ не предназначен в качестве замены СНС или других руководств. Предполагается, что составители национальных счетов ознакомятся с подробностями в СНС, а с видами и методами практического применения — в руководствах, подготовленных Статистическим отделом Организации Объединенных Наций, Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Международным валютным фондом (МВФ) или Продовольственной и сельскохозяйственной организацией Объединенных Наций (ФАО). Многие из этих руководств размещены на веб-страницах опубликовавших их организаций и могут быть получены бесплатно. Уже были подготовлены или опубликованы следующие руководства:

- *Handbook on Non-profit Institutions in the System of National Accounts* (United Nations publication, Sales No. E.03.XVII.9), готовится к печати на русском языке под названием «Руководство по некоммерческим организациям в Системе национальных счетов»
- *Применение системы национальных счетов в странах с переходной экономикой* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.96.XVII.11)
- *Руководство по составлению таблиц затрат–выпуска и их анализу* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.99.XVII.9)
- *Счета сектора домашних хозяйств: опыт использования понятий и составления счетов* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.16, том 1 и 2)
- *Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13)

- *Системный подход к составлению национальных счетов* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.99.XVII.10)
- *Использование макросчетов при анализе экономической политики* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.02.XVII.5)
- *Вспомогательный счет туризма: рекомендуемая методологическая основа* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.01.XVII.9)
- *Руководство по платежному балансу* (МВФ, 1993 год)
- *Руководство по составлению платежного баланса* (МВФ, 1994 год)
- *Руководство по статистике государственных финансов* (МВФ, 2001 год)
- *Система экономических счетов продовольствия и сельского хозяйства* (ФАО, 1996 год)
- *Комплексный экологический и экономический учет* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.93.XVII.12)
- *Справочник по квартальным национальным счетам* [Статистическое управление Европейских сообществ (Евростат), 1999 год]
- *Quarterly National Accounts Statistics: Concepts, Data Sources and Compilation* (IMF, 2001)
- *Handbook on Measurement of the Non-Observed Economy* (OECD, 2002)
- *Measuring Capital: A Manual on the Measurement of Capital Stocks, Consumption of Fixed Capital and Capital Services* (OECD, 2001)
- *Handbook on Price and Volume Measures in National Accounts* (Eurostat, 2001)

Настоящее *Руководство* было подготовлено сотрудником Статистического отдела Организации Объединенных Наций Ву Куанг Вьетом. В процессе подготовки *Руководства* ценные замечания представили многие специалисты в данной области, в частности Кристина Ханнинг, Иво Хавинга, Кэроли Ковач, Матиаш Рейстер и Мэри Чэми, Статистический отдел Организации Объединенных Наций; Брайэн Ньюсон, Евростат; Хейди Арболеда, Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана; Эстрелла В. Домминго, Национальный статистический координационный совет Филиппин; Ятимах бт. Саржиман, Департамент статистики Малайзии. Г-жа Арболеда подготовила ряд упражнений для включения в настоящее *Руководство*. Матиаш Рейстер тщательно изучил проект и представил важные предложения, которые помогли переработать многие главы. Электронные таблицы явились результатом многолетней работы сотрудников Статистического отдела Организации Объединенных Наций Яна ван Тонгерена, Стефана Швайнфеста и Ву Куанг Вьета.

Ниже приводятся адреса веб-страниц различных соответствующих международных организаций и органов:

- Статистический отдел Организации Объединенных Наций: <http://unstats.un.org/unsd/>
- Международный валютный фонд: <http://www.imf.org>
- Организация экономического сотрудничества и развития: <http://www.oecd.org/std>
- Всемирный банк: <http://www.worldbank.org>
- Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций: <http://www.fao.org>
- Статистическое управление Европейских сообществ: <http://europa.int/comm/eurostat/>

Список используемых сокращений

ВВП	валовой внутренний продукт (GDP)
ВН	валовое накопление (GCF)
ВНД	валовой национальный доход (GNI)
ВНОК	валовое накопление основного капитала (GFCF)
ВНРД	валовой национальный располагаемый доход (GNDI)
ИПЦ	индекс потребительских цен (CPI)
ИЦП	индекс цен производителей (PPI)
МНИ	метод непрерывной инвентаризации (PIM)
МСОК	Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности (ISIC)
НКОДХ	некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (NPISH)
НФК	нефинансовая корпорация (NFC)
ПП	промежуточное потребление (IC)
сиф	стоимость, страхование, фрахт (с.i.f.)
УФПИК	услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом (FISIM)
фоб	франко-борт (f.o.b.)
ЧЗК	чистые запасы капитала (NCS)
СРС	Классификация основных продуктов (CPC)

Содержание

Введение	1
Часть I	
НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА	
Глава 1. Краткий обзор	5
Глава 2. Счет производства и счет товаров и услуг	19
А. Цели	19
В. Основные понятия и взаимосвязи между товарами и услугами в национальных счетах	19
1. Валовой внутренний продукт (ВВП) и валовая добавленная стоимость	19
2. Ресурсы и использование товаров и услуг	20
3. Основные взаимосвязи в национальных счетах	21
4. Общие методы исчисления ВВП	22
5. Компоненты добавленной стоимости	22
С. Границы сферы производства и принципы оценки	24
1. Границы сферы производства	24
2. Стоимостная оценка товаров и услуг в СНС	25
3. Оценка агрегатов национальных счетов	27
D. Основные определения прочих агрегатов товаров и услуг в национальных счетах	28
1. Определение выпуска продукции	28
2. Определение промежуточного потребления	29
3. Определение конечного потребления	30
4. Определение экспорта и импорта товаров и услуг	31
5. Определение валового накопления	32
Е. Вопросы измерения	36
1. Оценка выпуска рыночной продукции на основе продаж	36
2. Производство сельскохозяйственных культур	37
3. Производство продукции животноводства	38
4. Производство услуг предприятий оптовой и розничной торговли	38
5. Производство услуг по финансовому посредничеству	39
6. Оценка промежуточного потребления на основе приобретаемых материалов	41
7. Оценка выпуска продукции на основе себестоимости производства	41
8. Оценка потребления основного капитала	41
9. Взаимосвязь между потреблением основного капитала, чистым накоплением, чистым сбережением и чистой добавленной стоимостью	44

	Упражнения по исчислению ВВП по методу производства и по методу расходов на конечное использование	45
	Решения	47
Глава 3.	Национальный счет доходов	51
	А. Цели	51
	В. Важные понятия, связанные с доходом	51
	С. Первичные доходы	51
	Д. Валовой национальный доход	52
	Е. Текущие трансферты: операции, осуществляемые без получения взамен товаров и услуг	53
	Ф. Валовой национальный располагаемый доход	53
	Г. Взаимосвязь между доходами институциональных секторов и экономикой в целом	55
	Упражнение по исчислению валового национального дохода, валового национального располагаемого дохода и валового сбережения	59
	Решение	59
Глава 4.	Национальный счет операций с капиталом	61
	А. Цели	61
	В. Инвестиции в нефинансовые активы и источники финансирования	62
	С. Валовое сбережение	63
Глава 5.	Национальный финансовый счет	65
	А. Цели	65
	В. Определение активов и пассивов	66
	С. Взаимосвязь со счетом операций с капиталом	67
	Упражнения по классификации операций	68
	Решение	69
Глава 6.	Счет остального мира	71
	А. Цели	71
	В. Операции с остальным миром	71
	С. Балансы в счете остального мира	72
	Д. Взаимосвязь между статистикой торговли и балансом торговли товарами и услугами	72
Глава 7.	Национальный баланс активов и пассивов	75
	А. Цели	75
	В. Компоненты баланса активов и пассивов	75
	С. Чистая стоимость капитала	75
Глава 8.	Структура СНС для экономики в целом	77
	Упражнение по составлению полной системы национальных счетов	82
	Решение	84

Часть II

ИНТЕГРИРОВАННЫЕ СЧЕТА В РАЗБИВКЕ ПО ОТРАСЛЯМ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМ СЕКТОРАМ

Глава 9. Разбивка по отраслям и секторам	87
А. Цели	87
В. Что такое отрасль/заведение?	87
С. Что такое институциональная единица?	88
D. Вспомогательные корпорации/виды деятельности	88
E. Институциональные секторы экономики	89
F. Пример, объясняющий необходимость разбивки на отрасли и институциональные секторы	90
G. Корпорации	91
H. Сектор домашних хозяйств	92
I. Некоммерческие организации (НКО) и некоммерческие орга- низации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ) ...	92
J. Сектор органов государственного управления	92
K. Что следует исключить из сектора органов государственного управления?	92
Упражнения по составлению счетов сектора органов государст- венного управления	93
Решения	95
Глава 10. Таблицы ресурсов и использования: объединение отраслей, продуктов и институциональных секторов	97
А. Цели таблиц ресурсов и использования	97
В. Структура таблиц ресурсов и использования	97
С. Сальдирование таблиц ресурсов и использования	98
D. Разбивка видов конечного использования	100
E. Разбивка добавленной стоимости	101
F. Данные, необходимые для разбивки производства на секторы	101
Упражнение по составлению таблиц ресурсов и использования ..	102
Решения	103
Глава 11. Счета институциональных секторов	105
А. Цели	105
В. Виды доходов	105
С. Сальдо первичных доходов секторов	105
D. Предпринимательский доход секторов	106
E. Располагаемый доход секторов	106
F. Валовое сбережение секторов	106
G. Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-) секторов .	107
H. Финансовые счета секторов	107
I. Баланс активов и пассивов секторов	108
Глава 12. Другие важные вопросы, касающиеся счетов секторов	109

А.	Расходы на конечное потребление в сравнении с фактическим конечным потреблением	109
1.	Цели	109
2.	Фактическое конечное потребление домашних хозяйств ..	109
3.	Расходы на конечное потребление органов государственного управления	111
4.	Расходы на конечное потребление НКОДХ	112
5.	Классификация расходов на потребление	112
В.	Счета предприятий в сравнении с национальными счетами ..	113
1.	Цели	113
2.	Соответствия между счетами предприятий и национальными счетами	113
3.	Различия между счетами предприятий и национальными счетами	113
4.	Использование счетов предприятий в национальных счетах	114
5.	Пример сопоставления или преобразования счетов предприятий и национальных счетов	114
	Упражнения по увязке счетов предприятий с национальными счетами	116
	Решения	118
Глава 13.	Показатели цены и объема в национальных счетах	121
А.	Цели	121
В.	Виды индексов цен	121
С.	Виды индексов объема	123
Д.	Методы исчисления объема ВВП	126
	Упражнения по расчету индексов объема и по методу двойного дефлятирования — усеченный подход	132
	Решения	133

Часть III

МЕТОДЫ СБОРА И ОЦЕНКИ ДАННЫХ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В СНС

Глава 14.	Методы сбора, организации и оценки данных, используемые в национальных счетах: краткий обзор	137
А.	Цели	137
В.	Методы сбора данных	137
С.	Данные из административных документов	138
Д.	Данные, собранные с использованием статистических методов ..	139
Е.	Методы оценки, используемые в СНС	142

Приложение

	Пояснения к таблицам ресурсов и использования в СНС и интегрированной структуре счетов: пример	147
А.	Пояснения к таблицам ресурсов и использования в СНС и интегрированной структуре счетов: упрощенный пример ...	156
В.	Электронные таблицы СНС: основа для составления счетов ..	163

Введение

СНС и экономический анализ

1. Система национальных счетов (СНС) помогает экономистам определять уровень экономического развития и темпы экономического роста, изменения в структуре потребления, сбережения, инвестиций, задолженности и богатства (или чистой стоимости капитала) не только в отношении экономики той или иной страны в целом, но и по каждому из ее институциональных секторов (таких как органы государственного управления, государственные и частные корпорации, домашние хозяйства и некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства).

2. С помощью данных, полученных на основе СНС, экономисты могут либо прогнозировать будущий рост экономики, либо изучать воздействие альтернативной политики, проводимой правительством, на экономику и ее секторы.

3. СНС способствует объединению экономической и других связанных с ней видов статистики в одну систему, основанную на последовательных экономических и статистических понятиях и методах. Тем самым она обеспечивает возможность проведения сравнительного анализа данных на национальном и международном уровнях.

СНС как система

4. СНС представляет собой логически последовательную, гармоничную и целостную совокупность макроэкономических счетов, балансов активов и пассивов, а также таблиц, в основе которой лежит ряд согласованных на международном уровне понятий, определений, классификаций и правил учета.

5. В ней приводятся всесторонние и подробные сведения о сложной хозяйственной деятельности, осуществляемой в стране, а также о взаимодействии между различными субъектами хозяйственной деятельности и группами таких субъектов, осуществляемом на рынках или иным образом.

Структура, состоящая из трех частей

6. Настоящее *Руководство* состоит из трех частей:
- Национальная экономика в целом по отношению к остальному миру (Часть первая)
 - Интегрированные счета по отраслям и институциональным секторам (Часть вторая)
 - Методы сбора и оценки данных, используемые в СНС (Часть третья)

Часть I

Национальные счета

Глава 1

Краткий обзор

А. ВВЕДЕНИЕ

1.1. Национальные счета представляют собой описание на макроэкономическом уровне цикла национальных доходов с использованием принципа двойной записи, применяемого в бухгалтерском учете, и последовательности счетов, в которых отражается взаимосвязь между различными экономическими переменными. В настоящей главе вводятся макроэкономические понятия и единицы экономического учета, которые лежат в основе национальных счетов. В разделе С эти понятия представлены в численном примере, в котором используются основы бухгалтерского учета, применяемые в национальных счетах. В разделе D дается графическое представление указанного численного примера. В разделе E рассматриваются некоторые виды использования показателей, получаемых из национальных счетов и других видов экономической статистики.

В. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ПЕРЕМЕННЫЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

Ресурсы и использование

1.2. В экономике общий объем ресурсов товаров и услуг должен равняться общему объему использования. Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{общий объем ресурсов товаров и услуг} = \\ & = \text{общий объем использования товаров и услуг} \end{aligned} \quad (1.1)$$

1.3. В открытой экономике, участвующей во внешней торговле, общий объем ресурсов товаров и услуг состоит из продукции и услуг, произведенных внутри страны, и импорта. Использование включает промежуточное потребление, конечное потребление, валовое накопление и экспорт. В промежуточное потребление включаются товары и услуги, потребляемые в процессе производства (за исключением потребления основного капитала), а в конечное потребление — товары и услуги, предоставляемые конечным потребителям. Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{выпуск продукции} + \text{импорт} = \text{промежуточное потребление} + \\ & + \text{конечное потребление} + \text{валовое накопление} + \text{экспорт} \end{aligned} \quad (1.2)$$

1.4. Если преобразовать уравнение (1.2), то валовую добавленную стоимость можно определить как выпуск продукции за вычетом промежуточного потребления. Если абстрагироваться от вопроса налогов и субсидий на товары и услуги, то валовая добавленная стоимость — это стоимость всех товаров и услуг, которые были произведены за определенный период производства, но не были непосредственно полностью потреблены в процессе производства за данный период. Следовательно, валовая добавленная стоимость отражает стоимость всех товаров и услуг, которые имеются для различных видов использования, кроме промежуточного потребления. Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{валовая добавленная стоимость} = \\ & = \text{выпуск продукции} - \text{промежуточное потребление} \end{aligned} \quad (1.3)$$

$$\begin{aligned} & \text{выпуск продукции} - \text{промежуточное потребление} = \text{конечное} \\ & \text{потребление} + \text{валовое накопление} + \text{экспорт} - \text{импорт} \end{aligned} \quad (1.4)$$

1.5. Элементы «промежуточное потребление», «конечное потребление» и «валовое накопление» на стороне использования (в правой части) уравнения (1.2) измеряются с позиции потребителя или покупателя. Их значения учитывают налоги и субсидии на товары и услуги. В то время как налоги повышают цены на товары и услуги, которые платят потребители, субсидии снижают эти цены. Однако выпуск продукции измеряется с позиции производителей с точки зрения получаемых ими доходов без учета всех налогов на товары и услуги, но включая субсидии на товары и услуги. Поэтому для единообразной оценки ресурсов и использования к выпуску продукции следует прибавлять налоги на товары и услуги и вычитать из него субсидии.

$$\begin{aligned} & \text{выпуск продукции} + \text{налоги} - \text{субсидии} - \text{промежуточное потребление} = \\ & \text{конечное потребление} + \text{валовое накопление} + \\ & + \text{экспорт} - \text{импорт} \end{aligned} \quad (1.5)$$

Валовой внутренний продукт

1.6. В левой части уравнения (1.5) отражена стоимость всех товаров и услуг, произведенных за определенный период времени, за вычетом товаров и услуг, потребленных в процессе производства за тот же период, которая носит название «валовой внутренний продукт» (ВВП). ВВП можно измерить путем агрегирования стоимости выпущенной продукции и промежуточного потребления по различным отраслям экономики; такой подход носит название «исчисление ВВП по методу производства». Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{ВВП} = \text{выпуск продукции} + \text{налоги} - \text{субсидии} - \text{промежуточное} \\ & \text{потребление} \end{aligned} \quad (1.6)$$

1.7. «Выпуск продукции минус промежуточное потребление» можно заменить валовой добавленной стоимостью:

$$\text{ВВП} = \text{валовая добавленная стоимость} + \text{налоги} - \text{субсидии} \quad (1.7)$$

1.8. Если обратиться к правой части уравнения (1.5), то валовой внутренний продукт можно также представить как стоимость всех товаров и услуг, имеющих для различных видов внутреннего конечного использования или экспорта; такой подход носит название «исчисление ВВП по методу расходов». Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{ВВП} = \text{конечное потребление} + \text{валовое накопление} + \text{экспорт} - \text{импорт} \end{aligned} \quad (1.8)$$

1.9. В процессе производства создаются доходы для владельцев вводимых ресурсов, используемых в производстве, а также для владельцев капитала и органов государственного управления. Величина таких доходов равна валовому внутреннему продукту. Следовательно, ВВП можно также рассчитать как сумму оплаты труда работников, налогов за вычетом субсидий и прибыли и приравненных к ней доходов/смешанных доходов. Такой подход носит название «исчисление ВВП по методу доходов». Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{ВВП} = \text{оплата труда работников} + \text{налоги} - \text{субсидии} + \text{прибыль и} \\ & \text{приравненные к ней доходы/смешанные доходы} \end{aligned} \quad (1.9)$$

1.10. Компоненты «прибыль и приравненные к ней доходы или смешанные доходы» и «налоги за вычетом субсидий» будут подробнее рассматриваться позднее. Однако необходимо отметить, что в уравнении (1.9) «налоги за вычетом субсидий» включают не только все налоги за вычетом субсидий на продукты (т. е. на товары и услуги), но и другие налоги за вычетом субсидий на производство.

Валовой национальный доход

1.11. Будучи агрегированным показателем производства, валовой внутренний продукт относится к производству всех единиц-резидентов в пределах границ какой-либо страны, что не является точным отражением производства как результата всей производственной деятельности резидентов. Некоторая часть производственной деятельности резидентов может осуществляться за пределами страны (например, временная и сезонная рабочая сила, занятая за рубежом). И наоборот, некоторая часть производства, осуществляемая в пределах страны, может обеспечиваться силами временных или сезонных иностранных рабочих. Вклад рабочей силы оценивается на основе оплаты труда работников, не являющихся резидентами, которая поступает в экономику. Кроме того, некоторая часть первичных доходов, образуемых внутри страны, может поступать единицам-нерезидентам (например, в виде процентов, выплачиваемых иностранным кредиторам, или дивидендов, выплачиваемых нерезидентам, являющимся владельцами акций). Аналогичным образом, некоторые первичные доходы, образуемые в остальном мире, могут поступать единицам-резидентам. Таким образом, понятие «валовой национальный доход» имеет целью измерение чистых доходов, образующихся в связи с собственностью на факторы производства (труд, непроектированные активы и капитал) и получаемых резидентами данной страны. Резиденты определяются исходя из центра их экономического интереса.

1.12. Таким образом, валовой национальный доход (ВНД) определяется следующим образом:

$$\text{ВНД} = \text{ВВП} + \text{оплата труда работников и доходы от собственности, получаемые от остального мира,} - \text{оплата труда работников и доходы от собственности, выплачиваемые остальному миру} \quad (1.10)$$

1.13. Для внутреннего конечного использования доступен не весь ВНД, поскольку определенная его часть передается другим странам без получения взамен какого-либо эквивалента, как, например, деньги, отправляемые в помощь иждивенцам, проживающим в другой стране. Такие переводы носят название «текущие трансферты»; их учет лежит в основе понятия валового национального располагаемого дохода, определяемого следующим образом:

$$\text{валовой национальный располагаемый доход} = \text{ВНД} + \text{текущие трансферты, получаемые от остального мира,} - \text{текущие трансферты, выплачиваемые остальному миру} \quad (1.11)$$

1.14. Валовой национальный располагаемый доход представляет собой доход, который может использоваться для потребления и сбережения. Таким образом:

$$\text{валовой национальный располагаемый доход} = \text{расходы на конечное потребление} + \text{валовое сбережение} \quad (1.12)$$

Валовое сбережение, валовое накопление и чистое кредитование

1.15. Валовое сбережение представляет собой разность между валовым национальным располагаемым доходом и конечным потреблением. Валовое сбережение, а также чистые капитальные трансферты (капитальные трансферты, подлежащие получению, минус капитальные трансферты, подлежащие выплате) от остального мира обеспечивают ресурсы для инвестиций в нефинансовые активы, называемых валовым накоплением, т. е. для чистого приобретения основных фондов, таких как жилые и нежилые здания, заводы и оборудование и/или увеличения запасов материальных оборотных средств. Разница между валовым сбережением плюс чистые капитальные трансферты и валовым накоплением называется чистым заимствованием у остального мира или чистым кредитованием остального мира, в зависимости от того, превышает ли использование ресурсы или наоборот: если использование превышает ресурсы речь идет о чистом заимствовании, а если ресурсы превышают использование — то о чистом кредитовании. Таким образом:

$$\text{валовое сбережение} = \text{валовой национальный располагаемый доход} - \text{конечное потребление} \quad (1.13)$$

$$\begin{aligned} & \text{чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)} = \\ & = \text{валовое сбережение} + \text{чистые капитальные трансферты} - \\ & - \text{валовое накопление} \end{aligned} \quad (1.14)$$

Чистое заимствование/чистое кредитование в финансовых счетах

1.16. Чистое заимствование/чистое кредитование также отражается в активах и пассивах в финансовых счетах операций с остальным миром. Они равны разности между чистым приобретением финансовых активов и чистым принятием обязательств (иностранный валюты, облигаций, займов и т. д.). Таким образом:

$$\begin{aligned} & \text{чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)} = \\ & = \text{чистое приобретение финансовых активов} - \text{чистое} \\ & \text{принятие обязательств} \end{aligned} \quad (1.14)$$

Изменения в чистой стоимости капитала

1.17. Чистая стоимость капитала представляет собой разность между общей стоимостью нефинансовых и финансовых активов и общей стоимостью пассивов экономики. Она служит показателем богатства государства. Изменение чистой стоимости капитала определяет изменение уровня богатства государства. Оно соответствует разнице между изменением общей стоимости активов и изменением общей стоимости пассивов. В отличие от изменений в чистой стоимости капитала, связанных с изменениями в уровне цен, которые влияют на стоимостную оценку активов и пассивов, и с естественными событиями, такими как открытие новых или истощение старых запасов национальных ресурсов и разрушения, вызванные стихийными бедствиями, изменения в чистой стоимости капитала вследствие экономической деятельности или операций представляют собой сумму валового сбережения и чистых капитальных трансфертов, получаемых из-за границы. Последние также должны равняться валовому накоплению за вычетом потребления основного капитала плюс чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-) у остального мира.

С. ВВЕДЕНИЕ В ОСНОВЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Четыре основных принципа бухгалтерского учета

1.18. Счета составляются на основе следующих четырех простых принципов бухгалтерского учета:

- a) все операции регистрируются на основе учета по методу начислений (т. е. что подлежит оплате и получению), а не на основе кассового учета (т. е. что получено и что выплачено);
- b) ресурсы (счета к получению) регистрируются на правой стороне счетов, а использование (счета к оплате) — на левой стороне. Пассивы отражаются на правой стороне, а активы — на левой стороне счетов;
- c) счет закрывается (сальдируется) балансирующей или закрывающей статьей, которая всегда является последней статьей на стороне использования счета;
- d) балансирующая статья всегда является первой статьей следующего счета и приводится на первой строке на стороне ресурсов этого счета.

Последовательность счетов для экономики в целом

1.19. Последовательность счетов для экономики в целом начинается со счетов производства, за которыми следуют счет первичного распределения доходов, счет вторичного распределения доходов, счет использования доходов, счет операций с капиталом, финансовый счет и, наконец, баланс активов и пассивов (см. таблицу T1.1).

1.20. Баланс активов и пассивов содержит информацию об общей сумме основных фондов, общей сумме финансовых активов и общей сумме финансовых пассивов, которые классифицируются по видам активов и пассивов национальной экономики в начале и конце отчетного периода. Баланс активов и пассивов отражает три вида изменений, происшедших в течение отчетного периода:

- a) изменения в балансе активов и пассивов в результате операций;
- b) другие изменения в объеме активов в результате появления или исчезновения активов;
- c) изменения в балансе активов и пассивов в результате изменений в уровне цен.

1.21. Изменения в балансе активов и пассивов в результате операций являются следствием производственной деятельности и операций с остальным миром. К нефинансовым активам добавляется валовое накопление после вычета из него потребления основного капитала. К изменению финансовых активов и пассивов приводят операции с финансовыми активами/пассивами. Разница в общей стоимости активов и общей стоимости пассивов отражает изменение чистой стоимости капитала.

1.22. Другие изменения в объеме активов обусловлены появлением ресурсов, например открытием месторождений ресурсов (к примеру, нефти или полезных ископаемых) или их исчезновением в результате истощения или стихийных бедствий.

1.23. Изменения в балансе активов и пассивов в результате изменений в уровне цен включают холдинговую прибыль или убытки, обусловленные переоценкой финансовых и нефинансовых активов.

1.24. В целях упрощения материала другие изменения в объеме активов и пассивов в балансе активов и пассивов, связанные с изменениями в уровне цен, не были включены в последовательность счетов, приведенную в таблице T1.1.

Таблица Т1.1. Упрощенная последовательность счетов национальной экономики

		Использование	Ресурсы
Счет производства			
	Выпуск товаров и услуг		100
минус	Промежуточное потребление	40	
равно	Валовая добавленная стоимость/ВВП	60	
Счет первичного распределения доходов			
	Валовая добавленная стоимость/ВВП		60
плюс	Оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие получению от остального мира		4
минус	Оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру	1	
равно	Валовой национальный доход	63	
Счет вторичного распределения доходов			
	Валовой национальный доход		63
плюс	Текущие трансферты, подлежащие получению от остального мира		1
минус	Текущие трансферты, подлежащие выплате остальному миру	2	
равно	Валовой располагаемый доход	62	
Счет использования доходов			
	Валовой располагаемый доход		62
минус	Конечное потребление	40	
равно	Валовое сбережение	22	
		Использование	Ресурсы
Счет операций с капиталом			
	Валовое сбережение		22
минус	Валовое накопление	15	
плюс	Капитальные трансферты, подлежащие получению от остального мира		1
минус	Капитальные трансферты, подлежащие выплате остальному миру	1	
равно	Чистое кредитование остального мира	7	
		Изменения в активах	Изменения в пассивах
Финансовый счет			
	Чистое приобретение финансовых активов		
	Наличная валюта	3	
	Кредиты и займы	4	
минус	Чистое принятие обязательств		0
равно	Чистое кредитование остального мира		7
		Активы	Пассивы
Изменения в балансе активов и пассивов в результате операций			
	Нефинансовые активы		
	Валовое накопление	15	
	Потребление основного капитала	-1	
минус	Финансовые активы/финансовые пассивы	7	0
равно	Чистая стоимость капитала		21

Примечание: Данная упрощенная последовательность счетов не включает другие промежуточные счета, такие как счет образования доходов и два вида счетов первичных доходов; в нее также не включен баланс активов и пассивов.

Счет остального мира

1.25. Счет остального мира строится в соответствии с двумя следующими принципами:

- a) операции с национальной экономикой регистрируются с точки зрения остального мира;
- b) все операции между национальной экономикой и остальным миром регистрируются дважды — как дебиторская задолженность на счетах для национальной экономики и как кредиторская задолженность на счетах остального мира или наоборот. Например, трансферты, регистрируемые в счетах для национальной экономики как текущие трансферты, подлежащие получению от остального мира, в счете остального мира отражаются как текущие трансферты, подлежащие выплате остальному миру.

1.26. Импорт и экспорт представляют собой особый случай. Так:

- a) статьи импорта национальной экономики в счете остального мира фактически отражают экспорт остального мира, в то время как статьи экспорта национальной экономики отражают импорт остального мира;
- b) статьи импорта в счете остального мира отражают дебиторскую задолженность, образующуюся в результате экспорта товаров и услуг из остального мира. И наоборот, экспорт в счете остального мира отражает кредиторскую задолженность, образующуюся в результате импорта товаров и услуг остальным миром.

1.27. Поскольку счет остального мира — это «контрагент» счета национальной экономики, чистое кредитование (+) для национальной экономики является чистым заимствованием (–) для остального мира и наоборот.

Таблица Т1.2. Упрощенный счет остального мира

		Использование	Ресурсы
	Импорт		10
минус	Экспорт	15	
плюс	Оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие получению от остального мира	4	
минус	Оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру		1
плюс	Текущие трансферты, подлежащие получению от остального мира	1	
минус	Текущие трансферты, подлежащие выплате остальному миру		2
плюс	Капитальные трансферты, подлежащие получению от остального мира	1	
минус	Капитальные трансферты, подлежащие выплате остальному миру		1
равно	Чистое заимствование остального мира	-7	
		Активы	Пассивы
Финансовые счета			
	Изменения в финансовых активах	0	
минус	Изменения в финансовых пассивах		7
	Наличная валюта		3
	Кредиты и займы		4
равно	Чистое заимствование остального мира		-7

Счет товаров и услуг

1.28. Счет товаров и услуг обладает следующими характеристиками:

- a) он отражает все ресурсы и все использование товаров и услуг;
- b) он сальдируется на общем уровне и не содержит балансирующей статьи;
- c) ресурсы показываются на правой стороне счета, а использование — на левой.

Таблица Т1.3. Счет товаров и услуг

	<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Выпуск товаров и услуг		100
Импорт товаров и услуг		10
Промежуточное потребление	40	
Конечное потребление	40	
Валовое накопление	15	
Экспорт товаров и услуг	15	
ВСЕГО	110	110

D. ГРАФИЧЕСКОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ СВЯЗЕЙ МЕЖДУ ОСНОВНЫМИ ПОНЯТИЯМИ

1.29. Уравнение (1.3) можно несколько видоизменить, с тем чтобы можно было определить стоимость выпуска продукции как сумму валовой добавленной стоимости и промежуточного потребления. Таким образом:

$$\begin{aligned} \text{выпуск продукции} &= \text{валовая добавленная стоимость} + \\ &+ \text{промежуточное потребление} \end{aligned} \quad (1.15)$$

1.30. Уравнение (1.4) можно несколько видоизменить, с тем чтобы можно было определить стоимость выпуска продукции как сумму промежуточного и конечного использования. Таким образом:

$$\begin{aligned} \text{выпуск продукции} &= \text{промежуточное потребление} + \text{конечное} \\ &\text{потребление} + \text{валовое накопление} + (\text{экспорт} - \text{импорт}) \end{aligned} \quad (1.16)$$

1.31. На рисунке F1.1 схематично представлены счета текущих операций национальной экономики, счет остального мира и баланс активов и пассивов. Чистое накопление равно валовому накоплению за вычетом потребления основного капитала. Так называемые чистые операции отражают счета к получению за вычетом счетов к оплате; например, чистый первичный доход равен первичному доходу, подлежащему получению, за вычетом первичного дохода, подлежащего выплате. Взаимосвязь между общим объемом ресурсов и общим объемом использования товаров и услуг и балансами активов и пассивов показана по горизонтали, а взаимосвязь между текущими операциями национальной экономики и остальным миром — по вертикали. Для большей ясности изменения в балансах активов и пассивов отражают только изменения, связанные с операциями, а не изменения в объеме активов или изменения в результате переоценки.

Рисунок F1.1. Графическое представление последовательности счетов с изменениями в балансах активов и пассивов, отражающими только экономические операции

Начальный баланс активов и пассивов	Счета текущих операций национальной экономики		Счет остального мира	Заключительный баланс активов и пассивов
	Все ресурсы товаров и услуг 110	= Выпуск продукции 100 + Импорт 10	+10	
Все использование товаров и услуг 110	= Промежуточное потребление 40	+ Валовое накопление 15 + Конечное потребление 40 + Экспорт 15	-15	
	= Валовая добавленная стоимость 60			
	+ Чистые первичные доходы к получению от остального мира 3		+	-3
	= ВНД 63			
	+ Чистые текущие трансферты к получению от остального мира -1		+	+1
	= ВНРД 62			
	- Конечное потребление 40			
	= Валовое сбережение 22		+	
	+ Чистые капитальные трансферты 0		+	0
	- Валовое накопление 15		=	
	= Чистое кредитование 7	↓	-7	
		↓		
Начальный баланс нефинансовых активов 200	+	↓ Чистое накопление 15-1	=	Заключительный баланс нефинансовых активов 214
Начальный баланс финансовых активов за вычетом пассивов 120	+	Финансовые активы - финансовые пассивы = чистое кредитование 7	↓	= Заключительный баланс финансовых активов за вычетом пассивов 127
Начальный баланс активов и пассивов остального мира ^а 100	+		Финансовые активы - финансовые пассивы = чистое заимствование -7	= Заключительный баланс активов и пассивов остального мира ^а 93

^а В Международном валютном фонде чистую стоимость капитала остального мира называют «международной финансовой позицией»; значение со знаком плюс означает, что национальная экономика имеет знак минус, поскольку международная финансовая позиция указывается с точки зрения остального мира.

Е. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНДИКАТОРОВ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

1.32. Временные ряды национальных счетов позволяют получить наиболее важные данные, которые используются в экономическом моделировании для составления прогнозов экономического развития, анализа цен и оценки экономического воздействия политики, проводимой правительством. Таблица затрат–выпуска, которая составляется на основе таблиц ресурсов и использования в системе национальных счетов, обеспечивает важную базу данных для изучения воздействия и анализа производительности на детализированном уровне отраслей и продуктов. Вместе с тем даже без поддержки сложных экономических инструментов индикаторы, получаемые на основе агрегатов национальных счетов, оказываются весьма полезными для наблюдения за общими показателями функционирования экономики и выявления ее сильных и слабых сторон. В некоторых случаях эти индикаторы необходимо дополнять другими важными индикаторами, взятыми из специальной статистики, такой как кредитно-денежная статистика и статистика государственного бюджета. Обсуждение, которое приводится ниже, не претендует на полный охват вопроса, а предназначено лишь для иллюстрации важности индикаторов, полученных на основе национальных счетов и специальной статистики, в экономическом анализе.

Индикаторы, основанные на агрегатах национальных счетов

1.33. Известными индикаторами для мониторинга состояния экономики являются реальные темпы прироста ВВП, конечное потребление и валовое накопление (инвестиции в основные фонды); норма сбережения (сбережение/ВВП), темпы прироста капиталовложений (валовое накопление/ВВП), дефицит государственного бюджета/ВВП, сальдо по текущему счету внешних операций/ВВП, действующие ставки индивидуального и корпоративного подоходного налога и т. д. Эти индикаторы можно получить непосредственно из данных национальных счетов. Они не только отражают показатели функционирования экономики на протяжении определенного периода времени, но и позволяют провести сравнение с другими странами, находящимися на том же уровне развития. Даже не прибегая к сложным процедурам моделирования, с помощью индикаторов, составленных на основе национальных счетов, можно получить весьма полезную информацию об экономике при оценке таких индикаторов в сравнении с обобщенными фактами на основе опыта исследований в области экономического развития. Например, для того чтобы достичь приемлемых темпов роста, развивающиеся страны должны иметь темпы прироста капиталовложений, составляющие по крайней мере 25 процентов от ВВП. Дефицит государственного бюджета и текущий дефицит внешнего баланса, превышающий ВВП на 3 процента или более, указывают на то, что в будущем могут возникнуть трудности, если эта ситуация не будет исправлена. Другим весьма полезным агрегатом в национальных счетах является изменение запасов материальных оборотных средств. Накопление таких запасов продукции в отраслях обрабатывающей промышленности является сигналом о начале замедления экономической активности и наоборот, при этом, безусловно, предполагается, что изменение запасов материальных оборотных средств определяется отнюдь не по остаточному принципу, как это делается в некоторых странах.

1.34. Другие индикаторы получают путем объединения статей в национальных счетах. Например, погашение долга по экспорту (погашение долга включает как выплату процентов, так и возвращение основной суммы долга) используется в качестве индикатора способности выплачивать долги, в то время как объем экспорта промышленных товаров в виде процента от общего объема

экспорта является индикатором процесса индустриализации, подкрепляемого экспортом. Высокий уровень дефицита государственного бюджета по сравнению с ВВП и крупный дефицит по счету внешних операций сигнализируют о необходимости принятия мер для корректировки политики. Крупный бюджетный дефицит может либо отпугнуть частных инвесторов, либо вызвать более высокую инфляцию, если он будет покрываться с помощью денежной эмиссии, а не за счет государственных займов. Разумеется, аналитикам необходимо принимать во внимание и многие другие факторы. Высокий коэффициент обслуживания внешнего долга в сочетании с замедлением экспорта будет служить четким предупреждением о скором начале кризиса внешней задолженности. Достигая некоторых критических значений, простые экономические индикаторы становятся полезными инструментами, сигнализирующими об экономических проблемах.

Индикаторы, основанные на специальной статистике

1.35. Национальные счета являются не единственным источником экономических индикаторов. Не менее важное значение имеют и индикаторы, получаемые на основе специальной статистики. В статистике денежных и банковских операций имеется ряд показателей, которые тщательно контролируются. Темпы изменения количества денежной массы¹ используются для мониторинга инфляционных перспектив, а доля недействующих кредитов и соотношение между пассивами и активами используются в качестве индикаторов функционирования банковской системы. Платежный баланс не только обеспечивает индикаторы, о которых говорилось выше, но и предоставляет информацию о резервах иностранной валюты и текущих краткосрочных обязательствах, денонмированных в иностранной валюте. Эти индикаторы чрезвычайно важны для выявления возможных проблем на финансовом рынке.

1.36. Финансовый кризис в Восточной Азии и странах — членах Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) произошел в 1997 году без предупреждения, поскольку показатели функционирования банковской системы и резервов иностранной валюты неправильно оценивались и тщательно не отслеживались. До начала кризиса казалось, что экономика этих стран находится в хорошем состоянии. Практически все индикаторы, отражающие уровень производства, государственный бюджет и баланс внешней торговли, выглядели благоприятными почти во всех странах, за исключением счета текущих внешних операций, дефицит по которому превышал 6 процентов от ВВП. Этот дефицит, который как всегда предполагалось покрыть за счет притока капитала, и стал причиной девальвации национальных валют и увеличения оттока капитала.

1.37. Недействующие кредиты в общем случае определяются как кредиты, которые не выплачиваются в течение более 3 месяцев. Однако в Азии до 1997 года при невыплате кредитов даже в течение более одного года они не считались недействующими. Кроме того, обычно требуется, чтобы отношение банковских пассивов на рынках развитых стран к общим активам составляло меньше 1 (означая, что чистые активы равны нулю), однако в Азии это отношение чаще всего было более 4 (означая крупный дефицит чистых активов).

1.38. Обязательные форвардные контракты, касающиеся продажи иностранной валюты (финансовые производные), также не были учтены в пассивах, денонмированных в иностранной валюте в 1997 году (рабочее определение резервов иностранной валюты и общих текущих обязательств, денонмированных в иностранной валюте, см. в таблице T1.4).

1.39. Общие экономические индикаторы разбиты на 11 групп и перечислены в таблице T1.4 для справок. В таблицу также включены определения индикаторов и возможные виды их использования.

¹ Данные о денежной массе можно извлечь из финансовых счетов и балансов активов и пассивов, однако этот процесс является весьма трудоемким, особенно в тех случаях, когда при составлении национальных счетов используется статистика денежных и банковских операций.

Таблица Т1.4. Индикаторы функционирования экономики

Индикаторы	Толкование
Группа 1. Общий уровень экономического развития и функционирование экономики	
<ul style="list-style-type: none"> • ВВП на душу населения • Темпы прироста ВВП 	<ul style="list-style-type: none"> • Уровень экономического развития по сравнению с другими странами • Функционирование экономики
Группа 2. Производительность труда и стоимость рабочей силы	
<ul style="list-style-type: none"> • Валовая добавленная стоимость на одного работника из расчета одного часа работы (обрабатывающая промышленность) • Оплата труда работников за час работы 	<ul style="list-style-type: none"> • Производительность труда • Стоимость рабочей силы
Группа 3. Распределение доходов	
<ul style="list-style-type: none"> • Оплата труда работников/валовая добавленная стоимость • Прибыль и приравненные к ней доходы/валовая добавленная стоимость 	<ul style="list-style-type: none"> • Доля доходов работников в ВВП • Доля дохода от капитала в ВВП
Группа 4. Капиталовложения	
<ul style="list-style-type: none"> • Валовое накопление основного капитала/ВВП • Валовые произведенные основные фонды/ВВП • Валовое накопление основного капитала/изменение в ВВП • Валовые основные фонды/выпуск продукции по типам отраслей 	<ul style="list-style-type: none"> • Доля инвестиций в основной капитал в ВВП • Показатель, используемый для оценки потребностей в средствах производства при данных темпах прироста ВВП • Приблизительное соотношение капитала/ВВП (применяется только в годы стабильного положительного роста, известен как «приростная капиталоемкость») • Соотношение между капиталом и выпуском продукции, необходимое для целей отраслевого планирования
Группа 5. Сбережение	
<ul style="list-style-type: none"> • Сбережение/ВВП • Сбережение/валовое накопление основного капитала • Сбережение институционального сектора/общее сбережение • Сбережения домашних хозяйств/располагаемый доход домашних хозяйств 	<ul style="list-style-type: none"> • Норма сбережения государства • Внутреннее финансирование инвестиций • Вклад каждого сектора в общую сумму сбережения • Норма сбережения домашних хозяйств
Группа 6. Работа органов государственного управления	
<ul style="list-style-type: none"> • Государственный дефицит/ВВП • Доходы/расходы (за исключением выплат основной суммы долга или процентов по долговым обязательствам) • Накопление основного капитала/общие расходы • Выплата процентов/общие расходы • Налоги/ВВП • Корпоративные налоги/баланс первичных корпоративных доходов • Индивидуальные подоходные налоги/валовой национальный доход домашних хозяйств 	<ul style="list-style-type: none"> • Показатель дефицита государственного бюджета • Если соотношение меньше 1, то правительственная бюджетная политика требует тщательного пересмотра, поскольку текущие доходы не покрывают текущих расходов • Доля инвестиций в основной капитал по сравнению с общим объемом расходов • Индикатор давления обязательств по погашению долга на государственные расходы • Меры, принятые правительством, или налоговое бремя для корпораций (правильное, справедливое, слишком высокое) • Меры, принятые правительством в отношении домашних хозяйств (правильные, справедливые, слишком строгие)

Индикаторы	Толкование
Группа 7. Показатели работы банковских учреждений <ul style="list-style-type: none"> • Доля недействующих кредитов (определяемых как кредиты, которые не выплачиваются в течение более 3 месяцев) • Пассивы/активы 	<ul style="list-style-type: none"> • Возможность дефолта • Показатель нормальной работы банка (для того чтобы банк считался нормально работающим, соотношение должно быть менее 1, означая, что величина чистых активов больше нуля)
Группа 8. Показатели внешней торговли <ul style="list-style-type: none"> • Импорт/ВВП, доля роста, обусловленная импортом • Экспорт/ВВП, доля роста, обусловленная экспортом • (Экспорт + импорт)/ВВП • (Экспорт – импорт)/ВВП 	<ul style="list-style-type: none"> • Зависимость от импорта, фактор роста • Экспортная мера • Степень открытости экономики • Разрыв между экспортом и импортом
Глава 9. Платежный баланс <ul style="list-style-type: none"> • Дефицит по счету текущих внешних операций/ВВП • (Экспорт – импорт)/ВВП • Выплата долгов (проценты + основная сумма)/экспорт 	<ul style="list-style-type: none"> • Способность поддерживать импорт и текущие темпы экономического роста (соотношение, превышающее 3 процента, является сигналом тревоги) • То же, что и выше • Способность обслуживать внешний долг (ожидается на уровне менее 30 процентов)
Группа 10. Резерв иностранной валюты	<ul style="list-style-type: none"> • Способность финансировать импорт и предупреждать появление кризиса внешней задолженности
Группа 11. Цены <ul style="list-style-type: none"> • Индекс цен производителя, индекс потребительских цен, индекс цен на импортные товары и индекс цен на экспортные товары • Процентная ставка • Курсы иностранных валют • Индекс цен фондовой биржи • Индекс ставок заработной платы 	

Глава 2

Счет производства и счет товаров и услуг

А. ЦЕЛИ

2.1. Целью счета производства является измерение выпуска продукции, промежуточного потребления и в итоге валовой добавленной стоимости каждого вида хозяйственной деятельности и каждого институционального сектора экономики. Сумма валовой добавленной стоимости, создаваемой различными видами хозяйственной деятельности национальной экономики, определяется как валовой внутренний продукт (ВВП). ВВП является самым важным агрегатом, получаемым на основе счета производства. ВВП отражает весь объем производства в рамках национальной экономики. Темпы роста объема ВВП отражают темпы роста экономики. Прирост ВВП приводит либо к увеличению конечного потребления населения и органов государственного управления, либо к росту капиталовложений в средства производства. Предполагается, что последний фактор способствует ускорению темпов роста экономики.

2.2. Настоящая глава охватывает следующие темы:

- a) Определение валовой добавленной стоимости
- b) Ресурсы и использование всех товаров и услуг в экономике: баланс ресурсов и использования товаров и услуг отражает взаимосвязь между важными агрегатами национальных счетов
- c) Границы сферы производства национальных счетов, т. е. какие виды деятельности отражаются или не отражаются в национальных счетах
- d) Принципы оценки, используемые в национальных счетах, т. е. каким образом производится оценка выпуска продукции и использования
- e) Определение основных понятий счета производства, таких как выпуск продукции, промежуточное потребление, конечное потребление, валовое накопление, экспорт и импорт
- f) Практическое измерение некоторых важных агрегатов.

В. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ВЗАИМОСВЯЗИ МЕЖДУ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ В НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТАХ

1. Валовой внутренний продукт и валовая добавленная стоимость

2.3. В Системе национальных счетов (СНС) дается рабочее определение понятий ВВП и валовой добавленной стоимости, т. е. они определяются с точки зрения методики их расчета. В настоящем разделе ВВП и валовая добавленная стоимость используются как взаимозаменяемые термины, поскольку они описывают одно и то же экономическое понятие. Однако, как разъясняется ниже, из-за налогов и субсидий их оценка является далеко не идентичной.

Что измеряют валовая добавленная стоимость и валовой внутренний продукт?

2.4. Валовая добавленная стоимость и ВВП измеряют добавленную стоимость товаров и услуг, которые были вновь созданы в экономике и которые могут быть использованы для внутреннего конечного потребления или экспорта.

2.5. Выпуск продукции отражает стоимость товаров и услуг, которые производятся тем или иным заведением в экономике и которые могут быть использованы за пределами этого заведения. Товары и услуги оцениваются в рыночных ценах или ценах, эквивалентных рыночным.

2.6. Промежуточное потребление отражает стоимость товаров и услуг, используемых в процессе производства.

2.7. ВВП равен стоимости всех товаров и услуг, произведенных в экономике (т. е. выпуску продукции), за вычетом стоимости всех товаров и услуг, использованных в процессе производства (т. е. промежуточного потребления). В учебниках по экономике ВВП иногда называют «выпуском продукции» или «чистым выпуском продукции». Однако в национальных счетах термин «выпуск продукции» имеет несколько иной смысл.

2.8. Валовая добавленная стоимость рассчитывается по каждому виду хозяйственной деятельности и затем суммируется для получения общей валовой добавленной стоимости для экономики в целом. Общая валовая добавленная стоимость после некоторых незначительных корректировок на налоги и субсидии определяется как валовой внутренний продукт. Таким образом:

Если

Выпуск продукции	100	} →	Промежуточное потребление = 40
Материальные затраты	30		
Вспомогательные расходы	10		

Тогда

	Выпуск продукции	100
минус:	Промежуточное потребление	40
равно:	Валовая добавленная стоимость/ВВП	60

2. Ресурсы и использование товаров и услуг

2.9. Валовую добавленную стоимость можно более предметно интерпретировать в контексте ресурсов (предложения) и использования товаров и услуг в экономике. Для экономики в целом или для любого вида продукции общий объем ресурсов должен равняться общему объему использования.

2.10. Общий объем ресурсов включает в себя выпуск продукции и импорт, а общий объем использования — конечное потребление, промежуточное потребление, валовое накопление и экспорт. Уместно задать вопрос о том, что же происходит с товарами, которые не были потреблены? На самом деле такие товары регистрируются как увеличение запасов материальных оборотных средств, которые являются частью валового накопления.

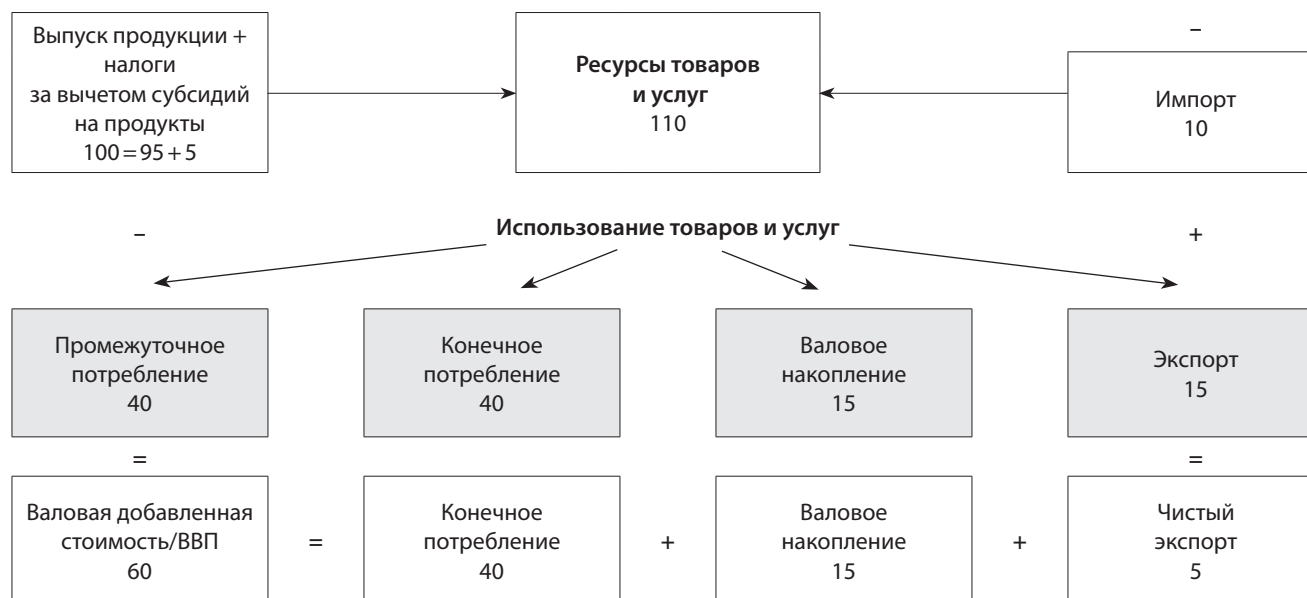
2.11. Выпуск продукции обычно измеряется с позиции производителей, т. е. с точки зрения получаемых ими доходов; такая стоимость выпущенной продукции, называемая «выпуск продукции в базисных ценах», не включает налоги на продукты, которые взимаются органами государственного управления, и включает субсидии, предоставленные этими органами. Таким образом, для того чтобы сбалансировать ресурсы и использование товаров и услуг, оплачиваемых потребителями по ценам покупателей, налоги за вычетом субсидий на

продукты должны добавляться к данным на стороне ресурсов (см. таблицу T2.1 и рисунок F2.1).

Таблица T2.1. Ресурсы и использование товаров и услуг в экономике

<i>Ресурсы</i> в ценах покупателей или эквивалентных ценах		<i>Использование</i> в ценах покупателей или эквивалентных ценах	
• Импорт товаров фоб и услуг	10	• Экспорт товаров фоб и услуг	15
Выпуск продукции в базисных ценах	95	• Промежуточное потребление в ценах покупателей	40
• Налоги за вычетом субсидий на продукты	5	• Валовое накопление в ценах покупателей	15
		• Конечное потребление в ценах покупателей	40

Рисунок F2.1. Ресурсы и использование товаров и услуг



3. Основные взаимосвязи в национальных счетах

2.12. Преобразование тождества между общим объемом ресурсов и общим объемом использования позволяет вывести следующие основные взаимосвязи в экономике:

$$\begin{aligned}
 & (\text{выпуск продукции} + \text{налоги за вычетом субсидий на продукты}) + \\
 & + \text{импорт} = \text{промежуточное потребление} + \text{валовое накопление} + \\
 & \text{конечное потребление} + \text{экспорт} \tag{2.1}
 \end{aligned}$$

или:

$$\begin{aligned}
 & (\text{выпуск продукции} - \text{промежуточное потребление}) + \text{налоги} \\
 & \text{за вычетом субсидий на продукты} = \text{валовое накопление} + \text{конечное} \\
 & \text{потребление} + (\text{экспорт} - \text{импорт}) \tag{2.2}
 \end{aligned}$$

По определению:

$$\begin{aligned} \text{валовая добавленная стоимость} &= \text{выпуск продукции} - \\ &- \text{промежуточное потребление} \end{aligned} \quad (2.3)$$

Тогда:

$$\begin{aligned} \text{валовая добавленная стоимость} + \text{налоги за вычетом субсидий} \\ \text{на продукты} &= \text{валовое накопление} + \text{конечное потребление} + \\ &+ (\text{экспорт} - \text{импорт}) \end{aligned} \quad (2.4)$$

По определению:

$$\begin{aligned} \text{валовой внутренний продукт (ВВП)} &= \text{валовая добавленная} \\ &\text{стоимость} + \text{налоги за вычетом субсидий на продукты} \end{aligned} \quad (2.6)$$

Тогда:

$$\begin{aligned} \text{ВВП} &= \text{валовое накопление} + \text{конечное потребление} + \text{экспорт} - \\ &- \text{импорт} \end{aligned} \quad (2.7)$$

ВВП как понятие, связанное с выпуском продукции

2.13. Приведение уравнения (2.7) к виду, который показан ниже, позволяет получить интересное толкование выпуска продукции. В этом случае использование ВВП рассматривается как «конечное использование», состоящее из внутреннего использования и экспорта. Таким образом, ВВП безусловно является понятием, основанным на выпуске продукции и видах ее использования, а не понятием, связанным с доходом.

$$\begin{aligned} \text{ВВП} &= (\text{конечное потребление} + \text{валовое накопление} - \text{импорт}) + \\ &+ \text{экспорт} \end{aligned} \quad (2.8)$$

$$\text{ВВП} = \text{внутреннее конечное использование} + \text{экспорт} \quad (2.9)$$

4. Общие методы исчисления ВВП

2.14. **Метод производства:** ВВП может исчисляться путем добавления налогов за вычетом субсидий на продукты к общей добавленной стоимости, которая определяется путем вычитания промежуточного потребления из выпуска продукции в уравнении (2.3).

2.15. **Метод расходов на конечное использование:** ВВП может также исчисляться путем сложения видов конечного использования (внутреннего потребления и потребления остального мира).

2.16. **Метод доходов:** ВВП может также исчисляться путем сложения компонентов доходов, образующих добавленную стоимость (понятие «добавленная стоимость» подробно описывается ниже). ВВП, исчисляемый по методу доходов, охватывает только те доходы, которые образуются в пределах национальной экономики.

5. Компоненты добавленной стоимости

2.17. В принципе ВВП можно рассчитать путем сложения компонентов добавленной стоимости и налогов за вычетом субсидий на продукты.

2.18. Добавленная стоимость включает:

- a) **Оплату труда работников:** оплата труда работников представляет собой совокупное вознаграждение (наличными или в натуральной

форме), выплачиваемое работодателями работникам за выполненную работу. В оплату труда работников также включаются предоставляемые работодателями своим работникам или пенсионерам и их семьям прямые социальные трансферты, такие как оплата больничных листов, выплата безвозвратных ссуд (грантов) на образование и пенсий без создания специального фонда.

- b) **Другие налоги за вычетом субсидий на производство:** к другим налогам за вычетом субсидий на производство относятся налоги, выплачиваемые владельцами предприятий за осуществление производственной деятельности, независимо от объема продаж или прибыльности предприятия. Они могут взиматься в виде лицензионных сборов или налогов на владение или пользование землей, зданиями или другими активами, используемыми в производстве, либо на используемую рабочую силу или на фонд оплаты труда работников. Они не являются налогами, взимаемыми со стоимости продаж или произведенной продукции, которые называются налогами на продукты.
- c) **Потребление основного капитала:** потребление основного капитала отражает стоимость основных фондов, использованных в процессе производства за отчетный период.
- d) **Валовая прибыль и приравненные к ней доходы:** валовая прибыль и приравненные к ней доходы представляют собой остаток, полученный в результате вычитания вышеуказанных компонентов из добавленной стоимости. Так, валовая прибыль и приравненные к ней доходы включают проценты, выплачиваемые кредиторам финансовых активов, или ренту, выплачиваемую за пользование непроизведенными активами, такими как земля, ресурсы недр или патенты, их владельцам-арендодателям.

2.19. Валовую прибыль и приравненные к ней доходы корпоративных предприятий можно также рассчитать как сумму следующих компонентов:

- a) добавлений к нераспределенной прибыли;
- b) амортизации и истощения запасов;
- c) поправок на безнадежные долги;
- d) доходов от собственности, подлежащих выплате;
- e) (–) доходов от собственности, подлежащих получению;
- f) текущих трансфертов, подлежащих выплате;
- g) (–) текущих трансфертов, подлежащих получению;
- h) (–) прибыли (за вычетом убытков) от продажи основных фондов и ценных бумаг.

2.20. На практике добавленную стоимость для корпораций можно исчислить по методу доходов, однако добавленная стоимость для некорпоративных предприятий, по которым не имеется официальных счетов, должна рассчитываться по методу производства.

2.21. Объяснение понятий, о которых говорилось выше, дается в руководстве *Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13).

С. ГРАНИЦЫ СФЕРЫ ПРОИЗВОДСТВА И ПРИНЦИПЫ ОЦЕНКИ

1. Границы сферы производства

2.22. Не все виды хозяйственной деятельности считаются экономической деятельностью и включаются в сферу производства Системы национальных счетов. Кроме жилищных услуг, производимых владельцами жилых помещений для собственного потребления, и услуг, производимых наемной оплачиваемой домашней прислугой, все домашние и бытовые услуги, которые производятся и потребляются внутри самих домашних хозяйств, такие как уборка помещений, отделка жилища, приготовление пищи, уход за детьми и воспитание детей, уход за больными и престарелыми, содержание и ремонт зданий и товаров длительного пользования, перевозка членов домашних хозяйств, исключаются из сферы производства.

2.23. В сферу производства СНС включаются следующие виды деятельности:

- a) производство всех индивидуальных или коллективных товаров и услуг, поставляемых их производителями другим единицам или предназначенных для такой поставки;
- b) производство собственными силами всех товаров, оставляемых их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления;
- c) производство жилищных услуг владельцами жилых помещений для собственного потребления и производство домашних и бытовых услуг наемной оплачиваемой домашней прислугой;
- d) производство всех видов сельскохозяйственной продукции для продажи или собственного конечного использования и ее последующее хранение; сбор дикорастущих культур; лесное хозяйство; рубка леса; заготовка дров; охота и рыболовство; снабжение водой; переработка (обмолот, помол, консервирование и т. д.) сельскохозяйственной продукции и других продуктов питания; изготовление тканей; пошив одежды и портняжные работы, изготовление обуви, производство гончарных изделий, утвари, предметов обстановки и т. д.

2.24. В сферу производства СНС также включается следующее незаконное или скрытое производство товаров и услуг:

- a) производство и распространение товаров и услуг, продажа и распространение которых или владение которыми запрещены законом, как, например, наркотики, контрабанда товаров и проституция;
- b) производство товаров и услуг, которые намеренно скрываются от государственных органов, с тем чтобы избежать налогообложения, соблюдения узаконенных стандартов или выполнения административных процедур.

2.25. Сфера производства СНС была расширена и теперь охватывает естественный рост культивируемых лесов, производство развлекательных программ, оригиналов литературно-художественных произведений и передачу права распоряжаться этими активами. Она также охватывает разработку программного обеспечения для собственного потребления, которое может использоваться в течение более одного года.

2. Стоимостная оценка товаров и услуг в СНС

2.26. Выпущенная продукция, как реализуемая, так и не реализуемая, оценивается в рыночных или эквивалентных рыночных ценах. Рыночные цены являются фактическими и экономически значимыми ценами, согласованными между собой участниками конкретной операции. Хотя в СНС не содержится критерия для определения экономически значимой цены, большинство стран считают, что эта цена должна по крайней мере покрывать половину производственных затрат. Из-за налогов и субсидий на один и тот же вид товара могут устанавливаться три различных вида рыночных цен. Причина установления этих трех различных видов цен состоит в том, что сумма, которую платит покупатель, и сумма, которую получает продавец, не являются идентичными (взаимосвязь между ними см. на рисунке F2.2):

- a) **Базисная цена** — это сумма, которая подлежит получению производителем от покупателей за единицу произведенной продукции. Таким образом, она должна исключать любые налоги, взимаемые с этой продукции (т. е. налоги на продукты), и включать любые субсидии на выпущенную продукцию, которые получает производитель. Эта цена также не включает любые транспортные расходы, отдельно начисленные производителем. Измерение выпуска продукции в базисных ценах лучше отражает ее себестоимость.
- b) **Цена производителя** — это базисная цена плюс налоги на выпущенную продукцию, взимаемые с покупателя, за вычетом субсидий, полученных производителем от органов государственного управления.
- c) **Цена покупателей** — это сумма, уплачиваемая покупателем за единицу произведенной продукции, за вычетом любых налогов, начисляемых продавцом, но подлежащих вычету с покупателя. Она должна быть равна цене производителя плюс транспортные расходы и торговые наценки на продукты, которые не начисляются отдельно².

2.27. **Выпуск продукции, измеряемый по себестоимости производства.** Если продукты не имеют рыночной цены, выпуск продукции рекомендуется измерять по себестоимости производства. Выпуск продукции, измеряемый по себестоимости производства, является суммой следующих компонентов:

- a) промежуточного потребления;
- b) оплаты труда работников;
- c) потребления основного капитала (что соответствует стоимости произведенных основных фондов, используемых при предоставлении услуг);
- d) других налогов на производство.

2.28. На рисунке F2.2 показана взаимосвязь между базисной ценой, ценой производителя и ценой покупателей продукта на рынке в момент перехода этого продукта от производителя к потребителю в конце процесса обращения продукта либо напрямую, либо по каналам оптовой и розничной торговли. Базисная цена отражает стоимость единицы продукции, получаемую производителем, включая субсидии на данный продукт, но исключая уплаченные налоги на этот продукт, которые должны быть переведены органам государственного управления. Цена производителя — это цена на продукт, которую производитель устанавливает в тот момент, когда данный продукт покидает производственную единицу (она включает налоги за вычетом субсидий на этот продукт). Цена покупателей может изменяться в зависимости от различных стадий обращения продукта; каждая стадия может быть связана с налогами, субсидиями, транспортными расходами и торговыми наценками. С точки зрения покупателей на каждой стадии продукт имеет разную цену покупателя. На рисунке F2.3

² Начисляемые отдельно транспортные расходы рассматриваются как отдельная покупка транспортных услуг.

показан процесс перехода продуктов от производителей к потребителю и связанные с этим налоги и издержки.

Рисунок F2.2. Взаимосвязь между базисной ценой, ценой производителя и ценой покупателей

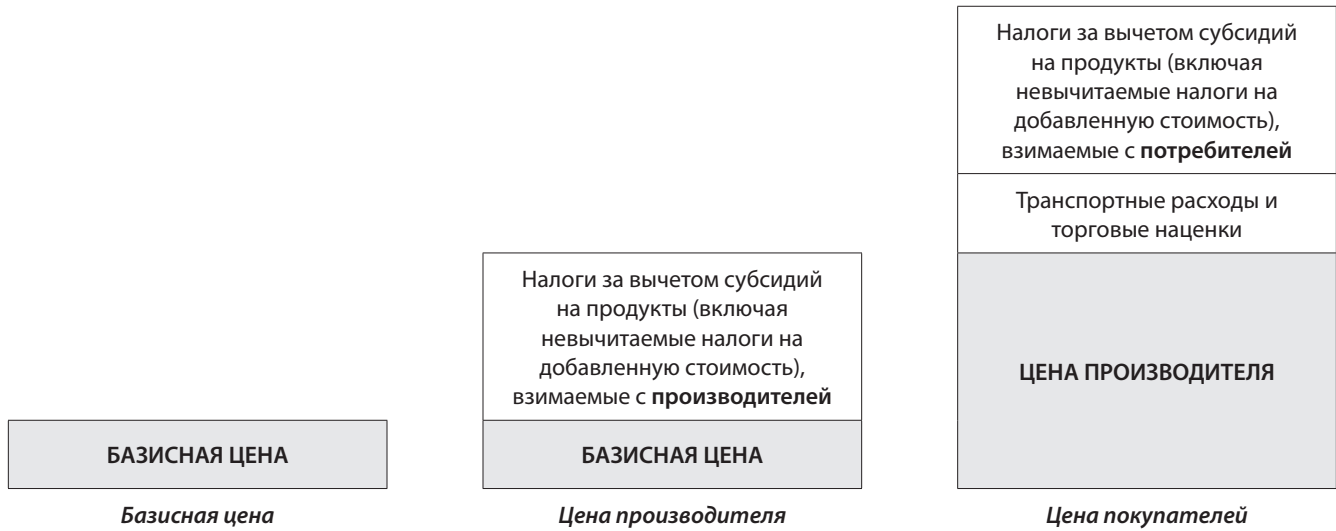
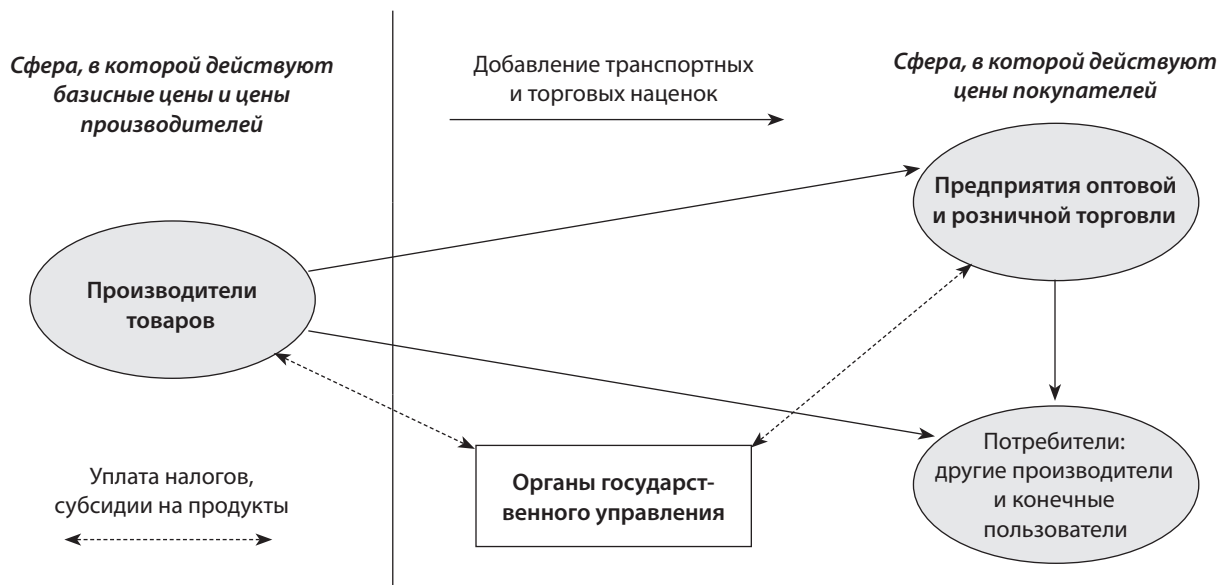


Рисунок F2.3. Процесс обращения товаров на рынке



3. Оценка агрегатов национальных счетов

2.29. Товары и услуги могут оцениваться по-разному, однако в процессе оценки необходимо соблюдать следующие три принципа:

- a) обеспечение единообразия всех элементов, которые должны быть агрегированы;
- b) исключение двойного подсчета;
- c) цены покупателей = базисные цены + торговые наценки + налоги за вычетом субсидий на продукты.

2.30. В тождестве между ресурсами и использованием товаров и услуг [см. уравнение (2.1)] все ресурсы и все использование даются в ценах покупателей, а каждый агрегат — в ценах покупателей или эквивалентных им ценах. Категория «выпуск продукции + налоги за вычетом субсидий на продукты» является фактически выпуском продукции в ценах покупателей, хотя элемент «выпуск продукции» и указывается в базисных ценах. «Выпуск продукции» в базисных ценах уже включает стоимость услуг торговых предприятий, и поэтому торговые наценки не нужно включать еще раз во избежание двойного подсчета. Однако для исчисления выпуска продукции в ценах покупателей должны быть добавлены налоги за вычетом субсидий на продукты.

2.31. В целях обеспечения соответствия принципам оценки в том случае, когда выпуск продукции измеряется в **базисных ценах**, уравнения (2.3) и (2.6) можно представить следующим образом:

$$\begin{aligned} & \text{валовая добавленная стоимость в базисных ценах} = \\ & = \text{выпуск продукции в базисных ценах} - \text{промежуточное} \\ & \text{потребление в ценах покупателей} \end{aligned} \quad (2.10)$$

$$\begin{aligned} \text{ВВП} = & \text{валовая добавленная стоимость в базисных ценах} + \\ & + \text{налоги за вычетом субсидий на продукты} \end{aligned} \quad (2.11)$$

2.32. В целях обеспечения соответствия принципам оценки в том случае, когда выпуск продукции измеряется в **ценах производителя**, уравнения (2.3) и (2.6) можно представить следующим образом:

$$\begin{aligned} & \text{валовая добавленная стоимость в ценах производителя} = \text{выпуск} \\ & \text{продукции в ценах производителя} - \text{промежуточное потребление} \\ & \text{в ценах покупателей} \end{aligned} \quad (2.12)$$

$$\begin{aligned} \text{ВВП} = & \text{валовая добавленная стоимость в ценах производителя} + \\ & + \text{импортные пошлины}^3 \end{aligned} \quad (2.13)$$

³ Импортные пошлины необходимо добавлять в связи с тем, что выпуск продукции в ценах производителя включает налоги на продукты только для продукции, произведенной внутри страны, и не включает импортных пошлин.

D. ОСНОВНЫЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОЧИХ АГРЕГАТОВ ТОВАРОВ И УСЛУГ В НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТАХ

1. Определение выпуска продукции

2.33. Выпуск продукции отражает стоимость товаров и услуг, которые производятся тем или иным заведением страны и могут использоваться за пределами данного заведения⁴ (см. таблицу T2.2, в которой указаны типы производителей и виды продукции с разбивкой на рыночные, нерыночные и для собственного конечного использования).

2.34. Потери или убытки в процессе производства и при распределении не учитываются как выпуск продукции. Например, электроэнергия, произведенная и потерянная в процессе распределения, не является частью выпуска продукции.

2.35. Выпуск товаров и услуг обычно регистрируется тогда, когда их производство завершается. Однако если для производства единицы продукции требуется больше времени, чем один отчетный период, то в конце этого отчетного периода необходимо отразить незавершенное производство.

2.36. Производство [выпуск] услуг торговых предприятий измеряется прибылью, полученной от реализации товара, приобретенного для перепродажи. Она равна стоимости продажи за вычетом стоимости повторной покупки проданного товара в момент его продажи.

2.37. Выпуском продукции банка считается взимаемая им прямая и косвенная плата за услуги, которая составляет лишь небольшую часть процентных платежей (подробное определение см. в пунктах 2.79–2.87, ниже).

2.38. Продукцией страховых или пенсионных фондов является плата за услуги, которая составляет небольшую долю от выплачиваемых страховых премий или пенсионных взносов (подробное определение см. в пунктах 2.79–2.87, ниже).

2.39. Нерыночная продукция, которая предоставляется бесплатно или продается по экономически незначимым ценам, измеряется по издержкам производства (определение методов оценки нерыночной продукции см. в пунктах 2.29–2.32, выше). Нерыночная продукция включает продукцию:

- a) органов государственного управления;
- b) некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства;
- c) строительства для собственного использования;
- d) НИОКР для собственного использования;
- e) разработки программного обеспечения для собственного использования.

⁴ Заведение — это производственная единица предприятия, которое обычно определяется по виду производимой им продукции и способности вести самостоятельный учет производственных расходов. Предприятие может иметь в своем составе несколько заведений. Продукты, выпускаемые для промежуточного потребления в том же заведении, не учитываются как продукты. Продуктами считаются только те из них, которые поставляются другому заведению (даже в рамках одного и того же предприятия).

Таблица Т2.2. Типы производителей и виды продукции

		Рыночные производители	Производители для собственного конечного использования	Прочие нерыночные производители
		Включают заведения в: <ul style="list-style-type: none"> • крупных корпорациях и • малых некорпоративных предприятиях (могут принадлежать домашним хозяйствам), большая часть продукции которых реализуется на рынке 	Некорпоративные предприятия домашних хозяйств, которые включают: <ul style="list-style-type: none"> • фермеров, ведущих нетоварное хозяйство, и т. д. • домашние хозяйства, занимающиеся строительством собственного жилья и производством прочих товаров для собственного потребления 	Включают: <ul style="list-style-type: none"> • органы государственного управления • некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства
Вид произведенной продукции	Рыночная продукция	Большая часть	Некоторая часть (например, зерно, овощи и т. д.)	Некоторая часть (например, плата, взимаемая за услуги органов государственного управления, продажа государственных изданий)
	Продукция, производимая для собственного конечного использования	Некоторая часть, например: <ul style="list-style-type: none"> • накопление капитала путем собственного производства • разработка программного обеспечения для собственного использования • НИОКР • продукция, сохраняемая для конечного потребления владельцами некорпоративных предприятий 	Большая часть (например, продукция, производимая фермерами, ведущими нетоварное хозяйство)	Некоторая часть (например, накопление капитала самими органами государственного управления)
	Прочая нерыночная продукция	Нет	Нет	Большая часть (например, бесплатные услуги, предоставляемые органами государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства)

2. Определение промежуточного потребления

2.40. Промежуточное потребление относится к товарам и услугам, которые полностью используются производителями в процессе производства для выпуска товаров и услуг в течение отчетного периода.

2.41. Товары длительного пользования, которые можно классифицировать как товары производственного назначения, поскольку они в течение ряда лет используются как орудия производства (пилы, лопаты, ножи, топоры, молотки, отвертки и т. д.), могут включаться в промежуточное потребление, если цены на эти товары ниже определенного низкого уровня. Критерий обычно выбирается статистическим бюро или налоговым органом в зависимости от стадии экономического развития соответствующей страны.

2.42. В промежуточное потребление не включаются другие производственные издержки, такие как затраты на рабочую силу, финансовые расходы и налоги на производство.

2.43. Несмотря на то что затраты на рабочую силу, финансовые расходы и налоги на производство являются издержками предприятий, они рассматриваются в СНС как доходы, создаваемые для экономики в процессе производства.

3. Определение конечного потребления

2.44. В конечное потребление включаются товары и услуги, которые используются домашними хозяйствами или обществом для удовлетворения своих индивидуальных или социальных потребностей. Исходя из этого конечное потребление подразделяется на:

- a) расходы на конечное потребление домашних хозяйств;
- b) расходы на конечное потребление органов государственного управления;
- c) расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

2.45. Для домашних хозяйств все потребляемые товары, будь то длительного (машины, холодильники, кондиционеры и т. д.) или кратковременного (продукты питания, одежда) пользования, являются частью конечного потребления, за исключением приобретаемого, строящегося для собственного использования или перестраиваемого жилья, которое считается частью валового накопления.

2.46. Расходы домашних хозяйств на конечное потребление охватывают:

- a) все товары и услуги, приобретенные домашними хозяйствами для конечного потребления;
- b) все товары, произведенные домашними хозяйствами для собственного конечного потребления, включая товары и услуги, произведенные предприятиями домашних хозяйств и оставленные для целей конечного потребления;
- c) домашние услуги, произведенные для собственного конечного потребления домашних хозяйств оплачиваемой наемной прислугой, включая слуг, поваров, садовников и шоферов;
- d) жилищные услуги, производимые владельцами жилых помещений для собственного потребления (условно исчисленная стоимость которых эквивалентна рыночной арендной плате);
- e) все товары и услуги, приобретенные домашними хозяйствами в ходе бартерных сделок для целей конечного потребления;
- f) все товары и услуги, полученные домашними хозяйствами от производителей в виде платежей в натуральной форме;
- g) расходы, понесенные на производимые своими силами отделку, содержание и текущий ремонт собственного жилья или товаров личного пользования;
- h) платежи органам государственного управления за выдачу различного рода лицензий, разрешений, свидетельств, паспортов и т. д.;
- i) прямую и условно исчисленную плату за пользование домашними хозяйствами услугами по финансовому посредничеству, предоставляемыми банками, страховыми компаниями, пенсионными фондами и т. д.

2.47. Расходы на конечное потребление органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, охватывают:

- a) нерыночную продукцию, кроме накопления капитала путем собственного производства, которая измеряется издержками производства минус побочные продажи продукции органов государственного управления;
- b) расходы на рыночные товары и услуги, которые поставляются домашним хозяйствам в нетрансформированном виде и бесплатно (в СНС рассматриваются как социальные трансферты в натуральной форме).

4. Определение экспорта и импорта товаров и услуг

2.48. Экспорт и импорт между национальной экономикой и остальным миром представляют собой операции между резидентами и нерезидентами той или иной экономической территории (см. рисунок F2.4).

2.49. Операции, связанные с передачей товаров и услуг (продажи, бартерные обмены, дарение) от резидентов нерезидентам, называются экспортом, а от нерезидентов резидентам — импортом. Передача дохода одинаковой величины также должна условно учитываться в расчетах.

2.50. Экспорт и импорт не включают любые операции с землей, зданиями, недвижимыми произведенными активами и финансовыми активами (акциями, облигациями, денежными суммами, монетарным золотом и т. д.). В СНС предусмотрено исключение в отношении земли, сооружений и недвижимых произведенных активов, поскольку они по-прежнему используются для целей производства в рамках национальной экономики. Финансовые активы не являются ни товарами, ни услугами.

2.51. Экспорт и импорт имеют место, когда происходит переход прав собственности между резидентами и нерезидентами, независимо от соответствующих физических перемещений товаров через границы. Однако существуют три исключения, которые требуют условного предположения о переходе прав собственности, которые включают: a) финансовый лизинг; b) поставки между филиалами одного и того же предприятия; и c) товары, направляемые для значительной переработки или ремонта. Товары, купленные торговцами у нерезидентов и проданные нерезидентам в течение одного и того же отчетного периода, не регистрируются в качестве экспортных или импортных операций.

Резиденты и нерезиденты

2.52. Институциональная единица (домашнее хозяйство, предприятие, некоммерческая организация) является единицей-резидентом в том случае, если она имеет центр экономического интереса на экономической территории рассматриваемой страны. Иметь центр экономического интереса на территории какой-либо страны означает владеть землей или сооружениями либо участвовать в производственной деятельности на данной территории в течение длительного периода времени (не менее одного года).

2.53. Военнослужащие и гражданские служащие, включая дипломатов, работающих за рубежом на экономической территории, являются резидентами той территории, на которую они работают.

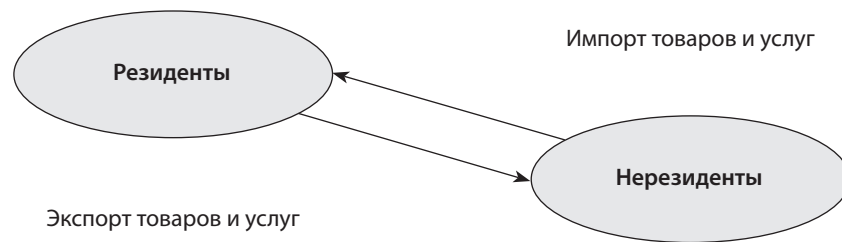
2.54. Учащиеся, независимо от длительности срока их обучения за рубежом, являются резидентами своей страны происхождения.

2.55. Международные организации не считаются резидентами национальной экономики какой-либо страны, однако их сотрудники являются рези-

дентами экономики страны, в которой они, как ожидается, будут проживать в течение по меньшей мере одного года.

2.56. Владельцы зданий и произведенных активов, таких как земля, ресурсы недр или юридические документы на активы (например, договоры об аренде и т. д.), даже если в действительности они и не являются резидентами, рассматриваются в качестве резидентов национальной экономики, поскольку такие активы остаются в данной экономике и используются для производительной деятельности в рамках этой экономики. Операции, в которых они участвуют, не относятся ни к экспорту, ни к импорту.

Рисунок F2.4. Экспорт и импорт как операции между резидентами и нерезидентами



Стоимостная оценка экспорта и импорта

2.57. Стоимость экспорта оценивается в ценах фоб, т. е. в ценах на внутренней таможенной границе до момента отправки товара. По определению они должны быть эквивалентны ценам покупателей, поскольку включают внутренние транспортные расходы и торговые наценки, связанные с доставкой товаров в порты, а также налоги за вычетом субсидий на продукты, уплачиваемые покупателями и получаемые производителями.

2.58. Стоимость импорта также должна оцениваться в ценах фоб, однако она оценивается в ценах, действующих на таможенной границе иностранного государства.

2.59. На внутренней таможенной границе стоимость импорта обычно оценивается сотрудниками таможни в ценах сиф. Для определения стоимости импорта в ценах фоб необходимо определить стоимость услуг по страхованию и фрахту между таможенными границами двух стран и вычесть ее из стоимости импорта в ценах сиф. Услуги по страхованию и фрахту, связанные с импортом, могут предоставляться либо резидентами, либо нерезидентами. Такие услуги, предоставляемые нерезидентами, считаются импортом, а услуги, оказываемые резидентами, считаются произведенной внутри страны продукцией. Оценка стоимости импорта в ценах фоб помогает избежать регистрации произведенной внутри страны продукции в качестве импорта, а также двойного подсчета импортируемых услуг по страхованию и фрахту, поскольку они уже включены в данные об импорте услуг.

5. Определение валового накопления

2.60. Употребляемое в СНС понятие «валовое накопление» аналогично понятию «*инвестиции в основной капитал*», используемому экономистами. Оно охватывает только произведенный основной капитал (машины, здания, дороги, оригиналы художественных произведений и т. д.) и улучшения произведенных активов. Валовое накопление служит для измерения пополнения

основного капитала, включая здания, оборудование и запасы материальных оборотных средств, т. е. расширения возможности производить большее количество товаров и создавать больший доход в будущем.

2.61. Непроизведенные активы, такие как земля, природные ресурсы и объекты патентования, также могут использоваться в качестве капитала в рамках заведения или предприятия или экономики в целом, хотя они и не рассматриваются как часть валового накопления капитала в СНС.

2.62. В бухгалтерском учете предприятий инвестиции в основной капитал могут включать приобретение минус выбытие непроизведенных активов (земля, минеральные ресурсы и т. д.). На национальном уровне включение или исключение непроизведенных активов не отразится на величине инвестиций в основной капитал, поскольку продажа непроизведенных активов одной экономической единицей будет компенсирована покупкой того же актива другой экономической единицей.

Обычное употребление термина «инвестиции»

2.63. При обычном употреблении (например, предприятиями и домашними хозяйствами) значение понятия «инвестиции» является довольно широким. Оно включает:

- a) инвестиции в произведенные и непроизведенные активы (т. е. патенты, «гудвилл», природные ресурсы);
- b) инвестиции в финансовые активы.

Компоненты валового накопления

2.64. Валовое накопление, которое является одним из важнейших факторов изменения стоимости нефинансовых активов в экономике, включает следующие компоненты (см. классификацию активов и влияние валового накопления на активы в таблице Т2.3):

- a) валовое накопление основного капитала;
- b) изменение запасов материальных оборотных средств;
- c) приобретение ценностей (таких как ювелирные изделия и произведения искусства) за вычетом их выбытия.

Валовое накопление основного капитала

2.65. Валовое накопление основного капитала включает:

- a) приобретение за вычетом выбытия новых или существующих произведенных активов, таких как жилые помещения, другие здания и сооружения, машины и оборудование, культивируемые активы (например, деревья и домашний скот), разведка полезных ископаемых, программное обеспечение, развлекательные программы, оригиналы литературно-художественных произведений и прочие нематериальные активы, относимые к основным фондам;
- b) издержки, связанные с передачей прав собственности на непроизведенные нефинансовые активы, такие как земля и патенты;
- c) затраты на существенное улучшение произведенных и непроизведенных нефинансовых активов, которые продлевают срок действия активов (например, осушение прибрежных участков моря, расчистка земли от лесов, камней и т. д., осушение болот или орошение лесов, предупреждение наводнений или эрозии);

- d) приобретение в виде покупки, производства для собственного использования, бартерного обмена, получения капитальных трансфертов в натуральной форме, финансового лизинга, естественного роста культивируемых активов и существенного ремонта произведенных активов;
- e) выбытие в виде продажи, бартерного обмена, передачи капитальных трансфертов в натуральной форме или финансового лизинга. Исключительные потери, такие как потери вследствие стихийных бедствий (пожары, засуха и т. д.), не считаются выбытием.

Изменение запасов материальных оборотных средств

2.66. Запасы материальных оборотных средств включают:

- a) сырье и материалы;
- b) незавершенное производство (сельскохозяйственные культуры на корню, естественный рост деревьев и животных, незавершенное строительство, незавершенное производство по другим основным фондам, незаконченные кинофильмы и программное обеспечение);
- c) готовая продукция;
- d) товары на перепродажу.

Таблица Т2.3. Классификация и образование нефинансовых активов

Виды нефинансовых активов	Начальный баланс активов и пассивов	Изменения в балансе активов и пассивов				Заключительный баланс активов и пассивов
		Валовое накопление		Потребление основного капитала	Другие изменения в балансе активов и пассивов	
		Приобретение минус выбытие, затраты на существенное улучшение	Издержки, связанные с передачей прав собственности			
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(1)+(2)+(3)–(4)+(5)
Произведенные активы						
<i>Произведенные основные фонды</i>						
Материальные основные фонды						
Жилые помещения						
Другие здания и сооружения						
Нежилые здания						
Другие сооружения						
Машины и оборудование						
Транспортное оборудование						
Другие машины и оборудование						
Культивируемые активы						
Племенной скот, молочный скот и т. д.						
Виноградники, сады и другие плантации						
Нематериальные основные фонды						
Разведка полезных ископаемых						

Таблица Т2.3. (продолжение)

Виды нефинансовых активов	Начальный баланс активов и пассивов	Изменения в балансе активов и пассивов				Заключительный баланс активов и пассивов
		Валовое накопление		Потребление основного капитала	Другие изменения в балансе активов и пассивов	
		Приобретение минус выбытие, затраты на существенное улучшение	Издержки, связанные с передачей прав собственности			
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(1)+(2)+(3)-(4)+(5)
Разработка программного обеспечения						
Развлекательные программы, оригиналы литературно-художественных произведений						
Прочие нематериальные активы, относимые к основным фондам						
Запасы материальных оборотных средств						
Сырье и материалы						
Незавершенное производство						
Готовая продукция						
Товары на перепродажу						
Ценности						
Непроизведенные активы		Не применимо		Не применимо		
Материальные непроизведенные активы						
Земля						
Ресурсы недр						
Запасы угля, нефти и природного газа						
Запасы рудных минералов						
Запасы нерудных минералов						
Некультивируемые биологические ресурсы						
Водные ресурсы						
Нематериальные непроизведенные активы						
Объекты патентования						
Договоры об аренде и другие контракты с правом передачи						
Приобретенный «гудвилл»						
Другие нематериальные непроизведенные активы						

Е. ВОПРОСЫ ИЗМЕРЕНИЯ

1. Оценка выпуска рыночной продукции на основе продаж

2.67. Выпуск продукции определяется как произведение количества выпущенной продукции и цены единицы продукции в базисных ценах (за исключением всех налогов на продукты, торговых наценок и транспортных расходов, связанных с доставкой товаров от производителей к покупателям). Данный метод применяется ко многим видам сельскохозяйственных культур и домашнего скота.

2.68. Однако обычно количество выпущенной продукции нельзя выяснить напрямую у производителей, особенно в отраслях обрабатывающей промышленности и сфере услуг, поскольку они располагают данными только о продажах и стоимости продаж, которые регистрируются в счетах их предприятий и обычно называются финансовыми отчетами.

2.69. Теоретически выпуск продукции в базисных ценах рассчитывается следующим образом:

- a) выпуск продукции = стоимость продаж за вычетом налогов с продаж плюс субсидии + изменение запасов готовой продукции и полуфабрикатов;
- b) изменение запасов материальных оборотных средств = запасы материальных оборотных средств на конец отчетного периода – запасы материальных оборотных средств на начало отчетного периода;
- c) пополнение запасов материальных оборотных средств должно оцениваться в рыночных ценах на момент включения товаров в запасы материальных оборотных средств;
- d) изъятие товаров из запасов материальных оборотных средств должно оцениваться в рыночных ценах на момент изъятия этих товаров из запасов материальных оборотных средств.

2.70. Оценка изменения запасов материальных оборотных средств в текущих ценах для расчета выпуска продукции может осуществляться с использованием следующей приближенной формулы (см. пример в таблице Т2.4):

- a) дефлятирование запасов материальных оборотных средств на конец отчетного периода с помощью соответствующего индекса цен;
- b) расчет изменения запасов материальных оборотных средств в ценах базового года;
- c) расчет изменения запасов материальных оборотных средств в текущих ценах путем инфлятирования запасов материальных оборотных средств в ценах базового года с помощью соответствующего индекса цен.

Таблица Т2.4. Пример оценки выпуска продукции на основе продаж

	Операции расчета	T_0	T_1	T_2	T_3
Представленная информация					
1. Стоимость продаж за вычетом налогов плюс субсидии			80	120	272
2. Индекс цен			100	125	200
3. Стоимость запасов материальных оборотных средств на конец периода (балансовая стоимость)		0	40	30	16
4. Изменение запасов материальных оборотных средств (балансовая стоимость)	$= (T_i - T_{i-1})$ применительно к строке (3)		40	-10	-14
Полученные данные					
5. Стоимость запасов материальных оборотных средств в постоянных ценах	$= \text{строка (3)} \times 100 / \text{строка (2)}$	0	40	24	8
6. Изменение запасов материальных оборотных средств в постоянных ценах	$= (T_i - T_{i-1})$ со строки (5)		40	-16	-16
7. Изменение запасов материальных оборотных средств в текущих ценах	$= \text{строка (6)} \times \text{строка (2)} / 100$		40	-20	-32
8. Выпуск продукции в базисных ценах	$= \text{строка (1)} + \text{строка (7)}$		120	100	240

В этом примере метод оценки позволяет получить точную стоимость выпуска продукции благодаря тому, что запасы материальных оборотных средств берутся по состоянию на конец каждого отчетного периода и переоцениваются в одно и то же время (строка 3). В целом предприятия по-разному оценивают запасы материальных оборотных средств, используя для этого методы ЛИФО, ФИФО либо указанный выше. Поэтому данный метод, применяемый в Канаде, является только методом аппроксимации. См. *Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13), глава III.

2. Производство сельскохозяйственных культур

2.71. Стоимость производства сельскохозяйственных культур (выпуск продукции) представляет собой произведение объема продукции и цены единицы продукции в базисных ценах в тех случаях, когда выращивание этой продукции и сбор урожая происходят в течение одного и того же отчетного периода.

2.72. Производство сельскохозяйственных культур (или естественный рост культивируемых активов) с момента посадки семян до момента сбора урожая может занимать временной цикл, охватывающий несколько отчетных периодов. Для исчисления выпуска продукции за каждый отчетный период собранная продукция за вычетом потерь и убытков (т. е. готовая продукция) должны распределяться по каждому отчетному периоду на основе доли фактических затрат (т. е. материалов, услуг и трудовых затрат), понесенных за этот период. Если предположить, что затраты в течение всего сельскохозяйственного сезона равномерно распределяются по всем месяцам, а общая стоимость готовой продукции равна 100, как указано в примере, приведенном в таблице Т2.5, то к первому году будет отнесено 4/11, а ко второму — 7/11 готовой продукции. В данном примере предполагается, что цены за этот период не изменятся; в противном случае незавершенное производство необходимо будет переоценить в текущих рыночных ценах.

2.73. Продукция первого года рассматривается как незавершенное производство, которое должно включаться в запасы материальных оборотных

средств (часть валового накопления). Эти запасы материальных оборотных средств необходимо будет вычесть после сбора урожая в следующем году (отрицательное изменение запасов материальных оборотных средств в процессе валового накопления). В данном примере предполагается, что никаких изменений в ценах не происходит.

2.74. Описываемый выше принцип еще не получил широкого распространения. Большинство стран относят выпуск продукции и соответствующие расходы к периоду сбора урожая. Такая практика особенно широко применяется при составлении ежеквартальных счетов.

Таблица Т2.5. Пример оценки производства сельскохозяйственных культур

Первый отчетный год				Второй отчетный год											
Посеянные культуры											Собранный урожай				
-4	-3	-2	-1	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	
Выпуск продукции (последние 4 месяца) = 36,4 Изменение запасов материальных оборотных средств = 36,4				Выпуск продукции (первые 7 месяцев) = 63,6 Изменение запасов материальных оборотных средств = -36,4											

3. Производство продукции животноводства

2.75. Формула для исчисления выпуска продукции животноводства в целом основана на следующей взаимосвязи:

живые животные + импорт = забитые животные или животные, павшие вследствие естественных причин, + экспорт + изменения в поголовье скота

2.76. Животных необходимо подразделять на две основные группы:

- животные, которые учитываются как основные фонды, например взрослый молочный скот, животные, которых разводят для получения шерсти, племенной скот или тягловые животные в возрасте старше одного года;
- животные, которые учитываются в составе незавершенного производства, например скот, выращиваемый на убой, или молодняк (в возрасте до одного года), который выращивают для того, чтобы использовать его в качестве основных фондов;
- выпуск продукции можно сначала рассчитать на основе поголовья и веса, а затем в базисных ценах.

2.77. Более подробную информацию см. в пунктах 6.94–6.100 СНС 1993 года, а также в издании Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций под названием «Система экономических счетов продовольствия и сельского хозяйства» (Рим, 1996 год).

4. Производство услуг предприятий оптовой и розничной торговли

2.78. Стоимость производства услуг предприятий оптовой и розничной торговли (т. е. выпуск их продукции), которая называется торговой наценкой, представляет собой разницу между стоимостью продаж и стоимостью повторной покупки проданного товара в момент его продажи (см. таблицу Т2.6).

Таблица Т2.6. Пример оценки производства услуг предприятий оптовой и розничной торговли

T-3	T-2	T-1	T
<ul style="list-style-type: none"> • Продукт А был куплен за 100 единиц 			<ul style="list-style-type: none"> • Продукт А был продан за 120 единиц • Рыночная стоимость, если проданный продукт необходимо будет закупить повторно, составляет 110 единиц

В теории: Выпуск продукции в базисных ценах = торговая наценка = $120 - 110 = 10$; выпуск продукции исчисляется в базисных ценах, поскольку продажи обычно регистрируются за вычетом налогов на продукты, начисляемых покупателям.

На практике: Торговая наценка = $120 - 100 = 20$, если запасы материальных оборотных средств будут оценены неправильно (см. пункты 2.67–2.70, выше, в которых идет речь об оценке рыночной продукции на основе продаж; разница в 10 единиц называется холдинговой прибылью, которая не является частью выпуска продукции).

5. Производство услуг по финансовому посредничеству

2.79. Стоимость услуг по финансовому посредничеству, предоставленных банковскими учреждениями, страховыми компаниями и пенсионными фондами (выпуск продукции), нельзя измерить напрямую, поскольку такие компании обычно не взимают со своих клиентов плату за оказываемые услуги, кроме некоторых второстепенных услуг. Основную часть своего дохода банки получают в виде разницы между процентами, полученными на предоставленные кредиты, и процентами, выплаченными по вкладам. Пенсионные фонды и страховые компании принимают взносы и вкладывают полученные средства для того, чтобы иметь возможность производить выплаты своим клиентам. Стоимость их услуг следует определять косвенным образом.

Производство банковских услуг

2.80. Стоимость производства банковских услуг (выпуск продукции) определяется следующим образом:

Выпуск продукции = прямые платежи за услуги + скрытые платежи за услуги

= прямые платежи за услуги + доходы от собственности, подлежащие получению (за исключением доходов, подлежащих получению от вложения собственных средств) – процентные платежи

2.81. Стоимость производства услуг центрального банка можно рассчитать на основе издержек производства, если стоимость производства, рассчитываемая по приведенной выше формуле, будет чрезмерно колебаться в результате осуществляемой банком кредитно-денежной политики.

Производство услуг страховых компаний

2.82. Стоимость производства услуг страховых компаний (выпуск продукции) определяется следующим образом:

Выпуск продукции = общая сумма фактически полученных страховых премий (исключая предварительно выплаченные премии)
+ общая сумма дополнительных премий (равная доходам, полученным от инвестиций страховых технических резервов, которые также включают предварительно выплаченные премии,

резервы для покрытия ожидаемых и неожиданных требований о возмещении)

– общая сумма возмещений с наступившим сроком выплаты (включая еще не урегулированные требования о возмещении)

+ изменения в актуарных резервах и резервах на коммерческое страхование

2.83. Стоимость производства услуг страховых компаний на протяжении нескольких лет скорее всего будет характеризоваться значительными колебаниями из-за динамики выплаты возмещений. Некоторые страны ввели скользящее среднее значение за пять лет, взяв среднее значение за текущий год и четыре предыдущих года, с тем чтобы уменьшить скачкообразные колебания в стоимости производства услуг и, соответственно, в добавленной стоимости. Если сумма возмещений оказывается слишком большой, особенно в тех случаях, когда происходят крупные катастрофы, стоимость производства услуг может иметь отрицательное значение и возмещения могут быть перенесены на будущие годы при расчете производства услуг и добавленной стоимости. Международные организации в настоящее время изучают эти вопросы, с тем чтобы выработать более приемлемое решение. При этом одна из возможных альтернатив состоит в том, чтобы измерять производство услуг на основе издержек производства только в случае катастроф.

Производство услуг пенсионных фондов

2.84. Стоимость производства услуг пенсионных фондов (выпуск продукции) определяется следующим образом:

Выпуск продукции = общая сумма фактических пенсионных взносов
+ общая сумма дополнительных взносов (равная доходу от инвестиций технических резервов пенсионных фондов)

– пособия, подлежащие выплате

+ изменения в актуарных резервах

Производство прочих финансовых услуг

2.85. Стоимость производства услуг валютных дилеров и дилеров по ценным бумагам измеряется торговой наценкой (разницей между ценой покупателей для дилера и ценой покупателей для покупателей), однако не должна включать в себя холдинговую прибыль в связи с колебанием уровня цен (см. производство услуг предприятий оптовой и розничной торговли).

2.86. Стоимость производства прочих услуг по финансовому посредничеству, таких как услуги брокерских компаний по операциям с ценными бумагами, посредников в получении кредитов, страховых брокеров и консультантов по инвестициям, измеряется сборами или комиссионными, взимаемыми ими со своих клиентов.

2.87. Ссудодатели, которые ссужают собственные средства, не создают стоимости, так как они не участвуют в операциях финансового посредничества.

6. Оценка промежуточного потребления на основе приобретаемых материалов

2.88. Информацию об использовании товаров в процессе производства, что является частью промежуточного потребления, нельзя получить напрямую, запросив ее у производителей. В счетах предприятий, которые ведут производители, отражаются лишь покупка материалов и запасы материалов. Использование товаров в процессе производства можно рассчитать по следующей формуле:

$$\text{Использование материалов} = \text{покупка материалов} - \text{изменение в запасах материальных оборотных средств}$$

2.89. Для приближенной оценки изменений в запасах материальных оборотных средств следует использовать метод, применяемый для исчисления выпуска продукции.

2.90. Более подробную информацию об учете запасов материальных оборотных средств в СНС можно получить в *Руководстве по составлению таблиц затрат-выпуска и их анализу* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под №. R.99.XVII.9), глава V, приложение А.

7. Оценка выпуска продукции на основе себестоимости производства

2.91. Выпуск продукции, измеренный по себестоимости (издержкам) производства, отражает сумму следующих затрат:

- a) промежуточное потребление;
- b) оплата труда работников:
 - i) оклады и заработная плата в денежной и натуральной форме;
 - ii) отчисления работодателей в фонды социального страхования, программы социального обеспечения и пенсионные фонды;
 - iii) пособия по болезни, безработице, уходу на пенсию и т. д., выплачиваемые работодателями работникам напрямую (которые называются «условно исчисленные отчисления на социальное страхование»);
- c) потребление основного капитала;
- d) прочие налоги за вычетом субсидий на производство.

8. Оценка потребления основного капитала

2.92. Потребление основного капитала является одним из видов издержек производства. Оно отражает уменьшение текущей стоимости основных фондов, принадлежащих производителю и используемых в производстве, в результате физического износа, нормального устаревания и обычных случайных повреждений в течение отчетного периода.

2.93. Таким образом, потребление основного капитала можно измерять прямо или косвенно. Прямой способ состоит в проведении обследований произведенных основных фондов на рынке в течение двух последовательных периодов времени с последующим расчетом уменьшения рыночной стоимости запасов основных фондов. Косвенный способ, рекомендуемый в СНС, представляет собой метод непрерывной инвентаризации, при котором используется приближенная оценка рыночной стоимости и который сопряжен с меньшими затратами. Понятие амортизации, используемое в бухгалтерском учете предприятий, нельзя применять в национальных счетах, поскольку оно основывается на первоначальной балансовой стоимости.

2.94. В таблице Т2.7 показано различие между амортизацией, используемой в бухгалтерском учете предприятий, и потреблением основного капитала, которое является экономическим понятием, используемым в СНС. В данной таблице на простейшем примере показывается порядок исчисления амортизации, используемой в счетах предприятий, и потребления основного капитала. В этом примере предполагается, что основные фонды были приобретены в период времени Т-3 за 800 стоимостных единиц и по этой цене были проведены по счету предприятия (например, по балансовой или первоначальной стоимости), что срок службы указанных фондов составляет четыре года и что после этого они будут сданы в переработку. Предполагается, что стоимость основных фондов в течение четырех лет будет снижаться пропорционально («прямолинейная амортизация»).

2.95. В разделе 1 таблицы Т2.7 показан порядок исчисления амортизации в счетах предприятий или в счетах органов государственного управления. Валовое накопление регистрируется по балансовой стоимости. Поскольку срок службы этих фондов составляет четыре года, амортизация рассчитывается путем простого деления балансовой стоимости на четыре.

2.96. В разделе 2 таблицы Т2.7 показан порядок исчисления потребления основного капитала с использованием метода непрерывной инвентаризации. Данный метод требует, во-первых, исчисления валовых запасов капитала и потребления основного капитала в ценах базового года и, во-вторых, инфлятирования этих значений в текущие цены с использованием индексов цен. Таким образом, требуются следующие шаги:

- a) валовые запасы капитала по балансовой стоимости пересчитываются по ценам базового года. В этом примере базовым годом считается Т-2;
- b) потребление основного капитала в ценах базового года рассчитывается с использованием указанного выше предположения о наличии прямолинейной амортизации. Чистые запасы капитала в ценах базового года представляют собой разницу между валовыми запасами капитала и потреблением основного капитала;
- c) следующий шаг состоит в том, чтобы рассчитать потребление основного капитала и чистые запасы капитала в текущих рыночных ценах с использованием индексов цен.

Таблица Т2.7. Амортизация и потребление основного капитала

1. Амортизация в счетах предприятий по балансовой стоимости (прямолинейная амортизация в течение более 4 лет)

	<i>Метод расчета</i>	<i>Т-4</i>	<i>Т-3</i>	<i>Т-2</i>	<i>Т-1</i>	<i>Т</i>	<i>Т+1</i>
1. Валовое накопление по балансовой стоимости (ВН)			800				
2. Амортизация по балансовой стоимости (А)	$A = \text{строка (1)} / 4$		200	200	200	200	0
3. Чистые запасы капитала по балансовой стоимости на конец периода ^а	$ЧЗК = ЧЗК + ВН - А$	0	600	400	200	0	0

^а По соглашению, амортизация и ПОК начинаются в тот год, когда происходит ВН.

2. Потребление основного капитала в национальных счетах на основе метода непрерывной инвентаризации

	Метод расчета	T-4	T-3	T-2	T-1	T	T+1
4. Индекс цен на основные фонды			100	105	106	115	
<i>В ценах базового года T-2</i>							
5. Валовое накопление (ВН)			840				
6. Потребление основного капитала (ПОК)	= строка (5)/4		210	210	210	210	0
7. Чистые запасы капитала на конец периода	= ЧЗП + ВН – ПОК	0	630	420	210	0	0
<i>В текущих рыночных ценах</i>							
8. Потребление основного капитала в текущих рыночных ценах	= строка (6) в ценах, скорректированных с помощью строки (4)		200	210	212	230	0
9. Чистые запасы капитала в текущих рыночных ценах на конец периода ^а	= строка (7) в ценах, скорректированных с помощью строки (4)		600	420	212	0	0

^а По соглашению, амортизация и ПОК начинаются в тот год, когда происходит ВН.

2.97. Как видно из раздела 2 таблицы T2.7, для исчисления потребления основного капитала для одной единицы основных фондов с четырехлетним сроком службы в период времени T необходимы данные о валовом накоплении этого вида основных фондов начиная с года T-3. Чтобы рассчитать потребление основного капитала для сооружений с 30-летним сроком службы в текущий период, потребуются данные о ежегодном накоплении капитала в виде сооружений такого типа за предыдущие 30 лет. Таким образом, для исчисления потребления основного капитала необходимы длинные временные ряды данных о валовом накоплении, среднем сроке службы основных фондов и вероятности их выбытия. На практике для исчисления чистых запасов капитала и потребления основного капитала требуется сочетание первоначальных базовых оценок запасов капитала (на основе обследования) и рядов статистических данных о валовом накоплении.

2.98. Простой метод, используемый в таблице T2.7, не учитывает последствия выбытия активов, т. е. порядка вывода активов из строя по окончании их среднего срока службы, особенно в случае наличия нескольких активов одного и того же типа. В этом случае предположение о прямолинейной амортизации, возможно, придется заменить каким-либо более реалистичным предположением, соответствующим каждому виду активов, поскольку некоторые из них быстро амортизируются в начале срока службы и более медленно — в конце данного срока, в то время как в отношении других видов активов наблюдается обратная картина.

2.99. Для получения более подробной информации о методе непрерывной инвентаризации читателям рекомендуется обратиться к руководству *Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13) или публикации ОЭСР *Measuring Capital: A Manual on the OECD publication Measurement of Capital Stocks, Consumption of Fixed Capital and Capital Services* (Paris, 2001).

9. Взаимосвязь между потреблением основного капитала, чистым накоплением, чистым сбережением и чистой добавленной стоимостью

2.100. Валовое накопление представляет собой фактически инвестиционные затраты, произведенные для увеличения запасов нефинансовых активов. Однако некоторая его часть идет на замену основных фондов, полностью использованных в процессе производства. Полное использование основных фондов отражается в физическом износе, нормальном устаревании или обычных случайных повреждениях. Таким образом, экономическое увеличение стоимости основных фондов представляет собой чистое накопление, которое равно валовому накоплению за вычетом потребления основного капитала. Соответственно, чистая добавленная стоимость и чистое сбережение рассчитываются путем вычитания потребления основного капитала из валовой добавленной стоимости и валового сбережения.

Упражнения по исчислению ВВП по методу производства и по методу расходов на конечное использование

На основе приведенной ниже информации (которая имеет весьма упрощенный вид):

1. Рассчитайте валовую добавленную стоимость (ВДС) и соотношение «ВДС/выпуск продукции» для каждой из следующих отраслей в соответствии с категориями МСОК:

A+B	Сельское хозяйство, охота, лесоводство и рыболовство
C	Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров
D	Обрабатывающая промышленность
E	Электроэнергия, газ и водоснабжение
F	Строительство
G+H	Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей, мотоциклов, бытовых товаров и предметов личного пользования; гостиницы и рестораны
I	Транспорт, складское хозяйство и связь
J+K	Финансовое посредничество; операции с недвижимым имуществом, аренда и коммерческая деятельность
L	Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование
M+N+O	Образование; здравоохранение и социальные услуги; прочие коммунальные, социальные и персональные услуги
P	Частные домашние хозяйства с наемным обслуживанием

2. Рассчитайте выпуск продукции, промежуточное потребление (ПП) и валовую добавленную стоимость для нерыночной деятельности.

3. Рассчитайте ВВП по методу производства.

4. Рассчитайте расходы на конечное использование по видам расходов:

- расходы на конечное потребление (С) для органов государственного управления, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), и домашних хозяйств;
- валовое накопление (I);
- чистый экспорт (X-M).

5. Рассчитайте ВВП по методу расходов и сравните его с ВВП, исчисленным по методу производства.

Информация

А. Рыночная продукция		
Отрасль	Выпуск продукции (в базисных ценах)	Промежуточное потребление (в ценах покупателей)
Строительство/ремонт	300	250
Животноводство	150	80
Лесоводство и рыболовство	280	96
Добыча нефти	100	40
Производство одежды	250	100
Прочие отрасли обрабатывающей промышленности	120	70
Электроэнергия и водоснабжение	40	15
Транспорт	145	86
Производство сельскохозяйственных культур	450	140
Торговая наценка	230	90

Отрасль	Выпуск продукции (в базисных ценах)	Промежуточное потребление (в ценах покупателей)
Гостиницы и рестораны	120	55
Недвижимое имущество	100	67
Коммерческие услуги	90	40
Частные школы	40	23
Частные больницы	60	34
Отдых	50	30
Прочие персональные услуги	100	60

В. Нерыночная экономическая деятельность	
Услуги центральных и местных органов управления	
Оплата труда работников	200
Покупка материалов и услуг (только текущие расходы)	100
Потребление основного капитала	60
Государственные школы, колледжи и университеты (совершенно бесплатные)	
Оплата труда работников	100
Покупка материалов и услуг (только текущие расходы)	40
Потребление основного капитала	10
Государственные больницы (совершенно бесплатные)	
Оплата труда работников	120
Покупка материалов и услуг (только текущие расходы)	70
Потребление основного капитала	20
Неправительственные организации, церкви и храмы, прочее	
Оплата труда работников	40
Покупка материалов и услуг (только текущие расходы)	70
Потребление основного капитала	5
С. Прочие статьи сметы	
Условно исчисленная стоимость жилищных услуг, производимых владельцами жилых помещений для собственного потребления (на основе эквивалентной рыночной арендной платы)	150
Покупка материалов и услуг для небольшого текущего ремонта	30
Остаток	120
Потребление самостоятельно выращенных сельскохозяйственных культур	70
D. Налоги на импорт и другие налоги на продукты за вычетом субсидий	250
E. Покупка товаров и услуг домашними хозяйствами для собственного потребления	950
F. Валовое накопление основного капитала	120
G. Изменение запасов материальных оборотных средств	20
H. Экспорт товаров и услуг в ценах фоб	750
I. Импорт товаров и услуг в ценах фоб	600

Подсказки

- Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ), занимаются нерыночной хозяйственной деятельностью, которая в основном не финансируется государством.
- Нерыночная деятельность, которая в основном финансируется государством, должна относиться к сектору органов государственного управления.

- Выпуск продукции органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, рассчитывается как сумма оплаты труда работников, промежуточного потребления и потребления основного капитала.
- Расходы на конечное потребление органов государственного управления включают стоимость услуг, предоставленных органами государственного управления (т. е. выпуск продукции), за вычетом продаж плюс стоимость производства других видов нерыночных услуг, финансируемых органами государственного управления (государственные школы и больницы и т. д.), за вычетом продаж плюс расходы на приобретение органами государственного управления товаров и услуг, которые должны бесплатно распределяться среди домашних хозяйств. Расходы на конечное потребление НКОДХ включают стоимость услуг, предоставленных НКОДХ, за вычетом продаж плюс расходы на приобретение этими организациями товаров и услуг, которые должны бесплатно распределяться среди домашних хозяйств. В случае валового накопления путем собственного производства для исчисления расходов на конечное потребление его стоимость должна вычитаться из общей стоимости.

РЕШЕНИЯ

Решения к заданию 1

	Отрасль	Выпуск продукции	ПП	ВДС	Соотношение «ВДС/выпуск продукции»
A+B	Сельское хозяйство, охота, лесоводство и рыболовство	880	316	564	.6409
	Производство сельскохозяйственных культур	450	140	310	.6889
	Животноводство	150	80	70	.4667
	Лесоводство и рыболовство	280	96	184	.6571
C	Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров	100	40	60	.6000
	Добыча нефти	100	40	60	.6000
D	Обрабатывающая промышленность	370	170	200	.5405
	Производство одежды	250	100	150	.6000
	Прочие отрасли обрабатывающей промышленности	120	70	50	.4167
E	Электрэнергия, газ и водоснабжение	40	15	25	.6250
F	Строительство	300	250	50	.1667
G+H	Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей, мотоциклов, бытовых товаров и предметов личного пользования; гостиницы и рестораны	350	145	205	.5857
	Торговая наценка	230	90	140	.6087
	Гостиницы и рестораны	120	55	65	.5417
I	Транспорт, складское хозяйство и связь	145	86	59	.4069
J+K	Финансовое посредничество; операции с недвижимым имуществом, аренда и коммерческая деятельность	340	137	203	.5971
	Условно исчисленная стоимость жилищных услуг, производимых владельцами жилых помещений для собственного потребления (взято из части C)	150	30	120	.8000
	Недвижимое имущество	100	67	33	.3300
	Коммерческие услуги	90	40	50	.5556
L	Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование	360	100	260	.7222
	Нерыночные услуги центральных и местных органов управления (взято из части B)	360	100	260	.7222

	Отрасль	Выпуск продукции	ПП	ВДС	Соотношение «ВДС/выпуск продукции»
M+N+O	Образование; здравоохранение и социальные услуги; прочие коммунальные, социальные и персональные услуги	725	327	398	.5490
	Государственные школы, колледжи и университеты (взято из части В)	150	40	110	.7333
	Государственные больницы (взято из части В)	210	70	140	.6667
	Частные школы	40	23	17	.4250
	Частные больницы	60	34	26	.4333
	НПО, церкви и храмы, прочее (взято из части В)	115	70	45	.3913
	Отдых	50	30	20	.4000
	Прочие персональные услуги	100	60	40	.4000
	ВСЕГО	3610	1586	2024	.5607

Комментарии

Соотношения «валовая добавленная стоимость/выпуск продукции» рассчитываются за базовый год, когда все данные о выпуске продукции, промежуточном потреблении и добавленной стоимости можно получить из переписей или ежегодных обследований; эти соотношения используются затем для исчисления валовой добавленной стоимости, когда имеются данные только о выпуске продукции (данные соотношения более подробно рассматриваются в части III).

Решение к заданию 2

Выпуск продукции, промежуточное потребление, валовая добавленная стоимость нерыночной деятельности

	Выпуск продукции	ПП	ВДС
Центральные и местные органы управления	360	100	260
Оплата труда работников	200		200
Покупка материалов и услуг	100	100	
Потребление основного капитала	60		60
Государственные школы, колледжи и университеты	150	40	110
Оплата труда работников	100		100
Покупка материалов и услуг	40	40	
Потребление основного капитала	10		10
Государственные больницы	210	70	140
Оплата труда работников	120		120
Покупка материалов и услуг	70	70	
Потребление основного капитала	20		20
Неправительственные организации, церкви и храмы	115	70	45
Оплата труда работников	40		40
Покупка материалов и услуг	70	70	
Потребление основного капитала	5		5

Комментарии

1. Данное решение позволяет получить только «оценки», что отражает максимум того, что можно получить на основе имеющейся информации.

2. При исчислении выпуска продукции или промежуточного потребления необходимо включить категорию «использование материалов и услуг» вместо «покупки материалов и услуг». С одной стороны, часть купленных материалов может быть включена в запасы материальных оборотных средств, а с другой, материалы могут быть изъяты из этих запасов для использования в процессе производства. В любой момент времени должно соблюдаться следующее тождество:

$$\begin{aligned} & \text{покупка материалов} + \text{запас материалов в начале отчетного периода} = \\ & \quad = \text{использование материалов} + \text{запас материалов в конце отчетного периода} \\ & \text{использование материалов} = \text{покупка материалов} - \text{увеличение запасов материалов} \end{aligned}$$

Решение к заданию 3

Исчисление ВВП по методу производства

$$\begin{aligned} \text{ВВП} &= \text{совокупная валовая добавленная стоимость в базисных ценах} + \text{налоги на импорт} \\ & \quad \text{и другие налоги на продукты за вычетом субсидий} \\ &= 2024 + 250 = 2274 \end{aligned}$$

Решение к заданию 4

Расходы на конечное потребление органов государственного управления (ВНОК)

Расходы на конечное потребление органов государственного управления равны:	720
Стоимость производства услуг органов государственного управления за вычетом продаж	360
минус накопление капитала путем собственного производства	0
плюс прочие нерыночные услуги, предоставленные органами государственного управления бесплатно (государственные школы и больницы)	360
плюс покупка рыночных товаров и услуг, которые должны распределяться среди домашних хозяйств	0

Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (РКП НКОДХ)

Расходы на конечное потребление НКОДХ равны:	115
Стоимость производства услуг НКОДХ за вычетом продаж	115
минус накопление капитала путем собственного производства	0
плюс покупка рыночных товаров и услуг, которые должны бесплатно распределяться среди домашних хозяйств	0

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств (РКП ДХ)

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств равны сумме:	1170
покупки товаров и услуг домашними хозяйствами	950
условно исчисленной стоимости жилья, занимаемого владельцем жилья	150
потребления сельскохозяйственных культур, выращиваемых для собственного использования	70

Валовое накопление (ВН)

Валовое накопление	140
Валовое накопление основного капитала	120
Изменение запасов материальных оборотных средств	20
Приобретение минус выбытие ценностей	0

$$\begin{aligned} \text{Чистый экспорт (X-M)} &= \text{экспорт} - \text{импорт} \\ &= 750 - 600 \\ &= 150 \end{aligned}$$

Решение к заданию 5

Исчисление ВВП по методу расходов на конечное использование

$$\begin{aligned}
 \text{ВВП} &= \text{расходы на конечное потребление} + \text{валовое накопление} + \text{чистый экспорт} \\
 \text{ВВП} &= \text{ВНОК} + \text{РКП НКВДХ} + \text{РКП ДХ} + \text{ВН} + \text{чистый экспорт} \\
 &= 720 + 115 + 1170 + 140 + 150 \\
 &= 2295
 \end{aligned}$$

Сравнение ВВП, исчисленного по методу производства и по методу расходов на конечное использование

ВВП, исчисленный по методу производства:	2274
ВВП, исчисленный по методу конечного использования:	2295
Разница:	21

Если предположить, что ВВП, исчисленный по методу производства, является более точным, то оптимальной оценкой ВВП будет 2274, а цифра 21 будет рассматриваться как статистическая погрешность. Таким образом:

ВВП:	2274
Расходы на конечное использование:	2295
Статистическая погрешность:	-21

Статистическая погрешность составляет 0,9 процента от ВВП.

Во многих развивающихся странах соотношения «валовая добавленная стоимость/выпуск продукции», которые получают на основе производственных обследований заведений за базовый год, используются для исчисления добавленной стоимости. Эти данные дополняют фактическими ежегодными данными о крупных корпорациях, особенно о государственных корпорациях, и данными о государственных расходах. Однако финансовыми возможностями для проведения обследований розничных продаж или даже накопления капитала обладают немногие страны. Поэтому ВВП, исчисленный по методу расходов на конечное использование, оказывается менее надежным показателем. В таких ситуациях метод производства является более надежным, чем метод расходов на конечное использование. В некоторых странах, таких как Соединенные Штаты, которые могут позволить себе широкое исследование расходов на конечное использование, ВВП, исчисленный по методу расходов на конечное использование, считается более надежным, чем ВВП, рассчитанный на основе соотношений «валовая добавленная стоимость/выпуск продукции». В других странах, которые располагают средствами для проведения как производственных обследований, так и исследований расходов на конечное использование, невозможно определить, какой из них является более надежным, что мы и видим на примере Канады. Статистическая погрешность делится пополам: одна половина вычитается из более высокой оценки ВВП, а другая добавляется к более низкой оценке.

Глава 3

Национальный счет доходов

А. ЦЕЛИ

3.1. Целью национального счета доходов является измерение различных видов доходов государства. ВВП — это не понятие, связанное с доходом, а агрегированный показатель выпуска товаров и услуг в результате производственной деятельности всех единиц-резидентов в пределах территории страны, которые имеются для конечного использования.

3.2. Одним из важных понятий валового дохода страны является чистый доход (поступления за вычетом платежей), получаемый единицами-резидентами страны от собственности на факторы производства (т. е. труд и капитал, включая финансовые и нефинансовые произведенные и произведенные активы). Он называется **валовым национальным доходом**.

3.3. Другим важным понятием валового дохода является **валовой национальный располагаемый доход**, который представляет собой доход, имеющийся для конечного использования в стране после перераспределения доходов между данной страной и остальным миром.

3.4. Распределение и перераспределение доходов между секторами экономики страны (т. е. домашними хозяйствами, корпорациями, органами государственного управления) и между данной страной и остальным миром будет оказывать существенное влияние на экономическое поведение институциональных секторов (эта проблема обсуждается в конце настоящей главы; более подробные определения институциональных секторов представлены в главе 9). Важно отметить, что в рамках экономики в целом распределение и перераспределение доходов между внутренними секторами будут компенсировать друг друга, поскольку выплата для одного сектора является поступлением для другого сектора. На агрегированные понятия национального дохода будут влиять только операции, которые осуществляются с остальным миром.

В. ВАЖНЫЕ ПОНЯТИЯ, СВЯЗАННЫЕ С ДОХОДОМ

3.5. В национальных счетах отражаются следующие важные понятия, связанные с доходом:

- a) первичные доходы;
- b) валовой национальный доход;
- c) текущие трансферты;
- d) валовой национальный располагаемый доход;
- e) валовое сбережение.

С. ПЕРВИЧНЫЕ ДОХОДЫ

3.6. Первичные доходы — это вид доходов, получаемых от факторов производства (т. е. труда и капитала, включая финансовые и нефинансовые про-

изведенные и произведенные активы) и налогообложения, осуществляемого органами государственного управления.

3.7. Первичные доходы создаются в процессе производственной деятельности производителей-резидентов и распределяются преимущественно среди других резидентов, а также частично среди нерезидентов. В то же время резиденты получают первичные доходы от остального мира.

3.8. Первичные доходы включают следующие компоненты:

- a) оплата труда работников (стоимость рабочей силы);
- b) налоги на производство и импорт;
- c) смешанный доход: смешанный доход представляет собой сумму оплаты труда работников и прибыли и приравненных к ней доходов, получаемых домашними хозяйствами, которые осуществляют хозяйственную деятельность, однако не ведут счетов предприятий и поэтому смешивают выплаты, которые они производят сами себе, и прибыль и приравненные к ней доходы;
- d) доходы от собственности:
 - i) проценты [исключая плату за услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом (УФПИК)];
 - ii) распределенный доход корпораций;
- e) дивиденды;
- f) изъятия из доходов квазикорпораций⁵;
 - i) реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций⁶;
 - ii) рента за землю и недра;
- g) доходы от собственности, вмененные держателям страховых полисов.

⁵ Это положение распространяется на предприятия единоличных владельцев и товарищества без образования юридического лица, собственники которых не платят заработную плату самим себе, а изымают доходы из прибыли и приравненных к ней доходов и получают чистый доход от собственности для своего конечного использования.

⁶ Не распределяется остальному миру. Условно исчисленная стоимость распределенной прибыли затем условно принимается за дополнительные финансовые инвестиции. В результате доли иностранных инвесторов увеличиваются. Этот режим влияет на счет остального мира (или платежный баланс).

D. ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

3.9. Валовой национальный доход представляет собой совокупный доход страны, создаваемый в результате производственной деятельности и владения факторами производства, за вычетом доходов, выплаченных за пользование факторами производства, принадлежащими остальному миру.

3.10. Рабочее определение валового национального дохода (ВНД) с точки зрения ВВП имеет следующий вид (см. также рисунок F3.1):

$$\text{ВНД} = \text{ВВП} + \text{первичные доходы, подлежащие получению от остального мира} \\ - \text{первичные доходы, подлежащие выплате остальному миру}$$

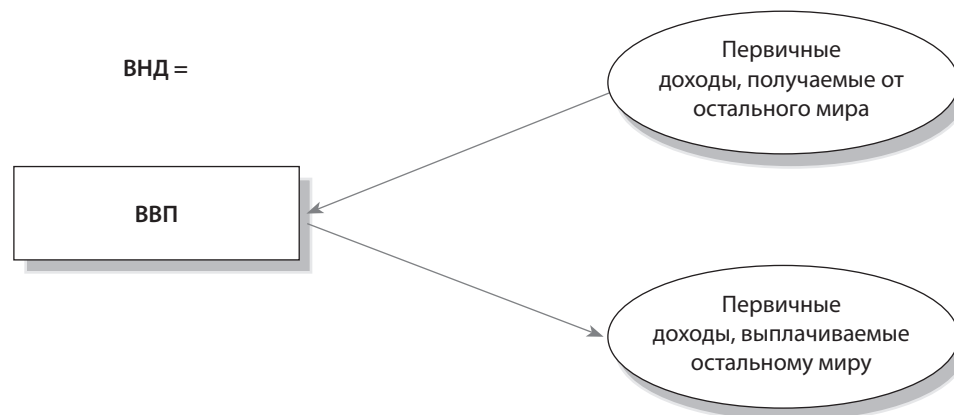
В более конкретном виде:

$$\text{ВНД} = \text{ВВП} + \text{оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие получению от остального мира} \\ - \text{оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру}^7$$

3.11. ВНД ранее именовался **валовым национальным продуктом (ВНП)**. Причина изменения названия заключается в том, что в отличие от ВВП ВНП является понятием, связанным с доходом, а не с выпуском продукции.

⁷ Распределение ВВП в виде оплаты труда работников, налогов на производство и импорт и доходов от собственности между секторами национальной экономики отражаться не будет. Отражаться будут только операции с остальным миром. Что касается остального мира, то фактор трудовых затрат (с точки зрения оплаты труда работников) будет отражать доходы от производства, создаваемые резидентами, временно работающими за пределами страны, такими как сезонные рабочие, и сокращение доходов от производства в связи с оплатой труда временных работников в данной стране.

Рисунок F3.1. Взаимосвязь между ВВП и валовым национальным доходом



Е. ТЕКУЩИЕ ТРАНСФЕРТЫ: ОПЕРАЦИИ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫЕ БЕЗ ПОЛУЧЕНИЯ ВЗАМЕН ТОВАРОВ И УСЛУГ

3.12. Текущие трансферты представляют собой текущие операции, осуществляемые без получения взамен эквивалента в виде товаров и услуг или капитала в тот же отчетный период и не связанные с трансфертом капитала.

3.13. Текущие трансферты включают:

- a) отчисления на социальное страхование и пособия, получаемые в рамках программ социального страхования (см. таблицу Т3.1)⁸;
- b) подоходные налоги;
- c) чистые страховые премии, кроме страхования жизни (т. е. за исключением страховых сборов за услуги, которые относятся к производству услуг, не связанных со страхованием жизни), и возмещения по другим видам страхования, не связанным с социальным страхованием;
- d) международная помощь для текущего использования;
- e) переводы средств от иммигрантов;
- f) прочие разные трансферты.

Ф. ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД

3.14. Валовой национальный располагаемый доход — это доход, который может быть использован для конечного потребления товаров и услуг.

3.15. Разница между валовым национальным располагаемым доходом и конечным потреблением называется валовым сбережением (с отрицательным знаком, если конечное потребление превышает располагаемый доход).

⁸ Уплачиваемые взносы (страховые премии) и получаемые пособия по полисам страхования жизни не учитываются в системе. Если такие взносы являются частью коллективного страхования жизни, они относятся к числу отчислений на социальное страхование, а возмещения включаются в социальные пособия, выплачиваемые в рамках программ социального страхования. Индивидуальные программы страхования жизни (т. е. не коллективные) считаются частью сбережения домашних хозяйств, которая используется для приобретения финансовых активов; выплаты рассматриваются как сокращение объема финансовых активов домашних хозяйств. Таким образом, выплата взносов и получение возмещений по индивидуальным программам страхования жизни в СНС не рассматриваются. Чистая операция (взносы — возмещения — плата за услуги) рассматривается как увеличение активов домашних хозяйств и увеличение пассивов страховых компаний. Доходы от собственности, получаемые за счет взносов страховыми компаниями (страховые дополнительные поступления), рассматриваются как доходы, которые могут быть вменены держателям страховых полисов (т. е. домашним хозяйствам) страховыми компаниями. Более подробную информацию об учете страхования, социального страхования и пенсионных фондов см. в СНС, приложение IV.

Рисунок F3.2. Взаимосвязь между валовым национальным доходом и валовым национальным располагаемым доходом

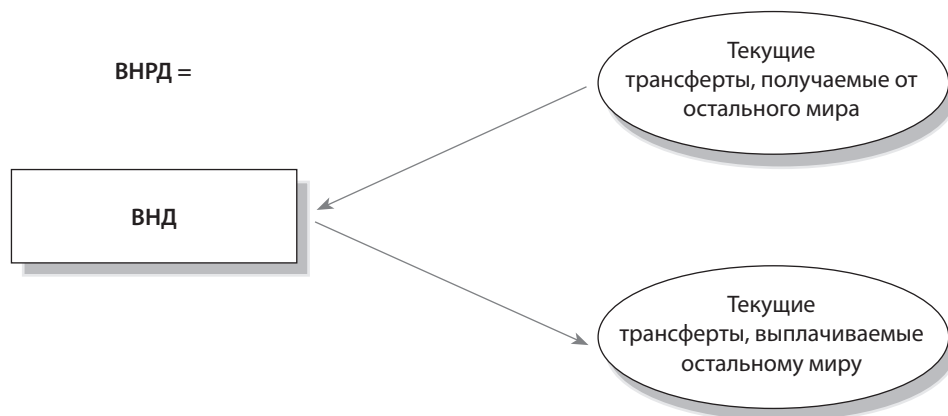
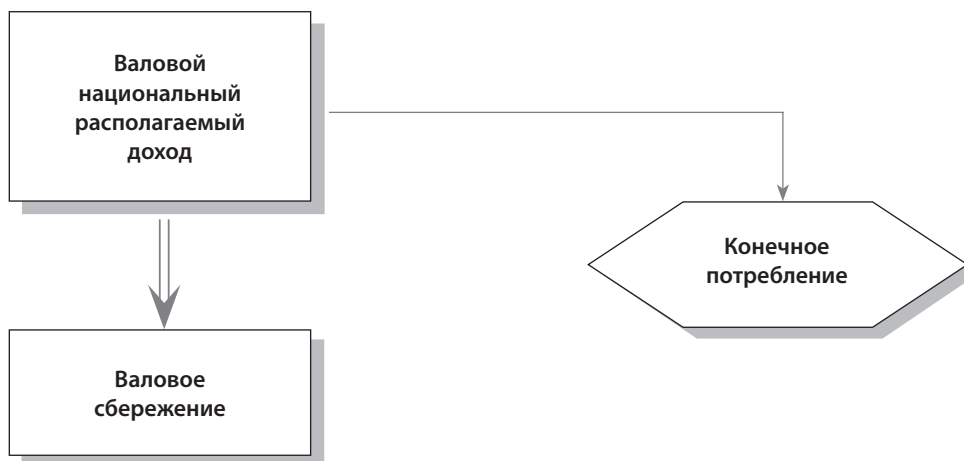


Таблица ТЗ.1. Классификация отчислений и взносов на социальное страхование и социальных пособий, с пояснениями

<p>Программа социального страхования должна удовлетворять одному из следующих требований: а) участие в ней является обязательным либо по закону, либо по условиям найма; б) программа осуществляется от имени какой-либо группы лиц и ограничивается членами данной группы; в) работодатель делает отчисления от имени работника (для детального описания того, каким образом программы социального страхования могут включать коллективное пенсионное страхование и страхование, связанное и не связанное со страхованием жизни, а также того, как индивидуальное (т. е. не коллективное) страхование, как связанное, так и не связанное со страхованием жизни, отражается в различных счетах СНС)</p>	
<p><i>Отчисления на социальное страхование домашних хозяйств</i></p>	<p><i>Социальные пособия, выплачиваемые домашним хозяйствам</i></p>
<p>1.1 Фактические отчисления работодателей на социальное страхование</p> <p>Эти отчисления производятся напрямую в организованные социальные фонды, такие как фонды социального обеспечения, пенсионные фонды и страховые компании, в интересах работников. Они рассматриваются как часть оплаты труда работников и как условно исчисленная сумма, внесенная работниками в социальные фонды.</p>	<p>2.1 Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме</p> <p>Пособия, получаемые домашними хозяйствами по программам социального страхования, отраженным на правой стороне (в пунктах 1.1–1.4)</p>
<p>1.2 Отчисления наемных работников на социальное страхование</p> <p>Вычитаются из заработной платы и окладов работников.</p>	<p>2.12 Пособия по социальному обеспечению в денежной форме</p> <p>Из фондов социального обеспечения</p>
<p>1.3 Взносы самостоятельно занятых и незанятых лиц на социальное страхование</p> <p>Взносы, выплачиваемые домашними хозяйствами в организованные социальные фонды, такие как фонды социального обеспечения.</p>	<p>2.13 Социальные пособия по частным программам с созданием специального фонда</p> <p>Выплачиваются в денежной или натуральной форме страховыми компаниями или другими институциональными единицами, в ведении которых находятся частные программы социального страхования с созданием специального фонда</p>

<p>1.4 Условно исчисленные отчисления на социальное страхование</p>	<p>Эта условно исчисленная величина учитывает те пособия, которые работодатели, как предполагается, должны напрямую платить работникам, минуя организованные социальные фонды. Обычно размер таких пособий оценить довольно сложно, и поэтому можно предположить, что она равна сумме пособий, выплачиваемых работникам без создания специальных фондов (включая безвозвратные ссуды на образование (гранты), пенсионные пособия, оплату медицинских расходов, не связанных с работой, и т. д.), указанных на правой стороне (пункт 2.14).</p>	<p>2.14 Социальные пособия наемным работникам без создания специального фонда</p>	<p>Выплачиваются в денежной или натуральной форме (объяснение см. в пункте 1.4 на правой стороне)</p>
		<p>2.15 Пособия по социальной помощи в денежной форме</p>	<p>Выплаты, осуществляемые органами государственного управления или некоммерческими организациями, которые не производятся по программам социального страхования</p>

Рисунок F3.3. Получение валового сбережения



G. ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ ДОХОДАМИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ СЕКТОРОВ И ЭКОНОМИКОЙ В ЦЕЛОМ

3.16. Распределение и перераспределение доходов между секторами (т. е. сектором органов государственного управления, сектором домашних хозяйств, нефинансовыми корпорациями, финансовыми корпорациями и остальным миром) имеет важное значение для образования валового располагаемого дохода, который может использоваться для конечного потребления, сбережения или накопления капитала в каждом из этих секторов. В таблице T3.2, которая выведена из таблицы T3.3, показано, что домашние хозяйства получают доход

от собственной производственной деятельности (валовая добавленная стоимость) и от участия в рынке труда (оплата труда работников), а также доход от собственности путем вложения средств в финансовые рынки, и должны выплачивать налоги и доходы от собственности. Сальдо первичных доходов, которое образует валовой национальный доход, составляет 170. Кроме того, благодаря получению социальных пособий и текущих трансфертов после вычета уплачиваемых подоходных налогов, отчислений на социальное страхование и других текущих трансфертов валовой располагаемый доход домашних хозяйств равняется 182. Валовой располагаемый доход может оказываться значительно выше, чем сальдо первичных доходов.

Таблица Т3.2. Доход домашних хозяйств

	<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах		32
Оплата труда работников	0	131
Прочие налоги на производство за вычетом субсидий	1	
Доходы от собственности	2	10
Сальдо первичных доходов	170	
Сальдо первичных доходов		170
Текущие подоходные налоги	50	
Отчисления на социальное страхование	40	
Социальные пособия, кроме пособий в натуральной форме		101
Прочие текущие трансферты	20	21
Валовой располагаемый доход	182	

3.17. Распределение и перераспределение доходов между секторами национальной экономики не влияют на валовой национальный доход (ВНД) и валовой национальный располагаемый доход (ВНРД), поскольку поступления, получаемые одним сектором, компенсируются платежами, осуществляемыми другим сектором. По этой причине ВНД можно рассчитать по простой формуле: $\text{ВНД} = \text{ВВП} + \text{оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие получению от остального мира} - \text{оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру}$ ($\text{ВНД} = 216 + 3 + 3 - 5 = 217$). Валовой национальный располагаемый доход просто рассчитывается путем добавления к ВНД чистых текущих трансфертов, подлежащих получению от остального мира [$\text{ВНРД} (226) = \text{ВНД} (217) + (10-1)$].

3.18. В таблице Т3.3 интегрированные счета отражают последовательность счетов каждого институционального сектора раздельно в двух столбцах: использование (И) и ресурсы (Р). Балансирующая статья в конце каждого счета на левой его стороне определяется как разность между суммой ресурсов и суммой видов использования. После этого балансирующая статья становится ресурсом и помещается на правую сторону каждого счета. Например, для сектора домашних хозяйств сальдо первичных доходов равно $(32+131+10)-(1+2)=170$. Счета экономики в целом представляют собой совокупность всех строк, содержащихся в счетах всех секторов. Таблица является отражением СНС в сжатой форме и приводится для иллюстрации: она объединяет счета образования до-

ходов и распределения первичных доходов в один счет (пример полного интегрированного счета приводится в приложении). Следует принять во внимание следующее:

- a) в строке 1 в столбце «Экономика в целом» цифра 216 означает ВВП, который является суммой валовой добавленной стоимости в базисных ценах всех институциональных секторов ($196=146+12+6+32$) и налогов за вычетом субсидий на продукты (20) (последний показатель в таблице не отражен);
- b) в строке 3 во всех институциональных секторах все выплаченные суммы (т. е. на стороне использования) отражают только «другие налоги на производство». Для экономики в целом на стороне использования к категории «другие налоги на производство» (3) добавлены «налоги за вычетом субсидий» (20) для получения «налогов за вычетом субсидий на производство и импорт» (23). Вся сумма «налогов за вычетом субсидий на производство и импорт» (23) получается органами государственного управления и показывается в счете на стороне ресурсов;
- c) в строке 14 чистая стоимость средств домашних хозяйств, вложенных в пенсионные фонды в качестве отчислений на социальное страхование, проводится в счетах финансовых учреждений. Для того чтобы показать фактическое валовое сбережение домашних хозяйств, условно исчисляется величина платежа, производимого финансовым сектором сектору домашних хозяйств. Здесь предполагается, что пенсионные фонды находятся в ведении финансового сектора. В действительности пенсионные фонды могут находиться в ведении органов государственного управления.

Таблица Т3.3. Доходы национальной экономики и ее отдельных секторов, отраженные в интегрированных счетах

	Нефинансовые корпорации		Финансовые корпорации		Органы государственного управления		Домашние хозяйства		Экономика в целом		Сектор остального мира		Сличение итогов	
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р
РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ														
1	146		12		6		32		216				196 216	
2	120		7		6		131		133	131	3	5	136	136
3	2		0		0	23	1		23	23				
4	14	11	10	8	4	4	2	10	30	33	3	0	33	33
5	21		3		23		170		217	217				
ВТОРИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ														
6	21		3		23		170		217					
7	8		1		59		50		59	59			59	59
8			30		10		40		40				40 40	
9	1		40		60		101		101	101			101	101
10			9 20		3		20 21		32 41		10 1		42 42	
11	12		3		29		182		226	226				
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА														
12	12		3		29		182		226					
13	0		0		11		152		163	163				
14			10				10		10 10				10 10	
15	12		-7		18		40		63	63				

Упражнение по исчислению валового национального дохода, валового национального располагаемого дохода и валового сбережения

На основе информации о ВВП, конечном потреблении и текущем счете платежного баланса, представленной ниже, определите первичный доход, текущие трансферты и рассчитайте валовой национальный доход, располагаемый доход и сбережение.

Информация

ВВП = 2224

Конечное потребление = расходы на конечное потребление органов государственного управления
+ расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства
+ расходы на конечное потребление домашних хозяйств
= 2145

Счет текущих операций	Кредит (дебиторская задолженность)	Дебет (кредиторская задолженность)
А. Товары и услуги		
Экспорт	550	
Импорт		600
В. Доходы		
Оплата труда работников		10
Доход от прямых инвестиций		
Доход от акций (дивиденды)		30
Доход по долгам (проценты)	5	40
Портфельные инвестиции		
Инвестиции в акции (дивиденды)		15
Инвестиции в долги (проценты)		20
Прочие инвестиции		
Проценты		
Условно исчисленный доход домашних хозяйств от чистых средств в программах страхования жизни и пенсионных фондах	1	3
С. Текущие трансферты		
Органы государственного управления (субсидируют текущие расходы)	100	
Другие секторы		
Переводы средств от работников	200	
Прочие трансферты	20	5

РЕШЕНИЕ

Первичные доходы

	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
Первичные доходы	6	118
Оплата труда работников		10
Прочие налоги за вычетом субсидий на производство		
Доходы от собственности	6	108
Дивиденды		45
Проценты	5	60
Чистая стоимость средств в программах страхования и пенсионных фондах	1	3

Валовой национальный доход

$$\begin{aligned}
 \text{Валовой национальный доход} &= \text{ВВП} \\
 &+ \text{первичные доходы, подлежащие получению} \\
 &- \text{первичные доходы, подлежащие выплате} \\
 &= 2224 + 6 - 118 \\
 &= 2112
 \end{aligned}$$

Текущие трансферты

	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность
Текущие трансферты	320	5

Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД)

$$\begin{aligned}
 \text{ВНРД} &= \text{валовой национальный доход} \\
 &+ \text{текущие трансферты, подлежащие получению} \\
 &- \text{текущие трансферты, подлежащие выплате} \\
 &= 2112 + 320 - 5 \\
 &= 2427
 \end{aligned}$$

Валовое сбережение

$$\begin{aligned}
 \text{Валовое сбережение} &= \text{валовой национальный располагаемый доход} - \text{конечное} \\
 &\quad \text{потребление} \\
 &= 2427 - 2145 \\
 &= 282
 \end{aligned}$$

Комментарий

Оценки первичных доходов и, соответственно, валового национального дохода, сделанные на основе информации, указываемой в платежном балансе (ПБ) без каких-либо подробностей, отличаются неточностью. Причины заключаются в следующем: (1) прочие налоги за вычетом субсидий на производство классифицируются в ПБ как часть текущих трансфертов; (2) плата за финансовые услуги, взимаемая косвенным образом, либо включается в проценты, либо вычитается из процентов, поэтому для того, чтобы они отражали подлинные потоки доходов, их необходимо скорректировать. См. *Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13), глава 1.

Глава 4

Национальный счет операций с капиталом

А. ЦЕЛИ

4.1. Целью счета операций с капиталом является отражение инвестиций в нефинансовые активы и средств, которые можно использовать для их финансирования.

4.2. Источниками средств являются:

- a) валовое сбережение (внутренний источник);
- b) чистые капитальные трансферты (полученные минус выплаченные), которые являются внешними источниками средств, не предусматривающими предоставление взамен эквивалента в виде товаров и услуг, как, например, субсидии, получаемые от остального мира для целей валового накопления;
- c) чистое заимствование у остального мира или чистое кредитование со стороны остального мира.

4.3. Инвестиции в нефинансовые активы включают:

- a) валовое накопление;
- b) чистое приобретение произведенных нефинансовых активов у остального мира⁹.

4.4. Целью счета операций с капиталом также является определение новых или дополнительных активов, относимых к основным фондам, среди которых можно выделить следующие типы (см. более полную классификацию активов в таблице T2.3):

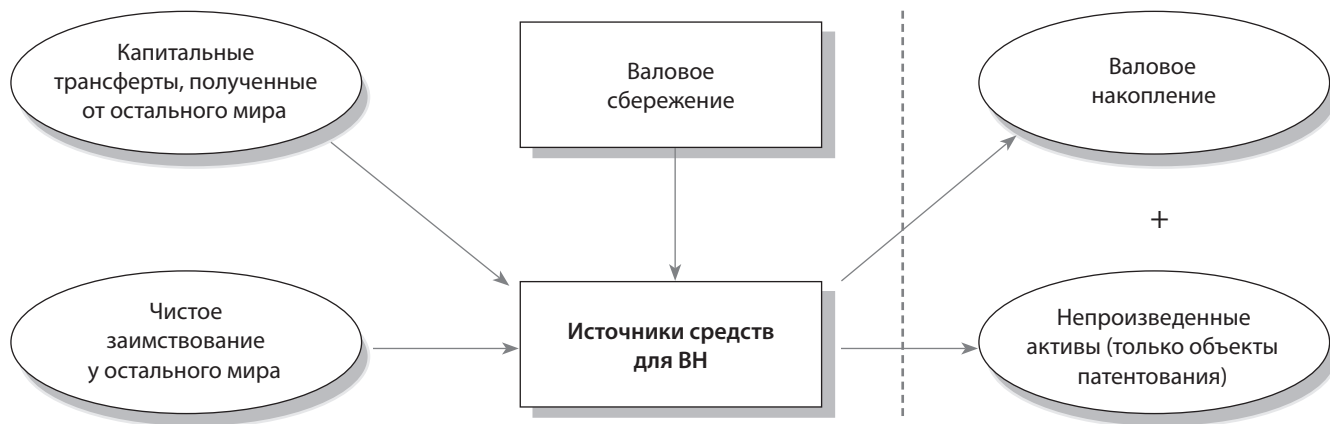
- a) жилые помещения;
- b) другие здания и сооружения:
 - i) нежилые здания;
 - ii) другие сооружения;
- c) машины и оборудование:
 - i) транспортное оборудование;
 - ii) другие машины и оборудование;
- d) культивируемые активы:
 - i) племенной скот, молочный скот, тягловые животные и т. д.;
 - ii) виноградники, сады и другие посадки деревьев, дающих несколько урожаев;
- e) разведка полезных ископаемых;
- f) разработка программного обеспечения;
- g) развлекательные программы, оригиналы литературно-художественных произведений;
- h) прочие нематериальные активы, относимые к основным фондам.

4.5. Чистое кредитование/чистое заимствование у остального мира можно определить по следующей формуле (взаимосвязи см. в таблице T4.1):

$$\begin{aligned} & \text{чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-)} = \text{валовое} \\ & \text{накопление} + \text{чистое приобретение произведенных активов} \\ & - (\text{валовое сбережение} + \text{чистые капитальные трансферты}) \end{aligned}$$

⁹ См. исключение из правил, которое приводится под рисунком F4.1.

Рисунок F4.1. Валовое накопление



Исключение из правил: В СНС предусматривается, что операции с произведенными активами, относимыми к основным фондам, такими как здания, и другими, произведенными, активами, такими как земля, ресурсы недр и юридические документы на активы (договоры об аренде и т. д.), между резидентами национальной экономики и остальным миром осуществляются между резидентами, поскольку эти активы остаются в экономике и служат целям производственной деятельности в данной стране. В результате СНС создает условную единицу-резидента, представляющую нерезидентов, которая владеет такими активами. Поскольку операции между резидентами компенсируют друг друга (стоимость покупки компенсирует стоимость продажи), изменения в произведенных активах, о которых говорилось выше, касаются только нематериальных произведенных активов, таких как объекты патентования. Покупка таких активов нерезидентами трактуется как приобретение финансовых активов.

В. ИНВЕСТИЦИИ В НЕФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ И ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ

4.6. В таблице T4.1 показана взаимосвязь между ресурсами и использованием в счете операций с капиталом.

Таблица T4.1. Взаимосвязь между ресурсами и использованием в счете операций с капиталом

Использование	Ресурсы
<ul style="list-style-type: none"> Валовое накопление 	<ul style="list-style-type: none"> Валовое сбережение
<ul style="list-style-type: none"> Приобретение за вычетом выбытия нефинансовых произведенных активов у остального мира 	<ul style="list-style-type: none"> Чистые капитальные трансферты представляют собой трансферты от остального мира без получения взамен какого-либо эквивалента, как, например, инвестиционные субсидии (см. вставку, ниже)
Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-) у остального мира	

С. ВАЛОВОЕ СБЕРЕЖЕНИЕ

4.7. С точки зрения СНС валовое сбережение включает потребление основного капитала (аналогичное амортизации, но пересчитанное в рыночных ценах).

4.8. С точки зрения предприятий валовое сбережение включает амортизацию (средства, которые рассматриваются предприятиями как стоимость производства, но которые по сути дела откладываются в качестве источника средств для инвестиций).

4.9. Понятие валового сбережения в СНС отличается от понятия валового сбережения, которым оперируют предприятия, поскольку потребление основного капитала не эквивалентно амортизации.

Капитальные трансферты: капитальные трансферты отличаются от текущих трансфертов тем, что они связаны с приобретением или реализацией активов по крайней мере одной стороной операции. Капитальные трансферты могут осуществляться в денежной или натуральной форме. Они включают:

- **налоги на капитал**, нерегулярно взимаемые со стоимости активов или чистой стоимости капитала, принадлежащих институциональным секторам либо передаваемых в дар или по наследству;
- **инвестиционные субсидии** в денежной или натуральной форме (не включают субсидии, предоставляемые органами государственного управления в связи с выплатой процентов, даже те, что предназначены для стимулирования ВН; однако включают финансирование ВН, а также выплату процентов);
- **другие капитальные трансферты**, такие как выплаты владельцам капитала, уничтоженного в результате политических событий или стихийных бедствий, выплаты для компенсации убытков, понесенных в течение нескольких лет, трансферты между органами государственного управления для покрытия непредвиденных расходов или дефицита, накопленного за несколько лет, единовременные выплаты домашним хозяйствам в качестве поощрения за сбережения, копившиеся в течение многих лет, аннулирование долгов по соглашению, выплаты для компенсации значительного ущерба, не покрываемого договорами страхования, экстренные выплаты, производимые органами государственного управления или работодателями для увеличения актуарного резерва фондов социального страхования, и перераспределение прибыли от капитала, полученной от страховых компаний, среди домашних хозяйств.

Глава 5

Национальный финансовый счет

А. ЦЕЛИ

5.1. Целью национального финансового счета, также известного как «счет финансовых потоков», когда он используется более широко для регистрации потоков между различными секторами, является отражение «инвестиций» в финансовые инструменты, долговые обязательства и различные формы долговых обязательств, а также чистого кредитования или чистого заимствования.

5.2. Если разница между общими изменениями в финансовых активах и общими изменениями в пассивах является положительной, то она называется чистым кредитованием, а если отрицательной — то чистым заимствованием (см. таблицу T5.1).

5.3. Этот счет показывает *a)* каким образом страна осуществляет чистое заимствование — путем принятия обязательств или путем сокращения финансовых активов — и с использованием какого вида финансовых инструментов или *b)* как осуществляется чистое кредитование — путем приобретения финансовых активов или путем сокращения пассивов — и с помощью какого вида финансового инструмента.

Таблица T5.1. Взаимосвязь между изменениями в финансовых активах и пассивах

<i>Активы</i>	<i>Пассивы</i>
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (–)	
• Изменение финансовых активов:	• Изменение финансовых пассивов:
Монетарное золото и СДР	
Наличная валюта и депозиты Наличная валюта Ликвидные депозиты Другие депозиты	Наличная валюта и депозиты Наличная валюта Ликвидные депозиты Другие депозиты
Ценные бумаги, кроме акций (такие как облигации, векселя, депозитные сертификаты, коммерческие бумаги, необеспеченные долговые обязательства и т. д.) Краткосрочные Долгосрочные	Ценные бумаги, кроме акций (такие как облигации, векселя, депозитные сертификаты, коммерческие бумаги, необеспеченные долговые обязательства и т. д.) Краткосрочные Долгосрочные
Кредиты и займы Краткосрочные Долгосрочные	Кредиты и займы Краткосрочные Долгосрочные
Акции и другие формы участия в капитале (такие как непосредственно акции, прямые иностранные инвестиции и т. д.)	Акции и другие формы участия в капитале (такие как непосредственно акции, прямые иностранные инвестиции и т. д.)

<i>Активы</i>	<i>Пассивы</i>
Страховые технические резервы (чистая стоимость средств в пенсионных фондах и резервах по страхованию жизни)	Страховые технические резервы (чистая стоимость средств в пенсионных фондах и резервах по страхованию жизни)
Финансовые производные	Финансовые производные
Прочие счета к получению Коммерческие кредиты и авансы Прочее	Прочие счета к получению Коммерческие кредиты и авансы Прочее

В. ОПРЕДЕЛЕНИЕ АКТИВОВ И ПАССИВОВ

5.4. Экономические активы представляют собой средства сохранения стоимости, в отношении которых (индивидуально или коллективно) установлены права собственности и из которых их владельцы могут извлекать экономические выгоды посредством их хранения или использования в течение определенного периода времени. Экономические выгоды включают первичные доходы и возможную холдинговую прибыль или убытки из-за изменения стоимости активов. Экономические активы могут иметь вид зданий, наличной валюты, ценных бумаг, акций и других форм участия в капитале, займов и счетов к получению.

5.5. Пассивы — это долговые обязательства, суммы, подлежащие выплате кредиторам, финансовые обязательства или финансовые требования в отношении активов. Например, национальная валюта является финансовым пассивом или обязательством выпускающего ее центрального банка и активом ее держателя. Кредитор имеет актив в виде кредита, а заемщик — пассив в виде займа и, соответственно, обязательство перед кредитором.

5.6. Операции с финансовыми активами регистрируются в ценах, по которым эти активы приобретаются или реализуются, за исключением платы за услуги, сборов или комиссионных, предусмотренных при осуществлении операций. Эти расходы, связанные с переходом прав собственности, регистрируются как приобретение финансовых услуг, или как часть промежуточного потребления, в счетах производства тех участников операции, которые платят за эти услуги. Данный учет отличается от учета расходов, связанных с переходом прав собственности на нефинансовые активы.

5.7. За исключением монетарного золота или специальных прав заимствования (СДР), распределяемых Международным валютным фондом, финансовые активы всегда корреспондируются с соответствующими пассивами.

5.8. Увеличение пассивов или активов регистрируется в счете как положительная величина, а уменьшение пассивов (например, выплата или повторное приобретение) или активов — как отрицательная.

5.9. В финансовом счете регистрируются только изменения в финансовых активах и пассивах. Запасы пассивов и финансовых активов отражаются в балансе активов и пассивов.

5.10. Поскольку в национальном финансовом счете регистрируются только изменения в пассивах и финансовых активах в зависимости от их вида, в нем не отражаются финансовые потоки, поступающие от одного институционального сектора другому, как это происходит в случае интегрированных финансовых счетов институциональных секторов.

С. ВЗАИМОСВЯЗЬ СО СЧЕТОМ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ

5.11. В левой части финансового счета отражаются изменения в финансовых активах, а в правой — в пассивах. Разница между итоговыми показателями является либо чистым кредитованием (+), либо чистым заимствованием (–) у остального мира.

5.12. Чистое кредитование/чистое заимствование в финансовом счете и счете операций с капиталом рассчитываются по отдельности, однако в принципе они должны быть одинаковыми.

5.13. В абсолютном выражении чистое кредитование/чистое заимствование, рассчитанное для экономики в целом, должно равняться чистому кредитованию/чистому заимствованию, рассчитанному для остального мира, но иметь противоположный знак.

Таблица Т5.2. Пример национального финансового счета

Активы		Пассивы	
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (–)	–100		
• Изменение финансовых активов:	–50	• Изменение финансовых пассивов:	50
◊ Иностранная валюта	–30	◊ Кредиты	50
◊ Акции иностранных компаний	–20		

Примечание: Чистое кредитование страны (в данном случае равно 100) может иметь разнообразные формы, такие как увеличение обязательств (например, займов) перед другими странами, уменьшение владения иностранными активами (например, иностранной валютой, акциями иностранных компаний) или сочетание двух указанных форм.

Упражнения по классификации операций

- Экономические потоки отражают создание, преобразование, обмен, передачу или ликвидацию экономической стоимости. Существуют два вида экономических потоков: операции и другие потоки.
- **Операция** — это экономический поток, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое из аналитических соображений целесообразно рассматривать как операцию.
- Операции могут быть связаны с:
 - ◊ товарами и услугами;
 - ◊ доходами;
 - ◊ финансовыми инструментами.
- **Другие потоки** представляют собой изменения в стоимости активов и пассивов, которые не являются результатом операций.
- Для составления различных счетов требуется надлежащая классификация операций и других потоков. В упражнении, которое приводится ниже, необходимо разбить предложенную информацию на следующие категории: выпуск продукции, промежуточное потребление, первичные доходы (оплата труда работников, другие налоги на производство, доходы от собственности), текущие трансферты, валовое накопление, приобретение минус выбытие произведенных активов, изменение финансовых активов, изменение финансовых пассивов (по каждой статье).

Информация

	Главная сторона	Другая сторона
Домашнее хозяйство оплачивает счет электрической компании на сумму 500 долларов	Расходы на конечное потребление	Выпуск продукции
Домашнее хозяйство производит 2 тонны риса для собственного потребления		
От Японии получен грант на сумму 2 млн. долларов на строительство моста		
Домашние хозяйства покупают у одной корпорации нити на сумму 10 долл., которые они планируют использовать для изготовления ткани		
Корпорация выплачивает корпоративные подоходные налоги		
Совместное предприятие реинвестирует заработанные средства в экономику страны		
Корпорация закупает материалы для производства, обещая заплатить за них в следующем году		
Домашние хозяйства получают деньги в дар от родственников, проживающих за рубежом		
Домашние хозяйства получают потребительские товары в дар от родственников, проживающих за рубежом		
Корпорация должна заплатить банку проценты, однако не может сделать это, и проценты не списываются		
Из-за снижения котировок на фондовом рынке были понесены убытки		
При продаже дома была получена прибыль		
Корпорация платит арендную плату за арендуемое ею здание		
Корпорация платит арендную плату за арендуемый ею участок земли		
Корпорация выпускает облигации		

Примечание: Важно понимать, что правильная классификация операций играет крайне важную роль в системе национального бухгалтерского учета. Операция, которая является промежуточным потреблением, если она будет неправильно классифицирована как доход от собственности, увеличит ВВП и наоборот.

РЕШЕНИЕ

	<i>Главная сторона</i>	<i>Другая сторона</i>
Домашнее хозяйство оплачивает счет электрической компании на сумму 500 долларов	Расходы на конечное потребление	Выпуск продукции
Домашнее хозяйство производит 2 тонны риса для собственного потребления	Расходы на конечное потребление	Выпуск продукции
От Японии получен грант на сумму 2 млн. долларов на строительство моста	Капитальный трансферт, подлежащий получению, выпуск продукции	Капитальный трансферт, подлежащий выплате, выпуск продукции, накопление капитала
Домашние хозяйства покупают у одной корпорации нити на сумму 10 долларов, которые они планируют использовать для изготовления ткани	Промежуточное потребление	Выпуск продукции
Корпорация выплачивает корпоративные подоходные налоги	Текущий трансферт	Текущий трансферт
Совместное предприятие реинвестирует заработанные средства в экономику страны	Дивиденды, подлежащие получению, и увеличение участия в капитале (актив)	Дивиденды, подлежащие выплате, и увеличение участия в капитале (пассив)
Корпорация закупает материалы для производства, обещая заплатить за них в следующем году	Промежуточное потребление, увеличение по счету к оплате (пассив)	Выпуск продукции, увеличение по счету к получению (актив)
Домашние хозяйства получают деньги в дар от родственников, проживающих за рубежом	Текущий трансферт	Текущий трансферт
Домашние хозяйства получают потребительские товары в дар от родственников, проживающих за рубежом	Текущий трансферт, импорт товаров, расходы на конечное потребление	Текущий трансферт, экспорт товаров
Корпорация должна заплатить банку проценты, однако не может сделать это, и проценты не списываются	Доход от собственности, подлежащий выплате, счета к оплате (пассив)	Доход от собственности, подлежащий получению, счета к получению (актив)
Из-за снижения котировок на фондовом рынке были понесены убытки	Другие потоки (переоценка финансовых активов)	
При продаже дома была получена прибыль	Другие потоки (переоценка финансовых активов)	
Корпорация платит арендную плату за арендуемое ею здание	Промежуточное потребление (арендные платежи в СНС)	Выпуск продукции
Корпорация платит арендную плату за арендуемый ею участок земли	Доход от собственности (рента в СНС)	Доход от собственности
Корпорация выпускает облигации	Увеличение стоимости ценных бумаг, кроме акций (пассив)	Увеличение стоимости ценных бумаг, кроме акций (актив)

Глава 6

Счет остального мира

А. ЦЕЛИ

6.1. Счет остального мира отражает:

- a) отрицательное или положительное сальдо с остальным миром в торговле товарами и услугами, текущих операциях и чистом кредитовании (+) или чистом заимствовании (-);
- b) операции с капиталом и финансовые операции с остальным миром;
- c) международную инвестиционную позицию, т. е. владение финансовыми активами и пассивами по отношению к остальному миру, особенно долги;
- d) с концептуальной точки зрения, счет остального мира аналогичен платежному балансу и имеет такие же вспомогательные счета, однако его вспомогательные счета агрегируются по-разному для различных целей;
- e) в настоящей главе объясняются операции с остальным миром, основные балансы в счетах и взаимосвязь между счетом остального мира и статистикой торговли.

В. ОПЕРАЦИИ С ОСТАЛЬНЫМ МИРОМ

6.2. Операция между институциональными секторами национальной экономики и остальным миром является операцией между резидентами какой-либо экономической территории и нерезидентами.

6.3. Операция по передаче товаров и услуг от резидентов нерезидентам называется экспортом, а от нерезидентов резидентам — импортом (см. также определения резидентов и нерезидентов, а также экспорта и импорта товаров и услуг, представленные в пунктах 2.48–2.59, выше).

6.4. Другие текущие операции включают доходы от собственности и другие текущие трансферты.

6.5. Капитальные трансферты представляют собой операции, в которых поставщик предоставляет товар, услугу или актив другой единице, не получая от последней взамен какого-либо эквивалента в виде товара, услуги или актива.

6.6. Финансовые операции включают все операции между секторами национальной экономики и остальным миром, которые увеличивают или уменьшают стоимость их финансовых активов и пассивов. Депозит в банке в остальном мире повышает финансовые активы национальной экономики и финансовые пассивы остального мира. Выплата для уменьшения основной суммы кредита, полученного от остального мира, уменьшает финансовые пассивы национальной экономики и финансовые активы остального мира.

С. БАЛАНСЫ В СЧЕТЕ ОСТАЛЬНОГО МИРА

6.7. Балансы по счетам остального мира можно проиллюстрировать следующим образом:

• Экспорт за вычетом импорта	→	• Баланс торговли товарами и услугами
• Баланс торговли + чистые первичные доходы от остального мира + чистые текущие трансферты от остального мира	→	• Сальдо по текущим внешним операциям
• Сальдо по текущим внешним операциям + чистые капитальные трансферты от остального мира	→	• Чистое заимствование (-) или чистое кредитование (+) по отношению к остальному миру
• Финансовые операции (изменения в активах и пассивах) с остальным миром	→	• Чистое заимствование (-) или чистое кредитование (+) по отношению к остальному миру
• Активы и пассивы с остальным миром	→	• Изменения в чистой стоимости по отношению к остальному миру или изменение международной финансовой позиции

D. ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ СТАТИСТИКОЙ ТОРГОВЛИ И БАЛАНСОМ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

6.8. Статистика торговли охватывает только импорт и экспорт товаров, пересекающих национальные границы.

6.9. СНС и платежный баланс отражают переход прав собственности и поэтому также включают товары и услуги, которые не пересекают национальные границы, если операции совершаются между резидентами и нерезидентами (кроме произведенных активов и расположенных в стране зданий).

6.10. В СНС экспорт и импорт товаров оцениваются в ценах фоб.

6.11. Импортные товары обычно оцениваются в ценах сиф, т. е. с учетом стоимости фрахта и страхования в связи с доставкой товара в пункт назначения.

6.12. Часть услуг, связанных с фрахтом и страхованием, может обеспечиваться резидентами (производство услуг внутри страны), а другая часть предоставляется нерезидентами (импортируемые услуги). Поэтому в тех случаях, когда импорт товаров оценивается в ценах сиф, он также включает некоторые отечественные услуги, связанные с фрахтом и страхованием.

6.13. В тех случаях, когда импорт оценивается в ценах фоб, т. е. когда услуги по фрахту и страхованию исключаются из импорта товаров, импорт отражает только стоимость товаров.

6.14. Экспорт в статистике торговли и национальных счетах всегда оценивается в ценах фоб.

6.15. Для того чтобы получить общие показатели экспорта и импорта товаров и услуг, данные об экспорте и импорте услуг должны собираться отдельно, а затем добавляться к данным об экспорте и импорте товаров. Кроме того, необходимо оценивать объем незаконного экспорта и импорта товаров и услуг, не пересекающих национальные границы, между резидентами и нерезидентами и добавлять эти данные к общим показателям экспорта и импорта.

Таблица Т6.1. Пример преобразования статистики торговли в счет остального мира

<i>Статистика торговли</i>		<i>Счет остального мира</i>	
Импортируемые товары сиф	26	Импорт товаров фоб	23
Товары фоб	23	равно импорт товаров сиф	26
Услуги по фрахту и страхованию, предоставленные резидентами	1	минус услуги по фрахту и страхованию в связи с импортом товаров	-3
Услуги по фрахту и страхованию, предоставленные нерезидентами	2		
Импорт прочих услуг		Импорт прочих услуг	10
Экспорт товаров	30	Экспорт товаров и услуг	38
		Торговое сальдо	5

Глава 7

Национальный баланс активов и пассивов

А. ЦЕЛИ

7.1. Баланс активов и пассивов:

- a) учитывает тип и стоимость всех финансовых и нефинансовых активов и пассивов (долгов) экономики на начало и конец года;
- b) отражает изменения в чистой стоимости капитала и их источники, из чего складывается «чистое богатство» страны.

7.2. Данные о запасах основных фондов как часть баланса активов и пассивов являются важными статистическими данными для изучения и планирования экономического роста.

В. КОМПОНЕНТЫ БАЛАНСА АКТИВОВ И ПАССИВОВ

7.3. Разность между начальным и заключительным балансами активов и пассивов отражает изменения в балансе активов и пассивов. Эти изменения обусловлены четырьмя факторами, действующими в течение отчетного периода:

- a) **валовое накопление и изменение непроеизведенных активов:** изменения, которые являются прямым результатом производственной деятельности страны и операций с капитальными товарами и услугами;
- b) **чистое приобретение финансовых активов:** изменения, обусловленные финансовыми операциями в национальной экономике и с остальным миром;
- c) **прочие изменения в объеме:** изменения, вызванные такими факторами, как открытие или истощение природных непроеизведенных ресурсов, включая полезные ископаемые, или их разрушение в результате войн и стихийных бедствий;
- d) **прочие изменения в связи с переоценкой:** изменения, вызванные изменениями в стоимости активов, которые отражаются в холдинговой прибыли и убытках.

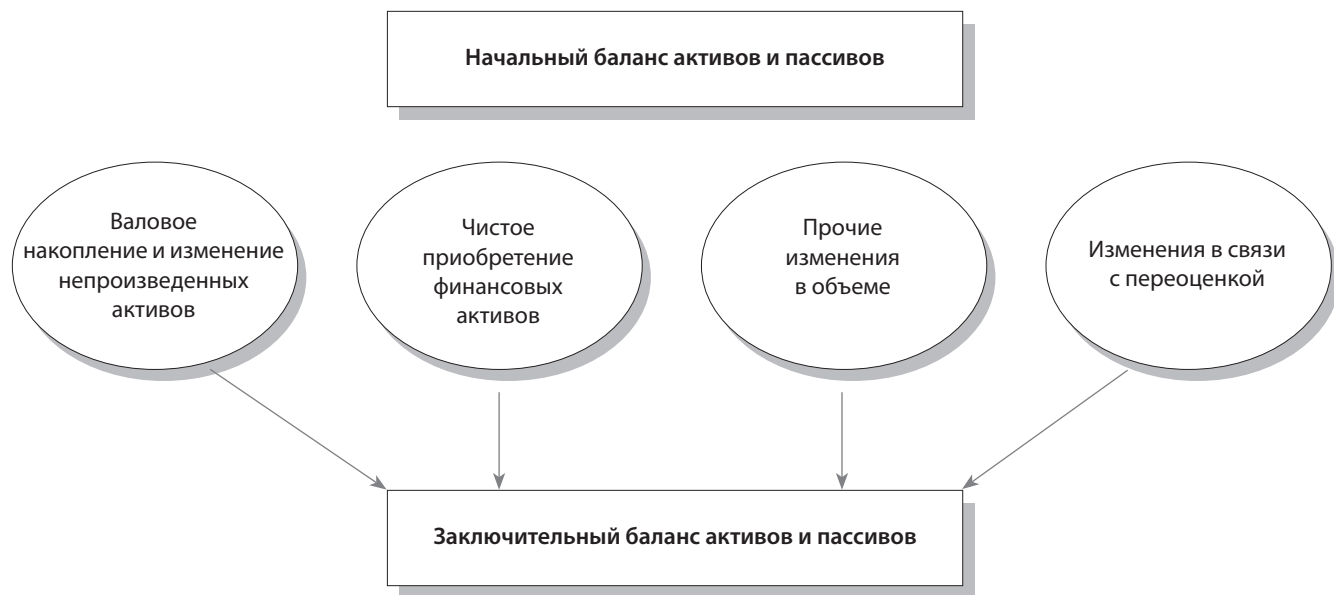
С. ЧИСТАЯ СТОИМОСТЬ КАПИТАЛА

7.4. Чистая стоимость капитала страны равна общей стоимости активов за вычетом общей стоимости пассивов.

7.5. Изменения в чистой стоимости капитала можно разбить на три компонента:

- a) изменения, обусловленные операциями (валовое накопление и чистое приобретение непроеизведенных и финансовых активов);
- b) изменения, вызванные изменениями в объеме (открытие природных ресурсов, разрушения, изобретения);
- c) изменения, связанные с увеличением/уменьшением цен (переоценка).

Рисунок F7.1. Национальный баланс активов и пассивов

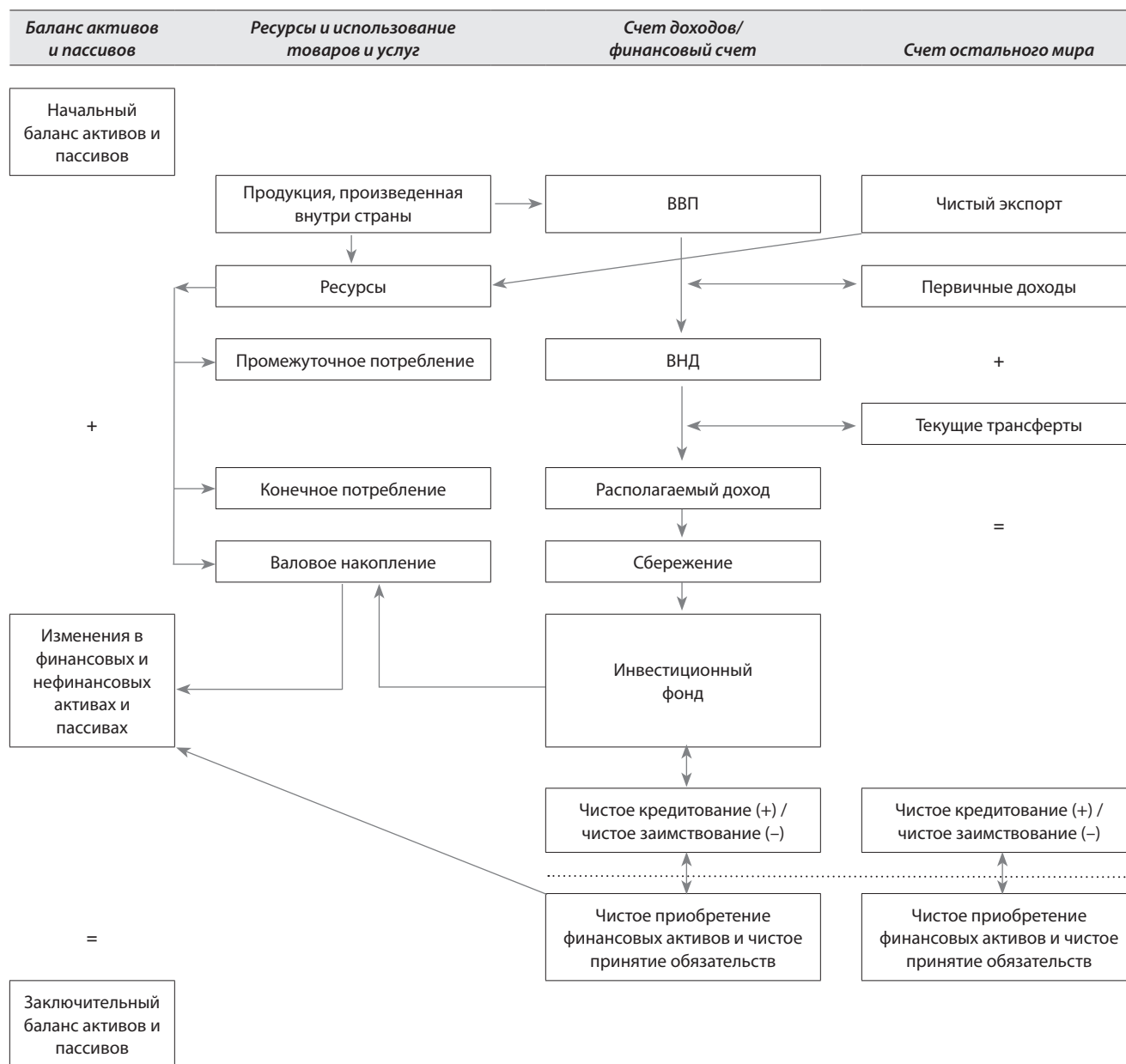


Глава 8

Структура СНС для экономики в целом

8.1. В настоящей главе дается краткое описание взаимосвязей в рамках последовательности счетов национальной экономики и остального мира.

Рисунок F8.1. Краткое описание операций в рамках национальной экономики и с остальным миром



8.2. На рисунке F8.1 показаны операции в рамках национальной экономики и с остальным миром. На этом рисунке в четырех столбцах представлены различные счета СНС: баланс активов и пассивов; счет ресурсов и использования товаров и услуг (который можно использовать для составления счетов производства и операций с капиталом); счета образования, распределения и использования доходов; и счет остального мира. На нем показано влияние потоков и видов использования доходов на различные счета национальной экономики. Под пунктирной чертой в счетах доходов и остального мира можно независимо определить чистое кредитование/чистое заимствование как разницу между чистым приобретением финансовых активов и чистым принятием обязательств. См. также рисунок F1.1.

8.3. В таблице T8.1 приведен пример последовательности счетов национальной экономики и остального мира в сжатом виде. Полная последовательность счетов со всеми институциональными секторами экономики содержится в приложении. Институциональные секторы описываются в части II. Для удобства сравнения в настоящей таблице сохранена нумерация таблицы, которая содержится в приложении, за исключением строк 1–19; это связано с тем, что в сокращенной последовательности счетов были опущены многие промежуточные счета. Столбец для сравнения суммарных показателей включен для проверки тождественности всего использования всем ресурсам по каждой соответствующей строке. Итоговое значение отражает сумму счетов остального мира и национальной экономики.

Таблица T8.1. Пример полной последовательности счетов национальной экономики в целом и их связь со счетами остального мира

		Сектор остального мира		Экономика в целом		Сравнение суммарных показателей	
		(5)		(6)		(7)	
		И	Р	И	Р	И	Р
СЧЕТ ПРОИЗВОДСТВА							
1.	Импорт фоб		28				
2.	Экспорт фоб	41					
3.	Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами	-13					
4.	Выпуск продукции в базисных ценах				376		
5.	Промежуточное потребление			180			
6.	Валовая добавленная стоимость			196			
7.	Оплата труда работников			133			
8.	Оклады и заработная плата			121			
9.	Отчисления работодателей на социальное страхование			12			
10.	Другие налоги на производство			3			
11.	Валовая прибыль и приравненные к ней доходы			29			

Таблица Т8.1. (продолжение)

		Сектор остального мира		Экономика в целом		Сравнение суммарных показателей	
		(5)		(6)		(7)	
		И	Р	И	Р	И	Р
12.	Валовой смешанный доход			31			
13.	Налоги за вычетом субсидий на продукты			20			
14.	ВВП			216			
ПЕРВИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ							
15.	Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами		-13				
16.	ВВП				216		
17.	Оплата труда работников	3	5	133	131	136	136
18.	Доходы от собственности	3	0	30	33	33	33
19.	Валовой национальный доход			217			
ВТОРИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ							
27.	Сальдо первичных доходов/валовой национальный доход				217		
28.	Текущие подоходные налоги			59	59	59	59
29.	Отчисления на социальное страхование			40	40	40	40
30.	Социальные пособия, кроме пособий в натуральной форме			101	101	101	101
31.	Прочие текущие трансферты	10	1	32	41	42	42
32.	Валовой национальный располагаемый доход			226			
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА							
38.	Валовой располагаемый доход				226		
39.	Расходы на конечное потребление			163			
42.	Валовое сбережение			63			
43.	Текущее сальдо по внешним операциям	-23					
СЧЕТА ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ							
45.	Валовое сбережение				63		
46.	Текущее сальдо по внешним операциям		-23				
47.	Валовое накопление			40			
48.	Потребление основного капитала			12			
49.	Чистое накопление			28			

Таблица Т8.1. (продолжение)

		Сектор остального мира		Экономика в целом		Сравнение суммарных показателей	
		(5)		(6)		(7)	
		И	Р	И	Р	И	Р
50.	Приобретение минус выбытие произведенных активов			0			
51.	Капитальные трансферты, подлежащие получению				2		2
52.	Капитальные трансферты, подлежащие выплате		-1		-1		-2
53.	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-24		24			
ФИНАНСОВЫЕ СЧЕТА							
54.	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)		-24		24		0
55.	Чистое приобретение финансовых активов	-4		110		106	
56.	Чистое принятие финансовых обязательств		20		86		106
57.	Наличная валюта, депозиты и т. п.	-1	2	14	11	13	13
58.	Ценные бумаги, кроме акций	-2	7	32	23	30	30
59.	Кредиты и займы	0	8	31	23	31	31
60.	Акции и другие формы участия в капитале	-3	3	10	4	7	7
61.	Страховые технические резервы, чистая стоимость	0	0	18	18	18	18
66.	Другая дебиторская/кредиторская задолженность	2	0	5	7	7	7
БАЛАНСЫ АКТИВОВ И ПАССИВОВ							
Начальный баланс активов и пассивов							
67.	Нефинансовые активы	0		1131			
68.	Произведенные активы			611			
69.	Непроизведенные активы			520			
70.	Финансовые активы/пассивы	54	25	624	600	678	625
71.	Чистая стоимость капитала в начальном балансе		29		1155		1184
ИЗМЕНЕНИЯ В БАЛАНСЕ АКТИВОВ И ПАССИВОВ НА ОСНОВЕ:							
Счет операций с капиталом и финансовый счет							
72.	Нефинансовые активы	0		28			
73.	Произведенные активы	0		28			
74.	Непроизведенные активы	0		0			
75.	Финансовые активы/пассивы	-4	20	110	86	106	106
Другие изменения в объеме и переоценка							
76.	Нефинансовые активы			100			

Таблица Т8.1. (продолжение)

		Сектор остального мира		Экономика в целом		Сравнение суммарных показателей	
		(5)		(6)		(7)	
		И	Р	И	Р	И	Р
77.	Произведенные активы			56			
78.	Непроизведенные активы			44			
79.	Финансовые активы/пассивы	4	0	27	18	31	18
	Изменения в чистой стоимости капитала		-20		161		141
80.	Валовое сбережение		-23		63		
81.	Потребление основного капитала		0		-12		
82.	Капитальные трансферты		-1		1		
83.	Другие изменения в объеме и переоценка		4		109		113
ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ БАЛАНС АКТИВОВ И ПАССИВОВ							
84.	Нефинансовые активы	0		1259			
85.	Произведенные активы	0		695			
86.	Непроизведенные активы	0		564			
87.	Финансовые активы/пассивы	54	45	761	704	815	749
88.	Чистая стоимость капитала в заключительном балансе		9		1316		1325

Упражнение по составлению полной системы национальных счетов

На основе представленной ниже информации о национальной экономике за 2000 год составьте счета в соответствии с таблицей, которая приводится ниже.

Информация

1. В балансе активов и пассивов на конец 1999 года имеются следующие статьи:
 - ◊ Стоимость всех нефинансовых активов (зданий, дорог, машин и т. д.): 1000
 - ◊ Кредиты и займы, предоставленные секторами-резидентами (общие активы): 100
В том числе кредиты и займы, предоставленные остальному миру: 10
 - ◊ Кредиты и займы, полученные секторами-резидентами (общие пассивы): 240
В том числе кредиты и займы, полученные от остального мира: 150
 - ◊ Национальная валюта (запасы): 200
2. Продукция (в базисных ценах), произведенная в 2000 году: 450
3. Налоги за вычетом субсидий на продукты: 20
4. Промежуточное потребление в процессе производства: 300
5. Конечное потребление: 190
6. Потребление основного капитала: 5
7. Закупка машин: 50
8. Экспорт: 30
9. Импорт: 100
10. Инвестиционные субсидии, полученные из-за границы: 2
11. Проценты, выплаченные за границу: 10
12. Проценты, полученные от остального мира: 2
13. Новые кредиты и займы, выданные секторами-резидентами другим резидентам: 20
14. Новые кредиты и займы, полученные от остального мира: 76
15. Новый выпуск денег: 10
16. Увеличение стоимости нефинансовых активов в связи с инфляцией: 30

Примечания:

- Дается не вся информация об экономике; например, отсутствуют данные о доходах от собственности, выплаченных резидентам.
- Счета остального мира должны составляться с точки зрения остального мира.
- Убедитесь в том, что чистое кредитование/чистое заимствование является одинаковым для счета операций с капиталом и финансового счета.
- Убедитесь в том, что в абсолютном выражении чистое кредитование/чистое заимствование национальной экономики и остального мира имеют одинаковые значения, но противоположный знак.

Счет экономики в целом		Счет остального мира	
Выпуск продукции в базисных ценах		Экспорт	
Промежуточное потребление		Импорт	
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах		Торговое сальдо	
Налоги за вычетом субсидий на продукты			
ВВП			

<i>Счет экономики в целом</i>		<i>Счет остального мира</i>	
Доходы от собственности, подлежащие получению		Доходы от собственности, подлежащие получению	
Доходы от собственности, подлежащие выплате		Доходы от собственности, подлежащие выплате	
Валовой национальный доход (ВНД)			
Текущие трансферты, подлежащие получению			
Текущие трансферты, подлежащие выплате			
Валовой национальный располагаемый доход			
Конечное потребление			
Валовое сбережение		Сальдо по текущему счету	
Капитальные трансферты, подлежащие получению		Капитальные трансферты, подлежащие получению	
Капитальные трансферты, подлежащие выплате		Капитальные трансферты, подлежащие выплате	
Валовое накопление			
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)		Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	
Изменения в финансовых активах		Изменения в финансовых активах	
Наличная валюта		Наличная валюта	
Кредиты и займы		Кредиты и займы	
Изменения в финансовых пассивах		Изменения в финансовых пассивах	
Наличная валюта		Наличная валюта	
Кредиты и займы		Кредиты и займы	
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)		Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	
Начальный баланс активов и пассивов (конец 1999 года)		Начальный баланс активов и пассивов (конец 1999 года)	
Нефинансовые активы			
Финансовые активы		Финансовые активы	
Наличная валюта		Наличная валюта	
Кредиты и займы		Кредиты и займы	
Финансовые пассивы		Финансовые пассивы	
Наличная валюта		Наличная валюта	
Кредиты и займы		Кредиты и займы	
Чистая стоимость капитала		Чистая стоимость капитала	
Изменения в балансе активов и пассивов		Изменения в балансе активов и пассивов	
Нефинансовые активы			
Валовое накопление			
Потребление основного капитала			
Холдинговая прибыль			
Финансовые активы		Финансовые активы	
Финансовые пассивы		Финансовые пассивы	
Изменения в чистой стоимости капитала		Изменения в чистой стоимости капитала	
Заключительный баланс активов и пассивов (конец 2000 года)		Заключительный баланс активов и пассивов (конец 2000 года)	
Нефинансовые активы			
Финансовые активы		Финансовые активы	
Финансовые пассивы		Финансовые пассивы	
Чистая стоимость капитала		Чистая стоимость капитала	
Изменение в чистой стоимости капитала		Изменение в чистой стоимости капитала	

РЕШЕНИЕ

Счет экономики в целом		Счет остального мира	
Выпуск продукции в базисных ценах	450	Экспорт	-30
Промежуточное потребление	-300	Импорт	100
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах	150	Торговое сальдо	70
Налоги за вычетом субсидий на продукты	20		
ВВП	170		
Доходы от собственности, подлежащие получению	2	Доходы от собственности, подлежащие получению	-2
Доходы от собственности, подлежащие выплате	-10	Доходы от собственности, подлежащие выплате	10
Валовой национальный доход (ВНД)	162		
Текущие трансферты, подлежащие получению	0		
Текущие трансферты, подлежащие выплате	0		
Валовой национальный располагаемый доход	162		
Конечное потребление	-190		
Валовое сбережение	-28	Сальдо по текущему счету	78
Капитальные трансферты, подлежащие получению	2	Капитальные трансферты, подлежащие получению	-2
Капитальные трансферты, подлежащие выплате	0	Капитальные трансферты, подлежащие выплате	0
Валовое накопление	-50		
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	-76	Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	76
Изменения в финансовых активах	30	Изменения в финансовых активах	76
Наличная валюта	10	Наличная валюта	
Кредиты и займы	20	Кредиты и займы	76
Изменения в финансовых пассивах	106	Изменения в финансовых пассивах	0
Наличная валюта	10	Наличная валюта	
Кредиты и займы	96	Кредиты и займы	0
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	-76	Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	76
Начальный баланс активов и пассивов (конец 1999 года)		Начальный баланс активов и пассивов (конец 1999 года)	
Нефинансовые активы	1000		
Финансовые активы	300	Финансовые активы	150
Наличная валюта	200	Наличная валюта	
Кредиты и займы	100	Кредиты и займы	150
Финансовые пассивы	440	Финансовые пассивы	10
Наличная валюта	200	Наличная валюта	
Кредиты и займы	240	Кредиты и займы	10
Чистая стоимость капитала	860	Чистая стоимость капитала	140
Изменения в балансе активов и пассивов		Изменения в балансе активов и пассивов	
Нефинансовые активы	75		
Валовое накопление	50		
Потребление основного капитала	-5		
Холдинговая прибыль	30		
Финансовые активы	30	Финансовые активы	76
Финансовые пассивы	106	Финансовые пассивы	0
Изменения в чистой стоимости капитала	-1	Изменения в чистой стоимости капитала	76
Заключительный баланс активов и пассивов (конец 2000 года)		Заключительный баланс активов и пассивов (конец 2000 года)	
Нефинансовые активы	1075		
Финансовые активы	330	Финансовые активы	226
Финансовые пассивы	546	Финансовые пассивы	10
Чистая стоимость капитала	859	Чистая стоимость капитала	216
Изменения в чистой стоимости капитала	-1	Изменения в чистой стоимости капитала	76

Часть II

**Интегрированные счета
в разбивке по отраслям
и институциональным
секторам**

Глава 9

Разбивка по отраслям и секторам

А. ЦЕЛИ

9.1. Разбивка экономической деятельности по отраслям преследует следующие цели:

- a) проведение подробного анализа издержек производства отраслей;
- b) использование подробных данных об издержках для прогнозирования или оценки потребностей во вводимых ресурсах производства;
- c) составление детальных таблиц ресурсов и использования в качестве основного инструмента, обеспечивающего баланс ресурсов и использования продуктов отраслями и систематическую увязку счетов производства по отраслям со счетами производства по институциональным секторам;
- d) определение соотношений добавленной стоимости и выпуска продукции отраслей за базовый год (по которому проводится подробное обследование выпускаемой продукции и затрат) для использования в процессе исчисления добавленной стоимости по отраслям и ВВП за годы, не являющиеся базовыми.

9.2. Целью разбивки экономической деятельности в национальных счетах на институциональные единицы и секторы, такие как корпорации, органы государственного управления, некоммерческие организации и домашние хозяйства, является анализ их экономического поведения на основе вида получаемого ими дохода, способов использования доходов, порядка финансирования валового накопления, порядка управления их финансовыми портфелями и величины чистой стоимости их капитала.

9.3. В настоящей главе рассматриваются статистические единицы отраслей и институциональных секторов и виды институциональных секторов.

В. ЧТО ТАКОЕ ОТРАСЛЬ/ЗАВЕДЕНИЕ?

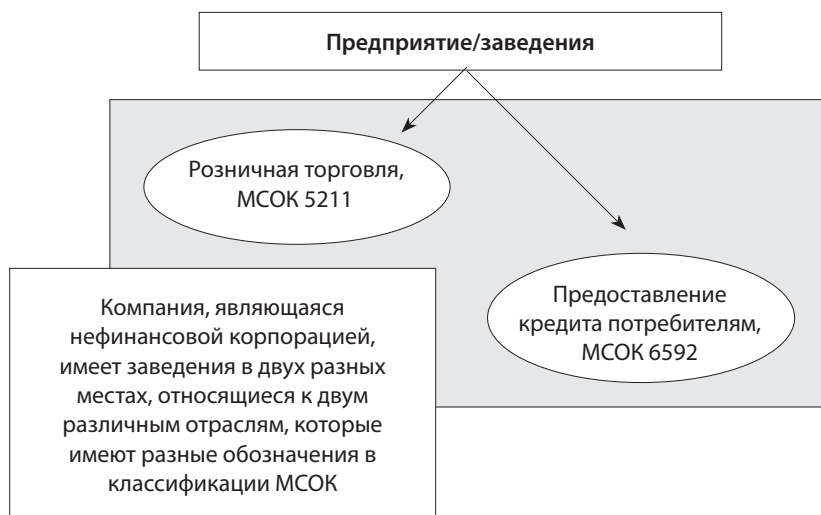
9.4. Отрасль образуется из группы заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами деятельности, которые относятся к одному и тому же классу Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК).

9.5. Заведение — это предприятие (или часть предприятия), территориально расположенное в одном месте, большая часть добавленной стоимости которого создается в процессе только одного вида производительной деятельности. В принципе заведение может не решать финансовые вопросы; решения по таким вопросам принимаются предприятием, которое владеет соответствующим заведением. Таким образом, заведение может служить лишь статистической единицей для сбора связанных с производством данных об экономической деятельности или отрасли.

9.6. Для того чтобы быть отнесенным к разряду заведений по смыслу СНС, заведение должно производить продукцию, используемую другими заведениями или другими конечными потребителями. Товары и услуги, которые производятся в заведениях для собственного промежуточного потребления, не учитываются в качестве выпускаемой продукции.

9.7. Предприятие, которое является институциональной единицей (см. ниже), может состоять из нескольких заведений, относящихся к различным классам МСОК.

Рисунок F9.1. Взаимосвязь между заведением и предприятием



C. ЧТО ТАКОЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЕДИНИЦА?

9.8. Институциональная единица представляет собой хозяйственную единицу, которая может от своего имени владеть активами, принимать на себя обязательства и участвовать в хозяйственной деятельности с другими единицами. Она принимает самостоятельные экономические решения в отношении того, что ей следует производить и каким образом финансировать свою деятельность, и отвечает непосредственно перед законом.

9.9. Примерами институциональных единиц являются предприятие, домашнее хозяйство, банк, школа, церковь, кооператив и автономный орган государственного управления.

9.10. Экономика в целом состоит из совокупности институциональных единиц-резидентов.

D. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ/ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

9.11. Если дочерняя корпорация, которая полностью принадлежит материнской корпорации, предоставляет строго ограниченные услуги материнской корпорации или другим ее дочерним корпорациям, СНС рассматривает ее не как отдельную институциональную единицу, а как составную часть материнской компании.

9.12. Аналогичным образом, вспомогательная деятельность корпорации, связанная с предоставлением строго ограниченных услуг (таких, как услуги по бухгалтерскому учету, компьютерные услуги, руководство кадрами) заведениям в составе корпорации, не рассматривается как осуществляемая самостоятельным заведением.

9.13. В принципе вспомогательными корпорациями/в ходе вспомогательной деятельности не производится продукция.

Е. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ СЕКТОРЫ ЭКОНОМИКИ

9.14. В СНС рекомендуется подразделять экономику на пять взаимоисключающих институциональных секторов:

- a) сектор нефинансовых корпораций;
- b) сектор финансовых корпораций;
- c) сектор органов государственного управления;
- d) сектор домашних хозяйств;
- e) сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ).

Таблица Т9.1. Классификация институциональных секторов в СНС

Нефинансовые корпорации	Органы государственного управления (вариант 1)
Государственные нефинансовые корпорации	Центральное правительство
Национальные частные нефинансовые корпорации	Региональные органы управления
Нефинансовые корпорации, находящиеся под иностранным контролем	Местные органы управления
Финансовые корпорации	Фонды социального обеспечения
Центральные банки	Центральное правительство
Другие депозитные корпорации	Региональные органы управления
Денежно-депозитные корпорации	Местные органы управления
Государственные	Органы государственного управления (вариант 2)
Национальные частные	Центральное правительство
Под иностранным контролем	Центральное правительство
Прочие депозитные корпорации, кроме указанных выше	Фонды социального обеспечения центрального правительства
Государственные	Региональные органы управления
Национальные частные	Региональные органы управления
Под иностранным контролем	Фонды социального обеспечения региональных органов управления
Другие финансовые посредники, за исключением страховых корпораций и пенсионных фондов	Местные органы управления
Государственные	Местные органы управления
Национальные частные	Фонды социального обеспечения местных органов управления

Таблица Т9.1. (продолжение)

Под иностранным контролем	Домашние хозяйства
Вспомогательные финансовые единицы	Работодатели
Государственные	Самостоятельно занятые работники
Национальные частные	Получатели доходов от собственности и трансфертов
Под иностранным контролем	Получатели доходов от собственности
Страховые корпорации и пенсионные фонды	Получатели пенсий
Государственные	Получатели доходов от прочих трансфертов
Национальные частные	Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства
Под иностранным контролем	Остальной мир

Ф. ПРИМЕР, ОБЪЯСНЯЮЩИЙ НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗБИВКИ НА ОТРАСЛИ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ СЕКТОРЫ

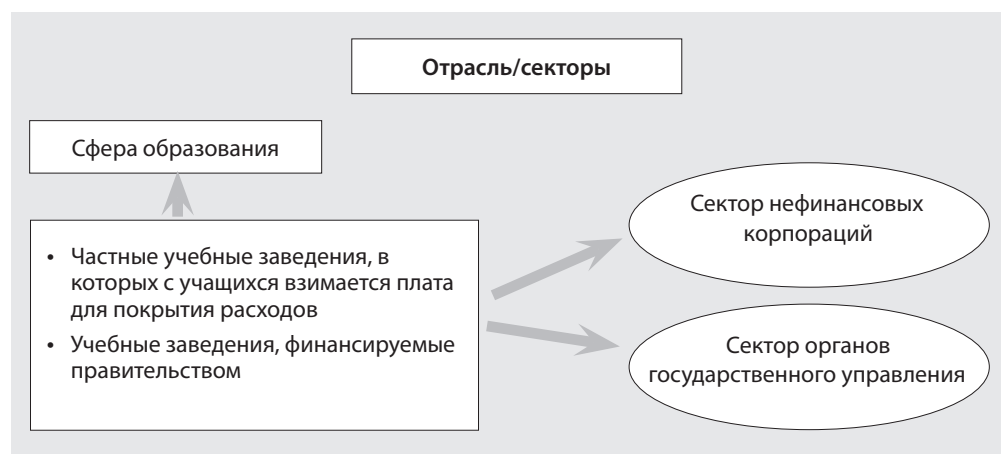
9.15. Услуги в области образования могут быть полностью ориентированными на рынок, бесплатными или почти бесплатными либо предоставляться бесплатно или почти бесплатно и финансироваться органами государственного управления, домашними хозяйствами или некоммерческими организациями (НКО).

9.16. Для анализа оперативных расходов и добавленной стоимости, создаваемой в секторе образования, все учебные заведения включаются в отрасль МСОК-92, занимающуюся предоставлением услуг в области образования.

9.17. Для изучения роли институциональных секторов:

- ориентированные на рынок учебные заведения включаются в сектор нефинансовых корпораций;
- учебные заведения, финансируемые правительством, включаются в сектор органов государственного управления;
- учебные заведения, финансируемые НКО, включаются в сектор НКО, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ).

Рисунок F9.2. Пример разбивки по отраслям и секторам



Г. КОРПОРАЦИИ

9.18. Корпорация — это юридическое лицо, существование которого признается законом страны как независимое от его акционеров. Она принадлежит частным акционерам или государству и контролируется ими. Под контролем подразумевается возможность определять политику корпорации путем назначения, в случае необходимости, соответствующих директоров.

Сектор нефинансовых корпораций

9.19. Данный сектор включает все корпорации-резиденты, принадлежащие частным акционерам или государству, которые производят *товары и нефинансовые услуги*.

9.20. Он может также включать **квазикорпорации**, которые являются некорпоративными предприятиями, но ведут полный набор счетов. Акционеры таких квазикорпораций несут юридическую и финансовую ответственность за деятельность корпораций. Квазикорпорация может быть предприятием единоличного владельца, товариществом или даже производственной единицей, принадлежащей органам государственного управления, и иметь полный набор счетов.

Сектор финансовых корпораций

9.21. Данный сектор включает все корпорации-резиденты, принадлежащие частным акционерам или государству, которые производят *финансовые услуги*.

9.22. Сектор финансовых корпораций можно разделить на следующие подсекторы:

- a) центральный банк;
- b) другие депозитные корпорации/банки;
- c) другие финансовые посредники, такие как инвестиционные банки, компании, специализирующиеся на финансовом лизинге, аренде с возможностью последующего выкупа, и компании, предоставляющие потребительские кредиты;
- d) вспомогательные финансовые единицы, такие как брокерские компании по операциям с ценными бумагами, посредники в получении кредита или страховые брокеры;
- e) страховые корпорации и пенсионные фонды.

Н. СЕКТОР ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ

9.23. Домашнее хозяйство представляет собой небольшую группу лиц, проживающих совместно, частично объединяющих свои доходы и совместно потребляющих определенные виды товаров и услуг, к которым относятся главным образом жилье и продукты питания.

9.24. Данный сектор включает все домашние хозяйства-резиденты, выступающие в роли потребителей, а также все виды их некорпоративной хозяйственной деятельности.

9.25. Некорпоративные предприятия, которые принадлежат домашним хозяйствам, но имеют полный набор счетов, классифицируются как квазикорпорации и включаются в сектор корпораций.

Разбивка сектора домашних хозяйств на подсекторы

9.26. Сектор домашних хозяйств можно разделить в соответствии с основными источниками доходов на следующие подсекторы:

- a) работодатели;
- b) самостоятельно занятые работники;
- c) наемные работники;
- d) получатели доходов от собственности и трансфертов.

I. НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ, ОБСЛУЖИВАЮЩИЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА

9.27. Некоммерческие организации — это юридические лица или социальные субъекты, которые создаются для производства товаров и услуг для других институциональных единиц и в силу своего статуса не могут служить источником доходов, прибыли или другой финансовой выручки для тех, кто их контролирует или финансирует.

9.28. НКОДХ включают только те НКО, которые обслуживают домашние хозяйства и производят нерыночные товары и услуги, предоставляемые бесплатно или по экономически незначимым ценам.

9.29. Если НКО контролируются или если 50 процентов их расходов оплачиваются корпорациями или органами государственного управления, то их следует относить к этим секторам, а не к сектору НКОДХ.

J. СЕКТОР ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

9.30. Сектор органов государственного управления объединяет юридических лиц, обладающих законодательной, судебной и исполнительной властью над другими институциональными единицами.

9.31. Он включает центральное правительство, региональные органы управления, местные органы управления, фонды социального обеспечения и НКО, обслуживающие органы государственного управления.

9.32. Данный сектор производит преимущественно нерыночные услуги, которые предоставляются бесплатно или по экономически незначимым ценам. Услуги могут быть коллективными, такими как оборона, или индивидуальными, такими как здравоохранение и образование.

K. ЧТО СЛЕДУЕТ ИСКЛЮЧИТЬ ИЗ СЕКТОРА ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ?

9.33. Органы государственного управления могут контролировать производство посредством:

- a) создания государственных корпораций;
- b) создания НКО, которые они будут в основном или полностью финансировать;
- c) самостоятельного производства рыночных товаров и услуг без образования отдельных юридических лиц, но с ведением полного набора счетов, т. е. путем создания так называемых квазикорпораций.

9.34. Если субъекты имеют возможность устанавливать рыночные цены или цены, покрывающие свыше 50 процентов расходов, они исключаются из сектора органов государственного управления.

Упражнения по составлению счетов сектора органов государственного управления

На основе следующих финансовых статистических данных сектора органов государственного управления, представленных ниже (А):

1. Рассчитайте выпуск продукции, промежуточное потребление, расходы на конечное потребление органов государственного управления, расходы органов государственного управления на индивидуальное и коллективное потребление, валовое накопление, первичные доходы и текущие трансферты.
2. Составьте счета производства, доходов и операций с капиталом для сектора органов государственного управления, используя форму В.

А. Расходы и доходы органов государственного управления

1. Доходы			187
Продажи домашним хозяйствам			5
Продажи корпорациям			10
Налоги			150
Другие налоги на производство		15	
Подходные налоги		135	
Доход в виде процентов			12
Международная помощь			10
2. Расходы			167
Использование товаров и услуг			
Коллективная нерыночная деятельность		80	
Товары и услуги	20		
Оплата труда работников	58		
Потребление основного капитала	2		
Индивидуальная нерыночная деятельность		20	
Товары и услуги	5		
Оплата труда работников	14		
Потребление основного капитала	1		
Социальные пособия в натуральной форме (включая возмещение расходов) ^а			20
Социальные пособия в денежной форме			22
Выплата процентов			10
Капитальные трансферты			10
Международная помощь			5
3. Чистая прибыль и приравненные к ней доходы (1) – (2)			20
Потребление основного капитала			3
Коллективная нерыночная деятельность		2	
Коллективная нерыночная деятельность		1	
4. Валовая прибыль и приравненные к ней доходы (чистая прибыль и приравненные к ней доходы плюс потребление основного капитала)			23
5. Приобретение минус выбытие нефинансовых активов^б			30
Потребление минус выбытие основных фондов		20	
Строительство для собственного использования		7	
Крупный ремонт		3	
6. Чистое кредитование/чистое заимствование (4) – (5)			-7
Продажа государственных облигаций			7

^а Включает покупку органами государственного управления товаров и услуг, которые должны бесплатно распределяться среди домашних хозяйств, и возмещение расходов домашних хозяйств на приобретение товаров и услуг.

^б В *Руководстве по статистике государственных финансов* МВФ при определении чистой стоимости потребления основного капитала используются чистая прибыль и приравненные к ней доходы и чистое приобретение минус выбытие нефинансовых активов.

В. Счета органов государственного управления

	<i>Использование</i>	<i>Ресурсы</i>
Выпуск продукции Промежуточное потребление Валовая добавленная стоимость		
Валовая добавленная стоимость Налоги за вычетом субсидий на продукты Валовая прибыль и приравненные к ней доходы		
Валовая прибыль и приравненные к ней доходы Доходы от собственности, подлежащие получению Доходы от собственности, подлежащие выплате Валовой национальный доход		
Валовой национальный доход Текущие трансферты, подлежащие получению Текущие трансферты, подлежащие выплате Валовой располагаемый доход		
Валовой располагаемый доход Конечное потребление Валовое сбережение		
Валовое сбережение Капитальные трансферты, подлежащие получению Капитальные трансферты, подлежащие выплате Валовое накопление		
Чистое кредитование(+)/ чистое заимствование(-)		

Примечания к форме В

- «Использование», отражаемое на левой стороне счетов, относится к операциям, которые снижают экономическую стоимость единицы или сектора.
- «Ресурсы», отражаемые на правой стороне счетов, относятся к операциям, которые повышают экономическую стоимость единицы или сектора.
- В расходах органов государственного управления промежуточное потребление и другие виды операций можно классифицировать так, как это показано в форме С, ниже, с тем чтобы было легче рассчитывать выпуск продукции, промежуточное потребление, добавленную стоимость и конечное потребление сектора органов государственного управления по функциям. Стоимость рыночной продукции, которая определяется как стоимость продаж и/или плата за услуги, оказанные органами государственного управления, берется из доходов органов государственного управления. Аналогичным образом, накопление капитала путем собственного производства не относится к расходам на конечное потребление.
- 01–10 представляют собой коды, используемые для классификации расходов по функциям органов государственного управления: 01 (Государственные службы общего назначения), 02 (Оборона), 03 (Общественный порядок и безопасность), 04 (Экономические вопросы), 05 (Охрана окружающей среды), 06 (Жилищные и коммунальные услуги), 07 (Здравоохранение), 08 (Отдых, культура и религия), 09 (Образование) и 10 (Социальная защита). Более подробная классификация и инструкции приводятся в *Классификации расходов по целям* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.6).

С. Классификация расходов органов государственного управления по функциям

	Выпуск продукции	Промежуточное потребление	Оплата труда работников	Потребление основного капитала	Рыночная продукция	Социальные пособия в натуральной форме	Конечное потребление	Накопление капитала путем собственного производства	Валовое накопление	Субсидии	Доходы от собственности	Социальные пособия, кроме пособий в натуральной форме	Прочие текущие трансферты	Капитальные трансферты	Ценные бумаги, кроме акций	Кредиты и займы	Акции и другие формы участия в капитале
	(1) = (2)+(3)+(4)+(8)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7) = (1) – (8) – (5) + (6)	(8)	(9)	(10)	(11)	(12)	(13)	(14)	(15)	(16)	(17)
01	Государственные службы общего назначения																
02	Оборона																
...																	
10	Социальная защита																

РЕШЕНИЯ

Решение к заданию 1

Выпуск продукции =	Текущие расходы на товары и услуги для производства услуг органов государственного управления + крупный ремонт собственными силами + строительство для собственного использования + оплата труда работников + потребление основного капитала = 25 + 3 + 7 + 72 + 3 = 110
Промежуточное потребление =	Расходы на крупный ремонт собственными силами и строительство для собственного использования + текущие расходы на товары и услуги = 10 + 25 = 35
Расходы на конечное потребление =	Выпуск продукции – (крупный ремонт собственными силами и строительство для собственного использования) – продажи домашним хозяйствам и корпорациям + социальные пособия в натуральной форме = 110 – (3 + 7) – (5 + 10) + 20 = 105
Расходы на индивидуальное конечное потребление =	Индивидуальная нерыночная продукция + социальные пособия в натуральной форме – продажи = 20 + 20 – 15 = 25
Расходы на коллективное конечное потребление =	Текущие расходы на коллективную продукцию = 80
Валовое накопление =	Капитальные расходы органов государственного управления = 30
Текущие трансферты, подлежащие выплате =	Социальные пособия в денежной форме + международная помощь = 22 + 5 = 27

Решение к заданию 2

Счета производства, доходов и операций с капиталом

С. Счета сектора органов государственного управления

	Использование	Ресурсы
Выпуск продукции в базисных ценах		110
минус промежуточное потребление	35	
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах	75	
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах		75
минус оплата труда работников	72	
минус другие налоги на производство	0	
Валовая прибыль и приравненные к ней доходы	3	
Валовая прибыль и приравненные к ней доходы		3
плюс доходы от собственности, подлежащие получению		12
минус доходы от собственности, подлежащие выплате	10	
Валовой национальный доход	5	
Валовой национальный доход		5
плюс текущие трансферты, подлежащие получению		160
минус текущие трансферты, подлежащие выплате	27	
Валовой располагаемый доход	138	
Валовой располагаемый доход		138
минус конечное потребление	105	
Валовое сбережение	33	
Валовое сбережение		33
плюс капитальные трансферты, подлежащие получению		
минус капитальные трансферты, подлежащие выплате		-10
минус валовое накопление	30	
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)	7	

Глава 10

Таблицы ресурсов и использования: объединение отраслей, продуктов и институциональных секторов

А. ЦЕЛИ ТАБЛИЦ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

10.1. Таблицы ресурсов и использования служат для проверки согласованности статистических данных о потоках товаров и услуг на основе принципа, состоящего в том, что общий объем ресурсов каждого продукта должен равняться общему объему его использования.

10.2. Эти таблицы используются для детального, согласованного и последовательного получения значений добавленной стоимости и конечного спроса (расходов на конечное потребление, валового накопления, экспорта и импорта) в текущих и постоянных ценах.

10.3. Соотношения «добавленная стоимость/выпуск продукции» по отраслям могут использоваться для быстрого получения годовых и ежеквартальных оценок добавленной стоимости и, следовательно, ВВП.

10.4. Таблицы ресурсов и использования также применяются для составления таблиц затрат–выпуска для целей анализа экономического воздействия и прогнозирования.

10.5. СНС требует только перекрестной классификации валовой добавленной стоимости по отраслям и институциональным секторам. В настоящей главе приведена полная перекрестная классификация выпуска продукции, промежуточного потребления и валовой добавленной стоимости по отраслям и институциональным секторам исключительно для наглядности.

В. СТРУКТУРА ТАБЛИЦ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

10.6. В каждой строке таблицы ресурсов (таблица T10.1) указывается вид продукта, произведенного отраслями национальной экономики и поставленного остальным миром. Данные об этих продуктах приводятся либо в базисных ценах, либо в ценах сиф. Совокупное предложение (все ресурсы) каждого продукта в ценах покупателей рассчитывается путем добавления торговой наценки и транспортных расходов, а также налогов за вычетом субсидий на продукты. Корректировка сиф/фоб необходима для получения стоимости совокупного импорта в ценах фоб. В каждом столбце отраслей указываются продукты, произведенные той или иной отраслью. В представленном примере отрасль 2 производит 10 продуктов 1 и 200 продуктов 2.

В каждом столбце отраслей таблицы использования (таблица T10.2) указываются виды использования товаров и услуг (т. е. структура затрат) отраслей и создаваемая ими добавленная стоимость. В каждой строке этой таблицы приводятся виды использования каждого продукта. Все они указываются в ценах покупателей. Данные с отрицательным знаком в столбце «Торговая и транспор-

тная наценка» приводятся для того, чтобы обеспечить равенство между итоговыми значениями строки 2 в таблице ресурсов и строки 2 таблицы использования, в которой показано только непосредственное использование продукта 2 (а не торговые наценки).

10.7. Отрасли можно классифицировать в соответствии с Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности. Продукты (товары и услуги) классифицируются на основе Классификации основных продуктов. В таблице T10.3 эти системы классификации, используемые Организацией Объединенных Наций, приводятся с наиболее высоким уровнем агрегирования.

Таблица T10.1. Таблица ресурсов: выпуск продукции в базовых ценах

	Отрасль 1	Отрасль 2	Импорт сиф (всего фоб)	Корректировка сиф/фоб ^а	Торговая и транспортная наценка	Налоги за вычетом субсидий на продукты	Все ресурсы в ценах покупателей
Продукт 1	100	10	25		10	5	150
Продукт 2	0	200	10	-2	-10	10	208
Корректировка сиф/фоб ^а			-2				
Выпуск продукции/Всего	100	210	33		0	15	358

^а Корректировка сиф/фоб связана с переводом показателей импорта из цен сиф в цены фоб. См. также таблицу T6.1; значение, которое должно вычитаться, отражает стоимость фрахта и страхования импортируемых товаров.

Таблица T10.2. Таблица использования: использование в ценах покупателей

	Отрасль 1	Отрасль 2	Экспорт	Расходы на конечное потребление	Валовое накопление	Все использование в ценах покупателей
Продукт 1	10	40	30	50	20	150
Продукт 2	30	70	40	68		208
Добавленная стоимость	60	100				
Выпуск продукции/Всего	100	210	70	118	20	358
ВВП = добавленная стоимость + налоги за вычетом субсидий на продукты = 160 + 15 = 175			ВВП = конечное потребление + валовое накопление + экспорт – импорт = 118 + 20 + 70 – 33 = 175			

С. САЛЬДИРОВАНИЕ ТАБЛИЦ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

10.8. В таблице ресурсов и использования (ТРИ) все ресурсы в ценах покупателей каждого продукта должны быть равны всему использованию в тех же ценах. Однако эти значения являются лишь статистическими построениями, а не данными, которые можно получить в ходе обследований. Данные, собранные в ходе переписей или обследований, охватывают выпуск продукции в базисных ценах, импорт в ценах сиф, налоги за вычетом субсидий на продукты, торговые и транспортные наценки на реализуемые товары, экспорт, расходы на конечное потребление и валовое накопление.

10.9. Для создания статистического показателя «все ресурсы в ценах покупателей» по каждому товару данные о товарах, произведенных отраслями, следует дополнить данными об импорте, оптовой и розничной торговле и транспортных наценках на те же товары, собираемыми в ходе переписей или обследований, а также данными о налогах за вычетом субсидий на наценки, которые оцениваются на основе налоговых ставок и сведений о налогах, взятых из данных об исполнении государственного бюджета. Торговые наценки на каждый вид товара определяются при расчете стоимости торговых услуг. Согласно классификации СРС, транспортные наценки представляют собой стоимость транспортных услуг по перевозке товаров, за вычетом расходов по перевозке товаров, непосредственно оплачиваемых покупателями.

10.10. Показатель «все ресурсы в ценах покупателей» может первоначально служить для общего контроля за всем использованием в ценах покупателей в таблице использования по каждому виду продукта. Однако в процессе сальдирования всех ресурсов и всего использования каждого продукта может потребоваться несколько видоизменить значение всех ресурсов, если приведенные данные, касающиеся всего использования, являются более достоверными. Использование каждого продукта для целей промежуточного потребления обычно оценивается по валовой продукции отраслей, в которых данный продукт используется в рамках промежуточного потребления, и коэффициентам затрат, полученным на основе ограниченного числа обследований промежуточного потребления по отраслям. Данные о конечном потреблении органов государственного управления получают из административных документов. Валовое накопление определяют путем согласования данных о валовом накоплении, полученных в ходе обследований валового накопления, и данных о валовом объеме выпуска продукции отрасли и импорте продукции, которую можно классифицировать как средства производства. Конечное потребление домашних хозяйств обычно рассчитывается как балансирующая статья, однако полученное значение следует проверить с помощью данных, полученных в ходе обследований расходов домашних хозяйств и/или розничных продаж.

Таблица T10.3. Международные классификации всех видов экономической деятельности и продуктов на максимально агрегированном уровне

<i>Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, третье пересмотренное издание (МСОК, Rev.3)</i>	<i>Классификация основных продуктов, версия 1.0 (СРС, версия 1.0)</i>
Сельское хозяйство, охота и лесоводство	Продукция сельского хозяйства, лесного хозяйства и рыболовства
Рыболовство	
Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров	Руды и минералы; электричество, газ и вода
Обрабатывающая промышленность	Пищевые продукты, напитки и табачные изделия; текстильные изделия, одежда и изделия из кожи
Электроэнергия, газ и водоснабжение	Прочие транспортабельные товары, кроме изделий из металла, машин и оборудования
Строительство	Изделия из металла, машины и оборудование
Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей, мотоциклов, бытовых товаров и предметов личного пользования	Строительные работы и сооружения
Гостиницы и рестораны	Торговые услуги; услуги гостиниц и ресторанов

<i>Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, третье пересмотренное издание (МСОК, Rev.3)</i>	<i>Классификация основных продуктов, версия 1.0 (СРС, версия 1.0)</i>
Транспорт, складское хозяйство и связь	Услуги транспорта, складского хозяйства и связи
Финансовое посредничество	Коммерческие услуги; услуги в областях сельского хозяйства, горнодобывающей и обрабатывающей промышленности
Операции с недвижимым имуществом, аренда и коммерческая деятельность	Коммунальные, социальные и персональные услуги
Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование	
Образование	
Здравоохранение и социальные услуги	
Прочие коммунальные, социальные и персональные услуги	
Частные домашние хозяйства с наемным обслуживанием	
Экстерриториальные организации и органы	

D. РАЗБИВКА ВИДОВ КОНЕЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

10.11. Расходы на конечное потребление и валовое накопление в таблице использования должны быть подразделены на отдельные расходы для:

- a) сектора домашних хозяйств;
- b) сектора органов государственного управления;
- c) институционального сектора.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств отражают все товары и услуги, приобретенные сектором домашних хозяйств.

10.12. Расходы на конечное потребление сектора органов государственного управления отражают:

- a) стоимость нереализованной продукции органов государственного управления (в приведенном примере равна 30);
- b) стоимость приобретенных органами государственного управления товаров и услуг, которые должны быть бесплатно распределены среди домашних хозяйств, или стоимость товаров и услуг, приобретенных домашними хозяйствами, которая подлежит возмещению органами государственного управления (в приведенном примере равна 8). Эти товары и услуги называются «социальные пособия в натуральной форме».

Таблица Т10.4. Разбивка видов конечного использования в таблице использования

	<i>Расходы на конечное потребление</i>		<i>Валовое накопление</i>		
	<i>Домашние хозяйства и НКОДХ</i>	<i>Органы государственного управления</i>	<i>Домашние хозяйства и НКОДХ</i>	<i>Органы государственного управления</i>	<i>Корпорации</i>
Продукт 1	30	8	8	2	10
Продукт 2	50	30			
Всего	80	38	8	2	10

Е. РАЗБИВКА ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ

10.13. Каждый сектор экономики может участвовать в различных видах хозяйственной деятельности. Поэтому заведения могут классифицироваться по тому сектору, к которому они относятся.

10.14. При этом по каждому сектору можно рассчитать добавленную стоимость, которая имеет важное значение для определения и составления перекрестной классификации выпуска продукции, промежуточного потребления и добавленной стоимости по отраслям и секторам.

Таблица Т10.5. Разбивка добавленной стоимости

	Корпорации		Домашние хозяйства и НКОДХ		Органы государственного управления	
	Отрасль 1	Отрасль 2	Отрасль 1	Отрасль 2	Отрасль 1	Отрасль 2
Продукт 1	5	30	5	8		2
Продукт 2	15	54	15	12		4
Добавленная стоимость	30	68	30	20		12
Выпуск продукции	50	152	50	40		18
Добавленная стоимость по сектору корпораций: $30 + 68 = 98$ Добавленная стоимость по сектору домашних хозяйств и НКОДХ: $30 + 20 = 50$ Добавленная стоимость по сектору органов государственного управления: 12						

Ф. ДАННЫЕ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ РАЗБИВКИ ПРОИЗВОДСТВА НА СЕКТОРЫ

10.15. Тот же набор данных, собранный в ходе обследований заведений, можно использовать для анализа производства как по отраслям, так и по секторам.

10.16. В данных о заведениях, которые должны использоваться в обеих целях, каждое заведение требуется определять по его институциональной принадлежности следующим образом:

	Данные о заведениях, относящихся к сектору финансовых и нефинансовых корпораций	Данные о заведениях, относящихся к сектору некорпоративных частных предприятий (домашних хозяйств)	Данные о производстве по типу продуктов или видам деятельности (касается продуктов сельского хозяйства, рыболовства и лесоводства)	Сектор органов государственного управления	НКОДХ
Вид данных	Обследования и счета предприятий	Обследования	Обследования землепользования и урожайности и другие обследования, касающиеся издержек производства	Административные документы	Обследования и счета предприятий

Упражнение по составлению таблиц ресурсов и использования

На основе предложенной ниже информации составьте таблицы ресурсов и использования. Получите неизвестные данные путем сальдирования всех ресурсов и всего использования каждого продукта. В этом упражнении продукт 1 является товаром, а продукт 2 — услугой. Рассчитайте ВВП по методу производства и методу расходов на конечное использование.

Информация

Выпуск продукции в базисных ценах отрасли 1:

Продукт 1: 150; Продукт 2: 30

Выпуск продукции в базисных ценах отрасли 2:

Продукт 1: 0; Продукт 2: 100

Вводимые ресурсы в ценах покупателей в отрасли 1:

Продукт 1: 40; Продукт 2: 30

Вводимые ресурсы в ценах покупателей в отрасли 2:

Продукт 1: 10; Продукт 2: 20

Импорт в ценах сиф:

Продукт 1: 40; Продукт 2: 20

Страхование и фрахт в связи с импортируемыми товарами: 3

Экспорт в ценах фоб:

Продукт 1: 50; Продукт 2: 15

Валовое накопление в ценах покупателей:

Продукт 1: 50; Продукт 2: 7

Торговая и транспортная наценки:

Продукт 1: 70;

Налоги за вычетом субсидий на продукты:

Продукт 1: 20; Продукт 2: 10

Примечание: Для выполнения упражнения воспользуйтесь следующими формами:

Таблица ресурсов

	Отрасль 1	Отрасль 2	Импорт сиф (всего фоб)	Корректировка сиф/фоб	Торговая и транспортная наценки	Налоги за вычетом субсидий на продукты	Все ресурсы в ценах покупателей
Продукт 1							
Продукт 2							
Корректировка сиф/фоб							
Выпуск продукции / всего							

Таблица использования

	Отрасль 1	Отрасль 2	Экспорт	Расходы на конечное потребление	Валовое накопление	Все использо- вание в ценах покупателей
Продукт 1						
Продукт 2						
Добавленная стоимость						
Выпуск продукции/всего						

РЕШЕНИЯ

Таблица ресурсов

	Отрасль 1	Отрасль 2	Импорт сиф (всего фоб)	Корректи- ровка сиф/фоб	Торговая и транспорт- ная наценки	Налоги за вычетом субсидий на продукты	Все ресурсы в ценах покупателей
Продукт 1	150	0	40		70	20	280
Продукт 2	30	100	20	-3	-70	10	87
Корректировка сиф/фоб			-3				
Выпуск продукции/всего	180	100	57	-3	0	30	

Таблица использования

	Отрасль 1	Отрасль 2	Экспорт	Расходы на конечное потребление	Валовое накопление	Все использование в ценах покупателей
Продукт 1	40	10	50	130	50	280
Продукт 2	30	20	15	15	7	87
Добавленная стоимость	110	70				
Выпуск продукции/всего	180	100	65	145	57	

ВВП, исчисленный по методу производства: $110 + 70 + 30 = 210$

ВВП, исчисленный по методу расходов на конечное использование = $65 + 145 + 57 - 57 = 210$

Глава 11

Счета институциональных секторов

А. ЦЕЛИ

11.1. Счета институциональных секторов (или счета секторов) отражают для каждого (институционального) сектора добавленную стоимость, первичные доходы, располагаемый доход, расходы на конечное потребление, сбережение, валовое накопление, чистое кредитование (+) или чистое заимствование (–) таким же образом, как и счета для экономики в целом.

11.2. Счета секторов содержат информацию об операциях с доходами и финансовых потоках между секторами национальной экономики и между секторами национальной экономики и остальным миром.

11.3. Эта информация позволяет проводить анализ институциональной структуры и поведения каждого институционального сектора экономики.

В. ВИДЫ ДОХОДОВ

11.4. Как и экономика в целом, каждый сектор характеризуется следующими видами доходов:

- a) первичные доходы (оплата труда работников, другие налоги за вычетом субсидий на производство и доходы от собственности);
- b) предпринимательский доход;
- c) располагаемый доход.

11.5. Совокупность доходов всех секторов национальной экономики составляет доход экономики в целом.

11.6. Совокупность сальдо первичных доходов всех секторов называется валовым национальным доходом (ВНД).

С. САЛЬДО ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ СЕКТОРОВ

11.7. Сальдо первичных доходов = добавленная стоимость + первичные доходы, подлежащие получению, – первичные доходы, подлежащие выплате.

11.8. Каждая статья на стороне использования может быть разбита на тех, кому выплачиваются первичные доходы, а каждая статья на стороне ресурсов — на тех, от кого поступают первичные доходы (эта возможность относится ко всем последующим счетам и поэтому далее обсуждаться не будет).

11.9. Для экономики в целом значение имеют только первичные доходы, полученные от остального мира и выплаченные остальному миру, поскольку платежи и поступления секторов национальной экономики компенсируют друг друга.

Использование		Ресурсы	
Первичные доходы, подлежащие выплате	5	Добавленная стоимость Первичные доходы, подлежащие получению	20 10
Сальдо первичных доходов	25		

D. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ДОХОД СЕКТОРОВ

11.10. Предпринимательский доход представляет собой приблизительную величину чистого дохода (или прибыли) секторов корпораций до распределения дивидендов среди акционеров.

11.11. Предпринимательский доход = добавленная стоимость + первичные доходы, подлежащие получению, – первичные доходы, подлежащие выплате, кроме дивидендов, выплачиваемых акционерам (или изъятий из доходов владельцами в случае квазикорпораций).

11.12. Понятие предпринимательского дохода применяется только для секторов корпораций.

Использование		Ресурсы	
Первичные доходы, подлежащие выплате, кроме дивидендов	1	Добавленная стоимость Первичные доходы, подлежащие получению	20 10
Предпринимательский доход	29		

E. РАСПОЛАГАЕМЫЙ ДОХОД СЕКТОРОВ

11.13. Располагаемый доход = сальдо первичных доходов + текущие трансферты, подлежащие получению, – текущие трансферты, подлежащие выплате.

11.14. Для экономики в целом значение имеют только текущие трансферты, полученные от остального мира и выплаченные остальному миру, поскольку платежи и поступления секторов национальной экономики компенсируют друг друга.

Использование		Ресурсы	
Текущие трансферты, подлежащие выплате	6	Сальдо первичных доходов Текущие трансферты, подлежащие получению	25 5
Располагаемый доход	24		

F. ВАЛОВОЕ СБЕРЕЖЕНИЕ СЕКТОРОВ

11.15. Валовое сбережение = располагаемый доход – расходы на конечное потребление.

11.16. Расходы на конечное потребление сектора корпораций по определению равны нулю.

11.17. Валовое сбережение секторов может определяться величиной с положительным или отрицательным знаком.

Использование		Ресурсы	
Расходы на конечное потребление	30	Располагаемый доход	24
Валовое сбережение	-6		

Г. ЧИСТОЕ КРЕДИТОВАНИЕ (+) / ЧИСТОЕ ЗАИМСТВОВАНИЕ (-) СЕКТОРОВ

11.18. Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-) = валовое сбережение + чистые капитальные трансферты – валовое накопление – чистое приобретение произведенных нефинансовых активов.

11.19. Для экономики в целом чистое приобретение материальных произведенных активов должно равняться нулю, за исключением объектов патентования (см. исключение из правил под рисунком F4.1).

Использование		Ресурсы	
Валовое накопление	40	Валовое сбережение	-6
		Чистые капитальные трансферты	6
Чистое приобретение произведенных нефинансовых активов	10	• Капитальные трансферты, подлежащие получению	8
		• Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-2
Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-50		

Н. ФИНАНСОВЫЕ СЧЕТА СЕКТОРОВ

11.20. Что касается национального финансового счета, то в финансовых счетах секторов на левой стороне отражаются финансовые активы, а на правой — финансовые пассивы. Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-) равно общей сумме финансовых активов за вычетом общей суммы пассивов. Чистое кредитование/чистое заимствование, проводимое по финансовому счету, должно быть равно чистому кредитованию/чистому заимствованию, отражаемому в счете операций с капиталом по каждому сектору.

11.21. Каждая операция, отражаемая в финансовом счете того или иного сектора, должна корреспондироваться с соответствующей операцией в финансовом счете другого сектора, за исключением монетарного золота и СДР, распределяемых Международным валютным фондом (см. пункты 5.4–5.10, выше). В этом случае актив одного сектора является пассивом другого сектора. Разбивка активов по секторам, которые имеют их в качестве пассивов, и пассивов по секторам, которые удерживают их в качестве активов, отражает финансовый поток. Финансовый поток позволяет выявить потоки средств между секторами экономики и остальным миром. Финансовый поток имеет важное значение для понимания процесса мобилизации средств и финансовых обязательств, которые принимают секторы для обеспечения этой мобилизации. Например, на основе финансового потока можно понять, какие виды пассивов правительство использует для финансирования бюджетного дефицита и каким секторам оно предоставляет финансирование.

<i>Активы</i>		<i>Пассивы</i>	
Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)	-50		
Общее изменение активов	100	Общее изменение пассивов	150
Монетарное золото и СДР		Монетарное золото и СДР	
Наличная валюта и депозиты		Наличная валюта и депозиты	
Ценные бумаги, кроме акций		Ценные бумаги, кроме акций	
Кредиты и займы		Кредиты и займы	
Акции и другие формы участия в капитале		Акции и другие формы участия в капитале	
Другая дебиторская задолженность		Другая кредиторская задолженность	

I. БАЛАНС АКТИВОВ И ПАССИВОВ СЕКТОРОВ

11.22. Информацию о балансе активов и пассивов институциональных секторов см. в главе 7, выше.

Глава 12

Другие важные вопросы, касающиеся счетов секторов

12.1. В настоящей главе рассматриваются два важных вопроса, касающихся счетов секторов:

- a) расходы на конечное потребление в сравнении с фактическим конечным потреблением;
- b) счета предприятий в сравнении с национальными счетами.

A. РАСХОДЫ НА КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ В СРАВНЕНИИ С ФАКТИЧЕСКИМ КОНЕЧНЫМ ПОТРЕБЛЕНИЕМ

1. Цели

12.2. Главная цель состоит в том, чтобы определить потребление домашних хозяйств не только с точки зрения их собственных расходов на конечное потребление, но и с точки зрения расходов других секторов, производимых в интересах домашних хозяйств.

12.3. **Расходы на конечное потребление** отражают понесенные резидентами расходы на товары и услуги для конечного потребления (товары и услуги, которые не используются для целей производства).

12.4. **Показатель «фактическое конечное потребление»** служит для измерения *потребления* секторами товаров и услуг для конечного использования на основе расходов, понесенными самими секторами, или **социальных трансфертов в натуральной форме**, полученных от других секторов. Хотя фактическое конечное потребление определяется для всех секторов, оно имеет значение только для анализа ситуации в секторе домашних хозяйств.

2. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств

12.5. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств состоит из трех компонентов: их собственных расходов на конечное потребление, расходов на конечное потребление органов государственного управления и расходов на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Таким образом, оно равно сумме:

- a) расходов на конечное потребление домашних хозяйств;
- b) социальных трансфертов в натуральной форме, полученных от органов государственного управления;
- c) социальных трансфертов в натуральной форме, полученных от некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ).

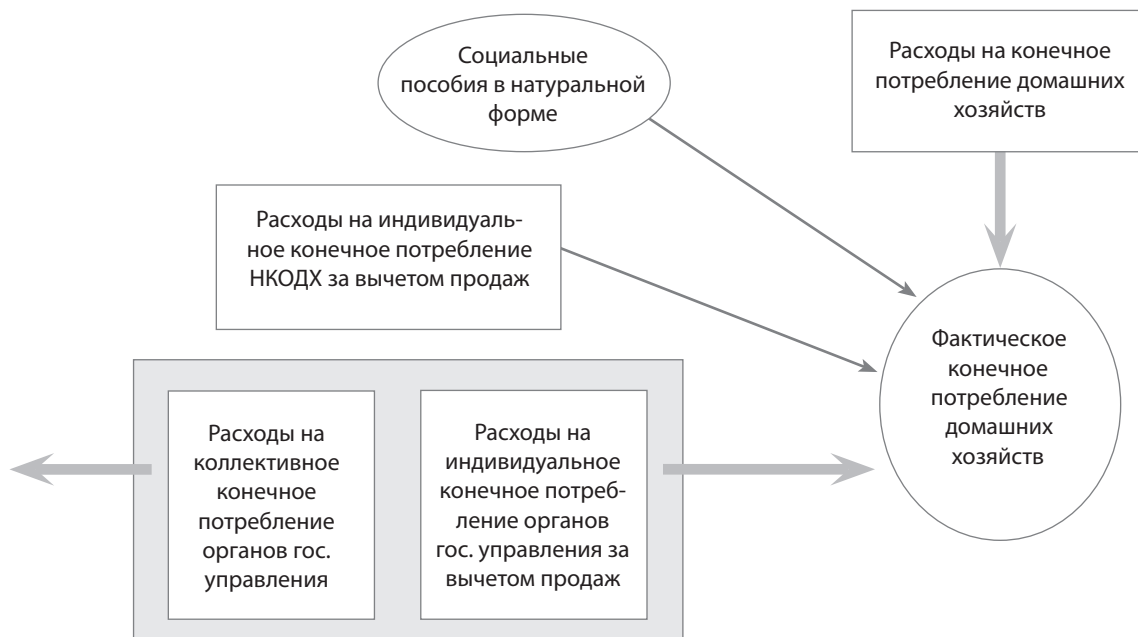
12.6. Понятие фактического конечного потребления домашних хозяйств предназначено для сравнения конечного потребления домашних хозяйств в пространственно-временной плоскости на национальном и международном уровнях с учетом социальной политики правительств и деятельности НКОДХ.

Социальные трансферты в натуральной форме

12.7. Социальные трансферты в натуральной форме охватывают:

- a) **Расходы на индивидуальное конечное потребление органов государственного управления за вычетом продаж.** Они включают стоимость товаров и услуг индивидуального назначения, которые производятся сектором органов государственного управления и бесплатно распределяются среди отдельных лиц, в том числе в сфере образования, здравоохранения, социального обеспечения и социальной помощи, спорта и отдыха, культуры, предоставления жилищных услуг, сбора бытовых отходов и обеспечения работы транспорта. Они исключают расходы на общее управление, регулирование и проведение научных исследований в каждой категории.
- b) **Социальные пособия в натуральной форме,** которые включают (см. также таблицу Т3.1):
 - i) возмещение из государственных фондов социального обеспечения расходов домашних хозяйств на конкретные товары и услуги, приобретенные ими на рынке;
 - ii) другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме, кроме возмещения расходов. Они включают товары и услуги, которые *не производятся* сектором органов государственного управления, но были закуплены и бесплатно или почти бесплатно распределены среди домашних хозяйств по линии фондов социального обеспечения (любые выплаты, производимые домашним хозяйством, подлежат вычету);
 - iii) пособия по социальной помощи в натуральной форме. Они включают товары и услуги, которые аналогичны *другим пособиям по социальному обеспечению в натуральной форме*, но предоставляются по каналам, не имеющим отношения к программам социального обеспечения.

Рисунок F12.1. Взаимосвязь между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением домашних хозяйств

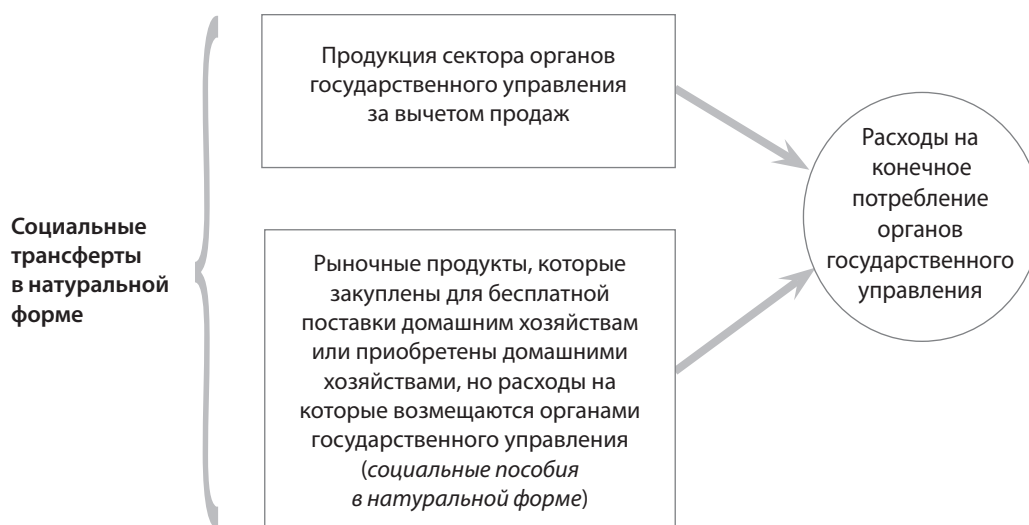


3. Расходы на конечное потребление органов государственного управления

12.8. Расходы на конечное потребление органов государственного управления включают два компонента:

- a) стоимость услуг органов государственного управления за вычетом продаж. Эту стоимость можно разбить на две части:
 - i) расходы на индивидуальное конечное потребление органов государственного управления за вычетом продаж. К ним относится стоимость товаров и услуг индивидуального назначения, которые производятся сектором органов государственного управления и бесплатно распределяются среди отдельных лиц, в том числе в сфере образования, здравоохранения, социального обеспечения и социальной защиты, спорта и отдыха, культуры, предоставления жилищных услуг, сбора бытовых отходов и обеспечения работы транспорта. Они исключают расходы на общее управление, регулирование и проведение научных исследований в каждой категории. Эта часть стоимости товаров и услуг органов государственного управления за вычетом продаж напрямую распределяется среди отдельных лиц. Она является частью **социальных трансфертов в натуральной форме**, о которых говорилось выше;
 - ii) расходы на коллективное конечное потребление органов государственного управления за вычетом продаж. Они равны стоимости нерыночной продукции органов государственного управления (не предназначенной для продажи) за вычетом расходов на индивидуальное конечное потребление органов государственного управления;
- b) социальные трансферты в натуральной форме: см. определение в пункте 12.7 b, выше.

Рисунок F12.2. Компоненты расходов на конечное потребление органов государственного управления



4. Расходы на конечное потребление НКОДХ

12.9. За исключением продаваемых товаров и услуг, расходы НКОДХ на конечное потребление считаются расходами на индивидуальное конечное потребление, т. е. прямую пользу от всех из них получают индивидуальные домашние хозяйства. Индивидуальное конечное потребление НКОДХ также называют трансфертами индивидуальных нерыночных товаров и услуг от НКОДХ.

5. Классификация расходов на потребление

12.10. Существуют три международные классификации расходов по целям, которые помогают агрегировать расходы на конечное потребление и фактическое конечное потребление для целей сопоставления:

- a) Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ);
- b) Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ);
- c) Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО).

12.11. Основными классами потребления по целям являются:

- a) продукты питания и безалкогольные напитки;
- b) алкогольные напитки, табачные изделия и наркотические средства;
- c) одежда и обувь;
- d) жилищные услуги, вода, электричество, газ и другие виды топлива;
- e) предметы домашнего обихода, бытовая техника и текущее обслуживание жилья;
- f) здравоохранение;
- g) транспорт;
- h) связь;
- i) отдых и культура;
- j) образование;
- k) рестораны и гостиницы;
- l) разные товары и услуги;
- m) расходы на индивидуальное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства:
 - i) жилищные услуги;
 - ii) здравоохранение;
 - iii) отдых и культура;
 - iv) образование;
 - v) социальная защита;
 - vi) прочие услуги;
- n) расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления:
 - i) жилищные услуги;
 - ii) здравоохранение;
 - iii) отдых и культура;
 - iv) образование;
 - v) социальная защита.

12.12. Упомянутые классификации опубликованы в издании «Классификация расходов по целям» (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.6).

В. СЧЕТА ПРЕДПРИЯТИЙ В СРАВНЕНИИ С НАЦИОНАЛЬНЫМИ СЧЕТАМИ

1. Цели

12.13. В счетах предприятий содержится информация о финансовом положении корпораций. Специалистам по составлению национальных счетов, работающим в статистических учреждениях, необходимо знать концептуальные соответствия и различия между счетами предприятий и национальными счетами, с тем чтобы уметь правильно пользоваться имеющейся информацией.

2. Соответствия между счетами предприятий и национальными счетами

12.14. В счетах предприятий и в национальных счетах для регистрации операций используется метод начислений (в отличие от метода учета на кассовой основе). Платежи, которые считаются произведенными, регистрируются как кредиторская задолженность; часть платежей, которая пока еще не была произведена, также отражается в финансовых счетах и балансе активов и пассивов как пассив (т. е. кредиторская задолженность). Платежи, которые считаются полученными, регистрируются как дебиторская задолженность; часть платежей, которая пока еще не была получена, также отражается в финансовых счетах и балансе активов и пассивов как актив.

12.15. Эти две системы имеют примерно одинаковую последовательность счетов, но называются по-разному:

<i>Национальные счета</i>	<i>Счета предприятий</i>
Счета производства и различные счета доходов	Отчет о прибылях и убытках
Счет операций с капиталом	
Финансовый счет	Отчет об изменениях в финансовой позиции и движении денежных средств
Счет операций с капиталом, баланс активов и пассивов	Баланс активов и пассивов

3. Различия между счетами предприятий и национальными счетами

12.16. Различия между счетами предприятий и национальными счетами заключаются в следующем:

<i>Национальные счета</i>	<i>Счета предприятий</i>
Отражают выпуск продукции, промежуточное потребление и добавленную стоимость	Отражают объем и стоимость продаж
Оценивают запасы материальных оборотных средств, потребление основного капитала и активы в рыночных ценах	Оценивают запасы материальных оборотных средств, потребление основного капитала и активы в первоначальных ценах или по балансовой стоимости
Холдинговая прибыль или убыток регистрируются не как доходы или расходы, а как изменения в балансе активов и пассивов из-за изменения цен (счет переоценки)	Реализованные холдинговая прибыль или убыток регистрируются в отчете о прибылях и убытках как доходы или расходы
Отражают только фактически произведенные расходы	Регистрируют поправки в отношении расходов (исходя из предыдущего опыта), такие как поправки на безнадежные долги

4. Использование счетов предприятий в национальных счетах

12.17. Счета предприятий можно использовать для подготовки полной последовательности счетов секторов корпораций, но с необходимыми корректировками.

12.18. Подробные руководящие принципы, касающиеся увязки счетов предприятий с национальными счетами и соответствующей корректировки, содержатся в руководстве «Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами» (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13).

5. Пример сопоставления или преобразования счетов предприятий и национальных счетов

12.19. В таблице T12.1 стоимость продукции, которая была произведена, но еще не реализована в течение отчетного периода, обозначается цифрой 100.

12.20. Стоимость выпуска продукции можно рассчитать как сумму издержек производства или стоимости продаж за вычетом изменений в запасах материальных оборотных средств. Таким образом:

издержки производства = стоимость сырья и услуг + затраты на рабочую силу + потребление основного капитала = 100;

стоимость продаж + изменения в запасах материальных оборотных средств = 0 + 100

Однако это всего лишь приближение. При наличии данных о количестве выпущенной продукции стоимость выпуска продукции должна рассчитываться как произведение количества продукции и базисной цены за единицу продукции (или в эквивалентных рыночных ценах). В данном случае считается, что потребление основного капитала и амортизация равны нулю. В противном случае в счета предприятий должна быть включена амортизация как часть стоимости продаж, а потребление основного капитала должно быть рассчитано и учтено как часть издержек производства при отражении выпуска продукции в национальных счетах. Однако потребление основного капитала и амортизация — это далеко не одно и то же. Методы расчета потребления основного капитала объясняются в руководстве «Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами» (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13), пункт 2.22 и глава 8.

Таблица T12.1. Пример преобразования счетов производства и доходов

Национальные счета		Счета предприятий	
Выпуск продукции в базисных ценах		Продажи	0
= издержки производства	100	– стоимость продаж/произведенной продукции	0
– промежуточное потребление в ценах покупателей	50	= запасы материальных оборотных средств на начало периода	0
= добавленная стоимость	50	+ стоимость сырья/услуг	50
– затраты на рабочую силу	50	+ затраты на рабочую силу	50
= прибыль и приравненные к ней доходы	0	– запасы материальных оборотных средств на конец периода	100
		= валовая прибыль	0
+ чистые проценты	5	+ чистые проценты	5
– валовое накопление капитала (= запасы материальных оборотных средств)	100	= чистый доход	5
= чистое заимствование	–95		

Таблица Т12.2. Пример преобразования балансов активов и пассивов

<i>Национальные счета</i>		<i>Счета предприятий</i>	
Изменение активов		Изменение активов	
Изменение запасов материальных оборотных средств	100	Изменение запасов материальных оборотных средств	100
Изменение пассивов		Изменение пассивов	
Кредиты и займы	95	Кредиты и займы	95
Акции	5	Нераспределенная прибыль	5

Упражнения по увязке счетов предприятий с национальными счетами

Используя следующие счета (А и В) корпорации:

1. Рассчитайте выпуск продукции, промежуточное потребление, оплату труда работников, доходы от собственности, подлежащие получению, доходы от собственности, подлежащие выплате, текущие трансферты, подлежащие выплате, и валовое накопление.
2. Заполните предлагаемую форму последовательности счетов (С).

А. Отчет о прибылях и убытках производственного предприятия, 31 декабря 1991 года

+	Продажи за вычетом возвратов и налогов на продажи		150
-	Стоимость реализованных товаров		-90
	Стоимость товаров, приобретенных для перепродажи		-10
	Стоимость реализованной произведенной продукции	80	-80
	Запасы готовой продукции и полуфабрикатов на начало периода	10	
	Производственные затраты		85
	Использованные материалы и услуги	30	
	Оплата труда работников	50	
	Амортизация	5	
	Запасы готовой продукции и полуфабрикатов на конец периода		-15
=	Валовая прибыль		60
-	Эксплуатационные расходы		-32
	Использованные материалы и услуги		-10
	Оплата труда работников		-20
	Амортизация		-2
=	Прибыль и приравненные к ней доходы		28
+	Доход в виде процентов		2
+	Полученные дивиденды		2
-	Расходы в виде процентов		-10
=	Чистые доходы до уплаты налогов		22
-	Подходные налоги предприятий		-3
=	Чистые доходы после уплаты налогов		19
-	Выплаченные дивиденды		-1
=	Нераспределенная прибыль		18

В. Баланс активов и пассивов

	31 декабря 1991 года	31 декабря 1990 года
Активы		
Денежные средства	45	20
Акции	20	20
Запасы материальных оборотных средств	20	25
Годовая продукция и полуфабрикаты	15	10
Сырье и материалы	5	15
Основные фонды	43	45
Основные фонды по себестоимости	55	50
Накопленная амортизация	-12	-5

	31 декабря 1991 года	31 декабря 1990 года
Всего	128	110
Пассивы и акционерный капитал		
Общая сумма пассивов		
Кредиты и займы	65	65
Акционерный капитал		
Взносы акционеров	45	45
Нераспределенная прибыль	18	0
Всего	128	110

Примечания:

- Для того чтобы выполнить данное упражнение:
 - ◊ Следует предположить, что потребление основного капитала и амортизация — это одно и то же. В условиях реальной работы потребление основного капитала необходимо будет рассчитывать в рамках исчисления запасов капитала.
 - ◊ Предполагается, что плата за финансовое посредничество отсутствует. В условиях реальной работы плата за услуги по финансовому посредничеству (УФПИК) должна рассчитываться и рассматриваться как часть промежуточного потребления. Такая плата является частью выплаченных и полученных процентов.
 - ◊ Предполагается, что цены в течение двух периодов являются постоянными, и поэтому нет необходимости производить переоценку основных фондов и изменения запасов материальных оборотных средств. Таким образом, холдинговая прибыль или убыток отсутствуют.
- Вопросы, касающиеся определения запасов капитала и потребления основного капитала и корректировок в связи с платой за услуги по финансовому посредничеству, рассматриваются в пунктах 2.92–2.99, выше; более подробную информацию см. в руководстве «Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами» (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00. XVII.13).

С. Счета секторов корпораций

	Использование	Ресурсы
Выпуск продукции в базисных ценах		
Промежуточное потребление в ценах покупателей		
Валовая добавленная стоимость		
Оплата труда работников		
Прочие налоги на производство		
Валовая прибыль и приравненные к ней доходы		
Доходы от собственности, подлежащие получению		
Доходы от собственности, подлежащие выплате		
Валовой доход		
Текущие трансферты, подлежащие получению		
Текущие трансферты, подлежащие выплате		
Валовой располагаемый доход		
Конечное потребление		
Валовое сбережение		
Капитальные трансферты, подлежащие получению		
Капитальные трансферты, подлежащие выплате		
Валовое накопление		

	Использование	Ресурсы
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)		
Изменение финансовых активов		
Наличная валюта		
Кредиты и займы		
Изменение финансовых пассивов		
Наличная валюта		
Кредиты и займы		
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)		
Начальный баланс активов и пассивов		
Нефинансовые активы		
Финансовые активы		
Наличная валюта		
Кредиты и займы		
Финансовые пассивы		
Наличная валюта		
Кредиты и займы		
Чистая стоимость капитала		
Изменение баланса активов и пассивов		
Нефинансовые активы		
Валовое накопление		
Потребление основного капитала		
Холдинговая прибыль		
Финансовые активы		
Финансовые пассивы		
Изменения в чистой стоимости капитала		
Заключительный баланс активов и пассивов		
Нефинансовые активы		
Финансовые активы		
Финансовые пассивы		
Чистая стоимость капитала		
Изменение в чистой стоимости капитала		

РЕШЕНИЯ

Решение к заданию 1

Выпуск продукции в базисных ценах =	Продажи – товары, приобретенные для перепродажи + изменение запасов готовой продукции и полуфабрикатов = 150 – 10 + (15 – 10) = 145
Промежуточное потребление в ценах покупателей =	Использованные материалы и услуги = 40
Оплата труда работников =	50 + 20 = 70
Доходы от собственности, подлежащие получению =	Проценты, подлежащие получению, + дивиденды, подлежащие получению = 2 + 2 = 4
Доходы от собственности, подлежащие выплате =	Расходы в виде процентов + дивиденды, подлежащие выплате = 10 + 1 = 11
Текущие трансферты, подлежащие выплате =	Подходные налоги предприятий = 3
Валовое накопление =	Изменение основных фондов по себестоимости + изменение запасов материальных оборотных средств (55 – 50) + (20 – 25) = 0

Решение к заданию 2

Счета производства, доходов и операций с капиталом

С. Счет секторов корпораций

	Использование	Ресурсы
Выпуск продукции в базисных ценах		145
минус промежуточное потребление в ценах покупателей	40	
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах	105	
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах		105
минус оплата труда работников	70	
минус прочие налоги на производство	0	
Валовая прибыль и приравненные к ней доходы	35	
Валовая прибыль и приравненные к ней доходы		35
плюс доходы от собственности, подлежащие получению		4
минус доходы от собственности, подлежащие выплате	11	
Валовой доход	28	
Валовой доход		28
плюс текущие трансферты, подлежащие получению		0
минус текущие трансферты, подлежащие выплате	3	
Валовой располагаемый доход	25	
Валовой располагаемый доход		25
Минус конечное потребление	0	
Валовое сбережение	25	
Валовое сбережение		25
плюс капитальные трансферты, подлежащие получению		0
минус капитальные трансферты, подлежащие выплате		0
минус валовое накопление	0	
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)		25

Финансовые счета

	Активы	Пассивы
1. Изменение финансовых активов	25	
Наличная валюта	25	
Кредиты и займы		
Акции и другие формы участия в капитале	0	
2. Изменение финансовых пассивов		0
Наличная валюта		
Кредиты и займы		0
Акции и другие формы участия в капитале		0
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (1–2)		25

Баланс активов и пассивов

	Активы	Пассивы
Начальный баланс активов и пассивов		
1. Нефинансовые активы	70	
Основные фонды по себестоимости за вычетом потребления основного капитала	45	
Запасы материальных оборотных средств	25	
2. Финансовые активы	40	
Наличная валюта	20	
Кредиты и займы	0	
Акции и другие формы участия в капитале	20	
3. Финансовые пассивы		65
Наличная валюта		0
Кредиты и займы		65
4. Чистая стоимость капитала (1+2–6)		45
Изменение баланса		
5. Нефинансовые активы		–7
Валовое накопление		0
Потребление основного капитала		–7
Холдинговая прибыль/убыток		0
6. Финансовые активы	25	
Денежные средства	25	
7. Финансовые пассивы		0
8. Изменения в чистой стоимости капитала (5+6–7)		18
Заключительный баланс активов и пассивов		
9. Нефинансовые активы	63	
Основные фонды по себестоимости за вычетом потребления основного капитала	43	
Запасы материальных оборотных средств	20	
Холдинговая прибыль/убыток	0	
10. Финансовые активы	65	
Наличная валюта	45	
Кредиты и займы	0	
Акции и другие формы участия в капитале	20	
11. Финансовые пассивы		65
Наличная валюта		0
Кредиты и займы		65
12. Чистая стоимость капитала (9+10–11)		63
Изменения в чистой стоимости капитала (12–4)		18

Глава 13

Показатели цены и объема в национальных счетах

А. ЦЕЛИ

13.1. Для расчета реальных темпов роста ВВП и его компоненты в различные периоды времени должны оцениваться в постоянных ценах за определенный базовый год.

13.2. Цель настоящей главы — объяснить порядок исчисления ВВП и его компонентов в постоянных ценах, который также называется исчислением показателя объема ВВП¹⁰ и его компонентов.

13.3. В начале данной главы рассматриваются виды индексов цен, данные для которых собираются в широких масштабах, а затем — различные виды индексов объема, получаемых в результате агрегирования различных количественных показателей с различными индексами цен. Виды индексов объема связаны с использованием **базового года**, поскольку изменение базового года обычно влияет на темпы роста объема. В заключение в главе рассматриваются методы исчисления объема ВВП с использованием указанных индексов цен. Как и в других главах настоящего Руководства, здесь приводится только вводная информация, призванная сформировать у читателей лишь общее представление о процедурах дефлятирования. Предполагается, что даются индексы цен, которые отражают изменения в качестве и появление новых видов продуктов.

¹⁰ Термин «показатель объема» используется для обозначения не отражающего количество и цены агрегата, такого как добавленная стоимость или ВВП, в отличие от отдельного продукта, количество и цену которого можно изменить.

В. ВИДЫ ИНДЕКСОВ ЦЕН

13.4. Индекс удельной цены — это индекс, полученный путем деления цены отдельного товара или услуги в каком-либо определенном году на цену того же товара или услуги в том году, который используется для целей сравнения, и последующего умножения результата на 100 (см. пример в таблице Т13.1). Для получения индекса цены отдельного товара или услуги статистические учреждения собирают данные о цене единицы этой продукции на протяжении длительного периода времени.

Таблица Т13.1. Пример индекса удельной цены

Год	Цена риса за тонну	Индекс цен (1990=100)
1990	300 долл. США	100,0 [= (300/300) ^a 100]
2000	200 долл. США	66,7 [= (200/300) ^a 100]

^a Эти индексы представляют собой детализированные ИПЦ для продуктов.

13.5. Индексы удельных цен представляют собой базовую информацию, которая используется для получения более агрегированных индексов цен с применением определенной системы весов. Например, агрегированный индекс потребительских цен (ИПЦ) представляет собой сумму индексов потребительских цен на подробный перечень товаров и услуг, потребляемых домашними хозяйствами и взвешиваемых с учетом доли каждого продукта в корзине потребительских товаров и услуг (см. пример в таблице Т13.2). Даже простейший индекс цен, например на телевизоры, является агрегированным индексом. Он должен отражать изменения в ценах для какого-либо класса продуктов различных размеров, характеристик и качества, которые меняются с течением времени. Различные виды индексов объема, которые рассматриваются ниже, отражают изменение веса каждого компонента в корзине товаров и услуг.

Таблица Т13.2. Пример индекса потребительских цен

Потребление домашних хозяйств	Доля общего потребления в базовом году	Индекс цен на продукты в 2000 году (1990=100) ^a	Взвешенный индекс цен в 2000 году (1990=100)
	(1)	(2)	(1)×(2)/100
Продукты питания	30	66,7	20,01
Другие товары и услуги	70	120,0	84,0
Всего или ИПЦ (агрегированный индекс)	100		104,01

^a Эти индексы представляют собой детализированные ИПЦ для продуктов.

13.6. В статистике обычно используются следующие индексы цен, составленные на высоко детализированном уровне:

- a) **индексы цен производителей (ИЦП):** Собранная в отношении того или иного продукта цена, включенная в ИЦП, отражает доходы, получаемые его производителем. Налоги на продажи и акцизы не включаются в цену, поскольку они не отражают доход, получаемый производителем. Таким образом, по терминологии СНС ИПЦ фактически являются индексами *базисных цен*. ИПЦ охватывают как товары, так и услуги. В некоторых странах ИПЦ известны под названием «индексы оптовых цен»;
- b) **индексы потребительских цен (ИПЦ):** Цены отражают фактические платежи, производимые домашними хозяйствами. Они соответствуют ценам покупателей, используемым в СНС, и могут также включать условно исчисленные расходы, такие как оплата жилищных услуг, производимых владельцами жилых помещений для собственного потребления. Во многих странах при расчете ИПЦ учитываются только операции, осуществляемые в городских районах, и такие ИПЦ могут не отражать изменение цен в сельских районах;
- c) **индексы цен на импортные и экспортные товары:** Индексы цен отражают происшедшие с течением времени изменения в *фактических ценах продажи* (рыночных ценах) товаров и услуг, ввозимых в страну и вывозимых из страны. Эти цены измеряются на основе сиф и включают пошлины и стоимость фрахта и страхования. Цены на экспортные товары измеряются на основе фоб и не включают пошлины и стоимость фрахта и страхования.

13.7. В принципе, можно составлять также отдельные индексы цен на товары для промежуточного потребления и валового накопления в ценах покупателей, однако данные для них собирают довольно редко из-за высокой стоимости такой процедуры, а также потому, что вместо этого показатель объема ВВП можно рассчитать с помощью ИЦП.

13.8. В число других часто составляемых индексов цен входят **индексы стоимости рабочей силы**, используемые для оценки величины оплаты труда работников, где единицей измерения служит час работы по роду занятий и отрасли.

13.9. **Индекс цен на произведенную продукцию, измеряемую на основе себестоимости производства**, представляет собой агрегированный индекс, рассчитываемый специалистами по национальным счетам как сумма взвешенных индексов цен всех элементов издержек производства. Веса отражают долю каждого элемента в общем объеме издержек производства (метод их расчета аналогичен показанному в таблице T13.2).

С. ВИДЫ ИНДЕКСОВ ОБЪЕМА

13.10. Виды индексов объема отражают различные методы исчисления индекса объема для группы различных продуктов, цены на которые с течением времени изменяются по-разному. Главное различие в этих методах связано с выбором базового года. **Базовый год** представляет собой тот год, за который собираются данные о ценах на самом детализированном уровне, служащие в качестве базисных данных для взвешивания различных количеств для получения одного индекса объема. Как поясняется ниже, изменение базового года влияет на реальные темпы роста. **Базисный год** — это всего лишь какой-либо определенный год, выбранный для обеспечения возможности сравнения ряда значений за разные базовые годы. Изменение базисного года не должно влиять на темпы роста.

13.11. Существуют три вида индексов объема:

- a) индекс объема Ласпейреса;
- b) индекс объема Пааше;
- c) индекс объема Фишера.

Индекс объема Ласпейреса

13.12. В индексе объема Ласпейреса цены какого-либо определенного базового года (год 0) используются как фиксированные веса.

13.13. Для получения объема в ценах базового года количество за текущий год (q_t) умножается на цены базового года (p_0). Индекс объема получают делением объема текущего года в ценах базового года на объем базового года. Величина (q) в формуле, которая приводится ниже, отражает либо выпуск продукции, либо, в случае национальных счетов, корзину товаров и услуг в расходах на конечное потребление, валовое накопление, экспорт и импорт. Таким образом,

$$L_{qt}(p_0) = \sum p_0 q_t / \sum p_0 q_0$$

13.14. Использование весов за базовый год не учитывает эффекта замены и, как правило, дает несколько завышенную оценку темпов роста объема за годы, близкие к текущему году.

13.15. До недавнего времени индекс объема Ласпейреса наиболее широко использовался в национальных счетах.

Индекс объема Пааше

13.16. В индексе объема Пааше цены текущего года (p_t) используются как фиксированные веса за базовый год.

13.17. Для получения объема за текущий год количественные показатели за два разных года умножаются на цены текущего года. Индекс объема рассчитывается делением объема текущего года на объем базисного года (год 0). Таким образом:

$$P_{qt}(p_t) = \frac{\sum p_t q_t}{\sum p_t q_0}$$

13.18. Индекс объема Пааше, как правило, дает несколько заниженную оценку темпов роста объема за годы, близкие к текущему году.

13.19. До недавнего времени индекс объема Пааше в национальных счетах не использовался.

Индекс объема Фишера

13.20. Индекс объема Фишера представляет собой среднегеометрическое значение индексов Ласпейреса и Пааше. Таким образом:

$$F_{qt} = (L_{qt})^{1/2} \times (P_{qt})^{1/2}$$

13.21. Он называется идеальным индексом, поскольку изменение базового года не влияет на темпы роста, а произведение индекса цен и индекса объема отражает то же изменение в текущих значениях.

13.22. В СНС 1993 года рекомендуется использовать цепной индекс объема Фишера, т. е. индекс Фишера с ежегодным изменением базового года, хотя общий объем и оказывается не равным сумме компонентов в постоянных ценах, когда они рассчитываются на основе индекса Фишера. Главная причина состоит в том, что этот индекс позволяет получить лучшую оценку темпов роста за последний период времени.

13.23. При ежегодном изменении базового года изменения в ценах и объеме за два несмежных периода времени рассчитываются с помощью индекса Ласпейреса или индекса Пааше за промежуточные годы, и поэтому этот индекс носит название цепного индекса.

Пример индексов объема с разбивкой по видам

13.24. Данные для этого примера приводятся за два года и показаны в таблице Т13.3.

Таблица Т13.3. Данные в текущих ценах

	Год 0			Год 1		
	Количество	Цена	Стоимость	Количество	Цена	Стоимость
Высокотехнологичные товары	15	3	45	30	4	120
Товары, не являющиеся высокотехнологичными	5	4	20	30	1,8	54
Всего			65			174

13.25. С использованием данных, указанных в таблице Т13.3, и формул, которые приводятся выше, можно рассчитать индексы объема трех видов, ко-

торые показаны в таблице Т13.4. Процесс получения значений в таблице не приведен, однако они будут рассчитываться в одном из упражнений в конце настоящей главы.

Таблица Т13.4. Виды индексов объема

	Год 0,0	Год 0,1
Индекс Ласпейреса	100	323,08
Индекс Пааше	100	252,17
Индекс Фишера	100	285,43

13.26. В таблице Т13.5 указаны данные за год 1 в ценах года 0. При использовании индекса объема Фишера из таблицы Т13.4 для экстраполирования общей стоимости за год 1 в ценах года 0 общая стоимость ($65 \times 285,43 / 100 = 185$) будет отличаться от суммы компонентов ($90 + 120 = 210$). Однако при использовании для экстраполирования индекса объема Ласпейреса общая стоимость года 1 в ценах года 0 будет равна сумме компонентов (210). Индекс объема Ласпейреса широко применялся в прошлом, однако его недостаток состоит в том, что для расчета индекса объема в качестве фиксированных весов в нем используются цены прошлого года. Таким образом, он не отражает замену относительно более дорогих продуктов относительно более дешевыми продуктами, особенно если базовый год по времени далеко отстоит от текущего года. Индекс Фишера опирается на среднюю структуру и в большей степени отражает эффект замены. Кроме того, в СНС рекомендуется ежегодно менять базовый год для отражения эффекта замены. При использовании цепного индекса или индекса Фишера темпы роста объема обычно оказываются ниже, чем темпы, рассчитываемые с помощью индекса Ласпейреса.

Таблица Т13.5. Потеря аддитивности при использовании индексов Фишера в ценах года 0

	Год 0			Год 1		
	Количество	Цена	Стоимость	Количество	Цена	Стоимость
Высокотехнологичные товары	15	3	45	30	3	90
Товары, не являющиеся высокотехнологичными	5	4	20	30	4	120
Всего в ценах года 0			65			210
Всего в ценах года 0 с использованием индекса Ласпейреса ($= 65 \times 3,2308$)						210
Всего в ценах года 0 с использованием индекса Фишера ($= 65 \times 2,8543$)						185

Пример цепного индекса, базового года и базисного года

13.27. Пример, приведенный в таблице Т13.6, показывает использование цепного индекса и различие между базовым и базисным годами.

13.28. На основе данных во второй строке таблицы Т13.6, в которой базовый год (либо индекс Фишера, либо Ласпейреса) ежегодно меняется, можно

рассчитать индекс объема T_5 по отношению к T_0 путем сцепления индексов следующим образом:

$$1,02 \times 1,03 \times 1,01 \times 1,04 \times 0,99 = 1,093$$

13.29. С учетом того, что базовый год ежегодно меняется, в качестве **базисного года** для создания рядов сопоставимых значений можно использовать абсолютно любой год. Например, в строке 2 указано значение ВВП с использованием в качестве базисного года T_3 . ВВП за год T_4 рассчитывается путем умножения ВВП за год T_3 на индекс объема года T_4 , показанный выше, и деления полученного значения на 100. ВВП за другие годы после года T_4 рассчитывается аналогичным образом путем умножения индекса объема за соответствующий год на ВВП предыдущего года. ВВП за годы, предшествующие году T_3 , рассчитывается путем деления ВВП за предыдущий год на индекс объема этого года и умножения полученного значения на 100.

Таблица Т13.6. Различие между базовым и базисным годами

	T_1	T_2	T_3	T_4	T_5
Индекс объема (предыдущий год = 100)	102	103	101	104	99
ВВП в текущих ценах базового года			450,0		
ВВП в ценах года T_0	432,6	445,5	450,0	468,0	463,3

D. МЕТОДЫ ИСЧИСЛЕНИЯ ОБЪЕМА ВВП

Общие принципы

13.30. ВВП в постоянных ценах можно рассчитать путем измерения в постоянных ценах конечного использования ВВП, которое включает расходы на конечное потребление, валовое накопление и экспорт за вычетом импорта. Показатели конечного использования дефлятируются по их соответствующим индексам цен. Такие расчеты основаны на применении для исчисления ВВП метода расходов на конечное использование.

13.31. ВВП в постоянных ценах (показатель объема) также можно рассчитать по методу двойного дефлятирования, т. е. путем дефлятирования выпуска продукции и промежуточного потребления по их соответствующим индексам цен по каждой отрасли и последующего исчисления добавленной стоимости по отраслям в постоянных ценах как разности между ними. Поскольку для продукции различных отраслей имеются отдельные индексы цен, продукты, производимые каждой отраслью, дефлятируются с помощью ИЦП и суммируются для получения стоимости продукции отрасли в постоянных ценах. ВВП в постоянных ценах представляет собой сумму добавленной стоимости различных отраслей в постоянных ценах плюс дефлятированные налоги за вычетом субсидий на продукты. Налоги и субсидии в постоянных ценах можно определить с помощью соотношений «налоги/продукты» или «субсидии/продукты» за базовый год, если ставки налогов остаются неизменными. Такие расчеты основаны на применении метода производства для исчисления ВВП.

13.32. Наилучший способ состоит в том, чтобы объединить дефлятирование конечного использования и двойное дефлятирование добавленной стоимости с помощью таблиц ресурсов и использования за базовый год во избежании расхождений в объеме ВВП, связанных с использованием двух отдельных процедур. Общие принципы метода двойного дефлятирования отражены в

таблицах T13.7–T13.9. Для ознакомления с этим методом читателям следует обратиться к *Руководству по составлению таблиц затрат–выпуска и их анализу* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.99.XVII.9), глава XI.

Конкретные комплексные методы

13.33. Существуют два способа применения метода дефлятирования с помощью таблиц ресурсов и использования. При применении метода двойного дефлятирования в полном объеме необходимо иметь таблицы ресурсов и использования за текущий и базовый годы. Однако если имеются только данные о конечном потреблении, экспорте, импорте, промышленной продукции и общем промежуточном потреблении по отраслям, должен использоваться усеченный подход. При усеченном подходе для расчета подразумеваемых индексов цен для промежуточного потребления по отраслям в качестве весов используются либо матрица промежуточного потребления и матрица внутренних ресурсов (предложения) таблиц ресурсов и использования за базовый год, либо таблицы ресурсов и использования, обновленные для текущего года на основе метода RAS (метод RAS описывается в *Руководстве по составлению таблиц затрат–выпуска и их анализу*, там же, глава IX). Таблицы ресурсов и использования, составляемые с помощью метода RAS, предпочтительнее простого использования данных базового года в качестве весов.

Первый метод

13.34. Первый метод описывается в таблице T13.7. Он требует использования индексов цен производителей (ИЦП) для продукции отрасли, индексов цен покупателей для промежуточного потребления, конечного потребления домашних хозяйств (ИПЦ), конечного потребления органов государственного управления, валового накопления и индексов цен для экспорта и импорта. Применение данного метода в целом приводит к появлению статистических расхождений между значениями ВВП, рассчитанными по методу производства и по методу расходов на конечное использование, поскольку между различными индексами цен всегда наблюдаются несоответствия, даже несмотря на полную сбалансированность таблиц ресурсов и использования в текущих ценах. Другой недостаток состоит в том, что индексы цен для промежуточного потребления обычно не рассчитываются. Поэтому для их расчета необходимо применять метод приближения.

Таблица Т13.7. Дефлятирование ВВП и конечного использования: первый метод, вариант 1

Таблица ресурсов

	Отрасли А, В, С ...
Выпуск продукции отрасли Продукт А Продукт В Продукт С ...	<ul style="list-style-type: none"> Продукты, произведенные отраслью, измеряются в базисных ценах и по отдельности дефлятируются с помощью ИЦП; их сумма составляет стоимость выпуска продукции в постоянных ценах

Таблица использования

Использованные продукты Продукт А Продукт В Продукт С ...	Промежуточное потребление <ul style="list-style-type: none"> Измеряется в ценах покупателей Промежуточное потребление по виду продуктов дефлятируется <i>по индексам цен для товаров и услуг, используемых для целей промежуточного потребления</i> 	Конечное использование <ul style="list-style-type: none"> Измеряется в ценах покупателей Валовое накопление (ВН) дефлятируется <i>по индексам цен для товаров и услуг, используемых для целей ВН</i> Конечное потребление дефлятируется по ИПЦ Конечное потребление органов государственного управления и НКВДХ дефлятируется по издержкам производства Экспорт дефлятируется по индексам цен на экспортные товары Импорт дефлятируется по индексам цен на импортные товары
Добавленная стоимость	<ul style="list-style-type: none"> Добавленная стоимость рассчитывается как разность между стоимостью выпуска продукции отрасли и промежуточным потреблением 	
Выпуск продукции отрасли	<ul style="list-style-type: none"> Выпуск продукции отрасли в базисных, постоянных ценах получают из таблицы ресурсов, выше 	

13.35. Индексы цен для промежуточного потребления можно косвенно вывести следующим образом (см. таблицу Т13.8):

- а) дефлятируем таблицу ресурсов для получения общей постоянной стоимости предложения (ресурсов) продуктов в ценах покупателей. Для этого выпуск продукции дефлятируется по ИЦП, импорт дефлятируется по индексам цен на импортные товары, а торговая и транспортная наценки в постоянных ценах выводятся на основе соотношений между торговой наценкой и стоимостью использованного продукта (внутреннего продукта плюс импорт) за базовый год. Использование соотношений торговых наценок за базовый год основано на предположении о том, что реальная величина торговой наценки остается неизменной. В принципе дефляторы можно рассчитать и для торговых наценок, однако это делается довольно редко, так как данная процедура является весьма дорогостоящей. Если разбивка произведенных продуктов по отраслям отсутствует, то для вычисления приблизительной стоимости продуктов можно использовать наборы продуктов, фигурирующие в таблице ресурсов за базовый год;

- b) приравниваем показатели предложения в постоянных ценах к показателям использования в постоянных ценах в таблице использования;
- c) дефлятируем конечное потребление домашних хозяйств по ИПЦ, конечное потребление органов государственного управления — также по ИПЦ при отсутствии индексов цен, валовое накопление — по общим индексам цен, а экспорт — по индексам цен на экспортные товары;
- d) выводим подразумеваемую постоянную стоимость промежуточного потребления с разбивкой по видам продуктов путем вычитания компонентов конечного использования в постоянных ценах из общего объема использования в постоянных ценах. Выводим подразумеваемые индексы цен промежуточного потребления по видам продуктов;
- e) используем подразумеваемые индексы цен промежуточного потребления по видам продуктов для получения подразумеваемых индексов цен промежуточного потребления по отраслям. В качестве весов для получения индексов цен последнего вида применяется либо промежуточное потребление в таблицах использования за базовый год, либо промежуточное потребление в таблице текущего использования, которую можно составить с помощью метода RAS (метод RAS описывается в *Руководстве по составлению таблиц затрат-выпуска и их анализу*, там же, глава IX);
- f) используем дефлятированную стоимость выпуска продукции отрасли в таблице ресурсов и вычтем из нее промежуточное потребление по отраслям для того, чтобы получить добавленную стоимость в постоянных ценах;
- g) налоги или субсидии в постоянных ценах рассчитываются с помощью соотношений «налоги/продукты» и «субсидии/продукты» за базовый год. Использование соотношений за базовый год основано на предположении, что ставки налогов или субсидий остаются неизменными. Если ставки налогов/субсидий изменяются, они должны использоваться для расчета собственных дефляторов.

Таблица Т13.8. Дефлятирование ВВП и конечного использования: первый метод, вариант 2

Таблица ресурсов в текущих ценах текущего года

	Отрасль 1	Отрасль 2	Отрасль 3	Общий объем продукции страны в базисных ценах	Импорт сиф	Торговая и транспорт- ная наценка	Налоги за вычетом субсидий на продукты	Общий объем ресурсов в ценах покупателей
Продукт 1	177	35			18	37	13	
Продукт 2	12	84			9	30	7	
Продукт 3			70		0	-67	0	
Выпуск продукции отрасли	189	119	70					

Таблица использования в текущих ценах покупателей текущего года

	Отрасль 1	Отрасль 2	Отрасль 3	Промежуточное потребление по отраслям	Экспорт	Конечное потребление	Общий объем использования в ценах покупателей
Продукт 1	Данные о промежуточном потреблении могут отсутствовать				33	161	
Продукт 2					12	60	
Продукт 3						3	
Добавленная стоимость							
Выпуск продукции отрасли	189	119	70				

Второй метод

13.36. Второй метод представлен в таблице T13.9. Для него достаточно иметь ИЦП и индексы цен на импортные товары. Для того чтобы можно было использовать только эти индексы цен, элементы в таблице использования и виды конечного использования, измеряемые в ценах покупателей, должны быть разбиты на три отдельных компонента: основная стоимость, налоги и субсидии на продукты и торговые наценки. Промежуточное потребление, конечное потребление и валовое накопление в базисных ценах дефлятируются по ИЦП. Импорт дефлятируется по индексам цен на импортные товары. Налоги или субсидии и торговые наценки в постоянных ценах рассчитываются на основе соотношений «налоги/продукты» или «субсидии/продукты», а также соотношений «торговые наценки/продукты» за базовый год, как это упоминалось при рассмотрении первого метода.

13.37. Из-за отсутствия индексов цен для продукции отрасли при использовании каждого из указанных методов продукты, производимые каждой отраслью, должны дефлятироваться по ИЦП соответствующих продуктов, а полученные результаты должны суммироваться для исчисления выпуска продукции отрасли в постоянных ценах (см. таблицу ресурсов, в которой регистрируются продукты, производимые каждой отраслью). Другими словами, индексы цен для продукции различных отраслей имплицитно определяют путем деления выпуска продукции отрасли в текущих ценах на выпуск продукции отрасли в постоянных ценах.

13.38. Определить объем ВВП путем дефлятирования компонентов добавленной стоимости не представляется возможным, поскольку прибыль и приравненные к ней доходы, являющиеся одним из компонентов добавленной стоимости, рассчитываются по остаточному принципу и поэтому не имеют индекса цен.

Таблица Т13.9. Дефлятирование ВВП и конечного использования: второй метод

Таблица ресурсов

	Отрасли А, В, С...
Выпуск продукции отрасли Продукт А Продукт В Продукт С ...	<ul style="list-style-type: none"> Продукты, произведенные отраслью, измеряются в базисных ценах и по отдельности дефлятируются с помощью ИЦП; их сумма составляет стоимость выпуска продукции в постоянных ценах

Таблица использования

Использованные продукты Продукт А Продукт В Продукт С ...	<p>Промежуточное потребление Измеряется в ценах покупателей и подразделяется на следующие категории:</p> <ol style="list-style-type: none"> Промежуточное потребление в базисных ценах: дефлятируется по ИЦП Налоги за вычетом субсидий на продукты, используемые для промежуточного потребления: дефлятируются на основе соотношений базового года Торговые наценки на продукты, используемые для промежуточного потребления: дефлятируются на основе соотношений базового года 	<p>Конечное использование Измеряется в ценах покупателей и подразделяется на следующие категории:</p> <ol style="list-style-type: none"> Конечное использование в базисных ценах: дефлятируется по ИЦП Налоги за вычетом субсидий на продукты, используемые для конечного использования: дефлятируются на основе соотношений базового года Торговые наценки, используемые для конечного использования: дефлятируются на основе соотношений базового года
Добавленная стоимость	<ul style="list-style-type: none"> Добавленная стоимость рассчитывается как разность между стоимостью выпуска продукции отрасли и промежуточным потреблением 	
Выпуск продукции отрасли	<ul style="list-style-type: none"> Выпуск продукции отрасли в базисных, постоянных ценах получают из таблицы ресурсов, выше 	

Упражнение по расчету индексов объема

Используя представленные ниже данные, покажите шаг за шагом порядок расчета индексов объема Ласпейреса, Пааше и Фишера. Рассчитайте индекс цен для каждого товара, а затем покажите индексы объема для каждого товара и агрегаты с использованием различных видов индексов.

Данные в текущих ценах

	Год 0			Год 1		
	Количество	Цена	Стоимость	Количество	Цена	Стоимость
Высокотехнологичные товары	15	3	45	30	4	120
Товары, не являющиеся высокотехнологичными	5	4	20	30	1,8	54
Всего			65			174

Упражнение по методу двойного дефлятирования — усеченный подход

Для целей данного упражнения воспользуйтесь следующей информацией об экономике, имеющей лишь две отрасли, выпускающие два вида продуктов:

- ◊ Доли продуктов в базисных ценах, произведенных каждой отраслью в базовом году.
- ◊ Доли издержек производства каждой отрасли с точки зрения выпуска продукции отрасли (промежуточное потребление разбито на продукты в базисных ценах, используемые в производстве, торговые наценки и налоги на продукты).
- ◊ Предполагается, что торговые наценки являются частью стоимости выпуска продукции отрасли 2.

Таблица ресурсов базового года

Доли \ Отрасли	Отрасль 1	Отрасль 2
Продукт 1	0,8	0
Продукт 2	0,2	1,0
Выпуск продукции отрасли	1,0	1,0

Издержки производства в таблице использования базового года

Доли \ Отрасли	Отрасль 1	Отрасль 2
Продукт 1 в ИЦ	0,30	0,20
Продукт 2 в ИЦ	0,25	0,10
Торговая наценка по ИЦ	0,10	0,05
Налоги на продукты по ИЦ	0,02	0,00
Добавленная стоимость	0,33	0,65
Выпуск продукции отрасли	1,00	1,00

Учитывая также следующую информацию о показателях текущего года:

- Индекс цен для продукта 1: 105
- Индекс цен для продукта 2: 103
- Выпуск продукции отрасли 1: 220
- Выпуск продукции отрасли 2: 120

Рассчитайте для текущего года:

1. Индексы цен для продукции отрасли (в отсутствие информации о произведенных каждой отраслью продуктах в текущих ценах придется предположить, что структура продукции в таблице ресурсов базового года остается неизменной в текущем году).
2. Выпуск продукции отрасли в постоянных ценах.
3. Промежуточное потребление в постоянных ценах.
4. Промежуточное потребление в текущих ценах.
5. Общая добавленная стоимость в постоянных и текущих ценах (рассчитать ВВП невозможно, поскольку общая сумма налогов за вычетом субсидий на продукты указана только для промежуточного потребления).
6. Подразумеваемый индекс цен для общей добавленной стоимости.

РЕШЕНИЯ

Решения к заданию по расчету индексов объема

Таблица 1: Индексы объема Ласпейреса

	Стоимость в ценах года 0		Индекс объема
	Год 0	Год 1	Год 0 = 100
Высокотехнологичные товары	45	90 [=120 × 100/133,3]	200
Товары, не являющиеся высокотехнологичными	20	120 [=54 × 100/45]	600
Всего	65	210	323,08

Таблица 2: Индексы объема Пааше

	Стоимость в ценах года 1		Индекс объема
	Год 0	Год 1	Год 0 = 100
Высокотехнологичные товары	60 [=45 × (133,3/100)]	120	200
Товары, не являющиеся высокотехнологичными	9 [=20 × (45/100)]	54	600
Всего	69	174	252,17

Индекс объема Фишера

$$= (\text{индекс Ласпейреса})^{1/2} \times (\text{индекс Пааше})^{1/2}$$

- Высокотехнологичные товары = $(200^{1/2} \times 200^{1/2}) = 200$
- Товары, не являющиеся высокотехнологичными = $(600^{1/2} \times 600^{1/2}) = 600$
- Всего = $(323,08^{1/2} \times 252,17^{1/2}) = 285,43$

Решение к заданию по методу двойного дефлятирования

1. Индексы цен для продукции отрасли 1 и отрасли 2 в текущем году рассчитываются исходя из предположения о том, что структура продукции в базовом году остается неизменной:

- Индекс цен для продукции отрасли — это взвешенные индексы цен для всех продуктов, произведенных данной отраслью. Соответствующий вес берется из таблицы ресурсов базового года.

Таблица 1

	Индекс цен отрасли 1	Индекс цен отрасли 2
Продукт 1	84 (=0,8×105)	0
Продукт 2	20,6 (=0,2×103)	103 (=1×103)
Выпуск продукции отрасли	104,6	103

2. Выпуск продукции отрасли за текущий год в постоянных ценах:

$$\text{Отрасль 1: } 220 \times 100 / 1,046 = 210,32$$

$$\text{Отрасль 2: } 120 \times 100 / 1,03 = 116,50$$

3. Промежуточное потребление текущего года в постоянных ценах:

- Промежуточное потребление в ценах базового года рассчитывается с использованием долей промежуточного потребления базового года. Промежуточное потребление в постоянных ценах каждой отрасли равно произведению долей промежуточного потребления базового года и выпуска продукции соответствующей отрасли в ценах базового года (например, как это показано в таблице 2, ниже, $0,3 \times 210,32 = 63,1$). Торговые наценки в постоянных ценах равны произведению долей торговых наценок базового года и выпуска продукции соответствующей отрасли в ценах базового года (например, $0,1 \times 210,32 = 21,03$). Аналогичным образом рассчитываются налоги и субсидии в постоянных ценах. Добавленная стоимость в ценах базового года представляет собой разность между стоимостью выпуска продукции и промежуточным потреблением.

4. Промежуточное потребление текущего года в текущих ценах:

- Промежуточное потребление в текущих ценах рассчитывается для продуктов путем инфлятирования стоимости в ценах базового года с помощью соответствующих индексов цен для продуктов (например, $63,1 \times 105 / 100 = 66,25$). Торговые наценки и налоги на продукты рассчитываются путем применения соответствующих соотношений в базовом году к выпуску продукции отрасли в текущих ценах (например, $0,1 \times 220 = 22$). Добавленная стоимость в текущих ценах представляет собой разность между стоимостью выпуска продукции и промежуточным потреблением.

Таблица 2

	В ценах базового года		В текущих ценах	
	Отрасль 1	Отрасль 2	Отрасль 1	Отрасль 2
Продукт 1	63,10	23,30	66,25	24,47
Продукт 2	52,58	11,65	54,16	12
Торговая наценка	21,03	5,82	22	6
Налоги на продукты	4,21	0	4,4	0
Добавленная стоимость	69,41	75,73	73,19	77,53
Выпуск продукции отрасли	210,32	116,50	220	120

5. Общая добавленная стоимость в постоянных и текущих ценах:

$$\text{Общая добавленная стоимость текущего года в ценах базового года: } 69,41 + 75,73 = 145,14$$

$$\text{Общая добавленная стоимость текущего года в текущих ценах: } 73,19 + 77,53 = 150,72$$

6. Подразумеваемый индекс цен:

$$\text{Подразумеваемый индекс цен для общей добавленной стоимости: } (150,72 / 145,14) \times 100 = 103,8$$

Часть III

**Методы сбора и оценки данных,
используемые в СНС**

Глава 14

Методы сбора, организации и оценки данных, используемые в национальных счетах: краткий обзор

А. ЦЕЛИ

14.1. При составлении национальных счетов используются три метода: метод производства, метод доходов и метод расходов на конечное использование (см. пункты 2.14–2.16, выше). Для каждого из этих методов требуется свой ряд данных. Наилучший способ состоит в том, чтобы использовать все методы одновременно в рамках таблиц ресурсов и использования, о чем говорилось ранее в главе XIII в отношении методов исчисления объема ВВП. Главная цель такого наилучшего способа — избежать расхождений между тремя показателями объема ВВП, получаемыми по отдельности с помощью указанных трех разных методов. Таким образом, при составлении счетов используются не только собранные данные, но и агрегаты, такие как добавленная стоимость и ВВП, получаемые по остаточному принципу в процессе составления национальных счетов.

14.2. Кроме того, метод сальдирования, который применяется для сальдирования таблиц ресурсов и использования, позволяет получить информацию об элементах, по которым статистики не могут получить данные напрямую, или в тех случаях, когда сбор информации напрямую сопряжен с чересчур высокими затратами. Например, зерно может производиться не только многочисленными домашними хозяйствами, но и несколькими крупными корпорациями. Общий объем производства зерна обычно измеряется общей посевной площадью и урожайностью с акра земли. Общий объем производства зерна корпорациями должен определяться на основе прямых обследований, а общий объем зерна, произведенного домашними хозяйствами, можно рассчитать по остаточному принципу. Затем общий объем производства зерна сальдируют с изменением запасов материальных оборотных средств, промежуточным потреблением зерна в животноводстве, в некоторых отраслях обрабатывающей промышленности, а также с импортом и экспортом зерна, чтобы получить данные об общем потреблении зерна домашними хозяйствами. Таким образом, нет необходимости проводить обследование домашних хозяйств с целью выяснения объема производства и конечного потребления ими зерна.

14.3. В настоящей главе содержится общий обзор методов сбора данных и оценки, используемых в процессе составления национальных счетов.

В. МЕТОДЫ СБОРА ДАННЫХ

14.4. Данные для национальных счетов можно получить из следующих трех источников:

- a) административные документы;
- b) статистические методы: данные получают путем экстраполяции результатов обследований на основе базисной переписи, т. е. полной переписи всего населения;

- c) методы оценки, используемые в учреждениях, занимающихся вопросами составления национальных счетов.

14.5. Получаемые в результате этого три различных вида данных рассматриваются ниже.

С. ДАННЫЕ ИЗ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ДОКУМЕНТОВ

Виды документов

14.6. Готовятся и представляются в вышестоящие органы следующие виды документов и данных:

- a) статистика государственных доходов и расходов (традиционно составляется министерством финансов на основе государственного бюджета);
- b) статистика внешней торговли (т. е. данные об экспорте и импорте товаров, получаемые от таможенных органов);
- c) кредитно-денежная и банковская статистика (традиционно составляется центральным банком);
- d) доклад о деятельности страховых компаний, подготавливаемый регламентарным органом по страхованию;
- e) данные о налогах, содержащие ограниченные сведения о продажах, стоимости продаж и доходах (обрабатываются налоговыми органами);
- f) счета предприятий котируемых на бирже корпораций, представляемые регулирующей комиссией фондовой биржи.

14.7. Корпорации готовят для своего внутреннего использования следующие документы:

- a) счета предприятий, которые включают отчеты о доходах, отчеты об изменении финансовой позиции или движении денежных средств и баланс активов и пассивов;
- b) рыночный анализ, проводимый ассоциациями производителей.

Данные для национальных счетов, содержащиеся в административных документах

14.8. Административные документы могут содержать информацию о счетах производства и конечном использовании сектора органов государственного управления (причем не только услуг органов государственного управления, но и нерыночных услуг, предоставляемых правительством), сектора финансовых корпораций и сектора нефинансовых корпораций.

14.9. Из статистики государственных доходов и расходов, кредитно-денежной и банковской статистики и финансовой информации страховых компаний можно получить сведения об операциях с доходами от собственности и текущих трансфертах между различными секторами экономики, которые особенно полезны для составления счетов сектора домашних хозяйств.

14.10. Успешное использование административных документов при составлении национальных счетов зависит от способности учреждения, отвечающего за составление национальных счетов, в тесном сотрудничестве с учреждениями, ответственными за эти документы, четко определить, какие подробные данные необходимы для национальных счетов; способности пользоваться этими документами; и оперативности получения таких документов.

Оценка качества

14.11. Для административных документов:

- a) степень охвата и достоверность данных являются высокими;
- b) данные поступают несвоевременно, поскольку на обработку отчетов уходит большое количество времени;
- c) расходы на обработку данных могут быть высокими.

Меры по повышению своевременности данных

14.12. Для ускорения возможности использования данных административных документов можно применять методы выборочного обследования налоговых данных; при использовании данных о предусмотренных в бюджете государственных доходах и расходах можно сделать поправку на показатели их реального исполнения (с учетом прошлого опыта или текущих оценок).

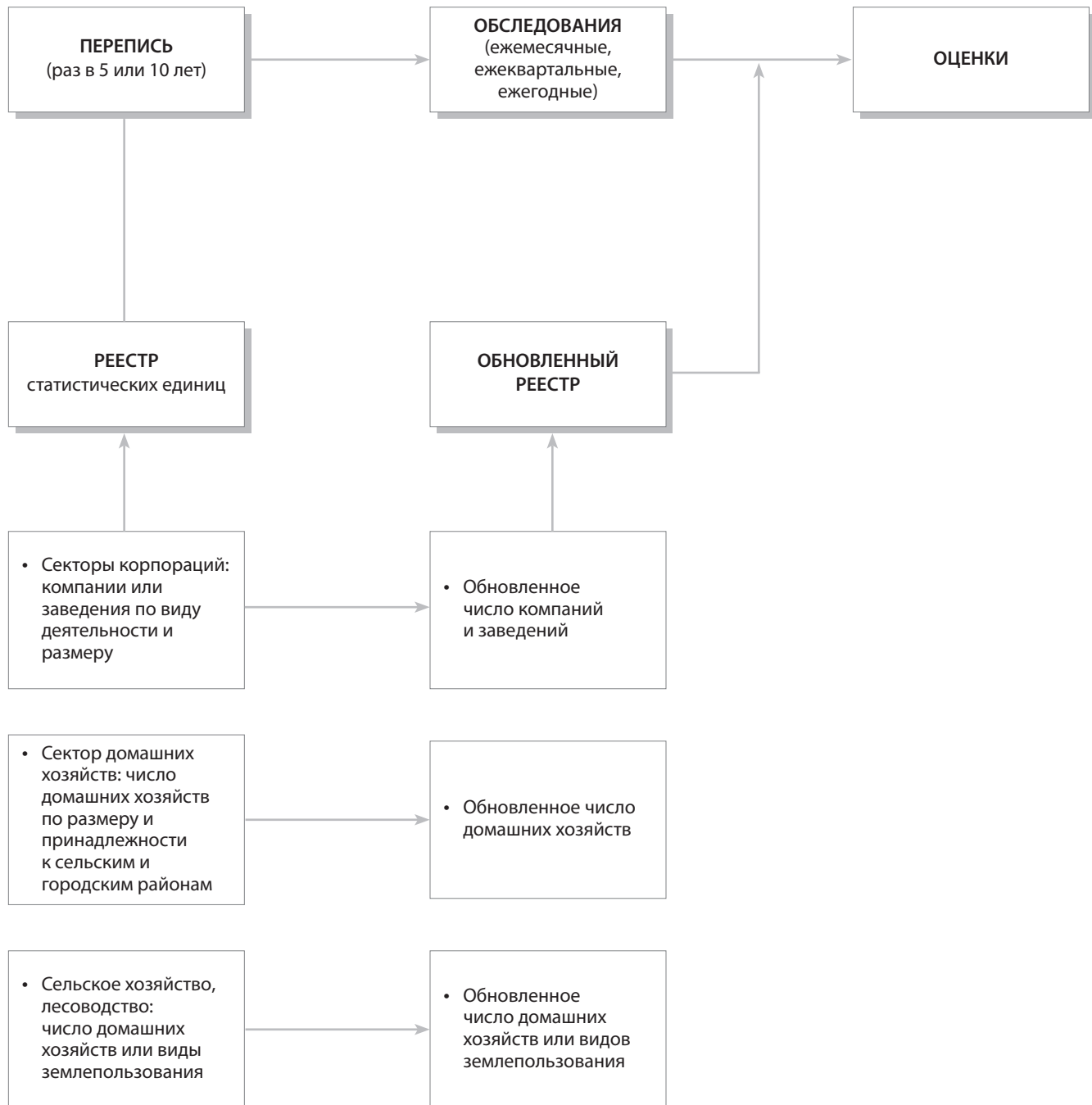
14.13. После получения полных и/или проверенных сведений необходимо пересмотреть административные данные.

D. ДАННЫЕ, СОБРАННЫЕ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СТАТИСТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ

14.14. Правительственные учреждения (национальные статистические органы) собирают в результате переписей или обследований широкий спектр статистических данных для различных целей, помимо составления национальных счетов.

14.15. Перепись всех статистических единиц в той или иной группе населения проводится раз в пять или десять лет. Каждый год или каждый квартал определяется выборка для оценки демографических данных. Процесс сбора данных в ходе переписи или обследований показан на рисунке F14.1. Наиболее важным требованием для обеспечения того, чтобы выборочное обследование было достоверным, является постоянное обновление реестра статистических единиц (который иногда называют рамками выборки).

Рисунок F14.1. Процесс сбора данных с помощью переписи и обследований



Перепись

Определение

14.16. Переписью называют полную регистрацию всей совокупности статистических единиц в той или иной области, представляющей интерес для переписи. Например, перепись населения охватывает все домашние хозяйства в стране для подсчета численности постоянных жителей и других характеристик, в то время как перепись производственных предприятий может охватывать все заведения, участвующие в производственной деятельности. Перепись населения (и домашних хозяйств) обычно проводится один раз в 10 лет. Переписи в области сельского хозяйства, рыболовства, лесоводства, строительства, обрабатывающей промышленности, торговли и других служб обычно проводятся раз в пять лет. Аналогичным образом, раз в пять лет проводятся обследования потребительских доходов и расходов.

14.17. Данные, полученные в ходе переписей, считаются данными базового года или базисными данными.

Требование

14.18. Необходимо иметь полный и обновленный реестр всех статистических единиц в той области, которая представляет интерес для обследования.

Преимущества

14.19. Перепись предоставляет наиболее достоверные статистические данные, если она проведена профессионально и объективно.

Недостатки

14.20. Процесс регистрации и обработки данных с помощью переписи сопряжен с большими затратами. Степень своевременности данных является невысокой: данные становятся доступными для использования спустя много месяцев и даже лет после их сбора. Перепись обычно проводится раз в 5 или 10 лет.

Обследования

Определение

14.21. Обследования основаны на научно обоснованной случайной выборке населения (или какой-либо совокупности). Данные о населении получают на основе данных выборки путем экстраполяции размера выборки на все население.

Преимущества

14.22. Обследования позволяют получить более современные статистические данные, которые являются достоверными, если они носят научно обоснованный характер и собираются специалистами. Кроме того, обследования сопряжены с меньшими затратами, чем переписи. Однако при этом могут также возникнуть ошибки, связанные с выборкой. Обследования обычно проводят на еженедельной, ежемесячной, ежеквартальной или ежегодной основе.

Недостатки

14.23. Для обеспечения своевременности необходимо оперативно обрабатывать данные, и из-за этого может собран меньший объем информации.

Е. МЕТОДЫ ОЦЕНКИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В СНС

14.24. В национальных счетах для сбора информации, которая не отражается в административных документах, переписях или обследованиях, используются следующие три метода оценки:

- a) метод балансирующей статьи;
- b) метод товарных потоков;
- c) метод базисных соотношений.

Балансирующие статьи

14.25. В качестве системы отдельных значений данные для национальных счетов по многим важным агрегатам получают в виде балансирующих статей. Например, добавленная стоимость определяется как балансирующая статья, т. е. выпуск продукции за вычетом промежуточного потребления.

14.26. Достоверность балансирующих статей зависит от достоверности базовой информации, которая в приведенном выше примере включает выпуск продукции и промежуточное потребление.

Метод товарных потоков

14.27. Метод товарных потоков основан на использовании равенства ресурсов и использования любого товара в экономике, т. е. выпуск продукции + импорт = конечное потребление + валовое накопление + изменение запасов материальных оборотных средств + экспорт.

14.28. Метод товарных потоков широко используется для измерения валового накопления. Например, машины как товар производственного назначения обеспечиваются с помощью национального производства (объем которого определяется с помощью обследований) и импорта (оцениваемого на основе административных документов). По определению конечное потребление этого товара равно нулю. С учетом изменения запасов материальных оборотных средств (которое определяется с помощью обследований) и экспорта (оцениваемого на основе административных документов) можно рассчитать стоимость товаров, использованных для валового накопления основного капитала.

14.29. В случае наличия независимых оценок всех компонентов метод товарных потоков также используется для сальдирования ресурсов и использования товаров в экономике.

Метод базисных соотношений

14.30. Постоянные соотношения за ближайший базовый год, например соотношения «добавленная стоимость/выпуск продукции», регулярно используются для экстраполяции добавленной стоимости за текущий период, если стоимость продукции известна (в результате обследований). Еще шире метод базисных соотношений применяется в процессе составления ежеквартальных национальных счетов. Например, количество использованной электроэнергии можно применить для экстраполяции выпуска продукции и добавленной стоимости в отношении деятельности, связанной с электроэнергией, а данные о розничной торговле можно использовать для экстраполяции конечного потребления домашних хозяйств по различным видам продуктов.

14.31. Преимущество данного метода заключается в том, что использование соотношений требует проведения обследований только выпуска продукции, данные о котором получить гораздо легче, чем данные о промежуточном потреблении.

14.32. Недостаток этого метода состоит в том, что при его использовании создается впечатление, что соотношения «добавленная стоимость/выпуск продукции» являются неизменными, поскольку предполагается, что темпы технических изменений являются довольно низкими, хотя на самом деле эти соотношения, конечно, не являются постоянными.

14.33. Добавленную стоимость в секторе корпораций, сведения о которой можно получить напрямую, можно использовать в качестве итогового контрольного значения. Однако добавленную стоимость невозможно напрямую получить ни для сектора домашних хозяйств, поскольку домашние хозяйства не ведут счетов предприятий, ни для сектора заведений, по которым можно рассчитать только издержки производства.

14.34. Простейший способ оценки добавленной стоимости для отраслей, которые производят товары, цены на которые подвержены резким колебаниям, состоит в следующем:

- a) дефлятирование стоимости выпуска продукции с помощью индекса цен на эту продукцию и последующее использование базисного соотношения для измерения добавленной стоимости в постоянных ценах;
- b) исчисление промежуточного потребления в постоянных ценах и его инфлятирование до уровня текущих цен с помощью сложного индекса цен на продукцию промежуточного потребления;
- c) расчет добавленной стоимости в текущих ценах в виде разницы между выпуском продукции и промежуточным потреблением в текущих ценах.

Анализ методов оценки

14.35. Метод производства опирается на все три вида источников данных. Оценки, основанные на обследованиях с обновленными базисными соотношениями, являются более достоверными, чем те, которые основаны только на базисных соотношениях за относительно далекий год.

14.36. Метод доходов опирается на обследования и административные документы, однако применяется только к корпорациям. Данный метод применяется реже, чем метод производства и метод расходов на конечное использование.

14.37. Метод расходов на конечное использование опирается преимущественно на обследования и административные документы:

- a) данные о конечном потреблении и валовом накоплении органов государственного управления получают из бухгалтерских документов органов государственного управления;
- b) данные об экспорте и импорте товаров получают от таможенных органов, а данные об экспорте и импорте услуг — из банковской статистики и на основе обследований;
- c) данные о валовом накоплении неправительственных секторов получают с помощью прямых обследований накопления или применения метода товарных потоков к данным, полученным в ходе обследований и взятым из административных документов;
- d) данные о конечном потреблении домашних хозяйств экстраполируются на основе базисных данных с использованием обследований розничной торговли и обследований бюджетов домашних хозяйств. Без проведения обследований розничной торговли потребление домашних хозяйств, возможно, придется рассчитывать как балансирующие статьи или по остаточному принципу, что является менее надежным подходом.

14.38. Для ВВП в постоянных ценах:

- a) метод расходов на конечное использование обеспечивает простейший способ расчета ВВП в постоянных ценах;
- b) метод производства должен опираться на метод двойного дефлятирования (т. е. дефлятирования как стоимости выпуска продукции, так и промежуточного потребления и последующего использования разницы между ними для исчисления добавленной стоимости в постоянных ценах). Поскольку промежуточное потребление включает широкий набор товаров и услуг, используемых различными отраслями, данный метод сложно применять на ежеквартальной или ежегодной основе. В случае отсутствия данных необходимо применять метод единичного индикатора. В роли этого индикатора может выступать индекс потребительских цен;
- c) с помощью метода доходов нельзя рассчитать добавленную стоимость из-за невозможности дефлировать прибыль и приравненные к ней доходы.

Приложение

Пояснения к таблицам ресурсов и использования в СНС и интегрированной структуре счетов: пример

Цели

А.1. Цель настоящего приложения — дать подробный пример полной интегрированной структуры счетов в СНС, а также упрощенный пример. Данный пример также содержится в файле SNA.xls в программе Excel на дискете, и его можно найти на веб-странице Статистического отдела Организации Объединенных Наций: <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/handbooks.asp>.

А.2. Пояснения также можно рассматривать как инструкцию по использованию электронных таблиц СНС в программе Excel, помещенных на указанной выше веб-странице в файле SNA.zip. Ожидается, что электронные таблицы станут для развивающихся стран простым и готовым к использованию инструментом для составления счетов различных секторов. В приложение не включены электронные таблицы ресурсов и использования, поскольку предсказать надлежащий порядок разбивки национальной экономики на секторы не представляется возможным. Вместе с тем таблицы ресурсов и использования можно легко вывести из таблиц ресурсов и использования, приведенных в упрощенном примере.

А.3. В настоящем примере сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), для удобства изложения объединяется с сектором органов государственного управления, поскольку оба сектора производят преимущественно нерыночные товары и услуги, и поэтому в СНС к ним применяются аналогичные подходы. На практике сектор НКОДХ либо показывается как отдельный сектор, либо объединяется с сектором домашних хозяйств.

ТАБЛИЦЫ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

ТАБЛИЦА РЕСУРСОВ

	Производство отраслей в базисных ценах										Импорт сиф (всего фоб)	Корректировка сиф/фоб	Все ресурсы в базисных ценах	Торговые и транспортные наценки	Налоги за вычетом субсидий на продукты	Все ресурсы в ценах покупателей
	Нефинансовая деятельность			Финансовая деятельность			Прочие нерыночные органы гос. управления и НКОДХ									
	Некорпоративные предприятия		Корпоративные предприятия	Некорпоративные предприятия		Корпоративные предприятия	Прочие нерыночные органы гос. управления и НКОДХ									
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)=(1)+(2)+(3)+(4)+(5)	(7)	(8)	(9)=(1)+(2)+(3)+(4)+(5)+(7)	(10)						
1. Нефинансовые товары и услуги, кроме наценок ^а	44	239				283	22			305	60	15	380			
2. Торговые и транспортные услуги	10	53				63	3	-1		65	-60	3	8			
3. Финансовые услуги			2	18		20	2	-1		21		2	23			
4. Прочие нерыночные услуги					10	10	0			10			10			
5. Корректировка сиф/фоб							-2	2		0			0			
6. Прямые покупки за рубежом, совершаемые резидентами							3			3			3			
7. Все ресурсы в базисных ценах	54	292	2	18	10	376	28	0	404	0	20	424				

^а «Наценки» означают торговые и транспортные наценки.

ТАБЛИЦА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

	Промежуточное использование отраслей										Экономика в целом (6)=(1)+...+(5)	Расходы на конечное потребление домашних хозяйств	Органы гос. управления и НКОДХ			Все использованные в ценах покупок
	Нефинансовая деятельность				Финансовая деятельность		Прочие нерыночные органы гос. управления и НКОДХ	(7)	(8)	(9)			(10)	(11)		
	Некорпоративные предприятия	Корпоративные предприятия	Некорпоративные предприятия	Корпоративные предприятия	Корпоративные предприятия	Корпоративные предприятия										
															(1)	
1. Нефинансовые товары и услуги, кроме наценок ^а	22	129	0	5	2	158	37	142	3	40	380					
2. Торговые и транспортные услуги	—	4	—	—	—	4	2	2	—	—	8					
3. Финансовые услуги	2	12	0	1	2	17	1	5	—	—	23					
4. Прочие нерыночные услуги	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—					
5. Прямые покупки за рубежом, совершаемые резидентами	—	—	—	—	—	—	—	3	—	—	3					
6. Прямые покупки на внутреннем рынке, совершаемые нерезидентами	—	—	—	—	—	—	1	—	—	—	10					
7. Все использование в ценах покупателей	24	146	0	6	4	180	41	152	8	40	424					
8. Общая валовая добавленная стоимость/ВВП	—	—	—	—	—	216	—	—	—	—	—					
9. Валовая добавленная стоимость в базисных ценах	30	146	2	12	6	196	—	—	—	—	—					
10. Налоги за вычетом субсидий на продукты	—	—	—	—	—	20	—	—	—	—	—					
11. Продукция отраслей в базисных ценах/всего	54	292	2	18	10	376	—	—	—	—	—					

^а «Наценки» означают торговые и транспортные наценки.

ИНТЕГРИРОВАННАЯ СТРУКТУРА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

	Сектор нефин. корпораций		Сектор фин. корпораций		Сектор органов гос. упр. и НКОДХ		Сектор домохозяйств		Экономика в целом		Сектор остального мира		Сравнение суммарных значений	
	(1)		(2)		(3)		(4)		(5)		(6)		(7)	
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р
СЧЕТА ПРОИЗВОДСТВА														
1.														
2.												41		
3.												-13		
4.		292		18		10		56		376				
5.	146		6		4		24		180					
6.	146		12		6		32		196					
7.														20
8.														216
СЧЕТА ОБРАЗОВАНИЯ ДОХОДОВ														
9.		146		12		6		32		196				
10.	120		7		6		0		133					133
11.	110		6		5		0		121					121
12.	10		1		1		0		12					12
13.	2		0		0		1		3					3
14.														
15.	24		5		0				29					
16.							31		31					

	Сектор нефин. корпораций		Сектор фин. корпораций		Сектор органов гос. упр. и НКОДХ		Сектор домохозяйств		Экономика в целом		Сектор остального мира		Сравнение суммарных значений	
	(1)		(2)		(3)		(4)		(5)		(6)		(7)	
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р
ПЕРВИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ														
17.	Сальдо внешних операций с товарами и услугами													
18.	Валовая прибыль и приравненные к ней доходы		24	5	0				29			-13		
19.	Валовой смешанный доход						31		31					
20.	Оплата труда работников						131		131		3	5	136	136
21.	Оклады и заработная плата						119		119		3	5	124	124
22.	Отчисления работодателей на социальное страхование						12		12				12	12
23.	Другие налоги на производство				3				3				3	3
24.	Налоги за вычетом субсидий на продукты				20				20				20	20
25.	Доходы от собственности		14	11	4	4	2	10	33	30	3	0	33	33
26.	Сальдо первичных доходов/валовой национальный доход		21	3	23		170		217					
ВТОРИЧНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ														
27.	Сальдо первичных доходов/валовой национальный доход			21		3		170		217				
28.	Текущие подоходные налоги		8			1	50		59				59	59
29.	Отчисления на социальное страхование					30	40		40				40	40
30.	Социальные пособия, кроме пособий в натуральной форме		1			40		101	101				101	101
31.	Прочие текущие трансферты					9	20	20	41		10	1	42	42
32.	Валовой национальный располагаемый доход		12			3	182		226					

	Сектор нефин. корпораций		Сектор фин. корпораций		Сектор органов гос. упр. и НКОДХ		Сектор домохозяйств		Экономика в целом		Сектор остального мира		Сравнение суммарных значений	
	(1)		(2)		(3)		(4)		(5)		(6)		(7)	
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р
ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ В НАТУРАЛЬНОЙ ФОРМЕ														
33.		12		3		29		182		226				
34.					8			8		8			8	8
35.					3			3		3			3	3
36.					5			5		5			5	5
37.	12		3		21		190		226					
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА														
38.		12		3		29		182		226				
39.					11		152		163					
40.			10					10		10				
41.														
42.	12			-7	18		40		63					
43.													-23	
44.	0			0	3		160		163					
СЧЕТА ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ														
45.		12		-7		18		40		63				
46.													-23	
47.	25		2		5		8		40					
48.	7		1		2		2		12					
49.	18		1		3		6		28					

	Сектор нефин. корпораций		Сектор фин. корпораций		Сектор органов гос. упр. и НКОДХ		Сектор домохозяйств		Экономика в целом		Сектор остального мира		Сравнение суммарных значений	
	(1)		(2)		(3)		(4)		(5)		(6)		(7)	
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р
50. Приобретение минус выбытие произведенных активов	2		0		0		-2		0					
51. Капитальные трансферты, подлежащие покупке					2				2					2
52. Капитальные трансферты, подлежащие выплате		-1								-1				-2
53. Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-16		-9		15		34		24		-24			
ФИНАНСОВЫЕ СЧЕТА														
54. Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)		-16		-9		15		34		24		-24		0
55. Чистое потребление финансовых активов	10		29		27		44		110		-4		106	
56. Чистое принятие финансовых обязательств		26		38		12		10		86		20		106
57. Наличная валюта, депозиты и т. п.	2		2	11	1		9		14	11	-1	2	13	13
58. Ценные бумаги, кроме акций	2	9	7	9	10	5	13		32	23	-2	7	30	30
59. Кредиты и займы		11	18		12	7	1	5	31	23	0	8	31	31
60. Акции и другие формы участия в капитале	1	4	2		4		3		10	4	-3	3	7	7
61. Страховые технические резервы	0	0	0	18	0	0	18	0	18	18	0	0	18	18
62. Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни				6			6		6	6			6	6
63. Чистая стоимость средств домашних хозяйств в пенсионных фондах				10			10		10	10			10	10
64. Предварительные выплаты премий				1			1		1	1			1	1
65. Резервы на покрытие неурегулированных претензий				1			1		1	1			1	1
66. Другая дебиторская/кредиторская задолженность	5	2						5	5	7	2	0	7	7

	Сектор нефин. корпораций		Сектор фин. корпораций		Сектор органов гос. упр. и НКОДХ		Сектор домохозяйств		Экономика в целом		Сектор остального мира		Сравнение суммарных значений		
	(1)		(2)		(3)		(4)		(5)		(6)		(7)		
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	
83. Другие изменения в объеме и переоценка		63		3		8									113
ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ БАЛАНС АКТИВОВ И ПАССИВОВ															
84. Нефинансовые активы	805		54		180		220		1259		0				
85. Произведенные активы	478		33		72		112		695		0				
86. Непроизведенные активы	327		21		108		108		564		0				
87. Финансовые активы/пассивы	97	210	369	358	64	86	231	50	761	704	54	45	815	749	
88. Чистая стоимость капитала в заключительном балансе		692		65		158		401		1316		9		1325	

А. ПОЯСНЕНИЯ К ТАБЛИЦАМ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В СНС И ИНТЕГРИРОВАННОЙ СТРУКТУРЕ СЧЕТОВ: УПРОЩЕННЫЙ ПРИМЕР

А.4. Пример, который показан в приведенной выше таблице, включенной в настоящее приложение, представляет собой упрощенный вариант полной СНС с цифрами, сохраняющий при этом все основные свойства системы. Пример также дается в электронных таблицах в программе Excel, с тем чтобы читатели могли изучить взаимосвязи всех экономических операций в национальной экономике и их связи с операциями с остальным миром. Данный пример опирается на примеры, представленные в *Системе национальных счетов 1993 года* (СНС 1993 года). Помимо ознакомления с текстом пояснений, читатели могут также изучить все взаимосвязи в формулах, включенных в таблицы, выполненные в программе Excel, которые имеются на веб-странице Статистического отдела Организации Объединенных Наций. Электронные таблицы аналогичны тем, которые были разработаны Статистическим отделом Организации Объединенных Наций для составления реальных национальных счетов. Данный пример может использоваться в качестве учебного пособия до применения разработанного Отделом программного обеспечения для составления реальных счетов.

А.5. Пояснения даются здесь с единственной целью помочь читателям лучше понять данный пример. Для того чтобы понять принципы составления национальных счетов, таблиц ресурсов и использования и затрат-выпуска, а также использования счетов предприятий для составления счетов институциональных секторов, следует обратиться к СНС 1993 года, *Руководству по составлению таблиц затрат-выпуска и их анализу* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.99.XVII.9) и руководству «*Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами*» (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13).

^a *Международная стандартная классификация всех видов экономической деятельности, третий пересмотренный вариант* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11).

^b *Классификация основных продуктов, версия 1.0* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.5).

1. Таблицы ресурсов и использования

А.6. Таблица ресурсов и таблица использования представлены в крайне агрегированном виде. В столбцах, отражающих виды деятельности, все осуществляемые каждым институциональным сектором виды хозяйственной деятельности агрегированы в одном столбце. При составлении реальных счетов каждый столбец может состоять из множества более мелких столбцов, каждый из которых определяется кодом отраслевой классификации, основанном на третьем пересмотренном варианте МСОК^a. Это сделано для того, чтобы сразу показать добавленную стоимость, создаваемую каждым институциональным сектором в экономике, а затем увязать ее с интегрированной структурой счетов в методических целях. Строки также показаны с высокой степенью агрегирования; их может быть намного больше, и они определяются кодами классификации продуктов, которая должна быть основана на CPC^b.

А.7. В таблицах ресурсов и использования весь объем ресурсов каждого продукта должен равняться общему объему его использования. С помощью столбца 12 можно легко проверить, что сумма строк с первой по четвертую в таблице ресурсов равна сумме соответствующих строк в таблице использования. Таким образом:

все ресурсы = производство внутри страны + импорт

все использование = промежуточное потребление отраслей + экспорт + конечное потребление + валовое накопление

А.8. Продукция отраслей в таблице ресурсов указывается в базисных ценах, а использование в таблице использования — в ценах покупателей. Поэтому в таблице ресурсов ресурсы в ценах покупателей (столбец 12) получают путем прибавления к ресурсам продукта в базисных ценах (столбец 9) торговых и транспортных наценок (столбец 10) и налогов за вычетом субсидий на продукты (столбец 11).

А.9. Элементы импорта в таблице ресурсов (столбец 7) должны измеряться с учетом стоимости, страхования и фрахта (сиф), с тем чтобы привести их в соответствие с базисными ценами, однако общая стоимость экспорта должна рассчитываться как франко-борт (фоб), с тем чтобы обеспечить надлежащий баланс торговли (импорт минус экспорт). Это обуславливает необходимость включения в таблицу столбца и строки под названием «Корректировка сиф/фоб». Для того чтобы избежать двойного подсчета, из цифр, приводимых в корректировочной строке и столбце (строка 5 и столбец 8), вычитается стоимость услуг по страхованию и фрахту на импортируемые товары, поскольку они уже включены как в стоимость импортируемых товаров, так и в стоимость предлагаемых услуг.

А.10. Так же как и в отношении другой продукции, транспортные услуги показаны в строке 2 и столбце 6 таблицы ресурсов. Однако в строке 2 таблицы использования отражены только транспортные и торговые услуги в ценах покупателей, которые напрямую закупаются пользователями, поскольку торговые и транспортные наценки на потребленные товары уже включены в цены покупателей на используемые товары. Таким образом, для сальдирования суммарных значений строки 2 таблиц ресурсов и использования общая величина торговых и транспортных наценок отражена в строке 2 и столбце 10 таблицы ресурсов со знаком минус.

А.11. Анализ столбца 1 и строки 1 таблиц ресурсов и использования помогает понять принципы представления данных. Все ресурсы в ценах покупателей продукта 1^с в строке 1 составляют 380 единиц; 44 единицы продукции произведены в результате деятельности 1 и 239 единиц — в результате деятельности 2, а 22 импортировано, следовательно, все ресурсы в базисных ценах равняются 305. Добавив торговые и транспортные наценки (для обращения продукта внутри страны)(60) и налоги за вычетом субсидий на продукты (15), получим общий объем ресурсов первого продукта в ценах покупателей (380). В столбце 1 таблицы ресурсов указана продукция в базисных ценах, произведенная в результате деятельности 1. В результате этого вида деятельности производятся два продукта: продукт 1 (44) и продукт 2 (10). В столбце 1 таблицы использования указано использование товаров и услуг при производстве этих видов продукции: 24(=22+2, как показано в строке 7); эта цифра отражает промежуточное потребление. Валовая добавленная стоимость (30) рассчитывается как разность между стоимостью продукции, произведенной отраслью 1 (выпуск продукции) (54), и промежуточным потреблением этой продукции (24). Добавленная стоимость может быть разбита на оплату труда работников, другие налоги на производство, потребление основного капитала и прибыль и приравненные к ней доходы. Валовая прибыль и приравненные к ней доходы наряду со смешанным доходом рассчитываются по остаточному принципу. В случае некорпоративных предприятий, в которых расходы предприятия и расходы на конечное потребление их владельцев объединяются, так что оплата труда владельца/работника не осуществляется напрямую, остаток будет называться смешанным доходом.

А.12. ВВП равен общей добавленной стоимости в базисных ценах плюс налоги за вычетом субсидий на производство и импорт. $VВП = 196 + 20 = (30 + 146 + 2 + 12 + 6) + 20 = 216$ (см. таблицу использования, столбец 6, строки 8–10). Налоги за вычетом субсидий на продукты рассчитываются путем суммирования цифровых данных в столбце 11 таблицы ресурсов и указываются также в столбце 6 и строке 10 таблицы использования. В других ячейках строки 10 налоги и субсидии не приводятся, поскольку производители выплачивают их только как часть своего промежуточного потребления.

А.13. ВВП также должен равняться сумме экспорта, расходов на конечное потребление домашних хозяйств, расходов на конечное потребление органов государственного управления и НКВДХ, валового накопления за вычетом импорта. $VВП = 41 + 152 + 8 + 3 - 28 = 216$.

А.14. Выпуск продукции, промежуточное потребление и добавленная стоимость по институциональным секторам, указанные в таблицах ресурсов и использования интегрированной структуры, взяты из таблицы перекрестной классификации выпуска продукции, промежуточного потребления и добавленной стоимости по видам экономической деятельности и институциональным секторам. Ниже приводится упрощенный вариант такой таблицы (принципы перекрестной классификации требуют, чтобы каждый вид экономической деятельности был отнесен к институциональному сектору, в рамках которого он осуществляется):

^с В приведенном примере продукция в таблицах ресурсов и использования показана как продукция предприятий разного вида для того, чтобы увязать ее с продукцией институциональных секторов. Однако обычно она будет указываться с разбивкой по отраслям, соответствующим классификации МСОК. В описании, которое дается в данном примере, эта продукция рассматривается как продукция отраслей.

Перекрестная классификация выпуска продукции, промежуточного потребления и добавленной стоимости по видам экономической деятельности и институциональным секторам

	<i>Сельское хозяйство, лесоводство, рыболовство, горнодобывающая промышленность</i>	<i>Обрабатывающая промышленность, коммунальные услуги, строительство</i>	<i>Торговля, транспорт, связь</i>	<i>Финансовое посредничество</i>	<i>Образование, здравоохранение, социальные и другие рыночные услуги</i>	<i>Экономика в целом</i>
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)=(1)+...+(5)
ВЫПУСК продукции в базисных ценах	33	179	64	20	80	376
Сектор нефинансовых корпораций	20	153	49		70	292
Сектор финансовых корпораций				18		18
Сектор домашних хозяйств/НКОДХ	13	26	15	2		56
Сектор органов государственного управления					10	10
ПРОМЕЖУТОЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ в ценах покупателей	8	110	31	6	25	180
Сектор нефинансовых корпораций	6	93	26		21	146
Сектор финансовых корпораций				6		6
Сектор домашних хозяйств/НКОДХ	2	17	5			24
Сектор органов государственного управления					4	4
ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ в базисных ценах	25	69	33	14	55	196
Сектор нефинансовых корпораций	14	60	23		49	146
Сектор финансовых корпораций	0			12		12
Сектор домашних хозяйств/НКОДХ	11	9	10	2		32
Сектор органов государственного управления					6	6

2. Интегрированная структура национальных счетов

Правила организации

А.15. Интегрированная структура национальных счетов (ИНАФ) — это последовательность двусторонних счетов (Т-счетов), которая в отличие от таблиц ресурсов и использования имеет матричную форму. В рамках этой системы двусторонних счетов использование (или активы) отражается на левой стороне матрицы, а ресурсы (или пассивы) — на правой. Разность между суммой ресурсов (Р) и суммой использования (И) в каждом счете называется балансирующей статьей. Балансирующие статьи в приведенной в качестве примера таблице выделены жирным шрифтом и отражаются на левой стороне счетов. Например, выпуск продукции сектора нефинансовых корпораций составляет 292 (4,1Р — что соответствует ряду 4, столбцу 1Р), промежуточное потребление равно 146 (5,1И), а валовая добавленная стоимость в базисных ценах является балансирующей статьей: $146 = 292 - 146$ (6,1И).

А.16. В процессе перехода от одного счета к другому, например от *счетов производства к счетам образования доходов*, балансирующая статья предыдущего счета, показываемая на ле-

вой стороне (6,1И), переносится на правую сторону в качестве ресурсов для следующего счета (9,1Р).

А.17. Операции в счетах остального мира регистрируются с точки зрения остального мира. Так, расходы национальной экономики отражаются как доходы остального мира и наоборот. Например, импорт конкретной страны (расходы) отражается как ресурсы (доходы) остального мира.

А.18. Для экономики в целом (столбцы 5И, 5Р) все использование является результатом суммирования использования всех институциональных секторов; все ее ресурсы рассчитываются аналогичным образом. Например, $376 (4,5Р) = 292 (4,1Р) + 18 (4,2Р) + 10 (4,3Р) + 56 (4,4Р)$.

А.19. Проводя проверку возможных ошибок в строках таблицы, когда это целесообразно, следует помнить о том, что общий объем использования для экономики в целом и остального мира должен равняться их общему объему ресурсов (см. столбец 7). Однако из данного правила существует одно исключение, которое касается финансовых активов/пассивов в балансе активов и пассивов (строки 67–88). Если взглянуть на точку пересечения строки 70 со столбцом 7, мы увидим, что все использование не равно всем ресурсам, поскольку одна статья, а именно монетарное золото и специальные права заимствования (СДР) в активах, не обязательно имеет зеркальное отражение на стороне пассивов.

Счета производства

А.20. Импорт и экспорт отражаются только в счетах остального мира. Импорт конкретной страны регистрируется как ресурсы, а экспорт — как использование.

А.21. Импорт, экспорт, выпуск продукции, промежуточное потребление, налоги за вычетом субсидий на продукты рассчитываются на основе таблиц ресурсов и использования.

А.22. ВВП (216) рассчитывается путем сложения валовой добавленной стоимости (196) и налогов за вычетом субсидий на продукты (20).

Счета образования доходов

А.23. В этих счетах валовая добавленная стоимость в базисных ценах разбивается на оплату труда работников и другие налоги и субсидии на продукты. Валовая прибыль и причисленные к ней доходы рассчитываются по остаточному принципу. В этих счетах не отражается потребление основного капитала, однако если такие данные имеются, они могут быть вычтены из валовой прибыли и приравненных к ней доходов для получения (чистой) прибыли и приравненных к ней доходов.

А.24. Валовой смешанный доход, являющийся балансирующей статьёй сектора домашних хозяйств, на понятийном уровне аналогичен валовой прибыли и приравненным к ней доходам, поскольку он также рассчитывается по остаточному принципу. Данное понятие используется в том случае, если нельзя разграничить оплату труда работников и прибыль и приравненные к ней доходы. В данном примере прибыль и приравненные к ней доходы (15,5И) и валовой смешанный доход (16,5И) разделены исключительно для того, чтобы идентифицировать эти понятия. Домашние хозяйства или некорпоративные предприятия также могут производить оплату труда работников, и поэтому в реальных счетах производства показатели, отражающие оплату труда работников, могут быть со знаком плюс.

Счета распределения первичных доходов

А.25. Для проверки равенства между всем использованием и всеми ресурсами в каждой строке этих счетов необходимо использовать информацию, полученную из *счетов образования доходов*. Все использование национальной экономики по каждой операции в той или иной строке *счетов образования доходов* должно суммироваться со всем использованием остального мира по этой операции в *счетах распределения первичных доходов*, чтобы они были равны общему объему ресурсов, отраженному в *счетах распределения первичных доходов*. Например, все использование оплаты труда работников в (20,7И), которое составляет 136, равно сумме $133 (10,5И) + 3 (20,6И)$, которая должна быть равна всем ресурсам, указанным в счетах распределения первичных доходов (20,7Р).

Счета перераспределения доходов в натуральной форме

А.26. Социальные трансферты в натуральной форме, производимые сектором органов государственного управления и НКОДХ, также отражены в таблице использования (столбец 9) как индивидуальное конечное потребление этого сектора. Социальные пособия в натуральной форме (3) представляют собой товары и услуги, приобретенные сектором органов государственного управления и НКОДХ и затем переданные сектору домашних хозяйств либо купленные домашними хозяйствами с последующим возмещением расходов на покупку сектором органов государственного управления и НКОДХ (столбец 9, строка 1). Трансферты товаров и услуг индивидуального назначения (5) являются частью нерыночной продукции отрасли, производящей услуги органов государственного управления и НКОДХ в интересах домашних хозяйств, за вычетом продаж. Те же товары и услуги, приобретенные сектором органов государственного управления и НКОДХ, передаются затем сектору домашних хозяйств и отражаются в таблице использования (столбец 9, строка 4).

А.27. Из-за наличия социальных трансфертов в натуральной форме в качестве балансирующих статей используют скорректированный располагаемый доход. Этот доход представляет собой фактический располагаемый доход институциональных секторов. Его следует сопоставлять с фактическим конечным потреблением (строка 44) для получения валового сбережения (ряд 45).

Счета использования располагаемого дохода

А.28. Валовой располагаемый доход переносится в эти счета из счетов вторичного распределения доходов, а не из счетов перераспределения доходов в натуральной форме.

А.29. Как уже упоминалось в пункте 24, то же валовое сбережение можно также получить путем вычитания фактического конечного потребления (строка 44) из скорректированного располагаемого дохода (строка 37). Фактическое конечное потребление получают путем вычитания социальных трансфертов в натуральной форме (строка 34) из расходов на конечное потребление (строка 39).

А.30. Поправка на изменение чистой стоимости средств домашних хозяйств в пенсионных фондах регистрируется как трансферт из пенсионных фондов сектора финансовых корпораций в сектор домашних хозяйств. В данном случае трансферты могут производиться из других секторов, если в них имеются пенсионные фонды. Эта поправка не должна влиять на валовое сбережение экономики в целом.

А.31. Сальдо по текущим внешним операциям, являющееся балансирующей статьёй в секторе остального мира (43,6И), на понятийном уровне аналогично валовому сбережению других секторов национальной экономики, хотя это сальдо и отражается в отдельной строке. Балансирующая статья рассчитывается как сальдо по внешним операциям с товарами и услугами (17,6Р) + все другие ресурсы остального мира — все другое использование остального мира, что равно $-13 + (5+1) - (3+3+10) = -23$.

Счета операций с капиталом

А.32. Для проверки суммарных значений капитальные трансферты, подлежащие получению, должны компенсироваться капитальными трансфертами, подлежащими выплате (см. строки 51–52, столбец 7).

А.33. Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (–) экономики в целом и остального мира должны быть равны в абсолютном выражении, но иметь разные знаки.

Финансовые счета

А.34. Балансирующие статьи в этих счетах помещаются на верхней строке, а не на нижней. Статьи в строке 54 равны чистому приобретению финансовых активов в строке 55 за вычетом чистого принятия финансовых обязательств в строке 56. Чистое приобретение представляет собой сумму чистых активов, показанную ниже. Аналогичным образом, ниже указывается и сумма чистых обязательств.

А.35. Для проверки ошибок необходимо, чтобы не только чистое кредитование/чистое заимствование по каждому институциональному сектору, отражаемое в *финансовых счетах*, равнялось

чистому кредитованию/чистому заимствованию, отражаемому в *счетах операций с капиталом*, но и чистое приобретение активов равнялось чистому принятию обязательств по всей совокупности статей и каждой отдельной статье операций.

Баланс активов и пассивов

A.36. В балансе активов и пассивов заключительные балансы равны начальным балансам плюс изменения по счетам операций с капиталом и финансовым счетам и изменения в связи с другими изменениями в объеме и переоценкой. Другие изменения в объеме обусловлены исчезновением или появлением активов/пассивов, являющимся результатом не производственной деятельности, а таких событий, как открытия, стихийные бедствия, конфискация, реклассификация и т. д. Поскольку переоценка активов и пассивов вызвана реальной холдинговой прибылью/убытком и/или влиянием общего уровня цен, она носит название нейтральной холдинговой прибыли/убытка.

A.37. Изменения в балансе активов и пассивов, обусловленные изменениями в счетах операций с капиталом и финансовых счетах, показаны исключительно в учебно-методических целях; на практике их можно получить непосредственно из счетов операций с капиталом и финансовых счетов.

A.38. Чистая стоимость капитала рассчитывается как балансирующая статья между всеми активами и всеми пассивами в балансе активов и пассивов. Изменения в чистой стоимости капитала можно представить как разность между чистой стоимостью капитала заключительного баланса и чистой стоимостью капитала начального баланса. Кроме того, изменения в чистой стоимости капитала можно рассчитать как сумму валового сбережения минус потребление основного капитала плюс чистые капитальные трансферты и другие изменения в объеме и переоценка (см. строки 80–83).

A.39. Балансы активов и пассивов, приведенные в рассматриваемом примере, не являются слишком детализированными, особенно с точки зрения финансовых активов/пассивов. На практике они должны составляться по крайней мере с такой же степенью детализации, как в финансовых счетах (строки 56–66). Однако на том уровне агрегирования, который используется в нашем примере, трудно понять причину неравенства общего объема финансовых активов общему объему финансовых пассивов в балансе активов и пассивов (в столбце для проверки суммарных значений). В действительности при более высокой степени детализации суммарное значение каждой статьи финансовых активов должно равняться суммарной величине ее пассивов, за исключением монетарного золота и СДР. Операции с существующим монетарным золотом и СДР в финансовых счетах должны иметь аналоги на другой стороне счета. Однако в случае создания или изъятия монетарного золота или СДР они, в отличие от операций с существующим монетарным золотом, регистрируются в статье «Другие изменения в объеме активов», в результате чего общий объем финансовых активов оказывается неравным общему объему финансовых пассивов. Разность между ними определяется как стоимость монетарного золота или СДР, которая не имеет аналога на стороне пассивов.

A.40. Добавления к произведенным нефинансовым активам, такие как мелиорация или восстановление земли, рассматриваются как часть произведенной продукции и валовое накопление. В балансах активов и пассивов они впоследствии преобразуются в произведенные активы. Такое преобразование, которое является частью других изменений в объеме, в настоящем примере не рассматривается.

3. Стратегии сальдирования ИНАФ

A.41. Для облегчения задачи сальдирования каждой операции (т. е. обеспечения того, чтобы все использование равнялось всем ресурсам в столбце 7) важно работать с детализированной информацией. Например, доход от собственности (строка 25) можно разбить на проценты, получаемые от банков, проценты по государственным облигациям, проценты по иностранным кредитам и займам, прочие проценты, дивиденды, изъятия из доходов квазикорпораций, реинвестированную прибыль от прямых иностранных инвестиций; доход от собственности, вменяемый держателями страховых полисов; рента за землю и ресурсы недр; и роялти по нематериальным произведенным активам, таким как объекты патентования, договоры об аренде и контракты с правом передачи. Аналогичным образом другие текущие трансферты можно разбить на чистые страховые премии, не связанные со страхованием жизни, чистые премии в связи

со страхованием жизни, текущие трансферты в рамках органов государственного управления, переводы средств от иммигрантов, текущие трансферты, получаемые НКОДХ (хотя о текущих трансфертах НКОДХ известно немного, по крайней мере их продукцию за вычетом продаж можно считать равной полученным ими текущим трансфертам, если других источников доходов не имеется). Пользуясь СНС 1993 года, составители должны применять те данные, которые имеются в стране, и производить разбивку операций в процессе составления счетов с учетом наличия данных.

А.42. Помимо сальдирования каждой операции важное значение в процессе составления счетов имеет полное сальдирование всех агрегатов для экономики в целом. Например:

а) валовой располагаемый доход = ВВП + чистый факторный доход от остального мира + чистые текущие трансферты с остальным миром = $216 + (3 + 3 - 5) + (10 - 1) = 226$. Это означает, что цифру 226 можно получить на основе ВВП и счетов остального мира, поскольку операции между секторами-резидентами компенсируют друг друга. Аналогичным образом, валовое сбережение и чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-) можно рассчитать, имея информацию о конечном потреблении, валовом накоплении и чистых капитальных трансфертах. Поправка на изменение чистой стоимости средств домашних хозяйств в пенсионных фондах (строка 40) не влияет на валовое сбережение в рамках всей экономики. Такая стратегия также означает, что, имея достоверные счета остального мира и счета производства, можно получить достоверные оценки валового располагаемого дохода, валового сбережения и чистого кредитования (+) / чистого заимствования (-) для экономики в целом, которые будут использоваться как итоговые значения для проверки;

б) в счетах производства оценки выпуска продукции, общего промежуточного потребления и оплаты труда работников могут быть более достоверными для секторов финансовых и нефинансовых корпораций и органов государственного управления. Число предприятий в этих секторах также намного меньше, чем в секторе домашних хозяйств (т. е. некорпоративных предприятий). Поэтому основные усилия по совершенствованию методов сбора данных должны быть сосредоточены именно в этих секторах;

с) появление расхождений в чистом кредитовании, если допустить, что счет остального мира является достоверным, вероятно, свидетельствует о наличии проблем с основными показателями национальной экономики. Необходимо изучить следующую взаимосвязь:

$$\text{ВВП} = \text{конечное потребление секторов домашних хозяйств и НКОДХ} + \text{конечное потребление секторов органов государственного управления} + \text{валовое накопление нефинансового сектора} + \text{валовое накопление финансового сектора} + \text{валовое накопление секторов органов государственного управления} + \text{валовое накопление секторов домашних хозяйств и НКОДХ} + \text{экспорт} - \text{импорт}.$$

В целом самым слабым звеном являются данные о секторах домашних хозяйств и НКОДХ (касающиеся либо конечного потребления, либо валового накопления). Эти данные необходимо тщательно повторно анализировать.

4. Разбивка экономики на отдельные секторы

А.43. В СНС рекомендуется разбивать экономику по меньшей мере на пять секторов-резидентов: сектор нефинансовых корпораций, сектор финансовых корпораций, сектор органов государственного управления, НКОДХ и сектор домашних хозяйств. Однако для целей анализа может оказаться важным разбить эти секторы на ряд более мелких подсекторов. Например:

а) сектор нефинансовых корпораций можно разбить на секторы, связанные и не связанные с производством нефти, если экономика в значительной степени зависит от доходов от экспорта нефти и соответствующих налогов;

б) сектор финансовых корпораций можно разбить на следующие подсекторы:

- i. центральный банк;
- ii. другие денежно-депозитные корпорации (коммерческие банки);
- iii. другие денежно-депозитные корпорации (доверительные сберегательные банки, сберегательные банки, кредитные ассоциации, кредитные союзы, ипотечные банки, строительные общества, почтовые сберегательные банки и т. д.);
- iv. другие финансовые посредники, за исключением страховых корпораций и пенсионных фондов (корпорации, занимающиеся финансированием инвестиций,

- корпорации, специализирующиеся на финансовом лизинге, аренде с возможностью последующего выкупа, предоставлении потребительских кредитов);
- v. вспомогательные финансовые единицы (брокерские компании по операциям с ценными бумагами, страховые брокеры, посредники в получении кредита, корпорации по размещению, корпорации, специализирующиеся на инструментах хеджирования и т. д.);
 - vi. страховые корпорации и пенсионные фонды;
- c) сектор государственного управления можно разбить на:
- i. центральное правительство;
 - ii. региональные органы управления;
 - iii. местные органы управления;
 - iv. фонды социального обеспечения;
- d) кроме того, каждый институциональный сектор для целей анализа их экономической эффективности может быть разбит на государственный и частный подсекторы;
- e) в подготовленных нами формах таблиц по счетам СНС используется следующая институциональная классификация:
- i. нефинансовые секторы: государственный и частный;
 - ii. финансовые секторы: центральный банк, депозитные банки (включающие определяемые в СНС денежно-депозитные корпорации, другие депозитные корпорации), небанковские учреждения (включая прочих финансовых посредников, за исключением страховых корпораций и пенсионных фондов, а также вспомогательные финансовые единицы), программы индивидуального страхования, связанного и не связанного со страхованием жизни, программы социального страхования и пенсионные фонды. Индивидуальное страхование включает только тот вид страховых полисов, которые приобретают частные лица. Услуги по страхованию и пенсионному обеспечению, приобретаемые по условиям трудовых соглашений (частично оплачиваемые работодателями), относятся к ряду социального страхования. Если невозможно провести четкую грань между индивидуальным и коллективным страхованием, их можно классифицировать вместе. Фонды социального обеспечения, находящиеся в ведении и под руководством органов государственного управления, относятся к секторам органов государственного управления;
 - iii. секторы органов государственного управления: центральные и местные;
 - iv. сектор домашних хозяйств;
 - v. сектор НКОДХ.

В. ЭЛЕКТРОННЫЕ ТАБЛИЦЫ СНС: ОСНОВА ДЛЯ СОСТАВЛЕНИЯ СЧЕТОВ

Общее введение

A.44. Электронные таблицы помещены на веб-странице <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/handbooks.asp> (*Руководство по национальным счетам: практический вводный курс*). Для того чтобы лучше понять структуру этих электронных таблиц, читателям рекомендуется ознакомиться с пояснениями к упрощенному примеру, которые приводятся в приложении I. Однако пакет для составления счетов СНС — SNA COMPILATION — не содержит таблиц ресурсов и использования; предполагается, что они будут составляться отдельно, а результаты будут переноситься в SNA COMPILATION.

A.45. SNA COMPILATION представляет собой основу для составления счетов, выполненную в программе Excel и разработанную Статистическим отделом Организации Объединенных Наций. Этот пакет включает 15 отдельных файлов:

- один главный файл, CENTRAL.XLS, который собирает информацию из различных файлов институциональных секторов и сальдирует все использование со всеми ресурсами по каждой операции, а затем определяет статистические расхождения (в первом столбце). Расхождение = все ресурсы – все использование;

- два файла по нефинансовым секторам, NFprivate.xls и NFpublic.xls — один для частных и второй для государственных корпораций;
- семь файлов по финансовым секторам: Central Bank.xls — для центрального банка; Depository Bank.xls — для депозитных банков и других денежно-депозитных корпораций; NonBank.xls — для прочих финансовых посредников, за исключением страховых корпораций и пенсионных фондов, а также вспомогательных финансовых единиц, таких как брокерские компании по операциям с ценными бумагами, страховые брокеры, посредники в получении кредита и корпорации, специализирующиеся на инструментах хеджирования; Life Insurance.xls — для страховых корпораций, занимающихся частным страхованием жизни; Non-Life Insurance.xls — для страховых компаний, не занимающихся страхованием жизни, которые страхуют от рисков, несчастных случаев, заболеваний, пожаров и смерти; Private Pension.xls — для пенсионных фондов; Social Insurance.xls — для всех видов страхования, которые являются обязательными либо по закону, либо по условиям найма, либо поощряются действиями работодателей, как, например, социальное обеспечение, страхование, связанное и не связанное со страхованием жизни, частично оплачиваемое работодателями (определения см. в пунктах 4.83–4.103 и приложении IV СНС 1993 года);
- два файла для сектора органов государственного управления, General Government, Central.xls — для центральных органов государственного управления и General Government, Local.xls — для местных органов управления (определения и разбивку на сектора см. в пунктах 4.104–4.131 и приложении IV СНС 1993 года);
- один файл для сектора домашних хозяйств: household.xls;
- один файл для НКОДХ: NPISH.xls;
- один файл для остального мира: row.xls;
- имеется еще один файл, MAIN.EXE; он прилагается для удобства; с его помощью читатели могут переходить из файла CENTRAL в файлы по институциональным секторам и обратно.

A.46. Все файлы хранятся в архивированном виде в файле SNA.zip. Для того чтобы установить файлы, на жестком диске необходимо сначала создать папку под названием SNA COMPILATION (или под любым другим названием), затем скопировать файл SNA.zip и разархивировать его. Щелкнув мышью на любом файле, вы автоматически откроете его.

A.47. В центральном файле суммарные показатели по нефинансовым секторам, финансовым секторам, секторам органов государственного управления, секторам домашних хозяйств и секторам некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, и экономике в целом рассчитываются автоматически.

A.48. Систему таблиц, которая содержится в файле CENTRAL.XLS, можно расширить и охватить большее число секторов, включая в нее по два столбца для каждого нового сектора; например, депозитные банки можно разбить на частный и государственный подсекторы. Формулы, использовавшиеся для депозитных банков, можно скопировать в новых столбцах. Однако важно помнить о том, что в формулах в новых и старых секторах файлу следует присваивать новое название, а также вносить изменения в финансовый подитог в главный файл с учетом включенных в таблицы новых секторов. В системе финансовый сектор, нефинансовый сектор, сектор органов государственного управления, сектор домашних хозяйств и сектор НКОДХ в структурном отношении остаются без изменений в пределах тех же секторов, но с несколько видоизмененной разбивкой.

A.49. Эту систему можно также расширить, включив в нее большее число операций (строк), однако это сложно сделать из-за того, что в файле CENTRAL.XLS, который собирает информацию из файлов по отдельным институциональным секторам, каждому элементу данных в файле конкретного институционального сектора отводится фиксированное место в строке и столбце этого элемента. Для того чтобы изменить это место, нужно изменить каждый элемент в файле CENTRAL.XLS.

Ввод данных в SNA COMPILATION

A.50. Отдельный составитель счета может самостоятельно работать с файлом какого-либо сектора. После внесения данных файл копируется в папку SNA COMPILATION.

A.51. После того как файлы по секторам будут заполнены и скопированы в систему, главный файл (CENTRAL) извлечет данные из файлов по секторам и автоматически организует данные для экономики в целом и определит статистические расхождения (СР), которые отражаются в столбцах на левой стороне главной системы. Отличное от нуля значение в строке означает, что общий объем использования и общий объем ресурсов соответствующей операции в данной строке не равны друг другу. Такое расхождение показано в строке 241, когда чистое кредитование экономики не равно по своему абсолютному значению (но с противоположным знаком) чистому заимствованию у остального мира, рассчитанному для счета операций с капиталом. В строке 247 показано СР между экономикой в целом и остальным миром для финансовых счетов. Счета операций с капиталом и финансовые счета составляются независимо друг от друга, однако чистое кредитование/заимствование, рассчитываемое на основе любого из этих счетов, должно быть одинаковым. Если этого не происходит, статистическое расхождение будет отличаться от нуля в строке 483; аналогичным образом, статистическое расхождение в изменениях в чистой стоимости капитала в двух этих счетах показано в строке 484.

A.52. Данные следует вводить только в те строки и ячейки, которые выделены черным цветом. В строки или ячейки, выделенные зеленым цветом, данные вводить не следует, поскольку они содержат формулы. Для того чтобы ошибочно не стереть формулы, необходимо сделать копии всех первоначальных файлов.

A.53. Единственным видом данных, которые следует вводить в главный файл CENTRAL.XLS, являются данные о налогах и субсидиях на продукты. Все другие данные вносятся автоматически из файлов по отдельным секторам.

A.54. Для сальдирования системы изменения в данных следует внести в файлы по отдельным секторам. В процессе сальдирования под рукой следует иметь распечатку главного файла.

A.55. В отличие от СНС счета распределения первичных доходов *не* подразделяются на счета предпринимательского дохода (в верхней части счета) и счета распределения других первичных доходов (в нижней части счета), поскольку счет предпринимательского дохода можно легко рассчитать на основе счетов распределения первичных доходов и его включение может потребовать разбивки счета первичных доходов на два вспомогательных счета, статистические расхождения по которым определить будет невозможно.

A.56. В счетах использования скорректированного располагаемого дохода, включенных в файл счетов сектора домашних хозяйств, фактическое индивидуальное потребление автоматически подсчитывается как сумма расходов на индивидуальное потребление и социальных трансфертов в натуральной форме. Социальные трансферты в натуральной форме включают отдельные виды продукции органов государственного управления за вычетом продаж, продукцию НКОДХ за вычетом продаж и социальные пособия в натуральной форме, предоставляемые органами государственного управления и НКОДХ.

A.57. В балансе активов и пассивов данные следует вводить в счета других изменений в объеме, переоценки и нейтральной холдинговой прибыли и в начальный баланс активов и пассивов. Данные в счетах реальной холдинговой прибыли, изменений в балансе и в заключительном балансе рассчитываются автоматически.

كيفية الحصول على منشورات الأمم المتحدة

يمكن الحصول على منشورات الأمم المتحدة من المكتبات ودور التوزيع في جميع أنحاء العالم . استعلم عنها من المكتبة التي تتعامل معها أو اكتب إلى : الأمم المتحدة ، قسم البيع في نيويورك أو في جنيف .

如何购取联合国出版物

联合国出版物在全世界各地的书店和经售处均有发售。请向书店询问或写信到纽约或日内瓦的联合国销售组。

HOW TO OBTAIN UNITED NATIONS PUBLICATIONS

United Nations publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Consult your bookstore or write to: United Nations, Sales Section, New York or Geneva.

COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DES NATIONS UNIES

Les publications des Nations Unies sont en vente dans les librairies et les agences dépositaires du monde entier. Informez-vous auprès de votre libraire ou adressez-vous à : Nations Unies, Section des ventes, New York ou Genève.

КАК ПОЛУЧИТЬ ИЗДАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

Издания Организации Объединенных Наций можно купить в книжных магазинах и агентствах во всех районах мира. Наводите справки об изданиях в вашем книжном магазине или пишите по адресу: Организация Объединенных Наций, Секция по продаже изданий, Нью-Йорк или Женева.

COMO CONSEGUIR PUBLICACIONES DE LAS NACIONES UNIDAS

Las publicaciones de las Naciones Unidas están en venta en librerías y casas distribuidoras en todas partes del mundo. Consulte a su librero o diríjase a: Naciones Unidas, Sección de Ventas, Nueva York o Ginebra.
