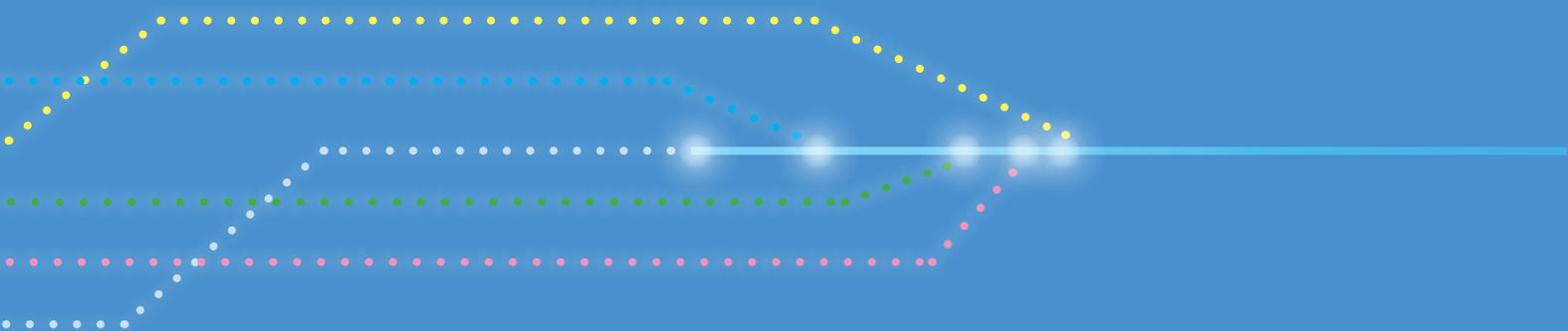


Система национальных счетов 2008



Европейская комиссия



Международный валютный фонд



Организация экономического
сотрудничества и развития

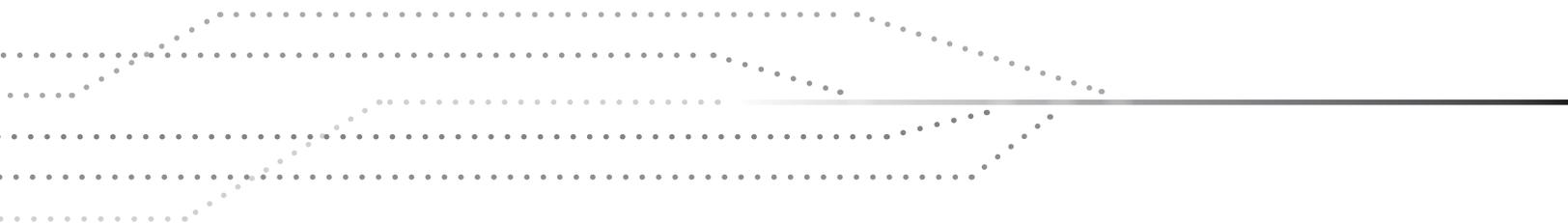


Организация
Объединенных Наций



Всемирный банк

Система национальных счетов 2008



Европейская комиссия



Международный валютный фонд



Организация экономического
сотрудничества и развития



Организация
Объединенных Наций



Всемирный банк

Европейская комиссия

Международный валютный фонд

Номер публикации SNA EA 2008 001

Организация экономического сотрудничества и развития

Код ОЭСР 302009191P1

Организация Объединенных Наций

В продаже под № R.08.XVII.29

Условное обозначение документа ST/ESA/STAT/SER.F/2/Rev.5

Всемирный банк

Настоящая публикация переведена на русский язык специалистами Межгосударственного статистического комитета Содружества Независимых Государств и Института финансово-экономического мониторинга

Окончательная редакция осуществлена профессором Ю. Н. Ивановым, заместителем председателя Межгосударственного статистического комитета Содружества Независимых Государств и заведующего кафедрой статистики Московского государственного университета имени М. В. Ломоносова

ISBN 978-92-1-461028-1

Авторское право © 2012 год

Европейская комиссия

Международный валютный фонд

Организация экономического сотрудничества и развития

Организация Объединенных Наций и

Всемирный банк

Все права защищены

Вступление

Система национальных счетов 2008 года (СНС-2008) — это статистическая база, включающая в себя всеобъемлющий, систематизированный и гибкий комплекс макроэкономических счетов, используемый для разработки политики, анализа и научных исследований. Это издание подготовлено и выпускается под эгидой Организации Объединенных Наций, Европейской комиссии, Организации экономического сотрудничества и развития, Международного валютного фонда и Группы Всемирного банка. Оно представляет собой дополненное издание *Системы национальных счетов 1993 года*, публикуемое согласно принятому в 2003 году решению Статистической комиссии Организации Объединенных Наций и подготовленное при коллективном участии этих пяти организаций. Как предыдущие издания, СНС-2008 разработана с учетом меняющихся запросов ее пользователей, новых тенденций в динамике экономической ситуации и прогресса в методологических исследованиях.

Руководила работой и координировала усилия рабочая группа в составе представителей каждой из наших организаций. Национальные статистические управления и центральные банки различных стран мира внесли в эту работу свой ценный вклад. Исследованиями рассматриваемых проблем занимались экспертные группы. Для вынесения экспертных заключений из представителей широкого круга стран была сформирована консультативная экспертная группа. Во время работы над этим дополненным изданием рекомендации и переработанный текст помещались на веб-сайте Статистического отдела Организации Объединенных Наций для комментариев международного сообщества, что позволяло обеспечивать полную прозрачность процесса.

СНС-2008 предназначена для использования всеми странами и разработана с учетом потребностей стран, находящихся на различных стадиях экономического развития. Она также является первоосновой для стандартов в других областях экономической статистики, способствуя интеграции этих статистических систем и приведению их в соответствие с национальными счетами.

На своей сороковой сессии Статистическая комиссия единогласно приняла СНС-2008 в качестве международного статистического стандарта для национальных счетов. Мы призываем все страны как можно скорее перейти к составлению и представлению своей национальной отчетности на основе СНС-2008.

ПАН Ги Мун
Генеральный секретарь
Организации
Объединенных Наций

Жозе Мануэл Баррозу
Председатель
Европейской комиссии

Анхель Гурриа
Генеральный секретарь
Организации экономического
сотрудничества и развития

Доминик Стросс-Кан
Директор-распорядитель
Международного валютного фонда

Роберт Б. Зеллик
Президент
Группы Всемирного банка

Краткое содержание

	<i>Стр.</i>
Вступление	iii
Содержание	vii
Таблицы	xlvii
Рисунки	lii
Предисловие	liii
Список используемых сокращений и аббревиатур	lxi
Глава 1. Введение	1
Глава 2. Общий обзор	15
Глава 3. Запасы, потоки и правила ведения счетов	43
Глава 4. Институциональные единицы и секторы	67
Глава 5. Предприятия, заведения и отрасли	97
Глава 6. Счет производства	105
<i>Приложение к главе 6. Отделение выпуска деятельности по хранению товаров от холдинговых прибылей и убытков</i>	<i>141</i>
Глава 7. Счета распределения доходов	145
Глава 8. Счета перераспределения доходов	177
Глава 9. Счета использования доходов	205
Глава 10. Счет операций с капиталом	223
Глава 11. Финансовый счет	253
Глава 12. Счета других изменений в активах	275
Глава 13. Баланс активов и пассивов	299
Глава 14. Таблицы ресурсов и использования и счет товаров и услуг	315
Глава 15. Измерения динамики цен и объема	347
Глава 16. Обобщенное представление и интеграция счетов	381
Глава 17. Смежные и другие специальные вопросы	399
Глава 18. Обзор основных проблем составления и представления счетов	463
Глава 19. Население и затраты труда	473
Глава 20. Услуги капитала и национальные счета	483

	<i>Стр.</i>
Глава 21. Измерение деятельности корпораций	497
Глава 22. Сектор государственного управления и государственный сектор	505
Глава 23. Некоммерческие организации	529
Глава 24. Сектор домашних хозяйств	535
Глава 25. Аспекты неформальной экономики	545
Глава 26. Счета остального мира и их связь с платежным балансом	559
Глава 27. Связи счетов СНС с денежно-кредитной и финансовой статистикой и таблицей трех- мерного представления финансовых потоков	577
Глава 28. Таблицы «затраты-выпуск» и другие виды анализа на основе матриц	585
Глава 29. Сателлитные счета и другие расширения	605
Приложение 1. Иерархические классификации СНС и их коды	629
Приложение 2. Последовательность счетов	647
Приложение 3. Изменения по сравнению с Системой национальных счетов 1993 года	673
Приложение 4. Исследовательская программа	697
Источники	705
Глоссарий	711
Алфавитный указатель	733

Содержание

	<i>Стр.</i>
Таблицы	xlvii
Рисунки	lii
Предисловие	liii
Список используемых сокращений и аббревиатур	lxi
Глава 1. Введение	1
А. Что такое Система национальных счетов?	1
В. Концептуальные элементы СНС	2
1. Виды деятельности и операции	2
2. Институциональные секторы экономики	2
3. Счета и соответствующие виды экономической деятельности	3
Счет товаров и услуг	3
Последовательность счетов	3
Счета текущих операций	3
Счета накопления	4
Балансы активов и пассивов	4
Другие счета СНС	4
Таблицы ресурсов и использования	4
Счета показателей объемов	5
С. Области применения СНС	5
1. Мониторинг развития экономики	5
2. Макроэкономический анализ	5
3. Международные сопоставления	6
D. Границы в СНС	6
1. Неденежные операции	6
2. Границы сферы производства	7
Производство домашними хозяйствами	7
Другие проблемы, связанные с границами сферы производства	7
3. Границы сферы потребления	8
4. Границы активов	8
5. Границы национальной экономики	8
6. Конечное потребление, промежуточное потребление и валовое накопление основного капитала	9
Человеческий капитал	9
Ремонт и техническое обслуживание и валовое накопление основного капитала	10
E. СНС как основа для координации статистики	10
1. Гармонизация различных статистических систем	10
2. Использование микроданных для разработки макроэкономических показателей	10
F. Связь с бухгалтерским учетом	11
1. Международные стандарты финансовой отчетности	12

	<i>Стр.</i>
G. Расширение областей, охватываемых СНС	13
H. СНС и индикаторы благосостояния	13
1. Ограничения трактовки расходов как индикатора благосостояния	13
2. Неоплачиваемые услуги и благосостояние	13
3. Влияние на благосостояние внешних факторов	14
4. Влияние экстерналий на благосостояние	14
5. Влияние на благосостояние неэкономических факторов	14
6. Индикаторы благосостояния и макроэкономические агрегаты	14
Глава 2. Общий обзор	15
A. Введение	15
1. Анализ потоков и запасов	15
2. Регистрация потоков и запасов	16
B. Концептуальные элементы СНС	17
1. Институциональные единицы и секторы	17
Институциональные секторы	17
Разграничение отечественной экономики и остального мира	17
2. Операции и другие потоки	18
Основные типы операций и других потоков	19
Характеристики операций в СНС	19
3. Активы и обязательства	20
4. Продукты и производящие единицы (производители)	20
Продукты	20
Производители	20
5. Цели	20
C. Правила ведения счетов	21
1. Введение	21
Терминология для двух сторон счетов	21
Переход прав собственности и регистрация операций с товарами и услугами	21
Двойная или четверичная запись операций в счетах	21
2. Время регистрации	22
3. Оценка	23
Основные принципы	23
Методы оценки	23
Измерение объемов и измерение в реальном выражении	23
4. Консолидация и исчисление показателей на чистой основе	24
Консолидация	24
Исчисление показателей на чистой основе	24
Использование термина «чистый»	24
D. Счета	24
1. Введение	24
2. Полная последовательность счетов	25
Три раздела последовательности счетов	25
Счет производства	25
Счета распределения доходов	26
Счет первичного распределения доходов	26
Счет вторичного распределения доходов	26

	<i>Стр.</i>
Счет перераспределения доходов в натуральной форме	27
Счета использования доходов	27
Счета накопления	28
Счет операций с капиталом	29
Финансовый счет	29
Счет других изменений в объеме активов	29
Счет переоценки	30
Баланс активов и пассивов	31
3. Интегрированное представление счетов	31
Счета остального мира	35
Счет товаров и услуг	35
Агрегаты	37
Валовой внутренний продукт (ВВП)	37
Измерение на чистой и валовой основе	37
Валовой национальный доход (ВНД)	39
Национальный располагаемый доход	39
Счета показателей объемов	39
4. Другие части структуры счетов	39
Центральная таблица ресурсов и использования и другие таблицы «затраты-выпуск»	39
Таблицы финансовых операций и финансовых активов и обязательств	39
Полные балансы активов и пассивов и счета активов и обязательств	40
Функциональный анализ	40
Население и таблицы затрат труда	40
E. Интегрированная центральная концептуальная основа и гибкость ее применения	41
1. Применение центральной концептуальной основы гибким образом	41
2. Введение матриц счетов для анализа социальных процессов	41
3. Введение спутниковых счетов	41
Глава 3. Запасы, потоки и правила ведения счетов	43
A. Введение	43
1. Запасы и потоки	43
2. Балансирующие статьи	44
3. Группировка запасов и потоков в счетах	44
4. Правила ведения счетов	44
B. Запасы	45
1. Выгоды	45
2. Собственность	45
3. Определение актива	46
4. Финансовые активы и обязательства	46
5. Границы активов и первый уровень классификации активов	47
Условные обязательства и резервы на случай непредвиденных событий	47
6. Появление активов в балансе активов и пассивов и выход активов из него	47
7. Исключения из определения границ активов	48
C. Потоки	48
1. Операции	48
Денежные операции	49

	<i>Стр.</i>
Операции с компенсацией и без нее	49
Перегруппировка операций	49
Перемаршрутизация операций	49
Подразделение операций на компоненты	50
Единицы, содействующие совершению операции от имени других сторон	50
Неденежные операции	51
Бартерные операции	51
Оплата труда в натуральной форме	51
Платежи в натуральной форме, кроме оплаты труда в натуральной форме	51
Трансферты в натуральной форме	52
Внутренние операции	52
Экстерналии и незаконные действия	53
Экстерналии	53
Незаконные действия	53
2. Другие потоки	54
Другие изменения в объеме активов	54
Холдинговые прибыли и убытки	54
D. Балансирующие статьи	55
Балансирующие статьи в счетах потоков	55
Балансирующие статьи в балансах активов и пассивов	55
E. Правила ведения счетов	55
1. Принцип четверичной записи в счетах	55
2. Оценка	56
Общие правила	56
Оценка операций	56
Сельскохозяйственные продукты, проданные фермами	57
Бартер	57
Котируемые цены	57
Оценка трансфертов в натуральной форме	57
Трансфертные цены	57
Льготные цены	58
Оценка по затратам на производство	58
Оценка активов	58
Оценка в счетах бухгалтерского учета	59
Оценка потоков, подразделяемых на компоненты	59
Особые процедуры оценки продуктов	59
Оценка других потоков	60
Другие изменения в объеме активов	60
Холдинговые прибыли и убытки	60
Оценка статей финансовых активов и обязательств	60
3. Время регистрации	61
Выбор времени регистрации	61
Выбор регистрации на основе метода начислений	62
Время регистрации приобретения товаров и услуг	63
Время регистрации распределительных операций	63
Время регистрации операций с финансовыми активами и обязательствами	63
Время регистрации выпуска и промежуточного потребления	64

	Стр.
Время регистрации изменения запасов материальных оборотных средств и потребления основного капитала	64
Время регистрации составных операций и балансирующих статей	64
Время регистрации других потоков	64
Время регистрации холдинговых прибылей и убытков	64
Корректировки международных операций в связи с различиями во времени регистрации	65
Статьи баланса активов и пассивов	65
4. Агрегирование, исчисление на чистой основе и консолидация	65
Агрегирование	65
Исчисление на чистой основе	65
Консолидация	66
Глава 4. Институциональные единицы и секторы	67
A. Введение	67
1. Институциональные единицы	67
2. Резидентство	68
3. Группировка по институциональным секторам и экономическое поведение	69
4. Экономика страны в целом	70
5. Общий обзор институциональных секторов	70
6. Подсекторы	72
Государственный и иностранный контроль	72
Некоммерческие организации	72
Другие типы выделения подсекторов	72
7. Остальной мир	73
B. Корпорации в СНГ	73
1. Типы корпораций	73
Корпорации, учрежденные как юридические лица	73
Кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью и т. д.	74
Квазикорпорации	74
Филиалы	74
Условные резидентские единицы	75
2. Особые случаи	75
Группы корпораций	75
Головные офисы и холдинговые компании	75
Единицы специального назначения	76
Кэптивные финансовые учреждения	76
Искусственные дочерние корпорации	76
Единицы специального назначения органов государственного управления	77
3. Собственность и контроль корпораций	77
Дочерние и ассоциированные корпорации	78
Дочерние корпорации	78
Ассоциированные корпорации	78
Контроль органов государственного управления над корпорациями	78
Контроль нерезидентскими единицами	80
C. Некоммерческие организации	80
1. Характеристики НКО	81
2. НКО, занятые рыночным производством	81

	<i>Стр.</i>
Рыночные НКО, обслуживающие предприятия	81
3. НКО, занятые нерыночным производством	82
Контроль органов государственного управления над некоммерческими организа- циями	82
НКО, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)	82
D. Сектор нефинансовых корпораций и его подсекторы	83
E. Сектор финансовых корпораций и его подсекторы	83
1. Центральный банк	84
2. Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка	85
3. Фонды денежного рынка (ФДР)	85
4. Инвестиционные фонды неденежного рынка	85
5. Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фон- дов	85
6. Вспомогательные финансовые корпорации	86
7. Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики	86
8. Страховые корпорации (СК)	86
9. Пенсионные фонды (ПФ)	87
F. Сектор государственного управления и его подсекторы	87
1. Органы государственного управления как институциональные единицы	87
Органы государственного управления как производители	87
Программы социального обеспечения и фонды социального обеспечения	88
2. Сектор государственного управления	89
3. Подсекторы сектора государственного управления	89
Центральные органы управления (центральное правительство)	89
Региональные органы управления	90
Местные органы управления	91
Фонды социального обеспечения	91
4. Альтернативный метод выделения подсекторов	91
G. Сектор домашних хозяйств и его подсекторы	92
1. Домашние хозяйства как институциональные единицы	92
2. Некорпорированные предприятия домашних хозяйств	92
3. Сектор домашних хозяйств и его подсекторы	93
Деление на подсекторы в соответствии с критерием дохода	93
Деление на подсекторы в соответствии с характеристиками «референтного лица» ..	93
Выделение подсекторов в соответствии с размером домашнего хозяйства и его ме- стонахождением	94
H. Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства	94
I. Сектор остального мира	95
1. Международные организации	95
2. Центральные банки валютных союзов	95
Глава 5. Предприятия, заведения и отрасли	97
A. Введение	97
B. Производственные виды деятельности	98
1. Классификация видов деятельности в СНС	98
2. Основная и вторичная деятельность	98
Основная деятельность	98
Вторичная деятельность	98

	<i>Стр.</i>
3. Вспомогательная деятельность	98
C. Подразделение предприятий на более однородные единицы	99
1. Типы производственных единиц	99
Единицы вида деятельности	99
Местные единицы	99
Заведения	99
2. Данные и счета для заведений	99
3. Применение принципов в конкретных ситуациях	99
Заведения в рамках интегрированных предприятий	100
Заведения, принадлежащие органам государственного управления	101
D. Вспомогательная деятельность	101
Отражение (отсутствие отражения) выпуска вспомогательной деятельности	102
Роль вспомогательной деятельности в СНС	102
E. Отрасли	103
1. Рыночные производители, производители продукции для собственного использования и нерыночные производители	103
2. Отрасли и продукты	103
F. Единицы однородного производства	104
Глава 6. Счет производства	105
A. Введение	105
B. Концепция производства	106
1. Производство как экономическая деятельность	106
Товары	106
Услуги	107
Продукты, содержащие запас знаний	108
2. Границы сферы производства	108
Общее определение границ сферы производства	108
Границы сферы производства в СНС	108
Границы сферы производства в рамках домашних хозяйств	109
Исключение большинства услуг, произведенных домашними хозяйствами для собственного использования	109
Производство товаров для собственного использования	110
Жилищные услуги, производимые собственниками жилья для собственного потребления	110
Производство домашних и личных услуг, предоставляемых наемной оплачиваемой прислугой	110
Деятельность по украшению, техническому обслуживанию жилищ и мелкому ремонту, осуществляемая на основе принципа «сделай это сам»	110
Использование потребительских товаров	111
«Ненаблюдаемая» экономика	111
C. Основные цены, цены производителей и цены покупателей	112
1. Основные цены и цены производителей	112
НДС и аналогичные вычитаемые налоги	113
Валовая и чистая основа регистрации НДС	113
2. Цены покупателей	114
3. Основные цены, цены производителя и цены покупателя — обобщение	114
D. Добавленная стоимость и ВВП	115

	<i>Стр.</i>
1. Валовая и чистая добавленная стоимость	115
2. Альтернативные показатели добавленной стоимости	115
Валовая добавленная стоимость в основных ценах	115
Валовая добавленная стоимость в ценах производителей	116
Валовая добавленная стоимость по факторной стоимости	116
3. Валовой внутренний продукт (ВВП)	116
4. Отечественное производство	117
E. Измерение выпуска	117
1. Производство и выпуск	117
2. Время регистрации	118
3. Оценка выпуска	118
4. Рыночный выпуск, выпуск для собственного конечного использования и нерыночный выпуск	118
Рыночный выпуск	119
Регистрация продаж	119
Регистрация бартерных операций	119
Регистрация оплаты труда и других платежей в натуральной форме	119
Регистрация поставок товаров внутри предприятия	119
Изменение запасов готовых продуктов	120
Изменение запасов незавершенного производства	120
Выпуск для собственного конечного использования	121
Товары, произведенные домашними хозяйствами	121
Услуги наемной оплачиваемой прислуги	121
Жилищные услуги, произведенные владельцами жилищ для собственного потребления	121
Валовое накопление основного капитала, осуществляемое собственными силами	122
Изменение запасов материальных оборотных средств	122
Промежуточное потребление для собственного использования	122
Оценка выпуска, предназначенного для собственного конечного использования	122
Нерыночный выпуск	123
Рыночные и нерыночные производители	124
F. Выпуск отдельных отраслей	124
1. Введение	124
2. Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	124
3. Производство машин и оборудования и строительство	125
4. Транспорт и складское хозяйство	125
Транспорт	125
Складское хозяйство	125
5. Оптовая и розничная торговля	126
6. Выпуск центрального банка	127
Пограничные случаи в отношении таких услуг, как осуществление надзора	127
Предоставление нерыночного выпуска	128
Предоставление рыночного выпуска	128
7. Финансовые услуги, кроме услуг страхования и пенсионных фондов	128
Финансовые услуги, предоставляемые за плату в явной форме	128

	<i>Стр.</i>
Финансовые услуги, предоставляемые в связи с уплатой процентов по ссудам и депозитам	129
Финансовые услуги, связанные с приобретением и продажей финансовых активов и обязательств на финансовых рынках	130
8. Финансовые услуги, связанные со страхованием и пенсионными программами	130
Страхование, кроме страхования жизни	131
Страхование жизни	132
Перестрахование	133
Программы социального страхования	133
Программы стандартизированных гарантий	133
9. Научные исследования и разработки	133
10. Производство оригиналов и копий	134
G. Промежуточное потребление	135
1. Охват промежуточного потребления	135
2. Время регистрации и оценка промежуточного потребления	135
3. Границы между промежуточным потреблением и оплатой труда	136
4. Границы между промежуточным потреблением и валовым накоплением основного капитала	136
Мелкий инструмент	136
Техническое обслуживание и ремонт	136
Научные исследования и разработки	137
Разведка и оценка запасов полезных ископаемых	137
Военное оборудование	137
5. Услуги, предоставляемые производителям органами государственного управления	137
6. Социальные трансферты в натуральной форме	137
7. Услуги ассоциаций предпринимателей	138
8. Аутсорсинг	138
9. Аренда основных фондов	138
H. Потребление основного капитала	138
1. Охват потребления основного капитала	138
2. Потребление основного капитала и арендная плата за основные фонды	139
3. Исчисление потребления основного капитала	140
4. Метод непрерывной инвентаризации	140
Исчисление валового запаса капитала	140
Модели эффективности	140
Темпы изменения потребления основного капитала	141
Стоимость потребления основного капитала	141
Приложение к главе 6. Отделение выпуска деятельности по хранению товаров от холдинговых прибылей и убытков	141
A. Введение	141
1. Затраты на хранение и холдинговые прибыли и убытки	141
B. Товары, реальная стоимость которых меняется с течением времени	142
1. Товары с длительным периодом производства	142
2. Товары, физические характеристики которых меняются	142
3. Товары с сезонными характеристиками спроса и предложения	143
4. Кто получает выгоду от увеличения стоимости товаров, находящихся в запасах? ..	144
5. Когда отражается выпуск деятельности по хранению?	144

	<i>Стр.</i>
6. Некоторые примеры	144
Пример 1	144
Пример 2	144
Пример 3	144
Глава 7. Счета распределения доходов	145
A. Введение	145
1. Счет образования доходов	145
Прибыль и смешанный доход	146
2. Счет распределения первичных доходов	148
Балансирующие статьи и национальный доход	149
Чистый национальный доход и валовой национальный доход	150
3. Счет предпринимательского дохода	150
4. Счет распределения других первичных доходов	150
B. Оплата труда	151
1. Определение работающих по найму	151
Отношения найма	151
Работодатели и самостоятельно занятые без наемного труда	151
Надомные работники	152
2. Компоненты оплаты труда	154
Заработная плата	155
Заработная плата в денежной форме	156
Заработная плата в натуральной форме	156
Опционы на приобретение акций работниками	157
Отчисления работодателей на социальное страхование	157
Фактические отчисления работодателей в программы социального страхования	158
Условно исчисленные отчисления работодателей в программы социального страхования	158
Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей	158
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей	159
C. Налоги на производство и импорт	159
1. Отражение налогов на производство и импорт	159
Отражение налогов на производство и импорт в счетах	160
Налоги и платежи за услуги	160
Связь с классификациями налогов, применяемыми в МВФ и ОЭСР	160
Отражение по методу начислений	161
Проценты, штрафы и другие санкции	161
Налоги и субсидии в рамках счета первичного распределения дохода	161
2. Налоги на продукты	161
Налоги типа налога на добавленную стоимость	162
Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС	162
Импортные пошлины	163
Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины	163
Налоги на экспорт	164
Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт	164
3. Другие налоги на производство	165
D. Субсидии	166

	<i>Стр.</i>
1. Субсидии на продукты	166
Субсидии на импорт	166
Субсидии на экспорт	166
Исключения из категории субсидий на экспорт	167
Другие субсидии на продукты	167
2. Другие субсидии на производство	167
Е. Доходы от собственности	168
1. Определение дохода от собственности	168
2. Проценты	169
Отражение по методу начислений	170
Проценты, подлежащие выплате и получению по ссудам и депозитам	170
Проценты, подлежащие выплате по долговым ценным бумагам	170
Дальнейшее развитие	170
Номинальные и реальные проценты	170
Особый случай с процентными ставками, установленными центральным банком ..	171
Ставки ниже рыночной для резервных депозитов	171
Ставки выше рыночной для поддержки валюты	171
Ставки ниже рыночной для приоритетных отраслей	171
3. Распределенный доход корпораций	172
Дивиденды	172
Время регистрации	172
Дополнительные дивиденды	172
Изъятие из дохода квазикорпораций	172
Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	173
Нераспределенный доход отечественных предприятий	173
4. Выплаты другого инвестиционного дохода	173
Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов	173
Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав	174
Инвестиционный доход, вмененный держателям акций инвестиционных фондов ..	175
5. Рента	175
Разница между рентой и арендной платой	175
Рента за использование природных ресурсов	175
Рента за землю	175
Рента за полезные ископаемые	175
Глава 8. Счета перераспределения доходов	177
А. Введение	177
1. Счет вторичного распределения доходов	177
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	178
Отчисления на социальное страхование и социальные пособия	179
Другие текущие трансферты	179
2. Располагаемый доход	180
Связь с концепциями дохода, принятыми в экономической теории	181
Национальный располагаемый доход	181
3. Счет перераспределения доходов в натуральной форме	182
4. Скорректированный располагаемый доход	182

	<i>Стр.</i>
V. Текущие трансферты	182
1. Различие между текущими и капитальными трансфертами	183
2. Отражение трансфертов в счетах	184
Трансферты в денежной форме	184
Предоставление товаров и услуг предприятиями	184
Социальные трансферты в натуральной форме	185
C. Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	186
1. Общее определение налогов	186
Налоги и платежи за услуги	186
Связь с классификациями налогов, применяемыми в МВФ и ОЭСР	187
Отражение по методу начислений	187
Проценты, штрафы и другие санкции	188
2. Налоги на доходы	188
3. Другие текущие налоги	188
Текущие налоги на капитал	188
Прочие текущие налоги	189
D. Программы социального страхования	189
1. Охват социальных пособий	189
2. Организация программ социального страхования	190
Программы социального обеспечения	192
Другие программы социального страхования, связанные с занятостью	192
E. Чистые отчисления на социальное страхование	193
1. Компоненты отчислений на социальное страхование	194
2. Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	194
3. Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	194
4. Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование	195
5. Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование	195
F. Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	195
1. Институциональная организация	196
Программы социального страхования или социальной помощи	196
Социальное обеспечение и социальная помощь	196
2. Типы социальных пособий	196
Пенсии	196
Непенсионные пособия, выплачиваемые в денежной форме	196
Суммы, получаемые домашними хозяйствами, не являющиеся социальными пособиями	197
Непенсионные пособия, выплачиваемые в натуральной форме	197
Пособия, предоставляемые в натуральной форме органами государственного управления	197
3. Социальные пособия, отражаемые в счете вторичного распределения доходов	198
G. Другие текущие трансферты	198
1. Операции, связанные со страхованием	198
Чистые страховые премии (кроме премий по страхованию жизни)	199
Страховые возмещения (кроме выплат по страхованию жизни)	199
Чистые премии и возмещения по перестрахованию	199
Платежи и возмещения требований по стандартизированным гарантиям	200
2. Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления	200

	<i>Стр.</i>
3. Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества	201
4. Прочие текущие трансферты	202
Текущие трансферты между центральным банком и сектором государственного управления	202
Текущие трансферты единицам сектора НКВДХ	202
Текущие трансферты между домашними хозяйствами	202
Штрафы и пени	202
Лотереи и азартные игры	203
Выплата компенсаций	203
Н. Социальные трансферты в натуральной форме	203
1. Счет перераспределения доходов в натуральной форме	203
2. Социальные трансферты в натуральной форме, выплачиваемые нерезидентам ...	204
Глава 9. Счета использования доходов	205
А. Введение	205
1. Счет использования располагаемого дохода	207
2. Счет использования скорректированного располагаемого дохода	207
3. Взаимосвязи между двумя версиями счета использования доходов	208
4. Корректировка на изменение в пенсионных правах	209
5. Сбережение	210
6. Исчисление нормы сбережения	210
В. Расходы, приобретение и потребление товаров и услуг	211
1. Расходы	211
Время отражения расходов на товары и услуги	211
2. Приобретение	211
3. Потребление товаров и услуг	211
Товары длительного пользования и товары недлительного пользования	212
Потребление как полное использование товаров и услуг	212
С. Измерение стоимости немонетарных операций косвенным образом	212
1. Бартерные операции	212
2. Расходы на товары и услуги, полученные в качестве дохода в натуральной форме ..	213
3. Расходы на товары и услуги, произведенные для собственного использования ...	213
Д. Расходы домашних хозяйств на конечное потребление	214
1. Введение	214
2. Расходы домашних хозяйств, владеющих некорпорированными предприятиями ..	214
3. Расходы на отдельные типы товаров и услуг	214
Расходы на финансовые услуги	214
Финансовые услуги за исключением услуг страхования и пенсионных фондов ..	215
Услуги страхования и пенсионных фондов	215
Жилищные услуги, услуги по ремонту и существенному улучшению жилищ	215
Услуги, производимые владельцами жилищ для собственного потребления ..	215
Украшение, мелкий ремонт и техническое обслуживание жилищ	215
Существенные улучшения жилищ	215
Ремонт и техническое обслуживание товаров длительного пользования	215
Лицензии и комиссионные	216
4. Классификация расходов домашних хозяйств на конечное потребление	216
5. Выбор времени отражения и оценка расходов домашних хозяйств на конечное потребление	216

	<i>Стр.</i>
Время отражения	216
Оценка	216
Оценка покупок в кредит	217
6. Расходы домашних хозяйств — резидентов и нерезидентов	217
E. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств	217
F. Расходы на потребление, которые осуществляет сектор государственного управления ..	217
1. Расходы на выпуск рыночных и нерыночных производителей	218
Расходы на выпуск нерыночных производителей	218
Расходы на потребительские товары и услуги, произведенные рыночными произво- дителями	218
Выпуск сектора государственного управления и расходы на конечное потребление	218
2. Расходы на индивидуальные и коллективные товары и услуги	218
Индивидуальные товары и услуги	218
Индивидуальное потребление по типам производителей	219
Коллективные услуги	219
Граница между индивидуальными и коллективными услугами	219
Классификация индивидуальных и коллективных расходов органов государственного управления	219
Нерыночные услуги предприятиям	220
G. Фактическое конечное потребление сектора государственного управления	220
H. Расходы на потребление единиц сектора НКОДХ	221
Индивидуальное потребление по типам производителей	221
I. Фактическое конечное потребление НКОДХ	221
J. Расходы на конечное потребление и фактическое конечное потребление: обобщение ...	221
1. Расходы на конечное потребление	221
2. Фактическое конечное потребление	222
3. Общее конечное потребление в экономике	222
Глава 10. Счет операций с капиталом	223
A. Введение	223
1. Определения собственности и активов	223
2. Нефинансовые активы	223
Произведенные активы	224
Непроизведенные активы	225
3. Структура счета операций с капиталом	225
Сбережение	225
Капитальные трансферты	226
Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов	226
Приобретение нефинансовых активов за вычетом выбытия	226
Чистое кредитование	227
B. Валовое накопление	227
1. Валовое накопление основного капитала	227
Определение границ активов	227
Существующие основные фонды	228
Улучшения существующих активов	229
Издержки, понесенные в связи с приобретением и выбытием активов	229
Время отражения	230

	<i>Стр.</i>
Собственность на активы	230
Стоимостная оценка	231
Операции с основными фондами	232
Жилые здания	232
Другие здания и сооружения	232
Нежилые здания	232
Другие сооружения	234
Улучшения земли	234
Машины и оборудование	234
Транспортное оборудование	234
ИКТ оборудование	235
Другие машины и оборудование	235
Системы вооружения	235
Культивируемые биологические ресурсы	235
Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе	235
Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе	236
Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы	236
Продукты интеллектуальной собственности	236
Научные исследования и разработки	237
Разведка и оценка запасов полезных ископаемых	237
Компьютерное программное обеспечение и базы данных	238
Компьютерное программное обеспечение	238
Базы данных	238
Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений	238
Другие продукты интеллектуальной собственности	239
2. Изменение запасов материальных оборотных средств	239
Хранение и запасы материальных оборотных средств	239
Стоимостная оценка	239
Стоимостная оценка незавершенного производства	240
Операции с материальными оборотными средствами	240
Сырье и материалы	240
Незавершенное производство	240
Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов	242
Другое незавершенное производство	242
Готовые продукты	242
Материальные оборотные средства военного назначения	242
Товары для перепродажи	242
3. Приобретение ценностей за вычетом выбытия	243
Определение границ активов	243
Стоимостная оценка	243
Операции с ценностями	243
Драгоценные металлы и камни	243
Антиквариат и другие художественные предметы	243
Другие ценности	243

	<i>Стр.</i>
C. Потребление основного капитала	243
1. Издержки, связанные с передачей прав собственности	244
2. Заключительные расходы	244
D. Приобретение произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия	244
1. Природные ресурсы	244
Граница активов	244
Собственность	246
Стоимостная оценка	246
Операции с природными ресурсами	246
Земля	246
Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых	247
Некультивируемые биологические ресурсы	247
Водные ресурсы	247
Другие природные ресурсы	247
2. Контракты, договоры аренды и лицензии	248
Граница активов	248
Типы активов, включенных в контракты, договоры аренды и лицензии	248
Обращающиеся договоры операционного лизинга	248
Разрешения на использование природных ресурсов	248
Разрешения на занятие определенными видами деятельности	248
Право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе ..	248
3. Гудвилл и маркетинговые активы	249
E. Капитальные трансферты	249
1. Капитальные трансферты и их отличие от текущих трансфертов	249
2. Трансферты в денежной форме и в натуральной форме	250
Стоимостная оценка	250
3. Налоги на капитал	251
4. Инвестиционные гранты	251
5. Другие капитальные трансферты	251
Глава 11. Финансовый счет	253
A. Введение	253
1. Финансовые активы и обязательства	253
2. Четверичная запись операций в счетах	253
3. Корреспондирующие записи для нефинансовых операций	254
4. Обмен финансовыми активами и обязательствами	254
5. Чистое кредитование	255
6. Условные активы	256
B. Операции с финансовыми активами и обязательствами	257
1. Классификация финансовых активов и обязательств	257
2. Обращаемость	260
3. Стоимостная оценка операций	260
4. Время регистрации	260
5. Отражение на чистой основе и консолидация	261
Отражение на чистой основе	261
Консолидация	261
C. Отражение отдельных финансовых инструментов	262

	<i>Стр.</i>
1. Монетарное золото и СПЗ	262
Монетарное золото	262
Специальные права заимствования (СПЗ)	262
2. Наличная валюта и депозиты	262
Наличная валюта	263
Переводимые депозиты	263
Межбанковские позиции	263
Другие переводимые депозиты	263
Другие депозиты	263
3. Долговые ценные бумаги	264
Дополнительные классификации долговых ценных бумаг	265
4. Ссуды	265
Дополнительные классификации ссуд	266
5. Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	266
Акционерный капитал	267
Акции и паи инвестиционных фондов	268
Акции или паи фондов денежного рынка	268
Акции и паи других инвестиционных фондов	268
Дополнительные классификации акций инвестиционных фондов	268
6. Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	269
Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)	269
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам	269
Права на пенсионные пособия	269
Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами	269
Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям ...	270
7. Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	270
Производные финансовые инструменты	270
Опционы	271
Форварды	271
Кредитные производные финансовые инструменты	272
Гарантийные взносы	272
Опционы на приобретение акций работниками (ОПАР)	272
8. Прочая дебиторская или кредиторская задолженность	273
Коммерческие кредиты и авансы	273
Прочая дебиторская или кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)	273
9. Справочные статьи	273
Прямые иностранные инвестиции	273
Неработающие ссуды	273
Глава 12. Счета других изменений в активах	275
А. Введение	275
В. Счет других изменений в объеме активов	275
1. Функции счета других изменений в объеме активов	275
2. Появление и исчезновение активов вследствие событий, не являющихся операциями	276

	<i>Стр.</i>
Экономическое появление произведенных активов	276
Исторические памятники	277
Ценности	277
Включение природных ресурсов в границы активов	277
Открытия и переоценка в сторону повышения запасов полезных ископаемых ...	277
Естественный рост некультивируемых биологических ресурсов	278
Включение других природных ресурсов в экономическую деятельность	278
Качественные изменения в природных ресурсах вследствие изменений в экономическом использовании	279
Выбытие природных ресурсов из запасов активов	280
Извлечение и переоценка в сторону снижения запасов полезных ископаемых ...	280
Использование некультивируемых биологических ресурсов	280
Выбытие других природных ресурсов из экономической деятельности	280
Качественные изменения в природных ресурсах вследствие изменений в экономическом использовании	280
Заключение и аннулирование контрактов, договоров аренды и лицензий	280
Изменения в стоимости гудвилла и маркетинговых активов	280
Появление и исчезновение финансовых активов и обязательств	281
Операции с долгами	281
Создание и выбытие производных финансовых инструментов	282
3. Влияние внешних событий на стоимость активов	283
Экстраординарные потери	283
Некомпенсируемые конфискации	283
Другие изменения в объеме активов, не включенные в другие статьи	284
Основные фонды	284
Значительные потери материальных оборотных средств	286
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам	286
Права на пенсионные пособия	286
Резервы для урегулирования требований по программам стандартизованных гарантий	286
4. Изменения в классификациях	287
Изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц	287
Изменения в классификации активов и обязательств	288
Продажа и переклассификация земельных участков и зданий	288
Изменения в классификации материальных оборотных средств	288
5. Общие итоги других изменений в объеме активов	288
C. Счет переоценки	289
1. Различные типы холдинговых прибылей и убытков	289
Номинальные холдинговые прибыли	292
Нейтральные холдинговые прибыли	293
Реальные холдинговые прибыли	293
2. Холдинговые прибыли и убытки на некоторые типы активов	294
Основные фонды	294
Материальные оборотные средства	294
Ценности	295
Финансовые активы и обязательства	295
Монетарное золото и СПЗ	295

	<i>Стр.</i>
Наличная валюта	295
Депозиты и ссуды	295
Долговые ценные бумаги	295
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	296
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	296
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	297
Прочая дебиторская и кредиторская задолженность	297
Активы, номинированные в иностранной валюте	297
Глава 13. Баланс активов и пассивов	299
А. Введение	299
1. Балансы активов и пассивов	299
2. Счета активов	300
3. Структура баланса активов и пассивов	300
4. Структура счетов активов	301
В. Общие принципы стоимостной оценки	301
1. Стоимость, наблюдаемая на рынках	301
2. Стоимости, получаемые с помощью аккумуляирования и переоценки операций	305
3. Настоящая стоимость будущих поступлений	305
4. Активы, номинированные в иностранных валютах	305
С. Записи в балансе активов и пассивов	305
1. Произведенные активы	305
Основные фонды	305
Материальные оборотные средства	306
Ценности	307
2. Непроизведенные активы	307
Природные ресурсы	307
Земля	307
Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых	308
Некультивируемые биологические ресурсы, водные ресурсы и другие природные ресурсы	308
Контракты, договоры аренды и лицензии	308
Гудвилл и маркетинговые активы	308
3. Финансовые активы и обязательства	308
Монетарное золото и СПЗ	308
Наличная валюта и депозиты	308
Долговые ценные бумаги	309
Ссуды	309
Неработающие ссуды	309
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	310
Акционерный капитал	310
Акции или паи инвестиционных фондов	311
Программы страхования, аннуитетов, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	311
Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)	311
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам	311

	<i>Стр.</i>
Права на пенсионные пособия	311
Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям ..	312
Производные финансовые инструменты	312
Опционы	312
Форварды	312
Опционы на приобретение акций работниками	312
Прочая дебиторская или кредиторская задолженность	312
4. Чистая стоимость капитала	312
5. Пункты справочной статьи	313
Потребительские товары длительного пользования	313
Прямые иностранные инвестиции	313
Глава 14. Таблицы ресурсов и использования и счет товаров и услуг	315
A. Введение	315
1. Балансы продуктов	315
2. Счет товаров и услуг	316
3. Таблицы ресурсов и использования	316
4. Отраслевой аспект	316
5. Числовой пример	317
B. Таблица ресурсов	317
1. Продукты и производящие единицы	317
2. Правила ведения счетов	318
3. Производство	318
4. Импорт	319
Классификация	319
Товары для переработки	319
5. Стоимостная оценка	320
Торговые наценки	321
Транспортные наценки	321
Оплата транспортных расходов при перевозках внутри страны	321
Оплата транспортных расходов при международных перевозках	322
Продукты, не охватываемые таможенной документацией	322
Продукты, охватываемые таможенной документацией	323
Транспортировка товаров, перепродаваемых за границей	323
Транспортировка товаров, направляемых за границу для переработки	324
Отражение транспортных наценок в таблицах ресурсов и использования ..	324
Налоги на продукты и субсидии на продукты	325
C. Таблица использования	326
1. Использование продуктов производящими единицами	326
2. Использование продуктов для конечного потребления	327
3. Использование продуктов для валового накопления	328
Валовое накопление основного капитала	328
Перепродажа существующих товаров	329
Изменение запасов материальных оборотных средств	329
Ценности	329
4. Экспорт	330
5. Включение показателя добавленной стоимости	330

	<i>Стр.</i>
6. Расширение отражения добавленной стоимости	331
7. Добавление других показателей	331
D. Дальнейшее развитие таблицы использования	331
1. Перекрестная классификация по отраслям и институциональным секторам	331
2. Таблица использования в основных ценах	332
Торговые наценки	332
Транспортные наценки	332
Налоги на продукты	333
Субсидии на продукты	333
Отделение импорта от отечественного производства	333
3. Оценка показателей таблицы использования в постоянных ценах	333
Какие таблицы следует дефлятировать?	333
Однородность	334
Возможность применения ИПЦ	335
Импорт и экспорт	335
Торговые и транспортные наценки	335
Налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты	335
Добавленная стоимость	335
E. Числовой пример	336
1. Полная таблица ресурсов и использования	336
2. Наценки и налоги	337
3. Таблица использования в основных ценах	337
4. Матрица импорта	337
Глава 15. Измерения динамики цен и объема	347
A. Введение	347
1. Теория индексов	347
2. Индексы динамики цен и объемов	347
3. Международные сравнения цен	348
4. Дополнительная информация	348
B. Краткий обзор теории индексов	348
1. Количества, цены и стоимости	348
Аддитивность количеств, цен и стоимостей	348
Индексы объема, количества, цены и единицы стоимости	348
2. Индексы динамики цен и объемов	349
Индексы Ласпейреса и Пааше	349
Дефлятирование и ряды показателей объема, полученные с помощью формул Ласпейреса и Пааше	349
Соотношение между индексами Ласпейреса и Пааше	350
Другие формулы индексов	350
Желательные характеристики индексов	351
Индексы на практике	351
3. Цепные индексы	352
Изменение базисного периода и сцепление (увязка) индексов	352
Сцепление периодов	352
Цепные индексы Ласпейреса и Пааше	352
Сцепление квартальных индексов типа Ласпейреса с годовыми весами	353

	<i>Стр.</i>
Цепные индексы Ласпейреса или цепные гиперболические индексы?	353
Ежегодно сцепленные квартальные индексы Фишера	354
Сцепление и охват данных	354
Аддитивность и сцепление	354
Переменные, которые изменяют знак	355
Изменение индексов динамики агрегатов в целом вследствие изменения индексов динамики их компонентов	355
4. Причины различий в ценах.	355
Различия в ценах вследствие различий в качестве товаров и услуг	355
Различия в ценах без различий в качестве товаров и услуг	356
Дискриминация цен	356
Существование параллельных рынков	357
5. Измерение изменений качества во времени	357
Прямые методы	358
Гедонические индексы	358
Косвенные методы	358
Рынки с быстро меняющейся структурой продаж товаров различного качества	359
Дальнейшее обсуждение	359
6. Практические преимущества использования цепных индексов	360
C. Исчисление показателей объема в национальных счетах	360
1. Введение	360
Терминология для оценок показателей объема	360
2. Дефлятирование цен и переоценка количеств	361
3. Имеющиеся индексы цен	361
4. Таблица ресурсов и использования как основа для определения показателей объема ВВП	362
5. Показатели объема производства ВВП	362
Рыночный выпуск	362
Нерыночный выпуск органов государственного управления и НКОДХ	362
Выпуск для собственного конечного использования	364
Промежуточное потребление	364
Валовой внутренний продукт и валовая добавленная стоимость	364
6. Показатели объема компонентов использования ВВП	365
Расходы на конечное потребление домашних хозяйств	365
Расходы на конечное потребление органов государственного управления и НКОДХ	366
Валовое накопление основного капитала	366
Изменение запасов материальных оборотных средств	367
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	367
Экспорт и импорт	367
7. Объемы и цены для запасов основных фондов и потребления основного капитала.	368
8. Компоненты добавленной стоимости	369
Оплата труда	369
Налоги на продукты и субсидии на продукты	369
Чистая прибыль и чистый смешанный доход	369
9. Квартальные и годовые оценки	370
10. Итоговые рекомендации	370
D. Показатели реального дохода для экономики в целом	371

	<i>Стр.</i>
1. Концепция реального дохода	371
2. Торговые прибыли и убытки вследствие изменений в условиях внешней торговли . . .	371
3. Взаимосвязь между показателями объема ВВП и агрегатами реального дохода	372
Е. Международные сопоставления цен и объема	373
1. Введение	373
2. Вопросы, связанные с индексами	374
Репрезентативность и сопоставимость	374
Агрегирование	374
Прямые двусторонние сопоставления	374
Многосторонние сопоставления	375
Транзитивность	375
Блоковый подход (для группы стран)	375
Подход, основанный на использовании результатов прямых двусторонних сопоставлений	376
Кольцевые сопоставления	376
3. Практические соображения для разработчиков национальных счетов	377
ППС и национальные счета	377
Почему темпы роста, полученные в рамках ПМС, отличаются от темпов роста в национальных счетах?	378
Нерыночные услуги	378
Заключение	379
Глава 16. Обобщенное представление и интеграция счетов	381
А. Введение	381
В. Интеграция счетов	381
1. Обобщенное представление текущих счетов	381
Счет производства	381
Счет образования доходов	381
Счет распределения первичных доходов	381
Счет вторичного распределения доходов	383
Счета использования доходов	385
2. Обобщенное представление счетов накопления	385
Счет операций с капиталом	385
Финансовый счет	386
3. Счет товаров и услуг	386
4. Счета остального мира	386
5. Интеграция данных о запасах и потоках	387
Связь между начальным и заключительным балансами активов и пассивов	387
Чистая стоимость капитала	388
Счета активов	388
6. Консолидация счетов	389
Консолидация текущих счетов	389
Консолидация счетов накопления	389
Консолидация счетов остального мира	389
С. Макроэкономические агрегаты в СНС	390
1. Тождества, относящиеся к ВВП	390
2. Пояснение к вопросу об оценке выпуска	390
3. Валовой и чистый внутренний продукт	390

	Стр.
4. Валовой и чистый национальный доход	391
5. Национальный располагаемый доход	391
D. Пример совокупности интегрированных экономических счетов	392
1. Счета институциональных секторов	392
Текущие счета	392
Счет использования доходов	392
Счета накопления	392
Балансы активов и пассивов	393
2. Счета остального мира	393
3. Счет товаров и услуг	393
4. Колонка для экономики в целом	393
Глава 17. Смежные и другие специальные вопросы	399
Часть 1. ТРАКТОВКА СТРАХОВАНИЯ	399
A. Введение	399
1. Прямое страхование	399
2. Перестрахование	400
3. Участвующие единицы	401
B. Выпуск прямого страхования	401
1. Заработанные страховые премии	401
2. Дополнения к страховым премиям	401
3. Страховые возмещения и страховые выплаты	402
Возмещения по страхованию, кроме страхования жизни	402
Выплаты по страхованию жизни	402
4. Резервы	402
5. Определение выпуска страхования	403
Страхование, кроме страхования жизни	403
Страхование жизни	403
Перестрахование	403
C. Все операции, связанные со страхованием, кроме страхования жизни	404
1. Чистые страховые премии и потребление услуг страхования	404
2. Отражение возмещений по страхованию, кроме страхования жизни	404
3. Услуги страхования, предоставляемые остальному миру и получаемые от остального мира	405
4. Записи в счетах	405
D. Все операции, связанные со страхованием жизни	406
1. Аннуитеты	407
E. Все операции, связанные с перестрахованием	408
F. Аннуитеты	410
1. Как работает аннуитет	410
2. Выпуск, связанный с аннуитетом	410
3. Все операции, связанные с аннуитетами	410
Часть 2. ПРОГРАММЫ СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ	412
G. Введение	412
H. Основные определения	412
1. Социальные пособия	412
2. Социальные пособия, предоставляемые органами государственного управления ..	413

	<i>Стр.</i>
3. Социальные пособия, предоставляемые другими институциональными единицами	413
4. Программы социального страхования	413
Программы для групп работодателей	414
5. Индивидуальные договоры страхования, квалифицируемые как социальное страхование	414
6. Пособия, выплачиваемые по программам социального страхования	414
I. Отражение непensionных пособий и отчислений на них	415
1. Непensionные пособия, выплачиваемые по программам социального обеспечения	415
2. Непensionные пособия, выплачиваемые по программам без создания специальных фондов, кроме социального обеспечения	415
3. Социальное страхование, кроме пенсионного, с созданием специальных фондов ..	416
J. Отражение пенсий и отчислений на них	420
1. Пенсии по программам социального обеспечения	421
2. Пенсионные программы, связанные с занятостью, кроме социального обеспечения	422
Пенсионные программы с определенной величиной отчислений	422
Операции, отражаемые для пенсионной программы с определенной величиной отчислений	422
Пенсионные программы с определенной величиной пособий	424
Различия между пенсионными программами с определенной величиной пособий и с определенной величиной отчислений	424
Операции, отражаемые для пенсионной программы с определенной величиной пособий	426
Пенсионные программы с определенной величиной пособий, организуемые другими единицами, кроме работодателей	427
Взаимоотношения между работодателем и пенсионным фондом	427
Числовой пример	428
Операции для пенсионной программы с определенной величиной пособий ...	428
Пенсионные программы с определенной величиной отчислений	430
Другие потоки для пенсионных программ с определенной величиной пособий	430
Вопрос о повышении заработной платы	431
3. Передача пенсионных прав	432
4. Примечание к таблицам	432
K. Особый случай предоставления пенсий органами государственного управления через социальное обеспечение	432
Часть 3. ТРАКТОВКА СТАНДАРТИЗИРОВАННЫХ ГАРАНТИЙ В СНС	437
L. Типы гарантий	437
1. Программы стандартизированных гарантий	438
2. Гарантии, предоставляемые органами государственного управления	438
3. Отражение в балансе активов и пассивов	439
Часть 4. ОТРАЖЕНИЕ ПОТОКОВ, СВЯЗАННЫХ С ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ	439
M. Введение	439
1. Характеристики финансовых учреждений	439
2. Взимание платы за финансовые услуги	441
3. Инвестиционный доход, связанный с финансовыми инструментами	441
4. Холдинговые прибыли и убытки по финансовым инструментам	441
N. Отражение потоков в финансовых инструментах	442
1. Монетарное золото	442

	<i>Стр.</i>
2. Специальные права заимствования (СПЗ)	443
3. Наличная валюта	443
4. Депозиты и ссуды	443
5. Долговые ценные бумаги	444
Плата за услуги, связанные с ценными бумагами	444
Проценты по дисконтируемым ценным бумагам	444
Определение потоков процентов по вексялям и облигациям	445
Проценты по вексялям и подобным инструментам	445
Проценты по облигациям и долговым обязательствам	445
Облигации с нулевым купоном	445
Другие облигации, включая облигации с глубоким дисконтом	446
Индексируемые ценные бумаги	446
6. Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	447
7. Производные финансовые инструменты	448
8. Опционы на приобретение акций работниками	448
9. Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	448
Часть 5. КОНТРАКТЫ, ДОГОВОРЫ АРЕНДЫ И ЛИЦЕНЗИИ	449
O. Введение	449
P. Договоры аренды	449
1. Договоры операционного лизинга	449
2. Договоры финансового лизинга	450
3. Договоры аренды природных ресурсов	451
Q. Лицензии и разрешения на использование природных ресурсов	451
1. Трактовка лицензий и разрешений на использование природных ресурсов в случае мобильной телефонной связи	451
2. Диапазоны радиочастот	453
3. Земля	453
4. Лес	454
5. Рыба	454
6. Вода	454
7. Ресурсы полезных ископаемых	454
R. Разделение собственности на активы	455
S. Разрешения на занятие определенными видами деятельности	456
1. Разрешения, выдаваемые органами государственного управления	456
Пример	456
Случай 1: Органы государственного управления не предлагают возмещения, и А использует разрешение 3 года	456
Случай 2: Органы государственного управления не предлагают возмещения, и А продает разрешение В после первого года	456
Случай 3: Органы государственного управления предлагают возмещение, и А использует разрешение 3 года	457
Случай 4: Органы государственного управления предлагают возмещение, и А продает разрешение В после первого года	457
Государственные разрешения как активы	457
2. Разрешения, выдаваемые другими единицами	457
Негосударственные разрешения как активы	457
T. Контракты на будущую продукцию	458
3. Разрешения на использование природных ресурсов для приема отходов	458

	<i>Стр.</i>
U. Договоры аренды как активы	459
Обращающиеся договоры операционного лизинга как активы	459
V. Другие соображения	460
1. Договоры таймшера	460
2. Потерянные задатки	460
Часть 6. ОПЦИОНЫ НА ПРИОБРЕТЕНИЕ АКЦИЙ РАБОТНИКАМИ (ОПАР)	460
W. Введение	460
1. Терминология	460
2. Оценка	461
3. ОПАР как финансовый актив	461
4. Отражение ОПАР в счетах СНС	461
5. Вариации в использовании ОПАР	461
Глава 18. Обзор основных проблем составления и представления счетов	463
A. Введение	463
B. Динамические ряды, их пересмотры и расхождения в данных	464
1. Динамические ряды	464
2. Пересмотры динамических рядов	464
3. Расхождения	464
Расхождение в чистом кредитовании и чистом заимствовании	465
C. Счета показателей объемов	465
1. Компоненты использования ВВП	466
2. Компоненты производства ВВП	466
3. Таблицы ресурсов и использования в постоянных ценах	466
4. Запасы капитала	466
D. Счета с квартальной и другой частой периодичностью	467
1. Концептуальные вопросы	467
Время регистрации	467
Определение показателей, относящихся к периоду в один год или более	467
Сезонность	467
2. Качество данных	467
Запасы материальных оборотных средств	468
3. Квартальные счета в постоянных ценах	468
4. Охват квартальных счетов	468
E. Региональные счета	468
F. Вопросы представления данных	469
1. ВВП, исчисленный производственным методом	469
Ключевые отрасли	470
2. ВВП, исчисленный методом конечного использования	470
3. Агрегаты доходов	470
4. Счета показателей объемов	470
5. Квартальные счета	472
6. Счета для секторов	472
7. Интегрированные счета накопления	472
Глава 19. Население и затраты труда	473
A. Введение	473
1. Международные стандарты по статистике рабочей силы	473

	Стр.
2. Структура главы	473
V. Население	474
1. Оценки роста объема показателей на душу населения	474
2. Абсолютные уровни ВВП на душу населения	474
C. Измерение рабочей силы	474
1. Лица, работающие по найму	475
2. Самостоятельно занятые лица	476
3. Безработные	476
4. Проблемы пограничных случаев	476
Работы и занятые лица	476
Резидентство	476
5. Ненаблюдаемая экономика	477
6. Труд в НКОДХ	477
7. Труд на общественных началах	477
D. Стандартизированные показатели затрат труда	478
1. Занятость в пересчете на эквивалент полной занятости	478
2. Отработанные часы	479
Определение фактически отработанных часов	479
3. Затраты труда с корректировкой для учета его качества	479
4. Затраты труда наемных работников при постоянных ставках оплаты труда	480
E. Исчисление производительности труда	480
1. Производительность труда и многофакторная производительность (МФП)	480
2. Расчеты занятости для исчисления производительности	481
3. Согласованность данных	481
4. Международные сопоставления	481
F. Замечания об источниках данных	482
Глава 20. Услуги капитала и национальные счета	483
A. Введение	483
1. Основные понятия об услугах капитала	483
B. Оценка запасов капитала	484
1. Определение вклада в производство	484
2. Определение стоимости на любой момент	485
3. Модели зависимости между возрастом и эффективностью актива и между возрастом и ценой актива	485
4. Особый случай моделей снижения в геометрической прогрессии	486
5. Практические соображения	487
C. Интерпретация потоков	487
1. Услуги капитала и валовая прибыль	487
2. Цены и объемы	488
D. Применение моделей для оценок услуг капитала	488
1. Земля	489
2. Оценка природных ресурсов	490
3. Смешанный доход	490
4. Активы с остаточной стоимостью	491
5. Издержки, связанные с передачей права собственности при приобретении актива	491
6. Заключительные расходы	492
7. Капитальный ремонт и реконструкция	492

	<i>Стр.</i>
8. Незавершенное производство при долгосрочных проектах	493
9. Жилища, в которых проживает их собственник	493
10. Финансовый лизинг	493
Е. Дополнительная таблица по услугам капитала	494
Глава 21. Измерение деятельности корпораций	497
А. Введение	497
1. Пояснения в отношении терминологии	497
В. Демография корпораций	497
1. Создание корпораций	497
2. Ликвидация корпораций	498
3. Национализация и приватизация	498
4. Слияния и приобретения	499
С. Подсекторы	500
D. Отношения между корпорациями в разных странах	500
1. Прямые иностранные инвестиции	500
2. Прямые иностранные инвестиции и глобализация	501
3. Роль «проходящих средств»	501
4. Конечная инвестирующая страна	502
5. Многонациональные предприятия	502
6. Аутсорсинг	502
Е. Вклад активов в производство	503
F. Последствия финансовой нестабильности	503
1. Плохие долги	503
2. Льготное кредитование и реструктуризация долга	503
G. Связи с бухгалтерским учетом	504
Глава 22. Сектор государственного управления и государственный сектор	505
А. Введение	505
1. Источники данных	506
2. Консолидация	506
В. Определение сектора государственного управления и государственного сектора	506
1. Органы государственного управления	506
2. НКО, контролируемые органами государственного управления	508
3. Корпорации, контролируемые органами государственного управления	508
4. Экономически значимые цены	508
Поставщики товаров и услуг органам государственного управления	509
Определение выручки от продаж и затрат на производство	509
5. «Дерево решений» для определения государственных единиц	509
6. Подсекторы сектора государственного управления	510
7. Подсекторы государственного сектора	510
8. Пограничные случаи	510
Квазикорпорации	510
Агентства по реструктуризации	511
Единицы специального назначения	512
Совместные предприятия	512
Наднациональные органы	513
С. Представление данных статистики государственных финансов	513

	<i>Стр.</i>
1. Введение	513
2. Доходы	513
3. Расходы	514
4. Общие расходы	514
5. Чистое операционное сальдо	514
6. Чистое кредитование и чистое заимствование	514
7. Консолидация	515
8. Классификация функций органов государственного управления	516
D. Вопросы отражения операций, характерные для сектора государственного управления и государственного сектора	516
1. Пояснения к отражению налогов	516
Разрешения, выдаваемые органами государственного управления	516
Регистрация налогов на основе метода начислений	517
Налоговые кредиты	517
2. Операции с органами государственного управления других стран, международными и наднациональными организациями	518
Членские взносы в международные организации	518
Международная помощь	518
3. Долг и связанные с ним операции	519
Долг	519
Реорганизация долга	519
Прощение долга (или аннулирование долга)	519
Реструктуризация или рефинансирование долга	519
Конверсия долга	520
Принятие долга	520
Другие вопросы, относящиеся к реорганизации долга	520
Государственные гарантии	521
Секьюритизация	521
Принятие государством пенсионных обязательств	522
4. Отношения единиц сектора государственного управления с корпорациями	522
Поступления от инвестиций в акционерный капитал	522
Дивиденды и изъятие капитала	522
Выбытие активов	522
Приобретение капитала, капитальные трансферты и субсидии	522
Приватизация	523
Национализация	523
Поручительство	523
Реструктуризация, слияния и изменения в классификации	524
Операции с центральным банком	524
Государственно-частное партнерство	525
E. Представление статистики государственного сектора	527
Глава 23. Некоммерческие организации	529
A. Введение	529
1. Некоммерческие организации в СНС	529
2. Правила ведения счетов для НКО в СНС	530
3. Сателлитный счет для НКО	530
B. Единицы, включаемые в сателлитный счет НКО	530

	<i>Стр.</i>
1. Определение характеристик единиц для спутникового учета	530
2. Примеры единиц, относящихся к НКО в спутниковом учете	531
3. Пограничные случаи	531
4. Классификация НКО	533
C. Учеты для некоммерческих организаций в рамках спутникового учета	533
D. Другие положения СНС, касающиеся НКО	534
1. НКОДХ и органы государственного управления	534
2. Неформальные и временные НКОДХ	534
3. Выпуск НКОДХ	534
Глава 24. Сектор домашних хозяйств	535
A. Введение	535
1. Некорпорированные предприятия	535
2. Проблемы выделения подсекторов в секторе домашних хозяйств	536
3. Структура главы	536
B. Состав домашнего хозяйства и сектора домашних хозяйств	536
1. Определение домашнего хозяйства	536
2. Резидентство	537
3. Выделение подсекторов	537
4. Обследования домашних хозяйств	537
C. Выделение подсекторов в секторе домашних хозяйств	538
1. Подход с точки зрения производства	538
2. Подход с точки зрения потребления	539
3. Подход с точки зрения доходов	539
4. Использование референтного лица	539
5. Последствия демографических изменений	540
6. Другие соображения	540
D. Домашние хозяйства как производители	540
1. Домашние хозяйства и неформальный сектор	540
2. Сельское хозяйство	540
3. Жилищное хозяйство	540
4. Домашняя прислуга	541
E. Домашние хозяйства как потребители	542
1. Потребление товаров и услуг, предоставленных в натуральной форме	542
2. Расходы туристов	542
3. Расходы на потребление по типам продуктов	542
F. Доходы домашних хозяйств	543
G. Богатство домашних хозяйств и соответствующие потоки доходов	543
1. Балансы активов и пассивов домашних хозяйств	543
2. Семейные трасты	543
3. Распределение богатства	544
4. Вопросы пенсионного обеспечения	544
5. Потребительские товары длительного пользования	544
Глава 25. Аспекты неформальной экономики	545
A. Введение	545
1. Измерение деятельности, осуществляемой неформальными предприятиями, для проведения экономической политики	546

	<i>Стр.</i>
2. Структура главы	546
V. Характеристики единиц, занимающихся неформальной деятельностью	547
C. Ненаблюдаемая экономика	548
D. Неформальный сектор в определении МОТ	549
1. Неформальный сектор в соответствии с концепцией МОТ	549
2. Определение сектора	549
Исключение единиц, осуществляющих производство только для собственного конечного использования	550
Исключение единиц с характеристиками предприятий формальной экономики ...	550
Две категории неформальных предприятий	550
Исключения на основе вида деятельности	550
3. Разъяснения по использованию терминологии	551
Сектор	551
Предприятие	551
Подразделение производства по типам выпуска	551
Сектор формальной экономики, неформальный сектор и домашние хозяйства ...	551
E. Неформальная занятость	552
1. Неформальная занятость	552
2. Занятость в неформальном секторе	552
F. Деятельность Делийской группы	553
G. Получение информации о деятельности неформальных предприятий из данных счетов СНС	553
1. Идентификация некорпорированных предприятий домашних хозяйств — кандидатов для отнесения к неформальным предприятиям	553
2. Корректировки исходя из национальной практики	554
3. Деагрегирование по видам деятельности	555
4. Представление данных о неформальном секторе и неформальной занятости	555
Производство	555
Занятость	555
H. Подходы к измерению деятельности, осуществляемой в неформальной экономике ...	556
1. Обследования домашних хозяйств	556
2. Обследования заведений	556
3. Смешанные обследования домашних хозяйств и предприятий	556
I. Указания, исследования и руководства по неформальной экономике	557
Глава 26. Счета остального мира и их связь с платежным балансом	559
A. Введение	559
1. Счета остального мира в СНС	559
Текущие счета	559
Счета накопления	559
2. Международные счета в РПБ-6	559
3. Структура главы	560
B. Принципы ведения счетов	560
1. Сравнение с принципами ведения счетов в СНС	560
Оценка	560
Время регистрации и изменение собственности	561
Исчисление на чистой основе	561
2. Единицы	561

	<i>Стр.</i>
Экономическая территория	561
Институциональные единицы	562
Филиалы	562
Условные резидентские единицы	562
Многотерриториальные предприятия	563
3. Резидентство	563
Резидентство домашних хозяйств	563
Резидентство предприятий	564
Резидентство других единиц	565
C. Сравнение международных счетов и счетов остального мира в СНГ	566
1. Счет товаров и услуг	566
2. Счет первичных доходов	568
Доход предприятий прямого инвестирования	568
3. Счет вторичных доходов	568
4. Балансирующие статьи в текущих счетах международных счетов	569
5. Счет операций с капиталом	569
6. Финансовый счет и МИП	570
7. Счета других изменений в активах	571
D. Функциональные категории в международных счетах	571
1. Прямые инвестиции	571
2. Портфельные инвестиции	573
3. Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и опционы на приобретение акций работниками	573
4. Другие инвестиции	573
5. Резервные активы	573
E. Специальные вопросы международных счетов	574
1. Глобальные дисбалансы	574
2. Исключительное финансирование	574
3. Долговые инструменты	574
4. Реорганизация долга	575
5. Региональные соглашения, включая валютные союзы	575
6. Вопросы конвертации валюты, включая множественные обменные курсы	575
Глава 27. Связи счетов СНГ с денежно-кредитной и финансовой статистикой и таблицей трехмерного представления финансовых потоков	577
A. Введение	577
1. Денежно-кредитная статистика	577
2. Финансовая статистика	577
3. Таблица трехмерного представления финансовых потоков	577
B. Денежно-кредитная статистика	578
1. Определение корпораций, принимающих депозиты (депозитных корпораций)	578
2. Представление данных денежно-кредитной статистики	578
C. Финансовая статистика	579
D. Таблица трехмерного представления финансовых потоков	580
1. Счета финансовых потоков	580
Структура таблицы трехмерного представления финансовых потоков	581
Аналитическое применение	582
2. Счета запасов	582

	<i>Стр.</i>
Глава 28. Таблицы «затраты-выпуск» и другие виды анализа на основе матриц	585
A. Введение	585
1. Таблицы «затраты-выпуск»	585
2. Матрицы счетов для анализа социальных процессов	585
3. Структура главы	585
B. Гибкость таблиц ресурсов и использования	586
1. Трактовка наценок на импорт	586
2. Товары, перерабатываемые единицей без перехода экономической собственности	586
3. Таблицы ресурсов и использования и счета секторов	591
C. Составление таблицы «затраты-выпуск»	592
1. Что такое таблица «затраты-выпуск»?	592
2. Аналитические возможности матрицы «затраты-выпуск»	592
3. Вторичные продукты	593
4. Перераспределение вторичных продуктов	593
Таблицы «продукт на продукт»	594
Метод на основе предположения о технологии производства в отрасли	595
Метод на основе предположения о технологии производства продукта	595
Таблицы «отрасль на отрасль»	595
Использование постоянной структуры продаж для продуктов	595
Использование постоянной структуры продаж для отрасли	595
Выбор метода	595
Смешанные методы	596
База данных, необходимая для составления таблиц «затраты-выпуск»	596
D. Матрицы счетов для анализа социальных процессов	599
1. Представление последовательности счетов в матричной форме	599
2. Расширение матрицы	600
3. Дезагрегирование домашних хозяйств	600
4. Использование МССП для счетов рабочей силы	600
Глава 29. Сателлитные счета и другие расширения	605
A. Введение	605
1. Функциональные классификации	605
2. Счета ключевых секторов	605
3. Сателлитные счета	605
B. Функциональные классификации	606
1. Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)	606
2. Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)	607
3. Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)	607
4. Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)	607
C. Сателлитные счета для ключевого сектора и другие счета для отдельных секторов	607
D. Сателлитные счета; возможности для концептуальных вариаций	609
1. Производство и продукты	609
2. Доход	609
Первичные доходы	609
Трансферты и располагаемый доход	609
3. Использование товаров и услуг	610

	<i>Стр.</i>
4. Активы и обязательства	610
5. Цели	610
6. Агрегаты	611
E. Варианты таблиц для спутникового счета	611
1. Сфера охвата функционально ориентированного счета	611
2. Определение продуктов, представляющих интерес	611
3. Измерение производства	611
4. Компоненты использования/расходов национальной экономики	612
Потребление	612
Накопление	612
Трансферты	612
Общая величина использования и расходов национальной экономики	613
5. Пользователи или бенефициары	613
6. Финансирование	613
7. Производство и продукты	614
8. Натуральные показатели	614
F. Примеры спутниковых счетов	614
1. Спутниковый счет туризма	615
Определение посетителей и туристов	615
Определение и охват расходов туристов	615
Определение и охват потребления туристов	616
Типичные продукты	616
Отрасли туризма	616
Основные агрегаты	616
2. Экологические счета	616
Различные части СЭЭС	618
Натуральные и гибридные таблицы ресурсов и использования	618
Идентификация экологических аспектов в центральной структуре СНС	618
Экологические налоги, доходы от собственности и платежи, связанные с правами собственности на природные ресурсы	618
Совокупность счетов расходов на охрану окружающей среды	619
Счета активов	619
Введение экологических корректировок в счета потоков	619
Истощение природных ресурсов	619
Расходы на охрану окружающей среды	619
Отражение деградации окружающей среды	619
3. Спутниковые счета здравоохранения	622
Функциональная классификация здравоохранения	622
Поставщики услуг здравоохранения	622
Расходы на здравоохранение	623
Финансирование здравоохранения	623
Преобразование ССЗ в спутниковые счета здравоохранения	623
4. Неоплачиваемая деятельность домашних хозяйств	626
Неоплачиваемые услуги домашних хозяйств	626
Потребительские товары длительного пользования	627
Труд на общественных началах	627

	<i>Стр.</i>
Приложение 1. Иерархические классификации СНС и их коды	629
A. Введение	629
B. Иерархия классификаций в СНС	630
1. Секторы (коды S)	630
2. Классификации операций	634
Операции с продуктами (коды P)	634
Операции с произведенными активами (коды NP)	635
Распределительные операции (коды D)	635
Операции с финансовыми активами и обязательствами (коды F)	638
3. Другие потоки	639
Записи в счете других изменений в активах (коды K)	639
Балансирующие статьи и чистая стоимость капитала (коды B)	639
4. Записи, относящиеся к запасам активов и обязательств	640
Записи в балансе активов и пассивов (коды L)	640
Нефинансовые активы (коды AN)	640
Финансовые активы (коды AF)	642
C. Дополнительные статьи	642
1. Неработающие ссуды	642
2. Услуги капитала	642
3. Таблица для отражения обязательств пенсионных программ	643
Колонки	643
Строки	643
4. Потребительские товары длительного пользования	644
5. Прямые иностранные инвестиции	644
6. Условные позиции	644
7. Наличная валюта и депозиты	644
8. Классификация долговых ценных бумаг по срокам погашения	645
9. Долговые ценные бумаги, включенные и не включенные в листинг	645
10. Долгосрочные ссуды с оставшимся сроком погашения менее года и долгосрочные ссуды, обеспеченные залогом	645
11. Акции инвестиционных фондов, включенные и не включенные в листинг	645
12. Просроченные проценты и основной долг	645
13. Личные и общие денежные переводы	646
Приложение 2. Последовательность счетов	647
Приложение 3. Изменения по сравнению с Системой национальных счетов 1993 года	673
A. Введение	673
B. Дальнейшая конкретизация определений статистических единиц и изменения в классификации по институциональным секторам	673
1. Производственная единица, занимающаяся вспомогательной деятельностью, в некоторых случаях должна рассматриваться как отдельное заведение	673
Ссылка: глава 5, пункты 5.41–5.42	673
2. Искусственные дочерние компании не рассматриваются как институциональные единицы, кроме случаев, когда они являются резидентами иной страны, чем страна их материнской компании	673
Ссылка: глава 4, пункты 4.62–4.64	673
3. Филиал единицы-нерезидента рассматривается как институциональная единица ..	674

	<i>Стр.</i>
4. Пояснена резидентская принадлежность многотерриториальных предприятий . . .	674
5. Признана категория единиц специального назначения	674
6. Холдинговые компании отнесены к сектору финансовых корпораций	674
7. Головной офис компании должен относиться к тому же институциональному сектору, что и большинство ее дочерних компаний	674
8. Введены подсекторы для некоммерческих организаций	675
9. Расширено определение финансовых услуг	675
10. Изменено деление сектора финансовых корпораций на подсекторы для отражения новых явлений в сфере финансовых услуг, рынков и инструментов	675
C. Дальнейшие уточнения охвата операций, включая границы сферы производства	675
1. Научные исследования и разработки не являются вспомогательной деятельностью	675
2. Уточнен метод исчисления услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом (УФПИК)	676
3. Пояснено определение выпуска центрального банка	676
4. Усовершенствован метод исчисления выпуска услуг страхования (кроме страхования жизни)	677
5. Перестрахование трактуется аналогично прямому страхованию	677
6. Оценка выпуска домашних хозяйств и корпораций для собственного конечного использования должна включать доход на капитал	677
D. Расширение и дальнейшее уточнение концепций активов, накопления и потребления основного капитала	678
1. Введено понятие изменения экономической собственности	678
2. Граница активов расширена за счет включения активов научных исследований и разработок	678
3. Введена пересмотренная классификация активов	678
4. Расширение границы активов и валового накопления сектора государственного управления в результате включения расходов на системы вооружения	680
5. Категория активов «программное обеспечение вычислительной техники» изменена для включения баз данных	680
6. Оригиналы и копии тракуются как отдельные продукты	680
7. Введена концепция услуг капитала	681
8. Детализирована трактовка издержек, связанных с передачей прав собственности	681
9. Разведка и оценка запасов полезных ископаемых	681
10. Улучшения земли	682
11. Гудвилл и маркетинговые активы	682
12. Водные ресурсы, трактуемые как активы в некоторых случаях	682
13. Потребление основного капитала должно оцениваться в средних ценах периода с учетом индекса цен на данный актив при его неизменном качестве	682
14. Определение культивируемых биологических ресурсов сделано симметричным определению некультивируемых ресурсов	683
15. Введена категория «продукты интеллектуальной собственности»	683
16. Введено понятие аренды природных ресурсов	683
17. Внесены изменения в статьи счета других изменений в объеме активов	683
E. Дальнейшее совершенствование трактовок и определений финансовых инструментов и активов	683
1. Пояснена трактовка соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом	683
2. Описана трактовка опционов на приобретение акций работниками	684
3. Более подробная трактовка неработающих ссуд	684
4. Уточнена трактовка гарантий	684

	<i>Стр.</i>
5. Уточнена трактовка индексируемых ценных бумаг	685
6. Пересмотрена трактовка долговых инструментов, индексируемых в соответствии с изменением курса иностранной валюты	685
7. Гибкая оценка акций, не включенных в листинг	685
8. Счета неаллокированного золота трактуются как финансовые активы и обязательства	685
9. Пересмотрено определение монетарного золота и золота в слитках, используемого в качестве международных резервов	686
10. Признано существование обязательств по специальным правам заимствования ..	686
11. Проведено различие между депозитами и ссудами	686
12. Платежи за услуги по предоставлению ссуд в ценных бумагах и в золоте	686
13. Классификация финансовых активов	686
14. Различие между финансовым и операционным лизингом на основе концепции экономической собственности	687
15. Изменения в рекомендациях по отражению прав на пенсионные пособия	687
F. Дальнейшее уточнение охвата операций, относящихся к сектору государственного управления и государственному сектору	688
1. Пояснена граница между частным сектором, государственным сектором и сектором государственного управления	688
2. Уточнена трактовка агентств по реструктуризации	688
3. Пояснена трактовка лицензий, выдаваемых государством	688
4. Исключительные выплаты государственных корпораций должны отражаться как изъятия из капитала	688
5. Исключительные выплаты от органов государственного управления государственным квазикорпорациям должны отражаться как капитальные трансферты	689
6. Отражение налогов на основе метода начислений	689
7. Налоговые кредиты	689
8. Пояснена трактовка собственности в отношении основных фондов, созданных в результате государственно-частного партнерства	689
9. Налоги на холдинговые прибыли по-прежнему отражаются как текущие налоги на доходы и имущество	689
G. Гармонизация концепций и классификаций СНС и Руководства по платежному балансу (шестое издание)	690
1. Центр преобладающего экономического интереса как основной критерий для определения резидентской принадлежности единицы	690
2. Изменение резидентской принадлежности физических лиц	690
3. Товары, направляемые за границу для переработки, учитываются на основе изменения собственности	690
4. Перепродажа товаров за границей	690
H. Перечень изменений в каждой главе	691
1. Введение	691
Глава 3. Запасы, потоки и правила ведения счетов	691
Глава 4. Институциональные единицы и секторы	691
Глава 5. Предприятия, заведения и отрасли	691
Глава 6. Счет производства	691
Глава 7. Счета распределения доходов	692
Глава 8. Счета перераспределения доходов	692
Глава 9. Счета использования доходов	692
Глава 10. Счет операций с капиталом	692

	<i>Стр.</i>
Глава 11. Финансовый счет	693
Глава 12. Счета других изменений в активах	693
Глава 13. Баланс активов и пассивов	693
Глава 14. Таблицы ресурсов и использования и счет товаров и услуг	693
Глава 15. Измерения динамики цен и объема	693
Глава 16. Обобщенное представление и интеграция счетов	693
Глава 17. Смежные и другие специальные вопросы	693
Глава 18. Обзор основных проблем составления и представления счетов	694
Глава 19. Население и затраты труда	694
Глава 20. Услуги капитала и национальные счета	694
Глава 21. Измерение деятельности корпораций	694
Глава 22. Сектор государственного управления и государственный сектор ..	694
Глава 23. Некоммерческие организации	694
Глава 24. Сектор домашних хозяйств	694
Глава 25. Аспекты неформальной экономики	694
Глава 26. Счета остального мира и связи с платежным балансом	694
Глава 27. Связи счетов с денежно-кредитной и финансовой статистикой и таблицей трехмерного представления финансовых потоков	695
Глава 28. Таблицы «затраты-выпуск» и другие виды анализа на основе матриц	695
Глава 29. Сателлитные счета и другие расширения	695
2. Приложения и другие вопросы	695
Приложение 4. Исследовательская программа	697
А. Введение	697
В. Основные правила ведения счетов	698
1. Связь СНС и Совета по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ) .	698
2. Консолидация групп предприятий	698
3. Траксты	698
4. Конечное потребление корпораций	698
5. Измерение выпуска услуг органов государственного управления	699
6. Трактовка социальных трансфертов в натуральной форме остальному миру	699
7. Выпуск центральных банков: налоги и субсидии на процентные ставки, применяе- мые центральными банками	699
8. Трактовка заведений в СНС	699
9. Включение международных организаций в СНС	699
С. Концепция дохода	700
1. Разъяснение концепции дохода в СНС	700
2. ВВП в основных ценах	700
3. Роль налогов в СНС	700
4. Страхование жизни	700
5. Реинвестируемые доходы	700
6. Начисление процентов в СНС	700
7. Исчисление УФПИК	701
8. Высокая инфляция	701
9. Измерение нейтральных и реальных холдинговых прибылей и убытков	701
10. Доход от активов	701
11. Доход от деятельности, предпринимаемой на неформальной основе	701
D. Вопросы, касающиеся финансовых инструментов	702

	<i>Стр.</i>
1. Вопросы, возникшие в связи с финансовым кризисом	702
2. Признание прав на социальное обеспечение в качестве обязательств	702
3. Более широкое использование понятия справедливой стоимости для ссуд	702
4. Резервы	702
5. Предоставление льгот по долгам	702
6. Оценка акционерного капитала и ее значение	702
7. Обратные операции	702
Е. Вопросы, касающиеся нефинансовых активов	703
1. Обращающиеся разрешения на выбросы вредных веществ	703
2. Договоры аренды для использования или эксплуатации природных ресурсов	703
3. Расширение границы основных фондов путем включения других активов интеллектуальной собственности	703
Инновации	703
Маркетинговые активы	703
Человеческий капитал	703
4. Издержки, связанные с передачей прав собственности на ценности и непроеизведенные активы	704
5. Различие между текущим техническим обслуживанием и капитальным ремонтом.	704
6. Трактовка государственно-частного партнерства (ГЧП)	704
7. Передача собственности на актив в течение периода его существования	704
Источники	705
Глоссарий	711
Алфавитный указатель	733

Таблицы

	<i>Стр.</i>
Таблица 2.1 Счет производства	26
Таблица 2.2 Счет образования доходов	26
Таблица 2.3 Счет распределения первичных доходов	26
Таблица 2.4 Счет вторичного распределения доходов	27
Таблица 2.5 Счет перераспределения доходов в натуральной форме	27
Таблица 2.6 Счет использования располагаемого дохода	28
Таблица 2.7 Счет использования скорректированного располагаемого дохода	28
Таблица 2.8 Счет операций с капиталом	29
Таблица 2.9 Финансовый счет	29
Таблица 2.10 Счет других изменений в объеме активов	30
Таблица 2.11 Счет переоценки	30
Таблица 2.12 Начальный баланс активов и пассивов, изменения в активах и обязательствах и заключительный баланс активов и пассивов	31
Таблица 2.13 Интегрированное представление полной последовательности текущих счетов ..	32
Таблица 2.14 Интегрированное представление полной последовательности счетов накопле- ния и баланса активов и пассивов	34
Таблица 2.15 Счет товаров и услуг	37
Таблица 4.1 Подсекторы сектора нефинансовых корпораций	83
Таблица 4.2 Подсекторы сектора финансовых корпораций	84
Таблица 6.1 Счет производства — использование	106
Таблица 7.1 Счет образования доходов — краткая форма — использование	146
Таблица 7.1 Счет образования доходов — краткая форма — ресурсы	147
Таблица 7.2 Счет распределения первичных доходов — краткая форма — использование ...	148
Таблица 7.2 Счет распределения первичных доходов — краткая форма — ресурсы	149
Таблица 7.3 Счета предпринимательского дохода и распределения других первичных дохо- дов — краткая форма — использование	152
Таблица 7.3 Счета предпринимательского дохода и распределения других первичных дохо- дов — краткая форма — ресурсы	153
Таблица 7.4 Счет образования доходов — оплата труда — использование	154
Таблица 7.5 Счет распределения первичных доходов — оплата труда — ресурсы	155
Таблица 7.6 Счет образования доходов — налоги и субсидии на производство — использо- вание	162
Таблица 7.7 Счет распределения первичных доходов — налоги и субсидии на производ- ство — ресурсы	163
Таблица 7.8 Счет распределения первичных доходов — доходы от собственности — исполь- зование	168
Таблица 7.8 Счет распределения первичных доходов — доходы от собственности — ресурсы ..	169
Таблица 8.1 Счет вторичного распределения доходов — краткая форма — использование ..	178
Таблица 8.1 Счет вторичного распределения доходов — краткая форма — ресурсы	179
Таблица 8.2 Счет перераспределения доходов в натуральной форме — использование	180
Таблица 8.2 Счет перераспределения доходов в натуральной форме — ресурсы	181
Таблица 8.3 Счет вторичного распределения доходов — с деталями о налогах и отчислениях на социальное страхование — использование	192
Таблица 8.3 Счет вторичного распределения доходов — с деталями о налогах и отчислениях на социальное страхование — ресурсы	193
Таблица 8.4 Счет вторичного распределения доходов — с деталями о социальных пособи- ях — использование	194

	<i>Стр.</i>
Таблица 8.4 Счет вторичного распределения доходов — с деталями о социальных пособиях — ресурсы	195
Таблица 8.5 Счет вторичного распределения доходов — с деталями о других текущих трансфертах — использование	200
Таблица 8.5 Счет вторичного распределения доходов — с деталями о других текущих трансфертах — ресурсы	201
Таблица 9.1 Счет использования располагаемого дохода — использование	206
Таблица 9.1 Счет использования располагаемого дохода — ресурсы	207
Таблица 9.2 Счет использования скорректированного располагаемого дохода — использование	208
Таблица 9.2 Счет использования скорректированного располагаемого дохода — ресурсы ..	209
Таблица 10.1 Счет операций с капиталом — краткая форма — изменения в активах	224
Таблица 10.1 Счет операций с капиталом — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	225
Таблица 10.2 Счет операций с капиталом — классификация основных фондов	233
Таблица 10.3 Счет операций с капиталом — изменение запасов материальных оборотных средств	241
Таблица 10.4 Счет операций с капиталом — произведенные нефинансовые активы	245
Таблица 10.5 Счет операций с капиталом — капитальные трансферты — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	250
Таблица 11.1 Финансовый счет — краткая форма — изменения в активах	254
Таблица 11.1 Финансовый счет — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	255
Таблица 11.2 Финансовый счет — полная форма — изменения в активах	258
Таблица 11.2 Финансовый счет — полная форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	259
Таблица 12.1 Счет других изменений в объеме активов — краткая форма — изменения в активах	276
Таблица 12.1 Счет других изменений в объеме активов — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	277
Таблица 12.2 Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах вследствие их экономического появления и исчезновения	278
Таблица 12.2 Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала вследствие экономического появления и исчезновения	279
Таблица 12.3 Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах вследствие внешних событий, не являющихся операциями	282
Таблица 12.3 Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах вследствие внешних событий, не являющихся операциями	283
Таблица 12.4 Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах вследствие изменений в классификациях	284
Таблица 12.4 Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала вследствие изменений в классификациях	285
Таблица 12.5 Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах по типам активов	286
Таблица 12.5 Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала по типам обязательств	287
Таблица 12.6 Счет переоценки — изменения в активах	290
Таблица 12.6 Счет переоценки — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала ..	291
Таблица 13.1 Начальные и заключительные балансы активов и пассивов и изменения в активах	302

	<i>Стр.</i>
Таблица 13.1 Начальные и заключительные балансы активов и пассивов и изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	303
Таблица 13.2 Счета активов для экономики в целом	304
Таблица 14.1 Сокращенный вариант таблицы ресурсов в части производства	318
Таблица 14.2 Пример записей для отражения торговых и транспортных наценок в стоимости ресурсов	321
Таблица 14.3 Пример влияния на цены различных способов оплаты транспортных расходов ..	322
Таблица 14.4 Пример записей для импорта в таблице ресурсов с общей корректировкой для перехода от цен СИФ к ценам FOB	324
Таблица 14.5 Пример записей для отражения налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты в стоимости ресурсов	325
Таблица 14.6 Сокращенный вариант таблицы использования в части промежуточного потребления	327
Таблица 14.7 Таблица использования в части конечного потребления	328
Таблица 14.8 Таблица использования в части валового накопления	330
Таблица 14.9 Показатели добавленной стоимости в таблице использования	331
Таблица 14.10 Импорт в составе таблицы использования	334
Таблица 14.11 Распределение стоимости продуктов, используемых производящими единицами, на пять элементов, образующих цену покупателя	336
Таблица 14.12 Таблицы ресурсов и использования в ценах покупателей	338
Таблица 14.13 Таблица ресурсов и использования: торговые и транспортные наценки, налоги на продукты и субсидии на продукты для промежуточного и конечного использования	342
Таблица 14.14 Таблица ресурсов и использования: использование продуктов на конечное и промежуточное потребление в основных ценах (промежуточное потребление — в разрезе МСОК)	344
Таблица 14.15 Импорт, используемый для промежуточного потребления и конечного спроса ..	346
Таблица 16.1 Обобщенное представление текущих счетов в последовательности счетов	382
Таблица 16.1 (продолжение) Обобщенное представление текущих счетов в последовательности счетов	383
Таблица 16.2 Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов ..	384
Таблица 16.2 (продолжение) Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов	385
Таблица 16.3 Записи для остального мира с использованием структуры счетов Руководства по платежному балансу (шестое издание)	387
Таблица 16.4 Обобщенное представление текущих счетов с выделением секторов — использование	394
Таблица 16.4 Обобщенное представление текущих счетов с выделением секторов — ресурсы	395
Таблица 16.5 Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов с выделением секторов — активы и изменения в активах	396
Таблица 16.5 Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов с выделением секторов — обязательства, чистая стоимость капитала и изменения в них ...	397
Таблица 17.1 Счета для страхования, кроме страхования жизни — использование	406
Таблица 17.1 Счета для страхования, кроме страхования жизни — ресурсы	407
Таблица 17.2 Счета для страхования жизни — использование	408
Таблица 17.2 Счета для страхования жизни — ресурсы	409
Таблица 17.3 Счета для непensionных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — использование	416
Таблица 17.4 Счета для непensionных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, без создания специального фонда — использование	416

	<i>Стр.</i>
Таблица 17.3 Счета для непensionных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — ресурсы	417
Таблица 17.4 Счета для непensionных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, без создания специального фонда — ресурсы	417
Таблица 17.5 Счета для непensionных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, с созданием специального фонда — использование	418
Таблица 17.5 Счета для непensionных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, с созданием специального фонда — ресурсы	419
Таблица 17.6 Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — использование	420
Таблица 17.6 Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — ресурсы	421
Таблица 17.7 Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной отчислений — использование	424
Таблица 17.7 Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной отчислений — ресурсы	425
Таблица 17.8 Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной пособий — использование	428
Таблица 17.8 Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной пособий — ресурсы	429
Таблица 17.9 Детализация операций, касающихся социального страхования	433
Таблица 17.10 Дополнительная таблица, отражающая в какой мере обязательства пенсионных программы включены или не включены в последовательность счетов СНС	435
Таблица 18.1 Категории МСОК для СНС на самом высоком уровне агрегирования (A*10) ..	470
Таблица 18.2 Категории отраслей для страны со значительной долей в экономике производства для собственного и пользования	471
Таблица 18.3 ВВП по методу конечного использования	472
Таблица 20.1 Пример исчисления стоимости запаса капитала на основе данных о его вкладе в производство	485
Таблица 20.2 Пример исчисления стоимости запаса капитала на основе данных о снижении его цены	485
Таблица 20.3 Таблица 20.2 с несколько измененной моделью снижения цены	486
Таблица 20.4 Услуги капитала и терминология СНС	487
Таблица 20.5 Пример для земли	489
Таблица 20.6 Актив с остаточной стоимостью	491
Таблица 20.7 Пример отражения издержек, связанных с передачей права собственности при приобретении актива, показанного в таблице 20.6	492
Таблица 20.8 Актив с заключительными расходами	492
Таблица 20.9 Оценка незавершенного производства за несколько лет	493
Таблица 20.10 Пример для ссуды	494
Таблица 20.11 Схема возможной дополнительной таблицы	495
Таблица 23.1 Группировки Международной классификации некоммерческих организаций (МКНКО)	532
Таблица 26.1 Влияние резидентского статуса домашнего хозяйства на статистические данные принимающей страны	564
Таблица 26.2 Влияние резидентского статуса предприятия на статистические данные принимающей страны	565
Таблица 26.3 Общий обзор платежного баланса	566
Таблица 26.4 Балансирующие статьи в международных счетах в связи с последовательностью счетов СНС	569

	<i>Стр.</i>
Таблица 26.5 Общий обзор интегрированного отчета о международной инвестиционной позиции	570
Таблица 26.6 Связь между классификацией финансовых активов и функциональными категориями	572
Таблица 27.1 Подсекторы сектора финансовых корпораций	578
Таблица 27.2 Классификация операций с финансовыми активами и обязательствами	579
Таблица 27.3 Финансовый счет — краткая форма — изменения в активах	580
Таблица 27.3 Финансовый счет — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	581
Таблица 27.4 Схема таблицы трехмерного представления финансовых потоков или запасов финансовых активов для анализа состава их дебиторов и кредиторов	583
Таблица 28.1 Пример записей для импорта в таблице ресурсов с корректировкой для перехода от цен СИФ к ценам FOB	586
Таблица 28.2 Способы отражения товаров при отсутствии перехода экономической собственности	587
Таблица 28.4 Промежуточное потребление и добавленная стоимость, классифицированные по отраслям и институциональным секторам	588
Таблица 28.3 Таблица использования из таблицы 14.12	588
Таблица 28.4 Промежуточное потребление и добавленная стоимость, классифицированные по отраслям и институциональным секторам	590
Таблица 28.5 Числовой пример переноса продуктов из строительства в промышленность ..	594
Таблица 28.6 Пример матрицы «затраты-выпуск» («продукт на продукт»)	597
Таблица 28.7 Пример матрицы «затраты-выпуск» («отрасль на отрасль»)	598
Таблица 28.8 Счет товаров и услуг в матричной форме	599
Таблица 28.9 Таблица ресурсов и использования в матричной форме	599
Таблица 28.10 Счета потоков в последовательности счетов в матричной форме	602
Таблица 28.11 Последовательность счетов, включая балансы активов и пассивов, в матричной форме	603
Таблица 29.1 Таблица 6 из Руководства по спутниковому (вспомогательному) счету туризма ..	617
Таблица 29.2 Пример гибридной таблицы ресурсов и использования из СЭЭС	620
Таблица 29.3 Пример объединенной таблицы ресурсов и использования для товаров и услуг для охраны окружающей среды	621
Таблица 29.4 Пример таблицы ресурсов и использования из Системы счетов здравоохранения	624

Рисунки

	<i>Стр.</i>
Рисунок 2.1 Диаграмма интегрированных счетов для экономики в целом	36
Рисунок 2.2 Сводка основных счетов, балансирующих статей и основных агрегатов	38
Рисунок 4.1 Пример отнесения единиц к институциональным секторам	71
Рисунок 6.1 Основные цены, цены производителя и цены покупателя	114
Рисунок 17.1 Пример аннуитета	411
Рисунок 17.2 Характеристики потоков, связанных с различными финансовыми инструмен- тами	440
Рисунок 22.1 Государственный сектор и его связь с институциональными секторами	509
Рисунок 25.1 Ненаблюдаемая экономика и неформальный сектор	545
Рисунок 25.2 Идентификация единиц неформального сектора в соответствии с концепцией МОТ	550
Рисунок 25.3 Неформальная занятость и занятость в неформальном секторе	552
Рисунок 25.4 Идентификация единиц неформального сектора в соответствии с концепцией МОТ в институциональных секторах СНС	554

ПРЕДИСЛОВИЕ

А. Введение

Система национальных счетов 2008 года (СНС-2008) представляет собой адаптированную версию *Системы национальных счетов 1993 года (СНС-1993)*. Это пятая версия СНС, первая из которых была опубликована более пятидесяти лет тому назад. На своей тридцать третьей сессии в 2003 году Статистическая комиссия ООН приняла решение обновить *СНС-1993* с целью приведения концептуальной основы СНС в соответствие с потребностями пользователей данных. Это решение было обусловлено тем, что экономика во многих странах претерпела существенные изменения по сравнению с началом 1990-х годов, когда была разработана *СНС-1993*; к тому же результаты исследований в области методологии в течение прошлого десятилетия позволили улучшить методы измерения некоторых наиболее сложных компонентов счетов. В соответствии с мандатом, данным Комиссией, *СНС-2008* не содержит рекомендаций о внесении фундаментальных и всеохватывающих изменений, которые затруднили бы плавный переход от более ранних версий СНС, включая *СНС-1968*, которая все еще используется в ряде стран в качестве концептуальной основы. Кроме того, важным фактором в принятии решения об обновлении СНС было понимание необходимости обеспечения согласованности с соответствующими руководствами по статистике, такими как руководства по платежному балансу, статистике государственных финансов, денежно-кредитной и финансовой статистике.

СНС-2008 была подготовлена под эгидой Межсекретариатской рабочей группы по национальным счетам (МСРГНС), которая состоит из пяти организаций: Статистического бюро Европейских сообществ (Евростат), Международного валютного фонда (МВФ), Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Статистического отдела Организации Объединенных Наций и региональных комиссий Секретариата Организации Объединенных Наций и Всемирного банка. *СНС-2008* опубликована совместно пятью организациями.

По практическим соображениям *СНС-2008* была представлена Статистической комиссии ООН в форме двух от-

дельных томов: том 1, содержащий 17 глав, и том 2, содержащий последующие 12 глав и четыре приложения. Том 1 был, в принципе, одобрен Статистической комиссией ООН на ее тридцать девятой сессии, состоявшейся в Нью-Йорке 26–29 февраля 2008 года (см. примечания 1 и 2). Том был существенно переработан в ходе его пересмотра, и затем после дополнительного периода его рассмотрения, который завершился 30 апреля 2008 года, Статистическая комиссия ООН рекомендовала Экономическому и Социальному Совету ООН принять *СНС-2008* в качестве нового международного стандарта для разработки статистики национальных счетов. Том 2 был одобрен Статистической комиссией ООН на ее сороковой сессии, состоявшейся в Нью-Йорке 24–27 февраля 2009 года, с рекомендацией больше не использовать термины «том 1» и «том 2» и опубликовать полный текст *СНС-2008* в виде единого документа.

СНС-2008 начинается с введения и общего обзора, после чего приводятся правила ведения счетов, счета и таблицы и их взаимосвязь. Эти темы рассматриваются в главах 1–17, которые ранее составляли том 1. В главах 18–29 излагаются различные аспекты счетов, подробности их представления и описываются некоторые возможности дальнейшего применения, с тем чтобы сделать их более полезными для широкого круга целей.

Полная публикация должна быть размещена в электронной форме на сайте Статистического отдела ООН и иметь ссылки на сайты других международных организаций, являющихся членами МСРГНС. Вся книга будет также опубликована в традиционной печатной форме.

Были предприняты усилия для того, чтобы текст было легче читать, а числовые примеры, проходящие по всему тексту, — проще отслеживать. Таблица с числовыми примерами будет представлена в электронной форме для загрузки в компьютер. Со временем будут добавлены ссылки на соответствующие документы, числовые примеры и обновленную информацию о важных текущих исследованиях по ключевым темам.

В. Новые элементы Системы национальных счетов

В соответствии с рекомендациями Комиссии новые элементы *СНС-2008* представляют исследования тех аспектов экономики, которые стали особенно важными в последние годы, включают разработку вопросов, которые во все возрастающей степени привлекают внимание аналитиков, и поясняют трактование широкого круга тем в национальных счетах. Новый материал основан на результатах исследований, практическом опыте и там, где это целесообразно, международных

стандартах в области бухгалтерского учета. Однако, изменения, внесенные в *СНС-2008* по сравнению с *СНС-1993*, существенно меньше изменений, внесенных в *СНС-1993*.

Новый материал разбит на пять основных групп: активы; финансовый сектор; глобализация и связанные с ней вопросы; сектор государственного управления и государственный сектор; и неформальный сектор. Основные изменения в пределах каждой группы рассматриваются ниже.

Активы

Внесена ясность и расширена трактовка активов, которые раньше назывались «нематериальными произведенными активами» и теперь более точно называются «продуктами интеллектуальной собственности». Многие из этих активов, часто рассматриваемые в качестве критериев «новой экономики», связывают с установлением прав собственности на знания в той или иной форме.

Скорректирована трактовка баз данных, оригиналов и копий, а также введен принцип учета расходов на научные исследования и разработки как части формирования капитала.

Пересмотрено общее определение активов с целью обеспечения основы для их обсуждения. Это рассмотрение позволило улучшить трактовку произведенных нефинансовых активов, включающих как материальные активы (например, природные ресурсы), так и нематериальные активы (теперь идентифицируемые как контракты, договоры аренды и лицензии, которые могут рассматриваться как активы при определенных обстоятельствах).

Расходы на системы вооружений, которые удовлетворяют общему определению активов, переклассифицированы и отнесены к накоплению основного капитала.

Введена аналитическая концепция услуг капитала. Детали представлены в дополнительной таблице для рыночных производителей, привнося в СНС достижения исследований за последние десятилетия в области изучения экономического роста и производительности и содействуя удовлетворению аналитических потребностей многих пользователей данных.

Финансовый сектор

Рекомендации в отношении финансового сектора актуализированы для отражения развития одного из наиболее быстро меняющихся сегментов экономики многих стран. В частности, *СНС-2008* предоставляет более полное рассмотрение финансовых услуг.

СНС-1993 была преобразована несколько лет тому назад с целью соответствия требованиям развития производных финансовых инструментов в течение 1990-х годов. На заседании Статистической комиссии в марте 1999 года были одобрены изменения в трактовке производных финансовых инструментов. Два наиболее важных изменения состояли в расширении охвата финансовых активов путем включения контрактов, касающихся производных финансовых инструментов, независимо от того, имеет ли место быть «торговля» на бирже или вне ее, а также в том, что потоки, связанные с процентными свопами и соглашениями о будущей процентной ставке, отражены как финансовые операции, а не как потоки процентов. Кроме того, введены некоторые новые функциональные классификации.

Измерение услуг страхования, кроме страхования жизни, было пересмотрено, с тем чтобы предоставить более достоверные оценки, отражающие последствия чрезвычайных событий (например, землетрясений), которые влекут за собой значительные выплаты страховых возмещений.

Разработаны рекомендации в отношении трактовки обесцененных (неработающих) ссуд.

Усовершенствована методология исчисления услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом, широко известных как УФПИК; это усовершенствование введено с учетом опыта применения рекомендаций *СНС-1993*.

Наиболее далеко идущие изменения в финансовой области связаны с новыми рекомендациями по вопросу об отражении пенсионных прав. В СНС теперь признается существование обязательств пенсионных программ работодателей вне зависимости от наличия средств. В отношении пенсий, предоставляемых органами государственного управления, у стран появилась возможность гибкого подхода и отступления от этого положения, отраженная в ряде ключевых таблиц. Однако полная информация, необходимая для исчерпывающего анализа пенсий, предусмотрена в новой стандартной таблице, которая показывает обязательства и связанные с ними потоки всех частных и государственных пенсионных программ независимо от наличия средств и с учетом социального страхования.

Глобализация и связанные с ней вопросы

Уточнена и усовершенствована трактовка запасов и потоков, связанных с глобализацией.

Трактовка денежных переводов, связанных с передвижением лиц за границу, расширена с тем, чтобы приблизить охват потоков к экономической реальности.

Применение принципа изменения права собственности на товары стало универсальным, вследствие чего произошли изменения в учете торговли товарами, не поступающими на территорию страны, и товаров, направленных на переработку, как за границу, так и в пределах отечественной экономики, и затем возвращенных их собственнику. В результате этих изменений основное внимание уделяется не физическому движению товаров, а влиянию на экономику собственника продукта и переработчика продукта. Как следствие этого, эти изменения согласуются с международными финансовыми операциями, которые приобретают все большее значение в глобальной экономике.

Признавая меняющуюся структуру производства и финансов во многих странах, теперь представлены рекомендации в отношении того, когда «единицы специального назначения», которые иногда называются компаниями, имеющими только вывеску (то есть являются компаниями, официально зарегистрированными, но не имеющими активов и не ведущими операций) и которые могут создаваться как органами государственного управления, так и корпорациями, должны рассматриваться как институциональные единицы, как их следует классифицировать и как должны трактоваться их операции.

Сектор государственного управления и государственный сектор

В соответствии с развитием стандартов счетов для государственного управления были пояснены и усовершенствованы несколько принципов.

Было пояснено отличие сектора государственного управления и государственного сектора от других секторов экономики.

Пояснена трактовка дополнительных дивидендов, выплачиваемых государственными корпорациями, и вливаний в капитал государственных предприятий.

Описаны принципы трактовки государственно-частных партнерств, а также разработана трактовка агентств по реструктуризации.

Пояснены операции между органами государственного управления и связанными с ними государственными корпорациями с использованием механизмов секьюритизации для того, чтобы улучшить отражение статей, которые могут существенно влиять на государственный долг.

Пояснена трактовка нескольких классов гарантий по ссудам, и введена новая трактовка стандартизированных гарантий, таких как гарантии по экспортным кредитам и гарантии по ссудам студентам.

Некоторые другие новые элементы не просто сгруппировать, но они не менее важны. Среди них особенно важны уточняющие сведения в отношении вспомогательных единиц и холдинговых компаний и введение учета опционов на приобретение акций работниками, которые получили

широкое распространение в некоторых странах в течение 1990-х годов.

Привнесенные новые элементы помогают сохранить актуальность СНС в период быстрых экономических и институциональных изменений, опираясь на прочную существующую концептуальную основу. Соответственно, представление рекомендаций, касающихся правил ведения счетов, разработки таблиц и их взаимосвязи в *СНС-2008* может рассматриваться как продолжение усилий по применению *СНС-1993* во всех странах. В этом отношении четыре положения в предисловии к *СНС-1993* о всеохватывающем характере СНС и широте ее применения не только сохраняют свой смысл, но еще более усилены в *СНС-2008*.

Неформальный сектор

СНС-2008 содержит главу, посвященную вопросу измерения деятельности, осуществляемой в домашних хозяйствах на неформальной основе (так называемом неформальном секторе), и деятельности, которая не охватывается традиционной статистической оценкой (так называемая не наблюдаемая экономика).

С. СНС в контексте других статистических систем

СНС предоставляет руководящие принципы для национальных счетов практически универсальным образом

Заключительный этап в подготовке *СНС-1993* происходил в то время, когда бывшие страны с централизованной экономикой осуществляли переход к рыночной экономике в первой половине 1990-х годов. Годы, прошедшие с тех пор, доказали применимость и адекватность СНС в этих странах. *Европейская система национальных счетов 1995 года* была в основном согласована с *СНС-1993* в отношении определений, правил ведения счетов и классификаций. Ее обновление, которая в настоящее время осуществляется, учит рекомендации и пояснения *СНС-2008*, согласованные на международном уровне. Новая трактовка товаров, направленных на переработку, и денежных переводов от лиц, работающих за границей, особенно актуальна для развивающихся стран, которые становятся частью глобальной экономики. Кроме того, новые рекомендации по вопросу о трактовке государственно-частных партнерств и об использовании природных ресурсов нерезидентами, вероятно, будут особенно важными для многих стран.

СНС признает необходимость ее гибкого применения

СНС-1993 включила концепцию спутниковых счетов, и это был первый шаг в направлении гибкого применения системы. Ожидается, что по мере развития спутниковые счета продолжат предоставлять успешный подход к нахождению решений, обеспечивающих адекватный уровень уверенности в актуальных оценках, таких как оценка, относящаяся к разработке экологических счетов. Использование спутниковых счетов в качестве средства расширения актуальности национальных счетов, не оказывая в то же время негативно-

го влияния на целостность центральной концептуальной основы, применяемой для разработки экономической политики, стало надежным средством разработки и апробирования новых методов и источников данных. Более того, *СНС-2008* ввела дополнительные статьи и таблицы. Термин «дополнительный» используется тогда, когда *СНС-2008* признает, что некоторые статьи могут иметь ограниченное значение в некоторых странах или что, несмотря на аналитический интерес, таблица не может быть подготовлена с тем же стандартом точности, как главный набор счетов.

СНС усиливает центральную роль национальных счетов в статистике

Концепции и классификации *СНС-2008* гармонизированы с другими международными стандартами и руководствами еще в большей степени, чем *СНС-1993*. Следует особенно отметить тесное сотрудничество в работе по обновлению СНС и одновременному пересмотру *Руководства по платежному балансу*. Глава по измерению динамики цен и объемов в значительной мере опирается на работу, проведенную после выхода в свет *СНС-1993*, в области Программы международных сопоставлений, и на международные руководства по индексам потребительских цен и индексам цен производителей. Существует тесная согласованность с рекомендациями, содержащимися в резолюциях Международной конференции специалистов по статистике труда. Предусмотрена глава, посвященная рассмотрению роли некоммерческих организаций в экономике, опирающаяся на работу в этой области, проделанную после опубликования *СНС-1993*. В отношении экологических счетов заложена основа для обеспечения согласованности с пересмотренным *Руководством по национальным счетам: Интегрированные эколого-экономические счета*, которое, как ожидается, будет международным стандартом. Аналогичным образом, *СНС-2008* согласована с

основными системами классификаций и, в частности, с *Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности, Четвертый пересмотренный вариант и Классификацией основных продуктов, Версия 2*.

Дальнейшее развитие: программа дальнейших исследований

Первый всеохватывающий набор стандартов по национальным счетам был опубликован в 1953 году, после чего последовали существенные обновления в 1968, 1993 и теперь в 2008 году. Ясно, что, хотя развитие национальных счетов не происходит каждые 15-20 лет, идентификация обновлений, необходимых для СНС, представляет собой непрерывный процесс, даже если издание полного документа происходит нерегулярно. Развитие и совершенствование зависят от комбинации факторов: эволюции экономических процессов (например, появления новых финансовых инструментов), прогресса в статистических оценках и методах измерения, улучшения в сборе данных.

Некоторые содержательные вопросы рассмотрены в течение работы по обновлению СНС. Принятые решения основаны на наилучшей информации и методах, имевшихся в это время. Однако в некоторых случаях исследования все еще продолжались в то время, когда СНС обновлялась, и результаты продолжающихся исследований могут вызвать необходимость вернуться к некоторым принятым решениям до следующего обновления СНС.

МСРГНС идентифицировала целый ряд областей продолжающихся исследований. МСРГНС рекомендовала включить эти темы в программу исследований по национальным счетам. Перечень тем и вопросов для рассмотрения, идентифицированный в заключение процесса обновления, представлен в приложении 4.

МСРГНС будет ответственной за достижение прогресса в исследованиях по этим вопросам (и по другим важным вопросам, которые возникнут), но будет опираться на помощь учреждений, ответственных за национальные счета во всем мире. В зависимости от результата может оказаться полезным включить результаты исследований в *СНС-2008* до начала следующего масштабного обновления.

Д. Выражение признательности

Разработка *СНС-2008* явилась результатом процесса, получившего известность за его транспарентность и широкое вовлечение в работу международной статистической общности, что стало возможным благодаря инновационному использованию веб-сайта проекта в качестве инструмента связи. Процесс состоял из шести этапов:

- на первом этапе процесса осуществлялась идентификация и происходило получение согласия по вопросам, которые должны быть рассмотрены в ходе работы по обновлению (2002–2004 годы);
- исследование этих вопросов и представление предложений об изменениях в *СНС-1993*;
- рассмотрение этих вопросов экспертами и достижение согласия по предварительным рекомендациям (2004–2006 годы);
- консультации со странами по вопросу о рекомендациях (2006 год);
- представление рекомендаций Статистической комиссии ООН в 2007 году; и
- включение согласованных рекомендаций в текст *СНС-2008* для одобрения Статистической комиссией в два этапа в 2008 и 2009 годах (2007–2009 годы).

МСРГНС и персонал проекта

В процесс были вовлечены пять международных организаций, которые вошли в МСРГНС; другие международные, региональные и неправительственные организации; персонал проекта; учреждения, ответственные за разработку официальной статистики во многих странах; рабочие группы, другие группы экспертов и группы, участвующие в обсуждении вопросов в электронной форме; отдельные эксперты в области национальных счетов и смежных областях из всех регионов мира. Как можно было ожидать от резуль-

тата такого сложного и длительного процесса, *СНС-2008* отражает большое число различных предложений.

МСРГНС управляла процессом и координировала его по просьбе Статистической комиссии ООН, аналогично тому, как это происходило с *СНС-1993*. Вклад организаций, являющихся членами МСРГНС, осуществлялся как в денежной, так и в натуральной форме. На наиболее высоком уровне их представителями были:

- Петер Эверарс и Лаурас Норланд (Евростат)
- Кэрл С. Карсон и Роберт Эдвардс (МВФ)
- Энрико Дживаннини (ОЭСР)
- Уильям де Вриз и Пол Чунг (Статистический отдел ООН)
- Шейда Бади (Всемирный банк)

Эксперты в области национальных счетов и другие специалисты из организаций — членов МСРГНС, которые регулярно участвовали в работе по координации и организации:

- Евростат: Галло Гуйе, Кристиан Раветс, Дитер Глатцел и Брайен Ньюсон
- МВФ: Андриан Блоем и Ким Зиссчанг
- ОЭСР: Франсуа Лекийе и Чарльз Аспенд
- Статистический отдел ООН: Иво Хавинга, Вьет Ву, Магдолна Чизмадия, Гулаб Сингх и Аннет Беккер
- Европейская экономическая комиссия ООН: Лидия Братанова и Тихомира Димова
- Всемирный банк: Барбро Хексеберг

Другие сотрудники организаций — членов МСРГНС, которые внесли значительный вклад:

- Евростат: Паоло Пассерини, Франсис Малхербе, Лигия Франкфорд и Джон Вериндер

- МВФ: Эдгар Эйлес, Сейдж де Клерк, Роберт Диппельсмен, Кейт Даблин, Рене Фиеве, Корнелис Гортер, Роберт Хит, Джон Джойс, Люси Лалиберте, Альфредо Леоне, Ральф Козлов, Рассел Крюгер, Ярослав Кучера, Рендел Мерис, Жозе-Карлос Морено, Нейл Патерсон, Лизбет Ривас, Армида Сан Жозе, Маник Шрестха и Мик Силвер
- ОЭСР: Надим Ахмат, Уильям Кейв, Жан-Пьер Дюпюи, Андерс Норден и Пол Шрейер
- Статистический отдел ООН: Алессандра Алфиери, Юлия Антонова, Ральф Беккер и Ветле Хвидстен.

Сотрудники Департамента экономической статистики Статистического отдела ООН под руководством Иво Хавинга исполняли обязанности секретариата МСРГНС. Статистический отдел ООН разработал и поддерживал веб-сайт проекта, на котором представлено больше информации об участии в работе, чем приведено в этом предисловии (см. <http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/>). Группа сотрудников из Группы разработки данных Всемирного Банка под руководством Миши Белкиндаса предоставляла административную поддержку, включая поддержку мультидонорского траста фонда, созданного для проекта по обновлению СНС.

Персонал проекта, включал Кэрол С. Карсон, которая осуществляла функцию управляющего проектом с 2004 года до февраля 2008 года, Пола Маккарти, который осуществлял функцию управляющего проектом с февраля 2008 года, и Энн Харрисон в качестве редактора. Энн выступала в качестве эксперта на всех этапах проекта и проделала огромную работу по редактированию текста *СНС-2008*.

Консультативная группа экспертов

Консультативная группа экспертов (КГЭ) по национальным счетам была создана в 2003 году. Ей была отведена ключевая роль в процессе обновления, которая осуществлялась путем рассмотрения предложений по изменению и выражения своей точки зрения. В составе КГЭ работали следующие специалисты: Хейди Арболеда, Филиппины; Оле Бернер, Дания; Мариам Ковер Джименец, Коста Рика; Мешеша Гетанхан, Эфиопия; Омар Мухамед Али Хакауз, Иордания; Петер Харпер, Австралия; Ян Хеллер, Чешская Республика; Андрей Косарев, Российская Федерация; Акилеш С. Кулшрештха, Индия; Роберт Линч, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии; Жак Манье, Франция; Реймунд Минк, Европейский центральный банк; Brent P. Мултон, Соединенные Штаты Америки; Челлем Паланианди, Малазия; Питер Париаг, Тринидад и Тобаго; Йохан Принсло, Южная Африка; Роберто Луис Олинто Рамос, Бразилия; Ирена Тварижонавичайте, Литва; Питер ван де Вен, Нидерланды; Карен Уилсон, Канада.

КГЭ встречалась 6 раз: в феврале 2004 года в Вашингтоне (ее принимал МВФ); в декабре 2004 года в Нью-Йорке (ее принимал Статистический отдел ООН); в июле 2005 года в Бангкоке (ее принимала Экономическая и Социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана); в январе–феврале 2006 года во Франкфурте (ее принимал Европейский центральный банк); в марте 2007 года в Нью-Йорке (ее принимал Статистический отдел ООН) и в ноябре 2008 года в Вашингтоне (ее принимал Всемирный банк). Во всех этих заседаниях

и электронных консультациях также принимали участие эксперты по национальным счетам из МСРГНС и представляли свою точку зрения. Пол Маккарти выступал в роли докладчика на заседаниях в июле 2005, феврале 2006 и марте 2007 годов.

Доклады, подготовленные для обсуждения на КГЭ, представляют существенный результат исследований. Они будут оставаться размещенными на упомянутом сайте проекта для ознакомления. Их авторы включают следующих лиц: Надим Ахмад, Алессандра Алфиери, Чарльз Аспенден, Андриан Блоем, Кэрол С. Карсон, Уильям Кейв, Эрвин Дьюарт, Роберт Диппельсмен, Брайен Донахью, Рене Фьева, Рассел Фриман, Джин Галанд, Антонио Галисия-Эскотто, Джеф Голланд, Корнелис Гортер, Энн Харрисон, Иво Хавинга, Тони Джонсон, Джон Джойс, Брет Кауфман, Эндрю Китили, Ральф Козлов, Франсуа Лекийе, Роберт Линч, Кристоф Майер, Реймунд Минк, Brent P. Мултон, Андерс Норден, Патрик О'Хеген, Нейл Паттерсон, Джон Питцер, Джэнс Рейнке, Лизбет Ривас, Филиппе де Ружемон, Джон Рузер, Карлос Санчес Муньоз, Пол Шрейер, Ричард Шеперд, Маник Шрестха, Гулаб Сингх, Герман Смит, Пьер Сола, Филиппе Штауфер, Хидетоши Такеда, Вьет Ву, Джон Уолтон и Крис Райт.

Другие группы экспертов

Группы экспертов по отдельным темам, некоторые постоянные группы и некоторые группы, специально созданные с целью содействия обновлению, осуществляли большую часть исследований по ключевым вопросам и подготовке предложений об изменениях, представленных КГЭ. Эти группы включали Канберрскую группу II по оценке нефинансовых активов (председатель Петер Харпер и секретарь Чарльз Аспенден), целевую группу МВФ-БЭА по пенсионным программам работодателей (Адриан Блоем и Джон Рузер — сопредседатели и Брайен Донахью — секретарь), целевую группу МВФ-ОЭСР по гармонизации счетов государственного сектора (Люси Лалиберте — председатель и Жан Пьер Дюпюи — секретарь), целевую группу ОЭСР по финансовым услугам (Рут Мейер — председатель, Филипп Штауфер и Андерс Норден — секретари), целевую группу ОЭСР по вопросам измерения страхования кроме страхования жизни (Фенелла Мейтлэнд-Смит и затем Франсуа Лекийе как организатор дискуссии) и целевую группу ОЭСР по оценке и измерению акционерного капитала (Патрик О'Хеген — организатор дискуссии). В приложении к этому предисловию приведен список авторов докладов, обсужденных большинством этих групп. Комитет МВФ по статистике платежного баланса (Роберт Эдвардс — председатель, Джон Джойс, Маник Шрестха и Эндрю Китили — секретари) и его подгруппы обсудили целый ряд вопросов, представляющих общий интерес для специалистов в области национальных счетов и разработчиков платежного баланса. Авторы этих докладов, в большинстве случаев имеющих отношение к СНС, также включены в список в приложении.

Целый ряд других групп обсуждали вопросы, относящиеся к СНС, как часть более широкой повестки. Они включали целевую группу Европейского центрального банка/Евростата по статистическому измерению активов и обязательства пенсионных программ государственного управления (Эдуардо Барредо и Реймунд Минк — сопредседатели и Джон Верриндер — секретарь), группу национальных экс-

пертов по вопросам науки и технологии ОЭСР (Фред Гаулт — председатель и Алессандра Колекчия — секретарь), Парижскую группу по вопросам статистики труда и оплаты труда (Денис Ворд — модератор), Делийскую группу по статистике неформального сектора (Пронаб Сен — председатель), группу экспертов ООН по статистике промышленности (Иво Хавинга — председатель, Вьет Ву и Гулаб Сингх — секретари), группа экспертов ООН по международным классификациям (Иво Хавинга — председатель и Ральф Беккер — секретарь) и техническая подгруппа экспертов ООН по вопросам, связанным с движением лиц, метод 4 — (Иво Хавинга — председатель и Алессандра Алфиери — секретарь).

Другие консультации также предоставляли информацию в процессе работы. Они включали совещания рабочих групп по национальным счетам в рамках ОЭСР и Евростата, совещания и семинары по вопросам национальных счетов, проведенные несколькими региональными комиссиями ООН и Международной ассоциацией по изучению дохода и богатства.

Участие и вклад стран

Учреждения, ответственные за разработку официальной статистики, внесли свой вклад несколькими различными путями. Во-первых, руководители статистических учреждений были вовлечены в проект благодаря участию в работе Статистической комиссии ООН по принятию решения об управлении процессом и в согласовании круга вопросов для обновления.

Во-вторых, страны представляли замечания к предварительным рекомендациям, касающимся обновления, в беспрецедентном объеме. После каждого заседания КГЭ ее рекомендации направлялись статистическим учреждениям и заинтересованным центральным банкам с приглашением прислать замечания. От 40 до 60 стран присылали свои замечания после каждого раунда рекомендаций. В целом замечания были получены почти от 100 стран. Все эти замечания размещены на веб-сайте проекта и содержат богатый источник информации по вопросу о том, почему страны поддерживали рекомендации или, в некоторых случаях, не поддерживали их, а также их точку зрения на применение рекомендаций и соображения о том, какой тип руководящих принципов они надеялись бы найти в обновленной СНС.

В-третьих, страны представляли замечания к проектам глав. Около 70 стран прислали замечания к окончательному проекту тома 1 в течение апреля и мая 2008 года и тома 2 в январе и феврале 2009 года. В-четвертых, ряд статистических учреждений внесли свой вклад в натуральной форме, например, предоставляя время членам КГЭ для их участия в заседаниях (и для членов КГЭ из развивающихся стран — также финансирование их расходов на поездки).

Наконец, группа статистических учреждений и центральных банков поддержали проект финансовыми взносами. Такие взносы были получены от Статистического управления Швеции, Австралийского бюро статистики,

Статистического управления Канады, Центрального банка Кипра, Центрального банка Казахстана, Статистического управления Нидерландов, Офиса национальной статистики Соединенного Королевства и Бюро экономического анализа Соединенных Штатов Америки.

Примечания

1. См. доклад 39-й сессии Статистической комиссии ООН (документ E/2008/24 и E/CN.3/2008/34) на www.un.org/Docs/journal/asp/ws.asp?m=E/2008/24
2. Ссылка во время сессии Статистической комиссии ООН на *СНС-1993, Rev. 1*.
3. См. доклад 40-й сессии Статистической комиссии (документ E/2009/24 и E/CN.3/2009/29) на www.un.org/ru/documents/ods.asp?m=E/2009/24

Источники

- Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк, *Система национальных счетов 1993*. Брюссель/Люксембург, Вашингтон, О. К., Нью-Йорк, Париж 1998 год. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.
- Комиссия Европейских сообществ. *European System of Accounts 1995* (Европейская система национальных счетов 1995 года). Люксембург, 1999.
- Международный валютный фонд. *The Balance of Payments and International Investment Position Manual, sixth edition*. (Руководство по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, шестое издание), Вашингтон, О. К., 2009 год.
- Комиссия Европейских Сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк. *Handbook of National Accounting: Integrated Environmental and Economic Accounting 2003*. (Руководство по национальным счетам: Интегрированные эколого-экономические счета 2003 года.) Люксембург, Вашингтон, О. К., Париж, Нью-Йорк, 2003 год.
- Организация Объединенных Наций. *Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, Четвертый пересмотренный вариант* (МСОК, Rev.4), Нью-Йорк, 2009 год. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.08.XVII.25.
- Организация Объединенных Наций. *Central Product Classification, Version 2*. (Классификация основных продуктов, Версия 2) Нью-Йорк, 2008 год. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.08.XVII.7.

Приложение: Авторы концептуальных документов, подготовленных целевыми группами, группами и комитетами, рассматривающими вопросы обновления СНС

Канберрская группа II по оценке нефинансовых активов

Надим Ахмад, Чарлз Аспден, Джон Р. Болдвин, Десмонд Бекстед, Дерк ван ден Берген, Лорен Биннс, Ариэл Коремберг, Кэрол Коррадо, Мариам Кавер Хименес, Мартин Дэниэлз, У.Эрвин Диверт, Эмма Эдворти, Барбара Фраумени, Гай Джеллатли, Доминик Геллек, Марк де Хаан, Майкл Харпер, Питер Харпер, Энн Хэррисон, Иво Хавинга, Ричард Хэмминг, Питер Хилл, Чарлз Халтен, Нин Хуан, Ветле Хвидстен, Тони Джонсон, Андреас Куперс, Франсуа Лекийе, Робин Линч, Кристоф Майер, Пабло Мандлер, Ян МакФи, Франсисо Моррис, Brent Молтон, Кэрол Мойлан, Карл Обст, Сумийе Окубо, Дин Парэм, Соли Пелег, Джон Питцер, Маршал Райнсдорф, Кэрол Робинс, Антуан Роз, Пол Романис, Салем, Ода Шмальвассер, Пол Шрайер, Дэниэл Сикел, Юсуф Сидики, Сусана Стара, Лео Свейкаускас, Люк Томпсон, Джеф Тиндал, Андрэ Ванолли, Петер ван де Вен, Джон Верриндер и Вет Ву.

Комитет МВФ по балансу статистики платежей

Стюарт Браун, Роберт Диппелсман, Роберт Эдвардс, Антонио Галисия-Эскотто, Рене Фьевэ, Жан Галан, Роберт Хит, Джон Джойс, Эндрю Китили, Карлос Санчес Муньос, Нил Паттерсон, Йенс Рейнке, Ричард Шеферд, Маник Шреста, Пьер Соля, Хидетоши Такеда и Крис Райт.

Целевая группа МВФ–БЭА по пенсионным программам работодателей

Бо Бергман, Оле Бернер, Дитер Глатцел, Питер Харпер, Энн Хэррисон, Тони Джонсон, Рамеш Колли, Франсуа Лекейе,

Жак Манье, Тоня Мэннинг, Рэймунд Минк, Тулси Рам, Маршал Райнсдорф, Ингбер Ройманс, Петер ван де Вен и Дж. С. Венкатесварлу.

Целевая группа МВФ–ОЭСР по гармонизации счетов государственного сектора

Брюс Бейкер, Мэтью Бохан, Сёрен Бродерсен, Паула Бергес, Ян Каррутерс, Жизел Ксонка, Саже де Клерк, Тим Доббс, Жан-Пьер Дюпои, Кит Даблин, Джефф Голланд, Бетти Грубер, Иво Хавинга, Кристофер Хеди, Ричард Хемминг, Грэм Дженкинсон, Бретт Кауфман, Роберт Киз, Франсуа Лекейе, Жак Манье, Реймунд Минк, Роберт Килпатрик, Люси Лялибертэ, Ян Макинтош, Яна Павиола, Джон Питцер, Тулси Рам, Брукс Робинсон, Филип де Ружмон, Вероник РоуЮ Андрэ Шваллер, Ричард Шеферд, Пол Сатклиф, Кен Уоррен, Курт Васс и Грэм Ваткинс.

Целевая группа ОЭСР по финансовым услугам

Дэннис Фикслер, Энн Хэррисон, Андерс Нордин, Пол Шрайер, Филип Стауфер, Джон Тернбул и Джон Уолтон.

Целевая группа ОЭСР по вопросам измерения страхования кроме страхования жизни

Роберт Диппелсман, Фенелла Майтлэнд-Смит, Франсуа Лекийе, Энн Хэррисон, Ингбер Ройманс, Гейб Х. де Вриес и Джон Уолтон.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ СОКРАЩЕНИЙ И АББРЕВИАТУР

АБР	Азиатский банк развития	КРПЦ	Классификация расходов производителей по целям
БМР	Банк международных расчетов	КФОГУ	Классификация функций органов государственного управления
ВВД	Валовой внутренний доход	КЦНО	Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих население
ВВП	Валовой внутренний продукт	МВФ	Международный валютный фонд
ВВПНТ	Валовой внутренний продукт, создаваемый непосредственно в туризме	МИП	Международная инвестиционная позиция
ВДСНТ	Валовая добавленная стоимость, создаваемая непосредственно в туризме	МКНКО	Международная классификация некоммерческих организаций
ВДСОТ	Валовая добавленная стоимость, создаваемая в отраслях туризма	МКСЗ	Международная классификация статуса занятости, резолюция
ВНД	Валовой национальный доход	МКСТ	Международная конференция специалистов по статистике труда
ВОЗ	Всемирная организация здравоохранения	МНИ	Метод непрерывной инвентаризации
ГЭО	Группа обсуждения в электронной форме	МНИ	Модель непрерывной инвентаризации
ГК	Гири-Камис (метод)	МНП	Многонациональное предприятие
ГС	Гармонизированная система описания и кодирования товаров	МОТ	Международная организация труда
ГЧП	Государственно-частное партнерство	МСОК	Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности
ДМНП	Деятельность многонациональных предприятий	МСРГНС	Межсекретариатская рабочая группа по национальным счетам
ДФП	Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов	МССП	Матрица счетов для анализа социальных процессов
ЕВД	Единица вида деятельности	МСТК	Международная стандартная торговая классификация
ЕСН	Единица специального назначения	МСФО	Международные стандарты финансовой отчетности
ЕЭК ООН	Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций	МФП	Многофакторная производительность
ИИЦ	Индекс импортных цен	НИР	Научные исследования и разработки
ИКТ	Информационное, компьютерное и телекоммуникационное (оборудование)	НКО	Некоммерческая организация
ИПЦ	Индекс потребительских цен	НКОДХ	Некоммерческая организация, обслуживающая домашние хозяйства
ИСЖ	Индекс стоимости жизни	НСП	Неинкорпорированное совместное предприятие
ИЦП	Индекс цен производителей	НЭ	Ненаблюдаемая экономика
ИЭИЦ	Индекс экспортных и импортных цен	ОЕЭС	Организация европейского экономического сотрудничества
ИЭЦ	Индекс экспортных цен	ОО	Основополагающее определение прямых иностранных инвестиций, ОЭСР
КГЭ	Консультативная группа экспертов по национальным счетам		
КИПЦ	Классификация индивидуального потребления по целям		
КООПИ	Концептуальная основа определения отношений прямого инвестирования		
СРС	Классификация основных продуктов		

ОПАР	Опцион на приобретение акций работниками	СНС	Система национальных счетов
ОПН	Обязательство по выплате пособий на основе начислений	СОП	Структурированное описание продукта
ОПО	Обязательство по выплате пособий на основе ожиданий	СПЗ	Специальные права заимствования
ОПП	Организации, ориентированные на получение прибыли	СПС	Соглашение о будущей процентной ставке
ОФП	Общая факторная производительность	Статкомитет СНГ	Межгосударственный статистический комитет Содружества Независимых Государств
ОЭЗ	Особая экономическая зона	ССЗ	Система счетов здравоохранения
ОЭСР	Организация экономического сотрудничества и развития	ССТ	Сателлитный счет туризма
ПБ	Платежный баланс	СУБД	Система управления базой данных
ПВН	Программа выпуска евронот	СУЦ	Сопоставимый уровень цен
ПИИ	Прямые иностранные инвестиции	СЭЭС	Система эколого-экономических счетов
ПК	Приглашение к комментированию	ТСУП	Товарно-страновые условные переменные (метод)
ПМС	Программа международных сопоставлений	УФПИК	Услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом
ПО	Проект для обсуждения	ФДР	Фонды денежного рынка
ППС	Паритет покупательной способности	ФОБ	Франко-борт
ПФ	Пенсионный фонд	ЧВД	Чистый внутренний доход
РДФС	Руководство по денежно-кредитной и финансовой статистике	ЧВП	Чистый внутренний продукт
РПБ	Руководство по платежному балансу и международной инвестиционной позиции	ЧНД	Чистый национальный доход
РСГФ	Руководство по статистике государственных финансов	ЧНРД	Чистый национальный располагаемый доход
РСМТУ	Руководство по статистике международной торговли услугами	ЧНС	Чистая настоящая стоимость
СВУП	Программа «строй, владей, управляй, передавай»	ЧФИ	Частная финансовая инициатива
СЗАП	Статистика зарубежных аффилированных предприятий	ЭКШ	Элтэто, Кэвеш, Шульц (метод)
СГФ	Статистика государственных финансов	ЭСКАТО ООН	Экономическая и социальная комиссия Организации Объединенных Наций для Азии и Тихого океана
СИФ	Стоимость, страхование, фрахт	F _p	Индекс цен Фишера
СК	Страховая корпорация	F _q	Индекс объема Фишера
СМСБУ	Совет по международным стандартам бухгалтерского учета	KLEMS	Затраты капитала, труда, энергии, материалов, услуг
СМСБУТС	Совет по международным стандартам бухгалтерского учета в государственном секторе	L _p	Индекс цен Ласпейреса
СМТТ	Статистика международной торговли товарами: концепции и определения	L _q	Индекс объема Ласпейреса
		P _p	Индекс цен Пааше
		P _q	Индекс объема Пааше
		T _p	Индекс цен Торнквиста
		T _q	Индекс объема Торнквиста

Глава 1. ВВЕДЕНИЕ

А. Что такое Система национальных счетов?

1.1. Система национальных счетов (СНС) — это согласованный на международном уровне стандартный набор рекомендаций по исчислению показателей экономической деятельности в соответствии с четкими правилами ведения счетов и учета на макроуровне, основанными на принципах экономической теории. Эти рекомендации сформулированы в форме системы концепций, определений, классификаций и правил ведения счетов, которые составляют согласованный на международном уровне стандарт исчисления таких показателей, как валовой внутренний продукт (ВВП) — наиболее часто используемый индикатор результатов экономической деятельности. Концептуальная основа СНС позволяет исчислять и представлять экономические показатели в формате, разработанном для целей экономического анализа, принятия решений и разработки экономической политики. Сами счета содержат в обобщенном виде большой объем подробной информации, организованной в соответствии с принципами экономической теории и представлениями о функционировании экономики. Они обеспечивают всеохватывающий и детальный отчет о сложной экономической деятельности, осуществляемой в стране, а также о взаимодействии между различными экономическими субъектами и группами субъектов, которое осуществляется на рынках или вне рынков. Концептуальная основа СНС содержит счета, которые являются:

- a. всеохватывающими в отношении всех видов деятельности и их последствий для всех экономических субъектов;
- b. взаимно согласованными, поскольку для выявления влияния одного действия на все участвующие в экономическом процессе стороны используются идентичные величины и одни и те же правила ведения счетов;
- c. интегрированными, поскольку все последствия одного действия одного субъекта обязательно отражаются в результирующих счетах, включая баланс активов и пассивов, в котором отражается влияние действий субъектов на измерение богатства.

1.2. Счета СНС представляют собой больше, чем ментальный снимок состояния экономики на некоторый момент времени, поскольку на практике счета составляются для последовательно сменяющихся друг друга периодов времени, обеспечивая таким образом непрерывный поток информации, который незаменим для мониторинга, анализа и оценки экономических результатов во времени. СНС предоставляет информацию не только об экономической деятельности за тот или иной период времени, но также об уровнях активов и обязательств экономики на некоторые моменты времени и, таким образом, о богатстве жителей страны. Кро-

ме того, СНС включает счет внешних операций, отражающий связи между национальной экономикой данной страны и остальным миром.

1.3. В рамках СНС определены некоторые ключевые статистические агрегаты, такие как ВВП, которые широко используются как показатели экономической деятельности на уровне всей экономики в целом, однако исчисление таких агрегатов давно перестало быть главной целью составления соответствующих счетов. Чтобы понимать, как функционирует экономика, важно иметь возможность наблюдать и анализировать экономическое взаимодействие между различными секторами экономики. СНС предназначена для применения на различных уровнях агрегирования: на уровне отдельных экономических субъектов, или, как они называются в СНС, институциональных единиц; групп таких единиц, или институциональных секторов; или на уровне экономики в целом.

1.4. СНС предназначена для экономического анализа, принятия решений и разработки экономической политики независимо от отраслевой структуры экономики или уровня экономического развития страны. Основные концепции и определения СНС основаны на экономической теории и принципах, имеющих универсальный характер, и не зависят от конкретных экономических условий, в которых они применяются. Классификации и правила ведения счетов также являются универсальными. Например, нет никаких оснований стремиться определять некоторые разделы СНС различным образом для менее развитых экономик и для более развитых экономик; или для крупных относительно закрытых экономик и для небольших открытых экономик; или для экономик с высокой инфляцией и для экономик с низкой инфляцией. Некоторые определения или правила ведения счетов, сформулированные в СНС, при определенных обстоятельствах могут оказаться избыточными (например, если инфляция отсутствует), но, тем не менее, общая система должна включать определения и правила, охватывающие максимально широкий диапазон возможных условий и обстоятельств.

1.5. Некоторые страны, особенно на начальной стадии, могут составлять только небольшой набор счетов и таблиц для экономики в целом с минимальной дезагрегацией по секторам или вообще без нее, но сокращенный набор счетов или таблиц не представляет собой альтернативную систему. Нецелесообразно попытаться выработать общие приоритеты сбора данных в экономических условиях, которые могут существенно различаться от страны к стране. На практике приоритеты определяются для каждой страны экономистами-аналитиками или лицами, ответственными за принятие решений по вопросам формирования экономической политики, знакомыми с конкретной экономической

ситуацией, потребностями и проблемами конкретных стран, о которых идет речь. Например, не имеет смысла пытаться определить общие приоритеты для развивающихся стран, поскольку они включают очень неоднородные страны. При-

оритеты в сборе данных могут различаться как от одной развивающейся страны к другой, так и между развивающимися и развитыми странами или даже между двумя развитыми странами.

В. Концептуальные элементы СНС

1.6. СНС измеряет, что произошло в экономике, с участием каких субъектов и для каких целей. В центре СНС — измерение производства товаров и услуг. Они могут быть использованы для потребления в том же периоде, к которому относятся счета, или могут накапливаться для использования в последующем периоде. Другими словами, величина добавленной стоимости, созданной в процессе производства, представляет собой ВВП. Доход, соответствующий ВВП, распределяется между различными субъектами или группами субъектов, и именно процесс распределения и перераспределения доходов позволяет одному субъекту потреблять товары и услуги, произведенные другим субъектом, или приобретать товары и услуги для последующего потребления. Общий подход к отражению этих типов экономических потоков в СНС состоит в том, чтобы идентифицировать соответствующие виды деятельности с помощью идентификации институциональных единиц экономики и определения структуры счетов, отражающих различные операции на разных стадиях экономического процесса, с помощью которых произведенные товары и услуги в конечном счете потребляются. В общих чертах эта концепция описана ниже, а более подробно — далее в главе 2 и в последующих главах.

1. Виды деятельности и операции

1.7. СНС разработана для обеспечения информацией в форме, удобной для анализа поведения институциональных единиц и видов деятельности, в которых они заняты, а именно, производства, потребления и накопления активов. Это достигается путем отражения обмена товарами, услугами и активами между институциональными единицами в форме операций. В то же время отражаются и другие операции, имеющие форму платежа за обмен товарами, услугами или активами равной стоимости, но часто в каких-либо формах финансовых требований, включая банкноты и монеты.

1.8. Информация об операциях является основным источником данных, на основании которых формируется оценка различных элементов счетов. Использование информации об операциях обеспечивает важные преимущества. Первое из них заключается в том, что цены, по которым товары и услуги обмениваются на рынке в операциях между продавцами и покупателями, содержат информацию, необходимую для оценки всех статей счетов. Во-вторых, операции между двумя различными институциональными единицами должны отражаться обеими сторонами, и поэтому обычно дважды отражаются в системе макроэкономических счетов. Это дает возможность устанавливать в СНС важные взаимосвязи. Например, объем выпуска получают путем суммирования продаж, поставок по бартеру или товаров, переданных другим единицам в качестве трансфертов, плюс изменение запасов готовых продуктов. По существу, стоимость выпуска определяется путем суммирования данных о

различных видах его использования, отражаемых в данных об операциях. Таким образом, в экономической системе можно проследить потоки товаров и услуг от их производителей до конечных потребителей. Некоторые операции являются внутренними, отражаемыми только в бухгалтерском учете; они возникают, когда одна единица осуществляет два вида деятельности, таких как производство и потребление одного и того же товара или услуги, но подавляющее большинство операций осуществляется на рынках между различными единицами.

2. Институциональные секторы экономики

1.9. В СНС различают два основных вида институциональных единиц, или субъектов хозяйственной деятельности — домашние хозяйства и юридические лица. Юридические лица представляют собой либо единицы, созданные для целей производства, в основном, корпорации и некоммерческие организации (НКО), либо единицы, учрежденные в результате политических процессов, а именно, единицы сектора государственного управления. Определяющей характеристикой институциональной единицы является ее способность владеть товарами и активами, принимать на себя обязательства, а также участвовать в экономической деятельности и в операциях с другими единицами от своего имени.

1.10. В СНС институциональные единицы, являющиеся резидентами данной страны, группируются в пять взаимоисключающих секторов, состоящих из единиц следующих видов:

- a. нефинансовые корпорации;
- b. финансовые корпорации;
- c. органы государственного управления, включая фонды социального обеспечения;
- d. НКО, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ);
- e. домашние хозяйства.

В совокупности эти пять секторов составляют всю экономику страны. Каждый сектор можно далее подразделить на подсекторы, например, для секторов нефинансовых и финансовых корпораций в отдельные подсекторы выделяются корпорации, контролируемые органами государственного управления, и корпорации, контролируемые иностранными единицами. СНС обеспечивает возможность составления полной последовательности счетов потоков и балансов активов и пассивов для каждого сектора и, при необходимости, для каждого подсектора, а также для всей экономики в целом. Поэтому общее число составляемых счетов в зависимости от требуемого и практически осуществимого уровня дезагрегирования может быть весьма велико. Только деза-

группирование на секторы и подсекторы позволяет наблюдать взаимодействие между различными частями экономики, измерение и анализ которого необходимы для разработки соответствующей экономической политики.

1.11. Институциональные единицы, являющиеся резидентами за рубежом, образуют сектор остального мира. СНС не требует составления счетов в отношении экономической деятельности, осуществляемой в остальном мире, но для получения полного представления об экономическом поведении единиц-резидентов должны учитываться все операции между единицами-резидентами и единицами-нерезидентами. Операции между резидентами и нерезидентами отражаются в особом счете, называемом счетом остального мира.

3. Счета и соответствующие виды экономической деятельности

1.12. В данном разделе дано краткое описание счетов СНС. В столь кратком разделе невозможно полное представление обо всем объеме информации, содержащейся в СНС, поэтому для получения полного представления следует обратиться к главе 2.

Счет товаров и услуг

1.13. В СНС фундаментальным является тождество, выражающее тот факт, что товары и услуги, произведенные в стране, должны быть потреблены, использованы для накопления или экспортированы, тогда как все товары и услуги, использованные в данной стране, должны быть произведены в этой стране или импортированы. Это тождество является основой счета товаров и услуг. Когда в нем сделаны записи, отражающие влияние на цены налогов на продукты и субсидий на продукты, счет товаров и услуг становится полностью сбалансированным, и на основе его данных можно исчислить ВВП.

Последовательность счетов

1.14. Это базовое тождество получило развитие в СНС в последовательности взаимосвязанных счетов потоков, относящихся к различным видам экономической деятельности, осуществляемым в течение определенного периода времени, и балансов активов и пассивов, в которых отражается стоимость запасов активов и обязательств институциональных единиц или секторов на начало и конец периода. Каждый поток относится к определенным видам деятельности, таким как производство, образование дохода, распределение, перераспределение или использование дохода. Каждый счет отражает имеющиеся ресурсы институциональных единиц и использование этих ресурсов. Каждый счет балансируется с помощью балансирующей статьи, определяемой балансовым методом, то есть как разница между общим итогом ресурсов, отраженным на одной стороне счета, и общим итогом использования, отраженным на другой стороне счета. Балансирующая статья одного счета переносится в следующий счет в качестве вступительной (исходной) статьи, обеспечивая таким образом взаимосвязь между всеми счетами и объединение их в единое целое. Обычно балансирующая

статья измеряет в обобщенной форме чистый результат деятельности, отражаемой в данном счете, и поэтому является экономическим показателем, представляющим значительный интерес и аналитическую значимость. Примерами балансирующих статей являются добавленная стоимость, располагаемый доход и сбережение. Также существует четкая взаимосвязь между счетами потоков и балансами активов и пассивов, поскольку все происходящие с течением времени изменения, влияющие на активы или обязательства институциональных единиц или секторов, систематически отражаются в тех или иных счетах потоков.

1.15. Совокупность упомянутых выше счетов известна как «последовательность счетов», но следует отметить, что, хотя счета необходимо представлять в определенном порядке, виды деятельности, которые они описывают, нельзя рассматривать как осуществляемые с той же последовательностью во времени. Например, доходы создаются постоянно в процессе производства, в то время как расходы на произведенный выпуск продукции могут также осуществляться более или менее одновременно. Экономика — это равновесная система, в рамках которой одновременно осуществляются взаимосвязанные виды экономической деятельности, включающие бесчисленное множество операций между различными институциональными единицами. Между отдельными видами экономической деятельности постоянно возникает обратная связь.

Счета текущих операций

1.16. В счетах текущих операций отражается производство товаров и услуг, образование доходов в процессе производства, последующее распределение и перераспределение доходов между институциональными единицами, а также использование доходов на потребление или сбережение.

1.17. В счете производства отражается деятельность по производству товаров и услуг в соответствии с принятым определением границ сферы производства в СНС. Балансирующая статья данного счета — валовая добавленная стоимость — определяется как стоимость выпуска за вычетом стоимости промежуточного потребления и является показателем вклада отдельного производителя, отрасли или сектора в создание ВВП. Валовая добавленная стоимость в СНС является источником образования первичных доходов и поэтому переносится в счет первичного распределения доходов. Добавленная стоимость и ВВП могут измеряться на чистой основе путем вычета потребления основного капитала, отражающего уменьшение стоимости основного капитала за период его использования в процессе производства.

1.18. Совокупность следующих счетов показывает, как доходы:

- a. образуются в процессе производства;
- b. распределяются институциональным единицам, имеющим требования на созданную в процессе производства добавленную стоимость;
- c. перераспределяются между институциональными единицами, в основном, органами государственно-го управления с помощью отчислений в фонды со-

циального обеспечения, социальных пособий и налогов;

- d. используются домашними хозяйствами, органами государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), на конечное потребление или сбережение;
- e. используются в качестве сбережения для финансирования накопления богатства.

Счета доходов сами по себе представляют значительный интерес с экономической точки зрения. В частности, они необходимы для анализа поведения институциональных единиц как конечных потребителей, то есть потребителей товаров и услуг для удовлетворения индивидуальных и коллективных потребностей и потребностей домашних хозяйств и общества в целом. Балансирующей статей для всей совокупности счетов доходов является сбережение.

1.19. В качестве балансирующей статьи сбережение переносится в счет операций с капиталом, первый счет в последовательности счетов накопления.

Счета накопления

1.20. Счета накопления — это счета, в которых отражаются потоки, влияющие на записи в балансе активов и пассивов на начало и конец отчетного периода. Существуют четыре счета накопления: счет операций с капиталом, финансовый счет, счет других изменений в объеме активов и счет переоценки.

- a. В счете операций с капиталом отражаются приобретение и выбытие нефинансовых активов в результате операций с другими единицами или внутренних операций, регистрируемых в счетах бухгалтерского учета, связанных с производством (таких как изменение запасов материальных оборотных средств и потребление основного капитала), и перераспределение богатства с помощью капитальных трансфертов.
- b. В финансовом счете отражаются операции по приобретению и выбытию финансовых активов и обязательств.
- c. В счете других изменений в объеме активов отражаются изменения стоимости активов и обязательств институциональных единиц или секторов, произошедшие не в результате операций, а вследствие иных факторов, например, разрушения основных фондов в результате стихийных бедствий.
- d. В счете переоценки отражаются те изменения стоимости активов и обязательств, которые являются результатом изменений их цен.

1.21. Связь между счетами накопления и текущими счетами операций обеспечивается тем фактом, что сбережение должно быть обязательно использовано на приобретение финансовых или нефинансовых активов того или иного типа, включая наличные денежные средства. Если сбережение отрицательно, превышение потребления над располагаемым доходом должно финансироваться путем продажи активов или принятия обязательств. Финансовый счет

показывает, каким образом средства передаются от одной группы единиц к другой, особенно через финансовых посредников. Доступ к источникам финансирования является неизменным условием возможности заниматься многими видами экономической деятельности.

Балансы активов и пассивов

1.22. Балансы активов и пассивов отражают стоимость запасов активов и обязательств, имеющихся у институциональных единиц или секторов на начало и конец отчетного периода. Как уже отмечалось, стоимость активов и обязательств на любой момент времени изменяется всякий раз, когда происходят какие-либо операции, изменения цен или другие изменения, влияющие на объемы активов или обязательств. Все они регистрируются в том или ином счете накопления и, таким образом, вся разница между стоимостями в начальном и заключительном балансе активов и пассивов может быть полностью разложена на компоненты при условии, что активы и обязательства, регистрируемые в балансе активов и пассивов, оценены согласованно с оценкой операций и других изменений в активах.

Другие счета СНС

1.23. СНС представляет собой широкую и детальную систему макроэкономического учета, которая выходит далеко за рамки последовательности счетов и охватывает другие счета и таблицы, содержащие либо информацию, которую невозможно включить в основные счета, либо информацию, представляющую альтернативными способами, например, в виде матриц, которые могут быть более подходящими инструментами для определенных типов анализа. В настоящем разделе не предполагается перечислять все эти различные элементы, поскольку их рассмотрению посвящена глава 2, но представляется целесообразным обратить внимание на два конкретных элемента, имеющих важное значение в СНС.

Таблицы ресурсов и использования

1.24. Помимо рассмотренных выше счетов потоков и балансов активов и пассивов центральная концептуальная основа СНС также включает детальные таблицы ресурсов и использования в матричной форме, в которых отражается, как ресурсы различных товаров и услуг, производимых в отраслях национальной экономики или поступающих по импорту, распределяются между промежуточным и конечным использованием, включая экспорт. Такие таблицы предполагают составление ряда интегрированных счетов производства и образования доходов для отраслей на основе подробных данных, получаемых из экономических переписей или обследований. Таблицы ресурсов и использования обеспечивают структуру счетов, в рамках которой метод товарных потоков может быть применен систематическим образом; это обеспечивает возможность взаимного согласования итогов ресурсов и использования отдельных видов товаров и услуг. Кроме того, таблицы ресурсов и использования содержат исходную информацию для составления детальных таблиц «затраты-выпуск», которые могут использоваться для экономического анализа и прогнозирования.

Счета показателей объемов

1.25. СНС также содержит конкретные принципы методологии разработки интегрированной системы индексов цен и объема для потоков товаров и услуг, валовой и чистой добавленной стоимости и ВВП, которые согласованы с концепциями и правилами ведения счетов в СНС. Рекомендуется использовать годовые цепные индексы там, где это возможно.

1.26. Темпы инфляции и экономического роста, измеренные надлежащим образом с помощью индексов цен

и объема основных агрегатов СНС, являются ключевыми переменными как при оценке экономического развития в прошлом, так и в качестве целевых показателей при формировании экономической политики. Они являются важной частью СНС при любом темпе инфляции и становятся еще более важными, если инфляция возрастает. В СНС также признается, что увеличение объема ВВП не равнозначно увеличению реального дохода экономики вследствие прибылей и убытков, возникающих в результате изменений условий международной торговли.

С. Области применения СНС

1.27. Основная цель СНС состоит в том, чтобы обеспечить всеохватывающую концептуальную основу и структуру счетов, которые могут использоваться для формирования базы макроэкономических показателей, пригодных для анализа и оценки результатов развития экономики. Существование такой базы данных является необходимой предпосылкой для информированного, рационального формирования экономической политики и принятия решений. Некоторые более узкие области применения СНС описаны ниже.

1. Мониторинг развития экономики

1.28. Ряд ключевых агрегатов СНС, такие как ВВП и ВВП на душу населения, стали общеизвестными и широко используются аналитиками, политическими деятелями, прессой, бизнес-сообществом и обществом в целом как обобщающие, глобальные индикаторы экономической деятельности и благосостояния. Данные о динамике таких агрегатов и связанных с ними показателей цен и объема используются для обобщенной оценки результатов экономической деятельности и, следовательно, для оценки относительных успехов или неудач проводимой правительствами экономической политики.

1.29. Национальные счета предоставляют информацию, охватывающую как различные виды экономической деятельности, так и различные секторы экономики. Это дает возможность наблюдать за динамикой таких основных экономических потоков, как производство, потребление домашних хозяйств, потребление органов государственного управления, накопление капитала, экспорт, импорт и т.п., как с помощью показателей в текущих ценах, так и показателей в постоянных ценах. Более того, предоставляется информация о некоторых ключевых балансирующих статьях и соотношениях, которые могут быть определены и измерены только в рамках системы счетов, например, профицит или дефицит бюджета, доля дохода, которая сберегается или инвестируется, как в отдельных секторах экономики, так и в экономике в целом, сальдо внешней торговли и т.д. СНС также содержит данные, которые обеспечивают основу для оценки и интерпретации динамики таких краткосрочных показателей, как месячные индексы промышленного производства, индексы потребительских цен и цен производителей. Мониторинг развития экономики можно осуществлять существенно лучше, если, по крайней мере, некоторые основные агрегаты СНС будут исчисляться как ежегодно, так и ежеквартально,

хотя многие счета, таблицы и балансы активов и пассивов СНС обычно составляются не чаще, чем один раз в год.

2. Макроэкономический анализ

1.30. Национальные счета также используют для изучения факторов, определяющих развитие экономики страны. Такой анализ обычно заключается в оценке параметров функциональных взаимосвязей между различными экономическими переменными путем применения методов эконометрики к временным рядам показателей стоимости и объема, сформированных в рамках системы национальных счетов. Виды используемых для таких исследований макроэкономических моделей могут различаться в зависимости от школы экономической мысли, к которой принадлежит соответствующий исследователь, а также от целей анализа, но СНС является достаточно гибкой, чтобы удовлетворять требованиям различных экономических теорий и моделей при единственном условии, что они принимают основные концепции производства, потребления, дохода и т.п., которые лежат в основе СНС.

1.31. Экономическая политика на краткосрочную перспективу формулируется на основе оценки последних тенденций и текущего состояния экономики, а также предположения или точного прогноза о вероятных изменениях в будущем. Краткосрочные прогнозы, как правило, составляются с использованием вышеупомянутых эконометрических моделей. В средне- и долгосрочной перспективе экономическая политика должна формулироваться в контексте общей экономической стратегии.

1.32. Разработка экономической политики и принятие решений происходят на всех уровнях государственного управления, а также в рамках государственных и частных корпораций. У крупных корпораций, например, многонациональных, есть возможность создавать собственные макроэкономические модели с учетом своих потребностей, для чего им необходимы данные национальных счетов. Инвестиционные программы крупных корпораций должны основываться на ожиданиях в отношении долгосрочного экономического развития в будущем, для чего требуются данные национальных счетов. Кроме того, существуют специализированные агентства, составляющие за вознаграждение прогнозы для отдельных клиентов. Таким агентствам, как правило, необходимы весьма детальные данные национальных счетов.

3. Международные сопоставления

1.33. СНС используется для представления в международных организациях данных национальных счетов, которые соответствуют стандартным, принятым на международном уровне концепциям, определениям и классификациям. Полученные в результате данные широко применяются для международных сопоставлений таких основных агрегатов, как ВВП или ВВП на душу населения, а также для сопоставлений структурных статистических показателей, таких как отношение инвестиций, налогов или государственных расходов к ВВП. Результаты таких сопоставлений используют экономисты, представители прессы, другие аналитики для оценки эффективности функционирования экономики той или иной страны в сравнении со странами аналогичного уровня экономического развития. Они могут влиять на общественное и политическое мнение об относительной эффективности экономических программ точно так же, как данные о динамике развития экономики отдельно взятой страны. Кроме того, базы данных, включающие наборы национальных счетов по группам стран, могут быть использованы для целей эконометрического анализа, при котором временные ряды данных и данные перекрестных классификаций объединяются, что обеспечивает более широкий диапазон наблюдений для оценки функциональных взаимосвязей.

1.34. Международные организации также используют показатели уровня ВВП либо валового национального дохода (ВНД) на душу населения в различных странах, чтобы определить, имеют ли эти страны право на получение займов, помощи или иных средств, и для определения условий предоставления таких займов, помощи или иных средств. Если задача состоит в сопоставлении объемов производства или потребления товаров или услуг на душу населения,

данные в национальных валютах должны пересчитываться в одну валюту по паритетам покупательной способности, а не по обменным курсам. Хорошо известно, что в целом ни рыночные, ни фиксированные обменные курсы не отражают относительную внутреннюю покупательную способность различных валют. Если для пересчета ВВП или иных статистических данных в одну валюту используют обменные курсы, то цены, по которым оцениваются товары и услуги в странах с более высоким доходом оказываются, как правило, относительно более высокими, чем в странах с относительно низким уровнем дохода, преувеличивая тем самым различия между их реальными доходами. Поэтому рассчитанные с использованием обменных курсов данные нельзя использовать в качестве показателей относительных объемов соответствующих товаров и услуг. Данные об уровнях ВВП или ВВП на душу населения различных стран используют, кроме того, чтобы определить, полностью или частично, размеры взносов государств-членов в бюджет той или иной международной организации для финансирования ее деятельности.

1.35. Хотя международные организации и используют СНС, чтобы иметь возможность сбора данных национальных счетов, сопоставимых в международном отношении, СНС была создана не для этой цели. Она стала стандартной, или универсальной, системой, используемой с незначительными изменениями или вообще без изменений большинством стран мира для решения собственных национальных задач. Национальные статистические органы и государственные ведомства серьезно заинтересованы в том, чтобы СНС обеспечивала их собственные потребности экономического анализа и принятия решений по вопросам формирования экономической политики, и поэтому принимают активное участие в развитии СНС.

Д. Границы в СНС

1. Неденежные операции

1.36. Если произведенные в экономике товары и услуги продаются с помощью денежных операций, их стоимость автоматически отражается в счетах СНС. Однако многие товары и услуги не продаются, но предоставляются, тем не менее, другим единицам: например, они могут обмениваться на другие товары или услуги в результате бартерных операций или предоставляться безвозмездно в качестве трансфертов в натуральной форме. Такие товары и услуги должны отражаться в счетах, хотя их стоимость должна быть условно оценена. Такие товары и услуги производятся в процессе деятельности, ничем не отличающейся от деятельности по производству товаров и услуг для продажи за деньги. Более того, операции, с помощью которых эти товары и услуги предоставляются другим единицам, являются обычными операциями, хотя производители и не получают денег взамен. Было бы ошибочно описывать выпуск таких товаров и услуг как «условно исчисленный». Например, услуги финансовых посредников, измеряемые в СНС косвенным образом, оказываются в реальности, но их стоимость должна измеряться косвенным образом. Это стоимость, а не операция является «условно исчисленной».

1.37. Если товары и услуги предназначены для собственного использования производителей, операции с другими единицами не происходят. В таких случаях, чтобы зарегистрировать эти товары или услуги в счетах, должны быть отражены внутренние операции, в результате которых производители используют товары или услуги для собственного потребления или накопления капитала, и их стоимость должна быть оценена.

1.38. Таким образом, оценки и условные исчисления необходимы для того, чтобы иметь возможность отражать в счетах производственную деятельность, выпуск которой не реализуется другим единицам в денежной форме. Такие оценки и условные исчисления нельзя интерпретировать в СНС как введение гипотетических видов деятельности или гипотетических потоков товаров и услуг. Их цель прямо противоположна и заключается в том, чтобы зафиксировать в счетах важные потоки товаров и услуг, действительно имеющие место в экономике, которые в противном случае не были бы охвачены. Чтобы получать всеохватывающие показатели, необходимо оценить стоимость всего выпуска товаров и услуг, которые не были проданы, но были реализованы другими способами.

1.39. На практике, однако, в СНС не отражается весь выпуск, поскольку в счетах не отражаются личные и домашние услуги, произведенные и потребленные членами тех же домашних хозяйств. За исключением этого единственного существенного исключения ВВП представляет собой всеохватывающий показатель совокупной валовой добавленной стоимости, произведенной всеми институциональными единицами-резидентами. ВВП ограничен выпуском товаров и услуг (произведенных в результате экономических видов деятельности), которые одна единица может предоставить другой единице. Не все виды деятельности, которые требуют затрат времени и труда, являются производственными в экономическом смысле, например, такие виды деятельности, как потребление пищи, питье или сон не могут осуществляться одним человеком для блага другого.

2. Границы сферы производства

1.40. Определение производственной деятельности является основополагающим в СНС. В СНС производство понимается как физический процесс, осуществляемый под ответственностью, контролем и управлением институциональной единицы, в ходе которого труд и активы используются для трансформации затрат товаров и услуг в выпуск других товаров и услуг. При этом все произведенные товары и услуги должны быть такими, чтобы было можно продать их на рынке или, по крайней мере, чтобы одна единица могла предоставить их другой единице за плату или бесплатно. В СНС в границы сферы производства включается все производство товаров и услуг, фактически предназначенных для реализации на рынке путем продажи за деньги или обмена по бартеру. Сфера производства также включает все товары или услуги, предоставляемые бесплатно органами государственного управления или НКВДХ отдельным домашним хозяйствам или обществу в целом.

Производство домашними хозяйствами

1.41. Основная проблема при определении видов деятельности, отражаемых в счетах производства СНС, касается трактовки деятельности, в результате которой производятся товары и услуги, которые могли бы предоставляться другим единицам с помощью рыночных операций, но которые фактически остаются у производителей для их собственного использования. Круг таких видов производственной деятельности очень широк; в частности, к ним относятся:

- a. Производство сельскохозяйственных продуктов предприятиями домашних хозяйств для собственного конечного потребления;
- b. Производство домашними хозяйствами других товаров для собственного конечного использования: строительство жилья, производство продуктов питания, одежды и т. п.;
- c. Производство жилищных услуг владельцами жилищ, в которых они проживают, для их собственного конечного потребления;
- d. Производство домашних и личных услуг для потребления в рамках того же домашнего хозяйства: приготовление пищи, уход за детьми и их обучение, уборка, ремонт и т. п.

Все эти виды деятельности являются производственными в экономическом смысле. Однако включение их в сферу производства в СНС — это не просто вопрос стоимостной оценки выпуска таких видов деятельности. Если выпуск оценен в денежном выражении, необходимо также дать стоимостную оценку доходам, которые создаются в процессе производства товаров и услуг, а также дать стоимостную оценку использования товаров и услуг. Очевидно, что по своему экономическому содержанию такие потоки существенно отличаются от денежных потоков. Например, созданные доходы автоматически связаны с потреблением произведенных товаров и услуг, они имеют несущественное значение для анализа инфляции, дефляции или других нарушений равновесия в экономике. Включение в счета значительных по размеру неденежных потоков такого рода вместе с денежными потоками может исказить картину происходящего на рынках и снизить аналитическую ценность данных.

1.42. СНС предназначена для обеспечения широкого круга задач, связанных с анализом и разработкой экономической политики. Это требует соблюдения определенного баланса между стремлением обеспечить возможно больший охват в счетах различных аспектов экономической деятельности и необходимостью не смешивать данные о потоках, используемые для анализа поведения рынка и нарушений рыночного равновесия, с условно оцененными неденежными стоимостями. Поэтому в границы сферы производства СНС включается все производство товаров для собственного использования, если решение о том, продать товары или оставить их для собственного использования, может быть принято после того, когда они были произведены, но исключается все производство услуг домашними хозяйствами для собственного конечного потребления (за исключением услуг, производимых за плату наемной домашней прислугой, и жилищных услуг производимых владельцами жилищ для собственного потребления). Такие услуги исключаются, поскольку решение об их потреблении в рамках домашних хозяйств принимается до их производства. Определение границ сферы производства в СНС основано на компромиссе, но это разумный компромисс, учитывающий потребности большинства пользователей. Если бы в границы сферы производства были включены личные и домашние услуги, производимые членами домашних хозяйств для собственного конечного потребления, все лица, участвующие в этих видах деятельности рассматривались бы как самостоятельно занятые, что сделало бы категорию безработных практически невозможной по определению. Это подчеркивает необходимость ограничения сферы производства в СНС и в других связанных с ней системах статистических показателей рыночными видами деятельности или достаточно близкими аналогами рыночных видов деятельности.

Другие проблемы, связанные с границами сферы производства

1.43. Некоторые естественные процессы могут или не могут рассматриваться как производство в зависимости от обстоятельств, в которых они происходят. Необходимым условием для того, чтобы та или иная деятельность считалась производственной, является ее осуществление по инициативе, а также под контролем и ответственностью какой-либо институциональной единицы, которая реализует права соб-

ственности на всю произведенную продукцию. Например, естественный рост в открытом море рыбных ресурсов, не включенных в международные квоты, не рассматривается как производство, так как процесс не управляется никакой институциональной единицей, и рыба не принадлежит никакой институциональной единице. С другой стороны, выращивание рыбы в рыбоводческих хозяйствах считается практически таким же процессом производства, как разведение скота. Точно так же не рассматривается как производство естественный рост некультивируемых лесов или дикорастущих фруктов и ягод, тогда как выращивание плодоносящих деревьев или выращивание деревьев для заготовки древесины или других видов использования рассматривается как производство, так же как ежегодное выращивание продуктов растениеводства. Целенаправленная рубка деревьев в некультивируемых лесах, заготовка дикорастущих фруктов и ягод, а также заготовка дров считаются производством. Аналогичным образом, выпадение осадков и сток воды по естественным руслам не являются производственными процессами, а хранение воды в резервуарах или водохранилищах, а также ее перекачка по трубопроводу или иным способом из одного места в другое относятся к производству.

1.44. Из приведенных выше примеров видно, что многие виды деятельности или процессы, которые могут представлять выгоду для институциональных единиц — как производителей, так и потребителей — в экономическом смысле не являются процессами производства. Выпадение осадков может быть жизненно важно для сельскохозяйственного производства страны, но оно не является производственным процессом, выпуск которого может быть включен в ВВП.

3. Границы сферы потребления

1.45. Определение границ сферы производства в СНС имеет последствия, выходящие далеко за рамки самого счета производства. Границы сферы производства определяют величину добавленной стоимости и, следовательно, общую сумму дохода, создаваемого в процессе производства. Точно так же границы сферы производства определяют круг товаров и услуг, включаемых в расходы домашних хозяйств на конечное потребление и в фактическое конечное потребление. Например, эти расходы включают оценку стоимости сельскохозяйственных продуктов, произведенных и потребленных домашними хозяйствами, а также стоимость жилищных услуг, произведенных владельцами жилищ для собственного конечного потребления, но не стоимость произведенных собственными силами ремонта и обслуживания транспортных средств и потребительских товаров длительного пользования, уборки жилища, воспитания и ухода за детьми и аналогичных домашних и личных услуг, произведенных для собственного конечного потребления. В расходы домашних хозяйств на конечное потребление включаются только расходы на товары, связанные с их использованием на упомянутые выше виды деятельности, такие как чистящие средства.

4. Границы активов

1.46. Балансы активов и пассивов, составляемые для институциональных единиц или секторов, отражают стоимость принадлежащих им активов и принятых ими обяза-

тельств. В СНС активы определяют как объекты, которые должны находиться в собственности какой-либо единицы или единиц и которые приносят экономические выгоды собственнику или собственникам благодаря владению ими или их использованию в течение некоторого периода времени. Этому определению однозначно отвечают финансовые активы и основные фонды, такие как машины, оборудование и сооружения, которые в прошлом сами были произведены и отражены как выпуск. Однако, чтобы установить, какие природные ресурсы учитываются в СНС в качестве активов, важно использовать критерий права собственности. Такие природные ресурсы, как земля, месторождения минеральных и топливно-энергетических полезных ископаемых, некультивируемые леса и другая растительность и дикие животные, включаются в балансы активов и пассивов только при условии, что институциональные единицы реально реализуют права собственности на данные ресурсы, то есть институциональные единицы могут фактически извлекать выгоды из этих ресурсов. Активы не обязательно должны находиться в частной собственности, они могут находиться в собственности органов государственного управления, реализующих права собственности от имени общества в целом. Так, в СНС включаются многие активы, связанные с окружающей средой. В СНС не включаются такие ресурсы, как атмосфера или моря, в отношении которых не могут осуществляться никакие права собственности, или еще не открытые или непригодные для разработки месторождения минеральных и топливно-энергетических полезных ископаемых, поскольку они не могут приносить своим владельцам никаких экономических выгод с учетом существующих на данный момент времени технологий и уровня цен.

1.47. Изменения в стоимости природных ресурсов, находящихся в собственности институциональных единиц, от одной даты баланса активов и пассивов до другой отражаются в СНС в счетах накопления. Например, истощение природных ресурсов в результате их использования в производстве отражается в счете других изменений в объеме активов, равно как и потери основных фондов вследствие их разрушения в результате стихийных бедствий (наводнений, землетрясений и т. п.). С другой стороны, когда открываются месторождения минеральных и топливно-энергетических полезных ископаемых или признается возможность разработки месторождений, которые ранее считалось нецелесообразно использовать, их возникновение отражается в этом же счете и, таким образом, они включаются в баланс активов и пассивов.

5. Границы национальной экономики

1.48. Счета СНС составляются для институциональных единиц-резидентов, группируемых в институциональные секторы и подсекторы. Понятие резидента совпадает с используемым в *Руководстве по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, шестое издание — РПБ-6 (Balance of Payments and International Investment Position Manual, Sixth Edition — BPM6)* (МВФ, 2008). Институциональная единица считается резидентом экономической территории страны, если на этой территории эта единица имеет центр преобладающих экономических интересов, то есть осуществляет или намерена осуществлять экономическую деятель-

ность или операции в значительном объеме на протяжении неограниченного или длительного периода времени, обычно понимаемого как один год.

1.49. ВВП страны, являющийся обобщающим показателем результатов производства, равен сумме валовой добавленной стоимости всех институциональных единиц-резидентов, занимающихся производством (плюс любые налоги на продукты и минус любые субсидии на продукты, не включаемые в стоимость их выпуска). Это не равно в точности сумме валовой добавленной стоимости всей производственной деятельности, осуществляемой в пределах географических границ страны. Часть производства институциональных единиц-резидентов может осуществляться за границей, например, монтаж отдельных экспортируемых машин или оборудования либо реализация консалтингового проекта группой экспертов-советников, временно работающих за рубежом. И наоборот, часть производства, осуществляемого внутри страны, может осуществляться институциональными единицами-нерезидентами.

1.50. Если ВВП исчисляется суммированием конечных расходов, необходимо принять во внимание, что некоторые товары и услуги, произведенные нерезидентами, потребляются резидентами, а, с другой стороны, некоторые товары и услуги, произведенные резидентами, потребляются за границей. Чтобы СНС была всеохватывающей системой, все операции с остальным миром должны быть идентифицированы, чтобы правильно отразить их влияние на показатели, относящиеся к национальной экономике. Полный перечень операций с остальным миром в СНС в точности соответствует перечню операций, отражаемых в платежном балансе.

6. Конечное потребление, промежуточное потребление и валовое накопление основного капитала

1.51. Содержание счетов определяется не только концептуальной основой, определениями и классификациями СНС, но также тем, как они интерпретируются и применяются на практике. Какими бы простыми и точными ни были концепции и классификации, неизбежно существование сложных пограничных случаев, которые непросто отнести к заранее определенным категориям. Такие случаи можно проиллюстрировать, рассмотрев фундаментальное различие в экономике и СНС, а именно, различие между потреблением и валовым накоплением основного капитала (или валовыми инвестициями в основной капитал, как их часто называют в других контекстах).

1.52. Однако прежде чем рассматривать различие между потреблением и инвестициями, необходимо более тщательно рассмотреть природу потребления. Потребление — это деятельность, в процессе которой институциональные единицы полностью используют (потребляют) товары или услуги, но существуют два совершенно различных вида потребления. Промежуточное потребление охватывает товары и услуги, полностью использованные в отчетном периоде в процессе производства. Конечное потребление охватывает товары и услуги, полностью использованные отдельными домашними хозяйствами или обществом в целом

для удовлетворения их индивидуальных или коллективных нужд и потребностей. Деятельность, связанная с валовым накоплением основного капитала, как и с промежуточным потреблением, присуща только институциональным единицам, являющимся производителями, и определяется как стоимость приобретения основных фондов за вычетом их выбытия. Основные фонды — это произведенные активы (например, машины, оборудование, здания и сооружения), которые многократно или непрерывно используются в производстве в течение нескольких отчетных периодов (более одного года). Разграничение между промежуточным потреблением и валовым накоплением капитала основано на том, потреблены ли соответствующие товары и услуги полностью или неполностью в течение отчетного периода. Если они потреблены полностью, их использование является текущей операцией, отражаемой как промежуточное потребление, если нет — это операция накопления, учитываемая в счете операций с капиталом.

1.53. Общий характер и цель разграничения между валовым накоплением основного капитала и потреблением, будь то промежуточным или конечным, понятны. Это разграничение является фундаментальным для экономического анализа и разработки экономической политики. Тем не менее, на практике не всегда просто определить границу между потреблением и валовым накоплением основного капитала. Отдельные виды деятельности включают как элементы, которые можно отнести к потреблению, так и другие элементы, которые можно отнести к накоплению капитала. Чтобы попытаться обеспечить единый порядок применения СНС, необходимо принять решения о том, каким образом следует классифицировать некоторые сложные, и даже спорные, статьи. Ниже приведены два таких примера.

Человеческий капитал

1.54. Часто предполагают, что расходы на подготовку и обучение персонала следует классифицировать как валовое накопление основного капитала в форме инвестиций в человеческий капитал. Приобретение знаний, навыков и квалификации повышает производительный потенциал соответствующих людей и является для них источником будущих экономических выгод. Однако, хотя знания, навыки и квалификация, безусловно, являются активами в широком смысле слова, их нельзя приравнять к основным фондам, как они определены в СНС. Они приобретаются в процессе обучения, занятий и практики, то есть деятельности, которая не может осуществляться кем-либо в пользу обучаемого, и поэтому приобретение знаний не является процессом производства в отличие от преподавания при оказании услуг образования. Услуги образования, произведенные школами, колледжами, университетами и т.п., рассматриваются как потребляемые студентами в процессе приобретения ими знаний и навыков. Расходы, связанные с этим типом образования, рассматриваются как конечное потребление. Если обучение организует работодатель с целью повышения эффективности персонала, затраты на обучение рассматриваются как промежуточное потребление.

1.55. Такая трактовка затрат на образование соответствует принятым в СНС определениям границ производства и активов, но не всегда удовлетворяет всех пользователей

данных СНС. Однако, как объясняется далее, СНС построена таким образом, чтобы дать пользователям возможность использовать альтернативные подходы с помощью спутниковых счетов, описанных в главе 29. Одним из примеров этого является альтернативный подход к отражению человеческого капитала.

Ремонт и техническое обслуживание и валовое накопление основного капитала

1.56. Еще один менее известный пример проблем, связанных с проведением разграничения между потреблением и валовым накоплением основного капитала, относится к трактовке ремонта и технического обслуживания. Текущий ремонт и техническое обслуживание осуществляются предприятиями для поддержания основных фондов в нормальном рабочем состоянии и отражаются как промежуточное

потребление. Однако существенная модернизация, реконструкция и дополнения или расширения основных фондов, как машин, так и сооружений, улучшающие их производительность, повышающие их мощность или продлевающие ожидаемый срок их полезной службы, относятся к валовому накоплению основного капитала. На практике нелегко провести границу между текущим ремонтом и существенными улучшениями, хотя СНС содержит определенные рекомендации по этому поводу. Однако некоторые аналитики считают, что разграничение между текущим ремонтом и техническим обслуживанием, с одной стороны, и существенной модернизацией, с другой стороны, не является ни практически реализуемым, ни оправданным теоретически, и отдают предпочтение «валовому» методу отражения, в соответствии с которым все расходы, связанные с такими видами деятельности, рассматриваются как валовое накопление основного капитала.

Е. СНС как основа для координации статистики

1. Гармонизация различных статистических систем

1.57. СНС выполняет важную статистическую функцию, являясь инструментом гармонизации экономической статистики в двух различных направлениях. Во-первых, СНС рассматривается как концептуальная основа для обеспечения согласованности определений и классификаций, используемых в различных, но смежных областях статистики. Во-вторых, СНС функционирует как структура счетов, которая обеспечивает арифметическую согласованность данных, полученных из таких различных источников, как данные предприятий, обследования домашних хозяйств, статистика внешней торговли, данные об уплате НДС и другие административные источники.

1.58. Согласованность различных статистических систем увеличивает аналитическую ценность всех соответствующих статистических данных. СНС всегда занимала центральное место в экономической статистике, поскольку данные из таких более специализированных источников, как платежный баланс или статистика труда, обычно приходится использовать в сочетании с данными национальных счетов. Необходимость гармонизации СНС и таких смежных статистических систем, как финансовая статистика или статистика платежного баланса, влечет за собой пересмотр других статистических систем параллельно или в тесной координации с работой по пересмотру СНС. Такая координация устраняет концептуальные различия между ними за исключением немногочисленных отклонений, которые могут быть обоснованы, имея в виду специфические характеристики различных видов информации или особые потребности различных категорий пользователей. Гармонизация СНС и других крупных систем статистических показателей была проведена, в основном, эффективно путем внесения изменений как в СНС, так и в другие системы.

2. Использование микроданных для разработки макроэкономических показателей

1.59. Последовательность счетов и балансов активов и пассивов СНС можно было бы, в принципе, составлять на любом уровне агрегирования, даже на уровне отдельной институциональной единицы. Поэтому может показаться целесообразным составлять макроэкономические счета для секторов или экономики в целом путем агрегирования соответствующих данных отдельных единиц. Наличие баз микроданных, полностью совместимых с соответствующими макроэкономическими счетами для секторов и экономики в целом, принесло бы существенную пользу для анализа. Агрегированные или усредненные данные, как правило, не дают представления о большом объеме полезной информации об изменениях, происходящих в рамках совокупностей, к которым они относятся. Например, в соответствии с экономической теорией можно ожидать, что изменения в структуре распределения доходов повлияют на совокупное потребление в большей степени, чем изменения в общем уровне доходов. Информация об отдельных единицах может быть необходима не только, чтобы лучше понимать, как функционирует экономика, но и для мониторинга влияния мер государственной политики или иных событий на отдельные виды единиц, которым уделяется особое внимание, например, домашние хозяйства с очень низким доходом. Кроме того, системы микроданных позволяют наблюдать поведение отдельных единиц во времени. Благодаря продолжающемуся прогрессу компьютерной техники и средств связи управление и анализ весьма крупных баз микроданных становятся существенно проще. Данные могут быть получены из самых разнообразных источников, таких как административные источники и данные бухгалтерского учета, а также из материалов специально проводимых переписей и обследований.

1.60. На практике, однако, в большинстве случаев макроэкономические счета не могут быть сформированы путем простого агрегирования соответствующих микроданных. Даже если отдельные единицы ведут счета или учет, концепции, необходимые или целесообразные для применения на микроуровне, могут быть непригодны для применения на макроуровне. Отдельные единицы могут быть обязаны использовать концепции, предназначенные для других целей, например, для целей налогообложения. Используемые на микроуровне правила бухгалтерского учета и методы оценки отличаются от тех, которые необходимы для целей СНС. Например, широкое распространение учета по исторической стоимости означает, что счета отдельных предприятий могут существенно отличаться от счетов СНС. Расчет амортизации для целей налогообложения может быть весьма условным и неприемлемым с экономической точки зрения в качестве показателя потребления основного капитала. В таких ситуациях нецелесообразно попытаться скорректировать данные индивидуальных счетов тысяч предприятий перед тем, как агрегировать эти данные. Вместо этого данные следует корректировать на определенной стадии их агрегирования. Конечно, нецелесообразно агрегировать нескорректированные данные на уровне экономики в целом или даже на уровне отдельных секторов или отраслей; вероятно, более эффективно производить корректировки на уровне более мелких и однородных групп единиц. Для этого может потребоваться формирование так называемых промежуточных систем счетов. На каком бы уровне агрегирования не проводились корректировки, их неизбежным следствием является то, что полученные в результате макроэкономические показатели не являются простой суммой агрегированных микроданных, на основе которых они исчислены. Если микроданные получены не из бухгалтерского учета или административных источников, а из материалов статистических переписей

или обследований, проводимых для статистических целей, используемые концепции должны быть возможно близкими тем, которые требуются, но результаты могут все еще требовать корректировок на макроуровне вследствие неполного охвата (например, при обследовании только предприятий, превышающих определенный размер) и влияния ошибочных ответов.

1.61. Большинство домашних хозяйств вряд ли ведут учет такого типа, который необходим для целей СНС. Источником микроданных о домашних хозяйствах обычно являются выборочные обследования, которые могут содержать существенные ошибки в ответах и ошибки при представлении данных. Особенно трудным может быть получение надежных и содержательных данных о деятельности мелких некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам. Агрегированные данные, сформированные по результатам обследований домашних хозяйств, необходимо скорректировать с учетом некоторых типичных искажений, таких как занижение данных о некоторых видах расходов (на табак, алкоголь, азартные игры и т.п.), а также согласовывать их с макроэкономическими данными, полученными из других источников, такими как данные об импорте. Кроме того, систематическое использование микроданных может быть ограничено растущей озабоченностью вопросами конфиденциальности и возможными злоупотреблениями в использовании таких баз данных.

1.62. Следовательно, можно сделать вывод, что на практике по различным причинам может быть сложно, если не невозможно, достичь полного соответствия баз микроданных с макроэкономическими счетами. Тем не менее, облегчения согласования между данными этих двух видов следует стремиться (в качестве общей цели) к использованию в учете на микро- и макроуровнях как можно более близких концепций, определений и классификаций.

Ф. Связь с бухгалтерским учетом

1.63. Используемые в СНС правила и процедуры ведения счетов основаны на принципах, которые длительное время используются в бухгалтерском учете. Традиционный для ведения учета принцип двойной записи, когда операция отражается двумя согласованными записями по дебету и кредиту счетов каждого из двух участников операции, является основным принципом ведения экономических или национальных счетов. Например, регистрация продажи выпуска продукции требует записи не только в счете производства продавца, но также записи в той же сумме в финансовом счете продавца, часто называемой корреспондирующей, для отражения денежных средств или краткосрочного финансового требования, полученных в обмен на проданную продукцию. Поскольку две корреспондирующие записи необходимы и для покупателя, операция должна отражаться в системе макроэкономических счетов, охватывающих как продавца, так и покупателя, одновременно четырьмя записями в равных суммах. В общем случае, отражение операции между двумя различными институциональными единицами всегда требует четырех одновременных записей в равных суммах в счетах (то есть отражение

операций на основе четверичного метода записей), даже если операция является трансфертом, а не обменной операцией, и даже если деньги не переходят из рук в руки. Такие множественные записи позволяют отражать и анализировать экономическое взаимодействие между различными институциональными единицами и секторами. Однако для операций в рамках одной и той же единицы (например, потребление единицей продукции собственного производства) необходимы только две записи, которые должны получить стоимостную оценку.

1.64. Состав и структура СНС в значительной мере определяются экономической теорией, а также практикой бухгалтерского учета. Считается, что экономическая теория — основа определения таких базовых понятий, как производство, потребление и накопление капитала. Если практика бухгалтерского учета противоречит принципам экономической теории, приоритет отдается последним, поскольку СНС, главным образом, предназначена для целей экономического анализа и разработки экономической политики. Различия между бухгалтерским учетом и экономической теорией мож-

но проиллюстрировать на примере используемой в СНС концепции издержек производства.

1.65. Обычно (но не всегда) затраты учитываются в бухгалтерском учете на основе исторической стоимости, что частично обусловлено стремлением обеспечить их полную объективность. Учет по исторической стоимости требует, чтобы товары или активы, использованные в производстве, оценивались исходя из фактически понесенных на их приобретение затрат, независимо от того, как давно произведены эти затраты. Однако в СНС используют концепцию упущенной выгоды, принятую в экономической теории. Другими словами, издержки в связи с использованием или расходом в определенном процессе производства какого-либо существующего актива или товара измеряются как сумма выгод, которые могли бы быть получены при использовании данного актива или товара альтернативными способами. Упущенная выгода рассчитывается с учетом возможностей, не реализованных во время использования актива или ресурса; такой подход отличается от метода учета затрат на приобретение актива по первоначальной стоимости, понесенных некогда в прошлом. На практике наилучшей аппроксимацией учета на основе концепции упущенной выгоды является учет по текущей стоимости, при котором использованные в производстве активы и товары оцениваются по их фактическим или оцененным текущим рыночным ценам, существующим на момент производства. Учет по текущей стоимости иногда называют учетом по восстановительной стоимости, хотя может и не быть намерения заменить актив после его использования.

1.66. В условиях устойчивой или даже умеренной инфляции использование исторической стоимости приводит к недооценке в экономическом смысле (на основе концепции упущенной выгоды) издержек производства, так что прибыль, рассчитанная на основе исторической стоимости, может быть существенно больше прибыли в определении, принятом в СНС. Прибыль, исчисленная на основе исторической стоимости, может ввести в заблуждение относительно рентабельности соответствующих производственных процессов вследствие систематической недооценки затрат по сравнению с выпуском. В результате, как на микро-, так и на макроэкономическом уровне, могут приниматься ошибочные решения.

1.67. Учет по текущей стоимости имеет последствия, которые влияют на всю СНС в целом. Он влияет на все счета, балансы активов и пассивов и балансирующие статьи. Фундаментальный принцип, лежащий в основе измерения валовой добавленной стоимости и, следовательно, ВВП, заключается в том, что выпуск продукции и промежуточное потребление должны оцениваться в текущих ценах, существующих на момент времени, когда осуществляется производство. Из этого следует, что товары, изымаемые из запасов, должны оцениваться в ценах, существующих на момент их изъятия, а не в ценах, существовавших на момент поступления указанных товаров в запасы. Такой метод учета изменений запасов материальных оборотных средств обычно не используется в бухгалтерском учете, и иногда он может давать совершенно другие результаты, особенно когда объем запасов изменяется во время роста цен. Аналогичным обра-

зом, потребление основного капитала исчисляется в СНС на основе оценки упущенной выгоды от использования активов за время их использования, что отличается от цен приобретения этих активов. Даже если потребленные основные фонды фактически не замещаются, стоимость потребления основного капитала, включенная в издержки производства, должна быть достаточной, чтобы обеспечить при желании возможность замещения активов. В условиях устойчивой инфляции стоимость потребления основного капитала может быть намного больше амортизации, исчисленной на основе концепции исторической стоимости, даже если в СНС и бухгалтерском учете приняты одинаковые предположения о сроках службы активов и нормах их физического и морального износа. Чтобы избежать путаницы, в СНС используют термин «потребление основного капитала» в отличие от термина «амортизация», обычно применяемого в счетах бухгалтерского учета.

1.68. В СНС в отличие от бухгалтерского учета термин «прибыль», являющийся балансирующей статьей, имеет другое содержание. Статья «предпринимательский доход» является близкой аппроксимацией прибыли до уплаты налога, а «располагаемый доход» — прибыли после уплаты налога. Использование термина «располагаемый доход» связано с тем обстоятельством, что соответствующая статья в секторе домашних хозяйств представляет собой максимальную имеющуюся в распоряжении домашних хозяйств сумму для конечного потребления при сохранении в целостности чистой стоимости их капитала, то есть текущей стоимости активов за вычетом текущей стоимости обязательств. Для корпораций, поскольку они не осуществляют расходы на конечное потребление, это сумма, имеющаяся в их распоряжении для финансирования инвестиций.

1.69. В отличие от бухгалтерского учета в СНС при исчислении доходов исключаются любые поступления и выбытия активов в результате капитальных трансфертов, которые просто перераспределяют богатство между различными единицами, а также любые поступления и выбытия активов в результате событий, не связанных с процессом производства, таких как землетрясения и другие стихийные бедствия или военные действия. Из дохода, созданного в производстве, в СНС также исключаются реальные холдинговые прибыли и убытки, возникшие в связи с изменением относительных цен на активы и обязательства.

1. Международные стандарты финансовой отчетности

1.70. Характерной чертой СНС 2008 года является признание более широкого применения международных стандартов бухгалтерского учета корпорациями и в государственном секторе. В последующих главах содержатся ссылки на стандарты Совета по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ) и Совета по международным стандартам бухгалтерского учета в государственном секторе (СМСБУГС). В ряде случаев, в частности, в отношении пенсионных обязательств и нематериальных активов, возможность включения в СНС ряда статей зависит от применения международных стандартов бухгалтерского учета.

Г. Расширение областей, охватываемых СНС

1.71. СНС имеет достаточно широкий характер, что дает отдельным странам, независимо от их экономической структуры, институциональной организации или уровня развития, возможность выбирать из СНС те ее части, которые они считают наиболее подходящими и полезными для применения с учетом их собственных потребностей и возможностей. СНС разработана для гибкого применения, и представленные в этом издании счета и таблицы, классификации и деление на секторы не следует рассматривать как нечто неизблемое. Например, возможно гибкое применение классификации институциональных единиц, операций и активов с помощью дальнейшего агрегирования или дезагрегирования, чтобы адаптировать их к возможности получения данных и конкретным обстоятельствам в различных странах. Гибкое использование классификаций не означает отхода от основополагающих концепций и определений СНС.

1.72. В некоторых случаях СНС прямо рекомендует гибкое применение ее положений, например, в главе 4 предлагаются два различных способа подразделения сектора государственного управления на подсекторы, и ни один из них не рассматривается в качестве приоритетного. Аналогичным образом, хотя в СНС предлагается подразделять сектор домашних хозяйств на подсекторы в соответствии с основным источником их доходов, в то же время подчеркивается, что это только один из возможных критериев такого подразделения. В некоторых случаях может быть более целесообразным выделять подсекторы на основе социально-экономических критериев или типа местности, где находятся домашние хозяйства, или даже осуществлять дальнейшее дезагрегиро-

вание сектора домашних хозяйств, используя два или более критериев вместе иерархическим образом.

1.73. Конкретные способы возможной адаптации СНС к различным обстоятельствам и потребностям рассмотрены в главах с 18 по 29. В главе 29 пояснено, как можно гибко применять СНС путем разработки спутниковых счетов, в которых не обязательно должны применяться те же самые концепции и которые не обязательно должны быть ограничены данными в денежном выражении. Спутниковые счета предназначены для специальных целей, таких как мониторинг состояния здоровья населения или состояния окружающей среды. Кроме того, такие счета можно использовать для апробации новой методологии и разработки новых процедур учета, которые после их окончательной апробации со временем могут быть включены в состав основной структуры счетов СНС подобно тому, как была, например, интегрирована в СНС таблица «затраты-выпуск».

1.74. Другим возможным способом гибкого применения СНС является представление данных, первоначально отраженных в традиционных счетах, в форме матрицы счетов для анализа социальных процессов с целью более полного удовлетворения особых потребностей анализа и разработки экономической политики. Такие матрицы следует рассматривать не как части других систем, а как альтернативные способы представления содержащегося в СНС массива информации, которые могут быть более информативными и полезными для некоторых потребителей данных и аналитиков, как для мониторинга, так и для моделирования социального и экономического развития.

Н. СНС и индикаторы благосостояния

1.75. ВВП часто рассматривают как индикатор благосостояния, но СНС не содержит положений, подтверждающих это, более того, в СНС принят ряд положений и договоренностей, которые не позволяют интерпретировать данные счетов как показатели благосостояния.

1. Ограничения трактовки расходов как индикатора благосостояния

1.76. В рыночной экономике цены, используемые для оценки различных товаров и услуг, должны отражать не только относительные издержки на их производство, но и относительные выгоды и пользу, которые можно извлечь из их использования для производства и потребления. Таким образом, устанавливается связь между изменением совокупного производства и потребления и изменением благосостояния. Однако изменения в объеме потребления не совпадают с изменениями благосостояния. Общепринято, что при прочих равных условиях рост расходов на товары и услуги приводит к росту благосостояния. Однако благосостояние может расти не пропорционально росту расходов. Единица, понесшая расходы, не обязательно является именно той, благосостояние которой растет. В СНС проводится различие между фактическим потреблением, отражающим объем фактически потребленных товаров и услуг, и расходами на конечное потребление. Факти-

ческое конечное потребление домашних хозяйств больше, чем их расходы на конечное потребление, поскольку включает и расходы, понесенные органами государственного управления и НКВДХ от имени отдельных домашних хозяйств.

1.77. Рост потребления продуктов питания кем-то, живущим в крайней бедности, вероятно, повлечет относительно больший рост благосостояния, чем такой же рост потребления людей, которые и так хорошо питаются. В СНС, однако, провести это различие невозможно, поскольку, хотя существуют правила, позволяющие проводить различие между единицами, понесшими расходы, и единицами, потребившими продукты питания, основой оценки в СНС является цена, заплаченная за продукты питания без каких-либо корректировок на качественные выгоды, полученные от их потребления. Самое большее, что можно сказать по поводу трактовки расходов как индикатора благосостояния, это то, что влияние роста расходов на увеличение благосостояния может быть существенно низким.

2. Неоплачиваемые услуги и благосостояние

1.78. Границы сферы производства в СНС определены таким образом, что они не включают услуги, произведенные и потребленные домашними хозяйствами, за исключением

условно исчисленной арендной платы за жилища, занимаемые их собственниками, и оплаты услуг домашней прислуги. Аналогичным образом, в СНС не производятся оценки затрат неоплаченного труда отдельных лиц в пользу некоммерческих организаций. В обоих этих случаях затраты времени приводят к росту благосостояния других членов общества. Исключение таких услуг из границ сферы производства не означает отрицания влияния этих услуг на благосостояние, но является признанием того факта, что включение их в границы сферы производства могло бы скорее снизить, нежели увеличить полезность СНС для тех основных целей, для которых она предназначена, таких как экономический анализ, принятие решений и разработка экономической политики.

3. Влияние на благосостояние внешних факторов

1.79. На уровень личного и национального благосостояния может влиять широкий спектр факторов, не являющихся по сути экономическими. Рассмотрим влияние исключительно суровой зимы и связанной с ней эпидемией гриппа. При прочих равных условиях можно ожидать, что в ответ на дополнительный спрос, обусловленный холодами и эпидемией, возрастет производство и потребление ряда товаров и услуг; производство и потребление топлива, одежды и медицинских услуг будут, вероятно, расти. Население может считать, что в сравнении с предыдущим годом его положение в целом ухудшилось вследствие исключительно плохой погоды и эпидемии, несмотря на тот факт, что производство и потребление, возможно, выросли в ответ на дополнительный спрос на услуги отопления и здравоохранения. Совокупное благосостояние может снизиться, несмотря на то, что объем ВВП в постоянных ценах может вырасти.

1.80. Подобные ситуации не означают, однако, что при прочих равных условиях нельзя ожидать роста благосостояния по мере увеличения ВВП. Так, в условиях холодов и эпидемии население, вероятно, будет находиться в существенно лучшем положении при наличии дополнительного производства и потребления услуг отопления и здравоохранения, чем при их отсутствии. Рост производства для устранения неблагоприятных последствий событий, вызвавших снижение благосостояния населения в широком смысле слова, может даже стать общей тенденцией. Например, можно ожидать роста производства в связи с ликвидацией ущерба, нанесенного такими стихийными бедствиями, как землетрясения, ураганы и наводнения. В случае таких бедствий дополнительное производство, вероятно, приведет к росту благосостояния. Однако остается нерешенным вопрос, как должно измеряться изменение благосостояния во времени? Уровень благосостояния населения, ставшего жертвой стихийных бедствий, будет выше в случае, если ущерб ликвидирован, чем если он не ликвидирован, но как сопоставить этот новый уровень благосостояния с ситуацией, когда стихийные бедствия не происходили?

4. Влияние экстерналий на благосостояние

1.81. Некоторая производственная деятельность приводит к уменьшению благосостояния, что не отражается в СНС. Например, фабрика может вызывать шум и загрязнять воздух или близлежащие водоемы до такой степени, что снижает возможность их использования и, таким образом, снижает благосостояние жителей в окрестной местности. Последствия этого не отражаются в СНС, если на фабрику не наложены финансовые санкции. Если в соответствии с законодательством или по другим причинам фабрика осуществляет расходы на снижение шума или объема загрязнений, издержки растут и благосостояние тоже, но опять же не обязательно в сопоставимых величинах, и уровень благосостояния после улучшения окружающей среды может все еще быть ниже, чем он был бы, если бы фабрику просто закрыли.

1.82. Экологические экстерналии являются существенными проблемами измерения благосостояния и экономического роста. В ответ на эти проблемы в СНС были разработаны спутниковые счета, которые совершенствуются в стремлении дать ответ на такие вопросы.

5. Влияние на благосостояние неэкономических факторов

1.83. Степень благополучия и благосостояния человека определяется не только экономическими факторами. Личные и семейные обстоятельства, состояние здоровья, удовлетворение занятостью — только некоторые факторы, влияющие на благосостояние. Сложно представить способ объективного измерения таких факторов и еще более сложно представить пользу от их включения в систему, изначально призванную обеспечить экономический анализ.

6. Индикаторы благосостояния и макроэкономические агрегаты

1.84. Благосостояние — это широкое понятие со многими различными аспектами. Некоторые из них, возможно, могут быть включены в одни или другие ключевые агрегаты СНС. Другие могут быть измерены путем использования основной структуры СНС и расширения ее в определенных направлениях, например, путем включения неоплачиваемых услуг и последствий нанесения ущерба окружающей среде. Тем не менее, другие аспекты, скорее всего, останутся за пределами основной структуры системы, которая не предназначена для измерения благосостояния в качестве основной цели. Было бы неразумно отрицать это, поскольку нереалистично ожидать, что система экономических счетов обязательно и автоматически обеспечит полностью удовлетворительное измерение благосостояния.

Глава 2. ОБЩИЙ ОБЗОР

А. Введение

2.1. Эта глава содержит общий обзор центральной концептуальной основы СНС, и в этой связи она также содержит обзор большинства последующих глав.

- a. Она вводит концептуальные элементы, которые формируют блоки системы счетов и правила ведения счетов, которые должны применяться. Они рассматриваются более подробно в разделах В и С данной главы, а также наиболее детальным образом в главах 3, 4 и 5.
- b. Она содержит описание стандартной центральной концептуальной основы общей структуры счетов. Каждый счет описывается с точки зрения его содержания и вида экономического анализа, который он может обеспечить. Счета рассматриваются в разделе D и затем в главах с 6 по 17.
- c. Затем в главе поясняются некоторые подходы, позволяющие использовать центральную концептуальную основу наиболее гибким образом в зависимости от конкретных потребностей страны. В частности, вводятся сателлитные счета. Эти расширения и их применение в СНС кратко описаны в разделе E и в главах с 18 по 29.

2.2. Как пояснено в главе 1, центральная концептуальная основа описывает основные категории, которые определяют экономическое поведение: производство, потребление, накопление, а также связанные с этими категориями концепции дохода и богатства. Цель СНС состоит в том, чтобы описать эти категории и их взаимосвязи в наиболее простой форме с тем, чтобы содействовать пониманию системы, но наряду с этим она содержит рассмотрение всех наиболее важных вопросов. Для достижения этой цели центральная концептуальная основа должна удовлетворять двум условиям: она должна быть интегрированной и согласованной в отношении составляющих ее элементов.

2.3. Для обеспечения интегрированности одни и те же концепции, определения и классификации должны применяться во всех счетах и субсчетах. Например, если принято решение о том, что жилые здания должны рассматриваться как активы, использование всех жилых зданий должно рассматриваться как производство жилищных услуг, которое включено в определение границ сферы производства в СНС независимо от того, сдаются ли жилища в аренду или в них живут их собственники. В соответствии с этим определением производство жилищных услуг создает доход, который должен отражаться в СНС единообразно независимо от того, сдаются ли жилые помещения в аренду или в них живут их собственники.

2.4. Для обеспечения согласованности каждый поток или запас, отражаемые в СНС, должны измеряться идентич-

ным образом для соответствующих единиц, участвующих в операциях. Эта согласованность достигается путем применения во всех разделах СНС одних и тех же концепций и определений, а также путем применения одного и того же набора правил регистрации записей в счетах СНС. На практике фактические данные, содержащиеся в различных счетах или разделах статистики, предоставляемые отдельными единицами, могут быть не полностью взаимно согласованными по ряду причин, и поэтому обеспечение согласованности данных в СНС предполагает необходимость проведения значительной дополнительной работы.

1. Анализ потоков и запасов

2.5. В принципе, цель системы национальных счетов состоит в том, чтобы регистрировать экономические потоки и запасы. Экономические потоки могут рассматриваться различным образом. Рассмотрим вопрос: «Кто делает что?». «Кто» относится к экономическому субъекту, занятому какой-либо деятельностью. «Что» связано с видом действия, которое экономический субъект предпринимает. В нескольких случаях ответ на этот простой вопрос обеспечивает хорошую предварительную характеристику экономического потока. Однако в целом вопрос слишком прост для того, чтобы обеспечить даже приблизительное экономическое описание конкретного потока. Возьмем, например, какое-то лицо, приобретающее батон хлеба. Для того чтобы охарактеризовать этот поток, необходимо рассмотреть, у кого этот батон хлеба приобретен (у пекаря или в супермаркете), и что продавец получает в обмен (монеты или банкноту). Поэтому начальный вопрос трансформируется в вопрос: «Кто делает что, с кем, в обмен на что?». Этот достаточно простой поток предполагает два действующих лица (покупателя и продавца), два основных вида действий (покупка и продажа), два вторичных вида действий (платеж и получение) и два объекта (хлеб и монета или банкнота). Опять, полное описание потребовало бы большей информации, по крайней мере, о весе, типе хлеба и его цене.

2.6. Картина в реальном мире имеет еще более сложный характер. Прежде, чем этот поток возникнет, продавец должен иметь некоторое количество батонов хлеба в своем магазине; позднее у него будет меньшее количество батонов, но большее количество денег. У покупателя было некоторое количество денег, но теперь у него будет меньше денег, но зато у него будет некоторое количество хлеба (перед тем, как он его съест). Таким образом, поток между ними изменил их начальное положение. Это означает, что потоки не могут рассматриваться изолированно, требуется рассмотрение положения до и после потока. В этих двух точках времени можно задать вопрос: «Кто имеет что?». Пекарь имеет не только хлеб и деньги, но у него есть также дом с магазином, оборудо-

вание для выпечки хлеба, автомобиль и т. д. Другими словами, у него есть некоторый запас объектов. То же самое можно сказать о покупателе. В дополнение к тому, что потоки представляют сами собой, они изменяют запасы. Потоки и изменения в запасах четко взаимосвязаны. Предыдущий вопрос снова трансформируется в вопрос: «Кто делает что, с кем, в обмен на что, и *какие это влечет изменения в запасах?*».

2.7. Однако различные подходы к рассмотрению упомянутого выше примера еще не исчерпаны. Прежде чем пекарь может продать батон, он должен его испечь. Он использует для этого муку, электроэнергию, оборудование и т. д. Таким образом, возникает следующий дополнительный вопрос: «*Кто делает что, с помощью каких средств?*». То, что он делает, можно охарактеризовать двойным образом: его деятельность (хлебопечение) и результат этой деятельности (продукт в виде батона хлеба). В отношении покупателя можно задать вопрос: «*Почему он покупает хлеб?*». Очевидная цель — для того, чтобы его съесть, использовать его в качестве продукта питания; однако может быть и другая цель — передать его нуждающимся в качестве благотворительной деятельности. Отсюда возникает вопрос: «*Кто делает что и с какой целью?*».

2.8. Сложение всех этих вопросов имеет своим результатом возникновение комплекса комбинаций простых связей: «Кто делает что, с кем, в обмен на что, каким способом, для какой цели, и с какими изменениями в запасах?». Ответы на эти вопросы в отношении всех экономических потоков и запасов и действующих лиц в данной экономике обеспечили бы громадный объем информации о полной картине всех экономических взаимосвязей. Однако это потребовало бы громадного объема первичных данных, которые не всегда имеются или, если имеются, то неполны, и поэтому не могут охватить некоторые аспекты сложной цепи вопросов. Более того, необходимо организовать всеохватывающую регистрацию экономических потоков и запасов, как это будет обсуждено в следующем разделе.

2. Регистрация потоков и запасов

2.9. Потребности пользователей данных предполагают некоторые требования к концептуальной основе. Первое требование состоит в том, что она должна обеспечить общую картину экономики, но эта картина должна быть упрощена с тем, чтобы она могла быть понятна и удобна для работы. Второе требование состоит в том, что она должна реалистично отражать экономическое поведение, охватывая все важные аспекты согласованным и сбалансированным образом, не игнорируя и не приуменьшая некоторые аспекты и не придавая другим аспектам излишнюю значимость. В конечном итоге она должна отражать все существенные экономические взаимосвязи и результаты экономической деятельности. Хотя обеспечение этих требований необходимо, они в некоторой степени противоречивы. Достижение разумного баланса между ними — непростая задача. Чрезмерное упрощение может привести к утере из поля зрения важных аспектов или к отсутствию должного внимания к важным аспектам экономического поведения; слишком детальное описание действительности может перегрузить картину и сократить возможности анализа; слишком большое усложнение может затруднить понимание и ввести в заблуждение потребителей данных.

2.10. Для обеспечения этих требований СНС использует ограниченное число основных категорий для анализа и агрегирования некоторых аспектов (Кто? Что? С какой целью? Какие запасы?) многочисленных элементарных потоков. Однако СНС упрощает картину экономических взаимосвязей, не регистрируя наиболее систематическим образом данные для ответа на вопрос («от кого — к кому?»); то есть она не всегда описывает систему потоков между различными типами хозяйствующих субъектов. Рассмотрим для примера три единицы: А, В и С, каждая из которых производит платеж одного и того же вида двум другим единицам; они могут быть тремя владельцами магазинов, которые продают различные виды товаров. Предположим, А приобретает 2 у В и 3 у С; В покупает 6 у А и 1 у С; С покупает 4 у каждой А и В. Полное описание потоков может быть представлено в следующей таблице размером три на три.

	A	B	C	Всего покупки
A		2	3	5
B	6		1	7
C	4	4		8
Всего продажи	10	6	4	20

2.11. Хотя определены только покупки, из таблицы следует, что в ней также отражены поступления денег каждой единице. Итоги в крайней правой колонке показывают общие покупки каждой из трех единиц, а в нижней строке таблицы цифры показывают общие поступления денег каждой из трех единиц. Итоги в правой колонке и в нижней строке должны совпадать, поскольку каждый из них представляет сумму всех записей в таблице. В рамках концептуальной системы полные детали о всех потоках от каждой единицы А, В и С друг другу обычно не отражаются; достаточно показать только итоги в правой крайней колонке и в нижней строке и удостовериться, что они балансируются.

2.12. В некоторых видах представления данных, особенно в тех, которые имеют матричный формат, некоторые из этих деталей могут быть показаны. Обсуждение этого вопроса содержится в главах 14, 28 и 29. Даже в рамках центральной концептуальной основы могут быть представлены полные детали. Например, если в некоторых случаях А, В и С не взаимодействуют друг с другом, но взаимодействуют только с другой единицей G, как это имеет место при уплате налогов, тогда должны быть сделаны только четыре записи; платежи, производимые каждой единицей А, В и С, и поступления единице G.

2.13. Другой случай, когда СНС вводит упрощение, относится к вопросу «что в обмен за что?», то есть она не показывает, например, конкретный вид финансового платежа (наличная валюта или депозит, или краткосрочная ссуда и т. д.) за покупку товара или услуги, или уплату налога.

2.14. Тот факт, что СНС является интегрированной системой, хотя и представленной только в двух, а не трех измерениях, не отменяет необходимость обеспечения требования согласованности. На самом деле, цель СНС состоит в том, чтобы построить национальные счета, которые должны быть настолько взаимно согласованы, насколько они могли бы быть, если бы они были полностью четко описаны; каж-

дый экономический поток или запас должен быть измерен идентично для обеих сторон, участвующих в операции. Согласованность в СНС достигается путем применения одних

и тех же концепций и определений во всех ее частях и разделах, а также путем применения единого унифицированного набора правил ведения счетов.

В. Концептуальные элементы СНС

2.15. СНС содержит ряд концептуальных элементов, которые образуют концептуальную основу и обеспечивают возможность получения ответов на различные типы упомянутых выше вопросов. Эти концепции сформулированы ниже:

- a. институциональные единицы и секторы (*кто?*);
- b. операции и другие потоки (*что?*);
- c. активы и обязательства (*какие запасы?*);
- d. продукты и единицы, производящие их (другие аспекты категорий *кто?* и *что?*);
- e. цели (*зачем?*).

Они обсуждаются ниже по очереди.

1. Институциональные единицы и секторы

2.16. Основные единицы, идентифицированные в СНС, представляют собой экономические единицы, которые могут осуществлять полный набор операций и обладают правом владеть активами и принимать обязательства от своего имени. Эти единицы называются институциональными единицами. Далее, ввиду того, что они имеют юридические обязательства в связи с их деятельностью, институциональные единицы являются центрами принятия решений по всем аспектам экономического поведения. На практике некоторые институциональные единицы контролируются другими и, таким образом, в этих случаях автономия в принятии решений не является полной и может меняться с течением времени. Юридически независимое владение активами и обязательствами и автономное поведение не всегда совпадают. В СНС приоритет обычно отдается первому аспекту ввиду того, что он обеспечивает лучшую основу для организации сбора и представления статистических данных, даже если его полезность в некоторых случаях ограничена.

Институциональные секторы

2.17. Институциональные единицы группируются для того, чтобы сформировать институциональные секторы в соответствии с их функциями, поведением и целями:

- a. *Нефинансовые корпорации* представляют собой институциональные единицы, которые, в основном, заняты производством рыночных товаров и нефинансовых услуг.
- b. *Финансовые корпорации* представляют собой институциональные единицы, которые, в основном, заняты оказанием финансовых услуг, включая услуги финансового посредничества.
- c. *Государственное управление* охватывает институциональные единицы, которые, в дополнение к выполнению их политических функций и их роли в регулировании экономики, производят услуги (и,

возможно, товары) для индивидуального или коллективного потребления, главным образом, на нерыночной основе, и перераспределяют доход и богатство.

- d. *Домашние хозяйства* представляют собой институциональные единицы, состоящие из одного лица или группы лиц. Все физические лица в экономике должны принадлежать одному и только одному домашнему хозяйству. Главная функция домашних хозяйств состоит в том, чтобы обеспечивать рабочую силу, а также осуществлять конечное потребление и в качестве предпринимателей производить рыночные товары и нефинансовые (а, возможно, и финансовые) услуги. Некорпорированные предприятия домашних хозяйств состоят из некорпорированных предприятий, которые остаются в рамках домашних хозяйств за исключением некоторых особых случаев.
- e. *Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)* представляют собой юридические единицы, которые, в основном, заняты производством нерыночных услуг для домашних хозяйств или общества в целом, и чьи ресурсы формируются за счет добровольных взносов.

2.18. Каждый сектор состоит из некоторого числа подсекторов, выделяемых в соответствии с иерархической классификацией (описанной в главе 4). Подсектор охватывает целиком институциональные единицы, и каждая институциональная единица принадлежит только одному подсектору, хотя возможны и альтернативные группировки. Проведение различия между государственными, национальными частными корпорациями и корпорациями под иностранным контролем и между различными социально-экономическими группами домашних хозяйств предусмотрено в СНС для того, чтобы обеспечить потребности разработчиков экономической политики.

Разграничение отечественной экономики и остального мира

2.19. Отечественная экономика определена в категориях институциональных единиц. Она охватывает все институциональные единицы, которые являются резидентами на экономической территории страны. Экономическая территория страны, хотя и состоит, в основном, из географической территории, не обязательно с ней точно совпадает; необходимо сделать некоторые дополнения и исключения (см. главу 6). Концепция резидентства в СНС не основывается на национальных или юридических критериях. Институциональная единица является резидентской единицей страны, если преобладающий центр ее экономических интересов находится на экономической территории данной страны, то есть когда она занята в течение относительно длительного периода (год или больше в качестве практического критерия) экономической деятельностью на этой территории.

Институциональные секторы, упомянутые выше, включают только резидентские единицы.

2.20. Резидентские единицы могут быть заняты операциями с нерезидентскими единицами (то есть с единицами, которые являются резидентами других стран). Эти операции представляют собой внешние экономические операции страны, и они отражаются в счете остального мира. Строго говоря, в счете остального мира отражаются операции, происходящие между резидентскими и нерезидентскими единицами, но этот счет также может рассматриваться как целая группа нерезидентских единиц, которые осуществляют операции с резидентскими единицами. В структуре СНС сектор остального мира играет роль, которая аналогична роли любого институционального сектора, хотя операции нерезидентов отражаются в счете этого сектора только в той мере, в которой в них участвуют резидентские институциональные единицы.

2. Операции и другие потоки

2.21. Институциональные единицы осуществляют различные экономические функции; то есть они производят, потребляют, сберегают, инвестируют и т. д. Они могут заниматься различными видами производственной деятельности (сельское хозяйство, обрабатывающая промышленность и т. д.) как предприниматели, поставщики рабочей силы или поставщики капитала. Во всех аспектах их экономических функций и видов деятельности они осуществляют значительное число элементарных экономических действий. Эти действия имеют своим результатом возникновение экономических потоков, которые, как бы они ни были охарактеризованы (заработная плата, налоги, накопление основного капитала и т. д.), создают, трансформируют, обменивают, передают или погашают экономическую стоимость; они имеют своим результатом изменения в объеме, структуре или стоимости активов и обязательств институциональной единицы. Экономическая стоимость может принимать форму прав собственности на физические объекты (батон хлеба, жилище или нематериальный актив — оригинал фильма) или финансового требования (обязательство, понимаемое как отрицательная экономическая стоимость). Во всех случаях экономическая стоимость потенциально может быть использована для приобретения товаров или услуг, выплаты заработной платы или уплаты налогов и т. д.

2.22. Большая часть экономических действий предпринимается между институциональными единицами по их взаимному согласию. Они представляют собой либо обмен экономическими стоимостями, либо добровольный трансферт одной единицей другой некоторой части экономической стоимости без компенсации. Такие действия, предпринимаемые по взаимному согласию между двумя институциональными единицами, называются в СНС операциями. Некоторые экономические действия, происходящие в рамках одной институциональной единицы, также рассматриваются в СНС как операции. Они называются внутренними операциями. Например, строительство хозяйственным способом для собственного использования или производство других элементов основных фондов для собственного использования рассматривается как операция между единицей, выступающей в качестве производителя, и этой же единицей, выступающей в качестве приобретателя основных фондов.

Такие операции аналогичны по своей природе действиям, предпринимаемым по взаимному согласию между двумя различными институциональными единицами.

2.23. Однако не все экономические потоки являются операциями. Например, некоторые действия, предпринимаемые в одностороннем порядке одной институциональной единицей, имеют последствия для другой институциональной единицы без ее согласия. В СНС такие действия регистрируются на ограниченной основе, в основном, когда органы государственного управления или другие институциональные единицы приобретают в собственность активы других институциональных единиц, включая активы нерезидентских единиц, без полной компенсации. На самом деле односторонние экономические действия, имеющие последствия (положительные или негативные) для других институциональных единиц, имеют более широкий охват, но такие экстерналии не отражаются в СНС. Действия людей могут иметь своим следствием передачу (трансферт) природных активов в сферу экономической деятельности и последующую трансформацию этих активов. Такие действия отражаются в СНС как экономические потоки, генерирующие экономическую стоимость. Неэкономические события, такие как войны и стихийные бедствия, могут уничтожать экономические активы, и это исчезновение экономической стоимости должно быть отражено в СНС. Стоимость экономических активов и обязательств может меняться с течением времени, пока они находятся в запасах в результате изменения цен. Эти и аналогичные потоки не являются операциями, они называются в СНС другими экономическими потоками, как это описано в главе 17.

2.24. Экономические потоки могут быть фактически, наблюдаемыми потоками или они могут быть условно оцененными для аналитических целей. Некоторые потоки могут прямо наблюдаться в стоимостном выражении. Это происходит с денежными операциями между двумя институциональными единицами, такими как продажа товаров или платеж налога. Другие потоки между двумя институциональными единицами могут наблюдаться, но не могут быть оценены немедленно. Такие потоки включают, например, бартерные операции с товарами или услуги в области образования, потребляемые студентами и предоставляемые им бесплатно органами государственного управления; стоимость таких услуг в денежном выражении может быть условно исчислена. Бартер — это пример двустороннего потока, предполагающего, что поток в одном направлении вызывает соответствующий и равный по величине поток в обратном направлении; социальные пособия в денежной форме — это двусторонний поток, который не предполагает принцип «quid pro quo» (предоставление чего-то за что-то). Другой тип потока связан только с одной институциональной единицей. Такие потоки могут физически наблюдаться, как, например, в случае производства для собственного потребления производителем или строительства для собственного использования, или уничтожения объекта в результате стихийного бедствия. Стоимость таких потоков должна быть условно оценена и вменена им (это может быть сделано относительно легко в ряде случаев, таких, например, когда большая часть выпуска продукции реализуется на рынке). Другие внутренние потоки не могут наблюдаться как таковые; записи в счетах в таких случаях делаются, чтобы точно

измерить результаты экономической деятельности. Например, это относится к оценке потребления основного капитала или к переоценке активов и обязательств. Некоторые внутренние потоки, такие, например, как реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций также представляют собой записи в счетах, производимые для аналитических целей. Наконец, некоторые денежные операции не регистрируются в том виде, в котором они наблюдаются на практике, так как они состоят из нескольких элементов (номинальный процент, общая величина страховой премии) или их юридический характер не соответствует экономической природе платежа (финансовый лизинг). Следовательно, в СНС они подразделяются на различные компоненты, и их классификация и маршрутизация записей о них подлежат модификации.

2.25. Хотя денежные операции выполняют важную роль в оценке потоков в СНС, неденежные операции также имеют большое значение. Они включают потоки товаров и услуг между институциональными единицами, стоимость которых должна быть условно оценена, а также некоторые внутренние потоки, которые имеют место в пределах институциональных единиц. Относительная важность неденежных операций варьируется в зависимости от типа экономики и целей, для которых разрабатываются национальные счета. Хотя объем неденежных потоков значительно больше в развивающихся странах, чем в развитых странах, даже в развитых странах они не представляют величину, которой можно пренебречь.

Основные типы операций и других потоков

2.26. Элементарные операции и другие потоки весьма многочисленны. Они группируются в относительно небольшое число типов в соответствии с их характером. Основная классификация операций и других потоков в СНС включает четыре типа на первом уровне, каждый из которых подразделяется в соответствии с иерархической классификацией. Она предназначена для систематического использования в счетах и таблицах центральной концептуальной основы и в перекрестных классификациях для институциональных секторов, отраслей и продуктов и классификациях целей. Полный набор операций и их коды приведены в приложении 1.

2.27. *Операции с товарами и услугами (продуктами)* отражают происхождение товаров и услуг (отечественное производство или импорт) и их использование (промежуточное потребление, конечное потребление, валовое накопление или экспорт). По определению товары и услуги в СНС всегда являются результатом производства, отечественного или зарубежного, в текущем периоде или в предыдущих периодах. Термин «продукты» — это синоним товаров и услуг.

2.28. *Распределительные операции* представляют собой операции, с помощью которых добавленная стоимость, созданная в производстве, распределяется между трудом, капиталом и органами государственного управления, и операции по перераспределению дохода и богатства (налоги на доход и имущество и другие трансферты). В СНС проводится различие между текущими и капитальными трансфертами, и последние рассматриваются как инструменты перераспределения сбережения и богатства, а не дохода (это различие обсуждается подробно в главе 8).

2.29. *Операции с финансовыми инструментами (или финансовые операции)* относятся к чистому приобретению финансовых активов или к чистому принятию обязательств по каждому типу финансового инструмента. Изменения в результате финансовых операций часто отражают корреспондирующие нефинансовые операции. Они также происходят как операции, предполагающие использование только финансовых инструментов. Операции с условными активами и обязательствами не рассматриваются как операции в СНС (см. главу 11).

2.30. *Другие записи о накоплении* охватывают операции и другие экономические потоки, которые пока не были рассмотрены, и которые изменяют количество или стоимость активов и обязательств. Они включают приобретение произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия, другие экономические потоки произведенных активов, такие как открытие и истощение запасов полезных ископаемых или вовлечение других природных ресурсов в сферу экономической деятельности, результаты неэкономических явлений, таких как стихийные бедствия или политические события (например, войны), и, наконец, они включают холдинговые прибыли и убытки в результате изменений в ценах и некоторые другие небольшие статьи (см. главу 12).

Характеристики операций в СНС

2.31. Для того чтобы обеспечить более полезные ответы на вопросы, возникающие в процессе анализа потоков, некоторые операции не регистрируются в СНС так, как они, возможно, могут прямо наблюдаться. СНС часто использует категории, которые более тесно связаны с экономической концепцией. Например, валовое накопление основного капитала, субкатегория операций с товарами и услугами, является более широкой, чем ограниченный охват статьи «покупки основных фондов». Для того чтобы быть ближе к экономической концепции, оно охватывает приобретение новых и существующих основных фондов путем покупок, бартерных операций, а также путем строительства или производства основных фондов для собственного использования за вычетом выбытия существующих активов путем продаж или бартерных операций.

2.32. Как показывает предыдущий пример, СНС также часто использует категории, которые представляют собой агрегирование элементарных операций, то есть они являются результатом объединения некоторого числа элементарных операций. Изменение запасов оборотных материальных средств, например, представляет собой разницу между поступлениями в запасы материальных оборотных средств и изъятиями из них, включая текущие потери. Такая же регистрация на чистой основе применяется в отношении операций с финансовыми инструментами. Все операции с каким-либо финансовым инструментом, который является активом (или обязательством), сгруппированы в соответствии с наименованием этого инструмента. Например, статья «ссуды» охватывает предоставление новых ссуд, конверсию, выплаты, погашение или аннулирование существующих ссуд. Наконец, некоторые категории операций в СНС, такие как распределительные операции, связанные с платежами процента и чистых страховых премий (кроме премий по страхованию

жизни), требуют того, чтобы фактическая операция была подразделена на элементы.

3. Активы и обязательства

2.33. Активы и обязательства представляют собой компоненты баланса активов и пассивов для экономики в целом и институциональных секторов. В отличие от счетов, которые показывают экономические потоки, баланс активов и пассивов показывает запасы активов и обязательств, находящихся на какой-то момент в собственности отдельной единицы или сектора, или экономики в целом. Балансы активов и пассивов обычно составляются на начало и конец отчетного периода, однако, в принципе, они могут быть составлены на любой момент времени. Запасы возникают в результате накопления результатов предыдущих операций и других потоков, и на них также влияют последующие операции и другие потоки. Таким образом, запасы и потоки тесно взаимосвязаны.

2.34. Охват активов ограничен теми активами, на которые имеются права собственности и от которых экономические выгоды могут быть получены их собственниками путем владения ими или использования их в экономической деятельности, как это определено в СНС. Потребительские товары длительного пользования, человеческий капитал и те природные ресурсы, которые не могут принести экономические выгоды их собственникам, находятся за пределами охвата активов в СНС.

2.35. Классификация активов определяет на первом уровне финансовые и нефинансовые (произведенные и непроизведенные) активы (см. главу 10). Большая часть нефинансовых активов используется в основном для двух целей. Они, главным образом, представляют собой объекты, которые могут быть использованы в экономической деятельности и в то же время являются запасами стоимости. Финансовые активы, главным образом, представляют собой запасы стоимости, хотя они могут выполнять и другие функции.

4. Продукты и производящие единицы (производители)

Продукты

2.36. Товары и услуги, называемые также продуктами, являются результатом производства. Они обмениваются и используются для различных целей: в качестве затрат на производство других товаров и услуг, на конечное потребление и инвестиции. В СНС проводится концептуальное различие между рыночными товарами, товарами для собственного конечного использования и нерыночными товарами и услугами, которое позволяет, в принципе, отнести любой вид товара или услуги к одной из этих трех групп.

Производители

2.37. Институциональные единицы, такие как корпорации, могут производить различные товары и услуги. Эти товары и услуги являются результатом процессов производства, которые могут отличаться друг от друга в отношении потребляемых материалов и сырья, видов оборудования и

используемой рабочей силы и технологии. Другими словами, они могут производиться различными видами производственной деятельности. Для детального изучения операций с товарами и услугами СНС использует *Классификацию основных продуктов* [CPC, Версия 2 (ООН 2008b)].

2.38. Для детального изучения производства и производственных функций необходимо иметь дело с более однородными единицами. Идеальное решение могло бы состоять в идентификации единиц, которые заняты только одним видом производственной деятельности. Поскольку также необходимо обеспечить картину распределения производства в пространстве, эта единица должна быть расположена в одном месте или в близлежащих местах. На практике не всегда возможно выделить единицы, занятые одним видом деятельности, для которых имеются необходимые данные, в рамках единиц, занятых различными видами деятельности. Поэтому неизбежно охватываются некоторые вторичные виды деятельности, которые не могут быть обособлены. По этой причине для детального изучения производства СНС использует единицу, которая в дополнение к основному виду деятельности может включать вторичные виды производственной деятельности. Эта единица называется заведением.

2.39. Заведения, которые заняты одним и тем же основным видом деятельности, сгруппированы в отрасли в соответствии с *Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности, Четвертый пересмотренный вариант* [МСОК, Rev.4 (ООН, 2008a)].

2.40. Имея в виду важную роль, которую играет рынок в современной экономике, в СНС проводится различие, являющееся существенной характеристикой ее структуры, между заведениями, которые являются рыночными производителями, производителями для собственного конечного использования и нерыночными производителями. Рыночные заведения производят товары и услуги, в основном, на продажу по ценам, которые являются экономически значимыми. Производители для собственного конечного использования производят товары и услуги, в основном, для конечного потребления или накопления основного капитала собственниками предприятий, в которых они произведены. Нерыночные заведения предоставляют большую часть производимых ими товаров и услуг бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми.

2.41. Существует иерархическая взаимосвязь между институциональными единицами и заведениями. Институциональная единица состоит из одного или более заведений; заведение принадлежит одной и только одной институциональной единице.

5. Цели

2.42. Концепция цели, или функции, относится к некоторому виду потребности, которую операция или группа операций должны удовлетворить, или к виду цели, которую они должны обеспечить. Операции вначале анализируются в СНС в соответствии с их характером. Затем, для некоторых секторов или типов операций, они анализируются с точки зрения расходов по целям, обеспечивая ответ на поставленный ранее вопрос: «Для какой цели?». Классификация по целям описана в контексте таблиц ресурсов и использования в главе 14.

С. Правила ведения счетов

1. Введение

Терминология для двух сторон счетов

2.43. СНС использует термин *ресурсы* в отношении операций, которые увеличивают общую величину экономической стоимости единицы или сектора. Например, заработная плата является ресурсом для единицы или сектора, получающего ее. Ресурсы в соответствии с принятой договоренностью показываются на правой стороне текущего счета. Левая сторона счетов, которая показывает операции, сокращающие общую величину экономической стоимости единицы или сектора, называется *использованием*. Продолжая этот пример, отметим, что заработная плата является использованием для единицы или сектора, которые должны выплатить ее.

2.44. Балансы активов и пассивов содержат данные об *обязательствах и чистой стоимости капитала* (разница между активами и обязательствами) на правой стороне и об *активах* на левой стороне. Сопоставление двух последовательных балансов активов и пассивов позволяет получить данные об изменениях в обязательствах и чистой стоимости капитала и изменениях в активах.

2.45. Счета накопления и балансы активов и пассивов являются полностью интегрированными. Правая сторона счетов накопления называется *изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала*, левая сторона называется *изменения в активах*. В случае с операциями с финансовыми инструментами изменения в обязательствах часто называются чистым принятием обязательств, и изменения в активах называются чистым приобретением финансовых активов.

Переход прав собственности и регистрация операций с товарами и услугами

2.46. Товар может находиться у институциональной единицы и может быть переработан единицей, не имеющей на него право собственности. Например, если товар передан единице для ремонта, деятельность единицы, осуществляющей ремонт, измеряется затратами на ремонт, но стоимость ремонтируемого товара не отражается в счетах единицы, осуществляющей ремонт. Это верно для каждого типа ремонта, независимо от того, идет ли речь о ремонте обуви или автомобиля. Этот же принцип применяется и в том случае, когда одна единица обрабатывает товар по заказу другой единицы. Например, одна единица может получить набор компонентов некоторого изделия от другой единицы и вернуть его в собранном виде.

2.47. В рамках СНС проводится различие между юридической и экономической собственностью. Критерий для отражения передачи продуктов от одной единицы к другой, принятый в СНС, состоит в том, что операция регистрируется тогда, когда экономическая собственность на продукт переходит от одной единицы к другой. Юридическим собственником является институциональная единица, которая по закону имеет права на выгоды, воплощенные в стоимо-

сти товара. Юридический собственник может заключить контракт с другой единицей, в соответствии с которым она может принять риски и выгоды от использования продукта в производстве в обмен за согласованный платеж, который содержит меньший элемент риска. Например, банк является юридическим собственником самолета, но разрешает авиакомпанию использовать его за согласованную сумму платежа. В этом случае авиакомпания должна принимать решения о том, как часто и где использовать самолет и по каким ценам для пассажиров. Тогда можно сказать, что авиакомпания является экономическим собственником самолета, хотя банк остается его юридическим собственником. В счетах будет показано, что именно авиакомпания, а не банк, приобрела самолет. В то же время ссуда, равная по стоимости платежу банку за период соглашения между ними, должна быть условно исчислена и отражена, как если бы она была предоставлена банком авиакомпании.

2.48. Этот же принцип применяется в случае, когда товар направляется за границу для переработки. Если предприятие, осуществляющее переработку, не принимает решение о том, кому и на каких условиях будет продано переработанное изделие, экономическим собственником остается юридический собственник. Хотя товары, пересекающие границу, могут физически переходить из одной страны в другую, они не могут рассматриваться как импорт и экспорт, так как экономическая собственность не меняется.

2.49. В рамках больших предприятий, в составе которых имеются специализированные заведения, немедленно неясно, должна ли быть зарегистрирована поставка товара одним заведением другому заведению или не должна. Поскольку все заведения имеют один и тот же статус собственности, требуется уточнение различия между юридической и экономической собственностью. Используемый критерий предполагает необходимость регистрации поставки, когда получающая единица принимает ответственность в отношении полученных товаров (ответственность касается рисков и получения выгод). Если получающая единица не принимает эту ответственность, например, возвращая переработанный товар единице, которая первоначально передавала товар, тогда она только предоставляет услугу в отношении товаров, и они не отражаются как полученные от первой единицы.

Двойная или четверичная запись операций в счетах

2.50. Для каждой единицы или сектора национальные счета основаны на принципе двойной записи, аналогично тому, как это делается в бухгалтерском учете. Каждая операция должна быть зарегистрирована дважды, один раз на стороне ресурсов (или на стороне изменений в обязательствах) и один раз на стороне использования (или на стороне изменений в активах). Общая стоимость операций, зарегистрированных на стороне ресурсов или изменений в обязательствах, и общая стоимость операций, зарегистрированных на стороне использования или изменений в активах, должны быть равны, что обеспечивает требование согласованности в счетах. Экономические потоки, которые не являются операциями, влияют на изменение чистой стоимости капитала.

Это пояснено в разделе D ниже, а также в главе 12, в которой описывается счет других изменений в объеме активов и счет переоценки активов.

2.51. Применение принципа двойной записи легко понять на примере ряда ситуаций. Покупка домашним хозяйством товара в кредит будет отражена на стороне использования как элемент расходов на конечное потребление и как принятие обязательства по статье ссуды. Если товар оплачен наличными деньгами, картина становится менее ясной. Корреспондирующей записью операции, отражаемой как покупка товара на стороне использования в составе расходов на конечное потребление, становится отрицательная запись о приобретении активов по статье «наличная валюта и депозиты». Другие операции имеют более сложный характер. Выпуск товаров отражается на стороне ресурсов счета производителя, а корреспондирующей статьей на стороне использования является положительная запись о приросте запасов материальных оборотных средств. Когда выпуск реализован, должна быть сделана отрицательная запись о сокращении запасов материальных оборотных средств, то есть отрицательная запись о приобретении нефинансовых активов, которая должна быть сбалансирована положительной записью о приобретении финансовых активов, например, по статье «наличная валюта и депозиты». Во многих случаях, как пояснено выше, трудности с пониманием того, как применяется принцип двойной записи, связаны с тем, что категории операций в СНС имеют агрегированный характер.

2.52. В принципе, отражение последствий экономических действий, поскольку они затрагивают все единицы и все секторы, основано на применении принципа четверичной регистрации, так как большая часть операций происходит между двумя институциональными единицами. Каждая операция одного того же типа должна быть зарегистрирована дважды для каждой из двух институциональных единиц. Например, социальные пособия в денежной форме, выплачиваемые органами государственного управления домашним хозяйствам, регистрируются в счетах сектора государственного управления на стороне использования по соответствующей статье трансфертов и как отрицательное приобретение активов по статье «наличная валюта и депозиты»; в счетах для домашних хозяйств эта операция регистрируется на стороне ресурсов по статье трансфертов и как приобретение активов по статье «наличная валюта и депозиты». Принцип четверичной регистрации применяется даже тогда, когда детальные взаимосвязи по принципу «от кого к кому» не показываются в счетах. Правильное отражение четырех операций обеспечивает полную согласованность в счетах.

2.53. Как отмечено во введении, данные, которыми располагает на практике разработчик национальных счетов, возможно, вначале не удовлетворяют требованию согласованности в СНС. Счета для экономики страны не составляются таким же образом, как счета предприятий или органов государственного управления, то есть путем регистрации всех потоков в течение данного периода. Они основаны на использовании счетов различных институциональных единиц, которые не всегда полностью согласованы, не всегда охватывают все операции, а иногда вообще отсутствуют. Для составления счетов домашних хозяйств, в частности,

должны быть использованы другие виды и источники данных, такие, например, как данные обследований домашних хозяйств. Согласование различных источников данных в рамках ограничений, накладываемых использованием четверичной регистрации операций, является фундаментальным принципом составления полного набора счетов.

2. Время регистрации

2.54. Одно следствие применения принципа четверичной записи состоит в том, что операции или другие потоки должны быть зарегистрированы на один и тот же момент времени в различных счетах для обеих единиц — участниц операции. Это же относится к запасам финансовых активов и обязательствам.

2.55. Общий принцип составления национальных счетов состоит в том, что операции между институциональными единицами должны быть зарегистрированы тогда, когда требования и обязательства возникают, трансформируются или погашаются. Это принцип регистрации называется отражением операций на основе метода начислений. Операции, являющиеся внутренними для институциональной единицы, отражаются тогда, когда экономическая стоимость создается, трансформируется или погашается. Говоря в общем плане, все операции, как бы они ни назывались, всегда могут рассматриваться как имеющие дело с экономической стоимостью.

2.56. Таким образом, необходимо проводить четкое различие между временем, когда происходит операция, и временем соответствующего денежного потока. Даже когда операция (например, покупка или продажа товара) и платеж или его поступление происходят одновременно, существуют два аспекта. Покупатель принимает обязательство, продавец приобретает требование в качестве корреспондирующей операции по поставке товара. Когда произведен платеж, обязательство и требование взаимно погашают друг друга. В большинстве случаев происходит несовпадение во времени между фактической операцией и соответствующим платежом. В принципе, в национальных счетах операции регистрируются на начисленной основе, а не на кассовой основе. С концептуальной точки зрения, в национальных счетах используется тот же принцип, что и в счетах бухгалтерского учета.

2.57. Хотя этот принцип теоретически ясен, его применение на практике может быть весьма сложным. Институциональные единицы не всегда применяют одни и те же правила. Даже если они это делают, различия во времени фактической регистрации могут возникать по причинам практического характера, таким как задержки в связи. Следовательно, операции могут быть зарегистрированы на различный момент времени соответствующими хозяйствующими единицами, иногда даже в различные отчетные периоды. Существующие различия должны быть устранены в национальных счетах путем внесения поправок. Кроме того, так как время возникновения требований и обязательств не всегда ясно, возникают дальнейшие проблемы применения этого принципа. Правила и договоренности, принятые в СНС в отношении конкретных операций, описаны в последующих главах и, в частности, в главе 3.

3. Оценка

Основные принципы

2.58. Из принципа четверичной записи операций также следует, что операции должны быть оценены в одних и тех же ценах во всех счетах обоих секторов, вовлеченных во взаимодействие друг с другом. Этот же принцип применяется в отношении оценки активов и обязательств. Это означает, что финансовые активы и соответствующие им обязательства должны быть оценены единообразно в счетах кредитора и дебитора.

2.59. Операции оцениваются в фактических ценах, о которых достигнута договоренность между хозяйствующими субъектами. Таким образом, в СНС для оценки операций должны быть использованы рыночные цены. В случае отсутствия рыночных цен оценка производится по величине затрат на производство (например, затрат на нерыночные услуги, произведенные единицами сектора государственного управления) или по рыночным ценам на аналогичные товары и услуги (например, жилищные услуги, производимые собственниками жилья для собственного потребления).

2.60. Активы и обязательства оцениваются в текущих ценах, которые существуют на момент времени, на который составляется баланс активов и пассивов, а не по первоначальной стоимости. Теоретически национальные счета составляются на основе предположения о том, что стоимости активов и обязательств постоянно дооцениваются до уровня текущих цен, даже если это происходит только периодически. Наиболее подходящая основа оценки активов и обязательств — это цены, по которым они могли бы быть приобретены на рынке на момент, когда требуется произвести оценку. В идеале, должны быть использованы цены, которые можно наблюдать на рынках или которые могут быть определены на основе наблюдений за рыночными ценами. Если это невозможно сделать, текущие цены для составления баланса активов и пассивов могут быть определены приблизительно двумя методами: путем суммирования и переоценки операций за соответствующий период времени или путем оценки дисконтированной настоящей стоимости будущих доходов, ожидаемых от данного актива (см. также главу 13).

2.61. Внутренние операции оцениваются в текущих ценах того периода, в котором они происходят, а не по первоначальной стоимости. Эти внутренние операции включают добавления товаров к запасам материальных оборотных средств или изъятия из этих запасов, промежуточное потребление и потребление основного капитала.

Методы оценки

2.62. Существуют различные методы отражения налогов на продукты, субсидий и торгово-транспортных наценок, которые влияют на оценку операций с продуктами (товарами и услугами).

2.63. Предпочитаемый метод оценки выпуска состоит в использовании основных цен, хотя цены производителя также могут быть применены, если оценка в основных ценах невозможна. Различия между этими двумя видами оценки связаны с трактовкой налогов на продукты и субсидий на

продукты. Основные цены — это цены, которые существуют до того, как налоги на продукты добавлены, а субсидии на продукты исключены. Цены производителя включают в дополнение к основным ценам налоги на продукты (кроме налогов типа налога на добавленную стоимость) за вычетом субсидий на продукты. Таким образом, могут быть три оценки выпуска: в основных ценах, в ценах производителя, когда отсутствует налог типа налога на добавленную стоимость, и в ценах производителя, когда существуют налоги типа налога на добавленную стоимость.

2.64. В одном и том же наборе счетов и таблиц все операции по использованию товаров и услуг (такие как конечное потребление, промежуточное потребление и валовое накопление) оцениваются в ценах покупателя. Цена покупателя — это сумма, уплачиваемая покупателями, за исключением вычитаемого налога на добавленную стоимость. Цены покупателей являются фактическими расходами для потребителей.

2.65. Различные методы оценки выпуска (при том, что промежуточное потребление оценивается всегда в ценах покупателя) влияют на содержание и использование добавленной стоимости (разница между выпуском и промежуточным потреблением) производителем, сектором или отраслью. Если выпуск оценивается в основных ценах, добавленная стоимость включает, кроме первичных доходов, подлежащих выплате за использование труда и капитала, только налоги на производство за вычетом субсидий, кроме налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты; когда выпуск оценивается в ценах производителя, добавленная стоимость включает налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, кроме налогов типа налога на добавленную стоимость (что означает все налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, когда налоги типа налога на добавленную стоимость не существуют). Дополнительное определение добавленной стоимости предполагает возможность ее оценки по факторной стоимости, которая исключает любые налоги на производство, хотя эта категория в явной форме не используется в СНС.

Измерение объемов и измерение в реальном выражении

2.66. До сих пор обсуждались только стоимости операций в текущих ценах. В дополнение к этому СНС включает исчисление показателей объемов некоторых операций, то есть для этой цели используется система цен, которые преобладали в предшествующий период. Изменение в течение периода текущих стоимостей (в текущих ценах) товаров и услуг и многих видов активов может быть разложено на изменение вследствие изменений в ценах на эти товары и услуги или активы и на изменение в их объемах. Для измерения объемов потоков или запасов должны быть учтены изменения цен на каждый продукт или актив. Однако в отношении многих потоков товаров и услуг отсутствуют цены и непосредственные измерения количеств. Их стоимости в текущих ценах могут быть дефлятированы с помощью индекса цен, исчисленного в отношении некоторой подходящей корзины товаров и услуг или активов или с помощью индекса изменения общего уровня цен. В последнем случае принято говорить, что потоки или запасы измеряются в реальном вы-

ражении (то есть они представляют собой стоимости, выраженные в единицах постоянной покупательной способности денег). Например, в СНС предусмотрено исчисление дохода в реальном выражении. В отношении международных сопоставлений возникают аналогичные и даже более сложные проблемы, чем в динамических сопоставлениях, поскольку страны, для которых производятся сопоставления, находятся на различных уровнях экономического развития.

2.67. Как динамические, так и международные изменения обсуждаются в главе 15.

4. Консолидация и исчисление показателей на чистой основе

Консолидация

2.68. Для консолидации могут быть использованы различные процедуры. В общей форме, она предполагает исключение, как на стороне использования, так и на стороне ресурсов, операций между единицами, которые отнесены в одну группу, и исключение финансовых активов и соответствующих им обязательств.

2.69. В принципе, потоки между единицами, являющимися частью подсектора или сектора, не консолидируются. Однако консолидированные счета могут быть составлены для дополнительного анализа и представления данных. Даже в этом случае операции, регистрируемые в различных счетах, никогда не консолидируются, так что консолидация не влияет на балансирующие статьи. Консолидация может быть полезной, например, для сектора государственного управления в целом, показывая, таким образом, исключительно взаимосвязи между сектором государственного управления и остальными секторами экономики. Такая возможность обсуждается в главе 22.

2.70. Счета для экономики в целом, когда они полностью консолидированы, имеют своим следствием появление счетов остального мира (счетов внешних операций).

Исчисление показателей на чистой основе

2.71. От консолидации следует отличать исчисление показателей на чистой основе. В отношении текущих операций исчисление показателей на чистой основе означает исключение из статей использования некоторых статей ресурсов. СНС рекомендует эту процедуру только в отношении некоторых случаев; например, налоги на продукты могут быть отражены за вычетом субсидий на продукты. В отношении изменений в активах или изменений в обязательствах исчисление на чистой основе может осуществляться в двух случаях. Во-первых, когда различные типы изменений в активах (например, поступления в запасы материальных оборотных средств и изъятия из этих запасов) или различные типы обязательств (например, принятие обязательств по новому долгу и погашение существующего долга) показываются на чистой основе, когда изменения в финансовых активах и изменения в обязательствах (или в балансе активов и пассивов самих финансовых активов и обязательств) относятся к одному и тому же финансовому инструменту. В принципе, СНС не рекомендует производить исчисление на чистой основе в большей степени, чем это предусмотрено в классификациях СНС. Исчисление показателей финансовых активов (изменений в финансовых активах) на чистой основе за вычетом принятых обязательств (изменений в обязательствах) особенно не рекомендуется. Исчисление показателей на чистой основе обсуждается в главах 3 и 11.

Использование термина «чистый»

2.72. За исключением некоторых случаев термин «чистый» в СНС используется только при определении балансирующих статей счетов и в противопоставлении термину «валовой». Исключениями являются использование терминов «чистая стоимость капитала», «чистое заимствование или чистое кредитование» в счетах накопления и «чистые премии» в контексте операций по страхованию.

D. Счета

1. Введение

2.73. Все потоки и запасы могут быть зарегистрированы, используя правила и методы, изложенные выше в разделах В и С. Эта регистрация осуществляется в счетах СНС. Каждый счет отражает определенный аспект экономического процесса. Он содержит данные о потоках или запасах и соответствующие записи для институциональной единицы или групп единиц, таких как сектор или остальной мир. Как правило, в соответствии с принятой концепцией записи на обеих сторонах счета не равны друг другу, и поэтому исчисляется балансирующая статья. Балансирующие статьи представляют собой показатели результатов экономической деятельности. В том случае, если они исчисляются для экономики в целом, они представляют собой важный агрегат.

2.74. Счета могут быть подразделены на два основных класса:

- a. интегрированные экономические счета;
- b. другие части структуры счетов.

2.75. В интегрированных экономических счетах используются три первых концептуальных элемента СНС, которые описаны в разделе В (институциональные единицы и секторы, операции, активы и обязательства), что наряду с концепцией остального мира позволяет сформировать широкий набор счетов. Они включают полную последовательность счетов для институциональных секторов (для каждого сектора отдельно или для всех секторов вместе), для остального мира и экономики в целом. Полная последовательность счетов кратко описана ниже. Полное описание каждого счета рассматривается в главах с 6 по 13, счет остального мира рассматривается в главе 26.

2.76. Другие части системы счетов вводят три других концептуальных элемента из раздела В, то есть заведение,

продукты и цели, а также население и занятость. Счета, относящиеся к этой категории, включают таблицы ресурсов и использования, которые рассматриваются в главе 14, таблицы с данными о населении и занятости, которые описываются в главе 19, трехмерный анализ финансовых операций и запасов финансовых активов и обязательств, показывающий взаимосвязи между секторами (от кого к кому), который описывается в главе 27, и функциональный анализ, в рамках которого некоторые операции институциональных секторов представляются в соответствии с целью, которую они обеспечивают. Эти вопросы рассматриваются в целом ряде глав, включая главу 14.

2.77. В приведенных далее разделах рассматриваются следующие вопросы:

- a. полная последовательность счетов;
- b. интегрированное представление счетов, включая счет товаров и услуг, счет остального мира и рассмотрение агрегатов СНС; и
- c. другие части структуры счетов.

2. Полная последовательность счетов

2.78. Прежде чем представлять полную последовательность счетов для институциональных единиц и секторов, было бы полезно сделать некоторые предварительные замечания. Цель этого подраздела состоит в том, чтобы разъяснить структуру счетов СНС в целом, а не представить содержание счетов для каждой отдельной единицы или сектора. Структура счетов унифицирована в рамках всей СНС, она применима ко всем институциональным единицам, подсекторам, секторам и экономике в целом. Однако некоторые счета, возможно, не подходят для некоторых секторов. Аналогичным образом, не все операции характерны для каждого сектора, а в тех случаях, когда они осуществляются, они могут формировать ресурсы для некоторых секторов и использование для других секторов.

2.79. Другое замечание относится к тому, как используется классификация операций в контексте представления общей структуры счетов. Раздел В выше содержит только наиболее важные категории операций, но не детальные операции, которые представлены в соответствующих главах этой публикации. Однако, для того чтобы сделать счета более ясными, необходимо включить в них ряд конкретных операций. Это делается путем использования фактической классификации СНС на том уровне детализации, который достаточен для хорошего понимания счетов. Определение этих операций не приводится на данной стадии, если только это не является абсолютно необходимым, но оно дано в последующих главах.

2.80. Следует также отметить, что балансирующие статьи могут быть исчислены на валовой или чистой основе, разница между ними составляет потребление основного капитала. С концептуальной точки зрения, балансирующие статьи на чистой основе гораздо более экономически содержательны, однако валовая основа, и, в частности, в отношении агрегатов, широко используется, и показатели на валовой основе гораздо легче исчислить, они обеспечивают большую точность и оперативность по сравнению с показателями

на чистой основе. Для того чтобы использовать оба подхода и облегчить интегрированное представление счетов и агрегатов, предусмотрено двойное представление балансирующих статей.

2.81. Наконец, следует отметить, что последовательность счетов показывает общую структуру счетов СНС; она не является необходимым форматом для публикации результатов.

Три раздела последовательности счетов

2.82. Счета группируются в три следующие категории: текущие счета, счета накопления и баланс активов и пассивов.

2.83. Текущие счета имеют дело с производством, образованием, распределением и использованием доходов. Каждый счет начинается с балансирующей статьи, регистрируемой на стороне ресурсов, эта балансирующая статья является заключительной статьей предыдущего счета. Последней балансирующей статьей является сбережение, которое в контексте СНС представляет собой часть дохода, создаваемого в производстве в отечественной экономике или в остальном мире, которая не используется на конечное потребление.

2.84. Счета накопления отражают изменения в активах и обязательствах и изменение чистой стоимости капитала (разница для любой институциональной единицы или группы единиц между активами и обязательствами). Это следующие счета: счет операций с капиталом, финансовый счет, счет других изменений в объеме активов и счет переоценки. Счета накопления показывают все изменения, которые произошли в период между двумя балансами активов и пассивов.

2.85. Баланс активов и пассивов содержит данные о запасах активов и обязательств и чистой стоимости капитала. Начальный и заключительный балансы активов и пассивов являются частью общей последовательности счетов. Даже если балансы активов и пассивов не составляются, необходимо ясное понимание концептуальной взаимосвязи между счетами накопления и балансом активов и пассивов, для того чтобы сами счета накопления были разработаны правильно.

Счет производства

2.86. Счет производства, представленный в таблице 2.1, предназначен для того, чтобы показать добавленную стоимость, являющуюся одной из важнейших балансирующих статей в СНС. Следовательно, он не охватывает все операции, связанные с процессом производства, но отражает только результат производства (выпуск) и использование товаров и услуг в процессе производства этого выпуска (промежуточное потребление). Промежуточное потребление не включает износ основного капитала. Последний отражается как отдельная операция (потребление основного капитала), которая представляет собой разницу между балансирующими статьями, исчисленными на валовой и чистой основе.

2.87. Как уже пояснено в разделе С, различные виды оценки выпуска могут быть использованы в зависимости от

Таблица 2.1
Счет производства

Использование	Ресурсы
	Выпуск
Промежуточное потребление	
<i>Добавленная стоимость</i>	

выбора между основными ценами и ценами производителей и в последнем случае — от существования налогов типа налога на добавленную стоимость. Следовательно, степень, в которой налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты включены в добавленную стоимость, различна.

2.88. Счет производства составляется для всех институциональных секторов. Однако в счете производства институциональных секторов выпуск и промежуточное потребление показываются общим итогом без разбивки по видам продуктов.

2.89. Балансирующей статьёй счета производства является добавленная стоимость. Подобно тому, как балансирующие статьи во всех текущих счетах могут быть исчислены и на валовой и на чистой основе, добавленная стоимость также может быть исчислена на валовой и чистой основе.

Счета распределения доходов

2.90. Процесс распределения и перераспределения дохода является важным аспектом экономического процесса, и поэтому целесообразно разграничивать его различные фазы и показывать их отдельно в различных счетах. Процесс распределения дохода разлагается на три основных фазы: первичное распределение, вторичное распределение и перераспределение в натуральной форме. Когда все типы распределительных текущих операций, предусмотренные в СНС, фактически измерены, возросшее число счетов мало что добавляет к тому, что уже было сделано, но они позволяют ввести балансирующие статьи, которые представляют важные концепции дохода.

Счет первичного распределения доходов

2.91. Счет первичного распределения доходов показывает, как валовая добавленная стоимость распределяется между трудом, капиталом и органами государственного управления и, где это необходимо, отражаются потоки первичных доходов остальному миру и от него. На самом деле счет первичного распределения доходов никогда не представляется как один счет, но всегда подразделяется на два субсчета. Первый из этих субсчетов — счет образования доходов (см. таблицу 2.2), в котором валовая добавленная стоимость распределяется между трудом (оплата труда), капиталом и органами государственного управления (налоги на производство и импорт за вычетом субсидий в той мере, в которой они включены в оценку выпуска). Распределение доходов капиталу отражается как балансирующая статья этого счета — прибыль или смешанный доход.

2.92. Счет распределения первичных доходов (см. таблицу 2.3) описывает остающуюся часть процесса первичного распределения дохода. Он содержит данные о прибыли и

Таблица 2.2
Счет образования доходов

Использование	Ресурсы
	<i>Добавленная стоимость</i>
Оплата труда	
Налоги на производство и импорт	
Субсидии (–)	
<i>Прибыль</i>	
<i>Смешанный доход</i>	

Таблица 2.3
Счет распределения первичных доходов

Использование	Ресурсы
	<i>Прибыль</i>
	<i>Смешанный доход</i>
	Оплата труда
	Налоги на производство и импорт
	Субсидии (–)
Доходы от собственности	Доходы от собственности
<i>Сальдо первичных доходов</i>	

смешанном доходе на стороне ресурсов счета. В нем отражаются для каждого сектора доходы от собственности, подлежащие получению и выплате, а также оплата труда и налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, полученные домашними хозяйствами и единицами сектора государственного управления соответственно. Поскольку операции этого типа регистрируются также в счете остального мира, они также должны быть включены.

2.93. Балансирующей статьёй счета распределения первичных доходов (и полного счета первичного распределения доходов) является сальдо первичных доходов.

2.94. Для нефинансовых и финансовых корпораций счет распределения первичных доходов далее подразделяется для того, чтобы показать дополнительную балансирующую статью — предпринимательский доход, который концептуально близок к показателю текущей прибыли до выплаты налога, хорошо известному в бухгалтерском учете. Балансирующая статья и соответствующие субсчета представлены в главе 7.

Счет вторичного распределения доходов

2.95. Счет вторичного распределения доходов (таблица 2.4) отражает перераспределение доходов с помощью текущих трансфертов (кроме социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых единицами сектора государственного управления и НКОДХ домашним хозяйствам). Социальные трансферты в натуральной форме отражаются в счете перераспределения доходов в натуральной форме. В счете вторичного распределения доходов на стороне ресурсов в дополнение к сальдо первичных доходов регистрируются текущие налоги на доход и имущество и т. д. и другие текущие трансферты, кроме социальных трансфертов в на-

Таблица 2.4
Счет вторичного распределения доходов

Использование	Ресурсы
	<i>Сальдо первичных доходов</i>
Текущие трансферты	Текущие трансферты
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.
Чистые отчисления на социальное страхование	Чистые отчисления на социальное страхование
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме
Другие текущие трансферты	Другие текущие трансферты
<i>Располагаемый доход</i>	

тuralной форме. На стороне использования регистрируются те же самые виды трансфертов. Поскольку эти трансферты для одних секторов регистрируются на стороне ресурсов, а для других секторов на стороне использования, их точное содержание варьируется от одного сектора к другому.

2.96. Целесообразно пояснить здесь некоторые детали по вопросу о том, как отражаются в СНС отчисления на социальное страхование. Хотя работодатели обычно производят отчисления на социальное страхование в программы социального страхования от имени их служащих, в СНС эти платежи отражаются так, как если бы они производились работникам, а те затем производили отчисления в программы социального страхования. В национальных счетах это означает, что сначала они регистрируются как элемент оплаты труда на стороне использования счета образования доходов работодателей и на стороне ресурсов счета распределения первичных доходов домашних хозяйств (с поправкой на оплату труда в счете остального мира). Затем они регистрируются на стороне использования счета вторичного распределения доходов домашних хозяйств (и, возможно, счета остального мира) и на стороне ресурсов секторов, управляющих программами социального страхования. Все отчисления на социальное страхование работодателями отражаются аналогичным образом. Этот метод регистрации операций, как если бы они шли по другому пути, часто называется «перемаршрутизацией».

2.97. Балансирующей статьей счета вторичного распределения доходов является располагаемый доход. Для домашних хозяйств — это доход, который может быть использован для финансирования расходов на конечное потребление и сбережение. Для нефинансовых корпораций и финансовых корпораций располагаемый доход — это доход (не распределенный собственникам акций), остающийся после выплаты налогов на доход.

Счет перераспределения доходов в натуральной форме

2.98. Имея в виду особый характер этих операций, этот счет важен только для сектора государственного управления, сектора домашних хозяйств и НКОДХ. Социальные трансферты в натуральной форме включают два других

Таблица 2.5
Счет перераспределения доходов в натуральной форме

Использование	Ресурсы
	<i>Располагаемый доход</i>
Социальные трансферты в натуральной форме	Социальные трансферты в натуральной форме
<i>Скорректированный располагаемый доход</i>	

элемента в отражении процесса перераспределения. Первый элемент представляет собой нерыночное производство индивидуальных услуг, осуществляемое сектором государственного управления и сектором НКОДХ, а второй элемент представляет собой покупки сектором государственного управления и сектором НКОДХ товаров и услуг с целью непосредственной передачи их домашним хозяйствам бесплатно или по экономически незначимым ценам. В счете перераспределения доходов в натуральной форме (таблица 2.5) социальные трансферты в натуральной форме отражаются на стороне ресурсов для домашних хозяйств и на стороне использования для сектора государственного управления и сектора НКОДХ.

2.99. Цель этого счета состоит из четырех элементов. Во-первых, она состоит в том, чтобы представить более ясную картину роли сектора государственного управления в предоставлении товаров и услуг отдельным домашним хозяйствам. Во-вторых, этот счет обеспечивает более полное измерение дохода домашних хозяйств. В-третьих, данные этого счета создают основу для международных сопоставлений и сопоставлений во времени, когда экономические и социальные институты и механизмы значительно различаются или меняются со временем. В-четвертых, этот счет представляет более полную картину процесса перераспределения между подсекторами или группами домашних хозяйств. Перераспределение доходов в натуральной форме представляет собой третью фазу распределения доходов.

2.100. Балансирующей статьей счета перераспределения доходов в натуральной форме является скорректированный располагаемый доход.

Счета использования доходов

2.101. Счет использования доходов составляется в двух вариантах: счет использования располагаемого дохода (таблица 2.6) и счет использования скорректированного располагаемого дохода (таблица 2.7). В счете использования располагаемого дохода на стороне ресурсов отражается балансирующая статья (располагаемый доход), являющаяся заключительной статьей в счете вторичного распределения доходов. В счете скорректированного располагаемого дохода на стороне ресурсов регистрируется балансирующая статья (скорректированный располагаемый доход), являющаяся заключительной статьей счета перераспределения доходов в натуральной форме. Оба счета показывают, как для секторов, осуществляющих расходы на конечное потребление (государственного управления, НКОДХ и домашних хозяйств), располагаемый доход и скорректированный располагаемый

Таблица 2.6
Счет использования располагаемого дохода

Использование	Ресурсы
	<i>Располагаемый доход</i>
Расходы на конечное потребление	
Корректировка на изменение в пенсионных правах	Корректировка на изменение в пенсионных правах
<i>Сбережение</i>	

Таблица 2.7
Счет использования скорректированного располагаемого дохода

Использование	Ресурсы
	<i>Скорректированный располагаемый доход</i>
Фактическое конечное потребление	
Корректировка на изменение в пенсионных правах	Корректировка на изменение в пенсионных правах
<i>Сбережение</i>	

доход распределяются между конечным потреблением и сбережением. Кроме того, оба варианта счета использования доходов включают статью, представляющую собой корректировку на изменение в пенсионных правах для домашних хозяйств и пенсионных фондов, которая связана с трактовкой в СНС этих операций между домашними хозяйствами и пенсионными фондами. Эта корректировочная статья поясняется в главе 9 и подробно здесь не обсуждается.

2.102. Разница между ресурсами в двух вариантах счета использования доходов зависит от того, какая балансирующая статья переносится из предыдущих счетов. В отношении показателей использования доходов разница между ними в двух вариантах счета зависит от того, регистрируются ли расходы на конечное потребление или фактическое конечное потребление. Первая статья регистрируется в счете использования располагаемого дохода, а вторая — в счете использования скорректированного располагаемого дохода.

2.103. Расходы на конечное потребление включают операции, связанные с конечным потреблением товаров и услуг, в отношении которого сектор несет фактические расходы. Сектор государственного управления и сектор НКОДХ производят нерыночные товары и услуги, отражаемые в их счетах производства, в которых промежуточное потребление регистрируется на стороне использования. Расходы на конечное потребление этих производителей равны стоимости их выпуска нерыночных товаров и услуг за вычетом поступлений от продажи нерыночных товаров и услуг по экономически незначительным ценам. Однако они также включают товары и услуги, приобретенные сектором государственного управления и сектором НКОДХ для непосредственной передачи (без какой-либо переработки) домашним хозяйствам.

2.104. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств включает товары и услуги, которые фактически предоставлены для индивидуального потребления домашним хозяйствам независимо от того, кто осуществлял расходы на их приобретение: единицы сектора государственного управления, НКОДХ или сами домашние хозяйства. Фактическое конечное потребление сектора государственного управления и сектора НКОДХ равно их расходам на конечное потребление минус выплаченные социальные трансферты в натуральной форме или, другими словами, коллективному потреблению.

2.105. На уровне экономики в целом располагаемый доход и скорректированный располагаемый доход равны, так же как равны суммарные расходы всех секторов на конечное потребление и фактическое конечное потребление. Для каждого сектора разница между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением равна социальным трансфертам в натуральной форме, предоставленным или полученным. Она также равна разнице между располагаемым доходом и скорректированным располагаемым доходом. Таким образом, данные о сбережении в обоих вариантах счета использования доходов совпадают, поскольку доходы на стороне ресурсов и конечное потребление на стороне использования отличаются на ту же самую величину.

2.106. Балансирующей статьей в двух вариантах счета использования доходов является сбережение. Сбережение завершает последовательность текущих счетов.

Счета накопления

2.107. Сбережение, являясь балансирующей статьей последнего текущего счета, становится исходной статьей счетов накопления.

2.108. Первая группа счетов накопления включает операции, которые соответствовали бы всем изменениям в активах и обязательствах и чистой стоимости капитала, если бы сбережение и капитальные трансферты были единственными источниками изменения чистой стоимости капитала. Главные счета этой группы — счет операций с капиталом и финансовый счет. Эти два счета имеют особое значение, поскольку они содержат балансирующую статью, важную для экономического анализа — чистое кредитование/чистое заимствование.

2.109. Вторая группа счетов накопления имеет дело с изменениями в активах, обязательствах и чистой стоимости капитала в результате действия других факторов. Примерами таких факторов являются открытия новых запасов полезных ископаемых или истощение запасов полезных ископаемых, уничтожение активов в результате политических событий, таких как войны, или в результате стихийных бедствий, таких как землетрясения. Такие факторы изменяют объем активов физически или количественно. Другие изменения в активах могут быть связаны с изменениями в уровне и структуре цен. В этом случае изменяется только стоимость активов, но не их объем. Таким образом, вторая группа счетов накопления подразделяется на счет других изменений в объеме активов и счет переоценки.

Счет операций с капиталом

2.110. Счет операций с капиталом (таблица 2.8) содержит данные об операциях по приобретению нефинансовых активов и капитальных трансфертах, с помощью которых перераспределяется богатство. На правой стороне счета отражается чистое сбережение и капитальные трансферты, подлежащие получению, и капитальные трансферты, подлежащие выплате (со знаком минус), что позволяет получить часть изменения чистой стоимости капитала — вследствие сбережения и капитальных трансфертов. На стороне использования счета отражаются различные инвестиции в нефинансовые активы. Поскольку потребление основного капитала представляет собой отрицательное изменение стоимости основных фондов, оно отражается также со знаком минус на левой стороне счета. Отражение валового накопления основного капитала за вычетом потребления основного капитала на той же стороне счета эквивалентно отражению чистого накопления основного капитала.

2.111. Балансирующей статьёй счета операций с капиталом является чистое кредитование со знаком плюс, измеряющее чистую величину ресурсов, которую институциональная единица или сектор могут предоставить прямо или в косвенной форме другим институциональным единицам или секторам, или чистое заимствование со знаком минус, измеряющее величину ресурсов, которую институциональная единица или сектор вынуждены занять у других.

Финансовый счет

2.112. Финансовый счет (таблица 2.9) отражает операции с финансовыми инструментами для каждого финансового инструмента. Эти операции показывают чистое приобретение финансовых активов на левой стороне счета или чистое принятие обязательств на правой стороне счета.

2.113. Балансирующей статьёй финансового счета снова является чистое кредитование или чистое заимствование. В принципе, чистое кредитование и чистое заимствование измеряются одинаково в счете операций с капиталом и в финансовом счете. На практике обеспечение этого равенства — одна из наиболее сложных проблем составления национальных счетов.

Счет других изменений в объеме активов

2.114. Счет других изменений в объеме активов (таблица 2.10) содержит записи о влиянии экстраординарных событий не только на изменение стоимости, но также и объема активов и обязательств. Кроме того, в дополнение к видам событий, о которых шла речь выше, таких как войны или землетрясения, в этом счете регистрируются некоторые корректировочные статьи, связанные, например, с изменениями в классификациях или структуре, которые могут оказать влияние на чистую стоимость капитала (см. главу 12). Балансирующая статья — изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов — регистрируется на правой стороне счета.

Таблица 2.8
Счет операций с капиталом

Изменения в активах	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
	<i>Сбережение</i>
Валовое накопление основного капитала	Капитальные трансферты, подлежащие получению (+)
Потребление основного капитала (-)	Капитальные трансферты, подлежащие выплате (-)
Изменение запасов материальных оборотных средств	
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	
	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>
<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>	

Таблица 2.9
Финансовый счет

Изменения в активах	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
	<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>
Чистое приобретение финансовых активов	Чистое принятие обязательств
Монетарное золото и СПЗ	Монетарное золото и СПЗ
Наличная валюта и депозиты	Наличная валюта и депозиты
Долговые ценные бумаги	Долговые ценные бумаги
Ссуды	Ссуды
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность

Таблица 2.10
Счет других изменений в объеме активов

Изменения в активах	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
Экономическое появление активов	Экономическое появление активов
Экономическое исчезновение произведенных активов	Экономическое исчезновение произведенных активов
Экстраординарные потери	Экстраординарные потери
Некомпенсируемые конфискации	Некомпенсируемые конфискации
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи
Изменения в классификации	Изменения в классификации
Всего изменения в объеме активов	Всего изменения в объеме активов
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы	Финансовые активы
	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>

Счет переоценки

2.115. Счет переоценки (таблица 2.11) содержит записи о холдинговых прибылях и холдинговых убытках. Он начинается с регистрации номинальных холдинговых прибылей и убытков. Эта статья отражает полную величину изменений в различных активах и обязательствах вследствие изменений цен этих активов и обязательств с начала отчетного периода или за период между временем поступления актива в запасы и временем выбытия его из запасов.

2.116. Поскольку операции и другие потоки регистрируются на левой стороне счета, а операции с обязательствами на правой стороне счета, номинальные холдинговые прибыли и убытки в отношении активов регистрируются на левой стороне счета переоценки, тогда как номинальные холдинговые прибыли и убытки в отношении обязательств регистрируются на правой стороне счета. Положительная величина переоценки обязательств эквивалентна номинальной величине холдингового убытка, а отрицательная величина переоценки обязательств эквивалентна номинальной холдинговой прибыли.

2.117. Балансирующей статьей счета переоценки является изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей и убытков.

2.118. Номинальные холдинговые прибыли и убытки подразделяются на два компонента. Первый из них показывает величину переоценки, которая имела бы место, если бы цены активов менялись пропорционально изменению общего уровня цен, эта величина получается путем применения за тот же период времени индекса изменения общего уровня цен к начальной стоимости всех активов или обязательств, даже к тем, которые являются фиксированными величинами в денежном измерении. Результатом этой операции являются нейтральные холдинговые прибыли и убытки, поскольку все активы и обязательства переоцениваются так, чтобы точно сохранить их покупательную способность.

Таблица 2.11
Счет переоценки

Изменения в активах	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
Номинальные холдинговые прибыли и убытки	Номинальные холдинговые прибыли и убытки
Нефинансовые активы	Нефинансовые активы
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы/ обязательства	Финансовые активы/ обязательства
	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей и убытков</i>
Нейтральные холдинговые прибыли и убытки	Нейтральные холдинговые прибыли и убытки
Нефинансовые активы	Нефинансовые активы
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы/ обязательства	Финансовые активы/ обязательства
	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей и убытков</i>
Реальные холдинговые прибыли и убытки	Реальные холдинговые прибыли и убытки
Нефинансовые активы	Нефинансовые активы
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы/ обязательства	Финансовые активы/ обязательства
	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей и убытков</i>

2.119. Второй компонент холдинговых прибылей и убытков показывает разницу между номинальными холдинговыми прибылями и убытками и нейтральными холдинговыми прибылями и убытками. Эта разница называется реальными холдинговыми прибылями и убытками. Если номинальные холдинговые прибыли и убытки больше, чем нейтральные холдинговые прибыли и убытки, имеют место реальные холдинговые прибыли вследствие того, что в среднем фактические цены активов увеличивались в большей мере (или уменьшались в меньшей мере), чем общий уровень цен. Другими словами, относительные цены активов возросли. Аналогичным образом, уменьшение относительных цен активов имеет своим результатом реальные холдинговые убытки.

2.120. Каждый из этих трех типов холдинговых прибылей или убытков подразделяется по основным группам активов и обязательств. Это подразделение необходимо даже для упрощенного представления счетов. Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых

прибылей и убытков может быть подразделено на изменение вследствие нейтральных холдинговых прибылей и убытков и изменение вследствие реальных холдинговых прибылей и убытков.

Баланс активов и пассивов

2.121. В начальном и заключительном балансах активов и пассивов (таблица 2.12) активы отражаются на левой стороне счета, а обязательства и чистая стоимость капитала — на правой стороне счета. Как пояснено выше, активы и обязательства оцениваются в ценах, которые существуют на дату составления баланса активов и пассивов.

2.122. Балансирующая статья баланса активов и пассивов — чистая стоимость капитала — представляет собой разницу между стоимостью активов и обязательств. Чистая стоимость капитала эквивалентна настоящей стоимости запаса экономической стоимости единицы или сектора.

2.123. Изменения в балансе активов и пассивов обобщают содержание показателей в счетах накопления, то есть запись по каждому активу и обязательству является суммой записей в четырех счетах накопления, относящихся к данному активу или обязательству. Изменение чистой стоимости капитала может быть исчислено путем использования этих записей, но оно должно быть, по определению, равно изменению чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов, зарегистрированных в счете операций с капиталом, плюс изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов, зарегистрированных в счете других изменений в объеме активов, плюс номинальные холдинговые прибыли и убытки из счета переоценки.

2.124. С концептуальной точки зрения записи в заключительном балансе активов и пассивов должны быть равны для каждого актива и каждого обязательства записям в начальном балансе активов и пассивов, плюс изменения, зарегистрированные в четырех счетах накопления.

3. Интегрированное представление счетов

2.125. Теперь представляется возможным обобщить различные элементы, которые были представлены в предыдущих подразделах, и представить детальным образом интегрированные экономические счета. В таблице 2.13 представлена упрощенная версия интегрированных текущих счетов. Она образована путем использования таблиц 2.1, 2.2, 2.3, 2.4 и 2.6 и помещения их непосредственно одна за другой. В этом представлении операции и другие потоки показаны в середине таблицы с колонками на левой стороне с данными об использовании, и с колонками на правой стороне с данными о ресурсах. В полном представлении этого типа должна бы быть одна колонка для каждого сектора или подсектора, представляющего интерес. С целью представления таблицы в более простом виде только четыре колонки показаны в таблице 2.13. Первая из них представляет собой сумму всех пяти секторов экономики (нефинансовые корпорации, финансовые корпорации, государственное управление, НКОДХ и домашние хозяйства). Затем следует колонка для остального мира, затем — колонка, названная «товары и услуги»,

Таблица 2.12
Начальный баланс активов и пассивов, изменения в активах и обязательствах и заключительный баланс активов и пассивов

Запасы активов и изменения в них	Запасы обязательств и изменения в них
<i>Начальный баланс активов и пассивов</i>	<i>Начальный баланс активов и пассивов</i>
Нефинансовые активы	Нефинансовые активы
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы/ обязательства	Финансовые активы/ обязательства
<hr/>	
<i>Чистая стоимость капитала</i>	
<hr/>	
<i>Всего операции и другие потоки</i>	<i>Всего операции и другие потоки</i>
Нефинансовые активы	Нефинансовые активы
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы/ обязательства	Финансовые активы/ обязательства
<hr/>	
Изменение чистой стоимости капитала — всего	
<i>Сбережение и капитальные трансферты</i>	
<i>Другие изменения в объеме активов</i>	
<i>Номинальные холдинговые прибыли и убытки</i>	
<hr/>	
<i>Заключительный баланс активов и пассивов</i>	<i>Заключительный баланс активов и пассивов</i>
Нефинансовые активы	Нефинансовые активы
Произведенные активы	Произведенные активы
Непроизведенные активы	Непроизведенные активы
Финансовые активы/ обязательства	Финансовые активы/ обязательства
<hr/>	
<i>Чистая стоимость капитала</i>	

и последняя колонка, представляющая итоги предыдущих трех. Эта колонка имеет незначительное экономическое содержание, но она важна для обеспечения того, чтобы таблица охватывала все операции и была внутренне согласована, поскольку итоги на левой стороне и на правой стороне счетов должны быть равны по каждой строке. (В тех случаях, когда балансирующие статьи показаны как последняя статья в счете и как первая статья в следующем счете, это равенство сдвинуто, но, тем не менее, очевидно).

2.126. Таблица 2.14 показывает продолжение интегрированных счетов, включая счета накопления и баланс активов и пассивов, в том виде как они представлены ранее в таблицах 2.8, 2.9, 2.10, 2.11 и 2.12. Здесь колонки на левой стороне представляют активы или изменения в активах, а колонки на правой стороне представляют обязательства или изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала. Таблицы 2.13 и 2.14, взятые вместе, образуют интегрирован-

ные экономические счета. Данные в этих двух таблицах взяты из числового примера, который используется во всех разделах этой публикации. Таблицы для каждого счета в главах с 6 по 13 представляют собой расширенные версии таблиц, представленных здесь, с колонками для всех институциональных единиц и полным набором операций и других потоков для каждого из этих счетов. Комбинированная версия этих таблиц со всеми деталями, упомянутыми выше, представлена в приложении 2.

2.127. Интегрированные экономические счета обеспечивают полную картину счетов для экономики, включая баланс активов и пассивов, таким образом, что это позволяет отразить основные экономические взаимосвязи и основные экономические агрегаты. Эта таблица показывает одновременно общую структуру счетов СНС и представляет набор данных для институциональных секторов, экономики в целом и остального мира.

2.128. Представление интегрированных счетов в этой форме — это только один из нескольких способов, которым может быть обеспечен общий обзор системы счетов. Другой способ предполагает использование диаграммы, такой, как

на рисунке 2.1, которая содержит ту же информацию в схематической форме.

2.129. Интегрированные экономические счета обеспечивают общий обзор экономики в целом. Как уже отмечено выше, интегрированное представление обеспечивает гораздо больше деталей по сравнению с тем, что было включено в таблицы, и может быть использовано для обеспечения более детального обзора, если это будет желательным. Могут быть введены колонки для подсекторов. Колонка для остального мира может быть подразделена по различным географическим зонам. Колонка для товаров и услуг может показать рыночные товары и услуги отдельно, классификация операций в строках может быть использована на более детальном уровне и т. д. Однако одновременное включение большего числа деталей прямо в эту схему, имело бы своим результатом более громоздкую и менее удобную для работы таблицу. По этой причине более детальный анализ производства и операций с товарами и услугами, операций с финансовыми инструментами, детальный баланс активов и пассивов, а также анализ по целям осуществляются в рамках других таблиц. Они представлены в следующем разделе, и их связи с интегрированными экономическими счетами также пояснены.

Таблица 2.13

Интегрированное представление полной последовательности текущих счетов

Использование				Ресурсы				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
		499	499	Импорт товаров и услуг		499		499
		392	392	Импорт товаров		392		392
		107	107	Импорт услуг		107		107
	540		540	Экспорт товаров и услуг			540	540
	462		462	Экспорт товаров			462	462
	78		78	Экспорт услуг			78	78
				Счет производства				
		3604	3604	Выпуск	3604			3604
		3077	3077	Рыночный выпуск	3077			3077
		147	147	Выпуск для собственного конечного использования	147			147
		380	380	Нерыночный выпуск	380			380
1883			1883	Промежуточное потребление			1883	1883
		141	141	Налоги на продукты	141			141
		-8	-8	Субсидии на продукты (-)	-8			-8
1854			1854	Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт				
222			222	Потребление основного капитала				
1632			1632	Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт				
	-41		-41	Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами				
				Счет образования доходов				
				Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт	1854			1854
				Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт	1632			1632
1150			1150	Оплата труда				
235			235	Налоги на производство и импорт				
141			141	Налоги на продукты				
94			94	Другие налоги на производство				
-44			-44	Субсидии				
-8			-8	Субсидии на продукты				
-36			-36	Другие субсидии на производство				

Таблица 2.13 (продолжение)

Интегрированное представление полной последовательности текущих счетов

Использование				Ресурсы					
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи		Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
452			452	Валовая прибыль					
61			61	Валовой смешанный доход					
214				Потребление основного капитала в составе валовой прибыли					
8				Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода					
238			238	Чистая прибыль					
53			53	Чистый смешанный доход					
Счет распределения первичных доходов									
				Валовая прибыль		452			452
				Валовой смешанный доход		61			61
				Чистая прибыль		238			238
				Чистый смешанный доход		53			53
	6		6	Оплата труда		1154	2		1156
				Налоги на производство и импорт		235			235
				Субсидии		- 44			- 44
391	44		435	Доходы от собственности		397	38		435
1864			1864	Валовое сальдо первичных доходов/ Валовой национальный доход					
1642			1642	Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход					
Счет вторичного распределения доходов									
				Валовое сальдо первичных доходов/ Валовой национальный доход		1864			1864
				Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход		1642			1642
1212	17		1229	Текущие трансферты		1174	55		1229
212	1		213	Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.		213	0		213
333	0		333	Чистые отчисления на социальное страхование		333	0		333
384	0		384	Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме		384	0		384
283	16		299	Другие текущие трансферты		244	55		299
1826			1826	Валовой располагаемый доход					
1604			1604	Чистый располагаемый доход					
Счет использования располагаемого дохода									
				Валовой располагаемый доход		1826			1826
				Чистый располагаемый доход		1604			1604
1399			1399	Расходы на конечное потребление				1399	1399
11	0		11	Корректировка на изменение в пенсионных правах		11	0		11
427			427	Валовое сбережение					
205			205	Чистое сбережение					
	-13		-13	Сальдо по текущим внешним операциям					

Таблица 2.14

Интегрированное представление полной последовательности счетов накопления и баланса активов и пассивов

Изменения в активах				Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
				Счет операций с капиталом				
				<i>Чистое сбережение</i>	205			205
				<i>Сальдо по текущим внешним операциям</i>		-13		-13
414			414	Валовое накопление			414	414
192			192	Чистое накопление			192	192
376			376	Валовое накопление основного капитала			376	376
-222			-222	Потребление основного капитала			-222	-222
				<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>				
28			28	Изменение запасов материальных оборотных средств			28	28
10			10	Приобретение ценностей за вычетом выбытия			10	10
0			0	Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия			0	0
				Капитальные трансферты, подлежащие получению	62	4		66
				Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-65	-1		-66
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>	202	-10		192
10	-10		0	<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>				
				Финансовый счет				
				<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>	10	-10		0
436	47		483	Чистое приобретение активов/ чистое принятие обязательств	426	57		483
-1	1		0	Монетарное золото и СПЗ				
89	11		100	Наличная валюта и депозиты	102	-2		100
86	9		95	Долговые ценные бумаги	74	21		95
78	4		82	Ссуды	47	35		82
107	12		119	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	105	14		119
48	0		48	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	48	0		48
14	0		14	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	11	3		14
15	10		25	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	39	-14		25
				Счет других изменений в объеме активов				
13			13	Всего другие изменения в объеме активов	3			3
-7			-7	Произведенные нефинансовые активы				
17			17	Непроизведенные нефинансовые активы				
3			3	Финансовые активы	3			3
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	10			10
				фСчет переоценки				
				<i>Номинальные холдинговые прибыли и убытки</i>				
280			280	Нефинансовые активы				
84	7		91	Финансовые активы/обязательства	76	15		91
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков</i>	288	-8		280
				Нейтральные холдинговые прибыли и убытки				
198			198	Нефинансовые активы				
136	12		148	Финансовые активы/обязательства	126	22		148
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей/убытков</i>	208	-10		198

Таблица 2.14 (продолжение)

Интегрированное представление полной последовательности счетов накопления и баланса активов и пассивов

Изменения в активах				Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
				Реальные холдинговые прибыли и убытки				
82			82	Нефинансовые активы				
-52	-5		-57	Финансовые активы/обязательства	-50	-7		-57
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей/убытков</i>				
				Запасы активов и обязательств и изменения в них				
				Начальный баланс активов и пассивов				
4621			4621	Нефинансовые активы				
8231	805		9036	Финансовые активы/обязательства	7762	1274		9036
				<i>Чистая стоимость капитала</i>				
				5090 -469 4621				
				Всего изменения в активах и обязательствах				
482			482	Нефинансовые активы				
523	54		577	Финансовые активы/обязательства	505	72		577
				<i>Изменение чистой стоимости капитала, всего</i>				
				500 -18 482				
				<i>Сбережение и капитальные трансферты</i>				
				202 -10 192				
				<i>Другие изменения в объеме активов</i>				
				10 10				
				<i>Номинальные холдинговые прибыли/убытки</i>				
				288 -8 280				
				<i>Нейтральные холдинговые прибыли/убытки</i>				
				208 -10 198				
1399			1399	<i>Реальные холдинговые прибыли/убытки</i>	80	2		82
				Заключительный баланс активов и пассивов				
5103			5103	Нефинансовые активы				
8754	859		9613	Финансовые активы/обязательства	8267	1346		9613
				<i>Чистая стоимость капитала</i>				
				5590 -487 5103				

Счета остального мира

2.130. Счет остального мира охватывает операции между резидентскими и нерезидентскими институциональными единицами и соответствующие запасы активов и обязательств там, где это имеет смысл.

2.131. Поскольку остальной мир играет роль в структуре счетов, аналогичную роли институционального сектора, счет остального мира разрабатывается с точки зрения остального мира. Ресурсы для остального мира — это использование для экономики данной страны в целом, и наоборот. Если балансирующая статья этого счета положительна, это означает профицит для остального мира и дефицит для экономики данной страны в целом, и наоборот, если балансирующая статья отрицательна.

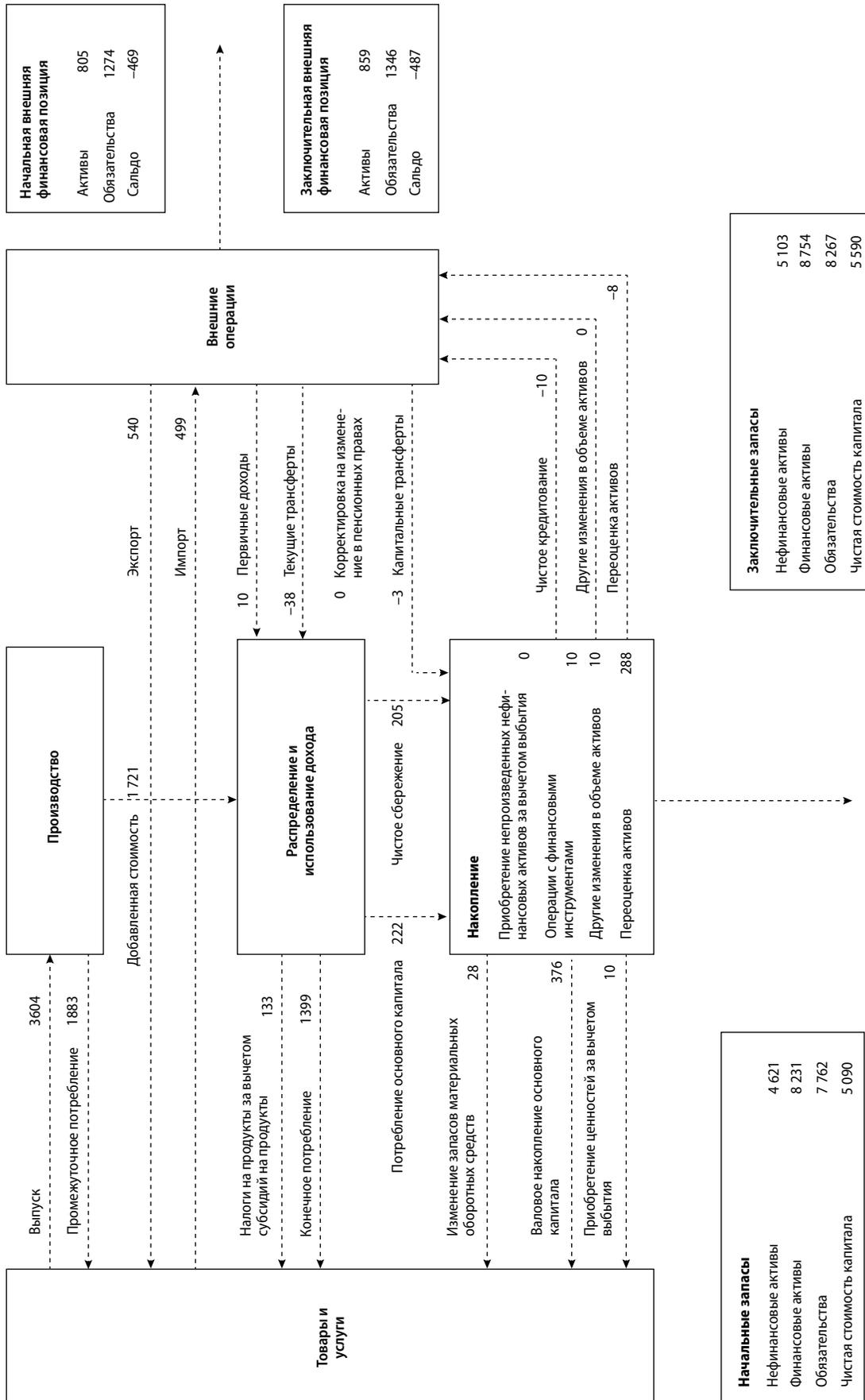
2.132. Внешний счет товаров и услуг показан на том же уровне, что и счет производства для институциональных секторов. Импорт товаров и услуг (499) является ресурсом для остального мира, экспорт (540) является использованием для него. Сальдо по внешнему счету товаров и услуг равно (-41). Если это сальдо положительно, это профицит для остального мира (и дефицит для экономики данной страны), и наоборот. К этому сальдо добавляются или вы-

читаются различные типы налогов, оплата труда и другие текущие трансферты, подлежащие выплате остальному миру и получению от него. Сальдо по текущим внешним операциям равно (-32), что означает дефицит для остального мира и профицит для экономики в целом. Опять, если это сальдо положительно, это будет означать профицит для остального мира (дефицит для экономики данной страны).

Счет товаров и услуг

2.133. Как было отмечено выше, интегрированное представление счетов включает колонку на каждой стороне таблицы под названием «товары и услуги». Записи в этой колонке отражают различные операции с товарами и услугами, которые зарегистрированы в счетах для институциональных секторов. Использование товаров и услуг в счетах для институциональных секторов отражается в колонке на правой стороне таблицы, отведенной для товаров и услуг; ресурсы товаров и услуг в счетах для институциональных секторов отражаются в колонке, отведенной для товаров и услуг на левой стороне таблицы. На стороне ресурсов в таблице данные, зарегистрированные в колонке для товаров и услуг, точно корреспондируют с данными об использова-

Рисунок 2.1
 Диаграмма интегрированных счетов для экономики в целом



нии товаров и услуг различными секторами и остальным миром: экспорт (540), промежуточное потребление (1883), конечное потребление (1399), валовое накопление основного капитала (376), изменение запасов материальных оборотных средств (28) и приобретение ценностей за вычетом выбытия (10). На стороне использования в таблице данные в колонке для товаров и услуг точно корреспондируют с данными в ресурсах счетов различных секторов и остального мира: импорт (499) и выпуск (3604). Налоги на продукты (за вычетом субсидий на продукты) также показаны на стороне ресурсов счетов. Охват этой статьи варьируется в зависимости от оценки выпуска (см. обсуждение вопросов в разделе С). Часть налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты, которая не включена в стоимость выпуска (а, возможно, полный итог), не относится к какому-либо сектору или отрасли; она представляет собой ресурс для экономики в целом. В числовом примере налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты (133) показаны прямо в колонке для товаров и услуг. Они представляют собой компонент ресурсов товаров и услуг, для которого нет корреспондирующей записи о стоимости выпуска какого-либо институционального сектора.

2.134. Счет товаров и услуг является особенно важным, так как он обеспечивает основу для использования наиболее распространенного определения ВВП. Таблица 2.15 показывает счет в том же формате, как и формат предыдущих счетов в этой главе, но он включает числовые значения для отдельных статей.

Агрегаты

2.135. Агрегаты СНС, такие как добавленная стоимость, доход, потребление и сбережение представляют собой обобщающие величины, которые измеряют какой-либо один аспект деятельности на уровне экономики в целом. Они являются обобщающими показателями и ключевыми величинами для целей макроэкономического анализа и сравнений во времени и в пространстве. Цель СНС состоит в том, чтобы обеспечить упрощенную, но полную и детальную картину сложных экономических процессов, так что исчисление агрегатов не является ни единственной, ни главной целью составления национальных счетов; тем не менее, обобщающие показатели очень важны.

2.136. Некоторые агрегаты могут быть получены прямым суммированием соответствующих операций, например, конечное потребление, валовое накопление основного капитала, отчисления на социальное страхование. Другие агрегаты могут быть получены агрегированием балансирующих статей из счетов для институциональных секторов, например, добавленная стоимость, сальдо первичных доходов, располагаемый доход и сбережение. Возможно, они требуют дальнейших пояснений. Однако некоторые агрегаты настолько широко используются на практике, что в отношении них необходимы дополнительные пояснения уже на этой ранней стадии.

2.137. Обзор агрегатов СНС и счетов, в которых они появляются, представлен на рисунке 2.2

Валовой внутренний продукт (ВВП)

2.138. В принципе, ВВП основан на концепции добавленной стоимости. Валовая добавленная стоимость представляет собой разность между выпуском и промежуточным потреблением. Валовой внутренний продукт — это сумма валовой добавленной стоимости всех резидентов-производителей в основных ценах плюс часть налогов на продукты (а возможно, весь итог) за вычетом субсидий на продукты, которая не включена в оценку выпуска.

2.139. Далее, ВВП равен сумме конечного использования товаров и услуг (все виды использования, кроме промежуточного потребления) в ценах покупателей минус стоимость импорта товаров и услуг.

2.140. Наконец, ВВП также равен сумме первичных доходов, выплаченных резидентами-производителями.

Измерение на чистой и валовой основе

2.141. В принципе, концепция добавленной стоимости должна исключать отчисления на потребление основного капитала. Последнее на самом деле не является вновь созданной стоимостью, но представляет собой уменьшение стоимости ранее созданных основных фондов в процессе использования их в производстве. Таким образом, теоретически добавленная стоимость — это концепция на чистой основе. Этот вывод также применим к внутреннему продукту; теоретически внутренний продукт должен быть исчислен на чистой ос-

Таблица 2.15
Счет товаров и услуг

Использование		Ресурсы	
Промежуточное потребление	1883	Выпуск	3604
Расходы на конечное потребление	1399	Импорт товаров и услуг	499
Валовое накопление	414	Налоги на продукты	141
Валовое накопление основного капитала	376	Субсидии на продукты (-)	-8
Изменение запасов материальных оборотных средств	28		
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	10		
Экспорт товаров и услуг	540		
Всего использование	4236	Всего ресурсы	4236

Рисунок 2.2
Сводка основных счетов, балансирующих статей и основных агрегатов

Счет	Балансирующая статья	Основные агрегаты
Текущие счета		
<i>Счет производства</i>		
Счет производства	Добавленная стоимость	Внутренний продукт (ВВП, ЧВП)
<i>Счета распределения и перераспределения доходов</i>		
Счета первичного распределения доходов		
Счет образования доходов	Прибыль/смешанный доход	
Счет распределения первичных доходов	Сальдо первичных доходов	Национальный доход (ВНД, ЧНД)
Счет предпринимательского дохода	Предпринимательский доход	
Счет распределения других первичных доходов	Сальдо первичных доходов	
Счет вторичного распределения доходов	Располагаемый доход	Национальный располагаемый доход
Счет перераспределения доходов в натуральной форме	Скорректированный располагаемый доход	
<i>Счета использования доходов</i>		
Счет использования располагаемого дохода	Сбережение	Национальное сбережение
Счет использования скорректированного располагаемого дохода	Сбережение	Национальное сбережение
Счета накопления		
Счет операций с капиталом	Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)	
Финансовый счет	Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)	
<i>Счета других изменений в активах</i>		
Счет других изменений в объеме активов		
Счет переоценки		
Балансы активов и пассивов		
Начальный баланс активов и пассивов	Чистая стоимость капитала	Национальное богатство
Изменения в активах и обязательствах	Изменение чистой стоимости капитала	
Заключительный баланс активов и пассивов	Чистая стоимость капитала	Национальное богатство
Влияние на изменение чистой стоимости капитала		
<i>Счет операций с капиталом</i>	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>	
<i>Счет других изменений в объеме активов</i>	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	
<i>Счет переоценки</i>	<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей и убытков</i>	

нове. Чистый внутренний продукт (ЧВП) исчисляется путем исключения из ВВП потребления основного капитала.

2.142. Однако измерение продукта и дохода на валовой основе широко используется по различным причинам. Амортизация основных фондов, исчисляемая в бухгалтерском учете, не соответствует требованиям СНС. Исчисление потребления основного капитала требует, чтобы статистики оценивали настоящую стоимость запаса основных фондов, срок службы основных типов активов, модель амортизации и т. д. Не все страны производят такие расчеты, а когда они их делают, могут существовать различия в применяемой

методологии (некоторые из них используют данные бухгалтерского учета, несмотря на то, что они не являются адекватными). Следовательно, цифры на валовой основе могут быть легче получены или могут быть получены раньше, и они, в основном, рассматриваются как более сопоставимые по странам. Поэтому ВВП широко используется на практике, несмотря на то, что с концептуальной точки зрения он уступает чистому внутреннему продукту. Однако чистый внутренний продукт должен быть также исчислен с использованием улучшенных оценок потребления основного капитала, если это необходимо, для того чтобы обеспечить важный инструмент для различных типов анализа.

Валовой национальный доход (ВНД)

2.143. Первичные доходы, возникающие в результате производства и деятельности резидентов-производителей, распределяются, главным образом, резидентским институциональным единицам; однако часть этих доходов может быть передана нерезидентским единицам. Симметрично этому, некоторые первичные доходы, созданные в остальном мире, могут поступать резидентским единицам. Это имеет своим результатом определение и измерение валового национального дохода (ВНД). ВНД равен ВВП минус первичные доходы, подлежащие выплате нерезидентским единицам, плюс первичные доходы, подлежащие получению резидентскими единицами от нерезидентских единиц. Другими словами, ВНД равен ВВП минус налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, оплата труда и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру, плюс корреспондирующие статьи, подлежащие получению из остального мира. Таким образом, ВНД — это сумма сальдо валовых первичных доходов, подлежащих получению резидентскими институциональными единицами или секторами. В отличие от ВВП ВНД не является концепцией добавленной стоимости, а является концепцией дохода.

2.144. Чистый национальный доход (ЧНД) исчисляется путем вычитания из ВНД потребления основного капитала. Замечание, сделанное выше относительно концептуальной обоснованности измерения на чистой основе, относящееся к продукту, имеет даже более существенное значение для национального дохода.

Национальный располагаемый доход

2.145. Первичные доходы, подлежащие получению резидентскими национальными единицами, могут быть частично использованы для выплаты трансфертов нерезидентским единицам, а резидентские единицы могут получать трансферты из первичных доходов, полученных остальным миром. Валовой национальный располагаемый доход равен ВНД минус текущие трансферты (кроме налогов на производство и импорт за вычетом субсидий), подлежащие выплате нерезидентским единицам, плюс корреспондирующие трансферты, подлежащие получению резидентскими единицами из остального мира. Валовой национальный располагаемый доход измеряет доход, который поступает в распоряжение экономики в целом для конечного потребления и валового сбережения. Чистый национальный располагаемый доход исчисляется путем вычитания потребления основного капитала из валового национального располагаемого дохода. Национальный располагаемый доход — это сумма располагаемого дохода, полученного всеми резидентскими институциональными единицами или секторами.

Счета показателей объемов

2.146. Все агрегаты, которые были рассмотрены выше, исчисляются в текущих ценах. Влияние изменения в ценах может быть элиминировано. Валовой внутренний продукт исчисляется в постоянных ценах для того, чтобы измерить реальные изменения, которые происходят от одного периода к другому. Это возможно, так как выпуск, промежуточное потребление и налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, могут быть все исчислены в постоянных ценах. С

другой стороны, агрегаты доходов не могут быть выражены в единицах объемов (в постоянных ценах), так как потоки доходов не могут, строго говоря, быть подразделены на компоненты количества и цен. Они могут, однако, быть исчислены в единицах постоянной покупательной способности и называются показателями в реальном выражении. При переходе от внутреннего продукта, выраженного в категориях объема, к национальному доходу, выраженному в реальном выражении, должно быть принято во внимание влияние изменений в условиях торговли между данной экономикой и остальным миром. Необходимые корректировки описываются в главе 15.

4. Другие части структуры счетов

Центральная таблица ресурсов и использования и другие таблицы «затраты-выпуск»

2.147. Детальный анализ производства отраслями и потоков товаров и услуг по видам продуктов представляет собой важный элемент интегрированной центральной системы счетов. В принципе, было бы возможно включить дополнительные детали в таблицу интегрированных экономических счетов; например, строки для выпуска, промежуточного потребления и добавленной стоимости могли бы быть подразделены по видам экономической деятельности; колонки для товаров и услуг могли бы быть подразделены по типам продуктов. Однако СНС не использует этот подход, так как таблица стала бы громоздкой и неудобной для работы. Вместо этого используются таблицы, которые обеспечивают систематическую перекрестную классификацию выпуска, промежуточного потребления и добавленной стоимости и ее компонентов по институциональным секторам и отраслям. Они описываются в главах 14 и 28, но их основные характеристики обсуждаются здесь.

2.148. Счета производства и образования доходов в интегрированных экономических счетах предусмотрены только для институциональных секторов с общим сальдо операций с товарами и услугами. Детальный анализ производства и балансов продуктов предусмотрен в таблицах ресурсов и использования, которые содержат:

- ресурсы и использование товаров и услуг для каждой группы продуктов;
- счета производства и образования доходов для каждой отрасли по виду экономической деятельности;
- данные о факторах производства (труд и основной капитал), используемых отраслями.

Таблицы финансовых операций и финансовых активов и обязательств

2.149. Интегрированные экономические счета показывают, какие секторы приобретают финансовые активы и какие секторы принимают обязательства. Для того чтобы проанализировать как функционирует финансовый сектор, в финансовом счете предусмотрены девять подсекторов и восемь категорий активов и обязательств. Подсекторы финансовых учреждений обсуждаются в главе 4, а финансовые инструменты в деталях рассматриваются в главе 11.

2.150. Однако, как отмечено во введении к этой главе, представление финансового счета в этой главе даже с введением подсекторов и групп финансовых инструментов, описанных в главах 4 и 11, все еще не полностью раскрывает всю картину. Он показывает, какие секторы и подсекторы получают ссуды и вносят депозиты, но не обеспечивает данные для детального анализа процесса финансового посредничества, с помощью которого финансовые учреждения аккумулируют средства, придают им форму, удобную для инвестирования, и предоставляют их в виде других инструментов другим институциональным единицам. Для того чтобы исследовать этот процесс, необходим трехмерный подход к представлению по схеме «от кого к кому». Иногда такой подход называют матрицей трехмерного представления финансовых потоков. Трехмерная таблица финансовых операций обычно представляется как ряд матриц, каждая из которых имеет дело с каждым видом финансовых инструментов и отражает потоки от одного сектора к другому.

2.151. Поскольку такая форма представления потоков не всегда целесообразна для фактического представления данных, предпочтение может быть на практике отдано другим формам представления данных для публикации. Например, может быть рассмотрена таблица, показывающая каждый вид финансовых активов в перекрестной классификации по секторам-дебиторам и каждый вид обязательств в перекрестной классификации по секторам-кредиторам. По сравнению с представлением финансовых счетов в интегрированных экономических счетах это означает, коротко говоря, что для каждого наименования финансовых инструментов вводится классификация по секторам, когда это требуется (см. более подробное пояснение в главе 27).

Полные балансы активов и пассивов и счета активов и обязательств

2.152. В интегрированных экономических счетах балансы активов и пассивов представлены в очень агрегированной форме. Для каждого сектора или подсектора могут быть составлены более полные балансы активов и пассивов, используя для этой цели детальную классификацию активов и обязательств в тех случаях, когда это имеет смысл. Изменения в активах и обязательствах для каждого сектора могут также анализироваться по каждому виду активов и обязательств и каждому источнику изменений.

2.153. Кроме того, трехмерные таблицы могут быть расширены для того, чтобы показать связи по схеме «от кого к кому» по каждому типу финансовых инструментов, что обеспечит более глубокий анализ. Представление таких таблиц такое же, как в таблицах финансовых операций, за исключением того, что показываются запасы активов и обязательств вместо изменений в активах или обязательствах и чистая финансовая позиция для каждого сектора — вместо чистого кредитования или чистого заимствования. Эти таблицы составляются на основе тех же принципов, которые применяются для аналогичных таблиц потоков; они также описаны в главе 27.

Функциональный анализ

2.154. Как пояснено в разделе В, описание операции дает представление о том, какой тип потока регистрируется, но оно не поясняет, почему данная операция регистрируется. Для анализа целей операций необходимо применить функциональную классификацию в отношении основных операций. Например, вместо дезагрегирования потребления домашних хозяйств по типам продуктов, оно может быть дезагрегировано таким образом, чтобы показать, сколько тратится на продовольствие, жилищные услуги, медицину и образование, развлечения и т. д. В отношении потребления сектора государственного управления может быть проведено различие между потреблением, связанным, например, с обеспечением соблюдения закона и общественного порядка, обороноспособности, здравоохранения и образования. Поскольку совместимые, но различные классификации используются для различных секторов, частичные анализы операций по целям не могут быть интегрированы в одну таблицу, и в большинстве случаев только неполный итог для экономики в целом может быть получен в рамках центральной концептуальной системы.

2.155. Другой подход к анализу функций может состоять в идентификации всех расходов, относящихся к той или иной функциональной деятельности, например, к такой, как охрана окружающей среды. Это пока не та область, где все расходы легко идентифицировать, и поэтому, возможно, было бы желательнее разрабатывать соответствующие показатели за пределами центральной системы счетов в спутных счетах.

Население и таблицы затрат труда

2.156. Исчисление некоторых агрегатов национальных счетов в расчете на душу населения добавляет еще одно полезное измерение в их анализ. Для таких широких агрегатов, как ВВП, ВНД или конечное потребление домашних хозяйств, в качестве знаменателя обычно используется общая численность населения страны (резидентов). В случае использования счетов для подсекторов или части счетов для сектора домашних хозяйств также необходимы данные о числе домашних хозяйств и числе лиц для каждого подсектора.

2.157. Для анализа производительности абсолютно необходимы данные о затратах труда в каждой отрасли. Общее число отработанных часов является наиболее точной мерой затрат труда в СНС. Менее подходящими альтернативами являются показатели числа работ в пересчете на эквивалент полной занятости, показатели числа работ или показатели числа занятых.

2.158. Данные о численности населения и затратах труда должны быть скорректированы таким образом, чтобы обеспечить их согласованность с концепциями, определениями и классификациями СНС. Полученные таблицы являются неотъемлемой частью СНС и поясняются в главе 19.

Е. Интегрированная центральная концептуальная основа и гибкость ее применения

1. Применение центральной концептуальной основы гибким образом

2.159. Центральная концептуальная основа СНС является внутренне согласованной в отношении ее концепций и структуры ее счетов. Связи между различными элементами интегрированной СНС были проиллюстрированы, для того чтобы описать ее структуру наиболее простым и полным образом. Такое представление не предполагает каких-либо рекомендаций о приоритетах или периодизации (квартальные, годовые счета и т. д.) для разработки национальных счетов на практике. Выбор приоритетов в отношении составления счетов является вопросом статистической политики; какие-либо единые рекомендации по этому вопросу не могут быть предложены. (Некоторые указания на этот счет, относящиеся к конкретным обстоятельствам, содержатся в соответствующих руководствах). Аналогичным образом, структура счетов не предполагает, что результаты расчетов должны быть всегда представлены так, как они представлены в той или другой главе. Страна может публиковать, главным образом, динамические ряды, составлять только некоторые счета и исчислять только некоторые агрегаты.

2.160. В принципе, СНС должна рассматриваться как система, обеспечивающая внутреннюю согласованность всех элементов и одновременно известную гибкость. В зависимости от потребностей анализа и наличия данных, внимание к различным аспектам центральной системы может быть различным. Говоря в общем, больший акцент может быть сделан в отношении одной части, а не другой, путем выбора уровня дезагрегирования в классификациях институциональных секторов, отраслей, продуктов, операций, последовательности счетов и т. д., путем использования различных методов оценки; путем выбора приоритетов в отношении различных частей системы счетов и различной периодизации; путем выбора способа представления данных; введением некоторых дополнительных элементов и т. д.

2.161. Сектор домашних хозяйств может служить хорошей иллюстрацией того, что можно сделать для более глубокого анализа условий жизни домашних хозяйств и функционирования экономики в целом. Детальный подход к анализу сектора домашних хозяйств может быть осуществлен, прежде всего, путем подразделения сектора домашних хозяйств на подсекторы в дополнение к тем, которые предусмотрены в основной классификации СНС, например, в соответствии с видом экономической деятельности, осуществляемой ими (формальной и неформальной), местонахождением домашних хозяйств (в городской или сельской местности) или уровнем квалификации. Во-вторых, можно адаптировать метод представления деятельности домашних хозяйств в последовательности счетов. Например, может быть использована концепция дискреционного дохода путем исключения из располагаемого дохода тех элементов, которые предоставляются в натуральной форме и в отношении которых у домашних хозяйств нет возможности выбора того, как использовать эту часть дохода, или классификация операций домашних хозяйств может быть расширена, с тем

чтобы показать отраслевое происхождение различных видов доходов, и так далее.

2.162. Гибкость СНС может быть далее проиллюстрирована в отношении государственного сектора, части которого систематически отражаются с различной степенью детализации в классификации институциональных секторов. Счета для отдельных групп единиц государственного сектора могут быть агрегированы в счета для государственного сектора в целом. Эти счета могут быть показаны до и после консолидации, с тем чтобы описать взаимосвязи между государственным и частным секторами и между государственным сектором и сектором остального мира (путем выделения внешних операций государственного сектора).

2.163. В главах 21–29 представлен более подробный анализ приведенных выше примеров. Они также содержат иллюстрации гибкого использования центральной концептуальной основы в отношении разработки ключевых счетов для секторов, изучения проблем составления внешних счетов и неформальной экономики.

2. Введение матриц счетов для анализа социальных процессов

2.164. Матрица счетов для анализа социальных процессов (МССП) представляет собой форму представления данных СНС в матричной форме, которая позволяет ввести в анализ некоторые дополнительные детали, представляющие особый интерес. До настоящего времени составители МССП использовали гибкость системы для фокусирования внимания на некоторых аспектах, представляющих особый интерес, путем дезагрегирования сектора домашних хозяйств, чтобы показать связь между образованием дохода и потреблением. Потенциал МССП, так же как и СНС, состоит в возможности выбора наиболее подходящего типа дезагрегирования с целью изучения аспекта, представляющего особый интерес. В дополнение к обеспечению гибкого применения МССП может включать некоторые существенные коррективы, которые имеют характер спутниковых счетов, для того чтобы обеспечить особые аналитические потребности. Дальнейшие пояснения матричного представления данных и МССП содержатся в главах 28 и 29.

3. Введение спутниковых счетов

2.165. В некоторых случаях работа с центральной концептуальной основой, даже при условии ее гибкого использования, недостаточна. Даже если центральная концептуальная основа внутренне согласована, она может быть перегружена деталями. Более того, некоторые потребности анализа могут прийти в противоречие с концепциями и архитектурой центральной концептуальной основы.

2.166. Для некоторых типов анализа основная цель состоит не в том, чтобы использовать альтернативные экономические концепции, но в том, чтобы просто сфоку-

сировать внимание на некоторых областях или аспектах экономического и социального поведения в контексте национальных счетов. Цель состоит в том, чтобы описать более глубоко те аспекты, которые не отражены в явной форме в счетах центральной концептуальной основы или проявляются только в ограниченной степени. Хорошим примером сказанного выше является туризм. Различные аспекты производства и потребления продуктов, связанных с туризмом, могут быть показаны в детальных классификациях видов деятельности, продуктов и целей. Однако операции и цели, характерные для туризма, появляются отдельно только в некоторых случаях. Для того чтобы описать и отразить туризм в рамках национальных счетов, необходимо сделать выбор между двумя подходами: либо подразделить многие элементы в счетах центральной концептуальной системы, чтобы получить необходимые данные о туризме, но ценой перегрузки и нарушения сбалансированности различных компонентов счетов, или разработать специальную систему счетов для туризма. Последний подход также позволяет адаптировать различные классификации и ввести дополнительные агрегаты, такие как национальные расходы на туризм, которые могут охватывать как промежуточное, так и конечное потребление.

2.167. В других типах анализа больший акцент делается на использование альтернативных концепций. Например, может быть изменено определение границ сферы производства, скажем, путем включения в это определение домашних услуг, производимых членами домашнего хозяй-

ства для собственного конечного потребления. Концепция основных фондов и соответствующая концепция накопления основного капитала могут быть расширены путем включения потребительских товаров длительного пользования или человеческого капитала. Также в экологических счетах можно отразить взаимосвязь между природными ресурсами и экономической деятельностью несколько иначе, отразив истощение и деградацию запасов полезных ископаемых и других природных ресурсов. При использовании этих подходов экономический процесс описывается несколько иначе, и исчисляются дополнительные или альтернативные агрегаты. Анализ целого ряда тем, таких как социальная защита, здравоохранение или окружающая среда, может быть углублен путем разработки особой концептуальной системы с тем, чтобы охватить элементы, включенные в центральную концептуальную основу, в явной или в неявной форме плюс включить дополнительные элементы (в денежной форме или в натуральном выражении), а также альтернативные концепции и формы представления данных. Во всех случаях, однако, связь с центральной концептуальной основой обеспечивается в явной форме; существует целый ряд общих элементов, и любые противоречивые элементы вводятся не случайно, но в результате тщательного анализа различных подходов к рассмотрению действительности.

2.168. Эти особые построения, которые согласованы с центральной концептуальной основой, но не полностью в нее интегрированы, называются спутными счетами. Более подробно они описаны в главе 29.

ГЛАВА 3. ЗАПАСЫ, ПОТОКИ И ПРАВИЛА ВЕДЕНИЯ СЧЕТОВ

А. Введение

3.1. СНС представляет собой систему счетов, предназначенную для измерения запасов экономической стоимости и изменений в них, и идентификации лиц, групп лиц, юридических и социальных единиц, имеющих требования в отношении экономической стоимости. В этой главе обсуждается концепция запасов экономической стоимости, потоков, отражающих изменения в экономической стоимости, и правила ведения счетов, применяемые для регистрации запасов и потоков. Для того чтобы отразить запасы и потоки в системе счетов, необходимо идентифицировать стороны, имеющие требования в отношении экономической стоимости, воплощенной в запасах или изменяемой потоками. Этими сторонами являются лица, группы лиц, юридические и социальные единицы, упомянутые выше. Они описываются как институциональные единицы в СНС и группируются в институциональные секторы в соответствии с их экономическими целями, функциями и поведением. Единицы и секторы обсуждаются в главе 4.

3.2. Запасы измеряют экономическую стоимость на некоторый момент времени. Потоки измеряют изменения в экономической стоимости за некоторый период времени. Запасы регистрируются в балансе активов и пассивов и связанных с ним таблицах (некоторые запасы — в таблице использования, связанной с анализом по схеме «затраты-выпуск»). Потоки регистрируются во всех других счетах и таблицах СНС. Счета потоков в полной последовательности счетов для институциональных секторов включают текущие счета, которые имеют дело с производством, доходами и использованием доходов, и счета накопления, которые показывают все изменения между двумя балансами активов и пассивов.

3.3. Для того чтобы иметь систему, которая является полной и внутренне согласованной, все изменения в экономической стоимости между запасами на два момента времени должны быть отражены в потоках. Первое требование в отношении принятых договоренностей по ведению счетов состоит, таким образом, в том, чтобы точно определить, что понимается под запасами и потоками. Как только это сделано, должны быть определены правила регистрации изменений в экономической стоимости в рамках системы счетов. Эти правила определены так, чтобы обеспечить внутреннюю согласованность СНС в отношении стоимости, времени регистрации и классификации.

1. Запасы и потоки

3.4. *Запасы — это наличие активов или обязательств на тот или иной момент времени.* СНС регистрирует запасы в счетах, которые обычно называются балансами активов и пассивов, составляемых на начало и конец отчетного периода. Однако запасы связаны с потоками:

они являются результатом накопления от предыдущих операций и других потоков, и они изменяются в результате операций и других потоков в данном периоде. Они являются результатом непрерывных добавлений к запасам и изъятий из них и некоторых изменений в объеме или стоимости, происходящих в течение периода, пока данный актив или обязательство находятся в запасах.

3.5. *Актив — это накопленный запас стоимости, приносящий экономическую выгоду или ряд экономических выгод экономическому собственнику актива как следствие владения им или использования его в течение некоторого периода времени. Это средство, позволяющее перенести стоимость от одного отчетного периода к другому.* Активы могут быть финансовыми и нефинансовыми. Для большинства финансовых активов существуют корреспондирующие (финансовые) обязательства. *Обязательство возникает, когда одна единица (дебитор) обязуется при определенных обстоятельствах произвести платеж или ряд платежей другой единице (кредитору).* Дальнейшие пояснения в отношении этих определений и концепций, а также различных типов активов и обязательств в СНС приведены в разделе В этой главы.

3.6. *Экономические потоки отражают создание, трансформацию, обмен, трансферт или исчезновение экономической стоимости. Они предполагают изменения в объеме, структуре или стоимости активов и обязательств институциональной единицы.* Отражая разнообразие в экономике, экономические потоки имеют конкретный вид, такой как оплата труда, налоги, проценты, потоки капитала и так далее, которые отражают способы, с помощью которых происходят изменения в активах и обязательствах единицы.

3.7. Экономические потоки состоят из операций и других потоков. *Операция — это экономический поток, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое с аналитической точки зрения целесообразно рассматривать как операцию, часто ввиду того, что единица функционирует в двух различных качествах.* На стоимость актива или обязательства могут оказывать влияние экономические потоки, которые не являются операциями. Такие потоки описываются как «другие потоки». *Другие потоки представляют собой изменения в стоимости активов и обязательств, которые не являются результатами операций.* Например, это потери в результате стихийных бедствий, а также изменения в стоимости активов и обязательств в результате изменения цен.

3.8. Обсуждение различных типов экономических потоков содержится в разделе С этой главы.

2. Балансирующие статьи

3.9. Экономические потоки отражаются в счетах, и при этом исходящие потоки (которые могут быть названы как дебетовые записи, использование или изменения в активах) отражаются на левой стороне, а поступающие потоки (кредитовые записи, ресурсы или изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала) — на правой стороне. *Балансирующая статья — это конструкция национального счетоводства, получаемая путем вычитания из общей суммы записей на одной стороне счета (ресурсы или изменения в обязательствах) общей суммы записей на другой стороне (использование или изменения в активах). Она не может быть измерена независимо от записей в счетах; полученная балансовым методом (сальдированием), она отражает применение общих правил ведения счетов к конкретным записям на двух сторонах счета.* Балансирующая статья имеется также в балансе активов и пассивов, где она представляет собой разницу между активами и обязательствами и называется чистой стоимостью капитала.

3.10. Балансирующие статьи обеспечивают важную экономическую информацию. Многие ключевые агрегаты СНС, включая ВВП, фактически являются балансирующими статьями. Балансирующие статьи обсуждаются в разделе D.

3. Группировка запасов и потоков в счетах

3.11. Счета и таблицы в СНС содержат информацию об экономических действиях или событиях, которые происходят в течение некоторого периода времени, и о влиянии этих событий на запасы активов и обязательств на начало и конец периода.

3.12. Потоки и запасы группируются в соответствии с иерархической классификацией СНС, представленной в приложении 1. Классификация операций и других потоков имеет пять наименований на наиболее высоком уровне агрегирования, которые относятся к операциям с продуктами, операциям по распределению и перераспределению дохода, операциям с непроизведенными активами, финансовыми активами и обязательствами и к другим записям о накоплении. В счетах накопления эта иерархия может относиться как к операциям, так и к типам активов, с которыми они связаны.

3.13. Потоки и запасы регистрируются в счетах институциональных единиц и, таким образом, в счетах секторов, к которым отнесены институциональные единицы. Институциональные единицы и секторы обсуждаются в главе 4. В принципе, потоки и запасы регистрируются в счетах институциональных единиц, которые являются или являлись собственниками соответствующих товаров или активов; в счетах единиц, которые производят или потребляют услуги; или в счетах единиц, которые предоставляют труд и капитал или используют их в производстве. Для некоторых целей институциональные единицы, участвующие в производстве, рассматриваются как состоящие из одного или нескольких заведений, и заведения могут быть сгруппированы в отрасли. Заведения и отрасли определяются и обсуждаются в главе 5.

4. Правила ведения счетов

3.14. Все записи в счетах должны быть представлены в стоимостном выражении, и, следовательно, элементы, которые формируют записи в счетах, должны быть измерены в стоимостном выражении. В некоторых случаях величины, зарегистрированные в счетах, представляют собой фактические платежи, которые являются частью денежного потока; в других случаях зарегистрированные в счетах величины получаются путем оценки на основе данных о фактических стоимостях. Деньги, таким образом, являются счетной единицей, с помощью которой отражаются все запасы и потоки.

3.15. В принципе, любой период времени может быть выбран в качестве отчетного периода. Слишком короткие периоды неудобны, так как на статистические данные оказывают влияние случайные факторы, тогда как длинные периоды не отражают адекватно изменения, происходящие в экономике. Можно избежать влияния простых сезонных колебаний путем выбора отчетного периода, который охватывает целый цикл регулярно повторяющихся экономических процессов. Большая часть бухгалтерского учета предприятий и правительственных отчетов относится к полному году. В принципе, календарные или финансовые годы, или кварталы, наиболее удобны для составления полного набора национальных счетов.

3.16. СНС охватывает всю экономическую деятельность таким образом, что создается возможность составить счета для отдельных групп институциональных единиц или для всех единиц экономики. Для того, чтобы обеспечить это, правила ведения счетов обеспечивают внутреннюю согласованность в отношении оценки, времени регистрации, классификации и группировки потоков и запасов. Эти правила приведены ниже для того, чтобы обеспечить основу для обсуждения характера запасов, потоков и балансирующих статей в разделах B, C и D.

- a. Потоки и запасы должны быть зарегистрированы согласованным образом в отношении их оценки. Записи производятся в текущих рыночных ценах (то есть по стоимости, согласованной между двумя сторонами) или в их ближайшем эквиваленте. Рыночная стоимость, возможно, потребует корректировки в отношении охвата потока или запаса, как они определены в СНС, и оценки адекватным образом с учетом характера потока или запаса в связи с трактовкой налогов на продукты и субсидий на продукты, транспортных расходов и торговых наценок.
- b. Потоки и запасы должны быть зарегистрированы согласованным образом в отношении времени. Потоки регистрируются на момент начисления в рамках отчетного периода (то есть на момент, когда экономическая стоимость создается, трансформируется, обменивается, передается или исчезает). Запасы регистрируются на момент, к которому относятся счета, обычно на начало или конец отчетного периода.
- c. Записи об отдельных потоках и запасах должны быть зарегистрированы согласованным образом в

отношении их классификаций, как в отношении категорий классификации операций, других потоков и активов, так и в отношении категорий классификации хозяйствующих субъектов, таких как секторы (подсекторы) или отрасли.

- d. В зависимости от характера записи должно быть проведено различие между ресурсами и использованием или между активами и обязательствами. В процессе агрегирования и группировки данных исчисление на чистой основе осуществляется в отно-

шении некоторых статей в неявной форме, но консолидация не рекомендуется.

3.17. Основная концептуальная основа СНС базируется на применении принципа четверичной регистрации. Это означает, что каждая операция должна быть отражена дважды для каждой из сторон операции. Существует вертикальное согласование в рамках каждой единицы и горизонтальное согласование между двумя единицами для каждого вида записей. Принципы четверичной регистрации поясняются более детальным образом в разделе E этой главы.

В. Запасы

3.18. Запасы характеризуют общий уровень активов и обязательств на некоторый момент времени. (По методологии платежного баланса уровень запасов описывается термином «позиция»). Для обсуждения запасов необходимо дать определение активов и обязательств, и эти определения зависят в значительной мере от концепции выгод и собственности. После того, как эти определения пояснены, обсуждаются вопросы о том, как активы и обязательства классифицируются в балансе активов и пассивов, а также каким образом статьи активов и обязательств появляются в балансе активов и пассивов и покидают его.

1. Выгоды

3.19. Центральным положением СНС является описание того, как труд, капитал и природные ресурсы, включая землю, используются для производства товаров и услуг. Эти товары и услуги используются в трех видах экономической деятельности, определенных в СНС: производстве, потреблении и накоплении. Экономическая выгода определена как получение пользы от некоторого действия. Это предполагает сравнение между двумя состояниями. Это положение конкретизируется в СНС, так что выгоды рассматриваются, например, как вознаграждение за предоставление услуг, таких как услуги труда и капитала производству, а также как получение средств для приобретения товаров и услуг для производства, потребления или накопления в текущем периоде или в будущих периодах.

3.20. Иногда выгода воплощена непосредственно в товарах и услугах, например, в товарах, произведенных для собственного потребления или полученных в виде заработной платы в натуральной форме. Более часто выгода принимает форму средств обмена (денег), например, в случае заработной платы. Потребление — это деятельность, которая происходит только в текущем периоде, но может быть профинансирована за счет выгод, полученных в прошлых периодах. Производство и накопление предполагают выгоды, получение которых может быть отложено до будущих периодов. Таким образом, должны быть определены инструменты, позволяющие перемещать выгоды от одного периода к другому. Они принимают форму активов и обязательств, позволяющих выгоды в одном периоде преобразовывать в выгоды в другом периоде или в нескольких будущих периодах. Аналогично этому, товары и услуги, или текущие выгоды, могут

быть приобретены за счет будущих выгод путем принятия финансовых обязательств.

2. Собственность

3.21. Различают две формы собственности, юридическую и экономическую. *Юридическим собственником объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства является институциональная единица, имеющая по закону и поддерживаемое законодательно право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с этими объектами.*

3.22. В некоторых случаях органы государственного управления могут заявить о праве юридической собственности на объекты от имени общества в целом. Ни один объект, в отношении которого нет юридического собственника, индивидуального или коллективного, не рассматривается в СНС.

3.23. Действия, связанные с производством, потреблением и накоплением, содержат различные степени риска. Различают две главных формы риска. Первая форма связана с производством. Эти риски возникают в связи с такими неопределенностями, как спрос на уже произведенные товары и услуги, тенденции в развитии экономики в целом и технические инновации, которые влияют на выгоды от использования капитала и природных ресурсов. Как следствие этого, выгоды от использования капитала, природных ресурсов и труда в форме прибыли и доходов от занятости не вполне предсказуемы заранее и содержат элемент риска.

3.24. Второй тип риска связан с процессом передачи выгод от одного периода к другому. Он возникает ввиду неопределенности в отношении ставок процента в будущих периодах, что в свою очередь влияет на сравнимость различных типов выгод.

3.25. Когда хозяйствующие субъекты принимают решения о потреблении или накоплении, они должны сделать предположение об относительных преимуществах выгод, воплощенных в товарах и услугах в текущем периоде, по сравнению с воплощением этих выгод в более поздние периоды. Таким образом, все виды экономической деятельности связаны как с получением выгод, так и с определенными рисками. Перевод выгод от одного периода к другому пред-

полагает также перевод рисков. Хозяйствующий субъект может выбрать меньшую, но более определенную выгоду в будущем, а не выгоду, которая может быть большей, но менее определенной. Особый интерес представляет случай, когда хозяйствующий субъект может обменивать выгоды и риски, связанные с производством, на выгоды и риски, связанные с финансовыми активами и обязательствами.

3.26. Экономический собственник объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства — это институциональная единица, которая имеет право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с использованием упомянутых объектов в ходе экономической деятельности благодаря принятию связанных с этим рисков.

3.27. У каждого объекта есть как юридический, так и экономический собственник, хотя во многих случаях экономический собственник и юридический собственник объекта совпадают. В тех случаях, когда они не совпадают, юридический собственник передает ответственность за риски, связанные с использованием объекта в экономической деятельности, экономическому собственнику вместе со связанными выгодами. В обмен юридический собственник принимает другой набор рисков и выгод от экономического собственника. В принципе, в СНС, когда используется выражение «собственность» или «собственник» и когда юридический и экономический собственники различны, имеется в виду экономический собственник. Часть 5 главы 17 о контрактах, договорах аренды и лицензиях содержит обсуждение целого ряда случаев, когда юридическая и экономическая собственность различны.

3.28. Когда органы государственного управления заявляют о юридической собственности на объекты от имени общества в целом, выгоды также поступают органам государственного управления, выступающим от имени общества в целом. Таким образом, органы государственного управления являются и юридическим, и экономическим собственником этих объектов.

3.29. Выгоды, связанные с финансовыми активами и обязательствами, редко передаются от юридического собственника экономическому собственнику абсолютно в той же форме. Они обычно трансформируются в новые формы финансовых активов и обязательств, благодаря посреднической деятельности финансового учреждения, которое принимает некоторые риски и выгоды, передавая их салдо другим единицам.

3. Определение актива

3.30. Имея в виду сказанное выше, можно дать следующее определение актива. **Актив — это накопленный запас стоимости, приносящий экономическую выгоду или ряд экономических выгод экономическому собственнику актива как следствие владения им или использования его в течение некоторого периода времени. Это средство, позволяющее переносить стоимость от одного отчетного периода к другому.**

3.31. Все активы в СНС — экономические активы. Такие качества, как репутация или квалификация, которые

иногда в обыденной речи описываются как активы, не рассматриваются как активы в СНС, так как они не являются по сути экономическими в том смысле, который описан в определении собственности.

4. Финансовые активы и обязательства

3.32. Особенно важным механизмом в экономике является инструмент, с помощью которого одна экономическая единица обменивает некоторый набор выгод с другой экономической единицей. Выгоды обмениваются с помощью платежей. Исходя из этого может быть определено финансовое требование и, следовательно, обязательство. В СНС не существует нефинансовых обязательств, и, таким образом, термин «обязательство» всегда относится к обязательству, которое по характеру является финансовым.

3.33. Обязательство возникает, когда одна единица (дебитор) обязуется при определенных обстоятельствах произвести платеж или ряд платежей другой единице (кредитору). Наиболее распространенное обстоятельство, при котором возникает обязательство — это юридически обязывающий контракт, в котором точно сформулированы сроки и условия платежей, которые должны быть произведены; такое обязательство в соответствии с контрактом является безусловным.

3.34. Кроме того, обязательство может возникнуть не в связи с контрактом, но вследствие существующего длительного времени и общепризнанного обычая, который нелегко оспорить и опровергнуть. В таких случаях кредитор имеет законное основание ожидать платеж, несмотря на отсутствие юридически обязывающего контракта. Такие обязательства называются конструктивными обязательствами.

3.35. Когда существует любой из этих видов обязательств, существует корреспондирующее финансовое требование кредитора к дебитору. **Финансовое требование — это платеж или ряд платежей, которые подлежат выплате кредитору дебитором в соответствии с условиями обязательства.** Как и обязательства, финансовые требования являются безусловными. Кроме того, может существовать финансовое требование, которое дает право кредитору потребовать платеж у дебитора, но тогда как платеж дебитора является безусловным, если он потребован, само требование является дискреционным для кредитора (то есть предъявляется по его усмотрению).

3.36. Финансовые активы включают все финансовые требования, акции или другие виды участия в капитале корпораций плюс золото в слитках, держателями которого в качестве резервного актива являются органы денежно-кредитного регулирования. Золото в слитках, держателями которого в качестве резервного актива являются органы денежно-кредитного регулирования, рассматривается как финансовый актив, несмотря на то, что его держатели не имеют требований к каким-либо конкретным единицам. Акции рассматриваются как финансовые активы, несмотря на то, что финансовые требования их держателей к корпорациям не являются фиксированными или заранее установленными денежными величинами.

5. Границы активов и первый уровень классификации активов

3.37. Все объекты, которые удовлетворяют определению активов, сформулированному выше, включаются в границы активов в СНС. Активы, которые не являются финансовыми, являются нефинансовыми активами. Нефинансовые активы далее подразделяются на произведенные и непроизведенные активы.

3.38. Так как активы представляют собой запас будущих выгод, все активы могут быть представлены в денежной форме. Их стоимость представляет собой рыночную оценку общего количества выгод, воплощенных в активах. В тех случаях, когда рыночная оценка их стоимости отсутствует, должно быть получено приближенное ее значение другими способами. Обсуждение этого вопроса содержится в главе 11.

3.39. Только те нефинансовые активы включены в границы активов в экономике, экономическими собственниками которых являются резиденты данной страны. Однако в случае большинства природных ресурсов и недвижимого основного капитала, которые физически не могут покинуть экономику данной страны, создается условная резидентская единица, если экономический собственник является нерезидентом. Благодаря такому подходу упомянутые активы рассматриваются как принадлежащие экономическому собственнику-резиденту и включаются в границы активов и в баланс активов и пассивов. Движимые нефинансовые активы, которые физически находятся на территории данной страны, но являются собственностью нерезидентов, не включаются в баланс активов и пассивов; те же активы, которые физически находятся за границей, но являются собственностью резидентов данной страны, включаются в границы активов, например, самолеты, принадлежащие отечественной авиакомпании данной страны, всегда являются активами отечественной экономики независимо от того, в какой стране мира они находятся.

Условные обязательства и резервы на случай непредвиденных событий

3.40. Обязательство, как оно определено в пункте 3.33, выше, является безусловным, если контракт, на основе которого возникает обязательство, согласован между двумя сторонами. Если обязательство возникло не на основе юридически обязывающего контракта, но в соответствии с установившимся за длительный период времени и общепризнанным обычаем, такое обязательство называется конструктивным. Некоторые обязательства, возможно, возникают на основе юридического контракта, но в них оговаривается, что одна сторона обязана произвести платеж или ряд платежей другой стороне только при определенных условиях. Такие обязательства называются условными. В принципе, СНС включает юридические обязательства и конструктивные обязательства, но не условные обязательства. Исключение делается для стандартизированных гарантий, когда, несмотря на то, что отдельные договоренности связаны с условным обязательством, число аналогичных гарантий таково, что возникает фактическое обязательство в отношении некоторой части гарантий, которые, вероятно, будут востребованы.

3.41. Корпорация может зарезервировать некоторые средства для обеспечения защиты от непредвиденных событий или для покрытия дефолта их клиентов. Эти средства могут быть названы резервами. Эти средства не рассматриваются как обязательства, так как они не являются предметом какого-либо контракта, юридического или конструктивного, предполагающего обязательство. Хотя финансовые учреждения, возможно, регулярно списывают плохие долги, было бы неправильно рассматривать зарезервированные средства для таких случаев как активы должников. Даже если они выделены для конкретных целей, средства, рассматриваемые как резервы, остаются частью чистой стоимости капитала корпорации. Таким образом, резервы предназначены для определенной цели, для достижения которой они могут быть использованы, но сами не являются финансовыми активами и обязательствами.

6. Появление активов в балансе активов и пассивов и выход активов из него

3.42. Все активы регистрируются в балансе активов и пассивов экономики. Первый уровень классификации активов является важным, так как процессы, в соответствии с которыми активы поступают в баланс активов и пассивов и выходят из него, различны для трех типов активов.

3.43. Произведенные нефинансовые активы появляются в экономике в результате производства или импорта. Существуют два исключения. Исторические памятники рассматриваются как произведенные активы, несмотря на то, что они созданы задолго до того, как стали существовать экономические счета. В ряде случаев может быть признано, что исторический памятник имеет стоимость, и, таким образом, он включается в границы активов в качестве произведенного актива, хотя он не был произведен в текущем производственном процессе. Аналогичная аргументация применима в отношении предметов искусства, рассматриваемых в качестве ценностей. Произведенные нефинансовые активы покидают границы активов, когда они полностью использованы или проданы резидентской единице, которая не будет продолжать использовать актив в производстве в качестве источника получения будущих выгод, или если они продаются нерезиденту.

3.44. Непроизведенные нефинансовые активы бывают трех видов: природные ресурсы; контракты, договоры аренды и лицензии; приобретенный гудвилл и маркетинговые активы. Граница, определяющая, какие природные ресурсы рассматриваются в качестве активов, а какие нет, зависит от ряда факторов, описанных в главе 10. Контракты, договоры аренды и лицензии могут представлять собой активы для их держателей в том случае, если соглашение ограничивает общее использование или поставки товаров, предусмотренных в соглашении, и, таким образом, увеличивает выгоды, поступающие одной стороне соглашения, которые превышают выгоды, которые поступили бы в случае неограниченных поставок. Эти активы возникают, когда заключается соглашение и дополнительные выгоды становятся очевидными. Они выходят из баланса активов и пассивов, когда условия, ограничивающие доступ, отменены или когда больше нет выгоды, которая может быть получена благодаря

ограниченному доступу к активу. Гудвилл и маркетинговые активы рассматриваются как активы, когда их существование подтверждено фактом продажи.

3.45. Финансовые активы и обязательства возникают, когда одна единица принимает обязательство произвести платеж другой единице. Они прекращают существование, когда больше нет обязательства одной единицы произвести платежи другим единицам. Это может быть следствием того, что срок соглашения, в соответствии с которым определено обязательство, истек или по другим причинам.

7. Исключения из определения границ активов

3.46. Охват активов ограничен теми активами, которые используются в экономической деятельности и в отношении которых существуют права собственности; таким образом, например, потребительские товары длительного пользования и человеческий капитал, а также природные

ресурсы, которые не находятся в чьей-либо собственности, исключены из определения границ активов.

3.47. Потребительские товары длительного пользования не рассматриваются как активы в СНС, так как услуги, которые они предоставляют, не входят в границы сферы производства. Так как информация о запасах потребительских товаров длительного пользования представляет определенный аналитический интерес, предлагается показывать эту информацию в справочной статье к балансу активов и пассивов, но она не должна быть включена в его итоги.

3.48. Человеческий капитал не рассматривается как актив в СНС. Трудно себе представить права собственности на людей и, даже если оставить это в стороне, вопрос об оценке не очень ясен.

3.49. Существуют некоторые ресурсы окружающей среды, исключенные из определения границ активов. Они обычно того же типа, что и те, которые включены в границы активов, но они не имеют экономической стоимости.

С. Потоки

3.50. Экономические потоки бывают двух типов. Большинство потоков представляют собой операции. Потоки, включенные в СНС, которые не соответствуют характеристикам операций, как они описываются ниже, называются «другими потоками». Операции регистрируются во всех счетах и таблицах, в которых отражены потоки, за исключением счета других изменений в объеме активов и счета переоценки. Другие потоки отражаются только в двух этих счетах. Дальнейшее разъяснение в отношении определения потоков может быть дано путем описания упомянутых двух групп потоков.

1. Операции

3.51. *Операция — это экономический поток, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое с аналитической точки зрения целесообразно рассматривать как операцию, часто ввиду того, что единица функционирует в двух различных качествах.*

3.52. Институциональные единицы, на которые дана ссылка в определении, представляют собой основные экономические единицы в СНС. Они описаны и определены в главе 4. Следующие характеристики институциональных единиц, которые имеют отношение к их участию в операциях, приведены ниже:

- a. они имеют право быть собственниками продуктов или активов от своего имени и, следовательно, могут обменивать их;
- b. они могут принимать экономические решения и участвовать в различных видах экономической деятельности, за которые они несут прямую ответственность и подотчетны по закону;

c. они могут принимать финансовые обязательства от своего имени, принимать обязательства другого рода или обязательства на будущее и заключать контракты.

3.53. Определение операции предусматривает, что взаимодействие между институциональными единицами происходит по взаимному согласию. Когда операция осуществляется по взаимному согласию, предполагается предварительное знание о ней и согласие институциональных единиц. Это не означает, однако, что обе единицы обязательно вступают в операцию добровольно, так как некоторые операции осуществляются в обязательном порядке в соответствии с законодательством; например, это относится к платежам налогов или другим обязательным трансфертам. Хотя отдельные институциональные единицы не могут устанавливать размер налога, подлежащего уплате, тем не менее, существует общественное согласие и признание обществом обязательства платить налоги. Таким образом, платежи налогов рассматриваются как операции, несмотря на их обязательный характер.

3.54. Операции принимают столько различных форм, что даже с этими пояснениями любое общее определение неизбежно недостаточно точно. Для обеспечения большей точности различные типы операций должны быть систематически описаны и классифицированы. Первое различие — это различие между денежными и неденежными операциями. Другие различия, такие, например, как между операциями, предполагающими принцип типа «quid pro quo» (что-то в обмен на что-то) и не предполагающими этот принцип, проводятся в рамках каждого из этих типов операций. Нередко отдельные идентифицируемые операции в каждодневной экономической жизни просто группируются в одну категорию в счетах; иногда они подразделяются и переклассифицируются для того, чтобы сформировать категории операций в СНС.

Денежные операции

3.55. *Денежная операция* — это такая операция, в которой одна институциональная единица производит платеж (получает платеж) или принимает обязательство (приобретает актив), выраженные в денежных единицах. В СНС все потоки отражаются в денежной форме, но отличительной характеристикой денежной операции является то, что стороны операции формулируют их соглашение в денежной форме. Например, товар приобретается или продается за определенное число денежных единиц за единицу товара или труд предоставляется по найму за определенное количество денежных единиц в расчете за час или день.

3.56. Все денежные операции происходят между институциональными единицами, то есть все денежные операции являются двусторонними. Перечень наиболее типичных денежных операций приведен ниже:

- a. расходы на потребление товаров и услуг;
- b. приобретение ценной бумаги;
- c. заработная плата;
- d. проценты, дивиденды и рента;
- e. налоги;
- f. социальные пособия в денежной форме.

Операции с компенсацией и без нее

3.57. Расходы на потребительские товары и услуги, приобретение ценных бумаг, заработная плата, проценты, дивиденды и рента являются двусторонними операциями, в которых одна сторона предоставляет товар, услугу, труд или актив другой стороне и получает в обмен компенсацию, соизмеримую по стоимости. Этот вид операций иногда называют операцией «что-то в обмен на что-то». Иногда такие операции называют обменами.

3.58. Налоги и социальные пособия — это примеры двусторонних операций, в которых одна сторона предоставляет товар, услугу или актив другой стороне, но не получает в обмен компенсацию. Этот вид операций называют иногда операцией «что-то за ничего», и в СНС он называется трансфертом.

3.59. Охват компенсаций, упомянутый в описании обменов и трансфертов, не включает права на условные выгоды или коллективные услуги. Такие выгоды обычно неопределенны или с трудом поддаются количественному измерению, или и то, и другое. Более того, величина выгоды, которая, возможно, в конечном итоге будет получена отдельной единицей, не пропорциональна величине ранее сделанного платежа и может быть значительно больше или меньше последнего. Таким образом, такие платежи, как отчисления на социальное страхование или страховые премии (не связанные со страхованием жизни), могут давать право единице, производящей платеж, на некоторые условные выгоды в будущем, и домашнее хозяйство, уплачивающее налог, возможно, будет способно потребить некоторые коллективные услуги, предоставленные единицами сектора государственного управления, но эти платежи рассматриваются как трансферты, а не как операции по обмену.

3.60. Проводится различие между текущими и капитальными трансфертами. Капитальный трансферт — это трансферт, при котором право собственности на актив (за исключением наличных денег и материальных оборотных средств) передается или при котором предполагается обязательство одной или обеих сторон приобрести актив или каким-либо способом использовать актив (кроме наличных денег и материальных оборотных средств). Капитальные трансферты перераспределяют богатство, но они не влияют на сбережение. Они включают, например, налоги на капитал и инвестиционные гранты. Остальные трансферты являются текущими. Текущие трансферты перераспределяют доход. Они включают, например, налоги на доходы и социальные пособия. Более полное описание трансфертов содержится в главе 8.

Перегруппировка операций

3.61. Денежные операции, возможно, не всегда отражаются в счетах в том же виде, как они представляются институциональным единицам, участвующим в них. Стоимость этих фактических или наблюдаемых операций зарегистрирована в счетах соответствующих единиц, но СНС перегруппировывает некоторые операции для того, чтобы показать основополагающие экономические взаимосвязи в более ясной форме. Три типа перегруппировки касаются предполагаемых каналов совершения операций, наблюдаемого числа операций и наблюдаемых участников операций. Три раздела ниже иллюстрируют основные характеристики этих перегруппировок и тип аналитических целей, для которых они осуществляются.

Перемаршрутизация операций

3.62. Перемаршрутизация позволяет зарегистрировать операцию как происходящую через каналы, которые отличаются от фактических, но которые соответствуют экономическому содержанию операции. В первом типе перемаршрутизации прямая операция между единицами А и С регистрируется как происходящая косвенно через третью единицу В, обычно, однако, с некоторым изменением категории операции. Во втором типе перемаршрутизации операция одного вида от единицы А к единице В регистрируется с корреспондирующей операцией другого вида от единицы В к единице А.

3.63. Регистрация отчислений на социальное страхование — это пример первого типа перемаршрутизации. На практике работодатели обычно удерживают из заработной платы работающих по найму отчисления на социальное страхование, которые работающие по найму обязаны внести в фонды социального страхования. Кроме того, работодатели производят отчисления в фонды социального страхования из собственных ресурсов от имени работающих по найму. Оба типа отчислений поступают прямо от работодателей в фонды социального страхования. Однако в СНС отчисления работодателей рассматриваются как часть оплаты труда работающих по найму, и они регистрируются так, как если бы они были выплачены работающим по найму. Затем производится запись о том, что работающие по найму делают отчисления в фонды социального страхования, состоящие как из отчислений работодателя, так и из их собственных отчислений. Отчисления на социальное страхование, таким

образом, регистрируются строго в соответствии с основным принципом, определяющим регистрацию операций в СНС и состоящим в том, чтобы отразить экономическую сущность процессов, которая не всегда очевидна в процедурах, принятых для административных целей. В результате этой перемаршрутизации отчисления работодателей на социальное страхование включаются в затраты на рабочую силу.

3.64. Пример второго типа перемаршрутизации связан с трактовкой нераспределенного дохода предприятий прямого иностранного инвестирования. Некоторая часть или все доходы предприятия прямого иностранного инвестирования, остающиеся на этом предприятии, могут рассматриваться как следствие целенаправленного инвестиционного решения иностранными собственниками. В соответствии с этим нераспределенные доходы перемаршрутизируются в СНС путем регистрации их сначала как выплаченных иностранным собственникам в качестве их дохода от собственности и затем реинвестированных в капитал предприятия прямого иностранного инвестирования.

3.65. Аналогичным образом, доход от собственности, заработанный на резервах некоторых корпораций по страхованию жизни, рассматривается как выплаченный держателям полисов, а затем выплаченный ими обратно в качестве дополнения к премии, хотя в действительности доход от собственности остается у страховых корпораций. В результате сбережение отдельных лиц или домашних хозяйств включает величину перемаршрутизированного дохода от собственности, тогда как сбережение страховых предприятий не включает ее. Альтернативное представление сбережения, которое лучше отражает экономическую реальность, является целью данной перемаршрутизации.

Подразделение операций на компоненты

3.66. Подразделение операций на компоненты представляет собой процедуру подразделения операции, которая является единой с точки зрения сторон, участвующих в ней, на две или более различно классифицируемых операций. Например, платеж, обычно уплачиваемый арендодателем по финансовому лизингу, не регистрируется как оплата услуги; вместо этого он подразделяется на две операции: выплату основной суммы долга и выплату процентов. Подразделение указанного платежа на компоненты представляет собой трактовку, которая отражает экономическую природу финансового лизинга в СНС. Финансовый лизинг рассматривается как способ финансирования покупки основных фондов и отражается в СНС как предоставление ссуды арендодателем арендодателю.

3.67. Другой пример — это трактовка некоторых финансовых услуг. Например, СНС рекомендует подразделять процент, подлежащий выплате финансовыми посредниками на депозиты и подлежащий выплате финансовым посредникам за ссуды, на два компонента. Один компонент представляет собой процент, как он определен в СНС, тогда как второй компонент представляет собой оплату услуг финансового посредничества, за которые посредники не берут плату в явной форме. Цель подразделения операции состоит в том, чтобы показать стоимость услуги в явной форме. В конечном счете, эта процедура оказывает влияние на промежуточное и конечное потребление отдельных отраслей и ин-

ституциональных секторов, а также на валовой внутренний продукт. Однако сбережение всех единиц, включая самих финансовых посредников, не меняется.

3.68. Регистрация в СНС операций предприятий оптовой и розничной торговли не отражает их так, как эти предприятия видят их. Покупки товаров для перепродажи предприятиями оптовой и розничной торговли не отражаются для этих единиц в явной форме, они рассматриваются как продающие не товары, а услуги по хранению и размещению товаров в удобных для покупателя местах и быстрому предоставлению их клиентам. Это подразделение операций торговых предприятий позволяет измерить их выпуск как стоимость торговой наценки, реализованной от операций по перепродаже приобретенных товаров.

Единицы, содействующие совершению операции от имени других сторон

3.69. Многие виды деятельности, связанные с оказанием услуг, состоят в деятельности одной единицы, создающей условия для того, чтобы операция могла быть осуществлена между двумя другими единицами за вознаграждение, уплачиваемое одной или обеими сторонами операции. В этом случае операция регистрируется исключительно в счетах двух сторон, участвующих в ней, но не в счетах третьей стороны, содействующей совершению операции. Некоторая стоимость выпуска услуг может быть отражена для единицы, содействующей совершению операции. Например, покупки коммерческим агентом, осуществленные по заказу и за счет другой стороны, прямо относятся к этой последней стороне. Счета для агента покажут только комиссионные за оказание услуги по содействию операции.

3.70. Второй пример связан со сбором налогов одним органом государственного управления от имени другого. СНС руководствуется рекомендациями *Руководства по статистике государственных финансов (Government Finance Statistics Manual)* (Международный валютный фонд, 2001), известного как *РСГФ-2001*, которые состоят в следующем. В принципе, налог относится к единице сектора государственного управления, которая:

- a. осуществляет полномочие вводить налог (или в качестве основного органа или ввиду делегирования полномочия основным органом); и
- b. имеет окончательное право устанавливать и менять ставки налога.

3.71. В тех случаях, когда налог, собирается одним органом государственного управления от имени другого органа государственного управления и для него, и этот последний орган государственного управления имеет полномочие вводить налог, устанавливать и менять ставку налога, тогда первый орган государственного управления действует как агент для последнего, и налог переадресовывается. Любая величина налога, удерживаемая органом государственного управления, собирающего налоги, в качестве оплаты за работу, должна рассматриваться как оплата услуги. Любая другая величина, удержанная органом государственного управления, собирающего налоги, в соответствии с соглашением о дележе налогов, должна рассматриваться как текущий грант. Если органу государственного управления, собирающему

налоги, было делегировано полномочие устанавливать и менять ставки налогов, тогда собранная сумма налогов должна рассматриваться как доход этого органа государственного управления.

3.72. В том случае, если различные органы государственного управления на равных основаниях устанавливают ставки налогов и совместно и на равных основаниях принимают решение о распределении их поступлений, и при этом ни один орган государственного управления не имеет окончательного непрекращаемого полномочия, в этом случае доходы от поступления налогов относятся к каждому органу государственного управления в зависимости от соответствующей доли в поступлениях. Если установленный порядок позволяет одному органу государственного управления осуществлять окончательное непрекращаемое полномочие, тогда все налоговые доходы рассматриваются как поступившие этому органу государственного управления.

3.73. Могут быть также обстоятельства, при которых налог вводится в соответствии с конституционными или другими полномочиями одним органом государственного управления, но другие органы государственного управления индивидуально устанавливают ставки налогов в рамках их юрисдикции. Поступления налогов, собранных в рамках юрисдикции соответствующим органом государственного управления, рассматриваются как налоговые доходы этого органа государственного управления.

3.74. Аналогичные принципы применяются в отношении выплат субсидий или социальных пособий.

Неденежные операции

3.75. *Неденежные операции — это операции, которые изначально не выражены в денежных единицах.* Записи в СНС этих операций поэтому представляют собой стоимости, которые измерены косвенным образом или каким-то образом оценены. В некоторых случаях операция может быть фактической, и ее стоимость должна быть оценена, для того чтобы отразить ее в счетах. Бартерная операция — это очевидный пример. В других случаях вся операция должна быть сконструирована, и затем ее стоимость оценена. Потребление основного капитала является примером таких операций. (В прошлом оценка стоимости таких операций иногда называлась условно исчисленной, но более целесообразно зарезервировать этот термин для обозначения таких ситуаций, которые предполагают не только оценку стоимости, но также конструирование самой операции).

3.76. Экономическое содержание неденежных операций, отражаемых в записях в денежной форме, отличается от платежей в денежной форме, так как они не представляют свободно обращающиеся суммы денег. Различные методы оценки, которые должны быть применены в отношении неденежных операций, рассматриваются в разделе E, посвященном вопросам оценки.

3.77. Неденежные операции могут быть или двусторонними, или действиями в рамках одной институциональной единицы. Двусторонние операции включают бартерные операции, оплату труда в натуральной форме, платежи в натуральной форме (кроме оплаты труда в натуральной форме) и трансферты в натуральной форме. Эти двусторонние

операции обсуждаются в первую очередь, а затем следует обсуждение внутренних операций.

3.78. Хотя двусторонние операции в натуральной форме существуют на практике, в СНС они отражаются таким же образом, как денежные операции с соответствующими расходами на каждый товар или услугу, предоставленные в натуральной форме. Это обеспечивает то, что происходит изменение в чистой стоимости капитала донора при условии, что донор не приобретает передаваемый продукт, тогда как получатель приобретает продукт, но это не влечет каких-либо изменений чистой стоимости его капитала. Дальнейшая дискуссия по этому вопросу в отношении текущих трансфертов содержится в главе 8 и в отношении капитальных трансфертов в главе 10.

Бартерные операции

3.79. Бартерные операции предполагают участие двух сторон, причем одна сторона предоставляет товар, услугу или актив (кроме наличных денег) другой стороне в обмен на товар, услугу или актив (кроме наличных денег). Как упомянуто выше, бартерная операция представляет собой пример фактической операции, стоимость которой должна быть оценена. Бартерные операции, в которых товары обмениваются на товары, всегда были важными. Бартер товаров может быть систематически организован на соответствующих рынках или в некоторых странах может осуществляться нерегулярно в небольших размерах. Бартерные операции между странами предполагают экспорт и импорт.

Оплата труда в натуральной форме

3.80. Оплата труда в натуральной форме происходит тогда, когда работающий по найму принимает платеж в форме товаров и услуг вместо денег. Эта практика широко применяется в большинстве стран по причинам, которые варьируются от желания работодателей найти эластичные рынки для части их выпуска до стремления избежать налогообложения. Оплата труда в натуральной форме принимает различные виды, и следующий перечень включает наиболее важные виды товаров и услуг, предоставляемых работодателем их работникам бесплатно или по сниженным ценам:

- a. продукты питания и напитки;
- b. жилищные услуги или предоставление помещений такого типа, которое может быть использовано всеми членами домашнего хозяйства, к которому принадлежит работающий по найму;
- c. услуги автомобилей, предоставленных для личного использования работающему по найму;
- d. товары и услуги, произведенные работодателем, такие, например, как бесплатный уголь для шахтеров.

Далее, в дополнение к товарам и услугам некоторые работающие по найму, возможно, хотят или обязаны принять часть оплаты труда в форме финансовых или других активов.

Платежи в натуральной форме, кроме оплаты труда в натуральной форме

3.81. Платежи в натуральной форме, кроме оплаты труда в натуральной форме, происходят тогда, когда любой

из широкого круга платежей производится в форме товаров или услуг, а не в форме денег. Например, доктор может получить платеж вином, а не деньгами. Или вместо уплаты ренты или арендной платы деньгами пользователь земли или основного капитала, соответственно, может производить платежи собственнику товарами или услугами. Например, в сельском хозяйстве рента может быть уплачена путем передачи части произведенного урожая собственнику земли (это явление известно как дележ урожая). Платежи налогов также могут быть произведены в натуральной форме, например, налог на наследство может быть уплачен путем передачи картин или других ценностей.

Трансферты в натуральной форме

3.82. Как отмечено выше, операции в натуральной форме обычно регистрируются в счетах так, как если бы они представляли собой трансферты в денежной форме, за которыми следуют расходы получателей продуктов. Эта трактовка применяется в отношении международного сотрудничества между правительствами, подарков и взносов на благотворительные цели. Международное сотрудничество между правительствами, подарки и платежи на благотворительные цели часто осуществляются в натуральной форме для удобства, эффективности или налоговых целей. Так, например, международная помощь, предоставленная после стихийных бедствий, может быть более эффективна и предоставлена гораздо быстрее, если она предоставляется в форме лекарств, продуктов питания и палаток вместо денег. Платежи на благотворительные цели в натуральной форме иногда позволяют избежать налогов, которые бы пришлось платить, если бы соответствующий товар был продан, и деньги были бы переданы на благотворительные цели.

3.83. Особый случай трансфертов в натуральной форме относится к социальным трансфертам в натуральной форме. Они включают товары и услуги, предоставленные единицами секторов государственного управления и частных некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), отдельным домашним хозяйствам. Вместо того, чтобы предоставить некоторое количество денег, которое может быть использовано для приобретения медицинских и образовательных услуг, эти услуги часто предоставляются в натуральной форме для того, чтобы была уверенность, что потребности в этих услугах обеспечены. (Иногда получатель трансферта сначала приобретает услугу и затем получает денежную компенсацию из программ социального страхования или социальной помощи. Такие трансферты тем не менее рассматриваются, как предоставленные в натуральной форме, потому что получатель трансферта действует как представитель программы социального страхования).

3.84. Социальные трансферты в натуральной форме отражаются как трансферт дохода в неявной форме от единиц секторов государственного управления и НКОДХ домашним хозяйствам и как трансферт потребительских товаров и услуг. Показатель дохода с учетом социального трансферта в натуральной форме называется скорректированным располагаемым доходом (а не располагаемым доходом), а показатель потребления называется фактическим конечным потреблением (а не расходами на конечное потребление).

Внутренние операции

3.85. СНС рассматривает некоторые виды действий в рамках одной единицы как операции, для того чтобы представить более полезную в аналитическом отношении картину производства и конечного использования выпуска. Эти операции, в которых участвует только одна единица, называются внутренними операциями.

3.86. Некоторые домашние хозяйства, все НКОДХ и все единицы сектора государственного управления функционируют одновременно и как производители, и как конечные потребители. Когда институциональная единица участвует в обоих видах деятельности, она, возможно, после завершения процесса производства примет решение потребить часть выпуска или весь выпуск. В таком случае никакие операции не происходят между институциональными единицами, но представляется полезным отразить операцию и оценить ее стоимость для того, чтобы зарегистрировать в счетах как выпуск, так и потребление.

3.87. В отношении домашних хозяйств принцип СНС состоит в том, что все товары, произведенные какими-либо лицами, которые впоследствии использованы теми же лицами или членами того же домашнего хозяйства для целей конечного потребления, должны быть включены в выпуск наряду с товарами, проданными на рынке. Это означает, что предполагается существование операций, в которых лица, осуществляющие производство товаров, рассматриваются как поставщики товаров самим себе в качестве потребителей или членам их домашних хозяйств, и затем должна быть определена стоимость этих товаров, чтобы отразить ее в счетах.

3.88. Заведения, принадлежащие единицам секторов государственного управления или НКОДХ, обычно предоставляют услуги в области образования, здравоохранения и другие услуги отдельным домашним хозяйствам бесплатно или по экономически незначимым ценам. Издержки, связанные с предоставлением этих услуг, понесенные единицами сектора государственного управления и НКОДХ, и их стоимость отражаются как внутренние операции: то есть как расходы на конечное потребление единицами сектора государственного управления и НКОДХ выпуска услуг, произведенного заведениями, которые им принадлежат. (Как уже пояснено, приобретение этих услуг домашними хозяйствами регистрируется отдельно по статье «социальные трансферты в натуральной форме», которые являются другой формой неденежных операций и происходят между единицами секторов государственного управления или НКОДХ и домашними хозяйствами).

3.89. СНС признает несколько других операций, происходящих в рамках предприятия, для того чтобы обеспечить более полную регистрацию производства. Например, если предприятие производит основные фонды для собственного использования, СНС отражает поставки этих основных фондов предприятиями самим себе как последующим пользователям. Аналогичным образом, когда предприятия используют основные фонды (независимо от того, произведены ли они хозяйственным способом или приобретены) в производственном процессе, СНС относит уменьшение стоимости основных фондов в течение периода производства к затратам на производство.

3.90. Отражение поставок между заведениями, принадлежащими тому же самому предприятию, обсуждается в пункте 6.104.

Экстерналии и незаконные действия

3.91. Разделы выше описывают виды действий, которые рассматриваются в СНС как операции. В этом разделе рассматривается, главным образом, вопрос об экстерналиях и незаконных действиях и поясняется, почему экстерналии не считаются операциями; в нем также обсуждается различие между видами незаконных действий, которые рассматриваются как операции и не рассматриваются как таковые.

Экстерналии

3.92. Некоторые экономические действия, осуществляемые институциональными единицами, вызывают изменения в условиях или обстоятельствах других единиц без их согласия. Они являются экстерналиями; они рассматриваются как незатребованные услуги или как услуги, наносящие ущерб, предоставленные без согласия соответствующих единиц. Это действие, обычно с нежелательными последствиями, является антитезой рыночной операции.

3.93. Необходимо, однако, рассмотреть вопрос, должна ли быть определена стоимость таких экстерналий. Экономические счета должны измерять экономические функции, такие как производство или потребление в контексте конкретных юридических и социальных систем, в рамках которых определяются относительные цены и издержки. Далее, возникли бы значительные технические проблемы, связанные с попыткой ассоциировать экономически значимые стоимости с экстерналиями, когда они однозначно представляют собой нерыночные явления. Поскольку экстерналии — это нерыночные явления, в которых институциональные единицы участвуют без их согласия, отсутствуют механизмы, которые обеспечивали бы взаимное согласование позитивных или негативных стоимостей, придаваемых экстерналиями различными сторонами. Более того, счета, если бы они включали стоимости экстерналий, не могли бы быть интерпретированы как представляющие равновесные или экономически устойчивые ситуации. Если такие стоимости были бы заменены фактическими платежами, экономическое поведение единиц, подверженных экстерналиям, стало бы меняться, возможно, значительно.

3.94. Типичный пример экстерналий — это загрязнение одним производителем воздуха или воды, используемых другими единицами для производства или потребления. Если производитель может загрязнять окружающую среду без риска быть оштрафованным, издержки производства загрязнителя окружающей среды будут меньше, чем издержки для общества. Некоторые страны, по крайней мере, в течение некоторых периодов их истории, возможно, решат формировать свои законы так, чтобы производители могли сокращать свои издержки, загрязняя окружающую среду безнаказанно. Они могут, например, делать это сознательно, для того чтобы содействовать ускорению индустриализации. Целесообразность такой политики может быть весьма сомнительна, особенно в долгосрочной перспективе, но из

этого не следует, что целесообразно или аналитически полезно для экономических счетов попытаться внести корректив в отношении предполагаемой институциональной несостоятельности этого типа путем отнесения затрат на счета производителей, которые общество не признает. Например, вся цель попытки интернализировать некоторые экстерналии путем введения налогов или других платежей за выбросы загрязняющих веществ состоит в том, чтобы обеспечить переход к способам производства, сокращающим выбросы загрязняющих веществ. Полная регистрация в счетах экстерналий была бы чрезвычайно сложной процедурой, так как недостаточно просто ввести издержки в счета производителей, но было бы необходимо внести некоторые другие поправки сомнительной экономической значимости, чтобы сбалансировать счета.

3.95. Этот пример поясняет, почему некоторые виды анализа могут быть выполнены наилучшим образом в контексте спутниковых счетов, в рамках которых некоторые обычные ограничения и договоренности, существующие в СНС, значительно смягчены. В случае загрязнения окружающей среды был разработан документ *Система эколого-экономических счетов 2003 года (СЭЭС 2003)*, для того чтобы исследовать этот вопрос наряду с другими темами окружающей среды.

Незаконные действия

3.96. Незаконные действия, которые соответствуют характеристикам операций (в частности, той характеристике, которая предусматривает взаимное согласие между сторонами), отражаются таким же образом, как законные действия. Производство или потребление некоторых товаров или услуг, таких как наркотики, могут быть незаконными, но рыночными операциями с такими товарами и услугами, которые должны быть зарегистрированы в счетах. Если расходы домашних хозяйств на незаконные товары и услуги были бы исключены на основании некоторого принципа, то сбережение домашних хозяйств было бы переоценено, и предполагалось бы, что домашние хозяйства не получают некоторые активы, которые они в действительности приобретают. Ясно, что счета в целом будут содержать значительные неточности, если исключить денежные операции, которые фактически имели место. Возможно, весьма трудно, если вообще возможно, получить данные о незаконных операциях, но, в принципе, они должны быть включены в счета, хотя бы только для того, чтобы уменьшить ошибку в других статьях, включая балансирующие статьи.

3.97. Однако многие незаконные действия представляют собой преступления против отдельных лиц или собственности, которые в любом смысле не могут рассматриваться как операции. Например, кража едва ли может рассматриваться как действие, в котором две единицы принимают участие по взаимному согласию. С концептуальной точки зрения, кража или насилие представляют собой крайние формы экстерналий, в которых ущерб нанесен другой институциональной единице намеренно, а не случайно. Таким образом, кражи товаров, например, у домашних хозяйств, не рассматриваются как операции, и оцененная стоимость этих товаров не отражается в расходах домашних хозяйств на потребление.

3.98. Если кражи или акты насилия (включая войны) влекут значительное перераспределение или уничтожение активов, это необходимо принять во внимание. Как пояснено выше, эти события и изменения рассматриваются как другие потоки, но не как операции.

2. Другие потоки

3.99. *Другие потоки представляют собой изменения в стоимости активов и обязательств, которые не являются результатом операций.* Причина, по которой эти потоки не являются операциями, связана с тем, что они не содержат характеристик операций. Например, институциональные единицы не могут действовать по взаимному согласию в случае некомпенсированного захвата или конфискации активов. Или изменение может происходить в результате стихийных бедствий, таких как землетрясение, а не в результате чисто экономических событий. Другой пример на эту тему: стоимость актива, выраженная в единицах иностранной валюты, может измениться в результате изменения валютного курса.

3.100. Записи о других потоках регистрируются в двух счетах, которые являются частями счета других изменений в активах. Счет других изменений в объеме активов отражает изменения в стоимости активов ввиду изменения количеств активов или их физических характеристик. Счет переоценки отражает изменения в стоимости активов, обязательств и чистой стоимости капитала, которые происходят только в результате изменений в уровне и структуре цен, отражаемых в показателе холдинговой прибыли и убытка.

Другие изменения в объеме активов

3.101. Другие изменения в объеме активов подразделяются на три основных категории.

3.102. Первая категория относится к появлению и исчезновению активов и обязательств, не связанным с операциями. Некоторые из них могут относиться к природным активам, таким как запасы полезных ископаемых, так что появление и исчезновение этих активов является результатом взаимодействия между институциональными единицами и природой. Другие относятся к активам, созданным деятельностью человека, например, к таким, как ценности. В счете операций с капиталом отражаются операции с ценностями, которые являются вновь произведенными или импортированными товарами, но в нем также отражаются операции с существующими ценностями. Как следствие признания существенной или особой стоимости товаров, которые еще не отражены в балансе активов и пассивов, рекомендуется отражать их экономическое появление в составе других потоков. Эти ценности могут быть не отражены в балансе активов и пассивов по ряду причин. Например, они, возможно, появились до составления счетов или были первоначально отражены в расходах на потребление.

3.103. Вторая категория относится к эффектам экстерналий и стихийным бедствиям. Одно из таких событий состоит в том, что одна институциональная единица захватывает или конфискует активы собственника без его согласия, и это действие не рассматривается как операция, так как отсутствует условие взаимного согласия. Эти события также включают такие, в результате которых происходит уничтожение активов, например, стихийные бедствия или войны. В противоположность этому такие операции, как потребление основного капитала или изменение запасов материальных оборотных средств, охватывают в нормальных размерах потери или ущерб.

3.104. Третья категория относится к изменениям в активах и обязательствах, которые отражают изменения в отнесении институциональных единиц к различным секторам и в структуре институциональных единиц или в классификации активов и обязательств. Например, если некорпорированное предприятие становится более независимым в финансовом отношении от его собственника и приобретает характеристики квазикорпорации, оно и его активы и обязательства перемещаются из сектора домашних хозяйств в сектор нефинансовых корпораций, и изменения в активах и обязательствах, принадлежащих квазикорпорации, отражаются в составе этой категории.

Холдинговые прибыли и убытки

3.105. Положительные или отрицательные номинальные холдинговые прибыли поступают в течение отчетного периода собственникам активов и обязательств в результате изменения их цен. Холдинговые прибыли иногда называют «прибылями капитала», но термин «холдинговая прибыль» представляется более предпочтительным, так как он подчеркивает тот факт, что холдинговая прибыль возникает чисто в результате владения активами и обязательствами без какой-либо их трансформации. Холдинговые прибыли включают не только прибыли, связанные с такими элементами капитала, как основные фонды, земля и финансовые активы, но также с запасами любых товаров у производителей, включая незавершенное производство. Холдинговые прибыли могут возникать в отношении активов, находящихся в запасах в течение некоторого времени в отчетном периоде, и не только активов, находящихся у институциональных единиц в течение всего периода, но они могут возникать в отношении активов, которые не отражены ни в начальном, ни в заключительном балансе активов и пассивов.

3.106. Номинальные холдинговые прибыли зависят от изменений в ценах активов и обязательств за некоторый период времени. Этими ценами являются цены, по которым активы могут быть проданы на рынке. Номинальные холдинговые прибыли могут быть далее разложены на нейтральные холдинговые прибыли, которые отражают изменения общего уровня цен, и реальные холдинговые прибыли, которые отражают изменения в относительных ценах активов.

Д. Балансирующие статьи

3.107. *Балансирующая статья* — это конструкция национального счетоводства, получаемая путем вычитания из общей суммы записей на одной стороне счета общей суммы записей на другой стороне счета. Она не может быть получена независимо от других записей; поскольку она получена балансовым методом, она отражает применение общих правил ведения счетов к конкретным записям на двух сторонах счета. Она не относится к какому-либо конкретному набору операций и не может быть измерена на основе ее собственных цен или единиц количества.

Балансирующие статьи в счетах потоков

3.108. Балансирующие статьи — это не просто инструмент, используемый для балансирования счетов. Они часто используются как ключевые макроэкономические индикаторы оценки результатов экономической деятельности. Они обобщают большой объем информации и являются одними из наиболее важных записей в счетах, как это следует из примеров балансирующих статей счетов потоков, приведенных ниже.

- a. добавленная стоимость или внутренний продукт;
- b. прибыль;
- c. располагаемый доход;
- d. сбережение;

- e. чистое кредитование или чистое заимствование;
- f. сальдо по текущим внешним операциям.

Балансирующие статьи в балансах активов и пассивов

3.109. Чистая стоимость капитала, которая определена как стоимость всех нефинансовых и финансовых активов в собственности институциональной единицы или сектора за вычетом стоимости всех их обязательств, представляет собой балансирующую статью в балансе активов и пассивов. Как и в случае с другими балансирующими статьями в СНС, чистая стоимость капитала не может быть измерена независимо от других записей, и она также не относится к какому-либо конкретному набору операций.

3.110. Поскольку чистая стоимость капитала определяется как уровень запаса, могут быть также исчислены изменения в чистой стоимости капитала вследствие различных типов операций и других потоков. Так же как изменения в уровнях любого актива могут быть прослежены с помощью изменений вследствие операций и других потоков, изменения в чистой стоимости капитала могут быть исчерпывающим образом описаны с помощью операций и других потоков, следствием которых стали изменения в общих уровнях активов и обязательств.

Е. Правила ведения счетов

3.111. Как отмечено во введении, этот раздел охватывает следующие вопросы: принцип четверичной записи в счетах, оценку, время регистрации, классификацию записей в счетах и группировку операций. Применение каждого из этих положений к отдельным потокам и запасам пояснено в более детальной форме в главах, которые описывают записи в различных таблицах и счетах центральной концептуальной основы. Детали в отношении классификации записей в счетах обсуждаются при рассмотрении счетов в главах с 6 по 13.

1. Принцип четверичной записи в счетах

3.112. В основе системы правил ведения счетов в СНС лежат основные принципы бухгалтерского учета. Для понимания правил ведения счетов в СНС следует иметь в виду три следующих принципа ведения учета:

1. принцип вертикального применения правила двойной записи, также известный как простое применение правила двойной записи операций в бухгалтерском учете.
2. принцип горизонтального применения правила двойной записи операций.
3. применение четверичной записи операций в учете.

3.113. Главная характеристика принципа вертикальной двойной записи операций состоит в том, что каждая операция должна быть зарегистрирована, по крайней мере,

дважды в счетах хозяйствующего субъекта; традиционно эти записи называются кредитовыми и дебетовыми в счетах хозяйствующих субъектов. Этот принцип обеспечивает равенство итогов всех кредитовых и всех дебетовых записей для всех операций, что обеспечивает возможность проверки согласованности счетов, составленных для одной единицы. Каждая операция требует две записи.

3.114. В отношении других потоков их корреспондирующие записи содержатся в изменении чистой стоимости капитала. В результате принцип вертикальной двойной записи обеспечивает важнейшее тождество в балансе активов и пассивов институциональной единицы, то есть равенство между общей стоимостью активов, с одной стороны, и общей стоимостью обязательств плюс чистая стоимость капитала, с другой стороны. Общая стоимость активов в собственности институциональной единицы минус общая стоимость ее обязательств равна чистой стоимости ее капитала.

3.115. Концепция принципа горизонтальной двойной записи весьма полезна для составления счетов, так как она отражает взаимосвязи между различными институциональными единицами наиболее последовательным и согласованным образом. Это означает, что если единица А предоставляет что-то единице В, счета обеих единиц А и В отражают операцию в одном и том же размере: как платеж в счетах единицы А и как поступление в счетах единицы В. Принцип горизонтальной двойной записи обеспечивает согласованность в отражении каждой категории операций сторонами-

партнерами. Например, дивиденды, выплаченные единицами данной экономики, должны быть равны дивидендам, полученным единицами в данной экономике, с учетом операций с остальным миром.

3.116. Одновременное применение принципов вертикальной и горизонтальной двойной записи имеет своим результатом четверичную регистрацию операций, являющуюся основополагающим принципом отражения операций в СНС. Она применяется для большого числа хозяйствующих субъектов или групп хозяйствующих субъектов, каждый из которых применяет в счетах принцип вертикальной двойной записи. Одна операция между двумя единицами имеет своим результатом появление в счетах четырех записей. В противоположность бухгалтерскому учету национальные счета имеют дело с параллельными взаимосвязями между многочисленными единицами и, таким образом, требуют особого внимания к обеспечению согласованности. Так как обязательствам одной единицы соответствуют финансовые активы другой единицы, они должны быть идентично оценены, отнесены к одному и тому же времени и классифицированы для того, чтобы избежать несогласованности при агрегировании балансов активов и пассивов единиц или секторов, или экономики в целом. То же самое относится ко всем операциям и другим потокам, которые влияют на балансы активов и пассивов двух сторон-партнеров.

3.117. В СНС применяются следующие договоренности и терминология в отношении регистрации потоков с остальным миром. Импорт, например, отражается как ресурсы остального мира, используемые в экономике данной страны, а платежи за импорт представляют собой сокращение активов экономики данной страны, но являющиеся финансовым активом для остального мира. Рассматривая остальной мир как квазисектор, можно применить принцип четверичной записи, и записи о запасах и о потоках в пределах экономики данной страны и в отношениях с остальным миром будут полностью сбалансированы. Платежный баланс показывает консолидированную позицию всех секторов данной экономики по отношению к остальному миру. Он, таким образом, обеспечивает точное зеркальное отражение счетов для остального мира в рамках СНС. Однако, несмотря на перестановку сторон счетов, на которых отражаются операции, обеспечивается равенство в охвате, измерениях и классификациях между этими двумя системами. Эти вопросы обсуждаются более подробно в главе 26.

2. Оценка

Общие правила

3.118. Возможности СНС как аналитического инструмента проистекают, в основном, из ее способности проследить связи между многочисленными и различными экономическими событиями и процессами путем измерения их с помощью единой счетной единицы. СНС не ставит своей целью определить полезности потоков и запасов, которые в ней отражаются. Скорее она измеряет текущую рыночную стоимость операций, отражаемых в счетах в денежной форме, то есть стоимость, по которой товары, услуги, труд и активы фактически обмениваются или могут быть обменены на деньги (наличную валюту или переводимые депозиты).

Оценка операций

3.119. Рыночные цены операций определяются как суммы денег, которые покупатели уплачивают, чтобы приобрести товар у продавцов; обмены производятся между независимыми сторонами и только на основе коммерческих соображений, что называется иногда «на расстоянии вытянутой руки». Таким образом, в соответствии с этим четким определением рыночная цена является ценой конкретного обмена в соответствии с упомянутыми условиями. Второй обмен идентичного товара (услуги) даже при обстоятельствах, которые являются почти абсолютно теми же самыми, может иметь результатом другую рыночную цену. Рыночную цену, определенную таким образом, следует четко отличать от цены, котируемой на рынке, цены на мировом рынке, справедливой рыночной цены или любой цены, которая представляет собой общую цену для некоторого класса предположительно идентичных обменов, поскольку рыночной ценой является цена, фактически использованная для конкретного обмена. Более того, рыночная цена не должна обязательно рассматриваться как эквивалент свободной рыночной цены; то есть рыночная операция не должна рассматриваться как операция, осуществляющаяся исключительно в условиях чистой конкурентной рыночной ситуации. На самом деле рыночная операция может осуществляться в условиях монополистической структуры экономики или монополии одного покупателя, или какой-либо другой рыночной структуры. На самом деле рынок может быть настолько узким, что он может состоять из одной единственной операции данного типа между независимыми сторонами.

3.120. Если цена согласована обеими сторонами до совершения операции, эта согласованная цена, или контрактная цена, является рыночной ценой этой операции, независимо от цен, которые преобладают, когда осуществляется операция.

3.121. Фактические цены обменных операций в большинстве случаев представляют собой рыночные цены, как они описаны в предыдущем пункте. В пунктах с 3.131 по 3.134 рассматриваются случаи, когда фактические цены обменных операций не являются рыночными ценами. Цены операций, которые включают демпинг или продажи со скидкой, являются рыночными. Цены операций с товарами и услугами включают соответствующие налоги и субсидии. Рыночная цена — это цена, подлежащая уплате покупателем с учетом любых скидок, возмещений или поправок и др., полученных от продавца.

3.122. Операции с финансовыми активами и обязательствами регистрируются в ценах, по которым они приобретаются или реализуются. Операции с финансовыми активами и обязательствами должны регистрироваться в ценах за вычетом любых комиссионных, гонораров и налогов независимо от того, включены ли они в цену покупателя в явной форме или нет или исключены продавцом из его выручки. Это связано с тем, что и дебитор, и кредитор должны отражать в своих счетах ту же самую стоимость того же самого финансового инструмента. Комиссионные, гонорары и налоги должны отражаться отдельно от операции с финансовым активом и обязательством в составе соответствующих статей. Оценка финансовых инструментов, которая исключает комиссионные выплаты, отличается от оценки нефинансо-

вых активов, которая включает любые издержки, связанные с передачей прав собственности.

3.123. Если рыночные цены операций не являются наблюдаемыми, оценка на основе принципа применения эквивалента рыночной цены предполагает необходимость получения некоторой оценки приблизительных рыночных цен. В таких случаях рыночные цены тех же самых или аналогичных товаров и услуг, если такие цены существуют, являются хорошей основой для применения принципа оценки в рыночных ценах. В принципе, данные о рыночных ценах должны быть получены на рынках, на которых такие же или аналогичные товары продаются в значительных размерах и при аналогичных обстоятельствах. В случае, если отсутствует соответствующий рынок, на котором продается данный товар или данная услуга, оценка может быть получена с использованием рыночных цен на аналогичные товары и услуги, скорректированных на различия в качестве и другие различия.

Сельскохозяйственные продукты, проданные фермами

3.124. Существенная оговорка к предыдущему замечанию необходима в отношении сельскохозяйственных продуктов, проданных непосредственно фермами. Так называемая «цена у ворот фермы» может быть существенно ниже цены на ближайшем рынке, на котором цены могут наблюдаться, так как они включают издержки по доставке товаров на рынок. Далее, если только небольшая часть урожая поступает на рынок, она может продаваться по более высоким ценам, чем в том случае, если бы весь урожай поступил на рынок для продажи. Такие соображения должны быть приняты с оговоркой о том, что наблюдаемые рыночные цены являются адекватными для оценки только в том случае, если аналогичные продукты продаются в значительных количествах и при аналогичных обстоятельствах. Если эти условия не выполняются, необходимо внесение корректировки к наблюдаемым ценам.

Бартер

3.125. Случай с бартером требует особого рассмотрения. Продукты, обмененные по бартеру, должны быть оценены, когда они произведены, а также когда они приобретены для потребления или для накопления. Тогда как, возможно, часто бартерные операции осуществляются производителем в небольших размерах, и для них нет налогов на продукты, подлежащих выплате (или если они номинально подлежат выплате, условия бартерных операций таковы, что их не платят), тем не менее не существует автоматического освобождения производителей бартерных продуктов от обязательства платить налоги на продукты. Субсидии на бартерные продукты, в принципе, возможны, но, вероятно, незначительны. По самой природе бартера оптовые и розничные наценки отсутствуют на бартерные продукты. Товары, обмениваемые по бартеру, могут, однако, быть связаны с транспортными расходами. Если единица, предоставляющая товар по бартеру, также обеспечивает его транспортировку, это будет означать, что бартерный «набор» включает некоторые транспортные услуги, и цена для покупателя будет включать эти транспортные расходы. Если единица, получа-

ющая товар по бартеру, обеспечивает его транспортировку, это может снизить цену для получателя.

3.126. Бартерные операции могут осуществляться с новыми и существующими товарами, приобретаемыми одной стороной по бартеру у другой, и в этом случае стоимость для этой стороны будет равна затратам на приобретение (в случае с новыми товарами) или реализованной стоимости в случае с существующими товарами.

3.127. Бартерные операции всегда осуществляются между двумя единицами и (по крайней мере) предполагают операции с двумя продуктами. Каждая единица может оценивать по-разному любой из продуктов, обмененных по бартеру. В этом случае, поскольку правила СНС требуют единой оценки, зарегистрированной для обеих сторон, по практическим соображениям для определения стоимости операции может быть принята простая средняя различных оценок (после учета любых налогов и расходов на транспорт).

3.128. Бартерные операции не всегда происходят одновременно. Когда они происходят не одновременно, должны быть сделаны записи о дебиторской/кредиторской задолженности, несмотря на то, что бартерная операция не происходит в денежной форме.

Котируемые цены

3.129. При осуществлении оценки в рыночных ценах могут возникнуть проблемы в отношении операций с товарами, для которых в контрактах устанавливается период котировки часто в течение месяцев после того, как произошел обмен товарами. В таких случаях должна быть оценена рыночная стоимость на момент перехода права собственности. Эта оценка должна быть заменена на фактическую рыночную стоимость, когда она станет известной. Рыночная стоимость определяется ценой в контракте, даже если она неизвестна на момент перехода права собственности.

Оценка трансфертов в натуральной форме

3.130. Когда нефинансовые ресурсы предоставляются безвозмездно, такие ресурсы должны быть оценены в рыночных ценах, которые были бы получены, если бы эти ресурсы были проданы на рынке. В случае отсутствия рыночной цены оценка донором условно исчисленной стоимости операции часто не совпадает с оценкой получателя. Предлагаемое правило, сложившееся на практике, состоит в том, чтобы использовать для регистрации операции стоимость, определенную донором.

Трансфертные цены

3.131. В некоторых случаях фактические цены обменных операций не представляют собой рыночные цены. Примерами операций с трансфертными ценами являются операции между филиалами предприятий, манипулированные соглашения с третьими сторонами и некоторые некоммерческие операции, включающие льготный процент (то есть процент, подлежащий выплате по сниженной ставке в соответствии с принятой политикой). Цены могут быть завышены или занижены в счетах-фактурах, и в этом случае необходимо сделать оценку эквивалента рыночной цены.

Хотя поправка должна быть сделана, если фактическая цена обменной операции не представляет собой рыночную цену, на практике, возможно, сделать это сложно во многих случаях. Внесение поправки к фактической стоимости обменной операции с целью отражения рыночных цен окажет влияние на записи в других счетах. Следовательно, если такие поправки делаются, должны быть сделаны корреспондирующие поправки в других счетах, например, если цены товаров корректируются, соответствующие статьи в счете доходов или в финансовом счете, или в обоих счетах также должны быть скорректированы.

3.132. Цены в счетах-фактурах могут систематически отклоняться в таких значительных размерах от цен, уплачиваемых на рынке за аналогичные товары, что должно быть сделано предположение о том, что эти цены относятся к другому кругу операций. Например, это так называемые трансфертные цены: филиалы предприятий могут устанавливать цены на операции между собой на искусственно низком или высоком уровне с тем, чтобы повлиять на некоторые платежи доходов или капитальных трансфертов. Такие операции, если их стоимость значительна, могут затруднить их правильную интерпретацию в счетах, и они должны быть идентифицированы. В некоторых случаях применение трансфертных цен может быть мотивировано соображениями, связанными с распределением доходов или формированием акционерного капитала. Замена трансфертных цен на рыночные эквиваленты желательна в принципе и особенно в тех случаях, когда искажения значительны и когда имеющиеся данные (например, такие как поправки таможенными или налоговыми органами или данные от торговых партнеров) позволяют это сделать. Выбор наилучших эквивалентов рыночных цен для замены трансфертных цен представляет собой сложную процедуру, предполагающую осторожное и информированное суждение.

3.133. Обмен товарами между филиалами предприятий может быть часто таким, который не происходит между независимыми сторонами (например, обмен специальными компонентами, которые могут быть использованы только тогда, когда они включены в готовый продукт). Аналогичным образом, в отношении обмена такими услугами, как услуги управления или технического ноу-хау, может не быть близких эквивалентов типов операций с услугами, которые обычно происходят между независимыми сторонами. Таким образом, в отношении операций между филиалами предприятий определение стоимостей, сравнимых с рыночными стоимостями, может быть весьма сложной задачей, и разработчикам национальных счетов, возможно, придется использовать оценку, основанную на данных об издержках на производство, или другие стоимости, определенные предприятием.

Льготные цены

3.134. Тогда как в отношении некоторых нерыночных операций, таких как гранты в натуральной форме, отсутствуют рыночные цены, другие нерыночные операции могут осуществляться по неясным ценам, которые включают некоторые элементы гранта или льготы, так что такие цены также не являются рыночными. Примеры таких операций могут включать обмены товарами между правительствами

разных стран по договорам между ними и правительственные ссуды с более низкой ставкой процента, чем те, которые предоставляются с аналогичной льготой и сроками погашения ссуд или другими условиями чисто коммерческих ссуд. Льготное кредитование обсуждается в главе 22. Операции, осуществляемые органами государственного управления и частными некоммерческими организациями, не занимающимися чисто коммерческой деятельностью, часто связаны с некоммерческими соображениями. Однако трансферты, связанные с предоставлением товаров и услуг, могут быть также предоставлены или получены другими секторами экономики.

Оценка по затратам на производство

3.135. В тех случаях, когда нет подходящего рынка, цены на котором на конкретные неденежные потоки или запасы могут быть использованы в качестве некоторых аналогов, их оценка может быть получена с использованием цен, которые установлены на других менее подходящих рынках. В конечном счете некоторые товары и услуги могут быть оценены по сумме затрат, которые должны быть понесены для их производства в текущем периоде. Оценка рыночных товаров и услуг и товаров, произведенных для собственного потребления, полученная таким методом, должна включать оценку чистой прибыли или смешанного дохода производителя. Однако в отношении нерыночных товаров и услуг, произведенных единицами сектора государственного управления или НКВДХ, не предлагается делать никаких оценок прибыли.

Оценка активов

3.136. Иногда необходимо оценить запасы по ценам их текущего приобретения или по издержкам на их производство с поправкой на изменения, произошедшие с товарами за период с момента их приобретения. Эти изменения включают потребление основного капитала, частичное истощение, исчерпание, деградацию, непредвиденный износ, потери чрезвычайного характера или другие непредвиденные события. Такой же метод может быть применен для оценки неденежных потоков и существующих активов.

3.137. В том случае, если ни один из методов, упомянутых выше, не может быть применен, запасы или потоки, возникающие в связи с использованием активов, могут быть оценены по дисконтированной настоящей стоимости ожидаемых будущих доходов. В отношении некоторых финансовых активов, и, в частности, тех, номинальная стоимость которых применима к некоторому моменту в будущем, настоящая рыночная стоимость может быть получена путем дисконтирования номинальной стоимости с помощью рыночной ставки процента. Поэтому, в принципе, если может быть сделана приемлемая надежная оценка потока будущих доходов от использования актива, а также подобрана подходящая ставка дисконтирования, это позволяет оценить настоящую стоимость актива. Однако, ввиду того, что, возможно, будет весьма сложно определить поток будущих доходов с достаточно высокой степенью определенности, и имея в виду, что необходимы предположения о сроках службы активов и факторе дисконтирования, другие возможные источники оценки, описанные в предыдущих пунктах, долж-

ны быть рассмотрены исчерпывающим образом, прежде чем применять этот метод. Далее, если применяется этот метод, должен быть проведен тест на чувствительность принятых предположений. На самом деле метод, который в большинстве случаев используется для оценки потребления основного капитала и запаса основного капитала, связывает поток будущих доходов с уменьшением стоимости основных фондов в процессе использования в производстве. (Это метод, называемый методом непрерывной инвентаризации, описан в деталях в главах 13 и 20).

3.138. Хотя метод получения чистой настоящей стоимости зависит от прогноза будущих потоков доходов и ставки дисконтирования, он является теоретически обоснованным, что может быть проверено в отношении целого ряда финансовых активов. Если он используется в отношении нефинансовых активов, было бы полезно провести некоторые тесты чувствительности принятых предположений.

3.139. В соответствии с общим правилом, предоставление активов, услуг, труда или капитала в обмен на иностранную валюту отражается по фактической стоимости обменной операции, согласованной между собой двумя сторонами операции. Потоки и запасы в иностранной валюте конвертируются в национальную валюту по преобладающему курсу, существующему на момент, когда они регистрируются в счетах, то есть на момент, когда происходит операция или происходят другие потоки, или на момент, к которому относится баланс активов и пассивов. Для того, чтобы исключить элемент оплаты услуги должна быть использована средняя величина между курсом покупки и продажи валюты.

Оценка в счетах бухгалтерского учета

3.140. Счета бухгалтерского учета, данные налоговых служб и различные административные отчеты являются основными источниками данных для составления национальных счетов. Однако следует иметь в виду, что ни один из этих источников не удовлетворяет требованиям оценки в СНС и что соответствующие поправки, возможно, должны быть сделаны к данным этих источников. В частности, в целях предосторожности в бухгалтерском учете часто используются оценки, которые неприемлемы в национальных счетах. Аналогичным образом, оценки для целей налогообложения часто используются для целей, которые отличаются от целей макроэкономического анализа. Например, методы определения амортизации, которым отдается предпочтение в бухгалтерском учете и которые рекомендованы налоговыми органами, почти всегда не соответствуют концепции потребления основного капитала, принятой в СНС.

Оценка потоков, подразделяемых на компоненты

3.141. В тех случаях, когда один платеж относится к нескольким категориям операций (как они определены в СНС), отдельные потоки должны быть зарегистрированы раздельно. В таком случае общая стоимость отдельных операций, возникших после процедуры подразделения потока, должна быть равна фактической рыночной стоимости обмена. Например, фактическая стоимость обменной операции с

иностранной валютой включает комиссионные за конвертацию. Часть, относящаяся к конвертации, должна быть зарегистрирована отдельно как операция с услугами. В качестве другого примера можно отметить, что СНС рекомендует подразделять операции с процентами, осуществляемые финансовыми корпорациями, на две категории операций, одна из которых показывает процент, как он понимается в СНС, а вторая представляет собой платеж за услугу финансового посредничества.

3.142. Подразделение на компоненты не ограничено только операциями; например, реальная холдинговая прибыль выделяется для аналитических целей из нейтральной холдинговой прибыли, которая просто пропорциональна изменению общего уровня цен.

3.143. В некоторых случаях подразделение операций на компоненты связано с поведением, вводящим в заблуждение. Пример на эту тему — это разновидность трансфертных цен, которая обсуждается в пункте 3.132.

3.144. Менее очевидные смешанные операции происходят, когда предоставление актива и соответствующий денежный платеж или платежи не происходят одновременно. Когда разрыв во времени становится необычно значительным, и размер предоставленного торгового кредита очень большой, может быть сделан вывод о том, что, возможно, в неявной форме начислен платеж процента. В таких случаях фактический платеж или платежи должны быть скорректированы на величину начисленного процента для того, чтобы получить правильную стоимость переданного актива. Такие коррективы не рекомендуются в отношении нормального торгового кредита.

Особые процедуры оценки продуктов

3.145. Обычно производитель и потребитель того или иного продукта по-разному оценивают его стоимость вследствие существования налогов на продукты и субсидий на продукты, а также торгово-транспортных наценок. Для того чтобы согласовать оценки хозяйствующих субъектов, в СНС все виды использования продуктов регистрируются в ценах покупателей, включая упомянутые элементы, но они исключаются из стоимости выпуска продукта.

3.146. Выпуск продуктов оценивается в основных ценах. Основная цена определена как сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу товара или услуги, произведенных как выпуск, минус любой налог на продукт, подлежащий выплате, и плюс любая субсидия на продукт, полученная как следствие его производства или продажи. Она не включает любые транспортные расходы, представленные производителем отдельно в счете-фактуре. Если не представляется возможным получить информацию об основных ценах, выпуск должен быть оценен в ценах производителей. Цена производителя определена как сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу произведенного товара или услуги, минус любой налог на добавленную стоимость (НДС) или аналогичный вычитаемый налог, начисленный покупателю. Она также не включает любые транспортные расходы, отдельно представленные производителем в счете-фактуре.

3.147. Использование продуктов оценивается в ценах покупателя. Цена покупателя определена как сумма денег, подлежащая уплате покупателем, за исключением любого вычитаемого НДС или аналогичного вычитаемого налога, для того чтобы получить поставленную единицу товара или услуги в месте и во время, требуемые покупателем. Цена покупателя товара включает любые транспортные расходы, оплаченные отдельно покупателем, для того чтобы получить поставленный товар в требуемом месте и времени.

3.148. Разница в стоимости продукта, зарегистрированной, когда он произведен и когда он приобретен, скажем, для конечного потребления, может быть существенной. Элементами этой разницы могут быть следующие статьи:

- a. налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, подлежащие уплате производителем;
- b. торговые и транспортные наценки, включая налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, подлежащие уплате предприятиями оптовой и розничной торговли;
- c. транспортные расходы, включая налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, оплачиваемые отдельно потребителем;
- d. предвидимые улучшения в качестве товара за время его хранения, представляющие собой дополнительный объем произведенного выпуска за вычетом текущих потерь за время хранения;
- e. холдинговые прибыли, возникающие в период, когда продукт находится у производителя или у предприятий оптовой и розничной торговли.

Как следует из сказанного выше, разница между исходной основной ценой и конечной ценой покупателя того или иного товара включает как чистые ценовые элементы, так и элементы объема. На практике, конечно, оценки не относятся к отдельным продуктам, но производятся на более глобальном уровне для групп продуктов.

3.149. Импорт и экспорт товаров оцениваются в СНС в ценах на таможенной границе. Общие стоимости экспорта и импорта товаров оцениваются в ценах франко-борт (ФОБ, то есть в ценах на таможенной границе страны-экспортера). Поскольку может оказаться невозможным получить оценки в ценах ФОБ на детальном уровне классификации продуктов, можно использовать таблицы, содержащие подробные данные о внешней торговле, которые содержат данные о стоимости импортных товаров в ценах СИФ (то есть в ценах, включающих стоимость товара, страхования и транспортировки), представляющих собой стоимость на таможенной границе страны импортера; в этих таблицах предусматривается глобальная поправка для перехода к стоимостям в ценах ФОБ. Стоимости в ценах СИФ включают расходы на страхование и транспортировку, понесенные между границей экспортера и импортера. Стоимость, содержащаяся в коммерческих счетах-фактурах, может, конечно, отличаться от обеих из них.

3.150. Поскольку общее сальдо импорта и экспорта должно соответствовать фактическому положению, оценка товаров на границе влияет на регистрацию транспортных расходов и страхования в СНС. Обычно стоимость импорта

и экспорта этих статей услуг должна быть скорректирована таким образом, чтобы отразить особые принятые договоренности, относящиеся к регистрации торговли товарами с остальным миром. Более подробно вопрос о трактовке этих статей представлен в главах 14 и 26.

Оценка других потоков

Другие изменения в объеме активов

3.151. Для того чтобы определить стоимость других изменений в объеме активов, обычно необходимо оценить актив до и после изменения объема и исчислить разницу, которая не является следствием каких-либо операций и может рассматриваться как стоимость других изменений.

3.152. Другие изменения в объеме финансовых активов и обязательств регистрируются в эквивалентах рыночных цен на аналогичные инструменты. Для отражения выбытия финансовых инструментов, которые оценены по номинальной стоимости, стоимость, зарегистрированная в счете других изменений в объеме активов, должна соответствовать их номинальной стоимости до выбытия. В случае изменения классификации активов и обязательств стоимости как новых, так и старых инструментов должны быть идентичными.

Холдинговые прибыли и убытки

3.153. Холдинговые прибыли и убытки возникают непрерывно и относятся как нефинансовым, так и к финансовым активам и обязательствам. В принципе, они оцениваются путем вычитания из общего изменения активов тех изменений, которые могут быть отнесены к изменениям вследствие операций или других изменений в объеме активов.

3.154. Поскольку большей части финансовых активов соответствуют обязательства либо в пределах экономики данной страны, либо в отношении единиц остального мира, важное требование национальных счетов состоит в том, что холдинговым прибылям в одних секторах должны соответствовать холдинговые убытки в других секторах и наоборот. Холдинговая прибыль возникает, когда стоимость актива увеличивается, а стоимость обязательства сокращается; холдинговый убыток возникает, когда стоимость актива сокращается, а стоимость обязательства увеличивается. Холдинговые прибыли или убытки в течение отчетного периода отражаются как чистые изменения в холдинговых прибылях и в холдинговых убытках отдельно для активов и обязательств. На практике стоимость холдинговых прибылей и холдинговых убытков исчисляется для каждого актива и обязательства за период между двумя точками времени: на начало периода или когда актив и обязательство приобретаются или принимаются и на конец периода или когда актив и обязательство продаются или погашаются.

Оценка статей финансовых активов и обязательств

3.155. Запасы финансовых активов и обязательств должны быть оценены так, как если бы они были приобретены в результате рыночных операций на дату, на которую

составляется баланс активов и пассивов. Значительная часть финансовых активов продается и покупается на рынках на регулярной основе, и поэтому они могут быть оценены путем прямого использования котировок на этих рынках. Если финансовые рынки закрыты на дату составления баланса активов и пассивов, рыночные цены, которые должны быть использованы для оценки, это те цены, которые преобладали на ближайшую предшествующую дату, когда рынки были открыты. Долговые ценные бумаги имеют текущую рыночную стоимость, а также номинальную стоимость, и для некоторых целей дополнительные данные о номинальной стоимости долговых ценных бумаг могут быть полезными.

3.156. Оценка в соответствии с принципом использования эквивалента рыночной стоимости необходима для оценки тех финансовых активов и обязательств, которые не продаются на финансовых рынках или продаются весьма редко. Для этих активов и обязательств потребуется оценить справедливую стоимость, которая фактически является аппроксимацией рыночной цены. Настоящая стоимость будущих денежных потоков также может быть использована как аппроксимация рыночных цен, если может быть использована подходящая ставка дисконтирования.

3.157. Следует отличать рыночную стоимость, справедливую стоимость и номинальную стоимость от таких категорий, как амортизированная стоимость, нарицательная стоимость, балансовая стоимость или историческая стоимость.

- a. Справедливая стоимость — это эквивалент рыночной стоимости. Она определяется, как сумма денег, за которую актив может быть обменян или обязательство улажено между информированными сторонами операции по их взаимному согласию. Она, таким образом, представляет собой оценку суммы, которая могла бы быть получена, если бы кредитор продал финансовое требование.
- b. Номинальная стоимость представляет собой сумму, которую дебитор должен кредитору, включающую непогашенный основной долг и любой начисленный процент.
- c. Амортизированная стоимость представляет собой сумму, по которой финансовый актив или обязательство были первоначально оценены, за вычетом погашения основного долга. Превышение платежей по сравнению с предусмотренными по графику погашения основного долга сокращает амортизированную стоимость, тогда как платежи, которые меньше, чем предусмотренные по графику погашения основного долга или предусмотренные по графику выплаты процента, увеличивают амортизированную стоимость. На каждую дату, предусмотренную в графике, амортизированная стоимость совпадает с номинальной стоимостью, но она может отличаться от номинальной стоимости на другие даты за счет начисленного процента, который включается в номинальную стоимость.
- d. Наричательная стоимость представляет собой недисконтированную величину основного долга, подлежащего выплате.
- e. Балансовая стоимость в счетах бухгалтерского учета обычно представляет собой стоимость, зарегистрированную в документах предприятия. Балансовая стоимость может иметь различное содержание, так как на нее влияет время приобретения актива, частота переоценок, налогообложение и другие регулирующие документы.

- f. Историческая (первоначальная) стоимость в строгом определении этого термина, представляет собой стоимость на момент приобретения актива, но иногда она может отражать также проводимые время от времени переоценки.

3.158. Оценка финансовых активов и обязательств, содержащаяся в данных, представляемых предприятиями или другими респондентами, может основываться на коммерческих, административных, налоговых или других стандартах ведения счетов, которые не в полной мере отражают рыночные цены активов и обязательств. В таких случаях данные должны быть скорректированы, для того чтобы отразить с максимально возможной степенью приближения рыночную стоимость финансовых активов и обязательств. (Дополнительную информацию по вопросу о правилах оценки можно найти в руководстве *Статистика внешнего долга: руководство для составителей и пользователей (External Debt Statistics: Guide for Compilers and Users)* (Банк международных расчетов, Секретариат Содружества, Статистическая служба Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Секретариат Парижского клуба, Конференция ООН по торговле и развитию и Всемирный банк, 2003), известном как *Руководство по статистике внешнего долга*).

3. Время регистрации

Выбор времени регистрации

3.159. В дискуссии по вопросу о времени регистрации в СНС следует проводить важное различие между данными, зарегистрированными в балансе активов и пассивов, с одной стороны, и данными о потоках, зарегистрированных в счетах, с другой стороны. Данные в балансах активов и пассивов по определению относятся к конкретному моменту времени. В противоположность этому потоки представляют собой агрегированные данные об отдельных операциях или других потоках за некоторый выбранный отчетный период.

3.160. Таким образом, СНС не показывает отдельные операции или другие потоки, но существуют две причины, по которым точные правила в отношении конкретного времени их регистрации должны быть сформулированы. Во-первых, должны быть сформулированы правила, объясняющие, в каком отчетном периоде должны быть отражены дискретные потоки. Во-вторых, определение точного времени регистрации отдельных потоков в рамках отчетного периода важно для проведения различия между изменениями чистой стоимости капитала, произошедшими вследствие операций, и изменениями, произошедшими вследствие холдинговых прибылей или убытков. Это различие особенно важно в условиях высоких темпов инфляции.

3.161. Одна из проблем, возникающая в связи с точным определением времени операции, состоит в том, что деятельность, осуществляемая институциональными еди-

ницами, часто выходит за пределы периодов, в течение которых могут быть выделены несколько важных моментов. Например, многие коммерческие продажи начинаются после подписания контракта между продавцом и покупателем, включают дату поставки и дату платежа и заканчиваются только тогда, когда последний платеж поступил продавцу. Каждый из этих отдельных моментов времени до некоторой степени имеет экономическое значение.

3.162. Аналогичным образом, в процессе анализа расходов органов государственного управления необходимо различать дату, когда бюджет одобрен законодательным органом; день, когда министерство финансов разрешает департаменту выплатить выделенные средства; день, когда конкретное обязательство поступило в департаменты; день, когда осуществляются поставки, и, наконец, день, когда выпущены платежные поручения и чеки оплачены. В отношении налогов, например, важными моментами являются день или период, в течение которых возникает обязательство; момент, когда налоговое обязательство определенно оценено; день, когда налог должен быть уплачен без платежей каких-либо штрафов; и день, когда налог фактически уплачен или выплачено возмещение.

3.163. Ясно, что регистрация записей для всех этих последовательных этапов, различаемых в деятельности институциональных единиц, хотя теоретически возможна, но на практике чрезмерно перегрузила бы СНС. Должен быть сделан выбор, признающий: *a*) потребности макроэкономического анализа; *b*) макроэкономическую точку зрения; и *c*) обычно имеющиеся источники данных. Часто в этом отношении проводится различие между регистрацией потоков на кассовой основе, на основе причитающихся платежей, на основе принятых обязательств и по методу начислений. Могут быть и другие временные основы, такие, например, как физическое движение товаров или административные правила, используемые в некоторых других источниках. СНС рекомендует использовать регистрацию на основе метода начислений во всей системе счетов.

Выбор регистрации на основе метода начислений

3.164. Ведение счетов на кассовой основе означает, что регистрируются только денежные платежи и тогда, когда платежи поступают. Этот метод широко используется для некоторых коммерческих целей. Практическое преимущество этого метода состоит в отсутствии проблем, связанных с оценкой неденежных потоков. Однако регистрация на кассовой основе не может быть использована в экономическом и национальном счетоводстве, поскольку время, когда производятся платежи, может существенно отличаться от времени осуществления экономических видов деятельности и операций, к которым они относятся, а целью СНС как раз является отражение этих видов экономической деятельности и операций. Более того, регистрация на кассовой основе не может быть применена ко многим неденежным потокам, включенным в СНС.

3.165. Регистрация на основе причитающихся платежей показывает потоки, которые отражают денежные платежи на самый поздний момент времени, когда они могут быть

произведены без дополнительных расходов или штрафов, и, кроме того, отражаются фактические денежные платежи на тот момент, когда они осуществляются. Разница во времени (если она имеется) между моментом, когда платеж должен быть произведен, и моментом, когда он фактически сделан, отражается с помощью записи о прочей дебиторской или кредиторской задолженности в финансовых счетах. Регистрация на основе причитающихся платежей обеспечивает более полное описание денежных потоков по сравнению с регистрацией на кассовой основе. Недостаток этого метода состоит, конечно, в том, что регистрация все еще ограничена денежными потоками.

3.166. Регистрация на основе метода начислений отражает потоки на момент, когда экономическая стоимость создана, трансформирована, обменена, передана или погашена. Это означает, что потоки, предполагающие переход права собственности, регистрируются, когда произошел переход права собственности, услуги регистрируются, когда они предоставлены, выпуск регистрируется на момент времени, когда продукты произведены, и промежуточное потребление — когда материалы и сырье используются в производстве. СНС отдает предпочтение регистрации на основе метода начислений, потому что:

- a. время регистрации на основе метода начислений полностью согласуется с тем, как экономические виды деятельности и другие потоки определены в СНС. Эта согласованность позволяет правильно оценить эффективность экономической деятельности (то есть без искажающего влияния опережений или задержек с денежными потоками) и правильно исчислить чистую стоимость капитала сектора на любой момент времени;
- b. метод начислений может быть применен к неденежным потокам.

3.167. Многие операции такие, например, как ежедневные покупки домашних хозяйств в магазинах, являются денежными операциями, в которых некоторый актив поставляется за немедленную, или почти немедленную, оплату деньгами. В отношении этих операций нет различий между тремя методами, которые обсуждаются здесь. Оценка на основе метода начислений является особенно адекватной в отношении времени совершения различных внутренних операций (таких как выпуск продукции, направленный в запасы производителя), обменных операций, в которых стороны осуществляют поставки в различное время (например, продажи с отложенным платежом) и обязательных трансфертов (налоги и потоки, связанные с социальным обеспечением).

3.168. Обычно регистрация на основе метода начислений является нормой для институциональных единиц. Многочисленные операции между двумя предприятиями состоят в обмене товаров на финансовые активы. При таком обмене записи будут сделаны в счетах обоих предприятий на одни и те же даты для приобретений товаров и платежей финансовыми активами, с одной стороны, и для приобретений финансовых активов и поставок товаров, с другой стороны. Иногда, однако, две стороны, участвующие в операции, не сознают, что операция происходит в одно и то же время. Более того, некоторые хозяйствующие субъекты, в частности,

государственные учреждения не ведут учета покупок на основе метода начислений. В таких случаях правило обеспечения согласованности в СНС требует, чтобы были приняты усилия с целью корректировки первичных данных в отношении основных отклонений и ошибок. Применение общего правила регистрации на основе метода начислений при наиболее общих обстоятельствах обсуждается ниже.

Время регистрации приобретения товаров и услуг

3.169. Временем регистрации приобретения товаров является момент, когда экономическая собственность на эти товары переходит в другие руки. В случае, если переход собственности не является очевидным, момент занесения операции в счета бухгалтерского учета может быть хорошим показателем, а в противном случае регистрация осуществляется на момент, когда происходит физическое поступление товара и приобретение контроля над ним. Эти вспомогательные правила применяются, в частности, в отношении внутренних операций или когда переход собственности происходит в случае финансового лизинга или покупки товара в кредит. Импорт и экспорт товаров регистрируются, когда происходит переход собственности. В отсутствие источника, позволяющего определить дату, на которую происходит переход собственности, принимается предположение о том, что товары будут пересекать границы стран либо незадолго до перехода собственности, либо вскоре после того, как произойдет переход собственности. Данные статистики внешней торговли, основанные на таможенных документах, отражающих физическое движение товаров через национальные или таможенные границы, следовательно, могут быть использованы в качестве аппроксимации.

3.170. Услуги отражаются в СНС, когда они предоставлены. Некоторые услуги имеют особый характер в том смысле, что они предоставляются непрерывно. Например, операционный лизинг, страхование и жилищные услуги (включая жилищные услуги, оказываемые владельцами жилищ для собственного потребления). Эти услуги отражаются, как предоставляемые непрерывно в течение всего периода контракта или периода существования жилища.

Время регистрации распределительных операций

3.171. В соответствии с общим правилом, распределительные операции отражаются на момент возникновения соответствующего требования. В результате, например, оплата труда, проценты, земельная рента, отчисления на социальное страхование и социальные пособия регистрируются в периоде, в течение которого начисляются соответствующие суммы, подлежащие выплате. Аналогичным образом, записи о налогах делаются на момент, на который соответствующая операция или другие потоки создают обязательство производить платеж. Это означает, что налоги на продукты и импорт регистрируются на момент, когда эти продукты произведены, импортированы или проданы, в зависимости от базы налогообложения. Текущие налоги на доход отражаются тогда, когда доход, к которому они относятся, заработан, хотя налоги, удерживаемые у источника, возможно,

будут зарегистрированы, когда они удержаны. В отношении некоторых распределительных операций время начислений зависит от решения единицы о том, когда распределять доход или выплачивать трансферт. Уровень дивидендов не всегда можно однозначно отнести к определенному периоду, когда они были заработаны, и поэтому дивиденды должны быть зарегистрированы на момент, когда соответствующая акция начинает котироваться без учета дивидендов. Другие примеры относятся к изъятию из дохода квазикорпорацией и к различным добровольным трансфертам, которые регистрируются, когда они фактически осуществлены.

Время регистрации операций с финансовыми активами и обязательствами

3.172. Операции с финансовыми активами (включая платежи наличными деньгами) регистрируются в СНС, когда происходит переход прав собственности. Некоторые финансовые требования или обязательства, например, торговые кредиты и авансы, являются результатом нефинансовых операций и по другому не рассматриваются. В таких случаях считается, что финансовое требование возникает тогда, когда происходит корреспондирующая нефинансовая операция. То же самое правило применяется в отношении финансовых операций, которые происходят между квазикорпорацией и ее собственником.

3.173. Обе стороны, участвующие в финансовой операции, могут зарегистрировать ее на различные даты в своих бухгалтерских документах, так как они приобретают документы, свидетельствующие об операции в различное время. Это различие связано с процессом банковского клиринга, временем, в течение которого чеки будут идти по почте, и т. д. Суммы «средств в расчетах» обычно весьма существенны в случае переводимых депозитов и прочей дебиторской и кредиторской задолженности. И в этом случае необходимость обеспечения согласованности требует, чтобы операции регистрировались для обеих сторон на ту же самую дату. Если невозможно установить точную дату, на которую происходит переход прав собственности, дата, на которую операция полностью завершена (дата получения платежа кредитором) становится определяющей.

3.174. В отношении ценных бумаг дата операции (то есть время перехода прав собственности на ценные бумаги) может предшествовать дате расчетов (то есть времени предоставления ценных бумаг). Обе стороны должны зарегистрировать операции на момент перехода прав собственности, а не на момент, когда финансовый актив предоставлен. Любая значительная разница между датой операции и датой расчета имеет своим следствием возникновение кредиторской или дебиторской задолженности.

3.175. В соответствии с регистрацией на основе метода начислений погашение долгов регистрируется тогда, когда они погашены (например, когда они оплачены, реструктурированы или прощены кредитором). Когда возникает просроченная задолженность, не производится исчисление какой-либо условной операции, но просроченная задолженность должна оставаться зарегистрированной по тому же самому инструменту, пока обязательство не погашено. Если контракт предусматривает возможность изменений в харак-

теристиках финансового инструмента, когда он попадает в категорию просроченной задолженности, это изменение должно быть отражено как изменение в классификации в счете других изменений в финансовых активах и обязательствах. Изменение в классификации применяется в тех случаях, когда первоначальный контракт действует, но его условия меняются (например, меняются ставки процента или период погашения). Если контракт заключается заново или если характер инструмента меняется, что приводит к переводу его из одной категории в другую (например, из облигаций в акции), эти изменения должны быть зарегистрированы как новые операции.

Время регистрации выпуска и промежуточного потребления

3.176. Принцип регистрации на основе метода начислений означает, что выпуск регистрируется за период, в котором происходит процесс производства. Таким образом, добавления к незавершенному производству регистрируются непрерывно по мере продолжения производства. Когда процесс производства завершен, весь объем незавершенного производства, накопленный до этого момента, трансформируется в запас готовых продуктов, которые могут быть поставлены заказчику или проданы.

3.177. Аналогичным образом, промежуточное потребление товара или услуги отражается тогда, когда товар или услуга поступают в процесс производства, а не когда они были приобретены производителем.

Время регистрации изменения запасов материальных оборотных средств и потребления основного капитала

3.178. Запасы материальных оборотных средств могут состоять из сырья и материалов, которые могут быть использованы в качестве затрат производителем, готовых продуктов, которые еще не проданы, или запасов товаров у предприятий оптовой и розничной торговли. Во всех этих случаях добавления товаров в запасы регистрируются, когда они приобретены, произведены или получены каким-либо другим образом. Выбытия товаров из запасов регистрируются, когда продукты проданы, полностью использованы в качестве промежуточного потребления или использованы каким-либо другим способом.

3.179. Время регистрации потребления основного капитала неразрывно связано с вопросом его оценки. Потребление основного капитала — это категория затрат, которые осуществляются в течение всего периода, в котором основные фонды могут быть использованы для производства. Точное отнесение к отчетным периодам зависит от нормы амортизации.

Время регистрации составных операций и балансирующих статей

3.180. Время регистрации операций, которые измеряются, как сальдо двух или более других операций, соответствует времени регистрации составляющих исходных потоков. Например, услуги финансового посредничества,

измеряемые косвенным образом (УФПИК), регистрируются, когда происходит начисление процентов на депозиты и ссуды.

3.181. То же самое правило в отношении времени регистрации применяется для балансирующих статей. Однако ввиду разнообразия операций и других потоков, каждые из которых имеют свои характеристики, необходимо их рассмотрение при анализе балансирующих статей. Например, анализируя балансирующую статью «сбережение» нефинансовых корпораций, необходимо иметь в виду, что время создания прибыли не обязательно совпадает с временем других факторов, например, с временем, когда дивиденды подлежат выплате.

Время регистрации других потоков

3.182. Другие изменения в объемах активов обычно представляют собой отдельные события, которые происходят в определенные моменты времени или в течение относительно коротких периодов времени.

Время регистрации холдинговых прибылей и убытков

3.183. Изменения в ценах часто имеют более продолжительный характер, в частности, в отношении активов, для которых существуют активные рынки. На практике номинальные холдинговые прибыли или убытки могут быть исчислены за период времени между двумя моментами:

- a. момент, на который:
 - отчетный период начинается; или
 - право собственности приобретается у других единиц (путем покупки или операции в натуральной форме); или
 - актив произведен; и
- b. момент, на который:
 - отчетный период завершается; или
 - право собственности на актив передается (путем продажи или операции в натуральной форме); или
 - актив потреблен в процессе производства.

3.184. Может возникнуть вопрос, почему номинальные холдинговые прибыли и убытки не исчисляются за период, начинающийся с момента, когда две единицы соглашаются об обмене активами, вместо исчисления за период, который начинается с момента, когда активы приобретены? В конце концов, разве подписание контракта, фиксирующего цены, не означает, что риск в связи с любым последующим изменением цен передается? СНС, однако, рассматривает обязательства, возникающие в связи с контрактом, как условные до того момента, когда одна из сторон выполнит свое обязательство (путем передачи права собственности на актив другой стороне, предоставляющей услугу или предоставляющей труд или капитал). Также у единицы могут возникнуть холдинговые прибыли и убытки только на активы или обязательства, в отношении которых она имеет права собственности. Комбинация этих двух правил означает, что в течение периода между датой подписания контракта и

датой, на которую первая сторона осуществляет поставку, вторая сторона не принимает никаких рисков, связанных с ценами по этому контракту: вторая сторона не является ни собственником активов, которые должны быть поставлены, ни держателем требования к первой стороне, которое должно быть отражено в счетах.

3.185. Изменения в структуре и в классификации должны быть отражены на момент, когда в соответствии с правилами, принятыми в СНС, единица или актив перемещаются в другую категорию классификации, отличную от той, в которой они были классифицированы ранее. Интегрированная система потоков и запасов, такая как СНС, требует, чтобы отражались все изменения в классификациях, и чтобы все записи об изменениях в классификации отражались на один и тот же момент времени.

3.186. Для того чтобы получить статистические ряды данных, которые более сравнимы во времени, у кого-то может возникнуть желание накапливать изменения в классификациях, произошедшие за ряд лет и отражать их сразу в конце всего периода. Однако, несмотря на известную логику этой процедуры, она не соответствует рекомендациям СНС, целью которой является получение правильных оценок уровней показателей. Регистрация изменений в классификации позволяет, в принципе, реконструировать ряды данных в соответствии с ситуацией в любом отчетном периоде.

Корректировки международных операций в связи с различиями во времени регистрации

3.187. Различия во времени регистрации операций между странами, которые являются партнерами в международных операциях, могут происходить вследствие различных факторов. Одна из существенных проблем с регистрацией международных операций связана с различием в часовых поясах. Различия во времени регистрации могут также возникать из-за задержек с доставкой почты или с урегулированием спорных вопросов. В большинстве случаев для составления международных счетов используются данные на некотором уровне агрегирования (а не на уровне отдельных отчетов). Некоторые источники данных могут нередко обеспечивать только приближение к требуемой основе регистрации. Представляется важным вносить коррективы в отношении различий во времени, когда существуют значительные отклонения от требуемой основы регистрации.

3.188. При выборе из существующих источников данных разработчики счетов, возможно, захотят рассмотреть преимущества использования данных, которые не требуют внесения корректировки в отношении времени регистрации. Например, отчеты о поступлении ссуд более предпочтительны, чем источники, содержащие даты разрешения операции или даты программ, которые фактически не были реализованы. Некоторые источники данных, выбираемые как наиболее адекватные, могут не содержать данных для составления платежного баланса.

Статьи баланса активов и пассивов

3.189. Балансы активов и пассивов могут быть составлены на любой момент времени. СНС рекомендует составлять балансы активов и пассивов для всех институци-

ональных секторов на момент, когда один отчетный период заканчивается и новый отчетный период начинается. Заключительный баланс активов и пассивов одного периода совпадает с начальным балансом активов и пассивов следующего периода, и, таким образом, в этом случае нет изменений в ценах, изменений в классификациях или других экономических потоков.

4. Агрегирование, исчисление на чистой основе и консолидация

Агрегирование

3.190. Громадное число отдельных операций, других потоков и активов, различаемых в СНС, должно быть упорядочено и агрегировано в ограниченное число групп, представляющих аналитический интерес. В СНС такие группы создаются с помощью перекрещивания двух или более классификаций. Как минимум, классификация институциональных секторов или отраслей перекрещивается с классификацией операций, других записей о накоплении или активов. Кроме того, должно проводиться различие между ресурсами и использованием и между активами и обязательствами. Для обеспечения более детального анализа группы, созданные таким образом, могут быть далее подразделены: например, могут быть выделены конкретные виды продуктов или активов, функций и типы партнеров по операциям.

3.191. Так как классификации в СНС имеют несколько уровней, обозначенных с помощью кодов, корреспондирующие уровни агрегирования могут быть идентифицированы.

3.192. Хотя с концептуальной точки зрения стоимость каждого агрегата представляет собой сумму стоимостей всех элементарных статей соответствующей категории, на практике часто используются другие методы оценок. Во-первых, информация об элементарных операциях, других потоках и активах может быть неполной или ее вообще может не быть. Во-вторых, данные, полученные из различных первичных источников, обычно неполностью согласованы вследствие различий в определениях и охвате, и поэтому необходимо внесение корректировок на агрегированном уровне для обеспечения согласованности данных.

Исчисление на чистой основе

3.193. Отдельные единицы или секторы могут иметь те же самые операции, как в использовании, так и в ресурсах (например, они могут и выплачивать процент, и получать его), и тот же самый финансовый инструмент может быть и активом, и обязательством. Когда все элементарные статьи показываются в счетах по их полной стоимости, регистрация осуществляется на валовой основе. Процедура, в соответствии с которой стоимость некоторых элементарных статей, отраженных на одной стороне счета, вычитается из стоимости тех же элементарных статей на другой стороне счета или статей, которые имеют противоположный знак, называется регистрацией на чистой основе.

3.194. СНС рекомендует применять валовую основу регистрации за исключением тех случаев, когда чистая основа предусмотрена в самой классификации. На самом деле чи-

стая основа предусмотрена во многих рекомендациях СНС. Она, главным образом, применяется для того, чтобы подчеркнуть экономически важную характеристику, которая не очевидна в случае применения валовой основы.

3.195. Исчисление на чистой основе применяется в неявной форме при исчислении различных категорий операций, наиболее яркий пример этого относится к изменению запасов материальных оборотных средств; применение чистой основы для исчисления этой статьи подчеркивает аналитически важный аспект валового накопления в целом, который не предполагает отслеживания ежедневных поступлений в запасы и выбытий из них. Аналогичным образом, с небольшими исключениями в финансовом счете и счетах других изменений в активах, изменения в активах и обязательствах отражаются на чистой основе, что позволяет выявить окончательные результаты этих потоков в конце отчетного периода. Все балансирующие статьи также предполагают сальдирование. Для того чтобы избежать путаницы, СНС использует термины «валовой» и «чистый» в очень ограниченном смысле. За исключением нескольких показателей («чистые премии», «чистая стоимость капитала», «чистое кредитование» и «чистое заимствование»), СНС использует слово «чистый» исключительно, чтобы показать, что показатель исчислен после вычета потребления основного капитала.

3.196. В случае с потоками финансовых активов и обязательств термины «чистое изменение в активах» и «чистое изменение в обязательствах» используются, чтобы отразить характер финансовых потоков. Финансовые потоки отражают изменения как следствие всех кредитовых и дебетовых записей в течение отчетного периода. То есть финансовые потоки отражаются на «чистой» основе отдельно для каждого финансового актива и обязательства. Использование терминов «чистое изменение в активах» и «чистое изменение в обязательствах» позволяет привести финансовый счет в соответствие с договоренностями, используемыми в счетах накопления. Они являются общими терминами, которые применяются как в финансовом счете, так и в счете других изменений в финансовых активах и обязательствах. Использование этих терминов также упрощает интерпретацию данных. Как для активов, так и для обязательств пози-

тивная величина изменения показывает увеличение запасов, а негативная величина изменения показывает уменьшение запасов. Интерпретация увеличения или уменьшения в контексте кредитовых и дебетовых записей зависит, однако, от того, относится ли увеличение или уменьшение к активам или к обязательствам (дебетовая запись для актива характеризует увеличение, тогда как кредитовая запись для актива характеризует уменьшение). Тогда как дебетовое и кредитовое представление не является существенным для финансового счета, оно существенно для определения и поддержания важных тождеств в счетах; например, кредитовая запись всегда концептуально корреспондирует с дебетовой записью, а последняя относится либо к увеличению актива, либо к уменьшению обязательства.

Консолидация

3.197. Консолидация представляет собой особый случай взаимного погашения потоков и запасов, который следует отличать от других видов исчисления на чистой основе. Она предполагает исключение тех операций или взаимосвязей между кредитором и дебитором, которые происходят между двумя хозяйствующими субъектами, принадлежащими к одному и тому же сектору или подсектору. Консолидация не должна рассматриваться как простая потеря информации; она предполагает элементарную идентификацию партнера операции. Консолидация может быть полезной для финансовых учреждений и органов государственного управления. Более подробные пояснения по этому вопросу приведены в главах 22 и 27. Для некоторых видов анализа информация об операциях этих секторов (подсекторов) с другими секторами и о соответствующей «внешней» финансовой позиции более важна, чем общие валовые цифры. Однако, как правило, эти записи в СНС не консолидируются.

3.198. Правило неконсолидации принимает особую форму в отношении таких категорий операций, как выпуск и промежуточное потребление. Эти операции должны быть всегда отражены на уровне заведений. Это означает, что счета для институциональных секторов и отраслей не консолидируются в отношении выпуска, предоставляемого одними заведениями другим заведениям той же самой институциональной единицы.

Глава 4. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ЕДИНИЦЫ И СЕКТОРЫ

А. Введение

4.1. В этой главе рассматривается определение институциональных единиц и метод, с помощью которого они группируются в секторы и подсекторы в СНС. Другая важная концепция, которая должна быть обсуждена, касается резидентства, так как вся экономика страны представляет собой полную совокупность всех резидентских институциональных единиц.

1. Институциональные единицы

4.2. *Институциональная единица — это экономическая единица, которая способна от своего имени владеть активами, принимать обязательства, участвовать в экономической деятельности и вступать в операции с другими единицами.* Главные характеристики институциональных единиц могут быть описаны следующим образом:

- a. Институциональная единица имеет право владеть товарами и активами от своего имени; она, следовательно, может обмениваться товарами и активами в операциях с другими институциональными единицами;
- b. Она может принимать экономические решения и участвовать в экономической деятельности, за которую она несет прямую ответственность и подотчетна по закону;
- c. Она способна принимать обязательства от своего имени, принимать обязательства другого рода и обязательства, связанные с будущей деятельностью, и заключать контракты;
- d. Институциональная единица должна иметь полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов, или должна существовать возможность составить содержательный с экономической точки зрения набор счетов, если они потребуются.

4.3. Существует два рода единиц в реальном мире, которые могут рассматриваться как институциональные единицы, а именно, физические лица или группы физических лиц в форме домашних хозяйств и юридические лица или общественные организации.

4.4. В СНС *домашнее хозяйство определено как группа лиц, которые живут в одном и том же жилище, объединяют частично или полностью свои доходы и имущество и потребляют коллективно некоторые виды товаров и услуг, главным образом, жилищные услуги и продукты питания.* Наряду с отдельными домашними хозяйствами существуют единицы, которые называются институциональными домашними хозяйствами; они включают группу лиц,

которые остаются в течение длительного периода времени в больницах, домах престарелых, монастырях, тюрьмах и т. д.

4.5. Отдельные члены домашнего хозяйства, которое состоит из нескольких лиц, не рассматриваются как отдельные институциональные единицы. Многие активы являются собственностью двух или более членов того же самого домашнего хозяйства, и обязательства также могут приниматься несколькими членами того же самого домашнего хозяйства; в то же время доход, полученный отдельными членами того же домашнего хозяйства, может быть использован всеми членами домашнего хозяйства. Более того, многие решения по вопросу о расходах, в особенности те, которые относятся к расходам на продукты питания и оплату жилищных услуг, могут приниматься коллективно для домашнего хозяйства в целом. Поэтому может оказаться невозможным составить баланс активов и пассивов и другие счета для отдельных членов домашнего хозяйства, которые содержали бы полезную с экономической точки зрения информацию. По этой причине домашнее хозяйство в целом, а не отдельные его члены, должно рассматриваться как институциональная единица.

4.6. Второй тип институциональной единицы — это юридическое лицо или общественная организация, которые занимаются экономической деятельностью и от своего имени вступают в операции с другими единицами. К ним относятся корпорации, некоммерческие организации (НКО) и органы государственного управления. *Юридическое лицо или общественная организация — это такая единица, существование которой признано законом или обществом, независимо от физических лиц или других юридических единиц, которые, возможно, являются их собственниками или контролируют их.* Такие единицы ответственны или подотчетны за экономические решения или действия, которые они предпринимают, хотя их автономность может быть ограничена в некоторой степени другими институциональными единицами; например, корпорации в конечном итоге контролируются их акционерами. Поведение некоторых некorporированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам или органам государственного управления, аналогично поведению корпораций, и поэтому такие предприятия рассматриваются как квазикорпорации, если у них есть полный набор счетов.

4.7. В юридическом смысле слова корпорации могут выступать под различными названиями: корпорации, корпорированные предприятия, государственные компании, государственные корпорации, частные компании, компании с ограниченной ответственностью, партнерства с ограниченной ответственностью, компании с акционерным капиталом. С другой стороны, некоторые юридические лица, которые являются некоммерческими организациями, могут

иногда называть себя корпорациями. Статус институциональной единицы не всегда может быть определен исходя из ее названия, он определяется ее функциями и целями. В СНС термин «корпорация» охватывает корпорации, учрежденные как юридические лица, а также кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью, условные резидентские единицы и квазикорпорации. Описание этих различных типов институциональных единиц приведено в разделе В.

4.8. *Некоммерческие организации (НКО) — это юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют.* На практике их производственная деятельность должна создавать либо доход, либо убыток, но любой доход, который они могут получить, не может быть присвоен другими институциональными единицами. Устав организации, в соответствии с которым они учреждены, сформулирован таким образом, что институциональные единицы, которые их контролируют или управляют ими, не имеют права на получение доли в любых прибылях или других доходах, которые они получают. По этой причине они нередко освобождены от уплаты налогов. Описание трактовки различных НКО в СНС дано в разделе С.

4.9. *Органы государственного управления (государственные единицы) представляют собой уникальные типы юридических лиц, учрежденные в результате политических процессов, которые обладают законодательной, судебной или исполнительной властью в отношении других институциональных единиц в пределах данной территории.* Основные функции органов государственного управления как институциональных единиц состоят в том, чтобы принимать ответственность за предоставление товаров и услуг обществу в целом или отдельным домашним хозяйствам и финансировать предоставление этих товаров и услуг за счет налоговых поступлений или других доходов; перераспределять доход и богатство с помощью трансфертов; и осуществлять нерыночное производство.

2. Резидентство

4.10. *Резидентство каждой институциональной единицы — это экономическая территория, с которой она имеет наиболее тесную связь, другими словами, на которой находится центр ее преобладающего экономического интереса.* Концепция экономической территории в СНС совпадает с этой концепцией в *Руководстве по платежному балансу, шестое издание* (РПБ-6). Некоторые ключевые характеристики изложены ниже. В широком смысле, экономической территорией может быть любая географическая территория или подведомственная область, в отношении которых необходима статистика. Связь институциональных единиц с определенной экономической территорией определяется на основе таких признаков, как физическое присутствие и подчинение юрисдикции правительства на данной территории. Наиболее распространенная концепция экономической территории — это территория, находящаяся под фактическим контролем одного правительства. Однако экономическая территория может быть шире или уже этого

определения, например, как в случае валютного или экономического союза, или части страны, или мира.

4.11. Экономическая территория включает площадь земли, воздушное пространство, территориальные воды, включая юрисдикцию на права рыболовства и права на энергетические ресурсы и ресурсы других полезных ископаемых. В случае морской территории экономическая территория включает острова, принадлежащие данной стране. Экономическая территория также включает территориальные анклавов в остальном мире. Они представляют собой четко отграниченные участки земли, расположенные на территории других стран (на которых находятся такие учреждения, как посольства, консульства, военные базы, научные станции, информационные и иммиграционные офисы, агентства, занятые предоставлением помощи, представительства центральных банков, имеющие дипломатическую неприкосновенность и т.д.) и используемые правительствами стран, которые являются их собственниками или арендуют их, для дипломатических, военных, научных или других целей на основе соглашений с правительствами стран, на территории которых они физически находятся.

4.12. Экономическая территория определяется как с точки зрения физического расположения, так и с юридической точки зрения. Концепции экономической территории и резидентства разработаны таким образом, чтобы отвечать требованию, в соответствии с которым каждая институциональная единица является резидентом одной экономической территории. Использование понятия экономической территории, определяющего охват экономической статистики, означает, что каждый член группы филиалов предприятий является резидентом той страны, на территории которой он находится, а не резидентом той страны, в которой находится головной офис.

4.13. В принципе, институциональная единица является резидентом одной и только одной страны, что определяется центром преобладающего экономического интереса единицы. Исключения могут быть сделаны в отношении многотерриториальных предприятий, которые осуществляют операции более чем в одной стране. Хотя предприятие может проводить значительные операции в нескольких странах, оно не может быть подразделено на отдельные филиалы или на материнское предприятие и его филиалы, так как оно управляется как одна единица, в отношении которой нет отдельных счетов или решений. Такие предприятия обычно заняты трансграничными видами деятельности и включают компании, занятые морскими перевозками, авиакомпаниями, гидроэлектростанциями на пограничных реках, компаниями, осуществляющие эксплуатацию трубопроводов, мостов, тоннелей и подводных кабелей. Если не представляется возможным идентифицировать материнское предприятие и его отдельные филиалы, необходимо пропорционально отнести часть общего итога операций предприятия к отдельным странам. Более подробная информация об этих специальных случаях содержится в РПБ-6.

4.14. Институциональная единица имеет центр экономического интереса на экономической территории, на которой имеется определенное место, жилой дом, производственный участок или помещение, на котором или с которого единица осуществляет или намерена продолжать осуществ-

лять экономическую деятельность и операции в значительных размерах, либо в течение неопределенного времени, либо в течение определенного, но длительного периода времени. Место пребывания не должно быть обязательно постоянным, пока единица остается на экономической территории данной страны. Фактическое или предполагаемое место пребывания в течение одного года используется в качестве практического определения; выбор одного года в качестве критерия является условным, он принят для того, чтобы избежать неопределенности и содействовать достижению международной согласованности.

4.15. Концепция резидентства в СНС та же самая, что и в РПБ-6. Некоторые ключевые моменты изложены ниже:

- a. Резидентство отдельных лиц определяется резидентством того домашнего хозяйства, частью которого они являются, а не местом их работы. Все члены того же самого домашнего хозяйства имеют тот же самый статус резидентства, который имеет домашнее хозяйство в целом, даже если они могут пересекать границу для работы или просто проводят некоторое время за границей. Если они работают за границей столь продолжительное время, что приобретают центр экономического интереса за границей, они перестают быть членами их первоначального домашнего хозяйства;
- b. Некорпорированные предприятия, которые не являются квазикорпорациями, не являются отдельными институциональными единицами, и, следовательно, они имеют то же самое резидентство, что и их собственники;
- c. Корпорации и НКО обычно имеют центр экономического интереса в стране, где они юридически учреждены и зарегистрированы. Корпорации могут быть резидентами стран, отличных от стран резидентства их акционеров, и дочерние корпорации могут иметь резидентство в странах, отличных от резидентства материнской корпорации. Если корпорация или некорпорированное предприятие имеет филиалы, офис или место производства в другой стране для осуществления производства в течение длительного периода времени (обычно в течение года или более), не создавая для этой цели дочернюю корпорацию, то филиал, офис или место производства рассматриваются как квазикорпорация (то есть как отдельная институциональная единица), являющаяся резидентом той страны, в которой она находится;
- d. Собственники земли, зданий или недвижимых сооружений на экономической территории данной страны или единицы, являющиеся держателями договоров аренды на любой из этих активов на длительный период времени, всегда рассматриваются как единицы, которые имеют центр экономического интереса в этой стране, даже если они не занимаются экономической деятельностью или операциями в этой стране. Вся земля и здания поэтому принадлежат резидентам данной страны;
- e. Добыча полезных ископаемых может осуществляться только резидентскими институциональ-

ными единицами. Предприятие, которое будет заниматься добычей полезных ископаемых, будет рассматриваться как получившее статус резидента, когда выданы требующиеся лицензии или заключены договоры аренды, если оно не получило этот статус раньше;

- f. Для единиц, таких как многие единицы специального назначения, в отношении которых мало или вообще нет данных об их местонахождении, местонахождение определяется по месту их инкорпорирования.

Более подробное рассмотрение пограничных случаев содержится в главе 26 и в РПБ-6.

3. Группировка по институциональным секторам и экономическое поведение

4.16. Институциональные секторы в СНС представляют собой группы схожих по типу институциональных единиц. Корпорации, НКО, органы государственного управления и домашние хозяйства существенно отличаются друг от друга в отношении их экономических целей, функций и поведения.

4.17. Институциональные единицы относятся к соответствующему сектору в соответствии с характером их экономической деятельности. В СНС отражаются три основных вида экономической деятельности: производство товаров и услуг, потребление, удовлетворяющее желания и потребности человека, и накопление в различных формах капитала. Корпорации заняты либо производством, либо накоплением (либо и тем, и другим), но не конечным потреблением. Органы государственного управления заняты производством (но другого типа по сравнению с корпорациями), накоплением и конечным потреблением от имени населения и общества в целом. Все домашние хозяйства осуществляют потребление и могут быть также заняты производством и накоплением. НКО многообразны по своим характеристикам. Поведение некоторых из них аналогично поведению корпораций, некоторые практически являются частью органов государственного управления, а некоторые занимаются видами деятельности, которые аналогичны видам деятельности органов государственного управления, но функционируют независимо от них.

4.18. Основное различие между корпорациями и органами государственного управления связано с различиями в целях, для достижения которых осуществляется производство. Корпорации производят продукты для рынка и стремятся продать их по экономически значимым ценам. Экономически значимые цены — это такие цены, которые оказывают существенное влияние на количество продуктов, которые производители готовы поставить, и на количество продуктов, которое покупатели хотели бы приобрести. Эти цены обычно формируются, когда у производителя есть стимул скорректировать поставку товаров с целью получения прибыли в длительной перспективе (или как минимум возмещения затрат капитала и других расходов), а у потребителей есть свобода выбора покупать или не покупать товары и делать выбор на основе предлагаемых цен. Более подробное обсуждение определения экономически значимых цен и

содержания рыночного и нерыночного производства представлено в главах 6 и 22.

4.19. Корпорации подразделяются на те, которые, главным образом, предоставляют финансовые услуги, и те, которые, главным образом, производят товары и другие услуги. Эти две группы корпораций называются финансовыми и нефинансовыми корпорациями, соответственно. Это различие проводится ввиду особой роли, которую играют финансовые корпорации в экономике.

4.20. Экономические цели, функции и поведение органов государственного управления существенно другие. Они организуют и финансируют обеспечение товарами и услугами отдельных домашних хозяйств и общества в целом и несут расходы на конечное потребление. Они могут производить большую часть этих товаров и услуг сами, но продукты обычно предоставляются либо бесплатно, либо по ценам, которые определяются на основе решений, не связанных с рыночными механизмами. Органы государственного управления обычно имеют дело с распределением и перераспределением дохода и богатства с помощью налогов и других трансфертов. Органы государственного управления включают фонды социального обеспечения.

4.21. Экономические цели, функции и поведение домашних хозяйств также имеют свою специфику. Хотя, прежде всего, они являются потребительскими единицами, они также могут заниматься производством. Очень часто эта производственная деятельность осуществляется в относительно небольших размерах и включает неформальную деятельность или деятельность личных подсобных хозяйств. В том случае, если производственные единицы домашних хозяйств не являются юридическими лицами, они рассматриваются как некорпорированные предприятия. Они остаются частью той же самой институциональной единицы (домашнего хозяйства), к которой они принадлежат.

4.22. НКО являются институциональными единицами, созданными с целью производства или предоставления товаров и услуг, но не с целью производства какого-либо дохода или прибыли для единиц, которые их контролируют или финансируют. Тем не менее, некоторые НКО предоставляют товары и услуги потребителям по экономически значимым ценам, и, когда они делают это, эти НКО отражаются в СНС так же, как корпорации. Другие НКО, которые контролируются и финансируются органами государственного управления, рассматриваются как органы государственного управления. Остающиеся НКО, которые производят товары и услуги, но не реализуют их по экономически значимым ценам, рассматриваются как особая группа единиц, называемая некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ). Они фактически являются неправительственными общественными организациями.

4. Экономика страны в целом

4.23. *Экономика страны в целом определена как общая совокупность резидентских институциональных единиц.* Резидентские институциональные единицы, которые в совокупности составляют экономику страны, группируются в пять взаимно исключающих друг друга институцио-

нальных секторов. Секторы — это группы институциональных единиц, и каждая институциональная единица в целом должна быть отнесена к одному или другому сектору. Полная последовательность счетов СНС может быть составлена для одной институциональной единицы или группы единиц. Характеристики институциональной единицы, описанные в пункте 4.2, поясняют, почему невозможно составить полную последовательность счетов для какой-либо части единицы. Однако возможно и целесообразно составлять некоторые счета для некоторых разновидностей корпораций, различающихся по типам производства, которые они осуществляют. Эта тема обсуждается в главе 5. В настоящей главе основное внимание уделено вопросу отнесения полных единиц к тому или другому сектору.

5. Общий обзор институциональных секторов

4.24. Все институциональные единицы относятся к одному и только к одному из следующих пяти институциональных секторов:

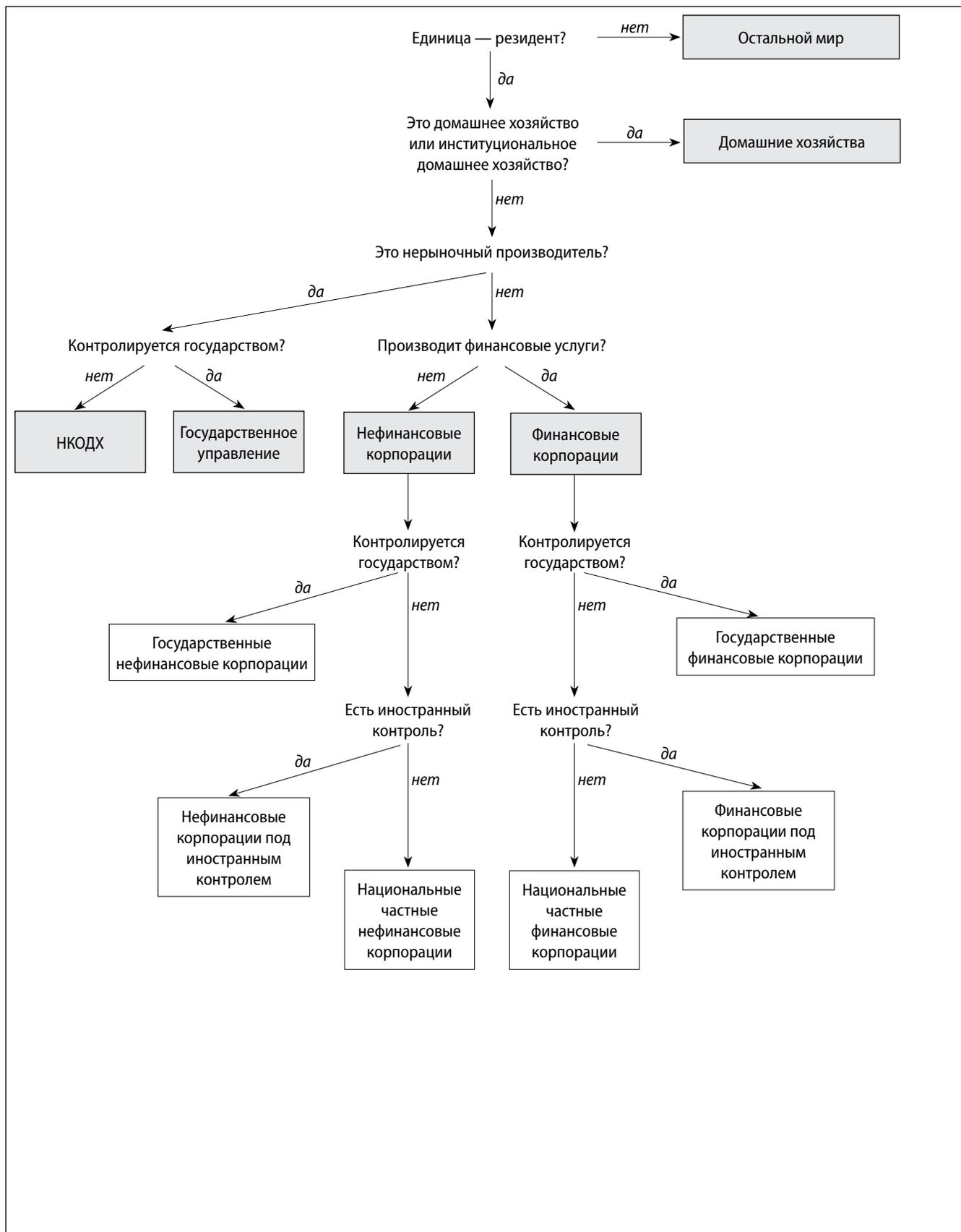
- сектор нефинансовых корпораций;
- сектор финансовых корпораций;
- сектор государственного управления;
- сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства;
- сектор домашних хозяйств.

4.25. Концептуальная основа для отнесения той или иной единицы к соответствующему сектору представлена на рисунке 4.1. Клетки для секторов в экономике плюс клетка для остального мира очерчены двумя линиями. Если оставить в стороне нерезидентские единицы и домашние хозяйства, остаются только резидентские юридические лица и общественные организации. Три вопроса определяют отнесение всех таких единиц к соответствующему сектору. Первый вопрос состоит в том, является ли единица рыночным или нерыночным производителем. Это зависит от того, продается ли преобладающая часть выпуска единицы по экономически значимым ценам или нет.

4.26. Второй вопрос, определяющий отнесение институциональных единиц к секторам, относится к нерыночным единицам, которые все, включая нерыночные НКО, отнесены либо к сектору государственного управления, либо к сектору НКОДХ. Определяющий критерий — является ли единица частью органов государственного управления или контролируется ими. Критерии, определяющие контроль, обсуждаются в разделе С, ниже.

4.27. Третий вопрос, определяющий отнесение единиц к секторам, относится к рыночным единицам, которые все, включая рыночные НКО, относятся либо к сектору нефинансовых корпораций, либо к сектору финансовых корпораций. В контексте секторальной классификации и в других частях СНС термин «корпорация» охватывает кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью, условные резидентские единицы и квазикорпорации, а также юридически учрежденные корпорации.

Рисунок 4.1
 Пример отнесения единиц к институциональным секторам



4.28. Все резидентские нефинансовые корпорации включаются в сектор нефинансовых корпораций и составляют большую часть этого сектора на практике. Кроме того, этот сектор включает некоммерческие организации, занятые рыночным производством товаров и услуг; например, больницы, школы или колледжи, которые взимают плату, позволяющую им покрывать их текущие расходы, или ассоциации предпринимателей, финансирующие свои расходы за счет взносов по подписке от нефинансовых корпораций или некorporированных предприятий; роль этих ассоциаций состоит в том, чтобы продвигать или обслуживать интересы этих предприятий. Сектор нефинансовых корпораций описан подробнее в разделе D.

4.29. Сектор финансовых корпораций включает все резидентские корпорации, основная деятельность которых состоит в предоставлении финансовых услуг, включая услуги финансового посредничества, услуги страхования и услуги пенсионного обеспечения, а также единицы, осуществляющие виды деятельности, которые содействуют финансовому посредничеству. Кроме того, этот сектор включает некоммерческие организации, занятые рыночным производством услуг финансового характера, которые финансируются за счет взносов по подписке от финансовых предприятий, и роль которых состоит в продвижении и обслуживании интересов этих предприятий. Сектор финансовых корпораций описывается далее в разделе E.

4.30. Сектор государственного управления включает, главным образом, центральные органы государственного управления, региональные органы управления и местные органы управления, включая фонды социального обеспечения, учрежденные и контролируемые этими единицами. Кроме того, он включает НКО, осуществляющие нерыночное производство, которые контролируются органами государственного управления или фондами социального обеспечения.

4.31. Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, включает все резидентские НКО, предоставляющие нерыночные товары и услуги домашним хозяйствам или обществу в целом, за исключением тех, которые контролируются органами государственного управления.

4.32. Сектор домашних хозяйств включает все домашние хозяйства, являющиеся резидентами данной страны. Они включают, в частности, институциональные домашние хозяйства, состоящие из лиц, находящихся в течение длительного периода времени в больницах, домах престарелых, монастырях, тюрьмах и т. д. Как было отмечено выше, некorporированное предприятие, являющееся собственностью домашнего хозяйства, рассматривается как неотъемлемая часть последнего, а не как отдельная институциональная единица, однако, если в отношении него имеются достаточно подробные счета, это позволило бы рассматривать его в качестве квазикорпорации.

6. Подсекторы

4.33. Каждый из пяти институциональных секторов, упомянутых выше, может быть подразделен на подсекторы. Ни один из методов выделения подсекторов не может быть признан оптимальным для всех целей или всех стран, и по-

этому рекомендуется применять альтернативные методы выделения подсекторов для отдельных секторов. Подразделение общей экономики на секторы повышает полезность счетов для экономического анализа, поскольку оно предполагает объединение институциональных единиц с аналогичными целями и поведением. Секторы и подсекторы также необходимы для того, чтобы можно было осуществлять мониторинг отдельных групп институциональных единиц, что важно для формирования экономической политики. Например, сектор домашних хозяйств должен быть подразделен на подсекторы с тем, чтобы можно было видеть как процесс экономического развития и меры социальной политики влияют на отдельные части общества. Аналогичным образом, может быть важным рассматривать корпорации, находящиеся под контролем нерезидентов, в качестве подсекторов секторов финансовых и нефинансовых корпораций не только потому, что они, вероятно, ведут себя иначе по сравнению с корпорациями, контролируруемыми резидентами, но потому, что те, кто принимает решения по вопросам экономической политики, возможно, хотели бы идентифицировать те части экономики, на которые влияют решения, принимаемые за рубежом, и наблюдать за ними. Подразделение секторов на подсекторы зависит от типа намечаемого анализа, потребностей тех, кто разрабатывает экономическую политику, наличия данных и экономических обстоятельств, а также от организации отечественной экономики.

Государственный и иностранный контроль

4.34. Один общепринятый подход к подразделению секторов на подсекторы состоит в идентификации тех нефинансовых и финансовых корпораций, которые контролируются правительством, называемых государственными корпорациями, и тех, которые контролируются из-за рубежа. Остающиеся корпорации являются национальными частными корпорациями. Критерии для определения контроля со стороны правительства и из-за рубежа обсуждаются в разделе B. Рисунок 4.1 включает этот тип выделения подсекторов для обеих групп корпораций.

Некоммерческие организации

4.35. Как описано выше, в СНС НКО отнесены к различным секторам в зависимости от того, производят ли они для рынка или нет, независимо от мотивации, статуса работников или вида деятельности, которым они заняты. Однако существует все возрастающий интерес к рассмотрению всей совокупности НКО как свидетельства существования гражданского общества, в связи с чем рекомендуется выделить все НКО в рамках секторов корпораций и сектора государственного управления в особые подсекторы. Это позволило бы составлять дополнительные таблицы с данными, обобщающими все виды деятельности НКО, которые могли бы быть непосредственно получены, когда это потребуется.

Другие типы выделения подсекторов

4.36. Вопрос о выделении подсекторов включен в более подробное рассмотрение каждого институционального сектора в следующих разделах. Особые подсекторы предлагаются для сектора государственного управления, сектора финансовых корпораций и сектора домашних хозяйств.

7. Остальной мир

4.37. Иногда удобно ссылаться на нерезидентские домашние хозяйства или нерезидентские корпорации как на единицы, являющиеся резидентами остального мира. Если

счета составляются для институциональных секторов или для экономики в целом, необходим еще один счет, показывающий взаимосвязи с остальным миром. Поэтому фактически операции с остальным миром отражаются так, как если бы остальной мир был де факто шестым сектором.

В. Корпорации в СНС

1. Типы корпораций

4.38. В СНС термин «корпорация» используется в более широком смысле, чем в строго юридическом. В принципе, все единицы, которые:

- a. могут производить прибыль или другие финансовые выгоды для их собственников,
- b. признаны законом как юридические лица, отдельные от их собственников, которые имеют ограниченные обязательства,
- c. учреждены для участия в рыночном производстве,

рассматриваются в СНС как корпорации, независимо от того, как они могут характеризовать себя и называть себя. Кроме корпораций, учрежденных как юридические лица, термин «корпорации» охватывает кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью, условные резидентские единицы и квазикорпорации. Когда используется термин «корпорация», имеется в виду более широкий охват по сравнению с узким юридическим определением, если только другое не оговорено. Каждый из этих главных компонентов обсуждается ниже по очереди.

Корпорации, учрежденные как юридические лица

4.39. Корпорации, учрежденные как юридические лица, могут фигурировать под различными наименованиями: корпорации, инкорпорированные предприятия, государственные компании с ограниченной ответственностью, партнерства с ограниченной ответственностью и т. д. *Корпорация, учрежденная как юридическое лицо, представляет собой юридическое лицо, созданное с целью производства товаров или услуг для продажи их на рынке, которое может быть источником прибыли или других финансовых выгод для ее собственника (собственников). Она находится в коллективной собственности акционеров, которые имеют полномочия назначать директоров, ответственных за общее управление корпорацией.*

4.40. Законы, регламентирующие создание, управление и операции корпораций, учрежденных как юридические лица, могут варьироваться от страны к стране, и поэтому невозможно дать точное юридическое определение корпорации, которое имело бы универсальный характер. Представляется возможным, однако, указать в детальной форме на некоторые типичные характеристики корпораций, которые являются наиболее существенными с точки зрения СНС. Они могут быть представлены следующим образом:

- a. Корпорация — это юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством, чье существование признается независимым от других институци-

ональных единиц, которые могут быть акционерами этой корпорации. Существование, наименование и адрес корпорации обычно отражаются в специальном регистре, созданном для этой цели. Обычно считается, что корпорация имеет центр преобладающего экономического интереса (то есть является резидентом) в той стране, в которой она создана и зарегистрирована.

- b. Корпорация, которая создана с целью производства товаров и услуг для продажи их на рынке, осуществляет эти продажи по экономически значимым ценам. Это означает, что корпорация является рыночным производителем. (Описание экономически значимых цен и различия между рыночными и нерыночными производителями представлено в главах 6 и 22).
- c. Корпорация полностью ответственна и подотчетна перед законом за свои действия, обязательства и контракты, и это является существенной характеристикой институциональной единицы в СНС. Корпорация является субъектом налогового режима в той стране, резидентом которой она является в отношении ее производственной деятельности, дохода или активов.
- d. Собственность корпорации принадлежит акционерам коллективно. Размер дохода, распределяемого акционерам в качестве дивидендов в течение одного отчетного периода, определяется директорами корпорации. Доход обычно распределяется акционерам пропорционально стоимости или количеству акций или другим видам участия в капитале, которыми они обладают. Могут быть различные типы акций в той же самой корпорации, обеспечивающие различные права.
- e. В том случае, если корпорация сворачивает свою деятельность или ликвидируется, акционеры имеют права на долю в чистой стоимости капитала корпорации, остающуюся после того, как все активы проданы и обязательства погашены. Если корпорация объявляется банкротом ввиду того, что ее обязательства превышают стоимость ее активов, акционеры не обязаны выплачивать оставшуюся часть обязательств.
- f. Контроль над деятельностью корпорации в конечном итоге осуществляется коллективно акционерами. Корпорация имеет совет директоров, который ответственен за политику корпорации и назначает главных управляющих корпорации. Совет директоров обычно назначается коллективным голосованием акционеров.

- g. На практике, однако, некоторые акционеры могут оказывать большее влияние и осуществлять больший контроль над политикой и операциями корпорации, чем другие акционеры.
- h. Голосующие права акционеров, возможно, не являются равными. Некоторые типы акций обеспечивают больший вес в отношении голосующих прав, тогда как другие могут обеспечивать исключительные права, такие как право назначения в совет директоров или право накладывать вето на другие назначения, сделанные большинством голосов. Такие исключительные права могут принадлежать правительству в том случае, если оно является акционером корпорации.
- i. Многие акционеры, имеющие голосующие права, возможно, не используют их, и поэтому небольшое организованное меньшинство акционеров может осуществлять контроль над политикой и операциями корпорации.

Кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью и т. д.

4.41. Кооперативы создаются производителями для реализации их коллективно производимой продукции на рынке. Прибыль таких кооперативов распределяется в соответствии с согласованными ими правилами и не обязательно пропорционально паям, но фактически они функционируют как корпорации. Аналогичным образом, партнерства, члены которых имеют ограниченные обязательства, представляют собой юридические лица, поведение которых аналогично поведению корпораций. На самом деле, партнеры являются одновременно и акционерами, и менеджерами.

Квазикорпорации

4.42. Некоторые некorporированные предприятия функционируют во всех отношениях (или почти во всех отношениях) так, как если бы они были корпорациями. Они называются квазикорпорациями и включены вместе с корпорациями в сектор нефинансовых и сектор финансовых корпораций, соответственно. *Квазикорпорация — это:*

- a. *либо некorporированное предприятие, находящееся в собственности резидентской институциональной единицы, которое располагает достаточной информацией для составления полной последовательности счетов, функционирует так же, как если бы оно было отдельной корпорацией и отношения которого де факто с его собственником являются такими же, как отношения корпорации с акционерами,*
- b. *либо некorporированное предприятие, принадлежащее нерезидентской институциональной единице, которое рассматривается как резидентская институциональная единица, так как оно занято в значительных размерах производством на экономической территории данной страны в течение длительного или неопределенного периода времени.*

4.43. В СНС рассматриваются три основных типа квазикорпораций:

- a. некorporированные предприятия, принадлежащие органам государственного управления, которые заняты рыночным производством и которые функционируют так же, как государственные корпорации;
- b. некorporированные предприятия, включая некorporированные партнерства или трасты, принадлежащие домашним хозяйствам, которые функционируют так, как если бы они были корпорациями в частной собственности;
- c. некorporированные предприятия, принадлежащие институциональным единицам, являющимся резидентами остального мира, которые известны как филиалы.

4.44. Основная идея в основе концепции квазикорпорации ясна: а именно, отделить от их собственников те некorporированные предприятия, которые самодостаточны и достаточно независимы и функционируют таким же образом, как корпорации. Если они функционируют как корпорации, они должны составлять полный набор счетов. Действительно, наличие полного набора счетов, включая баланс активов и пассивов, является необходимым условием для идентификации некorporированного предприятия в качестве квазикорпорации. В противном случае было бы невозможно отграничить квазикорпорацию от ее собственника.

4.45. Поскольку квазикорпорация рассматривается как институциональная единица отдельная от ее собственника, она должна иметь свою добавленную стоимость, сбережение, активы, обязательства и т. д. Должна существовать возможность идентифицировать и отражать любые потоки доходов и капитала, которые происходят между квазикорпорацией и ее собственником. Величина дохода, изъятого из квазикорпорации в течение отчетного периода, являющегося аналогом выплаты дивидендов корпорацией акционерам, определяется ее собственником. Величина дохода, изъятого у квазикорпорации, определяет размер ее сбережения (то есть величину дохода, удержанного квазикорпорацией). Баланс активов и пассивов также необходим для квазикорпорации; он должен показать стоимость нефинансовых активов, использованных в производстве, а также финансовые активы, принадлежащие ей, и обязательства, принятые от лица предприятия.

4.46. Опыт показал, что у стран возникают проблемы с трактовкой некorporированных предприятий домашних хозяйств в качестве квазикорпораций. Однако нецелесообразно вводить дополнительные критерии, такие как размер предприятия, в определение квазикорпорации, собственником которой является домашнее хозяйство. Если предприятие фактически не функционирует как корпорация и не имеет полного набора счетов, оно не должно рассматриваться в качестве квазикорпорации независимо от того, насколько большим оно является.

Филиалы

4.47. Если нерезидентская единица осуществляет операции в значительных размерах в течение длительного периода времени на экономической территории данной

страны, но не является юридическим лицом, то в качестве институциональной единицы может быть идентифицирован филиал. Эта единица идентифицируется для статистических целей, так как ее операции имеют тесные связи с местом их проведения, но не такие, которые характерны для корпораций. Некорпорированное предприятие за рубежом должно рассматриваться в качестве квазикорпорации в том случае, если существенные операции могут быть идентифицированы отдельно от операций основной единицы. По аналогии с другими квазикорпорациями либо должен быть полный набор счетов для этой единицы, либо можно составить счета, содержащие полезную с экономической точки зрения информацию. Наличие отдельных отчетов показывает, что единица фактически существует, и имеется возможность на практике подготавливать статистические данные. Кроме того, все или большинство следующих факторов должны быть приняты во внимание, для того чтобы можно было идентифицировать филиал:

- a. Производство единицей на территории, отличной от территории, на которой находится ее головной офис, осуществляется в течение года или более (или предполагается осуществлять его в течение года или более).
 - Если процесс производства предполагает физическое присутствие, тогда операции должны физически происходить на этой территории. Некоторые показатели, свидетельствующие о намерении осуществлять операции на территории страны, включают покупки или аренду помещений, приобретение оборудования и наем персонала.
 - Если производство не предполагает физическое присутствие на территории, например, в таких случаях, как деятельность банков и страховых компаний или других финансовых учреждений, операции должны рассматриваться как совершающиеся на экономической территории данной страны в соответствии с критерием места регистрации или юридического адреса единиц, осуществляющих эти операции на данной территории.
- b. Операции, которые рассматриваются как объект системы обложения доходов налогами в стране, в которой они находятся, даже если они, возможно, освобождены от обложения налогами.

4.48. Некоторые строительных проекты, предпринимаемые подрядчиком-нерезидентом, могут повлечь создание филиалов. Строительство может осуществляться или управляться нерезидентским предприятием без создания юридической единицы на территории данной страны, например, значительные проекты (такие как строительство мостов, дамб, электростанций), которые могут потребовать года и более для их завершения и которые управляются через офис на данной территории.

Условные резидентские единицы

4.49. Недвижимые активы, такие как земля и другие природные ресурсы, здания и сооружения, рассматриваются как принадлежащие резидентским единицам за исключени-

ем одного особого обстоятельства. Если юридический собственник является нерезидентом, в СНС создается условная резидентская единица. Условная резидентская единица является собственником активов и получает арендную плату или ренту на эти активы. Юридический собственник обладает финансовым требованием на капитал условной резидентской единицы в форме дохода от собственности, выплачиваемого за границу. Единственное исключение делается в отношении земли и зданий в экстерриториальных анклавах иностранных государств (таких как посольства, консульства и военные базы), которые являются субъектами законодательства своих стран, а не стран, где они физически находятся.

4.50. Аренда на длительное время таких недвижимых активов, как земля и другие природные ресурсы, также должна осуществляться резидентом. В случае необходимости должна быть также идентифицирована условная резидентская единица.

2. Особые случаи

Группы корпораций

4.51. Большие группы корпораций, или конгломераты, могут быть созданы на основе контроля материнской корпорации над несколькими дочерними корпорациями, некоторые из которых могут контролировать свои дочерние корпорации. Для некоторых целей может оказаться целесообразным иметь информацию обо всей группе корпораций в целом. Однако каждая отдельная корпорация должна рассматриваться как отдельная институциональная единица независимо от того, является ли она частью группы или нет. Даже дочерние корпорации, которые находятся целиком в собственности других корпораций, являются отдельными юридическими лицами, которые в соответствии с законодательством и требованиями налоговых органов должны составлять полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов. Хотя управление дочерней корпорацией может быть под контролем материнской корпорации, она остается ответственной и подотчетной за осуществление ее производственных операций.

4.52. Другая причина, по которой не следует рассматривать группу корпораций как одну институциональную единицу, состоит в том, что группы не всегда хорошо определены, неустойчивы и их непросто идентифицировать на практике. Может оказаться трудным получить данные о группах, чьи виды деятельности не всегда тесно интегрированы. Более того, многие конгломераты являются слишком большими и неоднородными, чтобы рассматривать их как отдельные единицы, и их размер и состав могут значительно меняться с течением времени в результате слияний и поглощений.

Головные офисы и холдинговые компании

4.53. Существуют два различных типа единиц, которые часто называются холдинговыми компаниями. Первый тип — это головной офис, который осуществляет все аспекты управленческого контроля над дочерними корпорациями. Головные офисы могут иногда иметь существенно меньшее

число работников, и на более высоком уровне, чем дочерние корпорации, но они активно участвуют в производстве. Эти типы видов деятельности описаны в МСОК, Rev.4 в разделе М подгруппе 7010 следующим образом.

Данная подгруппа включает надзор за другими подразделениями компании или предприятия и управление ими; осуществление роли органа стратегического или организационного планирования и принятия решений компании или предприятия; выполнение функций оперативного контроля и управления текущей деятельностью связанных с ними предприятий.

Такие единицы относятся к сектору нефинансовых корпораций, если только все или большая часть их дочерних корпораций не являются финансовыми корпорациями; в этом случае они в соответствии с принятой договоренностью рассматриваются как вспомогательные финансовые корпорации в секторе финансовых корпораций.

4.54. Тип единицы, которая действительно является холдинговой компанией, представляет собой единицу, которая владеет активами дочерних корпораций, но не осуществляет деятельность по управлению. Они описаны в МСОК, Rev.4 в разделе К подгруппе 6420 следующим образом:

Данная подгруппа охватывает деятельность холдинговых компаний, то есть компаний, которые являются держателями активов (владеющими контрольными пакетами долевого капитала) групп дочерних компаний и основная деятельность которых — владение такой группой компаний. Классифицируемые в данной подгруппе холдинговые компании не предоставляют никаких других услуг предприятиям, в которых они имеют доленое участие, то есть они не осуществляют административного или иного управления другими компаниями.

Такие единицы всегда относятся к сектору финансовых корпораций и рассматриваются как кэптивные финансовые учреждения, даже если все дочерние корпорации являются нефинансовыми корпорациями.

Единицы специального назначения

4.55. Некоторое число институциональных единиц может быть описано как единицы специального назначения (ЕСН). Не существует общего определения ЕСН, но можно назвать их некоторые характеристики.

4.56. Такие единицы часто не имеют ни сотрудников, ни нефинансовых активов. Они, возможно, не имеют постоянного места физического пребывания, кроме вывески, подтверждающей место их регистрации. Они всегда связаны с другой корпорацией, часто в качестве дочерней корпорации, и ЕСН часто являются резидентами страны, отличной от страны резидентства корпораций, с которыми они связаны. В отсутствие любой физической характеристики предприятия его резидентство определяется в соответствии с той экономической территорией, по законам которой предприятие инкорпорировано или зарегистрировано. Более детальное описание проблемных случаев содержится в РПБ-6.

4.57. Единицы этого типа обычно управляются сотрудниками другой корпорации, которая может быть с ней

связана, но не обязательно. Единица производит платежи за услуги, предоставленные ей, и в свою очередь взимает плату с материнской корпорации или других связанных с ней корпораций для возмещения ее затрат. Это единственный вид производства, в котором участвует единица, хотя она часто принимает обязательства от лица собственника и получает инвестиционный доход и холдинговые прибыли на активы, которыми она владеет.

4.58. Обладает ли единица всеми этими характеристиками или нет и описывается ли она как ЕСН или аналогичным образом, она рассматривается в СНС так же, как любая другая институциональная единица, и относится к сектору или отрасли в соответствии с ее основным видом деятельности, если только она не подпадает под одну из трех следующих категорий:

- a. кэптивные финансовые учреждения;
- b. искусственные дочерние корпорации;
- c. единицы специального назначения органов государственного управления.

Каждая из этих трех категорий описывается ниже.

Кэптивные финансовые учреждения

4.59. Холдинговая компания, которая просто владеет активами дочерней корпорации — это пример кэптивного финансового учреждения. Другими единицами, которые также рассматриваются как кэптивные финансовые учреждения, являются единицы, обладающие характеристиками ЕСН, описанными выше, включая инвестиционные и пенсионные фонды, и единицы, используемые для управления капиталом отдельных лиц и семей, для перевода в ценные бумаги активов, держателями которых они являются, для выпуска долговых ценных бумаг от лица соответствующих компаний (такая компания может называться «проводником»), для перевода активов в ценные бумаги и осуществления других финансовых функций.

4.60. Степень независимости от материнской компании может быть продемонстрирована путем осуществления существенного контроля над ее активами и обязательствами в той мере, которая предполагает принятие рисков и получение вознаграждений, связанных с этими активами и обязательствами. Такие единицы относятся к сектору финансовых корпораций.

4.61. Единица этого типа не может действовать независимо от ее материнской компании и является просто пассивным держателем активов и обязательств (иногда ее называют «автопилотом»), и она не рассматривается в качестве отдельной институциональной единицы, если только она не является резидентом страны, отличной от страны резидентства ее материнской компании. Если она является резидентом той же страны, что и ее материнская компания, она рассматривается в качестве «искусственной дочерней корпорации», как это описано ниже.

Искусственные дочерние корпорации

4.62. В СНС термин «корпорация» используется для обозначения как тех единиц, которые юридически при-

знаются корпорациями, так и других единиц, которые рассматриваются в СНС как корпорации и, в частности, квазикорпораций, филиалов и условных резидентских единиц. В следующих шести пунктах, однако, термин «корпорация» используется для обозначения корпорации, являющейся юридическим лицом.

4.63. Дочерняя корпорация, которая целиком принадлежит материнской корпорации, может быть создана, чтобы предоставлять услуги материнской корпорации или другим корпорациям этой же группы, для того чтобы избежать налогообложения, минимизировать обязательства в случае банкротства или обеспечить другие технические преимущества, связанные с налоговым или корпоративным законодательством в той или иной стране. Например, материнская корпорация может создать дочернюю корпорацию, которой передается собственность на землю, здания или оборудование, и чья единственная функция состоит в том, чтобы сдавать их в аренду обратно материнской корпорации; дочерняя корпорация может быть номинальным работодателем для всех сотрудников, с которыми заключают контракты другие корпорации этой группы; дочерняя корпорация может составлять счета и отчеты материнской корпорации с помощью отдельного компьютерного оборудования; дочерняя корпорация может быть создана, чтобы воспользоваться благоприятными условиями финансирования или административными процедурами и т. д. В некоторых случаях корпорации могут создать «спящую» дочернюю корпорацию, которая фактически не занята каким-либо производством, но которое может быть начато, когда материнская корпорация сочтет это целесообразным.

4.64. В принципе, такие корпорации не соответствуют определению институциональной единицы в СНС, так как они не могут действовать независимо от материнской корпорации и могут быть ограничены в отношении возможности быть держателем активов или осуществлять операции с активами, которые находятся у них на балансе. Уровень их производства и цены, по которым они реализуют продукцию, определяются материнской корпорацией (и, возможно, другими корпорациями этой же группы), которая является их единственным клиентом. Таким образом, они не рассматриваются в СНС как отдельные институциональные единицы, но рассматриваются как подразделения материнской компании, и их счета консолидируются со счетами материнской корпорации. Как отмечено выше, счета для пассивных ЕСН (тех, которые на автопилоте) также консолидируются со счетами их материнской корпорации, если только они не являются резидентами страны, отличной от той, резидентом которой является материнская корпорация.

4.65. Квазикорпорации, такие как партнерства или трасты, также могут быть учреждены материнской корпорацией с целями, аналогичными целям дочерних корпораций, которые описаны выше. В СНС они также рассматриваются как подразделения материнской корпорации, и их счета консолидируются со счетами материнской корпорации.

4.66. Необходимо проводить различие между искусственными дочерними корпорациями, которые описаны выше, и единицами, которые осуществляют только вспомогательные виды деятельности. Как описано в более детальной форме в разделе D главы 5, вспомогательные

виды деятельности ограничены типами услуг, в которых нуждаются практически все предприятия в той или другой степени, такими как уборка помещений, осуществление бухгалтерских операций по ведению счетов оплаты сотрудников или предоставление предприятию инфраструктуры информационной технологии. Единицы, занятые предоставлением таких вспомогательных видов деятельности, не соответствуют определению институциональной единицы (по той же причине, по которой не соответствуют определению институциональной единицы искусственные дочерние корпорации), но иногда они могут рассматриваться как отдельные заведения предприятия, если это целесообразно с аналитической точки зрения.

Единицы специального назначения органов государственного управления

4.67. Органы государственного управления также могут учредить особые единицы, характеристики и функции которых аналогичны капитальным финансовым учреждениям и искусственным дочерним корпорациям, описанным выше. Такие единицы не могут действовать независимо и имеют ограничения в отношении круга операций, которые они могут осуществлять. Они не могут принимать риски и вознаграждения, связанные с активами и обязательствами, держателями которых они являются. Такие единицы, если они являются резидентами данной страны, рассматриваются как подразделения органов государственного управления, но не как отдельные институциональные единицы. Если они являются нерезидентами, они рассматриваются как отдельные единицы. Любые операции, которые они осуществляют за рубежом, отражаются в соответствующих операциях с органами государственного управления. Таким образом, единица, которая осуществляет заимствование за границей, затем рассматривается как единица, предоставляющая кредитование на ту же самую величину органам государственного управления и на тех же самых условиях, на которых было осуществлено заимствование.

3. Собственность и контроль корпораций

4.68. Собственность корпорации, акции которой котируются на фондовой бирже, распределена между институциональными единицами, которые являются собственниками ее акций, пропорционально величине пакета акций. Возможно, что одна институциональная единица, будет ли это корпорация, домашнее хозяйство или государственное учреждение, является собственником всех акций корпорации, но, в принципе, собственность корпорации, акции которой котируются на фондовом рынке, распределяется между несколькими, возможно, многими институциональными единицами.

4.69. Одна институциональная единица, которой принадлежит больше половины всех акций, или акционерного капитала, корпорации, может контролировать ее политику и операции благодаря преимуществу при голосовании по сравнению с другими акционерами, если необходимо. Аналогичным образом, небольшая организованная группа акционеров, чья объединенная доля превышает 50 процентов всех акций, может контролировать корпорацию, действуя

согласованным образом. Могут быть исключительные случаи, когда некоторые акционеры имеют привилегированные голосующие права, например, «золотая акция» дает право вето, но, в принципе, отдельная институциональная единица или группа единиц, имеющих в собственности более половины голосующих акций, могут осуществлять полный контроль, назначая директоров по своему усмотрению. Степень независимости, которой обладают директора и управляющие корпораций, поэтому, вероятно, значительно варьируется в зависимости от того, в какой мере собственность сосредоточена в руках небольшого числа других институциональных единиц, независимо от того, являются ли они другими корпорациями, домашними хозяйствами или органами государственного управления. В принципе, институциональные единицы не обязательно должны быть автономными, но они обязательно должны быть ответственными и подотчетными за действия, которые они предпринимают.

4.70. Так как многие акционеры не используют свое право голоса, один акционер или небольшая группа акционеров, действуя вместе согласованным образом, возможно, смогут контролировать корпорацию, даже если они обладают значительно меньшей долей, чем половина всех акций. Когда собственность на акции широко распределена между большим числом акционеров, контроль может быть обеспечен обладанием значительно меньшей долей, чем половина всех акций.

4.71. Однако невозможно предусмотреть минимальную долю, меньшую, чем 50 процентов, которая гарантировала бы контроль во всех случаях. Минимум должен варьироваться в зависимости от числа акционеров, распределения акций между ними, степени, в которой мелкие акционеры проявляют активный интерес и т. д.

Дочерние и ассоциированные корпорации

4.72. Для корпораций является обычной практикой иметь в собственности акции других корпораций, и необходимо пояснить взаимосвязи между корпорациями.

Дочерние корпорации

4.73. Корпорация В является дочерней по отношению к корпорации А, если:

- a. корпорация А контролирует более половины голосующих прав акционеров корпорации В; или
- b. корпорация А является акционером корпорации В и имеет право назначать или освобождать большинство директоров корпорации В.

4.74. Корпорация А может быть описана в этой ситуации как материнская корпорация. Поскольку взаимоотношения между материнской корпорацией и дочерней корпорацией определяются на основе критерия контроля, а не собственности, взаимоотношения должны быть транзитивными: то есть, если С является дочерней корпорацией по отношению к корпорации В, а В является дочерней по отношению к корпорации А, тогда С должна быть дочерней корпорацией по отношению к А. Если А имеет большинство акций В, а В имеет большую часть акций С, А не может также иметь большую часть акций С. Тем не менее А должна быть

в состоянии контролировать С, если она контролирует В. По аналогии с семьями физических лиц, корпорация В может быть описана как дочерняя корпорация первого поколения корпорации А, а корпорация С — как дочерняя корпорация второго поколения корпорации А. Очевидно, что большие семьи корпораций могут быть образованы с любым числом дочерних корпораций на каждом уровне или в каждом поколении корпораций и также с любым числом поколений. В некоторых странах встречаются очень большие семьи корпораций, известные как конгломераты. Конгломераты, которые включают корпорации, являющиеся резидентами разных стран, обычно описываются как многонациональные корпорации.

Ассоциированные корпорации

4.75. Корпорация В является ассоциированной по отношению к корпорации А, если корпорация А и ее дочерние корпорации контролируют от 10 до 50 процентов голосующих прав акционеров В, так что А имеет некоторое влияние на корпоративную политику и управление В.

4.76. По определению, корпорация должна оказывать меньшее влияние на ассоциированные корпорации, чем на дочерние корпорации. Хотя некоторые корпорации могут оказывать значительное влияние на ассоциированные с ними корпорации, это не может быть гарантировано. Взаимоотношения между ассоциированными корпорациями слабее, чем между материнской корпорацией и дочерними корпорациями, и группы ассоциированных корпораций могут быть недостаточно четко определены.

Контроль органов государственного управления над корпорациями

4.77. Корпорация является государственной корпорацией, если государственное учреждение, другая государственная корпорация или какое-либо объединение государственных учреждений и государственных корпораций контролируют корпорацию, причем контроль определен как возможность определять общую корпоративную политику корпорации. Выражение «общая корпоративная политика», как оно определено здесь, должно пониматься в широком смысле и означать ключевую финансовую и оперативную политику, относящуюся к стратегическим целям корпорации как рыночного производителя.

4.78. Так как органы государственного управления осуществляют властные полномочия, опираясь на законодательство, административные регулирующие документы и т. п., необходимо проявлять осторожность при определении того, равносильно ли осуществление этих полномочий определению общей корпоративной политики конкретной корпорации и установлению контроля над корпорацией. Законодательство и регулирующие административные документы, относящиеся ко всем единицам данного класса или к конкретной отрасли, не должны рассматриваться как обеспечивающие контроль над этими единицами.

4.79. Возможность определять общую корпоративную политику не обязательно включает прямой ежедневный контроль над деятельностью или операциями конкретной кор-

порации. Руководители таких корпораций будут управлять ими в соответствии с общими целями конкретной корпорации и опираясь на них. Также возможность определения общей корпоративной политики той или иной корпорации не означает прямой контроль над любыми профессиональными, техническими или научными решениями, поскольку они обычно рассматриваются как часть ключевой компетенции самой корпорации. Например, профессиональные или технические решения, принимаемые корпорацией, для того чтобы обеспечить способность самолета совершать полет, не будут рассматриваться как контролируемые органами государственного управления с помощью отдельных актов, содержащих одобрение или неодобрение ее действий, хотя ее более широкая и оперативная политика, включая критерии способности самолета совершать полет, может быть определена государственным учреждением в контексте формирования общей корпоративной политики корпорации.

4.80. Так как способы осуществления контроля над корпорациями могут значительно варьироваться, не представляется ни желательным, ни возможным рекомендовать конкретный набор факторов, которые должны быть приняты во внимание. Однако следующие восемь показателей обычно считаются наиболее важными факторами для рассмотрения:

- a. *Владение большинством голосующих прав.* Владение большинством акций обычно обеспечивает контроль, когда решения принимаются на основе принципа «одна акция — один голос». Акции могут находиться в прямом или косвенном владении, и акции, принадлежащие всем другим государственным единицам, должны быть объединены. Если решения не принимаются на основе принципа «одна акция — один голос», классификация должна основываться на том, обеспечивают ли большинство голосов акции, принадлежащие другим государственным единицам.
- b. *Контроль над советом директоров или другим управляющим органом.* Возможность назначать или отзывать большинство членов совета или другого управляющего органа, предусмотренная существующим законодательством, административными регулирующими документами, контрактами или другими мерами будет, вероятно, обеспечивать контроль. Даже право вето на предложенные назначения может рассматриваться как форма контроля, если это влияет на возможность выбора, который должен быть сделан. Если другой орган отвечает за назначение директоров, необходимо рассмотреть его состав с точки зрения возможности государственного влияния. Если государственный орган назначает первый ряд директоров, но не контролирует назначения замещений директоров, эта единица будет частью государственного сектора до тех пор, пока не истекут сроки первоначальных назначений.
- c. *Контроль над назначением и отзывом ключевых руководителей.* Если контроль над советом или другими управляющими органами слабый, назначение ключевых руководителей, таких как главный управляющий делами, председатель и финансовый директор, может быть решающим фактором. Директора,

не являющиеся управляющими делами, также могут соответствовать этим требованиям, если они являются членами ключевых комитетов, таких как комитет по вопросам вознаграждения, определяющий выплаты старшим сотрудникам персонала.

- d. *Контроль над ключевыми комитетами корпорации.* Подкомитеты совета или другого управляющего органа могут определять ключевую оперативную и финансовую политику корпорации. Большинство членов из государственного сектора в этих подкомитетах может обеспечивать контроль. Такое членство может быть установлено в соответствии с уставом или другими регулирующими документами корпорации.
- e. *Золотые акции и опционы.* Правительство может владеть «золотой акцией», в частности, корпорации, которая была только что приватизирована. В таких случаях эта акция обеспечивает правительству некоторые права для защиты интересов общества, например, путем запрета на продажу компанией некоторых категорий активов или путем назначения особого директора, наделенного существенными полномочиями при определенных обстоятельствах. Золотая акция сама по себе не означает контроль. Если, однако, золотая акция предполагает, что правительство может определять общую корпоративную политику корпорации при определенных обстоятельствах, и эти обстоятельства продолжают существовать, тогда такая единица должна быть в государственном секторе с момента существования этих обстоятельств. Существование опциона на приобретение акций у государственного учреждения или у государственной корпорации при определенных обстоятельствах может рассматриваться с концептуальной точки зрения аналогично ситуации с золотой акцией, которая обсуждена выше. Если существуют обстоятельства, при которых опцион может быть реализован, необходимо рассмотреть вопрос, означает ли объем акций, который может быть приобретен с помощью опциона, и последствия этой операции, что органы государственного управления могут определять общую политику корпорации, реализуя опцион. Статус единицы, в принципе, должен основываться на существующей возможности правительства определять корпоративную политику, осуществляемую в нормальных условиях, а не в исключительных экономических и других обстоятельствах, таких как войны, общественные беспорядки и стихийные бедствия.
- f. *Регулирование и контроль.* Границу между регулированием, которое относится ко всем единицам этого класса или отрасли, и контролем над отдельной корпорацией, может быть трудно провести. Существует много примеров вовлечения правительства в процессы регулирования, особенно в таких областях, как монополии и приватизированные коммунальные службы. Представляется возможным осуществлять регулирование в таких важных областях, как ценообразование, не отказываясь

при этом от контроля за общей корпоративной политикой. Если существует выбор, начать или продолжать действовать в условиях высокой степени регулирования, это означает, что корпорация не находится под контролем. Когда регулирование является таким жестким, что фактически определяет, как корпорация должна действовать и вести свой бизнес, тогда это может быть формой контроля. Если корпорация сохраняет возможность решать по своему усмотрению вопрос о том, как получить финансирование, с кем осуществлять взаимодействие и как иметь дело с единицами государственного сектора, то корпорация обладает возможностью определять ее собственную корпоративную политику и не находится под контролем единицы государственного сектора.

- g. *Контроль доминирующим клиентом.* Если все продажи корпорации осуществляются одному единственному клиенту в государственном секторе или группе клиентов в государственном секторе, существует явная возможность доминирующего влияния. Присутствие небольшого числа клиентов в частном секторе обычно означает элемент независимости в принятии решений корпорацией, и, таким образом, корпорация не рассматривается как контролируемая. В принципе, если существует явное свидетельство того, что корпорация не может решить иметь дело с клиентом не из государственного сектора ввиду влияния государственного сектора, тогда предполагается существование государственного контроля.
- h. *Контроль, связанный с заимствованием у органов государственного управления.* Кредиторы часто контролируют условия предоставления ссуд. Если органы государственного управления устанавливают контроль, используя механизм кредитования, или требуют гарантии, которые больше тех, которые были бы характерны для ситуации, при которой благополучная частная корпорация занимает деньги в банке, это является свидетельством контроля. Аналогичным образом, контроль может осуществляться, если только органы государственного управления готовы кредитовать.

Хотя один показатель может считаться достаточным для определения существования контроля, в других случаях некоторое число показателей, взятых вместе, могут свидетельствовать о существовании контроля. Решение, основанное на всей совокупности показателей, будет неизбежно носить характер экспертного суждения, но ясно, что аналогичные суждения должны быть сделаны в аналогичных случаях.

Контроль нерезидентскими единицами

4.81. В принципе, нерезидентская единица контролирует резидентскую корпорацию, если нерезидентская единица владеет более 50 процентами акционерного капитала корпорации. Филиалы нерезидентских корпораций всегда по своей природе находятся под иностранным контролем. Однако контроль возможен и в том случае, если доля нерезидентской единицы в акционерном капитале корпорации меньше 50 процентов, но при этом нерезидентская единица может осуществлять контроль такими же методами, как описанные выше методы контроля со стороны правительства; например, с помощью контроля над советом директоров или другим управляющим органом, контроля за назначениями и отзывами ключевых руководителей, контроля над ключевыми комитетами корпораций и т. д.

4.82. В платежном балансе проводится различие между корпорациями, более 50 процентов акционерного капитала которых находится в собственности нерезидентов, и теми корпорациями, от 10 до 50 процентов акционерного капитала которых принадлежит нерезидентам. Все корпорации, у которых 10 и более процентов их акционерного капитала принадлежат нерезидентам, считаются предприятиями прямого иностранного инвестирования, и в отношении отражения их доходов применяется особая процедура. Более подробно этот вопрос рассматривается в главах 7 и 26. Важно отметить, однако, что хотя все корпорации, контролируемые нерезидентами, являются предприятиями прямого иностранного инвестирования, обратное положение неверно, например, даже корпорация, контролируемая единицами государственного сектора, может быть предприятием прямого иностранного инвестирования, если в дополнение к правительственному контролю над более чем 50 процентами акционерного капитала, еще 10 процентов принадлежат нерезидентам.

С. Некоммерческие организации

4.83. *Некоммерческие организации — это юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют.* На практике их производственная деятельность должна производить некоторую прибыль или убыток, но любая прибыль, которую они, возможно, получают, не может быть присвоена любой другой институциональной единицей. Устав организаций, в соответствии с которым они учреждены, составлен таким образом, что институциональные единицы, которые их контролируют или управляют ими, не имеют права на долю в прибыли или

другом доходе, которые они получают. По этой причине они часто освобождаются от уплаты налогов.

4.84. НКО могут быть созданы домашними хозяйствами, корпорациями или органами государственного управления, но мотивы их создания могут быть различными. Например, НКО могут быть созданы для оказания услуг домашним хозяйствам или корпорациям, которые их контролируют и финансируют; или они могут быть созданы для благотворительных целей или для повышения благосостояния населения, предоставляя товары и услуги лицам, которые в них нуждаются; или они могут оказывать медицинские или образовательные услуги за вознаграждение, которое не обеспечивает при-

быль; или они могут быть созданы для того, чтобы продвигать интересы отдельных групп лиц в бизнесе или политике.

1. Характеристики НКО

4.85. Основные характеристики НКО представлены ниже следующим образом:

- a. Большинство НКО являются юридическими единицами, созданными в соответствии с законодательством, чье существование признается независимым от физических лиц, корпораций и органов государственного управления, которые их учреждают, финансируют, контролируют или управляют ими. Цель НКО обычно формулируется в уставе или в других аналогичных документах, составленных на момент ее учреждения. В некоторых странах, особенно в развивающихся странах, НКО может выступать как неформальная единица, чье существование признается обществом, но она не имеет формального юридического статуса; такие НКО могут быть созданы с целью производства нерыночных товаров или услуг для удовлетворения потребностей отдельных домашних хозяйств или групп домашних хозяйств.
- b. Многие НКО контролируются ассоциациями, члены которых имеют равные права, включая право голоса по всем важным решениям, затрагивающим деятельность НКО. Члены ассоциаций имеют ограниченные обязательства в отношении операций НКО.
- c. В НКО не существуют акционеры с требованиями в отношении прибыли или капитала НКО. Их члены не имеют права на получение части прибыли, полученной от производственной деятельности НКО, вся прибыль принадлежит НКО.
- d. Управление НКО обычно возложено на группу руководителей, исполнительный комитет или другой аналогичный орган, избранный простым большинством голосов всех членов. Эти руководители являются аналогом членов совета директоров корпорации и несут ответственность за назначение каких-либо оплачиваемых управляющих.
- e. Термин «некоммерческая организация» связан с тем фактом, что члены ассоциации, контролирующей НКО, не имеют право получать какие-либо финансовые выгоды от ее операций и не могут присваивать любую прибыль, которую НКО, возможно, получает. Это не означает, что НКО не может иметь прибыль от своей производственной деятельности.

4.86. В некоторых странах НКО имеют льготы в отношении уплаты налогов, возможно, освобождаются от уплаты налогов на доход, но это не обязательный и не определяющий фактор идентификации НКО.

4.87. Как и в случае с производственными единицами, принадлежащими органам государственного управления, важно проводить различие между НКО, занятыми рыночными и нерыночными видами деятельности, так как это влияет на отнесение НКО к соответствующему институциональному сектору. НКО не обязательно занимается нерыночным производством.

2. НКО, занятые рыночным производством

4.88. Рыночные производители — это производители, выпуск которых, или большая его часть, продается по экономически значимым ценам, то есть по ценам, которые оказывают существенное влияние на количество продукции, которое производители готовы поставить, и на количество продукции, которое покупатели хотят приобрести. Школы, колледжи, университеты, клиники, больницы и др. являются НКО, занятыми рыночным производством, если они получают платежи, которые отражают их затраты на производство и которые достаточно высоки, чтобы существенно влиять на спрос на их услуги. В результате производственной деятельности этих единиц должны получаться прибыль или убыток. Любая прибыль должна оставаться в распоряжении НКО, поскольку их статус не разрешает передавать ее другим единицам. С другой стороны, ввиду их статуса некоммерческой организации они могут получать дополнительные средства от пожертвований, производимых отдельными лицами, корпорациями или органами государственного управления. Таким образом, они могут приобретать активы, которые могут приносить значительные доходы от собственности в дополнение к доходам от платежей за услуги, что позволяет им взимать платежи ниже средней величины затрат. Однако они должны продолжать рассматриваться в качестве рыночных производителей, пока платежи за их услуги определяются, главным образом, издержками на производство, и они достаточно высоки, чтобы оказывать существенное влияние на спрос. Такие НКО не являются благотворительными организациями, их реальная цель часто состоит в предоставлении образовательных, медицинских и других услуг высокого качества, используя доход от пожертвований и дарений для того, чтобы просто несколько понизить высокие цены за их услуги.

Рыночные НКО, обслуживающие предприятия

4.89. Некоторые рыночные НКО ограничивают свою деятельность предоставлением услуг некоторой части других рыночных производителей. Большинство рыночных НКО, обслуживающих предприятия, создаются ассоциациями предприятий, чьи интересы они должны продвигать и обеспечивать. Они включают торговые палаты, ассоциации производителей в сельском хозяйстве, обрабатывающей промышленности и в торговле, организации работодателей, научно-исследовательские организации, лаборатории, занимающиеся проведением тестирования, или другие организации, занятые видами деятельности, которые представляют общий интерес для группы предприятий, которые их контролируют и финансируют. НКО часто заняты рекламированием деятельности группы предприятий, лоббированием политиков или предоставлением консультаций и содействия отдельным членам, попавшим в затруднительное положение по той или другой причине. НКО обычно финансируются взносами или взносами по подписке от соответствующей группы предприятий. Взносы по подписке рассматриваются не как трансферты, а как платежи за оказанную услугу, и, следовательно, эти НКО считаются рыночными производителями. Однако, как пояснено ниже, когда торговые палаты или аналогичные организации, обслуживающие предприятия, контролируются органами государственного управле-

ния, они считаются нерыночными НКО и относятся к сектору государственного управления.

3. НКО, занятые нерыночным производством

4.90. Большинство НКО в большинстве стран являются нерыночными производителями. Нерыночные производители — это такие производители, которые предоставляют большую часть своего выпуска другим единицам бесплатно или по экономически незначимым ценам. Таким образом, НКО, занятые преимущественно нерыночным производством, могут быть идентифицированы не только потому, что они не могут обеспечить финансовые выгоды единицам, которые ими управляют и финансируют их, но также ввиду того, что они должны использовать принципиально другие источники получения средств (отличные от выручки от продажи услуг) для возмещения их затрат на производство или финансирования других видов деятельности. Основным источником их финансирования могут быть регулярные взносы по подписке, уплачиваемые членами ассоциации, которая контролирует их, или трансферты, или пожертвования от третьих сторон, включая органы государственного управления, а также доходы от собственности.

4.91. НКО, занятые, главным образом, нерыночным производством, подразделяются на две группы: те НКО, которые контролируются органами государственного управления, и те, которые не контролируются органами государственного управления. Первые относятся к сектору государственного управления. Последние называются «некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства» (НКОДХ) и образуют отдельный институциональный сектор.

Контроль органов государственного управления над некоммерческими организациями

4.92. Контроль над НКО определяется как возможность определять общую политику или программу НКО. Все НКО, отнесенные к сектору государственного управления, должны сохранять их статус НКО в статистических отчетах для содействия анализу всей совокупности НКО. Для определения того, контролируется ли НКО органами государственного управления, следует рассмотреть следующие пять показателей контроля:

- a. *Назначение руководителей.* Органы государственного управления могут иметь право назначать руководителей, занимающихся управлением НКО, в соответствии с уставом НКО или другими основополагающими документами.
- b. *Другие положения регламентирующих документов.* Регламентирующий документ может включать положения, не относящиеся к назначению руководителей, но которые фактически дают возможность органам государственного управления определять важные аспекты общей политики или программы НКО. Например, такой документ может определять или ограничивать функции, цели или другие аспек-

ты деятельности НКО, что делает вопрос о назначении руководителей менее важным или вообще не существенным. Регламентирующий документ может также предоставить органам государственного управления право отзываться ключевых руководителей или накладывать вето на предлагаемые назначения, требовать предварительного одобрения правительством бюджета или методов финансирования, или предотвращать изменения в уставе НКО, самороспуск или прекращение отношений с органами государственного управления без их одобрения.

- c. *Контрактные соглашения.* Существование контрактных соглашений между органами государственного управления и НКО может дать возможность органам государственного управления определять важные аспекты общей политики НКО или ее программы. До тех пор, пока НКО в конечном счете может существенным образом определять свою политику или программу, то есть будет способна отказываться от контрактного соглашения и принимать соответствующие последствия или принимать решение об изменении устава или самоликвидации, не получая одобрения органов государственного управления, кроме того, которое предусмотрено общими принципами регулирования, она не будет рассматриваться как единица, контролируемая органами государственного управления.
- d. *Степень финансирования.* НКО, которая, в основном, финансируется органами государственного управления, может контролироваться органами государственного управления. В принципе, если НКО сохраняет возможность в значительной мере определять свою политику и программу так, как это описано в предыдущем показателе, тогда она не будет рассматриваться как единица, контролируемая органами государственного управления.
- e. *Подверженность риску.* Если органы государственного управления открыто признают себя подверженным всем или значительной части рисков, связанных с деятельностью НКО, то это означает наличие контроля. Критерии те же самые, которые описаны для двух предыдущих показателей.

Один показатель может быть достаточным для установления существования контроля в ряде случаев, но в других случаях ряд показателей, взятых в совокупности, может свидетельствовать о существовании контроля. Решение, основанное на полной совокупности всех показателей, будет неизбежно носить характер экспертного суждения.

НКО, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)

4.93. *Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ), состоят из нерыночных НКО, которые не контролируются органами государственного управления.* Они предоставляют товары и услуги домашним хозяйствам бесплатно или по экономически незначимым ценам. Большая часть этих товаров и услуг представляют собой индивидуальное потребление, но НКОДХ могут предоставлять и коллективные услуги.

Д. Сектор нефинансовых корпораций и его подсекторы

4.94. *Нефинансовые корпорации — это корпорации, основным видом деятельности которых является производство рыночных товаров или нефинансовых услуг.* Сектор нефинансовых корпораций состоит из следующей совокупности резидентских институциональных единиц:

- a. все резидентские нефинансовые корпорации (как они определены в СНС, а не только корпорации, учрежденные как юридические лица) независимо от резидентства их акционеров;
- b. филиалы нерезидентских предприятий, которые заняты нефинансовой производственной деятельностью на экономической территории данной страны в течение длительного периода времени;
- c. все резидентские НКО, которые являются рыночными производителями товаров или нефинансовых услуг.

4.95. Некоторые нефинансовые корпорации или квазикорпорации могут осуществлять вторичную финансовую деятельность: например, производители или предприятия розничной торговли могут предоставлять потребительский кредит непосредственно их клиентам. Как пояснено подробнее ниже, такие корпорации или квазикорпорации тем не менее целиком относятся к сектору нефинансовых корпораций при условии, что их преобладающая деятельность нефинансовая. Секторы — это группы институциональных единиц, и институциональная единица целиком должна быть отнесена к тому или другому сектору в СНС, даже если эта единица, возможно, осуществляет более чем один вид экономической деятельности.

Таблица 4.1

Подсекторы сектора нефинансовых корпораций

Нефинансовые корпорации	НКО	ОПП
Государственные нефинансовые корпорации	Государственные нефинансовые НКО	Государственные нефинансовые ОПП
Национальные частные нефинансовые корпорации	Национальные частные нефинансовые НКО	Национальные частные нефинансовые ОПП
Нефинансовые корпорации под иностранным контролем	Нефинансовые НКО под иностранным контролем	Нефинансовые ОПП под иностранным контролем
Всего нефинансовые корпорации	Всего нефинансовые НКО	Всего нефинансовые ОПП

4.96. Два критерия классификации используются для определения подсекторов сектора нефинансовых корпораций. Один критерий касается обособления НКО от других единиц сектора. Эти единицы, отличающиеся от НКО, могут быть описаны как организации, ориентированные на получение прибыли (ОПП). Второй критерий касается контроля, и он позволяет идентифицировать:

- a. государственные нефинансовые корпорации;
- b. национальные частные нефинансовые корпорации; и
- c. нефинансовые корпорации под иностранным контролем.

Критерии контроля над корпорациями и НКО, осуществляемого органами государственного управления и нерезидентскими единицами, описаны более детально в разделе В. Корпорации, контролируемые нерезидентскими единицами, описываются как находящиеся под иностранным контролем.

4.97. Полное представление подсекторов сектора нефинансовых корпораций представлено в таблице 4.1, показывающей две возможности выделения подсекторов в этом секторе. Точная форма представления подсекторов зависит как от аналитических, так и от статистических соображений. Может так случиться, что число НКО таково, что некоторые категории контроля будут отсутствовать или будут весьма редкими, так что детали не могут быть показаны по причинам конфиденциальности. По крайней мере, целесообразно и должно быть возможно определить записи для крайней левой колонки и нижней строки таблицы 4.1.

Е. Сектор финансовых корпораций и его подсекторы

4.98. *Финансовые корпорации включают все резидентские корпорации, которые, в основном, заняты предоставлением финансовых услуг другим институциональным единицам, в том числе услуг страхования и пенсионных фондов.* Сектор финансовых корпораций состоит из следующей совокупности резидентских институциональных единиц:

- a. все резидентские финансовые корпорации (как они понимаются в СНС, а не только корпорации, учрежденные как юридические лица) независимо от резидентства их акционеров;

- b. филиалы нерезидентских предприятий, которые заняты финансовой деятельностью на экономической территории данной страны в течение длительного периода времени;
- c. все резидентские НКО, которые являются рыночными производителями финансовых услуг.

Производство финансовых услуг представляет собой результат финансового посредничества, управления финансовыми рисками, трансформации ликвидности или вспомогательной финансовой деятельности. Так как оказание финан-

совых услуг является предметом строгого регулирования, обычно единицы, предоставляющие финансовые услуги, не производят другие товары и услуги, а финансовые услуги не производятся в качестве вторичной производственной деятельности.

4.99. Одна из форм финансовых инноваций проявляется в существенном росте видов деятельности, традиционно осуществляемых финансовыми корпорациями или через финансовые корпорации, но которые могут быть также осуществлены непосредственно самими нефинансовыми предприятиями. Например, существует тенденция в некоторых странах для производителей или для предприятий розничной торговли товарами предоставлять потребительский кредит прямо своим клиентам. Другой пример тенденции в отношении деятельности нефинансовых предприятий в некоторых странах касается получения средств путем продажи их собственных обязательств прямо на денежных рынках или на рынках капитала. Однако предприятие в целом должно продолжать классифицироваться как нефинансовое при условии, что:

- a. нефинансовое предприятие не создает новую институциональную единицу, такую как дочерняя корпорация, для того чтобы осуществлять финансовую деятельность; и
- b. финансовая деятельность остается вторичной по отношению к основной деятельности предприятия.

4.100. Тот же самый принцип применяется для выделения подсекторов сектора финансовых корпораций. Например, многие центральные банки также занимаются некоторыми коммерческими банковскими операциями. Однако, являясь единой институциональной единицей, центральный банк в целом, включая его коммерческие банковские виды деятельности, отнесен к подсектору «центральный банк». По этой же причине функции центрального банка или органов денежно-кредитного регулирования, осуществляемые агентствами центрального правительства, которые не являются отдельными от правительства институциональными единицами, не относятся к подсектору центрального банка. (Этот вопрос обсуждается далее в следующем разделе и в главе 22).

4.101. Финансовые корпорации могут быть подразделены на три широкие категории, а именно: финансовые посредники, вспомогательные финансовые корпорации и другие финансовые корпорации. *Финансовые посредники представляют собой институциональные единицы, которые принимают обязательства от своего имени с целью приобретения финансовых активов путем осуществления финансовых операций на рынке.* Они включают страховые корпорации и пенсионные фонды. *Вспомогательные финансовые корпорации представляют собой институциональные единицы, которые в основном заняты обслуживанием финансовых рынков, но не приобретают в собственность финансовые активы и обязательства, с которыми они имеют дело.* Другие финансовые корпорации представляют собой институциональные единицы, предоставляющие финансовые услуги, при этом основная часть их активов и обязательств не продается на открытых финансовых рынках.

4.102. Сектор финансовых корпораций может быть подразделен на девять подсекторов в соответствии с их деятельностью на рынке и ликвидностью их обязательств. Эти девять подсекторов показаны в таблице 4.2, и каждый описан ниже в этом разделе. Подсектор 6 соответствует вспомогательным финансовым корпорациям; подсектор 7 соответствует другим финансовым корпорациям. Все другие подсекторы являются финансовыми посредниками того или другого типа.

4.103. Наряду с тем, что подсекторы выделяются в соответствии с характером их финансовой деятельности, сектор финансовых корпораций может также быть подразделен на подсекторы таким же образом, как сектор нефинансовых корпораций, для того чтобы показать различие между НКО и единицами, ориентированными на получение прибыли, и показать, какие единицы контролируются государством, какие единицы являются национальными частными корпорациями и какие единицы контролируются нерезидентами. Таким образом, каждая строка таблицы 4.2 может быть далее дезагрегирована таким же образом, как это сделано в таблице 4.1, хотя маловероятно, что существуют все возможные перекрестные классификации, и выделение агрегированных подсекторов, основанное на местных условиях и зависящее от аналитического интереса, может быть достаточным.

Таблица 4.2
Подсекторы сектора финансовых корпораций

1. Центральный банк
2. Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка
3. Фонды денежного рынка (ФДР)
4. Инвестиционные фонды неденежного рынка
5. Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов
6. Вспомогательные финансовые корпорации
7. Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики
8. Страховые корпорации
9. Пенсионные фонды

1. Центральный банк

4.104. *Центральный банк представляет собой национальное финансовое учреждение, которое осуществляет контроль над ключевыми аспектами финансовой системы.* В принципе, следующие финансовые посредники относятся к этому подсектору:

- a. национальный центральный банк, включая случаи, когда он является частью системы центральных банков;
- b. валютные советы или независимые валютные органы, осуществляющие эмиссию национальной валюты, которая полностью подкреплена резервами иностранной валюты;
- c. центральные денежные агентства, в основном, государственного характера (например, агентства, управляющие иностранной валютой или выпускающие

банкноты и монеты), которые составляют полный набор счетов, но не рассматриваются как часть центрального правительства. Органы, осуществляющие надзор, которые являются отдельными институциональными единицами, относятся не к подсектору центрального банка, а к подсектору вспомогательных финансовых корпораций.

До тех пор, пока центральный банк остается отдельной институциональной единицей, он всегда относится к сектору финансовых корпораций, даже если он, главным образом, является нерыночным производителем.

2. Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка

4.105. *Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка, осуществляют финансовое посредничество в качестве их основного вида деятельности. С этой целью они принимают обязательства в форме депозитов или финансовых инструментов (таких как краткосрочные депозитные сертификаты), которые являются близкими аналогами депозитов.* Обязательства корпораций, принимающих депозиты, обычно включены в измерения денег в широком определении.

4.106. В принципе, следующие финансовые посредники включены в этот подсектор:

- a. коммерческие банки, универсальные банки, многоцелевые банки;
- b. сберегательные банки (включая попечительные сберегательные банки и сберегательные и ссудные ассоциации);
- c. почтовые жироучреждения, почтовые банки, жиро-банки;
- d. сельские кредитные банки, сельскохозяйственные кредитные банки;
- e. кооперативные кредитные банки, кредитные союзы; и
- f. специализированные банки или другие финансовые корпорации, если они принимают депозиты или выпускают близкие аналоги депозитов.

3. Фонды денежного рынка (ФДР)

4.107. *Фонды денежного рынка (ФДР) представляют собой коллективные инвестиционные программы, которые аккумулируют средства путем продажи акций или паев населению. Полученные средства инвестируются, главным образом, в инструменты денежного рынка, акции или паи ФДР, переводимые долговые инструменты с оставшимися сроками погашения не более одного года, банковские депозиты и инструменты, которые имеют целью получить норму дохода, которая близка к процентной ставке инструментов денежного рынка. Акции ФДР могут быть переданы с помощью чеков или других видов прямых платежей третьей стороной.* Ввиду особого характера этих инструментов, в которые инвестируют инвестиционные программы, их акции или паи могут рассматриваться как близкие аналоги депозитов.

4. Инвестиционные фонды неденежного рынка

4.108. *Инвестиционные фонды неденежного рынка представляют собой коллективные инвестиционные программы, которые привлекают средства населения путем выпуска акций или паев. Полученные средства инвестируются, главным образом, в финансовые активы, кроме краткосрочных активов, и в нефинансовые активы (обычно в недвижимость).* Акции или паи инвестиционного фонда обычно не являются близкими аналогами депозитов. Они не могут передаваться с помощью чеков или прямых платежей третьими лицами.

5. Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов

4.109. *Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов, включают финансовые корпорации, которые заняты предоставлением от своего имени финансовых услуг путем принятия обязательств в форме, отличной от денег, депозитов или близких аналогов депозитов, с целью приобретения финансовых активов, участвуя в финансовых операциях на рынке.* Характерная особенность финансового посредничества состоит в том, что операции, отражающиеся на обеих сторонах баланса активов и пассивов, осуществляются на открытых рынках.

4.110. В принципе, следующие финансовые посредники отнесены к этому подсектору:

- a. финансовые корпорации, занимающиеся трансформацией активов в ценные бумаги;
- b. дилеры, занимающиеся ценными бумагами и производными финансовыми активами (функционирующие за свой счет);
- c. финансовые корпорации, занимающиеся кредитованием, включая финансовые ассоциации предприятий розничной торговли, которые могут нести ответственность за финансовый лизинг и за личные или коммерческие финансы;
- d. центральные клиринговые организации партнеров. Эти организации обеспечивают клиринг и урегулирование расчетов по операциям с ценными бумагами и производными финансовыми инструментами. Клиринг относится к идентификации обязательств обеих сторон, тогда как урегулирование расчетов представляет собой обмен ценных бумаг или производных финансовых инструментов на соответствующий платеж. Центральные клиринговые организации партнеров участвуют в операции и уменьшают риск партнера;
- e. специализированные финансовые корпорации, которые предоставляют:
 - краткосрочное финансирование для слияний и поглощений корпораций;

- финансирование экспорта и импорта;
- факторинговые услуги;
- венчурный капитал и капитал для развития.

6. Вспомогательные финансовые корпорации

4.111. *Вспомогательные финансовые корпорации включают финансовые корпорации, которые, в основном, заняты видами деятельности, связанными с операциями с финансовыми активами и обязательствами или с предоставлением регулирующего контекста для этих операций, но в обстоятельствах, которые не предполагают, что вспомогательная корпорация становится собственником финансовых активов и обязательств, являющихся предметами операций.*

4.112. В принципе, следующие вспомогательные финансовые корпорации относятся к этому подсектору:

- страховые брокеры, оценщики ущерба и требований (независимо от того, наняты ли они страховой компанией либо являются независимым оценщиком или государственным оценщиком, нанятыми держателем полиса), консультанты по вопросам страхования и пенсионного обеспечения;
- брокеры по операциям с ссудами и ценными бумагами, консультанты по вопросам инвестирования и т. д.;
- корпорации, размещающие займы, которые управляют выпуском ценных бумаг;
- корпорации, основной функцией которых является гарантирование путем индоссаментов векселей или аналогичных инструментов;
- корпорации, которые занимаются производными финансовыми инструментами и инструментами хеджирования, такими как свопы, опционы и фьючерсы (без выпуска их);
- корпорации, обеспечивающие инфраструктуру финансовых рынков;
- управляющие пенсионных фондов, взаимных фондов и т. д. (но не фонды, которыми они управляют);
- корпорации, предоставляющие услуги фондовой биржи и биржи страхования;
- бюро обмена иностранной валюты;
- некоммерческие организации, признанные как независимые юридические лица, обслуживающие финансовые корпорации;
- головные офисы финансовых корпораций, которые, в основном, занимаются контролем финансовых корпораций или групп финансовых корпораций, но сами не осуществляют операции финансовых корпораций;
- центральные контролирующие органы финансовых посредников и финансовых рынков, если они являются отдельными институциональными единицами.

7. Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики

4.113. *Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики включают институциональные единицы, предоставляющие финансовые услуги, у которых большая часть активов или обязательств не участвует в операциях на открытых финансовых рынках.* Они включают единицы, которые осуществляют операции только в рамках ограниченной группы единиц (таких, как дочерние финансовые корпорации), или дочерние корпорации, принадлежащие одной и той же холдинговой корпорации, или единицы, которые предоставляют ссуду из собственных средств, предоставленных только одним спонсором.

4.114. В принципе, следующие финансовые корпорации относятся к этому подсектору:

- единицы, которые являются юридическими лицами, такие как трасты и др.;
- холдинговые корпорации, которые являются только владельцами активов (владеа контрольным пакетом акционерного капитала) группы дочерних корпораций, основным видом деятельности которых является владение группой единиц без предоставления каких-либо других услуг предприятиям, держателями акционерного капитала которых они являются, то есть они не руководят и не управляют другими единицами;
- единицы специального назначения, или каналы передачи средств, которые являются институциональными единицами и привлекают средства на открытых рынках для того, чтобы они были использованы материнской корпорацией;
- единицы, которые предоставляют финансовые услуги, используя исключительно собственные средства или средства, предоставленные спонсором широкому кругу клиентов, и принимают финансовый риск дефолта должников; к ним относятся:
 - ростовщики;
 - корпорации, занятые кредитованием (например, предоставлением ссуд студентам, ссуд на экспортно-импортные операции) из средств, полученных от спонсора, например, от органа государственного управления или некоммерческой организации;
 - ломбарды, которые заняты преимущественно кредитованием.

8. Страховые корпорации (СК)

4.115. *Страховые корпорации включают корпорированные единицы, взаимные фонды и другие единицы, основная функция которых состоит в предоставлении услуг по страхованию жизни, страхованию от несчастных случаев, болезни, пожаров или по другим формам страхования отдельным институциональным единицам или группам единиц или услуг перестрахования другим страховым корпорациям.* Кэптивное страхование вклю-

чено, то есть страховые корпорации, которые обслуживают только их владельцев. К страховым корпорациям относятся страховщики депозитов, компании, предоставляющие гарантии по депозитам, и другие компании, предоставляющие стандартизированные гарантии, которые являются отдельными юридическими лицами, действуют как страховщики, получая страховые премии, и имеют резервы.

9. Пенсионные фонды (ПФ)

4.116. Пенсионные обязательства возникают тогда, когда работодатель или органы государственного управле-

ния обязывают или поощряют членов домашних хозяйств участвовать в программах социального страхования, которые обеспечат доход пенсионерам. Программы социального страхования могут быть организованы работодателями или органами государственного управления, страховыми корпорациями от имени работающих по найму, или отдельные институциональные единицы могут быть учреждены для того, чтобы быть держателями активов и управлять ими для обеспечения пенсионных прав и выплаты пенсий. *Подсектор пенсионных фондов включает только те фонды пенсионного социального страхования, которые являются институциональными единицами, отдельными от единиц, которые их создают.*

Е. Сектор государственного управления и его подсекторы

1. Органы государственного управления как институциональные единицы

4.117. Органы государственного управления (государственные единицы) представляют собой уникальные типы юридических лиц, учрежденные в результате политических процессов, которые обладают законодательной, судебной или исполнительной властью в отношении других институциональных единиц в пределах данной территории. Основные функции органов государственного управления как институциональных единиц состоят в том, чтобы принимать ответственность за предоставление товаров и услуг обществу в целом или отдельным домашним хозяйствам и финансировать предоставление этих товаров и услуг за счет налоговых поступлений или других доходов; перераспределять доход и богатство с помощью трансфертов; и осуществлять нерыночное производство. В принципе, они характеризуются следующими признаками:

- a. Орган государственного управления обычно имеет полномочия получать средства путем сбора налогов или обязательных трансфертов от других институциональных единиц. Для того, чтобы соответствовать определению институциональной единицы, принятому в СНС, орган государственного управления на уровне экономики в целом, региональном или местном уровнях, должен иметь собственные средства, полученные либо с помощью налогов от других единиц, либо в качестве трансфертов от других органов государственного управления, иметь полномочия расходовать часть этих средств или все средства для достижения целей политики. Он также должен иметь возможность занимать средства от своего имени.
- b. Орган государственного управления обычно производит три типа конечных расходов:
 - первая группа включает фактические или условно исчисленные расходы на бесплатное предоставление обществу коллективных услуг, таких как услуги общего государственного управления, услуги по обеспечению обороноспособности, общественного порядка, государственного здравоохранения и т. д., которое организуется органами

государственного управления и финансируется из налоговых поступлений или других доходов;

- вторая группа включает расходы на предоставление товаров и услуг отдельным домашним хозяйствам бесплатно или по экономически незначимым ценам. Эти расходы осуществляются целенаправленно и финансируются органами государственного управления из налогов или других доходов для реализации социальных и политических целей, даже если отдельным лицам приходится делать некоторые платежи за использование товаров и услуг;
- третья группа включает трансферты, выплачиваемые другим институциональным единицам, главным образом, домашним хозяйствам, с целью перераспределения дохода или богатства.

4.118. В рамках отдельной территории может быть несколько органов государственного управления, особенно когда существуют различные уровни управления, а именно центральные, региональные или местные органы государственного управления. Кроме того, фонды социального обеспечения также представляют собой органы государственного управления. Эти различные типы органов государственного управления описаны ниже при рассмотрении подсекторов сектора государственного управления.

Органы государственного управления как производители

4.119. Тот факт, что органы государственного управления принимают решения предоставлять не только коллективные услуги, но также многие товары и индивидуальные услуги домашним хозяйствам или другим единицам бесплатно или по экономически незначимым ценам, не обязательно означает, что они сами производят их. Даже в случае коллективных услуг, или так называемых общественных благ, органы государственного управления обязаны только принять ответственность за организацию их производства и финансирование. Они не обязаны производить их сами. Однако на практике органы государственного управления заняты широким кругом производственной деятельности, включающим не только коллективные услуги, но также большое

число индивидуальных товаров и услуг. Так как это, главным образом, вопрос политического выбора, охват товаров и услуг, производимых органами государственного управления, значительно различается между странами. За исключением некоторых коллективных услуг, таких как общее государственное управление и оборона, представляется трудным классифицировать некоторые типы производства, например, услуги в области образования и здравоохранения, как, в основном, государственные, даже если они часто производятся государственными единицами.

4.120. Если орган государственного управления принимает решение заняться деятельностью в сфере производства, у него имеются три выбора:

- a. он может создать государственную корпорацию, чью корпоративную политику, включая вопросы ценообразования и инвестиций, он может контролировать;
- b. он может создать НКО и контролировать ее;
- c. он может производить товары и услуги сам в заведении, которое находится в его собственности, но которое не является отдельным юридическим лицом, независимым от органа государственного управления.

4.121. Однако государственное заведение или группа заведений, занятых одним и тем же видом производственной деятельности под общим управлением, должны рассматриваться как квазикорпорации при условии выполнения следующих трех критериев:

- a. единица реализует свою продукцию по экономически значимым ценам;
- b. единица функционирует и управляется так же, как корпорация;
- c. единица имеет полный набор счетов, который дает возможность отдельно идентифицировать и измерить ее прибыль, сбережение, активы и обязательства.

Такие квазикорпорации являются рыночными производителями, которые рассматриваются как институциональные единицы, отдельные от органов государственного управления, которым они принадлежат. Они классифицируются и относятся к институциональным секторам и подсекторам таким же образом, как государственные корпорации.

4.122. Для того чтобы рассматривать единицу как квазикорпорацию, органы государственного управления должны обеспечить управлению предприятия значительную степень свободы не только в отношении управления процессом производства, но также в отношении использования средств. Квазикорпорации, принадлежащие органам государственного управления, должны иметь возможность иметь средства на текущих счетах и коммерческий кредит и иметь возможность финансировать некоторые или все их расходы на капитальные вложения за счет собственного сбережения, накопленных амортизационных отчислений или заимствования. Возможность проводить различие между потоками доходов и капитала между квазикорпорациями и органами государственного управления означает, что их производственная и финансовая деятельность неполностью интегрированы на практике в статистике государственных

доходов или финансов, несмотря на то, что они не являются отдельными юридическими лицами.

4.123. Производственные единицы органов государственного управления, которые не могут рассматриваться как квазикорпорации, подобно всем некорпорированным предприятиям, которые не могут быть отделены от их собственников, остаются в той же институциональной единице, что и их собственник, в данном случае в секторе государственного управления. Они, вероятно, состоят в основном или целиком из нерыночных производителей: то есть производителей, большая часть выпуска которых (или весь выпуск) предоставляется другим единицам бесплатно или по экономически незначимым ценам. В дополнение к производителям, предоставляющим нерыночные товары и услуги населению, такие единицы могут включать государственных производителей, предоставляющих их нерыночные товары и услуги другим государственным единицам для их промежуточного потребления или валового накопления основного капитала: например, заводам, производящим вооружение, государственным типографиям, транспортным агентствам, агентствам, занятым вопросами связи, компьютерным центрам и др. Однако некорпорированное предприятие, принадлежащее органам государственного управления, может быть рыночным производителем. Часто цитируемый пример в этой связи — книжный магазин при государственном музее.

Программы социального обеспечения и фонды социального обеспечения

4.124. Программы социального обеспечения представляют собой программы социального страхования, которые охватывают все общество в целом или значительные его части и которые учреждаются и контролируются органами государственного управления. Эти программы охватывают широкий круг разнообразных программ предоставления пособий в денежной и натуральной форме, таких как пособия по старости, пособия в связи с инвалидностью или смертью, в связи с потерей кормильца, в связи с производственными травмами, пособия по болезни, беременности и родам, по безработице, пособия многодетным семьям, пособия на медицинское обслуживание и др. Не существует прямой зависимости между размером отчислений, производимых отдельными лицами, и размером получаемого пособия.

4.125. Если программы социального обеспечения организованы отдельно от других видов деятельности органов государственного управления, их активы и обязательства отделены от активов и обязательств последних, и они осуществляют финансовые операции от своего имени, они рассматриваются как институциональные единицы, которые называются фондами социального обеспечения. Однако организация программ социального обеспечения весьма различна в разных странах, и в некоторых странах они, возможно, тесно интегрированы с другими финансами органов государственного управления, в связи с чем возникает вопрос о том, следует ли их рассматривать в качестве отдельных институциональных единиц.

4.126. Полученные средства от отчислений на социальное обеспечение и выплаченные пособия могут намеренно различаться, для того чтобы обеспечить достижение

целей политики правительства, которые не имеют прямой связи с концепцией социального обеспечения как с программой, предоставляющей социальные пособия членам общества. Они могут быть увеличены или сокращены, чтобы оказать влияние, например, на совокупный спрос в экономике. Тем не менее, до тех пор, пока они остаются отдельно учрежденными фондами, они должны рассматриваться в СНС как отдельные институциональные единицы.

2. Сектор государственного управления

4.127. Сектор государственного управления включает следующие группы резидентских институциональных единиц:

- a. все единицы центральных, региональных или местных органов государственного управления (они описаны ниже);
- b. все нерыночные НКО, которые контролируются органами государственного управления.

Сектор также включает фонды социального обеспечения, или в качестве отдельных институциональных единиц, или как часть любого или всех — центральных, региональных или местных — органов государственного управления. Сектор не включает государственные корпорации, даже если весь акционерный капитал таких корпораций принадлежит органам государственного управления. Сектор не включает также квазикорпорации, которые являются собственностью органов государственного управления и контролируются ими. Однако некорпорированные предприятия, принадлежащие государственным единицам, которые не являются квазикорпорациями, являются неотъемлемой частью этих единиц и, следовательно, должны быть включены в сектор государственного управления.

3. Подсекторы сектора государственного управления

4.128. Полное распределение сектора государственного управления на подсекторы обеспечивает возможность идентифицировать НКО и фонды социального обеспечения для каждого уровня государственного управления: центральных, региональных и местных органов управления. На практике, однако, обычно принято показывать все фонды социального обеспечения вместе в качестве одного подсектора или включать их в соответствующий уровень государственного управления и не выделять отдельно для соответствующего уровня государственного управления. Далее, НКО могут быть показаны как категория, выделенная «в том числе» для сектора государственного управления в целом или отдельно для центральных, региональных и местных органов управления.

4.129. Первый метод выделения подсекторов сектора государственного управления позволяет получить следующие подсекторы:

- a. центральные органы управления (центральное правительство);
- b. региональные органы управления;
- c. местные органы управления;

d. фонд социального обеспечения.

При этом понимается, что каждый подсектор *a*, *b* и *c* включает НКО, но не включает фонды социального обеспечения на каждом уровне государственного управления.

4.130. Второй метод выделения подсекторов сектора государственного управления позволяет получить следующие подсекторы:

- a. центральные органы управления;
- b. региональные органы управления;
- c. местные органы управления;

При этом понимается, что каждый подсектор *a*, *b* и *c* включает НКО и фонды социального обеспечения на этом уровне государственного управления.

4.131. При любом методе выделения подсекторов НКО должны быть выделены как категория «в том числе» для каждого уровня государственного управления.

4.132. Выбор между двумя методами выделения подсекторов зависит, главным образом, от размера или важности фондов социального обеспечения в данной стране и от того, каким образом они управляются.

4.133. В некоторых странах могут не существовать промежуточные уровни государственного управления между центральными и местными органами управления, и в этом случае подсектор региональные органы управления не выделяется. В других странах может быть больше, чем два уровня государственного управления ниже уровня центральных органов управления. В этом случае нижние уровни должны быть включены в региональные или местные органы управления в соответствии с характером их функций.

Центральные органы управления (центральное правительство)

4.134. Подсектор центральных органов управления включает все институциональные единицы, составляющие центральное правительство, плюс те нерыночные НКО, которые контролируются центральным правительством.

4.135. Политические полномочия центральных органов управления распространяются на всю территорию страны. Центральные органы государственного управления имеют полномочия вводить налоги на все резидентские и нерезидентские единицы, занятые экономической деятельностью в стране. Их политические функции, полномочия и обязанности включают обеспечение обороноспособности, общественного порядка и соблюдения законов, поддержание отношений с иностранными правительствами. Они также должны обеспечить эффективно работающую социально-экономическую систему с помощью соответствующего законодательства и различных методов регулирования экономики. Они ответственны за предоставление коллективных услуг для общества в целом и с этой целью осуществляют расходы на оборону и общее государственное управление. Кроме того, они могут нести расходы на предоставление услуг в таких областях, как образование и здравоохранение, главным образом, для отдельных домашних хозяйств. Наконец, они могут выплачивать трансферты другим институциональным единицам, главным образом, домашним

хозяйствам, НКО, корпорациям и органам государственного управления других уровней.

4.136. Центральные органы управления — это большой и сложный подсектор в большинстве стран. Он обычно состоит из центральной группы департаментов или министерств, которые составляют одну институциональную единицу, плюс во многих странах другие институциональные единицы. Департаменты могут быть ответственными за значительную часть расходов, предусмотренных общим государственным бюджетом, но часто они не являются отдельными институциональными единицами и не могут быть собственниками активов, принимать обязательства, участвовать в операциях и т. д. независимо от центрального правительства в целом.

4.137. Департаменты центрального правительства часто намеренно разбросаны географически и находятся в различных частях страны, но тем не менее они остаются частью единой институциональной единицы. Аналогичным образом, если центральное правительство имеет отраслевые офисы или агентства в других частях страны для обеспечения местных потребностей, включая военные базы или сооружения, которые используются в интересах национальной обороны, они должны также рассматриваться как части единой институциональной единицы — центрального правительства.

4.138. В дополнение к департаментам и министерствам, могут существовать агентства центрального правительства со значительной автономией и отдельным юридическим статусом; они могут обладать известной свободой в отношении объема и структуры их расходов и могут иметь прямой источник доходов, таких как налоги, резервируемые на определенные цели. Такие агентства часто учреждаются для выполнения специфических функций, таких как строительство дорог или нерыночное производство услуг образования или здравоохранения. Они должны рассматриваться как отдельные институциональные единицы, если они составляют полный набор счетов, но являются частью подсектора центрального правительства, если услуги, которые они производят, являются нерыночными и если они контролируются центральным правительством.

4.139. В некоторых странах органы центрального управления (центральное правительство) могут включать единицы, осуществляющие финансовые операции, которые в других странах осуществляются центральными банками. В частности, единицы центрального правительства могут осуществлять эмиссию денег, быть держателем международных резервов и участвовать в операциях обмена стабилизационных фондов, а также в операциях с Международным валютным фондом (МВФ). Если эти единицы остаются интегрированными в финансовом отношении с центральным правительством и находятся под его прямым контролем и управлением, они не могут рассматриваться как отдельные институциональные единицы. Более того, независимо от того, какие функции органов кредитно-денежного регулирования осуществляются центральным правительством, они отражаются в секторе государственного управления, а не в секторе финансовых корпораций. Однако, имея в виду аналитическую важность, которая придается получению счетов, охватывающих операции органов кредитно-денежного

регулирования в целом, и для того, чтобы обеспечить связь с другими статистическими системами, такими как РПБ-6, *Руководство по статистике государственных финансов 2001 года (РСГФ-2001)* и *Руководство по денежно-кредитной и финансовой статистике* (Международный валютный фонд, 2000 год), рекомендуется отдельно идентифицировать операции агентств центрального правительства, осуществляющих функции органов кредитно-денежного регулирования, а также функции принятия депозитов, с тем чтобы они могли быть объединены с операциями центрального банка и других корпораций, принимающих депозиты, в отдельных таблицах, если это будет сочтено целесообразным.

Региональные органы управления

4.140. Подсектор региональных органов управления состоит из региональных органов управления, которые являются отдельными институциональными единицами, плюс те нерыночные НКО, которые контролируются региональными органами управления.

4.141. Региональные органы управления представляют собой институциональные единицы, осуществляющие некоторые функции правительства на уровне, который ниже уровня центральных органов управления, но выше уровня местных органов управления. Они представляют собой институциональные единицы, чьи фискальные, законодательные и исполнительные полномочия распространяются на отдельные регионы, на которые страна в целом может быть подразделена. Такие регионы могут называться в разных странах по-разному. В некоторых странах, особенно в маленьких странах, отсутствует деление на регионы, и региональные органы управления, возможно, не существуют. Однако в больших странах, особенно в тех, которые имеют федеральное устройство, региональным органам управления могут быть переданы значительные полномочия и обязанности.

4.142. Региональный орган управления обычно осуществляет фискальные полномочия, облагая налогами институциональные единицы, которые являются резидентами, и осуществляет экономическую деятельность и операции в пределах его компетенции. Для того чтобы быть признанной институциональной единицей, он должен иметь право быть собственником активов, получать средства и принимать обязательства от своего имени. Он должен также иметь право расходовать некоторые, и, возможно, все налоги и другие доходы, которые он получает в соответствии с его политикой в рамках общих положений законодательства страны, хотя некоторые трансферты, которые он получает от центральных органов управления, могут быть предназначены для некоторых конкретных целей. Он также должен иметь право назначать своих руководителей независимо от внешнего административного контроля. С другой стороны, если орган регионального управления целиком зависит от средств, получаемых от центральных органов управления, и если они также определяют цели, на которые эти средства должны быть израсходованы на региональном уровне, он должен рассматриваться как агентство центрального правительства, а не как отдельная институциональная единица.

4.143. Региональные органы управления в тех случаях, когда они существуют, идентифицируются на основе того

факта, что их фискальные полномочия распространяются на самые большие географические территории, на которые страна в целом может быть подразделена по политическим или административным соображениям. В некоторых странах существуют несколько уровней государственного управления между центральными органами управления и наименьшими государственными институциональными единицами на местном уровне; в таких случаях для целей подразделения на секторы эти промежуточные уровни государственного управления объединяются вместе с уровнем либо регионального, либо местного управления, с которыми они связаны наиболее тесным образом.

4.144. Региональные органы управления могут быть собственниками корпораций или контролировать их таким же образом, как это делают центральные органы управления. Аналогичным образом, они могут иметь единицы, которые заняты рыночным производством, и в этом случае соответствующие единицы-производители должны рассматриваться как квазикорпорации, если их операции и счета соответствуют принятому определению.

Местные органы управления

4.145. Подсектор местных органов управления состоит из местных органов управления, которые представляют собой отдельные институциональные единицы, плюс нерыночные НКО, которые контролируются местными органами управления. В принципе, местные органы управления представляют собой институциональные единицы, фискальные, законодательные и исполнительные полномочия которых распространяются на самые маленькие географические территории, которые идентифицированы для административных и политических целей. Охват их полномочий обычно меньше, чем у центральных органов управления и региональных органов управления, и они могут иметь право, а могут и не иметь его, облагать налогами институциональные единицы-резиденты на своих территориях. Они часто в значительной мере зависят от грантов или трансфертов от органов государственного управления более высоких уровней, и они могут также в некоторой степени функционировать как агенты центральных или региональных органов управления. Однако, для того чтобы рассматривать их в качестве институциональных единиц, они должны иметь право быть собственниками активов, получать средства и принимать обязательства путем заимствования от своего имени; аналогичным образом, они должны иметь некоторую свободу в принятии решений о том, как расходовать эти средства. Они должны иметь право назначать своих руководителей независимо от внешнего административного контроля. Тот факт, что они, возможно, также выступают в некоторой степени в качестве агентов центральных или региональных органов управления, не мешает рассматривать их в качестве отдельных институциональных единиц, если они также имеют возможность получать и расходовать некоторые средства по собственной инициативе и под собственную ответственность.

4.146. Поскольку они являются государственными единицами, находящимися в самом тесном контакте с резидентскими институциональными единицами на своей территории, они обычно предоставляют широкий круг услуг местным резидентам, некоторые из которых могут фи-

нансироваться из трансфертов от органов государственного управления более высоких уровней. Трактовка производства товаров и услуг единицами местных органов управления определяется теми же самыми правилами, которые применяются в отношении центральных и региональных органов управления. Такие единицы, как муниципальные театры, музеи, бассейны и т. д., которые предоставляют товары и услуги на рыночной основе, должны рассматриваться как квазикорпорации, если имеется соответствующая информация в счетах, и должны быть отнесены к сектору нефинансовых корпораций. Другие единицы, предоставляющие товары и услуги на рыночной основе, рассматриваются как некорпорированные предприятия в рамках местных органов управления. Единицы, предоставляющие услуги на нерыночной основе, такие как услуги в области образования и здравоохранения, остаются неотъемлемой частью единицы местных органов управления, к которой они принадлежат.

Фонды социального обеспечения

4.147. Подсектор фондов социального обеспечения включает фонды социального обеспечения, функционирующие на всех уровнях государственного управления.

4. Альтернативный метод выделения подсекторов

4.148. Альтернативный метод выделения подсекторов сектора государственного управления состоит в том, чтобы объединить фонды социального обеспечения, функционирующие на каждом уровне государственного управления, и НКО, контролируемые и финансируемые органами государственного управления на этом уровне государственного управления. Два альтернативных метода выделения подсекторов имеют целью принять во внимание различные аналитические требования. Решение по вопросу о том, какой метод является наиболее подходящим в данной стране, не может быть принято априори. Оно зависит от того, насколько важны фонды социального обеспечения, и от того, в какой степени они управляются независимо от органов государственного управления, с которыми они связаны. Если управление фондов социального обеспечения так тесно интегрировано с краткосрочными и среднесрочными потребностями государственной общеэкономической политики, что отчисления и пособия намеренно корректируются в интересах общеэкономической политики, в этом случае трудно с концептуальной точки зрения провести четкое различие между управлением социальным обеспечением и другими экономическими функциями органов государственного управления. С другой стороны, в некоторых странах фонды социального обеспечения, возможно, существуют в самой рудиментарной форме. При любых этих обстоятельствах трудно обосновать трактовку фондов социального обеспечения в качестве отдельного подсектора наряду с подсекторами центральных, региональных и местных органов управления, и поэтому более целесообразно использовать альтернативный метод выделения подсекторов, в соответствии с которым они объединяются с соответствующими государственными единицами на каждом уровне государственного управления. Такой подход рассматривается как предпочтительный в РСГФ-2001.

Г. Сектор домашних хозяйств и его подсекторы

1. Домашние хозяйства как институциональные единицы

4.149. В СНС домашнее хозяйство определено как группа лиц, которые проживают в одном и том же жилище, объединяют весь свой доход и имущество или их часть и потребляют коллективно некоторые виды товаров и услуг, главным образом, жилищные услуги и продукты питания. В принципе, каждый член домашнего хозяйства может иметь некоторые требования в отношении коллективных ресурсов домашнего хозяйства. По крайней мере, некоторые решения, касающиеся потребления и некоторых видов экономической деятельности, должны приниматься домашним хозяйством в целом.

4.150. Домашние хозяйства часто совпадают с семьями, но члены домашнего хозяйства не обязательно должны принадлежать к одной и той же семье, пока они делят ресурсы и потребление. Домашние хозяйства могут быть различного размера и принимать различные формы в различных обществах и культурах в зависимости от традиций, религии, образования, климата, географии, истории и других социально-экономических факторов. Определение домашнего хозяйства, принятое в обследованиях домашних хозяйств, проводимых статистиками, знакомыми с социально-экономическими условиями в каждой данной стране, вероятно, близко к концепции домашнего хозяйства, принятой в СНС, хотя статистики, занятые обследованиями домашних хозяйств, могут добавить более точные и практические критерии для каждой отдельной страны.

4.151. Домашняя прислуга, которая проживает в том же самом жилище вместе с работодателем, не является частью домашнего хозяйства работодателя, даже если ей, возможно, предоставляется жилище и питание в качестве оплаты труда в натуральной форме. Оплачиваемая домашняя прислуга не имеет требований в отношении коллективных ресурсов домашних хозяйств работодателей, и жилищные услуги и продукты питания, которые она потребляет, не включаются в потребление ее работодателей. Следовательно, лица, осуществляющие функции домашней прислуги, должны рассматриваться как домашние хозяйства, отдельные от домашних хозяйств их работодателей.

4.152. Лица, проживающие постоянно в специальных учреждениях, или которые, возможно, будут проживать в них в течение длительного или неопределенного времени, рассматриваются как принадлежащие к одному институциональному домашнему хозяйству, если они обладают значительной автономией или вообще не обладают автономией в отношении действий или решений по экономическим вопросам. Некоторые примеры лиц, принадлежащих к институциональным домашним хозяйствам, приведены ниже:

- a. члены религиозных общин, проживающие в монастырях;
- b. пациенты, находящиеся в течение длительного времени в больницах, включая психиатрические больницы;
- c. заключенные, отбывающие длительные сроки наказания в тюрьмах;

- d. лица, постоянно проживающие в домах престарелых.

4.153. С другой стороны, лица, которые поступают в больницы, клиники, реабилитационные центры, религиозные учреждения или аналогичные учреждения на короткий период, которые посещают школы, колледжи, университеты с проживанием в них или которые отбывают короткий срок в тюрьме, должны рассматриваться как члены отдельных домашних хозяйств, к которым они обычно принадлежат.

4.154. Резидентство отдельных лиц определяется резидентством домашнего хозяйства, частью которого они являются, а не местом их работы. Все члены одного и того же домашнего хозяйства имеют тот же статус резидентства, что и домашнее хозяйство в целом, даже если они, возможно, пересекают границу, для того чтобы работать, или находятся в течение некоторого времени за границей. Если они работают и живут за границей в течение длительного времени, и центр их экономического интереса находится за границей, они перестают быть членами их первоначального домашнего хозяйства.

2. Некорпорированные предприятия домашних хозяйств

4.155. Как отмечено во введении, домашние хозяйства в отличие от корпораций могут иметь конечное потребление. Однако, как и корпорации, они могут быть также заняты производством. Некорпорированные рыночные предприятия домашних хозяйств создаются с целью производства товаров и услуг для продажи или обмена по бартеру на рынке. Они могут быть заняты практически любым видом экономической деятельности: сельским хозяйством, горнодобывающей и обрабатывающей промышленностью, строительством, розничной торговлей или производством других видов услуг. Они могут варьироваться от одного человека, работающего уличным торговцем или чистильщиком обуви, который практически не имеет ни капитала, ни помещения для своей деятельности, до больших предприятий обрабатывающей промышленности, строительства и предприятий, занятых предоставлением услуг, с большим числом лиц, работающих по найму.

4.156. Некорпорированные рыночные предприятия домашних хозяйств также включают некорпорированные партнерства, которые заняты производством товаров и услуг для продажи или бартера на рынке. Партнеры могут принадлежать к различным домашним хозяйствам. Когда обязательство партнеров в отношении долгов предприятия не ограничено, партнерства должны рассматриваться как некорпорированные предприятия и оставаться в секторе домашних хозяйств, поскольку все активы домашнего хозяйства, включая жилища, не освобождены от риска в случае банкротства предприятия. Однако некорпорированные партнерства со многими партнерами, такие, например, как крупные юридические или архитектурные фирмы, а также фирмы, специализирующиеся в области бухгалтерского учета, вероятно, будут вести себя подобно корпорациям, и должны рассматриваться как квазикорпорации, если имеет-

ся полный набор счетов для партнерства. Партнерства, партнеры которых обладают ограниченной ответственностью, фактически представляют собой отдельные юридические лица и, как отмечено выше, рассматриваются как корпорации.

4.157. Некорпорированное предприятие может рассматриваться как корпорация, только если представляется возможным отделить все активы, включая финансовые активы до уровня денежной наличности, которые принадлежат домашнему хозяйству в качестве потребителя, от тех, которые принадлежат домашнему хозяйству в качестве производителя.

3. Сектор домашних хозяйств и его подсекторы

4.158. Сектор домашних хозяйств включает все резидентские домашние хозяйства. Имеется множество полезных подходов, с помощью которых сектор домашних хозяйств может быть подразделен на подсекторы, и статистическим службам рекомендуется рассмотреть различные возможности. Может быть принято несколько подходов, если существует спрос на данные о различных группировках сектора домашних хозяйств со стороны различных пользователей, аналитиков и лиц, принимающих решения по вопросам экономической политики.

4.159. СНС должна применяться гибким, а не жестким образом. Для того чтобы применить любой из возможных подходов к выделению подсекторов сектора домашних хозяйств, предложенных ниже, отдельные страны должны принять свои решения по вопросу о том, какую классификацию они считают наиболее подходящей. Таким образом, тот факт, что здесь предложена конкретная детальная классификация в соответствии с критерием интереса, не должен интерпретироваться как предположение, что предложенные характеристики являются необходимыми или всегда наиболее важными для целей экономического анализа и принятия решений по вопросам экономической политики.

Деление на подсекторы в соответствии с критерием дохода

4.160. Домашние хозяйства могут быть отнесены к подсекторам в соответствии с характером наиболее значительного источника их дохода. Для этой цели следует выделить следующие типы дохода домашних хозяйств:

- a. доходы, поступающие собственникам некорпорированных предприятий домашних хозяйств с оплачиваемыми работниками (смешанный доход работодателей);
- b. доходы, поступающие собственникам некорпорированных предприятий домашних хозяйств без оплачиваемых работников (смешанный доход самостоятельно занятых лиц);
- c. оплата труда лиц, работающих по найму;
- d. доходы от собственности и трансферты.

4.161. Домашние хозяйства относятся к подсекторам в соответствии с тем, какая из четырех категорий доходов, перечисленных выше, является наибольшей для домашнего хозяйства в целом, даже если она не всегда составляет более половины всего дохода домашнего хозяйства. Если домашнее хозяйство получает более одного дохода данной категории, например, потому что более одного члена домашнего хозяйства получают оплату труда или потому что получено более одного вида дохода от собственности или трансфертов, классификация должна основываться на общем доходе домашнего хозяйства в пределах каждой категории. Четыре подсектора определяются следующим образом:

- a. работодатели;
- b. самостоятельно занятые лица;
- c. лица, работающие по найму;
- d. получатели доходов от собственности и трансфертов.

4.162. Четвертый подсектор, охватывающий домашние хозяйства, у которых доходы от собственности и трансферты составляют наиболее значительный источник доходов, представляет собой разнородную группу, которую рекомендуется подразделить на три следующих подсектора, если это возможно. Эти подсекторы определяются следующим образом:

- a. получатели доходов от собственности;
- b. получатели пенсий;
- c. получатели других трансфертных доходов.

Деление на подсекторы в соответствии с характеристиками «референтного лица»

4.163. Другие способы деления на подсекторы обычно требуют определения «референтного лица» для каждого домашнего хозяйства. Референтным лицом не обязательно является лицо, которое другие члены домашнего хозяйства рассматривают как «главу домашнего хозяйства», поскольку референтное лицо должно быть определено на основе экономической значимости, а не возраста или старшинства. Референтное лицо обычно должно быть лицом с наибольшим доходом, хотя референтное лицо может быть также лицом, которое принимает важнейшие решения в отношении потребления домашнего хозяйства.

4.164. После идентификации референтного лица становится возможным сгруппировать домашние хозяйства на основе характеристик референтного лица. Например, подсекторы могут быть определены в соответствии с:

- a. занятием референтного лица;
- b. отраслью, в которой референтное лицо работает;
- c. уровнем образования референтного лица;
- d. квалификацией или профессиональными навыками референтного лица.

Каждый из критериев, приведенных выше, обеспечивает собственную возможную схему выделения подсекторов. Представляется также возможным сгруппировать домашние хозяйства в подсекторы в соответствии с главным доходом референтного лица, если невозможно по каким-то

причинам сгруппировать их на основе наибольшего дохода, получаемого домашним хозяйством. С этой целью могут быть использованы те же самые категории доходов, которые рекомендованы в отношении наибольшего дохода домашнего хозяйства.

Выделение подсекторов в соответствии с размером домашнего хозяйства и его местонахождением

4.165. Наконец, может быть отмечено, что домашние хозяйства могут быть подразделены на подсекторы с исполь-

зованием критериев, которые применяются для домашнего хозяйства в целом. Например, подсекторы могут быть определены в соответствии с:

- a. размером общего дохода домашнего хозяйства;
- b. размером домашнего хозяйства по числу его членов;
- c. типом местности, в которой домашнее хозяйство расположено.

Последний критерий позволяет проводить различие между домашними хозяйствами в сельской, городской местности или в метрополии, а также в различных географических регионах.

Н. Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства

4.166. В предыдущих разделах было пояснено, что НКО относятся к секторам корпораций, если они заняты рыночным производством, и к сектору государственного управления, если они заняты нерыночным производством, но контролируются органами государственного управления. Остающиеся НКО называются некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ). Они предоставляют товары и услуги бесплатно или по экономически незначимым ценам.

4.167. Один тип НКОДХ включает те организации, которые созданы ассоциациями лиц с целью предоставления товаров или чаще услуг, главным образом, членам этих ассоциаций. Услуги обычно предоставляются бесплатно, и они финансируются за счет регулярных взносов членов или членских взносов по подписке. Они включают такие НКОДХ, как профессиональные общества, политические партии, профсоюзные организации, ассоциации потребителей, церкви и религиозные общины, социальные, культурные, развлекательные и спортивные клубы. Они не включают организации, выполняющие аналогичные функции, которые контролируются органами государственного управления. Религиозные организации рассматриваются как НКОДХ, даже если они, главным образом, финансируются органами государственного управления, при условии, что это финансирование не рассматривается как обеспечивающее право контроля со стороны органов государственного управления. Политические партии в странах с однопартийной политической системой, которые контролируются органами государственного управления путем предоставления необходимых финансовых ресурсов, включаются в сектор государственного управления.

4.168. В некоторых странах НКОДХ, возможно, не имеют юридического статуса или формального устава. Они должны рассматриваться как НКОДХ, если они осуществляют те же самые функции, которые осуществляют ассоциа-

ции, политические партии, профсоюзы и т. д., описанные выше, даже если они юридически не являются НКОДХ. Однако, если группы домашних хозяйств кооперируются для общественного строительства таких объектов, как здания, дороги, мосты, дамбы, котлованы и т. д., они должны рассматриваться как неформальные партнерства, занятые строительством для собственного использования, а не как НКОДХ. НКОДХ обычно должны заниматься выполнением своих функций на продолжительной основе, и они не создаются для реализации какого-то проекта на ограниченный период времени.

4.169. Второй тип НКОДХ включает благотворительные общества, агентства, занятые спасением и оказанием помощи, которые созданы для филантропических целей и не обслуживают интересы членов ассоциаций, контролирующих НКОДХ. Такие НКОДХ предоставляют товары или услуги на нерыночной основе нуждающимся домашним хозяйствам, включая домашние хозяйства, пострадавшие от стихийных бедствий или военных действий. Ресурсы таких НКОДХ формируются, главным образом, с помощью пожертвований в денежной или в натуральной форме от населения, корпораций или органов государственного управления. Они могут также получать трансферты от нерезидентов, включая аналогичные типы НКОДХ в других странах.

4.170. Третий тип НКОДХ включает те организации, которые предоставляют коллективные услуги, такие как научно-исследовательские организации, которые предоставляют бесплатно результаты своих исследований, группы, занятые вопросами экологии, и т. д. Эти организации менее распространены, чем первые два типа НКОДХ, и, возможно, не всегда широко представлены в стране.

4.171. Если число и величина НКОДХ, финансируемых из-за границы, существенны, возможно, будет целесообразным подразделить НКОДХ на те, которые, главным образом, финансируются из отечественных источников, и те, которые, главным образом, финансируются из-за границы.

I. Сектор остального мира

4.172. В СНС *остальной мир охватывает все нерезидентские институциональные единицы, которые участвуют в операциях с резидентскими единицами или имеют другие экономические связи с резидентскими единицами данной страны*. Он не является сектором, для которого должен составлять полный набор счетов, хотя часто удобно описать остальной мир, как если бы он был сектором. Счета или таблицы для остального мира содержат записи только об операциях между резидентами и нерезидентами или о других экономических отношениях, таких как требования резидентов к нерезидентам и наоборот. Остальной мир включает некоторые институциональные единицы, которые, возможно, физически расположены на географической территории данной страны; например, такие иностранные анклавы, как посольства, консульства или военные базы, а также международные организации.

1. Международные организации

4.173. Некоторые международные организации имеют все существенные характеристики институциональных единиц. Особые характеристики «международной организации», как этот термин используется в СНС, представлены ниже следующим образом:

- a. членами международных организаций являются либо страны, либо другие международные организации, членами которых являются страны; они, таким образом, получают свои полномочия либо прямо от стран, которые являются их членами, либо косвенно от них через другие международные организации;
- b. они являются юридическими лицами, учрежденными на основе политических соглашений между их членами, которые имеют статус международных договоров; их существование признается законом в их странах-членах;
- c. так как они учреждены на основе международных соглашений, они получают суверенный статус; то есть международные организации не являются

субъектами законодательства или регулирования в стране или странах, в которых они находятся; они не рассматриваются в качестве резидентских институциональных единиц стран, в которых они находятся;

- d. международные организации создаются для различных целей, включая, среди прочего, следующие виды деятельности:
 - предоставление нерыночных услуг коллективного характера своим членам;
 - финансовое посредничество на международном уровне, то есть осуществление передачи средств между кредиторами и заемщиками в разных странах.

4.174. Формальные соглашения между всеми странами — членами международных организаций могут иногда иметь силу закона в этих странах.

4.175. Большинство международных организаций финансируются целиком или частично путем взносов, выплачиваемых странами-членами, но некоторые организации могут получать средства другими путями, такими, например, как заимствование на финансовых рынках или по подписке на вклад в капитал международных организаций, или путем кредитования странами-членами. В СНС международные организации рассматриваются как единицы, являющиеся резидентами остального мира.

2. Центральные банки валютных союзов

4.176. Центральный банк валютного союза рассматривается как особый тип международной организации. Членами международной организации, частью которой является центральный банк, являются правительства или национальные центральные банки стран валютного союза. Центральный банк рассматривается как нерезидентская единица в любой стране — члене валютного союза, но как резидент валютной зоны в целом. Более подробно вопрос о трактовке валютных и экономических союзов рассматривается в приложении 3 РПБ-6.

Глава 5. ПРЕДПРИЯТИЯ, ЗАВЕДЕНИЯ И ОТРАСЛИ

А. Введение

5.1. Определение институциональных единиц дано в главе 4. Настоящая глава посвящена рассмотрению производственной деятельности и единицам, которые ее осуществляют, начиная с институциональных единиц, а затем рассматриваются их части. *Предприятие представляет собой институциональную единицу, являющуюся производителем товаров и услуг.* Термин «предприятие» может относиться к корпорации, квазикорпорации, некоммерческой организации или некорпорированному предприятию. Поскольку корпорации и НКО, за исключением НКОДХ, главным образом, создаются для осуществления производственной деятельности, вся информация о них, отражаемая в счетах, относится к производству и связанной с ним деятельности по накоплению. Органы государственного управления, домашние хозяйства и НКОДХ безусловно осуществляют операции, связанные с конечным потреблением, но они могут также заниматься производственной деятельностью; в действительности, органы государственного управления и НКОДХ всегда занимаются производством, так же как и многие, но не все, домашние хозяйства. Как пояснено в главе 4, во всех случаях, когда существует необходимая информация, производственная деятельность этих единиц отделяется от других видов их деятельности и рассматривается как осуществляемая квазикорпорацией. В случае, когда подобное отделение невозможно, идентифицируется некорпорированное предприятие в рамках органов государственного управления, домашнего хозяйства или НКОДХ. Таким образом, можно дать следующее определение «некорпорированного предприятия». *Некорпорированное предприятие представляет собой производственную деятельность органов государственного управления, НКОДХ или домашнего хозяйства, которая не может рассматриваться как производственная деятельность квазикорпорации.*

5.2. Большая часть предприятий занята только одним видом производства. Тем не менее, большая часть производства осуществляется относительно небольшим количеством крупных корпораций, которые осуществляют различные виды производства, при этом на крупном предприятии практически не существует ограничений в отношении многообразия видов производственной деятельности. Если сгруппировать предприятия в соответствии с их основным видом деятельности, некоторые из таких групп могут оказаться весьма неоднородными с точки зрения осуществляемых ими

производственных процессов и производимых ими товаров и услуг. Поэтому анализ производства, в котором технологические процессы играют важную роль, должен базироваться на изучении таких групп производителей, которые по существу заняты одним и тем же видом производства. Это условие означает, что некоторые институциональные единицы необходимо подразделить на более мелкие и более однородные единицы, называемые в системе национальных счетов заведениями. *Заведение — это предприятие или часть предприятия, которое находится в одном месте и которое занято только одним видом производственной деятельности или в котором на основной вид деятельности приходится преобладающая доля добавленной стоимости.* Далее, система национальных счетов определяет отрасль как совокупности заведений. *Отрасль представляет собой группу заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами деятельности.* В системе национальных счетов счета производства и счета образования доходов составляются как для отраслей, так и для секторов.

5.3. В настоящей главе сначала рассматривается понятие производственной деятельности и классификация видов этой деятельности, на основе которых определяются понятия «заведение» и «отрасль». Всем предприятиям необходим ряд базовых, стандартных услуг для обеспечения их производственной деятельности. Когда они предоставляются единицами внутри предприятия, их называют вспомогательной деятельностью. Отражение вспомогательной деятельности основано на целом ряде договоренностей в зависимости от того, как она предоставляется. Вспомогательная деятельность подробно рассматривается в разделе D.

5.4. Вводимые таким образом определения наряду с основополагающими определениями видов экономической деятельности и статистическими единицами (кроме заведения) соответствуют определениям, принятым в *Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности, Четвертый пересмотренный вариант (МСОК, Rev.4)*. Незначительные расхождения в формулировках в настоящей главе и во «Введении» к МСОК, отмечены и объяснены ниже в соответствующих пунктах. Здесь и далее даны ссылки на *Классификацию основных продуктов (СРС, Версия 2)*, которая является классификацией продуктов, используемой в СНС.

В. Производственные виды деятельности

5.5. Производство в СНС (более подробно см. главу 6) определяется как процессы или виды деятельности, осуществляемые под контролем и ответственностью институциональных единиц, которые используют труд, капитал, товары и услуги с целью выпуска других товаров и услуг. Любая такая деятельность может быть описана и классифицирована в соответствии с различными характеристиками, например:

- a. вид производимых товаров и услуг;
- b. вид используемых или потребляемых в производстве ресурсов (затрат);
- c. применяемая технология производства;
- d. способы использования произведенного выпуска.

При производстве одних и тех же товаров и услуг могут использоваться различные производственные методы. Для производства некоторых видов товаров могут использоваться совершенно различные виды затрат: например, сахар может быть получен путем переработки сахарного тростника или сахарной свеклы, а производство электроэнергии может осуществляться путем переработки угля, нефти или на атомных станциях и гидроэлектростанциях. К тому же многие виды производства связаны с выпуском сопутствующих продуктов (например, мяса и шкур), использование которых совершенно различно.

1. Классификация видов деятельности в СНС

5.6. В качестве классификации видов производственной деятельности в СНС используется МСОК, Rev.4. Определение каждого из четырех уровней этой классификации является довольно сложным. Структура включает 21 раздел, 88 подразделов, 238 групп и 419 подгрупп. На уровнях подраздела и группы существенное значение придается характеру товара или услуги, производимых в качестве основного продукта рассматриваемого вида деятельности. Речь идет о физическом составе и стадии изготовления изделия, а также его функциональном назначении. Этот критерий формирует основу классификации производственных единиц, исходя из сходства потребляемого ими сырья и источников спроса на производимые ими товары и услуги (а также из соответствующих взаимосвязей). Кроме того, на этих уровнях рассматриваются два других основных критерия, а именно: использование товаров и услуг, а также затраты, процесс и технология производства.

5.7. Хотя в настоящей главе не предусмотрено подробное объяснение понятия вида деятельности, тем не менее целесообразно пояснить, в чем состоит основополагающее различие между основной и вторичной деятельностью, с одной стороны, и вспомогательной деятельностью, с другой.

2. Основная и вторичная деятельность

Основная деятельность

5.8. *Основная деятельность производственной единицы характеризуется тем, что созданная в ее процессе добавленная стоимость больше добавленной стоимости любой другой деятельности, выполняемой той же самой единицей.* (Под производственной единицей понимается предприятие или заведение, определение которых приводится ниже). Классификация основной деятельности осуществляется путем ссылок на МСОК — сначала на самом высоком уровне агрегирования классификации, а затем на более низких уровнях. Основная деятельность предприятия включает основной продукт и любые побочные продукты (продукты, неизбежно получаемые вместе с основным продуктом). Выпуск, создаваемый в процессе основной деятельности, должен состоять из товаров и услуг, которые могут быть поставлены другим единицам, включая те, которые используются для собственного потребления или собственного накопления.

Вторичная деятельность

5.9. *Вторичная деятельность — это деятельность, осуществляемая внутри производственной единицы наряду с основной деятельностью, и чей выпуск, подобно выпуску основной деятельности, должен быть пригоден для поставки за пределы этой производственной единицы.* Согласно приведенному выше определению, величина добавленной стоимости, созданная в процессе вторичной деятельности, должна быть меньше добавленной стоимости основной деятельности. Выпуск, произведенный в результате вторичной деятельности, называется вторичным продуктом. Большинство производственных единиц выпускают, по крайней мере, некоторые вторичные продукты.

3. Вспомогательная деятельность

5.10. Как следует из названия, вспомогательная деятельность является второстепенной по отношению к основной деятельности предприятия. Она способствует эффективной деятельности предприятия, но обычно не имеет результатом товары и услуги, которые могут быть проданы. У небольших предприятий, расположенных лишь в одном месте, вспомогательная деятельность отдельно не идентифицируется. У крупных предприятий с местоположением в нескольких местах может быть полезным рассмотрение вспомогательной деятельности таким же образом, как и вторичной или даже основной. Подробное рассмотрение отражения вспомогательной деятельности дано в разделе D после обсуждения отражения первичного и вторичного производства.

С. Подразделение предприятий на более однородные единицы

5.11. Несмотря на то что, используя МСОК, предприятия можно сгруппировать по видам основной деятельности, а затем объединить их в «отрасли», некоторые из «отраслей» могут оказаться весьма неоднородными. Это связано с тем, что некоторые предприятия могут осуществлять несколько видов вторичной деятельности, которые довольно сильно отличаются от основной. Чтобы выделить группы производителей, деятельность которых имела бы более однородный характер, предприятия подразделяются на более мелкие и более однородные единицы.

1. Типы производственных единиц

Единицы вида деятельности

5.12. Один из способов подразделения предприятия основан на типе выполняемой им деятельности. Единица, получающаяся в результате такой разбивки, называется «единицей вида деятельности». *Единица вида деятельности — это предприятие или часть предприятия, которые заняты только одним видом производственной деятельности или в которых большая часть валовой добавленной стоимости получается от основной производственной деятельности.* Каждое предприятие по определению должно состоять из одной или нескольких единиц вида деятельности. Результаты такого подразделения единицы на две или более единицы вида деятельности являются более однородными с точки зрения выпускаемой ими продукции, структуры их затрат и используемой технологии производства по сравнению с предприятием, рассматриваемым как единое целое.

Местные единицы

5.13. Предприятия нередко размещают свое производство в нескольких географических районах, поэтому иногда их целесообразно классифицировать по территориальному признаку. Так, *местная единица — это предприятие или часть предприятия, занимающиеся производственной деятельностью в одном месте или из одного места.* Такое определение отражает только один аспект, так как оно не соотносится с видом выполняемой деятельности. Место размещения можно определять по-разному в зависимости от цели: например, в узком смысле — это конкретный адрес, а в более широком — местность в пределах провинции, штата, графства и т. д.

Заведения

5.14. Понятие заведения включает в себя два аспекта — вид деятельности и место расположения. *Заведение — это предприятие или часть предприятия, которое находится в одном месте и которое занято только одним видом производственной деятельности или в котором на основной вид деятельности приходится преобладающая доля добавленной стоимости.* Иногда заведения называют местными единицами вида деятельности.

5.15. Хотя в определении заведения предусмотрена возможность осуществления одного или нескольких видов вторичной деятельности, ее масштабы должны быть невелики по сравнению с основной. Когда вторичная деятельность внутри предприятия приобретает столь же значительные (или приближенные к ним) размеры, как основная, считается, что она осуществляется в рамках заведения, отдельного от заведения, занятого основной деятельностью.

5.16. Таким образом, заведения образуют единицы, данные о которых более пригодны для анализа производства, где технология производства играет важную роль. Однако иногда полученные данные необходимо преобразовывать, чтобы в дальнейшем они могли использоваться для анализа «затраты-выпуск», как объясняется ниже при описании единицы однородного производства, а более детально — в главе 28.

5.17. На практике заведение может быть идентифицировано в связи с отдельным местом, где осуществляется тот или иной конкретный вид производственной деятельности; это может быть отдельная ферма, шахта, карьер, фабрика, завод, цех, магазин, строительная площадка, транспортное депо, аэропорт, гараж, банк, контора, клиника и т. д.

2. Данные и счета для заведений

5.18. Единственный вид данных, которые будут иметь смысл для заведения — это данные, характеризующие его производственную деятельность. К ним относятся следующие:

- a. данные, включаемые в счет производства и счет образования доходов;
- b. данные о численности работников, их категориях и количестве отработанных часов;
- c. оценки запаса используемых нефинансового капитала и природных ресурсов;
- d. оценки изменения запасов материальных оборотных средств и валового накопления основного капитала.

5.19. Составление счета производства и счета образования доходов подразумевает, что существует практическая возможность исчислить выпуск и промежуточное потребление (и, следовательно, добавленную стоимость), а также оплату труда, налоги на производство и импорт, субсидии и прибыль или смешанный доход. Для заведения, в принципе, должна существовать возможность получения, по крайней мере, вышеупомянутых видов данных, даже если они не всегда имеются в наличии или требуются на практике.

3. Применение принципов в конкретных ситуациях

5.20. Приведенные выше принципы подразделения предприятия на заведения не всегда просты для примене-

ния. В данном разделе рассматривается несколько ситуаций, когда организация производства особенно затрудняет применение этих принципов.

Заведения в рамках интегрированных предприятий

5.21. *Горизонтально интегрированное предприятие — это такое предприятие, в котором несколько различных видов деятельности, производящих различные виды товаров и услуг для продажи на рынке, осуществляются одновременно, используя те же самые факторы производства.* Данное определение соответствует тому, что говорится в МСОК, Rev.4:

Горизонтальная интеграция имеет место, когда результатом деятельности становятся конечные продукты с различными характеристиками. Теоретически это может толковаться как виды деятельности, осуществляемые одновременно с использованием одних и тех же факторов производства, и в этом случае часто не представляется возможным статистически подразделить такие виды деятельности на отдельные процессы, распределить их по разным единицам или обычно представить по ним отдельные данные. Другим примером является выработка электроэнергии посредством сжигания отходов. В этом случае деятельность по утилизации отходов и деятельность по выработке электроэнергии невозможно отделить друг от друга.

5.22. В рамках СНС отдельное заведение следует по возможности идентифицировать для каждого вида деятельности.

5.23. *Вертикально интегрированное предприятие — это предприятие, в котором различные стадии производства, обычно осуществляемые разными предприятиями, выполняются последовательно разными подразделениями того же самого предприятия.* Выпуск одной стадии производства используется в качестве затрат на следующей стадии, и только выпуск, произведенный на конечной стадии, фактически реализуется на рынке. МСОК дает следующее определение вертикальной интеграции:

Вертикальная интеграция деятельности имеет место в случаях, когда различные стадии производственного процесса осуществляются последовательно одной и той же единицей и когда продукция, получаемая в результате одного процесса, служит исходным продуктом для следующего процесса. К примерам широко распространенной вертикальной интеграции относятся заготовка круглого леса с его последующей распиловкой на том же объекте, глиняный карьер в сочетании с кирпичным заводом или производство синтетического волокна на текстильной фабрике.

5.24. В соответствии с МСОК, Rev.4 вертикальная интеграция должна трактоваться, как любая другая форма многопрофильной деятельности. Единица с вертикально интегрированной цепочкой видов деятельности должна быть отнесена к той подгруппе, которая соответствует основному виду деятельности в рамках указанной цепочки, то есть виду деятельности, на который приходится наибольшая доля добавленной

стоимости, определенной с помощью метода «сверху-вниз». Эта трактовка изменилась по сравнению с предыдущими версиями МСОК. Следует отметить, что термин «вид деятельности» в этом контексте используется применительно к каждому этапу производственного процесса, подпадающему в отдельную подгруппу МСОК, даже если выпуск каждого из этапов может и не предназначаться для продажи.

5.25. Если для отдельных этапов вертикально интегрированного процесса нельзя напрямую из счетов самой единицы определить добавленную стоимость или заменяющие ее показатели, может быть использован метод сопоставления с другими единицами (например, на основе рыночных цен на промежуточные и конечные продукты). Те же самые меры предосторожности при использовании заменяющих показателей, упомянутые выше, применимы и здесь. Если и в этом случае невозможно определить долю добавленной стоимости для различных стадий производственного процесса, можно применить соответствующие стандартные показатели, используемые в типовых формах вертикальной интеграции. Набор примеров для подобных случаев приводится в *Сопроводительном руководстве к МСОК и CPC (The Companion Guide to ISIC and CPC)* (Организация Объединенных Наций, готовится к выпуску).

5.26. В то время как процедура для трактовки вертикально интегрированной деятельности может быть применима к любой единице, следует отметить, что СНС рекомендует следующее: если деятельность того или иного вертикально интегрированного предприятия простирается на два или более раздела МСОК, то в каждом из этих разделов следует выделять хотя бы одно заведение. При такой трактовке деятельность единиц, занятых вертикально интегрированной деятельностью, не выйдет за границы, установленные в МСОК.

5.27. С точки зрения учета вертикально интегрированное предприятие бывает трудно подразделить на заведения, поскольку стоимость выпуска, произведенного на более ранних стадиях производства и фактически не поступающего на рынок, а потребляемого на более поздних стадиях производства, должна быть оценена условно. Одни из таких предприятий могут учитывать поставки внутри предприятия по ценам, отражающим рыночную стоимость, а другие могут этого не делать. Даже если имеются данные о затратах на каждой стадии производства, возможно, будет непросто решить, как распределить прибыль предприятия между различными стадиями производства. Одним из возможных методов является применение единой нормы прибыли по отношению к затратам на каждой стадии.

5.28. Несмотря на практические трудности, связанные с подразделением вертикально интегрированных предприятий на заведения, в СНС рекомендуется, как отмечено в разделе МСОК, на который дана ссылка выше, что, если деятельность того или иного вертикально интегрированного предприятия затрагивает два и более раздела МСОК, то в каждом из этих разделов следует выделять хотя бы одно заведение. Разделы МСОК соответствуют широким отраслевым группам, таким как сельское хозяйство, рыболовство, горнодобывающая промышленность и разработка карьеров, обрабатывающая промышленность и т. д.

Заведения, принадлежащие органам государственного управления

5.29. Деятельность органов государственного управления, в частности, центральных органов управления, может быть особенно широкой и сложной с точки зрения видов деятельности, которыми они заняты. Поэтому применение изложенных выше принципов по отношению к органам государственного управления должно быть последовательным и систематическим. Ниже описываются процедуры, рекомендуемые для трактовки основных видов производственных единиц, принадлежащих органам государственного управления.

5.30. Если некорпорированное предприятие, принадлежащее органу государственного управления, является рыночным производителем и имеется достаточная информация, чтобы рассматривать его как квазикорпорацию, оно должно рассматриваться как контролируемая органами государственного управления единица в секторе нефинансовых или финансовых корпораций, соответственно. Применяются обычные договоренности в отношении идентификации различных заведений внутри квазикорпораций.

5.31. Примером некорпорированного рыночного предприятия, которое может рассматриваться как квазикорпорация, является муниципальный плавательный бассейн, который управляется независимым образом и чьи счета позволяют измерять его доход, сбережение и капитал отдельно от соответствующего органа государственного управления, что дает возможность выявлять потоки дохода или капитала между данной единицей и органом государственного управления.

5.32. Если некорпорированное предприятие, принадлежащее органу государственного управления, является

рыночным производителем и недостаточно информации, чтобы рассматривать его как квазикорпорацию, или если некорпорированное предприятие является нерыночным производителем, то оно остается в секторе государственного управления, но должно рассматриваться как отдельное заведение и относиться к соответствующей отрасли.

5.33. Нерыночные производители в таких областях, как государственное управление, оборона, здравоохранение и образование, производящие конечные товары и услуги, подразделяются на заведения в соответствии с классификацией видов деятельности, содержащейся в разделах O, P и Q МСОК, Rev.4. Центральные органы государственного управления могут быть рассредоточены по территории всей страны, и в этом случае будет необходимо идентифицировать различные заведения для видов деятельности, осуществляемых в разных местах.

5.34. Когда государственное агентство поставяет товары другим государственным агентствам, оно рассматривается как отдельное заведение и классифицируется под соответствующей рубрикой МСОК. Речь в данном случае может идти о производстве боеприпасов и оружия, изготовлении печатной продукции и канцелярских товаров, строительстве дорог и других сооружений и т. д. Орган государственного управления, который производит оружие для вооруженных сил своей страны, фактически представляет собой вертикально интегрированное предприятие, которое фигурирует, по крайней мере, в двух разделах МСОК. Поэтому в каждой рубрике должно быть идентифицировано хотя бы одно отдельное заведение. Аналогичный подход используется в отношении государственных типографий и других производителей товаров, принадлежащих органам государственного управления.

D. Вспомогательная деятельность

5.35. Как указано в разделе B, вспомогательная деятельность требует специального рассмотрения из-за различных способов отражения, которые рекомендуются в зависимости от обстоятельств. Однако, в первую очередь, необходимо определить, что представляет собой вспомогательная деятельность. В целом, это основные услуги, которые необходимы каждому предприятию для обеспечения эффективной деятельности. К таким видам услуг относятся: ведение учетных записей, файлов, счетов в письменной или электронной форме; обеспечение связи в традиционной и электронной формах; закупка материалов и оборудования; деятельность по подбору и найму кадров, профессиональному обучению персонала, управлению кадрами и осуществлению расчетов с работниками; хранение материалов и оборудования; ведение складского хозяйства; грузовые и пассажирские перевозки внутри или за пределами производственной единицы; организация сбыта; уборка и техническое обслуживание зданий и других сооружений; ремонт и обслуживание машин и оборудования; обеспечение безопасности и надзора.

5.36. Такие виды услуг могут быть произведены на предприятии или приобретены на рынке у специализирован-

ных производителей услуг, однако на практике необходимые услуги могут не оказаться в необходимом объеме на местном рынке. Когда услуги производятся внутри предприятия, их называют вспомогательной деятельностью. *Вспомогательная деятельность — это деятельность, осуществляемая внутри предприятия, с целью создания условий для осуществления его основной или вторичной деятельности.* Кроме того, вспомогательной деятельности свойственны некоторые общие черты, производимой ими продукции. Эти дополнительные характеристики следующие:

- a. выпуск вспомогательной деятельности не предназначен для использования вне предприятия;
- b. в результате вспомогательной деятельности, как правило, производится выпуск, обычно используемый в качестве затрат практически в любом виде производственной деятельности;
- c. вспомогательная деятельность производит услуги (и, как исключение, товары, которые не становятся физически частью выпуска основной или вторичной деятельности);

- d. стоимость выпуска вспомогательной деятельности, как правило, невелика по сравнению со стоимостью выпуска основной или вторичной деятельности предприятия.

5.37. Указанной определяющей характеристики, что вспомогательная деятельность осуществляется с целью создания нормальных условий для основной или вторичной деятельности и что ее выпуск используется внутри самого предприятия, никоим образом недостаточно для идентификации вспомогательной деятельности. Многие виды деятельности, выпуск которых полностью потребляется внутри предприятия, не могут рассматриваться как вспомогательные. Товары обычно не используются в качестве затрат таким же образом, как услуги, такие как ведение учета, транспортировка или уборка. Например, предприятие производит молоко, которое полностью перерабатывается в масло или сыр внутри этого же предприятия. Однако производства молока не относится к вспомогательной деятельности, поскольку молоко — это особый вид затрат, используемых только в особых видах производственной деятельности. В целом товары, вошедшие в стоимость выпуска основной или вторичной деятельности, не являются выпуском вспомогательной деятельности.

5.38. Некоторые виды деятельности распространены довольно широко, но их нельзя считать вспомогательными. Так, многие предприятия производят для собственного использования машины и оборудование, строят объекты и ведут научно-исследовательские работы своими силами. Однако эти виды деятельности не должны рассматриваться как вспомогательная деятельность (независимо от того, осуществляется ли они в централизованном порядке или нет), поскольку они встречаются не так часто и осуществляются далеко не всеми типами предприятий (независимо от их размера).

Отражение (отсутствие отражения) выпуска вспомогательной деятельности

5.39. Вспомогательная деятельность необходима для обеспечения основной или вторичной деятельности, с которой она связана. Если вся вспомогательная деятельность осуществляется в заведении, в котором будет использован ее выпуск, то вспомогательная деятельность рассматривается как неотъемлемая часть соответствующей основной или вторичной деятельности, с которой она связана. Следовательно:

- a. выпуск вспомогательной деятельности не отражается в СНС в качестве отдельной статьи, равно как и не отражается и использование этого выпуска;
- b. все затраты, используемые в процессе вспомогательной деятельности — материалы, труд, потребление основного капитала и т. д. — отражаются в составе затрат на основную или вторичную деятельность, которые вспомогательная деятельность обслуживает.

В этом случае невозможно выделить добавленную стоимость, полученную в результате вспомогательной деятельности, поскольку она неотделима от добавленной стоимости, созданной в процессе основной или вторичной деятельности.

5.40. Когда предприятие функционирует на базе двух и более заведений, определенные виды вспомогательной деятельности, выполняемые в интересах всех входящих в

него заведений, могут осуществляться в централизованном порядке. Например, закупки, сбыт, ведение учета, электронная обработка данных, техническое обслуживание и другие виды услуг, оказываемые внутри предприятия, могут относиться к компетенции головного управления, расположенного отдельно от заведений, занимающихся основной или вторичной деятельностью предприятия.

5.41. Если заведение, занимающееся только вспомогательной деятельностью, является статистически значимым, то есть имеются отдельные счета для производства, которое оно осуществляет, или если оно географически расположено в другом месте относительно заведений, которые обслуживает, то представляется целесообразным рассматривать его как отдельную единицу и отражать ее в отраслевой классификации в соответствии с его основной деятельностью. Статистикам, тем не менее, рекомендуется не прилагать излишних усилий к искусственному созданию отдельных заведений для таких видов деятельности при отсутствии подходящих данных.

5.42. Когда такая единица идентифицирована, вспомогательная деятельность признается основным продуктом. Стоимость ее выпуска может быть получена путем применения основных цен, включая стоимость услуг капитала, используемого единицей. Выпуск будет считаться нерыночным, если головное предприятие является нерыночным предприятием, и наоборот. Если выпуск рассматривается как нерыночный, стоимость услуг капитала заменяется потреблением основного капитала, когда суммируются затраты для определения стоимости выпуска. Выпуск вспомогательной единицы рассматривается как промежуточное потребление заведений, которые она обслуживает, и должен быть распределен между ними с использованием соответствующего показателя, например, выпуск, добавленная стоимость или занятость в этих заведениях.

5.43. Уместно рассматривать специализированные заведения, обслуживающие центральные органы государственного управления в целом (например, агентства по вычислительной технике или коммуникациям, которые имеют тенденцию к укрупнению), как отдельные заведения.

5.44. Даже когда вспомогательная деятельность осуществляется внутри заведения, где она используется, ее объемы могут вырасти настолько, что предприятие начинает реализацию таких услуг на сторону. Например, вычислительный центр предприятия может существенно расширить сферу своей деятельности, вследствие чего на его услуги появится внешний спрос. Когда предприятие начинает предоставлять часть производимых им вспомогательных услуг другим единицам, часть выпуска, который предназначен на продажу, должна учитываться уже не как выпуск вспомогательной деятельности, а как выпуск вторичной деятельности.

Роль вспомогательной деятельности в СНС

5.45. Счета производства СНС не дают исчерпывающей информации о производстве услуг, рассматриваемых в некоторых случаях как вспомогательные услуги. Поэтому довольно трудно получить информацию об их роли в экономике. Например, сложно определить объем продукции, производимой в результате такой деятельности, количество занимающихся ею лиц, объем потребляемых ресурсов и т. д.

В некоторых случаях отсутствие данных является серьезным недостатком, например, при анализе воздействия «информационной технологии» на производительность, когда типичными видами вспомогательной деятельности являются обработка и передача информации, или при изучении роли грузовых перевозок. В некоторых случаях может быть составлен вспомогательный счет для оценки всех видов дея-

тельности определенного типа независимо от того, являются ли они вспомогательными или нет. Общая величина добавленной стоимости не изменяется, поскольку и выпуск, и промежуточное потребление увеличиваются одинаково, но можно получить более всестороннее представление о роли деятельности в экономике. Роль вспомогательных счетов рассматривается в главе 29.

Е. Отрасли

5.46. Понятие отрасли в СНС и в МСОК определяется аналогичным образом: **отрасль представляет собой группу заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами деятельности.** Отрасль (на самом дезагрегированном уровне классификации) состоит из всех заведений, охватываемых одной подгруппой МСОК. На более агрегированных уровнях классификации, то есть на уровне групп, подразделов и разделов МСОК, отрасли состоят из групп заведений, занимающихся аналогичными видами деятельности.

1. Рыночные производители, производители продукции для собственного использования и нерыночные производители

5.47. Термин «отрасль» относится не только к рыночным производителям. Отрасль, согласно определению МСОК и настоящей версии СНС, состоит из группы заведений, занимающихся одним и тем же видом производственной деятельности, независимо от того, являются ли институциональные единицы, в состав которых входят эти заведения, рыночными производителями или не являются. Различия между рыночным производством и другими видами производства заключается в ином аспекте производственной (и, в более широком плане, экономической) деятельности. Например, отрасль здравоохранения конкретной страны может состоять из группы заведений, одни из которых являются рыночными производителями, а другие являются нерыночными производителями, оказывающими услуги бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми. Поскольку различие между рыночным и другими видами производства основано на критерии, не связанном с характером самой деятельности, можно построить перекрестную классификацию заведений по виду деятельности и по типу выпускаемой ими продукции: рыночной, нерыночной или для собственного использования.

2. Отрасли и продукты

5.48. Как уже отмечалось, между видами деятельности и типами продуктов (и, следовательно, между отраслями и продуктами) не существует однозначного соответствия. Так, в результате некоторых видов деятельности производится несколько типов продуктов одновременно; в то же время один и тот же продукт может быть получен в результате разных производственных процессов.

5.49. Два (или более) продукта, производимые одновременно посредством одной и той же производственной

деятельности, называются «сопутствующими продуктами». Примерами сопутствующих продуктов являются мясо и шкуры, получаемые при убое скота, или сахар и патока, производимые в процессе переработки сахарного тростника. Побочный продукт какого-либо вида деятельности может быть результатом других видов деятельности, однако существуют примеры побочных продуктов, таких как патока, которые производятся исключительно в виде побочного продукта одного конкретного вида деятельности.

5.50. Взаимосвязь между классификацией видов деятельности и классификацией продуктов можно проиллюстрировать на примере МСОК и СРС. СРС — это классификация, основанная на физических характеристиках товаров и на характере оказываемых услуг, в то время как МСОК также принимает во внимание затраты на процесс производства и технологии, используемые в процессе производства. Что касается СРС, то предполагается, что каждый вид товара или услуги, выделяемый в СРС, определяется так, что он является продуктом какого-либо одного вида деятельности, определяемого в МСОК. Однако из-за различных типов используемых критериев, это не всегда возможно. Примером может послужить такой продукт, как грибы, которые могут быть произведены путем контролируемого выращивания, что относится к деятельности, отнесенной к «Сельскому хозяйству» в МСОК, или получены путем сбора дикорастущих грибов — деятельности, отнесенной к «Лесоводству». Более подробные национальные классификации могут выделять в МСОК различные формы производства энергии, основанные на различных технологиях, что приводит к определению отдельных видов деятельности для гидроэлектростанций, атомных электростанций и т. д. Выпуском всех этих видов деятельности, однако, будет один продукт — электроэнергия.

5.51. И наоборот, каждый вид деятельности в МСОК, независимо от того, насколько узко он определен, направлен на производство ряда продуктов, идентифицированных в СРС, и может расцениваться как один «тип» продукта. Исходя из практической возможности, предпринимается попытка установить однозначное соответствие между этими двумя классификациями, сопровождая каждую категорию СРС ссылкой на подгруппу МСОК, в которой, в основном, производится данный вид товара или услуги. Вместе с тем, установить такие однозначные соответствия не всегда возможно. Большая часть связей между МСОК и СРС сводится к формуле «один ко многим», только в некоторых случаях необходима связь «многие к одному». Можно перевести такое соответствие в более строгие отношения, выбрав одну связь из соответствия «многие к одному». Такой выбор может облегчить преобразование данных, но не является настоящим описанием связи между этими двумя классификациями.

Е. Единицы однородного производства

5.52. В большинстве разделов статистики выбор единицы статистического учета и методологии во многом обусловлен целями, которым призваны служить получаемые статистические данные. С точки зрения анализа «затраты-выпуск» оптимальной является ситуация, когда каждая производственная единица осуществляет только один вид производственной деятельности, и, таким образом, отрасль может быть сформирована путем объединения всех единиц, занимающихся конкретным видом производственной деятельности без включения каких-либо элементов вторичной деятельности. Такая единица называется «единица однородного производства».

5.53. Хотя единица однородного производства может быть оптимальной для некоторых видов анализа (и особенно анализа «затраты-выпуск»), невозможно обеспечить непосредственное получение от предприятий или заведений учетных данных, соответствующих единицам однородного производства. Такие данные приходится рассчитывать

на основе информации, представляемой предприятиями, опираясь на различные допущения и гипотезы. Единицы, созданные статистической обработкой данных, собранных агентством, называются «аналитическими единицами».

5.54. Если производственная единица осуществляет основную деятельность, а также одну и более вторичную деятельность, она будет разделена на такое же число единиц однородного производства. Если желательно объединить счета производства и таблицы «затраты-выпуск» по регионам, необходимо рассматривать единицы однородного производства, расположенные в различных местах, как отдельные единицы, даже в случае, когда они вовлечены в схожую деятельность и относятся к одной и той же институциональной единице.

5.55. В главе 28 обсуждается оценка аналитических единиц для использования в контексте анализа «затраты-выпуск».

ГЛАВА 6. СЧЕТ ПРОИЗВОДСТВА

А. Введение

6.1. Счет производства представляет собой первый счет в полной последовательности счетов для институциональных единиц и секторов, показывающих, как доход создается, распределяется и используется в экономике. Виды деятельности, отнесенные к сфере производства, определяют размер ВВП и уровень дохода в экономике. С концептуальной точки зрения, счет производства для экономики в целом представляет собой агрегирование аналогичных счетов для каждой производственной единицы. Следует отметить, что счета производства могут быть составлены не только для отдельных институциональных единиц и секторов, но они могут быть также составлены для заведений и, следовательно, для отраслей. Эта особенность счета производства обеспечивает анализ производственной деятельности в экономике и создает возможность разработки таблиц ресурсов и использования и таблиц «затраты-выпуск».

6.2. Счет производства связан с определением производства. *Производство представляет собой вид деятельности, осуществляемый под ответственностью, контролем и управлением институциональной единицы, которая использует труд, капитал и товары и услуги для производства товаров и услуг.* Счет производства показывает выпуск произведенной продукции и различные затраты на производство. В этой связи требуют пояснения три концепции.

6.3. Первая концепция, которая требует пояснения, определяет, что представляет собой производство в СНС. Это определение принято называть границами сферы производства в СНС. В последующем тексте несколько типов производства должны быть идентифицированы в зависимости от того, предназначены ли произведенные продукты для продажи, для собственного использования производителем или они предоставляются другим единицам бесплатно или по низким ценам.

6.4. Следующая концепция, требующая пояснения, связана с методами оценки выпуска. В этом контексте ключевой вопрос связан с трактовкой различных типов налогов (и субсидий), введенных органами государственного управления на продукты и на производственную деятельность.

6.5. Третья важная концепция, заслуживающая рассмотрения, связана с пояснением того, каким образом процесс производства добавляет стоимость к стоимости товаров и услуг и создает доход. Требует рассмотрения вопрос о том, добавляют ли к стоимости этих товаров и услуг затраты труда и капитала и должен ли быть принят во внимание тот факт, что стоимость капитала снижается по мере того, как он используется в производстве.

6.6. Общая схема любого счета в полной последовательности счетов позволяет показать, как получены ресурсы и, после вычета статей использования, оставшуюся балансирующую статью. Так как счет производства является первым в полной последовательности счетов, в нем впервые появляется категория балансирующей статьи. Важность балансирующих статей вообще и в счете производства, в частности, обсуждается до рассмотрения каждой записи в счете производства по очереди.

6.7. Счет производства для институциональных единиц и секторов представлен в таблице 6.1. Он содержит только три статьи, кроме балансирующей статьи. Выпуск как результат производства отражается на стороне ресурсов (на правой стороне счета). Выпуск может быть дезагрегирован, для того чтобы показать его различные виды. Например, нерыночный выпуск может быть показан отдельно от рыночного выпуска и выпуска для собственного конечного использования в счетах производства для секторов. Использование отражается на левой стороне счета и показывает промежуточное потребление и потребление основного капитала. Обе эти статьи также могут быть дезагрегированы.

6.8. Балансирующей статьёй счета производства является добавленная стоимость. Она может быть измерена на валовой или чистой основе, то есть до или после вычитания потребления основного капитала:

- a. *валовая добавленная стоимость равна стоимости выпуска минус стоимость промежуточного потребления;*
- b. *чистая добавленная стоимость равна стоимости выпуска минус стоимость промежуточного потребления и потребления основного капитала.*

6.9. Поскольку добавленная стоимость предназначена для измерения стоимости, созданной в процессе производства, она должна быть измерена на чистой основе, так как потребление основного капитала представляет собой статью затрат на производство. Однако, как пояснено ниже, на практике трудно измерить потребление основного капитала и не всегда можно получить удовлетворительные оценки его стоимости и, следовательно, чистой добавленной стоимости. Поэтому предусмотрена возможность измерения добавленной стоимости как на валовой, так и на чистой основе. Из этого следует, что балансирующие статьи в последующих счетах СНС также должны быть измерены либо на валовой, либо на чистой основе, то есть включая или исключая потребление основного капитала.

В. Концепция производства

1. Производство как экономическая деятельность

6.10. Производство может быть описано в общих чертах как деятельность, в процессе которой предприятие использует затраты для производства выпуска продукции. Экономический анализ производства, главным образом, имеет дело с видами деятельности, которые производят выпуск такого типа, который может быть поставлен другим институциональным единицам. Если выпуск не произведен в том виде, в котором он может быть поставлен другим единицам либо на индивидуальной, либо на коллективной основе, не может существовать разделения труда, специализации и выгод от торговли. Существуют два главных вида выпуска, а именно товары и услуги, и поэтому необходимо рассмотреть их характеристики, для того чтобы иметь возможность отграничить виды деятельности, которые являются производственными в экономическом смысле, от других видов деятельности. Взятые вместе товары и услуги называются продуктами.

6.11. В СНС весьма редко необходимо проводить четкое различие между товарами и услугами, но для установления связи с другими наборами данных часто необходимо понять, какие продукты отражены как товары, а какие — как услуги.

6.12. Классификация всех видов экономической деятельности по отраслям, такая как МСОК, идентифицирует группу отраслей обрабатывающей промышленности, однако многие из этих отраслей также производят услуги. Например, некоторые производители моторов для самолетов производят также ремонтные услуги и осуществляют обслуживание существующих моторов. Если товары предоставля-

ются другой единице для обработки, не происходит переход прав собственности, а проделанная работа представляет собой услугу, несмотря на то, что она осуществляется отраслью обрабатывающей промышленности. Тот факт, что обработка товаров классифицируется как услуга, не мешает предприятию, осуществляющему переработку, оставаться в отрасли обрабатывающей промышленности.

6.13. Аналогичным образом, некоторые отрасли, производящие услуги, могут производить продукты, которые имеют многие характеристики товаров. Для удобства продукты этих отраслей описываются в СНС как продукты, содержащие запас знаний.

6.14. *Продукты — это товары и услуги (включая продукты, содержащие запас знаний), которые являются результатом производства.*

Товары

6.15. *Товары представляют собой материально-вещественные произведенные объекты, на которые существует спрос, и в отношении которых могут быть переданы от одной институциональной единицы другой путем участия в операциях на рынках.* На товары существует спрос, так как они могут быть использованы для удовлетворения потребностей или желаний домашних хозяйств или общества в целом, или для производства других товаров и услуг. Производство и обмен товарами представляют собой отдельные виды деятельности. Некоторые товары могут никогда не быть предметом обмена, тогда как другие могут приобретаться и продаваться бесчисленное число раз. Производство товара может быть всегда отделено от его последующей продажи и перепродажи.

Таблица 6.1
Счет производства — использование

Использование									
Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Выпуск								3604	3604
Рыночный выпуск								3077	3077
Выпуск для собственного конечного использования								147	147
Нерыночный выпуск								380	380
Промежуточное потребление	1477	52	222	115	17	1883			1883
Налоги на продукты								141	141
Субсидии на продукты (–)								–8	–8
Валовая добавленная стоимость/ Валовой внутренний продукт	1331	94	126	155	15	1854			1854
Потребление основного капитала	157	12	27	23	3	222			222
Чистая добавленная стоимость/ Чистый внутренний продукт	1174	82	99	132	12	1632			1632

Услуги

6.16. Производство услуг должно быть ограничено видами деятельности, которые могут осуществляться одной единицей для обеспечения выгод другой единице. В противном случае отрасли, производящие услуги, не могли бы развиваться, и не мог бы существовать рынок услуг. Также единица может производить услугу для собственного потребления при условии, что это такой вид деятельности, который может осуществляться другой единицей.

6.17. Услуги являются результатом производственной деятельности, которая меняет состояние потребляющих единиц или содействует обмену продуктами или финансовыми активами. Эти виды услуг могут быть названы услугами, вызывающими изменения состояния, и услугами по обмену. Услуги, вызывающие изменения состояния единиц, являются выпуском, производимым по заказу, и обычно влекущим изменения в состоянии потребляющих единиц в результате деятельности производителей в соответствии со спросом потребителей. Услуги, вызывающие изменения в состоянии единиц, не являются отдельными объектами, в отношении которых могут быть установлены права собственности. Они не могут предоставляться в отрыве от их производства. К тому времени, когда их производство завершено, они должны быть уже предоставлены потребителям.

6.18. Изменения в состоянии, ради которых потребители услуг обращаются к производителям, могут принимать множество различных форм, приведенных ниже:

- а. изменения в состоянии потребительских товаров: производители работают непосредственно с товарами, принадлежащими потребителям, осуществляя их транспортировку, чистку, ремонт или другие виды их трансформации;
- б. изменения в физическом состоянии отдельных лиц;

производитель перевозит отдельных лиц, предоставляет им место проживания, обеспечивает их терапевтическим или хирургическим лечением, улучшает их внешний вид;

- с. изменения в интеллектуальном состоянии отдельных лиц: производитель предоставляет образование, информацию, консультации, развлечения или аналогичные услуги, предполагающие личный непосредственный контакт.

6.19. Изменения могут быть временными или постоянными. Например, медицинские и образовательные услуги могут повлечь постоянные изменения в состоянии потребителей, выгоды от которых они могут получать в течение нескольких лет. С другой стороны, посещение футбольного матча представляет собой краткосрочное событие. В целом, изменения в состоянии могут предполагать улучшения, поскольку услуги предоставляются в соответствии со спросом потребителей. Улучшения обычно материализуются в лицах, являющихся потребителями, или в товарах, владельцами которых они являются, и они не являются отдельно существующими объектами, принадлежащими производителям. Такие улучшения не могут находиться в запасах у производителей или предоставляться в отрыве от их производства.

6.20. В результате единичного процесса производства услуги могут быть предоставлены группе лиц или единиц одновременно. Например, группа лиц или товары, принадлежащие различным институциональным единицам, могут быть перевезены на том же самом самолете, судне, поезде или на каком-либо другом транспортном средстве. Люди могут получать информацию или развлечения в группах, посещая те же самые классы, лекции или представления. Некоторые услуги предоставляются на коллективной основе всему обществу в целом или его большим частям, например, услуги по обеспечению выполнения законов и поддержанию

Таблица 6.1 (продолжение)
Счет производства — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Выпуск	2808	146	348	270	32	3604			3604
Рыночный выпуск	2808	146	0	123	0	3077			3077
Выпуск для собственного конечного использования	0	0	0	147	0	147			147
Нерыночный выпуск			348		32	380			380
Промежуточное потребление								1883	1883
Налоги на продукты						141			141
Субсидии на продукты (-)						-8			-8

общественного порядка, а также по обеспечению обороноспособности.

6.21. Услуги, связанные с операциями по обмену, возникают тогда, когда одна институциональная единица содействует передаче прав собственности на товары, продукты, содержащие запас знаний, некоторые услуги или финансовые активы от одной институциональной единицы другой институциональной единице. Услуги, связанные с обменом, предоставляются предприятиями оптовой и розничной торговли и многими финансовыми учреждениями. Услуги, связанные с обменом, схожи с услугами, вызывающими изменения в состоянии, в том, что они не являются отдельными объектами, в отношении которых могут быть установлены права собственности. Они не могут предоставляться в отрыве от их производства. К тому времени, когда их производство завершено, они должны быть уже предоставлены потребителям.

Продукты, содержащие запас знаний

6.22. Продукты, содержащие запас знаний, охватывают предоставление, хранение, связь и распространение информации, консультации и развлечения, предоставленные таким образом, что потребители могут иметь к ним доступ для получения знаний неоднократно. Отрасли, производящие эти продукты, имеют дело с предоставлением, хранением, связью и распространением информации, консультациями и развлечениями в широком понимании этих терминов, включая производство общей или специальной информации, новостей, докладов консультантов, компьютерных программ, кинофильмов, музыки и т.д. Выпуск этих отраслей, в отношении которого могут быть установлены права собственности, часто сохраняется в виде вещественных объектов (на бумажных носителях или в электронной форме), которые могут продаваться как обычные товары. Они имеют многие характеристики товаров, в отношении которых могут быть установлены права собственности, и они могут быть использованы многократно. Независимо от того, классифицируются ли они как товары или услуги, эти продукты обладают существенной общей характеристикой, которая состоит в том, что они могут быть произведены одной единицей и предоставлены другой единице, что создает возможность разделения труда и появления рынков.

2. Границы сферы производства

6.23. Имея в виду общие характеристики товаров и услуг, произведенных в качестве выпуска, представляется возможным дать определение производству. Вначале дается общее определение производства, а затем следует рассмотрение более ограниченного определения, используемого в СНС. Затем следует обсуждение границ сферы производства, касающихся деятельности домашних хозяйств и ненаблюдаемых видов деятельности.

Общее определение границ сферы производства

6.24. Экономическое производство может быть определено как деятельность, осуществляемая под контролем и ответственностью институциональной единицы, которая

использует затраты труда, капитала и товары и услуги для производства других товаров и услуг. Должна существовать институциональная единица, которая принимает на себя ответственность за процесс производства и является собственником любых произведенных товаров или продуктов, содержащих запас знаний, или имеет право на получение оплаты или какой-либо другой компенсации за предоставленные услуги, изменяющие состояние единиц или связанные с обменом. Чисто биологический процесс без участия человека не рассматривается как производство в экономическом смысле. Например, естественный рост запасов рыбы в международных водах, происходящий без участия человека, не является производством, тогда как деятельность по разведению и выращиванию рыбы является производством.

6.25. В то время как процесс производства товаров может быть идентифицирован без особого труда, не всегда легко отграничить производство услуг от других видов деятельности, которые могут быть важными и приносить пользу. Виды деятельности, которые не являются производственными в экономическом смысле, включают такие виды деятельности человека, как питание, питье, сон, физические упражнения и т.д., для осуществления которых одному лицу невозможно нанять другое лицо. Платежи кому-то за физические упражнения, выполняемые им, не могут помочь оставаться в хорошей форме лицу, производящему платеж. С другой стороны, такие виды деятельности, как стирка, приготовление пищи, уход за детьми, больными и престарелыми — это все виды деятельности, которые могут быть предоставлены другими единицами, и, следовательно, они попадают в границы общего определения производства. Многие домашние хозяйства нанимают оплачиваемую прислугу и другой персонал для выполнения этих видов деятельности для них.

Границы сферы производства в СНС

6.26. Границы сферы производства в СНС имеют более ограниченный характер по сравнению с общим определением границ производства. По причинам, которые поясняются ниже, виды деятельности, осуществляемые домашними хозяйствами, которые производят услуги для их собственного использования, не включаются в концепцию производства СНС, за исключением жилищных услуг, предоставляемых самим себе собственниками жилищ, в которых они живут, и домашних услуг, произведенных оплачиваемой наемной прислужкой. В остальном определение границ сферы производства в СНС совпадает с общим определением сферы производства в предыдущих пунктах.

6.27. *Границы сферы производства в СНС включают следующие виды деятельности:*

- a. *производство всех товаров или услуг, которые предоставляются производителями другим единицам или которые имеются ввиду предоставить, включая производство товаров и услуг, использованных в процессе производства таких товаров или услуг;*
- b. *производство всех товаров, которые используются их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления;*

- c. *производство продуктов, содержащих запас знаний, которые используются их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления, но исключая (по договоренности) такие продукты, произведенные домашними хозяйствами для собственного использования;*
- d. *производство жилищных услуг собственниками жилищ, в которых они живут, для собственного потребления; и*
- e. *производство домашних и личных услуг наемной оплачиваемой прислугой.*

Границы сферы производства в рамках домашних хозяйств

Исключение большинства услуг, произведенных домашними хозяйствами для собственного использования

6.28. Производство услуг членами домашних хозяйств для их собственного конечного потребления традиционно исключается из измерения производства в национальных счетах, и следует кратко пояснить, по какой причине это делается. Представляется полезным начать с перечисления услуг, которые не отражаются в счетах, если они произведены членами домашнего хозяйства и потреблены в этом же домашнем хозяйстве:

- a. поддержание чистоты, украшение и техническое обслуживание жилого помещения, занимаемого домашним хозяйством, включая мелкий ремонт того типа, который обычно осуществляют квартиросъемщики, а также собственники;
- b. чистка, обслуживание и ремонт товаров длительного пользования в домашних хозяйствах или других товаров, включая транспортные средства, используемые для целей домашних хозяйств;
- c. приготовление пищи и услуги по ее предоставлению;
- d. уход за детьми, услуги по их воспитанию и обучению;
- e. уход за больными, немощными и престарелыми;
- f. перевозка членов домашних хозяйств и их товаров.

6.29. В большинстве стран значительные затраты труда связаны с производством этих услуг, и их потребление вносит значительный вклад в экономическое благосостояние. Однако национальные счета используются для различных аналитических целей и формирования экономической политики, и они не составляют в первую очередь для получения показателей благосостояния. Причины, по которым не производится условная оценка неоплачиваемых домашних или личных услуг, произведенных и потребленных в том же домашнем хозяйстве, могут быть суммированы следующим образом:

- a. Производство услуг в домашнем хозяйстве для собственного использования представляет собой изолированный вид деятельности с ограниченным влиянием на остальную часть экономики. Решение домашнего хозяйства производить услугу влечет за

собой одновременное решение потребить ее. Это не относится к товарам. Например, если домашнее хозяйство занято производством сельскохозяйственных продуктов, из этого не следует, что оно имеет в виду все их потребить. Когда урожай собран, у производителя есть выбор, сколько потребить, сколько сохранить для будущего потребления или производства и сколько продать на рынке за деньги или по бартеру. На самом деле, хотя обычно ссылаются на производство товаров домашними хозяйствами для собственного использования, не представляется возможным определить на стадии производства, какая часть выпуска будет в конечном итоге потреблена производителем. Например, если урожай окажется лучше, чем ожидалось, домашнее хозяйство может продать часть его на рынке, хотя первоначально предполагалось потребить всю продукцию. Такая возможность не существует в отношении услуг: невозможно произвести услугу, а потом решать продать ее или нет.

- b. Поскольку преобладающая часть услуг домашних хозяйств производится не для продажи на рынке, отсутствуют подходящие рыночные цены, по которым можно было бы оценить эти услуги. Поэтому чрезвычайно трудно оценить не только стоимость выпуска этих услуг, но и связанные с ним доходы и расходы, которые могли бы быть добавлены к стоимостным величинам денежных операций, лежащим в основе большинства записей в счетах.
- c. За исключением условно исчисленной стоимости жилищных услуг, производимых собственниками жилищ для собственного потребления, на решение производить услуги для собственного потребления не оказывает влияние экономическая политика, и они, в свою очередь, не влияют на экономическую политику, так как условно исчисленные стоимости услуг не являются эквивалентами денежных потоков. Изменения в объеме услуг, производимых домашними хозяйствами, не оказывают влияние ни на размер собранных налогов, ни на обменный курс валют, что представляет собой два примера, иллюстрирующих сказанное выше.

6.30. Таким образом, отсутствие желания у специалистов в области национальных счетов условно оценивать стоимость выпуска услуг, производимых домашними хозяйствами для собственного потребления, а также связанные с ним доходы и расходы, объясняется комбинацией факторов, а именно, относительной изолированностью и независимостью этих видов деятельности от рынков, значительными трудностями с получением содержательных в экономическом отношении оценок их стоимости и негативным влиянием, которые они оказывали бы на полезность данных национальных счетов, используемых для формирования экономической политики и анализа рынка и рыночных дисбалансов.

6.31. Исключение услуг домашних хозяйств из границ сферы производства имеет некоторые последствия для статистики рабочей силы и занятости. В соответствии с руководящими принципами Международной организации тру-

да (МОТ) экономически активное население включает лиц, занятых производственной деятельностью, включенной в границы сферы производства в СНС. Если расширить эти границы и включить в них производство услуг домашними хозяйствами для собственного потребления, почти все взрослое население страны рассматривалось бы как экономически активное, и незанятости не существовало бы. На практике было бы необходимо вернуться к существующему определению границ сферы производства в СНС хотя бы для того, чтобы получить содержательные с экономической точки зрения данные статистики занятости.

Производство товаров для собственного использования

6.32. Хотя услуги, произведенные домашними хозяйствами для собственного потребления, исключены из границ сферы производства, определенных в СНС, тем не менее представляется полезным сформулировать некоторые руководящие принципы в отношении трактовки некоторых видов деятельности домашних хозяйств, которые могут быть особенно важными в некоторых развивающихся странах. СНС включает производство всех товаров в границы сферы производства. Следующие виды производства домашними хозяйствами включены в границы сферы производства независимо от того, предназначены ли они для собственного конечного потребления или нет:

- a. производство сельскохозяйственных продуктов и их последующее хранение; сбор ягод и других дикорастущих растений; лесное хозяйство, рубка деревьев и сбор дров; охота и рыболовство;
- b. производство других первичных продуктов, такое как добыча соли, торфа и т. д.;
- c. переработка сельскохозяйственных продуктов; обмолот зерна; производство муки на мельницах; выделка шкур и производство кож; производство и сохранение мясных и рыбных продуктов; переработка фруктов путем их сушки и консервирования; производство молочных продуктов, таких как сыр и масло; производство пива, вина или спирта; производство корзин, циновок и т. д.;
- d. другие виды обработки и переработки, такие как производство тканей, одежды, обуви, производство гончарных изделий, посуды или товаров длительного пользования; производство мебели или предметов обстановки и т. д.;
- e. доставка воды также рассматривается как деятельность по производству товаров. В принципе, доставка воды — это вид деятельности, аналогичный добыче и доставке сырой нефти.

6.33. Не представляется возможным составить исчерпывающий перечень всех возможных производственных видов деятельности, но перечень, приведенный выше, охватывает наиболее важные и распространенные виды. В том случае, если объем товаров, произведенных в домашнем хозяйстве, представляется существенным по отношению к общему объему таких товаров в стране, их производство должно быть учтено. В противном случае, возможно, на практике не имеет большого смысла пытаться делать его оценки.

Жилищные услуги, производимые собственниками жилья для собственного потребления

6.34. Производство жилищных услуг владельцами жилья для собственного потребления всегда включалось в границы сферы производства в национальных счетах, хотя это представляет собой исключение из общего принципа, в соответствии с которым услуги, производимые домашними хозяйствами для собственного потребления, не включаются в границы сферы производства. Соотношение между жилищами, занимаемыми их собственниками, и арендуемыми жилищами, может существенно различаться по странам, регионам страны и даже в течение коротких периодов времени в одной и той же стране или одном и том же регионе, и поэтому международные сопоставления и сопоставления во времени производства и потребления жилищных услуг могут быть искажены, если не производить условных оценок жилищных услуг, производимых собственниками жилищ для собственного потребления. Условная оценка дохода, получаемого в результате такого производства, принимается в некоторых странах во внимание для налогообложения.

Производство домашних и личных услуг, предоставляемых наемной оплачиваемой прислугой

6.35. Хотя наемный оплачиваемый персонал домашних хозяйств производит многие услуги, которые исключены из определения границ сферы производства в СНС, когда они осуществляются членами домашнего хозяйства для собственного потребления, платежи лицу, которое приходит в домашнее хозяйство, например, для стирки, приготовления пищи или ухода за детьми, аналогичны платежам за такие рыночные услуги, как стирка белья в прачечной, обед в ресторане или услуги яслей. По договоренности только оплата труда наемного персонала домашних хозяйств рассматривается как стоимость выпуска. Материалы, используемые для оказания упомянутых услуг, рассматриваются как расходы на конечное потребление домашних хозяйств, так как на практике трудно отделить расходы, производимые наемным персоналом, от расходов членов домашних хозяйств. Также не рассматриваются как платежи за услуги некоторые выплаты другим членам домашнего хозяйства, даже если эти выплаты производятся номинально за повседневную работу дома, например, как карманные деньги детям.

Деятельность по украшению, техническому обслуживанию жилищ и мелкому ремонту, осуществляемая на основе принципа «сделай это сам»

6.36. Деятельность по ремонту и техническому обслуживанию товаров длительного пользования и жилищ, осуществляемая членами домашних хозяйств, представляет собой производство услуг для собственного потребления, и они исключены из границ сферы производства в СНС. Материалы, приобретенные и использованные для этих видов деятельности, рассматриваются как расходы на конечное потребление домашних хозяйств.

6.37. В отношении жилищ эти виды деятельности, осуществляемые самими членами домашних хозяйств, включают украшение, техническое обслуживание и мелкий

ремонт, включая ремонт оборудования, такого типа, которые обычно осуществляют квартиросъемщики, а также собственники. С другой стороны, более существенные ремонты, такие как штукатурка стен или ремонт крыши, осуществляемые владельцами жилья, представляют собой промежуточное потребление в производстве жилищных услуг. Однако производство таких ремонтов собственником жилья, в котором он живет, рассматривается только как вторичная деятельность собственника жилья, выступающего в качестве производителя жилищных услуг. Счета производства для этих двух видов деятельности могут быть консолидированы, так что на практике приобретение материалов для ремонта становится промежуточным потреблением в производстве жилищных услуг. Значительные реновации или расширение жилых помещений рассматриваются как валовое накопление основного капитала и регистрируются отдельно.

Использование потребительских товаров

6.38. Использование товаров в домашних хозяйствах для прямого удовлетворения человеческих потребностей и желаний не рассматривается как производство. Это относится не только к материалам и оборудованию, приобретенным для отдыха и развлечений, но также к продуктам, приобретенным для приготовления пищи. Приготовление пищи представляет собой услугу, и она рассматривается как таковая в СНС и в МСОК, Rev.4. Эта деятельность, следовательно, не включена в границы сферы производства, если приготовление пищи осуществляется членами домашнего хозяйства для собственного потребления. Использование таких товаров длительного пользования, как автомобили, членами домашнего хозяйства для их личных нужд представляет собой потребительскую деятельность, и она не должна рассматриваться как продолжение производства.

«Ненаблюдаемая» экономика

6.39. Существует значительный интерес к феномену ненаблюдаемой экономики. Этот термин используется для описания видов деятельности, которые по той или другой причине, не охватываются регулярными статистическими обследованиями. Одна причина может состоять в том, что деятельность имеет неформальный характер и, таким образом, не охватывается обследованиями формальной экономики; возможно, что производитель хочет скрыть законную с юридической точки зрения деятельность, или деятельность является незаконной. Глава 25 содержит обсуждение вопросов измерения неформальной экономики в домашних хозяйствах.

6.40. Некоторые виды деятельности явно находятся в пределах границ сферы производства в СНС и являются законными (при условии соблюдения некоторых стандартов и регулирующих предписаний), тем не менее они скрываются от органов государственного управления по следующим причинам:

- a. для того, чтобы не платить налоги на доход, налог на добавленную стоимость или другие налоги;
- b. для того, чтобы не делать отчисления в фонды социального обеспечения;
- c. для того, чтобы не соблюдать некоторые законодательно установленные стандарты, такие как мини-

мум заработной платы, максимальное число часов работы, стандарты в области безопасности и здоровья и т. д.;

- d. для того, чтобы не выполнять некоторые административные процедуры, такие как заполнение статистических вопросников или других административных форм.

6.41. Тот факт, что некоторые производители пытаются скрыть свою деятельность от органов государственного управления, не означает, что данные об их деятельности не включены в национальные счета на практике. Многие страны добились значительных успехов в получении оценок производства, которые охватывают как обычную, так и ненаблюдаемую экономику. В некоторых отраслях, таких как сельское хозяйство или строительство, можно использовать различные виды обследований и применять метод товарных потоков для получения удовлетворительных оценок общего выпуска отрасли без выделения или измерения той его части, которая является ненаблюдаемой. Так как в некоторых странах ненаблюдаемая экономика может занимать существенную часть общей экономики, представляется особенно важным попытаться получить оценки общего производства, которые включают результаты ненаблюдаемой экономики, даже если не всегда возможно отдельно идентифицировать ее.

6.42. Не всегда можно провести четкую границу между ненаблюдаемой экономикой и незаконным производством. Например, производство, в котором не соблюдаются некоторые стандарты безопасности, обеспечения здоровья или другие стандарты, может быть описано как незаконное. Аналогичным образом, уклонение от уплаты налогов обычно представляет собой криминальное действие. Однако для целей СНС нет необходимости четко фиксировать границу между ненаблюдаемой и незаконной экономикой, поскольку и та, и другая включены в границы сферы производства в СНС. Из этого следует, что операции на неофициальных рынках, которые существуют параллельно с официальными рынками (например, связанные с обменом иностранной валюты или с товарами, цены которых подлежат контролю), также должны быть отражены в счетах независимо от того, являются ли такие рынки законными или незаконными.

6.43. Существуют два вида незаконного производства:

- a. производство товаров и услуг, продажа и распределение которых, а также обладание которыми запрещено законом;
- b. производственная деятельность, которая обычно является законной, но становится незаконной, когда она осуществляется производителями, не имеющими на это право; например, практикующими медиками, не имеющими лицензии;

6.44. Примеры видов деятельности, которые могут быть незаконными, но производственными в экономическом смысле, включают производство и продажу наркотиков, незаконную перевозку лиц и товаров, связанную с контрбандой, и такие услуги, как проституция.

6.45. Оба вида незаконного производства включены в границы сферы производства в СНС при условии, что они представляют собой действительные процессы производства, выпуск которых состоит из товаров или услуг, на ко-

торые существует эффективный рыночный спрос. Единицы, приобретающие контрабандные товары, могут и не быть вовлечены в какие-либо незаконные действия и могут даже не знать, что другая сторона операции осуществляет ее незаконно. Операции, в которых незаконные товары или услуги приобретаются или продаются, должны быть зарегистрированы не только для того, чтобы получить полное измерение производства и потребления, но также для того, чтобы избежать ошибок, которые возможны в различных счетах. Доходы, созданные незаконным производством, могут тратиться вполне законным образом, и, с другой стороны, расходы на незаконные товары и услуги могут быть оплачены из средств, полученных вполне законным образом. Отказ от регистрации незаконных операций может привести к существенным ошибкам в различных счетах, если последствия такой деятельности отражаются, например, в финансовом счете или в счетах внешних операций, но не в счетах производства и доходов.

6.46. Обычные и регулярно совершающиеся кражи продуктов из запасов не включаются в выпуск. Предположим, что в магазине регулярно происходят кражи товаров из запасов. При исчислении выпуска магазина часть торговой наценки на реализованные товары должна компенсировать

стоимость украденных товаров. Таким образом, торговая наценка исчисляется как стоимость, полученная от продажи товаров, за вычетом стоимости всех товаров, которые были приобретены, включая украденные. Если украденные товары проданы где-то в других местах, например, на лотках уличных торговцев, стоимость выпуска уличного торговца также исчисляется как разница между стоимостью, полученной за товары, и стоимостью, уплаченной за них. В этом случае, однако, если ничего не заплачено за полученные товары, общая стоимость продаж будет представлять собой торговую наценку.

6.47. Незаконное производство не включает эффект экстерналий, таких, например, как выброс загрязняющих веществ. Экстерналии могут возникать в результате процессов производства, которые сами не являются незаконными. Экстерналии возникают без согласия единицы, на которую они влияют, и в СНС никакая стоимость их условно не исчисляется.

6.48. Хотя ненаблюдаемая экономика и незаконные виды деятельности требуют отдельного рассмотрения, это не означает, что они исключены из нормального процесса сбора данных.

С. Основные цены, цены производителей и цены покупателей

6.49. Для оценки показателей выпуска и затрат может быть использовано несколько видов цен, которые отличаются друг от друга в зависимости от того, как отражаются налоги и субсидии на продукты, а также транспортные расходы. Более того, налог на добавленную стоимость (НДС) и аналогичные вычитаемые налоги могут также отражаться по-разному. В этом разделе обсуждаются методы оценки, используемые в СНС.

6.50. Подробное обсуждение налогов на производство содержится в разделе С главы 7, однако представляется важным в связи с обсуждением альтернативных методов оценки проводить различие между налогами (и субсидиями) на продукты и другими налогами (и субсидиями) на производство. Как предполагает название, налоги на продукты подлежат выплате в расчете на единицу продукта. Это может быть единая ставка на физическое количество продукта или это может быть процент от стоимости, по которой продукт продается. Другие налоги на производство, которыми облагаются производители, не относятся к продуктам, и ими не облагается прибыль предприятия. Например, они включают налоги на землю, на помещения, используемые для производства, или на нанятую рабочую силу. Различие между субсидиями на продукты и другими субсидиями на производство проводится на аналогичной основе.

1. Основные цены и цены производителей

6.51. В СНС применяются два типа цен для оценки выпуска, а именно, основные цены и цены производителей:

- а. *Основная цена — это сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу*

товара или услуги, произведенных в качестве выпуска, минус любой налог, подлежащий уплате, и плюс любая субсидия, подлежащая получению производителем как следствие их производства или продажи. Она исключает любые транспортные расходы, представленные отдельно в счетах-фактурах производителем.

- б. *Цена производителя — это сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу товара или услуги, произведенных в качестве выпуска, минус любой начисленный НДС или аналогичный вычитаемый налог. Она не включает транспортные расходы, представленные отдельно в счете-фактуре производителем.*

6.52. Ни цена производителя, ни основная цена не включают любые величины НДС, подлежащие получению, или аналогичные вычитаемые налоги, начисленные на реализованный выпуск. В отличие от основной цены цена производителя включает налоги на продукты (налоги, подлежащие выплате на единицу выпуска) и исключает субсидии на продукты (субсидии, подлежащие получению на единицу выпуска). Цена производителя — это цена, которая не включает НДС, который производитель начисляет покупателю. Основная цена измеряет стоимость, удерживаемую производителем, и, следовательно, она является более адекватной для принятия решений производителем. Во многих странах становится общей практикой для производителей показывать различные виды налогов отдельно в их счетах-фактурах, так что покупатели информированы о том, какие налоги они платят производителю, а какие налоги — органам государственного управления.

6.53. Основные цены не включают любые налоги на продукты, которые производитель получает от покупателя и передает органам государственного управления, но включает любые субсидии, которые производитель получает от органов государственного управления и использует для снижения цен, взимаемых с покупателя.

6.54. Как основные цены, так и цены производителя являются фактическими ценами операций, которые могут прямо наблюдаться и регистрироваться. Данные об основных ценах часто сообщаются в отчетах о результатах статистических обследований, а некоторые официальные индексы цен производителей фактически относятся к основным ценам, а не к ценам производителей в том виде, как они здесь определены.

НДС и аналогичные вычитаемые налоги

6.55. Многие страны приняли некоторые формы НДС. НДС представляет собой широко распространенный налог, охватывающий все или почти все товары и услуги. В некоторых странах НДС, возможно, заменяет большинство других разновидностей налогов на продукты, но НДС может также быть использован для обложения в дополнение к другим налогам на продукты, таким как акцизы на табачные изделия, алкогольные напитки и нефтепродукты.

6.56. НДС — это налог на продукты, собираемый предприятиями по этапам. Производители должны включать некоторую процентную ставку НДС в цены на товары и услуги, которые они продают. НДС показывают отдельно в счетах-фактурах, так что покупатели знают сумму налога, который они уплатили. Однако производители не обязаны выплачивать органам государственного управления весь НДС, начисленный ими покупателям, так как им обычно разрешено вычесть НДС, который они уплатили, приобретая товары и услуги для промежуточного потребления, перепродаж или валового накопления основного капитала. Производители обязаны выплатить только разницу между НДС, начисленным на их продажи, и НДС на их покупки для промежуточного потребления или накопления, из чего и вытекает название налога на добавленную стоимость. Процентная ставка НДС может быть различной для различных категорий товаров и услуг, она может также зависеть от типа покупателя. Например, некоторые товары, приобретаемые приезжими нерезидентами, которые рассматриваются как экспорт, могут быть освобождены от уплаты НДС.

6.57. Существуют другие режимы налогообложения, которые не называются НДС, но которые функционируют аналогичным образом. В СНС термин НДС используется для обозначения любых аналогичных схем вычитаемых налогов, даже если их охват уже, чем полная система НДС.

6.58. Следующая терминология требует определения:

- a. *Начисленный НДС — это НДС, подлежащий уплате на продажи производителем; он показывается отдельно в счетах-фактурах, представленных производителем покупателю.*
- b. *Вычитаемый НДС — это НДС, подлежащий уплате с покупок товаров или услуг, предназначенных для промежуточного потребления, валового накопления основного капитала или для перепрода-*

жи, который производителю разрешено вычесть из его собственного обязательства перед органами государственного управления в отношении НДС, начисленного покупателю.

- c. *Невычитаемый НДС — это НДС, подлежащий уплате покупателем, который не вычитается из его собственного обязательства по НДС, если оно существует.*

Таким образом, рыночный производитель может возместить затраты на любой вычитаемый НДС, подлежащий уплате на его собственные покупки, путем сокращения его обязательства в отношении НДС, начисленного его покупателям. С другой стороны, НДС, уплаченный домашними хозяйствами при приобретении товаров и услуг для конечного потребления или накопления основного капитала, например, в форме приобретения жилых зданий, не вычитается. НДС, подлежащий уплате нерыночными производителями, принадлежащими сектору государственного управления или сектору НКОДХ, может также быть невычитаемым.

Валовая и чистая основа регистрации НДС

6.59. Существуют две альтернативные системы регистрации НДС: «валовая» и «чистая» системы. В соответствии с валовой системой все операции отражаются, включая весь начисленный НДС. Таким образом, продавец и покупатель регистрируют одну и ту же цену независимо от того, может ли покупатель впоследствии вычесть НДС.

6.60. Хотя валовая система соответствует традиционному представлению о регистрации в рыночных ценах, с ее применением связаны некоторые проблемы. Практический опыт с применением НДС в течение многих лет во многих странах показывает, что может быть трудным или невозможным использовать валовую основу ввиду того, как составляются счета бухгалтерского учета и отчеты. Данные о продажах обычно отражаются, исключая начисленный НДС, в большинстве ответов на запросы предприятиям и в обследованиях предприятий. С другой стороны, покупки товаров и услуг производителями обычно регистрируются, исключая вычитаемый НДС. Хотя некоторые страны пытались применить валовую основу, они были вынуждены отказаться от нее по этим причинам. Более того, существует мнение, что валовая система искажает экономическую действительность в той мере, в какой она не отражает НДС, фактически уплаченный предприятиями. Большие суммы начисленного НДС подлежат вычету и, таким образом, представляют собой только условное или предполагаемое налоговое обязательство.

6.61. СНС поэтому рекомендует использовать чистую систему отражения НДС. Это предполагает, что:

- a. выпуск товаров и услуг оценивается, исключая начисленный НДС; импорт также оценивается, исключая начисленный НДС;
- b. покупки товаров и услуг регистрируются, включая невычитаемый НДС.

В соответствии с чистой системой НДС отражается как подлежащий уплате покупателями, а не продавцами, и только теми покупателями, которые не могут вычесть НДС. Следо-

вательно, почти весь НДС отражается в СНС как выплаченный на товары и услуги, предназначенные для конечного использования, главным образом, для потребления домашних хозяйств. Однако небольшие суммы НДС могут уплачиваться предприятиями в связи с некоторыми видами покупок, в отношении которых НДС может не вычитаться.

6.62. Недостаток чистой системы состоит в том, что различные цены должны быть отражены для двух сторон той же самой операции, когда НДС не может быть вычтен. Цена продукта, зарегистрированная для производителя, не включает начисленный НДС, тогда как цена для покупателя включает начисленный НДС в той мере, в которой он не может быть вычтен. Таким образом, в целом общая стоимость расходов покупателей будет превышать общую стоимость соответствующих поступлений от продаж, учитываемую для производителей, на общую величину невычитаемого НДС.

6.63. Цена производителя, определенная таким образом, представляет собой гибрид, который исключает некоторые, но не все налоги на продукты. Основная цена, которая не включает любые налоги на продукты (но включает любые субсидии на продукты), является при этих обстоятельствах более ясной концепцией, и ей отдается предпочтение при выборе метода оценки выпуска производителя.

2. Цены покупателей

6.64. *Цена покупателя — это сумма, уплаченная покупателем, исключая любой НДС или аналогичный налог, которые подлежат вычитанию покупателем, за поставку единицы товара или услуги в установленные покупателем сроки и место. Цена покупателя товара включает любые транспортные расходы, оплаченные отдельно покупателем за поставку в установленные сроки и место.*

6.65. Если покупатель приобретает товар непосредственно у производителя, цена покупателя может превышать цену производителя на:

- a. сумму любого невычитаемого НДС, подлежащего уплате покупателем; и
- b. стоимость любых транспортных расходов на товар, оплаченных отдельно покупателем и не включенных в цену производителя.

Из этого следует, что цена покупателя может превышать основную цену на величину двух упомянутых выше статей плюс стоимость любых налогов на продукты (за вычетом субсидий на продукты), кроме НДС.

6.66. Если покупатель приобретает товар непосредственно не у производителя, но у предприятия оптовой или розничной торговли, необходимо также добавить торговую наценку к разнице между основной ценой и ценой покупателя.

6.67. Для некоторых целей, включая анализ таблиц «затраты-выпуск», может оказаться удобным считать, что покупка продукта состоит из двух отдельных операций. Первая из них — это покупка продукта у производителя, и вторая — торговая наценка на продукт, уплаченная предприятию оптовой или розничной торговли. Торговая наценка представляет собой разницу между ценой, уплаченной конечным покупателем продукта с учетом прохождения продукта через всю сеть оптовых и розничных предприятий, и ценой производителя, полученной первоначальным его производителем.

6.68. Традиционная концепция рыночной цены становится несколько нечеткой в связи с применением системы НДС или любого другого вычитаемого налога, так как могут быть отражены две различных цены для одной и той же операции: одна цена — с точки зрения производителя и другая цена — с точки зрения покупателя в зависимости от того, является ли НДС вычитаемым или нет. В СНС рекомендуется избегать использования термина «рыночные цены», когда речь идет о добавленной стоимости в основных ценах, и делать четкие ссылки на тип используемой цены (основная цена, цена производителя, цена покупателя), для того чтобы избежать неопределенности.

3. Основные цены, цены производителя и цены покупателя — обобщение

6.69. В схеме, приведенной в рисунке 6.1, представлены наиболее существенные различия между основными ценами, ценами производителя и ценами покупателя.

Рисунок 6.1
Основные цены, цены производителя и цены покупателя

Основные цены
+
Налоги на продукты, исключая начисленный НДС
-
Субсидии на продукты
=
Цены производителей
+
НДС, не вычитаемый покупателем
+
Транспортные расходы, представленные отдельно в счетах-фактурах
+
Наценка предприятий оптовой и розничной торговли
=
Цены покупателей

Д. Добавленная стоимость и ВВП

1. Валовая и чистая добавленная стоимость

6.70. Балансирующая статья в текущих счетах представляет собой превышение ресурсов над использованием. Основная идея, лежащая в основе отражения операций в различных счетах, состоит в том, что балансирующая статья каждого счета представляет экономический интерес. Балансирующей статьёй счета производства является добавленная стоимость, названная так, потому что она измеряет стоимость, созданную в производстве. Так как счет производства может быть составлен для институциональной единицы или сектора, или заведения и отрасли, поэтому добавленная стоимость может быть исчислена для каждого из них. Добавленная стоимость представляет аналитический интерес, поскольку сумма добавленной стоимости для всех резидентских единиц с добавлением налогов на продукты (за вычетом субсидий на продукты) представляет собой валовой внутренний продукт (ВВП).

6.71. Добавленная стоимость отражает вклад в производство труда и капитала. После того, как часть добавленной стоимости, полученная органами государственного управления в форме других налогов на производство, вычтена из добавленной стоимости, а стоимость субсидий добавлена, могут быть идентифицированы статьи, показывающие возмещение затрат труда и капитала. Однако капитал в форме основного капитала имеет ограниченный срок службы. Некоторая часть добавленной стоимости, следовательно, должна рассматриваться как сокращение стоимости основного капитала вследствие его использования в производстве. Эта часть называется потреблением основного капитала.

6.72. Потребление основного капитала представляет собой один из наиболее важных элементов СНС. В большинстве случаев, когда проводится различие между отражением операций на «валовой» и «чистой» основе, термин «валовой» означает «до вычета потребления основного капитала», тогда как термин «чистый» означает «после вычета потребления основного капитала». В частности, все наиболее важные балансирующие статьи в счетах, начиная с добавленной стоимости и кончая сбережением, могут быть исчислены на валовой или чистой основе, то есть до или после вычитания потребления основного капитала. Следует также отметить, что потребление основного капитала обычно является большой статьёй по отношению к большинству балансирующих статей, исчисленных на чистой основе. Она может составлять до 10 и более процентов ВВП.

6.73. Потребление основного капитала — один из наиболее сложных элементов СНС, как с точки зрения его концептуального определения, так и с точки зрения исчисления на практике. Потребление основного капитала не является агрегированной стоимостью некоторого набора операций. Это условно исчисленная стоимость, экономическое содержание которой отличается от записей в счетах, отражающих, в основном, рыночные операции. По этой причине, основные балансирующие статьи в национальных счетах всегда отражались и на валовой, и на чистой основе. Эта традиция продолжается в СНС 2008 года, в которой предусмотрено, что балансирующие статьи, начиная с добавленной

стоимости и кончая сбережением, должны исчисляться и на валовой, и на чистой основе. В принципе, цифры на валовой основе легче оценить, и поэтому они возможно более надежны, но цифры, исчисленные на чистой основе, обычно с концептуальной точки зрения более адекватны для аналитических целей.

6.74. Как отмечено выше:

- a. валовая добавленная стоимость определяется как стоимость выпуска минус стоимость промежуточного потребления;
- b. чистая добавленная стоимость определяется как стоимость выпуска минус стоимость промежуточного потребления и стоимость потребления основного капитала.

Во избежание повторов только валовая добавленная стоимость будет использоваться в последующих разделах, когда соответствующие выводы в отношении чистой добавленной стоимости очевидны.

2. Альтернативные показатели добавленной стоимости

6.75. В СНС промежуточные затраты оцениваются и регистрируются на момент, когда они поступают в процесс производства, тогда как выпуски отражаются и оцениваются, когда они выходят из процесса производства. Промежуточное потребление обычно оценивается в ценах покупателя, а выпуск — в основных ценах или в ценах производителя, если основные цены отсутствуют. Разница между стоимостью выпуска и стоимостью промежуточного потребления представляет собой валовую добавленную стоимость, элементами которой являются потребление основного капитала, налоги на производство (за вычетом субсидий) и оплата труда. Положительное или отрицательное остающееся сальдо — это чистая прибыль или чистый смешанный доход.

6.76. Как отмечено выше, альтернативные показатели валовой добавленной стоимости могут быть получены путем применения различных наборов цен для оценки различных наборов количеств затрат и выпусков. Различные показатели, которые могут быть получены при использовании различных наборов цен, рассматриваются ниже:

Валовая добавленная стоимость в основных ценах

6.77. *Валовая добавленная стоимость в основных ценах определяется как выпуск, оцененный в основных ценах, минус промежуточное потребление, оцененное в ценах покупателей.* Хотя выпуски и затраты оценены в различных наборах цен, для краткости валовая добавленная стоимость называется в соответствии с ценами, используемыми для оценки выпуска. С точки зрения производителя цены покупателей, используемые для оценки промежуточного потребления, и основные цены, используемые для оценки выпуска, представляют собой цены, которые фактически

оплачены и получены. Их использование позволяет получить измерение добавленной стоимости, которое является наиболее адекватным для производителя.

Валовая добавленная стоимость в ценах производителей

6.78. *Валовая добавленная стоимость в ценах производителей определяется как выпуск, оцененный в ценах производителей, минус промежуточное потребление, оцененное в ценах покупателей.* Как уже было пояснено, в отсутствие НДС общая стоимость промежуточного потребления будет той же самой, независимо от того, оценено ли оно в ценах покупателей или в ценах производителей; это означает, что величина валовой добавленной стоимости будет той же самой, которая получается, если цены производителей используются для оценки и выпуска, и промежуточного потребления. Это измерение добавленной стоимости имеет четкое экономическое содержание, эквивалентное традиционному измерению добавленной стоимости в рыночных ценах. Однако, когда НДС существует, цены производителей исключают начисленный НДС, и поэтому было бы неправильно описывать этот показатель добавленной стоимости как исчисленный в рыночных ценах.

6.79. Как этот показатель добавленной стоимости, так и описанный в предыдущем разделе, исчислен с использованием цен покупателей для оценки промежуточного потребления. Разница между двумя измерениями добавленной стоимости целиком связана с различной трактовкой налогов и субсидий на продукты, подлежащих уплате на выпуск (кроме начисленного НДС). По определению стоимость выпуска в ценах производителей превышает выпуск в основных ценах на величину налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты, и поэтому два измерения валовой добавленной стоимости должны отличаться друг от друга на ту же самую величину.

Валовая добавленная стоимость по факторной стоимости

6.80. Валовая добавленная стоимость по факторной стоимости представляет собой показатель, который в явной форме не используется в СНС. Тем не менее, он может быть легко получен, используя в качестве отправной точки любые показатели валовой добавленной стоимости, представленные выше, путем исключения стоимости любых налогов на производство (за вычетом субсидий на производство) из валовой добавленной стоимости, как определено выше. Например, только другие налоги на производство не исключены из валовой добавленной стоимости в основных ценах. Они включают, главным образом, текущие налоги (за вычетом субсидий) на рабочую силу или капитал, используемые предприятиями, такие как налог на фонд заработной платы или текущие налоги на транспортные средства и здания. Валовая добавленная стоимость по факторной стоимости может быть получена путем исключения из валовой добавленной стоимости в основных ценах других налогов на производство за вычетом других субсидий на производство.

6.81. Концептуальная проблема с валовой добавленной стоимостью по факторной стоимости состоит в том,

что не существует набора наблюдаемых цен, используя которые валовая добавленная стоимость по факторной стоимости могла бы быть получена путем умножения набора цен на набор количеств выпуска. Таким образом, несмотря на традиционное название, валовая добавленная стоимость по факторной стоимости не является, строго говоря, показателем добавленной стоимости; это скорее показатель дохода, а не выпуска. Он представляет собой сумму, остающуюся для распределения валовой добавленной стоимости, как бы она ни была определена, после уплаты всех налогов на производство и добавления всех полученных субсидий на производство. Не имеет значения, какой показатель валовой добавленной стоимости использован для получения этого показателя дохода, так как альтернативные показатели добавленной стоимости, рассмотренные выше, отличаются друг от друга только на суммы налогов или субсидий на производство.

3. Валовой внутренний продукт (ВВП)

6.82. Идея, лежащая в основе концепции валового внутреннего продукта (ВВП) для экономики в целом, состоит в том, что он должен измерить общую величину валовой добавленной стоимости всех институциональных единиц, являющихся резидентами данной страны. Однако, хотя концепция ВВП основана на этом принципе, ВВП определен в СНС таким образом, что существует тождество между его измерением, основанным на добавленной стоимости, измерением, основанном на доходах, и измерением на основе конечных расходов. Для достижения этого тождества важно обеспечить, чтобы налоги на производство были включены в равной мере во все три измерения ВВП. Измерение ВВП на основе расходов включает все налоги на производство и налоги на импорт, так как все они в конечном итоге включены в цены покупателей, уплачиваемые конечными пользователями.

6.83. Имея в виду определение ВВП, при суммировании записей, относящихся ко всем резидентам-производителям, обеспечиваются следующие тождества:

- a. ВВП = сумма валовой добавленной стоимости в ценах производителей,
плюс налоги на импорт,
минус субсидии на импорт,
плюс невычитаемый НДС.
- b. ВВП = сумма валовой добавленной стоимости в основных ценах,
плюс все налоги на продукты,
минус все субсидии на продукты.
- c. ВВП = сумма валовой добавленной стоимости по факторной стоимости,
плюс все налоги на продукты,
минус все субсидии на продукты,
плюс все другие налоги на производство,
минус все другие субсидии на производство.

В случаях b и c налоги на продукты и субсидии на продукты включают налоги и субсидии на импорт и на выпуск.

4. Отечественное производство

6.84. ВВП измеряет производство, осуществляемое всеми производителями — резидентами данной страны. Это не обязательно совпадает с производством на географической территории данной страны. Некоторое производство, осуществляемое резидентами данной страны, может происходить за границей, и в то же время некоторое производство на географической территории данной страны может осуществляться производителями-нерезидентами. Например, производитель-резидент может иметь бригаду сотрудников, которая работает временно за границей, занимаясь установкой оборудования, его ремонтом и обслуживанием. Этот выпуск рассматривается как экспорт резидента-производителя, и его деятельность не создает ВВП страны, в которой она

осуществляется. Таким образом, различие между резидентскими и нерезидентскими институциональными единицами является ключевым в определении и охвате ВВП. На практике большая часть производственной деятельности резидентов-производителей осуществляется в стране, резидентами которой они являются. Однако производители в отраслях, производящих услуги, которые, как правило, должны предоставить их выпуск непосредственно своим клиентам независимо от того, где они находятся, во все возрастающей мере заняты производством в более, чем одной стране, чему способствует быстрая транспортировка и развитие средств мгновенной связи. Географические границы между соседними странами становятся менее важными для мобильных производителей услуг, особенно в небольших странах, соседствующих с несколькими другими странами.

Е. Измерение выпуска

1. Производство и выпуск

6.85. Производство — это деятельность, осуществляемая заведением. Иногда не всегда ясно, производит ли заведение товар или предоставляет услугу. Например, нефтеперерабатывающее предприятие, осуществляющее переработку принадлежащей ему сырой нефти, производит товар (очищенный бензин); если то же самое предприятие перерабатывает сырую нефть, принадлежащую другой единице, тогда оно производит услугу по переработке для этой единицы. Это отсутствие ясности может возникать в отношении товаров, передаваемых одними заведениями другим заведениям того же самого предприятия, и важно знать, когда регистрировать выпуск товара, а когда — выпуск услуги, меняющей его состояние. Если заведения принадлежат различным предприятиям (то есть различным институциональным единицам), определяющим принципом является экономическая собственность. Если заведение не может принимать решение об объемах производства, ценах реализации товаров и для кого они предназначаются, тогда есть основание считать, что заведение не обладает экономической собственностью на товары, которые были переработаны, и стоимость выпуска должна включать только стоимость услуг по переработке. Это как раз случай с переработкой нефти, рассмотренный выше.

6.86. Если два заведения, участвующие в упомянутой операции, принадлежат одному и тому же предприятию, не происходит переход прав собственности, так как оба заведения принадлежат одному и тому же собственнику. Однако принцип передачи риска, связанного с переходом прав собственности, может, тем не менее, применяться. Предположим, например, что заведение получает уголь от другого заведения того же предприятия, использует его для производства электроэнергии и продает ее на открытом рынке. Производитель электроэнергии может принимать решение о количестве угля, которое ему необходимо, о количестве электроэнергии, которое предполагается произвести, и о ценах, по которым она будет продана. В этом случае стоимость электроэнергии должна включать стоимость угля, потребленного в производстве, несмотря на то, что не происходит перехода прав юридической собственности, поскольку оба заведения принадлежат одному и тому же предприятию.

6.87. В принципе, все товары и услуги, которые произведены и использованы тем же самым заведением, исключаются из измерения выпуска. Однако из этого правила есть исключения. Например, выпуск должен включать товары, которые использованы заведением, которое их произвело, на цели валового накопления. Аналогичным образом, выпуск должен включать продукты, поступившие в запасы материальных оборотных средств, даже если они в конечном итоге были изъяты из этих запасов для использования на цели промежуточного потребления в том же заведении в более поздний период. Если заведение представляет собой некорпорированное предприятие домашнего хозяйства, выращивающее кукурузу, стоимость произведенной кукурузы включает кукурузу, используемую для потребления домашнего хозяйства.

6.88. Заведение может производить товары и услуги, которые используются для его собственного промежуточного потребления. Например, это относится к неглазированной посуде, которая передается другим единицам только после глазировки. В принципе, неглазированная посуда не рассматривается как выпуск, но если остается некоторая часть неглазированной посуды на конец периода производства, она должна быть отражена как произведенная продукция, поступившая в запасы материальных оборотных средств. В последующем периоде неглазированная посуда изымается из запасов, и действие по глазировке представляет собой выпуск второго периода.

6.89. Хотя производство относится к видам деятельности, и, таким образом, выпуск одного процесса производства представляет собой один набор продуктов, выпуск измеряет результат деятельности заведения и может включать выпуск нескольких производственных процессов. Таким образом, **выпуск определяется как стоимость товаров и услуг, произведенных заведением,**

- a. *исключая стоимость любых товаров и услуг, использованных в деятельности, в отношении которых заведение не принимает риск, связанный с использованием продуктов в производстве, и*
- b. *исключая стоимость товаров и услуг, потребленных тем же самым заведением, за исключением*

товаров и услуг, использованных для накопления (основного капитала или запасов материальных оборотных средств) или для собственного конечного потребления.

2. Время регистрации

6.90. Выпуск большей части товаров и услуг обычно регистрируется, когда их производство завершено. Однако, когда требуется длительное время для производства единицы выпуска, тогда необходимо признать, что выпуск производится непрерывно, и необходимо отражать незавершенное производство. Например, производство некоторых сельскохозяйственных продуктов или таких товаров длительного пользования, как суда или здания, может потребовать месяцы или годы. В таких случаях отражение выпуска, когда процесс производства завершен, привело бы к искажению экономической действительности. В тех случаях, когда процесс производства продолжается более двух отчетных периодов, необходимо исчислить незавершенное производство, законченное в пределах каждого отчетного периода, для того чтобы можно было измерить выпуск, произведенный в каждом периоде.

6.91. С другой стороны, некоторые товары и услуги, производство которых завершено в течение отчетного периода, могут быть не проданы в этом периоде. Выпуск регистрируется на момент, когда продукт произведен, а не на момент, когда он продан. Таким образом, может быть существенная разница между стоимостью выпуска в данном периоде и стоимостью продаж; разница между ними представляет собой изменение запасов готовых, но нереализованных продуктов и незавершенного производства.

3. Оценка выпуска

6.92. Товары и услуги, произведенные для продажи на рынке по экономически значимым ценам, могут быть оценены либо в основных ценах, либо в ценах производителей. Оценка в основных ценах является предпочтительной, и особенно когда функционирует система НДС или аналогичного вычитаемого налога. Цены производителей следует использовать только тогда, когда оценка в основных ценах невозможна.

6.93. Выпуск, произведенный рыночными производителями для собственного конечного использования, должен быть оценен в средних основных ценах тех же товаров и услуг, проданных на рынке, при условии, что они проданы в достаточных количествах, позволяющих получить надежные оценки средних цен. В противном случае выпуск должен быть оценен по сумме затрат на производство, включая потребление основного капитала, плюс любые налоги на производство за вычетом субсидий (кроме налогов и субсидий на продукты), плюс чистый доход на основной капитал и природные ресурсы, использованные в производстве. Концепция чистого дохода на капитал рассматривается в разделе Н и обсуждается более подробно в главе 20.

6.94. Нерыночный выпуск, произведенный единицами сектора государственного управления и сектора НКОДХ, который предоставляется другим институциональным еди-

ницам или обществу в целом бесплатно или по экономически незначимым ценам, оценивается по сумме затрат на производство, включая потребление основного капитала, плюс налоги на производство за вычетом субсидий на производство (кроме налогов и субсидий на продукты). По договоренности чистый доход на капитал не включается в оценку нерыночного выпуска. Аналогичным образом, чистый доход на капитал не включается в оценку выпуска, произведенного нерыночными производителями для собственного конечного использования, если он оценивается по сумме затрат на производство.

4. Рыночный выпуск, выпуск для собственного конечного использования и нерыночный выпуск

6.95. В СНС проводится принципиальное различие между рыночным и нерыночным выпуском ввиду различий в методах их оценки. Рыночный выпуск — обычное явление для рыночной экономики, в которой производители принимают решения о том, что производить и сколько производить с учетом ожидаемого уровня спроса и ожидаемых затрат на производство продуктов. Определяющий фактор при принятии решений о производстве связан с оценкой преобладающих экономически значимых цен. *Экономически значимые цены — это цены, которые оказывают существенное влияние на количества продуктов, которые производители хотят поставить, и на количества продуктов, которые покупатели хотят приобрести. Эти цены обычно складываются, когда:*

- a. *у производителя есть стимул скорректировать поставку продуктов с целью получения прибыли в долгосрочной перспективе или, как минимум, возмещения затрат капитала и других расходов; и*
- b. *у потребителей есть свобода в принятии решения покупать или не покупать, и они делают этот выбор на основе запрашиваемых цен.*

6.96. Дальнейшее обсуждение экономически значимых цен содержится в главе 22.

6.97. Нерыночный выпуск — это выпуск, производимый единицами сектора государственного управления и сектора НКОДХ в условиях отсутствия экономически значимых цен. Цена не является экономически значимой, если она не оказывает влияния на решение производителя о том, сколько он готов поставить, и оказывает ограниченное влияние на спрос. Это цена, которая количественно не существенна с точки зрения влияния ни на предложение продуктов, ни на спрос на них. Такие цены, вероятно, могут содействовать некоторому увеличению государственного дохода или обеспечить некоторое сокращение в превышении спроса над предложением, которое может возникнуть, если услуги предоставляются совершенно бесплатно, но они не могут ликвидировать такое превышение спроса. Если решение принято на административной, социальной или политической основе о поставке общего количества конкретных нерыночных товаров или услуг, их цены устанавливаются намеренно ниже равновесной цены, которая сбалансировала бы рынок. Разница между экономически

незначимой ценой и нулевой ценой — это, следовательно, вопрос степени. Цена просто сдерживает те единицы, спрос которых наименее ощутим, не сокращая существенно общий уровень спроса.

6.98. Нерыночный выпуск может быть произведен по двум причинам:

- a. Может оказаться технически невозможным заставить отдельные лица платить за коллективные услуги, поскольку их потребление невозможно наблюдать или контролировать. Механизм цен не может быть использован, когда транзакционные издержки слишком высоки, и возникает провал рынка. Производство таких услуг должно быть организовано единицами сектора государственного управления на коллективной основе и финансироваться из фондов, других, чем поступления от продаж, а именно, за счет налогов и других доходов органов государственного управления.
- b. Единицы сектора государственного управления и сектора НКВДХ могут также производить и поставлять товары и услуги отдельным домашним хозяйствам, за которые они могут взимать плату, но они предпочитают не делать это, руководствуясь целями социальной и экономической политики. Наиболее распространенные примеры — предоставление бесплатно или по экономически незначимым ценам услуг в области образования и здравоохранения, хотя некоторые другие виды услуг также могут быть предоставлены.

Рыночный выпуск

6.99. *Рыночный выпуск включает выпуск, предназначенный для продажи по экономически значимым ценам.* Стоимость рыночного выпуска определяется как сумма следующих статей:

- a. стоимость товаров и услуг, проданных по экономически значимым ценам;
- b. стоимость товаров и услуг, обмененных по бартеру на другие товары и услуги или активы;
- c. стоимость товаров и услуг, использованных в качестве платежей в натуральной форме, включая оплату труда в натуральной форме;
- d. стоимость товаров и услуг, поставленных одним заведением другому заведению, принадлежащему тому же рыночному предприятию, для использования в качестве промежуточного потребления, когда риск, связанный с продолжением производственного процесса, передается вместе с товарами;
- e. стоимость изменения запасов готовых, но не проданных товаров, и незавершенного производства, предназначенных для одного или другого упомянутого вида использования;
- f. торговая наценка на поставку товаров и услуг, транспортные расходы, наценка в операциях по приобретению и реализации финансовых активов и т. д.

Регистрация продаж

6.100. Время, на которое стоимости продаж должны быть зарегистрированы — это время, когда суммы, подлежащие получению и выплате, созданы: то есть когда право собственности на товары переходит от производителя к покупателю или когда услуги предоставлены покупателю. Товары и услуги оцениваются в основных ценах, в которых они проданы. Если оценка в основных ценах невозможна, они могут быть оценены в ценах производителей. Если окажется необходимым оценить продажи в ценах производителей, а не в основных ценах, то в этом случае стоимость услуг, связанных с обменом, должна также включить соответствующие налоги на продукты. В отношении некоторых услуг, связанных с обменом, особенно тех, которые относятся к операциям с финансовыми активами, стоимость предоставленной услуги может быть зарегистрирована в неявной форме.

6.101. Стоимость продаж определяется суммой, подлежащей получению производителем и подлежащей уплате покупателем, скорректированной должным образом на торгово-транспортную наценку. Суммы, подлежащие получению и уплате, не всегда совпадают с суммами, фактически полученными и выплаченными. Суммы, подлежащие уплате, должны быть отражены в счете производства, а разница между суммами, подлежащими уплате и фактически выплаченными, должна быть отражена в финансовом счете по статье прочей дебиторской и кредиторской задолженности. Последующие платежи этих причитающихся сумм отражаются как операции с финансовыми активами, но не в счете производства. Если платежи, произведенные авансом или с просрочкой, влекут за собой платежи процентов, они должны быть отражены как отдельные операции и не должны быть включены в стоимость продаж.

Регистрация бартерных операций

6.102. Бартер осуществляется, когда товары и услуги обмениваются на другие товары, услуги или активы. Стоимость товаров или услуг, обмененных по бартеру, должна быть зарегистрирована на момент перехода права собственности или когда услуга предоставлена. Выпуск товаров, обмененных по бартеру, оценивается в основных ценах, которые были бы получены, если бы они были проданы.

Регистрация оплаты труда и других платежей в натуральной форме

6.103. Товары или услуги, предоставленные работникам в порядке оплаты труда в натуральной форме или использованные в качестве других платежей в натуральной форме, регистрируются на момент перехода юридической собственности на товары или когда услуги предоставлены. Они должны быть оценены в основных ценах, которые были бы получены, если бы они были проданы.

Регистрация поставок товаров внутри предприятия

6.104. Регистрация поставок товаров внутри предприятия происходит только тогда, когда заведение, получающее товар, принимает ответственность за решения об объеме по-

ставки и ценах, по которым их выпуск поставляется на рынок. Когда поступление поставок отражается в счетах, они должны быть оценены в основных ценах, которые были бы получены, если бы они были проданы.

Изменение запасов готовых продуктов

6.105. Основной принцип измерения изменения запасов готовых продуктов состоит в том, что выпуск должен быть зарегистрирован на момент, когда он произведен, и оценен в одних и тех же ценах, независимо от того, был ли он продан, использован каким-либо другим способом или поступил в запасы для продажи или другого использования позднее. Фактически товары поступают в запасы, когда они немедленно не проданы или не использованы на другие цели в периоде, в котором они были произведены. Аналогично, товары изымаются из запасов, когда спрос на них превышает количество, произведенное в данном периоде. Выпуск не исчисляется, когда товары, произведенные ранее, изымаются из запасов и продаются или используются каким-либо другим способом, если только не осуществляется деятельность по хранению товаров, описанная ниже в разделе F.

6.106. Запасы готовых продуктов поэтому представляют собой разницу между производством и продажами (или другими видами использования) в одном и том же периоде. Из этого следует, что поступления в запасы должны быть оценены в основных ценах, преобладающих на момент поступления товаров в запасы, тогда как изъятия товаров из запасов должны быть оценены в ценах, по которым они затем были проданы. Этот метод оценки изменения запасов готовых продуктов, который может быть назван методом непрерывной инвентаризации (МНИ), не всегда легко применить на практике и, возможно, иногда он дает результаты, которые кажутся нелогичными.

6.107. Когда цены стабильны, измерение изменения запасов готовых продуктов относительно просто. Однако в условиях инфляции (или дефляции) существенные повышения цен (или их снижения) могут происходить, когда товары находятся в запасах. Холдинговые прибыли или убытки, возникающие в отношении товаров, находящихся в запасах после того, как они были произведены, не должны быть включены в стоимость выпуска. Следствием применяемого метода оценки является то, что, когда происходят изменения цен, товары, поступающие в запасы и изымаемые из запасов в различные моменты времени, оцениваются в разных ценах даже в пределах того же самого отчетного периода (так же как товары, проданные в различные периоды времени). Это требует, в принципе, чтобы все поступления товаров в запасы и изъятия товаров из них регистрировались непрерывно по мере того, как они происходят, и это объясняет сложность метода непрерывной инвентаризации. Метод непрерывной инвентаризации обеспечивает исключение холдинговых прибылей и убытков путем оценки товаров, изымаемых из запасов, в ценах, которые преобладают на момент изъятия товаров из запасов, а не в ценах, преобладавших на момент поступления товаров в запасы, или по их исторической стоимости. Этот метод оценки может понижать оценки как выпуска, так и прибыли в период инфляции по сравнению с теми, которые отражаются в бухгалтерском учете, использующем оценки

по исторической (первоначальной) стоимости. Более подробное обсуждение оценки запасов содержится в главе 10.

6.108. Из общих принципов, описанных выше, следует, что:

- a. товары, поступающие в запасы, оцениваются в основных ценах, которые преобладали на момент поступления товаров в запасы: то есть в ценах, по которым они могли бы быть проданы, когда они были произведены;
- b. товары, изъятые из запасов оцениваются в основных ценах, преобладающих на момент изъятия товаров из запасов: то есть, в ценах, по которым они могут быть затем проданы.

6.109. Качество товаров, находящихся в запасах, может ухудшаться со временем, и существует возможность хищений или случайных повреждений. Текущие потери, происходящие в обычных размерах в форме убыли, хищений или случайных повреждений, отражаются так же, как выбытия товаров из запасов, и тем самым сокращают стоимость выпуска. Общая стоимость изменения запасов готовых товаров, зарегистрированная в пределах конкретного отчетного периода, определяется следующим образом:

сумма стоимости всех товаров, поступивших в запасы
 минус сумма стоимости всех товаров, изъятых из запасов
 минус стоимость всех текущих потерь товаров из запасов.

Изменение запасов незавершенного производства

6.110. Если процесс производства требует длительного периода времени для его завершения, выпуск должен рассматриваться как производимый непрерывно как незавершенное производство. По мере того, как процесс производства продолжается, промежуточные продукты непрерывно потребляются, и, следовательно, необходимо исчислить соответствующий выпуск. В противном случае регистрация затрат и выпуска могла бы показать, что они происходили в различные периоды времени или даже в различные отчетные периоды, что имело бы результатом цифры добавленной стоимости, не имеющие экономического смысла. Незавершенное производство представляет собой незаконченный выпуск, который еще не может быть реализован на рынке: то есть выпуск, который еще недостаточно обработан до такого состояния, в котором он может быть поставлен или продан другим институциональным единицам. Представляется важным отражать такой выпуск, когда процесс производства не завершен в пределах одного отчетного периода с тем, чтобы незавершенное производство могло быть перенесено от одного периода к следующему. В этом случае текущая стоимость незавершенного производства на конец одного периода отражается в заключительном балансе активов и пассивов, который является начальным балансом активов и пассивов следующего периода.

6.111. Незавершенное производство может быть зарегистрировано для любой отрасли, включая отрасли, производящие услуги, такие как производство фильмов, в зависи-

мости от продолжительности времени, которое необходимо для производства единицы выпуска. Оно особенно важно в отраслях с длительным циклом производства, таких как некоторые виды сельскохозяйственного производства или производство товаров длительного пользования производственного назначения, период производства в которых может занимать несколько лет.

6.112. Незавершенное производство рассматривается в СНС как один из компонентов запасов произведенной продукции (выпуска), находящихся у производителя. Однако граница между запасами незавершенных зданий и сооружений и валовым накоплением основного капитала, возможно, не всегда является ясной. Валовое накопление основного капитала осуществляется пользователями основных фондов, и поэтому валовое накопление основного капитала не может быть зарегистрировано, пока не произошел переход права юридической собственности на активы от производителей к их пользователям. Эта переход обычно не происходит, пока не завершён процесс производства. Однако, когда контракт на продажу заключен заранее, переход права юридической собственности может рассматриваться как происходящий по этапам по мере поступления платежей. В таких случаях платежи, производимые покупателем по этапам, могут рассматриваться как приблизительные стоимости валового накопления основного капитала, несмотря на то, что платежи могут иногда производиться авансом или с просрочками по отношению к завершению данного этапа платежей, в рамках которого краткосрочные кредиты могут предоставляться покупателем производителю или наоборот. В отсутствие контракта на продажу произведенный выпуск должен отражаться как поступление в запасы материальных оборотных средств у производителя, то есть как незавершенное производство независимо от размеров незаконченного производством сооружения. Когда производственный процесс завершен, вся стоимость незавершенного производства, накопленного к данному моменту, трансформируется в запасы продукции, готовой для поставки или продажи. Когда происходит продажа, из стоимости продаж должна быть вычтена стоимость изъятия из запасов (в том же размере), так что только поступления в запасы незавершенного производства, осуществляемые пока производство продолжается в данном периоде, отражаются как выпуск. Такой метод обеспечивает равномерное распределение выпуска в течение всего периода производства.

6.113. Поступления в запасы незавершенного производства и изъятия из них отражаются в счетах таким же образом, как поступления в запасы готовых продуктов и изъятия из них. Они должны быть отражены на момент времени, когда они происходят, и должны быть оценены в основных ценах, преобладающих в это время. Однако дальнейшее пояснение вопросов оценки необходимо ввиду особых характеристик незавершенного производства. Это пояснение приведено в главе 20.

Выпуск для собственного конечного использования

6.114. *Выпуск для собственного конечного использования включает продукты, используемые производителем для его собственного конечного потребления или*

накопления. Стоимость выпуска для собственного конечного использования определяется как сумма следующих статей:

- a. стоимость товаров, произведенных некорпорированным предприятием домашнего хозяйства и потребленных тем же самым домашним хозяйством;
- b. стоимость услуг, предоставленных домашнему хозяйству наемной оплачиваемой прислугой;
- c. стоимость условно исчисленных жилищных услуг, произведенных владельцами жилищ для собственного потребления;
- d. стоимость основных фондов, произведенных заведением для собственного использования, которые остаются на том же предприятии для использования в будущем производстве (валовое накопление основного капитала);
- e. стоимость изменения запасов готовых продуктов и незавершенного производства, предназначенных для различных видов использования, упомянутых выше;
- f. в исключительных случаях, которые описаны ниже в этом разделе, выпуск, использованный для собственного промежуточного потребления.

Товары, произведенные домашними хозяйствами

6.115. Все товары, произведенные домашними хозяйствами, подпадающие под определение границ сферы производства, которые не предоставлены другим единицам, должны рассматриваться либо как немедленно потребленные, либо как направленные в запасы для использования в будущем.

Услуги наемной оплачиваемой прислуги

6.116. Наемная оплачиваемая прислуга домашних хозяйств (няни для детей, повара, садовники, шоферы и т. д.) рассматривается как лица, работающие по найму в некорпорированном предприятии, которое принадлежит домашнему хозяйству. Услуги, произведенные и потребленные той же самой единицей, которая их производит, представляют собой форму выпуска, использованного для собственного конечного потребления. По договоренности любые промежуточные затраты, связанные с оказанием домашних услуг, не рассматриваются как промежуточное потребление, связанное с производством этих услуг, а отражаются как расходы на конечное потребление домашнего хозяйства. Таким образом, стоимость выпуска этих услуг принимается равной оплате труда нанятых лиц, включая любые виды оплаты труда в натуральной форме, такие как предоставление питания или жилья.

Жилищные услуги, произведенные владельцами жилищ для собственного потребления

6.117. Домашние хозяйства, которые являются собственниками жилых зданий или помещений, в которых они живут, рассматриваются как собственники некорпорированных предприятий, которые производят жилищные услуги, потребленные тем же самым домашним хозяйством. Если

существуют хорошо организованные рынки арендуемого жилья, выпуск жилищных услуг, производимых владельцами жилищ для собственного потребления, может быть оценен в ценах на те же самые виды услуг, продаваемые на рынке; этот подход соответствует общим принципам оценки товаров и услуг, произведенных для собственного использования. Другими словами, выпуск жилищных услуг, произведенных владельцами жилищ для собственного потребления, оценивается путем использования оценок арендной платы, которую квартиросъемщик заплатил бы за те же самые жилищные условия с учетом таких факторов, как местонахождение, услуги в близлежащем районе и т. д., а также размер и качество самого жилища. Та же самая сумма отражается в расходах домашних хозяйств на конечное потребление. Во многих случаях хорошо организованный рынок жилищных услуг не существует, и поэтому должны быть разработаны другие методы оценки жилищных услуг.

Валовое накопление основного капитала, осуществляемое собственными силами

6.118. Товары или услуги, использованные для валового накопления основного капитала, осуществляемого собственными силами (хозяйственным методом), могут быть произведены любым типом предприятия независимо от того, является ли оно корпорацией или некорпорированным предприятием. Они включают, например, специальные инструменты, произведенные для собственного использования машиностроительными предприятиями, жилые здания или расширения жилых зданий, произведенные домашними хозяйствами. В сельскохозяйственных районах некоторых стран может быть осуществлен широкий круг строительных видов деятельности с целью валового накопления основного капитала собственными силами, включая общинное строительство, предпринимаемое группами домашних хозяйств. Кроме того, продукты интеллектуальной собственности, такие как продукты научных исследований и разработок или программное обеспечение для компьютеров, могут быть произведены собственными силами предприятий.

Изменение запасов материальных оборотных средств

6.119. Поступления в запасы незавершенного производства сооружений, предназначенных для собственного использования, рассматриваются как приобретение основных фондов их производителями. Товары или услуги, произведенные для собственного конечного использования, могут быть направлены в запасы готовых продуктов для использования в будущем. Они оцениваются в основных ценах аналогичных продуктов, реализуемых на рынке на момент, когда они поступают в запасы, или по сумме затрат на производство, если соответствующие основные цены отсутствуют.

Промежуточное потребление для собственного использования

6.120. Отражение товаров и услуг, произведенных и использованных на промежуточное потребление в том же самом заведении, является нетипичной практикой, но бывает случаи, когда это может оказаться желательным. Если

такая операция отражается, данные товары и услуги добавляются одновременно к промежуточному потреблению и выпуску, и, таким образом, это не оказывает влияния на добавленную стоимость.

6.121. Если деятельность, такая как услуги по доставке, представляет особый интерес, и если существуют различия в практике отражения ее как вторичного выпуска (который подлежит оплате) или как выпуска для собственного использования (за который не поступает оплата), тогда может быть целесообразно показать все услуги по доставке как вторичные продукты, выпуск которых должен быть отражен как собственное промежуточное потребление.

6.122. Как пояснено в пункте 6.104, если продукт, поставляется одним заведением другому заведению, принадлежащему тому же предприятию, поставка отражается как выпуск первого заведения и как промежуточное потребление второго заведения только в том случае, если второе заведение принимает ответственность за решения об объеме поставки и ценах, по которым выпуск будет продан на рынке. В противном случае следует показать поступление выпуска первого заведения в запасы и считать, что второе заведение осуществляет услуги по обработке и получает за них оплату. Если счет производства составляется для предприятия, в первом случае может быть предпочтительнее включить продукт и в выпуск, и в промежуточное потребление предприятия, а не консолидировать эти операции. Во втором случае выпуск предприятия будет равен стоимости продукта, произведенного первым заведением, плюс стоимость обработки, произведенной вторым заведением за оплату.

6.123. В других случаях часть текущего выпуска может быть направлена в запасы для использования в качестве промежуточного потребления в будущем. Например, в сельском хозяйстве часть текущего урожая может быть использована на семена в будущем.

Оценка выпуска, предназначенного для собственного конечного использования

6.124. Выпуск для собственного конечного использования должен быть оценен в основных ценах, по которым товары и услуги могли бы быть проданы на рынке. Для того, чтобы оценить их таким образом, товары и услуги такого же вида должны продаваться и приобретаться в достаточных количествах на рынке, с тем чтобы была возможность исчислить надежные рыночные цены для использования их для оценки. Выражение «рыночные цены» означает цены, которые преобладают на момент времени операции между покупателем и продавцом в месте, где товары и услуги произведены. В случае с сельскохозяйственными продуктами, например, они не обязательно совпадают с ценами на местном рынке, которые, возможно, включают транспортные расходы и наценки оптовой торговли. Ближайшим эквивалентом рыночной цены будет, вероятно, так называемая «цена у ворот фермы», которую производитель мог бы получить, продавая продукт покупателю, который приходит на ферму, чтобы приобрести продукт.

6.125. Если надежные рыночные цены не могут быть получены, может быть использована вторая наилучшая процедура, в соответствии с которой выпуск товаров и услуг,

произведенных для собственного конечного использования, принимается равным сумме затрат на производство, то есть сумме следующих компонентов:

- a. промежуточное потребление;
- b. оплата труда;
- c. потребление основного капитала;
- d. чистый доход на основной капитал;
- e. другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство.

По договоренности чистый доход на капитал не включается в затраты на производство, если производство для собственного использования осуществляется нерыночным производителем.

6.126. Для некорпорированных предприятий может оказаться невозможным оценить оплату труда, потребление основного капитала и доход на капитал отдельно, и в этом случае должна быть сделана оценка смешанного дохода, охватывающего все эти статьи.

6.127. Обычно необходимо оценить стоимость выпуска строительства, осуществляемого собственными силами, на основе затрат на производство, поскольку, вероятно, будет трудно сделать оценку индивидуального и конкретного строительного объекта, который не предлагается на продажу. Если строительство осуществляется самим предприятием для собственного использования, необходимая информация о затратах на производство может быть легко получена, но не в случае строительства жилых зданий домашними хозяйствами или общинного строительства, предпринимаемого неформальными объединениями или группами домашних хозяйств. Большая часть затрат на общинные строительные объекты, включая затраты труда, предоставляется бесплатно, так что даже оценка этих затрат может представлять проблему. Поскольку неоплаченный труд может составлять значительную часть затрат, важно сделать их оценку на основе данных о ставках оплаты труда за аналогичные работы на местных рынках труда. Может оказаться сложной задачей подобрать подходящую ставку оплаты труда, но, тем не менее, это будет, вероятно, менее сложной задачей, чем попытаться сделать прямую оценку конкретного строительного объекта. Условная оценка стоимости затрат труда представляет собой метод получения приблизительной рыночной цены строительного объекта. Это не означает, что эти затраты труда должны рассматриваться как оплата труда. Как пояснено в главе 7, в том случае, когда труд предоставляется на общественных началах производственной единице (кроме труда занятых в собственном домашнем хозяйстве) условное исчисление оплаты труда не производится. Если труд предоставляется за номинальную оплату, тогда только этот номинальный платеж отражается как оплата труда, а другие затраты труда рассматриваются как создающие смешанный доход.

Нерыночный выпуск

6.128. *Нерыночный выпуск включает товары и индивидуальные или коллективные услуги, произведенные некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), или органами государствен-*

ного управления, которые предоставляются другим институциональным единицам или обществу в целом бесплатно или по экономически незначимым ценам. Хотя этот выпуск отражается как приобретенный органами государственного управления и НКОДХ в счетах использования доходов, он не может рассматриваться как производство для собственного использования. Расходы производятся органами государственного управления и НКОДХ, но использование индивидуальных товаров и услуг осуществляется домашними хозяйствами, а использование коллективных услуг осуществляется обществом в целом. Таким образом, нерыночный выпуск никогда не должен рассматриваться как выпуск, произведенный для собственного использования, при отражении которого не только производится условное исчисление расходов производителя на выпуск, но также считается, что производитель фактически использует выпуск. В главе 9 более подробно рассматривается различие между расходами и использованием.

6.129. Как пояснено выше, органы государственного управления или НКОДХ, могут заниматься нерыночным производством вследствие провала рынка или целенаправленной экономической и социальной политики. Этот выпуск отражается на момент времени, когда он произведен, который также является моментом времени его предоставления в случае нерыночных услуг. В принципе, он не может быть оценен так же, как товары и услуги, произведенные для собственного конечного потребления или валового накопления, которые производятся в значительных количествах также для продажи на рынке. Для коллективных услуг, таких как общее государственное управление и оборона, не существует рынка, но даже в случае нерыночных услуг в области образования и здравоохранения или других услуг, предоставляемых отдельным домашним хозяйствам, может не быть цен, подходящих для оценки. Такие услуги нередко предоставляются на рыночной основе, и они реализуются наряду с предоставлением нерыночных услуг, но обычно существуют значительные различия в видах и качестве этих услуг. В большинстве случаев невозможно найти рыночные услуги, которые были бы достаточно аналогичными соответствующим нерыночным услугам, чтобы можно было использовать их цены для оценки нерыночных услуг, и особенно когда нерыночные услуги производятся в больших количествах.

6.130. Стоимость нерыночных услуг, предоставляемых бесплатно домашним хозяйствам, оценивается по сумме затрат на производство, статьи которых приведены ниже:

- a. промежуточное потребление;
- b. оплата труда;
- c. потребление основного капитала;
- d. другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство.

6.131. Если выпуск предоставляется потребителям по номинальной стоимости, цены не являются экономически значимыми и не могут отражать ни относительные издержки производства, ни относительные предпочтения потребителей. Они, следовательно, не являются подходящей основой для оценки выпуска соответствующих товаров и услуг. Нерыночный выпуск товаров и услуг, проданных по этим це-

нам, оценивается так же, как оцениваются товары и услуги, предоставленные бесплатно, то есть по сумме издержек на производство. Часть этого выпуска приобретает домашними хозяйствами, а остающаяся часть представляет собой расходы на конечное потребление органов государственного управления или НКВДХ.

6.132. Органы государственного управления и НКВДХ могут осуществлять как рыночное, так и нерыночное производство. В том случае, когда это возможно, необходимо выделить отдельно заведения, занятые этими видами деятельности. Нерыночные заведения могут получать доход от продажи рыночного выпуска, произведенного в результате вторичного вида деятельности: например, продажи репродукций музеем, являющимся нерыночным производителем. Однако, несмотря на то, что нерыночные заведения могут получать доход от продаж, их общий выпуск, охватывающий как нерыночный, так и рыночный выпуск, все равно должен быть оценен по сумме затрат на производство. Стоимость рыночного выпуска, равная поступлениям от продаж рыночных продуктов, вычитается из общего выпуска нерыночного заведения, и полученная разница представляет собой нерыночный выпуск нерыночного заведения. Стоимость продаж нерыночных товаров или услуг по экономически незначимым ценам остается частью стоимости нерыночного выпуска.

Рыночные и нерыночные производители

6.133. *Рыночные производители представляют собой заведения, весь выпуск которых или большая часть его является рыночным. Нерыночные производители включают заведения, принадлежащие органам государственного управления или НКВДХ, которые предоставляют товары и услуги бесплатно или по экономически незначимым ценам домашним хозяйствам или обществу в целом.* Эти производители могут также получать доход от продаж вторичного рыночного выпуска, цены которого должны возместить издержки производства и обеспечить некоторую прибыль: например, продажи репродукций картин музеями, являющимися нерыночными производителями. Хотя органы государственного управления и НКВДХ могут иметь заведения, осуществляющие рыночное производство, а также капитальное строительство собственными силами, большая часть их деятельности будет нерыночной.

6.134. Если производство для собственного конечного использования осуществляется органами государственного управления или единицами сектора НКВДХ, оно рассматривается как осуществляемое нерыночным производителем. Оно может также осуществляться рыночными производителями или единицами, не входящими в сектор государственного управления и в сектор НКВДХ, производящими продукцию только для собственного конечного использования.

Г. Выпуск отдельных отраслей

1. Введение

6.135. Правила, определяющие отражение и оценку выпуска, недостаточны для того, чтобы определить метод исчисления выпуска некоторых отраслей экономики, в основном, занятых предоставлением услуг, таких как оптовая и розничная торговля и финансовые учреждения. Последующие разделы содержат более подробную информацию об измерении выпуска некоторых конкретных отраслей. Для удобства эти отрасли рассматриваются в том же самом порядке, в котором они представлены в МСОК.

2. Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство

6.136. Выращивание и воспроизводство сельскохозяйственных культур, растений, деревьев, скота или рыбы, которые осуществляются под контролем, управлением и ответственностью институциональных единиц, являются процессом производства в экономическом смысле. Выращивание не следует рассматривать как чисто биологический процесс, который находится за пределами границ сферы производства. Во многих процессах производства используются природные факторы для экономических целей, например, в производстве электроэнергии на гидроэлектростанциях используются реки и гравитация.

6.137. Измерение выпуска сельского хозяйства, лесного хозяйства и рыболовства осложняется тем фактом, что

процесс производства может занимать несколько месяцев или лет. Многие сельскохозяйственные культуры имеют годовой цикл производства, при котором большая часть затрат осуществляется в начале сезона, когда производится посев, и затем в конце, когда урожай собирается. Однако стоимость сельскохозяйственных культур, не достигших зрелости, зависит от близости к срокам уборки. Стоимость урожая сельскохозяйственных культур должна быть распределена в течение года и отражена как незавершенное производство. Нередко окончательная стоимость урожая будет отличаться от условной оценки выращиваемого урожая до его уборки. В таких случаях должен быть произведен пересмотр ранее сделанных оценок, чтобы отразить фактический результат. Когда урожай собран, накопленная стоимость незавершенного производства переводится в запасы готовых продуктов, которые затем сокращаются по мере того, как они используются производителем, реализуются или уничтожаются вредителями.

6.138. Некоторым сельскохозяйственным растениям и многим животным требуется несколько лет для достижения продуктивного возраста. В этом случае увеличение их стоимости регистрируется как выпуск и отражается как накопление основного капитала или запасов материальных оборотных средств в зависимости от того, используются ли растения или животные для многократного производства новых продуктов или нет. (Более подробное обсуждение этого различия содержится в главе 10). При определении прироста стоимости растений или животных необходимо принять во внимание промежуток времени, который суще-

стует до получения от них продуктов, как это пояснено в главе 20. Когда животное или растение достигают продуктивного возраста, их стоимость начинает уменьшаться, и это уменьшение стоимости должно отражаться как потребление основного капитала.

3. Производство машин и оборудования и строительство

6.139. Завершение производства капиталоемких товаров, таких как суда, объекты тяжелого машиностроения, здания и сооружения, может потребовать нескольких месяцев или лет. Выпуск такого производства должен обычно измеряться как незавершенное производство, и он не может быть отражен просто на момент времени, когда процесс производства завершен. Метод измерения незавершенного производства и его оценки поясняется в главе 20.

6.140. Когда контракт на продажу объектов строительства зданий и сооружений согласован заранее (но не в отношении других производств, занимающих несколько периодов), выпуск, произведенный в каждом периоде, рассматривается как реализованный покупателю в конце каждого периода, то есть как продажа, а не как незавершенное производство. Фактически выпуск, произведенный строителем по контракту, отражается как проданный покупателю по этапам, поскольку покупатель становится юридическим собственником выпуска. Он отражается как валовое накопление основного капитала у покупателя, а не как незавершенное производство у производителя. Если контракт предусматривает платежи по этапам, стоимость выпуска может быть условно приравнена к стоимости платежей, произведенных в каждом периоде. В отсутствие контракта на продажу незаконченный выпуск, произведенный в каждом периоде, должен отражаться как незавершенное производство у производителя. Жилые здания, построенные без контракта, остаются в составе запасов материальных оборотных средств строительной компании, пока они не проданы, что влечет за собой изменение в структуре запасов материальных оборотных средств, то есть переход от незавершенного производства в запасы готовых продуктов, если они не проданы по завершению строительства.

4. Транспорт и складское хозяйство

Транспорт

6.141. Выпуск транспорта измеряется суммами, подлежащими получению за перевозку товаров или пассажиров. В экономической теории товар в одном месте отличается по качеству от такого же товара в другом месте, так что перевозка из одного места в другое является процессом производства, в результате которого происходят экономически важные изменения, хотя сам товар не претерпевает никаких изменений. Объем транспортных услуг может быть измерен с помощью таких показателей, как тонно-километры или пассажиро-километры, которые одновременно отражают количества товаров или число пассажиров и дистанцию, на которую они перевезены. Такие факторы, как скорость, периодичность и комфорт, определяют качество предоставленных услуг.

Складское хозяйство

6.142. Хотя производство услуг складского хозяйства для рынка, возможно, не является очень распространенным, деятельность складского хозяйства является очень важной для экономики в целом и осуществляется многими предприятиями. В процессе хранения запасы товаров должны физически находиться в каком-то месте. Многие товары должны храниться в контролируемых должным образом помещениях, и деятельность складского хозяйства может стать важным этапом процесса производства, с помощью которого товары «транспортируются» из одного периода времени в другой. В экономической теории обычно признается, что те же самые товары, находящиеся в различное время или в различных местах, могут отличаться друг от друга по качеству, и это определяет различия в их ценах. Увеличение цены продукта вследствие того, что он хранился на складе, и были понесены расходы, связанные с хранением на складе, представляет собой процесс производства. Однако важно иметь в виду, что увеличение цены товара вследствие хранения его на складе следует отличать от холдинговых прибылей и убытков, которые должны быть исключены из стоимости выпуска складского хозяйства, так же как это делается в отношении других видов деятельности.

6.143. После того, как товары произведены, они могут находиться некоторое время на складе, прежде чем они будут проданы, обменены или использованы более выгодно в будущем. Если увеличение стоимости просто отражает увеличение цены, при котором не происходят изменения в качестве как следствие хранения товара на складе, то в этом случае не происходит производство в данном периоде в дополнение к услугам по хранению, на которые понесены затраты, упомянутые выше. Однако существуют три причины, по которым увеличение стоимости товаров может рассматриваться как дальнейшее производство. Первая причина состоит в том, что процесс производства занимает длительное время, и факторы дисконтирования должны быть применены в отношении работы, проделанной значительно раньше времени поставки товара. Вторая причина состоит в том, что могут произойти улучшения в качестве товаров в период их хранения (например, в качестве вина). Третья причина состоит в том, что могут действовать сезонные факторы, влияющие на спрос или предложение товара, что влечет за собой регулярные предсказуемые колебания в ценах в течение года, хотя физические характеристики товара, возможно, не претерпевают каких-либо изменений. Во всех этих случаях хранение на складе может рассматриваться как продолжение процесса производства во времени. Услуги по хранению товаров на складе увеличивают стоимость товаров, пока они хранятся на складе. Таким образом, в принципе, стоимости товаров, направленных в запасы, должны включать не только стоимости товаров в то время, когда они поступили на хранение на складе, но также стоимость дополнительного выпуска, произведенного во время нахождения товаров на складе.

6.144. Однако большая часть товаров обрабатывающей промышленности производится и продается в течение года непрерывно, и на них не оказывают влияния обычные изменения в предложении и спросе. Их качество также не улучшается во время хранения на складе. Изменения в ценах таких товаров, пока они находятся в запасах, не могут рассматриваться как дополнение к незавершенному производ-

ству. Для того чтобы оценить увеличение стоимости товаров, находящихся на складе, превышающее расходы на хранение, можно использовать ожидаемое увеличение стоимости по сравнению с общим уровнем инфляции за определенный период. Любое увеличение стоимости, которое превышает увеличение стоимости, исчисленное с помощью среднего индекса цен в заранее определенном периоде, должно отражаться как холдинговая прибыль или убыток. Дальнейшее пояснение в отношении исчисления стоимости услуг по хранению товаров на складе и отделения их от холдинговых прибылей и убытков содержится в приложении к этой главе.

6.145. Исчисление выпуска услуг по хранению товаров на складе производится только в отношении товаров, завершение производства которых требует длительного времени; товаров, цены на которые подвержены сезонным колебаниям; и товаров, улучшение качества которых во время хранения является обычным процессом производства. Исчисление выпуска услуг по хранению товаров не производится в отношении финансовых активов, ценностей или других нефинансовых активов, включая землю и здания. Даже если ожидаемое увеличение стоимости происходит в этих случаях, мотивом хранения товаров является спекуляция. Увеличение стоимости в этом случае рассматривается как холдинговая прибыль, а не как часть производственного процесса.

5. Оптовая и розничная торговля

6.146. Хотя предприятия оптовой и розничной торговли покупают и продают товары, приобретаемые товары не рассматриваются как их промежуточное потребление, когда они перепродаются с минимальной степенью обработки, такой как сортировка, очистка, упаковка и т. д. Считается, что предприятия оптовой и розничной торговли предоставляют услуги своим клиентам путем хранения и расположения ассортимента товаров в удобных для клиентов местах, облегчая тем самым клиентам их приобретение. Их выпуск измеряется как общая стоимость торговой наценки, вырученной за товары, которые они приобретают для перепродажи. *Торговая наценка определяется как разница между фактической или условно исчисленной ценой, полученной в результате реализации товара, приобретенного для перепродажи, и ценой, которую предприятие торговли пришлось бы заплатить, чтобы приобрести идентичный товар (для замены проданного) на момент, когда он был продан или использован каким-либо другим способом.* Торговые наценки на некоторые товары могут быть отрицательными, если их цены были снижены. Они также должны быть отрицательными на товары, которые никогда не были проданы ввиду их порчи или хищения.

6.147. Стандартная формула измерения выпуска должна быть скорректирована для предприятий оптовой и розничной торговли путем вычитания из стоимости товаров, проданных или использованных каким-либо другим путем, стоимости товаров, которые бы потребовалось приобрести для того, чтобы заменить их, то есть приобрести идентичные товары. К ним относятся дополнительные товары, необходимые для того, чтобы возместить обычные потери вследствие порчи, хищения или случайных повреждений. На практике выпуск предприятий оптовой или розничной торговли определяется на основе следующего тождества:

стоимость выпуска = стоимость продаж,

плюс стоимость товаров, приобретенных для перепродажи, но использованных на промежуточное потребление, оплату труда и т. д.,

минус стоимость товаров, приобретенных для перепродажи,

плюс стоимость товаров, направленных в запасы товаров для перепродажи,

минус стоимость товаров, изъятых из запасов товаров для перепродажи,

минус стоимость текущих потерь в результате порчи товаров, хищений или случайных повреждений.

6.148. Необходимо отметить следующие моменты:

- a. Проданные товары оцениваются в ценах, по которым они были фактически проданы, даже если торговым предприятиям пришлось снизить цены для того, чтобы избавиться от товарных излишков и избежать потерь. Необходимо также принять во внимание влияние снижений цен, производимых с целью поддержания программ или каких-либо схем, предусматривающих продажу товаров по сниженным ценам некоторым категориям покупателей в определенных обстоятельствах.
- b. Товары, предоставленные работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме, должны быть оценены в текущих ценах покупателей, уплачиваемых торговыми предприятиями для приобретения идентичных товаров с целью замены выбывших: то есть реализованная торговая наценка равна нулю. Аналогичным образом, товары, использованные собственниками некорпорированных предприятий для их собственного конечного потребления, должны оцениваться в текущих ценах покупателей, подлежащих оплате торговцем при приобретении идентичных товаров с целью замены выбывших.
- c. Товары, приобретенные для перепродажи, должны оцениваться в ценах, исключая любые транспортные расходы, представленные отдельно в счетах-фактурах поставщиком товаров или оплаченные предприятиями оптовой или розничной торговли третьим сторонам: эти транспортные услуги являются частью промежуточного потребления предприятий оптовой или розничной торговли.
- d. Товары, направленные в запасы для перепродажи, должны оцениваться в ценах, преобладающих на момент поступления товаров в запасы.
- e. Стоимость товаров, изъятых из запасов товаров, предназначенных для перепродажи, зависит от того, приобретены ли эти товары с целью получения реальной холдинговой прибыли за данный период нахождения их в запасах. В общем случае, когда товары перепродаются и не ожидается получение реальной холдинговой прибыли, возникающей в период нахождения товаров в запасах, стоимость товаров, изъятых из запасов, должна быть равна издержкам предприятий оптовой или розничной торговли, которые должны быть понесены для приобретения

идентичных товаров с целью замены выбывших на момент изъятия товаров для их перепродажи позднее. Такая оценка необходима для исключения холдинговых прибылей и убытков из измерения выпуска в соответствии с общими правилами СНС. Однако, если товары были направлены в запасы в связи с сезонными колебаниями цен или в связи с процессом, предполагающим улучшение качества во время нахождения товаров в запасах, ожидаемая реальная холдинговая прибыль в течение предполагаемого периода вычитается из стоимости изъятых из запасов товаров, исчисленной упомянутым выше методом. Эта вычитаемая величина определяется на момент поступления товаров в запасы и не меняется в результате получения фактической холдинговой прибыли, реальной или номинальной.

- f. Стоимость текущих потерь товаров в результате их порчи, хищений или случайных повреждений определяется таким же образом, как стоимость товаров, изъятых из запасов. По этой причине две статьи часто объединяются.

6.149. Затраты на хранение товаров, понесенные предприятиями оптовой и розничной торговли, не добавляются к стоимости товаров, изымаемых из запасов, но рассматриваются как часть их промежуточного потребления.

6.150. Таким образом, торговые наценки, полученные в результате реализации товаров, приобретенных для перепродажи, варьируются в зависимости от их окончательного использования. Торговые наценки, полученные в результате реализации товаров по их полным ценам, могут быть названы нормальными торговыми наценками. При определении этих наценок торговые предприятия принимают во внимание не только обычные издержки, такие как промежуточное потребление и оплата труда, но также то обстоятельство, что некоторые товары, возможно, в конечном итоге должны быть проданы по сниженным ценам, а другие товары могут быть испорчены или украдены. Торговые наценки на товары, реализованные по сниженным ценам, будут очевидно меньше нормальных наценок или могут быть даже отрицательными. Торговые наценки на товары, использованные в качестве оплаты труда в натуральной форме или изъятые из запасов для конечного потребления собственниками предприятий, равны нулю вследствие метода оценки этих товаров. Наконец, торговые наценки на испорченные или бракованные товары, а также на украденные товары, являются отрицательными величинами, равными стоимости идентичных товаров, приобретенных для их замены, в текущих ценах покупателей. Средняя торговая наценка на товары, приобретенные для перепродажи, может быть ниже нормальной наценки и, возможно, существенно ниже в отношении некоторых видов товаров, таких, например, как модные товары или скоропортящиеся товары.

6. Выпуск центрального банка

6.151. Прежде чем приступить к обсуждению финансовых услуг в общей форме, представляется полезным обсудить вопрос об исчислении выпуска центрального банка. Существуют три широкие группы услуг, предоставляемых центральным банком. Это услуги, связанные с осуществле-

нием денежной политики, услуги финансового посредничества и другие «пограничные» услуги, которые могут быть отнесены к той или другой группе, упомянутой выше. Услуги, связанные с осуществлением денежной политики, по своему характеру являются коллективными услугами, предоставляемыми обществу в целом, и таким образом, представляют собой нерыночный выпуск. Услуги финансового посредничества являются по своему характеру индивидуальными услугами и в условиях, когда не проводится политика интервенций в отношении ставки процента, устанавливаемой центральным банком, должны рассматриваться как рыночные. Пограничные случаи, такие как услуги по осуществлению надзора и контроля, могут рассматриваться как рыночные или нерыночные в зависимости от того, достаточна ли плата за услуги для возмещения затрат на производство услуг.

6.152. В принципе, необходимо проводить различие между рыночными и нерыночными услугами, но на практике следует рассмотреть вопрос о возможных затратах, связанных с проведением такого различия и его относительной важности, прежде чем принимать решение о применении теоретических рекомендаций. В тех случаях, когда невозможно отделить рыночный выпуск от нерыночного, весь выпуск центрального банка должен рассматриваться как нерыночный и оцениваться по сумме затрат на производство.

Пограничные случаи в отношении таких услуг, как осуществление надзора

6.153. Центральные банки часто осуществляют деятельность по надзору за финансовыми корпорациями. Можно считать, что эта деятельность осуществляется в интересах общества в целом, и в национальных счетах она должна отражаться как расходы сектора государственного управления на конечное потребление. В качестве аргумента в пользу такой точки зрения можно сослаться на деятельность органов государственного управления по регулированию рыночной деятельности, осуществление которой может быть возложено на специализированное агентство, и на государственное учреждение, занятое обеспечением общества дорогами, плотинами и мостами. С этой точки зрения надзорные функции являются коллективными услугами, и они должны отражаться как расходы на конечное потребление сектора государственного управления.

6.154. Однако возможна и такая точка зрения, в соответствии с которой услуги органов государственного управления по регулированию деятельности финансовых учреждений осуществляются в интересах финансовых посредников, так как эти услуги содействуют более эффективному функционированию этих учреждений. С этой точки зрения они сравнимы с такими услугами органов государственного управления по регулированию экономики, как осуществление контроля за качеством продуктов питания и лекарств, расходы на которые в национальных счетах отражаются как промежуточное потребление производителей. Тот факт, что финансовые посредники платят за эти услуги в некоторых странах (например, в ряде стран Латинской Америки), говорит в пользу этой точки зрения. Придерживаясь этой аргументации, можно прийти к выводу, что услуги по надзору не являются коллективными и должны отражаться

как промежуточное потребление финансовых посредников. Однако, даже если придерживаться той точки зрения, что услуги по надзору являются рыночными, так как за них взимается плата, если она недостаточна для возмещения затрат банка, понесенных в связи с его надзорной деятельностью, тогда эти услуги должны рассматриваться как нерыночный выпуск и как часть расходов на конечное потребление сектора государственного управления.

Предоставление нерыночного выпуска

6.155. Если центральный банк идентифицирован как отдельная институциональная единица, он всегда должен быть отнесен к сектору финансовых корпораций, но никогда к сектору государственного управления. Коллективное потребление, связанное с предоставлением услуг по осуществлению денежной политики, отражается как расходы органов государственного управления, однако они не несут расходы, которые фактически несет центральный банк. Поэтому должен быть отражен текущий трансферт в размере стоимости нерыночного выпуска центрального банка, выплаченный центральным банком и полученный органами государственного управления, с тем чтобы обеспечить источник средств для приобретения органами государственного управления нерыночного выпуска центрального банка. Этот подход описан в пункте 8.130.

Предоставление рыночного выпуска

6.156. Если центральный банк оказывает услуги финансового посредничества, и они весьма значительны, и если возможно и целесообразно получить данные для отдельного заведения центрального банка, которое их предоставляет, тогда эти услуги должны быть отражены как оплачиваемые единицами, которые их получают. Услуги по надзору, рассматриваемые как рыночные услуги, должны отражаться в счетах аналогичным образом.

7. Финансовые услуги, кроме услуг страхования и пенсионных фондов

6.157. Всестороннее обсуждение значения операций с финансовыми активами и обязательствами для образования и распределения дохода и изменений в богатстве в отчетном периоде содержится в части 4 главы 17. Здесь же представлено краткое обобщение основных аспектов измерения выпуска финансовых услуг. Существуют три типа финансовой деятельности: финансовое посредничество, вспомогательные финансовые услуги и другие финансовые услуги. Финансовые услуги включают услуги, связанные с мониторингом, предоставлением ликвидности, принятием риска, а также услуги по размещению ценных бумаг и услуги по обмену финансовыми инструментами.

6.158. Финансовое посредничество включает управление финансовыми рисками и трансформацию ликвидности — виды деятельности, в которых институциональные единицы принимают финансовые обязательства, главным образом, с целью приобретения финансовых активов. Корпорации, занятые этими видами деятельности, получают средства, не только принимая депозиты, но также выпуская

векселя, облигации или другие ценные бумаги. Они используют эти средства, а также собственные средства для приобретения финансовых активов не только путем предоставления авансов или ссуд другим единицам, но также приобретая векселя, облигации или другие ценные бумаги. Вспомогательная финансовая деятельность содействует управлению рисками и трансформации ликвидности. Финансовые учреждения, которые заняты предоставлением вспомогательных услуг, обычно действуют от имени других единиц и не принимают риски, принимая обязательства или приобретая финансовые активы, что является частью процесса посредничества.

6.159. Финансовые услуги предоставляются почти исключительно финансовыми учреждениями ввиду обычно строгого надзора за предоставлением этих услуг. С другой стороны, финансовые учреждения редко производят другие услуги. Если предприятие розничной торговли принимает решение предоставлять кредит своим покупателям, то кредит обычно предоставляется дочерней единицей предприятия розничной торговли; эта дочерняя единица рассматривается как финансовое учреждение независимо от того, как классифицируется материнское предприятие. Финансовые учреждения могут также создавать дочерние единицы для предоставления особых видов финансовых услуг. Например, операции с кредитными картами могут быть связаны с каким-либо банком, но могут осуществляться отдельными институциональными единицами.

6.160. Финансовые услуги могут оплачиваться в явной и неявной форме. Некоторые операции с финансовыми активами могут осуществляться одновременно за плату в явной и в неявной форме. Ниже рассмотрены четыре способа предоставления и оплаты финансовых услуг:

- a. финансовые услуги, предоставляемые за плату в явной форме;
- b. финансовые услуги, предоставляемые в связи с уплатой процентов по ссудам и депозитам;
- c. финансовые услуги, связанные с приобретением и выбытием финансовых активов и обязательств на финансовых рынках;
- d. финансовые услуги, связанные со страхованием и деятельностью пенсионных фондов.

В следующих разделах рассматриваются по очереди каждый из этих способов. В главе 17 представлен обзор операций и других потоков, связанных с каждым видом финансовых инструментов. Отражение инвестиционного дохода описано в главе 7, а приобретение и выбытие финансовых активов и обязательств — в главе 11. Изменения в стоимости финансовых активов и обязательств, не связанные с операциями, описаны в главе 12.

Финансовые услуги, предоставляемые за плату в явной форме

6.161. Большое число услуг этой категории может быть предоставлено различными типами финансовых учреждений. Учреждения, принимающие депозиты, такие как банки, могут взимать плату с домашних хозяйств за содействие в получении ипотечного займа, управление инвестиционным

портфелем, предоставление консультаций по вопросам налогообложения, управления недвижимой собственностью и т. д. Специализированные финансовые учреждения могут взимать плату с нефинансовых корпораций за организацию размещения акций или за управление процессом реструктуризации группы корпораций. Однако наиболее распространенная и, возможно, самая значительная по размеру прямая оплата, вероятно, получается теми единицами, которые выпускают кредитные карты, от единиц, которые принимают кредитные карты как средство платежа за товары и услуги, которые они предоставляют. Платеж обычно определяется как процент от суммы продаж; в случае предприятий розничной торговли сумма продаж корреспондирует с оборотом, но не с выпуском. Хотя этот процент обычно небольшой в абсолютном выражении (может быть, один или два процента), то, что он применяется к большим суммам, означает, что общая сумма платежа весьма значительна. Этот платеж представляет собой выпуск компаний, выпускающих кредитные карты, и промежуточное потребление корпораций, которые принимают кредитные карты как средство платежа. Игнорирование роли компаний, выпускающих кредитные карты, не влияет на измерение расходов на товары и услуги (в основном, для конечного потребления или экспорта), но преуменьшает затраты единиц, предоставляющих товары и услуги, и выпуск компаний, выпускающих кредитные карты. Это, в свою очередь, ведет к перераспределению добавленной стоимости от компаний, выпускающих кредитные карты, к единицам, предоставляющим товары и услуги, которые оплачиваются с помощью кредитных карт.

6.162. Пример с компаниями, выпускающими кредитные карты, ясно показывает, что финансовые корпорации могут предоставлять услуги, которые оплачиваются различными клиентами различными способами или в различных обстоятельствах. Платеж за услуги, производимый корпорациями, принимающими кредитные карты как средство платежа, был обсужден выше. Держатель карт может также производить платеж в явной форме, обычно ежегодно, за обладание картой. Кроме того, если держатель карты использует кредитные возможности, предоставляемые картой, ему придется делать платеж в неявной форме, связанный с уплатой процента на сумму непогашенного долга (который рассматривается в СНС как ссуда).

Финансовые услуги, предоставляемые в связи с уплатой процентов по ссудам и депозитам

6.163. Один традиционный способ предоставления финансовых услуг состоит в осуществлении финансового посредничества. Это процесс, в котором финансовое учреждение, такое как банк, принимает депозиты от единиц, которые хотят получить процент на фонды, которые единица не предполагает немедленно использовать и одалживает их другим единицам, фонды которых недостаточны для решения их задач. Банк обеспечивает механизм, позволяющий первой единице предоставить в долг фонды второй единице. Каждая из двух сторон платит банку за предоставленную услугу; единица, которая передает в долг свои фонды, делает это, принимая ставку процента ниже, чем та, которую платит заемщик, и таким образом, разница включает оба платежа, взимаемых в неявной форме банком: с единицы, которая вносит средства на депозит, и с единицы, которая занимает

фонды. В связи с этим механизмом возникает концепция базисной ставки процента. Разница между ставкой процента, которую банк получает от заемщика, и базисной ставкой процента, плюс разница между базисной ставкой процента и ставкой процента, которую банк выплачивает по депозитам, представляет собой платежи за услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом (УФПИК).

6.164. Однако только в редких случаях величина средств, предоставленных банком заемщику, точно совпадает с величиной средств, полученных в виде депозитов. Некоторая часть депозитов может быть еще не предоставлена заемщику, а с другой стороны, некоторые ссуды могут быть предоставлены из собственных средств банка, а не из тех, которые привлечены в виде депозитов. Однако, единица, поместившая средства на депозит, получает тот же самый процент и услугу независимо от того, были или не были предоставлены банком ее средства другой единице, а заемщик платит ту же самую ставку процента и получает ту же услугу независимо от того, получает ли он средства из фондов посредничества или из собственных ресурсов банка. По этой причине косвенно измеряемые услуги посредничества должны быть исчислены в отношении всех ссуд и депозитов, предоставленных и полученных банком, независимо от источника средств. Базисная ставка процента применяется как в отношении процента, уплаченного по ссудам, так и процента, уплаченного по депозитам, и, таким образом, процент как таковой исчисляется в СНС как базисная ставка процента, умноженная на величину ссуд и депозитов, соответственно. Разница между этими величинами и величинами, фактически уплаченными финансовому учреждению или полученными от него, отражается как платежи за услуги, производимые заемщиком или вкладчиком финансовому учреждению. Для краткости суммы, исчисленные на основе применения базисной ставки процента и отражаемые в СНС как проценты, называются «процент в определении СНС», а суммы, фактически уплаченные финансовому учреждению или полученные им, называются «банковский процент». Оплата в неявной форме за услуги представляет собой, таким образом, сумму банковского процента на ссуды, минус процент в определении СНС на те же самые ссуды, плюс процент в определении СНС на депозиты, минус банковский процент на те же депозиты. Оплата услуг подлежит выплате единицей, получающей ссуду, и единицей, являющейся собственником депозита.

6.165. По договоренности в СНС эти косвенно исчисленные платежи применяются только в отношении ссуд и депозитов и только тогда, когда операции с ссудами и депозитами осуществляются финансовыми учреждениями. Финансовое учреждение не обязательно должно быть резидентом данной страны, и клиенты финансовых учреждений не обязательно должны быть резидентами данной страны. Возможен импорт и экспорт этих финансовых услуг. Финансовое учреждение не обязательно должно предлагать возможности для привлечения депозитов и одновременно возможности для предоставления ссуд. Финансовые дочерние единицы предприятий розничной торговли представляют собой примеры финансовых учреждений, которые предоставляют ссуды, не принимая при этом депозиты. Ростовщики, которые имеют достаточно детальные счета, чтобы рассматриваться в качестве корпорации или квазикорпорации,

могут получать этот вид платежей; действительно, поскольку ростовщики взимают особенно высокие ставки процента, платежи за их услуги могут значительно превышать платежи процента в СНС.

6.166. Базисная ставка процента, которая должна быть использована для исчисления процента в определении СНС, представляет собой величину между ставками банковского процента по депозитам и ссудам. Однако ввиду того, что необязательно равенство между ссудами и депозитами, она не может быть исчислена как простая средняя ставок на ссуды или депозиты. Базисная ставка процента не содержит элемента оплаты услуг и отражает структуру депозитов и ссуд по рискам и срокам платежей. Ставка процента, преобладающая в межбанковских операциях по кредитованию и заимствованию, может рассматриваться как подходящий вариант базисной ставки. Однако различные базисные ставки могут потребоваться для каждой валюты, в которой номинированы ссуды и депозиты, и особенно когда в этих операциях участвует нерезидентское финансовое учреждение. Для банков в пределах той же самой страны величина услуг, предоставленных в связи с операциями по кредитованию и заимствованию между банками, часто незначительна, если она вообще существует.

6.167. Банки могут предлагать ссуды, которые они называют ссудами с фиксированной процентной ставкой. Это должно рассматриваться как ситуация, где уровень банковского процента фиксирован, но поскольку базисная ставка процента меняется, уровень процента в определении СНС и величина оплаты услуг будут варьироваться.

6.168. Когда предприятие приобретает основные фонды на условиях финансового лизинга, условно исчисляется ссуда в операциях между арендодателем и арендополучателем. Регулярные платежи по финансовому лизингу отражаются как платежи процента и возврат капитала. Если арендодатель является финансовым учреждением, процент, подлежащий выплате по условиям финансового лизинга, соответствует банковскому проценту и должен быть подразделен на процент в определении СНС и оплату за финансовые услуги, как в случае предоставления любой другой ссуды.

6.169. Даже когда ссуда классифицируется как неработающая, процент и связанная с ней оплата услуг, должны отражаться в СНС. Обсуждение трактовки неработающей ссуды содержится в главе 13.

Финансовые услуги, связанные с приобретением и продажей финансовых активов и обязательств на финансовых рынках

6.170. Долговые ценные бумаги, такие как векселя и облигации, представляют собой другие формы финансовых активов, с которыми связаны выплаты процентов владельцам ценных бумаг единицами, выпускающими их. Как пояснено в главе 17, некоторые из этих выплат процентов могут быть условно исчислены, исходя из изменений в стоимости ценных бумаг по мере приближения срока их выкупа. Когда финансовое учреждение выставляет ценную бумагу на продажу, цена покупки (или предлагаемая цена) представляет собой оценку рыночной стоимости ценной бумаги плюс маржа, являющаяся оплатой услуги. Другой платеж взимается, когда ценная

бумага продана, цена, предлагаемая продавцу, представляет собой ее рыночную стоимость за вычетом маржи.

6.171. Цены ценных бумаг могут меняться быстро и для того, чтобы не включать холдинговую прибыль или убыток в исчисленную маржу, представляющую собой стоимость услуг, важно исчислять маржу на продажу и покупку ценных бумаг на основе средних цен. Средняя цена ценной бумаги представляет собой среднюю на данный момент времени между ценой, которую запрашивают, и ценой, которую предлагают. Таким образом, маржа на покупку ценной бумаги представляет собой разницу между запрашиваемой ценой и средней ценой на момент покупки, а маржа на продажу ценной бумаги представляет собой разницу между средней ценой и ценой предложения на момент продажи ценной бумаги.

6.172. Представляется важным при определении процента на основе данных об увеличении стоимости ценной бумаги за период между датой, когда она приобретена, и датой, когда наступил срок ее выкупа (или датой ее последующей продажи), измерять изменение средней цены от одной точки до другой и отражать разницу между средней ценой и ценой предложения или запрашиваемой ценой на момент покупки, продажи или выкупа как маржу, представляющую собой оплату услуги. Игнорирование маржи занижает стоимость выпуска финансовых учреждений и может занижать также платежи процентов.

6.173. Обычные акции и акции или паи инвестиционных фондов обеспечивают получение доходов от собственности (кроме процентов), но подобно долговым ценным бумагам, они продаются и покупаются по различным ценам. Разница между ценой покупки и средней ценой и между средней ценой и ценой продажи должна рассматриваться как стоимость предоставленных финансовых услуг аналогично тому, как это делается в случае с ценными бумагами. Те же самые принципы, применяющиеся в случае с ценными бумагами, применяются здесь по тем же соображениям.

6.174. Хотя никакие потоки доходов от собственности не возникают в операциях с покупкой иностранной валюты (включая операции, номинированные в иностранных валютах, такие как импорт и экспорт, а также приобретение банкнот и монет в иностранной валюте), маржа между ценой покупки и продажи иностранной валюты также исчисляется. Как и в предыдущих ситуациях, эта маржа должна рассматриваться как платежи за предоставление финансовых услуг, так же как это делается в случае с ценными бумагами.

8. Финансовые услуги, связанные со страхованием и пенсионными программами

6.175. Пять видов деятельности включены в эту группу услуг:

- страхование, кроме страхования жизни;
- страхование жизни и аннуитеты;
- перестрахование;
- программы социального страхования;
- программы стандартизированных гарантий.

6.176. Все эти программы обеспечивают перераспределение средств, которые отражаются или в счетах вторичного распределения доходов, или в финансовом счете. В отношении страхования, кроме страхования жизни, и программ стандартизированных гарантий большая часть перераспределения происходит между различными единицами в рамках одного и того же периода. Многие единицы-клиенты платят относительно небольшую премию или комиссионный сбор, и небольшое их число получает относительно большие возмещения или выплаты. В отношении страхования жизни, аннуитетов и пенсионных программ перераспределение происходит, главным образом, но неполностью, между различными периодами для одного клиента. Выполняя свои функции в качестве управляющих этими средствами, страховые компании и пенсионные фонды принимают на себя риски по управлению и трансформации ликвидности, что является основной функцией финансовых учреждений.

6.177. Страхование, кроме страхования жизни, обеспечивает страхование держателей полисов от потерь или ущерба в результате несчастных случаев. Страховая премия уплачивается страховым компаниям, и возмещение выплачивается держателям полисов, только если событие, от которого страхуются, действительно произошло. Если событие происходит, тогда максимальная сумма, которая должна быть выплачена, обозначена в полисе, так что неопределенность касается того, будет ли произведен платеж, но не в отношении размера платежа.

6.178. В соответствии с правилами страхования жизни, значительное число небольших платежей производится в течение некоторого периода времени, и либо страховая сумма выплачивается целиком сразу, либо производится поток выплат в некоторое время в будущем, согласованное заранее. Существуют некоторые небольшие ограничения в страховании жизни, которые состоят обычно в том, что факт платежа четко определен, но его размер может не быть четко определен.

6.179. Аннуитеты предлагаются страховыми корпорациями, и они представляют собой способ для отдельного лица трансформировать сумму, предполагаемую к получению целиком сразу, в поток выплат в будущем.

6.180. Так же как отдельное лицо может ограничить свой риск, выбирая ту или иную схему страхования, аналогичным образом могут поступать сами страховые корпорации. Страхование между одной страховой корпорацией и другой называется перестрахованием (страхование, не являющееся перестрахованием, называется прямым страхованием). Многие операции по страхованию осуществляются специализированными учреждениями, существующими в нескольких международных финансовых центрах. Перестраховщики могут также выбирать последующую схему перестрахования. Эта практика получила название «ретроцессии».

6.181. Программа социального страхования — это такая программа, в которой третья сторона, обычно работодатель или органы государственного управления, обязывает или поощряет отдельных лиц участвовать в программе, обеспечивающей пособия в целом ряде определенных обстоятельств, включая выплату пенсий лицам в связи с завер-

шением их трудовой деятельности. Программы социального страхования во многом схожи с прямым страхованием и могут управляться страховыми компаниями. Это не является, однако, общей практикой, и существуют различные способы отражения отчислений (аналогичных премиям в случае прямого страхования) и полученных пособий.

6.182. В некоторых случаях единица, возможно, но не обязательно, относящаяся к сектору государственного управления, может предложить значительное число гарантий, аналогичных по характеру, например, экспортные гарантии или ссуды студентам. Так как такие гарантии весьма схожи и многочисленны, представляется возможным сделать надежные оценки числа дефолтов, которые гарант должен покрыть, и поэтому гарантии должны отражаться так же, как прямое страхование, кроме страхования жизни.

6.183. Детальное описание отражения каждого из этих видов деятельности, включая измерение выпуска, отражение потоков между страховой корпорацией или пенсионным фондом, с одной стороны, и держателями полисов или бенефициарами, с другой стороны, а также влияние этих операций на изменения в балансах активов и пассивов всех единиц, представлено в части 3 главы 17. Ниже представлено общее описание ключевых положений измерения выпуска различных видов деятельности, упомянутых выше.

Страхование, кроме страхования жизни

6.184. В соответствии с договором страхования, кроме страхования жизни, страховая компания получает страховую премию от клиента и является ее держателем до момента выплаты возмещения или до момента окончания периода страхования. В период между этими событиями страховая компания инвестирует страховую премию и получает доход от собственности, который является дополнительным источником средств для выплаты возмещения. Доход от собственности представляет собой доход, от которого отказался клиент, и он рассматривается как дополнение к фактической премии в неявной форме. Страховая компания устанавливает размер фактических премий таким образом, чтобы сумма фактических премий, плюс доход от собственности, полученный от инвестирования премий, минус ожидаемые возмещения, обеспечили маржу, которую страховая компания оставляет себе. Эта маржа представляет собой выпуск страховой компании. В СНС выпуск страховой деятельности определяется таким образом, чтобы воспроизвести политику страховых компаний при определении страховых премий.

6.185. Основной метод измерения выпуска страхования, кроме страхования жизни, представлен ниже:

общая сумма заработанных страховых премий,
плюс дополнения к премиям,
минус скорректированные страховые возмещения,
подлежащие выплате.

6.186. *Фактическая страховая премия — это сумма, подлежащая выплате прямому страховщику или перестраховщику, предназначенная для обеспечения страхования рисков в отношении конкретного случая в течение определенного периода времени.* Страхование обычно предоставляется на один год с выплатой премии в

самом начале периода страхования, хотя продолжительность периода страхования может быть короче или длиннее, а премия может быть выплачена частями, например, помесечно.

6.187. *Заработанная страховая премия представляет собой часть фактической страховой премии, которая относится к страховому покрытию, предоставленному в отчетном периоде.* Например, если годовой полис с премией в размере 120 единиц вступает в силу 1 апреля, а счета составляются за календарный год, то заработанная премия в календарном году будет равна 90. *Незаработанная страховая премия — это часть фактической полученной страховой премии, которая относится к периоду после отчетного периода.* В примере, который был рассмотрен выше, на конец отчетного периода незаработанная премия составляет 30, которые предназначены для обеспечения рисков в течение первых трех месяцев следующего года. *Страховое возмещение — это сумма, подлежащая выплате держателю страхового полиса прямым страховщиком или перестраховщиком в отношении страхового случая, предусмотренного в полисе, произошедшего в период, для которого полис действителен.* Срок выплаты возмещений наступает тогда, когда происходит страховой случай, даже если платеж производится некоторое время спустя. (Исключение в отношении этого времени регистрации описано в пункте 8.121). Возмещения, срок выплаты которых наступил, называются возмещениями, подлежащими выплате. В некоторых спорных случаях задержка между наступлением страхового случая, которое влечет возникновение требования по выплате возмещения, и урегулированием этого требования может занять годы. *Неурегулированные требования по страховым возмещениям включают требования, которые не были заявлены, требования, которые были заявлены, но пока не урегулированы, или которые были и заявлены, и урегулированы, но не оплачены.*

6.188. Страховые корпорации имеют в своем распоряжении резервы, состоящие из незаработанных премий и невыплаченных возмещений. Эти резервы называются техническими резервами, и они используются страховыми корпорациями для получения инвестиционного дохода. Так как технические резервы представляют собой обязательство страховой корпорации перед держателями полисов, инвестиционный доход, получаемый от их инвестирования, рассматривается как принадлежащий держателям полисов. Однако он остается у страховых корпораций и фактически представляет собой дополнение в неявной форме к страховым премиям. Поэтому инвестиционный доход отражается как дополнение к премиям, выплачиваемым держателями полисов страховой корпорации.

6.189. Устанавливая размер страховых премий, что страховая корпорация должна делать заранее, она производит оценку размера ожидаемых возмещений, которые ей предстоит выплачивать. В СНС рассматриваются два метода определения соответствующего размера возмещений (называемых скорректированными возмещениями). Один метод — *ex ante* метод, называемый также методом на основе ожидаемых оценок, в соответствии с которым оценки скорректированных возмещений получаются на основе использования модели, отражающей прошлый тренд в отношении возмещений, подлежащих выплате страховыми корпора-

циями. Другой метод исчисления скорректированных возмещений основан на использовании информации, содержащейся в счетах страховых корпораций. В счетах страховых корпораций есть статья, которая называется стабилизационным резервом, позволяющая определить уровень средств, которые страховая корпорация должна отложить для обеспечения непредвиденных значительных требований. Скорректированные возмещения получают *ex post*, как фактические возмещения, подлежащие выплате, плюс изменения в стабилизационном резерве для обеспечения выравнивания. В обстоятельствах, при которых стабилизационный резерв недостаточен для приведения скорректированных возмещений к нормальному уровню, должны быть добавлены некоторые средства из собственных фондов корпорации.

6.190. Иногда уровень страховых технических резервов и стабилизационных резервов может быть изменен в результате финансового регулирования, а не как следствие изменений в ожидаемом тренде страховых премий и возмещений. Такие изменения должны быть отражены в счете других изменений в объеме активов и исключены из формулы определения выпуска.

6.191. В обстоятельствах, при которых нет информации для определения скорректированных возмещений по любому из этих методов, возможно, придется исчислять выпуск путем суммирования затрат на производство с добавлением оценки нормальной прибыли.

Страхование жизни

6.192. Страхование жизни представляет собой особую схему сбережения. В течение нескольких лет держатель полиса уплачивает страховой компании страховые премии, ожидая получить некоторые страховые выплаты на определенную дату в будущем. Эти выплаты могут быть определены с помощью формулы, основанной на страховых выплаченных премиях, или они могут зависеть от уровня дохода, который страховая корпорация получает, инвестируя фонды.

6.193. Страховая корпорация накапливает полученные премии до заранее обусловленной даты, когда должны быть произведены страховые выплаты, и в то же время использует резервы для получения инвестиционного дохода. Некоторая часть инвестиционного дохода добавляется к резервам по страхованию жизни, которые принадлежат держателям полисов, с целью обеспечения страховых выплат в будущем. Этот инвестиционный доход, направленный в резервы, рассматривается как актив держателей полисов, однако он остается у страховой компании, которая продолжает инвестировать резервы до того момента времени, когда страховые суммы подлежат выплате. Часть инвестиционного дохода, которая не была вменена держателям полисов, остается у страховой компании в качестве комиссии за услуги, которые она предоставляет.

6.194. Метод исчисления выпуска страхования жизни основан на тех же самых принципах, которые применяются для исчисления выпуска страхования (кроме страхования жизни), но ввиду временного интервала между получением премий и временем, когда произведены страховые выплаты, в расчет должны быть введены особые статьи, касающиеся изменений в технических резервах.

6.195. Выпуск страхования жизни исчисляется следующим образом:

- страховые премии заработанные,
- плюс дополнения к премиям,
- минус страховые выплаты, срок по которым наступил,
- минус увеличение (плюс уменьшение) технических резервов по страхованию жизни.

6.196. Страховые премии по страхованию жизни определяются так же, как по страхованию, кроме страхования жизни.

6.197. Дополнения к страховым премиям более важны в случае страхования жизни, чем в случае страхования, кроме страхования жизни. Они включают весь инвестиционный доход, заработанный на резервах держателей полисов. Эти суммы представляют собой доход, от которого отказались держатели полисов, предоставляя средства в распоряжение страховой компании, и, таким образом, они отражаются как доход от собственности в счете распределения первичных доходов.

6.198. Выплаты по страхованию жизни отражаются, когда они начислены или выплачены. В случае страхования жизни нет необходимости исчислять скорректированные суммы, поскольку здесь нет такой непредвиденной волатильности платежей, срок по которым наступил. Представляется возможным для страховых корпораций делать надежные оценки страховых сумм, которые должны быть выплачены, даже за несколько лет вперед.

6.199. Технические резервы по страхованию жизни увеличиваются ежегодно по мере поступления новых премий, а новый инвестиционный доход, вменяемый держателям полисов (но не изымаемый ими), уменьшается, так как страховые суммы выплачиваются. Представляется возможным измерить выпуск страхования жизни как разницу между общей суммой инвестиционного дохода, заработанного от инвестирования страховых технических резервов, и той его частью, которая вменена держателям полисов и добавлена к страховым техническим резервам.

Перестрахование

6.200. Метод исчисления выпуска услуг по перестрахованию не отличается от метода исчисления выпуска страхования, кроме страхования жизни, независимо от того, производится ли перестрахование полисов по страхованию жизни или полисов по страхованию, кроме страхования жизни.

Программы социального страхования

6.201. Существуют четыре различных способа организации социального страхования.

- a. социальное страхование может быть обеспечено органами государственного управления на основе программы социального страхования;
- b. работодатель может организовать программу социального страхования для своих работников;

c. работодатель может использовать страховую корпорацию для управления программой социального страхования работодателя за комиссионное вознаграждение;

d. страховая корпорация может предложить управлять программой социального страхования для нескольких работодателей в обмен на любой доход от собственности и холдинговую прибыль, которую они, возможно, получают сверх того, что принадлежит участникам программы.

Выпуск каждого из этих способов организации социального страхования исчисляется по-разному.

6.202. Программы социального страхования осуществляются как часть операций органов государственного управления. Если существуют отдельные единицы, их выпуск определяется так же, как выпуск нерыночных видов деятельности, то есть по сумме затрат на производство. Если отдельные единицы не обособлены, выпуск услуг социального страхования включается в общий выпуск органа государственного управления того же уровня, на котором система функционирует.

6.203. Когда работодатель организует свою программу социального страхования, стоимость выпуска также определяется по сумме затрат, включая оценки дохода на основной капитал, использованный для осуществления операций по этой программе. Даже если работодатель учреждает отдельный пенсионный фонд для управления программой, стоимость выпуска все равно оценивается аналогичным образом.

6.204. Когда работодатель прибегает к услугам страховой корпорации для управления программой от его имени, стоимость выпуска равна комиссионным, уплаченным страховой корпорации.

6.205. Для программ, организованных для нескольких работодателей, стоимость выпуска определяется так же, как выпуск страхования жизни; она равна величине инвестиционного дохода, подлежащего получению при осуществлении программы, за вычетом суммы, направленной в резервы для обеспечения настоящих и будущих пенсионных прав.

Программы стандартизированных гарантий

6.206. В том случае, если программа стандартизированных гарантий функционирует как рыночный производитель, стоимость выпуска исчисляется так же, как стоимость выпуска страхования (кроме страхования жизни). Если программа стандартизированных гарантий функционирует как нерыночный производитель, стоимость выпуска определяется по сумме затрат на производство.

9. Научные исследования и разработки

6.207. Научные исследования и разработки представляют собой творческую деятельность, осуществляемую на систематической основе с целью увеличения запаса знаний и использования этого запаса знаний для открытий или разработки новых продуктов, включая улучшенные модификации или качества существующих продуктов, и открытий

или разработки новых более эффективных процессов производства. Научные исследования и разработки не являются вспомогательной деятельностью, и в отношении них должны быть выделены отдельные заведения там, где это возможно. Выпуск научных исследований и разработок, осуществляемых рыночными производителями собственными силами, должен в принципе оцениваться в основных ценах, которые были бы уплачены, если бы научные исследования осуществлялись по контракту на коммерческой основе, но на практике придется оценивать его на основе общей суммы затрат на производство, включая затраты основных фондов, использованных в производстве. Выпуск научных исследований и разработок, осуществляемых специализированными лабораториями или институтами на коммерческой основе, должен оцениваться по сумме поступлений от продаж, контрактов, комиссионных и т. д. Выпуск научных исследований и разработок, осуществляемых единицами сектора государственного управления, университетами, некоммерческими научно-исследовательскими организациями и т. д., является нерыночным выпуском и должен оцениваться по сумме понесенных затрат на производство. Деятельность в области научных исследований и разработок отличается от преподавания и выделена в отдельную позицию в МСОК. В принципе, следует отделять друг от друга эти два вида деятельности, осуществляемых в университете или в другом учреждении высшего образования, хотя могут существовать значительные практические проблемы в связи с тем, что персонал делит свое время между этими видами деятельности. Может существовать взаимодействие между преподаванием и участием в научных исследованиях, и это затрудняет разделение этих видов деятельности даже с теоретической точки зрения. Трактовка научных исследований и разработок как накопления обсуждается в главе 10.

10. Производство оригиналов и копий

6.208. Производство книг, фильмов, программного обеспечения для компьютеров, пленок, дисков и т. д. представляет собой процесс, состоящий из двух этапов. На первом этапе производится оригинал, а на втором этапе осуществляется производство копий и их использование. Выпуск первого этапа — сам оригинал, права собственности на который могут быть установлены юридически или де факто с помощью патентов, авторских прав. Стоимость оригиналов зависит от фактических или ожидаемых продаж или поступлений за использование копий на втором этапе процесса, которые должны компенсировать затраты на производство оригинала, а также затраты, понесенные на втором этапе.

6.209. Выпуск первого этапа рассматривается как основные фонды, которые принадлежат производителю оригинала (автору, киностудии, составителю программного обеспечения и т. д.). Они могут быть проданы или использованы для валового накопления основного капитала производителем оригинала. Поскольку оригинал может быть продан другой институциональной единице, собственник актива в любой данный момент времени не обязательно является производителем оригинала, хотя очень часто это одна и та же единица. Если оригинал продан после того, как он был произведен, стоимость выпуска производителя оригинала равна полученной выручке. Если оригинал не продан, стоимость выпуска может быть оценена на основе затрат на производство плюс некоторая прибыль. Однако размер этой прибыли должен зависеть от дисконтированной стоимости будущих поступлений, ожидаемых от использования продукта в производстве, так что фактически эта дисконтированная стоимость, какой бы неопределенной она ни была, определяет ее величину.

6.210. Собственник актива может непосредственно использовать его для производства копий в последующих периодах. Стоимость произведенных копий также отражается как производство, отдельное от производства оригинала. Потребление основного капитала отражается при использовании актива для производства копий точно так же, как это делается при использовании в производстве любых других основных фондов.

6.211. Собственник может также предоставить лицензию другим производителям с целью использования оригинала в производстве. Последние могут производить и продавать копии или использовать копии каким-либо другим способом, например, для производства фильма или музыкальной постановки. Копировщик осуществляет производство для получения копий. Часть затрат на производство копий представляет собой платеж за получение лицензии собственнику или лицу, выдающему лицензию. Этот платеж представляет собой и промежуточное потребление получателя лицензии, и выпуск собственника, который отражается как услуга, предоставленная единице, получившей лицензию. Платежи, производимые с целью получения лицензии, могут называться по-разному, комиссионные или роялти, но как бы они ни назывались, они отражаются как платежи за услуги, предоставленные собственником.

6.212. При некоторых обстоятельствах лицензия на производство копий может также рассматриваться как актив, отличный от оригинала. Условия, при которых это имеет место, и последствия такой трактовки обсуждаются более подробно в главе 17.

Г. Промежуточное потребление

1. Охват промежуточного потребления

6.213. *Промежуточное потребление включает стоимость товаров и услуг, потребленных в качестве затрат в процессе производства, за исключением основных фондов, потребление которых отражается как потребление основного капитала.* Товары и услуги могут быть либо трансформированы, либо полностью использованы в процессе производства. Некоторые израсходованные продукты появляются вновь после их трансформации и включения в стоимость произведенного продукта, например, зерно может быть переработано в муку, которая, в свою очередь, используется для производства хлеба. Другие продукты полностью потребляются в процессе производства, например, электроэнергия и большая часть услуг.

6.214. Промежуточное потребление не включает расходы предприятий на приобретение ценностей, включающих произведения искусства, драгоценные металлы и камни, ювелирные изделия из них. Ценности являются активами, приобретаемыми в качестве запаса стоимости: они не используются в производстве и со временем не теряют своих физических качеств. Расходы на приобретение ценностей отражаются в счете операций с капиталом. Промежуточное потребление также не включает затраты, связанные с постепенным использованием основных фондов, принадлежащих предприятию: снижение их стоимости в течение отчетного периода отражается как потребление основного капитала. Однако промежуточное потребление включает арендную плату, уплачиваемую за использование основных фондов, независимо от того, являются ли они оборудованием или зданиями; эти основные фонды предприятия получают по договору операционного лизинга от других институциональных единиц и выплачивают, кроме арендной платы, комиссионные, роялти и т.п., подлежащие уплате в соответствии с договором операционного лизинга, как это пояснено выше.

6.215. В том случае, когда вспомогательные услуги не отражаются как выпуск отдельного заведения, промежуточное потребление включает стоимость товаров и услуг, использованных для производства вспомогательных услуг, таких как закупка товаров, продажа, маркетинг, бухгалтерия, обработка данных, транспортировка, хранение товаров на складе, обеспечение безопасности и т.д. В этом случае товары и услуги, израсходованные в этих вспомогательных видах деятельности, включаются в промежуточное потребление основной или вторичной деятельности, осуществляемых заведением. В том случае, когда единица производит только вспомогательные услуги, она рассматривается как отдельная единица, если для этого имеется соответствующая информация. Обсуждение трактовки вспомогательных видов деятельности содержится в главе 5.

2. Время регистрации и оценка промежуточного потребления

6.216. Промежуточное потребление товаров и услуг отражается на момент времени, когда товары или услуги поступают в процесс производства, а не на момент времени,

когда они были приобретены производителем. На практике заведения обычно не отражают в явной форме фактическое потребление товаров в производстве. Вместо этого они регистрируют покупки сырья и материалов, предназначенных для использования в качестве затрат на производство, а также любые изменения в запасах таких товаров. Оценка стоимости промежуточного потребления в отчетном периоде может быть получена путем вычитания из стоимости приобретенных товаров изменений запасов сырья и материалов. Изменения запасов сырья и материалов равны поступлениям этих продуктов в запасы, минус их выбытие из запасов, минус текущие потери товаров в запасах. Таким образом, сокращая изменение запасов сырья и материалов, текущие потери товаров увеличивают промежуточное потребление. Даже в том случае, если потери значительны, если они происходят регулярно, они рассматриваются как фактор увеличения промежуточного потребления. Товары, поступающие в запасы и изымаемые из них, оцениваются в ценах покупателей, преобладающих на момент, когда происходят поступления товаров в запасы, и на момент их выбытия; текущие потери оцениваются в ценах, преобладающих на тот момент времени, когда потери происходят. Это тот же самый метод, который используется для оценки изменений запасов товаров, включенных в выпуск. Таким образом, приведенное выше обсуждение метода непрерывной инвентаризации относится и к запасам товаров для промежуточного потребления.

6.217. Товар или услуга, потребленные в качестве промежуточных затрат, обычно оцениваются в ценах покупателей, преобладающих на момент времени, когда они поступают в процесс производства; то есть в ценах, которые производитель должен был бы оплатить, приобретая товар для замены выбывшего на момент его использования. Как пояснено более подробно в разделе С, цена покупателя может рассматриваться как состоящая из трех элементов:

- a. основная цена, полученная производителем за товар или услугу;
- b. любые транспортные расходы, оплаченные отдельно покупателем за поставку товара в требуемое время и в требуемое место, плюс торговая наценка на товар, накопленная по мере того, как он проходил по звеньям оптовой и розничной торговли;
- c. любой невычитаемый налог на продукт, подлежащий уплате за товар или услугу, когда они были произведены или когда они были на пути к покупателю, за вычетом любой субсидии на продукт.

Для разработки таблиц «затраты-выпуск» может понадобиться различать все эти три элемента, но это не требуется при составлении счетов для институциональных секторов или центральной таблицы ресурсов и использования.

6.218. Промежуточные продукты, приобретенные у других заведений того же самого предприятия, должны быть оценены по тем же ценам, по которым они были оценены при определении выпуска этих заведений, плюс любые дополнительные транспортные расходы, не включенные в стоимость выпуска.

6.219. В том случае, когда товары и услуги, произведенные одним заведением, используются в качестве затрат на производство в том же заведении, они отражаются как часть промежуточного потребления, только если они были отражены как выпуск этого заведения. Дискуссия по вопросу о том, когда такая процедура может быть обоснованной, описана в разделе Е. Поставки товаров и услуг между различными заведениями одного и того же предприятия отражаются как выпуск производящих заведений и как промежуточное потребление получающих продукты заведений только тогда, когда получающее заведение фактически принимает все риски, связанные с завершением процесса производства.

3. Границы между промежуточным потреблением и оплатой труда

6.220. Некоторые товары и услуги, используемые предприятиями, не поступают прямо в сам процесс производства, но потребляются работниками, участвующими в этом производстве. В таких случаях необходимо решить, следует ли относить такие товары и услуги к промежуточному потреблению или их следует рассматривать как оплату труда в натуральной форме. В принципе, если товары и услуги используются работниками в их свободное от работы время и по их собственному усмотрению для удовлетворения их потребностей или желаний, они должны рассматриваться как оплата труда в натуральной форме. Однако, когда работники обязаны использовать товары и услуги так, чтобы иметь возможность выполнять работу, тогда они должны быть отнесены к промежуточному потреблению.

6.221. Для работодателя не имеет большого значения, отражаются ли они как промежуточное потребление или как оплата труда, так как с точки зрения работодателя обе эти статьи являются издержками на производство, и поэтому прибыль остается той же самой. Однако перенесение таких товаров и услуг из оплаты труда в натуральной форме в промежуточное потребление и наоборот влияет на добавленную стоимость и сальдо первичных доходов, а следовательно, и на ВВП в целом.

6.222. Следующие виды товаров и услуг, предоставляемых работникам, должны отражаться как элемент промежуточного потребления:

- a. инструменты и инвентарь, используемые исключительно или главным образом на работе;
- b. одежда и обувь такого типа, которые обычные потребители не приобретают и не носят и которые используются исключительно или главным образом на работе; например, защитная одежда, халаты или униформа;
- c. жилищные услуги на месте работы такого типа, которые не могут быть использованы домашними хозяйствами, членами которых являются работники предприятия: бараки, кабины, общежития и т. д.;
- d. специальное питание и напитки, предоставляемые в связи с особыми условиями работы, а также продукты питания и напитки, предоставляемые военнослужащим или другим лицам во время службы;

- e. транспортные услуги и услуги гостиниц, включая средства для приобретения продуктов питания, предоставляемые работникам в связи с их служебными командировками;
- f. раздевалки, души, ванны и т. д., предоставление которых обусловлено характером выполняемой работы;
- g. медпункты, услуги по медицинскому контролю, предоставление которых связано с характером выполнения работы.

В некоторых случаях работники сами должны приобретать товары и услуги, аналогичные тем, список которых приведен выше; как правило, работники получают от работодателя возмещение расходов на приобретение этих товаров и услуг. Это возмещение расходов в денежной форме должно рассматриваться как расходы работодателя на промежуточное потребление, а не как часть заработной платы работников.

6.223. Предоставление других видов товаров и услуг, таких как обычные жилищные услуги, услуги автомобилей или потребительских товаров длительного пользования, используемых вне работы, транспортировка работников на работу и с работы домой и т. д., должны рассматриваться как оплата труда в натуральной форме, как это пояснено более подробно в главе 7.

4. Границы между промежуточным потреблением и валовым накоплением основного капитала

6.224. Промежуточное потребление представляет собой стоимость товаров и услуг, которые были трансформированы или полностью использованы в процессе производства в отчетном периоде. Оно не включает ни затраты, связанные с использованием основных фондов, принадлежащих предприятию, ни расходы на приобретение основных фондов. Граница между этими видами расходов и промежуточным потреблением поясняется более подробно ниже.

Мелкий инструмент

6.225. Расходы на производственные товары длительного использования, которые являются небольшими, недорогими и используемыми для выполнения простых операций, могут рассматриваться как промежуточное потребление в том случае, если такие расходы осуществляются относительно регулярно и являются относительно небольшими по сравнению с расходами на приобретение машин и оборудования. Например, это такие товары, как ручной инструмент, пилы, лопаты, ножи, топоры, молотки, отвертки и т. д. Однако в странах, в которых такие инструменты занимают значительную часть запаса производственных товаров длительного пользования, они могут рассматриваться как элемент основных фондов.

Техническое обслуживание и ремонт

6.226. Различие между текущим техническим обслуживанием и ремонтом, с одной стороны, и валовым накоплением основного капитала, с другой стороны, не является

очевидным, и его не просто провести. Обычные регулярные расходы на техническое обслуживание и ремонт основных фондов, используемых в производстве, представляют собой промежуточное потребление. Обычная деятельность по техническому обслуживанию и ремонту основных фондов, включая замену дефектных частей, представляет собой типичные вспомогательные виды деятельности, однако такие услуги могут также предоставляться отдельными заведениями в том же предприятии или они могут быть приобретены у других предприятий.

6.227. Практическая проблема состоит в том, чтобы отграничить обычные расходы на техническое обслуживание и ремонт от существенных реноваций, реконструкций и расширения, которые выходят за пределы того, что просто необходимо для поддержания основных фондов в нормальном рабочем состоянии. Значительные реновации, реконструкции или расширения существующих основных фондов могут повысить их эффективность или мощности или продлить ожидаемый срок их службы. Расходы на такие цели должны рассматриваться как валовое накопление основного капитала, так как в результате их увеличиваются запасы основных фондов.

6.228. Обычные расходы на техническое обслуживание и ремонт основных фондов идентифицируются по следующим двум признакам:

- a. Они являются деятельностью, которую владельцы и те, кто использует основные фонды, должны периодически осуществлять для того, чтобы иметь возможность использовать такие активы в течение ожидаемого срока службы. Они являются текущими издержками, от которых нельзя отказаться, если основные фонды должны продолжать использоваться дальше. Владелец основных фондов или тот, кто их использует, не могут позволить себе пренебрегать расходами на техническое обслуживание и ремонт основных фондов, так как это может привести к существенному сокращению ожидаемого срока службы основных фондов.
- b. Расходы на техническое обслуживание и ремонт основных фондов не влекут за собой изменения основных фондов или их эффективности, но они позволяют просто поддерживать их в нормальном рабочем состоянии или возвращать их к предыдущему состоянию в случае поломки. Дефектные части заменяются новыми того же типа, не вызывая при этом изменения основного характера основных фондов.

6.229. С другой стороны, значительные реновации, реконструкции или расширения основных фондов идентифицируются по следующим признакам:

- a. Решение осуществить реновацию, реконструкцию или расширение основных фондов представляет собой целенаправленное решение инвестировать, которое может быть принято в любой момент времени и не связано с состоянием существующих основных фондов. Значительные реновации судов, зданий или других сооружений предпринимаются часто задолго до завершения их нормального срока службы.

- b. Значительные реновации или расширения основных фондов увеличивают эффективность или мощность существующих основных фондов или значительно удлиняют ранее ожидаемый срок их службы. Расширение существующих зданий или сооружений представляет собой очевидное существенное изменение в этом смысле, но полная реструктуризация интерьера здания или судна также должна рассматриваться как валовое накопление основного капитала.

Научные исследования и разработки

6.230. Научные исследования и разработки рассматриваются как накопление за исключением тех случаев, когда ясно, что эта деятельность не приносит экономических выгод собственнику, и в этом случае расходы на эти виды деятельности относятся к промежуточному потреблению.

Разведка и оценка запасов полезных ископаемых

6.231. Затраты на разведку и оценку запасов полезных ископаемых не относятся к промежуточному потреблению. Независимо от того, успешна разведка или нет, они необходимы для получения новых ресурсов, и поэтому они рассматриваются как валовое накопление основного капитала.

Военное оборудование

6.232. Расходы на приобретение военного оборудования, включая большие системы вооружения, рассматриваются как валовое накопление основного капитала. Расходы на товары для военных нужд, такие как бомбы, торпеды и запасные части, отражаются как изменение запасов материальных оборотных средств до того момента, когда они используются, после чего расходы на них отражаются как промежуточное потребление и изъятие из запасов материальных оборотных средств.

5. Услуги, предоставляемые производителям органами государственного управления

6.233. Органы государственного управления могут предоставлять услуги производителям. Если за эти услуги взимается оплата, она рассматривается как промежуточное потребление производителя. Однако, если плата взимается не по экономически значимым ценам, стоимость услуги производителю выше, чем его издержки. Однако не производится какая-либо оценка полученной выгоды, и затраты на услуги, не компенсированные платежом за предоставленные услуги, включаются в коллективное потребление сектора государственного управления.

6. Социальные трансферты в натуральной форме

6.234. Расходы органов государственного управления и НКВДХ на приобретение товаров и услуг, произве-

денных рыночными производителями, с целью их непосредственного предоставления домашним хозяйствам (на индивидуальной или коллективной основе) без какой-либо переработки рассматриваются как расходы на конечное потребление сектора государственного управления или сектора НКОДХ, а не как промежуточное потребление. Предоставление этих товаров и услуг рассматривается как социальные трансферты в натуральной форме, и они включаются в фактическое конечное потребление домашних хозяйств.

6.235. По договоренности нефинансовые и финансовые корпорации не производят выплат социальных трансфертов в натуральной форме и не производят расходов на конечное потребление.

7. Услуги ассоциаций предпринимателей

6.236. Некоммерческие организации в форме ассоциаций предпринимателей, которые существуют для того, чтобы защищать интересы их членов и финансируются ими, являются рыночными производителями. Взносы по подписке, производимые предприятиями, представляют собой платежи за услуги ассоциации. Платежи за эти услуги рассматриваются как промежуточное потребление членов ассоциации и оцениваются в размере сумм, уплаченных по подписке, и членских взносов.

8. Аутсорсинг

6.237. Становится общей практикой для производителей менять способ завершения производственного процесса. Различные стадии процесса производства или различные вспомогательные виды деятельности, такие, например, как уборка офиса или сборка электронных компонентов, могут быть переданы по контракту другому производителю в той же стране или за рубежом. Это меняет сложившуюся структуру промежуточного потребления, несмотря на то, что технология производства может не меняться. Влияние этой практики на таблицы «затраты-выпуск» обсуждается в главах 14 и 28.

9. Аренда основных фондов

6.238. Решение арендовать здания, машины и оборудование на основе договора операционного лизинга, а не приобретать их, может оказать существенное влияние на соотношение между промежуточным потреблением и добавленной стоимостью у производителей и на распределение добавленной стоимости между производителями. Арендная плата за арендованные здания, машины или оборудование в соответствии с условиями договора операционного лизинга рассматривается как платежи за услуги, относимые к промежуточному потреблению. Однако, если предприятие является собственником зданий, машин и оборудования, большая часть затрат, связанных с их использованием, не отражается как промежуточное потребление. Потребление основного капитала образует часть валовой добавленной стоимости, тогда как платежи процентов, фактические или условно исчисленные, должны выплачиваться из чистой прибыли. Только расходы материалов, необходимые для поддержания основных фондов в нормальном состоянии и их ремонта, отражаются как промежуточное потребление. Решение арендовать, а не приобретать, может быть принято под влиянием факторов, которые не связаны с технологией производства, таких как налогообложение, наличие финансовых ресурсов или последствия для баланса активов и пассивов.

6.239. Существует значительное различие между платежами арендной платы за пользование основными фондами, полученными по договору операционного лизинга, и приобретением основных фондов по договору финансового лизинга. В случае операционного лизинга арендодатель занят производственной деятельностью и принимает риски, связанные со статусом актива, предоставляемого в аренду. Платежи, производимые арендодателем, рассматриваются как платежи за услуги. В случае финансового лизинга арендодатель принимает все риски и выгоды, связанные с использованием актива в производстве. Финансовый лизинг рассматривается как предоставление ссуды арендодателем арендодателю и как приобретение оборудования арендодателем. Последующие платежи арендодателем рассматриваются как выплаты им процентов и возврат основного долга арендодателю. Более подробно трактовка операционного и финансового лизинга рассматривается в главе 17.

Н. Потребление основного капитала

1. Охват потребления основного капитала

6.240. *Потребление основного капитала представляет собой уменьшение в течение отчетного периода текущей стоимости запаса основных фондов, принадлежащих производителю и используемых им, в результате физического износа, нормального морального износа или случайных повреждений.* Термин «амортизация» часто используется вместо термина «потребление основного капитала», но он намеренно не используется в СНС, так как в бухгалтерском учете термин «амортизация» часто используется для обозначения снижения первоначальной стоимости основных фондов, тогда как в СНС потребление основного капитала определяется на основе оценки основных фондов в текущих ценах.

6.241. Потребление основного капитала исчисляется в отношении всех основных фондов, находящихся в собственности производителя, но не в отношении ценностей (драгоценных металлов, камней и т. д.), которые приобретаются как раз в связи с тем, что их стоимость не снижается со временем. Основные фонды должны быть произведены в качестве выпуска процесса производства, как оно определено в СНС. Потребление основного капитала не включает истощение или деградацию природных активов, таких как земля, минералы или другие полезные ископаемые, уголь, нефть, природный газ; оно также не включает контракты, договоры аренды и лицензии.

6.242. Стоимость активов может снижаться не только потому, что они изнашиваются физически, но также вслед-

ствие снижения спроса на их услуги в результате технического прогресса и появления новых видов основных фондов. На практике многие сооружения, включая дороги и железнодорожные пути, идут на снос и слом ввиду их морального устаревания. Хотя срок службы может быть достаточно долгим для некоторых видов сооружений, таких как дороги, мосты, плотины и т. д., они не могут рассматриваться как вечные. Таким образом, потребление основного капитала должно быть исчислено для всех видов сооружений, включая те, которые находятся в собственности единиц органов государственного управления, а также для машин и оборудования.

6.243. Потери основных фондов вследствие нормального или ожидаемого уровня случайных повреждений также включаются в потребление основного капитала, то есть это повреждение активов, используемых в производстве, в результате пожаров, стихийных бедствий, а также в результате человеческого фактора и т. д. В том случае, если эти виды повреждений происходят с предсказуемой регулярностью, они принимаются во внимание при исчислении среднего срока службы основных фондов. Для отдельной единицы или группы единиц любая разница между средней и фактической величиной случайных повреждений в течение данного периода отражается в счете других изменений в объеме активов. Однако на уровне экономики в целом фактическая величина нормальных случайных повреждений в пределах данного отчетного периода может быть равной или близкой средней величине.

6.244. С другой стороны, потери в результате войн или значительных стихийных бедствий, которые происходят нечасто, например, таких как землетрясения, извержения вулканов, цунами или исключительно разрушительные ураганы, не включаются в потребление основного капитала. Нет основания включать такие потери в счет производства в качестве затрат на производство. Стоимость активов, потерянных в результате упомянутых событий, отражается в счете других изменений в объеме активов. Аналогичным образом, хотя потребление основного капитала включает уменьшение стоимости основных фондов в результате нормального, ожидаемого уровня морального износа, оно не должно включать потери в результате непредвиденного технологического прогресса, который может значительно сократить срок службы группы существующих основных фондов. Такие потери отражаются таким же образом, как потери, возникающие вследствие превышения нормального уровня случайных повреждений.

2. Потребление основного капитала и арендная плата за основные фонды

6.245. Представляется возможным провести сравнение между потреблением основного капитала и арендной платой за активы, арендуемые по договору операционного лизинга. *Арендная плата представляет собой сумму, подлежащую выплате единицей, использующей основные фонды, их собственнику в соответствии с договором операционного лизинга или аналогичным контрактом за право использовать эти активы в производстве в течение определенного периода времени.* Арендная плата должна быть достаточно значительной, чтобы возместить (i) любые прямые затраты, понесенные собственником, вклю-

чая затраты по поддержанию активов в нормальном состоянии, (ii) уменьшение стоимости активов в течение данного периода (потребление основного капитала) и (iii) выплаты процента на стоимость активов на начало данного периода. Выплаты процента могут включать либо фактически выплаченный процент на полученную ссуду или потерю процента в результате инвестирования собственных средств в покупку основных фондов вместо приобретения финансового актива. Независимо от того, являются ли основные фонды собственностью производителя или получены им в аренду, полная величина затрат, связанных с использованием основных фондов в производстве, измеряется фактической или условно исчисленной арендной платой за актив, а не только потреблением основного капитала. В том случае, если актив фактически арендуется по договору операционного лизинга или аналогичному контракту, арендная плата отражается как статья промежуточного потребления в виде покупок услуг, предоставленных арендодателем. В том случае, если собственник и единица, использующая основные фонды, являются одной и той же единицей, прямые затраты отражаются как промежуточное потребление. Потребление основного капитала представляет собой второй элемент, связанный с использованием активов. Третий элемент затрат, упомянутый выше как выплата процентов, называется также доходом на основной капитал. Аналогично потреблению основного капитала доход на капитал представляет собой часть добавленной стоимости. Сумма потребления основного капитала и дохода на капитал называется услугами капитала, предоставленными активами. Услуги капитала обсуждаются более детально в главе 20.

6.246. Стоимость основных фондов для их собственника определяется настоящей стоимостью будущих услуг капитала (то есть стоимостью потока будущих арендных платежей за вычетом затрат, дисконтированной к настоящему периоду), который можно ожидать в течение оставшегося срока службы актива. Потребление основного капитала измеряется как уменьшение между началом и концом текущего отчетного периода настоящей стоимости остающегося потока будущих доходов. Степень уменьшения зависит не только от величины снижения эффективности актива в течение текущего отчетного периода, но также от сокращения срока службы актива и от темпа снижения экономической эффективности актива в течение остающегося срока его службы. Уменьшение отражается в средних ценах текущего периода на идентичный по качеству актив и должно исключать холдинговые прибыли и убытки. Когда поток будущих доходов, определяющий настоящую стоимость, используемую для исчисления потребления основного капитала, представляется в виде потоков, которые содержат элемент инфляции, тогда фактор дисконтирования должен быть номинальным. В том случае, если потоки измеряются в ценах текущего периода, тогда должен применяться реальный дисконтирующий фактор. Применение любого из этих подходов позволяет получить настоящую стоимость в ценах текущего периода.

6.247. Потребление основного капитала представляет собой оценку, ориентированную на будущее, которая определяется будущими, а не прошлыми, выгодами, которые институциональные единицы ожидают получить в будущем от использования актива в производстве в течение остающегося срока его службы. В отличие от амортизации,

исчисляемой в бухгалтерском учете, потребление основного капитала, по крайней мере, в принципе, не представляет собой метод отнесения прошлых затрат на основные фонды на последующие отчетные периоды. Стоимость основных фондов в данный момент времени зависит только от остающихся выгод, которые могут быть получены от их использования, а потребление основного капитала должно основываться на стоимости основных фондов, исчисленной таким методом.

3. Исчисление потребления основного капитала

6.248. Основные фонды могли быть приобретены в прошлом в периоды, когда и относительные цены, и общий уровень цен значительно отличались от цен текущего периода. Для того, чтобы обеспечить согласованность с другими записями в том же счете производства, потребление основного капитала должно быть оценено в текущих ценах, которые используются для оценки выпуска и промежуточного потребления. Потребление основного капитала должно отражать лежащие в его основе затраты ресурсов и относительный спрос в период, когда осуществляется производство. Оно, следовательно, должно быть исчислено с использованием фактических или условно рассчитанных цен и арендных платежей за использование основных фондов, которые преобладали в этом периоде, а не в том периоде, когда они были приобретены. «Историческая стоимость» основных фондов, то есть стоимость в ценах, которые были уплачены при их приобретении, не являются подходящими для исчисления потребления основного капитала, поскольку цены меняются во времени.

6.249. По этой причине амортизация основных фондов, регистрируемая в счетах бухгалтерского учета, не является подходящей основой для исчисления потребления основного капитала. Если используются данные об амортизации основных фондов, они должны быть, по крайней мере, скорректированы для того, чтобы перейти от исторической стоимости к стоимости в текущих ценах. Однако амортизационные отчисления для налоговых целей часто намеренно грубо искажаются произвольным способом для того, чтобы повлиять на темпы инвестиций, и в лучшем случае вообще часто игнорируются. Поэтому рекомендуется делать независимую оценку потребления основного капитала вместе с оценкой запаса капитала. Они могут быть получены путем использования данных о валовом накоплении основного капитала в прошлом в сочетании с оценками коэффициентов снижения эффективности основных фондов в течение срока их службы.

6.250. В тех случаях, когда это возможно, начальная стоимость новых основных фондов должна быть определена в ценах, которые преобладали на рынке в момент их приобретения. Если бы активы всех возрастов и типов регулярно продавались на рынке, эти цены должны были быть использованы для оценки каждого актива по мере его старения. Однако отсутствует достаточная информация о ценах подержанных основных фондов, и вследствие этого должен быть принят более обоснованный с теоретической точки зрения подход к определению цены актива по мере его старения.

6.251. С теоретической точки зрения рыночный механизм должен обеспечить эквивалентность цены покупа-

теля нового актива, относящегося к основным фондам, настоящей стоимости будущих доходов, которые могут быть получены от его использования. Располагая данными о начальной рыночной стоимости и зная о характеристиках актива, можно спрогнозировать поток будущих доходов и непрерывно актуализировать остающуюся настоящую их стоимость. Этот метод получения оценки запаса капитала и изменения запасов капитала за некоторый период времени получил название метода непрерывной инвентаризации (МНИ). Оценки потребления основного капитала получают-ся как побочный продукт применения МНИ.

4. Метод непрерывной инвентаризации

6.252. В этом разделе представлено краткое объяснение того, как потребление основного капитала может быть исчислено в качестве побочного продукта применения метода непрерывной инвентаризации для получения оценки запаса капитала. Общий обзор связи между исчислением потребления основного капитала, дохода на капитал и запаса капитала содержится в главе 20. Важные руководящие принципы получения оценок запаса капитала представлены в руководстве *Измерение капитала (Measuring Capital)* (ОЭСР, 2009).

Исчисление валового запаса капитала

6.253. Применение метода непрерывной инвентаризации предполагает необходимость получения оценки запаса основных фондов, находящихся у производителей. Первый шаг состоит в том, чтобы оценить наличие основных фондов в результате валового накопления основного капитала в течение предыдущих лет, которые не выбыли к текущему периоду. Для достижения этой цели к прошлым инвестициям могут быть применены средние сроки службы или функции выживания, основанные на данных обследований или технических исследований. Основные фонды, приобретенные по различным ценам в прошлом, должны быть переоценены в цены текущего периода, используя подходящие индексы цен на основные фонды. Построение соответствующего индекса цен за длительный период времени требует решения сложных концептуальных и практических проблем, однако эти технические проблемы измерения цен должны быть решены в любом случае при разработке баланса активов и пассивов. Запас основных фондов, оставшийся от прошлых инвестиций и переоцененный в ценах покупателя текущего периода, называется валовым запасом капитала. Валовой запас капитала может быть также оценен в ценах базисного года, если возникает необходимость получения годовых рядов данных о валовом запасе капитала, измеряющих динамику объемов.

Модели эффективности

6.254. Затраты на производство в результате использования основных фондов имеют тенденцию сокращаться с течением времени. Темп снижения эффективности может варьироваться от одного типа актива к другому. Наиболее простой случай для рассмотрения — это когда эффективность актива остается постоянной до момента прекращения его существования, как, например, в случае с электрической

лампочкой. Другие простые случаи — это случаи, когда эффективность снижается линейно или по экспоненте в течение срока службы активов. В тех случаях, когда потеря эффективности происходит относительно медленно в течение начальных лет, но затем резко возрастает со временем, применяются гиперболические функции. Однако на практике исчисление производится не для каждого индивидуального актива, но для группы активов с близкими возрастными и другими характеристиками. Отдельные активы в составе группы могут выбывать в различные моменты времени, но модель снижения эффективности для группы в целом обычно бывает выпуклой по отношению к оригиналу.

6.255. Модели эффективности основных фондов определяют модели доходов, которые они обеспечивают в течение срока их службы. Как только модели доходов в течение срока службы основных фондов определены, создается возможность для исчисления потребления основного капитала, период за периодом.

Темпы изменения потребления основного капитала

6.256. Потребление основного капитала измеряется как снижение настоящей стоимости остающихся доходов, что пояснено выше. Это снижение и темп, с которым оно

происходит с течением времени, должно быть отграничено от снижения эффективности самих капитальных активов. Хотя эффективность актива (и, следовательно, доходы) могут оставаться неизменными от одного периода к другому до момента его выбытия, как в случае с электрической лампочкой, стоимость актива снижается с течением времени. Из этого также следует, что потребление основного капитала не является постоянной величиной. Можно легко показать в этом случае, что снижение настоящей стоимости остающихся доходов от одного периода к другому значительно меньше в ранние периоды жизни актива по сравнению с периодом, когда актив приближается к концу срока его службы. Потребление основного капитала обычно увеличивается по мере старения актива, несмотря на то, что эффективность и доходы остаются постоянными до конца его жизни.

Стоимость потребления основного капитала

6.257. Потребление основного капитала не должно оцениваться в отрыве от исчисления данных о запасе капитала. Такие данные необходимы для составления баланса активов и пассивов; как пояснено в главе 20, попытка определить потребление основного капитала, не принимая во внимание данные об уровне запаса актива и модель снижения его цены и эффективности, может привести к ошибке.

ПРИЛОЖЕНИЕ К ГЛАВЕ 6

Отделение выпуска деятельности по хранению товаров от холдинговых прибылей и убытков

А. Введение

А6.1. В пунктах с 6.142 по 6.145 говорится о том, что в некоторых случаях увеличение стоимости товаров, находящихся в запасах, может рассматриваться как результат деятельности по хранению товаров, а не как холдинговые прибыли и убытки. В этом приложении представлено более подробное обсуждение этого вопроса и рассматриваются примеры того, в каких случаях более целесообразно трактовать увеличение стоимости продукта как результат производственной деятельности и как оно может быть отделено от остающихся холдинговых прибылей и убытков.

1. Затраты на хранение и холдинговые прибыли и убытки

А6.2. Нахождение продуктов в запасах всегда предполагает затраты независимо от того, находятся ли они в запасах их производителя или в запасах предприятий оптовой и розничной торговли. Эти затраты связаны с предоставлением помещений для хранения, обеспечением информации об уровнях и видах запасов, предоставлением продуктов клиентам, с приобретением товаров для замены выбывших (кроме стоимости самих товаров). Эти затраты являются частью основных цен, получаемых производителем, или

частью торговой наценки, получаемой предприятиями оптовой и розничной торговли. Эти затраты относятся к промежуточному потреблению, оплате труда и издержкам капитала. Могут быть также случаи, когда специализированные предприятия складского хозяйства предоставляют услуги другим производителям, и их затраты включаются в промежуточное потребление.

А6.3. Для большинства продуктов, называемых продуктами «типа I», это единственный аспект хранения, который имеет значение. Все затраты на хранение включаются в затраты на производство. Стоимость товаров, когда они изымаются из запасов, оценивается по сумме затрат на их производство или по ценам приобретения товаров для замены выбывших на момент изъятия. Как следствие этого, выпуск измеряется, исключая любое изменение в стоимости продуктов, находящихся в запасах; это изменение в стоимости должно отражаться как холдинговые прибыли и убытки, как это показано в следующем примере.

А6.4. Предположим, что предприятие оптовой торговли покупает и продает 100 пакетов стирального порошка в течение каждого периода и для того, чтобы реагировать на колебания в спросе, имеет в запасах 10 пакетов. На начало периода цена пакета равна 2, так что общая стоимость за-

пасов равна 20. В течение периода цена пакета увеличилась до 2.1. Стоимость 10 пакетов увеличилась до 21, но увеличение стоимости, равное 1, отражает тот факт, что если бы 10 пакетов были изъяты из запасов для продажи и заменены идентичными товарами, стоимость новых приобретенных товаров была бы равна 21. Так как выпуск измеряется в отно-

шении всех товаров (вновь произведенных или изъятых из запасов, оцененных по 2.1, увеличение стоимости товаров, равное 1, не входит в измерение выпуска, но отражается в счете переоценки, и эта запись объясняет, как стоимость 10 пакетов на начало периода, равная 20, преобразуется в стоимость тех же 10 пакетов, равную 21.

В. Товары, реальная стоимость которых меняется с течением времени

А6.5. Существуют три конкретных случая, когда трактовка, описанная выше, является неудовлетворительной ввиду действия других факторов во время нахождения товаров в запасах. Товары в этом случае описываются как товары «типа II». Три конкретных случая описаны ниже:

- а. товары с длительным периодом производства;
- б. товары, физические характеристики которых меняются во время нахождения их в запасах;
- с. товары, в отношении которых происходят сезонные изменения в спросе или в предложении, но не в том и другом одновременно.

Каждый из этих случаев обсуждается ниже по очереди.

1. Товары с длительным периодом производства

А6.6. Когда продукт находится в запасах в течение длительного периода времени вследствие продолжительного периода его производства, в принципе, фактор дисконтирования должен быть применен при исчислении стоимости незавершенного производства в каждом периоде, прежде чем будет осуществлена поставка. Например, если объект строительства, окончательная стоимость которого равна 200, возводится в течение четырех лет, было бы неправильно считать, что производится 50 в первом году. Любой покупатель примет во внимание тот факт, что он не сможет получить стоимость этого объекта в течение еще трех лет и соответственно понизит стоимость. По мере того, как проходит время, единица, являющаяся держателем продукта, получает доход с учетом снижающегося действия фактора дисконтирования. Этот случай описан в главе 20 с использованием всех деталей этого числового примера.

А6.7. Предлагается применять на практике фактор дисконтирования только в отношении товаров с очень большой стоимостью и чрезвычайно длительным периодом производства, когда товары отражаются как незавершенное производство или как производство для собственного использования в течение многих периодов, прежде чем производство будет завершено.

2. Товары, физические характеристики которых меняются

А6.8. Второй набор обстоятельств относится к товарам, физические характеристики которых меняются в процессе хранения, и доведение их до готовности является

частью производственного процесса. Это такие товары, стоимость которых, несмотря на отсутствие изменений в общем уровне цен или изменений относительных цен, увеличивается, так как происходит улучшение качества товаров в течение времени нахождения их в запасах. Например, ферментация улучшает качество продуктов питания, так же как увеличение возраста вина и спиртных напитков улучшает их качество. Когда продукт изымается из запасов, он физически отличается от нового продукта, поступающего в фазу доведения до готовности, поэтому будет неправильным применять цену приобретения новых продуктов, поступающих в запасы, когда продукт изымается из запасов. Вопрос состоит в том, как отделить увеличение стоимости в результате доведения до готовности от увеличения стоимости товаров в результате общего повышения цен.

А6.9. Предположим, что для некоторого продукта требуется три года для достижения достаточной готовности, чтобы он мог быть продан, и что существует спрос до того, когда он достигнет это состояние. Если продукт продан до того, как он достиг готовности, тогда будут существовать цены на продукт, находившийся в запасе один год, на продукт, находившийся в запасах два года, и на продукт, достигший готовности. Предположим, что на рынке будут продаваться в любой момент времени одновременно вновь произведенный продукт, а также продукты, находившиеся в запасах в течение одного, двух и трех лет. Если существуют цены на продукты с различной степенью готовности, отделение стоимости выпуска деятельности по хранению может быть несложной задачей. В первом году новый продукт будет трансформирован в продукт с годовой степенью готовности. Если цена нового продукта P_0 , а его цена после нахождения в запасе в течение года — P_1 , и t — это первый год, $t+1$ — второй год, то изменение стоимости количества Q продукта, будет равно $Q(P_{1,t+1} - P_{0,t})$. Увеличение стоимости произошло в результате действия двух факторов: увеличения цены нового продукта, произведенного в прошлом году, до цены аналогичного нового продукта, произведенного в настоящем году, $Q(P_{0,t+1} - P_{0,t})$ и разницы между ценой аналогичного нового продукта, произведенного в этом году, и ценой продукта, достигшего степени готовности первого года в этом году, $Q(P_{1,t+1} - P_{0,t+1})$. Применяя разницу в ценах к соответствующим показателям объемов, получаем, что первая разница представляет собой холдинговую прибыль, а вторая разница представляет собой выпуск деятельности по хранению.

А6.10. Тожество:

увеличение в стоимости продуктов за время от периода t до периода $t+1$,

равно изменению в стоимости продуктов той же степени готовности за время от периода t до периода $t+1$ (тракуется как холдинговая прибыль),

плюс изменение в стоимости продуктов последовательных этапов достижения готовности в периоде $t+1$, являющееся выпуском деятельности по хранению,

действительно для любых двух последовательных периодов времени. Таким образом, во втором году увеличение цены продукта первого года готовности на начало года по сравнению с ценой продукта первого года готовности на конец года представляет собой холдинговую прибыль, а разница между ценой первого года готовности на конец года и ценой продукта второго года готовности на то же время представляет собой выпуск деятельности по хранению и т. д.

А6.11. Тождество в пункте А6.10 соблюдается в случае оценки в текущих ценах, когда каждый элемент тождества включает номинальную холдинговую прибыль (или убыток) или когда каждый элемент тождества дефлятируется с помощью индекса общего уровня инфляции, так что каждый элемент тождества включает реальную холдинговую прибыль (или убыток). В том случае, когда нет изменений цен, увеличение стоимости рассматривается как выпуск деятельности по хранению.

А6.12. На практике весьма вероятно, что не существуют надежные ряды данных о ценах в различные периоды процесса достижения готовности продуктов. Весьма возможно, что могут существовать некоторые близкие эквиваленты, но даже это маловероятно. Возникает вопрос, каким образом выпуск деятельности по хранению может быть отделен от холдинговой прибыли в отсутствие этих цен.

А6.13. На основе длительного опыта производитель может сделать разумный прогноз относительно увеличения стоимости вследствие деятельности по хранению. Предположим, что в каком-то случае он ожидает, что стоимость в реальном выражении после трех лет будет в два с половиной раза больше стоимости произведенного нового продукта. Если новый продукт стоит 100, то этот продукт спустя три года с учетом достижения готовности стоит 250. Это предполагает, что объем выпуска деятельности по хранению равен 50 в каждом из следующих трех лет (по аналогии с объектами строительства с длительными периодами производства, который был обсужден выше, фактор дисконтирования должен быть применен, в принципе, к начальным 100 и к первым двум добавлениям в размере 50, так как продукт еще не будет готов для продажи до конца третьего года). В отсутствие информации об увеличении цены на продукт по отношению к общему увеличению цен, возможно, придется предположить, что нет реальной холдинговой прибыли на продукт, и фактическое увеличение стоимости должно рассматриваться как выпуск деятельности по хранению в текущих ценах. Когда цена полностью готового продукта станет известной, могут быть сделаны некоторые поправки, или разница между первоначальным прогнозом и результатом, скорректированным на индекс общей инфляции, может рассматриваться как реальная холдинговая прибыль или убыток.

А6.14. Не является идеальным решение, основанное на предположении, что выпуск деятельности по хранению

не зависит от колебания относительных цен, но при обстоятельствах, когда большая часть увеличения цены будет связана с деятельностью по хранению, и отсутствует лучшая информация, этот подход дает прагматичную оценку деятельности по хранению, который лучше, чем предположение о том, что все увеличение стоимости является холдинговой прибылью.

3. Товары с сезонными характеристиками спроса и предложения

А6.15. Третий случай, когда изменение стоимости не может быть целиком приписано холдинговой прибыли или убытку, касается ситуации, когда товары положены на хранение, для того чтобы воспользоваться колебаниями в характере спроса и предложения в течение года. Наиболее общий случай касается хранения такой культуры, как кукуруза, сбор урожая которой осуществляется в относительно короткие сроки, но спрос на которую является относительно постоянным в течение года. Как следствие этого, цена повышается по мере сокращения запасов до следующего урожая, когда увеличение поставок вызовет новое понижение цен. Можно ожидать обратный случай, когда спрос имеет сезонный характер, но для производителей производство товаров на целый год или на большую его часть связано со значительными затратами, несмотря на то, что в течение большей части времени продукты поступают прямо в запасы и остаются там до тех пор, пока спрос не достигнет своего пика.

А6.16. Причина, по которой этот тип продукта отличается от продукта типа I, состоит в том, что, как и в случае с продуктами, характеристики которых меняются в процессе достижения ими готовности, цена увеличивается по отношению к среднему уровню инфляции в более или менее предсказуемом размере вследствие эффекта транспортировки товаров во времени от периода изобилия до периода относительной нехватки. Это представляет собой другую мотивацию по сравнению с хранением товаров в спекулятивных целях, когда отсутствует сложившийся тренд возможного повышения цен и не существует заранее определенного периода, в течение которого товары могут храниться в запасах.

А6.17. Идеальная ситуация — это такая ситуация, когда существует хорошо установленный сезонный фактор в отношении ожидаемого повышения цен на сельскохозяйственные культуры. В таком случае сезонный фактор изменения цен может быть использован для определения выпуска деятельности по хранению товаров, а остающаяся часть увеличения стоимости должна рассматриваться как холдинговая прибыль и убыток, которая может быть подразделена на реальную и нейтральную холдинговую прибыль и убыток.

А6.18. Однако, имея в виду, что общий объем урожая может значительно меняться от года к году и что время уборки урожая может также несколько меняться от года к году в зависимости от погодных условий, установление точного сезонного тренда изменений цен может быть сложной задачей. В таком случае практическое предложение аналогично тому, которое сформулировано в отношении трактовки достижения продуктами готовности в условиях ограниченной информации. Принимаемое предположение состоит в том, что увеличение цены будет приписано действию двух фак-

торов. Первый фактор связывает увеличение цены с общим увеличением цен; элемент увеличения стоимости запасов вследствие этого фактора должен рассматриваться как номинальная холдинговая прибыль и убыток. Второй фактор связан с увеличением цены в условиях сезонной нехватки продуктов, и этот элемент должен рассматриваться как выпуск деятельности по хранению. Предположение о том, что все изменение (кроме того, которое соответствует среднему увеличению цен) относится к выпуску деятельности по хранению, означает, что нет реальной холдинговой прибыли.

4. Кто получает выгоду от увеличения стоимости товаров, находящихся в запасах?

А6.19. Тот факт, что продукты типа II связаны с производством услуг по хранению, зависит только от типа продукта, но не от типа производителя. Если фермер производит сезонный продукт и сохраняет большую часть его для продажи в течение года, он получает выгоду от увеличения стоимости в результате хранения товаров. Однако, если он продает весь собранный урожай во время его сбора другой единице (например, предприятию оптовой торговли), и эта единица направляет его в запасы и продает его непрерывно в течение года, тогда эта единица получает выгоду от хранения товаров в запасах и отражает эти выгоды в своем выпуске; эти выгоды в первом случае должны были бы быть включены в выпуск фермера. Однако продукты типа II много раз переходят из рук в руки за период между их производством и продажей; при этом стоимость выпуска деятельности по хранению будет той же самой. Весьма вероятно, что каждый раз, когда происходит переход товара из одних рук в другие, увеличивается промежуточное потребление, так что добавленная стоимость сократится, но выпуск останется тем же самым. Таким образом, увеличение стоимости товаров поступает единице, хранящей товары на складе, если они являются товарами типа II, и держатель запасов — предприятие оптовой или розничной торговли, которое имеет свой выпуск, так же как первоначальный их производитель.

5. Когда отражается выпуск деятельности по хранению?

А6.20. Выпуск деятельности по хранению производится на непрерывной основе. Для того чтобы иметь подробную информацию о производстве и запасах, выпуск деятельности по хранению должен исчисляться период за периодом. Если товары, стоимость которых меняется, остаются в запасах, собственник товаров имеет выпуск, который рассматривается как пополнение запасов. Даже если количество то-

варов в запасах не меняется, их оценки, скорректированные на различия в качестве, меняются, что отражает увеличение цен, рассматриваемое как результат изменения в качестве, а не как холдинговая прибыль.

6. Некоторые примеры

А6.21. Эти простые примеры показывают как действует упрощенный метод исчисления выпуска деятельности по хранению в разных обстоятельствах.

Пример 1

А6.22. Единица А приобретает товары стоимостью 100, и их стоимость увеличивается до 110 к середине второго года, когда она их продает. В конце года стоимость запасов равна 108. В этом периоде нет общей инфляции.

А6.23. В году 1 единица А отражает выпуск, равный 8, и добавления к запасам, равные 108. В году 2 единица А отражает выпуск, равный 2, добавления к запасам 2 и продажи товары, изъятых из запасов, в размере 110.

Пример 2

А6.24. Стоимость товаров, приобретенных в примере 1, увеличивается в соответствии с общим индексом инфляции, так что они равна 115 на конец года 1 и 120 на момент выбытия.

А6.25. Записи для года 1 дополняются записями о холдинговой прибыли в размере 7 в году 1. На конец года 1 необходимо сделать новую оценку ожидаемого уровня цен на момент изъятия. Если она оценивается равной 117, отражающей то же самое увеличение в абсолютном выражении по сравнению с ранее ожидаемым, тогда холдинговая прибыль в размере 3 будет отражена в году 2.

Пример 3

А6.26. Товары в примере 1 проданы единице В за 105 в течение года. В хранит их в запасах до момента их продажи в то же самое время в году 2 за 110.

А6.27. В году 1 А производит выпуск, равный 5, и приобретает товары для пополнения запасов в размере 105. А изымает товары из запасов в размере 105 и продает их единице В. В производит выпуск в году 1 в размере 3, который отражается как поступление в запасы. Добавления к запасам единицы В в году 1 равны, таким образом, 108. В году 2 выпуск единицы В составит 2, добавления к запасам составят 2, и продажи, равные изъятиям из запасов, составят 110.

Глава 7. СЧЕТА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ

А. Введение

7.1. Существуют два счета, которые отражают, как доходы, образующиеся в результате участия в процессе производства или в результате владения активами, необходимыми для производства, распределяются между институциональными единицами; второй из них далее подразделен на два субсчета:

- а. счет образования доходов;
- б. счет распределения первичных доходов;
 - счет предпринимательского дохода; и
 - счет распределения других первичных доходов.

7.2. Основой всех этих счетов является концепция первичного дохода. *Первичные доходы — это доходы, получаемые институциональными единицами в результате их участия в производственных процессах или владения активами, которые могут использоваться для целей производства.* Основной статьёй первичных доходов является оплата труда, которая представляет собой доход, получаемый отдельными лицами в качестве вознаграждения за их затраты труда в процессе производства. Доход от собственности — это та часть первичных доходов, которая поступает собственникам активов в результате кредитования ими других единиц или сдачи в аренду финансовых или природных ресурсов, включая землю, другим единицам для использования в производстве. Поступления налогов на производство и импорт (за вычетом субсидий на производство и импорт) рассматриваются как первичные доходы органов государственного управления, даже если не все из них регистрируются как подлежащие выплате из добавленной стоимости предприятий. К категории первичных доходов не относятся отчисления в программы социального страхования и социальные пособия, полученные из них, текущие налоги на доход и имущество и другие трансферты, которые отражаются в счете вторичного распределения доходов.

1. Счет образования доходов

7.3. Счет образования доходов (см. таблицу 7.1) представляет собой расширение и развитие счета производства; в нем отражаются первичные доходы, выплачиваемые органам государственного управления и единицам, непосредственно участвующим в производстве. Как и счет производства, он может составляться для заведений и отраслей, а также для институциональных единиц и секторов. В счете образования доходов показываются те секторы, подсекторы или отрасли, в которых эти первичные доходы создаются, а не секторы и подсекторы, являющиеся получателями этих доходов. Например, оплата труда, отражаемая в данном счете для сектора домашних хозяйств, отражает только оплату

труда, выплачиваемую наемным работникам некорпорированными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам. Эта величина существенно отличается от общей величины оплаты труда, получаемой единицами сектора домашних хозяйств и отражаемой в следующем счете — счете распределения первичных доходов.

7.4. Ресурсы, отражаемые на правой стороне счета образования доходов, содержат только одну статью — добавленную стоимость, которая является балансирующей статьёй, перенесенной со счета производства. В соответствии с определением, приведенным в главе 6, добавленную стоимость можно исчислять как на валовой основе, то есть до вычета потребления основного капитала, так и на чистой основе, то есть после вычета потребления основного капитала. В соответствии с положениями СНС во всех ее остальных счетах балансирующие статьи также должны исчисляться как до вычета, так и после вычета потребления основного капитала. Само понятие потребления основного капитала и методы его измерения были подробно рассмотрены в главе 6. Для простоты в дальнейшем изложении материала будет предполагаться, что добавленная стоимость измеряется на чистой основе, за исключением тех случаев, когда по контексту требуется явная ссылка на валовую добавленную стоимость.

7.5. На левой стороне счета образования доходов отражается использование добавленной стоимости. Существуют только два основных вида расходов, которые производители должны вычесть из добавленной стоимости, а именно — оплата труда, подлежащая выплате наемным работникам за их участие в производстве, и любые суммы налогов на производство за вычетом субсидий, подлежащих выплате органам государственного управления. *Оплата труда лиц, работающих по найму, определяется как общая сумма вознаграждения в денежной или в натуральной форме, подлежащая выплате предприятием работнику за сделанную им работу в течение отчетного периода. Налоги на производство, подлежащие выплате, включают налоги на продукты, производимые в качестве выпуска, а также другие налоги на производство в связи с использованием в производстве рабочей силы, машин, оборудования и других активов. Субсидии на производство, подлежащие получению, включают субсидии на продукты, производимые в качестве выпуска, а также другие субсидии на производство, выплачиваемые в связи с использованием в производстве рабочей силы, машин, зданий и других активов.* Налоги на производство не включают любые налоги на доходы, уплачиваемые получателями доходов, поступающих в связи с участием в производстве, независимо от того, являются ли они работодателями или наемными работниками.

7.6. Состав налогов на производство за вычетом субсидий, подлежащих выплате из добавленной стоимости, зависит от метода оценки стоимости выпуска продукции. Налоги на добавленную стоимость (НДС) и другие аналогичные вычитаемые налоги, начисляемые на выпуск продукции, никогда не рассматриваются как часть цены, получаемой производителем от покупателя этой продукции. Начисленный НДС никогда не включается в стоимость выпуска продукции независимо от того, оценивается ли выпуск в ценах производителей или в основных ценах. Поэтому начисленный НДС не является статьей добавленной стоимости и не отражается как подлежащий выплате в счете образования доходов производителя. Однако, если стоимость выпуска исчисляется в ценах производителей, любые другие виды налогов на продукты, уплачиваемые в связи с производством продукции, рассматриваются как элемент цены, уплачиваемой производителем покупателем этой продукции. Поэтому в счете образования доходов такие налоги отражаются как подлежащие уплате производителем из добавленной стоимости в ценах производителей, то есть как компонент статьи «налоги на производство за вычетом субсидий». Аналогичным образом любые субсидии на продукты, предоставляемые в связи с производством продукции, отражаются в счете образования доходов как подлежащие получению производителем от органов государственного управления в качестве дополнения к сумме добавленной стоимости в ценах производителей. В соответствии с принятой договоренностью они отражаются не на стороне ресурсов, а в статье «налоги на производство за вычетом субсидий», как если бы они были отрицательными налогами на выпуск продукции.

7.7. Как пояснено в главе 6, основная цена получается путем вычета из цены производителя любых налогов на продукты, подлежащих уплате на единицу выпуска продукции (кроме начисленного НДС, не включенного в цену производителя по определению), и добавления любых субсидий на продукты, подлежащих получению на единицу

выпуска продукции. Поэтому никакие налоги на продукты или субсидии на продукты не отражаются в счете образования доходов производителя как подлежащие уплате и получению при измерении добавленной стоимости в основных ценах, предпочитаемой основы оценки в СНС. Когда для оценки выпуска используется основная цена, статья «налоги на производство за вычетом субсидий» относится только к другим налогам на производство за вычетом других субсидий на производство.

7.8. После того, как из добавленной стоимости вычтена оплата труда и сумма налогов на производство за вычетом субсидий, получается балансирующая статья счета образования доходов. Балансирующая статья отражается на левой стороне данного счета как вид использования. Она характеризует прибыль или убыток от производства без учета процентов, ренты или аналогичных расходов, подлежащих выплате в связи с использованием заимствованных финансовых активов или природных ресурсов, арендованных данным предприятием, а также без учета процентов, ренты или аналогичных поступлений, подлежащих получению на финансовые активы или природные ресурсы, принадлежащие предприятию.

Прибыль и смешанный доход

7.9. Название балансирующей статьи «прибыль» используется во всех случаях за исключением некорпорированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам; на таких предприятиях может применяться труд самого владельца (владельцев) или неоплачиваемый труд членов этого домашнего хозяйства, который аналогичен затратам труда оплачиваемых наемных работников. В последнем случае балансирующая статья называется «смешанный доход», поскольку в неявном виде в нее включается элемент вознаграждения за труд самого владельца или других членов домашнего хозяйства, который невозможно обособить

Таблица 7.1
Счет образования доходов — краткая форма — использование

Использование									
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Оплата труда	986	44	98	11	11	1150			1150
Налоги на производство и импорт						235			235
Субсидии						-44			-44
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Потребление основного капитала в составе валовой прибыли	157	12	27	15	3	214			
Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода				8		8			
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53

со стоимости всех активов, принадлежащих соответствующему предприятию. Только в этом случае оно сможет продолжать использовать их в производстве. Платежи процентов в неявной форме, связанные с использованием собственных средств предприятия для приобретения материальных оборотных средств, основных фондов или других активов, представляют собой издержки, связанные с упущенной выгодой, поскольку эти средства могли бы быть израсходованы на приобретение финансовых активов, которые приносили бы фактический процентный доход. Эти издержки упущенной выгоды отражаются в оценке стоимости услуг капитала. Суммы ренты и процентов, фактически выплачиваемых за арендуемую землю и заимствованные средства, отражаются в счете распределения первичных доходов и счете предпринимательских доходов.

7.14. Вместе с тем прибыль или смешанный доход отдельного производителя зависят от того, являются ли используемые в производстве основные фонды собственными или арендуемыми. Если здания, другие сооружения, машины или оборудование арендуются предприятием, то арендные платежи, выплачиваемые по договору операционного лизинга, отражаются в счетах как приобретение услуг. Такие услуги входят в состав промежуточного потребления. Поэтому, как это объясняется в главе 17, плата за аренду основных фондов приведет к уменьшению валовой добавленной стоимости по сравнению с ее величиной в том случае, если бы эти фонды находились в собственности производителя. Влияние на чистую добавленную стоимость смягчается тем обстоятельством, что арендатор в отличие от владельца, не несет издержек, связанных с потреблением основного капитала. Вместе с тем, при аренде основных фондов даже чистая добавленная стоимость будет относительно меньшей, поскольку соответствующая арендная плата должна покрывать эксплуатационные издержки и проценты арендодателя. На уровне всей экономики в целом более низкая прибыль, получаемая арендатором, будет, как правило, компенсироваться в некоторой степени прибылью, получаемой арендодателями.

2. Счет распределения первичных доходов

7.15. В то время как счет образования доходов характеризует, главным образом, деятельность институциональных единиц или секторов-резидентов, выступающих в качестве производителей, которая ведет к образованию первичных доходов, счет распределения первичных доходов (см. таблицу 7.2) характеризует деятельность институциональных единиц или секторов-резидентов, выступающих в качестве получателей первичных доходов. Счет распределения первичных доходов содержит статьи, которые отражены как подлежащие выплате в счете образования доходов, а также включает доходы от собственности, получаемые и выплачиваемые институциональными единицами и секторами. Как уже отмечалось, поскольку счет образования доходов связан с производством, он может состояться как для заведений и отраслей, так и для институциональных единиц и секторов. В то же время между счетом распределения первичных доходов и производственной деятельностью такой прямой связи не существует. Поэтому этот счет составляется только для институциональных единиц и секторов.

7.16. Следует также отметить, что предприятия могут инвестировать свободные средства в финансовые активы или даже в приобретение земли, особенно в условиях неопределенности и высоких процентных ставок. От таких инвестиций может быть получен значительный доход от собственности. Доход от собственности, выплачиваемый корпорацией, будет определяться суммой полученного дохода от собственности, а также ее прибылью. Поэтому не представляется целесообразным отражать в счетах весь выплачиваемый предприятием доход от собственности так, как если бы он выплачивался из прибыли. Некоторые платежи процентов, особенно платежи в неявной форме, могут быть связаны с активами, которые не используются в производстве. По этой причине проценты, подлежащие выплате предприятием в явной или в неявной форме, не следует отражать в счете образования доходов, в ресурсах которого отражена только добавленная стоимость, полученная в результате

Таблица 7.2

Счет распределения первичных доходов — краткая форма — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Оплата труда							6		6
Налоги на производство и импорт									0
Субсидии									0
Доходы от собственности	134	168	42	41	6	391	44		435
Валовое сальдо первичных доходов / Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642

производства. Они отражаются в счете распределения первичных доходов наряду с другими доходами от собственности, подлежащими получению, а также прибылью.

7.17. На правой стороне счета первичного распределения доходов (в ресурсах) отражаются два вида доходов. Первый — это первичные доходы, уже отраженные в счете образования доходов; к ним относятся:

- a. оплата труда, подлежащая получению домашними хозяйствами-резидентами или домашними хозяйствами-нерезидентами;
- b. налоги (минус субсидии) на производство и импорт, подлежащие получению органами государственного управления или иностранным правительством;
- c. прибыль или смешанный доход предприятий, перенесенные из счета образования доходов.

Второй вид доходов — это доходы от собственности, получаемые в результате владения финансовыми активами или природными ресурсами:

- d. инвестиционный доход, получаемый владельцами финансовых активов как от единиц-резидентов, так и от нерезидентов;
- e. рента, получаемая владельцами природных ресурсов, сдаваемых в аренду другим единицам.

Балансирующие статьи и национальный доход

7.18. Статьи использования, отражаемые на левой стороне счета распределения первичных доходов, включают только доходы от собственности, выплачиваемые институциональными единицами или секторами кредиторам, акционерам, собственникам земли и т. д. За исключением ренты за природные ресурсы эти виды платежей могут выплачиваться как резидентам, так и нерезидентам. Оставшийся компонент на стороне использования — это балансирующая статья, называемая «сальдо первичных доходов». *Сальдо*

первичных доходов представляет собой общую величину первичных доходов, подлежащих получению институциональной единицей или институциональным сектором, за вычетом общей величины первичных доходов, подлежащих выплате. Для экономики всей страны в целом эта статья называется национальным доходом.

7.19. Состав рассматриваемой балансирующей статьи меняется довольно значительно в зависимости от сектора, поскольку некоторые виды доходов могут быть получены только определенными секторами или нерезидентами. В частности, получателями налогов могут быть только органы государственного управления и нерезиденты, а получателями оплаты труда могут быть только домашние хозяйства и нерезиденты. Эти балансирующие статьи описаны ниже:

- a. Сальдо первичных доходов сектора нефинансовых корпораций и сектора финансовых корпораций включает только прибыль и доходы от собственности, подлежащие получению, минус доходы от собственности, подлежащие выплате.
- b. Сальдо первичных доходов сектора государственного управления охватывает налоги на производство и импорт, подлежащие получению, за вычетом субсидий на производство, подлежащих выплате, плюс доходы от собственности, подлежащие получению, минус доходы от собственности, подлежащие выплате. Оно может также включать небольшую сумму прибыли, получаемую единицами, осуществляющими рыночное производство в рамках органов государственного управления.
- c. Сальдо первичных доходов сектора домашних хозяйств складывается из оплаты труда и смешанных доходов, получаемых домашними хозяйствами, плюс доходы от собственности, подлежащие получению, минус доходы от собственности, подлежащие выплате. В это сальдо также включается прибыль от жилищных услуг, производимых владельцами жилых помещений для собственного потребления.

Таблица 7.2 (продолжение)

Счет распределения первичных доходов — краткая форма — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Оплата труда				1154		1154	2		1156
Налоги на производство и импорт			235			235			235
Субсидии			-44			-44			-44
Доходы от собственности	96	149	22	123	7	397	38		435

- d. Сальдо первичных доходов сектора некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), полностью состоит из доходов от собственности, подлежащих получению, за вычетом доходов от собственности, подлежащих выплате.

Чистый национальный доход и валовой национальный доход

7.20. *Чистый национальный доход (ЧНД) — это общая сумма чистых сальдо первичных доходов всех секторов экономики. Аналогичным образом, валовой национальный доход (ВНД) — это общая сумма валовых сальдо первичных доходов всех секторов экономики.*

7.21. Валовая добавленная стоимость представляет собой только показатель производства, который определяется на основе показателей выпуска и промежуточного потребления. Из этого следует, что ВВП также представляет собой показатель производства, так как он получается суммированием валовой добавленной стоимости, созданной всеми институциональными единицами-резидентами, выступающими в качестве производителей, и всех налогов (за вычетом субсидий) на производство и импорт, не включенных в стоимость выпуска (и, следовательно, в сумму добавленной стоимости) производителей-резидентов. ВНД рассчитывается суммированием сальдо первичных доходов тех же самых институциональных единиц-резидентов. Таким образом, разность между значениями ВНД и ВВП равна разности между общей суммой первичных доходов, полученных резидентами от нерезидентов, и общей суммой первичных доходов, выплаченных резидентами нерезидентам (то есть чистому доходу из-за границы). Но поскольку эти показатели рассчитываются суммированием данных для одной и той же группы институциональных единиц-резидентов, нет оснований называть один показатель «внутренним», а другой «национальным». Оба агрегата относятся ко всей экономике, определяемой как совокупность всех резидентских институциональных единиц или секторов. Разница между ними обусловлена не разницей в охвате, а тем, что один измеряет производство, а другой — доход. К обоим показателям в равной степени применимы термины «внутренний» и «национальный». Однако, поскольку оба термина уже глубоко укоренились в экономической практике, то не предлагается вносить изменения в термины. Основное внимание должно быть уделено третьей, а не второй букве этих аббревиатур, чтобы подчеркнуть тот факт, что ВВП относится к производству, а ВНД — к доходу.

3. Счет предпринимательского дохода

7.22. Счет распределения первичных доходов может быть разделен на два субсчета: счет предпринимательского дохода и счет распределения других первичных доходов. Целью такого подразделения является идентификация еще одной балансирующей статьи — «предпринимательский доход», содержащей полезную информацию для рыночных производителей. Подобно прибыли и смешанному доходу, данная балансирующая статья имеет отношение только к производителям, но может рассчитываться только для ин-

ституциональных единиц и секторов, но не для заведений и отраслей.

7.23. Предпринимательский доход исчисляется вычитанием из прибыли всех процентов, инвестиционного дохода и ренты, подлежащих выплате, и добавлением доходов от собственности, подлежащих получению. Применительно к секторам нефинансовых и финансовых корпораций единственная разница между предпринимательским доходом и сальдо первичных доходов состоит в том, что величина предпринимательского дохода определяется до выплаты дивидендов и изъятия из дохода квазикорпораций и реинвестированных доходов. Предпринимательский доход не исчисляется для других секторов. Хотя органы государственного управления и домашние хозяйства могут включать некорпорированные предприятия, осуществляющие рыночное производство, тот факт, что активы, относящиеся к этой деятельности, не могут быть отделены от всей совокупности активов единицы, означает, что идентификация доходов от собственности, относящихся к этой деятельности, представляет собой также сложную задачу. (Если бы активы и доходы от собственности могли быть идентифицированы, тогда возможно, что некорпорированное предприятие могло бы рассматриваться как квазикорпорация и могло бы быть включено в один из корпоративных секторов).

7.24. Предпринимательский доход близок к понятию прибыли и убытка, применяемому в бухгалтерском учете (по крайней мере, при отсутствии инфляции). С другой стороны, следует помнить, что когда исчисление прибыли производится в бухгалтерском учете по первоначальной стоимости, в величину прибыли включаются также номинальные холдинговые прибыли на запасы материальных оборотных средств и других активов, находящихся в собственности предприятия; в условиях инфляции такие холдинговые прибыли и убытки могут быть весьма значительными.

4. Счет распределения других первичных доходов

7.25. Если счет предпринимательского дохода составляется для институциональной единицы или сектора, то он должен дополняться счетом распределения других первичных доходов, что необходимо для исчисления сальдо первичных доходов. Первой статьей в ресурсах счета распределения других первичных доходов является предпринимательский доход — балансирующая статья, которая переносится из счета предпринимательского дохода, вместо прибыли или смешанного дохода, являющихся балансирующими статьями, переносимыми из счета образования доходов. Единственная статья в счете распределения других первичных доходов для нефинансовых и финансовых корпораций на стороне использования, кроме балансирующей статьи — это запись о распределенном доходе корпораций.

7.26. Для органов государственного управления, домашних хозяйств и НКОДХ счет распределения других первичных доходов соответствует счету распределения первичных доходов.

7.27. Счет предпринимательского дохода и счет распределения других первичных доходов показаны в таблице 7.3.

В. Оплата труда

1. Определение работающих по найму

7.28. Иногда бывает неясно, является ли тот или иной работник наемным или самостоятельно занятым; например, одни работники, оплачиваемые по результатам, могут работать по найму, а другие могут быть самостоятельно занятыми. Такое разграничение имеет также важное значение при делении сектора домашних хозяйств на подсекторы. Определения в СНС соответствуют решениям Международной конференции специалистов по статистике труда (МКСТ) в отношении определений экономически активного населения. Тем не менее, для СНС основная цель состоит в том, чтобы разъяснить природу отношений найма с целью проведения разграничения между оплатой труда и другими видами доходов. Отдельные лица, которые в статистике труда могут быть отнесены к «самостоятельно занятым», в частности, некоторые собственники квазикорпораций и собственники, управляющие корпорациями, в СНС рассматриваются как работающие по найму. Дальнейшее рассмотрение определений трудовых ресурсов и связанных с ними терминов представлено в главе 19.

Отношения найма

7.29. Для того чтобы то или иное лицо можно было отнести к категории занятых (то есть или к работающим по найму или к самостоятельно занятым), такое лицо должно заниматься деятельностью, которая включается в границы сферы производства в СНС. Отношения найма складываются между работодателем и работником по найму (например, между предприятием и физическим лицом), когда между ними заключается письменный или устный договор, который может быть официальным или неофициальным, имеющий, как правило, добровольный характер для обеих сторон; в соответствии с таким договором работник выполняет для предприятия работу, за которую он получает вознаграждение в денежной или натуральной форме. Размер вознаграждения обычно зависит от отработанного времени или от другого объективного показателя объема проделанной работы.

7.30. Самостоятельно занятыми являются лица, которые работают на себя, а принадлежащие им предприятия в СНС не выделяются ни в качестве самостоятельных юридических лиц, ни в виде отдельных институциональных единиц. К этой категории относятся лица, являющиеся единоличными владельцами или совладельцами некорпорированных предприятий, на которых они работают; члены производственных кооперативов или помогающие члены семьи (например, члены семьи, которые бесплатно работают на некорпорированном предприятии).

- a. Лица, занимающиеся производством продукции для собственного конечного потребления или накопления (на индивидуальной или коллективной основе), относятся к самостоятельно занятым. Хотя стоимость выпуска такой продукции может быть условно исчислена исходя из соответствующих издержек, в том числе оценки затрат труда, но не производится никакого условного исчисления заработной платы лиц, занимающихся производством этой про-

дукции (даже в случае коллективных или общинных проектов, осуществляемых группами совместно работающих лиц). Превышение условно исчисленной стоимости выпуска над денежными издержками и налогами на производство рассматривается как валовой смешанный доход.

- b. Помогаящие члены семейных предприятий, включая неоплачиваемых работников некорпорированных предприятий, полностью или частично занимающихся рыночным производством, также считаются самостоятельно занятыми.
- c. Весь акционерный капитал корпорации может принадлежать одному акционеру или небольшой группе акционеров. В тех случаях, когда акционеры корпорации одновременно являются ее служащими и получают за свою работу вознаграждение в форме иной, чем дивиденды, они классифицируются как наемные работники. Владельцы квазикорпораций, работающие в этих квазикорпорациях и получающие вознаграждение, отличное от выплат дивидендов, также относятся к категории наемных работников.
- d. Надомные работники могут либо работать по найму, либо быть самостоятельно занятыми, в зависимости от их конкретного статуса и обстоятельств. Более подробная характеристика данной категории приводится ниже.

7.31. Вознаграждение самостоятельно занятых лиц рассматривается как смешанный доход.

7.32. Учащиеся, выступающие в качестве потребителей услуг в области образования или профессиональной подготовки, не являются наемными работниками. Однако, если учащиеся имеют также официальное обязательство вносить определенный трудовой вклад в процесс производства того или иного предприятия (например, в качестве подмастерьев или аналогичных категорий стажеров и практикантов, учеников-делопроизводителей, медицинских сестер-практикантов, помощников научно-исследовательских работников или преподавателей, врачей-стажеров и т. п.), то они считаются наемными работниками независимо от того, получают ли они какое-либо денежное вознаграждение за выполняемую ими работу или нет в дополнение к обучению, получаемому в качестве дохода в натуральной форме.

Работодатели и самостоятельно занятые без наемного труда

7.33. Самостоятельно занятые лица могут быть подразделены на две группы: тех, кто имеет собственных оплачиваемых наемных работников, и тех, кто их не имеет. Лица первой группы называются работодателями, а лица второй группы — самостоятельно занятыми без наемного труда. Это различие используется для целей подразделения сектора домашних хозяйств на подсекторы. Категория самостоятельно занятых без наемного труда может дополнительно подразделяться на надомных работников, которые заключают формальный или неформальный договор о поставке

товаров или услуг конкретному предприятию, и собственно самостоятельно занятых без наемного труда, которые могут заниматься либо рыночным производством, либо производством продукции для собственного конечного потребления или накопления.

Надомные работники

7.34. Надомными работниками являются лица, которые по предварительной договоренности или контракту с тем или иным конкретным предприятием обязуются работать на данное предприятие или поставить данному предприятию определенный объем товаров или услуг, но место работы которых находится вне любого из заведений, входящих в состав этого предприятия. Предприятие не контролирует затрат рабочего времени таких работников и не несет ответственности за условия их труда, но может производить

проверки качества соответствующей работы. Большинство таких работников работают на дому, но могут использовать и другие помещения по собственному выбору. Одни надомные работники работают с оборудованием или материалами (или тем и другим), предоставляемым им соответствующим предприятием, а другие надомные работники могут приобретать свое собственное оборудование или материалы (или и то, и другое). В обоих случаях часть производственных издержек покрывается самими работниками, как, например, фактическая или условно исчисленная арендная плата за помещения, в которых они работают; плата за отопление, освещение и электроэнергию; издержки на хранение и транспортировку и т. д.

7.35. Рассматриваемой категории работников присущи характеристики как наемных работников, так и самостоятельно занятых работников. Отнесение их к той или другой

Таблица 7.3

Счета предпринимательского дохода и распределения других первичных доходов — краткая форма — использование

Счет предпринимательского дохода

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Доходы от собственности	87	153				240			240
Проценты	56	106				162			162
Распределенный доход корпораций									
Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций									
Выплаты другого инвестиционного дохода		47				47			47
Рента	31	0				31			31
Валовой предпринимательский доход	301	42				343			343
Чистый предпринимательский доход	144	30				174			174

Счет распределения других первичных доходов

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Оплата труда							6		6
Налоги на производство и импорт									
Субсидии									
Доходы от собственности	47	15	42	41	6	151	63		214
Проценты			35	14	6	55	13		68
Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций						0	14		14
Рента			7	27	0	34			34
Валовое сальдо первичных доходов / Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов / Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642

категории зависит, в первую очередь, от того, что является основой для их вознаграждения. Можно провести разграничение между следующими двумя случаями, которые, в принципе, существенно различаются между собой:

- а. Вознаграждение, получаемое работником прямо или опосредованно, зависит от объема выполненной работы, то есть от количества затрат труда в каком-либо процессе производства независимо от стоимости произведенной продукции или рентабельности производственного процесса. Подразумевается, что при данном методе оплаты труда речь идет о наемных работниках.
- б. Доход, получаемый работником, определяется стоимостью продукции, произведенной в результате определенного процесса производства, за который отвечает данный работник, независимо от количе-

ства вложенного труда. Подразумевается, что при данном методе оплаты труда речь идет о самостоятельно занятых работниках.

7.36. На практике указанные критерии не всегда позволяют четко определить, кто работает по найму, а кто является самостоятельно занятым работником. Так, надомные работники, использующие труд других лиц, которым они платят за выполнение работы, должны классифицироваться как самостоятельно занятые владельцы некорпоративных предприятий, то есть как работодатели. Поэтому важно проводить границу между самостоятельно занятыми работниками, использующими наемный труд, и теми, кто работает по найму.

7.37. Надомный работник считается наемным работником, если между ним и соответствующим предприятием существуют отношения найма. Это предполагает наличие

Таблица 7.3 (продолжение)

Счета предпринимательского дохода и распределения других первичных доходов — краткая форма — ресурсы

Счет предпринимательского дохода

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Доходы от собственности	96	149				245			245
Проценты	33	106				139			139
Распределенный доход корпораций	10	25				35			35
Реинвестированные доходы от прямых иностраннх инвестиций	4	7				11			11
Выплаты другого инвестиционного дохода	8	8				16			16
Рента	41	3				44			44

Счет распределения других первичных доходов

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовой предпринимательский доход	301	42				343			343
Чистый предпринимательский доход	144	30				174			174
Оплата труда				1154		1154	2		1156
Налоги на производство и импорт			235			235			235
Субсидии			-44			-44			-44
Доходы от собственности			22	123	7	152	38		190
Проценты			14	49	7	70	21		91
Реинвестированные доходы от прямых иностраннх инвестиций			0	3	0	3	0		3
Рента			0	21	0	21			21

явного или неявного договора или соглашения, по условиям которого оплата труда такого работника производится на основе выполненной работы. С другой стороны, если такого явного или неявного договора или соглашения не имеется, а получаемый надомным работником доход зависит от стоимости поставленных предприятию товаров или услуг, то в этом случае этот работник считается самостоятельно занятым. Это предполагает, что решения относительно рынков, масштаба операций и финансирования скорее всего принимаются самим самостоятельно занятым надомником, который, как правило, является также владельцем или арендатором машин и оборудования, с помощью которых он выполняет работу.

7.38. Правильная классификация надомных работников имеет большое значение для составления счетов. Так, когда речь идет о самостоятельно занятых работниках без наемного труда, платежи предприятия такому работнику отражаются как приобретение промежуточных товаров или услуг. Для надомного работника платежи предприятия представляют собой стоимость произведенной продукции и размер превышения стоимости этой продукции над прямыми затратами для надомника (рассматриваемыми как

промежуточное потребление) представляет собой валовой смешанный доход. Когда же он квалифицируется как наемный работник, платежи предприятия отражаются как оплата труда и, следовательно, выплачиваются из добавленной стоимости, созданной этим предприятием. Таким образом, классификация надомных работников определяет распределение добавленной стоимости между предприятиями, а также распределение доходов между оплатой труда наемных работников и чистым смешанным доходом домашних хозяйств надомных работников.

2. Компоненты оплаты труда

7.39. Оплата труда отражается на стороне «использование» счета образования доходов и на стороне «ресурсы» счета распределения первичных доходов. Сторона «использование» счета образования доходов, содержащая подробные записи об оплате труда, представлена в таблице 7.4, а соответствующая сторона «ресурсы» счета распределения первичных доходов представлена в таблице 7.5. Единственная статья, кроме балансирующей статьи, относящаяся к этим счетам, но не показанная в таблице — это «оплата тру-

Таблица 7.4
Счет образования доходов — оплата труда — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Оплата труда	986	44	98	11	11	1150			1150
Заработная плата	841	29	63	11	6	950			950
Отчисления работодателей на социальное страхование	145	15	35	0	5	200			200
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	132	14	31	0	4	181			181
Фактические пенсионные отчисления работодателей	122	14	28	0	4	168			168
Фактические непенсионные отчисления работодателей	10	0	3	0	0	13			13
Условно исчисленные отчисления работо- дателей на социальное страхование	13	1	4	0	1	19			19
Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей	12	1	4	0	1	18			18
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей	1	0	0	0	0	1			1
Налоги на производство и импорт						235			235
Субсидии						-44			-44
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Потребление основного капитала в составе валовой прибыли	157	12	27	15	3	214			
Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода				8		8			
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53

да, выплачиваемая остальным миром», которая отражена на стороне использования счета распределения первичных доходов.

7.40. Как уже отмечалось, оплата труда определяется как общая сумма вознаграждения в денежной или в натуральной форме, подлежащего выплате предприятием работнику за проделанную им работу в течение отчетного периода.

7.41. Оплата труда отражается по методу начислений; то есть она измеряется как сумма вознаграждения в денежной или натуральной форме, которую работник имеет право получить от работодателя за работу, выполненную за соответствующий период, независимо от того, выплачивается ли она авансом, одновременно или после выполнения работы. Не производится оплата труда в отношении неоплачиваемой работы, выполненной добровольно, включая работу, выполненную членами домашнего хозяйства в рамках некорпорированного предприятия, принадлежащего этому же домашнему хозяйству. Оплата труда не включает налоги, подлежащие оплате работодателем с фонда заработной платы; такие налоги рассматриваются как налоги на производство, так же как налоги на здания и строения, землю или другие активы, используемые в производстве.

7.42. Оплата труда содержит два основных компонента:

- а. заработная плата, выплачиваемая в денежной или натуральной форме;
- б. отчисления на социальное страхование, вносимые работодателями, включая отчисления в программы социального обеспечения; фактические отчисления в другие программы социального страхования, связанные с занятостью, и условно исчисленные отчисления в другие программы социального страхования, связанные с занятостью.

Программы социального страхования, а также пособия, которые они предоставляют, рассматриваются в разделе D главы 8.

Заработная плата

7.43. Заработная плата включает суммы любых отчислений на социальное страхование, налоги на доходы и т. п., подлежащие выплате наемными работниками, даже если они фактически удерживаются работодателем по административным или иным причинам и напрямую выплачиваются в программы социального страхования, налоговым

Таблица 7.5
Счет распределения первичных доходов — оплата труда — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Оплата труда				1154		1154	2		1156
Заработная плата				954		954	2		956
Отчисления работодателей на социальное страхование				200		200	0		200
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование				181		181	0		181
Фактические пенсионные отчисления работодателей				168		168	0		168
Фактические непенсионные отчисления работодателей				13		13	0		13
Условно исчисленные отчисления работо- дателей на социальное страхование				19		19	0		19
Условно исчисленные пенсионные от- числения работодателей				18		18	0		18
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей				1		1	0		1
Налоги на производство и импорт			235			235			235
Субсидии			-44			-44			-44
Доходы от собственности	96	149	22	123	7	397	38		435

службам и т. д. от имени данного наемного работника. Выплата заработной платы может осуществляться различными способами, в том числе путем предоставления работникам товаров и услуг в качестве вознаграждения в натуральной форме вместо или наряду с денежными выплатами.

Заработная плата в денежной форме

7.44. К заработной плате в денежной форме относятся следующие виды вознаграждения:

- a. заработная плата, выплачиваемая регулярно (еженедельно, ежемесячно или с другими интервалами), в том числе по результатам и по сдельным расценкам; доплаты или специальные надбавки за сверхурочную работу, работу в ночное время, в выходные и праздничные дни; выплаты за работу в особо тяжелых условиях или вдали от дома; выплаты в связи с работой за рубежом и т. п.;
- b. регулярные надбавки, выплачиваемые, например, на оплату жилья или плату за проезд на работу и с работы, но исключая социальные пособия (см. ниже);
- c. заработная плата, выплачиваемая наемным работникам, которые временно не работают в течение непродолжительных периодов времени (например, в связи с отпуском или временной приостановкой производства), исключая невыход на работу в связи с болезнью, травмой и т. п. (см. ниже);
- d. единовременные премии или другие вознаграждения за производственные достижения, выплачиваемые в рамках программ материального стимулирования;
- e. комиссионные, подарки и чаевые, полученные работниками: такие виды платежей рассматриваются как плата за услуги, предоставленные предприятием, на котором работает данный работник, и поэтому они должны также включаться в выпуск продукции и валовую добавленную стоимость соответствующего предприятия, если они напрямую выплачиваются работнику третьей стороной.

7.45. Заработная плата в денежной форме не включает возмещения работодателями расходов работников, произведенных ими в связи с устройством на данную работу или в связи с выполнением ими своих служебных обязанностей. Например:

- a. возмещение расходов на проезд, переезд в связи со сменой места жительства и других расходов, произведенных работником в связи с переходом на другую работу, либо расходов в связи с переездом по инициативе работодателя на новое место жительства в пределах страны проживания или за границу;
- b. возмещение расходов работников в связи с приобретением ими инструментов, оборудования, спецодежды или других предметов, необходимых им исключительно (или преимущественно) для выполнения своей работы.

Возмещаемые суммы относятся к промежуточному потреблению работодателей. Если расходы работников, которые по

условиям договора о найме обязаны приобретать соответствующие инструменты, оборудование, спецодежду и т. п., не возмещаются в полном объеме, то остальную часть понесенных ими расходов следует вычитать из сумм, получаемых ими в виде заработной платы, а промежуточное потребление работодателя должно быть, соответственно, увеличено. Расходы на предметы, необходимые исключительно (или преимущественно) для работы, не входят в состав расходов домашних хозяйств на конечное потребление, независимо от того, возмещаются они или нет.

7.46. Кроме того, заработная плата в денежной форме не включает социальные пособия, выплачиваемые работникам работодателями в следующих формах:

- a. пособия на детей, супругов, многодетным семьям, на образование и другие пособия на иждивенцев;
- b. выплаты, производимые по полным или сокращенным ставкам заработной платы работникам, отсутствующим на работе в связи с болезнью, травмой в результате несчастного случая, отпуском по беременности и родам и т. п.;
- c. выходные пособия работникам (или их наследникам), потерявшим работу в связи с сокращением штатов, нетрудоспособностью, смертью в результате несчастного случая и т. п.

На практике бывает трудно отделить выплаты заработной платы в течение непродолжительных периодов отсутствия на работе из-за болезни, несчастных случаев и т. п. от других выплат заработной платы, в связи с чем их приходится объединять в одну группу с последними.

7.47. В некоторых случаях привилегии, такие как предоставление автомобиля или дополнительные отчисления в пенсионный фонд, не могут быть предоставлены бесплатно, но могут быть «приобретены» у работодателя за счет части зарплаты. Привлекательность таких схем обусловлена существующей системой налогообложения. Автомобиль, купленный работодателем и проданный работнику, может быть обложен налогом по более низкой ставке, чем автомобиль, приобретенный другим лицом; отчисления в пенсионный фонд могут быть обложены налогом не так, как другие доходы, если удерживаются у источника. В таких случаях полная заработная плата должна быть отражена как подлежащая выплате в денежной форме; одновременно должны быть отражены расходы работника на потребление или на отчисления в пенсионный фонд и т. д.

Заработная плата в натуральной форме

7.48. Работодатель может оплачивать труд своих работников в натуральной форме по различным причинам. Например:

- a. избегая платежей в денежной форме, работодатель, наемный работник или обе эти стороны могут использовать выгоды, обеспечиваемые существующей системой налогообложения;
- b. работодатель может счесть целесообразным реализовать таким образом продукцию, предложение которой периодически превышает спрос.

7.49. Доход в натуральной форме, возможно, приносит меньше удовлетворения, чем доход в денежной форме, поскольку работники не могут расходовать его по своему усмотрению. Некоторые товары и услуги, предоставляемые работникам, могут быть такого вида или качества, что при иных обстоятельствах работники вряд ли стали бы их приобретать. Тем не менее, оценка таких товаров и услуг должна производиться по аналогии с любыми другими продуктами. Если такие товары и услуги приобретаются работодателем, их стоимость оценивается в ценах покупателей. Если они производятся работодателем, для их оценки используются цены производителей. В случае их бесплатного предоставления оценка заработной платы в натуральной форме равна полной стоимости этих товаров и услуг. Если же они предоставляются по сниженным ценам, заработная плата в натуральной форме рассчитывается как разность между полной стоимостью товаров и услуг и суммой, уплаченной работниками.

7.50. Товары или услуги, которые работодатели должны предоставлять работникам, с тем чтобы последние могли выполнять свою работу, относятся к промежуточному потреблению работодателя (например, защитная одежда). Перечень таких предметов приводится в пункте 6.222. Вознаграждение в натуральной форме за труд, с другой стороны, состоит из товаров и услуг, которые не необходимы для работы и могут использоваться работниками в нерабочее время по собственному усмотрению для удовлетворения личных потребностей или потребностей других членов их домашних хозяйств.

7.51. Почти любой вид потребительских товаров и услуг может предоставляться в качестве вознаграждения за труд в натуральной форме. Ниже перечислены некоторые из них, наиболее часто предоставляемые работодателями их наемным работникам бесплатно или по сниженным ценам:

- a. питание и напитки, предоставляемые на постоянной основе, в том числе в столовой предприятия (по практическим соображениям нет необходимости в оценке питания и напитков, потребляемых во время представительских мероприятий или деловых поездок);
- b. жилищные услуги или жилье такого типа, которыми могут пользоваться все члены домашнего хозяйства, к которому относится данный работник;
- c. транспортные средства и другие предметы длительного пользования, предоставляемые работникам в личное пользование;
- d. товары и услуги, производимые работодателем (например, бесплатный проезд для рабочих и служащих железных дорог и авиационных компаний или бесплатное снабжение шахтеров углем);
- e. услуги спортивных центров, клубов отдыха и домов отдыха, предоставляемые работникам и членам их семей;
- f. перевозка на работу и с работы, бесплатное или субсидированное предоставление мест для стоянки автомобилей, когда в ином случае они подлежали бы оплате;

g. детские дошкольные учреждения для детей работников.

7.52. Некоторые из указанных услуг, например, доплата на работу и обратно, предоставление мест для стоянки автомобилей, обеспечение детскими дошкольными учреждениями, обладают рядом характеристик промежуточного потребления. Однако работодатели оказывают эти услуги для привлечения и удержания рабочей силы, а не в связи с характером самого производства или физическими условиями труда работников. Поэтому в целом они более схожи с другими формами оплаты труда, чем с промежуточным потреблением. Многие работники платят за проезд, автостоянку и детские дошкольные учреждения из собственных доходов, и соответствующие издержки отражаются как их расходы на конечное потребление.

7.53. Нередко предоставление автомобиля является доходом в натуральной форме. Автомобиль может быть предоставлен работнику бесплатно, но для налоговых целей условно исчисленная стоимость отнесена к льготам. В стране, где большое количество автомобилей предоставляется как дополнительные льготы работникам, покупательная способность работодателя может быть такой, которая позволяет получить существенную скидку на покупку автомобиля. Таким образом, работник получает более качественный автомобиль, чем он мог бы приобрести за наличные деньги. Стоимость автомобиля для работника должна оцениваться по фактической стоимости для работодателя.

7.54. Вознаграждение в натуральной форме может также включать сумму процентов, недополученных работодателями по ссудам, которые они предоставили работникам на льготных условиях (под льготный или нулевой процент) на приобретение домов, мебели или других товаров и услуг. Величина этой суммы может быть рассчитана как сумма процентов, которую работник должен был бы уплатить по средним процентным ставкам по ипотеке или потребительскому кредиту, за вычетом фактически уплаченной суммы процентов. Такие суммы могут быть значительными, если номинальные процентные ставки очень высоки из-за инфляции, но в других случаях они могут быть слишком малы и слишком неопределенны, чтобы стоило их оценивать.

Опционы на приобретение акций работниками

7.55. Другой формой дохода в натуральной форме является практика предоставления работодателем работнику опциона на приобретение акций на некоторую дату в будущем. Подробности оценки и отражения опционов на приобретение акций рассмотрены в части 6 главы 17.

Отчисления работодателей на социальное страхование

7.56. *Отчисления работодателей на социальное страхование представляют собой отчисления, подлежащие уплате работодателями в фонды социального обеспечения или другие программы социального страхования, связанные с занятостью, с целью обеспечения выплат социальных пособий их наемным работникам.* Управление программами социального обеспечения осуществляют органы государственного управления; управление другими

программами социального страхования, связанными с занятостью, может осуществляться непосредственно работодателем, страховой корпорацией или автономной программой пенсионного обеспечения.

7.57. Поскольку отчисления работодателей на социальное страхование производятся с целью обеспечения выплат социальных пособий наемным работникам, их стоимость отражается как один из компонентов оплаты труда наемных работников наряду с заработной платой в денежной и натуральной формах. Отчисления на социальное страхование затем отражаются как выплаченные работниками текущие трансферты в программы социального обеспечения или в другие программы социального страхования, связанные с занятостью. Хотя с административной точки зрения более эффективно, чтобы работодатели производили отчисления от имени своих работников, это не должно затемнять экономическую реальность. Отчисления, производимые работодателями в программы социального обеспечения или в другие программы социального страхования, связанные с занятостью, не являются текущими трансфертами в программы, осуществляемыми работодателями. Эти трансферты происходят между работающими по найму и программой социального обеспечения или другими программами социального страхования, связанными с занятостью, и выплачиваются из вознаграждения за работу, получаемого работником от работодателя. Ситуация аналогична той, при которой налоги на доходы, подлежащие выплате наемными работниками, вычитаются работодателями из заработной платы и уплачиваются непосредственно в налоговый орган. В таком случае очевидно, что налоги не являются текущими трансфертами, уплачиваемыми работодателями. Принято описывать отчисления работодателей на социальное страхование как «перемаршрутизированные» через счета первичного и вторичного распределения доходов наемных работников. Однако счета корректно отражают различные платежи, подлежащие получению и выплате. Прямая уплата отчислений на социальное страхование или налогов на доходы, производимая работодателем в программы социального обеспечения или в другие программы социального страхования, связанные с занятостью, или налоговым органам, является более простой процедурой с точки зрения административного удобства и эффективности.

7.58. Сумма, равная величине отчислений на социальное страхование, производимых работодателями, должна отражаться, в первую очередь, в счете образования доходов как один из компонентов оплаты труда, а затем отражаться в счете вторичного распределения доходов в качестве трансферта, выплаченного домашними хозяйствами в фонды социального обеспечения или в другие программы социального страхования, связанные с занятостью, в зависимости от конкретной ситуации; она также частично отражается в счете использования доходов как платеж, произведенный домашними хозяйствами за финансовые услуги, связанные с управлением программами. Операции отражаются одновременно во всех трех счетах на тот момент, когда осуществлена работа, которая приводит к необходимости производить отчисления. Отчисления, производимые в программы социального обеспечения, могут быть фиксированной суммой в расчете на одного работника или могут варьироваться в зависимости от уровня выплачиваемой заработной платы.

Суммы, выплачиваемые в другие программы социального страхования, связанные с занятостью, зависят от соглашения между работодателем и наемным работником.

7.59. Существуют два типа программ пенсионного обеспечения: программа с определенной величиной отчислений и программа с определенной величиной пособий. При программе с определенной величиной отчислений пособия зависят от отчислений, непосредственно произведенных в программу. При программе с определенной величиной социальных пособий конечное пособие определяется путем использования формулы, предусмотренной в условиях программы социального страхования. Аналогичным образом, увеличение причитающихся работнику пенсионных прав за период работы в текущем отчетном периоде может также быть определено с использованием формулы.

7.60. Отчисления работодателей в программы социального страхования подразделяются на фактические отчисления и условно исчисленные отчисления.

7.61. Как для фактических отчислений, так и для условно исчисленных отчислений компоненты, относящиеся к пенсиям и другим пособиям, показываются отдельно.

Фактические отчисления работодателей в программы социального страхования

7.62. Фактические отчисления работодателей в программы социального страхования включают фактические отчисления, производимые как в фонды социального обеспечения, так и в другие программы социального страхования, связанные с занятостью. Отчисления, относящиеся к пенсиям и другим пособиям, показываются отдельно.

Условно исчисленные отчисления работодателей в программы социального страхования

Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей

7.63. В программы социального обеспечения не производится условного исчисления отчислений.

7.64. В случае с программой пенсионного обеспечения с определенной величиной отчислений не производятся оценки условно исчисленных отчислений, за исключением случаев, когда работодатель сам управляет программой (фондом). В этом случае сумма затрат на управление программой рассматривается как условно исчисленные отчисления, выплачиваемые работникам как часть оплаты труда. Часть этой суммы также учитывается в составе расходов на конечное потребление домашних хозяйств как оплата финансовых услуг.

7.65. В случае с программой с определенной величиной пособий производятся условно исчисленные отчисления работодателем, вычисляемые как остаток. Они должны такими, чтобы сумма фактических отчислений работодателей, плюс сумма любых отчислений работников, плюс условно исчисленные отчисления работодателей должна быть равна увеличению пособия, подлежащего выплате вследствие занятости в текущем периоде, плюс затраты на управление программой.

7.66. Некоторые программы с определенной величиной пособий могут быть настолько хорошо организованы, что средства, доступные программе, превышают обязательства программы перед настоящими и бывшими работниками. В таком случае работодатель может взять «каникулы по уплате отчислений» и не производить фактических отчислений в течение одного или более периодов. Тем не менее, условно исчисленные отчисления работодателя должны быть исчислены и отражены, как это было уже описано.

7.67. Некоторые программы могут классифицироваться как не предусматривающие отчислений, поскольку фактические отчисления никогда не производились работником. Тем не менее, условно исчисленные отчисления работодателя исчисляются, как это было только что описано.

Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей

7.68. Некоторые работодатели сами предоставляют непенсионные пособия напрямую своим работникам, бывшим работникам или их иждивенцам, не прибегая к услугам страховых компаний или автономных пенсионных фондов и не создавая для этой цели специального фонда или отдельных резервов. В таких ситуациях можно считать, что работники защищены на случай возникновения различных конкретных потребностей или обстоятельств, даже если никаких резервов не создается для обеспечения будущих выплат. Поэтому для таких работников следует условно исчислять вознаграждение, равное по величине сумме отчислений на социальное страхование, которые потребовались бы для того, чтобы де-факто обеспечить права работников на получение положенных им пособий. Величина этих сумм отражает фактические отчисления, произведенные работодателем или наемным работником и зависит не только от размера пособий, выплачиваемых в настоящее время, но

также и от того, каким образом могут измениться обязательства работодателей в рамках таких программ в будущем, что может быть связано с ожидаемым изменением численности, возрастного состава и продолжительности жизни нынешних и бывших работников. Поэтому условное исчисление сумм указанных отчислений должно, в принципе, основываться на тех же расчетах, которые используются страховыми компаниями при определении размеров страховых премий.

7.69. На практике, однако, определить размер таких условно исчисленных отчислений не всегда легко. Предприятие может само производить соответствующие оценки, например, на основе отчислений, выплачиваемых в аналогичные программы, с целью рассчитать свои вероятные будущие обязательства, и такие оценки могут использоваться, если они имеются. В противном случае единственной альтернативой на практике может быть использование непенсионных пособий (без создания фондов), выплачиваемых предприятием в течение того же отчетного периода, в качестве оценки условно исчисленного вознаграждения, необходимого для покрытия условно исчисленных отчислений. Хотя очевидно, что по многим причинам исчисленная таким образом сумма условно исчисленных отчислений может отличаться от суммы непенсионных пособий, фактически выплаченных в течение того же периода без создания специального фонда (что может быть связано, например, с изменением состава и возрастной структуры рабочей силы предприятия), пособия, фактически выплаченные в текущем периоде, могут, тем не менее, служить основой для наиболее достоверной оценки указанных отчислений и связанных с ними условно исчисленных сумм вознаграждения.

7.70. Тот факт, что при отсутствии другой информации стоимость отчислений в программы, не предусматривающие отчислений, может быть принята равной стоимости пособий, не означает, что пособия сами по себе рассматриваются как часть оплаты труда работников.

С. Налоги на производство и импорт

1. Отражение налогов на производство и импорт

7.71. *Налоги — это обязательные безвозмездные выплаты в денежной или натуральной форме, производимые институциональными единицами органам государственного управления.* Они называются безвозмездными, так как отдельная единица, производящая такую выплату, не получает от органов государственного управления взамен никакого эквивалента, хотя органы государственного управления могут использовать полученные в виде налогов средства для предоставления товаров и услуг другим единицам (на индивидуальной или коллективной основе) либо обществу в целом.

7.72. Полная классификация налогов на производство и импорт включает:

Налоги на продукты

Налоги типа налога на добавленную стоимость (НДС)

Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС

Импортные пошлины

Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины

Налоги на экспорт

Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт

Другие налоги на производство

7.73. На самом верхнем уровне классификации налоги на производство и импорт состоят из налогов на продукты и других налогов на производство. Налоги на продукты включают налоги на товары и услуги, уплачиваемые в связи с их производством, продажей, трансфертом, арендой или поставкой товаров и услуг, либо в связи с их использованием для собственного потребления или накопления. Метод, с помощью которого налоги на продукты учитываются в СНС, зависит от метода оценки выпуска, как это описано ниже. Другие налоги на производство состоят, в основном, из налогов на владение или использование в производстве, земли,

зданий или других активов, а также налогов на рабочую силу или на фонд оплаты труда работников. Какая бы оценка выпуска ни применялась, другие налоги на производство всегда учитываются в составе добавленной стоимости в счете образования доходов.

7.74. Более полное описание содержания каждой из категорий налогов на производство и импорт представлено ниже после рассмотрения вопроса о правилах отражения налогов. Это описание обеспечивает связь с основными публикациями в области налоговых доходов — *Руководство по статистике государственных финансов 2001 года — РСГФ-2001* (*Government Finance Statistics Manual 2001 — GFSM2001*) и *Статистика государственных доходов* (*Revenue Statistics*) (ОЭСР, ежегодная публикация).

7.75. В бухгалтерском учете предприятий налоги на производство (за исключением начисленного НДС) обычно списываются на издержки производства, которые при исчислении прибыли для налоговых или иных целей могут вычитаться из выручки от реализации или других поступлений. Такие налоги соответствуют «косвенным налогам» в их традиционном понимании (подразумевается, что косвенные налоги — это налоги, которые могут быть частично или полностью переложены на другие институциональные единицы за счет увеличения цен на реализуемые товары и услуги). Тем не менее, чрезвычайно сложно (если вообще возможно) определить реальный охват различных видов налогов, и поэтому термины «прямые» и «косвенные» налоги не пользуются популярностью у экономистов и, соответственно, не применяются в СНС.

Отражение налогов на производство и импорт в счетах

7.76. Налоги на производство и импорт отражаются на стороне использования счета образования доходов и на стороне ресурсов счета распределения первичных доходов.

7.77. В счете образования доходов налоги на импорт отражаются только для экономики в целом, поскольку они не выплачиваются из добавленной стоимости, создаваемой отечественными производителями. Более того, для отдельной институциональной единицы или сектора необходимо отражать на стороне использования счета образования доходов только те налоги на продукты, которые не были исключены из стоимости выпуска данной единицы или сектора. Это зависит от метода оценки выпуска. Если стоимость выпуска исчисляется в основных ценах, все налоги (субсидии) на продукты, выплачиваемые (получаемые) в связи с производством товаров и услуг, вычитаются из (прибавляются к) стоимости выпуска в ценах производителей. Поэтому нет необходимости в том, чтобы они отражались на стороне использования в счете образования доходов соответствующих единиц или секторов; указанные налоги отражаются только для экономики в целом, так же как налоги на импорт. При оценке выпуска в ценах производителей все налоги на продукты и субсидии на продукты, выплачиваемые или получаемые в связи с выпуском, должны быть отражены на стороне использования в счете образования доходов соответствующих единиц или секторов, за исключением начисленного НДС или аналогичных вычитаемых налогов, поскольку такой НДС никогда не включается в стоимость выпуска. Невы-

читаемый НДС и аналогичные налоги регистрируются на стороне использования только на уровне всей экономики, так же как налоги на импорт.

7.78. Другие налоги или субсидии на производство (то есть налоги, уплачиваемые на землю, активы, рабочую силу и т. п., используемые в производстве) — это налоги, которые выплачиваются не с единицы выпуска продукции, и они не могут быть вычтены из цены производителя. Отражение этих налогов осуществляется так, как если бы они выплачивались из добавленной стоимости соответствующих индивидуальными производителями или секторами.

7.79. В счете распределения первичных доходов налоги на производство и импорт отражаются на стороне ресурсов только для сектора государственного управления и экономики в целом, кроме любых таких же налогов, уплачиваемых иностранным правительствам.

Налоги и платежи за услуги

7.80. Одной из регулирующих функций органов государственного управления является наложение запрета на владение или пользование определенными видами товаров или на занятия некоторыми видами деятельности путем выдачи особого разрешения, оформляемого как лицензия или иное удостоверение, за которое взимается плата. Если выдача таких лицензий связана с незначительными трудовыми затратами со стороны органов государственного управления (либо вообще не связана с какими-либо затратами труда), а лицензии выдаются автоматически при уплате соответствующей суммы, то они, как правило, используются лишь в качестве средства увеличения налоговых поступлений, даже если органы государственного управления могут предоставлять взамен то или иное удостоверение или разрешение. Если же лицензирование используется органами государственного управления с целью выполнения некоторых регулирующих функций (например, для проверки компетенции или квалификации соответствующего лица, проверки работоспособности и безопасности соответствующего оборудования или осуществления других форм контроля, которые в иных случаях они не обязаны осуществлять), то производимые платежи следует рассматривать не как уплату налогов, а как приобретение услуг органов государственного управления (при условии, что такие платежи не слишком велики по сравнению с затратами на предоставление соответствующих услуг). На практике, однако, не всегда удается провести четкую границу между налогами и платой за предоставленные услуги (см. пункт 8.64 с, ниже, в котором более подробно рассматривается данный вопрос применительно к домашним хозяйствам). Общие варианты выдаваемых государством разрешений рассмотрены в части 5 главы 17.

Связь с классификациями налогов, применяемыми в МВФ и ОЭСР

7.81. Охват налогов в СНС совпадает с охватом «налоговых поступлений», определенным в *РСГФ-2001*, за исключением налогообложения в неявной форме в результате установления центральным банком процентной ставки более высокой, чем рыночная. В отличие от определения «налогов», приведенного в ежегодной публикации ОЭСР

Статистика государственных доходов, в СНС к категории налогов относятся условно исчисленные налоги и субсидии в результате действия официальных множественных обменных курсов, условно исчисленные налоги и субсидии в результате установления центральным банком процентной ставки выше или ниже рыночной, но не относятся к налогам отчисления в фонды социального обеспечения. В главе 5 *РСГФ-2001* содержится подробный перечень и классификация налогов в соответствии с их характером. Приложение А *Статистики государственных доходов* содержит тесно связанную с ней классификацию.

7.82. Категории налогов, выделяемые в СНС, зависят от взаимодействия следующих трех факторов, только одним из которых является характер самого налога:

- a. характер налога в соответствии с тем, как он определяется в классификациях *РСГФ-2001* и ОЭСР;
- b. тип институциональной единицы-налогоплательщика;
- c. условия возникновения налогового обязательства.

7.83. Так, выплаты одного и того же налога могут отражаться в СНС по двум разным статьям. Например, уплата акцизного сбора может проходить по статье «налоги на импорт, исключая НДС и пошлины» или по статье «налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт» в зависимости от того, уплачивается ли акцизный сбор на импортный товар или на товар отечественного производства. Аналогичным образом, ежегодный налог на автотранспортные средства может отражаться как «другие налоги на производство» или как «текущие налоги на доходы, имущество и т. д.» в зависимости от того, уплачивается ли данный налог предприятием или домашним хозяйством. По этой причине не представляется возможным перейти к категориям СНС путем простой перегруппировки категорий классификаций *РСГФ-2001* и ОЭСР. Вместе с тем, чтобы извлечь пользу из информации, содержащейся в этих детальных классификациях, каждая из перечисленных ниже категорий налогов содержит перекрестную ссылку на соответствующие классификации *РСГФ-2001* и ОЭСР. Важно отметить, что хотя категории СНС включены в категории *РСГФ-2001* и ОЭСР, они могут быть не идентичными с ними.

Отражение по методу начислений

7.84. В СНС все налоги должны отражаться по методу начислений, т.е. когда происходят соответствующие виды деятельности, операции или события, приводящие к возникновению налогового обязательства. Вместе с тем из сферы внимания налоговых органов постоянно выпадают некоторые виды экономической деятельности, операции или события, которые по налоговому законодательству должны налагать на соответствующие единицы обязательства по уплате налогов. Было бы нереалистично предполагать, что такая деятельность, операции или события приводят к возникновению финансовых активов или обязательств в форме кредиторской или дебиторской задолженности. Поэтому суммы налогов, которые должны быть отражены в СНС, определяются суммами, срок выплат которых наступил, только если последние засвидетельствованы налоговыми оценками, декларациями или другими документами, например, счета-

ми-фактурами или таможенными декларациями, на основе которых у налогоплательщика возникают четкие обязательства об уплате соответствующей суммы. (При определении суммы начисленных налогов следует уделить должное внимание тому, чтобы не включать налоги, которые вряд ли когда-нибудь будут собраны). Тем не менее, в соответствии с методом начислений время отражения налога должно совпадать с моментом возникновения налогового обязательства. Так, налог на продажу, трансферт или использование продукции следует отражать в счетах на момент такой продажи, трансферта или использования, который не обязательно совпадает с моментом уведомления налоговых органов, выписки требования об уплате налога, наступления срока уплаты или фактической уплаты налога. Некоторая гибкость допускается в отношении времени отражения налогов на доходы, удерживаемых у источника.

7.85. В некоторых странах и для некоторых налогов уплачиваемые в конечном итоге суммы налогов могут существенно и систематически отличаться от сумм, подлежащих уплате, поскольку последние не всегда могут фактически считаться финансовыми обязательствами с точки зрения их трактовки в СНС. В таких случаях может быть предпочтительным для целей анализа и формирования экономической политики не принимать во внимание неоплаченные налоговые обязательства и ограничить измерение налогов в рамках СНС только фактически уплаченными налогами. При этом фактические платежи должны регистрироваться на основе метода начислений, то есть когда происходят события, в результате которых возникают налоговые обязательства.

Проценты, штрафы и другие санкции

7.86. В принципе, проценты, взимаемые за неуплаченные в срок налоги, или штрафы, или другие штрафные санкции, налагаемые за уклонение от налогов, должны регистрироваться отдельно и не включаться в налоговые суммы. Однако не всегда возможно разграничить платежи штрафов и налоги, к которым они относятся, в связи с чем на практике они обычно объединяются с налогами.

Налоги и субсидии в рамках счета первичного распределения дохода

7.87. В таблице 7.6 подробно описаны налоги и субсидии на стороне использования счета образования доходов; в таблице 7.7 они показаны на стороне ресурсов счета распределения первичных доходов. Из-за метода отражения в СНС налогов на продукты и субсидий на продукты, таблица 7.6 не содержит подробной информации о платежах по секторам, а только общие итоги. Это соответствует данным, представленным в таблице 6.1. Налоги на продукты и субсидии на продукты, уплачиваемые остальным миром, должны отражаться на стороне ресурсов счета распределения первичных доходов, который не приводится здесь.

2. Налоги на продукты

7.88. *Налог на продукт* — это налог, подлежащий уплате за единицу какого-либо товара или услуги. Налог может определяться как установленная сумма, взимаемая с

единицы измерения товара или услуги (единица измерения может отражать дискретные единицы или непрерывные физические переменные, например, объем, вес, силу, расстояние, время и т. д.), либо как определенный процент от цены единицы или общей стоимости реализованных товаров и услуг. Налог на продукт, как правило, подлежит уплате на момент производства продукта, его продажи или импорта, однако он может подлежать выплате и при других обстоятельствах, например, когда продукт экспортируется, сдается в аренду, передается в качестве трансферта, поставляется другим единицам или используется для собственного потребления или накопления. В счетах-фактурах, выставляемых предприятиями своим клиентам, сумма налога на продукт может выделяться отдельно, а может и не выделяться.

Налоги типа налога на добавленную стоимость

7.89. *Налог на добавленную стоимость (НДС) — это налог на товары или услуги, поэтапно взимаемый пред-*

приятиями, но в конечном итоге уплачиваемый в полном объеме конечными покупателями. Такие виды налогов уже рассматривались в пунктах 6.55–6.62. Они описываются как «вычитаемые» налоги, поскольку производители, как правило, не обязаны вносить в бюджет полную сумму, начисленную ими к оплате своим заказчикам. Им разрешено вычитать сумму налога, которая уплачена ими за товары и услуги, приобретенные для промежуточного потребления или накопления основного капитала. Обычно НДС рассчитывается на основе цены товара или услуги, которая включает суммы любых других налогов на продукты. НДС взимается также с импортируемых товаров и услуг, наряду с другими импортными пошлинами и налогами на импорт (РСГФ-2001, 11411; ОЭСР, 5111).

Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС

7.90. *Налоги и пошлины на импорт включают налоги на товары и услуги, подлежащие уплате на момент,*

Таблица 7.6
Счет образования доходов — налоги и субсидии на производство — использование

Использование									
Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Оплата труда	986	44	98	11	11	1150			1150
Налоги на производство и импорт						235			235
Налоги на продукты						141			141
Налоги типа налога на добавленную стоимость (НДС)						121			121
Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС						17			17
Импортные пошлины						17			17
Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины						0			0
Налоги на экспорт						1			1
Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт						2			2
Другие налоги на производство	88	4	1	0	1	94			94
Субсидии						-44			-44
Субсидии на продукты						-8			-8
Субсидии на импорт						0			0
Субсидии на экспорт						0			0
Другие субсидии на продукты						-8			-8
Другие субсидии на производство	-35	0	0	-1	0	-36			-36
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Потребление основного капитала в составе валовой прибыли	157	12	27	15	3	214			214
Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода				8		8			8
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53

когда эти товары пересекают национальные или таможенные границы экономической территории страны или когда эти услуги предоставляются производителями-нерезидентами институциональным единицам-резидентам.

7.91. Импортированные товары, при ввозе которых на экономическую территорию страны были уплачены все обязательные налоги на импорт, могут впоследствии стать объектом обложения другим налогом или налогами по мере их обращения в рамках экономики данной страны. Например, при прохождении товаров через сеть оптовой или розничной торговли с них могут взиматься акцизные сборы или налоги с продаж, которыми облагаются все без исключения товары — как произведенные предприятиями-резидентами, так и импортные. Налоги, впоследствии уплачиваемые с товаров, уже ввезенных в страну, не относятся к налогам на импорт. Они отражаются как налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт.

7.92. В порядке исключения некоторые налоги и пошлины могут уплачиваться на товары, которые физически

ввезли в страну, но при этом не произошел переход права собственности, и поэтому они не рассматриваются как импортированные. Тем не менее, любые такие налоги и пошлины отражаются по статье «налоги и пошлины на импорт».

Импортные пошлины

7.93. *Импортные пошлины включают таможенные пошлины и другие сборы по импорту, подлежащие уплате с товаров определенного типа при их поступлении на экономическую территорию страны.* Размер пошлин определяется на основе таможенных тарифных ставок. Пошлины могут использоваться для увеличения доходов или для ограничения импорта в целях защиты отечественных производителей (РСГФ-2001, 1151; ОЭСР, 5123).

Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины

7.94. *Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины, включают все налоги (исключая НДС и импортные пошлины) в соответствии с классификациями РСГФ/ОЭСР.*

Таблица 7.7

Счет распределения первичных доходов — налоги и субсидии на производство — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Оплата труда				1154		1154	2		1156
Налоги на производство и импорт			235			235			235
Налоги на продукты			141			141			141
Налоги типа налога на добавленную стоимость (НДС)			121			121			121
Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС			17			17			17
Импортные пошлины			17			17			17
Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины			0			0			0
Налоги на экспорт			1			1			1
Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт			2			2			2
Другие налоги на производство			94			94			94
Субсидии			-44			-44			-44
Субсидии на продукты			-8			-8			-8
Субсидии на импорт			0			0			0
Субсидии на экспорт			0			0			0
Другие субсидии на продукты			-8			-8			-8
Другие субсидии на производство			-36			-36			-36
Доходы от собственности	96	149	22	123	7	397	38		435

которые подлежат уплате при ввозе товаров на экономическую территорию страны или при оказании услуг нерезидентами резидентам. В их число входят:

- a. *Общие налоги на продажи*: включают общие налоги на продажи (исключая НДС), которые подлежат уплате на импорт товаров и услуг при поступлении товаров на экономическую территорию страны или при оказании услуг резидентам (РСГФ-2001, 11412; ОЭСР, 5110–5113).
- b. *Акцизы*: это налоги, взимаемые с конкретных видов товаров — алкогольных напитков, табачных изделий и топлива; акцизы могут выплачиваться в дополнение к импортным пошлинам при поступлении товаров на экономическую территорию страны (РСГФ-2001, 1142; ОЭСР, 5121).
- c. *Налоги на отдельные виды услуг*: могут взиматься, когда предприятия-нерезиденты оказывают услуги единицам-резидентам в пределах экономической территории страны (РСГФ-2001, 1156; ОЭСР, 5126).
- d. *Прибыли импортирующих монополий*: состоят из прибылей, перечисляемых в государственный бюджет организациями, занимающимися импортными операциями либо другими государственными предприятиями, наделенными монопольными правами по осуществлению импорта определенных товаров или услуг. Основание для рассмотрения этих прибылей как налогов на продукты, уплачиваемых в неявной форме, аналогично приведенному в пункте 7.96 е в отношении фискальных монополий (РСГФ-2001, 1153; ОЭСР, 5127).
- e. *Налоги, возникающие в результате существования множественных валютных курсов*: включают налоги, выплачиваемые в неявной форме, возникающие в результате функционирования системы множественных курсов, введенной центральным банком или другим официальным ведомством (РСГФ-2001, 1154).

Налоги на экспорт

7.95. *Налоги на экспорт включают налоги на товары или услуги, которые подлежат уплате органам государственного управления, когда товары покидают экономическую территорию данной страны или когда услуги предоставлены нерезидентам.* Они включают:

- a. *Экспортные пошлины*: общие или конкретные налоги на экспорт и экспортные пошлины (РСГФ-2001, 1152; ОЭСР, 5124)
- b. *Прибыли экспортных монополий*: это прибыли, перечисляемые в бюджет организациями, занимающимися экспортными операциями, либо другими государственными предприятиями, наделенными монопольными правами на осуществление экспорта определенных товаров или услуг. Отнесение этих прибылей к категории налогов на продукты, уплачиваемых в неявной форме, основано на принципах, излагаемых ниже в пункте 7.96 е при рассмотрении фискальных монополий (РСГФ-2001, 1153; ОЭСР, 5124).

- c. *Налоги, возникающие в результате существования множественных валютных курсов*: включают налоги на экспорт, уплачиваемые в неявной форме, возникающие в результате функционирования официальной системы множественных курсов (РСГФ-2001, 1154).

Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт

7.96. *Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт, включают налоги на товары и услуги, взимаемые в связи с производством, продажей, передачей, арендой или поставкой этих товаров и услуг, либо в связи с их использованием для собственного потребления или накопления.* К числу наиболее распространенных налогов этого типа относятся следующие:

- a. *Общие налоги с продаж или с оборота*: включают различные налоги на производителей, налоги с продаж (оптовых и розничных), налоги на покупки, налоги с оборота и т. п., исключая НДС и другие вычитаемые налоги (РСГФ-2001, 11412–11413; ОЭСР, 5110–5113).
- b. *Акцизы*: это налоги, взимаемые с конкретных видов товаров (алкогольных напитков, табачных изделий) (РСГФ-2001, 1142; ОЭСР, 5121)
- c. *Налоги на конкретные услуги*: включают налоги на услуги транспорта, связи, страхования, услуги, связанные с рекламной деятельностью, жилищные услуги, гостиничные услуги, услуги ресторанов, развлекательные мероприятия, азартные игры и лотереи, спортивные мероприятия и т. п. (РСГФ-2001, 1144; ОЭСР, 5126).
- d. *Налоги на операции с капиталом и финансовые операции*: взимаются с покупок или продаж нефинансовых и финансовых активов, в том числе иностранной валюты. Уплата таких налогов осуществляется на момент, когда земля или другие активы переходят в собственность другой стороны (исключая передачу в форме капитального трансферта, главным образом, в качестве передачи активов по наследству или подарков) (РСГФ-2001, 1134; ОЭСР, 4400). Указанные налоги относятся к налогам на услуги посредников.
- e. *Прибыли фискальных монополий*: это прибыли, перечисляемые в государственный бюджет фискальными монополиями. Фискальными монополиями являются государственные корпорации, государственные квазикорпорации или принадлежащие органам государственного управления некорпорированные предприятия, наделенные в рамках закона монопольными правами на производство или распределение определенных видов товаров и услуг с целью увеличения доходов государственного бюджета (а не в интересах социально-экономической политики). Фискальные монополии обычно занимают производством товаров и услуг, которые могут существенно облагаться в отдельных странах: например, алкогольных напитков, табачных

изделий, спичек, нефтепродуктов, соли, игральные карты и т. п. Использование государственной монополии по сути представляет собой альтернативный способ увеличения доходов государственного бюджета, который позволяет правительству избежать обложения в явной форме налогами частных производителей подобной продукции. В таких случаях считается, что продажные цены монополий включают косвенные налоги на реализуемую продукцию. В принципе, в качестве налогов следует рассматривать только превышение монопольных прибылей над некой условной «нормальной» прибылью, но эта сумма с трудом поддается оценке, и на практике величину таких налогов следует считать равной сумме прибыли, фактически перечисленной фискальными монополиями в государственный бюджет (РСГФ-2001, 1143; ОЭСР, 5122). Если то или иное государственное предприятие в рамках продуманной социально-экономической политики наделяется монопольными правами в связи с особым характером соответствующих товаров или услуг или технологии производства (например, коммунальное обслуживание, почта и связь, железные дороги и т. п.), то такое предприятие не следует относить к категории фискальных монополий. В большинстве случаев фискальные монополии, как правило, ограничиваются производством потребительских товаров или энергоносителей. Поскольку прибыли фискальной монополии исчисляются для предприятия в целом, в ситуации, когда предприятие выпускает несколько видов товаров или услуг, среднюю сумму налога на единицу реализуемого товара или услуги оценить невозможно, если только не принять предположение о ставках налога на разные виды продуктов. При отсутствии серьезных аргументов против рекомендуется, чтобы в отношении всех видов продуктов применялась одна и та же адвалорная ставка налога. Такая ставка рассчитывается как отношение общей суммы налогов, подлежащих выплате в неявной форме, к стоимости всех продаж за вычетом общей суммы налогов, подлежащих выплате в явной форме. Введение этой ставки продиктовано тем, что она необходима для расчета основных цен на соответствующие продукты.

- f. *Налоги, возникающие в результате установления центральным банком процентной ставки более высокой, чем рыночная:* эти налоги описаны в пунктах 7.122–7.126. (Эти налоги не упоминаются в РСГФ-2001).

3. Другие налоги на производство

7.97. *Другие налоги на производство включают все налоги, кроме налогов на продукты, которые подлежат выплате предприятиями в результате их участия в производстве.* Такие налоги не включают никаких налогов на прибыль или другие доходы, получаемые предприятием, и подлежат уплате независимо от рентабельности производства. Объектом налогообложения может являться земля, основные фонды или рабочая сила, используемые в произ-

водстве, либо определенные виды деятельности и операций. В данную категорию включаются следующие налоги:

- a. *Налоги на фонд заработной платы или рабочую силу:* размер этих налогов, подлежащих выплате предприятиями, устанавливается либо пропорционально выплачиваемой заработной плате, либо в виде фиксированной суммы в расчете на занятого на предприятии. К ним не относятся обязательные отчисления на социальное страхование, выплачиваемые работодателями, или любые налоги, выплачиваемые самими работниками из своей заработной платы (РСГФ-2001, 112; ОЭСР, 3000).
- b. *Текущие налоги на землю, здания и сооружения:* в данную группу включаются регулярно взимаемые налоги (обычно раз в год), которые связаны с использованием или владением земель, зданиями или другими сооружениями, используемыми предприятиями в производстве, независимо от того, являются ли предприятия владельцами или арендаторами таких активов (РСГФ-2001, 1131; ОЭСР, 4100).
- c. *Лицензии на ведение предпринимательской и профессиональной деятельности:* это налоги, взимаемые с предприятия за выдачу ему лицензии на ведение определенного вида предпринимательской или профессиональной деятельности. Лицензии на такси и казино также включены. В некоторых случаях лицензии на использование природных ресурсов, однако, рассматриваются не как налог, а как продажа актива. Эти обстоятельства подробно описаны в части 5 главы 17. Вместе с тем, если в качестве условия для выдачи такой лицензии органы государственного управления проводят проверки на предмет определения пригодности или безопасности служебных помещений, надежности или безопасности используемого оборудования, профессиональной компетенции штата сотрудников, качества производимых товаров и услуг или их соответствия установленным стандартам, то соответствующие платежи не являются безвозмездными и должны рассматриваться как плата за оказанные услуги, исключая случаи, когда суммы, взимаемые за выдачу лицензий, значительно превышают издержки органов государственного управления на проведение подобных проверок (РСГФ-2001, 11452; ОЭСР, 5210). (См. также пункт 8.64 с, где рассматриваются способы отражения лицензий, выдаваемых домашним хозяйствам для использования в личных целях).
- d. *Налоги на использование основных фондов и другие виды деятельности:* Эта группа охватывает периодические налоги на пользование автотранспортными средствами, морскими и воздушными судами, а также другими машинами и оборудованием, которые используются предприятиями для целей производства, независимо от того, являются ли такие активы собственными или арендуемыми. Данные налоги нередко называются лицензиями, а их размер обычно фиксирован и не зависит от фактического коэффициента использования (РСГФ-2001, 11451–11452 и 5.5.3; ОЭСР, 5200).

- e. *Гербовые сборы*: это налоги, которыми облагаются операции, не вошедшие ни в один из уже рассмотренных классов (например, официальное оформление юридических документов и чеков). Такие платежи отражаются как налоги на производство деловых и финансовых услуг. Вместе с тем, гербовые сборы, взимаемые с продажи конкретных продуктов (например, алкогольных напитков или табачных изделий), учитываются как налоги на продукты (РСГФ-2001, 1161; ОЭСР, 6200).
- f. *Налоги на загрязнение окружающей среды*: В данную группу входят налоги, взимаемые за выброс в окру-

жающую среду ядовитых газов, жидкостей и прочих вредных веществ. В их число не включаются платежи, производимые за сбор и уничтожение отходов и вредных веществ государственными ведомствами, поскольку такие платежи относятся к промежуточному потреблению предприятий (РСГФ-2001, 11452; ОЭСР, 5200).

- g. *Налоги на международные операции*: включают налоги, взимаемые в связи с поездками за границу, денежными переводами за рубеж или аналогичными операциями с нерезидентами (РСГФ-2001, 1156; ОЭСР, 5127)

D. Субсидии

7.98. *Субсидии — это текущие безвозмездные выплаты, производимые единицами сектора государственного управления, в том числе нерезидентскими единицами сектора государственного управления, предприятиям, исходя из объема их производственной деятельности, количества или стоимости товаров и услуг, которые они производят, продают или импортируют.* Получателями субсидий являются производители или импортеры-резиденты. В случае производителей-резидентов субсидии могут быть предназначены для воздействия на уровень производства, на цену, по которой продается их продукция, или на доходы институциональных единиц, участвующих в производстве. Субсидии эквивалентны отрицательным налогам на производство, поскольку их влияние на прибыль противоположно влиянию налогов на производство.

7.99. Субсидии не предоставляются конечным потребителям; текущие трансферты органов государственного управления, выплачиваемые непосредственно домашним хозяйствам в качестве потребителей, рассматриваются как социальные пособия. Кроме того, к субсидиям не относятся гранты, которые органы государственного управления могут предоставлять предприятиям для финансирования накопления или возмещения ущерба, причиненного капитальным активам; такие гранты рассматриваются как капитальные трансферты.

1. Субсидии на продукты

7.100. *Субсидия на продукт — это субсидия, выплачиваемая за единицу товара или услуги.* Субсидия может быть конкретной денежной суммой на единицу количества товара или услуги, либо она может рассчитываться как определенный процент от общей стоимости или цены единицы продукта. Размер субсидии можно также вычислить как разницу между конкретной целевой ценой и рыночной ценой, фактически уплаченной покупателем. Обычно субсидия на продукт подлежит выплате, когда товар или услуга произведены, проданы или импортированы. Кроме того, субсидия может подлежать выплате в других обстоятельствах (например, когда происходит трансферт, аренда, поставка или использование товара для собственного потребления или накопления.

Субсидии на импорт

7.101. *Субсидии на импорт включают субсидии на товары и услуги, подлежащие уплате при пересечении товарами границы экономической территории страны или при оказании услуг институциональным единицам-резидентам нерезидентами.* Они включают субсидии, подлежащие выплате в неявной форме, возникающие в результате функционирования системы множественных официальных курсов валют. Они также могут включать возмещение потерь государственных внешнеторговых организаций, специализирующихся на закупках продукции у нерезидентов и ее последующей продаже по более низким ценам резидентам, если такие потери являются результатом целенаправленной политики органов государственного управления (см. также пункт 7.103, где рассматриваются субсидии на экспорт).

7.102. Как и налоги на продукты, субсидии на импортируемые товары не включают субсидии, выплачиваемые на такие товары уже после того, как они пересекли границу страны и начали свободное обращение на ее экономической территории.

Субсидии на экспорт

7.103. *Субсидии на экспорт включают все субсидии на товары и услуги, которые подлежат выплате органами государственного управления, когда товары покидают экономическую территорию страны или когда услуги предоставлены нерезидентам.* В эту группу включаются следующие субсидии:

- a. *Прямые субсидии на экспорт*: предоставляются непосредственно производителям-резидентам при вывозе товаров с экономической территории страны или при оказании услуг нерезидентам.
- b. *Возмещение убытков государственных внешнеторговых организаций*: это убытки, понесенные государственными внешнеторговыми организациями, специализирующимися на закупках продукции предприятий-резидентов и ее последующей продаже по более низким ценам нерезидентам, если такие потери являются результатом целенаправленной политики органов государственного управления. Разница между закупочной и продажной ценой

составляет экспортную субсидию (см. также пункт 7.105 *b*, ниже).

- с. Субсидии, возникающие в результате функционирования множественных валютных курсов:* включают субсидии на экспорт, выплачиваемые в неявной форме, возникающие в результате функционирования официальной системы множественных курсов валют.

Исключения из категории субсидий на экспорт

7.104. К экспортным субсидиям не относятся платежи, осуществляемые на таможенной границе и представляющие собой возврат налогов на продукты, уплаченных ранее на товары или продукты, когда они находились на экономической территории страны. Из этой категории исключаются также освобождения от уплаты налогов, которые были бы уплачены, если бы товары не экспортировались, а были реализованы или использованы на экономической территории страны. Такие общие налоги на продукты, как налоги с продаж или на покупки, НДС, акцизы и прочие налоги на продукты, обычно не подлежат уплате с экспортируемых товаров и услуг.

Другие субсидии на продукты

7.105. *Другие субсидии на продукты включают субсидии на товары и услуги, произведенные или импортированные предприятиями-резидентами, которые становятся подлежащими уплате в результате производства, продажи, трансферта, аренды или поставки этих товаров и услуг или в результате их использования для собственного потребления или накопления.* К наиболее распространенным субсидиям этого вида относятся следующие:

- а. Субсидии на продукты, используемые внутри страны:* это субсидии предприятиям-резидентам, предоставляемые в связи с использованием или потреблением их продукции в пределах экономической территории страны.
- б. Возмещение убытков государственных внешне-торговых организаций:* Это убытки, понесенные государственными внешне-торговыми организациями, специализирующимися на закупке и продаже продуктов, произведенных предприятиями-резидентами. Если возникновение таких убытков связано с определенной экономической или социальной политикой органов государственного управления, в соответствии с которой товары, закупленные по одной цене, затем реализуются по более низкой цене, то разность между закупочной

и продажной ценой должна рассматриваться как субсидия. Поступления товаров в запасы таких организаций оцениваются в ценах покупателей, уплаченных этими торговыми организациями, а соответствующие субсидии отражаются в счетах на момент продажи товаров.

- с. Субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям:* Включают регулярные трансферты государственным корпорациям и квазикорпорациям с целью возмещения их регулярных убытков (т. е. отрицательной прибыли), связанных с тем, что устанавливаемые в интересах социально-экономической политики правительства цены на продукцию таких предприятий не покрывают их средних издержек производства. Для расчета основных цен на продукцию таких предприятий, как правило, будет необходимо принять предположение о единой условной адвалорной ставке субсидии на их продукцию, определяемой размером этой субсидии в процентах от общей стоимости продаж плюс сумма субсидии.
- д. Субсидии в результате установления центральным банком процентной ставки более высокой, чем рыночная:* эти субсидии описаны в пунктах 7.122–7.126. (Эти субсидии не упоминаются в РСГФ-2001).

2. Другие субсидии на производство

7.106. *Другие субсидии на производство представляют собой субсидии, кроме субсидий на продукты, которые предприятия-резиденты могут получить в результате их участия в производстве.* К таким субсидиям относятся, например, следующие:

- а. Субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу:* это субсидии, выплачиваемые исходя из общего фонда заработной платы, общей численности работающих или найма определенных групп лиц (например, инвалидов или лиц, находившихся без работы в течение продолжительного времени). Кроме того, за счет таких субсидий могут частично или полностью покрываться издержки на программы обучения, организуемые или финансируемые предприятиями.
- б. Субсидии на затраты, связанные с уменьшением загрязнения окружающей среды:* это субсидии на частичное или полное возмещение издержек, связанных с дополнительными работами по сокращению или ликвидации выброса загрязняющих веществ в окружающую среду.

Е. Доходы от собственности

1. Определение дохода от собственности

7.107. Доходы от собственности начисляются, когда собственники финансовых активов и природных ресурсов передают их в распоряжение другим институциональным единицам. Доход, подлежащий выплате за использование финансовых активов, называют инвестиционным доходом; доход, выплачиваемый за использование природных ресурсов, называется рентой. *Доход от собственности — это сумма инвестиционного дохода и ренты.*

7.108. *Инвестиционный доход — это доход, подлежащий получению собственником финансового актива за предоставление средств другой институциональной единице.* Условия, определяющие выплаты инвестиционного дохода, обычно оговариваются в финансовом инструменте, создаваемом при передаче средств от кредитора к заемщику. Такие сделки обычно заключаются только на ограниченный срок, по истечении которого соответствующие средства должны быть возвращены. Этот срок может составлять от нескольких месяцев до нескольких лет, а соответствующие сделки могут продлеваться.

7.109. *Рента — это доход, получаемый собственником природного ресурса (арендодателем или собственником земли) за предоставление его в распоряжение другой институциональной единицы (арендополучателя или арендатора) для использования в производстве.* Условия, определяющие выплату ренты за природные ресурсы, отражаются в договоре аренды природных ресурсов. *Договор аренды природных ресурсов — это соглашение, в соответствии с которым юридический собственник природного ресурса, который в СНС рассматривается как имеющий неопределенный срок существования, предоставляет его арендополучателю за регулярную плату, отражаемую как доход от собственности в форме ренты.* Договор аренды природных ресурсов может относиться к любому природному ресурсу, определенному как актив в СНС. Для таких ресурсов, как земля, предполагается, что после окончания договора аренды природных ресурсов, земля возвращается юридическому собственнику в таком же состоянии, в котором она была при заключении договора. Такие ресурсы, как запасы полезных ископаемых, хотя они теоретически имеют неограниченный срок службы, но возвращаются юридическому собственнику по окончании аренды не

Таблица 7.8

Счет распределения первичных доходов — доходы от собственности — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Оплата труда							6		6
Налоги на производство и импорт									0
Субсидии									0
Доходы от собственности	134	168	42	41	6	391	44		435
Проценты	56	106	35	14	6	217	13		230
Распределенный доход корпораций	47	15				62	17		79
Дивиденды	39	15				54	13		67
Изъятие из дохода квазикорпораций	8	0				8	4		12
Реинвестированные доходы от прямых иностраннных инвестиций	0	0				0	14		14
Выплаты другого инвестиционного дохода		47				47	0		47
Инвестиционный доход, вмененный дер- жателям страховых полисов		25				25	0		25
Инвестиционный доход, подлежащий вы- плате на активы в форме пенсионных прав		8				8	0		8
Инвестиционный доход, вмененный дер- жателям акций коллективных инвести- ционных фондов		14				14	0		14
Рента	31	0	7	27	0	65			65
Валовое сальдо первичных доходов / Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642

полностью, так как цель аренды заключается в разрешении извлекать и использовать ресурсы. Хотя ресурс может истощиться даже с учетом открытия новых месторождений и проведения переоценок (или естественного пополнения возобновляемых ресурсов), тот факт, что рента отражается без вычета любого потребления природных ресурсов, означает, что в СНС ресурсы рассматриваются как имеющие неограниченный срок службы с точки зрения образования доходов.

7.110. Регулярные платежи, производимые арендаторами таких природных ресурсов, как запасы полезных ископаемых, часто называют роялти, но в СНС они рассматриваются как рента. Термин «рента» в настоящем руководстве зарезервирован за рентой за использование природных ресурсов, а «арендными платежами (арендной платой)» называются платежи по договорам операционного лизинга.

7.111. Доходы от собственности классифицируются в СНС следующим образом:

Инвестиционный доход

Проценты

Распределенный доход корпораций

Дивиденды

Изъятие из дохода квазикорпораций

Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций

Выплаты другого инвестиционного дохода

Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов

Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав

Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов

Рента

Более подробно каждая из этих статей рассматривается ниже.

7.112. В таблице 7.8 представлена расширенная версия таблицы 7.2, включая подробности по уплаченным и полученным доходам от собственности.

2. Проценты

7.113. *Процент — это форма дохода, подлежащего получению собственниками определенных видов финансовых активов, а именно депозитов, долговых ценных*

Таблица 7.8 (продолжение)

Счет распределения первичных доходов — доходы от собственности — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Оплата труда				1154		1154	2		1156
Налоги на производство и импорт			235			235			235
Субсидии			-44			-44			-44
Доходы от собственности	96	149	22	123	7	397	38		435
Проценты	33	106	14	49	7	209	21		230
Распределенный доход корпораций	10	25	7	20	0	62	17		79
Дивиденды	10	25	5	13	0	53	14		67
Изъятие из дохода квазикорпораций			2	7		9	3		12
Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	4	7	0	3	0	14	0		14
Выплаты другого инвестиционного дохода	8	8	1	30	0	47	0		47
Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов	5	0	0	20	0	25	0		25
Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав				8		8	0		8
Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов	3	8	1	2	0	14	0		14
Рента	41	3	0	21	0	65			65

бумаг, ссуд и (возможно) дебиторской задолженности, за предоставление финансового актива в распоряжение другой институциональной единицы. Доход от владения специальными правами заимствования и их размещения также рассматривается как процент. Финансовые активы, являющиеся источником процентов, представляют собой требования кредиторов к дебиторам. Кредиторы кредитуют дебиторов, что приводит к созданию того или иного из перечисленных выше финансовых инструментов. Сумма обязательства дебитора перед кредитором называется основным долгом. Со временем сумма, причитающаяся кредитору, уменьшается в связи с выплатой долга и увеличивается по мере начисления процентов. Остаток в любой момент времени рассматривается как невыплаченный основной долг.

7.114. Проценты могут представлять собой заранее оговоренную сумму денег или процентную долю от суммы основного долга. Если часть или вся сумма процентов, причитающихся кредитору, не выплачивается в установленный срок, то она может быть добавлена к сумме основного долга или образовать отдельное, дополнительное обязательство дебитора. Вместе с тем, срок выплаты процентов может не наступать до более поздней даты, а иногда и до момента наступления срока погашения ссуды или другого финансового инструмента.

Отражение по методу начислений

7.115. Отражение процентов осуществляется по методу начислений, то есть проценты на сумму основного непогашенного долга начисляются кредитору непрерывно на протяжении всего соответствующего срока. Начисляемые проценты представляют собой сумму, подлежащую получению кредитором, и сумму, подлежащую выплате дебитором. Такая сумма может отличаться не только от суммы процентов, фактически выплаченной за определенный период, но и от суммы, срок выплаты которой наступает в данном периоде. Некоторые финансовые инструменты формируются таким образом, что дебитор обязан производить регулярные выплаты процентов за каждый период по мере их начисления, а в других случаях такое требование может не предусматриваться. Как поясняется в части 4 главы 17, существует множество различных финансовых инструментов, и новые инструменты продолжают возникать. Поэтому выплата процентов может производиться самыми разными способами, в названии которых проценты не всегда фигурируют в явном виде. Однако потоки чистых платежей в рамках соглашений о свопах или форвардных процентных соглашений (возможно, охарактеризованных в контракте как «проценты») не рассматриваются в качестве доходов от собственности, но должны фиксироваться в финансовом счете как операции с производными финансовыми инструментами (см. пункты 11.111–11.115).

Проценты, подлежащие выплате и получению по ссудам и депозитам

7.116. Как разъяснялось в главе 6, суммы процентов по ссудам и депозитам, подлежащих выплате и получению от финансовых корпораций, включают маржу, которая представляет собой условно исчисленную плату за услуги, предоставленные финансовыми корпорациями, связанные с

предоставлением ссуд и принятием депозитов. Фактические выплаты или поступления процентов финансовым корпорациям или от них, называемые банковским процентом, должны быть подразделены так, чтобы процент в определении СНС и плата за услуги могли быть отражены отдельно. Суммы процентов в определении СНС, выплачиваемых заемщиками финансовым корпорациям, меньше, чем банковский процент, на оцененную сумму оплаты за услуги, подлежащей выплате, а суммы процентов в определении СНС, подлежащих получению вкладчиками — выше, чем банковский процент, на сумму платежей за услуги. Суммы оплаты за услуги отражаются в счетах производства финансовых корпораций как продажа услуг и как использование в счетах клиентов.

7.117. Если банковский процент не уплачен, то в этом случае как процент в определении СНС, так и плата за услуги не выплачены. Другими словами, размер суммы непогашенного основного долга увеличивается на размер неуплаченного процента в определении СНС плюс неуплаченная плата за услуги.

Проценты, подлежащие выплате по долговым ценным бумагам

7.118. По некоторым финансовым инструментам (например, векселям и облигациям с нулевым купоном) заемщик не обязан производить никаких выплат кредитору до наступления срока погашения обязательства по активу. По существу никаких процентов не выплачивается до конца срока существования соответствующего актива, по наступлении которого обязательство заемщика погашается посредством единовременного платежа, охватывающего как сумму средств, первоначально предоставленных кредитором, так и процентов, накопленных за весь срок существования актива. В таких случаях сумма процентов, подлежащих выплате в течение срока, установленного для ценной бумаги, подсчитывается как разница между стоимостью приобретения инструмента и его стоимостью на момент, когда он подлежит погашению.

Дальнейшее развитие

7.119. В части 4 главы 17 представлен раздел, в котором описано, как все операции и другие потоки, связанные с финансовыми инструментами, должны быть отражены в счетах. В частности, представлены рекомендации о том, как должен исчисляться процент по каждому из соответствующих финансовых инструментов.

Номинальные и реальные проценты

7.120. Если заемщик погашает обязательства по основному долгу, выплачивая сумму, равную стоимости заимствованных средств плюс процент, начисленный по согласованной ставке за время существования долга, то соответствующие процентные платежи называются «номинальными». Если же в результате инфляции покупательная способность возвращенных средств меньше покупательной способности заимствованных средств, то такие процентные платежи не обеспечивают «реальный» доход кредитору. В условиях хронической инфляции номинальные процентные платежи, требуемые кредиторами, обычно повышаются,

чтобы возместить им потери покупательной способности, ожидаемые ими к сроку окончательной выплаты их средств.

7.121. На практике проценты, отражаемые в счете распределения первичных доходов, таким образом не подразделяются. Отражаемые в счетах проценты всегда представляют собой номинальную сумму процентов, подлежащих получению или выплате (в соответствующих случаях плюс или минус оплата услуг финансовых посредников, за которые не взимается оплата в прямой форме). Вместе с тем, в СНС в целом содержится информация, необходимая для расчета реальных процентов, поскольку реальные холдинговые убытки, понесенные кредиторами, отражаются в счете переоценки.

Особый случай с процентными ставками, установленными центральным банком

7.122. Основная обязанность центрального банка заключается в разработке и осуществлении части экономической политики. Поэтому он часто действует иначе, чем другие финансовые корпорации и обладает полномочиями, которыми его наделяет правительство, по проведению в жизнь своих решений. В ситуации, когда центральный банк использует особые полномочия и обязывает участников рынка выплачивать трансферты без прямой компенсации (*quid pro quo*), доходы целесообразно отражать как налоги в неявной форме. С другой стороны, в тех случаях, когда центральный банк осуществляет платежи, которые скорее производятся для осуществления экономической политики, а не для коммерческих целей, можно утверждать, что выплачиваются субсидии в неявной форме. Рассмотрим три случая:

- a. центральный банк вправе устанавливать ставку ниже рыночной для резервных депозитов;
- b. центральный банк осуществляет выплаты по ставке выше рыночной в ситуации, когда валюта на внешнем рынке испытывает давление;
- c. центральный банк действует как банк развития, предлагая приоритетным отраслям ссуды по ставке ниже рыночной.

7.123. Если процентные ставки центрального банка не соответствуют ставкам коммерческих банков, то разница между потоками подсчитывается с использованием базисной ставки и фактической ставки, установленной центральным банком, и должна быть отражена не как рыночный выпуск и, в частности, не как услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом, а как налоги и субсидии, выплачиваемые и получаемые в неявной форме, как это описывается ниже. Эта процедура аналогична и соответствует трактовке разницы между рыночным валютным курсом и альтернативным валютным курсом, установленным центральным банком, как налога или субсидии, выплачиваемого и получаемого в неявной форме.

Ставки ниже рыночной для резервных депозитов

7.124. Предположим, что центральный банк выплачивает только три процента коммерческому банку на резервные депозиты, когда рыночный процент равен пяти. В СНС это отражается следующим образом:

- a. хотя коммерческий банк фактически получает только три процента как «доход от собственности», в счетах отражается получение дохода от собственности в размере пяти процентов и платеж в размере двух процентов органам государственного управления в виде налога на производство;
- b. в счетах отражается, что органы государственного управления получили два процента от коммерческого банка в виде налога на производство и произвели выплату текущего трансферта в размере двух процентов центральному банку (оба потока являются условными); и
- c. центральный банк фактически выплачивает три процента коммерческому банку, но платеж отражается в размере пяти процентов коммерческому банку и как получение двух процентов от органов государственного управления в виде текущего трансферта.

Такая перемаршрутизация не влияет на отражение операций в финансовых счетах.

Ставки выше рыночной для поддержки валюты

7.125. Предположим, что центральный банк выплачивает семь процентов коммерческому банку в течение ограниченного периода, когда валюта ослаблена и рыночная ставка составляет пять процентов. В СНС это отражается следующим образом:

- a. хотя коммерческий банк фактически получает семь процентов (доход от собственности), в счетах отражается, что получено пять процентов (доход от собственности) и еще два процента получены от органов государственного управления в качестве субсидии на производство;
- b. в счетах отражается, что органы государственного управления выплатили два процента коммерческому банку в качестве субсидии на производство и получили текущий трансферт в размере двух процентов от центрального банка (оба потока являются условными);
- c. центральный банк фактически выплачивает семь процентов коммерческому банку, но в счетах отражается платеж в размере пяти процентов коммерческому банку и выплата двух процентов органам государственного управления в форме текущего трансферта.

Такая перемаршрутизация не влияет на отражение операций в финансовых счетах.

Ставки ниже рыночной для приоритетных отраслей

7.126. Предположим, что центральный банк взимает только три процента с приоритетных отраслей, когда рыночная ставка равна пяти процентам. В СНС это отражается следующим образом:

- a. Хотя приоритетные отрасли фактически выплачивают только три процента (доход от собственности), в счетах отражается, что уплачено пять процентов в

качестве дохода от собственности, но получено два процента от органов государственного управления в качестве субсидии на производство;

- b. отражается, что органы государственного управления выплатили два процента приоритетной отрасли в качестве субсидии на производство и получили текущий трансферт в размере двух процентов от центрального банка (оба потока являются условными);
- c. центральный банк фактически получает три процента от приоритетной отрасли, но отражается получение пяти процентов от приоритетной отрасли и выплата двух процентов органам государственного управления в форме текущего трансферта.

Такая перемаршрутизация не влияет на отражение операций в финансовых счетах.

3. Распределенный доход корпораций

Дивиденды

7.127. Корпорации привлекают средства путем выпуска акций, обеспечивающих акционерам право как на часть распределенной прибыли, так и на остаточную стоимость активов корпорации в случае ее ликвидации. Акционеры являются коллективными владельцами корпорации.

7.128. *Дивиденды — это форма инвестиционного дохода, на получение которого держатели акций имеют право в результате предоставления средств в распоряжение корпораций.* Увеличение акционерного капитала посредством выпуска акций является альтернативным путем привлечения средств, используемым вместо их заимствования. Однако в отличие от заемного капитала акционерный капитал не предполагает возникновения обязательств в форме фиксированной денежной суммы и не наделяет держателей акций корпорации правом на получение фиксированного или заранее оговоренного дохода.

7.129. По аналогии с корпорациями, которые определяются в СНС как совокупность институциональных единиц, занимающихся производством (и могут называться по-разному — частные или государственные корпорации, частные или государственные компании, кооперативы, товарищества с ограниченной ответственностью и т. п.), дивиденды должны также определяться как охватывающие любые распределения прибыли корпораций их акционерам или собственникам, как бы они ни назывались. Иногда дивиденды могут распределяться посредством выпуска акций, кроме выпуска бонусных акций, представляющих собой перераспределение между собственными средствами, резервами и нераспределенной прибылью.

Время регистрации

7.130. Хотя дивиденды представляют собой часть дохода, который был сформирован за значительный период времени (обычно 6–12 месяцев), дивиденды не учитываются в СНС строго по методу начислений. В короткий период после того, как объявлено о выплате дивидендов, но до того, когда они подлежат фактической выплате, акции могут быть проданы «без права получения дивидендов»; это означает,

что дивиденды все еще подлежат выплате собственнику на дату объявления о выплате дивидендов, но не собственнику на день выплаты. Акции, продаваемые «без права получения дивидендов», таким образом, стоят меньше, чем акции, продаваемые без таких ограничений. Время регистрации дивидендов в СНС — это момент, начиная с которого цена акции начинает котироваться на основе цены акции «без права получения дивидендов», а не цены акции, предполагающей выплату дивидендов.

Дополнительные дивиденды

7.131. Хотя дивиденды теоретически выплачиваются из прибыли текущего периода, корпорации часто выравнивают выплату дивидендов, выплачивая несколько меньше, чем позволяет прибыль, но иногда выплачивая немного больше, в особенности, когда прибыль очень низка. По практическим соображениям в СНС не предпринимаются попытки привести в соответствие выплаты дивидендов с доходами за исключением одного обстоятельства. Исключением является случай, когда дивиденды несоразмерно велики по сравнению с недавним уровнем дивидендов и доходов. Для того чтобы определить, являются ли дивиденды несоразмерно большими, полезно ввести понятие распределенного дохода. *Распределенный доход корпорации равен предпринимательскому доходу плюс все текущие трансферты, подлежащие получению, минус все текущие трансферты, подлежащие выплате, минус корректировка на изменение в пенсионных правах в пенсионной программе этой корпорации.* Исходя из этого, можно рассмотреть соотношение между дивидендами и распределенным доходом за недавнее прошлое и оценить правдоподобность того, насколько уровень объявленных дивидендов соответствует прошлой практике, допуская некоторую степень выравнивания по годам. Если уровень объявленных дивидендов существенно выше этого соотношения, превышение должно рассматриваться как финансовая операция, а именно, как изъятие из собственного капитала корпорации.

7.132. Такая трактовка относится ко всем корпорациям независимо от того, являются ли они инкорпорированными единицами или квазикорпорациями, и независимо от того, являются ли они объектом государственного, иностранного или отечественного частного контроля. Более подробно тема корпораций, контролируемых государством, рассматривается в главе 22.

Изъятие из дохода квазикорпораций

7.133. *Изъятие из дохода квазикорпорации включает ту часть распределяемого дохода, которую изымает собственник квазикорпорации.* Доход, который изымают собственники квазикорпораций, аналогичен доходу, изымаемому у корпораций путем выплаты дивидендов акционерам. Поэтому он рассматривается как доход от собственности, получаемый собственниками квазикорпораций. Изъятие из дохода собственниками квазикорпораций необходимо определить, для того чтобы иметь возможность разрабатывать полный набор счетов для единицы и рассматривать ее как институциональную единицу, отдельную от собственника.

7.134. Изъятие из дохода квазикорпорации не включает изъятие средств, полученных от продажи или исполь-

зования активов этой квазикорпорации (например, от продажи запасов материальных оборотных средств, основных фондов, земли или других произведенных активов). Такие продажи будут отражаться в счете операций с капиталом квазикорпорации как выбытие, а поступление соответствующих полученных средств будет отражаться в финансовом счете квазикорпорации как изъятие из капитала квазикорпорации и как средства, подлежащие получению ее собственниками. Аналогичным образом, изъятие средств путем ликвидации значительных сумм, образовавшихся за счет накопления нераспределенных сбережений или других резервов квазикорпорации, включая те, которые получены из отчислений на потребление основного капитала, рассматриваются как изъятие из капитала. Эта ситуация соответствует трактовке дополнительных дивидендов, выплачиваемых перечисленными выше предприятиями.

7.135. С другой стороны, любые средства, предоставленные собственниками квазикорпорации для приобретения активов или сокращения ее обязательств, следует рассматривать как добавление к ее капиталу. Точно так же, как не может быть «отрицательного» распределения средств из распределенного дохода корпораций в форме отрицательных дивидендов, не может быть и «отрицательного» распределения средств из распределенного дохода квазикорпораций в форме отрицательного изъятия. Если квазикорпорация принадлежит органам государственного управления и имеет хронический текущий дефицит в результате определенной экономической и социальной политики правительства, то любые регулярные трансферты средств такому предприятию, осуществляемые органами государственного управления для покрытия его убытков, следует рассматривать как субсидии (см. пункт 7.105 с, выше).

Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций

7.136. Как объясняется в главе 26, предприятие прямого иностранного инвестирования — это корпоративное или некорпоративное предприятие, являющееся объектом прямого вложения средств иностранным инвестором. Предприятием прямого иностранного инвестирования может быть:

- a. некорпоративное отделение (филиал) корпоративного или некорпоративного предприятия-нерезидента: такой филиал рассматривается как квазикорпорация; или
- b. корпорация, в которой хотя бы один иностранный инвестор (который может быть, а может и не быть другой корпорацией) владеет достаточным количеством акций, чтобы иметь возможность влиять на ее управление.

7.137. Фактическое распределение средств может производиться из распределенного дохода предприятий прямого иностранного инвестирования в форме дивидендов или изъятия из дохода квазикорпораций. Выплаты, производимые таким образом прямым иностранным инвесторам, отражаются в счетах СНС и в статистике платежного баланса как международные потоки инвестиционных доходов. Вместе с тем, согласно определениям, принятым в обеих

системах, нераспределенные доходы предприятия прямого иностранного инвестирования следует рассматривать так, как если бы они сначала были распределены и перечислены прямым иностранным инвесторам пропорционально их доле в капитале данного предприятия, а затем реинвестированы ими с помощью добавления к капиталу данного предприятия, отражаемого в финансовом счете. Условно исчисленный платеж из нераспределенных доходов отражается в СНС как форма распределенного дохода, которая показывается отдельно от любых фактических выплат дивидендов или изъятия из дохода квазикорпораций и дополняет их.

7.138. Такая процедура учета связана с тем, что, поскольку предприятие прямого иностранного инвестирования по определению подлежит контролю или влиянию прямого иностранного инвестора или инвесторов, решение об оставлении части дохода у предприятия должно представлять собой осознанное и продуманное инвестиционное решение со стороны прямого иностранного инвестора (инвесторов). На практике подавляющее большинство предприятий прямого инвестирования являются дочерними компаниями иностранных корпораций или некорпорированными филиалами иностранных предприятий, то есть квазикорпорациями, которые полностью контролируются соответствующими головными корпорациями или собственниками.

7.139. *Нераспределенный доход корпорации или квазикорпорации равен доходу, подлежащему распределению, минус дивиденды, подлежащие выплате, или изъятие из дохода корпорации или квазикорпорации, соответственно.* Если предприятие прямого иностранного инвестирования полностью принадлежит одному прямому иностранному инвестору (например, филиалу иностранного предприятия), то считается, что вся сумма удержанных доходов сначала перечисляется этому инвестору, а затем реинвестируется; в этом случае сбережение предприятия должно быть равно нулю. Если же прямому иностранному инвестору принадлежит только часть капитала предприятия прямого инвестирования, то сумма, условно перечисляемая иностранному инвестору и реинвестируемая им, будет пропорциональна доле принадлежащего ему капитала.

Нераспределенный доход отечественных предприятий

7.140. Было сделано предложение расширить трактовку распределения нераспределенного дохода собственникам других корпораций, в частности, государственных корпораций. Изучение данного предложения является частью программы дальнейших исследований.

4. Выплаты другого инвестиционного дохода

Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов

7.141. Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов, должен быть разделен между держателями полисов по страхованию жизни и держателями полисов по страхованию, кроме страхования жизни.

7.142. В отношении полисов по страхованию, кроме страхования жизни, страховая компания имеет обязательства перед держателями полисов на сумму страховой премии, внесенной корпорации, но еще не заработанной, на сумму выплат по любым страховым возмещениям, подлежащим выплате, но еще не выплаченным, а также резервов по требованиям, еще не предъявленным или предъявленным, но не урегулированным. Для обеспечения таких обязательств страховые корпорации располагают техническими резервами. Инвестиционный доход по таким резервам рассматривается как доход держателей страховых полисов, который отражается в счете распределения первичных доходов как выплаченный держателям страховых полисов и затем выплаченный обратно страховой корпорации в качестве дополнения к премии, что отражается в счете вторичного распределения доходов. Рассматриваемые резервы — это такие резервы, которые страховая корпорация признает в качестве соответствующих обязательств перед держателями страховых полисов.

7.143. Для институциональной единицы, осуществляющей программу стандартизированных гарантий за плату, также может быть инвестиционный доход, получаемый на резервы программы, и он также должен быть отражен как распределенный единицам, производящим платеж (которые могут не являться единицами, получающими выгоду от гарантий), и отражаться как дополнительный платеж в счете вторичного распределения доходов.

7.144. В отношении полисов по страхованию жизни и аннуитетов страховые компании имеют обязательства перед держателями полисов и получателями аннуитетов, равные текущей стоимости ожидаемых страховых выплат. Для обеспечения этих обязательств страховые корпорации располагают средствами, принадлежащими держателям страховых полисов и состоящими из бонусов, объявленных в соответствии с полисом с правом участия в прибылях, а также резервов, как для держателей полисов, так и получателей аннуитетов, необходимых для выплаты будущих бонусов и других выплат. Такие средства инвестируются в различные финансовые и, возможно, нефинансовые активы, например, имущество и землю. Страховые предприятия получают инвестиционный доход от финансовых активов и земли, и получают чистую прибыль от деятельности по сдаче в аренду или лизинг жилых и других зданий. Кроме того, они получают холдинговые прибыли или убытки на их финансовые активы. Бонусы, объявленные владельцам полисов по страхованию жизни, должны учитываться как инвестиционный доход, получаемый держателями полисов (домашними хозяйствами-резидентами и, возможно, нерезидентами) и рассматриваться как дополнение к премии, выплачиваемое держателями полисов страховым корпорациям. Что касается процентов и дивидендов, источник подлежащего выплате инвестиционного дохода может не являться инвестиционным доходом по своей сути, но в рамках СНС решающим критерием для отражения его как инвестиционного дохода является то, что получатель рассматривает такие платежи как вознаграждение за предоставление финансовых активов в распоряжение страховой корпорации.

7.145. Инвестиционный доход, вмененный держателям полисов по страхованию жизни, отражается как подлежащий выплате страховой компанией и получению до-

машними хозяйствами в счете распределения первичных доходов. Эта сумма автоматически переходит в сбережение без необходимости корректировки этой статьи, как, например, это делается в случае изменения в пенсионных правах. Инвестиционный доход рассматривается как дополнение к премии и, таким образом, формирует часть чистой премии за вычетом страховых возмещений, отражаемой в финансовом счете как подлежащая выплате домашними хозяйствами и подлежащая получению страховыми корпорациями в качестве изменения в правах на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам.

7.146. В отличие от ситуации со страхованием, кроме страхования жизни, или пенсиями суммы, перешедшие в сбережение, затем отражаются как финансовые операции, в частности, как увеличение обязательств корпораций по страхованию жизни в дополнение к новым премиям за вычетом платы за услуги и страховых возмещений, подлежащих выплате.

Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав

7.147. Как объясняется в части 2 главы 17, права на пенсионные пособия возникают по одной из двух программ пенсионного обеспечения. Это программа с определенной величиной отчислений и программа с определенной величиной пособий.

7.148. Программа с определенной величиной отчислений представляет собой программу, в соответствии с которой отчисления как наемными работниками, так и работодателями инвестируются от имени работников как будущих пенсионеров. Не существует другого источника финансирования пенсий и другого использования этих средств. Инвестиционный доход, подлежащий выплате по программе с определенной величиной отчислений, равняется инвестиционному доходу на средства программы плюс любая чистая прибыль, заработанная путем сдачи в аренду земли и зданий, принадлежащих фонду, осуществляющему программу.

7.149. Программа с определенной величиной пособий — это такая программа, при которой подлежащие выплате пособия определяются путем использования формулы. Формула обычно связана с последней зарплатой (отсюда альтернативная терминология — программа выплаты пенсии из расчета последней зарплатой) или средней зарплатой за определенный период. Формула может быть представлена в нескольких вариантах, включая, например, вариант программы с определенной величиной отчислений, зависящих от увеличения доходов фонда или увеличение минимального процента.

7.150. Поскольку пособия исчисляются по формуле, можно определить уровень выплат, необходимый в любой момент времени для покрытия будущих обязательств. Стоимость выплат — это настоящая стоимость всех будущих платежей, подсчитанная с использованием актуарных оценок продолжительности жизни и экономических предположений о процентной ставке или ставке дисконтирования. Настоящая стоимость прав на пособия, существующая в начале года, увеличивается, поскольку дата, когда пособия подлежат выплате, становится на один год ближе. Сумма увеличения не зависит от того, имеет ли пенсионная про-

грамма достаточно средств для покрытия обязательств или от способа увеличения средств, например, инвестиционного дохода или холдинговой прибыли.

Инвестиционный доход, вмененный держателям акций инвестиционных фондов

7.151. Инвестиционный доход, вмененный держателям акций или паев инвестиционных фондов (включая взаимные фонды и паевые фонды), отражается как две отдельные статьи. Первая статья — дивиденды, выплаченные акционерам инвестиционного фонда. Вторая статья — это нераспределенные доходы, вмененные акционерам инвестиционного фонда.

7.152. Компонент «дивиденды» учитывается точно так же, как дивиденды для отдельных корпораций, как описывалось выше. Компонент «нераспределенный доход» отражается с использованием такого же принципа, который был описан для предприятий прямого иностранного инвестирования, но исчисляется за вычетом любой реинвестированной прибыли по прямым иностранным инвестициям. Другими словами, оставшийся нераспределенный доход распределяется между акционерами (оставляя инвестиционный фонд без сбережения) и реинвестируется в фонд акционерами путем операции, отражаемой в финансовом счете.

5. Рента

Разница между рентой и арендной платой

7.153. Различие между рентой и арендной платой, получаемой и выплачиваемой по договорам операционного лизинга, является важным положением СНС, поскольку рента — это форма дохода от собственности, а арендная плата рассматривается как продажа или покупка услуг. Арендная плата представляет собой платежи, осуществляемые по договорам операционного лизинга, с целью использования основных фондов, принадлежащих другой единице, владелец которой осуществляет производственную деятельность, состоящую в техническом обслуживании основных фондов, в замене их в случае необходимости и предоставлении их по запросу арендатора. Рента — это платеж, осуществляемый по договору аренды природных ресурсов за использование природных ресурсов. Различие между рентой и арендной платой связано не только с типом арендуемых активов, но и с самим характером операции. Различия между разными типами аренды рассматриваются в части 5 главы 17.

Рента за использование природных ресурсов

7.154. *Рента — это доход, получаемый собственником природного ресурса (арендодателем или собственником земли) за предоставление его в распоряжение другой институциональной единицы (арендополучателя или арендатора) для использования в производстве.* Рассматриваются два конкретных примера ренты за использование природных ресурсов — рента за землю и рента за полезные ископаемые. Рента за использование других природных ресурсов рассматривается по аналогии с двумя указанными примерами.

Рента за землю

7.155. Рента за землю отражается в счетах по методу начислений, то есть начисляется собственнику земли непрерывно на протяжении всего срока действия договора аренды. Таким образом, рента, отражаемая в счетах за тот или иной конкретный отчетный период, равна величине накопленной ренты, подлежащей уплате за данный период времени, в отличие от суммы ренты, которая должна быть выплачена в этом периоде, или суммы фактически уплаченной ренты.

7.156. Рента может уплачиваться в денежной или натуральной форме. При испольной системе «дележки урожая» или аналогичной системах величина ренты, подлежащей уплате, не устанавливается заранее в денежном выражении, а определяется стоимостью сельскохозяйственной продукции в основных ценах, которую арендаторы обязаны поставить землевладельцу по условиям заключенного между ними договора. Рента за землю включает также платежи собственникам поверхностных вод и рек за право использовать такие водные ресурсы для рекреационных или других целей, включая рыбную ловлю.

7.157. Сам факт владения землей может обязывать ее собственника платить налоги на землю или производить определенные расходы по содержанию. Такие налоги или расходы условно рассматриваются как подлежащие уплате арендатором, который вычитает их из ренты, которые он в ином случае заплатил бы собственнику земли. Рента за вычетом указанных платежей называется «рентой после уплаты налогов». Если условно принять, что арендатор платит только ренту после уплаты налогов, то указанные налоги и расходы отражаются в счетах производства и образования доходов арендатора. Такой подход не меняет суммы доходов арендатора и позволяет избежать необходимости создания условного предприятия для собственника земли как арендодателя.

7.158. Платежи за аренду зданий и других сооружений рассматриваются как приобретение услуг. На практике, однако, если институциональная единица арендует землю и любые находящиеся на ней здания по одному контракту или договору аренды, то один платеж может включать как ренту, так и плату за аренду произведенных активов, в котором эти два вида платежей не отделены друг от друга. Например, фермер может арендовать фермерскую усадьбу, соответствующие постройки, возделываемую землю и пастбище по договору, согласно которому за эти четыре элемента требуется только одна плата. Если нет объективной основы для разделения такой платы между рентой за землю и платежами за аренду помещений, то рекомендуется, чтобы вся сумма рассматривалась как рента, если считается, что стоимость земли превышает стоимость строений на ней, и как арендная плата в противном случае.

Рента за полезные ископаемые

7.159. Право собственности на полезные ископаемые в форме месторождений минеральных полезных ископаемых или энергоносителей (угля, нефти или природного газа) зависит от того, как такие права собственности определяются законом, а также международными соглашениями, если такие месторождения находятся под международными

водами. В одних случаях эти активы могут находиться в собственности владельца полезных ископаемых, а в других случаях они могут находиться в собственности местного или центрального органа государственного управления.

7.160. Собственники таких активов, будь то частные или государственные единицы, могут сдавать их в аренду, предоставляя другим институциональным единицам возможность разрабатывать соответствующие полезные ископаемые в течение оговоренного периода времени в обмен за уплату ренты. Такие платежи нередко называются лицензионными платежами (роялти), однако по сути — это рента, которая начисляется собственником соответствующих ак-

тивов в обмен на предоставление их в распоряжение других институциональных единиц на определенный срок; поэтому они и рассматриваются в СНС как рента. Рента может принимать форму периодических выплат фиксированных сумм, независимо от нормы извлечения ресурсов, однако чаще всего она может определяться количеством или объемом извлеченного ресурса. Предприятия, занимающиеся разведкой полезных ископаемых, могут выплачивать собственникам земли определенные суммы в обмен на право производить пробное бурение скважин или иным образом исследовать наличие и местонахождение полезных ископаемых. Такие платежи следует также рассматривать как ренту, даже если извлечение ресурсов не происходит.

Глава 8. СЧЕТА ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ

А. Введение

8.1. Настоящая глава описывает два счета, которые отражают процесс перераспределения доходов между институциональными единицами с помощью текущих трансфертов. Это перераспределение представляет собой вторую стадию процесса распределения дохода, представленного в счетах СНС. Два счета — это счет вторичного распределения доходов и счет перераспределения доходов в натуральной форме.

8.2. Счет вторичного распределения доходов показывает, как сальдо первичных доходов институциональной единицы или сектора преобразуется в располагаемый доход с помощью получения и выплат текущих трансфертов, кроме социальных трансфертов в натуральной форме.

8.3. Счет перераспределения доходов в натуральной форме дает представление о следующем этапе процесса перераспределения доходов. Он показывает, как располагаемый доход домашних хозяйств, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), и органов государственного управления после получения и выплаты социальных трансфертов в натуральной форме преобразуется в их скорректированный располагаемый доход. Нефинансовые и финансовые корпорации не принимают участия в этом процессе.

8.4. Основное внимание в настоящей главе уделяется подробному определению, рассмотрению и классификации различных видов текущих трансфертов, отражаемых в счетах вторичного распределения доходов и перераспределения доходов в натуральной форме. Частью данного описания является обсуждение вопроса о составе программ социального страхования и их роли в получении отчислений на социальное страхование и выплате социальных пособий.

8.5. Понимание различий между четырьмя взаимосвязанными категориями очень важно для понимания двух счетов, рассматриваемых в настоящей главе. Такими категориями являются: социальное страхование, социальное обеспечение, социальная помощь и социальные трансферты в натуральной форме. Каждая из категорий кратко объяснена ниже и более подробно рассмотрена в следующих частях главы.

8.6. Программы социального страхования — это программы, по которым отчисления на социальное страхование выплачиваются наемными работниками или кем-либо другим, или работодателем от имени своих наемных работников с целью обеспечения прав на получение пособий по социальному страхованию в текущем или последующем периодах наемными работниками или другими плательщиками взносов, а также их иждивенцами и наследниками. Социальные пособия, выплачиваемые по программам социального страхования, бывают двух типов — пенсии и другие

пособия, такие как пособия по болезни, пособия на образование, на жилье или пособия по безработице. Пенсии всегда выплачиваются в денежной форме; непенсионные пособия могут выплачиваться как в денежной, так и в натуральной форме.

8.7. Можно выделить два основных типа программ социального страхования:

- a. Первый тип включает программы социального страхования, охватывающие общество в целом или большие сегменты общества, которые учреждаются, контролируются и финансируются единицами сектора государственного управления. Пенсии, выплачиваемые по таким программам, могут быть связаны (или не связаны) с уровнем заработной платы бенефициара или историей занятости. Непенсионные пособия реже связаны с уровнем заработной платы.
- b. Второй тип включает другие программы, связанные с занятостью. Эти программы основаны на отношениях найма между работодателем и наемным работником по обеспечению прав на получение пенсии, что является частью условий занятости и где обязанность по обеспечению пособиями не передается сектору государственного управления в рамках программ социального обеспечения.

8.8. Пособия по социальной помощи в денежной форме — это текущие трансферты, подлежащие выплате домашним хозяйствам единицами сектора государственного управления или НКОДХ с целью удовлетворения таких же потребностей, которые обеспечиваются с помощью пособий по социальному страхованию, но которые не осуществляются по программам социального страхования, обычно требующим участия с помощью отчислений на социальное страхование.

8.9. Социальные трансферты в натуральной форме включают пособия по социальному обеспечению, выплачиваемые в натуральной форме, и пособия по социальной помощи, выплачиваемые в натуральной форме.

1. Счет вторичного распределения доходов

8.10. Кроме сальдо первичных доходов (балансирующей статьи, переносимой из счетов первичного распределения доходов) и располагаемого дохода (балансирующей статьи счета вторичного распределения доходов), все статьи в счете вторичного распределения доходов отражают текущие трансферты. *Трансферт — это операция, в результате которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен никакого товара, услуги или актива*

в качестве прямого эквивалента. Трансферты подразделяются на текущие и капитальные трансферты. **Капитальные трансферты представляют собой безвозмездные трансферты, при которых либо сторона, осуществляющая трансферт, использует соответствующие ресурсы путем передачи актива (кроме наличных денежных средств и материальных оборотных средств) или погашения финансового требования (кроме дебиторской задолженности), либо сторона, получающая трансферт, обязана приобрести некоторый актив (кроме наличных денежных средств), либо имеют место оба условия.** Капитальные трансферты обычно больше по величине и менее регулярны, но ни одно из этих условий не является основанием для отнесения трансферта скорее к капитальным, чем к текущим. Остальные трансферты называются текущими. **Текущий трансферт представляет собой экономическую операцию, в результате которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен какого-либо товара, услуги или актива в качестве эквивалента, и которая не предполагает обязательств одной стороны или обеих сторон приобрести или реализовать актив.** Более подробно понятие трансферта рассматривается в разделе В, ниже.

8.11. В таблице 8.1 представлен в краткой форме счет вторичного распределения доходов, в котором определены основные типы трансфертов. Текущие трансферты могут иметь место как между резидентами и нерезидентами, так и между институциональными единицами-резидентами.

8.12. Трансферты, подлежащие выплате институциональной единицей или сектором, отражаются на левой стороне счета как использование. Например, в таблице 8.1 налоги на доходы, имущество и т. д., подлежащие уплате сектором домашних хозяйств, отражаются на пересечении строки для данной статьи и колонки, представляющей использование для сектора домашних хозяйств. Трансферты, подлежащие получению институциональной единицей или сектором, отражаются на правой стороне счета, характе-

ризующей ресурсы. Например, социальные пособия, за исключением социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащие получению сектором домашних хозяйств, отражаются на пересечении строки для данной статьи и колонки для сектора домашних хозяйств в разделе ресурсов.

8.13. В соответствии с общими правилами ведения счетов в СНС записи в счетах (кроме балансирующих статей) относятся к суммам, подлежащим выплате и получению. Они не обязательно совпадают с суммами, фактически уплаченными или полученными в том же отчетном периоде. Любые суммы, подлежащие оплате и неоплаченные или подлежащие получению, но не полученные, отражаются в финансовых счетах как прочая дебиторская и кредиторская задолженность.

8.14. В счете вторичного распределения доходов различают следующие три основных вида текущих трансфертов:

- текущие налоги на доходы, налоги на имущество и т. д.;
- отчисления на социальное страхование и социальные пособия;
- другие текущие трансферты.

Их общий характер и цели кратко излагаются в следующих пунктах.

Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.

8.15. *Текущие налоги на доходы, имущество и т. д. включают, главным образом, налоги на доходы домашних хозяйств или прибыль корпораций и налоги на имущество, которые подлежат регулярной уплате в течение каждого периода сбора налогов (в отличие от капитальных налогов, обложение которыми происходит нерегулярно).* В таблице 8.1 текущие налоги на доходы, имущество и т. д., подлежащие получению, показаны на стороне ресурсов для сектора государственного управления и, возможно, для

Таблица 8.1
Счет вторичного распределения доходов — краткая форма — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Текущие трансферты	98	277	248	582	7	1 212	17		1 229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	24	10	0	178	0	212	1		213
Чистые отчисления на социальное страхование				333		333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	62	205	112	0	5	384	0		384
Другие текущие трансферты	12	62	136	71	2	283	16		299
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1 219	37	1 826			1 826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1 196	34	1 604			1 604

остального мира, а налоги, подлежащие уплате, показаны на стороне использования для секторов домашних хозяйств, нефинансовых и финансовых корпораций и, возможно, для сектора некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, и для остального мира.

Отчисления на социальное страхование и социальные пособия

8.16. *Отчисления на социальное страхование — это фактические или условно исчисленные платежи в программы социального страхования для обеспечения средств, необходимых для выплаты пособий по социальному страхованию.* Они могут производиться работодателями от имени своих наемных работников. Они формируют часть оплаты труда и включаются в сальдо первичных доходов домашних хозяйств. В счете вторичного распределения доходов эти отчисления вместе с платежами, производимыми самими домашними хозяйствами, выступающими в качестве наемных работников, самостоятельно занятых лиц или безработных, отражаются как подлежащие выплате домашними хозяйствами и подлежащие получению единицами, ответственными за программы социального страхования. Отчисления на социальное страхование могут быть получены единицами в любом секторе, обеспечивающими программы социального страхования своим наемным работникам (даже в редких случаях домашними хозяйствами, если в качестве некорпорированных предприятий они организуют программы социального страхования для своих наемных работников) или единицей третьей стороны, определенной как организация, ответственная за управление программой. Вместе с тем, в большинстве случаев такие отчисления отражаются, как правило, на стороне ресурсов счета для сектора государственного управления, включая фонды социального обеспечения, а также счета для сектора финансовых корпораций в части страховых корпораций и пенсионных фондов. На стороне использования отчисления на социальное страхование отражаются только для домашних хозяйств, как резидентов, так и нерезидентов.

8.17. *Социальные пособия — это текущие трансферты, получаемые домашними хозяйствами для удовлетворения потребностей, возникающих при наступлении определенных событий или обстоятельств, например, таких как болезни, безработица, выход на пенсию, необходимость оплаты жилищных услуг, образования или при определенных семейных обстоятельствах.* Социальные пособия могут предоставляться в рамках программ социального страхования или в рамках программ по социальной помощи.

8.18. Пособия по социальному страхованию в натуральной форме, предоставляемые работодателями, рассматриваются так, как если бы они выплачивались в денежной форме, и отражаются в счете вторичного распределения доходов. В противном случае приобретение рассматриваемых товаров и услуг должно было бы отражаться как осуществляемое работодателем, но эти продукты не являются промежуточным потреблением, а предприятия не могут иметь конечного потребления. Вместе с тем, пособия по социальному страхованию в натуральной форме, предоставляемые в рамках общих программ социального обеспечения, и все пособия по социальной помощи в натуральной форме относятся к социальным трансфертам в натуральной форме и поэтому отражаются в счете перераспределения доходов в натуральной форме. В таблице 8.1 социальные пособия (за исключением социальных трансфертов в натуральной форме) отражаются на стороне ресурсов счета для сектора домашних хозяйств и могут, в принципе, отражаться на стороне использования счета для единиц любого сектора, управляющих программами социального страхования в качестве работодателей.

Другие текущие трансферты

8.19. *Другие текущие трансферты включают все текущие трансферты между институциональными единицами-резидентами или между резидентами и нерезидентами, кроме текущих налогов на доходы, имущество и т. д., отчислений на социальное страхование и*

Таблица 8.1 (продолжение)

Счет вторичного распределения доходов — краткая форма — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое сальдо первичных доходов / Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
Текущие трансферты	72	275	367	420	40	1174	55		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.			213			213	0		213
Чистые отчисления на социальное страхование	66	213	50	0	4	333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме				384		384	0		384
Другие текущие трансферты	6	62	104	36	36	244	55		299

социальных пособий, социальных пособий в натуральной форме. Эта группа включает чистые премии и возмещения по программам страхования (кроме страхования жизни), текущие трансферты между различными типами единиц сектора государственного управления, обычно принадлежащих различным уровням государственного управления, а также между сектором государственного управления и иностранными правительствами; включаются также текущие трансферты единицам сектора НКВДХ и от них и между домашними хозяйствами-резидентами и нерезидентами.

2. Располагаемый доход

8.20. *Располагаемый доход представляет собой балансирующую статью счета вторичного распределения доходов. Он исчисляется с помощью внесения ряда корректировок (добавлений и вычитаний) к сальдо первичных доходов институциональной единицы или институционального сектора, а именно, путем:*

- a. *добавления всех текущих трансфертов, за исключением социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению этой единицей или этим сектором; и*
- b. *вычитания всех текущих трансфертов, кроме социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих выплате этой единицей или этим сектором.*

8.21. Располагаемый доход, так же как сальдо первичных доходов, может отражаться в счетах без вычета или за вычетом потребления основного капитала. Как и во всех случаях, результаты измерения на чистой основе являются концептуально более предпочтительными, но, возможно, возникнет необходимость отражать в счетах балансирующие статьи на валовой основе, поскольку измерение потребления основного капитала связано с определенными трудностями, хотя потребление основного капитала является элементом издержек на производство, а не компонентом дохода. Ниже рассматривается концепция располагаемого дохода на чистой основе.

8.22. Располагаемый доход не весь имеет денежную форму. Включение в счета неденежных операций, связанных

с производством продукции для собственного потребления или бартерного обмена, или с оплатой труда в натуральной форме, означает, что домашние хозяйства не могут не потреблять некоторые виды товаров и услуг, расходы на которые из располагаемого дохода исчисляются в условной оценке. Хотя социальные трансферты в натуральной форме от органов государственного управления или НКВДХ отражаются отдельно в счете перераспределения доходов в натуральной форме, другие трансферты в натуральной форме отражаются в счете вторичного распределения доходов вместе с трансфертами в денежной форме. Они могут включать международные трансферты в виде продовольствия, одежды, лекарств и т. п. для облегчения последствий голода или иных тягот, вызванных стихийными бедствиями или войнами. По договоренности получение трансфертов в натуральной форме (кроме социальных трансфертов в натуральной форме) отражается как условно исчисленные расходы на потребление соответствующих товаров или услуг, как если бы эти товары и услуги были приобретены за счет трансфертов, полученных в денежной форме.

8.23. Кроме того, домашние хозяйства получают некоторые виды условно исчисленных доходов от собственности, которые не могут быть израсходованы по их усмотрению. К ним относится инвестиционный доход от страхования, активов в форме аннуитетов и пенсионных прав, а также доход по акциям и паям инвестиционных фондов. Потоки доходов, связанные с инвестиционными фондами, страхованием жизни и аннуитетами, которые не рассматриваются как социальное страхование, переходят в располагаемый доход, несмотря на то, что они автоматически увеличивают активы, принадлежащие домашним хозяйствам в финансовых институтах, управляющих этими фондами и программами, и домашние хозяйства, следовательно, не могут по своему усмотрению распоряжаться этими суммами. Потоки доходов, связанные со страхованием (кроме страхования жизни) и программами социального страхования, отражаются в счете вторичного распределения доходов, как если бы они были выплачены обратно корпорациям, занимающимся страхованием (кроме страхования жизни), или программам социального страхования, и они не включаются в располагаемый доход за исключением той части, которая предназначена для

Таблица 8.2
Счет перераспределения доходов в натуральной форме — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Социальные трансферты в натуральной форме			184		31	215			215
Социальные трансферты в натуральной форме — нерыночное производство			180		31	211			211
Социальные трансферты в натуральной форме — приобретенная рыночная продукция			4			4			4
Скорректированный валовой располагаемый доход	228	25	133	1434	6	1 826			1 826
Скорректированный чистый располагаемый доход	71	13	106	1411	3	1 604			1 604

оплаты услуг, связанных со страхованием или программой социального страхования.

8.24. Что касается домашних хозяйств, располагаемый доход включает превышение процента в определении СНС над банковским процентом по депозитам домашних хозяйств и превышение банковского процента над процентом в определении СНС по ссудам домашним хозяйствам. Эти различия связаны с оплатой за услуги, взимаемой финансовыми институтами в неявной форме по операциям с депозитами и ссудами (услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом — УФПИК). (Для других институциональных секторов, за исключением финансовых посредников, УФПИК рассматриваются как часть промежуточного потребления и исключаются из показателей дохода).

Связь с концепциями дохода, принятыми в экономической теории

8.25. Располагаемый доход, как он измеряется в СНС, можно сравнить с концепцией дохода, принятой в экономической теории. С теоретической точки зрения, доход часто определяется как максимальная сумма, которую домашнее хозяйство или иная единица может израсходовать на потребление без сокращения реальной чистой стоимости своего капитала. Вместе с тем, реальная чистая стоимость капитала единицы может изменяться в результате получения или выплаты капитальных трансфертов и в результате реальных холдинговых прибылей или убытков, поступающих на активы или обязательства. Кроме того, на ее изменение могут влиять такие события, как стихийные бедствия, которые приводят к изменению объема активов. Капитальные трансферты, реальные холдинговые прибыли или убытки и другие изменения в объеме активов вследствие таких событий, как стихийные бедствия, исключаются из располагаемого дохода. (Капитальные трансферты отражаются в СНС в счете операций с капиталом, а другие изменения в объеме активов и реальные холдинговые прибыли или убытки отражаются в счетах других изменений в активах). Располагаемый доход может быть интерпретирован в более узком смысле как максимальная сумма, которую домашнее хозяйство или

иная единица могут позволить себе израсходовать на потребительские товары и услуги в отчетном периоде, не прибегая к финансированию этих расходов за счет сокращения своих денежных активов, реализации других финансовых или нефинансовых активов либо увеличения своих обязательств. Эта концепция эквивалентна концепции, принятой в экономической теории, только в том случае, если чистая стоимость капитала на начало периода не изменяется в результате капитальных трансфертов, других изменений в объеме активов или реальных холдинговых прибылей или убытков, отраженных в течение периода.

Национальный располагаемый доход

8.26. В большинстве случаев текущие трансферты, будь то в денежной или натуральной форме, могут происходить между институциональными единицами-резидентами и нерезидентами, а также между единицами-резидентами. *Валовой или чистый национальный располагаемый доход может быть получен путем:*

- a. *добавления к валовому или чистому национальному доходу всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих получению институциональными единицами-резидентами данной страны от нерезидентов, и*
- b. *вычитания всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих выплате институциональными единицами-резидентами данной страны нерезидентам.*

8.27. К наиболее важным текущим трансфертам между резидентами и нерезидентами относятся следующие:

- a. отчисления на социальное страхование и социальные пособия;
- b. текущие налоги на доходы и имущество;
- c. страховые премии и возмещения (кроме премий и выплат по страхованию жизни);
- d. текущие трансферты в рамках международного сотрудничества: то есть текущие трансферты между

Таблица 8.2 (продолжение)

Счет перераспределения доходов в натуральной форме — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1 219	37	1 826			1 826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1 196	34	1 604			1 604
Социальные трансферты в натуральной форме				215		215			215
Социальные трансферты в натуральной форме — рыночное производство				211		211			211
Социальные трансферты в натуральной форме — приобретенная рыночная продукция				4		4			4

правительствами разных стран (например, трансферты по программам помощи, которые направлены на поддержание уровня потребления населения, пострадавшего от войн или таких стихийных бедствий, как засухи, наводнения или землетрясения);

- е. денежные переводы между домашними хозяйствами-резидентами и нерезидентами.

8.28. Для целей анализа потребительских возможностей страны ее чистый располагаемый доход является более оптимальным показателем, чем чистый национальный доход (ЧНД).

3. Счет перераспределения доходов в натуральной форме

8.29. За исключением балансирующих статей (располагаемого дохода и скорректированного располагаемого дохода) все статьи в счете перераспределения доходов в натуральной форме отражают социальные трансферты в натуральной форме. Социальные трансферты в натуральной форме состоят только из социальных пособий в натуральной форме и трансфертов нерыночных индивидуальных товаров и услуг, предоставляемых домашним хозяйствам-резидентам органами государственного управления, включая фонды социального обеспечения, и НКВДХ.

8.30. Поскольку социальные трансферты в натуральной форме имеют место только между органами государственного управления, НКВДХ и домашними хозяйствами, счет перераспределения доходов в натуральной форме не составляется для секторов нефинансовых и финансовых корпораций.

8.31. Социальные трансферты в натуральной форме, подлежащие выплате органами государственного управления или НКВДХ, отражаются на левой стороне их счетов перераспределения доходов в натуральной форме как статьи использования. Например, в таблице 8.2 стоимость нерыночных индивидуальных товаров или услуг, предоставляемых органами государственного управления бесплатно или по экономически незначимым ценам, отражается на пересечении строки для данной статьи и колонки для сектора государственного управления, отражающего использование. Социальные трансферты, подлежащие получению сектором домашних хозяйств, отражаются на правой стороне их счета как статья ресурсов. Поскольку социальные трансферты в натуральной форме получает только сектор домашних хозяйств, колонки ресурсов для других четырех секторов остаются незаполненными.

4. Скорректированный располагаемый доход

8.32. *Скорректированный располагаемый доход представляет собой балансирующую статью счета перераспределения доходов в натуральной форме. Он исчисляется путем внесения ряда коррективов (добавлений и вычитаний) к располагаемому доходу институциональной единицы или институционального сектора, а именно, путем:*

- a. *добавления стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению этой единицей или этим сектором, и*
- b. *вычитания стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих выплате этой единицей или этим сектором.*

Подобно располагаемому доходу скорректированный располагаемый доход может отражаться в счетах без вычета или за вычетом потребления основного капитала. Поскольку социальные трансферты в натуральной форме выплачиваются только органами государственного управления и НКВДХ и получаются только домашними хозяйствами, из этого следует, что скорректированный располагаемый доход секторов государственного управления и НКВДХ меньше их располагаемого дохода, а скорректированный располагаемый доход сектора домашних хозяйств превышает его располагаемый доход на общую сумму социальных трансфертов в натуральной форме. В обоих случаях величина разницы равняется общей сумме социальных трансфертов в натуральной форме, поэтому скорректированный располагаемый доход на уровне всей экономики совпадает по величине с располагаемым доходом.

8.33. Можно считать, что скорректированный располагаемый доход домашнего хозяйства определяется максимальной стоимостью конечных потребительских товаров и услуг, которые оно может потребить (использовать для удовлетворения нужд и потребностей своих членов) в текущем периоде, не прибегая для этой цели к сокращению своих денежных активов, реализации других активов или увеличению своих обязательств. Потребительские возможности домашнего хозяйства определяются не только максимальной суммой, которую оно может позволить себе израсходовать на потребительские товары и услуги (располагаемый доход), но и стоимостью потребительских товаров и услуг, получаемых им от органов государственного управления или НКВДХ в виде социальных трансфертов в натуральной форме. С другой стороны, можно считать, что скорректированный располагаемый доход сектора государственного управления определяется максимальной стоимостью коллективных услуг, которые он может предоставить обществу, не прибегая для этой цели к реализации активов или увеличению своих обязательств.

В. Текущие трансферты

8.34. Как определено выше, *трансферт — это операция, в ходе которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен никакого товара, услуги или актива в качестве прямого эквивалента*. Единица, про-

изводящая трансферт, не получает взамен никакой конкретной выгоды, поддающейся количественному измерению, которую можно было бы отразить в счете как часть той же операции. Тем не менее, выплата отчислений на социальное страхование или страховой премии (кроме премий по

страхованию жизни) может давать единице, производящей такую выплату, право на получение определенных условных будущих выгод. Например, домашнее хозяйство может получить право на социальные пособия в случае наступления определенных событий или возникновения определенных обстоятельств. В дополнение к этому все домашние хозяйства-резиденты извлекают пользу от услуг, предоставляемых единицами сектора государственного управления. Однако тот факт, что трансферт был осуществлен, не означает автоматически, что будет получена выгода единицей, осуществляющей трансферт, и в то же самое время, если она будет получена, то это не означает, что величина выгоды (пособия) будет соответствовать сумме трансферта. Именно по этой причине трансферт в соответствии с определениями, принятыми в СНС, не имеет прямого корреспондирующего эквивалента.

8.35. Процесс сбора налогов органами государственного управления и использования доходов для оплаты предоставления услуг органами государственного управления, и процесс, при котором страховая корпорация принимает премии по страхованию (кроме страхования жизни) за год от многих держателей полисов и выплачивает возмещения сравнительно небольшому числу из них, являются по своей природе перераспределительными. В течение одного отчетного периода институциональная единица (орган государственного управления или страховая корпорация) получает и выплачивает средства в соответствии с установленными процедурами, но события, служащие основанием для платежей этим единицам и расходов этих единиц, напрямую не связаны.

8.36. В отличие от этого выплаты премий по индивидуальным полисам страхования жизни, приобретенным членами домашних хозяйств по собственной инициативе за рамками любой программы социального страхования, не являются трансфертами. Что касается страхования жизни, то страховая корпорация управляет средствами от имени домашних хозяйств. Существует достаточно небольшое перераспределение между различными домашними хозяйствами-держателями схожих полисов, и каждое домашнее хозяйство может рассчитать с достаточной степенью точности, что оно получит и когда. Такие полисы, таким образом, представляют собой приобретение и выбытие финансовых активов, и они отражаются как таковые в финансовых счетах СНС как компоненты изменения в правах на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам.

8.37. Возможна такая точка зрения, что программы пенсионного обеспечения функционируют по тому же принципу, что и программы страхования жизни, и что они должны рассматриваться как программы сбережения отдельных домашних хозяйств. В СНС существует три причины, по которым программы социального страхования используются для охвата пенсионного обеспечения, связанного с занятостью, что позволяет отражать соответствующие отчисления и пособия как трансферты. Первая причина состоит в том, что социальное обеспечение является по существу процессом перераспределения для широких слоев населения, в рамках которого большое число отдельных лиц производят отчисления, чтобы нуждающиеся могли получать пособия. Вторая причина заключается в том, что пенсии обеспечива-

ют регулярным и стабильным источником финансирования лиц после их выхода на пенсию. В других экономических исследованиях, таких как обзоры доходов и расходов, пенсии рассматриваются в качестве дохода, а не как расходование сбережения. Третья причина для рассмотрения пенсий в качестве дохода, а не как сокращения сбережения, заключается в том, что они часто прекращаются, когда пенсионер (или его наследник) умирает. В таком случае права на пенсионные пособия отличаются от других финансовых активов, на которые не влияет смерть владельца.

1. Различие между текущими и капитальными трансфертами

8.38. Трансферты могут быть текущими или капитальными. Для проведения различия между этими двумя категориями целесообразно остановиться на особых характеристиках капитальных трансфертов. Как отмечалось выше, капитальным является трансферт, который связан с приобретением или реализацией актива, как финансового, так и нефинансового. Институциональные единицы должны быть способны отличать капитальные трансферты от текущих трансфертов; при этом предполагается, что они должны рассматривать трансферты капитала в течение отчетного периода так же, как запасы капитала, которыми они обладают на протяжении этого периода. Например, рачительное домашнее хозяйство не будет считать, что капитальный трансферт, который ему случилось получить в тот или иной конкретный период, может быть полностью использован для конечного потребления в рамках того же отчетного периода. С другой стороны, домашнее хозяйство, производящее капитальный трансферт (например, платеж налога на наследство), не будет планировать сокращение своего конечного потребления на всю сумму трансферта. Если институциональные единицы не способны отличить капитальные трансферты от текущих трансфертов и по-разному реагировать на них, то измерение дохода становится невозможным как в теории, так и на практике.

8.39. К текущим трансфертам относятся все трансферты, которые не являются трансфертами капитала. Они оказывают прямое воздействие на уровень располагаемого дохода и, следовательно, влияют на потребление товаров и услуг. На практике капитальные трансферты, как правило, производятся в значительных размерах, относительно редко и нерегулярно, а текущие трансферты, как правило, производятся в незначительных размерах, довольно часто и регулярно. Вместе с тем, хотя размер, периодичность и регулярность помогают отличать текущие трансферты от капитальных трансфертов, они не являются достаточно удовлетворительными критериями для разграничения этих двух видов трансфертов. Так, например, пособия по социальному обеспечению в форме пособий по беременности и родам или в связи со смертью являются по существу текущими грантами, предназначенными для покрытия увеличившихся расходов на потребление в связи с рождением ребенка или смертью, хотя очевидно, что сами такие события происходят нечасто.

8.40. Не исключено, что некоторые трансферты денежных средств могут рассматриваться одной стороной опе-

рации как капитальные, а другой — как текущие. Например, уплата налога на наследство может рассматриваться домашним хозяйством как капитальный трансферт, а органами государственного управления — как текущий трансферт. Точно так же большая страна, регулярно предоставляющая инвестиционные гранты ряду относительно маленьких стран, может рассматривать такие платежи как текущие, даже если они могут специально предназначаться для финансирования приобретения активов. В такой интегрированной системе счетов, как СНС, не следует по-разному классифицировать одну и ту же операцию для разных ее сторон. Поэтому, когда очевидно, что трансферт для одной из сторон связан с передачей актива, он должен классифицироваться как капитальный для обеих сторон.

2. Отражение трансфертов в счетах

8.41. Хотя трансферт и не предполагает получения взамен никакого прямого эквивалента в виде товара, услуги или актива, его отражение в счетах, тем не менее, должно производиться с помощью четырех записей. Порядок отражения в счетах трансфертов (как в денежной, так и в натуральной форме) и социальных трансфертов в натуральной форме рассматривается в следующих пунктах.

Трансферты в денежной форме

8.42. Первый пример касается такого текущего трансферта в денежной форме, как выплата пособия по социальному обеспечению в денежной форме. Этот трансферт отражается как подлежащий выплате фондом социального обеспечения и как подлежащий получению домашним хозяйством в счете вторичного распределения доходов. (Если трансферт является капитальным, то он отражается в счете операций с капиталом, а не в счете вторичного распределения доходов). Результатом трансферта является уменьшение финансовых активов (или увеличение финансовых обязательств) программы социального обеспечения и увеличение финансовых активов домашнего хозяйства. Использование впоследствии денежных средств домашним хозяйством отражается в счетах как отдельная операция.

	Домашнее хозяйство		Фонд социального обеспечения	
	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/ Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/ Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
Счет вторичного распределения доходов Финансовый счет		Полученный трансферт Увеличение финансовых активов	Выплаченный трансферт Уменьшение финансовых активов	

Предоставление товаров и услуг предприятиями

8.43. Следующий пример — предприятие фармацевтической промышленности, безвозмездно передающее часть своей продукции благотворительной организации (НКОДХ). Как отмечалось выше, должны быть отражены две операции, каждая посредством четырех записей. В данном примере первая операция — предоставление трансферта предприятием НКОДХ, вторая — приобретение лекарств НКОДХ с использованием средств, полученных благодаря трансферту. Обе операции предполагают две записи в финансовом счете и, если обе операции совершены в том же отчетном периоде, эти изменения в финансовых активах погашают друг друга для обеих единиц, участвующих в операциях, оставляя только четыре записи в счетах. Однако, если существует различие во времени между тем, когда трансферт был отражен и когда была произведена поставка лекарственных средств, то будет необходимо сделать записи в финансовых счетах по статье прочей дебиторской или кредиторской задолженности.

	НКОДХ		Предприятие	
	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/ Изменения в обязательствах и чистой стои- мости капитала	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/ Изменения в обязательствах и чистой стои- мости капитала
Счет вторичного распределения доходов Финансовый счет		Полученный трансферт Увеличение финансовых активов	Выплаченный трансферт Уменьшение финансовых активов	
Счет производства Счет использо- вания доходов Финансовый счет	Расходы на лекарства Уменьшение финансовых активов			Выпуск/ продажа лекарств Увеличение финансовых активов

8.44. Более сложный вариант имеет место, если предприятие А покупает лекарства у предприятия В и затем передает их НКОДХ. Хотя А фактически покупает данный товар у В, он не является частью промежуточного потребления или накопления А. Он также не может быть отражен в счетах как конечное потребление А, поскольку это предприятие. Как и ранее, условно исчисляется трансферт в денежной форме от предприятия А в адрес НКОДХ и отражается условно исчисленная покупка лекарств единицами НКОДХ. Если обе операции совершены в одном и том же отчетном периоде, две записи в финансовом счете для НКОДХ погашают друг друга, оставляя только шесть из восьми записей в счетах.

	НКОДХ		Предприятие А		Предприятие В	
	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
Счет вторичного распределения доходов Финансовый счет		Полученный трансферт Увеличение финансовых активов	Выплаченный трансферт Уменьшение финансовых активов			
Счет производства Счет использования доходов Финансовый счет	Расходы на лекарства Уменьшение финансовых активов					Выпуск/продажа лекарств Увеличение финансовых активов

Социальные трансферты в натуральной форме

8.45. В СНС расходы на конечное потребление осуществляют только органы государственного управления, НКОДХ и домашние хозяйства. Все расходы домашних хозяйств на потребление производятся от их собственного имени. С другой стороны, расходы органов государственного управления на потребление производятся либо в интересах всего общества в целом (коллективное потребление), либо в интересах отдельных домашних хозяйств. Такое различие между расходами на коллективное и индивидуальное потребление имеет весьма важное значение в СНС и подробно рассматривается в главе 9. Расходы на потребление органов государственного потребления и НКОДХ в интересах домашних хозяйств (расходы на индивидуальное потребление) — это социальные трансферты в натуральной форме. Они охватывают нерыночный выпуск товаров и услуг как органов государственного управления, так и НКОДХ, предоставляемый домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми, а также товары и услуги, покупаемые у рыночных производителей и предоставляемые домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми.

	Органы государственного управления	
	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
		Выпуск услуг образования
Счет производства Счет использования доходов	Расходы на потребление услуг образования	

8.46. Другой пример относится к услугам в области образования, предоставляемым домашнему хозяйству нерыночным производителем, принадлежащим органу государственного управления. В счетах СНС предоставление таких услуг фактически отражается дважды. Сначала оно отражается обычным способом для национальных счетов как выпуск органов государственного управления в счете производства и как расходы на конечное потребление ор-

ганов государственного управления в счете использования доходов. Поскольку эта операция отражается в счетах как внутренняя операция в рамках органов государственного управления, с ней связаны не четыре, а только две записи в счетах сектора государственного управления.

8.47. Данный метод регистрации операции не отражает тот факт, что в реальной экономике услуги в области образования фактически предоставляются домашним хозяйствам как социальный трансферт в натуральной форме, выплачиваемый органами государственного управления.

	Домашнее хозяйство		Органы государственного управления	
	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/ Изменения в обязательствах и чистой стоимо- сти капитала	Использование/ Изменения в активах	Ресурсы/ Изменения в обязательствах и чистой стоимо- сти капитала
Счет произ- водства Счет перераспре- деления доходов в натуральной форме Счет использо- вания скоррек- тированного располагаемого дохода			Полученные социальные трансферты в натуральной форме Выплаченные социальные трансферты в натуральной форме	Выпуск услуг образования
	Фактическое потребление услуг образования			

8.48. С учетом социальных трансфертов в натуральной форме потребление услуг образования отражается как фактическое потребление домашними хозяйствами в счете использования скорректированного располагаемого дохода. Ресурсы для этого предоставляются с помощью социальных трансфертов в натуральной форме от органов государственного управления домашним хозяйствам, отражаемых в счете перераспределения доходов в натуральной форме. (Более подробно различие между фактическим потреблением и расходами на конечное потребление домашних хозяйств,

органов государственного управления и НКОДХ рассматривается в главе 9).

8.49. Последний пример — более сложный случай, касающийся двух взаимосвязанных операций, когда орган государственного управления или НКОДХ сначала покупает товар или услугу (например, лекарственные препараты) у рыночного производителя, а затем предоставляет их домашнему хозяйству бесплатно.

8.50. При стандартном отражении операций в СНС необходимы четыре записи, отражающие продажу лекарств предприятием и их покупку как статью расходов на конеч-

ное потребление органов государственного управления; результаты этих операций отражаются в финансовых счетах для обеих единиц. Приобретение лекарств учитывается как расходы на конечное потребление органов государственного управления. При отражении социальных трансфертов в натуральной форме запись о расходах на конечное потребление органов государственного управления заменяется двумя записями о социальных трансфертах в натуральной форме и одной записью о фактическом потреблении домашних хозяйств. Записи в финансовом счете остаются как при стандартном отражении покупок органами государственного управления.

	Домашнее хозяйство		Органы государственного управления		Предприятие	
	Использование/Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	Использование/Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	Использование/Изменения в активах	Ресурсы/Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала
Счет производства						Выпуск/продажа лекарств
Счет перераспределения доходов в натуральной форме		Полученные социальные трансферты в натуральной форме	Выплаченные социальные трансферты в натуральной форме			
Счет использования скорректированного располагаемого дохода	Фактическое потребление лекарств					
Финансовый счет			Уменьшение финансовых активов			Увеличение финансовых активов

8.51. Данный пример охватывает также случай, когда домашнее хозяйство сначала приобретает лекарство непосредственно у фармацевта, а затем его расходы возмещаются фондом социального обеспечения, другим органом государственного управления или НКОДХ, которые в конечном счете несут расходы. В этом случае любые соответствующие расходы не отражаются в счетах как фактически понесенные до-

машним хозяйством, а относятся к расходам фонда социального обеспечения или другой единицы, которые в конечном счете несут эти издержки. В случае различия между временем, когда домашнее хозяйство несет расходы, и временем, когда они возмещаются, эти расходы отражаются как дебиторская задолженность домашних хозяйств и как кредиторская задолженность единицы, которая в конечном счете несет расходы.

С. Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.

1. Общее определение налогов

8.52. *Налоги — это обязательные безвозмездные выплаты в денежной или натуральной форме, производимые институциональными единицами органам государственного управления.* Они являются трансфертами, поскольку отдельная единица, уплачивающая налог, не получает взамен от органов государственного управления никакого эквивалента, хотя последние и предоставляют товары или услуги обществу в целом или другим отдельным единицам, или группам единиц в зависимости от их общей экономической и социальной политики. Текущие налоги на доходы, имущество и т. д. состоят, в основном, из налогов, взимаемых с доходов домашних хозяйств и корпораций. Они представляют собой выплаты из доходов и отражаются на стороне использования счета вторичного распределения доходов для секторов домашних хозяйств и корпораций. Эти налоги могут также подлежать уплате нерезидентами и, возможно, органами

государственного управления или НКОДХ. В прошлом текущие налоги на доходы, имущество и т. д. назывались «прямыми налогами», но, как пояснено в главе 7, термины «прямой налог» и «косвенный налог» больше не используются в СНС. Эти налоги нельзя называть просто «текущими налогами на доходы и имущество», поскольку они включают некоторые периодические налоги с домашних хозяйств, которыми не облагаются ни доходы, ни имущество домашнего хозяйства или его членов, например, подушные налоги.

8.53. Общий характер налогов и правила их отражения в СНС были рассмотрены в пунктах 7.80–7.86. Для удобства содержание этих пунктов воспроизведено ниже.

Налоги и платежи за услуги

8.54. Одной из регулирующих функций органов государственного управления является наложение запрета на

владение или пользование определенными видами товаров или на занятие некоторыми видами деятельности; это делается путем выдачи особого разрешения, оформляемого как лицензия или иное удостоверение, за которое взимается плата. Если выдача таких лицензий связана с незначительными трудовыми затратами со стороны органов государственного управления (либо вообще не связана с какими-либо затратами труда), а лицензии выдаются автоматически при уплате соответствующей суммы, то они, как правило, используются лишь в качестве средства увеличения налоговых поступлений, даже если органы государственного управления могут предоставлять взамен то или иное удостоверение или разрешение. Если же лицензирование используется органами государственного управления с целью выполнения некоторых регулирующих функций (например, для проверки компетентности или квалификации соответствующего лица, проверки работоспособности или безопасности соответствующего оборудования или осуществления других форм контроля, которые в иных случаях они не обязаны осуществлять), то производимые платежи следует рассматривать не как уплату налогов, а как приобретение услуг органов государственного управления (при условии, что такие платежи не слишком велики по сравнению с затратами на предоставление соответствующих услуг). На практике, однако, не всегда удается провести четкую границу между налогами и платой за предоставленные услуги (см. пункт 8.64 (с) ниже, в котором более подробно рассматривается данный вопрос применительно к домашним хозяйствам).

Связь с классификациями налогов, применяемыми в МВФ и ОЭСР

8.55. Охват налогов в СНС совпадает с охватом «налоговых поступлений», определенным в *Руководстве по статистике государственных финансов 2001 года — РСГФ-2001* (*Government Finance Statistics Manual 2001 — GFSM 2001*), а также с определением «налогов» в ежегодной публикации ОЭСР *Статистика государственных доходов (Revenue Statistics)*. В отличие от последней, в СНС к категории налогов относятся условно исчисленные налоги и субсидии в результате действия официальных множественных обменных курсов, условно исчисленные налоги и субсидии в результате установления центральным банком процентной ставки выше или ниже рыночной, но не относятся к налогам отчисления в фонды социального обеспечения. В главе 5 *РСГФ-2001* содержится подробный перечень и классификация налогов в соответствии с их характером. Приложение А *Статистики государственных доходов* содержит тесно связанную с ней классификацию.

8.56. Категории налогов, выделяемые в СНС, зависят от взаимодействия следующих трех факторов, только одним из которых является характер самого налога:

- a. характер налога в соответствии с тем, как он определяется в классификациях *РСГФ-2001* и ОЭСР;
- b. тип институциональной единицы-налогоплательщика;
- c. условия возникновения налогового обязательства.

8.57. Так, выплаты одного и того же налога могут отражаться в СНС по двум разным статьям. Например, уплата

акцизного сбора может проходить по статье «налоги на импорт, исключая НДС и пошлины» или по статье «налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт» в зависимости от того, уплачивается ли акцизный сбор на импортный товар или на товар отечественного производства. Аналогичным образом, ежегодный налог на автотранспортные средства может отражаться как «другие налоги на производство» или как «текущие налоги на доходы, имущество и т. д.» в зависимости от того, уплачивается ли данный налог предприятием или домашним хозяйством. По этой причине не представляется возможным перейти к категориям СНС путем простой перегруппировки классификаций *РСГФ-2001* и ОЭСР. Вместе с тем, чтобы извлечь пользу из информации, содержащейся в этих детальных классификациях, каждая из перечисленных ниже категорий налогов содержит перекрестную ссылку на соответствующие классификации *РСГФ-2001* и ОЭСР. Важно отметить, что хотя категории СНС включены в категории *РСГФ-2001* и ОЭСР, они могут быть не идентичными с ними.

Отражение по методу начислений

8.58. В СНС все налоги должны отражаться по методу начислений, то есть когда происходят соответствующие виды деятельности, операции или события, приводящие к возникновению налогового обязательства. Вместе с тем, из сферы внимания налоговых органов постоянно выпадают некоторые виды экономической деятельности, операции или события, которые по налоговому законодательству должны налагать на соответствующую единицу обязательства по уплате налогов. Было бы нереалистично предполагать, что такая деятельность, операции или события приводят к возникновению финансовых активов или обязательств в форме кредиторской или дебиторской задолженности. Поэтому суммы налогов, которые должны быть отражены в СНС, определяются суммами, срок выплат которых наступил, только если последние засвидетельствованы налоговыми оценками, декларациями или другими документами, например, счетами-фактурами или таможенными декларациями, на основе которых у налогоплательщика возникают четкие обязательства об уплате соответствующей суммы. (При определении суммы начисленных налогов следует уделить должное внимание тому, чтобы не включать налоги, которые вряд ли когда-нибудь будут собраны). Тем не менее, в соответствии с методом начислений время отражения налога должно совпадать с моментом возникновения налогового обязательства. Так, налог на продажу, трансферт или использование продукции следует отражать в счетах на момент такой продажи, трансферта или использования, который не обязательно совпадает с моментом уведомления налоговых органов, выписки требования об уплате налога, наступления срока уплаты или фактической уплаты налога. Некоторая гибкость допускается в отношении времени отражения налогов на доходы, удерживаемых у источника (см. пункт 8.61).

8.59. В некоторых странах и для некоторых налогов уплачиваемые в конечном итоге суммы налогов могут существенно и систематически отличаться от сумм, подлежащих уплате, поскольку последние не всегда могут фактически считаться финансовыми обязательствами с точки зрения их трактовки в СНС. В таких случаях может быть предпочтительным для целей анализа и формирования экономической

политики не принимать во внимание неоплаченные налоговые обязательства и ограничить измерение налогов в рамках СНС только фактически уплаченными налогами. При этом фактические налоговые платежи должны регистрироваться на основе метода начислений, то есть когда происходят события, в результате которых возникают налоговые обязательства.

Проценты, штрафы и другие санкции

8.60. В принципе, проценты, взимаемые за не уплаченные в срок налоги, или штрафы, или другие штрафные санкции, налагаемые за уклонение от налогов, должны регистрироваться отдельно и не включаться в налоговые суммы. Однако не всегда возможно разграничить платежи штрафов и налоги, к которым они относятся, в связи с чем на практике они обычно объединяются с налогами.

2. Налоги на доходы

8.61. *Налоги на доходы включают налоги на доходы, прибыли и холдинговые прибыли.* Оценка размера налогов производится на основе фактического или предполагаемого дохода физических лиц, домашних хозяйств, НКОДХ и корпораций. Они включают налоги, которыми облагается имущество, земля или недвижимость, если они используются в качестве основы для оценки доходов их владельцев. В некоторых случаях размер налогового обязательства может быть установлен только в более поздний отчетный период, а не в период получения дохода. Поэтому при определении времени отражения таких налогов следует использовать гибкий подход. Налоги на доходы, удерживаемые у источника (например, налоги, уплачиваемые по мере получения доходов, и регулярные авансовые платежи налогов на доходы), регистрируются в том периоде, когда они уплачиваются, а окончательная сумма налогового обязательства отражается в счетах того периода, в котором обязательство было определено. Налоги на доходы включают следующие виды налогов:

- a. *Налоги на доходы физических лиц или домашних хозяйств:* Это налоги на личные доходы, в том числе удерживаемые работодателями (уплачиваемые по мере получения доходов), и добавочные подоходные налоги. Такие налоги обычно взимаются с общей суммы объявленных или предполагаемых доходов соответствующего лица из всех источников — заработная плата, доходы от собственности, пенсионные пособия и т. д. — за вычетом определенных налоговых скидок. В эту же группу включаются налоги на доходы владельцев некorporированных предприятий (РСГФ-2001, 1111; ОЭСР, 1110).
- b. *Налоги на доходы корпораций:* Данная группа охватывает налоги на доходы корпораций, налоги на прибыли корпораций, добавочные налоги на корпорации и т. п. Размер таких налогов оценивается исходя из общей суммы доходов, полученных корпорацией из всех источников, а не только исходя из суммы прибыли (РСГФ-2001, 1112; ОЭСР, 1210).
- c. *Налоги на холдинговые прибыли:* К данному виду относятся налоги на холдинговые прибыли лиц

или корпораций, срок уплаты которых приходится на текущий отчетный период независимо от того, в каком периоде холдинговые прибыли возникли. Обычно такие налоги взимаются не с реальных, а с номинальных холдинговых прибылей, причем с реализованных прибылей (РСГФ-2001, 1111–1113; ОЭСР, 1120, 1220).

- d. *Налоги на выигрыши в лотереях и азартных играх:* В отличие от налогов с оборота производителей, занимающихся организацией лотерей и азартных игр, которые относятся к налогам на продукты, данный вид налогов, подлежит уплате в зависимости от размера выигранной суммы (РСГФ-2001, 1111–1113; ОЭСР, 1120).

8.62. При исчислении налогов на доходы, срок уплаты которых наступил, нередко освобождается от налогообложения часть налога; такое освобождение называется налоговой льготой. Кроме того или в качестве альтернативы органы государственного управления могут устанавливать сумму, которая будет рассматриваться, как если бы налог был уже уплачен; такая сумма называется налоговым кредитом. В некоторых случаях, когда налоги, срок уплаты которых наступил, меньше, чем налоговый кредит, разница может быть выплачена бенефициару; это называется налоговым кредитом, подлежащим выплате. Более подробно налоговые кредиты рассматриваются в главе 22.

3. Другие текущие налоги

Текущие налоги на капитал

8.63. *Текущие налоги на капитал охватывают налоги, подлежащие периодической выплате, обычно ежегодно, на собственность или чистую стоимость капитала институциональной единицы, за исключением налогов на землю или другие активы, принадлежащие предприятиям или арендуемые ими и используемые для целей производства; такие налоги рассматриваются как другие налоги на производство.* Кроме того, в эту категорию не входят налоги на собственность или чистую стоимость капитала, взимаемые нерегулярно и через длительные промежутки времени, либо в исключительных обстоятельствах (например, пошлины на получение наследства), которые рассматриваются как капитальные трансферты. Также исключаются налоги на доходы, размер которых устанавливается на основе стоимости имущества институциональной единицы, когда ее доходы не поддаются удовлетворительной оценке; такие налоги классифицируются в предыдущей группе как налоги на доходы. Текущие налоги на капитал охватывают следующие виды налогов:

- a. *Текущие налоги на землю и здания:* Это периодические налоги (в большинстве случаев взимаемые ежегодно) на пользование или владение землей и зданиями, взимаемые с владельцев (в том числе проживающих в собственных жилых помещениях), арендаторов или и с тех, и с других, исключая налоги на собственные или арендуемые здания и землю предприятий, которые используются ими в производственных целях (РСГФ 2001, 1131; ОЭСР, 4100);

- б. *Текущие налоги на чистую стоимость капитала:* Это периодические налоги (которые обычно уплачиваются ежегодно) со стоимости земли или основных фондов за вычетом долговых обязательств, принятых по этим активам, исключая налоги на собственные активы предприятий, используемые ими в производстве (РСГФ-2001, 1132; ОЭСР, 4200);
- с. *Текущие налоги на другие активы:* Это периодически уплачиваемые налоги (как правило, ежегодно) с таких активов, как ювелирные изделия и другие предметы роскоши (РСГФ-2001, 1136; ОЭСР, 4600).

Прочие текущие налоги

8.64. К категории прочих текущих налогов относятся различные виды налогов, взимаемых периодически, обычно раз в году. Наиболее распространенными из них являются следующие:

- а. *Подушные налоги:* Это налоги, которые устанавливаются на душу взрослого населения или на домашнее хозяйство в размере конкретной денежной суммы независимо от фактических или предполагаемых доходов или капитала. Вместе с тем, взимаемые суммы могут различаться в зависимости от конкретных обстоятельств данного лица или домашнего хозяйства (РСГФ-2001, 1162; ОЭСР, 6000).
- б. *Налоги на расходы:* Это налоги, которые подлежат уплате не с доходов лиц или домашних хозяйств, а с общей суммы их расходов. Налоги на расходы явля-

ются альтернативой налогам на доходы. Они могут взиматься по прогрессивной шкале (по аналогии с налогами на личные доходы) в зависимости от общего уровня расходов. На практике они встречаются редко (РСГФ-2001, 1162; ОЭСР, 6000).

- с. *Платежи домашних хозяйств за получение некоторых лицензий:* Это платежи лиц или домашних хозяйств за лицензии на владение или пользование автомобилями, водными или воздушными транспортными средствами и за лицензии на охоту, отстрел животных или рыбную ловлю; такие платежи классифицируются как текущие налоги. Платежи за любые другие виды лицензий (например, водительские права или удостоверение пилота, лицензии на пользование теле- и радиоаппаратурой, разрешения на владение оружием и т.п.) или государственные пошлины (например, платежи за выдачу паспорта, сборы в аэропортах, судебные сборы и т.п.) классифицируются как приобретение услуг, предоставляемых органами государственного управления. Граница между налогами и платежами за услуги определяется конкретной практикой учета, применяемой в большинстве стран (РСГФ-2001, 11451 и 11452; ОЭСР, 5200).
- д. *Налоги на международные операции:* Это налоги в связи с заграничными поездками, денежными переводами за рубеж, иностранными инвестициями и т.п., исключая налоги, уплачиваемые производителями (РСГФ-2001, 1155 и 1156; ОЭСР, 5127).

Д. Программы социального страхования

8.65. *Программа социального страхования — это программа страхования, удовлетворяющая двум следующим требованиям:*

- а. *получение пособий обусловлено участием в программе, и эти пособия соответствуют социальным пособиям в определении СНС, и*
- б. *выполняется, по крайней мере, одно из следующих трех условий:*
 - *участие в программе носит обязательный характер либо в соответствии с законодательством, либо по условиям найма работника или группы наемных работников;*
 - *программа действует на коллективной основе в интересах определенной группы работников, как занятых, так и незанятых, причем участие в ней ограничивается только членами этой группы;*
 - *работодатель производит отчисления (фактические или условно исчисленные) в программу от имени наемного работника независимо от того, производит ли наемный работник также отчисления или нет.*

Программы социального страхования могут создаваться частными или государственными организациями, а пособия

по социальному страхованию могут предоставляться в денежной или натуральной форме. Они подлежат выплате при наступлении определенных событий или возникновении определенных обстоятельств, которые могут отрицательно сказаться на благосостоянии соответствующих домашних хозяйств в связи с дополнительными потребностями в средствах или сокращением их доходов. Охват покрываемых событий или обстоятельств может варьироваться от программы к программе. Вместе с тем, идентификация некоторых выплат в качестве пособий по социальному страхованию зависит не только от охватываемых событий или обстоятельств, но и от способа предоставления соответствующего обеспечения.

1. Охват социальных пособий

8.66. Социальные пособия могут выплачиваться по программам социального страхования или по программам социальной помощи, но в обоих случаях имеют место аналогичные обстоятельства.

8.67. Социальные пособия могут быть подразделены на два основных класса: пенсии и все другие социальные пособия, рассматриваемые в СНС как непенсионные пособия. Наиболее важный тип пенсий — тот, который выплачивается отдельному лицу, когда он прекращает работать и выходит на пенсию. Пенсии могут также выплачиваться

другим отдельным лицам, например, потерявшим одного из супругов или постоянно нетрудоспособным. Платежи, выплачиваемые временно безработным или имеющим заболевания, которые не позволяют им работать в течение определенного периода времени, рассматриваются как непенсионные пособия.

8.68. Пособия по социальному непенсионному страхованию могут подлежать выплате в следующих шести случаях:

- a. Участникам программ (бенефициарам) или их иждивенцам требуется медицинская, стоматологическая или иная врачебная помощь, либо больничное или реабилитационное лечение, или длительный уход в результате болезни, травм, беременности и родов, хронической инвалидности, преклонного возраста и т. п. В этом случае пособия по социальному страхованию предоставляются, как правило, в натуральной форме в виде лечения или ухода, плата за которые не взимается или взимается по ценам, не являющимся экономически значимыми, либо посредством возмещения расходов, произведенных домашними хозяйствами. Участникам программ, нуждающимся в медицинской помощи, могут также выплачиваться пособия по социальному страхованию в денежной форме.
- b. Участникам программ необходимо содержать или поддерживать иждивенцев различных категорий — супругов, детей, престарелых родственников, инвалидов и т. п. В этом случае пособия по социальному страхованию выплачиваются, как правило, в денежной форме в виде регулярных пособий на иждивенцев или многодетным семьям.
- c. Доход участников программ сокращается в результате неспособности работать полный рабочий день. Пособия по социальному страхованию выплачиваются, как правило, регулярно в денежной форме на протяжении всего периода соответствующего состояния. Иногда вместо регулярных выплат или наряду с ними могут производиться единовременные денежные выплаты. Лица могут оказаться без работы по самым разным причинам, в частности, в результате вынужденной безработицы, в том числе временного увольнения или сокращения рабочего дня, болезни, травмы в результате несчастного случая, рождения ребенка и т. п., что вынуждает соответствующее лицо не работать или работать неполный рабочий день.
- d. Доход участников программ сокращается в связи со смертью основного получателя доходов. В этом случае пособия по социальному страхованию предоставляются, как правило, в денежной форме в виде регулярных выплат, а иногда — единовременно.
- e. Участники программ обеспечиваются жильем бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми, либо посредством возмещения расходов, произведенных домашними хозяйствами.
- f. Участникам программ предоставляются пособия для покрытия расходов на образование, понесенных ими от своего имени или от имени их иждивенцев;

иногда услуги в области образования могут предоставляться в натуральной форме.

8.69. Выше приведены типичные случаи, когда выплачиваются пособия по социальному страхованию. Вместе с тем данный перечень не является исчерпывающим, а используется лишь в качестве примера. Так, не исключено, что в рамках некоторых программ могут выплачиваться иные пособия. С другой стороны, отнюдь не всеми программами предусматриваются пособия во всех перечисленных выше случаях. На практике охват программ социального страхования может существенно различаться в зависимости от конкретной страны или в зависимости от конкретной программы в пределах одной страны.

8.70. В случаях, когда для получения пособия не должны производиться какие-либо отчисления, пособия рассматриваются как часть социальной помощи. Как правило, социальная помощь предоставляется органами государственного управления всем нуждающимся лицам без формального требования какого-либо участия с их стороны (к примеру, выплаты отчислений). Величина социальной помощи значительно различается в разных странах. Во многих странах пособия выплачиваются только лицам с низкими доходами. Это часто описывается как пособия, выплачиваемые «проверенным на наличие средств», где термин «средства» используется для определения уровня дохода, дающего право на пособие.

2. Организация программ социального страхования

8.71. Программы социального страхования предназначены для обеспечения участников программ и их иждивенцев на протяжении их трудовой жизни, а также, как правило, после выхода на пенсию независимо от того, являются ли они наемными работниками, работодателями, самостоятельно занятыми лицами или временно не работающими. Право на получение пособий по социальному страхованию гарантируется в том случае, если в текущем или предыдущих отчетных периодах участниками программ или их иждивенцами, либо от их имени были произведены соответствующие отчисления. Как уже отмечалось, отчисления на социальное страхование могут производиться не только участниками программ, но и работодателями от имени своих работников.

8.72. Программы социального страхования организуются на коллективной основе для отдельных групп работников либо в законодательном порядке для всех работников или определенных категорий работников, включая, возможно, как наемных работников, так и незанятых лиц. Они могут иметь разную форму — от частных программ, организуемых для отдельных групп работников, нанятых одним работодателем, до программ социального обеспечения, охватывающих всю рабочую силу страны. Участие в таких программах может носить добровольный характер для работников, но, как правило, оно является обязательным. Например, участие в программах, организуемых отдельными работодателями, может быть необходимым по условиям коллективного договора, заключаемого между работодателем и наемными работниками. Участие в общенациональных программах социального обеспечения, организуемых органами

государственного управления, может по закону носить обязательный характер для всей рабочей силы, за возможным исключением тех лиц, которые уже охвачены частными программами.

8.73. Поскольку многие программы социального страхования организуются на коллективной основе для целых групп работников, участвующие в них лица не должны приобретать индивидуальные страховые полисы от своего имени. В таких случаях ограничение социального страхования от страхования, предпринятого на личной основе, не вызывает затруднений. Однако в рамках некоторых программ социального страхования может допускаться (или даже требоваться), чтобы их участники заключали договоры страхования от своего имени. Для того чтобы индивидуальные полисы рассматривались как часть программы социального страхования, события или обстоятельства, от которых участники страхуются, должны быть таких типов, которые перечислены в пункте 8.68, выше, и, кроме того, должно соблюдаться одно или несколько следующих условий:

- a. участие в программе имеет обязательный характер либо в соответствии с законодательством для определенной категории работников (как наемных работников, так и незанятых), либо по условиям найма работника или группы наемных работников;
- b. программа действует на коллективной основе в интересах определенной группы работников (как наемных работников, так и незанятых), причем участие в ней ограничивается только членами данной группы;
- c. работодатель производит отчисления (фактические или условно исчисленные) в программу от имени наемного работника независимо от того, производит ли также наемный работник отчисления или нет.

Подлежащие уплате премии и подлежащие получению возмещения по индивидуальным полисам в рамках программы социального страхования отражаются как отчисления на социальное страхование и как пособия по социальному страхованию.

8.74. Программы социального страхования являются по сути программами, в которых работников обязывают или поощряют участвовать их работодатели или органы государственного управления с целью получения страховки от определенных событий или обстоятельств, которые могут отрицательно сказаться на благосостоянии работников или их иждивенцев. Если отдельные лица заключают индивидуальные договоры страхования от своего имени по собственной инициативе и независимо от своих работодателей или органов государственного управления, то страховые премии, подлежащие выплате, и страховые возмещения, подлежащие получению, не рассматриваются как отчисления на социальное страхование и пособия по социальному страхованию, даже если страховые полисы приобретены в отношении тех же видов рисков (несчастный случай, болезнь, выход на пенсию и т. п.), которые охватываются программами социального страхования. Страховые премии, подлежащие выплате, и страховые возмещения, подлежащие получению, отражаются как текущие трансферты в счете второго

распределения доходов, а в случае страхования жизни они отражаются как приобретение и выбытие финансовых активов в финансовом счете.

8.75. Как видно из рассмотрения индивидуальных страховых программ, характер пособия никоим образом недостаточен для определения социального характера соответствующих операций. Например, бесплатное медицинское обслуживание не всегда является формой социального пособия. Если медицинские услуги, получаемые одним домашним хозяйством, оплачиваются другим домашним хозяйством, то они являются не социальными пособиями, а трансфертами между домашними хозяйствами. Оказание первой помощи работникам на рабочем месте не является социальным пособием, а соответствующие издержки учитываются как промежуточное потребление работодателя. В целом социальные пособия не могут предоставляться одним домашним хозяйством другому за исключением относительно редкого случая, когда некорпорированное предприятие, принадлежащее домашнему хозяйству, организует программу социального страхования в интересах своих наемных работников.

8.76. Все программы социального страхования основываются на отношениях найма работников, даже если участники являются самостоятельно занятыми или в настоящее время незанятыми. Можно выделить два основных вида программ социального страхования:

- a. К первому относятся программы социального обеспечения, охватывающие все население или значительные его слои; такие программы учреждаются, контролируются и финансируются органами государственного управления. Пенсии, выплачиваемые по таким программам, могут быть связаны или не связаны с уровнем заработной платы участников программ (бенефициаров) или историей занятости. Непенсионные пособия реже связаны с уровнем заработной платы.
- b. Ко второму виду относятся другие программы, связанные с занятостью. Эти программы вытекают из отношений между работником и работодателем по предоставлению пенсий и, возможно, других выплат, которые являются частью условий занятости по найму и в соответствии с которыми ответственность за предоставление пособий не лежит на органах государственного управления по предоставлению социального обеспечения.

Такое различие сложно производить на практике в некоторых странах, где окончательная ответственность за управление программой и выплату пособий осуществляется органами государственного управления от имени многих работодателей, не работающих в органах государственного управления. В странах, где такая система организации не существует, программы социального страхования, организуемые органами государственного управления для своих собственных наемных работников в отличие от работающего населения в целом, должны по возможности включаться в группу других программ страхования, связанных с занятостью, и не являться частью программ социального обеспечения.

Программы социального обеспечения

8.77. Во многих странах наиболее важной категорией программ социального страхования являются программы социального обеспечения, в связи с чем стоит кратко изложить их основные характеристики. Программы социального обеспечения — это программы, организуемые и контролируемые органами государственного управления с целью обеспечения социальными пособиями членов общества в целом или определенных групп населения. Если фонды социального обеспечения создаются с этой целью и организуются и управляются отдельно от других государственных фондов, они рассматриваются как самостоятельные институциональные единицы. Их поступления состоят, в основном, из взносов физических лиц и отчислений работодателей, производимых ими от имени своих наемных работников, но они могут включать также и трансферты из других государственных фондов. Платежи отчислений на социальное обес-

печение отдельными конкретными лицами (такими, например, как наемные работники) или от их имени могут иметь обязательный характер в соответствии с законодательством, но некоторые лица могут платить такие взносы добровольно, чтобы иметь право на получение пособий по социальному обеспечению.

Другие программы социального страхования, связанные с занятостью

8.78. Условия программ социального страхования, связанных с занятостью, определяются работодателем, возможно, совместно с работниками, и они могут управляться самими работодателями. Часто фонды могут представлять собой отдельную институциональную единицу (автономный пенсионный фонд) или могут управляться страховой корпорацией от имени работодателя.

Таблица 8.3

Счет вторичного распределения доходов — с деталями о налогах и отчислениях на социальное страхование — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Текущие трансферты	98	277	248	582	7	1 212	17		1 229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	24	10	0	178	0	212	1		213
Налоги на доходы	20	7	0	176	0	203	1		204
Другие текущие налоги	4	3	0	2	0	9			9
Чистые отчисления на социальное страхование				333		333	0		333
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование				181		181	0		181
Фактические пенсионные отчисления работодателей				168		168	0		168
Фактические непенсионные отчисления работодателей				13		13	0		13
Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование				19		19	0		19
Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей				18		18	0		18
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей				1		1	0		1
Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование				129		129	0		129
Фактические пенсионные отчисления домашних хозяйств				115		115	0		115
Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств				14		14	0		14
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование				10		10	0		10
Дополнения к пенсионным отчислениям домашних хозяйств				8		8	0		8
Дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств				2		2	0		2
Оплата услуг программ социального страхования				6		6	0		6
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	62	205	112	0	5	384	0		384
Другие текущие трансферты	12	62	136	71	2	283	16		299
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1 219	37	1 826			1 826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1 196	34	1 604			1 604

8.79. Не все программы социального страхования, связанные с занятостью, финансируются на должном уровне. В счете вторичного распределения доходов операции отражаются, как если бы программы финансировались должным

образом, и любые расхождения отражаются в финансовом счете по статье «прочая дебиторская и кредиторская задолженность». Полный обзор отражения пенсионных программ представлен в части 2 главы 17.

Е. Чистые отчисления на социальное страхование

8.80. В СНС все отчисления в программы социального страхования отражаются как произведенные домашними хозяйствами. Однако можно выделить несколько компонентов уплаченных сумм. Первый — сумма отчислений, произведенных работодателем от имени работника. Эта величина является частью оплаты труда работников, отражается как полученная домашними хозяйствами в счете образования доходов и таким образом формирует часть сальдо первичных доходов домашних хозяйств. Второй компонент включает фактические платежи, осуществляемые домаш-

ними хозяйствами в отчетном периоде для обеспечения их доли в правах на пенсионные и другие пособия, относящихся к текущему периоду. Эти платежи могут осуществляться наемными работниками, самостоятельно занятыми лицами или незанятыми лицами. Третий элемент включает дополнения к отчислениям или условно исчисленные платежи домашних хозяйств, которые являются возвратом в пенсионный фонд дохода от собственности, полученного от инвестирования средств активов в форме пенсионных прав на начало года, и от любых резервов, созданных для

Таблица 8.3 (продолжение)

Счет вторичного распределения доходов — с деталями о налогах и отчислениях на социальное страхование — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое сальдо первичных доходов/ Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
Текущие трансферты	72	275	367	420	40	1174	55		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.			213			213	0		213
Налоги на доходы			204			204	0		204
Другие текущие налоги			9			9			9
Чистые отчисления на социальное страхование	66	213	50	0	4	333	0		333
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	31	110	38	0	2	181	0		181
Фактические пенсионные отчисления работодателей	27	104	35	0	2	168	0		168
Фактические непенсионные отчисления работодателей	4	6	3	0	0	13	0		13
Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	12	2	4	0	1	19	0		19
Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей	12	1	4	0	1	18	0		18
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей	0	1	0	0	0	1	0		1
Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование	25	94	9	0	1	129	0		129
Фактические пенсионные отчисления домашних хозяйств	19	90	6	0	0	115	0		115
Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств	6	4	3	0	1	14	0		14
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование		10				10	0		10
Дополнения к пенсионным отчислениям домашних хозяйств		8				8	0		8
Дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств		2				2	0		2
Оплата услуг программ социального страхования	2	3	1			6	0		6
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме				384		384	0		384
Другие текущие трансферты	6	62	104	36	36	244	55		299

непенсионных пособий. Они вменяются домашним хозяйствам, отражаются в счете распределения первичных доходов и, как и отчисления работодателей, включаются в сальдо первичных доходов домашних хозяйств. Из этих поступлений должна быть исключена оплата услуг единицы, осуществляющей управление пенсионной программой. Это может быть определенная сумма, взимаемая единицей, отдельной от работодателя, или сумма расходов, понесенных работодателем при управлении программой, если не существует отдельная единица. В зависимости от характера программы либо отчисления работодателя, либо доход от собственности включают оплату услуги.

8.81. В таблице 8.3 представлены данные таблицы 8.1 об отчислениях на социальное страхование, дезаггегированные в соответствии с этими критериями. По практическим соображениям таблицы отражают отчисления работодателей и доходы от собственности в тех же величинах, в которых эти статьи отражены в счете распределения первичных доходов, при этом платежи за услуги показаны отдельно. Эта оплата услуг, хотя и не является перераспределительной операцией, но является частью выпуска и расходов на потребление. Она включена в таблицу для пояснения способа финансирования социального страхования. Каждая статья кратко рассмотрена ниже. Более подробное рассмотрение операций, учитываемых для пенсионных программ, приведено в части 2 главы 17.

1. Компоненты отчислений на социальное страхование

8.82. *Чистые отчисления на социальное страхование — это фактические или условно исчисленные отчисления, производимые домашними хозяйствами в программы социального страхования, чтобы обеспечить средства для выплаты социальных пособий. Оплата услуг, взимаемая администраторами программ, исключается из отчислений, подлежащих выплате.* Эти платежи за услуги рассматриваются как расходы на конечное потребление домашних хозяйств в счете использования доходов.

2. Фактические отчисления работодателей на социальное страхование

8.83. Эта статья полностью совпадает со статьей, отраженной в счете распределения первичных доходов и описанной в пункте 7.62.

3. Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование

8.84. Эта статья полностью совпадает со статьей, отраженной в счете распределения первичных доходов и описанной в пунктах 7.63–7.69.

Таблица 8.4
Счет вторичного распределения доходов — с деталями о социальных пособиях — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Текущие трансферты	98	277	248	582	7	1212	17		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	24	10	0	178	0	212	1		213
Чистые отчисления на социальное страхование				333		333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	62	205	112	0	5	384	0		384
Пособия по социальному обеспечению в денежной форме			53			53	0		53
Пенсионные пособия по социальному обеспечению			45			45	0		45
Непенсионные пособия по социальному обеспечению в денежной форме			8			8	0		8
Другие пособия по социальному страхованию	62	205	7	0	5	279	0		279
Другие пенсионные пособия по социальному страхованию	49	193	5	0	3	250	0		250
Другие непенсионные пособия по социальному страхованию	13	12	2	0	2	29	0		29
Пособия по социальной помощи в денежной форме			52			52			52
Другие текущие трансферты	12	62	136	71	2	283	16		299
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1219	37	1826			1826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1196	34	1604			1604

4. Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование

8.85. *Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование представляют собой отчисления на социальное страхование, подлежащие выплате от своего лица наемными работниками, самостоятельно занятыми или незанятыми лицами в программы социального страхования.* Они отражаются по методу начислений. Для работающих они отражаются тогда, когда осуществляется работа, которая приводит к возникновению обязательства по уплате отчислений.

5. Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование

8.86. *Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование включают доход от собственности, заработанный в течение отчетного периода от инвестирования средств активов в форме прав на пенсионные и непенсионные пособия.* Эта сумма включается в доход от собственности, подлежащий выплате управляющими пенсионных фондов домашним хозяйствам и отражаемый в счете распределения первичных доходов.

Е. Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме

8.87. Социальные пособия — это текущие трансферты, получаемые домашними хозяйствами для удовлетворения потребностей, возникающих при наступлении определенных событий или обстоятельств. Пособия подразделяются на две группы: первая состоит из пенсий, а вторая — из всех остальных пособий, описываемых как непенсионные пособия. Они охватывают, например, выплаты в случае болезни, безработицы, необходимости оплаты жилья, образования или при определенных семейных обстоятельствах.

8.88. Метод, с помощью которого получение социальных пособий отражается в счетах, зависит от ряда взаимосвязанных факторов. Необходимо не только установить тип социальных пособий, пенсионных или непенсионных, но также необходимо определить, подлежат ли пособия выплате по программам социального страхования или нет, выплачиваются ли они органами государственного управления или нет, выплачиваются ли они в денежной форме или нет. В следующих разделах рассматриваются различные инсти-

Таблица 8.4 (продолжение)

Счет вторичного распределения доходов — с деталями о социальных пособиях — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое сальдо первичных доходов / Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов / Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
Текущие трансферты	72	275	367	420	40	1174	55		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.			213			213	0		213
Чистые отчисления на социальное страхование	66	213	50	0	4	333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме				384		384	0		384
Пособия по социальному обеспечению в денежной форме				53		53	0		53
Пенсионные пособия по социальному обеспечению				45		45	0		45
Непенсионные пособия по социальному обеспечению в денежной форме				8		8	0		8
Другие пособия по социальному страхованию				279		279	0		279
Другие пенсионные пособия по социаль- ному страхованию				250		250	0		250
Другие непенсионные пособия по социаль- ному страхованию				29		29	0		29
Пособия по социальной помощи в денежной форме				52		52			52
Другие текущие трансферты	6	62	104	36	36	244	55		299

туциональные формы организации, используемые для выплаты пособий, а также различные типы пособий, после чего приводится обобщенное представление того, как они отражаются в счетах.

1. Институциональная организация

Программы социального страхования или социальной помощи

8.89. Социальные пособия могут выплачиваться в рамках программы социального страхования или органами государственного управления в форме социальной помощи. В отличие от социальной помощи все программы социального страхования требуют официального участия бенефициаров. Это участие связано с занятостью и обычно подтверждается выплатой отчислений в программы либо участниками, либо работодателем, либо обеими сторонами. Социальное обеспечение является важным видом социального страхования и, как и социальная помощь, предоставляется органами государственного управления. Поэтому необходимо определить, когда социальные пособия, предоставляемые органами государственного управления, предоставляются в рамках социального обеспечения, а когда — в рамках социальной помощи.

Социальное обеспечение и социальная помощь

8.90. Существует принципиальное отличие между предоставлением пособий органами государственного управления в рамках социального обеспечения и в рамках социальной помощи, и соотношение пособий, отнесенных к одной или другой группе, значительно различается в разных странах в зависимости от национальной институциональной организации.

8.91. Социальное обеспечение является одной из форм программы социального страхования. Бенефициар включается в программу или обычно участвует в ней путем выплаты отчислений в программу, или же их выплачивают от его имени. Выплаты могут осуществляться работодателем или членом семьи, или в некоторых случаях органами государственного управления (например, на срок безработицы). Поскольку это программа, основанная на отчислениях, между органами государственного управления и бенефициарами заключается своего рода соглашение. В некоторых странах такое соглашение имеет четкую юридическую форму и не может быть изменено ретроспективно. В других странах соглашение менее строгое и допускает возможность ретроспективных корректировок. Для всех программ социального обеспечения разница между отчислениями, подлежащими выплате, и пособиями, подлежащими получению, контролируется в рамках государственного бюджета, так как хронический дефицит не может сохраняться вечно без принятия мер по увеличению отчислений, снижению пособий или и того, и другого.

8.92. Социальная помощь отличается от социального обеспечения тем, что право получения пособий по социальной помощи не зависит от выплаты отчислений. Обычно все члены домашних хозяйств-резидентов имеют право обратиться с просьбой о получении социальной помощи, но условия, по которым она предоставляется, часто ограничены.

Часто существует оценка дохода в отношении определенных потребностей домашних хозяйств, и только те домашние хозяйства, доход которых находится ниже установленного уровня (порогового значения), могут иметь право на получение этого типа социальной помощи (этот процесс часто называют «проверкой наличия средств»).

8.93. Степень, в которой социальная помощь обеспечивает доходы домашних хозяйств, сильно различается в разных странах. В некоторых странах действительно нет социального обеспечения, и все выплаты средств для обеспечения социальных потребностей производятся органами государственного управления без получения отчислений, но это не является общим случаем.

2. Типы социальных пособий

8.94. Социальные пособия могут выплачиваться с помощью трех различных типов институциональных форм организации. Они могут выплачиваться органами государственного управления в форме социальной помощи или в качестве социального обеспечения, или они могут выплачиваться по другим программам социального страхования, связанным с занятостью. Пенсии, выплачиваемые в соответствии с этими тремя формами организации, отражаются в счетах одинаковым образом, однако проводится различие между пенсиями, выплачиваемыми в виде социальной помощи, и пенсиями, выплачиваемыми в рамках программ социального страхования. Непенсионные пособия, выплачиваемые в денежной форме, также отражаются аналогичным образом, однако проводится различие между теми пособиями, которые выплачиваются в виде социальной помощи, и теми, которые выплачиваются в рамках программ социального страхования. Непенсионные пособия, которые подлежат выплате органами государственного управления в натуральной форме, как в виде социальной помощи, так и в рамках программ социального обеспечения, отражаются иначе.

Пенсии

8.95. Пенсионные пособия лицам, вышедшим на пенсию — основной вид социальных пособий, подлежащих выплате в денежной форме. Однако другие лица также могут иметь право на получение пенсии, например, вдовы и постоянно нетрудоспособные. Пенсии почти всегда выплачиваются в денежной форме, хотя могут быть обстоятельства, при которых жилье предоставляется некоторым пенсионерам бесплатно или по сниженной цене, в этом случае стоимость жилищных пособий рассматривается как часть выплат в денежной форме в той же сумме, которая отражена как приобретение жилищных услуг у поставщика.

8.96. Как отмечалось выше, пенсии, подлежащие выплате в рамках программ социального страхования, отражаются отдельно от пенсий, подлежащих выплате в качестве социальной помощи.

Непенсионные пособия, выплачиваемые в денежной форме

8.97. В то время как характер пенсионных выплат, как правило, в общем ясен, другие выплаты по социально-

му страхованию должны быть четко отграничены от других платежей домашним хозяйствам. Когда такие платежи исключены, непensionные пособия в денежной форме отражаются как непensionные пособия в рамках программ социального страхования и как пособия по социальной помощи в денежной форме.

Суммы, получаемые домашними хозяйствами, не являющиеся социальными пособиями

8.98. Органы государственного управления могут осуществлять выплаты домашним хозяйствам в связи с производственной деятельностью домашнего хозяйства. Примером может послужить платеж, производимый с целью стимулирования производства определенной сельскохозяйственной культуры. Такие платежи рассматриваются как субсидии предприятию домашнего хозяйства. Менее распространенным, но, в принципе, возможным, является случай, когда органы государственного управления осуществляют выплаты, позволяющие домашним хозяйствам приобрести основной капитал для использования в производстве; этот платеж отражался бы как инвестиционный грант (капитальный трансферт).

8.99. Работодатель, независимо от того, является ли он органом государственного управления или нет, может обеспечивать работника инвентарем, необходимым для осуществления им работы. Примерами служат униформа или инструменты — ножницы для парикмахеров или велосипеды для почтальонов. Приобретение такого инвентаря отражается как промежуточное потребление предприятия-работодателя и никогда не рассматривается как приобретенное домашним хозяйством, к которому работник принадлежит. То же самое относится к товарам и услугам, предоставляемым наемным работникам, осуществляющим свою работу; например, затраты на питание и проживание в гостинице в связи с командировками работников рассматриваются как промежуточное потребление работодателя, а не как конечное потребление работника.

8.100. Когда работодатель предоставляет наемному работнику товар или услугу, которые работник использует не в связи с его участием в производственной деятельности, эти товары и услуги рассматриваются как выплата заработной платы в натуральной форме, и эта операция отражается, как если бы заработная плата была выплачена в денежной форме; одновременно стоимость этих товаров и услуг включается в расходы наемных работников на приобретение товаров и услуг. Примерами могут служить обеспечение бесплатным жильем и предоставление наемному работнику автомобиля, как для личных целей, так и для использования на работе. Как правило, стоимость этих товаров и услуг рассматривается для налоговых целей как часть дохода работников.

8.101. Домашние хозяйства могут получать значительные подарки от других домашних хозяйств, как резидентов той же страны, так и нерезидентов, или могут получать компенсацию от других единиц за нанесение ущерба или за неправомерный арест. Несмотря на то, что эти платежи дают возможность домашним хозяйствам улучшить уровень жизни (что возможно и при выигрыше в лотерею), они не рассматриваются в СНС как социальные пособия. Другие текущие трансферты, как выплачиваемые, так и получаемые

домашними хозяйствами и другими секторами экономики, рассматриваются более подробно в разделе G.

Непensionные пособия, выплачиваемые в натуральной форме

8.102. Все пособия, получаемые из программ социального страхования, связанных с занятостью, кроме программ по социальному обеспечению, отражаются так, как если бы они были получены в денежной форме, даже если наемный работник не платит за лечение, а просто высылает счет в программу социального страхования для его оплаты; суммы, выплачиваемые программой социального страхования, отражаются как выплаченные работнику, и расходы на медицинское обслуживание отражаются как произведенные работником. Идея в основе такой трактовки состоит в том, что частная программа социального страхования функционирует как финансовая корпорация и не может иметь расходов на конечное потребление. Некоторые услуги, предоставленные работодателем, рассматриваются как промежуточное потребление работодателя, например, медицинские услуги по месту работы для оказания помощи заболевшим на работе или услуги по обучению персонала, которые оказываются в интересах работодателя. Однако общее обеспечение медицинскими и образовательными услугами, осуществляемое через программы социального страхования, рассматривается как часть оплаты труда наемных работников, а не как промежуточное потребление работодателя.

Пособия, предоставляемые в натуральной форме органами государственного управления

8.103. Социальные пособия, выплачиваемые в денежной форме, позволяют домашним хозяйствам использовать эти денежные средства точно так же, как доходы, получаемые из других источников. Когда социальные пособия выплачиваются в натуральной форме, домашнее хозяйство не имеет свободы выбора в отношении того, как использовать пособия; пособия просто освобождают домашнее хозяйство от необходимости финансирования расходов за счет доходов из других источников. Однако органы государственного управления во всем мире приняли на себя ответственность по обеспечению домашних хозяйств услугами, которые они могут использовать, но не продавать их или обмениваться ими с другими домашними хозяйствами. Эти индивидуальные услуги предоставляются органами государственного управления домашним хозяйствам либо бесплатно, либо по экономически незначительным ценам. Эти пособия называются социальными трансфертами в натуральной форме. Они отражаются не в счете вторичного распределения доходов, а в счете перераспределения доходов в натуральной форме, как это описывается в разделе H ниже.

8.104. Особая категория пособий, выплачиваемых в натуральной форме, представляет собой возмещения в тех случаях, когда домашнее хозяйство изначально несет денежные расходы, но органы государственного управления возмещают их частично или полностью. Например, когда платежи осуществляются наемным работником или другим членом резидентского домашнего хозяйства за медицинские

или образовательные услуги, и они впоследствии возмещаются органами государственного управления, они отражаются не как пособия по социальному страхованию (и следовательно не как часть оплаты труда), а как часть расходов органов государственного управления на услуги здравоохранения, предоставляемые отдельным членам домашнего хозяйства. Расходы органов государственного управления на индивидуальные услуги являются расходами органов государственного управления на конечное потребление и не являются частью расходов домашних хозяйств на конечное потребление или оплаты труда.

8.105. Если домашнему хозяйству возмещаются расходы органами государственного управления лишь в отношении части предоставленных услуг здравоохранения (или других услуг), то возмещаемая часть рассматривается как расходы на конечное потребление органов государственного управления, а невозмещаемая — как расходы на конечное потребление домашних хозяйств. Если работодатель согласен возместить часть расходов, не возмещаемую органами государственного управления, она рассматривается как часть оплаты труда.

8.106. Все социальные пособия в натуральной форме, предоставляемые органами государственного управления, отражаются аналогичным образом без подразделения их на социальное обеспечение и социальную помощь.

3. Социальные пособия, отражаемые в счете вторичного распределения доходов

8.107. Принимая во внимание вышеизложенное, социальные пособия, отражаемые в счете вторичного распределения дохода, структурированы следующим образом:

Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме

Пособия по социальному обеспечению в денежной форме

Пенсионные пособия по социальному обеспечению

Непенсионные пособия по социальному обеспечению в денежной форме

Другие пособия по социальному страхованию

Другие пенсионные пособия по социальному страхованию

Другие непенсионные пособия по социальному страхованию

Пособия по социальной помощи в денежной форме

8.108. *Пособия по социальному обеспечению в денежной форме — это пособия по социальному страхованию, подлежащие выплате домашним хозяйствам в денежной форме фондами социального обеспечения.* Пособия делятся на пенсии и другие пособия.

8.109. *Другие пособия по социальному страхованию, связанному с занятостью — это социальные пособия, подлежащие выплате по программам социального страхования, кроме программ социального обеспечения, участникам этих программ, их иждивенцам или наследникам.* Пособия делятся на пенсии и другие пособия.

8.110. *Пособия по социальной помощи в денежной форме — это текущие трансферты, подлежащие выплате домашним хозяйствам единицами сектора государственного управления или НКОДХ для обеспечения тех же потребностей, которые обеспечиваются пособиями по социальному страхованию, но которые не выплачиваются в рамках программы социального страхования, участие в которой обычно требует выплаты отчислений на социальное страхование.* Они, следовательно, не включают все пособия, выплачиваемые фондами социального обеспечения. Пособия делятся на пенсии и другие пособия.

8.111. Пособия по социальной помощи не включают текущие трансферты, выплачиваемые в связи с событиями или обстоятельствами, которые обычно не охватываются программами социального страхования. Таким образом, пособия по социальной помощи не охватывают трансферты в денежной форме или в натуральной форме, выплаченные в связи со стихийными бедствиями, такими как засуха, наводнение или землетрясение. Такие трансферты отражаются отдельно как другие текущие трансферты.

8.112. В таблице 8.4 представлены данные таблицы 8.1 с детализацией социальных пособий, описанных здесь.

Г. Другие текущие трансферты

8.113. Другие текущие трансферты включают все текущие трансферты между институциональными единицами-резидентами или между резидентами и нерезидентами за исключением текущих налогов на доходы, имущество и т. д., а также отчислений на социальное страхование и социальных пособий. В этой категории объединяются различные виды трансфертов, служащих самым разным целям. Основные четыре категории этих операций включают: операции, связанные со страхованием, текущие трансферты в рамках сектора государственного управления, текущие трансферты в рамках международного сотрудничества и прочие текущие трансферты. Каждый из перечисленных видов рассматривается ниже.

8.114. В таблице 8.5 показана таблица 8.1 с детализацией текущих трансфертов.

1. Операции, связанные со страхованием

8.115. Выделяют три типа операций, объединяемых общим термином «страхование». Это чистые премии и возмещения, относящиеся к прямому страхованию, чистые премии и возмещения, относящиеся к перестрахованию, и выплаты, относящиеся к стандартизированным гарантиям. Каждый из этих типов описывается ниже. Более подробное рассмотрение операций, связанных со страхованием, пред-

ставлено в части 1 главы 17, а по стандартизированным гарантиям — в части 3 главы 17.

8.116. Следует отметить, что в данном контексте термин «чистые», применяемый в отношении страховых премий, означает, что оплата услуг по страхованию исключена из выплаченных фактических премий, но дополнения к премиям включены. Не производится сальдирование операций по прямому страхованию и по перестрахованию; каждый тип отражается полностью и отдельно от другого типа.

Чистые страховые премии (кроме премий по страхованию жизни)

8.117. Страховые полисы (кроме полисов страхования жизни) охватывают страхование рисков, связанных с различными событиями и несчастными случаями, имеющими результатом повреждение товаров или имущества, или причинение ущерба людям в результате природных или вызванных деятельностью человека причин (например, пожары, наводнения, крушения, аварии, кражи, насилие, катастрофы, болезни и т. п.), или связанных с финансовыми потерями в результате, например, болезни, безработицы, аварии и т. п. Такие полисы приобретают предприятия, органы государственного управления, НКВДХ или отдельные домашние хозяйства. Полисы, которыми владеют домашние хозяйства — это полисы, которые они приобретают по своей инициативе и для личной выгоды, независимо от работодателей или органов государственного управления и вне любых программ социального страхования. **Чистые страховые премии (кроме премий по страхованию жизни) включают как фактические премии, подлежащие выплате держателями полисов для получения страхового покрытия в течение отчетного периода (заработанные премии), так и дополнения к премиям, подлежащие выплате из инвестиционного дохода, вмененного держателям полисов, за вычетом оплаты услуг страховой корпорации.** Метод, с помощью которого исчисляется оплата услуг, объяснен в пунктах 6.184-6.191. После вычета оплаты услуг из суммы страховых премий (кроме премий по страхованию жизни) и дополнений к премиям, оставшаяся часть носит название чистых страховых премий (кроме премий по страхованию жизни). Только чистые страховые премии (кроме премий по страхованию жизни) представляют собой текущие трансферты и отражаются в счете вторичного распределения доходов. Оплата услуг рассматривается как приобретение услуг держателями полисов и отражается как промежуточное потребление или конечное потребление в зависимости от типа держателя полиса.

Страховые возмещения (кроме выплат по страхованию жизни)

8.118. **Страховые возмещения (кроме выплат по страхованию жизни) — это суммы, подлежащие выплате для возмещения ущерба в результате события, предусмотренного страховым полисом (кроме полиса страхования жизни), в течение текущего отчетного периода.** Срок выплат страховых возмещений обычно наступает на момент страхового случая, при котором возникает обоснованное требование в соответствии с условиями

страхового полиса. Исключением являются случаи, когда возможность выплаты возмещения признается только спустя много времени после того, как событие произошло. Например, ряд важных возмещений был признан, только когда было доказано, что воздействие асбеста является причиной серьезных заболеваний. В таких случаях возмещение отражается на тот момент, когда страховая компания признает свои обязательства. Этот момент может не совпадать со временем, когда размер требований согласован или когда требование оплачено.

8.119. Выплата страхового возмещения (кроме выплат по страхованию жизни) отражается как трансферт в пользу заявителя требования. Заявитель часто, но не всегда, является держателем полиса. Возмещения всегда рассматриваются как текущие трансферты, даже если речь идет о выплате значительных сумм в результате случайного разрушения основных фондов или серьезного увечья физического лица. Суммы, получаемые заявителями, как правило, не выделяются на какую-либо конкретную цель, а поврежденные или разрушенные товары или активы не обязательно подлежат ремонту или замене.

8.120. Некоторые страховые возмещения связаны с тем, что держатели полисов наносят повреждения собственности или травмы третьей стороне (например, повреждение или травма, которые застрахованные водители транспортных средств могут причинить другим транспортным средствам или лицам). В этих случаях обоснованные возмещения отражаются как подлежащие выплате страховым предприятием напрямую в пользу пострадавшего, а не опосредованно через держателя полиса.

8.121. В исключительных обстоятельствах часть возмещений может отражаться не как текущие трансферты, а как капитальные трансферты. Описание функционирования страховой деятельности в части 1 главы 17 поясняет, какие обстоятельства считаются таковыми.

Чистые премии и возмещения по перестрахованию

8.122. Прямые страховщики обеспечивают механизм перераспределения для постоянных держателей полисов. Вместо значительных потерь на нерегулярной основе держатели полисов несут регулярные небольшие расходы с пониманием того, что, когда и если произойдет значительная потеря, она будет возмещена страховой компанией и тем самым позволит держателю полиса избежать существенной потери в этом году. Полисы перестрахования действуют в том же ключе, позволяя прямым страховщикам (или другим перестраховщикам) защитить себя от серьезных возмещений, приобретая полис у другой страховой компании, специализирующейся на перестраховании.

8.123. Чистые премии и возмещения по перестрахованию исчисляются тем же способом, как и чистые страховые премии и возмещения по прямому страхованию (кроме страхования жизни). Однако поскольку деятельность по перестрахованию сосредоточена в небольшом количестве стран, в целом большая часть полисов по перестрахованию находится у нерезидентов.

Платежи и возмещения требований по стандартизированным гарантиям

8.124. Некоторые единицы, в особенности органы государственного управления, могут давать гарантии на случай невыполнения кредитором своих обязательств на условиях, имеющих много общих черт со страхованием (кроме страхования жизни). Это происходит, когда имеется немало гарантий схожего типа, что дает возможность произвести реальную оценку возможного уровня невыполнения обязательств. В этом случае платежи за предоставление гарантий (и доход от собственности, заработанный на них) рассматриваются так же, как и премии по страхованию (кроме страхования жизни), а выплаты возмещений требований по гарантиям рассматриваются так же, как страховые возмещения (кроме выплат по страхованию жизни). Часть 3 главы 17 рассматривает более подробно вопрос о стандартизированных гарантиях.

8.125. Стандартизированные гарантии охватывают только финансовые инструменты и не распространяются на гарантии в отношении продуктов.

2. Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления

8.126. *Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления включают текущие трансферты между различными единицами сектора государственного управления.* Они включают текущие трансферты между разными уровнями государственного управления (часто имеющие место между центральными и региональными или местными органами государственного управления), а также между органами государственного управления и фондами социального обеспечения. Они не включают трансфертов средств, выделяемых для финансирования валового накопления основного капитала; такие трансферты рассматриваются как капитальные трансферты.

8.127. Один орган государственного управления может действовать в качестве агента от имени другого органа государственного управления (например, собирая налоги, подлежащие выплате другому органу, одновременно со сбором собственных налогов). Налоги, собранные таким обра-

Таблица 8.5

Счет вторичного распределения доходов — с деталями о других текущих трансфертах — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Текущие трансферты	98	277	248	582	7	1212	17		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	24	10	0	178	0	212	1		213
Чистые отчисления на социальное страхование				333		333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	62	205	112	0	5	384	0		384
Другие текущие трансферты	12	62	136	71	2	283	16		299
Чистые страховые премии, кроме премий по страхованию жизни	8	13	4	31	0	56	2		58
Чистые премии по прямому страхованию, кроме страхования жизни	8	0	4	31	0	43	1		44
Чистые премии по перестрахованию, кроме страхования жизни		13				13	1		14
Страховые возмещения, кроме выплат по страхованию жизни		48				48	12		60
Возмещения по прямому страхованию, кроме страхования жизни		45				45	0		45
Возмещения по перестрахованию, кроме страхования жизни		3				3	12		15
Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления			96			96	0		96
Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества			31			31	1		32
Прочие текущие трансферты	4	1	5	40	2	52	1		53
Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ	1	1	5	29	0	36	0		36
Текущие трансферты между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами				7		7	1		8
Другие прочие текущие трансферты	3	0	0	4	2	9	0		9
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1 219	37	1826			1826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1 196	34	1604			1604

зом в пользу другого органа, должны отражаться в счетах как поступающие напрямую другому органу, а не рассматриваться как текущий трансферт от одного органа к другому. Задержки с перечислением налогов от одного органа государственного управления другому органу отражаются в финансовом счете как прочая дебиторская/кредиторская задолженность.

3. Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества

8.128. *Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества включают текущие трансферты в денежной или натуральной форме между органами государственного управления различных стран или между органами государственного управления стран и международными организациями.* Они включают:

- a. Трансферты между органами государственного управления, используемые их получателями для финансирования текущих расходов, включая экс-

тренную помощь после стихийных бедствий; они включают трансферты в натуральной форме в виде продовольствия, одежды, одеял, лекарств и т. п.;

- b. Ежегодные и другие регулярные взносы, уплачиваемые правительствами государств-членов в международные организации (за исключением налогов, уплачиваемых наднациональным организациям);
- c. Выплаты органами государственного управления одних стран или международными организациями органам государственного управления других стран для обеспечения выплаты заработной платы работникам, занимающимся оказанием технической помощи и являющимся резидентами страны, в которой они работают, и наемным работникам органов государственного управления принимающей стороны.

Текущие операции в рамках международного сотрудничества не охватывают трансфертов, предназначенных для целей накопления; такие трансферты отражаются в учете как капитальные трансферты.

Таблица 8.5 (продолжение)

Счет вторичного распределения доходов — с деталями о других текущих трансфертах — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое сальдо первичных доходов/ Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
Текущие трансферты	72	275	367	420	40	1174	55		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.			213			213	0		213
Чистые отчисления на социальное страхование	66	213	50	0	4	333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме				384		384	0		384
Другие текущие трансферты	6	62	104	36	36	244	55		299
Чистые страховые премии, кроме премий по страхованию жизни		47				47	11		58
Чистые премии по прямому страхованию, кроме страхования жизни		44				44			44
Чистые премии по перестрахованию, кро- ме страхования жизни		3				3	11		14
Страховые возмещения, кроме выплат по страхованию жизни	6	15	1	35	0	57	3		60
Возмещения по прямому страхованию, кроме страхования жизни	6		1	35		42	3		45
Возмещения по перестрахованию, кроме страхования жизни		15				15	0		15
Текущие трансферты в рамках сектора госу- дарственного управления			96			96	0		96
Текущие трансферты в рамках междунаро- дного сотрудничества			1			1	31		32
Прочие текущие трансферты	0	0	6	1	36	43	10		53
Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ					36	36			36
Текущие трансферты между домашними хозяйствами — резидентами и нерези- дентами				1		1	7		8
Другие прочие текущие трансферты			6			6	3		9

4. Прочие текущие трансферты

8.129. *Прочие текущие трансферты включают текущие трансферты, кроме страховых премий и страховых возмещений, текущих трансфертов в рамках сектора государственного управления и текущих трансфертов в рамках международного сотрудничества.* Несколько наиболее важных примеров описываются ниже.

Текущие трансферты между центральным банком и сектором государственного управления

8.130. Как описывалось в пункте 6.155, текущий трансферт, представляющий собой стоимость нерыночного выпуска центрального банка, отражается как выплачиваемый центральным банком сектору государственного управления. Нерыночный выпуск включает услуги по осуществлению кредитно-денежной политики, которые рассматриваются как коллективное потребление.

8.131. Эта статья также может включать трансферты между центральным банком и органами государственного управления, которые отражаются, когда центральный банк по соображениям, связанным с формированием экономической политики, взимает процент по ставке, не соответствующей рыночной. Отражение в таких случаях описано в пунктах 7.122–7.126.

Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ

8.132. *Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ включают текущие трансферты, полученные НКОДХ от других институциональных единиц, являющихся как резидентами данной страны, так и нерезидентами, в форме членских взносов, добровольных взносов и пожертвований и др., независимо от того, производятся ли они на регулярной или единовременной основе.* Трансферты единицам сектора НКОДХ предназначены для покрытия издержек нерыночного производства НКОДХ или для обеспечения средств, из которых могут производиться текущие трансферты домашним хозяйствам-резидентам или нерезидентам в форме пособий по социальной помощи. Трансферты в форме предоставления продовольствия, одежды, одеял, лекарств и т. п. на благотворительные цели для распределения домашним хозяйствам-резидентам или нерезидентам включаются в случае, если они являются новоприобретенными и отражаются как трансферты в денежной форме, используемые для покупки таких товаров. Подарки ненужных или бывших в употреблении товаров от домашних хозяйств, как правило, не имеют рыночной стоимости и поэтому не отражаются в счетах как трансферты. Подарки ценных предметов (ценностей) отражаются как трансферты по стоимости, отраженной в балансе активов и пассивов. Уплата членских взносов и взносов по подписке рыночным НКО, обслуживающим предприятия (например, торговым палатам или торговым ассоциациям), рассматривается как плата за оказанные услуги и, следовательно, не относится к трансфертам (см. пункт 4.88). Она учитывается в счете производства как промежуточное потребление и не учитывается в счете вторичного распределения доходов.

Текущие трансферты между домашними хозяйствами

8.133. *Текущие трансферты между домашними хозяйствами включают все текущие трансферты, произведенные домашними хозяйствами-резидентами данной страны другим домашним хозяйствам — резидентам или нерезидентам, или, соответственно, все текущие трансферты, полученные домашними хозяйствами-резидентами данной страны от других домашних хозяйств, как резидентов, так и нерезидентов.* Трансферты включают все трансферты в денежной форме и стоимость трансфертов в натуральной форме. В случае денежных переводов текущие трансферты между домашними хозяйствами обычно относятся к персональным трансфертам. Они включают регулярные денежные переводы между членами одной и той же семьи, являющимися резидентами в других частях одной страны или в разных странах (как правило, от члена семьи, работающего за границей в течение периода не менее одного года). Заработки, переводимые сезонными работниками своим семьям, не являются международными трансфертами, поскольку такие работники остаются резидентами страны происхождения, то есть членами своих домашних хозяйств (если они работают за рубежом в течение коротких периодов продолжительностью менее одного года). Их заработки отражаются как оплата труда работников, полученная из остального мира, если они имеют статус наемного работника в стране, пока они работают там, или как предоставление услуг в иных случаях.

8.134. Трансферты от домашних хозяйств-нерезидентов домашним хозяйствам-резидентам (и наоборот) являются вопросом значительного политического интереса. При этом справочные статьи в платежном балансе предусматриваются для личных денежных переводов и общих переводов. Личные денежные переводы из-за границы составляют: Личные трансферты из-за границы плюс оплата труда работников за границей за вычетом расходов работников за границей. Таким образом, личные денежные переводы отражают суммарные потоки резидентским домашним хозяйствам от домашнего хозяйства за границей или члена домашнего хозяйства, работающего за границей часть года. Общие переводы из-за границы составляют: Личные денежные переводы плюс социальные пособия (включая пенсии члену домашнего хозяйства из-за границы в связи с работой, выполнявшейся ранее за границей). Платежи за границу определяются аналогичным образом. Более подробную информацию можно найти в главе 26 и в шестом издании *Руководства по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (Balance of Payments and International Investment Position Manual, 6th edition)*.

Штрафы и пени

8.135. *Штрафы и пени представляют собой обязательные платежи, которые должны производиться институциональными единицами в соответствии с решением суда или квазигосударственной организации.* Вместе с тем штрафы и пени, взимаемые налоговыми органами за уклонение от налогов или их просрочку, как правило, трудно отграничить от самих налогов и поэтому на практике они объединяются в одну группу вместе с налогами и не отража-

ются по этой статье, равно как не отражаются по этой статье платежи за получение лицензий, которые являются либо налогами, либо платежами за услуги, оказываемые органами государственного управления (см. пункт 8.54).

Лотереи и азартные игры

8.136. Плата за лотерейные билеты или сделанные ставки состоят из двух элементов: оплаты услуги по организации лотерей и азартных игр и оставшейся суммы, выплачиваемой победившим игрокам в форме текущего трансферта. Плата за услуги может быть довольно значительной и иногда должна покрывать налоги на производство услуг по организации лотерей и азартных игр. В СНС предполагается, что трансферты осуществляются между участвующими в лотереях или азартных играх, то есть между домашними хозяйствами.

8.137. Некоторые лотереи могут быть организованы, как состоящие из трех компонентов; два компонента были рассмотрены выше, а третий компонент представляет собой сумму, которая передается на благотворительные цели. Этот компонент отражается как трансферт на благотворительные цели, обычно единицам сектора НКОДХ.

8.138. При участии домашних хозяйств-нерезидентов между сектором домашних хозяйств и остальным миром могут иметь место значительные чистые трансферты.

Н. Социальные трансферты в натуральной форме

8.141. Как объясняется в разделе G, счет вторичного распределения доходов показывает, как доход перераспределяется между секторами с помощью трансфертов в денежной форме или трансфертов, которые рассматриваются, как если бы они были предоставлены в денежной форме. Однако существует важный класс трансфертов, которые отражаются как трансферт потребительских товаров и услуг, расходы на которые изначально осуществляются органами государственного управления и НКОДХ. Они называются социальными трансфертами в натуральной форме. **Социальные трансферты в натуральной форме включают товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам органами государственного управления и единицами сектора НКОДХ бесплатно или по экономически незначимым ценам.** Эти трансферты весьма различны, и поэтому для их отражения используются два отдельных счета.

8.142. Социальные трансферты в натуральной форме состоят из потребительских товаров и услуг, расходы на которые осуществляются органами государственного управления и единицами сектора НКОДХ от имени домашних хозяйств. По этой причине они называются индивидуальными товарами и услугами. Они отличаются от общественных благ (например, оборона или уличное освещение), которые в СНС называются коллективными услугами. (Более подробно различия между коллективными и индивидуальными услугами органов государственного управления рассмотрены в главе 9). Существуют две основные причины, почему органы государственного управления могут принять решение о предоставлении индивидуальных услуг домашним хозяйствам. Во-первых, удовлетворяя потребности больших групп на-

8.139. В некоторых случаях выигравший в лотерею получает выигрыш не как единовременную денежную сумму сразу, а как поток доходов в течение будущих периодов. В СНС такой случай отражается как получение единовременной денежной суммы и немедленная покупка аннуитета. Отражение аннуитетов описано в части 1 главы 17.

Выплата компенсаций

8.140. **Выплаты компенсаций включают текущие трансферты, выплачиваемые одними институциональными единицами другим институциональным единицам в порядке компенсации за причиненный первыми ущерб физическим лицам или имуществу, которые не рассматриваются как выплаты страховых возмещений.** Выплата компенсаций может быть либо обязательной по решению судебных инстанций, либо в виде денежного возмещения, согласованного вне суда. В рассматриваемую категорию входят компенсации за ущерб или травмы, нанесенные другими институциональными единицами. Эта статья охватывает также денежные компенсации, предоставляемые органами государственного управления или НКОДХ за травмы или ущерб, причиненные другими институциональными единицами, и выплаты органами государственного управления компенсаций за травмы и ущерб, вызванные стихийными бедствиями.

селения или населения в целом централизованно, можно добиться большей экономической эффективности затрат. Во-вторых, органы государственного управления могут обеспечить предоставление этих услуг населению за небольшую плату, они могут устанавливать стандарты услуг для их выполнения и требовать, чтобы домашние хозяйства пользовались услугами (например, чтобы дети посещали школу).

8.143. Для некоторых аналитических целей полезно рассмотреть показатель потребления домашних хозяйств, который включает товары и услуги, предоставляемые в форме социальных трансфертов в натуральной форме. Расширенной трактовке потребления должна соответствовать расширенная трактовка дохода, поскольку сбережение домашних хозяйств не зависит от этих различных трактовок. Чтобы отразить различные трактовки дохода и потребления домашнего хозяйства, СНС вводит два счета, один из которых содержит альтернативный показатель дохода (счет перераспределения доходов в натуральной форме, описанный ниже). Второй счет отражает альтернативный показатель потребления (счет использования скорректированного располагаемого дохода) и рассматривается в главе 9.

1. Счет перераспределения доходов в натуральной форме

8.144. Счет перераспределения доходов в натуральной форме использует в качестве исходной статьи балансирующую статью счета вторичного распределения доходов (располагаемый доход) и корректирует ее на стоимость со-

циальных трансфертов в натуральной форме, чтобы получить новую балансирующую статью, называемую «скорректированный располагаемый доход». Для домашних хозяйств скорректированный располагаемый доход больше, чем располагаемый доход, а для органов государственного управления и НКОДХ — меньше.

2. Социальные трансферты в натуральной форме, выплачиваемые нерезидентам

8.145. В принципе, социальные трансферты в натуральной форме могут выплачиваться нерезидентам. Один из простых примеров — неотложная медицинская помощь, предоставляемая иностранному туристу больницей в секторе государственного управления. Однако так же,

как домашние хозяйства-нерезиденты могут получить выгоду от социальных трансфертов в натуральной форме от национальных органов государственного управления, так и домашние хозяйства-резиденты могут получить выгоду от социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых органами государственного управления других стран. В целом такие потоки нерезидентам будут довольно небольшими по отношению к общему уровню социальных трансфертов в натуральной форме, и в случае, когда нет веских доказательств обратного, по договоренности может допускаться, что потоки нерезидентам уравниваются потоками от органов государственного управления (или НКОДХ) других стран. В соответствии с такими договоренностями совокупный располагаемый доход для экономики в целом соответствует совокупному скорректированному располагаемому доходу.

Глава 9. СЧЕТА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДОХОДОВ

А. Введение

9.1. Цель составления счетов использования доходов состоит в том, чтобы показать, как домашние хозяйства, органы государственного управления и некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ), распределяют свой располагаемый доход между конечным потреблением и сбережением. В этой главе, если не указано иное, термин «потребление» подразумевает «конечное потребление». Составляются два счета использования доходов, которые соответствуют двум концепциям располагаемого дохода и потребления. В первом счете, счете использования располагаемого дохода, представленном в таблице 9.1, содержатся данные о располагаемом доходе и расходах на потребительские товары и услуги, которые могут быть осуществлены за счет этого дохода. Во втором счете, счете использования скорректированного располагаемого дохода, представленном в таблице 9.2, основное внимание уделено потреблению товаров и услуг, приобретенных и используемых институциональными единицами, в первую очередь, домашними хозяйствами. Приобретение потребительских товаров и услуг осуществляется путем расходов и получения социальных трансфертов в натуральной форме. Чтобы объяснить различие между двумя счетами, необходимо дать определение некоторым ключевым терминам.

9.2. *Потребительский товар или услуга определяются как товар или услуга, которые используются (без дальнейшей переработки в производстве, как оно определено в СНС) домашними хозяйствами, НКОДХ или органами государственного управления для прямого удовлетворения индивидуальных потребностей (или желаний) либо коллективных потребностей членов общества в целом.*

9.3. *Товары или услуги индивидуального потребления — это товары или услуги, которые приобретены домашним хозяйством и используются для удовлетворения потребностей или желаний членов этого домашнего хозяйства.* Индивидуальные товары и услуги, как правило, приобретаются и продаются на рынке, хотя они могут также предоставляться бесплатно или в ценах, которые не являются экономически значимыми, например, товары и услуги, предоставляемые в качестве социальных трансфертов в натуральной форме. На практике все товары и большинство услуг являются индивидуальными.

9.4. *Услуга коллективного потребления — это услуга, предоставляемая одновременно всем членам общества в целом или всем членам отдельной части общества, таким как все домашние хозяйства в конкретном районе.* Коллективные услуги автоматически приобретаются и потребляются всеми членами общества или частью общества без каких-либо действий с их стороны. Типичными примерами являются услуги государственного управления или услуги по обеспечению безопасности на государственном или

местном уровне. Коллективные услуги с точки зрения экономической теории являются «общественными благами». По своей природе коллективные услуги не могут быть проданы отдельным лицам на рынке, и они финансируются органами государственного управления из налогов или других доходов. Различия между товарами и услугами индивидуального потребления и услугами коллективного потребления рассмотрены далее в пунктах с 9.91 по 9.98.

9.5. Некоторые из услуг, предоставляемых НКОДХ членам ассоциаций, которым они принадлежат, имеют некоторые характеристики коллективных услуг; например, исследование, выполненное НКОДХ, может принести пользу всем членам общества в целом. Однако большинство услуг, предоставляемых НКОДХ, являются по своей природе индивидуальными, и, если не представляется возможным на практике идентифицировать некоторые услуги НКОДХ как коллективные, то все услуги, предоставляемые НКОДХ, можно считать индивидуальными.

9.6. Как объясняется в следующих разделах этой главы, расходы относятся к институциональным единицам, которые осуществляют затраты, даже если они не являются теми единицами, которым предоставлены товары или оказаны услуги. Таким образом, расходы, которые органы государственного управления или НКОДХ осуществляют в отношении отдельных товаров и услуг, которые они предоставляют домашнему хозяйству в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, отражаются как расходы на конечное потребление, понесенные органами государственного управления или НКОДХ. Хотя они физически не потребляют товары и услуги, предоставленные в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, органы государственного управления или НКОДХ являются теми единицами, которые оплачивают их и принимают решения о размерах того, что должно быть предоставлено. Данные об их расходах на такие товары и услуги должны, следовательно, быть отражены в счетах СНС в согласовании с данными об их располагаемом доходе. Тем не менее, недостаточно ограничиться отражением расходов в тех случаях, когда товары и услуги потребляются единицами, отличающимися от тех, которые контролируют и финансируют расходы. Чтобы идентифицировать единицы, которые получают выгоду от их потребления, необходимо исходить из того, что товары и услуги фактически переданы домашним хозяйствам и используются ими. Из этого вытекает различие между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением.

9.7. В счете использования располагаемого дохода главной статьей на стороне ресурсов является располагаемый доход, который является балансирующей статьей, перенесенной из счета вторичного распределения доходов. Ос-

новой статьей на стороне использования являются расходы на конечное потребление. **Расходы на конечное потребление — это сумма расходов на потребительские товары и услуги.** В счете использования скорректированного располагаемого дохода основной статьей на стороне ресурсов является скорректированный располагаемый доход, который является балансирующей статьей, перенесенной из счета перераспределения доходов в натуральной форме. На стороне использования основной статьей является фактическое конечное потребление. **Фактическое конечное потребление представляет собой стоимость приобретенных потребительских товаров и услуг.**

9.8. В счете перераспределения доходов в натуральной форме, описанном в главе 8, скорректированный располагаемый доход домашних хозяйств получается путем добавления к их располагаемому доходу стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению, тогда как для органов государственного управления и НКВДХ он образуется путем вычитания из их располагаемого дохода стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих выплате. Счет перераспределения доходов в натуральной форме корреспондирует со счетом использования скорректированного располагаемого дохода, в котором фактическое конечное потребление домашних хозяйств получается путем добавления к их расходам на конечное потребление стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению, тогда как фактическое конечное потребление органов государственного управления и НКВДХ получается путем вычитания из их расходов на конечное потребление стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих выплате. Таким образом, в СНС существуют два счета, описывающих получение располагаемого дохода, и два счета использования доходов.

9.9. Как в счете использования располагаемого дохода, так и в счете использования скорректированного располагаемого дохода, предусмотрена корректирующая статья с целью отразить изменение в пенсионных правах, отражаемых в финансовом счете. Сбережение является балансирующей

статьей, как в счете использования располагаемого дохода, так и в счете использования скорректированного располагаемого дохода. Оно исчисляется как разница между располагаемым доходом с учетом статьи, показывающей изменение в пенсионных правах, и расходами на конечное потребление, или как разница между скорректированным располагаемым доходом с учетом статьи, показывающей изменение в пенсионных правах, и фактическим конечным потреблением. Из этого следует, что сбережение остается одним и тем же независимо от того, исчислено ли оно в счете использования располагаемого дохода или в счете использования скорректированного располагаемого дохода.

9.10. Сбережение, так же как располагаемый доход и как скорректированный располагаемый доход, возможно, придется исчислять на валовой основе, то есть включая потребление основного капитала, в связи с практическими проблемами его измерения. Однако, как и во всех случаях, более предпочтительными с концептуальной точки зрения являются показатели, исчисленные на чистой основе.

9.11. У корпораций нет расходов на конечное потребление по определению. Они могут приобрести те же самые виды товаров или услуг, которые используются для конечного потребления домашними хозяйствами (например, электроэнергию или продукты питания), но такие товары или услуги либо используются для промежуточного потребления, либо предоставляются работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме. В СНС предполагается, что корпорации не осуществляют трансферты потребительских товаров или услуг домашним хозяйствам. Поскольку корпорации не передают и не получают социальные трансферты в натуральной форме, то невозможно по определению и проведение различия между их располагаемым доходом и их скорректированным располагаемым доходом. Из этого следует, что и счет использования располагаемого дохода, и счет использования скорректированного располагаемого дохода для корпораций являются только условными счетами, которые не содержат статей, отражающих расходы на конечное потребление или фактическое конечное потребление. Кроме корректирующей статьи в отношении изменения в пенсион-

Таблица 9.1
Счет использования располагаемого дохода — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Расходы на конечное потребление			352	1 015	32	1 399			1 399
Расходы на индивидуальное потребление			184	1 015	31	1 230			1 230
Расходы на коллективное потребление			168		1	169			169
Корректировка на изменение в пенсионных правах	0	11	0		0	11	0		11
Валовое сбережение	228	14	-35	215	5	427			427
Чистое сбережение	71	2	-62	192	2	205			205
Сальдо по текущим внешним операциям							-13		-13

ных правах, упомянутой выше и поясняемой более подробно в пунктах 9.20–9.25, валовое или чистое сбережение корпораций должно быть равным их валовому или чистому располагаемому доходу или валовому или чистому скорректированному располагаемому доходу, соответственно. В других контекстах сбережение корпораций часто описывается как «нераспределенные поступления» или «нераспределенные доходы» корпораций.

1. Счет использования располагаемого дохода

9.12. Как показано в таблице 9.1, счет использования располагаемого дохода содержит только три основные записи, кроме балансирующей статьи — сбережения. Располагаемый доход является балансирующей статьей, перенесенной из счета вторичного распределения доходов; он отражен на правой стороне счета в качестве статьи ресурсов, в то время как расходы на конечное потребление отражены на левой стороне счета в качестве статьи использования. Как было отмечено выше, счет важен, главным образом, для трех секторов, которые несут расходы на конечное потребление, а именно, для секторов государственного управления, НКОДХ и домашних хозяйств.

9.13. Балансирующей статьей счета является сбережение. Прежде чем производится балансирование счета, в него вводится корректирующая статья, показывающая изменение в пенсионных правах, с тем чтобы перераспределить некоторую сумму сбережения между секторами. Эта корректировочная статья необходима в связи с методом, принятым для отражения в счете вторичного распределения доходов отчислений в пенсионные фонды и выплат пенсий. Корректировочная статья показана на правой стороне счета в составе ресурсов для сектора домашних хозяйств и на левой стороне счета в качестве статьи использования для сектора финансовых корпораций или других единиц, ответственных за пенсионные обязательства.

9.14. Расходы на конечное потребление, показанные в таблице 9.1, подразделяются на расходы на индивидуальное

потребление и расходы на коллективное потребление для обеспечения взаимосвязей, описанных ниже. Однако обычно желательно подразделить расходы на конечное потребление в соответствии с рубриками классификаций расходов по целям или по типам товаров или услуг. Большинство пользователей будет ожидать, по крайней мере, некоторого подразделения данных о расходах на потребление, например, между расходами на товары или услуги или между расходами на товары длительного пользования и товары краткосрочного пользования. Подразделение по типам товаров и услуг необходимо для таблиц ресурсов и использования, как пояснено в главе 14.

2. Счет использования скорректированного располагаемого дохода

9.15. Как показано в таблице 9.2, счет использования скорректированного располагаемого дохода также содержит три основных записи, кроме балансирующей статьи — сбережения. Скорректированный располагаемый доход, являющийся балансирующей статьей, перенесенной из счета перераспределения доходов в натуральной форме, отражен на правой стороне счета в качестве статьи ресурсов, в то время как фактическое конечное потребление отражено в левой части счета в качестве статьи использования доходов. Как и в случае со счетом использования располагаемого дохода, прежде чем определяется балансирующая статья — сбережение, вносится корректировочная статья для отражения изменения в пенсионных правах. Счет важен, главным образом, для трех секторов: государственного управления, НКОДХ и домашних хозяйств.

9.16. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств получается путем прибавления к их расходам на конечное потребление стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению, в то время как фактическое потребление единиц сектора государственного управления и НКОДХ получается путем вычитания из их расходов на конечное потребление стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих вы-

Таблица 9.1 (продолжение)
Счет использования располагаемого дохода — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1 219	37	1 826			1 826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1 196	34	1 604			1 604
Расходы на конечное потребление								1 399	1 399
Расходы на индивидуальное потребление								1 230	1 230
Расходы на коллективное потребление								169	169
Корректировка на изменение в пенсионных правах				11		11	0		11

плате. Некоторые социальные трансферты в натуральной форме могут подлежать получению нерезидентами, например, услуги по оказанию скорой медицинской помощи в государственной больнице туристу-нерезиденту, но соответствующие величины, вероятно, будут очень небольшими по сравнению с общей величиной социальных трансфертов в натуральной форме. Далее, резиденты данной страны, находящиеся за границей, могут также получать выгоду от социальных трансфертов в натуральной форме, предоставленных органом государственного управления (или НКОДХ) другой страны. Если нет веских оснований полагать обратное, предполагается, что эти две величины погашают друг друга, и все социальные трансферты в натуральной форме можно отражать в счетах как подлежащие выплате домашним хозяйствам — резидентам данной страны. Таким образом, стоимость фактического конечного потребления для всей экономики равна общей величине расходов на конечное потребление.

9.17. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств является показателем стоимости потребительских товаров и услуг, приобретенных домашними хозяйствами, независимо от того, куплены ли они или получены в форме трансферта от единиц сектора государственного управления или НКОДХ, и использованных домашними хозяйствами для удовлетворения их потребностей (или желаний). Таким образом, он является более точным показателем их уровня жизни, чем показатель их расходов на конечное потребление. В некоторых странах стоимость отдельных нерыночных товаров и услуг, предоставленных домашним хозяйствам в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, может быть весьма значительной в зависимости от типов экономической и социальной политики, проводимой их органами государственного управления, и, как следствие этого, стоимость фактического конечного потребления домашних хозяйств может отличаться от стоимости их расходов на значительную величину. По этой причине фактическое конечное потребление домашних хозяйств иногда описывалось как их «расширенное» потребление или их «полное» потребление,

хотя эти термины не используются в СНС. Фактическое конечное потребление сектора государственного управления соответственно меньше, чем его расходы на конечное потребление.

3. Взаимосвязи между двумя версиями счета использования доходов

9.18. Два счета использования доходов не являются ни последовательными, ни иерархическими. Они являются параллельными счетами, которые используются для различных целей, связанных с анализом данных и разработкой экономической политики. Один из них показывает, какие единицы несут расходы; другой счет показывает, какие единицы получают пользу от расходов, и степень, в которой уровень потребления домашних хозяйств обеспечивается ими самими. Стоимость товаров и услуг, предоставленных домашним хозяйствам в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, отражается в СНС двумя различными способами; оба способа отражают использование ресурсов единицами сектора государственного управления или сектора НКОДХ:

- Как расходы на конечное потребление единиц сектора государственного управления или НКОДХ; и
- Как социальные трансферты в натуральной форме, подлежащие выплате единицами сектора государственного управления или НКОДХ, но подлежащие получению домашними хозяйствами и отражаемые как часть их фактического конечного потребления.

9.19. Хотя различие между располагаемым доходом и скорректированным располагаемым доходом связано с трактовкой социальных трансфертов в натуральной форме, даже показатель располагаемого дохода не следует интерпретировать так, как если бы он имел исключительно денежную форму. Несколько его элементов в натуральной форме, таких как конечное потребление производителями продукции

Таблица 9.2
Счет использования скорректированного располагаемого дохода — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Фактическое конечное потребление			168	1 230	1	1 399			1 399
Фактическое индивидуальное потребление				1 230		1 230			1 230
Фактическое коллективное потребление			168		1	169			169
Корректировка на изменение в пенсионных правах	0	11	0		0	11	0		11
Валовое сбережение	228	14	-35	215	5	427			427
Чистое сбережение	71	2	-62	192	2	205			205
Сальдо по текущим внешним операциям							-13		-13

собственного производства или оплата труда в натуральной форме, были упомянуты в пункте 8.22.

4. Корректировка на изменение в пенсионных правах

9.20. По мере того, как отдельные лица накапливают пенсионные отчисления в программах социального страхования на протяжении своей трудовой деятельности, соответствующие права на получение пенсий становятся их активами и обязательствами единиц, ответственных за выплату пенсий. Пенсии в рамках программ социальной помощи не включаются в эту статью, так как суммы, подлежащие выплате, не обязательно поступают предсказуемым образом на протяжении времени или в силу предсказуемых причин. Аналогичные аргументы относятся и к социальным пособиям, подлежащим выплате в рамках системы социального обеспечения. В некоторых странах органы государственного управления принимают на себя ответственность за выплаты пенсий даже лицам, не являющимся государственными служащими, и эти пенсии выплачиваются из фондов социального обеспечения. В части 2 главы 17 содержится детальное обсуждение того, когда обязательства по этим программам могут быть интегрированы в последовательность счетов СНС, а когда они включаются только в дополнительную таблицу. В этой главе выражение «пенсионная программа» используется, чтобы охватить те части программ социального обеспечения, в которых обязательства могут быть включены в полную последовательность счетов, включая счета накопления и балансы активов и пассивов, вместе со всеми другими программами, связанными с занятостью.

9.21. Пенсионные программы рассматриваются в СНС как программы, имеющие обязательства по отношению к домашним хозяйствам, которые имеют требования к программам. Выплаты отчислений в программы и получение пенсий пенсионерами представляют собой приобретение финансовых активов и их использование. Однако это,

возможно, не соответствует личным ощущениям участвующих домашних хозяйств, особенно домашних хозяйств пенсионеров, которые обычно рассматривают пенсии, которые они получают, как доход в форме текущих трансфертов. Более того, по крайней мере, некоторые пенсии, получаемые по программам социального обеспечения и в рамках социальной помощи, фактически рассматриваются в СНС как текущие трансферты.

9.22. Для представления информации о доходах, которая может быть более полезной для анализа поведения участвующих домашних хозяйств, отчисления во все пенсионные программы и в фонд социального обеспечения и выплаты пенсий домашним хозяйствам пенсионеров, как по пенсионным программам, так и из фонда социального обеспечения, отражаются в счете вторичного распределения доходов как отчисления на социальное страхование и пособия по социальному страхованию, соответственно. Ввиду этого они влияют на уровень располагаемых доходов домашних хозяйств.

9.23. Основная идея в основе трактовки отчислений на социальное страхование и социальных пособий в качестве текущих трансфертов заключается в том, что с точки зрения экономики в целом эффект выплаты пенсий может рассматриваться как процесс перераспределения между домашними хозяйствами. В той степени, в которой отчисления и пособия в точности не равны друг другу, разница влияет на сбережение домашних хозяйств. Например, если домашние хозяйства в целом выплачивают больше отчислений, чем получают пособий, их сбережение уменьшается на эту разницу. Однако ввиду изменения в пенсионных правах, отражаемого в финансовом счете как дополнение к чистой стоимости капитала домашних хозяйств, эта сумма должна быть добавлена к сбережению домашних хозяйств. Аналогичным образом, если пособия, получаемые домашними хозяйствами, превышают их отчисления, сбережение не отражает тот факт, что отрицательное изменение в пенсионных правах представляет собой сокращение чистой стоимости капитала.

Таблица 9.2 (продолжение)

Счет использования скорректированного располагаемого дохода — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовой скорректированный располагаемый доход	228	25	133	1 434	6	1 826			1 826
Чистый скорректированный располагаемый доход	71	13	106	1 411	3	1 604			1 604
Фактическое конечное потребление								1 399	1 399
Фактическое индивидуальное потребление								1 230	1 230
Фактическое коллективное потребление								169	169
Корректировка на изменение в пенсионных правах				11		11	0		11

9.24. Статья, описанная как корректировка на изменение в пенсионных правах, отражается поэтому как в счете использования располагаемого дохода, так и в счете использования скорректированного располагаемого дохода. Она равна:

общей величине фактических и условно исчисленных отчислений на социальное страхование, подлежащих выплате в пенсионные программы,

плюс общая величина дополнений к отчислениям, подлежащих выплате из доходов от собственности, внесенных бенефициарам пенсионного фонда,

минус стоимость услуг пенсионных программ,

минус общая величина пенсий, выплаченных пенсионными программами в качестве пособий по социальному страхованию.

9.25. Противоположные корректировки необходимы в счетах использования доходов единиц, ответственных за выплаты пенсий. Эти корректировки могут касаться институциональных единиц-нерезидентов, как домашних хозяйств, так и учреждений, предоставляющих пенсии.

5. Сбережение

9.26. Сбережение является балансирующей статьей в двух счетах использования доходов. Его величина является той же самой независимо от того, исчисляется ли оно как разница между располагаемым доходом и расходами на конечное потребление или как разница между скорректированным располагаемым доходом и фактическим конечным потреблением (в обоих случаях после применения корректировки на изменение в пенсионных правах).

9.27. Как уже было отмечено, нефинансовые и финансовые корпорации не имеют никаких расходов на конечное потребление или фактическое конечное потребление. Их чистое сбережение равно их чистому располагаемому доходу или чистому скорректированному располагаемому доходу (кроме корректировочной статьи на изменение в пенсионных правах).

9.28. **Сбережение представляет собой ту часть располагаемого дохода (скорректированного на изменение в пенсионных правах), которая не потрачена на товары и услуги для конечного потребления.** Оно может быть положительным или отрицательным в зависимости от того,

превышает ли располагаемый доход расходы на конечное потребление или наоборот. Предполагая, что сбережение положительно (и что нет капитальных трансфертов), неистраченный доход должен использоваться на приобретение активов (возможно, только на увеличение денежных средств) или на сокращение обязательств. Если сбережение отрицательно, то некоторые финансовые или нефинансовые активы должны были быть реализованы или использованы каким-либо другим способом (включая сокращение денежных средств), или некоторые обязательства должны были увеличиться. Таким образом, сбережение представляет собой связь между текущими счетами СНС и последующими счетами накопления.

9.29. Если сбережение равно нулю, то расходы на конечное потребление равняются располагаемому доходу плюс изменение в пенсионных правах. В этом случае институциональная единица не обязана избавляться от каких-либо активов или увеличить какие-либо ее обязательства, если только нет капитальных трансфертов, подлежащих получению или выплате. Как уже отмечалось в главе 8, располагаемый доход, следовательно, может интерпретироваться как максимальная сумма, которую институциональная единица может позволить себе потратить на товары и услуги для конечного потребления в отчетном периоде без необходимости уменьшать начальный запас денежных средств, реализовать другие активы или увеличивать свои обязательства.

6. Исчисление нормы сбережения

9.30. Норма сбережения, в особенности для домашних хозяйств, является ключевой экономической переменной. Она обычно исчисляется путем деления сбережения на располагаемый доход данного сектора. Однако статья изменения в пенсионных правах, как в счете использования располагаемого дохода, так и в счете скорректированного располагаемого дохода, усложняет это вычисление. Следует использовать не балансирующую статью счета вторичного распределения доходов (располагаемый доход) либо счета перераспределения доходов в натуральной форме (скорректированный располагаемый доход), а добавлять к ним корректировку на изменение в пенсионных правах, чтобы получить величину общего располагаемого дохода или общего скорректированного располагаемого дохода. Именно эта общая величина должна быть знаменателем в формуле вычисления нормы сбережения.

В. Расходы, приобретение и потребление товаров и услуг

9.31. Различие между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением зависит от общего различия между расходами на товары и услуги и их приобретением. Цель этого раздела состоит в том, чтобы объяснить не только, в чем состоит различие между расходами и приобретением, но также как обе эти категории отличаются от фактического или физического использования товаров и услуг.

1. Расходы

9.32. *Расходы на товары и услуги определяются как суммы, которые покупатели платят или соглашаются выплатить продавцам в обмен на товары или услуги, которые продавцы предоставляют им или другим институциональным единицам, определяемым покупателями.* Покупатель, принимающий обязательство оплатить, не обязательно является той же самой единицей, которая становится владельцем товара или услуги. Как уже было отмечено, единицы сектора государственного управления или НКОДХ часто оплачивают товары или услуги, которые продавцы предоставляют домашним хозяйствам. Кроме этого, как объясняется ниже, обязательство, принятое покупателем, не обязательно должно быть погашено выплатой наличных денег.

Время отражения расходов на товары и услуги

9.33. Расходы на товары или услуги отражаются на моменты времени, когда покупатели принимают обязательство по отношению к продавцам. Обычно это бывают такие моменты времени, когда:

- a. право собственности на товар переходит от продавца к новому собственнику; или
- b. предоставление услуги производителем закончено и потребитель удовлетворен.

9.34. Моменты времени, на которые продавцам фактически оплачены товары или услуги, которые они поставляют, не обязательно являются теми моментами времени, в которые осуществляются расходы. Как объяснено в главе 3, платежи могут или предшествовать фактическому предоставлению товаров или услуг или производиться после фактического предоставления товаров или услуг. Поэтому расходы определяются как суммы, подлежащие получению и выплате на моменты времени осуществления расходов. Когда выплаты происходят до осуществления расходов или после него, должны происходить соответствующие изменения в финансовых активах или обязательствах (кроме наличных денежных средств) двух участвующих единиц в те моменты времени, когда происходит переход права собственности или происходит предоставление услуги.

9.35. Точный момент, в который происходит переход права собственности на товар или предоставление услуги завершено, в некоторых случаях установить просто на практике. Это может по-разному восприниматься или даже оспариваться двумя заинтересованными сторонами.

2. Приобретение

9.36. *Приобретение товаров и услуг институциональными единицами происходит, когда они становятся новыми собственниками товаров или когда предоставление им услуг завершено.* Приобретение оценивается в фактических ценах операций, выплаченных единицами, которые осуществляют расходы. В большинстве случаев фактической ценой продажи является рыночная цена. Стоимость товаров или услуг, приобретенных институциональной единицей или сектором, состоит из стоимости товаров или услуг, приобретенных ими путем осуществления расходов, плюс стоимость товаров или услуг, полученных в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, а для некоторых единиц и секторов (таких как органы государственного управления и НКОДХ) — минус стоимость товаров или услуг, выплаченная другим единицам в качестве социальных трансфертов в натуральной форме.

9.37. Различие между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением представляет собой разницу между расходами на потребительские товары и услуги и приобретением потребительских товаров и услуг. Так как все потребительские товары и услуги должны поступать как в результате расходов, так и в результате приобретения, это различие между расходами на конечное потребление и фактическим конечным потреблением по секторам выражает перераспределение товаров и услуг с помощью социальных трансфертов в натуральной форме.

9.38. Различие между расходами на потребление и фактическим потреблением и, соответственно, между расходами и приобретением проводится только в отношении конечного потребления. Это различие связано с трактовкой социальных трансфертов в натуральной форме.

3. Потребление товаров и услуг

9.39. *Потребление товаров и услуг — это акт полного использования товаров и услуг в процессе производства или для прямого удовлетворения потребностей или желаний человека. Деятельность, связанная с потреблением, состоит из использования товаров и услуг для удовлетворения индивидуальных или коллективных потребностей или желаний человека.* Удовлетворение потребностей или желаний человека является немедленным и прямым в случае конечного потребления; оно является косвенным и отложенным в случае промежуточного потребления, в процессе которого товары и услуги используются, чтобы произвести другие товары и услуги, которые в конечном счете обеспечивают удовлетворение потребностей или желаний человека.

9.40. В случае товаров различие между приобретением и потреблением является очевидным. Производители приобретают товары, которые они могут хранить на протяжении различных периодов времени, прежде чем физически израсходовать их в процессе производства. Домашние хозяйства могут хранить потребительские товары до того, как использовать их для удовлетворения своих потребностей или

желаний. Только небольшое число товаров являются настолько скоропортящимися, что они должны использоваться немедленно. Например, большинство продовольственных товаров не требуется потреблять немедленно после того, как они были приобретены.

9.41. В случае услуг, однако, различие между приобретением и использованием может не иметь практического смысла. Положение единиц, которым предоставлены услуги, может автоматически зависеть от предоставленных услуг, и какие-либо дальнейшие действия могут не потребоваться, чтобы от услуг была получена выгода.

Товары длительного пользования и товары недлительного пользования

9.42. В случае с товарами различие между приобретением и использованием является важным с аналитической точки зрения. Оно особенно важно в случае с различием между товарами длительного пользования и товарами недлительного пользования, которое широко используется в экономическом анализе. В действительности различие между товарами длительного пользования и товарами недлительного пользования не основано на времени физической сохранности как таковой. Вместо этого различие основано на том, могут ли товары использоваться в целях производства или потребления только однажды или они могут использоваться неоднократно или непрерывно. Например, уголь является товаром длительного пользования в физическом смысле, но он может быть сожжен только однажды. *Товар длительного пользования — это товар, который может использоваться неоднократно или непрерывно на протяжении одного года или больше с учетом нормальной или средней нормы физического использования. Потребительский товар длительного пользования — это товар, который может использоваться для целей потребления неоднократно или непрерывно на протяжении одного года или больше.*

Потребительский товар длительного пользования — это товар, который может использоваться для целей потребления неоднократно или непрерывно на протяжении одного года или больше.

Потребление как полное использование товаров и услуг

9.43. Функция потребления, которая выражает полезность как функцию количеств потребленных товаров и услуг, описывает полное использование этих товаров и услуг, а не расходы или приобретения. Чтобы определить потребление как форму деятельности, необходимо принять процедуры учета, схожие с теми, которые применяются в счете производства, в котором проводится четкое различие между покупками товаров, которые будут использоваться в производстве, и их последующим использованием в качестве затрат на производство.

9.44. На практике СНС определяет потребление домашних хозяйств только с помощью показателей расходов и приобретения. Повторное использование товаров длительного пользования домашними хозяйствами можно рассматривать, только если расширить определение границ сферы производства, постулируя, что товары длительного пользования постепенно расходуются в гипотетических процессах производства, выпуски которых представляют собой услуги. Эти услуги могли бы быть затем отражены как приобретенные домашними хозяйствами в течение некоторых периодов времени. Однако товары длительного пользования не отражаются таким образом в СНС. Возможное расширение СНС, которое позволило бы принять расширенную концепцию границ производства, могло бы быть полезным в сателлитных счетах.

С. Измерение стоимости немонетарных операций косвенным образом

9.45. По взаимной договоренности между покупателем и продавцом обязательство, принятое покупателем, может быть погашено путем предоставления взамен товара, услуги или актива, а не денежных средств. Например, товары или услуги могут быть обменены друг на друга в бартерных операциях, или работники могут предоставить свой труд в обмен на товары или услуги, полученные в качестве оплаты труда в натуральной форме.

9.46. Когда покупатели не платят денежными средствами или не предполагают платить денежными средствами, расходы должны быть условно оценены, используя цены на аналогичные товары или услуги, продаваемые на рынке за денежные средства.

9.47. Стоимость товаров, произведенных и потребляемых в том же самом домашнем хозяйстве, так же как и тех услуг домашних хозяйств, которые подпадают под определение границ сферы производства, должна тоже быть определена косвенным образом.

9.48. Коротко говоря, операцию, стоимость которой должна быть условно оценена, можно охарактеризовать как

условно исчисленные расходы, и эта терминология используется в тексте ниже. Строго говоря, условная оценка относится к стоимости используемых товаров или услуг, а не непосредственно к расходам. Другими словами, это стоимость товаров и услуг является условно исчисленной, а не сама операция, которая фактически имела место. Поэтому предпочтительнее говорить об измерении потоков косвенным образом, а не об их условном измерении.

1. Бартерные операции

9.49. *Бартерная операция — это такая операция, в которой один набор товаров и услуг обменивается на другой набор товаров и услуг без использования платежа в денежной форме.* Стоимости товаров или услуг, приобретенных в бартерных операциях, представляют собой условно исчисленные расходы. Стоимости товаров или услуг, обмененных в бартерных операциях, должны быть определены косвенным образом путем приравнивания их к рыночным стоимостям. Таким образом, когда товары или услуги, полученные через бартер, используются для потребления до-

машних хозяйств, их условно оцененные стоимости должны быть отражены как расходы домашних хозяйств на конечное потребление. Когда товар, поставляемый по бартеру, является существующим товаром, а не впервые произведенным товаром, отрицательные условно исчисленные расходы должны быть отражены для единицы, поставляющей товар, таким же образом, как продажи существующих товаров отражаются как отрицательные расходы.

9.50. В бартерной операции обе ее стороны должны быть отражены как производящие расходы. Стоимость этих расходов должна быть определена на основе цен покупателей этих обмененных по бартеру продуктов. На практике не принимаются во внимание ни налоги на продукты, ни издержки на транспортировку, и в этом случае цены покупателей не будут отличаться от основных цен на продукты. Поскольку стоимости товаров или услуг, обмениваемых по бартеру, могут различаться, то условные оценки стоимости бартерной операции по практическим соображениям могут быть получены простым усреднением оценок стоимости обмениваемых по бартеру товаров или услуг с тем, чтобы для обеих сторон в счетах были отражены одинаковые расходы. Товары, которые были предметом бартерной операции, могут впоследствии быть обменены с другой стороной по более высокой цене, которая обеспечивает торговую наценку для единицы, которая осуществляет обе бартерные операции. Однако каждая бартерная операция происходит с участием только двух сторон и не предполагает получения оптовой или розничной наценки.

2. Расходы на товары и услуги, полученные в качестве дохода в натуральной форме

9.51. *Доход в натуральной форме, полученный наемными работниками, определяется стоимостью товаров и услуг, предоставленных работодателями их работникам в качестве вознаграждения за проделанную работу.* Наемные работники, получающие вознаграждение в натуральной форме, рассматриваются как осуществляющие расходы, равные рыночной стоимости полученных товаров или услуг (в ценах производителей, если они произведены работодателем, или в ценах покупателей, если они приобретены работодателем); при этом расходам соответствуют доходы, которые они получают в качестве вознаграждения в натуральной форме. Таким образом, стоимость товаров и услуг должна быть отражена как расходы на конечное потребление, понесенные домашними хозяйствами, а также как доход в натуральной форме.

9.52. Следует проводить различие между товарами или услугами, предоставленными работникам в качестве вознаграждения за труд в натуральной форме, и товарами или услугами, предоставленными для использования в работе; в последнем случае речь идет о промежуточном потреблении предприятия. В принципе, такое различие понятно. Товары или услуги, которыми работодатели обязаны обеспечить своих работников, чтобы дать им возможность выполнять свою работу, такие как инструменты, специальная одежда и т. д., включаются в промежуточное потребление. С другой стороны, товары или услуги, которые работники могут использовать в свободное время для удовлетворения

своих (или членов их семей) потребностей или желаний, представляют собой оплату труда в натуральной форме. На практике неизбежно возможны пограничные случаи; например, спецодежда, которая предназначена для использования на работе, но которой работники могут широко пользоваться вне работы. Подробный список видов товаров и услуг, которые включены в оплату труда в натуральной форме, приведен в разделе, посвященном трактовке оплаты труда в главе 7.

3. Расходы на товары и услуги, произведенные для собственного использования

9.53. Когда институциональные единицы производят товары или услуги для собственного конечного потребления или валового накопления основного капитала, они, очевидно, сами осуществляют и затраты. Они поэтому рассматриваются как единицы, осуществляющие расходы, стоимость которых должна быть оценена в основных ценах аналогичных товаров или услуг, проданных на рынке, или по сумме издержек на производство в отсутствие подходящих основных цен.

9.54. Расходы на конечное потребление домашних хозяйств включают оценки стоимости товаров или услуг, произведенных некорпорированными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам, которые используются для потребления членами домашних хозяйств. Производство услуг для собственного потребления в пределах тех же самых домашних хозяйств не включается в границы сферы производства в СНС за исключением жилищных услуг, произведенных жильцами-владельцами, и услуг, произведенных оплачиваемой домашней прислугой. Поскольку затраты на производство товаров или услуг для собственного потребления осуществляют сами домашние хозяйства, то очевидно, что расходы на эти товары и услуги несут также домашние хозяйства, даже при том, что их стоимости должны быть оценены косвенным образом. К основным типам товаров и услуг, произведенных и потребляемых в пределах одного и того же домашнего хозяйства, относятся:

- a. продукты питания или другие сельскохозяйственные продукты, произведенные для собственного конечного потребления фермерами, включая владельцев подсобных хозяйств, или другими, для кого сельскохозяйственное производство — только вторичная деятельность или даже форма досуга;
- b. другие виды товаров, произведенных некорпорированными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам, которые потребляются членами тех же самых домашних хозяйств;
- c. жилищные услуги, произведенные владельцами жилищ для собственного конечного потребления (вопрос обсуждается ниже); и
- d. домашние или другие услуги, произведенные для собственного конечного потребления домашним хозяйством, которое нанимает оплачиваемых работников с этой целью (домашняя прислуга, повара, садовники, шоферы и т. д.).

9.55. Стоимость этих товаров или услуг оценивается в текущих основных ценах аналогичных товаров или услуг, проданных на рынке, или по затратам на производство, когда

подходящие цены отсутствуют; услуги наемной оплачиваемой прислуги по договоренности оцениваются в размере оплаты труда таких работников в денежной и натуральной форме.

Д. Расходы домашних хозяйств на конечное потребление

1. Введение

9.56. Расходы домашних хозяйств на конечное потребление состоят из расходов, которые несут домашние хозяйства — резиденты данной страны на потребительские товары или услуги. Наряду с покупками потребительских товаров и услуг, расходы на конечное потребление включают условно оцененную стоимость товаров, полученных по бартеру, товары и услуги, полученные в натуральной форме, а также товары и услуги, произведенные и потребляемые одним и тем же домашним хозяйством, оцененные так, как было пояснено в разделе С.

9.57. Расходы на конечное потребление не включают расходы на приобретение основных фондов в форме жилых зданий или на приобретение ценностей. Жилые здания являются товарами, используемыми их собственниками для производства жилищных услуг. Расходы на приобретение жилых зданий, осуществляемые домашними хозяйствами, представляют собой, таким образом, валовое накопление основного капитала. Когда жилые здания сдаются в аренду их собственниками, арендная плата отражается как предоставление жилищных услуг собственниками и как расходы на конечное потребление нанимателями. Когда в жилых зданиях живут их собственники, условно оцененная стоимость жилищных услуг отражается в счетах одновременно как предоставление услуг и как расходы на конечное потребление собственников жилищ. Ценности представляют собой дорогостоящие товары длительного пользования, физические свойства которых не ухудшаются в течение длительного периода времени, они не используются на конечное потребление или в производстве, а приобретаются, в первую очередь, как запасы стоимости. Они состоят, главным образом, из произведений искусства, драгоценных камней и металлов и ювелирных изделий, изготовленных из таких камней и металлов. Ценности хранятся в ожидании, что их цены по отношению к прочим товарам и услугам будут иметь тенденцию к повышению в течение длительного периода времени или, по крайней мере, не уменьшатся. Хотя собственники ценностей могут получить удовлетворение от обладания ими, они не используются так, как используются потребительские товары, включая товары длительного пользования.

9.58. Трактовка расходов в некоторых особых ситуациях или в случае некоторых определенных типов товаров и услуг рассмотрена в общих чертах в следующих разделах.

2. Расходы домашних хозяйств, владеющих некорпорированными предприятиями

9.59. Когда домашнее хозяйство состоит из одного или более лиц, которым принадлежит некорпорированное предприятие, все расходы, которые осуществляются для производственных целей, не включаются в расходы на конечное потребление. Следует проследить, чтобы только те расходы,

которые служат для прямого удовлетворения потребностей и желаний человека, были включены в расходы на конечное потребление. Это может оказаться нелегко осуществить на практике, особенно когда один и тот же товар или услуга (например, электроэнергия или некоторые виды топлива) могут использоваться в равной мере как для производственных целей, так и для конечного потребления. Расходы на производственные цели по этой причине не могут быть идентифицированы просто на основе типа приобретенных товаров или услуг. Особое внимание следует уделить фермам, включая подсобные хозяйства населения, в которых товары, которые были куплены или произведены в своем хозяйстве, могут использоваться как для конечного потребления, так и для промежуточного потребления; например, зерно или картофель могут потребляться членами домашнего хозяйства, скормливаться животным или использоваться как посевной материал для будущих урожаев.

9.60. Особое внимание следует уделить также покупкам товаров длительного пользования, таким как транспортные средства, мебель или электрооборудование, которые должны быть классифицированы как валовое накопление основного капитала предприятия домашнего хозяйства, если они приобретены для производственных целей, и как расходы на конечное потребление, если они приобретены для личного использования членами домашнего хозяйства. В то время как характер этого различия может быть, в принципе, ясен, на практике могут возникнуть затруднения, особенно когда собственник предприятия использует товар длительного пользования, такой как транспортное средство, частично для производственных целей и частично для личного потребления. В таких случаях расходы на покупку товара длительного пользования должны быть подразделены между валовым накоплением основного капитала предприятия и расходами домашних хозяйств на конечное потребление пропорционально его использованию в производственных и в личных целях. Когда товары длительного пользования куплены полностью или частично для производственных целей, уменьшение их стоимости в связи с их использованием в производстве должно быть отражено как потребление основного капитала некорпорированного предприятия.

3. Расходы на отдельные типы товаров и услуг

Расходы на финансовые услуги

9.61. Для исчисления расходов домашних хозяйств на конечное потребление следует оценить расходы, которые несут домашние хозяйства на услуги, предоставляемые финансовыми учреждениями, если плата за них в явном виде не установлена. Расходы на услуги, за которые финансовые учреждения устанавливают плату, отражают обычным способом.

Финансовые услуги за исключением услуг страхования и пенсионных фондов

9.62. Финансовые учреждения, за исключением страховых корпораций и пенсионных фондов, и ростовщики взимают проценты выше величины базисной ставки процента и выплачивают проценты по ставке ниже базисной ставки. Как объяснено в главах 6 и 7, проценты в определении СНС отражаются в счете распределения первичных доходов по базисной ставке, а разница между процентами в определении СНС и банковскими процентами отражается в расходах на конечное потребление домашних хозяйств. (Если было бы возможно идентифицировать процентные поступления и платежи, относящиеся исключительно к некорпорированным предприятиям домашним хозяйств, их расходы отражались бы как промежуточное потребление этих предприятий, но часто это сделать невозможно.)

9.63. Когда домашние хозяйства приобретают или продают иностранную валюту и некоторые другие финансовые активы, дилер по финансовым активам обычно объявляет цены покупки и цены продажи актива. Разница между ценой, фактически подлежащей получению или подлежащей выплате, и средним значением между ценами покупки и продажи на момент операции также отражается в счетах как расходы на услуги финансовых учреждений.

Услуги страхования и пенсионных фондов

9.64. Метод исчисления стоимости услуг, оказываемых страховыми компаниями и пенсионными программами, объяснен в главе 6. Стоимость услуг страхования, потребляемых различными секторами, подсекторами или институциональными единицами, определяется путем распределения стоимости услуг, произведенных страховой компанией, между различными потребителями пропорционально фактически выплаченным страховым премиям. Когда стоимость выпуска продукции оценивается по видам деятельности, что желательно, то плата за услуги должна быть также распределена пропорционально страховым премиям по видам деятельности. Суммы, уплаченные домашними хозяйствами, отражаются как расходы на конечное потребление (за исключением услуг страхования, оплаченных некорпорированными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам, которые отражаются как промежуточное потребление). Все платежи за услуги пенсионных программ осуществляют домашние хозяйства (некоторые из которых могут быть нерезидентами).

Жилищные услуги, услуги по ремонту и существенному улучшению жилищ

Услуги, производимые владельцами жилищ для собственного потребления

9.65. Лица, которым принадлежат жилища, в которых они живут, рассматриваются в СНС как собственники некорпорированных предприятий, производящих жилищные услуги, которые потребляются домашним хозяйством, к которому принадлежит собственник. Произведенные жилищные услуги считаются равными по стоимости арендной плате, которая была бы уплачена на рынке за помещение такого же размера, качества и типа. Особое внимание следу-

ет уделить любым налогам, уплаченным в связи с оказанием жилищных услуг. Налоги, такие как налог на добавленную стоимость, редко взимаются за жилищные услуги, но если они и подлежат выплате, то они не должны быть включены в стоимость жилищных услуг, производимых собственником жилищ для собственного потребления, если такой жилец-владелец освобожден от уплаты налога. Условно оцененные стоимости жилищных услуг отражаются как расходы на конечное потребление собственников жилищ.

Украшение, мелкий ремонт и техническое обслуживание жилищ

9.66. Деятельность на основе принципа «сделай это сам», связанная с украшением жилищ и мелким ремонтом, часто имеющая рутинный характер, такая, которая обычно считается обязанностью квартиросъемщика, рассматривается в СНС как деятельность, не включенная в границы сферы производства. Покупки материалов, использованных для украшения жилищ или мелкого ремонта, по этой причине следует считать расходами на конечное потребление, равно как платежи за услуги, выплаченные строителям, плотникам, водопроводчикам и т.д. Расходы по техническому обслуживанию жилищ, которые являются обязанностью квартиросъемщиков, также отражаются в счетах как расходы на конечное потребление.

9.67. Расходы, которые собственники жилищ, включая жильцов-владельцев, осуществляют на украшение, мелкий ремонт и техническое обслуживание жилищ, которые обычно считаются обязанностью их владельца, нельзя отражать как расходы на конечное потребление; их следует рассматривать как расходы на промежуточное потребление, связанные с производством жилищных услуг. Эти расходы могут состоять либо из выплат за услуги, оказанные профессиональными строителями или декораторами, либо из покупок материалов для самостоятельного ремонта и украшения жилищ. В последнем случае не следует включать в расчет стоимость затрат труда, использованного в этом виде деятельности. Единственным элементом добавленной стоимости в составе условно оцененной арендной платы в отношении жилищных услуг, произведенных владельцем жилища для собственного потребления, будет прибыль.

Существенные улучшения жилищ

9.68. Расходы на существенные улучшения (т.е. на реконструкцию, обновление или расширение) жилищ не классифицируются так же, как расходы на украшение, мелкий ремонт и техническое обслуживание. Такие расходы не включаются в расходы на конечное потребление домашних хозяйств, а отражаются как валовое накопление основного капитала собственников таких жилищ, включая жильцов-владельцев.

Ремонт и техническое обслуживание товаров длительного пользования

9.69. Расходы на ремонт и техническое обслуживание товаров длительного пользования, включая транспортные средства, отражаются таким же образом, как мелкий ремонт жилищ, выполняемый квартиросъемщиками. Расходы на ремонт и техническое обслуживание рассматриваются как расходы на конечное потребление независимо от того, про-

изведены ли соответствующие услуги специалистами по оказанию таких услуг или членами домашнего хозяйства в порядке деятельности по принципу «сделай это сам». В последнем случае только стоимость купленных материалов должна быть включена в расходы на конечное потребление домашних хозяйств.

Лицензии и комиссионные

9.70. Домашние хозяйства производят платежи единицам сектора государственного управления, чтобы получить различные виды лицензий, разрешений, свидетельств, паспортов и т. д., и в некоторых случаях неясно, предоставляют ли единицы сектора государственного управления фактические услуги взамен, такие как тестирование или осмотр, или такие выплаты фактически являются разновидностью налогов. Как пояснено в пункте 8.64 с, трактовка некоторых пограничных случаев определяется с помощью следующих договоренностей, основанных на практике, принятой в большинстве стран: платежи домашних хозяйств за лицензии, чтобы иметь или использовать транспортные средства, лодки или самолеты, а также за лицензии, разрешающие в целях досуга охоту или ловлю рыбы, отражаются как налоги. Платежи за лицензии, необходимые для занятий определенными видами деятельности, например, лицензии на работу таксистом, рассматриваются как налоги на производство. Платежи за другие виды лицензий, разрешений, свидетельств, паспортов и т. д. отражаются как покупки услуг и включаются в расходы на конечное потребление домашних хозяйств.

4. Классификация расходов домашних хозяйств на конечное потребление

9.71. Расходы домашних хозяйств на конечное потребление обычно представляют собой большой агрегат, охватывающий широкий набор товаров и услуг. Обычно желательно подразделить этот агрегат. Для подразделения по типам товаров или услуг может использоваться Классификация основных продуктов (СРС). Для подразделения общей величины расходов по целям или функциям, например, на продукты питания, услуги здравоохранения и образования, может использоваться Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ).

5. Выбор времени отражения и оценка расходов домашних хозяйств на конечное потребление

Время отражения

9.72. В соответствии с общими принципами, принятыми в СНС, расходы должны быть отражены на момент, когда возникает обязательство покупателя по отношению к продавцу. Это подразумевает, что расходы на товар должны быть отражены на момент перехода права собственности, а расходы на оплату услуг должны быть отражены, когда завершено предоставление услуги. Неденежные операции должны быть отражены на момент, когда соответствующие товары оказываются в распоряжении домашнего хозяйства.

9.73. Когда товар приобретен по договору о продаже на условиях рассрочки платежа, по договору финансового лизинга или с аналогичным методом финансирования, покупатель принимает риски и выгоды от собственности на товар с момента времени его поставки. Поэтому на момент поставки предполагается и переход собственности. Хотя при этом с юридической точки зрения не произошло перехода права собственности, предполагается, что произошел переход экономической собственности. В финансовом счете также должно быть отражено возникновение обязательства покупателя перед корпорацией, предоставляющей товар в кредит, или перед финансовой корпорацией.

Оценка

9.74. Расходы домашних хозяйств отражаются в ценах покупателей, выплаченных домашними хозяйствами, включая любые налоги на продукты, которые могут подлежать выплате на момент покупки. Как определено в пунктах 6.64–6.68, цена покупателя товара — это сумма, подлежащая выплате для того, чтобы обеспечить поставку единицы товара во время и в место, определенные покупателем. Она включает любые транспортные расходы, которые несет покупатель, если они уже не включены в цену в счете-фактуре.

9.75. Стоимость товаров, полученных по бартеру, и товаров, полученных в качестве дохода в натуральной форме, отражается в ценах, уплаченных единицами, которые понесли соответствующие расходы первоначально. Товары, произведенные для собственного использования, оцениваются в основных ценах так же, как они оценены в счете производства.

9.76. Различные домашние хозяйства могут платить различные цены за идентичные продукты в силу несовершенства рынка. Различия в ценах могут иметь место, потому что домашние хозяйства, возможно, не знают о них, или у них может быть неточная информация, и потому что издержки поиска розничного продавца, запрашивающего минимальную цену, могут быть слишком велики. Даже когда домашние хозяйства знают о различиях в ценах, может оказаться чересчур неудобным или затратным посещать торговые точки, продающие товары по минимальным ценам. Другая причина существования различий в ценах на идентичные товары состоит в том, что многие производители услуг намеренно осуществляют дискриминацию цен, взимая с различных домашних хозяйств различные цены за идентичные услуги (например, устанавливая пониженные цены для пенсионеров или для лиц с низкими доходами). Поскольку услуги не могут быть предоставлены заново, дискриминация цен у производителей услуг чрезвычайно распространена и даже преобладает. Тем не менее, расходы домашних хозяйств отражаются в фактически выплаченных ценах, и именно они рассматриваются как обоснованная оценка совершенной операции.

9.77. Видимые различия в ценах одних и тех же товаров или услуг часто представляют собой не подлинные различия в ценах, поскольку они могут быть обусловлены различиями в качестве товаров, в том числе различиями в условиях или порядке продажи. Например, сниженные цены часто взимаются за оптовые закупки товаров или за покупки услуг в период малой загрузки производителя. Такие расходы

отражаются в фактически выплаченных ценах, то есть после вычитания из стандартных или прейскурантных цен или тарифов любых скидок на большой объем закупки или в связи с периодом малой загрузки производителя.

Оценка покупок в кредит

9.78. Цена покупателя не включает проценты или оплату услуг, которые могут быть добавлены, когда продавец предоставляет покупателю кредит. Аналогичным образом, цена покупателя не включает дополнительные расходы, которые могут быть понесены покупателем, когда он оказывается не в состоянии совершить платеж в сроки, оговоренные при совершении покупки; такие расходы фактически являются платежами процентов на кредит, сроки которого продлены продавцом. Если кредит предоставлен финансовым учреждением, то общая сумма, возможно, должна быть распределена между стоимостью финансовых услуг и процентами, как это разъяснялось в пункте 9.62. Если кредит предоставлен нефинансовым предприятием, то плата за предоставление финансовых услуг не взимается. Отметим, что многие крупные предприятия розничной торговли имеют филиалы, занимающиеся решением кредитных вопросов, которые могут классифицироваться как финансовые учреждения в полном смысле слова.

Е. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств

9.81. *Фактическое конечное потребление домашних хозяйств состоит из потребительских товаров и услуг, приобретенных отдельными домашними хозяйствами. Стоимость фактического конечного потребления домашних хозяйств определяется суммой трех компонентов:*

- a. стоимость расходов домашних хозяйств на потребительские товары или услуги, включая расходы на рыночные товары или услуги, проданные по ценам, которые не являются экономически значимыми;
- b. стоимость расходов, которые осуществляют единицы сектора государственного управления на товары или услуги индивидуального потребления, предоставляемые домашним хозяйствам в качестве социальных трансфертов в натуральной форме; и
- c. стоимость расходов, которые осуществляют НКОДХ на товары или услуги индивидуального потребления, предоставляемые домашним хозяйствам в качестве социальных трансфертов в натуральной форме.

Г. Расходы на потребление, которые осуществляет сектор государственного управления

9.84. Расходы на широкий круг потребительских товаров и услуг осуществляет сектор государственного управления, как на коллективные услуги, так и на индивидуальные товары или услуги.

6. Расходы домашних хозяйств — резидентов и нерезидентов

9.79. Домашние хозяйства — резиденты данной страны — совершают расходы, путешествуя за границу, а домашние хозяйства-нерезиденты могут совершать расходы на экономической территории данной страны. Расходы на конечное потребление в СНС относятся к расходам, которые несут домашние хозяйства — резиденты данной страны — независимо от того, осуществляют ли они расходы на экономической территории своей страны или за границей.

9.80. Чтобы исчислить общие расходы домашних хозяйств на конечное потребление, может оказаться удобным исчислить общие расходы, произведенные всеми домашними хозяйствами, как резидентами, так и нерезидентами, на экономической территории страны, и скорректировать эту сумму, добавляя расходы резидентов за границей и вычитая расходы нерезидентов на экономической территории данной страны. Расходы резидентов за границей представляют собой импорт, в то время как расходы нерезидентов — экспорт. Однако, хотя общие расходы всех домашних хозяйств на экономической территории страны могут использоваться для проведения расчета указанным способом, они не рассматриваются в СНС как отдельный показатель.

9.82. Стоимость социальных трансфертов в натуральной форме, предоставленных единицами сектора государственного управления или НКОДХ, равна стоимости товаров или услуг, предоставленных домашним хозяйствам, за вычетом стоимости любых расходов, которые несут домашние хозяйства, когда взимаемые цены не являются экономически значимыми.

9.83. Как будет описано в разделах F и H, расходы на потребление индивидуальных товаров и услуг как сектором государственного управления, так и НКОДХ, могут быть подразделены на те, которые произведены непосредственно единицами, являющимися нерыночными производителями, и на те, которые куплены у рыночных производителей для последующей передачи домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми. Это означает, что общее фактическое конечное потребление домашних хозяйств может также быть подразделено на эти два компонента.

9.85. Расходы на конечное потребление сектора государственного управления могут быть классифицированы несколькими способами. В частности, они могут быть классифицированы:

- a. в соответствии с тем, были ли товары или услуги произведены рыночными или нерыночными производителями;
- b. в соответствии с тем, были ли расходы произведены на коллективные услуги или на индивидуальные товары или услуги;
- c. в соответствии с функцией или целью согласно Классификации функций органов государственного управления (КФОГУ); или
- d. в соответствии с типом товара или услуги согласно СРС.

1. Расходы на выпуск рыночных и нерыночных производителей

9.86. Расходы на выпуск нерыночных производителей, который предоставляется бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми, отдельным домашним хозяйствам или обществу в целом, составляют большую часть расходов на конечное потребление сектора государственного управления. Поэтому уместно рассмотреть их в начале.

Расходы на выпуск нерыночных производителей

9.87. Орган государственного управления может произвести выпуск для собственного конечного использования и для реализации на рынке, но большая часть выпуска единиц сектора государственного управления является нерыночной. Как было объяснено в главе 6, стоимость нерыночного выпуска оценивается по сумме затрат на производство. Хотя орган государственного управления поставляет товары и услуги населению индивидуально и коллективно, затраты на их предоставление отражаются как расходы на конечное потребление органа государственного управления.

9.88. Стоимость расходов на конечное потребление органа государственного управления на нерыночные товары и услуги не обязательно точно равна стоимости выпуска этих товаров и услуг органом государственного управления. Стоимость этих расходов равна общей стоимости всех типов выпуска за вычетом стоимости производства для собственного накопления и за вычетом суммы любых поступлений от продаж. Эти поступления могут быть получены от продаж некоторых товаров или услуг по ценам, которые не являются экономически значимыми, или от продаж небольшого числа товаров или услуг по ценам, которые являются экономически значимыми (продажи вторичного рыночного выпуска).

Расходы на потребительские товары и услуги, произведенные рыночными производителями

9.89. Единицы сектора государственного управления приобретают также и потребительские товары и услуги, произведенные рыночными производителями, которые затем предоставляются непосредственно домашним хозяйствам. Роль органа государственного управления сводится к платежам за товары или услуги и обеспечению их предоставления домашним хозяйствам в качестве социальных трансфертов в

натуральной форме. Орган государственного управления не участвует ни в какой последующей обработке таких товаров или услуг, и его расходы на них рассматриваются как расходы на конечное потребление, а не как промежуточное потребление органа государственного управления. Стоимости товаров или услуг, предоставленных домашним хозяйствам, таким образом, являются частью социальных трансфертов в натуральной форме. Таким образом, расходы органа государственного управления на рыночные товары и услуги от имени домашних хозяйств отражаются и как расходы на конечное потребление органа государственного управления, и как фактическое конечное потребление домашнего хозяйства.

Выпуск сектора государственного управления и расходы на конечное потребление

9.90. Расходы на конечное потребление сектора государственного управления могут быть исчислены следующим образом:

Стоимость всех типов выпуска сектора государственного управления,
 минус стоимость выпуска для собственного накопления,
 минус стоимость продаж товаров и услуг, как по экономически незначимым ценам, так и по экономически значимым ценам,
 плюс стоимость товаров и услуг, купленных у рыночных производителей для предоставления домашним хозяйствам бесплатно или по экономически незначимым ценам.

2. Расходы на индивидуальные и коллективные товары и услуги

9.91. Расходы на потребление, которые осуществляют единицы сектора государственного управления, должны быть подразделены на те, которые они осуществляют для обеспечения потребностей отдельных домашних хозяйств, и на те, которые они осуществляют для обеспечения потребностей общества в целом или больших частей общества.

Индивидуальные товары и услуги

9.92. Индивидуальные товары и услуги носят по существу «частный» характер в отличие от «общественных» товаров и услуг. Они имеют следующие характеристики:

- a. должна иметься возможность наблюдать и отражать приобретение товара или услуги отдельным домашним хозяйством или его членом, а также момент времени, когда это произошло;
- b. домашнее хозяйство должно согласиться принять предоставление товара или услуги и предпринять некоторое действие, которое необходимо, чтобы это стало возможным, например, посещая школу или поликлинику; и
- c. товар или услуга должны быть такими, чтобы их приобретение одним домашним хозяйством или лицом (либо, возможно, небольшой ограниченной

группой лиц), делало невозможным их приобретение другими домашними хозяйствами или лицами.

9.93. Ссылка на небольшую ограниченную группу лиц необходима, потому что определенные услуги предоставляются небольшим группам лиц одновременно; например, несколько человек могут путешествовать в том же самом автобусе, поезде, на судне или в самолете или посещать тот же самый класс, лекцию, концерт или театральное представление. Тем не менее, существенным для индивидуальных услуг является то, что есть ограничение на число лиц, которые могут потреблять такие услуги. Другие члены общества не включаются в их число и не получают выгоды от них.

9.94. С точки зрения анализа благосостояния важной характеристикой индивидуального товара или услуги является то, что ее приобретение одним домашним хозяйством, лицом или группой лиц не приносит (или почти не приносит) выгоды остальной части общества в целом. В то время как предоставление некоторых индивидуальных услуг в области здравоохранения или образования (например, прививки для повышения иммунитета) может принести некоторую пользу остальной части общества, в основном, главную выгоду получают именно отдельные лица, которых это касается. Таким образом, когда орган государственного управления несет расходы по предоставлению индивидуальных товаров или услуг, он должен решить не только, сколько потратить средств, но и как распределить товары или услуги между отдельными членами общества. С точки зрения экономической и социальной политики метод распределения может быть столь же важным, как общая потраченная сумма.

Индивидуальное потребление по типам производителей

9.95. Все индивидуальное потребление сектора государственного управления отражается как социальные трансферты в натуральной форме в счете перераспределения доходов в натуральной форме и в счете использования скорректированного располагаемого дохода. Представляется интересным с аналитической точки зрения подразделить индивидуальное потребление на товары и услуги, которые были произведены сектором государственного управления как нерыночным производителем, и на товары и услуги, которые были куплены сектором государственного управления у рыночных производителей для последующей передачи домашним хозяйствам либо бесплатно, либо по ценам, которые не являются экономически значимыми.

Коллективные услуги

9.96. Большая часть товаров может быть собственностью частных лиц и являться индивидуальными в используемом здесь смысле. С другой стороны, некоторые виды услуг могут быть предоставлены коллективно обществу в целом. Характеристики этих коллективных услуг могут быть обобщены следующим образом:

- a. коллективные услуги предоставляются одновременно каждому члену общества или определенным частям общества, например, находящимся в конкретном регионе или местности;

- b. использование этих услуг обычно имеет пассивный характер и не требует согласия в явном виде или активного участия всех, кого это касается; и
- c. предоставление коллективной услуги одному лицу не уменьшает количества услуг, предоставляемых другим членам общества или части общества. При приобретении таких услуг не может идти речи о какой-либо конкуренции.

9.97. Коллективные услуги, предоставляемые органами государственного управления, состоят, главным образом, в обеспечении безопасности и обороноспособности, обеспечении общественного порядка, разработке законов и регулировании социально-экономических процессов, обеспечении нормального функционирования системы государственного здравоохранения, охране окружающей среды и т.д. Все члены общества могут извлечь выгоду от таких услуг. Поскольку использование коллективных услуг отдельными лицами не может быть отражено, не могут быть определены и расходы отдельных лиц, связанные с их использованием.

Граница между индивидуальными и коллективными услугами

9.98. Расходы, которые осуществляют органы государственного управления в связи с оказанием индивидуальных услуг, таких как услуги в области здравоохранения и образования, следует отражать как коллективные, когда они связаны с формулированием и администрированием государственной политики, установлением и обеспечением выполнения общественных стандартов, регламентацией, лицензированием или надзором за производителями и т.д. Например, расходы, которые несут министерства здравоохранения или образования на государственном уровне, должны быть включены в расходы на коллективное потребление, если они связаны с решением общих вопросов политики, установлением стандартов и регламентаций. С другой стороны, любые накладные расходы, связанные с администрированием или функционированием групп больниц, школ, колледжей или аналогичных учреждений, должны быть включены в расходы на индивидуальные услуги. Например, если у группы частных больниц есть централизованный орган, который предоставляет некоторые общие услуги, такие как закупки, услуги лабораторий, санитарные машины, иные возможности, то затраты на предоставление таких общих услуг будут включены в цены, взимаемые с пациентов. Тот же самый принцип должен соблюдаться, когда больницы являются нерыночными производителями сектора государственного управления: затраты, связанные с предоставлением услуг отдельным лицам, включая затраты на содержание некоторого централизованного органа, должны быть включены в расходы на индивидуальные услуги.

Классификация индивидуальных и коллективных расходов органов государственного управления

9.99. Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ) является классификацией операций, разработанной для применения в отношении сектора

государственного управления и его подсекторов. В классификации имеется десять следующих подразделов:

- 01 Государственные услуги общего характера;
- 02 Оборона;
- 03 Общественный порядок и безопасность;
- 04 Экономические вопросы;
- 05 Охрана окружающей среды;
- 06 Жилищные и коммунальные услуги;
- 07 Здравоохранение;
- 08 Отдых, культура и религия;
- 09 Образование;
- 10 Социальная защита.

9.100. Все подразделы с 01 по 06 включают коллективные услуги, равно как группы 07.5 и 07.6 здравоохранения, группы с 08.3 по 08.6 отдыха, культуры и религии, группы 09.7 и 09.8 образования и группы 10.8 и 10.9 социальной защиты. Эти группы охватывают расходы на общее администрирование, регулирование, исследования, которые не отражаются как накопление, и т.д. Остающиеся группы здравоохранения, отдыха, культуры и религии, образова-

ния и социальной защиты (которые преобладают в каждом из подразделов) являются индивидуальными услугами.

Нерыночные услуги предприятиям

9.101. Многие расходы органов государственного управления приносят пользу предприятиям в той же мере, как и домашним хозяйствам; примерами могут быть расходы на уборку улиц, обслуживание и ремонт общественных дорог, мостов, туннелей и т.д., в том числе на уличное освещение. Потребление таких услуг может отслеживаться, и по этой причине они часто предоставляются на рыночной основе, например, за пользование дорогами может взиматься плата. Если такие услуги предоставляются бесплатно, то весьма сложно выделить услуги, которые бесплатно предоставляются предприятиям, и услуги, которые бесплатно предоставляются домашним хозяйствам; по договоренности все эти расходы рассматривают как расходы на конечное потребление коллективных услуг.

9.102. Коллективные услуги, такие как обеспечение безопасности полицией, пожарная охрана и т.д., которые предоставляются бесплатно обществу в целом, приносят пользу отдельным предприятиям так же, как домашним хозяйствам.

Г. Фактическое конечное потребление сектора государственного управления

9.103. Стоимость фактического конечного потребления сектора государственного управления равна стоимости его общих расходов на конечное потребление за вычетом его расходов на индивидуальные товары или услуги, предоставленные в качестве социальных трансфертов в натуральной форме домашним хозяйствам. Стоимость фактического конечного потребления единиц сектора государственного управления, таким образом, равна стоимости расходов, которые они осуществляют на предоставление коллективных услуг. Хотя коллективные услуги приносят пользу обществу в целом или определенным частям общества, а не органам государственного управления, фактическое потребление этих услуг не может быть отнесено к отдельным домашним хозяйствам или даже группам домашних хозяйств, таким как подсекторы сектора домашних хозяйств, или к предприятиям, как было только что отмечено. По этой причине такие расходы относятся к единицам сектора государственного управления, которые несут соответствующие расходы.

9.104. Идентификация и измерение фактического конечного потребления органов государственного управления используется для двух целей анализа и разработки экономической политики:

- a. Коллективные услуги могут быть идентифицированы как «общественные блага», как они определены в теории государственных финансов и в экономической теории. Хотя может оказаться технически возможным взимать плату с отдельных потребителей некоторых коллективных услуг за их использование, издержки такой операции могут оказаться чрезмерно высокими. Это выдвигает экономическую, в большей мере, чем политическую, мотивацию вовлечения органов государственного управления.
- b. Коллективные услуги не обеспечивают механизм перераспределения ресурсов между отдельными домашними хозяйствами. Поскольку перераспределение может быть одной из главных экономических целей правительственной политики, полезно отделить коллективные услуги, которые не удовлетворяют этой цели, от индивидуальных товаров и услуг, которые в конечном счете предоставляются отдельным домашним хозяйствам, даже если они оплачены органами государственного управления.

Н. Расходы на потребление единиц сектора НКОДХ

9.105. Трактовка расходов на потребление единиц сектора НКОДХ схожа с трактовкой этих расходов единиц сектора государственного управления. В данном разделе перечисляются только отличающиеся особенности. В то время как расходы органов государственного управления финансируются в значительной степени за счет налогов, расходы НКОДХ финансируются преимущественно из добровольных взносов, пожертвований или доходов от собственности.

9.106. Услуги, оказываемые НКОДХ, часто предоставляются преимущественно членам ассоциаций, которым они принадлежат, хотя они могут также предоставлять индивидуальные товары или услуги третьим лицам. Многие НКОДХ занимаются, в основном, защитой интересов или благосостояния своих членов или обеспечением инфраструктуры для развлекательных, спортивных услуг или услуг в области культуры, которые домашние хозяйства или отдельные лица не смогли бы легко получить иначе, действуя индивидуально. Хотя НКОДХ могут предоставлять услуги своим участникам в составе групп, такие услуги явно имеют индивидуальный, а не коллективный характер. В целом, другие лица, кроме своих членов, исключены из числа получающих выгоды от предоставляемых услуг.

9.107. НКОДХ могут, в принципе, оказывать коллективные услуги. Например, финансируемое в частном порядке некоммерческое учреждение может предпринять исследование в медицинской области и сделать его результаты общедоступными. Однако, если такая деятельность не является очевидной, и ей трудно дать количественную оценку, то может быть принято предположение, что расходы НКОДХ относятся только к индивидуальным товарам и услугам.

9.108. Расходы на конечное потребление НКОДХ могут быть классифицированы несколькими способами. В частности, они могут быть классифицированы:

- a. в соответствии с тем, были ли товары или услуги произведены рыночными или нерыночными производителями;
- b. в соответствии с тем, относятся ли расходы к коллективным услугам или к индивидуальным товарам и услугам;
- c. в соответствии с функцией или целью согласно Классификации целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО); и
- d. в соответствии с типом товаров или услуг согласно СРС.

9.109. Для НКОДХ, так же как и для органов государственного управления, возможна покупка товаров у рыночных производителей для передачи их домашним хозяйствам. Также они могут получать некоторые платежи от продаж либо нерыночного выпуска по ценам, которые не являются экономически значимыми, либо от продаж вторичного рыночного выпуска по экономически значимым ценам. Однако для многих НКОДХ стоимость их расходов на потребление будет в точности соответствовать стоимости их нерыночного выпуска.

Индивидуальное потребление по типам производителей

9.110. Все индивидуальное потребление НКОДХ рассматривается как социальные трансферты в натуральной форме в счете перераспределения доходов в натуральной форме и в счете использования скорректированного располагаемого дохода. Аналитически интересно подразделить индивидуальное потребление на товары и услуги, произведенные НКОДХ как нерыночными производителями, и те, которые куплены НКОДХ у рыночных производителей для последующей передачи домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми.

I. Фактическое конечное потребление НКОДХ

9.111. Стоимость фактического конечного потребления НКОДХ равна стоимости их общих расходов на конечное потребление за вычетом их расходов на индивидуальные товары или услуги, предоставляемые в качестве социальных трансфертов в натуральной форме домашним хозяйствам. Стоимость фактического конечного потребления НКОДХ,

таким образом, равна стоимости расходов, которые они несут в связи с предоставлением коллективных услуг. Если не представляется возможным идентифицировать и измерить коллективные услуги, предоставляемые НКОДХ, то в счетах не может быть показано и фактическое конечное потребление НКОДХ.

J. Расходы на конечное потребление и фактическое конечное потребление: обобщение

9.112. Цель этого раздела заключается в том, чтобы пояснить в обобщенной форме концептуальную взаимосвязь между главными категориями потребления для трех секторов, в которых имеет место конечное потребление, а именно, для сектора домашних хозяйств, для сектора НКОДХ и для сектора государственного управления.

1. Расходы на конечное потребление

9.113. *Расходы на конечное потребление домашних хозяйств состоят из расходов (включая расходы, стоимость которых должна быть оценена косвенным образом), понесенных домашними хозяйствами — резидентами*

ми данной страны — на товары и услуги индивидуального потребления, включая купленные по ценам, которые не являются экономически значимыми, и включая потребительские товары и услуги, приобретенные за границей.

9.114. Расходы на конечное потребление сектора государственного управления состоят из расходов (включая расходы, стоимость которых должна быть оценена косвенным образом), понесенных сектором государственного управления как на товары и услуги индивидуального потребления, так и на услуги коллективного потребления.

9.115. Расходы на конечное потребление НКОДХ состоят из расходов (включая расходы, стоимость которых должна быть оценена косвенным образом), понесенных НКОДХ — резидентами данной страны — на товары и услуги индивидуального потребления и, возможно, на услуги коллективного потребления.

2. Фактическое конечное потребление

9.116. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств определяется как стоимость всех товаров и услуг индивидуального потребления, приобретенных домашними хозяйствами — резидентами данной страны. Существуют три группы товаров и услуг, входящих в фактическое конечное потребление домашних хозяйств:

- a. приобретенные напрямую посредством расходов домашних хозяйств;
- b. приобретенные в виде социальных трансфертов в натуральной форме у единиц сектора государственного управления и НКОДХ, товары и услуги в составе которых являются выпуском этих учреждений как нерыночных производителей;
- c. приобретенные в виде социальных трансфертов в натуральной форме у единиц сектора государственного управления и НКОДХ, товары и услуги в составе которых куплены этими учреждениями у рыночных производителей для последующей передачи домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми.

9.117. Фактическое конечное потребление сектора государственного управления определяется как стоимость услуг коллективного потребления, предоставленных сектором государственного управления обществу в целом или большим частям общества.

9.118. Фактическое конечное потребление сектора НКОДХ определяется как стоимость услуг коллектив-

ного потребления, предоставленных НКОДХ обществу в целом или большим частям общества.

3. Общее конечное потребление в экономике

9.119. Общее конечное потребление в экономике может быть рассмотрено с двух точек зрения. Оно может быть определено с точки зрения расходов как общая величина всех расходов на индивидуальное и коллективное потребление товаров и услуг, которые осуществляют домашние хозяйства — резиденты данной страны, НКОДХ — резиденты данной страны и единицы сектора государственного управления. Либо оно может быть определено с точки зрения фактического конечного потребления как стоимость всех индивидуальных товаров и услуг, приобретенных домашними хозяйствами — резидентами данной страны, плюс стоимость коллективных услуг, предоставленных сектором государственного управления и НКОДХ обществу в целом или большим частям общества.

9.120. Как отмечалось в пункте 8.145, социальные трансферты в натуральной форме могут быть предоставлены нерезидентам. В качестве простого примера можно сослаться на предоставление услуг скорой медицинской помощи иностранному туристу больницей, находящейся в составе сектора государственного управления. Тем не менее, так же как домашние хозяйства-нерезиденты могут извлечь выгоду из социальных трансфертов в натуральной форме, полученных от органов государственного управления данной страны, аналогично и домашние хозяйства — резиденты данной страны — могут получать социальные трансферты в натуральной форме, предоставленные органом государственного управления другой страны. В целом эти потоки нерезидентам будут небольшими на фоне общего уровня социальных трансфертов в натуральной форме, и, если не будет убедительных доказательств обратного, можно считать, что потоки нерезидентам балансируются потоками от органов государственного управления (и НКОДХ) других стран. С учетом этого можно считать, что расходы на потребление для всей экономики в точности равны общему фактическому потреблению для экономики в целом.

9.121. Чтобы обеспечить равенство стоимостей этих двух показателей, товары и услуги, приобретенные домашними хозяйствами — резидентами данной страны — в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, должны всегда оцениваться в тех же самых ценах, в которых они оценены в составе расходов, и время отражения товаров и услуг, приобретенных в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, должно совпадать со временем отражения категорий расходов.

Глава 10. СЧЕТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ

А. Введение

10.1. Счет операций с капиталом является первым из четырех счетов, в которых отражаются изменения в стоимости активов, держателями которых являются институциональные единицы. В нем отражаются операции с нефинансовыми активами. В финансовом счете регистрируются операции с финансовыми активами и обязательствами. Счет других изменений в объеме активов фиксирует изменения в стоимости нефинансовых и финансовых активов, которые не являются результатом операций или изменения цен. Влияние изменений цен отражается в счете переоценки. Эти четыре счета позволяют подразделить изменения в чистой стоимости капитала институциональной единицы или сектора, происходящие в течение отчетного периода, на их составляющие элементы, отражая изменения в ценах и объемах активов, как являющиеся, так и не являющиеся результатом операций. Влияние записей во всех четырех счетах отражается в обобщенной форме в балансах активов и пассивов. В главах, непосредственно следующих за данной главой, описаны остальные упомянутые счета.

10.2. Цель счета операций с капиталом, представленного в таблице 10.1, состоит в том, чтобы отразить стоимость нефинансовых активов, которые были приобретены или реализованы институциональными единицами — резидентами данной страны путем участия в операциях, и показать изменения в чистой стоимости капитала в результате сбережения и капитальных трансфертов. Эти операции могут происходить либо с другими институциональными единицами, как резидентами, так и нерезидентами, либо они могут быть внутренними операциями, в которых единицы оставляют в своем распоряжении продукты, которые они произвели для собственного использования в качестве накопления.

10.3. При составлении балансов активов и пассивов принято отражать активы на левой стороне, а обязательства и чистую стоимость капитала — на правой стороне счета. Аналогичный подход применяется в счетах накопления: изменения в активах отражаются на левой стороне, а другие статьи — на правой стороне. Как и в текущих счетах, балансирующая статья счета операций с капиталом — чистое кредитование или чистое заимствование — отражается на левой стороне счета. Потребление основного капитала также отражается на левой стороне счета операций с капиталом.

10.4. На правой стороне счета операций с капиталом отражаются ресурсы, имеющиеся для накопления активов. Они состоят из чистого сбережения — балансирующей статьи, перенесенной из счета использования доходов — и капитальных трансфертов. Капитальные трансферты, подлежащие выплате, регистрируются с отрицательным знаком.

1. Определения собственности и активов

10.5. Собственность и активы определены в главе 3, но полезно здесь напомнить некоторые ключевые моменты этих определений. Важно различать юридическую и экономическую собственность. *Юридическим собственником объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства, является институциональная единица, имеющая по закону и поддерживаемое законодательно право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с этими объектами. В отличие от этого, экономическим собственником объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства, является институциональная единица, которая имеет право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с использованием упомянутых объектов в ходе экономической деятельности, благодаря принятию связанных с этим рисков.*

10.6. У каждого объекта есть как юридический собственник, так и экономический собственник, хотя во многих случаях экономический собственник и юридический собственник объекта — одна и та же единица. Если это не так, то юридический собственник передает ответственность за риск, связанный с использованием объекта в экономической деятельности, экономическому собственнику вместе со связанными с этим экономическими выгодами. Взамен юридический собственник принимает другой пакет рисков и выгод от экономического собственника.

10.7. Если орган государственного управления обладает правом юридической собственности на объект от имени общества в целом, экономические выгоды поступают органу государственного управления также от имени общества в целом. В таких случаях орган государственного управления может рассматриваться одновременно и как юридический, и как экономический собственник таких объектов.

10.8. *Актив — это накопленный запас стоимости, приносящий экономическую выгоду или ряд экономических выгод экономическому собственнику актива как следствие владения им или использования его в течение некоторого периода времени. Это средство, позволяющее переносить стоимость от одного отчетного периода к другому.* Все активы в СНС являются экономическими активами.

2. Нефинансовые активы

10.9. Различают две категории нефинансовых активов: произведенные активы и непроизведенные активы.

- а. произведенные активы — это нефинансовые активы, которые возникли в результате процессов производства, подпадающих под определение границ сферы производства в СНС;
- б. непроеденные активы — это нефинансовые активы, которые возникли иным образом, нежели в результате процесса производства.

Произведенные активы

10.10. Существуют три главных типа произведенных активов: основные фонды, материальные оборотные средства и ценности. И основные фонды, и материальные оборотные средства являются активами, держателями которых являются только производители в целях производства. Ценности как запасы стоимости могут быть в собственности любой институциональной единицы.

10.11. *Основные фонды* — это произведенные активы, которые используются неоднократно или непрерывно в процессах производства более одного года. Отличительным признаком объекта основных фондов является не то, что он является долговечным в некотором физическом смысле, но то, что он может использоваться неоднократно или непрерывно в производстве в течение длительного периода времени, более длительного, чем один год. Некоторые товары, такие как уголь, могут быть очень долговечными в физическом смысле, но не могут считаться основными фондами, потому что они могут использоваться только од-

нажды. Основные фонды включают не только сооружения, машины и оборудование, но также и культивируемые активы, такие как деревья или животные, которые используются неоднократно или непрерывно, чтобы производить другие продукты, например, фрукты или молочные продукты. Основные фонды также включают продукты интеллектуальной собственности, такие как компьютерное программное обеспечение или оригиналы художественных произведений, используемые в производстве.

10.12. *Материальные оборотные средства* — это произведенные активы, состоящие из товаров и услуг, которые появились в текущем периоде или более раннем периоде и которые предназначены для продажи, использования в производстве или для других видов использования позднее. Материальные оборотные средства включают запасы произведенных продуктов, которые все еще находятся у единиц, изготовивших их, для дальнейшей обработки, продажи, передачи другим единицам или использования другими способами, и запасы продуктов, приобретенных у других единиц, предназначенных для использования на цели промежуточного потребления или для перепродажи без последующей обработки. Услуги как элемент материальных оборотных средств состоят из незавершенного производства или готовых продуктов, например, таких как архитектурные чертежи, которые находятся в процессе завершения или закончены и будут находиться в запасах до начала строительства здания, к которому они имеют отношение. Материальные оборотные средства, находящиеся у органов

Таблица 10.1
Счет операций с капиталом — краткая форма — изменения в активах

Изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое накопление	308	8	38	55	5	414			414
Чистое накопление	151	-4	11	32	2	192			192
Валовое накопление основного капитала	280	8	35	48	5	376			376
Потребление основного капитала	-157	-12	-27	-23	-3	-222			-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств	26	0	0	2	0	28			28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	2	0	3	5	0	10			10
Приобретение непроеденных активов за вычетом выбытия	-7	0	2	4	1	0			0
Капитальные трансферты, подлежащие получению									
Капитальные трансферты, подлежащие выплате									
<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0

государственного управления, включают запасы стратегических материалов, зерна и других товаров, имеющих особую важность для страны (но не ограничиваются этим).

10.13. *Ценности — это произведенные товары значительной стоимости, которые не используются преимущественно в целях производства или потребления, но хранятся в течение некоторого периода времени в качестве запасов стоимости.* Предполагается, что в течение длительного периода времени реальная стоимость ценностей увеличится или, по крайней мере, не уменьшится, и что ценности не утратят своих физических свойств при нормальных условиях. Ценности включают драгоценные металлы и камни, ювелирные изделия, произведения искусства и т. д. Ценностями могут обладать все секторы экономики.

Непроизведенные активы

10.14. *Непроизведенные активы состоят из трех категорий: природные ресурсы; контракты, договоры аренды и лицензии; приобретенный гудвилл и маркетинговые активы.*

10.15. *Природные ресурсы представляют собой ресурсы естественного происхождения, такие как земля, водные ресурсы, дикорастущие леса и ресурсы полезных ископаемых, имеющие экономическую стоимость.*

10.16. *Контракты, договоры аренды и лицензии рассматриваются как активы только при одновременном соблюдении следующих двух условий:*

- a. *условия контракта, договора аренды или лицензии определяют цену за использование актива или за предоставление услуги, которая отличается от цены, которая преобладала бы в отсутствие контракта, договора аренды или лицензии;*
- b. *одна из сторон контракта должна быть в состоянии юридически и практически реализовать эту разницу в ценах.*

Второе условие предполагает, что существует рынок для контрактов такого рода. Рекомендуется, чтобы на практике контракты, договоры аренды и лицензии были отражены в счетах только тогда, когда их держатель фактически использовал свое право реализовать разницу в ценах.

10.17. *Приобретенный гудвилл и маркетинговые активы представляют собой всю или часть чистой стоимости капитала институциональной единицы.* Они регистрируются только тогда, когда единица приобретена целиком или когда идентифицируемый маркетинговый актив продан другой единице.

3. Структура счета операций с капиталом

Сбережение

10.18. На правой стороне счета операций с капиталом отражаются изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала. Первая статья на правой стороне счета — это

Таблица 10.1 (продолжение)

Счет операций с капиталом — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Операции и балансирующие статьи	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Чистое сбережение	71	2	-62	192	2	205			205
Сальдо по текущим внешним операциям							-13		-13
Валовое накопление								414	414
Чистое накопление								192	192
Валовое накопление основного капитала								376	376
Потребление основного капитала								-222	-222
Валовое накопление основного капитала по типам активов									
Изменение запасов материальных оборотных средств								28	28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия								10	10
Приобретение непроизведенных активов за вычетом выбытия								0	0
Капитальные трансферты, подлежащие получению	33	0	6	23	0	62	4		66
Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-16	-7	-34	-5	-3	-65	-1		-66
Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов	88	-5	-90	210	-1	202	-10		192

балансирующая статья, перенесенная из счета использования располагаемого дохода: чистое сбережение. В случае положительной величины чистое сбережение представляет собой ту часть располагаемого дохода, которая не израсходована на приобретение потребительских товаров и услуг и должна, следовательно, использоваться на приобретение нефинансовых или финансовых активов того или другого вида, включая наличные денежные средства, или на выплату обязательств. В случае отрицательной величины чистое сбережение представляет собой стоимость, на которую расходы на конечное потребление превышают располагаемый доход; превышение должно быть профинансировано путем реализации активов или принятия новых обязательств.

Капитальные трансферты

10.19. *Капитальные трансферты — это безвозмездные трансферты, при которых либо сторона, осуществляющая трансферт, использует соответствующие ресурсы путем передачи актива (кроме наличных денежных средств и материальных оборотных средств) или погашения финансового требования (кроме дебиторской задолженности), либо сторона, получающая трансферт, обязана приобрести некоторый актив (кроме наличных денежных средств), либо имеют место оба условия.* Капитальные трансферты являются обычно значительными по величине и нерегулярными, но ни то, ни другое не является необходимым условием для того, чтобы трансферт рассматривался как капитальный, а не текущий. Если возникает сомнение относительно того, следует ли отражать трансферт как текущий или как капитальный, его следует отражать как текущий.

10.20. Капитальные трансферты, подлежащие получению, имеют своим результатом увеличение чистой стоимости капитала и, соответственно, отражаются на правой стороне счета получателя трансферта. В соответствии с принятой договоренностью соответствующие значения капитальных трансфертов, подлежащих выплате, отражаются для плательщика также на правой стороне счета, но со знаком минус (т. е. они влекут уменьшение чистой стоимости капитала).

Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов

10.21. Итог записей на правой стороне счета отражается в явном виде и описывается как изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов. Это изменение не является балансирующей статьей. *Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов представляет собой положительную или отрицательную сумму, имеющуюся в распоряжении единицы или сектора для приобретения нефинансовых и финансовых активов.*

Приобретение нефинансовых активов за вычетом выбытия

10.22. На левой стороне счета операций с капиталом отражается та часть изменения чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов, кото-

рая воплощена в приобретенных нефинансовых активах, и та ее часть, которая соответствует приобретениям финансовых активов или обязательств, отражаемых в финансовом счете. Выбытие существующих активов отражается с помощью отрицательных записей также на левой стороне счета. Наряду с покупкой и продажей активов здесь также отражаются нефинансовые активы, приобретенные (или реализованные) по бартеру или произведенные для собственного использования.

10.23. Три следующие категории чистого изменения стоимости нефинансовых активов выделены в счете операций с капиталом:

- a. валовое накопление;
- b. потребление основного капитала;
- c. приобретение произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия.

Отражение в счете каждой из этих категорий изменений в активах описано в последующих разделах этой главы.

10.24. *Валовое накопление включает приобретение произведенных активов (за вычетом выбытия) в целях накопления основного капитала, материальных оборотных средств или ценностей.* Возможно (хотя и редко), что валовое накопление отдельной институциональной единицы или сектора будет отрицательным, если они продают достаточно много своих существующих активов другим институциональным единицам или секторам.

10.25. *Потребление основного капитала — это уменьшение в течение отчетного периода текущей стоимости запаса основных фондов, принадлежащих производителю и используемых им, в результате физического износа, нормального морального износа или случайных повреждений.* Когда, как рекомендуется в СНС, балансирующей статьей, перенесенной из счета использования, является чистое сбережение, это отражает тот факт, что чистая стоимость капитала уже уменьшена на стоимость потребления основного капитала, то есть на сумму, на которую уменьшилась стоимость основных фондов в отчетном периоде. Поскольку цель счета операций с капиталом состоит в том, чтобы показать, каким образом чистая стоимость капитала увеличилась благодаря приобретению нефинансовых активов, потребление основного капитала должно быть исключено из стоимости приобретенных основных фондов, с тем чтобы поступления в запас основных фондов представляли собой сумму, исчисленную на чистой основе. По этой причине потребление основного капитала отражается как отрицательное изменение стоимости запасов активов на левой части стороне счета операций с капиталом.

10.26. Если не представляется возможным определить потребление основного капитала вследствие отсутствия информации, данные о сбережении, перенесенные из счета использования доходов, должны быть приведены на валовой основе. В этом случае в счете операций с капиталом не будет записи о потреблении основного капитала. Если потребление основного капитала исключено на обеих сторонах счета, то это не повлияет на балансирующую статью счета; чистое кредитование или чистое заимствование могут быть получены сальдовым методом независимо от того, можно ли исчислить потребление основного капитала или нет. Однако,

если потребление основного капитала не удастся исчислить, счета накопления не отразят всех изменений между двумя последовательными балансами активов и пассивов.

10.27. Остающаяся статья на левой стороне счета операций с капиталом относится к произведенным нефинансовым активам. Общая величина приобретения произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия может также быть положительной или отрицательной. Поскольку природные ресурсы принадлежат единицам, которые являются либо фактическими, либо условными резидентскими единицами, эта часть статьи будет равна нулю для экономики в целом. (Исключение существует для земли, купленной иностранным правительством для посольства или военной базы). Однако с нерезидентами возможны операции с контрактами, договорами аренды и лицензиями или маркетинговыми активами.

Чистое кредитование

10.28. Балансирующая статья счета операций с капиталом — *чистое кредитование* — *определяется как разница между изменением чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов и чистым приобретением нефинансовых активов (приобретение нефинансовых активов за вычетом выбытия, минус потребление основного капитала). Если эта величина отрицательна, она представляет собой чистое за-*

имствование. Она показывает стоимость ресурсов, которые могут быть предоставлены для кредитования или которые необходимо заимствовать. Даже если средства не предоставляются в явной форме на цели кредитования, а сохраняются в форме запаса денежной наличности или на банковском депозите, держатель обязательств, корреспондирующих с этими финансовыми активами, по сути дела произвел заимствование у единицы, являющейся держателем наличных денежных средств или банковского депозита.

10.29. Идентичность между балансирующими статьями счета операций с капиталом и финансового счета является важной особенностью системы счетов в целом. То, что заимствовано одной единицей, должно быть предоставлено в различных формах кредитования другой единице и наоборот. Концептуальное тождество балансирующих статей обеспечивает возможность проверки числовой согласованности системы счетов в целом, хотя на практике упомянутые две балансирующие статьи могут различаться вследствие ошибок измерения показателей.

10.30. В целом в СНС, и особенно в случае балансирующих статей, термин «чистый» означает вычитание потребления основного капитала. В отношении чистого кредитования дело обстоит не так; тут речь идет о разнице между активами, которые могут быть предоставлены другим единицам, и активами, которые могут быть привлечены от других единиц.

В. Валовое накопление

10.31. Валовое накопление определяется как общая стоимость валового накопления основного капитала, изменения запасов материальных оборотных средств и приобретения ценностей за вычетом их выбытия. Прежде чем рассматривать подробно записи по каждой из этих статей, необходимо пояснить содержание каждой статьи и применение правил отражения их в счетах, таких как стоимостная оценка, время регистрации и идентификация собственности.

1. Валовое накопление основного капитала

10.32. *Валовое накопление основного капитала определяется как общая стоимость приобретения производителем основных фондов (за вычетом их выбытия) в течение отчетного периода плюс некоторые расходы на услуги, которые увеличивают стоимость произведенных активов*. С целью точного определения охвата валового накопления основного капитала необходимо сначала установить, что относится и что не относится к основным фондам, и какая деятельность, увеличивающая стоимость произведенных активов, отражается в счетах как элемент валового накопления основного капитала.

Определение границ активов

10.33. Все товары и услуги, поступающие в экономику в результате производства, импорта или реализации (вы-

бытия) произведенных активов, должны использоваться для экспорта, потребления (промежуточного или конечного) или как часть валового накопления. Разграничительная линия между теми продуктами, которые остаются в экономике и используются для потребления, и теми продуктами, которые используются для валового накопления, называется границей активов. Определение *границы активов в отношении основных фондов охватывает товары и услуги, которые используются в производстве более одного года*.

10.34. Следует вначале отметить два исключения в отношении определения границ активов. Первое заключается в том, что потребительские товары длительного пользования не рассматриваются как основные фонды. Услуги, которые предоставляют такие товары длительного пользования, являются домашними услугами, не включенными в определение границ сферы производства в СНС. Если бы, например, было решено рассматривать стиральную машину как объект основных фондов, границы сферы производства должны были бы быть расширены, чтобы включать все услуги по стирке белья, как предоставленные стиральной машиной, так и произведенные вручную. В соответствии с принятым определением границ сферы производства услуги по стирке белья ограничены только теми услугами, которые оказываются другим единицам, независимо от того, производятся ли они с помощью стиральной машины или вручную. Однако жилища, занимаемые их владельцами, не считаются потребительскими товарами длительного пользования, и они включены в определение границ активов. Собственни-

ки жилищ, в которых они проживают, рассматриваются как собственники некорпорированных предприятий, производящих жилищные услуги для собственного потребления их владельцев.

10.35. Второе исключение имеет в большей мере практический, а не концептуальный характер и касается мелких инструментов. Некоторые товары могут использоваться неоднократно или непрерывно в производстве на протяжении многих лет, но могут, однако, быть мелкими, недорогими и использоваться для выполнения относительно простых действий. В качестве примера можно сослаться на ручные инструменты, такие как пилы, лопаты, ножи, топоры, молотки, отвертки и гаечные ключи. Если расходы на такие инструменты имеют достаточно стабильный характер, а их стоимость является незначительной по сравнению с расходами на более сложные машины и оборудование, то может быть целесообразным отражать такие инструменты как материалы, используемые для промежуточного потребления. Разумеется, необходима некоторая гибкость в применении такого подхода в зависимости от относительной важности таких инструментов. В странах, где они составляют значительную часть стоимости запаса товаров длительного пользования у предприятий, их можно отражать в счетах в составе основных фондов, а операции, связанные с их приобретением предприятиями и выбытием, отражать как валовое накопление основного капитала.

10.36. Не все товары, включенные в определение границ активов, должны быть вновь произведенными. Поскольку у активов длительный срок службы, они могут перейти к другому владельцу, но продолжить функционировать в качестве основных фондов у новых собственников. Таким образом, важно определить, что собой представляют существующие основные фонды и как они отражаются в счетах при исчислении валового накопления основного капитала.

10.37. Также и не все услуги, включенные в определение границ активов, могут быть идентифицированы. Существуют важные классы услуг, которые включены в определение границ активов вследствие влияния, которое они оказывают на стоимость новых или существующих активов. К ним относятся улучшения существующих активов и издержки, связанные с передачей прав собственности на активы. Они описаны ниже после определения существующих основных фондов.

Существующие основные фонды

10.38. Поскольку сроки службы активов могут протираться до 50 лет или более для жилых зданий или других сооружений, право собственности на них может переходить несколько раз, прежде чем они будут в конечном счете демонтированы и использованы как лом. *Существующий объект основных фондов — это такой объект, стоимость которого уже была включена в запас основного капитала, по крайней мере, одного производителя в отечественной экономике в некоторый предыдущий момент времени независимо от того, произошло ли это в текущем или в предшествующем отчетном периоде.* Во многих странах существуют хорошо организованные рынки, которые облегчают покупку и продажу многих видов существующих основных фондов, особенно автомобилей, судов,

самолетов, жилых зданий и других сооружений. Действительно, число уже существующих жилых зданий, приобретенных и проданных за данный период времени, может значительно превысить число вводимых в строй новых жилых зданий. На практике большинство существующих основных фондов будет использоваться в производстве их текущими собственниками, но существующий товар капитального назначения может быть продан собственником до того, как он будет фактически использован.

10.39. В целом, продажи или другие выбытия существующих товаров независимо от того, являются ли они основными фондами или нет, отражаются как отрицательные расходы или отрицательные приобретения. Таким образом, когда право собственности на существующие основные фонды перешло от одного производителя-резидента к другому, стоимость актива, который был продан, передан по бартеру или передан бесплатно, отражается для продавца как отрицательное валовое накопление основного капитала, а для покупателя — как положительное валовое накопление основного капитала. Стоимость положительного валового накопления основного капитала для покупателя превышает стоимость отрицательного валового накопления основного капитала для продавца на сумму издержек, связанных с передачей прав собственности, которые несет покупатель. Отражение в счетах этих издержек будет разъяснено более подробно в последующих разделах.

10.40. Когда операции по продаже и покупке происходят между двумя производителями-резидентами, положительные и отрицательные величины валового накопления основного капитала взаимно погашают друг друга на уровне экономики в целом за исключением издержек, связанных с передачей прав собственности. Точно так же, если существующий недвижимый объект основных фондов, такой как здание, был продан нерезиденту, то в соответствии с принятой договоренностью последний считается покупателем финансового актива, который является капиталом условной резидентской единицы, а условная резидентская единица покупает здание, так что продажа и покупка недвижимого объекта основных фондов происходит между единицами-резидентами. Однако, если существующий объект основных фондов является движимым, таким как судно или самолет, и если он экспортируется, то не требуется делать запись о положительном валовом накоплении объекта основного капитала для какой-либо институциональной единицы в данной экономике, с тем чтобы компенсировать отрицательную запись о валовом накоплении основного капитала у продавца в отношении этого объекта.

10.41. Некоторые товары длительного пользования, такие как транспортные средства, могут быть классифицированы как основные фонды или как потребительские товары длительного пользования в зависимости от собственника и цели, для которой они используются. Таким образом, если право собственности на такой товар перешло от предприятия домашнему хозяйству, которое будет использовать его для конечного потребления, то для предприятия отражается отрицательное валовое накопление основного капитала, а для домашнего хозяйства будет отражена положительная сумма расхода на конечное потребление. Если транспортное средство, принадлежавшее домашнему хозяйству, было приобретено предприятием, то эта операция должна быть отра-

жена как приобретение «нового» объекта основных фондов предприятием, несмотря на то, что это транспортное средство является фактически существующим товаром, и как отрицательные потребительские расходы — домашним хозяйством. Аналогичный подход применяется для отражения импорта бывших в пользовании продуктов, приобретенных производителями-резидентами в качестве активов.

10.42. Таким образом, валовое накопление основного капитала вполне может быть отрицательным в результате продажи или иного выбытия существующих основных фондов, хотя совокупное валовое накопление основного капитала едва ли будет отрицательным для больших групп единиц, таких как подсекторы, секторы или экономика в целом.

Улучшения существующих активов

10.43. Валовое накопление основного капитала может происходить в форме улучшений существующих основных фондов, таких как здания или компьютерное программное обеспечение, что увеличивает их производственные возможности, увеличивает сроки службы или и то, и другое. По определению такое валовое накопление основного капитала не приводит к созданию новых активов, которые могут быть отдельно идентифицированы и оценены, но имеет своим результатом увеличение стоимости улучшенного актива. Соответственно, именно улучшенный актив будет впоследствии отражаться в СНС, и в отношении него впоследствии должно быть исчислено потребление основного капитала.

10.44. Другой подход применяется к отражению улучшений земли в ее естественном состоянии. В этом случае улучшения рассматриваются как создание нового объекта основных фондов, а не как увеличение стоимости природного ресурса. Если качество земли когда-то ранее было улучшено, а позднее было улучшено повторно, то применяется стандартный метод отражения в счетах улучшений существующих основных фондов.

10.45. Различие между теми расходами на регулярное техническое обслуживание и ремонт, которые относятся к промежуточному потреблению, и теми расходами на эти цели, которые отражаются как валовое накопление, не всегда ясно. Как объяснено в пунктах с 6.226 по 6.229, регулярное техническое обслуживание и текущий ремонт отличают две особенности:

- a. они представляют собой деятельность, которая должна предприниматься регулярно, чтобы поддерживать объект основных фондов в рабочем состоянии на протяжении ожидаемого срока службы. У собственника или пользователя актива нет выбора в отношении принятия решения по вопросу о том, предпринимать или нет регулярное техническое обслуживание и текущий ремонт, если актив предполагается продолжать использовать в производстве;
- b. регулярное техническое обслуживание и текущий ремонт не меняют производительности объекта основных фондов, его производственную мощность или ожидаемый срок службы. Они просто поддерживают его в нормальном рабочем состоянии, в случае необходимости с помощью замены дефектных частей новыми частями того же вида.

10.46. С другой стороны, улучшения существующих основных фондов, которые относятся к валовому накоплению основного капитала, должны существенно отличаться от регулярного технического обслуживания и текущего ремонта. Они должны иметь своим результатом существенные изменения некоторых характеристик существующих основных фондов. Они могут быть определены на основе следующих моментов:

- a. Решение улучшить, реконструировать или расширить объект основных фондов является преднамеренным инвестиционным решением, которое может быть принято в любой момент, даже когда объект, о котором идет речь, находится в хорошем рабочем состоянии и не требует ремонта. Существенные реконструкции судов, зданий или других сооружений часто предпринимаются задолго до окончания их нормальных сроков службы.
- b. Значительные реновации, реконструкции или укрупнения увеличивают производительность или производственные мощности существующих основных фондов или значительно увеличивают их ранее ожидаемые сроки службы, либо то и другое вместе. Укрупнение или расширение существующего здания или сооружения представляют собой в этом смысле существенные изменения, равно как переоборудование или перестройка интерьера здания или судна, или существенное расширение или улучшение возможностей существующей системы программного обеспечения.

10.47. Сложно сформулировать простые объективные критерии, которые позволяют отличить улучшения от ремонта, потому что можно сказать, что любой ремонт повышает производительность или продлевает срок службы актива, который пока не ремонтировали. Например, машины могут полностью прекратить функционировать из-за отказа какой-нибудь одной маленькой детали. Замена такой детали, однако, не представляет собой валовое накопление основного капитала. Таким образом, улучшения должны быть идентифицированы либо по величине изменений характеристик основных фондов, таких как размер, форма, производительность, мощность, либо по ожидаемым срокам службы, либо по тому факту, что улучшения не являются изменениями такого рода, которые обычно встречаются у других аналогичных объектов основных фондов в результате осуществления обычных программ технического обслуживания и ремонта.

Издержки, понесенные в связи с приобретением и выбытием активов

10.48. Покупка объекта основных фондов часто является сложной процедурой, которая может потребовать участия юристов, чтобы установить право юридической собственности на актив, инженеров, чтобы подтвердить, что объект находится в нормальном рабочем состоянии, и так далее. Может потребоваться уплата налогов в связи с переходом права собственности на объект. Кроме этого, в случае очень сложной техники могут возникнуть весьма существенные издержки, связанные с доставкой на место и монтажом оборудования, которые могли быть не включены в цену покупки.

10.49. Выгоды, которые будут получены от использования актива в производстве, должны покрыть эти издержки, равно как и первоначальную цену актива. Издержки на приобретение актива отражаются в счетах как неотъемлемая часть стоимости валового накопления основного капитала данной единицы. По этой причине стоимость, по которой актив включается в баланс активов и пассивов своего нового собственника, должна включать эти издержки. Сказанное верно как для новых, так и для существующих активов.

10.50. Подобно издержкам, связанным с приобретением актива, могут возникнуть издержки при выбытии актива. Некоторые из них могут быть аналогичными тем издержкам, которые несут при приобретении, например, гонорары юристам и расходы по демонтажу. Однако в случае некоторых весьма больших и важных объектов, таких как нефтяные платформы и атомные электростанции, основные издержки могут быть связаны с выводом актива из эксплуатации в конце срока его службы. Для некоторых участков земли, таких как используемые для мусорных свалок, могут потребоваться значительные издержки, связанные с последующим восстановлением участка. Совокупность издержек такого рода принято называть заключительными расходами.

10.51. Все эти издержки, связанные с приобретением и выбытием активов, могут быть названы издержками, связанными с передачей прав собственности. *Издержки, связанные с передачей прав собственности, состоят из следующих статей:*

- a. *вся оплата профессиональных услуг или комиссионные, расходы по которым несут как единицы, приобретающие активы, так и единицы, реализующие активы; к ним относятся гонорары юристам, архитекторам, землемерам, инженерам и оценщикам, а также комиссионные вознаграждения агентам по недвижимости и аукционистам;*
- b. *любые торговые и транспортные расходы, отдельно указанные в счете-фактуре, представленном покупателю;*
- c. *все налоги, подлежащие выплате единицей, приобретающей актив, в связи с передачей права собственности на актив;*
- d. *любой налог, подлежащий выплате в связи с выбытием актива;*
- e. *любые издержки, связанные с доставкой, установкой или демонтажом, не включенные в цену приобретаемого или выбывающего актива; и*
- f. *любые заключительные расходы, понесенные в конце срока существования актива, например, требующиеся для обеспечения безопасности сооружения или для восстановления окружающей среды, где был расположен актив.*

10.52. Все эти издержки, связанные с передачей прав собственности, отражаются в счетах как валовое накопление основного капитала. Они относятся к покупателю или продавцу актива в зависимости от того, какая единица несет издержки. Момент времени, на который регистрируются эти издержки, рассматривается ниже. Издержки списываются на потребление основного капитала в течение периода, на протяжении которого новый собственник предполагает

быть держателем актива, как обсуждалось в разделе о потреблении основного капитала, за исключением заключительных расходов, которые должны быть списаны в течение всего срока службы актива.

Время отражения

10.53. Общим принципом для определения момента времени, по состоянию на который отражается приобретение основных фондов (за вычетом выбытия), является момент времени, когда право собственности на основные фонды передано институциональной единице, которая предполагает использовать их в производстве. За исключением двух частных случаев это время обычно не совпадает с моментом времени, когда были произведены данные основные фонды. Также не обязательно, чтобы это был тот момент времени, когда основные фонды были введены в эксплуатацию для производства других товаров или услуг.

10.54. Упомянутые два исключения касаются активов, производство которых занимает значительное время, таких как строительные объекты и некоторые культивируемые биологические ресурсы. В общем случае, незаконченные объекты строительства и не достигшие продуктивного возраста животные и посадки растений отражаются как незавершенное производство. Они переклассифицируются из запасов материальных оборотных средств в основной капитал по завершении производства и после передачи единице, которая будет использовать их в качестве основных фондов. Однако, когда активы производятся для собственного использования, частично завершенные продукты отражаются как накопление основного капитала по мере того, как осуществляется процесс их производства.

10.55. Когда активы производятся по договору купли-продажи, для производителя отражается незавершенное производство в обычном порядке, но когда поступают очередные платежи, они рассматриваются как покупка части объекта основных фондов или как полученный аванс, если стоимость очередного платежа превышает стоимость фактически выполненной работы. В последнем случае стоимость выполненной работы отражается как основной капитал, передаваемый окончательному собственнику по мере выполнения работы, пока не будет исчерпан торговый кредит. В отсутствие договора купли-продажи, согласованного заранее, выпуск продукции, произведенный предприятием, должен быть отражен либо как незавершенное производство, либо как пополнение запасов материальных оборотных средств производителя в форме готовых продуктов, в зависимости от того, завершен ли процесс производства продукта или нет. Например, завершенные жилые здания, построенные для продажи, остаются в составе запасов материальных оборотных средств производителя в форме готовых продуктов, пока они не проданы другим единицам для использования или не приобретены пользователем каким-либо другим способом.

Собственность на активы

10.56. В большинстве случаев право собственности на основные фонды определяется достаточно однозначно: собственником является единица, которая приобретает актив для использования его в производстве. Однако следует от-

метить три исключения. Первое касается активов, используемых для финансового лизинга; второе относится к активам, произведенным общинами; третье относится к недвижимым активам, принадлежащим нерезидентам.

10.57. Договор финансового лизинга — это контракт между арендодателем и арендополучателем, в соответствии с которым товар юридически принадлежит арендодателю, но условия договора аренды таковы, что арендополучатель принимает как экономические риски, так и выгоды от использования актива в производстве. Таким образом, по сути дела, арендополучатель становится экономическим собственником актива, даже если арендодатель остается юридическим собственником. В этих случаях актив отражается в счетах как приобретаемый арендополучателем в обмен на ссуду, предоставленную арендодателем арендополучателю. Актив в этом случае отражается в балансе активов и пассивов арендополучателя, а не арендодателя. Выплаты, производимые по договору лизинга, отражаются в счетах как возврат основной суммы ссуды, выплата процентов и, возможно, как платежи за услуги. Более подробно особенности таких контрактов описаны в главе 17.

10.58. Некоторые сооружения могут быть произведены группами домашних хозяйств для собственного общинного использования, например, здания, дороги, мосты, и т. д. После того, как они закончены, такие сооружения могут быть переданы в собственность некоторому органу государственного управления, который принимает на себя ответственность за их техническое обслуживание. Когда происходит эта передача, валовое накопление основного капитала для собственного использования, первоначально отнесенное к группе домашних хозяйств, аннулируется путем записи об отрицательном валовом накоплении основного капитала, являющейся следствием капитального трансферта в натуральной форме органу государственного управления. Окончательное валовое накопление основного капитала осуществляется органом государственного управления, который приобрел актив посредством капитального трансферта в натуральной форме. Если такой трансферт не имел места, и сооружение остается в общинной собственности группы домашних хозяйств, которые его произвели, следует создать НКВДХ, предоставляющее коллективные услуги.

10.59. При рассмотрении вопросов о праве собственности следует уделить внимание активам, созданным в рамках частной финансовой инициативы (ЧФИ), иногда также называемой государственно-частным партнерством (ГЧП) или программой, обозначаемой как «строй, владей, управляй, передавай» (СВУП) или некоторой подобной аббревиатурой. Такие программы в момент подготовки настоящего издания детально изучались с точки зрения отражения их в счетах. Временные рекомендации по вопросу о том, как трактовать право собственности в таких программах, даны в главе 22.

10.60. Все здания и другие сооружения на экономической территории страны в соответствии с принятыми договоренностями считаются принадлежащими единицам-резидентам. Если экономический собственник (или арендополучатель при финансовом лизинге) не является резидентом, то в этом случае создается условная резидентская единица. Условная резидентская единица считается покупа-

телем (или арендатором) здания или сооружения. Юридический собственник (или арендодатель) считается держателем эквивалентного капитала условной резидентской единицы. Если здание или сооружение принадлежат частично резиденту, а частично одному или несколькими нерезидентам, то создается одна условная резидентская единица, и каждый из собственников имеет соответствующую долю участия в капитале такой условной резидентской единицы.

Стоимостная оценка

10.61. Ниже приведены различные компоненты операций, связанных с приобретением и выбытием основных фондов:

- a. стоимость купленных основных фондов;
- b. стоимость основных фондов, приобретенных по бартеру;
- c. стоимость основных фондов, полученных в качестве капитальных трансфертов в натуральной форме;
- d. стоимость основных фондов, оставленных их производителями для собственного использования, включая стоимость любых основных фондов, производство которых еще не завершено или не достигших продуктивного возраста;

минус

- e. стоимость проданных существующих основных фондов;
- f. стоимость существующих основных фондов, переданных по бартеру;
- g. стоимость существующих основных фондов, переданных в качестве капитальных трансфертов в натуральной форме.

Пункты от a до d включают вновь созданные активы, существующие активы, стоимость улучшений активов и издержки, связанные с передачей прав собственности на такие активы. Пункты e, f и g включают выбытие активов, которые их новые собственники могут прекратить использовать в качестве основных фондов: например, транспортные средства, проданные предприятиями домашним хозяйствам для их личного использования; активы, которые ликвидированы или демонтированы их новыми собственниками; и активы, которые экспортированы.

10.62. Основные фонды, приобретенные по бартеру, оцениваются в условно рассчитанных ценах покупателей плюс возможные издержки, связанные с передачей прав собственности. На практике может оказаться, что ни налоги на продукты, ни транспортные расходы не применимы к данной операции, и цены покупателей не будут отличаться от основных цен на продукт. Основные фонды, произведенные для собственного использования в качестве основного капитала, или активы, переданные в натуральной форме, оцениваются по условно рассчитанным основным ценам или по затратам на их производство, если не могут быть получены удовлетворительные оценки их основных цен.

10.63. Особого рассмотрения заслуживают основные фонды, произведенные домашними хозяйствами в поряд-

ке общинной деятельности. Если стоимость актива должна быть оценена на основе затрат на производство, а некоторые или все затраты труда были бесплатными, как это часто бывает в таких случаях, то в полную сумму затрат на производство следует включить оценки затрат труда, используя ставки оплаты труда за аналогичные работы в данной местности или в регионе. В противном случае стоимость законченного сооружения будет существенно недооценена. Однако такая оценка не рассматривается в счетах как оплата труда, а отражается как валовой смешанный доход. Этот доход поступает домашним хозяйствам, участвующим в производстве, и они используют его, чтобы «купить» сооружение. Если сооружение впоследствии передается органу государственного управления, то в счетах отражается отрицательное валовое накопление основного капитала для общины, компенсирующее ранее зарегистрированное приобретение актива, а для органа государственного управления отражается положительное валовое накопление основного капитала вместе с капитальным трансфертом сооружения от общины органу государственного управления.

Операции с основными фондами

10.64. *Валовое накопление основного капитала в форме конкретной категории основных фондов включает стоимость приобретения производителями новых и существующих объектов этого типа за вычетом стоимости выбытия объектов основных фондов того же самого типа.* Валовое накопление основного капитала не отражается в счетах до тех пор, пока право собственности в отношении основных фондов не передано той единице, которая имеет в виду использовать их в производстве, если только данные объекты основных фондов не производятся в соответствии с ранее заключенным контрактом. Таким образом, новые активы, которые еще не были проданы, являются частью запасов материальных оборотных средств в форме готовых продуктов, держателями которых являются производители активов. Аналогичным образом, импортированный продукт не отражается в счетах как валовое накопление основного капитала, пока он не приобретен единицей, которая имеет в виду использовать его.

10.65. Таблица 10.2 показывает изменения в активах на соответствующей стороне таблицы 10.1, расширенной, чтобы показать записи операций с основными фондами. Следует отметить, что СНС рекомендует отражать приобретение некоторых категорий активов отдельно от выбытия этих активов, если такие данные представляют интерес с аналитической точки зрения.

10.66. В представлениях счета операций с капиталом валовое накопление основного капитала обычно показывается по типам активов, и принципы отражения операций в счетах, описанные в последнем пункте, по очереди применяются к каждой категории основных фондов. Таблица 10.2 также включает классификацию основных фондов, используемую в СНС. Каждая из основных категорий основных фондов определена и описана ниже по очереди.

10.67. СНС в явной форме не включает в классификации подразделение на материальные и нематериальные активы. Однако категории жилых зданий, других зданий и сооружений, машин и оборудования, систем вооружения и

культивируемых биологических ресурсов могут рассматриваться как материальные активы, а другие категории — как нематериальные активы.

Жилые здания

10.68. *Жилые здания — это здания или определенные части зданий, которые используются полностью или преимущественно как места проживания, включая любые вспомогательные помещения, такие как гаражи, и всю постоянную арматуру, обычно устанавливаемую в местах проживания.* Плавающие дома, баржи, передвижные дома и автоприцепы также включаются в эту категорию, если они являются основным местом проживания для членов домашних хозяйств; также включаются и исторические памятники, если их можно идентифицировать, в первую очередь, как жилые здания.

10.69. Примерами являются продукты, включенные в СРС-2 в класс 5311, жилые дома, и часть группы 387. Первый класс включает отдельные и многоквартирные жилые здания, а также муниципальные жилые дома, дома для престарелых, общежития, приюты и т. д. Последний класс включает сборные здания, предназначенные для жилья, и строения, связанные с жилыми домами, такие как гаражи.

10.70. Издержки на расчистку и подготовку участка для строительства являются частью затрат на производство новых жилых зданий (и других зданий и сооружений) и поэтому включаются в стоимость зданий.

10.71. Незавершенные производством жилые здания включаются в той мере, в которой окончательный пользователь может рассматриваться как получивший право собственности, либо потому что строительство осуществляется для собственного использования, либо если право собственности засвидетельствовано существующим договором купли-продажи.

10.72. Жилые здания, приобретенные для военнослужащих, включаются, потому что они используются для производства жилищных услуг таким же образом, как жилые здания, приобретенные гражданскими лицами.

Другие здания и сооружения

10.73. *Другие здания и сооружения включают нежилые здания, другие сооружения и улучшения земли.* Эти категории описаны ниже по очереди.

Нежилые здания

10.74. *Нежилые здания включают все здания или части зданий, не предназначенные для использования в качестве жилых помещений. Включаются арматура, структура и оборудование, которые являются неотъемлемой частью сооружений.* Для новых зданий включаются издержки на расчистку и подготовку участка под строительство. Включаются также исторические памятники, идентифицированные, в первую очередь, как нежилые здания.

10.75. Примеры включают продукты, включенные в СРС-2 в класс 5312: нежилые здания, такие как склады и производственные здания, коммерческие здания, здания для

Таблица 10.2
Счет операций с капиталом — классификация основных фондов

Изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое накопление	308	8	38	55	5	414			414
Чистое накопление	151	-4	11	32	2	192			192
Валовое накопление основного капитала	280	8	35	48	5	376			376
Приобретение основных фондов за вычетом выбытия	263	8	35	48	5	359			359
Приобретение новых основных фондов	262	8	38	45	5	358			358
Приобретение существующих основных фондов	5	0	0	3	1	9			9
Выбытие существующих основных фондов	-4		-3	0	-1	-8			-8
Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы	17					17			17
Потребление основного капитала	-157	-12	-27	-23	-3	-222			-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
<i>Жилые здания</i>									
<i>Другие здания и сооружения</i>									
<i>Нежилые здания</i>									
<i>Другие сооружения</i>									
<i>Улучшения земли</i>									
<i>Машины и оборудование</i>									
<i>Транспортное оборудование</i>									
<i>ИКТ оборудование</i>									
<i>Другие машины и оборудование</i>									
<i>Системы вооружения</i>									
<i>Культивируемые биологические ресурсы</i>									
<i>Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе</i>									
<i>Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и плантаций, приносящих продукцию на регулярной основе</i>									
<i>Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы</i>									
<i>Продукты интеллектуальной собственности</i>									
<i>Научные исследования и разработки</i>									
<i>Разведка и оценка запасов полезных ископаемых</i>									
<i>Компьютерное программное обеспечение и базы данных</i>									
<i>Компьютерное программное обеспечение</i>									
<i>Базы данных</i>									
<i>Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений</i>									
<i>Другие продукты интеллектуальной собственности</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств	26	0	0	2	0	28			28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	2	0	3	5	0	10			10
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	-7	0	2	4	1	0			0
Капитальные трансферты, подлежащие получению									
Капитальные трансферты, подлежащие выплате									
<i>Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)</i>	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0

общественного развлечения, гостиницы, рестораны, школы, больницы, тюрьмы и т. д. Тюрьмы, школы и больницы считаются нежилыми зданиями, несмотря на то, что они могут предоставлять жилые помещения институциональным домашним хозяйствам.

Другие сооружения

10.76. *Другие сооружения включают сооружения, кроме зданий, такие как улицы, канализационные системы и т. д.* Включаются также издержки на расчистку и подготовку участка для строительства. Включаются также исторические памятники, которые не могут быть идентифицированы как жилые здания или нежилые здания, например, шахты, туннели и другие сооружения, связанные с добычей минеральных и энергетических ресурсов, постройки волно-резов, дамб, насыпей от затопления и т. д., которые предназначены для улучшения качества и увеличения количества прилегающих земель. Также включается инфраструктура, необходимая для хозяйств аквакультуры, таких как рыбодческие хозяйства или места для разведения моллюсков.

10.77. Примерами являются продукты, включенные в СРС-2 в группу 532: объекты гражданского строительства, такие как шоссе, улицы, дороги, железные дороги и взлетно-посадочные полосы аэродромов; мосты, эстакады, туннели и метро; водные пути, гавани, дамбы и прочие гидротехнические сооружения; магистральные трубопроводы, линии связи и электропередач; местные трубопроводы и кабели, вспомогательные объекты; сооружения для горнодобывающей и обрабатывающей промышленности; сооружения для спорта и отдыха.

10.78. Строительство новых исторических памятников представляет собой валовое накопление основного капитала, и точно так же существенные улучшения существующих исторических памятников включаются в валовое накопление основного капитала. *Исторические памятники идентифицируются ввиду их особого исторического, национального, регионального, местного, религиозного или символического значения.* Они доступны для широкой публики, и с посетителей часто взимается плата за допуск к памятникам или на окружающую территорию. Их собственники, к которым могут относиться органы государственного управления, некоммерческие организации (НКО), корпорации или домашние хозяйства, обычно используют исторические памятники, чтобы предоставить культурные или развлекательные услуги. В принципе, валовое накопление основного капитала в форме исторических памятников следует относить к валовому накоплению жилых зданий, нежилых зданий и других сооружений в соответствии с их характером; на практике может оказаться целесообразным классифицировать их как другие сооружения. Потребление основного капитала в отношении новых памятников или существенных улучшений существующих памятников следует исчислять, исходя из предположения о достаточно больших сроках их использования.

Улучшения земли

10.79. *Улучшения земли являются результатом действий, которые приводят к существенным увеличением количества, улучшениям качества или повышению*

производительности земли, или предотвращают ее деградацию. Такую деятельность, как расчистка земли, изменение рельефа, сооружение колодцев и водяных скважин, которые являются неотъемлемой частью участка земли, следует рассматривать как имеющую своим результатом улучшения земли. Такая деятельность, как создание волнорезов, плотин, дамб и ирригационных систем, расположенных вблизи участка земли, но не являющихся его неотъемлемой частью, которые часто влияют на участки земли, принадлежащие нескольким собственникам, часто осуществляется органом государственного управления и воплощается в активах, которые следует классифицировать как сооружения.

10.80. Улучшения земли представляют собой категорию основных фондов, отличающуюся от непроизведенного актива — земли, который существовал перед улучшением. Земля, перед тем как произведены улучшения, остается непроизведенным активом, и в данном качестве в отношении нее возможно возникновение холдинговых прибылей и убытков независимо от изменения цен, связанных с улучшениями. В случае, если невозможно отделить стоимость земли до улучшений и стоимость самих улучшений, земля должна быть отнесена к той категории, которая представляет большую часть стоимости.

10.81. Издержки, связанные с передачей прав собственности на землю во всех случаях должны быть включены в категорию улучшений земли.

Машины и оборудование

10.82. *Машины и оборудование включают транспортное оборудование, информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование и другие машины и оборудование.* Как говорилось выше, машины и оборудование, полученные по финансовому лизингу, отражаются в счетах как приобретенные пользователем (арендодолучателем), а не как приобретенные арендодателем. Инструменты, которые относительно недороги, и затраты на которые имеют стабильный характер, такие как ручные инструменты, могут не включаться в данную категорию. Также не включаются машины и оборудование, являющиеся неотъемлемыми частями зданий, которые отнесены к категориям жилых зданий и нежилых зданий. В данную категорию включаются машины и оборудование за исключением систем вооружения, приобретенных в военных целях; системы вооружения включены в другую категорию.

10.83. Машины и оборудование, такие как транспортные средства, мебель, кухонное оборудование, компьютеры, средства связи и т. д., которые были приобретены домашними хозяйствами в целях конечного потребления, не являются основными фондами, а их приобретение не рассматривается, как валовое накопление основного капитала. Однако плавающие дома, баржи, передвижные дома и автофургоны, которые используются как основные места проживания для членов домашних хозяйств, рассматриваются как жилые здания, и их приобретение домашними хозяйствами включается в валовое накопление основного капитала.

Транспортное оборудование

10.84. *Транспортное оборудование включает оборудование для перемещения людей и грузов.* Примерами явля-

ются продукты, кроме запасных частей, включенные в СРС-2.0 в раздел 49: транспортное оборудование, такое как автомашины, трейлеры и полутрейлеры; суда; железнодорожные и трамвайные локомотивы и подвижной состав; самолеты и космические корабли; мотоциклы, велосипеды и т. д.

ИКТ оборудование

10.85. *Информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование включает устройства, использующие электронные средства управления, и электронные компоненты, являющиеся частью этих устройств.* Примерами являются продукты, включенные в СРС-2.0 в группы 452 и 472. На практике охват ИКТ включает, главным образом, компьютерную технику и телекоммуникационное оборудование.

Другие машины и оборудование

10.86. *Другие машины и оборудование включают машины и оборудование, не классифицированные в других категориях.* Примерами являются продукты, кроме запасных частей и предметов, идентифицированных в других категориях накопления основного капитала, включенные в СРС-2.0 в подразделы 43, машины общего назначения; 44, машины специального назначения; 45, офисное, бухгалтерское и счетное оборудование; 46, электрические машины и аппараты; 47, аппараты и оборудование для радио, телевидения и коммуникаций; и 48, медицинские устройства, точные и оптические инструменты, часы. Другими примерами являются продукты, кроме запасных частей, включенные в СРС-2.0 в группы 337, топливные элементы (катриджи) для ядерных реакторов; 381, мебель; 383, музыкальные инструменты; 384, спортивные товары; и 423, паровые генераторы, кроме котлов центрального отопления.

Системы вооружения

10.87. *Системы вооружения включают транспортные средства и другие виды оборудования, такие как военные корабли, подводные лодки, военные самолеты, танки, ракетные носители и системы запуска и т. д.* Большинство оружия одноразового использования, такого как боеприпасы, снаряды, ракеты, бомбы и т. д., отражается в счетах как материальные оборотные средства военного назначения. Однако некоторые объекты одноразового использования, такие как некоторые виды баллистических ракет с высокой разрушительной способностью, могут использоваться для сдерживания агрессоров в течение длительного периода времени и поэтому соответствуют общим критериям классификации в качестве основных фондов.

Культивируемые биологические ресурсы

10.88. *Культивируемые биологические ресурсы охватывают ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе, и ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе, естественный рост и воспроизводство которых находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.*

10.89. В принципе, когда производство основных фондов занимает длительное время до завершения, те активы, производство которых еще не закончено в конце отчетного периода, отражаются как незавершенное производство. Однако, когда активы производятся для собственного использования, они отражаются как приобретаемые их пользователями по мере производства, а не как незавершенное производство. Эти общие принципы также применяются в отношении производства культивируемых активов, таких как животные или деревья, когда достижение продуктивного возраста может занять продолжительное время. Следует отличать друг от друга два случая: производство культивируемых продуктов специализированными производителями, такими как селекционеры животных или садоводческие питомники, и производство культивируемых активов для собственного использования.

10.90. В случае специализированных производителей животные или деревья, выращивание которых еще не завершено, и они не готовы для продажи или поставки, отражаются как незавершенное производство. Примерами являются лошади-однолетки, разводимые для продажи в двухлетнем возрасте для скачек, или молодые плодовые деревья, которые должны подрасти, чтобы их было возможно реализовать. Такое незавершенное производство отражается и оценивается точно так же, как возникающее в любом другом виде производства.

10.91. Однако, когда животные или деревья, которые предполагается использовать в качестве основных фондов, производятся фермерами или другими лицами для собственного использования, незавершенные активы в виде животных, деревьев и т. д., не достигших продуктивного возраста, которые не готовы для использования в производстве, рассматриваются не как незавершенное производство, а как валовое накопление основного капитала производителя, являющегося конечным пользователем.

Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе

10.92. *Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе, охватывают животных, естественный рост и воспроизводство которых находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.* Они включают племенной скот, молочное стадо, рабочий скот, овец или других животных, используемых для производства шерсти, и животных, используемых для транспортировки, скачек или развлечений. Животные, выращиваемые на убой, включая домашнюю птицу, являются не основными фондами, но материальными оборотными средствами. Животные, не достигшие продуктивного возраста, не включаются в эту категорию, если только они не произведены для собственного использования.

10.93. Обсуждаемая здесь категория включает ресурсы аквакультур, приносящих продукцию на регулярной основе; они включают ресурсы аквакультур, содержащихся для контролируемого воспроизводства. Во всех случаях, кроме исключительных, эти ресурсы будут незначительными, и ими можно пренебречь, если они не представляют существенного значения.

10.94. Валовое накопление основного капитала в скоте, который выращивается для получения продукции на регулярной основе (молочный скот, рабочий скот и т.д.), определяется стоимостью приобретений за вычетом выбытий, с приведенной выше оговоркой об отражении скота, не достигшего продуктивного возраста, выращиваемого для собственного использования. Оно равно общей величине стоимости приобретений всех животных, достигших продуктивного возраста, произведенных для собственного использования, за вычетом стоимости их выбытия. Выбытия включают продажу животных или выбытия по другим причинам, включая продажу для забоя, плюс забой животных их собственниками. Исключительные потери животных вследствие крупных вспышек болезней, засухи, голода или других стихийных бедствий отражаются в счете других изменений в объеме активов, а не как выбытия. Случайные потери животных вследствие гибели от естественных причин считаются частью потребления основного капитала. Потребление основного капитала в отношении отдельного животного определяется как уменьшение его стоимости по мере его старения.

Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе

10.95. *Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе, охватывают растения, естественный рост и воспроизводство которых находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.* Они включают деревья (в том числе — виноградные лозы и кусты), выращиваемые для получения фруктов и орехов, сока и смолы и продуктов из коры и листьев. Деревья, выращенные для получения древесины, которые дают готовый продукт лишь однажды, когда они срублены, не являются основными фондами, так же как зерновые культуры или овощи, которые позволяют собрать один единственный урожай, не могут быть отнесены к основным фондам.

10.96. Валовое накопление основного капитала в форме насаждений, садов и т.д. состоит из стоимости приобретений деревьев, кустов и т.д. за вычетом выбытия, включая стоимость деревьев, кустов, и т.д., не достигших продуктивного возраста, произведенных для собственного использования. Как было объяснено выше, стоимость последних может быть в случае необходимости определена приблизительно на основе затрат на производство: например, затраты на подготовку земли, посадки, установку подпорок, защиту от непогоды или болезни, обрезку, формирование и т.д. до тех пор, пока дерево не достигнет продуктивного возраста и начнет приносить продукт. Выбытия состоят из деревьев, кустов и т.д., проданных или переданных другим единицам по другим причинам, плюс срубленные до окончания срока их жизни. Весь выпуск сельскохозяйственной продукции зависит от погодных условий. Ожидаемый выпуск продукции должен учитывать нормальные колебания климатических условий, и исключительные потери должны ограничиваться теми, которые не имеют аналогов в недавнем прошлом. Выбытия не включают исключительные потери деревьев вследствие

засухи или других стихийных бедствий, таких как бури или ураганы; потери такого рода отражаются в счете других изменений в объеме активов.

Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы

10.97. Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы, рассматриваются как произведенные активы, но их стоимость не может быть объединена со стоимостью других произведенных активов. По этой причине их следует показывать как отдельную категорию валового накопления основного капитала. Исключение делается в отношении земли, для которой издержки, связанные с передачей прав собственности, в соответствии с принятой договоренностью отражаются в счетах как улучшения земли. Издержки, связанные с передачей прав собственности, описаны в пунктах 10.48–10.52.

Продукты интеллектуальной собственности

10.98. Примерами продуктов интеллектуальной собственности являются результаты научных исследований и разработок, разведки и оценки запасов полезных ископаемых, компьютерное программное обеспечение и базы данных, оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений. Основное, что их характеризует — это то, что большая часть их стоимости возникает благодаря интеллектуальной деятельности. Они могут быть описаны в общих чертах следующим образом. *Продукты интеллектуальной собственности являются результатом научных исследований, разработок, изучения или инноваций, создающих знания, которые разработчики могут реализовать на рынке или использовать для получения выгод в процессе производства, потому что использование знаний ограничивается с помощью юридической или другой защиты.* Знание может быть воплощено в самостоятельном продукте или в другом продукте. В последнем случае цена продукта, воплощающего знание, является более высокой по сравнению с аналогичным продуктом, в котором соответствующее знание не воплощено. Знание остается активом до тех пор, пока его использование может обеспечить некоторую форму монопольной прибыли его собственнику. Когда знание перестает быть защищенным или устаревает в результате последующих разработок, оно прекращает быть активом.

10.99. Некоторые продукты интеллектуальной собственности используются исключительно единицей, разрабатывающей их, или некоторой единицей, которой передан продукт. Примером может служить разведка и оценка запасов полезных ископаемых. Другие продукты, такие как компьютерное программное обеспечение и оригиналы художественных произведений, используются в двух формах. Первой формой является оригинал или «главный экземпляр». Он часто контролируется одной единицей, но, как будет пояснено ниже, могут существовать исключения. Оригиналы используются, чтобы производить копии, которые, в свою очередь, поставляются другим единицам. Копии могут быть проданы или могут быть предоставлены на основе лицензии.

10.100. Копия, которая продана, может отражаться как объект основных фондов, если она удовлетворяет не-

обходимым требованиям, то есть если она будет использоваться в производстве более одного года. Копия, предоставленная на основе лицензии для использования, может также отражаться как объект основных фондов, если она соответствует необходимым требованиям, то есть ожидается, что она будет использоваться в производстве более одного года, а лицензиат (получатель лицензии) принимает на себя все риски и выгоды, вытекающие из собственности. Хорошим, но не необходимым, свидетельством этого является то, что лицензия на использование была куплена с помощью одного платежа, но для использования в течение многих лет. Если приобретение копии с лицензией на использование осуществлялось с помощью регулярных платежей по многолетнему контракту, и лицензиат, как предполагается, стал экономическим собственником копии, то эта операция должна рассматриваться как приобретение актива. Если регулярные платежи за лицензию на использование производятся без долгосрочного контракта, то такие платежи отражаются как покупка услуг. Если произведен большой первоначальный платеж, сопровождаемый рядом меньших выплат в последующие годы, то первоначальный платеж отражается как валовое накопление основного капитала, а последующие выплаты отражаются как платежи за услуги. Если лицензия позволяет лицензиату воспроизводить оригинал и впоследствии брать на себя ответственность за распространение и обслуживание этих копий, то это может быть описано как лицензия на воспроизведение и должно рассматриваться как продажа части или всего оригинала в целом единице, являющейся держателем лицензии на воспроизведение.

10.101. Когда копии распространяются собственником бесплатно, тогда никакие денежные потоки между собственником и получателями не отражаются в СНС. Если, несмотря на то, что копии предоставляются бесплатно, собственник все еще ожидает получать выгоды, то настоящая стоимость таких выгод должна быть отражена в его балансе активов и пассивов. Может возникнуть такая ситуация, при которой информация, распространенная бесплатно, была неполной, и собственник намеревается предоставить более подробную информацию за определенную плату. Примером такого подхода является программное обеспечение, распространяемое бесплатно на стадии «бета-тестирования». С другой стороны, собственник может оправдать расходы, используя последующие выгоды для собственного производства, и может предоставить бесплатно копии для использования в целях маркетинга, для создания гудвилла или по иным причинам, которые он сочтет целесообразными.

10.102. Как это часто имеет место в отношении некоторых продуктов интеллектуальной собственности, некоторые выгоды поступают другим единицам, а не собственнику, с тем, чтобы стимулировать производство других продуктов интеллектуальной собственности другими единицами. Примерами таких побочных результатов может быть прорыв в разработке нового класса фармакологических препаратов, побуждающих другие предприятия разрабатывать конкурирующие лекарства сходного типа, или успех либо неудача в разведке запасов полезных ископаемых в конкретном районе, о результатах которых информируются другие единицы с правами на проведение аналогичных разработок в соседних районах. Эти события следует рассматривать таким же образом, как другие экс-

терналии. Если нет измеримого в денежной форме влияния на одну или обе стороны, то ничего не следует отражать в СНС. В настоящее время готовится *Руководство по измерению капитала в форме продуктов интеллектуальной собственности (Handbook on Deriving Capital Measures of Intellectual Property Products)* (Организация экономического сотрудничества и развития).

Научные исследования и разработки

10.103. Продукты интеллектуальной собственности включают результаты научных исследований и разработок (НИР). *Научные исследования и разработки включают расходы на творческую работу, осуществляемую на систематической основе с целью увеличения запаса знаний, включая знания о человеке, культуре и обществе, и использования этого запаса знаний для разработки новых возможностей его применения. Это не предполагает включения человеческого капитала в состав активов в СНС.* Стоимость научных исследований и разработок (НИР) должна быть определена с точки зрения экономических выгод, получение которых можно ожидать в будущем. Это включает предоставление государственных услуг в случае НИР, приобретенных органом государственного управления. В принципе, НИР, которые не обеспечивают экономическую выгоду их собственнику, не являются объектом основных фондов и должны рассматриваться как промежуточное потребление. Если рыночная стоимость НИР прямо не наблюдается, то она в соответствии с принятой договоренностью может быть оценена по сумме понесенных затрат, включая затраты на безрезультатные НИР, как это было пояснено в главе 6.

10.104. НИР являются частью валового накопления. В этой связи необходимо рассмотреть несколько вопросов. Они включают определение критериев оценки научных исследований и разработок, индексов цен и сроков использования. Специальные руководства наряду с пособиями по методологии и практике обеспечат подходы для выработки решений, которые обеспечат необходимую уверенность в отношении результатов измерений.

10.105. С включением расходов на НИР в валовое накопление патенты больше не рассматриваются в качестве активов в СНС. Вместо этого соглашение о патенте должно рассматриваться как юридическое соглашение относительно условий, на которых предоставляется доступ к НИР. Патентное соглашение представляет собой разновидность лицензии на использование, которая отражается как основание для платежей за услуги или за приобретение актива.

Разведка и оценка запасов полезных ископаемых

10.106. *Разведка и оценка запасов полезных ископаемых включает стоимость расходов на разведывание запасов нефти и природного газа, запасов других полезных ископаемых и последующую оценку обнаруженных запасов.* Эти расходы включают предварительные издержки до получения лицензии, издержки на приобретение лицензии, затраты на проведение оценки и пробного бурения, а также издержки на воздушную и иную картографическую съемку, транспортные расходы и т. д., понесенные на выполнение

пробных тестов. Возможно, что после начала коммерческой эксплуатации потребуются проведение переоценки запасов, и издержки на проведение таких переоценок также включаются в валовое накопление основного капитала.

10.107. Разведка полезных ископаемых предпринимается для обнаружения новых запасов минеральных или топливно-энергетических полезных ископаемых, которые могут быть использованы для коммерческой эксплуатации. Такие исследования могут быть проведены за собственный счет предприятиями, занятыми в горнодобывающей промышленности или добыче энергоносителей. В качестве альтернативы специализированные предприятия могут выполнить разведку как для собственных целей, так и за оплату. Информация, полученная в результате разведки, окажет влияние на многолетнюю последующую производственную деятельность тех единиц, которые такую информацию получают. Расходы, которые понесены на разведку в течение данного отчетного периода независимо от того, осуществляется ли она для собственного использования или нет, отражаются как расходы на приобретение продукта интеллектуальной собственности и включаются в валовое накопление основного капитала предприятия.

10.108. Расходы, включенные в валовое накопление основного капитала, включают не только издержки на пробное бурение, но также и издержки, которые необходимы, чтобы сделать пробное бурение возможным, например, издержки на воздушную и другую картографическую съемку, транспортные расходы и т. д. Стоимость полученного актива будет связана не с объемом запасов, обнаруженных в результате разведки, но со стоимостью ресурсов, затраченных на разведку в течение отчетного периода. Если деятельность выполнялась подрядчиками на контрактной основе, то цены, взимаемые подрядчиками, включая их прибыль, становятся частью понесенных расходов. Потребление основного капитала может быть исчислено для таких активов путем использования средних сроков службы, аналогичных тем, которые используют горнодобывающие или нефтяные корпорации в их собственном учете.

Компьютерное программное обеспечение и базы данных

10.109. Компьютерное программное обеспечение и базы данных объединяются вместе в одну категорию, потому что компьютеризированная база данных не может разрабатываться независимо от системы управления базой данных (СУБД), которая сама по себе является компьютерным программным обеспечением.

Компьютерное программное обеспечение

10.110. *Компьютерное программное обеспечение состоит из компьютерных программ, описаний программ и вспомогательных материалов как для компьютерных систем, так и для прикладного программного обеспечения.* Валовое накопление основного капитала в форме компьютерного программного обеспечения включает как начальную разработку, так и последующие расширения программного обеспечения, а также приобретение копий, которые классифицируются как активы.

10.111. Разработка компьютерного программного обеспечения представляет собой разработку продукта интеллектуальной собственности. Оно отражается как актив, если будет использоваться его собственником в производстве более одного года. Программное обеспечение может быть предназначено только для собственного использования разработчиком или может быть предназначено на продажу с помощью распространения копий. Если копии программного обеспечения проданы на рынке, их отражение основано на принципах, описанных в пункте 10.100. Программное обеспечение, купленное на рынке, оценивается в ценах покупателей, в то время как программное обеспечение, разработанное для собственного использования, оценивается в условно рассчитанных основных ценах или по затратам на производство, если невозможно рассчитать основную цену.

Базы данных

10.112. *Базы данных состоят из файлов данных, организованных таким способом, чтобы обеспечить экономичный доступ к данным и их использование.* Базы данных могут разрабатываться исключительно для собственного использования или на продажу в качестве самостоятельного объекта, или на продажу посредством лицензии на получение доступа к содержащейся информации. Вопрос о том, когда база данных для собственного использования, купленная база данных или лицензия на получение доступа к базе данных составляет актив, решается стандартным образом.

10.113. Создание базы данных, как правило, должно быть оценено на основе затрат на производство. Издержки на использование системы управления базами данных (СУБД) не должны быть включены в общую сумму затрат, но их следует отражать в составе актива в форме компьютерного программного обеспечения, если только она не используется на условиях операционного лизинга. Издержки на подготовку данных в соответствующем формате включаются в затраты на создание базы данных, но не в издержки на приобретение или создание данных. Другие издержки будут включать время работы персонала, оцененное на основе количества времени, потраченного на разработку базы данных, оценки услуг капитала в отношении активов, используемых в процессе разработки базы данных, и издержек на товары и услуги, используемые в качестве промежуточного потребления.

10.114. Базы данных на продажу должны быть оценены по их рыночной цене, которая включает стоимость информационного содержания. Если стоимость компонента программного обеспечения имеется в распоряжении отдельно, то ее следует отразить как продажу программного обеспечения.

Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений

10.115. *Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений включают оригиналы кинофильмов, звукозаписей, рукописей, пленок, моделей и т. д., на которых записаны или воплощены драматические спектакли, радио- и телевизионные программы, музыкальные представления, спортивные мероприятия, литературные и художественные произведения и т. д.* Такие

продукты часто производятся для собственного использования. Впоследствии они могут быть проданы напрямую или с помощью лицензий. Для отнесения оригиналов и копий к основным фондам применяются стандартные определения. Если оригинал приобретен в качестве ценности, его производство не отражается как производство объекта основных фондов для собственного использования, но оно может быть классифицировано как незавершенное производство.

10.116. Оригинал, купленный на рынке, оценивается по цене покупателя. Тот оригинал, который изготавливался для собственного использования, оценивается по условно исчисленной основной цене или по затратам на производство, если невозможно сделать оценку по основной цене.

Другие продукты интеллектуальной собственности

10.117. *Другие продукты интеллектуальной собственности включают такие продукты, которые являются основными фондами, но не были включены ни в одну из статей данной категории, рассмотренных выше.*

2. Изменение запасов материальных оборотных средств

10.118. *Изменение запасов материальных оборотных средств определяется как стоимость поступлений в запасы материальных оборотных средств за вычетом стоимости выбытий из запасов и за вычетом стоимости любых текущих потерь товаров, которые находились в запасах материальных оборотных средств, в течение отчетного периода.* Некоторые из этих поступлений и выбытий относятся к фактическим покупкам или продажам, но другие отражают операции, которые происходят внутри предприятия.

10.119. Полезно различать две функции, выполняемые предприятием: его функцию как производителя товаров и услуг и его функцию как собственника активов. Когда товар поступает в запасы материальных оборотных средств, он приобретает как актив предприятием в качестве собственника либо путем покупки (или по бартеру), либо в результате внутренней операции предприятия как производителя. Напротив, выбытие товара из запасов материальных оборотных средств представляет собой сокращение запаса активов собственника либо в результате продажи, либо в результате другого использования, либо в результате внутренней операции по передаче активов производителю, либо, возможно, в результате текущих потерь (порчи, случайных повреждений или хищений).

Хранение и запасы материальных оборотных средств

10.120. Большинство товаров, поступивших в запасы материальных оборотных средств, остается в них, пока они не будут изъяты в том же самом состоянии, в котором поступили. Довольно часто цена товаров увеличивается за то время, пока они находятся в запасах материальных оборотных средств, но это увеличение происходит не вследствие

производства, а за счет холдинговой прибыли. Существуют, однако, некоторые товары, у которых в период нахождения на складе происходят изменения их характеристик. В таких случаях увеличение стоимости в результате хранения следует отражать как производство, а не как холдинговую прибыль, хотя холдинговые прибыли (или убытки) могут при этом также возникнуть.

10.121. Свидетельство того, что хранение предпринимается как производственная деятельность, состоит в том, что ожидается увеличение цены товара, находящегося на складе, на некоторую величину за некоторый заранее установленный период времени. Например, можно ожидать на основе прошлого опыта, что цена озимой пшеницы увеличится в несколько раз ко времени сбора урожая. Точно так же вино, возраст которого исчисляется несколькими годами, является более ценным на некоторую предсказуемую величину, чем вино урожая текущего года.

10.122. Деятельность по хранению может быть принята любой институциональной единицей, не обязательно первоначальным производителем продукта, или может быть предпринята несколькими единицами по очереди, если происходит переход прав собственности на товары за время их хранения.

10.123. Товары, находящиеся на хранении на складе, классифицируются как незавершенное производство, а не как готовые товары. Увеличение стоимости в течение отчетного периода до ожидаемого уровня отражается как результат процесса производства услуг хранения; любое отличие от этого уровня отражается как холдинговые прибыли или убытки. Метод оценки услуг хранения описан в приложении к главе 6. Ожидаемый уровень повышения цен для предметов, хранящихся более одного года, должен быть определен в соответствии с принципами оценки незавершенного производства, описанными ниже.

Стоимостная оценка

10.124. Предприятие в качестве производителя может получить товары или услуги для промежуточного потребления, или покупая их на рынке для непосредственного использования, или в результате внутренних операций, вследствие которых товары поступают из запасов материальных оборотных средств. Для обеспечения согласованности в оценке всех товаров и услуг, используемых для промежуточного потребления, в текущих ценах, товары, поступившие из запасов материальных оборотных средств, оцениваются в текущих ценах покупателей, существующих на момент их изъятия из запасов материальных оборотных средств.

10.125. Аналогичным образом, выпуск продукции может быть либо продан, либо использован другим образом, либо направлен в запасы материальных оборотных средств в форме готовых продуктов или незавершенного производства. Чтобы обеспечить согласованность в оценке выпуска продукции, готовые продукты, направленные в запасы материальных оборотных средств, должны оцениваться так, как если бы они были проданы в это время, в то время как дополнения к незавершенному производству должны оцениваться по стоимости, которая у них была, когда их направили в запасы материальных оборотных средств.

Стоимостная оценка незавершенного производства

10.126. Основная часть незавершенного производства имеет короткую продолжительность существования и существует только потому, что производство — это непрерывный процесс, и некоторые товары будут не завершены в конце одного отчетного периода, но будут закончены задолго до конца следующего. Для выпуска продукции с периодом производства, равным году или менее, и предполагая, что цены и издержки остаются стабильными за время производства, можно приблизительно вычислить стоимость добавлений к незавершенному производству для несельскохозяйственной продукции в пределах данного отчетного периода, вычисляя долю от общей суммы затрат на производство продукции за данный период и применяя это соотношение к основной цене реализации готового продукта. Таким образом, стоимость выпуска продукции готового продукта распределяется по отчетным периодам, в которых он был произведен, пропорционально издержкам, которые были понесены в каждом периоде. Если средние уровни цен и затрат на производство меняются от периода к периоду, следует вначале распределить выпуск продукции, используя цены и издержки на момент, когда завершено производство, а затем стоимость незавершенного производства, вычисленного таким образом для более ранних периодов, должна быть пересчитана пропорционально изменениям в уровнях средних затрат на производство от периода к периоду.

10.127. Для сельскохозяйственной продукции этот метод распределения выпуска продукции по различным периодам может не дать удовлетворительных результатов. Непропорционально большая доля издержек может быть понесена на стадии сева, в то время как небольшая, если вообще какая-либо часть затрат будет понесена затем до сбора урожая. Можно распределить выпуск продукции пропорционально физическому росту урожая, но в ситуациях, когда существуют серьезные климатические риски непосредственно перед тем, как урожай собран, такой подход может дать сверхоптимистические прогнозы вероятного выпуска продукции. Возможно, более прагматичным было бы использовать распределение по кварталам с учетом прошлого опыта или, в случае множественных урожаев, можно подсчитывать выпуск продукции данного урожая в периоде, когда он собран.

10.128. Существуют такие важные виды деятельности, как строительство зданий, сооружений и производство сложных машин, когда процесс производства может занять несколько лет. В этих случаях стоимостная оценка частично завершенного продукта требует внимательного рассмотрения, тем более что такие большие проекты по их природе являются очень затратными.

10.129. Даже если производить по одной пятой части необходимой работы ежегодно в течение пяти лет, то из этого не следует, что одну пятую часть стоимости объекта (для простоты предположим, что инфляция равна нулю) следует отражать в счетах в каждом году. Результаты работы в первом году не смогут использоваться в течение еще четырех лет, и, таким образом, стоимость необходимо дисконтировать для того, чтобы учесть этот разрыв во времени. На втором году стоимость работы, выполненной в первом году, увеличится на один фактор дисконтирования, и ее потребуются добавить

к стоимости работы, проделанной во втором году, и так далее. Этот случай обсужден более подробно в главе 20.

Операции с материальными оборотными средствами

10.130. Операции в счете операций с капиталом, касающиеся материальных оборотных средств, показывают изменения в уровне запасов материальных оборотных средств по типам. Изменения охватывают поступления в запасы материальных оборотных средств минус выбытия, минус текущие потери из запасов. Таблица 10.3 показывает расширение таблицы 10.1, включающее изменение запасов материальных оборотных средств. Каждая из категорий описана и определена ниже.

Сырье и материалы

10.131. *Сырье и материалы включают все продукты, которые находятся у предприятия в запасах материальных оборотных средств и которые оно предполагает использовать в качестве промежуточного потребления в производстве.* Не все материалы неизбежно поступают в производство, поскольку некоторые из них могут быть потеряны в результате физической деградации, случайного повреждения или хищения. Такие потери сырья и материалов отражаются и оцениваются таким же образом, как сырье и материалы, фактически изъятые из запасов для расходования в производстве.

10.132. Предприятия могут иметь в запасах различные виды товаров, названные сырьем и материалами; наиболее распространенными из них являются топливо, промышленные и сельскохозяйственные сырье и материалы, полуфабрикаты, компоненты для сборки, упаковочные материалы, продовольственные товары, канцелярские товары и т. д. Каждое предприятие, включая нерыночных производителей в секторе государственного управления, как правило, имеет некоторый запас материальных оборотных средств в виде сырья и материалов, хотя бы только канцелярских принадлежностей.

10.133. Сырье и материалы не включают произведения искусства или запасы драгоценных металлов или камней, приобретенных предприятиями в качестве ценностей. Однако существуют некоторые производители, которые используют золото, алмазы и т. д. в качестве промежуточного потребления в производстве других товаров или услуг, например, ювелиры или дантисты. Запасы золота, алмазов и т. д., предназначенные для использования в производстве, отражаются в счетах как сырье и материалы.

Незавершенное производство

10.134. *Незавершенное производство состоит из выпуска продукции, произведенного предприятием, который еще недостаточно обработан, чтобы быть в том состоянии, в котором он обычно поставляется другим институциональным единицам.* Незавершенное производство имеет место во всех отраслях, но оно особенно важно в тех из них, в которых необходимо достаточное время, чтобы произвести единицу законченной продукции, например, в сельском хозяйстве или в отраслях, производящих сложные

основные фонды, такие как суда, жилые здания, программное обеспечение или фильмы. Незавершенное производство может по этой причине принимать широкий диапазон различных форм: от растущих зерновых культур до фильма, производство которого закончено частично, или компьютерного программного обеспечения. Хотя незавершенное производство — это выпуск, который не достиг состояния, в котором он обычно поставляется другим единицам, право собственности на него, однако, может при необходимости подлежать передаче. Например, оно может быть передано в случае особых обстоятельств, таких как ликвидация предприятия.

10.135. Незавершенное производство должно быть отражено в отношении любого выпуска, который не завершен к концу отчетного периода. Это является характерной проблемой для выпуска, производство которого требует значительного времени до завершения, например, в строительстве. Чем короче отчетный период, тем более важным будет значение незавершенного производства по отношению к законченному выпуску. В частности, это, вероятно, будет иметь более важное значение для квартальных счетов, чем для годовых, хотя бы потому, что производство многих сельскохозяйственных зерновых культур заканчивается в течение года, но не обязательно в пределах квартала. Единственными исключениями для отражения незаконченной работы в качестве незавершенного производства являются частично законченные проекты, на которые конечный соб-

ственник предположительно получил право собственности, либо потому что производство осуществлялось для собственного использования, либо в случае наличия договора купли-продажи.

10.136. Сокращение незавершенного производства происходит, когда процесс производства завершается. В этот момент все незавершенное производство переклассифицируется в готовые продукты. Эта переклассификация отражается в счете других изменений в объеме активов.

10.137. Если цены и затраты на производство повысились, незавершенное производство, перешедшее из предыдущих периодов, должно быть переоценено с использованием цен и затрат на производство того периода, в котором производство завершено.

10.138. Текущие потери незавершенного производства, связанные с утратой физических свойств, текущими случайными повреждениями или хищениями, должны быть исключены из добавлений к незавершенному производству, возникших в результате осуществления производства в том же самом периоде.

10.139. Незавершенное производство подразделяется на незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов и на другое незавершенное производство, которые определены ниже.

Таблица 10.3

Счет операций с капиталом — изменение запасов материальных оборотных средств

Изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое накопление капитала	308	8	38	55	5	414			414
Чистое накопление капитала	151	-4	11	32	2	192			192
Валовое накопление основного капитала	280	8	35	48	5	376			376
Потребление основного капитала	-157	-12	-27	-23	-3	-222			-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств	26	0	0	2	0	28			28
<i>Сырье и материалы</i>									
<i>Незавершенное производство</i>									
Незавершенное производство культивируе- мых биологических ресурсов									
Другое незавершенное производство									
<i>Готовые продукты</i>									
<i>Материальные оборотные средства военно- го назначения</i>									
<i>Товары для перепродажи</i>									
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	2	0	3	5	0	10			10
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	-7	0	2	4	1	0			0
Капитальные трансферты, подлежащие получению									
Капитальные трансферты, подлежащие выплате									
<i>Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)</i>	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0

Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов

10.140. *Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов состоит из выпуска ресурсов, которые еще не достигли продуктивного состояния, в котором они обычно поставляются другим институциональным единицам.* В данном контексте необходимо различать однократно используемые растения, деревья и скот, которые дают продукцию только однажды (когда растения скашивают, деревья выкорчевывают, а скот забивают на мясо), и деревья (включая виноградные лозы и кусты) и домашний скот, которые используются неоднократно или непрерывно более одного года, чтобы производить продукцию, такую как фрукты, орехи, смолу, молоко, шерсть, энергию, транспортные услуги и развлечения. Незавершенное производство должно быть отражено в отношении ресурсов, которые могут быть использованы только однажды. В отношении ресурсов, дающих продукцию на регулярной основе, культивируемых для собственного использования или в соответствии с контрактом с другой единицей, их рост отражается как накопление основного капитала и не включается в состав изменения запасов материальных оборотных средств. Любые остальные культивируемые ресурсы, дающие повторную продукцию, должны быть включены в незавершенное производство. Это может иметь место в случае выращивания и разведения лошадей для скачек или в случае разведения других животных для специальных целей.

Другое незавершенное производство

10.141. *Другое незавершенное производство состоит из выпуска продукции (кроме культивируемых биологических ресурсов), которая еще недостаточно обработана, чтобы быть в том состоянии, в котором она обычно поставляется другим институциональным единицам.*

Готовые продукты

10.142. *Готовые продукты состоят из произведенных товаров, которые производитель не намеревается подвергнуть дальнейшей обработке, прежде чем поставить их другим институциональным единицам.* Продукт считается готовым, когда его производитель закончил намеченный процесс производства, даже при условии, что он может впоследствии использоваться для промежуточного потребления в других процессах производства. Таким образом, материальные оборотные средства в виде угля, произведенного предприятием добывающей промышленности, рассматриваются как готовые продукты, хотя запасы угля на тепловой электростанции классифицируются как сырье и материалы. Материальные оборотные средства в форме аккумуляторных батарей, произведенных изготовителем батарей, являются готовыми продуктами, хотя запасы тех же самых батарей у производителей автомобилей или самолетов будут отнесены к статье «сырье и материалы».

10.143. Запасы готовых продуктов могут находиться только у предприятий, которые их производят. Готовые продукты, являющиеся частью запасов материальных оборотных средств, оцениваются в основных ценах товаров, суще-

ствовавших на тот момент времени, когда они поступили в запасы; готовые продукты, выбывшие из запасов материальных оборотных средств, оцениваются в основных ценах, существовавших на тот момент времени, когда произошло их выбытие. Текущие потери готовых продуктов, возникающие в связи с утратой их физических свойств, текущим случайным повреждением или хищением, должны быть оценены в ценах, существовавших на тот момент времени, когда произошли потери.

Материальные оборотные средства военного назначения

10.144. *Материальные оборотные средства военного назначения состоят из объектов одноразового использования, таких как боеприпасы, снаряды, ракеты, бомбы и т.д., доставляемые оружием или системами вооружения.* Как отмечалось выше при обсуждении систем вооружения как элемента основного капитала, большинство объектов одноразового использования в военных целях отражаются в счетах как материальные оборотные средства, но некоторые типы ракет с очень высокой разрушительной способностью можно рассматривать как основной капитал вследствие их способности оказывать длительную услугу по сдерживанию агрессоров.

Товары для перепродажи

10.145. *Товары для перепродажи — это товары, приобретенные предприятиями, такими как предприятия оптовой или розничной торговли, с целью их перепродажи клиентам.* Товары для перепродажи не подвергаются дальнейшей обработке предприятиями, которые покупают их, за исключением представления их для перепродажи в форме, которая привлекательна для их клиентов. Таким образом, товары для перепродажи могут транспортироваться, храниться, классифицироваться, сортироваться, мыться, упаковываться и т.д. их собственниками, но не преобразовываться как-либо иначе.

10.146. Товары для перепродажи, поступающие в запасы материальных оборотных средств предприятий, оцениваются в ценах покупателей, фактических или условно оцененных. Эти цены включают любые дополнительные транспортные расходы, оплаченные предприятиям, кроме предприятий-поставщиков товаров, но не включают расходы на транспортные услуги, произведенные собственным транспортом предприятия, принимающего поставку товаров. В принципе, товары, приобретенные по бартеру, условно оцениваются в ценах покупателей, существующих на момент приобретения. Однако, поскольку на бартерные товары не бывает налогов или торговой наценки, то цена покупателя совпадает с основной ценой.

10.147. Товары для перепродажи, изымаемые из запасов материальных оборотных средств, оцениваются в ценах покупателей, по которым они могут быть заменены на момент, когда их изъяли, в отличие от тех цен покупателей, которые, возможно, были заплачены за них, когда они были приобретены. Сокращения запасов оцениваются, таким образом, независимо от того, проданы ли изъятые товары с прибылью или с убытком, или даже вообще не проданы в ре-

зультате утраты физических свойств, текущего случайного повреждения или хищения.

10.148. В соответствии с принятой договоренностью товары, приобретенные органом государственного управления для распределения в качестве социальных трансфертов в натуральной форме, но еще не поставленные, также включаются в товары для перепродажи.

3. Приобретение ценностей за вычетом выбытия

Определение границ активов

10.149. Ценности включают драгоценные металлы и камни, антиквариат, другие художественные предметы и другие ценности. Однако не все объекты, которые могут быть описаны таким образом, должны обязательно быть включены в качестве ценностей в баланс активов и пассивов собственника. Данная статья охватывает такие объекты, которые часто рассматриваются как альтернативные формы инвестирования. В разные моменты времени инвесторы могут изъявить желание приобрести золото, а не финансовый актив, и пенсионные фонды, как известно, иногда приобретают картины «старых мастеров», когда цены финансовых активов ведут себя изменчивым образом. Физические лица (домашние хозяйства в терминологии СНС) могут также приобретать некоторые из этих объектов, зная, что они могут быть проданы, когда возникнет потребность в наличных денежных средствах.

Стоимостная оценка

10.150. Издержки, связанные с передачей прав собственности, такие как торговая наценка оценщиков и аукционистов, часто возникают, когда происходит торговля ценностями. Как и в случае с другими нефинансовыми активами, эти издержки отражаются как валовое накопление

и включаются в стоимость объектов, когда их отражают в балансе активов и пассивов.

Операции с ценностями

10.151. Возможная классификация ценностей такова: драгоценные металлы и камни; антиквариат и другие художественные предметы; другие ценности. Этот список должен рассматриваться как примерный и вспомогательный, а не как стандартная классификация. Для помощи в идентификации и оценке ценностей по каждой категории ниже даны необходимые пояснения.

Драгоценные металлы и камни

10.152. Драгоценные металлы и камни отражаются как ценности, когда они не предназначаются предприятиями для продажи или использования в качестве затрат на производство, не сохраняются в качестве монетарного золота или в качестве финансового актива в форме счетов неаллокированных металлов.

Антиквариат и другие художественные предметы

10.153. Картины, скульптуры и т. д., признанные произведениями искусства, и антиквариат отражаются как ценности, когда они не предназначены предприятиями на продажу. В принципе, музейные экспонаты включаются в категорию ценностей.

Другие ценности

10.154. Другие ценности, не включенные в классификацию в других статьях, включают такие объекты, как коллекции почтовых марок, монет, фарфора, книг и т. д., которые имеют признанную рыночную стоимость, и высокохудожественные ювелирные украшения, изготовленные из драгоценных камней и металлов и обладающие существенной и реализуемой стоимостью.

С. Потребление основного капитала

10.155. Концепция потребления основного капитала вначале была описана и определена в главе 6 в связи с различием между валовой добавленной стоимостью и чистой добавленной стоимостью, а затем влияла на все последующие балансирующие статьи, которые можно также исчислять на валовой или чистой основе. В счете операций с капиталом предусмотрена запись о потреблении основного капитала, которая корреспондирует с записью о потреблении основного капитала в счете производства; эта запись делается на той же стороне счета, что и в счете производства, но со знаком минус.

10.156. Потребление основного капитала представляет собой отрицательное изменение в стоимости основных фондов, используемых в производстве. Потребление основного капитала должно быть измерено в средних ценах типов активов постоянного качества на протяжении периода. Можно определить потребление основного капитала как уменьшение стоимости основных фондов, принадлежащих предприятию, в течение отчетного периода в результате

их физического износа, нормального морального износа и случайных повреждений. Потребление основного капитала следует вычесть из валового накопления основного капитала, чтобы получить чистое накопление основного капитала, корреспондирующее с балансирующей статьей чистого сбережения, перенесенной из счета использования доходов.

10.157. Потребление основного капитала применяется ко всем основным фондам в течение каждого года, пока актив используется в производстве. Поскольку издержки, связанные с передачей прав собственности, рассматриваются как элемент основных фондов, включая заключительные расходы, для них также определяется потребление основного капитала. У всех зданий и других сооружений имеются конечные сроки службы, даже когда они эксплуатируются надлежащим образом, поэтому потребление основного капитала исчисляется для всех типов основных фондов, включая железные дороги, дороги, мосты, туннели, аэропорты, гавани, трубопроводы, дамбы и т. д. Сроки службы не определяются просто физической

продолжительностью существования объекта, и многие объекты оборудования, а также здания и сооружения в конечном счете превращаются в лом, потому что стали морально устаревшими. Однако сроки службы для некоторых сооружений, таких как дороги, мосты, дамбы, и т. д., могут составлять столетие или больше.

1. Издержки, связанные с передачей прав собственности

10.158. Издержки, связанные с передачей прав собственности при приобретении и выбытии объектов основных фондов, отражаются как элемент валового накопления основного капитала и включаются в стоимость актива при приобретении и выбытии; они отражаются в счете операций с капиталом и в составе стоимости актива в балансе активов и пассивов. Однако, хотя потребление основного капитала исчисляется исходя из стоимости актива, исключая издержки, связанные с передачей прав собственности, на протяжении его срока службы, потребление основного капитала в части издержек, связанных с передачей прав собственности, исчисляется только за период, в течение которого собственник предполагает оставаться держателем актива. Соответственно, в стоимости актива не остается издержек, связанных с передачей прав собственности, когда актив продан новому собственнику; таким образом, стоимость, которую получает прежний собственник, равна стоимости, уплачиваемой новым собственником, за исключением любых издержек, связанных с передачей прав собственности, которые несет уже новый собственник.

10.159. В случае природных ресурсов, кроме земли, издержки, связанные с передачей прав собственности, отражаются как валовое накопление основного капитала в счете операций с капиталом отдельно от приобретений и выбытий природных ресурсов, но стоимость природного ресурса в балансе активов и пассивов включает стоимость издержек, связанных с передачей прав собственности. Издержки, связанные с передачей прав собственности, списываются в соответствии с ожидаемым периодом времени, пока собственник будет держателем актива, и отражаются как потребление основного капитала в соответствующем счете производства.

10.160. В случае земли издержки, связанные с передачей прав собственности, отражаются как часть стоимости

улучшений земли, которые классифицируются как произведенный актив. Стоимость улучшений земли, кроме издержек, связанных с передачей прав собственности, списывается за достаточно длительный период времени, но издержки, связанные с передачей прав собственности, списываются за тот период, в течение которого собственник предполагает владеть землей.

2. Заключительные расходы

10.161. В принципе, стоимость потребления основного капитала, накопленного за время срока службы актива, если принято во внимание изменение цен, должна быть равна разнице между стоимостью приобретения и выбытия. В случае с активами, на момент выбытия которых производятся заключительные расходы, это означает, что потребление основного капитала должно покрыть и ожидаемые заключительные расходы. Заключительные расходы по этой причине должны быть списаны за время всего срока службы актива, независимо от числа собственников за это время. Непосредственно перед выбытием стоимость актива будет отрицательной величиной, которая превратится в ноль, когда понесенные заключительные расходы будут отражены как валовое накопление основного капитала. Явная странность актива с отрицательной стоимостью отражает тот факт, что собственник не только не сможет продать его, но должен будет заплатить другой единице, чтобы та приняла ответственность за данный актив.

10.162. На практике может оказаться сложным предсказать точно заключительные расходы. В этом случае накопленное потребление основного капитала может не покрыть все расходы на ликвидацию. Однако совокупные затраты все еще рассматриваются как валовое накопление основного капитала, и любую стоимость, не покрытую потреблением основного капитала за время существования актива, списывают в то время, когда понесены издержки, и включают в потребление основного капитала. Это прагматическая рекомендация, которая приведет к завышению чистого внутреннего продукта в периоде, когда используется актив, и к его занижению в году, когда производятся заключительные расходы.

10.163. В главе 20 содержится дальнейшее обсуждение отражения издержек, связанных с передачей прав собственности, и заключительных расходов.

D. Приобретение произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия

10.164. В СНС отражаются три различных типа произведенных нефинансовых активов: природные ресурсы; контракты, договоры аренды и лицензии; гудвилл и маркетинговые активы. У этих трех типов активов есть мало общего за исключением того, что они все являются произведенными и нефинансовыми. Каждый из трех активов обсуждается в соответствующем разделе.

10.165. Таблица 10.4 представляет собой расширение таблицы 10.1 для того, чтобы показать стандартные катего-

рии произведенных нефинансовых активов. Каждая из категорий обсуждается в соответствующем разделе.

1. Природные ресурсы

Граница активов

10.166. Не все природные ресурсы могут быть квалифицированы как экономические активы. По этой причине полезно охарактеризовать те природные ресурсы, которые

находятся в пределах границ активов в СНС, и те, которые не находятся.

10.167. Во-первых, следует отметить, что счета и балансы активов и пассивов в СНС составляются для институциональных единиц или групп единиц и могут отражать только стоимость тех активов, которые принадлежат институциональным единицам или их группам. Только те природные ресурсы, в отношении которых были установлены права собственности и обеспечено их соблюдение, могут квалифицироваться как экономические активы и могут быть отражены в балансах активов и пассивов. Они не обязательно должны принадлежать отдельным единицам, а

могут принадлежать коллективно группам единиц или органам государственного управления от имени всего общества. Некоторые природные ресурсы, однако, могут быть такими, что не представляется возможным устанавливать на них право собственности: например, воздух или океаны. Кроме того, некоторые объекты нельзя отражать в счетах как экономические активы, потому что они фактически не принадлежат каким-либо конкретным единицам. Они включают не только те, о существовании которых неизвестно, но также и те, которые известны, но остаются настолько отдаленными или недоступными, что практически не находятся под эффективным контролем каких-либо единиц, например, дико-растущие леса.

Таблица 10.4

Счет операций с капиталом — произведенные нефинансовые активы

Изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Валовое накопление капитала	308	8	38	55	5	414			414
Чистое накопление капитала	151	-4	11	32	2	192			192
Валовое накопление основного капитала	280	8	35	48	5	376			376
Потребление основного капитала	-157	-12	-27	-23	-3	-222			-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств	26	0	0	2	0	28			28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	2	0	3	5	0	10			10
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	-7	0	2	4	1	0			0
Приобретение природных ресурсов за вычетом выбытия	-6	0	2	3	1	0			0
<i>Природные ресурсы</i>									
<i>Земля</i>									
<i>Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых</i>									
<i>Некультивируемые биологические ресурсы</i>									
<i>Водные ресурсы</i>									
<i>Другие природные ресурсы</i>									
<i>Диапазоны радиочастот</i>									
<i>Прочие</i>									
Приобретение контрактов, договоров аренды и лицензий за вычетом выбытия	-1	0	0	1	0	0	0	0	0
<i>Контракты, договоры аренды и лицензии</i>									
<i>Обращающиеся договоры операционного лизинга</i>									
<i>Разрешения на использование природных ресурсов</i>									
<i>Разрешения на занятие определенными видами деятельности</i>									
<i>Право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе</i>									
Покупки гудвилла и маркетинговых активов за вычетом продаж	0	0				0	0		0
<i>Капитальные трансферты, подлежащие получению</i>									
<i>Капитальные трансферты, подлежащие выплате</i>									
Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0

10.168. Во-вторых, чтобы соответствовать общему определению экономического актива, природные активы должны не только быть собственностью, но должны также обеспечивать выгоды своим собственникам с учетом технологии, научных знаний, экономической инфраструктуры, имеющихся ресурсов и относительных цен на даты, на которые составляется баланс активов и пассивов, или на даты в ближайшем будущем. Таким образом, известные запасы полезных ископаемых, которые не являются коммерчески выгодными для использования в обозримом будущем, не включаются в балансы активов и пассивов даже при условии, что они могут, возможно, стать коммерчески выгодными для использования позднее в результате больших непредсказуемых прорывов в технологии или существенных изменений соответствующих цен.

10.169. Природные активы в форме биоматерии (дерева, растительность, животные, птицы, рыбы и т. д.) являются возобновляемыми. Рост и воспроизводство деревьев, сельскохозяйственных культур или другой растительности или выращивание животных, птиц, рыбы и т. д. могут происходить под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц. В этой ситуации активы являются культивируемыми, и данная деятельность отражается как находящаяся в пределах границ сферы производства в СНС. Рост животных, птиц, рыбы и т. д., живущих в дикой природе, или рост некультивируемой растительности в лесах не является экономическим процессом производства, и эти ресурсы не могут рассматриваться как произведенные активы. Тем не менее, когда леса или животные, птицы, рыбы и т. д. фактически принадлежат институциональным единицам и являются источником экономической выгоды для их собственников, они представляют собой экономические активы. Когда дикие животные, птицы, рыбы и т. д. находятся в такой местности, что никакая институциональная единица не в состоянии фактически реализовать права собственности на них, они не включаются в определение границ активов. Точно так же леса или другая растительность в таких регионах не считаются экономическими активами. С другой стороны, рыбные ресурсы в открытом море, которые являются предметом международных соглашений о том, сколько их может быть выловлено конкретными странами, могут считаться входящими в пределы границ активов.

Собственность

10.170. Все собственники и покупатели земли и недвижимых природных ресурсов в пределах экономической территории страны, считаются имеющими центр экономических интересов в данной стране. Если собственник или покупатель не квалифицируются как единица-резидент, то в этом случае создается условная единица-резидент. Считается, что условная единица-резидент покупает землю, в то время как нерезидент приобретает капитал условной единицы и, таким образом, приобретает финансовый, а не нефинансовый актив. Таким образом, все покупки и продажи земли обычно происходят между единицами-резидентами. Единственным исключением является ситуация, когда меняются границы самой экономической территории страны, например, когда иностранное правительство или международные организации покупают или продают землю, которая

добавляется к анклаву, в котором расположены посольство или офисы, или изымается из такого анклава.

10.171. Более того, поскольку покупки и продажи земли и природных ресурсов отражаются за исключением издержек, связанных с передачей прав собственности, как для покупателей, так и для продавцов, то общая величина покупок и продаж земли и природных ресурсов, должна быть равна друг другу на уровне экономики в целом, но не на уровне отдельных секторов или подсекторов.

10.172. Аналогичным образом, предполагается, что добыча полезных ископаемых может предприниматься только институциональными единицами, являющимися резидентами данной страны. Как только предприятие начинает готовиться к проведению добычи, например, получая необходимые лицензии, предполагается, что оно становится в этот момент резидентом данной страны.

Стоимостная оценка

10.173. Поскольку природные ресурсы являются непроизведенными, издержки, связанные с передачей прав собственности, которые являются частью накопления основного капитала, должны быть показаны отдельно в счете операций с капиталом, а не как часть стоимости операций с непроизведенным активом. В отношении земли издержки, связанные с передачей прав собственности, в соответствии с принятой договоренностью отражаются в составе затрат на улучшения земли.

Операции с природными ресурсами

10.174. Операции с природными ресурсами отражаются как приобретение рассматриваемого актива за вычетом выбытия в соответствии с классификацией в таблице 10.4.

Земля

10.175. *Земля состоит из земельного участка, включая почвенный покров и любые связанные с ним поверхностные воды, на который установлены права собственности и от которого их собственниками в результате владения и использования могут быть получены экономические выгоды.* Стоимость земли не включает: стоимость любых зданий или других сооружений, расположенных на ней или проходящих через нее; стоимость сельскохозяйственных культур, деревьев и животных; стоимость ресурсов минеральных и энергетических полезных ископаемых; стоимость некультивируемых биологических ресурсов и водных ресурсов под поверхностью земли. Поверхностные воды включают любые внутренние водоемы (водохранилища, озера, реки и т. д.), на которые могут быть установлены права собственности и которые по этой причине могут быть предметом операций между институциональными единицами. Однако резервуары воды, из которых вода регулярно извлекается за плату для использования в производстве (включая цели орошения), классифицируются не как вода, связанная с землей, а как водные ресурсы.

10.176. Как объяснялось выше, улучшения земли и издержки, связанные с передачей прав собственности на землю, отражаются как основные фонды и показываются

отдельно. В то же время приобретения и выбытия земли отражаются по одной и той же стоимости, как для покупателя, так и для продавца. Так как обе стороны, участвующие в сделке, должны быть резидентами данной страны, из этого следует, что для экономики в целом общая стоимость приобретений земли должна равняться общей стоимости ее продаж, хотя это равенство не выполняется на более низких уровнях агрегирования, таких как отдельные секторы или подсекторы. Стоимость приобретений земли за вычетом выбытий, таким образом, равняется нулю для экономики в целом (за исключением операций, которые изменяют границы экономической территории страны, как было отмечено в пункте 10.170).

10.177. Здания или другие сооружения и насаждения часто покупаются или продаются вместе с землей, на которой они расположены, без отдельных оценок стоимости сооружений и насаждений и стоимости земли. Даже если не представляется возможным получить отдельные оценки стоимости, например, для существующих сооружений, то может быть удастся определить, приходится ли большая часть их общей стоимости на землю или на сооружение, с тем чтобы классифицировать операцию либо как приобретение земли, либо как приобретение сооружения в зависимости от того, что имеет большую стоимость. Если невозможно определить, имеют ли относительно большую стоимость земля или сооружения, то в соответствии с принятой договоренностью операция должна быть классифицирована как покупка сооружения, то есть как валовое накопление основного капитала. Аналогичный подход применяется и для насаждений.

10.178. СНС не определяет дезагрегирование земли, но рекомендуется, чтобы, если дезагрегирование требуется, оно проводилось бы в соответствии с принятым в *Системе эколого-экономических счетов — СЭЭС (System of Environmental and Economic Accounting — SEEA)*.

Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых

10.179. *Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых состоят из запасов минералов и энергоносителей, расположенных на поверхности земли или под землей, которые являются экономически пригодными для использования с учетом существующей технологии и относительных цен.* Права собственности на ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых обычно отделяются от прав собственности на землю как таковую. Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых состоят из известных запасов угля, нефти, газа или других видов топлива и металлических руд, нерудных полезных ископаемых и т. д., которые расположены под поверхностью земли или на ней, включая запасы на дне моря. Операции, отражаемые в счете операций с капиталом, относятся только к тем ресурсам минеральных и энергетических полезных ископаемых, на которые были установлены права собственности. В большинстве случаев ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых могут быть собственностью отдельной от собственности на землю, под поверхностью которой они расположены, но в некоторых случаях закон может предусматривать, что

собственность на ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых неразрывно связана с собственностью на землю.

10.180. Операции с ресурсами минеральных и энергетических полезных ископаемых, отражаемые в счете операций с капиталом, относятся к приобретениям или выбытиям ресурсов минеральных и энергетических полезных ископаемых, при которых собственность на эти активы переходит от одной институциональной единицы к другой. Сокращение известных запасов минеральных и энергетических полезных ископаемых, связанное с их истощением в результате добычи активов в целях производства, отражается не в счете операций с капиталом, а в счете других изменений в объеме активов.

10.181. Если требуется дезагрегирование, то рекомендуется также использовать категории СЭЭС.

Некультивируемые биологические ресурсы

10.182. *Некультивируемые биологические ресурсы состоят из животных, птиц, рыбы и растений, которые приносят продукцию как только однократно, так и многократно, на которые установлены и обеспечены права собственности, но у которых естественный рост и воспроизводство не находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.* Примерами являются дикорастущие леса и рыбные ресурсы в пределах территории страны. Следует включать в данную категорию только те ресурсы, которые в настоящее время могут эксплуатироваться в экономических целях или если существует вероятность этого в ближайшем будущем.

10.183. В СЭЭС данная категория далее подразделена на водные биологические ресурсы, ресурсы животных, кроме водных, ресурсы деревьев, злаков и других растений. Водные биологические ресурсы далее подразделены на ресурсы в национальных водах, включая исключительную экономическую зону (ИЭЗ), и ресурсы в экстерриториальных водах.

Водные ресурсы

10.184. *Водные ресурсы состоят из ресурсов поверхностных и грунтовых вод, используемых для извлечения, в той мере, в которой их ограниченность требует обеспечения прав собственности и/или прав использования, рыночной оценки и некоторых мер экономического контроля.* Если не представляется возможным отделить стоимость поверхностных вод от связанной с ними земли, весь актив должен быть отнесен к категории, представляющей большую часть общей величины.

Другие природные ресурсы

10.185. Категория других природных ресурсов в настоящее время включает диапазоны радиочастот. Учитывая возрастающее стремление проводить экологическую политику с помощью рыночных инструментов, может случиться так, что появятся другие природные ресурсы, которые будут признаны экономическими активами. В таком случае именно в данную категорию они будут отнесены.

2. Контракты, договоры аренды и лицензии

Граница активов

10.186. *Контракты, договоры аренды и лицензии рассматриваются как активы только при одновременном соблюдении следующих двух условий.*

- a. *Условия контракта, договора аренды или лицензии определяют цену за использование актива или за предоставление услуги, которая отличается от цены, которая преобладала бы в отсутствие контракта, договора аренды или лицензии.*
- b. *Одна сторона контракта должна быть в состоянии юридически и практически реализовать эту разницу в ценах.*

Второе условие предполагает, что существует рынок контрактов. Рекомендуется, чтобы на практике контракты, договоры аренды и лицензии отражались в счетах только в тех случаях, когда их держатель фактически использует свое право, чтобы реализовать разницу в ценах.

10.187. В части 5 главы 17 обсуждается в целом вопрос об отражении в счетах договоров аренды в рамках СНС, и необходимо обращаться к тексту этой части, если возникает сомнение относительно того, нужно ли рассматривать как актив контракт, договор аренды или лицензию.

10.188. Как и в случае природных ресурсов, издержки, связанные с передачей прав собственности при приобретении и выбытии контрактов, договоров аренды и лицензий, следует отражать отдельно как валовое накопление.

Типы активов, включенных в контракты, договоры аренды и лицензии

10.189. Существует четыре класса контрактов, договоров аренды и лицензий, которые считаются активами в СНС: обращающиеся договоры операционного лизинга, разрешения на использование природных ресурсов, разрешения на занятие определенными видами деятельности и право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе.

Обращающиеся договоры операционного лизинга

10.190. *Обращающиеся договоры операционного лизинга — это права собственности третьей стороны, относящиеся к основным фондам.* Примером является ситуация, когда для арендатора здания есть установленная арендная плата, но за здание могла бы взиматься более высокая арендная плата в отсутствие договора аренды. Если при этих обстоятельствах арендатор может и юридически, и практически передавать здание в субаренду, то у него есть актив типа обращающегося на рынке договора операционного лизинга.

Разрешения на использование природных ресурсов

10.191. *Разрешения на использование природных ресурсов — это права собственности третьей стороны, относящиеся к природным ресурсам.* Например, лицо, об-

ладающее квотой на вылов рыбы, может и юридически, и практически продать ее другому лицу.

Разрешения на занятие определенными видами деятельности

10.192. *Разрешение на занятие определенным видом деятельности имеет место, когда:*

- a. *число разрешений ограничено и позволяет держателям разрешений зарабатывать монопольные прибыли,*
- b. *монопольные прибыли не связаны с использованием актива, принадлежащего тому, кто выдал разрешение,*
- c. *держатель разрешения в состоянии юридически и практически продать разрешение третьей стороне.*

Такие разрешения выдаются, главным образом, органами государственного управления, но могут также выдаваться и другими единицами.

10.193. Когда органы государственного управления ограничивают число автомобилей, которым разрешено работать в качестве такси, или ограничивают число казино, работа которых разрешается на основе выдаваемых лицензий, то они в действительности создают возможность извлечения монопольных прибылей одобренным операторам и возвращают часть прибылей в форме оплаты комиссионных. Стимул, чтобы приобрести такую лицензию, заключается в том, что лицензиат рассчитывает приобрести право на получение монопольных прибылей, по меньшей мере, равных сумме, которую он выплатил за лицензию. Этот поток будущих доходов рассматривается как актив, если лицензиат может реализовать соответствующее право путем перепродажи актива. Тип актива описан как разрешение на занятие определенным видом деятельности. Стоимость актива определяется потоком будущих монопольных прибылей.

10.194. Для других единиц (кроме органов государственного управления) гораздо реже имеется возможность ограничивать участие в некоторой деятельности. Одним из примеров этого может быть ситуация, когда владелец собственности ограничивает число единиц, которым разрешается работать на объекте его собственности; например, гостиница может разрешать только одной компании, предоставляющей услуги такси, обслуживать своих гостей. В этом случае разрешения отражаются как основа для взимания платы за услуги. Нет принципиальных причин, почему такие разрешения нельзя было бы рассматривать как активы, если бы они были рыночными, хотя, видимо, это не общий случай.

Право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе

10.195. *Право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе относится к случаю, когда одна сторона, которая заключила контракт, чтобы купить товары или услуги по фиксированной цене в будущем, может передать обязательство второй стороне контракта третьей стороне.* Примерами являются контракты футболистов, исключительное право издателя на

публикацию новых произведений определенного автора или на выпуск звукозаписи известных музыкантов.

3. Гудвилл и маркетинговые активы

10.196. Потенциальные покупатели предприятия часто готовы выплатить премию выше чистой стоимости его отдельно идентифицированных и оцененных активов и обязательств. Это превышение называется «гудвиллом» и отражает стоимость корпоративных структур и стоимость совокупного бизнеса: рабочей силы и управления, корпоративной культуры, сетей распространения продукции и клиентской базы. Все это, возможно, не имеет стоимости по отдельности от других активов, но увеличивает стоимость этих других активов. Можно сказать по-другому, что это дополнение к стоимости отдельных активов, потому что они используются в комбинации друг с другом.

10.197. Гудвилл не может быть отдельно идентифицирован и продан другой стороне. Его стоимость может быть исчислена вычитанием из стоимости продажи корпорации стоимости ее активов и обязательств, находящихся в пределах границы активов в СНС. (На практике, поскольку оценка проводится по остаточному принципу, оценка гудвилла также отразит ошибки и пропуски в стоимостной оценке других активов и обязательств.)

10.198. Так же как ошибки, возникающие при исчислении показателей сальдовым методом, стоимость гудвилла может включать в стоимость корпорации статьи, известные как маркетинговые активы. *Маркетинговые активы состоят из таких объектов, как названия брендов, торговые марки, логотипы и имена доменов.* Бренд может интерпретироваться как нечто большее, чем только название корпорации или ее логотип. Это общее впечатление, которое получает клиент или потенциальный клиент от общения с компанией и ее продуктами. Интерпретация данного понятия в более широком смысле позволяет охватить некоторые из особенностей гудвилла, такие как лояльность клиентов.

10.199. *Стоимость гудвилла и маркетинговых активов определяется как разница между стоимостью, выплаченной за действующее предприятие, и суммой его активов за вычетом суммы его обязательств, каждая статья которых отдельно идентифицирована и оценена.* Хотя гудвилл, вероятно, будет присутствовать в большинстве корпораций, с целью обеспечения точности измерения он отражается в СНС только тогда, когда его стоимость подтверждается рыночной сделкой, обычно в результате продажи корпорации в целом. В порядке исключения идентифицированные маркетинговые активы могут быть проданы индивидуально и отдельно от целой корпорации, в результате чего их продажа должна также быть отражена по этой статье.

Е. Капитальные трансферты

1. Капитальные трансферты и их отличие от текущих трансфертов

10.200. Капитальные трансферты представляют собой безвозмездные трансферты, когда либо сторона, осуществляющая трансферт, использует ресурсы, передавая актив (кроме наличных денежных средств или материальных оборотных средств) или погашая финансовое требование (кроме дебиторской задолженности), или сторона, получающая трансферт, обязана приобрести актив (кроме наличных денежных средств или материальных оборотных средств), или оба условия имеют место. Капитальные трансферты обычно значительны по величине и выплачиваются нерегулярно, но ни то, ни другое не являются необходимыми условиями для того, чтобы трансферт считался капитальным, а не текущим.

10.201. Текущий трансферт сокращает доход и возможности потребления первой стороны и увеличивает доход и возможности потребления второй стороны. Текущие трансферты, соответственно, не связаны и не обусловлены приобретением или продажей активов одной или обеими сторонами, участвующими в операции.

10.202. Некоторые трансферты в денежной форме могут рассматриваться как капитальные одной стороной, но как текущие — другой. Например, выплата налога на наследство может рассматриваться как трансферт капитала налогоплательщиком, но рассматриваться как текущее поступление органом государственного управления, потому что он получает большое число таких трансфертов. Точно

так же большая страна, которая передает инвестиционные гранты многим небольшим странам, может рассматривать эти гранты как текущие трансферты даже при том, что они определенно предназначены для финансирования приобретения основного капитала. В интегрированной системе счетов, такой как СНС, невозможно классифицировать одну и ту же операцию по-разному в различных местах. Соответственно, трансферт должен классифицироваться как капитальный для обеих сторон, даже если это предполагает приобретение или выбытие актива или активов только для одной из сторон. В соответствии с принятой договоренностью социальные трансферты всегда рассматривают как текущие трансферты.

10.203. Возможны случаи, когда трудно принять решение: классифицировать ли трансферт в денежной форме как текущий или капитальный. Если есть серьезные сомнения по этому вопросу, то трансферт следует классифицировать как текущий, а не как капитальный. Следует, однако, отметить, что решение относительно того, как классифицировать трансферт, будет иметь важные последствия для распределения сбережения между секторами и подсекторами, а, возможно, между экономикой данной страны и остальным миром. При прочих равных условиях текущий трансферт увеличивает сбережение получателя и уменьшает сбережение донора, тогда как капитальный трансферт не затрагивает сбережения любой стороны. Таким образом, если трансферты в денежной форме неправильно классифицированы между текущими и капитальными, то поведение сбережения, отраженного для единиц или подсекторов, может

вести в заблуждение в контексте экономического анализа и принятия решений по вопросам экономической политики.

2. Трансферты в денежной форме и в натуральной форме

10.204. Как объяснялось в главе 9, трансферты могут предоставляться в денежной форме или в натуральной форме. Капитальный трансферт в натуральной форме обязательно связан с передачей прав собственности на продукт, первоначально отраженный как нефинансовый актив в счетах донора. В этом случае следует сделать в счете операций с капиталом четыре записи, имеющих отношение к операции. Две записи касаются передачи актива с помощью капитального трансферта; две другие записи отражают выбытие актива, передаваемого донором, и его приобретение получателем. Отражение в счетах основных фондов, произведенных общественным строительством и затем переданных органу государственного управления, обсуждалось в пункте 10.58.

10.205. Все другие капитальные трансферты предполагают две записи в счете операций с капиталом и две — в финансовом счете. В случае прощения долгов эти две записи в финансовом счете показывают сокращение долгового обязательства получателя по отношению к донору и требования донора к получателю. Другие капитальные трансферты отражаются как трансферт в денежной форме и имеют следствием уменьшение денежных средств или депозитов донора и их увеличение у получателя.

Стоимостная оценка

10.206. Стоимости передаваемых нефинансовых активов исчисляются в ценах, по которым активы, независимо от того, являются ли они новыми или бывшими в пользовании, могли бы быть проданы на рынке, плюс любые транспортные и монтажные издержки или издержки, связанные с передачей прав собственности, которые несет донор, но исключая любые такие расходы, которые несет получатель. Трансферты финансовых активов, включая прощение дол-

Таблица 10.5

Счет операций с капиталом — капитальные трансферты — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
<i>Чистое сбережение</i>	71	2	-62	192	2	205			205
<i>Сальдо по текущим внешним операциям</i>							-13		-13
Валовое накопление капитала								414	414
Чистое накопление капитала								192	192
Валовое накопление основного капитала								376	376
Потребление основного капитала								-222	-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств								28	28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия								10	10
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия								0	0
Капитальные трансферты, подлежащие получению	33	0	6	23	0	62	4		66
Налоги на капитал, подлежащие получению			2			2			2
Инвестиционные гранты, подлежащие получению	23	0	0	0	0	23	4		27
Другие капитальные трансферты, подлежащие получению	10	0	4	23	0	37			37
Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-16	-7	-34	-5	-3	-65	-1		-66
Налоги на капитал, подлежащие выплате	0	0	0	-2	0	-2	0		-2
Инвестиционные гранты, подлежащие выплате			-27			-27			-27
Другие капитальные трансферты, подлежащие выплате	-16	-7	-7	-3	-3	-36	-1		-37
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>	88	-5	-90	210	-1	202	-10		192

гов, оцениваются таким же образом, как другие приобретения или выбытия финансовых активов или обязательств.

3. Налоги на капитал

10.207. *Налоги на капитал включают налоги, взимаемые относительно редко и нерегулярно со стоимости активов или чистой стоимости капитала, принадлежащих институциональным единицам, или со стоимости активов, переданных одной институциональной единицей другой институциональной единице в результате наследования имущества, подарков или других трансфертов.* Они включают налоги на капитал и налоги на капитальные трансферты:

- a. Налоги на капитал состоят из налогов на стоимость активов или чистую стоимость капитала, принадлежащих институциональным единицам, взимаемых относительно редко и нерегулярно. Налоги на капитал рассматриваются как исключительные, как для выплачивающей их единицы, так и для органов государственного управления. Они могут подлежать выплате домашними хозяйствами или предприятиями. Они включают налоги на повышение ценности собственности, то есть налоги на увеличение стоимости сельскохозяйственной земли вследствие разрешения, выдаваемого органом государственного управления на проведение работ, которые позволяют использовать землю в коммерческих целях или для жилищного строительства (РСГФ-2001, код налога 1133; ОЭСР 4500);
- b. Налоги на капитальные трансферты включают налоги на стоимость активов, переданных одной институциональной единицей другой институциональной единице. Они включают, главным образом, налоги или пошлины на наследство и налоги на дарение, включая подарки, сделанные при жизни между членами той же самой семьи, чтобы избежать или минимизировать выплату налогов на наследство. Они не включают налоги на продажи активов, поскольку продажи не являются трансфертами (РСГФ-2001, код налога 1134; ОЭСР 4300).

4. Инвестиционные гранты

10.208. *Инвестиционные гранты включают капитальные трансферты, предоставленные органами государственного управления другим институциональным единицам — резидентам или нерезидентам — для финансирования всех или части их издержек на приобретение основных фондов.* Получатели обязаны использовать инвестиционные гранты в целях валового накопления основного капитала, и гранты часто предназначены для финансирования конкретных инвестиционных проектов, таких как крупные правительственные проекты. Если инвестиционный проект продолжается длительное время, инвестиционный грант в денежной форме может быть выплачен в виде серии платежей. Отдельные частичные платежи продолжают классифицироваться как капитальные трансферты даже при том, что они могут быть отражены в счетах в различных последовательных отчетных периодах.

10.209. Инвестиционные гранты в натуральной форме состоят из трансфертов транспортного оборудования, машин и другого оборудования органами государственного управления другим единицам — резидентам или нерезидентам, а также непосредственное предоставление зданий или других сооружений единицам — резидентам или нерезидентам. Такие сооружения могут быть произведены предприятиями, принадлежащими органу государственного управления — донору, или другими предприятиями, которым произведены выплаты непосредственно органом государственного управления — донором. В таких случаях отражение в счетах капитального трансферта в денежной форме обычно сопровождается отражением покупки объектов, фактически переданных в натуральной форме. Исключением является ситуация, когда осуществляется трансферт существующего актива, а получатель является резидентом; тогда передача права собственности на актив может быть отражена как отрицательное валовое накопление органа государственного управления и как положительное валовое накопление получателя, но капитальный трансферт будет по-прежнему отражен так, чтобы баланс активов и пассивов обеих сторон правильно показал изменение чистой стоимости капитала, которое имело место.

5. Другие капитальные трансферты

10.210. *Другие капитальные трансферты включают все капитальные трансферты за исключением налогов на капитал и инвестиционных грантов.* Особой категорией, рассматриваемой здесь, является прощение долга по взаимной договоренности между кредитором и дебитором. Такая операция отражается как капитальный трансферт от кредитора к дебитору, равный стоимости неуплаченного долга на момент прощения. Эта операция включает прощение долга нерезидентом резиденту и наоборот, но не ограничивается этим.

10.211. Однако одностороннее списание долга не является операцией между институциональными единицами и поэтому не отражается ни в счете операций с капиталом, ни в финансовом счете. Если кредитор принимает решение о таком списании или неплатеже, то это должно быть отражено в счетах других изменений в объеме активов кредитора и дебитора. Резервы на покрытие безнадежных долгов отражаются в записях в учете предприятия как внутренняя операция, которая не отражается в СНС, кроме случаев ожидаемых убытков от неработающих ссуд, которые регистрируются в справочной статье к балансам активов и пассивов. Односторонний отказ от выплаты долга дебитором также не является операцией и не признается в СНС.

10.212. Капитальные трансферты могут принимать различные другие формы, некоторые примеры которых приведены ниже:

- a. крупные компенсационные выплаты за значительные повреждения или серьезные травмы, не покрываемые страховыми полисами. Выплаты могут быть присуждены судами или произведены без судебного решения. Они могут быть сделаны в отношении единиц — резидентов или нерезидентов. Они включают выплаты компенсаций за повреждения,

- нанесенные большими взрывами, утечками нефти, побочным эффектом лекарств и т. д.;
- b. исключительно большие страховые выплаты по результатам стихийных бедствий. Более подробные пояснения о том, когда именно так следует отражать это событие в счетах, изложены в главе 17;
 - c. трансферты от единиц сектора государственного управления государственным частным предприятиям на покрытие больших убытков, накопленных за два или более лет;
 - d. трансферты от центральных органов управления единицам более низких уровней сектора государственного управления на покрытие некоторых или всех издержек на валовое накопление основного капитала или больших убытков, накопленных за два или более лет;
 - e. наследование имущества или большие подарки при жизни, включая получение наследуемого имущества единицами НКО;
 - f. исключительно большие пожертвования домашних хозяйств или предприятий единицам НКО на финансирование валового накопления основного капитала: например, подарки университетам на покрытие расходов на строительство новых колледжей, библиотек, лабораторий и т. д.;
 - g. передача ответственности по пенсионным обязательствам, например, когда сектор государственного управления берет на себя ответственность за предоставление пенсий от имени работодателя;
 - h. передача объектов, построенных общиной, когда ответственность за их техническое обслуживание принимается органом государственного управления или НКВДХ.

Глава 11. ФИНАНСОВЫЙ СЧЕТ

А. Введение

11.1. Финансовый счет — это последний счет в полной последовательности счетов, которые отражают операции между институциональными единицами. Чистое сбережение является балансирующей статьей счетов использования дохода, и чистое сбережение с добавлением сальдо капитальных трансфертов, подлежащих получению и подлежащих выплате, может использоваться для финансирования накопления нефинансовых активов. Если оно не использовано таким образом полностью, то полученный избыток называют чистым кредитованием. С другой стороны, если чистое сбережение с добавлением сальдо капитальных трансфертов является недостаточным, чтобы покрыть расходы на чистое накопление нефинансовых активов, то полученный дефицит называют чистым заимствованием. Этот избыток или дефицит — чистое кредитование или чистое заимствование — является балансирующей статьей, которая переносится из счета операций с капиталом в финансовый счет. У финансового счета нет балансирующей статьи, которая переносилась бы в другой счет, как во всех счетах, обсуждавшихся в предыдущих главах. В нем просто показывается, как чистое кредитование или чистое заимствование осуществляются посредством изменений в имеющихся финансовых активах и обязательствах. Сальдо этих изменений теоретически равно по величине балансирующей статье счета операций с капиталом, но отражается на противоположной стороне счета.

11.2. В финансовом счете отражаются операции с финансовыми активами и обязательствами, которые осуществляются между институциональными единицами, являющимися резидентами данной страны, и между институциональными единицами-резидентами и остальным миром. На левой стороне счета (таблица 11.1) отражается приобретение финансовых активов за вычетом их выбытия, в то время на правой стороне счета отражается принятие обязательств за вычетом их погашения.

1. Финансовые активы и обязательства

11.3. Как описано в главе 3, актив определяется следующим образом. *Актив — это накопленный запас стоимости, приносящий экономическую выгоду или ряд экономических выгод экономическому собственнику актива как следствие владения им или использования его в течение некоторого периода времени. Это средство, позволяющее перенести стоимость от одного отчетного периода к другому.*

11.4. Обмен экономическими выгодами осуществляется посредством платежей. Отсюда следует определение финансового требования, и, соответственно, обязательства. В СНС не признаются какие-либо нефинансовые обязательства, таким образом, термин «обязательство» безусловно от-

носится к обязательствам, которые являются финансовыми по своей природе.

11.5. *Обязательство возникает, когда одна единица (дебитор) обязуется при определенных обстоятельствах произвести платеж или ряд платежей другой единице (кредитору).* Самым общим случаем, при котором возникают обязательства, является заключение юридически обязывающего контракта, определяющего сроки и условия платежа (платежей), которые следует осуществить, и платеж по контракту является безусловным.

11.6. Кроме того, обязательства могут возникать не в связи с контрактом, а в соответствии с давно существующим и общепризнанным обычаем, который не может быть легко опротестован. Некоторые выплаты органами государственного управления отдельным лицам подпадают под такую категорию. В этих случаях у кредитора есть обоснованные ожидания получить платеж, несмотря на отсутствие юридически обязывающего контракта. Такие обязательства называют конструктивными обязательствами.

11.7. Если существует любой из этих типов обязательств, то имеется соответствующее финансовое требование кредитора к дебитору. *Финансовое требование — это платеж или ряд платежей, которые подлежат выплате кредитору дебитором в соответствии с условиями обязательства.* Как и обязательства, требования являются безусловными. Кроме этого, может существовать финансовое требование, которое дает кредитору право запросить платеж у дебитора, но в то время как платеж дебитора является безусловным, когда он востребован, запрос со стороны кредитора может осуществляться по его усмотрению.

11.8. *Финансовые активы включают все финансовые требования, акции или другие виды участия в капитале корпораций плюс золото в слитках, держателями которого в качестве резервного актива являются органы денежно-кредитного регулирования.* Золото в слитках, держателем которого в качестве резервного актива являются органы денежно-кредитного регулирования, рассматривается как финансовый актив, даже несмотря на то, что его держатели не имеют требований к другим единицам. Акции рассматриваются как финансовые активы, даже несмотря на то, что финансовые требования их держателей к корпорациям не выражаются определенной или заранее установленной денежной суммой.

2. Четверичная запись операций в счетах

11.9. Правила ведения счетов в СНС, разъясняемые в главе 3, содержат описание того, как применяется принцип четверичной записи операций в счетах. Когда товар, услуга, актив или обязательство продаются одной институциональ-

ной единицей другой единице, регистрируются две пары записей. Первая пара отражает поставку продукта или актива одной единицей и приобретение другой. Вторая пара записей отражает предоставление второй стороной средств платежа за продукт или актив и получение их первой стороной. Подобные четыре записи требуются и для операций, касающихся доходов от собственности и трансфертов. Вторая пара записей обычно отражается в финансовом счете, хотя в редких случаях, касающихся трансфертов в натуральной форме, вторая пара записей может отражаться как отрицательная и положительная величина расходов на конечное потребление или как выбытие и приобретение нефинансового актива. Во всех случаях, кроме приобретения финансового актива или урегулирования обязательства, первая пара записей отражается в одном или нескольких нефинансовых счетах. В случае обмена финансовыми инструментами все четыре записи отражаются в финансовом счете.

11.10. Таким образом, имеются два основания для записей в финансовом счете. Первым основанием является то, что они выступают в качестве корреспондирующих записей для записей в других счетах; вторым основанием является отражение операций, связанных только с обменом финансовыми активами и обязательствами, так что в этом случае и первоначальные, и корреспондирующие записи отражаются в финансовом счете.

3. Корреспондирующие записи для нефинансовых операций

11.11. Операции, связанные с переходом права собственности на товар или нефинансовый актив либо с предоставлением услуги или труда, почти всегда влекут за собой корреспондирующую запись в финансовом счете, относящуюся к средствам платежа или требованиям в отношении будущих средств платежа. Даже для многих операций в на-

туральной форме, таких как продажи по бартеру и оплата труда в натуральной форме, с концептуальной точки зрения требуются записи в финансовом счете. Если единица *A* предоставляет продукт стоимостью *x* единице *B*, ожидая получить взамен другой продукт такой же стоимости, у *A* возникает финансовое требование к *B* в сумме *x*. Это финансовое требование считается урегулированным и больше не должно отражаться, когда *B* осуществляет поставку обещанного продукта. Записи в финансовом счете необходимы, когда все элементы операции, проводимой в натуральной форме, не завершаются одновременно.

11.12. Для продажи товара, услуги или актива в качестве корреспондирующей записи могут отражаться изменения в наличной валюте или переводимом депозите. С другой стороны, корреспондирующая запись может отражаться в финансовом счете как коммерческий кредит или другая категория прочей дебиторской или кредиторской задолженности.

4. Обмен финансовыми активами и обязательствами

11.13. Каждый раз, когда один финансовый актив обменивается на другой или когда происходит погашение обязательства с помощью финансового актива, операции отражаются только в финансовом счете. Эти операции изменяют структуру портфеля финансовых активов и обязательств и могут привести к изменениям общей величины как финансовых активов, так и обязательств, но они не изменяют разницу между общей величиной финансовых активов и обязательств. Например, коммерческие кредиты могут быть погашены соответствующими выплатами. Требование в форме коммерческого кредита перестает существовать, когда дебитор предоставляет средства платежа кредитору. В результате в финансовом счете будут отражены следующие четыре записи:

Таблица 11.1
Финансовый счет — краткая форма — изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Изменения в активах								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Чистое приобретение финансовых активов	83	172	-10	189	2	436	47		483
Монетарное золото и СПЗ		-1				-1	1		0
Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
Долговые ценные бумаги	7	66	4	10	-1	86	9		95
Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	10	28	3	66	0	107	12		119
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	7	1	39	0	48	0		48
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	3	0	14	0		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	4	1	5	4	1	15	10		25

- a. у кредитора уменьшаются его требования в форме коммерческого кредита и увеличиваются средства платежа (наличная валюта или переводимые депозиты); и
- b. у дебитора уменьшаются его обязательства (в форме коммерческого кредита) и уменьшаются финансовые активы (в форме средств платежа).

11.14. Когда имеющиеся финансовые активы обмениваются на другие финансовые активы, все записи отражаются в финансовом счете и затрагивают только активы. Например, если существующая долговая ценная бумага, такая как облигация, продана одной институциональной единицей другой единице на вторичном рынке, то у продавца уменьшается портфель ценных бумаг и увеличиваются имеющиеся средства платежа на равную стоимость. У покупателя увеличивается портфель ценных бумаг и уменьшаются имеющиеся средства платежа.

11.15. Когда новый финансовый актив создается посредством принятия обязательств институциональной единицей, все связанные с этим записи также производятся в финансовом счете. Например, корпорация может выпустить краткосрочные ценные бумаги в обмен на средства платежа. В финансовом счете сектора корпораций, соответственно, будет показано увеличение обязательств в форме ценных бумаг и увеличение финансовых активов в форме средств платежа; в финансовом счете покупателя сектора будет показано уменьшение активов в форме средств платежа и увеличение активов в форме ценных бумаг.

5. Чистое кредитование

11.16. Некоторые секторы или подсекторы являются чистыми кредиторами, в то время как другие — чистыми заемщиками. Когда институциональные единицы участвуют в

финансовых операциях друг с другом, избыточные ресурсы одного сектора могут быть предоставлены заинтересованными единицами для использования единицам других секторов. Финансовый счет показывает, как секторы, имеющие дефицит, или чистые заемщики, получают необходимые финансовые ресурсы, принимая обязательства или уменьшая свои активы, и как секторы, являющиеся чистыми кредиторами, распоряжаются своими избыточными ресурсами, приобретая финансовые активы или уменьшая обязательства. Этот счет также отражает относительное участие различных категорий финансовых активов в этих операциях.

11.17. Формирование показателя чистого кредитования или чистого заимствования хорошо видно в таблице 11.1. В ней показано, что нефинансовым корпорациям требуется чистое заимствование в размере 56. Это требование профинансировано путем принятия обязательств на сумму 139 и приобретения финансовых активов на 83; разница между этими двумя величинами равняется чистому заимствованию. Аналогично этому, сектор домашних хозяйств, у которого чистое кредитование составляет 174, достигает этого результата путем приобретения финансовых активов на 189 и принятия обязательств на 15.

11.18. Хотя основная часть заимствования и кредитования осуществляется через финансовых посредников, некоторые заемщики могут производить операции напрямую с нефинансовыми кредиторами. Например, органы государственного управления могут выпускать на рынок ценные бумаги; эти ценные бумаги могут приобретаться домашними хозяйствами, нефинансовыми корпорациями и остальным миром так же, как и финансовыми учреждениями. Во многих других случаях финансовые посредники выполняют специальную функцию создания финансовых рынков, которые косвенным образом связывают кредиторов и заемщиков. Финансовое учреждение берет обязательства перед чистыми кредиторами, принимая депозиты или выпуская ценные

Таблица 11.1 (продолжение)

Финансовый счет — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Операции и балансирующие статьи	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0
Чистое принятие обязательств	139	173	93	15	6	426	57		483
Монетарное золото и СПЗ									
Наличная валюта и депозиты		65	37			102	-2		100
Долговые ценные бумаги	6	30	38	0	0	74	21		95
Ссуды	21	0	9	11	6	47	35		82
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	83	22				105	14		119
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий		48	0			48	0		48
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	0	0	11	3		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	26	0	9	4		39	-14		25

бумаги, и предоставляет мобилизованные таким образом финансовые ресурсы заемщикам, например, в форме ссуд, долговых ценных бумаг и акций. Таким образом, их операции с финансовыми активами и обязательствами будут относительно большими по сравнению с операциями других секторов и по отношению к размеру их собственного чистого кредитования или заимствования. В таблице 11.1 сектор финансовых корпораций имеет чистое заимствование 1, которое финансируется чистым принятием обязательств в сумме 173 и чистым приобретением финансовых активов в сумме 172.

11.19. Часто бывает полезным изучение финансовых операций подсекторов сектора финансовых корпораций в дополнение к таким операциям консолидированного финансового сектора.

11.20. Важно отметить, что для каждого институционального сектора в финансовом счете показываются типы финансовых инструментов, используемых этим сектором для принятия обязательств и приобретения финансовых активов. Финансовый счет, однако, не показывает, по отношению к каким секторам приняты обязательства и финансовым требованиям каких секторов соответствуют активы. Более детальный и сложный анализ финансовых потоков между секторами обсуждается в главе 27. Приведенный там пример анализа показывает отношения дебиторов и кредиторов по типам финансовых активов.

11.21. В гипотетическом случае закрытой экономики, в которой институциональные единицы-резиденты не осуществляют операции с нерезидентами, суммарные величины чистого кредитования и чистого заимствования всех секторов были бы равными, так как потребность в чистом кредитовании секторов, имеющих дефицит финансовых ресурсов, покрывалась бы чистым кредитованием секторов, имеющих избыток финансовых ресурсов. Для экономики в целом чистое кредитование или чистое заимствование должны были бы равняться нулю. Это равенство отражает симметричную природу финансовых активов и обязательств. Когда резиденты осуществляют операции с нерезидентами, сумма чистого кредитования или чистого заимствования всех секторов экономики, должна равняться, соответственно, чистому кредитованию остального мира экономикой в целом или чистому заимствованию экономикой в целом у остального мира. В таблице 11.1 вся экономика приобрела финансовые активы на 436 и приняла обязательства на 426. Поэтому чистое кредитование остального мира всей экономикой в целом составляет 10.

6. Условные активы

11.22. Многие типы контрактных финансовых соглашений между институциональными единицами не приводят к возникновению безусловных требований произвести платежи или предоставить другие объекты, имеющие стоимость; часто сами такие соглашения не являются обращающимися финансовыми инструментами, имеющими экономическую стоимость. Эти соглашения, часто называемые условными активами, не являются фактическими финансовыми активами и не отражаются в СНС. Основная особенность условных активов заключается в требовании выполнить одно или более условий, прежде чем будет осуществлена финан-

совая операция. К условным активам относятся единичные гарантии выплат третьей стороной, так как выплата потребует только в случае неплатежа основного должника. Пока неплатеж не очевиден, стоимость единичной гарантии следует показывать как справочную статью. Обязательство предоставить ссуду является гарантией того, что денежные средства будут предоставлены, но оно не приводит к созданию финансового актива, пока не произошло фактическое предоставление средств. Аккредитивы представляют собой обязательства произвести платеж при условии представления некоторых документов, определенных контрактом. Гарантийные программы выпуска евроноты (ПВН) предоставляют гарантию того, что потенциальный дебитор сможет продать краткосрочные ценные бумаги (евроноты), которые он выпускает, и что банк или банки, предоставляющие ссуды, примут любые евроноты, не продаваемые на рынке, или предоставят равноценные ссуды. Сама программа представляет собой условный актив, и ее создание не приводит к появлению записи в финансовом счете. Только если от гарантирующего учреждения потребуются предоставить денежные средства, оно приобретет фактический актив, что будет отражено в финансовом счете.

11.23. Некоторые производные финансовые инструменты рассматриваются не как условные финансовые активы, но как фактические активы. Эти случаи описаны в разделе С ниже. Стандартизированные гарантии также рассматриваются как приводящие к возникновению фактических, а не условных обязательств. Стандартизированная гарантия представляет собой вид гарантий с похожими характеристиками, которые предоставляются в большом количестве. Даже при том, что вероятность востребования каждой отдельной гарантии является неопределенной, тот факт, что есть много подобных гарантий, означает возможность надежной оценки количества требований по данной совокупности гарантий. Такие обязательства, величина которых может быть определена вероятностным способом, часто называются резервами. Термин «обязательство» используется, когда имеется соглашение о том, что платеж потребует, и о его сумме либо о порядке расчета суммы платежа. Термин «резерв» используется, когда есть определенность в отношении того, что платеж потребует, но нет соглашения о том, как будет определена подлежащая выплате сумма. Условное обязательство — это обязательство, при котором размер платежа может быть или может не быть точно известен, но есть неопределенность в отношении того, потребует ли платеж или нет.

11.24. В СНС отражение условных активов является простым. Любые выплаты, связанные с заключением условных соглашений, рассматриваются как плата за услуги. В финансовом счете операции отражаются только, когда создан фактический финансовый актив или происходит переход права собственности на него. Тем не менее, являясь признанием определенных прав или обязанностей, которые могут повлиять на будущие решения, условные соглашения, очевидно, оказывают влияние на экономическое поведение участвующих сторон. В совокупности такие условные активы могут быть важными для финансового планирования, формирования политики и анализа в области финансов. Поэтому в тех случаях, когда условные активы являются важными для формирования политики и анализа в области финансов,

рекомендуется собирать информацию о них и представлять в качестве дополнительных данных. Даже при том, что возможно никакие выплаты не будут в конечном счете сделаны в связи с условными обязательствами, существование большого количества их может указывать на нежелательный уровень риска для тех единиц, которые их предлагают. Примером является возможность овердрафта на банковском счете, которая является условным инструментом до тех пор, пока она не реализована.

11.25. Практика стран по определению того, какие инструменты считаются условными, а какие — фактическими активами, регистрируемыми в балансе активов и пассивов, различается. Гибкость в применении рекомендаций по данному вопросу требует принимать во внимание национальную практику и разнообразие характера применяемых инструментов. Например, в финансировании торговли важным с количественной точки зрения является банковский акцепт. Банковский акцепт предполагает принятие финансовыми учреждениями тратт, или переводных векселей, с безусловным обязательством выплатить определенную сумму денег

в указанный срок. Банковский акцепт представляет собой безусловное требование со стороны держателя векселей и безусловное обязательство со стороны банка-акцептанта; корреспондирующим активом банка являются требование банка к своему клиенту. По этой причине банковский акцепт рассматривается в СНС как фактический финансовый актив даже при том, что обмен денежными средствами по нему, возможно, не происходил.

11.26. Существуют другие обстоятельства, когда будущие платежи не рассматриваются как активы, даже при том, что и размер выплат, и вероятность их осуществления известны с высокой степенью определенности. Например, банковская ссуда может быть предоставлена отдельному лицу на основании того факта, что он имеет постоянную работу с регулярной заработной платой в качестве обеспечения, однако обещание будущих доходов не признается финансовым активом; равным образом, не признаются финансовым активом ни будущие поступления от продаж для предприятия, ни поток будущих налоговых поступлений для органов государственного управления.

В. Операции с финансовыми активами и обязательствами

1. Классификация финансовых активов и обязательств

11.27. Благодаря симметрии финансовых требований и обязательств, для отражения как активов, так и обязательств может использоваться одна и та же классификация. Более того, та же самая классификация используется во всех счетах накопления для финансовых операций. В СНС термин «инструмент» может использоваться для статей в балансе финансовых активов и пассивов в отношении как активов, так и обязательств. В денежно-кредитной статистике некоторые забалансовые статьи могут также называться инструментами. Использование данного термина в СНС предусмотрено только для удобства и не подразумевает расширения охвата активов и обязательств для включения в них этих забалансовых статей.

11.28. В классификацию финансовых инструментов включены два класса финансовых активов, для которых не могут быть идентифицированы соответствующие требования к другим институциональным единицам. К первому классу относится золото в слитках, принадлежащее органам денежно-кредитного регулирования и другим единицам, фактически находящимся под контролем органов денежно-кредитного регулирования, хранящееся в качестве финансового актива и как компонент международных резервов. Для золота в слитках нет соответствующих обязательств. Ко второму классу относятся акции, другие корпоративные ценные бумаги и участие в финансовом капитале. У них нет фиксированной выкупной стоимости, как это имеет место для многих других финансовых активов, но они представляют собой требования акционеров к чистой стоимости капитала корпорации.

11.29. Таблица 11.2 представляет собой расширенную таблицу 11.1 посредством включения более детальной классификации финансовых инструментов. Точное содержание и определение каждой из статей приведены в разделе С наряду

с объяснением типов операций, отражающихся в финансовом счете, для каждого инструмента. В остальной части этого раздела рассматриваются общие вопросы классификации и правила ведения счетов в СНС применительно к операциям с финансовыми инструментами.

11.30. Степень детализации классификации зависит от институционального сектора, который подлежит анализу. Типы финансовых активов, с которыми осуществляют операции домашние хозяйства, и источники информации о них обычно более ограничены, чем в случае других секторов. С другой стороны, финансовые корпорации проводят операции с полным диапазоном инструментов, а информация об их операциях часто является наиболее детальной и своевременной по сравнению с любыми другими институциональными единицами. Соответственно, для финансовых корпораций можно предусмотреть наиболее детальную разбивку. Пробелы в таблице 11.2 в отличие от нулей показывают, что записи с концептуальной точки зрения невозможны; нули означают, что записи возможны, но ожидаемые значения будут малы.

11.31. Стандартные статьи в классификации финансовых активов и обязательств вивают основу для международного сопоставления национальных данных. Тем не менее, представление данных отдельных стран должно быть приспособлено к удовлетворению их аналитических потребностей и отражению национальной практики. Таким образом, выбранная конкретная форма представления может отражать различающиеся формы институциональной организации экономики, масштаб и характер национальных финансовых рынков, состав имеющихся финансовых активов и степень осуществляемого государством регулирования и финансового контроля. По этой причине, кроме стандартных компонентов СНС предлагается использовать дополнительные статьи. Они описаны вместе со стандартными статьями в разделе С.

Таблица 11.2
Финансовый счет — полная форма — изменения в активах

Изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Чистое приобретение финансовых активов	83	172	-10	189	2	436	47		483
Монетарное золото и СПЗ		-1				-1	1		0
Монетарное золото		0				0	0		0
СПЗ		-1				-1	1		0
Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
Наличная валюта	5	15	2	10	1	33	3		36
Переводимые депозиты	30	-5	-27	27	1	26	2		28
Межбанковские позиции		-5				-5			-5
Другие переводимые депозиты	30	0	-27	27	1	31	2		33
Другие депозиты	4	0	-1	27	0	30	6		36
Долговые ценные бумаги	7	66	4	10	-1	86	9		95
Краткосрочные	10	13	1	3	0	27	2		29
Долгосрочные	-3	53	3	7	-1	59	7		66
Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
Краткосрочные	14	4	1	3	0	22	3		25
Долгосрочные	5	49	2	0	0	56	1		57
Акционерный капитал и акции инвестицион- ных фондов	10	28	3	66	0	107	12		119
Акционерный капитал	10	25	3	53	0	91	12		103
Акции, включенные в листинг	5	23	1	48	0	77	10		87
Акции, не включенные в листинг	3	1	1	2	0	7	2		9
Другие виды участия в капитале	2	1	1	3	0	7	0		7
Акции/паи инвестиционных фондов	0	3	0	13	0	16	0		16
Акции/паи фондов денежного рынка	0	2	0	5	0	7	0		7
Акции/паи инвестиционных фондов неденежного рынка	0	1	0	8	0	9	0		9
Программы страхования, пенсионного обес- печения и стандартизированных гарантий	1	7	1	39	0	48	0		48
Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)	1	2	0	4	0	7	0		7
Права на получение выплат по страхова- нию жизни и аннуитетам	0	0	0	22	0	22	0		22
Права на пенсионные пособия				11		11	0		11
Требования пенсионных фондов к управ- ляющим пенсионными программами		3				3	0		3
Права на непенсионные пособия				2		2	0		2
Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям	0	2	1	0	0	3	0		3
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работ- никами	3	8	0	3	0	14	0		14
Производные финансовые инструменты	3	8	0	1	0	12	0		12
Опционы	1	3	0	1	0	5	0		5
Форварды	2	5	0	0	0	7	0		7
Опционы на приобретение акций работ- никами	0			2		2			2
Прочая дебиторская/кредиторская задол- женность	4	1	5	4	1	15	10		25
Коммерческие кредиты и авансы	3		1	3		7	8		15
Прочая дебиторская/кредиторская за- долженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)	1	1	4	1	1	8	2		10

Таблица 11.2 (продолжение)

Финансовый счет — полная форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
<i>Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)</i>	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0
Чистое приобретение финансовых активов	139	173	93	15	6	426	57		483
Монетарное золото и СПЗ									
Монетарное золото									
СПЗ									0
Наличная валюта и депозиты		65	37			102	-2		100
Наличная валюта			35			35	1		36
Переводимые депозиты		26	2			28	0		28
Межбанковские позиции		-5				-5			-5
Другие переводимые депозиты		31	2			33			33
Другие депозиты		39				39	-3		36
Долговые ценные бумаги	6	30	38	0	0	74	21		95
Краткосрочные	2	18	4	0	0	24	5		29
Долгосрочные	4	12	34	0	0	50	16		66
Ссуды	21	0	9	11	6	47	35		82
Краткосрочные	4	0	3	2	2	11	14		25
Долгосрочные	17	0	6	9	4	36	21		57
Акционерный капитал и акции инвестицион- ных фондов	83	22				105	14		119
Акционерный капитал	83	11				94	9		103
Акции, включенные в листинг	77	7				84	3		87
Акции, не включенные в листинг	3	4				7	2		9
Другие виды участия в капитале	3					3	4		7
Акции/паи инвестиционных фондов		11				11	5		16
Акции/паи фондов денежного рынка		5				5	2		7
Акции/паи инвестиционных фондов неденежного рынка		6				6	3		9
Программы страхования, пенсионного обес- печения и стандартизированных гарантий		48	0			48	0		48
Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)		7				7	0		7
Права на получение выплат по страхова- нию жизни и аннуитетам		22				22	0		22
Права на пенсионные пособия		11				11	0		11
Требования пенсионных фондов к управ- ляющим пенсионными программами		3				3	0		3
Права на непенсионные пособия		2				2	0		2
Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям		3	0			3	0		3
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работ- никами	3	8	0	0	0	11	3		14
Производные финансовые инструменты	2	7	0	0	0	9	3		12
Опционы	2	2	0	0	0	4	1		5
Форварды	0	5	0	0	0	5	2		7
Опционы на приобретение акций работ- никами	1	1				2			2
Прочая дебиторская/кредиторская задол- женность	26	0	9	4		39	-14		25
Коммерческие кредиты и авансы	6	0	6	4	0	16	-1		15
Прочая дебиторская/кредиторская за- долженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)	20	0	3	0	0	23	-13		10

11.32. Классификация финансовых операций стала более трудной из-за финансовых нововведений, которые привели к развитию и увеличению использования новых и часто сложных финансовых активов и других финансовых инструментов, чтобы удовлетворить потребности инвесторов относительно сроков погашения, доходности, предотвращения риска и других факторов. Проблема идентификации еще более усложнена разнообразием характеристик финансовых инструментов в разных странах и национальной практики их учета и классификации. Эти факторы приводят к ограничению возможности формулирования четких рекомендаций относительно отражения определенных операций в СНС. Таким образом, требуется значительная гибкость при приведении схемы классификации в соответствие с национальными возможностями, ресурсами и потребностями, особенно в части ее дальнейшей детализации. В частности, для многих стран желательна дальнейшая детализация стандартных статей, чтобы выделить важные типы активов в составе категорий (таких как краткосрочные ценные бумаги, включенные в категорию денег).

2. Обращаемость

11.33. Финансовые требования можно различать по тому, являются ли они обращающимися или нет. Требование является обращающимся, если право юридической собственности на него может быть легко передано от одной единицы другой единице путем передачи ценной бумаги или индоссамента (передаточной надписи). Хотя любые финансовые инструменты потенциально могут быть предметом торговли, обращающиеся инструменты предназначены для торговли на организованных и иных рынках. Обращаемость является вопросом правовой формы инструментов. Те финансовые требования, которые являются обращающимися, называются ценными бумагами. Некоторые ценные бумаги могут быть обращающимися с юридической точки зрения, но может фактически не оказаться ликвидного рынка, где они могли бы быть легко приобретены или проданы. Ценные бумаги включают акции и долговые ценные бумаги; производные финансовые инструменты, включенные в листинг, такие как варранты, также иногда рассматриваются как ценные бумаги.

3. Стоимостная оценка операций

11.34. Платежи согласно контракту, относящемуся к финансовым активам и обязательствам, почти всегда представляют собой больше, чем одну операцию, в понимании СНС. Выплаты процентов по ссудам и депозитам, определяемые финансовыми учреждениями, включают как проценты, учитываемые в СНС, так и плату за услуги финансового учреждения по предоставлению ссуды или сохранению депозита. Цены покупки и продажи иностранной валюты и акций обычно различаются; разница между ценой покупки и средней ценой представляет собой плату, взимаемую с покупателя за оказанную ему услугу, а разница между средней ценой и ценой продажи — плату, взимаемую с продавца за оказанную ему услугу. Средняя цена является средним значением между ценами покупки и продажи на момент совершения операции; если покупка и продажа, например, акций, происходит не одновременно, то среднее значение между

ценами покупки и продажи на моменты купли и продажи может не быть одним и тем же. Для некоторых финансовых инструментов, например, для облигаций, увеличение стоимости со временем рассматривается как проценты, а не просто как увеличение стоимости актива вследствие роста цен. В некоторых случаях может потребоваться не одна корректировка явной стоимости операции, чтобы идентифицировать и перемаршрутизировать как плату за услуги, так и проценты, связанные с активом.

11.35. Важно, чтобы стоимость операций с финансовыми инструментами, учитываемая в финансовом счете, не включала плату за услуги и процентные платежи. В разделе 4 главы 17 описываются корректировки, необходимые для исключения этих элементов, для каждого конкретного инструмента.

11.36. В отношении финансовых операций, связанных с чистыми добавлениями к накоплению капитала квазикорпораций, производимыми их владельцами, и изменениями в требованиях домашних хозяйств к страховым компаниям и пенсионным фондам, возникают сложные проблемы стоимостной оценки, которые рассматриваются применительно к соответствующим статьям классификации этих категорий ниже, и более подробно — в главе 17.

4. Время регистрации

11.37. В принципе, две стороны, участвующие в финансовой операции, должны регистрировать операцию на один и тот же момент времени. Если корреспондирующая запись к записи в финансовом счете отражается в другом счете, время регистрации финансовых требований должно соответствовать времени регистрации в других счетах операций, которые привели к возникновению финансового требования. Например, если продажи товаров и услуг привели к возникновению коммерческого кредита, то записи в финансовом счете должны производиться на момент перехода права собственности на товары или оказания услуги. Точно так же, когда возникает дебиторская или кредиторская задолженность по операциям, связанным с уплатой налогов, оплатой труда и другими операциями по распределению доходов, записи в финансовом счете должны производиться на тот же момент, что и записи в соответствующем нефинансовом счете.

11.38. Если все записи, касающиеся операции, относятся только к финансовому счету, они должны производиться на момент перехода права собственности на актив. Этот момент обычно очевиден, когда операция связана с продажей существующих финансовых активов. Когда операция связана с принятием или погашением обязательств, обе стороны должны регистрировать операцию на момент принятия или погашения обязательства. В большинстве случаев это происходит, когда наличные денежные средства или какой-либо другой финансовый актив передаются кредитором дебитору или возвращаются дебитором кредитору.

11.39. На практике две стороны, участвующие в финансовой операции, могут считать операцию завершённой в различные моменты времени. Это особенно относится к случаю, когда коммерческие кредиты или прочая кредиторская или дебиторская задолженность погашаются окончательными платежами и между моментами времени, когда

платежи произведены и получены, имеется разрыв (флоут). Есть несколько стадий, когда кредиторы и дебиторы могут зарегистрировать операцию. Дебитор может зарегистрировать погашение обязательства, когда чек или другие средства платежа были переданы кредитору. Прежде, чем кредитор получит средства платежа и зарегистрирует платеж в своих счетах, может пройти значительный период времени. Могут возникнуть дальнейшие разрывы во времени между представлением чека банку, проведением расчетов по чеку и окончательным расчетом по операции. Поэтому расхождения во времени регистрации этой операции, очевидно, появятся, если дебитор не зарегистрирует свою операцию на момент проведения расчетов по чеку, что является довольно необычным методом учета. Финансовое требование существует до момента, когда платеж произведен, и кредитор получил контроль над денежными средствами; это было бы оптимальным моментом времени для регистрации операции. На практике флоут может быть очень большим, и он может затронуть, в частности, переводимые депозиты, коммерческие кредиты и прочую дебиторскую задолженность. Это влияние особенно проявляется в странах, где почтовая система и процедуры банковского клиринга недостаточно развиты. Когда флоут имеет важное значение и приводит к значительным расхождениям в отчетности, необходимо оценить его размер, чтобы скорректировать показатели счетов.

5. Отражение на чистой основе и консолидация

Отражение на чистой основе

11.40. Как описано в главе 3, отражение на чистой основе представляет собой процедуру, при которой записи на противоположных сторонах счета для одной и той же операции и одной и той же институциональной единицы взаимно погашаются. В общем случае в СНС рекомендуется избегать отражения на чистой основе, где только возможно, но это не всегда возможно, а для некоторых видов анализа нежелательно.

11.41. Уровень, на котором производится отражение на чистой основе операций с финансовыми активами и обязательствами, в значительной степени зависит от анализа, для которого используются данные. На практике уровень отражения на чистой основе зависит от того, как данные представляются в отчетности, а отчетность может существенно различаться для разных классов институциональных единиц. Если собираются детальные данные о финансовых операциях, и они отражаются в отчетности, возможно представление данных на валовой основе; если данные об операциях получаются на основе данных баланса активов и пассивов, то определенный уровень отражения на чистой основе неизбежен. Можно выделить несколько уровней отражения на чистой основе:

- a. отсутствие отражения на чистой основе, или представление данных полностью на валовой основе, при котором раздельно регистрируются как покупки и продажи активов, так и принятие и погашение обязательств;
- b. отражение на чистой основе на уровне конкретного актива, например, вычитание продаж облигаций из

приобретения облигаций и погашения облигаций из принятия новых сумм обязательств в форме облигаций;

- c. отражение на чистой основе на уровне данной категории активов, например, вычитание всех выбытий долговых ценных бумаг из всех приобретений таких активов;
- d. отражение на чистой основе операций с обязательствами и операций с активами для одной и той же категории актива; и
- e. отражение на чистой основе операций с группами категорий обязательств и операций с активами для тех же самых групп.

11.42. Операции, регистрируемые в финансовом счете, представляют собой чистое приобретение активов и чистое принятие обязательств. Тем не менее, ясно, что когда данные собираются на валовой основе, насколько это возможно, они могут быть представлены на чистой основе на любом уровне, необходимом для конкретного использования; когда данные собираются на чистой основе, они не могут быть представлены на валовой основе. Вообще говоря, отражение на чистой основе на уровне (с), описанном выше, не рекомендуется, поскольку это уменьшает полезность финансовых счетов для отслеживания того, как в экономике мобилизуются ресурсы от институциональных единиц с положительным чистым кредитованием и передаются чистым заемщикам. Для детального анализа финансовых потоков желательно представление данных на чистой основе на уровне (b), описанном выше, особенно для анализа ценных бумаг, но представление данных на чистой основе на уровне (с) все же обеспечивает ценную информацию о финансовых потоках.

Консолидация

11.43. Консолидация в финансовом счете означает взаимное погашение операций с активами для данной группы институциональных единиц и корреспондирующих операций с обязательствами для той же самой группы институциональных единиц. Консолидация может быть выполнена на уровне всей экономики, институциональных секторов и подсекторов. Для различных видов анализа целесообразны различные уровни консолидации. Например, консолидация финансовых счетов для всей экономики позволяет показать финансовую позицию страны по отношению к остальному миру, так как все внутренние финансовые позиции взаимопогашаются при консолидации. Консолидация для секторов позволяет отследить общие финансовые потоки между секторами с положительным чистым кредитованием и секторами с чистым заимствованием и идентифицировать финансовое посредничество. Консолидация на уровне подсектора для финансовых корпораций может предоставить более детальную информацию о посредничестве и позволить, например, идентифицировать операции центрального банка с другими финансовыми посредниками. Другой областью, где консолидация может быть полезной, является сектор государственного управления, где консолидируются операции между различными уровнями государственного управления. Глава 22 содержит конкретные рекомендации в этом отношении. Тем не менее, в пределах основной последовательности счетов СНС консолидация нежелательна.

С. Отражение отдельных финансовых инструментов

1. Монетарное золото и СПЗ

11.44. Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ), выпускаемые Международным валютным фондом (МВФ), являются активами, держателями которых обычно являются только органы денежно-кредитного регулирования.

Монетарное золото

11.45. *Монетарное золото — это золото, которое принадлежит органам денежно-кредитного регулирования (или другим находящимся под их фактическим контролем единицам) и держится ими в качестве резервного актива.* Оно включает золото в слитках (включая золото, размещенное на счетах аллокированного золота) и счета неаллокированного золота у нерезидентов, которые дают право требовать поставки золота. Все монетарное золото включается в резервные активы или держится международными финансовыми организациями. Только золото, которое держится как финансовый актив и как компонент международных резервов, классифицируется как монетарное золото. Поэтому, за исключением случаев, связанных с особенностями институционального характера, золото в слитках может быть финансовым активом только для центрального банка или центральных органов управления. Операции с монетарным золотом состоят из продаж и покупок золота между органами денежно-кредитного регулирования. Покупки (продажи) монетарного золота отражаются в финансовом счете отечественных органов денежно-кредитного регулирования как увеличение (уменьшение) активов, а корреспондирующие записи отражаются как уменьшение (увеличение) активов остального мира. Операции с немонетарным золотом (включая золото, держателями которого являются органы денежно-кредитного регулирования, но не относящееся к международным резервам, и все золото, держателями которого являются финансовые учреждения, кроме органов денежно-кредитного регулирования) отражаются как приобретение ценностей за вычетом выбытия (если единственной их целью является сохранение богатства) либо как конечное или промежуточное потребление, изменение запасов материальных оборотных средств, экспорт или импорт. Депозиты, ссуды и ценные бумаги, номинированные в золоте, рассматриваются как финансовые активы (но не как золото) и классифицируются наряду с подобными активами, номинированными в иностранных валютах, в соответствующей категории. Обсуждение отражения счетов аллокированного и неаллокированного золота приведено в разделе о наличной валюте и депозитах.

11.46. Золото в слитках может быть в форме монет, слитков или брусков с чистотой не ниже 995-й пробы; им обычно торгуют на организованных рынках или в рамках двусторонних соглашений между центральными банками. По этой причине стоимостная оценка операций не представляет сложности. Золото в слитках, которое держится в качестве резервного актива, является единственным финансовым активом, не предполагающим соответствующих обязательств.

Специальные права заимствования (СПЗ)

11.47. *Специальные права заимствования (СПЗ) являются международными резервными активами, которые создаются Международным валютным фондом (МВФ) и распределяются среди его членом в дополнение к имеющимся резервным активам.* Департамент специальных прав заимствования МВФ управляет резервными активами, распределяя СПЗ среди государств-членом МВФ и некоторых международных организаций (называемых вместе участниками).

11.48. Механизм, с помощью которого СПЗ создаются (называемый распределением СПЗ) и погашаются (аннулирование СПЗ), дает начало операциям с ними. Эти операции отражаются в размере валовой величины распределения и регистрируются в финансовых счетах органов денежно-кредитного регулирования отдельного участника, с одной стороны, и остального мира, представляющего всех участников вместе, с другой.

11.49. Держателями СПЗ являются исключительно официальные органы, к которым относятся центральные банки и некоторые международные организации, и они подлежат передаче среди участников и других официальных держателей. Активы в форме СПЗ обеспечивают каждому держателю гарантированное и безусловное право получить другие резервные активы, особенно иностранную валюту, от других членом МВФ. СПЗ являются активами с соответствующими обязательствами, но эти активы представляют собой требования ко всем участникам вместе, а не к МВФ. Участник может продать некоторые или все его активы в форме СПЗ другому участнику и получить взамен другие резервные активы, особенно иностранную валюту.

2. Наличная валюта и депозиты

11.50. Финансовые операции с наличной валютой и депозитами состоят из поступлений или выбытий наличной валюты и пополнения депозита либо изъятий из него. В случае депозита видимое увеличение стоимости может произойти вследствие выплаты процентов на существующую величину депозита. Выплаты банковского процента всегда разделяются на проценты в определении СНС и оплату услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом (УФПИК). Проценты в определении СНС вначале отражаются в счете распределения первичных доходов, а затем они могут быть зарегистрированы в финансовом счете как дополнение к депозиту. Увеличение депозитов может корреспондировать с уменьшением наличной валюты и наоборот.

11.51. Следует всегда рассчитывать совокупный показатель наличной валюты, переводимых депозитов (включая межбанковские депозиты) и других депозитов. Всегда следует проводить различие между наличной валютой и депозитами в отечественной валюте и в иностранной валюте. Если признано целесообразным иметь данные в отдельных иностранных валютах, то следует отражать раздельно наличную валюту и депозиты в каждой валюте.

Наличная валюта

11.52. *Наличная валюта включает банкноты и монеты, которые имеют фиксированную номинальную стоимость и выпущены или разрешены к выпуску центральным банком или органами государственного управления.* (Памятные монеты, которые фактически не находятся в обращении, не должны включаться, равно как и невыпущенная или изъятая из обращения валюта.) Следует проводить различие между отечественной валютой (то есть валютой, которая является обязательством единиц-резидентов, таких как центральный банк, другие банки и центральные органы управления) и иностранной валютой, которая является обязательством единиц-нерезидентов (таких как иностранные центральные банки, другие банки и органы управления). Все секторы могут держать валюту в качестве активов, но обычно только центральные банки и органы государственного управления могут выпускать валюту. В некоторых странах коммерческие банки могут выпускать валюту с разрешения центрального банка или органов государственного управления.

11.53. Банкноты и монеты рассматриваются как обязательства в размере полной номинальной стоимости. Затраты на производство банкнот и монет учитываются как расходы органов государственного управления и не исключаются из стоимости выпущенной наличной валюты.

Переводимые депозиты

11.54. *Переводимые депозиты включают все депозиты, которые:*

- a. *могут быть обменены на банкноты и монеты по требованию по номинальной стоимости без штрафов или ограничений; и*
- b. *могут быть непосредственно использованы для осуществления платежей чеком, переводом, почтовым переводом, списанием, зачислением или прочими средствами платежа.*

Некоторые типы депозитных счетов обладают только ограниченными характеристиками переводимости; они не включаются в категорию переводимых депозитов и трактуются как другие депозиты. Например, у некоторых депозитов есть такие ограничения, как число платежей третьей стороны, которые могут быть произведены за период, или минимальный размер отдельных платежей третьей стороне. Переводимый депозит не может быть отрицательной величиной. Например, текущий или расчетный банковский счет обычно рассматривают как переводимый депозит, но если остаток на счете превышен, то изъятие средств до нуля отражается как изъятие депозита, а перерасходованные суммы отражаются как предоставление ссуды.

11.55. Переводимые депозиты должны классифицироваться в соответствии со следующими характеристиками:

- a. номинированы ли они в отечественной валюте или в иностранных валютах; и
- b. являются ли они обязательствами учреждений-резидентов или остального мира.

Межбанковские позиции

11.56. Хотя это и не очень точно, но термин «банк» часто используется как синоним центрального банка и других корпораций, принимающих депозиты. Банки принимают депозиты у других секторов и выдают им ссуды. В пределах банковского подсектора может иметь место существенное заимствование и кредитование, но оно имеет иное экономическое значение в отличие от их посреднической деятельности, затрагивающей другие секторы. В главе 27 описывается полный анализ секторов дебиторов и кредиторов для каждого инструмента. Такой анализ известен как таблица трехмерного представления финансовых потоков. Однако не все страны в состоянии обеспечить своевременное составление этих таблиц. Межбанковские позиции обычно можно идентифицировать, и их целесообразно отражать как отдельную категорию инструментов. Это одна из причин для рассмотрения возможности отделения межбанковских ссуд и депозитов от других ссуд и депозитов. Вторая причина связана с исчислением оплаты услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом (УФПИК). Для этого исчисления нужно знать величину остатков ссуд и депозитов небанковских клиентов банков и исчислить разницу между процентами, которые банки получают или выплачивают, и процентами, исчисленными путем применения базисной ставки процента к тем же самым остаткам ссуд и депозитов. Однако обычно в отношениях между банками УФПИК выплачивается редко или вообще не выплачивается, так как банки обычно заимствуют друг у друга или предоставляют друг другу средства по ставкам, не включающим фактор риска. По этим причинам межбанковские ссуды и депозиты должны быть отделены от других ссуд и депозитов.

11.57. Могут возникнуть случаи, когда классификация инструментов межбанковских позиций неясна, например, потому что не определены стороны сделки или одна сторона рассматривает инструмент как ссуду, а другая — как депозит. Поэтому по договоренности, чтобы обеспечить симметричное отражение, все межбанковские позиции, кроме ценных бумаг и прочей дебиторской и кредиторской задолженности, классифицируются как депозиты. В главе 27 описывается таблица трехмерного представления финансовых потоков, которая устраняет необходимость идентификации межбанковских депозитов как отдельной категории.

Другие переводимые депозиты

11.58. *Другие переводимые депозиты являются такими переводимыми депозитами, в операциях с которыми одна сторона или обе стороны, то есть либо кредитор, либо дебитор, или оба они, не являются банками.*

Другие депозиты

11.59. *Другие депозиты включают все требования за исключением переводимых депозитов, оформленные как депозит.* Типичными формами депозитов, которые должны быть включены в эту статью классификации, являются сберегательные депозиты (которые всегда являются непереводаемыми), срочные депозиты и необращающиеся депозитные сертификаты. Эта категория также включает акции или подобные свидетельства депозита, выпускаемые ссудно-сберегательными ассоциациями, строительными

кооперативами, кредитными союзами и т. п. Сюда же относятся депозиты с ограниченной переводимостью, которые не включаются в категорию переводимых депозитов. Требования к МВФ, которые являются компонентами международных резервов и не считаются ссудами, должны быть отражены как другие депозиты. (Требования к МВФ, считающиеся ссудами, должны быть включены в ссуды.) Подлежащие выплате наличными маржи, связанные с контрактами на производные финансовые инструменты (описанными ниже), включаются в другие депозиты, так же как очень краткосрочные соглашения о продаже ценных бумаг с обратным выкупом (например, на следующий день), если их считают частью национальной категории денег в широком определении. Другие соглашения о продаже ценных бумаг с обратным выкупом должны классифицироваться как ссуды.

11.60. Можно иметь счета как для «аллокированного золота», так и для «неаллокированного золота». Различие между ними имеет точный и практический характер и находит отражение в балансах активов и пассивов единиц, являющихся держателями этих счетов. Счет аллокированного золота дает полное прямое право собственности на золото и эквивалентен документу, подтверждающему это право собственности. Счет неаллокированного золота не дает его держателю права собственности на золото в натуральной форме, но обеспечивает номинированное в золоте требование к единице, управляющей счетом. По сути дела это депозит, номинированный в золоте. Таким образом, его рассматривают как депозит в иностранной валюте. С другой стороны, счета аллокированного золота рассматривают как владение ценностями, если только они не держатся органами денежно-кредитного регулирования или другими уполномоченными ими единицами в качестве резервов.

11.61. Подобные счета с разделением на аллокированные и неаллокированные также возможны и для других драгоценных металлов, и они должны отражаться подобным способом: счета для неаллокированных металлов рассматриваются как депозиты в иностранной валюте, счета для аллокированных металлов — как активы в форме ценностей. Если практика использования товаров таким образом будет выходить за пределы металлов, то целесообразно будет рассмотреть вопрос о расширении этой практики.

11.62. Все секторы могут быть держателями переводимых и других депозитов. Депозиты чаще всего принимают в качестве обязательств финансовых корпорации, но институциональная организация в некоторых странах разрешает нефинансовым корпорациям, органам государственного управления и домашним хозяйствам принимать депозиты в качестве обязательств.

11.63. Другие депозиты должны классифицироваться в соответствии со следующими характеристиками:

- a. номинированы ли депозиты в отечественной валюте или в иностранных валютах, и
- b. являются ли они обязательствами учреждений-резидентов или остального мира.

3. Долговые ценные бумаги

11.64. *Долговые ценные бумаги — это обращающиеся инструменты, которые служат свидетельством*

долга. Они включают векселя, облигации, свободно обращающиеся депозитные сертификаты, коммерческие бумаги, долговые обязательства, ценные бумаги, обеспеченные активами и другие подобные инструменты, которые обычно подлежат торговле на финансовых рынках. *Векселя представляют собой ценные бумаги, которые обеспечивают их держателям безусловное право получить определенную фиксированную сумму на конкретную установленную дату.* Векселя выпускают и ими обычно торгуют на организованных рынках со скидками к номинальной стоимости, которые зависят от процентной ставки и сроков погашения. Примерами краткосрочных ценных бумаг являются казначейские векселя, свободно обращающиеся депозитные сертификаты, банковские акцепты и коммерческие бумаги. *Облигации и долговые обязательства представляют собой ценные бумаги, которые обеспечивают их держателям безусловное право на получение фиксированных платежей или предусмотренной в контракте некоторой непостоянной суммы платежей, то есть получение процентов не зависит от доходов дебиторов.* Облигации и долговые обязательства также обеспечивают их держателям безусловное право на получение фиксированных сумм в порядке выплат кредитору на установленную дату или даты.

11.65. Ссуды, которые стали обращающимися и могут передаваться от одного держателя к другому, должны быть при определенных условиях переклассифицированы из ссуд в долговые ценные бумаги. Для такой переклассификации должны быть доказательства торговли на вторичном рынке, включая существование «делателей рынка», и частые котировки инструментов, такие как одновременные котировки цен покупателя и продавца.

11.66. Неучастующие привилегированные акции — это такие акции, по которым выплачивается фиксированный доход, но которые не предусматривают участия в распределении остаточной стоимости акционерного предприятия при его роспуске. Эти акции классифицируются как долговые ценные бумаги. Облигации, которые могут конвертироваться в участие в капитале, должны также классифицироваться в этой категории до тех пор, пока они не будут конвертированы.

11.67. *Ценные бумаги, обеспеченные активами, и обеспеченные залогом долговые обязательства — это такие соглашения, в соответствии с которыми выплаты процентов и основного долга обеспечиваются выплатами определенных активов или потоками доходов.* Этот процесс может также называться секьюритизацией. Ценные бумаги, обеспеченные активами, могут выпускаться специальной холдинговой единицей или другой единицей, которые продают их, чтобы мобилизовать средства и заплатить инициатору операции за соответствующие активы. Ценные бумаги, обеспеченные активами, классифицируются как долговые ценные бумаги, потому что эмитенты ценных бумаг должны произвести платежи, в то время как у их держателей нет остаточных требований в отношении активов, служащих обеспечением; если бы они были, то данный инструмент относился бы к категории акционерного капитала или акций инвестиционных фондов. Ценные бумаги, обеспеченные активами, обеспечиваются различными типами финансовых активов, например, ипотечными залогами и ссудами кредитной карты, нефинансовыми активами или

потоками будущих доходов (такими как доход музыканта или будущие доходы органа государственного управления), которые не считаются экономическими активами в макроэкономической статистике.

11.68. **Банковский акцепт предполагает акцепт финансовой корпорацией векселя или переводного векселя в обмен на оплату комиссии и безусловное обещание выплатить определенную сумму денег на конкретную дату.** В отличие от акцептов в более широком смысле, банковский акцепт должен быть обращающимся. Большие объемы международной торговли финансируются именно таким образом. Банковские акцепты классифицируются в категории долговых ценных бумаг. Банковский акцепт представляет собой безусловное требование со стороны держателя и безусловное обязательство со стороны акцептующей финансовой корпорации; корреспондирующим активом финансовой корпорации является требование к своему клиенту. Банковские акцепты рассматриваются как финансовые активы с момента акцепта, даже при том, что денежные средства могут быть получены позже.

11.69. **Разделенные ценные бумаги являются ценными бумагами, которые преобразованы из ценной бумаги с основной суммой и купонными платежами в облигации с нулевым купоном со сроками погашения, совпадающими с датами купонных платежей и датой погашения основной суммы.** Функция разделения состоит в том, что предпочтение инвестора в отношении отдельных денежных потоков могут быть удовлетворены различными способами вместо использования смешанных денежных потоков по первоначальным ценным бумагам. У разделенных ценных бумаг может быть эмитент, отличающийся от первоначального эмитента; в этом случае возникают новые обязательства. Имеются два варианта разделенных ценных бумаг:

- a. когда третья сторона приобретает первоначальные ценные бумаги и использует их, чтобы обеспечить выпуск разделенных ценных бумаг. Тогда мобилизуются новые денежные средства и возникают новые финансовые инструменты;
- b. когда не мобилизуются новые денежные средства, а платежи по первоначальным ценным бумагам разделяются и продаются отдельно эмитентом или при помощи агентов (таких как дилеры по разделению), действующих с согласия эмитента.

11.70. **Индексируемые ценные бумаги — это инструменты, для которых либо платежи по купонам (проценты), либо основная сумма, либо и то, и другое привязаны к какому-либо индексу, такому как общий индекс цен или индекс цен какого-либо товара.** Цель состоит в том, чтобы сохранить покупательную способность или стоимость капитала в период инфляции в дополнение к получению дохода в виде процентов. Когда индексируются платежи по купонам, то они рассматриваются исключительно как проценты, как и в случае любого финансового актива с плавающей процентной ставкой. Когда основная сумма индексируется с помощью показателя инфляции, исчисленного на широкой основе, то стоимость ценных бумаг по цене эмиссии отражается как основная сумма, а суммы индексации, выплачиваемые периодически и при погашении, отражаются как проценты. Выплаты вследствие индексации должны отражаться как

проценты (доходы от собственности) на протяжении времени существования ценных бумаг, и корреспондирующие записи должны отражаться в категории долговых ценных бумаг в финансовом счете. Когда ценные бумаги индексируются с помощью индексов цен на какой-либо товар и, таким образом, могут быть подвержены значительным колебаниям цен, рекомендуется изменить данную процедуру. Это подробно объясняется в разделе 4 главы 17.

Дополнительные классификации долговых ценных бумаг

11.71. **Дополнительная классификация долговых ценных бумаг по срокам погашения на краткосрочные и долгосрочные должна основываться на следующих критериях.**

- a. Краткосрочные долговые ценные бумаги включают те ценные бумаги, у которых первоначальный срок погашения составляет один год или меньше. Ценные бумаги со сроком погашения один год или менее должны классифицироваться как краткосрочные, даже если они выпущены в соответствии с долгосрочными программами, такими как программы выпуска евронот.
- b. Долгосрочные долговые ценные бумаги включают те ценные бумаги, у которых первоначальный срок погашения составляет более одного года. Требования с произвольными сроками погашения, последний из которых составляет более одного года, и требования с неопределенными сроками погашения должны классифицироваться как долгосрочные.

Кроме того, может иногда быть полезным отделять долговые ценные бумаги, включенные в листинг, от невключенных и отражать их с делением на краткосрочные и долгосрочные.

4. Ссуды

11.72. **Ссуды являются финансовыми активами, которые:**

- a. **возникают, когда кредитор предоставляет средства в долг непосредственно дебитору, и**
- b. **оформляются документами, которые не являются обращающимися.**

11.73. Категория ссуд включает кредит в форме овердрафта (перерасхода средств на счете), ссуды с погашением в рассрочку, кредит на покупку в рассрочку и ссуды для финансирования коммерческого кредита. Включаются также требования к МВФ или обязательства по отношению к МВФ в форме ссуд. Овердрафт вследствие превышения кредитного лимита счета переводимых депозитов классифицируется как ссуда. Однако неиспользованные кредитные линии не признаются обязательствами, поскольку они носят условный характер. Ценные бумаги, соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, золотые свопы и финансирование посредством финансового лизинга могут также классифицироваться как ссуды. В то же время дебиторская/кредиторская задолженность, которая отражается как отдельная категория финансовых активов, и ссуды, которые были преобразованы в долговые ценные бумаги, не включаются в ссуды.

11.74. *Соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом является сделкой, в которой ценные бумаги предоставляются в обмен на наличные деньги с обязательством выкупить те же или аналогичные ценные бумаги по фиксированной цене в определенную дату в будущем (обычно через один или несколько дней, но также и в более поздний срок) или с «открытым» сроком выкупа.* Предоставление ценных бумаг займа под залог наличных денег и продажа ценных бумаг с обратной покупкой с экономической точки зрения являются такой же сделкой, как и соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом; все эти операции предполагают предоставление ценных бумаг как форму обеспечения ссуды или депозита. *Репо — это соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, в соответствии с которым ценные бумаги предоставляются в обмен на наличные деньги с обязательством выкупить те же или аналогичные ценные бумаги за наличные деньги по фиксированной цене в определенную дату в будущем.* (Его называют репо с точки зрения поставщика ценных бумаг и обратное репо с точки зрения получателя ценных бумаг.)

11.75. Предоставление и получение средств в соответствии с соглашением о продаже ценных бумаг с последующим выкупом можно рассматривать как ссуду или депозит. В общем случае это считается ссудой, но классифицируется как депозит, если предполагает обязательства корпорации, принимающей депозиты, и включается в национальную категорию денег в широком определении. Если соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом не предполагает предоставления наличных денег (то есть, если одна ценная бумага обменивается на другую, или одна сторона предоставляет ценные бумаги без залога), то нет ни ссуды, ни депозита. Однако в случае требования внесения гарантийного депозита наличными деньгами в связи со сделками репо они классифицируются как ссуды.

11.76. Ценные бумаги, предоставленные в качестве залога при предоставлении займа других ценных бумаг, включая соглашения об обратном выкупе ценных бумаг, рассматриваются как не изменяющие экономического собственника. Такой подход принят потому, что получатель денежных средств все еще несет риски или получает выгоды, связанные с любыми изменениями в цене ценных бумаг.

11.77. Золотой своп предполагает обмен золота на депозиты в иностранной валюте с соглашением о проведении обратной операции в согласованную дату в будущем по согласованной цене на золото. Получатель золота (поставщик денежных средств) обычно не отражает золото в своем балансе активов и пассивов, в то время как поставщик золота (получатель денежных средств) обычно не исключает золото из своего баланса активов и пассивов. Таким образом, операция является аналогичной соглашению об обратном выкупе и должна отражаться как обеспеченная ссуда или депозит. Золотые свопы подобны соглашениям об обратном выкупе ценных бумаг за исключением того, что обеспечением служит золото.

11.78. Когда товары приобретаются на условиях финансового лизинга, считается, что имеет место переход экономической собственности на товары от арендодателя к арендополучателю. Переход экономической собственности

определяется тем фактом, что все риски и вознаграждения, связанные с собственностью, передаются от юридического собственника товара, то есть арендодателя, пользователю товара, то есть арендополучателю. Арендополучатель обязуется в соответствии с контрактом произвести платежи, которые позволят арендодателю за время действия контракта возместить все или практически все его издержки и получить проценты. Этот фактический переход собственности отражается путем предположения о том, что арендодатель предоставляет ссуду арендополучателю, арендополучатель использует эту ссуду, чтобы приобрести актив, а платежи арендополучателя арендодателю представляют собой не арендную плату за актив, а выплату процентов, возможно, плату за услуги, а также погашение основной суммы долга по условно предоставленной ссуде. Проценты отражаются как доходы от собственности, подлежащие выплате или подлежащие получению, а погашение долга отражается в финансовом счете как уменьшение стоимости актива (ссуды) у арендодателя и обязательства у арендополучателя. Более подробное обсуждение вопросов финансового лизинга содержится в части 5 главы 17.

Дополнительные классификации ссуд

11.79. Ссуды могут быть дополнительно разделены на краткосрочные и долгосрочные ссуды.

- a. Краткосрочные ссуды включают ссуды, первоначальный срок погашения которых составляет один год или меньше. Ссуды, подлежащие погашению по требованию кредитора, должны классифицироваться как краткосрочные, даже если ожидается, что их погашение будет востребовано не ранее, чем через год.
- b. Долгосрочные ссуды включают ссуды, первоначальный срок погашения которых составляет более одного года.

11.80. Может быть также полезным выделять ссуды, которые, хотя и получены на срок более года, но в рассматриваемом отчетном периоде по ним осталось менее года до погашения, а также ссуды, обеспеченные ипотекой.

5. Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов

11.81. Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов имеют тот отличительный признак, что их держателям принадлежит остаточное требование в отношении активов институциональной единицы, которая выпустила данный инструмент. Акционерный капитал представляет собой средства собственника в капитале институциональной единицы. В отличие от долговых обязательств акционерный капитал в общем случае не наделяет собственника правом на получение заранее определенной суммы или суммы, определяемой в соответствии с установленной формулой.

11.82. Акции инвестиционных фондов играют особую роль в финансовом посредничестве как своего рода коллективные инвестиции в прочие активы, поэтому они идентифицируются отдельно.

Акционерный капитал

11.83. *Акционерный капитал включает все инструменты и документы, подтверждающие требования на остаточную стоимость активов корпорации или квазикорпорации после того, как требования всех кредиторов удовлетворены.* Акционерный капитал рассматривается как обязательства институциональной единицы, выпустившей акции.

11.84. Право собственности на акционерный капитал юридических лиц обычно подтверждается сертификатами акций, паев, депозитными расписками, сертификатами участия или подобными документами. Сертификаты акций и паев имеют одно и то же значение, в то время как депозитные расписки являются ценными бумагами, которые подтверждают право собственности на ценные бумаги, включенные в листинг в других странах; депозитарии выдают расписки, включенные в листинг одной биржи, которые подтверждают право собственности на ценные бумаги, включенные в листинг другой биржи. Привилегированные акции участия — это акции, которые предусматривают участие в распределении остаточной стоимости при роспуске акционерного предприятия. Такие акции также представляют собой ценные бумаги в форме акций независимо от того, является ли доход фиксированным или он определяется в соответствии с формулой. (Неучаствующие привилегированные акции рассматриваются как долговые ценные бумаги согласно приведенным выше объяснениям.)

11.85. Акционерный капитал подразделяется на следующие виды:

- a. акции, включенные в листинг;
- b. акции, не включенные в листинг; и
- c. другие виды участия в капитале.

Как включенные, так и не включенные в листинг акции являются обращающимися инструментами и поэтому представляют собой ценные бумаги в форме акций.

11.86. *Акции, включенные в листинг — это ценные бумаги в форме акций, зарегистрированные на фондовой бирже.* Они также называются акциями, котируемыми на фондовой бирже. Наличие котировок цен на акции, включенные в листинг, означает наличие рыночных цен для них.

11.87. *Акции, не включенные в листинг — это ценные бумаги в форме акций, не зарегистрированные на фондовой бирже.* Акции, не включенные в листинг, можно также назвать частным акционерным капиталом; обычно эту форму принимает венчурный капитал. Акции, не включенные в листинг, обычно выпускаются дочерними компаниями и малыми предприятиями, и в отношении них обычно применяются различные регулирующие требования, но никакие ограничения не являются обязательными для их идентификации.

11.88. *Другие виды участия в капитале — это участие в капитале, не выраженное в форме ценных бумаг.* Они могут включать участие в капитале квазикорпораций (таких как отделения, трасты, партнерства с ограниченной ответственностью и другие партнерства), неинкорпорированных фондов и условных единиц, создаваемых для отражения прав собственности на недвижимое имущество и

природные ресурсы. Собственность некоторых международных организаций не регистрируется в форме акций и классифицируется поэтому как другие виды участия в капитале (хотя участие в капитале Банка для международных расчетов (БМР) осуществляется в форме акций, не включенных в листинг).

11.89. Операции с акционерным капиталом в финансовом счете включают три различных типа операций. Первым типом является отражение стоимости акций, покупаемых и продаваемых на фондовой бирже. Время от времени корпорации реструктурируют свои акции и могут предложить держателям акций новое количество акций за каждую акцию, которой они владели ранее. Однако предоставление этих бонусных акций не рассматривается как операция, а считается формой реденоминации, поскольку стоимость нового количества акций, умноженного на новую цену, представляет собой ту же самую долю в стоимости капитала корпорации, что и прежнее количество акций, умноженное на прежнюю цену.

11.90. Второй тип операций, относящихся к акционерному капиталу — это вложение капитала или в некоторых случаях изъятие капитала собственниками. Дивиденды отражаются в счете распределения первичных доходов так, как если бы они выплачивались из прибыли, полученной в текущем периоде. Однако предприятие обычно стремится показывать стабильные выплаты дивидендов и поэтому иногда выплачивает больше текущей прибыли, а иногда — меньше, и эта разница переносится в счета накопления через сбережение (которое может быть отрицательным). Тем не менее, если выплаченные дивиденды значительно превышают среднюю величину доходов за последние периоды, то это превышение не должно по-прежнему отражаться в счете распределения первичных доходов, а должно рассматриваться как изъятие капитала собственниками и отражаться по этой статье. Такие выплаты иногда называют «дополнительными дивидендами». Изъятие капитала может принимать форму поступлений от продаж основных фондов или прочих активов, передачи основных фондов и прочих активов от квазикорпорации ее собственнику и изъятия денежных средств из накопленного нераспределенного дохода и отчислений для возмещения потребления основного капитала. (Особый случай платежей между органами государственного управления и государственными предприятиями обсуждается в главе 22.) Подобным образом, ликвидационные дивиденды, выплачиваемые держателям акций, когда предприятие становится банкротом, должны отражаться как изъятие акционерного капитала.

11.91. С другой стороны, собственники могут вкладывать дополнительные финансовые ресурсы в предприятие. Если предприятие контролируется государством и имеет постоянный дефицит каждый год в результате проводимой государством экономической или социальной политики, и такой дефицит покрывается получением средств от органов государственного управления, то эти платежи считаются субсидией. Если платежи от органов государственного управления являются нерегулярными, но явно направлены на покрытие накопленных убытков, то это отражается как капитальный трансферт. Если органы государственного управления предоставляют инвестиционный грант государственной корпорации, это также отражается как капи-

тальный трансферт. Однако могут быть случаи, когда собственники (государственные или частные) соглашаются предоставить предприятию новое финансирование, чтобы обеспечить расширение производства и не только уменьшить долги, но и пополнить собственные средства предприятия. Финансирование включает денежные средства для покупки предприятием основных фондов, накопления запасов материальных оборотных средств, приобретения финансовых активов или погашения обязательств. Передачи собственниками основных фондов и прочих активов квазикорпорации также включаются в добавления к капиталу. Такие выплаты должны быть включены в эту статью как приобретение капитала, даже если никакие новые акции не выпускались в связи с финансовыми вложениями.

11.92. Третий тип операций, относящихся к акционерному капиталу — это особый случай добавления к капиталу и изъятия из него, который имеет место при реинвестировании дохода предприятий прямого иностранного инвестирования. В счете распределения первичных доходов доля прибыли, пропорциональная доле прямого иностранного инвестора в капитале предприятия, показывается как изъятая и распределенная ему в форме реинвестированного дохода. Поскольку фактически изъятия не происходило, реинвестированный доход добавляется к стоимости акционерного капитала предприятия в финансовом счете.

11.93. Условные единицы-резиденты отражаются таким же образом, как квазикорпорации. Например, расширение дома, принадлежащего нерезиденту, отражается как увеличение стоимости актива, принадлежащего условной единице-резиденту, с соответствующим увеличением стоимости капитала собственника-нерезидента. Однако весь доход от владения домом отражается как изъятый собственником условной единицы-резидента, таким образом, нет никаких доходов для реинвестирования. Тем самым обеспечивается то, что вся чистая стоимость капитала условной единицы-резидента равняется стоимости соответствующего имущества.

Акции и паи инвестиционных фондов

11.94. *Инвестиционные фонды — это предприятия коллективного инвестирования, с помощью которых инвесторы объединяют средства для инвестирования в финансовые или нефинансовые активы.* Те единицы, которые приобретают акции фондов, таким образом распределяют свой риск между всеми инструментами в фонде.

11.95. В таблице трехмерного представления финансовых потоков приобретение финансовых инструментов инвестиционными фондами показывается отдельно от приобретения акций фондов, и полный анализ операций с точки зрения направления потоков «от кого и к кому» отражает приобретение финансовых инструментов через инвестиционные фонды без необходимости заводить для этого отдельную категорию. Однако, как было отмечено в связи с категорией межбанковских позиций, таблицы трехмерного представления финансовых потоков не всегда имеются в распоряжении своевременно. Поэтому, чтобы отличить, когда нефинансовые единицы приобретают финансовые инструменты, такие как ценные бумаги и акции, непосредственно, а когда они приобретаются через инвестиционные фонды, последние показываются отдельно.

11.96. Инвестиционные фонды включают взаимные фонды (паевые инвестиционные фонды открытого типа) и паевые тресты. Инвестиционные фонды выпускают акции, когда они организованы в форме корпорации, и паи, когда они организованы в форме трастовой компании. Акции инвестиционных фондов представляют собой акции, выпускаемые взаимными фондами, а не акции, которыми может владеть взаимный фонд.

11.97. Инвестиционные фонды разделяются на фонды денежного рынка (ФДР) и инвестиционные фонды неденежного рынка. Фундаментальное различие между ними заключается в том, что ФДР обычно инвестируют в инструменты денежного рынка с остаточным сроком менее одного года, которые часто являются переводимыми и часто рассматриваются, как близкие аналоги депозитов. Инвестиционные фонды неденежного рынка обычно инвестируют в долгосрочные финансовые активы и, возможно, в недвижимое имущество. Такие инструменты обычно не являются переводимыми и не рассматриваются как аналоги депозитов.

11.98. Изменение стоимости акций или паев инвестиционных фондов, кроме изменения вследствие холдинговых прибылей и убытков, после вычитания реинвестированного дохода показывается в СНС как распределение дохода держателям акций или паев и реинвестирование ими в финансовом счете.

Акции или паи фондов денежного рынка

11.99. *Фонды денежного рынка — это инвестиционные фонды, которые инвестируют только или преимущественно в краткосрочные ценные бумаги денежного рынка, такие как казначейские векселя, депозитные сертификаты и коммерческие бумаги.* Акции фондов денежного рынка иногда функционально близки к переводимым депозитам, например, к чековым счетам с неограниченными привилегиями. Если акции этих фондов включены в стране в категорию денег в широком определении, они должны отражаться как отдельная статья, чтобы обеспечить согласованность с денежно-кредитной статистикой. *Акции и паи фондов денежного рынка представляют собой требование на часть стоимости чистых активов учрежденного фонда денежного рынка.*

Акции и паи других инвестиционных фондов

11.100. *Акции и паи других инвестиционных фондов представляют собой требование на часть стоимости чистых активов учрежденного инвестиционного фонда за исключением фондов денежного рынка.*

Дополнительные классификации акций инвестиционных фондов

11.101. Может оказаться полезным разделять акции инвестиционных фондов на включенные и не включенные в листинг.

11.102. Инвестиционные фонды инвестируют в различные активы, включающие долговые ценные бумаги, акции, финансовые инструменты, привязанные к какому-либо товару, недвижимое имущество, акции других инвестицион-

ных фондов и другие активы. Данные о составе их активов могут быть полезными в странах, где инвестиционные фонды имеют важное значение.

6. Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий

11.103. Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий выполняют функцию перераспределения дохода или богатства при посредничестве финансовых учреждений. Перераспределение может осуществляться между отдельными институциональными единицами в одном и том же периоде или для одной и той же институциональной единицы в различные периоды или путем комбинации того и другого. Единицы, участвующие в программах, производят отчисления в них и могут получить выплаты (или урегулировать требования) в том же периоде или позже. Являясь держателями средств, страховые корпорации инвестируют их от имени участников. Часть инвестиционного дохода, который распределяется участникам как доход от собственности, возвращается в форме дополнений к отчислениям. Во всех случаях чистые отчисления или чистые страховые премии определяются как фактические отчисления или страховые премии, плюс распределенные доходы от собственности, минус оплата услуг, удерживаемая соответствующим финансовым учреждением. Поэтому записи в финансовом счете отражают разницу между чистыми отчислениями или чистыми страховыми премиями, выплаченными по программам, за вычетом полученных выплат и страховых возмещений. Другие существенные добавления к резервам программ поступают вследствие других изменений в объеме активов и особенно вследствие холдинговых прибылей. Более подробное обсуждение отражения всех этих программ содержится в частях 1, 2 и 3 главы 17.

11.104. Имеется пять видов резервов, относящихся к программам страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий. К ним относятся страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни), права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, права на пенсионные пособия, требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами и резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям.

Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)

11.105. *Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни) включают предварительные выплаты чистых страховых премий (кроме премий по страхованию жизни) и резервы для покрытия неурегулированных требований по страховым возмещениям (кроме возмещений по страхованию жизни).* Они состоят из выплаченных, но еще не заработанных страховых премий (называемых незаработанными премиями), и страховых возмещений с наступившим сроком выплаты, но еще не выплаченных (называемых невыплаченными возмещениями); последние включают случаи, когда сумма выплаты является

спорной или когда событие, ведущее к возникновению требования, произошло, но требование по нему еще не было заявлено. Единственными записями, отражаемыми в финансовом счете для страховых технических резервов (кроме резервов по страхованию жизни), являются корректировки для перехода к регистрации по методу начислений.

Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам

11.106. *Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам отражают объем финансовых требований держателей полисов к предприятию, предоставляющему услуги по страхованию жизни или выплата аннуитетов.* Единственной операцией, отражаемой в финансовом счете для прав на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, является разница между чистыми страховыми премиями, подлежащими получению, и страховыми возмещениями, подлежащими выплате.

Права на пенсионные пособия

11.107. *Права на пенсионные пособия отражают объем финансовых требований как настоящих, так и будущих пенсионеров к их работодателю или к фонду, выбранному работодателем для выплаты заработанных пенсий в соответствии с условиями трудового договора между работодателем и работником.* Единственной операцией, отражаемой в финансовом счете для прав на пенсионные пособия, является разница между чистыми отчислениями, подлежащими получению, и чистыми пенсионными пособиями, подлежащими выплате. Увеличение прав на пенсионные пособия, показываемое в финансовом счете, равно записи в счете использовании доходов об изменении прав на пенсионные пособия плюс передача прав на пенсионные пособия от другого пенсионного фонда.

Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами

11.108. Работодатель может заключить контракт с третьей стороной, чтобы управлять пенсионными фондами своих работников. Если работодатель продолжает определять условия пенсионных программ и сохраняет ответственность за дефицит в их финансировании, так же как право удерживать избыток средств, то работодатель называется управляющим пенсионным фондом, а единица, работающая под руководством управляющего пенсионным фондом, называется администратором пенсионного фонда. Если соглашение между работодателем и третьей стороной таково, что работодатель передает риски и ответственность за дефицит в финансировании третьей стороне в обмен на право третьей стороны удерживать избыток средств, то третья сторона становится и управляющим, и администратором пенсионного фонда.

11.109. Если управляющим пенсионным фондом является одна единица, а администратором — другая, и вследствие этого ответственность за дефицит средств или право на их избыток остаются за управляющим пенсионным фондом, то по данной статье отражаются требования пен-

сионного фонда к его управляющему. (Эта запись будет отрицательной, если пенсионный фонд получает больше инвестиционного дохода от инвестирования средств пенсионных прав, которыми он располагает, чем это необходимо для покрытия увеличения пенсионных прав, и разница подлежит выплате управляющему пенсионной программой.)

Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям

11.110. *Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям состоят из предварительных чистых платежей и резервов, необходимых для покрытия неурегулированных требований по стандартизированным гарантиям.* Операции, отражаемые в финансовом счете для резервов для урегулирования требований по программам стандартизированных гарантий, аналогичны операциям для страховых технических резервов (кроме резервов по страхованию жизни); они включают незаработанные платежи и неурегулированные требования.

7. Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками

Производные финансовые инструменты

11.111. *Производные финансовые инструменты являются финансовыми инструментами, которые связаны с конкретным финансовым инструментом, или показателем, или товаром, благодаря чему конкретные финансовые риски могут быть предметом обмена на финансовых рынках в их собственном качестве.* Стоимость производного финансового инструмента определяется ценой объекта, лежащего в основе этого инструмента: базовой ценой. Базовая цена может быть ценой товара, финансового актива, процентной ставкой, валютным курсом, ценой другого производного финансового инструмента или разницей между двумя ценами. Контракт на производный финансовый инструмент может также предусматривать его связь с индексом или корзиной цен.

11.112. Для исчисления стоимости любого производного финансового инструмента являются важными наблюдаемая рыночная цена или индекс для лежащего в его основе объекта. Если производный финансовый инструмент не может быть оценен, потому что преобладающая рыночная цена или индекс для базового объекта отсутствуют, то он не может считаться финансовым активом. В отличие от долговых инструментов в случае производных финансовых инструментов нет никакой основной суммы долга, которая должна быть выплачена, и не начисляется инвестиционный доход. Производные финансовые инструменты используются во многих целях, включая управление риском, хеджирование, арбитражные и спекулятивные операции. Производные финансовые инструменты позволяют передавать определенные финансовые риски (процентный риск, риск, связанный с валютой, ценами акций и товаров, кредитный риск и т. д.) другим сторонам, которые больше хотят или лучше подготовлены, чтобы принять эти риски или управлять ими; при

этом обычно, но не всегда, передача первичного актива или товара не производится. Риск, воплощенный в контракте на производный финансовый инструмент, может быть обменен как путем обмена самого контракта — так, как это возможно с опционами — или путем заключения нового контракта, воплощающего характеристики риска, которые соответствуют характеристикам риска существующего контракта и несут компенсирующий характер. Последний вариант называют взаимозачетом, и он особенно распространен на рынках форвардных контрактов или там, где не происходит никаких формальных обменов, посредством которых можно торговать производными финансовыми инструментами.

11.113. Производные финансовые инструменты, которые могут быть оценены отдельно от базового объекта, с которыми они связаны, следует рассматривать как финансовые активы независимо от того, происходит ли «торговля» ими на бирже или вне ее. Операции с производными финансовыми инструментами следует рассматривать как отдельные операции, а не как неотделимые части стоимости первичных операций, с которыми они могут быть связаны. Две стороны, участвующие в операции с производными финансовыми инструментами, могут иметь различные мотивы для участия в операции. Для одной это может быть хеджирование, в то время как другая может иметь дело с производными финансовыми инструментами или приобретать производный финансовый инструмент в порядке инвестирования. Даже если обе стороны осуществляют хеджирование, они могут хеджировать операции или риски, в которых участвуют различные финансовые активы, или операции, отражающиеся в различных счетах. Поэтому, если бы операции с производными финансовыми инструментами отражались как неотделимые части других операций, то такое отражение привело бы к асимметричному измерению показателей в различных частях счетов или к асимметричному измерению показателей для институциональных секторов.

11.114. Любые комиссионные, выплачиваемые брокерам или другим посредникам или получаемые от них для организации опционов, фьючерсов, свопов и других контрактов в отношении производных финансовых инструментов, отражаются как плата за услуги в соответствующих счетах. Операции с производными финансовыми инструментами могут иметь место между двумя сторонами непосредственно или через посредника. В последнем случае может предусматриваться плата за услуги в явной или неявной форме. Однако обычно невозможно выделить элемент платы за услуги в неявной форме. Поэтому чистые платежи по урегулированию контрактов на производные финансовые инструменты отражаются как финансовые операции. Тем не менее, где это возможно, компонент платы за услуги должен отражаться отдельно. Расчеты по контрактам на производные финансовые инструменты обычно производятся путем чистых платежей наличными. Это часто происходит до наступления срока расчетов по контрактам, которыми торгуют на бирже, таким как фьючерсы на товары. Расчет наличными — логическое следствие использования производных финансовых инструментов для передачи риска независимо от права собственности на лежащий в их основе объект. Однако некоторые контракты на производные финансовые инструменты, особенно связанные с иностранной валютой, объединяются с операциями с объектом, лежащим в их основе. Операция

по поставке актива, лежащего в основе контракта на производный финансовый инструмент, должна отражаться по преобладающей рыночной цене на актив, при этом разница между преобладающей ценой и фактически выплаченной ценой (умноженной на количество актива) отражается как операция с производными финансовыми инструментами.

11.115. Есть два широких класса производных финансовых инструментов: опционные контракты (опционы) и контракты форвардного типа (форварды). В пределах каждого класса дальнейшее разделение может быть сделано по категориям рыночного риска: риск, связанный с иностранной валютой, с процентной ставкой в единой валюте, акциями, товарами, кредитами и прочий.

11.116. Главное различие между форвардным и опционным контрактами заключается в том, что в то время как при форвардном контракте обе стороны являются потенциальными дебиторами, при опционном контракте покупатель приобретает актив, а продавец принимает обязательство. Однако опционные контракты часто заканчиваются безрезультатно; опционы выполняются только тогда, когда урегулирование контракта выгодно для держателя опционов.

Опционы

11.117. *Опционы являются контрактами, которые дают их покупателю право, но не связывают его обязательством купить (опцион «колл») или продать (опцион «пут») определенный финансовый инструмент или товар по определенной цене (цене исполнения) в течение определенного периода времени (американский опцион) или на определенную дату (европейский опцион).* Многие опционные контракты, если они осуществляются, реализуются путем наличных платежей, а не путем поставки активов или товаров, к которым относился контракт. В основе продаваемых опционов могут лежать многие типы объектов, такие как акции, процентные ставки, иностранные валюты, товары и определенные индексы. Покупатель опциона выплачивает премию (цену опциона) продавцу в обмен на обязательство последнего продать или купить по требованию покупателя опциона финансовые инструменты или товары, лежащие в основе опциона, на определенную стоимость. Хотя уплаченная продавцу опциона премия теоретически может включать плату за услуги, на практике обычно невозможно выделить элемент услуг. Полная цена должна отражаться как приобретение финансового актива покупателем и как принятие обязательства продавцом. Однако, где это возможно, компонент платы за услуги должен отражаться отдельно.

11.118. Время регистрации выплат премий по опционам может различаться. В зависимости от типа контракта премии выплачиваются в начале действия контракта, когда опционы реализуются или когда срок действия опционов истекает. Стоимость опциона в начале его действия должна отражаться в размере полной стоимости премии. Если премии выплачиваются после покупки опциона, то стоимость подлежащей выплате премии регистрируется как приобретение актива на момент покупки производного финансового инструмента, которое финансируется дебиторской задолженностью продавца. Последующие покупки и продажи опционов также должны отражаться в финансовом счете.

Если реализуется опцион, основанный на финансовом активе, или если основанный на товаре опцион достигает стадии поставки, то приобретение или продажа лежащего в их основе актива должны регистрироваться по преобладающей рыночной цене в соответствующих счетах с отражением разницы между этой стоимостью и фактически выплаченной суммой как операции с производными финансовыми инструментами.

11.119. Варранты — это форма опционов, которые отражаются в финансовом счете таким же образом, как другие опционы. *Варранты — это финансовые инструменты, обращающиеся на бирже и дающие их держателю право купить у продавца варранта (обычно это корпорация) определенное количество акций или облигаций на оговоренных условиях в течение установленного срока.* Существуют также валютные варранты, в основе которых лежит сумма одной валюты, которая необходима для покупки другой валюты, и варранты валютных кросс-курсов, привязанные к третьим валютам. Они могут продаваться отдельно от лежащих в их основе ценных бумаг, к которым они привязаны, и поэтому имеют рыночную стоимость. Продавец варранта принимает обязательство, которое корреспондирует с активом, имеющимся у покупателя.

Форварды

11.120. Согласно форвардному контракту две стороны сделки соглашаются обменять определенное количество лежащего в его основе объекта (конкретного продукта или финансового актива) по согласованной договорной цене (цене исполнения) на определенную дату. Фьючерсные контракты — это форвардные контракты, которыми торгуют на организованных биржах. *Форвардный контракт является финансовым контрактом, который представляет собой безусловное обязательство, которое должно быть урегулировано на определенную дату. Расчеты по фьючерсам и другим форвардным контрактам обычно, но не всегда, осуществляются выплатой наличных денег или предоставлением некоторого другого финансового инструмента, а не фактической поставкой лежащего в основе контракта объекта, и поэтому эти контракты оцениваются и обращаются отдельно от лежащего в основе контракта объекта.* В начале действия контракта происходит обмен рисками с равной рыночной стоимостью, и, как следствие, контракт имеет нулевое значение. Должно пройти некоторое время, чтобы рыночная стоимость риска каждой стороны начала отличаться так, чтобы для одной стороны (кредитора) была создана позиция актива, а для другой (дебитора) — позиция обязательства. За время существования форвардного контракта отношения дебитора и кредитора могут меняться как по величине, так и по направлению.

11.121. Обычные контракты форвардного типа включают процентные свопы, соглашения о будущей процентной ставке (СБПС), валютно-обменные свопы, форвардные валютные контракты и валютно-процентные свопы.

- а. *Процентный своп предусматривает обмен процентными платежами в одной и той же валюте в течение определенного периода времени, исчисляемыми на условную основную сумму, которая никогда не перечисляется.* Расчеты часто произво-

- дятся чистыми наличными платежами одной стороны сделки другой стороне.
- b. *Соглашение о будущей процентной ставке (СПС) является контрактом, в соответствии с которым две стороны, чтобы защитить себя от колебаний процентных ставок, договариваются о процентной ставке, по которой на указанную дату расчета должны быть выплачены проценты на условную основную сумму, которая никогда не перечисляется.* Расчеты по СПС производятся чистыми наличными платежами. Единственный платеж, который производится, связан с разницей между ставкой, оговоренной в соглашении, и преобладающей рыночной ставкой на дату расчета. Покупатель соглашения о будущей процентной ставке получает платеж от продавца, если преобладающая рыночная ставка превышает согласованную ставку, а продавец получает платеж, если преобладающая рыночная ставка ниже, чем согласованная ставка.
 - c. *Валютно-обменный своп является наличной продажей/покупкой через кассу одной валюты и одновременно форвардной покупкой/продажей этой же валюты.*
 - d. *Форвардный валютный контракт является контрактом, в соответствии с которым две стороны соглашаются обменять определенные суммы в разных иностранных валютах по согласованному обменному курсу в определенную дату в будущем.*
 - e. *Валютно-процентный своп, иногда называемый валютным свопом, представляет собой обмен потоками процентных платежей в разных валютах и обмен основными суммами по согласованному обменному курсу в конце действия контракта.*

11.122. Возможен также обмен основными суммами в начале контракта, и в этом случае могут производиться последующие выплаты, включающие как проценты, так и основную сумму, через какое-то время согласно заранее определенным правилам. Потоки чистых платежей в связи с расчетами по свопам должны отражаться как операции с производными финансовыми инструментами, а выплаты основной суммы должны отражаться по статье соответствующего инструмента в финансовом счете.

Кредитные производные финансовые инструменты

11.123. Производные финансовые инструменты, описанные в предыдущих пунктах, связаны с рыночным риском вследствие изменений рыночных цен на ценные бумаги, товары, процентных ставок и валютных курсов. *Кредитные производные финансовые инструменты — это производные финансовые инструменты, основной целью которых является торговля кредитным риском.* Они предназначены для торговли рисками вследствие неплатежей по ссудам и ценным бумагам. Кредитные производные финансовые инструменты принимают форму контрактов типа форвардов и опционов и, как другие производные финансовые инструменты, они часто составляются согласно

основным стандартным юридическим соглашениям и предусматривают процедуры выплаты залогов и гарантийных взносов, что дает возможность определить их рыночную стоимость.

Гарантийные взносы

11.124. Гарантийные взносы — это выплаты наличных денежных средств или залогов, которые обеспечивают фактические или потенциальные обязательства по производным финансовым инструментам, особенно фьючерсам или опционам, которые обращаются на бирже. Подлежащие выплате гарантийные взносы состоят из депозитов или других залогов, депонированных, чтобы защитить другую сторону сделки от риска неплатежа, но они остаются в собственности единицы, которая внесла гарантийные взносы. Хотя использование депозита может быть ограничено, он рассматривается как подлежащий возврату, если депонент сохраняет за собой риски и выгоды от владения им. Подлежащие возврату выплаты гарантийных взносов наличными представляют собой операции с депозитами, а не с производными финансовыми инструментами. Депонент получает требование к бирже или другому учреждению, хранящему депозит. Некоторые разработчики СНС предпочитают классифицировать эти гарантийные взносы в составе прочей дебиторской или кредиторской задолженности, чтобы зарезервировать термин «депозит» для денежных агрегатов. Когда подлежащие возврату выплаты гарантийных взносов производятся не наличными, а, например, ценными бумагами, то никакие записи не требуются, потому что единица (эмитент ценных бумаг), требование к которой имеет депонент, не меняется. Не подлежащие возврату гарантийные взносы уменьшают финансовые обязательства, возникшие согласно контракту на производные финансовые инструменты. Единица, которая выплачивает не подлежащий возврату гарантийный взнос, не сохраняет право собственности на него, как и обязательства и права в отношении рисков и выгод от владения им, такие как получение дохода или холдинговые прибыли и убытки. Выплата не подлежащего возврату гарантийного взноса обычно отражается как уменьшение наличной валюты и депозитов с корреспондирующей записью об уменьшении производных финансовых обязательств, а получение не подлежащего возврату гарантийного взноса отражается как увеличение наличной валюты и депозитов с корреспондирующей записью об уменьшении производных финансовых активов.

Опционы на приобретение акций работниками (ОПАР)

11.125. *Опцион на приобретение акций работниками — это соглашение, заключенное на определенную дату (дату гранта), в соответствии с которым работник может приобрести некоторое количество акций работодателя по установленной цене (цене исполнения) или в установленный момент времени (дата передачи) или в течение некоторого периода времени (период использования), который следует немедленно за датой передачи.* Дата использования — это дата, когда истекает срок действия опциона. Она не может быть раньше даты передачи или позже конца периода использования. Операции с

опционами на приобретение акций работниками отражаются в финансовом счете как корреспондирующая запись к элементу оплаты труда, соответствующему стоимости акций опциона. Способы оценки и время регистрации ОПАР обсуждаются в части 6 главы 17.

8. Прочая дебиторская или кредиторская задолженность

Коммерческие кредиты и авансы

11.126. Эта категория включает коммерческие кредиты на товары и услуги, предоставляемые корпорациям, органам государственного управления, НКВДХ, домашним хозяйствам и остальному миру, и авансы за незавершенную работу (если она таким образом классифицируется в составе запасов материальных оборотных средств) или работу, которая должна быть предпринята. Коммерческие кредиты и авансы не включают ссуды на финансирование коммерческих кредитов, которые классифицируются как ссуды. Может быть целесообразным отделить краткосрочные коммерческие кредиты и авансы от долгосрочных коммерческих кредитов и авансов, используя те же критерии, что и для разделения других краткосрочных и долгосрочных финансовых активов.

Прочая дебиторская или кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)

11.127. Эта категория включает прочую дебиторскую и кредиторскую задолженность, кроме описанной ранее, то есть не связанную с предоставлением товаров и услуг. Она включает суммы задолженности, связанной с выплатой на-

логов, дивидендов, покупкой и продажей ценных бумаг, выплатой ренты, заработной платы, а также отчислений на социальное страхование. Проценты начисленные, но не выплаченные включаются в эту статью, только если начисленные проценты не добавляются к стоимости актива, на которую они выплачиваются (что обычно имеет место).

11.128. Эта категория не включает статистические расхождения.

9. Справочные статьи

Прямые иностранные инвестиции

11.129. Операции с финансовыми активами и обязательствами, являющиеся результатом предоставления или получения прямых иностранных инвестиций должны отражаться в соответствующих категориях: долговые ценные бумаги, ссуды, акции, торговый кредит или иные. Однако стоимость прямых иностранных инвестиций, включенная в каждую из упомянутых категорий, должна также отражаться отдельно как справочные статьи. Прямые иностранные инвестиции обсуждаются далее в главах 17 и 24.

Неработающие ссуды

11.130. Целесообразно идентифицировать в справочных статьях операции, относящиеся к неработающим ссудам. Обсуждение определения и отражения неработающих ссуд содержится в главе 13. Кроме этого, если это важно, может быть целесообразным сгруппировать в справочной статье все просроченные проценты и погашения задолженности.

Глава 12. СЧЕТА ДРУГИХ ИЗМЕНЕНИЙ В АКТИВАХ

А. Введение

12.1. В этой главе рассматриваются вопросы отражения изменений в стоимости активов и обязательств, и, соответственно, изменений чистой стоимости капитала за период между начальным и заключительным балансами активов и пассивов, которые являются следствием потоков, не являющихся операциями; их называют другими потоками. Операции с активами и обязательствами и их непосредственное влияние на чистую стоимость капитала отражаются в счете операций с капиталом и в финансовом счете. Изменения в стоимости произведенных активов, связанные с потреблением основного капитала и текущими потерями материальных оборотных средств, отражаются в счетах как операции и, таким образом, они не отражаются в счетах других изменений в активах.

12.2. Хотя записи относятся к потокам, которые не являются операциями, они не являются «остаточными» записями. Скорее они используются для того, чтобы показать существенные изменения в стоимости и структуре статей за период между начальным и заключительным балансом активов и пассивов в результате других событий.

12.3. Записи в счетах других изменений в активах охватывают большое число различных видов изменений в активах, обязательствах и чистой стоимости капитала. Некоторые из них имеют отношение к конкретному типу рассматриваемого актива, некоторые могут иметь отношение ко всем типам активов. Все изменения, связанные с холдинговыми прибылями и убытками, отражаются в счете переоценки. Холдинговые прибыли и убытки являются результатом изменений с течением времени как уровней, так и структуры цен. Все другие изменения в стоимости активов рассматриваются как изменения в объеме вследствие изменения качества, а не как изменения цен, и отражаются в счете других изменений в объеме активов. Записи в этом счете отражают также изменения в стоимости, которые происходят одновременно, например, при переклассифицировании актива или в результате других одномоментных событий.

12.4. В этой главе обсуждаются по очереди два счета. Сначала рассматривается счет других изменений в объеме активов, а затем счет переоценки. Для каждого счета записи для каждого типа актива обсуждаются отдельно.

В. Счет других изменений в объеме активов

12.5. Счет других изменений в объеме активов отражает изменения в активах, обязательствах и чистой стоимости капитала за период между начальным и заключительным балансом активов и пассивов, которые не относятся ни к операциям между институциональными единицами, которые отражаются в счете операций с капиталом и финансовом счете, ни к холдинговым прибылям и убыткам, которые отражаются в счете переоценки. Формат счета других изменений в объеме активов, представленный в таблице 12.1, аналогичен формату других счетов накопления. Записи об изменениях в активах производятся на левой стороне счета, а записи об изменениях в обязательствах делаются на правой стороне счета. Нефинансовые активы, как произведенные, так и непроизведенные, и финансовые активы показываются отдельно. Балансирующая статья счета — изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов — представляет собой превышение стоимости изменений в активах над стоимостью изменений в обязательствах и показывается на правой стороне счета.

1. Функции счета других изменений в объеме активов

12.6. В счете операций с капиталом поступления и выбытия произведенных активов отражаются как результат

операций по приобретению основных фондов (за вычетом их выбытия), потребления основного капитала, поступления в запасы материальных оборотных средств и изъятия из них, а также текущих потерь из запасов материальных оборотных средств. В финансовом счете большинство финансовых активов отражается, когда дебитор приобретает финансовый инструмент, имеющий стоимость, и принимает обязательство произвести платеж (или платежи) кредитору. Финансовые активы погашаются, когда дебитор выполнил финансовое обязательство в соответствии с договором.

12.7. Как в счете операций с капиталом, так и в финансовом счете также отражаются операции с существующими активами между институциональными секторами. Однако в результате этих операций происходит просто изменение собственника активов, но не меняется общая чистая стоимость капитала для экономики в целом, кроме случаев, когда операции происходят между резидентами и остальным миром.

12.8. Одна из важных функций счета других изменений в объеме активов заключается в том, чтобы отразить появление и выбытие некоторых активов, которые не являются результатом операций. Акты появления активов в балансе активов и пассивов и выбытия из него называются экономическими появлениями и исчезновениями. Некоторые появления и исчезновения происходят, когда природные активы, такие как полезные ископаемые, приобретают экономиче-

скую стоимость или утрачивают ее. Такие появления и исчезновения происходят в результате взаимодействия между институциональными единицами и природой, в отличие от появлений и выбытий, происходящих в результате операций, которые обычно представляют собой взаимодействия по обоюдной договоренности между институциональными единицами. Тем не менее, другие появления и выбытия могут также происходить с активами, созданными деятельностью человека, такими как ценности, приобретенный гудвилл или золото.

12.9. Вторая функция счета заключается в том, чтобы отразить влияние экстраординарных, непредвиденных событий, которые влияют на экономические выгоды, получаемые от активов (и соответствующих обязательств). Они называются эффектом внешних событий. Они включают фактическое изъятие актива некоторой институциональной единицей у его собственника без его согласия (конфискацию); такое действие не считается операцией, потому что в нем отсутствует элемент обоюдной договоренности. Они также включают события, в результате которых разрушаются активы, например, стихийные бедствия или войны.

12.10. Третья функция счета заключается в том, чтобы отразить изменения в классификациях институциональных единиц и активов и в структуре институциональных единиц.

12.11. Три следующих раздела рассматривают вначале отражение экономического появления и исчезновения активов, затем влияние внешних событий на стоимость активов, и, наконец, изменения в классификации и структуре активов.

2. Появление и исчезновение активов вследствие событий, не являющихся операциями

12.12. Записи в счетах, касающиеся появления и исчезновения активов, могут быть сгруппированы в соответ-

ствии с основным типом рассматриваемого актива следующим образом:

- a. записи, относящиеся к признанию произведенных активов;
- b. записи, относящиеся к появлению природных ресурсов в границах активов и выбытию из них;
- c. записи, относящиеся к контрактам, договорам аренды и лицензиям;
- d. изменения в гудвилле и маркетинговых активах; и
- e. записи, относящиеся к финансовым активам.

Таблица 12.2 показывает дезагрегирование таблицы 12.1, включая различные записи об экономическом появлении и исчезновении активов.

Экономическое появление произведенных активов

12.13. Два типа активов могут появиться по этой статье: исторические памятники и ценности. Как было пояснено в главе 10, историческими памятниками являются предметы, сооружения или объекты существенной или особой стоимости. Ценности — это объекты, приобретаемые в качестве запаса стоимости, потому что ожидается, что их стоимость будет возрастать или, по крайней мере, не снижаться в течение продолжительного периода времени. В счете операций с капиталом отражается приобретение ценностей и исторических памятников, когда они являются товарами, произведенными недавно, или импортированными товарами, и в нем отражаются и операции с существующими товарами, которые уже были классифицированы как ценности и исторические памятники.

12.14. Однако существующие товары, ценности и исторические памятники могли еще не быть отражены в балансах активов и пассивов по одной из нескольких причин: они могут существовать со времен, предшествующих перио-

Таблица 12.1

Счет других изменений в объеме активов — краткая форма — изменения в активах

Изменения в активах

Другие потоки	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов	26	0	7	0	0	33			33
Экономическое исчезновение непроизведенных нефинансовых активов	-9	0	-2	0	0	-11			-11
Экстраординарные потери	-5	0	-6	0	0	-11			-11
Некомпенсируемые конфискации	-5	0	5	0	0	0			0
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	1	1	0	0	0	2			2
Изменения в классификации	6	-2	-4	0	0	0			0
Итого другие изменения в объеме	14	-1	0	0	0	13			13
Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
Финансовые активы/обязательства	2	1	0	0	0	3			3

ду времени, охваченному в счетах, они были первоначально отражены как потребительские товары или они уже были списаны в качестве сооружений.

Исторические памятники

12.15. Исторические памятники вместе с жилыми зданиями, другими зданиями и сооружениями включены в классификацию основных фондов. Когда впервые признается специальное археологическое, историческое или культурное значение сооружения или объекта, еще не зафиксированных в балансе активов и пассивов, это событие классифицируется как экономическое появление и отражается в счете других изменений в объеме активов. Например, такое признание могло иметь место в отношении существующего сооружения или объекта, которые были полностью списаны и по этой причине не отражены в балансе активов и пассивов. С другой стороны, сооружение или объект, которые уже находятся в составе активов, но являются новыми или частично списанными, могут быть оценены как имеющие статус исторического памятника. Если памятник был ранее списан, то его признание в качестве исторического памятника отражается как экономическое появление актива. Если он был ранее классифицирован как другой тип актива, это отражается как переклассификация актива (будет рассмотрено ниже), и если в то же самое время произведена новая оценка памятника, это увеличение стоимости отражается как экономическое появление. Если переклассификация происходит на момент продажи актива, например, приобретения актива сектором государственного управления, это приобретение отражается в счете операций с капиталом как обычная операция.

Ценности

12.16. Для ценностей, таких как драгоценные камни, антиквариат и другие художественные предметы, когда впервые признается высокая стоимость или художественное

значение предмета, ранее не отраженного в балансе активов и пассивов, это событие классифицируется как экономическое появление. До этого предмет, возможно, имел небольшую стоимость и не рассматривался как актив. Например, предмет, возможно, считали обычным товаром, покупка которого была включена в расходы на конечное потребление домашних хозяйств, или его считали потребительским товаром длительного пользования. Признание его как накопленного запаса стоимости приводит к отражению его в балансе активов и пассивов как ценности. Признание стоимости ранее не оцененного предмета часто связывается с продажей (например, на аукционе). Продажа отражается в счете операций с капиталом как продажа и покупка ценностей при том, что для этого необходимо внести сначала предмет в баланс активов и пассивов продавца.

Включение природных ресурсов в границы активов

Открытия и переоценка в сторону повышения запасов полезных ископаемых

12.17. В СНС запасы полезных ископаемых определены как доказанные ресурсы угля, нефти и природного газа, металлических руд или неметаллических минералов, которые являются экономически пригодными для эксплуатации с учетом существующей технологии и относительных цен. Счет операций с капиталом отражает операции между секторами по приобретению и выбытию ресурсов, которые отвечают данным условиям. Счет других изменений в объеме активов, напротив, отражает увеличения и уменьшения, в результате которых происходит изменение общего объема этих активов для экономики в целом.

12.18. Одним из способов увеличения ресурсов является открытие новых месторождений, пригодных для эксплуатации, будь то в результате систематической научной разведки, изысканий или случайного обнаружения запасов.

Таблица 12.1 (продолжение)

Счет других изменений в объеме активов — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Другие потоки	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов									
Экономическое исчезновение непроизведенных нефинансовых активов									
Экстраординарные потери									
Некомпенсируемые конфискации									
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	0	0	0	1	0	1			1
Изменения в классификации	0	0	2	0	0	2			2
Итого другие изменения в объеме	0	0	2	1	0	3			3
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	0	0	2	1	0	3			3
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	14	-1	-2	-1	0	10			10

Экономическое появление может также произойти потому, что в ресурсы могут быть включены запасы полезных ископаемых, эксплуатация которых ранее была неэффективной, но стала эффективной в результате технологического прогресса или изменения относительных цен.

Естественный рост некультивируемых биологических ресурсов

12.19. Естественный рост некультивируемых биологических ресурсов, таких как естественные леса и запасы рыбы, может принимать различные формы: строевой лес может подрасти или запасы рыбы в водоемах могут стать более значительными. Хотя эти ресурсы относятся к экономическим активам, их рост не находится под прямым контролем, ответственностью и управлением институциональной единицы и, таким образом, не отражается в счетах как производство. Приращение актива в таких случаях должно рассматриваться как экономическое появление, и оно отражается в счете других изменений в объеме активов.

12.20. В принципе, естественный рост должен отражаться на валовой основе, а истощение этих ресурсов должно фиксироваться как экономическое исчезновение, как это будет пояснено ниже. Такое отражение должно быть согла-

совано с отдельным отражением приобретений и выбытий в счете операций с капиталом. На практике, однако, многие страны отражают естественный рост на чистой основе, потому что физические измерения, которые, вероятно, будут единственным инструментом, имеющимся в их распоряжении для отражения, являются, по сути дела, чистыми показателями. Эти измерения могут использоваться вместе с рыночной ценой единицы актива, чтобы оценить стоимость изменений объема, которая должна быть отражена.

Включение других природных ресурсов в экономическую деятельность

12.21. Не вся земля, включенная в географическую территорию страны, обязательно находится в рамках определения границ активов в СНС. Земля может появиться экономически, если она преобразована из дикого или деградированного состояния в такое состояние, в котором на нее может быть установлено право собственности, и земля может быть использована для экономических целей. Земля может также приобрести стоимость в результате реализации какого-либо нового экономического проекта в близлежащей местности, например, земля, может стать более востребованной и, таким образом, более ценной, потому что побли-

Таблица 12.2

Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах вследствие их экономического появления и исчезновения

Изменения в активах

Другие потоки	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов	26	0	7	0	0	33			33
Произведенные нефинансовые активы			3			3			3
Непроизведенные нефинансовые активы	26	0	4	0	0	30			30
Природные ресурсы	22		4			26			26
Контракты, договоры аренды и лицензии	4					4			4
Гудвилл и маркетинговые активы						0			0
Экономическое исчезновение непроизведенных нефинансовых активов	-9	0	-2	0	0	-11			-11
Истощение природных ресурсов	-6	0	-2	0	0	-8			-8
Природные ресурсы	-6		-2			-8			-8
Другое экономическое исчезновение непроизведенных нефинансовых активов	-3	0	0	0	0	-3			-3
Природные ресурсы						0			0
Контракты, договоры аренды и лицензии	-1					-1			-1
Гудвилл и маркетинговые активы	-2					-2			-2
Экстраординарные потери	-5	0	-6	0	0	-11			-11
Некомпенсируемые конфискации	-5	0	5	0	0	0			0
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	1	1	0	0	0	2			2
Изменения в классификации	6	-2	-4	0	0	0			0
Итого другие изменения в объеме	14	-1	0	0	0	13			13
Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
Финансовые активы/обязательства	2	1	0	0	0	3			3

зости развернуто новое строительство или создаются подъездные пути. Затраты на улучшения земли, затрагивающие небольшой участок земли, отражаются в счетах как валовое накопление основного капитала по статье «улучшения земли», и впоследствии исчисляется потребление основного капитала, отражающее износ этого актива. Любое превышение увеличения стоимости земли над стоимостью улучшений земли или любое увеличение стоимости вследствие инвестиционной деятельности по соседству рассматривается как экономическое появление.

12.22. Для других природных ресурсов первое существенное появление на рынке, обычно предполагающее их коммерческое использование, является моментом времени для отражения в счетах. В дикорастущих лесах сбор дров не является коммерческим использованием, но если в дикорастущих лесах производятся значительные заготовки строительной древесины, то леса следует рассматривать в качестве активов. Точно так же, если потребление воды осуществляется из естественного источника, он не должен рассматриваться в качестве актива, но если происходит существенное использование резервуаров грунтовых вод, то они должны рассматриваться в качестве активов. Переход к практике взимания платы за регулярное использование резервуаров

поверхностных вод может также повлечь за собой решение отражать водные ресурсы в балансе активов и пассивов.

Качественные изменения в природных ресурсах вследствие изменений в экономическом использовании

12.23. СНС обычно отражает в счетах различия в качестве как различия в объеме. Как объясняется в отношении товаров и услуг в главе 15, различия в качестве отражают различные стоимости использования (и различные стоимости затрат ресурсов). Различные качества поэтому экономически отличаются друг от друга. Тот же самый принцип применяется к активам. Качественные изменения, отраженные здесь, происходят как одновременные корреспондирующие изменения в экономическом использовании, которые называются как изменения в классификации, что будет описано ниже. Например, переклассификация культивируемой земли в землю для строительства зданий может привести к изменениям стоимости, а также к изменениям в классификации. В этом случае актив уже включен в запас (в соответствии с определением границ активов), и только изменение качества актива вследствие изменений в его экономическом использовании рассматривается как появление дополни-

Таблица 12.2 (продолжение)

Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала вследствие экономического появления и исчезновения

Другие потоки	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов									
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Природные ресурсы									
Контракты, договоры аренды и лицензии									
Гудвилл и маркетинговые активы									
Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов									
Истощение природных ресурсов									
Природные ресурсы									
Другое экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов									
Природные ресурсы									
Контракты, договоры аренды и лицензии									
Гудвилл и маркетинговые активы									
Экстраординарные потери									
Некомпенсируемые конфискации									
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	0	0	0	1	0	1			1
Изменения в классификации	0	0	2	0	0	2			2
Итого другие изменения в объеме	0	0	2	1	0	3			3
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	0	0	2	1	0	3			3
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	14	-1	-2	-1	0	10			10

тельного количества активов. Другой пример касается трактовки скота, отражаемого в счетах как основные фонды, например, молочного скота, который направляют на убой раньше, чем предполагалось.

Выбытие природных ресурсов из запасов активов

12.24. Выбытие природных ресурсов из балансов активов и пассивов отражается с помощью отрицательных записей в левой части счета. Многие из возможных записей являются просто отрицательной альтернативой положительным записям, которые только что обсуждались.

Извлечение и переоценка в сторону снижения запасов полезных ископаемых

12.25. Изменения, которые будут фиксироваться в таком случае, являются отрицательными аналогами валовых добавлений к запасам полезных ископаемых, пригодным для использования, которые являются результатом переоценок пригодности ресурсов для использования вследствие изменений в технологии или изменений относительных цен. На практике могут быть получены только чистые приросты, и они будут отражены по статье «открытия и переоценка в сторону повышения запасов полезных ископаемых».

12.26. Истощение природных ресурсов охватывает уменьшение стоимости запасов полезных ископаемых в результате физического извлечения и расходования активов.

Использование некультивируемых биологических ресурсов

12.27. Сюда включаются истощение естественных лесов, рыбных ресурсов в открытых морях и других некультивируемых биологических ресурсов, включенных в определение границ активов, в результате сбора плодов, вырубке лесов или другого использования сверх уровня, обеспечивающего стабильный характер их использования.

Выбытие других природных ресурсов из экономической деятельности

12.28. Возможно, что некоторые природные ресурсы прекращают использоваться в экономической деятельности вследствие изменяющейся технологии, уменьшения спроса на получаемый продукт или по законодательным причинам, например, вследствие решения о приостановке лова рыбы, принятого для сохранения рыбных ресурсов.

Качественные изменения в природных ресурсах вследствие изменений в экономическом использовании

12.29. Изменения, отраженные здесь, являются отрицательным эквивалентом изменений в объеме в сторону увеличения, связанных с изменениями в классификации. Например, если изменения в землепользовании приводят к переклассификации некоторой площади земли из культивируемой земли в общественное пастбище, то, как следствие этого, могут происходить изменения в стоимости земли.

12.30. Все ухудшения земли, водных ресурсов и других природных активов, вызванные экономической деятельностью, отражаются в счете других изменений в объеме активов. Ухудшение может быть ожидаемым следствием регулярной экономической деятельности или менее предсказуемой эрозии или другого ущерба вследствие вырубки леса или ненадлежащих методов сельскохозяйственного производства.

Заключение и аннулирование контрактов, договоров аренды и лицензий

12.31. Контракты, договоры аренды и лицензии, которые могут быть отражены в счетах как активы в своем собственном качестве, все представляют собой некоторую форму передаваемого договора аренды, контракта или разрешения. Они могут относиться к использованию объекта основных фондов в рамках договора операционного лизинга, использованию природных ресурсов по договору аренды природных ресурсов, разрешению на занятие некоторым видом экономической деятельности или договору на оказание будущих услуг, которые будут предоставлены конкретным лицом. Обладание договорами операционного лизинга, аренды природных ресурсов, разрешениями или договорами на предоставление услуг рассматривается как актив для их держателя только при соблюдении двух условий:

- a. текущая преобладающая цена использования актива, разрешения или предоставления услуги отличается от цены, указанной в контракте или договоре аренды или выплаченной за разрешение; и
- b. держатель договора аренды, контракта или разрешения может юридически и практически реализовать эту разницу путем субаренды, субконтракта или перепродажи разрешения.

На практике рекомендуется пытаться отразить такие активы только тогда, когда они проданы. В этом случае они вначале будут отражены в счете других изменений в объеме активов, а впоследствии составят основу операции (или серии операций) в счете операций с капиталом.

12.32. Стоимость контракта, договора аренды или лицензии, отраженных в счетах как актив, равна чистой настоящей стоимости превышения преобладающей цены над договорной ценой. Эта величина будет уменьшаться по мере сокращения оставшегося срока договора, и различие в ценах к концу этого срока перестает быть очевидным. Изменения в стоимости контракта, договора аренды или лицензии вследствие изменений в преобладающей цене отражаются как переоценка; изменения вследствие прекращения выгоды, обеспечиваемой данным активом за время, когда он существовал, отражаются как другие изменения в объеме активов. Более детальное обсуждение отражения в счетах контрактов, договоров аренды и лицензий содержится в разделе 5 главы 17.

Изменения в стоимости гудвилла и маркетинговых активов

12.33. Когда предприятие, независимо от того, является ли оно корпорацией, квазикорпорацией или некорпорированным предприятием, продано, то выплаченная цена,

возможно, не равна стоимости всех активов за вычетом обязательств предприятия. Разница между уплаченной ценой и стоимостью всех активов за вычетом обязательств называется приобретенным гудвиллом и маркетинговыми активами предприятия. Эта величина может быть положительной или отрицательной (или равной нулю). Если эту величину удастся исчислить и рассматривать как актив предприятия, то чистая стоимость капитала предприятия на момент приобретения гудвила становится в точности равной нулю, независимо от правового статуса предприятия.

12.34. Стоимость приобретенного гудвила и маркетинговых активов исчисляется на момент продажи, отражается с помощью записи в счете других изменений в объеме активов продавца, а затем отражается как операция обмена с покупателем в счете операций с капиталом. После этого стоимость приобретенного гудвила и маркетингового актива должна быть списана в счетах покупателя с помощью записей в счете других изменений в объеме активов. Нормы, по которым это списание производится, должны соответствовать стандартам коммерческого бухгалтерского учета. Они обычно достаточно консервативны в отношении стоимости, которая может появиться в балансе активов и пассивов предприятия, и она должна быть проверена «тестом на обесценение», с помощью которого бухгалтер может убедиться, что остающаяся стоимость может быть реально получена в случае последующей продажи предприятия.

12.35. Гудвилл, который не может быть подтвержден продажей или покупкой, не считается экономическим активом в СНС. В порядке исключения, предметом продажи может быть маркетинговый актив. Если это так, то для покупателя и продавца должны быть сделаны записи, аналогичные тем, которые были бы сделаны для приобретенного гудвила и маркетинговых активов, если бы предприятие было продано целиком.

Появление и исчезновение финансовых активов и обязательств

12.36. Финансовые активы, которые являются требованиями к другим институциональным единицам, создаются, когда дебитор принимает обязательство произвести платеж (или платежи), кредитору в будущем; они погашаются, когда дебитор выполнил обязательство в соответствии с договором. Монетарное золото в форме слитков, используемое в качестве международных резервов, однако, не может быть создано и погашено таким образом; следовательно, когда оно становится резервным активом, это отражается в финансовом разделе баланса активов и пассивов как следствие изменения в классификации в счете других изменений в объеме активов, состоящего в переходе из ценностей в монетарное золото. (В момент, когда оно было приобретено органами денежно-кредитного регулирования, оно было вначале классифицировано как приобретение ценностей.) Таким же образом отражаются счета аллокированного золота, когда они становятся частью монетарного золота. Когда счета аллокированного золота становятся резервными активами, они переклассифицируются из наличной валюты и депозитов в монетарное золото также в счете других изменений в объеме активов. Монетарное золото может быть продано другому органу денежно-кредитного регулирования, но в любом

случае сокращение запасов потребует переклассификации аналогичным образом; монетарное золото переклассифицируется либо в ценности (в случае золота в слитках) или в наличную валюту и депозиты (в случае счетов аллокированного золота). Последующие операции, если и когда они происходят, отражаются в счетах как операции с ценностями или с наличной валютой и депозитами, а не с монетарным золотом.

12.37. По этой статье также отражаются результаты событий, которые не ожидались, когда устанавливались условия финансовых требований.

Операции с долгами

12.38. Существует много обстоятельств, которые могут привести к сокращению или погашению долга, кроме нормальной выплаты обязательств. Самые общие случаи описаны ниже.

12.39. Дебитор и кредитор могут прийти к двустороннему соглашению (часто называемом «прощением задолженности») о том, что финансовое требование больше не существует. Такое соглашение предполагает отражение капитального трансферта, подлежащего выплате или подлежащего получению (отражается в счете операций с капиталом на момент, когда происходит прощение задолженности), и одновременное погашение требования (отражается в финансовом счете). Прощение задолженности обычно касается государственного долга. Некоторые налоги и отчисления в фонд социального обеспечения, возможности получения которых органы государственного управления считают сомнительными с самого начала, не включаются в суммы налогов и отчислений на социальное обеспечение, подлежащих получению, и они не отражаются в счете других изменений в объеме активов.

12.40. Изменения в требованиях, являющиеся следствием принятия долгового обязательства или реструктуризации долга, должны быть отражены в финансовом счете, когда меняются условия долгового контракта (срок платежа, процентная ставка, и т.д.) или когда меняется институциональный сектор кредитора или дебитора, поскольку они считаются новыми контрактными соглашениями. Однако все другие изменения в требованиях, вытекающие из односторонних списаний и частичных списаний, не отражаются в финансовом счете, поскольку в этом случае нет никакого взаимного соглашения по этому вопросу между сторонами. Характерно, что кредитор может признать, что финансовое требование больше не может быть погашено вследствие банкротства, ликвидации или других факторов, и он может исключить это требование из своего баланса активов и пассивов. Это признание (кредитором) должно отражаться в счете других изменений в объеме активов. (Соответствующее обязательство должно также быть исключено из баланса активов и пассивов дебитора, чтобы обеспечить сбалансированность счетов для всей экономики.)

12.41. Большинство коммерческих ситуаций, в которых признается невозможность взыскания долга, отражается в счетах как одностороннее списание долга. Одностороннее списание финансового требования дебитором (отказ от уплаты долга) не отражается в СНС как операция. Частичные списания, которые отражают изменения фактической

рыночной стоимости финансовых активов, должны отражаться в счете переоценки. Однако изменения в стоимости, которые связаны исключительно с выполнением требований регулирующих и надзорных органов или требований учета, не отражают изменений фактической рыночной стоимости финансовых активов и не должны отражаться в СНС.

12.42. Другая связанная с долгом операция, которая вызывает вопросы в отношении того, как она должна быть отражена в СНС, имеет отношение к аннулированию долга. Аннулирование долга позволяет дебитору (долги которого, в основном, находятся в форме долговых ценных бумаг и ссуд) исключить определенные обязательства из баланса активов и пассивов, что приводит к аннулированию соответствующих активов равной стоимости. После аннулирования ни активы, ни обязательства не включаются в баланс активов и пассивов дебитора, и, как правило, данные о них, не следует включать в отчет для статистических целей. Аннулирование может быть выполнено либо путем отражения сопряженных активов и обязательств в доверительном счете соответствующей участвующей институциональной единицы, либо путем передачи их другой институциональной единице. В первом случае запись об аннулировании в счетах не производится, и активы и обязательства не исключаются из баланса активов и пассивов единицы. В последнем случае операции, в соответствии с которыми активы и обязательства были переданы второй институциональной единице,

отражаются в финансовом счете участвующих единиц, и их результаты отражаются в балансе активов и пассивов единицы, которая является держателем активов и обязательств. Поэтому аннулирование долга как таковое никогда не приводит к исключению обязательств из СНС, хотя это иногда приводит к смене институциональной единицы, которая отражает в счетах такие обязательства.

Создание и выбытие производных финансовых инструментов

12.43. Обычно не производятся записи в счете других изменений в объеме активов в отношении производных финансовых инструментов. Записи о производных финансовых инструментах появляются в финансовом счете, когда между двумя заинтересованными сторонами достигнуто соглашение. Опционы на приобретение акций работниками обычно отражаются в том же счете на дату гранта. Операции с ними отражаются в финансовом счете. Когда соглашение о производном финансовом инструменте активировано или истекает, потому что завершился период действия соглашения, стоимость производного финансового инструмента становится равной нулю, и изменение в стоимости отражается в счете переоценки.

12.44. Если сумма, подлежащая выплате по производному финансовому инструменту, остается невыплаченной после наступления срока выплаты, то эта сумма, срок вы-

Таблица 12.3

Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах вследствие внешних событий, не являющихся операциями

Изменения в активах

Другие потоки	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов	26	0	7	0	0	33			33
Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов	-9	0	-2	0	0	-11			-11
Экстраординарные потери	-5	0	-6	0	0	-11			-11
Произведенные нефинансовые активы	-5		-4			-9			-9
Непроизведенные нефинансовые активы			-2			-2			-2
Финансовые активы/обязательства						0			0
Некомпенсируемые конфискации	-5	0	5	0	0	0			0
Произведенные нефинансовые активы	-1		1			0			0
Непроизведенные нефинансовые активы	-4		4			0			0
Финансовые активы/обязательства						0			0
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	1	1	0	0	0	2			2
Произведенные нефинансовые активы	1					1			1
Непроизведенные нефинансовые активы						0			0
Финансовые активы/обязательства		1				1			1
Изменения в классификации	6	-2	-4	0	0	0			0
Итого другие изменения в объеме	14	-1	0	0	0	13			13
Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
Финансовые активы/обязательства	2	1	0	0	0	3			3

платы которой наступил, больше не связана с производным финансовым инструментом, поскольку больше нет никакого риска, связанного с ним. По этой причине сумма переклассифицируется и отражается как прочая дебиторская или кредиторская задолженность.

3. Влияние внешних событий на стоимость активов

12.45. Существуют три основные причины снижения стоимости актива или даже его полного исчезновения, которые связаны не с характером актива, но с преобладающими условиями в экономике, которые влияют либо на стоимость активов, либо на право собственности на них. Это экстраординарные потери, некомпенсируемые конфискации и другие изменения в объеме активов. Каждый из вариантов рассмотрен ниже. Таблица 12.3 представляет собой расширение таблицы 12.1, произведенное, чтобы включить записи об этих событиях.

Экстраординарные потери

12.46. Изменения в объеме активов, отражаемые как экстраординарные потери в счете других изменений в объеме активов, являются результатом значительных, отдельных и идентифицируемых событий, которые могут привести к уничтожению существенно большого количества активов

в рамках любой категории активов. Такие события обычно легко идентифицировать. Они включают землетрясения, вулканические извержения, цунами, исключительно серьезные ураганы, засуху и другие стихийные бедствия; военные действия, восстания и другие политические события; катастрофы техногенного характера, такие как разлив ядовитых веществ или выброс радиоактивных веществ в воздух. Сюда также включаются такие существенные потери как ухудшение качества земли, вызванное аномальным наводнением или повреждениями, нанесенными ветром; уничтожение культивируемых активов в результате засухи или вспышек болезни; уничтожение зданий, оборудования или ценностей лесными пожарами или землетрясениями.

12.47. Потери финансовых активов вследствие указанных событий являются менее распространенным явлением, но если свидетельство о праве собственности на них отражено в документах, и эти документы уничтожены, возможно, что в результате не удастся восстановить право собственности. Случайное уничтожение наличной валюты или ценных бумаг может явиться результатом природной катастрофы или политических событий.

Некомпенсируемые конфискации

12.48. Органы государственного управления или другие институциональные единицы могут изъять активы

Таблица 12.3 (продолжение)

Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах вследствие внешних событий, не являющихся операциями

Другие потоки	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов									
Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов									
Экстраординарные потери									
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства									
Некомпенсируемые конфискации									
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства									
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	0	0	0	1	0	1			1
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	0	0	0	1	0	1			1
Изменения в классификации	0	0	2	0	0	2			2
Итого другие изменения в объеме	0	0	2	1	0	3			3
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	0	0	2	1	0	3			3
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	14	-1	-2	-1	0	10			10

других институциональных единиц, включая единиц-нерезидентов, без полной компенсации по причинам, не связанным с выплатой налогов, штрафов или подобных сборов. Если компенсация существенно не соответствует стоимости активов в балансе активов и пассивов, разница должна быть отражена как увеличение активов институциональной единицы, осуществляющей изъятие (конфискацию), и как сокращение активов институциональной единицы, теряющей актив, с помощью записи о некомпенсированной конфискации активов.

12.49. Следует отметить, что лишение должника заложенного имущества и получение товаров в собственность кредиторами не отражается в счетах как некомпенсированная конфискация. Они отражаются как операции, в частности, как выбытие у дебиторов и приобретение кредиторами, потому что в явном виде или исходя из общего понимания соглашение между дебитором и кредитором предполагало такой вариант урегулирования проблем.

Другие изменения в объеме активов, не включенные в другие статьи

12.50. Стоимость основных фондов непрерывно уменьшается вследствие потребления основного капитала, пока актив не выбыл или его остаточная стоимость не оказалась

равной нулю. Однако возможна такая ситуация, когда предположения, лежащие в основе определения потребления основного капитала, могут содержать ошибки, а если это так, то должны быть сделаны коррективы в счете других изменений в объеме активов. Аналогичным образом, если предположение о норме потерь материальных оборотных средств оказывается ошибочным, то также должен быть внесен корректив в счете других изменений в объеме активов. Финансовые активы и обязательства, на которые могут оказать влияние изменения в объеме, включают некоторые из резервов для программ страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий. Дальнейшее обсуждение этого вопроса содержится в разделах 1, 2 и 3 из главы 17.

Основные фонды

12.51. Исчисление потребления основного капитала основано на предположении о стандартных нормах физического износа, морального устаревания и случайного повреждения. Каждое из этих предположений может оказаться ошибочным. В этом случае потребуются внести корректировки в счете других изменений в объеме активов. В принципе, пересмотренные предположения, отражающие новые обстоятельства, должны использоваться для исчисления потребления основного капитала на оставшийся срок использования актива. Если это не сделано, может оказаться необходимой

Таблица 12.4

Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах вследствие изменений в классификациях

Изменения в активах

Другие потоки	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов	26	0	7	0	0	33			33
Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов	-9	0	-2	0	0	-11			-11
Экстраординарные потери	-5	0	-6	0	0	-11			-11
Некомпенсируемые конфискации	-5	0	5	0	0	0			0
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	1	1	0	0	0	2			2
Изменения в классификации	6	-2	-4	0	0	0			0
Изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц	6	0	-4	0	0	2			2
Произведенные нефинансовые активы	3		-3			0			0
Непроизведенные нефинансовые активы	1		-1			0			0
Финансовые активы/обязательства	2					2			2
Изменения в классификации активов и обязательств	0	-2	0	0	0	-2			-2
Произведенные нефинансовые активы		-2				-2			-2
Непроизведенные нефинансовые активы	0	0	0			0			0
Финансовые активы/обязательства	0	0	0			0			0
Итого другие изменения в объеме	14	-1	0	0	0	13			13
Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
Финансовые активы/обязательства	2	1	0	0	0	3			3

последующая корректировка в счете других изменений в объеме активов, и показатель чистой добавленной стоимости в последующие годы окажется завышенным.

12.52. Физический износ может включать эффект непредвиденного ухудшения качества основных фондов в связи с экологическими факторами. Поэтому следует сделать записи в счете других изменений в объеме активов об уменьшении стоимости основных фондов, например, в результате повышения кислотности воздуха или влияния кислотных дождей на поверхности зданий или на корпуса транспортных средств.

12.53. Введение улучшенной технологии, такой как улучшенные модели актива или новый процесс производства, в результате которого больше не потребуется данный актив, может привести к непредвиденному моральному износу. В связи с этим сумма, включенная для учета ранее ожидаемого износа, может не соответствовать фактическому моральному износу.

12.54. Сумма, включенная с целью учета обычно ожидаемого размера повреждений, может не соответствовать размерам фактических повреждений. Для экономики в целом эта разница обычно невелика, но для отдельных единиц эта разница может иметь большое значение и может варьироваться в отношении знака. Поэтому должны быть внесены

корректировки в счете других изменений в объеме активов для отражения уменьшения стоимости основных фондов вследствие этих событий. Эти потери больше, чем регулярные, но они не настолько велики, чтобы считаться экстраординарными.

12.55. Как объясняется в главе 10, издержки, связанные с передачей прав собственности, должны быть списаны за период времени, в течение которого актив будет находиться в собственности покупателя. Если актив выбывает раньше, чем издержки, связанные с передачей прав собственности, полностью списаны, остаток должен также быть отражен в счете других изменений в объеме активов.

12.56. Начальные предположения по некоторым или по каждому из этих условий могут быть излишне осторожными. Если это оказывается так, то следует пересмотреть стоимость актива в большую сторону, а не в меньшую.

12.57. Производственные объекты с длительными периодами строительства могут потерять экономическую целесообразность прежде завершения строительства или ввода в эксплуатацию. Например, атомная электростанция или промышленный объект могут оказаться так и не введенными в эксплуатацию. Когда принято решение отменить строительство, стоимость объекта основных фондов (или, в некоторых случаях, незавершенного производства, как это разъяснялось

Таблица 12.4 (продолжение)

Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала вследствие изменений в классификациях

Другие потоки	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Экономическое появление активов									
Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов									
Экстраординарные потери									
Некомпенсируемые конфискации									
Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	0	0	0	1	0	1			1
Изменения в классификации	0	0	2	0	0	2			2
Изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц	0	0	2	0	0	2			2
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	0	0	2	0	0	2			2
Изменения в классификации активов и обязательств	0	0	0	0	0	0			0
Произведенные нефинансовые активы									0
Непроизведенные нефинансовые активы									0
Финансовые активы/обязательства	0	0	0	0	0	0			0
Итого другие изменения в объеме	0	0	2	1	0	3			3
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	0	0	2	1	0	3			3
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	14	-1	-2	-1	0	10			10

в главе 10), отраженная в балансе активов и пассивов, должна быть списана в счете других изменений в объеме активов.

Значительные потери материальных оборотных средств

12.58. Значительные потери материальных оборотных средств в результате пожара, воровства, поражения запасов зерна насекомыми-вредителями, необычно высокого уровня заболеваемости скота и т. д. должны отражаться по этой статье. В данном контексте значительные потери охватывают не только потери, существенные по стоимости, но также потери, возникающие нерегулярно. Даже очень значительные потери, если они возникают регулярно, должны быть приняты во внимание при исчислении изменения запасов материальных оборотных средств, отражаемого в счете операций с капиталом, как это было объяснено в главе 10.

Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам

12.59. Когда заключается контракт в отношении аннуитета, обычно определяются соотношения между страховыми премиями и выплатами, принимая во внимание имеющиеся данные о смертности на этот момент. Любые последующие изменения затронут обязательства поставщика

аннуитета по отношению к бенефициару, и последствия необходимо отразить по данной статье.

Права на пенсионные пособия

12.60. Изменения в объеме резервов для обеспечения пенсионных прав относятся к программам с определенной величиной социальных пособий, то есть к таким программам, в которых предоставляемая пенсия определяется полностью или частично по формуле. Никакие корректировки не требуются для программ с определенной величиной отчислений, в которых выплаты пособий определяются исключительно доходами от инвестирования отчислений в программу.

12.61. Вопрос о точном разграничении того, какие изменения в правах на пенсионные пособия отражаются в счетах как операции, а какие — как другие изменения в объеме активов, все еще исследуется. В разделе 2 главы 17 описывается текущая ситуация.

Резервы для урегулирования требований по программам стандартизированных гарантий

12.62. Если стандартизированные гарантии предоставляются исключительно на коммерческой основе, то резервы для урегулирования требований будут покрываться

Таблица 12.5

Счет других изменений в объеме активов — изменения в активах по типам активов

Изменения в активах

Другие потоки	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Итого другие изменения в объеме	14	-1	0	0	0	13			13
Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
Основные фонды	1		-3			-2			-2
Материальные оборотные средства	-3					-3			-3
Ценности		-2				-2			-2
Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
Природные ресурсы	10	0	1	0	0	11			11
Контракты, договоры аренды и лицензии	4		2			6			6
Гудвилл и маркетинговые активы	0					0			0
Финансовые активы	2	1	0	0	0	3			3
Монетарное золото и СПЗ						0			0
Наличная валюта и депозиты						0			0
Долговые ценные бумаги						0			0
Ссуды						0			0
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	2					2			2
Программы страхования, пенсионного обеспечения стандартизированных гарантий		1				1			1
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками						0			0
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность						0			0

платежами по программам и доходами от их инвестирования, а также возможными возвратами долгов дебитора в случае дефолта. Однако в таких программах часто участвуют органы государственного управления. В этом случае в счетах органов государственного управления должен быть отражен резерв для покрытия ожидаемого превышения требований в отношении возмещений по программе над любыми полученными платежами, инвестиционным доходом или возвратными выплатами долгов. Если гарантии охватывают длительный период и орган государственного управления имеет резерв для урегулирования требований в случае дефолта, то это ожидаемое превышение должно быть исчислено на основе чистой настоящей стоимости требований, предусмотренных этой программой. Запись в счетах потребует всякий раз, когда будет вводиться новая программа или будут признаваться существенные изменения ожидаемого уровня признанных требований сверх тех, которые будут возмещены платежами по гарантиям или другими средствами.

4. Изменения в классификациях

12.63. Счет других изменений в объеме активов отражает изменения в активах и обязательствах, которые являются результатом изменения в классификации институциональных единиц по секторам, изменения в структуре

институциональных единиц и изменения в классификации активов и обязательств. Таблица 12.4 представляет собой расширение таблицы 12.1, произведенное для того, чтобы включить записи об изменениях в классификации.

Изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц

12.64. Переклассификация институциональной единицы из одного сектора в другой предполагает передачу из одного сектора в другой ее баланса активов и пассивов. Например, если некорпорированное предприятие становится более независимым от своего собственника в финансовом отношении и приобретает характеристики квазикорпорации, то оно и его баланс активов и пассивов перемещаются из сектора домашних хозяйств в сектор нефинансовых корпораций; или если финансовая корпорация недавно получила право принимать депозиты, она может быть переклассифицирована из «других финансовых посредников» в «корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка».

12.65. Если домашнее хозяйство переезжает из одной страны в другую вместе со своим имуществом (включая финансовые активы), эти изменения также отражаются по статье «изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц». Поскольку не происходит

Таблица 12.5 (продолжение)

Счет других изменений в объеме активов — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала по типам обязательств

Другие потоки	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Итого другие изменения в объеме	0	0	2	1	0	3			3
Произведенные нефинансовые активы									
Основные фонды									
Материальные оборотные средства									
Ценности									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Природные ресурсы									
Контракты, договоры аренды и лицензии									
Гудвилл и маркетинговые активы									
Финансовые активы	0	0	2	1	0	3			3
Монетарное золото и СПЗ									
Наличная валюта и депозиты									
Долговые ценные бумаги									
Ссуды						0			0
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов			2			2			2
Программы страхования, пенсионного обеспечения стандартизированных гарантий				1		1			1
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками									
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность									
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	14	-1	-2	-1	0	10			10

никаких изменений в правах собственности на имущество, то не может быть никаких операций с ними.

12.66. В главе 21 обсуждаются потоки, которые будут отражены, когда происходит реструктуризация корпорации или когда две корпорации сливаются, когда она поглощается другой группой или когда одна корпорация разделяется на две или более единиц. Большинство возникающих финансовых последствий отражаются как операции, но некоторые могут быть отражены как другие изменения в объеме активов. Глава 21 также содержит обсуждение трактовки национализации и приватизации с описанием, когда последствия этих событий отражаются в счетах как операции, а когда — как другие изменения в объеме активов, включая вопросы переклассификации по секторам.

12.67. Переклассификация необходима для отражения результата торговли ценными бумагами. Когда единица А продает ценные бумаги единице В, у А появляются обязательства, а у В — актив. Если В теперь продает тот же самый актив единице С, операция между В и С отражается в финансовом счете как продажа ценных бумаг. Хотя А не вовлечена в продажу и покупку ценных бумаг между В и С, баланс активов и пассивов А будет затронут, поскольку обязательства, первоначально существовавшие в отношении В, теперь станут обязательствами в отношении С. Эту переклассификацию отражают в счете других изменений в объеме активов.

Изменения в классификации активов и обязательств

12.68. Актив может появиться под одним заголовком в начальном балансе активов и пассивов и под другим заголовком в заключительном балансе активов и пассивов. Так как операции с активами должны быть отражены как увеличение запасов у одной стороны и уменьшение запасов тех же самых активов у другой стороны, изменения в классификации должны быть отражены в счете других изменений в объеме активов. Актив может быть вначале отражен как результат операции в соответствии с первоначальной классификацией, а затем в соответствии с рубриками изменившейся классификации в балансе активов и пассивов нового собственника. Или в качестве альтернативы можно отразить вначале переклассификацию актива для первого собственника, а затем — операцию в соответствии с новой классификацией. Если изменения в классификации приводят к изменениям в стоимости, это отражается в счетах как изменение в качестве, и вследствие этого — как изменение в объеме активов, как было описано ранее при обсуждении вопроса об экономических появлениях и исчезновениях. Выбор между тем, переклассифицировать ли вначале и потом отражать операции или наоборот, зависит от характера сторон операции и решения вопроса о том, извлекает ли первоначальный или новый собственник выгоду от изменения цены. Некоторые примеры переклассификаций приведены ниже.

Продажа и переклассификация земельных участков и зданий

12.69. Единица А продает сельскохозяйственный земельный участок единице В, которая использует его, чтобы построить на нем здания. Если А приобретает разрешение

на планировку прежде, чем продать землю, это должно быть отражено как изменения в классификации в счетах А (с вероятным повышением стоимости, которое должно быть отражено как другие изменения в объеме также в счетах А) и затем как продажа земли под застройку В. Если В приобретает разрешение на планировку после того, как продажа совершена, то считается, что был продан сельскохозяйственный земельный участок, и В отразит изменения классификации (и, возможно, другие изменения в объеме актива) в своих счетах.

12.70. Аналогичные соображения применяются в отношении зданий, если они были преобразованы из жилого здания в коммерческое помещение или наоборот в ответ на официальное определение цели здания. Преобразование, имеющее своим результатом исключительно новые капиталовложения в прежнее здание, не является другим изменением в объеме актива, но рассматривается как валовое накопление основного капитала.

Изменения в классификации материальных оборотных средств

12.71. Во всех случаях незавершенное производство должно быть переклассифицировано в готовые продукты перед продажей. Некоторые животные, отраженные в счетах как элементы основного капитала, потому что они содержатся как молочный скот или для получения шерсти, могут быть отправлены на убой в конце их продуктивной жизни. В этом случае они должны быть, в принципе, переклассифицированы из основного капитала в материальные оборотные средства, когда они прекращают приносить продукцию на регулярной основе. Если это нереально или считается слишком сложным, то выбраковка скота на забой должна отражаться как сокращение основного капитала, а не как изъятия из запасов материальных оборотных средств. В принципе, переклассификация из одного типа материальных запасов в другой или из основного капитала в материальные оборотные средства не должна предполагать изменений в стоимости. Если на момент преобразования предыдущая стоимостная оценка отличается от надлежащей новой стоимостной оценки, то будет целесообразно сделать запись в счете других изменений в объеме активов по статье экономического появления или исчезновения. Если выяснится, что такое происходит систематически, следует пересмотреть методы стоимостной оценки материальных оборотных средств.

5. Общие итоги других изменений в объеме активов

12.72. Таблицы с 12.2 по 12.4 содержат детали о других изменениях в объеме для каждого типа изменений и для каждого актива на втором уровне классификации. Информация может быть агрегирована по типам активов независимо от причины изменений объема, как показано в таблице 12.5. Это форма, с помощью которой информация из счета других изменений в объеме активов используется для согласования данных в начальном и заключительном балансах активов и пассивов.

С. Счет переоценки

1. Различные типы холдинговых прибылей и убытков

12.73. Счет переоценки, показанный в таблице 12.6, отражает холдинговые прибыли или убытки, поступающие за отчетный период собственникам нефинансовых активов и финансовых активов и обязательств. Первые записи относятся к номинальным холдинговым прибылям и убыткам, которые затем подразделяются на нейтральные холдинговые прибыли и реальные холдинговые прибыли. Холдинговые прибыли или убытки на активы отражаются на левой стороне счета, а на обязательства — на правой стороне.

12.74. *Номинальная холдинговая прибыль на нефинансовый актив — это стоимость экономической выгоды, поступающей собственнику такого актива в результате изменения его цены за некоторый период времени. Номинальная холдинговая прибыль на финансовый актив — это увеличение стоимости актива, не являющееся результатом операций с активами (включая поступление процентов за период времени) и других изменений в объеме активов. Номинальная холдинговая прибыль на обязательство — это снижение стоимости обязательства, которое не является результатом операций или других изменений в объеме.* Номинальная холдинговая прибыль, являющаяся отрицательной величиной, называется холдинговым убытком. Положительная холдинговая прибыль независимо от того, является ли она следствием увеличения стоимости данного актива или уменьшения стоимости данного обязательства, увеличивает чистую стоимость капитала институциональной единицы. Напротив, холдинговый убыток уменьшает чистую стоимость капитала рассматриваемой единицы независимо от того, является ли он следствием уменьшения стоимости данного актива или увеличения стоимости данного обязательства.

12.75. Наряду с данными об абсолютных изменениях стоимости актива, представляет интерес вопрос о том, насколько изменения в стоимости активов сопоставимы с общим уровнем инфляции. Когда стоимость актива повышается в данном промежутке времени больше, чем общий уровень цен, актив может быть обменен на больший объем товаров, услуг и активов, охваченных индексом общего уровня цен, в конце периода, чем в начале. Увеличение, которое обеспечивает точно тот же самый объем товаров и услуг, называется нейтральной холдинговой прибылью. *Нейтральная холдинговая прибыль (убыток) за период представляет собой увеличение (уменьшение) стоимости актива, которое потребовалось бы, чтобы в отсутствие операций и других изменений в объеме активов приобрести такое же количество товаров и услуг, как в начале периода.*

12.76. Разница между номинальной холдинговой прибылью или убытком и нейтральной холдинговой прибылью или убытком для того же самого актива в том же самом периоде времени называется реальной холдинговой прибылью или убытком. Если стоимость актива увеличивается быстрее, чем нейтральная холдинговая прибыль, тогда

возникает реальная холдинговая прибыль. Если стоимость актива не увеличивается так быстро, как происходит общее повышение цен, или не увеличивается вовсе, то собственник актива получает реальный холдинговый убыток. *Реальная холдинговая прибыль (убыток) является величиной, на которую увеличивается (уменьшается) стоимость актива по сравнению с нейтральной холдинговой прибылью за период времени в отсутствие операций и других изменений в объеме активов.* Номинальная, нейтральная и реальная холдинговая прибыль и взаимосвязи между ними объясняются более подробно в следующих разделах.

12.77. Балансирующая статья в счете переоценки описана как *изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей или убытков. Она определяется как алгебраическая сумма положительных или отрицательных номинальных холдинговых прибылей на все активы и обязательства институциональной единицы.* Подобно тому, как номинальные холдинговые прибыли могут быть подразделены на нейтральные и реальные холдинговые прибыли, изменение стоимости чистого капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей может быть подразделено на изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей или убытков и изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей или убытков. Последняя категория представляет значительный аналитический интерес.

12.78. Чтобы упростить терминологию и изложение материала, холдинговые убытки не будут обычно упоминаться в явной форме, если контекст не потребует этого. Будет использоваться термин «холдинговые прибыли», чтобы охватить как холдинговые прибыли, так и убытки, исходя из понимания того, что холдинговые прибыли могут быть как отрицательными, так и положительными величинами. Точно так же термин «активы» используется в обобщенной форме, чтобы охватить как активы, так и обязательства, если контекст не требует того, чтобы обязательства были упомянуты в явной форме.

12.79. Холдинговые прибыли иногда называют «капитальными прибылями». Термин «холдинговые прибыли» широко используется в коммерческом бухгалтерском учете, и ему отдано предпочтение здесь, потому что он подчеркивает тот факт, что холдинговые прибыли возникают просто в результате владения активами в течение некоторого периода времени без какого-либо их преобразования. Холдинговые прибыли включают не только прибыли на «капитал», такой как основные фонды, земля и финансовые активы, но также и прибыли на материальные оборотные средства всех видов, находящиеся у производителей, включая незавершенное производство. В отношении большинства финансовых активов холдинговые прибыли, получаемые одной единицей, соответствуют полностью или частично холдинговым убыткам для единицы, обладающей корреспондирующими обязательствами. Это обстоит не так в отношении нефинансовых активов, поскольку в этом случае нет нефинансовых обязательств.

Таблица 12.6
Счет переоценки — изменения в активах

Изменения в активах

Другие потоки		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Номинальные холдинговые прибыли и убытки	Нефинансовые активы	144	4	44	80	8	280			280
	Произведенные нефинансовые активы	63	2	21	35	5	126			126
	Основные фонды	58	2	18	28	5	111			111
	Материальные оборотные средства	4		1	2		7			7
	Ценности	1		2	5		8			8
	Непроизведенные нефинансовые активы	81	2	23	45	3	154			154
	Природные ресурсы	80	1	23	45	3	152			152
	Контракты, договоры аренды и лицензии	1	1				2			2
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	8	57	1	16	2	84	7		91
	Монетарное золото и СПЗ		11	1			12			12
	Наличная валюта и депозиты						0			0
	Долговые ценные бумаги	3	30		6	1	40	4		44
	Ссуды						0			0
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	5	16		10	1	32	3		35
	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий						0			0
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками						0			0	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность						0			0	
Нейтральные холдинговые прибыли и убытки	Нефинансовые активы	101	3	32	56	6	198			198
	Произведенные нефинансовые активы	60	2	20	34	5	121			121
	Основные фонды	58	2	18	28	5	111			111
	Материальные оборотные средства	1		1	2		4			4
	Ценности	1		1	4		6			6
	Непроизведенные нефинансовые активы	41	1	12	22	1	77			77
	Природные ресурсы	40	1	12	22	1	76			76
	Контракты, договоры аренды и лицензии	1					1			1
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	18	71	8	36	3	136	12		148
	Монетарное золото и СПЗ		14	2			16			16
	Наличная валюта и депозиты	8		3	17	2	30	2		32
	Долговые ценные бумаги	2	18		4	1	25	3		28
	Ссуды	1	24	3			28	1		29
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	3	14		9		26	2		28
	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	1		5		7	1		8
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками						0			0	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	3			1		4	3		7	
Реальные холдинговые прибыли и убытки	Нефинансовые активы	43	1	12	24	2	82			82
	Произведенные нефинансовые активы	3	0	1	1	0	5			5
	Основные фонды	0	0	0	0	0	0			0
	Материальные оборотные средства	3	0	0	0	0	3			3
	Ценности	0	0	1	1	0	2			2
	Непроизведенные нефинансовые активы	40	1	11	23	2	77			77
	Природные ресурсы	40	0	11	23	2	76			76
	Контракты, договоры аренды и лицензии	0	1	0	0	0	1			1
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	-10	-14	-7	-20	-1	-52	-5		-57
	Монетарное золото и СПЗ	0	-3	-1	0	0	-4	0		-4
	Наличная валюта и депозиты	-8	0	-3	-17	-2	-30	-2		-32
	Долговые ценные бумаги	1	12	0	2	0	15	1		16
	Ссуды	-1	-24	-3	0	0	-28	-1		-29
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	2	2	0	1	1	6	1		7
	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	-1	-1	0	-5	0	-7	-1		-8
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	0	0	0	0	0	0			0	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	-3	0	0	-1	0	-4	-3		-7	

Таблица 12.6 (продолжение)

Счет переоценки — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

		Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
Другие потоки		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Номинальные холдинговые прибыли и убытки	Нефинансовые активы									
	Произведенные нефинансовые активы									
	Основные фонды									
	Материальные оборотные средства									
	Ценности									
	Непроизведенные нефинансовые активы									
	Природные ресурсы									
	Контракты, договоры аренды и лицензии									
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	18	51	7	0	0	76	15		91
	Монетарное золото и СПЗ							12		12
	Наличная валюта и депозиты									
	Долговые ценные бумаги	1	34	7			42	2		44
	Ссуды									
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	17	17				34	1		35
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий										
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками										
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность										
<i>Изменение стоимости чистого капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков</i>		134	10	38	96	10	288	-8		280
Нейтральные холдинговые прибыли и убытки	Нефинансовые активы									
	Произведенные нефинансовые активы									
	Основные фонды									
	Материальные оборотные средства									
	Ценности									
	Непроизведенные нефинансовые активы									
	Природные ресурсы									
	Контракты, договоры аренды и лицензии									
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	37	68	13	5	3	126	22		148
	Монетарное золото и СПЗ							16		16
	Наличная валюта и депозиты	1	26	2		1	30	2		32
	Долговые ценные бумаги	1	21	4			26	2		28
	Ссуды	18		7	3	1	29			29
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	14	14				28			28
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий		7				7	1		8	
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками										
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	3			2	1	6	1		7	
<i>Изменение стоимости чистого капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков</i>		82	6	27	87	6	208	-10		214
Реальные холдинговые прибыли и убытки	Нефинансовые активы									
	Произведенные нефинансовые активы									
	Основные фонды									
	Материальные оборотные средства									
	Ценности									
	Непроизведенные нефинансовые активы									
	Природные ресурсы									
	Контракты, договоры аренды и лицензии									
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	-19	-17	-6	-5	-3	-50	-7		-57
	Монетарное золото и СПЗ	0	0	0	0	0	0	-4		-4
	Наличная валюта и депозиты	-1	-26	-2	0	-1	-30	-2		-32
	Долговые ценные бумаги	0	13	3	0	0	16	0		16
	Ссуды	-18	0	-7	-3	-1	-29	0		-29
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	3	3	0	0	0	6	1		7
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	0	-7	0	0	0	-7	-1		-8	
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	0	0	0	0	0	0	0		0	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	-3	0	0	-2	-1	-6	-1		-7	
<i>Изменение стоимости чистого капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков</i>		52	4	11	9	4	80	2		66

12.80. Когда актив, стоимость которого увеличилась вследствие номинальных холдинговых прибылей, был продан или выбыл иным образом, то принято говорить, что холдинговые прибыли реализованы. Если актив остается у собственника, то холдинговые прибыли остаются нереализованными. Говоря в общей форме, реализованная прибыль — это прибыль, реализованная за весь период, в течение которого актив находился в собственности институциональной единицы или существовали невыплаченные обязательства, независимо от того, совпадал ли этот период с отчетным периодом или нет. В рамках СНС, однако, все холдинговые прибыли и убытки определяются только с начала отчетного периода. *Холдинговая прибыль (убыток) реализована, когда актив, стоимость которого увеличилась (уменьшилась) вследствие холдинговых прибылей (убытков) с начала отчетного периода, продан, выкуплен или использован иным образом, или обязательство, стоимость которого включает холдинговые прибыли или убытки, оплачено. Нереализованная холдинговая прибыль — это та прибыль, которая поступила на актив, который все еще остается в собственности институциональной единицы, или на обязательство, которое все еще не оплачено на конец отчетного периода.* Из этого следует, что номинальная холдинговая прибыль или убыток на актив — это сумма реализованной и нереализованной холдинговой прибыли или убытка за рассматриваемый период.

Номинальные холдинговые прибыли

12.81. Полезно различать четыре ситуации, в результате которых возникают номинальные прибыли, и методы оценки, которые будут использоваться в каждом случае. Для ясности изложения предполагается, что нет ни операций, ни других изменений в объеме в период между двумя упомянутыми датами.

- a. Актив находится у собственника на протяжении всего отчетного периода: номинальные холдинговые прибыли, поступающие за отчетный период, равны стоимости актива в заключительном балансе активов и пассивов за вычетом стоимости актива в начальном балансе активов и пассивов. Эти стоимости представляют собой оценки стоимости активов при предположении, что они были приобретены на моменты времени, на которые были составлены балансы активов и пассивов. Номинальная прибыль не реализована.
- b. Актив, имевшийся на начало периода, был продан в течение отчетного периода: поступившая номинальная холдинговая прибыль равна фактической или оцененной стоимости выбывшего актива за вычетом его стоимости в начальном балансе активов и пассивов. Номинальная прибыль реализована.
- c. Актив, приобретенный в отчетном периоде и все еще находящийся в собственности институциональной единицы в конце периода: полученная номинальная холдинговая прибыль равна стоимости актива в заключительном балансе активов и пассивов за вычетом фактической или оцененной стоимости покупки актива. Номинальная прибыль не реализована.

- d. Актив, который был приобретен и выбыл в течение отчетного периода: полученная номинальная холдинговая прибыль равна фактической или оцененной стоимости выбывшего актива за вычетом фактической или оцененной стоимости приобретения. Номинальная прибыль реализована.

12.82. Основное тождество, связывающее балансы активов и пассивов, операции, другие изменения в объеме и номинальные холдинговые прибыли, может быть представлено следующим образом:

- стоимость запаса актива в начальном балансе активов и пассивов, оцененного на дату начального баланса активов и пассивов,
- плюс стоимость приобретенного или выбывшего актива в операциях, оцененных на дату, когда операции имели место,
- плюс стоимость других изменений в объеме актива, оцененных на дату, когда произошли другие изменения в объеме активов,
- плюс стоимость номинальных холдинговых прибылей на актив,
- равняется стоимости запаса актива в заключительном балансе активов и пассивов, оцененного на дату заключительного баланса активов и пассивов.

Стоимости активов и обязательств в заключительном балансе активов и пассивов включают нереализованные холдинговые прибыли или убытки. Стоимость операций включает стоимость реализованных холдинговых прибылей или убытков. Из этого следует, что правильная стоимость статьи переоценки должна охватывать как реализованные, так и нереализованные холдинговые прибыли, другими словами — являться полной стоимостью номинальных холдинговых прибылей или убытков.

12.83. Поскольку общие номинальные холдинговые прибыли, поступившие на конкретную категорию актива за данный период времени, включают как поступившие на активы, приобретенные или выбывшие в течение отчетного периода, так и поступившие на активы, которые фигурировали в начальных или заключительных балансах активов и пассивов, то не представляется возможным исчислить общие холдинговые прибыли на основе одних только данных баланса активов и пассивов. Это может быть показано на простом примере.

12.84. Допустим, что корпорации принадлежат 100 единиц некоторых запасов (например, материальных оборотных средств или акций) на начало периода, и они стоят по 20 каждая, или всего 2000. В некоторый момент в этом периоде, когда цена единицы товара повысилась до 22, были приобретены еще 15 единиц активов, стоимость которых равна 330. В конце периода, когда цена выросла до 25, 15 единиц были проданы за 375. Стоимость запаса в заключительном балансе активов и пассивов представляет 100 единиц, оцененных по 25 каждая, или всего 2500. Увеличение стоимости активов в балансе активов и пассивов в размере 500 представляет собой нереализованную холдинговую прибыль на запас в 100 единиц. В результате операций произошло уменьшение стоимости запасов в балансе активов и пассивов, так как стоимость приобретенных активов (330) меньше, чем

стоимость проданных активов (375). Разница составляет –45 и является сокращением чистой стоимости капитала, вызванным реализацией части холдинговой прибыли. Полная номинальная холдинговая прибыль, таким образом, составляет 545, что удовлетворяет тождество: начальный запас активов (2000) плюс операции (–45), плюс номинальные холдинговые прибыли (545), плюс другие изменения в объеме активов (0) равняется стоимости в заключительном балансе активов и пассивов (2500).

12.85. Чтобы исчислить напрямую общую холдинговую прибыль, необходимо вести учет всех активов, приобретенных и выбывших в течение отчетного периода, и цен, по которым они были приобретены и проданы, а также цен и количеств активов, находящихся у институциональных единиц в начале и конце периода. Такой вид учета более характерен для финансовых активов и обязательств, чем для нефинансовых активов.

12.86. Каждый из пяти элементов, которые составляют тождество в пункте 12.82, объясняющем изменения в балансе активов и пассивов, может быть исчислен непосредственно и независимо от других четырех элементов. Таким образом, у каждого элемента есть одинаковый статус, ни один из них не определяется сальдовым методом, как балансирующая статья. Однако из этого следует, что, если какие-нибудь четыре из этих пяти элементов исчислены непосредственно, то пятый может быть оценен сальдовым методом. Поэтому тождество может быть использовано, чтобы оценить номинальные холдинговые прибыли исходя из данных о других четырех элементах, но без предположения, что номинальные холдинговые прибыли являются балансирующей статьей в СНС.

Нейтральные холдинговые прибыли

12.87. Чтобы исчислить нейтральные холдинговые прибыли на актив, желательно выбрать общий индекс цен, охватывающий настолько широкий круг товаров, услуг и активов, насколько это возможно. На практике индекс цен для дефлятирования расходов на конечное потребление является приемлемым выбором для большинства стран, хотя другие широкие индексы могут использоваться в зависимости от наличия данных. Широкий индекс такого вида, однако, может быть в распоряжении только за год или, в лучшем случае, поквартально, и после существенного промежутка времени. Поскольку холдинговые прибыли могут поступать на активы, находящиеся в распоряжении только в течение коротких периодов времени, может потребоваться использование месячного индекса цен, который можно получить без большой задержки. Индекс потребительских цен (ИПЦ) обычно отвечает этим требованиям, и приемлемая процедура состоит в использовании ИПЦ, чтобы интерполировать и экстраполировать изменения, измеряемые с помощью более широкого индекса, позволяющего исчислить нейтральные холдинговые прибыли.

12.88. Нейтральные холдинговые прибыли на актив за данный период времени равны стоимости актива в начале периода, умноженной на широкий индекс цен, измеряющий изменения в общем уровне цен. Таким образом, нейтральные холдинговые прибыли могут быть легко исчислены в отношении активов, находящихся в запасах в течение отчет-

ного периода, которые отражаются как в начальных, так и в заключительных балансах активов и пассивов. Более трудно, однако, отслеживать нейтральные холдинговые прибыли на активы, которые приобретались или выбывали в течение отчетного периода, если только не известны моменты, когда происходили различные приобретения и выбытия.

Реальные холдинговые прибыли

12.89. Реальные холдинговые прибыли на актив определяются как разница между номинальными и нейтральными холдинговыми прибылями на данный актив. Стоимости реальных холдинговых прибылей на активы, таким образом, зависят от изменения их цен в рассматриваемом периоде относительно среднего изменения других цен, измеренного индексом изменения общего уровня цен. Увеличение относительной цены актива приводит к положительным реальным холдинговым прибылям, а уменьшение относительной цены актива приводит к отрицательным реальным прибылям независимо от того, повышается ли общий уровень цен, снижается или остается неизменным.

12.90. Номинальные холдинговые прибыли в отношении отечественной валюты, депозитов и ссуд, номинированных в отечественной валюте, всегда равны нулю. Во время инфляции нейтральные холдинговые прибыли на такие активы и обязательства должны быть положительными, и, следовательно, реальные холдинговые прибыли должны быть отрицательными и равными по абсолютной величине нейтральным прибылям. Другими словами, реальная стоимость таких активов уменьшается и для кредитора, и для дебитора в результате инфляции. С точки зрения дебитора, сокращение реальной стоимости обязательств представляет собой увеличение чистой стоимости капитала в реальном выражении. По сути дела, предоставляется в неявной форме трансферт реальной покупательной способности от кредитора дебитору, равный по стоимости отрицательной реальной холдинговой прибыли на актив или обязательство. Когда такие трансферты ожидаются кредиторами, по ссудам могут быть затребованы, соответственно, более высокие номинальные процентные ставки или предложены на депозиты более высокие процентные ставки с целью компенсации за ожидаемый трансферт, либо ссуды с фиксированными стоимостями могут быть заменены индексируемыми ссудами.

12.91. Поскольку изменения в относительных ценах могут быть положительными или отрицательными, собственники некоторых активов получают выгоду от реальных холдинговых прибылей, в то время как собственники других активов несут реальные холдинговые убытки. Реальные холдинговые прибыли могут привести к существенному перераспределению реальной чистой стоимости капитала между институциональными единицами, секторами и даже странами, степень которого зависит от величины разброса в относительных изменениях цен. В то время как такие различия могут возникнуть даже в отсутствие общей инфляции, существуют систематические эффекты, которые связаны с общим темпом динамики инфляции в результате уменьшения реальных стоимостей денежных активов и обязательств, когда общий уровень цен повышается.

12.92. Поскольку реальные холдинговые прибыли увеличивают или уменьшают покупательную способность

собственников активов, они оказывают влияние на их экономическое поведение. Реальные холдинговые прибыли сами по себе являются важными экономическими переменными, но данные о них могут также использоваться в целях анализа потребления или валового накопления. Может существовать такая точка зрения, что реальные холдинговые прибыли должны быть включены в определение дохода, принятого в СНС, чтобы получить более широкое измерение дохода, но по данному вопросу не сложилась единая точка зрения. Кроме практических проблем с оценкой реальных холдинговых прибылей и убытков, вероятно, что их влияние на экономическое поведение отличается от влияния дохода, полученного в денежной форме или в натуральной форме. Тем не менее, ясно, что информация о реальных холдинговых прибылях должна быть доступной для потребителей данных, аналитиков и лиц, принимающих решения по вопросам экономической политики.

12.93. Поскольку реальные холдинговые прибыли могут быть получены сальдовым методом, путем вычитания нейтральных холдинговых прибылей из номинальных холдинговых прибылей, возможность исчисления реальных холдинговых прибылей зависит от возможности исчисления номинальных и нейтральных холдинговых прибылей.

2. Холдинговые прибыли и убытки на некоторые типы активов

Основные фонды

12.94. Номинальные холдинговые прибыли исчисляются в отношении активов или обязательств, которые сами непосредственно остаются неизменными в качественном и количественном отношении в течение отчетного периода, для которого определяются холдинговые прибыли. Таким образом, изменения в стоимости таких активов, как сооружения, оборудование или материальные оборотные средства у производителей, которые связаны с некоторой физической или экономической трансформацией этих активов в течение отчетного периода независимо от того, приводит ли эта трансформация к их улучшению или ухудшению, не рассматриваются как холдинговые прибыли. В частности, уменьшение стоимости основных фондов, используемых производителями, вследствие их физического износа, нормального морального износа или случайных повреждений отражается как потребление основного капитала, а не как отрицательные холдинговые прибыли.

12.95. Потребление основного капитала должно быть исчислено на основе оценки запаса основных фондов на начало и конец периода в средних ценах периода, чтобы исключить любые холдинговые прибыли. Часто в качестве средней цены периода принимается цена на среднюю дату периода. При умеренных темпах инфляции это может оказаться приемлемым приближением, но оно тем меньше соответствует действительности, чем выше темпы инфляции, а в случае значительной инфляции такая оценка может ввести в заблуждение.

12.96. Номинальные холдинговые прибыли могут возникнуть на существующие основные фонды либо вследствие общей инфляции, либо потому что цена самого актива из-

менилась со временем. Когда активы того же самого вида все еще производятся и продаются на рынке, существующий актив должен быть оценен в начальном или заключительном балансе активов и пассивов по цене текущего приобретения вновь произведенного недавно актива за вычетом накопленного потребления основного капитала к данному времени, также исчисленного на основе цен, преобладающих на дату составления баланса активов и пассивов. Если новые активы того же самого типа больше не производятся, оценка существующих активов может потребовать решения сложных концептуальных и практических проблем. Если аналогичные в широком смысле виды активов все еще производятся, даже при том, что их характеристики могут значительно отличаться от характеристик существующих активов (например, новые модели транспортных средств или самолета), может оказаться целесообразным предположить, что, если бы существующие активы все еще производились, их цены менялись бы таким же образом, как цены новых активов. Однако такое предположение становится сомнительным, если характеристики новых активов существенно улучшились в результате технического прогресса. Дальнейшее обсуждение данной темы содержится в документе *Измерение капитала (Measuring Capital)*.

Материальные оборотные средства

12.97. Оценка номинальных холдинговых прибылей в отношении материальных оборотных средств может оказаться сложной проблемой ввиду отсутствия данных об операциях или других изменениях в объеме материальных оборотных средств. Как объясняется в главе 6, операции с незавершенным производством и готовой, но нереализованной продукцией, могут быть неадекватно отражены в счетах, так как они являются внутренними операциями. Товары, поступающие в запасы материальных оборотных средств, могут считаться приобретенными владельцем предприятия у себя самого, как у производителя, в то время как товары, выбывающие из запасов материальных оборотных средств, могут рассматриваться как переданные собственником предприятия ему самому в качестве производителя для использования в производстве или для продажи. Эти внутренние операции должны быть оценены в ценах, преобладающих на момент времени, когда они имели место. Стоимость изъятий из запасов, включает, таким образом, любые холдинговые прибыли на материальные оборотные средства, находящиеся в запасах, и это обеспечивает исключение холдинговых прибылей из стоимости выпуска продукции. Однако, как объясняется в пунктах 6.142–6.145, когда хранение товаров представляет собой по существу продолжение процесса производства, увеличение стоимости товаров, которое происходит вследствие этого процесса, не должно рассматриваться как номинальные холдинговые прибыли. В случае товаров для перепродажи стоимость товаров, изъятых из запасов материальных оборотных средств, должна включать стоимость любых холдинговых прибылей или убытков, которые возникли за время нахождения товаров в запасах, но не стоимость любой торговой наценки, которая будет реализована оптовиком или розничным продавцом. То есть товары, изъятые из запасов материальных оборотных средств, оцениваются в ценах, преобладающих на момент изъятия товаров в том же самом состоянии, в котором они

были при поступлении в запасы в материальных оборотных средств (за исключением случая хранения).

12.98. Другие изменения в объеме активов, вероятно, будут включать товары в составе материальных оборотных средств, уничтоженных в результате экстраординарных событий, таких как стихийные бедствия (наводнения, землетрясения и т. д.) или крупные пожары. Текущие потери товаров, такие как регулярные потери в процессе хранения или потери от хищений, отражаются в счетах таким же образом, как целенаправленные изъятия. Номинальные холдинговые прибыли в отношении материальных оборотных средств, таким образом, относятся только к уровню материальных оборотных средств, при условии, что как экстраординарные, так и текущие потери материальных оборотных средств были приняты во внимание.

12.99. Если только не ведется учет количества товаров, поступающих в запасы материальных оборотных средств или выбывающих из этих запасов, и их цен на эти моменты, то не представляется возможным определить непосредственно стоимость изменений запасов материальных оборотных средств. Поскольку такие данные могут отсутствовать, возникает необходимость определить стоимость изменений запасов материальных оборотных средств на основе данных о стоимости и количестве запасов на начало и конец отчетного периода с использованием методов, которые позволяют разложить разницу между стоимостью запасов на начало и конец периода на ту ее часть, которая обусловлена операциями, и ту часть, которая представляет собой номинальные холдинговые прибыли. Такие методы хороши ровно настолько, насколько хороши предположения, на которых они базируются. Оценка холдинговых прибылей и убытков, базирующаяся только на данных, относящихся к концу периода, связана с двумя проблематичными предположениями. Первое предположение состоит в том, что цены увеличиваются линейно на протяжении всего периода; второе предположение состоит в том, что изменения в объеме материальных оборотных средств увеличиваются или уменьшаются линейно в период между датами начального и заключительного балансов активов и пассивов. Оба предположения являются неадекватными, особенно в случае сезонных продуктов. Следует также отметить, что это не только проблема счетов накопления, поскольку данные о стоимости поступлений в запасы материальных оборотных средств и изъятий из них необходимы, чтобы определить промежуточное потребление, выпуск и добавленную стоимость и, следовательно, все балансирующие статьи в СНС. В общем, если эти виды предположений должны быть сделаны, чтобы определить холдинговые прибыли и убытки, они должны применяться на протяжении столь короткого периода времени, насколько это возможно. В частности, обобщение квартальных оценок такого типа будет предпочтительнее годовой оценки того же самого типа.

Ценности

12.100. Природа ценностей состоит в том, что они хранятся как запас стоимости в ожидании того, что их стоимость со временем увеличится. Любое увеличение стоимости отдельных предметов ценностей отражается в счетах как номинальная холдинговая прибыль. Она может быть

подразделена на нейтральную и реальную холдинговую прибыль стандартным методом.

Финансовые активы и обязательства

12.101. Поскольку не всегда можно описывать финансовые активы и обязательства как инструменты, имеющие цену, холдинговые прибыли и убытки отражаются в счетах по-разному для различных категорий, хотя ко всем категориям применяются одни и те же основные принципы. Возможны другие изменения в объеме финансовых активов и обязательств, как это было описано в разделе В, но далее это обсуждаться не будет.

12.102. Исключая пока вопрос о монетарном золоте и СПЗ, вначале обсудим вопрос с точки зрения номинирования активов в отечественной валюте, а затем рассмотрим влияние, когда они номинируются в иностранной валюте.

Монетарное золото и СПЗ

12.103. Поскольку цена на золото обычно котируется в долларах США, в отношении монетарного золота могут возникнуть номинальные и реальные холдинговые прибыли и убытки вследствие изменений обменного курса, а также вследствие изменения цены на золото.

12.104. Поскольку стоимость СПЗ основана на корзине из четырех ключевых валют, на стоимость СПЗ могут влиять номинальные и реальные холдинговые прибыли и убытки. Время от времени могут производиться новые размещения СПЗ; если это происходит, размещение отражается как операция.

Наличная валюта

12.105. В отношении отечественной валюты не могут возникнуть какие-либо номинальные холдинговые прибыли или убытки. Ее можно себе представить как установленное «количество» денежных единиц (например, один доллар) с ценой, которая всегда равна единице. Однако, хотя номинальные холдинговые прибыли равны нулю, нейтральные холдинговые прибыли на валюту — нет. При инфляции нейтральные холдинговые прибыли положительны, и, таким образом, связанные с ними реальные холдинговые прибыли отрицательны и равны по величине.

Депозиты и ссуды

12.106. Депозиты и ссуды, номинированные в отечественной валюте, также не содержат номинальных холдинговых прибылей и убытков по тем же самым причинам, что и наличная валюта. Могут быть увеличения стоимости ссуды или депозита за отчетный период, но это должно произойти вследствие операций, связанных с добавлением процентов к предыдущему уровню основной суммы инструмента. Как и с наличной валютой, депозиты и ссуды, номинированные в отечественной валюте, могут включать реальные холдинговые убытки, равные по величине их нейтральным холдинговым прибылям.

Долговые ценные бумаги

12.107. Долговые ценные бумаги обычно имеют рыночную стоимость, и эта рыночная стоимость изменяется

на протяжении периода времени. Однако не все изменения в стоимости отражаются в счетах как холдинговые прибыли и убытки.

12.108. Облигация — это ценная бумага, которая дает держателю безусловное право на фиксированный денежный доход или предусмотренный в контракте переменный денежный доход в течение указанного периода времени и (кроме случая бессрочных облигаций) право также на фиксированную сумму возврата основного долга в указанную дату или даты. Облигации обычно обращаются на рынках, и держатель облигации может перемениться несколько раз за время существования облигации. Эмитент такой облигации может иногда быть в состоянии выплатить основной долг в любое время, выкупая облигацию заблаговременно до даты погашения.

12.109. Как объясняется в разделе 4 главы 17, когда облигацию выпускают с дисконтом, включая облигации с глубоким дисконтом и облигации с нулевым купоном, разница между ее выпускной ценой и ее номинальной, или выкупной, ценой, когда наступает срок погашения, рассматривается как проценты, которые эмитент обязан выплатить за время существования облигации. Такие проценты отражаются как доходы от собственности, подлежащие выплате эмитентом облигации и подлежащие получению держателем облигации в дополнение к любому купонному проценту, фактически выплаченному эмитентом в установленные интервалы в период существования облигации. В принципе, начисляемые проценты отражаются в счетах как одновременно реинвестируемые в облигации держателем облигации. Это отражается в финансовом счете как приобретение дополнительной стоимости существующего актива. Таким образом, постепенное увеличение рыночной цены облигации, которое связано с накоплением начисленных реинвестированных процентов, отражает рост невыплаченного основного долга. Это увеличение, по существу, отражает увеличение количества или увеличение объема, а не повышение цен. Это увеличение не приводит к возникновению холдинговых прибылей для держателя облигации или холдинговых убытков для эмитента облигации. Увеличение стоимости в результате начисления процентов отражается в счете распределения первичных доходов и в финансовом счете, а не в счете переоценки (и не в счете других изменений в объеме активов).

12.110. Цены облигаций с фиксированной процентной ставкой также меняются, однако когда рыночные ставки процента меняются, цены меняются обратно пропорционально движениям процентной ставки. Влияние таких изменений процентной ставки на цену отдельной облигации тем меньше, чем ближе облигация к сроку выплаты. Изменения в ценах облигаций, которые связаны с изменениями в рыночных процентных ставках, являются следствием изменения цен, а не изменений количеств. Поэтому они рассматриваются как номинальные холдинговые прибыли или убытки как для эмитентов, так и для держателей облигаций. Увеличение процентных ставок имеет следствием возникновение номинальных холдинговых прибылей для эмитента облигации и равных по величине номинальных холдинговых убытков для держателя облигации, и наоборот, в случае понижения процентных ставок. Всякий раз, когда меняются процентные ставки, меняется и рыночная стоимость облигации; эти изменения в стоимости отражаются как переоцен-

ка. В рамках СНС проценты, отраженные вследствие того, что дата погашения приближается, исчисляются на основе процентной ставки на дату выпуска. Таким образом, на протяжении периода существования облигации холдинговые прибыли и убытки взаимно погашают друг друга, а общая величина процентов представляет собой разницу между ценой выпуска и ценой выкупа облигации.

12.111. Цены облигаций могут также меняться вследствие изменений в кредитоспособности (как ее роста, так и снижения) эмитента или поручителя. Такие изменения вызывают необходимость в таких же записях в счетах, как в случае изменения в процентной ставке. Это связано с тем, что рыночная цена облигации меняется как реакция рынка на кредитоспособность эмитента. Это не подразумевает, что обесценение ссуд и депозитов должно быть отражено в счетах как переоценка. Соответствующее отражение в счетах обесцененных ссуд обсуждается в пунктах 13.66–13.68.

12.112. Номинальные холдинговые прибыли или убытки могут поступать на векселя таким же образом, как на облигации. Однако поскольку векселя являются краткосрочными ценными бумагами с намного более короткими сроками их погашения, холдинговые прибыли, возникающие вследствие колебаний процентных ставок, в целом намного меньше, чем в случае с облигациями с такими же номинальными стоимостями.

Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов

12.113. Для корпораций, которые являются предприятиями прямого иностранного инвестирования, и инвестиционных фондов любой нераспределенный доход отражается как реинвестированный доход в счете распределения первичных доходов и как реинвестиции доходов в финансовом счете. Реинвестированные доходы увеличивают стоимость акций и паев инвестиционных фондов. Для акций, включенных в листинг, и акций и паев инвестиционных фондов существуют рыночные цены, и изменения в стоимости, произошедшие не как следствие реинвестирования дохода, отражаются в счетах как холдинговые прибыли и убытки, аналогично тому, как это делается в отношении материальных оборотных средств, за исключением увеличения стоимости запасов в процессе хранения, и ценностей.

12.114. Для других видов участия в капитале холдинговые прибыли исчисляются таким же методом, который применяется для исчисления стоимости акционерного капитала. Например, для квазикорпорации, для которой стоимость участия в капитале определяется как разница между стоимостью активов и обязательств, холдинговые прибыли исчисляются как сумма холдинговых прибылей на активы за вычетом холдинговых прибылей на обязательства.

Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий

12.115. Когда резервы для программ страхования и стандартизированных гарантий номинируются в отечественной валюте, обычно нет никаких номинальных холдинговых прибылей и убытков так же, как их не бывает для отечественной валюты или депозитов и ссуд. Как исключе-

ние, если была согласована сумма невыполненных требований и имелось соглашение об индексации причитающихся платежей, то могут возникнуть номинальные холдинговые прибыли или убытки, подлежащие отражению.

12.116. В отношении пенсионных прав увеличение их стоимости вследствие индексации отражается как реинвестирование инвестиционного дохода, подлежащего выплате бенефициарам, а не в счете переоценки.

12.117. Активы, которые используют финансовые учреждения, чтобы выполнять свои обязательства по этим программам, действительно приносят выгоду в форме холдинговых прибылей, например, от инвестирования в акционерный капитал и инвестиционные фонды, но обязательства по отношению к держателям страховых полисов и бенефициарам изменяются только в результате операций и других изменений в объеме активов.

Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками

12.118. Производные финансовые инструменты имеют котироваемые цены и, таким образом, отражают номинальные холдинговые прибыли и убытки в отношении акций, включенных в листинг, и акций и паев инвестиционных фондов. Как объяснено в разделе 6 главы 17, опционы на приобретение акций работниками могут также включать номинальные холдинговые прибыли и убытки.

Прочая дебиторская и кредиторская задолженность

12.119. Прочая дебиторская или кредиторская задолженность, номинируемая в отечественной валюте, не включает номинальные холдинговые прибыли и убытки. Все изменения в ее стоимости за период между началом и концом отчетного периода происходят вследствие операций, воз-

можно, включая начисленный процент. Как и с наличной валютой, возможны реальные холдинговые прибыли, равные по величине нейтральным холдинговым убыткам, в условиях инфляции.

Активы, номинированные в иностранной валюте

12.120. Резиденты могут держать активы, номинированные в иностранной валюте, так же, как нерезиденты могут держать активы, номинированные в отечественной валюте. При составлении баланса активов и пассивов стоимость актива, номинированного в иностранной валюте, определяется его текущей стоимостью в иностранной валюте, конвертированной в валюту страны, резидентом которой является собственник, по средней величине между обменными курсами спроса и предложения на дату составления баланса активов и пассивов. По этой причине номинальные холдинговые прибыли могут возникнуть не только потому, что цена актива в отечественной валюте меняется, но также и потому, что меняется валютный курс.

12.121. Нейтральные холдинговые прибыли исчисляются таким же методом, как для любого другого типа актива, путем определения холдинговой прибыли, которая могла бы возникнуть, если бы цены активов, выраженные в отечественной валюте, менялись бы таким же образом, как общий внутренний уровень цен. Реальные холдинговые прибыли, также выраженные в отечественной валюте, могут тогда быть получены сальдовым методом, то есть вычитанием нейтральных холдинговых прибылей из номинальных холдинговых прибылей. Если в дополнение к активу, номинированному в иностранной валюте, либо кредитор, либо дебитор является нерезидентом, то реальные холдинговые прибыли (убытки) кредитора не обязательно должны быть равны реальным холдинговым убыткам (прибылям) дебитора, когда общие темпы инфляции различаются в этих двух странах.

Глава 13. БАЛАНС АКТИВОВ И ПАССИВОВ

А. Введение

13.1. Эта глава содержит рассмотрение вопросов измерения запасов активов, как нефинансовых, так и финансовых, и обязательств. Активы и обязательства баланса могут быть агрегированы по всем типам, чтобы показать общую величину активов за вычетом обязательств, или чистую стоимость капитала, институциональной единицы. С другой стороны, может быть получена общая стоимость актива данного типа всех единиц экономики. Таблицы, содержащие первый вид агрегирования, называются балансами активов и пассивов; те таблицы, которые содержат данные второго вида агрегирования, называются счетами активов. И для балансов активов и пассивов, и для счетов активов, также важно показать, как операции и другие потоки, отраженные в течение отчетного периода, влияют на изменения в стоимости рассматриваемых запасов, произошедшие между началом и концом периода. Стоимость запаса на начало периода называется начальным запасом, а стоимость на конец периода называется заключительным запасом. Иногда уровень запасов называется позицией, особенно в контексте платежного баланса.

1. Балансы активов и пассивов

13.2. *Баланс активов и пассивов — это отчет, составленный на определенный момент времени, содержащий данные о стоимости активов, находящихся в собственности институциональной единицы или группы институциональных единиц, и стоимости обязательств, которые приняты институциональной единицей или группой институциональных единиц.* Баланс активов и пассивов может быть составлен для институциональных единиц, институциональных секторов и всей экономики. Аналогичный отчет составляется, чтобы показать запасы активов и обязательств в данной экономике, которые находятся в собственности нерезидентов, и запасы зарубежных активов и обязательств в собственности резидентов. В *Руководстве по платежному балансу, 6-е издание (РПБ-6) (Balance of Payments Manual — ВРМ6)* этот счет называется международной инвестиционной позицией (МИП), но он составляется с точки зрения резидентов, тогда как в СНС он составляется с точки зрения остального мира, при том что остальной мир отражается таким же образом, как отечественные секторы.

13.3. Активы отражаются в балансе активов и пассивов единицы, которая является экономическим собственником актива. Во многих случаях эта единица также будет юридическим собственником, но в случае финансового лизинга арендованный актив регистрируется в балансе активов и пассивов арендодателя, в то время как арендодатель имеет финансовый актив равной стоимости и корреспондирующее требование к арендодателю. С другой

стороны, когда природные ресурсы являются объектом договора аренды природных ресурсов, актив продолжает отражаться в балансе активов и пассивов арендодателя, даже при том, что большинство экономических рисков и выгод от использования актива в производстве приняты арендодателем. Более полное описание отражения договоров аренды содержится в разделе 5 главы 17, а различия между юридическим и экономическим собственником описаны в главе 3.

13.4. Финансовые и нефинансовые ресурсы, находящиеся в распоряжении институциональной единицы или сектора, показанные в балансе активов и пассивов, представляют собой индикатор экономического статуса. Эти ресурсы обобщаются в балансирующей статье — чистой стоимости капитала. *Чистая стоимость капитала определяется как стоимость всех активов, принадлежащих институциональной единице или институциональному сектору, за вычетом стоимости всех ее или его обязательств.* Для экономики в целом баланс активов и пассивов показывает общую стоимость нефинансовых активов и чистых требований к остальному миру. Эта сумма часто называется национальным богатством.

13.5. Баланс активов и пассивов завершает последовательность счетов, показывая окончательный результат записей в счетах производства, распределения и использования доходов.

13.6. Существование набора балансов активов и пассивов, интегрированных со счетами потоков, обеспечивает аналитикам более широкий взгляд при мониторинге и оценке экономических и финансовых условий и поведения. Балансы активов и пассивов предоставляют информацию, необходимую для того, чтобы проанализировать ряд тем. Например, в исследованиях факторов, определяющих поведение домашних хозяйств, в функции потребления и сбережения часто включают переменные богатства, чтобы учесть влияние таких факторов, как колебания цен на корпоративные ценные бумаги или сокращение и износ запасов потребительских товаров длительного пользования, на характер приобретений домашними хозяйствами. Кроме этого, балансы активов и пассивов для групп домашних хозяйств необходимы, чтобы оценить распределение богатства и ликвидности.

13.7. Балансы активов и пассивов позволяют экономистам оценивать финансовое положение сектора и позволяют центральному банку осуществлять анализ степени риска. Для корпораций балансы активов и пассивов дают возможность исчислять широко используемые коэффициенты, в основе которых лежат данные на уровне различных статей в балансе активов и пассивов. Банки и другие финансовые учреждения, например, обязаны поддерживать определенные

соотношения резервов, которые могут быть установлены с помощью баланса активов и пассивов. Нефинансовые корпорации анализируют определенные соотношения, такие как отношение стоимости текущих активов к краткосрочным обязательствам и отношение рыночной стоимости корпоративных акций к скорректированной балансовой стоимости. Данные о запасах основных фондов, принадлежащих корпорациям, как и другим институциональным единицам, полезны для исследований их инвестиционной политики и потребностей в финансировании. Информация баланса активов и пассивов о финансовых активах нерезидентов и принятых ими обязательствах представляет значительный интерес как индикатор экономических ресурсов страны и для того, чтобы оценить внешнюю позицию дебитора или кредитора страны.

2. Счета активов

13.8. Так же как при составлении баланса активов и пассивов можно показать стоимость всех активов, имеющих в собственности институциональной единицы, можно составить аналогичный счет для стоимости некоторого типа актива (или обязательства), имеющегося у всех институциональных единиц экономики. Этот счет называется счетом актива. Основное тождество, которое связывает начальный и заключительный балансы активов и пассивов для данного актива, имеет следующий вид:

Стоимость запаса определенного типа актива в начальном балансе активов и пассивов;

плюс общая стоимость приобретенного актива того же самого типа за вычетом общей стоимости выбывшего актива того же самого типа в операциях, которые имели место в течение отчетного периода: операции с нефинансовыми активами отражаются в счете операций с капиталом (включая потребление основного капитала), а операции с финансовыми активами отражаются в финансовом счете;

плюс стоимость других положительных или отрицательных изменений в объеме имеющихся активов этого типа, например, в результате открытия полезных ископаемых или уничтожения актива (в результате войны или стихийного бедствия): эти изменения отражаются в счете других изменений в объеме активов;

плюс стоимость положительных или отрицательных номинальных холдинговых прибылей, полученных в течение отчетного периода в связи с изменениями цены актива: эти изменения отражаются в счете переоценки;

равняется стоимости запаса актива в заключительном балансе активов и пассивов.

13.9. Хотя балансы активов и пассивов более знакомы тем, кто привык работать со счетами бухгалтерского учета, но счета активов особенно полезны для некоторых типов анализа. Один пример относится к экологическому учету, где счет актива обеспечивает особенно наглядную картину того, используется ли актив с сохранением его стабильного состояния или нет. Другой пример относится к анализу рядов основных фондов. Большое число финансовых статистических

данных описывают динамику отдельного финансового актива, показывая, например, как за отчетный период изменился уровень кредитования.

3. Структура баланса активов и пассивов

13.10. В балансе активов и пассивов активы отражаются на левой стороне, а обязательства и чистая стоимость капитала — на правой стороне, так же, как это делается в счетах накопления в отношении изменений в этих статьях. В таблице 13.1 показано только ограниченное число классов активов, хотя, в принципе, таблица может включать детальную информацию о всех нефинансовых активах, определения которых даны в главе 10, и полный набор финансовых активов и обязательств, описания и определения которых даны в главе 11. Баланс активов и пассивов отражает стоимости активов и обязательств на определенный момент времени. СНС предусматривает, что балансы активов и пассивов должны составляться на начало отчетного периода (с теми же самыми стоимостями, как в конце предшествующего периода) и на его конец. СНС предусматривает полную регистрацию изменений в стоимостях различных статей баланса активов и пассивов между началом и концом отчетного периода, к которому относятся счета потоков. Балансирующей статьей баланса активов и пассивов является чистая стоимость капитала, которая, как отмечено ранее, определяется как стоимость всех активов, принадлежавших институциональной единице или сектору, за вычетом стоимости всех ее непогашенных обязательств. Изменение чистой стоимости капитала, таким образом, может быть полностью проанализировано только путем рассмотрения изменений всех других статей, составляющих баланс активов и пассивов.

13.11. Таблица 13.1 состоит из трех частей. Первая часть показывает начальный баланс активов и пассивов и чистую стоимость капитала для каждого институционального сектора и всей экономики в целом. Для остального мира единственными записями являются записи о контрактах, договорах аренды и лицензиях, финансовых активах и обязательствах и чистой стоимости капитала.

13.12. Вторая часть таблицы 13.1 содержит обобщение записей в счете операций с капиталом, финансовом счете, счете других изменений в объеме активов и счете переоценки, сгруппированных по типам активов. Записи об основных фондах, например, показывают общие итоги записей, касающихся основных фондов в счете операций с капиталом, в счете других изменений в объеме активов и в счете переоценки. Эти записи даны в разбивке, показывающей, какая часть изменений в чистой стоимости капитала происходит вследствие сбережения, капитальных трансфертов, других изменений в объеме активов и холдинговых прибылей. В ней нет записей, перенесенных из финансового счета, потому что изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов полностью охватывает изменения, связанные с операциями с финансовыми и нефинансовыми активами.

13.13. Третья часть таблицы 13.1 показывает заключительный баланс активов и пассивов, в котором цифры в каждой ячейке равны сумме цифр соответствующих ячеек первых двух частей таблицы. На практике, тем не менее, эти

цифры будут определяться независимо, и поэтому необходимы процедуры согласования, которые должны гарантировать, что предусмотренное в таблице тождество соблюдается.

4. Структура счетов активов

13.14. Пример набора счетов активов представлен в таблице 13.2. Те же самые данные для уровней запасов в начальных и заключительных балансах активов и пассивов даны для того же самого набора активов, но вместо разбивки по секторам колонки содержат записи для каждого типа активов, поступающие из счета операций с капиталом и финансового счета, счета других изменений в объеме активов и счета переоценки.

В. Общие принципы стоимостной оценки

13.16. Для того чтобы балансы активов и пассивов были согласованными со счетами накопления СНС, каждая статья в балансе активов и пассивов должна быть оценена так, как если бы объект приобретался в тот день, на который составлен баланс активов и пассивов. Это означает, что, когда активы и обязательства обмениваются на рынке, они должны быть оценены, используя набор цен, которые относятся к конкретным активам и являются текущими на дату, к которой относится баланс активов и пассивов. В случае нефинансовых активов, кроме земли, их стоимость включает любые соответствующие издержки, связанные с передачей прав собственности. Финансовые требования, которые не обращаются на организованных финансовых рынках, оцениваются по сумме, которую дебитор должен выплатить кредитору, чтобы погасить требование.

13.17. Цены, по которым активы могут быть приобретены или проданы на рынках, являются основанием для принятия решений инвесторов, производителей, потребителей и других экономических агентов. Например, инвесторы в финансовые активы (такие, как ценные бумаги) и природные ресурсы (такие, как земля) принимают решения относительно приобретений и продажи этих активов на основе данных об их стоимости на рынке. Производители принимают решения о том, сколько изготовить конкретного товара и где продать выпущенную ими продукцию, принимая во внимание цены на рынках. Для данного актива есть четкое соотношение между ценой, выплаченной покупателем, и ценой, полученной продавцом. Для нефинансовых активов, кроме земли, цена, выплаченная покупателем, превышает цену, полученную продавцом, на величину издержек, связанных с передачей прав собственности. В случае финансовых активов стоимость является одной и той же для кредитора и дебитора, потому что издержки, связанные с передачей финансовых активов и обязательств, отражаются как потребление, а не как накопление.

13.18. В идеале, наблюдаемые рыночные цены должны использоваться для оценки всех активов и обязательств в балансе активов и пассивов. Тем не менее, при определении текущей рыночной цены для стоимостной оценки показателей баланса активов и пассивов может использоваться цена, усредненная по всем операциям на рынке, если рынок таков, что на нем регулярно, активно и свободно происходит

13.15. В отличие от таблицы 13.1 таблица 13.2 не включает каких-либо записей об активах, принадлежащих остальному миру, так как основное внимание в ней уделяется конкретным активам и обязательствам, держателями которых являются резидентские единицы. Однако, сравнивая данные о финансовых активах и обязательствах, относящихся к одному и тому же инструменту, можно вывести сальдо с остальным миром. Например, данные начального баланса активов и пассивов показывают, что стоимость наличной валюты и депозитов составляет 1482, а обязательств — 1471. Это означает, что у остального мира есть чистые обязательства по отношению к экономике данной страны на 11. Таблица 13.1 показывает, что позиция этих активов остального мира составляет 105, а позиция обязательств — 116.

торговля рассматриваемыми объектами. Если наблюдаемые цены отсутствуют, потому что рассматриваемые объекты не обращались на рынке в недавнем прошлом, должна быть предпринята попытка оценить, какими были бы цены, если бы активы были приобретены на рынке на дату, на которую составлен баланс активов и пассивов.

13.19. В дополнение к стоимостям, наблюдаемым на рынках или оцениваемым на основе наблюдаемых цен, стоимости могут быть приблизительно определены для оценки показателей баланса активов и пассивов двумя другими способами. В некоторых случаях стоимости могут быть приблизительно определены путем аккумуляции и переоценки приобретений за вычетом выбытий данного актива за время его срока службы и корректировки на такие изменения, как потребление основного капитала; это в целом наиболее практичный и предпочтительный метод для основных фондов, но он может быть применен также и в отношении других активов. В других случаях стоимость может быть приблизительно определена как настоящая, или дисконтированная, стоимость будущих экономических выгод, ожидаемых от данного актива; так обстоит дело со многими финансовыми активами, природными ресурсами и даже основными фондами. При наличии хорошей информации и эффективных рынков, стоимости активов, полученные аккумуляцией и переоценкой операций, должны равняться или, по крайней мере, быть приблизительно равными настоящей, или дисконтированной, стоимости будущих экономических выгод, которые будут получены от них, и их рыночным стоимостям при существовании активных рынков бывших в пользовании товаров. Эти три подхода к определению цен рассмотрены в общих чертах ниже.

1. Стоимость, наблюдаемая на рынках

13.20. Идеальным источником наблюдения цен для оценки статей баланса активов и пассивов является рынок, такой, как фондовая биржа, где каждый обращающийся на ней актив является полностью однородным, продается часто и в значительном объеме, а его рыночная цена включается в листинг через регулярные промежутки времени. Такие рынки предоставляют данные о ценах, которые могут быть умноже-

Таблица 13.1

Начальные и заключительные балансы активов и пассивов и изменения в активах

Запасы и изменения в активах		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Начальный баланс активов и пассивов	Нефинансовые активы	2151	93	789	1429	159	4621			4621
	Произведенные нефинансовые активы	1274	67	497	856	124	2818			2818
	Основные фонды	1226	52	467	713	121	2579			2579
	Материальные оборотные средства	43		22	48	1	114			114
	Ценности	5	15	8	95	2	125			125
	Непроизведенные нефинансовые активы	877	26	292	573	35	1803			1803
	Природные ресурсы	864	23	286	573	35	1781			1781
	Контракты, договоры аренды и лицензии	13	3	6			22			22
	Гудвилл и маркетинговые активы	0	0	0	0	0	0			0
	Финансовые активы/обязательства	982	3421	396	3260	172	8231	805		9036
	Монетарное золото и СПЗ		690	80			770			770
	Наличная валюта и депозиты	382		150	840	110	1482	105		1587
	Долговые ценные бумаги	90	950		198	25	1263	125		1388
	Ссуды	50	1187	115	24	8	1384	70		1454
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	280	551	12	1749	22	2614	345		2959
	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	25	30	20	391	4	470	26		496
	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	5	13	0	3	0	21	0		21
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	150		19	55	3	227	134		361	
Всего изменения в активах	Нефинансовые активы	300	-2	57	116	11	482			482
	Произведенные нефинансовые активы	195	-4	29	67	7	294			294
	Основные фонды	165	-2	23	53	7	246			246
	Материальные оборотные средства	27	0	1	4	0	32			32
	Ценности	3	-2	5	10	0	16			16
	Непроизведенные нефинансовые активы	105	2	28	49	4	188			188
	Природные ресурсы	101	1	26	48	4	180			180
	Контракты, договоры аренды и лицензии	4	1	2	1	0	8			8
	Гудвилл и маркетинговые активы	0	0	0	0	0	0			0
	Финансовые активы/обязательства	93	230	-9	205	4	523	54		577
	Монетарное золото и СПЗ	0	10	1	0	0	11	1		12
	Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
	Долговые ценные бумаги	10	96	4	16	0	126	13		139
	Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	17	44	3	76	1	141	15		156
	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	8	1	39	0	49	0		49
	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	3	0	14	0		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	4	1	5	4	1	15	10		25	
Заключительный баланс активов и пассивов	Нефинансовые активы	2451	91	846	1545	170	5103			5103
	Произведенные нефинансовые активы	1469	63	526	923	131	3112			3112
	Основные фонды	1391	50	490	766	128	2825			2825
	Материальные оборотные средства	70	0	23	52	1	146			146
	Ценности	8	13	13	105	2	141			141
	Непроизведенные нефинансовые активы	982	28	320	622	39	1991			1991
	Природные ресурсы	965	24	312	621	39	1961			1961
	Контракты, договоры аренды и лицензии	17	4	8	1	0	30			30
	Гудвилл и маркетинговые активы	0	0	0	0	0	0			0
	Финансовые активы/обязательства	1075	3651	387	3465	176	8754	859		9613
	Монетарное золото и СПЗ	0	700	81	0	0	781	1		782
	Наличная валюта и депозиты	421	10	124	904	112	1571	116		1687
	Долговые ценные бумаги	100	1046	4	214	25	1389	138		1527
	Ссуды	69	1240	118	27	8	1462	74		1536
	Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	297	595	15	1825	23	2755	360		3115
	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	26	38	21	430	4	519	26		545
	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	8	21	0	6	0	35	0		35
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	154	1	24	59	4	242	144		386	

Таблица 13.1 (продолжение)

Начальные и заключительные балансы активов и пассивов и изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Запасы и изменения в активах		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Начальный баланс активов и пассивов	Нефинансовые активы									
	Произведенные нефинансовые активы									
	Основные фонды									
	Материальные оборотные средства									
	Ценности									
	Непроизведенные нефинансовые активы									
	Природные ресурсы									
	Контракты, договоры аренды и лицензии									
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	3221	3544	687	189	121	7762	1274		9036
	Монетарное золото и СПЗ						0	770		770
	Наличная валюта и депозиты	40	1281	102	10	38	1471	116		1587
	Долговые ценные бумаги	44	1053	212	2		1311	77		1388
	Ссуды	897		328	169	43	1437	17		1454
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	1987	765	4			2756	203		2959	
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	12	435	19		5	471	25		496	
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	4	10				14	7		21	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	237		22	8	35	302	59		361	
Чистая стоимость капитала		-88	-30	498	4500	210	5090	-469		4621
Всего изменения в активах	Нефинансовые активы									
	Произведенные нефинансовые активы									
	Основные фонды									
	Материальные оборотные средства									
	Ценности									
	Непроизведенные нефинансовые активы									
	Природные ресурсы									
	Контракты, договоры аренды и лицензии									
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	157	224	102	16	6	505	72		577
	Монетарное золото и СПЗ							12		12
	Наличная валюта и депозиты	0	65	37	0	0	102	-2		100
	Долговые ценные бумаги	7	64	45	0	0	116	23		139
	Ссуды	21	0	9	11	6	47	35		82
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	100	39	2	0	0	141	15		156	
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	0	48	0	1	0	49	0		49	
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	0	0	11	3		14	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	26	0	9	4	0	39	-14		25	
Всего изменение чистой стоимости капитала		236	4	-54	305	9	500	-18		482
<i>Сбережение и капитальные трансферты</i>		88	-5	-90	210	-1	202	-10		192
<i>Другие изменения в объеме активов</i>		14	-1	-2	-1	0	10			10
<i>Номинальные холдинговые прибыли/убытки</i>		134	10	38	96	10	288	-8		280
<i>Нейтральные холдинговые прибыли/убытки</i>		82	6	27	87	6	208	-10		198
<i>Реальные холдинговые прибыли/убытки</i>		52	4	11	9	4	80	2		82
Заключительный баланс активов и пассивов	Нефинансовые активы									
	Произведенные нефинансовые активы									
	Основные фонды									
	Материальные оборотные средства									
	Ценности									
	Непроизведенные нефинансовые активы									
	Природные ресурсы									
	Контракты, договоры аренды и лицензии									
	Гудвилл и маркетинговые активы									
	Финансовые активы/обязательства	3378	3768	789	205	127	8267	1346		9613
	Монетарное золото и СПЗ							782		782
	Наличная валюта и депозиты	40	1346	139	10	38	1573	114		1687
	Долговые ценные бумаги	51	1117	257	2	0	1427	100		1527
	Ссуды	918	0	337	180	49	1484	52		1536
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	2087	804	6	0	0	2897	218		3115	
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	12	483	19	1	5	520	25		545	
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	7	18	0	0	0	25	10		35	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	263	0	31	12	35	341	45		386	
Чистая стоимость капитала		148	-26	444	4805	219	5590	-487		5103

ны на количественные показатели, чтобы исчислить рыночную стоимость различных классов активов, держателями которых являются секторы, и различных классов их обязательств. Такие цены имеются почти для всех финансовых требований, существующего транспортного оборудования, продуктов растениеводства и скота, а также для вновь произведенных основных фондов и материальных оборотных средств.

13.21. Для ценных бумаг, котирующихся на фондовой бирже, можно собрать цены отдельных активов и широких классов активов и, кроме того, определить общую стоимость всех существующих ценных бумаг данного типа. В некоторых странах еще одним примером рынка, на котором активы могут обращаться в достаточном объеме, чтобы предоставить полезную информацию о ценах, является рынок существующих жилых зданий.

Таблица 13.2
Счета активов для экономики в целом

	Начальный баланс активов и пассивов	Счет операций с капиталом и финансовый счет	Счет других изменений в объеме активов	Счет переоценки			Заключительный баланс активов и пассивов
				Номинальные холдинговые прибыли и убытки	Нейтральные холдинговые прибыли и убытки	Реальные холдинговые прибыли и убытки	
Нефинансовые активы	4621	192	10	280	198	82	5103
Произведенные активы	2818	175	-7	126	121	5	3112
Основные фонды	2579	137	-2	111	111	0	2825
Жилые здания							
Другие здания и сооружения							
Машины и оборудование							
Системы вооружения							
Культивируемые биологические ресурсы							
Продукты интеллектуальной собственности							
Материальные оборотные средства	114	28	-3	7	4	3	146
Ценности	125	10	-2	8	6	2	141
Непроизведенные активы	1803	17	17	154	77	77	1991
Природные ресурсы	1781	17	11	152	76	76	1961
Земля							
Запасы минеральных и энергетических полезных ископаемых							
Некультивируемые биологические ресурсы							
Водные ресурсы							
Другие природные ресурсы							
Контракты, договоры аренды и лицензии	22	0	6	2	1	1	30
Гудвилл и маркетинговые активы	0	0	0	0	0	0	0
Финансовые активы	8231	436	3	84	136	-52	8754
Монетарное золото и СПЗ	770	-1	0	12	16	-4	781
Наличная валюта и депозиты	1482	89	0	0	30	-30	1571
Долговые ценные бумаги	1263	86	0	40	25	15	1389
Ссуды	1384	78	0	0	28	-28	1462
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	2614	107	2	32	26	6	2755
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	470	48	1	0	7	-7	519
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	21	14	0	0	0	0	35
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	227	15	0	0	4	-4	242
Финансовые обязательства	7762	426	3	76	126	-50	8267
Монетарное золото и СПЗ	0	0	0	0	0	0	0
Наличная валюта и депозиты	1471	102	0	0	30	-30	1573
Долговые ценные бумаги	1311	74	0	42	26	16	1427
Ссуды	1437	47	0	0	29	-29	1484
Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов	2756	105	2	34	28	6	2897
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	471	48	1	0	7	-7	520
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	14	11	0	0	0	0	25
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	302	39	0	0	6	-6	341
Чистая стоимость капитала	5090	202	10	288	208	80	5590

13.22. В дополнение к обеспечению прямых наблюдений о ценах активов, фактически обращающихся на рынках, информация от таких рынков может также использоваться для оценки аналогичных активов, которые не были предметом торговых операций. Например, информация от фондовой биржи может также использоваться для того, чтобы оценить акции, не включенные в листинг, по аналогии с аналогичными акциями, включенными в листинг, делая при этом некоторую поправку на меньшую конкурентоспособность акций, не включенных в листинг. Точно так же оценки активов для страхования или для других целей основаны на наблюдаемых ценах для активов, которые являются близкими аналогами, хотя и не идентичными исходным, и этот подход может использоваться для стоимостной оценки статей баланса активов и пассивов. Для обсуждения особых проблем стоимостной оценки, связанных с предприятиями прямого инвестирования, см. главы 21 и 26.

2. Стоимости, получаемые с помощью аккумулярования и переоценки операций

13.23. Стоимость большинства нефинансовых активов изменяется ежегодно, что связано с изменениями рыночных цен. В то же время начальные затраты на приобретение уменьшаются на потребление основного капитала (в случае основных фондов) или другие формы снижения стоимости за ожидаемый срок службы актива. Стоимость актива в каждый данный момент его жизни определяется текущей ценой приобретения эквивалентного нового актива за вычетом на-

копленной суммы снижения его стоимости. Эта стоимостная оценка иногда называется остаточной восстановительной стоимостью. Когда надежные, непосредственно наблюдаемые цены используемых активов отсутствуют, такая процедура дает разумное приближенное представление о том, какой была бы рыночная цена, если бы актив был предложен для продажи.

3. Настоящая стоимость будущих поступлений

13.24. В случае активов, для которых поступления выгод отсрочены (как в случае с лесами) или распределены на продолжительный период (как в случае с запасами полезных ископаемых), хотя рыночные цены используются для оценки окончательного выпуска продукции, для того, чтобы исчислить настоящую стоимость ожидаемых будущих поступлений доходов, должна использоваться ставка дисконтирования.

4. Активы, номинированные в иностранных валютах

13.25. Активы и обязательства, номинированные в иностранных валютах, должны быть конвертированы в отчетственную валюту по обменному рыночному курсу, преобладающему на дату, к которой относится баланс активов и пассивов. Этот курс должен быть средним между курсами покупки и продажи для валютных сделок.

С. Записи в балансе активов и пассивов

13.26. Определения активов в балансе активов и пассивов на самом детальном уровне классификации активов приведены в главе 10 для нефинансовых активов и в главе 11 для финансовых активов. Определения в данном разделе повторяются только в той мере, которая требуется, чтобы предоставить контекст для информации относительно стоимостной оценки конкретных активов и других специальных тем.

1. Произведенные активы

Основные фонды

13.27. В принципе, основные фонды должны оцениваться в ценах, преобладающих на рынке для активов, идентичных в отношении технических характеристик и возраста. На практике информация такого рода редко имеет с достаточной степенью подробности, и следует вернуться к получению стоимостной оценки другим методом; обычно оценку получают, добавляя элемент переоценки, который относится к активу за период, охваченный балансом активов и пассивов, к начальной стоимости статьи баланса (или за время с момента приобретения для недавно приобретенных активов), и вычитая потребление основного капитала, оцененное за период, а также любые другие изменения в объеме актива и стоимости выбытий. При исчислении стоимости потребления основного капитала следует сделать предположение об

уменьшении цены актива, и даже там, где полная информация о состоянии рынка отсутствует, частичная информация должна использоваться для того, чтобы проверить надежность сделанных предположений.

13.28. Оценки потребления основного капитала должны включать снижение стоимости издержек покупателей, связанных с передачей прав собственности при приобретении и выбытии этих активов. Они должны быть списаны за время, в течение которого покупатель предполагает быть собственником актива. Во многих случаях этот период может совпасть с ожидаемым сроком службы актива, но для некоторых типов активов, особенно транспортных средств, покупатель может иметь в виду продать актив после определенного периода, например, чтобы приобрести более новую модель с лучшими техническими характеристиками и более низкими издержками на техническое обслуживание и текущий ремонт. Расходы на установку и монтаж отражаются аналогичным образом. Где это только возможно, оценки потребления основного капитала должны также учитывать ожидаемые заключительные расходы, такие как расходы на ликвидацию или восстановление. Дальнейшее объяснение таких корректировок может быть найдено в главах 10 и 20. Больше деталей относительно применения метода непрерывной инвентаризации (МНИ) для оценки стоимости запасов основных фондов

может быть найдено в публикации *Измерение капитала (Measuring Capital)*.

13.29. Для жилых зданий может существовать достоверная информация о продажах новых и существующих зданий, которая может быть использована для получения оценки общей стоимости жилых зданий для баланса активов и пассивов. Тем не менее, цены на недвижимость зависят в значительной степени от местоположения, а географическое распределение продаж в отчетном периоде может не охватывать все области в нужной мере; в этих случаях следует использовать такой метод, как МНИ. Этот метод будет, вероятно, также применяться ко многим другим зданиям и сооружениям, так как их характеристики обычно являются конкретными для рассматриваемых сооружений.

13.30. Стоимость улучшений земли показывают как остаточную стоимость первоначально осуществленных улучшений с поправкой на переоценку. Эта величина будет всегда равна разнице между стоимостью рассматриваемой земли до ее улучшения и ее стоимостью после того, как улучшения были произведены, хотя и на землю, и на улучшения земли будут влиять изменения цен в течение длительного периода времени.

13.31. Рынки для существующих автомобилей, самолетов и другого транспортного оборудования могут быть достаточно представительными, чтобы предоставить полезные наблюдения о ценах для стоимостной оценки запасов этих активов или, по крайней мере, для использования совместно с рядом допущений, лежащих в основе МНИ. В случае существующих промышленных заводов и оборудования, однако, наблюдаемые цены на рынках могут оказаться не подходящими для определения стоимости для использования в балансах активов и пассивов, либо потому, что многие операции связаны с активами, почему-либо не являющимися типичными, либо потому, что они имеют специфические характеристики, либо потому, что они устарели или от них избавляются в условиях финансовых ограничений.

13.32. Для целей составления баланса активов и пассивов скот, который продолжает использоваться для производства продукции в течение длительного периода времени, должен быть оценен на основе текущих цен покупателей на животных такого же возраста. Такая информация с меньшей вероятностью будет иметься для деревьев (включая кустарники), выращенных для производства продуктов, которые они приносят ежегодно; в этом случае они должны быть отражены по текущей остаточной стоимости аккумулярованных сумм валового накопления.

13.33. Расходы на научные исследования и разработки, выполненные по контракту, оцениваются по договорной цене. Если такие работы выполнены для собственного использования, они оцениваются как накопленные издержки. Если такие работы выполнены рыночным производителем, издержки включают доход на капитал. Обе стоимостные оценки должны быть увеличены на изменение цен и уменьшены на потребление основного капитала за время срока службы актива.

13.34. Даже при том, что издержки, связанные с передачей прав собственности на непроизведенные активы (кроме земли), показываются отдельно в счете операций с

капиталом и отражаются как валовое накопление основного капитала, в балансах активов и пассивов эти издержки включаются в стоимость актива, к которому они относятся, несмотря на то, что актив является непроизведенным. Таким образом, отдельно в балансах активов и пассивов не показывают какие-либо издержки, связанные с передачей прав собственности. Издержки, связанные с передачей прав собственности на финансовые активы, отражают в счетах как промежуточное потребление, когда активы приобретены корпорациями или органом государственного управления, как конечное потребление, когда активы приобретены домашними хозяйствами, и как экспорт услуг, когда активы приобретены нерезидентами.

13.35. Разведка и оценка запасов полезных ископаемых должны быть оценены либо на основе сумм, выплаченных в соответствии с договорами, заключенными с другими институциональными единицами с данной целью, либо на основе издержек, которые несут на разведку, предпринятую для собственного использования собственными силами. Эти издержки должны включать доход на основной капитал, используемый в ходе разведки. Та часть расходов на разведку, которая была предпринята в прошлом, но еще не была полностью списана, должна быть переоценена в ценах и издержках текущего периода.

13.36. Оригиналы продуктов интеллектуальной собственности, таких как компьютерное программное обеспечение и оригиналы развлекательных, литературных или художественных произведений, должны включаться по остаточной стоимости первоначальных затрат, переоцененной по ценам текущего периода. Так как эти продукты часто производятся для собственного использования собственными силами, первоначальная стоимость может быть оценена в размере понесенных издержек, включая доход на капитал в основных фондах, используемых в производстве. Если стоимость не может быть установлена таким образом, может быть целесообразным оценить настоящую стоимость будущих поступлений от использования оригинала в производстве.

13.37. Последующие копии могут появиться как активы: (i) если собственник оригинала передал по субподрядному договору обязанности изготовления копий и оказания поддержки пользователям копий или (ii) если копия используется согласно контракту, который фактически является договором финансового лизинга. В этих случаях должны иметься рыночные цены для оценки активов.

Материальные оборотные средства

13.38. Материальные оборотные средства должны оцениваться в ценах, преобладающих на дату баланса активов и пассивов, а не в ценах, в которых были оценены продукты, когда они поступили в запасы материальных оборотных средств. В балансах активов и пассивов цифры для материальных оборотных средств часто должны получаться путем корректировки данных бухгалтерского учета о материальных оборотных средствах, как это описано в главе 6.

13.39. Как и везде в СНС, материальные оборотные средства в форме сырья и материалов оцениваются в ценах покупателей, а в форме готовых продуктов и незавершенного

го производства — в основных ценах. Материальные оборотные средства в форме товаров, предназначенных для перепродажи без последующей обработки оптовыми и розничными торговцами, оцениваются в ценах, выплаченных за них, исключая любые транспортные издержки, которые отдельно показаны в счете-фактуре оптовым или розничным торговцам и включаются в их промежуточное потребление.

13.40. Для материальных оборотных средств в форме незавершенного производства стоимость в заключительном балансе активов и пассивов должна быть равна стоимости в начальном балансе активов и пассивов плюс стоимость любой работы, проделанной в текущем периоде за вычетом любой законченной работы, переклассифицированной в готовые продукты. Кроме этого, следует включить поправку на любую необходимую переоценку в связи с изменением цен в отчетном периоде. Как объясняется в главе 6 и главе 20, ряды данных о стоимости незавершенного производства, выполненного в течение периода времени, должны отразить увеличение стоимости работы, выполненной ранее, по мере приближения даты поставки.

13.41. Урожай на корню культивируемых сельскохозяйственных культур одноразового использования (а также строевой лес) и скот, выращиваемый на убой, также считаются материальными оборотными средствами в форме незавершенного производства. Обычный способ оценить строевой лес на корню состоит в том, чтобы дисконтировать будущие поступления от продажи древесины по существующим ценам после вычитания расходов на доведение строевого леса до готовности, стоимости лесоповала и т.д. Большая часть выращиваемых сельскохозяйственных культур и скота могут быть оценены на основе цен на такие продукты на рынках.

Ценности

13.42. Учитывая их первичную роль как накопленных запасов стоимости, особенно важно оценить по текущей стоимости произведения искусства, антиквариат, ювелирные изделия, драгоценные камни и металлы. Поскольку для этих объектов существуют хорошо организованные рынки, они должны быть оценены в фактических или условно оцененных ценах, которые были бы выплачены за них собственнику при продаже на рынке, исключая оплату гонорара агентам или комиссионные вознаграждения, оплаченные продавцом, на дату баланса активов и пассивов. При приобретении они оцениваются по ценам, выплаченным покупателем, включая гонорар агентов или комиссионные вознаграждения.

13.43. В отсутствие организованных рынков для оценки данных статей должен применяться подход, использующий данные о стоимости, на которые они застрахованы от пожара, кражи и т.д., в той мере, в которой информация такого рода имеется в наличии.

2. Непроизведенные активы

Природные ресурсы

Земля

13.44. В принципе, стоимость земли, которая будет показана в составе природных ресурсов в балансе активов

и пассивов, является стоимостью земли, исключая стоимость улучшений, которые показываются отдельно как основные фонды, и исключая стоимость зданий на земле, которую также следует показывать отдельно как основные фонды. Земля оценивается по ее текущей цене, выплаченной новым собственником, исключая издержки, связанные с передачей прав собственности, которые отражаются в соответствии с принятой договоренностью как валовое накопление основного капитала, и часть улучшений земли, и с их стоимости исчисляется потребление основного капитала.

13.45. Поскольку текущая рыночная стоимость земли может значительно меняться в зависимости от ее местоположения и использования, для которого она предназначена или для которого имеется разрешение, существенно важно идентифицировать местоположение и применение конкретного участка земли и в соответствии с этим определить цену.

13.46. Для земли, на которой расположены здания, рынок в некоторых случаях непосредственно предоставит данные о стоимости земли. Обычно, однако, такие данные отсутствуют, и более типичный метод предполагает исчисление соотношения между стоимостью участка и стоимостью строения, после чего можно установить стоимость земли исходя из восстановительной стоимости зданий или из совокупной рыночной стоимости земельных участков и строений на них. Когда стоимость земли не может быть отделена от зданий, сооружений или насаждений, виноградников и т.д., размещенных на ней, такой сложный актив должен быть отнесен к категории классификации, представляющей большую часть его стоимости. Точно так же, если стоимость улучшений земли (которые включают расчистку участка, подготовку к возведению зданий или посадку растений и издержки, связанные с передачей прав собственности) не может быть отделена от стоимости земли в ее естественном состоянии, то стоимость земли может быть отнесена к той или иной категории классификации в зависимости от того, какая из них предположительно представляет большую часть стоимости.

13.47. Обычно намного легче провести различие между земельными участками и сооружениями для всей экономики в целом, чем для отдельных секторов или подсекторов. Отдельные показатели необходимы для исследований национального богатства и проблем охраны окружающей среды. К счастью, совокупные показатели часто подходят для целей анализа поведения институциональных единиц и секторов.

13.48. Земля отражается в балансе активов и пассивов юридического собственника, кроме тех случаев, когда она является объектом финансового лизинга, как чаще всего происходит в связи с финансовым лизингом на здания или насаждения на земле. По договоренности исключение делается для случаев, когда юридический собственник здания не является юридическим собственником земли, на которой стоит здание, но покупная цена здания включает предоплату ренты за землю, на которой располагается здание, без обязательств дальнейших выплат в будущем. В таком случае земля отражается в балансе активов и пассивов собственника здания на земле.

Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых

13.49. Стоимость ресурсов минеральных и энергетических полезных ископаемых обычно определяется настоящей стоимостью ожидаемых чистых поступлений от коммерческого использования таких ресурсов, хотя такие стоимостные оценки являются неопределенными и требуют пересмотра. Поскольку собственность на ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых не часто меняется на рынках, может оказаться проблематичным получить соответствующие цены для стоимостной оценки. На практике может возникнуть необходимость использовать стоимостные оценки, которые собственники активов отражают в своем бухгалтерском учете.

13.50. Часто бывает так, что предприятие, добывающее полезные ископаемые, не является собственником этих ресурсов. Во многих странах, например, нефтяные ресурсы являются государственной собственностью. Тем не менее, именно добывающее предприятие определяет, как быстро ресурсы будут исчерпаны, а поскольку ресурсы не возобновляемы в рамках человеческой жизни, возникает впечатление, как будто экономическая собственность перешла к добывающему предприятию, даже если это не произошло юридически. При этом не обязательно требовать, чтобы добывающее предприятие имело право извлекать ресурсы, пока они не будут исчерпаны. Поскольку не существует полностью удовлетворительного способа показать распределение стоимости актива между юридическим собственником и добывающим предприятием, все ресурсы отражают в балансе активов и пассивов юридического собственника, а выплаты добывающего предприятия собственнику показывают как ренту. (Это представляет собой расширение понятия ренты за использование природных ресурсов, примененной в этом случае к истощающемуся активу.)

Некультивируемые биологические ресурсы, водные ресурсы и другие природные ресурсы

13.51. Некультивируемые биологические ресурсы, водные и другие природные ресурсы включаются в баланс активов и пассивов в той мере, в которой они признаются имеющими экономическую стоимость, которая не включена в стоимость связанной с ними земли. Поскольку наблюдаемые цены вряд ли могут быть получены, эти ресурсы обычно оцениваются на основе настоящей стоимости будущих поступлений, ожидаемых от их использования.

Контракты, договоры аренды и лицензии

13.52. К контрактам, договорам аренды и лицензиям могут относиться обращающиеся договоры операционного лизинга, разрешения на использование природных ресурсов, разрешения на занятие определенными видами деятельности и права на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе. Как объясняется в разделе 5 главы 17, эти виды контрактов рассматриваются как активы, только если существование юридического соглашения обеспечивает их держателю экономические выгоды сверх цены, выплаченной арендодателю, собственнику природных ресурсов или эмитенту разрешения, и держатель этих активов

может реализовать эти экономические выгоды юридически и практически. Рекомендуется, чтобы такие активы были отражены только тогда, когда стоимость актива имеет существенное значение и реализована, ввиду чего обязательно существует подходящая рыночная цена. Актив не существует вне срока длительности соглашения по контракту, и его стоимость должна быть уменьшена в соответствии с сокращением остающегося срока контракта.

Гудвилл и маркетинговые активы

13.53. Запись в балансе активов и пассивов для гудвилла и маркетинговых активов представляет собой остаточную стоимость актива в финансовом счете, когда предприятие перешло в другие руки или когда маркетинговый актив продан. Эти записи не подлежат переоценке.

3. Финансовые активы и обязательства

13.54. В соответствии с общими принципами оценки, описанными выше, когда финансовые активы и обязательства регулярно продаются на организованных финансовых рынках, они должны быть оценены в текущих ценах. Финансовые требования, которые не продаются на организованных финансовых рынках, должны быть оценены по сумме, которую дебитор должен выплатить кредитору, чтобы погасить требование. Финансовые требования должны быть оценены по одной и той же стоимости в балансах активов и пассивов независимо от того, являются ли они активами или обязательствами. Из цены следует исключить плату за обслуживание, гонорары, комиссионные вознаграждения и подобные выплаты за услуги, предоставленные в связи с осуществлением операций. Более детальное обсуждение определений финансовых активов и их отражения в счетах содержится в главе 11 и разделе 4 главы 17.

Монетарное золото и СПЗ

13.55. Монетарное золото должно оцениваться по цене, установленной на организованных рынках или в соответствии с двусторонними договоренностями между центральными банками.

13.56. Стоимость СПЗ ежедневно определяется МВФ на основе валютной корзины. Курсы по отношению к отечественным валютам устанавливают на основе цен на валютных рынках; при этом как валютная корзина, так и веса отдельных валют время от времени подлежат пересмотру.

Наличная валюта и депозиты

13.57. Для наличной валюты стоимостная оценка осуществляется по номинальной стоимости. Для депозитов, которые отражаются в балансах активов и пассивов как кредиторов, так и дебиторов, их стоимость принимается в размере основного долга, который дебиторы по условиям контракта о депозите обязаны выплатить кредиторам, когда депозиты ликвидируются. Стоимость непогашенного основного долга включает любые проценты и плату за обслуживание, срок платежей по которым наступил, но они не были выплачены. Наличная валюта и депозиты в иностранной валюте конвертируются в отечественную валюту по среднему обменному

курсу продажи и покупки валюты, преобладающему на дату баланса активов и пассивов. Подлежащие выплате наличными маржи, связанные с контрактами на производные финансовые инструменты, включаются в другие депозиты.

Долговые ценные бумаги

13.58. Краткосрочные ценные бумаги и соответствующие обязательства должны оцениваться по их текущей рыночной стоимости. Такая стоимостная оценка особенно важна в условиях высокой инфляции или высоких номинальных процентных ставок.

13.59. Долгосрочные ценные бумаги должны всегда оцениваться в текущих рыночных ценах независимо от того, являются ли они облигациями, по которым производятся регулярные платежи процентов, или облигациями с глубоким дисконтом, или облигациями с нулевым купоном, на которые выплачивается незначительный или нулевой процент. Цена должна всегда включать начисленный процент (так называемая «грязная» цена). Хотя номинальные обязательства эмитента долгосрочных ценных бумаг могут быть фиксированными в денежном выражении, рыночные цены, по которым осуществляется торговля ценными бумагами с фиксированным процентом, могут значительно меняться в соответствии с изменениями общих рыночных процентных ставок. Поскольку эмитент долгосрочных ценных бумаг обычно имеет возможность рефинансировать долг, выкупая ценные бумаги на рынке, определение стоимости в рыночных ценах является целесообразным как для эмитентов, так и для держателей долгосрочных ценных бумаг, особенно участников финансового рынка, которые активно управляют своими активами или обязательствами.

13.60. Индексируемые долговые бумаги также оцениваются по рыночной цене в балансе активов и пассивов, какой бы ни была природа индекса, с которым связаны данные ценные бумаги.

13.61. Если и основной долг, и купоны долгового инструмента индексируются по отношению к иностранной валюте, ценные бумаги должны рассматриваться как номинированные в данной иностранной валюте и конвертированные в отечественную валюту по среднему курсу, преобладающему на дату баланса активов и пассивов.

Ссуды

13.62. Стоимость ссуд, которые должны быть отражены в балансах активов и пассивов как кредиторов, так и дебиторов, представляет собой сумму непогашенного основного долга. Эта стоимость должна включать любые проценты, которые были начислены, но не были выплачены. Она должна также включать любую величину определенной косвенным образом платы за услуги (разница между банковскими процентами и процентами в определении СНС), которая подлежит выплате по ссуде и которая была начислена, но не была выплачена. В некоторых случаях начисленный процент можно показать как дебиторскую или кредиторскую задолженность, но отражение в составе ссуды является предпочтительным, если это возможно.

13.63. Стоимость ссуды не отражает любые процент-

ные платежи, подлежащие выплате после даты баланса активов и пассивов, даже если они были предусмотрены в первоначальном кредитном соглашении.

13.64. Если есть сведения о наличии вторичного рынка для ссуд, и для них имеются частые рыночные котировки, ссуду следует переклассифицировать в категорию ценных бумаг. Ссуда, которая подлежала торговле только однажды и в отношении которой нет никаких сведений о существовании регулярного рынка, не должна переклассифицироваться и должна продолжать отражаться как ссуда. В этом случае будут применяться правила оценки долговых ценных бумаг и ссуд.

13.65. Ссуды, для которых основной долг или как основной долг, так и проценты индексируются по курсу к иностранной валюте, должны быть отражены так, как было описано выше для долговых ценных бумаг с такими особенностями.

Неработающие ссуды

13.66. Несмотря на то, что ссуды должны быть отражены в балансах активов и пассивов по номинальной стоимости, некоторые ссуды, которые не обслуживались в течение некоторого времени, должны быть идентифицированы в справочной статье к балансу активов и пассивов кредитора. Эти ссуды называют неработающими ссудами. Обычное определение такой ссуды следующее. *Ссуда является неработающей, если выплаты процентов или основного долга просрочены на 90 дней или больше, или процентные платежи за срок, равный 90 дням или больше, были капитализированы, рефинансированы или отсрочены по соглашению, или выплаты просрочены менее, чем на 90 дней, но есть другие серьезные основания для сомнения в том, что платежи будут произведены полностью (такие, как заявление о банкротстве дебитора).* Это определение неработающей ссуды следует интерпретировать гибко, принимая во внимание национальные определения того, когда ссуда считается неработающей. Как только ссуда классифицирована как неработающая, она (или любые замещающие ссуды) должна оставаться классифицированной таким образом, пока выплаты не получены или пока не списан основной долг или долг по последующим ссудам, которые заменили первоначальную.

13.67. Рекомендуются два пункта справочной статьи, касающиеся неработающих ссуд. По первому пункту показывается номинальная стоимость ссуд, определяемых в этом качестве, включая любой начисленный процент и плату за услуги. По второму пункту показывается эквивалентная рыночная стоимость этих ссуд. Самым близким приближением к эквивалентной рыночной стоимости является справедливая стоимость, которая является «стоимостью, которая примерно равна стоимости, которая явилась бы результатом рыночной сделки между двумя сторонами». Справедливая стоимость может быть установлена, используя операции с сопоставимыми инструментами или используя дисконтированную стоимость денежных потоков, или она может быть иногда получена из баланса активов и пассивов кредитора. В отсутствие данных о справедливой стоимости в справочной статье следует представить второе лучшее приближение

и показать номинальную стоимость за вычетом ожидаемых потерь по ссуде.

13.68. Эти пункты справочной статьи должны быть стандартными как для сектора государственного управления, так и для сектора финансовых корпораций. Если они существенны для других секторов или для остального мира, их нужно показать как дополнительные статьи.

Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов

Акционерный капитал

13.69. Акции, включенные в листинг, регулярно обращаются на фондовых биржах или других организованных финансовых рынках. Они должны быть оценены в балансах активов и пассивов по их текущим ценам.

13.70. На акции, не включенные в листинг, может не существовать никаких наблюдаемых рыночных цен для оценки статей акционерного капитала. Эта ситуация часто возникает для предприятий прямого инвестирования, частного акционерного капитала, акций участия в капитале компаний, не включенных в листинг и исключенных из листинга, компаний, включенных в листинг, но неликвидных, совместных предприятий и некорпорированных предприятий.

13.71. Когда данные о фактической рыночной стоимости отсутствуют, требуется приблизительная оценка. Ниже приведены альтернативные методы получения приблизительной рыночной стоимости акционерного капитала предприятий прямого инвестирования. Они приводятся не в порядке предпочтения, и каждый должен быть применен в соответствии с обстоятельствами и правдоподобностью результатов.

- a. Недавняя фактическая цена операции. Не включенные в листинг инструменты могут обращаться время от времени, и для их оценки могут использоваться недавние цены, по которым они обращались в прошлом году. Недавние цены являются хорошим индикатором текущих рыночных стоимостей, пока не меняются условия. Этот метод может использоваться, если не произошло существенных изменений в финансовом положении корпорации с начала операции. Недавние цены операций могут вводить в заблуждение с увеличением проходящего времени и с изменением условий.
- b. Чистая стоимость активов. Оценки необращающихся акций могут быть осуществлены хорошо осведомленными управляющими или директорами предприятий либо предоставляться независимыми аудиторами, чтобы получить общую текущую стоимость имущества в рыночных ценах за вычетом общей величины обязательств (исключая акции участия в капитале). Стоимостные оценки должны быть недавними (в течение прошлого года).
- c. Настоящая стоимость/соотношение между ценой и доходом. Настоящая стоимость не включенных в листинг акций может быть оценена дисконтирова-

нием будущих прогнозируемых прибылей. В простейшем виде этот метод исчисления цены может быть аппроксимирован путем применения рыночных или отраслевых соотношений между ценой и доходом к (сглаженному) недавнему прошлому доходу не включенного в листинг предприятия. Этот метод является наиболее адекватным, если отсутствует информация в балансе активов и пассивов, но имеются данные о доходах.

- d. Данные о балансовой стоимости, содержащиеся в отчетности предприятий, с корректировками на макроуровне статистиками. Для необращающихся акций информация о «собственных средствах по балансовой стоимости из бухгалтерского учета» может быть получена от предприятий, а затем скорректирована на коэффициенты, основанные на подходящих показателях цен, таких как отношение цены акций, включенных в листинг, к балансовой стоимости в той же самой стране для подобных операций. С другой стороны, активы, которые предприятия отражают по затратам на производство (такие как вложения в землю, оборудование и материальные оборотные средства), могут быть переоценены в цены текущего периода, используя наиболее подходящие индексы цен активов.
- e. Собственные средства по балансовой стоимости. Этот метод для оценки акционерного капитала основан на использовании стоимости предприятия, отраженной в бухгалтерском учете предприятия прямого инвестирования как сумма: (i) оплаченной части акционерного капитала (исключая любые выпущенные акции, которые предприятие держит у себя, и включая счета надбавок к курсу акций); (ii) всех типов резервов, идентифицированных как участие в капитале в балансе активов и пассивов предприятия (включая инвестиционные гранты, если правила учета рассматривают их как резервы компании); (iii) накопленного реинвестированного дохода; и (iv) холдинговых прибылей или убытков, включенных в счета собственных средств, независимо от того, являются ли они переоценкой резервов или прибылями или убытками. Чем чаще проводится переоценка активов и обязательств, тем ближе приближение к рыночным стоимостям. Данные, которые не были переоценены в течение нескольких лет, могут быть плохим отражением рыночных стоимостей.
- f. Распределение общей стоимости. Текущая рыночная стоимость глобальной группы предприятий может быть основана на рыночной цене ее акций на бирже, на которой они обращаются, если это компания, акции которой включены в листинг. В том случае, если может быть идентифицирован соответствующий показатель (например, продажи, чистый доход, активы или занятость), общая стоимость может быть отнесена к каждой стране, в которой она имеет предприятия прямого инвестирования, на основе такого показателя, делая предположение о том, что отношение чистой рыночной стоимости к продажам, чистому доходу, активам или занятости

является постоянной величиной для группы транснациональных предприятий. (Каждый показатель может дать результаты, значительно отличающиеся от других.)

13.72. В случаях, когда ни один из вышеупомянутых методов не может быть применен, может потребоваться применение менее подходящих данных. Например, единственными имеющимися в распоряжении источниками могут оказаться аккумулированные потоки или предыдущий баланс активов и пассивов, скорректированный на последующие потоки. Так как эти источники используют цены предыдущих периодов, они должны быть скорректированы на последующую динамику цен, например, путем использования агрегированной цены акций или индексов цен активов и принимая во внимание движения валютного курса, если это целесообразно. Использование нескорректированного аккумулированного потока прошлых операций не рекомендуется. Акционерный капитал представляет собой средства собственников. Средства, с помощью которых может создаваться акционерный капитал, могут принимать различные формы, такие как выпуск акций, вложения в капитал без соизмеримого выпуска акций (иногда называемые «внесенный излишек» или «взносы в капитал»), надбавки к курсу акций, накопленный реинвестированный доход или переоценка. В то время как эти разные способы должны быть приняты во внимание, чтобы определить стоимость акционерного капитала, когда в качестве отправной точки должны использоваться накопленные потоки, следует иметь в виду, что все различные категории представляют собой компоненты акционерного капитала и в других случаях не должны идентифицироваться отдельно.

13.73. Если текущая рыночная цена не наблюдается напрямую, решение о применяемом методе должно принимать во внимание наличие информации, а также суждения относительно того, какой из известных методов лучше всего аппроксимирует рыночную стоимость. Различные методы могут быть подходящими для различных обстоятельств, и стандартное ранжирование альтернативных методов не предлагается для того, чтобы оценить инструменты, когда текущие рыночные цены не наблюдаются напрямую. Разработчики данных должны быть открытыми и должны четко указать используемый метод (методы). Методы стоимостной оценки позиций прямых инвестиций в акционерный капитал обсуждены более подробно в *Основополагающем определении прямых иностранных инвестиций* (Benchmark Definition of Foreign Direct Investment), четвертое издание (Организация экономического сотрудничества и развития, 2008), называемом ОО.

13.74. Другие виды участия в капитале охватывают участие в капитале любых корпораций или квазикорпораций, которые не выпускают акции или паи. Такие корпорации включают государственные предприятия, центральный банк, некоторые специальные единицы сектора государственного управления, партнерства, компании с неограниченной ответственностью и квазикорпорации, если они являются институциональными единицами без акций. Другие виды участия в капитале должны быть оценены как стоимость активов единицы за вычетом стоимости ее обязательств.

Акции или паи инвестиционных фондов

13.75. Акции (или паи) в фондах денежного рынка или в других инвестиционных фондах должны быть оценены способом, аналогичным предложенному в отношении акционерного капитала. Акции, включенные в листинг, должны быть оценены, используя рыночную цену акций. Акции, не включенные в листинг, должны быть оценены согласно одному из методов, описанных выше в отношении акций, не включенных в листинг.

Программы страхования, аннуитетов, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий

Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)

13.76. Стоимость страховых технических резервов (кроме резервов по страхованию жизни), которые следует отразить в балансе активов и пассивов, включает уплаченные, но не заработанные на дату баланса активов и пассивов страховые премии плюс суммы, отложенные для погашения неурегулированных требований. Эта последняя сумма представляет собой настоящую стоимость сумм, которые, как ожидают, будут выплачены для урегулирования требований, включая спорные требования, а также резервы для урегулирования требований по инцидентам, которые имели место, но сведения о которых еще не поступили.

Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам

13.77. Стоимость, которую следует отразить как стоимость прав на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, аналогична стоимости страховых технических резервов (кроме резервов по страхованию жизни) в том смысле, что она представляет собой резервы, достаточные, чтобы обеспечить все будущие требования. Однако в случае страхования жизни уровень резервов значителен и представляет собой настоящую стоимость всех ожидаемых будущих требований. В бухгалтерских счетах страховых корпораций некоторые из них называются резервами для бонусов и скидок. Они являются результатом практики страховой деятельности по осуществлению выравнивания экономических выгод в течение длительного периода времени и, возможно, для сохранения некоторых выгод, пока не закончится срок действия полиса.

Права на пенсионные пособия

13.78. Права на получение выплат в соответствии с программами пенсионного обеспечения включают два элемента: один, при котором формула, определяющая размер пенсии, согласована заранее (программа с определенной величиной пособий) и другой, при котором величина пенсии зависит от эффективности финансовых активов, которые приобретаются на отчисления пенсионера (программа с определенной величиной отчислений). Для первого элемента используется актуарная оценка обязательств плательщика пенсии; для последнего стоимость прав — это рыночная стоимость финансовых активов, держателем которых явля-

ется пенсионный фонд от имени будущих бенефициаров. Основа, на которой исчисляются права на пенсионные пособия, и альтернативные способы представления их в счетах СНС описаны подробно в главе 17.

Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям

13.79. Стоимость, которую следует включить в баланс активов и пассивов для резервов для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям, представляет собой ожидаемый уровень требований по стандартизированным гарантиям за вычетом любых ожидаемых возвратов. Строго говоря, эти суммы будут представлять собой величину повторного счета в активах единиц, извлекающих выгоду от гарантий. Например, если финансовые учреждения предоставляют 1000 ссуд по 20 каждая, которые охвачены гарантиями, а 10, как ожидают, не будут возвращены вследствие дефолта, стоимость предоставленных ссуд все же показывается в размере 20000, и, кроме того, кредиторы располагают активом в размере 200, относящимся к ожидаемым возмещениям требований по гарантиям. Однако у единицы, предоставляющей гарантию, есть обязательства в размере 200 без соответствующего актива, таким образом, чистая стоимость капитала для всей экономики не завышена.

Производные финансовые инструменты

13.80. Отражение производных финансовых инструментов обсуждено в главе 11. Производные финансовые инструменты должны быть включены в балансы активов и пассивов по рыночной стоимости. Если данные о рыночной стоимости отсутствуют, могут использоваться другие методы определения справедливой стоимости производных финансовых инструментов, такие как модели опционов или настоящая стоимость.

Опционы

13.81. Опционы должны оцениваться в балансах активов и пассивов либо по текущей стоимости опциона, если имеются данные о ней, либо в размере премии, подлежащей выплате. Обязательство должно быть отражено в секторе, выпустившем опцион, и оно должно представлять или стоимость в текущих ценах выкупа прав у держателя опциона или начисление холдинговой прибыли. В зависимости от того, как функционируют системы маржей, может оказаться целесообразным показать ноль в качестве стоимости опционов, поскольку любые прибыли (убытки) будут получены (выплачены) ежедневно его держателем. Для этих записей об активах должны быть корреспондирующие записи об обязательствах.

Форварды

13.82. Форварды отражаются по рыночной стоимости. Когда платежи произведены, стоимость актива и соответствующего обязательства амортизируется и впоследствии отражается в балансе активов и пассивов на соответствующую дату. Рыночная стоимость форвардного контракта может переходить от позиции актива к позиции обязательства в период между датами баланса активов и обязательств в зависимости от движения цен на актив, лежащий в основе

форвардного контракта. Все изменения цен, включая те, которые являются результатом таких переходов, будут отражены в счетах как переоценки.

Опционы на приобретение акций работниками

13.83. Опционы на приобретение акций работниками (ОПАР) должны оцениваться по справедливой стоимости предоставленных акций. Справедливая стоимость акций должна быть определена на дату гранта с использованием рыночной стоимости эквивалентных обращающихся опционов (если такие имеются или с использованием модели ценообразования опционов (двучленной или модели Блэка-Шоулза) с надлежащей поправкой на специфические особенности опционов. СМСБУ дает детальные рекомендации о том, как могут быть оценены ОПАР, и их рекомендации, вероятно, будут выполняться корпорациями, использующими ОПАР как форму оплаты труда своих работников. Стоимость ОПАР изменяется между датой гранта и датой передачи и затем между датой передачи и датой использования, поскольку меняется стоимость участвующих акций. Более подробно об ОПАР рассказывается в разделе 6 главы 17.

Прочая дебиторская или кредиторская задолженность

13.84. Коммерческие кредиты, авансы и другие платежи, которые должны быть получены или выплачены (такие как налоги, дивиденды, рента, заработная плата, а также отчисления на социальное страхование), должны быть оценены как для кредиторов, так и для дебиторов по стоимости основного долга, который дебиторы по контракту обязаны выплатить кредиторам, когда обязательство погашено. Сюда могут быть включены причитающиеся проценты по прочей дебиторской или кредиторской задолженности, но в целом проценты, подлежащие выплате на долговые ценные бумаги, отражаются как увеличение стоимости соответствующего актива. Проценты, начисляемые на депозиты и ссуды, вероятно, придется отражать в соответствии с методами, принятыми в национальной практике, и классифицировать здесь, если они не включены в основную сумму соответствующей ссуды или депозита.

4. Чистая стоимость капитала

13.85. Чистая стоимость капитала — это разница между стоимостью всех финансовых и нефинансовых активов и всех обязательств на определенный момент времени. Для ее исчисления каждый актив и каждое обязательство должны быть идентифицированы и оценены отдельно. Как балансирующая статья чистая стоимость капитала исчисляется для институциональных единиц и секторов и для всей экономики в целом.

13.86. Для органов государственного управления, домашних хозяйств и НКОДХ чистая стоимость капитала представляет собой стоимость капитала единицы, принадлежащей ее собственникам. В случае квазикорпораций чистая стоимость капитала равна нулю, потому что стоимость капитала их собственников равна их активам за вычетом их обязательств. Для других корпораций ситуация не настолько очевидна.

13.87. В СНС чистая стоимость капитала корпораций исчисляется точно тем же способом, как для других секторов, как сумма всех активов за вычетом суммы всех обязательств. При этом стоимость акций и других видов участия в капитале, которые являются обязательствами корпораций, включаются в стоимость обязательств. Акции включаются по их рыночной цене на дату составления баланса активов и пассивов. Таким образом, даже при том, что корпорация находится в полной собственности своих акционеров, у нее имеется чистая стоимость капитала (которая может быть положительной или отрицательной) в дополнение к стоимости акционерного капитала.

13.88. Альтернативное исчисление аналогично трактовке квазикорпораций. При этом исчисляется стоимость акционерного капитала держателей акций таким образом, чтобы чистая стоимость капитала была равна нулю. Такое исчисление акционерного капитала держателей акций называют собственными средствами, они исчисляются как сумма их активов за вычетом суммы обязательств, кроме акций.

13.89. Ненулевое значение стоимости собственных средств образуется в результате многих факторов. Одной из причин является существование «активов», которые не признаны таковыми в СНС. Другой причиной является представление СНС о том, что стоимость некоторых финансовых активов, таких как облигации или неработающие ссуды, возможно, не совпадает с определением справедливой стоимости. Некоторые или все эти статьи могут быть получены из баланса активов и пассивов корпорации, и может оказаться полезным сравнить их сумму со стоимостью, полученной как разница между чистой стоимостью капитала и стоимостью акционерного капитала собственника. (Для акций, не включенных в листинг, это может оказаться способом оценить эти акции.) Далее, рыночная стоимость акций отражает представление рынка о будущих потоках доходов, которые могут колебаться с намного большей волатильностью, чем стоимость капитала корпорации.

13.90. Собственные средства включают накопление в течение некоторого времени удержанного и реинвестированного дохода. Как только подлежащие получению текущие трансферты добавляются к предпринимательскому доходу и подлежащие выплате текущие трансферты (и корректировка на изменение в пенсионных правах) вычитаются, то, что остается, может быть распределено в форме дивидендов. Нераспределенный доход — это стоимость дохода корпорации, имеющегося в распоряжении для распределения в форме дивидендов, которые не были распределены. Эта сумма может быть отрицательной в некоторых случаях, представляя собой изъятие собственных средств. В случае предприятия прямого инвестирования доля нераспределенного дохода отражается в счетах как реинвестированный доход, эта доля зависит от доли собственности прямого инвестора корпорации. Эти доходы отражаются в финансовом счете как реинвестируемые в корпорацию и формируют в этот момент часть собственных средств.

13.91. Время от времени некоторые собственные средства могут быть направлены в общие или специальные

резервы (или изъяты из них). Они могут быть увеличены вложением капитала собственников или получением инвестиционных грантов.

5. Пункты справочной статьи

13.92. В дополнение к пунктам справочной статьи о неработающих ссудах СНС предусматривает два пункта справочной статьи к балансам активов и пассивов, чтобы показать статьи, которые не идентифицируются отдельно как активы в центральной концептуальной структуре, но представляют особый аналитический интерес для отдельных институциональных секторов. Это потребительские товары длительного пользования и прямые иностранные инвестиции.

Потребительские товары длительного пользования

13.93. Домашние хозяйства приобретают потребительские товары длительного пользования, такие как автомобили и электротовары. Однако они не отражаются в счетах как используемые в процессе производства домашних услуг. Поэтому они не рассматриваются в качестве основных фондов и не отражаются как таковые в балансе активов и пассивов. Однако полезно иметь данные об этих товарах и, таким образом, потребительские товары длительного пользования включаются в балансы активов и пассивов как пункт справочной статьи. Запасы потребительских товаров длительного пользования в домашних хозяйствах должны быть оценены в текущих ценах, как до вычета, так и после вычета накопленных амортизационных отчислений, эквивалента потребления основного капитала. Цифры, показанные как пункты справочной статьи к балансу активов и пассивов, должны быть показаны за вычетом этих накопленных расходов.

13.94. Товары длительного пользования, находящиеся у собственников некорпорированных предприятий, могут использоваться частично предприятием для производства и частично членами домашнего хозяйства для конечного потребления. Стоимости, показанные в балансе активов и пассивов для предприятия, должны отразить часть, используемую предприятием, но это на практике не всегда может быть известно.

Прямые иностранные инвестиции

13.95. В то время как потоки прямых иностранных инвестиций отражаются в финансовом счете, представляют интерес аналогичные статьи в балансах активов и пассивов. Они должны показывать запас активов и обязательств, которые инвестируют в страну нерезиденты и инвестируют за границу резиденты. У всех секторов могут быть инвестиции за рубежом; только финансовые и нефинансовые корпорации (за исключением некоммерческих организаций, являющихся их частью) могут получать инвестиции из-за границы.

Глава 14. ТАБЛИЦЫ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И СЧЕТ ТОВАРОВ И УСЛУГ

А. Введение

14.1. При отражении экономической деятельности в последовательности счетов, описанных в главах с 6 по 13, основное внимание уделяется тому, как доходы образуются, распределяются, перераспределяются и используются для потребления или приобретения активов, а также операциям, с помощью которых активы продаются или принимаются обязательства для того, чтобы приобрести другие активы или потратить больше, чем позволяет текущий доход. Альтернативный взгляд на экономику в меньшей степени сосредотачивается на доходах, а больше на процессах производства и потребления. Каково происхождение продуктов и как они используются? В настоящей главе рассматривается отражение этого аспекта в счетах. Она содержит описание балансов продуктов и их обобщения в счете товаров и услуг, а также рассмотрение практических и концептуальных преимуществ этих счетов. В ней также поясняется, как могут быть составлены таблицы ресурсов и использования для экономики и как они связаны с таблицами «затраты-выпуск», которые описаны в главе 28.

14.2. В этой и других главах предпочтение отдается использованию терминов «баланс продукта» и «метод потока продуктов» вместо терминов «баланс товара» и «метод потока товаров», что отражает более современное использование термина «продукт» вместо термина «товар». Тем не менее, изменения в терминологии не означают изменения в методологии.

14.3. Таблицы ресурсов и использования являются эффективным инструментом сравнения данных, полученных из различных источников, и улучшения согласованности экономических информационных систем. Они позволяют проводить анализ рынков и отраслей и дают возможность изучать производительность на этом уровне дезагрегирования. Когда таблицы ресурсов и использования разработаны на основе данных, относящихся к заведениям, как это обычно имеет место, они обеспечивают связь с детальными данными экономической статистики, находящимися за пределами СНС.

1. Балансы продуктов

14.4. Объем продукта, имеющегося для использования в экономике страны, поступает либо из отечественного производства, либо из импорта. Этот объем продукта, поступивший в экономику страны в отчетном периоде, должен быть использован на промежуточное потребление, конечное потребление, накопление (включая изменение запасов материальных оборотных средств) или экспорт. Эти два положения можно объединить, чтобы дать определение тождества баланса продукта:

Выпуск + импорт = промежуточное потребление + конечное потребление + накопление + экспорт

14.5. К каждой записи данного тождества применяются правила ведения счетов, рассмотренные в главе 3, в том числе в отношении времени регистрации, и правила оценки, описанные в главе 6 и других главах. Поскольку использование продуктов обычно оценивается в ценах покупателей, а производство — в основных ценах, необходимо добавить торговые и транспортные наценки и налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты на левой стороне тождества (то есть к ресурсам), чтобы обе стороны были оценены в ценах покупателей. Таким образом, более полное определение тождества баланса продукта имеет следующий вид: *баланс продукта для любого продукта предполагает, что выпуск в основных ценах плюс импорт, плюс торговая и транспортная наценки, плюс налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты равняется сумме промежуточного потребления, конечного потребления и накопления (оцененным в ценах покупателей) плюс экспорт*. Отражение в счетах наценок и налогов является сложным и подробно описано в разделе В. Оценка стоимости импорта и экспорта требует особого рассмотрения и описана в разделах В и С ниже.

14.6. Баланс продукта является особенно эффективным инструментом для разработчика национальных счетов, что может быть лучше всего проиллюстрировано следующим примером. Обычно удается хорошо измерить производство табачных продуктов, особенно сигарет, но не потребление сигарет — из-за нежелания респондентов обследований бюджетов домашних хозяйств сообщать точные сведения о таких затратах. Предполагая, что выпуск, импорт и экспорт хорошо измерены, можно использовать тождество баланса продукта, чтобы получить данные о потреблении, которые будут согласованы с другими элементами тождества. В дальнейшем разработчик счетов может использовать оценку экспортеров, чтобы обеспечить баланс, при необходимости корректируя соответствующие элементы.

14.7. Не всегда именно конечное потребление является самым слабым элементом тождества. В некоторых случаях данные о потреблении могут быть более надежными, чем данные о выпуске. Например, в случае услуг такси, которые могут предоставляться в форме нерегулируемой и не измеряемой непосредственно деятельности, оценка того, сколько домашние хозяйства тратят на такси, может улучшить оценку выпуска путем включения таких аспектов ненаблюдаемой экономики.

14.8. Баланс продукта может оказаться полезным даже для тех товаров и услуг, проблемы оценки которых не связаны с неформальной деятельностью. Производство са-

молета является длительным процессом. Незавершенное производство может быть определено на основе сумм, содержащихся в отчете производителя о выполнении работ, или сумм, выплачиваемых потенциальным покупателем в форме поэтапных платежей. Данные из этих двух источников должны быть согласованы с помощью корректировок на основе данных финансовых счетов о дебиторской или кредиторской задолженности.

2. Счет товаров и услуг

14.9. Если балансы продуктов составлены для всех товаров и услуг в экономике (либо для отдельных продуктов, либо для групп продуктов), и они агрегированы, то общие итоги выпуска, импорта, промежуточного потребления, конечного потребления, накопления и экспорта должны быть равны соответствующим статьям в последовательности счетов, рассмотренных в предыдущих главах. Услуги торговли и транспорта, отраженные в соответствующих наценках, представляют собой продукты, которые могут также рассматриваться как используемые для промежуточного или конечного потребления, накопления или экспорта. Тот факт, что стоимость наценок может быть включена в стоимость товаров, к которым они относятся, не нарушает тождества. Таким образом, когда агрегируются балансы продуктов для всех товаров и услуг, эти наценки обязательно включаются, и их не следует определять дополнительно.

14.10. Поскольку числовые значения для выпуска и промежуточного потребления соответствуют записям для выпуска и промежуточного потребления в счете производства, тождество для суммы всех балансов продуктов может быть преобразовано в следующее тождество для *счета товаров и услуг*:

Выпуск – промежуточное потребление + налоги на продукты – субсидии на продукты = конечное потребление + накопление + экспорт – импорт.

Как объяснялось в главе 6, левая сторона этого тождества эквивалентна ВВП в рыночных ценах. Поэтому правая сторона также будет равна ВВП в рыночных ценах, и она отражает известный метод определения ВВП, часто называемый «методом конечного использования». В отличие от этого метод определения ВВП, который отражает левая сторона тождества, известен как «производственный метод».

14.11. Счет товаров и услуг базируется на одном из основных, если не на самом основном тождестве в СНС. В его основе лежит идея о том, что весь выпуск плюс импорт должен отражаться в одном из следующих видов деятельности в СНС: потреблении товаров и услуг или накоплении товаров и услуг. Без счета товаров и услуг таблица ресурсов и использования не смогла бы обеспечить полное описание и охват всех продуктов, имеющихся в экономике. Полную последовательность счетов можно рассматривать как построенную вокруг счета товаров и услуг путем добавления операций, относящихся к образованию, распределению и перераспределению доходов и сбережению. Когда эти операции агрегируются для всех секторов и остального мира, общая величина ресурсов равна общей величине использования. Если бы потребовалось «консолидировать» их в последовательности счетов, то остался бы только счет товаров и услуг.

14.12. Каждая строка таблиц ресурсов и использования является напоминанием об основном тождестве счета товаров и услуг.

3. Таблицы ресурсов и использования

14.13. Имея полный набор балансов продуктов, можно создать таблицы ресурсов и использования. Таблицы ресурсов и использования состоят из двух частей с общей стоимостной оценкой и степенью детализации в отношении идентифицированных продуктов. Наиболее стандартным является формат таблиц ресурсов и использования в ценах покупателей. *Таблица использования в ценах покупателей состоит из набора балансов продуктов, охватывающих все продукты, имеющиеся в экономике, организованного в форме прямоугольной матрицы с группами продуктов, оцененных в ценах покупателей, которые отражаются в строках и колонках, показывающих отнесение продуктов к различным типам использования. Таблица ресурсов в ценах покупателей состоит из прямоугольной матрицы со строками, в которых отражаются те же группы продуктов, что и в соответствующей таблице использования, и колонками, в которых отражаются поступление ресурсов отечественного производства, оцененное в основных ценах, импорт и корректировки оценки, необходимые, чтобы получить общую величину ресурсов каждой группы продуктов, оцененную в ценах покупателей.*

14.14. В разделах В и С, ниже, описываются, соответственно, таблицы ресурсов и использования.

14.15. Таблицы ресурсов и использования представляют собой необходимый первый шаг в подготовке таблиц «затраты-выпуск», как описано в главе 28, но они важны сами по себе, как с аналитической точки зрения, так и для контроля качества расчетов показателей СНС. Когда таблицы ресурсов и использования подготавливаются впервые, они едва ли будут балансироваться; пока они не будут сбалансированы, ВВП, определенный на основе производственного метода, будет отличаться от ВВП, исчисленного методом конечного использования. Только таблицы ресурсов и использования служат достаточно надежной основой для устранения несоответствия в оценках потоков товаров и услуг для всей экономики и обеспечения равенства альтернативных измерений ВВП.

14.16. Некоторые страны с менее развитыми статистическими системами еще сталкиваются с трудностями в получении детальной разбивки расходов на потребление домашних хозяйств из прямых источников данных на регулярной основе. Такая разбивка обязательно имеется в таблицах ресурсов и использования. Одним из преимуществ этого является то, что структуру расходов на различные группы продуктов можно сравнить с весами, используемыми при исчислении индекса потребительских цен (ИПЦ), для проверки как весов ИПЦ, так и таблиц ресурсов и использования на адекватность и согласованность.

4. Отраслевой аспект

14.17. С концептуальной точки зрения можно составить таблицы ресурсов и использования в такой форме, в которой промежуточное потребление было бы отражено

только в целом, а в таблице использования показывалось бы, сколько каждого продукта используется для промежуточного потребления, но без дальнейшей детализации. Ценность такого представления невелика, как для целей составления счетов, так и для анализа, и с самого начала применения таблиц ресурсов и использования и таблиц «затраты-выпуск» в них была предусмотрена детализация, обеспечивающая связь между продуктами, используемыми в экономике, и единицами, производящими их. Самый простой случай, который чаще всего рассматривают в учебниках, предполагает, что можно установить однозначную связь между продуктами и производящими единицами. Это фактически является аргументом в пользу определения заведения как единицы, производящей только один тип продукта. Однако эта связь может проявляться не обязательно как однозначная, и многие страны сейчас работают с матрицами, где выделяется гораздо большее число групп продуктов, чем групп производящих единиц. Самая важная причина этого состоит в том, что большинство единиц производит очень много разновидностей одних и тех же продуктов; например, производитель обуви может выпускать сандалии, спортивные ботинки, ботинки для униформы и модную обувь, и было бы непрактично и неинтересно пытаться создать заведение для каждого типа обуви.

14.18. Как только группы производящих единиц определены, матрица ресурсов расширяется, чтобы показать точно, какие группы продуктов производит каждая из групп производящих единиц, а матрица использования расширя-

ется, чтобы показать промежуточный спрос для каждой из этих групп производящих единиц. Кроме того, дополнительная информация, касающаяся производящих единиц, приводится ниже раздела промежуточного потребления так, чтобы колонки, соответствующие группам производящих единиц, содержали компоненты добавленной стоимости, а также общую величину выпуска. Другими словами, очевидно, что тождество

$$\text{промежуточное потребление} + \text{добавленная стоимость} = \text{выпуск продукции}$$

соблюдается для каждой группы производящих единиц (отрасли) в дополнение к тождеству на основе агрегированных данных об использовании продуктов. Может также быть добавлена дополнительная информация, касающаяся накопления основного капитала и затрат труда. Эти расширения обсуждаются в разделе D.

5. Числовой пример

14.19. Пример таблиц ресурсов и использования приведен в разделе E с соответствующим описанием. Эти таблицы содержат все характеристики, описанные в данной главе, но на высоком уровне агрегирования, так как они предназначены только для иллюстративных целей. Кроме того, некоторые извлечения из этих таблиц включены в текст, чтобы иллюстрировать описываемые характеристики.

В. Таблица ресурсов

14.20. Главная часть матрицы ресурсов — это матрица продуктов (или товаров) по отраслям, показывающая, какая отрасль производит какой продукт. По этой причине ее иногда называют «матрицей производства».

1. Продукты и производящие единицы

14.21. Хотя таблицу ресурсов можно составить на основе данных предприятий, более широко распространена и в основном рекомендуется работа с данными заведений. Как было отмечено во введении, идея заведения как единицы, где производится только один тип продукта, вытекает из идеи таблицы «затраты-выпуск», где связь между выделенными группами продуктов и выделенными группами производящих единиц определена как однозначная. Все условия идентификации заведения, описанные в главе 5, применяются и в контексте использования данных заведений для матрицы ресурсов; хотя данные на уровне заведений могут использоваться в контексте краткосрочных экономических показателей, в СНС они используются только в контексте таблиц ресурсов и использования.

14.22. Основой для группировки продуктов обычно является агрегированные категории *СРС*, и образующиеся группы часто называют «группами товаров», хотя современным является термин «группы продуктов». Основой для группировки производящих единиц, обычно является *МСОК*, и образующиеся группы называются «отраслями».

14.23. В случае, когда число групп производящих единиц такое же, как и число групп продуктов, в одной из ячеек

колонки появится относительно большая величина, представляющая собой запись для основного продукта этой группы производящих единиц, то есть группы продуктов, на которую приходится наибольшая доля добавленной стоимости. Если группа производящих единиц содержит только заведения в чистом виде, то никаких других записей в колонке не будет, но чаще всего будет иметь место некоторое вторичное производство, которое отражается с помощью записей меньшей величины в других ячейках колонки.

14.24. Если число групп производящих единиц такое же, как и число групп продуктов, то ряды и колонки располагаются так, что записи для основных продуктов размещаются на диагонали образующейся матрицы.

14.25. На практике обычно имеется большее число групп продуктов, чем групп производящих единиц. Например, представляет интерес выделение различных видов сельскохозяйственных культур, но выделение ферм, специализирующихся на производстве каждого из возможных видов культур, представляется менее интересным или целесообразным. Поэтому таблица ресурсов (матрица производства) может быть прямоугольной с большим количеством строк, чем колонок, но сформированной так, чтобы аналогичные продукты находились в смежных строках с тем, чтобы агрегирование строк для аналогичных продуктов снова дало бы квадратную матрицу.

14.26. Чем больше детализированы группы продуктов, тем больше будет разброс записей вокруг записей для основных продуктов, например, когда ферма производит более одного вида сельскохозяйственных культур или маши-

ностроительное предприятие производит различные виды машин. При такой степени детализации, когда выделяются группы «сельскохозяйственная продукция» и «машины», эти элементы, находящиеся вне диагонали, сольются с более значительным элементом на диагонали.

14.27. Тем не менее, наряду с аналогичными продуктами, многие заведения производят некоторые услуги розничной и оптовой торговли, транспортные услуги и осуществляют строительство; последнее — иногда для собственного накопления.

2. Правила ведения счетов

14.28. Все правила в отношении времени регистрации, перемаршрутизации и подразделения операций, описанные в главе 3, применяются к записям в таблицах ресурсов и использования.

14.29. Хотя в таблицах ресурсов и использования не отражаются потоки доходов от собственности, финансовые услуги, связанные с выплатой процентов и с приобретением и выбытием финансовых активов и обязательств, регистрируются в таблицах ресурсов и использования. В главе 17 подробно объясняется, какие виды потоков финансовых услуг связаны с операциями с финансовыми активами и потоками доходов от собственности.

14.30. Перемаршрутизация потоков, связанных с наценками, описана ниже в связи с рассмотрением вопросов стоимостной оценки.

3. Производство

14.31. Принципы отражения выпуска в таблицах ресурсов и использования являются точно такими же, как и для отражения выпуска в счете производства, что было описано в главе 6. Следует подчеркнуть, что все концепции

и определения СНС, приведенные в предыдущих главах, описывающих последовательность счетов, применяются в равной мере и точно так же в таблицах ресурсов и использования и таблицах «затраты-выпуск». Единственное различие относится к представлению счетов, а не к основополагающим принципам СНС.

14.32. Как было отмечено во введении, производящие единицы, которые следует идентифицировать в таблицах ресурсов и использования, определяются в соответствии с отраслевой классификацией, такой как МСОК. Однако может также оказаться полезным проведение различия между рыночными и нерыночными производственными единицами. Это может быть применено ко всем единицам или только к тем группам единиц, в которых значительные объемы производства осуществляются как на рыночной, так и на нерыночной основе, например, в сфере услуг образования и здравоохранения. Точно так же производство для собственного конечного использования собственными силами может представлять особый интерес и может быть выделено в составе категорий МСОК, например, в строительстве.

14.33 В общем случае, вспомогательная деятельность в соответствии с указаниями по ее трактовке, приведенными в главах 4 и 5, не отражается как производящая продукты, которые учитываются в счетах как выпуск. Одним из исключений является ситуация, когда некоторые продукты используются как для собственных вспомогательных нужд, так и поставляются другой единице. Другим исключением является случай, когда целесообразно отразить единицу, производящую вспомогательные продукты, как отдельное заведение, например, в связи с ее географическим местоположением, где она может быть источником обеспечения занятости в существенных масштабах.

14.34. Часть матрицы ресурсов, относящаяся к производству, представляет собой матрицу со строками, относящимися к группам продуктов, и колонками, относящимися

Таблица 14.1
Сокращенный вариант таблицы ресурсов в части производства

	Производство для собственного			Всего
	Рыночное производство	конечного использования	Нерыночное производство	
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	78	9	0	87
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	195	0	0	195
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	1707	7	0	1714
Объекты строительства и строительные услуги (5)	213	31	0	244
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	233	0	0	233
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	146	0	0	146
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	100	95	0	195
Деловые услуги (8)	256	0	0	256
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	63	0	212	275
Прочие виды услуг (94–99)	86	5	0	91
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)		0	168	168
Всего	3077	147	380	3604

к группам производящих единиц. Записи в этой матрице показывают стоимость выпуска каждой группы продуктов каждой группой производящих единиц. Цель использования заведения в качестве единицы классификации состоит в том, чтобы разделить горизонтально и вертикально интегрированные предприятия так, чтобы в каждой строке и колонке матрицы доминировала одна запись, и имелось еще только несколько записей, отличных от нуля и обычно довольно небольших по величине. Дальнейшее обсуждение такого разделения предприятий содержится в главе 5.

14.35. В таблице 14.1 показаны колонки 16, 20, 23 и 24 из матрицы ресурсов, приведенной в таблице 14.12. В полном варианте видно, что большинство записей в субматрице для рыночного производства равны нулю. Даже в сокращенной таблице это очевидно для производства для собственного конечного использования и для нерыночного производства.

4. Импорт

Классификация

14.36. Чтобы добавить импорт к отечественному производству для получения общей величины ресурсов, классификация импорта по группам продуктов должна быть согласована с классификацией, используемой для отечественного производства. Это не всегда можно осуществить прямо, так как импорт (и экспорт) классифицируются не в соответствии с СРС, а согласно ГС или МСТК. От определения уровня агрегирования данных статистики внешней торговли, который обеспечивал бы достаточную детализацию, а также согласованность с классификацией отечественного производства, может зависеть определение степени детализации, которая будет принята в таблицах ресурсов и использования.

Товары для переработки

14.37. Традиционный взгляд на таблицу «затраты-выпуск» или таблицу ресурсов и использования состоит в том, что они отражают физический или технологический процесс производства. Их цель состояла в том, чтобы показать, какие продукты были объединены и в какой пропорции, чтобы произвести другие продукты. Одним из последствий этого, вместе с идеей использования данных заведений, было следующее: если одно заведение предприятия производило сталь, а другое — стальные изделия, то сталь, произведенная в первом заведении, отражалась как поставленная (или «проданная») второму заведению. Это означало, что конечный покупатель приобретал их полностью у второго заведения, и в счете производства отражалась стоимость стали, включенная как в стоимость выпуска стальных изделий, так и в стоимость промежуточного потребления при их производстве. Подобный подход применялся и для товаров, направленных за границу для переработки, но впоследствии возвращенных обратно в страну.

14.38. С точки зрения СНС этот подход означает условное отражение перехода права собственности, когда товары поставляются первой единицей второй единице. Для импорта и экспорта этот подход является особенно неадекватным в отношении товаров, направленных за границу для переработки, поскольку для обеспечения согласованности в СНС должны быть условно отражены операции, которых

не было, соответствующие условно отражаемому переходу права собственности на товары. В действительности, единица, перерабатывающая товары, не принимает на себя риска, связанного с последующим маркетингом продуктов; риск остается у юридического собственника. Тот, кто перерабатывает, не несет риска (и не извлекает выгоды) в связи с любыми неожиданными изменениями цен на компоненты или на конечный продукт. Единственный риск, который принимает на себя перерабатывающая единица, связан с выполнением договорных обязательств наиболее эффективным способом. Стоимостью выпуска перерабатывающей единицы является согласованная сумма оплаты за переработку. Выгоды от любых изменений в стоимости переработанных товаров, например, вследствие холдинговых прибылей или убытков, включения стоимости научных исследований и разработок или выгод от маркетинговых активов, поступают юридическому собственнику продукта. Если переработка выполняется за границей, экспорт из страны, где производится переработка, состоит только из платы за переработку.

14.39. В связи с возрастающим значением аутсорсинга в условиях глобализации рынков повышается интерес к источникам образования дохода по труду и к тому, какую долю прибыли получает перерабатывающая единица и единица, которая заказывает переработку.

14.40. Промежуточное потребление заведения, перерабатывающего товары по заказу другой единицы, весьма отличается от промежуточного потребления заведения, которое само производит аналогичные товары. Можно рассмотреть простой пример применительно к сырой нефти. Единица, самостоятельно (не по заказу) производящая ее переработку, осуществляет промежуточное потребление сырой нефти и выпускает нефтепродукты; при переработке нефти по заказу другой единицы промежуточное потребление у перерабатывающей единицы включает те же элементы (кроме сырой нефти), и она использует те же виды основного капитала, но в ее счете производства не показывается ни сырая нефть, ни полученные нефтепродукты. Для одинаковых объемов переработанной сырой нефти добавленная стоимость и другие элементы промежуточного потребления будут сопоставимыми, и когда данный процесс выполняется для нерезидента, импорт не будет включать сырую нефть, и экспорт не будет включать нефтепродукты, но он будет включать оплату услуг по переработке нефти. В результате такой подход не оказывает влияния на сальдо по текущим внешним операциям. Однако учет только оплаты услуг по переработке вместо полной стоимости переработанных товаров влияет на отношения импорта и экспорта к ВВП и дает более реалистическую картину относительно степени потребности в отечественных финансовых ресурсах для финансирования импорта или получения выгоды от экспорта.

14.41. Подобные последствия имеют место и при переработке производителями-резидентами. В главе 6 содержится обсуждение того, следует ли учитывать поставки одним заведением другому в рамках одного и того же предприятия.

14.42. Измерение стоимости товаров для переработки в размере оплаты услуг по переработке вместо полной стоимости переработанных товаров изменяет природу коэффициентов «затраты-выпуск». Они теперь характеризуют не технологическую структуру производственного процесса, а

экономический процесс. Изменения в коэффициентах могут зависеть не от изменений в технологии, а от изменений в соотношении объемов нефти (в нашем случае), переработанной для собственных нужд и по заказу другой единицы. Более детальное обсуждение отражения товаров для переработки (и похожего, но отдельного случая товаров, перепродаваемых за границей) приведено в главе 26, но его последствия имеют чрезвычайно важное значение для таблиц ресурсов и использования и таблицы «затраты-выпуск» и во многом изменяют традиционное представление о том, какая информация содержится в этих таблицах.

14.43. Интерпретация коэффициентов «затраты-выпуск» как характеризующих технологическую структуру отрасли не отражает роль других факторов, таких как аренда основного капитала или владение им, значимость вспомогательной деятельности или последствия балансировки таблиц статистиками. Эти факторы все еще играют важную роль в определении коэффициентов «затраты-выпуск», но там, где широко распространена переработка товаров третьими сторонами, это может оказаться единственным существенным фактором, влияющим на изменения в коэффициентах.

5. Стоимостная оценка

14.44. Как объяснялось во введении, чтобы сбалансировать общую величину ресурсов с общей величиной использования, они должны быть оценены идентичным образом. Самый обычный способ достижения этого заключается в том, чтобы дооценить общую величину ресурсов до цен покупателей, и именно этот подход описывается здесь. Однако в разделе D при обсуждении дефлятирования показателей таблиц ресурсов и использования для их оценки в ценах другого года рассматривается также альтернативный подход, состоящий в приведении оценки общей величины использования к уровню основных цен.

14.45. Полезно начать с того, чтобы обобщить описания различия между ценами покупателя, производителя и основными ценами, которое объясняется в главе 6, и различия между тремя способами отражения НДС в связи со сложностью категории НДС и аналогичных вычитаемых налогов.

- a. Начисленный НДС — это НДС, подлежащий уплате с продаж производителя; он показывается отдельно в счете-фактуре, который производитель выставляет покупателю;
- b. Вычитаемый НДС — это НДС, подлежащий уплате с покупок товаров или услуг, предназначенных для промежуточного потребления, валового накопления основного капитала или для перепродажи, в отношении которого производителю предоставляется право вычитать из его собственного обязательства по уплате органам государственного управления НДС, начисленного в счете-фактуре его клиентам;
- c. Невычитаемый НДС — это НДС, подлежащий уплате покупателем, который не подлежит вычету из его собственных обязательств по уплате НДС, если таковые имеются.

14.46. С учетом этих способов отражения НДС в СНС используется следующая система цен:

- a. цена покупателя — это сумма, уплаченная покупателем (исключая любой вычитаемый НДС или аналогичный вычитаемый налог) за поставку единицы товара или услуги в установленное покупателем время и место. Цена покупателя на товар включает транспортные расходы, оплаченные отдельно покупателем за поставку в установленное время и место;
- b. цена производителя — это сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу товара или услуги, произведенных в качестве выпуска, за вычетом НДС или аналогичного вычитаемого налога, начисленного в счете-фактуре покупателю. Эта цена не включает транспортные расходы, начисленные отдельно производителем в счете-фактуре;
- c. основная цена — это сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу товара или услуги, произведенных в качестве выпуска продукции, минус любой налог, подлежащий уплате, плюс любая субсидия, подлежащая получению, на эту единицу вследствие ее производства или продажи. Эта цена не включает транспортные расходы, начисленные отдельно производителем в счете-фактуре.

14.47. Когда продукт не продается непосредственно производителем, а проходит через одно или несколько предприятий оптовой или розничной торговли, необходимо учитывать торговые наценки, которые эти предприятия добавляют к стоимости продукта. Одна возможность состоит в том, чтобы рассматривать торговые наценки как еще один элемент, увеличивающий цену производителя до цены покупателя. Альтернативная возможность состоит в том, чтобы рассматривать покупателя как выполняющего две различные операции: одна — покупка продукта непосредственно у производителя, другая — покупка связанной с этим услуги торговли. В таблице ресурсов и использования в ценах покупателей принимается первая трактовка; в таблице ресурсов и использования в основных ценах — вторая.

14.48. Какая бы трактовка торговых наценок ни была выбрана, связь между оценками в трех видах цен может быть схематично представлена следующим образом:

Цены покупателей

минус наценки оптовой и розничной торговли (торговые наценки),

минус транспортные расходы, начисленные отдельно в счете-фактуре (транспортные наценки),

минус невычитаемый НДС,

равняется цены производителей;

минус налоги на продукты в связи с их производством, кроме начисленного НДС,

плюс субсидии на продукты в связи с их производством, *равняется* основные цены.

14.49. Таким образом, три фактора, которые следует учитывать при определении стоимости ресурсов (выпуска и импорта) в ценах покупателей, включают:

- a. торговые наценки;
- b. транспортные наценки;
- c. налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты.

Каждый из них рассматривается поочередно ниже. Традиционно торговые наценки более значительны по размеру, чем транспортные наценки, но с концептуальной точки зрения они являются более простыми. Отражение транспортных наценок является более сложным ввиду различных способов возмещения транспортных издержек.

Торговые наценки

14.50. Торговые наценки могут быть значительными, и они могут относиться фактически ко всем товарам. Когда таблица ресурсов и использования составляется в ценах покупателей, торговые наценки должны быть добавлены в строках для каждой группы продуктов.

14.51. Поскольку наценки предприятий оптовой и розничной торговли включены в показатели использования товаров и услуг в таблицах ресурсов и использования, в матрице ресурсов предусматривается колонка для отражения торговой наценки. В этой колонке показываются наценки, относящиеся к каждой группе товаров; при этом в строке, относящейся к услугам торговли, делается погашающая запись общей величины наценки с отрицательным знаком. Записи для транспортной наценки делаются аналогичным образом. В таблице 14.2 показана колонка для отражения торговых и транспортных наценок (2) из полной таблицы ресурсов 14.12.

Таблица 14.2

Пример записей для отражения торговых и транспортных наценок в стоимости ресурсов

	Торговые и транспортные наценки
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	2
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	2
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	74
Объекты строительства и строительные услуги (5)	0
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	–78
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	0
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	0
Деловые услуги (8)	0
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	0
Прочие виды услуг (94–99)	0
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0
Всего	0

14.52. Торговые наценки обычно относятся к услугам торговли, произведенным в пределах данной страны, но они могут относиться как к отечественным, так и к импортным продуктам. Транспортные наценки могут быть связаны с предоставлением транспортных услуг как резидентами, так и нерезидентами, и, с другой стороны, эти услуги могут предоставляться как резидентам, так и нерезидентам. Этот аспект транспортных наценок обсуждается в следующих пунктах.

Транспортные наценки

14.53. Представляется целесообразным вначале рассмотреть варианты оплаты транспортных расходов при перевозках внутри страны и то, как они отражаются в таблицах ресурсов и использования, прежде чем перейти к рассмотрению транспортных наценок на импорт.

Оплата транспортных расходов при перевозках внутри страны

14.54. Как объяснялось в пунктах 6.65–6.66, если производитель заключает контракт на поставку продукта покупателю без взимания отдельно в явной форме оплаты транспортных расходов, то стоимость доставки включена в основную цену. Только в том случае, если покупателю в явном виде представлена в счете-фактуре стоимость доставки, она рассматривается как отдельная транспортная наценка, являющаяся частью цены покупателя.

14.55. Рассмотрим ситуацию, когда единица А продает продукт единице В. Для простоты предполагается, что они обе являются производителями, фабрики которых находятся на некотором расстоянии друг от друга. Если В сама забирает продукт у А, то его цена составляет 200. Транспортные расходы на доставку от фабрики А до фабрики В составляют 10. Как у А, так и у В есть средства транспорта, которые могут доставить продукт от А до В, или любая сторона может использовать для доставки третью сторону С. Налог (не НДС), подлежащий уплате и на стоимость продукта, и на услуги транспорта, составляет десять процентов. Как показано в таблице 14.3, в результате использования различных способов доставки продукта от А до В получаются различные значения трех разновидностей цен.

14.56. Записи в матрице использования будут различными для каждого из этих шести случаев, даже при том, что общая стоимость для В одинакова. Только когда В доставляет продукт своим транспортом, цена покупателя для продукта плюс стоимость доставки будет меньше, чем 231. В этом случае следует сделать предположение о том, что внутренние затраты В на доставку продукции своим транспортом составляют 10, как и в предыдущих случаях, и, таким образом, снижение общей стоимости доставки продукта достигается только за счет налога, подлежащего уплате на услуги транспорта и равного 1, при том, что цена покупателя составляет 220 вместо 231 при других способах доставки.

14.57. Когда А или В осуществляют транспортную деятельность в качестве вспомогательной, стоимость бензина и расходов других материалов будет отражена в промежуточном потреблении, заработная плата водителей — в оплате труда, и будет учтено потребление основного капитала в отношении используемого транспортного средства.

14.58. Эти же записи отражаются для А, если она осуществляет транспортную деятельность как вторичную, но стоимость выпуска вторичной деятельности отражается как промежуточное потребление основной деятельности А.

14.59. Когда С выступает в качестве агента для А, то независимо от того, взимает ли А плату за услуги С непосредственно с В или нет, стоимость услуг С является частью промежуточного потребления А. Когда С нанята непосредственно В, тогда стоимость услуг С является частью промежуточного потребления В.

14.60. Основанием для такого различного отражения расходов является то, что момент перехода права собственности различен при различных сценариях. Если А соглашается или обязана предоставить услуги транспорта В за отдельную плату, то переход права собственности происходит, когда продукт доставлен на фабрику В. Если В соглашается или обязана организовать доставку сама, то переход права собственности происходит, когда продукт покидает фабрику А.

Оплата транспортных расходов при международных перевозках

14.61. Информация для распределения оплаты транспортных расходов при перевозках внутри страны обычно получается специалистами в области национальных счетов на основе данных, собранных в ходе обследований отечественных заведений. В приведенном выше примере информация от А, В и С, в принципе, может быть получена. Для продуктов, поставляемых заведениям за границей, дело обстоит иначе. В этом случае либо А, либо В является нерезидентом, а возможно, что и С тоже. Наиболее обычной является ситуация, когда используются данные административных отчетов, составляемых таможенными органами. Тем не менее, все чаще торговля некоторыми продуктами осуществляется без прямого таможенного контроля и регистрации. Это относится и к услугам, но оказание услуг, как правило, не предполагает связанные с ним транспортные расходы.

14.62. Ниже приведены примеры товаров, которые могут не охватываться таможенной статистикой:

- a. товары, обращающиеся в пределах единой таможенной территории, которая охватывает несколько стран;
- b. товары, поставляемые оффшорным заведениям, таким как нефтепромысловые платформы;

- c. определенные виды товаров, такие как алмазы и другие ценные товары высокой стоимости, но маленького объема, которые могут перевозиться отдельными лицами;
- d. суда и самолеты, которые едва ли могут быть спрятаны в физическом смысле, но их может быть трудно отделить от транспортных средств, которые принадлежат другой стране и просто следуют транзитом через данную страну.

Поэтому целесообразно учитывать продукты, охваченные таможенной документацией, отдельно от других продуктов, являющихся предметом международной торговли. Следует уделять особое внимание также транспортировке товаров для перепродажи за границей и товаров, направляемых за границу для переработки.

Продукты, не охватываемые таможенной документацией

14.63. В отсутствие таможенной документации данные получают из обследований и других источников, и в них продукты обычно отражаются в ценах, в которых фактически осуществлялись операции. Приведенный выше анализ для товаров, транспортируемых в пределах данной страны, вероятно, применим и к международным перевозкам. Когда поставщик (экспортер) доставляет товары импортеру, стоимость товаров включает транспортные расходы. Когда перевозку осуществляет покупатель (импортер), то стоимость товаров не включает транспортные расходы, и они показываются, как отдельная покупка услуги. Какая бы из единиц ни осуществляла транспортировку, стоимость товаров и для экспортера, и для импортера идентична. Это является важным отличием от стоимостной оценки, используемой в таможенной торговой статистике, что будет обсуждаться в следующем разделе.

Таблица 14.3

Пример влияния на цены различных способов оплаты транспортных расходов

Способ доставки	Основная цена	Налог	Цена производителя	Транспортная наценка плюс налог на услуги транспорта	Цена покупателя	Комментарии
А берет с В полную цену (включая плату за доставку) и использует собственный транспорт для доставки	210	21	231		231	Транспортировка является вспомогательной деятельностью А
А берет с В плату за доставку отдельно и использует собственный транспорт для доставки	200	20	220	11	231	Транспортировка является вторичной деятельностью А
А берет с В полную цену (включая плату за доставку), но использует С для доставки	210	21	231		231	Продукция С является промежуточным потреблением А
А берет с В плату за доставку отдельно, но использует С для доставки	200	20	220	11	231	Продукция С является промежуточным потреблением А
В доставляет продукт от А, используя собственный транспорт	200	20	220		220	Транспортировка является вспомогательной деятельностью В
В использует С для доставки продукта от А	20010	201	22011		22011	В покупает два продукта: один — у А за 220, второй — у С за 11

14.64. Используя пример из предыдущего раздела, предположим, что А и В являются резидентами различных стран, и всякий раз, когда А осуществляет доставку к В, стоимость экспорта из страны нахождения А (и, соответственно, стоимость импорта в страну нахождения В) включает элемент транспортных расходов. Если В осуществляет транспортировку от А, то ни стоимость экспорта из страны нахождения А, ни стоимость импорта в страну нахождения В не включают стоимости транспортировки.

14.65. Если перевозку осуществляет третья сторона С, то резидентство С является важным фактором для определения общей стоимости импорта и экспорта. Если С является резидентом той же страны, что и А, и предоставляет услуги А, то это — внутренняя операция этой страны. Однако стоимость экспорта товаров из страны нахождения А должна включать стоимость услуг, приобретенных у С. Если С является резидентом той же страны, что и А, но предоставляет услуги В, чтобы доставить товары от А к В, то С также осуществляет экспорт в страну нахождения В, но эта операция отражается как экспорт транспортных услуг, а не товаров.

14.66. Если С является резидентом той же страны, что и В, и заключает контракт с А на транспортировку товаров в страну нахождения В, то осуществляется импорт транспортных услуг из страны нахождения В в страну нахождения А, которые затем включаются в стоимость экспорта из страны нахождения А в страну нахождения В. Если С заключает контракт с В на транспортировку товаров, то это — внутренняя операция для страны нахождения В, даже при том, что С работает на территории другой страны в процессе сбора и перемещения товаров.

14.67. Если С является резидентом страны, отличной от стран нахождения А и В, то услуги, оказанные для А, представляют собой экспорт услуг из страны нахождения С в страну нахождения А, и стоимость товаров, экспортированных из страны нахождения А в страну нахождения В, включает стоимость импорта услуг из страны нахождения С в страну нахождения А, так же как и раньше она включала стоимость операции внутри страны. Если С заключает контракт с В на перевозку товаров, то стоимость этих услуг показывается как экспорт услуг из страны нахождения С в страну нахождения В.

14.68. Как и в случае операции внутри страны, вопрос о том, включает ли стоимость товаров транспортные расходы или нет, зависит от того, кто осуществляет транспортировку — экспортер или импортер. Это вновь связано с вопросом о том, когда происходит переход права собственности: после или до транспортировки от А к В.

Продукты, охватываемые таможенной документацией

14.69. В большинстве стран большая часть данных об импорте и экспорте товаров поступает из таможенных деклараций. Эти декларации составляются в административных целях, а именно, для взимания импортных и экспортных пошлин, поэтому они не всегда идеальны для использования в контексте национальных счетов или платежного баланса, но используются из-за их доступности и последовательности стоимостной оценки.

14.70. В таможенных декларациях импорт обычно оценивается в ценах СИФ (то есть, включая стоимость товаров, страхование и фрахт) на момент поступления в страну-импортера. Эта стоимостная оценка является стандартной, независимо от предоставления любого из элементов цены СИФ отечественными предприятиями, потому что импортные пошлины обычно взимаются со стоимостной оценки в ценах СИФ. Она не включает стоимость транспортировки от границы страны-импортера до местоположения единицы-импортера. Эта транспортировка также может быть осуществлена перевозчиком-резидентом или нерезидентом. Экспорт оценивается в ценах ФОБ (франко борт судна) на момент вывоза из страны-экспортера. Эта оценка включает стоимость транспортировки от местоположения единицы-экспортера до границы страны-экспортера. Принципы оценки в ценах СИФ/ФОБ являются результатом обычной ситуации, когда товары транспортируются судном от одной страны в другую, и весьма разумно предположить, что транспортировка к судну и от судна обеспечивается перевозчиками, являющимися резидентами соответствующей страны. Это предположение все еще, в основном, действительно для товаров, транспортируемых по морю или по воздуху. Однако оно не вполне подходит для товаров, транспортируемых по суше, когда одно транспортное средство может перевозить товары от экспортера к импортеру без перегрузки на национальных границах.

14.71. Как уже отмечалось, если контракт на доставку заключает экспортер (независимо от того, к какой стране относится перевозчик), то стоимость транспортировки должна включаться в стоимость импортируемого товара, хотя называть это ценой СИФ не совсем точно в контексте СНС, поскольку это неотъемлемая часть стоимости импортируемого товара, и ее не следует рассматривать, как отдельный импорт транспортных услуг. Перевозчик предоставляет услуги экспортеру, и они показываются как импорт услуг в страну-экспортера, если перевозчик не является резидентом той же страны, что и экспортер.

14.72. Если же импортер заключает контракт на доставку и если перевозчик не является резидентом той же страны, что и импортер, то имеет место импорт услуг, и, с точки зрения СНС, было бы идеально разделить стоимость в ценах СИФ на стоимость товара и стоимость транспортной услуги. Если импортер обеспечивает доставку сам или заключает контракт с единицей-резидентом той же страны, то здесь по сути дела нет никакого импорта услуг даже при том, что он появится, когда импорт товаров будет учитываться в ценах СИФ. Чтобы устранить это противоречие, следует показать фиктивный экспорт услуг в такой же величине, что позволит сохранить правильное сальдо по текущим операциям с товарами и услугами.

Транспортировка товаров, перепродаваемых за границей

14.73. Перепродажа товаров за границей представляет собой процесс, в ходе которого единица в стране Х покупает товары в стране Y для продажи в стране Z. Право собственности на товары юридически переходит к собственнику, который является резидентом страны Х, но физически в страну Х они не поступают. По договоренности приобретение товаров, предназначенных для перепродажи, отражают как экспорт с отрицательным знаком. Когда товары продают, их

отражают как экспорт с положительным знаком. Если приобретение и продажа происходят в одном и том же периоде, разницу в их стоимости добавляют к экспорту. Если в отчетном периоде происходит только приобретение, то экспорт с отрицательным знаком погашается увеличением запасов товаров для перепродажи, несмотря на то, что данные товары находятся за границей. В следующем периоде, когда товары продаются, экспорт, отражающий их продажу, погашается изъятием из запасов. Как правило, изъятия должны быть оценены по стоимости товаров на момент изъятия, и любое увеличение стоимости вследствие изменений в цене товаров отражается как холдинговые прибыли или убытки.

14.74. Услуги по транспортировке товаров от Y до Z могут быть оплачены любой из единиц в странах X, Y или Z и должны учитываться в соответствии с принципами, описанными выше. (См. главу 26 для получения дополнительной информации об отражении перепродажи товаров за границей.)

Транспортировка товаров, направляемых за границу для переработки

14.75. Товары, направленные за границу из страны X в страну Y для переработки без перехода права собственности, после чего они возвращаются в страну X, не показываются ни как экспорт товаров из страны X в страну Y, ни, соответственно, как экспорт товаров из страны Y в страну X. Как объяснялось выше, только плата за переработку показывается как экспорт услуги из страны Y в страну X. Однако кроме того производятся расходы на транспортировку товаров как от X до Y,

Таблица 14.4

Пример записей для импорта в таблице ресурсов с общей корректировкой для перехода от цен СИФ к ценам FOB

	Корректировка СИФ/FOB	Товары	Услуги
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)		37	
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)		61	
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)		284	
Объекты строительства и строительные услуги (5)			
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	–6		62
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	–4		17
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)			
Деловые услуги (8)			5
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)			
Прочие виды услуг (94–99)			
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)			
Корректировка СИФ/FOB	10	–10	
Прямые покупки резидентов за рубежом		20	23
Всего	0	392	107

так и затем обратно от Y до X. Эти расходы на транспортировку за исключением стоимости самих товаров следует отражать как транспортные услуги. Если расходы на транспортировку, как за границу, так и назад, несет отправитель товаров из страны X, то стоимость транспортировки представляет собой импорт в страну X, если только ее не осуществляет сам отправитель или другая единица, являющаяся резидентом страны X. Если расходы на транспортировку несет переработчик из страны Y, то ее стоимость является импортом в страну Y, если только транспортировку не осуществляет сам переработчик или другая единица, являющаяся резидентом страны Y. Если расходы на транспортировку (в одну или обе стороны) несет переработчик из страны Y, то эти расходы будут покрыты платой за переработку и, следовательно, включены в стоимость экспорта услуг из страны Y в страну X.

Отражение транспортных наценок в таблицах ресурсов и использования

14.76. В таблицах ресурсов и использования либо ресурсы должны быть скорректированы, чтобы получить их оценку в ценах покупателей, либо использование должно быть скорректировано, чтобы получить его оценку в основных ценах, поскольку обе стороны баланса должны быть выражены в одних и тех же ценах. Таблицу использования принято составлять, по крайней мере, первоначально в ценах покупателей. Как показано в таблице 14.3, эта стоимость, как правило, будет одной и той же независимо от того, как товар транспортируется от продавца покупателю. Единственным исключением является ситуация, когда покупатель доставляет товары, используя свой собственный транспорт. Однако способ отражения транспортных услуг в таблице использования зависит от того, как услуги предоставляются (с использованием собственных транспортных средств или через подрядчика, являющегося третьей стороной) и кому (покупателю или продавцу). Различные формы отражения при различных обстоятельствах показаны в таблице 14.3.

14.77. Импорт товаров должен отражаться в таблице ресурсов в основных ценах с последующим добавлением налогов и наценок. Какой-либо универсально приемлемой оценки в основных ценах для импорта товаров нет. Необходимо иметь в виду следующие рекомендации.

- Если данные поступают не из таможенной документации, можно предположить, что используются фактические цены операции, и необходимо выяснить, показывается ли стоимость транспортных услуг в счете-фактуре отдельно или нет. Если да, то основная цена не включает стоимость транспортировки; если нет, то основная цена товаров включает транспортные расходы. Цена покупателя будет отличаться от основной цены только на величину налогов, подлежащих уплате покупателем.
- Если данные поступают из таможенной документации, и если расходы на транспортировку несет экспортер товаров, то стоимость товаров в основных ценах должна включать транспортные расходы. В этом случае стоимостная оценка в ценах СИФ является приближением к оценке в основных ценах (если только отечественный перевозчик не возьмет на себя расходы на транспортировку от границы

- страны-импортера). Цена покупателя будет отличаться от основной цены только на величину налогов (за вычетом субсидий), подлежащих уплате покупателем.
- с. Если данные поступают из таможенной документации, и если расходы на транспортировку несет импортер товаров, то стоимость товаров в основных ценах не должна включать транспортные расходы. В этом случае стоимостная оценка в ценах FOB является приближением к оценке в основных ценах (приближением, потому что стоимость транспортировки от места производства товаров до границы страны-экспортера включается в цену FOB). Цена покупателя будет отличаться от основной цены на величину понесенных транспортных расходов и налогов (за вычетом субсидий), подлежащих уплате покупателем.
- d. Может оказаться невозможным определить на основе таможенных деклараций, какая единица несет транспортные расходы и, даже если это известно и концептуально транспортные расходы должны быть отделены от стоимости товаров, может отсутствовать информация и ресурсы для того, чтобы осуществить это разделение на практике. В таком случае единственным источником может быть стоимость импорта в ценах СИФ в разбивке по типам товаров. Однако, если для импорта товаров используются дезагрегированные данные в ценах СИФ, то часть затрат на транспорт и страхование, включенная также в импорт услуг, будет посчитана дважды. Поэтому, чтобы избежать этого, в таблицу ресурсов введена колонка корректировки. В колонке корректировки производится вычитание из стоимости транспорта и страхования величины, равной сумме корректировки для перехода от цен СИФ к ценам FOB для этих статей, которая погашается общей суммой корректировки импорта товаров. В таблице 14.4 приведен пример такой корректировки.

Налоги на продукты и субсидии на продукты

14.78. Налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, которые увеличивают стоимость продуктов, имеющих в экономике, являются точно такими же, как те, которые описаны в главе 7. Другие налоги на производство включаются в оценку выпуска в основных ценах, а другие субсидии на производство — не включаются, и поэтому они не отражаются в корректировке для учета налогов, которая обеспечивает связь между стоимостной оценкой в основных ценах и в ценах покупателей.

14.79. Налоги типа налога на добавленную стоимость в СНС включают собственно НДС и налоги, которые подлежат вычитанию способом, аналогичным вычитанию НДС. СНС рекомендует, чтобы выпуск даже в ценах производителей оценивался, исключая НДС, начисленный в счете-фактуре производителем; импорт также оценивается, исключая начисленный НДС. Покупки товаров и услуг для промежуточного и конечного использования учитываются, включая только невычитаемый НДС.

14.80. Ниже приведены общие случаи, когда в показателях СНС обычно отражается вычитаемый или невычитаемый НДС, либо он просто не применяется:

Вычитаемый НДС:

- большая часть промежуточного потребления
- большая часть валового накопления основного капитала
- часть изменения запасов материальных оборотных средств.

Невычитаемый НДС:

- большая часть расходов на конечное потребление
- часть валового накопления основного капитала
- часть изменения запасов материальных оборотных средств
- часть промежуточного потребления.

Таблица 14.5
Пример записей для отражения налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты в стоимости ресурсов

	Налоги на продукты	Субсидии на продукты
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	5	-3
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	5	
Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)	94	-5
Объекты строительства и строительные услуги (5)	17	
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	5	
Финансовые и страховые услуги(7 минус 72-73)	0	
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)	0	
Деловые услуги (8)	11	
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)	0	
Прочие виды услуг (94-99)	4	
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0	
Всего	141	-8

НДС не применяется:

- экспорт
- любые товары или услуги с нулевой ставкой НДС, независимо от их использования
- любые производители, освобожденные от уплаты НДС (малые предприятия или подобные им).

14.81. Когда выпуск оценивается в основных ценах, колонка для налогов содержит общую величину невычитаемого НДС на продукты; налогов и пошлин на импорт, исключая НДС; налогов на экспорт; налогов на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт. Когда выпуск оценивается в ценах производителей, колонка для налогов включает только налоги и пошлины на импорт (исключая НДС) плюс

общую величину невычитаемого НДС на соответствующие продукты.

14.82. Субсидии отражаются так, как если бы они были налогами на продукты или другими налогами на производство с отрицательным знаком. Только субсидии на продукты (если они имеются) отражаются в колонке для корректировки стоимостной оценки ресурсов на величину налогов; они отражаются со знаком минус, чтобы показать, что они уменьшают стоимость в ценах покупателей, а не увеличивают ее.

14.83. В таблице 14.5 приведены колонки 3 и 4 из полной матрицы ресурсов в таблице 14.12, в которых показано отражение налогов на продукты и субсидий на продукты.

С. Таблица использования

14.84. Таблица использования представляет собой прямоугольную таблицу с четырьмя квадрантами, два в верхней части и два в нижней части. Верхний левый квадрант состоит из субматрицы, показывающей использование различных продуктов различными группами производящих единиц. Другими словами, этот квадрант содержит данные о промежуточном потреблении, дезагрегированные по продуктам в строках и по отраслям в колонках. Верхний правый квадрант состоит из субматрицы, показывающей использование различных групп продуктов конечными потребителями, субматрицы для экспорта и субматрицы, показывающей использование различных групп продуктов для накопления. Вместе эти три субматрицы показывают конечный спрос. Нижний левый квадрант содержит данные о добавленной стоимости, дезагрегированные, чтобы показать элементы счета образования доходов, то есть оплату труда, валовую прибыль или валовой смешанный доход и налоги на производство за вычетом субсидий на производство. Каждая из этих пяти субматриц описана ниже. Нижний правый квадрант не содержит каких-либо записей.

14.85. Верхняя часть матрицы использования (квадранты промежуточного и конечного спроса) может быть оценена в ценах покупателей или в основных ценах. В данном разделе обсуждаются субматрицы в ценах покупателей. Альтернативная стоимостная оценка в основных ценах обсуждается в разделе D наряду с соображениями об оценке таблицы использования в постоянных ценах.

14.86. Крайние левые квадранты (квадрант промежуточного потребления и квадрант добавленной стоимости) вместе представляют собой ряд колонок, каждая из которых относится к какой-либо группе производящих единиц и содержит информацию, относящуюся к счетам производства и образования доходов, а также другую информацию, которая может относиться к группам производящих единиц на более дезагрегированном уровне, чем группы предприятий. Эта другая информация чаще всего включает накопление и численность работников для каждой группы производящих единиц. Данные аспекты также обсуждаются в разделе D.

1. Использование продуктов производящими единицами

14.87. Субматрица, показывающая использование конкретных групп продуктов каждой группой производя-

щих единиц (верхний левый квадрант таблицы), традиционно рассматривалась как один из наиболее важных аспектов таблиц ресурсов и использования и таблиц «затраты-выпуск». Она дает картину того, каким образом одни продукты преобразуются в другие более сложные продукты, предназначенные либо для дальнейшей переработки, либо для продажи конечным пользователям или на экспорт. В отличие от таблицы ресурсов или матрицы производства, в которых также показываются группы продуктов по группам производящих единиц, субматрица таблицы использования (иногда называемая «абсорбционной матрицей») заполнена более равномерно. Структура промежуточного потребления для рыночных производителей, производителей для собственного конечного использования и нерыночных производителей одних и тех же продуктов, вероятно, будет иметь значительное сходство; в то же время различия в ней отражают различия в характеристиках этих трех видов производства.

14.88. Определение промежуточного потребления и разграничение выплат за использование труда и капитала точно таковы, как объяснялось в главе 6.

14.89. Составление субматрицы обычно опирается на использование данных, предоставленных заведениями об их расходах на промежуточное потребление. Они могут быть классифицированы в соответствии с целью, которой они служат, а не по типам продуктов. Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ) содержит шесть основных статей, которые относятся к промежуточному потреблению заведений, при этом только одна из них имеет отношение к текущей технологии производства. Другие пять охватывают более общие категории, такие как расходы на маркетинг и расходы на развитие людских ресурсов, которые обычно имеются у большинства заведений. Использование этой классификации в формате сателлитного счета обсуждается в главе 29.

14.90. Если это составляет всю информацию, имеющуюся у составителя таблицы, он должен сделать предположение о том, какие типы продуктов содержатся в каждой статье, учитывая особенности производящих единиц различных видов.

14.91. Важно иметь в виду интерпретацию данных в этой субматрице. Итог по строкам показывает, сколько продуктов данной группы используется для промежуточного потребления всеми производящими единицами. Итог по колонке показывает общую стоимость всех групп продуктов,

используемых для промежуточного потребления отдельной группой производящих единиц. Нет абсолютно никакой причины для какой-либо систематической связи между относительными величинами этих двух итогов, но ошибочная замена одного понятия на другое является общей ошибкой, которую допускают потребители данных, не очень знакомые с содержанием таблицы ресурсов и использования.

14.92. В таблице 14.6 показаны колонки 16, 20, 23 и 24 из матрицы использования, которые отражают промежуточное потребление для каждого типа производства. Данные этой таблицы отличаются от данных таблицы 14.1, в которой показаны те же самые колонки из таблицы 14.12 в части ресурсов. В то время как данные таблицы 14.1 показывают, что большая часть продуктов обрабатывающей промышленности произведена рыночными производителями в этой отрасли, данные таблицы 14.6 показывают, что все три типа производителей используют продукты обрабатывающей промышленности и что только приблизительно половина продуктов, произведенных в обрабатывающей промышленности, используется в ней. Хотя указанная пропорция приведена в качестве примера, это является распространенным случаем.

2. Использование продуктов для конечного потребления

14.93. Как объяснялось в главе 9, имеются три типа единиц, которые осуществляют конечное потребление: домашние хозяйства, НКОДХ и единицы сектора государственного управления. Способ составления субматрицы таблицы использования, показывающей использование продуктов для конечного потребления, аналогичен для каждого из трех типов потребителей, но для каждого из них используется различная классификация.

14.94. Информация о потреблении домашними хозяйствами обычно получается из обследований домашних хозяйств. В них расходы домашних хозяйств классифицируются в соответствии с Классификацией индивидуального потребления по целям (КИПЦ). КИПЦ классифицирует расходы домашних хозяйств по десяти основным категориям, таким как продукты питания, одежда и жилищные услуги. Эта классификация полезна для анализа того, какую часть потребления домашних хозяйств составляют жизненно необходимые продукты, и она является основой для определения весов для индекса потребительских цен, но она не соответствует формату, необходимому для включения в таблицу использования. Для этого необходима таблица перехода, которая показала бы, какие из указанных в таблице использования продуктов относятся к категории продуктов питания, какие — к одежде и так далее. Следует отметить, что данные обследований домашних хозяйств обычно включают расходы домашних хозяйств за границей, например, во время отпуска, которые должны быть отделены от расходов в отечественной экономике в таблицах ресурсов и использования.

14.95. Аналогичный подход используется в отношении расходов на конечное потребление НКОДХ, но для них используется Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО). КЦНО позволяет выделить различные виды НКОДХ в соответствии с их целями, например, оказывающие научно-исследовательские услуги, услуги образования или являющиеся религиозными ассоциациями. Это дает возможность определить, является ли НКОДХ таким, где затраты ограничены, главным образом, содержанием офиса с небольшим количеством оплачиваемых сотрудников, или у него имеются существенные затраты, например, связанные с приобретением товаров и услуг для передачи домашним хозяйствам.

Таблица 14.6
Сокращенный вариант таблицы использования в части промежуточного потребления

	Рыночное производство	Производство для собствен- ного конечного использования	Нерыночное производство	Всего
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	82	1	5	88
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	208	0	9	217
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	878	32	80	990
Объекты строительства и строительные услуги (5)	22	0	18	40
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	110	0	9	119
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	76	5	23	104
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	39	0	18	57
Деловые услуги (8)	171	12	39	222
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	2	0	32	34
Прочие виды услуг (94–99)	6	0	4	10
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0	0	2	2
Всего	1594	50	239	1883

14.96. Для расходов на конечное потребление сектора государственного управления используется Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ). Эта классификация согласована с классификацией, предлагаемой в *Руководстве по статистике государственных финансов 2001 года*, и она показывает распределение расходов органов государственного управления в соответствии со стандартными функциями, связанными с государственными услугами общего характера, обороной, обеспечением общественного порядка и так далее. Как и в случае с классификацией для НКВДХ, знание типа функции позволяет распределять расходы между промежуточным потреблением и другими расходами и распределять промежуточное потребление по конкретным группам продуктов.

14.97. Может оказаться полезным, если это возможно, разбить колонки для сектора государственного управления (и для НКВДХ, если это целесообразно), чтобы показать отдельно расходы на индивидуальное потребление и расходы на коллективное потребление для исчисления кроме расходов на конечное потребление фактического конечного потребления, как объясняется в главе 9.

14.98. Если эти данные оценены в ценах покупателей, как предполагается в этом разделе, то не предусматривается никаких записей для потребления услуг оптовой и розничной торговли, поскольку они включены в расходы на продукты, к которым они относятся. Аналогичным образом, налоги, подлежащие уплате на продукты, включены в цену покупателя и не показываются отдельно. (Эти положения в равной мере относятся к продуктам, используемым для промежуточного потребления и для накопления, но они имеют намного более важное значение для конечного потребления.)

14.99. В таблице 14.7 показана таблица использования в части конечного потребления (колонки 30, 31, 32 и 29 из таблицы 14.12). Статья расходов домашних хозяйств на продукты, произведенные для собственного конечного использо-

вания, включает оценку арендной платы для жилищ, занимаемых их владельцами. Статья расходов домашних хозяйств на продукцию нерыночного производства представляет собой частичные платежи, сделанные домашними хозяйствами для приобретения продуктов, предоставленных по номинальным ценам органами государственного управления и НКВДХ.

3. Использование продуктов для валового накопления

14.100. Имеются три типа накопления, которые будут рассмотрены ниже: валовое накопление основного капитала, изменение запасов материальных оборотных средств и приобретение ценностей за вычетом выбытия.

Валовое накопление основного капитала

14.101. Распределение валового накопления основного капитала по группам продуктов является самой простой задачей при составлении таблицы использования, поскольку категории основного капитала естественным образом относятся к группам продуктов. Кроме того, они часто освобождаются от налогов на продукты и не имеют торговых наценок. Однако к некоторым активам относятся издержки, связанные с переходом прав собственности при их приобретении и выбытии, и эти издержки должны быть отнесены к соответствующему продукту. Этот продукт может представлять собой услуги торговли или транспорта, а также юридические услуги или услуги по операциям с недвижимым имуществом в зависимости от рассматриваемого актива.

14.102. Одним из аспектов, который следует упомянуть, является отражение существующих товаров, которые перепродаются другой единице. (Это также применимо к расходам на потребление, но описывается здесь, поскольку является наиболее типичным для основного капитала.)

Таблица 14.7
Таблица использования в части конечного потребления

	Домашние хозяйства	НКВДХ	Государств. управление	Всего
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	28	0	2	30
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	40	0	0	40
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	570	0	3	573
Объекты строительства и строительные услуги (5)	2	0	0	2
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	42	0	0	42
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	53	0	0	53
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	115	0	0	115
Деловые услуги (8)	40	0	0	40
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	21	14	204	239
Прочие виды услуг (94–99)	85	0	0	85
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	5	2	159	166
Прямые покупки резидентов за рубежом	43	0	0	43
Покупки нерезидентов на отечественном рынке	–29	0	0	–29
Всего	1015	16	368	1399

Перепродажа существующих товаров

14.103. Строго говоря, не совсем верно, что все товары, имеющиеся для покупки на внутреннем рынке страны, поступают из отечественного производства или импорта. Некоторые товары уже могут существовать в экономике и просто меняют собственников. Самый очевидный пример — основной капитал, такие виды которого, как здания и транспортные средства, часто продаются, прежде чем закончится срок их службы. В этом случае поступление товаров отражается с помощью записи с отрицательным знаком в таблице использования.

14.104. Когда, например, продается здание, у продавца отражается накопление основного капитала с отрицательным знаком, а у покупателя — накопление основного капитала с положительным знаком. Эти статьи часто не погашают друг друга точно, поскольку могут быть издержки, связанные с переходом прав собственности. Как объяснялось в главе 10, издержки, связанные с переходом прав собственности, которые несет продавец, должны быть списаны за период, в течение которого актив принадлежал продавцу, так чтобы ко времени его продажи, все издержки, связанные с переходом прав собственности при его приобретении продавцом, были бы списаны. Для покупателя издержки, связанные с переходом прав собственности, при приобретении актива учитываются как часть валового накопления основного капитала и, в свою очередь, списываются на протяжении периода, в течение которого покупатель предполагает использовать актив. Таким образом, издержки, связанные с переходом прав собственности, как при выбытии, так и при приобретении, рассматриваются как новое накопление основного капитала.

14.105. Основные фонды не всегда могут продаваться другим производителям в той же стране. Например, для самолетов характерна продажа за границу. В этом случае их продажа отражается как накопление с отрицательным знаком, а использование — как экспорт.

14.106. Даже в случаях, когда актив больше не приносит экономическую выгоду, у него может быть остаточная стоимость, например, стоимость металлолома. (Следует, однако, отметить, что ценники заготовителей лома часто бывают очень высоки по сравнению с ценами, по которым они приобретают лом.) В этом случае продажа лома отражается как накопление с отрицательным знаком, а его использование — как промежуточное потребление производящей единицы, перерабатывающей лом. В главе 10 также объясняется, почему общая величина потребления основного капитала за время существования актива не обязательно равна стоимости актива при его приобретении; разница между стоимостью актива при приобретении и его стоимостью при окончательном выбытии в данном случае равняется стоимости лома. В случаях, когда стоимость лома не совпадает с остаточной стоимостью актива в балансе активов и пассивов непосредственно перед выбытием, должна быть сделана корректировка стоимости актива в счете других изменений в объеме активов.

14.107. Продажа бывших в употреблении активов может также учитываться в расходах на конечное потребление домашних хозяйств, когда, например, компания по прокату автомобилей продает свои автомобили домашним хозяйствам для рекреационных целей.

14.108. Если у единицы выбытие активов превышает приобретение за какой-то период, то у нее будет накопление с отрицательным знаком. Возможно, хотя это не совсем обычно, что величина накопления для группы производящих единиц также будет в таком случае отрицательной.

14.109. Как объясняется в главе 9, предполагается, что домашнее хозяйство потребляет продукты в тот момент, когда они приобретены. В случае товаров длительного пользования это, строго говоря, не так, и товары длительного пользования могут быть впоследствии проданы или переданы бесплатно другим единицам (например, для оказания помощи при бедствии). В этом случае также предоставление товаров отражается как расходы предыдущего собственника с отрицательным знаком, а использование новым собственником (включая домашние хозяйства в остальном мире) — с положительным знаком. Потоки доходов в связи с бесплатной передачей другим единицам отражаются в составе трансфертов, как объяснялось в главе 8, но к таблице ресурсов и использования этот аспект не относится, поскольку в ней отражается только физическое использование продуктов.

Изменение запасов материальных оборотных средств

14.110. В то время, как распределение накопления основного капитала по группам продуктов является относительно простым, распределение изменения запасов материальных оборотных средств по группам продуктов является нелегкой задачей. В главе 10 приводится описание типов материальных оборотных средств в СНС: сырье и материалы, незавершенное производство, готовые продукты и товары для перепродажи. Распределение незавершенного производства и готовых продуктов является достаточно ясным, так как это должны быть те продукты, которые производит единица, представляющая данные о запасах материальных оборотных средствах. С сырьем и материалами дело обстоит более сложно. Некоторые из них являются специфическими для производящей единицы, которая представляет данные о них, но фактически все производящие единицы обладают некоторыми запасами канцелярских товаров и материалов для уборки, хотя, возможно, и не очень значительными. Что касается запасов товаров для перепродажи, то практически все типы товаров могут находиться в этих запасах. Мало того, что ассортимент товаров вообще обширен, но виды товаров для перепродажи, находящихся в запасах, могут значительно меняться с течением времени и даже в пределах одного отчетного периода.

14.111. В ходе балансировки таблицы ресурсов и использования эта неопределенность в отношении состава запасов материальных оборотных средств, а также тот факт, что стоимостная оценка изменения запасов материальных оборотных средств может быть менее надежной, чем хотелось бы, приводит к тому, что материальные оборотные средства часто оцениваются косвенным образом с учетом необходимости сбалансировать таблицу ресурсов и использования, что является одним из ограничений ее составления.

Ценности

14.112. Охват продуктов, сохраняемых как ценности, весьма обширен, и в этой категории могут присутствовать

существующие товары. Например, антиквариат и произведения старых мастеров по самой их природе не являются продукцией текущего периода. Однако значимость стоимости приобретения ценностей за вычетом выбытия как статьи накопления, как правило, является ограниченной, а любое значительное выбытие, такое как продажи музеем, скорее всего, будет хорошо известно.

14.113. В таблице 14.8 показана часть таблицы использования, относящаяся к накоплению.

4. Экспорт

14.114. Распределение экспорта по группам продуктов требует установления такого же соответствия между кодами МСТК и ГС, как и при распределении импорта. Стоимостная оценка экспорта легче, поскольку в статистике торговли экспорт единообразно оценивается в ценах ФОб. Эта стоимостная оценка, возможно, не находится в полном соответствии с правилами ведения счетов в СНС, так как она производится на момент пересечения границы, не обязательно совпадая с моментом перехода права собственности. Как и при стоимостной оценке импорта, в идеале экспорт должен быть оценен тогда и там, когда и где право собственности на продукты переходит от единицы-резидента к единице-нерезиденту, но, как и в случае импорта, предположение о том, что этот переход права собственности происходит на национальной границе, может быть лишь допущением, применяемым на практике, исходя из существующих источников данных.

5. Включение показателя добавленной стоимости

14.115. Сумма по строкам таблицы использования, включающая промежуточное потребление, конечное потребление, накопление и экспорт, для каждой группы продуктов должна быть равна сумме по строкам таблицы ресурсов (отечественное производство плюс импорт, плюс корректировки оценки для согласования стоимостной оценки в таблице ре-

сурсов с оценкой в таблице использования) для той же самой группы продуктов. Сумма в итоге каждой колонки таблицы ресурсов показывает стоимость выпуска для соответствующей группы производящих единиц. Сумма в промежуточном итоге колонки таблицы использования для той же самой группы производящих единиц показывает стоимость промежуточного потребления данной группы производящих единиц. Таким образом, очевидным расширением является добавление двух дополнительных строк в таблице использования в колонки, соответствующие производящим единицам. Вторая из них содержит стоимость выпуска из таблицы ресурсов, первая — разницу между стоимостью выпуска и стоимостью промежуточного потребления, только что описанного, и таким образом, представляет собой добавленную стоимость для данной группы производящих единиц.

14.116. Включение записей для добавленной стоимости и выпуска является ключевым для реализации одной из главных целей таблиц ресурсов и использования, то есть использования их структуры для обеспечения внутренней согласованности счетов. Этот аспект поясняется ниже с использованием примеров, приведенных во введении.

14.117. Предположим, что данные обследований домашних хозяйств о потреблении сигарет точны, и предположим для простоты, что нет экспорта сигарет. Тогда полученная по данным обследований величина фактически определяет общее использование табачных продуктов, а вычитание импорта сигарет дает величину выпуска отечественных производителей сигарет. Она может оказаться намного меньше величины, которую сообщают производители сигарет, и составитель таблицы может склониться к мысли, что выпуск производителей сигарет завышен. Однако основным промежуточным продуктом при изготовлении сигарет является табак, и имеются данные о производстве или импорте табака. Учитывая, что табак используется, главным образом, для производства табачных продуктов и на экспорт, составитель таблицы ресурсов и использования, если он желает придерживаться данных обследований расходов домашних хозяйств, столкнется с тем, что ему придется признать либо ошибки в сторону за-

Таблица 14.8
Таблица использования в части валового накопления

	Валовое накопление основного капитала	Изменение запасов материальных оборотных средств	Приобретение ценностей за вычетом выбытия	Всего
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	2	1	0	3
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	0	-1	0	-1
Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)	161	5	10	176
Объекты строительства и строительные услуги (5)	190	23	0	213
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	0	0	0	0
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72-73)	0	0	0	0
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)	22	0	0	22
Деловые услуги (8)	1	0	0	1
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)	0	0	0	0
Прочие виды услуг (94-99)	0	0	0	0
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0	0	0	0
Всего	376	28	10	414

вышения производства сигарет, табака или импорта, либо тот факт, что потребление табачных продуктов домашними хозяйствами занижено.

14.118. Рассмотрим случай с услугами такси в стране, где муниципальные такси являются, в основном, частными. Наряду со стоимостью услуг такси, о которой сообщают водители такси, может быть получена информация о числе автомобилей и стоимости бензина или дизельного топлива, заявляемой для налоговых вычетов, поскольку они используются для оказания услуг такси. На основе этих данных можно судить о том, насколько эти данные о промежуточных затратах на производство согласуются с данными обследований расходов домашних хозяйств или с отчетными данными о выпуске.

14.119. В общем случае следует отметить, что, если таблицы ресурсов и использования сбалансированы, то любому увеличению конечного использования конкретного товара должно соответствовать увеличение ресурсов или уменьшение промежуточного потребления этого товара. Если увеличение ресурсов происходит за счет отечественного производства, то добавленная стоимость увеличивается в соответствии с увеличением конечного использования; если увеличение ресурсов происходит за счет увеличения импорта, то ни добавленная стоимость, ни ВВП не будут затронуты (или затронуты только незначительно, если на рассматриваемый товар начисляют налоги на импорт). Соответственно,

любое увеличение промежуточного потребления без увеличения отечественного выпуска должно привести к уменьшению конечного использования и также к уменьшению добавленной стоимости.

6. Расширение отражения добавленной стоимости

14.120. Включение показателя добавленной стоимости в нижней части таблицы использования является полезным само по себе, но еще более полезно дезагрегировать добавленную стоимость и показать все записи из счета образования дохода (описанного в главе 7). В таблице 14.9 показаны записи для каждого типа производства в строках 14 и с 17 по 25 из таблицы 14.12 в части использования.

7. Добавление других показателей

14.121. Кроме записей из счета образования дохода, можно добавить справочные статьи, касающиеся других показателей, которые являются полезными для изучения производства на уровне заведения. К ним относятся валовое накопление основного капитала и численность работников заведения. Как обсуждается в главе 19, данные о занятости предпочтительно показывать в пересчете на эквивалент полной занятости, если такие данные имеются.

Таблица 14.9
Показатели добавленной стоимости в таблице использования

	Рыночное производство	Производство для собственного конечного использования	Нерыночное производство	Всего
Промежуточное потребление	1594	50	239	1883
Итого валовая добавленная стоимость/ВВП	1483	97	141	1721
Оплата труда	1041	0	109	1150
Налоги на производство и импорт за вычетом субсидий	56	0	2	58
Валовой смешанный доход	46	15	0	61
Валовая прибыль	340	82	30	452
Потребление основного капитала как часть валового смешанного дохода	5	3		8
Потребление основного капитала как часть валовой прибыли	168	16	30	214
Итого выпуск	3077	147	380	3604

Д. Дальнейшее развитие таблицы использования

1. Перекрестная классификация по отраслям и институциональным секторам

14.122. Можно взять каждую колонку таблицы использования, относящуюся к производящим единицам, и распределить записи по институциональным секторам экономики. Записи в колонке для раздела К МСОК (финансовая деятельность и страхование) относятся к финансовым корпорациям. Записи в колонках для нерыночного выпуска относятся либо к сектору государственного

управления, либо к НКОДХ. Записи в других колонках относятся, главным образом, к нефинансовым корпорациям, а в части некорпорированных предприятий — к домашним хозяйствам. Такая таблица представляет собой связующее звено между таблицами ресурсов и использования и последовательностью счетов, поскольку итоги по институциональным секторам соответствуют данным счетов производства и образования дохода. Дальнейшее обсуждение данного представления и числовой пример приведены в главе 28.

2. Таблица использования в основных ценах

14.123. До сих пор в настоящей главе предполагалось, что показатели и таблицы ресурсов, и таблицы использования оцениваются в ценах покупателей, и это достигается посредством добавления к ресурсам элементов стоимостной оценки, составляющих разницу между ценами покупателей и основными ценами. Можно также привести эти две таблицы к общей стоимостной оценке путем оценки таблицы использования в основных ценах, что является предметом настоящего раздела. Одна из целей осуществления этой более трудной задачи состоит в том, чтобы облегчить составление таблицы ресурсов и использования в постоянных ценах, которое описано ниже.

14.124. Любой элемент таблицы использования в ценах покупателей состоит из шести компонентов:

- a. отечественное производство в основных ценах,
- b. импорт,
- c. торговые наценки,
- d. транспортные наценки,
- e. налоги на продукты,
- f. субсидии на продукты.

14.125. Чтобы получить таблицу использования в основных ценах, каждый элемент таблицы должен быть разложен на эти шесть статей. Это можно представить себе, как составление шести таблиц одинакового размера, каждая из которых содержит все показатели для одного из этих компонентов. Это требует намного больше ресурсов, чем составление таблицы ресурсов в ценах покупателей, где требуются только шесть колонок, по одной для каждого из этих шести компонентов.

Торговые наценки

14.126. Услуги торговли являются важным видом деятельности в СНС. Многие товары проходят путь от производителя до покупателя с помощью предприятий оптовой или розничной торговли. В действительности некоторые товары могут пройти через несколько оптовиков на пути к предприятию розничной торговли. С другой стороны, многие услуги оказываются непосредственно производителем покупателю. Однако это не является стандартной практикой. Туристические агентства и офисы, предлагающие билеты на спортивные соревнования и развлекательные мероприятия, являются примерами своего рода «розничной продажи» услуг. Кроме того, многие финансовые инструменты предлагаются для продажи (и перепродажи) с разницей между ценами покупки и продажи. Самым очевидным примером этого является иностранная валюта. Эти различия в ценах также представляют собой услугу торговли, предоставляемую покупателю. Однако в случае услуг наценка отражается как один из продуктов отрасли, производящей соответствующие услуги. В случае товаров наценки на все товары относятся к отдельному типу деятельности: услуги оптовой и розничной торговли. Многие из них являются выпуском предприятий оптовой или розничной торговли, но некоторые предоставляются в качестве вторичной деятельности.

14.127. Когда таблица использования составлена в ценах покупателей, в ней не предусмотрены отдельные записи об использовании услуг предприятий оптовой и розничной торговли (торговых наценок). В таблице 14.4 показано, что добавления торговых наценок к стоимости различных групп продуктов полностью погашаются отрицательными записями об общей величине торговых наценок, и, таким образом, не остается записей, не учтенных в таблице использования.

14.128. Как объяснялось в главах 3 и 6, для выделения деятельности оптовой и розничной торговли в СНС предусматривается разделение операций. Рассмотрение таблиц ресурсов и использования позволяет объяснить, почему это желательно. Допустим, что все товары, с которыми имеют дело предприятия оптовой и розничной торговли, были показаны как поставленные предприятиям оптовой или розничной торговли и затем — как проданные ими конечному покупателю. Тогда данные строк для товаров в таблицах ресурсов и использования окажутся довольно неинтересными. Практически все товары использовались бы предприятиями оптовой и розничной торговли, и лишь незначительная часть была бы продана непосредственно другим производящим единицам, домашним хозяйствам или органам государственного управления. В расходах на конечное потребление домашних хозяйств была бы показана одна большая статья покупок у предприятий оптовой и розничной торговли, и почти не было бы покупок у предприятий обрабатывающей промышленности или сельского хозяйства. Даже если выделить магазины бакалейных товаров и мебельные магазины, то не будет возможности выяснить, какие типы продуктов питания покупались и продавались ли деревянная или металлическая мебель.

14.129. Таким образом, стандартное отражение в таблице ресурсов и использования следует правилам разделения операций, принятым для измерения выпуска оптовой и розничной торговли. Каждое приобретение продукта у предприятия оптовой или розничной торговли рассматривается как приобретение двух различных продуктов. Один из них — это товар в натуральном выражении, оцененный в ценах производителей, другим является торговая наценка. Покупку товара показывают как использование этого товара; наценку показывают как использование услуг, предоставленных предприятиями оптовой и розничной торговли. Однако, как отмечалось выше, отражение деятельности предприятий оптовой и розничной торговли таким образом в таблице ресурсов и использования является трудоемким, поскольку часто с различных групп покупателей взимаются разные по относительной величине наценки, например, домашние хозяйства оплачивают более высокую наценку, чем предприятия. Даже для домашних хозяйств наценка на один и тот же товар в одной и той же торговой точке может различаться, поскольку для больших количеств товара наценка может быть относительно меньше, чем для небольших количеств. Таким образом, составителю необходим значительный объем специальных знаний для принятия решений в отношении этого разделения на уровне отдельных групп продуктов.

Транспортные наценки

14.130. Как объяснялось выше при рассмотрении различий между ценами покупателей, производителей и ос-

новными ценами, транспортные наценки возникают только тогда, когда стоимость транспортных услуг показывается отдельно в счете-фактуре. Если она показана отдельно, то никакое разделение не требуется, потому что транспортная услуга уже отражена как отдельный продукт. У составителя могут возникнуть трудности, если, например, поставщики предлагают бесплатный транспорт при покупках выше определенной стоимости и взимают плату за транспортировку при меньших объемах поставок.

Налоги на продукты

14.131. Тот факт, что НДС на один и тот же продукт может быть вычитаемым для некоторых пользователей (обычно для производящих единиц) и невычитаемым для других (домашние хозяйства) является одной из причин того, почему может быть трудно интерпретировать таблицу ресурсов и использования в ценах покупателей. Очевидно, что доля общего использования домашними хозяйствами будет завышена за счет невычитаемого налога по сравнению с долей использования производящими единицами. Поэтому после исключения торговых и транспортных наценок из оценок в ценах производителей следующим шагом должно быть исключение невычитаемого НДС. Исключение невычитаемого НДС является достаточно простым для конечных потребителей, но может оказаться более сложным в отношении промежуточного потребления, где большая часть НДС, но не весь НДС, может быть вычитаемым. После исключения невычитаемого НДС записи в таблице использования будут оценены в ценах производителей.

14.132. Для некоторых стран может оказаться невозможным пойти далее этого, но если возможно, то желательно исключить также другие налоги на продукты, чтобы получить записи в таблице использования в основных ценах. Когда это сделано, то необходимо ввести новую строку в таблицу использования. В этой строке отражаются налоги на продукты, подлежащие уплате рассматриваемой группой производящих единиц. Эта строка является частью стоимости промежуточного потребления в ценах покупателя, так же как и торговые и транспортные наценки. Она будет включать некоторые налоги на импорт, если импортные товары, которые являются частью промежуточного потребления, облагаются налогом при ввозе в страну. Эту строку налогов в части таблицы использования, относящейся к промежуточному потреблению, не следует путать со строкой, которая может появиться в части таблицы использования, относящейся к добавленной стоимости, когда выпуск оценивается в ценах производителей. В последнем случае показываются налоги, подлежащие уплате на продукты, производимые группой единиц, а не налоги, подлежащие уплате группой единиц на продукты, используемые ей.

Субсидии на продукты

14.133. Если налоги на продукты исключаются из записей в таблице использования, то в этом случае следует добавить субсидии на продукты. В составе субсидий на продукты нет статьи, корреспондирующей с НДС, таким образом, отражение субсидий на продукты соответствует отражению налогов на продукты, кроме НДС.

Отделение импорта от отечественного производства

14.134. Дальнейшее улучшение таблицы использования в основных ценах заключается в том, чтобы отделить импорт от отечественного производства. В некоторых случаях, если единственным источником продукта является остальной мир или если данный продукт не импортируется, то разделение не представляет проблем. Если продукты поступают как из внутренних, так и внешних источников, осуществление разделения становится сложным. Одно из решений может состоять в том, чтобы работать на более дезагрегированном уровне, если это помогает идентифицировать продукты, которые только импортируются или не импортируются, но в целом разделение — это процесс, требующий значительной компетентности и принятия решений, основанных на имеющейся информации.

14.135. В таблице 14.15 показан импорт в составе данных таблицы 14.12. В таблице 14.10 приведены колонки 24, 29 и 35 из таблицы 14.12, в которых показана величина импорта, использованного на промежуточное потребление, конечное потребление и накопление.

3. Оценка показателей таблицы использования в постоянных ценах

14.136. Концептуальная основа таблицы ресурсов и использования не только предполагает точную балансировку данных о ресурсах и использовании в текущих ценах, она обеспечивает возможность балансировки соответствующих данных, оцененных в ценах другого года, а также строгую согласованность данных о ценах благодаря наличию двух идентичных таблиц: в текущих ценах и в ценах базисного года. В общем случае, лучшим способом обеспечить взаимную согласованность данных этих таблиц является одновременное составление таблицы ресурсов и использования в текущих ценах и в ценах базисного года.

14.137. В большинстве стран имеются системы индексов потребительских цен, цен производителей, импортных и экспортных цен. Существуют отдельные международные руководства по методологии и практике их исчисления. Общие вопросы разработки и использования системы соответствующих индексов цен для дефлятирования показателей национальных счетов рассматриваются в главе 15. Обсуждение этих вопросов в данной главе предваряет их общее обсуждение и приводится здесь, чтобы завершить обсуждение таблиц ресурсов и использования. В этом разделе рассматриваются проблемы, на которые следует обратить внимание при разработке таблиц ресурсов и использования в постоянных ценах, но не даются рекомендации по конкретным вопросам этой темы. С этими рекомендациями можно ознакомиться в руководствах по индексам цен и в документах, посвященных составлению таблиц ресурсов и использования и таблиц «затраты-выпуск», таких как *Руководство Евростата по таблицам ресурсов, использования и «затраты-выпуск»* (Eurostat Manual of Supply, Use and Input-Output Tables) (Евростат, 2008).

Какие таблицы следует дефлятировать?

14.138. Первое решение, которое должно быть принято при разработке таблиц ресурсов и использования в посто-

янных ценах: следует ли дефлятировать данные таблицы в основных ценах или в ценах покупателей. Есть аргументы за и против каждого выбора.

14.139. При дефлятировании данных таблицы в основных ценах все элементы, имеющие отношение к торговым и транспортным наценкам и к налогам на продукты за вычетом субсидий на продукты, будут отделены от стоимости товаров и услуг в основных ценах. Некоторое затруднение вызывает то, что индексы цен производителей (ИЦП) соответствуют не концепции цен производителя в СНС, а концепции основных цен. Они не учитывают влияние ни торговых, ни транспортных наценок, ни налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты. ИЦП поэтому кажутся вполне подходящими для дефлятирования данных таблицы ресурсов и использования в основных ценах на том основании, что записи в строках таблицы использования являются более однородными, чем в случае таблицы в ценах покупателей. Однако предположение о том, что записи фактически являются достаточно однородными, чтобы для каждой из них можно было использовать один индекс цен, должно проверяться. Кроме того, элементы, относящиеся к наценкам и налогам, должны дефлятироваться отдельно, и это также вызывает концептуальные и практические проблемы.

14.140. При дефлятировании данных таблицы в ценах покупателей больше используются ИПЦ, и возникает меньше проблем в отношении наценок и налогов. Однако, хотя ИПЦ в целом считаются надежными, лежащие в их основе предположения не всегда могут полностью согласовываться с теми, которые лежат в основе таблиц ресурсов и использования.

14.141. Независимо от того, используются ли для дефлятирования таблицы в ценах покупателей или таблицы в основных ценах, высока вероятность проблем с дефлятированием экспорта и импорта.

Однородность

14.142. Довод в пользу использования ИЦП для дефлятирования данных в строках таблицы ресурсов и использования, состоит в том, что эти данные являются достаточно однородными, чтобы использовать единый индекс цен для всех данных в строке. Есть две причины, почему это может быть не так.

14.143. Данные в строках в ценах покупателей являются неоднородными, поскольку они включают торговые и транспортные наценки, с одной стороны, и налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, с другой. Как отмечалось выше, их доля в стоимости одного и того же продукта может быть разной для различных потребителей. Исключение этих записей должно уменьшить степень неоднородности по данной причине, но эта процедура неизбежно повлечет за собой некоторую степень приближенности, и, таким образом, некоторая неоднородность по этой причине останется.

14.144. Другая причина неоднородности связана с агрегированием. Даже при очень большом количестве групп продуктов, которые выделяются в таблицах ресурсов и использования, в каждой строке все еще сохраняется значительная степень агрегирования. Даже если отделить винты от других металлических продуктов, цена винтов может быть различной в зависимости от длины, диаметра, типа головки и материала, для использования с которым они предназначены. На практике невозможно обеспечить такую степень дезагрегирования, которая идентифицировала бы каждый из этих типов винта отдельно и даже винты отдельно от гвоздей и других металлических строительных материалов. Проблема неоднородности, таким образом, неизбежна, но может быть уменьшена путем принятия во внимание степени детализации, принятой для ИЦП, при определении групп продуктов в таблицах ресурсов и использования.

Таблица 14.10
Импорт в составе таблицы использования

	Промежуточное потребление	Конечное потребление	Накопление	Итого импорт
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	27	10	0	37
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	61	0	0	61
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	100	100	84	284
Объекты строительства и строительные услуги (5)	0	0	0	0
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	37	25	0	62
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	17	0	0	17
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	0	0	0	0
Деловые услуги (8)	0	5	0	5
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	0	0	0	0
Прочие виды услуг (94–99)	0	0	0	0
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0	0	0	0
Корректировка СИФ/ФОВ	–5	–3	–2	–10
Прямые покупки резидентов за рубежом		43		43
Итого импорт	237	180	82	499

Возможность применения ИПЦ

14.145. Индексы потребительских цен (ИПЦ) применимы для дефлятирования потребления домашних хозяйств в ценах покупателей, но на дезагрегированном уровне. Веса, используемые для исчисления ИПЦ, обычно не полностью согласуются с весами, учитываемыми в неявной форме в колонке расходов на конечное потребление домашних хозяйств. Это происходит, потому что веса могут относиться к другому году и могут не включать некоторые категории расходов. ИПЦ, как правило, исчисляются на основе данных обследований домашних хозяйств. Обследования домашних хозяйств часто не охватывают самые богатые и самые бедные домашние хозяйства, таким образом, их охват меньше, чем охват данных о расходах на конечное потребление домашних хозяйств в таблицах ресурсов и использования. Как объяснялось выше, процедура балансировки таблицы может привести к внесению поправок в некоторые элементы, полученные на основе обследований домашних хозяйств. Например, в случае табачных продуктов, в принципе, подобные корректировки должны также вноситься и в веса ИПЦ, но в некоторых других случаях соответствующие корректировки весов ИПЦ могут не вноситься.

Импорт и экспорт

14.146. Индексы цен импорта могут быть проблематичными. Многие страны исчисляют их на основе индексов единицы стоимости, которые не отражают адекватно изменение качества. Даже когда имеются правильные индексы цен импорта, возникает проблема соответствия степени детализации индексов цен и данных о продуктах в таблицах ресурсов и использования. Далее, как упомянуто в описании правильной оценки стоимости импорта, индексы цен импорта неизбежно основываются на различных предположениях о том, как уплачиваются торговые и транспортные наценки, которые могут отличаться от того, что реально имеет место для индивидуальных покупателей. Это может быть особенно очевидно в случае цен экспорта. Разница между индексами цен экспорта и ИПЦ для идентичного продукта возникает вследствие того, что цены экспорта определяются на момент пересечения границы страны, в то время как цены производителей — на момент, когда товары покидают фабрику.

Торговые и транспортные наценки

14.147. Торговые и транспортные наценки также должны быть оценены в постоянных ценах. Если наценка составляет такую же долю в цене покупателя в текущем году, как и в базисном году, то наценка в ценах базисного года определяется просто по этой доле от величины текущих расходов; то есть, элементы объема и цены в стоимости наценки изменяются так же, как и в стоимости продукта, к которому относится наценка. Часто доля наценки изменяется в периоде между базисным годом и текущим периодом либо из-за различия в установленных долях наценок, либо из-за изменения состава продуктов в соответствующей группе. Дальнейшее обсуждение вопроса об исчислении наценок в постоянных ценах можно найти в руководствах по ИПЦ и ИЦП.

Налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты

14.148. Требуются различные подходы для получения оценок налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты в показателях объема в зависимости от способа, которым взимается налог.

14.149. Если налог исчисляется как процент от стоимости продукта (*ad valorem*), как в случае НДС, то он исчисляется в постоянных ценах таким же методом, который применяется в отношении торговых и транспортных наценок.

14.150. Некоторые налоги взимаются в зависимости от количества приобретенного продукта. Их называют *специальными налогами*, и обычно таким способом взимаются акцизы. Для этих налогов изменение объема строго соответствует изменениям в количестве купленного продукта; любые изменения ставки специального налога являются изменением цен. Повышение ставки специального налога может происходить в соответствии с общим уровнем инфляции, но зачастую это изменение может быть совершенно другим, например, если органы государственного управления хотят ограничить расходы на какие-либо продукты, такие как табак или алкоголь.

14.151. Изменения в налоговых режимах означают изменения в составе взимаемых налогов в одном году по сравнению с другим, при которых одни налоги исчезают и заменяются другими. Данные в постоянных ценах предполагают использование не только цены базисного года, но также и структуры налогов в базисном году. Таким образом, данные в постоянных ценах для продукта могут включать элемент налога, который не существует в текущей стоимости продукта, а элемент налога в текущей стоимости может отсутствовать в данных в ценах базисного периода. В таком случае индекс цен покупателя все еще имеет смысл, но понятие «индекса цен налогов» бессмысленно.

14.152. Субсидии на продукты менее распространены, чем налоги на продукты, но если они существуют, то должны оцениваться в постоянных ценах на основе тех же принципов.

Добавленная стоимость

14.153. В СНС балансирующие статьи, такие как добавленная стоимость, рассматриваются как не имеющие элементов цены и объема. Тем не менее, их можно представить «в реальном выражении», используя метод исчисления балансирующей статьи, чтобы получить ее величину на основе оценок других статей счета в постоянных ценах.

14.154. ИЦП, применяемые для оценки данных в строках таблицы использования, могут быть применены и для оценки данных в строках таблицы ресурсов, и тогда итоги по колонкам дадут величину выпуска в постоянных ценах. Путем вычитания из этой величины данных о промежуточном потреблении в постоянных ценах, полученных с помощью дефлятирования данных о продуктах в соответствующих строках таблицы использования, можно исчислить добавленную стоимость для каждой группы производящих единиц. Именно эта разность представляет собой добавленную стоимость «в реальном выражении». Можно также исчислить неявный дефлятор для добавленной стоимости путем

деления ее текущей стоимости на ее стоимость в реальном выражении.

14.155. Многие аналитики исследуют вопросы дефлятирования добавленной стоимости в явной форме. Исчисление оплаты труда в постоянных ценах возможно, если имеется достаточно информации о ставках заработной платы и численности работающих по категориям работников. Следует делать поправки на изменение выплат, не относящихся к заработной плате, и на изменение соотношения между работающими полное и неполное время, но при дефлятировании оплаты труда существует немного концептуальных проблем.

14.156. Для того чтобы дефлятировать другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство, необходимо рассмотреть базу, с которой взимается налог. В большинстве случаев другие налоги на производство

связаны с численностью некоторых категорий или всех работников, или с капиталом, используемым в производстве. Как и в случае налогов на продукты, их изменение может зависеть от изменения как элемента цены, так и элемента количества, что следует учитывать при их оценке в постоянных ценах.

14.157. Получить данные о прибыли и смешанном доходе в реальном выражении можно путем вычитания оплаты труда и других налогов на производство за вычетом других субсидий на производство в постоянных ценах из добавленной стоимости в реальном выражении. Однако приверженцы подхода к измерению прибыли на основе концепции услуг капитала, предлагают более прямой способ получения прибыли в реальном выражении. Этот подход не является стандартной частью СНС, но он описан в главе 20.

Е. Числовой пример

1. Полная таблица ресурсов и использования

14.158. В таблице 14.12 показана полная таблица ресурсов и использования. Самая верхняя часть состоит из таблицы ресурсов. В первой колонке показана общая величина ресурсов в ценах покупателей. За ней следуют данные сначала о торговых и транспортных наценках, как в таблице 14.2, а затем о налогах на продукты и субсидиях на продукты, как в таблице 14.5. Путем вычитания данных во всех этих колонках из соответствующих данных в колонке для общей величины ресурсов в ценах покупателей, получается следующая колонка, которая представляет собой общую величину ресурсов в основных ценах. За ней следует самая большая часть таблицы: ресурсы продуктов по группам оте-

чественных производящих единиц. Это расширенная версия таблицы 14.1. В крайней правой части таблицы ресурсов содержится информация об импорте, соответствующая таблице 14.4.

14.159. Средняя часть таблицы 14.12 представляет собой таблицу использования в части, относящейся к продуктам. Первая колонка содержит общую величину ресурсов в ценах покупателей, и она точно соответствует такой же колонке выше в таблице ресурсов. Следующие три колонки в таблице использования не заполняются. Далее показаны подробные данные об использовании продуктов по группам производящих единиц. Это расширенная версия таблицы 14.6. Далее следуют колонки для экспорта, конечного потребления и накопления. Они соответствуют таблицам 14.7 и 14.8.

Таблица 14.11

Распределение стоимости продуктов, используемых производящими единицами, на пять элементов, образующих цену покупателя

	Отечественное производство	Импорт	Торговые и транспортные наценки	Субсидии на продукты	Налоги на продукты	Итого
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	59	27	1	0	0	87
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	148	61	2	0	4	215
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	788	100	35	0	32	955
Объекты строительства и строительные услуги (5)	40	0	0	0	0	40
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	117	37	0	0	3	157
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	87	17	0	0	0	104
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	57	0	0	0	0	57
Деловые услуги (8)	213	0	0	0	9	222
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	34	0	0	0	0	34
Прочие виды услуг (94–99)	10	0	0	0	0	10
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	2					2
Итого	1555	242	38	0	48	1883

14.160. Ниже таблицы использования в части, относящейся к продуктам, находится часть, относящаяся к добавленной стоимости. В колонках для налогов и субсидий показаны данные о других налогах на производство и других субсидиях на производство. Показатели счета образования доходов для каждой из групп производящих единиц приведены ниже данных об использовании ими продуктов для промежуточного потребления. Эти записи соответствуют данным, приведенным в таблице 14.9 в обобщенном виде. В этой части таблицы приведены также данные о валовом накоплении основного капитала и затратах труда по группам производящих единиц. Под колонками для экспорта, конечного потребления и накопления нет никаких записей.

2. Наценки и налоги

14.161. В таблице 14.12 в строке 3 показано, что стоимость продуктов обрабатывающей промышленности в основных ценах составляет 1998. Из этой стоимости вычитаются субсидии 5, к ней добавляются налоги 94 и торговые и транспортные наценки 74, чтобы получить стоимость в ценах покупателей 2161. В таблице 14.12 в части использования отражается вся стоимость 2161. Это означает, что наценки 74 учитываются в составе этой стоимости, а не как непосредственное использование услуг торговли и транспорта. Поэтому в строке 5 таблицы ресурсов общая величина торговых и транспортных наценок показана с отрицательным знаком с целью погашения наценок, отнесенных к конкретным группам продуктов (включая наценки, относящиеся к сельскохозяйственной продукции 2 и к рудам и минералам 2); таким образом, общая стоимость выпуска группы продуктов, включающих услуги торговли и транспорта, в ценах покупателей, показанная в колонке 1, меньше его стоимости в основных ценах, показанной в колонке 5.

14.162. В самой правой части таблицы ресурсов показан способ отражения наценок на импорт. Предполагается, что данные об импорте товаров имеются только в ценах СИФ. Однако в данных платежного баланса об импорте услуг величины 6 и 4 будут включены в импорт соответствующих видов услуг. Таким образом, в колонке 26 показаны необходимые корректировки. Записи 6 и 4 с отрицательным знаком погашаются в пределах колонки корректирующей записью 10 в специальной строке для корректировки СИФ/ФОб. Эта запись, в свою очередь, погашается записью с отрицательным знаком в той же строке в колонке для импорта товаров (колонка 27).

14.163. Вместо того, чтобы отражать наценки таким образом, можно преобразовать таблицу ресурсов и использования в ценах покупателей в таблицу в основных ценах, ис-

ключая наценки и налоги из оценок всех элементов использования в ценах покупателей. Как объяснялось в последней части раздела D, это часто делается с целью получения основы для дефлятирования показателей таблицы при оценке в постоянных ценах. В таблице 14.13 показаны торговые и транспортные наценки, налоги на продукты и субсидии на продукты, включенные в таблицу 14.12. В этой таблице не выделяются все колонки для каждого типа производства, но для простоты ссылки номера колонок в таблице 14.13 (и в таблицах 14.14 и 14.15) точно соответствуют их номерам, используемым в таблице 14.12.

3. Таблица использования в основных ценах

14.164. Таблица 14.14 представляет собой таблицу использования, показатели которой оценены в основных ценах. Она получается вычитанием всех элементов таблицы 14.13 из соответствующих элементов таблицы 14.12. Для компактности она представлена в сокращенной форме без выделения рыночного производства, производства для собственного конечного использования и нерыночного производства, но нумерация колонок соответствует полной версии для удобства отсылок.

4. Матрица импорта

14.165. Подобно тому, как можно исключить элементы наценок и налогов из данных таблицы 14.12, можно также идентифицировать и исключить ту часть каждого элемента, которая представляет собой ресурсы, поступившие от импорта, а не от отечественного производства. Чтобы сделать это, необходимо составить таблицу, подобную таблицам 14.1 и 14.14, но включающую только импорт. Такой таблицей является таблица 14.15. Далее может быть произведено поэлементное вычитание данных из таблицы 14.14, чтобы получить матрицу, показывающую только использование продуктов отечественного производства в основных ценах. (Матрица импорта не включает наценки и налоги на продукты, относящиеся к импорту, поэтому вычитание должно производиться из таблицы в основных ценах, а не в ценах покупателей.)

14.166. Хотя полная таблица, показывающая использование только отечественных продуктов, не представлена, в таблице 14.11 показано в обобщенном виде, как общая величина ресурсов в ценах покупателей получается на основе данных о ресурсах отечественного производства, импорте, торговых и транспортных наценках, субсидиях на продукты и налогах на продукты.

Таблица 14.12

Таблицы ресурсов и использования в ценах покупателей

Ресурсы продуктов	Всего ресурсы в ценах покупателей Торговые и транспортные наценки Налоги на продукты Субсидии на продукты (-) Всего ресурсы (в основных ценах)					Выпуск отраслей (по категориям МСОК)						
						Рыночное производство						
						Сельское хозяйство и рыболовство	Горнодобывающая и обрабатывающая промышленность и др.	Строительство	Торговля, транспорт, размещение и общественное питание	Информация и связь	Финансовая деятельность и страхование	Операции с недвижимым имуществом
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(A) (6)	(B-E) (7)	(F) (8)	(G-I) (9)	(J) (10)	(K) (11)	(L) (12)
Продукты (по разделам <i>СРС</i>)												
1 Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	128	2	5	-3	124	78	0	0	0	0	0	0
2 Руды и минералы; электроэнергия, газ и вода (1)	263	2	5	0	256	0	195	0	0	0	0	0
3 Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)	2 161	74	94	-5	1 998	0	1 650	6	24	18	0	0
4 Объекты строительства и строительные услуги (5)	261	0	17	0	244	0	7	201	3	2	0	0
5 Услуги торговли, транспорта, размещения и общественного питания (6)	216	-78	5	0	289	0	6	1	226	0	0	0
6 Финансовые и страховые услуги (7 минус 72-73)	159	0	0	0	159	0	0	0	0	0	146	0
7 Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)	195	0	0	0	195	0	2	0	4	0	0	94
8 Деловые услуги (8)	272	0	11	0	261	0	1	0	3	80	0	0
9 Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)	275	0	0	0	275	0	0	0	0	0	0	0
10 Прочие виды услуг (94-99)	95	0	4	0	91	0	0	0	2	0	0	0
11 Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	91				91							
12 Корректировка СИФ/ФОб для импортируемых продуктов	0				0							
13 Прямые покупки резидентов за рубежом	43				43							
14 Всего	4 159	0	141	-8	4 026	78	1 861	208	262	100	146	94

Таблица 14.12 (продолжение)

Таблицы ресурсов и использования в ценах покупателей

Выпуск отраслей (по категориям МСОК)																	
				Производство для собственного конечного использования				Нерыночное производство				Итого по отраслям	Всего по экономике	Корректировка СИМ/ФОБ для импортируемых товаров		Импорт	
				Сельское хозяйство и рыболовство	Строительство	Операции с недвижимым имуществом и деятельность домашних хозяйств	Итого производство для собственного конечного использования	Образование, здравоохранение и социальные услуги	Государственное управление и оборона, обязательное социальное страхование	Итого нерыночное производство	Товары					Услуги	
Профессиональная, научная, техническая и административная деятельность	Образование, здравоохранение и социальные услуги	Прочие виды деятельности	Итого рыночное производство	(A)	(F)	(L+T)	(20)	(P-Q)	(O)	(23)	(24)	(25)	(26)	(27)	(28)		
(M-N)	(P-Q)	R-T и U	(16)	(17)	(18)	(19)	(20)	(21)	(22)	(23)	(24)	(25)	(26)	(27)	(28)		
(13)	(14)	(15)	(16)	(17)	(18)	(19)	(20)	(21)	(22)	(23)	(24)	(25)	(26)	(27)	(28)		
0	0	0	78	9	0	0	9	0	0	0	87			37			
0	0	0	195	0	0	0	0	0	0	0	195			61			
9	0	0	1707	2	5	0	7	0	0	0	1714			284			
0	0	0	213	0	31	0	31	0	0	0	244						
0	0	0	233	0	0	0	0	0	0	0	233		-6	62			
0	0	0	146	0	0	0	0	0	0	0	146		-4	17			
0	0	0	100	0	0	95	95	0	0	0	195						
172	0	0	256	0	0	0	0	0	0	0	256			5			
0	63	0	63	0	0	0	0	212	0	212	275			0			
2		82	86	0	0	5	5	0	0	0	91			0			
									168	168	168						
													10	-10			
														20	23		
183	63	82	3077	11	36	100	147	212	168	380	3604		0	392	107		

Таблица 14.12 (продолжение)

Таблицы ресурсов и использования в ценах покупателей

Использование продуктов	Итого ресурсы в ценах покупателей		Промежуточное потребление отраслей (по категориям МСОК)														
			Рыночное производство											Прочие виды деятельности		Итого рыночное производство	
			Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	Горнодобывающая и обрабатывающая промышленность и др.	Строительство	Торговля, транспорт, размещение и общественное питание	Информация и связь	Финансовая деятельность и страхование	Операции с недвижимым имуществом	Профессиональная, научная, техническая и административная деятельность	Образование, здравоохранение и социальные услуги						
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(A)	(B-E)	(F)	(G-I)	(J)	(K)	(L)	(M-N)	(P-Q)	R-T и U	(16)		
Продукты (по разделам CPC)																	
Все использование																	
1 Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	128					2	71	0	3	1	2	1	2	0	0	0	82
2 Руды и минералы; электроэнергия, газ и вода (1)	263					3	190	1	6	3	2	1	2	0	0	0	208
3 Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)	2 161					27	675	63	44	16	16	9	19	4	5	878	
4 Объекты строительства и строительные услуги (5)	261					1	9	5	3	1	1	1	1	0	0	0	22
5 Услуги торговли, транспорта, размещения и общественного питания (6)	216					3	65	3	25	4	4	2	4	0	0	0	110
6 Финансовые и страховые услуги (7 минус 72-73)	159					1	36	5	18	1	3	3	7	1	1	1	76
7 Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)	195					1	15	1	8	2	5	2	4	0	1	39	
8 Деловые услуги (8)	272					2	70	12	15	10	18	9	19	7	9	171	
9 Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)	275					0	1	0	0	0	0	0	1	0	0	2	
10 Прочие виды услуг (94-99)	95					1	1	0	1	1	1	0	1	0	0	6	
11 Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	168					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
12 Прямые покупки резидентов за рубежом	0															0	
13 Покупки нерезидентов на отечественном рынке	0															0	
14 Всего	4 236					41	1 133	90	123	39	52	28	60	12	16	1 594	
15 Итого валовая добавленная стоимость/ВВП		141	-8			37	728	118	139	61	94	66	123	51	66	1 483	
16 Оплата труда						19	547	79	102	32	44	49	79	43	47	1 041	
17 Налоги на производство и импорт за вычетом субсидий		141	-8			-2	43	5	-5	-1	4	6	4	1	1	56	
18 Валовой смешанный доход						4	30	3	9	0	0	0	0	0	0	46	
19 Валовая прибыль						16	108	31	33	30	46	11	40	7	18	340	
20 Потребление основного капитала как часть валового смешанного дохода						1	3	0	1	0	0	0	0	0	0	5	
21 Потребление основного капитала как часть валовой прибыли						8	80	11	30	7	12	5	12	1	2	168	
22 Итого выпуск						78	1 861	208	262	100	146	94	183	63	82	3 077	
23 Затраты труда (отработанные часы)						1 840	31 962	4 244	8 786	1 332	1 290	920	1 562	494	642	53 072	
24 Валовое накопление основного капитала						10	122	8	49	14	7	5	7	1	2	225	
25 Запасы основных фондов на конец периода						142	1 861	143	731	208	143	102	147	22	29	3 528	

Таблица 14.14
Таблица ресурсов и использования: использование продуктов на конечное и промежуточное потребление в основных ценах (промежуточное потребление — в разрезе МСОК)

	Использование продуктов	Промежуточное потребление отраслей (по категориям МСОК)										Экспорт		Расходы на конечное потребление					Валовое накопление							
		Промежуточное потребление отраслей (по категориям МСОК)										Товары	Услуги	Итого расходы на конечное потребление	НКОДХ	Государств. управление		Итого валовое накопление	Изменение запасов материальных оборотных средств	Приобретение ценностей за вычетом выбытия						
		(А)	(В-Е)	(F)	(G-I)	(J)	(K)	(L)	(M-N)	(P-Q)	(R-T)+U					(0)	(24)				(25)	(27)	(28)	(29)	(30)	(31)
(1)	(3)-(4)	(6)+(17)	(7)	(8)+(18)	(9)	(10)	(11)	(12)	(13)	(14)+(21)	(15)	(22)	(24)	(25)	(27)	(28)	(29)	(30)	(31)	(32)	(33)	(34)	(35)	(36)	(37)	(38)
1	Продукты сельского хозяйства (0) Все использование	3	70	0	3	1	2	1	2	3	0	2	87		7	0	27	25	0	2	0	2	3	2	1	
2	Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	3	184	1	6	3	2	1	2	5	0	4	211		7	0	39	39	0	0	0	0	-1	0	-1	
3	Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)	30	624	73	42	16	16	19	19	46	5	33	923		396	0	510	507	0	3	0	3	169	154	5	10
4	Объекты строительства и строительные услуги (5)	1	9	5	3	1	1	1	1	11	0	7	40		6	0	2	2	0	0	0	0	196	173	23	
5	Услуги торговли, транспорта, размещения и общественного питания (6)	4	91	6	26	4	4	2	4	4	0	9	154		16	55	61	61	0	0	0	0	3	3	0	
6	Финансовые и страховые услуги (минус 7 72-73)	1	36	7	18	1	3	6	7	7	1	17	104		0	2	53	53	0	0	0	0	0	0	0	
7	Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)	1	15	1	8	2	5	2	4	8	1	10	57		0	1	115	115	0	0	0	0	22	22	0	
8	Деловые услуги (8)	2	67	16	14	10	17	15	19	21	9	23	213		0	9	38	38	0	0	0	0	1	1	0	
9	Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)	0	1	0	0	0	0	0	1	24	0	8	34		0	2	239	21	14	204	0	204	0	0	0	

Глава 15. ИЗМЕРЕНИЯ ДИНАМИКИ ЦЕН И ОБЪЕМА

А. Введение

15.1. В главе 14 описывается, как счет товаров и услуг может быть составлен в формате таблицы ресурсов и использования. Изменения в стоимостях потоков товаров и услуг могут быть разложены на два компонента, один из которых отражает изменения в ценах товаров и услуг, а другой — изменения в их объемах. Одно из важных преимуществ исчисления показателей изменения цен и объема в рамках таблиц ресурсов и использования состоит в том, что это обеспечивает проверку числовой согласованности и надежности системы показателей в целом. Это особенно важно, когда следует охватить каждый поток товаров и услуг в экономике, включая нерыночные товары и услуги, исчисление показателей объемов которых с помощью оценки в постоянных ценах, является более сложной проблемой, чем их оценка в текущих ценах.

15.2. Другое преимущество исчисления индексов цен и объема в рамках единой концептуальной основы, такой как таблица ресурсов и использования, состоит в том, что эти индексы могут быть получены для некоторых важных балансирующих статей. В частности, валовая добавленная стоимость может быть исчислена в постоянных ценах с помощью метода двойного дефлятирования, то есть путем вычитания промежуточного потребления в постоянных ценах из выпуска в постоянных ценах. Метод двойного дефлятирования может применяться на уровне отдельного предприятия, отрасли или сектора. Однако главная цель СНС состоит не в том, чтобы просто сформулировать общие принципы исчисления индексов цен и объемов для основных агрегатов СНС, но в том, чтобы обеспечить систему взаимосвязанных показателей, которые позволяют осуществлять систематический и детальный анализ инфляции и экономического роста.

1. Теория индексов

15.3. Раздел В содержит краткий обзор положений теории индексов, которые применяются к СНС. В этой области за прошедшее десятилетие достигнут существенный прогресс. Были изданы новые руководства по теории и практике исчисления индексов потребительских цен (ИПЦ) и индексов цен производителей (ИЦП). К ним относятся *Руководство по исчислению индексов потребительских цен: теория и практика (Consumer Price Index Manual: Theory and Practice)* (Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Евростат, Европейская экономическая комиссия ООН и Всемирный банк, 2004) и *Руководство по исчислению индексов цен производителей: теория и практика (Producer Price Index Manual: Theory and Practice)* (Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Европей-

ская экономическая комиссия ООН и Всемирный банк, 2004). Было издано также руководство по исчислению индексов экспортных и импортных цен (ИЭИЦ) — *Руководство по исчислению индексов экспортных и импортных цен: теория и практика (Export and Import Price Index Manual: Theory and Practice)* (Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Европейская экономическая комиссия ООН и Всемирный банк, 2009). Эти руководства имеют общую структуру, чтобы помочь читателям. В частности, в главе 14 руководств по исчислению ИПЦ и ИЦП и в главе 15 руководства по исчислению ИЭИЦ пояснено, какие индексы могут быть использованы в структуре СНС.

15.4. Первая тема в разделе В касается выбора соответствующей методологии исчисления индексов динамики цен и объема для потоков товаров и услуг в контексте национальных счетов. В разделе В также рассматриваются вопросы отражения дискриминации в ценах, то есть трактовки различных цен, по которым схожие товары или услуги продаются различным покупателям на том же самом рынке в том же самом периоде. Такие различия в ценах следует четко отличать от различий в ценах, обусловленных различиями в качестве товаров и услуг. В этом разделе также обсуждаются вопросы отражения влияния изменений качества товаров и услуг на индексы цен и объема за длительный период времени, включая появление новых продуктов и исчезновение старых продуктов.

2. Индексы динамики цен и объемов

15.5. В разделе С поясняется, как обсуждение вопросов в разделе В может быть применено к СНС и как могут быть получены ряды индексов объема и цен. В нем обсуждаются не только элементы счета товаров и услуг, но также вопрос о том, каким образом запасы нефинансовых активов могут быть подразделены на элементы объема и цены. Далее в разделе рассматривается вопрос об измерении в реальном выражении ключевых агрегатов СНС, которые не могут быть непосредственно разложены на компоненты цены и объема; в этом контексте также рассматривается вопрос о влиянии условий внешней торговли на национальный доход.

15.6. Как и раздел В, раздел С не содержит исчерпывающего рассмотрения всех вопросов по этой теме, но основывается на руководствах, разработанных за прошедшее десятилетие, и содержит ссылки на них, и в особенности на *Руководство по исчислению индексов цен и объема в национальных счетах (Handbook on Price and Volume Measures in National Accounts)* (Евростат, 2001) и на главу IX *Руководства по квартальным национальным счетам: концепции, источники данных и разработка (Quarterly National Accounts*

Manual: Concepts, Data Sources and Compilation) (Международный валютный фонд, 2001b).

3. Международные сравнения цен

15.7. Хотя большинство индексов цен и объема были разработаны с целью измерения изменения цен и объема за период времени, они могут также быть адаптированы для сравнения цен и объема между различными регионами или странами в том же самом периоде времени. Такие сравнения необходимы, чтобы обеспечить возможность сопоставления уровней жизни, уровней экономического развития или уровней производительности в различных странах.

15.8. Эти вопросы рассматриваются в разделе D, сначала в теоретическом аспекте, а затем с точки зрения применения специалистами в области национальных счетов. *Гло-*

бальные паритеты покупательной способности и реальные расходы — Методологическое руководство Программы международных сопоставлений 2005 года (Global Purchasing Power Parities and Real Expenditure — 2005 International Comparison Program Methodological Handbook) (Всемирный банк, 2008) описывает методологию, лежащую в основе раунда Программы международных сопоставлений (ПМС) 2005 года.

4. Дополнительная информация

15.9. Данная глава претендует не более, чем на то, чтобы представить наиболее важные концепции и положения, касающиеся применения положений теории индексов для исчисления рядов индексов объема в СНС. Дополнительная информация должна быть получена в других руководствах, на которые выше сделаны ссылки.

В. Краткий обзор теории индексов

1. Количества, цены и стоимости

15.10. Для каждого отдельного товара или услуги необходимо определить соответствующую единицу количества, в которой могут быть измерены товар или услуга. Товары или услуги могут быть поставлены потребителям в единицах, которые являются или дискретными, или непрерывно меняющимися переменными. Автомобили, самолеты, компьютеры, стрижки волос и удаления аппендицита — примеры товаров или услуг, оказанных в дискретных или целых единицах. Количества таких товаров и услуг получают просто подсчетом числа единиц. Нефть, электроэнергия, сахар и перевозка — примеры товаров или услуг, предоставляемых в единицах, которые меняются непрерывно, это относится к таким их характеристикам, как вес, объем, мощность, продолжительность и расстояние. Выбор физической единицы и ее цены применительно к выбранному продукту поэтому является вопросом удобства. Например, цена, исчисленная за тонну, в одну тысячу раз больше, чем цена, исчисленная за килограмм. Если цена согласована с единицей объема, стоимость (v) отдельного однородного товара или услуги равна цене единицы количества (p), умноженной на количество единиц (q), то есть $v = p \times q$.

Аддитивность количеств, цен и стоимостей

15.11. Следует кратко отметить некоторые важные свойства аддитивности количеств, цен и стоимостей:

- Количества являются аддитивными только для отдельного однородного продукта. Например, не имеет экономического смысла сложение 10 тонн угля с 20 тоннами сахара. Менее очевидно, что сложение 10 автомобилей одного типа с 20 автомобилями другого типа также не имеет экономического смысла, если их качественные характеристики отличаются.
- Цена товара или услуги определяется как стоимость единицы данного товара или услуги.** Она зависит от размера единицы измерения выбранного количества и во многих случаях может меняться в зависимости от изменения единицы измерения ко-

личества, например, в связи с решением измерять количество в тоннах, а не в килограммах. Цены, как и количества, не являются аддитивными для различных товаров или услуг. Среднее значение цен различных товаров или услуг не имеет экономического смысла и не может использоваться, чтобы определить изменение цен за некоторый период времени.

- Стоимости, оцененные с помощью единой единицы валюты, аддитивны для различных продуктов. Стоимости являются инвариантными к выбору единицы количества.

15.12. В рыночной системе относительные цены различных товаров и услуг должны отражать относительные затраты на производство и относительную полезность для покупателей, независимо от того, предполагают ли последние использовать их для производства или для потребления. Относительные затраты на производство и относительные полезности влияют на цены, по которым продавцы и покупатели готовы продавать и покупать товары и услуги на рынках. Агрегирование стоимостей различных товаров и услуг отражает выбор товаров и услуг, которые были произведены и потреблены по преобладающим текущим ценам.

Индексы объема, количества, цены и единицы стоимости

15.13. **Индекс объема — это средняя величина изменений количеств определенного набора товаров или услуг между двумя периодами времени.** Количества, сравниваемые за периоды времени, должны относиться к однородным продуктам, и исчисляемые индексы изменений количеств различных товаров и услуг должны быть взвешенными по их экономической значимости, определенной их относительными объемами в одном, другом или в обоих периодах. По этой причине объем является более правильным и адекватным термином, чем количество, поскольку важно иметь в виду, что количества должны быть скорректированы, чтобы отразить изменения качества товаров и услуг.

15.14. К сожалению, иногда может случиться, особенно в области статистики внешней торговли, основанной на таможенной документации, что данные, на основе которых должны быть исчислены индексы цен и индексы объема, недостаточно детализированы или неадекватны для данной цели. Например, имеющаяся в распоряжении основная информация может быть ограничена общим количеством единиц некоторой группы продуктов, импортированных или экспортированных, или их общим весом, например, общее количество пар ботинок или общий вес оборудования определенного вида. Индексы, исчисленные на основе информации такого рода, не являются индексами объема, когда количества или веса относятся к продуктам, продающимся по различным ценам. По этой причине иногда их называют «индексами количества». Индексы «цен», связанные с такими индексами, обычно называют индексами «единицы стоимости». Индексы единицы стоимости определяют изменения средней стоимости продуктов, которые не обязательно являются однородными; на них могут оказывать влияние как изменения в структуре совокупности продуктов, так и изменения в их ценах. Поэтому индексы единицы стоимости не являются хорошими показателями изменения средней цены группы неоднородных продуктов за некоторый период времени.

2. Индексы динамики цен и объемов

15.15. Индексы, представляющие интерес для СНС, предназначены для того, чтобы подразделить изменения стоимости агрегатов на общее изменение компонента цены и компонента объема. Индекс цен может быть записан и исчислен как средневзвешенная величина изменений в ценах определенного набора товаров и услуг между двумя периодами времени, например, базисным периодом 0 и текущим периодом t . Аналогично этому индекс объема может быть записан и исчислен как средневзвешенная величина изменений в объемах определенного набора товаров и услуг между двумя периодами времени, например, базисным периодом 0 и текущим периодом t . Существует много формул индексов, отличающихся друг от друга, главным образом, в отношении весов, которые применяются для взвешивания отдельных соотношений цен или количеств, и в отношении конкретной формулы среднего, которое может быть арифметическим, геометрическим, гармоническим и т. д. Эти альтернативные формулы, их свойства и относительные достоинства детально описаны в руководствах по исчислению ИЦП и ИПЦ.

Индексы Ласпейреса и Пааше

15.16. Двумя наиболее часто используемыми формулами индексов являются индексы Ласпейреса и Пааше. Индекс цен Ласпейреса (L_p) определяется как взвешенное арифметическое среднее соотношений цен с использованием долей стоимостей в базисном периоде 0 в качестве весов:

$$L_p = \sum_{i=1}^n \left(\frac{p_i^t}{p_i^0} \right) s_i^0 = \frac{\sum_{i=1}^n \left(\frac{p_i^t}{p_i^0} \right) p_i^0 q_i^0}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0} = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^0}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0}, \quad (1)$$

где p_i^0 , q_i^0 и $v_i^0 = p_i^0 \times q_i^0$ это цены, количества и стоимости в

период времени 0 для продуктов $i = 1, \dots, n$ и $s_i^0 = v_i^0 / \sum_{i=1}^n v_i^0$

— доли стоимостей в период времени 0. Аналогичные выражения с верхними надстрочными индексами t относятся к периоду времени t .

15.17. Отметим, что индекс цен Ласпейреса может быть исчислен как изменение стоимости корзины продуктов, структура которой остается неизменной по сравнению с базисным периодом времени 0. Индекс объема Ласпейреса (L_Q) может быть исчислен аналогичным образом как изменение стоимости корзины, структура которой в каждом периоде обновляется, но цены базисного периода 0 умножаются на новые количества продуктов, то есть:

$$L_Q = \sum_{i=1}^n \left(\frac{q_i^t}{q_i^0} \right) s_i^0 = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^t}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0} \quad (2)$$

15.18. Индексы Пааше также могут быть исчислены как для измерения динамики цен, так и объемов. Индекс Пааше отличается от индекса Ласпейреса в двух отношениях. Он использует формулу гармонического среднего вместо формулы арифметического среднего, и в качестве весов используются объемы или цены текущего периода времени t . Индекс цен Пааше исчисляется по следующей формуле:

$$P_p = \left[\sum_{i=1}^n \left(\frac{p_i^t}{p_i^0} \right)^{-1} \right]^{-1} s_i^t = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^t}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^t}, \quad (3)$$

а индекс объема Пааше с постоянными весами, или ценами, текущего периода имеет следующую формулу:

$$P_Q = \left[\sum_{i=1}^n \left(\frac{q_i^t}{q_i^0} \right)^{-1} \right]^{-1} s_i^t = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^t}{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^0} \quad (4)$$

Дефлятирование и ряды показателей объема, полученные с помощью формул Ласпейреса и Пааше

15.19. Индекс изменений стоимостей между двумя периодами $I_v = \sum_{i=1}^n v_i^t / \sum_{i=1}^n v_i^{t-1}$ отражает совместное влияние изменений цен и количеств. Когда используются индексы Ласпейреса и Пааше, индексы изменения стоимости будут точно подразделяться на индекс цен, умноженный на индекс объема, только если индексу цен Ласпейреса соответствует индекс объема Пааше, то есть $L_p \times P_Q = I_v$, или индекс объема Ласпейреса соответствует индексу цен Пааше, то есть $L_Q \times P_p = I_v$. Например, индекс цен 1,05, представляющий 5-процентное изменение, умноженный на индекс объема 1,08, соответствующий 8-процентному изменению, даст индекс изменения стоимости 1,134, то есть изменение на 13,4 процента.

15.20. Эти соотношения могут использоваться каждый раз, когда известны общие стоимости показателей в текущих ценах для обоих периодов и либо индекс цен, либо индекс объема. Допустим, что разработчики хотят исчис-

лить индекс объема. Индексы объема Ласпейреса и Пааше получаются делением индекса изменения стоимости на соответствующие индексы цен: $L_Q = I_V / P_p$ и $P_Q = I_V / L_p$, соответственно. Отметим, что L_Q в правой части уравнения (2) создает ряды индексов объема Ласпейреса для периодов $t = 1, \dots, T$ в виде:

$$\frac{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^1}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0}, \frac{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^2}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0}, \dots, \frac{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^T}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0} \quad (5)$$

Умножение показателей ряда на общий знаменатель $\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0$ позволяет получить ряды показателей объема:

$$\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^1, \sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^2, \dots, \sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^T \quad (6)$$

Относительные изменения от периода к периоду для этих рядов идентичны тем, которые получаются с использованием индексов объема Ласпейреса, приведенных в (5), однако два ряда будут отличаться на скалярную величину, являющуюся стоимостью в периоде 0.

15.21. Ряды, в основе которых лежат цены базисного года, как показано в (6), легко понятны, однако метод исчисления индексов объема на основе оценки показателей в ценах базисного периода, не является наилучшим, если период времени T является продолжительным, и в течение его происходят изменения в структуре экономики. Например, если изменения объема определяются для 10-летнего периода, допустим, с 1995 года по 2005 год, в постоянных ценах 1995 года, то динамика объема для более позднего периода основывается на структуре цен, которые с большой вероятностью изменились. Более обоснованный подход состоял бы в изменении весов в дефляторе Пааше в 2000 году и увязке полученного индекса с индексом за 1999 год. Получающиеся ряды индексов объема для 10-летнего периода больше не будут основаны на оценке показателей в постоянных ценах 1995 года, но будут более репрезентативными индексами объема. Еще лучше метод, который, если позволяют возможности, состоит в формировании рядов на основе увязки ежегодных двусторонних сравнений показателей в постоянных ценах. Предпочтительно использовать термин «ряды объема» для описания таких рядов, а не термин «ряды в постоянных ценах».

Соотношение между индексами Ласпейреса и Пааше

15.22. Прежде чем рассмотреть другие возможные формулы, полезно установить поведение индексов Ласпейреса и Пааше по отношению друг к другу. В принципе, индекс Ласпейреса имеет тенденцию показывать относительно большее увеличение по сравнению с базисным годом, чем индекс Пааше, то есть, в принципе:

$$\text{как } L_p > P_p, \text{ так и } L_Q > P_Q \quad (7)$$

Можно показать, что соотношение (7) выполняется каждый раз, когда относительные цены и количества (взвешенные по стоимостям) имеют отрицательную корреляцию, то есть когда цены повышаются, приобретенные количества продуктов сокращаются, или наоборот. Такая отрицательная корреля-

ция должна ожидаться всеми, кто оплачивает цены, включая потребителей и фирмы, приобретающие промежуточные продукты, которые реагируют на изменения в относительных ценах, заменяя покупки товаров и услуг, которые стали относительно более дорогими, на товары и услуги, которые стали относительно более дешевыми. Положительная корреляция должна ожидаться фирмами, устанавливающими цены, которые заменяют производимые продукты на товары и услуги, которые стали относительно более дорогими. При таких обстоятельствах неравенства в уравнении (7) изменятся на противоположные.

15.23. Предполагается, что потребители максимизируют полезность, что, в свою очередь, приводит к определенной комбинации приобретенных товаров и услуг. Теоретические индексы стоимости жизни (ИСЖ) определяются как соотношение минимальных расходов, необходимых для обеспечения некоторого уровня полезности для потребителя при двух наборах цен. ИСЖ увеличивается, если поддержание того же самого уровня полезности становится более дорогим. ИСЖ по формуле Ласпейреса отдавал бы предпочтение и фиксировал бы уровень полезности в базисном периоде, а ИСЖ по формуле Пааше фиксировал бы уровень полезности в текущем периоде.

15.24. Индекс цен Ласпейреса обеспечивает верхнюю границу теоретического ИСЖ по формуле Ласпейреса. В соответствии с концепцией ИСЖ потребители могут замещать продукты, которые стали относительно более дорогими, продуктами, которые стали относительно менее дорогими, чтобы обеспечить тот же самый уровень полезности, в то время как индекс фиксированной корзины Ласпейреса не отражает такое замещение. Аналогичным образом, можно показать, что индекс Пааше обеспечивает нижнюю границу теоретического ИСЖ по формуле Пааше.

Другие формулы индексов

15.25. Поскольку различные формулы дают различные результаты, необходимо рассмотрение альтернативных подходов к выбору среди них. Ниже рассматриваются некоторые формулы индексов.

15.26. Из рассмотрения индексов цен Ласпейреса и Пааше в уравнениях (1) и (3) очевидно, что оба индекса основаны на использовании фиксированной корзины количеств. Формулы отличаются в том, что индекс Ласпейреса основан на корзине, зафиксированной в базисном периоде, а индекс Пааше — в текущем периоде. Если цель состоит в том, чтобы просто определить изменение цен между двумя периодами, рассматриваемыми изолированно, то нет никакого основания предпочесть корзину более раннего периода корзине более позднего периода, или наоборот. Обе корзины одинаково приемлемы с концептуальной точки зрения. Таким образом, хотя они дают разные результаты, ни та, ни другая формула не может считаться лучшей по отношению к другой.

15.27. Компромиссное решение для определения индекса цен состоит в применении формулы, которая симметричным образом использует информацию о количествах в базисном и текущем периодах. Можно показать, что индекс Фишера является наиболее подходящим в этом контексте. (Для объяснения этого см. главу 15 руководств по исчисле-

нию ИЦП и ИПЦ.) Индекс Фишера (F) определен как геометрическое среднее из индексов Ласпейреса и Пааше, то есть из индексов цен и количества, соответственно:

$$F_p = \{L_p, P_p\}^{1/2} \text{ и } F_Q = \{L_Q, P_Q\}^{1/2} \quad (8)$$

15.28. Экономическая теория постулирует наличие кривых безразличия, которые показывают, как потребители изменили бы структуру своих расходов в ответ на изменения цен. За исключением случая, когда функции полезности, которые представляют кривые безразличия, аналогичны в периодах времени 0 и t , индексы Ласпейреса и Пааше для этого периода будут основаны на функции полезности различной формы. В общем случае, индекс Ласпейреса даст верхнюю границу своей функции полезности, в то время как индекс Пааше даст нижнюю границу своей функции полезности, но эти две функции полезности будут различными.

15.29. Чтобы решить эту дилемму, был получен ряд индексов, названных гиперболическими индексами, связанных с функциями полезности, которые отражают изменения в количествах за период времени, вызванные изменениями цен. Индекс Фишера — один пример гиперболического индекса; индекс Торнквиста — это другой пример. Индекс Торнквиста — это геометрическая средняя величина соотношений цен, взвешенных по средним долям расходов в двух периодах. Таким образом, индексы цен и индексы объема Торнквиста определены как:

$$T_p = \prod_{i=1}^n \left(\frac{p_i^t}{p_i^0} \right)^{(s_i^0 + s_i^t)/2} \text{ и } T_Q = \prod_{i=1}^n \left(\frac{q_i^t}{q_i^0} \right)^{(s_i^0 + s_i^t)/2} \quad (9)$$

Индексы Фишера и Торнквиста придают равную значимость информации о долях стоимостей в обоих периодах времени для целей взвешивания. По этой причине можно ожидать, что они будут находиться между значениями индексов Ласпейреса и Пааше, что и предполагалось в качестве цели. Различие между числовыми значениями индексов Торнквиста и Фишера и другими схожими симметричными индексами, вероятно, будет не очень большим. Ни индекс объема Торнквиста, ни индекс объема Фишера не используют цены конкретного отдельного периода. Термин «в постоянных ценах» является некорректным для рядов такого рода; более правильно говорить о рядах показателей (индексов) объемов.

15.30. Вышеупомянутый анализ был сделан с точки зрения потребителя или покупателя. Экономическая теория также определяет границы индексов Ласпейреса и Пааше с точки зрения производителя. Производители, максимизирующие выручку, стремятся увеличить относительные количества продуктов в ответ на увеличение относительных цен. Получающиеся границы индексов Ласпейреса-Пааше являются противоположными описанным выше, поскольку произведенные количества заменяются товарами, изменения цен продаж которых выше среднего изменения цен. Однако необходимость устранения систематической ошибки, возникающей в связи с отсутствием учета эффекта замещения, при использовании индексов Торнквиста и Фишера сохраняется.

Желательные характеристики индексов

15.31. Известны два часто упоминаемые критерия, которым предположительно должны удовлетворять индекс-

сы, используемые для дефлятирования показателей национальных счетов. К ним относятся критерии «обратимости во времени» и «обратимости факторов». Критерий обратимости во времени требует, чтобы индекс для периода t по сравнению с периодом 0 был обратной величиной индекса для периода 0 по сравнению к t . Критерий обратимости факторов требует, чтобы произведение индекса цен и индекса объема было равно индексу стоимости. Из обсуждения в предыдущем разделе следует, что индексы Ласпейреса и Пааше не удовлетворяют ни одному из указанных критериев. Однако, как следует из определения индекса Фишера в формуле (8), индекс Фишера действительно удовлетворяет этим критериям.

15.32. Таким образом, индекс Фишера обладает многими привлекательными характеристиками, которые обеспечили его широкое применение в общей экономической статистике. Действительно, Фишер описывал свой индекс как «идеальный». Однако индекс Фишера требует использования данных как базисного, так и текущего периода в качестве весов, что может негативно повлиять на своевременность подготовки индекса, и при этом его не так легко интерпретировать в отличие от индексов Пааше или Ласпейреса.

15.33. В руководствах по исчислению ИПЦ и ИЦП в главах 15, 16 и 17 содержится описание большого числа подходов к выбору формул индексов. Также в главу 16 включено описание стохастического подхода, который отдает предпочтение индексу Торнквиста. Из обзора большого числа работ по этой теме следует, что все три подхода рассматривают индекс Фишера как наилучший, что гиперболические индексы, такие как индексы Фишера и Торнквиста, дают весьма близкие результаты и могут быть обоснованы с точки зрения экономической теории индексов и что различие между гиперболическими индексами и индексами Ласпейреса или Пааше происходит вследствие систематической ошибки, возникающей в связи с отсутствием учета фактора замещения в индексах Ласпейреса и Пааше.

Индексы на практике

15.34. В индексе цен Ласпейреса в уравнении (1) используется один и тот же базисный период 0 для цен и весов. На практике, особенно для ИПЦ, где существенным является требование своевременности, базисный период цен 0 отличается от более раннего периода определения весов, допустим — b , так как требуется время на то, чтобы обработать результаты обследований домашних хозяйств, заведений и прочих источников данных для получения весов, используемых в индексе. Индекс Ласпейреса, определенный в уравнении (1), может иметь своим весом s_i^b вместо s_i^0 . Этот индекс называется индексом Янга, и он, как и индекс Ласпейреса, имеет нежелательное свойство, состоящее в том, что он не удовлетворяет критерию обратимости во времени.

15.35. Статистические учреждения часто пытаются преодолеть это, используя стоимостные доли отдельных элементов в качестве весов для определения изменения цен между b и 0, что соответствует формуле индекса Лоу, имеющей следующий вид:

$$L_{oweP} = \frac{\sum_{i=1}^n \left(\frac{p_i^t}{p_i^0} \right) \left(\frac{p_i^0}{p_i^b} \right) v_i^b}{\sum_{i=1}^n v_i^b \left(\frac{p_i^0}{p_i^b} \right)} = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^b}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^b} \quad (10)$$

3. Цепные индексы

Изменение базисного периода и сцепление (увязка) индексов

15.36. Как отмечалось в предыдущем разделе, на протяжении некоторого периода времени структура относительных цен в базисном периоде становится во все возрастающей степени не характерной для экономики более поздних периодов, вплоть до момента, когда становится неприемлемым продолжать использовать ее для измерения динамики объема в дальнейших периодах. В этом случае необходимо обновить веса. В случае с длинными динамическими рядами в равной мере неприемлемо применять веса текущего периода к периодам, находящимся в давнем прошлом, как и использовать веса из давнего прошлого для текущего периода. Поэтому необходимо произвести увязку (сцепление) старых рядов с новыми рядами (с измененными весами) посредством использования некоторого множителя (коэффициента увязки). Это простая числовая операция, требующая оценки для одних и тех же периодов рядов индексов, которые исчислены с использованием как старых, так и новых весов.

15.37. Увязка индексов может быть произведена несколькими способами. Текущий индекс с новыми весами может быть умножен на коэффициент перехода от старого индекса к новому индексу, чтобы преобразовать новый индекс в индекс со старым базисным периодом. С другой стороны, у индекса мог измениться его базисный период после введения новых весов, и старый индекс должен быть пересмотрен с помощью деления на коэффициент увязки. Процесс увязки старого ряда и нового ряда с помощью применения коэффициента увязки, полученного для одного и того же периода, называется сцеплением.

15.38. Независимо от того, произведено ли сцепление для того, чтобы сохранить более ранний базисный период в новом динамическом ряду или чтобы изменить базисный период старого ряда в новом ряду, вычисления должны быть произведены отдельно на каждом уровне агрегирования. Каждый компонент и каждый агрегат должны быть сцеплены отдельно для преодоления неаддитивности.

Сцепление периодов

15.39. Чем чаще обновляются веса, тем более репрезентативными будут получаемые ряды индексов цен или объемов. Годовые цепные индексы получаются с помощью исчисления годовых индексов для двух смежных лет с обновленными весами для каждого года. Эти звенья объединяются в динамические ряды последовательным перемножением. Чтобы понять свойства и поведение цепных индексов в целом, необходимо вначале установить, как цепные индексы Ласпейреса и Пааше ведут себя по сравнению с индексами с фиксированной базой.

Цепные индексы Ласпейреса и Пааше

15.40. Цепной индекс объема Ласпейреса, L_Q , связывающий периоды 0 и t , имеет следующую формулу:

$$L_Q = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^1}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0} \times \frac{\sum_{i=1}^n p_i^1 q_i^2}{\sum_{i=1}^n p_i^1 q_i^1} \times \dots \times \frac{\sum_{i=1}^n p_i^{t-1} q_i^t}{\sum_{i=1}^n p_i^{t-1} q_i^{t-1}} \quad (11a)$$

Соответствующий цепной индекс объема Пааше, P_Q , имеет следующую формулу:

$$P_Q = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^1 q_i^1}{\sum_{i=1}^n p_i^1 q_i^0} \times \frac{\sum_{i=1}^n p_i^2 q_i^2}{\sum_{i=1}^n p_i^2 q_i^1} \times \dots \times \frac{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^t}{\sum_{i=1}^n p_i^t q_i^{t-1}} \quad (11b)$$

Индексы цен Ласпейреса и Пааше получаются заменой символов p на q и обратно в формулах индексов объема.

15.41. В принципе, если индексы с фиксированной базой заменять цепными индексами, то расхождение между индексами Ласпейреса и Пааше, вероятно, существенно сократится. Таким образом, цепные индексы имеют преимущество по сравнению с индексами с фиксированной базой. Однако соотношения между индексом с фиксированной базой и соответствующим цепным индексом не всегда одни и те же, поскольку это зависит от характера изменения отдельных цен и количеств во времени.

15.42. Если цены и количества увеличиваются или уменьшаются устойчиво (равномерно) в течение периода времени, можно показать, что сцепление значительно сократит расхождение между значениями индексов Ласпейреса и Пааше или, возможно, почти устранил его. Главы 9 и 19 руководств по исчислению ИПЦ и ИЦП содержат иллюстративные примеры этого, а в главе 15 объясняется теория, лежащая в основе этих выводов.

15.43. С другой стороны, если цены и количества будут меняться так, что изменения относительных цен и количеств, происходящие в более ранних периодах, будут меняться на противоположные в более поздних периодах, то сцепление даст худший результат по сравнению с прямым индексом.

15.44. В целом более благоприятные ситуации в отношении использования цепных индексов Ласпейреса и Пааше с течением времени представляют более вероятными, чем неблагоприятные. Основные экономические факторы, которые определяют наблюдаемые долгосрочные изменения в относительных ценах и количествах, такие как технологический прогресс и увеличивающиеся доходы, редко меняются в противоположную сторону. Следовательно, в общем случае рекомендуется, чтобы годовые индексы были цепными. Цены и объемы месячных и квартальных данных обычно меняются в большей мере, чем соответствующие годовые данные вследствие сезонности и краткосрочных колебаний. Поэтому преимущества сцепления месячных и квартальных индексов относительно меньше, и сцепление не должно применяться в отношении данных, которые не скорректированы для устранения сезонных колебаний.

Сцепление квартальных индексов типа Ласпейреса с годовыми весами

15.45. Квартальные цепные индексы исчисляются чаще с использованием годовых весов, а не квартальных весов. Рассмотрим квартальный индекс объема типа Ласпейреса, который определяет изменение объема квартала c в году y по сравнению со средним квартальным объемом в году $y-1$.

$$L_Q^{(y-1) \rightarrow (c,y)} = \frac{\sum_i P_i^{y-1} q_i^{c,y}}{\sum_i P_i^{y-1} Q_i^{y-1}} = \sum_i \frac{q_i^{c,y}}{Q_i^{y-1}} s_i^{y-1} \quad (12a)$$

Заглавные буквы P и Q обозначают средние квартальные величины за год, в то время как p и q обозначают конкретные квартальные величины. Верхние надстрочные индексы обозначают год (y) и квартал (c). P_i^{y-1} обозначает среднюю цену продукта i в году $y-1$, $P_i^{c,y-1}$ обозначает цену продукта i в квартале c года $y-1$, а s_i^{y-1} — доля стоимости в базисном периоде, то есть доля продукта i в общей стоимости в году $y-1$.

Таким образом:

$$P_i^{y-1} = \frac{\sum_c P_i^{c,y-1} q_i^{c,y-1}}{\sum q_i^{c,y-1}}; \quad Q_i^{y-1} = \frac{\sum_c q_i^{c,y-1}}{4} \text{ и}$$

$$s_i^{y-1} = \frac{P_i^{y-1} Q_i^{y-1}}{\sum_{i=1} P_i^{y-1} Q_i^{y-1}} = \frac{\sum_c P_i^{c,y-1} q_i^{c,y-1}}{\sum_i \sum_c P_i^{c,y-1} q_i^{c,y-1}} \quad (12b)$$

15.46. Квартальные индексы объема типа Ласпейреса могут быть затем сцеплены и увязаны с годовыми цепными индексами. Обычно применяется один из двух альтернативных методов годовых сцеплений квартальных данных: годовые совмещения и квартальные совмещения. В дополнение к этим двум традиционным методам сцепления иногда используется третий метод, основанный на изменениях относительно того же периода предыдущего года (метод «аналогичных периодов в году»). Тогда как во многих случаях все три метода дают близкие результаты, в ситуациях со значительными изменениями в относительных количествах и относительных ценах, метод «аналогичных периодов в году» может привести к искажению сезонных колебаний в сцепленном ряду. Хотя традиционная статистика цен, в основном, использует метод совмещения за один квартал, метод совмещения за год может быть более практичным для измерения объема с помощью индекса типа Ласпейреса в национальных счетах, потому что в результате получаются данные, которые в точности совпадают с соответствующим прямым годовым индексом. В противоположность этому метод совмещения за квартал и метод «аналогичных периодов в году» не позволяют получить данные, которые в точности соответствовали бы прямому годовому индексу. Совмещение за один квартал обеспечивает наиболее плавный переход между каждым звеном в сцеплении в отличие от метода совмещения за год, который часто вводит дополнительный шаг между каждой увязкой, то есть между четвертым кварталом одного года и первым кварталом следующего года.

15.47. Метод совмещения за год предполагает получение оценок для каждого квартала в средних взвешенных ценах предыдущего года с последующим сцеплением, используя соответствующие годовые данные, чтобы рассчитать коэффициенты увязки для соответствующего скалирования квартальных данных вверх или вниз. Метод совмещения за один квартал требует исчисления оценок для одного и того же квартала в средних взвешенных ценах текущего года в дополнение к оценкам в средних ценах предыдущего года. Соотношение между оценками для связующего квартала в средних ценах текущего года и в средних ценах предыдущего года представляет собой коэффициент увязки, позволяющий скалировать квартальные данные вверх или вниз. Метод «аналогичных периодов в году» требует исчисления оценок для каждого квартала в средних взвешенных ценах текущего года в дополнение к оценкам в средних ценах предыдущего года. Изменения от года к году в этих рядах индексов объема используются затем, чтобы экстраполировать квартальный ряд индексов объема выбранного базисного периода.

15.48. Расхождения между годовыми цепными индексами объема и агрегированными за четыре квартала ежегодно сцепленными квартальными рядами индексов объема, полученных с использованием метода совмещения за один квартал, на протяжении некоторого периода времени могут накапливаться. Поэтому квартальные ряды цепных индексов объема, полученные таким образом, обычно пересчитывают к базе соответствующих годовых индексов объема, используя процедуру, которая минимизирует искажения в квартальных рядах индексов объема, обеспечивая в то же время согласованность с рядами годовых цепных индексов объема. Обсуждение этой темы содержится в главе VI *Руководства по квартальным национальным счетам*.

15.49. Если ряды годовых индексов объема получены на основе сбалансированных данных из таблиц ресурсов и использования, оцененных в ценах предыдущего года, как рекомендуется в разделе С, то стандартной практикой является приведение квартальных данных к базе соответствующих сбалансированных оценок годовых индексов. Приведение к общей базе сравнения устраняет все расхождения между квартальными и годовыми рядами цепных индексов объема, включая те, которые являются результатом использования метода совмещения за один квартал.

15.50. Чтобы завершить обсуждение этой темы, следует отметить, что сцепление с использованием метода совмещения за один квартал вместе с приведением индексов к общей базе, осуществляемым, чтобы устранить любые возникающие расхождения между квартальными и годовыми индексами, дает наилучший результат. При многих обстоятельствах, однако, метод совмещения за год может дать аналогичные результаты. Метод «аналогичных периодов в году» не рекомендуется применять.

Цепные индексы Ласпейреса или цепные гиперболические индексы?

15.51. Как объяснялось ранее, величина расхождения между индексами Ласпейреса и Пааше может быть значительно сокращена с помощью метода сцепления индексов, если цены и количества меняются плавно на протяжении периода времени. При таких обстоятельствах выбор формулы индекса

не так важен, поскольку все подходящие индексы дают результаты, которые находятся в пределах границ индексов Ласпейреса и Пааше. Однако, если использовать для сцепления такие симметричные индексы, как индекс Фишера или индекс Торнквиста, то это может обеспечить некоторые преимущества по сравнению с индексами Ласпейреса и Пааше.

15.52. Такие симметричные индексы, как индекс Фишера и индекс Торнквиста, вероятно, более близко аппроксимируют теоретические индексы, основанные на функции полезности или производственной функции, хотя их сцепление, возможно, уменьшает в некоторой степени их преимущества по сравнению с цепными индексами Ласпейреса или Пааше. Симметричные цепные индексы Фишера и Торнквиста будут более адекватно отражать динамику в случае неустойчивых изменений цен и объемов. Однако цепные индексы Ласпейреса не требуют данных текущего периода для определения весов и, таким образом, могут обеспечить оценки в более ранние сроки. Ретроспективный анализ различий в оценках данных национальных счетов, полученных на основе использования цепных индексов Ласпейреса по сравнению с цепными индексами Фишера и Торнквиста, может помочь в определении преимуществ последних.

Ежегодно сцепленные квартальные индексы Фишера

15.53. Поскольку можно получить ежегодно сцепленные квартальные индексы типа индекса Ласпейреса, постольку можно получить ежегодно сцепленные квартальные индексы Фишера. Для каждой пары последовательных лет квартальные индексы типа Ласпейреса и типа Пааше исчисляются для двух последних кварталов первого года, года $y-1$, и первых двух кварталов второго года, года y . Квартальные индексы типа Пааше исчисляются как обратные ретроспективные квартальные индексы типа Ласпейреса и затем инвертируются. Это делается для того, чтобы квартальные индексы Фишера были получены симметрично. В обращенных вперед индексах типа Ласпейреса ежегодные доли стоимости относятся к первому году из этих двух лет, тогда как в ретроспективных индексах типа Ласпейреса ежегодные доли стоимости относятся ко второму году из этих двух лет.

$$I_{Q^{(y-1) \rightarrow c}} = \frac{\sum_i P_i^{y-1} q_i^c}{\sum_i P_i^{y-1} Q_i^{y-1}} = \sum_i \frac{q_i^c}{Q_i^{y-1}} s_i^{y-1} \quad (13)$$

$$P_Q^{\bar{y} \rightarrow c} = \left[L_Q^{\bar{y} \rightarrow c} \right]^{-1} \quad (14a)$$

$$L_Q^{\bar{y} \rightarrow c} = \frac{\sum_i P_i^y q_i^c}{\sum_i P_i^y Q_i^y} = \sum_i \frac{q_i^c}{Q_i^y} s_i^y, \quad (14b)$$

где q_i^c — это количество продукта i в квартале c в последних двух кварталах года $y-1$ или в первых двух кварталах года y .

15.54. Для каждого из четырех кварталов индекс Фишера получается как геометрическое среднее соответствующих индексов типа Ласпейреса и типа Пааше. Индексы для последовательных четырех кварталов могут быть сцеплены, используя метод совмещения за один квартал. Получающиеся

ежегодные цепные квартальные индексы типа Фишера должны быть приведены к базе годовых цепных индексов Фишера, чтобы обеспечить согласованность с годовыми оценками индексов.

15.55. Проблема возникает в конце рядов, потому что невозможно построить квартальные индексы типа Пааше, которые используют годовые веса для текущего года, по крайней мере, используя фактические данные. Одно из решений проблемы состоит в том, чтобы построить «истинный» квартальный цепной индекс Фишера для самого последнего года или последних двух лет и использовать их для экстраполяции годовых цепных индексов типа Фишера. Но это следует делать, только используя скорректированные на фактор сезонности данные. Пока волатильность изменений относительных значений квартальных цен и объемов не очень велика, можно ожидать, что квартальные цепные индексы Фишера, скорректированные на фактор сезонности, дадут в большинстве случаев удовлетворительные результаты.

Сцепление и охват данных

15.56. Одна из важных практических проблем исчисления индексов состоит в том, что продукты непрерывно исчезают с рынков и заменяются новыми продуктами, появляющимися в результате технического прогресса, новых открытий, изменений во вкусах и модах. Индексы цен и объема за некоторый период времени исчисляются путем сравнения цен или количеств товаров с теми же самыми характеристиками или тем же самым уровнем качества, то есть для аналогичных товаров. Это нелегко сделать в отношении таких продуктов, как персональные компьютеры, качественные характеристики которых быстро меняются.

15.57. Сцепление индексов облегчает решение проблемы сравнения цен продуктов с различными характеристиками качества, так как вероятность существования продукта в двух последовательных периодах весьма велика, а цепные индексы позволяют отразить изменения в весах, которые связаны с появлением новых продуктов и исчезновением старых продуктов.

Аддитивность и сцепление

15.58. Агрегат определяется как сумма его компонентов. Обеспечение аддитивности в контексте национальных счетов требует, чтобы это требование было обеспечено для рядов показателей в постоянных ценах. Хотя с точки зрения национальных счетов обеспечение аддитивности желательно, однако аддитивность является очень ограничивающим свойством. Индексы объема Ласпейреса являются единственными рассматриваемыми здесь формулами, которые обеспечивают аддитивность.

15.59. Однако одного нового звена в цепном индексе достаточно, чтобы разрушить аддитивность, даже если осуществляется сцепление индексов Ласпейреса, использование которых вне цепных индексов обеспечивает аддитивность. Следовательно, если цепные индексы использованы для получения динамических рядов показателей объемов в постоянных ценах базисного периода на основе экстраполяции показателей базисного периода, индексы для компонентов могут не обеспечить аддитивность агрегата в более позд-

них периодах. Экстремальная форма неаддитивности может возникнуть, когда цепной индекс для агрегата в целом не согласован с цепными индексами для всех его компонентов — результат, который может быть интуитивно воспринят как неприемлемый многими потребителями данных. Независимо от того, публикуются ли данные в форме стоимостных показателей или в форме индексов, желательнее информировать потребителей данных с помощью сноски или других метаданных о том, что цепные ряды показателей объема не являются аддитивными.

15.60. Существует общая тенденция в отношении расхождений, возникающих в связи использованием цепных индексов, которая состоит в том, что они становятся тем значительней, чем дальше период времени от года, по сравнению с которым производится сравнение. Если год, с которым производится сравнение, выбран так, что он находится вблизи конца динамического ряда, то расхождения будут относительно небольшими для последних кварталов. Действительно, если используется формула цепного индекса Ласпейреса и если год, с которым производится сравнение, выбран так, чтобы совпасть с последним базисным годом, тогда данные для кварталов, следующих за годом, с которым производится сравнения, являются аддитивными. Другим преимуществом выбора года, с которым производится сравнение, вблизи конца цепного ряда показателей объема состоит в том, что, когда они представлены в стоимостном выражении, их величины существенно не отличаются от текущих стоимостей для последних периодов, если изменение цен происходит в умеренной степени. Сохранение такой ситуации требует ежегодного изменения года, с которым производится сравнение, когда новое звено добавляется в цепной индекс, и это влечет за собой пересмотр цепного ряда объема на всю его длину. Отметим, что такая процедура влечет за собой пересмотр уровней, но не темпов роста.

15.61. Хотя аддитивность можно обеспечить, если вообще не осуществлять изменения весов, но это преимущество значительно нивелируется тем, что несоответствие используемых весов экономическим процессам увеличивается. Степень изменения для субпериодов рядов, включая ряды годовых показателей, может быть выявлена на основе анализа влияния индексов изменения компонентов на изменение индекса агрегата в целом, как будет объяснено ниже.

Переменные, которые изменяют знак

15.62. Формулы индексов, в принципе, не применимы к динамическим рядам, которые могут принимать как положительные, так и отрицательные или нулевые значения. Тем не менее, для таких случаев существуют методы получения псевдоцепных показателей объема в стоимостном выражении. Наиболее часто используемый подход для достижения этого состоит в том, чтобы найти два связанных динамических ряда показателей, которые принимают только положительные значения, и взаимосвязь между которыми позволяет путем вычитания показателей одного ряда из другого получить желаемый ряд показателей. В качестве примера можно сослаться на показатели запаса материальных оборотных средств на начало и конец периода в отличие от показателей изменения запасов за период. Цепные ряды показателей объема не являются аддитивными и, таким образом, очевидно, что это неадекватный

метод, поскольку при таком подходе создаются неаддитивные соотношения. Из этого следует, что ряды показателей, которые используются для получения нового показателя путем сальдирования, должны быть возможно близки с точки зрения структуры цен и объема с рядом, который необходимо получить. Следовательно, цепной ряд изменений объема запасов материальных оборотных средств можно получать как разницу между цепным рядом показателей объема запасов на конец периода и цепным рядом показателей объема запасов на начало периода. Иногда валовое накопление основного капитала в государственном секторе может иметь отрицательную величину в результате продажи активов частному сектору, в таком случае ряды цепных показателей объема могут быть получены как разница между цепными рядами показателей объема приобретений и продаж.

Изменение индексов динамики агрегатов в целом вследствие изменения индексов динамики их компонентов

15.63. Когда используется формула Ласпейреса, и базисный год совпадает с годом, с которым производится сравнение, то получающиеся показатели объемов являются аддитивными в последующих периодах, и влияние компонента I_i на индекс агрегата, такого как ВВП, между двумя периодами $(t-n)$, и t может быть легко определено следующим образом:

$$\% \Delta_i^{(t-n) \rightarrow t} = \frac{100(I_i^t - I_i^{t-n})}{\sum_i I_i^{t-n}} \quad (15)$$

Когда цепные ряды показателей объема получены путем применения либо формулы Ласпейреса для исчисления годовых индексов, либо ежегодного сцепления квартальных индексов типа Ласпейреса, тогда влияние изменения индексов для отдельных компонентов на индексы изменения агрегата в целом от года к году или от квартала к кварталу может быть легко определено, используя данные до сцепления в ценах предыдущего года. Такие данные являются аддитивными и, таким образом, уравнение (15) может использоваться при $n=1$. Если данные о влиянии индексов динамики отдельных компонентов на индекс изменения агрегата не публикуются национальным статистическим учреждением, потребитель данных может оценить их. Допустим, что использовался метод с совмещением за один квартал, тогда формула для того, чтобы определить влияние изменений индексов отдельных компонентов на изменение индекса агрегата от периода $t-1$ к периоду t в процентах, имеет следующий вид:

$$\% \Delta_i^{(t-1) \rightarrow t} = \frac{100 \cdot (I_i^t - I_i^{t-1}) s_i^{t-1}}{\sum_i I_i^{t-1} s_i^{t-1}}, \quad (16)$$

где s — доли продуктов в агрегате, как в уравнении (12).

4. Причины различий в ценах

Различия в ценах вследствие различий в качестве товаров и услуг

15.64. В целом, большинство типов товаров и услуг, независимо от того, являются ли они простыми продоволь-

ственными продуктами, такими как картофель, или высокотехнологичными продуктами, такими как компьютеры, продаются на рынке во многих различных модификациях, физические характеристики которых значительно отличаются друг от друга. Например, картофель может быть из старого и нового урожая, красным или белым, помытым или непомытым, россыпью или в расфасовке, сортированным или несортированным. Потребители оценивают эти различия и готовы платить различные цены. В отношении некоторых товаров и услуг, таких как персональные компьютеры и услуги телекоммуникаций, происходят постоянные изменения в структуре продаж, и это, как рассматривается ниже, создает серьезные проблемы для определения изменений цен.

15.65. Одно и то же самое общее наименование, такое как картофель, компьютер или перевозка пассажира, используется, чтобы описать товары и услуги, которые отличаются друг от друга по своим характеристикам, определяющим их цену. Цена или количество товара или услуги одного качества не могут непосредственно сравниваться с ценой или количеством товара или услуги другого качества. Различные качества должны быть отражены точно тем же самым способом, как различные виды товаров или услуг.

15.66. Различия в качестве могут определяться различиями в физических характеристиках товаров или услуг и легко идентифицироваться, но не все различия в качестве такого рода. Товары или услуги, продаваемые в различных местах или в разное время, такие как сезонные фрукты и овощи, должны отражаться как товары и услуги различного качества, даже если они в остальных отношениях физически идентичны. Условия продажи, обстоятельства или окружающая среда, в которых товары или услуги реализуются, могут существенно определять различия в качестве. Например, товар длительного пользования, проданный с гарантией или бесплатным послепродажным обслуживанием, является товаром более высокого качества, чем тот же самый товар, проданный без гарантии или без обслуживания. Те же самые товары или услуги, проданные различными розничными предприятиями, такими как местные магазины, специализированные магазины, универмаги или супермаркеты, должны рассматриваться как товары и услуги различного качества.

15.67. В общем случае, в экономическом анализе предполагается, что всякий раз, когда в отношении двух товаров и услуг, которые внешне представляются физически идентичными, существует различие в цене, должен иметься некоторый другой фактор, такой как местоположение, время или условия продажи, который определяет различие в качестве. В противном случае можно было бы утверждать, что это различие в ценах не могло бы сохраниться, поскольку рациональные покупатели всегда приобретали бы продукты по относительно низкой цене, а продажи тех же товаров и услуг по более высоким ценам были бы невозможны.

15.68. Когда существуют различия в ценах на товары или услуги того же качества, соотношения цен, используемые для исчисления индекса цен, должны быть определены как соотношения средневзвешенных цен данного товара или услуги в двух периодах, а весами должны служить относительные количества, проданные по каждой цене. Предположим, например, что некоторое количество конкретного

товара или услуги продано некоторой категории покупателей по более низкой цене, и не существуют какие-либо различия в характере предлагаемого товара или услуги, месте, времени, условиях продажи или других факторах. Последующее уменьшение доли товаров, проданных по более низкой цене, увеличивает среднюю цену, уплаченную покупателями за количества товаров или услуг, качество которых предполагается одинаковым и неизменным. Это также приведет к увеличению средней цены, полученной продавцом, без какого-либо изменения качества продуктов. Это изменение должно быть отражено как увеличение цены, а не как увеличение объема.

Различия в ценах без различий в качестве товаров и услуг

15.69. Тем не менее, следует задаться вопросом, предполагает ли всегда существование различий в ценах соответствующие различия в качестве. Известны веские предположения, лежащие в основе стандартного аргумента, которые редко формулируются в явной форме и часто не соблюдаются на практике, о том, например, что покупатели хорошо проинформированы и что они свободны в выборе между товарами и услугами, предлагаемыми по различным ценам.

15.70. Во-первых, покупатели могут не быть информированы о существующих различиях в ценах и могут поэтому по незнанию покупать товары и услуги по более высоким ценам. Если предположить, что они будут заняты поиском низких цен, данный процесс предполагает некоторые издержки. Учитывая неопределенность и отсутствие информации, потенциальные издержки, которые могут потребоваться в связи с поиском торговых точек (в которых только возможно, что те же самые товары и услуги могут продаваться дешевле), могут оказаться выше потенциальной экономии, так что рациональный покупатель может принять риск, связанный с тем, что он или она, возможно, не приобретает товары по минимальным ценам. Ситуации, когда отдельные покупатели или продавцы торгуются о ценах, предоставляют новые примеры того, когда покупатели могут ненамеренно покупать товары по более высоким ценам, чем можно найти в другом месте. С другой стороны, различие между ценой товара, приобретенного на рынке или базаре, где отдельные покупатели торгуются, и ценой того же самого товара, проданного в ином типе предприятия розничной торговли, таком как универмаг, должно рассматриваться как отражающее различие в качестве, определяемое различными условиями, в которых проданы товары.

Дискриминация цен

15.71. Во-вторых, покупатели, возможно, не свободны выбрать цену, по которой они покупают, потому что продавец может иметь возможность продавать идентичные товары и услуги различным категориям покупателей по различным ценам при точно тех же обстоятельствах, другими словами, заниматься ценовой дискриминацией. Экономическая теория говорит о том, что у продавцов есть стимулы заниматься ценовой дискриминацией, поскольку это позволяет им увеличивать свою выручку и прибыль. Однако дискриминировать сложно, когда покупатели могут перепродавать товары, то есть когда покупатели, приобретшие товары

по низким ценам, могут перепродавать их другим лицам по более высоким ценам. Тогда как большинство товаров могут быть перепроданы, обычно невозможно перепродавать услуги, и по этой причине в большинстве стран ценовая дискриминация осуществляется в заметных масштабах в таких отраслях, как транспорт, финансы, деловые услуги, здравоохранение, образование и т. п. Товары и услуги по относительно низким ценам обычно продаются покупателям с низкими доходами, таким как пенсионеры или студенты. Когда органы государственного управления осуществляют или поощряют ценовую дискриминацию, это обычно обосновывается соображениями повышения благосостояния, но у рыночных производителей также есть стимулы осуществлять дискриминацию цен для домашних хозяйств с низкими доходами, поскольку это может позволить им увеличить прибыли. Таким образом, когда различные цены оплачиваются различными потребителями, наиболее важным вопросом является выяснение, существуют ли фактически какие-либо различия в качестве товаров и услуг, связанные с относительно низкими ценами. Например, если пожилые граждане, студенты или школьники платят более низкую плату за проезд в самолетах, поездах или автобусах в любое желаемое для них время, это должно рассматриваться как ценовая дискриминация. Однако, если они оплачивают более низкие цены за проезд при условии, что они пользуются транспортом только в определенное время наименьшей загруженности, то им предлагают услугу более низкого качества.

Существование параллельных рынков

15.72. В-третьих, покупатели при определенных обстоятельствах не могут приобрести желаемое количество товара по относительно низкой цене, потому что предложенное количество товара по данной цене может оказаться ограниченным. Эта ситуация типична для тех случаев, когда существуют два параллельных рынка. Может существовать первичный, или официальный, рынок, на котором продаваемые количества продуктов и цены, по которым они продаются, подлежат контролю со стороны органов государственного управления, в то время как может существовать вторичный рынок: либо свободный рынок, либо неофициальный рынок, существование которого может быть признано официально или не признано. Если количества, имеющиеся для продажи по цене, установленной на официальном рынке, ограничены, может возникнуть избыточный спрос, что приведет к нормированию продаж или некоторой форме организации очереди. В результате цена на вторичном или неофициальном рынке, возможно, повысится. Также возможно, но менее вероятно, что на вторичном или неофициальном рынке товары будут продаваться по более низким ценам, потому что на таком рынке можно уклоняться от уплаты налогов на продукты.

15.73. По трем причинам, упомянутым выше — отсутствие информации, дискриминация цен или существование параллельных рынков — идентичные товары или услуги могут иногда продаваться различным покупателям по различным ценам. Таким образом, существование различных цен не всегда отражает соответствующие различия в качестве проданных товаров или услуг.

15.74. Когда существуют различия в ценах на товар или услугу того же качества, соотношения цен, используе-

мые для исчисления индекса цен, должны быть определены как соотношения средневзвешенных цен данного товара или услуги в двух периодах, а весами должны служить относительные количества, проданные по каждой цене. Предположим, например, что определенное количество некоторого товара или услуги продано некоторой категории покупателей и при этом нет каких-либо различий в характере предлагаемого товара или услуги, месте, времени, условиях продажи или других факторах. Последующее уменьшение доли товаров, проданных по более низкой цене, увеличивает среднюю цену, уплаченную покупателями за количество товара или услуги, качество которых предполагается одинаковым и неизменным. Это также приведет к увеличению средней цены, полученной продавцом, без какого-либо изменения качества. Это изменение должно быть отражено как увеличение цены, а не увеличение объема.

15.75. Иногда может оказаться сложным отличить истинную ценовую дискриминацию от ситуаций, когда различные цены отражают различия в качестве. Тем не менее, могут возникнуть ситуации, в которых крупные производители (особенно крупные производители услуг в таких областях, как транспорт, образование или здравоохранение) могут проводить это различие и предоставить необходимую информацию. Если возникает сомнение относительно того, представляют ли различия в ценах ценовую дискриминацию, представляется предпочтительным предположить, что они отражают различия в качестве, поскольку это обычно предполагалось в прошлом.

5. Измерение изменений качества во времени

15.76. Товары и услуги, а также условия, в которых они реализуются, непрерывно меняются во времени, при этом некоторые товары или услуги уходят с рынка, а новые товары или услуги заменяют их. Разработчики национальных счетов используют дезагрегированные индексы цен, чтобы дефлировать изменения стоимости потребления, производства и инвестиций в качестве основного метода определения изменений объема этих агрегатов. Недостатки индексов цен влияют на оценки индексов объема. Например, индексы цен на компьютеры, которые не полностью отражают улучшение их качества во времени, завысят показатели изменения цен и занижат показатели изменения объема. Разработчикам национальных счетов следует быть информированными о методах, используемых разработчиками индексов цен, чтобы принимать во внимание изменения качества товаров и услуг, если они хотят использовать индексы цен должным образом в качестве дефляторов. Это, в свою очередь, требует, чтобы разработчики индексов цен предоставляли пояснения к публикуемым данным об используемых методах; такая практика рекомендуется в главе 8 в каждом из руководств по ИЦП и ИПЦ.

15.77. Существуют, разумеется, издержки, связанные с осуществлением процедур корректировки цен на различия в качестве, адаптированных к конкретным группам продуктов. Разработчикам национальных счетов и разработчикам индексов цен важно иметь в виду, что изменение качества продуктов является все возрастающей особенностью товар-

ных рынков. Неадекватные процедуры отражения изменений качества, особенно такие, как трактовка всех замен товаров и услуг как сопоставимых или исключение из выборки отсутствующих элементов, в неявной форме включают в расчеты индексов оценку различий в качестве. Такие оценки, вероятно, будут неадекватными, и поэтому необходимы их улучшения.

15.78. Неадекватная процедура, которую нередко применяют в случае отсутствия данных, заключается в применении цены продукта из предыдущего периода в текущем периоде. Это может иметь своим следствием существенную систематическую погрешность в индексе, и поэтому такая процедура настоятельно не рекомендуется.

15.79. Ниже приведен обзор некоторых наиболее часто используемых методов. Более широкое обсуждение можно найти во всех трех руководствах по исчислению ИПЦ, ИЦП и ИЭИЦ. Методы могут быть подразделены на прямые, или осуществляемые в явной форме, и косвенные, или осуществляемые в неявной форме.

Прямые методы

15.80. Соотношения цен, которые используются для исчисления индексов динамики цен, в принципе, должны измерять чистые изменения цен путем сопоставления цен репрезентативной выборки идентичных товаров и услуг в различные периоды времени. Этот подход называется методом сравнимых моделей. Разработчики индексов цен обеспечивают детальное описание продуктов, подлежащих оценке в последующих периодах, чтобы обеспечить необходимую сопоставимость. Когда модель отсутствует, потому что она устарела, возникает проблема корректировки качества. Существует несколько методов, которые могут использоваться, чтобы привлечь внимание к изменению качества, чтобы продолжить динамический ряд.

15.81. Одной из возможностей является использование оценок относительных затрат на производство продукции в качестве основы для оценки их относительных цен и, следовательно, их относительных уровней качества. Часто может оказаться возможным для производителей предоставить такие оценки. Если, однако, новая характеристика товара существовала в качестве возможного опциона для покупателей в предыдущем периоде, но теперь она является стандартной характеристикой, стоимостная оценка изменения качества может основываться на (относительной) цене этого опциона.

15.82. Расширение подхода на основе использования затрат на производство продукции известно как модельное ценообразование. Его часто применяют в отношении продуктов, произведенных на заказ. Особым случаем здесь является стоимость строительных работ. Характеристики зданий и других сооружений настолько различны, что может оказаться почти невозможным найти идентичные здания и сооружения, которые производились бы в последовательных периодах времени. При этих обстоятельствах может быть определено небольшое количество гипотетических и сравнительно простых стандартных зданий и строений, а их цены определены в каждом из периодов. Спецификации этих стандартных зданий или сооружений составляются с

помощью консультаций и предложений специалистов в области строительства, которых просят оценить, какими были бы их цены в каждом из периодов. Модельное ценообразование для услуг описано в *Методологическом руководстве для разработки индексов цен производителей для услуг (Methodological Guide for Developing Producer Price Indices for Services)* (Евростат и Организация экономического сотрудничества и развития, 2005).

Гедонические индексы

15.83. Более общим и эффективным методом решения проблем, связанных с изменениями качества, является использование оценочных значений цен, получаемых из гедонических регрессионных уравнений. Гедонические регрессионные уравнения связывают наблюдаемые рыночные цены различных моделей с определенными ценообразующими характеристиками моделей. Если одновременно продается достаточно большое число различных моделей, могут использоваться оценки регрессионного уравнения, чтобы определить, насколько влияет на дифференциацию цен каждая характеристика модели, или чтобы определить цены на модели с различной комбинацией характеристик, которые не продаются в данном периоде.

15.84. Гедонические регрессионные уравнения уже составлялись на практике для таких высокотехнологичных товаров, как компьютеры и электронные товары, и для таких услуг, как авиаперевозки. Этот метод также использовался в отношении жилищных услуг с помощью определения регрессионной зависимости цен на жилые дома от таких характеристик, как общая площадь, число комнат или местоположение. Этот метод использовался не только для динамических измерений цен, но и для международных сопоставлений.

Косвенные методы

15.85. Когда два товара различного качества не продавались на рынке в одно и то же время, возникает необходимость использования косвенных методов количественной оценки изменения нового качества по сравнению со старым. В таких случаях необходимо оценить, какие были бы относительные цены старой и новой модели, если бы они продавались на рынке в одно и то же время, и использовать оценки относительных цен для определения показателей различия в качестве продукта.

15.86. Если некоторая модель товара отсутствует на рынке, может быть найдена замена в виде товара сопоставимого качества, и с учетом этого могут быть продолжены сопоставления цен. Если нет сопоставимой замены, цена может быть исчислена условно путем использования показателей изменений цен для группы продуктов, для которой, как ожидают, характерно схожее изменение цен. Исключение продукта из исчислений индексов равнозначно использованию условной оценки, которая предполагает, что изменение цены отсутствующей модели аналогично изменению цен всех товаров и услуг, охваченных индексом. Предположения в основе таких условных оценок будут менее обоснованными, чем в случае более целенаправленных условных оценок. В любом случае товары, качество которых изменяется, как

правило, являются нетипичными и нерепрезентативными, так что предположение о том, что изменения их цен происходят тем же темпом, что и цен товаров или услуг, характеристики которых не изменяются, является сомнительным.

15.87. Если заменяющая модель продукта не сопоставима по качеству, тогда изменение цены новой модели может быть легко увязано с рядами индексов цен старой модели, если эти две модели продаются на рынке одновременно в некотором совпадающем периоде. В неявной форме предполагается, что различие в ценах моделей товаров, которые продавались в одном и том же периоде, обеспечивает хорошую оценку различия в качестве; данное предположение не будет адекватным, если период совмещения является необычным для жизненного цикла модели, например, когда товар может вскоре стать устаревшим и его выпуск прекратится, или когда он был только что выставлен на продажу по необычно высокой цене, чтобы получить прибыль от временной монополии на сегментированном рынке.

Рынки с быстро меняющейся структурой продаж товаров различного качества

15.88. Особого внимания заслуживает рассмотрение проблем корректировки изменений цен на изменения в качестве на товарных рынках с быстро меняющейся структурой продаж в условиях значительного разнообразия товаров. Метод сравнимых моделей перестает работать в этих условиях. Модели сходного качества могут сопоставляться только за относительно короткие периоды и не являются репрезентативными для рынка в целом. Суммирование в формулах индексов, таких как индекс цен Ласпейреса в уравнении (1), может ввести в заблуждение, поскольку в период времени t n произведенных или потребляемых товаров могут значительно отличаться от товаров на рынке в период времени 0.

15.89. Разработчики индекса цен используют упрощенную формулу, чтобы облегчить решение проблем, связанных с сопоставлением цен товаров, когда происходят быстрые изменения в структуре продаж разнообразных товаров и услуг. Например, индекс цен Ласпейреса для сравнения цен в периодах 0 и t исчисляется по следующей формуле:

$$L_p = \frac{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0 \left(\frac{p_i^{t-1}}{p_i^0} \right) \left(\frac{p_i^t}{p_i^{t-1}} \right)}{\sum_{i=1}^n p_i^0 q_i^0} \quad (17)$$

15.90. Если в периоде времени $t-1$ появляется новый тип товара, например, цифровая камера, которая заменит нецифровую, то разработчику следует подождать появления товара на рынке для двух последовательных периодов, прежде чем он может быть включен в индекс. Это обеспечивает механизм замены репрезентативных товаров, чтобы включить новый товар более высокого качества в группу продуктов, имеющую определенный вес. Может потребоваться дополнительная информация о весах, чтобы увеличить вес для камер в пределах более широкой группы товаров. Однако сцепление индексов, в которых регулярно обновляются веса, было бы более адекватным механизмом, чтобы достичь этого.

15.91. Тогда как цепной индекс по упрощенной формуле, такой как в уравнении (17), облегчит решение задачи измерения для рынков с быстро меняющейся структурой продаж различных товаров, он не сможет отразить влияние на общее изменение цен от периода $t-1$ к периоду t появления новой разновидности товара в периоде t , и старой модели, которая не продавалась в периоде t . Необходимо две последовательных котировки цены, чтобы использовать формулу (17) и рассчитать цепной индекс. Гедонические индексы обеспечивают включение в расчеты влияния упомянутых факторов. Они могут иметь много различных форм, но, по сути дела, для их исчисления в каждом периоде времени собираются цены и значения качественных характеристик товаров, влияющих на цену товара, таких как скорость, объем памяти и другие характеристики персональных компьютеров. Гедонический индекс цен типа Пааше для условно оцененных характеристик товара мог бы быть получен сначала с помощью гедонической регрессии, устанавливающей зависимость цены от переменных качества, основанной на данных для периода $t-1$, и с последующим использованием оцененных коэффициентов, чтобы условно исчислить для периода $t-1$ цены товаров, продававшихся в периоде t , включая те, которых не было в периоде $t-1$. Цены для характеристик товара в периоде t , оцененных в ценах периода t , могут быть сопоставлены непосредственно с оценками характеристик в периоде t , полученными на основе оценки характеристик в периоде $t-1$, чтобы получить индекс цен типа Пааше. Гедонический индекс типа Ласпейреса может быть определен аналогичным образом, используя оценку регрессии для периода t и набор характеристик в периоде $t-1$, а также может быть получен гедонический индекс типа Фишера как среднее геометрическое двух индексов. Альтернативный подход заключается в объединении двух наборов наблюдений в периодах 0 и t и включении условной переменной в гедоническое регрессионное уравнение, чтобы можно было отличить наблюдения в одном периоде от наблюдений в другом. Коэффициент для условной переменной был бы оценкой изменения цен между этими двумя периодами, отражающей влияние изменения качества.

Дальнейшее обсуждение

15.92. Подробное описание всех методов, упомянутых выше, содержится в главах 7 и 8 руководств по исчислению ИЦП и ИПЦ. Эти главы включают вопросы использования условного исчисления, цен товаров совпадающих периодов, сопоставимых замен, несопоставимых замен, используя оценки затрат на производство, стоимость опционов и гедонических регрессий, а также методы для рынков с быстро меняющейся структурой продаж товаров различного качества, включая краткосрочные соотношения цен, сцепление, прирост продуктов и гедонические индексы.

15.93. Дальнейшее обсуждение этой темы может быть также найдено в *Руководстве по гедоническим индексам и корректировкам качества в индексах цен: специальное приложение для продуктов информационных технологий (Handbook on Hedonic Indices and Quality Adjustments in Price Indexes: Special Application to Information Technology Products)* (Организация экономического сотрудничества и развития, 2004).

6. Практические преимущества использования цепных индексов

15.94. Выше было показано, что с теоретической точки зрения длинные ряды индексов объема и цен лучше получать цепным методом. Вопрос заключается в том, как часто в динамических рядах следует производить сцепление. Высказывались соображения о том, что ежегодное сцепление в целом лучше с теоретической точки зрения, но что вытекает из соображений практического характера? Существует много вопросов, которые целесообразно рассмотреть, включая требования к данным, требования, касающиеся процедур вычислений, требования, касающиеся ресурсов, потерю аддитивности, пересмотры данных и информирование потребителей.

- a. Если имеются ежегодные данные о стоимостях в текущих ценах и соответствующие данные об объемах и ценах, то возможно ежегодное сцепление. Никакие другие данные не требуются.
- b. Требования к исчислению ежегодных цепных индексов выше, чем требования к исчислению индексов типа Ласпейреса с фиксированными весами, и эти вычисления не должны предприниматься без адекватного специально подготовленного программного обеспечения. Сложность требуемого программного обеспечения зависит от используемой формулы и метода сцепления. Например, достаточно просто разработать программное обеспечение, чтобы исчислять ежегодные цепные квартальные показатели

объема типа Ласпейреса, используя метод совмещения за год.

- c. Опыт показал, что если преимущества цепных показателей объема наряду с потерей аддитивности объяснены потребителям данных с помощью документации и на семинарах до их введения, цепные показатели объема являются в целом приемлемыми. Особое внимание должно быть уделено заблаговременному информированию основных потребителей данных, включая журналистов.
- d. Когда при исчислении оценок объема производят изменение базы сравнения, допустим, каждые пять или десять лет, тогда, как правило, пересматриваются темпы роста. Если относительные цены и объемы менялись, то изменения в темпах роста могут быть значительными. Это обычно характерно для каждого агрегата, в котором существенную долю занимают компьютеры. При этом ежегодные результаты сцепления только незначительно пересматриваются каждый год, а не один раз существенным образом каждые пять или десять лет. Неудивительно, что значительные пересмотры рядов, связанные со сцеплением, проводимые только один раз в пять или десять лет, могут подорвать доверие потребителей к данным национальных счетов, не в последнюю очередь потому, что потребители данных могут ожидать такие значительные пересмотры в будущем. Ежегодное сцепление не только улучшает измерение динамики, но оно повышает доверие к получающимся индексам объема в национальных счетах.

С. Исчисление показателей объема в национальных счетах

1. Введение

15.95. В этом разделе рассматриваются вопросы применения теории, описанной в разделе В, в практических расчетах показателей объема в соответствующих счетах СНС. Это, в первую очередь, относится к компонентам счета товаров и услуг. В идеале это должно быть сделано в контексте таблиц ресурсов и использования, как объясняется ниже. Подобно тому, как потоки валового накопления капитала могут быть измерены с помощью показателей объема, то же возможно и в отношении запасов произведенных активов. Не считается возможным подразделить все потоки доходов на компоненты цены и объема, но некоторые показатели реального дохода исчисляются, что также объясняется ниже.

15.96. Идеальный способ получения оценок объема макроэкономических агрегатов состоит в том, чтобы производить расчеты на наиболее детальном уровне, дефлятируя каждый компонент наиболее подходящим для этого компонента индексом цен. В некоторых случаях, однако, этот подход невозможен; либо отсутствуют соответствующие индексы цен, либо могут быть несоответствия между данными о текущей стоимости и индексами цен, что делает результаты дефлятирования сомнительными. В таких случаях следует рассматривать альтернативные подходы, включая возможность экстраполирования на будущее оценок более ранних

лет или использования в конкретном случае альтернативных индикаторов темпов роста.

15.97. Как только получен ряд показателей объема для данного периода, его следует объединить с данными для других периодов в форме динамических рядов. Именно здесь следует применить сцепление данных, полученных с помощью дефлятирования отдельных компонентов. Как рекомендовано в разделе В, идеально это следует делать ежегодно, используя индексы цен предыдущего года, но если это невозможно, следует применить сцепление за более длительный период. Существенные изменения в экономической структуре, такие как влияние резких колебаний цен на нефть в экономике, ориентированной на экспорт нефти, показывает, что использование того же самого базисного года для исчисления индексов, характеризующих динамику в периодах до и после изменений, может дать неверное представление о развитии экономики. В таких случаях сцепление становится существенным, а не просто желательным методом.

Терминология для оценок показателей объема

15.98. Когда динамические ряды получены с помощью деления текущих стоимостей в текущих ценах для каждого года на наиболее возможном детальном уровне на индексы

цен Ласпейреса с весами базисного года, можно считать, что полученные ряды оценены в постоянных ценах базисного года. (Это так, потому что, если расчеты выполняются на достаточно детальном уровне, полученные результаты аппроксимируют использование индекса цен Пааше). Однако, когда стоимости каждого года дефлятируются с помощью индексов цен с другим базисным годом, уже не будет правильным описывать таким образом получающиеся динамические ряды. Более точными терминами были бы «цепной ряд показателей объема», «цепной показатель объема», «цепной индекс объема», если ряды представлены в форме индексов. Желательно указать в термине базисный год, а затем использовать выражение: «цепные ряды показателей объема в [денежных единицах] базисного года».

15.99. Использование выражения «в постоянных ценах» также нежелательно для рядов, которые сцепляются реже, чем ежегодно, и для рядов показателей объема, основанных на использовании формул Фишера или Торнквиста, структура цен в которых не является постоянной на протяжении ряда. Для таких рядов наиболее подходящими являются термины: «ряды показателей объема» или «индекс объема» для описания рядов или индекса.

15.100. Вариация в терминологии отражает и потерю аддитивности получающихся динамических рядов, поскольку только ряды, последовательно оцененные в одних и тех же ценах, являются аддитивными, например, те, которые получены с помощью индексов Ласпейреса.

2. Дефлятирование цен и переоценка количеств

15.101. Индексы объема и цен могут быть получены только для показателей, которые можно разложить на элементы цены и количества. Все показатели операций, связанных с обменом товаров и услуг, а также показатели запасов нефинансовых активов, удовлетворяют этому требованию, но показатели потоков доходов и финансовых активов и обязательств этому требованию не удовлетворяют. Некоторые балансирующие статьи обладают этой характеристикой, другие — нет, и, таким образом, их следует рассматривать отдельно.

15.102. Хотя как показатели объема, так и цен, имеют важное значение в национальных счетах, в центре внимания пользователей находятся индексы динамики объема, а не цен. Составление национальных счетов в текущих ценах и исчисление в них показателей объема отражает этот приоритет; при этом индексы цен исчисляются в неявной форме делением индексов текущих стоимостей на соответствующие индексы объемов.

15.103. Когда имеются независимые, надежные, исчерпывающие данные о показателях в текущих ценах, то обычно не требуется исчислять показатели объема путем агрегирования соотношений количеств. В большинстве случаев более предпочтительно и практично использовать индексы цен для дефлятирования данных в текущих ценах. Даже для таких товаров, как электричество, в отношении которых, казалось бы, легко получить показатели объема, прямой показатель объема не является приемлемым в связи с особенностями отражения цен на различных рынках,

как пояснено в пунктах 15.69–15.75. Изменение в структуре типов потребителей электроэнергии приводит к изменению показателей цены и объема электроэнергии в СНС, даже при том, что физические характеристики распределяемой электроэнергии могли не измениться.

15.104. Как объяснялось в разделе В, информацию о ценах проще собирать и агрегировать, чем информацию об объемах, потому что все цены выражены в общей единице, тогда как объемы измерены с помощью множества различных единиц. Более того, соотношения цен для репрезентативной выборки товаров и услуг можно использовать, как типичные для всех товаров и услуг той же самой группы, тогда как соотношения показателей объема не будут репрезентативными. Что еще более важно — это то, что изменения объема, связанные с новыми и исчезающими продуктами, могут быть должным образом отражены, если текущие стоимости дефлятированы с помощью индексов цен так, как описано в разделе В.

15.105. Для некоторых продуктов, например, для некоторых сельскохозяйственных продуктов или полезных ископаемых, данные об их текущей стоимости могут быть получены умножением показателя объема на соответствующую цену. В этих случаях не возникает проблем с агрегированием группы продуктов, а корректировки на различия в качестве легко и более эффективно можно вносить непосредственно в показатели объема. Тогда как в некоторых странах стоимость таких продуктов может оказаться значительной, они будут представлять небольшую часть общего количества продуктов, которые могут быть лучше всего отражены таким методом.

15.106. Для того, чтобы получить индексы объема по формуле Ласпейреса, соответствующим индексом цен, используемым для дефлятирования текущей стоимости, должен быть индекс цен Пааше и наоборот. Однако разрабатываемые индексы цен почти всегда исчисляются с использованием формул Ласпейреса или Лоу, потому что исчисление индекса цен по формуле Пааше выдвигает точно те же самые требования к данным, как прямое исчисление индекса объема по формуле Ласпейреса, и для него характерны те же проблемы. Если имеются на достаточно детальном уровне надежные данные о стоимости в текущих ценах и индексы цен Ласпейреса, то индексы объема Пааше, полученные на детальном уровне, могут быть агрегированы, используя формулу индекса Ласпейреса, что позволит получить приближенное значение истинного индекса объема Ласпейреса для агрегата.

15.107. Индекс объема Фишера может быть получен либо путем исчисления среднего геометрического из индексов объема Ласпейреса и Пааше, либо путем деления индекса текущих стоимостей на индекс цен Фишера.

3. Имеющиеся индексы цен

15.108. Имеется четыре основных типа индексов цен для исчисления индексов объема в национальных счетах: индексы потребительских цен (ИПЦ), индексы цен производителей (ИЦП), индексы экспортных цен (ИЭЦ) и индексы импортных цен (ИИЦ). ИПЦ являются индексом цен покупателей, а ИЦП — индексом основных цен. ИЭЦ являются

индексом цен ФОб, а ИИЦ могут измерять изменения цен ФОб или СИФ.

15.109. Существуют два определяющих аспекта отражения операции: время и стоимостная оценка. Поэтому принципиально важно, чтобы стоимости в текущих ценах и индексы цен, которые используются для их дефлятирования, соответствовали друг другу по обоим этим аспектам, равно как и в отношении охвата. Четыре типа индексов цен обычно разрабатываются ежемесячно, таким образом, могут быть получены квартальные и годовые дефляторы для показателей потоков и запасов путем усреднения ежемесячных индексов, чтобы получить среднее значение для желаемой точки стоимостной оценки. Для показателей потоков — это обычно средняя точка периода, а для показателей запасов — это обычно, но не всегда, конец периода. Для показателей потоков средняя цена периода должна отразить известные изменения в течение периода. Это особенно важно, когда существуют значительные сезонные колебания, существенные волатильные изменения в определенных месяцах или гиперинфляция. Если отсутствует любой из этих факторов, средняя цена будет близка к наблюдаемой цене в середине периода. Однако тот факт, что это часто происходит, не означает, что цена в середине периода всегда является концептуально правильной, чтобы использовать ее.

4. Таблица ресурсов и использования как основа для определения показателей объема ВВП

15.110. В главе 14 описываются таблицы ресурсов и использования. В ней объясняется, как в таблице ресурсов идентифицируются продукты, производимые в каждой отрасли, которые затем отражаются в таблице использования, содержащей записи о распределении каждого продукта между промежуточным потреблением и конечным спросом. Составление таблиц ресурсов и использования в текущих ценах обеспечивает согласованность измерений ВВП различными методами. Еще более важно, что составление таблиц ресурсов и использования в постоянных ценах обеспечивает то, что как индексы объемов, так и индексы цен, являются взаимно согласованными. В принципе, таблицы в текущих ценах и в постоянных ценах должны составляться в одно и то же время, чтобы наилучшим образом использовать всю информацию, имеющуюся у разработчиков.

15.111. Часто бывает так, что не в каждом периоде имеются все детальные данные, необходимые для составления таблиц ресурсов и использования, и приходится делать оценки для заполнения незаполненных клеток. Например, детальные данные о промежуточном потреблении в разбивке по продуктам и отраслям часто собирают нерегулярно. В целом, лучше сделать исходное предположение о постоянной структуре промежуточных затрат во времени в постоянных ценах, а не в текущих ценах. Более того, внесение корректировок в первичные и оцененные данные может быть более эффективным путем использования индексов цен и объема за предыдущий или последующий периоды. По этим причинам рекомендуется, чтобы таблицы ресурсов и использования составлялись как в текущих, так и в постоянных ценах одновременно и балансировались также одновременно.

15.112. Для того, чтобы получить набор таблиц ресурсов и использования в постоянных ценах, показатели которых были бы аддитивны, наиболее эффективным методом было бы сначала оценить показатели таблицы в ценах предыдущего года, что обеспечит исчисление индексов объема Ласпейреса (использующих цены предыдущего периода в качестве весов), связывающих предыдущий год с текущим. Для того чтобы получить годовые цепные индексы объема Фишера, также необходимо составлять таблицы ресурсов и использования за предыдущий год в ценах текущего года. Такой подход, по сути дела, обеспечивает инверсионные индексы объема Ласпейреса с ценами текущего года в качестве весов. Индексы объема Пааше получают, используя обратное значение инверсионных индексов объема Ласпейреса. После этого могут быть исчислены индексы объема Фишера как среднее геометрическое индексов объема Ласпейреса и Пааше для двух смежных лет.

5. Показатели объема производства ВВП

Рыночный выпуск

15.113. В принципе, ИЦП могут быть разработаны для всего рыночного выпуска, а затем они могут использоваться для дефлятирования стоимостей выпуска в текущих ценах, чтобы получить оценки объема в постоянных ценах.

15.114. На практике для некоторых продуктов очень трудно получить индексы цен, и необходимо предпринять специальные шаги, чтобы исчислить соответствующие показатели объема. Особым случаем являются отрасли, выпуск которых представляет собой наценку (маржу), включая финансовые услуги. Выпуск таких отраслей обычно исчисляется путем умножения нормы наценки (маржи) на стоимость операции. Для определения показателей объема, норма наценки (маржи) базисного года умножается на стоимость операции в ценах базисного года. В случае УФПИК базисная ставка процента и ставки банковского процента используются вместе с данными о ссудах и депозитах, дефлятированных с помощью индекса общего повышения цен, произошедшего после базисного года.

15.115. В других случаях, когда нет подходящего дефлятора, чтобы применить его к стоимости в текущих ценах, индексы объема могут быть получены путем экстраполяции текущих стоимостей в базисном периоде, используя для этого подходящие индикаторы.

Нерыночный выпуск органов государственного управления и НКВДХ

15.116. Текущая стоимость выпуска нерыночных товаров и услуг, произведенных органами государственного управления или НКВДХ, оценивается на основе суммы затрат на производство, как пояснено в главе 6. Этот выпуск состоит из индивидуальных товаров и услуг, предоставленных домашним хозяйствам, и коллективных услуг, оказанных обществу в целом. Тот факт, что такой выпуск оценивается на основе затрат на производство, не означает, что его нельзя отличить от затрат на производство. В частности, изменения в объеме выпуска продукции могут отличаться от изменения объема затрат. Изменения в производительности

могут происходить во всех отраслях экономики, включая производство нерыночных услуг.

15.117. На практике имеются три возможных метода исчисления показателей объема выпуска нерыночных товаров и услуг. Первый метод состоит в исчислении индекса псевдоцен выпуска, который при сравнении с совокупным индексом цен затрат отражает рост производительности. Индексы псевдоцен могут быть получены различными способами, такими как корректировка индекса цен затрат на показатель наблюдаемого роста производительности соответствующего производственного процесса или исчисление индекса псевдоцен выпуска на основе данных об индексах цен выпуска аналогичных продуктов. Однако такие данные редко имеются в отношении товаров и услуг, производимых органами государственного управления или НКОДХ.

15.118. Второй подход — «метод объема выпуска» — рекомендуется для индивидуальных услуг, в особенности услуг здравоохранения и образования. Он основан на исчислении показателя объема выпуска, использующего адекватно взвешенные показатели выпуска различных категорий произведенных нерыночных товаров и услуг. Эти показатели выпуска должны полностью отражать изменения, как в количестве, так и в качестве.

15.119. Третий подход, названный «методом затрат», может использоваться для таких коллективных услуг, как оборона, для которых «метод объема выпуска» едва ли применим, потому что, вообще говоря, отсутствуют какие-либо адекватные количественные показатели выпуска, скорректированные на фактор качества. «Метод затрат» состоит в измерении выпуска на основе исчисления взвешенного индекса изменений показателей объема всех затрат. Последние должны полностью отражать изменения как в количестве, так и в качестве. Они, в общем случае, лучше всего исчисляются путем дефлятирования различных элементов затрат на производство с помощью соответствующих индексов цен на товары и услуги, либо, если такие индексы цен отсутствуют, путем использования индикаторов объема, которые отражают изменение в объеме затрат (например, числе часов, отработанных работниками).

15.120. На данном этапе полезно определить понятия, обозначаемые следующими терминами: затраты, деятельность, выпуск и результат. Возьмем для примера услуги здравоохранения; затраты на них определяются как затраты труда медицинского и немедицинского персонала, затраты на лекарства, электроэнергию и другие расходы и потребление основного капитала в форме используемых зданий и оборудования. Эти ресурсы используются в деятельности по оказанию первичной помощи и в деятельности больницы, такой как проведение осмотра терапевтом, выполнение операции на сердце, и в других видах деятельности, предназначенной обеспечивать медицинское обслуживание отдельных пациентов. Лечение, получаемое пациентом, представляет собой выпуск, связанный с осуществлением этих затрат. Наконец, существует результат деятельности в области здравоохранения, который может зависеть от ряда факторов, прямо не связанных с выпуском услуг здравоохранения, таких как бросит или нет данный человек курить.

15.121. При измерении объема выпуска нерыночных индивидуальных услуг следует избегать двух ошибок. Пер-

вая из них состоит в том, что это измерение не должно быть ограничено отражением затрат или деятельности единицы, производящей услуги. Затраты не могут считаться адекватным показателем, тогда как деятельности могут быть единственным имеющимся индикатором и, следовательно, должны использоваться, но они также являются промежуточной переменной. Что следует измерять, так это услугу, оказанную клиенту. Второй риск ошибки состоит в том, что если результат определяется с точки зрения целей повышения благосостояния с помощью оказания нерыночных услуг (например, изменение состояния здоровья для оценки услуг здравоохранения или изменение качества образования для оценки услуг образования), то изменения объема выпуска нерыночной единицы не могут быть отражены с помощью изменения индикаторов результата. Это происходит потому, что на индикаторы результата могут оказать влияние другие аспекты, которые непосредственно не связаны с деятельностью по оказанию нерыночных услуг. Например, хорошо известно, что в случае здравоохранения существует много других факторов помимо выпуска нерыночных услуг единицами здравоохранения, таких, как санитария, жилищные условия, питание, образование, употребление табака, алкоголя или наркотиков, загрязнение окружающей среды, совместное воздействие которых на здоровье членов общества может быть намного больше, чем воздействие предоставления медицинских услуг. Точно так же выпуск услуг образования весьма отличается от уровня знаний или квалификации членов общества. Услуги образования состоят преимущественно из обучения, предоставляемого школами, колледжами, университетами ученикам и студентам, которые потребляют такие услуги. Уровень знаний или квалификации членов общества зависит дополнительно от других факторов, таких как усилия, предпринятые потребителями услуг образования, их отношение к учебе и мотивация.

15.122. В свете этих соображений рекомендуемым методом исчисления индикаторов изменения объема нерыночных услуг является «метод объема выпуска». Метод основан на количественных индикаторах, адекватно скорректированных на фактор качества, взвешенных с помощью весов, отражающих средние затраты. Должны соблюдаться два критерия, чтобы исчислить адекватные индикаторы изменения объема. Во-первых, используемые количества и затраты на производство должны отражать полный охват услуг для рассматриваемой функциональной области, а веса затрат должны регулярно обновляться. Если часть затрат функциональной области не охвачена соответствующим индикатором количества, не следует предполагать, что неохваченная часть меняется также, как меняется охваченная часть. Если никакой прямой метод объема выпуска не применим для этой части, для нее должен быть использован метод затрат. Во-вторых, количественные индикаторы должны быть скорректированы на изменения качества. Например, услуги должны быть достаточно дифференцированы с целью обеспечения категорий, которые могут считаться однородными. В этом случае фактор изменения качества измерится с помощью показателей изменения долей различных категорий, если веса каждой категории регулярно обновляются. Кроме того, количественный индикатор каждой категории может быть скорректирован в явной форме на коэффициент изменения качества. Одним из способов идентифицировать явный коэффициент корректировки на фактор качества со-

стоит в рассмотрении влияния, которое услуга оказывает на показатели результата.

15.123. Рекомендуется, чтобы эти индикаторы объема были обсуждены и проверены на протяжении существенно-го периода времени со специалистами в данной области до их включения в национальные счета. Консультация специалиста особенно важна в областях здравоохранения и образования, которые обычно преобладают в составе индивидуальных услуг. Далее, перед использованием показателя следует оценить последствия полученных оценок, включая оценку возможного влияния на показатели производительности. Если результаты таких исследований не будут признаны удовлетворительными, может оказаться целесообразным использовать второй наилучший метод — «метод затрат».

15.124. Измерение изменений объема коллективных услуг является в целом более сложным делом, чем измерение изменений объема индивидуальных услуг, потому что их сложно определить и наблюдать. Одна из причин состоит в том, что многие коллективные услуги являются по своей природе превентивными, обеспечивают защиту домашних хозяйств или других институциональных единиц от актов насилия, включая военные действия, или предпринимаются для их защиты от других неблагоприятных событий, таких как пожары, загрязнение окружающей среды, воровство, несчастные случаи на дорогах и др., а такие процессы трудно измерить с помощью показателей количества. Это область, в которой необходимы дальнейшие исследования.

15.125. Если невозможно избежать использования показателей затрат в качестве приблизительных измерителей выпуска, показатель затрат должен быть всесторонним, он не должен сводиться к затратам труда, но должен охватывать все затраты. Кроме того, необходимо предоставлять пояснения к публикуемым оценкам, чтобы обратить внимание потребителей данных на методы измерения.

Выпуск для собственного конечного использования

15.126. Выпуск для собственного конечного использования включает две категории: товары, произведенные и потребляемые домашними хозяйствами, и основные фонды, произведенные для собственного использования. В эту категорию включается также изменение запасов готовых продуктов и незавершенного производства.

15.127. Для большинства видов выпуска для собственного конечного использования эффективной и экономической возможностью является использование псевдо-индексов цен выпуска. Для товаров, произведенных и потребленных домашними хозяйствами, вероятно, можно использовать ИПЦ для аналогичных товаров. (Однако для выпуска сельскохозяйственной продукции, выращенной и потребленной домашними хозяйствами, используемый индекс цен не должен включать наценки или налоги, которых фактически не было). Точно так же, вероятно, будут иметься индексы цен выпуска для основных фондов, таких как оборудование и сооружения. Для некоторых типов основных фондов, произведенных для собственного использования, может не существовать никаких индексов цен для аналогичных продуктов, и в этом случае могут быть рассмотрены различные подхо-

ды. Этот вопрос обсуждается далее в разделе о валовом накоплении основного капитала.

Промежуточное потребление

15.128. Как отмечалось выше, самый надежный метод оценки промежуточного потребления в постоянных ценах состоит в том, чтобы произвести эту оценку в рамках таблиц ресурсов и использования в постоянных ценах, для составления которых может использоваться информация об индексах объема и индексах цен.

15.129. Страны, исчисляющие ИЦП, обычно используют их в отношении выпуска, хотя страны с развитыми статистическими системами могут также исчислять ИЦП и для затрат. Такие ИЦП для элементов затрат непосредственно применимы для дефлятирования промежуточного потребления.

15.130. Если ИЦП для затрат не исчисляются, то вместо них могут использоваться ИЦП для выпуска, ИИЦ или, в ограниченной степени, ИПЦ. Промежуточное потребление оценивается в ценах покупателей, в то время как выпуск оценивается в основных ценах. Таким образом, имеется маржа между стоимостной оценкой товаров, используемых на промежуточное потребление, в ценах покупателей, и оценкой выпуска, которая возникает за счет транспортных расходов (если только производитель не оказывает эти услуги, не выставляя отдельного счета-фактуры), возможных издержек на страхование, оптовых и розничных торговых наценок и налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты. Размер этой маржи будет зависеть от ряда обстоятельств. Часто торговые наценки на товары промежуточного потребления оказываются намного меньше, чем для конечного потребления, и налоги могут быть меньшими в рамках системы НДС. Для услуг, используемых на промежуточное потребление, различия в стоимостной оценке обычно состоят только из налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты.

15.131. В главе 14 описывается, как часть промежуточного потребления матрицы использования может быть подразделена на элементы, чтобы выделить отдельно затраты продуктов отечественного производства, оцененные в основных ценах, затраты импортированных продуктов, маржи и налоги. Если эта информация имеется, то будет улучшена надежность последующих расчетов, связанных с дефлятированием, так как не нужно будет использовать предположение о том, что доли импорта, налога и маржи одинаковы во всех элементах матрицы использования.

Валовой внутренний продукт и валовая добавленная стоимость

15.132. Когда валовой внутренний продукт (ВВП) исчисляется суммированием расходов на конечное использование продуктов и экспорта и вычитанием импорта либо вычитанием промежуточного потребления из выпуска и добавления налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты, могут быть исчислены показатели объема ВВП в постоянных ценах при условии, что агрегируемые объемы являются аддитивными (то есть основаны на формуле Ласпейреса).

15.133. Валовая добавленная стоимость заведения, предприятия, отрасли или сектора измеряется величиной, на которую стоимость выпуска, произведенного этими заведением, предприятием, отраслью или сектором, превышает стоимость затрат на промежуточное потребление. Это может быть записано как:

$$\sum PQ - \sum pq, \quad (18a)$$

где Q — относятся к выпускам, P — их основные цены, q — промежуточные затраты, а p — их цены покупателей. Добавленная стоимость в году t в ценах года t определяется по формуле:

$$\sum P^t Q^t - \sum p^t q^t, \quad (18b)$$

во время как добавленная стоимость в году t в ценах базисного года 0 определяется по формуле:

$$\sum P^0 Q^t - \sum p^0 q^t \quad (18c)$$

Этот показатель добавленной стоимости называется показателем, полученным «двойным дефлятированием», поскольку он может быть получен дефлятированием стоимости выпуска в текущих ценах соответствующим индексом цен (типа Пааше) и дефлятированием текущей стоимости промежуточного потребления.

15.134. Хотя метод двойного дефлятирования надежен в теоретическом отношении, получающиеся оценки могут содержать ошибки измерения объема как выпуска, так и промежуточного потребления. Это может быть особенно верно в том случае, если ИЦП выпуска применяются к затратам, многие элементы которых включают импортные продукты. Поскольку добавленная стоимость представляет собой относительно небольшую разницу между двумя намного большими величинами, она чрезвычайно чувствительна к ошибкам. Поэтому желательно сравнить индексы цен и объема добавленной стоимости за последние годы с соответствующими индексами динамики объема выпуска и промежуточных затрат, и, если это возможно, с оценками объема затрат труда и затрат капитала, чтобы проверить, насколько полученные оценки правдоподобны.

15.135. В связи с возможными проблемами, возникающими при исчислении добавленной стоимости в постоянных ценах с помощью метода двойного дефлятирования, также распространена оценка динамики объема добавленной стоимости на основе использования метода «одного индикатора» вместо двойного дефлятирования. Один из таких методов одного индикатора предполагает применение экстраполяции добавленной стоимости с помощью показателя динамики объема соответствующего показателя выпуска.

15.136. Выбор между использованием метода одного индикатора (который может дать результаты с систематической погрешностью) и методом двойного дефлятирования (который может дать волатильные результаты) следует делать на основе профессионального анализа. Один и тот же выбор метода не должен обязательно относиться ко всем отраслям или группам продуктов. Кроме того, метод одного индикатора может использоваться для квартальных расче-

тов до завершения года и до получения более точных оценок методом двойного дефлятирования.

15.137. В некоторых отраслях нерыночных услуг может оказаться необходимым оценить динамику объема добавленной стоимости на основе оценки динамики объема затрат в отрасли. Затраты могут быть общими затратами, затратами труда или промежуточными затратами. Например, нередко исчисляются показатели динамики объема добавленной стоимости с помощью показателя динамики оплаты труда работников с постоянными ставками заработной платы в качестве весов, или даже просто с помощью показателей динамики числа работающих в отраслях нерыночных услуг. (Ведется обширная работа, чтобы улучшить эти рабочие предположения с тем, чтобы попытаться более объективно измерить динамику выпуска услуг, предоставляемых органами государственного управления в области здравоохранения и образования).

15.138. Разработчики данных могут оказаться вынужденными применять такие методы, даже когда нет никаких оснований предположить, что производительность труда остается неизменной в краткосрочной или долгосрочной перспективе. Иногда могут использоваться показатели динамики объема промежуточных затрат, например, краткосрочные изменения объема добавленной стоимости можно оценить на основе данных о динамике объема строительных материалов, таких как цемент, кирпичи, лесоматериалы и т. п. Использование индикаторов такого рода может оказаться единственным способом, чтобы оценить краткосрочное изменение объема выпуска или добавленной стоимости, но они неприемлемы для продолжительных периодов времени.

6. Показатели объема компонентов использования ВВП

15.139. Каждый из компонентов использования ВВП должен быть оценен в постоянных ценах для получения показателей динамики объема. Основные методы получения таких оценок последовательно рассмотрены ниже.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств

15.140. Расходы на потребление домашних хозяйств должны быть дефлятированы на максимально возможном детальном уровне. В принципе, это требует использования в качестве дефляторов ИПЦ, однако необходимо обеспечить соответствие охвата используемого ИПЦ и дефлятируемой категории расхода. Даже в тех случаях, когда детальные оценки потребительских расходов подготавливались не на основе данных обследований домашних хозяйств и других первичных источников, использование для дефлятирования оценок потребительских расходов домашних хозяйств по типам продуктов, содержащихся в таблицах ресурсов и использования, значительно улучшит оценку динамики объема расходов на конечное потребление в постоянных ценах по сравнению с дефлятированием общей стоимости этих расходов с помощью общего индекса цен.

15.141. Главным компонентом, в отношении которого нет ИПЦ, является показатель жилищных услуг, произво-

димых собственниками жилищ для собственного потребления. Три альтернативных подхода для измерения динамики цен описаны в общих чертах в главах 10 и 23 руководства по ИПЦ, но только подход, основывающийся на показателях использования, рекомендуется для измерения динамики потребления жилищных услуг в национальных счетах. При этом подходе можно либо принять за основу измерение затрат на использование жилища, и измерять динамику затрат, производимых жильцом-владельцем, либо использовать концепцию эквивалентной арендной платы, в основе которой лежит предположение о том, сколько жилец-владелец должен был бы затратить, чтобы оплатить арендную плату за свое жилище. Последний подход широко принят для исчисления ИПЦ.

Расходы на конечное потребление органов государственного управления и НКОДХ

15.142. Расходы на конечное потребление секторов государственного управления и НКОДХ состоят из их рыночного выпуска за вычетом любой выручки от случайных продаж, плюс стоимость товаров и услуг, купленных у рыночных производителей для последующей передачи отдельным домашним хозяйствам по ценам, которые не являются экономически значимыми, за вычетом любых частичных платежей. (Это тождество обсуждается в главе 9).

15.143. Каждая из этих статей должна быть оценена в постоянных ценах отдельно для измерения динамики объема. Проблема измерения объема рыночного выпуска в постоянных ценах обсуждалась выше. Для товаров и услуг, передаваемых домашним хозяйствам, следует использовать индексы цен, уплаченных за товары, за вычетом доли, выплаченной домашними хозяйствами. Если часть цены, уплаченной органом государственного управления (или НКОДХ), меняется от одного года к другому, это изменение рассматривается как изменение объема расходов как сектора государственного управления (или НКОДХ), так и сектора домашних хозяйств.

Валовое накопление основного капитала

15.144. Наличие соответствующих индексов цен для валового накопления основного капитала значительно различается для различных видов активов.

15.145. Часто имеются ИПЦ для новых жилых зданий и ИЦП для новых зданий и сооружений. Издержки, связанные с передачей прав собственности, должны дефлятироваться отдельно. Оценки текущей стоимости и объема обычно получают из отдельных оценок соответствующих элементов: издержек на оплату юридических услуг, транспортных расходов, затрат на установку и т. п.

15.146. Для стандартных продуктов в составе валового накопления капитала ИЦП, вероятно, могут быть использованы, но значительная часть валового накопления капитала включает нестандартные продукты, и соответствующие индексы цен, вероятно, придется разрабатывать, используя наилучшую имеющуюся информацию.

15.147. Индексы цен на оборудование значительно различаются по их величине. Например, индексы цен на

компьютерное оборудование быстро сократились за последние годы, тогда как индексы цен на транспортное оборудование имели тенденцию увеличиваться. В таких случаях важно, чтобы различные виды оборудования дефлятировались отдельно, используя соответствующие индексы цен (или следует использовать взвешенный надлежащим образом индекс цен Пааше, чтобы дефлировать агрегат).

15.148. В отношении продуктов интеллектуальной собственности возможности использования индексов цен для дефлирования весьма ограничены. Для этого есть несколько причин. Одна из них состоит в том, что значительное количество продуктов интеллектуальной собственности производится для собственного использования, и в отношении них может не быть наблюдаемых рыночных цен. Другая причина состоит в том, что продукты интеллектуальной собственности являются очень разнородными. Однако все это — преодолимые проблемы, и существуют подходы для их решения. В качестве примера рассмотрим две главные статьи этой категории: компьютерное программное обеспечение и базы данных; научные исследования и разработки.

15.149. При исчислении оценок объема компьютерного программного обеспечения и баз данных желательно подразделить программное обеспечение на три компонента — «пакетный» продукт (или программное обеспечение «с полки»), изготовленное по заказу и изготовленное для собственного использования — и дефлировать их и базы данных отдельно. Для такого подхода есть несколько причин.

- a. Три компонента программного обеспечения и базы данных значительно различаются в отношении наличия данных о ценах, чтобы исчислять индексы цен.
- b. Вероятно, что их цены и объемы меняются разными темпами, особенно существенны эти различия между «пакетным» программным обеспечением, двумя другими компонентами программного обеспечения и базами данных.
- c. Несмотря на предыдущий тезис, индексы цен для «пакетного» программного обеспечения могут использоваться для исчисления индексов цен для двух других компонентов программного обеспечения, если более адекватные индексы цен не существуют.
- d. Оценки объема компонентов являются полезными индикаторами сами по себе.

15.150. «Пакетное» программное обеспечение приобретается в очень крупных размерах, обычно с помощью лицензий на использование, и имеются данные о его ценах. Проблема состоит в том, чтобы исчислить индексы цен, не отражающие влияние изменения спецификаций и любых других аспектов изменения качества.

15.151. Программное обеспечение, произведенное по заказу, также продается на рынке, но каждый такой программный продукт является уникальным, что представляет очевидную проблему для исчисления индексов цен. Хотя каждый продукт, произведенный по заказу, различен, но различные продукты могут иметь общие компоненты, либо стратегия, используемая для разработки одного продукта, может быть использована для разработки другого. Это не только дает возможность исчислять индекс цен, но также

предлагает средства повысить производительность, что оказало бы давление на цены в сторону снижения. В разделе D в общих чертах изложена модель ценообразования для измерения изменений цен на здания, произведенных по заказу. Аналогичный подход может быть применен в отношении произведенного по заказу программного обеспечения.

15.152. Методы исчисления индексов цен для неоднородных групп продуктов и продуктов, спецификации которых быстро меняются, описаны в *Руководстве по гедоническим индексам и корректировкам качества* и в *Руководстве по индексам цен производителей: теория и практика* (Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Европейская экономическая комиссия ООН и Всемирный банк, 2004).

15.153. Существенная доля программного обеспечения в валовом накоплении основного капитала производится для собственного использования. Следовательно, невозможно получить истинный индекс цен выпуска такого программного обеспечения. Тогда возникает вопрос о выборе между псевдо-индексом цен выпуска и индексом цен затрат, полученным взвешиванием индексов цен на элементы затрат. Как уже отмечалось, оценки объема затрат, используемые в качестве заменителей показателей объема выпуска, не отражают роста производительности, и поэтому их использование не рекомендуется. В отсутствие лучшей альтернативы самой очевидной возможностью является использование индекса цен для программного обеспечения, сделанного по заказу.

15.154. Базы данных в целом представляют собой разнородные продукты с небольшим рынком, поскольку большинство баз данных произведено для внутрифирменных целей. Для программного обеспечения, произведенного для собственного использования, трудно, если не невозможно, исчислить надежный индекс цен, и вновь придется делать выбор между использованием псевдо-индекса цен выпуска и индекса цен затрат, хотя трудно представить себе псевдо-индекс цен выпуска.

15.155. Научные исследования и разработки (НИР) являются еще одним видом деятельности, который часто предпринимают для собственного использования. Однако, учитывая разнородную природу НИР, выбор метода дефлятирования лежит между исчислением псевдо-индекса цен выпуска и использованием индекса цен затрат.

Изменение запасов материальных оборотных средств

15.156. Хотя изменение запасов материальных оборотных средств может быть небольшим относительно других компонентов ВВП, тот факт, что их относительная величина может измениться весьма значительно от одного периода к следующему, означает, что оно может существенно влиять на показатель динамики объема ВВП, особенно в квартальных национальных счетах. По этой причине исчисление изменений запасов материальных оборотных средств в постоянных ценах является особенно важным. Однако это — также сложная задача. Как отмечено в пункте 15.62, в связи с тем, что изменение запасов материальных оборотных средств

может принимать положительные, отрицательные и нулевые значения, цепной индекс не следует исчислять напрямую. Показатели изменения объема запасов материальных оборотных средств в постоянных ценах следует получать, исчисляя сначала показатели объема начальных и конечных запасов материальных оборотных средств в постоянных ценах, и затем исчислять разность между ними.

15.157. Для различных видов материальных оборотных средств (незавершенное производство, готовые продукты, сырье и материалы, товары для перепродажи) следует осуществлять оценку показателей динамики объема на наиболее детальном уровне. Дефлятирование запасов материальных оборотных средств должно осуществляться применительно к продуктовой структуре этих запасов, а не применительно к отраслям, в которых эти запасы материальных оборотных средств находятся. ИЦП, ИИЦ, ИПЦ и индексы затрат труда — все они обычно используются для исчисления дефляторов с корректировкой на соответствующую базу стоимостной оценки. Важно понять, как оценивают предприятия свои запасы материальных оборотных средств, поскольку это может обеспечить информацию не только относительно типа продуктов, но и о средней продолжительности времени, в течение которого товары остаются в запасах материальных оборотных средств.

15.158. Когда товары направляются за границу для обработки без перехода прав собственности, нужно иметь в виду, что некоторые элементы материальных оборотных средств могут находиться за пределами территории данной страны, но в отношении них следует применять национальные цены при исчислении соответствующих показателей их объемов.

Приобретение ценностей за вычетом выбытия

15.159. Национальные статистические учреждения обычно не исчисляют специальные индексы цен для ценностей. Основные элементы этой статьи следует дефлировать, используя наиболее подходящие имеющиеся индексы цен.

Экспорт и импорт

15.160. Экспорт и импорт включают как товары, так и услуги. И для экспорта, и для импорта товары и услуги исчисляются в постоянных ценах, и для этой цели используются совершенно различные дефляторы, полученные из совершенно различных источников, как для товаров, так и для услуг. Предпринимаются новые исследования, имеющие целью повышение надежности индексов цен для внешней торговли услугами, что должно привести к улучшению данных в этой области.

15.161. Стоимостная оценка импорта и экспорта товаров обсуждается в главе 14. В принципе, их следует оценивать на момент, когда происходит переход права собственности от единицы-резидента к нерезиденту, и включать или не включать транспортные издержки в зависимости от того, включает или не включает поставщик расходы на транспорт в цену, оплачиваемую покупателем. Однако на практике многие страны зависят от данных об импорте и экспорте

товаров, полученных из таможенных деклараций, в которых импорт оценивается в ценах СИФ, а экспорт — в ценах FOB. Это означает, что переход прав собственности всегда происходит на границе страны-экспортера. При составлении платежного баланса импорт товаров следует оценивать в ценах FOB, но это обычно делается на агрегированном уровне, и данные могут быть дезагрегированы только в таблицах ресурсов и использования, если вообще это возможно.

15.162. При условии существования детальных ИЭЦ и ИИЦ для товаров, должно быть несложно дефлятировать оценки текущей стоимости экспорта и импорта товаров на максимально возможном детальном уровне, чтобы аппроксимировать использование индексов объема Ласпейреса или индексов цен Пааше. Чтобы исчислить детальные показатели объема импорта товаров в таблицах ресурсов и использования, либо следует перевести данные в ценах СИФ в цены FOB, либо ИИЦ следует скорректировать для приведения их к ценам СИФ. Обычное рабочее предположение заключается в том, что СИФ и FOB аппроксимируют, соответственно, цены покупателей и основные цены, но, как объясняется в главе 14, адекватность аппроксимации зависит от обстоятельств, связанных с транспортными наценками.

15.163. ИЭЦ и ИИЦ исчисляют, в основном, тремя методами, характер которых в значительной степени зависит от используемых исходных данных. Первым и преобладающим методом, по крайней мере, с точки зрения числа стран, использующих его, является использование индексов единицы стоимости, исчисленных на основе детальных данных об экспорте и импорте товаров, полученных из административных таможенных документов. Как пояснено в разделе В, индексы единицы стоимости не являются индексами цен, поскольку их изменения могут произойти как вследствие изменения цен, так и количества (структуры). Однако они используются многими странами как заменители индексов цен. Второй метод заключается в исчислении индексов цен на основе данных обследуемых заведений о ценах экспортированных и импортированных репрезентативных товаров. Обследованные цены будут относиться к товарам, определенным в соответствии с детальными спецификациями, и, таким образом, изменение цены товара той же спецификации может быть измерено во времени. Третий метод является гибридным подходом, который включает исчисление индексов цен на основе данных обследований заведений для одних групп товаров, и индексов единицы стоимости, основанных на таможенных данных, для других групп товаров.

15.164. Использование индексов единицы стоимости, полученных на основе данных статистики внешней торговли товарами, в качестве дефляторов требует некоторой осторожности, поскольку они, как было пояснено выше, могут содержать систематическую ошибку по сравнению с индексами цен. Систематическая ошибка в индексах единицы стоимости обусловлена, главным образом, изменениями в структуре неоднородных групп товаров, содержащихся в таможенных декларациях, но нередко также низким качеством данных о количествах товаров. Первый фактор особенно важен для современных рынков, для которых характерна всевозрастающая дифференциация в структуре продаж. Индексы стоимости единицы, возможно, ухудшаются в последнее время вследствие возрастающей неполноты источ-

ников данных, что связано с увеличением доли торговли услугами и электронной торговли, которые не охватываются данными о торговле товарами. Далее, страны, являющиеся членами таможенных и валютных союзов, вероятно, не располагают данными о торговых потоках внутри союзов в качестве побочного продукта таможенной документации. Наконец, часть внешней торговли может не быть охвачена таможенным контролем, например, это относится к торговле электроэнергией, газом или водой, или к торговле «уникальными» товарами, такими как суда и большие машины, в отношении которых возникают проблемы измерения единицы стоимости.

15.165. Как отмечалось выше, текущие источники данных для индексов цен в международной торговле услугами являются менее полными, чем в других областях. Если для экспорта и импорта услуг имеются ИЭЦ и ИИЦ, их можно использовать для получения необходимых оценок объема. Если их нет, то оценки объема экспорта услуг могут быть исчислены, главным образом, используя ИЦП и ИПЦ. Например, оценки объема услуг перевозок грузов могут быть исчислены, используя ИЦП по видам транспорта, в то время как оценки объема услуг отелей могут быть получены, используя соответствующие ИПЦ. Если данные об ИИЦ отсутствуют для импорта услуг, тогда, вероятно, придется использовать индексы цен стран, экспортирующих услуги, скорректированные на изменение обменного курса.

15.166. Необходимо иметь в виду, что в тех случаях, когда импорт товаров оценивается, включая транспортные услуги, эти транспортные услуги следует исключить из общего импорта услуг.

7. Объемы и цены для запасов основных фондов и потребления основного капитала

15.167. Рассмотрим вначале один тип актива. Запас этого типа актива состоит из многих продуктов, обычно с различными сроками службы, которые оцениваются и агрегируются с помощью согласованного набора цен. Термин «согласованный» следует понимать в том смысле, что цены относятся к одному и тому же периоду времени и являются ценами одного и того же типа, такого как цены покупателей. Измерение запасов по исторической стоимости, то есть суммируя количества, которые были оценены в ценах разных периодов, не будет согласованной оценкой. Такая оценка иногда применяется в счетах предприятий, но она не является экономически значимым показателем в контексте СНС.

15.168. Вектор цен, используемый для оценки количеств активов, должен относиться к определенному моменту времени (начало или конец периода), когда исчисляются стоимости запасов для начальных или заключительных балансов активов и пассивов. В других целях количества активов могут быть оценены в ценах, относящихся к середине отчетного периода. Например, показатели потребления основного капитала могут быть получены вычитанием стоимости запасов активов на конец отчетного периода из стоимости запасов на начало периода плюс валовое накопление капитала, если для оценки каждого компонента используются средние

цены периода, чтобы исключить холдинговые прибыли и убытки (и предполагая отсутствие других изменений в объеме активов).

15.169. Метод, с помощью которого исчисляются многие показатели запасов капитала, называется методом непрерывной инвентаризации (МНИ). Для данного типа актива динамические ряды валового накопления основного капитала дефлятируются с помощью индекса цен покупателей того же самого типа актива, с тем чтобы количества активов были оценены в ценах конкретного базисного периода. Эти динамические ряды в ценах базисного периода затем агрегируются, чтобы получить показатель запасов с учетом выбытия, снижения эффективности активов или потребления основного капитала, в зависимости от характера показателя запасов. Таким образом, получающийся показатель запасов оценен в ценах базисного периода. Этот базисный период может быть текущим периодом, и показатели запасов, оцененные таким способом, часто описываются как «запас капитала в текущих ценах». Однако это не вполне точно, поскольку применение МНИ предполагает необходимость дефлятирования для получения таких показателей. Таким образом, они представляют собой частный случай стоимостной оценки в постоянных ценах, а именно, стоимостной оценки в ценах текущего периода.

15.170. Даже когда МНИ не применяется, например, в случае прямых обследований активов, стоимостная оценка активов различного возраста не должна производиться по балансовой стоимости, которая отражает исторические цены. Согласованная стоимостная оценка требует, чтобы активы старых возрастов оценивались по ценам активов конкретных возрастов на момент времени, к которому относится обследование.

15.171. Следующий шаг заключается в агрегировании показателей динамики объема запасов отдельных типов активов. Использование цепных индексов, как обсуждалось ранее, является целесообразным при разработке рядов, которые охватывают длительные периоды в прошлом, поскольку структура цен текущего периода не будет репрезентативной.

15.172. Дальнейшие детали в отношении применения МНИ к различным типам запасов капитала и их измерения представлены в главе 20 и в *Измерении капитала (Measuring Capital)*.

8. Компоненты добавленной стоимости

15.173. Показатели цен и объема, которые рассматривались до сих пор, относились, в основном, к потокам товаров и услуг, произведенных в качестве выпуска в процессе производства. Однако возможно разложить и некоторые другие потоки непосредственно на компоненты их цены и объема.

Оплата труда

15.174. Единицей количества оплаты труда может считаться один час работы данного типа и данного уровня квалификации. Как и в случае с товарами и услугами, сле-

дует различать работы различного качества и исчислять соотношения количеств для каждого отдельного типа работы. Цена, связанная с каждым типом работы, является оплатой труда за час; она может значительно варьироваться для различных типов работы. Показатель объема выполненной работы может быть подсчитан как среднее соотношений количеств различных видов работ, взвешенных с помощью показателей оплаты труда работников в предыдущем году или в установленном базисном году. С другой стороны, индекс «цен» может быть исчислен для работы путем исчисления средневзвешенного значения изменений почасовых ставок оплаты за различные виды работы, снова используя показатели оплаты труда в качестве весов. Если индекс объема типа Ласпейреса исчислен косвенным методом с помощью деления индекса текущей стоимости оплаты труда работников на индекс часовых ставок оплаты труда, последний должен быть индексом цен типа Пааше.

Налоги на продукты и субсидии на продукты

15.175. Налоги на продукты бывают двух видов: конкретные налоги, пропорциональные объему продукта, и налоги на стоимость, начисляемые на стоимость продукта. Показатель объема налога в первом случае может быть получен с помощью применения ставки конкретных налогов в базисном году к дефлятированным значениям текущей стоимости продуктов, облагаемых конкретным налогом, а во втором случае — применением ставок налога на стоимость в базисном году к дефлятированным текущим стоимостям продуктов, облагаемых налогом на стоимость. Можно получить соотношение между данными о налогах по текущей стоимости и данными о них в ценах базисного периода, однако трудно интерпретировать это соотношение как индекс цен, поскольку оно отражает изменение налоговых ставок и изменение структуры покупок товаров, облагаемых налогом. Расчеты для субсидий выполняются аналогичным образом.

15.176. Дополнительное обсуждение этого вопроса содержится в пунктах 14.148–14.152.

Чистая прибыль и чистый смешанный доход

15.177. Когда ВВП определяется как разница между выпуском и промежуточным потреблением, плюс налоги на продукты, минус субсидии на продукты, валовая добавленная стоимость исчисляется балансовым методом как разность. Это положение верно в расчетах как в текущих ценах, так и в постоянных ценах. Для обеспечения тождества между различными оценками ВВП в постоянных ценах невозможно разложить валовую добавленную стоимость на компоненты цены и объема. Скорее, балансирующая статья описывается как исчисленная «в реальном выражении». Если имеются оценки объема потребления основного капитала и оплаты труда, чистую прибыль и чистый смешанный доход можно получить только в реальном выражении и без разложения на компоненты объема и цены. Таким образом, невозможно получить независимый показатель ВВП, исчисленный суммированием соответствующих показателей дохода, поскольку одна статья всегда получается балансовым методом.

15.178. Набор интегрированных показателей цен и объема в рамках концептуальной основы СНС фактически

заканчивается показателем чистой прибыли. Концептуально невозможно разложить все потоки в счетах доходов СНС, включая текущие трансферты, на компоненты их цены и объема. Тем не менее, поток дохода может быть дефлятирован индексом цен на репрезентативный набор товаров и услуг, чтобы определить увеличение или уменьшение покупательной способности дохода, но этот подход весьма существенно отличается от разложения потока на компоненты его цены и объема. Конкретный случай, когда этот подход применяется, относится к исчислению влияния изменений условий внешней торговли на реальный доход, как это описано в разделе D.

9. Квартальные и годовые оценки

15.179. В принципе, те же самые методы, которые используются для исчисления годовых оценок объема, должны быть использованы для исчисления квартальных оценок объема. Руководящие принципы по источникам данных и методам для составления квартальных оценок цен и объема содержатся в главах 3 и 9 *Руководства по квартальным национальным счетам*. Основными положениями являются те, которые описаны в пунктах 15.45–15.50. На практике годовые данные являются обычно более полными и точными, чем квартальные. Хотя имеются важные исключения, такие как экспорт и импорт товаров, общая ситуация предполагает, что годовые данные опираются на больший объем информации и более точны, хотя и менее своевременны, чем квартальные данные. Поэтому целесообразный подход заключается в составлении сбалансированных ежегодных таблиц ресурсов и использования в текущих ценах и в ценах предыдущего года и в получении квартальных оценок, которые согласованы с ними. Этот подход обеспечивает исчисление сцепленных ежегодно квартальных индексов показателей объема Ласпейреса, хотя он также может быть адаптирован для получения сцепленных ежегодно квартальных индексов Фишера.

10. Итоговые рекомендации

15.180. Рекомендации, сформулированные выше по вопросам исчисления индексов динамики объема показателей национальных счетов, могут быть обобщены следующим образом:

- a. Оценки индексов объема операций с товарами и услугами лучше всего получать на основе использования таблиц ресурсов и использования в ценах базисного периода, предпочтительно совместно и одновременно с оценками в текущих ценах. Это предполагает необходимость проведения расчетов на максимально возможном детальном уровне групп продуктов.
- b. Обычно, но не всегда, лучше получать оценки объема, дефлятируя стоимость в текущих ценах с помощью соответствующего индекса цен, а не получать оценки объема напрямую. Поэтому очень важно иметь широкий набор различных индексов цен.

- c. Индексы цен, используемые в качестве дефляторов, должны быть согласованы с дефлятируемыми стоимостями настолько точно, насколько это возможно, с точки зрения охвата, стоимостной оценки и периода времени.
- d. Если не представляется возможным получать оценки добавленной стоимости в реальном выражении из таблиц ресурсов и использования и если либо оценки объема выпуска и промежуточного потребления ненадежны, либо последние отсутствуют, то удовлетворительные оценки могут часто быть получены с помощью индикатора выпуска, по крайней мере, в краткосрочной перспективе. Для квартальных данных этот подход предпочтителен, хотя при этом оценки должны быть согласованы с годовыми данными. Показатель выпуска, исчисленный с помощью дефлятирования, обычно предпочтительнее показателя, полученного экстраполяцией с помощью индикатора количества.
- e. Оценки выпуска и добавленной стоимости в постоянных ценах и в реальном выражении могут исчисляться путем использования данных о затратах только в качестве крайней меры, поскольку они не отражают изменения производительности.
- f. Предпочтительным показателем годовой динамики объема ВВП является индекс объема Фишера; изменения за более длинные периоды получают сцеплением, то есть накапливая изменения от года к году.
- g. Предпочтительным показателем годового изменения цен ВВП и других агрегатов является, таким образом, индекс цен Фишера; изменения за более длинные периоды получают сцеплением изменений цен от года к году или косвенным образом, деля индекс стоимости в текущих ценах на цепной индекс объема Фишера.
- h. Цепные индексы, которые используют индексы объема Ласпейреса для измерения годовой динамики объема ВВП, и связанные с ними индексы цен Пааше (исчисленные косвенным методом), измеряющие годовую динамику цен, являются приемлемой альтернативой индексам Фишера.
- i. Цепные индексы для агрегатов не могут быть аддитивно согласованными со своими компонентами, какая бы формула индекса ни использовалась, но это не должно препятствовать получению динамических рядов стоимостей путем экстраполяции показателей в базисном году, используя соответствующие цепные индексы.
- j. Наиболее обоснованный подход для получения квартальных оценок в текущих ценах и оценок объемов состоит в приведении их к базе годовых оценок, полученных на основе данных таблиц ресурсов и использования. Этот подход пригоден для получения сцепленных ежегодно квартальных показателей объема с использованием формул Фишера либо Ласпейреса.

Д. Показатели реального дохода для экономики в целом

1. Концепция реального дохода

15.181. Многие потоки в СНС, такие как денежные трансферты, не имеют параметров цены и количества и поэтому не могут быть разложены на компоненты таким же образом, как потоки товаров и услуг. Хотя такие потоки не могут быть исчислены в постоянных ценах для измерения динамики объемов, они, тем не менее, могут быть измерены «в реальном выражении» путем дефлятирования их стоимости с помощью индексов цен, чтобы измерить их реальную покупательную способность в отношении некоторой выбранной корзины товаров и услуг.

15.182. С помощью такого подхода можно дефлятировать любой поток дохода в счетах, и даже такая балансирующая статья, как сбережение, может быть дефлятирована индексом цен, чтобы измерить покупательную способность этой статьи в отношении некоторого набора товаров и услуг. Сравнивая дефлятированную стоимость дохода с фактической стоимостью дохода в базисном периоде, можно определить, насколько увеличилась или уменьшилась покупательная стоимость дохода. Доход, дефлятированный таким методом, называется «реальным доходом».

15.183. Несмотря на используемую терминологию, «реальные» доходы представляют собой искусственную конструкцию, которая зависит от двух точек отсчета:

- a. Реальные доходы измеряются по отношению к уровню цен в некотором выбранном базисном году; они изменяются в зависимости от выбора базисного года.
- b. Реальные доходы измеряют изменения покупательной способности для некоторого набора продуктов; они изменяются в зависимости от выбора этого набора.

15.184. Поскольку часто не может быть очевидного и бесспорного выбора набора продуктов, всегда имело место некоторое нежелание показывать реальные доходы в национальных счетах на том основании, что выбор базы сравнения следует предоставить потребителям статистики, а не ее разработчикам. Однако, когда происходят существенные изменения цен, можно утверждать, что разработчики статистики должны предоставлять хотя бы какие-нибудь показатели реального дохода. Не у всех потребителей данных счетов есть возможность, предпочтения или опыт, чтобы рассчитать реальные доходы, которые лучше всего соответствовали бы их потребностям. Кроме того, у многих потребителей данных имеется спрос на многоцелевые показатели реального дохода, по крайней мере, на уровне экономики в целом, и цель данного раздела состоит в том, чтобы пояснить, как можно исчислить такие показатели.

2. Торговые прибыли и убытки вследствие изменений в условиях внешней торговли

15.185. В закрытой экономике без экспорта или импорта ВВП равен сумме конечного потребления и валового накопления капитала. Эта сумма называется конечными

внутренними расходами. ВВП также является показателем дохода, произведенного экономикой в ходе производства товаров и услуг. Хотя доход не может быть выражен как производство цен и объемов, но если ВВП можно дефлятировать, то он, по сути, является показателем дохода в реальном выражении. Однако с добавлением импорта и экспорта ВВП уже не будет идентичен конечным внутренним расходам, а дефлятирование ВВП должно предполагать дефлятирование импорта и экспорта, как и конечных внутренних расходов. Даже если текущие стоимости импорта и экспорта равны, для них характерны различные цены, и, таким образом, это оказывает влияние на показатели реального дохода. Это влияние обычно определяют, рассматривая условия внешней торговли и вычисляя показатель, который называется торговыми прибылями и убытками вследствие изменений в условиях внешней торговли.

15.186. Далее, общая величина реального дохода, которую резиденты получают от отечественного производства, зависит также от соотношения валютного курса, по которому происходят экспортные операции, с курсом, применяемым в операциях с импортом.

15.187. *Условия внешней торговли определяются как отношение цены экспорта к цене импорта.* Если цены экспорта страны растут быстрее (или падают медленнее), чем цены ее импорта (то есть, если условия ее внешней торговли улучшаются), то необходимо меньше экспорта, чтобы оплатить данный объем импорта, так что при данном уровне отечественного производства товары и услуги могут быть перераспределены от экспорта к потреблению и валовому накоплению капитала. Таким образом, улучшение условий торговли позволяет резидентам покупать больший объем товаров и услуг на доходы, произведенные при данном уровне отечественного производства.

15.188. *Реальный валовой внутренний доход (реальный ВВД) измеряет покупательную способность совокупных доходов, созданных отечественным производством.* Это концепция, которая существует только в реальном выражении. Когда условия внешней торговли меняются, могут возникнуть существенные расхождения между динамикой объема ВВП и динамикой реального ВВД. Разница между динамикой объема ВВП и динамикой реального ВВД обычно называется «торговыми прибылями» (или убытками) или, если посмотреть с другой стороны, *торговые прибыли или убытки вследствие изменений в условиях внешней торговли — это разница между показателем реального ВВД и показателем объема ВВП в ценах базисного периода.* Различия между динамикой объема ВВП и динамикой реального ВВД не всегда бывают маленькими. Если импорт и экспорт значительны по отношению к ВВП, и если товарная структура товаров и услуг, составляющих импорт и экспорт, сильно различается, то величина торговых прибылей и убытков может быть существенной. Это может, например, произойти, когда экспорт страны состоит, в основном, из небольшого числа сырьевых материалов, таких как какао, сахар или нефть, в то время как импорт, в основном, состоит из промышленных товаров. Торговые прибыли и убытки T обычно измеряются по следующей формуле:

$$T = \frac{X - M}{P} - \left\{ \frac{X}{P_x} - \frac{M}{P_m} \right\}, \quad (19)$$

где:

X — экспорт в текущих ценах;

M — импорт в текущих ценах;

P_x — индекс цен для экспорта;

P_m — индекс цен для импорта;

P — индекс цен, основанный на некотором выбранном наборе продуктов.

P_x , P_m и P все равны единице в базисном году. Выражение в скобках измеряет сальдо торговли, исчисленное в ценах экспорта и импорта базисного года, а первое выражение измеряет фактическое текущее сальдо торговли, дефлятированное с помощью индекса цен отобранного набора продуктов. Вполне возможно, что одно выражение будет иметь знак, противоположный другому.

15.189. Следует сделать важный выбор при измерении торговых прибылей и убытков, который касается индекса цен P , применяемого для дефлятирования текущего сальдо внешней торговли. Имеется обширная литература по данной теме, отражающая различные точки зрения, но один момент, по которому достигнуто общее согласие, состоит в том, что выбор P может иногда оказывать существенное влияние на результаты. Таким образом, измерение реального ВВП может иногда существенно зависеть от выбора P , и это мешает достижению консенсуса по данному вопросу.

15.190. Нет необходимости пытаться суммировать здесь все различные аргументы в пользу одного дефлятора, а не другого, но полезно отметить основные альтернативы, рекомендованные для P . Их можно сгруппировать в три класса следующим образом:

- a. Одна из возможностей состоит в том, чтобы дефлировать текущее сальдо торговли $X-M$ либо с помощью индекса цен импорта (что имеет особенно сильную поддержку), либо с помощью индекса цен экспорта, хотя некоторые эксперты утверждают, что выбор между P_m и P_x должен зависеть от того, отрицательно или положительно текущее сальдо внешней торговли.
- b. Вторая возможность состоит в том, чтобы дефлировать текущее сальдо по среднему из P_m и P_x ; были предложены разные формулы исчисления среднего: простое арифметическое среднее или гармоническое среднее, либо более сложные формулы средних с весами.
- c. Третья возможность состоит в том, чтобы дефлировать текущее сальдо некоторым общим индексом цен, не исчисленным на основе данных о внешней торговле; например, индексом цен для валовых внутренних конечных расходов или индексом потребительских цен.

15.191. Неудачные попытки договориться о едином дефляторе отражают тот факт, что ни один дефлятор не является оптимальным для всех обстоятельств. Выбор дефля-

тора может зависеть от таких факторов, как профицит или дефицит текущего торгового баланса, размеры импорта и экспорта по отношению к ВВП и т. п. С другой стороны, есть общее согласие о том, что очень желательно и для некоторых стран жизненно важно исчислять торговые прибыли и убытки вследствие изменений в условиях внешней торговли. Чтобы выйти из этого тупика, рекомендуется действовать следующим образом:

- a. торговые прибыли или убытки, определенные выше, следует отражать как неотъемлемую часть СНС;
- b. выбор надлежащего дефлятора для текущего сальдо внешней торговли следует предоставить органам статистики стран с учетом конкретных обстоятельств соответствующей страны;
- c. если органы статистики страны не уверены, какой должен быть наиболее подходящий общий дефлятор P , тогда рекомендуется использовать некоторую среднюю величину индексов цен импорта и экспорта; наиболее простой и понятной является формула невзвешенного среднего арифметического индексов цен импорта и экспорта. (В специальной литературе по этой теме этот метод упоминается как метод Гири).

15.192. Цель этих предложений — гарантировать, чтобы отсутствие договоренности по вопросу об едином дефляторе не препятствовало исчислению показателя реального дохода. Некоторые показатели торговой прибыли должны исчисляться всегда, даже если разные страны не используют один и тот же тип дефлятора. Если существует неопределенность в вопросе о выборе дефлятора, то, скорее всего, подойдет среднее индексов цен импорта и экспорта.

3. Взаимосвязь между показателями объема ВВП и агрегатами реального дохода

15.193. Обычный способ исчислить показатель реального дохода заключается в том, чтобы начинать расчет с реального ВВП, а затем следовать обычной последовательности агрегатов дохода, но при каждой промежуточной корректировке производить дефлятирование для получения показателей в реальном выражении. Это можно проиллюстрировать следующим образом:

- a. Валовой внутренний продукт в ценах базисного периода;
плюс торговые прибыли или убытки вследствие изменений в условиях внешней торговли;
- b. равняется реальный валовой внутренний доход;
плюс реальные первичные доходы, подлежащие получению из-за границы;
минус реальные первичные доходы, подлежащие выплате за границу;
- c. равняется реальный валовой национальный доход;
плюс реальные текущие трансферты, подлежащие получению из-за границы;
минус реальные текущие трансферты, подлежащие выплате за границу;

d. *равняется* реальный валовой национальный располагаемый доход;

минус потребление основного капитала в ценах базисного периода;

e. *равняется* реальный чистый национальный располагаемый доход.

15.194. Переход от (a) к (b) — это торговая прибыль вследствие изменений в условиях внешней торговли, о чем было сказано выше. Шаги, необходимые для перехода от (b) к (d), выше, включают дефлятирование потоков между резидентами и нерезидентами, а именно, первичных доходов и текущих трансфертов, подлежащих получению из-за границы и подлежащих выплате за границу. Может не оказаться автоматического выбора дефлятора цен, но рекомендуется, чтобы покупательная способность этих потоков была выражена на основе широко используемого набора товаров и услуг, конкретно — набора товаров и услуг, которые составляют валовые внутренние конечные расходы. Разумеется, этот индекс цен должен быть определен согласованно с индексами объема и цен для ВВП.

15.195. Каждый шаг в этом процессе должен сначала быть рассчитан для смежных лет в аддитивных показателях

объема, а более длинные ряды следует получать с помощью цепных индексов.

15.196. Возможный альтернативный подход заключается в том, чтобы перейти от ВВП в ценах базисного периода к чистым внутренним конечным расходам в ценах базисного периода, после чего сделать одну корректировку на влияние текущего сальдо внешней торговли на покупательную способность, используя дефлятор для чистых конечных внутренних расходов, чтобы получить текущее сальдо внешней торговли в реальном выражении. Преимущество этого альтернативного подхода состоит в том, что на всех стадиях используется один набор товаров и услуг, составляющих валовые внутренние конечные расходы. Поэтому может оказаться проще понять важность реального чистого национального располагаемого дохода, поскольку его дефлятор является явным.

15.197. Однако против альтернативной схемы с использованием дефлятора для чистых внутренних конечных расходов в качестве общего дефлятора P для торговых прибылей или убытков вследствие изменений в условиях внешней торговли, могут быть возражения, состоящие в том, что P должен быть всегда основан на потоках внешней торговли. Поэтому, при прочих равных условиях, следует отдать предпочтение первоначальной схеме, представленной выше.

Е. Международные сопоставления цен и объема

1. Введение

15.198. Потребители статистических данных хотели бы сравнить ВВП и его компоненты не только во времени для данной страны или стран, например, анализируя экономический рост, но также и для разных стран в данный период времени для анализа относительных размеров экономики. Часто для таких сопоставлений используется метод, при котором показатели национальных счетов оцениваются в единой валюте с использованием обменных валютных курсов. Этот подход имеет то преимущество, что данные об обменных курсах могут быть легко получены и полностью современны. Результаты будут адекватными, если потребителям данных необходимо ранжировать страны на мировом рынке по показателям относительной покупательной способности. Однако этот подход не будет адекватным для сопоставлений производительности и уровней жизни, потому что он не предусматривает корректировки на различия в уровнях цен стран и, таким образом, не обеспечивает получения показателей относительного объема производимых в странах товаров и услуг.

15.199. Для получения надежного набора оценок уровней экономической деятельности разных стран, оцененных в единой валюте, используются паритеты покупательной способности (ППС). *Паритет покупательной способности (ППС) определяется как число единиц валюты страны В, необходимое в стране В, чтобы приобрести такое же количество товаров и услуг, которое можно приобрести за одну единицу валюты страны А в стране А.* Как правило, ППС страны выражается в валюте базовой страны, при этом обычно используется доллар США. Таким образом,

ППС представляют собой средневзвешенные соотношения цен сопоставимых между странами товаров и услуг в национальных валютах стран. Используемые в качестве дефляторов, они позволяют осуществлять международные сопоставления ВВП и его компонентов.

15.200. В этом разделе вначале рассматриваются вопросы применения индексов для сопоставлений агрегатов цен и объемов разных стран. Реализация Программы международных сопоставлений (ПМС) позволяет получить сопоставимые в международном плане показатели объемов экономических агрегатов, а также ППС и индексы уровня цен (ИУЦ). ПМС была создана в 1968 году; в процессе ее развития она распространилась на все регионы мира и в сопоставлении за 2005 год охватила 107 стран. Ее результаты были объединены с результатами программы ППС ОЭСР/Евростата для 43 стран, что обеспечило в совокупности охват 150 стран.

15.201. Исчисление показателей с помощью ППС является дорогостоящим проектом, требующим больших затрат времени, поэтому такие сопоставления невозможно осуществить без соответствующей подготовки и планирования. Необходима международная координация, чтобы собрать необходимые данные и получить оценки, основанные на ППС. Однако разработчики национальных счетов в странах-участницах ПМС должны быть знакомы с основными принципами международных сопоставлений и требованиями, предъявляемыми к ним в отношении данных, необходимых для исчисления ППС и проведения сопоставлений ВВП. Этот материал является предметом последней части данного раздела.

2. Вопросы, связанные с индексами

15.202. Теорию индексов, разработанную в контексте составления динамических рядов, нельзя применить механически к международным сопоставлениям простой заменой слова «период» на слово «страна». Международные сопоставления отличаются от динамических сопоставлений во многих отношениях.

- a. Динамические ряды выстраиваются по датам наблюдения, но для стран не существует возможности такого ранжирования *a priori*. В результате не существует заранее определенного способа ранжировать страны при исчислении цепных индексов.
- b. Для международных сопоставлений цен те, кто собирают информацию о ценах, будут представлять данные о ценах на продукты, производимые в разных странах. При этом возникает потребность в разработке гибкого, но детального «стандартизированного описания продукта» (СОП) для каждого продукта, чтобы обеспечить сопоставление цен аналогичных продуктов либо путем сопоставления цен продукта точно той же самой спецификации, разработанной в СОП, в обеих странах, либо путем корректировки цен на различия в качестве продуктов различной спецификации, полученной из СОП.
- c. Международные сопоставления проводятся на менее регулярной основе частично потому, что они представляют собой значительную проблему координации, в решение которой вовлечены как статистические учреждения стран-участниц, так и международные организации.

15.203. В основе ППС лежат сопоставления цен идентичных продуктов или имеющих близкие спецификации. Рунд ПМС 2005 года использовал СОП, чтобы определить эти спецификации и обеспечить высокое качество детального сопоставления цен. Для каждого продукта разработана спецификация, подробно описывающая технические характеристики продукта, с тем чтобы те, кто собирают информацию о ценах, могли точно идентифицировать его на отечественном рынке. Помимо технических характеристик спецификация должна также включать другие переменные, которые следует учитывать при определении цен продукта, такие, как условия продаж, аксессуары, расходы на транспортировку и установку. База данных, сформированная на основе этих стандартизированных описаний продуктов и собранных цен на них, позволяет осуществлять более точное согласование аналогичных продуктов между странами.

Репрезентативность и сопоставимость

15.204. Двумя ключевыми критериями при отборе продуктов, цены которых будут использоваться при исчислении ППС, являются «репрезентативность» и «сопоставимость». Репрезентативные продукты — это такие продукты, которые часто покупаются домашними хозяйствами-резидентами и, вероятно, широко распространены в стране. Репрезентативность является важным критерием для ПМС, потому что уровни цен нерепрезентативных продуктов обычно бывают выше, чем для репрезентативных продуктов. Поэтому, если одна страна использует цены репрезентативных продуктов, в

то время как другая — нерепрезентативных продуктов в той же самой категории расходов, то сопоставления цен между странами будут искажены. С другой стороны, сопоставимость относится к физическим и экономическим характеристикам продукта. Продукты считаются сопоставимыми, если их физические характеристики, такие как размер и качество, и экономические характеристики, такие, например, как использование свечей как основного источника света или для декоративных целей, являются идентичными.

15.205. На практике существует проблема достижения компромисса при отборе продуктов-представителей, которые являлись бы одновременно и репрезентативными и сопоставимыми, чтобы использовать их цены для исчисления ППС. Списки продуктов-представителей для исчисления ППС разрабатывают таким образом, чтобы сбалансировать конфликтующие требования обеспечения репрезентативности в пределах одной страны и сопоставимости между странами. По этой причине они обычно сильно отличаются от продуктов, которые оцениваются в отдельных странах для исчисления их индексов цен (таких как индекс потребительских цен или любой из индексов цен производителей), используемых для исчисления дефляторов, применяемых для расчета показателей динамики объема в динамических рядах показателей национальных счетов. В случае динамических рядов в пределах страны ключевым критерием для отбора продуктов, подлежащих оценке, является репрезентативность, в то время как обеспечение сопоставимости с другими странами не является первостепенной задачей. Когда репрезентативный продукт отобран для получения цены, важным становится вопрос о цене того же самого продукта в последующих периодах, чтобы изменения цены продукта могли бы быть измерены во времени. Для ПМС репрезентативность требуется только для данного периода времени, но не для ряда периодов времени.

Агрегирование

15.206. ППС исчисляются и агрегируются в два этапа: оценка ППС на уровне первичных (наименьших) товарных групп и агрегирование их, чтобы сформировать ППС для агрегатов более высокого уровня. Оценка ППС на уровне первичных товарных групп основана на соотношениях цен на отдельные продукты-представители разных стран. Обычно информация о количествах и стоимостях в пределах первичных товарных групп не имеется, и, таким образом, соотношения цен продуктов не могут быть взвешены в явном виде для получения ППС для первичной товарной группы в целом. Для исчисления ППС на этом уровне, как правило, используются два метода агрегирования: метод ЭКШ, описанный ниже, и метод товарно-страновых условных переменных. Описание этих методов можно найти в главе 11 *Методологического руководства ПМС 2005 года*. Веса приобретают первостепенную важность на второй стадии, когда ППС для первичных товарных групп агрегируют до уровня ППС для более широких групп и ВВП в целом. Основные подходы, используемые при агрегировании, обобщены в следующих пунктах.

Прямые двусторонние сопоставления

15.207. Как было описано в разделе С, стоимость ВВП или одного из его компонентов ($I_{i,j}$) одновременно отража-

ет различия в ценах и количествах, то есть: $L_p \times P_Q = I_V$ или $L_Q \times P_p = I_V$. Можно исчислить индексы цены и объема для пар стран, используя те же самые формулы индексов, которые применяются для измерения изменений цен во времени. Индекс цен типа Ласпейреса для страны В по сравнению со страной А определяется как:

$$L_p = \sum_{i=1}^n \left(\frac{P_i^B}{P_i^A} \right) s_i^A = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^B P_i^A}{\sum_{i=1}^n P_i^A Q_i^A}, \quad (20a)$$

а индекс типа Пааше — как:

$$P_p = \left[\sum_{i=1}^n \left(\frac{P_i^A}{P_i^B} \right)^{-1} s_i^B \right]^{-1} = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^B Q_i^B}{\sum_{i=1}^n P_i^A Q_i^B}, \quad (20b)$$

где веса s_i^A и s_i^B — это доли компонентов ВВП в текущих ценах стран А и В, соответственно.

15.208. Учитывая взаимосвязь между индексами цен и объема Ласпейреса и Пааше, упомянутую выше, следует отметить, что индекс объема типа Ласпейреса для В по сравнению с А может быть получен делением соотношения между стоимостью показателя в В и стоимостью показателя в А на индекс цен типа Пааше (20b) при условии, что каждая стоимость выражена в валюте своей страны. Аналогичным образом, индекс объема типа Пааше исчисляется делением соотношения стоимостей в В и А на индекс цен типа Ласпейреса (20a).

15.209. Различия между структурами относительных цен и количеств для двух различных стран, как правило, более существенны, чем между периодами времени для той же самой страны. Получающееся большое расхождение между индексами цен и объема типа Ласпейреса и типа Пааше в международных сопоставлениях говорит в пользу применения такой формулы индекса, как формула Фишера, которая симметрично использует информацию обеих стран о ценах и количествах.

Многосторонние сопоставления

15.210. Потребность в многосторонних международных сопоставлениях может возникнуть при сравнении ВВП для группы стран, состоящей более, чем из двух стран, или для ранжирования объемов ВВП или ВВП на душу населения всех стран группы. Желательно, чтобы такое ранжирование было транзитивным.

Транзитивность

15.211. Рассмотрим группу из m стран. Поскольку для любой пары стран могут быть проведены двусторонние прямые сопоставления объемов и цен, полное число таких сопоставлений будет равно $m(m-1)/2$. Пусть индекс цен или объема страны j по сравнению со страной i будет обозначен как I_{ij} . Набор индексов называется транзитивным, когда для каждой пары индексов в наборе соблюдается следующее равенство:

$${}_i I_j \times {}_j I_k = {}_i I_k \quad (21)$$

Это равенство означает, что прямой двусторонний индекс страны k по сравнению со страной i равен косвенному индексу, полученному умножением прямого двустороннего индекса страны j по сравнению со страной i на прямой двусторонний индекс страны k по сравнению со страной j . Если весь набор индексов является транзитивным, то косвенные индексы, соединяющие пары стран, будут всегда равны соответствующим прямым индексам. На практике ни одна из стандартных формул индексов, таких как формулы Ласпейреса, Пааше или Фишера, не обеспечивает транзитивность.

15.212. Цель состоит в том, чтобы разработать метод многосторонних сопоставлений, который обеспечил бы транзитивный набор показателей цен и объема и в то же время придавал бы равный вес всем странам. Существуют четыре весьма различных подхода к решению этой задачи. Первый подход обеспечивает транзитивность, используя средние цены для группы стран, которые применяются затем для расчета многосторонних индексов объема. При втором подходе начинают с прямых двусторонних сопоставлений между всеми возможными парами стран и преобразуют их таким образом, чтобы обеспечить требование транзитивности. Третий метод основан на применении уравнений регрессии, чтобы получить оценку отсутствующих цен, используя соотношения цен для других продуктов на основе сравнения страны со страной. Четвертый метод — многосторонний цепной метод — основан на сцеплении результатов прямых двусторонних сопоставлений, при котором результаты сопоставлений стран с наиболее схожей структурой цен сцепляются в первую очередь.

Блоковый подход (для группы стран)

15.213. Наиболее широко используемая форма блокового подхода (для группы стран) заключается в использовании средних цен для группы стран, чтобы оценить в них количества во всех странах блока. Этот подход автоматически обеспечивает транзитивность. Индекс объема для страны В по отношению к стране А определяется в первом выражении уравнения (22) как:

$$GK_Q = \frac{\sum_{i=1}^n \bar{p}_i q_i^B}{\sum_{i=1}^n \bar{p}_i q_i^A} = \frac{\sum_{i=1}^n \bar{p}_i q_i^C}{\sum_{i=1}^n \bar{p}_i q_i^A} \times \frac{\sum_{i=1}^n \bar{p}_i q_i^B}{\sum_{i=1}^n \bar{p}_i q_i^C} \quad (22)$$

и, как очевидно, является транзитивным. Средняя цена \bar{p}_i для каждого отдельного продукта определяется как его общая стоимость для всех стран группы в некоторой общей валюте, деленная на его общее количество:

$$\bar{p}_i = \frac{\sum_{j=1}^m c^j p_i^j q_i^j}{\sum_{j=1}^m q_i^j}, \quad \text{где} \quad \sum_{j=1}^m q_i^j = \sum_{j=1}^m \frac{v_j^j}{p_i^j} \quad (23)$$

и суммирование производится по m различным странам блока. Параметр в выражении (23) предназначен для конвертирования национальных валют в общую валюту. Этот параметр может быть либо рыночным обменным курсом, либо ППС, используемым для пересчета расходов каждой страны на продукт i $v_i = p_i q_i$ в общую валюту.

15.214. Наиболее распространенным методом для блока стран (группы стран) является метод Гири-Камиса (ГК), в котором для конвертирования национальных валют в выражении (23) используются ППС, предполагая, что индексы объема определены в (22). По этому методу средние международные цены и ППС являются взаимозависимыми переменными, поскольку они определяются одновременно на основе решения системы взаимосвязанных уравнений. На практике их можно исчислять последовательными итерациями: вначале, например, можно использовать обменные курсы в качестве коэффициента конвертирования национальных валют в общую валюту. Получающиеся индексы объема можно затем использовать, чтобы получить набор приблизительных ППС, которые далее, в свою очередь, применять, чтобы исчислить второй набор средних цен, индексов объема, ППС и т. д.

15.215. Преимущества блокового метода, такого как метод ГК, состоят в следующем:

а. блок стран рассматривается как некоторая самостоятельная единица;

б. использование единого вектора цен обеспечивает транзитивность, а показатели объема аддитивны и могут быть представлены в стоимостном выражении, используя средние цены для блока (можно представить результаты для группы стран в табличной форме, где страны показаны в столбцах, а компоненты конечных расходов — в строках, при этом стоимости можно суммировать как по столбцам, так и по строкам); и

с. можно сравнивать относительные показатели, например, доли в ВВП валового накопления основного капитала, так как для всех стран используется один и тот же вектор цен.

15.216. Однако результаты сопоставления для любых двух стран, основанные на многосторонних сопоставлениях для блока стран, могут быть не оптимальными. В описании транзитивности было показано, что лучшие методы сопоставления цен и объема между странами А и В должны симметричным образом использовать информацию об их ценах и количествах. Если относительные цены страны А выше средних, а страны В — ниже, то использование средних цен относительно снижает расходы страны А, оцененные в средних международных ценах, и повышает расходы страны В, по сравнению со страной, цены которой ближе к международным средним ценам. Такой феномен часто наблюдается при сопоставлении услуг в развитых и развивающихся странах. Соответственно, при использовании метода ГК расходы, основанные на оценке по ППС, будут обычно относительно завышены для более бедных стран.

Подход, основанный на использовании результатов прямых двусторонних сопоставлений

15.217. Альтернативный подход к исчислению набора многосторонних показателей объема и ППС использует в качестве отправной точки результаты прямых двусторонних сопоставлений для всех возможных $m(m-1)/2$ пар стран. Если каждое прямое двустороннее сопоставление рассматривать изолированно, то предпочтительным показателем результата сопоставления, скорее всего, будет индекс Фишера.

15.218. Индексы Фишера не являются транзитивными, но используя критерий наименьших квадратов, можно получить на их основе ряд $m-1$ транзитивных индексов, которые будут настолько максимально близки к исходным индексам Фишера, насколько это возможно при соблюдении требования транзитивности. Минимизация отклонений транзитивных индексов от исходных индексов Фишера обеспечивается с помощью формулы ЭКШ, предложенной Элто, Кэвешем и Шульцем независимо друг от друга.

15.219. Индекс ЭКШ для стран i и k является средним геометрическим между прямым индексом для стран i и k и каждым возможным косвенным индексом для стран i и k , в котором прямому индексу придается двойной вес. Транзитивность для любой пары стран из блока обеспечивается путем включения каждой страны из блока в индекс ЭКШ для любой пары стран.

15.220. Индекс ЭКШ:

- а. обеспечивает наилучший возможный транзитивный показатель для отдельного агрегата для любой пары стран почти таким же образом, как цепной индекс Фишера может обеспечить наилучший возможный показатель динамики отдельного агрегата во времени;
- б. придает равные веса двум сопоставляемым странам; и
- с. на него не влияют относительные размеры стран, что является желаемым свойством.

Однако последствия использования формулы ЭКШ сходны с теми, которые возникают при использовании цепных индексов в контексте динамических рядов. Они состоят в том, что не представляется возможным преобразовать индексы объема для агрегата и его компонентов в набор аддитивно согласованных стоимостей. Этим метод ЭКШ отличается от метода ГК.

Кольцевые сопоставления

15.221. Обзор вышеупомянутых методов предполагает, что существует один набор результатов сопоставлений, охватывающий все страны блока стран. С увеличением числа стран — участниц сопоставлений становится все более трудным делом управлять ими как единой группой. Более того, становится более сложным находить продукты, которые были бы одновременно репрезентативными в каждой стране и сопоставимыми в международном плане для стран, которые находятся далеко друг от друга, как географически, так и по уровню своего экономического развития. В связи с этим становятся очевидными преимущества регионального подхода к исчислению ППС. Для каждого региона подготавливают спецификации продуктов, и на региональном уровне исчисляют показатели ППС для стран данного региона.

15.222. Хотя такой подход, вероятно, улучшает качество ППС на региональном уровне, но все равно остается необходимость агрегирования результатов региональных сопоставлений для получения результатов глобального сопоставления. Традиционно принято выбирать «страну-мост», которая обеспечивала бы связь между регионами. Страна-мост принимает участие в обследованиях цен в бо-

лее, чем одном регионе. Кольцевой подход расширяет эту идею и идентифицирует некоторое число стран в каждом регионе в качестве «кольцевых стран». Эти страны образуют искусственный «регион», который пересекается со всеми регионами, результаты сопоставлений которых необходимо агрегировать.

15.223. Выбор метода зависит от ряда факторов, включающих цель анализа, уровень агрегирования, наличие данных, проводится ли агрегирование в пределах регионов, кольцевых стран или для всего набора данных, а также от того, какое значение придается обеспечению аддитивности и симметричной трактовке стран.

3. Практические соображения для разработчиков национальных счетов

ППС и национальные счета

15.224. Одним из наиболее важных направлений применения ППС является получение сопоставимых в международном плане оценок ВВП и его главных компонентов, оцененных в общей валюте, что предполагает исключение влияния различий в уровнях цен стран. Национальные счета необходимы для получения оценок ППС в двух отношениях. Во-первых, национальные счета обеспечивают веса, которые используются для агрегирования индексов цен, начиная с наиболее детального уровня до более широких агрегатов, вплоть до ВВП. Во-вторых, национальные счета предоставляют данные о стоимостях, которые «дефлятируются» с помощью ППС, чтобы получить показатели объемов (они также называются «реальными расходами»), оцененные в общей валюте, что позволяет проводить сопоставление ВВП и его компонентов между странами.

15.225. Процедура исчисления ППС также позволяет получить индексы сопоставимых уровней цен (ИУЦ). ИУЦ представляет собой отношение ППС для страны к официальному обменному курсу при условии, что они оба определены по отношению к базисной валюте. ИУЦ обычно исчисляются по сравнению с базой, принятой за 100, где в качестве базы принимают показатель для отдельной страны либо среднее значение для региона.

15.226. Если у страны значение ИУЦ меньше 100, то ее уровень цен ниже, чем в стране, принятой в качестве базы (или регионе). Аналогичным образом, можно сопоставить показатели непосредственно для любой пары стран. Если у одной из стран ИУЦ ниже, чем у другой, то страна с относительно низким ИУЦ считается более «дешевой» по сравнению с другой независимо от того, выше или ниже 100 ее ИУЦ.

15.227. На практике ППС не меняются быстро с течением времени, поэтому значительные изменения в ИУЦ той или иной страны обычно связаны с изменением обменных курсов.

15.228. Важно различать показатели объемов в ПМС и показатели объемов в динамических рядах, описанных выше в данной главе, так как это различные показатели, хотя между ними есть сходство, состоящее в том, что они оба разработаны для измерения стоимостей, прямое влияние изменений

цен на которые устранено. В динамических рядах показателей объемов влияние изменения цен от одного периода к другому устраняется для того, чтобы получить показатели объема, на основе которых исчисляются показатели темпов экономического роста. В случае международных сопоставлений, которые обеспечивают основу для исчисления показателей объемов с помощью ППС, влияние различных уровней цен в каждой стране, устраняется из показателей национальных счетов для того, чтобы обеспечить сопоставление показателей объемов между странами.

15.229. Самый низкий уровень агрегирования, для которого можно сопоставлять ППС для всех стран, участвующих в сопоставлении, является уровень первичных (наименьших) товарных групп, и это также самый низкий уровень, для которого данные национальных счетов необходимы для получения весов. По сути дела, данные национальных счетов обеспечивают веса для агрегирования ППС от уровня первичных товарных групп до более широких агрегатов СНС, вплоть до ВВП. Первичная товарная группа является также уровнем, для которого определяются спецификации товаров-представителей; для каждой первичной товарной группы подбирается некоторое число товаров-представителей, цены которых должны быть определены.

15.230. На протяжении последних пятидесяти лет в большинстве сопоставлений, основанных на применении ППС, использовались оценки ВВП, исчисленные методом конечного использования (то есть полученные суммированием расходов на конечные товары и услуги), так как цены в отношении конечных расходов получить проще, чем для выпуска и промежуточного потребления, что требуется для сопоставлений ВВП, исчисленного производственным методом. Для получения сопоставимых оценок по странам критически важной является согласованность данных в национальных счетах, поэтому СНС играла важную роль в сопоставлениях, основанных на ППС, обеспечивая концептуальную основу для получения согласованных оценок ВВП и его основных компонентов.

15.231. ПМС является наиболее широким проектом по исчислению ППС; около 150 стран мира участвовало в раунде ПМС 2005 года. Оценки показателей объема в единой валюте, полученные в ПМС 2005 года, представляют моментальный снимок соотношений уровней экономик различных стран мира. ПМС — это очень дорогостоящий и требующий значительных затрат проект, поэтому он обеспечивает базисную оценку с нерегулярными интервалами. В результате базисную оценку ППС, подобную той, которая получена в результате ПМС 2005 года, следует экстраполировать с помощью динамических рядов индексов, исчисленных в национальных счетах стран, участвующих в сопоставлении. Представляет интерес сопоставление результатов экстраполяции базисных оценок, полученных с использованием двух наборов ППС, исчисленных с интервалом в несколько лет. На практике экстраполированные ряды не совпадают точно с новыми базисными оценками, и существует несколько причин возникновения различий между ними. Важной проблемой является обеспечение согласованности между ценами, используемыми в динамических рядах показателей национальных счетов, и ценами, используемыми при исчислении ППС, что пояснялось выше в разделе о репрезентативности

и сопоставимости. Более того, структуры цен и объемов могут значительно меняться в течение периода времени, и эти изменения могут не быть учтены методами экстраполяции.

Почему темпы роста, полученные в рамках ПМС, отличаются от темпов роста в национальных счетах?

15.232. Для экстраполяции ППС за период между двумя сопоставлениями обычно применяется метод, заключающийся в использовании соотношения дефляторов, используемых в национальных счетах каждой страны, и в базисной стране (обычно — Соединенных Штатах Америки), чтобы экстраполировать ППС, использованные для получения базисной оценки результатов сопоставления. Полученные ППС затем применяются к соответствующему показателю национальных счетов, чтобы получить показатели объемов, оцененные в общей валюте для данного года.

15.233. Теоретически наилучший метод экстраполяции ППС базисной оценки мог бы состоять в использовании динамического ряда индексов цен на уровне отдельных продуктов каждой страны, участвующей в ПМС, чтобы экстраполировать цены отдельных продуктов, включенных в базисную оценку ПМС. На практике не представляется возможным использовать процедуру такого рода для экстраполяции базисной оценки, полученной с использованием ППС, так как не во всех странах имеются необходимые детальные данные о ценах. Поэтому в целом принят подход, основанный на экстраполяции на макроуровне (для ВВП или для компонентов ВВП). Если оставить в стороне проблемы с получением согласованных данных от участвующих стран, то для этого процесса возникает основной концептуальный вопрос: можно показать математически, что невозможно обеспечить согласованность данных одновременно во времени и в пространстве. Другими словами, экстраполяция ППС с использованием динамических рядов индексов цен на таком уровне, как ВВП, не обеспечит соответствия с новой базисной оценкой с помощью ППС, даже если все данные будут абсолютно согласованы между собой.

15.234. Одна из причин различий между динамическими рядами ВВП и результатами сопоставлений на основе ППС связана со спецификацией продуктов. Как объясняется в пунктах 15.66 и 15.67, существенной характеристикой продукта в национальных счетах является место, где он произведен, тогда как в сопоставлениях на основе ППС используются средние цены для страны в целом. Другая причина состоит в том, что структура весов, используемых для исчисления дефляторов в динамических рядах в национальных счетах, отличается от структуры весов, которые используются для сопоставления на основе ППС. Кроме этого, как отмечено выше, продукты, цены которых определялись для ППС, будут отличаться от продуктов, цены которых используются в динамических рядах вследствие особых требований к пространственным индексам цен — репрезентативность в пределах каждой страны и сопоставимость между странами, — тогда как в динамических рядах главное требование состоит в обеспечении согласованности во времени. Обычно намного больше продуктов охватывается для исчисления индекса цен страны, чем для расчетов ППС. Наконец, часто наиболее существенным обстоятельством является то, что цены,

используемые для исчисления дефляторов в национальных счетах, корректируются, чтобы исключить влияние изменений качества во времени, и методы таких корректировок могут существенно различаться по странам. В частности, может значительно различаться степень использования гедонических методов корректировки цен продуктов, характеристики которых быстро меняются. Гедоническая корректировка цен электронных продуктов (таких как компьютеры) находит достаточно широкое применение, хотя некоторые страны применяют гедоническую корректировку цен таких продуктов, как одежда и жилищные услуги. Сопоставление индексов динамики цен в странах, которые используют гедонические корректировки цен для исчисления дефляторов в национальных счетах, со странами, которые этого не делают, может привести к значительным различиям между результатами сопоставления на основе ППС и данными, полученными путем экстраполяции предыдущей базисной оценки результатов ПМС.

15.235. Возможно, что один из самых значительных факторов, который влияет на различие между экстраполируемыми рядами ВВП и результатами базисной оценки ППС, связан с экспортом и импортом. На показатели динамики объема ВВП в национальных счетах не влияют изменения условий внешней торговли, в то время как они непосредственно влияют на ВВП в международных сопоставлениях. Например, повышение цен на энергетические продукты приводит к увеличению номинального ВВП. Для международного сопоставления для стран, экспортирующих энергетические продукты, результатом будет увеличение объемов ВВП по сравнению с другими странами, потому что ППС для чистого экспорта основаны на обменных курсах, на которые существенно не влияют изменения условий внешней торговли в краткосрочной перспективе. В результате улучшение условий торговли при получении базисной оценки сопоставления, основанной на применении ППС, отражается как изменение объема. С другой стороны, в национальных счетах стран, экспортирующих энергетические продукты, индексы динамики объема ВВП остаются неизменными, если экспортируется то же самое количество энергетических продуктов, и, таким образом, улучшение условий внешней торговли отражается как изменение цен, которое влияет на дефлятор ВВП, используемый для экстраполяции.

Нерыночные услуги

15.236. Другой областью, где возникают проблемы обеспечения согласованности между показателями объемов стран, основанными на использовании ППС, является группа так называемых «услуг, не поддающихся сопоставлению». Это, в основном (хотя и не исключительно), нерыночные услуги, значительную часть которых составляют услуги органов государственного управления, которые должны быть оценены для исчисления ППС. Основные проблемы с оценкой нерыночных услуг связаны с оценкой качества производимых услуг и производительности труда. Одна из договоренностей, используемых при подготовке оценок для сектора государственного управления в национальных счетах большинства стран, состоит в том, что выпуск единиц этого сектора измеряется как сумма затрат труда и материалов, используемых при производстве услуги (услуг); это предполагает принятие предположения о том, что увеличе-

ние затрат на производство пропорционально увеличению выпуска. Кроме этого, в национальных счетах часто принимается предположение о том, что производительность труда в производстве таких услуг не меняется на протяжении времени. Аналогичное предположение о том, что производительность идентична во всех странах, принимающих участие в сопоставлении, должно быть принято при исчислении ППС. Это предположение представляется приемлемым в тех случаях, когда в сопоставлениях на основе ППС участвуют страны, находящиеся приблизительно на одном и том же уровне экономического развития. Однако, когда сопоставляются показатели стран со значительно различающимися уровнями экономического развития, обоснованность этого предположения нарушается.

15.237. Выбор, перед которым стоят разработчики ППС, состоит в следующем: либо предполагать, что уровни производительности идентичны для разных стран, даже если они находятся на значительно различающихся уровнях экономического развития, либо корректировать оценки нерыночных услуг каким-либо образом, чтобы учесть различия в производительности. Кроме проблем определения адекватного концептуального подхода к корректировкам на различия в производительности в различных странах, воз-

никают еще проблемы с получением данных, необходимых для внесения таких корректировок, особенно в тех случаях, когда используемый метод предполагает внесение корректировок, основанных на учете относительных уровней капиталоемкости производства услуг в сопоставляемых странах. Несмотря на упомянутые проблемы, иногда оказывается необходимым вносить корректировки на различия в производительности нерыночных услуг, поскольку проблемы, возникающие при этом, гораздо меньше тех, которые возникнут, если использовать предположение о равной производительности в нерыночных услугах всех стран, участвующих в сопоставлении.

Заключение

15.238. Основанные на ППС сопоставления уровней экономического развития различных стран являются важным направлением использования национальных счетов. Несмотря на концептуальные и практические проблемы, показатели объемов, основанные на ППС, являются гораздо более надежной основой международных сопоставлений по сравнению с альтернативным использованием обменных курсов для оценки агрегатов национальных счетов в общей валюте.

ГЛАВА 16. ОБОБЩЕННОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ И ИНТЕГРАЦИЯ СЧЕТОВ

А. Введение

16.1. В этой главе содержится обобщенное представление полной последовательности счетов, представленных в главах с 6 по 13, и показано, как они связаны с таблицами в главе 2. В ней показывается, как наиболее общие агрегаты СНС — ВВП, ЧВП и ВНД — связаны с балансирующими статьями в различных счетах. В ней показывается влияние на национальные агрегаты операций, совершаемых меж-

ду единицей-резидентом страны и единицей-резидентом остального мира. В ней описывается связь между счетами накопления.

16.2. Эта глава закладывает основу для дальнейшего развития счетов, как в части способов представления, так и дальнейшего анализа, что является предметом последующих глав.

В. Интеграция счетов

16.3. В таблицах, представленных в предыдущих главах, использован формат, весьма обычный для публикуемых таблиц; статьи, представляющие собой ресурсы, показаны на правой стороне таблицы, а статьи, представляющие собой использование — на левой стороне таблицы. Это гибкий формат, так как он позволяет увеличивать число колонок, показываемых в обеих частях таблицы и даже в двух частях, расположенных на разных страницах, если колонок достаточно много. Вместе с тем, существует и другой формат таблиц, который особенно полезен для целей объяснения — счет Т-образной формы.

16.4. В счете Т-образной формы показывается только один набор названий статей в середине таблицы, где величины, представляющие собой ресурсы, отражаются в колонках справа, а величины, представляющие собой использование — в колонках слева. Пример счета Т-образной формы приведен в таблице 16.1. По строкам таблицы приведены строки из таблиц 6.1, 7.1, 7.2, 8.1 и 9.1 на высоком уровне агрегирования. Данные для счетов отдельных секторов не показаны, но приведены итоги для экономики в целом, для остального мира, а также для них вместе. Кроме того, предусмотрена колонка для счета товаров и услуг.

1. Обобщенное представление текущих счетов

16.5. Текущие счета, представленные в таблице 16.1, включают счет производства и счета, отражающие первичное распределение доходов, вторичное распределение доходов и использование доходов. В дополнение к этим счетам таблица 16.1 начинается с импорта и экспорта товаров и услуг — статей из счета остального мира, которые отражают стоимость товаров и услуг, поступающих в национальную экономику от остального мира, и товаров и услуг, произведенных национальной экономикой, но предоставленных остальному миру.

Счет производства

16.6. В следующих строках показаны главные статьи счета производства — выпуск и налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты на стороне ресурсов и промежуточное потребление на стороне использования. Затем приводится балансирующая статья для счета производства — добавленная стоимость — также на стороне использования как заключительная статья счета производства. Добавленная стоимость — это основа для определения ВВП.

Счет образования доходов

16.7. Следующие несколько строк относятся к счету образования доходов. Это первая часть счета первичного распределения доходов. Добавленная стоимость — балансирующая статья из счета производства — является единственной записью на стороне ресурсов этого счета. Записи на левой стороне счета в использовании показывают, какая часть добавленной стоимости создана трудом в форме оплаты труда и какая часть подлежит выплате органам государственного управления в форме налогов на производство за вычетом субсидий. Балансирующие статьи — прибыль и смешанный доход — характеризуют роль капитала в образовании добавленной стоимости.

Счет распределения первичных доходов

16.8. В счете распределения первичных доходов участие различных секторов в образовании добавленной стоимости отражается на стороне ресурсов по соответствующим секторам: оплата труда — в секторе домашних хозяйств, налоги за вычетом субсидий — в секторе государственного управления, прибыль и смешанный доход — в секторах, к которым относятся соответствующие производственные единицы. Кроме этого, счет распределения первичных доходов показывает, сколько по каждой из этих трех статей подлежит выплате единицам-нерезидентам и сколько доходов

Таблица 16.1
Обобщенное представление текущих счетов в последовательности счетов

Использование				Ресурсы				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
		499	499	Импорт товаров и услуг		499		499
		392	392	Импорт товаров		392		392
		107	107	Импорт услуг		107		107
	540		540	Экспорт товаров и услуг			540	540
	462		462	Экспорт товаров			462	462
	78		78	Экспорт услуг			78	78
				Счет производства				
		3604	3604	Выпуск	3604			3604
		3077	3077	Рыночный выпуск	3077			3077
		147	147	Выпуск для собственного конечного использования	147			147
		380	380	Нерыночный выпуск	380			380
1883			1883	Промежуточное потребление			1883	1883
		141	141	Налоги на продукты	141			141
		-8	-8	Субсидии на продукты (-)	-8			-8
1854			1854	Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт				
222			222	Потребление основного капитала				
1632			1632	Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт				
	-41		-41	Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами				
				Счет образования доходов				
				Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт	1854			1854
				Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт	1632			1632
1150			1150	Оплата труда				
235			235	Налоги на производство и импорт				
141			141	Налоги на продукты				
94			94	Другие налоги на производство				
-44			-44	Субсидии				
-8			-8	Субсидии на продукты				
-36			-36	Другие субсидии на производство				
452			452	Валовая прибыль				
61			61	Валовой смешанный доход				
214				Потребление основного капитала в составе валовой прибыли				
8				Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода				
238			238	Чистая прибыль				
53			53	Чистый смешанный доход				
				Счет распределения первичных доходов				
				Валовая прибыль	452			452
				Валовой смешанный доход	61			61
				Чистая прибыль	238			238
				Чистый смешанный доход	53			53
	6		6	Оплата труда	1154	2		1156
				Налоги на производство и импорт	235			235
				Субсидии	-44			-44
391	44		435	Доходы от собственности	397	38		435
1864			1864	Валовое сальдо первичных доходов/Валовой национальн. доход				
1642			1642	Чистое сальдо первичных доходов/Чистый национальный доход				

Таблица 16.1 (продолжение)

Обобщенное представление текущих счетов в последовательности счетов

Использование				Ресурсы				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
				Счет вторичного распределения доходов				
				Валовое сальдо первичных доходов/Валовой национальн. доход	1864			1864
				<i>Чистое сальдо первичных доходов/Чистый национальный доход</i>	1642			1642
1212	17		1229	Текущие трансферты	1174	55		1229
212	1		213	Текущие налоги на доходы, имущество и др.	213	0		213
333	0		333	Чистые отчисления на социальное страхование	333	0		333
384	0		384	Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	384	0		384
283	16		299	Другие текущие трансферты	244	55		299
<hr/>								
1826			1826	Валовой располагаемый доход				
1604			1604	<i>Чистый располагаемый доход</i>				
<hr/>				Счет использования располагаемого дохода				
				Валовой располагаемый доход	1826			1826
				<i>Чистый располагаемый доход</i>	1604			1604
1399			1399	Расходы на конечное потребление			1399	1399
11	0		11	Корректировка на изменение в пенсионных правах	11	0		11
<hr/>								
427			427	Валовое сбережение				
205			205	<i>Чистое сбережение</i>				
	-13		-13	<i>Сальдо по текущим внешним операциям</i>				

по аналогичным статьям, созданных единицами-нерезидентами, подлежит выплате секторам-резидентам.

16.9. В процессе производства производители могут использовать финансовые и непроектированные активы, принадлежащие другим единицам. Платежи за использование этих активов показываются как доходы от собственности. Доходы от собственности могут уплачиваться резидентами и нерезидентами, и они могут быть получены резидентами и нерезидентами. Если величины трех из этих показателей известны, можно определить величину последнего. Например, доходы от собственности, подлежащие получению резидентами, должны быть равны доходам от собственности, подлежащим выплате как резидентами, так и нерезидентами, минус доходы от собственности, подлежащие получению нерезидентами. Таким образом, доходы от собственности, подлежащие получению как резидентами, так и нерезидентами (отражаемые как ресурсы), должны равняться доходам от собственности, подлежащим выплате как резидентами, так и нерезидентами (отражаемым как использование).

16.10. Добавленная стоимость, отражаемая как ресурсы, плюс записи на стороне ресурсов, относящиеся к оплате труда, прибыли, смешанному доходу и доходам от собственности, минус соответствующие записи по этим статьям в использовании образуют сальдо первичных доходов. Эта балансирующая статья счета распределения первичных доходов отражается на стороне использования и как первая статья ресурсов счета вторичного распределения доходов.

16.11. Данные о сальдо первичных доходов позволяют получить другой ключевой агрегат СНС — национальный

доход. Добавленная стоимость определяется в соответствии с критерием резидентства; все единицы-резиденты и только единицы-резиденты вносят свой вклад в создание ее общей величины. Вместе с тем, для сальдо первичных доходов важен не просто переход от производства к доходам, но и резидентская принадлежность единиц, получающих доходы, созданные в процессе производства, а не резидентская принадлежность самих производящих единиц. Дальнейшее обсуждение национального дохода приводится ниже в связи с рассмотрением счета остального мира.

Счет вторичного распределения доходов

16.12. Счет вторичного распределения доходов показывает, как первичные доходы трансформируются в располагаемый доход путем выплаты и получения текущих трансфертов. Различные факторы способствуют перераспределению доходов между секторами экономики. Одним из них является роль органов государственного управления в обложении текущими налогами доходов и имущества; другим фактором является роль программ социального страхования в перераспределении отчислений от работников в текущем периоде пенсионерам; еще одним фактором служит роль страхования в предоставлении механизма, с помощью которого небольшие регулярные платежи многих единиц направляются небольшому числу единиц, понесших потери определенного рода. Среди других типов текущих трансфертов все больший интерес представляют собой чисто добровольные трансферты. Такие трансферты могут служить основным источником финансирования для НКОДХ; они

Таблица 16.2

Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов

Изменения в активах				Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
				Счет операций с капиталом				
				<i>Чистое сбережение</i>	205			205
				<i>Сальдо по текущим внешним операциям</i>		-13		-13
414			414	Валовое накопление			414	414
192			192	Чистое накопление			192	192
376			376	Валовое накопление основного капитала			376	376
-222			-222	Потребление основного капитала			-222	-222
				<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>				
28			28	Изменение запасов материальных оборотных средств			28	28
10			10	Приобретение ценностей за вычетом выбытия			10	10
0			0	Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия			0	0
				Капитальные трансферты, подлежащие получению	62	4		66
				Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-65	-1		-66
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>	202	-10		192
10	-10		0	<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>				
				Финансовый счет				
				<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>	10	-10		0
436	47		483	Чистое приобретение активов/чистое принятие обязательств	426	57		483
-1	1		0	Монетарное золото и СПЗ				
89	11		100	Наличная валюта и депозиты	102	-2		100
86	9		95	Долговые ценные бумаги	74	21		95
78	4		82	Ссуды	47	35		82
107	12		119	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	105	14		119
48	0		48	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	48	0		48
14	0		14	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	11	3		14
15	10		25	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	39	-14		25
				Счет других изменений в объеме активов				
13			13	Всего другие изменения в объеме активов	3			3
-7			-7	Произведенные нефинансовые активы				
17			17	Непроизведенные нефинансовые активы				
3			3	Финансовые активы	3			3
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	10			10
				Счет переоценки				
				<i>Номинальные холдинговые прибыли и убытки</i>				
280			280	Нефинансовые активы				
84	7		91	Финансовые активы/обязательства	76	15		91
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков</i>	288	-8		280
				<i>Нейтральные холдинговые прибыли и убытки</i>				
198			198	Нефинансовые активы				
136	12		148	Финансовые активы/обязательства	126	22		148
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей/убытков</i>	208	-10		198
				<i>Реальные холдинговые прибыли и убытки</i>				
82			82	Нефинансовые активы				
-52	-5		-57	Финансовые активы/обязательства	-50	-7		-57
				<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей/убытков</i>	80	2		82

Таблица 16.2 (продолжение)

Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов

Изменения в активах				Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала				
Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого	Операции и балансирующие статьи	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
				Запасы и изменения в активах				
				<i>Начальный баланс активов и пассивов</i>				
4621			4621	Нефинансовые активы				
8231	805		9036	Финансовые активы/обязательства	7762	1274		9036
				<i>Чистая стоимость капитала</i>				
				5090 -469 4621				
				Всего изменения в активах и обязательствах				
482			482	Нефинансовые активы				
523	54		577	Финансовые активы/обязательства	505	72		577
				<i>Изменение чистой стоимости капитала, всего</i>				
				500 -18 482				
				<i>Сбережение и капитальные трансферты</i>				
				202 -10 192				
				<i>Другие изменения в объеме активов</i>				
				10 10				
				<i>Номинальные холдинговые прибыли/убытки</i>				
				288 -8 280				
				<i>Нейтральные холдинговые прибыли/убытки</i>				
				208 -10 198				
				<i>Реальные холдинговые прибыли/убытки</i>				
				80 2 82				
				Заключительный баланс активов и пассивов				
5103			5103	Нефинансовые активы				
8754	859		9613	Финансовые активы/обязательства	8267	1346		9613
				<i>Чистая стоимость капитала</i>				
				5590 -487 5103				

могут представлять собой форму международного сотрудничества между органами государственного управления или осуществляться в форме денежных переводов работников между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами.

16.13. Текущие трансферты, подлежащие выплате единицами — резидентами и нерезидентами — должны равняться текущим трансфертам, подлежащим получению единицами, как резидентами, так и нерезидентами, и таким образом общая величина использования и ресурсов равны, как и в случае доходов от собственности.

16.14. Располагаемый доход является важной балансирующей статьей в счетах, поскольку он показывает, сколько можно направить на потребление, не прибегая к уменьшению активов или принятию обязательств. Таким образом, он соответствует концепции дохода, принятой в экономической теории.

Счета использования доходов

16.15. Счет использования располагаемого дохода показывает, какая часть располагаемого дохода фактически использована на потребление и какая часть пошла на сбережение. В счетах для секторов надо делать корректировку на изменение в пенсионных правах, чтобы обеспечить его отражение как части сбережения домашних хозяйств, а не пенсионных фондов. Однако в этом агрегате отражаются только потоки, относящиеся к правам на пенсионные посо-

бия работников-нерезидентов или работников-резидентов, занятых на предприятиях нерезидентов.

16.16. Таблица 16.1 не содержит счета перераспределения доходов в натуральной форме и счета использования скорректированного располагаемого дохода, но они могут быть встроены в нее вместо счета использования располагаемого дохода или как дополнение к нему.

2. Обобщенное представление счетов накопления

16.17. В таблице 16.2 представлены в обобщенном виде счета накопления и балансы активов и пассивов с той же степенью детализации, какая применялась к текущим счетам в таблице 16.1. В этой таблице изменены названия колонок на правой и левой стороне; колонки справа обозначены как изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала, а колонки слева отражают изменения в активах.

Счет операций с капиталом

16.18. Первые статьи, появляющиеся на правой стороне счета операций с капиталом — сбережение и сальдо по текущим внешним операциям. В составе ресурсов отражаются также капитальные трансферты, подлежащие получению. По договоренности капитальные трансферты, подлежащие выплате, также отражаются на стороне ресурсов, но с отрицательным знаком. Для экономики в це-

лом, включая операции с остальным миром, капитальные трансферты, подлежащие получению и выплате, взаимно погашают друг друга таким же образом, как доходы от собственности и текущие трансферты. Однако это равенство не соблюдается для экономики в целом, исключая остальной мир, как и для отдельных секторов внутри нее.

16.19. Сбережение и капитальные трансферты (сальдо) вместе показывают, сколько ресурсов имеется в экономике для приобретения нефинансового капитала, главным образом, в форме накопления как элемента ВВП, а также непроизведенных нефинансовых активов. Эта сумма показывается в качестве отдельного агрегата, называемого изменениями в чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов. Он не является балансирующей статьей, но обладает такими же свойствами аналитического показателя, представляющего особый интерес.

16.20. На стороне использования в счете операций с капиталом отражается приобретение произведенных и непроизведенных нефинансовых активов. Балансирующей статьей счета операций с капиталом является чистое кредитование или чистое заимствование. Если это чистое кредитование, оно показывает, в какой степени сумма сбережения и капитальных трансфертов фактически использована на финансирование приобретения нефинансовых активов и сколько пошло на кредитование остального мира. Если это чистое заимствование, то сумма сбережения и капитальных трансфертов является недостаточной для финансирования всего приобретения нефинансовых активов, и необходимо заимствование у остального мира.

Финансовый счет

16.21. Финансовый счет показывает, как именно осуществляется чистое кредитование или чистое заимствование, путем отражения всех операций с финансовыми инструментами. Операции с финансовыми активами, отражаемые как изменения в активах, точно соответствуют величинам, отражаемым как изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала, так как если учтены все операции единиц-резидентов с другими единицами-резидентами или единицами-нерезидентами, то не должно остаться необъясненного чистого кредитования или чистого заимствования.

16.22. Поскольку в финансовом счете не появляется какая-либо новая балансирующая статья, и в нем только раскрывается, каким образом осуществляется чистое кредитование или чистое заимствование, и поскольку для него требуются совсем другие источники данных и их понимание, этот счет не всегда составляется разработчиками национальных счетов. Однако без финансового счета их разработчик не может быть уверен, что расчеты для других счетов являются согласованными и полными. Так же как разработчик национальных счетов должен иметь представление о системе платежного баланса и обеспечивать полный учет в счетах операций, связанных с остальным миром, ему необходимо принимать во внимание и взаимодействие с системами денежно-кредитной и финансовой статистики. Ниже в двух главах 26 и 27 более детально обсуждаются взаимосвязи с этими двумя статистическими системами.

3. Счет товаров и услуг

16.23. В последовательности счетов каждая группа операций балансируется. Для распределительных и перераспределительных операций это происходит автоматически, если данные полностью согласуются между собой, поскольку то, что показывается как выплаченное одной единицей, должно быть показано как полученное другой единицей. Однако это не относится к операциям с товарами и услугами. Чтобы сохранить свойство счетов как инструмента балансировки, на каждой стороне счетов введена колонка под названием «товары и услуги». Каждый раз, когда имеет место операция, связанная с товарами и услугами, производится запись в колонке «товары и услуги» на другой стороне счета.

16.24. В конечном итоге записи на левой стороне счета показывают стоимость всех товаров и услуг, поступивших в экономику страны в результате производства или импорта, плюс уплаченные по ним налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты. На правой стороне счета показывается использование товаров и услуг на промежуточное или конечное потребление, накопление и экспорт.

16.25. Очевидно, что общая стоимость товаров и услуг, поступивших в экономику страны, должна быть фактически равна общей стоимости использования этих товаров и услуг. Записи в левой колонке счета товаров и услуг, равные записям в правой колонке, приводят к знакомому счету товаров и услуг, описанному в главе 14:

$$\text{Выпуск} + \text{импорт} + \text{налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты} = \text{промежуточное потребление} + \text{конечное потребление} + \text{накопление} + \text{экспорт}$$

16.26. Это равенство отражает концепцию, в соответствии с которой товары и услуги, произведенные в текущем периоде, используются для производства других товаров и услуг в текущем периоде (промежуточное потребление), или для производства других товаров и услуг в будущих периодах (накопление), или для немедленного удовлетворения человеческих потребностей (конечное потребление). Вместе с тем, поскольку никакая экономика не является полностью закрытой, необходимо учитывать товары и услуги, поступающие в экономику страны из-за границы (импорт), и товары и услуги, используемые в экономике других стран (экспорт).

16.27. Это тождество составляет счет товаров и услуг. *Счет товаров и услуг показывает равенство между общей стоимостью товаров и услуг, поступивших в экономику страны в качестве ресурсов, таких как выпуск и импорт (включая стоимость налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты, кроме уже включенных в оценку выпуска), и использованием этих товаров и услуг на промежуточное потребление, конечное потребление, накопление и экспорт.*

4. Счета остального мира

16.28. Записи в интегрированных счетах для остального мира корреспондируют с записями в платежном балансе, представленном в *Руководстве по платежному балансу (шестое издание)*. В таблице 16.3 показаны записи для

остального мира в соответствии со структурой счетов платежного баланса.

16.29. В таблице представлены три текущих счета: один — для товаров и услуг, один — для первичных доходов и один — для вторичных доходов. Каждый из них имеет балансирующую статью, но в отличие от счетов СНС балансирующие статьи не переносятся из одного счета в следующий. Вместе с тем, допускаются другие балансирующие статьи, которые соответствуют статьям, предусмотренным в СНС. Таким образом, сальдо по внешним операциям с товарами, услугами и первичными доходами является суммой сальдо товаров и услуг [по внешним операциям] и сальдо первичных доходов [по внешним операциям]. Если добавить эту статью к сальдо по внешним операциям со вторичными доходами, получается сальдо по текущим внешним операциям. Эти статьи корреспондируют с соответствующими статьями счетов для экономики в целом.

16.30. В счете операций с капиталом остального мира единственными записями являются капитальные трансферты, подлежащие получению от остального мира и подлежащие выплате остальному миру, а также записи об операциях по приобретению произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия, в которых участвуют единицы-нерезиденты. Их результатом является сальдо по внешним операциям с капиталом. Если добавить его к сальдо по текущим внешним

операциям, результатом будет чистое кредитование остального мира или чистое заимствование у остального мира.

5. Интеграция данных о запасах и потоках

Связь между начальным и заключительным балансами активов и пассивов

16.31. Балансы активов и пассивов являются составной частью СНС. Понимание связи балансов активов и пассивов с потоками, относящимися к активам в счете операций с капиталом, финансовом счете и счетах других изменений в активах, является основополагающим для понимания роли, которую накопление капитала играет в СНС.

16.32. Основное тождество национальных счетов, которое связывает показатели начального и заключительного баланса активов и пассивов для одного вида активов, может быть сформулировано следующим образом:

Стоимость запаса определенного вида актива в начальном балансе активов и пассивов, оцененного в ценах, преобладающих на дату, к которой относится баланс активов и пассивов,

плюс общая стоимость приобретенных активов за вычетом общей стоимости выбывших активов (включая потребление основного капитала, где это целесо-

Таблица 16.3
Записи для остального мира с использованием структуры счетов Руководства по платежному балансу (шестое издание)

Использование		Ресурсы
Остальной мир	Операции и балансирующие статьи	Остальной мир
	Счет товаров и услуг	
	Импорт товаров и услуг	499
540	Экспорт товаров и услуг	
-41	<i>Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами</i>	
	Счет первичных доходов	
6	Оплата труда	2
	Налоги на производство и импорт	
	Субсидии	
44	Доходы от собственности	38
-10	<i>Сальдо по внешним операциям с первичными доходами</i>	
-51	<i>Сальдо по внешним операциям с товарами, услугами и первичными доходами</i>	
	Счет вторичных доходов	
17	Текущие трансферты	55
38	<i>Сальдо по внешним операциям со вторичными доходами</i>	
	Корректировка на изменение прав на пенсионные пособия	
-13	<i>Сальдо по текущим внешним операциям</i>	
	Счет операций с капиталом	
	Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	
	Капитальные трансферты, подлежащие получению	4
	Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-1
3	<i>Сальдо по внешним операциям с капиталом</i>	
-10	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	

образно) в результате операций, имевших место в отчетном периоде,

плюс стоимость других положительных или отрицательных изменений в объеме имеющихся активов (например, в результате открытия месторождений полезных ископаемых или уничтожения активов в результате военных действий или стихийного бедствия),

плюс стоимость положительных или отрицательных номинальных холдинговых прибылей, полученных в течение периода в результате изменения цены актива,

равняется стоимости запаса актива в заключительном балансе активов и пассивов, оцененного в ценах, преобладающих на дату, к которой относится баланс активов и пассивов.

16.33. Стоимость приобретенных нефинансовых активов за вычетом общей стоимости выбывших активов в результате операций, которые имели место в течение отчетного периода, учитывается в счете операций с капиталом, а операции с финансовыми активами и обязательствами — в финансовом счете. Стоимость других положительных или отрицательных изменений в объеме имеющихся активов учитывается в счете других изменений в объеме активов. Стоимость положительных или отрицательных номинальных холдинговых прибылей, полученных в течение периода в результате изменения цены актива, учитывается в счете переоценки. Это означает, что величина каждой записи в заключительном балансе активов и пассивов, в принципе, может быть получена исходя из величины в начальном балансе активов и пассивов путем добавления к ней записей, относящихся к тому же активу, в каждом из четырех счетов накопления.

16.34. Номинальную холдинговую прибыль можно разложить на нейтральную холдинговую прибыль и реальную холдинговую прибыль. Номинальная холдинговая прибыль показывает, насколько увеличилась стоимость актива за период нахождения его в запасах вследствие изменения цен. Нейтральная холдинговая прибыль показывает увеличение стоимости актива, которое было бы необходимо лишь для поддержания его покупательной способности за период. Если номинальная холдинговая прибыль больше, чем нейтральная холдинговая прибыль, собственник актива имеет реальную холдинговую прибыль (равную разнице между номинальной и нейтральной холдинговой прибылью). Если номинальная холдинговая прибыль меньше, чем нейтральная холдинговая прибыль, то собственник актива имеет реальный холдинговый убыток.

16.35. Тождество, связывающее начальный и заключительный балансы активов и пассивов и счета накопления, соблюдается даже в том случае, когда активы находятся у соответствующих единиц лишь временно в течение отчетного периода и не отражаются ни в начальном, ни в заключительном балансах активов и пассивов. Например, актив может быть приобретен в каком-либо периоде, его цена может возрасти вследствие холдинговой прибыли, а затем он может подвергнуться уничтожению до окончания этого периода.

16.36. Номинальные холдинговые прибыли и убытки, отражаемые в счете переоценки, включают как реализованные, так и нереализованные холдинговые прибыли и убытки, но реализованные холдинговые прибыли и убытки включаются в стоимость операций с активами, так что только нереализованные холдинговые прибыли и убытки остаются в заключительном балансе активов и пассивов.

16.37. Связь между балансом активов и пассивов и счетами потоков в отношении финансовых активов и обязательств часто признается и представляется. Меньше внимания уделяется связям в отношении нефинансовых активов, хотя как поясняется в главе 20, где обсуждаются услуги капитала, это не менее важно, особенно для понимания роста производительности в экономике.

Чистая стоимость капитала

16.38. Балансирующая статья баланса активов и пассивов равняется стоимости всех активов за вычетом стоимости всех обязательств и называется чистой стоимостью капитала. Изменение чистой стоимости капитала между начальным и заключительным балансом активов и пассивов можно представить как состоящее из трех статей.

- a. Первая из них — это изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов. Эта статья берется из счета операций с капиталом, где она отражается как общая величина всех ресурсов этого счета.
- b. Вторая статья — это изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов, и она представляет собой сумму всех записей для активов в счете других изменений в объеме активов за вычетом всех записей для обязательств.
- c. Третья статья — это изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей и убытков. Это сумма записей номинальных холдинговых прибылей и убытков для всех активов, отражаемых в счете переоценки, за вычетом записей номинальных холдинговых прибылей и убытков для всех обязательств. Она может быть разделена на изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей и убытков и изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей и убытков.

Счета активов

16.39. Тождество, связывающее начальный и заключительный балансы активов и пассивов, соблюдается для всех активов в целом, для каждого отдельного класса активов и фактически для каждого отдельного актива. Счет активов характеризует изменения в запасах актива или класса активов в периоде от одного баланса активов и пассивов до следующего, показывая в отдельных статьях, какие изменения произошли вследствие операций с капиталом, какие — вследствие финансовых операций и какие — вследствие других изменений в объеме активов и переоценки. Счета активов описываются в главе 13.

6. Консолидация счетов

16.40. Хотя представление счетов в полностью консолидированном виде не является обычной практикой, представляется полезным с познавательной точки зрения рассмотреть, что получается в результате полной консолидации счетов.

Консолидация текущих счетов

16.41. Все статьи в таблице 16.1, относящиеся к распределению и перераспределению доходов, присутствуют на обеих сторонах счета. Их включение позволяет получить важные балансирующие статьи, но можно также рассмотреть, какие записи останутся, если произвести их исключение путем консолидации. Фактически остаются записи в колонках товаров и услуг плюс записи о сбережении и сальдо по текущим внешним операциям. Этот результат можно увидеть ниже:

a. Ресурсы	
• импорт	499;
• выпуск	3604;
• налоги на продукты	141;
• субсидии на продукты	-8;
• итого	4236;
b. Использование	
• экспорт	540;
• промежуточное потребление	1883;
• конечное потребление	1399;
• сбережение	427;
• сальдо по текущим внешним операциям	-13;
• итого	4236.

16.42. Сальдо по текущим внешним операциям (-13) равно сальдо по внешним операциям с товарами и услугами (-41) плюс сальдо потоков доходов между страной и остальным миром (28). Если импорт, экспорт и сальдо по внешним операциям с товарами и услугами убрать из только что описанной консолидации, можно получить следующий результат:

выпуск	3604
плюс налоги на продукты	141
минус субсидии на продукты	8
минус промежуточное потребление	1883
(результат 1854)	
равняется	
конечное потребление	1399
плюс сбережение	427
плюс сальдо доходов от остального мира	28.

16.43. Первая часть этого тождества — это определение дохода, созданного в экономике страны. Если доходы от остального мира рассматривать по аналогии со сбережением, созданным в отечественной экономике, в этом тождестве можно увидеть отражение простой экономической концепции, в соответствии с которой доход равен потреблению плюс сбережение.

Консолидация счетов накопления

16.44. Когда консолидируются счет операций с капиталом и финансовый счет, все записи в финансовом счете исключаются и устраняются записи о чистом кредитовании или чистом заимствовании, которые отражаются в каждом из этих счетов. Все, что остается, это:

накопление (414)	
плюс приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	(0)
равняется	
сбережение	(427)
плюс сальдо по текущим внешним операциям	(-13).

Консолидация счетов остального мира

16.45. Если рассматривать только счет операций с капиталом и финансовый счет остального мира:

сальдо по текущим внешним операциям	(-13)
плюс капитальные трансферты, подлежащие получению	(4)
минус капитальные трансферты, подлежащие выплате	(1)
равняется чистое кредитование или чистое заимствование	(-10).

16.46. Комбинирование этого тождества с предыдущим сводит его к следующему:

накопление	(414)
плюс приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	(0)
равняется	
сбережение	(427)
плюс чистое кредитование остального мира или чистое заимствование у остального мира	(-10)
минус капитальные трансферты, подлежащие выплате остальному миру	(4)
плюс капитальные трансферты, подлежащие получению от остального мира	(1).

Другими словами, инвестиции равны сбережению, созданному во всей отечественной экономике или привлеченному от остального мира.

С. Макроэкономические агрегаты в СНС

1. Тождества, относящиеся к ВВП

16.47. Перегруппировка статей, присутствующих в счете товаров и услуг, приводит к знакомым определениям ВВП:

выпуск	(3604)
минус промежуточное потребление	(1883)
плюс налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты	(141–8)
<i>равняется</i>	
конечное потребление	(1399)
плюс накопление	(414)
плюс экспорт	(540)
минус импорт	(499)
<i>равняется</i> ВВП	(1854).

Таким образом, есть два разных метода определения ВВП:

- оценка валового внутреннего продукта (ВВП) производственным методом получается как стоимость выпуска, минус промежуточное потребление, плюс любые налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, кроме тех, которые уже включены в стоимость выпуска,*
- оценка валового внутреннего продукта (ВВП) методом конечного использования получается как сумма расходов на конечное потребление, плюс валовое накопление, плюс экспорт, минус импорт.*

16.48. Оценка ВВП производственным методом может быть также представлена как добавленная стоимость, скорректированная таким образом, чтобы обеспечить включение всех налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты. Как описано в главе 7, добавленную стоимость можно рассматривать как сумму элементов, составляющих доход: оплата труда, прибыль, смешанный доход и другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство. Если имеются отдельные оценки этих компонентов, то возможен третий метод исчисления ВВП, то есть распределительный метод. Поскольку другие налоги на производство за вычетом других субсидий на производство включены в добавленную стоимость, и налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты также должны быть включены в ВВП, две статьи этих налогов могут быть заменены показателем, являющимся их суммой — налогами на производство и импорт за вычетом субсидий на производство и импорт.

ВВП	(1854)
<i>равняется</i>	
оплата труда	(1150)
плюс валовая прибыль	(452)
плюс валовой смешанный доход	(61)
плюс налоги на производство и импорт за вычетом субсидии на производство и импорт	(191).

Третий метод, с помощью которого может быть получен ВВП, можно определить таким образом:

- оценка валового внутреннего продукта (ВВП) распределительным методом получается как оплата труда, плюс валовая прибыль, плюс валовой смешанный доход, плюс налоги на производство и импорт за вычетом субсидий.*

2. Пояснение к вопросу об оценке выпуска

16.49. В главе 6 объясняется, что предпочтительной оценкой выпуска в системе является оценка в основных ценах. Стоимость выпуска в основных ценах исключает все налоги на продукты и включает все субсидии на продукты. Она включает все другие налоги на производство и исключает все другие субсидии на производство. Однако источники данных в некоторых странах могут не обеспечивать возможность такой оценки. В этом случае выпуск будет оцениваться в ценах производителей. Все налоги, как на продукты (кроме налогов типа НДС), так и другие налоги на производство, будут включены в стоимость выпуска, и все субсидии, как на продукты, так и другие субсидии на производство, будут исключены.

16.50. По этой причине приведенное выше определение ВВП производственным методом включает фразу «плюс любые налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, кроме тех, которые уже включены в стоимость выпуска». Если выпуск оценивается в ценах производителей, то больше никакие налоги на продукты не будут добавляться (кроме налогов типа НДС); они будут уже включены в оценку выпуска (и соответственно, субсидии на продукты будут уже исключены). В этом случае ВВП может быть определен таким образом: *оценка валового внутреннего продукта (ВВП) производственным методом получается как стоимость выпуска в ценах производителей минус промежуточное потребление*. Если выпуск оценен в основных ценах (что является предпочтительным в СНС и как показано в числовом примере), приведенное выше определение может быть перефразировано следующим образом: *оценка валового внутреннего продукта (ВВП) производственным методом получается как стоимость выпуска в основных ценах, минус промежуточное потребление, плюс налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты*.

3. Валовой и чистый внутренний продукт

16.51. Хотя третье определение ВВП является правильным, как с экономической, так и со статистической точки зрения, оно не является лучшим измерением дохода. Доход обычно определяется как сумма, которая может быть израсходована на потребление при сохранении неизменной величины начального капитала. (Более подробное обсуждение этой темы см. во введении к главе 8). По этой причине в счетах так важен показатель потребления основного капитала, и он присутствует в каждом счете как разница между балансирующими статьями на валовой и чистой основе. Для измерения внутреннего производства на чистой основе необходимо:

- a. вычесть потребление основного капитала из оценки ВВП производственным методом,
- b. заменить валовое накопление на чистое накопление в оценке ВВП методом конечного использования,
- c. заменить валовую прибыль на чистую прибыль и валовой смешанный доход на чистый смешанный доход в оценке ВВП распределительным методом.

16.52. Эти исключения из ВВП являются эквивалентными, потому что разница между валовым и чистым накоплением представляет собой потребление основного капитала, так же как и разница между суммой прибыли и смешанного дохода на валовой и чистой основе. Таким образом, **чистый внутренний продукт (ЧВП) определяется как валовой внутренний продукт (ВВП) минус потребление основного капитала.**

ЧВП	(1632)
<i>равняется</i>	
ВВП	(1854)
минус потребление основного капитала	(222).

4. Валовой и чистый национальный доход

16.53. В некоторых странах деятельность приграничных или сезонных работников может оказывать существенное влияние на величину оплаты труда, которая либо выплачивается за границу, либо получается из-за границы. Оплата труда, заработанная за границей, но переправленная в страну, резидентом которой является работник (в отличие от страны, где он или она работают), добавляется к доходу домашних хозяйств, которым они располагают для потребления. Национальный доход, концепция которого отличается от концепции отечественного производства, является, таким образом, другим ключевым агрегатом СНС. Так же, как доход от труда, полученный за границей в форме оплаты труда, доход на капитал, полученный за границей, особенно на финансовый капитал, в форме доходов от собственности, включается в национальный доход, как и любые налоги на продукты, выплачиваемые нерезидентами. Аналогичные платежи, выплачиваемые всей экономикой страны остальному миру, должны вычитаться из ВВП, чтобы получить национальный доход.

16.54. **Валовой национальный доход (ВНД) определяется как ВВП, плюс оплата труда, подлежащая получению из-за границы, плюс доходы от собственности, подлежащие получению из-за границы, плюс налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, подлежащие получению из-за границы, минус оплата труда, подлежащая выплате за границу, минус доходы от собственности, подлежащие выплате за границу, и минус налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, подлежащие выплате за границу.** Ниже приведено это определение в форме уравнения:

ВНД	(1864)
<i>равняется</i>	
ВВП	(1854)
плюс оплата труда, подлежащая получению из-за границы	(6)

<i>плюс</i> доходы от собственности, подлежащие получению из-за границы	(44)
<i>плюс</i> налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, подлежащие получению из-за границы	(0)
<i>минус</i> оплата труда, подлежащая выплате за границу	(2)
<i>минус</i> доходы от собственности, подлежащие выплате за границу	(38)
<i>минус</i> налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, подлежащие выплате за границу	(0).

16.55. Как упоминалось выше, с концептуальной точки зрения доход лучше измерять после вычитания потребления основного капитала, так что **чистый национальный доход (ЧНД) определяется как валовой национальный доход (ВНД) минус потребление основного капитала.**

ЧНД	(1642)
<i>равняется</i>	
ВНД	(1864)
минус потребление основного капитала	(222).

5. Национальный располагаемый доход

16.56. Следующей ступенью в изучении влияния остального мира на национальную экономику является рассмотрение текущих трансфертов, получаемых из-за границы, и текущих трансфертов, выплачиваемых за границу. Трансферты, получаемые из-за границы, включают денежные переводы лиц, работающих за границей длительное время (более одного года), которые должны считаться резидентами других стран. Вместе с тем, подобно оплате труда, получаемой из-за границы, эти трансферты от нерезидентов могут иметь большое влияние на ресурсы, которыми располагает национальная экономика. Здесь также отражается зарубежная помощь, кроме помощи в целях развития по проектам капитального характера. Как и в предыдущем случае, трансферты, выплачиваемые за границу, должны вычитаться при переходе от национального дохода к национальному располагаемому доходу.

16.57. Национальный располагаемый доход обычно чаще, чем внутренний продукт и национальный доход, показывается на чистой основе. **Чистый национальный располагаемый доход (ЧНРД) определяется как чистый национальный доход (ЧНД), плюс текущие трансферты, подлежащие получению из-за границы, минус текущие трансферты, подлежащие выплате за границу.** Ниже приведено это определение в форме уравнения:

ЧНРД	(1604)
<i>равняется</i>	
ЧНД	(1642)
<i>плюс</i> текущие трансферты, подлежащие получению из-за границы	(17)
<i>минус</i> текущие трансферты, подлежащие выплате за границу	(55).

D. Пример совокупности интегрированных экономических счетов

16.58. Счета Т-образной формы, приведенные в таблицах 16.1 и 16.2, могут быть расширены с целью охвата всех секторов экономики и максимальной детализации в соответствии с тем, как это требуется в счетах. Такое расширенное представление называется совокупностью интегрированных экономических счетов. Их пример приведен в таблицах 16.4 и 16.5, которые показывают одновременно общую структуру счетов СНС и представляют совокупность данных для отдельных институциональных секторов, экономики в целом и остального мира.

16.59. В таблице сведены вместе в одном представлении:

- счета институциональных секторов;
- счета остального мира; и
- счет товаров и услуг.

16.60. Чтобы упростить эту таблицу, сделав ее в то же время всеохватывающей, классификации секторов, операций и других потоков, активов и обязательств приведены на самом высоком уровне агрегирования, обеспечивающем понимание структуры СНС. Однако колонки и строки могут быть подразделены путем введения подсекторов или более детальных классификаций операций и других потоков, активов и обязательств.

1. Счета институциональных секторов

Текущие счета

16.61. В качестве примера текущих счетов институциональных секторов рассмотрим колонку для нефинансовых корпораций.

16.62. *Счет производства* показывает выпуск (2808) на правой стороне, промежуточное потребление (1477) и добавленную стоимость (1331 — валовую, 1174 — чистую) и разницу, представляющую собой потребление основного капитала (157) — на левой стороне. Добавленная стоимость — балансирующая статья счета производства — снова появляется в той же строке как ресурсы в *счете образования доходов*.

16.63. Использование в *счете образования доходов* [оплата труда (986) и другие налоги на производство (88) за вычетом других субсидий на производство (35)] показывается на левой стороне, балансирующей статьей является чистая прибыль (135), которая снова появляется как ресурсы в *счете распределения первичных доходов*.

16.64. В *счете распределения первичных доходов* доходы от собственности, подлежащие получению (96), а также прибыль отражаются на правой стороне, а доходы от собственности, подлежащие выплате (134), отражаются на левой стороне. Балансирующей статьей является чистое сальдо первичных доходов (97), которое появляется снова как ресурсы в *счете вторичного распределения доходов*. В *счете*

вторичного распределения доходов показываются текущие трансферты, подлежащие получению (72) и подлежащие выплате (98), что приводит к балансирующей статье — чистый располагаемый доход (71). Эта статья, которая может быть также названа нераспределенным доходом нефинансовых корпораций, появляется как ресурсы в *счете использования доходов*.

16.65. Единственная операция, которая регистрируется в *счете использования доходов* для секторов корпораций — это запись об изменениях в пенсионных правах. В данном случае запись равна нулю, так что балансирующая статья счета использования доходов — сбережение — имеет ту же величину, что и располагаемый доход.

16.66. Счета для других институциональных секторов могут быть прочитаны таким же образом, соответствующие операции могут варьироваться в зависимости от рассматриваемого сектора.

Счет использования доходов

16.67. В таблице 16.4 в упрощенном виде представлены два способа, с помощью которых располагаемый доход связывается с конечным потреблением: один способ, принимающий во внимание счет перераспределения доходов в натуральной форме, что приводит к фактическому потреблению, и другой способ, прямо показывающий связь расходов на конечное потребление с располагаемым доходом. Счет перераспределения доходов в натуральной форме и счет использования скорректированного располагаемого дохода объединены со счетом использования доходов следующим образом. Валовой располагаемый доход составляет 317 для сектора государственного управления, 37 — для сектора НКОДХ и 1219 — для домашних хозяйств. Расходы на конечное потребление равны 352 для сектора государственного управления, 32 — для сектора НКОДХ и 1015 — для домашних хозяйств. Общие расходы на потребление составляют 1399. Сбережение получается как располагаемый доход минус расходы на конечное потребление.

Счета накопления

16.68. Счета накопления следуют за текущими счетами для институциональных секторов. Например, чистое сбережение домашних хозяйств равно 192. Домашние хозяйства получают 23 и выплачивают 5 в качестве капитальных трансфертов. Таким образом, величина изменений в чистой стоимости их капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов составляет 210. У домашних хозяйств валовое накопление основного капитала равно 48 (25 — чистое накопление основного капитала после вычитания потребления основного капитала (23)), изменение запасов материальных оборотных средств 2 и приобретение ценностей за вычетом выбытия 5. Приобретение ими произведенных нефинансовых активов (земли) за вычетом выбытия равно 4. Чистое кредитование у домашних хозяйств составляет 174. Они принимают финансовые обязательства (на чистой

основе) в размере 15 и приобретают финансовые активы (на чистой основе) на 189. Другие изменения в объеме активов составляют 1. Стоимость активов, имеющихся у домашних хозяйств, увеличивается на 96 вследствие изменений цен как на нефинансовые активы (80), так и на финансовые активы (16); по их обязательствам нет номинальных холдинговых прибылей или убытков; это означает, что все их обязательства, вероятно, номинированы в отечественной валюте.

Балансы активов и пассивов

16.69. Балансы активов и пассивов также являются частью интегрированных экономических счетов. Чтобы увидеть связи между счетами накопления и балансами активов и пассивов, возьмем в качестве примера сектор государственного управления. Активы на начало периода составляют 1185 (789 — нефинансовые активы и 396 — финансовые активы) и обязательства на начало периода — 687, таким образом, чистая стоимость капитала равна 498. Общая стоимость нефинансовых активов увеличивается на 57 в результате всех изменений в этих активах, учитываемых в счетах накопления: валовое накопление основного капитала (35), потребление основного капитала (–27), приобретение ценностей за вычетом выбытия (3), приобретение непродуцированных нефинансовых активов за вычетом выбытия (2), другие изменения в объеме активов (0) и номинальные холдинговые прибыли (44). Финансовые активы уменьшаются на 9 (чистое выбытие финансовых активов 10, другие изменения в объеме активов 0, номинальные холдинговые прибыли 1). На правой стороне обязательства увеличиваются на 102 в результате всех изменений в обязательствах, учитываемых в счетах накопления: чистое принятие обязательств (93), другие изменения в объеме активов (2), переоценка обязательств (7). Таким образом, активы на конец периода составляют 1233 (846 + 387) и обязательства на конец периода 789; чистая стоимость капитала на конец периода (444) показывает снижение за год на 54. Источники этого изменения чистой стоимости капитала представлены в обобщенном виде на правой стороне счета, где показываются изменения в балансах активов и пассивов: изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов (–90, см. также правую сторону счета операций с капиталом), других изменений в объеме активов (–2, см. также правую сторону счета других изменений в объеме активов) и номинальных холдинговых прибылей или убытков (38, см. также правую сторону счета переоценки).

2. Счета остального мира

16.70. Как пояснялось ранее, счета остального мира представлены с точки зрения остального мира. Импорт товаров и услуг (499) является ресурсом для остального мира, а экспорт (540) является использованием для остального мира. Таким образом, импорт отражается на правой стороне таблицы, а экспорт — на левой. Счет внешних операций с товарами и услугами показывается на том же уровне, что и счет производства для институциональных секторов. Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами составляет –41. При положительном знаке это превышение доходов над расходами для остального мира (и превышение расходов над доходами для страны) и наоборот.

16.71. Как пояснялось в связи с таблицей 16.3, сальдо по внешним операциям с первичными доходами составляет –10, сальдо по внешним операциям со вторичными доходами равно 38, что дает сальдо по текущим внешним операциям –13.

16.72. Операции в счетах накопления отражаются в колонках для остального мира, если они имеют место (это, главным образом, капитальные трансферты и финансовые операции). В колонках для остального мира отражается позиция остального мира по активам и обязательствам в отношении страны (счет внешних активов и обязательств). Строка «изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов» соответствует для остального мира сумме сальдо по текущим внешним операциям и сальдо по капитальным трансфертам.

3. Счет товаров и услуг

16.73. В интегрированных экономических счетах счет товаров и услуг показывается в колонке, а не по строке. Он отражает различные операции с товарами и услугами, которые регистрируются в счетах институциональных секторов. Промежуточное потребление и конечное потребление показываются как использование в счетах институциональных секторов на левой стороне. В счете товаров и услуг они появляются в колонке на правой стороне, хотя правая сторона обычно предназначена для ресурсов, а потребление является использованием. Это отклонение от обычного использования противоположной стороны счета позволяет сбалансировать строки для каждой статьи в счете товаров и услуг. На стороне ресурсов в таблице статьи в колонке для товаров и услуг корреспондируют со статьями использования для различных секторов и остального мира: экспорт (540), промежуточное потребление (1883), расходы на конечное потребление или фактическое конечное потребление (1399), валовое накопление основного капитала (376), изменение запасов материальных оборотных средств (28) и приобретение ценностей за вычетом выбытия (10). На стороне использования в таблице статьи в колонке для товаров и услуг корреспондируют со статьями ресурсов для различных секторов и остального мира: импорт (499) и выпуск (3604). На этой же стороне налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты (133) показываются прямо в колонке для товаров и услуг. Они являются компонентом стоимости ресурсов товаров и услуг, для которого нет корреспондирующей статьи в стоимости выпуска институциональных секторов.

4. Колонка для экономики в целом

16.74. Остается дать пояснения относительно колонок для экономики в целом. За исключением налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты и валового и чистого внутреннего продукта величины в этих колонках представляют собой просто сумму соответствующих величин для институциональных секторов. Счет производства для экономики в целом включает в качестве ресурсов выпуск (то есть общий выпуск для экономики в целом (3604)) и налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты (133), последняя величина корреспондирует с величиной, присущей

Таблица 16.4
Обобщенное представление текущих счетов с выделением секторов — использование

Использование

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего
Импорт товаров и услуг								499	499
Импорт товаров								392	392
Импорт услуг								107	107
Экспорт товаров и услуг							540		540
Экспорт товаров							462		462
Экспорт услуг							78		78
Счет производства									
Выпуск								3604	3604
Рыночный выпуск								3077	3077
Выпуск для собственного конечного использования								147	147
Нерыночный выпуск								380	380
Промежуточное потребление	1477	52	222	115	17	1883			1883
Налоги на продукты								141	141
Субсидии на продукты (–)								–8	–8
Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт	1331	94	126	155	15	1854			1854
Потребление основного капитала	157	12	27	23	3	222			222
Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт	1174	82	99	132	12	1632			1632
Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами							–41		–41
Счет образования доходов									
Оплата труда	986	44	98	11	11	1150			1150
Налоги на производство и импорт						235			235
Налоги на продукты						141			141
Другие налоги на производство	88	4	1	0	1	94			94
Субсидии						–44			–44
Субсидии на продукты						–8			–8
Другие субсидии на производство	–35	0	0	–1	0	–36			–36
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Потребление основного капитала в составе валовой прибыли	157	12	27	15	3	214			
Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода				8		8			
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Счет распределения первичных доходов									
Оплата труда							6		6
Налоги на производство и импорт									
Субсидии									
Доходы от собственности	134	168	42	41	6	391	44		435
Валовое сальдо первичных доходов/Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
Счет вторичного распределения доходов									
Текущие трансферты	98	277	248	582	7	1212	17		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и др.	24	10	0	178	0	212	1		213
Чистые отчисления на социальное страхование				333		333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	62	205	112	0	5	384	0		384
Пособия по социальной помощи в денежной форме			52			52			52
Другие текущие трансферты	12	62	136	71	2	283	16		299
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1219	37	1826			1826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1196	34	1604			1604
Счет использования располагаемого дохода									
Расходы на конечное потребление			352	1015	32	1399			1399
Корректировка на изменение в пенсионных правах	0	11	0		0	11	0		11
Валовое сбережение	228	14	–35	215	5	427			427
Чистое сбережение	71	2	–62	192	2	205			205
Сальдо по текущим внешним операциям							–13		–13

Таблица 16.4 (продолжение)

Обобщенное представление текущих счетов с выделением секторов — ресурсы

Операции и балансирующие статьи	Ресурсы								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего
Импорт товаров и услуг							499		499
Импорт товаров							392		392
Импорт услуг							107		107
Экспорт товаров и услуг								540	540
Экспорт товаров								462	462
Экспорт услуг								78	78
Счет производства									
Выпуск	2808	146	348	270	32	3604			3604
Рыночный выпуск	2808	146	0	123	0	3077			3077
Выпуск для собственного конечного использования	0	0	0	147	0	147			147
Нерыночный выпуск			348		32	380			380
Промежуточное потребление								1883	1883
Налоги на продукты						141			141
Субсидии на продукты (–)						–8			–8
Счет образования доходов									
Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт	1331	94	126	155	15	1854			1854
Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт	1174	82	99	132	12	1632			1632
Оплата труда									
Налоги на производство и импорт									
Налоги на продукты									
Другие налоги на производство									
Субсидии									
Субсидии на продукты									
Другие субсидии на производство									
Счет распределения первичных доходов									
Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
Валовой смешанный доход				61		61			61
Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
Чистый смешанный доход				53		53			53
Оплата труда				1154		1154	2		1156
Налоги на производство и импорт			235			235			235
Субсидии			–44			–44			–44
Доходы от собственности	96	149	22	123	7	397	38		435
Счет вторичного распределения доходов									
Валовое сальдо первичных доходов/Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
Чистое сальдо первичных доходов/Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
Текущие трансферты	72	275	367	420	40	1174	55		1229
Текущие налоги на доходы, имущество и др.			213			213	0		213
Чистые отчисления на социальное страхование	66	213	50	0	4	333	0		333
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме				384		384	0		384
Пособия по социальной помощи в денежной форме				52		52			52
Другие текущие трансферты	6	62	104	36	36	244	55		299
Счет использования располагаемого дохода									
Валовой располагаемый доход	228	25	317	1219	37	1826			1826
Чистый располагаемый доход	71	13	290	1196	34	1604			1604
Расходы на конечное потребление								1399	1399
Корректировка на изменение в пенсионных правах				11		11	0		11

Таблица 16.5

Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов с выделением секторов — активы и изменения в активах**Изменения в активах**

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего
Счет операций с капиталом									
Валовое накопление	308	8	38	55	5	414			414
Чистое накопление	151	-4	11	32	2	192			192
Валовое накопление основного капитала	280	8	35	48	5	376			376
Потребление основного капитала	-157	-12	-27	-23	-3	-222			-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств	26	0	0	2	0	28			28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	2	0	3	5	0	10			10
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	-7	0	2	4	1	0			0
Капитальные трансферты, подлежащие получению									
Капитальные трансферты, подлежащие выплате									
<i>Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)</i>	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0
Финансовый счет									
Чистое приобретение финансовых активов	83	172	-10	189	2	436	47		483
Монетарное золото и СПЗ		-1				-1	1		0
Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
Долговые ценные бумаги	7	66	4	10	-1	86	9		95
Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	10	28	3	66	0	107	12		119
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	7	1	39	0	48	0		48
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	3	0	14	0		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	4	1	5	4	1	15	10		25
Счет других изменений в объеме активов									
Всего другие изменения в объеме активов	14	-1	0	0	0	13			13
Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
Финансовые активы	2	1	0	0	0	3			3
Счет переоценки									
<i>Номинальные холдинговые прибыли и убытки</i>									
Нефинансовые активы	144	4	44	80	8	280			280
Финансовые активы/обязательства	8	57	1	16	2	84	7		91
<i>Нейтральные холдинговые прибыли и убытки</i>									
Нефинансовые активы	101	3	32	56	6	198			198
Финансовые активы/обязательства	18	71	8	36	3	136	12		148
<i>Реальные холдинговые прибыли и убытки</i>									
Нефинансовые активы	43	1	12	24	2	82			82
Финансовые активы/обязательства	-10	-14	-7	-20	-1	-52	-5		-57
Запасы и изменения в активах									
<i>Начальный баланс активов и пассивов</i>									
Нефинансовые активы	2151	93	789	1429	159	4621			4621
Финансовые активы/обязательства	982	3421	396	3260	172	8231	805		9036
Всего изменения в активах и обязательствах									
Нефинансовые активы	300	-2	57	116	11	482			482
Финансовые активы/обязательства	93	230	-9	205	4	523	54		577
Заключительный баланс активов и пассивов									
Нефинансовые активы	2451	91	846	1545	170	5103			5103
Финансовые активы/обязательства	1075	3651	387	3465	176	8754	859		9613

Таблица 16.5 (продолжение)

Обобщенное представление счетов накопления и балансов активов и пассивов с выделением секторов — обязательства, чистая стоимость капитала и изменения в них

Операции и балансирующие статьи	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего
Счет операций с капиталом									
Чистое сбережение	71	2	-62	192	2	205			205
Сальдо по текущим внешним операциям							-13		-13
Валовое накопление								414	414
Чистое накопление								192	192
Валовое накопление основного капитала								376	376
Потребление основного капитала								-222	-222
<i>Валовое накопление основного капитала по типам активов</i>									
Изменение запасов материальных оборотных средств								28	28
Приобретение ценностей за вычетом выбытия								10	10
Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия								0	0
Капитальные трансферты, подлежащие получению	33	0	6	23	0	62	4		66
Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-16	-7	-34	-5	-3	-65	-1		-66
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов</i>	88	-5	-90	210	-1	202	-10		192
Финансовый счет									
Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0
Чистое принятие обязательств	139	173	93	15	6	426	57		483
Монетарное золото и СПЗ									
Наличная валюта и депозиты		65	37			102	-2		100
Долговые ценные бумаги	6	30	38	0	0	74	21		95
Ссуды	21	0	9	11	6	47	35		82
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	83	22				105	14		119
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизованных гарантий		48	0			48	0		48
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	0	0	11	3		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	26	0	9	4		39	-14		25
Счет других изменений в объеме активов									
Всего другие изменения в объеме активов	0	0	2	1	0	3			3
Произведенные нефинансовые активы									
Непроизведенные нефинансовые активы									
Финансовые активы	0	0	2	1	0	3			3
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов</i>	14	-1	-2	-1	0	10			10
Счет переоценки									
Номинальные холдинговые прибыли и убытки									
Нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	18	51	7	0	0	76	15		91
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков</i>	134	10	38	96	10	288	-8		280
Нейтральные холдинговые прибыли и убытки									
Нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	37	68	13	5	3	126	22		148
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей/убытков</i>	82	6	27	87	6	208	-10		198
Реальные холдинговые прибыли и убытки									
Нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	-19	-17	-6	-5	-3	-50	-7		-57
<i>Изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей/убытков</i>	52	4	11	9	4	80	2		82
Запасы и изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала									
Начальный баланс активов и пассивов									
Нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	3221	3544	687	189	121	7762	1274		9036
Чистая стоимость капитала	-88	-30	498	4500	210	5090	-469		4621
Всего изменения в активах и обязательствах									
Нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	157	224	102	16	6	505	72		577
<i>Изменение чистой стоимости капитала — всего</i>	236	4	-54	305	9	500	-18		482
Сбережение и капитальные трансферты	88	-5	-90	210	-1	202	-10		192
Другие изменения в объеме активов	14	-1	-2	-1	0	10			10
Номинальные холдинговые прибыли/убытки	134	10	38	96	10	288	-8		280
Нейтральные холдинговые прибыли/убытки	82	6	27	87	6	208	-10		198
Реальные холдинговые прибыли/убытки	52	4	11	9	4	80	2		82
Заключительный баланс активов и пассивов									
Нефинансовые активы									
Финансовые активы/обязательства	3378	3768	789	205	127	8267	1346		9613
Чистая стоимость капитала	148	-26	444	4805	219	5590	-487		5103

ствующей на левой стороне в колонке для товаров и услуг. На стороне использования счета производства для экономики в целом показывается промежуточное потребление (1883) и внутренний продукт в рыночных ценах (1854 — валовой, 1632 — чистый). Последняя величина является суммой добавленной стоимости различных секторов и налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты. Внутренний продукт затем появляется на правой стороне как ресурсы счета образования доходов для экономики в целом. Налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты показываются снова на левой стороне в колонке для экономики в целом и на правой стороне как ресурсы сектора государственного

управления (и остального мира, если это целесообразно). Такое двойное отражение налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты производится, чтобы получить внутренний продукт, валовой и чистый, прямо в общих счетах, как пояснялось выше.

16.75. Другие статьи в колонках для экономики в целом не требуют пояснений. Чистый национальный доход в рыночных ценах (1642) получается прямо как сумма сальдо первичных доходов различных секторов; национальный располагаемый доход, национальное сбережение и т. д. получают также прямо (суммированием данных для секторов).

Глава 17. СМЕЖНЫЕ И ДРУГИЕ СПЕЦИАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

Часть 1. ТРАКТОВКА СТРАХОВАНИЯ

А. Введение

17.1. В самом простом определении страховой полис — это договор между страховой корпорацией и другой институциональной единицей, называемой держателем страхового полиса. В соответствии с договором держатель страхового полиса производит платеж (страховой премии) страховой корпорации, и, если или когда происходит определенное событие, страховая корпорация производит платеж (страхового возмещения) держателю страхового полиса. Таким образом, держатель страхового полиса защищает себя от некоторых видов рисков; путем объединения рисков страховая корпорация стремится получить от поступления премий больше, чем ей придется выплатить в качестве возмещений. Однако простая регистрация фактически выплаченных премий и возмещений в счетах СНС не отражает взаимосвязи между премиями и возмещениями. Вместо этого для выявления лежащих в их основе и фактически имеющих место экономических процессов некоторые фактические операции разделяются на составные части, а другие исчисляются условно.

17.2. Наиболее обычная форма страхования называется прямым страхованием, при котором договор заключается страховой корпорацией с институциональной единицей другого типа; важной формой страхования является его предоставление одной страховой корпорацией другой страховой корпорации. Этот вид страхования называется перестрахованием.

17.3. Эта часть главы 17 посвящена прямому страхованию и перестрахованию. В ней сделана попытка свести воедино все записи в счетах, связанные со страхованием и объяснить их взаимосвязи. В части 2 рассматриваются пенсионные и непенсионные пособия по программам социального страхования.

17.4. Определение некоторых терминов, характерных для отрасли «страхование», является полезным предисловием к дальнейшему обсуждению. Для прямого страхования термин «страховые премии» используется в отношении платежей в страховую корпорацию; платежи от страховой корпорации называются страховыми возмещениями в случае договоров страхования, кроме страхования жизни, и страховыми выплатами в случае договоров страхования жизни. **Фактическая страховая премия — это сумма, подлежащая выплате напрямую страховщику или перестраховщику, предназначенная для обеспечения страхования рисков в отношении конкретного страхового случая в течение определенного периода времени.** Фактические премии измеряются суммой, подлежащей выплате, с учетом всех скидок и бонусов. Страхование часто предоставляется на один год одновременно с выплатой премии в самом начале периода

страхования, хотя оно может быть предоставлено и на более короткие (или длительные) периоды, и премии могут выплачиваться частями, например, ежемесячно.

17.5. **Заработанная страховая премия — это часть фактической страховой премии, которая относится к страховому покрытию, предоставленному в отчетном периоде.** Например, если годовой полис со страховой премией в размере 120 единиц вступает в силу 1 апреля, а счета составляются за календарный год, то премия, заработанная в календарном году, будет равна 90. **Незаработанная страховая премия — это часть фактической полученной страховой премии, которая относится к периоду после отчетного периода.** В приведенном выше примере на конец отчетного периода незаработанная премия, которая предназначена для обеспечения страхования рисков в течение первых трех месяцев следующего года, составляет 30. **Страховое возмещение (страховая выплата) — это сумма, подлежащая выплате держателю страхового полиса прямым страховщиком или перестраховщиком в отношении страхового случая, предусмотренного полисом, который произошел в период действия полиса.** Сроки выплаты страховых возмещений обычно наступают, когда происходит страховой случай, даже если платеж производится спустя некоторое время. (Исключение из общего правила в отношении времени регистрации описано в разделе С.) Страховые возмещения, сроки выплаты которых наступили, называются страховыми возмещениями, подлежащими выплате. В некоторых спорных случаях задержка платежа между наступлением страхового случая, вызвавшего возникновение требования по выплате страхового возмещения, и урегулированием этого требования может составлять несколько лет. **Неурегулированные требования по страховым возмещениям включают требования, которые не были заявлены, требования, которые были заявлены, но пока не урегулированы, или которые были заявлены и урегулированы, но не оплачены.**

1. Прямое страхование

17.6. Существуют два вида прямого страхования: страхование жизни и страхование, кроме страхования жизни. **Страхование жизни — это деятельность, при которой держатель страхового полиса производит регулярные платежи страховщику, в обмен на которые страховщик гарантирует держателю полиса (или в некоторых случаях другому назначенному лицу) выплату определенной суммы или аннуитета в определенный срок или до его наступления в случае смерти держателя полиса.** Сумма, подлежащая выплате в соответствии с полисом (страховая

выплата), может быть фиксированной или может меняться в зависимости от дохода, заработанного в результате инвестирования страховых премий в течение периода действия полиса. Для полисов с изменяющимся доходом обычно используются термины «полис страхования жизни с участием в прибылях» или «полис-вклад». В случае полиса страхования жизни страховое возмещение выплачивается всегда, хотя дата и сумма выплаты могут меняться. *Страхование, кроме страхования жизни — это деятельность, аналогичная страхованию жизни, за исключением того, что она охватывает страхование от всех прочих рисков: несчастных случаев, заболевания, пожара и т. д.* Полис, который обеспечивает страховые выплаты только в случае смерти в течение данного периода и ни при каких иных обстоятельствах, обычно называют полисом страхования на определенный срок, и это считается страхованием, кроме страхования жизни, потому что, как и при других видах страхования, кроме страхования жизни, страховое возмещение подлежит выплате, только если происходит определенное событие и ни при каких иных обстоятельствах. На практике способ ведения счетов, используемый страховыми корпорациями, не всегда позволяет отделить страхование на срок от страхования жизни. В таких случаях страхование на срок возможно придется трактовать так же, как и страхование жизни, по причинам чисто практического характера.

17.7. Общим для страхования жизни и страхования, кроме страхования жизни, является то, что они предполагают распределение риска. Страховщики получают много (относительно) небольших регулярных платежей страховых премий от держателей страховых полисов и выплачивают гораздо более крупные суммы предъявителям требований по выплате возмещений при наступлении случаев, предусмотренных полисами. В случае страхования, кроме страхования жизни, риски распределяются в пределах всей совокупности держателей страховых полисов. Например, страховая корпорация определяет размер премий, которые должны вноситься при страховании автотранспортных средств за год, путем соотнесения их с суммой страховых возмещений, которую она предполагает выплатить по страхованию автотранспортных средств в этом же году. Обычно число лиц, предъявляющих требования на получение страховых возмещений, значительно меньше числа держателей полисов. Для отдельного держателя полиса страхования, кроме страхования жизни, сумма выплаченных премий не связана с суммой полученных возмещений даже в долгосрочной перспективе, но страховая корпорация определяет соотношение между ними для каждого вида страхования на годовой основе. При страховании жизни связь между страховыми премиями и страховыми возмещениями за период времени является важной как для держателей полисов, так и для страховой корпорации. Держатель полиса страхования жизни ожидает, что страховые выплаты, которые должны быть получены им, будут, по крайней мере, такими же, как страховые премии, выплаченные им до наступления срока получения выплат, и что их можно рассматривать как форму сбережения. Страховая корпорация должна сочетать этот аспект индивидуального полиса с актуарными оценками ожидаемой продолжительности жизни совокупности застрахованных лиц (с учетом рисков наступления несчастных случаев со смертельным исходом) при определении соотношения между уровнями премий и выплат. Кроме того,

в промежутке между получением премий и осуществлением выплат страховая корпорация получает доход от инвестирования полученных премий. Этот доход также влияет на относительные размеры премий и выплат, устанавливаемые страховыми корпорациями.

17.8. Несмотря на сходство между деятельностью по страхованию жизни и по страхованию, кроме страхования жизни, между ними имеются значительные различия, обуславливающие различные типы записей в счетах СНС. Страхование, кроме страхования жизни, представляет собой перераспределение средств в текущем периоде между всеми держателями полисов и немногими предъявителями требований на выплату возмещений. При страховании жизни премии, выплаченные держателем полиса за период времени, перераспределяются, главным образом, для выплат позже тому же держателю полиса. По существу премии и выплаты по страхованию жизни являются финансовыми, а не текущими операциями.

17.9. Единственным способом, с помощью которого регулярный поток доходов может быть получен взамен единовременной выплаты крупной суммы, является аннуитет. Аннуитеты обычно предлагаются корпорациями, занимающимися страхованием жизни, и в конце этой части приводится обсуждение отражения аннуитетов в СНС.

2. Перестрахование

17.10. Так же как отдельная институциональная единица защищает себя от финансовых последствий убытков или ущерба, страховая корпорация тоже может защитить себя от неожиданно большого числа требований или от исключительно больших требований путем заключения договора перестрахования с другой страховой корпорацией. Все страховые корпорации могут заниматься некоторыми видами перестрахования, но обычно имеется несколько крупных корпораций, специализирующихся на заключении договоров перестрахования. Поскольку эти корпорации сконцентрированы в нескольких финансовых центрах, многие потоки, связанные с перестрахованием, включают операции с остальным миром. Для перестраховщика является обычным заключение договоров перестрахования с другими страховыми корпорациями для дальнейшего перераспределения рисков. Этот вид перестрахования называется ретроцессия.

17.11. Договоры перестрахования являются наиболее распространенными для страхования, кроме страхования жизни, но они могут применяться также и при договорах страхования жизни. Существуют два типа перестрахования: пропорциональное перестрахование и эксцедентное перестрахование. По договору пропорционального перестрахования перестраховщик принимает заранее оговоренную часть риска; перестраховщику «уступается» соответствующая часть страховых премий, и затем он погашает такую же часть требований. В этом случае любая комиссия по перестрахованию, уплачиваемая перестраховщиком держателю полиса (прямому страховщику или другому перестраховщику), рассматривается как уменьшение подлежащих выплате премий по перестрахованию. При эксцедентном перестраховании перестраховщик обязуется оплатить все убытки сверх

установленного уровня. Если нет требований о выплате страховых возмещений сверх установленного уровня или их немного, то перестраховщик может передать часть своей прибыли прямому страховщику. По договоренности передача части прибыли рассматривается как текущий трансферт от перестраховщика прямому страховщику аналогично выплате страховых возмещений.

3. Участвующие единицы

17.12. Институциональные единицы, участвующие в прямом страховании и перестраховании, являются преимущественно страховыми корпорациями. В принципе, другие типы предприятий могут заниматься страхованием как не-

основной деятельностью, но обычно законодательные постановления в области страхования предусматривают ведение отдельного набора счетов, охватывающих все аспекты страховой деятельности; таким образом, в СНС возможна идентификация отдельной институциональной единицы, относящейся к подсектору страховых корпораций и пенсионных фондов. Иногда страховой деятельностью могут заниматься органы государственного управления, но и тогда, вероятно, можно идентифицировать отдельную единицу. Принимая во внимание, что в порядке исключения в страховании могут участвовать другие секторы, в последующем тексте предполагается, что вся деятельность по страхованию осуществляется страховыми корпорациями — резидентами или нерезидентами.

В. Выпуск прямого страхования

17.13. В соответствии с договором страхования, кроме страхования жизни, страховая компания принимает страховую премию от клиента и удерживает ее до выплаты страхового возмещения или истечения периода страхования. В этом промежутке времени страховая компания инвестирует премию, и инвестиционный доход является дополнительным источником средств для выплаты возмещения, срок которого наступил. Инвестиционный доход представляет собой доход, который не выплачивается клиенту, и поэтому он рассматривается как дополнение в неявной форме к фактической премии. Страховая компания устанавливает уровень фактических премий таким образом, чтобы сумма фактических премий, плюс полученный по ним инвестиционный доход, минус ожидаемые выплаты возмещений равнялись остатку, который страховая компания может оставлять у себя; этот остаток представляет собой выпуск страховой компании. В СНС выпуск отрасли «страхование» определяется способом, аналогичным действиям страховых корпораций в отношении установления величины премий. Для этого необходимо определить четыре отдельных показателя. Это заработанные премии, дополнения к премиям, возмещения (или выплаты), подлежащие выплате, и резервы. Каждый из этих показателей обсуждается по очереди до рассмотрения определения выпуска прямого страхования, кроме страхования жизни, прямого страхования жизни и перестрахования, соответственно.

1. Заработанные страховые премии

17.14. Как пояснялось в разделе А, важное значение имеет различие, которое проводится между фактическими премиями, которые подлежат выплате для обеспечения страхования в данном периоде, и заработанными премиями, которые представляют собой часть фактических премий, относящуюся к рассматриваемому отчетному периоду, а не к периоду действия страхового полиса.

2. Дополнения к страховым премиям

17.15. При страховании жизни и в меньшей степени при страховании, кроме страхования жизни, общая величина страховых возмещений, подлежащих выплате в данном

периоде, часто превышает страховые премии, подлежащие получению. Страховая корпорация может мириться с этим, поскольку случаи, предусматриваемые полисами, не происходят одновременно с выплатой премий даже для всей совокупности застрахованных лиц. Премии обычно выплачиваются регулярно, часто в начале периода страхования, в то время как срок выплаты возмещений наступает позже, а в случае страхования жизни — зачастую много лет спустя. В промежутке времени между выплатой премий и наступлением срока выплаты возмещений соответствующая сумма находится в распоряжении страховой корпорации, которая может ее инвестировать и получать от этого доход. Эти суммы называются резервами. Доход, полученный от инвестирования резервов, позволяет страховым корпорациям устанавливать более низкие премии, чем это было бы при его отсутствии. Для адекватного измерения предоставленной услуги необходимо учитывать размер этого дохода, а также относительные размеры премий и возмещений.

17.16. Доход, о котором идет речь, получается от инвестирования резервов страховых корпораций, которые являются их обязательствами перед держателями страховых полисов. При страховании, кроме страхования жизни, даже если премия подлежит выплате в начале периода страхования, премии становятся заработанными постепенно на протяжении этого периода. В любой момент до окончания периода страхования страховая корпорация является держателем суммы, которую она должна выплатить держателю полиса в связи с оказанием услуг и возможной в будущем выплатой страховых возмещений. Это является формой кредита, предоставленного держателем полиса страховой корпорации, которая называется незаработанными страховыми премиями. Аналогично этому, когда происходит случай, предусмотренный полисом, и наступает срок выплаты страховых возмещений, они могут становиться подлежащими выплате только через некоторое время, например, из-за переговоров относительно подлежащих выплате сумм. Это является другой подобной формой кредита, которая называется резервами для покрытия невыплаченных возмещений.

17.17. Аналогичные резервы существуют и при страховании жизни, но в дополнение к ним имеются два других вида страховых резервов: актуарные резервы для страхования жизни и резервы для страхования с участием в при-

былях. Они представляют собой суммы, отложенные для страховых выплат в будущем. Обычно эти резервы инвестируются в финансовые активы, и по ним получается инвестиционный доход (в форме процентов и дивидендов). Однако иногда они могут использоваться для получения чистой прибыли от деятельности отдельного заведения или от вторичной деятельности. Наиболее обычным примером такой деятельности являются операции с недвижимым имуществом.

17.18. Обычной практикой для договоров страхования жизни является определение в явной форме сумм, причитающихся держателям полисов от страховой корпорации в каждом году. Эти суммы часто называются бонусами. Они не выплачиваются фактически держателям полисов, но обязательства страховой корпорации перед держателями полисов увеличиваются на эту сумму. Эта сумма показывается как инвестиционный доход, вмененный держателям полисов. Тот факт, что часть его может представлять собой холдинговую прибыль, не меняет этого предназначения; для держателей полисов это доход от предоставления финансового актива страховой корпорации. Кроме того, весь доход от инвестирования резервов по страхованию, кроме страхования жизни, и любое превышение доходов от инвестирования резервов по страхованию жизни над суммами, в явной форме вмененными держателям полисов, показываются как инвестиционный доход, вмененный держателям полисов, независимо от источника дохода.

17.19. Весь инвестиционный доход, вмененный держателям полисов, как в явной форме страховой корпорацией, так и в неявной форме в рамках СНС, показывается как подлежащий выплате держателям полисов в счете распределения первичных доходов. Для страхования, кроме страхования жизни, та же сумма затем показывается как выплаченная обратно страховой корпорации в качестве дополнений к премиям в счете вторичного распределения доходов. Для страхования жизни премии и дополнения к премиям, так же как и страховые выплаты, отражаются в финансовом счете.

17.20. Для прямого страхования, кроме страхования жизни, инвестиционный доход, вмененный держателям полисов, должен, в принципе, определяться пропорционально резервам, относящимся к различным типам страхования и держателей полисов. На практике обычным методом является распределение инвестиционного дохода пропорционально подлежащим выплате фактическим премиям. При прямом страховании жизни все держатели полисов являются физическими лицами, и поэтому инвестиционный доход вменяется домашним хозяйствам (включаящим, возможно, домашние хозяйства-нерезиденты).

3. Страховые возмещения и страховые выплаты

Возмещения по страхованию, кроме страхования жизни

17.21. Уровень возмещений по полисам страхования, кроме страхования жизни, меняется из года в год, и могут происходить чрезвычайные события, которые влекут за собой особенно высокий уровень страховых возмещений. Вместе с тем, концепция услуги страхования подразумевает услу-

гу по предоставлению страхования от риска; ее производство осуществляется на продолжительной основе, а не тогда, когда этот риск наступает. Таким образом, на ее оценку не должна влиять изменчивость в наступлении риска. Колебания возмещений не влияют прямо ни на объем, ни на цену услуг страхования. Страховая компания устанавливает уровень премий на основе своих собственных оценок вероятного уровня возмещений. По этой причине в формуле, применяемой в СНС для исчисления выпуска, должны использоваться не фактические возмещения, а величины, основанные на прошлом опыте и будущих ожиданиях. Для обозначения величины возмещений, применяемой при определении стоимости выпуска, используется термин «скорректированные страховые возмещения».

17.22. Величина скорректированных страховых возмещений может быть получена статистическим путем с помощью метода на основе ожидаемых оценок, основанного на прошлом опыте в отношении уровня возмещений. Однако при рассмотрении прошлой истории выплат страховых возмещений необходимо делать поправку на долю требований по выплате этих возмещений, которые удовлетворяются в соответствии с условиями договора перестрахования, заключенного прямым страховщиком (при его наличии). Например, при эксцедентном перестраховании прямой страховщик устанавливает такой уровень премий, который должен покрыть его убытки до максимального уровня убытка, покрываемого его полисом перестрахования, с добавлением премии по перестрахованию, которую он должен уплатить. При пропорциональном перестраховании он устанавливает премии на уровне, который должен покрыть соответствующую часть возмещений, подлежащих выплате, с добавлением премии по перестрахованию.

17.23. В качестве альтернативы может быть принят метод, использующий информацию из счетов страховой корпорации. Они могут включать стабилизационный резерв, который представляет собой корректировку для учета изменений возмещений из года в год. Таким образом, какой бы метод ни использовался, величина скорректированных страховых возмещений приблизительно соответствует ожидаемому уровню возмещений.

Выплаты по страхованию жизни

17.24. Выплаты по страхованию жизни представляют собой суммы, подлежащие выплате в соответствии с полисом в рассматриваемом отчетном периоде. В случае страхования жизни не нужны никакие корректировки в связи с непредвиденными колебаниями.

4. Резервы

17.25. Концепция резервов, используемая в формуле для исчисления стоимости выпуска страхования, соответствует определению страховых технических резервов, кроме резервов для страхования жизни, и прав на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, как они определены в главе 13. Они включают резервы по незаработанным премиям, по рискам с неистекшим сроком страхования, на покрытие невыплаченных возмещений, резервы для бонусов и скидок; последние применяются, в основном, только в

страховании жизни. Охват незаработанных премий и невыплаченных возмещений приведен в разделе А.

5. Определение выпуска страхования

Страхование, кроме страхования жизни

17.26. Выпуск страховой корпорации представляет собой услугу, предоставляемую держателям страховых полисов. Выпуск прямого страхования, кроме страхования жизни, исчисляется путем суммирования страховых премий и дополнений к премиям и вычитания скорректированных страховых возмещений, подлежащих выплате.

17.27. Если используется метод на основе ожидаемых оценок, то формула исчисления выпуска принимает следующую форму:

Фактические заработанные премии
 плюс дополнения к премиям
 минус скорректированные страховые возмещения, подлежащие выплате,

где скорректированные страховые возмещения оцениваются, исходя из прошлого опыта. В таком случае теоретически дополнения к премиям также должны оцениваться на основе прошлого опыта. Однако, поскольку дополнительные премии менее изменчивы, чем возмещения, на практике такая корректировка может быть не нужна. Если исчисление выпуска производится на основе статистических данных, то рекомендуется использовать информацию, распределенную по направлениям страховой деятельности, то есть отдельно для страхования автомобилей, зданий и т. д.

17.28. В качестве альтернативы может быть использован метод на основе данных счетов страховых корпораций, при котором выпуск исчисляется следующим образом:

Фактические заработанные премии
 плюс дополнения к премиям
 минус скорректированные страховые возмещения, подлежащие выплате,

где скорректированные страховые возмещения определяются как возмещения с наступившим сроком выплаты, плюс изменение стабилизационных резервов и, при необходимости, изменение собственных средств.

17.29. Если необходимые данные счетов отсутствуют, и статистические данные за прошлые годы являются недостаточными для того, чтобы произвести достоверные средние оценки выпуска, выпуск страхования, кроме страхования жизни, может быть исчислен как сумма текущих затрат на производство (включающих промежуточные затраты, затраты труда и капитала) с добавлением оценки «нормальной

прибыли». Однако, поскольку любая оценка «нормальной прибыли» предполагает оценку ожидаемых возмещений, этот метод мало отличается от метода на основе ожидаемых оценок.

Страхование жизни

17.30. Выпуск прямого страхования жизни исчисляется отдельно следующим образом:

Фактические заработанные премии
 плюс дополнения к премиям
 минус выплаты, срок которых наступил
 минус прирост (плюс уменьшение) актуарных резервов и резервов для страхования с участием в прибылях.

17.31. Если подходящие данные для исчисления выпуска страхования жизни в соответствии с этой формулой отсутствуют, то можно использовать метод на основе суммы текущих затрат на производство, подобный методу, описанному для страхования, кроме страхования жизни. Как и в случае страхования, кроме страхования жизни, необходимо добавление оценки нормальной прибыли.

Перестрахование

17.32. Формулы для исчисления выпуска услуг перестрахования полностью аналогичны формулам для прямого страхования. Вместе с тем, поскольку исходным мотивом перестрахования является ограничение опасности риска для прямого страховщика, для перестраховщика иметь дело с чрезвычайно большими возмещениями является обычным делом. По этой причине, и поскольку рынок перестрахования сконцентрирован в относительно небольшом количестве крупных фирм с мировой известностью, вряд ли можно ожидать, что перестраховщик будет чаще нести неожиданно большой убыток, чем прямой страховщик, особенно в случае эксцедентного перестрахования.

17.33. Выпуск перестрахования определяется аналогично выпуску прямого страхования, кроме страхования жизни. Вместе с тем, есть некоторые платежи, характерные для перестрахования. Это комиссионные, уплачиваемые прямому страховщику при пропорциональном перестраховании, и выплаты части прибыли при эксцедентном перестраховании. С учетом этих платежей выпуск перестрахования может быть исчислен следующим образом:

Фактические заработанные премии за вычетом комиссионных, подлежащих выплате
 плюс дополнения к премиям
 минус скорректированные страховые возмещения, подлежащие выплате, и выплаты части прибыли.

С. Все операции, связанные со страхованием, кроме страхования жизни

17.34. В этом разделе описывается вся совокупность записей, которые нужно сделать в счетах для отражения всего содержания договоров страхования, кроме страхования жизни. Договоры могут заключаться корпорациями, органами государственного управления, НКОДХ, домашними хозяйствами и единицами остального мира. Однако, если договор, заключаемый членом домашнего хозяйства, относится к социальному страхованию, то необходимые записи должны быть такими, как описано в части 2 этой главы, посвященной социальному страхованию, а не такими, как описано здесь.

1. Чистые страховые премии и потребление услуг страхования

17.35. Фактические страховые премии, подлежащие выплате, и дополнения к премиям в СНС разделяются между двумя типами операций. Первый тип — это выпуск страхования, который отражается как потребление или экспорт услуг страхования. Второй тип — это чистые премии, заработанные страховыми корпорациями. *Чистые страховые премии определяются как фактические страховые премии, плюс дополнения к премиям, минус оплата услуг страхования, подлежащая уплате держателями страховых полисов.* Из-за способа, которым определяется стоимость выпуска услуг страхования, чистые премии по страхованию, кроме страхования жизни, в целом равны скорректированным, а не фактическим страховым возмещениям. Любое расхождение между скорректированными и фактическими возмещениями представляет собой трансферт между держателями страховых полисов и страховой корпорацией. С течением времени трансферт в одном направлении погашается трансфертом в другом направлении.

17.36. Услуги страхования потребляются теми секторами (и остальным миром), которые выплачивают страховые премии. Оценки стоимости потребления этих услуг сектором обычно производятся путем распределения общей стоимости услуг пропорционально фактическим премиям, подлежащим выплате. Оценки чистых премий производятся путем вычитания потребления услуг из общей величины фактических премий, подлежащих выплате, с добавлением стоимости дополнений к премиям. (Поскольку дополнения к премиям также распределяются пропорционально фактическим премиям, то чистые премии в действительности также распределяются в той же пропорции, что и фактические премии.)

2. Отражение возмещений по страхованию, кроме страхования жизни

17.37. Страховые возмещения, подлежащие выплате, обычно регистрируются в том периоде времени, когда произошел страховой случай, с которым связаны возмещения. Этот принцип применяется даже в спорных случаях, когда урегулирование требований может иметь место спустя годы после рассматриваемого страхового случая. Исключением являются случаи, когда возможность выставления требо-

вания признается намного позже того периода, когда имел место страховой случай. Например, ряд важных требований был признан только после того, как было установлено, что причиной серьезного заболевания является воздействие асбеста, и было принято судебное решение о предъявлении требований по выплате возмещений в соответствии с договором страхования, действовавшим в период воздействия асбеста. В таких случаях возмещение регистрируется на момент времени, когда страховая компания принимает обязательство. Это может быть не то время, когда достигнуто соглашение о размере возмещений или когда выплачивается возмещение.

17.38. Поскольку в формуле выпуска используются скорректированные, а не фактические возмещения, то чистые премии и возмещения будут равны в данном периоде, только если фактические премии окажутся такими же, как и ожидаемые возмещения. Вместе с тем, они должны быть приблизительно равными в течение ряда лет, кроме тех лет, когда было зарегистрировано какое-либо бедствие.

17.39. Страховые возмещения обычно отражаются как текущие трансферты, подлежащие выплате страховой корпорацией держателю полиса. В некоторых обстоятельствах страховая корпорация может устанавливать размер премий на таком низком уровне, что они не будут покрывать затраты на производство и обеспечивать предполагаемый уровень возмещений. Это может произойти, когда прибыль от одного направления деятельности, например, страхования жилищ, используется для перекрестного субсидирования другого направления деятельности, например, страхования автотранспортных средств.

17.40. Есть один случай, когда страховые возмещения могут отражаться как капитальные трансферты, а не текущие трансферты; это последствия крупной катастрофы. Критерии для определения, когда последствия катастрофы следует рассматривать таким образом, должны приниматься, исходя из национальных обстоятельств, но они могут включать число затронутых держателей полисов и размеры причиненного ущерба. Основанием для отражения страховых возмещений как капитальных трансфертов в этом случае служит тот факт, что многие возмещения связаны с разрушениями или серьезными повреждениями таких активов, как жилища, здания и сооружения. Ущерб, соответствующий нормальному уровню возмещений, отражается, например, как потребление основного капитала или потери запасов материальных оборотных средств. Таким образом, эти потери учитываются в системе где-то в составе текущих расходов. В то же время крупные потери вследствие катастрофы отражаются как результат непредвиденных событий в счетах других изменений в активах и отсутствуют в текущих расходах. Таким образом, рекомендуется отражать страховые возмещения аналогично как текущие или капитальные трансферты.

17.41. При учете последствий катастрофы общую величину превышения страховых возмещений над страховыми премиями рекомендуется отражать как капитальный трансферт от страховой корпорации держателю полиса. Это

подразумевает, что в счетах страховой корпорации эта величина покрывается не из страховых технических резервов, а из собственных средств, однако в целом применение альтернативного учета не оказывает влияния на чистую стоимость капитала страховой корпорации.

17.42. Отражение таких страховых возмещений как капитальных трансфертов означает, что располагаемый доход домашних хозяйств и других держателей полисов не увеличится, как это могло бы показаться и как это было бы в случае отражения возмещений, как обычно, в составе текущих трансфертов. Чистая стоимость капитала держателей полисов покажет последствия как уничтожения активов (как другое изменение в их объеме), так и прироста (первоначально) финансовых активов в результате капитальных трансфертов. Такое отражение согласуется с отражением помощи, оказываемой государством или НКОДХ для покрытия некоторых или всех расходов по ремонту или замене активов, пострадавших от катастрофы, которые не были застрахованы.

3. Услуги страхования, предоставляемые остальному миру и получаемые от остального мира

17.43. Страховые корпорации-резиденты часто предоставляют услуги страхования домашним хозяйствам и предприятиям остального мира, а домашние хозяйства и предприятия — резиденты могут приобретать услуги страхования у страховых корпораций в остальном мире. Инвестиционный доход, вмененный держателям полисов страховыми корпорациями-резидентами, включает часть, распределенную держателям полисов в остальном мире. Эти держатели полисов — нерезиденты также затем выплачивают дополнения к премиям страховой корпорации-резиденту. Информация об этом должна быть у страховщиков-резидентов, и она должна быть отражена в счете остального мира.

17.44. Аналогичные соображения относятся также к трактовке предприятий и домашних хозяйств — резидентов, заключающих договоры со страховщиками-нерезидентами. Они получают условно исчисленный инвестиционный доход из-за границы и выплачивают страховые премии и дополнения к премиям за границу. Оценка размера этих потоков является более трудной, особенно при отсутствии страховщика-резидента того же типа, с которым можно было бы произвести сравнения. Вместе с тем, очень часто страна, предоставляющая услугу, известна, и можно использовать данные противоположной стороны в оценках для национальной экономики. Уровень операций резидентов должен быть известен, и можно использовать соотношение дополнений к премиям и фактических премий в стране, предоставляющей услуги, чтобы оценить инвестиционный доход, подлежащий получению, и дополнения к премиям, подлежащие выплате.

4. Записи в счетах

17.45. Всего нужно отразить шесть пар операций для страхования, кроме страхования жизни, которое не относится к социальному страхованию: две пары, относящиеся к измерению производства и потребления услуг страхования, три пары, относящиеся к перераспределению, и одну — в

финансовом счете. В случае чрезвычайных обстоятельств седьмая операция, относящаяся к перераспределению, может быть отражена в счете операций с капиталом. Стоимость выпуска этой деятельности, инвестиционный доход, который должен быть вменен держателям страховых полисов, и стоимость оплаты услуг исчисляются для страхования, кроме страхования жизни, таким образом, как описано выше.

17.46. Операции по производству и потреблению услуг страхования отражаются следующим образом:

- a. Поскольку вся такая деятельность институциональных единиц-резидентов предпринимается страховыми корпорациями, выпуск отражается в счете производства страховых корпораций;
- b. Услуга может потребляться любым сектором экономики или остальным миром; стоимость услуги подлежит уплате страховым корпорациям. Платежи нефинансовых корпораций, финансовых корпораций, органов государственного управления или некоммерческих организаций представляют собой промежуточное потребление, отражаемое в их счетах производства. Страхование, явно связанное с производственной деятельностью некorporированного предприятия домашнего хозяйства, также отражается как промежуточное потребление в счете производства домашних хозяйств. Другие страховые платежи домашних хозяйств являются частью расходов на конечное потребление, учитываемых в счете использования доходов. Платежи остального мира отражаются как экспорт в счете внешних операций с товарами и услугами.

17.47. Перераспределительные операции охватывают инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов, кроме полисов страхования жизни, чистые премии по страхованию, кроме страхования жизни, и страховые возмещения:

- a. Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов, кроме полисов страхования жизни, отражается как подлежащий выплате страховыми корпорациями. Он отражается как подлежащий получению всеми секторами и остальным миром. Этот доход, как подлежащий выплате, так и подлежащий получению, отражается в счете распределения первичных доходов.
- b. Чистые премии по страхованию, кроме страхования жизни, исчисляются как заработанные премии, плюс дополнения к премиям (равные инвестиционному доходу, вмененному держателям страховых полисов), минус стоимость потребленных услуг. Эти чистые премии подлежат выплате всеми секторами экономики и остальным миром и получению страховыми корпорациями.
- c. Страховые возмещения, подлежащие выплате, выплачиваются страховыми корпорациями и получают всеми секторами экономики и остальным миром. Как чистые премии, так и возмещения отражаются в счете вторичного распределения доходов.
- d. Если какие-то страховые возмещения должны рассматриваться как капитальные трансферты, а не

текущие трансферты, они отражаются в счете операций с капиталом как подлежащие выплате держателям полисов страховыми корпорациями.

17.48. Чистые премии по страхованию, кроме страхования жизни, должны учитываться на основе сумм, предназначенных для обеспечения страхования в отчетном периоде, а не фактически выплаченных в этом периоде сумм. Страховые возмещения должны учитываться как подлежащие выплате на дату, когда произошло определенное событие, кроме описанного выше случая, при котором возмещение учитывается, когда страховая компания признает

существование обязательства. Запись в финансовом счете отражает любую разницу между страховыми премиями, подлежащими выплате, и заработанными премиями, а также между страховыми возмещениями с наступившим сроком выплаты и возмещениями, подлежащими выплате.

17.49. По договоренности незаработанные страховые премии и невыплаченные возмещения показываются как изменение в обязательствах страховой корпорации (если необходимо, с отрицательным знаком) и изменение в активах всех секторов и остального мира.

17.50. Пример этих потоков приведен в таблице 17.1.

D. Все операции, связанные со страхованием жизни

17.51. В этом разделе описывается, каким образом записи в счетах для отражения страхования жизни отличаются от отражения страхования, кроме страхования жизни. Как и для страхования, кроме страхования жизни (но на практике это больше относится к страхованию жизни), операции в соответствии с договором страхования жизни, который квалифицируется как социальное страхование, отражаются не так, как описано здесь, а так, как описано в части 2 этой главы. Основное различие между обычным договором страхования жизни и договором, который квалифицируется как социальное страхование, состоит в том, что при первом выплата рассматриваются, главным образом, как уменьшение капитала, отражаемое в финансовом счете. Для договора страхования, который квалифицируется как социальное страхование, выплаты (пенсии) отражаются как доход в счете вторичного распределения доходов. Причина различного подхода состоит в том, что индивидуальный до-

говор страхования, который не относится к социальному страхованию, заключается полностью по инициативе держателя полиса. Договоры, которые квалифицируются как социальное страхование, отражают участие третьей стороны, обычно органов государственного управления или работодателя, побуждающих или обязывающих держателя полиса создавать резервы для получения дохода при выходе на пенсию. Отдельное рассмотрение всех платежей, производимых по программам социального страхования, включая индивидуальные договоры страхования, показывает, насколько успешной является социальная политика по обеспечению дохода для пенсионеров.

17.52. Держателем полиса страхования жизни всегда является физическое лицо. (Если компания заключает договор страхования жизни для работника, это должно рассматриваться в СНС как страхование на срок и, следовательно, как страхование, кроме страхования жизни.) Таким обра-

Таблица 17.1
Счета для страхования, кроме страхования жизни — использование

Использование					
	Корпорации	Страховые корпорации	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Промежуточное потребление	1,0		3,0		4,0
Выпуск					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов, кроме полисов страхования жизни		6,0			6,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Чистые премии по страхованию, кроме страхования жизни	8,0		31,0	6,0	45,0
Возмещения по страхованию, кроме страхования жизни		45,0			45,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление			2,0		2,0
<i>Финансовый счет</i>					
Страховые технические резервы, кроме резервов по страхованию жизни, из них	0,0		3,0	0,0	3,0
незаработанные премии	0,0		1,0	0,0	1,0
невыплаченные возмещения	0,0		2,0	0,0	2,0

зом, операции по страхованию жизни имеют место только между страховыми корпорациями и домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами. С производством услуг страхования корреспондирует стоимость услуг, потребленных домашними хозяйствами, в составе расходов на конечное потребление и экспорта. Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов, рассматривается как дополнения к премиям. Однако в случае страхования жизни премии и возмещения не показываются отдельно и не трактуются как текущие трансферты. Вместо этого они составляют компонент операции, отражаемой в финансовом счете на чистой основе; соответствующий финансовый актив называется «права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам».

17.53. В счетах отражаются четыре пары операций: две пары относятся к производству и потреблению услуг страхования, одна пара показывает отнесение инвестиционного дохода к держателям полисов и одна пара показывает изменение прав на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам:

- a. Выпуск деятельности по страхованию жизни отражается в счете производства для страховых корпораций.
- b. Стоимость потребленных услуг отражается как расходы на конечное потребление, подлежащие уплате домашними хозяйствами, в счете использования располагаемого дохода или как подлежащие уплате остальным миром (экспорт домашним хозяйствам-нерезидентам). Домашние хозяйства могут также производить платежи страховщикам-нерезидентам. Такие платежи рассматриваются как импорт услуг страхования.

- c. Инвестиционный доход, вмененный держателям полисов страхования жизни, отражается в счете распределения первичных доходов. Бонусы, заявленные в договорах страхования жизни, рассматриваются как распределенные держателям полисов, даже если они превышают инвестиционный доход, полученный учреждением, предоставившим бонус. Инвестиционный доход отражается как подлежащий выплате страховыми корпорациями и подлежащий получению домашними хозяйствами-резидентами или домашними хозяйствами-нерезидентами в остальном мире.
- d. В финансовом счете статья «изменение прав на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам» показывается как изменение в активах домашних хозяйств и остального мира и изменение в обязательствах страховых корпораций. Она равна фактическим страховым премиям, плюс дополнения к премиям (равные инвестиционному доходу, вмененному держателям полисов), минус стоимость потребленных услуг и минус страховые выплаты, срок которых наступил.

17.54. Пример этих потоков показан в таблице 17.2.

1. Аннуитеты

17.55. Некоторые договоры страхования жизни предусматривают единовременную выплату на определенную дату крупной суммы вместо потока платежей. Единовременно выплаченная сумма может быть использована для приобретения аннуитета, который сам преобразует единовременно выплаченную сумму в поток платежей. Отражение аннуитетов описано в разделе F.

Таблица 17.1 (продолжение)
Счета для страхования, кроме страхования жизни — ресурсы

	Ресурсы				
	Корпорации	Страховые корпорации	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Промежуточное потребление					
Выпуск		6,0			6,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов, кроме полисов страхования жизни	5,0		1,0		6,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Чистые премии по страхованию, кроме страхования жизни		45,0			45,0
Возмещения по страхованию, кроме страхования жизни	6,0		35,0	4,0	45,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление					
<i>Финансовый счет</i>					
Страховые технические резервы, кроме резервов по страхованию жизни, из них		3,0			3,0
незаработанные премии		1,0			1,0
невыплаченные возмещения		2,0			2,0

Е. Все операции, связанные с перестрахованием

17.56. Прежде чем обсуждать, как в СНС отражаются различные элементы, участвующие в измерении выпуска перестрахования, необходимо описать, как перестрахование оценивается и учитывается.

17.57. Операции между прямым страховщиком и держателем страхового полиса оцениваются так, как описано в предыдущем разделе, безотносительно к операциям между прямым страховщиком и перестраховщиком. Операции между прямым страховщиком и перестраховщиком учитываются как совершенно отдельный набор операций, и консолидация операций прямого страховщика в качестве продавца полисов своим клиентам, с одной стороны, и его операций в качестве держателя полиса перестраховщика, с другой стороны, не производится.

17.58. Держатель полиса прямого страхования не знает, и ему не надо знать, привлекает ли прямой страховщик перестраховщика для его защиты от потерь в соответствии с полисом. Прямой страховщик получает фактические премии от своих держателей полисов. Некоторая их часть уступается перестраховщику. Страховые премии показываются сначала как подлежащие выплате прямому страховщику, а затем меньшая часть премий — как подлежащая выплате перестраховщику. Это отсутствие консолидации иногда называется отражением на валовой основе со стороны прямого страховщика. При альтернативном отражении (на чистой основе) часть премий по прямому страхованию была бы показана как выплаченная держателем полиса прямому страховщику, а часть — перестраховщику, но такой подход не рекомендуется ни в бухгалтерском учете, ни в СНС.

17.59. Фактические премии, подлежащие выплате прямым страховщиком перестраховщику, используются перестраховщиком для получения инвестиционного дохода. Этот инвестиционный доход рассматривается как под-

лежащий выплате прямому страховщику и возвращаемый перестраховщику как дополнения к премиям. Таким образом, прямой страховщик выплачивает своим держателям полисов инвестиционный доход, полученный на основе всех заработанных премий (или подлежащих выплате в качестве приближенной к ним величины), но он также получает инвестиционный доход от перестраховщика, соответствующий величине премий, которые он уступил перестраховщику. Инвестиционный доход, подлежащий получению прямым страховщиком от перестраховщика, может быть использован для частичного возмещения инвестиционного дохода, подлежащего выплате прямым страховщиком своим держателям полисов, но он не отражается в явной форме таким образом.

17.60. Как и при прямом страховании, в чрезвычайных случаях, например, вследствие катастрофических стихийных бедствий, некоторая часть возмещений по перестрахованию может отражаться как капитальные трансферты, а не как текущие трансферты.

17.61. Весь выпуск перестраховщика представляет собой промежуточное потребление прямого страховщика, заключившего договор перестрахования. Как отмечалось выше, многие договоры перестрахования заключаются со страховыми корпорациями, являющимися резидентами других стран. Тогда в этих случаях стоимость выпуска представляет собой импорт для страховой корпорации, приобретающей полис перестрахования, и экспорт — для корпорации, занимающейся перестрахованием.

17.62. Отражение потоков, связанных с перестрахованием, напоминает отражение страхования, кроме страхования жизни, за исключением того, что держателем полиса перестрахования всегда является другая страховая корпорация.

Таблица 17.2
Счета для страхования жизни — использование

Использование

	Корпорации	Страховые корпорации	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Инвестиционный доход, вмененный держателям полисов страхования жизни		7,0			7,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление			4,0		4,0
<i>Финансовый счет</i>					
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, из них			22,0		22,0
чистые премии			113,0		113,0
страховые выплаты			-91,0		-91,0

17.63. Операции по производству и потреблению услуг перестрахования отражаются следующим образом:

- а. Поскольку вся эта деятельность институциональных единиц-резидентов предпринимается страховыми корпорациями, выпуск отражается в счете производства страховых корпораций. Услуги перестрахования могут предоставляться и часто предоставляются единицами-нерезидентами, и тогда они отражаются в импорте.
- б. Эта услуга может потребляться только другой страховой корпорацией (которая может быть нерезидентом), и это отражается как ее промежуточное потребление; если держатель полиса перестрахования является нерезидентом, то это отражается как экспорт услуг перестраховщика.

17.64. Перераспределительные операции включают инвестиционный доход, вмененный держателям полисов перестрахования, чистые премии и возмещения по перестрахованию:

- а. Инвестиционный доход, подлежащий получению держателями полисов перестрахования, подлежит выплате страховыми корпорациями — резидентами или нерезидентами — и подлежит получению аналогичными учреждениями — резидентами или нерезидентами.
- б. Чистые премии по перестрахованию исчисляются как заработанные премии, плюс дополнения к премиям (равные инвестиционному доходу, вмененному держателям полисов), минус стоимость потребленных услуг. Эти чистые премии подлежат выплате страховыми корпорациями и получению

(другими) страховыми корпорациями. (Любая из единиц, которые должны произвести выплаты или получить их, может быть нерезидентом.)

- с. Возмещения по перестрахованию подлежат выплате страховыми корпорациями и получению (другими) страховыми корпорациями — резидентами или нерезидентами. Как чистые премии, так и возмещения отражаются в счете вторичного распределения доходов.
- д. Комиссионные платежи, подлежащие уплате перестраховщиками страховой корпорации — держателю полиса перестрахования, рассматриваются как уменьшение премий, подлежащих выплате перестраховщикам.
- е. Часть прибыли, подлежащая выплате перестраховщиком прямому страховщику, отражается как текущий трансферт. (Как комиссионные, так и часть прибыли, подлежащие выплате, уменьшают выпуск перестраховщика, хотя они и учитываются отдельно.)
- ф. Если некоторые возмещения по прямому страхованию рассматриваются как капитальные, а не текущие трансферты, то возмещения по перестрахованию, относящиеся к тем же событиям, также должны рассматриваться как капитальные трансферты.

17.65. Запись в финансовом счете отражает разницу между премиями, подлежащими выплате, и заработанными премиями, а также между возмещениями с наступившим сроком выплаты и возмещениями, подлежащими выплате.

Таблица 17.2 (продолжение)
Счета для страхования жизни — ресурсы

	Ресурсы				
	Корпорации	Страховые корпорации	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск		4,0			4,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Инвестиционный доход, вмененный держателям полисов страхования жизни			7,0		7,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление					
<i>Финансовый счет</i>					
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, из них		22,0			22,0
чистые премии		113,0			113,0
страховые выплаты		-91,0			-91,0

Г. Аннуитеты

17.66. Простейшим случаем договора страхования жизни является договор, в соответствии с которым держатель полиса производит поток платежей страховой корпорации в течение какого-то периода времени для получения взамен в какой-то момент в будущем единовременного платежа в качестве страхового возмещения. При простейшей форме аннуитета лицо, аналогичное держателю полиса и называемое получателем страховой ренты, производит единовременную выплату страховой корпорации и получает обратно поток платежей в течение назначенного периода или всей предстоящей жизни получателя страховой ренты (или, возможно, в течение всей предстоящей жизни как получателя страховой ренты, так и другого назначенного лица).

17.67. Аннуитеты организуются страховыми корпорациями и являются способом управления рисками. Получатель страховой ренты защищает себя от риска, соглашаясь принять определенный поток платежей (определенный или в абсолютном выражении, или в соответствии с какой-либо формулой, например, индексации) в обмен на выплату значительной суммы. Страховая корпорация принимает риск, ожидая получить больше от инвестирования этой суммы, чем она должна выплатить получателю страховой ренты. Ставки процента по аннуитетам определяются с учетом ожидаемой продолжительности жизни. Страховой корпорации приходится платить больше, чем первоначально было запланировано, долго живущим получателям страховой ренты, которые могут получить больше, чем был их первоначальный платеж и полученный от его инвестирования доход. Те, кто умирают раньше, получают меньше и, возможно, значительно меньше, а страховая корпорация получает в этом случае больше, чем ожидалось.

1. Как работает аннуитет

17.68. Проще всего пояснить, как работает аннуитет, с помощью примера. Предположим, что страховая корпорация предлагает физическому лицу ежегодные выплаты в размере 600 единиц в течение жизни за единовременный платеж в размере 10 000; предположим далее, что страховая корпорация ожидает, что рассматриваемое лицо проживет 25 лет, и что используемая ставка дисконтирования составляет 5 процентов. Как показано в схеме, представленной в рисунке 17.1, чистая настоящая стоимость 600 за 25 лет составляет лишь 8700. Таким образом, остающиеся 1300 представляют собой чистую настоящую стоимость платежа за услугу, равную примерно 90 за год, которую ожидает получить страховая корпорация. Таким образом, знает это получатель страховой ренты или нет, но предложение страховой корпорации, равное 600 за год, представляет собой чистую величину. Получатель страховой ренты на самом деле фактически должен получать 690 за год, но 90 удерживается страховой корпорацией в качестве платы за свои услуги.

17.69. Каждый год имеется инвестиционный доход, подлежащий выплате получателю страховой ренты, который равен результату от применения уменьшающегося числа факторов дисконтирования в размере пяти процентов к сумме, остающейся у страховой корпорации. В первый год

часть инвестиционного дохода, относящаяся к предварительно выплаченной премии (1300), составляет 65, а остающиеся от стоимости услуги 25 соответствуют снижению ее стоимости с 1300 до 1275. Остающийся инвестиционный доход (435) добавляется к стоимости чистого резерва по аннуитету 8700. Поэтому в конце первого года резерв по аннуитету составляет 8535: первоначальная сумма 8700, плюс процент 435 и минус выплата 600. Таким образом, снижение суммы чистого резерва по аннуитету на начало года составляет 165 и снижение предварительно выплаченных премий — 25.

17.70. Этот процесс продолжается из года в год. С течением времени снижение остающейся величины резервов составляет все большую часть платежей, срок которых наступает, а инвестиционный доход, подлежащий выплате — все меньшую часть. В принципе, каждый год страховая корпорация может пересматривать свои предположения относительно продолжительности предстоящей жизни получателя страховой ренты и пересчитывать сумму платы за услугу. (На практике это делается через определенные промежутки времени и по контингентам получателей страховой ренты.)

17.71. Детальный числовой пример предназначен для демонстрации того, каким образом функционирует аннуитет, но фактически нет необходимости предпринимать все эти вычисления, чтобы определить выпуск страховой корпорации. Стоимость выпуска может быть определена проще: как общий инвестиционный доход, срок выплаты которого получателю страховой ренты наступил (500), минус сумма, подлежащая выплате ему (600), минус изменение стоимости резервов (снижение на 190), итого 90 (500–600–(–190)). Этот расчет похож на оценку выпуска по страхованию жизни за исключением того, что здесь нет элемента фактических премий.

2. Выпуск, связанный с аннуитетом

17.72. Выпуск страховой корпорации, связанный с управлением аннуитетами, исчисляется следующим образом:

Инвестиционный доход, вмененный получателям страховой ренты. Его величина равна фактору дисконтирования, умноженному на величину резервов на начало года, и она не зависит от фактически полученного страховой корпорацией инвестиционного дохода. Эта статья соответствует концепции дополнений к премиям в контексте страхования жизни;

минус сумма, подлежащая выплате получателям страховой ренты (или пережившим их бенефициарам) по условиям аннуитета;

минус изменение резервов по аннуитетам за исключением первоначальных платежей по новым аннуитетам.

3. Все операции, связанные с аннуитетами

17.73. Существуют три группы операций, отражаемых для действующих аннуитетов, и другие записи, требующиеся для отражения начала и окончания действия аннуитетов.

- a. Платежи за услуги, связанные с аннуитетами, подлежат оплате каждый год. Они учитываются как выпуск страховой корпорации и расходы на конечное потребление домашнего хозяйства, к которому принадлежит бенефициар. Это может быть домашнее хозяйство-нерезидент.
- b. Инвестиционный доход, который равен произведению фактора дисконтирования на величину резервов по аннуитетам на начало периода, отражается в счете первичного распределения доходов как подлежащий выплате страховой корпорацией и подлежащий получению домашним хозяйством.
- c. Изменение стоимости резервов по аннуитетам отражается в финансовом счете как подлежащее выплате домашним хозяйством страховой корпорации.

17.74. Когда аннуитет инициируется, производится передача средств от домашнего хозяйства страховой корпорации. Однако во многих случаях это может быть просто непосредственный перевод в аннуитет крупной суммы, подлежащей выплате данной или другой страховой корпорацией в связи с окончанием срока действия обычного договора страхования жизни. В таком случае не нужно отражать выплату крупной суммы и приобретение аннуитета; это будет просто перевод из резервов для страхования жизни в резервы по ан-

нуитетам в подсекторе страховых корпораций и пенсионных фондов. Если аннуитет приобретается независимо от окончания срока действия договора страхования жизни, это отражается как пара финансовых операций между домашним хозяйством и страховой корпорацией. Домашнее хозяйство производит платеж страховой корпорации и получает взамен актив, возникающий в соответствии с условиями аннуитета. Страховая корпорация получает финансовый актив от домашнего хозяйства и принимает обязательство перед ним.

17.75. Аннуитеты обычно заканчиваются со смертью получателя страховой ренты, и на этот момент любые оставшиеся резервы, относящиеся к нему, передаются страховой корпорации. Однако, если предположить, что страховая корпорация точно предсказала ожидаемую продолжительность предстоящей жизни, для группы получателей страховой ренты в целом остающиеся после их смерти средства в среднем будут равны нулю. Если ожидания в отношении продолжительности предстоящей жизни меняются, то необходимо произвести пересмотр резервов. Для действующих аннуитетов увеличение ожидаемой продолжительности предстоящей жизни уменьшит сумму, получаемую страховой корпорацией в качестве платы за услуги, и, возможно, сделает ее отрицательной. В таком случае страховой корпорации придется привлечь собственные средства и остается надеяться возместить их в будущем, установив более высокую плату за услуги для новых аннуитетов.

Рисунок 17.1
Пример аннуитета

Начальная позиция			
Цена приобретения аннуитета (A)	10 000		
Чистая настоящая стоимость 600 за 25 лет при 5% (B)	8 700		
Чистая настоящая стоимость платы за услуги (C)	1 300		
Плата за услуги в годовом исчислении (600×1300/8700)	90		
Первый год		Второй год	
Инвестиционный доход (процент) для:		Инвестиционный доход (процент) для:	
A	500	A	491
B	435	B	427
C	65	C	64
Выплаты, срок которых наступил		Выплаты, срок которых наступил	
A	690	A	690
B	600	B	600
C	90	C	90
Уменьшение стоимости резервов		Уменьшение стоимости резервов	
A	-190	A	-200
B	-165	B	-173
C	-25	C	-26
Резервы на конец года		Резервы на конец года	
A	9 810	A	9 611
B	8 535	B	8 362
C	1 275	C	1 249
И т.д.			

ЧАСТЬ 2. ПРОГРАММЫ СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ

Г. Введение

17.76. Программы социального страхования являются важным способом, с помощью которого лицам, участвующим в этих программах, платят пособия, называемые социальными пособиями, при наличии определенных условий, неблагоприятно влияющих на их благосостояние. Однако некоторые социальные пособия выплачиваются независимо от участия в программе социального страхования. Программа социального страхования определяется именно наличием определенных условий, при которых выплачиваются социальные пособия, а не характером самих социальных пособий.

17.77. Программа социального страхования является формой контракта и всегда предусматривает участие, по

крайней мере, еще одной единицы, кроме бенефициара. Другой единицей может быть работодатель, орган государственного управления, финансовое учреждение (часто страховая корпорация) или иногда некоммерческая организация, обслуживающая домашние хозяйства (НКОДХ).

17.78. Цель этой части главы состоит в том, чтобы описать, как отражаются в СНС разные виды социальных пособий, предоставляемых по программам социального страхования. Для этого необходимо пояснить определяющие характеристики программ социального страхования, типы других участвующих в них единиц, виды выплачиваемых пособий и способы, каким они финансируются.

Н. Основные определения

1. Социальные пособия

17.79. Социальные пособия выплачиваются, когда происходят определенные события или наступают определенные условия, которые могут неблагоприятно влиять на благосостояние соответствующих домашних хозяйств, приводя к возникновению у них потребности в дополнительных ресурсах или к сокращению доходов. Социальные пособия могут предоставляться в денежной или натуральной форме. Существует ряд обстоятельств, при которых могут выплачиваться социальные пособия:

- a. Бенефициарам или их иждивенцам требуется медицинская, стоматологическая или иная врачебная помощь, либо больничное или реабилитационное лечение, или длительный уход в результате болезни, травм, беременности и родов, хронической инвалидности, преклонного возраста и т. п. В этом случае социальные пособия могут предоставляться в натуральной форме в виде лечения или ухода, предоставляемого бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми, либо посредством возмещения расходов, произведенных домашними хозяйствами. Бенефициарам, нуждающимся в медицинской помощи, социальные пособия могут выплачиваться также в денежной форме.
- b. Бенефициарам необходимо содержать иждивенцев различных категорий: супругов, детей, престарелых родственников, инвалидов и т. п. В этом случае социальные пособия обычно выплачиваются в денежной форме в виде регулярных пособий на иждивенцев или пособий многодетным семьям.
- c. Доход бенефициаров сокращается в результате невозможности работать или работать полный рабочий день. Социальные пособия обычно выплачиваются в денежной форме регулярно на протяжении всего периода этого состояния. В некоторых случаях

вместо регулярных выплат или наряду с ними могут производиться единовременные выплаты. Люди могут оказаться без работы в результате:

- добровольного или обязательного выхода на пенсию;
- вынужденной безработицы, включая временное увольнение и сокращение рабочего дня;
- болезни, травмы в результате несчастного случая, рождения ребенка и т. п., что не позволяет соответствующему лицу работать или работать полный рабочий день.
- d. Бенефициары получают выплаты для компенсации уменьшения их дохода в связи со смертью основного получателя доходов.
- e. Бенефициары обеспечиваются жильем бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми, либо посредством возмещения расходов, произведенных домашними хозяйствами. Эти пособия являются социальными пособиями в натуральной форме.
- f. Бенефициарам предоставляются пособия для покрытия расходов на образование, понесенных ими от своего имени или от имени их иждивенцев. Иногда услуги образования могут предоставляться в натуральной форме.

17.80. Выше приведены типичные обстоятельства, при которых выплачиваются социальные пособия. Вместе с тем, этот перечень не является исчерпывающим, а служит лишь в качестве примера. Так, не исключено, что в рамках некоторых программ социального страхования могут выплачиваться другие пособия. С другой стороны, отнюдь не всеми программами предусматриваются пособия во всех перечисленных выше обстоятельствах. На практике охват программ социального страхования может существенно различаться в разных странах или в разных программах в одной и той же стране.

2. Социальные пособия, предоставляемые органами государственного управления

17.81. Многие социальные пособия предоставляются органами государственного управления. Они могут отражаться в счетах как выплаты по социальному обеспечению, социальной помощи или социальные трансферты в натуральной форме.

17.82. Социальное обеспечение — это название программ социального страхования, организуемых органами государственного управления. Как будет пояснено ниже, чтобы получать пособия по социальному обеспечению, физическое лицо должно участвовать в программе социального обеспечения.

17.83. Социальная помощь — это не программа, и, таким образом, она не требует участия. Вместе с тем, предоставление социальной помощи часто ограничено кругом лиц с низкими доходами, инвалидностью или с другими специфическими особенностями. В некоторых странах общая пенсия может выплачиваться без требования участия в программе, и это также является частью социальной помощи. В главе 8 есть раздел, в котором более подробно обсуждается различие между социальным страхованием и социальной помощью.

17.84. Определение социальных пособий включает возможное предоставление услуг здравоохранения и образования. Обычно органы государственного управления делают эти услуги доступными для всех членов общества, не требуя участия в программе и без каких-либо определяющих требований. Эти услуги рассматриваются как социальные трансферты в натуральной форме, а не как часть социального обеспечения или социальной помощи. Социальные трансферты в натуральной форме обсуждаются также в главе 8.

17.85. В дополнение к услугам здравоохранения и образования, предоставляемым органами государственного управления, такие услуги отдельным лицам могут предоставлять также НКОДХ. Они также рассматриваются как социальные трансферты в натуральной форме, а не как часть программ социального страхования.

3. Социальные пособия, предоставляемые другими институциональными единицами

17.86. Социальные пособия могут предоставляться также работодателями работникам и их иждивенцам или они могут предоставляться другими единицами, такими как профсоюзы. Все социальные пособия, предоставляемые другими единицами, кроме органов государственного управления, предоставляются по программам социального страхования.

4. Программы социального страхования

17.87. Программа социального страхования — это форма договора страхования, в соответствии с которым держатель полиса обязан или его поощряют застраховаться от определенных событий посредством участия третьей стороны. Например, органы государственного управления могут

обязать всех служащих участвовать в программе социального обеспечения; работодатели могут сделать условием договора найма участие работника в программе страхования, определенной работодателем; работодатель может поощрять работников к участию в программе, производя отчисления в нее от имени работника; или профсоюз может организовать страхование на выгодных условиях только для членов профсоюза. Отчисления в программы социального страхования обычно выплачиваются работниками или от их имени, хотя при определенных условиях ими могут быть охвачены также незанятые и самостоятельно занятые лица.

17.88. *Программа социального страхования — это программа страхования, удовлетворяющая двум следующим требованиям:*

- a. *получение пособий обусловлено участием в программе, и эти пособия соответствуют социальным пособиям в определении СНС, и*
- b. *выполняется, по крайней мере, одно из следующих трех условий:*
 - *участие в программе носит обязательный характер либо в соответствии с законодательством, либо по условиям найма работника или группы наемных работников;*
 - *программа действует на коллективной основе в интересах определенной группы работников, как занятых, так и незанятых, причем участие в ней ограничивается только членами этой группы;*
 - *работодатель производит отчисления (фактические или условно исчисленные) в программу от имени наемного работника независимо от того, производит ли наемный работник также отчисления или нет.*

17.89. Участники программ социального страхования производят отчисления в программы (или отчисления делаются от их имени) и получают пособия. Отчисления и пособия определяются аналогично страховым премиям и возмещениям. *Отчисления на социальное страхование — это суммы, подлежащие выплате в программу социального страхования для обеспечения права конкретного бенефициара на получение социальных пособий, предусмотренных этой программой. Пособие по социальному страхованию — это социальное пособие, подлежащее выплате в силу того, что его получатель участвует в программе социального страхования и в связи с наступлением социального риска, против которого он был застрахован.*

17.90. Социальное обеспечение — это форма программы социального страхования. Относительная значимость социального обеспечения по сравнению с другими программами социального страхования существенно различается по странам в зависимости от институциональных условий. В некоторых странах социальное обеспечение может быть ограничено предоставлением базовых пенсий различными органами социальной защиты. В таких случаях даже предоставление пенсий государственным служащим может быть организовано не через социальное обеспечение, а иным образом. В другом крайнем случае почти все предоставление пенсий, включая пенсии, выплачиваемые наемным работ-

никам частными предприятиями, может быть организовано через социальное обеспечение.

17.91. Различают два вида программ социального страхования:

- a. социальное обеспечение;
- b. программы социального страхования, связанные с занятостью, кроме программ социального обеспечения.

Программы, кроме программ социального обеспечения, могут быть организованы страховой корпорацией в форме коллективного договора или ряда договоров, или они могут управляться страховой корпорацией за плату. В качестве альтернативы программы могут управляться непосредственно работодателем от его имени.

Программы для групп работодателей

17.92. Страховая корпорация может согласиться за плату не только управлять пенсионной программой, но и принимать связанные с ней риски. Это делается в контексте оказания этой услуги на коллективной основе для ряда программ, что называется программой для группы работодателей. Имея много таких программ, страховая корпорация принимает на себя ответственность по управлению средствами, имеющимися в ее распоряжении, таким образом, чтобы получить достаточно средств для обеспечения обязательств по выплате пенсий и получить прибыль. Если ей не удастся получить достаточно средств для обеспечения прав на получение пенсий, то покрытие разницы из собственных средств будет производиться этой фирмой, а не работодателями.

17.93. Если государство принимает на себя ответственность за предоставление пенсий большим группам населения, то социальное обеспечение фактически выполняет роль программы для группы работодателей. Подобно страховой корпорации государство принимает на себя ответственность в случае недостатка средств для обеспечения обязательств по выплате пенсий и имеет право сохранить за собой полученную прибыль. Однако часто социальное обеспечение финансируется на основе текущих поступлений, и вопрос о получении прибыли не возникает, а если ресурсов не хватает, то государство имеет возможность изменить права на получение пенсий, относящиеся не только к будущим, но также и к бывшим работникам.

5. Индивидуальные договоры страхования, квалифицируемые как социальное страхование

17.94. Многие программы социального страхования организуются на коллективной основе для групп работников, так что участвующим в них не приходится заключать индивидуальный договор страхования от своего имени. В таких случаях отличить социальное страхование от страхования на индивидуальной основе нетрудно. Однако некото-

рые программы социального страхования могут разрешать или даже требовать, чтобы их участники заключали договор от своего имени. Определяющим условием для того, чтобы рассматривать страхование как договор социального страхования, является то, что выплаты должны быть типа социальных пособий, а работодатель производит фактически или условно исчисленные отчисления в программу от имени работника.

17.95. Страховые премии, подлежащие выплате, и страховые возмещения, подлежащие получению в соответствии с индивидуальными договорами, заключаемыми по программе социального страхования, отражаются как отчисления на социальное страхование и пособия по социальному страхованию. Отчисления по программам социального страхования часто выплачиваются на ежемесячной основе или даже чаще, поскольку они зачастую производятся непосредственно при выплате заработной платы.

17.96. Большинство индивидуальных договоров, квалифицируемых как программы социального страхования, относятся к пенсионному обеспечению, но они могут предоставлять защиту и от других событий, например, обеспечивать доход, если держатель полиса не в состоянии работать в течение длительного периода из-за плохого здоровья.

17.97. Индивидуальные договоры страхования, не квалифицируемые как социальное страхование, называются индивидуальным страхованием, не относящимся к социальному страхованию, или более кратко, другими видами страхования. Они отражаются в СНС так, как описано в части 1 этой главы.

6. Пособия, выплачиваемые по программам социального страхования

17.98. В СНС пособия по социальному страхованию и соответствующие отчисления подразделяются на относящиеся к пенсиям и ко всем другим видам пособий. Наиболее важным пенсионным пособием из тех, что охватываются программами социального страхования, является доход в связи с выходом на пенсию, но они могут охватывать также ряд других событий. Например, пенсии могут выплачиваться вдовам и вдовцам или лицам, которые получили производственную травму и больше не могут работать. Все эти события являются основанием для выплат из-за того, что основной получатель дохода вследствие смерти или потери способности работать больше не может обеспечивать доход для себя и своих иждивенцев, и эти выплаты рассматриваются как пенсии.

17.99. Все другие пособия объединяются в группу непенсионных пособий. Различие между этими двумя группами является важным, поскольку СНС признает обязательства для некоторых пенсий, независимо от того, имеются ли в действительности отложенные активы для обеспечения прав на них или нет, но для непенсионных пособий резервы признаются только, когда они действительно существуют.

I. Отражение непensionных пособий и отчислений на них

17.100. Непensionные пособия могут выплачиваться по программам социального обеспечения и по другим программам, связанным с занятостью, кроме социального обеспечения. Хотя во многих странах может фактически не быть непensionных пособий, приводится описание того, как они должны отражаться, если они существуют. Для других программ социального страхования способ учета варьируется в зависимости от того, накапливаются ли резервы для предоставления будущих пособий или нет. Хотя во многих случаях таких резервов может не быть, а пособия выплачиваются из текущих доходов, для каждого случая приводится описание соответствующего отражения.

1. Непensionные пособия, выплачиваемые по программам социального обеспечения

17.101. Типичным для программ социального обеспечения является то, что отчисления в них могут выплачиваться как работодателем, так и работником. Затраты на функционирование программ социального обеспечения рассматриваются как часть обычных расходов органов государственного управления, и поэтому учет деятельности социального обеспечения не включает оценки выпуска.

17.102. В СНС отражаются следующие потоки.

- a. Отчисления работодателей на социальное обеспечение показываются как подлежащие выплате сектором, к которому относится работодатель, и подлежащие получению домашними хозяйствами. Работодатель может относиться к секторам нефинансовых корпораций, финансовых корпораций, государственного управления, к домашним хозяйствам работодателей, НКОДХ или остальному миру (если резидент работает для институциональной единицы-нерезидента). Для работодателей-резидентов подлежащие выплате отчисления показываются в счете образования доходов; подлежащие выплате отчисления работодателей-нерезидентов показываются в счете первичного распределения доходов для остального мира. Пособия, подлежащие получению домашними хозяйствами-резидентами, показываются в счете распределения первичных доходов, а домашними хозяйствами-нерезидентами — в счете первичного распределения доходов для остального мира.
- b. В счете вторичного распределения доходов суммы отчислений на социальное обеспечение, производимых работодателями и домашними хозяйствами в качестве наемных работников, показываются как подлежащие выплате домашними хозяйствами и подлежащие получению органами государственного управления. Далее, пособия по социальному обеспечению в денежной форме, выплачиваемые домашним хозяйствам, показываются как подлежащие выплате органами государственного управления (или остальным миром, если они выплачиваются иностранными органами государственного управления) и подлежащие получению домашними хозяйствами.

17.103. Пример этих потоков приведен в таблице 17.3.

2. Непensionные пособия, выплачиваемые по программам без создания специальных фондов, кроме социального обеспечения

17.104. В СНС работодатель, организующий программу без создания специального фонда, рассматривается как производящий условно исчисленные отчисления по программе социального страхования от имени наемных работников. На практике величина отчислений работодателей и работников обычно принимается равной величине пособий, подлежащих выплате в рассматриваемом периоде (плюс стоимость затрат на функционирование программы, как описывается в следующем пункте). Условно исчисленные отчисления составляют часть оплаты труда и показываются также как подлежащие выплате работниками по программе вместе с любыми фактическими выплатами работников. Даже если это программа без создания специального фонда, работник все же может делать отчисления; однако обычно программы без создания специального фонда не предусматривают отчислений работников.

17.105. Даже если программа не предусматривает создания специального фонда, управление ею требует затрат. В принципе, выпуск, равный сумме этих затрат, должен рассматриваться как оплачиваемый бенефициарами в неявной форме элемент отчислений. Величина, равная сумме затрат на управление программой, отражается затем в счете использования доходов как покупка услуги работниками у работодателя.

17.106. Отражаются две операции по производству и потреблению услуг, предоставляемых работодателем. Поскольку программа не предусматривает создания специального фонда, нет потоков инвестиционных доходов и дополнений к отчислениям. Отражаются две группы перераспределительных операций.

17.107. Операции по производству и потреблению отражаются следующим образом.

- a. Условно исчисленный выпуск услуг показывается в счете производства работодателя, и стоимость выпуска является частью условно исчисленных отчислений работодателей на социальное страхование, входящих в состав оплаты труда.
- b. Потребление услуги отражается как расходы на конечное потребление домашних хозяйств в счете использования доходов для домашних хозяйств-резидентов и как экспорт для домашних хозяйств-нерезидентов.

17.108. Перераспределительные операции отражаются следующим образом.

- a. Условно исчисленные отчисления работодателей по программе социального страхования без создания специального фонда показываются как подлежащие

выплате сектором, к которому относится работодатель, в счете образования доходов и как подлежащие получению домашними хозяйствами в счете распределения первичных доходов.

- б. В счете вторичного распределения доходов условно исчисленные отчисления работодателей и любые фактические отчисления работников показываются как подлежащие выплате домашними хозяйствами и подлежащие получению работодателями. Далее, пособия, выплачиваемые работодателем домашним хозяйствам, показываются как подлежащие выплате работодателем и подлежащие получению домашними хозяйствами.

17.109. Пример этих потоков приведен в таблице 17.4.

3. Социальное страхование, кроме пенсионного, с созданием специальных фондов

17.110. Как упоминалось выше, программы по выплате непенсионных пособий с созданием специальных фондов не являются очень распространенными. Однако они могут существовать в двух случаях. Первый случай — когда у работодателя есть фонд для таких пособий, и он накапливает неизрасходованные в одном году средства для покрытия возможного перерасхода в последующие годы. В другом случае работодатель может оценить обязательства в отношении будущих выплат и признать целесообразным создание резервов, чтобы быть в состоянии произвести эти выплаты. Примером такой программы может быть программа по пре-

Таблица 17.3
Счета для непенсионных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — использование

Использование	Использование				Экономика в целом
	Работодатель	Фонд социального обеспечения	Домашние хозяйства	Другие секторы	
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (непенсионное)	15,0				15,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (непенсионное)					
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Отчисления на социальное обеспечение (непенсионное)			25,0		25,0
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (непенсионное)			15,0		15,0
Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное обеспечение (непенсионное)			10,0		10,0
Непенсионные пособия по социальному обеспечению		22,0			22,0

Таблица 17.4
Счета для непенсионных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, без создания специального фонда — использование

Использование	Использование				Экономика в целом
	Работодатель	Фонд социального страхования	Домашние хозяйства	Другие секторы	
<i>Счет образования доходов</i>					
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей	9,0				9,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей					
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего непенсионные отчисления домашних хозяйств			9,0		9,0
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей			9,0		9,0
Непенсионные пособия по программам без создания специального фонда		9,0			9,0

доставлению услуг здравоохранения настоящим и бывшим работникам. В отличие от пенсий оценки возможных будущих требований по выплате непенсионных пособий по социальному страхованию не предусматриваются в СНС. Обязательства учитываются только тогда, когда они существуют в счетах работодателя, и в такой же величине.

17.111. Программы социального страхования с созданием специальных фондов для выплаты пособий, кроме пенсий, могут осуществляться страховыми корпорациями или работодателями от имени их работников. Выпуск этой деятельности измеряется таким же образом, как и выпуск страхования, кроме страхования жизни, но соответствующее потребление услуг оплачивается только домашними хозяйствами бенефициаров. Это будут домашние хозяйства-резиденты, кроме тех случаев, когда производитель-

резидент должен выплачивать пособия настоящему или бывшему работнику, который является нерезидентом, или если нерезидентом является член семьи работника, имеющий право на получение пособий. Инвестиционный доход, вмененный бенефициарам программ социального страхования, может быть получен только их домашними хозяйствами.

17.112. Отчисления работодателей на социальное страхование относятся только к их наемным работникам. Однако, как настоящие, так и бывшие работники, которые являются бенефициарами сейчас или могут быть ими в будущем, могут делать отчисления в программу и получать от этого инвестиционный доход. Этот инвестиционный доход затем рассматривается как дополнение к отчислениям, подлежащее выплате теми, кто его получает.

Таблица 17.3 (продолжение)
Счета для непенсионных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — ресурсы

	Ресурсы				
	Работодатель	Фонд социального обеспечения	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (непенсионное)					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (непенсионное)			15,0		15,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Отчисления на социальное обеспечение (непенсионное)		25,0			25,0
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (непенсионное)		15,0			15,0
Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное обеспечение (непенсионное)		10,0			10,0
Непенсионные пособия по социальному обеспечению			22,0		22,0

Таблица 17.4 (продолжение)
Счета для непенсионных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, без создания специального фонда — ресурсы

	Ресурсы				
	Работодатель	Фонд социального страхования	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет образования доходов</i>					
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей			9,0		9,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего непенсионные отчисления домашних хозяйств		9,0			9,0
Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей		9,0			9,0
Непенсионные пособия по программам без создания специального фонда			9,0		9,0

17.113. Все отчисления в программы социального страхования отражаются как выплачиваемые домашними хозяйствами. Эти отчисления включают часть, выплачиваемую работодателем в составе оплаты труда в счете образования доходов, а также отчисления, выплачиваемые непосредственно работником из своей заработной платы или другими лицами, включая бывших работников. Далее, домашние хозяйства получают инвестиционный доход, вменяемый держателям полисов этих программ, и он трактуется в целом как дополнения к отчислениям. В счете вторичного распределения доходов отражаются две статьи, относящиеся к отчислениям. Первая статья — фактические отчисления работодателей на социальное страхование — в точности равна величине, подлежащей получению домашними хозяйствами от работодателя в счете образования доходов. Вторая статья, называемая отчислениями домашних хозяйств на социальное страхование, включает прямые выплаты домашних хозяйств, плюс дополнения к отчислениям, минус оплата услуг, подлежащая выплате в программы социального страхования.

17.114. Должны быть отражены восемь операций: по одной, относящейся к производству и потреблению услуг социального страхования; три, относящиеся к отчислениям и пособиям; одна — к инвестиционному доходу, вмененному держателям полисов; и две, относящиеся к разнице между отчислениями и пособиями.

- а. Деятельность единиц-резидентов по производству услуг социального страхования осуществляется страховыми корпорациями или работодателем; выпуск отражается в счете производства, соответственно, страховых корпораций или сектора, к которому относится работодатель;
- б. Фактические отчисления работодателей в программы социального страхования, связанные с занятостью, показываются как подлежащие выплате сектором, к которому относится работодатель, в счете образования доходов, и как подлежащие получению домашними хозяйствами в счете распределения первичных доходов;

Таблица 17.5
Счета для непенсионных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, с созданием специального фонда — использование

Использование	Работодатель	Фонд социального страхования	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск					
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические непенсионные отчисления работодателей	6,0				6,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические непенсионные отчисления работодателей					
Инвестиционный доход				4,0	4,0
Инвестиционный доход, подлежащий выплате по правам на непенсионные пособия		4,0			4,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего непенсионные отчисления домашних хозяйств			14,0		14,0
Фактические непенсионные отчисления работодателей			6,0		6,0
Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств			5,0		5,0
Фактические дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств			4,0		4,0
Оплата услуг программы социального страхования			-1,0		-1,0
Непенсионные пособия по программам с созданием специального фонда		7,0			7,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление			1,0		1,0
Корректировка на изменение в правах на непенсионные пособия		-2,0			-2,0
Сбережение	-6,0	10,0	0,0	-4,0	0,0
<i>Финансовый счет</i>					
Изменение в правах на непенсионные пособия			-2,0		-2,0

- с. Инвестиционный доход, вмененный держателям полисов (бенефициарам) этих программ, подлежит выплате страховыми корпорациями и работодателями и получению домашними хозяйствами. Суммы, подлежащие выплате и получению, показываются в счете распределения первичных доходов;
- d. Чистые отчисления на социальное страхование показываются в счете вторичного распределения доходов как подлежащие выплате домашними хозяйствами и получению, соответственно, страховыми корпорациями или сектором, к которому относится работодатель;
- e. Социальные пособия, кроме пенсий, по программам социального страхования, связанным с занятостью, также отражаются в счете вторичного распределения доходов как подлежащие выплате страховыми корпорациями или сектором, к которому относится работодатель, и получению домашними хозяйствами;
- f. Стоимость услуг социального страхования подлежит оплате домашними хозяйствами как часть расходов на конечное потребление и отражается в счете использования доходов за исключением части, относящейся к домашним хозяйствам работников-нерезидентов, которая подлежит оплате остальным миром;
- g. Превышение чистых отчислений над пособиями представляет собой увеличение обязательств программы страхования перед бенефициарами. Эта статья показывается как корректировка в счете использования доходов. Как увеличение обязательств она также отражается в финансовом счете. Как отмечалось, эта статья может появляться лишь изредка, и по практическим соображениям изменение в правах на непенсионные пособия может отражаться вместе с изменением в пенсионных правах.

17.115. Пример этих потоков приведен в таблице 17.5.

Таблица 17.5 (продолжение)

Счета для непенсионных пособий по программам социального страхования, связанным с занятостью, с созданием специального фонда — ресурсы

	Ресурсы				
	Работодатель	Фонд социального страхования	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск		1,0			1,0
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические непенсионные отчисления работодателей					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические непенсионные отчисления работодателей					
Инвестиционный доход		4,0	6,0		6,0
Инвестиционный доход, подлежащий выплате по правам на непенсионные пособия			4,0		4,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего непенсионные отчисления домашних хозяйств					
		14,0			14,0
Фактические непенсионные отчисления работодателей					
		6,0			6,0
Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств					
		5,0			5,0
Фактические дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств					
		4,0			4,0
Оплата услуг программы социального страхования					
		-1,0			-1,0
Непенсионные пособия по программам с созданием специального фонда					
			7,0		7,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление					
Корректировка на изменение в правах на непенсионные пособия					
			-2,0		-2,0
Сбережение					
<i>Финансовый счет</i>					
Изменение в правах на непенсионные пособия					
		-2,0			-2,0

Ж. Отражение пенсий и отчислений на них

17.116. Пенсии в экономике страны предоставляются отдельным лицам посредством одного из трех механизмов: через социальное обеспечение; через программы, связанные с занятостью, кроме социального обеспечения; или через социальную помощь. Пенсионные программы социального обеспечения и связанные с занятостью в совокупности составляют программы социального страхования. Хотя пособия, предоставляемые через социальную помощь и через некоторые программы социального страхования, могут быть очень похожими, ключевое различие между ними состоит в том, что пособия по социальному страхованию выплачиваются, только если бенефициар участвует в программе социального страхования, и это участие подтверждается тем, что бенефициар или другое лицо от его имени производит отчисления, обеспечивающие соответствующие права. Пособия по социальной помощи выплачиваются без отчислений, обеспечивающих соответствующие права, но получатель может подвергнуться проверке в отношении наличия у него средств.

17.117. Способы, с помощью которых лицам, вышедшим на пенсию, предоставляются пенсии, существенно различаются по странам. В этой части главы 17 описываются наиболее обычные формы пенсионного обеспечения, осуществляемые по программам социального страхования, однако не все его аспекты могут быть применены ко всем странам. Пенсии, предоставляемые в качестве социальной помощи, в этой главе не обсуждаются, а рассматриваются в главах 8 и 9.

17.118. Пенсии по социальному страхованию предоставляются во всех странах, если они вообще предоставляются, частично органами государственного управления и частично работодателями. Часть, предоставляемая органами государственного управления, называется социальным обеспечением, а часть, предоставляемая работодателями — программами, связанными с занятостью, кроме социально-

го обеспечения. Разделение между пенсиями, предоставляемыми социальным обеспечением и другими программами, связанными с занятостью, значительно различается по странам; вследствие этого охват и, следовательно, национальное ощущение того, что обозначает термин «социальное обеспечение», также значительно различаются. Чтобы разъяснить рекомендации СНС, необходимо рассмотреть типы пенсионного обеспечения, предоставляемого в различных странах.

17.119. Наиболее ограниченной формой социального пенсионного обеспечения является ее базовая форма. Уровень пенсии может быть зафиксирован независимо от размера отчислений (но он может зависеть от того факта, что отчисления производились в течение определенного периода времени). Право работника на пенсию по социальному обеспечению часто передается от одного работодателя к другому, что является преимуществом, которое не всегда присуще другим видам пенсионного обеспечения, но для многих людей, занятых на низкооплачиваемых работах, работающих временно или с перерывами, это может быть единственной формой пенсионного обеспечения, которую они могут надеяться получить.

17.120. В отличие от этого в некоторых странах большая часть или все пенсионное обеспечение может производиться через социальное обеспечение. В этом случае органы государственного управления действуют как посредник для работодателя, так что, получив отчисления в программу, выплачиваемые работодателем и домашними хозяйствами, они принимают на себя риск по последующим платежам. Органы государственного управления освобождают работодателя от риска, связанного с тем, что сумма пенсий может быть слишком большой для его предприятия, и гарантируют населению то, что пенсии будут выплачены, хотя они могут сделать это с изменением величины пенсий даже ретроспективно, если это будет продиктовано экономическими условиями.

Таблица 17.6
Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — использование

Использование	Использование				
	Работодатель	Фонд социального обеспечения	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (пенсионное)	139,0				139,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (пенсионное)					
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Отчисления на социальное обеспечение (пенсионное)			226,0		226,0
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (пенсионное)			139,0		139,0
Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное обеспечение (пенсионное)			87,0		87,0
Пенсионные пособия по социальному обеспечению		210,0			210,0

17.121. В случае пенсионных программ, организуемых частными работодателями, суммы, подлежащие выплате, обычно не корректируются ретроспективно, но есть опасность, что работодатель будет не в состоянии платить по причине банкротства. Вместе с тем, защита пенсионных прав отдельных лиц все более становится обычным явлением. Пенсия, сформированная у одного работодателя, может не передаваться новому работодателю, хотя это сейчас тоже меняется. В то время как социальное обеспечение может финансироваться и часто финансируется из текущих поступлений без образования резервов для выполнения будущих обязательств, программы работодателей все чаще создают резервы. Даже если резервов нет, правила могут потребовать отражения пенсионных прав настоящих и бывших работников в счетах работодателей.

17.122. Пенсии по программам, связанным с занятостью, кроме тех, которые обеспечиваются наиболее базовой формой социального обеспечения, являются частью соглашения об оплате труда, и пенсионные права могут быть предметом переговоров между работниками и работодателями, так же как и текущие условия труда и ставки его оплаты. Часто пенсии предоставляются частными работодателями из средств, которые работодатели контролируют или в отношении которых они заключают договор с третьей стороной, такой как страховая корпорация. За счет этих средств могут предоставляться также другие социальные пособия, кроме пенсий, например, частное медицинское обслуживание. Иногда специализированная единица может согласиться принять ответственность за предоставление пенсий для ряда работодателей в обмен на принятие ими риска по обеспечению соответствующего финансирования для выплаты обещанных пенсий. Такое соглашение называется пенсионной программой для группы работодателей.

17.123. Как и в случае с непенсионными социальными пособиями, настоящие и бывшие работники, которые являются настоящими или будущими бенефициарами, могут делать отчисления в программы и получать по ним инве-

стиционный доход. Этот инвестиционный доход затем рассматривается как дополнение к отчислениям, производимое теми, кто его получает.

1. Пенсии по программам социального обеспечения

17.124. Как для работодателей, так и для работников является обычным делать отчисления на пенсии по социальному обеспечению, однако они не являются очень значительными. Обычно эти отчисления являются обязательными. Пенсии по социальному обеспечению часто финансируются из текущих поступлений. В счетах СНС обычно предполагается, что они финансируются именно таким образом. Это означает, что отчисления, получаемые в данном периоде, используются для финансирования пособий, выплачиваемых в том же периоде. Здесь нет элемента сбережения ни для органов государственного управления, организующих программу, ни для участвующих в ней лиц. В основных счетах СНС не отражаются никакие обязательства по программе, хотя часто выражается беспокойство по поводу того, что пособия могут превышать отчисления, и при стареющем населении такая ситуация вероятно будет ухудшаться. По этой причине оценки обязательств по программам социального обеспечения, так же как и по другим пенсионным программам, не учитываемые в основных счетах, включены в дополнительную таблицу, описываемую ниже в разделе К.

17.125. Отражение потоков по программам социального обеспечения является простым. Любые отчисления, производимые работодателем, рассматриваются как часть оплаты труда. Они отражаются как подлежащие выплате работодателем в счете образования доходов и подлежащие получению работником в счете распределения первичных доходов. Затем работник выплачивает сумму, равную той, что он получает от работодателя, вместе с отчислениями, которые он обязан сделать от своего имени в фонд социального обеспечения. Эта сумма отражается как подлежащая

Таблица 17.6 (продолжение)
Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам социального обеспечения — ресурсы

	Ресурсы				
	Работодатель	Фонд социального обеспечения	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (пенсионное)					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (пенсионное)			139,0		139,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Отчисления на социальное обеспечение (пенсионное)		226,0			226,0
Фактические отчисления работодателей на социальное обеспечение (пенсионное)		139,0			139,0
Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное обеспечение (пенсионное)		87,0			87,0
Пенсионные пособия по социальному обеспечению			210,0		210,0

выплате домашними хозяйствами в счете вторичного распределения доходов и подлежащая получению органами государственного управления в том же счете. Отчисления, производимые самостоятельно занятыми и незанятыми лицами, также включаются в отчисления, подлежащие выплате домашними хозяйствами органам государственного управления. Пособия по социальному обеспечению также отражаются как подлежащие выплате органами государственного управления и подлежащие получению домашними хозяйствами в счете вторичного распределения доходов.

17.126. Пример этих потоков приведен в таблице 17.6. По содержанию она похожа на таблицу 17.3 с тем отличием, что таблица 17.3 относится к непensionным пособиям, а таблица 17.6 — к пенсионным пособиям.

2. Пенсионные программы, связанные с занятостью, кроме социального обеспечения

17.127. Существуют две формы пенсионных программ, связанных с занятостью, кроме социального обеспечения. Одна называется программой с определенной величиной отчислений, иногда ее называют программой покупки денег. (Выражение «пensionная программа с определенной величиной отчислений» широко распространено в сфере пенсионного обеспечения.) Другая форма — программа с определенной величиной пособий, которую иногда называют программой на основе последней заработной платы, хотя этот термин неточно описывает все программы с определенной величиной пособий. Обычно обе формы этих программ предусматривают отчисления в них, часто как для работодателя, так и для работника.

17.128. *Программа с определенной величиной отчислений — это программа, в соответствии с которой социальные пособия, подлежащие выплате наемному работнику в связи с уходом на пенсию, определяются исходя из величины фонда, сформированного из отчислений, произведенных работником в течение срока его службы, и увеличения стоимости его активов в результате инвестирования этих активов управляющим программой.* Таким образом, весь риск по обеспечению соответствующего дохода при выходе на пенсию в этой программе несет работник.

17.129. *Программа с определенной величиной пособий — это программа, в соответствии с которой пособия, подлежащие выплате наемному работнику в связи с уходом на пенсию, определяются путем использования формулы или путем установления минимальной суммы, подлежащей выплате.* В этом случае риск по обеспечению соответствующего дохода при выходе на пенсию несет работодатель, или он делится между работодателем и работником. В некоторых случаях риск работодателя может нести программа для группы работодателей, которая управляет пенсионной программой с определенной величиной пособий от имени работодателя. Программа, которую можно определить как подобную программе с определенной величиной отчислений, но с гарантированным минимумом, или другие такие же смешанные программы в СНС объединяются с пенсионными программами с определенной величиной пособий.

17.130. Для обоих типов программ права их участников на пенсии отражаются по мере их формирования. В обоих случаях имеется инвестиционный доход, получаемый на существующие активы в форме этих прав, и он отражается как распределенный бенефициарам и реинвестированный ими в пенсионные программы. Вместе с тем, два типа программ имеют различия, поэтому операции, относящиеся к каждому из них, описываются в деталях раздельно, прежде чем перейти к другим изменениям в величине прав на пенсионные пособия. Отражение операций для пенсионной программы с определенной величиной отчислений является менее сложным, чем для пенсионной программы с определенной величиной пособий, и описывается первым.

17.131. Для обоих типов программ предполагается существование пенсионного фонда. Для пенсионной программы с определенной величиной отчислений фонд должен существовать. Для пенсионной программы с определенной величиной пособий фонд может существовать реально или это может быть условный фонд. Если он существует, он может быть частью институциональной единицы работодателя, отдельной институциональной единицей (автономная пенсионная программа) или частью другого финансового учреждения — финансовой корпорации или пенсионной программы для группы работодателей. При описании отражения операций операции с пенсионным фондом должны относиться к тому же сектору, к которому относится фонд.

Пенсионные программы с определенной величиной отчислений

17.132. Отражение операций, относящихся к пенсионной программе с определенной величиной отчислений, не вызывает концептуальных проблем. Здесь нет условных исчислений ни для рассматриваемых потоков, ни для величин, отражающих пенсионные права бенефициаров в балансах активов и пассивов, а также нет сомнений относительно того, какая единица имеет обязательство, а какая — актив.

Операции, отражаемые для пенсионной программы с определенной величиной отчислений

17.133. Отчисления, производимые работодателем в пенсионную программу с определенной величиной отчислений от имени своего работника, рассматриваются как часть оплаты труда. Она отражается как подлежащая выплате работодателем в счете образования доходов и подлежащая получению работником в счете распределения первичных доходов.

17.134. Инвестиционный доход на накопленные активы в форме пенсионных прав также отражается как распределенный домашним хозяйствам (подлежащий получению ими) и как подлежащий выплате пенсионным фондом в счете распределения первичных доходов. Инвестиционный доход включает подлежащие выплате проценты и дивиденды плюс распределенный доход по программам коллективного инвестирования, если пенсионный фонд является держателем их акций. Пенсионный фонд может владеть собственностью и получать от нее чистую прибыль, которая также учитывается вместе с инвестиционным доходом как распределенная пенсионером-бенефициаром. В этом случае термин

«инвестиционный доход» следует интерпретировать достаточно гибко, как включающий и этот источник дохода, если он существует. Холдинговые прибыли или убытки, полученные в результате инвестирования накопленных активов в форме пенсионных прав, не включаются в инвестиционный доход.

17.135. Часть дохода, распределенного домашним хозяйствам, используется для покрытия затрат на деятельность пенсионного фонда. Эти затраты показываются как выпуск пенсионного фонда в счете производства и как элемент расходов домашних хозяйств на конечное потребление в счете использования доходов. Остающаяся часть распределенного дохода рассматривается как дополнения к отчислениям в пенсионную программу, выплачиваемые обратно домашними хозяйствами пенсионным фондам.

17.136. В счете вторичного распределения доходов отчисления в пенсионную программу показываются как подлежащие выплате домашними хозяйствами и подлежащие получению пенсионным фондом. Общая величина подлежащих выплате отчислений состоит из фактических отчислений, подлежащих выплате работодателями как часть оплаты труда, фактических отчислений работников и, возможно, других лиц (прежних участников программы, самостоятельно занятых и незанятых лиц, а также пенсионеров) плюс дополнения к отчислениям, только что описанные. Для большей ясности и лучшего сравнения с программой с определенной величиной пособий дополнения к отчислениям показываются по полной стоимости, как в счете распределения первичных доходов, где они выступают как инвестиционный доход, так и в счете вторичного распределения доходов, где они появляются как дополнения к отчислениям. Однако оплата услуги отражается как вычитаемый элемент с отрицательным знаком в общей величине отчислений домашних хозяйств в счете вторичного распределения доходов. Общая величина отчислений, произведенных домашними хозяйствами в пенсионные программы, является чистой величиной, так же как страховые премии, то есть можно сказать, что они представляют собой все произведенные отчисления минус оплата услуги, отражаемая в счете использования доходов.

17.137. Кроме лиц, работающих по найму, отчисления в пенсионную программу с определенной величиной отчислений могут производить самостоятельно занятые лица, участвующие в такой программе, и незанятые лица, которые участвуют в пенсионной программе с определенной величиной отчислений, например, в связи с их профессией или прежним статусом занятости.

17.138. В счете вторичного распределения доходов отражаются также пенсионные пособия, подлежащие выплате домашним хозяйствам пенсионным фондом. Однако пособия, подлежащие выплате по пенсионной программе с определенной величиной отчислений, имеют форму единовременной выплаты общей суммы, которая подлежит выплате на момент выхода на пенсию. Программа может включать требование, чтобы эти суммы были немедленно преобразованы в аннуитет в том же или другом финансовом учреждении, но это требование не является универсальным. Для правильного отражения этих пособий следует не показывать пособие, как подлежащее немедленной выплате при

выходе на пенсию, а затем реинвестированное на условиях аннуитета или в другие формы финансовых активов, где это целесообразно, а показать условно переклассификацию из категории прав на получение выплат по страхованию жизни в категорию прав на получение выплат по аннуитетам. Однако, поскольку между этими двумя категориями прав обычно не проводится различие, в счетах не будет показано изменение фактической классификации. Отражение аннуитетов обсуждалось в части I этой главы.

17.139. В счете использования доходов производится запись об оплате услуги, предоставляемой пенсионным фондом (равной стоимости выпуска пенсионного фонда), подлежащей выплате домашними хозяйствами пенсионному фонду.

17.140. В том же счете производится запись, показывающая увеличение (или уменьшение) пенсионных прав в результате превышения (или дефицита) отчислений, подлежащих выплате, над пособиями, подлежащими получению, которые отражаются в счете вторичного распределения доходов. Эта величина показывается как подлежащая выплате домашним хозяйствам пенсионным фондом. Основанием для этого является то, что, поскольку это увеличение (или уменьшение) пенсионных прав прямо влияет на чистую стоимость капитала домашних хозяйств, оно должно быть включено в сбережение сектора домашних хозяйств. Поскольку большая часть увеличения пенсионных прав участников пенсионной программы с определенной величиной отчислений и в конечном итоге большая часть финансирования пособий являются результатом холдинговой прибыли, которая не включается в дополнения к отчислениям участников пенсионной программы с определенной величиной отчислений, корректировка на изменение в пенсионных правах для этих лиц часто будет с отрицательным знаком.

17.141. Корректировка на изменение в пенсионных правах, которая отражается в счете использования доходов как подлежащая выплате пенсионным фондом домашним хозяйствам, показывается в финансовом счете как подлежащая выплате домашними хозяйствами пенсионному фонду. Влияние любой передачи обязательств по обеспечению пенсионных прав от единицы в одном секторе единице в другом секторе также отражается в статье финансового счета.

17.142. Другие факторы, влияющие на изменение записи о пенсионных правах в балансе активов и пассивов, отражаются в счетах других изменений в активах. В частности, холдинговую прибыль или убыток по обязательствам программы перед бенефициарами показывают в счете переоценки в точной корреспонденции с холдинговой прибылью или убытком по активам, имеющимся у программы для обеспечения этих обязательств. Если выплаты по программе с определенной величиной отчислений производятся через аннуитеты, может потребоваться отражение других изменений в объеме активов, как пояснено в пункте 17.138.

17.143. В таблице 17.7 показаны записи, необходимые для отражения операций, относящихся к программам с определенной величиной отчислений. Она является более простой, чем соответствующая таблица для программ с определенной величиной пособий, которая описывается в следующем разделе, в связи с отсутствием каких-либо условных операций.

Пенсионные программы с определенной величиной пособий

Различия между пенсионными программами с определенной величиной пособий и с определенной величиной отчислений

17.144. Фундаментальное различие в отражении пенсионной программы с определенной величиной пособий по сравнению с пенсионной программой с определенной величиной отчислений состоит в том, что в пенсионной программе с определенной величиной пособий пособие лицу, работающему по найму, в текущем периоде определяется, исходя из предположений работодателя об уровне пенсии, подлежащей получению в конечном итоге, в то время как в пенсионной программе с определенной величиной отчислений пособие лицу, работающему по найму, в текущем периоде полностью определяется отчислениями, произведенными в программу, а также полученными от них и от

прежних отчислений инвестиционным доходом и холдинговой прибылью и убытком. Таким образом, в то время как для пенсионной программы с определенной величиной отчислений имеется (в принципе) точная информация о пенсиях участников, для пенсионной программ с определенной величиной пособий пособия участников должны быть получены расчетным путем. Источником информации для этих расчетов являются актуарные оценки, производимые работодателем при составлении его собственных счетов.

17.145. Для пенсионной программы с определенной величиной пособий имеются четыре источника изменения в пенсионных правах. Первый из них — увеличение прав, связанное с их текущим обслуживанием — это увеличение прав, связанное с заработной платой, полученной в текущем периоде. Второй источник — увеличение прав, связанное с обслуживанием прав, полученных в прошлом — это увеличение стоимости прав в результате того, что для всех участников программы выход на пенсию (и смерть) приблизились на год. Третьим источником изменения в величине прав яв-

Таблица 17.7
Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной отчислений — использование

Использование					
	Работодатель	Пенсионный фонд	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск					
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы	11,0				11,0
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы					
Доходы от собственности				3,0	3,0
Доходы от собственности, подлежащие выплате на активы в форме пенсионных прав		16,2			16,2
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы			37,3		37,3
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы			11,0		11,0
Фактические отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы			11,5		11,5
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств в пенсионные программы			16,2		16,2
Оплата услуг пенсионной программы			-1,4		-1,4
Пенсионные пособия		26,0			26,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление			1,4		1,4
Изменение в пенсионных правах		11,3			11,3
Сбережение	-11,0	-11,8	25,8	-3,0	0,0
Изменения в активах					
<i>Финансовый счет</i>					
Чистое заимствование/чистое кредитование					
Изменение в пенсионных правах			11,3		11,3
Другие финансовые активы	-11,0	-0,5	14,5	-3,0	0,0

ляется их снижение в результате выплаты пособий по программе вышедшим на пенсию. Четвертый источник изменения связан с другими факторами, которые отражаются в счетах других изменений в активах.

17.146. Как и в пенсионной программе с определенной величиной отчислений, как работодатель, так и работник могут производить фактические отчисления в программу в текущем периоде. Однако эти платежи могут быть недостаточными для обеспечения увеличения пособий, начисляемых занятым в текущем году. Поэтому условно исчисляются дополнительные отчисления от работодателя, чтобы обеспечить равенство между отчислениями и увеличением прав в связи с увеличением текущей услуги. Эти условно исчисленные отчисления обычно являются положительной величиной, но они могут быть и отрицательными, если сумма полученных отчислений превышает увеличение прав в связи с увеличением текущей услуги. Отражение этого случая обсуждается ниже при рассмотрении взаимоотношений между работодателем и фондом.

17.147. В конце отчетного периода величина пенсионных прав бывших и настоящих работников может быть исчислена путем оценки настоящей стоимости сумм, которые должны быть выплачены при выходе на пенсию, с использованием актуарных оценок ожидаемой продолжительности предстоящей жизни бенефициаров. Эта величина отражается в балансе активов и пассивов как обязательство перед работниками. Один элемент увеличения этой суммы определяется тем фактом, что настоящая стоимость прав, имеющихся на начало года и сохраняющихся в конце года, возросла, поскольку будущие выплаты приблизились на один год, и поэтому для исчисления настоящей стоимости число факторов дисконтирования, которые должны использоваться, уменьшается на один фактор. Именно это уменьшение числа факторов дисконтирования обеспечивает увеличение пенсионных прав в результате увеличения стоимости обслуживания прав, полученных в прошлом.

17.148. Другое фундаментальное различие между пенсионной программой с определенной величиной пособий и

Таблица 17.7 (продолжение)
Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной отчислений — ресурсы

	Ресурсы				
	Работодатель	Пенсионный фонд	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск		1,4			1,4
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы			11,0		11,0
Доходы от собственности		3,0			3,0
Доходы от собственности, подлежащие выплате на активы в форме пенсионных прав			16,2		16,2
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы		37,3			37,3
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы		11,0			11,0
Фактические отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы		11,5			11,5
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств в пенсионные программы		16,2			16,2
Оплата услуг пенсионной программы		-1,4			-1,4
Пенсионные пособия			26,0		26,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление					
Изменение в пенсионных правах			11,3		11,3
Сбережение					
Изменения в обязательствах					
<i>Финансовый счет</i>					
Чистое заимствование/чистое кредитование	-11,0	-11,8	25,8	-3,0	0,0
Изменение в пенсионных правах		11,3			11,3
Другие финансовые активы					0,0

пенсионной программой с определенной величиной отчислений касается оплаты затрат на функционирование пенсионной программы. Как уже отмечалось, при пенсионной программе с определенной величиной отчислений весь риск принимают бенефициары. Пенсионная программа функционирует от их имени, и они оплачивают затраты на нее. Поскольку пенсионный фонд может управляться другой единицей, кроме работодателя, следует рассматривать затраты на его деятельность как часть инвестиционного дохода, удерживаемого фондом для покрытия его затрат (и образования прибыли). В соответствии с учетом в страховании инвестиционный доход рассматривается как полностью вмененный бенефициарам, при этом часть его используется для покрытия затрат, а оставшаяся часть реинвестируется в фонд.

17.149. Для пенсионной программы с определенной величиной пособий ситуация несколько иная. Риск в случае, если средства фонда окажутся недостаточными для обеспечения обещанных прав, частично или полностью принимается управляющим пенсионной программой (работодателем или единицей, принявшей на себя риск по обеспечению пенсионных обязательств), а не одними бенефициарами. Фонд может прямо контролироваться работодателем и быть частью той же институциональной единицы, или он может быть чисто условным. Даже в этом случае имеются затраты, связанные с функционированием программы. Хотя первоначально они покрываются работодателем, это следует рассматривать как форму дохода в натуральной форме, предоставленного работникам, и для удобства включать в отчисления работодателю. Это содержит элемент прагматизма, поскольку предполагает, что все затраты покрываются настоящими работниками и никакие затраты не покрываются вышедшими на пенсию. Это предполагает также, что их отражение, которое должно быть сделано в случае условных программ, может быть применено также в других случаях.

17.150. Для программы с определенной величиной пособий маловероятно, что самостоятельно занятые и незанятые лица делают отчисления в текущем периоде, хотя это возможно, если они ранее были лицами, работающими по найму, получившими право на пенсионные пособия определенной величины, и имеют право продолжать участвовать в программе. Эти бывшие работники (получающие или не получающие пенсию в текущем периоде) получают инвестиционный доход и выплачивают дополнения к отчислениям.

Операции, отражаемые для пенсионной программы с определенной величиной пособий

17.151. В начале обсуждения предполагается, что работодатель принимает полную ответственность за обеспечение пенсионных выплат. Далее последовательно обсуждаются альтернативы, включающие использование программы для группы работодателей или программы, при которой государство принимает на себя ответственность от имени работодателя.

17.152. Общая величина отчислений, произведенных работодателем в пенсионную программу с определенной величиной пособий от имени его работников, с учетом фактических отчислений работников и исключая затраты на функционирование программы, должна быть достаточной для того, чтобы точно соответствовать увеличению стоимо-

сти текущего обслуживания пенсионных прав работников. Отчисления работодателя делятся на фактическую и условно исчисленную части, при этом последняя исчисляется таким образом, чтобы обеспечить точное соответствие между всеми отчислениями в фонд, добавляющимися к пенсионным правам работников, и стоимостью текущего обслуживания этих прав.

17.153. Отчисления работодателя должны исчисляться в отношении пенсионных прав, заработанных в данном периоде, независимо от инвестиционного дохода, полученного программой в том же периоде, или какого-либо иного получения программой дополнительных средств. Права, заработанные в данном периоде, являются частью оплаты труда, и невключение в нее полной величины отчислений работодателя занижает оплату труда и, следовательно, завышает прибыль. В прошлом имел место чрезвычайный случай, когда инвестирование средств пенсионных прав было сделано так удачно, что работодатель устроил «каникулы для отчислений», то есть не сделал фактические отчисления по новым правам. Важно, чтобы отчисления продолжали отражаться, даже в случае каникул для отчислений, при этом выгода для работодателя рассматривается как изменение в обязательствах между пенсионным фондом и работодателем. Чистая стоимость капитала обоих остается при этом такой же, какой она была бы, если не учитывать отчисления в случае каникул для них без искусственного уменьшения оплаты труда.

17.154. Во многих программах с определенной величиной пособий существует определенный период, после которого работник действительно приобретает право на получение пенсии при выходе на пенсию. Несмотря на этот период, как отчисления, так и права на пенсионные пособия должны отражаться с самого начала работы лица, работающего по найму, с корректировкой для учета фактора, отражающего вероятность того, что работник фактически успешно преодолеет этот период.

17.155. Сумма фактических и условно исчисленных отчислений работодателей в пенсионные программы рассматривается как часть оплаты труда. Она отражается как подлежащая выплате работодателем в счете образования доходов и подлежащая получению работником в счете распределения первичных доходов.

17.156. Увеличение настоящей стоимости пенсионных прав лиц, продолжающих работать по найму, и тех, кто больше не производит отчисления, но сохраняет права на пенсии в будущем (увеличение стоимости обслуживания пенсионных прав, полученных в прошлом), представляет собой инвестиционный доход, распределенный работникам. Вычитание сумм, которые могут быть получены от холдинговой прибыли, или тех, которые фактически не корреспондируются с существующими средствами, не производится. Это соответствует величине, которая безоговорочно должна быть выплачена работнику в соответствии с заключенным договором; средства, за счет которых работодатель может в конечном счете покрыть это обязательство, не имеют значения для их отражения как инвестиционного дохода, так же как средства, за счет которых фактически финансируются проценты или дивиденды, не влияют на их отражение как инвестиционного дохода. Инвестиционный доход отражается как подлежащий выплате пенсионным фондом и подле-

жащий получению домашними хозяйствами. Он немедленно реинвестируется домашними хозяйствами в фонд и в этом качестве называется дополнением к отчислениям.

17.157. В счете вторичного распределения доходов отчисления в пенсионные программы показываются как подлежащие выплате домашними хозяйствами и подлежащие получению пенсионным фондом. Общая величина подлежащих выплате отчислений в пенсионные программы включает фактические и условно исчисленные отчисления, подлежащие выплате работодателями в составе оплаты труда (за исключением величины затрат на управление пенсионной программой), плюс фактические отчисления лиц, работающих по найму, плюс дополнения к отчислениям, только что описанные выше. Как пояснялось при обсуждении программ с определенной величиной отчислений, в счетах показывается полная величина отчислений и дополнений к отчислениям, включая вычитаемую статью, представляющую собой оплату услуги. Таким образом, сумма, фактически подлежащая выплате, определяется на чистой основе.

17.158. В счете вторичного распределения доходов показываются также пенсионные пособия, подлежащие выплате домашним хозяйствам пенсионным фондом. Если пособия получают на условиях аннуитетов, здесь показываются выплаты по аннуитетам, а не единовременные крупные суммы, подлежащие выплате при выходе на пенсию. (В любом случае эти две величины будут очень похожи, если численность вышедших на пенсию резко не меняется.)

17.159. В счете использования доходов приводится запись об оплате услуги, предоставляемой пенсионным фондом (равная стоимости выпуска пенсионного фонда плюс выпуск единиц, управляющих аннуитетами, приобретенными в связи с пенсионными правами), которая подлежит выплате домашними хозяйствами пенсионному фонду и отражается как расходы на конечное потребление.

17.160. В счете использования доходов приводится также запись, отражающая увеличение (или уменьшение) пенсионных прав в результате превышения отчислений, подлежащих выплате, над пособиями, подлежащими получению, которые отражаются в счете вторичного распределения доходов. Эта сумма показывается как подлежащая выплате домашним хозяйствам пенсионным фондом. Основанием для этого является тот факт, что, поскольку это увеличение (или уменьшение) пенсионных прав прямо влияет на чистую стоимость капитала домашних хозяйств, оно должно быть включено в сбережение сектора домашних хозяйств. В случае пенсионной программы с определенной величиной пособий эта величина вряд ли будет отрицательной, если только это не программа нефункционирующего работодателя, которая только выплачивает пособия, но не принимает новые отчисления.

17.161. Та же самая величина, которая отражается в счете использования доходов как корректировка на изменение в пенсионных правах, показывается в финансовом счете как требование домашних хозяйств к пенсионному фонду. (Другая часть этой статьи отражает любое изменение ответственности в отношении пенсионных прав, учитываемое как капитальные трансферты.) Другие факторы, влияющие на изменение записи в балансе активов и пассивов в отноше-

нии пенсионных прав, отражаются в счетах других изменений в активах и обсуждаются ниже в разделе 4.

Пенсионные программы с определенной величиной пособий, организуемые другими единицами, кроме работодателей

17.162. Некоторые другие организации, такие как профсоюзы, могут организовать пенсионную программу с определенной величиной пособий для своих членов, что во всех отношениях аналогично пенсионной программе с определенной величиной пособий, организуемой работодателем. Она отражается точно так же, как было только что описано, за исключением того, что вместо работодателя имеется в виду организатор программы, а вместо работника — участник программы.

Взаимоотношения между работодателем и пенсионным фондом

17.163. Как упоминалось выше, работодатель может заключать договор с другой единицей на управление пенсионным фондом и осуществление выплат бенефициарам. Это может производиться двумя способами. Управляющий пенсионным фондом может просто действовать как агент работодателя, а ответственность за недостаток средств фонда (или получение выгоды от их избытка) остается за работодателем. В этом случае единица, обеспечивающая техническое руководство пенсионным фондом на ежедневной основе, называется администратором пенсионной программы.

17.164. Вместе с тем, часто бывает, что одна единица заключает договор с несколькими работодателями об управлении их пенсионными фондами как пенсионным фондом для группы работодателей. По условиям договора пенсионный фонд для группы работодателей принимает ответственность за недостаток средств фонда для выполнения обязательств в обмен на право присваивать избыток средств. Объединяя риски для ряда работодателей, пенсионный фонд для группы работодателей предполагает сбалансировать недостаток и избыток средств таким образом, чтобы получить избыток по всем средствам в целом, аналогично тому, как страховая корпорация объединяет риски многих клиентов. В этом случае единица, принимающая ответственность за выполнение пенсионных обязательств, становится управляющей пенсионной программой вместо работодателя.

17.165. В том случае, если работодатель сохраняет за собой ответственность за недостаток средств или получение выгоды при их избытке, при наличии дефицита или избытка средств должно отражаться требование (или обязательство) по отношению к работодателю (управляющему пенсионной программой) со стороны пенсионного фонда. Это требование равняется разнице между увеличением пенсионных прав и суммой отчислений и дополнений к отчислениям в данном периоде, плюс инвестиционный доход, полученный на активы в форме пенсионных прав, плюс холдинговая прибыль по ним, минус подлежащие выплате пенсии, минус плата, взимаемая администратором пенсионной программы. Если сумма, причитающаяся пенсионному фонду, превышает увеличение пенсионных прав, эта сумма отражается как подлежащая выплате пенсионным фондом работодателем.

лю как управляющему пенсионной программой. Таким образом, чистая стоимость капитала пенсионного фонда всегда остается равной нулю.

17.166. Сумма, которая подлежит выплате пенсионным фондом управляющему пенсионной программой, отражает действие каникул для отчислений, поскольку она представляет собой величину отчислений работодателя, которые обычно подлежала бы выплате.

Числовой пример

Операции для пенсионной программы с определенной величиной пособий

17.167. Для иллюстрации отражения операций, связанных с пенсионной программой с определенной величиной пособий, в таблице 17.8 приведен числовой пример. Условно исчисленные величины выделены жирным шрифтом;

Таблица 17.8
Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной пособий — использование

Использование	Работодатель	Пенсионный фонд	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск					
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы	10,0				10,0
Условно исчисленные отчисления работодателей в пенсионные программы	4,1				4,1
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы					
Условно исчисленные отчисления работодателей в пенсионные программы					
Доходы от собственности				2,2	2,2
Доходы от собственности, подлежащие выплате на активы в форме пенсионных прав		4,0			4,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы			19,0		19,0
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы			10,0		10,0
Условно исчисленные отчисления работодателей в пенсионные программы			4,1		4,1
Фактические отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы			1,5		1,5
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств в пенсионные программы			4,0		4,0
Оплата услуг пенсионной программы			-0,6		-0,6
Пенсионные пособия		16,0			16,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление			0,6		0,6
Изменение в пенсионных правах		3,0			3,0
Сбережение (фактическое)	-10,0	-5,3	17,5	-2,2	0,0
Сбережение (условно исчисленное)	-4,1	4,1			0,0
Изменения в активах					
<i>Финансовый счет</i>					
Чистое заимствование/чистое кредитование (фактическое)					
Чистое заимствование/чистое кредитование (условно исчисленное)					
Изменение в пенсионных правах			3,0		3,0
Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами (текущее обслуживание)		4,1			4,1
Другие финансовые активы	-10,0	-2,3	14,5	-2,2	0,0

величины, которые получены в результате перемаршрутизации, показаны курсивом.

17.168. Актуарные расчеты показывают, что увеличение пенсионных прав в связи с их текущим обслуживанием, то есть пенсия, «заработанная» в рассматриваемом году, составляет 15. Домашние хозяйства (лица, работающие по найму) вносят отчисления в размере 1,5. Следовательно, работодатель должен выплатить 13,5. Кроме того, затраты на

деятельность программы оцениваются в размере 0,6. Поэтому в целом работодатель должен обеспечить выплату 14,1. Фактически он отчисляет 10, так что остающиеся 4,1 — это условно исчисленные отчисления. Выпуск в размере 0,6 показан в счете производства; отчисления работодателя показаны как подлежащие выплате работодателем в счете образования доходов и подлежащие получению домашними хозяйствами в счете распределения первичных доходов.

Таблица 17.8 (продолжение)
Счета для пенсионных пособий, выплачиваемых по программам с определенной величиной пособий — ресурсы

	Ресурсы				
	Работодатель	Пенсионный фонд	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
<i>Счет производства</i>					
Выпуск		0,6			0,6
<i>Счет образования доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы					
Условно исчисленные отчисления работодателей в пенсионные программы					
<i>Счет распределения первичных доходов</i>					
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы			10,0		10,0
Условно исчисленные отчисления работодателей в пенсионные программы			4,1		4,1
Доходы от собственности		2,2			2,2
Доходы от собственности, подлежащие выплате на активы в форме пенсионных прав			4,0		4,0
<i>Счет вторичного распределения доходов</i>					
Всего отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы		19,0			19,0
Фактические отчисления работодателей в пенсионные программы		10,0			10,0
Условно исчисленные отчисления работодателей в пенсионные программы		4,1			4,1
Фактические отчисления домашних хозяйств в пенсионные программы			1,5		1,5
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств в пенсионные программы		4,0			4,0
Оплата услуг пенсионной программы		-0,6			-0,6
Пенсионные пособия			16,0		16,0
<i>Счет использования доходов</i>					
Расходы на конечное потребление					
Изменение в пенсионных правах			3,0		3,0
Сбережение (фактическое)					
Сбережение (условно исчисленное)					
Изменения в обязательствах					
<i>Финансовый счет</i>					
Чистое заимствование/чистое кредитование (фактическое)	-10,0	-5,3	17,5	-2,2	0,0
Чистое заимствование/чистое кредитование (условно исчисленное)	-4,1	4,1			0,0
Изменение в пенсионных правах		3,0			3,0
Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами (текущее обслуживание)	4,1				4,1
Другие финансовые активы					

17.169. В счете распределения первичных доходов показывается также инвестиционный доход. Увеличение пенсионных прав в связи с увеличением стоимости обслуживания прав, полученных в прошлом, в результате уменьшения числа используемых факторов дисконтирования из-за приближения срока выхода на пенсию на один год составляет 4. Это показано как условно исчисленный поток инвестиционного дохода от пенсионного фонда домашним хозяйствам. В то же время пенсионный фонд фактически получает 2,2 как инвестиционный доход на средства, которыми он управляет. Следовательно, на данный момент в пенсионном фонде имеется недостаток ресурсов 1,8, но он не отражается в текущих счетах.

17.170. В счете вторичного распределения доходов показываются выплаты домашних хозяйств пенсионному фонду. Это можно рассматривать с двух сторон. Сумма отчислений, выплаченных домашними хозяйствами, должна быть равна увеличению пенсионных прав в связи с их текущим обслуживанием (15) плюс увеличение пенсионных прав в связи с поступлением дохода от инвестирования средств прав, полученных в прошлых периодах (4), или всего 19. Фактически выплаченные суммы, полученные как фактические отчисления работодателей, составляют 10, условно исчисленные отчисления — 4,1, собственные отчисления домашних хозяйств — 1,5, дополнения к отчислениям — 4, минус оплата услуг 0,6; всего опять 19. В этом счете показываются также пенсии в размере 16, как подлежащие выплате пенсионным фондом домашним хозяйствам.

17.171. В счете использования доходов показывается оплата услуги как часть расходов на конечное потребление домашних хозяйств, а также величина изменения в пенсионных правах как подлежащая выплате пенсионным фондом домашним хозяйствам. В этом примере величина отчислений домашних хозяйств составляет 19 против выплат пенсионных пособий в размере 16. Таким образом, имеется увеличение пенсионных прав на 3, причитающееся домашним хозяйствам.

17.172. У домашних хозяйств имеется сбережение в размере 17,5, из которого 3 — это увеличение их пенсионных прав. Это означает, что они приобрели другие финансовые активы (или уменьшили обязательства) на 14,5. Эта величина представляет собой разницу между полученными пособиями (16) и фактическими отчислениями домашних хозяйств в размере 1,5.

17.173. Для пенсионных фондов сбережение составляет -1,2, но его можно рассматривать как состоящее из фактической и условно исчисленной частей. В виде фактических потоков пенсионные фонды получают отчисления в размере 10 от работодателей, отражаемые через выплаты домашних хозяйств, и 1,5 — от домашних хозяйств и выплачивают пособия в размере 16. Кроме того, они получают инвестиционный доход в размере 2,2. Таким образом, их располагаемый доход составляет -2,3. Если принять во внимание изменение в пенсионных правах в размере 3, то сбережение составит -5,3. Кроме того, работодатели делают условно исчисленные отчисления в размере 4,1. Они отражаются через выплаты домашних хозяйств, но это добавляет 4,1 к сбережению пенсионного фонда и уменьшает сбережение работодателя на ту же величину.

17.174. В финансовом счете пенсионного фонда величина 4,1, которая являлась условно исчисленными отчислениями, показывается как требование пенсионного фонда к работодателю. Требование домашних хозяйств к пенсионному фонду в связи с изменением в пенсионных правах составляет 3. Кроме того, пенсионный фонд уменьшает финансовые активы или увеличивает обязательства на 2,3; эта величина соответствует располагаемому доходу за вычетом условно исчисленной части отчислений работодателя.

Пенсионные программы с определенной величиной отчислений

17.175. В таблице 17.7 показаны аналогичные потоки для программы с определенной величиной отчислений. Счета здесь более простые по сравнению с программой с определенной величиной пособий, так как нет условно исчисленных отчислений. Кроме того, инвестиционный доход, подлежащий выплате пенсионным фондом домашним хозяйствам, отражает только инвестиционный доход, полученный пенсионным фондом, и не предусматривает расчетов в отношении увеличения пенсионных прав с применением какой-либо формулы.

17.176. В результате инвестирования активов в форме пенсионных прав у программ с определенной величиной отчислений может возникнуть холдинговая прибыль (или холдинговый убыток). Они возникают в процессе управления активами фонда, но величина, в точности равная холдинговой прибыли и убытку, должна быть отражена как изменение в пенсионных правах бенефициаров. Холдинговая прибыль отражается записями для соответствующих активов в счете переоценки для пенсионного фонда с корреспондирующей записью об увеличении обязательств пенсионного фонда перед домашними хозяйствами.

Другие потоки для пенсионных программ с определенной величиной пособий

17.177. На первый взгляд может показаться, что в счетах других изменений в активах не должно быть никаких записей для пенсионных программ с определенной величиной пособий, поскольку два компонента, отражаемые как отчисления в пенсионные программы и инвестиционный доход, точно соответствуют увеличению пенсионных прав. Однако, поскольку суть пенсионной программы с определенной величиной пособий состоит в том, что суммы, подлежащие выплате, определяются на основе какой-либо формулы, то существуют другие факторы, которые могут оказывать влияние на изменение в величине пенсионных прав. Эти факторы включают рост цен, изменения в формуле, используемой для определения пенсий, и в демографических оценках продолжительности предстоящей жизни. Особый случай влияния повышения заработной платы на пенсионные права обсуждается отдельно ниже.

17.178. Пенсионный фонд инвестирует средства, имеющиеся в его распоряжении. Если он работает на основе полного обеспечения средствами, то инвестиционного дохода должно быть более чем достаточно для покрытия любого непредвиденного роста цен в соответствии с пенсионным договором. Доход может также быть достаточным для покрытия некоторых других изменений в пенсионных правах.

Однако основным источником дохода является холдинговая прибыль от инвестирования. Предположительно она должна быть достаточной для покрытия большинства или всех изменений в пенсионных правах. Стало ясно, что многие программы не имели полного обеспечения в ожидании, что холдинговая прибыль покроет этот недостаток средств.

17.179. Учитывая тот факт, что корректировки пенсионных прав финансируются в значительной части из холдинговой прибыли, учитываемой в счете переоценки, представляется целесообразным отражать те непредвиденные обстоятельства, действие которых должно быть предположительно компенсировано за счет этих средств, в счете других изменений в объеме активов, кроме фактора роста цен, который должен отражаться в счете переоценки.

Вопрос о повышении заработной платы

17.180. Многие пенсионные программы с определенной величиной пособий используют какую-то формулу для определения пособий, которая учитывает последнюю заработную плату или среднюю заработную плату как ключевой элемент. Это подразумевает, что повышение заработной платы означает увеличение пенсионных прав, начисленных к данному моменту, которое должно принять во внимание новый уровень заработной платы. Это означает существенную выгоду для отдельного лица, но каковы будут последствия для пенсионных обязательств работодателя?

17.181. В бухгалтерском учете используются два термина, связанных с актуарными расчетами, которые имеют отношение к этому обсуждению. Обязательство по выплате пенсии на основе начислений (ОПН) учитывает, как подразумевает его название, только пенсии, фактически начисленные на определенную дату. Оно представляет собой сумму пенсии, которую работник может получить при выходе на пенсию с завтрашнего дня и которая может служить основой для оценки чистой стоимости капитала данного лица, например, в случае развода. Обязательство по выплате пенсии на основе ожиданий (ОПО) является более осмотрительной оценкой вероятного окончательного уровня пенсионных прав. Для отдельного лица ОПО предусматривает оценку того, сколько повышений заработной платы данное лицо может получить в будущем, и соответственно исчисляется его последняя заработная плата. Тогда, если кто-то проработал фактически только 20 лет из ожидаемых 40 лет, то его последняя заработная плата уменьшается вдвое, и пенсионные права исчисляются для него, исходя из этой величины, как если бы это была его текущая заработная плата. В то время как ОПН данного лица увеличивается скачкообразно, когда происходит повышение его заработной платы, ОПО возрастает постоянно с течением времени. Для отдельного лица ОПО всегда выше, чем ОПН, до момента выхода на пенсию, когда ОПН становится равным ОПО.

17.182. На первый взгляд может показаться, что величина пенсионных прав для корпорации должна равняться сумме пенсионных прав работников и, таким образом, сумма оценок ОПО будет всегда значительно выше, чем сумма оценок ОПН, и что она будет со временем изменяться более плавно. Однако то, что справедливо для отдельного лица, не всегда справедливо для группы работников. Предположим, что у работодателя имеется пять категорий лиц, за пенсии которых он несет ответственность — четыре категории ра-

ботников и одна — пенсионеры, и для простоты предположим, что в каждой из них одинаковое число лиц. Рассмотрим ситуацию, когда в одном году пенсионеры умирают; самая старшая категория работников выходит на пенсию; следующим трем категориям работников повышена заработная плата, и на самый низкий уровень заработной платы принята новая категория работников. Для каждого работника в текущем периоде уровень благосостояния улучшился после повышения заработной платы, но в целом обязательство работодателя не изменилось. Действие агрегирования ОПН состоит в сглаживании общего уровня пенсионных прав, и хотя они будут все же ниже, чем агрегированные ОПО, они не обязательно будут более изменчивыми. На самом деле они могут быть более стабильными.

17.183. В то время, как тренд изменений ОПН для отдельного лица будет показывать эпизодические изменения при повышении заработной платы, для группы работников они будут гораздо более плавными. Для категории работников одного и того же возраста, продолжающих работать в корпорации в течение всего их работоспособного возраста, оценки ОПН будут значительно ниже, чем оценки ОПО в начальные годы, но темп увеличения ОПН будет выше, чем у ОПО, так что в момент непосредственно перед выходом на пенсию два вида оценок будут равными. Объединение категорий работников с различными периодами службы в корпорации также делает оценки ОПН для всех работников ближе к оценкам ОПО.

17.184. Пока должностная структура корпорации остается неизменной, ОПН и ОПО будут изменяться примерно с одинаковой скоростью. Если фирма расширяется и принимает много новых работников на низшие должности, то ОПО будут увеличиваться заметно быстрее, чем ОПН, потому что ОПО предусматривают оценки того, как долго останутся новые работники и насколько они будут повышены, в то время как ОПН просто учтут пенсию, начисленную им в первом году. Если фирма сокращает свою деятельность и снижает численность руководящих работников, то это уменьшит перспективы повышения для работников, и потребуется пересмотр ОПО в сторону понижения. Поскольку ОПН отражают просто пенсию на данный момент, то это не затрагивает их оценку.

17.185. Вместе с тем, возникает вопрос о том, как отражать влияние повышения работника, если в учете используются ОПН. Любая версия трактовки повышения как формы оплаты труда или инвестиционного дохода исходит из предположения о том, что агрегированная величина пенсионных прав — это сумма индивидуальных прав, но без учета других индивидуальных влияний на агрегированную величину, таких, например, как увольнение кого-то и потеря пенсионных прав из-за того, что был отработан недостаточный период времени, или смерть кого-то до достижения пенсионного возраста. Более простое и адекватное решение состоит в том, чтобы трактовать влияние повышений для единицы в целом как изменение цены и отражать его в счете переоценки.

17.186. Если для учета пенсионных прав выбран метод ОПО в качестве предпочтительной оценки, то корректировка в счете других изменений в объеме активов нужна, только если структура предприятия меняется таким образом, что это приводит к изменению шансов на повышение заработ-

ной платы. С другой стороны, регулярные оценки отчислений работодателей в программы социального страхования, включаемые в оплату труда, будут систематически выше, чем оценки при методе ОПН, поскольку увеличение пенсионных прав, которое определяет размер отчислений, будет базироваться на условной заработной плате, исчисленной на основе метода ОПО, а не на фактической заработной плате.

3. Передача пенсионных прав

17.187. Одной из характеристик изменений в области пенсионного обеспечения является увеличение возможности иметь «переводимые пенсии». До недавнего времени частым явлением было то, что человек, уходящий от работодателя, имел пенсию, зафиксированную на этот момент, и был вынужден начинать формировать новую пенсию у нового работодателя. Теперь становится более обычным, когда лицо, меняющее работу, может преобразовать пенсионные права, полученные у прежнего работодателя, в пенсионные права у нового работодателя. Когда это происходит, то пенсионные права данного домашнего хозяйства не затрагиваются, но отражается операция между двумя пенсионными фондами, поскольку новый фонд принимает на себя обязательство прежнего. В дополнение к этому должна быть отражена корреспондирующая операция с некоторыми активами, чтобы они соответствовали этим обязательствам. Если новый работодатель имеет программу без создания фонда, он может получить денежную выплату от прежнего работодателя. Если затем эти деньги используются работодателем для иных целей, кроме пенсий, то его обязательство перед пенсионным фондом возрастает, а использование денег отражается как чистое заимствование.

17.188. Если органы государственного управления принимают на себя ответственность за пенсионное обеспечение работников единиц, не относящихся к сектору государственного управления, посредством операции в явной форме, то пенсионное обязательство должно быть отражено в балансе активов и пассивов сектора государственного управления. Если органы государственного управления не получают взамен соответствующие по стоимости активы, то разница между увеличением обязательства сектора государственного управления и полученными активами показывается как капитальный трансферт работодателю, не относящемуся к сектору государственного управления. Этот вид соглашения обсуждается далее в главе 22.

17.189. Другой вариант, при котором пенсионные права могут передаваться между пенсионными фондами, имеет место, когда одна корпорация поглощает другую. Если пенсионный фонд является отдельной институциональной единицей, то меняется только контроль над пенсионным фондом. Если он не является отдельной институциональной единицей и если в результате поглощения условия пенсионного плана для существующих участников не меняются, то поглощаемая корпорация передает как пенсионные обязательства, так и соответствующие активы новому собственнику.

4. Примечание к таблицам

17.190. Для ссылки на таблицы в других разделах главы в таблице 17.9 показаны по статьям компоненты операций, относящихся к социальному и другому страхованию, приведенные в таблицах с 17.1 по 17.8 включительно.

К. Особый случай предоставления пенсий органами государственного управления через социальное обеспечение

17.191. Признавая тот факт, что социальное обеспечение обычно финансируется из текущих поступлений, права на пособия по социальному обеспечению (как пенсии, так и другие социальные пособия) обычно не отражаются в СНС. Если бы все страны предоставляли аналогичные пособия по социальному обеспечению и по частным программам, то международные сопоставления были бы относительно простым делом. Однако, как указывалось в начале этой части, это далеко не так, и национальные представления о том, что именно охватывается социальным обеспечением, существенно различаются.

17.192. Предложение просто отражать права на пособия по социальному обеспечению в СНС порождает две проблемы. Первая состоит в том, что могут отсутствовать надежные оценки прав на пособия по социальному обеспечению, в то время как такие оценки все больше производятся для частных программ. Во-вторых, приводится довод, что такие оценки имеют ограниченную полезность в тех случаях, когда органы государственного управления имеют возможность менять основу, исходя из которой определяются права на пособия, чтобы удерживать эти права в границах, являющихся допустимыми с точки зре-

ния бюджета. Вместе с тем, простое принятие того факта, что для частных программ отражаются права на пособия, а для социального обеспечения они не отражаются, приведет к тому, что в некоторых странах в счетах будет учитываться большая часть пенсионных прав, а в некоторых — почти никакие.

17.193. Учитывая эту дилемму, предусматривается гибкий подход к отражению прав на пособия по пенсионным программам без создания фондов, которые спонсируются органами государственного управления для всех лиц, работающих по найму (как в частном секторе, так и в самих органах государственного управления). Учитывая различные институциональные условия в странах, только некоторые из этих пенсионных прав могут быть отражены в последовательности основных счетов (называемых здесь «ключевыми счетами»). Вместе с тем, в дополнение к ним должна быть представлена еще одна таблица, которая предоставляет информацию, характеризующую пропорцию между пенсионным обеспечением, охваченным ключевыми счетами, и его приблизительными оценками для остальных программ. Требуется однако, чтобы был представлен ряд критериев для пояснения различия между программами, включенными в

Таблица 17.9
Детализация операций, касающихся социального страхования

Номер таблицы		Работо- датель	Страховая корпорация/ Фонд социального страхования	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
Промежуточное потребление			1	3		4
17.1	Страхование, кроме страхования жизни	1		3		4
Выпуск			-13			
(Выпуск показан как использо- вание с отрицательным знаком для краткости)	17.1 Страхование, кроме страхования жизни		-6			
	17.2 Страхование жизни		-4			
	17.5 Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям с созданием фонда		-1			
	17.7 Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с определенной величиной отчислений (ОО)		-1,4			
	17.8 Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с определенной величиной пособий (ОП)		-0,6			
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование		181				181
17.3	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий	15				15
17.5	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям с созданием фонда	6				6
17.6	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий	139				139
17.7	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОО	11				11
17.8	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОП	10				10
Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование		13,1				13,1
17.4	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям без создания фонда	9				9
17.8	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОП	4,1				4,1
Фактические отчисления домашних хозяйств				115		115
17.3	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий			10		10
17.4	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям без создания фонда					
17.5	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям с созданием фонда			5		5
17.6	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий			87		87
17.7	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОО			11,5		11,5
17.8	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОП			1,5		1,5
Инвестиционный доход			37,2			37,2
17.1	Страхование, кроме страхования жизни		6			6
17.2	Страхование жизни		7			7
17.5	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям с созданием фонда		4			4
17.7	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОО		16,2			16,2
17.8	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОП		4			4
Оплата услуг страхования домашними хозяйствами				6		6
17.1	Страхование, кроме страхования жизни			2		2
17.2	Страхование жизни			4		4
Оплата услуг программ социального страхования				3		3
17.5	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным пособиям с образованием фонда			1		1
17.6	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий					
17.7	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОО			1,4		1,4
17.8	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным пособиям с ОП			0,6		0,6

Таблица 17.9 (продолжение)
Детализация операций, касающихся социального страхования

Номер таблицы	Работо- датель	Страховая корпорация/ Фонд социального страхования	Домашние хозяйства	Другие секторы	Экономика в целом
Пособия по социальному страхованию		290			290
17.3	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий	22			22
	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным				
17.4	пособиям без создания фонда	9			9
	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным				
17.5	пособиям с созданием фонда	7			7
17.6	Социальное обеспечение в части непенсионных пособий	210			210
	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным				
17.7	пособиям с ОО	26			26
	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным				
17.8	пособиям с ОП	16			16
Корректировка на изменение в пенсионных правах		-2	14,3		12,3
	Другие программы, связанные с занятостью — по непенсионным				
17.5	пособиям с созданием фонда	-2			-2
	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным				
17.7	пособиям с ОО		11,3		11,3
	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным				
17.8	пособиям с ОП		3		3
Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами		4,1			4,1
	Другие программы, связанные с занятостью — по пенсионным				
17.8	пособиям с ОП	4,1			4,1

ключевые счета, и программами, учитываемыми только в дополнительной таблице.

17.194 Виды критериев, которые могут быть рассмотрены, следующие: чем ближе пенсионная программа государственного работодателя к преобладающей программе социального обеспечения, тем менее вероятно отражение ее обязательств в ключевых счетах; чем меньше пособия зависят от конкретных характеристик отдельного лица и чем больше они применимы ко всему населению в целом, тем менее вероятно отражение обязательств программы в ключевых счетах; чем больше возможность органов государственного управления менять формулу определения пособий, тем менее вероятно отражение обязательств программы в ключевых счетах. Однако ни один из этих критериев сам по себе не является решающим при определении того, должны ли обязательства программы отражаться в ключевых счетах или нет.

17.195. Делая эту дополнительную таблицу и аннотацию к ней стандартным требованием для представления данных на международном уровне, аналитики получают возможность убедиться, что сопоставления между странами не искажаются из-за различий в организации экономики в странах. Дальнейшая работа по совершенствованию критериев различия между пенсионными программами, полностью отражаемыми в ключевых счетах, и программами, для которых права на пособия показываются только в дополнительной таблице, является частью исследовательской программы СНС.

17.196. Дополнительная таблица приведена под номером 17.10. Она предусматривает возможность для включения менее четких оценок для стран с большими секторами социального обеспечения, а также возможность использования более узкого охвата частных пенсионных программ для всех стран, данные которых будут анализироваться.

17.197. Как было упомянуто выше, представление данных о программах с определенной величиной отчислений является относительно простым, поскольку полные счета должны быть доступны и актуарные расчеты не производятся. Большая их часть отражается в секторах корпораций (колонка А), но ими может быть охвачена и некоторая часть государственных служащих (колонка D). Все пенсионные программы с определенной величиной отчислений должны быть включены в ключевые счета. Оценки для всех пенсионных программ с определенной величиной пособий, кроме социального обеспечения, также должны быть включены (колонка В).

17.198. Программы органов государственного управления для собственных служащих, кроме социального обеспечения, для которых имеется отдельная информация по данным учета и которые отражаются в основных счетах, показываются в колонках Е и F. В колонке Е показываются программы, управляемые страховыми корпорациями, а в колонке F — программы, которыми управляют сами органы государственного управления. Программы органов государственного управления для собственных служащих, кроме социального обеспечения, обязательства которых

Таблица 17.10

Дополнительная таблица, отражающая в какой мере обязательства пенсионных программы включены или не включены в последовательность счетов СНС

Номер строки	Позиция/операция/другой поток	Обязательства, отраженные в ключевых национальных счетах							Обязательства, не отраженные в ключевых национальных счетах		Пенсионные права домашних хозяйств-нерезидентов
		Кроме сектора государственного управления			Сектор государственного управления				Пенсионные программы социального обеспечения	Все пенсионные программы	
		Программы с определенной величиной отчислений	Программы с определенной величиной пособий	Всего	Программы с определенной величиной отчислений	Программы для государственных служащих с определенной величиной пособий					
						В секторе финансовых корпораций	В секторе государств. управления	В секторе государств. управления			
		А	В	С	Д	Е	Ф	Г	Н	И	Ж
	Начальный баланс активов и пассивов										
1	Права на пенсионные пособия										
	Операции										
2	Отчисления в пенсионные программы										
2.1	Фактические отчисления работодателей										
2.2	Условно исчисленные отчисления работодателей										
2.3	Фактические отчисления домашних хозяйств										
2.4	Дополнения к отчислениям домашних хозяйств										
3	Другое (актуарное) накопление пенсионных прав в фондах социального обеспечения										
4	Пенсионные пособия										
5	Корректировка на изменение в пенсионных правах										
6	Изменение в пенсионных правах вследствие их передачи										
7	Изменение в пенсионных правах вследствие изменений в структуре программ в результате переговоров										
	Другие экономические потоки										
8	Переоценки										
9	Другие изменения в объеме										
	Заключительный баланс активов и пассивов										
10	Права на пенсионные пособия										
	Дополнительные показатели										
	<i>Выпуск</i>										
	<i>Активы пенсионных программ на конец года</i>										

Пустые ячейки показывают записи, которые отражаются в основных («ключевых») счетах. Черные ячейки показывают, где не должно быть никаких записей. Серые ячейки показывают, какая информация предоставляется только в дополнительной таблице.

Строка 2 представляет собой сумму строк с 2.1 по 2.4.

Строка 3 является аналогом условно исчисленных отчислений работодателя в случае, если органы государственного управления принимают на себя конечную ответственность за недостаток средств для пенсионного обеспечения.

Строка 5 представляет собой сумму строк 2 и 3 минус строка 4.

Более подробная информация о компонентах, лежащих в основе данных строк 8 и 9, должна быть приведена в еще одной дополнительной таблице для обеспечения возможности определения степени достоверности этих оценок.

не отражаются в основных счетах, приводятся в колонке G. Таким образом, сумма колонок E, F и G отражает общую величину ответственности органов государственного управления за пенсионное обеспечение своих служащих. (Колонка F показывает ту часть всех программ органов государственного управления с определенной величиной пособий, обязательства которых учитываются в их счетах, в отличие от программ, которые выделены в отдельные единицы или управляются для органов государственного управления другими институциональными единицами.) Колонка H относится к программам социального обеспечения. Колонка C показывает сумму по всем негосударственным программам и колонка I — итог по всем программам, включая социальное обеспечение.

17.199. Большая часть бенефициаров пенсионных программ является домашними хозяйствами-резидентами. Однако в некоторых странах число домашних хозяйств-нерезидентов, получающих пенсионные пособия, может быть значительным. В этом случае должна быть добавлена колонка J, отражающая ту часть общей величины, которая относится к домашним хозяйствам-нерезидентам.

17.200. Некоторые записи в строках колонок G и H, а именно фактические отчисления, производимые как работодателями, так и лицами, работающими по найму, отражаются в ключевых счетах, хотя пенсионные права и изменение в этих правах не отражаются. Другие записи в колонках G и H, показываемые только в дополнительной таблице, выделены цветом и поясняются ниже.

17.201. Условно исчисленные отчисления работодателей в те государственные программы органов государственного управления, обязательства которых в отношении пенсионных прав отражаются в колонке G, но не отражаются в ключевых счетах, требуют специального рассмотрения. В ключевых счетах эта статья исчисляется по договоренности как разница между подлежащими выплате текущими пособиями и подлежащими выплате фактическими отчислениями (как работников, так и работодателей). В дополнительной таблице это заменяется величиной, необходимой для обеспечения того, чтобы все отчисления, фактические и условно исчисленные, как работодателей, так и работников, покрывали увеличение пенсионных прав в результате их текущего обслуживания и затраты на функционирование программы.

17.202. Статья, исчисляемая на той же основе в отношении социального обеспечения, показывается в строке 3 как «другое (актуарное) накопление пенсионных прав в фондах социального обеспечения». Ее отличие от условно исчисленных отчислений работодателей является преднамеренным и должно подчеркнуть возможную ненадежность этих оценок.

17.203. Статьи, относящиеся к дополнениям к отчислениям домашних хозяйств и другим изменениям в пенсионных правах, показываются на той же основе, что и по частным программам.

17.204. Изменения в пенсионных правах учитываются как операции в следующих случаях:

- a. Если пенсионная программа включена в ключевые счета, и управляющий ею работодатель договаривается об изменении условий по определению пенсионных прав посредством переговоров с заинтересованными работниками, это изменение должно отражаться как операция в ключевых счетах.
- b. Если пенсионная программа не включена в ключевые счета, и управляющий ею работодатель договаривается об изменении условий по определению пенсионных прав посредством переговоров с заинтересованными работниками, это изменение должно отражаться как операция в дополнительной таблице.
- c. В случае социального обеспечения, если решение об изменениях в пенсионных правах принимается парламентом, это также отражается, как если бы это являлось результатом переговоров.

17.205. Изменения в пенсионных правах, принимаемые без переговоров, отражаются как другие изменения в объеме активов.

17.206. Различие в отражении является принципиальным, однако признается, что на практике будет трудно провести различие между тем, что явилось результатом переговоров и что было принято без переговоров, при том, что в разных странах преобладают разные ситуации.

ЧАСТЬ 3. ТРАКТОВКА СТАНДАРТИЗИРОВАННЫХ ГАРАНТИЙ В СНС

1. Типы гарантий

17.207. Гарантия по ссуде обычно представляет собой соглашение, в соответствии с которым одна сторона, гарант, берет обязательство перед кредитором, что в случае отказа от возврата ссуды дебитором гарант возместит убыток, от которого в противном случае мог бы пострадать кредитор. Часто за предоставление гарантии взимается плата, хотя ее форма бывает разной. Иногда гарант может приобретать какие-либо права в отношении дебитора, не вернувшего ссуду. Подобные гарантии могут предлагаться в отношении других финансовых инструментов, включая депозиты. Описание в этом разделе относится к подобным гарантиям для всех финансовых инструментов.

17.208. Гарантии оказывают существенное влияние на поведение экономических субъектов, как путем воздействия на их решения в отношении производства, дохода, инвестиций или сбережения, так и путем изменения условий кредитования и заимствования на финансовых рынках. Некоторые единицы могли бы не получить доступа к ссудам или не захотеть делать депозиты в отсутствие гарантий, в то время как другие могли бы не получить выгоду от относительно низких ставок процента. Гарантии имеют особенно большое значение для сектора государственного управления и для государственного сектора, поскольку деятельность органов государственного управления часто связана с предоставлением или активированием гарантий.

17.209. Выделяются три класса гарантий. Для гарантий, предоставляемых производителями в обрабатывающей промышленности, или других подобных форм гарантий не требуется специальная трактовка. (Затраты по замене дефектного товара относятся к промежуточным затратам производителя в обрабатывающей промышленности.)

17.210. Первый класс гарантий состоит из тех гарантий, которые предоставляются посредством производных финансовых инструментов, таких как своп по неуплате задолженности по кредиту. Эти производные инструменты активно обращаются на финансовых рынках. Производный инструмент базируется на риске неуплаты по связанному с ним финансовому инструменту, и поэтому он фактически не привязан к отдельной ссуде или облигации. Отражение операций, связанных с созданием этого вида производных финансовых инструментов, обсуждается в главе 11.

17.211. Второй класс гарантий, стандартизированные гарантии, состоит из тех видов гарантий, которые предоставляются в большом количестве, обычно на относительно небольшие суммы и по идентичным линиям. Существуют три стороны, участвующие в таких договорах: дебитор, кредитор и гарант. Договор с гарантом о возмещении кредитору, если дебитор откажется от возврата долга, может заключать и дебитор, и кредитор. Классическими примерами являются гарантии по экспортным кредитам и гарантии по ссудам студентам. Другими примерами являются предоставляемые за плату государственные гарантии по другим финансовым инструментам, таким как ссуды и некоторые другие долговые обязательства. В этих случаях, хотя невозможно опреде-

лить вероятность отказа от уплаты долга для какого-то отдельного дебитора, оценка количества возможных неуплат для группы аналогичных долгов не только возможна, но и является стандартной практикой. Если гарант работает на чисто коммерческой основе, он ожидает, что все платежи по гарантиям плюс инвестиционный доход, полученный от инвестирования средств этих платежей и каких-либо резервов, должны покрыть предполагаемую неуплату долга, а также затраты и принести прибыль. Это точно такая же схема, которая действует в страховании, кроме страхования жизни, и для этих гарантий, называемых «стандартизированными гарантиями», принимается такая же трактовка. Это предполагает отражение операций и статей баланса активов и пассивов аналогично операциям и статьям для страхования, кроме страхования жизни; они включают выпуск, дополнения к платежам по гарантиям и платежи за услуги от стороны, получающей гарантии.

17.212. Третий класс гарантий, называемых единичными гарантиями, состоит из таких гарантий, когда ссуда или ценная бумага является настолько особенной, что невозможно определить с какой-то степенью точности риск, связанный с таким долгом. В большинстве случаев предоставление единичной гарантии рассматривается как чрезвычайное событие и не отражается как финансовый актив/обязательство. (В порядке исключения единичные гарантии, предоставляемые органами государственного управления корпорациям в некоторых четко определенных ситуациях финансовой нестабильности и с очень высокой степенью вероятности предъявления требований по ним, рассматриваются так, как если бы по этим гарантиям были предъявлены требования, когда признается наличие финансовой нестабильности.) Если взимается плата, то это отражается как плата за услугу на момент платежа. Если предъявляется требование по гарантии, то показывается капитальный трансферт от гаранта держателю гарантии на момент отказа от возврата долга, или в случаях, когда гарант приобретает фактическое требование к держателю гарантии, отражается финансовая операция (включая увеличение долевого участия в капитале).

17.213. Стандартизированные гарантии следует отличать от единичных гарантий на основе двух критериев:

- a. для них характерны часто повторяемые операции с похожими характеристиками и объединением рисков;
- b. гаранты должны быть в состоянии оценить средний убыток на основе имеющейся статистики с использованием концепции взвешенной вероятности.

Единичные гарантии, напротив, являются индивидуальными, и гаранты не могут сделать надежные оценки риска предъявления требований.

17.214. Производные финансовые инструменты описаны в главе 11. Ниже приводится описание трактовки стандартизированных гарантий.

1. Программы стандартизированных гарантий

17.215. Стандартизированные гарантии могут предоставляться финансовыми учреждениями, включая страховые корпорации, но не только ими. Они могут предоставляться также органами государственного управления. Нефинансовые корпорации могут предоставлять этот вид гарантий, но это маловероятно; крайне маловероятно, что они могут быть предоставлены какой-либо единицей единице-нерезиденту. Как указывалось выше, программы стандартизированных гарантий имеют много общего со страхованием, кроме страхования жизни. В общем случае рекомендуется их аналогичное отражение, как описывается ниже.

17.216. Когда единица предлагает стандартизированную гарантию, она берет за это плату и принимает обязательства удовлетворить требование по гарантии. Стоимость обязательств в счетах гаранта равняется настоящей стоимости ожидаемых требований по существующим гарантиям за вычетом компенсаций, которые гарант предполагает получить от дебиторов, не выплативших долги. Обязательство называется резервами для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям.

17.217. Гарантии могут распространяться на несколько лет. Платежи по ним могут взиматься ежегодно или сразу вперед, при заключении соглашения. В принципе, платеж должен представлять собой сумму, заработанную в каждом году периода действия гарантии; при этом обязательства уменьшаются в связи с тем, что этот период становится короче, и поэтому здесь должен применяться такой же метод учета, как и для аннуитетов, когда платеж зарабатывается по мере уменьшения будущих обязательств. На практике некоторые единицы, предоставляющие гарантии, могут иметь данные только на кассовой основе. Это является неточным для отдельной гарантии, но суть программы стандартизированных гарантий такова, что существует много держателей гарантии одного и того же типа, хотя не все они действуют в течение одного и того же периода, и не все они начинаются и заканчиваются в одни и те же даты. Использование данных на кассовой основе не должно привести к значительной ошибке, если нет причины предполагать, что в характере держателей гарантий со временем произошли большие изменения.

17.218. Всего в отношении программ стандартизированных гарантий должны отражаться шесть групп операций: две, относящиеся к измерению производства и потребления услуги по предоставлению гарантии; три, относящиеся к перераспределению, и одна — в финансовом счете. Стоимость выпуска этой деятельности, инвестиционный доход, который должен быть отнесен к держателю гарантии (кредитору или дебитору) и стоимость платы за услугу исчисляются способом, описанным для страхования, кроме страхования жизни, с использованием понятий платежей по гарантиям вместо страховых премий и возмещений требований по программам стандартизированных гарантий вместо страховых возмещений.

17.219. Операции по производству и потреблению следующие:

- a. Выпуск отражается в счете производства для сектора или подсектора, к которому принадлежит гарант.
- b. Услуга может оплачиваться дебитором или кредитором, долг которому является предметом гарантии. Когда нефинансовые корпорации, финансовые корпорации, органы государственного управления или некоммерческие организации делают платежи, чтобы получить гарантии, часть их платежей, относящаяся к оплате услуги, представляет собой промежуточное потребление, отражаемое в их счетах производства. Платежи по таким гарантиям, производимые домашними хозяйствами (в части, представляющей собой оплату услуги) составляют часть расходов на конечное потребление, отражаемых в счетах использования доходов.

17.220. Перераспределительные операции охватывают инвестиционный доход, вмененный держателям гарантий по программам стандартизированных гарантий, чистые платежи по гарантиям и возмещение требований по программам стандартизированных гарантий.

- a. Инвестиционный доход, вмененный держателям гарантий по программам стандартизированных гарантий, отражается как подлежащий выплате гарантом. Он отражается как подлежащий получению единицей, производящей платежи по гарантиям. Суммы, подлежащие как выплате, так и получению, отражаются в счете распределения первичных доходов.
- b. Чистые платежи по гарантиям исчисляются как платежи, подлежащие получению, плюс дополнения к платежам (равные инвестиционному доходу, вмененному единице, производящей платежи по гарантиям), минус стоимость потребленных услуг. Эти чистые платежи выплачиваются всеми секторами экономики и получают сектором гаранта.
- c. Возмещение требований по программам стандартизированных гарантий подлежат выплате гарантом и получению кредитором долга, по которому предоставлена гарантия, независимо от того, кто производил платежи по гарантии — кредитор или дебитор. Как чистые платежи, так и возмещения требований отражаются в счете вторичного распределения доходов.

17.221. Запись в финансовом счете показывает разницу между платежами по новым гарантиям и предъявленными требованиями по имеющимся гарантиям.

2. Гарантии, предоставляемые органами государственного управления

17.222. Органы государственного управления часто предоставляют гарантии в целях проведения определенной политики. Одним из примеров являются гарантии по экспортным кредитам. Гарантии могут быть предоставлены государственной единицей, которая рассматривается как отдельная институциональная единица. Если это так, то для отнесения государственных единиц к корпорациям, контролируемым государством, или к сектору государственного

управления применяются обычные правила. Если единица, которая предоставляет гарантию, взимает платежи, которые являются экономически значимыми (в этом случае можно сказать, что большая часть требований по гарантиям плюс административные расходы покрываются платежами по гарантиям), то это является рыночной деятельностью. Эту единицу следует рассматривать как финансовую корпорацию, и ее операции должны отражаться так, как описано выше. Если платежи покрывают большую часть, но не все затраты, то отражение все же должно быть таким, как описано выше. Убытки, понесенные агентством, предоставляющим гарантии, могут покрываться органами государственного управления на регулярной или нерегулярной основе, но это не относится к тем, кто запрашивает гарантии как субсидию. Регулярные платежи отражаются как субсидия агентству, а нерегулярные платежи, покрывающие накопленные убытки, отражаются как капитальные трансферты, только когда такие платежи произведены.

17.223. В общем случае, когда государственная единица предоставляет стандартизированные гарантии без взимания платежей или с платежами на таком уровне, который

значительно ниже требований по гарантиям и административных расходов, то эту единицу следует рассматривать как нерыночного производителя в секторе государственного управления. Однако, если органы государственного управления признают возможность финансирования некоторых требований по программам гарантий и включают резерв для этого в свои счета, то должен отражаться трансферт в этом размере от органов государственного управления заинтересованной единицы и обязательство на эту сумму (по статье «резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям»).

3. Отражение в балансе активов и пассивов

17.224. С концептуальной точки зрения общая стоимость инструментов по гарантиям в балансе активов и пассивов должна быть уменьшена на величину резервов по стандартизированным гарантиям, которые представляют собой сумму долга, который не будет выплачен. На практике эта сумма вряд ли будет значительной по сравнению с общей величиной рассматриваемых инструментов.

ЧАСТЬ 4. ОТРАЖЕНИЕ ПОТОКОВ, СВЯЗАННЫХ С ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ

М. Введение

17.225. Целью этой части главы 17 является показать, как и где для каждой категории финансовых активов и обязательств отражаются изменения в их стоимости, а также показать, когда какая-либо часть операции, относящаяся к финансовому инструменту, рассматривается не как изменяющая стоимость самого инструмента, а как измерение выпуска финансовых учреждений. Перед детальным описанием этих потоков в следующем разделе было бы полезным сначала напомнить характеристики финансовых учреждений, типы потоков, связанных с предоставлением финансовых услуг, а также виды доходов и холдинговой прибыли и убытка, связанных с наличием финансовых активов и обязательств.

1. Характеристики финансовых учреждений

17.226. В СНС термин «корпорации» используется для описания институциональных единиц, предоставляющих как финансовые, так и нефинансовые услуги. Они делятся на два институциональных сектора: нефинансовые корпорации и финансовые корпорации. Финансовые корпорации отделяются от нефинансовых корпораций, поскольку они играют особую роль в экономике. Некоторые из них способствуют осуществлению платежей между другими единицами, позволяя таким образом избежать потребности в бартере. Некоторые из них также предоставляют средства, посредством чего единицы, нуждающиеся в дополнительных средствах для финансирования накопления, приобретения финансо-

вых активов или даже для потребления могут использовать средства, отложенные другими единицами в виде сбережения. Уравнение, в соответствии с которым инвестиции в накопление должны быть равны сбережению плюс чистое заимствование у остального мира, является фундаментальным для функционирования экономики, определения способов работы финансовых рынков и для самой системы учета.

17.227. При рассмотрении финансового сектора, одного или в связи с другими разделами статистики, такими как денежная и финансовая статистика, обычно говорят о финансовых учреждениях, а не о финансовых корпорациях. Это изменение в терминологии не предполагает никаких изменений в определениях или охвате. При делении финансового сектора на подсекторы, как пояснялось в главе 4, проводится различие между финансовыми корпорациями, преимущественно занятыми финансовым посредничеством, которые называются финансовыми посредниками, и другими финансовыми учреждениями.

17.228. Финансовое посредничество представляет собой деятельность по приведению в соответствие потребностей дебиторов и желаний кредиторов. Она осуществляется финансовыми учреждениями, предлагающими альтернативный набор условий, в соответствии с которыми клиенты могут заимствовать и кредитовать. Эти условия допускают вариации в отношении ставки дохода, который можно ожидать от инвестиций, при этом часто более высокие ставки дохода могут быть менее надежными, чем более низкие, или они связаны с более длительным периодом предоставления

доступа к средствам. Сейчас существует очень много и очень разнообразных способов, с помощью которых можно заимствовать и давать в долг деньги. Таким образом, акт финансового посредничества состоит в нахождении финансовых инструментов, которые побуждают тех, у кого есть сбережения, решиться одолжить их финансовым учреждениям на условиях, свойственных этим инструментам, чтобы затем финансовые учреждения могли одолжить эти же средства другим в качестве другого набора инструментов на других условиях. Эта деятельность охватывает управление финансовыми рисками и трансформацию ликвидности.

17.229. Все финансовое посредничество в СНС выполняется финансовыми учреждениями. Однако некоторые корпорации в секторе финансовых корпораций сами не яв-

ляются финансовыми посредниками, но просто оказывают услуги в дополнение к финансовому посредничеству. Например, они могут дать совет клиентам относительно условий, имеющихся для отдельных видов заимствования и кредитования, как ипотечный брокер, или предоставить определенные виды финансовых ресурсов, как бюро по обмену иностранной валюты, которые обменивают одну валюту на другую. Такие единицы называются другими финансовыми учреждениями.

17.230. Финансовые учреждения предоставляют услуги и взимают плату за них. Однако способы, которыми они взимают плату, не всегда являются очевидными. Когда банк предлагает «бесплатные банковские операции», это означает только, что он не взимает плату в явной форме, но не отсут-

Рисунок 17.2

Характеристики потоков, связанных с различными финансовыми инструментами

Финансовый инструмент	Услуги, отражающиеся в счете производства		Доходы от собственности, отражающиеся в счете распределения первичных доходов				Счет переоценки
	Маржа по покупкам/продажам	Маржа по процентам	Проценты	Дивиденды	Изъятие из дохода квазикорпораций	Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов	Холдинговые прибыли/убытки
Монетарное золото и СПЗ							
Золото в слитках, используемое в качестве международных резервов							x
Счета неаллокированного золота			x				x
СПЗ		x	x				x
Наличная валюта и депозиты							
Наличная валюта							
Отечественная							
Иностранная							x
Переводимые депозиты							
В отечественной валюте		x	x				
В иностранной валюте		x	x				x
Межбанковские депозиты		(x)	x				
Другие депозиты							
В отечественной валюте		x	x				
В иностранной валюте		x	x				x
Долговые ценные бумаги	x		x				(x)
Ссуды							
В отечественной валюте		x	x				
В иностранной валюте		x	x				x
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов							
Акционерный капитал							
Акции, включенные в листинг	x			x			x
Акции, не включенные в листинг	x			x			x
Другие виды участия в капитале					x		x
Акции инвестиционных фондов							
Акции фондов денежного рынка	x					x	x
Акции других инвестиционных фондов	x					x	x
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками							
Производные финансовые инструменты	x						x
Опционы на приобретение акций работниками							x
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность			(x)				

ствие платы в неявной форме. Плата может взиматься косвенным образом путем взимания больше с тех, кто приобретает финансовый актив, чем получает продавец этого же актива. Например, торговцы иностранной валютой обычно продают и покупают ее по разным ставкам; разница между этими ставками и их средней величиной представляет собой плату за услугу, производимую клиентом.

17.231. Не только плата за услуги может производиться косвенным образом. Векселя представляют собой предложение фиксированной суммы в какое-то время в будущем, и обещание этого платежа продается с дисконтом. Увеличение стоимости векселя в результате разницы между ценой его покупки и ценой выкупа в СНС рассматривается как процент.

17.232. Термины, используемые на финансовых рынках, не вполне совпадают с терминами, используемыми в СНС. Например, деньги, выплачиваемые банком по депозиту, банк называет процентами, но в СНС как процент отражается не эта сумма, потому что считается, что сумма, выплачиваемая банком, содержит процент, как он понимается в СНС, за вычетом платы за услугу, взимаемую с владельца депозита для покрытия расходов по обслуживанию счета. В СНС используются термины «банковский процент» и «процент в определении СНС», когда надо провести различие между этими двумя понятиями. Если в СНС процент не определен как банковский процент, то следует считать, что термин «процент» относится к проценту в определении СНС.

2. Взимание платы за финансовые услуги

17.233. Как было отмечено выше, способ, с помощью которого финансовые учреждения взимают плату за услуги, которые они предоставляют, не всегда является таким же очевидным, как способ, которым взимается плата за большинство товаров и услуг. Некоторые виды финансовых учреждений назначают плату в явной форме за услуги, которые они оказывают. Другие финансовые учреждения могут взимать плату в неявной форме, или только ее одну, или в сочетании с платой в явной форме.

17.234. Плата в явной форме всегда должна отражаться как подлежащая оплате единицей, которой оказываются услуги, учреждению, которое эту услугу осуществляет. Если услуги оказываются корпорации или органам государственного управления, то затраты на них составят часть их промежуточного потребления. Если они оказываются домашним хозяйствам, то они будут трактоваться как конечное потребление, если только финансовая услуга не осуществляется для некорпорированного предприятия, включая предприятие, деятельность которого состоит во владении жилищем и проживании в нем. В СНС финансовые услуги не включаются в стоимость какого-либо финансового актива, даже если они необходимы для приобретения актива. (Это отличается от трактовки нефинансового актива, в соответствии с которой затраты на приобретение актива включаются в стоимость актива, отражаемую в балансе активов и пассивов). Плата в явной форме также не влияет на стоимость, по которой операции с финансовыми активами фактически осуществляются на рынке.

17.235. Плата за финансовые услуги в неявной форме должна измеряться косвенным образом. Эта плата может

определяться просто как разница между ценой покупки и средней ценой и между средней ценой и ценой продажи, как в примере с иностранной валютой, приведенном выше. (Стоимость каждой услуги должна исчисляться, когда происходит рассматриваемая операция, поэтому холдинговая прибыль и убыток, получаемые в период между временем покупки и временем продажи, не рассматриваются как стоимость услуги.) В других случаях плата в неявной форме может объединяться с другими операциями (или другими потоками) для определенного финансового инструмента. Одним из таких примеров является плата за услуги, связанные с заимствованием и кредитованием, где она объединяется с процентами. Как отмечалось в главе 6 при обсуждении выпуска финансовых услуг, игнорирование платы за финансовые услуги в неявной форме может привести к занижению выпуска отрасли и сектора.

3. Инвестиционный доход, связанный с финансовыми инструментами

17.236. Большинство финансовых инструментов является источником инвестиционного дохода. Долговые инструменты, такие как специальные права заимствования (СПЗ) МВФ, ссуды, большинство долговых ценных бумаг, депозиты и некоторые счета неаллокированного золота, по которым сумма выплачивается в соответствии с определенной формулой, являются источником процентов. Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов являются источником дивидендов или других форм распределения дохода корпораций. По прочей дебиторской и кредиторской задолженности не должно быть процентов, насколько это возможно, поскольку суммы непогашенной задолженности, являющиеся источником процентов, должны классифицироваться как ссуды. На практике это может быть не всегда возможно, и в этом случае по данному инструменту будут также показываться какие-то суммы процентов. Кроме прочей дебиторской и кредиторской задолженности, только золото в слитках, используемое в качестве международных резервов, наличная валюта, беспроцентные депозиты, производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками никогда не являются источником инвестиционного дохода.

4. Холдинговые прибыли и убытки по финансовым инструментам

17.237. При нормальном ходе событий ссуды и депозиты, номинированные в отечественной валюте, не являются источником номинальной холдинговой прибыли, хотя при наличии инфляции у держателя актива всегда будет реальный холдинговый убыток. Ценные бумаги, номинированные в отечественной валюте, доход по которым получается только в форме купонов, могут приносить холдинговые прибыли и убытки. Это происходит, потому что, когда меняется ставка процента, то меняется настоящая стоимость будущих платежей по купонам и стоимость выкупа, и это отражается на рыночной цене.

17.238. Для акционерного капитала и акций инвестиционных фондов, кроме акций фондов денежного рынка, номи-

нальная холдинговая прибыль является обычной, и она может быть существенной. Действительно наиболее частой причи-

ной приобретения этих инструментов является желание получить выгоду в форме холдинговой прибыли от владения ими.

Н. Отражение потоков в финансовых инструментах

17.239. Как пояснялось выше, потоки платы за услуги и инвестиционного дохода могут объединяться с затратами на приобретение и выбытие финансовых активов и обязательств. Поэтому в данном разделе главы исследуется по очереди каждая категория финансовых инструментов, чтобы определить, какие потоки должны отражаться в каждом случае. Плата за услуги в явной форме в этом разделе не рассматривается, поскольку, даже если она имеет место, ее величина является дополнительной к стоимости, по которой финансовые активы переходят из одних рук в другие. Таким образом, в этом разделе рассматриваются три типа потоков: плата за услуги в неявной форме, взимаемая финансовыми учреждениями, потоки различных доходов и холдинговые прибыли и убытки. Обобщенное представление типов потоков, относящихся к каждому инструменту, приведено в схеме 17.2. Плата за услуги в неявной форме разделена на плату, которая отражается как маржа между ценами покупки и продажи, и плату, которая представляет собой маржу между процентами полученными и выплаченными (УФПИК). Все потоки доходов представляют собой инвестиционные доходы, и эти потоки подразделяются на проценты, дивиденды, изъятие из дохода квазикорпораций и инвестиционный доход, вмененный держателям акций инвестиционных фондов. Исключены только инструменты, относящиеся к программам страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий, поскольку трактовка этих программ детально описана в других частях этой главы.

1. Монетарное золото

17.240. Монетарное золото (включая счета аллокированного золота) состоит из двух субкатегорий: золото в слитках, используемое в качестве международных резервов, и счета неаллокированного золота; держателем обеих в качестве части резервов являются органы денежно-кредитного регулирования (или другие назначенные ими единицы). Хотя отдельная публикация данных об этих двух субкатегориях может быть невозможной по причинам конфиденциальности, важно понимать различные соображения, относящиеся к каждой из них.

17.241. Золото в слитках имеет форму монет, слитков или брусков с чистотой, по крайней мере, 995 пробы. Золото, держателем которого в качестве ценностей являются коммерческие банки или которое держится как запасы материальных оборотных средств в специализированных отраслях, например, у ювелиров, может не отличаться от золота в слитках, используемого в качестве международных резервов, или может быть более низкого качества. Золото в натуральном выражении, независимо от того, в слитках оно или нет, кроме золота в слитках, включенного в монетарное золото, может называться товарным золотом (поскольку оно обращается на товарных рынках).

17.242. Золото в слитках может продаваться одними органами денежно-кредитного регулирования другим орга-

нам денежно-кредитного регулирования в другой стране. В таком случае этот обмен отражается только как обмен финансовыми активами. Во всех других случаях золото переклассифицируется в товарное золото, то есть в ценности, держателем которых являются органы денежно-кредитного регулирования (и оно больше не является частью международных резервов), и затем продается как товарное золото. Переклассификация отражается в счете других изменений в объеме активов как демонетизация золота. Если золото продано за границу, оно будет отражено в экспорте и импорте соответствующих стран. Если продается товарное золото, то к его стоимости может быть добавлена торговая наценка. Когда органы денежно-кредитного регулирования приобретают монетарное золото, то это отражается обратным путем. Золото сначала приобретает как товарное золото у отечественной единицы или за границей и затем переклассифицируется в монетарное золото, что отражается как монетизация в счете других изменений в объеме активов.

17.243. На золото в слитках, которое держится в качестве ценностей, не получают процентов, но можно получить номинальную и реальную холдинговую прибыль и убыток, поскольку цена на золото меняется. Проценты могут подлежать выплате, когда одни органы денежно-кредитного регулирования одалживают золото в слитках, которое держится в качестве международных резервов, другим органам денежно-кредитного регулирования.

17.244. Счета неаллокированного золота рассматриваются как депозиты в иностранной валюте, если они не держатся органами денежно-кредитного регулирования как часть международных резервов. В отличие от золота в слитках для счетов неаллокированного золота имеются корреспондирующие обязательства. Поскольку счета неаллокированного золота, классифицируемые как монетарное золото, должны держаться как часть международных резервов, то корреспондирующее обязательство непременно должно держаться за рубежом. Корреспондирующее обязательство не будет рассматриваться как часть монетарного золота в стране-партнере. (Активы, которые держатся за границей как часть международных резервов, обычно не идентифицируются как таковые в составе обязательств страны-партнера.) Если органы денежно-кредитного регулирования приобретают счета неаллокированного золота, которые будут рассматриваться как международные резервы, то они отражаются сначала как приобретение депозита в иностранной валюте, а затем переклассифицируются в монетарное золото, что отражается как изменение в классификации в счете других изменений в объеме активов. Исключение счетов неаллокированного золота из международных резервов отражается сначала как изменение в классификации путем перевода из монетарного золота в депозит в иностранной валюте, а затем как выбытие этого депозита.

17.245. По счетам неаллокированного золота получают проценты и плату за услуги, а также номинальные и ре-

альные холдинговые прибыли и убытки, поскольку цена на золото меняется.

2. Специальные права заимствования (СПЗ)

17.246. СПЗ распределяются странам и органам управления, являющимся участниками Департамента СПЗ МВФ. Страны должны быть членами МВФ; другие участники включают ряд центральных банков, межправительственные денежные учреждения и учреждения развития. Участники могут быть держателями большего или меньшего объема СПЗ, чем им распределено, в результате операций с СПЗ между участниками. По СПЗ получают проценты, но не плату за услуги, поскольку проценты, выплаченные участниками, являющимися держателями большего объема СПЗ, чем им распределено, точно соответствуют процентам, причитающимся участникам, являющимся держателями меньшего объема СПЗ, чем им распределено. Данные о ставках процента, подлежащего выплате, могут быть получены у МВФ на регулярной основе. Поскольку стоимость СПЗ основывается на корзине из четырех ключевых валют, то по СПЗ всегда имеются номинальные и реальные холдинговые прибыли и убытки. Время от времени могут производиться новые распределения СПЗ; когда это происходит, то распределение отражается как операция.

3. Наличная валюта

17.247. Банкноты и монеты являются простейшим для отражения финансовым активом, поскольку для отечественной валюты не отражается ни плата за услуги, ни инвестиционный доход, ни номинальная холдинговая прибыль и убыток. Однако при инфляции держатель банкнот и монет терпит реальный холдинговый убыток. Затраты на производство банкнот и монет отражаются как расходы органов государственного управления, и поступления от эмиссии валюты не уменьшаются на их величину.

17.248. Иностранная валюта должна отражаться в национальном балансе активов и пассивов в пересчете в отечественную валюту с использованием валютного курса, действующего на дату баланса активов и пассивов. Для этой стоимости возможны номинальные и реальные холдинговые прибыли и убытки, поскольку курс иностранной валюты к отечественной валюте меняется. Как отмечалось выше, обычно имеет место плата за услуги, связанные с приобретением или продажей иностранной валюты.

4. Депозиты и ссуды

17.249. В СНС 1993 года аббревиатура УФПИК (услуги финансового посредничества, измеряемые косвенным образом) использовалась в отношении косвенной платы за услуги по депозитам и ссудам. В явной форме не упоминалось о других случаях косвенной платы за финансовое посредничество, кроме страхования. Хотя обновленная СНС признает другие случаи косвенной платы за услуги, связанные с финансовым посредничеством, удобно продолжать использовать знакомое выражение — УФПИК — в его традиционном

значении, то есть для финансового посредничества, связанного со ссудами, которые предоставляются финансовыми посредниками, и размещаемыми у них депозитами.

17.250. В пунктах 6.163–6.169 описывается основной принцип определения УФПИК и объясняется необходимость проведения упомянутого выше различия между процентами в понимании банков, принимающих депозиты и выдающих ссуды, и потоками инвестиционных доходов, отражаемых в СНС. Чтобы определить потоки процентов, которые должны отражаться в СНС, к величинам ссуд и депозитов должна быть применена одна базисная ставка (или, возможно, несколько базисных ставок) процента. Разница между этими потоками и банковским процентом отражается как плата за услуги, подлежащая выплате банкам единицами, являющимися держателями депозитов или получателями ссуд. Эти единицы могут быть резидентами и нерезидентами, так же как и единицы, у которых они размещают депозиты и получают ссуды. Для большей ясности термин «банковский процент» используется для обозначения явной величины процента, выплачиваемого финансовым посредником своим клиентам; термин «процент в определении СНС» используется для величины, отражаемой как процент в СНС, то есть получаемой путем умножения величины ссуд и депозитов на выбранную базисную ставку процента. Для депозитов в банках плата за услуги равна процентам в определении СНС за вычетом банковских процентов; для ссуд плата за услугу равна банковским процентам за вычетом процентов в определении СНС. Желательно, чтобы, как минимум, для каждой иностранной валюты, в которой номинированы ссуды и депозиты, использовались разные базисные ставки процента.

17.251. Кредитование за счет собственных средств не исключается. Хотя деятельность по кредитованию и взиманию процентов в СНС не является производственной деятельностью, существует плата за услуги, связанная с кредитованием. Лицо, заимствующее у банка, не имеет представления о том, являются ли заимствованные суммы средствами финансового посредничества или собственными средствами банка, и поэтому не должно быть разницы во взимаемой плате за услуги. Аналогично этому, если кто-то заимствует у ростовщика, то должна быть произведена плата за услугу. (Часто в действительности плата за услугу очень велика, что отражает намного больший риск отказа от возврата долга, которому подвержен ростовщик. Примечательной особенностью некоторых программ микрофинансирования является невысокая плата за услуги, поскольку отказы от возврата долга являются редкими.)

17.252. Не всегда легко определить, следует ли классифицировать межбанковские позиции как депозиты или ссуды. В полном представлении финансовых потоков это должно быть определено, но за пределами анализа финансовых потоков межбанковские позиции могут быть показаны в составе наличной валюты и депозитов. По договоренности они показываются как депозиты. Предполагается, что межбанковская ставка процента, по которой банки заимствуют друг у друга и кредитуют друг друга, обычно соответствует критерию базисной ставки процента. (В некоторых случаях, возможно, следует использовать межбанковскую ставку процента в качестве базисной ставки процента.) По этой причине часто предполагается, что УФПИК в связи с меж-

банковским кредитованием и заимствованием в отечественной экономике отсутствуют.

17.253. Остаток средств на кредитной карте или на счете у розничного торговца часто приносит проценты. Эти остатки средств следует классифицировать как ссуды, а не как прочую дебиторскую или кредиторскую задолженность. УФПИК по ним исчисляются, если единица, предоставляющая ссуду, классифицируется как финансовое учреждение.

17.254. Соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом классифицируются как приводящие к появлению депозитов или ссуд в зависимости от того, включаются ли они или не включаются в национальное определение денег в широком смысле. Таким образом, они являются источником процентов, которые могут включать компонент УФПИК. В дополнение к этому в связи с их заключением взимается плата.

17.255. По депозитам и ссудам, номинированным в отечественной валюте (независимо от того, являются ли их держателями резиденты или нерезиденты), не образуются номинальные холдинговые прибыли и убытки. При инфляции по активам, номинированным в отечественной валюте, образуются реальные холдинговые убытки. Номинальные и реальные холдинговые прибыли и убытки могут быть по депозитам и ссудам, номинированным в иностранной валюте или имеющим форму счетов неаллокированного золота (или подобных счетов других драгоценных металлах).

17.256. Плата, взимаемая финансовым учреждением за обслуживание банковского счета, за обналичивание чека или за получение денег через банкомат, трактуется как плата в явной форме.

17.257. Особый случай, касающийся неработающих ссуд и их трактовки в СНС, обсуждается в главе 13.

5. Долговые ценные бумаги

17.258. При отражении связанных с ними потоков выделяют три типа долговых ценных бумаг. Первый тип — это бумаги, по которым сумма, подлежащая выплате в конце периода существования ценной бумаги, является такой же, как и первоначально уплаченная за нее сумма, но при этом имеются связанные с нею «купоны», которым дают право держателю ценной бумаги на получение процентов по фиксированной или меняющейся ставке через определенные интервалы в течение срока существования данного инструмента. Второй тип ценных бумаг — это бумаги, по которым не производится промежуточных платежей, но цена их выпуска ниже, чем цена выкупа. Цена выпуска равна цене выкупа, дисконтированной на дату выпуска по соответствующей ставке процента, который мог бы быть получен на депозит с аналогичными характеристиками. Увеличение стоимости ценной бумаги в течение периода ее существования рассматривается как процент, причитающийся держателю ценной бумаги и «реинвестированный» в ценную бумагу, чтобы повысить ее стоимость. Третий тип ценных бумаг представляет собой гибрид двух других форм; их первоначальная стоимость меньше, чем стоимость выкупа, но имеются также связанные с нею купоны. В некоторых обстоятельствах, если по купонам ставка процента выше, чем преобладающая

на рынке для подобных ценных бумаг в момент выпуска, то ценная бумага может предлагаться по более высокой цене, чем цена выкупа.

Плата за услуги, связанные с ценными бумагами

17.259. Процент по ценным бумагам, исчисляемый по купонам или как увеличение стоимости ценной бумаги, отражается в СНС как таковой без корректировки на плату за услуги. Однако существует плата за услуги, связанные с приобретением ценной бумаги при ее выпуске, а также с продажей и приобретением ценной бумаги в любой момент в течение периода ее существования. Эти платежи за услуги определяются как разница между ценой покупателя и ценой продавца, котируемыми для каждой ценной бумаги, и средней ценой. Цены покупателя и продавца должны быть ценами, применимыми для отдельного покупателя и продавца, поскольку они могут варьироваться в соответствии с объемами операции или другими факторами.

17.260. Допустим, что какой-то финансовый инструмент был куплен за 102 и затем продан за 118, даже если не было изменения ставки процента (и, следовательно, стоимости инструмента вследствие холдинговой прибыли и убытка). На первый взгляд кажется, что должен быть отражен процент в размере 16. Предположим, однако, что средняя цена покупки была 100 и продажи — 120. Правильно было бы показать процент, подлежащий выплате эмитентом ценной бумаги ее держателю в размере 20, и плату за услуги, подлежащую выплате держателем ценной бумаги дилеру по ценным бумагам, в размере 4. Игнорирование разницы между ценами покупателя и продавца и средней ценой приводит к занижению процента и игнорированию услуги, предоставляемой финансовыми посредниками, которые покупают и продают ценные бумаги.

Проценты по дисконтируемым ценным бумагам

17.261. Существуют два способа, с помощью которых может быть определена стоимость дисконтируемой ценной бумаги в течение периода ее существования, когда преобладающая ставка процента отличается от ставки процента, преобладавшей при выпуске ценной бумаги. Подход дебитора отражает позицию единицы, выпустившей ценную бумагу, подход кредитора — позицию единицы, являющейся держателем ценной бумаги. Первый способ, называемый подходом дебитора, состоит в продолжении использования ставки процента, преобладавшей при выпуске ценной бумаги, в течение всего периода ее существования этого инструмента. Альтернативный подход — подход кредитора — состоит в использовании текущей ставки процента для оценки величины процентов в период между любыми двумя моментами существования данного инструмента.

17.262. Предположим, что какой-то финансовый инструмент предлагается за 90 с ценой выкупа 100. Если ставка дисконтирования (процента) не меняется в течение периода его существования, то в течение всего этого периода будет начисляться постоянный процент. Предположим, что ставка процента снижается, когда стоимость данного инструмента

достигла 95. Поскольку стоимость выкупа теперь дисконтируется на меньшую величину, то стоимость ценной бумаги повышается, скажем, до 97. При подходе как со стороны кредитора, так и со стороны дебитора, будет отражаться процент в размере 5 за период до снижения ставки процента. При подходе кредитора повышение стоимости на 2 с 95 до 97 рассматривается как холдинговая прибыль, и только последующее повышение до стоимости выкупа, равной 100, рассматривается как проценты. Таким образом, за весь период существования данный инструмент привел к образованию процентов в размере 8 и холдинговой прибыли в размере 2.

17.263. В СНС используется подход дебитора. При этом подходе процент, начисляемый за период до повышения ставки процента, составляет также 5, но такой же процент будет за период после повышения ставки процента. Добавив эту величину процента к стоимости в размере 97, когда произошло повышение, получим стоимость 102 на дату выкупа. Поскольку эта величина слишком высока, должен быть отражен холдинговый убыток в размере 2. Таким образом, за весь период существования данного инструмента имеем проценты в размере 10 и первоначальную холдинговую прибыль в размере 2 (когда изменилась ставка процента), которая была затем погашена холдинговым убытком в размере 2. Холдинговый убыток получается равномерно в течение периода между отражением холдинговой прибыли и периодом выкупа. Основанием для использования подхода дебитора служит то, что дебитор, являющийся эмитентом ценной бумаги, не обязан производить платеж до окончания срока действия ценной бумаги, и с его позиции общую величину процентов следует рассматривать как начисляемую равномерно в течение периода существования ценной бумаги.

Определение потоков процентов по векселям и облигациям

Проценты по векселям и подобным инструментам

17.264. Векселя представляют собой краткосрочные ценные бумаги, которые обеспечивают их держателю (кредитору) безусловное право получить определенную фиксированную сумму на установленную дату. Они выпускаются и обращаются на организованных рынках с дисконтом, который зависит от текущих рыночных краткосрочных ставок процента и от срока выкупа. Большинство векселей имеет срок выкупа от одного месяца до одного года.

17.265. Когда приближается срок выкупа векселя, его рыночная стоимость повышается, потому что уменьшается применение к ней фактора дисконтирования. Это увеличение стоимости, по аналогии с увеличением стоимости любого актива в результате последовательного применения фактора дисконтирования, рассматривается в СНС как доход. Для финансовых активов этот доход отражается как проценты.

17.266. Допустим, что цена, уплаченная за вексель в момент его выпуска и после исключения платы за услуги, будет равна L ; она представляет собой сумму, которую покупатель (кредитор) предоставляет эмитенту (дебитору), и оценку стоимости первоначального обязательства, принятого эмитентом. Допустим, что номинальная стоимость векселя будет равна F ; она представляет собой сумму, включа-

ющую плату за услуги, выплачиваемую держателю векселя (кредитору), когда наступает срок его выкупа. Разница $F - L$, или дисконт по векселю, является оценкой процентов, подлежащих выплате за период существования векселя.

17.267. Векселя обращаются на денежных рынках по стоимости, которая постепенно возрастает, отражая проценты, начисляемые по векселям по мере приближения срока их выкупа. Увеличение стоимости векселя в результате накопления начисленных процентов не приводит к образованию холдинговой прибыли, потому что оно является результатом увеличения суммы непогашенного долга, а не изменения цены актива.

Проценты по облигациям и долговым обязательствам

17.268. Облигации и долговые обязательства представляют собой долгосрочные ценные бумаги, которые дают их держателям безусловное право на получение:

- денежного дохода фиксированной величины или предусмотренной контрактом меняющейся величины в форме платежей по купонам; или
- установленной фиксированной суммы на определенную дату или дату выкупа ценной бумаги; или
- как *a*, так и *b*. Большинство облигаций попадает в эту категорию.

17.269. Когда облигация выпускается с дисконтом, то разница между ее номинальной стоимостью, или ценой выкупа, и ценой выпуска составляет процент, который начисляется в течение всего периода существования облигации таким же образом, как и для векселя. Вместе с тем, поскольку счета составляются за периоды времени, которые обычно намного короче, чем период существования облигации, проценты должны быть распределены по всем этим периодам. Способ, с помощью которого это можно сделать, поясняется ниже.

Облигации с нулевым купоном

17.270. Облигации с нулевым купоном представляют собой долгосрочные ценные бумаги, подобные векселям. Они не обеспечивают их держателям какого-либо фиксированного или меняющегося денежного дохода, но дают им возможность только получить установленную фиксированную сумму, представляющую собой выплату основного долга и начисленных процентов, на определенную дату или даты. Когда они выпускаются, они обычно продаются по цене, которая значительно ниже, чем цена, по которой они выкупаются. Допустим, что L — это цена выпуска, а F — цена выкупа, тогда $F - L$ — стоимость процентов, подлежащих получению и выплате за период существования облигации. Этот процент должен быть распределен по годам до срока ее выкупа. Один возможный метод основывается на предположении, что процент при ставке r начисляется в конце каждого года по годовой ставке, которая является постоянной в течение всего периода существования облигации, так что ее конечная стоимость составляет $F = L(1+r)^n$.

17.271. Ставка процента r задается следующим выражением $r = (F/L)^{1/n} - 1$, где n — это число лет от выпуска до вы-

купа. Тогда процент, начисленный в течение года t , задается уравнением $rL(1+r)^{t-1}$, где $t=1$ в конце первого года.

17.272. Проценты, начисляемые каждый год, фактически реинвестируются в облигацию ее держателем. Таким образом, корреспондирующие записи в размере начисленных процентов должны быть отражены в финансовом счете как приобретение дополнительной облигации ее держателем (кредитором) и как дополнительный выпуск облигации эмитентом (дебитором).

Другие облигации, включая облигации с глубоким дисконтом

17.273. Большинство облигаций обеспечивают выплату денежного дохода фиксированной или меняющейся величины и могут также выпускаться с дисконтом или, возможно, с премией. В таких случаях проценты, получаемые держателями облигаций, содержат два компонента:

- a. сумма денежного дохода, подлежащего получению в виде платежей по купонам в каждом периоде; плюс
- b. сумма процентов, начисляемых в каждом периоде вследствие распределения по периодам разницы между ценой выкупа и ценой выпуска.

Второй компонент исчисляется таким же образом, как для облигаций с нулевым купоном, что было описано выше. В случае облигаций с глубоким дисконтом большая часть процентов представляет собой разницу между ценой выкупа и ценой выпуска. В другом крайнем случае некоторые облигации обеспечивают постоянный поток доходов и никогда не выкупаются.

Индексируемые ценные бумаги

17.274. Индексируемые ценные бумаги — это финансовые инструменты, для которых либо платежи по купонам (проценты), либо основной долг, либо и то, и другое привязаны к какому-либо индексу, такому как общий индекс цен, какой-либо конкретный индекс цен, индекс цен какого-либо товара или индекс валютного курса. Для отражения операций рекомендуются различные трактовки в зависимости от типа индекса, используемого для переоценки основного долга, с которым связаны проценты, и от валюты, в которой номинированы проценты и основной долг.

17.275. Механизм индексации привязывает сумму, которая должна быть выплачена при выкупе ценной бумаги, или платежи по купонам, или и то, и другое, к показателям, согласованным сторонами. Стоимостные величины показателей заранее не известны. По долговым ценным бумагам с индексацией суммы, которая должна быть выплачена при их выкупе, величины этих показателей могут быть известны только во время выкупа. В результате потоки процентов не могут быть определены до выкупа с достаточной определенностью. Для оценки начисляемых процентов до того, как станут известны стоимостные величины показателей, используются для индексации, должны использоваться какие-либо аппроксимирующие показатели. В связи с этим полезно различать следующие три вида условий:

- a. индексация только платежей по купонам без индексации суммы, которая должна быть выплачена при выкупе ценной бумаги,

- b. индексация суммы, которая должна быть выплачена при выкупе ценной бумаги, без индексации платежей по купонам,
- c. индексация как суммы, которая должна быть выплачена при выкупе ценной бумаги, так и платежей по купонам.

Принципы, описанные ниже для индексируемых долговых ценных бумаг, применяются ко всем индексируемым долговым инструментам.

17.276. Если индексируются только платежи по купонам, то вся сумма, полученная в результате индексации, рассматривается как проценты, начисленные в течение периода действия купона. Весьма вероятно, что ко времени исчисления данных за отчетный период, дата платежа по купону уже наступит, и, следовательно, величина индекса будет известна. Если дата платежа по купону еще не наступила, то изменение индекса в течение той части отчетного периода, на которую распространяется действие купона, может быть использовано для исчисления начисляемых процентов.

17.277. Если индексируется сумма, которая должна быть выплачена при выкупе, то исчисление начисляемых процентов становится неопределенным, поскольку неизвестна цена выкупа; в некоторых случаях срок выкупа может наступить через несколько лет. Чтобы определить проценты, начисляемые в каждом отчетном периоде, можно использовать два подхода.

- a. Проценты, начисляемые в отчетном периоде в результате индексации суммы, которая должна быть выплачена при выкупе, могут исчисляться как изменение этой суммы между концом и началом отчетного периода в результате изменения соответствующего индекса.
- b. Начисляемые проценты могут быть определены путем фиксирования ставки начислений на момент выпуска. Соответственно, проценты представляют собой разницу между ценой выпуска и ожидаемой на начальный момент рыночной оценкой всех платежей, которые придется сделать дебитору; эта величина отражается как проценты, начисляемые в течение всего периода существования данного инструмента. При этом подходе учитывается доход, который ожидают получить при выкупе с учетом результатов индексации, предвидимых на момент создания инструмента. Какое-либо отклонение индекса, с которым связана ценная бумага, от первоначально ожидаемого тренда приводит к образованию холдинговой прибыли или убытка, которые обычно не погашаются в течение всего периода существования данного инструмента.

17.278. Хотя первый подход (использование динамики индекса) имеет в качестве преимущества простоту, при нем проценты отражают все изменения и колебания в каждом отчетном периоде суммы, которая должна быть выплачена при выкупе в результате изменений соответствующего индекса. Если в индексе происходят большие колебания, этот подход может приводить к отрицательным процентам в некоторые периоды, даже если динамика рыночных ставок процента за период между выпуском и текущим периодом

положительная. Колебания также приводят к холдинговым прибылям и убыткам. Второй подход (фиксирование ставки на момент выпуска) позволяет избежать таких проблем, но фактические денежные потоки в будущем могут отличаться от первоначально ожидаемых денежных потоков, если только не подтвердятся в точности ожидаемые оценки рыночной конъюнктуры. Это означает, что проценты за период существования данного инструмента могут не быть равными разнице между ценами выкупа и выпуска.

17.279. Первый подход хорошо применять в тех случаях, когда для индексации суммы, которая должна быть выплачена при выкупе, используется индекс с широкой основой (например, индекс потребительских цен), поскольку при такой индексации ожидается, что изменения во времени будут относительно плавными. Вместе с тем, первый подход может давать результаты, противоречащие ожидаемым, если индексация суммы, которая должна быть выплачена при выкупе, сочетает элементы как дохода в форме процентов, так и холдинговой прибыли (например, в случае индекса цены товара, курса акций или цены золота). Поэтому, если индексация включает элемент холдинговой прибыли — обычно это индексация, основанная на единственном, узко определенном показателе — то предпочтительным является второй подход; в остальных случаях для измерения начисляемых процентов следует использовать первый подход.

17.280. Если как сумма, которая должна быть выплачена при выкупе, так и платежи по купонам, индексируются с использованием показателя с широкой основой, то проценты, начисляемые в течение отчетного периода, могут быть исчислены путем суммирования двух элементов: суммы, получающейся от индексации платежей по купонам (как описано в пункте 17.276), относящихся к отчетному периоду, и изменения суммы, которая должна быть выплачена при выкупе, между концом и началом отчетного периода в результате изменения соответствующего индекса (как описано в пункте 17.277 а. Если как сумма, которая должна быть выплачена при выкупе, так и платежи по купонам, индексируются с помощью индекса с узкой основой, что включает элемент холдинговой прибыли, то проценты, начисляемые за любой отчетный период, могут быть определены путем фиксирования ставки дохода при выпуске, как пояснено в пункте 17.277 б.

17.281. Долговые инструменты, по которым как сумма, которая должна быть выплачена при выкупе, так и платежи по купонам, индексируются в соответствии с изменением курса иностранной валюты, рассматриваются так, как если бы они были номинированы в этой валюте; проценты, другие экономические потоки и запасы по этим инструментам должны исчисляться на основе таких же принципов, которые применяются к инструментам, номинированным в иностранной валюте. Проценты должны начисляться в течение периода с использованием иностранной валюты как валюты номинала и пересчитываться в отечественную валюту с помощью средних рыночных валютных курсов. Аналогично этому, сумма, которая должна быть выплачена при выкупе, должна оцениваться с использованием иностранной валюты как валюты счета и валютного курса на конец периода, применяемого для определения стоимости в отечественной валюте всего долгового инструмента (включая начислен-

ные проценты) в международной инвестиционной позиции. Изменения в рыночной стоимости долговых ценных бумаг вследствие изменений валютного курса или изменений ставки процента рассматриваются как переоценки.

17.282. Как и в случае с другими ценными бумагами, проценты, начисляемые в результате индексации, фактически реинвестируются в соответствующую ценную бумагу, и эти добавления к стоимости ценной бумаги должны отражаться в финансовых счетах ее держателя и эмитента.

6. Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов

17.283. Плата за финансовые услуги, взимаемая по операциям с акционерным капиталом и акциями инвестиционных фондов, исчисляется таким же образом, как и для долговых ценных бумаг, а именно, как разница между ценой их продажи финансовым посредником и средней ценой и между средней ценой и ценой покупки посредником. Она трактуется как плата в явной форме.

17.284. Инвестиционный доход от акционерного капитала корпораций представляет собой распределенный доход корпораций. Распределенный доход корпораций имеет форму дивидендов. Для квазикорпораций инвестиционный доход представляет собой изъятие из дохода квазикорпораций. Как отмечалось в главе 7, дивиденды или другие изъятия из дохода корпораций отражаются как инвестиционный доход на момент, когда акция начинает котироваться, исключая дивиденд. Иначе отражаются чрезвычайно большие дивиденды, которые значительно отличаются от тех сумм дохода, которые предназначались для распределения собственникам корпорации в недавние периоды. Любое чрезмерно большое распределение дохода должно отражаться как изъятие капитала (отражаемое в финансовом счете), а не как часть инвестиционного дохода. В главе 22 обсуждается случай исключительных дивидендов государственных корпораций.

17.285. Для предприятий прямого иностранного инвестирования инвестиционный доход также имеет форму реинвестированного дохода.

17.286. В случае инвестиционных фондов доход поступает в форме выплат инвестиционного дохода держателям акций коллективных инвестиционных фондов. В СНС полная стоимость полученного инвестиционного дохода показывается как распределенная акционерам в счете распределения первичных доходов с реинвестированием, отражаемым в финансовом счете. Вместе с тем, если инвестиционный фонд является также предприятием прямого иностранного инвестирования, то реинвестированный доход учитывается до того, как оставшийся инвестиционный доход распределяется акционерам инвестиционного фонда.

17.287. Как упоминалось ранее, по акционерному капиталу и акциям инвестиционных фондов могут быть значительные холдинговые прибыли и убытки, как номинальные, так и реальные.

17.288. Записи в финансовых счетах, относящиеся к приобретению акционерного капитала, с концептуальной точки зрения отражают два различных типа операций.

Один из них состоит в обмене акциями между институциональными единицами. Поскольку операции оцениваются в средних ценах, общая величина приобретений должна быть равна общей величине выбытий. Поэтому чистый результат заключается в том, чтобы показать изменение в составе держателей акций по институциональным секторам и в части остального мира. Второй тип операций, отражаемых в финансовом счете — это получение реинвестированного дохода и корреспондирующий исходящий поток, отражающий инвестиционный доход, подлежащий выплате корпорациями. При исчислении элемента переоценки между начальным и заключительным балансом активов и пассивов необходимо позаботиться об исключении реинвестированных доходов.

7. Производные финансовые инструменты

17.289. При заключении договора о производном финансовом инструменте может быть предусмотрена плата за его создание, которая должна отражаться как плата в явной форме, взимаемая заинтересованным финансовым учреждением и выплачиваемая держателем производного финансового инструмента. Для некоторых производных финансовых инструментов, особенно для опционов на продукты, финансовое учреждение может действовать как «делатель рынка» для них и продавать продукты с наценкой, являющейся разницей между ценой покупателя и ценой продавца. Эта разница, так же как и для других финансовых инструментов, трактуется как плата за услуги.

17.290. Первоначальная стоимость производного финансового инструмента форвардного типа равна нулю, но он приобретает стоимость, как только происходят изменения в обстоятельствах, против которых производный финансовый инструмент должен обеспечить финансовую защиту. В этот момент признается существование финансового актива и соответствующего обязательства, и это отражается как операция с производными финансовыми инструментами в финансовом счете. Последующие изменения в его стоимости отражаются в счете переоценки. Если его стоимость становится отрицательной, он превращается из актива в обязательство для держателя и из обязательства в актив для продавца.

17.291. В начале действия опционов они имеют положительную стоимость, обычно равную премии, уплаченной за их создание. Это отражается как операция с производными финансовыми инструментами в финансовом счете. Далее любые изменения в их стоимости отражаются в счете переоценки. Опционы всегда являются активом для покупателя и обязательством для продавца.

17.292. По производным финансовым инструментам не начисляется инвестиционный доход.

8. Опционы на приобретение акций работниками

17.293. Как пояснялось в главе 7, предоставление работнику опциона на приобретение акций может составлять часть оплаты труда. Все вопросы, относящиеся к опционам на приобретение акций работниками, обсуждаются в части 6 этой главы.

9. Прочая дебиторская/кредиторская задолженность

17.294. Прочая дебиторская или кредиторская задолженность представляет собой по существу корректировки начисленных сумм, типичными из которых являются коммерческие кредиты и авансы. Коммерческие кредиты относятся к случаям, когда товары и услуги поставлены, но платеж за них еще не получен. Авансы относятся к платежам за незавершенное производство, когда сделана предоплата, но продукты еще не поставлены. Средства финансирования платежа, такие как использование кредитных карт, здесь не учитываются; остаток средств на картах рассматривается как ссуда, и платежи, такие как проценты или просроченная плата за обслуживание, отражаются так же, как для ссуд.

17.295. Прочая дебиторская или кредиторская задолженность, номинированная в отечественной валюте, не может создавать номинальные холдинговые прибыли и убытки, но может создавать реальные номинальные холдинговые прибыли и убытки. Любые ее статьи, номинированные в иностранной валюте, могут создавать как номинальные, так и реальные холдинговые прибыли и убытки.

ЧАСТЬ 5. КОНТРАКТЫ, ДОГОВОРЫ АРЕНДЫ И ЛИЦЕНЗИИ

О. Введение

17.296. Многие операции, которые имеют место в экономике и отражаются в СНС, определяются как контракты между двумя институциональными единицами. Большинство контрактов являются такими, при которых одна единица предоставляет товар, услугу или актив другой единице за согласованную плату в согласованное время (возможно, сразу после согласования цены). Такие контракты могут быть в письменной форме и юридически обязывающими или они могут быть неформальными, или даже только в неявной форме. Если единица принимает оценку стоимости определенной работы, предложенную строителем, то контракт оформляется в письменной форме и может быть юридически обязывающим. Если заказывается книга в книжном магазине, имеется неформальный контракт между книжным магазином и покупателем, но если доставка осуществлена с задержкой, вряд ли какая-то сторона здесь может применять принудительные меры. Если клиент спрашивает, сколько будет стоить данная услуга, будь то стрижка, доставка грузов или вход в кинотеатр, согласие принять услугу по назначенной цене по существу является контрактом в неявной форме. Однако все эти контракты являются просто соглашениями об условиях, на которых товары, услуги и активы предоставляются покупателю вместе с правом юридической собственности на них. Для СНС значение этих контрактов состоит в том, что они определяют момент, когда операция должна быть зарегистрирована в счетах. Это время, когда переходит право собственности на товар, услугу или актив. Для услуг это всегда время предоставления услуги, а для товаров оно может совпадать со временем поставки. Однако время регистрации никогда не определяется временем, когда производится платеж. Любое расхождение между временем платежа и временем перехода права собственности приводит к появлению записи в финансовом счете по статье «прочая дебиторская/кредиторская задолженность».

17.297. Вместе с тем, существуют другие контракты и юридические соглашения, обозначаемые как договоры аренды и лицензии (или разрешения), при которых условия соглашения могут влиять на время регистрации операции, произведенной в соответствии с этим соглашением, а также на классификацию платежей и собственности в отношении предмета соглашения. Цель этой части данной главы состоит в том, чтобы дать рекомендации по вопросу о том, как операции, производимые в соответствии с этими более сложными соглашениями, должны отражаться в СНС.

17.298. Первый предмет обсуждения касается различных видов договоров аренды, признаваемых в СНС. Следующей темой обсуждения является трактовка разрешений на использование природных ресурсов. Она является особенно важной, когда государство владеет правом собственности на природные ресурсы от имени общества в целом, но может применяться также и к природным ресурсам в частной собственности. Это естественно приводит к обсуждению трактовки активов, когда несколько единиц владеют правом собственности или когда выгоды от собственности получают несколько единиц.

17.299. Некоторые контракты не связаны с использованием активов. Первыми из таких контрактов обсуждаются лицензии (или разрешения) на занятия некоторыми видами деятельности независимо от каких-либо активов, которые могут использоваться в этой деятельности. Здесь имеются различные трактовки в случаях, когда разрешения выдаются органами государственного управления и когда они выдаются другими институциональными единицами. Следующей темой для рассмотрения является ситуация, когда контракт сам может представлять собой актив, независимо от предмета контракта. Наконец, ряд пояснений сделан относительно времени и характера платежей, производимых в соответствии с контрактом.

Р. Договоры аренды

17.300. В СНС признаются три типа договоров аренды: договоры операционного лизинга, договоры финансового лизинга и договоры аренды природных ресурсов. Каждый из этих типов договоров аренды относится к использованию какого-либо нефинансового актива. Основопологающим понятием для проведения различия между разными видами договоров аренды является различие между юридической и экономической собственностью. Это различие детально описано в главе 3. Юридическим собственником актива является институциональная единица, имеющая право по закону получать выгоды, связанные с активом. В отличие от этого, экономический собственник актива имеет право получать выгоды, связанные с использованием актива в процессе экономической деятельности, при условии принятия связанных с этим рисков. Юридический собственник часто является также экономическим собственником. Если это различные единицы, то юридический собственник избавляется от ри-

сков в обмен на согласованные платежи от экономического собственника.

1. Договоры операционного лизинга

17.301. *Договор операционного лизинга — это договор аренды, в соответствии с которым юридический собственник актива является также его экономическим собственником, принимает на себя операционные риски и получает экономические выгоды от актива путем использования его в производственной деятельности.* Один из признаков операционного лизинга состоит в том, что необходимый ремонт и техническое обслуживание актива обеспечиваются юридическим собственником. При операционном лизинге актив остается на балансе арендодателя.

17.302. Платежи, производимые при операционном лизинге, называются арендными платежами и отражают-

ся как платежи за услугу. Характер операционного лизинга можно наиболее просто описать в отношении оборудования, поскольку операционный лизинг часто используется для транспортных средств, строительных кранов, бурового оборудования и т. д. Как правило, любой вид нефинансового актива — продукт интеллектуальной собственности или другой нефинансовый актив — может быть предметом операционного лизинга. Услуга, предоставляемая арендодателем, выходит за пределы простого предоставления актива. Она включает другие элементы, такие как удобство и безопасность, которые могут быть важны с точки зрения пользователя. В случае с оборудованием арендодатель, или собственник оборудования, обычно держит запас оборудования в хорошем рабочем состоянии, и оно может быть взято напрокат сразу по требованию или с краткосрочным уведомлением. Арендодатель обычно должен быть специалистом по работе оборудования, этот фактор может быть важным в случае сложного оборудования, такого как компьютеры, когда арендодатель и его работники могут не иметь необходимых знаний или навыков для самостоятельного обслуживания оборудования. Арендодатель может также заменять оборудование в случае его серьезного или продолжительного выхода из строя. В случае с арендой зданий арендодатель отвечает за структурную целостность здания, и, таким образом, он отвечает в случае его повреждения, например, в результате стихийного бедствия, и он обычно отвечает за то, чтобы лифты, системы отопления и вентиляции функционировали нормально.

17.303. Операционный лизинг предназначался первоначально для удовлетворения потребностей пользователей, которые нуждались в некоторых видах оборудования лишь время от времени. Во многих случаях операционный лизинг все еще предоставляется на короткие периоды, хотя арендодатели могут возобновлять аренду, когда этот период заканчивается, и один и тот же пользователь может арендовать то же самое оборудование несколько раз. Однако с развитием все более сложных типов оборудования, особенно в области электроники, средства его обслуживания и поддержания, предоставляемые арендодателем, становятся важными факторами, которые могут влиять на решение пользователя об аренде. Другими факторами, которые могут убедить пользователей арендовать на длительные периоды, вместо того, чтобы покупать, являются последствия для баланса предприятия, денежных потоков и налоговых обязательств.

2. Договоры финансового лизинга

17.304. *Договор финансового лизинга — это договор аренды, в соответствии с которым арендодатель как юридический собственник актива передает его в экономическую собственность арендодателю, который принимает на себя операционные риски и получает экономические выгоды от использования актива в производственной деятельности.* Взамен арендодатель принимает другой пакет рисков и вознаграждений от арендодателя. Часто бывает, что арендодатель, хотя и является юридическим собственником актива, никогда не занимается физически доставкой актива, но дает согласие на его доставку непосредственно арендодателю. Один из признаков финансового лизинга состоит в том, что необходимый ремонт

и техническое обслуживание актива обеспечивается экономическим собственником. При финансовом лизинге юридический собственник выступает как предоставляющий ссуду арендодателю, который на эти средства приобретает актив. Поэтому актив показывается в балансе активов и пассивов арендодателя, а не арендодателя; соответствующая ссуда показывается как актив арендодателя и обязательство арендодателя. Платежи при финансовом лизинге рассматриваются не как арендная плата, а как выплаты процентов и погашение основного долга. Если арендодателем является финансовое учреждение, то часть платежей трактуется также как плата за услуги (УФПИК).

17.305. Очень часто актив, являющийся предметом финансового лизинга, может весьма отличаться по своему характеру от активов, используемых арендодателем в его производственной деятельности, например, коммерческий воздушный лайнер, находящийся в юридической собственности банка, передается в финансовый лизинг авиакомпании. Было бы лишено экономического смысла показывать самолет и относящееся к нему потребление основного капитала в счетах банка и не включать его в счета авиакомпании. Инструмент финансового лизинга позволяет избегать нежелательной формы отражения собственности на самолет и снижения его стоимости, сохраняя при этом правильную чистую стоимость капитала для обеих сторон на протяжении всего срока лизинга.

17.306. Для договора финансового лизинга обычным является его продолжение в течение всего срока существования актива, но это не обязательно должно быть так. Если финансовый лизинг продолжается в течение всего срока существования актива, стоимость условно исчисленной ссуды будет соответствовать настоящей стоимости платежей, которые должны быть произведены по договору лизинга. Эта стоимость включает стоимость актива и плату, взимаемую арендодателем. Платежи, регулярно производимые арендодателю, должны показываться как выплаты процентов, возможно, плата за услуги и погашение основного долга. Если условия договора не конкретизируют, как должны быть идентифицированы эти три статьи, то погашение основного долга должно соответствовать снижению стоимости актива (потребление основного капитала), выплаты процентов — доходу на капитал в части этого актива и плата за услуги — разнице между общей суммой, подлежащей выплате, и этими двумя элементами.

17.307. Если срок договора лизинга меньше, чем вся продолжительность существования актива, то стоимость ссуды все же должна быть исчислена как стоимость актива плюс стоимость платы за услуги, которые должны быть оказаны по условиям договора лизинга. После окончания срока договора лизинга актив появится в балансе активов и пассивов арендодателя, и его стоимость будет равна стоимости долга по ссуде перед арендодателем в это время. В этот момент актив может быть возвращен арендодателю, чтобы погасить ссуду, или между арендодателем и арендодателем может быть заключен новый договор, в том числе о покупке актива напрямую. Поскольку финансовый лизинг требует от арендодателя принимать все риски и вознаграждения, связанные с активом, то если срок договора лизинга меньше, чем ожидаемая продолжительность существования актива, то договор лизинга обычно определяет

его стоимость для арендодателя в конце срока договора или условия, на которых договор может быть возобновлен. Любое отклонение в цене актива от его стоимости в договоре лизинга покрывается арендополучателем.

17.308. Хотя срок договора финансового лизинга обычно составляет несколько лет, длительность лизинга не определяет, следует ли рассматривать его как операционный или финансовый. В некоторых случаях крупный комплекс, такой как аэропорт или даже здание, может быть арендован на короткий период, например, лишь на год, но на условии, что арендополучатель принимает всю ответственность за актив, например, включая все расходы на техническое обслуживание и покрытие чрезвычайного ущерба. Даже если срок договора лизинга короткий и даже если арендодатель не является финансовым учреждением, но если арендополучатель должен принять все риски, связанные с использованием актива в производстве, а также выгоды, то лизинг рассматривается как финансовый, а не операционный, и актив отражается в балансе активов и пассивов арендополучателя; отражается также предоставление соответствующей ссуды арендодателем арендополучателю.

17.309. Как следствие, любая корпорация, которая специализируется на этом виде лизинга, даже если она называется компанией по операциям с недвижимостью или компанией по лизингу самолетов, должна рассматриваться так же, как финансовая корпорация, предоставляющая ссуды единицам, арендующим у нее активы. Если арендодатель не является финансовой корпорацией, то платежи разделяются только на погашение основного долга и проценты; если

арендодатель является финансовой корпорацией, то проценты разделяются на проценты в определении СНС и плату за услуги (УФПИК).

3. Договоры аренды природных ресурсов

17.310. *Договор аренды природных ресурсов — это соглашение, в соответствии с которым юридический собственник природного ресурса, который в СНС рассматривается как имеющий неопределенный срок существования, предоставляет его арендополучателю за регулярную плату, отражаемую как доход от собственности в форме ренты.* Природный ресурс продолжает учитываться в балансе активов и пассивов арендодателя, даже если он используется арендополучателем. По договоренности никакое уменьшение стоимости природного ресурса не отражается в СНС как операция, аналогичная потреблению основного капитала.

17.311. Классическим примером природного ресурса, являющегося предметом аренды, служит земля, но все природные ресурсы, в общем, трактуются таким же образом. Исключение, когда долгосрочная аренда земли может быть учтена как продажа земли, описывается в пункте 17.328.

17.312. Платежи, которые должны производиться по договору аренды природных ресурсов, и только такие платежи, отражаются в СНС как рента. Дальнейшее обсуждение аренды природных ресурсов приведено в следующем разделе.

Q. Лицензии и разрешения на использование природных ресурсов

17.313. Как отмечалось выше, во многих странах разрешения на использование природных ресурсов обычно предоставляются органами государственного управления, поскольку государство владеет правом собственности на природные ресурсы от имени общества в целом. Однако те же трактовки могут применяться, если природные ресурсы находятся в частной собственности.

17.314. Существуют, в основном, три различных набора условий, которые могут применяться к использованию природного ресурса. Собственник может разрешить использовать ресурс до его исчерпания. Собственник может позволить пользоваться ресурсом в течение продолжительного периода времени таким образом, чтобы пользователь фактически контролировал использование ресурса в течение этого времени с незначительным вмешательством юридического собственника или без него. Третья возможность состоит в том, что собственник может продлить или отменить разрешение на использование актива в следующем году.

17.315. Первая возможность имеет результатом продажу (или, возможно, экспроприацию) актива. Вторая возможность приводит к созданию актива для пользователя, отличного от самого ресурса, но при этом стоимость ресурса и актива, разрешающего его использование, связаны между собой. Третья возможность приводит к трактовке использования как аренды природных ресурсов. Различие в трак-

товке между вторым и третьим вариантами была детально рассмотрена в контексте лицензий в случае мобильной телефонной связи, и рекомендация по этому вопросу (см. «СНС: новости и комментарии», выпуск № 14) (SNA News and Notes, Volume 14) (ООН, 2002) кратко приводится здесь до рассмотрения того, как каждая из трех возможностей связана с различными типами природных ресурсов.

1. Трактовка лицензий и разрешений на использование природных ресурсов в случае мобильной телефонной связи

17.316. В 2000 году имел место случай, когда продажа лицензий на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов третьего поколения вызвала волну интереса со стороны компаний, желавших иметь исключительное право доступа к диапазонам радиочастот, которые в связи с этим были готовы предложить (часто через аукционы) чрезвычайно большие суммы за право доступа к диапазонам радиочастот.

17.317. В отношении лицензий на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов были согласованы восемь заключений. Ниже приведены эти заключения с использованием обновленной терминологии:

- a. Диапазон радиочастот является природным ресурсом.
- b. Лицензия на использование диапазона радиочастот представляет собой актив, называемый разрешением на использование природного ресурса, который является разновидностью категории «контракты, договоры аренды и лицензии» в общей классификации активов.
- c. Как правило, платежи за лицензии не являются ни налогами, ни покупками самого диапазона радиочастот.
- d. Земля, запасы полезных ископаемых и диапазон радиочастот являются подобными типами активов, и такими же являются договоры аренды и лицензии на использование этих активов.
- e. Единственного, универсального и четкого критерия для проведения различия между арендой и продажей актива нет; для этого необходимо рассмотреть ряд критериев.
- f. В большинстве рассмотренных случаев указывается на трактовку платежей за лицензии как покупки актива, а не аренды.
- g. Стоимость лицензии и стоимость диапазона радиочастот изменяются симметрично.
- h. В будущем полезно дальнейшее развитие этой темы.

17.318. Критериев, на которые ссылались в пункте e, было шесть, и они приведены ниже.

- a. *Затраты и выгоды, принимаемые покупателем лицензии:* чем больше рисков и выгод, связанных с правом использования актива, принимается покупателем лицензии, тем более вероятна классификация операции как продажи актива, а не аренды. Таким образом, предварительное соглашение о размере платежей (в виде единовременного платежа или платежа по частям) фактически передает все экономические риски и выгоды покупателю лицензии и тем самым указывает на продажу актива. Если, с другой стороны, размер платежа определяется в зависимости от результатов использования лицензии, то риски и выгоды только частично передаются покупателю лицензии, и такая ситуация характеризуется скорее как арендный платеж. В случае с лицензиями на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов общая сумма, подлежащая выплате, часто согласовывалась предварительно. Дополнительное указание на степень передачи коммерческих рисков покупателю лицензии может быть получено при рассмотрении гипотетического случая, когда покупатель лицензии становится банкротом. Если в этом случае продавец лицензии не возмещает ничего из единовременного предварительного платежа, произведенного покупателем лицензии, это является важным доводом против характеристики операции как аренды, так как очевидно, что покупатель лицензии принял на себя все связанные с этим коммерческие риски.
- b. *Единовременный предварительный платеж или платеж по частям:* как и другие указания, способ плате-

жа сам по себе не является решающим для его характеристики как платежа за актив или за его аренду. В общем случае, способ платежа за лицензию относится к финансовым вопросам и в качестве такового не служит подходящим условием для определения того, является ли он платежом за актив или нет. Вместе с тем, предпринимательская практика показывает, что единовременные платежи ренты за длительные периоды (15–25 лет в случае с лицензиями на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов) являются крайне необычными, и это говорит в пользу их интерпретации как продажи актива.

- c. *Продолжительность срока лицензии:* лицензии, предоставленные на длительные периоды, предполагают их трактовку как продажу актива, а на более короткие периоды — трактовку как аренду. Временные рамки, принятые для лицензий на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов (15–25 лет), считаются довольно необычным периодом, в отношении которого можно принять решение о фиксированном платеже ренты, и поэтому они служат дополнительным указанием, свидетельствующим в пользу их интерпретации как продажи актива.
- d. *Фактическая возможность передачи:* возможность продажи лицензии является важным указанием на право собственности, и если возможность его передачи существует, то это рассматривается как важное условие для характеристики акта лицензирования как предполагающего возможность продажи прав собственности третьей стороне. На практике лицензии на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов часто являются передаваемыми либо прямо (предприятием, продающим лицензию другому предприятию), либо косвенно (через приобретение предприятия путем поглощения).
- e. *Возможность аннулирования:* чем больше ограничены возможности продавца аннулировать лицензию, тем больше доводов в пользу трактовки данного случая как продажи актива. И наоборот, если лицензии могут быть легко аннулированы по усмотрению собственника, это означает, что право на получение выгод и покрытие рисков не было полностью передано покупателю лицензии, и данная операция квалифицируется скорее как аренда.
- f. *Концепция в деловом мире и международных стандартах бухгалтерского учета:* предприниматели в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета часто трактуют лицензию на использование диапазонов радиочастот как актив. Опять же само по себе это не означает их трактовку как актива в национальных счетах, и есть и другие области, в которых компании выбирают для представления данных в их счетах способы, не согласующиеся с национальными счетами. Но трактовка приобретения лицензий на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов как капитальных вложений в счетах компаний дает дополнительный повод трактовать их подобным образом в национальных счетах.

17.319. Для характеристики лицензии как продажи актива не требуется удовлетворения всех этих критериев или даже простого большинства их. Однако, чтобы квалифицировать ее как договор аренды, должны соблюдаться, по крайней мере, некоторые из следующих видов условий.

- a. Договор является *краткосрочным* или может продлеваться в результате переговоров через краткосрочные периоды. Если рыночные цены на арендуемый актив поднимаются, то эти договоры не предоставляют покупателю лицензии такую выгоду, как долгосрочный договор с постоянными условиями. Эта выгода представляет собой холдинговую прибыль, которую обычно получают собственники активов.
- b. Договор является *непередаваемым*. Невозможность передачи является важным, но недостаточным критерием для трактовки платежей за лицензии как ренты, потому что, хотя это не позволяет покупателю лицензии получить холдинговую прибыль, это не препятствует получению покупателем лицензии сопоставимых с ней экономических выгод (например, от использования лицензии в своей предпринимательской деятельности).
- c. Договор содержит *детальные условия* в части того, как покупатель лицензии должен использовать актив. Такие условия часто встречаются в случаях аренды земли, когда собственник хочет сохранить контроль над использованием земли. В случае лицензий, примерами таких условий могут быть договоры, устанавливающие, какие регионы или типы клиентов могут обслуживаться, либо определяющие пределы цен, которые может назначать покупатель лицензии.
- d. Договор содержит условия, которые дают продавцу лицензии *одностороннее право прекратить* аренду без компенсации, например, за неполное использование соответствующего актива покупателем лицензии.
- e. Договор предусматривает *платежи в течение срока действия договора, а не крупный единовременный предварительный платеж*. Хотя это условие носит по существу финансовый характер, и таким образом не может быть решающим при определении типа договора аренды, оно может указывать на степень контроля продавца лицензии за управлением использованием диапазона радиочастот. Дополнительным доводом в пользу трактовки платежей как ренты является связь платежей с доходом, который покупатель лицензии получает от ее использования.

17.320. Эти два набора критериев можно рассматривать как более конкретное дополнение к критериям различия между экономической и юридической собственностью, используемым при проведении различия между операционным и финансовым лизингом, как описывалось выше. Условия для трактовки платежа как приобретения актива и как ренты являются скорее описывающими, чем предписывающими. Если какие-то условия не удовлетворяются, то решение о соответствующей трактовке потребует рассмотрения вопроса о том, как отразить те условия, которые не удовлет-

воряются. Например, если в итоге принято решение трактовать платеж как ренту, но он был сделан в виде крупного единовременного предварительного платежа, то его следует трактовать как предоплату, которая должна отражаться на основе метода начислений. Однако, если получатель не хочет предусматривать возмещение в случае прекращения действия договора, то учет на основе метода начислений трудно применять. Это одна из причин, по которой единовременные предварительные платежи часто указывают скорее на продажу актива, чем на выплату ренты.

17.321. Применение этих принципов к основным видам природных ресурсов описывается ниже, начиная с диапазонов радиочастот.

2. Диапазоны радиочастот

17.322. Платеж за лицензию на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов представляет собой продажу актива, а не платеж ренты, если покупатель лицензии фактически приобретает право на использование диапазона радиочастот в экономическую собственность. Чтобы решить, передана ли действительно собственность или нет, следует рассмотреть шесть критериев, упомянутых выше.

17.323. Если критерии указывают на продажу актива, и если сроки действия лицензии и диапазона радиочастот совпадают, то платеж за лицензию рассматривается как продажа самого диапазона радиочастот. Последняя ситуация всегда имеет место, когда лицензии предоставляются на неопределенный срок.

17.324. Если критерии указывают на продажу актива, и если срок действия лицензии отличается от срока действия диапазона радиочастот, то платеж за лицензию рассматривается как продажа разрешения на использование природного ресурса юридическим собственником (продавцом лицензии) экономическому собственнику (покупателю лицензии).

17.325. Если лицензионное соглашение как таковое трактуется как продажа актива, то его стоимость определяется на время его продажи. Она уменьшается по мере истечения периода его действия и к моменту окончания срока лицензии снижается до нуля. Соответственно, стоимость диапазона радиочастот для продавца лицензии падает, когда лицензия приобретает стоимость, и постепенно восстанавливается по мере истечения срока лицензии. Это согласуется с возможной будущей продажей права на использование диапазона радиочастот в другом периоде. Этот метод также обеспечивает нейтральное влияние на чистую стоимость капитала для экономики в целом в течение срока действия лицензии.

3. Земля

17.326. Земля может продаваться напрямую, когда право юридической собственности передается от одной институциональной единицы другой. (Земля не может отражаться как проданная единице-нерезиденту. В таких случаях создается условная единица-резидент, которая является держателем актива в форме земли; единица-нерезидент владеет капиталом условной единицы-резидента.)

17.327. Земля представляет собой актив, который наиболее часто является предметом договора аренды природных ресурсов. Фермеры-арендаторы обычно платят регулярную ренту землевладельцу. Аренда земли может рассматриваться как продажа земли, если договор аренды удовлетворяет всем или большинству критериев, приведенных в отношении платежей за лицензию на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов, которые должны рассматриваться как критерии продажи актива. Если земля сдается в аренду при других обстоятельствах, то платежи отражаются как рента в соответствии с договором аренды природного ресурса.

17.328. В юрисдикции некоторых стран земля под зданиями остается в юридической собственности ее владельца, не являющегося владельцем зданий. Если землевладельцу производятся регулярные платежи, то они отражаются как рента. Однако иногда случается, что, хотя земля юридически принадлежит другой единице, за право занимать ее в течение длительного периода производится крупный единовременный платеж, зачастую при приобретении здания. Как пояснялось в предыдущем разделе, это предполагает отражение платежа как приобретения актива. В таком случае, когда переходит право собственности на здание, то цена покупки включает элемент, представляющий собой настоящую стоимость будущих платежей ренты. В этом случае земля отражается в СНС, как если бы передавалось право собственности на землю вместе с правом собственности на расположенное на ней здание. Если в конце срока аренды земли необходимо произвести дальнейший платеж для продления аренды на следующий длительный период, то это должно отражаться как накопление и приобретение актива аналогично издержкам, связанным с передачей права собственности при покупке и продаже актива.

4. Лес

17.329. Если единице выдано разрешение на вырубку участка естественного леса или на рубку леса на свое усмотрение без какого-либо ограничения во времени, то платежи, произведенные собственнику, представляют собой продажу актива. (Продажа земли под лесом может отражаться как продажа леса и земли отдельно в зависимости от предполагаемого использования каждого из них.)

17.330. Возможность иметь договор аренды, разрешающий рубку на усмотрение покупателя лицензии, но обязывающий произвести восстановление земли до приемлемого состояния леса на ней к какому-то времени в будущем, представляется маловероятным. Более распространенным является разрешение на рубку леса при строгих ограничениях с платой за единицу объема вырубленного леса (попенная плата). Ограничения обычно таковы, что добыча леса производится с сохранением его стабильного состояния, и такие платежи отражаются как рента в случае естественного леса.

17.331. Леса могут быть также произведенными активами, и в этом случае заготовка леса трактуется как продажа продукта.

17.332. В некоторых странах распространена незаконная рубка леса за пределами национальных границ. В таких случаях количество вырубленного леса должно отражаться как некомпенсируемые конфискации национального

природного ресурса или культивируемого актива в зависимости от конкретного случая.

5. Рыба

17.333. Природные запасы рыбы, имеющие экономическую стоимость, являются активом, и к ним применимы те же критерии, что и к другим природным ресурсам. Нереалистично было бы считать, что может быть дано разрешение на исчерпание рыбных запасов, но незаконное рыболовство может снизить запасы ниже уровня их стабильного состояния или совсем исчерпать их. В этих случаях следует отражать некомпенсируемые конфискации запасов.

17.334. Квоты на лов рыбы могут предоставляться отдельным институциональным единицам на постоянной основе или на длительные периоды, например, когда рыболовство является частью традиционного образа жизни и имеется немного альтернатив в отношении занятости в экономике. При таких обстоятельствах квоты могут передаваться, и если это так, то для них может существовать хорошо развитый рынок. Поэтому квоты на лов рыбы можно рассматривать как передаваемые разрешения на использование природного ресурса. Таким образом, в СНС они являются активами.

17.335. Альтернативным вариантом является продажа разрешения на строго ограниченный период времени, менее чем на год, назначенной институциональной единице, часто нерезиденту. Это является обычной практикой, например, на некоторых островах на юге Тихого океана. В этих случаях доход от лицензий следует отражать как ренту по договору аренды природного ресурса.

17.336. Лицензия на рекреационное рыболовство долгое время рассматривалась по договоренности как уплата налога. Эта трактовка не изменилась в связи с расширением положений, относящихся к коммерческому рыболовству.

6. Вода

17.337. Водоем, имеющий экономическую стоимость, может быть продан как единое целое или в составе участка земли, на котором он находится, или как отдельный объект.

17.338. Как в случае с рыбой, маловероятно, что экономическая собственность может быть предоставлена на условиях долгосрочного договора аренды без оговоренных условий относительно количества и состояния соответствующего объема воды, который должен быть возвращен собственнику. Однако водная поверхность может сдаваться в аренду на условиях долгосрочного договора аренды, скажем, в рекреационных целях. Трактовка таких договоров аренды должна быть такой же, как для земли.

17.339. Возрастающее значение приобретает добыча воды из водоемов. Регулярные платежи за добычу воды (в отличие от ее доставки) должны рассматриваться как рента.

7. Ресурсы полезных ископаемых

17.340. Ресурсы полезных ископаемых отличаются от земли, леса и рыбы тем, что, хотя они представляют собой

природный ресурс, их нельзя использовать, поддерживая их в стабильном состоянии. Их добыча неизбежно снижает величину ресурса, доступного в будущем. Это соображение обуславливает необходимость несколько иного набора рекомендаций относительно того, как должны отражаться операции, связанные с их использованием.

17.341. Когда единица, владеющая ресурсами полезных ископаемых, передает все права на них другой единице, это представляет собой продажу ресурса. Как и земля, ресурсы полезных ископаемых могут находиться в собственности только у единиц-резидентов; при необходимости, чтобы соблюсти это условие, должна быть создана условная единица-резидент.

17.342. Когда единица осуществляет добычу ресурса полезных ископаемых в соответствии с договором, по которому платежи, производимые в каждом году, зависят от объема добычи, эти платежи (иногда называемые роялти) отражаются как рента.

17.343. Собственник (во многих случаях, но не всегда, это может быть государство) может не заниматься произ-

водственной деятельностью, связанной с добычей полезных ископаемых, и все же его богатство в части этих ресурсов уменьшается по мере их добычи. Фактически богатство уменьшается по мере выплаты ренты, включающей как доход от актива, так и компенсацию за уменьшение богатства. Хотя уменьшение богатства вызвано добычей, даже если ресурс полезных ископаемых отражается в балансе активов и пассивов добывающей единицы, уменьшение богатства не будет отражаться в ее счете производства, потому что это произведенный актив, и для него не отражается потребление основного капитала. Система эколого-экономических счетов 2003 года (СЭЭС-2003) (*System of Environmental and Economic Accounting 2003 — SEEA 2003*) содержит описание формы сателлитного счета, где такое вычитание из национального дохода может производиться для ресурсов полезных ископаемых, так же как и для других природных ресурсов, которые использовались без сохранения их в стабильном состоянии. По этим причинам рекомендуется простое отражение ежегодных платежей добывающей единицы собственнику как ренты и изменений в объеме и стоимости ресурса полезных ископаемых в счетах других изменений в активах у юридического собственника.

Р. Разделение собственности на активы

17.344. Существуют два способа разделения собственности на активы. Актив может целиком находиться в собственности двух и более единиц в разные моменты времени. С другой стороны, риски и выгоды, связанные с активом, могут разделяться между двумя и более единицами одновременно. Два случая требуют разной трактовки.

17.345. В СНС, когда составляется баланс активов и пассивов, даже если актив может находиться в собственности разных единиц в разное время, вся стоимость актива относится к одной единице. Для актива, являющегося предметом операционного лизинга, здесь нет двусмысленности. Юридический собственник является также экономическим собственником и той единицей, в балансе активов и пассивов которой отражается актив. Для актива, являющегося предметом финансового лизинга, единицей, в балансе активов и пассивов которой отражается актив, является экономический собственник. Стоимость актива представляет собой настоящую стоимость будущих платежей юридическому собственнику плюс стоимость актива на конец срока лизинга, как она определена в договоре лизинга. Это согласуется с той точкой зрения, что стоимость актива представляет собой поток будущих выгод от актива, и его экономическим собственником является единица, имеющая право получать эти выгоды в обмен на принятие рисков, связанных с использованием актива в производстве. Стоимость актива, являющегося предметом аренды природных ресурсов, отражается в балансе активов и пассивов юридического собственника.

17.346. Если лицензии на использование природных ресурсов, таких как диапазоны радиоволн, земля, лес и рыба,

удовлетворяют критериям для лицензий на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов, создается отдельный актив, называемый разрешением на использование природного ресурса. Эти активы являются частью категории «контракты, договоры аренды и лицензии». Они также отражаются в балансе активов и пассивов покупателя лицензии.

17.347. Разделение рисков и выгод, связанных с активом, между разными единицами в какой-то момент времени является необычным. Наиболее обычный случай — это когда одна единица осуществляет деятельность, в которой используется актив, и эта единица делит доходы между собственниками в форме распределенного дохода от собственности. Однако иногда может быть, что такой единицы не существует, и не имеет большого смысла пытаться создать ее статистическим методом. Это наиболее распространено, когда участвующие единицы являются резидентами разных стран, например, авиакомпания или некоторые некорпорированные совместные предприятия (НСП). Условия, в соответствии с которыми создаются НСП, бывают разными, но одна из их форм предусматривает, что активы делятся между всеми их членами поровну. В таких случаях в СНС отражаются активы, разделенные между собственниками пропорционально их долям в собственности.

17.348. В некоторых совместных предприятиях одна сторона может вносить актив как свою долю в расходы. Если это так, то должен быть отражен вклад в капитал, равный стоимости актива, а также покупка рассматриваемого актива, собственность в отношении которого затем распределяется между всеми участниками договора.

S. Разрешения на занятие определенными видами деятельности

17.349. В дополнение к договорам аренды и лицензиям на использование активов, описанным в предыдущих разделах, могут предоставляться разрешения на занятие определенными видами деятельности совершенно независимо от участия каких-либо активов в этой деятельности. Таким образом, например, разрешение на добычу полезных ископаемых в обмен на выплату ренты не относится к этому типу разрешений. Разрешения не зависят от квалификационных критериев (таких как сдача экзамена, чтобы получить права на вождение автомобиля), но они предназначаются для ограничения числа отдельных единиц, имеющих право заниматься определенной деятельностью. Такие разрешения могут выдаваться органами государственного управления или частными институциональными единицами, и для этих двух случаев применяются различные трактовки.

1. Разрешения, выдаваемые органами государственного управления

17.350. Когда органы государственного управления ограничивают число автомобилей, имеющих право работать как такси, или число разрешенных казино путем выдачи лицензий, они фактически обеспечивают монопольную прибыль получившим разрешение производителям и получают часть прибыли как плату за разрешение. В СНС эта плата отражается как налоги, а именно, другие налоги на производство. Этот принцип применим ко всем случаям, когда органы государственного управления выдают лицензии, чтобы ограничить число единиц, действующих в определенной области, при этом ограничение устанавливается произвольно и не зависит только от квалификационных критериев.

17.351. В принципе, если лицензия действует несколько лет, то плата за нее должна отражаться на основе метода начислений как прочая дебиторская или кредиторская задолженность на сумму платы за лицензию за будущие годы. Однако, если органы государственного управления не признают обязательства по возврату платы за лицензию в случае ее аннулирования, то вся плата, подлежащая выплате, отражается в то время, когда она выплачивается.

17.352. Мотивом, побуждающим приобретать такую лицензию, является уверенность ее покупателя, что он приобретает таким образом право получить монопольную прибыль, равную, по крайней мере, сумме, которую он уплатил за лицензию. Этот поток будущих доходов рассматривается как актив, если покупатель лицензии может реализовать его путем перепродажи. Этот тип актива называется разрешением на занятие определенным видом деятельности. Стоимость этого актива определяется стоимостью, по которой он может быть продан, или если такие данные отсутствуют, она оценивается как настоящая стоимость будущего потока монопольной прибыли. Если плата за лицензию учитывается органами государственного управления на основе метода начислений, то в балансе активов и пассивов покупателя лицензии по статье «прочая дебиторская или кредиторская задолженность» отражается актив, равный стоимости буду-

щих платежей, и, таким образом, стоимость самой лицензии должна просто представлять собой превышение монопольной прибыли над затратами. Если лицензия перепродается, то новый собственник приобретает право получить возмещение от органов государственного управления, если лицензия аннулируется, а также право получать монопольную прибыль. Если лицензия была отражена как единовременный налоговый платеж, то стоимость актива определяется стоимостью, по которой он может быть продан, или если такие данные отсутствуют, она оценивается как стоимость всего будущего потока монопольной прибыли без исключений. Актив сначала появляется в счете других изменений в объеме активов, а изменения в стоимости, как в сторону увеличения, так и уменьшения, отражаются в счете переоценки.

Пример

17.353. Предположим, что единица А покупает у органов государственного управления разрешение на деятельность казино на 3 года общей стоимостью 12. Покупатель ожидает получать монопольную прибыль в размере 7 в год, поскольку разрешение исключает возможность деятельности многих других казино. Органы государственного управления могут обещать, а могут не обещать возмещение, если А передаст разрешение кому-нибудь. А может использовать разрешение в течение всех 3 лет, для которых оно действительно, или может продать его единице В в конце года 1. Отражение этих четырех возможностей исследуется ниже.

Случай 1: Органы государственного управления не предлагают возмещения, и А использует разрешение 3 года

17.354. В начале года 1 А платит налог в размере 12 и имеет актив первоначально стоимостью 21. К концу года стоимость актива снизилась на 7 в результате других изменений в объеме, потому что закончился один из трех лет, в течение которых первоначально было действительно разрешение. К этому моменту стоимость актива в составе чистой стоимости капитала равняется 14. К концу второго года еще 7 списываются как другие изменения в объеме, и в составе чистой стоимости капитала остается 7. К концу третьего года стоимость актива равна нулю.

Случай 2: Органы государственного управления не предлагают возмещения, и А продает разрешение В после первого года

17.355. В начале года 1 А платит налог в размере 12 и имеет актив первоначально стоимостью 21. К концу года стоимость актива снизилась на 7 в результате других изменений в объеме, потому что закончился один из трех лет, в течение которых первоначально было действительно разрешение. К этому моменту актив оценивается в размере 14. Однако В готов платить только 13 за этот актив, и А принимает это. Таким образом, А снижает стоимость актива на 1 как изменение в оценке. Затем В приобретает актив и уменьшает его

стоимость на 6,5 в счете других изменений в объеме активов в каждом из двух следующих лет.

Случай 3: Органы государственного управления предлагают возмещение, и А использует разрешение 3 года

17.356. В начале года 1 А делает платеж органам государственного управления в размере 12, но это отражается как уплата налога в размере 4 в течение года, и в конце года органы государственного управления имеют кредиторскую задолженность перед А в размере 8. Стоимость разрешения для А равна лишь превышению монопольной прибыли над общей суммой, которую А придется выплатить государству. Она начинается с 9 (разница между 7 и 4 за три года), но к концу года 1 она равна лишь 6. В конце года чистая стоимость капитала А включает дебиторскую задолженность органов государственного управления в размере 8 и 6 как остаточную стоимость разрешения. Итог равен 14, как в случае 1. В течение второго года дебиторская задолженность органов государственного управления перед А снизилась на 4, что было использовано на уплату налога в году 2. В этом году стоимость разрешения также снизилась на 3 с 6 до 3. В конце года чистая стоимость капитала А включает дебиторскую задолженность органов государственного управления в размере 4 и стоимость разрешения 3, итого 7, как в случае 1. В конце года 3 как дебиторская задолженность, так и стоимость разрешения снизились до нуля.

Случай 4: Органы государственного управления предлагают возмещение, и А продает разрешение В после первого года

17.357. В начале года 1 А делает платеж органам государственного управления в размере 12, но это отражается как уплата налога в размере 4 в течение года, и в конце года органы государственного управления имеют кредиторскую задолженность перед А в размере 8. Стоимость разрешения для А равна лишь превышению монопольной прибыли над кредиторской задолженностью. Она начинается с 9 (разница между 7 и 4 за три года), но к концу года она равна лишь 6. В конце года чистая стоимость капитала А включает дебиторскую задолженность органов государственного управления в размере 8 и 6 как остаточную стоимость разрешения. Итог равен 14, как в случае 1. Как и в случае 2, А пришлось снизить стоимость своего разрешения (в этом случае с 6 до 5), когда он соглашается продать актив В за 13. В действительности, дебиторская задолженность органов государственного управления в размере 8 передается В, и актив продается за 5. Чистая стоимость капитала В не меняется. Она уплатила А 13, но получила взамен дебиторскую задолженность в размере 8 и актив стоимостью 5. В году 2 дебиторская задолженность снижается на 4, отражается налоговый платеж в размере 4 и стоимость разрешения снижается с 5 до 2,5.

Государственные разрешения как активы

17.358. Разрешение, выданное органами государственного управления на занятие определенным видом деятельности, может трактоваться как актив, только когда выполняются все следующие условия:

- a. В рассматриваемой деятельности не используются активы, принадлежащие органам государственного управления; если они используются, то разрешение использовать актив рассматривается как договор операционного лизинга, финансового лизинга, аренды природных ресурсов или, возможно, как приобретение актива, представляющего собой разрешение на использование актива по усмотрению покупателя лицензии в течение длительного срока;
- b. Разрешение не выдается в соответствии с квалификационными критериями; такие разрешения трактуются либо как налоги, либо как платежи за услуги;
- c. Число разрешений ограничено и позволяет таким образом их держателю получать монопольную прибыль, занимаясь рассматриваемой деятельностью;
- d. Держатель разрешения должен быть юридически и практически в состоянии продать разрешение третьей стороне.

17.359. Даже когда все эти условия выполняются, если на практике разрешения не перепродаются, то такие разрешения не следует отражать как активы. Если не выполняется какое-либо условие, то платежи рассматриваются как налоги, и не отражается создание актива в составе категории «контракты, договоры аренды и лицензии». (Возможно отражение кредиторской задолженности, как показано в случаях 3 и 4 примера).

2. Разрешения, выдаваемые другими единицами

17.360. Для других единиц, кроме органов государственного управления, возможность ограничивать участие в определенной деятельности является менее обычной. В одних случаях это может быть, когда является обязательным или желательным принадлежать к какой-либо профессиональной ассоциации, но в этом случае число участвующих редко ограничивается. Другим примером может быть случай, когда собственник имущества ограничивает число единиц, которым позволено функционировать в связи с его имуществом; например, отель разрешает только одной фирме такси обслуживать гостей. В таких случаях разрешения рассматриваются как платежи за услуги. В принципе, платеж должен учитываться на основе метода начислений в течение периода, когда действует разрешение. В принципе, нет причины, по которой такие разрешения не могли бы рассматриваться как активы, если они могут обращаться на рынке, хотя это не является обычной ситуацией.

Негосударственные разрешения как активы

17.361. Разрешение заниматься определенной деятельностью, выданное другой единицей, кроме органов государственного управления, может трактоваться как актив, только когда выполняются все следующие условия:

- a. В рассматриваемой деятельности не используются активы, принадлежащие единице, выдающей разрешение; если они используются, то разрешение использовать актив рассматривается как договор

операционного лизинга, финансового лизинга или аренды природных ресурсов;

- b. Число разрешений ограничено и позволяет таким образом их держателю получать монопольную прибыль, занимаясь рассматриваемой деятельностью;
- c. Держатель разрешения должен быть юридически и практически в состоянии продать разрешение третьей стороне.

17.362. Даже когда все эти условия выполняются, если на практике разрешения не перепродаются, то такие разрешения не следует отражать как активы. Если не выполняется какое-либо условие, то платежи отражаются как платежи за услугу.

3. Разрешения на использование природных ресурсов для приема отходов

17.363. Органы государственного управления все чаще прибегают к продаже разрешений на выпуск отходов в качестве средства контроля его общего уровня. Эти разрешения не предполагают использования природных активов (у атмосферы нет стоимости, поэтому ее нельзя рассматривать как экономический актив), и поэтому они классифицируются как налоги, даже если разрешенная «деятельность» относится к деятельности, создающей экстерналии. Концепции

разрешения внутренне присуще свойство обращаться на рынке, и поэтому для них должен действовать рынок. Таким образом, разрешения образуют активы, и они должны оцениваться по рыночным ценам, по которым они могут быть проданы.

17.364. Случай с платежами за сточные воды может рассматриваться как пример различных возможностей трактовки таких платежей.

17.365. Если платеж за сточные воды является штрафом, предназначенным для предотвращения их сбросу, то его следует рассматривать как штраф.

17.366. Если выдается ограниченное число разрешений с намерением ограничить сброс, то такие платежи следует рассматривать как налог, если объект, куда сбрасываются сточные воды, не отражается как актив в СНС.

17.367. Если объект, куда сбрасываются сточные воды, является активом, и выполняются необходимые условия, на которых разрешается сброс, то платеж за разрешение должен трактоваться таким же образом, как плата за лицензию на использование диапазона радиочастот для мобильных телефонов. Если плата связана с восстановительными действиями, то такой платеж является платежом за услуги. Если взимаемая сумма не пропорциональна затратам, связанным с последующей обработкой воды, то в этом случае платеж следует рассматривать как налог.

Т. Контракты на будущую продукцию

17.368. Хотя человеческий капитал не признается в качестве актива в СНС, имеются случаи, когда контракт, который дает право его держателю ограничивать возможность определенного лица работать для других, можно рассматривать как актив. Примером наиболее распространенных и доходных контрактов могут быть контракты для спортсменов, когда, например, один футбольный клуб может «продавать» игрока другому. На самом деле они продают не физическое лицо, а исключительное право на то, чтобы это лицо работало для них. Подобные контракты существуют на права публикации литературных произведений или музыкальных исполнений. Все такие контракты рассматриваются как активы типа прав на получение в будущем товаров и услуг на исключитель-

ной основе в составе категории активов «контракты, договоры аренды и лицензии».

17.369. Можно представить, что могут существовать подобные контракты на производство продукции в будущем. Однако изучение практики покупки опционов на будущее производство самолетов показало, что в этом случае нет передаваемого актива, и изменение намерений со стороны потенциального покупателя или невозможность поставки со стороны продавца регулируются путем изменений соглашений между двумя сторонами и не приводят к продаже опциона третьей стороне. Если наступает момент, когда опцион на покупку товаров трактуется таким же образом, как контракт на работу определенного лица, то применяется такая же классификация.

У. Договоры аренды как активы

17.370. Как утверждалось в начале этой части, контракты предполагают отражение в СНС многих операций, и важно понимать значение времени регистрации и классификации операций, возникающих в связи с контрактом. Было упомянуто, что разрешения или лицензии на использование природных ресурсов могут образовывать актив, так же как разрешения на занятие определенными видами деятельности и контракты на будущую продукцию. Есть еще одно условие, которое может привести к трактовке контракта как актива; это еще одно обстоятельство, когда контракт может передаваться третьей стороне (то есть другой единице, кроме двух единиц, определенных в первоначальном контракте).

17.371. Предположим, что в договоре аренды квартиры, заключенном какое-то время тому назад, была установлена арендная плата в размере 100 за месяц, но если такая же квартира сдавалась бы в аренду в текущем периоде, то плата была бы 120 за месяц. С точки зрения арендодателя квартира «обременена» существующим договором аренды, то есть она приносит убыток (в этом случае 20 за месяц) из-за наличия договора аренды. Обремененная стоимость квартиры основывается на настоящей стоимости будущих арендных платежей при существующем договоре аренды, то есть будущий поток доходов составляет 100, пока продолжается срок аренды, и 120 потом (без учета влияния инфляции). Необремененная стоимость квартиры представляет собой настоящую стоимость потока доходов в размере 120 за месяц, начиная с текущего периода. В балансе активов и пассивов владельца квартиры должна быть приведена обремененная стоимость. Если он хочет продать квартиру, и настоящий арендатор имеет право оставаться в ней при обусловленной договором арендной плате, то все, что владец квартиры (арендодатель) может надеяться получить за нее — это обремененная стоимость. Если бы он хотел получить необремененную стоимость, ему пришлось бы уплатить арендатору разницу между необремененной и обремененной стоимостью, чтобы освободиться от договора аренды. Эта величина обременения может в некоторых обстоятельствах рассматриваться как актив арендатора. Эти обстоятельства таковы, что арендатор юридически и практически может сдать квартиру в субаренду третьей стороне. Из-за трудностей идентификации существования такого актива рекомендуется на практике отражать такие активы, только когда есть свидетельство их создания.

17.372. Возможно, что обремененная стоимость квартиры может быть выше, чем необремененная стоимость, если арендная плата снизилась после того, как был заключен договор аренды. В этом случае владец квартиры получает выгоду от разницы между контрактной ценой и рыночной ценой, поскольку стоимость его квартиры в балансе активов и пассивов — это все еще обремененная стоимость. Если арендатор хочет расторгнуть договор, ему, возможно, придется заплатить владельцу квартиры разницу между обремененной и необремененной стоимостью. Только в исключительном случае, если арендатор заплатит третьей стороне за то, чтобы она приняла договор аренды с ценой, определенной в этом договоре, тогда этот платеж будет представ-

лять собой создание актива с отрицательной стоимостью для арендатора. Когда истечет срок договора аренды или он будет расторгнут, стоимость квартиры вернется к необремененной стоимости.

17.373. Активы, включающие такие права собственности третьей стороны, всегда являются временными. Они существуют только на протяжении срока договора аренды и когда имеется разница между обремененной и необремененной стоимостью. Когда заканчивается каждый год, их стоимость снижается, потому что уменьшился период, в течение которого существует эта разница, но она может повыситься, если новая цена аренды возрастает.

17.374. Рыночная цена арендной платы за квартиру — это цена, фактически уплачиваемая настоящим арендатором. Если в этом примере первоначальный арендатор остается жить в ней и платит 100 за месяц, то это рыночная цена, несмотря на то, что при новом договоре арендная плата составила бы 120. Только если первоначальный арендатор сдает в субаренду квартиру за 120, то рыночная цена будет зарегистрирована на уровне 120. Из них 100 будет уплачено владельцу квартиры и 20 — первоначальному арендатору.

17.375. Приведенный выше пример показывает, когда договор операционного лизинга, который может обращаться на рынке, приобретает стоимость в качестве актива. Разрешения на использование природных ресурсов и контракты на будущую продукцию также могут приводить к созданию этих видов активов, включающих права собственности третьей стороны. Это возможно также и для разрешений на занятие определенными видами деятельности, даже если первоначальный платеж трактовался как налог в случае уплаты его органам государственного управления. Договоры финансового лизинга не приводят к созданию этих видов активов. Если стоимость актива, предоставляемого в лизинг, возрастает свыше величины платежа по договору финансового лизинга, то арендополучатель всегда имеет возможность продать актив, погасить ссуду и оставить себе разницу.

Обращающиеся договоры операционного лизинга как активы

17.376. Обращающийся договор операционного лизинга может рассматриваться как актив, только если удовлетворяются два следующие условия:

- a. договор лизинга заранее определяет цену использования актива, которая отличается от цены, по которой актив может быть арендован в текущем периоде; и
- b. арендополучатель юридически и практически может получить эту разницу в цене путем заключения субдоговора лизинга с третьей стороной.

17.377. На практике рекомендуется отражать такие активы, только если арендатор фактически реализует свое право получить эту разницу в цене.

V. Другие соображения

1. Договоры таймшера

17.378. Одним из способов разделения собственности на актив, предоставляющий возможность проживания, является договор таймшера. Впрочем, одно и то же выражение может использоваться для ряда различных договоров.

17.379. Один из таких договоров аналогичен покупке дома за исключением того, что «право собственности» ограничено определенным периодом в каждом году, но является пожизненным. Одно и то же физическое пространство является доступным для собственника каждый год. Другой договор гарантирует проживание в данное время каждый год, но не обязательно в одном и том же физическом пространстве. Другие договоры представляют собой покупку «пунктов» в программе, которые собственник может использовать для покупки имеющегося в доступе варианта проживания в разных местах и в разные периоды.

17.380. Во всех договорах таймшера имеется единица, ответственная за содержание, техническое обслуживание, уборку, страхование и т.д., но есть вариации относительно того, является ли эта единица основным собственником комплекса, а лица, заключающие договор — арендодателями, или эта единица действует как агент для группы собственников или лиц, заключающих договор. Аналогично этому, есть вариации относительно того, может ли собственник или лицо, заключающее договор, окончательно продавать или завещать свою собственность другой единице и могут ли они сдавать ее временно в субаренду.

17.381. Решение вопроса о том, создает ли участие в программе таймшера актив, будет зависеть от ответов на эти вопросы. Если у собственника есть определенное пожизненно доступное пространство, если он может действовать как член комитета по управлению программой, может про-

давать или завещать право проживания по своему желанию, то владение им, скорее всего, может быть активом такого же типа, как дом. Если собственник имеет постоянный договор о какой-либо форме проживания, доступной в данный период на фиксированный срок, то это может представлять собой предоплаченный договор аренды, по которому право проживания может быть временно сдано в субаренду или продано на оставшийся срок аренды, как при передаваемом договоре операционного лизинга. Участник программы, основанной на покупке пунктов, может иметь только дебиторскую задолженность в качестве актива.

17.382. Если договоры таймшера являются значимыми, то следует изучить их условия в свете общих принципов, описанных в этом разделе, чтобы определить, как отражать связанные с ними операции и классифицировать активы.

2. Потерянные задатки

17.383. При любой форме контракта возможно, что одна сторона делает платеж, а другая сторона не поставяет товары, услуги или активы, предусмотренные контрактом. Во многих случаях это приводит к кредиторской или дебиторской задолженности, которую первая сторона может потребовать погасить от второй. Например, дешевые авиабилеты часто предлагаются на невозмещаемой основе. Тот факт, что задатки не возмещаются, является частью бизнес-плана данной компании. Ее выпуск должен измеряться как стоимость продаж без исключения платежей клиентов, которые не смогли воспользоваться услугами, на которые они имели право. Оценки физического объема выпуска будут зависеть от фактически предоставленных услуг, а влияние невозмещаемых задатков будет показано как влияние цен. Оно отразится также в данных о расходах на потребление тех, кто уплатил за услуги, которые они в конечном итоге не получили.

ЧАСТЬ 6. ОПЦИОНЫ НА ПРИОБРЕТЕНИЕ АКЦИЙ РАБОТНИКАМИ (ОПАР)

W. Введение

17.384. Особой формой дохода в натуральной форме является практикуемое работодателями предоставление работникам опциона на покупку акций на какую-то дату в будущем. ОПАР подобны производным финансовым инструментам, и работник может не воспользоваться опционом либо из-за того, что цена акций теперь ниже, чем цена, по которой он может использовать опцион, либо потому, что он оставил службу у данного работодателя и лишился опциона. Ниже приведено описание того, как оцениваются опционы на акции, принимая во внимание вероятность того, что не все опционы могут быть использованы.

1. Терминология

17.385. Обычно работодатель информирует своих работников о решении сделать для них доступным опцион на покупку акций по данной цене (договорной цене или цене использования) через некоторое время на определенных условиях (например, работник должен продолжать работать на предприятии или цена может зависеть от результатов деятельности предприятия). Время регистрации опциона на приобретение акций работниками в национальных счетах должно быть точно определено. «Дата гранта» — это

дата, когда опцион предоставляется работнику, «дата передачи» — это самая ранняя дата, когда опцион может быть использован, «дата использования» — это дата, когда опцион фактически использован (или срок его истек). В некоторых странах допустимый период времени между датой передачи и датой использования довольно продолжительный; в других — он очень короткий.

2. Оценка

17.386. Рекомендации Совета по международным стандартам бухгалтерского учета состоят в том, что предприятие получает справедливую стоимость опционов на дату гранта путем умножения договорной цены акций на этот момент на число опционов, которые предположительно можно будет использовать на дату передачи, и деления на число лет, которые предположительно будут отработаны до даты передачи. Эта справедливая стоимость применяется к числу лет, которые предположительно будут отработаны, для каждого года, чтобы получить затраты для фирмы за год. Справедливая стоимость для года работы корректируется, если меняются предположения о числе опционов, которые должны быть использованы.

17.387. Если нет ни наблюдаемой рыночной цены, ни оценки, произведенной корпорацией в соответствии с только что приведенными рекомендациями, то в СНС оценка опционов может быть произведена с использованием ценовой модели опционов на акции. Цель этих моделей состоит в том, чтобы отразить в стоимости опциона влияние двух факторов. Первый фактор — это ожидаемая величина, на которую рыночная цена акций, о которых идет речь, будет превышать договорную цену на дату передачи. Второй фактор относится к ожиданию, что цена будет расти дальше между датой передачи и датой использования.

3. ОПАР как финансовый актив

17.388. До использования опциона договор между работодателем и работником имеет характер производного финансового инструмента и отражается как таковой в финансовых счетах обеих сторон. Иногда эти опционы могут продаваться или работодатель может выкупить опционы за наличные деньги вместо выпуска акций. Многонациональные корпорации могут предлагать работникам в одной стране опционы на акции их материнской компании в другой стране.

4. Отражение ОПАР в счетах СНС

17.389. Оценка стоимости ОПАР должна производиться на дату гранта. Эта величина должна включаться в состав оплаты труда с распределением на период между датой гранта и датой передачи, если это возможно. Если это невозможно, то стоимость опциона должна регистрироваться на дату передачи.

17.390. Затраты на управление ОПАР несет работодатель, и они рассматриваются как часть промежуточного потребления, точно так же как другие затраты на административные функции.

17.391. Хотя стоимость опциона на акции рассматривается как доход, инвестиционный доход, связанный с ОПАР, отсутствует.

17.392. В финансовом счете приобретение ОПАР домашними хозяйствами корреспондирует с соответствующей частью оплаты труда и соответствующим обязательством работодателя.

17.393. В принципе, любое изменение стоимости опциона между датой гранта и датой передачи должно трактоваться как часть оплаты труда, в то время как любое изменение стоимости опциона между датой передачи и датой использования рассматривается не как оплата труда, а как холдинговая прибыль или убыток. На практике маловероятно, что оценки затрат работодателя на ОПАР пересматриваются между датой гранта и датой использования. Поэтому по причинам практического характера все увеличение между датой гранта и датой использования трактуется как холдинговая прибыль или убыток. Увеличение цены акции свыше договорной цены является холдинговой прибылью для работника и холдинговым убытком для работодателя и наоборот.

17.394. Когда ОПАР используются, то запись о них в балансе активов и пассивов исключается и заменяется на запись о стоимости приобретенных акций. Это изменение в классификации отражается через операции в финансовом счете, а не через счет других изменений в объеме активов.

5. Вариации в использовании ОПАР

17.395. Два следствия трактовки опционов на приобретение акций работниками должны найти отражение в счетах для обеспечения их согласованности. Одно относится к другим средствам вознаграждения работников, которые связаны с акциями компании. Другое относится к использованию опционов на акции для других расчетов, кроме оплаты труда.

17.396. Первое следствие относится к вариациям базовой модели опционов на приобретение акций работниками. Фирма может вносить свои акции в пенсионный фонд. Эта вариация обычно называется программой покупки работниками компании ее акций или планом приобретения в собственность работниками акций своих компаний. В соответствии с СНС 1993 года эти акции не должны были признаваться как требования домашних хозяйств, потому что это не являлось операцией между независимыми сторонами. В связи с изменением в части отражения прав на пенсионные пособия вместо имеющихся для этого активов это возражение против отражения вышеупомянутых требований таким же способом, как рекомендует Совет по международным стандартам бухгалтерского учета, отпадает, и необходимо следовать этим рекомендациям.

17.397. Другим вариантом использования опционов на акции для вознаграждения работников является предложение работникам приобрести акции по выгодной цене в соответствии с планом покупки работниками акций. Работники не обязаны принимать это предложение, но если они принимают его, то скидка со стоимости акций должна рассматриваться как часть оплаты труда. Аналогично этому, если работники получают выгоду, связанную с изменениями

в акциях компании, но не сами акции, эти выплаты должны трактоваться как часть оплаты труда.

17.398. Второе следствие связано с тем, что предприятие может платить за товары и услуги с помощью опционов на акции, так же как оно предлагает их в качестве части пакета оплаты труда. Если это происходит, то стоимость опциона на акции должна оцениваться, если это вообще возможно, в размере стоимости товаров и услуг, полученных взамен.

Если это невозможно, тогда следует использовать такие же методы оценки, как в случае опционов на приобретение акций работниками. Опционы должны отражаться в финансовом счете в форме коммерческого кредита между тем, кто его предоставляет, и поставщиком товаров и услуг. Такие договоры обычно называются правами на повышение стоимости акций. Для простоты используемая в СНС категория «опционы на приобретение акций работниками (ОПАР)» включает права на повышение стоимости акций.

Глава 18. ОБЗОР ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ СОСТАВЛЕНИЯ И ПРЕДСТАВЛЕНИЯ СЧЕТОВ

А. Введение

18.1. В предыдущих главах пояснялись как концепции СНС, так и форма последовательности счетов. В этой и следующих главах описывается, как на основе этой информации использовать СНС таким образом, который лучше всего подходит для удовлетворения потребностей пользователей, и показывается взаимосвязь СНС с другими международными стандартами.

18.2. Настоящая глава посвящена ряду вопросов, имеющих особое значение для тех, кто отвечает за ведение базы данных национальных счетов и представление счетов в форме, наиболее удобной для различных видов анализа. В частности, в ней рассматривается:

- a. что делать при пересмотрах данных и расхождениях в них, а также для достижения компромисса между требованиями своевременного представления данных и обеспечения их точности;
- b. какие счета можно представлять в показателях объема;
- c. роль данных за периоды менее года;
- d. региональные счета; и
- e. какого рода детали можно включать в публикации.

18.3. Хотя никакие таблицы в предыдущих главах не иллюстрировали это, первичное использование СНС происходит в форме динамических рядов, чтобы пользователи могли оценить, как экономика изменяется и развивается во времени. На разработчиков национальных счетов, как и на других статистиков, постоянно оказывается давление, чтобы они производили расчеты счетов как можно быстрее. Противоречие между своевременностью и точностью является неизбежным, поскольку разработка надежных данных с большим охватом обычно требует больше времени, чем расчеты краткосрочных показателей. Составление счетов как можно быстрее на основе наилучшей имеющейся к данному моменту информации неизбежно означает, что будут необходимы пересмотры первоначальных расчетов. Публикация пересмотренных рядов данных не является признаком слабости статистической системы, скорее это следует считать

признаком определенной степени уверенности статистика как в первоначальных данных, так и в последующих пересмотрах их. Некоторые данные национальных счетов худшего качества — это те, которые остаются неизменными многие годы. Аспекты, связанные с публикацией динамических рядов и необходимостью их пересмотра, обсуждаются в разделе В.

18.4. В главе 15 описываются теоретические аспекты индексов цен, которые могут использоваться для дефлятирования некоторых показателей национальных счетов при пересчете их из текущих цен в постоянные цены. В разделе С кратко описывается, какие счета полезно представлять в такой оценке.

18.5. Динамические ряды годовых данных подходят для идентификации долгосрочных изменений в экономике, но для оценки того, что происходит в краткие периоды, ключевую роль играют данные национальных счетов, разрабатываемые с большей частотой, которые являются промежуточными между краткосрочными показателями и полностью разработанными годовыми счетами. Обсуждение таких счетов само по себе требует отдельного руководства, но указания на некоторые ключевые вопросы приводятся в разделе D.

18.6. Другим разделом системы счетов являются региональные счета, в которых регион может представлять собой часть страны или экономический регион, охватывающий несколько стран. Краткое упоминание некоторых аспектов региональных счетов приводится в разделе E.

18.7. СНС изначально предполагалось представлять в гибкой форме для наилучшего соответствия местным условиям. В разделе F показываются некоторые способы, с помощью которых могут быть представлены ключевые аспекты счетов. Важно подчеркнуть, что таблицы в этом разделе не предназначены для того, чтобы строго следовать им, но они приводятся для указания на некоторые детали, которые могут быть представлены в более сжатой или развернутой форме при различных условиях, чтобы выявить различные аспекты экономики.

В. Динамические ряды, их пересмотры и расхождения в данных

1. Динамические ряды

18.8. Таблицы в этом руководстве предназначены для целей объяснения, и поэтому показывают данные только за один период времени. На практике наибольший интерес для аналитиков представляют динамические ряды показателей, отражающие изменение экономических переменных. Форма таблиц, приведенных в главах с 6 по 13, хорошо подходит для представления динамических рядов, поскольку число колонок можно увеличивать по необходимости, чтобы разместить в них удлиняющиеся динамические ряды. Например, вместо одной таблицы с одной колонкой для каждого из пяти институциональных секторов, одной колонкой для экономики в целом и одной — для остального мира, можно получить семь таблиц, по одной для каждой из колонок, но за много лет.

18.9. Длина динамических рядов будет зависеть от ряда факторов. Для некоторых целей, в частности, для макроэкономического моделирования может представлять интерес как можно более длинный ряд, и некоторые страны имеют ряды длиной более пятидесяти лет. Вместе с тем, большинство таблиц в печатном виде содержат данные не более, чем за десять-пятнадцать последних лет, а данные за более ранние периоды доступны только в электронном виде. Обычно больше внимания уделяется обеспечению как можно большей полноты и точности недавних данных, в то время как более ранним данным уделяется меньше внимания. Однако желательно, как минимум, обеспечить связь с более ранними рядами, чтобы можно было изучать эволюцию экономики в долгосрочной перспективе.

18.10. Некоторые факторы могут способствовать тому, что длинные динамические ряды будут представлять, главным образом, научный интерес. Например, переход от командной экономики к рыночной экономике, который имел место в Восточной Европе в начале 1990-х годов, привел к таким фундаментальным изменениям в характере экономической деятельности, что динамические ряды за период с конца 1980-х годов до начала 1990-х годов представляют ограниченный интерес для анализа. В этом случае политические изменения отодвигают на задний план экономические последствия. Во всех странах эволюция экономики за долгий период в результате инноваций в продуктах, рыночных механизмах и изменений в структуре импорта приводит к тому, что сравнения за очень длительные периоды необходимо интерпретировать с осторожностью.

2. Пересмотры динамических рядов

18.11. Одним из следствий составления национальных счетов на продолжительной основе за ряд лет является то, что источники данных меняются и совершенствуются. Данные периодически используемых источников, таких как обследования, которые проводятся раз в пять лет, когда они становятся доступными, могут показывать, что более ранние оценки, основывавшиеся на экстраполяции данных предыдущего обследования, имели недостатки. В таком слу-

чае недостаточно просто заменить данные за более ранний период (или даже, начиная с даты нового обследования, за последующие годы), но необходимо обеспечить соответствующую корректировку всего динамического ряда, чтобы как можно лучше отразить его изменение за возможно более длительный период. Если этого не сделать, то нарушается непрерывность рядов, что может ввести в серьезные заблуждения аналитиков, не знающих, что изменился источник исходных данных.

18.12. Эта необходимость пересматривать данные выявляет внутренне присущий статистике конфликт между стремлениями разрабатывать данные как можно точнее и как можно своевременнее. Пользователям требуются данные как своевременные, так и точные, но на практике между этими целями надо находить компромисс. Каждое статистическая организация должна решить, каким образом достичь компромисса между этими противоречивыми требованиями, но каким бы ни было окончательное решение, важно иметь динамические ряды, согласующиеся во времени, и пояснения, которые позволяют аналитикам оценить, насколько существенным является компромисс, на который пришлось пойти статистической организации.

18.13. Набор руководств по наилучшей практике анализа получения и использования результатов пересмотров и формулирования политики в отношении пересмотров, которая эффективно отвечает потребностям пользователей, был подготовлен целевой группой, созданной из представителей ОЭСР, Евростата и нескольких стран—членов этих организаций. Документы, подготовленные целевой группой, называются *Рекомендации по политике и анализу пересмотров данных (Guidelines on Revisions Policy and Analysis)* (Организация экономического сотрудничества и развития и Евростат, 2008).

3. Расхождения

18.14. Хотя СНС предусматривает полное согласование трех оценок ВВП, это согласование носит концептуальный характер и не появляется естественным образом при расчетах данных. Это происходит из-за больших несоответствий в источниках данных, которые должны быть использованы, и из-за того, что любая ошибка в любом источнике приведет к разнице между оценками ВВП, по крайней мере, двумя методами. На практике неизбежно существование многих таких ошибок в данных, и они выявляются при выполнении таких работ, как, например, балансировка таблиц ресурсов и использования.

18.15. Так же как статистическая организация должна делать выбор для нахождения компромисса между своевременностью и точностью, выбор надо делать также в отношении того, как поступить с расхождениями. Можно вкладывать ресурсы в совершенствование данных обследований, формата вопросников, стратегии создания выборки, методов обработки данных, включая трактовку отсутствующих данных и так далее. Однако, хотя в конечном итоге это желательно, но такой подход требует больших затрат и

времени. Даже при очень сложных методах сбора данных останутся расхождения между различными расчетами из-за различий в охвате, оценке и времени регистрации. В дополнение к этому статистическая организация также зависит в большей или меньшей степени от административных источников данных и не всегда может обеспечить их точное соответствие потребностям статистиков.

18.16. Для статистической организации возможны два подхода. Первый состоит в том, чтобы быть открытыми в отношении этой проблемы и публиковать статистическое расхождение. Если поступают так, то обычно оно добавляется к тому варианту ВВП, который организация считает наименее точным. Цель состоит в том, чтобы создать у пользователей представление о степени надежности публикуемых данных. Например, организация может считать, что оценка ВВП производственным методом вполне надежна, но иметь сомнения относительно некоторых компонентов использования.

18.17. Альтернативным подходом для организации является устранение расхождения путем рассмотрения данных с учетом правил согласования показателей в СНС, как можно лучшего определения того, где могли возникнуть ошибки, и соответствующего изменения данных. Таблица ресурсов и использования, описанная в главе 14, является очень эффективным инструментом для такой работы. Больше информации о методах такой балансировки можно найти в руководствах по таблицам «затраты-выпуск», таких как разработанные ООН и Евростатом.

18.18. На практике некоторые страны могут быть не в состоянии рассчитывать ВВП всеми тремя методами. Иногда ВВП рассчитывается полностью только производственным методом, и имеются лишь некоторые компоненты расчетов методом конечного использования, главным образом, расходы органов государственного управления, накопление (возможно с неполной информацией об изменении запасов материальных оборотных средств), экспорт и импорт только товаров. Если в таком случае представляется оценка ВВП методом конечного использования, где потребление домашних хозяйств получается в целом как балансирующая статья, то

такая его оценка будет включать не только действительную, но и неохваченную стоимость потребления домашних хозяйств, и на нее повлияют также все ошибки, накопившиеся в других частях расчетов.

18.19. Любые ошибки в расчете производственным методом, недостающие данные об экспорте и импорте услуг или тот факт, что расходы органов государственного управления учитываются на кассовой основе, а не на основе метода начислений, будут искажать величину потребления домашних хозяйств. Тогда, если валовая прибыль получается путем вычитания оплаты труда и налогов на производство за вычетом субсидий из этой неточной величины ВВП, то ошибки будут перенесены также в этот агрегат. Пользователи, изучающие счета без статистического расхождения, должны будут понять, как оно было устранено. Разработчики должны изучить возможности расчетов на более детальном уровне, чтобы избежать глобальных оценок недостающих показателей, особенно таких важных для оценки уровня жизни, как потребление домашних хозяйств.

Расхождение в чистом кредитовании и чистом заимствовании

18.20. Часто процесс составления финансовых счетов и балансов активов и пассивов в значительной мере отделен от составления остальных счетов, так что величины чистого кредитования или чистого заимствования, полученные в том и другом процессе, на практике различаются, хотя концептуально это одно и то же. Расхождение может указывать на ошибку в финансовом счете или в любом другом месте в счетах, которые ведут к балансирующей статье в счете операций с капиталом. Последовательное изучение расхождений по секторам может помочь идентифицировать наиболее вероятные источники ошибки. Например, большое расхождение в чистом заимствовании домашних хозяйств может означать, что не учтены какие-то доходы домашних хозяйств; большое расхождение в чистом заимствовании нефинансовых корпораций может означать, что не были учтены какие-то расходы на основные фонды. Но каждый раз это должно последовательно изучаться.

С. Счета показателей объемов

18.21. Основная цель построения счетов, охватывающих более длительный период времени, состоит в том, чтобы изучить, каким образом изменилась базовая структура экономики. Это можно проследить, изучая изменяющийся состав макроэкономических агрегатов в текущих ценах. Однако, чтобы определить темпы роста, необходимо абстрагироваться от влияния изменений цен. Это делается путем построения счетов показателей объемов, которые дают возможность пользователю проследить из года в год изменения, которые произошли бы, если бы не было изменений в ценах. В главе 15 детально описывается теория и практика, лежащие в основе построения индексов цен и получения оценок показателей объемов. В этой главе также объясняются последствия получения динамических рядов показателей объемов с использованием цепных индексов, когда некоторые изменения цен влияют на оценки показателей объемов.

18.22. Оценки показателей в постоянных ценах для измерения объемов получают только для элементов счета товаров и услуг и для запасов нефинансовых активов. В общем случае, потоки доходов от собственности, трансфертов и финансовых операций выражаются только в номинальных величинах. В случаях высокой инфляции возможно альтернативное представление, когда даже эти потоки могут быть скорректированы, но это не является нормой.

18.23. Так же как элементы счета товаров и услуг выражаются в постоянных ценах, таблицы ресурсов и использования могут быть полностью выражены в постоянных ценах. Составление таких таблиц обеспечивает не только балансировку товаров и услуг, выраженных в текущих ценах, но и четкую согласованность цен, используемых для их дефлятирования. С концептуальной точки зрения индекс производства должен быть связан со взвешенным индексом промежуточных затрат,

при этом веса должны соответствовать стоимости различных категорий затрат. Если цены, используемые для дефлятирования выпуска, и цены, используемые для дефлятирования промежуточного потребления, не согласованы, то дефлятор для добавленной стоимости, получаемый методом двойного дефлятирования, будет неправдоподобным. Обнаружение такого неправдоподобия указывает на то, что либо данные в текущих ценах недостаточно хорошо сбалансированы, либо использованы несогласованные или неподходящие цены, либо и то и другое.

18.24. Полезно сначала рассмотреть отдельно компоненты использования ВВП и компоненты производства ВВП, затем таблицу ресурсов и использования и наконец оценки запасов капитала.

1. Компоненты использования ВВП

18.25. Наиболее просто выразить в постоянных ценах ВВП, исчисленный методом использования. Если имеются подходящие индексы цен, то величины потребления домашних хозяйств, накопления, экспорта и импорта могут быть дефлятированы без особых концептуальных проблем. Желательно выполнять эту работу на как можно более детальном уровне, используя имеющиеся детальные данные в разрезе продуктов для каждого агрегата. Необходимо позаботиться, как объяснялось в главе 15, о том, чтобы различия в качестве были должным образом учтены в дефляторах. Это особенно важно в случае накопления, поскольку многие такие продукты, как компьютеры, подвержены быстрому технологическим изменениям, и многие продукты производятся по специальному заказу, например, продукты тяжелого машиностроения, создаваемые по индивидуальным спецификациям.

18.26. Индексы цен на услуги труднее исчислить, чем на товары, и это особенно относится к нерыночным услугам. Поскольку текущая стоимость нерыночных услуг обычно определяется как сумма затрат на производство, то очевидным подходом является дефлятирование каждого элемента затрат (включая исчисление оплаты труда с помощью постоянных ставок оплаты). Однако это не позволяет учесть изменения в качестве предоставленных услуг и, в частности, влияние изменений в производительности, которые могут иметь место. В некоторых случаях следует рассмотреть возможность прямых оценок в постоянных ценах, описанных в *Руководстве по исчислению индексов цен и объема в национальных счетах (Handbook on Price and Volume Measures in National Accounts)* или в руководстве *Измерение объемов услуг здравоохранения и образования (Towards Measuring the Volume of Health and Educational Services)* (Организация экономического сотрудничества и развития, 2009). Ведется активная научно-исследовательская работа по получению оценок выпуска в постоянных ценах, учитывающих изменения как в количестве, так и в качестве предоставляемых услуг.

2. Компоненты производства ВВП

18.27. Главным показателем при исчислении ВВП производственным методом является добавленная стоимость,

балансирующая статья счета производства. Существует точка зрения, что балансирующая статья не может иметь в явном виде измерители цены и объема. В настоящее время наиболее обычной практикой является дефлятирование стоимости выпуска и промежуточного потребления независимо друг от друга по отраслям, а затем получение разницей добавленной стоимости для каждой отрасли. (Этот метод известен как двойное дефлятирование.) Разные индексы цен необходимы по двум причинам. Первая состоит в том, что товары и услуги, включенные в промежуточное потребление для каждой отрасли, не являются теми же, которые составляют выпуск этой отрасли. Вторая причина заключается в том, что промежуточное потребление всегда измеряется в ценах покупателей, в то время как выпуск измеряется либо в основных ценах, либо в ценах производителей.

18.28. Вместе с тем, в последнее время отмечается растущий интерес к попыткам связать динамику добавленной стоимости после исключения влияния цен с изменениями в затратах труда и капитала. Описание различных концепций производительности можно найти в руководстве *Измерение производительности: измерение роста производительности на агрегированном и отраслевом уровне (Measuring Productivity: Measurement of Aggregate and Industry-level Productivity Growth)* (ОЭСР, 2001), которое здесь называется просто *Измерение производительности*. В этом руководстве обсуждается вопрос о том, соответствуют ли в точности оценки затрат капитала и труда оценкам добавленной стоимости, получаемым путем прямой оценки в постоянных ценах; этот вопрос поднимается в главе 20 об услугах капитала.

3. Таблицы ресурсов и использования в постоянных ценах

18.29. В строках таблицы использования показано, каким образом общая величина ресурсов продукта используется на промежуточное потребление, конечное потребление, накопление и экспорт. Это тождество должно иметь место в текущих ценах. Если для рассматриваемого продукта есть определенная мера количества, то это тождество также должно сохраняться в постоянных ценах. Если данные в постоянных ценах получаются путем дефлятирования данных в текущей стоимости, то можно быть уверенным в сохранении этого тождества, только если каждая категория использования дефлятируется с помощью индекса цен, который точно соответствует ей.

18.30. Хорошей практикой является составление таблиц ресурсов и использования как в текущих, так и в постоянных ценах в одно и то же время, так что согласованность всех данных о промежуточных затратах, включая индексы цен, может изучаться одновременно.

4. Запасы капитала

18.31. Получение оценок потребления основного капитала требует оценок запасов капитала, исключающих влияние изменений цен, даже если не предполагается производить расчеты услуг капитала или измерение производительности. Стоимость запаса капитала обычно получается

путем суммирования накопления за ряд последовательных периодов и вычитания стоимости полностью израсходованных запасов. Очевидно, что не имеет смысла суммировать оценки накопления в фактически уплаченных ценах, поскольку влияние роста цен (даже при умеренном их росте) приведет к завышению стоимости «нового» капитала относительно «старого».

Д. Счета с квартальной и другой частой периодичностью

18.33. Одним из способов удовлетворения потребности в получении своевременных данных является составление счетов с более частой, чем годовая, периодичностью. В принципе, СНС можно составлять за любой период времени, но есть некоторые особые соображения, которые необходимо учитывать для счетов с более частой, чем годовая, периодичностью. Часто при выборе данных с частой периодичностью этот выбор делается в пользу квартальных счетов. Более подробно о составлении квартальных счетов см. *Руководство по квартальным национальным счетам: концепции, источники данных и разработка (Quarterly National Accounts Manual: Concepts, Data Sources and Compilation)* или *Руководство по квартальным национальным счетам (Handbook on Quarterly National Accounts)* (Евростат, 1999). В этих руководствах детально обсуждаются такие вопросы, как использование индикаторов для экстраполяции данных и приведение квартальных данных к годовой основе. Здесь приводится просто указание на некоторые ключевые соображения, касающиеся отличий квартальных счетов от годовых. Аналогичные соображения применимы и для счетов с другой частой периодичностью.

1. Концептуальные вопросы

Время регистрации

18.34. Время регистрации для квартальных счетов, в принципе, такое же, как и для годовых счетов. Показатели счетов должны исчисляться на основе метода начислений, а не на кассовой основе. Начисленные, но еще не выплаченные или не полученные суммы существуют всегда, но их доля в общих потоках в данном периоде будет выше в более коротком периоде.

Определение показателей, относящихся к периоду в один год или более

18.35. Определяющим критерием для основных фондов является то, что они должны использоваться в производстве более одного года. Для простоты и согласованности между квартальными и годовыми счетами этот период сохраняется и для квартальных счетов.

18.36. Аналогично этому срок для отличия краткосрочных инструментов от долгосрочных в классификации финансовых активов сохраняется на уровне одного года.

Сезонность

18.37. Одним из аспектов квартальных счетов является влияние, которое оказывает изменение состава спроса и

18.32. Предпочтительным методом является оценка всего запаса капитала в ценах одного года и затем его переоценка в цены, преобладающие на дату баланса активов и пассивов, который обычно составляется на первый и последний день отчетного периода. Это следует делать на как можно более детальном уровне. Больше информации по этому вопросу можно найти в главе 20.

предложения в зависимости от сезона. Например, зимой может расходоваться больше электричества на отопление зданий, чем летом, и наоборот, летом его может расходоваться больше на их охлаждение. Многие сельскохозяйственные продукты являются более доступными в одно время года, чем в другое, и тогда цены на них ниже. Хотя квартальные счета должны сначала составляться с использованием наблюдаемых данных, но по указанным причинам желательно исчислять показатели квартальных счетов с корректировкой для устранения сезонных колебаний, чтобы можно было изучать модель развития экономики, абстрагируясь от сезонных влияний.

18.38. Многие праздники попадают на одно и то же время в каждом году, что приводит к разному количеству рабочих дней в каждом квартале. Поэтому принято исчислять динамические ряды показателей, скорректированные с учетом разного количества рабочих дней в периодах. Таким образом, желательно корректировать данные с частой периодичностью для устранения влияния различий как в сезонах, так и в рабочих днях.

2. Качество данных

18.39. При составлении квартальных счетов необходимо учитывать доступность квартальных данных по сравнению с годовыми. Обычно за год имеется больше информации, и она имеет больший охват и лучшее качество, чем квартальные данные. С учетом этого квартальные счета можно рассматривать как в некотором роде предварительные расчеты, которые надо пересматривать, когда станут доступны более надежные годовые данные. Простое приведение данных четырех квартальных расчетов к окончательной годовой основе может дать неожиданные и неправдоподобные изменения между последним пересмотренным кварталом и следующим кварталом («ступеньку»), если не использовать специальные методы для решения этой проблемы. Используются обычно компьютерные программы, доступные для статистических организаций, автоматически производят корректировку, чтобы не получалась такая ступенька.

18.40. Хотя обычно принято обеспечивать, чтобы сумма данных четырех кварталов равнялась годовым данным до корректировки, применение этого условия к данным, скорректированным для устранения сезонных колебаний, может быть затруднительным, и такая рекомендация нежелательна, если необходимо избежать проблемы со ступенькой, о которой только что шла речь.

18.41. Некоторые данные в разрезе кварталов вообще отсутствуют, и квартальные расчеты приходится делать

путем интерполирования и экстраполирования годовой информации. Вместе с тем, использование математических методов для оценки данных следует свести к минимуму, поскольку они вряд ли могут учесть колебания в экономике, которые должны выявить квартальные счета. Стоимостные данные, полученные путем интерполирования и экстраполирования, также вряд ли будут содержать значительный сезонный компонент, поэтому на этой основе нельзя получить полные счета со всеми сезонными колебаниями.

Запасы материальных оборотных средств

18.42. Одно из возможных исключений из того общего правила, что качество годовых данных превосходит качество квартальных данных, касается измерения изменений запасов материальных оборотных средств. Стоимость запасов на начало и конец периода должна быть дефлятирована, и изменение запасов исчисляется как разница. Когда товары находятся в запасах, могут возникать холдинговые прибыли (или убытки), и чем короче периоды, за которые производятся расчеты изменений запасов материальных оборотных средств с исключением холдинговых прибылей и убытков, тем лучше обычно бывают эти расчеты. (Аналогичный случай имеет место, например, с акциями, когда холдинговые прибыли исключаются при использовании ежедневных котировок или, в некоторых случаях, еще чаще.) Можно легко представить ситуацию, когда стоимость запасов является одной и той же на одну и ту же дату в течение ряда лет (возможно, равной нулю), но имеется значительное движение

товаров, поступающих в запасы и изымаемых из них, в промежуточный период между этими датами. В таком случае сумма квартальных (или даже более краткосрочных) оценок изменений запасов материальных оборотных средств является более предпочтительной по сравнению с годовыми оценками.

3. Квартальные счета в постоянных ценах

18.43. Как годовой, так и квартальный счет товаров и услуг может быть выражен в постоянных ценах. Хотя для исчисления индексов объема рекомендуется использовать цепные индексы объема, для квартальных счетов рекомендуется проводить сцепление индексов объема только на годовой основе, чтобы избежать неверных результатов, которые могут быть вызваны сезонными влияниями. Методы подробно описываются в пунктах 15.45–15.50.

4. Охват квартальных счетов

18.44. В принципе, можно составить весь набор счетов СНС, включая балансы активов и пассивов, на квартальной основе. Однако наиболее обычный набор квартальных расчетов включает счет товаров и услуг, компоненты доходов в добавленной стоимости, расходы органов государственного управления, баланс активов и пассивов и изменения в балансах активов и пассивов для финансовых активов и обязательств. Квартальный счет товаров и услуг должен составляться также в постоянных ценах.

Е. Региональные счета

18.45. Региональные счета особенно важны там, где есть существенные различия в экономическом и социальном развитии разных регионов страны.

18.46. Составление полной системы счетов на региональном уровне предполагает трактовку каждого региона как отдельной экономической единицы. В этом контексте операции с другими регионами отражаются так, как если бы они были внешними операциями. Внешние операции региона следует разделять на операции с другими регионами страны и операции с остальным миром.

18.47. В контексте региональных счетов следует рассмотреть три типа институциональных единиц.

- a. Имеются региональные единицы, у которых центр преобладающего экономического интереса находится в одном регионе, и большая часть их деятельности имеет место в этом регионе. К региональным единицам относятся домашние хозяйства, корпорации, все заведения которых находятся в данном регионе, местные и региональные органы управления, по крайней мере, часть органов социального обеспечения и многие НКОДХ.
- b. Имеются многорегиональные единицы, у которых центр преобладающего экономического интереса находится более, чем в одном регионе, но не по всей стране. В такой ситуации находятся многие корпорации и ряд НКОДХ.

- c. Небольшое число единиц являются национальными единицами; это означает, что их центры преобладающего экономического интереса не имеют географически определенного местоположения, даже многорегионального. Это обычно центральные органы управления и небольшое число корпораций (возможно, государственных), находящихся обычно в монопольном или квазимонопольном положении, таких как национальные железнодорожные корпорации или национальные электрические корпорации.

18.48. Отнесение операций региональных единиц к конкретному региону не вызывает никаких концептуальных проблем. Распределение операций многорегиональных единиц между различными регионами вызывает больше трудностей. При рассмотрении поставок между единицами одного и того же предприятия в разных регионах необходимо применять рекомендацию в пункте 6.104 о поставках внутри предприятия. Такие поставки учитываются, только если получающая единица принимает ответственность за принятие решений об уровне поставок и ценах, по которым продукция поставляется на рынок. Если это не так, то получающая единица рассматривается как предоставляющая только услугу по обработке посылающей единице.

18.49. Некоторые из операций многорегиональных единиц просто не могут быть распределены между различными регионами, в которых они функционируют. Это, в основном, относится к большинству операций с доходами

от собственности и финансовых операций. Таким образом, единственными балансирующими статьями для многорегиональных единиц, которые могут быть определены на региональном уровне, являются добавленная стоимость и прибыль. Эти трудности аналогичны тем, которые возникают при попытках построить счета для отраслей, когда в отдельных заведениях одного и того же предприятия осуществляются разные виды деятельности.

18.50. Распределение операций национальных институциональных единиц по регионам вызывает еще более сложные вопросы вплоть до того, что может возникнуть вопрос о целесообразности таких попыток. В то время как продажи электричества и услуг железных дорог или оплата труда, выплачиваемая центральными органами управления, могут быть отнесены к регионам, проценты по государственному долгу, выплачиваемые центральными органами управления или национальными корпорациями, не могут быть отнесены к какому-либо географическому местоположению. Следовательно, разумным решением является введение какого-либо национального «квазирегiona», который не относится к регионам страны, а рассматривается как экстерриториальный регион. Этот национальный «квазирегion» может включать головные офисы предприятий, которые имеют заведения, расположенные в регионах и относящиеся к ним.

18.51. Эти концептуальные трудности частично объясняют, почему ни одна страна не составляет все счета СНС для каждого региона. В большинстве случаев региональные счета ограничены отражением видов производственной деятельности по отраслям (с концептуальными проблемами, возникающими при определении местоположения некоторых из них, таких как транспорт и связь) и более полным набором счетов для институциональных секторов, состоящих из региональных единиц, таких как домашние хозяйства и местные и региональные органы управления. Составление счетов товаров и услуг и таблиц «затраты-выпуск» по реги-

онам не вызывает неразрешимых концептуальных проблем, хотя оно предполагает трактовку поставок в другие регионы и из них как экспорт и импорт. Однако практические трудности в этом случае весьма значительны при отсутствии развитой системы статистики транспорта.

18.52. Следует также отметить, что в больших странах могут быть значительные вариации в ценах на одни и те же продукты в различных регионах. Полное изучение влияния вариации цен на показатели производства и использования в регионах может потребовать проведения оценок типа расчетов паритетов покупательной способности (ППС), чтобы оценить различия в покупательной способности в различных регионах.

18.53. Тем не менее региональные счета даже с упомянутыми выше ограничениями являются очень полезным инструментом экономической политики. Частично региональные счета могут быть включены в совокупность региональных статистических индикаторов трудового участия, безработицы, бедности и т.д. Чем больше контраст между регионами в стране, тем более полезной является такая система региональных индикаторов, включающая добавленную стоимость на душу населения, располагаемый доход домашних хозяйств и потребление домашних хозяйств на душу. Страны сами должны определить состав своих региональных счетов и статистических индикаторов, принимая во внимание свои особые условия, системы данных и ресурсы, которые могут быть выделены для этой работы.

18.54. Имеются два руководства, содержащие больше подробностей о региональных счетах: *Методы региональных счетов — валовая добавленная стоимость и валовое накопление основного капитала по видам деятельности (Regional accounts methods — Gross value-added and gross fixed capital formation by activity)* (Евростат, 1995) и *Методы региональных счетов — счета домашних хозяйств (Regional accounts methods — Households Accounts)* (Евростат, 1996).

Е. Вопросы представления данных

18.55. Хотя можно, как уже отмечалось, включать больше деталей в интегрированные экономические счета путем введения дополнительных колонок для подсекторов и строк для дезагрегирования операций, в результате этого можно быстро получить очень сложную и трудную для работы таблицу. По этой причине более подробный анализ производства и операций с товарами и услугами, финансовых операций и детальных балансов активов и пассивов, а также анализ по целям производится в таблицах другого типа. Некоторые из этих альтернативных таблиц описываются в следующих главах. Этот раздел посвящен представлению основных макроэкономических агрегатов с дополнительными деталями.

18.56. Фундаментальным для понимания СНС является получение представления о трех разных способах исчисления ВВП: производственным методом, методом конечного использования и распределительным методом. Однако определения в главе 16 сосредоточены на различных типах потоков на наиболее агрегированном уровне, чтобы сделать различия между тремя методами как можно более ясными. На практике при представлении результатов пользователям необходимо показать больше деталей. Количество и виды

деталей могут варьироваться от страны к стране, но есть общие рекомендации, которые международные организации стремятся использовать при составлении таблиц одновременно для нескольких стран.

1. ВВП, исчисленный производственным методом

18.57. Для ВВП, исчисленного производственным методом, обычно приводят данные по отраслям с определенным уровнем детализации. МСОК, Rev.4 содержит 21 раздел на высшем уровне и 88 подразделов на втором уровне агрегирования. Для представления общих итогов национальных счетов был разработан самый высокий уровень агрегирования, содержащий 10 категорий, и промежуточный уровень из 38 категорий, которые удобны для представления данных СНС для широкого круга стран. Состав этих двух типов агрегирования категорий МСОК для СНС, которые обозначены как А*10 и А*38, соответственно, описывается более подробно в МСОК, Rev.4, пункты 199–212. В таблице 18.1 показан самый высокий уровень (А*10) агрегирования отраслей.

Таблица 18.1
Категории МСОК для СНС на самом высоком уровне агрегирования (А*10)

МСОК, Rev.4	Разделы	Описание
1	A	Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство
2	B, C, D и E	Горнодобывающая промышленность; обрабатывающая промышленность; снабжение электроэнергией, газом, паром; водоснабжение, системы канализации, удаление отходов и др.
2a	C	<i>в том числе:</i> обрабатывающая промышленность
3	F	Строительство
4	G, H и I	Оптовая и розничная торговля; транспорт и складское хозяйство; размещение и общественное питание
5	J	Информация и связь
6	K	Финансовая деятельность и страхование
7	L	Операции с недвижимым имуществом
8	M и N	Профессиональная, научная и техническая деятельность; деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг
9	O, P и Q	Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование; образование; деятельность в сфере здравоохранения и социальных услуг
10	R, S, T и U	Искусство, сфера развлечений и отдыха; прочие виды деятельности в сфере услуг; деятельность домашних хозяйств; деятельность экстерриториальных организаций

Ключевые отрасли

18.58. Некоторым странам свойственно приводить весьма краткие данные для ряда отраслей с разбивкой на сельское хозяйство (МСОК, раздел А), промышленность (МСОК, разделы В–Е, где раздел С «в том числе: обрабатывающая промышленность» показан отдельно) и услуги (МСОК, разделы G–U). В странах с небольшим количеством ключевых отраслей было бы целесообразно провести дальнейшую разбивку одних разделов и объединить другие. Например, для понимания работы экономики было бы полезно рассматривать сельское хозяйство, осуществляемое в промышленном масштабе для выращивания товарных культур на экспорт, отдельно от мелкомасштабной сельскохозяйственной деятельности, или выделять сборку электронных товаров. В равной мере в некоторых странах было бы достаточно объединять несколько групп сферы услуг. Однако, следование основному порядку, принятому в МСОК, является хорошей практикой вне зависимости от уровня детализации.

18.59. Для стран со значительной долей в экономике натурального хозяйства может быть желательным показать, осуществляется ли производство для реализации на рынке или для собственного использования. В таблице 18.2 показано, как основные отрасли МСОК могут быть разделены, чтобы отразить это различие. В зависимости от условий разделение этих категорий (или возможно их дополнительное дезагрегирование, если это уместно) может быть полезным способом представления информации о производственной деятельности в стране.

2. ВВП, исчисленный методом конечного использования

18.60. На наиболее агрегированном уровне ВВП, исчисленный методом конечного использования, включает расходы на конечное потребление домашних хозяйств, расходы на конечное потребление государственного управления, валовое

накопление, экспорт товаров и услуг за вычетом импорта товаров и услуг. (Часто в таком сжатом представлении категория расходов на конечное потребление домашних хозяйств включает также расходы на конечное потребление НКОДХ.) Пример более детальной таблицы приведен в таблице 18.3. В таблице показана возможность детализации расходов на конечное потребление домашних хозяйств по продуктам или по группам КИПЦ. Аналогичная детализация возможна (хотя это не показано) по продуктам или по группам КЦНО и КФО-ГУ для других статей, где это целесообразно.

3. Агрегаты доходов

18.61. Для представления ВВП, исчисленного распределительным методом, предусмотрено намного меньше стандартов. Некоторые виды представления сосредотачиваются на показе оплаты труда и прибыли (и смешанного дохода) по той же группировке отраслей, которая приведена для ВВП, исчисленного производственным методом. Другие виды представления приводят различные компоненты оплаты труда (заработную плату и отчисления работодателей на социальное страхование), а также разные виды налогов и субсидий на производство. Как уже указывалось, доходы, строго говоря, должны измеряться за вычетом потребления основного капитала, и таким образом, надо показывать состав ЧВП, а не ВВП. Для аналитиков представляет интерес отношение ЧНД к ЧВП, и его также следует показывать.

18.62. При определении типа представления счетов также необходимо учитывать национальные потребности. В стране, где доход в натуральной форме или доход от натурального хозяйства являются значительными, следует предусмотреть распределение оплаты труда, которое включало бы эти статьи.

4. Счета показателей объемов

18.63. Данные счетов показателей объемов могут быть представлены различными способами, которые не обязатель-

но являются взаимно исключаящими. Их можно представить в абсолютном выражении, так что за один год (базисный год) данные в текущих ценах и в постоянных ценах будут идентичными. Следствием этого является то, что, если оценки показателей объемов получаются с помощью цепных индексов, как рекомендуется в СНС, то величина агрегатов может быть не равна сумме компонентов за годы, кроме базисного. Одним из альтернативных вариантов является представление данных показателей объемов в форме индексов. Абсолютные данные за базисный год, которые были одними и теми же в текущих и постоянных ценах, принимаются за 100, как для агрегатов,

так и для их компонентов. Этот способ позволяет легче определить изменения, но пользователям придется самим исчислять абсолютные данные, если они захотят, путем умножения абсолютных данных за базисный год на показатели изменения объемов. Однако этот подход не годится для агрегатов, которые могут принимать равные нулю или отрицательные значения, таких как изменение запасов материальных оборотных средств. Третьей возможностью является показать изменения объемов только в виде темпов роста к предыдущему году или к базисному году. Однако из-за проблемы с округлением это может быть дополнительной, а не единственной формой пред-

Таблица 18.2

Категории отраслей для страны со значительной долей в экономике производства для собственного и пользования

<i>МСОК, Rev.4</i>		Описание
Разделы	Подразделы Группы	
<i>Производство для реализации на рынке</i>		
A	01	Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство
		Растениеводство и животноводство, охота и связанные с этим услуги
		Выращивание товарных культур Выращивание продовольственных культур Животноводство
	014	
	02	Лесоводство и лесозаготовки
	03	Рыболовство и аквакультура
B		Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров
C		Обрабатывающая промышленность
		Производство в формальной экономике Неформальное производство
D и E		Снабжение электроэнергией, газом, паром и кондиционированным воздухом; водоснабжение; системы канализации, удаление отходов и меры по восстановлению окружающей среды
F		Строительство
G		Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов
		Производство в формальной экономике Неформальное производство
H		Транспорт и складское хозяйство
	491	Железнодорожный транспорт
	492	Прочий сухопутный транспорт
	511, 512, 493, 521, 522	Воздушный транспорт; транспортировка по трубопроводам; складирование и хранение; вспомогательные виды деятельности в области перевозок
	53, 60 и 61	Почтовая и курьерская деятельность; создание программ, радио- и телевидение; связь
I		Размещение и общественное питание
J-U		Другие услуги
	84	Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование
	85	Образование
	86, 87 и 88	Деятельность в сфере здравоохранения и социальных услуг
	68	Операции с недвижимым имуществом Прочие услуги
<i>Итого производство для реализации на рынке</i>		
<i>Производство для собственного использования</i>		
A	01	Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство
		Растениеводство и животноводство, охота и связанные с этим услуги
		Выращивание продовольственных культур Животноводство
	014	
	02	Лесоводство и лесозаготовки
	03	Рыболовство и аквакультура
F		Строительство
	68	Условно исчисленная плата за проживание в собственном жилище Другое производство для собственного использования
<i>Итого производство для собственного использования</i>		
Итого добавленная стоимость в основных ценах		
Налоги на продукты и импорт за вычетом субсидий на продукты и импорт		
Валовой внутренний продукт		

ставления. (Более подробно об измерении влияния цепных индексов на показатели роста см. в пункте 15.63.)

5. Квартальные счета

18.64. Как отмечалось выше при обсуждении квартальных счетов, квартальные оценки должны представляться как с корректировкой для устранения влияния сезонных колебаний, так и без корректировки. Часто они представляются в текущих ценах и в постоянных ценах.

6. Счета для секторов

18.65. В основе того, что институциональные секторы являются такой важной частью СНС, лежит ключевая роль, которую они играют в изучении влияния экономического развития на ту или иную группу единиц в экономике. Счета для каждого сектора могут изучаться сами по себе, как это делается в следующих главах, но некоторые свойства счетов выявляются только при таком их представлении, когда можно видеть счета всех секторов вместе. Например, изучение потоков доходов от собственности показывает, какие секторы платят проценты, а какие их получают, какую часть дивидендов получают пенсионные фонды, и являются ли домашние хозяйства основными плательщиками ренты или нет. Счет вторичного распределения доходов позволяет сравнить величину текущих налогов на доходы, имущество и т. д., уплачиваемых корпорациями и домашними хозяйствами, установить, какие секторы платят страховые премии и какие получают страховые возмещения, а также насколько значимыми для экономики являются другие текущие трансферты.

18.66. В главах, где обсуждается интерпретация счетов для секторов, рассматриваются также вопросы их пред-

ставления, как и в главах, показывающих связи с другими статистическими системами, особенно связи со статистикой государственных финансов, статистикой внешних операций, денежной и финансовой статистикой. Однако во всех случаях следует уделять внимание представлению счетов в форме, наиболее полезной для читателей публикации, для которой предназначено представление. Она может весьма различаться в одной публикации по сравнению с другой, и такая гибкость в подходе является существенной для того, чтобы обеспечить возможность читателям использовать наилучшим образом представленные данные.

7. Интегрированные счета накопления

18.67. В главе 13 объясняется взаимосвязь счетов накопления как для нефинансовых, так и для финансовых активов. Связи между начальным и заключительным балансами активов и пассивов являются существенными для исчисления потребления основного капитала, а также для оценок услуг капитала и производительности, как поясняется в главе 20. Вместе с тем, очень часто исходные данные, на основе которых такие расчеты производятся, не публикуются на регулярной основе или вообще не публикуются. Несмотря на их очевидную значимость, даже данные о наличии жилищ являются доступными лишь в немногих странах.

18.68. Для финансовых активов и обязательств ситуация несколько лучше, и действительно в некоторых случаях данные об их потоках получают на основе данных начального и заключительного баланса активов и пассивов. Хотя эти данные регулярно публикуются, если они имеются, эти таблицы не всегда связаны с регулярными национальными счетами, и таким образом, пользователи не всегда осознают важную связь между финансовой частью счетов и остальными счетами.

Таблица 18.3
ВВП по методу конечного использования

ВВП: метод конечного использования	
Расходы на конечное потребление	
Расходы на конечное потребление домашних хозяйств	
<i>Возможна детализация по продуктам или группам КИПЦ</i>	
Расходы на конечное потребление НКОДХ	
Расходы на конечное потребление государственного управления	
Расходы на индивидуальное потребление	
Расходы на коллективное потребление	
<i>в том числе фактическое индивидуальное потребление</i>	
Валовое накопление	
Валовое накопление основного капитала – всего	
<i>Возможна детализация в соответствии с классификацией накопления по видам активов</i>	
Изменение запасов материальных оборотных средств	
Приобретение ценностей за вычетом выбытия	
Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами	
Экспорт товаров и услуг	
Экспорт товаров	
Экспорт услуг	
Импорт товаров и услуг	
Импорт товаров	
Импорт услуг	
Статистическое расхождение	
Валовой внутренний продукт	

Глава 19. НАСЕЛЕНИЕ И ЗАТРАТЫ ТРУДА

А. Введение

19.1. Экономическая деятельность является в сущности человеческой деятельностью, однако последовательность счетов, если и относится к отдельным лицам, то только косвенно. Все физические лица, которые образуют домашние хозяйства (население), идентифицируются в той мере, в какой они осуществляют расходы на потребление. Те лица, которые являются работающими по найму, отражаются только как получатели оплаты труда без указания на то, являются ли они немногими очень хорошо оплачиваемыми работниками или многими оплачиваемыми очень низко (хотя на самом деле имеется некоторое количество работников обеих категорий и много — из промежуточных между ними). Цель этой главы состоит в том, чтобы показать, как данные о населении и труде могут быть использованы в сочетании с ключевыми показателями в последовательности счетов, чтобы выявить, сколько средний гражданин получает от экономической деятельности и сколько средний работник вкладывает в производство. Показателем первого является ВВП в расчете на душу населения, а второго — оценка производительности труда. Будучи интересными сами по себе, эти цифры интересны также в сравнении с аналогичными данными в разные периоды времени и в разных странах.

19.2. В этой главе рассматривается только все население, затраты труда и производительность труда. В главе 24 рассматриваются различные типы домашних хозяйств. Расширенная концепция производительности, включающая влияние капитала, кратко излагается в главе 20 и более широко в других публикациях, таких как *Измерение производительности (Measuring Productivity)*.

19.3. Для СНС требуется определение населения, чтобы исчислить агрегаты ВВП и потребления на душу населения. По существу, представление объема ВВП (или расходов на конечное потребление домашних хозяйств) в расчете на душу населения «стандартизирует» эти объемы путем корректировки этих показателей с учетом численности населения стран. Объемы основных агрегатов на душу населения часто используются как показатель относительного уровня жизни в странах, несмотря на сомнения некоторых специалистов в области социального анализа в адекватности этого показателя. Даже несмотря на то, что объемы ВВП на душу населения имеют некоторые недостатки, очевидно, что существует тесная связь между объемом ВВП страны на душу населения и уровнем жизни в ней.

19.4. Показатели затрат труда необходимы для изучения производительности. Изменения в производительности во времени являются важным показателем эффективности экономического производства. Аналогично, различия в уровне производительности между странами представляют собой полезный показатель относительной эффективности производственных процессов в странах. Производительность может измеряться различными способами, производитель-

ность труда является простейшим из них, и обычно она измеряется как объем ВВП в расчете на отработанный час. Более сложные показатели производительности, такие как многофакторная производительность (называемая иногда общей факторной производительностью), также требуют измерения затрат труда наряду с затратами капитала, чтобы получить общую величину затрат, на которую делится объем ВВП.

1. Международные стандарты по статистике рабочей силы

19.5. Очевидно, что если нужно найти соотношение между показателями продукции и затрат труда, то концепция использованного труда должна соответствовать охвату производства в СНС. Соответствующие стандарты по статистике рабочей силы разрабатываются Международной организацией труда (МОТ). Стандарты МОТ содержатся в «резолюциях», которые принимаются сессиями Международной конференции специалистов по статистике труда (МКСТ). Резолюция 2008 года утверждает, что *экономически активное население определяется как физические лица, желающие предоставить свой труд для занятия деятельностью, включенной в границы сферы производства в СНС.*

19.6. Не каждый представитель экономически активного населения работает для институциональной единицы-резидента. Поэтому особенно важно, чтобы концепция резидентства, лежащая в основе оценок населения, была согласована с такой концепцией в оценках рабочей силы, и чтобы резидентская принадлежность физических лиц, включенных в число занятых, была согласована с критерием институциональной единицы-резидента в СНС.

2. Структура главы

19.7. Тема населения и получения данных в расчете на душу населения для таких агрегатов, как ВВП, является предметом раздела В. Раздел С начинается с описания того, как все население может быть разделено на тех, кто относится к рабочей силе и кто не относится к ней, и корректировок общей величины населения, производимых для того, чтобы учесть резидентов, работающих за границей, и нерезидентов, работающих в национальной экономике. В нем также описывается, как определяются различные категории рабочей силы и обсуждаются некоторые пограничные вопросы.

19.8. В разделе D обсуждается, как можно улучшить простой учет численности занятых лиц с помощью различных средств стандартизации для использования этих данных в оценках производительности. Получение оценок производительности труда является темой раздела Е, и заканчивается глава кратким обсуждением источников данных в разделе F.

В. Население

19.9. Ежегодные оценки населения получают на основе переписей населения, которые проводятся не каждый год. Переписи обычно учитывают число лиц, присутствующих на определенную дату, или число лиц, которые обычно живут в данном жилище, даже если они не присутствуют, когда проводится перепись. Однако перепись часто проводится только один раз в пять или десять лет, а иногда еще реже. В годы между переписями обновление информации о населении страны обеспечивается на основе данных о числе рождений и смертей и о сальдо миграции.

19.10. *Население страны наиболее просто определяется как все лица, которые обычно являются резидентами страны.* В этом определении используется концепция резидентства СНС и *Руководства по платежному балансу (шестое издание)*, которая состоит в том, что лица являются резидентами страны, с которой они имеют наиболее тесные связи, образующие центр преобладающего экономического интереса. В общем случае, критерий основывается на резидентской принадлежности к стране в течение года или более. В большинстве случаев концепция резидентства является очевидной, будучи основанной на проживании лица в жилище на постоянной основе, хотя имеются некоторые пограничные случаи, которые обсуждаются далее в главе 26.

19.11. В общем случае, лица, являющиеся резидентами страны в течение года или более, независимо от их гражданства должны включаться в оценки населения. Исключением является иностранный дипломатический и военный персонал вместе с их семьями, которые должны относиться к населению своей страны. «Правило одного года» означает, что обычные резиденты, живущие за границей менее одного года, включаются в население, но иностранные гости (например, отдыхающие), находящиеся в стране менее одного года, не включаются в оценки населения. Дальнейшее развитие вопроса применения критерия резидентства в особых случаях содержится в пунктах 4.10-4.15.

1. Оценки роста объема показателей на душу населения

19.12. Темп роста объема ВВП является одним из ключевых экономических показателей, получаемых на основе национальных счетов. Такие темпы роста можно прямо сравнивать между странами, потому что они выражены в общих единицах (в процентах) и не зависят от того, в какой валюте выражены оценки ВВП. Вместе с тем, рост объемов

ВВП каждой страны частично связан с изменениями в населении, и поэтому полезно «стандартизировать» темпы роста в процентах путем исчисления их на основе показателей на душу населения. Например, если численность населения страны растет быстрее, чем объем ее ВВП, то его производство на душу населения снижается. С другой стороны, страна с очень низким ростом объема ВВП, но со снижающимся населением, покажет прирост его производства на душу населения.

19.13. Как отмечалось во введении, данные на душу населения имеют недостатки. Это можно проиллюстрировать на двух примерах. Страна с домашними хозяйствами больших размеров может получить относительные выгоды от соответственно меньших расходов на жилище и других статей расходов, относящихся ко всем членам домашнего хозяйства, чем страна с домашними хозяйствами небольших размеров. Придание одного и того же веса маленькому ребенку и взрослому при работе, требующей затрат физического труда, может также привести к вводящей в заблуждение информации об адекватности потребления продуктов питания.

19.14. Темпы роста реального национального дохода или реального фактического потребления на душу населения обычно дают лучшую оценку изменений среднего уровня благосостояния населения страны, чем изменения объемов ВВП. ВВП является показателем производства внутри страны, но потоки доходов от остального мира в страну или из страны в остальной мир могут иметь значительное влияние как на уровень, так и на темпы роста реального национального дохода на душу населения. Аналогично этому, уровень и темпы роста объемов ВВП могут значительно отличаться от уровня и темпов роста объемов конечного потребления домашних хозяйств из-за различий между странами в долях накопления и чистого экспорта в составе ВВП.

2. Абсолютные уровни ВВП на душу населения

19.15. Как описано в главе 15, Программа международных сопоставлений (ПМС) обеспечивает оценки абсолютных уровней ВВП и ВВП на душу населения по странам, чтобы попытаться определить относительный уровень благосостояния. Эти оценки включают расчеты ВВП, паритетов покупательной способности (ППС) и такие же расчеты численности населения, как и ранее описанные, которые используются для расчетов темпов роста объемов.

С. Измерение рабочей силы

19.16. Не все физические лица, включенные в население, заняты в производстве. Некоторые из них слишком молоды, некоторые слишком стары, а некоторые просто предпочитают не работать. Другие обычно работают, но могут не работать временно, например, из-за болезни, отсутствия работы или будучи в отпуске. Первым шагом к переходу от данных о населении к данным о занятом населении является

ся, таким образом, определение того, что подразумевается под рабочей силой.

19.17. *Рабочая сила включает лиц, которые реально готовы предоставить свой труд в течение определенного периода для производства товаров и услуг, включенного в границы производства в СНС.* Рабочая сила далее подразделяется на занятых лиц и безработных.

Таким образом, население страны может быть разделено на три категории: занятые лица, безработные лица и лица, не относящиеся к рабочей силе. Статус лиц зависит от их деятельности (или ее отсутствия) в течение определенного периода (обычно недели).

19.18. Поскольку рабочая сила определяется на основе короткого периода обследования, число лиц, относящихся к рабочей силе, в какой-то момент времени может быть меньше, чем экономически активное население. Например, сезонные рабочие могут включаться в экономически активное население, но не в рабочую силу в определенное время года.

19.19. Рабочая сила состоит из четырех групп лиц: резидентов, которые являются работниками институциональных единиц-резидентов; резидентов, которые являются работниками институциональных единиц-нерезидентов; безработных резидентов; и самостоятельно занятых лиц. (Самостоятельно занятое лицо обязательно ассоциируется с домашним хозяйством-резидентом. Если такое лицо поставляет товары и услуги за границу, они учитываются как экспорт.) *Занятые лица в СНС определяются как совокупность всех лиц, как работающих по найму, так и самостоятельно занятых лиц, занимающихся каким-либо видом производственной деятельности, который подпадает под определение границ сферы производства в СНС и осуществляется институциональной единицей-резидентом.*

1. Лица, работающие по найму

19.20. *Лица, работающие по найму (наемные работники) — это лица, работающие по соглашению на институциональную единицу, являющуюся резидентом данной страны, и получающие вознаграждение за свой труд.* Их вознаграждение отражается в СНС как оплата труда. Отношение работодателя и работника существует при наличии договора между работодателем и физическим лицом, который может быть формальным или неформальным и который обычно заключается добровольно обеими сторонами, в соответствии с которым физическое лицо работает для работодателя в обмен на вознаграждение в денежной или натуральной форме. Работодатель не обязан заявлять о договоре какому-либо официальному органу для регистрации статуса работника.

19.21. Лица, работающие по найму, включают следующие категории, но не ограничиваются ими:

- a. лица, нанятые работодателем по договору найма (работники физического и умственного труда, управленческий персонал, домашняя прислуга, лица, занятые производственной деятельностью за вознаграждение по программам занятости);
 - b. государственные служащие и другие работники органов государственного управления, сроки и условия занятости которых устанавливаются государственным законодательством;
 - c. служащие вооруженных сил, проходящие службу на долгосрочной и краткосрочной основе, а также призывники (включая призывников, работающих на гражданской службе);
 - d. священнослужители, если они оплачиваются непосредственно органами государственного управления или некоммерческими организациями;
 - e. собственники корпораций и квазикорпораций, если они работают на этих предприятиях;
 - f. учащиеся, имеющие формальное обязательство, в соответствии с которым они вносят свой трудовой вклад в процесс производства на предприятии в обмен на вознаграждение и (или) услуги образования;
 - g. лица с ограниченными физическими возможностями при условии существования формального или неформального отношения между работодателем и работником;
 - h. лица, нанятые временными службами занятости, которые должны относиться к той же отрасли, что и нанявшая их служба, а не к отрасли, к которой принадлежит предприятие, для которого они фактически работают.
- 19.22. Надомный работник — это лицо, которое приглашается работать для определенного предприятия или поставляет определенное количество товаров и услуг определенному предприятию в соответствии с предварительно заключенным с этим предприятием договором или контрактом, но чье рабочее место находится за его пределами. Надомный работник считается лицом, работающим по найму, если есть договор в явной форме о том, что он вознаграждается в зависимости от выполненной работы, то есть количества труда, вложенного им в процесс производства. Дальнейшее обсуждение классификации надомных работников содержится в пунктах 7.34–7.38.
- 19.23. Временно не работающие лица также рассматриваются как лица, работающие по найму, если у них есть формальная связь с работой. Эта формальная связь определяется в соответствии с наличием одного и более следующих критериев:
- a. продолжение получения заработной платы;
 - b. уверенность в возвращении к работе после окончания события, вызвавшего временное прекращение работы, или соглашение о дате возвращения;
 - c. продолжение отсутствия на работе, к которому, где это целесообразно, может относиться такое отсутствие, когда работник получает компенсационные выплаты без обязательства принимать другие предложения о работе.
- В приведенную выше классификацию включаются лица, временно не работающие из-за болезни или травмы, праздников или отпуска, забастовок или локаутов, отпусков для получения образования или профессионального обучения, для ухода за детьми, из-за спада экономической активности, временных организационных проблем или приостановки работы по таким причинам, как плохая погода, механические повреждения или нарушения электроснабжения, нехватка сырья или топлива, или по другим причинам, приводящим к временному отсутствию на работе. Для некоторых целей может быть полезным выделить временно не работающих лиц, если это возможно.

19.24. Управляющие корпорациями (или квазикорпорациями) в СНС трактуются как лица, работающие по найму, но в классификации МОТ они рассматриваются как самостоятельно занятые лица.

2. Самостоятельно занятые лица

19.25. *Самостоятельно занятые лица — это лица, являющиеся единоличными собственниками или совладельцами некорпорированных предприятий, в которых они работают, исключая те некорпорированные предприятия, которые классифицируются как квазикорпорации.* Лица, которые работают в некорпорированных предприятиях, классифицируются как самостоятельно занятые лица, если они не являются наемными работниками, получающими оплату, составляющую их основной источник дохода; в этом случае они классифицируются как лица, работающие по найму. Они могут временно не работать в течение периода обследования по какой-либо конкретной причине. Оплата труда при самостоятельной занятости включается в смешанный доход, потому что невозможно отделить доход по труду и доход на капитал, используемый в некорпорированном предприятии. (В некоторых аналитических целях может быть полезным произвести расчеты для их разделения; см. пункты 20.49-20.50).

19.26. Самостоятельно занятые лица включают следующие категории:

- a. помогающие члены семьи, работающие в некорпорированных предприятиях;
- b. надомники, чей доход зависит от стоимости продукции какого-либо процесса производства, за который они несут ответственность; при этом не имеет значения, много или мало работы они выполнили;
- c. лица, занятые в производстве, предпринимаемом полностью для их собственного конечного потребления или накопления на индивидуальной или коллективной основе. (Примером последнего является строительство для нужд общины.)

19.27. Помогаящих членов семьи иногда называют неоплачиваемыми работниками, но есть также другие неоплачиваемые работники, или работники на общественных началах.

19.28. В статистике МОТ самостоятельно занятые лица включают работающих в предприятиях, являющихся некорпорированными с юридической точки зрения, даже если о них имеется достаточно информации, чтобы считать их квазикорпорациями в СНС. В СНС вознаграждение этих лиц включается в оплату труда, а не в смешанный доход. Помимо прочего, они могут включать членов производственных кооперативов.

3. Безработные

19.29. Чтобы завершить описание рабочей силы, необходимо упомянуть безработных, потому что рабочая сила делится на занятых лиц (то есть лиц, работающих по найму, и самостоятельно занятых лиц) и тех, кто является безработными. Безработный — это тот, кто не является лицом,

работающим по найму, или самостоятельно занятым лицом, но готов работать и активно ищет работу. Концепция безработных в национальных счетах не нужна, потому что они не вносят вклад в производство, но их численность необходимо учитывать для перехода от концепции занятого населения к концепции экономически активного населения.

4. Проблемы пограничных случаев

Работы и занятые лица

19.30. Физические лица могут иметь более одного источника дохода от занятости, если они работают более, чем у одного работодателя, или в дополнение к работе у одного или более работодателей, они работают для себя как самостоятельно занятые лица. Договор между наемным работником и работодателем определяет понятие работы, и каждое самостоятельно занятое лицо имеет работу. Число работ в экономике, таким образом, превышает число занятых лиц из-за того, что некоторые наемные работники имеют более одной работы. Лицо, имеющее более одной работы, может работать на них последовательно, когда человек работает часть недели на одной работе, а оставшуюся часть недели — на другой, или параллельно, когда человек имеет вечернюю работу, кроме дневной. В некоторых случаях одну работу могут делить двое лиц.

19.31. Работодатели могут не знать о вторичных работах их работников, и в любом случае от них не требуется предоставлять информацию об этом. Когда работодатели сообщают информацию о численности работников, они фактически сообщают информацию о числе работ, которые они предоставляют. Следует иметь в виду, что число работ не включает вакансии, когда данные о числе работ используются как данные о численности работников. Различие между числом работ и численностью работников является одной из проблем, которые требуют внимательного рассмотрения в статистике производительности.

Резидентство

19.32. Численность населения зависит от резидентской принадлежности физических лиц, но лица, работающие по найму, не обязательно должны быть резидентами страны, где они работают. Результаты деятельности производящих единиц можно сравнивать с численностью занятых, только если последние включают как резидентов, так и нерезидентов, которые работают для производящих единиц-резидентов. Занятые лица состоят, главным образом, из наемных работников-резидентов, работающих для институциональных единиц-резидентов, и самостоятельно занятых лиц. Вместе с тем, они включают также следующие категории, относительно которых может возникнуть вопрос, считаются ли они резидентами или нет:

- a. приграничные работники-нерезиденты, то есть лица, которые пересекают границу каждый день, чтобы работать в качестве наемных работников на экономической территории данной страны;
- b. сезонные рабочие-нерезиденты, то есть лица, которые прибывают на экономическую территорию данной страны и остаются там менее одного года, что-

- бы работать в отраслях, где периодически требуется дополнительный труд;
- c. служащие вооруженных сил страны, размещенных за границей;
 - d. граждане страны в штате национальных научных баз, организованных за пределами географической территории страны;
 - e. граждане страны в штате дипломатических миссий за границей;
 - f. члены команд рыболовецких и других судов, самолетов и плавучих платформ, работающих под управлением единиц-резидентов;
 - g. служащие органов государственного управления, расположенных за пределами географической территории страны, например, посольств;
 - h. работающие учащиеся включаются или не включаются в состав занятых лиц в соответствии с их классификацией как резидентов или нерезидентов, как поясняется в главе 26.

19.33. С другой стороны, следующие категории резидентов, хотя и являющихся занятыми лицами, не включаются в состав занятых лиц в институциональных единицах-резидентах (и, следовательно, в оценки занятости, используемые в контексте СНС):

- a. резиденты, которые являются приграничными или сезонными рабочими, то есть которые работают по найму на другой экономической территории;
- b. граждане страны, которые являются членами команд рыболовецких и других судов, самолетов и плавучих платформ, работающих под управлением единиц-нерезидентов;
- c. резиденты, которые являются наемными работниками иностранных государственных учреждений, расположенных на географической территории данной страны;
- d. персонал международных гражданских организаций, расположенных на географической территории данной страны (включая нанятых непосредственно ими местных работников);
- e. служащие вооруженных сил, работающие в международных военных организациях, расположенных на географической территории данной страны;
- f. граждане страны, работающие на иностранных научных базах, организованных на экономической территории данной страны.

19.34. Статистика рабочей силы может основываться на данных обследований домашних хозяйств (когда должны быть охвачены все резиденты) или обследований заведений (когда предметом изучения являются институциональные единицы-резиденты). Однако, чтобы обеспечить полный охват занятых лиц на основе принципов СНС, требуются некоторые дополнительные корректировки:

- a. служащие по призыву в вооруженных силах обычно не включаются в обследования заведений и могут быть не охвачены обследованиями домашних хо-

зяйств, но в СНС призывники считаются наемными работниками органов государственного управления;

- b. работники-резиденты, живущие в институциональных домашних хозяйствах (таких как религиозное учреждение или тюрьма), обычно не включаются ни в обследования домашних хозяйств, ни в обследования заведений, но включаются в состав занятых лиц в СНС;
- c. работники-резиденты младше возрастного предела, установленного для определения рабочей силы, которые работают для институциональных единиц-резидентов, включаются в состав занятых лиц в СНС.

5. Ненаблюдаемая экономика

19.35. Разработчики национальных счетов особенно озабочены тем, чтобы обеспечить полный охват всей экономической деятельности, включенной в СНС в границы сферы производства. Это часто называют «всеобъемлемостью» охвата национальных счетов. На практике это означает требование обеспечить, чтобы в счета включались стоимостные объемы производственной деятельности, которая является незаконной или теневой (то есть «подпольная экономика» или «скрытая экономика»), а также деятельности, которая просто является неформальной. В принципе, в СНС вознаграждение всех работников, занятых этой деятельностью, должно быть включено или в оплату труда, или в смешанный доход. Поэтому при сравнении данных статистики труда и производства важно, чтобы эти лица были также включены в статистику труда.

6. Труд в НКОДХ

19.36. Выпуск НКОДХ предоставляется бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми, поэтому он оценивается по затратам на производство. Одним из элементов этих затрат является оплата труда работников. Важно, чтобы эти работники были учтены в показателях занятости, используемых для исчисления изменений производительности. Однако НКОДХ часто имеют работающих на общественных началах, поэтому их трактовка заслуживает особого внимания.

7. Труд на общественных началах

19.37. Можно провести различие между теми работниками, у кого есть договор о предоставлении труда за символическое вознаграждение или только за доход в натуральной форме, теми, кто явно не получает вознаграждения, и теми, кто не имеет явного вознаграждения, но при этом получает выгоду непосредственно от производства, в которое они вносят свой вклад. В статистике МОТ все три типа работников включены в экономически активное население как лица, работающие по найму.

19.38. В СНС вознаграждение тех, кто работает за символические суммы или только за доход в натуральной форме, измеряется этими затратами. Здесь не содержится никакого условно исчисленного дополнительного элемента

вознаграждения. Например, если врач или учитель работают только за питание и проживание, то только стоимость этих товаров и услуг, полученных в качестве дохода в натуральной форме, отражается как их заработная плата. Такие случаи могут иметь место в религиозных учреждениях или при природных катастрофах. Если единица, нанимающая такой персонал, обязана предоставить ему вознаграждение, каким бы мизерным оно ни было, то этот персонал классифицируется как лица, работающие по найму.

19.39. Если персонал работает чисто на общественных началах без какого-либо вознаграждения, даже в натуральной форме, но в единице, признанной институциональной единицей, то эти лица все же считаются занятыми в понимании СНС, однако записи об оплате труда (или смешанном доходе) для них не делаются. (Физические лица, оказывающие услуги группам других физических лиц без связи с какой-либо инфраструктурой, такие как тренировка детской футбольной команды, рассматриваются не как занятые лица, а как проводящие свой досуг, какими бы значимыми ни были их усилия.)

19.40. Если члены семьи вносят свой вклад в производство некорпорированного предприятия, то оценка смешанного дохода предположительно должна включать элемент их

вознаграждения, и, таким образом, они рассматриваются как относящиеся к экономически активному населению с точки зрения СНС. В статистике МОТ такие работники не будут включены в экономически активное население, если они моложе определенного возраста. (Нижняя граница рабочего возраста зависит от национальных условий.)

19.41. По договоренности стоимость услуг по проживанию в собственном жилище не включает оценку затрат труда (см. пункты 24.50–24.58). В отличие от этого, если группа физических лиц договаривается построить здание или сооружение, например, школу или колодец, то эти лица считаются рабочей силой и получают смешанный доход за свои усилия. Поскольку оценить такие проекты сложно, если нельзя произвести прямое сравнение с подобным зданием, то стоимость строительства должна оцениваться на основе понесенных затрат. Труд является значительным вкладом в строительные проекты, поэтому его стоимость должна быть включена как часть общих затрат с использованием ставок заработной платы, выплачиваемой за подобные виды работ на местных рынках труда (см. пункты 6.127 и 7.30). Этот доход используется затем для приобретения результата усилий этих лиц, который впоследствии может быть передан третьей стороне для содержания. Последнее действие отражается как капитальный трансферт в натуральной форме.

Д. Стандартизированные показатели затрат труда

19.42. Приблизительная оценка затрат труда, требующаяся для измерения производительности, обеспечивается на основе данных о численности занятых лиц. Используя это как исходные данные, оценки затрат труда могут быть затем скорректированы для получения показателей различной степени сложности. Примерами таких показателей в порядке возрастания сложности их измерения являются занятость в пересчете на эквивалент полной занятости, общее число фактически отработанных часов и затраты труда с корректировкой для учета его качества на основе моделей. Каждый из них по очереди обсуждается ниже.

1. Занятость в пересчете на эквивалент полной занятости

19.43. *Занятость в пересчете на эквивалент полной занятости — это число работ в условиях полной занятости, которое определяется как общее число фактически отработанных часов всеми занятыми лицами, деленное на среднее число часов, фактически отработанных на работах с полной занятостью.*

19.44. Это определение не обязательно является описанием того, как исчисляется показатель, соответствующий данной концепции. Самым упрощенным способом его расчета является иногда используемый метод простого учета всех работ с частичной занятостью как половины работы с полной занятостью. Поскольку продолжительность работы с полной занятостью со временем меняется и различается по отраслям, то предпочтительными являются более сложные методы, такие как метод, при котором устанавливается среднее соотношение и средняя продолжительность рабоче-

го времени для работ с неполной рабочей неделей и с полной занятостью отдельно для каждой группы работ.

19.45. СНС не рекомендует показатель занятости в пересчете на эквивалент полной занятости в качестве предпочтительного показателя затрат труда. Однако, если данные достаточно хорошего качества, чтобы позволить исчислить общее число фактически отработанных часов, то показатель занятости в пересчете на эквивалент полной занятости также следует использовать в связи с данными национальных счетов. Одной из причин этого является то, что это облегчает международные сравнения со странами, в которых занятость может исчисляться только в пересчете на эквивалент полной занятости. Вместе с тем, учитывая тенденцию МОТ рекомендовать показатель общего числа фактически отработанных часов в качестве предпочтительного показателя затрат труда, использование показателя занятости в пересчете на эквивалент полной занятости, вероятно, будет постепенно уменьшаться.

19.46. Как только что отмечалось, занятость в пересчете на эквивалент полной занятости определяется на основе числа отработанных часов в среднем на работе с полной занятостью. Если число часов работы с полной занятостью снижается, например, из-за увеличения продолжительности ежегодного отпуска или государственных праздников, то показатели занятости в пересчете на эквивалент полной занятости могут измениться мало или совсем не измениться, даже если общее число фактически отработанных часов снизилось. Подобный эффект может быть вызван увеличением продолжительности отпусков по болезни. Поэтому оценка числа часов работы с полной занятостью корректируется на среднюю величину отпусков по болезни, взятых как в базисном периоде, так и в отчетном году.

2. Отработанные часы

19.47. Даже при таких корректировках данных в пересчете на эквивалент полной занятости для использования в расчетах производительности предпочтение отдается общему числу фактически отработанных часов.

19.48. На практике может потребоваться исчисление общего числа фактически отработанных часов и числа фактически отработанных часов за год (при полной занятости). Во многих странах, особенно при ежемесячно оплачиваемых работах лиц, работающих по найму, можно определить только обычные отработанные часы, сверхурочные часы, плюс продолжительность ежегодных отпусков и праздничных дней. Может быть невозможным определить среднее число дней отсутствия на работе по болезни, которое следует вычесть из общего числа фактически отработанных часов или из числа фактически отработанных часов за год (при полной занятости). Эта ошибка не повлияет на показатель занятости в пересчете на эквивалент полной занятости, если доля времени отсутствия на работе по болезни при работе с частичной занятостью такая же, как и при работе с полной занятостью.

19.49. Если недели, за которые получались данные обследований, не вполне репрезентативны, то для оценок за год в целом следует использовать наилучшую имеющуюся информацию об изменениях данных в течение года.

Определение фактически отработанных часов

19.50. Для целей СНС рабочее время определяется как время, проведенное в занятиях деятельностью, которая вносит вклад в производство товаров и услуг, включенное в границы сферы производства в СНС. В резолюции, касающейся измерения рабочего времени, принятой 18-й МКСТ в декабре 2008 года, определены семь концепций рабочего времени:

- a. фактически отработанные часы;
- b. оплаченные часы;
- c. нормальные часы работы;
- d. часы работы по условиям договора;
- e. обычно отработываемые часы;
- f. сверхурочные часы работы; и
- g. часы отсутствия на работе.

19.51. Наиболее важным показателем для СНС и одним из наиболее подходящих показателей для измерения производительности являются фактически отработанные часы. Эта концепция охватывает:

- a. прямые затраты времени — время, затраченное на выполнение рабочих задач и обязанностей в каком-либо месте независимо от количества времени, обусловленного договором между работодателем и работником;
- b. затраты времени, связанные с работой, включая время, затраченное на телефонные звонки, поездки по рабочим заданиям, профессиональное обучение

и выполнение других задач, перечисленных в резолюции;

- c. время простоев, охватывающее периоды, когда человек находится на работе, но не может работать из-за временных перерывов по причинам технического, материального или экономического характера;
- d. время отдыха, такое как краткие перерывы для отдыха, еды и т. д.

19.52. Отработанные часы не включают:

- a. все типы отпусков (ежегодный, государственные праздники, по болезни, по беременности и родам, для исполнения общественных обязанностей и т. д.);
- b. время поездок на работу и с работы, когда не осуществляется производственная деятельность;
- c. время, затраченное на образование, иное, чем профессиональное обучение;
- d. перерывы на еду и другие более длительные периоды отдыха во время командировок.

19.53. Более исчерпывающие определения этих критериев можно найти в резолюции МКСТ.

19.54. Полезным является известное выражение в отношении работ лиц, работающих по найму, о том, что отработанные часы равны оплаченным часам минус часы, оплаченные, но не отработанные, плюс часы отработанные, но не оплаченные, поскольку многие обследования заведений учитывают оплаченные, а не отработанные часы, так что отработанные часы должны быть исчислены для каждой группы работ, используя всю имеющуюся информацию об оплачиваемых отпусках и т. д.

3. Затраты труда с корректировкой для учета его качества

19.55. Использование общего числа фактически отработанных часов в качестве показателя затрат для исчисления изменений производительности труда во времени предполагает в неявной форме, что каждый отработанный час имеет одно и то же качество (то есть отсутствие различий в квалификации и уровне профессиональных навыков занятых лиц). Другими словами, каждый час, отработанный высоко профессиональным работником, таким как нейрохирург, предположительно производит продукцию того же количества и качества, как и час, отработанный неквалифицированным работником. Можно произвести оценку затрат труда с корректировкой для учета различий в его качестве, которая примет во внимание изменения во времени в составе работников путем взвешивания показателей качества по различным категориям работников. (Термин «корректировка для учета различий в качестве» используется как аналогичный понятие индексов цен с корректировкой для учета различий в качестве, но его можно понимать также как корректировку для учета изменений в составе привлеченных работников.)

19.56. Используемые показатели качества могут включать такие показатели, как уровень образования, профессиональная квалификация, опыт работы (обычно на основе возраста работника), отрасль, в которой занят работник, и так далее. Различные показатели взвешиваются с

использованием среднечасовой заработной платы работника в каждой категории. Этот метод основан на предположении, что работников нанимают, только если их предельная цена (то есть заработная плата, включая накладные расходы) меньше, чем предельный доход, который ожидают получить от производства. В качестве индексной формулы можно использовать формулу с фиксированными весами (формулу Ласпейреса) или более сложные формулы, такие как формула Торнквиста, которая учитывает изменение весов путем использования весов каждого из анализируемых периодов.

19.57. Исчисление показателя затрат труда с корректировкой для учета различий в его качестве с помощью этого метода требует большого количества данных, и только те страны, которые имеют высокоразвитую статистическую систему, смогут получить требуемые детальные данные.

4. Затраты труда наемных работников при постоянных ставках оплаты труда

19.58. Общее число фактически отработанных часов и занятость в пересчете на эквивалент полной занятости являются показателями затрат труда в физическом выражении. Выпуск также может быть измерен в физических единицах, таких как тонны или кубометры, но это не делается в национальных счетах, потому что базисная стоимость тонны или кубометра настолько различается между продуктами, что такие физические измерители лишены общего экономического смысла. Но часовая оплата труда или годовая оплата при полной занятости также очень сильно различаются. Физические измерители затрат труда можно применять, только если состав различных категорий труда, в основном, одинаков в разных странах или в разные периоды времени, изучение которых производится.

19.59. Поскольку выпуск исчисляется как в текущих, так и в постоянных ценах, естественно сделать то же самое и в отношении затрат труда, как и в отношении промежуточ-

ных затрат. Однако вознаграждение самостоятельно занятых лиц включается в смешанный доход и не может быть идентифицировано отдельно с достаточной определенностью. По этой причине только затраты труда наемных работников учитываются на основе постоянных ставок оплаты труда.

19.60. Оценка затрат труда наемных работников в текущих ценах и в постоянных ценах является аналогичной оценке выпуска и подчиняется следующим правилам.

- a. Для измерения относительной экономической значимости различных товаров, услуг и работ применяются рыночные цены и рыночная оплата труда; преимущества и недостатки этого условия одни и те же как для затрат, так и для выпуска.
- b. Хотя концепции оценки в постоянных ценах объемов товаров и услуг и оплаты труда предполагают переоценку количеств в ценах или по ставкам оплаты труда базисного периода, их можно оценить на практике путем деления стоимости в текущих ценах или текущих ставок оплаты труда на соответствующий индекс цен или индекс ставок заработной платы по каждой группе и суммирования полученных данных по всем группам.
- c. Эти групповые индексы исчисляются для репрезентативной выборки работ или товаров и услуг с использованием весов, отражающих относительную значимость каждой из подгрупп, представленных отобранной и описанной в спецификации работой или отобранными и описанными в спецификациях товаром или услугой. Другими словами, индекс оплаты труда строится как индекс цен.

19.61. В то время как стоимость затрат труда наемных работников при постоянных ставках оплаты труда можно исчислить путем дефлятирования текущей стоимости, как упоминалось выше, данные могут также позволить использовать метод прямой оценки, состоящий в умножении текущего числа работ в каждой группе на среднегодовую оплату труда в этой группе в базисном периоде.

Е. Исчисление производительности труда

1. Производительность труда и многофакторная производительность (МФП)

19.62. Объемы продукции в расчете на отработанный час (или на одного занятого) называются показателями производительности труда. Однако это несколько упрощенные ее измерители, поскольку изменения в этих показателях могут отразить ряд факторов помимо просто числа часов, отработанных занятыми лицами. В частности, на это отношение может повлиять увеличение используемого капитала, а также изменения в составе рабочей силы с течением времени.

19.63. Показателям производительности капитала, исчисленным путем деления индекса объема продукции на индекс услуг капитала, присущи аналогичные недостатки, поскольку они не учитывают влияния величины затрат труда занятых лиц, а также эффективности и состава затрат капитала.

19.64. Показателем, который учитывает вклад как труда, так и капитала в прирост продукции, является многофакторная производительность (МФП), которую иногда называют общей факторной производительностью (ОФП). Преимуществом использования МФП в качестве показателя производительности является то, что он учитывает влияния, не учтенные в затратах труда и капитала. Эта тема обсуждается далее в главе 20 и в *Измерении капитала (Measuring Capital)*.

19.65. Модель измерения производительности может быть расширена, чтобы учесть другие факторы, такие как использование энергии и материалов в производстве. Ее можно расширять вплоть до исчисления производительности на самом детальном уровне таблиц «затраты-выпуск». Пример такой работы можно найти в проекте EU-KLEMS. EU-KLEMS первоначально был статистическим и аналитическим научным проектом, нацеленным на анализ учета производительности и роста на отраслевом уровне в Евро-

пейском союзе. Больше информации о нем можно найти на сайте проекта: www.euklems.net/. Эта работа является официально принятой.

2. Расчеты занятости для исчисления производительности

19.66. Как пояснялось в разделе D, ни численность занятых, ни даже занятость в пересчете на эквивалент полной занятости не являются идеальными показателями для использования при изучении производительности. Многие предпочитают общее число фактически отработанных часов, поскольку этот показатель представляет собой разумный компромисс между вышеупомянутыми менее точными показателями и показателями, требующими большого количества данных, содержащими корректировки для учета различий в квалификации, уровне профессионального мастерства и составе затрат труда.

19.67. Какой бы показатель затрат труда ни использовался при исчислении производительности, очень важно обеспечить, чтобы охват данных о труде был согласован с охватом данных национальных счетов. Другими словами, затраты труда должны быть рассчитаны в пределах тех же границ сферы производства и с использованием тех же критериев резидентства, которые используются в национальных счетах. Обычно к вопросам, которые вызывают наибольшие трудности, относятся резидентство (особенно в отношении приграничных рабочих), данные о военнослужащих и дипломатическом персонале (обычно не охватываемые обследованиями рабочей силы, которые часто используются для получения исходных данных) и получение детальных данных о неоплаченных часах (например, неоплаченном времени, отработанном сверхурочно) или о некоторых категориях самостоятельно занятых лиц (например, помогающих членах семьи).

19.68. Аналитики все больше интересуются измерением производительности как для отраслей, так и для экономики в целом. Исчисление занятости и рабочего времени по отраслям добавляет дополнительные трудности в процесс расчетов. Кроме других преимуществ, использование отработанных часов помогает решить проблемы, связанные с измерением производительности по отраслям, когда работник имеет две и более работ не в одной и той же отрасли.

19.69. В частности, данные национальных счетов поступают из обследований заведений, в то время как оценки занятости обычно получают с помощью обследований домашних хозяйств. Часто бывает затруднительным правильно согласовать данные, классифицированные по отраслям на основе этих разных источников. Аналогичные трудности потенциально затрагивают региональные расчеты, когда концепция резидентства применяется не на уровне страны, а на региональном уровне.

19.70. Производительность труда, включая отраслевую производительность, и МФП являются показателями, подходящими для оценки функционирования экономики. С практической точки зрения при исчислении показателей производительности важно обеспечить, чтобы данные о занятости и отработанных часах, лежащие в основе этих расчетов, были согласованы друг с другом, а также с показателями продукции.

3. Согласованность данных

19.71. Изучение относительных уровней производительности в разных отраслях представляет интерес для многих аналитиков. На практике оценки затрат труда для экономики в целом могут быть получены с помощью методов «снизу вверх» или «сверху вниз». В первом случае итоги для экономики в целом будут полностью согласованы с отраслевыми расчетами, поскольку последние суммируются для получения общих итогов затрат труда. Однако в случае метода «сверху вниз» могут использоваться различные источники данных для получения распределения по отраслям. В таких случаях важно обеспечить, чтобы сумма отраслевых оценок была согласована с итогами на национальном уровне.

19.72. Классификация занятых по отраслям не всегда является очевидной. Главной проблемой является обеспечение того, чтобы оценки занятости для каждой отрасли были как можно лучше согласованы с данными национальных счетов в текущих и постоянных ценах; это позволит получить надежные оценки производительности. Особая проблема возникает, когда персонал набирается через внешнее агентство по набору кадров. Обеспечение согласованности с отраслевыми данными о продукции означает, что занятые должны быть отнесены к той отрасли, к которой относится заведение, официально использующее работников. На практике это будет заведение, которое платит работникам заработную плату и соответствующие отчисления на социальное страхование, то есть, как правило, это агентство по набору кадров, и таким образом, работники будут отнесены к отрасли *7491 Набор кадров и предоставление персонала*. Выпуск этой отрасли включает доходы, полученные от деятельности по найму и предоставлению персонала тем заведениям, которые в нем нуждаются; обычно эти заведения будут относиться к другим отраслям. Заведения, использующие этот персонал, платят агентству по набору кадров, а затем это агентство платит персоналу, так что платежи использующих персонал заведений, будут отражаться как часть промежуточных затрат отрасли, использующей персонал.

19.73. В идеале для целей исчисления производительности как продукция, относящаяся к этому персоналу, так и отработанные ими часы должны учитываться в отрасли, в которой они фактически работают, а не в отрасли «Набор кадров и предоставление персонала». Однако на практике вряд ли возможно собрать данные, которые позволили бы классифицировать продукцию и отработанные часы таким образом. Для некоторых целей может быть полезным распределить персонал, нанятый агентством по набору кадров, по отраслям, которые фактически используют этот персонал. Однако такое распределение следует представить в дополнительной таблице, а не в основных счетах.

4. Международные сопоставления

19.74. Рост производительности часто выражается в процентах, и ее сравнения между странами делаются в процентном выражении. При условии, что сравниваемые страны используют схожие методы расчетов, и что их уровни производительности приблизительно сопоставимы, этот вид сопоставлений представляет интерес и является более

простым, чем альтернативное сопоставление абсолютных уровней. Сопоставление между странами относительных уровней производства (например, объемов ВВП или ВВП на душу населения) или производительности является более сложным, потому что необходимо перевести данные национальных счетов в общую валюту. Наилучшим средством для этого является исчисление паритетов покупательной способности (ППС), представляющих собой индекс перевода валюты, который требуется, чтобы уравнивать цены общей корзины товаров и услуг в двух рассматриваемых странах. На практике ППС позволяют устранить как различия в уровнях цен между странами, так и различия в обменных курсах валют (см. раздел E главы 15).

Е. Замечания об источниках данных

19.76. В широком смысле существуют три типа источников данных о занятости. Они могут использоваться по отдельности или в сочетании, особенно когда периодичность каждого из них различна. Обычные утверждения, что качество обследования зависит от размера выборки, программы обследования, процента ответов и периода проведения, очевидно, имеют такое же отношение к обследованиям, которые используются для получения данных о занятости, как и к другим обследованиям. То же самое относится и к шагам, которые надо предпринять, чтобы избежать отказа от ответов и неправильных ответов.

19.77. Три источника данных следующие:

- a. обследования домашних хозяйств, такие как обследования рабочей силы;
- b. обследования заведений;
- c. данные административных источников (например, данные о численности занятых в связи с налогом, взимаемым с заработной платы).

Иногда могут также использоваться данные переписей населения.

19.78. Оценки занятости на основе обследования домашних хозяйств обычно позволяют получить данные о числе лиц, имеющих работу и, возможно, о числе часов их работы. Если используемый показатель затрат труда — число работ в стране, то данные обследования домашних хозяйств будут заниженными, поскольку некоторые лица работают более, чем на одной работе, если только при обследовании не собирают информацию о наличии у лиц нескольких работ. С другой стороны, если обследование домашних хозяйств собирает детальную информацию, относящуюся к часам, отработанным на всех работах, на которых занято лицо, то тогда оно обеспечит хорошую оценку занятости для экономики в целом.

19.79. Обследования заведений обычно имеют некоторые недостатки при использовании их в качестве источника данных о занятости. Прежде всего, трудно обеспечить, чтобы основа обследования полностью соответствовала текущему моменту из-за отставания во времени источников данных, используемых для ее обновления (например, о регистрации новых заведений в соответствующих органах). Даже если отставания во времени обновления основы об-

следования являются постоянными, их влияние на оценки занятости будет варьироваться в соответствии с подъемами и спадами делового цикла. Во-вторых, часто бывает трудно собрать данные о самостоятельно занятых лицах, особенно если они работают в некорпорированных предприятиях. Может возникнуть настоящая путаница, если предприятия рассматривают временных работников как предоставляющих услуги, а не как наемных работников. Далее, могут быть случаи умышленного занижения численности занятых.

19.75. Международные сопоставления производительности на уровне, более низком, чем уровень ВВП, таком как отраслевой уровень, являются проблематичными. ППС исчисляются на основе данных об использовании ВВП, таким образом, ППС для отдельных отраслей, вносящих свой вклад в ВВП, отсутствуют. Поэтому необходимо принять допущение о том, что ППС для такого агрегата, как ВВП, применим ко всем отраслям. Изучение различий в ППС для разных компонентов использования показывает, что они могут значительно варьироваться, так что вряд ли это может быть правильным допущением. Таким образом, получение точных данных международных сопоставлений производительности на дезагрегированном уровне является очень амбициозной задачей.

19.80. Административные источники являются полезными для получения данных о занятости для национальных счетов, но их нужно использовать с осторожностью и в сочетании с другими источниками. Даже если они имеют достаточно полный охват (например, данные о налогах с заведений), они могут быть недоступными длительное время после отчетного года и могут обеспечивать данные о занятости только на какой-то момент в этом году, а не в среднем за год. На такой источник, как данные о налоге на фонд заработной платы, часто оказывает влияние освобождение от него мелких заведений (включая некорпорированные предприятия), что снижает полноту охвата данных. В таких случаях охват заведений, вероятно, будет варьироваться по отраслям из-за концентрации мелких заведений в таких отраслях, как сельское хозяйство, строительство и розничная торговля.

19.81. Проблемы, связанные с учетом приграничных работников в национальных счетах, описаны в разделе о резидентстве. Что касается источников данных, то обследования домашних хозяйств, вероятно, учитывают занятых лиц в стране, в которой они попадают в это обследование (то есть в стране, резидентами которой они являются), если только обследование не содержит специальных вопросов, чтобы выявить и исключить таких работников.

19.82. Занятые лица, имеющие более одной работы в течение недели, за которую проводится обследование, могут быть классифицированы по отраслям и по статусу занятости только с помощью применения некоторых весьма произвольных критериев для определения того, какая из их работ является наиболее важной. В практическом плане, в то время как обследования домашних хозяйств могут обеспечить данные о числе занятых или работ, или о том и другом, обследования заведений обеспечивают данные только о работах.

Глава 20. УСЛУГИ КАПИТАЛА И НАЦИОНАЛЬНЫЕ СЧЕТА

А. Введение

20.1. Эта глава отличается по содержанию и стилю от глав, описывающих счета СНС. Ее цель — показать, как может быть установлена связь между стоимостью активов, используемых в производстве, и созданной валовой прибылью. Эта тема развивалась на протяжении периода около пятидесяти лет в составе области знаний, описываемой как теория услуг капитала. Однако лишь недавно некоторые статистические организации внедрили идеи, взятые из теории, в измерение запасов активов, используемых в производстве. Поскольку есть свидетельство того, что этот метод приводит к совершенствованию оценок запасов капитала, предлагается дополнительная таблица к стандартным счетам, которую заинтересованные организации могли бы составить, чтобы отразить услуги, предоставляемые в неявной форме нефинансовыми активами. Вклад затрат труда в производство отражается в оплате труда. Путем установления связи оценок услуг капитала со стандартным делением добавленной стоимости роль затрат труда и капитала в производстве может быть представлена в форме, готовой для использования в анализе производительности способом, полностью согласующимся со счетами СНС.

20.2. В остальной части введения дается самый общий обзор идей, относящихся к установлению связи услуг капитала с национальными счетами. В разделе В показано, как измерение запасов капитала может быть приведено в соответствие с понятием эффективности актива, а также его ценой. Далее следует раздел С, в котором показывается, как идентифицировать потоки услуг капитала в существующих записях в счетах. В разделе D показано, как изучение основополагающей связи между стоимостью актива и его вкладом в создание прибыли может быть использовано для определения адекватного способа учета затрат, связанных с приобретением и выбытием активов, и стоимости активов, для которых имеется ограниченная информация о рыночных ценах. Наконец, в разделе E обсуждается возможный формат дополнительной таблицы.

1. Основные понятия об услугах капитала

20.3. Нефинансовые активы приносят выгоду в результате использования их в производстве или просто владения ими в течение какого-то периода времени. В этой главе рассматриваются такие нефинансовые активы, которые вносят вклад в производство, и как этот вклад отражается в счетах. Рассматриваемые активы включают основные фонды, запасы материальных оборотных средств, природные ресурсы и те контракты, договоры аренды и лицензии, которые используются в производстве. Ценности приносят выгоду в результате хранения их в качестве запаса стоимости, а не использования в производстве, и поэтому они не рассматриваются в этой главе.

20.4. Активы, которые отражаются в балансе активов и пассивов их экономического собственника, и изменения в их стоимости между одним балансом активов и пассивов и следующим, должны быть идентифицированы и включены в соответствующий счет. Изменения в стоимости активов в результате изменений в абсолютных или относительных ценах отражаются в счете переоценки. Изменения в результате непредвиденных событий, не отражаемых в операциях, учитываются в счете других изменений в объеме активов. Любое другое изменение стоимости рассматривается как результат операции и должно отражаться в соответствующих счетах СНС. Если пользователь актива не является его юридическим собственником, то отражаются две группы операций: операции, которые приводят к платежам между пользователем и собственником, и операции, которые показывают получение пользователем выгоды от использования актива. Последние отражаются как внутренние операции для пользователя. Если юридический собственник актива является также пользователем актива, то отражаются только внутренние операции.

20.5. За активы, используемые в производстве, надо платить, но этот платеж не вычитается из стоимости продукции в периоде, когда актив был приобретен, а относится ко всему периоду, пока он используется в производстве. Для основных фондов этот постепенный платеж за актив отражается как потребление основного капитала, которое представляет собой уменьшение стоимости актива в результате его использования в производстве. Вместе с тем, активы не являются просто расходом на производство, они также способствуют рентабельности предприятия, будучи источником прибыли. Уже давно общепризнано, что прибыль представляет собой доход на капитал, используемый в производстве, но четкое определение того, как эта прибыль образуется и как она соотносится со стоимостью актива, а также каким образом эта стоимость меняется в течение какого-то периода, до сих пор не включалось в СНС. Как отмечалось, это определение известно как теория услуг капитала. Эта терминология не вполне удобна для разработчиков национальных счетов, поскольку услуги, о которых идет речь, не являются такими результатами производства, как, например, услуги транспорта или образования. Тем не менее, эта терминология устоялась и сама по себе не должна вызывать проблем, если помнить, что услуги капитала — это услуги, которые не являются результатом производства. Другими словами, услуги капитала можно воспринимать просто как термин для определения способа, с помощью которого изменения в стоимости активов, используемых в производстве, учитываются в счете производства и балансе активов и пассивов.

20.6. Значительные стимулы в отношении идентификации записей в национальных счетах, связанных с услугами капитала, исходили от тех, кто заинтересован в использо-

вании этой информации для аналитических целей, особенно для изучения производительности. Поскольку большая часть этой работы была предпринята научными исследователями, это неизбежно привело к тому, что обоснования и доводы, на которых основываются предложения, выражены в академической манере, в частности, с использованием иногда довольно сложных алгебраических формул. В этой главе принят иной подход. Ее цель состоит не в том, чтобы ввести новую концепцию в СНС, а чтобы показать, что услуги капитала теоретически могут быть идентифицированы в существующих счетах. Признание этого может привести к совершенствованию расчетов потребления основного капитала, которые нужны для счета производства, и оценок стоимости запасов капитала, которые нужны для балансов активов и пассивов. Получение информации, полезной для анализа производительности, можно считать побочным продуктом совершенствования практики составления национальных

счетов, а не дополнительной работой. Объяснение приведено в форме весьма упрощенных числовых примеров, но все же оно имеет целью продемонстрировать связь между концепциями, рассматриваемыми в исследованиях услуг капитала, и методами национальных счетов в отношении оценки капитала и определения абсолютных величин его запасов.

20.7. Приведенное здесь объяснение является до некоторой степени упрощенным, поскольку имеет целью дать обзор концепций и показать в общих выражениях, почему теория услуг капитала имеет отношение к национальным счетам. Для более глубокого понимания предмета следует обратиться к двум руководствам ОЭСР по этой теме — *Измерение капитала (Measuring Capital)* и *Измерение производительности (Measuring Productivity)* — а также к некоторым практическим и теоретическим работам, на которые есть ссылки в этих руководствах.

В. Оценка запасов капитала

20.8. Исчисление стоимости запасов капитала не является простым расчетом. В то время как все новое накопление за год можно прямо оценить и просто агрегировать, исчислить общую стоимость запасов активов, даже одного и того же типа, но с разными характеристиками и разного возраста, непросто. Теоретически, если бы были хорошие рынки для использовавшихся ранее активов каждого вида, то цены, наблюдаемые на этих рынках, можно было бы использовать, чтобы переоценить каждый актив в ценах, преобладающих в данном году, но на практике информация такого рода имеется редко. Таким образом, оценки запасов капитала должны быть получены косвенным образом, и это делается по договоренности с помощью предположений о том, как цена актива снижается со временем, которые включаются в модель, основанную на использовании метода непрерывной инвентаризации (МНИ). МНИ предусматривает снижение стоимости всех активов, существующих на начало рассматриваемого года, вследствие уменьшения их стоимости в течение года и исключения тех активов, которые достигли конца срока службы в этом году; он также предусматривает добавление остаточной стоимости активов, приобретенных в течение года. Этот рутинный метод так хорошо отработан, что можно не обращать внимания на те предположения, на которых он основывается, но именно изучение этих предположений обнаруживает двойную пользу получения оценок услуг капитала.

20.9. В отсутствие наблюдаемых цен стоимость актива может быть определена как настоящая стоимость будущих доходов от него. Экономическая теория утверждает, что при хорошо функционирующем рынке (определенном адекватным образом), даже при наличии наблюдаемых цен это тождество также сохраняется. Таким образом, в отношении стоимости актива можно поставить два типа вопросов: i) сколько можно было бы выручить за него при продаже; и ii) каким будет его вклад в производство в течение его срока службы. Первый вопрос традиционно задают разработчики национальных счетов; второй является основным для изучения производительности. Вместе с тем, эти два вопроса не являются независимыми друг от друга.

1. Определение вклада в производство

20.10. Предположим, что актив обеспечит добавление в процессе производства стоимости в размере 100, 80, 60, 40 и 20 на протяжении предстоящих пяти лет. Для простоты предположим, что цены всех продуктов не меняются, и инфляция отсутствует. Далее предположим, что реальная ставка процента составляет 5% в год на протяжении всех пяти лет.

20.11. Стоимость актива за все пять лет может быть определена с помощью метода настоящей стоимости, как показано в таблице 20.1. (Для простоты в этом и последующих примерах приведенные стоимости являются стоимостью на начало года, так что фактор дисконтирования используется для всего года. Это упрощение сделано только для удобства представления; на практике должны использоваться среднегодовые данные. Следует также отметить, что цифры в таблицах округлены, и поэтому они могут не сходиться точно. Однако, если читатель воспроизведет эти примеры в рабочей таблице, то он получит в точности приведенные цифры.)

20.12. Добавление к стоимости актива в году 1 от ожидаемых доходов в размере 80 в году 2 составляет 76, то есть 80, деленное на 1,05. (Альтернативным образом добавление к стоимости актива в году 1 можно рассматривать как 80, умноженное на фактор дисконтирования 0,9524, соответствующий обратной величине 1,05). Добавление к стоимости актива в году 2 от доходов в году 3 составляет 57 (60, деленное на 1,05), в году 3 — 54 (57, деленное на 1,05) и так далее. Добавляя величину доходов в первом году в размере 100 к 76, величине доходов второго года, ожидаемых в первом году, и к 54, величине доходов третьего года, ожидаемых в первом году, и к 35 и 16, представляющими собой величину доходов в четвертом и пятом годах, ожидаемых в первом году, получаем стоимость актива в году 1 в размере 282. Когда таблица будет закончена, можно видеть, что стоимость актива в каждом из пяти лет составляет, соответственно, 282, 191, 116, 59 и 20.

20.13. Уменьшение стоимости актива из года в год можно исчислить путем вычитания его стоимости в каж-

дом следующем году из стоимости текущего года. Таким образом, получаем ряд 91, 74, 57, 39 и 20, который в сумме составляет 282, первоначальную стоимость актива. Если уменьшение стоимости актива (91 в первом году) вычтется из его вклада в производство (100 в первом году), то получается стоимость дохода, созданного за год (9 в первом году). Чтобы увидеть, что эта величина представляет собой доход, обратим внимание, что сумма элементов в первой колонке за годы от 2 до 5 (182) представляет собой стоимость того же запаса капитала, существующего в году 2, но оцененного в первом году. Эта стоимость в размере 182 увеличивается на 9 до 191 между годами 1 и 2. Эта величина соответствует критерию определению дохода, состоящему в том, что эту сумму собственник капитала может потратить и при этом не стать беднее в конце периода по сравнению с его началом.

Таблица 20.1
Пример исчисления стоимости запаса капитала на основе данных о его вкладе в производство

Ставка дисконтирования 5%						Сумма за 5 лет
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5	
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	100					
году 2	76 ← 80					
году 3	54 ← 57 ← 60					
году 4	35 36 38 40					
году 5	16 17 18 19 20					
Стоимость в году	282 → 191	116	59	20		
Индекс стоимости (к предыдущему году)	1,00	0,68	0,61	0,51	0,34	
Уменьшение стоимости	91	74	57	39	20	282
Доход	9	6	3	1	0	18

20.14. За пятилетний период величина дохода равняется разнице между суммой элементов, расположенных по диагонали (300), и суммой уменьшения стоимости (282), или, представляя это по-другому, существует тождество между величиной дохода, который приносит актив, и дисконтированием, которое заложено в определение его текущей стоимости.

2. Определение стоимости на любой момент

20.15. Теперь предположим, что о вкладе актива в производство ничего не известно, но известно уменьшение стоимости актива за пять лет в результате его старения. Если это представить в виде индекса стоимости по отношению к стоимости в предыдущем году, а первоначальная стоимость составляет 282, то можно исчислить записи в таблице 20.2. Приведенные в схеме ряды стоимостей соответствуют цифрам в таблице 20.1. Применение индекса уменьшения стоимости 0,68 к первоначальной стоимости 282 дает стоимость 191 для года 2; применение индекса уменьшения стоимости

0,61 к 191 дает 116 для года 3 и так далее. (В качестве альтернативы могли бы быть представлены динамические ряды стоимостей и отнесены к первоначальной стоимости.) На этой основе вычитанием можно получить уменьшение стоимости актива из года в год и увидеть, что оно идентично уменьшению в таблице 20.1.

Таблица 20.2
Пример исчисления стоимости запаса капитала на основе данных о снижении его цены

Ставка дисконтирования 5%						Сумма за 5 лет
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5	
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	100					
году 2	76 80					
году 3	54 57 60					
году 4	35 36 38 40					
году 5	16 17 18 19 20					
Стоимость в году	282	191	116	59	20	
Индекс стоимости (к предыдущему году)	1,00	0,68	0,61	0,51	0,34	
Уменьшение стоимости	91	74	57	39	20	282
Доход	9	6	3	1	0	18

20.16. В общем случае, расчет с помощью МНИ доходит до этого момента. Его двойная цель состоит в том, чтобы исчислить стоимости активов для баланса активов и пассивов и величины потребления основного капитала, и на данный момент расчетов эти требования удовлетворяются. Но на самом деле можно пойти дальше. Вклад актива в производство в последнем году (20) равен его стоимости в последнем году. Если дисконтировать его на 5 процентов, то добавление к стоимости актива в начале года 4 будет определено в размере 19. При стоимости актива 59 на начало года 4 величина вклада в производство в этом году должна составлять 40. Продолжая эти рассуждения, для года 3 стоимость 116 должна состоять из 18, представляющей собой вклад в производство в году 5 в размере 20, дисконтированный дважды, представляющей собой вклад в производство в году 4 в размере 40, дисконтированный один раз, и, таким образом, полученная остаточным путем величина вклада в производство в году 3 должна быть равна 60. Таким образом, могут быть рассчитаны все цифры в верхних строках треугольной части таблицы и величины дохода за год получены точно так же, как в таблице 20.1.

3. Модели зависимости между возрастом и эффективностью актива и между возрастом и ценой актива

20.17. Хотя таблицы 20.1 и 20.2 начинаются с различных предположений и заполняются в разном порядке, в результате получается одна и та же таблица. Таблица 20.1 начи-

нается с предположения о снижении вклада в производство, и в ней определяется стоимость запасов и уменьшение этой стоимости в каждом году. Таблица 20.1 начинается с предположения о снижении стоимости запасов, и в ней определяется вклад в производство и уменьшение стоимости запасов в каждом году. С помощью обоих методов получаются стоимости запасов, которые отражаются в балансах активов и пассивов, и величины потребления основного капитала. Предположения в обоих случаях должны быть согласованы. В действительности можно показать, что каждой модели снижения вклада актива в производство (обычно называемой моделью зависимости между возрастом и эффективностью) соответствует одна и только одна модель снижения его цены (обычно называемая моделью зависимости между возрастом и ценой).

20.18. Исходя из этого, представляется возможным взять информацию из ряда предположений, используемых МНИ, и просто определить на этой основе вклад в производство. Хотя это можно сделать, обычно предпочитают начать снова с постулирования ряда моделей зависимости между возрастом и эффективностью. Причину этого можно проиллюстрировать с помощью таблицы 20.3.

Таблица 20.3

Таблица 20.2 с несколько измененной моделью снижения цены

Ставка дисконтирования 5%						Сумма за 5 лет
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5	
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	80					
году 2	96	101				
году 3	75	79	83			
году 4	24	26	27	28		
году 5	6	6	6	7	7	
Стоимость в году	282	211	116	35	7	
Индекс стоимости (к предыдущему году)	1,00	0,75	0,55	0,30	0,20	
Уменьшение стоимости	70	95	81	28	7	282
Доход	10	6	2	0	0	18

20.19. Таблица 20.3 опять начинается с ряда относительных изменений цен, как и в таблице 20.2, но эти изменения несколько иные. Вместо ряда 1,00, 0,68, 0,61, 0,51 и 0,34 взят ряд 1,00, 0,75, 0,55, 0,30 и 0,20. Эти изменения предполагают меньший темп снижения стоимости во втором году и более быстрый темп снижения в последующие годы. На первый взгляд это не кажется необоснованным. Однако влияние на вклад в производство является значительным, и полученный в результате ряд 80, 101, 83, 28 и 7 представляется маловероятным. Какой тип актива будет во втором году эффективнее, чем в первом, более чем на двадцать процентов, и в третьем году все еще эффективнее, чем в первом, после чего начнется быстрое снижение его эффективности? Все же такая модель согласуется с первоначальной стоимостью 282,

как в таблице 20.2, и с накапливающимся снижением стоимости, добавляемой к этой величине в течение пяти лет.

20.20. Известны доводы, позволяющие утверждать, что предположения относительно снижения эффективности приводят к лучшим результатам при исчислении стоимости запасов, снижения этой стоимости и дохода, который они создают, чем предположения относительно темпов снижения цены. В качестве примера, показывающего, что это может быть также легче исчислить, рассмотрим случай с активом, вклад которого в производство является одним и тем же в каждом из пяти лет, допустим, равным 100, а затем он резко прекращает существование, как электрическая лампочка. Легко постулировать модель постоянной зависимости эффективности от возраста, но соответствующая модель зависимости цены от возраста является гораздо менее очевидной и варьируется в соответствии с применяемым фактором дисконтирования.

20.21. Однако, хотя есть веские доводы в пользу применения модели зависимости эффективности от возраста в качестве отправной точки, если есть фактическая информация о модели зависимости цены от возраста, даже если это частичная информация, следует убедиться, что выбранная модель зависимости эффективности от возраста согласуется с наблюдаемой динамикой зависимости цены от возраста.

4. Особый случай моделей снижения в геометрической прогрессии

20.22. В качестве моделей зависимости как эффективности от возраста, так и цены от возраста, могут быть приняты разные модели. Они включают прямолинейное снижение и разные формы нелинейного снижения, которые обсуждаются в *Измерении капитала*. Одной из моделей, представляющих особый интерес, является модель, в которой цена снижается в геометрической прогрессии, то есть цена в каждом году (скорректированная для исключения влияния инфляции) представляет собой фиксированное отношение f к цене предыдущего года. Поскольку такой ряд стремится к нулю, но никогда его не достигает, его трудно представить в такой таблице, какие были приведены выше, но его интересная характеристика может быть получена с помощью очень простого алгебраического выражения.

20.23. Из приведенных выше таблиц видно, что стоимость актива в начале любого года V_t равна стоимости услуг капитала, которые должны быть предоставлены в этом году, а, плюс фактор дисконтирования d , умноженный на стоимость актива в начале следующего года V_{t+1} . Таким образом,

$$V_t = a + d V_{t+1}.$$

В случае, когда $V_{t+1} = fV_t$, $V_t = a/(1-df)$.

По аналогии, если стоимость услуг капитала, предоставленных активом в году $t+1$ равна b , $V_{t+1} = b/(1-df)$. Но поскольку $V_{t+1} = fV_t$, следовательно, b должно быть равно af . Таким образом, мы имеем случай, когда конфигурация модели зависимости цены от возраста и конфигурация модели зависимости эффективности от возраста в точности одни и те же.

20.24. Как отмечалось выше, существует одна и только одна модель зависимости цены от возраста, соответствующая одной модели зависимости эффективности от возраста, и следовательно, геометрическая модель снижения является единственной моделью, одинаковой для снижения как цены, так и эффективности. Одним из следствий этого является то, что величины запасов капитала, скорректированные на уменьшение их стоимости, равны величинам запасов капитала, скорректированным на уменьшение их эффективности. Это свойство является дополнительным доводом в пользу выбора этой модели для определения стоимости запасов капитала.

5. Практические соображения

20.25. Как отмечалось в начале этого раздела, в представленных примерах имеется много упрощений, сделанных для удобства объяснения базовых теоретических положений, лежащих в основе понятия услуг капитала, тем, для кого

эти понятия являются новыми. Для более детального обсуждения и рассмотрения таких вопросов, как обоснование предпочтения одной модели зависимости цены от возраста (или эффективности от возраста) перед другой, определение срока службы и модели выбытия активов и роль математических ожиданий в расчетах, следует обратиться к *Измерению капитала*.

20.26. В руководстве также обсуждается тот факт, что доход на капитал должен быть достаточным, чтобы покрывать налоги, взимаемые с данного актива; здесь этот факт был проигнорирован ради упрощения.

20.27. Чтобы быть точным, следует проводить различие между ставкой процента, или ставкой дисконтирования r , принимаемой в размере пяти процентов в этой главе, и фактором дисконтирования, который является величиной, обратной $(1 + r)$. Если r равно 5 процентам, то фактор дисконтирования составляет 95,24 процента. Если фактор дисконтирования равен 95,0 процента, то ставка дисконтирования равна 5,26 процента.

С. Интерпретация потоков

20.28. В таблицах, представленных выше, построены три динамических ряда, каждый из которых представляет отдельный интерес. Один из них — вклад актива в производство за период времени, другой — уменьшение стоимости актива и третий — доход, созданный активом. Очевидно, что второй ряд соответствует потреблению основного капитала, как он обычно понимается в СНС. Вклад капитала в производство — это то, что обычно называется валовой прибылью, и третий динамический ряд — доход — соответствует чистой прибыли. Однако эти потоки могут быть обозначены также альтернативными названиями. Диагональный элемент таблиц, показывающий вклад в производство, называют также стоимостью услуг капитала. Элемент дохода называют доходом на капитал. Ставка дохода на капитал представляет собой отношение дохода к стоимости капитала. В таблицах 20.1 и 20.2 поток доходов по отношению к стоимости запасов капитала в следующем году (к той части, которая не использована в текущем году) тоже составляет пять процентов, как и ставка дисконтирования. Альтернативная терминология представлена в таблице 20.4.

1. Услуги капитала и валовая прибыль

20.29. В этом месте разработчик национальных счетов спрашивает, как валовая прибыль может быть исчислена таким образом, когда она получается как балансирующая статья в счете образования доходов? Есть два возможных ответа на этот вопрос. Первый ответ состоит в том, что полного тождества между стоимостью услуг капитала и валовой прибылью нет, но стоимость услуг капитала содержится в ней в неявной форме, так что ее можно представить как статью, находящуюся внутри валовой прибыли, как бы «в том числе». Допустим, что выбранная ставка дисконтирования — это ставка процента, которая может быть получена по банковскому депозиту. Это определяет величину чистой прибыли, которая должна образоваться у пользователя актива, чтобы затраты на актив были эффективными. Если

величины услуг капитала и валовой прибыли обе равны 100, то производитель сделал разумный выбор актива; он получает от него столько же, сколько он получал бы, оставив свои деньги в банке. Если он получает немного больше 100, то он поступил лучше, чем если бы оставил деньги в банке. Если данные национальных счетов показывают, что он получил, скажем, 150, то производитель может считаться очень удачливым, возможно получившим монопольную прибыль. Однако возможно также, что он использует какой-то вид актива, который не был идентифицирован при исчислении услуг капитала; одним из таких видов может быть какая-то форма нематериального актива. Аналогично, если величина

Таблица 20.4
Услуги капитала и терминология СНС

		Ставка дисконтирования 5%					
		Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5	Сумма за 5 лет
Добавление к стоимости актива от доходов в:	году 1	100					282
	году 2	76	80				
	году 3	54	57	60			
	году 4	35	36	38	40		
	году 5	16	17	18	19	20	
	Стоимость в году	282	191	116	59	20	
Индекс стоимости (к предыдущему году)	1,00	0,68	0,61	0,51	0,34		
Уменьшение стоимости	91	74	57	39	20		
		Потребление основного капитала					
Доход	9	6	3	1	0	18	
		Доход на капитал или чистая прибыль					

валовой прибыли намного ниже, чем исчисленная стоимость услуг капитала, то, возможно, стоит поставить вопрос о составе и оценке активов, которые предположительно используются в производстве, или о качестве оценок валовой прибыли. Таким образом, получение стоимости услуг капитала этим способом является также полезным инструментом для проверки качества данных национальных счетов.

20.30. Альтернативой трактовки услуг капитала как элемента валовой прибыли является точное приравнивание валовой прибыли и услуг капитала путем определения нормы прибыли (ставки дисконтирования), которая позволяет достичь этого. Во многих традиционных видах анализа производительности используется этот подход, и некоторые сопоставления производительности между странами базируются на этом предположении. В других исследованиях, проводимых на отраслевом уровне, предполагается, что полученное таким образом отклонение от явной нормы прибыли нужно использовать с большой осторожностью, если использовать вообще. В научных кругах все еще ведется активная дискуссия о предпочтительном способе определения нормы прибыли: экзогенном (внешнем), как описано в предыдущем пункте, или эндогенном (внутреннем), как описано здесь. Одним из способов интерпретации разницы является утверждение, что при использовании внешней нормы прибыли затраты на капитал (услуги капитала) просто сопоставляются с полученными выгодами (валовой прибылью); при внутренней норме прибыли получается единственная величина, которая сопоставляется с «нормальной» нормой прибыли.

2. Цены и объемы

20.31. Изучение таблицы 20.1 или любой другой таблицы показывает, что стоимость актива в какой-то момент времени, такой как начало года, может быть выражена довольно точно как сумма услуг капитала, предоставленных за год, плюс дисконтированная стоимость актива на конец года. Это отправная точка большинства описаний алгебраического представления услуг капитала в литературе, но с одной важной особенностью. Во время как большинство разработчиков национальных счетов склонны получать сначала агрегаты в текущих ценах и потом (возможно) разделять агрегаты на показатели объемов и соответствующих цен, большая часть описаний услуг капитала идет в обратном направлении. Они делают предположения о показателе объема и развивают теоретическую концепцию соответствующей цены («затраты пользователя»). Их можно перемножить,

чтобы получить текущую стоимость, но в большинстве случаев анализ производится на основе использования информации о показателях объема или цены.

20.32. Одной из причин применения такого способа является то, что предположение, лежащее в основе таблицы 20.1, о том, что вклад в производство в течение срока службы актива известен, часто не подтверждается на практике. На самом деле известен индекс изменения эффективности за период времени, который получается расчетным путем или просто на основе предположения. Соответственно стоимость актива, которая предполагается известной в таблице 20.2, известна только для конкретного актива, когда он новый; все другие стоимостные величины являются оценками, сделанными для целей, объясненных выше. Можно использовать тождество, в соответствии с которым стоимость актива на начало года равняется услуг капитала, предоставленных за год, плюс дисконтированная стоимость актива на конец года; все члены этого тождества выражаются в форме индексов, и делается предположение об отсутствии инфляции. Это тождество можно преобразовать в другое, в котором стоимость услуг капитала представлена как величина, зависящая от снижения стоимости актива в результате старения (элемент амортизации) и нормы прибыли (упущенная выгода от вложения денежных средств). Если теперь учесть влияние общей инфляции, то цена услуг капитала (называемая обычно затратами пользователя) может быть представлена как зависящая от увеличения стоимости нового актива того же типа, номинальной стоимости денег и относительного ежегодного снижения стоимости актива в результате старения.

20.33. Можно также взять разные цены для разных типов активов и рассмотреть различающуюся динамику цен активов и общего уровня инфляции. (Таблица 20.1 была основана на очень ограничительных предположениях об отсутствии как абсолютной, так и относительной ценовой инфляции).

20.34. Другим важным соображением, не отмеченным в таблицах простого числового примера, является следующее. Для баланса активов и пассивов нужны стоимостные величины на дату составления баланса. Для расчетов услуг капитала/валовой прибыли, как и для потребления основного капитала и потоков доходов, нужны стоимостные величины в средних ценах года. На практике часто предполагается, что данные наблюдений на середину года являются близкими аппроксимациями среднегодовых величин, но это не всегда так, особенно в периоды значительной инфляции.

D. Применение моделей для оценок услуг капитала

20.35. Признание теоретически существующей связи между содержанием валовой прибыли и услугами капитала, воплощенными в каком-либо активе, используемом в производстве, влечет за собой возможность решения ряда вопросов национальных счетов. К ним относятся вопросы использования земли в производстве, оценки природных ресурсов, разделения смешанного дохода на компоненты труда и капитала, измерения остаточной стоимости активов, трактовки издержек, связанных с передачей права собственно-

сти при приобретении активов, трактовки заключительных расходов, расходов на техническое обслуживание и текущий ремонт объектов основных фондов, оценки незавершенного производства по долгосрочным проектам, альтернативного подхода к оценке условной арендной платы за проживание в собственном жилище и разделения платежей по финансовому лизингу на элемент, который должен рассматриваться как выплата основного долга, и элемент, рассматриваемый как платежи процентов. Каждый из них будет пояснен ниже.

20.36. Перед обсуждением вопросов, относящихся к земле и природным ресурсам, полезно вспомнить последствия использования актива единицей, не являющейся юридическим собственником актива. Для определения этого важно установить, принимает или не принимает пользователь риски, связанные с его использованием в производстве. Если пользователь не принимает риски, то актив рассматривается как объект операционного лизинга. В таком случае плата за использование актива является арендной платой и составляет часть промежуточного потребления. Выгоды от использования актива в производстве получают собственником в форме прибыли в счете производства, относящемся к его арендной деятельности. (См. пункты 17.301–17.303).

20.37. Если пользователь принимает на себя риски, связанные с использованием актива в производстве, то выгоды от использования актива в производстве получают пользователем и отражаются в его прибыли. Это относится как к произведенным, так и к произведенным активам. Различие между произведенными и произведенными активами касается типа договора аренды, существующего между юридическим собственником и пользователем, и типа дохода от собственности, выплачиваемого юридическому собственнику актива.

20.38. В случае произведенного актива пользователь актива, который принимает на себя все риски, связанные с активом, становится экономическим собственником актива. Актив отражается в балансе активов и пассивов экономического собственника. Если юридический собственник является другим лицом, то любой платеж от экономического собственника юридическому собственнику отражается как доход от собственности, выплачиваемый по договору финансового лизинга. (См. пункты 17.304–17.309).

20.39. В случае произведенного актива, когда пользователь ресурса и юридический собственник являются разными лицами, актив отражается в балансе активов и пассивов юридического собственника, но договор об аренде природных ресурсов между юридическим собственником и пользователем обязывает последнего платить первому доход от собственности в форме ренты. (См. пункты 17.310–17.312).

20.40. Для всех нефинансовых активов, используемых в производстве, расчет стоимости услуг капитала, связанных с активом, позволяет сопоставить их с доходом от собственности, подлежащим уплате за его использование, чтобы определить, являются ли затраты на актив эффективными.

1. Земля

20.41. Первой и старейшей из признанных форм произведенного капитала является земля. Особенностью земли является то, что при хорошем управлении ее стоимость предположительно остается постоянной из года в год за исключением влияния инфляции на цену земли. Таким образом, можно сказать, что стоимость земли не уменьшается, и весь ее вклад в производство можно рассматривать как доход. Для того, чтобы показать, как это соотносится с предыдущими примерами, в таблице 20.5 приведена часть соответствующей таблицы для земли, вклад которой в производство постоянно составляет 20. Полная таблица будет

иметь бесконечное число строк и колонок. Здесь приведены только некоторые из них, и для объяснения того, как получаются итоги, приводятся несколько очень простых алгебраических формул (с пояснениями).

20.42. Стоимостные величины в первой колонке — это сумма 20, 20, дисконтированных один раз (вклад в производство во втором году, дисконтированный один раз), 20, дисконтированных дважды для третьего года и так далее, если не до бесконечности, то, по крайней мере, для очень многих лет. При прежней ставке дисконтирования сумма в этой колонке равна 420. Чтобы убедиться, что это так, рассмотрим простую геометрическую прогрессию. Требуется получить сумму ряда, который может быть записан так:

$$S_n = a + ad + ad^2 + ad^3 + ad^4 + ad^5 + \dots + ad^n,$$

где a — это доход от актива в каждом периоде, и d — фактор дисконтирования. (Как отмечалось ранее, при ставке дисконта 5 процентов, фактор дисконтирования равен 95,24 процента.) Если каждый член уравнения умножить на дополнительный фактор d , то результат будет следующим:

$$dS_n = ad + ad^2 + ad^3 + ad^4 + ad^5 + \dots + ad^{n+1}.$$

Вычитая второе выражение из первого, получим:

$$S_n(1-d) = a(1-d^{n+1}).$$

Если d меньше единицы (как это будет при условии дисконтирования) и n очень большое, то последний член становится незначительным, и сумма ряда S_n может быть определена как $a/(1-d)$. В таблице 20.5 a равно 20 и d равно 0,9524, в результате сумма ряда составляет 420.

20.43. Поскольку каждая колонка таблицы, хотя она и короче предыдущей на один член, также представляет собой бесконечный ряд, который начинается одинаково, то сумма по каждой колонке также равна 420. Таким образом, умень-

Таблица 20.5
Пример для земли

	Ставка дисконтирования 5%					
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5	...Год 10...
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	20					
году 2	19	20				
году 3	18	19	20			
году 4	17	18	19	20		
году 10	13	14	14	15	16	...20...
году 25	6	7	7	8	8	...10...
году 40	3	3	3	3	4	...5...
Стоимость в году	420	420	420	420	420	420
Индекс стоимости (к предыдущему году)	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	...1,00...
Уменьшение стоимости	0	0	0	0	0	...0...
Доход	20	20	20	20	20	...20...

шение стоимости земли из года в год равно нулю, а величина 20 представляет собой не просто вклад в производство, но также и доход. Говоря языком национальных счетов, валовая и чистая прибыль равны 20, и отсутствует уменьшение стоимости. Соответственно, стоимость услуг капитала и доход на капитал равны 20.

20.44. Как отмечалось выше, может показаться несколько странным думать о произведенном активе, вносящем вклад в производство в виде «услуги», поскольку в национальных счетах услуги всегда являются произведенными. Это просто слова, выбранные экономистами, чтобы описать вклад капитала в производство, при этом слово «услуга» не связано с конкретной интерпретацией его в СНС. Аналогично этому оплата труда может называться затратами услуг труда.

20.45. Другой термин, используемый для услуг капитала — экономическая рента, и он сначала кажется более приемлемым в случае земли, но он также не безупречен. В таблице 20.5 экономическая рента за землю представляет собой выгоду, которую фермер получает от использования земли для сельскохозяйственного производства (20). Эта рента получается, если фермер сам возделывает свою землю или является ее арендатором. Сумма, которую фермер-арендатор должен уплатить землевладельцу, в национальных счетах отражается как рента в составе доходов от собственности. В те времена, когда фермер платил ренту в форме части урожая, эта связь была более очевидной. То, что оставалось у него, было достаточным, чтобы покрыть его затраты и затраты его собственного (и наемного) труда. В экономике, основанной на денежных отношениях, рента, подлежащая выплате землевладельцу, часто обговаривается заранее. Сравнение заработанной ренты (как прибыли) с рентой, подлежащей выплате как доход от собственности, показывает, является ли рента, согласованная в договоре, «справедливой» или может быть чрезмерной по сравнению с доходом от сельскохозяйственного производства.

2. Оценка природных ресурсов

20.46. Отмечается растущий интерес к определению стоимости капитала в части природных ресурсов, но поскольку эти активы редко продаются на рынке, есть сомнения относительно того, как это сделать. Одним из путей решения этой проблемы является, например, рассмотрение экономической ренты, которая должна быть получена от запасов полезных ископаемых или естественного леса.

20.47. Допустим, что добывающая компания знает размеры разрабатываемых запасов, средний объем добычи и затраты на добычу единицы продукции. То, что остается после вычитания из выручки всех промежуточных затрат, затрат труда и используемых основных фондов, должно представлять собой экономическую ренту за природный ресурс. Применяя ее уровень к ожидаемому в будущем объему добычи, можно исчислить поток будущих доходов и исходя из них с помощью уже описанных методов — стоимость запасов ресурсов в любой момент времени.

20.48. На самом деле применение метода определения услуг капитала этим не ограничивается. В случае с естественным лесом, если уровень прироста, по крайней мере, равен

уровню вырубki, то стоимость леса не снижается, и уровень вырубki обеспечивает его стабильное состояние. Однако в случае с запасами полезных ископаемых, которые не восстанавливаются естественным путем, можно, как было показано ранее, разделить вклад в производство на элемент, показывающий снижение стоимости запаса, и остаточный элемент. Поскольку эта остаточная величина согласуется с идеей сохранения неизменной величины богатства, ее можно рассматривать как доход. Очевидно, что это приводит в область так называемых «зеленых» счетов и к возможности учета потребления природного капитала наряду с потреблением основного капитала при альтернативном представлении данных национальных счетов в спутниковом счете. Этот вопрос рассматривается более подробно и применительно к конкретным видам ресурсов в разделе D главы 7 *Интегрированных эколого-экономических счетов 2003 года (Integrated Environmental and Economic Accounting 2003)* (Организация Объединенных Наций, Европейская комиссия, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития и Всемирный банк, 2003), обычно обозначаемом как *Система эколого-экономических счетов (СЭЭС) (System of Environmental and Economic Accounting — SEEA)*.

3. Смешанный доход

20.49. При обсуждении земли выше указывалось, что экономическая рента за землю не учитывается в промежуточном потреблении, в затратах наемного труда, услугах капитала, предоставленных основными фондами, и в затратах труда фермера. Очень часто бывает трудно определить стоимость труда самостоятельно занятых лиц, и поэтому она может быть объединена с экономической рентой за землю и услугами капитала, предоставленными какими-либо используемыми основными фондами, и этот показатель называется смешанным доходом. В принципе, если можно произвести отдельный расчет услуг капитала, предоставленных основными фондами, на основе информации об услугах, предоставленных аналогичными активами в других областях экономики, то смешанный доход можно разделить на компоненты труда и капитала.

20.50. На практике это часто оказывалось трудно сделать, поскольку остаточная величина дохода самостоятельно занятых лиц может оказаться очень маленькой или даже отрицательной. Наиболее очевидной причиной этого является то, что оценки услуг капитала слишком высоки. Это может быть связано с тем, что более крупные компании могут использовать капитал более эффективно, например, использовать дорогое оборудование постоянно, а не с перерывами, или потому что они фактически имеют другие, нематериальные, активы, которые не были приняты во внимание. Это означает, что услуги капитала в части этих не оцененных активов были отнесены к тем, которые были включены в расчет, но это добавление не подходит для оценок в отношении самостоятельно занятых лиц. Таким образом, использование модели услуг капитала вряд ли обеспечит быстрое и точное разделение смешанного дохода, но оно указывает путь для пробного использования данных как крупных, так и мелких предприятий, чтобы обеспечить полное и последовательное измерение капитала.

4. Активы с остаточной стоимостью

20.51. Очень многие активы используются единственным собственником до полного износа, когда они уже ничего не стоят. Однако это не относится ко всем активам. Некоторые из них выбывают после нескольких лет, возможно, из-за того, что их текущий собственник находит затраты на их текущее техническое обслуживание чрезмерно высокими по сравнению со стоимостью вклада актива в производство. Например, некоторые авиакомпании могут использовать в рекламных целях тот факт, что они поддерживают парк самолетов на современном уровне. В других случаях, например, со строительным оборудованием, первоначальный собственник может просто не иметь объекта для дальнейшего использования актива.

20.52. В таблице 20.6 приведен пример актива, который использовался только четыре года и затем выбыл, когда его стоимость составляла 300. Для простоты снова предполагается, что стоимость при выбытии после четырех лет известна при приобретении. Например, рынок использовавшихся ранее активов может быть достаточным для определения их стоимости в любой момент времени, равной остаточной стоимости услуг, которые могут быть предоставлены активом. Инфляция принимается все еще равной нулю.

20.53. В верхней части таблицы в форме треугольника показано обычное исчисление стоимости услуг капитала, которые должны быть предоставлены в эти четыре года; вначале, как можно видеть, эта стоимость равна 1107. К этому должна быть прибавлена дисконтированная величина остаточной стоимости 300. Эта величина равна 247, что делает общую стоимость актива равной 1354. Как и в случае, когда актив используется до полного износа, уменьшение стоимости актива, включая остаточную стоимость, год от года становится меньше, чем уменьшение стоимости услуг капитала, которые должны быть предоставлены в течение этих четырех

Таблица 20.6
Актив с остаточной стоимостью

	Ставка дисконтирования 5%				Остаточная стоимость	Сумма за 4 года
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4		
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	400					
году 2	286	300				
году 3	227	238	250			
году 4	194	204	214	225		
Стоимость в году	1107	742	464	225	0	
Уменьшение стоимости	365	278	239	225		1107
Доход	35	22	11	0		68
Остаточная стоимость	247	259	272	286	300	
Доход	12	13	14	14		53
Общая стоимость	1354	1001	736	511	300	
Уменьшение стоимости	352	265	226	211		1054
Доход	48	35	24	14		121

лет, поскольку есть элемент дохода, возникающий от того, что остаточная стоимость возрастает по мере приближения времени выбытия актива. Общая сумма уменьшения стоимости актива, которая должна быть показана как потребление основного капитала, равна 1054. Эта величина вместе с остаточной стоимостью 300 равна первоначальной стоимости 1354. Общая сумма дохода (чистой прибыли) равна 121: сумма дохода от использования актива в производстве (68) плюс доход, возникающий от последовательного применения фактора дисконтирования к остаточной стоимости (53).

В таблице 20.6 показано, что суммарная величина потребления основного капитала, исчисленная для актива, должна быть равна первоначальной стоимости актива, трактуемой как накопление основного капитала, минус его стоимость для собственника при выбытии актива. Это относится также к случаям, когда актив переходит к другому пользователю для использования в качестве основных фондов, используется по другому назначению в той же стране или экспортируется.

5. Издержки, связанные с передачей права собственности при приобретении актива

20.54. Издержки, связанные с передачей права собственности, понесенные при приобретении актива, рассматриваются как накопление основного капитала. Это положение эквивалентно предположению о том, что стоимость услуг, предоставляемых активом, должна быть достаточной, чтобы покрыть затраты как на актив, так и на передачу права собственности на него. В таблице 20.7 приведен пример, в котором издержки, связанные с передачей права собственности, понесенные при приобретении актива, показанного в таблице 20.6, составляют 30. Чтобы при выбытии актив имел такую же стоимость, как прежде, 300, издержки, связанные с передачей права собственности, должны учитываться в течение периода, в котором собственник, несущий эти затраты, использует актив в производстве. Цифры в треугольной части таблицы 20.7 добавляются к цифрам в соответствующей части таблицы 20.6, что увеличивает стоимость актива в каждом году до конца года 4, увеличивает потребление основного капитала и слегка увеличивает доход, поскольку издержки, связанные с передачей права собственности, рассматриваются также как настоящая стоимость дополнительных услуг, необходимая для покрытия затрат.

20.55. Если бы издержки, связанные с передачей права собственности, относились ко всему сроку службы актива, а не только к той его части, в течение которой единица, оплатившая эти издержки, владеет активом, то существовало бы несоответствие между расчетной стоимостью актива и его рыночной стоимостью, проявившейся при его продаже за 300. В таком случае данные должны были быть согласованы с помощью записи в счете других изменений в объеме активов, но это означает, что не все издержки, понесенные первоначальным собственником, показаны как расходы валовой добавленной стоимости, и поэтому доход завывается. Это может быть неизбежным, когда активы продаются неожиданно, но в случае многих транспортных средств и крупного мобильного строительного оборудования покупатель вполне может учитывать стоимость, которая должна быть реа-

Таблица 20.7

Пример отражения издержек, связанных с передачей права собственности при приобретении актива, показанного в таблице 20.6

	Ставка дисконтирования 5%					Сумма за 4 года
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Остаточная стоимость	
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	10					
году 2	9	9				
году 3	6	7	7			
году 4	5	5	6	6		
Стоимость в году	30	21	13	6		
Уменьшение стоимости	9	8	7	6		30
Доход	1	1	0	0		2
Остаточная стоимость	1384	1022	749	517	300	
Уменьшение стоимости	361	273	232	217		1084
Доход	49	36	25	14		123

лизована при продаже после данного периода. Если это так, то следует приложить все усилия для того, чтобы учесть не только остаточную стоимость, но также фактор ожидаемого срока службы в расчетах величины потребления основного капитала, которая должна быть отнесена к издержкам, связанным с передачей права собственности, чтобы при выбытии не было остаточной стоимости этих затрат.

6. Заключительные расходы

20.56. В таблице 20.6 рассматривался случай, когда у актива была остаточная стоимость на момент его выбытия у текущего собственника. Возможны случаи, когда активы требуют больших затрат в связи с выбытием. Примерами являются заключительные расходы при ликвидации атомных электростанций, нефтедобывающих платформ или мусорных полигонов. Следующее далее обсуждение имеет целью не уменьшить практические трудности оценки заключительных расходов, а просто продемонстрировать, почему, в принципе, наличие заключительных расходов должно уменьшать стоимость актива в течение его срока службы.

20.57. Заключительные расходы похожи на накопление в том, что они должны покрываться доходом, созданным в течение периода, когда актив используется в производстве. Если это не делается в течение срока службы актива, то эти большие затраты могут трактоваться как промежуточные затраты в периоде, когда доход от производства больше не поступает, и это приводит к отрицательной величине добавленной стоимости. При альтернативном подходе они отражаются как накопление, но вместо того, чтобы покрывать эти затраты из добавленной стоимости, они просто списываются в счете других изменений в объеме активов. Этот метод исключает из макроэкономических агрегатов затраты, являющиеся законными для бизнеса, и таким образом завышает валовой и чистый продукт за ряд лет.

20.58. В таблице 20.8 приведен пример того, как должны отражаться заключительные расходы. Данные фактически соответствуют данным таблицы 20.6 в части вклада в производство в каждом году, но в этом случае остаточная стоимость является не положительной, а отрицательной величиной.

20.59. Анализ данных в точности повторяет анализ для таблицы 20.6. Стоимость услуг капитала, которые должны быть предоставлены используемым активом, все еще составляет 1107. Однако, поскольку настоящая стоимость заключительных расходов равна –247, то общая стоимость актива 860. Как и прежде, накопленная стоимость потребления основного капитала 1160 равна этой стоимости за вычетом заключительных расходов –300. Помимо того, что стоимость актива в каждом году ниже стоимости его использования в производстве, в году 4 его стоимость фактически является отрицательной величиной. Основанием для этого служит то, что хотя актив предоставит услуг на 225 в этом году, предстоящие затраты в размере 300 означают, что собственник не сможет продать актив; ему фактически придется платить другому собственнику, чтобы он принял актив, поскольку тогда покрытие расходов на выбытие в размере 300 ляжет на нового собственника.

20.60. Ожидаемые издержки, связанные с передачей права собственности при выбытии актива, включая платежи за юридическое оформление, комиссионные, транспортные расходы, расходы на демонтаж и т.д., должны, в принципе, трактоваться так же, как заключительные расходы.

7. Капитальный ремонт и реконструкция

20.61. Капитальный ремонт и реконструкция, которые продлевают срок службы актива, рассматриваются как накопление, и стоимость ремонта и реконструкции добавляется к стоимости актива перед тем, как эта работа предпринимается. В этом случае можно прямо использовать пример

Таблица 20.8
Актив с заключительными расходами

	Ставка дисконтирования 5%					Сумма за 4 года
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Остаточная стоимость	
Добавление к стоимости актива от доходов в:						
году 1	400					
году 2	286	300				
году 3	227	238	250			
году 4	194	204	214	225		
Стоимость в году	1107	742	464	225	0	
Уменьшение стоимости	365	278	239	225		1107
Доход	35	22	11	0		68
Остаточная стоимость	-247	-259	-272	-286	-300	
Доход	-12	-13	-14	-14		-53
Общая стоимость	860	483	192	-61	-300	
Уменьшение стоимости	377	291	253	239		1160
Доход	23	9	-3	-14		15

с издержками, связанными с передачей права собственности при приобретении актива, за исключением того, что эти затраты производятся не в году приобретения. Стоимость капитального ремонта предполагается равной дисконтированной стоимости дополнительных услуг, которые предоставит актив, или путем увеличения услуг в каждом из оставшихся лет первоначального срока службы, или путем увеличения срока службы, или обоими путями.

20.62. Стоимость капитального ремонта можно проанализировать путем объединения этой стоимости со стоимостью рассматриваемого актива и пересчета услуг, которые должны быть предоставлены, создаваемого дохода и потребления основного капитала для актива и расходов на его техническое обслуживание, взятых вместе. Вместе с тем, как показано в таблице 20.7, можно оставить расчеты для актива такими, как они были, и просто объединить их с отдельным анализом расходов на техническое обслуживание, произведенным так, как если бы он относился к совершенно новому активу.

8. Незавершенное производство при долгосрочных проектах

20.63. Таблица 20.9 относится к активу с конечной стоимостью 200, который должен быть построен за период в четыре года. Одна возможность состоит в том, чтобы, предположив отсутствие инфляции, отразить 50 в каждом из четырех лет. Однако предпочтительным является альтернативный подход, соответствующий концепции дисконтирования будущих доходов. Допустим, что ставка дисконтирования составляет пять процентов. Стоимость законченного актива в каждом из годов с 1 по 3 будет составлять 172,8, 181,4 и 190,5; каждая из этих величин будет соответствовать величине 200 после накопления в течение трех, двух и одного года, соответственно, при ставке дисконтирования 5 процентов. Деление каждой из них на 4 подразумевает, что даже если каждый год выполняется равный по стоимости объем работ, должны отражаться величины 43,2, 45,4, 47,6 и 50,0. Кроме того, уже произведенные работы приносят доход. Ряд доходов от произведенных работ и других доходов составля-

Таблица 20.9
Оценка незавершенного производства за несколько лет

	Ставка дисконтирования 5%			
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4
Стоимость конечного продукта в каждом году	172,8	181,4	190,5	200,0
Стоимость продукции строительной деятельности (одна четвертая от конечной стоимости)	43,2	45,4	47,6	50,0
Доход, поступивший за работу, выполненную				
в году 1		2,2	2,3	2,4
в году 2			2,3	2,4
в году 3				2,4
Стоимость на конец года	43,2	90,7	142,9	200,0

ет 2,2, 4,5 и 7,1 в каждом из годов со второго по четвертый, что дает стоимость частично завершенного сооружения 43,2, 90,7, 142,9 и 200,0. Эту стоимость будет готов оплатить покупатель частично завершенного сооружения, учитывая, что он не получит доход от законченного сооружения в течение периода до трех лет.

9. Жилища, в которых проживает их собственник

20.64. В СНС указано, что условно исчисленная плата за проживание в собственном жилище должна включаться в границы сферы производства и составлять часть потребления домашних хозяйств. В ситуации, когда отсутствует рынок арендуемых жилищ с соответствующими характеристиками или он очень ограничен, это положение трудно применить. Сопоставления между странами (такие как по Международной программе сопоставлений) показывают, что различные используемые методы дают весьма различающиеся результаты. Использование методов, описываемых в этой главе, может быть полезным.

20.65. В примере с землей можно рассчитать стоимость в размере 420 для земли, приносящей экономическую ренту в размере 20 каждый год в течение бесконечного периода. Современные дома не существуют вечно, и если предположить, что они прослужат, скажем, 50 лет, то применение фактора дисконтирования в течение этого периода дает добавления к стоимости актива, которые в конце периода будут незначительными, и если предположить, что стоимость дома составляет 420, то условно исчисленная арендная плата равна 20. Если рынок домов гораздо лучше, чем рынок арендуемого жилья, то он может явиться источником полезных и сравнимых данных для этой сложной области национальных счетов. Вместе с тем, этот метод следует использовать с осторожностью, поскольку дома часто покупают для получения значительной реальной холдинговой прибыли. Следует также признать, что арендная плата за дом обычно включает земельную ренту.

10. Финансовый лизинг

20.66. Процесс дисконтирования потоков будущих доходов для определения настоящей стоимости применим к финансовым активам так же, как к нефинансовым активам. Рассмотрим договор с банком о заимствовании 1000 на период пять лет под пять процентов. Общая сумма, которая должна быть уплачена банку, составит 1100, или 220 в год. Но, как показано в таблице 20.10, платеж в каждом году не состоит из выплаты основного долга в размере 200 и процента в размере 20. Процент подлежит уплате на остаток долга, поэтому он наиболее высокий в первом году и нулевой в последнем году. (Это является результатом упрощений, используемых в данной главе. На практике процент начисляется ежедневно, и поэтому даже в последнем году какой-то процент будет выплачиваться. Однако подход, в соответствии с которым меняется соотношение между выплатами процента и основного долга по мере погашения ссуды, сохраняется.)

20.67. Арифметические данные, лежащие в основе таблицы 20.10, не отличаются от данных любых других таб-

Таблица 20.10
Пример для ссуды

	Ставка процента 5%					Сумма за 5 лет
	Год 1	Год 2	Год 3	Год 4	Год 5	
Добавление к стоимости ссуды от платежей, подлежащих уплате в:						
году 1	220					
году 2	210	220				
году 3	200	210	220			
году 4	190	200	210	220		
году 5	181	190	200	210	220	
Стоимость ссуды в году	1000	819	629	430	220	
Выплата основного долга	181	190	200	210	220	1000
Проценты	39	30	20	10	0	100

лиц в этой главе, демонстрируя, что для оценки финансовых активов применяются те же принципы, что и для оценки нефинансовых активов. Та же методология, которая может

использоваться, чтобы показать, какую часть вклада в производство составляет потребление основного капитала и какую часть — чистая прибыль, может использоваться также, чтобы показать, какую часть платежа банку составляет возврат капитала и какую часть — проценты. Как потребление основного капитала, так и возврат капитала характеризуются в счетах накопления как изменяющие стоимость запасов активов. Добавления к чистой прибыли и проценты являются потоками доходов и отражаются в текущих счетах.

20.68. Эта двойственность особенно важна, когда актив приобретается по договору финансового лизинга. В этом случае можно использовать таблицу 20.10, чтобы показать как изменение в стоимости актива, так и изменение в ссуде, взятой, чтобы заплатить за него. Анализ затрат и результатов для оценки выгоды заимствования для приобретения актива также зависит от этого типа расчетов. Если актив не сможет обеспечить вклад в производство, по крайней мере, равный проценту, который должен быть выплачен кредитору, это не будет хорошей инвестицией. Даже если производитель имеет достаточно средств, чтобы приобрести актив, не прибегая к заимствованию, есть смысл произвести такой анализ, поскольку альтернативой приобретению актива является преобразование средств в актив, который принесет доход или увеличится по стоимости и принесет холдинговую прибыль.

Е. Дополнительная таблица по услугам капитала

20.69. В этом разделе описывается таблица, которую можно составить, чтобы сравнить данные стандартных таблиц национальных счетов об элементах валовой добавленной стоимости с данными, полученными от применения теории услуг капитала к данным национальных счетов о запасах капитала. Перед представлением таблицы целесообразно кратко перечислить различные предположения, сделанные в целях упрощения в числовых примерах в предыдущих частях главы, которые совершенно неприемлемы в серьезных расчетах потоков услуг капитала. Наиболее важные из них следующие:

- Будут получаться несколько разные величины, если данные любой таблицы будут исчисляться на начало года, конец года или середину года. Например, потоки среднегодовых данных должны дисконтироваться с помощью половины годовой ставки дисконтирования, чтобы получить данные на начало года.
- Предположение о том, что отсутствует ценовая инфляция, общая или для различных активов, явно нереалистично. Необходимо отдельно определять изменения в результате изменения цен и отражать их в счете переоценки.
- Хотя предпочтение обычно отдается модели зависимости между возрастом и эффективностью для определения стоимости запаса капитала, это не означает, что следует игнорировать информацию о снижении цены актива в зависимости от возраста, если такая информация существует. Решение

состоит в том, чтобы найти модель зависимости между возрастом и эффективностью, соответствующую наблюдаемому снижению цены. Если можно обеспечить такое соответствие, это может свидетельствовать о том, что выбор модели зависимости между возрастом и эффективностью ухудшается, если нет соответствующей информации о ценах.

20.70. Существует вопрос об уровне детализации, который следует применять для активов. Они очень различны, и даже продукты, которые внешне выглядят похожими, такие как самолеты, могут иметь совершенно разные характеристики. Эта проблема должна быть решена, независимо от того, какие способы определения данных о запасах активов используются. Окончательный выбор может быть источником неточностей, или с другой стороны, может привести к чрезмерным затратам ресурсов при небольшом улучшении результатов.

20.71. Первый уровень детализации, который может быть рассмотрен, приведен в таблице 20.11. Он предполагает, что имеется информация о добавленной стоимости по институциональным секторам. Данные о прибыли нефинансовых и финансовых корпораций могут сравниваться с услугами капитала в части основных фондов, используемых этими секторами, скорректированными при необходимости с учетом данных о природных ресурсах и запасах материальных оборотных средств. Данные для секторов государственного управления и НКОДХ в национальных счетах и в расчетах услуг капитала должны быть равны. Это связано с тем, что по договоренности доход на капитал для активов,

участвующих в нерыночном производстве, не учитывается при исчислении выпуска путем суммирования текущих затрат. Следовательно, валовая прибыль равна потреблению основного капитала, и чистая прибыль равна нулю (возможно, за исключением небольших величин прибыли от вторичного рыночного производства). Услуги капитала для жилищ

домашних хозяйств, в которых проживают их собственники, должны соответствовать прибыли домашних хозяйств, и данные об услугах капитала для других некорпорированных предприятий домашних хозяйств должны сопоставляться с данными национальных счетов о смешанном доходе (который должен включать также элемент оплаты труда).

Таблица 20.11
Схема возможной дополнительной таблицы

Данные национальных счетов	Всего/На валовой	Потребление	
	основе	основного капитала	На чистой основе
Валовая добавленная стоимость			
Оплата труда			
Смешанный доход			
Прибыль			
Нефинансовые корпорации			
Финансовые корпорации			
Государственное управление			
НКОДХ			
Домашние хозяйства			
Налоги на производство за вычетом субсидий			
Услуги капитала	Услуги капитала	Уменьшение	Доход на капитал
Основные фонды		стоимости	
Рыночные производители (кроме домашних хозяйств)			
Нефинансовые корпорации			
Финансовые корпорации			
Нерыночные производители			
Государственное управление			
НКОДХ			
Домашние хозяйства			
Жилища, в которых проживают их собственники			
Другие некорпорированные предприятия			
Природные ресурсы			
Запасы материальных оборотных средств			

Глава 21. ИЗМЕРЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОРПОРАЦИЙ

А. Введение

21.1. Цель этой главы состоит в том, чтобы обсудить аспекты, особенно характерные для корпораций в секторах как финансовых, так и нефинансовых корпораций. Она начинается с обсуждения в разделе В демографии корпораций: как они возникают, как они исчезают и как они сливаются друг с другом. Почти все последствия этих действий в СНС имеют отношение к регистрации приобретения собственником доли в капитале корпораций и в некоторых случаях к изменениям классификации активов и обязательств по секторам.

21.2. В разделе С рассматривается деление корпораций по подсекторам, а также возможности его эффективного использования для анализа.

21.3. В разделе D рассматриваются взаимосвязи между корпорациями в отечественной экономике и в остальном мире. Большая часть этого раздела посвящена аспектам глобализации и получению соответствующих показателей.

21.4. В разделе E частично повторяется обсуждение вопросов главы 20 и продолжается обсуждение вклада активов в производство.

21.5. В разделе F рассматриваются последствия финансовой неустойчивости и содержание действий по оздоровлению ситуации с точки зрения отражения в СНС.

21.6. Последний раздел, раздел G, охватывает различные темы, в частности, в нем рассматриваются стандарты бухгалтерского учета, появившиеся в последние несколько лет, а также то, каким образом процесс развития новых стандартов может способствовать развитию новых подходов в СНС.

1. Пояснения в отношении терминологии

21.7. Как объяснялось в разделе В главы 4, термин «корпорация» используется в СНС применительно к широкому кругу юридических форм институциональных единиц. В дополнение к этому в связи с производственной деятельностью используется термин «предприятие». В то время как термин «корпорация» обычно является предпочтительным в СНС, в других документах, особенно в *Основопологающем определении прямых иностранных инвестиций — ОО (Benchmark Definition of Foreign Direct Investment — BD)*, предпочитают использовать термин «предприятие» вместо «корпорация». Кроме того, регистр всех предприятий или корпораций обычно называется бизнес-регистром, хотя термин «бизнес» обычно не используется в национальных счетах. В этой главе используются все три термина; при этом не подразумевается, что между ними есть какая-то разница.

В. Демография корпораций

21.8. Ведение перечня корпораций подобно ведению перечня всех физических лиц, находящихся в стране, в том смысле, что необходимо регистрировать новые корпорации, когда они появляются, и те, которые прекращают существование. Регистр предприятий обычно выполняет административную функцию отслеживания действующих предприятий в экономике, но он служит также основой выборки для обследований предприятий. Так, регистр предприятий обычно содержит информацию о деятельности, размере, местоположении каждого предприятия и отмечает, когда один вид основной деятельности корпорации меняется на другой. Кроме этого, регистр предприятий может также включать информацию о связях, которые корпорация может иметь с другими корпорациями — резидентами и нерезидентами.

1. Создание корпораций

21.9. Корпорации могут возникать разными путями. Один из них — это когда ранее некорпорированное предприятие в секторе домашних хозяйств становится инкорпорированным. (Конкретный процесс инкорпорации, а именно, когда это может или должно произойти и как

это происходит, зависит от законодательства в отношении компаний, действующего в данной стране.) Когда это происходит, активы и обязательства, которые ранее были неотделимой частью домашнего хозяйства, отделяются от него и становятся активами и обязательствами корпорации. За отказ от контроля над этими активами и ответственности по этим обязательствам домашнее хозяйство приобретает долю в капитале новой корпорации, первоначально в точности равную стоимости активов за вычетом обязательств, переданных корпорации. Когда предприятие инкорпорируется, домашнее хозяйство, являющееся его собственником, больше не имеет требований на его активы и не несет ответственности по его обязательствам, но вместо этого владеет долей в капитале корпорации.

21.10. Физическое лицо может просто решить заняться предпринимательской деятельностью, учредить юридическое лицо и начать деятельность. Сначала у этой единицы может не быть активов и обязательств, но когда они появляются, они принадлежат корпорации, и доля собственника в капитале меняется соответственно. При более крупных масштабах может быть заключен договор между рядом единиц, из которых одни предлагают бизнес-план, а другие

соглашаются финансировать деятельность. Формальный договор определяет распределение доходов от деятельности корпорации, а также распределение ответственности. Активы новой корпорации регистрируются как приобретенные ею, и величина доли собственника в капитале также регистрируется как принятые обязательства по отношению к сторонам, предоставляющим финансирование.

21.11. Для корпорации не обязательно выпускать акции для того, чтобы договор о доле прибыли от деятельности корпорации носил обязывающий характер. Кооперативы и партнерства с ограниченной ответственностью являются двумя примерами единиц, которые СНС трактует как корпорации, с ясным способом распределения прибыли между собственниками, хотя формально у них нет акций.

21.12. Корпорации могут создаваться также по инициативе государства, НКВДХ или единицы другой страны. Кроме этого, корпорация может появиться в результате разделения ранее существовавшей корпорации. Эта возможность обсуждается ниже в части, посвященной слияниям и приобретениям.

2. Ликвидация корпораций

21.13. Соответственно есть несколько способов, которыми корпорации могут прекратить существование. Первый способ — это когда юридическое лицо ликвидируется после объявления его банкротом. (Конкретный процесс различается по странам. В некоторых странах объявление о банкротстве означает, что корпорация должна немедленно прекратить производственную деятельность, и начинается процесс ликвидации ее дел. В других странах может быть временной промежуток, в течение которого корпорация имеет возможность продолжать производственную деятельность и попытаться поправить свое положение, и только если ей это не удастся, она ликвидируется.) Когда корпорация ликвидирована, ликвидатор (единица, ответственная за управление ликвидацией корпорации) продает все ее активы и распределяет поступления от продажи среди тех, кто имеет требования к корпорации, в соответствии с законодательно установленным порядком. Акционеры всегда являются последними, кому распределяются поступления. В случае банкротства корпорации довольно обычным бывает, что акционеры не получают ничего. Только в крайне редких обстоятельствах акционеры несут ответственность за предоставление средств для урегулирования других обязательств корпорации.

21.14. Корпорация может быть ликвидирована добровольно своими собственниками. Когда это происходит, активы продаются, и поступления от продажи распределяются между собственниками в соответствии с долей, которую каждый имеет в капитале корпорации. Если корпорация принадлежит к тем, которые выпускают акции, она может быть ликвидирована, только если с этим согласно явное большинство акционеров или если большинство акций сначала приобретается достаточно небольшим числом единиц, которые могут придти к соглашению о ликвидации корпорации.

21.15. Приобретение всех акций корпорации не обязательно должно быть предварительным условием прекращения существования корпорации; она может просто продол-

жить деятельность с меньшим числом акционеров или даже как частная корпорация, не включенная в листинг. Если она остается инкорпорированной, то преимущество для нее состоит в том, что существует предел обязательства владельцев по покрытию дефицита баланса корпорации. Таким образом, даже если физическое лицо или группа физических лиц хочет контролировать всю корпорацию, они могут просто сделать ее корпорацией, не включенной в листинг, но все же с ограниченной ответственностью, что дает инкорпорирование.

21.16. Третий способ, с помощью которого корпорация может ликвидироваться — это через слияние с другой корпорацией, хотя слияние не подразумевает автоматически, что приобретаемая корпорация исчезает. Это также обсуждается ниже в части, посвященной слияниям и приобретениям.

3. Национализация и приватизация

21.17. Государство может принять решение стать собственником корпорации по ряду причин, или потому что предполагается, что контроль государства над корпорацией отвечает интересам общества в связи с финансовым кризисом или по другим политическим мотивам. Когда это происходит, государство становится собственником корпорации, то есть приобретает участие в капитале корпорации, но активы корпорации остаются на ее балансе, если только государство не решит национализировать корпорацию и одновременно расформировать ее. Часто, но не всегда, государство может произвести выплату прежним собственникам корпорации, но это не обязательно может соответствовать их представлениям о справедливой цене. Если корпорация не расформирована, процесс национализации приводит к переходу корпорации из собственности частных единиц в собственность государства, но активы и обязательства корпорации продолжают оставаться собственностью корпорации. Приобретение собственниками долей в капитале корпорации отражается как операция в финансовом счете. Происходит также изменение в классификации активов и обязательств национализированной корпорации, переходящих из подсектора национальных частных корпораций в подсектор государственных корпораций, которое отражается в счете других изменений в объеме активов.

21.18. Государство может также принять решение приватизировать корпорацию, которую оно в данное время контролирует. Когда это происходит, наиболее обычным механизмом является выставление акций на публичную продажу или, в некоторых случаях, их предложение на бесплатной основе или по ценам ниже рыночных. Если акции предлагаются бесплатно или по сниженным ценам, в счетах должен быть показан капитальный трансферт от государства конечным акционерам, а также приобретение акций. Как и при национализации, только доля в капитале корпорации переходит из рук в руки, но не ее активы и другие обязательства, и изменение собственности в отношении капитала корпорации отражается как операция в финансовом счете. Активы и обязательства остаются в собственности корпорации, но меняется их классификация в счете других изменений в объеме активов в связи с переходом из подсектора государственных корпораций в подсектор национальных частных корпораций.

21.19. Более подробное обсуждение национализации и приватизации содержится в главе 22.

4. Слияния и приобретения

21.20. Процесс слияния и разделения слившихся ранее корпораций в экономике страны представляет интерес, но он особенно интересен, когда в слияние (или разделение) вовлечены единицы разных стран. Вряд ли можно было бы обсуждать прямые иностранные инвестиции без рассмотрения вопроса о слияниях и приобретениях. Некоторые из выражений, обычно используемых в этой области, перечислены ниже. Описания взяты из *ОО*, но подобные понятия встречаются также в *Руководстве по платежному балансу, шестое издание (РПБ-6) (Balance of Payments Manual, 6th edition — ВРМ6)*. (Пересмотренная версия *ОО* была опубликована в 2008 году. Она согласуется как с СНС, так и с *РПБ-6*.) Подготовка рекомендаций по отражению слияний и приобретений в СНС является частью ее исследовательской программы.

21.21. *Слияние* представляет собой объединение двух или более корпораций, чтобы совместно использовать ресурсы для достижения общих целей. Слияние подразумевает, что в результате этого действия останется только одно юридическое лицо, и часто оно следует за приобретением (описано ниже). Существуют несколько возможных типов слияний.

- a. *Уставное слияние* представляет собой объединение предприятий, когда приобретаемая корпорация прекращает существование. Приобретающая корпорация принимает активы и обязательства приобретаемой корпорации. В большинстве случаев собственники сливающихся корпораций становятся совладельцами объединенной корпорации.
- b. *Слияние с образованием дочерней компании* представляет собой операцию, когда приобретаемая корпорация становится дочерней компанией материнской корпорации. При обратном варианте слияния с образованием дочерней компании дочерняя компания приобретающей корпорации вливается в приобретаемую корпорацию.
- c. *Консолидация* — это вид слияния, при котором две или более корпораций объединяются, чтобы образовать совершенно новую корпорацию. Все корпорации, участвующие в слиянии, прекращают существование, и их акционеры становятся акционерами новой корпорации. Термины «консолидация» и «слияние» часто используются как взаимозаменяемые. Вместе с тем, различие между ними обычно определяется размером объединяющихся корпораций. Консолидация представляет собой операцию, в которой объединяющиеся корпорации имеют похожие размеры, в то время как слияние обычно подразумевает значительные различия.
- d. *Обратное слияние* представляет собой соглашение, при котором приобретающая корпорация прекращает существование и вливается в приобретаемую корпорацию. Если корпорация хочет за короткое время получить допуск своих ценных бумаг на фондовую биржу, она может купить корпорацию, ак-

ции которой включены в листинг, и влиться в нее, чтобы образовать новую корпорацию с акциями, обращающимися на бирже.

- e. *Слияние равных* представляет собой тип слияния, в котором участвуют корпорации похожего размера.

21.22. *Приобретение* — это операция между двумя сторонами на условиях, устанавливаемых рынком, на котором каждая корпорация действует в своих собственных интересах. Приобретающая корпорация получает контроль над приобретаемой корпорацией. Приобретаемая корпорация становится партнером, или дочерней компанией, или частью дочерней компании приобретающей корпорации.

- a. *Поглощение* — это форма приобретения, при которой приобретающая корпорация намного крупнее, чем приобретаемая корпорация. Этот термин иногда используется для обозначения недружественных операций. Однако слияния равных (по размеру или принадлежащих к одной и той же области деятельности) корпораций могут также привести к недружественному поглощению.
- b. *Обратное поглощение* представляет собой операцию, при которой приобретаемая корпорация больше, чем приобретающая корпорация.

21.23. *Разделение* представляет собой продажу частей корпорации по разным причинам:

- a. дочерняя компания или часть корпорации больше не может хорошо функционировать по сравнению с их конкурентами;
- b. дочерняя компания или часть корпорации, может быть, хорошо функционируют, но их положение в отрасли недостаточно хорошо, чтобы оставаться конкурентоспособными и соответствовать долгосрочным целям;
- c. стратегические приоритеты корпорации, направленные на то, чтобы оставаться конкурентоспособной, могут меняться со временем и привести к разделениям;
- d. утрата контроля над управлением или неэффективное управление;
- e. слишком большая диверсификация может создать трудности и привести таким образом материнскую корпорацию к уменьшению диверсификации ее деятельности;
- f. материнская корпорация может иметь финансовые трудности и нуждаться в денежной наличности;
- g. разделение может производиться как защита против недружественного поглощения.

21.24. Разделение корпораций может производиться различными способами:

- a. *продажа части корпорации* представляет собой продажу дочерней компании покупателям, являющимся в большинстве случаев другими корпорациями;

- b. *выделение новой корпорации* происходит, когда отделившаяся часть корпорации выпускает акции на фондовой бирже. Вновь созданная корпорация, выпустившая акции, оценивается на фондовой бирже отдельно и является независимой корпорацией. Акции новой корпорации, включенной в листинг фондовой биржи, распределяются акционерам материнской компании, которые вследствие этого становятся собственниками акций двух корпораций вместо одной.
- c. *выделение доли капитала* подобно выделению новой корпорации, но материнская компания сохраняет контрольный пакет акций. Эта форма имеет

преимущество для материнской компании в отношении получения денежной наличности.

- d. *выкуп контрольного пакета акций корпорации ее управляющими и служащими и приобретение контрольного пакета акций корпорации группой профессиональных управляющих* происходит, когда покупателем является управляющий или группа управляющих распродаваемой корпорации.

21.25. Во всех этих случаях операции с капиталом двух участвующих в них корпораций должны отражаться в финансовом счете, и возможное изменение в классификации по секторам — в счете других изменений в объеме активов.

С. Подсекторы

21.26. Деление сектора корпораций на подсекторы обсуждалось в главе 4. Оно предполагает, что корпорации должны быть разделены на три группы: национальные частные корпорации, корпорации, контролируемые государством, и корпорации под иностранным контролем. Внутри каждой из этих групп желательно выделить рыночные некоммерческие организации (НКО).

21.27. Существует двоякая причина для выделения НКО. Во-первых, чтобы иметь полное представление о НКО, как описано в главе 23, необходимо идентифицировать те рыночные НКО, которые относятся к сектору корпораций. Их идентификация может быть неожиданной для некоторых пользователей, поскольку часто бытует неверное представление о том, что все НКО являются нерыночными и попадают в сектор НКОДХ. Другая причина выделения НКО состоит в том, что для некоторых видов анализа может быть желательным анализировать корпорации за исключением НКО, если есть ощущение, что их экономическое поведение значительно отличается.

21.28. При идентификации корпораций, контролируемых государством, возникает вопрос о том, как обеспечить

составление долгосрочных динамических рядов, если в течение периода были значительные изменения в числе и типе корпораций, находящихся под государственным контролем. Обычно составляют динамические ряды, которые включают только те корпорации, которые находились под государственным контролем в каждом рассматриваемом периоде. Поскольку обычно интерес направлен на то, в какой степени сектор корпораций контролировался государством и как это менялось со временем, это дает адекватную картину. Вместе с тем, если имеется в виду исследовать поведение одной и той же группы корпораций за период времени, можно подготовить дополнительную таблицу на основе текущего определения контролируемых государством корпораций и использовать для анализа за период эту совокупность корпораций независимо от того, контролировались ли они государством в течение всего этого периода или нет.

21.29. Выделение корпораций, находящихся под иностранным контролем, является ключевым для изучения взаимодействия отечественной экономики и остального мира. Более детальное рассмотрение этого вопроса является предметом следующего раздела.

Д. Отношения между корпорациями в разных странах

21.30. Дерегулирование рынков, технологические инновации и более дешевые средства коммуникации позволили инвесторам диверсифицировать их участие в конкурирующих зарубежных рынках. Вследствие этого значительный рост трансграничных финансовых потоков, включая прямые инвестиции, стал ключевым фактором международной экономической интеграции, которую обычно называют глобализацией.

21.31. Регулярный анализ тенденций развития прямых инвестиций является составной частью большинства видов макроэкономического и трансграничного финансового анализа. Для аналитиков в области экономической политики важно, прежде всего, определить источник и назначение этих инвестиций. Несколько показателей, основанных на данных о прямых инвестициях, способствуют измерению степени и влияния глобализации.

1. Прямые иностранные инвестиции

21.32. Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) являются ключевым показателем платежного баланса, и было бы полезно рассмотреть некоторые основополагающие концепции, связанные с ними. Более подробные сведения можно найти как в РПБ-6, так и в ОО. В контексте ПИИ обычно используется термин «предприятие», а не «корпорация», но, как отмечалось во введении, здесь не подразумевается их разное значение.

21.33. Статистика прямых иностранных инвестиций содержит четыре отдельных счета:

- инвестиционные позиции;
- финансовые операции;
- потоки доходов от прямых инвестиций между пред-

приятными, связанными отношениями прямого инвестирования; и

- d. другие изменения в стоимости активов, особенно вследствие переоценки.

21.34. Прямые иностранные инвестиции являются категорией трансграничного инвестирования, когда резидент одной страны (*прямой инвестор*) имеет контроль над предприятием или значительную степень влияния на управление предприятием (*предприятием прямого инвестирования*), которое является резидентом другой страны.

21.35. Прямое инвестирование может также позволить прямому инвестору получить доступ к экономике страны, к которой принадлежит предприятие прямого инвестирования, что в других условиях было бы невозможно. Цели прямых инвесторов отличаются от целей портфельных инвесторов, которые не имеют существенного влияния на управление предприятием.

21.36. Предприятия прямого инвестирования являются корпорациями, которые могут быть дочерними компаниями, в которых материнской компании принадлежит свыше 50 процентов голосующих прав, или партнерствами, в которых материнской компании принадлежит от 10 до 50 процентов голосующих прав, или квазикорпорациями, такими как филиалы, которые на 100 процентов являются собственностью материнской компании. Предприятия, не имеющие влияния друг на друга путем прямого инвестирования (то есть не отвечающие критерию наличия в собственности 10 процентов голосующих прав), но подверженные прямому или косвенному влиянию через иерархию нахождения в собственности одного и того же предприятия (которое должно быть прямым инвестором, по крайней мере, для одного из них) называются партнерскими предприятиями.

21.37. Отношения прямого инвестирования идентифицируются в соответствии с критериями *Концептуальной основы определения отношений прямого инвестирования* (КООПИ) (*Framework for Direct Investment Relationships — FDIR*), описанной в ОО, включая как прямые, так и косвенные отношения через цепочку отношений собственности. Предположим, что корпорация А контролирует корпорацию В, а В контролирует С, тогда А фактически имеет контроль также и над С.

2. Прямые иностранные инвестиции и глобализация

21.38. Позиции по прямым иностранным инвестициям (ПИИ) показывают объем инвестиций, произведенных за границу и полученных из-за границы, с разделением на приобретенные иностранные активы и принятые обязательства перед остальным миром в данный момент времени. Позиции по ПИИ в процентах к ВВП являются одним из показателей степени глобализации на этот момент. Эти показатели в структурном разрезе отражают взаимозависимость экономик стран.

21.39. Финансовые операции отражают чистые инвестиции в страну и из страны, при этом активы (приобретение за вычетом выбытия или погашения) и обязательства (принятие за вычетом погашения) представлены отдельно

по видам инструментов за каждый период. Финансовые операции, связанные с ПИИ, в процентах к ВВП являются одним из показателей изменений за данный период в степени глобализации экономики. Этот показатель обеспечивает своевременную информацию об относительной привлекательности экономики стран (как отечественной, так и зарубежных) для новых инвестиций после учета изъятия инвестиций, а также дезинвестиций (уменьшения стоимости основного капитала вследствие того, что его износ и выбытие превышают новые инвестиции) за тот же период.

21.40. Данные о доходах от прямого инвестирования обеспечивают информацию о поступлениях прямыми инвесторами и предприятиями прямого инвестирования. Поступления от прямого инвестирования включают: i) поступления распределенного дохода, а также поступления нераспределенного дохода, которые трактуются как реинвестирование дохода в предприятие; и ii) поступления процентов по предоставляемым компаниями друг другу ссудам, коммерческому кредиту и другим формам долга. Потоки доходов от ПИИ в процентах к ВВП обеспечивают информацию об относительной значимости доходов от прямого инвестирования как в экономику данной страны, так и в другие страны.

3. Роль «проходящих средств»

21.41. «Проходящие средства» или «транзитные средства» — это средства, которые проходят от предприятия, являющегося резидентом в одной стране, к его филиалу в другой стране таким образом, что они не остаются в стране, где находится филиал. Эти средства часто объединяют с прямыми инвестициями. Такие потоки имеют небольшое влияние на экономику страны, через которую они проходят. Хотя с транзитными средствами обычно ассоциируются единицы специального назначения, холдинговые компании и финансовые учреждения, которые обслуживают нефинансовые филиалы, другие предприятия могут также иметь проходящие средства в потоках прямых инвестиций.

21.42. Проходящие средства включаются в прямые инвестиции в стандартном представлении, потому что они являются составной частью финансовых операций прямого инвестора и позиций по отношению к филиалам предприятий. (Исключение сделано для позиций по долговым инструментам между взаимосвязанными финансовыми учреждениями.) Исключение этих средств из прямых инвестиций приведет к искажению и существенному недоучету финансовых потоков и позиций прямого инвестирования на уровне агрегатов. Включение этих данных в прямые инвестиции обеспечивает симметричность и согласованность учета в разных странах. Вместе с тем, для страны, через экономику которой проходят средства, полезно определить входящие и исходящие потоки средств, не предназначенных для использования соответствующей единицей в этой стране.

21.43. ПИИ играют ключевую роль в развитии экономики, особенно в развивающихся странах. Чтобы изучить, какая часть общих ПИИ поступает в эти страны и откуда, полезно произвести дополнительный анализ. Такой анализ выявляет страну, откуда поступают проходящие средства, путем определения первой единицы, кроме той, через которую проходят средства, в получающей или инвестирующей стране (в цепочке потоков из страны и в страну).

4. Конечная инвестирующая страна

21.44. Представление ПИИ в соответствии с *ОО* отражает страну и отрасль, являющиеся непосредственными получателями тех ПИИ, которые направлены за границу. Для ПИИ в страну можно определить не только непосредственного получателя, но и конечного инвестора. Конечным инвестором для этой цели является предприятие, которое контролирует принятие решения по вопросу о получении ПИИ предприятием прямого инвестирования. Как таковой, конечный инвестор контролирует непосредственного прямого инвестора. Он определяется путем прослеживания цепочки прав собственности непосредственных прямых инвесторов через контролирующие звенья (обладание более чем 50 процентами голосующих прав), пока не будет найдено предприятие, которое не контролируется другим предприятием. Если нет предприятия, контролирующего непосредственного прямого инвестора, то прямой инвестор фактически является конечным инвестором в предприятие прямого инвестирования.

21.45. Страна, резидентом которой является конечный инвестор — это конечная страна, инвестирующая в предприятие прямого инвестирования. Конечный инвестор может быть резидентом той же страны, что и предприятие прямого инвестирования. (А контролирует В, В контролирует С. А и С являются резидентами одной и той же страны, но В — резидент другой страны.)

21.46. Чтобы преобразовать обычное представление по странам в дополнительное представление, показывающее конечную инвестирующую страну, вся позиция ПИИ, относящаяся к стране, резидентом которой является непосредственный прямой инвестор, относится к конечной инвестирующей стране. Если имеется более одного непосредственного прямого инвестора в предприятие прямого инвестирования, то вся позиция ПИИ в экономику страны каждого непосредственного прямого инвестора относится к конечной инвестирующей стране в соответствии с резидентской принадлежностью конечной контролирующей материнской компании каждого из непосредственных прямых инвесторов. Такой метод обеспечивает равенство объемов прямого инвестирования в страну в соответствии со стандартным представлением и в соответствии с дополнительным представлением.

5. Многонациональные предприятия

21.47. Наряду с интересом к информации, относящейся к прямым иностранным инвестициям, когда прямой иностранный инвестор определяется на основе владения лишь 10 процентами голосующих прав, существует интерес к анализу деятельности многонациональных предприятий (МНП), в которых прямому иностранному инвестору принадлежит более 50 процентов голосующих прав. Таким образом, МНП соответствуют категории предприятий, находящихся под иностранным контролем, в делении на подсекторы в СНС. (Есть небольшое различие между *ОО* и *РПБ-6*, с одной стороны, и СНС, с другой стороны, по вопросу о контроле. В *ОО* и *РПБ-6* правило владения 50 процентами голосующих прав

применяется строго, в то время как в СНС его применение более гибкое. См. главу 4.)

21.48. В дополнение к данным о деятельности МНП имеются также данные для более широкой группы корпораций, связанных с другими странами (не только с теми, в предприятиях которых они имеют контрольный пакет акций) и называемых зарубежными филиалами. Эти данные известны как «Статистика зарубежных аффилированных предприятий» (СЗАП) (*Foreign Affiliates Statistics — FATS*); их описание имеется в руководстве *Рекомендации по разработке статистики зарубежных аффилированных предприятий* (*Recommendations Manual on the Production of Foreign Affiliates Statistics*) (Евростат, 2007) и его дальнейшее развитие — в документе *Измерение глобализации: руководство по экономическим показателям глобализации* (*Measuring Globalisation: Handbook on Economic Globalisation Indicators*) (Организация экономического сотрудничества и развития, 2005). Продолжается работа по обеспечению согласованности разных совокупностей статистических данных, содержащихся в этих и других публикациях по глобализации.

6. Аутсорсинг

21.49. Существуют два способа, с помощью которых корпорация А в стране Х может владеть другой корпорацией В в стране Y, которая производит сборку комплектующих частей для А. Хотя результат выглядит похожим, последствия для отражения в счетах весьма различны. Допустим, что А и В — не связанные между собой предприятия, и В заключает контракт на выполнение работы для А за плату. (Этот случай описывается в разных местах, например, в главе 28.) В этом случае не будет отражаться передача деталей от А к В (или из страны Х в страну Y). В операции между двумя странами будет учитываться только согласованная плата.

21.50. Однако, если А и В принадлежат к одной и той же группе корпораций, то в этом случае может быть передача рисков и выгод в связи с поставкой товаров от А к В. Вопрос состоит в том, насколько реалистична цена товаров, указанная в данных внешней торговли как для А (и страны Х), так и для В (и страны Y), поскольку товары перемещаются между странами. Если А и В связаны между собой, то иногда используется практика, известная как «трансфертное ценообразование». Допустим, что налоговый режим в стране Y более либеральный, чем в стране Х. Тогда А может искусственно занижать цену товаров, поставляемых В, чтобы минимизировать прибыль в стране Х, в то время как В покажет более высокую прибыль, подлежащую более низкому налогообложению в стране Y. В принципе, международные стандарты бухгалтерского учета и рекомендации платежного баланса указывают, что товары, пересылаемые через границу, должны оцениваться по ценам сделки «на расстоянии вытянутой руки», то есть по ценам, которые преобладали бы, если бы две участвующие корпорации не были связаны между собой. Произвести такую корректировку нелегко, но налоговые и таможенные органы, как и статистики, заинтересованы в том, чтобы выяснить, можно ли произвести соответствующие корректировки, если это касается значительных сумм и корректировки можно сделать с достаточной степенью надежности.

Е. Вклад активов в производство

21.51. В главе 20 обсуждается роль услуг капитала в производстве и исчисление общей факторной производительности (ОФП). Активы, которые должны рассматриваться в связи с исчислением производительности, представляют собой основные фонды, являющиеся собственностью предприятия и используемые им, плюс природные ресурсы и другие непроектированные активы, включающие контракты, договоры аренды и лицензии и, возможно, маркетинговые активы, являющиеся собственностью предприятия и используемые им в производстве. Активы, которые не находятся в юридической собственности предприятия, но являются предметом финансового лизинга, включаются в расчеты

таким же образом, как они учитываются на балансе предприятия. Однако активы, арендуемые по договору операционного лизинга, не включаются. Это может означать, что два предприятия, занимающиеся похожей деятельностью и использующие похожие активы, могут показывать разные величины производительности, потому что одно использует собственные активы, а другое арендует их. Областью дополнительного анализа является изучение информации об активах, используемых в отрасли, но не являющихся собственностью единиц отрасли, а также о влиянии на прибыль и производительность использования арендуемых активов вместо собственных.

Е. Последствия финансовой нестабильности

21.52. Показателями того, что нефинансовая корпорация страдает от финансовой нестабильности, являются уровень прибыли, которую она получала за последнее время, и, возможно, уровень дивидендов, который она может предложить. Вероятно также, что она испытывает проблемы с денежной наличностью и не может своевременно выполнять свои обязательства. Конкуренты могут воспользоваться возможностью сделать предложение о покупке контрольного пакета акций. Однако, если такое предложение не сделано, возникает вопрос, как корпорация может вообще выжить.

21.53. Аналогично, финансовая корпорация может страдать от финансовой нестабильности, потому что испытывает трудности в получении финансовых средств и не может обслуживать свои обязательства. Опять же в таких обстоятельствах конкурент может сделать предложение о покупке контрольного пакета акций, но это может делаться не всегда.

21.54. Если считается, что корпорация, финансовая или нефинансовая, имеет национальное значение, то в такой момент может выступить государство с предложением взять корпорацию под свой контроль и управление, фактически национализировав ее, или предоставить ей крупное вливание капитала в обмен на какую-то степень контроля, или, возможно, полный контроль над корпорацией. Отражение национализации и вливаний капитала государством, а также шаги, которые могут быть сделаны в ходе оказания финансовой помощи, обсуждаются в главе 22.

21.55. Другая возможность состоит в том, что государство предлагает гарантию кредиторам корпорации, испытывающей финансовые трудности. Предоставление единичной гарантии трактуется таким же образом, как принятие долгового обязательства. Первоначальный долг ликвидируется, и создается новый долг между гарантом и кредитором. В большинстве случаев считается, что гарант производит капитальный трансферт первоначальному дебитору, если только гарант не приобретает фактическое требование к дебитору; это приводит к признанию финансового актива (обязательства дебитора). Отражение гарантий, включая гарантии, предлагаемые государством, обсуждаются в части 3 главы 17.

1. Плохие долги

21.56. Все корпорации, но особенно финансовые корпорации, могут испытывать трудности из-за плохих долгов,

и это явление может быть особенно острым, когда другие процессы в экономике также оказывают финансовое давление на корпорацию. В СНС ссуды всегда учитываются в размере суммы, которая должна быть возвращена кредитору. В случаях, когда у дебитора плохой кредитный рейтинг, рыночная стоимость ссуды может быть завышена. Это редко делается в отношении отдельных ссуд, но регулярно имеет место для классов ссуд.

21.57. СНС определяет совокупность плохих долгов как неработающие ссуды. Как объяснялось в пункте 13.66, это ссуды, по которым платежи процентов или основной суммы просрочены на 90 дней или более, либо просроченные платежи капитализированы, рефинансированы или отсрочены по соглашению между сторонами через 90 или более дней после наступления их срока, либо платежи просрочены менее чем на 90 дней, но существуют веские основания (такие как объявление дебитора банкротом) сомневаться, что платежи будут полностью осуществлены. СНС рекомендует составлять справочные статьи к счетам, показывающие номинальную и рыночную стоимость плохих долгов и их влияние на потоки процентов, сумму процентов, начисленных на номинальную стоимость, сумму невыплаченных процентов за предыдущие периоды и за текущий период. Предлагаемые справочные статьи обсуждались в пунктах 13.67–13.68.

21.58. Разработка методов учета активов, рыночная стоимость которых внезапно отклоняется от прошлых стоимостных трендов, и рассмотрение общего вопроса о том, когда может быть целесообразно определять и использовать «справедливую стоимость», является одним из пунктов исследовательской программы, как поясняется в приложении 4. В дополнение к этому будет продолжено наблюдение за обстоятельствами, возникшими в связи с кризисом кредитных ресурсов в 2008 году, чтобы выяснить, не следует ли рекомендовать другие справочные статьи или другие шаги.

2. Льготное кредитование и реструктуризация долга

21.59. Детальное обсуждение роли государства в льготном кредитовании и реструктуризации долга содержится в разделе D главы 22.

Г. Связи с бухгалтерским учетом

21.60. В последние годы возросло значение Совета по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ) как учредителя стандартов бухгалтерского учета. СМСБУ распространяет «Международные стандарты финансовой отчетности» (МСФО), и в настоящее время более 100 стран вовлечены в этот процесс гармонизации. Многие большие компании, особенно многонациональные, уже применяют эти международные стандарты бухгалтерского учета.

21.61. Принципы, лежащие в основе МСФО, в большинстве случаев согласуются с принципами СНС. В частности, следует отметить, что во введении к стандартам поясняется, что экономическое содержание должно иметь приоритет перед юридической формой. МСФО, как и СНС, обращает внимание не только на методы, предпочтительные с концептуальной точки зрения, но также на практические возможности их применения.

21.62. Процесс создания нового стандарта является трехступенчатым. На первом этапе представляется документ, обсуждающий аргументы за и против нового стандарта, и предлагается комментировать его. После получения и анализа комментариев, если принимается решение продолжать работу, подготавливается проект для обсуждения, который предлагается для общих комментариев. Только если проект получает достаточно благоприятные комментарии, официальный стандарт считается разработанным. На каждой стадии в имеющихся документах обсуждаются как предпосылки создания стандарта, так и его официальная редакция.

21.63. Поскольку данные для национальных счетов, в частности, по крупным компаниям неизбежно должны получаться на основе данных, подготовленных в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета, для специалистов в области национальных счетов было бы целесообразно проявлять больше интереса к трем стадиям разработки международных стандартов бухгалтерского учета и представлять свою точку зрения.

21.64. Для многонациональных предприятий стандартные счета могут составляться только для их группы в целом, при этом операции между предприятиями в разных странах консолидируются. В этом случае специалистам в области национальных счетов потребуется обратиться к другим источникам для получения требуемых неконсолидированных данных.

21.65. К двум особым областям, где МСФО принимает подходы, несколько отличающиеся от СНС, относятся признание холдинговой прибыли как дохода и учет резервов и условных обязательств. Дальнейшее изучение позиции СМСБУ может быть полезным для совершенствования трактовки этих вопросов в СНС, если не путем полного принятия позиции СМСБУ, то, по крайней мере, путем показа согласования между этой позицией и позицией СНС.

21.66. В дополнение к СМСБУ, который устанавливает стандарты для частных корпораций, Совет по международным стандартам бухгалтерского учета в государственном секторе (СМСБУГС) выполняет подобную функцию для государственных организаций. Ссылка на СМСБУГС имеется в главе 22.

Глава 22. СЕКТОР ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕКТОР

А. Введение

22.1. Важным преимуществом СНС является возможность составлять счета для секторов в целом, институциональных единиц или на промежуточном уровне и агрегировать счета различными способами. Разделение экономики на различные секторы и подсекторы делает возможным наблюдать и анализировать взаимодействие между различными частями экономики для целей формирования экономической политики. Особый интерес представляют сектор государственного управления, описанный в главе 4, и государственный сектор, описываемый в данной главе. Многие концепции, обсуждаемые в этой главе, были описаны в предыдущих главах. Целью этой главы является их обобщение, более детальное описание того, как они могут быть реализованы на практике, и связей с другими системами экономической статистики, предназначенными, в частности, для органов государственного управления, такими как *Руководство по статистике государственных финансов 2001 года (РСГФ-2001) (Government Finance Statistics Manual 2001 — GFSM2001)*, *Европейская система национальных счетов 1995 года, Руководство по определению государственно-го долга и дефицита (ESA95 Manual on Government Debt and Deficit)* (Евростат, 2002а) и *Статистика внешнего долга (Руководство для составителей и пользователей) (External Debt Guide)*.

22.2. Полномочия, мотивация и функции органов государственного управления отличаются от соответствующих характеристик других секторов. Органы государственного управления используют свои полномочия для принятия законов, влияющих на поведение других экономических единиц. Они могут перераспределять доходы и богатство, главным образом, с помощью налогов и социальных пособий. Счета для сектора государственного управления показывают, как происходит финансирование предоставления товаров и услуг обществу в целом и отдельным домашним хозяйствам, которое осуществляется, главным образом, за счет полученных доходов. Набор товаров и услуг, который предоставляют органы государственного управления, и взимаемые за них цены основываются скорее на соображениях политического и социального характера, чем на стремлении получить максимальную прибыль.

22.3. Фискальные операции осуществляются органами государственного управления через государственный бюджет с помощью обычных бюджетных процедур. Однако некоторые операции, производимые изначально единицами сектора государственного управления, могут потребовать участия единиц, которые юридически находятся вне сферы органов государственного управления, включая государственные корпорации. Эти действия могут быть определены как квазифискальная деятельность.

22.4. Таким образом могут быть определены операции, связанные с приватизацией и реструктуризацией государственных корпораций, секьюритизацией активов, производимые с участием единиц специального назначения. Хотя такие операции не отражаются в бюджете и могут не подпадать под обычные процедуры контроля, они могут оказывать значительное влияние на доходы и расходы органов государственного управления.

22.5. Наряду с прямым предоставлением услуг органы государственного управления часто реализуют цели своей государственной политики с помощью государственных корпораций (например, железных дорог, авиалиний, государственных коммунальных служб и государственных финансовых корпораций). От государственной корпорации можно потребовать предоставления услуг в тех областях экономики, которые не могли бы функционировать без использования субсидируемых цен. В результате государственная корпорация может работать со сниженной прибылью или с убытком.

22.6. Поэтому, чтобы проанализировать полное влияние органов государственного управления на экономику, полезно сформировать сектор, состоящий из всех единиц сектора государственного управления и всех государственных корпораций. Этот составной сектор называется государственным сектором.

22.7. Для сектора государственного управления и государственного сектора в дополнение к обычной последовательности счетов СНС могут быть представлены счета в форме, более удобной для специалистов в области государственных финансов и формирования экономической политики. Последние все больше используют агрегаты и балансирующие статьи, определенные на основе концепций, определений, классификаций и правил учета, применяемых в СНС, так что эти агрегаты могут быть соотнесены с другими макроэкономическими показателями и сопоставлены с аналогичными показателями в других странах. Некоторые из этих показателей, такие как сбережение и чистое кредитование или чистое заимствование, уже имеются в последовательности счетов. Другие показатели, такие как доходы, расходы и общие расходы (включая приобретение нефинансовых активов), налоговое бремя, чистое операционное сальдо и общий долг, не представлены как таковые в СНС. Агрегаты и балансирующие статьи такого рода могут применяться для оценки использования ресурсов для производства индивидуальных и коллективных услуг, необходимости сбора налогов и получения других видов доходов, способности органов государственного управления заимствовать и погашать долги и возможности стабильного осуществления операций органов государственного управления на желаемом уровне.

22.8. В настоящей главе приведен обзор представления счетов государственных финансов. Чтобы осуществить такое представление, операции в текущих счетах и счете операций с капиталом СНС перестраиваются для получения агрегатов и балансирующих статей, представляющих особый интерес для сектора государственного управления и государственного сектора. Например, налоги, сборы и гранты от других органов государственного управления могут быть объединены для получения данных об общих доходах, поступающих в результате деятельности единиц этих секторов и используемых для финансирования деятельности по оказанию услуг органами государственного управления.

22.9. В разделе В обобщаются вопросы идентификации единиц сектора государственного управления и других единиц, контролируемых единицами сектора государственного управления, и поясняется, каким образом эти единицы группируются в секторы в СНС.

22.10. В разделе С описывается представление данных статистики государственных финансов.

22.11. В разделе D рассматривается ряд вопросов учета, которые характерны или особенно важны для органов государственного управления.

22.12. Наконец, в разделе E показано, как можно подготовить информацию о государственном секторе, чтобы это было аналогично представлению данных статистики государственных финансов, описанному в разделе С.

1. Источники данных

22.13. На практике макроэкономические счета редко могут быть построены путем простого агрегирования соответствующих микроданных. Органы государственного управления являются исключением в том смысле, что статистические данные для единиц сектора государственного

управления и государственных корпораций часто получают непосредственно из микроданных учета государственных финансов. В результате разработчики статистических данных для единиц сектора государственного управления и государственных корпораций обычно больше полагаются на данные бухгалтерского учета, чем на результаты статистических обследований. В частности, разработка в последние годы Международных стандартов бухгалтерского учета для государственного сектора Советом по международным стандартам бухгалтерского учета для государственного сектора Международной федерации бухгалтерского учета повысила потребность в четких рекомендациях по составлению статистики государственных финансов таким образом, чтобы детальные данные бухгалтерского учета могли быть включены в структуру СНС. Такие рекомендации особенно важны, когда счета государственных финансов составляются на кассовой основе, и они должны быть преобразованы в счета, составляемые с использованием метода начислений, чтобы соответствовать основам учета в СНС.

2. Консолидация

22.14. Как правило, записи в счетах СНС не консолидируются. Консолидация предусматривает элиминирование тех операций или отношений дебиторов и кредиторов которые имеют место между двумя участниками операции, принадлежащими к одному и тому же институциональному сектору или подсектору. Однако, как указывалось в главе 3, консолидация может быть целесообразной в отношении операций сектора государственного управления. Например, информация о долге единиц сектора государственного управления единицам за пределами этого сектора может быть более уместна, чем валовые данные, которые включают долг другим единицам сектора государственного управления. Рекомендации в отношении консолидации содержатся в разделе С.

В. Определение сектора государственного управления и государственного сектора

22.15. Сектор государственного управления наряду с органами государственного управления включает некоторые НКО и производственные единицы, являющиеся частью органов государственного управления, которые не рассматриваются как корпорации. Государственный сектор включает сектор государственного управления и государственные корпорации. Чтобы определить, какие НКО включаются в сектор государственного управления, должны быть идентифицированы условия контроля со стороны органов государственного управления. Чтобы определить, какие предприятия рассматриваются как государственные корпорации и какие относятся к сектору государственного управления, необходимо конкретизировать условия контроля со стороны органов государственного управления и концепцию экономически значимых цен.

22.16. Чтобы идентифицировать единицы, попадающие как в сектор государственного управления, так и в государственный сектор, полезно начать с повторения опреде-

ления органов государственного управления, приведенного в пунктах 4.117 и 4.118. Далее приводится обсуждение того, что понимается под контролем со стороны органов государственного управления и экономически значимыми ценами.

1. Органы государственного управления

22.17. *Органы государственного управления (государственные единицы) представляют собой уникальные типы юридических лиц, учрежденные в результате политических процессов, которые обладают законодательной, судебной или исполнительной властью в отношении других институциональных единиц в пределах данной территории.* Главными функциями органов государственного управления как институциональных единиц являются принятие ответственности за предоставление товаров и услуг обществу в целом или отдельным домашним хозяйствам и финансирование их предоставления за счет налоговых поступлений или других доходов, перераспределение дохода и

богатства с помощью трансфертов и нерыночное производство. Ниже приведены их общие характеристики:

- а. Органы государственного управления обычно обладают полномочиями для получения средств путем сбора налогов или обязательных трансфертов от других институциональных единиц. Органы государственного управления должны иметь собственные средства, полученные или путем налогообложения других единиц, или как трансферты от других органов государственного управления, и они должны обладать полномочиями для использования некоторых или всех этих средств в процессе реализации целей их политики. Они также должны иметь возможность заимствовать средства от своего имени.
- б. Органы государственного управления обычно производят три различных вида конечных расходов.

Первая группа состоит из фактических или условно исчисленных расходов на бесплатное предоставление обществу в целом коллективных услуг, таких как общее государственное управление, оборона, обеспечение общественного порядка, государственное здравоохранение и т. д., которое организуется органами государственного управления на коллективной основе и финансируется за счет налоговых поступлений или иных доходов.

Вторая группа состоит из расходов на предоставление товаров или услуг на бесплатной основе или по экономически незначимым ценам отдельным домашним хозяйствам. Эти расходы органов государственного управления являются целенаправленными, и они финансируются за счет налоговых поступлений или иных доходов для реализации целей социально-экономической политики, даже если с отдельных лиц взимается плата за использование ими товаров и услуг.

Третья группа состоит из трансфертов, выплачиваемых другим институциональным единицам, главным образом, домашним хозяйствам, для перераспределения дохода и богатства.

22.18. В стране, где есть различные уровни органов государственного управления — центральный, региональные и местные — может быть много отдельных единиц сектора государственного управления. Фонды социального обеспечения также представляют собой единицы сектора государственного управления.

22.19. Во всех странах существует институциональная единица сектора государственного управления, которая является важной в отношении размера и полномочий, в частности, полномочий осуществлять контроль над многими другими единицами. Эту единицу часто называют национальными органами государственного управления, и к этой единице относится главный счет бюджета. Это единая единица центральных органов управления, охватывающая фундаментальную деятельность национальных исполнительных, законодательных и судебных органов власти. Ее доходы, так же как и расходы, обычно регулируются и контролируются министерством финансов или другим ведомством, выполняющим его функции, с помощью общего бюджета, одобренного законодательным путем. Большинство министерств, департаментов, агентств, бюро, комиссий, судебных

и законодательных органов и других единиц, которые входят в эту единицу центральных органов управления, не являются отдельными институциональными единицами, а представляют собой часть этой первичной единицы центральных органов управления. Они обычно не обладают полномочиями иметь в собственности активы, принимать обязательства и заниматься операциями от своего имени. Если это региональные или местные органы управления, то, вероятно, каждый из этих органов управления также будет иметь первичную единицу органов управления, которая включает исполнительные, законодательные и судебные органы власти.

22.20. Кроме того, могут быть единицы органов государственного управления, имеющие отдельную юридическую идентификацию и значительную автономию, включающую возможность определять объем и состав их расходов и прямой источник доходов, такой как налоги, направляемые на определенные цели. (Термины «расходы», «общие расходы» и «доходы» обычно используются в представлении счетов органов государственного управления. Их определения и связь с концепциями СНС рассматриваются в разделе С.) Такие единицы часто учреждаются для выполнения определенных функций, таких как строительство дорог или нерыночное производство услуг здравоохранения и образования. Эти единицы следует трактовать как отдельные единицы сектора государственного управления, если они ведут полный набор счетов, владеют товарами и активами от своего имени, занимаются нерыночной деятельностью, за которую они отчетливо являются в соответствии с законом, могут принимать обязательства и заключать контракты от своего имени. Такие единицы часто называют внебюджетными единицами, поскольку они имеют отдельные бюджеты, и трансферты из основного счета бюджета дополняются из их собственных источников доходов. Бюджеты значительно различаются между странами, и для описания этих единиц часто используются различные термины. Эти единицы относятся к сектору государственного управления, если они являются нерыночными производителями и контролируются другой единицей сектора государственного управления.

22.21. Фонд социального обеспечения является особым видом единицы сектора государственного управления, которая занимается осуществлением одной или более программ социального обеспечения. Фонд социального обеспечения должен соответствовать общим требованиям, предъявляемым к институциональной единице; то есть он должен быть организован отдельно от других видов деятельности единиц сектора государственного управления, иметь свои отдельные активы и обязательства и заниматься финансовыми операциями от своего имени.

22.22. Как отмечалось ранее, НКО, которые являются нерыночными производителями и контролируются единицей сектора государственного управления, также представляют собой единицы сектора государственного управления. Хотя юридически они могут быть независимыми от органов государственного управления, считается, что они осуществляют государственную политику и фактически являются частью органов государственного управления. Органы государственного управления могут предпочитать использовать некоммерческие организации вместо государственных учреждений для реализации некоторых направлений государ-

ственной политики, поскольку может считаться, что на НКО не оказывается политическое давление. Например, научные исследования и разработки, установление и соблюдение стандартов в таких областях, как здравоохранение, безопасность, охрана окружающей среды и образование, являются теми областями, в которых НКО могут быть более эффективными, чем государственные учреждения.

22.23. Единицы, занимающиеся финансовой деятельностью, требуют особого рассмотрения. Как описано в пункте 4.67, единица, учрежденная органами государственного управления и выполняющая функции, подобные функциям капитальных финансовых учреждений, рассматривается как составная часть органов государственного управления, а не отдельная единица, если она не имеет полномочий действовать независимо, число операций, которыми она может заниматься, ограничено, она не принимает риски и выгоды, связанные с имеющимися у нее активами и обязательствами, и она является резидентом той же страны. Если единица является нерезидентом, она рассматривается как отдельная единица, а ее операции, которые она осуществляет как квазифискальные операции, отражаются в операциях между этой единицей и органами государственного управления. В частности, если единица-нерезидент заимствует средства за границей, это рассматривается как кредитование органов государственного управления в том же размере и на тех же условиях.

22.24. В то же время органы государственного управления любого уровня могут контролировать рыночных производителей, отвечающих критерию квазикорпорации, определение которого приведено ниже. Эти единицы должны относиться не к сектору государственного управления, а к сектору нефинансовых или финансовых корпораций, соответственно. Вместе с тем, будучи государственными единицами, они являются частью государственного сектора.

2. НКО, контролируемые органами государственного управления

22.25. Критерии для определения того, контролируется ли НКО органами государственного управления или нет, описаны в пункте 4.92. Для удобства они приводятся здесь в обобщенном виде.

22.26. Контроль над НКО рассматривается как возможность определять общую политику или программу деятельности НКО. Все НКО, отнесенные к сектору государственного управления, должны идентифицироваться как НКО в статистической отчетности для облегчения анализа всей совокупности НКО. Чтобы определить, контролируется ли НКО органами государственного управления, следует рассмотреть следующие пять показателей контроля:

- a. назначение служащих из числа руководящего состава;
- b. другие положения регламентирующих документов;
- c. контрактные соглашения;
- d. степень финансирования органами государственного управления; и
- e. подверженность риску.

В некоторых случаях может быть достаточно одного показателя для выявления контроля, но иногда на наличие контроля могут указывать совместно несколько отдельных показателей. Решение, основанное на всех показателях вместе, обязательно будет носить характер экспертного суждения, но эти решения должны быть последовательными в отношении аналогичных случаев.

3. Корпорации, контролируемые органами государственного управления

22.27. Чтобы быть отнесенной к государственным корпорациям, корпорация не только должна контролироваться другой государственной единицей, но она должна быть также рыночным производителем. Под контролем понимается способность определять общую политику или программу институциональной единицы. Органы государственного управления могут осуществлять контроль над многими видами единиц: различными внебюджетными ведомствами, некоммерческими организациями и корпорациями (нефинансовыми и финансовыми). Критерии наличия контроля над корпорацией описаны в пунктах 4.77–4.80. Ключевыми факторами, подлежащими рассмотрению, являются следующие:

- a. владение большинством голосующих прав;
- b. контроль над советом директоров или другим управляющим органом;
- c. контроль за назначением и отзывом ключевых руководителей;
- d. контроль над ключевыми комитетами корпорации;
- e. владение «золотыми» акциями и опционами;
- f. регулирование и контролирование деятельности;
- g. контроль со стороны доминирующего клиента; и
- h. контроль, связанный с заимствованием у органов государственного управления.

Хотя в некоторых случаях может быть достаточно одного показателя для выявления контроля, в других случаях на наличие контроля могут указывать совместно несколько отдельных показателей. Решение, основанное на всех показателях вместе, обязательно будет носить характер экспертного суждения, но эти решения должны быть последовательными в отношении аналогичных случаев.

4. Экономические значимые цены

22.28. Чтобы единицу можно было считать рыночным производителем, она должна предоставлять весь свой выпуск или его большую часть другим единицам по экономически значимым ценам. *Экономически значимые цены — это цены, которые оказывают существенное влияние на количества продуктов, которые производители хотят поставить, и на количества продуктов, которые покупатели хотят приобрести. Эти цены обычно складываются, когда:*

- a. У производителя есть стимул скорректировать поставку продуктов с целью получения прибыли в

долгосрочной перспективе или, как минимум, возмещения затрат капитала и других расходов; и

- b. *У потребителей есть свобода в принятии решения покупать или не покупать, и они делают этот выбор на основе запрашиваемых цен.*

22.29. Эти условия означают, что цены являются экономически значимыми, если выручка от продаж покрывает большую часть затрат производителя и потребители могут свободно принимать решение о покупке и о том, сколько покупать, на основе запрашиваемых цен. Хотя нет предписываемого числового соотношения между стоимостью выпуска (за исключением как налогов на продукты, так и субсидий на продукты) и затратами на производство, обычно предполагается, что стоимость проданных товаров и услуг должна составлять, по крайней мере, половину от затрат на производство в течение многолетнего периода.

22.30. Поскольку экономические обстоятельства различаются весьма существенно, было бы желательно установить различные пороговые значения для достижения согласованности экономических показателей во времени, как для единиц данной страны, так и между странами. В принципе, проведение различия между рыночным и нерыночным производством должно осуществляться для каждого отдельного случая.

22.31. Можно предположить, что цены являются экономически значимыми, если производители относятся к частным корпорациям. Однако при наличии государственного контроля цены могут быть модифицированы для реализации целей государственной политики. Это может вызвать трудности при определении того, являются ли цены экономически значимыми. Государственные корпорации часто создаются для поставки товаров, которые рыночные производители не могут произвести в требуемых количествах или в требуемых местах. Даже если выручка от продаж у таких корпораций покрывает большую часть их затрат, можно ожидать, что они будут реагировать на условия рынка совершенно иначе, чем частные корпорации.

22.32. Вероятно, что корпорации, получающие от государства существенную финансовую или иную поддержку, уменьшающую влияние факторов риска, такую как государственные гарантии, будут действовать иным образом, чем корпорации, не имеющие таких преимуществ, поскольку их бюджет имеет меньше ограничений. Нерыночный производитель — это производитель, бюджетные ограничения которого не являются жесткими, и поэтому он не отвечает на изменения экономических условий таким образом, как рыночный производитель.

Поставщики товаров и услуг органам государственного управления

22.33. Возникает вопрос, должны ли единицы, поставляющие товары и услуги органам государственного управления, рассматриваться как рыночные или нерыночные производители. Для его решения является существенным, поставляет ли единица товары и услуги, конкурируя с рыночными производителями, и основывается ли выбор поставщика на цене. Это не зависит от того, является ли данный поставщик единственным поставщиком и являются ли органы государственного управления единственным клиентом данного поставщика.

Определение выручки от продаж и затрат на производство

22.34. Чтобы определить, является ли производитель рыночным производителем, необходимо произвести сравнение выручки от продаж и затрат на производство продукции. Выручка от продаж измеряется без учета налогов на продукты. Она не включает платежи от органов государственного управления, кроме тех, которые выплачиваются любому производителю, осуществляющему такую же деятельность. Производство для собственного использования в этом контексте не рассматривается как часть выручки от продаж.

22.35. Затраты на производство представляют собой сумму промежуточного потребления, оплаты труда, потребления основного капитала и (других) налогов на производство. Кроме того, если единица рассматривается как рыночный производитель, в затраты на производство включается доход на капитал. Субсидии на производство не вычитаются.

5. «Дерево решений» для определения государственных единиц

22.36. В схеме на рисунке 22.1 показана связь между сектором государственного управления, государственным сектором и другими основными секторами отечественной экономики.

22.37. Как пояснялось в пункте 4.117, органы государственного управления учреждаются в результате политических процессов, и они обладают законодательной, судебной или исполнительной властью в отношении других институциональных единиц в пределах данной территории. Эти единицы относятся к сектору государственного управления, и, соответственно, также и к государственному сектору. Чтобы определить, какая институциональная единица относится к

Рисунок 22.1
Государственный сектор и его связь с институциональными секторами

Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государственное управление	НКОДХ	Домашние хозяйства
Государственные	Государственные	Государственные	Частные	Частные
Частные	Частные			

сектору государственного управления, а какая — к государственному сектору, следует использовать «дерево решений», описанное в схеме 4.1, отвечая последовательно на следующие вопросы:

- a. Является ли рассматриваемая единица институциональной единицей? Если нет, но она является резидентом, то она рассматривается как часть контролирующей ее единицы. Если это не институциональная единица, но нерезидент, то она считается квазикорпорацией в стране, где она является резидентом.
- b. Является ли единица рыночным или нерыночным производителем в соответствии с приведенными выше критериями?
- c. Контролируется ли единица органами государственного управления или другой государственной корпорацией?

22.38. Ответы на два последних вопроса позволяют отнести единицы к секторам следующим образом:

- a. если единица является рыночным производителем и не контролируется органами государственного управления, она не относится ни к сектору государственного управления, ни к государственному сектору;
- b. если единица является рыночным производителем и контролируется органами государственного управления или другой государственной корпорацией, она не относится к сектору государственного управления, но относится к государственному сектору;
- c. если единица является нерыночным производителем и контролируется органами государственного управления, она относится к сектору государственного управления и к государственному сектору;
- d. если единица является нерыночным производителем, но не контролируется органами государственного управления, она рассматривается как НКОДХ и не относится ни к сектору государственного управления, ни к государственному сектору.

6. Подсекторы сектора государственного управления

22.39. Как описывалось в главе 4, сектор государственного управления может быть подразделен на подсекторы на основе двух подходов. При одном подходе получаются три подсектора: один — для центральных органов управления, один — для региональных органов управления и один — для местных органов управления; при этом фонды социального обеспечения относятся к подсектору соответствующего уровня. В некоторых случаях могут быть только один или два уровня органов государственного управления; в других случаях большее число уровней органов государственного управления должно быть приведено к трехуровневой структуре. Другой подход к делению на подсекторы состоит в том, чтобы исключить фонды социального обеспечения из каждого уровня органов государственного управления и создать отдельный подсектор, охватывающий фонды социального

обеспечения на всех уровнях государственного управления. Выбор используемой классификации зависит от того, являются ли фонды социального обеспечения независимыми от органов государственного управления того уровня, на котором они функционируют.

22.40. Более подробно деление сектора государственного управления на подсекторы описано в разделе F главы 4.

7. Подсекторы государственного сектора

22.41. Подсекторы государственного сектора могут быть сформированы в соответствии с требованиями анализа. Можно рассмотреть два способа деления государственного сектора на подсекторы. При первом способе государственный сектор может быть разделен на сектор государственного управления в качестве одного подсектора и совокупность всех государственных корпораций в качестве другого подсектора. Государственные корпорации могут быть далее подразделены на нефинансовые государственные корпорации, финансовые государственные корпорации, кроме центрального банка, и центральный банк.

22.42. Во-вторых, государственный сектор может быть разделен по уровням государственного управления таким же образом, как сектор государственного управления. В этом случае подсекторами будут государственный сектор центрального уровня управления, государственный сектор региональных уровней управления и государственный сектор местных уровней управления. Каждый из этих подсекторов будет состоять из соответствующего подсектора сектора государственного управления плюс все государственные корпорации, контролируемые единицами данного уровня государственного управления. Если единица контролируется частично единицей одного уровня государственного управления, а частично — единицей другого уровня, то она относится к одному или другому уровню государственного управления в зависимости от таких факторов, как степень контроля, осуществляемого каждой из контролирующих единиц. Фонды социального обеспечения могут образовывать отдельный подсектор или могут объединяться с единицами на каждом уровне государственного управления. Следует отметить, что если имеется отдельный фонд для пенсионного обеспечения государственных служащих, то этот фонд не должен включаться в фонды социального обеспечения.

8. Пограничные случаи

22.43. Необходимо специальное руководство для определения того, когда некоторые единицы, создаваемые единицами сектора государственного управления, должны относиться к государственному сектору. Эти единицы включают квазикорпорации, агентства по реструктуризации, единицы специального назначения, совместные предприятия и наднациональные органы.

Квазикорпорации

22.44. Квазикорпорации — это некорпорированные предприятия, которые функционируют так, как если бы они были корпорациями. Квазикорпорации рассматриваются в

СНС так, как если бы они были корпорациями, то есть как институциональные единицы, отдельные от единиц, которым они юридически принадлежат. Так, квазикорпорации, принадлежащие единицам сектора государственного управления, объединяются с корпорациями в секторах нефинансовых или финансовых корпораций.

22.45. Идея концепции квазикорпорации состоит в том, чтобы отделить от владельцев те некорпорированные предприятия, которые являются достаточно самостоятельными и независимыми от своих владельцев, чтобы вести себя так же, как корпорации. Если они функционируют как корпорации, они должны иметь полный набор счетов. Действительно, существование или возможность построения полного набора счетов, включая баланс активов и пассивов, является необходимым условием для предприятия, чтобы его можно было рассматривать как отдельную институциональную единицу; в противном случае было бы невозможно с точки зрения бухгалтерского учета отделить квазикорпорацию от ее владельца.

22.46. Чтобы предприятие можно было рассматривать как квазикорпорацию, органы государственного управления должны предоставить его руководству значительную свободу действий не только в части управления производственным процессом, но и в отношении использования средств. Государственные квазикорпорации должны быть в состоянии иметь свои собственные средства на счетах и коммерческий кредит, финансировать частично или полностью свое накопление за счет своего сбережения, финансовых активов или заимствования. Возможность выявления потоков доходов и капитала между квазикорпорациями и органами государственного управления предполагает, что на практике показатели их производственной и финансовой деятельности должны быть отделены от показателей статистики государственных доходов и финансов, несмотря на то, что они не являются полностью независимыми юридическими лицами. Чистая прибыль квазикорпорации, находящейся в собственности органов государственного управления, не является частью доходов государственного бюджета, и в счетах органов государственного управления учитываются только потоки доходов и капитала между квазикорпорацией и органами государственного управления.

Агентства по реструктуризации

22.47. Некоторые государственные единицы занимают реструктуризацией нефинансовых или финансовых корпораций. Эти корпорации могут контролироваться или не контролироваться органами государственного управления. Агентства по реструктуризации могут быть государственными единицами с длительным сроком существования или агентствами, создаваемыми специально для этой цели. Органы государственного управления могут финансировать реструктуризацию различными способами: или прямо — путем вливания капитала (через капитальные трансферты, ссуды или приобретение доли в капитале), или косвенно — через предоставление гарантий. Такие единицы, как агентства по реструктуризации, имеют небольшой выпуск, так что обычный критерий определения рыночного или нерыночного выпуска является недостаточным при определении того, относится ли единица к органам государственного

управления. Вместо этого следует рассмотреть следующие положения:

- a. Единица, которая обслуживает только органы государственного управления, скорее должна быть включена в сектор государственного управления, чем та, которая имеет дело также с другими единицами.
- b. Единица, которая продает финансовые активы по стоимости, отличающейся от рыночной, скорее должна быть включена в сектор государственного управления, чем единица, которая не делает этого.
- c. Единица, которая подвергается небольшому риску, поскольку действует с мощной государственной финансовой поддержкой юридически или фактически от имени органов государственного управления, скорее всего должна быть включена в сектор государственного управления.

22.48. Агентства по реструктуризации могут функционировать разными способами. Ниже приведены два наиболее часто встречающиеся примера.

22.49. Агентство по реструктуризации может заниматься реорганизацией единиц государственного сектора и косвенным управлением процессами приватизации. Можно рассмотреть два случая:

- a. Единица, занимающаяся реструктуризацией, является настоящей холдинговой компанией, контролирующей группу дочерних компаний и управляющей ими, и только меньшая часть ее деятельности посвящена передаче средств от одной дочерней компании другой от имени органов государственного управления и для реализации целей государственной политики. Единица классифицируется как корпорация, и операции, выполняемые от имени органов государственного управления, должны быть перемаршрутизированы через сектор государственного управления.
- b. Единица, занимающаяся реструктуризацией, каков бы ни был ее юридический статус, действует как прямой агент органов государственного управления и не является рыночным производителем. Ее основная функция состоит в перераспределении дохода и богатства путем направления средств от одной единицы к другой. Единица, занимающаяся реструктуризацией, должна классифицироваться в секторе государственного управления.

22.50. Другим примером единицы, занимающейся реструктуризацией, является единица, имеющая дело преимущественно с «плохими» активами, главным образом, в контексте банковского или иного финансового кризиса. Такое агентство по реструктуризации надо анализировать в отношении степени риска, который оно принимает, и учитывая уровень его финансирования со стороны органов государственного управления. Опять можно рассмотреть два случая:

- a. Агентство по реструктуризации заимствует средства на рынке под свою ответственность для приобретения финансовых или нефинансовых активов,

которыми оно действительно управляет. В этом случае единица должна классифицироваться как учреждение в секторе финансовых корпораций.

- б. Агентство по реструктуризации намеренно приобретает активы по цене выше рыночной с прямой или косвенной финансовой поддержкой государства. Оно занимается преимущественно перераспределением национального дохода (и богатства), не действует независимо от органов государственного управления на свой собственный риск, и поэтому должно классифицироваться в секторе государственного управления.

Единицы специального назначения

22.51. Единицы сектора государственного управления всегда считаются резидентами, потому что по определению экономическая территория страны состоит из географической территории, управляемой органами государственного управления, а также некоторых территориальных анклавов в остальном мире, используемых органами государственного управления для дипломатических, военных, научных или других целей, обычно на основе формального соглашения с правительством страны, где они физически расположены. Эти анклавы являются частью сектора государственного управления.

22.52. Некоторые органы государственного управления могут учреждать единицы специального назначения (ЕСН) для удобства финансовой деятельности; ЕСН занимают фискальную или квазифискальную деятельность (включая секьюритизацию активов, заимствование и т. д.). ЕСН-резиденты, которые функционируют только пассивным образом по отношению к органам государственного управления и занимаются финансовой деятельностью, не относятся к сектору государственного управления независимо от их юридического статуса. Если они действуют независимо, приобретают активы и принимают обязательства и связанные с ними риски от своего имени, то они рассматриваются как отдельные институциональные единицы и классифицируются в секторе и отрасли в соответствии с их основной деятельностью.

22.53. ЕСН-нерезиденты всегда классифицируются как отдельные институциональные единицы в стране, где они организованы. Когда создаются такие единицы, необходимо обратить внимание на правильное отражение фискальной деятельности органов государственного управления. Все потоки и позиции запасов, имеющие место между органами государственного управления и ЕСН-нерезидентами, должны отражаться в счетах сектора государственного управления и остального мира.

22.54. Органы государственного управления могут создавать нерезидентские ЕСН для осуществления своего заимствования или своих расходов за рубежом. Даже если нет зарегистрированных фактических экономических потоков между органами государственного управления и ЕСН, связанных с фискальной деятельностью, в счетах как сектора государственного управления, так и остального мира, должны быть показаны условно исчисленные операции для отражения фискальной деятельности органов государственного

управления, осуществляемой ЕСН, включая заимствование. Особый случай единиц, занимающихся секьюритизацией, обсуждается в разделе D.

Совместные предприятия

22.55. Многие государственные единицы заключают договоры с частными предприятиями или другими государственными единицами для совместного осуществления различной деятельности. Результатом этой деятельности может быть рыночный или нерыночный выпуск. Совместная деятельность может быть отнесена к одному из трех типов: совместное контролирование единиц, называемых совместными предприятиями; совместное контролирование деятельности; и совместное контролирование активов.

22.56. *Совместное предприятие предполагает учреждение корпорации, партнерства или иной институциональной единицы, в которой каждая сторона на законных основаниях может осуществлять совместный с другими сторонами контроль над деятельностью данной единицы.* Эти единицы функционируют таким же образом, как и другие единицы, за исключением того, что совместный контроль над единицей устанавливается на основе юридического договора между сторонами. В качестве институциональной единицы совместное предприятие может заключать контракты от своего имени и обеспечивать финансирование для собственных целей. Совместное предприятие ведет свой собственный бухгалтерский учет.

22.57. Основной вопрос, который должен быть рассмотрен здесь, состоит в том, какая единица фактически контролирует совместное предприятие: государственная или частная. Если совместное предприятие действует как нерыночный производитель, то в этом случае фактический контроль должны осуществлять органы государственного управления, и тогда оно относится к сектору государственного управления.

22.58. Если совместное предприятие является рыночным производителем, то оно рассматривается как государственная или частная корпорация в зависимости от того, контролируется ли оно единицей сектора государственного управления или нет; это определяется с помощью показателей, описанных выше. Обычно для определения контроля достаточно показателя доли в собственности. Если государственные и частные единицы имеют равные доли участия в совместном предприятии, то следует рассмотреть другие показатели контроля.

22.59. Государственные единицы могут также заключать соглашения о совместной деятельности, которые не предполагают учреждения отдельных институциональных единиц. В этом случае отсутствуют единицы, требующие классификации, но необходимо обеспечить должный учет прав собственности на активы и разделения доходов и расходов в соответствии с положениями договора об управлении. Например, две единицы могут договориться об ответственности за различные стадии процесса совместного производства или одна единица может владеть активом или комплексом связанных между собой активов, но обе единицы договариваются делить доходы и расходы.

Наднациональные органы

22.60. Некоторые страны могут быть участниками договора, который предполагает денежные трансферты от стран-участников соответствующему наднациональному органу и наоборот. Наднациональный орган также занимается нерыночным производством. В национальных счетах стран-участников наднациональные органы являются институциональными единицами-нерезидентами, относящи-

мися к остальному миру, и могут быть классифицированы в отдельном подсекторе остального мира.

22.61. Поскольку наднациональный орган выполняет функции какого-то уровня органов государственного управления, можно построить совокупность счетов для этого органа, как если бы он был единицей-резидентом страны-участника, хотя он остается нерезидентом. Такой дополнительный счет может быть полезным для анализа экономической деятельности стран-участников.

С. Представление данных статистики государственных финансов

1. Введение

22.62. Последовательность счетов для всех институциональных единиц и секторов описана в главах с 6 по 13. Опыт показывает, что для сектора государственного управления и в некоторых случаях для государственного сектора альтернативное представление запасов и потоков, известное как представление данных статистики государственных финансов, лучше отвечает некоторым требованиям анализа. В этом разделе приведен очень краткий обзор того, каким образом представлены счета органов государственного управления, например, в *РСГФ-2001*, к которому следует обращаться для дальнейшего пояснения и обсуждения.

22.63. Представление данных статистики государственных финансов, в основном, отражает операции, которые увеличивают чистую стоимость капитала и образуют агрегат, называемый доходами, и операции, которые уменьшают чистую стоимость капитала и образуют агрегат, называемый расходами. Кроме того, имеются две основные балансирующие статьи — чистое операционное сальдо и чистое кредитование или чистое заимствование. Другие экономические потоки и балансы активы и пассивов могут быть показаны в дополнительных счетах и таблицах.

22.64. В следующем разделе содержится общая информация о концепциях статистики государственных финансов.

2. Доходы

22.65. Операции с доходами — это операции, которые увеличивают чистую стоимость капитала. В представлении счетов статистики государственных финансов понятие дохода включает все приобретаемые органами государственного управления ресурсы, которые в учитываются в текущих счетах СНС, и подлежащие получению капитальные трансферты, учитываемые в счете операций с капиталом. Более конкретно доходы определяются следующим образом:

Доходы
равняются налоги,
плюс отчисления на социальное страхование,
плюс другие текущие доходы,
плюс капитальные трансферты, подлежащие получению.

22.66. В доходах органов государственного управления обычно преобладают обязательные платежи в форме

налогов и отчислений на социальное страхование. Для некоторых уровней государственного управления основным источником доходов являются гранты (трансферты от других единиц сектора государственного управления и международных организаций). Другие основные категории доходов включают доходы от собственности, поступления от продажи товаров и услуг и различные трансферты, кроме грантов.

22.67. Исчисление налогов и отчислений на социальное страхование может быть весьма затруднительным. Связанные с этим проблемы и рекомендуемые решения описаны в разделе D. В последовательности счетов налоги отражаются в нескольких счетах. Преимуществом представления данных статистики государственных финансов является то, что все налоги могут быть показаны как одна категория доходов с дополнительной классификацией в соответствии с основой для начисления налогов. В частности, как текущие, так и капитальные налоги могут быть показаны в одной статье.

22.68. Другие текущие доходы включают доходы от собственности, поступления от продажи товаров и услуг, пени, неустойки и штрафы, добровольные трансферты, кроме грантов, и различные, в том числе неидентифицированные, доходы. Предоставление товаров и услуг, не являющееся продажей, или продажа их по экономически незначимым ценам не согласуется с общим понятием дохода как операции, увеличивающей чистую стоимость капитала. В результате в доходы включаются только поступления от фактических продаж товаров и услуг и товары и услуги, произведенные их работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме. (Товары и услуги, предоставленные в качестве оплаты труда в натуральной форме, рассматриваются как доходы, потому что они корреспондируют с соответствующими расходами.)

22.69. Трансферты от одной единицы сектора государственного управления другой единице, часто от центральных и региональных органов управления органам управления более низкого уровня, могут быть весьма важными источниками доходов органов государственного управления. Представление данных статистики государственных финансов позволяет собрать все эти поступления в отдельную категорию доходов, обычно называемую грантами. Другие трансферты, включая субсидии, обычно составляют гораздо меньшие величины и показываются отдельно. Доходы от собственности могут быть или не быть важным источником доходов, но в любом случае они прямо относятся к той же категории, что и в счете распределения первичных доходов.

3. Расходы

22.70. Операция с расходами — это операция, уменьшающая чистую стоимость капитала. В представлении данных статистики государственных финансов понятие расхода включает все расходы, понесенные органами государственного управления, которые учитываются в текущих счетах СНС, и подлежащие выплате капитальные трансферты, учитываемые в счете операций с капиталом. Более конкретно расходы определяются следующим образом:

Расходы

равняются затраты на производство (оплата труда, промежуточное потребление и потребление основного капитала),

плюс проценты, подлежащие выплате,

плюс гранты,

плюс социальные пособия,

плюс другие текущие расходы,

плюс капитальные трансферты, подлежащие выплате.

22.71. Представление данных статистики государственных финансов, например, такое как в *РСГФ-2001*, в ряде случаев отличается от последовательности счетов СНС. Отсутствие счета производства в представлении данных статистики государственных финансов делает невозможным показать как стоимостную структуру производства продуктов для собственного использования, так и их конечное использование. Так, например, заработная плата работников, занятых в производстве активов для собственного накопления, классифицируется прямо как приобретение активов для накопления, а не как оплата труда. И наоборот, заработная плата работников, производящих продукты, используемые как социальные пособия в натуральной форме, учитывается как оплата труда, а не как часть расходов на социальные пособия в натуральной форме. В представлении данных статистики государственных финансов используются некоторые названия и определения, которые отличаются от используемых в последовательности счетов СНС, а также вводятся некоторые упрощения. Например, расходы на УФПИК и услуги страхования не отделяются от процентов и чистых страховых премий, соответственно.

22.72. Органы государственного управления производят много услуг и некоторые товары, а затем предоставляют их бесплатно или по экономически незначимым ценам. В СНС затраты на производство этих товаров и услуг отражаются как использование, когда они производятся, и затем стоимость этих товаров и услуг отражается как социальные пособия или расходы на конечное потребление, когда они предоставляются. Чтобы устранить ненужный двойной счет, в представлении данных статистики государственных финансов эти затраты отражаются только как затраты на производство.

22.73. В принципе, пенсионные пособия, выплачиваемые государственным служащим, рассматриваются как погашение обязательства, а не платежи, связанные с текущими расходами. Однако на практике социальные пособия, учитываемые в счетах органов государственного управления, могут включать пенсионные пособия, выплачиваемые государственным служащим. Если нужно исключить эти операции

с обязательствами по выплате пенсий, то из доходов следует также исключить отчисления на выплату пенсий, а из расходов — статью корректировки на изменение в пенсионных правах.

4. Общие расходы

22.74. Приобретение нефинансовых активов не относится к расходам, потому что оно не оказывает влияния на чистую стоимость капитала, поскольку представляет собой замену одного типа актива на другой или принятие обязательства, соответствующего стоимости приобретенного актива. Однако приобретение нефинансовых активов включается в аналитическую статью, называемую общими расходами. Эта статья определяется следующим образом:

Общие расходы

равняются расходы

плюс приобретение нефинансовых активов за вычетом выбытия.

Чистое приобретение нефинансовых активов представляет собой сумму валового накопления и приобретения неприведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия.

5. Чистое операционное сальдо

22.75. Чистое операционное сальдо определяется как доходы минус расходы. Оно представляет собой сальдо по всем операциям, влияющим на чистую стоимость капитала. Оно соответствует изменению чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов в последовательности счетов СНС. Оно представляет собой показатель, характеризующий стабильность экономической политики органов государственного управления, поскольку отражает ресурсы, приобретенные или потребленные в ходе текущих операций органов государственного управления. Более конкретно, оно определяется следующим образом:

Чистое операционное сальдо

равняется доходы

минус расходы.

6. Чистое кредитование и чистое заимствование

22.76. Чистое кредитование или чистое заимствование могут быть исчислены как чистое операционное сальдо за вычетом чистого приобретения нефинансовых активов или как доходы за вычетом общих расходов. Оно представляет собой сумму, которой органы государственного управления располагают для кредитования или которую они должны заимствовать для финансирования своих нефинансовых операций. Более конкретно оно определяется следующим образом:

Чистое кредитование или чистое заимствование

равняется чистое операционное сальдо,

минус приобретение нефинансовых активов за вычетом выбытия.

Или альтернативным образом:

чистое кредитование или чистое заимствование
равняется доходам
минус общие расходы.

22.77. Чистое кредитование или чистое заимствование является также балансирующей статьей финансового счета, хотя на практике может возникнуть статистическое расхождение в результате использования различных источников данных и возможных ошибок и пропусков.

7. Консолидация

22.78. Для аналитических целей часто представляет интерес соотношение между чистым кредитованием или чистым заимствованием и изменением обязательств органов государственного управления. Основное внимание в отношении обязательств органов государственного управления обычно уделяется сумме, которую они должны единицам, не являющимся органами государственного управления. Одна единица сектора государственного управления может иметь значительную сумму обязательств перед другой единицей этого сектора. В представлении данных статистики государственных финансов все потоки и запасы внутри каждого подсектора и сектора консолидируются, и, таким образом, все позиции активов и обязательств между единицами, принадлежащими к одной и той же группе, взаимно погашаются. Однако этот метод позволяет отдельно идентифицировать долг сектора государственного управления, подсектора центральных органов управления и государственного сектора, что представляется полезным с аналитической точки зрения.

22.79. Консолидация является методом представления статистических данных для совокупности единиц таким образом, как если бы они составляли одну единицу. Она предусматривает взаимное погашение операций и корреспондирующих позиций по запасам между консолидируемыми единицами. Консолидация может быть произведена для любой группы единиц, но она особенно полезна для единиц сектора государственного управления и его подсекторов. Например, оценка общего влияния операций органов государственного управления на всю экономику или стабильности операций органов государственного управления является более эффективной, когда операции между различными уровнями органов государственного управления элиминированы и остаются только операции с другими секторами и нерезидентами. Консолидация особенно целесообразна для операций с доходами от собственности (в частности, с процентами), текущими и капитальными трансфертами и операций с финансовыми активами и обязательствами. Например, консолидированные данные об отношении доходов или расходов к ВВП являются более полезными для некоторых целей, чем неконсолидированные.

22.80. В СНС осуществление консолидации не рекомендуется. Даже в представлении данных статистики государственных финансов, где консолидация часто бывает полезной, она имеет место только в одном счете, где присутствуют записи корреспондирующих друг с другом доходов и расходов. По этой причине корректировки в связи с консол-

идацией не затрагивают балансирующие статьи. Например, грант (или трансферт) от центральных органов управления единице местных органов управления консолидируется путем исключения соответствующих статей расходов у центральных органов управления и доходов у местных органов управления; таким образом, чистое операционное сальдо сектора государственного управления не меняется.

22.81. С концептуальной точки зрения суть консолидации состоит в том, чтобы элиминировать все потоки между консолидируемыми единицами, но следует иметь в виду практическую сторону вопроса. Например, может существовать иная точка зрения в отношении того, что операции в счете производства, такие как выпуск и промежуточное потребление товаров и услуг, не следует консолидировать. Решение об уровне детализации, используемом для консолидации, должно быть основано на полезности консолидируемых данных для формирования экономической политики и относительной значимости различных типов операций и запасов.

22.82. В представлении данных статистики государственных финансов основными операциями, в отношении которых используется консолидация, являются следующие (в порядке значимости):

- a. текущие и капитальные трансферты, такие как гранты от центральных органов государственного управления более низким уровням органов государственного управления;
- b. операции с финансовыми активами и обязательствами, такие как предоставление ссуд другим органам государственного управления для целей экономической политики, приобретение государственных ценных бумаг организациями социального обеспечения и прощение долгов;
- c. операции с процентами по финансовым активам и обязательствам между органами государственного управления в составе доходов и расходов;
- d. приобретение и выбытие нефинансовых активов, включая операции с землей, зданиями и оборудованием между органами государственного управления;
- e. налоги, уплачиваемые одной единицей сектора государственного управления другой единице этого сектора;
- f. покупки и продажи товаров и услуг между единицами сектора государственного управления.

22.83. Операции двух типов, имеющие место между двумя единицами сектора государственного управления, никогда не консолидируются, поскольку они перемаршрутизируются в СНС другим единицам. Первый тип — это все отчисления работодателей на социальное страхование, выплачиваемые в фонды социального обеспечения или государственные пенсионные фонды; они рассматриваются как выплаченные работнику в качестве оплаты труда и затем выплаченные работником в фонд. Второй тип — это все налоги, удерживаемые единицами сектора государственного управления из оплаты труда их работников, такие как подоходные налоги, и выплачиваемые другим органам государственного управления; они должны рассматриваться как выплачиваемые непосредственно работниками. Единица сектора го-

сударственного управления в качестве работодателя в данном случае является просто агентом, собирающим налоги для другой единицы сектора государственного управления. Вместе с тем, налоги на фонд заработной платы и рабочую силу, не относящиеся к отчислениям на социальное страхование, должны консолидироваться, если они значительны и их можно идентифицировать.

22.84. В связи с консолидацией всегда возникают практические трудности. Например, когда операция, подлежащая консолидации, идентифицируется в отчетности одной единицы, то соответствующая операция должна отражаться в счетах другого участника операции, но она может быть не отражена там, или отражена в другом периоде, по другой стоимости, или классифицирована как другой тип операции. При строгом применении системы четверичной записи в счетах такие ошибки могут иметь место в отношении любой операции, но они становятся очевидными при попытке консолидации.

22.85. Даже если операции между подсекторами сектора государственного управления консолидируются при представлении счетов для сектора в целом, они не должны

элиминироваться, когда счета каждого подсектора рассматриваются отдельно.

8. Классификация функций органов государственного управления

22.86. В представлении данных статистики государственных финансов используется классификация общих расходов на основе Классификации функций органов государственного управления (КФОГУ). Эта классификация отражает цели, для которых предпринимаются расходы. Эти цели могут существенно отличаться от целей, соответствующих административной организации органов государственного управления. Например, административная единица, отвечающая за услуги здравоохранения, может осуществлять какую-то деятельность с образовательными целями, такую как обучение медицинского персонала. Является желательной разработка перекрестной классификации операций органов государственного управления по экономическому содержанию и по функциям, как показано в примере в РСГФ-2001.

Д. Вопросы отражения операций, характерные для сектора государственного управления и государственного сектора

22.87. Правила ведения счетов в СНС применяются по отношению к сектору государственного управления и государственному сектору таким же образом, как и ко всем другим секторам экономики. Вместе с тем, из-за особого характера деятельности единиц сектора государственного управления для трактовки отдельных операций полезны некоторые дополнительные рекомендации. Эти вопросы объединены в четыре группы:

- a. Пояснения к отражению налогов;
- b. Взаимодействие с организациями-нерезидентами типа органов государственного управления (включая уплату налогов);
- c. Вопросы, относящиеся к долгу;
- d. Взаимодействие с секторами корпораций.

Каждая из этих групп вопросов рассматривается ниже в отдельных разделах.

1. Пояснения к отражению налогов

Разрешения, выдаваемые органами государственного управления

22.88. Налоги — это обязательные безвозмездные платежи в денежной или натуральной форме, которые институциональные единицы производят органам государственного управления, реализующим таким образом свои верховные полномочия, или наднациональным органам. Они обычно составляют основную часть государственных доходов, достигающую в некоторых странах 90%. Налоги определяются как безвозмездные платежи, потому что в большинстве случаев органы государственного управления не предоставляют

отдельной единице, делающей платеж, ничего соизмеримого в обмен на него. Вместе с тем, имеются случаи, когда органы государственного управления что-то предоставляют отдельной единице в обмен на платеж в форме прямого предоставления разрешения. В этом случае платеж является частью обязательного процесса, обеспечивающего действительное признание права собственности или деятельности, осуществляемой на основе законного разрешения. Для разграничения платежей, которые должны рассматриваться как налоги, и платежей, которые должны рассматриваться как продажа услуги или актива органами государственного управления, требуются дополнительные рекомендации.

22.89. Как отмечалось в главах 7 и 8 при обсуждении различий между налогом и платежом за услугу, на практике граница между ними не всегда ясна. Ниже приводятся следующие рекомендации.

- a. Платеж отражается как налог, если лицензия или разрешение выдаются органами государственного управления автоматически как обязательное условие осуществления деятельности или приобретения актива и если органы государственного управления выполняют при этом незначительную работу или вообще не выполняют никакой работы, кроме минимального контролирования юридической возможности получателя иметь разрешение (например, проверка отсутствия осуждения за преступление). Плата за услугу в таком случае несоизмерима с осуществлением органами государственного управления функции контроля.
- b. Платеж отражается как покупка услуги, когда, например, выдача лицензии или разрешения подразумевает осуществление органами государственного

управления функции регулирования путем установления контроля за деятельностью, проверки компетенции или квалификации занимающихся ею лиц и т. д. В этом случае предполагается, что платеж пропорционален затратам на производство этой услуги для всех или любых единиц, получающих выгоду от услуги, и он взимается с этих единиц. Только если платеж не пропорционален затратам на производство услуг, он рассматривается как налог.

22.90. В главе 17 обсуждается случай с лицензиями, выдаваемыми органами государственного управления в строго ограниченном количестве.

- a. Если лицензия не является лицензией на использование природных ресурсов, которая рассматривается как актив и которую органы государственного управления контролируют от имени общества, то платеж за лицензию является налогом. Тем не менее, если лицензию юридически и практически можно передавать третьей стороне, то ее можно классифицировать как актив в категории «контракты, договоры аренды и лицензии».
- b. Если лицензия является лицензией на использование природных ресурсов, которая рассматривается как актив и которую органы государственного управления контролируют от имени общества, то платежи за лицензию рассматриваются как приобретение актива, относящегося к категории «контракты, договоры аренды и лицензии», или как выплата ренты. Условия, которые следует рассмотреть для выбора между приобретением актива и выплатой ренты, подробно описаны в части 5 главы 17.

Разрешение на использование произведенного актива, находящегося в собственности государства, рассматривается как договор операционного или финансового лизинга.

Регистрация налогов на основе метода начислений

22.91. Как все операции в системе, операции органов государственного управления должны регистрироваться на основе метода начислений. Это относится как к доходам (например, налогам и отчислениям на социальное страхование), так и к расходам (например, к выплате процентов). Счета не балансируются, если обе стороны, участвующие в операции, не регистрируют ее на один и тот же момент времени.

22.92. Для органов государственного управления регистрация доходов и требований на момент, когда происходит событие, вызывающее их появление, является особенно сложной задачей, поскольку в их счетах она часто осуществляется на кассовой основе. Это особенно относится к налогам. Кроме того, когда начисленные налоги определяются на основе оценок налогов, которые должны быть уплачены, то существует риск переоценки или недооценки налоговых доходов. Поскольку налоговые доходы являются главным агрегатом государственных финансов, следует избегать подобных ошибок.

22.93. Как пояснялось в главе 3, период времени между моментом регистрации налога или любой распределитель-

ной операции на основе метода начислений в нефинансовых счетах и моментом фактического платежа охватывается путем отражения дебиторской и кредиторской задолженности в финансовом счете. В том случае, когда производится предоплата органам государственного управления, охватывающая два и более отчетных периода, то в финансовом счете органов государственного управления отражается кредиторская задолженность в размере сумм, срок выплаты которых наступит в будущих периодах. В действительности это финансовый аванс, произведенный плательщиком органам государственного управления. Он представляет собой обязательство органов государственного управления и актив плательщика. Это обязательство будет погашено, когда в будущих периодах наступит срок выплаты.

22.94. Сумма налогов, регистрируемая на основе метода начислений, включает некоторые налоги, которые в принципе должны быть уплачены, но на практике вряд ли будут собраны. Альтернативные способы проведения необходимых корректировок описаны в пунктах 8.58 и 8.59.

Налоговые кредиты

22.95. Облегчение налогового бремени может принимать форму налоговой льготы, освобождения от уплаты налога, налоговой скидки или налогового кредита. Налоговые льготы, скидки и освобождения от уплаты налога учитываются путем их исключения из налоговой базы до исчисления налогового обязательства. Налоговый кредит представляет собой сумму, вычитаемую домашним хозяйством или корпорацией, имеющими эту льготу, прямо из налогового обязательства, срок уплаты которого наступил, после его исчисления. Налоговые кредиты иногда могут подлежать выплате в том случае, когда сумма кредита, превышающая налоговое обязательство, выплачивается бенефициару. И наоборот, некоторые налоговые кредиты не подлежат выплате (иногда они называются нереализуемыми), и они ограничены размером налогового обязательства.

22.96. В *Статистике государственных доходов (Revenue Statistics)* и *РСГФ-2001* облегчение налогового бремени, которое предусматривается налоговой системой, отражается как уменьшение налогового обязательства налогоплательщика и, соответственно, как уменьшение налоговых доходов органов государственного управления. Это относится к налоговым льготам, скидкам и освобождениям от уплаты налога, поскольку они непосредственно учитываются при исчислении налогового обязательства. Это относится также к не подлежащим выплате налоговым кредитам, поскольку их стоимость для налогоплательщика ограничена размером его налогового обязательства. Для подлежащих выплате налоговых кредитов как расходы отражаются только их превышение над соответствующими обязательствами, которое корреспондирует с соответствующей статьей общих расходов органов государственного управления.

22.97. В отличие от этого в СНС общая сумма налоговых кредитов, подлежащая выплате, рассматривается и отражается как расходы. Как следствие этого, налоговые доходы должны учитываться без вычитания подлежащих выплате налоговых кредитов.

22.98. Такая трактовка подлежащих выплате налоговых кредитов не оказывает влияния на чистое заимство-

вание или чистое кредитование сектора государственного управления, но она влияет как на сумму уплачиваемых налогов, так и на отношение государственных расходов к ВВП. Из-за необходимости объяснять различия в представлении данных разных статистических систем в СНС следует показывать также суммы подлежащих выплате налоговых кредитов, погашающих налоговые обязательства.

2. Операции с органами государственного управления других стран, международными и наднациональными организациями

22.99. Единицы сектора государственного управления могут осуществлять операции с органами государственного управления других стран и с международными или наднациональными организациями, рассматриваемыми как единицы-нерезиденты. Даже если органы государственного управления действуют как единица, через которую осуществляется движение средств единицам-нерезидентам или от них, операции отражаются как имеющие место прямо с единицами-нерезидентами. Можно рассмотреть шесть случаев:

- a. *Налоги*: Некоторые налоги на продукты, такие как импортные пошлины, акцизы и налог на добавленную стоимость, могут уплачиваться наднациональной организацией, поскольку считается, что они устанавливаются наднациональной организацией.
- b. *Субсидии*: Любые субсидии, выплачиваемые наднациональной организацией непосредственно производителю-резиденту, отражаются как выплачиваемые наднациональной организацией, а не единицей-резидентом в составе сектора государственного управления.
- c. *Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества*: Включают текущие трансферты в денежной или натуральной форме между органами государственного управления разных стран или между органами государственного управления и международными организациями; к ним относятся следующие трансферты:
 - трансферты между органами государственного управления разных стран, которые используются получателями для финансирования текущих расходов, включая помощь при чрезвычайных ситуациях после стихийных бедствий; они включают трансферты в натуральной форме (продукты питания, одежда, одеяла, лекарства и т. д.);
 - ежегодные или другие регулярные взносы, уплачиваемые государствами — членами международных организаций (за исключением налогов, уплачиваемых наднациональным организациям);
 - платежи органов государственного управления или международных организаций органам государственного управления других стран для покрытия расходов на заработную плату сотрудников, оказывающих техническую помощь и являющихся резидентами страны, в которой они работают в качестве служащих органов государственного управления этой страны.
- d. *Прочие текущие трансферты*: Они включают платежи международным или наднациональным органам, которые считаются обязательными, кроме налогов.
- e. *Капитальные трансферты*: Они включают инвестиционные гранты и другие капитальные трансферты, в том числе корреспондирующие с операциями по прощению долга (капитальный трансферт, подлежащий выплате) и по принятию долга (капитальный трансферт, подлежащий получению).
- f. *Финансовые операции*: Некоторые финансовые операции, обычно ссуды, могут учитываться в этой категории, если они предоставляются международными организациями (например, Всемирным банком или Международным валютным фондом) или предоставляются органам государственного управления других стран.

Членские взносы в международные организации

22.100. В некоторых случаях членские взносы и взносы по подписке, уплачиваемые международным организациям, могут трактоваться не как трансферты, а как платежи за услугу, учитываемые на основе метода начислений. В исключительных случаях, когда выплачивается полная сумма вперед за ряд лет (если имеется такая возможность, хотя она маловероятна), эти платежи могут представлять собой приобретение финансового актива.

Международная помощь

22.101. Международная помощь иногда принимает форму предоставления при стихийных бедствиях товаров, таких как продукты питания и одежда или оборудование, используемое в чрезвычайных ситуациях. В дополнение к стоимости самих товаров и услуг стоимость трансфертов должна включать все идентифицируемые затраты на поставку товаров и услуг, такие как транспортировка в другую страну, поставка внутри страны, оплата труда государственных служащих страны-донора в связи с подготовкой отправки или контролем за поставками, страхование и так далее, в той мере, в какой эти затраты покрываются страной-донором.

22.102. Цены на товары и услуги в стране-получателе могут существенно отличаться от цен в стране-доноре. В соответствии с общим принципом стоимость помощи для получателя должна быть равна затратам на предоставление ему этой помощи. Отсюда следует, что в качестве основы для исчисления стоимости помощи должны использоваться цены страны-донора.

22.103. Если затраты на товары и услуги и их поставку оплачиваются органами государственного управления, НКВДХ или домашними хозяйствами страны-донора, то они отражаются как отрицательная величина в составе их конечного потребления и соответствующий трансферт в натуральной форме. Если эти затраты осуществляют корпорации, то они отражаются как трансферт в денежной форме и приобретение товаров получателем. В обоих случаях соответствующие затраты включаются в экспорт страны-донора и импорт страны-получателя.

3. Долг и связанные с ним операции

Долг

22.104. Долг является широко используемой концепцией и определяется как определенная часть обязательств, которая идентифицируется в соответствии с типами использованных финансовых инструментов. В общем случае, долг определяется как все обязательства, которые требуют выплаты процентов и основной суммы дебитором кредитору на определенную дату или даты в будущем. Следовательно, все долговые инструменты являются обязательствами, но некоторые обязательства, такие как акции, доли в капитале и производные финансовые инструменты, не являются долгом. Вместе с тем, в связи с особенностями юридического, институционального или практического характера могут существовать некоторые другие определения. Поэтому полезно во всех случаях четко идентифицировать определение долга в соответствии с задействованными инструментами.

22.105. Операции с долгом часто используются органами государственного управления как средство предоставления экономической помощи другим единицам. В соответствии с общим принципом аннулирование или принятие долга одной единицы перед другой единицей, производимое по взаимному согласию, рассматривается как добровольный трансферт капитала между двумя единицами. Это означает, что корреспондирующей операцией для принятого обязательства или аннулированного требования является капитальный трансферт.

Реорганизация долга

22.106. Существуют четыре основных типа реорганизации долга:

- a. *Прощение долга.* Уменьшение суммы или аннулирование долгового обязательства кредитором на основе договорного соглашения с дебитором.
- b. *Реструктуризация или рефинансирование долга.* Изменение сроков и условий погашения долга, которое может иметь или не иметь результатом уменьшение долгового бремени в оценке по настоящей стоимости.
- c. *Конверсия долга.* Кредитор обменивает долговое требование на какой-то финансовый инструмент этого же дебитора, имеющий экономическую стоимость, кроме другого долгового требования. К ним относятся, помимо других соглашений, свопы долг/акции и досрочное погашение долга.
- d. *Принятие долга и выплаты по долгу от имени других единиц,* когда участвует также третья сторона.

Прощение долга (или аннулирование долга)

22.107. *Прощение долга* определяется как добровольное аннулирование всего долгового обязательства или его части в соответствии с соглашением между кредитором и дебитором. Прощение долга отличается от списания долга тем, что имеется соглашение между сторонами и намерение предоставить выгоду вместо одностороннего признания кредитором нереальности получения долга. Прощенный

долг может включать всю сумму невыплаченного основного долга или ее часть, включая просроченную задолженность по начисленным процентам (срок выплаты которых наступил в прошлом) и другую задолженность по начисленным процентам. Прощение долга не относится к аннулированию будущих платежей процентов, срок выплаты которых еще не наступил и которые еще не начислены.

22.108. Прощение долга отражается как капитальный трансферт, полученный дебитором от кредитора в период времени, когда в соответствии с соглашением прощение долга вступает в силу; при этом в финансовом счете показывается погашение обязательства дебитора и соответствующее получение средств кредитором. В балансе активов и пассивов обязательство дебитора и актив кредитора уменьшаются на сумму прощенного долга. Оценка суммы прощенного долга производится по рыночным ценам для потоков и запасов, кроме ссуд, для оценки которых используется номинальная стоимость.

Реструктуризация или рефинансирование долга

22.109. *Реструктуризация (или рефинансирование) долга* представляет собой соглашение об изменении сроков и условий обслуживания существующего долга, обычно на более благоприятных для дебитора условиях. Реструктуризация долга предусматривает реорганизацию того же типа инструмента с той же суммой основного долга и тем же кредитором, что и при прежнем долге. Рефинансирование влечет за собой появление другого долгового инструмента, обычно с другой стоимостью и, возможно, с другим кредитором, чем при прежнем долге.

22.110. В обоих случаях считается, что реструктурируемый долговой инструмент погашается и заменяется новым долговым инструментом с новыми сроками и условиями. Если имеется разница в стоимости между погашаемым и новым долговыми инструментами, то она представляет собой разновидность прощения долга органами государственного управления, и необходимо показать капитальный трансферт для учета этой разницы.

22.111. *Реструктуризация долга* представляет собой двустороннее соглашение между дебитором и кредитором, которое предоставляет формальную отсрочку платежей по обслуживанию долга и новые, обычно увеличенные, сроки погашения долга. Новые условия обычно включают один или более из следующих элементов: увеличение периода погашения, снижение обусловленной договором ставки процента, добавление или увеличение льготных периодов погашения основной суммы долга, фиксирование валютного курса на благоприятном уровне для долга в иностранной валюте и реструктуризацию выплаты просроченной задолженности при ее наличии.

22.112. При реструктуризации долга считается, что существующий договор прекращается и заключается новый договор. Существующий долг отражается как выплаченный, и создается новый долговой инструмент (или инструменты) того же типа и с тем же кредитором с новыми сроками и условиями.

22.113. Операция регистрируется на момент времени, когда обе стороны учитывают изменение сроков в своих

бухгалтерских счетах, и оценивается по стоимости нового долга.

22.114. *Рефинансирование долга* предусматривает замену существующего долгового инструмента или инструментов, включая просроченную задолженность, на новый долговой инструмент или инструменты. Это может предусматривать обмен на такой же тип долгового инструмента (ссуды на ссуду) или на другие типы долговых инструментов (ссуды на облигации). Например, единица государственного сектора может преобразовать долги по различным экспортным кредитам в одну ссуду. Можно также сказать, что имеет место рефинансирование долга, когда дебитор обменивает имеющиеся облигации на новые облигации по предложению кредитора (вместо изменения сроков и условий погашения).

22.115. Отражение операций по рефинансированию долга похоже на отражение реструктуризации долга в том, что рефинансируемый долг погашается и заменяется на новый финансовый инструмент или инструменты. Однако в отличие от реструктуризации, прежний долг погашается по стоимости нового долгового инструмента, кроме долгов, которые не могут быть реализованы на рынке. В балансе активов и пассивов отражаются операции по погашению прежнего долгового инструмента и созданию нового долгового инструмента; при этом любое изменение в оценке отражается в счете переоценки.

Конверсия долга

22.116. *Своп долг/акции* имеет место, когда кредитор соглашается на замену долга ему на ценные бумаги в форме долевого участия в капитале. Например, органы государственного управления могут договориться с государственным предприятием о повышении доли его участия в капитале других государственных предприятий вместо предоставления ему ссуды. Если имеется разница между погашаемым долговым инструментом и новым инструментом в форме участия в капитале, то она представляет собой разновидность прощения долга органами государственного управления, и необходимо показать капитальный трансферт для учета этой разницы.

Принятие долга

22.117. *Принятие долга* происходит, когда одна единица принимает ответственность за невыполненное другой единицей обязательство перед кредитором. Когда долг принимают органы государственного управления, то в большинстве случаев с операцией по принятию нового обязательства органами государственного управления корреспондирует операция по выплате капитального трансферта в пользу дебитора, не выполнившего обязательство. Однако, если органы государственного управления приобретают фактическое юридическое требование к единице, не выполнившей обязательство, и существует реальная возможность выплаты по этому требованию, то для органов государственного управления в качестве корреспондирующей операции может быть показано приобретение финансового актива, равного настоящей стоимости суммы, которую они ожидают получить. Если эта сумма равна принятому обязательству, то больше никаких записей не требуется. Если ожидается получение суммы, меньшей чем обязательство, то отража-

ется трансферт от органов государственного управления, равный разнице между стоимостью взятого обязательства и приобретенного актива. Аналогично, если долг органа государственного управления принимает на себя другой орган государственного управления, то для первого отражается получение капитального трансферта, новый долг по отношению к принимающей долг единице сектора государственного управления или комбинация из этих двух операций.

22.118. Принятие долга часто происходит, когда орган государственного управления предоставляет гарантии по долгу другой единицы, и эта гарантия становится востребованной (или активизированной). Трактовка самой гарантии описана ниже.

22.119. *Выплаты по долгу от имени других единиц* аналогичны принятию долга, но единица, производящая платеж, не принимает на себя весь долг. Отражаемые операции подобны тем, которые описаны в связи с прощением долга.

Другие вопросы, относящиеся к реорганизации долга

22.120. *Списание долга* представляет собой одностороннее уменьшение кредитором суммы долга перед ним; обычно это имеет место, когда кредитор приходит к выводу, что долговое обязательство не имеет стоимости или имеет пониженную стоимость, поскольку часть долга или весь долг не будет выплачен. Часто в этом случае дебитор является банкротом или скрывается. Для отражения списания долга используется счет других изменений в объеме активов. В отличие от случаев принятия или прощения долга здесь не отражается капитальный трансферт, и таким образом это не влияет на чистое кредитование или чистое заимствование органов государственного управления.

22.121. *Просроченный долг* имеет место, когда дебитор не выплачивает в срок проценты или сумму основного долга. Долговой инструмент обычно не меняется, но данные о сумме просроченного долга могут явиться важной информацией. Поэтому, если это представляется возможным и важным, каждая категория долга должна быть разделена на инструменты, относящиеся к просроченному и непросроченному долгу.

22.122. *Аннулирование долга без его погашения* позволяет дебитору (долги которого обычно имеют форму долговых ценных бумаг и ссуд) исключить некоторые обязательства из баланса активов и пассивов путем соответствующего исключения активов, равных по стоимости обязательствам. Аннулирование долга без его погашения может быть произведено путем отражения соответствующих активов и обязательств на доверительном счете данной единицы или путем передачи соответствующих активов и обязательств другой институциональной единице. В первом случае считается, что операции по аннулированию долга без его погашения отсутствуют, и активы и обязательства не должны исключаться из баланса активов и пассивов единицы. Во втором случае эти активы и обязательства передаются на баланс активов и пассивов второй единицы, если эта единица считается в СНС институциональной единицей. Часто единица, которой могут передаваться соответствующие активы и обязательства,

является ЕСН. Условия, при которых ЕСН рассматривается как институциональная единица, описаны в пунктах 4.55–4.67. Если ЕСН является совершенно пассивной, она не рассматривается как институциональная единица, и рассматриваемые активы и обязательства не исключаются из баланса активов и пассивов.

22.123. *Долг на концессионных условиях.* Точное определение концессионных ссуд отсутствует, но обычно считается, что они имеют место, когда одни единицы одалживают средства другим единицам, и ставка процента устанавливается в договоре преднамеренно ниже рыночной ставки процента, которая была бы установлена в ином случае. Эта уступка может быть дополнена льготными периодами, а также установлением частоты платежей и срока погашения, благоприятных для дебитора. Поскольку условия концессионной ссуды являются более благоприятными для дебитора, чем рыночные условия, то концессионные ссуды фактически содержат трансферт от кредитора дебитору.

22.124. Ссуды с концессионной ставкой процента, предоставляемые иностранным органам государственного управления, могут рассматриваться как предоставление текущего трансферта, равного разнице между фактическим процентом и его рыночным эквивалентом. Если бы такой трансферт признавался, то его следовало бы отражать как текущие операции в рамках международного сотрудничества и корректировать отражаемый процент на такую же сумму. Однако способы отражения влияния этой трактовки, как в СНС, так и в международных счетах, полностью не разработаны, хотя предлагались различные альтернативы. В соответствии с этим до согласования приемлемой трактовки концессионного долга информация о концессионном долге следует предоставлять в дополнительных таблицах.

22.125. Дальнейшие подробности об отражении операций с долгом можно найти в *РСГФ-2001, Руководстве по определению государственного долга и дефицита, Статистике внешнего долга (Руководство для составителей и пользователей)* и Приложении 2 к РПБ-6.

Государственные гарантии

22.126. В СНС признаются три типа гарантий: стандартизированные гарантии, гарантии, отвечающие определению производного финансового инструмента и единичные гарантии. Отражение стандартизированных гарантий (для органов государственного управления и других единиц, предоставляющих такие гарантии) описано в части 3 главы 17.

22.127. Гарантии, отвечающие определению производного финансового инструмента — это такие гарантии, которые активно обращаются на финансовых рынках; к ним относятся свопы по неуплате задолженности по кредиту. Производный финансовый инструмент основывается на риске неуплаты по базовому инструменту и, таким образом, он фактически не привязан к отдельной ссуде или облигации. Эти гарантии не влияют на чистое кредитование или чистое заимствование органов государственного управления.

22.128. Единичные гарантии имеют место, когда условия предоставления ссуды или ценной бумаги являются такими особенными, что невозможно с какой-то точностью оценить степень риска, связанного с такой ссудой. В боль-

шинстве случаев предоставление единичной гарантии рассматривается как случайное событие и не отражается как обязательство для гаранта. Платежи по единичным гарантиям учитываются, когда выставляется требование по гарантии или когда очень точно установлен факт того, что такое требование будет выставлено. В порядке исключения единичные гарантии, предоставляемые органами государственного управления корпорациям в ситуациях финансовой нестабильности и с очень высокой вероятностью выставления требований по ним, рассматриваются так, как если бы требования по этим гарантиям были выставлены с самого начала. Особым случаем является поручительство органов государственного управления, которое обсуждается ниже.

22.129. Активизация единичной гарантии рассматривается таким же образом, как принятие долга. Первоначальный долг ликвидируется, и создается новый долг между гарантом и кредитором. В большинстве случаев считается, что гарант делает капитальный трансферт первоначальному дебитору, если только гарант не приобретает фактическое требование к кредитору, что приводит к признанию финансового актива (обязательства дебитора).

22.130. При активизации гарантии может требоваться или не требоваться погашение долга сразу. В соответствии с принципом регистрации на основе метода начислений вся сумма принимаемого долга регистрируется на момент активизации гарантии и принятия долга. Погашение гарантом (новым дебитором) суммы основного долга и начисленных процентов по принятому долгу регистрируется, когда эти потоки осуществляются.

Секьюритизация

22.131. Секьюритизация происходит, когда единица, называемая инициатором, передает права собственности на финансовые или нефинансовые активы или право получать определенные потоки в будущем другой единице, называемой единицей секьюритизации. Взамен единица секьюритизации выплачивает инициатору сумму из ее собственных источников финансирования. Единица секьюритизации часто является ЕСН. Единица секьюритизации получает собственное финансирование путем выпуска ценных бумаг, используя активы или права на будущие потоки, переданные инициатором в качестве обеспечения. Единицы сектора государственного управления широко используют этот источник финансирования.

22.132. Первый рассматриваемый случай, касающийся органов государственного управления — это когда секьюритизация предусматривает продажу (или трансферт) актива. (В СНС поток будущих налоговых поступлений не признается активом органов государственного управления, который может быть использован для секьюритизации.) Ключевой вопрос для правильного отражения операции состоит в определении того, является ли передача актива продажей существующего актива единице секьюритизации или способом заимствования с параллельным использованием возможных потоков будущих доходов. Чтобы рассматривать передачу актива как продажу, актив должен уже присутствовать в балансе активов и пассивов органов государственного управления и должен иметь место полный переход права собственности на него к единице секьюритизации, который

подтверждается передачей рисков и выгод, связанных с активом. Необходимо также рассмотреть следующие факторы:

- a. Чтобы учесть передачу актива как продажу, цена покупки должна быть равна текущей рыночной цене.
- b. Если органы государственного управления в качестве инициатора гарантируют погашение любого долга, связанного с активом, приобретенным единицей секьюритизации, маловероятно, что ей были переданы все риски, связанные с активом.

22.133. Второй случай, касающийся органов государственного управления — это секьюритизация потоков будущих доходов. В СНС поток будущих доходов не признается активом. В большинстве таких случаев в качестве обеспечения используются не права на доходы, а обязательство органов государственного управления использовать достаточную сумму будущих доходов для полного погашения заимствования. Если получено больше доходов, чем это необходимо для погашения заимствования, то излишек удерживается органами государственного управления. Поскольку поступления будущих доходов являются неопределенными, то обычно в качестве обеспечения используются «права» на существенное превышение доходов над суммами, необходимыми для погашения заимствования единицы секьюритизации. Сумма, полученная органами государственного управления в качестве инициатора, рассматривается как заимствование, обычно в форме ссуды.

Принятие государством пенсионных обязательств

22.134. Иногда крупные единичные операции могут происходить между органом государственного управления и другой единицей, обычно государственной корпорацией, в связи с пенсионными реформами или приватизацией государственных корпораций. Их цель может состоять в том, чтобы сделать государственную корпорацию конкурентоспособной и более привлекательной в финансовом отношении путем исключения пенсионных обязательств из баланса активов и пассивов государственной корпорации. Эта цель достигается тем, что орган государственного управления принимает такое обязательство в обмен на равный по стоимости платеж в денежной форме. Если этот платеж не равен по стоимости принятому обязательству, то разница отражается как капитальный трансферт.

4. Отношения единиц сектора государственного управления с корпорациями

Поступления от инвестиций в акционерный капитал

22.135. Единица сектора государственного управления имеет тесную связь с государственной корпорацией или квазикорпорацией, которую она контролирует. Несмотря на эту тесную связь, потоки, относящиеся к инвестициям в капитал, между единицей сектора государственного управления и контролируемой ею корпорацией рассматриваются так же, как потоки между любой корпорацией и ее собственниками. Инвестиции в капитал представляют со-

бой действия экономических агентов по предоставлению средств в распоряжение корпораций. Инвестированные суммы, определяемые как акционерный капитал, являются частью собственных средств корпорации, и корпорация обладает большой степенью свободы в отношении способа их использования. Взамен собственники получают акции или другие виды ценных бумаг, удостоверяющих владение акциями. Эти финансовые активы представляют собой права собственности на корпорации и квазикорпорации, и их держатели имеют право на:

- a. долю в любых дивидендах (или изъятии доходов квазикорпораций), выплачиваемых по усмотрению корпорации, но не на фиксированный и заранее определенный доход; и
- b. долю в чистых активах корпорации в случае ее ликвидации.

Дивиденды и изъятие капитала

22.136. Важно проводить различие между возвратом инвестиций в капитал корпорацией ее собственнику и выплатой дохода в форме дивидендов. Только регулярные выплаты предпринимательского дохода отражаются как доходы от собственности в форме дивидендов или изъятия доходов квазикорпораций. Крупные и нерегулярные платежи из средств накопленных резервов или от продаж активов отражаются как изъятие капитала.

Выбытие активов

22.137. Продажа нефинансовых активов, находящихся в собственности государственных корпораций, таких как здания и земля, сама по себе не является приватизацией и отражается в счете операций с капиталом сектора корпораций как выбытие основных фондов или других нефинансовых активов. Однако, если государственная корпорация продает активы и затем передает поступления от такой продажи единице сектора государственного управления, то это отражается как изъятие доли единицы сектора государственного управления из капитала корпорации. Изъятие капитала отражается также, если государственная корпорация продает финансовый актив и передает поступления единице сектора государственного управления.

Приобретение капитала, капитальные трансферты и субсидии

22.138. Субсидии представляют собой текущие трансферты, которые обычно выплачиваются на регулярной основе органами государственного управления корпорациям и предназначаются для оказания влияния на уровень их производства, цены, по которым продается их продукция, или для возмещения расходов корпораций. Крупные и нерегулярные платежи государственным корпорациям (часто называемые в средствах массовой информации «вливаниями капитала») не являются субсидиями. Они рассматриваются как капитальные трансферты или как приобретение капитала:

- a. Платежи для покрытия убытков, накопившихся в результате реализации целей государственной эко-

номической политики, должны отражаться как капитальные трансферты.

- b. Платеж, производимый в коммерческих целях или в контексте конкуренции, может трактоваться как приобретение капитала. К этой категории относятся только те случаи, когда органы государственного управления действуют подобно частному акционеру, ожидая возврата денежных средств в форме будущих доходов от собственности. В этом случае корпорация, вероятно, выпустит новые акции для органов государственного управления и будет пользоваться большой степенью свободы в отношении использования предоставленных средств.

Трактовка платежей как приобретения капитала зависит от наличия признаков рентабельности корпорации и ее способности выплачивать в будущем дивиденды.

Приватизация

22.139. Под приватизацией обычно понимается продажа акций или долей в капитале государственной корпорации, держателями которых являются органы государственного управления, другим единицам. Часто эти другие единицы находятся за пределами государственного сектора, но это не обязательно; например, государственная корпорация может покупать акции единицы, недавно отделенной от единицы сектора государственного управления. Такие продажи являются чисто финансовыми операциями, отражаемыми в финансовом счете СНС. Активы, находящиеся в собственности государственной корпорации, продолжают принадлежать корпорации; происходит переход права собственности на саму корпорацию, то есть права собственности на ее капитал. На самом деле требование органов государственного управления к государственной корпорации уменьшается, поскольку органы государственного управления обменивают акции или доли в капитале государственной корпорации на наличные деньги или другие финансовые активы. Стоимость любых финансовых услуг, которые органы государственного управления могут приобретать в связи с продажей акций или долей в капитале, рассматриваются как расходы, которые должны быть отражены в СНС как промежуточное потребление органов государственного управления.

22.140. Приватизация может быть организована с более сложной в институциональном плане подготовкой. Например, некоторые или все нефинансовые активы государственной корпорации могут быть проданы государственной холдинговой компанией или другим государственным агентством, контролируемым единицей сектора государственного управления, и все поступления или их часть выплачены этой единице. В таких случаях государственная корпорация отражает выбытие нефинансовых активов в счете операций с капиталом, в то время как выплата поступлений от продажи единице сектора государственного управления учитывается как изъятие капитала.

22.141. Случай, когда приватизация производится через агентство по реструктуризации, обсуждается в пунктах 22.47–22.50.

Национализация

22.142. Национализация представляет собой процесс, при котором органы государственного управления берут под контроль отдельные активы или целую корпорацию, обычно путем приобретения большей части или всего капитала корпорации. Регистрация потоков зависит от способа, каким органы государственного управления устанавливают контроль.

- a. *Присвоение или конфискация*: переход права собственности на активы не является результатом операции по взаимному согласию. Отсутствует платеж собственникам (или компенсация не соизмерима со справедливой стоимостью активов). Разница между рыночной стоимостью приобретенных активов и предоставленной компенсацией учитывается как некомпенсируемые конфискации в счете других изменений в объеме активов.
- b. *Покупка акций*: органы государственного управления покупают все акции корпорации или их часть по рыночной или очень близкой к ней цене. Для такой операции обычно существует юридическая основа, подтверждающая взаимное согласие на ее осуществление, даже если прежний собственник может иметь небольшой выбор в части принятия предложения или обсуждения цены. Покупка акций является финансовой операцией, учитываемой в финансовом счете.

Поручительство

22.143. Поручительство является условием, означющим избавление от финансовой нестабильности. Оно часто используется, когда единица сектора государственного управления предоставляет корпорации финансовую помощь на краткосрочной основе, чтобы помочь ей пережить период финансовых трудностей или осуществляет более продолжительное вливание финансовых ресурсов, чтобы помочь рекапитализировать корпорацию. Поручительство может фактически представлять собой другой способ национализации, если органы государственного управления приобретают контроль над корпорацией, за которую они поручаются. Поручительство в отношении финансовых учреждений является особенно заслуживающим внимания. Поручительство связано с широко рекламируемыми единовременными операциями с привлечением крупных сумм, и поэтому их легко идентифицировать.

22.144. Интервенции органов государственного управления могут принимать разные формы. Например:

- a. органы государственного управления могут предоставлять финансирование капитала на исключительно благоприятных условиях;
- b. органы государственного управления могут приобретать активы у предприятия, которому оказывается помощь, по ценам выше их истинной рыночной стоимости;
- c. органы государственного управления могут создать единицу специального назначения или государственную организацию другого типа для финан-

сирования или управления продажами активов и обязательств предприятия, которому оказывается помощь.

22.145. В большинстве этих случаев помощь, предоставляемая органами государственного управления единице, испытывающей финансовые трудности, отражается как капитальный трансферт. При определении величины капитальных трансфертов необходимо принять во внимание следующие аспекты.

- a. Если единица сектора государственного управления покупает активы у предприятия, которому оказывается помощь, уплачиваемая сумма обычно больше истинной рыночной стоимости этих активов. Покупка активов, кроме ссуд, должна отражаться в оценке по фактической рыночной цене, и разница между рыночной ценой и всей уплаченной суммой должна отражаться как капитальный трансферт.
- b. Органы государственного управления часто покупают ссуды у финансовых учреждений в порядке поручительства. Пока ссуда не обращается на рынке по рыночной стоимости, она всегда учитывается в СНС по номинальной стоимости. Только если есть развитый рынок для ссуд, где они регулярно обращаются, они переклассифицируются в ценные бумаги и учитываются по рыночной стоимости.
- c. Если единица сектора государственного управления покупает ссуду по номинальной стоимости, когда ее истинная цена намного ниже, разница в стоимости не отражается как капитальный трансферт. Однако, если имеется надежная информация о том, что некоторые ссуды не будут возвращены, их стоимость снижается до нуля, что отражается как другое изменение в объеме активов в балансе активов и пассивов у корпорации, и должен быть отражен капитальный трансферт от органов государственного управления корпорации в размере их прежней номинальной стоимости. Если имеется какая-то возможность частичного возврата ссуды в будущем, то отражается изменение классификации ссуды (по нулевой стоимости) путем ее передачи с баланса активов и пассивов корпорации на баланс активов и пассивов органов государственного управления на момент отражения капитального трансферта. Если стоимость ссуды в последующем повышается, то это отражается как статья переоценки в балансе активов и пассивов органов государственного управления.
- d. В порядке поручительства органы государственного управления могут расширить ряд гарантий, которые они готовы предложить. Эти гарантии должны отражаться так, как описано выше в пунктах 22.126–22.130 в зависимости от того, единичная это гарантия или часть программы стандартизированных гарантий.

22.146. Если органы государственного управления создают государственную институциональную единицу просто для управления поручительством, то эту единицу следует классифицировать в секторе государственного управления. Если у новой единицы есть другие функции, и поручитель-

ство является для нее временной задачей, то ее классификация в качестве единицы сектора государственного управления или государственной корпорации производится в соответствии с общими правилами, как описано выше в разделе об агентствах по реструктуризации. Единицы, которые приобретают финансовые активы у испытывающих трудности финансовых корпораций с целью их продажи в установленном порядке, не могут рассматриваться как финансовые посредники. Если единица была создана органами государственного управления для этой конкретной задачи, то она классифицируется в секторе государственного управления.

Реструктуризация, слияния и изменения в классификации

22.147. Когда реструктурируется государственная корпорация, финансовые активы и обязательства могут появляться или исчезать, отражая новые финансовые отношения. Эти изменения отражаются как изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц в счете других изменений в объеме активов. Примером такой реструктуризации является случай, когда корпорация разделяется на две или более институциональных единицы и создаются новые финансовые активы и обязательства.

22.148. С другой стороны, покупка акций и долей в капитале корпорации в процессе слияния должна учитываться как финансовая операция между приобретающей корпорацией и предыдущим собственником.

22.149. Любые изменения в классификации активов и обязательств, не связанные с реструктуризацией институциональных единиц или изменениями в классификации по секторам, отражаются как другие изменения в классификации активов и обязательств в счете других изменений в объеме активов.

Операции с центральным банком

22.150. Для начала уместно вспомнить определение центрального банка и связанные с ним пояснения из главы 4. Центральный банк является национальным финансовым учреждением, которое обеспечивает контроль над ключевыми аспектами финансовой системы. В общем случае, к этому подсектору относятся следующие финансовые учреждения:

- a. национальный центральный банк, включая случаи, когда он является частью системы центральных банков;
- b. валютные советы или независимые валютные органы, осуществляющие эмиссию национальной валюты, которая полностью подкреплена резервами иностранной валюты;
- c. центральные денежные агентства, преимущественно государственные (например, агентства, управляющие иностранной валютой или выпускающие банкноты и монеты), которые составляют полный набор счетов, но не относятся к центральным органам управления. Органы, осуществляющие надзор, которые являются отдельными институциональными единицами, относятся не к подсектору централь-

ного банка, а к подсектору вспомогательных финансовых корпораций.

Поскольку центральный банк является отдельной институциональной единицей, он всегда относится к сектору финансовых корпораций, даже если это преимущественно нерыночный производитель.

22.151. Хотя банк может быть юридически независимым от органов государственного управления, он осуществляет государственную экономическую политику в соответствии с установленным законодательством. Центральный банк всегда рассматривается как контролируемый органами государственного управления и относится к сектору финансовых корпораций как государственная корпорация. Это единственное исключение из правила, в соответствии с которым единица с преимущественно нерыночным выпуском не должна классифицироваться как корпорация.

22.152. Требуется пояснение в отношении двух типов платежей центрального банка:

- a. Платежи, производимые на регулярной основе, обычно в форме дивидендов, являющиеся результатом текущей деятельности центрального банка (такой, как управление валютными резервами). Такие платежи отражаются как дивиденды, если они не превышают значительно сумму чистого процента и чистых комиссионных, получаемых банком. Превышение этой суммы должно учитываться как изъятие капитала.
- b. Исключительные платежи в результате продаж или переоценки резервных активов. Эти платежи должны отражаться как изъятие капитала. Основанием для этого является то, что эти активы управляются как экономическая собственность нации, а не самого банка. Их оценка затрагивает обязательства центрального банка и активы органов государственного управления в части акционерного капитала. Холдинговые прибыли по резервным активам (активам центрального банка) корреспондируют с обязательствами центрального банка и активами органов государственного управления в части акционерного капитала.

22.153. Измерение выпуска центрального банка описано в пунктах 6.151–6.156. В связи с реализацией государственной экономической политики центральный банк может выплачивать проценты по депозитам по искусственно завышенным или заниженным ставкам. Трактовка процентных платежей в этом случае описана в пунктах 7.122–7.126.

Государственно-частное партнерство

22.154. Государственно-частное партнерство представляет собой долгосрочный договор между двумя единицами, в соответствии с которым одна единица приобретает или создает актив или совокупность активов, использует их в течение какого-то периода, а затем передает второй единице. Такие соглашения обычно имеют место между частным предприятием и органами государственного управления, но возможны и другие сочетания с участием государственных корпораций с обеих сторон или частного НКО в качестве

второй стороны. Эти сочетания называются по-разному, например, государственно-частные партнерства (ГЧП), частные финансовые инициативы (ЧФИ), программы «строй, владей, управляй, передавай» (СВУП) и т. д. Все они действуют по одним и тем же основным принципам и одинаково отражаются в СНС.

22.155. Органы государственного управления участвуют в ГЧП по разным причинам, в том числе в надежде на то, что частное управление может обеспечить более эффективное производство и получение доступа к более широкому кругу источников финансирования. В период действия договора подрядчик ГЧП является экономическим собственником. По окончании этого периода органы государственного управления становятся как экономическим, так и юридическим собственником. В период действия договора нелегко установить, какая единица является юридическим собственником актива или как отражать условно исчисленные операции, когда происходит переход права экономической собственности. Может иметь место предварительное соглашение о времени передачи экономической собственности в течение срока службы активов, на заранее согласованных условиях, которые не отражают рыночные цены активов. Вследствие этого некоторые фактические операции, возможно, надо будет разделить для выявления их подлинного экономического характера.

22.156. ГЧП бывают весьма различными. Ниже приведено описание их наиболее общих характеристик. Частное предприятие соглашается приобрести совокупность основных фондов и затем использовать эти активы, осуществляя затраты других продуктов, для производства услуг. Эти услуги могут предоставляться органам государственного управления для использования в качестве промежуточных затрат в их собственном производстве (например, услуги по содержанию автомобилей) или для бесплатного предоставления населению (например, услуги образования); в этом случае органы государственного управления производят периодические платежи в течение периода действия договора. Частное предприятие предполагает возместить свои затраты и получить соответствующий доход на свои инвестиции за счет этих платежей. В качестве альтернативы частное предприятие может продавать свои услуги (например, взимать плату за проезд по дорогам) по ценам, регулируемым органами государственного управления, но устанавливаемым на уровне, который позволит частному предприятию возместить свои затраты и получить соответствующий доход на свои инвестиции. В конце периода действия договора органы государственного управления могут стать экономическим и юридическим собственником активов, возможно, без платежа. Могут быть различные варианты договоров ГЧП в отношении распоряжения активами в конце периода действия договора, условий использования и технического обслуживания активов в период действия договора, цен, качества и объема производимых услуг и так далее.

22.157. Частное предприятие отвечает за приобретение активов, хотя этому приобретению способствует поддержка со стороны органов государственного управления. Договор может содержать определяемые органами государственного управления требования в отношении конструкции, качества и производительности активов, их использо-

вания для производства услуг, предусмотренных договором, и технического обслуживания в соответствии со стандартами, устанавливаемыми органами государственного управления. Кроме того, срок службы активов обычно больше периода действия договора, так что органы государственного управления будут контролировать активы, нести риски и получать выгоды в течение значительной части срока службы активов. Таким образом, в течение срока службы активов часто бывает не вполне очевидно, кто контролирует активы, несет большую часть рисков и получает большую часть выгод — частное предприятие или органы государственного управления.

22.158. Как и в случае договоров аренды, в договорах ГЧП экономический собственник активов определяется путем оценки того, какая единица несет большую часть рисков и ожидает получить большую часть выгод от использования активов. Факторы, которые необходимо рассмотреть при этой оценке, могут быть разделены на две большие группы: связанные с приобретением активов и связанные с их использованием в производстве. К некоторым рискам, связанным с приобретением активов, относятся:

- a. степень контроля со стороны органов государственного управления в отношении конструкции, качества, размера и технического обслуживания активов;
- b. риск, связанный со строительством, который включает возможность дополнительных затрат в связи с задержкой поставок, несоответствием спецификациям или строительным нормам, экологическим требованиям, и другие риски, требующие платежей третьим сторонам.

К некоторым рискам, связанным с использованием активов, относятся:

- a. риск в отношении предложения услуг, который включает возможность контроля со стороны органов государственного управления за производимыми услугами, единицами, которым предоставляются услуги, и ценами на предоставляемые услуги;
- b. риск в отношении спроса на услуги, который включает возможность того, что спрос на услуги со стороны органов государственного управления или населения в целом в случае платных услуг будет выше или ниже, чем ожидалось;
- c. риск в отношении остаточной стоимости и устаревания активов, который состоит в том, что стоимость актива будет отличаться от согласованной цены передачи актива органам государственного управления в конце периода действия договора;
- d. риск в отношении соответствия стандартам, который включает возможность дополнительных затрат или наложения штрафов из-за того, что объем и/или качество услуг не соответствует стандартам, согласованным в контракте.

22.159. Относительная значимость каждого фактора может меняться в каждом отдельном договоре ГЧП. Невозможно установить предписания, которые можно удовлет-

ворительным образом применить к любой ситуации. Необходимо оценивать положения каждого договора ГЧП для решения вопроса о том, какая единица является юридическим собственником.

22.160. Аналогично вышесказанному, сложность и разнообразие договоров ГЧП препятствуют возможности создания перечня подробных правил в отношении отражения операций, касающихся контроля и использования активов. Вместо этого следует рассмотреть все факты и обстоятельства каждого договора и выбрать способ отражения в счетах, который наилучшим образом выявляет лежащие в их основе экономические отношения. Однако при этом встречаются некоторые общие трудности.

22.161. Если частное предприятие признается юридическим собственником в течение периода действия договора и если, как обычно, органы государственного управления становятся экономическим и юридическим собственником в конце периода действия договора без платежа в явной форме, то операция должна быть отражена как приобретение активов органами государственного управления. Один из общих подходов состоит в том, что органы государственного управления постепенно создают финансовое требование, и частная единица постепенно начисляет соответствующее обязательство таким образом, что стоимость обоих в конце периода действия договора будет предположительно равной остаточной стоимости активов. Применение этого подхода требует преобразования существующих денежных операций или создания новых операций на основе предположений об ожидаемой стоимости активов и ставках процента.

22.162. Альтернативный подход состоит в отражении перехода экономической и юридической собственности как капитального трансферта. Этот подход также не отражает лежащую в основе экономическую реальность, но ограниченность данных, неопределенность в отношении ожидаемой остаточной стоимости активов и положений договоров, допускающие использование различных возможностей любой стороной, могут сделать отражение капитального трансферта подходом, приемлемым с практической точки зрения.

22.163. Если органы государственного управления признаются юридическим собственником в течение периода действия договора, но они не делают какого-либо платежа в явной форме в начале периода действия договора, то должна быть отражена условно исчисленная операция в отношении приобретения активов. Наиболее обычным является предположение о том, что приобретение делается через условный договор финансового лизинга, из-за сходства с фактическим договором финансового лизинга. Однако выбор этого подхода зависит от положений конкретного договора, от того, как они интерпретируются и, возможно, от других факторов. Например, может быть условно исчислена ссуда, и фактические платежи органов государственного управления частной единице, если они существуют, могут быть разделены таким образом, что каждая часть платежа будет представлять собой погашение ссуды. Если фактические платежи органов государственного управления отсутствуют, то могут быть созданы неденежные операции для выплаты ссуды.

Е. Представление статистики государственного сектора

22.164. Как описано в разделе В, государственный сектор включает все институциональные единицы-резиденты, прямо или косвенно контролируемые единицами-резидентами сектора государственного управления. Другими словами, государственный сектор включает все единицы сектора государственного управления плюс все государственные корпорации-резиденты.

22.165. Данные статистики государственного сектора могут быть представлены на основе последовательности счетов для институциональных единиц и секторов или на той же основе, что и данные статистики государственных финансов, описанные в разделе С этой главы, в зависимости от использования статистических данных.

22.166. При любом способе представления полезно показать данные как для подсекторов государственного сектора, так и для государственного сектора в целом, а последние — как неконсолидированные, так и консолидированные. Например, в одной колонке могут быть показаны данные для сектора государственного управления, во второй колонке — для всех государственных корпораций, а в третьей колонке — неконсолидированные итоги для всего государственного сектора. В зависимости от охватываемых потоков в четвертой колонке можно показать суммы, которые элиминируются при консолидации, а в пятой колонке — консолидированные итоги для всего государственного сектора.

22.167. Не все потоки в государственном секторе нуждаются в консолидации. Поскольку государственный сектор является сочетанием рыночных и нерыночных производителей, то большая часть компонентов доходов и расходов будет иметь ограниченное экономическое значение для государ-

ственного сектора. Элементы финансового счета и балансов активов и пассивов являются наиболее вероятными кандидатами для консолидации.

22.168. Балансирующие статьи для сектора государственного управления являются такими же важными и для государственного сектора. Чистое операционное сальдо для государственного сектора (или сбережение в последовательности счетов СНС) отражает изменение чистой стоимости капитала, являющееся результатом текущих операций государственного сектора. Оно особенно важно, если есть государственные корпорации, работающие со значительными убытками.

22.169. Чистое кредитование или чистое заимствование для всего государственного сектора известно как требование заимствования для государственного сектора. Чистое кредитование отражает чистое финансирование остальной экономики или остального мира; чистое заимствование показывает чистое финансирование, полученное государственным сектором от остальной экономики или от остального мира.

22.170. Баланс активов и пассивов предоставляет информацию о чистой стоимости капитала, определяемой как стоимость всех активов за вычетом всех обязательств, и в том числе о чистой стоимости финансового капитала, определяемой как разница между стоимостью всех финансовых активов и всех обязательств. Последний показатель часто приводится для характеристики влияния государственного сектора на финансовую систему и из-за того, что часто бывает трудно оценить нефинансовые активы, являющиеся характерными для органов государственного управления.

Глава 23. НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

А. Введение

1. Некоммерческие организации в СНС

23.1. Некоммерческие организации (НКО) играют в СНС несколько необычную роль. Подобно корпорациям некоторые НКО производят товары и услуги для продажи с намерением покрыть затраты, иначе говоря, осуществляют рыночное производство. Как и другие рыночные производители, они не могут осуществлять конечное потребление. Подобно органам государственного управления некоторые НКО являются нерыночными производителями и предоставляют результаты своей деятельности бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми, отдельным домашним хозяйствам или обществу в целом. Часть таких нерыночных НКО контролируется органами государственного управления и включается в сектор государственного управления, а те, которые не включаются в него, объединяются в отдельный сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ).

23.2. Большинство НКО являются отдельно идентифицируемыми институциональными единицами. Это означает, что они могут от своего имени владеть активами, принимать обязательства и осуществлять экономическую деятельность и операции с другими единицами. Следовательно, для таких единиц существует или при необходимости может быть составлен полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов. В некоторых странах, особенно развивающихся, НКО может быть неформальной единицей, чье существование признается обществом, но которая не имеет никакого юридического статуса.

23.3. Отличительной характеристикой при идентификации НКО является то, что их статус не позволяет им служить источником дохода, прибыли или иных финансовых поступлений для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют. НКО могут получать прибыль, они могут освобождаться от налогов, заниматься благотворительной деятельностью, но не это является их определяющей характеристикой. Единственным существенным критерием для отнесения единицы к НКО является то, что она не может быть источником дохода, прибыли или финансовых поступлений для своих владельцев.

23.4. Все НКО производят товары и услуги, чаще услуги, для потребления домашними хозяйствами или корпорациями. Некоторые НКО оказывают услуги корпорациям, обычно взимая плату (иногда называемую пожертвованиями) для покрытия своих затрат. НКО часто учреждаются в форме ассоциаций, которые оказывают услуги исключительно своим членам. Размер взимаемой платы, то есть цена членства, обычно удовлетворяет такому критерию СНС как экономически значимые цены. По этой причине такие НКО относятся к секторам корпораций. Примером НКО, обслуживающих корпорации, являются торговые ассоциации.

23.5. НКО могут контролироваться органами государственного управления, которые назначают руководителей и определяют цели деятельности таких организаций. Они рассматриваются как институциональные единицы, отдельные от органов государственного управления, поскольку осуществляют независимый контроль своего бюджета (даже если все финансирование или большая часть его поступает от органов государственного управления), но они включаются в институциональный сектор государственного управления. Такие организации предоставляют индивидуальные и коллективные услуги. Примером может служить контролируемый органами государственного управления научно-исследовательский институт.

23.6. Целью деятельности других НКО является предоставление домашним хозяйствам товаров и услуг как за плату, так и бесплатно. Платежи могут покрывать или не покрывать большую долю затрат НКО и, соответственно, могут рассматриваться или не рассматриваться как платежи по экономически значимым ценам. Если платежи производятся по экономически значимым ценам, то соответствующие НКО рассматриваются как оказывающие рыночные услуги и относятся к секторам корпораций. В противном случае НКО включаются в институциональный сектор НКОДХ.

23.7. Таким образом, НКО можно разделить на следующие категории:

- a. НКО, оказывающие услуги корпорациям, выпуск которых продается соответствующим корпорациям и рассматривается как их промежуточное потребление;
- b. НКО, контролируемые органами государственного управления и предоставляющие индивидуальные или коллективные услуги на нерыночной основе;
- c. НКО, предоставляющие товары и услуги отдельным домашним хозяйствам; они подразделяются на следующие группы:
 - предоставляющие товары и услуги отдельным домашним хозяйствам по экономически значимым ценам;
 - предоставляющие услуги отдельным домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми;
 - предоставляющие коллективные услуги бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.

23.8. НКО, относящиеся к первой группе в составе категории (c), относятся к секторам корпораций, и расходы на приобретение их выпуска рассматриваются как расходы на конечное потребление домашних хозяйств. НКО, относящиеся ко второй группе в составе категории (c), вклю-

чаются в сектор НКОДХ, и их выпуск рассматривается как фактическое конечное потребление домашних хозяйств в виде социальных трансфертов в натуральной форме. НКО, относящиеся к третьей группе в составе категории (с), включаются в сектор НКОДХ, но их выпуск отражается как фактическое конечное потребление НКОДХ.

23.9. Таким образом, НКО отражаются в СНС в нескольких секторах: в секторах финансовых и нефинансовых корпораций, в секторе государственного управления и в отдельном секторе НКОДХ. В первых трех секторах выделяются отдельные подсекторы, включающие только НКО. НКО в секторах корпораций могут быть далее разделены на НКО, контролируемые иностранными единицами, НКО, контролируемые органами государственного управления, и НКО, контролируемые национальными частными единицами. НКО в секторе государственного управления могут подразделяться по уровням органов государственного управления — центральные, региональные и местные. НКОДХ можно разделить на контролируемые иностранными единицами и национальными частными единицами.

2. Правила ведения счетов для НКО в СНС

23.10. Выпуск НКО оценивается так же, как и выпуск всех институциональных единиц. Если единица является нерыночным производителем, то ее выпуск оценивается по сумме затрат на его производство, включая потребление основного капитала, но не включая доход на капитал. Если единица является рыночным производителем, ее выпуск оценивается в размере выручки от продаж с корректировкой на изменение запасов материальных оборотных средств и с добавлением стоимости производства основных фондов для собственного использования. Некоторые НКО, у которых выручка от продаж покрывает большую долю затрат на производство, но не все затраты, имеют убыток, который покрывается пожертвованиями (текущими трансфертами).

3. Сателлитный счет для НКО

23.11. В последнее время растет интерес к изучению роли в экономике таких организаций, как НКО, поскольку они рассматриваются как имеющие важное экономическое

и политическое значение. Такие организации называют по-разному — «некоммерческие», «волонтерские», «институты гражданского общества» или «неправительственные» организации, а в совокупности — как «третий», «волонтерский», «некоммерческий» или «независимый» сектор. Интерес к таким организациям вызван тем фактом, что характеристики их деятельности несколько отличаются от характеристик деятельности других единиц в секторах корпораций и государственного управления. В частности:

- a. им не разрешается распределять прибыль;
- b. они могут производить как общественные блага, так и блага для использования отдельными лицами;
- c. они могут получать в виде текущих трансфертов столько же или больше средств, чем от продажи своей продукции;
- d. они могут использовать как труд на общественных началах, так и оплачиваемый труд;
- e. поскольку они не могут выплачивать дивиденды, они не могут конкурировать с корпорациями за привлечение акционерного капитала;
- f. они могут пользоваться специальными налоговыми льготами во многих странах;
- g. Обычно для них устанавливаются специальные правовые нормы, касающиеся управления, требований к отчетности, участия в политической деятельности и т. п.;
- h. Хотя они производят общественные блага, они не обладают такими же полномочиями и ограничениями, как органы государственного управления, при принятии решений о том, какие именно товары и услуги должны производиться и каким образом они должны распределяться.

23.12. В связи с этим интересом для НКО был разработан сателлитный счет, описанный в *Руководстве по некоммерческим организациям в Системе национальных счетов (Handbook on Non-Profit Institutions in the System of National Accounts)* (ООН, 2003). В разделах В и С описаны основные характеристики этого сателлитного счета. В разделе D обсуждаются некоторые другие аспекты НКО, которые желательно исследовать в дополнение к сателлитному счету.

В. Единицы, включаемые в сателлитный счет НКО

23.13. Составление сателлитного счета начинается с идентификации единиц, которые он должен охватывать. Как будет показано далее, эти единицы во многом (но не полностью) совпадают с единицами, рассматриваемыми в СНС как НКО. Поэтому одним из подходов к составлению сателлитного счета может быть составление полной последовательности счетов для сектора, состоящего из подсекторов НКО в секторе нефинансовых корпораций, секторе финансовых корпораций, секторе государственного управления и НКОДХ. Однако, поскольку многие из тех, кто заинтересован в счетах только для НКО, незнакомы с основными положениями СНС, *Руководство* начинается с определения характеристик единиц, охватываемых сателлитным счетом.

1. Определение характеристик единиц для сателлитного счета

23.14. Существуют различные концепции, на основании которых может быть составлен сателлитный счет для некоммерческих организаций.

23.15. Первая из них — концепция «социальной экономики», которая охватывает негосударственные организации с социальными или коллективными целями деятельности. К ним обычно относят взаимные общества, кооперативы и ассоциации.

23.16. Вторая концепция — концепция «общественно полезных» организаций. Она обычно охватывает более

узкий круг организаций, деятельность которых служит широким общественным целям, и не включает организации, обслуживающие только своих членов.

23.17. Промежуточное положение между этими концепциями занимает концепция сектора некоммерческих организаций, первоначально выдвинутая в проекте Университета Джона Хопкинса, посвященном трактовке этого сектора (Johns Hopkins Comparative Non-Profit Sector Project). В рамках данного проекта было разработано определение некоммерческих единиц на основе характеристик их организации и деятельности. Некоммерческие единицы должны удовлетворять следующим критериям:

- a. они должны быть идентифицируемыми единицами;
- b. они должны быть институционально обособлены от органов государственного управления;
- c. они не должны распределять прибыль;
- d. они являются самостоятельно управляемыми единицами, то есть они не контролируются другими единицами;
- e. членство в организации не является ни обязательным, ни автоматическим, но предполагает определенную степень добровольного участия.

23.18. Основным отличием от совокупности НКО, признаваемых таковыми в СНС, является исключение НКО, относящихся к сектору государственного управления, поскольку они, хотя и отделены от органов государственного управления институционально, но контролируются ими. Кроме того, существует небольшое количество неформальных, обычно временных НКО, которые также могут исключаться. Это обсуждается в разделе D.

2. Примеры единиц, относящихся к НКО в сателлитном счете

23.19. Далее приведены примеры видов единиц, которые могут относиться к «некоммерческому сектору» при составлении сателлитного счета для НКО:

- a. *организации, оказывающие некоммерческие услуги*, такие как больницы, дневные стационары, учреждения высшего образования, школы, организации, оказывающие услуги социального характера, и природоохранные организации;
- b. *неправительственные организации*, содействующие экономическому развитию или уменьшению бедности в слаборазвитых регионах;
- c. *организации искусства и культуры*, такие как музеи, центры исполнительского искусства, оркестры, ансамбли, исторические и литературные общества;
- d. *спортивные клубы*, где проходят занятия любительским спортом, фитнесом, тренировки и соревнования;
- e. *адвокатские организации*, работающие с целью поддержки гражданских и других прав или защиты общественных и политических интересов всех членов общества или отдельных групп клиентов;
- f. *фонды*, т. е. организации, имеющие в своем распоряжении активы или пожертвования и использующие доход, создаваемый активами, для выдачи грантов

другим организациям или осуществления собственных проектов и программ;

- g. *ассоциации, связанные с деятельностью общин*, основанные на членстве и предоставляющие своим услуги жителям конкретной местности, членам общины или поселения или защищающие их интересы;
- h. *политические партии*, поддерживающие конкретных кандидатов на выборах в политические органы;
- i. *общественные клубы*, в том числе туристические и загородные клубы, предоставляющие услуги и возможности для отдыха индивидуальным членам и сообществам;
- j. *союзы, деловые и профессиональные ассоциации*, поддерживающие и защищающие интересы работников, бизнеса или профессиональные интересы;
- k. *религиозные общины*, такие как приходы, синагоги, мечети, церкви и храмы, проповедующие религиозные верования и отправляющие религиозные услуги и ритуалы. Однако церкви официальной государственной религии, инкорпорированные в государственную администрацию, особенно поддерживаемые обязательными налогами, не отвечают критерию «институциональной отделенности от органов государственного управления» и поэтому не включаются в состав НКО в сателлитном счете. Следует отличать религиозные общины от агентств, предоставляющих связанные с религией услуги в таких отраслях как здравоохранение, образование и социальные услуги. Аналогично этому, организации, предоставляющие услуги, связанные с государственной церковью, могут включаться в некоммерческий сектор, если они являются обособленными институциональными единицами и отвечают всем определяющим критериям. В каждую из этих категорий должны включаться как рыночные, так и нерыночные единицы, если организациями, рассматриваемыми в сателлитном счете, являются НКО (а не только НКОДХ).

3. Пограничные случаи

23.20. Некоторые организации занимают промежуточное положение между сектором некоммерческих организаций и секторами корпораций или сектором государственного управления. Часть таких организаций может быть отнесена к сектору некоммерческих организаций, формируемому для сателлитного счета, а другие нет. Для принятия решений в отношении их классификации могут быть полезны приведенные ниже указания (эти указания должны применяться к видам организаций, а не к отдельным организациям, но правила в отношении принятия решений могут быть полезны и в этом случае). Здесь приведены те же указания, что и в *Руководстве*, несколько уточненные на основе опыта составления счетов. Предполагается, что сделанные здесь уточнения будут включены в следующую редакцию *Руководства*.

23.21. *Кооперативы* — это организации, добровольно создаваемые гражданами для обеспечения экономических интересов членов кооперативов. Основные принципы ко-

оперативов включают:

- a. демократический контроль по принципу: один человек — один голос;
- b. двойную идентичность, то есть члены кооператива являются и его владельцами, и клиентами;
- c. ориентацию на предоставление услуг членам кооператива «по себестоимости».

Как и в случаях с другими институциональными единицами, кооперативы рассматриваются как НКО, если их учредительные документы не позволяют распределять прибыль; если кооперативы могут распределять прибыль между своими членами, они не являются НКО (ни в основной структуре СНС, ни в спутниковом счете).

23.22. *Взаимные общества* включают такие организации как взаимно-сберегательные банки, ссудно-сберегательные ассоциации, взаимные страховые компании, фонды для оказания помощи в случае заболевания и похорон. Взаимные общества, как и кооперативы, организуются отдельными лицами, которые пытаются улучшить свое экономическое положение с помощью коллективной деятельности. Однако они отличаются от кооперативов тем, что представляют собой механизмы разделения рисков, как личных, так и имущественных, посредством периодических взносов в общий фонд. Обычно держатели депозитов во взаимных обществах формально контролируют их операции.

23.23. Взаимные общества включаются в сектор финансовых корпораций, поскольку они функционируют в коммерческой сфере. Только если их учредительные документы не позволяют им распределять прибыль между владельцами, они рассматриваются в СНС как НКО (но по-прежнему в рамках сектора финансовых корпораций) и включаются в сектор НКО для спутникового счета.

23.24. *Группы взаимопомощи* похожи на кооперативы и взаимные общества тем, что в них отдельные лица объединяются для организации взаимной поддержки, которая была бы невозможна на индивидуальном уровне. Однако они отличаются и от тех, и от других тем, что они, в принципе, не участвуют в коммерческой деятельности. В соответствии с общим правилом группы взаимопомощи должны рассматриваться как организации, основанные на членстве, и включаться в сектор некоммерческих организаций.

23.25. *Социальные предприятия* — это предприятия, организуемые для трудоустройства и обучения лиц с ограниченными возможностями (инвалидов, безработных в течение длительного времени и т. п.), которые не смогут найти работу иными способами. Такие предприятия рассматриваются как НКО, если они не создают и не распределяют прибыль своим владельцам или акционерам.

23.26. *Квазинеправительственные организации*, существующие во многих европейских и других странах, предназначаются для осуществления деятельности без тесного взаимодействия с органами государственного управления, чтобы избежать таким образом прямого политического контроля. Если они являются самостоятельно управляемыми, их можно относить к сектору некоммерческих организаций, даже если они имеют ограниченные полномочия, делегированные им государственными учреждениями.

23.27. *Университеты*, как и другие образовательные учреждения, могут быть как НКО, так и государственными учреждениями или получающими прибыль корпорациями. Отличить НКО от государственных учреждений особенно сложно, поскольку организации обоих этих видов могут получать, прямо или косвенно, существенные объемы государственной помощи и поскольку даже государственные учреждения могут обладать значительной автономией. Поэтому ключевой момент заключается в том, является ли организация действительно самостоятельно управляемой единицей, а не частью административной системы органов государственного управления. Образовательные учреждения, являющиеся НКО, имеют свои собственные постоянно действующие советы, которые могут определять все аспекты деятельности организации и прекращать свою деятельность без одобрения органами государственного управления. Государственные образовательные учреждения имеют советы, большая часть членов которых назначается государственными чиновниками или учреждениями, и их полномочия недостаточны для прекращения их деятельности в отсутствие государственных постановлений.

23.28. *Лечебные учреждения*, как и образовательные учреждения, также могут быть НКО, государственными учреждениями или получающими прибыль корпорациями. К лечебным учреждениям применяются те же правила, что и к образовательным учреждениям.

23.29. *Местные или территориальные группы*, такие как «советы племен» в Канаде (форма органов управления коренного населения) и сообщества крестьян или коренного населения в Перу, организуются на основе культурных или этнических групп, или в определенной географической области, как правило, с целью улучшения благосостояния своих членов. Проблемы возникают, когда такие группы по существу действуют как местные органы управления, зачастую принимая и вводя в действие свои собственные законы. В таких случаях эти группы не соответствуют критерию «институциональной обособленности от органов государственного управления» и не отражаются в спутниковом счете для НКО.

Таблица 23.1
Группировки Международной классификации некоммерческих организаций (МКНКО)

Группа
1. Культура и отдых
2. Образование и научные исследования
3. Здравоохранение
4. Социальные услуги
5. Охрана окружающей среды
6. Развитие территорий и жилищное строительство
7. Законодательство, адвокатура и политическая деятельность
8. Филантропическое посредничество и содействие деятельности на общественных началах
9. Международная деятельность
10. Религия
11. Деловые и профессиональные ассоциации, союзы
12. Не отнесенные к каким-либо группам

4. Классификация НКО

23.30. НКО могут быть классифицированы в соответствии с осуществляемой ими деятельностью или с целями, для реализации которых они созданы. Для классификации по видам деятельности обычно используется МСОК (ISIC). Поскольку в третьем пересмотренном варианте МСОК детализация социальных услуг, оказываемых НКО, была недостаточной для использования в спутниковом счете для НКО, основные коды МСОК были детализованы. Эта

классификация известна как «Международная классификация некоммерческих организаций — МКНКО» (International Classification of Non-Profit Organizations — ICNPO). Аналогичным образом была разработана более детальная классификация НКО по целям «Классификация целей некоммерческих организаций (КЦНО)» (Classification of NPIs by Purpose — COPNI). В части 4 разделе D четвертого пересмотренного варианта МСОК приводится альтернативное агрегирование для данных некоммерческих организаций. Двадцать основных групп приведены в таблице 23.1.

С. Счета для некоммерческих организаций в рамках спутникового счета

23.31. Первая группа счетов для НКО, разработанных в качестве спутникового счета, в точности соответствует аналогичным счетам в последовательности счетов СНС. Их можно рассматривать как простое агрегирование подсекторов НКО в секторах корпораций с добавлением НКОДХ. Как отмечалось выше, НКО в секторе государственного управления не включаются в спутниковый счет.

23.32. Во втором варианте счетов рассматриваются НКО, оказывающие услуги по экономически значимым ценам, продажи которых приносят доход, хотя и существенный, но недостаточный для покрытия всех их затрат. В этом случае возможны две версии. В соответствии с первой предприятие осуществляет различные виды деятельности, некоторые на рыночной, а некоторые на нерыночной основе, но преобладающей является деятельность на рыночной основе. Хотя два этих вида деятельности невозможно отнести к разным институциональным единицам, их можно разделить между отдельными заведениями. В принципе, в счете производства для заведений, осуществляющих рыночную деятельность, выпуск должен оцениваться, как обычно, по рыночным ценам, но в счете производства для нерыночных заведений оценка выпуска должна основываться на стоимости затрат. Стоимость этого нерыночного выпуска должна отражаться как распределенная домашним хозяйствам в виде социальных трансфертов в натуральной форме и прибавляться к фактическому конечному потреблению домашних хозяйств.

23.33. В рамках второго варианта существует другая возможность, когда осуществляется только один вид деятельности, но выручка от продаж покрывает большую часть затрат, а остальная часть их покрывается пожертвованиями. В СНС пожертвования относятся к текущим трансфертам (кроме пожертвований, предназначенных на капитальные цели, которые относятся к капитальным трансфертам). В спутниковом счете эти пожертвования рассматриваются как аналоги субсидий, и поэтому стоимость выпуска измеряют как сумму затрат. В этом случае превышение измеренной таким образом стоимости выпуска над поступлениями от продаж рассматривается как нерыночный выпуск, социальные трансферты в натуральной форме и часть фактического потребления домашних хозяйств.

23.34. Третий вариант счетов составляется на основе второго варианта, но он включает также стоимостную оцен-

ку труда на общественных началах, используемого НКО. В деятельности многих НКО труд на общественных началах играет важную роль. Если его оценить в стоимостном выражении, то в некоторых НКО эта оценка может превысить объем денежных пожертвований. В спутниковом счете рекомендуется оценивать стоимость труда на общественных началах, исходя из ставок оплаты труда работников, выполняющих аналогичную работу, а не как упущенную выгоду лиц, работающих на общественных началах.

23.35. В контексте спутникового счета продолжается работа по измерению труда на общественных началах. Проект *Руководства по измерению работы на общественных началах (Manual on the Measurement of Volunteer Work)* (Международная организация труда) был представлен на конференции МКСТ в декабре 2008 года.

23.36. Стоимость труда на общественных началах рассматривается как часть оплаты труда работников и как обратный трансферт от этих работников в НКО, где они работают. Стоимость выпуска НКО и величина, рассматриваемая как социальные трансферты в натуральной форме, превышают величину соответствующих показателей во втором варианте счетов на оценку стоимости труда на общественных началах.

23.37. Спутниковый счет содержит, кроме последовательности счетов, другие таблицы. Одна из них отражает детализацию полученных доходов по секторам их происхождения и видам операций. В частности, рекомендуется выделять доходы, полученные от органов государственного управления, с подразделением их на доходы от продаж и гранты, и доходы, полученные от остальной части отечественной экономики, с подразделением на доходы от продаж негосударственным единицам и текущие трансферты (пожертвования). По возможности, как доходы от продаж, так и трансферты должны подразделяться на полученные от отечественной экономики и от остального мира.

23.38. Другая таблица содержит информацию о натуральных показателях, таких как количество работников, количество лиц, работающих на общественных началах, количество единиц и количество членов организации. Кроме того, представлены некоторые данные о показателях финансового счета и активах НКО.

23.39. В руководство по спутниковому счету включены полные описания таблиц с комментариями.

Д. Другие положения СНС, касающиеся НКО

1. НКОДХ и органы государственного управления

23.40. В некоторых странах НКОДХ осуществляют предоставление домашним хозяйствам отдельных услуг, которыми органы государственного управления не считают целесообразным заниматься. В других странах, особенно развивающихся, НКОДХ могут оказывать услуги, которые органы государственного управления хотели бы предоставлять, но просто не имеют для этого достаточных ресурсов. Это становится очевидным в случае стихийных бедствий, когда НКОДХ могут очень активно участвовать в работах по оказанию помощи пострадавшим.

23.41. Является ли единица, осуществляющая такие работы, резидентом или нет, определяется на основе обычных правил, касающихся резидентства. Быстрые действия после бедствий, которые не приводят к долгосрочному присутствию в стране, которой оказывается помощь, рассматриваются как деятельность нерезидентов, и производство таких услуг учитывается в стране, к которой относятся единицы, оказывающие помощь, а сама помощь отражается как импорт товаров и услуг, финансируемый за счет трансфертов. Если помощь осуществляется более одного года, единица, оказывающая помощь, будет рассматриваться как резидент и единица сектора НКОДХ страны — получателя помощи. В условиях, когда международная помощь существенна, может быть полезно идентифицировать НКОДХ, находящиеся под иностранным контролем, отдельно от других НКОДХ, а также идентифицировать пожертвования из-за рубежа в адрес всех НКОДХ.

2. Неформальные и временные НКОДХ

23.42. Часто несколько домашних хозяйств могут действовать вместе, чтобы объединить свои знания и труд на общественных началах в интересах своей местной общины. Это может включать обучение в неформальных школах, предоставление медицинской помощи или строительство дорог, колодцев, школьных зданий и т. п. Если посредством труда на общественных началах только оказывают услуги, то стоимость выпуска такой деятельности в СНС не отражается.

23.43. Если в результате деятельности создаются материальные объекты, то она включается в сферу производства. Стоимость выпуска оценивается путем сравнения с аналогичными продуктами в экономике или, если она должна оцениваться по сумме затрат, то производится оценка условно исчисленной стоимости затрат труда. Эта стоимость затрат труда рассматривается как валовой смешанный доход домашних хозяйств, которые затем «приобретут» продукт. В реальности они могут потом передать продукт на содержание другой единице, часто органам государственного управления. Однако, как описано в пункте 4.168, СНС рекомендует рассматривать такие организации как неформальные партнерства, а не как НКОДХ.

23.44. Если группа домашних хозяйств объединяется для производства товаров на продажу, то такое объединение рассматривается не как некоммерческая организация, а как некорпорированное предприятие в секторе домашних хозяйств, даже если их цель заключается в том, чтобы иметь возможность оплатить работу по производству капитального объекта для общины.

23.45. Небольшие группы отдельных лиц или домашних хозяйств могут создаваться для распределения совместных затрат. Это может быть как простой «кофейный клуб» на рабочем месте, так и более формальное объединение жильцов дома, в рамках которого распределяются затраты на предоставленные им общие услуги. Подобные объединения имеют больше практический, чем экономический характер. Они не рассматриваются в качестве НКО, и их деятельность не регистрируется в СНС. Затраты, которые они несут, должны учитываться как оплаченные единицами, которым эти затраты в конечном счете распределяются.

23.46. При осуществлении микрофинансирования единица, предоставляющая эту услугу, скорее всего, является корпорацией или некорпорированным предприятием. Даже если владелец предприятия не изымает прибыль, а использует ее для выдачи новых ссуд, в результате этого единица не становится автоматически НКО. Суть определения НКО состоит не в том, что владельцы не намерены изымать прибыль, а в том, что они юридически не имеют права делать это.

23.47. На практике может быть сложно собрать данные о неформальных НКОДХ, если только результаты их деятельности не являются достаточно значимыми, чтобы привлечь общее внимание.

3. Выпуск НКОДХ

23.48. НКОДХ производят товары и услуги, но чаще услуги, которые предоставляют отдельным домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми. Однако концепция НКОДХ допускает предоставление ими и коллективных услуг. Примером может служить хорошо финансируемая организация, осуществляющая научные исследования и разработки и предоставляющая свободный доступ к их результатам. Такая организация осуществляет нерыночное производство, но поскольку она не контролируется органами государственного управления, то она включается в сектор НКОДХ. Стоимость ее выпуска рассматривается как расходы на конечное потребление и как фактическое конечное потребление самой НКОДХ.

23.49. Услуги, предоставляемые некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, не только очень похожи на услуги, предоставляемые органами государственного управления. Для них характерны в основном те же проблемы с измерением выпуска и выбором подходящих индексов цен для дефлятирования выпуска при его оценке в постоянных ценах.

Глава 24. СЕКТОР ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ

А. Введение

24.1. Экономика функционирует, поскольку люди испытывают потребность в товарах и услугах и готовы работать, чтобы получить их. На самом первичном уровне находится деятельность по поддержанию существования, когда люди работают, чтобы произвести продукты для своего пропитания. Любое дальнейшее развитие предоставляет возможность зарабатывать деньги, работая на других, и использовать их для покупки товаров и услуг, кроме тех, которые созданы собственным трудом.

24.2. Кроме того, общество признает, что некоторые лица не могут участвовать в экономической жизни таким способом, и поэтому осуществляет трансферты, например, молодежи, пожилым и больным людям. Эти трансферты часто предоставляют органы государственного управления, которые перераспределяют доходы от имени общества в целом. Кроме того, в соответствии с традициями или культурными нормами, трансферты могут поступать от некоммерческих организаций, родственников или из других источников. Некоторые лица тратят не весь свой доход, а используют его часть для приобретения богатства.

24.3. И, наконец, существует доход, возникающий в результате владения богатством. В самом простом случае богатство возникает в результате накопления дохода, полученного в прошлые периоды (возможно, предыдущими поколениями). Богатство приносит доход, поскольку другие хотят использовать его и платят за это. В СНС такие платежи называются доходами от собственности. Богатство, как и доходы, может передаваться от одного владельца другому.

24.4. В СНС осуществляется ясный и полный учет всех доходов, поступающих домашним хозяйствам за данный период, в разрезе видов доходов. В счетах также ясно отражается, каким образом доход расходуется на приобретение товаров и услуг, передается другим единицам или используется для увеличения богатства. Однако, хотя последовательность счетов обеспечивает сбалансированность счетов всех домашних хозяйств, в ней не показывается, каким образом этот баланс достигается для групп домашних хозяйств.

24.5. Эта глава о том, как использовать данные СНС о секторе домашних хозяйств вместе с другими источниками данных для более детального изучения поведения домашних хозяйств. Особое внимание уделено тому, как используются доходы, как отличаются структура доходов и их использование по подсекторам, а также детализации взаимосвязи между доходами и богатством. Такой подход представляет интерес как для экономического анализа, так и для формирования экономической политики. Это изучение экономического поведения весьма отличается от преобладающего в СНС изучения того, как образуются доходы.

1. Некорпорированные предприятия

24.6. Все домашние хозяйства осуществляют конечное потребление и все они в большей или меньшей степени осуществляют накопление, но домашние хозяйства не обязательно осуществляют производство. В той степени, в какой это возможно, производственная деятельность домашних хозяйств рассматривается как деятельность квазикорпораций, включенная в один из секторов корпораций и отделенная от остальной деятельности домашних хозяйств. Однако, как объяснялось в пунктах 4.155–4.157, квазикорпорации могут быть идентифицированы, только если у них имеется полный комплект счетов, включая баланс активов и пассивов и данные об изъятии дохода квазикорпораций. Чаще всего, и особенно в случае индивидуальной профессиональной деятельности, может существовать полная информация о производственной деятельности, но не всегда можно выделить потоки доходов, трансферты и финансовые операции, относящиеся к производственной деятельности, из общих потоков доходов, трансфертов и финансовых операций домашнего хозяйства. В таких случаях, как и в случаях, когда информация о производственной деятельности является неполной, некорпорированное предприятие рассматривается как часть домашнего хозяйства.

24.7. Даже если квазикорпорация может быть образована, и ее счета отделены от остальных счетов домашнего хозяйства, домашнее хозяйство все же может включать некорпорированное предприятие, относящееся к другой деятельности. Например, в рамках конкретного домашнего хозяйства можно выделить деятельность одного лица по ремонту транспортных средств, но не иметь возможности выделить деятельность другого лица по производству продуктов питания для продажи от остальной деятельности домашнего хозяйства. Более того, многие домашние хозяйства, не осуществляющие другой производственной деятельности, включают некорпорированные предприятия, предоставляющие услуги в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах и услуги домашней прислуги.

24.8. Поскольку в рамках сектора домашних хозяйств может осуществляться производство, могут существовать и люди, предоставляющие свой труд этим некорпорированным предприятиям. Члены домашних хозяйств, работающие в некорпорированных предприятиях, называются самостоятельно занятыми лицами, и их вознаграждение скорее является смешанным доходом, а не оплатой труда лиц, работающих по найму. Лица, не являющиеся членами домашнего хозяйства и занятые в его некорпорированном предприятии, являются лицами, работающими по найму. Предприятие может выплачивать отчисления на социальное страхование этих лиц, но не всегда делает это. Домашнее хозяйство может

предложить своим работникам другие выплаты по социальному страхованию, но это еще менее вероятно.

24.9. В главах 19 и 25 приводится дальнейшее обсуждение занятости в рамках домашних хозяйств.

2. Проблемы выделения подсекторов в секторе домашних хозяйств

24.10. Сложности с дезагрегированием сектора домашних хозяйств возникают по ряду причин.

- a. Первая заключается в том, что доход получают отдельные лица, но потребление осуществляется домашними хозяйствами.
- b. Вторая причина состоит в сложности определения основы для выделения подсекторов в секторе домашних хозяйств таким образом, чтобы поведение домашних хозяйств в каждом подсекторе было аналогичным. Даже если структура их доходов в целом одинакова, структура их расходов может отличаться в зависимости от числа и возраста членов домашних хозяйств. Группировка по последнему признаку может привести к отсутствию сходства в уровне доходов.
- c. Третья причина связана с источниками данных о доходах и расходах домашних хозяйств. Информация о корпорациях обычно поступает из обследований заведений, а информация об органах государствен-

ного управления — из административных источников. Эти источники являются всеобъемлющими и в большинстве случаев единственными или основными источниками данных для СНС. Данные о домашних хозяйствах поступают из обследований доходов и расходов домашних хозяйств, но эти обследования, основанные на небольших выборках, могут проводиться реже, чем обследования заведений, и их данные может быть сложно согласовать с совокупными данными о доходах и расходах, сформированными в результате применения правил ведения счетов в СНС.

3. Структура главы

24.11. Сектор домашних хозяйств можно рассматривать с разных сторон в зависимости от того, представляют ли основной интерес виды производства, осуществляемого домашними хозяйствами, виды доходов, которые они получают, или структура их потребления. С учетом этих различных точек зрения не просто единственным образом идентифицировать подсекторы сектора домашних хозяйств. В разделе В проанализированы концептуальные и практические причины этих проблем. Обзор возможных подсекторов приведен в разделе С. В трех следующих разделах (D, E и F) последовательно рассматриваются домашние хозяйства как производители и потребители, а также доходы домашних хозяйств. В последнем разделе G рассматриваются богатство домашних хозяйств и соответствующие потоки доходов.

В. Состав домашнего хозяйства и сектора домашних хозяйств

1. Определение домашнего хозяйства

24.12. Целесообразно начать с повторения определения домашнего хозяйства, приведенного в пунктах 4.149–4.157. *Домашнее хозяйство определяется как группа лиц, которые проживают в одном и том же жилище, объединяют частично или полностью свои доходы и имущество и потребляют коллективно некоторые виды товаров и услуг, главным образом, жилищные услуги и продукты питания.* В принципе, каждый член домашнего хозяйства может иметь некоторые требования в отношении коллективных ресурсов домашнего хозяйства. По крайней мере, некоторые решения, касающиеся потребления или другой экономической деятельности, должны приниматься для домашнего хозяйства в целом.

24.13. Домашние хозяйства часто совпадают с семьями, но члены одного и того же домашнего хозяйства не обязательно должны принадлежать к одной и той же семье, пока они делят ресурсы и потребление. Домашние хозяйства могут быть любого размера и принимать самые разнообразные формы в различных обществах и культурах в зависимости от традиций, религии, образования, климата, географических, исторических и других социально-экономических факторов. Определение домашнего хозяйства, принятое в обследованиях домашних хозяйств, проводимых статистиками, знаковыми с социально-экономическими условиями конкретной страны, вероятно, будет близким к концепции домашнего

хозяйства, принятой в СНС, хотя статистики, проводящие обследования, могут добавить более точные и практические критерии для конкретной страны.

24.14. Домашняя прислуга, которая проживает в том же жилище, что и ее работодатели, не является частью домашнего хозяйства работодателя, даже если ей, возможно, предоставляется жилище и питание в качестве оплаты труда в натуральной форме. Оплачиваемая домашняя прислуга не имеет требований в отношении коллективных ресурсов домашних хозяйств работодателей, а жилищные услуги и продукты питания, которые она потребляет, не включаются в потребление ее работодателей. Следовательно, лица, осуществляющие функции домашней прислуги, должны рассматриваться как принадлежащие к домашним хозяйствам, отдельным от домашних хозяйств работодателей.

24.15. Лица, проживающие постоянно в специальных учреждениях, или которые, возможно, будут проживать в них в течение длительного или неопределенного времени, рассматриваются как принадлежащие к одному институциональному домашнему хозяйству, если они обладают незначительной автономией или вообще не обладают автономией в отношении действий и решений по экономическим вопросам. Некоторые примеры лиц, принадлежащих к институциональным домашним хозяйствам, приведены ниже:

- a. члены религиозных общин, проживающие в монастырях и аналогичных заведениях;

- b. пациенты, находящиеся в течение длительного времени в больницах, включая психиатрические больницы;
- c. заключенные, отбывающие длительные сроки наказания в тюрьмах;
- d. лица, постоянно проживающие в домах престарелых.

24.16. С другой стороны, лица, которые поступают в больницы, клиники, реабилитационные центры, религиозные приюты и аналогичные учреждения на короткий период, которые посещают школы, колледжи или университеты с проживанием в них или которые отбывают краткосрочное заключение в тюрьме, должны рассматриваться как члены отдельных домашних хозяйств, к которым они обычно принадлежат.

2. Резидентство

24.17. Все домашние хозяйства являются резидентами страны, где они находятся, но все больший интерес вызывает явление, когда находящееся за границей лицо, часто, но не обязательно, являющееся членом семьи, переводит существенные суммы семье в свою страну (аналогичное явление наблюдается и внутри страны, например, между городом и деревней). Переезд людей за границу в поисках лучших перспектив трудоустройства можно рассматривать как обратную сторону глобализации и явление, которое заслуживает внимания.

3. Выделение подсекторов

24.18. Как отмечено во введении, сложности при делении сектора домашних хозяйств возникают по ряду причин. Первая заключается в том, что доход получают отдельные лица, а потребление осуществляют домашние хозяйства. Все домашние хозяйства охватывают всех отдельных лиц, однако очень сложно соотнести получателей конкретных доходов с конкретными группами домашних хозяйств. Можно составить одну таблицу, отражающую типы полученных доходов и типы получающих их лиц. Можно также составить таблицу с типами домашних хозяйств и структурой их потребления. Только в очень искусственной ситуации, когда для одного домашнего хозяйства существует только один получатель дохода (и только один источник дохода), можно сопоставить типы доходов с типами домашних хозяйств и даже в этом случае — только если домашние хозяйства могут быть разделены на категории по типам доходов. Эту проблему можно сравнить с аналогичной проблемой, возникающей при составлении таблиц ресурсов и использования, но в этом случае можно определить, какие отрасли производят какие продукты, в то время как не существует естественных взаимосвязей между отдельными лицами как получателями дохода и домашними хозяйствами, членами которых они являются, при группировке домашних хозяйств по любому критерию, отличному от основного источника доходов.

24.19. Проблема определения связей потоков доходов в СНС с желаемым набором характеристик домашних хозяйств — один из наиболее сложных аспектов построения матрицы социальных счетов. Зачастую необходимо обра-

титься к моделированию, чтобы сопоставить доходы отдельных лиц с потреблением домашних хозяйств.

24.20. Вторая проблема относится к однородности домашних хозяйств. Для дезагрегирования сектора можно использовать различные критерии (обсуждаемые в разделе С), но какой бы критерий ни использовался, сложно утверждать, что поведение домашних хозяйств, попавших в выборку, типично для совокупности в целом. Эта проблема обычно не возникает при классификации и обследовании отраслей. Например, если обследование охватывает 50 процентов фирм данной отрасли, можно обоснованно предположить, что структура их расходов является типичной для всей совокупности. Если предприятие удваивает свой оборот, уровень промежуточного потребления скорее всего будет приблизительно удвоен, но его структура не может существенно измениться. Подобные допущения являются весьма сомнительными для групп домашних хозяйств. Это другая область, где может быть сложно использовать матрицу социальных счетов для анализа без дополнительного моделирования для определения того, как группы домашних хозяйств реагируют на различные стимулы.

24.21. Информация о секторе корпораций поступает из обследований. Агрегаты доходов и расходов домашних хозяйств формируются на основе показателей в последовательности счетов. Хотя информация, полученная из обследований домашних хозяйств, иногда может выявить ошибки в отраслевых данных и наоборот, однако весьма проблематичным было бы получить из обследований домашних хозяйств, например, информацию о структуре потребления одной группы домашних хозяйств и предположить, что поведение всех других членов группы аналогичное. Поэтому часто данные обследований доходов и расходов домашних хозяйств публикуются обособленно, и их интеграция в итоговые данные национальных счетов производится не столь часто при формировании полного набора национальных счетов, как в случае с данными обследований заведений. Чтобы понять, почему это так, полезно кратко рассмотреть некоторые проблемы, возникающие в обследованиях домашних хозяйств.

4. Обследования домашних хозяйств

24.22. Вероятно, любая попытка дезагрегировать сектор домашних хозяйств будет основана на обследованиях доходов и расходов домашних хозяйств. Допущения, принимаемые статистиками, проводящими обследования, и разработчиками национальных счетов, не всегда одинаковы. Например, обследование расходов домашних хозяйств может не включать оценку условно исчисленной арендной платы за жилища, занимаемые собственником, или производства для собственного использования. Можно измерять величину дохода после уплаты налогов и расходы на кассовой основе, а не на основе метода начислений. Для исследования подобных различий и подготовки рекомендаций по согласованию данных обследований с требованиями национальных счетов были подготовлены различные публикации. Наиболее адекватными для этой цели являются *Заключительный отчет и рекомендации группы экспертов по статистике доходов домашних хозяйств (Final Report and Recommendations of the Expert Group on Household Income Statistics)* (Канберрская группа, 2001) и *Доходы и расходы домашних хозяйств*

(*Household Income and Expenditure*) (Международная организация труда, 2003).

24.23. Основная проблема при проведении обследований домашних хозяйств заключается в том, что при ответах респонденты очень часто недооценивают или занижают свои доходы. Это может делаться преднамеренно или вследствие недостаточного понимания того, что должно быть включено в доходы, или просто по забывчивости.

24.24. Аналогично в ответах регулярно занижаются многие статьи потребления, особенно расходы на алкоголь и табачную продукцию. С другой стороны, отдельные статьи потребления завышаются. Например, если при обследовании задается вопрос о расходах на предметы длительного пользования, когда респонденты должны вспомнить, сколько они потратили за последние два или три года, люди часто недооценивают время, прошедшее с момента приобретения, и указывают в ответах больше расходов за период, чем они в действительности произвели. Этот феномен характерен не только для очень крупных статей расходов; отмечается, что по результатам обследований домашних хозяйств покупки, например, зубных щеток во много раз превышают их продажи по данным магазинов.

24.25. В обследованиях домашних хозяйств представляет проблему отказ от ответов, поскольку весьма вероятно,

что некоторые домашние хозяйства, которые отказываются отвечать, имеют структуру доходов и расходов, отличающуюся от остальных респондентов. Например, лица, получающие доходы от незаконной деятельности, могут очень неохотно предоставлять информацию и отказываться от участия в обследовании. По аналогичной причине домашние хозяйства с самым высоким и самым низким уровнем доходов и расходов обычно исключаются из обследований либо в соответствии с программой обследования, либо по практическим соображениям.

24.26. Обследования домашних хозяйств могут быть предназначены для исследования отдельных явлений, которые не обязательно представляют интерес для национальных счетов. Например, обследование может ограничиваться получателями доходов низкого уровня в городах. Хотя данная информация полезна и обладает высокой ценностью, она недостаточна для формирования агрегатов национальных счетов. Иногда, даже если охват обследования более широкий, объем выборки может быть недостаточным, чтобы позволить провести дезагрегирование в соответствии с потребностями национальных счетов. Важно понимать, что желаемую схему выделения подсекторов необходимо определить до проведения обследования, чтобы гарантировать адекватное представление желаемых характеристик в выборке для обследования.

С. Выделение подсекторов в секторе домашних хозяйств

1. Подход с точки зрения производства

24.27. Во-первых, следует изучить возможность распределения домашних хозяйств по подсекторам в соответствии с их участием в производстве. Это можно сделать в соответствии со схемой, приведенной в главе 25 для идентификации неформальной и прочей производственной деятельности домашних хозяйств.

24.28. Сначала следует отделить институциональные домашние хозяйства и домашние хозяйства, которые включают некорпорированные предприятия, от тех, которые их не включают. Следующим очевидным шагом является идентификация тех домашних хозяйств, у которых единственный вид производственной деятельности связан с проживанием в собственных жилищах или наймом домашней прислуги. Оставшиеся домашние хозяйства далее можно разделить на тех, которые нанимают работников для своих некорпорированных предприятий, и тех, которые не делают этого. Как описано в главе о неформальном секторе, при осуществлении такого деления иногда желательно идентифицировать вид деятельности некорпорированного предприятия, особенно отделить сельскохозяйственное производство от других видов деятельности.

24.29. В СНС все предприятия домашних хозяйств, которые можно рассматривать как квазикорпорации, поскольку для них существует полный набор счетов, отражающий находящиеся в их собственности активы (отдельно от активов домашних хозяйств, к которым они принадлежат), и производится изъятие дохода в пользу их владельцев, от-

носятся к одному из секторов корпораций. Количество создаваемых домашними хозяйствами предприятий, которые можно рассматривать как квазикорпорации и исключать таким образом из сектора домашних хозяйств, существенно различается по странам в зависимости от наличия данных учета для них и ресурсов, имеющихся для того, чтобы идентифицировать такие предприятия.

24.30. Несмотря на то, что можно идентифицировать домашние хозяйства, некорпорированные предприятия которых оказывают только услуги в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах, во многих случаях другие некорпорированные предприятия также осуществляют деятельность по проживанию в собственных жилищах. Хотя с точки зрения производства можно разделить различные виды производственной деятельности, для институциональной единицы в целом осуществить такое деление невозможно.

24.31. В большинстве стран многие домашние хозяйства не имеют некорпорированных предприятий, поэтому если выделение подсекторов производится в соответствии с производственной деятельностью, осуществляемой домашними хозяйствами, то домашние хозяйства, не имеющие некорпорированных предприятий, группируются в одном подсекторе. Единственное, что объединяет эти домашние хозяйства, это то, что они не имеют некорпорированных предприятий. Поэтому, хотя выделение подсекторов в секторе домашних хозяйств в соответствии с их производственной деятельностью и полезно в некоторых случаях, оно имеет свои ограничения при определении роли различных видов домашних хозяйств в экономике.

2. Подход с точки зрения потребления

24.32. Хорошо известно, что по мере возрастания доходов домашнего хозяйства изменяется и структура потребления. Чем больше располагаемый доход, тем меньше доля расходов на питание и другие предметы первой необходимости и тем больше расходуется на предметы роскоши. Поэтому один из подходов к дезагрегированию домашних хозяйств в соответствии со структурой потребления фактически заключается в их дезагрегировании по уровню дохода, исходя из предположения, что это отражает и разницу в структуре потребления. Исследования структуры потребления децильных групп, сформированных в соответствии с доходами, широко распространены и дают интересную информацию об изменениях структуры потребления по мере роста совокупного уровня доходов.

24.33. Возникает вопрос, как структура потребления домашних хозяйств может соотноситься с доходами отдельных лиц. Если децильные группы по доходам определяют на базе домашних хозяйств, то не существует очевидных способов определения того, в какую децильную группу попадают получатели доходов. Домашние хозяйства могут иметь высокий доход, если в них входят один высокооплачиваемый работник или несколько получателей средних доходов. Более того, хотя в счетах, относящихся к производству, показывается общая оплата труда и ее можно сопоставить с общим числом лиц, работающих по найму, это не обеспечивает информации о распределении доходов среди работников предприятия.

24.34. Не все доходы имеют источником оплату труда, и влияние на совокупное потребление домашних хозяйств других источников доходов является также неопределенным.

24.35. Использование уровня доходов домашних хозяйств в качестве основы для определения структуры потребления связано с рядом существенных проблем. Одним из способов дезагрегирования домашних хозяйств, при котором структура потребления может существенно различаться, является их деление в соответствии с тем, есть ли в домашних хозяйствах дети, а если нет, то являются ли члены домашних хозяйств относительно молодыми (и возможно, создающими домашнее хозяйство в первый раз) или относительно старыми (когда расходы на предметы длительного пользования могут быть ниже, чем в других группах). Однако и в этом случае не существует простого способа связать источник доходов с типом домашнего хозяйства, к которому относится получатель дохода.

3. Подход с точки зрения доходов

24.36. Более многообещающим подходом к выделению подсекторов в секторе домашних хозяйств является рассмотрение не уровня, а типа доходов. Как предлагается в главе 4, можно рассмотреть следующую схему.

24.37. Домашние хозяйства можно сгруппировать по подсекторам в соответствии с характером основного источника их доходов. Для этого необходимо выделить следующие виды доходов домашних хозяйств:

- a. доход, получаемый собственниками некорпорированных предприятий домашних хозяйств, имеющих оплачиваемых наемных работников (смешанный

доход работодателей);

- b. доход, получаемый собственниками некорпорированных предприятий домашних хозяйств, не имеющих оплачиваемых наемных работников (смешанный доход самостоятельно занятых лиц);
- c. оплата труда;
- d. доходы от собственности и трансферты.

24.38. Домашние хозяйства относятся к подсекторам в соответствии с тем, доход какой из перечисленных выше четырех категорий является преобладающим для домашнего хозяйства в целом, даже если он составляет не более половины совокупного дохода домашнего хозяйства. Если одно домашнее хозяйство получает несколько видов дохода одной категории, например, потому что несколько членов домашнего хозяйства получают оплату труда или несколько видов доходов от собственности или трансфертов, то классификация должна базироваться на совокупном доходе каждой категории, получаемом домашним хозяйством. Сектор домашних хозяйств делится на следующие четыре подсектора:

- a. работодатели;
- b. самостоятельно занятые лица;
- c. лица, работающие по найму;
- d. получатели доходов от собственности и трансфертов.

24.39. Четвертый подсектор — домашние хозяйства, для которых основным источником дохода являются доходы от собственности и трансферты — представляет собой неоднородную группу, и поэтому рекомендуется по возможности разделять его еще на три следующих подсектора:

- получатели доходов от собственности;
- получатели пенсий;
- получатели других трансфертных доходов.

4. Использование референтного лица

24.40. Другие методы выделения подсекторов в секторе домашних хозяйств обычно требуют выявить для каждого домашнего хозяйства референтное лицо. Референтным лицом не обязательно должно быть лицо, которое все остальные члены домашнего хозяйства рассматривают как «главу домашнего хозяйства», поскольку референтное лицо обычно определяется по критериям экономической значимости, а не по возрасту или старшинству. Обычно референтное лицо — это лицо с самым большим доходом, хотя это может быть и лицо, принимающее основные решения в отношении потребления домашнего хозяйства.

24.41. После определения референтного лица можно сгруппировать домашние хозяйства по подсекторам на основании характеристик референтного лица. Например, основой для выделения подсекторов могут быть:

- a. род занятий референтного лица;
- b. отрасль, в которой работает референтное лицо, если оно работает;
- c. уровень образования референтного лица;
- d. квалификация или профессиональные навыки референтного лица.

5. Последствия демографических изменений

24.42. В ряде стран при формировании экономической политики растет интерес к влиянию демографических изменений на благосостояние домашних хозяйств и к мерам, которые должны принимать в связи с этим органы государственного управления. Например, когда население стареет, может снижаться спрос на услуги образования и расти спрос на услуги здравоохранения.

24.43. Другим предметом анализа является вопрос о том, достаточны ли резервы пенсионных фондов для обеспечения пенсионерам адекватного уровня доходов без обращения за поддержкой к государству. Для рассмотрения этих вопросов можно предложить разделить домашние хозяйства

на подсекторы в соответствии с тем, работает ли получатель основного дохода, находится ли он в трудоспособном возрасте, но не работает, или он на пенсии. При этом опять группировка по получателям основного дохода даст результаты, отличные от группировки по доходу в целом.

6. Другие соображения

24.44. Выделение подсекторов сектора домашних хозяйств можно производить на основе самых разных критериев. Это могут быть, например, число членов домашнего хозяйства, регионы расположения домашних хозяйств, уровень квалификации или образования главы домашнего хозяйства, отрасль, где трудится глава домашнего хозяйства, владение недвижимостью или иными активами и т. п.

D. Домашние хозяйства как производители

1. Домашние хозяйства и неформальный сектор

24.45. Во всех странах домашние хозяйства осуществляют определенную производственную деятельность. Многие ее виды можно рассматривать как неформальную деятельность, и, как описано в главе 25, измерение масштаба неформального сектора и его изменения по мере развития экономики дает картину распространения рыночной экономики за пределы предприятий формальной экономики.

24.46. Сложность отделения производственной деятельности домашнего хозяйства от остальной институциональной единицы несколько раз обсуждалась в предыдущих главах, особенно в главе 4, и упоминалась выше при обсуждении выделения подсекторов в секторе домашних хозяйств. Поэтому в данном разделе обсуждаются только некоторые аспекты той производственной деятельности, которая обязательно осуществляется в рамках сектора домашних хозяйств.

2. Сельское хозяйство

24.47. В некоторых странах продукты сельскохозяйственного производства (осуществляемого для самообеспечения или с любой другой целью), которые полностью используются теми, кто их производит, составляют весьма существенную долю в потреблении домашних хозяйств и, соответственно, в ВВП. В странах, где большая часть основных продуктов питания производится для собственного потребления и производство является сезонным, необходимо определить, является ли прирост стоимости урожая в результате его хранения частью производственного процесса. Подробности того, как это можно сделать, приведены в приложении к главе 6.

24.48. Следует повторить, что цены покупателей для сельскохозяйственных продуктов, использованных для собственного потребления, не равны ценам ближайшего местного рынка, которые могут включать транспортные издержки. Рыночная цена для них — это цена, которую кто-либо

готов заплатить за продукты там, где они выращены. Такую цену часто называют ценой «у ворот фермы».

24.49. В принципе, выращивание всех фруктов и овощей для собственного потребления домашними хозяйствами, имеющими небольшие участки земли или крупные сады, должно включаться в границы сферы производства даже в развитых странах. На практике вряд ли стоит тратить усилия на проведение такой оценки, если только оцениваемая величина не является очень существенной.

3. Жилищное хозяйство

24.50. В подавляющем большинстве стран большое количество домашних хозяйств проживает в собственных жилищах. Объем рынка аренды жилищ может быть очень маленьким и ограничиваться некоторыми областями, например, городскими территориями, что делает сложным использование рыночной арендной платы для оценки услуг, предоставляемых в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах. В главе 20 объясняется, что, в принципе, ренту на капитальные активы можно рассчитать с применением фактора дисконтирования к запасам капитала на начало периода, поэтому если стоимость дома известна, то можно оценить стоимость предоставленных услуг. Однако использование этого подхода проблематично в условиях, когда отсутствует информация о запасах капитала или существует неопределенность в отношении ставки дохода, который должен быть оценен. Для простых сельских домов можно рассчитать стоимость строительства и оценить, как долго можно использовать строение без капитального ремонта.

24.51. Все жилые дома требуют регулярного технического обслуживания и ремонта. В счете производства для жилищ, занимаемых владельцами, в качестве промежуточного потребления рассматриваются только товары и услуги, необходимые для тех видов ремонта, которые обычно являются обязанностью собственника сдаваемых в аренду зданий. Сюда могут включаться платежи специалистам-строителям, например, водопроводчикам или малярам, и затраты на услуги этих специалистов включают оплату их

труда. Однако, если работы осуществляет сам собственник, в промежуточное потребление включается только стоимость материалов, а время, затраченное собственником на проведение ремонта, не оценивается. Следовательно, для деятельности по проживанию в собственных жилищах в счетах, относящихся к производству, не отражается никакая оплата труда. (Этот подход можно считать прагматичным. Если бы условно исчислялись затраты труда при проведении ремонта собственником, то это учитывалось бы как причитающийся домашнему хозяйству доход, но доход от арендной платы был бы сокращен на точно такую же сумму).

24.52. Сумма условно исчисленной арендной платы за вычетом фактически понесенных затрат (включая затраты, не связанные с ремонтом) считается прибылью владельца. В счетах для владельца здания общая величина условно исчисленной арендной платы показывается как выпуск, понесенные затраты — как промежуточное потребление, а разница между ними — как валовая прибыль, полученная домашним хозяйством в качестве владельца некорпорированного предприятия. В счете использования доходов полная величина условно исчисленной арендной платы за жилища, занимаемые их владельцами, отражается как их потребление.

24.53. Если осуществлялся капитальный ремонт, он учитывается как валовое накопление основного капитала, но с такими же правилами в отношении отражения оплаты труда.

24.54. Некоторые дома находятся в собственности домашних хозяйств, но сдаются ими в аренду. В этом случае уплаченная арендатором арендная плата представляет собой стоимость выпуска услуг аренды. В счете производства домашнего хозяйства — получателя арендной платы — отражается промежуточное потребление, вычитаемое из этого выпуска, чтобы определить прибыль от этой деятельности, которая рассматривается как доход домашнего хозяйства-собственника. В некоторых случаях все промежуточное потребление может составлять плата за услуги агентства по сдаче недвижимости в аренду. Вполне возможно, что иногда плата, уплачиваемая агентству по сдаче недвижимости в аренду, будет больше арендной платы, так что деятельность по сдаче в аренду принесет убытки. Например, если какое-то время дом пустовал, вознаграждение агентству все равно могло выплачиваться. Домашние хозяйства-арендодатели часто рассматривают это как приемлемую ситуацию, поскольку одна из причин владения домом, сдаваемым в аренду, заключается в надежде на получение холдинговой прибыли от владения домом через длительный период времени.

24.55. По договоренности вся добавленная стоимость, возникшая от сдачи жилищ в аренду, рассматривается как прибыль, а не как смешанный доход.

24.56. Некоторые здания находятся в собственности в качестве вторых домов в своей стране или за границей. К деятельности по сдаче дома в аренду применяются те же принципы, что и к проживанию владельцев в собственных жилищах. Если дом расположен в другой стране, считается, что он принадлежит условной единице — резиденту этой страны. В этом случае у юридического собственника есть финансовые требования к этой условной единице-резиденту. Следовательно, условная единица-резидент является предприятием прямого инвестирования, полностью

находящимся в собственности нерезидента. Единственным активом этой единицы является стоимость недвижимости, и вся прибыль от сдачи дома в аренду рассматривается как изымаемая у условной единицы-резидента и передаваемая владельцу; таким образом, не существует нераспределенной прибыли, которую можно было бы рассматривать как реинвестированные доходы.

24.57. Арендная плата за использование дома за границей жителями страны, резидентом которой является его юридический собственник, рассматривается как экспорт услуг из другой страны и импорт услуг в отечественную экономику. Однако прибыль условной единицы выплачивается владельцу и выступает как доход от собственности, поступающий из другой страны в отечественную экономику, который корреспондирует с потоками платежей за услуги аренды (по крайней мере, частично).

24.58. Если приобретение дома финансируется с помощью ипотеки, то расходы на УФПИК в отношении уплаты процентов по ссуде, в принципе, должны рассматриваться как часть промежуточного потребления производственной деятельности, связанной с арендой недвижимости (используемой владельцем или арендатором). Однако может быть сложно выделить УФПИК, относящиеся только к процентам по ипотеке, а в некоторых случаях ссуды с залогом недвижимости в качестве обеспечения могут не использоваться для приобретения жилищ. На практике, если УФПИК не рассматриваются как часть промежуточного потребления деятельности по сдаче жилищ в аренду, то прибыль от аренды будет выше, чем в противоположной ситуации, но расходы на потребление домашнего хозяйства увеличатся на ту же сумму.

4. Домашняя прислуга

24.59. Услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой, оцениваются в размере оплаты труда этой прислуги, включая любые доходы в натуральной форме, такие как бесплатное проживание или питание, а также любые выплаты на социальное страхование, произведенные в пользу работников. По договоренности в счетах, относящихся к производству платных домашних услуг, отражается только эта оплата труда. Все товары, используемые для оказания домашних услуг, такие как чистящие средства и орудия труда, рассматриваются как расходы на конечное потребление домашнего хозяйства.

24.60. Лица, которые предоставляют платные домашние услуги, должны быть членами другого домашнего хозяйства. Выплаты детям за выполнение работы по дому рассматриваются не как плата за предоставление домашних услуг, а просто как трансферты в рамках домашнего хозяйства. С другой стороны, плата детям за то, что они сидят с соседскими детьми, в принципе, должна рассматриваться как плата за домашние услуги, но она может быть слишком мала и с трудом поддаваться подсчетам.

24.61. На практике в некоторых странах занятая полный день домашняя прислуга может рассматриваться как член домашнего хозяйства, в таких случаях учитывается трансферт в рамках домашнего хозяйства, даже если обычно трансферты в рамках институциональных единиц не учиты-

ваются. Это, в свою очередь, означает присутствие элемента повторного счета для данного домашнего хозяйства, когда и платежи домашней прислуге, и ее же расходы включаются в расходы домашнего хозяйства на потребление.

24.62. В главе 29 обсуждается возможность расширения границ сферы производства в контексте сателлитного счета для включения всех домашних услуг, в том числе и тех, которые предоставляются без оплаты.

Е. Домашние хозяйства как потребители

1. Потребление товаров и услуг, предоставленных в натуральной форме

24.63. В главе 9 описаны различные концепции расходов на потребление, фактического потребления и использования потребительских товаров и услуг. В рамках СНС измеряют только первые два показателя, и разница между ними учитывается как социальные трансферты в натуральной форме, предоставленные домашним хозяйствам органами государственного управления и НКВД. В принципе, было бы интересно иметь возможность выделить социальные трансферты в натуральной форме, предоставленные детям (например, большая часть образования), пожилым людям (особенно здравоохранение) или, возможно, по региональному принципу. Однако при работе на таком уровне детализации возникают значительные проблемы, и поэтому такую дополнительную детализацию можно обеспечить, скорее всего, только в рамках сателлитного счета.

24.64. В принципе, трансферты в натуральной форме между домашними хозяйствами должны учитываться в СНС. Однако, если в секторе домашних хозяйств не выделены подсекторы, такие трансферты, осуществляемые между домашними хозяйствами-резидентами, не отражаются в счетах. С другой стороны, трансферты в натуральной форме между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами — могут быть весьма существенными, и они должны отражаться в составе данных платежного баланса о денежных переводах. Практические аспекты этого описаны в руководстве *Международные операции с денежными переводами: руководство для разработчиков и пользователей (International Transactions in Remittances: Guide for Compilers and Users)* (Международный валютный фонд, 2008b).

24.65. Если существенный объем потребления составляют продукты, произведенные для собственного использования, полученные в качестве дохода в натуральной форме, бартера или трансфертов в натуральной форме, целесообразно показывать отдельно расходы домашних хозяйств

на потребление товаров и услуг, полученных в натуральной форме, и товаров и услуг, приобретенных на рынке.

2. Расходы туристов

24.66. Большинство источников данных со стороны поставщиков, используемых для исчисления потребления домашних хозяйств, не позволяют определить, были ли сделаны покупки домашними хозяйствами-резидентами или нерезидентами. Эти источники не отражают также покупки домашних хозяйств-резидентов за границей. Эти статьи часто являются существенными по размеру, поэтому важно оценить их как с точки зрения влияния на платежный баланс, так и для обеспечения адекватной сбалансированности таблиц ресурсов и использования. Расходы туристов обсуждаются далее в главе 29 в контексте сателлитного счета туризма.

3. Расходы на потребление по типам продуктов

24.67. В большинстве обследований домашних хозяйств в составе потребления выделяются статьи в соответствии с целями, которые оно должно удовлетворять: питание, жилищные услуги и т.п. Такой тип деления используется в Классификации индивидуального потребления по целям (КИПЦ). Для включения в таблицы ресурсов и использования, а также для другого анализа полезно подготовить таблицу, отражающую перекрестную классификацию потребления по целям и по типам продуктов. Это полезно не только в целях предоставления информации для таблиц ресурсов и использования, но также и для проверки информации, использованной для расчета индексов потребительских цен, которая, в свою очередь, используется для дефлятирования расходов на потребление. Если данные позволяют, может быть также полезно рассмотреть состав расходов на потребление по типам домашних хозяйств с целью расчета индексов потребительских цен для различных групп домашних хозяйств, например, для пожилых людей или имеющих малолетних детей.

Ф. Доходы домашних хозяйств

24.68. Во всех странах доходы распределяются неравномерно. Очень многие люди имеют доход существенно ниже среднего или медианного дохода и очень немногие имеют чрезвычайно высокие доходы. Половину медианного дохода иногда рассматривают в качестве границы бедности, но доход, вдвое превышающий медианный, не означает большого богатства; богатейшие лица в экономике могут иметь доходы, во много раз превышающие средний или медианный доход.

24.69. Последовательность счетов является важной по той причине, что она отражает картину распределения и перераспределения дохода, как обязательного — через налоги и пособия, так и добровольного — через трансферты или в результате владения финансовыми и иными активами (через доходы от собственности). Чтобы проверить, изменяют ли процессы распределения и перераспределения доходов существенным образом распределение доходов в целом в экономике, необходимо иметь возможность показать потоки между различными группами домашних хозяйств. Как отмечалось во введении, сложно соотносить доходы из одного источника с той или иной группой домашних хозяйств. Это не является очевидным и не отражается в стандартной части СНС. Однако можно предоставить аналитикам больше информации о типах доходов домашних хозяйств вместо данных об их совокупности, отраженной в стандартной последовательности счетов. Что касается добавленной стоимости, можно выделить оплату труда, выплаченную в отдельных отраслях или в зависимости от уровня образования, или по регионам. Можно также выделить смешанный доход. Потребление основного капитала можно разделить на отно-

сящееся к жилищам, занимаемым владельцами, и к другим активам некорпорированных предприятий.

24.70. Стандартные счета содержат данные о трансфертах в форме уплаченных налогов и отчислений на социальное страхование, а также пособий, в том числе отдельно пенсионных и других пособий. В некоторых странах особенно целесообразно показывать частные денежные переводы из-за границы, чтобы продемонстрировать влияние лиц, тесно связанных с зарубежными странами, на отечественную экономику. Это также может быть полезно для стран с большим числом мигрантов, чтобы определить соответствующий отток средств и их назначение.

24.71. В составе доходов от собственности полезно отделять потоки, с помощью которых ресурсы предоставляются в распоряжение получателей, от потоков, поступления которых уже заранее предназначены для сбережения, например, связанных с правами на пенсионные пособия, договорами страхования жизни и получением процентов по облигациям. Следует отметить, что особенно полезно идентифицировать изъятие дохода квазикорпораций, если многие предприятия домашних хозяйств рассматриваются как квазикорпорации.

24.72. Может быть целесообразным идентифицировать и отдельно показать доходы в натуральной форме всех видов, такие как заработная плата и трансферты в натуральной форме, а затем получить итог с исключением как этих видов доходов, так и доходов, предназначенных для сбережения, который можно назвать дискреционным доходом (предназначенным для расходов по собственному усмотрению).

Г. Богатство домашних хозяйств и соответствующие потоки доходов

1. Балансы активов и пассивов домашних хозяйств

24.73. Для многих домашних хозяйств основными активами являются их земельные участки, дома и накопленные пенсионные права. Требования к предприятиям, если они существуют, могут также быть существенными. В некоторых странах могут также быть значительными инвестиции в финансовые активы, помимо активов в пенсионных фондах. Однако активам домашних хозяйств должны противостоять их обязательства, включая ипотечные ссуды и другие финансовые обязательства, например, задолженность по кредитным картам и другая задолженность.

24.74. В балансах активов и пассивов домашних хозяйств, включающих некорпорированные предприятия, кроме жилищ, занимаемых владельцами, могут отражаться другие основные фонды, но они, как правило, невелики по сравнению с жилищами.

2. Семейные трасты

24.75. Семейные трасты находятся в собственности домашних хозяйств, хотя некоторые из них могут находиться в коллективной собственности нескольких домашних хозяйств, возможно, включающих домашние хозяйства-нерезиденты. Трасты могут учреждаться для защиты богатства до того времени, когда бенефициары достигнут определенного возраста или будут соблюдены иные критерии, которые могут устанавливаться для защиты семейных имений и др. В СНС рекомендуется рассматривать трасты как квазикорпорации и включать их в сектор финансовых корпораций как кэптивные финансовые учреждения. Однако трасты должны иметь такие обязательства перед своими бенефициарами, чтобы чистая стоимость их капитала равнялась нулю. При составлении баланса активов и пассивов для сектора домашних хозяйств следует учитывать стоимость активов, соответствующих обязательствам трастов перед домашними хозяйствами-резидентами. Если семейные трасты являются

значительными и если предметом изучения является богатство домашних хозяйств, может быть полезным включить дополнительную статью в состав других видов участия в капитале, принадлежащем домашним хозяйствам, чтобы показать стоимость трастов отдельно от стоимости капитала других квазикорпораций, например, партнерств.

3. Распределение богатства

24.76. В настоящее время растет интерес к проведению обследований богатства домашних хозяйств по тем же направлениям, что и при обследованиях доходов и расходов домашних хозяйств. Имеется также интерес к дезагрегированию сектора домашних хозяйств с целью выявления состава богатства домашних хозяйств и его связи с доходами домашних хозяйств.

24.77. В целом распределение богатства является даже более неравномерным, чем распределение доходов. Семья, в которой основные получатели доходов находятся в зените карьеры, может иметь комфортный уровень доходов и жить в своем собственном доме, но иметь в то же время существенный долг по ипотеке и не создать еще значительных пенсионных резервов.

4. Вопросы пенсионного обеспечения

24.78. Существует вопрос, как учитывать расходование богатства после выхода на пенсию: как доход или как сокращение сбережения.

24.79. Если рассматривать пенсионные программы как программы социального страхования, то пенсионные пособия отражаются как текущие трансферты и, следовательно, доходы, а не как расходование сбережения. Если не рассматривать пенсионные программы таким образом, все равно имеются доходы, причитающиеся получателю пенсии в форме дохода от собственности, подлежащего выплате на активы в форме пенсионных прав. Для программ с определенной величиной пособий этот доход от собственности представляет собой результат уменьшения влияния фактора дисконтирования будущих пенсионных прав. Уменьшение стоимости активов в форме пенсионных прав равно разнице между пособиями, подлежащими выплате, и этим доходом от

собственности, что аналогично определению стоимости прав по аннуитетам, как объяснялось в конце части 1 главы 17.

24.80. Поскольку стоимость пенсии как формы богатства основана на чистой настоящей стоимости будущих потоков доходов, поступления пенсий могут быть разделены на уменьшение сбережения и начисление доходов. В случаях, когда права на пенсионные пособия отсутствуют, домашние хозяйства с существенными финансовыми активами будут скорее всего получать существенные доходы от собственности, хотя соотношение доходов от собственности и холдинговых прибылей и убытков будет зависеть от инвестиционной стратегии соответствующего домашнего хозяйства.

24.81. Домашние хозяйства, один или более членов которых создают пенсионные накопления, накапливают каждый год существенные доходы, но эти доходы не могут расходоваться домашними хозяйствами. Она должны накапливаться для финансирования будущих пенсионных прав и, таким образом, отражаются как увеличение богатства.

24.82. Можно сформировать счет активов для пенсионных прав, отражающий величину прав на начало года, их прирост в результате работы в течение года, увеличение в результате того, что пенсия стала годом ближе (уменьшение влияния фактора дисконтирования), и другие изменения, такие как корректировки на инфляцию, минус уменьшение в результате выплаты пенсий и другие изменения, уменьшающие активы в форме пенсионных прав.

5. Потребительские товары длительного пользования

24.83. В СНС потребительские товары длительного пользования рассматриваются не как форма богатства, а как форма расходов. Однако может быть весьма интересным выделять справочную статью в балансах активов и пассивов, отражающую стоимость потребительских товаров длительного пользования. Приобретение товаров длительного пользования может носить циклический характер, и интересно построить сателлитный счет, в котором вместо текущих расходов на приобретение товаров длительного пользования отражались бы потоки услуг, предоставленных этими же товарами, рассматриваемыми как основные фонды. Это обсуждается далее в главе 29.

Глава 25. АСПЕКТЫ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

А. Введение

25.1. Ни одна экономика не является полностью регулируемой и охваченной статистическим наблюдением. Поэтому следует предпринимать определенные шаги, чтобы попытаться охватить нерегулируемую деятельность и исправлять недостатки обследований с помощью специальных мер. Существуют два подхода к решению этой проблемы, которые имеют общую основу, но направлены на достижение совершенно разных целей. Первая цель заключается в том, чтобы обеспечить измерение всей деятельности, включая ту, которая может быть определена как «скрытая» или «теневая». Вторая цель состоит в том, чтобы определить, что подразумевается под совокупностью экономических единиц, которые могут рассматриваться как «неформальные», и измерить их деятельность.

25.2. Идея, лежащая в основе первого подхода, очевидна: получить картину экономики в целом, настолько полную, насколько это возможно, а также по возможности сопоставимую за разные периоды времени и для разных стран. Часть экономики, которую сложно измерить, известна как ненаблюдаемая экономика, ее измерению посвящены некоторые публикации, особенно руководство *Измерение ненаблюдаемой экономики (Measuring the Non-Observed Economy)* (Организация экономического сотрудничества и развития, Международный валютный фонд, Международная организация труда и Межгосударственный статистический комитет СНГ, 2002). Как ясно из методик, описанных в Руководстве, отдельное измерение ненаблюдаемой экономики само по себе не так важно. Основное внимание уделяется тому, чтобы обеспечить полное, или «всеохватывающее», измерение всей деятельности.

25.3. При втором подходе признается, что для экономического анализа, особенно в развивающихся странах, важно иметь возможность измерить ту часть экономики, которая отражает усилия лиц, формально не имеющих работы, направленные на участие в каких-либо формах экономической деятельности, связанной с движением денег. Эту часть экономики называют неформальным сектором. Именно посредством оценки объема неформального сектора можно определить, насколько выгоды экономического развития доступны, например, людям, живущим на улицах или в трущобах. Те, кто придерживается этого подхода, не отрицают важности полного измерения экономики, но для них этого недостаточно. Несмотря на трудности, необходимо предпринимать попытки определения и измерения неформального сектора.

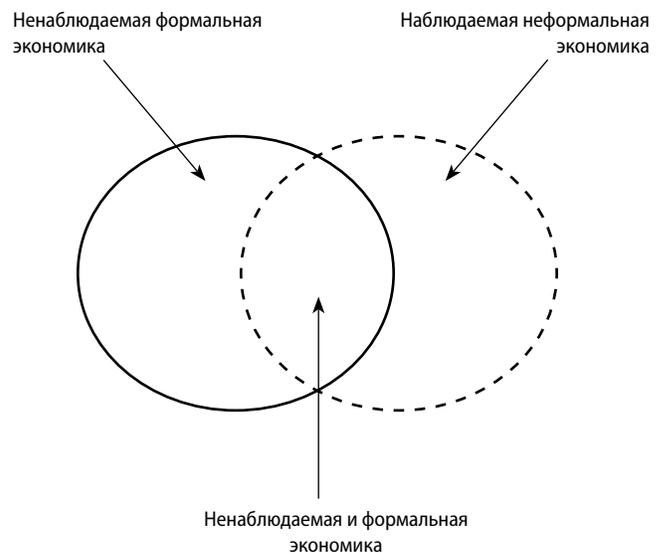
25.4. Оба подхода во многом пересекаются. Однако, хотя ненаблюдаемая экономика и неформальный сектор пересекаются, ни один из них не является полностью частью другого. Это можно увидеть на рисунке 25.1. Сплошной круг изображает ненаблюдаемую экономику, а пунктирный — неформальный сектор. Их пересечение включает деятель-

ность, которая не охвачена статистическим наблюдением и осуществляется неформально, но существует деятельность, которая не наблюдается, но не является неформальной, и деятельность, которая является неформальной, но наблюдается. Относительный размер этих трех сегментов на рисунке 25.1 может различаться по странам.

25.5. Попытки охватить ненаблюдаемую экономику обеспечивают включение в статистические оценки всех предприятий, даже если они не охвачены статистическим наблюдением. Некоторые дополнительные оценки могут также касаться деятельности некорпорированных предприятий домашних хозяйств, рассматриваемых как неформальные (в данной главе они называются неформальными предприятиями), но некоторые оценки будут относиться и к крупным предприятиям, не рассматриваемым как неформальные. Кроме того, оценка ненаблюдаемой экономики имеет целью скорректировать недостоверные данные крупных предприятий, независимо от того, являются ли они результатом намеренных действий или нет. Таким образом, оценки ненаблюдаемой экономики охватывают не только деятельность неформальных предприятий, но также и некоторые данные, относящиеся к предприятиям формальной экономики.

25.6. Некоторая информация о неформальном секторе может быть получена с помощью статистических методов. Рассмотрим домашнее хозяйство, которое сдает комнаты постояльцам на одну или несколько ночей. Эта деятельность не может рассматриваться как деятельность квазикорпора-

Рисунок 25.1
Ненаблюдаемая экономика и неформальный сектор



ции, поскольку невозможно четко отделить затраты на нее от обычных затрат домашнего хозяйства и также отделить часть дома, которая рассматривается в качестве актива в связи со сдачей комнат в наем, от его основной функции как дома для семьи. Однако стоимостная оценка деятельности по сдаче комнат в наем может быть получена, например, с помощью обследования туристической деятельности.

25.7. Можно рассмотреть и другие примеры. Деятельность уличных торговцев и таксистов может быть одновременно и ненаблюдаемой, и неформальной. Мастерская по ремонту автомобилей с 5–10 работниками может быть единицей формальной экономики, но слишком мелкой, чтобы охватываться статистическим наблюдением, и поэтому может быть ненаблюдаемой. Деятельность репетиторов может быть неформальной, но наблюдаемой. Ситуацию усложняет тот факт, что деятельность уличных торговцев, водителей такси, мастерских по ремонту автомобилей и репетиторов может быть частью формальной экономики в одних странах и неформальной в других, и точно так же она может быть наблюдаемой в одних странах и ненаблюдаемой в других.

25.8. Следует отметить, что во всех странах есть как ненаблюдаемая часть экономики, так и неформальные предприятия, хотя их масштабы и заинтересованность в идентификации неформальных предприятий для проведения экономической политики могут различаться.

1. Измерение деятельности, осуществляемой неформальными предприятиями, для проведения экономической политики

25.9. В разных странах производство в неформальной экономике выглядит по-разному. Если его мотивацией является просто выживание или стремление к гибким условиям работы, то такое производство, вероятно, будет поощряться. Однако, когда мотивация заключается в уклонении от уплаты налогов и соблюдения законодательных норм или в осуществлении незаконной деятельности, то, вероятно, будут предприниматься усилия для сокращения этого производства. Большинство видов производственной деятельности может осуществляться неформальными единицами. Эти единицы могут функционировать без определенного местоположения или в жилых помещениях, небольших магазинах и мастерских. Они осуществляют различные виды деятельности: от уличной торговли, чистки обуви и другой деятельности, требующей небольшого капитала и квалификации или не требующей их вовсе, до деятельности, которая требует определенного объема инвестиций и уровня квалификации, например, пошива одежды, ремонта автомобилей и профессиональных услуг. Многие неформальные предприятия функционируют с одним работающим в качестве индивидуального предпринимателя (самостоятельно занятого лица) или с помощью неоплачиваемого труда членов семьи, тогда как другие неформальные некорпорированные предприятия могут привлекать оплачиваемых работников.

25.10. Объем и значимость производства неформальных предприятий зависят от социальной структуры, национального и местного экономического регулирования и мероприятий законодательного характера в конкретной стране. Степень заинтересованности в измерении их деятельности

для проведения экономической политики различается по странам в зависимости от вида и масштабов деятельности. Размеры, регистрация и другие характеристики соответствующих производственных единиц являются ключевыми показателями, определяющими решение о том, поощрять определенные виды деятельности или препятствовать им, или расширять границы формальной экономики путем включения единиц, находящихся ниже установленного ранее порогового значения. Могут разрабатываться специальные программы социальной поддержки и помощи и осуществляться мониторинг, чтобы выяснить, насколько они способствуют достижению таких целей, как рост производства, создание и сохранение рабочих мест, сокращение бедности и обеспечение прав женщин.

2. Структура главы

25.11. В разделе В рассматриваются характеристики производственных единиц, чтобы попытаться определить характеристики, значимые для ненаблюдаемой экономики, неформального сектора или и того, и другого.

25.12. В контексте составления национальных счетов значительное внимание уделяется ненаблюдаемой экономике. Эта тема кратко рассматривается в разделе С.

25.13. Международная организация труда (МОТ) в принятой резолюции Международной конференции специалистов по статистике труда (МКСТ) сформулировала концепцию неформального сектора, чтобы идентифицировать совокупность производственных единиц в секторе домашних хозяйств в СНС, которые должны быть предметом анализа и формулирования экономической политики, особенно во многих развивающихся странах и странах с переходной экономикой. В этой работе рассматривается вопрос, как рыночная экономика проникает в сферы, находящиеся за пределами формальной части экономики. Данная тема рассматривается в разделах D и E.

25.14. Работа МОТ исходит из прагматичного понимания того, что очень трудно дать определение неформального сектора, которое было бы полностью сопоставимо между странами с учетом различий в структуре микро- и малых предприятий, национальном законодательстве в отношении регистрации предприятий и трудовом законодательстве. В 1997 году была учреждена Экспертная группа по статистике неформального сектора (известная как Делийская группа) для рассмотрения, среди прочего, как концептуальных, так и практических аспектов определения МОТ в отношении неформального сектора. Работа Делийской группы рассматривается в разделе F.

25.15. В разделе G обсуждаются пограничные случаи в отношении единиц, которые можно рассматривать как неформальные, но которые на практике не отражаются в секторе домашних хозяйств, а также некоторая деятельность в секторе домашних хозяйств, которая не рассматривается как неформальная. Далее показано, как можно получить из счетов СНС данные, соответствующие концепции неформального сектора.

25.16. В разделе H в дополнение к вышеупомянутому приведено обсуждение некоторых подходов к сбору данных о деятельности неформальных предприятий и о неформальной занятости.

25.17. Интерес к неформальному сектору обусловил появление ряда руководств и исследований современной практики. В данной главе невозможно описать их под-

робно, но краткое описание некоторых из них приведено в разделе I со ссылками на источники, где с ними можно ознакомиться.

В. Характеристики единиц, занимающихся неформальной деятельностью

25.18. Как отмечалось во введении, определить, что означает прилагательное «неформальный», не так просто. Зависит ли это определение от характера деятельности, способа, посредством которого деятельность осуществляется, или от того, как она охвачена статистическим наблюдением? Чтобы попытаться четко ограничить предмет изучения, можно перечислить ряд возможных характеристик, которые могут быть переданы словом «неформальный». Хотя разные специалисты выделяют те или иные критерии, общепризнано, что ни один критерий в отдельности не является достаточным, чтобы определить, что значит «неформальный», и следует рассматривать несколько критериев.

25.19. Рассматривая каждый возможный критерий, следует иметь в виду два вопроса:

- a. является ли он действительно главным для определения деятельности, осуществляемой единицей, рассматриваемой как неформальное предприятие; и
- b. является ли он основой для определения, применение которого приведет к сопоставимым результатам в международном масштабе?

25.20. *Регистрация.* Один из подходов заключается в том, что неформальное предприятие рассматривается как не зарегистрированное каким-либо органом государственного управления. Проблема этого критерия очевидна. В разных странах существует различная практика регистрации. Некоторые могут настаивать на том, что вся деятельность, даже мелкая и нерегулярная, должна быть зарегистрирована; другие могут быть более прагматичными и требовать регистрировать только ту деятельность, оборот которой превышает определенную сумму или число работников превышает определенный уровень. Кроме того, независимо от официальных требований к регистрации степень их соблюдения может различаться в зависимости от того, насколько настойчиво они проводятся в жизнь на практике. Поэтому определение неформального сектора, основанное на регистрации, не может обеспечить международную сопоставимость и, возможно, сопоставимость за разные периоды времени в стране, если требования к регистрации или степень их соблюдения различаются.

25.21. *Регистрация в качестве юридического лица.* С критерием регистрации тесно связана регистрация в качестве юридического лица. В этом случае все предприятия, зарегистрированные как юридические лица, включаются в СНС в один из секторов корпораций, но эти секторы включают и квазикорпорации. Квазикорпорация определяется в СНС как единица, для которой существует или может быть сформирован полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов. В связи с этим некоторые единицы, владельцы которых решают не регистрировать их как юридические лица (во многих случаях вполне законно), рас-

сматриваются в СНС таким образом, как если бы они были юридическими лицами, но при этом обязательным требованием является наличие полного набора счетов. Некоторые единицы могут иметь весьма детализированную информацию о своей производственной деятельности, но не иметь данные для других счетов. Поэтому они не могут рассматриваться как квазикорпорации, которые исключаются из сектора домашних хозяйств, несмотря на то, что эти единицы принадлежат к формальной экономике с точки зрения характера их деятельности. Это может иметь место, например, в случае частнопрактикующих врачей, адвокатов, технических консультантов и представителей многих других профессий. В дополнение к статистическим ограничениям в отношении трактовки производственной деятельности вышеупомянутых единиц так, как если бы она осуществлялась юридическими лицами, законодательство, требующее или разрешающее регистрацию юридических лиц, различается по странам, что ограничивает международную сопоставимость.

25.22. *Размер.* В связи с этими различиями в статистической и административной практике одним из возможных вариантов идентификации неформальных предприятий может быть принятие во внимание просто размера предприятия, определенного по величине оборота или по численности работников. Проблема с оборотом вновь заключается в возможных различиях между странами или в разные периоды времени. Использование для идентификации неформальных предприятий показателя максимального числа работников может привести к тому, что некоторые единицы с полным набором счетов, входящие в связи с этим в секторы корпораций, будут идентифицированы как неформальные, а некоторые единицы сектора домашних хозяйств, не имеющие полного набора счетов, как официальные.

25.23. *Включение в статистические обследования.* Охват статистических обследований, особенно обследований заведений, существенно различается между странами, а внутри страны — по отраслям. Малые предприятия часто исключают, поскольку статистические органы считают затраты на сбор информации у таких единиц слишком дорогим, принимая во внимание их долю в выпуске и возможную неточность собранной информации. Однако, чтобы избежать исключения небольших единиц, можно использовать процедуру «досчета до полного круга». В таких случаях производственная деятельность этих единиц будет, скорее всего, отнесена к секторам корпораций, хотя если строго следовать принципам СНС, они должны были бы включаться в сектор домашних хозяйств.

25.24. *Границы деятельности.* В главе 6 обсуждаются границы сферы производства в СНС. Как отмечалось там, некоторые виды деятельности, которые по характеру являются экономическими, исключаются из границ сферы производ-

ства, а именно, услуги, производимые домашними хозяйствами для собственного потребления, кроме услуг, оказываемых в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах, и услуг, оказываемых оплачиваемой домашней прислугой. Хотя интерес к измерению такой деятельности проявляется в некоторых видах анализа, существует соглашение о том, что измерение деятельности, осуществляемой неформальными предприятиями, осуществляется с учетом границ сферы производства в СНС. Тем не менее, услуги в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах исключаются из этой деятельности.

25.25. *Незаконная деятельность.* В главе 6 разъясняется, что, в принципе, тот факт, что деятельность может быть незаконной, не является причиной для ее исключения из границ сферы производства. В некоторых странах проблемы с включением незаконной деятельности могут состоять в том, что такая деятельность или неполностью включается, или намеренно игнорируется по практическим соображениям. Однако в ряде стран исключение, например, производства наркотиков привело бы к серьезной недооценке масштабов экономической деятельности в целом. В общем случае, как обсуждается в разделе С, некоторая незаконная деятельность может включаться в СНС, возможно только косвенно, и поэтому ее полное исключение в любом случае практически невозможно.

С. Ненаблюдаемая экономика

25.28. Когда начался пересмотр СНС, завершившийся изданием СНС 1993 года, предполагалось, что идентификация неформального сектора является в основном проблемой развивающихся стран. Однако уже к моменту завершения пересмотра стало очевидно, что проблема касается всех стран, независимо от уровня их развития. В рамках ЕС необходимость обеспечить строгую сопоставимость степени охвата национальных счетов стран-членов повлекла за собой серию инициатив, направленных на то, чтобы обеспечить полную охвата счетов. Также по мере того, как в начале 1990-х годов страны Центральной и Восточной Европы осуществляли переход к рыночной экономике, стала насущной необходимость охвата деятельности, не включаемой в отчетность, составляемую в соответствии с принятыми ранее методами, независимо от того, осуществляется ли она единицами формальной экономики или неформальными предприятиями.

25.29. Часть экономической деятельности, не охваченной сбором статистических данных и административными источниками, стали называть «ненаблюдаемой экономикой». В некоторых странах основное внимание уделялось не определению ненаблюдаемой экономики как таковой, а просто обеспечению полного охвата счетов, но факторы, влияющие на полную охвата счетов, проще всего описать через определение ненаблюдаемой экономики.

25.30. Как объяснялось во введении, ненаблюдаемая экономика пересекается с неформальным сектором, но это не одно и то же. Обращалось внимание на то, что наряду с попытками охвата деятельности, не учитываемой при сборе статистических данных (иногда называемой «теневой» или «скрытой» экономикой), необходимо обеспечить полноту и точность отчетных данных.

25.26. *Местоположение.* Некоторых аналитиков может интересовать, главным образом, развитие неформальных предприятий в городских районах, особенно в трущобах на окраинах крупных городских агломераций. Хотя политический смысл подобного подхода можно понять, роль неформальной экономики в районах за пределами крупных городских образований также важна и для международной сопоставимости, и для сравнений во времени; если внутренняя миграция значительна, ограничения по месту расположения являются нежелательными.

25.27. *Условия занятости.* Для некоторых работников условия найма предусматривают различные выгоды в дополнение к заработной плате. Эти выгоды обычно включают оплачиваемый ежегодный отпуск, отпуск по болезни и пенсионные права. Но производственные единицы, предоставляющие такие условия занятости одним работникам, могут также нанимать людей и на более скромных условиях, не предлагая никаких выгод, кроме заработной платы. Люди, работающие сами на себя (самостоятельно занятые лица), могут делать это, чтобы получить определенный дополнительный доход, потому что они не в состоянии получить работу, обеспечивающую вышеупомянутые выгоды, или по ряду других причин, включая свободу выбирать, что делать, для кого и как долго. Последние часто могут работать не на условиях найма, а по контрактам на оказание услуг.

25.31. Как отмечалось в главе 6, тот факт, что некоторые виды деятельности являются незаконными сами по себе или могут осуществляться незаконными способами, не означает их исключения из границ сферы производства. Попытки измерения ненаблюдаемой экономики, в принципе, должны охватывать такую незаконную деятельность. Насколько этот подход применяется на практике, зависит от оценок значимости незаконной деятельности, способов, которыми это можно сделать, и имеющихся ресурсов.

25.32. Попытки оценить добавления, которые следует сделать к данным национальных счетов для учета ненаблюдаемой экономики, связаны не только с решением вопросов проверки полноты и точности статистического наблюдения. Процесс составления национальных счетов, особенно при использовании таблиц ресурсов и использования, уже проливает свет на недостающую информацию и способствует улучшению оценок в целом. Рассмотрим некоторые виды незаконной деятельности. Поскольку уклонение от налогов является незаконным, и сбор налогов может осуществляться более эффективно, чем сбор статистической отчетности, женщина или мужчина, занимающиеся проституцией, могут сообщать более или менее точные данные о своих доходах, но описывать свою деятельность как модельный бизнес, актерскую деятельность или другим образом. Точно так же, хотя контрабандисты сигарет не сообщают о своей деятельности, факты приобретения сигарет домашними хозяйствами могут подтверждаться документально гораздо лучше, и таким образом нелегальный импорт будет неявным образом отражен в счетах.

25.33. Есть основания считать, что в полностью сбалансированных таблицах ресурсов и использования вряд ли

будет пропущена какая-либо существенная деятельность. Что-то может быть пропущено, но чтобы таблицы были сбалансированы, должны быть в точности такие же пропуски в других счетах, что маловероятно. Однако, хотя балансировка таблиц может в результате привести к оценке определенной части ненаблюдаемой деятельности, этого может быть недостаточно для полного ее охвата.

25.34. Следует отметить, что, как подчеркивалось во введении, стремление к охвату ненаблюдаемой экономики не приводит к ее отдельному измерению. Почему это невозможно, показывает пример с использованием балансировки таблиц ресурсов и использования как средства обеспечения полноты охвата.

D. Неформальный сектор в определении МОТ

1. Неформальный сектор в соответствии с концепцией МОТ

25.36. Эта глава, в основном, посвящена представлению концепции «неформального сектора» как совокупности некорпорированных предприятий домашних хозяйств. В Резолюции 15-й МКСТ по статистике занятости в неформальном секторе приведены следующие характеристики неформального сектора, подробно описывающие используемые МОТ определения:

- (1) Неформальный сектор в широком значении можно характеризовать как состоящий из единиц, осуществляющих производство товаров или услуг с первичной целью обеспечения занятости и доходов участвующих в них лиц. Эти единицы, как правило, работают при низком уровне организации с небольшим или отсутствующим разделением труда и капитала как факторов производства, а также в небольшом масштабе. Трудовые отношения — где они существуют — основаны, главным образом, на случайной занятости, родственных, личных или социальных отношениях, а не на договорных условиях с официальными гарантиями.
- (2) Производственные единицы неформального сектора обладают характерными чертами предприятий домашних хозяйств. Основные фонды и другие используемые активы принадлежат не производственным единицам как таковым, а их владельцам. Эти единицы не могут совершать операции, заключать контракты с другими единицами и принимать обязательства от своего имени. Их владельцы должны искать источники финансирования на свой собственный страх и риск, и они несут персональную неограниченную ответственность по любым долгам и обязательствам, возникшим в процессе производства. Расходы на производство нередко невозможно отделить от расходов домашнего хозяйства. Аналогично этому, капитальные товары, такие как здания или транспортные средства, могут использоваться как для производственных целей, так и для нужд домашнего хозяйства.

25.35. Показатели ненаблюдаемой экономики пересекаются с показателями неформальной деятельности, но не совпадают с ними в точности. Элементы ненаблюдаемой экономики включают оценки для неформальных предприятий, не охваченных статистическим наблюдением, и корректировки некоторых показателей неформальных предприятий, охваченных статистическим наблюдением. Однако при этом исключаются считающиеся точными оценки для неформальных предприятий, которые охвачены статистическим наблюдением. Тем не менее, многие методики, используемые для оценки различных аспектов ненаблюдаемой экономики, описанные в руководстве *Измерение ненаблюдаемой экономики*, полезны и для оценки деятельности неформальных предприятий.

25.37. Хотя выражение «неформальный сектор» используется в контексте деятельности МОТ, слово «сектор» используется в ином значении, чем в СНС, где оно обозначает группировку институциональных единиц. Работа МОТ сосредоточена только на производственной деятельности единицы и не касается ее деятельности по потреблению и накоплению.

2. Определение сектора

25.38. В СНС предприятия домашних хозяйств не являются отдельными юридическими лицами, независимыми от владеющих ими членов домашних хозяйств. Используемый в производстве основной капитал может также использоваться для других целей, например, здание, где осуществляется производственная деятельность, может быть одновременно домом семьи или транспортное средство может использоваться как для транспортировки производимых домашним хозяйством продуктов, так и для обычных перевозок домашнего хозяйства. Эти активы принадлежат не предприятию как таковому, а члену домашнего хозяйства. В результате невозможно сформировать полный набор счетов для производственной деятельности домашнего хозяйства, включая активы, как финансовые, так и нефинансовые, относящиеся к такой деятельности. Именно по этой причине — отсутствие полного набора счетов — производственная деятельность включается в сектор домашних хозяйств в качестве некорпорированных предприятий, а не рассматривается как квазикорпорации в одном из секторов корпораций.

25.39. Концепция МОТ в отношении неформального сектора предусматривает выделение некорпорированных предприятий домашних хозяйств и их дальнейшее подразделение на три части: одна часть образует неформальный сектор; ко второй части относятся единицы, рассматриваемые как принадлежащие к формальной экономике на основе критерия численности работников или регистрации; третья часть рассматривается просто как домашние хозяйства. (Примечание о различном использовании таких терминов, как «сектор» и «домашние хозяйства», содержится в конце данного раздела).

25.40. Экономические цели, поведение и формы организации совокупности предприятий домашних хозяйств, рассматриваемых как часть неформального сектора, отличаются от других некорпорированных предприятий. Более точно неформальный сектор определяется в соответствии с типами производства, которое осуществляется предприятиями в границах сферы производства в СНС и не расширяется за счет включения, например, домашних услуг для собственного использования.

Исключение единиц, осуществляющих производство только для собственного конечного использования

25.41. Первое ограничение заключается в том, что по крайней мере часть произведенной продукции должна быть продана или обменена по бартеру. Поэтому некоторые предприятия домашних хозяйств, которые в СНС рассматриваются как производящие «для собственного конечного использования», поскольку большая часть их продукции используется таким образом, включаются в неформальный сектор, но те, которые производят исключительно для собственного конечного использования, не включаются. Вследствие этого деятельность по производству услуг в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах не включается в неформальный сектор.

Исключение единиц с характеристиками предприятий формальной экономики

25.42. Кроме того, границы неформального сектора ограничиваются путем использования дополнительных критериев, таких как численность наемных работников или регистрация. Выбор минимального числа наемных работников остается за конкретной страной и определяется национальными условиями. В качестве неформальных должны рассматриваться только те предприятия, которые не зарегистрированы в соответствии с конкретными формами национального законодательства (такими как коммерческое законодательство, налоговое законодательство, законодательство в области социального обеспечения и нормативные акты).

Две категории неформальных предприятий

25.43. В разных странах из неформального сектора исключают разные единицы в зависимости от условий регистрации или минимального числа наемных работников, установленного для определения единиц формальной экономики. Однако в соответствии с концепцией МОТ неформальный сектор всегда представляет собой совокупность некорпорированных предприятий домашних хозяйств, функционирующих в границах сферы производства СНС.

25.44. Эти единицы делятся на следующие две совокупности:

- a. *некорпорированные предприятия без наемных работников.* Термин МОТ для таких единиц — «неформальные предприятия, работающие за свой счет»;
- b. *некорпорированные предприятия с наемными работниками.* Термин МОТ для таких единиц — «предприятия неформальных работодателей».

25.45. В соответствии с этими дополнительными критериями производственная единица неформального сектора определяется как предприятие домашнего хозяйства, которое производит, по крайней мере, часть продукции для продажи или обмена по бартеру и соответствует одному или нескольким критериям, таким как число занятых и отсутствие регистрации предприятия или его работников. Выделение совокупности этих единиц в составе секторов СНС показано на рис. 25.2.

Исключения на основе вида деятельности

25.46. Кроме определения неформального сектора, 15-я МКСТ рекомендовала следующие дополнительные положения в отношении определения границ неформального сектора и его трактовки в статистике:

- a. В принципе, вся деятельность по производству товаров и услуг включается в границы неформального сектора. Ее можно представить в соответствии с альтернативными рекомендациями по агрегированию для анализа деятельности в неформальном секторе, содержащимися в *МСОК, Rev. 4*. В соответ-

Рисунок 25.2

Идентификация единиц неформального сектора в соответствии с концепцией МОТ

Государственное управление	Нефинансовые и финансовые корпорации	Домашние хозяйства			НКОДХ
		Домашние хозяйства, включающие некорпорированные предприятия, которые зарегистрированы или имеют больше установленного числа наемных работников	Предприятия неформального сектора (а) без наемных работников «неформальные предприятия, работающие за свой счет» (b) с наемными работниками «предприятия неформальных работодателей»	Институциональные домашние хозяйства; домашние хозяйства, не включающие некорпорированные предприятия; домашние хозяйства, осуществляющие производство исключительно для собственного конечного использования (включая проживание в собственных жилищах)	

ствии с этим альтернативным представлением принимается во внимание, что некоторые виды экономической деятельности, такие как государственное управление и оборона (МСОК 84), осуществляются единицами сектора государственного управления и поэтому не могут квалифицироваться как деятельность неформального сектора. Однако в соответствии с рекомендациями МКСТ:

- сельскохозяйственная деятельность (МСОК, раздел А) должна отражаться отдельно от других видов экономической деятельности, чтобы обеспечить международную сопоставимость и способствовать выбору и применению соответствующих методов сбора статистических данных и формирования выборки. (Единицы, осуществляющие только деятельность по самообеспечению, уже исключены, поскольку они не продают ничего из своей продукции).
 - деятельность домашних хозяйств как нанимателей домашней прислуги (МСОК 97), когда домашние хозяйства являются производителями для собственного конечного использования, не должна включаться в неформальный сектор.
- b. Географический охват включает как городские, так и сельские районы, даже если изначально предпочтение может отдаваться неформальным предприятиям, действующим в городских районах.
- c. Надомники включаются, если единицы, для которых они работают в качестве самостоятельно занятых лиц или наемных работников, относятся к неформальному сектору.

3. Разъяснения по использованию терминологии

Сектор

25.47. В выражении «неформальный сектор» термин «сектор» имеет смысл, отличающийся от его обычного значения в СНС. В СНС секторы складываются из целых институциональных единиц; в контексте неформального сектора рассматривается только производственная деятельность. Так, например, домашние хозяйства, не осуществляющие никакой производственной деятельности, просто не рассматриваются в процессе идентификации некорпорированных предприятий домашних хозяйств, которые должны включаться в неформальный сектор.

Предприятие

25.48. В СНС корпорация представляет собой единое предприятие, но каждое такое предприятие может состоять из нескольких заведений. Ключевым различием между предприятием и заведением является то, что для предприятия должен существовать или может быть создан полный набор счетов, а для заведений имеется гораздо меньший объем информации, обычно это только информация об объеме производства, числе занятых и накоплении капитала, связанного с их деятельностью.

25.49. В рамках домашнего хозяйства могут осуществляться различные виды производственной деятельности. Ни для одного из них в отдельности, ни для совокупности всех видов деятельности, которые не могут рассматриваться как квазикорпорация, не существует полного набора счетов. Термин «некорпорированное предприятие» в СНС используется для обозначения совокупности всей некорпорированной деятельности, предпринимаемой домашним хозяйством, даже если, например, в таблице ресурсов и использования она может подразделяться по видам деятельности и объединяться с заведениями корпораций, осуществляющими такую же деятельность.

25.50. В трактовке МОТ при описании неформального сектора термин «некорпорированное предприятие» относится не к совокупности некорпорированной деятельности домашнего хозяйства, а к каждому виду деятельности в отдельности. В терминологии СНС некорпорированное предприятие подразделяется на несколько некорпорированных заведений, при этом некоторые из них могут включаться в неформальный сектор, а некоторые — нет, даже в рамках одного и того же домашнего хозяйства. Кроме того, МОТ идентифицирует индивидуальных членов домашнего хозяйства как владеющих каждым заведением/предприятием и способных нанимать работников. В СНС домашнее хозяйство коллективно несет ответственность за всю деятельность и за наем работников.

Подразделение производства по типам выпуска

25.51. В СНС производство делится на рыночное производство, производство для собственного конечного использования и нерыночное производство. Нерыночное производство здесь не рассматривается, поскольку оно никогда не осуществляется домашними хозяйствами. Однако, чтобы соответствовать указаниям МОТ, необходимо разделить производителей для собственного конечного использования на тех, у которых часть продукции предназначена для продажи или обмена по бартеру, и тех, у которых продукция предназначена исключительно для собственного конечного использования. В случае некорпорированных предприятий, у которых только часть продукции продается или обменивается по бартеру, все производство таких товаров и услуг единицей включается в производство неформального сектора.

Сектор формальной экономики, неформальный сектор и домашние хозяйства

25.52. В СНС не используется выражение «сектор формальной экономики», но не сложно понять, что с точки зрения производства в него включаются все единицы секторов корпораций, государственного управления и НКОДХ. Квазикорпорации входят в него, поскольку они включаются в секторы корпораций. Однако это не означает, что любая единица, которая не относится к неформальным, является единицей формальной экономики, поскольку домашние хозяйства с некорпорированными предприятиями, не включенные в неформальный сектор, делятся на тех, которые рассматриваются как принадлежащие к формальной экономике (вследствие их размера или регистрации), и остальных,

которые не рассматриваются как неформальные, а просто остаются в группе, называемой «домашние хозяйства».

25.53. Таким образом, в понимании МОТ домашние хозяйства существенно отличаются от домашних хозяйств в СНС, поскольку в СНС к ним относятся все единицы, включаемые в соответствии с указаниями МОТ в качестве неформальных, плюс те единицы с некорпорированными

предприятиями, которые рассматриваются как принадлежащие к формальной экономике, плюс те некорпорированные предприятия, которые исключаются МОТ, поскольку они производят исключительно для собственного конечного использования, плюс те домашние хозяйства, у которых нет некорпорированных предприятий, плюс институциональные домашние хозяйства.

Е. Неформальная занятость

1. Неформальная занятость

25.54. Все больше осознается, что производство — не единственный аспект экономики, для которого проведение различия между формальной и неформальной частями обеспечивает важную информацию; это относится, в частности, к занятости.

25.55. МОТ определяет занятость в формальной экономике лиц, получающих заработную плату, как занятость на условиях, обеспечивающих сопутствующие выгоды, такие как оплачиваемый отпуск и пенсионные права. Все остальные формы занятости, включая самостоятельную занятость, МОТ рассматривает как неформальные.

25.56. Как отмечается в разделе В, единицы формальной экономики могут иметь неформальных работников, и единицы, классифицированные как неформальные, могут иметь (хотя это менее вероятно) такие условия занятости для некоторых своих работников, которые делают их занятость, относящейся к формальной экономике. Сфера неформальной занятости показана закрашенной частью рисунка 25.3.

25.57. Как объясняется в главе 19, существует различие между работой и работником, один работник способен выполнять несколько работ. МОТ рассматривает пять категорий работ. К ним относятся работы, выполняемые следующими категориями лиц:

- a. лица, работающие за свой счет (в терминологии СНС — самостоятельно занятые лица);
- b. главы некорпорированных предприятий с наемными работниками, рассматриваемые как работодатели;
- c. неоплачиваемые члены семьи, работающие в некорпорированных предприятиях;
- d. наемные работники;
- e. члены производственных кооперативов.

25.58. Предприятия формальной экономики предоставляют неформальные работы только наемным работникам или помогающим членам семей. Неформальные

предприятия могут предоставлять любой из пяти типов неформальных работ, а также работы, относящиеся к формальной экономике. Домашние хозяйства (в понимании МОТ) предоставляют неформальные работы самостоятельно занятым лицам, наемным работникам и членам семей. Некоторая часть домашней прислуги может иметь работы, относящиеся к формальной экономике.

2. Занятость в неформальном секторе

25.59. Как и для неформальной занятости в целом, полезно определить сферу занятости в неформальных предприятиях. Она не включает неформальные работы в единицах формальной экономики, любые неформальные работы в других некорпорированных предприятиях домашних хозяйств, но включает работы, относящиеся к формальной экономике, в неформальных предприятиях. МКСТ определяет население, занятое в неформальном секторе, как включающее всех лиц, которые в течение определенного базисного периода были заняты, по крайней мере, в одной единице неформального сектора независимо от статуса их занятости и от того, являлась ли эта работа для них основной или вторичной. Границы сферы занятости в неформальном секторе показаны на рисунке 25.3 жирной линией.

Рисунок 25.3

Неформальная занятость и занятость в неформальном секторе

	Работы, относящиеся к формальной экономике	Неформальные работы
Предприятия формальной экономики		
Неформальные предприятия		
Другие некорпорированные предприятия домашних хозяйств		

Ф. Деятельность Делийской группы

25.60. В 1997 году Статистическая комиссия Организации Объединенных Наций организовала группу экспертов по статистике неформального сектора, которая стала известна как Делийская группа. Одной из ее целей было попытаться определить сопоставимую на международном уровне информацию о неформальном секторе или, по крайней мере, о его общей для всех стран части.

25.61. На третьем заседании Делийской группы в 1999 году была предложена совокупность характеристик неформального сектора, которые можно единообразно определить в различных странах, хотя эта совокупность в настоящее время охватывает только относительно небольшую часть неформального сектора. Были даны следующие рекомендации:

- a. Все страны должны использовать критерии юридической формы организации (некорпорированные предприятия), типа счетов (отсутствие полного набора счетов) и назначения продукции (по крайней мере, часть выпуска должна быть рыночной).
- b. Установление предельного размера занятости на предприятиях в национальном определении неформального сектора оставляется на усмотрение стран. Однако при представлении данных на международном уровне страны должны отдельно представлять данные о предприятиях с численностью наемных работников менее пяти. Для предприятий, включающих несколько заведений, предельный размер занятости должен относиться к наиболее крупному заведению.
- c. Страны, использующие критерий размера занятости, должны предоставлять дезагрегированные данные как для зарегистрированных, так и для незарегистрированных предприятий.
- d. Страны, использующие критерий отсутствия регистрации, должны предоставлять дезагрегированные данные как для предприятий с численностью

наемных работников менее пяти, так и для предприятий с пятью и более наемными работниками.

- e. Страны, включающие в неформальный сектор сельскохозяйственную деятельность, должны предоставлять информацию отдельно для сельскохозяйственной и несельскохозяйственной деятельности.
- f. Страны должны включать в неформальный сектор лиц, занимающихся профессиональной или технической деятельностью, если они отвечают критериям определения неформального сектора.
- g. Страны должны включать в неформальный сектор оплачиваемые домашние услуги, кроме услуг, оказываемых наемными работниками домашних хозяйств, в которых предоставляются такие услуги.
- h. Страны должны следовать пункту 18 Резолюции, принятой 15-й МКСТ в отношении трактовки надомников. Страны должны отдельно предоставлять данные о надомниках, включаемых в неформальный сектор.
- i. Страны, в которых неформальный сектор охватывает деятельность как в городских, так и в сельских районах, должны предоставлять данные раздельно по городским и сельским районам.
- j. Страны, использующие обследования домашних хозяйств или смешанные обследования, должны прилагать усилия к тому, чтобы охватить не только лиц, чья основная работа находится в неформальном секторе, но также тех, чья основная работа которых находится в другом секторе, а вторичная деятельность осуществляется в неформальном секторе.

25.62. В ходе последующей деятельности Делийская группа провела множество исследований национальной практики сбора данных о неформальном секторе, чтобы осуществить подготовительную работу для публикации руководства МОТ по неформальному сектору и неформальной занятости.

Г. Получение информации о деятельности неформальных предприятий из данных счетов СНС

25.63. Идентификация деятельности неформальных предприятий в национальных счетах осуществляется в три этапа. На первом этапе во всем секторе домашних хозяйств СНС следует идентифицировать те некорпорированные предприятия, которые являются кандидатами на включение в состав неформальных предприятий. На втором этапе необходимо изучить национальную практику формирования сектора домашних хозяйств для определения необходимости корректировки результатов первого этапа. Третий этап заключается в делении по видам деятельности, чтобы произвести исключения общего характера в части видов деятельности.

1. Идентификация некорпорированных предприятий домашних хозяйств — кандидатов для отнесения к неформальным предприятиям

25.64. В сектор домашних хозяйств входит ряд институциональных единиц, которые должны исключаться с самого начала. К ним относятся:

- a. институциональные домашние хозяйства, такие как тюрьмы, религиозные организации и дома престарелых;

- b. домашние хозяйства, не осуществляющие никакой производственной деятельности (то есть не включающие некорпорированные предприятия);
- c. домашние хозяйства, чья единственная деятельность заключается в производстве услуг в связи с проживанием в собственных жилищах и производстве услуг наемной домашней прислугой или и в том, и другом.

25.65. Все остальные домашние хозяйства осуществляют определенную производственную деятельность. Однако она включает как рыночное производство, так и производство для собственного конечного использования. Указания МОТ в отношении части деятельности домашних хозяйств, которая должна рассматриваться как неформальная, используют концепцию рыночного производства, которая не соответствует аналогичной категории СНС. МОТ рассматривает предприятие как рыночного производителя, если какая-то часть производимой им продукции продается, тогда как СНС требует, чтобы продавалась большая часть или вся продукция. Для ликвидации этой разницы рекомендуется разделить производство на три части:

- a. рыночное производство в соответствии с критерием СНС, когда продается большая часть или вся продукция;
- b. производство продукции для собственного конечного использования, когда часть продукции продается; и
- c. производство продукции исключительно для собственного конечного использования.

Сумма первых двух категорий соответствует указаниям МОТ для включения в неформальный сектор в качестве рыночных производителей, но только первая категория относится к нему в понимании СНС.

25.66. МОТ также делит домашние хозяйства на те, которые не имеют наемных работников на постоянной основе, и те, где они есть, следующим образом:

- a. Некорпорированные предприятия, не имеющие наемных работников на постоянной основе,
- b. Некорпорированные предприятия, имеющие наемных работников на постоянной основе.

Эти категории комбинируются с предыдущими, как показано на рисунке 25.4.

2. Корректировки исхода из национальной практики

25.67. Хотя СНС рекомендует выделять НКОДХ в отдельный от домашних хозяйств сектор, не все страны делают это. Если НКОДХ уже не отделены от домашних хозяйств, они должны быть исключены на данной стадии.

25.68. Производственные единицы, официально не зарегистрированные как корпорации, но имеющие полный набор счетов, должны рассматриваться как квазикорпорации и исключаться из сектора домашних хозяйств. Если это не принято в национальной практике, должны быть сделаны дальнейшие корректировки для исключения таких единиц.

25.69. В СНС также рекомендуется включать в сектор домашних хозяйств малые предприятия, не обладающие полным набором счетов, в качестве некорпорированных предприятий. Однако в некоторых странах для включения в таблицы ресурсов и использования производят оценку про-

Рисунок 25.4

Идентификация единиц неформального сектора в соответствии с концепцией МОТ в институциональных секторах СНС

Государств. управление	Нефинансовые и финансовые корпорации		Домашние хозяйства						НКОДХ
	Зарегистрированные или с числом наемных работников сверх установленного предела	Незарегистрированные или с числом наемных работников менее установленного предела	Зарегистрированные или с числом наемных работников сверх установленного предела	Самостоятельно занятые лица (неформальные предприятия, работающие за свой счет)			Некорпорированные предприятия с наемными работниками (предприятия неформальных работодателей)		
Рыночные производители				Производители для собственного конечного использования		Рыночные производители	Производители для собственного конечного использования		
			Продающие большую часть или всю продукцию	Продающие часть продукции	Не продающие никакой продукции	Продающие большую часть или всю продукцию	Продающие часть продукции	Не продающие никакой продукции	
									Институциональные домашние хозяйства; домашние хозяйства, не имеющие некорпорированных предприятий; домашние хозяйства, осуществляющие только производство для собственного конечного использования (включая проживание в собственных жилищах)

изводства по видам деятельности безотносительно к тому, существует или нет у предприятий полный набор счетов. При отсутствии такой информации все предприятия могут включаться в секторы корпораций, а в секторе домашних хозяйств, кроме условно исчисленных услуг в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах и услуг оплачиваемой домашней прислуги, останется небольшой объем производства. Поэтому рекомендуется исключать из данных секторов корпораций оценки в отношении незарегистрированных предприятий с числом наемных работников менее пяти, чтобы отражать их вместе с данными сектора домашних хозяйств. Аналогично этому, данные о любых некорпорированных, но зарегистрированных предприятиях должны показываться отдельно.

25.70. На рисунке 25.4 показано как единицы, которые могут быть отнесены к неформальному сектору в соответствии с определением МОТ, соотносятся с институциональными секторами СНС. В ячейке светло-серого цвета в столбце корпораций показано, что, в принципе, любое предприятие, которое не зарегистрировано и имеет менее установленного числа наемных работников, должно выделяться, если оно включено в состав корпораций. На практике может быть невозможно отделить зарегистрированные предприятия от незарегистрированных.

3. Дезагрегирование по видам деятельности

25.71. Третий этап заключается в распределении производственной деятельности домашних хозяйств, сгруппированных, как предложено выше, и деятельности малых предприятий, выделенных из сектора корпораций, по видам деятельности. Поскольку изначально выделялась не деятельность, а единицы, то они все еще включают услуги в связи с проживанием владельцев в собственных жилищах, которые следует исключить. Если возможна перекрестная классификация по видам деятельности и типам единиц, то можно принимать решение о включении или исключении деятельности, продукция которой производится исключительно для собственного использования, даже если продукция другой деятельности той же единицы продается за пределы домашнего хозяйства.

25.72. Далее можно исключить некоторые другие виды деятельности, например, услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислужкой, и сельскохозяйственное производство.

25.73. Остается решить вышеупомянутую проблему в отношении того, как рассматривать деятельность физических лиц, таких как врачи и другие специалисты, если информация об их производственной деятельности имеется, а полный набор счетов отсутствует. Эта деятельность, таким образом, представляет собой деятельность некорпорированных предприятий и не исключается из неформального сектора по критерию регистрации или числа наемных работников, но обычно их не рассматривают как характерную часть неформального сектора.

25.74. Делийская группа признает, что деятельность таких физических лиц должна включаться в неформальный сектор. Однако, если предполагается выделить их в качестве отдельной группы или даже полностью исключить из нефор-

мального сектора, следует установить некоторые условные критерии; например, ставки оплаты или длительность работы в зависимости от вида деятельности, но против любого из критериев легко найти возражения, а применять их чрезвычайно сложно.

4. Представление данных о неформальном секторе и неформальной занятости

25.75. Информация, относящаяся к неформальной деятельности, содержится только в счетах производства и образования доходов. Продвинуться далее в последовательности счетов нельзя, поскольку невозможно идентифицировать, какие прочие потоки доходов, потребления и формирования капитала относятся исключительно к рассматриваемой деятельности, а не к соответствующему домашнему хозяйству как институциональной единице в целом. Поскольку, как объяснялось ранее, неформальный сектор, строго говоря, не является сектором в понимании СНС, данные о нем не могут быть представлены в формате полной последовательности счетов. Однако рекомендуется там, где это возможно, составлять две дополнительные таблицы: одну, отражающую производство и образование доходов, и другую, отражающую занятость.

Производство

25.76. Для каждой из закрашенных ячеек в таблице 25.4 предлагается представлять следующую информацию:

- a. производство, в том числе для собственного использования;
- b. промежуточное потребление;
- c. добавленная стоимость;
- d. оплата труда (только для некорпорированных предприятий с наемными работниками);
- e. валовой смешанный доход;
- f. потребление основного капитала;
- g. чистый смешанный доход.

25.77. Если имеется дополнительная информация, она тоже может быть полезна. Например, деление производства по видам деятельности и доля неформальных предприятий в совокупном производстве отрасли.

25.78. В странах, где некоторые мелкие единицы, которые можно рассматривать как часть неформального сектора, охватываются обследованиями заведений и включаются в сектор корпораций, они могут включать единицы, которые относятся к закрашенной светло-серым ячейке таблицы 25.4. Если это так и если можно сделать отдельные оценки для них, было бы полезно представить записи для таких единиц в таком же виде, как записи для единиц, явно относящихся к сектору домашних хозяйств.

Занятость

25.79. Необходимо представить информацию о количестве работ, отражающую:

- a. занятость в неформальном секторе:
 - работы, относящиеся к формальной экономике;
 - неформальные работы;
 - b. неформальную занятость за пределами неформального сектора:
 - в секторе формальной экономики;
 - в других некорпорированных предприятиях домашних хозяйств.
- 25.80. Если это возможно, было бы полезно представить информацию об отработанных часах для каждой из этих категорий.

Н. Подходы к измерению деятельности, осуществляемой в неформальной экономике

25.81. Невозможно, да и не нужно, приводить в СНС детализированную информацию о методологии обследований и форматах вопросников. Однако специалистам по национальным счетам полезно знать о некоторых возможностях, которые могут помочь при сборе данных о производстве неформальных предприятий. Более подробно они обсуждаются, например, в руководстве *Измерение ненаблюдаемой экономики (Measuring the Non-Observed Economy: A Handbook)*.

25.82. Выбор подходящего метода для измерения неформального сектора зависит от того, насколько адекватно принятые методы сбора данных охватывают исследуемую деятельность. Здесь рассматриваются три основных подхода к измерению. Какой из них выбрать, зависит от того, какая информация отсутствует в имеющихся данных, от организации статистических систем, наличия ресурсов и потребностей пользователей.

1. Обследования домашних хозяйств

25.83. Обследования домашних хозяйств (или обследования рабочей силы) могут служить средством сбора информации о производстве предприятий домашних хозяйств, которые не включены в выборку, используемую при обследованиях заведений. Можно также собрать данные о занятости в неформальном секторе при обследованиях домашних хозяйств или рабочей силы. Вопросы для получения информации такого рода можно адресовать каждому члену домашних хозяйств, попавших в выборку, в течение периода обследования независимо от статуса их занятости и наличия основной и вторичной работ, поскольку во многих странах большая часть деятельности неформального сектора осуществляется как вторичная работа. Для выявления неоплачиваемой работы в малых семейных предприятиях, деятельности женщин и детей, деятельности, осуществляемой за пределами дома, недекларируемой деятельности и предпринимательства в неформальном секторе, осуществляемого в качестве вторичной работы, могут потребоваться специальные вопросы. Успешность такого подхода зависит от того, включены ли при обследовании в выборку репрезентативные географические области, в которых осуществляется деятельность домашних хозяйств и проживают работники неформального сектора.

25.84. Необходимо иметь в виду, что хотя наемные работники, помогающие члены семей и уполномоченные респонденты обследований могут быть заняты в домашних хозяйствах и их неформальных предприятиях, их знания об операциях изучаемых предприятий могут быть ограничены, и они не всегда могут ответить на такие вопросы.

2. Обследования заведений

25.85. В большинстве случаев обследования заведений могут использоваться для измерения деятельности неформальных предприятий только тогда, когда обследование заведений домашних хозяйств производится сразу же после экономической переписи или переписи заведений, поскольку выборка может не включать информацию или содержать неактуализированную информацию о предприятиях домашних хозяйств.

25.86. Даже если обследования домашних хозяйств используются для измерения деятельности производственных единиц домашних хозяйств, включая входящие в неформальный сектор, следует отметить, что производственные единицы без постоянного места нахождения или без обособленных производственных помещений часто могут быть пропущены при сборе данных. Кроме того, может произойти двойной учет производства домашних хозяйств, если сбор данных о различных видах экономической деятельности осуществлялся в разное время, а не одновременно по единой программе. Например, производственная деятельность домашнего хозяйства, производящего товары в маленькой мастерской или дома, может включаться в один цикл сбора данных, а деятельность по розничной торговле произведенными товарами, осуществляемая той же семьей, может измеряться в другом цикле.

3. Смешанные обследования домашних хозяйств и предприятий

25.87. Первый тип смешанных обследований домашних хозяйств и предприятий осуществляется в форме модулей для предприятий, добавляемых к существующим обследованиям рабочей силы или другим обследованиям домашних хозяйств. Такое обследование может охватывать всех предпринимателей в выбранных домашних хозяйствах, включая неформальных предпринимателей (в том числе единицы, функционирующие без постоянного помещения, такие как мобильные единицы) и их деятельность, независимо от размера предприятий, вида деятельности или используемого места работы, а также от того, осуществляется ли деятельность в качестве основной или вторичной работы.

25.88. Другой тип смешанных обследований, называемый модифицированным смешанным обследованием домашних хозяйств и предприятий, описан в *Международных рекомендациях по статистике промышленности (International Recommendations on Industrial Statistics)* (ООН, 2008).

25.89. Если в качестве предпочтительного метода используется смешанное обследование домашних хозяйств и предприятий, следует обратить внимание на то, адекватно ли представлено в выборке географическое распределение производственной деятельности домашних хозяйств. Необходимо также рассмотреть, как учитываются предпри-

ятия с производственными единицами, расположенными в разных местах, и каким образом избежать двойного учета предприятий, которые действуют в форме партнерства, если об одном и то же предприятии сообщает каждый из партнеров, которые могут принадлежать к разным домашним хозяйствам.

I. Указания, исследования и руководства по неформальной экономике

25.90. Со времени опубликования *СНС 1993 года* имело место существенное развитие методологии в областях, касающихся неформальной экономики. Кроме того, страны приобрели большой опыт в сборе и обработке информации о неформальном секторе. Это развитие нашло отражение в перечисленных ниже основных работах, которые должны приниматься во внимание при актуализации трактовки неформального сектора в СНС.

- Протоколы и публикации заседаний Делийской группы по статистике неформального сектора, начиная с 1997 года, содержат результаты масштабной концептуальной и аналитической работы, включая анализ национальной практики в отношении неформального сектора. Различные документы Экспертной группы по статистике неформального сектора (Делийской группы) размещены на сайте по адресу: http://mospi.nic.in/Mospi_New/Site/inner.aspx?status=3&menu_id=97.
- Руководство *Счета сектора домашних хозяйств: опыт в области концепций и разработки, том I (Household Accounting: Experience in Concepts and Compilation, Volume 1: Households Accounts)* (ООН, 2000) выпущено группой экспертов в 1997 году и содержит материалы по различным аспектам трактовки и измерения неформального сектора. Особый интерес представляет глава «Неформальный сектор как часть сектора домашних хозяйств».
- Результаты работы, начатой Евростатом в середине 1990-х годов и осуществляемой Рабочей группой по оценке точности исходных данных в странах-членах Евросоюза, и соответствующие пилотные тесты, проведенные в странах-кандидатах, отражают уровень корректировок для обеспечения полноты учета и их применение при оценке ВВП.
- Исследование статистических методов увеличения полноты измерения экономического производства привело к подготовке руководства *Измерение ненаблюдаемой экономики (Measuring the Non-Observed Economy: a Handbook)*. В главе руководства о производстве неформального сектора дано основное определение, объясняющее различия между производством неформального сектора и концепциями, с которыми его часто путают, и приведены основные методы его измерения.
- ЕЭК ООН опубликовала *Руководство по статистике теневой экономики (Guidebook to Statistics of the Hidden Economy)* (Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций, 1992); с тех пор она провела три обследования национальной практики и опубликовала их результаты. Первое обследование проводилось за 1991 год и охватывало девять стран. Результаты были опубликованы в *Обзоре национальной практики в области оценки теневой и неформальной экономической деятельности для национальных счетов (Inventory of National Practices in Estimating Hidden and Informal Economic Activities for National Accounts)* в 1993 году. Второе обследование проводилось за 2001–2002 годы и охватывало 29 стран. Третье обследование проводилось за 2005–2006 годы с участием 45 стран. Предметом второго и третьего обследований были оценки масштаба ненаблюдаемой экономики, а также совершенствование используемых методов. Результаты этих двух обследований обобщены в двух изданиях документа *Ненаблюдаемая экономика в национальных счетах — обследование практики стран (Non-observed Economy in National Accounts — Survey of Country Practices)* (Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций, 2003 и 2008, соответственно).
- Многие документы МОТ, в которых разработаны концепции неформального сектора и неформальной занятости. Они включают Резолюцию в отношении *Статистики занятости в неформальном секторе (Statistics of Employment in the Informal Sector)* (Штаб-квартира Международной организации труда, 1993), принятую 15-й МКСТ и *Рекомендации, касающиеся статистического определения неформальной занятости (Guidelines Concerning a Statistical Definition of Informal Employment)* (Штаб-квартира Международной организации труда, 2003), принятые 17-й МКСТ. Другую полезную информацию можно найти в следующих материалах: *Сборник МОТ по официальной статистике занятости в неформальном секторе (ILO Compendium of Official Statistics on Employment in the Informal Sector)* (Hussmanns and du Jeu, 2002); *Женщины и мужчины в неформальной экономике: статистическая картина (Women and Men in the Informal Economy: A Statistical Picture)* (Штаб-квартира Международной организации труда, 2002); *Измерение неформальной экономики: от занятости в неформальном секторе к неформальной занятости (Measuring the Informal Economy: From Employment in the Informal Sector to Informal Employment)* (Hussmanns, 2004); *Измерение неформальной занятости: международные стандарты (Measurement of Informal Employment:*

Recent International Standards) (Husmanns, 2005).

- В течение десяти лет проводился ряд семинаров по вопросам неформального сектора, организованных самостоятельно или совместно Статистическим отделом Организации Объединенных Наций, региональными комиссиями, МОТ и другими организациями. Последние из них — семинар по оценке и повышению качества статистики в области измерения не-

наблюдаемой экономики, организованный ОЭСР, Экономической комиссией ООН для Азии и Тихого океана, АБР (Азиатским банком развития) (Бангкок, май 2004 года) и семинар по вопросам обследования домашних хозяйств и измерения рабочей силы в контексте неформальной экономики, проведенный странами Южноафриканского сообщества развития в Масеру, Лесото в апреле 2008 года.

Глава 26. СЧЕТА ОСТАЛЬНОГО МИРА И ИХ СВЯЗЬ С ПЛАТЕЖНЫМ БАЛАНСОМ

А. Введение

26.1. В данной главе рассматривается взаимосвязь между счетами остального мира в СНС и международными счетами, описанными в *Руководстве по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, шестое издание (РПБ-6) (Balance of Payments and International Investment Position Manual, 6th edition — ВРМ6)*. В ней показано, что в обоих руководствах используется одна и та же концептуальная основа, при этом международные счета представляют дополнительную информацию по вопросам, имеющим особое значение для международных операций и позиций.

1. Счета остального мира в СНС

26.2. В СНС экономические операции между резидентскими единицами и остальным миром регистрируются так, как если бы единицы, относящиеся к остальному миру, были бы еще одним сектором экономики. Счета производства и образования дохода отражают только экономические операции в пределах национальной экономики, но записи о потоках, регистрируемые во всех остальных счетах, могут, в принципе, отражать и операции резидентов с остальным миром. Эти записи необходимы для того, чтобы сбалансировать каждую строку в последовательности счетов, но они не входят в агрегированные балансирующие статьи. Например, разница между ВВП и ВНД выводится из экономических операций, отражаемых в счете распределения первичных доходов как на стороне использования, так и на стороне ресурсов, в которых участвуют единицы остального мира. Если бы записи об операциях единиц остального мира также были включены, между этими балансирующими статьями не было бы разницы.

Текущие счета

26.3. В связи с описанной выше особенностью составления счета остального мира, потоки, направляемые остальному миру, отражаются как использование остальным миром, а потоки, поступающие от остального мира, как ресурсы. Например, экспорт отражается как использование остальным миром, а импорт — как ресурсы, полученные от остального мира. Записи об импорте и экспорте составляют часть счета товаров и услуг в последовательности счетов СНС.

26.4. Наряду с записями об импорте, экспорте и статьями счета распределения первичных доходов, могут существовать экономические операции с остальным миром, которые должны отражаться во всех статьях счета вторичного распределения доходов, а также в корректировке на чистое изменение в пенсионных правах, которая содержится в счете использования доходов.

26.5. В счете остального мира не предусмотрены записи о промежуточном или конечном потреблении (или о накоплении основного капитала), поскольку характер использования товаров и услуг в другой стране не имеет значения для национальной экономики; регистрируется только общий объем экспорта.

26.6. Хотя в СНС в счетах остального мира не рассчитываются балансирующие статьи для каждого отдельного счета, две балансирующие статьи, относящиеся к текущим счетам платежного баланса, представляются важными. Во-первых, это сальдо по внешним операциям с товарами и услугами, которое представляет собой разницу между импортом и экспортом. Во-вторых, это общее сальдо по текущим внешним операциям, которое рассчитывается как сумма всех текущих поступлений от остального мира за вычетом всех текущих выплат остальному миру, включая импорт и экспорт. Таким образом, сальдо по текущим внешним операциям показывает, в какой мере резиденты привлекают сбережения, сделанные нерезидентами.

Счета накопления

26.7. Как отмечалось выше, в счете операций с капиталом остального мира нет записей о накоплении основного капитала. Существует возможность для регистрации экономических операций с природными ресурсами, по контрактам, договорам аренды и лицензиям, или гудвиллу и маркетинговым активам. Тем не менее, по своей природе и с учетом того, что земля почти всегда приобретает резидентской единицей, такого рода записи не могут быть широко распространенными. С другой стороны, капитальные трансферты, направляемые остальному миру и получаемые от него, могут иметь высокую значимость.

26.8. Финансовый счет и балансы активов и пассивов, содержащие подробные данные об экономических операциях с финансовыми активами и обязательствами и их запасах в случае, когда одна из сторон является нерезидентом, рассматриваются в качестве чрезвычайно важных элементов счетов остального мира. Действительно, в РПБ-6 этим показателям отводится больше места, чем показателям текущих счетов.

26.9. Кроме того, в счетах остального мира могут быть включены относящиеся к нему записи о других изменениях в объеме активов и обязательств и показатели их переоценки.

2. Международные счета в РПБ-6

26.10. В приведенном выше описании счетов остального мира отмечается, что экспорт, например, рассматрива-

ется как использование остальным миром, а импорт — как ресурсы, поступившие от остального мира. Счет остального мира, как предполагает само его название, строится с точки зрения остального мира. В РПБ-6 те же запасы и потоки рассматриваются с точки зрения отечественной экономики. Таким образом, записи в РПБ-6 являются зеркальным отражением записей в СНС, относящихся к остальному миру.

26.11. Далее, в контексте РПБ-6 уровни запасов, обычно именуемые как «позиции», и балансы активов и пассивов для всех финансовых активов и обязательств, в которых одна из сторон является нерезидентом, называются международной инвестиционной позицией.

26.12. В международных счетах, составленных для какой-либо страны, сведены воедино экономические взаимосвязи между резидентами этой экономики и остальным миром. Они включают:

- a. платежный баланс, в котором охвачены все экономические операции между резидентами и нерезидентами в течение определенного периода времени;
- b. международную инвестиционную позицию (МИП), которая показывает на какой-либо момент времени: стоимость финансовых активов резидентов данной страны, представляющих собой требования к нерезидентам или золото в слитках, которое держат в качестве резервных активов; а также обязательства резидентов данной страны по отношению к нерезидентам;
- c. счет других изменений в финансовых активах и обязательствах, показывающий другие потоки, такие как изменения оценки, которые согласуют платежный баланс и МИП за определенный период времени путем отражения изменений, произошедших

вследствие экономических событий, не являющихся экономическими операциями между резидентами и нерезидентами.

Эти счета корреспондируются, соответственно, с экономическими операциями, балансами активов и пассивов и счетами других изменений в активах в СНС. Следует, однако, отметить, что то, что выступает в качестве активов в счете остального мира, в международных счетах представляет собой обязательства, и наоборот.

3. Структура главы

26.13. В разделе В данной главы обсуждаются правила учета в международных счетах. Эти правила согласованы с правилами учета в СНС, и было достигнуто понимание в отношении того, в каких случаях СНС и в каких РПБ-6 определяются правила, которые следует применять в обоих контекстах. В случае резидентства СНС использует концепцию РПБ-6.

26.14. Структура международных счетов и их связь с соответствующими счетами СНС является предметом рассмотрения в разделе С.

26.15. Особенностью финансовых счетов и МИП (как части международных счетов) является введение функциональных категорий, которые характеризуют основную цель инвестирования за рубежом. Это является предметом рассмотрения в разделе D.

26.16. В разделе E затрагиваются некоторые вопросы, имеющие особую важность для международных счетов: глобальные диспропорции, исключительное финансирование, реорганизация долга, валютные союзы и конвертация валют.

В. Принципы ведения счетов

1. Сравнение с принципами ведения счетов в СНС

26.17. Хотя в СНС используется система учета, основанная на четверичной записи, платежный баланс строится на системе двойной записи. Когда экономическая операция осуществляется между двумя резидентскими единицами, необходимы четыре записи, при этом две записи отражают, например, обмен товарами, а две — обмен средствами платежа. Однако, когда резидентская единица осуществляет экономическую операцию с единицей-нерезидентом, разработчики национальных счетов не в состоянии самостоятельно проверить корреспондирующие записи в остальном мире. В результате, хотя, в принципе, платежный баланс и сбалансирован, на практике может существовать несбалансированность, вызываемая недостатками исходных данных и процесса составления, что выражается в несоответствии между финансовыми операциями и корреспондирующими операциями в пределах отечественной экономики. Это балансовое расхождение, будучи обычным явлением для публикуемых данных платежного баланса, обозначается как чистые ошибки и пропуски. В руководствах по платежному балансу эта статья традиционно обсуждается с тем, чтобы подчеркнуть,

что она должна публиковаться в явном виде, а не включаться без выделения в другие статьи, и что она должна служить указанием на возможные источники ошибок измерения.

26.18. Тем не менее, наблюдается растущий интерес к оценкам, получаемым от зарубежных партнеров, которые имеют более полный охват и лучшую оценку. Кроме того, была проделана большая работа по согласованию данных с позиций обеих сторон (например, экспорта одной страны с корреспондирующим импортом, регистрируемым страной-партнером) и глобальных итогов. Встречные данные зеркальной статистики также необходимы для подготовки консолидированной информации для валютного или экономического союза на основе данных отдельных стран-членов. По существу, вся эта работа строится на том, что, когда статистика платежного баланса применяется на двустороннем или глобальном уровне, она на самом деле становится системой, основанной на четверичной записи.

Оценка

26.19. В СНС и международных счетах принципы оценки одни и те же. В обоих случаях используется рыночная стоимость, но для отдельных инструментов, для которых

рыночные цены отсутствуют, используются оценки по номинальной стоимости. В международных счетах оценка экспорта и импорта является особым случаем, где используется унифицированный подход к оценке стоимости, а именно стоимость оценивается на таможенной границе страны-экспортера, то есть используется оценка по цене FOB («свободно на борту судна»). Это позволяет получать оценки, согласованные между экспортером и импортером, и обеспечивает согласованную основу для измерений в условиях, когда стороны могут заключать контракты в широком диапазоне разновидностей, от одной крайности — «франко-завод» (когда импортер несет полную ответственность за всю транспортировку и страхование), до другой — «поставка с оплатой пошлины» (условие, при котором экспортер полностью отвечает за транспортировку, страхование и оплату любых импортных пошлин). При проведении международных экономических операций может существовать мотивация для занижения или завышения заявленной стоимости с целью уклонения от уплаты налогов или валютного контроля, поэтому в РПБ-6 даются указания в отношении того, как определять цены, эквивалентные рыночным, когда такие случаи установлены, и как вносить соответствующие коррективы, необходимые для других статей, на которые это повлияло. Дальнейшее обсуждение вопросов регистрации импорта и экспорта содержится в главах 14 и 28.

Время регистрации и изменение собственности

26.20. Время регистрации и принципы отражения собственности в СНС и в международных счетах одни и те же. На практике в качестве момента изменения экономической собственности на товары часто принимается момент времени, когда товары регистрируются в таможенных документах. Между таможенными данными и данными на момент фактического изменения собственности возникает разница, например, в случае объектов основных фондов высокой стоимости или товаров, отправленных на консигнацию (то есть доставленных до того, как они были проданы), на величину которой вносятся поправки.

26.21. Больше уже не существует каких-либо исключений в порядке регистрации изменения экономической собственности. Однако эта операция отражается другим образом в случае перепродажи товаров за границей, то есть, когда владелец покупает и перепродает товары в том же самом состоянии без пересечения товарами территории страны владельца. В данном случае приобретение товаров определяется как изменение собственности, но отражается как отрицательный экспорт, а не как импорт при приобретении товаров и как положительный экспорт при их реализации. Если товары приобретаются в одном периоде и не реализуются до следующего периода, они будут отражены как изменение запасов у купившего их торгового предприятия даже в том случае, если эти запасы хранятся за рубежом. Следствием этих изменений в учете является то, что в международных счетах перепродажа товаров за границей теперь отражается в качестве экономической операции с товарами, в то время как раньше она регистрировалась как экономическая операция с услугами.

26.22. Принцип регистрации импорта и экспорта на момент, когда происходит изменение собственности, при-

меняется также и к таким статьям, как объекты основных фондов высокой стоимости, в случае которых изменение собственности регистрируется на момент установки (см. пункты 10.53 и 10.55).

Исчисление на чистой основе

26.23. В РПБ-6 применяются те же правила исчисления на чистой основе, что и в СНС. Обычно использование исчисления на чистой основе не рекомендуется, за исключением особого случая регистрации операций с финансовыми активами и обязательствами. Тем не менее, на чистой основе исчисляются только приобретение и выбытие активов одного и того же типа (либо принятие и погашение обязательств одного и того же типа). Не применяется исчисление на чистой основе путем сальдирования активов и обязательств, даже в отношении одного и того же инструмента; не рекомендовано также исчисление на чистой основе для различных типов инструментов. Более подробно об исчислении на чистой основе в отношении финансовых инструментов говорится в главе 3 РПБ-6, пункты 3.109–3.121.

2. Единицы

26.24. Международные счета и СНС основываются на одних и тех же определениях институциональных единиц и резидентства. Поскольку международные счета основное внимание уделяют экономическим отношениям между резидентами и нерезидентами, более развернутый анализ случаев разграничения понятий приведен в РПБ-6.

Экономическая территория

26.25. В соответствии с наиболее часто используемой концепцией под экономической территорией понимается пространство, находящееся под фактическим экономическим контролем одного правительства. Однако это могут быть также валютные и экономические союзы, регионы или мир в целом, поскольку они также могут являться предметом макроэкономической политики или анализа.

26.26. Экономическая территория включает площади земли, в том числе острова, а также воздушное пространство, территориальные воды и территориальные анклавов в остальном мире (такие, как посольства, консульства, военные базы, научные станции, информационные или иммиграционные офисы, которые обладают иммунитетом по отношению к законам принимающей страны), физически расположенные на других территориях. Экономическая территория характеризуется как физическим местоположением, так и правовой юрисдикцией, поэтому корпорации, создаваемые в рамках законодательства данной юрисдикции, являются частью данной экономики. Экономическая территория также включает особые зоны, такие как зоны свободной торговли и оффшорные финансовые центры. Они находятся под контролем правительства и, таким образом, являются частью экономики, даже несмотря на то, что в них могут действовать отличные от остальной территории страны административный и налоговый режимы. (Вместе с тем, представляется полезным показывать данные для таких зон отдельно). Экономическая территория не включает между-

народные организации и анклавов других государств, физически расположенные на данной территории.

Институциональные единицы

26.27. В СНС и РПБ-6 используется одна и та же концепция институциональных единиц. Поскольку рассмотрение концентрируется на национальной экономике, применяется особая трактовка единиц, участвующих в трансграничных операциях. Как будет показано ниже, в некоторых случаях юридические лица объединяются в одну институциональную единицу, если они являются резидентами одной и той же страны, и не объединяются, если они являются резидентами разных стран. Аналогично этому, одно юридическое лицо может быть разделено на части, если оно имеет существенный объем экономической деятельности в двух и более странах. В результате таких преобразований резидентство создаваемых соответствующих единиц становится более четко обозначенным, а концепция экономической территории приобретает особое значение.

26.28. Как уже упоминалось в главе 4, резидентские искусственные дочерние предприятия и единицы специального назначения (ЕСН) объединяются со своими собственниками в единые юридические лица. Однако юридическое лицо, являющееся резидентом одной юрисдикции, никогда не объединяется с юридическим лицом, являющимся резидентом другой. В итоге ЕСН и другие подобные корпоративные образования, находящиеся в собственности нерезидентов, рассматриваются в качестве резидентов территории, на которой они инкорпорированы, даже если большинство их собственников (либо все они) или основная часть их активов (либо все они) находятся в другой стране.

26.29. Аналогично этому, члены домашнего хозяйства должны быть резидентами одной и той же страны. Если физическое лицо в отличие от остальных членов домашнего хозяйства проживает в другой стране, оно не считается членом этого домашнего хозяйства, даже если все они делят общие доходы и расходы или совместно владеют активами.

Филиалы

26.30. Филиал — это некорпорированное предприятие, принадлежащее нерезидентской единице, которая считается головной. Филиал является резидентом и учитывается как квазикорпорация. Идентификация филиалов в качестве отдельных институциональных единиц требует наличия признаков существенных операций, которые могут быть учтены отдельно от операций остальной части компании. Предприятие может считаться филиалом в следующих случаях:

- a. Для филиала либо существует полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов, либо, в случае необходимости, возможно и целесообразно как с экономической, так и с юридической точки зрения такие счета составить. Наличие отдельного учета означает, что единица существует фактически и позволяет практически подготовить статистические данные.

Кроме того, может действовать один из следующих факторов или оба одновременно:

- b. Филиал осуществляет или намеревается осуществлять производство в значительных масштабах, ко-

торое базируется на территории, отличной от той, на которой находится его головной офис, в течение одного года или более:

- если производственный процесс предполагает физическое присутствие, то данное производство должно быть физически расположено на этой территории;
 - если производственный процесс не требует физического присутствия, как, например, в некоторых случаях банковской деятельности, страхования, других видов финансовых услуг, владения патентами, перепродажи товаров за границей и «виртуального производства», эти операции должны считаться проведенными на данной территории на основании регистрации этих операций или их юридического адреса на данной территории.
- c. Филиал подпадает под действие системы налогообложения доходов (при наличии таковой) той страны, на территории которой он расположен, даже в случае наличия у него статуса, освобождающего его от налогов.

26.31. Выделение филиалов вызывает последствия для статистического отражения как головной компании, так и филиала. Операции филиала должны быть исключены из операций головного офиса институциональной единицы, и разграничение головной компании и филиала должно быть произведено согласованно в обеих странах, где они расположены. Филиал может быть выделен для реализации строительных проектов или для мобильной деятельности, такой как транспорт, рыболовство или консультационные услуги. Однако, если деятельность не является достаточно значительной, чтобы выделить филиал, она учитывается в качестве экспорта товаров или услуг от головной компании.

26.32. В некоторых случаях осуществление предварительной деятельности, относящейся к будущему проекту прямого инвестирования и предшествующей инкорпорированию, является достаточным основанием для установления резидентства квазикорпорации. Например, расходы на лицензии и юридические процедуры по проекту показываются как расходы квазикорпорации и являются частью прямых инвестиций, направляемых в данную единицу, в отличие от продажи лицензий нерезидентам или экспорта услуг, соответственно, для головной компании.

Условные резидентские единицы

26.33. Если расположенный на экономической территории данной страны земельный участок принадлежит нерезидентской единице, для статистических целей идентифицируется условная резидентская единица, являющаяся собственником данного земельного участка. Условная резидентская единица является разновидностью квазикорпорации. Трактовка условной резидентской единицы также применяется к зданиям, сооружениям и другим улучшениям на этой земле, к долгосрочным договорам аренды земли, а также к правам собственности на природные ресурсы, отличные от земли. Как следствие такой трактовки нерезидент рассматривается как собственник условной резидентской единицы, а не как собственник земли непосредственно; та-

ким образом, условная резидентская единица имеет обязательство в отношении нерезидента, являющегося собственником капитала данной единицы, однако земля и другие природные ресурсы всегда остаются активами той страны, в которой они расположены. Условная резидентская единица обычно предоставляет своему владельцу услуги; например, в случае домов для отдыха такой услугой является предоставление соответствующих помещений.

26.34. В общем случае, если нерезидентская единица имеет договор долгосрочной аренды недвижимого актива, такого как здание, предполагается, что она осуществляет производство в стране, где расположен этот актив. Если по какой-либо причине не существует связанной с ним производственной деятельности, то условная резидентская единица также создается для отнесения к ней этого договора аренды.

Многотерриториальные предприятия

26.35. Некоторые предприятия осуществляют непрерывную деятельность в пределах более, чем одной экономической территории; как правило, это такая трансграничная деятельность, как деятельность авиалиний, водные перевозки, эксплуатация гидроэнергетических систем на пограничных реках, трубопроводов, туннелей и подводных морских кабелей. По возможности должны идентифицироваться отдельные филиалы, но, если компания осуществляет единый производственный процесс без ведения отдельных счетов или принятия отдельных управленческих решений для каждой из территорий, на которых она работает, не существует возможности идентифицировать филиалы. В таких случаях в связи с тем, что основное внимание уделяется данным для каждой из национальных экономик, необходимо разделить эту деятельность между странами. Деятельность следует разбивать пропорционально долям, приходящимся на каждую из территорий, которые рассчитываются с помощью индикатора, подобранного в соответствии с особенностями предприятия. Подход, основанный на пропорциональном разделении, может также быть применен для предприятий, находящихся в зонах совместного управления двух или более правительств.

3. Резидентство

26.36. *Резидентство каждой институциональной единицы определяется в зависимости от того, с экономической территорией какой страны она имеет наибольшую связь, которая характеризуется как центр ее преобладающего экономического интереса.* Институциональная единица является резидентом экономической территории, если в пределах этой экономической территории существуют некоторое местоположение, жилище, место производства или другие помещения, в которых или из которых единица занимается и намерена продолжать заниматься экономической деятельностью и операциями в значительном масштабе в течение неопределенного или ограниченного, но продолжительного периода времени. Местоположение не обязательно должно быть фиксированным, пока оно остается в пределах экономической территории. В качестве рабочего определения используется фактическое или планируемое местоположение в течение одного года или более. Хотя вы-

бор именно одного года в качестве определяющего периода времени носит в какой-то мере субъективный характер, он был принят для того, чтобы избежать неопределенности и способствовать согласованности на международном уровне. Большинство единиц имеют тесные связи только с одной страной, но с развитием глобализации они во все большем числе случаев стали устанавливать связи с двумя или более странами.

Резидентство домашних хозяйств

26.37. Домашнее хозяйство является резидентом экономической территории, на которой члены домашнего хозяйства содержат или намереваются содержать жилище либо несколько жилищ, которые члены домашнего хозяйства рассматривают и используют в качестве своего основного жилища. Если существует неясность в отношении того, какое жилище является основным жилищем, это определяется по продолжительности проводимого в нем времени, а не по другим факторам, таким как стоимость, размер или продолжительность владения им. Пребывание в течение одного года или более на какой-либо территории или намерение так поступить является достаточным, чтобы считать, что основное жилище расположено на ней. Влияние резидентства домашнего хозяйства на регистрацию его потоков и запасов в обобщенном виде показано в таблице 26.1.

26.38. В дополнение к общим принципам в следующих особых случаях следует руководствоваться приведенными дополнительными указаниями по определению резидентства домашних хозяйств:

- a. *Студенты.* Лица, которые едут за границу для очного обучения, в общем случае остаются резидентами той территории, резидентами которой они были до обучения за рубежом. Такой подход применяется, даже если продолжительность их курса обучения превышает год. Однако студенты становятся резидентами территории, на которой они обучаются, если они выражают намерение продолжить свое присутствие на территории обучения после завершения обучения. Члены того же самого домашнего хозяйства, которые являются сопровождающими студентов иждивенцами, также рассматриваются как резиденты той же страны, что и сами студенты.
- b. *Пациенты.* Лица, которые отправляются за границу с целью лечения, сохраняют свой преобладающий центр экономического интереса на территории, резидентами которой они были до лечения, даже в тех редких случаях, когда сложное лечение занимает год или больше. Как и в случае со студентами, сопровождающие их иждивенцы рассматриваются таким же образом.
- c. *Экипажи судов и т. д.* Экипажи судов, самолетов, нефтяных платформ, космических станций или других подобных устройств, которые действуют вне пределов территории либо в пределах нескольких территорий, рассматриваются как резиденты территории своего основного местонахождения. Основное местонахождение определяется тем, где они проводят основную часть своего времени в период, когда не исполняют своих служебных обязанностей. Данное

- место может быть другим, чем у владельца подвижного оборудования.
- d. *Дипломаты, военнослужащие и т.д.* Дипломаты, военнослужащие и другие государственные служащие страны, работающие за рубежом на территории правительственных анклавов, а также их домашние хозяйства считаются резидентами той экономической территории, на правительство которой они работают. Однако прочие наемные работники, такие как персонал, нанятый на месте, и персонал международных организаций являются резидентами по местонахождению их основного жилища.
- e. *Приграничные работники.* Для этой категории работников не существует отдельной трактовки. Резидентство относящихся к ним лиц определяется в связи с их основным жилищем, а не с территорией, где они работают; таким образом, работники, которые пересекают границы для осуществления своей трудовой деятельности, сохраняют резидентство, определяемое расположением их основного жилища.
- f. *Беженцы.* К беженцам не применяется никакой специальной трактовки; таким образом, они утрачивают резидентство на территории своей родной страны, если они находятся или намерены находиться в другой стране в течение года или более, независимо от их правового статуса или намерения вернуться.
- g. *Высокомобильные физические лица.* Некоторые физические лица имеют тесные связи с двумя или более странами. В случаях, когда основное жилище отсутствует или имеется два или более основных жилищ в разных странах, резидентство определяется в зависимости от того, на какой территории данное лицо провело наибольшее количество времени за год. Хотя эти лица в статистических целях долж-

ны быть классифицированы как резиденты одной страны, в связи с признанием тесных связей с другой страной может потребоваться дополнительная информация.

26.39. Когда домашние хозяйства меняют страну своего резидентства, происходят изменения статуса активов, которыми они владеют, и принятых ими обязательств. Эти изменения записываются как изменение классификации в счете других изменений в объеме активов. Поскольку для учета собственности нерезидентской единицы на землю используется условная резидентская единица, могут вводиться новые условные резидентские единицы или преобразовываться старые, чтобы отобразить изменения в собственности на активы в результате изменений резидентства собственников.

Резидентство предприятий

26.40. Предприятие является резидентом экономической территории, если оно осуществляет производство товаров и услуг в значительных объемах из какого-либо местоположения на этой территории. Требования в отношении налогообложения и других правовых норм обычно приводят к использованию отдельного юридического лица для проведения операций в каждой правовой юрисдикции. В дополнение к этому, когда одно юридическое лицо проводит существенные операции на двух и более территориях, в статистических целях определяется отдельная институциональная единица (например, для филиалов, прав собственности на землю и многотерриториальных предприятий, как было отмечено выше). В результате разделения таких юридических лиц, резидентство каждого из определенных затем предприятий обычно не вызывает сомнений. Влияние резидентства предприятия на регистрацию его потоков и запасов в обобщенном виде показано в таблице 26.2.

Таблица 26.1

Влияние резидентского статуса домашнего хозяйства на статистические данные принимающей страны

Экономический поток или позиция	Резидент (например, иностранный работник, нанятый по долгосрочному контракту)	Нерезидент (например, иностранный работник, нанятый по краткосрочному контракту)
Оплата труда, полученная на предприятиях данной страны	Оплата труда, выплачиваемая резидентом резиденту	Оплата труда, выплачиваемая резидентом нерезиденту
Личные расходы в данной стране	Экономическая операция резидента с резидентом	Экспорт услуг, в основном, поездок
Трансферты родственникам на родину	Текущий или капитальный трансферт резидента нерезиденту	Трансферт нерезидента нерезиденту. (Работники, нанятые по краткосрочным контрактам, часто проводят международную финансовую операцию по переводу денежных средств из принимающей страны на родину, например, через банк в принимающей стране)
Финансовые требования или обязательства резидентской институциональной единицы по отношению к домашнему хозяйству	Финансовое требование резидента к резиденту	Международное финансовое требование
Земля и здания, находящиеся в собственности в принимающей стране	Нефинансовый актив	Нефинансовый актив и обязательство условной резидентской единицы в отношении прямых инвестиций нерезидента
Земля и здания, находящиеся в собственности в стране нерезидента	Актив в форме прямых инвестиций в условную резидентскую единицу	Не включается в баланс активов и пассивов принимающей страны

26.41. В некоторых случаях физическое местоположение предприятия не является достаточным для идентификации его резидентства из-за того, что физическое присутствие предприятия незначительно или не имеет места, например, когда управление им полностью осуществляется другими лицами. Таким образом могут вести свою деятельность банки, страховые компании, инвестиционные фонды, единицы секьюритизации, а также некоторые единицы специального назначения. Многие трасты, корпорации или фонды, которые держат у себя частные средства, также либо присутствуют незначительно, либо не имеют физического присутствия на территории. Подобно виртуальному производству все физические процессы могут быть переданы в аутсорсинг другим единицам. При незначительных физических размерах предприятия его резидентство определяется по экономической территории, в соответствии с законами которой данное предприятие было инкорпорировано или зарегистрировано. Инкорпорирование и регистрация характеризуют существенную степень связи со страной, обладающей юрисдикцией над существованием и деятельностью предприятия. В отличие от этого другие связи, такие как права собственности, размещение активов или местоположение его менеджеров или администраторов, могут быть не так четко очерчены.

26.42. В некоторых редких случаях законодательство позволяет предприятиям изменять страну их резидентства, например, в рамках экономического союза. В таких случаях, как и для домашних хозяйств, изменение резидентства означает, что их активы и обязательства меняют свой статус, что отражается в счете других изменений в объеме активов. Более обычной является так называемая «корпоративная миграция», которая состоит в передаче активов и обязательств от корпорации в одной стране связанной с ней единице в другой стране, что регистрируется как экономическая операция, а не как изменение резидентства данного лица.

Резидентство других единиц

26.43. Органы государственного управления включают территориальные анклавы, такие как посольства, консульства, военные базы и другие анклавы иностранных государств. Однако единица, созданная государством в соответствии с законами другой юрисдикции, является резидентским предприятием в юрисдикции принимающей страны, а не частью сектора государственного управления какой-либо страны.

26.44. Международные организации являются резидентами своей собственной экономической территории, а не страны, в которой они физически расположены. Международная организация, управляющая вооруженными силами или действующая на территории в качестве временной администрации, остается международной организацией и является нерезидентом на этой территории, даже если она осуществляет там функции государственного управления. В случаях, когда эти организации имеют особую важность, желательно выделять их. Некоторые международные организации охватывают группу стран в определенном регионе, как, например, экономические или валютные союзы. Если статистические данные разрабатываются для этого региона как единого целого, эти региональные организации являются резидентами этого региона в целом, хотя они не являются резидентами какой-либо из стран-членов.

26.45. Некоммерческая организация, обслуживающая домашние хозяйства (НКОДХ), имеет центр экономического интереса в той стране, в которой она юридически создана или официально признана иным образом. Если какая-либо НКОДХ занимается благотворительностью или организацией общественных работ в международном масштабе, ее зарубежные операции могут быть достаточно существенными, чтобы выделить их в качестве филиалов.

Таблица 26.2

Влияние резидентского статуса предприятия на статистические данные принимающей страны

Экономический поток или позиция	Резидентское предприятие (например, крупный долгосрочный строительный проект)	Нерезидентское предприятие (например, небольшой краткосрочный строительный проект)
Продажи резидентам, осуществляемые предприятием	Экономическая операция резидента с резидентом	Импорт товаров и услуг
Приобретения у резидентов, осуществляемые предприятием	Экономическая операция резидента с резидентом	Экспорт товаров и услуг
Оплата труда, выплаченная резидентам принимающей страны	Оплата труда, выплаченная резидентом резиденту	Оплата труда, выплаченная нерезидентом резиденту
Оплата труда, выплаченная резидентам родной страны	Оплата труда, выплачиваемая резидентом нерезиденту	Экономическая операция, не относящаяся к принимающей стране
Чистая прибыль	Выплаченные дивиденды или реинвестированные доходы	Экономическая операция, не относящаяся к принимающей стране
Вливание средств владельцами	Обязательства в форме прямых инвестиций данной страны	Экономическая операция, не относящаяся к принимающей стране
Требования или обязательства резидентской институциональной единицы по отношению к предприятию	Финансовые требования резидента к резиденту	Международные финансовые требования

С. Сравнение международных счетов и счетов остального мира в СНС

26.46. Подобно СНС, международные счета охватывают счета для текущих экономических операций, счета накопления и балансы активов и пассивов. Совокупность счетов экономических операций называется платежным балансом. Общий обзор представления международных счетов (с использованием числового примера из СНС) приведен в таблице 26.3. В состав трех текущих счетов входят счет товаров и услуг, счет первичных доходов и счет вторичных доходов. Счет первичных доходов соответствует счетам распределения первичных доходов в СНС, счет вторичных доходов — счету вторичного распределения доходов в СНС. В названиях счетов доходов в РПБ-6 не используются термины «распределение» и «перераспределение», поскольку в них не показывается распределение и перераспределение от одной стороны другой, но лишь отражается доход с точки зрения одной стороны. Поскольку в международных счетах нет счета, соответствующего счету использования доходов, корректировка на изменение в пенсионных правах появляется в отдельной статье после счета вторичных доходов. (Пенсии, поступающие из-за рубежа, в настоящее время составляют незначительную величину для большинства стран).

26.47. В международных счетах не существует точных аналогов счета производства, счета образования доходов и счета использования доходов, поскольку международные счета не описывают производство, потребление (или накопление капитала). Импорт и экспорт продуктов во всех случаях рассматриваются как простые экономические операции; из контекста международных операций неясно, будут ли эти продукты в конечном итоге использованы на промежуточное потребление, конечное потребление или накопление капитала, или они будут реэкспортированы. Использование продуктов по своей природе имеет полностью внутриэкономический характер.

26.48. В таблице 26.3 показан в сокращенной форме счет операций с капиталом в международных счетах, а также функциональная классификация финансовых операций, в отличие от классификации финансовых инструментов, которая используется в СНС. Поскольку функциональная классификация представляет собой группировку инструментов, эти две формы представления находятся в строгом соответствии друг с другом. Функциональная классификация рассматривается ниже в разделе D. (В разделе D также объясняется, почему затенена ячейка для обязательств, связанных с резервами.)

1. Счет товаров и услуг

26.49. Счет товаров и услуг включает только импорт и экспорт товаров и услуг, поскольку это единственные экономические операции с товарами и услугами, имеющие трансграничный аспект. Товары и услуги регистрируются в момент перехода экономической собственности от единицы в одной стране к единице в другой стране. Обычно во время изменения собственности товары физически перемещаются, но это совсем не обязательно. В случае перепродажи товаров за границей товары могут изменять собственника и не из-

менять своего местоположения до тех пор, пока они не будут перепроданы третьей стороне.

26.50. Товары, которые меняют свое местоположение, перемещаясь из одной страны в другую, но без изменения экономической собственности на них, не включаются в им-

Таблица 26.3
Общий обзор платежного баланса

	Кредит	Дебет	Сальдо
Текущие счета			
<i>Счет товаров и услуг</i>			
Товары	462	392	
Услуги	78	107	
<i>Товары и услуги</i>	540	499	41
<i>Счет первичных доходов</i>			
Оплата труда	6	2	
Проценты	13	21	
Распределенный доход корпораций	17	17	
Реинвестированные доходы	14	0	
<i>Счет первичных доходов</i>	50	40	10
<i>Товары, услуги и первичные доходы</i>	590	539	51
<i>Счет вторичных доходов</i>			
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д.	1	0	
Чистые страховые премии (кроме премий по страхованию жизни)	2	11	
Страховые возмещения (кроме выплат по страхованию жизни)	12	3	
Текущие международные трансферты	1	31	
Прочие текущие трансферты	1	10	
<i>Вторичные доходы</i>	17	55	-38
<i>Сальдо по текущим операциям</i>			13
Счет операций с капиталом			
Приобретение или выбытие произведенных активов	0	0	
Капитальные трансферты	1	4	
<i>Сальдо счета операций с капиталом</i>			-3
<i>Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-)</i>			10
Финансовый счет (по функциональным категориям)			
Прямые инвестиции	8	11	
Портфельные инвестиции	18	14	
Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и ОПАР (опционы на приобретение акций работниками)	3	0	
Другие инвестиции	20	22	
Резервные активы	8		
<i>Всего изменения в активах и обязательствах</i>	57	47	
<i>Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-)</i>			10
<i>Чистые ошибки и пропуски</i>			0

порт и экспорт. Таким образом, товары, посланные за рубеж для переработки или возвращенные в страну после переработки, не включаются в импорт и экспорт товаров, а в экспорт и импорт услуг включается только установленная плата за переработку товаров.

26.51. В платежном балансе уделяется особое внимание различию между товарами и услугами. Это различие отражает интересы экономической политики, поскольку товары и услуги являются предметом разных международных договоров. Оно также отражает информационные аспекты в связи с тем, что данные о товарах, как правило, поступают из таможенных источников, в то время как данные об услугах обычно получают из платежных документов и обследований.

26.52. Основным источником данных о товарах является статистика международной торговли товарами. Международные стандарты приведены в *Статистике международной торговли товарами: концепции и определения — СМТТ (International Merchandise Trade Statistics: Concepts and Definitions — IMTS)* (Организация Объединенных Наций, 1998). В РПБ-6 определены несколько источников расхождений, которые могут возникнуть в некоторых или во всех странах. В нем также предложена стандартная таблица согласования, чтобы оказать пользователям помощь в понимании этих расхождений. Основная причина возникновения расхождений состоит в том, что стандарты СМТТ предполагают для оценки импорта использовать цены СИФ (стоимость, страхование и фрахт), тогда как в платежном балансе используется универсальный подход к оценке и экспорта, и импорта на основе цены FOB. В связи с этим необходимо исключить издержки на фрахт и страхование, понесенные между таможенной границей экспортера и таможенной границей импортера. Поскольку существуют определенные различия между оценкой на основе цены FOB и фактическими условиями контрактов, некоторые расходы на фрахт и страхование должны быть перемаршрутизированы.

26.53. Подход, основанный на регистрации изменения собственности, используемый в платежном балансе, предполагает, что время регистрации записей о товарах согласуется с временем регистрации соответствующих финансовых потоков. В РПБ-6 больше не существует исключений при применении принципа изменения собственности. В отличие от этого, рекомендации СМТТ придерживаются времени таможенного оформления товаров. Хотя это время зачастую и служит приемлемым приближением, в некоторых случаях, таких как отправка товаров на консигнацию, могут потребоваться корректировки. В случае, когда товары отправляют за границу для переработки без изменения собственности, стоимости перемещаемых товаров включаются в СМТТ, но изменение собственности является основным критерием в платежном балансе. (Тем не менее, стоимости перемещаемых товаров рекомендуется отражать в дополнительных справочных статьях для облегчения понимания природы этих контрактов.) Более детальное рассмотрение контрактов по переработке товаров представлено в главе 21. Для того, чтобы привести оценки в соответствие с изменением экономической собственности на товары, могут потребоваться другие корректировки данных на основе СМТТ, либо общего характера, либо исходя из конкретных условий каждой страны. В число возможных примеров входят перепродажа товаров за границей, немонетарное золото, товары, приби-

вающие на территорию и покидающие ее незаконно, товары, приобретенные в портах транспортными компаниями, и товары, физически перемещаемые, но без изменения собственности.

26.54. Реэкспортируемые товары — это иностранные товары (товары, произведенные в других странах и ранее импортированные с изменением экономической собственности), которые экспортируются без какой-либо существенной трансформации того состояния, в котором они были импортированы ранее. Поскольку реэкспортируемые товары не были произведены в рассматриваемой стране, они имеют с ней меньше связи, чем остальной экспорт. Для стран, в которых сосредоточены основные перевалочные пункты и оптовые компании, обычно характерны большие объемы реэкспорта. Реэкспорт увеличивает объемы как импорта, так и экспорта, и, если величина реэкспорта значительна, отношения импорта и экспорта к экономическим агрегатам также возрастают. Следовательно, полезно показывать реэкспорт отдельно. Импортированные товары, находящиеся в ожидании реэкспорта, регистрируются в составе запасов материальных оборотных средств экономического собственника — резидента страны.

26.55. В платежном балансе товары представлены на агрегированном уровне. Информацию о товарах в более детальной разбивке можно получить из данных на основе СМТТ.

26.56. Услуги разбиваются на следующие 12 стандартных компонентов:

- a. услуги по обработке сырья и материалов, принадлежащих другим лицам;
- b. услуги по техническому обслуживанию и ремонту, не отнесенные к другим категориям;
- c. транспортные услуги;
- d. поездки;
- e. строительные услуги;
- f. страховые и пенсионные услуги;
- g. финансовые услуги;
- h. плата за использование продуктов интеллектуальной собственности, не отнесенная к другим категориям;
- i. телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги;
- j. прочие деловые услуги;
- k. личные услуги и услуги в сфере культуры и отдыха; и
- l. государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям;

26.57. Три стандартных компонента связаны с участниками операции, то есть они относятся либо к покупателю, либо к продавцу, но не к продукту, как таковому. К этим категориям относятся поездки, строительные услуги и государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям.

- a. Поездки охватывают все товары или услуги, приобретенные нерезидентами во время посещения страны как для собственных нужд, так и для передачи

кому-либо. В поездки включаются товары, оплата услуг местного транспорта, расходы на размещение, питание и другие услуги.

- b. Строительные услуги включают как полную стоимость продукции, произведенной подрядчиком, так и любые товары и услуги, полученные подрядчиком из местных источников, которые не включаются в импорт и экспорт товаров.
- c. Государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям, включают ряд элементов, которые нельзя распределить по другим конкретным статьям.

Помимо трех статей, связанных с участниками операций, остальные компоненты списка представлены статьями, связанными с продуктами и образованными на основе более детальных классов *Классификации основных продуктов, Версия 2 (СРС)*. Дополнительные стандарты по торговле услугами представлены в *Руководстве по статистике международной торговли услугами (Manual on Statistics of International Trade in Services)* (Организация Объединенных Наций, Европейская комиссия, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Конференция ООН по торговле и развитию и Всемирная торговая организация, 2002), полностью гармонизированном с международными счетами.

2. Счет первичных доходов

26.58. Записи в счете первичных доходов относятся к оплате труда и доходам от собственности, что в точности соответствует счету распределения первичных доходов СНС. Оплата резидентами налогов на производство и получение ими субсидий от собственного государства записываются в счете образования доходов, то есть в счете, который не входит в состав платежного баланса. Любые выплаты налогов на производство другому государству, подлежащие выплате резидентом, так же как и любые субсидии от других государств, подлежащие получению резидентом, отражаются в счете первичных доходов платежного баланса. Корреспондирующие с ними записи для собственного государства, в СНС показываются в счете распределения первичных доходов, а для иностранных государств — в колонке остального мира этого счета, а также в счете первичных доходов платежного баланса.

26.59. В условиях трансграничных операций может возникнуть вопрос о ренте, но это происходит редко, поскольку вся земля считается находящейся в собственности резидентов; если необходимо, это достигается путем создания условной резидентской единицы. Одним из примеров, когда рента может отражаться в международных счетах, может служить предоставление иностранным рыболовецким флотилиям краткосрочных прав рыболовства в территориальных водах. В международных счетах распространено использование термина «инвестиционный доход», под которым понимается доход от собственности, исключая ренту. Таким образом, инвестиционный доход отражает доход, являющийся результатом владения финансовыми активами, а компоненты инвестиционного дохода корреспондируют с компонентами финансовых активов и обязательств, что по-

зволяет рассчитывать нормы дохода.

26.60. В РПБ-6 потоки процентов измеряются точно на той же основе, что и в СНС, при этом УФПИК обособливается и учитывается как импорт или экспорт финансовых услуг.

Доход предприятий прямого инвестирования

26.61. Роль предприятий прямого инвестирования весьма важна и находит отражение как в показателях, характеризующих потоки, так и в показателях, характеризующих позиции в международных счетах. В разделе D приводится более подробное обсуждение идентификации и роли предприятий прямого инвестирования.

26.62. Как разъясняется в пунктах 7.136–7.139, в отношении предприятия прямого инвестирования предполагается, что некоторая доля нераспределенного дохода предприятия передается прямому иностранному инвестору в форме инвестиционного дохода. Эта доля соответствует доле прямого иностранного инвестора в капитале данного предприятия.

26.63. Нераспределенный доход равен чистой прибыли предприятия, плюс все полученные доходы от собственности, минус все доходы от собственности, подлежащие выплате (до расчета реинвестированного дохода), плюс текущие трансферты, подлежащие получению, минус текущие трансферты, подлежащие выплате, и минус корректировка на изменение в пенсионных правах. Реинвестированный доход, полученный от любых прямых дочерних компаний, включается в состав дохода от собственности, подлежащего получению предприятием прямого инвестирования.

26.64. Реинвестированный доход может принимать отрицательное значение, например, если предприятие терпит убытки, или если дивиденды распределяются из холдинговой прибыли, или в квартале, когда выплачиваются дивиденды за год. Однако если дивиденды непропорционально велики по отношению к предыдущим уровням дивидендов и доходов, превышение должно быть отражено как изъятие собственником части капитала корпорации, что разъясняется в пункте 7.131.

26.65. Для предприятия прямого инвестирования, которое на 100 процентов находится в собственности нерезидента, реинвестированный доход равен нераспределенному доходу, а сбережение предприятия равно нулю.

3. Счет вторичных доходов

26.66. Статьями счета вторичных доходов являются текущие трансферты. Набор этих статей в точности соответствует набору статей счета вторичного распределения доходов в СНС. Некоторые из них особенно важны в международных счетах, в частности, текущие трансферты в рамках международного сотрудничества и денежные переводы, отправленные в свои страны физическими лицами, работающими за рубежом.

26.67. Личные трансферты за рубеж представляют собой трансферты от домашнего хозяйства домашнему хозяйству; они представляют интерес, поскольку служат важным источником международного финансирования для некото-

рых стран, которые имеют за границей большое количество работников, нанятых по долгосрочному контракту. Личные трансферты включают денежные переводы работниками, нанятыми по долгосрочному контракту, то есть теми, кто сменил страну своего резидентства.

26.68. Другие работники, такие как приграничные и сезонные работники, не меняют своего резидентства, оставаясь резидентами своей родной страны. Вместо трансфертов международные экономические операции этих работников включают оплату труда, налоги и расходы, связанные с поездками. Дополнительное представление личных денежных переводов объединяет личные трансферты с этими связанными с ними статьями. Личные денежные переводы включают личные трансферты, оплату труда, за вычетом налогов и расходов на поездки, а также капитальные трансферты между домашними хозяйствами. Более подробное рассмотрение приведено в Приложении 5 «Денежные переводы» в РПБ-6.

26.69. Потоки страховых платежей, особенно потоки, связанные с перестрахованием, могут быть очень важны в международном аспекте. Эти потоки учитываются таким же образом, как и в СНС, как в отношении того, что касается выделения платы за финансовые услуги, так и в отношении учета потоков платежей по страхованию или перестрахованию отдельно, а не на консолидированной основе. Более подробная информация об этом разделении приведена в части 1 главы 17.

4. Балансирующие статьи в текущих счетах международных счетов

26.70. Состав балансирующих статей в платежном балансе в некотором смысле отличается от состава аналогичных статей в СНС тем, что каждый счет имеет свою собственную балансирующую статью и еще одну, которая переносится в следующий счет. Для примера, в счете первичных доходов имеется собственная балансирующая статья (сальдо первичных доходов), а также общее сальдо (сальдо товаров, услуг и первичных доходов). Сальдо по внешним операциям с первичными доходами соответствует сальдо первичных доходов и является элементом, включаемым в ВНД. Сальдо по текущим внешним операциям соответствует сбережению остального мира в части, относящейся к операциям с единицами отечественной экономики. Балансирующие статьи в структуре счетов РПБ-6 показаны в таблице 16.3, для удобства воспроизведенной здесь в таблице 26.4.

5. Счет операций с капиталом

26.71. Набор элементов счета операций с капиталом, относящихся к международным экономическим операциям, более ограничен, чем в СНС. Статьи счета операций с капиталом включают приобретение и выбытие произведенных нефинансовых активов и капитальные трансферты. В нем нет операций, относящихся к накоплению произведенных

Таблица 26.4
Балансирующие статьи в международных счетах в связи с последовательностью счетов СНС

Использование		Ресурсы
Остальной мир	Экономические операции и балансирующие статьи	Остальной мир
	Счет товаров и услуг	
	Импорт товаров и услуг	499
540	Экспорт товаров и услуг	
-41	<i>Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами</i>	
	Счет первичных доходов	
6	Оплата труда	2
	Налоги на производство и импорт	
	Субсидии	
44	Доходы от собственности	38
-10	<i>Сальдо по внешним операциям с первичными доходами</i>	
-51	<i>Сальдо по внешним операциям с товарами, услугами и первичными доходами</i>	
	Счет вторичных доходов	
17	Текущие трансферты	55
38	<i>Сальдо по внешним операциям с вторичными доходами</i>	
	Корректировка на изменение в пенсионных правах	
-13	<i>Сальдо по текущим внешним операциям</i>	
	Счет операций с капиталом	
	Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	
	Капитальные трансферты, подлежащие получению	4
	Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-1
3	<i>Сальдо по внешним операциям с капиталом</i>	
-10	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	

активов, поскольку, как объяснялось ранее, конечное использование экспорта не представляет интереса для национальной экономики.

26.72. Как и в СНС, чистое кредитование или чистое заимствование является балансирующей статьёй для совокупности текущих счетов и счета операций с капиталом, а также для финансового счета. Так же как и в СНС, она включает все инструменты, используемые для обеспечения или приобретения финансирования, а не только кредитование или заимствование. Теоретически она имеет ту же величину, что и статья национальных счетов для экономики в целом и для остального мира, но с противоположным знаком.

6. Финансовый счет и МИП

26.73. Финансовый счет платежного баланса и МИП имеют особое значение, поскольку они обеспечивают понимание международного финансирования, а также международной ликвидности и связанных с ней проблем. Интегрированный отчет о МИП, включающий МИП и связанные с ним финансовый счет и счета других изменений в активах, приведен в таблице 26.5. Первичная классификация основана на функциональных категориях с добавлением данных по инструментам и институциональным секторам.

26.74. Функциональные категории, описанные в разделе D, предоставляют больше информации о мотивации и взаимосвязях между сторонами, представляющей особый интерес для международного экономического анализа. Данные в разрезе функциональных категорий далее подразделяются по инструментам и институциональным секторам, что позволяет связать их с соответствующими показателями СНС, а также денежной и финансовой статистики. Классификация институциональных секторов та же, что и в СНС, хотя обычно она представлена в сокращенном виде (до пяти секторов в стандартных компонентах). Кроме того, для органов денежно-кредитного регулирования используется до-

полнительный функциональный подсектор, связанный с резервными активами. Этот подсектор включает центральный банк и любые единицы сектора государственного управления или финансовых корпораций, кроме центрального банка, которые держат резервные активы, таким образом, он имеет значение для стран, в которых резервы частично или полностью хранятся за пределами центрального банка.

26.75. Часть балансов активов и пассивов, входящая в состав международных счетов, называется МИП. Этот термин подчеркивает значение включенных в МИП специфических компонентов национального баланса активов и пассивов. В МИП включаются только финансовые активы, представляющие собой требования данной страны к другим странам, и обязательства, представляющие собой требования других стран к данной стране. В отношении финансовых требований зарубежный аспект появляется тогда, когда одна сторона является резидентом, а другая сторона — нерезидентом. Кроме того, поскольку золото в слитках представляет собой активы, у которых нет корреспондирующего обязательства, они включаются в МИП, если хранятся в качестве резервного актива, благодаря своей роли как международного платежного средства. В то же время нефинансовые активы не включаются в МИП, поскольку они не имеют корреспондирующего обязательства или другого международного аспекта.

26.76. Балансирующей статьёй МИП является чистая международная инвестиционная позиция. Сумма чистой МИП и нефинансовых активов в национальном балансе активов и пассивов равняется чистой стоимости капитала национальной экономики, поскольку сальдо финансовых требований резидентов к резидентам в национальном балансе активов и пассивов равно нулю.

26.77. Для инвестиционного дохода и МИП используется один и тот же уровень детализации. В результате могут быть рассчитаны средние нормы дохода. Нормы дохода можно сравнивать во времени, а также для различных инструмен-

Таблица 26.5
Общий обзор интегрированного отчета о международной инвестиционной позиции

	МИП на начало периода	Экономические операции (финансовый счет)	Другие изменения в объеме активов	Переоценка	МИП на конец периода
Активы (в разрезе функциональных категорий)					
Прямые инвестиции	78	8	0	1	87
Портфельные инвестиции	190	18	0	2	210
Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и ОПАР	7	3	0	0	10
Другие инвестиции	166	20	0	0	186
Резервные активы	833	8	0	12	853
<i>Итого</i>	<i>1 274</i>	<i>57</i>	<i>0</i>	<i>15</i>	<i>1 346</i>
Обязательства (в разрезе функциональных категорий)					
Прямые инвестиции	210	11	0	2	223
Портфельные инвестиции	300	14	0	5	319
Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и ОПАР	0	0	0	0	0
Другие инвестиции	295	22	0	0	317
<i>Итого</i>	<i>805</i>	<i>47</i>	<i>0</i>	<i>7</i>	<i>859</i>
<i>Чистая МИП</i>	<i>469</i>	<i>10</i>	<i>0</i>	<i>8</i>	<i>487</i>

тов и сроков погашения. Например, можно проанализировать тренды доходности прямых инвестиций либо провести сравнение по доходности с другими инструментами.

7. Счета других изменений в активах

26.78. Международные активы и обязательства могут быть подвержены любым возможным типам других измене-

ний в объеме активов и обязательств и изменениям в связи с переоценкой.

26.79. Поскольку финансовые инструменты часто номинируются в иностранных валютах, а также в связи с особой важностью анализа влияния изменений обменного курса валют, данные о переоценке приводятся отдельно в связи с изменениями обменного курса и другими факторами.

D. Функциональные категории в международных счетах

26.80. Функциональные категории являются первичной классификацией, используемой в международных счетах для каждого вида инвестиционного дохода, финансовых операций и позиций. Можно выделить следующие пять категорий:

- a. прямые инвестиции;
- b. портфельные инвестиции;
- c. производные финансовые инструменты (кроме резервов) и опционы на приобретение акций работниками;
- d. другие инвестиции; и
- e. резервные активы.

26.81. Развернутые определения будут даны далее в этом разделе. Функциональные категории строятся на классификации финансовых инструментов, рассмотренной в главах 11 и 13, но с использованием дополнительного измерения, которое учитывает некоторые аспекты взаимоотношений между сторонами и мотивацию к инвестированию. Вследствие этого различные категории демонстрируют различные типы поведения. Например, типы отношений между сторонами у прямых инвесторов в сравнении с портфельными инвесторами, владеющими акциями, существенно различаются. Прямые инвестиции связаны с контролем или значительной степенью влияния и, как правило, ассоциируются с длительными отношениями, хотя это может быть и короткий промежуток времени. Помимо финансовых ресурсов, прямые инвесторы часто предоставляют дополнительные факторы, такие как ноу-хау, технологии, менеджмент и маркетинг. Связанные таким образом компании также более склонны торговать друг с другом и давать друг другу займы. Напротив, портфельные инвесторы обычно играют меньшую роль в принятии решений данного предприятия, оказывающих потенциально важное влияние на будущие потоки, а также на колебания цен и объем позиций. Портфельные инвестиции отличаются от других инвестиций тем, что они открывают прямой доступ к финансовым рынкам и, таким образом, могут обеспечивать ликвидность и гибкость.

26.82. Резервные активы включают ряд инструментов, которые относятся к другим категориям, если их владельцами не являются органы денежно-кредитного регулирования или другие уполномоченные ими единицы, а иногда даже и находящиеся у этих органов. Однако в качестве резервных активов они по определению способны соответствовать потребностям финансирования международных платежей и проведения рыночных интервенций для регулирования валютного курса.

26.83. Классификация инструментов сама по себе не в полной мере отражает эти поведенческие различия. Например, ссуда может быть осуществлена в рамках прямых инвестиций или инвестиций другого рода, но различие природы взаимоотношений между сторонами означает, что различаются риски и мотивации, стоящие за экономической операцией. При прямом инвестировании благодаря взаимоотношениям между сторонами предоставление ссуды более вероятно, и положение заимствующей стороны обычно менее уязвимо. В таблице 26.6 показаны взаимосвязи между финансовыми инструментами и функциональными категориями.

1. Прямые инвестиции

26.84. *Прямые инвестиции — это категория иностранных инвестиций, при которых резидент одной страны контролирует или имеет значительную степень влияния на управление предприятием, являющимся резидентом другой страны.* Так же как и акции, которые дают контроль или влияние, прямые инвестиции включают сопряженный долг (за исключением долга между аффилированными финансовыми посредниками).

26.85. Принято считать, что контроль существует, если прямой инвестор владеет более чем 50 процентами голосующих акций в предприятии прямого инвестирования. Такое предприятие называется дочерним предприятием. Определено, что значительная степень влияния существует, если прямой инвестор владеет от 10 до 50 процентов голосующих акций в предприятии прямого инвестирования. Такое предприятие называется ассоциированным предприятием. В целях достижения взаимного соответствия и во избежание субъективных решений по поводу фактического контроля или влияния, эти рабочие определения должны применяться во всех случаях.

26.86. Помимо прямых взаимоотношений, вызываемых прямыми инвестициями, в результате прямых инвестиций могут возникать косвенные отношения как результат цепочки прав собственности. Кроме того, важной частью прямых инвестиций могут быть партнерские предприятия. (Партнерские предприятия — это предприятия, доли которых в собственности друг друга составляют менее десяти процентов, но находящиеся под контролем или влиянием одного и того же инвестора, который является прямым иностранным инвестором хотя бы одного из партнеров). Обратное инвестирование возникает, когда предприятия прямого инвестирования инвестируют в предприятие, являющееся

их собственным прямым инвестором, но их доля в его голосящих акциях составляет менее десяти процентов.

26.87. Прямые инвестиции подразумевают наличие долга между сторонами, так же как и доли в капитале, за исключением случая наличия долговых позиций между взаимосвязанными финансовыми учреждениями. Такой долг между взаимосвязанными компаниями может быть назван межфирменным кредитованием. Одной из характерных черт группы предприятий прямого инвестирования является то, что ее члены с большей вероятностью дают ссуды и коммерческие кредиты друг другу, чем несвязанные предприятия.

26.88. В связи с отношениями контроля или влияния доля прямого инвестора в нераспределенном доходе дочернего или ассоциированного предприятия условно регистрируется как первоначально выплаченная в виде потока дохода, а затем реинвестированная в виде финансовой операции. Статья дохода называется «реинвестированные доходы»; корреспондирующая равная по величине запись в финансовом счете называется «реинвестирование дохода». Реинвестированные доходы определяются как доля прямого инвестора в нераспределенных доходах предприятия и, таким образом, они согласуются с соответствующими показателями СНС. Следствием этого является то, что у предприятия, находящегося на 100 процентов в иностранной собственно-

Таблица 26.6
Связь между классификацией финансовых активов и функциональными категориями

Классификация финансовых активов и обязательств в соответствии с СНС и «Руководством по денежно-кредитной и финансовой статистике»	Функциональные категории				
	Прямые инвестиции	Портфельные инвестиции	Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и ОПАР	Прочие инвестиции	Резервные активы
Монетарное золото					X
Специальные права заимствования (СПЗ)				X*1	X*1
Наличная валюта и депозиты:					
Наличная валюта				X	X
Межбанковские позиции				X	X
Другие переводимые депозиты	X			X	X
Другие депозиты	X			X	X
Долговые ценные бумаги	X	X			X
Ссуды	X			X	X
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов:					
Акционерный капитал:					
Акции, включенные в листинг	X	X			X
Акции, не включенные в листинг	X	X			X
Другие виды участия в капитале	X			X	
Акции/паи инвестиционных фондов:					
Акции/паи фондов денежного рынка	x	X			X
Акции/паи других инвестиционных фондов	x	X		x	X
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий:					
Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)	x			X	
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам	x			X	
Права на пенсионные пособия				X	
Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами	X			X	
Права на непенсионные пособия				X	
Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям	X			X	
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками:					
Производные финансовые инструменты			X		X
Опционы на приобретение акций работниками			X		
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность:					
Коммерческие кредиты и авансы	X			X	
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)	X			X	

Сноска 1: активы в СПЗ являются резервными активами; обязательства по СПЗ представляют собой другие инвестиции; символом X обозначены применимые функциональные категории; символом x обозначены случаи, считающиеся сравнительно необычными.

сти, не будет сбережения, потому что все сбережение будет отнесено на счет прямого инвестора.

26.89. Те предприятия прямого инвестирования, которые контролируются нерезидентами, соответствуют в СНС подсекторам предприятий, находящимся под иностранным контролем. Однако к предприятиям прямого инвестирования относятся и те, которые не подвержены контролю из-за рубежа, но находятся в значительной степени под иностранным влиянием. Круг контролируемых из-за рубежа предприятий в СНС ограничен прямыми инвестициями, поступающими извне, в то время как в международных счетах рассматриваются также и прямые инвестиции, уходящие за рубеж. Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций в СНС имеют тот же охват, что и в платежном балансе (хотя термин «иностранные» в нем не используется, поскольку в контексте международных счетов он является излишним).

26.90. Помимо статистики международных финансовых потоков, связанных с прямыми инвестициями, информация о находящихся под иностранным контролем предприятиях содержится в статистических данных о деятельности многонациональных предприятий (ДМНП) (Activities of Multinational Enterprises — AMNE) и в тесно связанных с ними статистических данных о зарубежных аффилированных предприятиях (СЗАП) (Foreign Affiliates Statistics — FATS). Они содержат такие показатели, как экспорт, импорт, продажи и приобретение товаров и услуг внутри страны. Они, следовательно, предоставляют более широкую картину деятельности многонациональных предприятий. Дополнительная информация может быть получена в руководстве *Рекомендации по разработке статистики зарубежных аффилированных предприятий (Recommendations Manual on Production of Foreign Affiliates Statistics)*, *Руководстве по экономическим показателям глобализации (Handbook on Economic Globalisation Indicators)* и *Руководстве по статистике международной торговли услугами (Manual on Statistics of International Trade in Services)*.

2. Портфельные инвестиции

26.91. *Портфельные инвестиции определяются как трансграничные операции с долговыми и долевыми ценными бумагами и позиции по ним, не относящиеся к категориям прямых инвестиций или резервных активов.* Ценные бумаги — это инструменты, предназначенные для удобства обращения между сторонами, как-то: акции, облигации, векселя и инструменты денежного рынка. Обращаемость ценных бумаг способствует торговле, давая возможность различным сторонам владеть ими в течение периода их действия. Обращаемость позволяет инвесторам диверсифицировать свои портфели и без труда выводить свои инвестиции.

26.92. Портфельные инвестиции обычно зависят от организованных финансовых рынков и связанных с ними агентов, таких как дилеры, биржи и регуляторы. В отличие от этого, стороны, участвующие в прямых инвестициях и в инвестициях с другими инструментами, обычно взаимодействуют друг с другом непосредственно. Обращаемость портфельных инвестиционных операций делает их удобным и гибким каналом инвестиций, но может также сопровождаться волатильностью.

3. Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и опционы на приобретение акций работниками

26.93. Определение функциональной категории производных финансовых инструментов (кроме резервов) и опционов на приобретение акций работниками во многом совпадает с корреспондирующим классом финансовых инструментов, рассмотренным в главах 11 и 13. Разница в охвате между данной функциональной категорией и финансовым инструментом состоит в том, что производные финансовые инструменты, связанные с управлением резервными активами, исключены из данной функциональной категории и включены в состав резервных активов. Эта категория определяется отдельно, потому что она относится к передаче рисков, а не к предложению денежных средств или других ресурсов.

4. Другие инвестиции

26.94. *Другие инвестиции — это категория, получаемая остаточным путем, которая охватывает позиции и операции, не включенные в прямые инвестиции, портфельные инвестиции, производные финансовые инструменты, опционы на приобретение акций работниками и резервные активы.* Эта статья включает следующие финансовые инструменты:

- a. другие виды участия в капитале;
- b. наличная валюта и депозиты;
- c. ссуды (включая использование кредитов и ссуд, полученных от МВФ);
- d. страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни), права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, права на пенсионные пособия и резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям;
- e. коммерческие кредиты и авансы;
- f. прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы); и
- g. размещенные СПЗ (активы в форме СПЗ включены в резервные активы).

5. Резервные активы

26.95. *Резервные активы — это внешние активы, которыми располагают органы денежно-кредитного регулирования и которые контролируются ими и в любой момент могут быть использованы для финансирования дефицита платежного баланса, для интервенций на валютных рынках с целью воздействия на валютный курс и для иных связанных с этим целей (таких как поддержание доверия к валюте и экономике страны, создание основы для заимствования за рубежом). Резервные активы номинируются в иностранной валюте, и в ней же производятся расчеты по ним. Концепция резервных активов основывается на понятиях «контроль» и «готовность к использованию» органами денежно-кредитного регулирования.*

26.96. Обычно только внешние требования, фактически имеющиеся у органов денежно-кредитного регулирования, могут быть классифицированы в качестве резервных активов. Однако собственность — не единственное условие, которое дает право на контроль. В случаях, когда институциональные единицы (за исключением органов денежно-кредитного регулирования) данной страны владеют юридическими правами на внешние активы в иностранной валюте, и если это им разрешается делать только на условиях, определяемых органами денежно-кредитного регулирования, или только при наличии их особой санкции, то такие активы могут считаться резервными активами. Это объясняется тем, что такие активы находятся под прямым и фактическим контролем органов денежно-кредитного регулирования.

26.97. Резервные активы должны быть готовы к немедленному использованию безо всяких условий. Ликвидность резервного актива определяется тем, что он может быть куплен, продан и реализован другим способом за ино-

странную валюту (в наличной форме) с минимальными затратами и за минимальное время и без чрезмерного влияния на стоимость этого актива. Эта концепция относится как к необращающимся на рынке активам, таким как депозиты до востребования, так и к обращающимся на рынке активам, таким как ценные бумаги, в отношении которых есть готовность и желание и у продавцов, и у покупателей. Для того чтобы органы денежно-кредитного регулирования могли бы немедленно использовать резервные активы для финансирования дефицита платежного баланса и других подобных целей в неблагоприятных условиях, они должны быть высокого качества.

26.98. Резервные активы ограничены только активами, но предусмотрена справочная статья также для обязательств, связанных с резервами, которые включаются в прочие функциональные категории, преимущественно, в портфельные и другие инвестиции. (По этой причине ячейка обязательств для резервов в таблице 26.3 затенена.)

Е. Специальные вопросы международных счетов

1. Глобальные дисбалансы

26.99. За последние годы МВФ проделал большую работу по проблеме глобальных статистических дисбалансов. При суммировании данных всех стран можно получить глобальные итоговые значения. (Хотя как функциональная категория резервные активы не имеют корреспондирующего обязательства, инструменты, составляющие их, могут быть отнесены к соответствующим обязательствам для анализа, типа описанного здесь.) Степень фактического несоответствия была использована для определения систематических ошибок, которые могут указывать на проблемы с отчетностью, например, на то, что по услугам кредитовые статьи имеют больший охват, чем дебетовые.

2. Исключительное финансирование

26.100. Исключительное финансирование объединяет финансовые мероприятия, предпринимаемые властями для финансирования дефицита платежного баланса. Таким образом, отнесение операций к исключительному финансированию происходит в зависимости от их мотивации. Кроме того, к исключительному финансированию относится принятие на себя обязательств по просроченным долгам. Хотя оно не является экономической операцией, органы денежно-кредитного регулирования могут прибегнуть к нему для удовлетворения своих платежных потребностей.

26.101. Исключительное финансирование отображается в «аналитическом» представлении платежного баланса в том виде, в каком оно публикуется в *Ежегоднике по статистике платежного баланса (Balance of Payments Statistics Yearbook)* (ежегодная публикация Международного валютного фонда). В таком представлении записи, относящиеся к резервам, кредитам МВФ и исключительному финансированию, показываются «под чертой», тогда как все остальные записи, которые требуют финансирования, показаны «над чертой». Такое представление облегчает анализ междуна-

родной ликвидности органов денежно-кредитного регулирования.

26.102. Более подробное обсуждение исключительно-го финансирования представлено в приложении 1 к РРБ-6.

3. Долговые инструменты

26.103. Полезно группировать различные типы долговых инструментов, поскольку долговые инструменты оказывают особое влияние на международную ликвидность и риск. Долговые инструменты — это инструменты, требующие оплаты основного долга или процентов по нему, или того и другого в определенный (определенные) момент (моменты) времени в будущем. Долговые инструменты включают специальные права заимствования, наличную валюту и депозиты, долговые ценные бумаги, ссуды, страховые технические резервы и резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям, а также прочую дебиторскую/кредиторскую задолженность. Производные финансовые инструменты не являются долговыми инструментами, но просроченное обязательство по контракту с финансовой производной классифицируется как кредиторская задолженность и, таким образом, включается в число долговых инструментов.

26.104. Долговые инструменты по характеру ответственности и риску отличаются от акций. Если акции позволяют предъявлять остаточные требования на активы компании, то долговой инструмент налагает обязательство выплатить сумму основного долга или процентов по нему (или и то, и другое) обычно в соответствии с заранее определенной формулой; это означает, что кредитор подвергается риску в меньшей степени. В отличие от этого, доход на акцию в гораздо большей мере зависит от результатов экономической деятельности эмитента; таким образом, ее обладатель подвержен большему риску. Дополнительная информация представлена в *Руководстве по статистике внешнего долга (External Debt Guide)*.

26.105. Финансовые потоки и позиции, связанные с долговыми инструментами, подразделяются на долгосрочные и краткосрочные. Эта разделение производится, главным образом, в соответствии с первоначальным сроком их погашения, то есть с периодом от выпуска до предусмотренного контрактом заключительного платежа. Кроме того, в связи с особым вниманием, уделяемым в международных счетах вопросам международной ликвидности, информация об обязательствах может быть также дополнительно подготовлена на основе оставшегося срока погашения, то есть периода от исходной даты до предусмотренного контрактом заключительного платежа.

4. Реорганизация долга

26.106. *Реорганизация долга (также называемая реструктуризацией долга) определяется как соглашение между кредитором и дебитором (а иногда и с третьей стороной), которое изменяет условия, установленные для обслуживания существующего долга.* Органы государственного управления часто участвуют в реорганизации долга в качестве дебитора, кредитора или гаранта, однако в реорганизации долга может также участвовать и частный сектор, например, посредством обмена долгами. Реорганизация долга требует проведения ряда экономических операций различного типа, а также решения вопросов оценки стоимости долга и определения времени его погашения.

26.107. Существует четыре основных типа реорганизации долга:

- a. прощение долга: сокращение объема или погашение долгового обязательства кредитором посредством соглашения с дебитором;
- b. реструктуризация или рефинансирование долга: изменение сроков и условий возврата задолженности, что может привести или не привести к сокращению долгового бремени в текущем выражении стоимости;
- c. конверсия долга: кредитор обменивает долговое требование на что-то, обладающее экономической ценностью, но не на другое долговое требование к тому же самому дебитору, как, например, обмен долга на акции, недвижимость, ресурсы на цели развития, природные ресурсы, а в случае предоплаты долга — на наличные деньги; и
- d. принятие долга и выплата долга от имени других лиц, когда в этот процесс также вовлекается третья сторона.

В прощении международного долга часто принимает участие государство, и более детальные указания о трактовке этих операций приведены в главе 22 *РПБ-6*, а также в специализированных руководствах, таких как *Руководство по статистике внешнего долга (External Debt Guide)*.

26.108. Отказ от уплаты долга, аннулирование и списание долга на односторонней основе ни в СНС, ни в *РПБ-6* не учитываются в качестве экономических операций и, таким образом, не рассматриваются в качестве формы реорганизации долга.

5. Региональные соглашения, включая валютные союзы

26.109. Региональные соглашения включают:

- a. валютные и денежные союзы, которые обеспечивают реализацию единой денежной политики на некоторой территории. Некоторые из этих функций реализуются, когда какая-либо страна в одностороннем порядке принимает к использованию валюту другой страны, как это происходит с «долларизацией»;
- b. экономические союзы, которые согласуют определенную экономическую политику, содействуя более тесной экономической интеграции; и
- c. таможенные союзы, которые проводят общую тарифную и другие виды торговой политики по отношению к странам, не являющимся членами союза.

В *РПБ-6* приводятся подробные указания о трактовке этих объединений. В числе рассматриваемых вопросов — получение сводных данных для союза в целом, трактовка деятельности региональных организаций, включая центральный банк, трактовка банкнот в валютном союзе и соглашения о распределении доходов в таможенном союзе.

6. Вопросы конвертации валюты, включая множественные обменные курсы

26.110. При измерении международных экономических операций и позиций должны тщательно учитываться валютные курсы, поскольку их изменения могут исказить оценки. Потоки, номинированные в иностранной валюте, должны конвертироваться в национальную валюту по курсу, который преобладал в тот момент, когда поток имел место, а позиции должны конвертироваться по курсу, преобладавшему на дату баланса активов и пассивов. В момент сделки (для операций) должно использоваться среднее значение между курсами покупки и продажи, а для позиций — курс, действовавший при закрытии торгов на отчетную дату. Разница между ценой покупки/продажи и средними значениями цен представляет собой плату за услуги и должна учитываться соответственно.

26.111. В принципе, для конвертации валют должен использоваться фактический обменный курс, применяемый для каждой экономической операции. При использовании средних дневных значений обменного курса для каждодневных сделок обычно достигается очень хорошее приближение. Если невозможно применить дневные курсы, следует использовать средние курсы для самых коротких периодов времени. Некоторые экономические операции, такие как начисление процентов, происходят на непрерывной основе в течение всего периода. Следовательно, для потоков такого рода при конвертации валют должен использоваться средний обменный курс для того периода времени, в течение которого этот поток осуществлялся.

26.112. В условиях действия режима множественного обменного курса к различным категориям экономических операций применяются два или более обменных курса; эти курсы благоприятны для одних категорий и препятствуют осуществлению других. Действие таких курсов подобно

действию налогов или субсидий. Поскольку множественные курсы влияют на стоимостные величины и осуществление экономических операций, выраженных в национальной валюте, чистые доходы, неявно получаемые властями в результате этих операций, рассматриваются как налоги или субсидии в неявной форме. Величина налога или субсидии в неявной форме для каждой экономической операции может быть рассчитана как разница между стоимостью операции в национальной валюте по фактически использовавшемуся валютному курсу и стоимостью этой операции по единому курсу, который рассчитывается как взвешенное среднее значение всех официальных курсов, использованных во внешних экономических операциях. Для конвертации стоимости позиций по внешним финансовым активам и обязательствам в рамках системы множественных курсов используется обменный курс, фактически применявшийся для отдельных активов и обязательств на начало или конец отчетного периода.

26.113. В условиях режима множественных курсов нельзя не принимать во внимание параллельные (неофициальные) курсы или курсы черного рынка, которые можно учитывать несколькими способами. Например, если суще-

ствует один официальный курс и параллельный рыночный курс, эти курсы должны учитываться отдельно друг от друга. Сделки, совершаемые на параллельном рынке, следует конвертировать с использованием обменного курса, применимого к этому рынку. Если существует несколько официальных курсов и параллельный курс, в любых расчетах единого курса официальные курсы и параллельный курс должны учитываться как курсы отдельных рынков. Экономические операции, проводящиеся в сфере действия параллельного курса должны конвертироваться отдельно по этому курсу. Однако в некоторых случаях рассмотрение параллельных рынков может вестись при их фактической интеграции с официальным режимом обменного курса. К ним можно отнести случаи, когда основная часть или все операции на параллельном рынке санкционированы властями, или когда власти проводят активные интервенции на рынке, чтобы регулировать параллельный курс, или когда происходит и то и другое вместе. В этом случае расчет единого курса должен включать оба обменных курса: официальный и параллельного рынка. Если же на параллельном рынке властями санкционируется лишь ограниченное число экономических операций, параллельный курс не должен учитываться при расчете единого обменного курса.

Глава 27. СВЯЗИ СЧЕТОВ СНС С ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ И ФИНАНСОВОЙ СТАТИСТИКОЙ И ТАБЛИЦЕЙ ТРЕХМЕРНОГО ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ПОТОКОВ

А. Введение

27.1. В главе 11 описывается финансовый счет в последовательности счетов СНС. Он отражает операции с каждой категорией финансовых активов и обязательств для каждого институционального сектора национальной экономики и остального мира.

27.2. Как пояснялось в главах 11 и 4 при описании принципа четверичной записи операций в счетах, каждая операция отражается двумя парами записей в счетах СНС. Для многих операций одна пара отражается в одном из нефинансовых счетов, и одна пара — в финансовом счете. Для других операций, связанных с изменением состава портфеля финансовых активов и обязательств, обе пары записей отражаются в финансовом счете. Именно по этой причине полная взаимосвязь системы счетов достигается только при включении финансового счета в последовательность счетов.

27.3. Однако информация в финансовом счете сама по себе представляет значительный интерес для анализа и формирования экономической политики, и она является важной частью денежно-кредитной и финансовой статистики. Данные этой статистики, в частности, используются для мониторинга состояния денежного рынка и других рынков капитала, а также как индикатор состояния экономики в целом. В отношении последнего связь с остальными счетами СНС обычно выражается в неявной форме.

27.4. Цель данной главы состоит в том, чтобы дать представление о различных видах анализа данных денежно-кредитной и финансовой статистики и показать, как данные в последовательности счетов СНС могут быть связаны с данными, представленными иначе в этих областях статистики. Более подробную информацию о денежно-кредитной и финансовой статистике можно найти в следующих документах: *Руководство по денежно-кредитной и финансовой статистике (Monetary and Financial Statistics Manual)* и относящиеся к нему *Указания по разработке (Compilation Guide)* (МВФ, 2008); *Руководство по источникам и методам составления финансовых счетов Европейской системы национальных счетов 1995 года (Manual on Sources and Methods for the Compilation of ESA 95 Financial Accounts)* (Евростат, 2002b); *Руководство по статистике денежно-кредитных финансовых учреждений и рынков (Monetary Financial Institutions and Markets Statistics Manual)* (Европейский центральный банк, 2007) и *Продукция финансовой деятельности, финансовые потоки и запасы в СНС (Financial Production, Flows and Stocks in the SNA)* (ООН и Европейский центральный банк, готовится к выпуску).

1. Денежно-кредитная статистика

27.5. Денежно-кредитная статистика охватывает потоки активов и обязательств финансовых корпораций как

внутри экономики страны, так и между единицами данной страны и остального мира, а также соответствующие запасы. Однако в ней используется более агрегированный уровень разделения на подсекторы, чем в СНС. Финансовые корпорации на высшем уровне подразделяются только на два подсектора: корпорации, принимающие депозиты, и другие финансовые корпорации. Первый далее подразделяется на подсектор центрального банка и подсектор других корпораций, принимающих депозиты. Более подробная информация о денежно-кредитной статистике представлена в разделе В.

2. Финансовая статистика

27.6. Финансовая статистика охватывает более широкую область, чем денежно-кредитная статистика, включающую потоки финансовых активов и обязательств между всеми секторами экономики и между секторами экономики данной страны и остальным миром, а также соответствующие запасы.

27.7. Основные правила ведения счетов, концепции резидентства, время регистрации и классификация финансовых активов и обязательств являются согласованными в СНС, *Руководстве по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ-6) (Balance of Payments and International Investment Position Manual — BPM6)* и *Руководстве по денежно-кредитной и финансовой статистике (Monetary and Financial Statistics Manual)*. В *Руководстве по денежно-кредитной и финансовой статистике* используется более агрегированный уровень разделения на секторы, чем в СНС, но оно строго согласовано с ней.

27.8. Некоторые другие аспекты приведения данных финансовой статистики в соответствие с классификациями, используемыми в финансовом счете, рассматриваются в разделе С.

3. Таблица трехмерного представления финансовых потоков

27.9. Трехмерное представление данных финансовой статистики обеспечивает данные как об обеих сторонах, участвующих в операции, так и о характере финансового инструмента, используемого в операции. Аналогичное трехмерное представление используется в отношении запасов финансовых активов и обязательств, где показываются кредитор и дебитор для каждого инструмента. Таблица трехмерного представления финансовых потоков рассматривается в разделе D.

В. Денежно-кредитная статистика

1. Определение корпораций, принимающих депозиты (депозитных корпораций)

27.10. Деньги являются очень важной финансовой переменной, однако существование различных вариантов определения денег в разных странах затрудняет получение их простого определения в рамках СНС.

27.11. Состав денег в широком определении и других денежных агрегатов значительно различается в разных странах и охватывает многие виды депозитов и некоторые категории краткосрочных ценных бумаг, в частности, обращающиеся депозитные сертификаты. Кроме того, многие страны исчисляют ряд денежных агрегатов, а также более широкие показатели ликвидности. Даже в пределах одной страны инновации, уменьшение государственного регулирования и технический прогресс могут привести к изменению со временем определения денег в широком понимании в ответ на изменения в финансовых инструментах и организации денежного рынка.

27.12. В *Руководстве по денежно-кредитной и финансовой статистике* используется концепция денег в широком определении, принятая в конкретной стране. Хотя отдельные компоненты денег в широком определении могут различаться по странам, во всех случаях их национальные определения используются для идентификации финансовых корпораций, которые выпускают обязательства, включаемые в категорию денег в широком определении. Такие корпорации носят название корпораций, принимающих депозиты.

27.13. Перечень из 9 подсекторов сектора финансовых корпораций, описанных в главе 4 и представленных в таблице 27.1, позволяет идентифицировать корпорации, принимающие депозиты, как описано выше, путем комбинации двух и более подсекторов. Как минимум, эта группа будет включать центральный банк и учреждения, принимающие депозиты. В некоторых странах могут также включаться

фонды денежного рынка, так как их средства рассматриваются как часть категории денег в широком определении.

27.14. После идентификации корпораций, принимающих депозиты, могут быть выделены три подсектора, используемые в денежно-кредитной статистике: подсектор центрального банка, подсектор других корпораций, принимающих депозиты, и подсектор других финансовых корпораций.

2. Представление данных денежно-кредитной статистики

27.15. Данные денежно-кредитной статистики представляются для всех финансовых корпораций со следующим дезагрегированием:

- a. подсектор корпораций, принимающих депозиты:
 - подсектор центрального банка;
 - подсектор других корпораций, принимающих депозиты;
- b. подсектор других финансовых корпораций.

27.16. Применяется стандартная классификация инструментов, используемая в финансовом счете, как это показано в таблице 27.2, с возможным дальнейшим разделением в соответствии с тем, номинирован ли инструмент в отечественной или в иностранной валюте.

27.17. Для каждого инструмента представляется ряд записей, соответствующих записям в счете активов:

- a. запасы на начало периода;
- b. операции;
- c. изменение стоимости вследствие изменения цен;
- d. другие изменения в объеме;
- e. запасы на конец периода.

Таблица 27.1
Подсекторы сектора финансовых корпораций

1.	Центральный банк
2.	Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка
3.	Фонды денежного рынка (ФДР)
4.	Инвестиционные фонды неденежного рынка
5.	Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов
6.	Вспомогательные финансовые корпорации
7.	Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики
8.	Страховые корпорации
9.	Пенсионные фонды

С. Финансовая статистика

27.18. Как отмечалось во введении, финансовая статистика охватывает более широкую область, чем денежно-кредитная статистика, включающую потоки финансовых активов и обязательств между всеми секторами экономики и между секторами экономики данной страны и остальным миром, а также соответствующие запасы. Финансовая статистика включает финансовый счет, баланс активов и пассивов, счета других изменений в активах и счет операций с капиталом, поскольку из него берется показатель чистого заимствования или чистого кредитования. Формат, используемый для представления данных финансовой статистики, аналогичен используемому для денежно-кредитной статистики за исключением того, что охватываются все секторы. Кроме того, финансовый сектор обычно разделяется на подсекторы. В то же время, как указывалось, секторы, кроме сектора финансовых корпораций, могут быть агрегированы. Обычно отдельно показывается сектор государственного управления, а также остальной мир. При наличии особого интереса государственные нефинансовые корпорации могут также быть выделены в отдельный сектор.

27.19. Классификация финансовых активов, представленная в таблице 27.2, основана, главным образом, на двух критериях: ликвидность активов и правовые характеристики, определяющие форму отношений между кредитором и дебитором. Концепция ликвидности охватывает другие, более конкретные характеристики, такие как обращаемость, переводимость, возможность реализации на рынке и конвертируемость. Эти характеристики играют ключевую роль при определении категорий, хотя они и не выделяются систематически. Данная классификация предназначена для облегчения анализа операций институциональных единиц и служит основой для оценки источников финансирования, его использования и степени ликвидности принадлежащих единицам активов.

27.20. Срок погашения следует рассматривать как вторичный критерий классификации. При этом к краткосрочным инструментам относятся такие, срок погашения которых составляет один год и менее, в то время как срок погашения долгосрочных инструментов составляет более одного года. Для мониторинга возможных рисков ликвидности может быть полезным выделять долгосрочные инструменты с оставшимся сроком погашения один год или меньше. (Оставшийся срок погашения — это период от исходной даты до указанного в договоре срока окончательного платежа).

27.21. Классификация не содержит таких функциональных категорий, как прямые инвестиции, портфельные инвестиции и международные резервы, которые являются основными классификационными критериями для финансового счета в платежном балансе. Однако учитывая их значение, в данной классификации предусматривается справочная статья для отражения операций финансового счета, связанных с прямыми иностранными инвестициями. Этот вопрос рассматривается более подробно в главах 21 и 26.

Таблица 27.2

Классификация операций с финансовыми активами и обязательствами

Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ)
Монетарное золото
Специальные права заимствования
Наличная валюта и депозиты
Наличная валюта
Переводимые депозиты
Межбанковские позиции
Другие переводимые депозиты
Другие депозиты
Долговые ценные бумаги*
Краткосрочные
Долгосрочные
Ссуды
Краткосрочные
Долгосрочные
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов**
Акционерный капитал
Акции, включенные в листинг
Акции, не включенные в листинг
Другие виды участия в капитале
Акции/паи инвестиционных фондов*
Акции/паи фондов денежного рынка
Акции/паи других инвестиционных фондов
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий
Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)
Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам
Права на пенсионные пособия
Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами
Права на непенсионные пособия
Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками
Производные финансовые инструменты
Опционы
Форварды***
Опционы на приобретение акций работниками
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность
Коммерческие кредиты и авансы
Прочая кредиторская/дебиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)
<i>Справочные статьи:</i> Прямые иностранные инвестиции
Акционерный капитал
Ссуды
Долговые ценные бумаги
Коммерческий кредит
Другое

* Для долговых ценных бумаг и акций инвестиционных фондов используется также деление на инструменты, включенные и не включенные в листинг.

** Для любых видов этих инструментов могут существовать реинвестируемые доходы.

*** В эту статью включены свопы по неуплате задолженности по кредиту в качестве обеспечения гарантий.

Д. Таблица трехмерного представления финансовых потоков

27.22. Тип таблицы, описанный в разделе о денежно-кредитной статистике, позволяет анализировать как записи на конец периода о всей совокупности активов конкретного сектора формируются в результате изменения записей об активах на начало периода вследствие операций с активами, переоценки и других изменений в объеме активов. Это конкретное применение счетов активов описано в главе 13.

27.23. Другой распространенный тип таблицы известен также как таблица трехмерного представления финансовых потоков. Она может иметь несколько форм. Наиболее распространенным является представление взаимосвязи потоков (или запасов), показывающее для каждого инструмента, какой сектор или подсектор является кредитором, а какой — дебитором. В другом варианте объединяются элементы счета операций с капиталом и финансового счета для изучения всех операций по накоплению, а не только тех, которые связаны с финансовыми активами. Объясняется это тем, что балансирующая статья на правой стороне финансового счета должна точно соответствовать по величине (но с противоположным знаком) статье на левой стороне счета операций с капиталом. Включение статей счета операций с капиталом в таблицу трехмерного представления финансовых потоков вместо принятия уже определенной общей величины чистого кредитования или чистого заимствования может содействовать выявлению статистических расхождений в счете операций с капиталом. (При этом предполагается, что сбережение определено правильно. Балансировка таблицы трехмерного представления финансовых потоков может потребовать повторной проверки текущих счетов, если представляется сложным согласовать данные о сбережении для сектора, полученную на их основе, с зарегистрированными данными об операциях с капиталом и финансовых операциях).

1. Счета финансовых потоков

27.24. Как видно из таблицы 11.1, повторно приведенной для удобства ниже в таблице 27.3, финансовый счет отражает чистое приобретение финансовых активов и чистое принятие обязательств для всех институциональных секторов в разбивке по типам финансовых активов. Для каждого сектора в финансовом счете регистрируются финансовые обязательства, принимаемые сектором для мобилизации финансовых ресурсов, и приобретаемые сектором финансовые активы. Для каждого финансового актива и обязательства финансовый счет отражает влияние операций на величину активов, приобретенных каждым сектором, и на величину обязательств, принятых каждым сектором. Эта информация очень важна для определения финансовых активов, используемых секторами, которые являются чистыми заемщиками, для финансирования своего дефицита, и секторами, которые являются чистыми кредиторами, для размещения своих избыточных средств. Хотя на данном уровне отражения можно составить схему движения финансовых потоков, это не дает ответа на вопрос о том, кто кого финансирует. Из данных таблицы 27.3 видно, что нефинансовые корпорации принимают обязательства преимущественно в форме ссуд, а также акционерного капитала и акций инвестиционных фондов. Чистая сумма обязательств, принятых финансовыми корпорациями, включает полный диапазон финансовых инструментов. Хотя данный счет четко показывает инструменты, посредством которых принимаются обязательства, он не позволяет выявить секторы, которые предоставляют соответствующие средства. Аналогичным образом можно проанализировать чистое приобретение финансовых активов. Домашние хозяйства приобретают чистые финансовые активы самых различных видов, в то время как финансовые корпорации приобретают чистые финансовые активы, глав-

Таблица 27.3
Финансовый счет — краткая форма — изменения в активах

Изменения в активах

Операции и балансирующие статьи	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Чистое приобретение финансовых активов	83	172	-10	189	2	436	47		483
Монетарное золото и СПЗ		-1				-1	1		0
Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
Долговые ценные бумаги	7	66	4	10	-1	86	9		95
Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	10	28	3	66	0	107	12		119
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	7	1	39	0	48	0		48
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	3	0	14	0		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	4	1	5	4	1	15	10		25

ным образом, в форме ссуд и ценных бумаг. Вместе с тем данный уровень учета не позволяет определить, каким именно секторам предоставляется финансирование.

27.25. Для полного понимания финансовых потоков и их роли в экономике нередко важно иметь более подробные сведения о финансовых взаимоотношениях между секторами и о финансовых активах, на базе которых строятся эти взаимоотношения. Например, для органов государственного управления целесообразно показать, какие типы обязательств используются ими для финансирования своего дефицита, и какие секторы (или остальной мир) обеспечивают это финансирование. Для финансовых корпораций (и тех, кто их контролирует) важно показать не только состав приобретенных ими финансовых активов (ссуд и ценных бумаг), но и то, по отношению к каким секторам эти активы являются требованиями. Кроме того, нередко бывает желательно проанализировать финансовые потоки между подсекторами какого-либо сектора (например, финансовые операции между центральными и местными органами управления или финансовые операции между центральным банком и учреждениями, принимающими депозиты) и потоки за пределы секторов (изменения в величине требований учреждений, принимающих депозиты, к государственным нефинансовым корпорациям). Такая подробная информация является необходимой для понимания механизмов финансирования и динамики его изменения с течением времени.

27.26. Такой более детальный подход особенно важен для выявления роли финансовых корпораций в финансовых операциях. Финансовые корпорации часто имеют весьма незначительную величину чистого кредитования или чистого заимствования по сравнению с объемом их операций с финансовыми активами и обязательствами. Это отражает главную роль финансового посредничества, заключающуюся в мобилизации финансовых ресурсов и в предоставлении их другим секторам в приемлемой для них форме посредством

преобразования сроков погашения определенного вида имеющихся активов. В более общем смысле финансовые корпорации играют важную роль в содействии институциональным единицам в ребалансировке их портфелей активов и обязательств с учетом их предпочтений в части соотношения между инвестиционной безопасностью и нормой прибыли, а также в части ликвидности и удобства в условиях постоянно меняющегося состояния рынка. Таким образом, финансовые корпорации играют исключительно важную роль в направлении финансовых потоков от секторов, являющихся чистыми кредиторами, к секторам, являющимся чистыми заемщиками, давая возможность кредиторам выбирать форму активов, а заемщикам — форму задолженности.

Структура таблицы трехмерного представления финансовых потоков

27.27. Таблица 27.4 облегчает проведение вышеописанного подробного финансового анализа благодаря перекрестной классификации операций с активами по типам активов и секторам-дебиторам в первой части и по типам обязательств и секторам-кредиторам в аналогичной второй части. Секторы, осуществляющие операции с активами или обязательствами, отражаются в колонках таблицы, в то время как типы активов с разбивкой по секторам-дебиторам показываются в строках. В принципе, можно представить все взаимоотношения между кредиторами и дебиторами в единой таблице, но для этого потребовалась бы таблица с большим количеством ячеек, многие из которых были бы не заполнены.

27.28. Таблица 27.4 служит лишь примером той степени детализации, которую при желании могут использовать страны. Первоначально можно показывать колонки только для сектора государственного управления, сектора финансовых корпораций и остального мира отдельно от всех других секторов, но даже на этом уровне, если существует денежно-кре-

Таблица 27.3 (продолжение)

Финансовый счет — краткая форма — изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Операции и балансирующие статьи	Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала								
	Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Итого
Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0
Чистое принятие обязательств	139	173	93	15	6	426	57		483
Монетарное золото и СПЗ									
Наличная валюта и депозиты		65	37			102	-2		100
Долговые ценные бумаги	6	30	38	0	0	74	21		95
Ссуды	21	0	9	11	6	47	35		82
Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	83	22				105	14		119
Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий		48	0			48	0		48
Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	0	0	11	3		14
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	26	0	9	4		39	-14		25

дитная статистика, возможна разбивка сектора финансовых корпораций на три подсектора, как это описывалось ранее.

27.29. В конечном итоге желательно показать все институциональные секторы СНС и, возможно, подсекторы, такие как центральные органы управления и контролируемые государством корпорации.

27.30. Степень детализации, показываемая для финансовых инструментов, зависит от наличия информации и относительной значимости каждого из них. Ниже приведены примеры возможного дезагрегирования.

27.31. Наличная валюта и депозиты могут быть подразделены соответственно на наличную валюту, переводимые депозиты и другие депозиты с выделением той части каждого из этих инструментов, которая номинирована в отечественной или иностранной валюте и для которой кредитор или дебитор является резидентом или нерезидентом.

27.32. Долговые ценные бумаги и ссуды могут подразделяться как по сроку погашения (долгосрочные и краткосрочные), так и по секторам.

27.33. Для акционерного капитала может быть целесообразным разграничение между предприятиями-резидентами и нерезидентами, а также акциями, включенными и не включенными в листинг, и другими видами участия в капитале.

27.34. Для программ страхования и стандартизированных гарантий и для производных финансовых инструментов представление может быть упрощено, так как одна сторона, участвующая в операции, должна быть финансовой корпорацией — резидентом или нерезидентом. Что касается опционов на приобретение акций работниками, дебитором должна быть финансовая либо нефинансовая корпорация. Большая часть пенсионных программ управляется финансовыми корпорациями, но некоторые из них могут управляться нефинансовыми работодателями без участия финансовой корпорации.

27.35. Коммерческие кредиты и авансы могут предоставляться любым сектором. Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами могут, в принципе, относиться к любому сектору за исключением домашних хозяйств. Прочая дебиторская/кредиторская задолженность может быть разделена на относящуюся к резидентам и нерезидентам.

27.36. Форму таблицы 27.4 следует интерпретировать как общую модель, и в условиях конкретной страны должен применяться гибкий подход. Во многих странах величина таблицы будет существенно ограничена возможностью получения информации. Следует также отметить, что такие таблицы являются расширением основного финансового счета и что третье измерение в анализе может добавляться на выборочной основе в результате определения взаимосвязей отдельных активов или секторов (или подсекторов), для которых может быть целесообразен такой уровень детализации.

Аналитическое применение

27.37. Таблицы трехмерного представления финансовых потоков можно использовать по меньшей мере в трех важных областях, относящихся к экономической политике. Данные этих таблиц можно использовать для анализа и характеристики экономической деятельности и тенденций в текущем периоде. Их можно использовать в качестве вспомо-

гательного инструмента для прогнозов при составлении экономических планов и для оценки воздействия текущей экономической политики или изменений в ней на будущий ход развития экономики. Кроме того, они могут применяться в программах моделирования экономики для изучения экономического поведения в качестве вспомогательного инструмента при разработке экономической политики. Такие исследования, разумеется, могут лишь дополнять аналогичную работу с данными других счетов СНС. В частности, при использовании счетов финансовых потоков для совершенствования изучения функционирования финансовой системы в экономике страны представляется целесообразным соотносить соответствующие операции с показателями деятельности нефинансовой сферы экономики. Аналогичным образом, счета финансовых потоков помогают анализировать процесс достижения соответствия между сбережением и инвестированием, позволяя выявлять каналы, по которым чистое кредитование достигает конечного заемщика через посредство различных финансовых корпораций и активов.

27.38. Полезность применения этих таблиц в области анализа экономической политики можно показать на ряде примеров. В число общих проблем экономической политики, с которыми сталкиваются многие страны, входят, например, следующие вопросы: Как будет финансироваться дефицит бюджета центральных органов управления? Как и кем будут финансироваться крупнейшие нефинансовые государственные корпорации? Для ответа на каждый из этих вопросов требуется проанализировать воздействие, оказываемое на различные секторы и типы операций. Взаимосвязь счетов в рамках таблицы трехмерного представления финансовых потоков облегчает такой анализ и служит основой для оценки возможных ответов.

27.39. В области финансовых проектов использование динамических рядов данных из соответствующих частей таблиц трехмерного представления финансовых потоков позволяет проверить, насколько согласуются отдельно выполненные прогнозы для какого-либо сектора или рынка, а также значение для будущих финансовых операций конкретных прогнозов будущей динамики некоторых показателей (например, процентных ставок, валютных курсов, темпов роста, избыточных средств или дефицита у секторов).

27.40. Кроме того, такие прогнозы и исследования могут быть полезны в других областях экономической политики при рассмотрении долгосрочного развития финансовых рынков и учреждений в экономике страны и при оценке потребностей в новых типах активов для удовлетворения потенциального спроса вкладчиков и инвесторов, нуждающихся в доступе к надежным ликвидным активам.

2. Счета запасов

27.41. Подобно тому, как таблицы, схожие с описанными выше, могут быть составлены и эффективно проанализированы в отношении финансовых потоков, представляется целесообразным составление аналогичных таблиц для запасов финансовых активов и обязательств. В то время как потоки могут быть достаточно изменчивыми от одного периода к другому, уровень запасов, вероятно, будет более стабильным, а степень его колебаний может представлять собой полезную дополнительную информацию.

Таблица 27.4

Схема таблицы трехмерного представления финансовых потоков или запасов финансовых активов для анализа состава их дебиторов и кредиторов

Часть 1: Активы и кредиторы Часть 2: Обязательства и дебиторы	Секторы и подсекторы
<p> Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ) <i>Монетарное золото</i> СПЗ Наличная валюта и депозиты <i>Наличная валюта</i> Отечественная валюта Резиденты Нерезиденты Иностранная валюта Переводимые депозиты <i>Межбанковские позиции</i> <i>Другие переводимые депозиты</i> Отечественная валюта Резиденты Нерезиденты Иностранная валюта Резиденты Нерезиденты Другие депозиты Отечественная валюта Резиденты Нерезиденты Иностранная валюта Резиденты Нерезиденты Долговые ценные бумаги Краткосрочные {Секторы} Долгосрочные {Секторы} Ссуды Краткосрочные {Секторы} Долгосрочные {Секторы} Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов Акционерный капитал <i>Акции, включенные в листинг</i> Предприятия-резиденты Предприятия-нерезиденты <i>Акции, не включенные в листинг</i> Предприятия-резиденты Предприятия-нерезиденты <i>Другие виды участия в капитале</i> Предприятия-резиденты Предприятия-нерезиденты Акции/паи инвестиционных фондов Акции/паи фондов денежного рынка Предприятия-резиденты Предприятия-нерезиденты Акции/паи других инвестиционных фондов Предприятия-резиденты Предприятия-нерезиденты Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий <i>Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни)</i> <i>Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам</i> <i>Права на пенсионные пособия</i> <i>Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами</i> <i>Права на непенсионные пособия</i> <i>Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям</i> Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками Производные финансовые инструменты Опционы Форварды Опционы на приобретение акций работниками Прочая дебиторская/кредиторская задолженность Коммерческие кредиты и авансы {Секторы} Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы) {Секторы} </p>	

Глава 28. ТАБЛИЦЫ «ЗАТРАТЫ-ВЫПУСК» И ДРУГИЕ ВИДЫ АНАЛИЗА НА ОСНОВЕ МАТРИЦ

А. Введение

28.1. Цель данной главы состоит в том, чтобы на основании таблиц ресурсов и использования, представленных в главе 14, более подробно исследовать возможности матричной формы представления счетов. Как неоднократно отмечалось, СНС предусматривает определенную степень свободы в ее применении при условии соблюдения правил ведения счетов. Требование сбалансированности ресурсов и использования, присущее концептуальной основе матриц, делает их эффективным инструментом для различных направлений анализа экономики при соблюдении требования сбалансированности. Одна из целей данной главы — продемонстрировать возможности матричного представления с этой точки зрения.

1. Таблицы «затраты-выпуск»

28.2. Другая цель данной главы заключается в том, чтобы описать основные идеи матриц «затраты-выпуск». Таблицы ресурсов и использования являются неотъемлемой частью СНС, а процесс составления этих таблиц — действенный способ обеспечения согласованности данных, полученных разработчиком таблиц из различных источников. Однако для многих аналитических целей преобразование пары таблиц ресурсов и использования в единую таблицу «затраты-выпуск», где суммы по строкам и колонкам равны, дает весьма существенные преимущества. Таблицы «затраты-выпуск» нельзя составить, минуя этап составления таблиц ресурсов и использования (за исключением случаев, когда это делается на основе предположений, имеющих очень ограничительный характер). Поэтому они являются аналитическими таблицами, при составлении которых неизбежно в определенной степени используется моделирование.

28.3. Существует обширная литература по составлению и использованию таблиц «затраты-выпуск», и в короткой главе невозможно дать полное описание проблем их составления и разнообразия применения. Цель данной главы состоит в том, чтобы только дать представление о действиях, которые необходимы для преобразования таблиц ресурсов и использования в таблицы «затраты-выпуск», и о возможностях их применения. *Руководство по таблицам ресурсов и использования и «затраты-выпуск»* (*Manual of Supply, Use and Input-Output Tables*) и сайт Международной ассоциации межотраслевого баланса (www.iioa.org) являются хорошими исходными материалами для более подробного исследования возможностей в этой области.

2. Матрицы счетов для анализа социальных процессов

28.4. Как таблицы ресурсов и использования, так и таблицы «затраты-выпуск» являются матричной формой представления счета товаров и услуг. Можно представить в матричном формате и всю последовательность счетов, включая счет товаров и услуг. Такая матрица называется матрицей счетов для анализа социальных процессов (МССП).

28.5. МССП можно расширить и развить посредством использования альтернативного дезагрегирования существующих и новых типов потоков до уровней, на которых ресурсы и использование балансируются обычными методами. Такое расширение МССП настолько распространено, что обычно МССП понимают шире, нежели матрицу, охватывающую стандартную последовательность счетов, а именно, как матрицу с расширением особенно в части сектора домашних хозяйств.

3. Структура главы

28.6. В главе 14 описано, как можно использовать таблицы ресурсов и использования, чтобы обеспечить внутреннюю согласованность различных совокупностей данных. В разделе В настоящей главы рассматриваются два отдельных аспекта таблиц ресурсов и использования, касающихся целесообразности использования подходов, отличающихся от описанных в главе 14. Первый из них касается трактовки расходов на страхование и транспортировку импортируемых товаров, а второй — трактовки товаров, перерабатываемых единицей, не являющейся их юридическим собственником. В разделе В также обсуждается, как данные, классифицированные по заведениям и по отраслям, можно преобразовать в данные по институциональным секторам.

28.7. В разделе С рассматривается, как пару таблиц ресурсов и использования можно преобразовать в единую симметричную матрицу «затраты-выпуск». В каждой из таблиц ресурсов и использования данные дезагрегированы по группам продуктов и отраслям. В таблице «затраты-выпуск» одно из этих направлений элиминируется. Так, в одной таблице могут быть показаны связи между ресурсами и использованием групп продуктов или между выпуском отраслей и спросом на него в отраслях.

28.8. Далее в разделе D показано, как система счетов в целом может быть представлена в матричной форме. Этот способ представления полезен для обучения, а также в качестве исходного материала для расширения счетов, такого как матрица счетов для анализа социальных процессов.

В. Гибкость таблиц ресурсов и использования

1. Трактовка наценок на импорт

28.9. При обсуждении оценки показателей в разделе В главы 14 рассматривалось, как должны отражаться в счетах транспортные наценки, и, в частности, как должны учитываться расходы на международные перевозки. В пунктах 14.61–14.77 объясняется, что разница между ценами СИФ и FOB не является просто аналогом разницы между основными ценами и ценами производителя. Эта разница зависит от того, кто обеспечивает транспортировку и страхование: единица, производящая товары, или единица, получающая товары. Пункт 14.77 завершается кратким обсуждением практических проблем получения требуемой оценки на основе имеющихся источников данных. Для удобства оно повторено здесь.

28.10. На основе таможенных деклараций может быть невозможно определить, какая единица несет транспортные расходы, и даже если это возможно и с концептуальной точки зрения необходимо отделять транспортные расходы от стоимости самих товаров, на практике могут отсутствовать данные и ресурсы для такого разделения. В подобных случаях оценка импорта в ценах СИФ может быть единственным источником, содержащим детализацию по группам товаров. Однако, если для определения импорта товаров используются дезаггегированные данные в ценах СИФ, та часть расходов на транспорт и страхование, которая уже включена в импорт услуг, будет учтена дважды. Чтобы избежать этого, в таблицу ресурсов включена колонка корректировки. В этой колонке по строкам, относящимся к услугам транспорта и страхования, вычитают расходы на транспорт и страхование импортируемых товаров; их сумма с положительным знаком отражается в той же колонке по строке «корректировка СИФ/FOB» и вычитается из стоимости импорта товаров. Таблица 14.4, которая воспроизводится здесь как таблица 28.1, содержит пример такой корректировки.

28.11. В колонке корректировки показан перенос стоимости услуг, представляющей собой наценки к стоимости импорта товаров, из отраслей, где произведены услуги (производителями — резидентами или нерезидентами), в строку для корректировки СИФ/FOB. В колонке товаров стоимость групп товаров включает элемент этих наценок, но они вычитаются в строке корректировки СИФ/FOB, чтобы итог равнялся общей величине импорта в ценах FOB. Корректировки в этой колонке аналогичны отражению торговых и транспортных наценок как элементов разницы между ценами производителей и основными ценами.

28.12. Более простой, чем описанный выше, метод, хотя и не полностью соответствующий рекомендациям *Руководства по платежному балансу (РПБ-6) (Balance of Payments Manual — ВРМ6)*, заключается в том, чтобы игнорировать деление на товары и услуги в платежном балансе и корректировать данные об импорте услуг на стоимость услуг, предоставленных нерезидентами, которая включена в детализированные данные об импорте товаров. В результате общая величина импорта товаров и услуг согласуется с этой величиной в платежном балансе, но не согласуется с приведенной здесь общей величиной импорта товаров в ценах FOB и импорте услуг. Это позволяет упростить составление

таблиц ресурсов и использования, но означает, что данные об импорте товаров в ценах FOB не будут соответствовать данным других стран об экспорте этих товаров. Но даже в этом упрощенном варианте стоимость услуг транспортировки и страхования импортируемых товаров, оказанных резидентами, должна отражаться как экспорт услуг.

2. Товары, перерабатываемые единицей без перехода экономической собственности

28.13. Производитель может осуществлять одну и ту же деятельность в самых разных экономических условиях. Рассмотрим пример с фермерами, производящими зерно, которое перед использованием перемалывается в муку. Предположим, один фермер приобретает мельницу для переработки собственного зерна, но поскольку он ее приобрел, он может предложить другим фермерам молоть их зерно за плату. Счет производства для фермера с мельницей будет несколько отличаться от счета производства для фермера, у которого нет мельницы и который платит первому фермеру за помол, даже в том случае, если оба производят муку для продажи.

28.14. В случае с помолом зерна доводом в пользу деятельности для других по заказу может быть наличие соответствующих основных фондов. Однако аналогичные процессы

Таблица 28.1
Пример записей для импорта в таблице ресурсов с корректировкой для перехода от цен СИФ к ценам FOB

	Корректировка СИФ/FOB	Товары	Услуги
Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)		37	
Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)		61	
Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)		284	
Объекты строительства и строительные услуги (5)			
Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	–6		62
Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	–4		17
Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)			
Деловые услуги (8)			5
Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)			
Прочие виды услуг (94–99)			
Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)			
Корректировка СИФ/FOB	10	–10	
Прямые покупки резидентов за рубежом		20	23
Всего	0	392	107

все в большей степени осуществляются в международном масштабе в отношении деятельности, обычно относящейся к обрабатывающей промышленности, например, промышленной сборки. В данном случае мотивация связана не столько с наличием основных фондов, сколько со стоимостью рабочей силы. Если в стране X средняя заработная плата составляет половину средней заработной платы в стране Y, с точки зрения затрат для единицы в стране Y может быть выгодно доставлять компоненты для сборки единице в стране X, а затем ввозить готовые продукты обратно в Y или отгружать непосредственно конечному потребителю.

28.15. В предыдущих изданиях СНС рекомендовалось учитывать компоненты для сборки как поставленные единицы в стране X и всю стоимость готовых продуктов — как выпуск X и экспорт из X в Y. Это не соответствует трактовке помола зерна или, например, ремонта оборудования, когда не предполагается условное отражение перехода права собственности на перерабатываемый товар. Условное отражение перехода права собственности на компоненты для сборки приводит к значительным проблемам при составлении счетов, поскольку стоимость собранного продукта может быть больше, чем сумма стоимости его компонентов и платы за сборку. Стоимость готового продукта может включать, например, результаты научных исследований и разработок единицы, заказывающей сборку. Теперь в СНС рекомендуется учитывать продукты как поставленные другой единице только в случае перехода права собственности или в случае, когда обе производственные единицы принадлежат одному и тому же предприятию, и производственная единица, получающая продукты, принимает ответственность за риски и получает выгоды в связи с последующим производством, например, принимает решения в отношении объемов переработки, установления цен и времени продаж.

28.16. Возникает вопрос, как учитывать деятельность по сборке продуктов по заказу другой единицы в таблицах ресурсов и использования и таблице «затраты-выпуск». В физическом смысле процессы сборки для себя и для других одни и те же, но с экономической точки зрения они различны.

28.17. Предположим, что в году 1 перерабатывающая единица перерабатывала продукты только для себя. В году 2 единица переработала тот же объем для себя и такой же объем для других. Предположим, что стоимость продуктов, переработанных в году 1, равна 90, стоимость вспомогательных продуктов, необходимых для переработки, равна 10 и добавленная стоимость равна 35. Стоимость выпуска будет, таким образом, равна 135. В году 2 при прочих равных условиях промежуточное потребление увеличивается на 10 до 110, а добавленная стоимость — до 70, что дает стоимость выпуска 180. Изменение структуры производства сложно понять в отсутствие информации об изменении роли производителя, который теперь работает не только для себя, но и для других.

28.18. В сущности, имеется два способа отражения этой деятельности. Первый заключается в том, чтобы рассматривать переработку для себя и для других как разные виды деятельности и разные продукты. В этом случае в году 2 производитель будет осуществлять один вид деятельности, промежуточное потребление которого составляет 100, добавленная стоимость — 35 и выпуск — 135, как и в году 1,

плюс другой вид деятельности, промежуточное потребление которого составляет 10, добавленная стоимость — 35 и выпуск — 45.

28.19. Вторым способом заключается в том, чтобы показать в году 2 промежуточные затраты на сумму 200, добавленную стоимость — 70 и выпуск — 270. Добавленная стоимость в обоих вариантах одна и та же, но при втором способе сравнение второго и первого года имеет больше смысла с точки зрения отражения изменений. Однако добавление 90 и к выпуску, и к промежуточному потреблению является по существу искусственным. Кроме того, как отмечалось выше, переработчику может быть сложно дать стоимостную оценку компонентам, которые он получает, и выпуска продуктов, которые он передает другой единице. Ему известно только, что он получает плату в сумме 45, за счет которой он покрывает свои дополнительные расходы в размере 10, и добавленная стоимость составляет в этом случае 35. Эти варианты представлены в таблице 28.2.

Таблица 28.2
Способы отражения товаров при отсутствии перехода экономической собственности

	Год 1	Год 2	Вариант 1	Вариант 2
Стоимость материалов	90	90	90	180
Прочие расходы	10	20	10	20
Итого промежуточное потребление	100	110	100	200
Добавленная стоимость	35	70	35	70
Выпуск	135	180	135	270

28.20. Следует подчеркнуть, что СНС (а для товаров, направляемых на переработку за границу — РПБ-6) рекомендует вариант 1. Вариант 2 показан как дополнительный, который может применяться для сохранения преемственности с принятыми ранее на практике подходами. Вариант 1 более точно отражает имеющиеся место экономические процессы, тогда как вариант 2 нацелен на отражение процесса физического изменения.

28.21. Когда товары направляются для переработки за границу, ни в СНС, ни в РПБ-6 их не учитывают ни как экспорт товаров из страны нахождения экономического собственника, ни как импорт товаров в страну, где осуществляется переработка. Аналогично этому после переработки их не учитывают ни как экспорт страны, где осуществлялась переработка, ни как импорт товаров страной нахождения экономического собственника. Единственная статья, которая учитывается как импорт и экспорт — плата за переработку, о которой договорились экономический собственник и переработчик.

28.22. Потоки товаров в натуральном выражении по-прежнему отражаются в данных о торговле товарами. Однако после переработки код продукта может отличаться от его кода при ввозе, что усложняет согласование потоков ввоза и вывоза.

28.23. Согласно варианту 2 предполагается, что плату за переработку можно исчислить как разницу между стоимостью товаров при отправке из страны переработчика и

Таблица 28.3
Таблица использования из таблицы 14.12

Использование продуктов	Итого ресурсы в ценах покупателей Налоги на продукты Субсидии на продукты (-)					Промежуточное потребление отраслей (по категориям МСОК)										
						Рыночное производство										
						Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	Горнодобывающая и обрабатывающая промышленность и др.	Строительство	Торговля, транспорт, размещение и общественное питание	Информация и связь	Финансовая деятельность и страхование	Операции с недвижимым имуществом	Профессиональная, научная, техническая и административная деятельность	Образование, здравоохранение и социальные услуги	Прочие виды деятельности	Итого рыночное производство
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(A)	(B-E)	(F)	(G-I)	(J)	(K)	(L)	(M-N)	(P-Q)	R-T и U	(16)	
1	Продукты (по разделам CPC)															
	Все использование															
1	Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)					2	71	0	3	1	2	1	2	0	0	82
2	Руды и минералы; электроэнергия, газ и вода (1)					3	190	1	6	3	2	1	2	0	0	208
3	Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)					27	675	63	44	16	16	9	19	4	5	878
4	Объекты строительства и строительные услуги (5)					1	9	5	3	1	1	1	1	0	0	22
5	Услуги торговли, транспорта, размещения и общественного питания (6)					3	65	3	25	4	4	2	4	0	0	110
6	Финансовые и страховые услуги (7 минус 72-73)					1	36	5	18	1	3	3	7	1	1	76
7	Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)					1	15	1	8	2	5	2	4	0	1	39
8	Деловые услуги (8)					2	70	12	15	10	18	9	19	7	9	171
9	Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)					0	1	0	0	0	0	0	1	0	0	2
10	Прочие виды услуг (94-99)					1	1	0	1	1	1	0	1	0	0	6
11	Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
12	Прямые покупки резидентов за рубежом					0										0
13	Покупки нерезидентов на отечественном рынке					0										0
14	Всего					41	1133	90	123	39	52	28	60	12	16	1594
15	Итого валовая добавленная стоимость/ВВП					37	728	118	139	61	94	66	123	51	66	1483
16	Оплата труда					19	547	79	102	32	44	49	79	43	47	1041
17	Налоги на производство и импорт за вычетом субсидий					-2	43	5	-5	-1	4	6	4	1	1	56
18	Валовой смешанный доход					4	30	3	9	0	0	0	0	0	0	46
19	Валовая прибыль					16	108	31	33	30	46	11	40	7	18	340
20	Потребление основного капитала как часть валового смешанного дохода					1	3	0	1	0	0	0	0	0	0	5
21	Потребление основного капитала как часть валовой прибыли					8	80	11	30	7	12	5	12	1	2	168
22	Итого выпуск					78	1861	208	262	100	146	94	183	63	82	3077
23	Затраты труда (отработанные часы)					1840	31962	4244	8786	1332	1290	920	1562	494	642	53072
24	Валовое накопление основного капитала					10	122	8	49	14	7	5	7	1	2	225
25	Запасы основных фондов на конец периода					142	1861	143	731	208	143	102	147	22	29	3528

при поступлении в нее; однако, хотя иногда это и дает достаточно точную величину платы за переработку, существует множество причин, по которым это может быть не так:

- а. Если переработка занимает продолжительное время, могут возникать холдинговые прибыли и убытки, влияющие на стоимость товаров. Они относятся к экономическому собственнику, а не к переработчику.
- б. Товары могут быть утрачены, повреждены или они могут просто устареть в процессе переработки. (Это можно наблюдать в случае электронных компонен-

тов). Эти другие изменения в объеме активов также относятся к экономическому собственнику, а не к переработчику.

- с. Стоимость переработанных товаров может быть выше, чем сумма стоимости компонентов и платы за переработку, вследствие того, что стоимость готового продукта включает стоимость научных исследований и разработок, рассматриваемую как накопление основного капитала у экономического собственника.

28.24. Все эти ситуации подтверждают предпочтительность варианта 1 по сравнению с вариантом 2 в таблице 28.2.

Таблица 28.4

Промежуточное потребление и добавленная стоимость, классифицированные по отраслям и институциональным секторам

Использование продуктов	Нефинансовые корпорации									Финансовые корпорации		
	Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	Горнодобывающая и обрабатывающая промышленность и др.	Строительство	Торговля, транспорт, размещение и общественное питание	Информация и связь	Операции с недвижимым имуществом	Профессиональная, научная, техническая и административная деятельность	Образование, здравоохранение и социальные услуги	Прочие виды деятельности	Итого по отраслям	Финансовая деятельность и страхование	Итого по отраслям
Товары и услуги (по разделам CPC)												
Все использование												
1. Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	2	68	0	3	1	1	2	0	0	77	2	2
2. Руды и минералы; электроэнергия, газ и вода (1)	3	182	1	6	3	1	2	0	0	188	2	2
3. Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	24	643	61	38	16	9	19	4	5	819	16	16
4. Объекты строительства и строительные услуги (5)	1	8	5	3	1	1	1	0	0	20	1	1
5. Услуги торговли, транспорта, размещения и общественного питания (6)	3	61	3	23	4	2	4	0	0	100	4	4
6. Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	1	36	5	18	2	3	7	1	1	74	2	2
7. Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	1	15	1	8	2	2	4	0	1	34	5	5
8. Деловые услуги (8)	2	68	11	14	9	9	19	7	0	148	19	19
9. Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	0	1	0	0	0	0	1	0	0	2	0	0
10. Прочие виды услуг (94–99)	1	1	0	1	1	0	1	0	0	5	1	1
11. Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0	9	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
14. Всего	38	1083	87	114	39	28	60	12	16	1477	52	52
17. Итого валовая добавленная стоимость/ВВП	31	691	115	127	61	66	123	51	66	1331	94	94
28. Итого выпуск	69	1774	202	241	100	94	183	63	82	2808	146	146
Оплата труда	18	540	79	99	32	49	79	43	47	986	44	44
Валовой смешанный доход												
Валовая прибыль	15	108	31	32	30	11	40	7	18	292	46	46
Налоги на производство и импорт за вычетом субсидий	-2	43	5	-4	-1	6	4	1	1	53	4	4
Потребление основного капитала	8	80	11	31	7	5	12	1	2	157	12	12
в том числе потребление основного капитала как часть валового смешанного дохода												
Чистый смешанный доход												
Чистая прибыль	7	28	20	1	23	6	28	6	16	135	34	34

3. Таблицы ресурсов и использования и счета секторов

28.25. Как объясняется в главе 14, на основе таблиц ресурсов и использования можно получить три вида оценок ВВП. Поскольку данные этих таблиц можно представить в постоянных ценах, то на их основе можно также исчислить темпы роста. Однако для получения полной последовательности счетов необходимы счета производства по институциональным секторам. Чтобы обеспечить полную взаимосвязь и согласованность таблиц ресурсов и использования и последовательности счетов, желательно взять часть таблицы

использования, показывающую промежуточное потребление и компоненты добавленной стоимости, и распределить данные в колонках по институциональным секторам.

28.26. Исходные данные для такого распределения содержатся в части таблицы использования, представленной в таблице 14.2, которая относится к промежуточному потреблению и добавленной стоимости. В агрегированном виде она показана в таблице 28.3.

28.27. Самым простым является определение данных для финансовых корпораций, поскольку обычно такие корпорации не осуществляют вторичную деятельность, а другие институциональные единицы не осуществляют фи-

Таблица 28.4 (продолжение)

Промежуточное потребление и добавленная стоимость, классифицированные по отраслям и институциональным секторам

	Государственное управление			НКОДХ		Домашние хозяйства					Итого по отраслям	Всего	
	Образование, здравоохранение и социальные услуги	Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование	Итого по отраслям	Образование, здравоохранение и социальные услуги	Итого по отраслям	Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	Горнодобывающая и обрабатывающая промышленность и др.	Строительство	Торговля, транспорт, размещение и общественное питание	Операции с недвижимым имуществом			
Использование продуктов													
<i>Товары и услуги (по разделам CPC)</i>													
Все использование													
1. Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	3	2	5	0	0	1	3	0	0	0	4	88	
2. Руды и минералы; электроэнергия, газ и вода (1)	4	4	8	1	1	0	8	0	0	0	8	217	
3. Продукты обрабатывающей промышленности (2–4)	36	38	74	6	6	8	32	19	6	10	75	990	
4. Объекты строительства и строительные услуги (5)	9	7	16	2	2	0	1	0	0	0	1	40	
5. Услуги торговли, транспорта, размещения и общественного питания (6)	4	5	9	0	0	0	4	0	2	0	6	119	
6. Финансовые и страховые услуги (7 минус 72–73)	5	17	22	1	1	0	0	2	0	3	5	104	
7. Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72–73)	7	10	17	1	1	0	0	0	0	0	0	57	
8. Деловые услуги (8)	13	24	37	2	2	0	2	6	1	7	16	222	
9. Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92–93)	21	8	29	3	3	0	0	0	0	0	0	34	
10. Прочие виды услуг (94–99)	1	2	3	1	1	0	0	0	0	0	0	10	
11. Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	1	1	2	0	0	0	0	0	0	0	0	2	
14. Всего	104	118	222	17	17	9	50	27	9	20	115	1883	
17. Итого валовая добавленная стоимость/ВВП	76	50	126	15	15	11	37	15	12	80	155	1721	
28. Итого выпуск	180	168	348	32	32	20	87	42	21	100	270	3604	
Оплата труда	59	39	98	11	11	1	7	0	3	986	11	1150	
Валовой смешанный доход						7	30	15	9		61	61	
Валовая прибыль	17	10	27	3	3	3	0	0	1	80	84	452	
Налоги на производство и импорт за вычетом субсидий	0	1	1	1	1	0	0	0	-1	0	-1	58	
Потребление основного капитала	17	10	27	3	3	5	3	0	0	15	23	222	
<i>в том числе</i> потребление основного капитала как часть валового смешанного дохода						4	3	0	1	0	8	8	
Чистый смешанный доход						3	27	15	8	0	53	53	
Чистая прибыль	0	0	0	0	0	2	0	0	2	65	69	238	

нансовую деятельность. Если такие условия преобладают, то данные колонки «финансовая деятельность и страхование» можно полностью рассматривать как относящиеся к соответствующему институциональному сектору. Финансовые корпорации могут осуществлять какое-то производство для собственного конечного использования (в качестве накопления); в таком случае следует добавить данные соответствующей колонки таблицы 28.3, относящиеся к производству для собственного использования. В приведенном примере подобное добавление отсутствует.

28.28. Колонки, относящиеся к нерыночным производителям, необходимо распределить между секторами государственного управления и НКОДХ. Кроме того, хотя в примере это и не показано, единицы секторов государственного управления или НКОДХ могут включать заведения, осуществляющие рыночное производство. Поэтому нерыночные производители могут иметь небольшие суммы прибыли. Единицы секторов государственного управления и НКОДХ могут осуществлять также какое-то производство для собственного конечного использования (в качестве накопления), но в примере это не предусматривается.

28.29. Последний этап состоит в распределении всех еще не распределенных данных колонок между нефинансо-

выми корпорациями и домашними хозяйствами. Индикатором того, что часть рыночной производственной деятельности следует отнести к домашним хозяйствам, является наличие смешанного дохода в составе добавленной стоимости данного вида деятельности. Так, в приведенном примере некоторая часть рыночного производства в сельском хозяйстве, обрабатывающей промышленности, строительстве и торговле относится к домашним хозяйствам, как и производство для собственного конечного использования. (Как отмечалось, некоторая часть производства для собственного конечного использования может относиться и к другим секторам. Здесь это не показано с целью упрощения представления на столь агрегированном уровне).

28.30. Результаты этих расчетов представлены в таблице 28.4, показывающей для каждого сектора не только общую величину промежуточного потребления, но и ее распределение по группам продуктов, а также показатели добавленной стоимости.

28.31. Приведенные данные о промежуточном потреблении, выпуске и элементах добавленной стоимости для каждого институционального сектора такие же, как данные счета производства и счета образования доходов в последовательности счетов.

С. Составление таблицы «затраты-выпуск»

1. Что такое таблица «затраты-выпуск»?

28.32. В основном, таблицу «затраты-выпуск» получают из таблицы использования, в которой либо отрасли в двух крайних левых квадрантах заменяют на группы продуктов, либо группы продуктов в двух верхних квадрантах заменяют на отрасли. В результате получают квадратную матрицу, где и в строках, и в колонках отражаются группы продуктов или отрасли. В любом случае итоги строк и колонок полной матрицы «продукт на продукт» или «отрасль на отрасль» равны. Поэтому получающиеся в результате матрицы рассматриваются как симметричные.

28.33. Процесс замены данных о продуктах на данные об отраслях базируется на нескольких возможных моделях, которые обсуждаются ниже. Этот процесс обязательно предполагает, что симметричная матрица «затраты-выпуск» больше, чем таблица ресурсов и использования, оторвана от источников исходных данных, и поэтому полезно проанализировать целесообразность перехода к ней.

28.34. Отметим, что в таблице 14.12 показана такая группа продуктов, как «руды и минералы; электричество, газ и вода», но нет соответствующей колонки. Если не существует отрасли, для которой данные продукты являются основными, то окончательный размер симметричной (квадратной) матрицы определяется на основе идентификации основных производителей, а не по количеству групп продуктов.

2. Аналитические возможности матрицы «затраты-выпуск»

28.35. Такие таблицы обладают алгебраическими характеристиками, которые делают их особенно удобными для

анализа, позволяющего оценить влияние изменений относительных цен или потребностей в труде и капитале в условиях изменения уровня производства, последствий изменений структуры спроса и т.п. Их можно также использовать как основу для расширенной версии, которая может, например, применяться для оценки влияния экономики на окружающую среду.

28.36. Как отмечалось во введении, существует обширная литература по составлению и использованию таблиц «затраты-выпуск». Цель данного раздела состоит в том, чтобы просто указать на ключевые аспекты преобразования таблиц ресурсов и использования в таблицу «затраты-выпуск».

28.37. Предположим, что каждая запись в межотраслевой матрице делится на величину выпуска, показанную по итогу соответствующей колонки, и полученная в результате матрица обозначена как A ; вектор выпуска — x , а вектор совокупного конечного спроса — y . Тогда

$$Ax + y = x$$

Это можно записать как

$$(I - A)x = y$$

или

$$x = (I - A)^{-1}y$$

28.38. Матрица $(I - A)$ называется матрицей Леонтьева в честь человека, который первым использовал таблицы «затраты-выпуск», а матрица $(I - A)^{-1}$ известна как обратная матрица Леонтьева. Именно последняя формула обеспечивает возможности для анализа на основе таблиц «затраты-выпуск».

28.39. Предположим, что увеличился спрос на продукты обрабатывающей промышленности. Даже в таблице ресурсов и использования можно увидеть, что для увеличения выпуска этих продуктов требуется израсходовать больше продуктов почти всех видов. Такое увеличение спроса на ряд продуктов называется прямым эффектом изменения спроса. Однако увеличение спроса на все эти продукты приводит к следующему циклу увеличения выпуска всех продуктов, и это вновь приводит в действие следующий цикл роста выпуска и так далее. С каждым циклом эффект слабеет, пока в конце концов не станет незначительным. Совокупность влияния второго и всех последующих циклов называется косвенным эффектом изменения спроса.

28.40. В принятых выше математических обозначениях прямой эффект равен Au , эффект второго цикла равен A^2u , третьего цикла — A^3u и так далее. Можно показать, что $(I-A)^{-1}$ можно выразить как $A+A^2+A^3+A^4$ и т. д. Здесь проявляется преимущество симметричной матрицы, поскольку, чтобы данная формула работала, A должна быть квадратной.

28.41. Новый уровень x можно рассчитывать до тех пор, пока изменения спроса, y , настолько малы, что средние коэффициенты в A являются хорошими приближениями в новой ситуации. Этот подход перестает работать, если изменения спроса столь велики, что могут вызвать значительные изменения в A , и потребуются не средние, а предельные коэффициенты.

28.42. Матрицу A иногда также называют матрицей технологических коэффициентов, и она помогает увидеть, как функционирует экономика. Если в экономике преобладают сырьевые продукты с небольшой степенью переработки в отечественной экономике, в A присутствует относительно немного элементов, значительно отличающихся от нуля. По мере развития экономики, когда переработка сырья становится более распространенной, в A появляется больше записей, отражающих возросшую вертикальную и горизонтальную интеграцию экономической деятельности. В результате исследования различных отраслей, связанных с различными стадиями производственного процесса, можно понять, где создается добавленная стоимость. Например, хлопок выращивается как сельскохозяйственная культура. Затем его делят на хлопковое волокно и семена (хлопкоочистка), хлопковое волокно далее превращают в нити, а нити — в ткани. Если каждый из этих видов деятельности осуществляется в разных отраслях, можно понять, где между выращиванием хлопка и получением в итоге ткани, для которой он использован, создается добавленная стоимость.

3. Вторичные продукты

28.43. Отраслевая классификация, такая как *МСОК*, по существу определяет отрасли в соответствии с видами товаров и услуг, которые в них обычно производятся. Однако продуктов существует больше, чем отраслей, и по самым разным причинам некоторые продукты могут производиться в нескольких отраслях.

28.44. Чтобы ограничить количество продуктов для единицы и обеспечить интеграцию с исходными данными статистики производства, введена концепция заведений.

В принципе, заведение производит только один продукт в одном месте, но в СНС признается, что на практике невозможно разделить производство с такой детализацией. Признание того факта, что многие заведения производят более одного продукта, является основополагающим для составления симметричной матрицы «затраты-выпуск».

28.45. Необходимость преобразования данных в таблицах ресурсов и использования для составления матрицы «затраты-выпуск» вызвана существованием вторичных продуктов. Если бы количество отраслей совпадало с количеством продуктов, и каждая отрасль производила бы только один продукт, не было бы нужды в таблице ресурсов для отечественной экономики; итоги колонок для отраслей равнялись бы итогам строк по продуктам, а составленная изначально межотраслевая матрица была бы квадратной. Как часто отмечают, использование заведений, а не предприятий, и работа с таблицами ресурсов и использования на достаточно детализированном уровне имеют целью приблизиться к подобной ситуации, насколько это практически выполнимо. Однако некоторое наличие вторичных продуктов неизбежно.

28.46. Существуют три вида вторичных продуктов:

- a. Дополнительные продукты — продукты, которые технологически не связаны с основным продуктом. Примерами могут служить крупное предприятие розничной торговли с парком грузовиков, используемых в основном для собственных нужд, которые иногда могут использоваться для оказания транспортных услуг другой единице; фермер, который использует часть своей земли в качестве стоянки для фургонов; или горнодобывающая компания, которая строит подъездные дороги и жилье для своих работников.
- b. Побочные продукты — продукты, которые производятся одновременно с другим продуктом, но которые могут рассматриваться как вторичные по отношению к этому продукту, например, газ, производимый доменными печами.
- c. Сопутствующие продукты — продукты, которые производятся одновременно с другим продуктом, но которые нельзя назвать вторичными (например, мясо и шкуры).

Существуют две возможности преобразования таблиц ресурсов и использования в одну матрицу «затраты-выпуск». Первая заключается в том, чтобы отражать в матрице «затраты-выпуск» только группы продуктов; вторая — в том, чтобы отражать в матрице «затраты-выпуск» отрасли.

4. Перераспределение вторичных продуктов

28.47. Существуют два основных подхода к перераспределению вторичных продуктов. Оба основаны на использовании данных таблицы использования в таблице ресурсов, чтобы сделать ее чисто диагональной. Если это сделано, то таблица ресурсов более не содержит полезной информации и далее не показывается. Преобразованная таблица использования представляет собой матрицу «затраты-выпуск».

28.48. При составлении матрицы «продукт на продукт» квадрант конечного спроса из таблицы использования остается без изменения. Он уже отражает спрос по группам продуктов, и изменять его нет необходимости. Однако в те части таблицы, которые относятся к промежуточному потреблению и добавленной стоимости, следует внести изменения для перехода от данных по отраслям к данным по группам продуктов. Итоги по строкам таблицы уже показывают правильные итоги по группам продуктов, так что задача заключается в переносе данных из одной колонки в другую, не изменяя итога по строке. Этот метод называется технологическим. Он предполагает, что спрос на промежуточное потребление и затраты труда и капитала определяются характером производимой продукции.

28.49. При составлении матрицы «отрасль на отрасль» часть таблицы использования, относящаяся к добавленной стоимости, остается неизменной и, поскольку величина выпуска не меняется, изменится только структура промежуточного потребления, а не его итоговая величина. Поэтому задача заключается в переносе данных по строкам, а не между колонками. В противоположность варианту «продукт на продукт» квадрант, относящийся к конечному спросу, изменится и будет отражать спрос в разрезе отраслей, производящих продукты, а не в разрезе самих продуктов. Этот метод называется методом на основе структуры продаж. Он предполагает, что при изменении выпуска отрасли структура его продаж остается той же самой.

28.50. Оба этих подхода, технологический и на основе структуры продаж, являются весьма упрощенными, и на практике может использоваться более общий подход, но для начала полезно рассмотреть каждый из подходов более подробно.

Таблицы «продукт на продукт»

28.51. Существуют два способа составления матрицы «продукт на продукт»:

- a. на основе предположения о технологии производства в отрасли, в соответствии с которым в каждой отрасли есть свои характерные для нее средства производства независимо от состава продукции этой отрасли;
- b. на основе предположения о технологии производства продукта, в соответствии с которым каждый продукт производится своим характерным для него способом независимо от отрасли, в которой он производится.

28.52. Проще всего объяснить это на примере. В первой части таблицы 14.12 показано, что в отрасли «строительство» производится 6 единиц (из 208) промышленных продуктов. Во второй части таблицы 14.12, воспроизведенной в таблице 28.3, отражаются промежуточные затраты, необходимые для производства продуктов промышленности и

Таблица 28.5
Числовой пример переноса продуктов из строительства в промышленность

	Промышленность	Строительство	Промышленность	Строительство	Промышленность	Строительство	Промышленность	Строительство
	Данные таблицы использования		Коэффициенты		Технология производства в отрасли		Технология производства продукта	
1. Продукты сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства (0)	71	0	3,8	0,0	71,0	0,0	71,2	-0,2
2. Руды и минералы; электричество, газ и вода (1)	190	1	10,2	0,5	190,0	1,0	190,6	0,4
3. Продукты обрабатывающей промышленности (2-4)	675	63	36,3	30,3	676,8	61,2	677,2	60,8
4. Объекты строительства и строительные услуги (5)	9	5	0,5	2,4	9,1	4,9	9,0	5,0
5. Услуги торговли; услуги по размещению и услуги общественного питания; транспортные услуги (6)	65	3	3,5	1,4	65,1	2,9	65,2	2,8
6. Финансовые и страховые услуги (7 минус 72-73)	36	5	1,9	2,4	36,1	4,9	36,1	4,9
7. Риэлторские услуги; услуги по лизингу и аренде без оператора (72-73)	15	1	0,8	0,5	15,0	1,0	15,0	1,0
8. Деловые услуги (8)	70	12	3,8	5,8	70,3	11,7	70,2	11,8
9. Услуги образования, здравоохранения и социальные услуги (92-93)	1	0	0,1	0,0	1,0	0,0	1,0	0,0
10. Прочие виды услуг (94-99)	1	0	0,1	0,0	1,0	0,0	1,0	0,0
11. Услуги государственного управления и другие услуги обществу в целом (91)	0	0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Итого	1133	90	61	43	1135,6	87,4	1136,7	86,3
Итого валовая добавленная стоимость	728	118	39	57	731,4	114,6	730,3	115,7
Итого выпуск	1861	208	100	100	1867	202	1867	202

строительства. Они вновь отражаются в двух первых колонках данных в таблице 28.5. В двух следующих колонках эти данные приведены в процентах. Так, например, для производства одной единицы продукции промышленности требуется 0,038 единицы сельскохозяйственных продуктов, 0,102 единицы руды и минералов и т.д. В строительстве сельскохозяйственные продукты не используются, а используется 0,005 единицы руды и минералов и т.д.

28.53. Чтобы составить матрицу «продукт на продукт», необходимо исключить из колонки строительства затраты, связанные с производством 6 единиц промышленных продуктов, и включить их в колонку промышленности. После выполнения этих действий для всех вторичных продуктов в колонках будут отражены промежуточные затраты на производство групп продуктов, а не промежуточные затраты в отраслях.

Метод на основе предположения о технологии производства в отрасли

28.54. В соответствии с предположением о технологии производства в отрасли считается, что коэффициенты, отражающие затраты на производство промышленных продуктов, зависят от того, в какой отрасли эти продукты фактически произведены. Поэтому, чтобы перенести 6 единиц продуктов промышленности из отрасли «строительство» в колонку, которая теперь будет отражать только продукты промышленности (прочие вторичные продукты пока игнорируем), в колонку промышленности добавляют затраты, исчисленные путем умножения на 6 коэффициентов для строительства, и вычитают их из колонки строительства. Результаты этих действий показаны в пятой и шестой колонках с числовыми данными в таблице 28.5.

Метод на основе предположения о технологии производства продукта

28.55. В соответствии с предположением о технологии производства продукта коэффициенты, отражающие затраты на производство промышленных продуктов, представляют собой коэффициенты соответствующей отрасли промышленности (для которой эти продукты являются основными), независимо от того, в какой отрасли эти продукты фактически произведены. В этом случае, чтобы перенести 6 единиц промышленных продуктов из отрасли «строительство», затраты на них, исчисленные путем умножения на 6 коэффициентов для отрасли «промышленность», добавляют в колонку промышленности и вычитают из колонки строительства. Результаты этого показаны в седьмой и восьмой колонках с числовыми данными в таблице 28.5.

28.56. Следует обратить внимание на проблему, которая возникает при данном предположении. При его использовании предполагается, что при производстве промышленных продуктов в отрасли «строительство» используется небольшое количество сельскохозяйственных продуктов. Однако фактически никакие сельскохозяйственные продукты не зарегистрированы как использованные в отрасли «строительство», поэтому вычитание затрат этих продуктов из зарегистрированных для строительства данных приводит к появлению отрицательной записи. При использовании

предположения о технологии производства в отрасли отрицательные записи не могут возникнуть. Логическая невозможность отрицательных записей является аргументом в пользу использования предположения о технологии производства в отрасли, а не о технологии производства продукта.

Таблицы «отрасль на отрасль»

28.57. Аналогично двум методам составления матрицы «продукт на продукт» существуют и два метода составления матрицы «отрасль на отрасль». Эти методы следующие:

- a. использование постоянной структуры продаж для продуктов, что предполагает зависимость распределения спроса между потребителями от продукта, а не от отрасли, которая его продает;
- b. использование постоянной структуры продаж для отрасли, что предполагает постоянный спрос потребителей на один и тот же набор продуктов данной отрасли.

28.58. Хотя таблица, аналогичная таблице 28.5, не представлена для таблиц «отрасль на отрасль», ее структура является простой и понятной; но она должна отражать записи по строкам, а не по колонкам таблицы использования.

28.59. Чтобы составить таблицу «отрасль на отрасль», необходимо перенести использование 6 единиц промышленных продуктов из строки для продуктов промышленности в строку для продуктов строительства. После выполнения этого действия для всех вторичных продуктов по строкам будут отражаться отрасли, а не группы продуктов.

Использование постоянной структуры продаж для продуктов

28.60. В данном случае, чтобы перенести 6 единиц промышленных продуктов, произведенных в отрасли «строительство», в строку для продуктов строительства, часть данных строки для продуктов промышленности, распределенная пропорционально данным строки для продуктов промышленности, переносится в строку для продуктов строительства. В результате матрица не будет содержать отрицательных записей.

Использование постоянной структуры продаж для отрасли

28.61. В этом случае 6 единиц промышленных продуктов, произведенных в отрасли «строительство», переносятся из строки для продуктов промышленности в строку для продуктов строительства с использованием структуры данных строки для продуктов строительства. В этом случае матрица может содержать отрицательные элементы.

Выбор метода

28.62. Существуют четыре основных варианта составления матриц «затраты-выпуск»:

- a. составление матрицы «продукт на продукт» на основе предположения о технологии производства продукта;

- b. составление матрицы «продукт на продукт» на основе предположения о технологии производства в отрасли;
- c. составление матрицы «отрасль на отрасль» на основе предположения о постоянной структуре продаж для продуктов;
- d. составление матрицы «отрасль на отрасль» на основе предположения о постоянной структуре продаж для отрасли.

Варианты «а» и «d» могут привести к возникновению отрицательных записей, а варианты «b» и «c» не приводят к ним.

28.63. Можно составлять и таблицы «продукт на продукт», и таблицы «отрасль на отрасль». Они выполняют разные аналитические функции. Например, чтобы обеспечить четкую согласованность индексов цен, предпочтительна таблица «продукт на продукт». Для обеспечения связи с вопросами рынка труда более полезной может быть таблица «отрасль на отрасль». Хотя значительный интерес традиционно сосредоточен на таблицах «продукт на продукт», одновременно растет внимание и к технологиям производства, положенным в их основу. Возрастающее экономическое взаимодействие различных отраслей увеличивает интерес к таблицам «отрасль на отрасль».

Смешанные методы

28.64. На практике ни один метод не используется в чистом виде. Решение о том, какой метод является наиболее подходящим — на основе отраслей или продуктов — должно приниматься с учетом характера рассматриваемой группы продуктов или отрасли. Для некоторых вторичных продуктов можно использовать один способ, а для других — другой, несмотря на то, что иногда сначала могут возникать отрицательные значения.

28.65. Степень различия результатов вследствие применения разных методов зависит от ряда факторов, включая, в частности, объемы вторичного производства в таблице ресурсов. В общем случае, чем выше степень дезагрегирования и, следовательно, чем меньше вторичных продуктов необходимо переместить, тем больше таблицы «затраты-выпуск» будут походить на таблицы ресурсов и использования. В некоторых странах предпочитают работать с очень детализи-

рованными таблицами ресурсов и использования и вообще не составлять симметричные таблицы.

28.66. В качестве иллюстрации возникающих различий в таблицах 28.6 и 28.7 показаны результаты преобразования таблиц ресурсов и использования, приведенных в главе 14, сначала в матрицу «продукт на продукт» с использованием исключительно предположения о технологии производства в отрасли, а затем в матрицу «отрасль на отрасль» с использованием исключительно структуры продаж для продуктов.

База данных, необходимая для составления таблиц «затраты-выпуск»

28.67. Исходной основой для составления симметричной таблицы «затраты-выпуск» является пара таблиц ресурсов и использования в основных ценах. Даже составление таблицы использования в основных ценах является отступлением от исходных статистических данных и данных фактических наблюдений, что подтверждает тот факт, что таблицы «затраты-выпуск» являются аналитическими конструкциями, а не обобщением данных о непосредственно наблюдаемых явлениях.

28.68. Далее полезно разделить таблицу использования в основных ценах на две таблицы, в одной из которых отражены элементы, относящиеся к отечественному выпуску, а в другой — элементы, относящиеся к импорту. Подобное деление предъявляет серьезные требования к статистическим данным, но результаты обеспечивают значительную гибкость трактовки импорта и позволяют провести точный анализ влияния спроса на предложение производителей — резидентов и иностранных поставщиков.

28.69. Точная трактовка импорта является весьма сложной, и в отношении нее также имеется несколько вариантов. В ряде стран некоторые важные продукты могут быть только импортируемыми и, таким образом, выделение этого «неконкурирующего» импорта из прочего импорта может представлять особый интерес.

28.70. Другим вопросом, требующим внимательного рассмотрения, является желательная степень детализации классификаций продуктов и отраслей. Она может различаться в зависимости от ресурсов, имеющихся у статистических организаций, и направления использования полученных результатов.

следняя представляет собой заключительный баланс активов и пассивов. Необходимо сделать также две корректировки данных таблицы 28.10. Первая касается статьи потребления основного капитала, которая переносится из строки счета операций с капиталом и колонки счета производства в колонку счета операций с капиталом и строку счета производства, но с отрицательным знаком. Вторая корректировка заключается в разделении счета операций с капиталом на две части: первая часть охватывает все статьи счета, кроме валового накопления в разбивке по группам продуктов, и потребления основного капитала, которые отражаются во второй части и образуют таким образом часть счета активов, относящуюся к нефинансовым активам.

28.76. Если рассмотреть, например, показатель основных фондов, двигаясь вниз по колонке, то их стоимость в начальном балансе активов и пассивов, плюс стоимость накопления, минус потребление основного капитала, плюс другие изменения в объеме активов, плюс показатели переоценки будет равна их стоимости в заключительном балансе активов и пассивов. Аналогичное тождество существует и для финансовых активов за вычетом обязательств.

2. Расширение матрицы

28.77. Можно расширять и перестраивать строки и колонки матрицы сколь угодно долго, если делать это последовательно в обоих направлениях. Не обязательно жестко следовать порядку последовательности счетов или степени детализации, показанным здесь. Перечень операций для включения может быть расширен или сокращен, как и совокупность идентифицируемых институциональных единиц.

28.78. Пример замены положительной записи для потребления основного капитала на одной стороне счета на отрицательную запись на другой стороне показывает, как можно использовать формат матрицы для улучшения отражения связи между счетами активов.

28.79. Можно также включать альтернативные классификации ключевых показателей. Например, можно включить строку под названием «потребности человека», показывающую, сколько продуктов питания, жилья и т. п. требовалось каждой группе домашних хозяйств, на основе функциональной классификации потребления домашних хозяйств. Затем в колонке расходов на потребление группы показателей потребностей можно дополнительно классифицировать по группам продуктам и группам домашних хозяйств.

28.80. Можно расширить матрицу далее, чтобы детально (от кого к кому) показать такие потоки, как доходы от собственности и трансферты.

28.81. Матричное представление очень эффективно благодаря его гибкости и возможностям для компактного и графического отображения взаимосвязей счетов. С другой стороны, у матричного представления есть и недостатки:

- a. Если отсутствует текст пояснений, описывающих каждый из основных элементов, читатель должен обладать очень хорошим пониманием СНС, чтобы интерпретировать числовые записи в таблице;
- b. Такие таблицы всегда содержат некоторое количество незаполненных ячеек, что свидетельствует о

неэффективном способе представления больших объемов данных.

В целом матричный формат лучше всего использовать для объяснения структуры счетов, показанных в отдельных ячейках или наборе ячеек, с последующим представлением их в более традиционном формате.

3. Деагрегирование домашних хозяйств

28.82. Расширение матрицы последовательности счетов для деагрегированного отражения домашних хозяйств представляет собой обычную форму сателлитного счета, известного как матрица счетов для анализа социальных процессов (МССП). Как таковая, она выходит за рамки строгой структуры счетов, основывающихся на данных регулярного статистического наблюдения, чтобы осуществить распределение доходов по группам домашних хозяйств, базируясь, по возможности, на обследованиях доходов и расходов домашних хозяйств. В некоторых случаях она базируется на единичном обследовании. Как объяснялось в главе 24, посвященной сектору домашних хозяйств, проблема заключается в том, что в СНС потоки доходов относятся к отдельным лицам, таким как работающие по найму, получатели доходов от собственности или трансфертов, в то время как расходы относятся к домашним хозяйствам. Распределение отдельных лиц по группам домашних хозяйств связано с неизбежными трудностями и основано в большей или меньшей степени на наборе предположений. Любой анализ влияния государственной политики на домашние хозяйства и их потребление зависит от такого распределения.

4. Использование МССП для счетов рабочей силы

28.83. Примером целесообразности использования МССП, являются счета показателей труда, отражающие уровень и структуру занятости и безработицы. МССП часто предоставляют дополнительную информацию по этим вопросам посредством детализации данных об оплате труда по типам лиц, работающих по найму. Такая детализация применяется как для показателей использования труда в отраслях, что показано в таблице ресурсов и использования, так и для показателей предложения труда по социально-экономическим подгруппам, что показано в счете распределения первичных доходов для домашних хозяйств. Это подразумевает, что в матрице показываются не только ресурсы и использование различных групп продуктов, но и ресурсы и использование различных категорий услуг труда.

28.84. Чтобы получить полную картину взаимоотношений между домашними хозяйствами и рынком труда, может понадобиться следующая информация:

- a. различные показатели запасов, лежащие в основе отражаемых в МССП потоков, такие как численность и структура населения по группам домашних хозяйств (включая потенциальную рабочую силу) и производственные мощности по отраслям;
- b. в отношении самостоятельно занятых лиц может быть желательна информация о владении актива-

- ми (например, сельскохозяйственной землей, потребительскими товарами длительного пользования), а также информация о финансовых активах и обязательствах;
- с. соответствующие немонетарные социально-экономические индикаторы, такие как ожидаемая продолжительность жизни, младенческая смертность, грамотность взрослых, потребление продуктов питания, доступность (государственного) здравоохранения и образования и ситуация с жильем по группам домашних хозяйств (см. *К созданию системы социальной и демографической статистики (Towards a System of Social and Demographic Statistics)* (Организация Объединенных Наций, 1975);
- d. перемаршрутизация некоторых потоков, таких как социальные трансферты в натуральной форме, по группам домашних хозяйств.
- 28.85. Сопоставление трудовых доходов всех занятых лиц, показанных в МССП, разложение этих доходов на компоненты численности занятых в пересчете на эквивалент полной занятости и средних ставок заработной платы, и данные о потенциальной рабочей силе по категориям лиц и группам домашних хозяйств (выраженные в эквиваленте полной занятости) позволяют получить детальную информацию о структуре безработицы и ее обобщающий показатель («численность безработных в эквиваленте полной занятости»), который согласуется, как концептуально, так и в численном выражении, с другими макроэкономическими показателями; последние также могут быть получены на основе МССП.

Глава 29. САТЕЛЛИТНЫЕ СЧЕТА И ДРУГИЕ РАСШИРЕНИЯ

А. Введение

29.1. Последовательность счетов является полностью интегрированной в значительной степени вследствие четкости в определении основополагающих принципов разработки системы счетов. Однако рекомендации, приведенные в предыдущих главах, не обязательно должны соблюдаться без каких-либо изменений. Важное достоинство СНС состоит в том, что четкое определение ее структуры и взаимосвязей создает возможность ее гибкого применения на практике, сохраняя в то же время ее единство, полноту охвата экономики и внутреннюю согласованность. Цель данной главы состоит в том, чтобы продемонстрировать некоторые способы такого гибкого применения.

1. Функциональные классификации

29.2. Как отмечалось в нескольких предыдущих главах, переход от вопроса «что покупается» к вопросу «зачем производятся затраты» значительно увеличивает аналитические возможности системы. Одним из подходов к ответу на этот вопрос является использование функциональных классификаций расходов. Описание таких классификаций приведено в разделе В. Эти функциональные классификации являются основными в СНС, и они также обеспечивают полезную основу для некоторых типов спутниковых счетов.

2. Счета ключевых секторов

29.3. Вместо использования классификаций продуктов и отраслей (*СРС* и *МСОК*) в их стандартном виде и на одном иерархическом уровне, может оказаться полезным выбрать продукты или отрасли, имеющие особенно важное значение для экономики и именуемые здесь ключевым сектором. Выбор может быть весьма конкретным, например, одна сельскохозяйственная культура или добыча одного вида полезных ископаемых, или он может носить более общий характер, например, все товары и услуги, преимущественно используемые в отрасли «туризм». В любом случае может быть составлена совокупность таблиц ресурсов и использования, которые сосредоточены на ключевом секторе и содержат данные о других продуктах и отраслях в агрегированном виде. В некоторых случаях, когда какая-либо деятельность осуществляется относительно небольшим числом крупных предприятий, можно пойти дальше и составить также полную последовательность счетов для ключевого сектора. Эти подходы описаны в разделе С.

3. Спутниковые счета

29.4. Следующая и более широкая форма применения гибкого подхода — это спутниковый счет. Как указывает его

название, он связан с центральной системой, но отделен от нее. Возможно множество спутниковых счетов, но, хотя каждый из них согласуется с центральной системой, они не всегда могут быть согласованы друг с другом.

29.5. В целом можно выделить два типа спутниковых счетов. Первый тип предполагает некоторую реорганизацию классификаций и возможное введение дополнительных элементов. Эти спутниковые счета включают, главным образом, счета, относящиеся к таким областям, как расходы на образование, туризм и охрану окружающей среды, и их можно рассматривать как расширение счетов ключевых секторов, к которым они относятся. Они могут содержать некоторые отличия от центральной системы, такие как альтернативная трактовка вспомогательной деятельности, но они не изменяют существенным образом основополагающие концепции СНС. Основная причина составления такого спутникового счета заключается в том, что охват всех деталей для всех представляющих интерес секторов в составе стандартной системы привел бы к ее перегруженности, что отвлекло бы внимание от основных характеристик счетов в целом. Многие элементы, содержащиеся в спутниковом счете, не видны в счетах центральной структуры. Они либо исчисляются в явном виде при составлении счетов центральной структуры, но при их представлении объединяются в более агрегированные показатели, либо являются лишь неявными компонентами показателей, которые исчисляются в целом.

29.6. Второй тип спутникового анализа опирается в основном на концепции, альтернативные по отношению к концепциям СНС. Типы изменений в основных концепциях, которые могут быть предметом рассмотрения, обсуждаются в разделе D. Они включают изменение границ сферы производства, расширенную трактовку концепций потребления и накопления, увеличение охвата активов и так далее. Зачастую несколько альтернативных концепций используется одновременно. Подобно первому, второй тип анализа может также потребовать изменений в классификации, однако основное внимание в рамках второго типа уделяется альтернативным концепциям. Применение этих концепций может привести к появлению агрегатов, цель которых — дополнить центральную структуру.

29.7. В разделе E представлено несколько типов таблиц, которые могут быть полезны в контексте спутниковых счетов. Хотя рекомендуется проявлять гибкий подход к представлению таблиц, содержание таблиц, приведенных в разделе E, оказалось полезным в ряде ситуаций.

29.8. Гибкий характер СНС распространяется на гибкий подход к определению того, сколько может быть разработано спутниковых или других дополнительных счетов

и какого типа. Сателлитные счета, особенно второго типа, позволяют экспериментировать с новыми концепциями и методологиями с большей степенью свободы, чем это возможно в рамках центральной системы. Когда ряд стран разрабатывает аналогичные сателлитные счета, обмен опытом

может благоприятствовать созданию международных руководств по определенным темам, и, в конечном счете, возможности внесения изменений в центральную систему. Некоторые примеры такого вида исследований представлены в разделе F данной главы.

В. Функциональные классификации

29.9. В СНС используются специальные классификации для анализа потребления или, в более общем смысле, расходов различных секторов в соответствии с целями, для которых эти расходы осуществлялись. Такие классификации называются функциональными классификациями. К ним относятся следующие:

- a. Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ);
- b. Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ);
- c. Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО);
- d. Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ).

29.10. Более подробно все классификации представлены в документе *Классификации расходов по целям (Classifications of Expenditure According to Purpose)* (ООН, 2000).

29.11. Основной целью данных классификаций является обеспечение статистическими данными, которые, как показывает опыт, представляют большой интерес при решении разнообразных аналитических задач. Например, классификация индивидуального потребления по целям содержит такие показатели, как расходы домашних хозяйств на продукты питания, здравоохранение и образование, являющиеся важными показателями национального благосостояния; Классификация функций органов государственного управления отражает расходы органов государственного управления на здравоохранение, образование, оборону и так далее, а также используется для проведения различия между коллективными услугами и индивидуальным потреблением товаров и услуг, предоставляемых органами государственного управления. Классификация расходов производителей по целям может служить источником информации об «аутсорсинге» деловых услуг, то есть о доле покупок производителями на стороне услуг общественного питания, услуг по уборке помещений, услуг транспорта, аудиторских и других услуг, которые прежде осуществлялись как вспомогательная деятельность в рамках предприятий.

29.12. Функциональные классификации также предоставляют пользователям инструмент для изменения ключевых агрегатов СНС в соответствии с требованиями конкретных видов анализа, некоторые из которых рассматриваются в последующих разделах главы. Например:

- a. можно утверждать, что для некоторых аналитических целей определение валового накопления, приводимое в СНС, является слишком узким. При анализе факторов производительности труда исследователи нередко нуждаются в показателе «челове-

ческого капитала», который обычно определяется на основе информации о расходах на образование в прошлых периодах. Во всех четырех классификациях выделяются расходы на образование, и поэтому можно определить расходы на образование, понесенные домашними хозяйствами, органами государственного управления, некоммерческими организациями и производителями;

- b. при изучении расходов и сбережения домашних хозяйств некоторые исследователи рассматривают расходы на потребительские товары длительного пользования как капитальные, а не текущие затраты. Классификация индивидуального потребления по целям облегчает эту задачу путем выделения расходов на товары длительного пользования;
- c. при изучении воздействия экономического роста на окружающую среду исследователи нередко хотят выделить расходы на охрану окружающей среды. Как классификация функций органов государственного управления, так и классификация расходов производителей по целям отражают такой вид расходов как одну из категорий первого уровня.

1. Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)

29.13. КИПЦ включает 14 основных категорий. Первые 12 в сумме представляют собой общие расходы на индивидуальное потребление домашних хозяйств. Две последние категории отражают ту часть расходов на потребление НКОДХ и органов государственного управления, которая рассматривается как социальные трансферты в натуральной форме. Вместе все 14 категорий представляют собой фактическое конечное потребление домашних хозяйств. Указанные 14 категорий включают следующие статьи расходов:

1. продукты питания и безалкогольные напитки;
2. алкогольные напитки, табачные изделия и наркотические средства;
3. одежда и обувь;
4. жилищные услуги, вода, электричество, газ и другие виды топлива;
5. предметы домашнего обихода, бытовая техника и текущее обслуживание жилья;
6. здравоохранение;
7. транспорт;
8. связь;

9. отдых и культура;
10. образование;
11. рестораны и гостиницы;
12. разные товары и услуги;
13. расходы на индивидуальное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ);
14. расходы на индивидуальное потребление органов государственного управления.

29.14. Данные обследований бюджетов домашних хозяйств часто используют классификационную схему, основанную на КИПЦ, для сбора информации о расходах домашних хозяйств. Для использования этих данных в таблице ресурсов и использования они должны быть распределены по группам продуктов, как это описано в главах 14 и 28.

2. Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)

29.15. КФОГУ включает 10 основных категорий:

1. государственные услуги общего характера;
2. оборона;
3. общественный порядок и безопасность;
4. экономические вопросы;
5. охрана окружающей среды;
6. жилищные и коммунальные услуги;
7. здравоохранение;
8. отдых, культура и религия;
9. образование;
10. социальная защита.

29.16. Как отмечалось в главе 22, КФОГУ используется для анализа и представления данных статистики государственных финансов.

3. Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)

29.17. КЦНО включает 7 основных категорий:

1. жилищные услуги;
2. здравоохранение;
3. отдых и культура;
4. образование;
5. социальная защита;
6. религия;
7. политические партии, профсоюзные и профессиональные организации.

29.18. Данная классификация представляет собой несколько сокращенную версию классификации всех некоммерческих организаций, приведенной в главе 23.

4. Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)

29.19. КРПЦ включает 6 основных категорий:

1. расходы на инфраструктуру;
2. расходы на научные исследования и разработки;
3. расходы на охрану окружающей среды;
4. расходы на маркетинг;
5. расходы на развитие человеческих ресурсов;
6. расходы на текущие производственные программы, административно-хозяйственную деятельность и управление.

29.20. В принципе, КРПЦ применима ко всем производителям, как рыночным, так и нерыночным, хотя не все категории этой классификации представляют одинаковый интерес для обоих типов производителей. Вероятно, на практике данная классификация будет представлять интерес, главным образом, для классифицирования операций рыночных производителей.

С. Сателлитные счета для ключевого сектора и другие счета для отдельных секторов

29.21. Последовательность счетов обычно составляется для всей экономики или для всех институциональных единиц, принадлежащих к одному институциональному сектору или подсектору. В рамках таблиц ресурсов и использования производственные единицы могут быть сгруппированы для отражения элементов счета производства и счета образования доходов, даже если производственные единицы не являются полноценными институциональными единицами. Хотя строки и колонки таблиц ресурсов и использования обычно соответствуют категориям *СРС* и *МСОК* на аналогичных иерархических уровнях, можно выбрать ряд отраслей, которые представляют особый интерес в данной стране. Об-

щепринятой практикой является обозначение таких группировок отраслей как «секторы», даже если они не представляют собой институциональные секторы в том смысле, в каком этот термин используется в СНС.

29.22. Чрезвычайно полезным для экономического анализа может оказаться выделение тех видов деятельности, которые играют ключевую роль во внешнеэкономических операциях страны. Такими ключевыми видами деятельности могут быть деятельность предприятий нефтяной и горнодобывающей промышленности или выращивание определенных сельскохозяйственных культур (например, кофе), на которые приходится значительная часть экспор-

та, валютных активов и (довольно часто) государственных ресурсов.

29.23. В СНС не делается попытки установить конкретные и точные критерии для определения ключевых секторов или видов деятельности. В каждой стране этот вопрос должен решаться на основе экономического анализа и требований экономической и социальной политики. Например, даже небольшая отрасль на начальной стадии своего развития может заслуживать того, чтобы считаться ключевой.

29.24. Первый шаг в составлении счетов ключевых секторов заключается в определении ключевых видов деятельности и соответствующих групп продуктов. Для этого может потребоваться объединение статей, приводимых в разных частях МСОК или СРС. Например, счета для нефти и природного газа могут охватывать добычу сырой нефти и природного газа (подраздел 06 МСОК), производство продуктов нефтеперегонки (подгруппа 1920 МСОК), транспортировку по трубопроводам (подгруппа 4930 МСОК), оптовую торговлю твердым, жидким и газообразным топливом и смежной продукцией (подгруппа 4661 МСОК), розничную торговлю горючим для транспортных средств (подгруппа 4730 МСОК). Охват ключевого сектора (или секторов) зависит от местных условий; например, может быть целесообразным включить в сектор энергетики нефтехимическое производство.

29.25. Счета групп ключевых продуктов и ключевых отраслей можно анализировать, используя структуру таблицы ресурсов и использования. Ключевые отрасли подробно отражаются в колонках, а другие отрасли могут быть агрегированы. По строкам аналогично приводится подробный состав групп ключевых продуктов, а данные о других продуктах агрегируются. В нижней части таблицы ресурсов и использования в дополнительных строках могут показываться затраты труда, валовое накопление основного капитала и запасы основных фондов. В той части таблицы, которая относится к использованию, колонки, в которых показывается валовое накопление основного капитала и изменение запасов материальных оборотных средств, могут быть соответственно дезагрегированы, чтобы выделить один или больше ключевых секторов или отраслей и другие секторы или отрасли. В стране, где ключевой вид деятельности осуществляется разнородными типами производителей, такими как мелкие фермеры и крупные хозяйства, принадлежащие корпорациям и управляемые ими, может быть целесообразным показать эти две группы производителей отдельно, поскольку структура затрат и хозяйственное поведение их совершенно различны.

29.26. Затем для ключевого сектора может быть составлена совокупность счетов, соответствующая, насколько

это возможно, последовательности счетов СНС. В случае энергетической и горнодобывающей промышленности ключевой сектор обычно включает ограниченное число крупных корпораций, и возможен доступ к бухгалтерским счетам этих корпораций. Счета охватывают все операции корпораций, даже если речь идет о вторичной деятельности. Полезно иметь представление о характере вторичных продуктов, но не обязательно знать их назначение.

29.27. Значительно сложнее, когда ключевой сектор относится к сельскохозяйственной отрасли или ее продукту (например, кофе в некоторых странах). Многие производители могут являться некorporированными предприятиями, не относящимися к квазикорпорациям. В идеальном случае счета ключевого сектора должны включать полный набор счетов домашних хозяйств, которые осуществляют эти виды производственной деятельности. Поскольку на практике это может быть трудно реализовать, возможно, придется ограничиться лишь теми счетами и операциями, которые наиболее тесно связаны с ключевой деятельностью, такими как счета производства и образования доходов, с одной стороны, и основные операции счета операций с капиталом и финансового счета — с другой.

29.28. Во многих случаях важную роль в том, что касается ключевой деятельности, играют органы государственного управления посредством налогообложения, получения дохода от собственности, регулирования деятельности и предоставления субсидий. Поэтому очень важно подробно рассмотреть операции между ключевым сектором и сектором государственного управления. При этом классификация операций может быть расширена, с тем чтобы идентифицировать потоки, связанные с ключевой деятельностью, включая соответствующие налоги на продукты. Такие потоки могут направляться в различные государственные учреждения, такие как отраслевые министерства, университеты, фонды или на специальные счета. Соответственно, с точки зрения экономического анализа представляется весьма полезным показать, как органы государственного управления используют эти ресурсы, особенно когда они проходят через государственные учреждения. Для этого требуется конкретный анализ этой части государственных расходов по целям.

29.29. При изучении ключевого сектора фундаментальное значение имеют различия между государственными корпорациями, корпорациями под иностранным контролем и частными национальными корпорациями.

29.30. Еще одно направление может включать составление дополнительных таблиц, характеризующих связи типа «от кого к кому» между ключевым сектором и каждым из остальных секторов, а также остальным миром.

D. Сателлитные счета; возможности для концептуальных вариаций

29.31. В данном разделе рассматриваются некоторые варианты, которые могут быть приняты при формировании сателлитных счетов второго типа, когда некоторые основные концепции центральной системы намеренно изменяются. Эти варианты носят иллюстративный характер и не являются исчерпывающими.

1. Производство и продукты

29.32. В границах сферы производства в центральной структуре СНС производственными единицами являются заведения, которые классифицируются в зависимости от вида их основной экономической деятельности. Такие единицы классифицируются в соответствии с МСОК.

29.33. Если заведения (и, следовательно, отрасли) не являются однородными на данном уровне МСОК, считается, что они занимаются как основной деятельностью, так и одним или несколькими видами вторичной деятельности. Выпуск этой вторичной деятельности идентифицируется в соответствии с характером ее продукции на основе классификации продуктов, но затраты на вторичную деятельность не обособляются от затрат на основную деятельность. С другой стороны, вспомогательная деятельность не изучается и не классифицируется в соответствии с ее характером, а полученные в результате этой деятельности продукты не отражаются как самостоятельные.

29.34. При изучении некоторых видов деятельности и продуктов бывает целесообразно не только обособить вторичную деятельность от основной, но также идентифицировать и показать вспомогательную деятельность с целью получения полного представления о затратах, связанных с рассматриваемой деятельностью.

29.35. Рассмотрим в качестве примера транспортные услуги. В центральной структуре выпуск транспортной деятельности включает только транспортные услуги, предоставленные третьим сторонам в качестве основного или вторичного продукта. Перевозки для собственных нужд учитываются как вспомогательная деятельность, и затраты на нее являются составной частью издержек производственной единицы, пользующейся этими услугами. Для получения более полного представления о транспортной деятельности следует выделить перевозки, осуществляемые производственной единицей для собственных нужд, и измерить их объем.

29.36. В некоторых случаях может оказаться целесообразным изучение расширения границ сферы производства. Например, для того чтобы дать всеобъемлющую оценку функции транспорта в экономике, может быть целесообразным включить в границы сферы производства транспортные услуги, оказываемые домашними хозяйствами с использованием собственных автомашин, и попытаться оценить в стоимостном выражении время, затрачиваемое населением на использование своих транспортных средств. В целом охват нерыночных видов деятельности может быть значительно расширен.

29.37. Процесс идентификации основной, вторичной и вспомогательной деятельности легко осуществляется, когда соответствующая деятельность определена в одной из стандартных классификаций и представлена в центральной структуре. Однако процесс идентификации усложняется, когда речь заходит о таких важных областях, как туризм или деятельность по охране окружающей среды, поскольку в классификациях центральной структуры отражены не все соответствующие виды деятельности или продукты. В этом случае использование термина «отрасль» не вполне соответствует его обычному использованию, точно так же, как термин «сектор» используется в ином смысле в контексте счетов для ключевых секторов.

2. Доход

Первичные доходы

29.38. При расширении границ сферы производства, как предложено выше, размер первичных доходов увеличивается за счет условно исчисляемых доходов от тех видов деятельности, которые включаются в границы сферы производства дополнительно.

29.39. В условиях высокой инфляции номинальные проценты могут не считаться адекватным показателем дохода на одалживаемые средства. Номинальные проценты включают в неявном или явном виде компонент, который служит компенсацией изменений в реальной стоимости денежных активов и обязательств, вызванных инфляцией. Этот компонент может рассматриваться как холдинговая прибыль для заемщика и как холдинговый убыток для кредитора, а не как элемент доходов от собственности.

Трансферты и располагаемый доход

29.40. В дополнение к тем типам трансфертов, которые рассматриваются в центральной структуре, можно выделить еще несколько типов (в тех случаях, когда они являются значимыми). Несколько примеров приведено ниже.

29.41. Трансферты в неявной форме могут быть сделаны явными. Трансферты в неявной форме изменяют ситуацию с распределением доходов между единицами без отражения какого-либо потока, который учитывался бы в центральной структуре как условно исчисляемые трансферты. Например, налоговые льготы отражают ситуацию, когда в результате действия налогового законодательства единицы оказываются в более или менее выгодном положении по сравнению с общей ситуацией. Другим примером являются нерыночные услуги, предоставляемые бесплатно органами государственного управления рыночным производителям. В центральной структуре эти услуги относятся к коллективному потреблению органов государственного управления. Если при дальнейшем анализе такие услуги учитываются как добавление к промежуточному потреблению рыночных производителей, то следует ввести соответствующую корреспондирующую запись, предпочтительно по

статье субсидий на производство. Этот подход может применяться систематически для измерения всех типов трансфертов, осуществляемых между органами государственного управления и отдельными секторами, такими как сельское хозяйство. Выгоды, получаемые в неявной форме от налоговых льгот, долевого участия в капитале, льготных ссуд, дифференцированных валютных курсов и т. п., могут затем добавляться к субсидиям, другим текущим трансфертам или капитальным трансфертам, представленным в данных центральной структуры.

29.42. Экстерналии представляют собой воздействия на третьи стороны, которые не учитываются в стоимости денежных операций между двумя экономическими единицами или возникают в результате действий этих единиц, не связанных с какими-либо денежными операциями. Учет экстерналий как таковых может приводить к появлению целого ряда трансфертов в неявной форме. Например, загрязнение окружающей среды и другие негативные последствия производственной деятельности могут оказывать неблагоприятное воздействие на конечных потребителей. Такое негативное воздействие можно оценить (с трудом) и зарегистрировать как трансферты с отрицательным знаком от производителей домашним хозяйствам. Одним из возможных способов балансировки этих отрицательных трансфертов является введение концепции «производство экстерналий», результатом которого является отражение выпуска услуг (с отрицательным или положительным знаком) и соответствующего конечного потребления.

29.43. Потоки, отражаемые в счете других изменений в объеме активов и счете переоценки в центральной структуре, потенциально могут рассматриваться как операции, расширяющие концепции трансфертов и располагаемого дохода. Например, некомпенсируемые конфискации могут учитываться как трансферты (хотя они не являются добровольными для прежнего собственника). В странах, в которых имеет место значительная холдинговая прибыль или убыток по финансовым активам/обязательствам, реальную холдинговую прибыль или убыток по таким активам и обязательствам можно суммировать с располагаемым доходом, что позволит получить более полное представление о величине дохода.

3. Использование товаров и услуг

29.44. Очевидно, что расширение концепции сферы производства меняет охват использования товаров и услуг на промежуточное или конечное потребление, либо накопление. Например, если услуги, оказываемые членами одного и того же домашнего хозяйства друг другу, включаются в границы сферы производства, они также должны быть включены в конечное потребление.

29.45. Граница между промежуточным потреблением, конечным потреблением и накоплением также может быть модифицирована разными способами. К двум часто упоминаемым случаям относятся «человеческий капитал» и потребительские товары длительного пользования. Если конечное потребление услуг в области образования и здравоохранения учитывается (по крайней мере, частично) как накопление основного капитала, то соответствующие опера-

ции в центральной структуре должны быть переведены из категории потребления в категорию накопления основного капитала, что приводит к образованию активов в виде «человеческого капитала». Из этого непосредственно следует, что концепция потребления основного капитала должна быть расширена.

29.46. Вместо того, чтобы включать расходы на потребительские товары длительного пользования, такие как автомобили и мебель, в конечное потребление домашних хозяйств, их можно учитывать как накопление основного капитала. В этом случае конечное потребление будет включать только ту часть стоимости образовавшихся в результате основных фондов, которая рассматривается как услуги капитала, предоставляемые товарами длительного пользования. Строго говоря, эта процедура предполагает расширенную трактовку концепции сферы производства, включающую производство услуг домашних хозяйств для собственного использования. (Этот один из вопросов, рассматриваемых в разделе E, ниже).

29.47. В результате описанных выше изменений концепция сбережения также должна быть расширена.

4. Активы и обязательства

29.48. Как указывалось в предыдущих пунктах, в результате расширения концепции сферы производства или изменения границы между потреблением и накоплением может измениться охват нефинансовых активов.

29.49. Охват финансовых активов и обязательств может быть также расширен путем включения в классификацию финансовых инструментов условных активов и обязательств. Кроме того, могут использоваться альтернативные правила оценки финансовых активов, например, оценка по справедливой стоимости вместо рыночной стоимости.

5. Цели

29.50. В разделе B описаны функциональные классификации. В стандартном варианте классификаций категории каждого отдельного уровня являются взаимоисключающими. Например, расходы на обучение в больницах должны классифицироваться как расходы либо на образование, либо на здравоохранение, но не на то и другое одновременно. Следовательно, для счета образования или здравоохранения может быть желательным изменение классификации некоторых операций. Чтобы сохранить как можно более высокий уровень согласованности с центральной системой, любые изменения классификации должны представлять собой перемещение показателя из одной категории в другую, а не допущение двойного счета. Двойной счет означал бы, что операции, классифицируемые по целям, утрачивают аддитивность, поскольку некоторые из них могут отражаться одновременно в составе нескольких категорий. Однако даже без двойного счета следует отметить, что в случаях с различными сателлитными счетами, каждый из которых имеет свое назначение, может наблюдаться несоответствие в отношении других категорий. Например, если сателлитный счет образования рассматривает обучение, проводимое в больницах, как образование, а не здравоохранение, то показатель

здравоохранения в таком счете будет отличаться от этого показателя в любом другом сателлитном счете, где не производилось такое перемещение.

6. Агрегаты

29.51. Некоторые из упомянутых выше дополнительных или альтернативных видов анализа могут привести к прямому или косвенному изменению основных агрегатов, содержащихся в центральной структуре. Примерами прямых изменений являются увеличение выпуска и добавленной стоимости в случае, когда услуги домашних хозяйств, производимые для собственного использования, включают-

ся в границы сферы производства и конечное потребление, или увеличение накопления основного капитала, когда «человеческий капитал» рассматривается как экономический актив. Изменения других агрегатов носят косвенный характер: в первом случае это относится к располагаемому доходу, в последнем — к сбережению.

29.52. Некоторые виды анализа предназначены специально для изучения отдельных областей, таких как образование или туризм. В этих случаях некоторые концепции и агрегаты центральной структуры могут быть изменены, однако введение таких изменений не является основной целью и не предназначено для того, чтобы дать иное описание экономического процесса в целом.

Е. Варианты таблиц для сателлитного счета

29.53. В предыдущем разделе описывалось, какие варианты основных концепций, правил ведения счетов и классификаций СНС могут быть использованы в сателлитных счетах. В данном разделе предлагается несколько вариантов таблиц, которые могут оказаться полезными для составления сателлитного счета.

1. Сфера охвата функционально ориентированного счета

29.54. Для начала необходимо решить, какие продукты представляют интерес и какие отрасли вовлечены в их производство. Ресурсы, затрачиваемые на производство этих продуктов, включают не только текущие расходы, но также основной капитал, используемый в производстве. Когда продукты произведены, возникает вопрос о том, как они используются. Для решения этих вопросов потребуется следующая информация:

- a. подробный анализ ресурсов и использования рассматриваемых продуктов;
- b. информация об основном капитале, используемом в производственном процессе.

29.55. Для многих продуктов единицы, использующие продукты, несут расходы на их приобретение, но сателлитные счета часто могут составляться для таких сфер, как здравоохранение или образование, где могут быть существенные различия между теми, кто платит за продукт, и теми, кто его потребляет.

29.56. Кроме того, для многих продуктов, представляющих особый интерес, могут существовать специфические налоги или субсидии, связанные с их производством или использованием. Поэтому, учитывая эти два фактора, в дополнение к указанной выше необходима следующая информация:

- c. анализ любых трансфертов, связанных с производством или использованием продуктов.

29.57. Во многих ситуациях полезно также связать денежные данные с данными в денежном выражении. Это означает необходимость получения следующей информации:

- d. информации о занятости и имеющихся активах.

29.58. Когда указанные четыре группы данных будут собраны, станет возможным составить сателлитный счет, который будет охватывать анализ использования продуктов или получаемых выгод от расходов на продукты, анализ производства, включая используемые труд и капитал, а также трансфертов и других способов финансирования использования. Все это может быть представлено в стоимостном выражении и, где это целесообразно, в натуральном выражении.

2. Определение продуктов, представляющих интерес

29.59. Для любой области, представляющей интерес, для начала необходимо определить продукты, которые являются характерными для этой области. Традиционно в контексте сателлитного счета выделяются типичные продукты и смежные (связанные с ними) продукты. Типичные продукты — это продукты, которые типичны для данной области; например, для здравоохранения типичными продуктами являются услуги здравоохранения, государственного управления и образования в сфере здравоохранения, а также научные исследования и разработки в этой сфере.

29.60. Ко второй категории, то есть к смежным товарам и услугам, относятся продукты, использование которых представляет интерес в связи с тем, что они явно включаются в понятие расходов в соответствующей области, хотя не являются типичными для нее либо по своей природе, либо потому что они включаются в более общие категории продуктов. Например, для здравоохранения перевозка пациентов может рассматриваться как смежные услуги; очень часто к смежным товарам и услугам относят также фармацевтические препараты и другие товары медицинского назначения, например, очки.

29.61. Типичные продукты и смежные продукты вместе называются характерными продуктами.

3. Измерение производства

29.62. Что касается типичных продуктов, сателлитный счет должен отражать, каким образом производятся эти товары и услуги, какие группы производителей участвуют в

их производстве, какие виды трудовых ресурсов и основного капитала используются для их производства, какова эффективность процесса производства и распределения ресурсов.

29.63. Что касается смежных продуктов, то условия их производства не представляют особого интереса, потому что они не типичны для данной сферы интересов. Если условия их производства важны, то продукты должны рассматриваться как типичные, а не смежные. Например, фармацевтические препараты можно классифицировать как типичные продукты в счете здравоохранения для страны, в которой соответствующая отечественная отрасль находится на начальном этапе развития. Точная граница между типичными и смежными продуктами зависит от организации экономики в данной стране и цели составления спутного счета.

4. Компоненты использования/расходов национальной экономики

29.64. К компонентам использования/расходов национальной экономики относятся:

1. потребление характерных товаров и услуг;
2. накопление характерных товаров и услуг;
3. накопление основного капитала по типичным видам деятельности в форме нехарактерных продуктов;
4. характерные текущие трансферты;
5. характерные капитальные трансферты.

Каждый из этих показателей обсуждается ниже.

Потребление

29.65. Компонент 1 — это потребление характерных товаров и услуг. Он охватывает фактическое конечное потребление (определяемое так же, как и в центральной структуре) и промежуточное потребление. Проводится различие между потреблением рыночных продуктов, продуктов, произведенных для собственного конечного использования, и нерыночных продуктов, а потребление нерыночных продуктов может быть подразделено на коллективное и индивидуальное. Категория промежуточного потребления, как правило, имеет более широкий охват по сравнению с центральной структурой, поскольку в этом случае выделяется выпуск соответствующих видов вспомогательной деятельности (и учитываются его поставки другим заведениям). Поэтому промежуточное потребление будет включать фактическое промежуточное потребление (согласно его определению в центральной структуре) и промежуточное потребление выпуска вспомогательной деятельности, поставленного другим заведениям. В ряде случаев, таких как транспортные услуги, последний компонент может быть весьма значительным. Иногда такое внутреннее промежуточное потребление можно рассматривать как конечное потребление и суммировать его с фактическим конечным потреблением (это относится, например, к использованию вспомогательных услуг в области образования и здравоохранения), что приводит к расширению охвата фактического конечного потребления домашних хозяйств. С другой стороны, охват потребления

может сужаться, если использование определенных услуг будет рассматриваться в спутном счете как накопление основного капитала, а не промежуточное или конечное потребление, как в центральной структуре.

Накопление

29.66. Компонент 2 — это накопление характерных товаров и услуг. Поскольку компонент 2 включает изменение запасов материальных оборотных средств, то он может охватывать незавершенное производство характерных услуг, если это целесообразно. В счете для культуры в нем может отражаться также приобретение ценностей за вычетом выбытия.

29.67. Компонент 3 — накопление основного капитала по типичным видам деятельности в форме нехарактерных продуктов и приобретение произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия — является несколько более сложным:

- a. Он не охватывает все накопление основного капитала в этих видах деятельности, поскольку его часть, состоящая из характерных продуктов, уже включена в компонент 2.
- b. Компонент 3 включает только накопление основного капитала по тем видам деятельности, выпуск которых состоит из типичных товаров и услуг. (Если представляется важным исключить накопление по тем видам деятельности, выпуск которых состоит из смежных товаров и услуг, то может потребоваться отнести такие продукты и виды деятельности к типичным.)
- c. Анализ на основе заведений может обеспечить более полный по сравнению с обычным охват, так как заведения могут осуществлять некоторые виды вторичной деятельности;
- d. Компонент 3 включает приобретение произведенных нефинансовых активов за вычетом выбытия.

Трансферты

29.68. Компоненты 4 и 5 — характерные текущие трансферты и характерные капитальные трансферты — представляют собой наиболее важные компоненты расходов национальной экономики в таких областях, как социальная защита и помощь в целях развития. В этих областях компоненты 1 и 2 включают только административно-управленческие расходы (как текущие, так и капитальные) тех учреждений, которые занимаются социальной защитой или предоставлением международной помощи. Основная доля расходов состоит из трансфертов.

29.69. В некоторых случаях может иметь место предоставление субсидий, предназначенных для снижения цен, уплачиваемых конечными потребителями за определенные товары или услуги, такие как продукты питания, услуги транспорта или жилищные услуги. Обычно они называются потребительскими субсидиями. В центральной структуре, если эти товары и услуги являются рыночными продуктами, они включаются в конечное потребление в ценах покупателей. В спутном счете имеются две возможности: либо

стоимостная оценка потребления (компонент 1) отличается от применяемой в центральной структуре и включает стоимость потребительских субсидий, либо используется та же оценка, что и в центральной структуре, а потребительские субсидии включаются в характерные текущие трансферты (компонент 4). Субсидии, включаемые в компонент 4, могут также предназначаться для снижения цен на продукты для промежуточного потребления. Кроме того, компонент 4 может включать другие субсидии на производство.

29.70. Классификация характерных трансфертов должна разрабатываться для каждой конкретной области. Поскольку такая классификация применяется для анализа как использования, так и финансирования, она должна охватывать все характерные трансферты, независимо от того, корреспондируются ли они с компонентами 1–3 или нет.

Общая величина использования и расходов национальной экономики

29.71. Общая величина использования единицами-резидентами складывается из пяти перечисленных выше компонентов. Чтобы получить расходы национальной экономики, из этой величины вычитается текущее использование, финансируемое остальным миром. Таким образом, расходы национальной экономики равны общей величине использования единицами-резидентами, финансируемого единицами-резидентами. Желательно, по возможности, проводить различие между использованием на текущие и капитальные цели, финансируемым остальным миром.

29.72. Согласно приведенному выше определению расходы национальной экономики не включают операции с финансовыми инструментами. Тем не менее, при некоторых видах анализа (например, в случае оказания помощи в целях развития) необходимо учитывать ссуды, предоставляемые или получаемые на льготных условиях. Выгоды или издержки, связанные с более низкими (по сравнению с рыночными) процентными ставками, представляют собой трансферты в неявной форме, как это описано в главе 22.

29.73. Использование/расходы национальной экономики можно классифицировать по типам продуктов и трансфертов или по целям (программам). Предпочтение может отдаваться одному или другому из этих вариантов; можно также использовать их комбинацию в зависимости от рассматриваемой области и целей анализа. Подход, предполагающий классификацию по типам программ, наиболее применим в случае охраны окружающей среды или социальной защиты.

5. Пользователи или бенефициары

29.74. Применение терминов «пользователи» или «бенефициары» может различаться в разных сателлитных счетах. Термин «пользователи» больше пригоден для таких областей, как туризм и жилищное хозяйство, а термин «бенефициары» более уместен применительно к социальной защите или помощи в целях развития. Оба термина относятся к тем, кто использует соответствующие товары и услуги или получает выгоды от соответствующих трансфертов.

29.75. На высшем уровне агрегирования классификация пользователей/бенефициаров представляет собой не

что иное, как видоизмененную классификацию институциональных секторов и типов производителей, содержащуюся в центральной структуре, в которой проводится различие между производством и потреблением. Она может иметь следующий вид:

- a. рыночные производители;
- b. производители продукции для собственного конечного использования;
- c. нерыночные производители;
- d. органы государственного управления как коллективный потребитель;
- e. домашние хозяйства как потребители;
- f. остальной мир.

29.76. Во многих сателлитных счетах домашние хозяйства как потребители представляют собой самую значительную группу пользователей или бенефициаров. Для того, чтобы эта категория могла служить целям анализа и формирования социальной политики, необходима более детальная разбивка домашних хозяйств. Для этой цели может быть использован один из типов разделения сектора домашних хозяйств на подсекторы, обсуждавшийся в главе 24.

6. Финансирование

29.77. Поскольку пользователи не всегда несут расходы сами, может быть желательным проанализировать, какие единицы несут конечные расходы. Это легче осуществить, когда область интересов охватывает полноценные институциональные единицы, а не заведения (или единицы однородного производства), производящие только часть выпуска всего предприятия.

29.78. Один из способов изучения вопроса финансирования заключается в том, чтобы вначале установить, какие типы финансирования используются, а затем определить, какие типы единиц обеспечивают каждый тип финансирования. Вопрос о единицах, которые несут конечные расходы, также требует рассмотрения. Часть потребления домашних хозяйств обеспечивается органами государственного управления с помощью социальных трансфертов в натуральной форме, которые, в свою очередь, в значительной мере финансируются за счет налогов, полученных органами государственного управления от домашних хозяйств и предприятий. Поэтому в каком-то смысле можно утверждать, что социальные трансферты в натуральной форме в конечном счете финансируются домашними хозяйствами и предприятиями. Должны быть достигнуты определенные договоренности по поводу того, насколько далеко необходимо следовать по цепочке финансирования для определения «конечного» или — что, возможно, более корректно — конечного источника финансирования.

29.79. Другая проблема, которая возникает, состоит в том, что за исключением случаев с операциями в натуральной форме не существует однозначной связи между одним источником финансирования и одним типом расходов. Однако удобно сопоставлять попарно различные типы финансирования и расходов для оценки их взаимного соответствия, например:

- a. промежуточное потребление рыночных производителей и доходы от продаж;
- b. промежуточное и конечное потребление органов государственного управления и налоги;
- c. промежуточное и конечное потребление НКВДХ и полученные ими взносы;
- d. расходы на конечное потребление домашних хозяйств и оплату труда и трансферты, такие как пенсии.

29.80. Накопление может финансироваться различными способами: за счет доходов от продаж, от использования активов (включая финансовые активы), получения трансферта в натуральной форме или заимствования. Накопление органов государственного управления может финансироваться путем выпуска ценных бумаг или за счет капитальных трансфертов или ссуд от остального мира.

29.81. Источник финансирования трансфертов в значительной мере зависит от рассматриваемой области. Если включены социальные пособия, то они должны рассматриваться как финансируемые преимущественно из отчислений на социальное страхование домашних хозяйств. Органы государственного управления будут предоставлять трансфер-

ты в одних случаях (включая субсидии) и получать в других (включая налоги).

29.82. В ряде случаев особое значение может иметь определение финансирования от остального мира.

7. Производство и продукты

29.83. Так же как и в случае со счетами для ключевого сектора, почти всегда является целесообразным составление совокупности таблиц ресурсов и использования для типичных и смежных продуктов, представляющих интерес, и таблиц для производителей типичных продуктов. Они могут быть расширены путем включения также показателей счета образования доходов, неденежных показателей занятости и показателей выпуска.

8. Натуральные показатели

29.84. Данные, измеряемые в физических и других неденежных единицах, не следует рассматривать как второстепенную часть сателлитного счета. Они являются важными элементами, как с точки зрения непосредственно предоставляемой ими информации, так и с точки зрения адекватного анализа стоимостных показателей.

Е. Примеры сателлитных счетов

29.85. Как пояснялось во введении, существуют два типа сателлитных счетов, выполняющих две разные функции. Первый тип, иногда называемый внутренним сателлитным счетом, полностью придерживается совокупности правил ведения счетов и принципов СНС, но основное внимание при этом уделяется какому-либо отдельному аспекту, представляющему интерес, путем отхода от стандартных классификаций и иерархий. Примерами являются туризм, производство кофе и расходы на охрану окружающей среды. Второй тип, называемый внешним сателлитным счетом, может дополнительно включать неэкономические показатели или изменять некоторые принципы ведения счетов, или и то, и другое. Это наиболее подходящий способ изучения новых областей в контексте научных исследований. Примером может быть роль в экономике труда на общественных началах. Некоторые сателлитные счета могут включать черты как внутренних, так и внешних сателлитных счетов.

29.86. Граница между сателлитными счетами и обычными счетами СНС или даже другими системами не является строго определенной. Связи с платежным балансом и международными счетами, представленные в *Руководстве по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, шестое издание (РПБ-6) (Balance of Payments and International Investment Position Manual, 6th edition — BPM6)* со статистикой государственных финансов, представленные в *Руководстве по статистике государственных финансов 2001 года (РСГФ 2001) (Government Finance Statistics Manual — GFSM2001)* или в *Руководстве по денежно-кредитной и финансовой статистике (Monetary and Financial Statistics Manual)*, могут рассматриваться как форма сателлитного счета. Траектории НКО в главе 23 и неформального сектора в

главе 25 безусловно являются сателлитными счетами. Даже таблица, относящаяся к пенсионному обеспечению, в главе 17 может рассматриваться как форма сателлитного счета, несмотря на то, что ее составление является частью рекомендаций в составе центральной структуры СНС.

29.87. В данном разделе рассматриваются еще несколько сателлитных счетов. Их краткие описания имеют целью только дать представление об особенностях счетов; в отношении дальнейшей информации приведены соответствующие ссылки. Всего описаны четыре области. Для двух из них — сателлитного счета туризма и экологического сателлитного счета — уже выпущены вторые издания международных руководств. Сателлитный счет здравоохранения представлен предварительной версией, но она активно пересматривается. Четвертая область охватывает неоплачиваемую производственную деятельность домашних хозяйств. Эта область представляет интерес уже много лет, но трудности в определении того, как измерять неоплачиваемую деятельность, до сих пор являются камнем преткновения в достижении международных договоренностей о дальнейших действиях. Тем не менее, приведен обзор некоторых из недавних работ в этой области для заинтересованных лиц.

29.88. Разработаны или находятся в стадии разработки и другие сателлитные счета. Некоторые из них, такие как сателлитный счет для изучения производительности в ряде стран, представленный в рамках проекта *Производительность в Европейском союзе: сравнительный подход на уровне отраслей (Productivity in the European Union: A Comparative Industry Approach)* (EU KLEMS Project, 2003), был разработан к настоящему времени как исследовательский проект. Другие счета, такие как счета водных и лесных ресурсов, были

разработаны в рамках основного экологического сателлитного счета *Системы эколого-экономических счетов (СЭЭС) (System of Environmental and Economic Accounting — SEEA)* до стадии принятия международных руководств. Для ряда развивающихся стран были бы полезны сателлитные счета сельскохозяйственных продуктов. В этой и других областях при наличии договоренности о том, как составлять новую форму сателлитного счета, могут быть разработаны международные руководства. Сами международные руководства по сателлитным счетам могут пересматриваться и в конечном счете приблизиться к принятым международным стандартам, как это планируется для СЭЭС.

1. Сателлитный счет туризма

29.89. Сателлитный счет туризма (ССТ) — давно разработанный сателлитный счет, составленный хотя бы один раз на той или иной стадии в более чем 70 странах. Руководство, содержащее международные рекомендации и известное как *Вспомогательный счет туризма: рекомендуемая методологическая основа 2008 года (Tourism Satellite Accounts: Recommended Methodological Framework)* (Евростат, Организация экономического сотрудничества и развития, Всемирная туристская организация, Организация Объединенных Наций, 2008) — это обновленный вариант первой версии 2000 года. В обновленной версии 2008 года охват ССТ был расширен путем включения владения вторыми домами, а также деятельности по проведению совещаний и конференций.

29.90. Цель сателлитного счета туризма заключается в предоставлении следующей информации:

- a. Макроэкономические агрегаты, характеризующие масштаб и экономическую значимость туризма, такие как валовая добавленная стоимость, создаваемая непосредственно в туризме (ВДСНТ), и валовой внутренний продукт, создаваемый непосредственно в туризме (ВВПНТ), согласующиеся с аналогичными агрегатами как для экономики в целом, так и для других видов производственной экономической деятельности и представляющих интерес функциональных областей;
- b. Подробные данные о потреблении туристов — более широкой концепции, связанной с деятельностью посетителей как потребителей — и о том, насколько этот спрос обеспечивается отечественным предложением и импортом; эти данные интегрированы в таблицы, которые составляются на основе общих таблиц ресурсов и использования и которые могут быть составлены как в текущих, так и в постоянных ценах;
- c. Подробные счета производства отраслей туризма, включающие данные о занятости, связях с другими видами производственной экономической деятельности и валовом накоплении основного капитала;
- d. Связь между экономическими данными и недельными показателями туризма, такими как число прибытий (или посещений), продолжительность пребывания, цель поездки, виды транспорта и т. д., которые необходимы для определения особенностей экономических показателей.

Определение посетителей и туристов

29.91. Центральным для ССТ является понятие посетителя. «Посетитель» определяется как лицо, находящееся за пределами его обычной среды, но не работающее по найму у единицы, являющейся резидентом места, которое он посещает. Обычная среда не означает то же самое, что страна резидентства. Она представляет собой область, где человек обычно находится, включая местность в непосредственной близости от дома человека и места его работы. Поэтому приграничные работники, хотя и пересекают границы страны, не являются посетителями. Таким образом, посетители являются подгруппой путешествующих.

29.92. Посетителей можно разделить на две категории: посетители, которые проводят сутки или более в посещаемом месте (туристы); и однодневные посетители (экскурсанты). Кроме того, важно разделить туристов в соответствии со страной их резидентства на внутренних и иностранных. Резидент, посещающий другую страну, осуществляет выездной туризм; нерезидент, посещающий данную страну, осуществляет въездной туризм. Общий объем туризма, осуществляемый резидентами и называемый национальным туризмом, представляет собой совокупность внутреннего туризма (туризм внутри данной страны, осуществляемый резидентами) и выездного туризма. Туризм внутри страны представляет собой совокупность внутреннего туризма и въездного туризма.

	Внутри страны	За пределами страны	Всего
Резиденты	Внутренний туризм	Выездной туризм	Национальный туризм
Нерезиденты	Въездной туризм		
Всего	Туризм внутри страны		

29.93. Туризм не ограничивается деятельностью, обычно считающейся типичной для отдыха, а включает всю деятельность, осуществляемую туристом. В нее входят деловые поездки, поездки с целью получения образования или профессиональной подготовки. Цели туристских посещений классифицируются в зависимости от того, являются ли они личными или деловыми и профессиональными. При этом личные цели подразделяются на восемь категорий: отдых, досуг и рекреация; посещение знакомых и родственников; обучение и профессиональная подготовка; охрана здоровья и лечение; религия и паломничество; совершение покупок; транзит и прочие цели.

Определение и охват расходов туристов

29.94. Расходы туристов определяются как сумма, уплаченная за приобретение потребительских товаров и услуг, а также ценностей для собственного использования или для передачи другим лицам после или во время туристических поездок. Они включают расходы самих посетителей, а также расходы, которые оплачиваются или возмещаются другими лицами.

Определение и охват потребления туристов

29.95. Понятие потребления туристов выходит за пределы понятия расходов туристов в том отношении, что оно также включает услуги, связанные с временным проживанием в собственном жилище, социальные трансферты туристам в натуральной форме и другое условно исчисленное потребление. В то время как информация о расходах туристов может быть получена из обследований туристов, данные для их корректировки, чтобы получить показатель потребления туристов, должны быть исчислены на основе других источников.

29.96. Туристское потребление можно характеризовать в соответствии с тем, где осуществляется туризм и является ли турист резидентом или нерезидентом, способом, аналогичным уже описанному для туризма.

Типичные продукты

29.97. Потребительские продукты, рассматриваемые в *ССТ*, подразделяются на типичные туристские продукты и другие потребительские продукты. Типичные туристские продукты, в свою очередь, подразделяются на сопоставимые на международном уровне типичные туристские продукты и характерные для конкретной страны типичные туристские продукты. Руководство по *ССТ* содержит перечень первых. Другие потребительские продукты подразделяются на смежные туристские продукты (имеющие отношение к туризму) и не связанные с туризмом продукты. Непотребительские продукты включают все продукты, которые не относятся к потребительским товарам и услугам. Они включают ценности, и продукты, связанные с валовым накоплением основного капитала в секторе туризма и туристским коллективным потреблением. В Руководстве по *ССТ* приведен перечень из 12 типичных для туризма продуктов и видов деятельности.

Отрасли туризма

29.98. Отрасль «туризм» представляет собой совокупность заведений, чьей основной деятельностью является производство типичных туристских продуктов. Отрасли туризма охватывают деятельность по размещению посетителей; по обеспечению питания и напитков; деятельность железнодорожного, дорожного, водного и воздушного пассажирского транспорта; аренду транспортного оборудования; деятельность туристических агентств и других организаций, занимающихся бронированием; деятельность, связанная с оказанием услуг в области культуры, спортивных и рекреационных услуг; розничную торговлю характерными для конкретной страны типичными туристскими товарами; прочие типичные для туризма виды деятельности, характерные для конкретной страны.

29.99. На основе такой информации можно составить полную совокупность счетов *ССТ*, состоящую из 10 таблиц. Первые три таблицы содержат данные о расходах туристов. Таблица 4 отражает разделение между внутренним и въездным туризмом, а также необходимые корректировки для перехода от расходов туристов к потреблению туристов. Таблица 5 отражает предложение отрасли туризма. Таблица 6 является центральной в *ССТ* и отражает основные полученные агрегаты; эти агрегаты перечислены ниже. Таблица

7 посвящена занятости. Таблицы 8 и 9 охватывают основной капитал и коллективное потребление. Таблица 10 отражает неденежные показатели.

Основные агрегаты

29.100. Следующие агрегаты используются как совокупность показателей, характеризующих масштабы туризма в экономике. К ним относятся:

- a. расходы, относящиеся к туризму внутри страны;
- b. потребление, относящееся к туризму внутри страны;
- c. валовая добавленная стоимость, создаваемая в отраслях туризма (ВДСОТ);
- d. валовая добавленная стоимость, создаваемая непосредственно в туризме (ВДСНТ);
- e. валовой внутренний продукт, создаваемый непосредственно в туризме (ВВПНТ).

29.101. Получение этих агрегатов показано в таблице 6 Руководства по *ССТ*, которая приведена ниже как таблица 29.1.

2. Экологические счета

29.102. Целью экологических счетов является отражение в рамках структуры на основе СНС влияния использования (а иногда и истощения) природных ресурсов, а также образования отходов, которые загрязняют воздух и воду. В них также определяются характерные виды деятельности, принимаемой для предотвращения воздействия человеческой деятельности на окружающую среду или борьбы с ним.

29.103. Предварительная версия *Системы эколого-экономических счетов (СЭЭС)* — спутникового счета для *Интегрированных эколого-экономических счетов (Integrated Environmental and Economic Accounts)* — была опубликована в 1993 году. Обновленная версия вышла в 2003 году. Ведется работа по дальнейшему пересмотру этой версии с целью ее опубликования в 2012 году. Целью *СЭЭС* является содействие:

- a. принятию стандартных классификаций в статистике окружающей среды, что увеличивает ценность и адекватность существующей информации об окружающей среде;
- b. внедрению нового аспекта в статистику окружающей среды путем применения принципов экономических счетов, позволяющих связать запасы и потоки;
- c. обеспечению связи с экономической информацией, содержащейся в традиционных экономических счетах, что приведет к повышению надежности и согласованности обоих блоков информации;
- d. определению использования природных ресурсов, прав собственности на них и, следовательно, ответственности за воздействие на окружающую среду;
- e. поощрению разработки исчерпывающих и согласованных динамических рядов данных;
- f. проведению международных сопоставлений.

29.104. Как и СНС, счета СЭЭС обеспечивают основу для регулярного составления счетов, на базе которых могут быть получены ключевые показатели, и для выполнения функции управления в той мере, в которой они могут использоваться при анализе вариантов экономической политики. Счета обеспечивают надежную основу для исчисления показателей, которые могут быть уже включены в совокупности показателей устойчивого развития, но они также могут использоваться для разработки новых показателей, таких как макроэкономические агрегаты, скорректированные с учетом экологических факторов, которые иначе не были бы получены.

Различные части СЭЭС

29.105. СЭЭС следует рассматривать как спутниковый счет СНС с чертами как внутренних, так и внешних спутниковых счетов. Вся система включает три основных раздела, два из которых могут быть внедрены более или менее независимо, а третий предназначен для объединения первых двух между собой и с СНС. Эти три раздела содержат:

- a. расширенную форму таблиц ресурсов и использования, допускающую включение натуральных показателей, либо одних, либо в дополнение к показателям в денежном выражении;
- b. разработку частей центральной структуры СНС с некоторыми расширениями;
- c. рассмотрение возможности расширения СНС с тем, чтобы отразить влияние истощения и деградации природных ресурсов на макроэкономические агрегаты, такие как ВВП.

Натуральные и гибридные таблицы ресурсов и использования

29.106. В СЭЭС выделяют четыре типа потоков:

- a. **Продукты** — это товары и услуги, произведенные в сфере экономики и используемые в ее рамках, включая потоки товаров и услуг между национальной экономикой и остальным миром.
- b. **Природные ресурсы** охватывают полезные ископаемые и энергоресурсы, почву, воду и биологические ресурсы.
- c. **Затраты экосистемы** охватывают воздух и газы, необходимые для горения, и воду для поддержания жизни.
- d. **Отходы** — это непреднамеренный и нежелательный выпуск в экономике, который имеет нулевую цену и может быть повторно использован или выпущен в окружающую среду. Слово «отходы» используется в отношении твердых отходов, сточных вод (сбросы в воду) и газообразных выбросов (выбросы в воздух).

29.107. Первый набор экологических счетов устанавливает связь с данными статистики окружающей среды путем введения натуральных показателей этой статистики в структуру таблиц ресурсов и использования или «затраты-выпуск». Счета потоков в натуральном выражении состоят из

объединенных счетов для продуктов, природных ресурсов, затрат экосистемы и отходов; каждый из счетов отражает ресурсы для экономики и их использование в экономике. Счета в натуральном выражении могут отражать относительную значимость различных видов экономической деятельности в контексте их воздействия на окружающую среду.

29.108. Однако преимущество этого подхода заключается в возможности проведения сравнения потоков в натуральном и денежном выражении и сопоставления их значимости для окружающей среды с экономической значимостью соответствующей деятельности. В гибридных таблицах ресурсов и использования или «затраты-выпуск» стоимость продуктов в денежном выражении отражается вместе с эквивалентными данными в натуральном выражении и добавляется балансирующая статья добавленной стоимости. Гибридные таблицы «затраты-выпуск» успешно использовались для изучения таких экологических вопросов, как парниковый эффект или твердые отходы. Примеры представлены в руководстве по СЭЭС.

29.109. Пример гибридной таблицы ресурсов и использования из СЭЭС представлен в таблице 29.2.

Идентификация экологических аспектов в центральной структуре СНС

29.110. Вторая часть системы экологических счетов посвящена точной идентификации тех денежных операций в СНС, которые напрямую связаны с окружающей средой. В части потоков они включают экологические налоги, доходы от собственности и платежи, связанные с правами собственности на природные ресурсы, расходы на охрану окружающей среды, использование природных ресурсов и соответствующие управленческие расходы.

Экологические налоги, доходы от собственности и платежи, связанные с правами собственности на природные ресурсы

29.111. Экологический налог — это налог, базой которого является физическая единица (или ее заменитель), которая имеет доказанное специфическое негативное влияние на окружающую среду. Четыре вида налогов могут рассматриваться как экологические: налоги на энергию, транспортные налоги, налоги на загрязнение окружающей среды, налоги на природные ресурсы. Как и везде в СНС, необходимо проводить различие между налогами и платой за услуги. Например, платежи за захоронение отходов могут относиться к последней категории, даже несмотря на то, что они взимаются органами государственного управления.

29.112. Рента за использование природных ресурсов показана в СНС как доход от собственности в случае уплаты ее другой единице. Однако, как показано в главе 20, можно идентифицировать элемент прибыли, соответствующий ренте за использование природных ресурсов их собственником.

29.113. Другой важный аспект использования природных ресурсов — это вопрос о разрешениях на их использование в течение длительного периода, который обсуждался в главе 17. Разрешения могут относиться к добыче природных ресурсов или использованию их для размещения отходов.

Совокупность счетов расходов на охрану окружающей среды

29.114. Совокупность счетов расходов на охрану окружающей среды может быть составлена с использованием стандартных методик сателлитных счетов по следующим этапам:

- a. соответствующая сателлитная деятельность должна рассматриваться как производящая вторичные продукты;
- b. должна быть определена совокупность типичных продуктов;
- c. должны быть определены трансферты, характерные для охраны окружающей среды;
- d. могут быть исчислены национальные расходы на защиту окружающей среды;
- e. могут быть определены секторы, финансирующие эти расходы.

29.115. Все эти этапы подробно описаны в руководстве по СЭЭС. В нем также обсуждается совокупность типичных продуктов отрасли «охрана окружающей среды» для использования в международных сопоставлениях. Пример счета расходов на охрану окружающей среды приведен в таблице 29.3.

Счета активов

29.116. Счета активов, описанные в главе 11, используются для отражения запасов и изменений в запасах природных ресурсов, как в стоимостном выражении, так и в натуральных единицах. В СЭЭС счета активов могут быть составлены в натуральном выражении для природных ресурсов, которые не имеют денежной оценки и поэтому не отражаются в составе активов в СНС. Для ресурсов, таких как воздух и вода, которые не могут иметь денежной оценки, а также оценки запасов, могут быть полезны счета изменений в натуральных единицах.

Введение экологических корректировок в счета потоков

29.117. Третий и последний основной раздел СЭЭС — это внешняя часть сателлитного счета. В ней снято ограничение, соблюдаемое в ранее описанных счетах и касающееся внесения каких-либо фундаментальных изменений в СНС. Идея проста: это преобразование гибридных таблиц в таблицы полностью в денежном выражении путем введения денежной оценки тех потоков в нижней и правой частях гибридных таблиц, которые до этого были выражены только в натуральных показателях. Однако, хотя идея проста, ее реализация таковой не является. Эта часть СЭЭС является в большей мере экспериментальной, и согласованное мнение по предложениям, сделанным до сих пор, еще не достигнуто.

Истощение природных ресурсов

29.118. Первым и самым простым шагом является оценка затрат природных ресурсов в экономике. Поскольку эти затраты включены в стоимость продуктов, которые продаются на рынке, в принципе, можно использовать прямой

метод определения их стоимости на основе рыночных принципов. Такие оценки иногда производятся даже в рамках СНС, хотя результаты отражаются не в счетах потоков, а в счетах других изменений в активах. Таким образом, другой способ изучения процесса включения затрат ресурсов окружающей среды в систему счетов состоит в перемещении некоторых показателей других изменений в активах в счета, отражающие операции. В частности, если ресурс окружающей среды не используется таким образом, чтобы обеспечить его устойчивое состояние, то для учета истощения природных ресурсов можно рассмотреть альтернативное измерение дохода, допускающее потребление природного капитала наряду с потреблением основного капитала.

Расходы на охрану окружающей среды

29.119. Некоторые меры уже предпринимаются для ограничения образования отходов или уменьшения воздействия тех, которые уже выпущены в окружающую среду. Расходы на них иногда называют расходами на охрану окружающей среды. Один из возможных способов корректировки макроэкономических агрегатов состоит в трактовке таких расходов как накопления с последующим их списанием.

Отражение деградации окружающей среды

29.120. Это самая сложная часть экологических счетов; до сих пор существуют значительные расхождения во взглядах на нее. Существуют две проблемы в связи с вопросом о том, как отразить влияние деградации в СНС. Первая из них — как оценить деградацию; вторая — как отразить эту оценку в счетах.

29.121. Разнообразие рекомендованных подходов может быть кратко проиллюстрировано с точки зрения того, что находится в центре их внимания.

29.122. Один из подходов концентрируется на расходах на поддержание активов в устойчивом состоянии. (Этот подход использовался в версии СЭЭС 1993 года). Объектом изучения является ответ на вопрос: «Какой была бы стоимость чистого внутреннего продукта, если бы соблюдались гипотетические экологические стандарты при использовании текущих затрат и существующих технологий?»

29.123. Проблема данного подхода заключается в том, что если стоит вопрос о значительных изменениях в экологических стандартах, связанное с ними повышение цен может вызвать изменения в экономическом поведении, которые могут повлиять на уровень спроса на соответствующие продукты. В свою очередь, это проявится либо как изменение уровня производства таких продуктов, либо как изменения в технологии производства с целью снижения зависимости от ставших дорогими продуктов. Тем не менее, при значительных изменениях в стандартах этот подход может использоваться для установления верхней границы воздействия перехода к более строгим экологическим стандартам на чистый внутренний продукт. Агрегаты, полученные в результате такого исследования, называются «скорректированными с учетом экологических факторов».

29.124. Второй тип оценок на основе затрат, известный как «моделирование экологически ориентированной

Таблица 29.2
Пример гибридной таблицы ресурсов и использования из СЭЭС
Денежные показатели (курсивом) в миллиардах единиц валюты; натуральные показатели (прямым шрифтом) в миллионах тонн

	Экономика					Вся экономика	Отходы		9. Материальный баланс	Итого использованное
	1. Продукты Натуральные показатели	2. Отрасли	3. Потребление	4. Капитал	5. Остальной мир (продукты)		10. В отечественной экономике	11. В остальном мире		
1. Продукты										
Натуральные показатели		Продукты, используемые для потребления	Продукты, используемые для потребления	Продукты, используемые для операций с капиталом	Продукты, используемые для операций с капиталом					
Денежные показатели		442	39	119	101					
2. Отрасли		664	506	146	403	1 719	Отходы, образовавшиеся в отраслях	Отходы, образовавшиеся в отраслях в остальном мире	0	701
3. Потребление	Продукты, произведенные отраслями					1 356	275	5	0	831
4. Капитал	551						47	1		65
5. Остальной мир (продукты)	Продукты, поступившие от остального мира (импорт)						Отходы, образовавшиеся в результате потребления	Отходы, образовавшиеся в результате потребления в остальном мире		
	150					363	73			145
Добавленная стоимость	692					692	Отходы, образовавшиеся у нерезидентов			104
Вся экономика	1 719									
6. Окружающая среда страны	Природные ресурсы, предоставленные для потребления	256	1	1					Чистое накопление природных ресурсов в окружающей среде страны	0
7. Остальной мир	Природные ресурсы, предоставленные для потребления	5	1						Чистое накопление природных ресурсов в остальном мире	0
8. Окружающая среда страны	Затраты экосистемы в отраслях	118	23						Чистое накопление затрат экосистемы в окружающей среде страны	0
9. Остальной мир	Затраты экосистемы в отраслях	3	1						Чистое накопление затрат экосистемы в остальном мире	0
10. Окружающая среда страны	Отходы, возвращенные в производство	7	26				Вывоз отходов	4	Чистое накопление отходов в окружающей среде страны	409
11. Остальной мир		831	65	145	104		Ввоз отходов	8	Чистое накопление отходов в остальном мире	9
Итого ресурсы	701						409	9	0	2 264

Таблица 29.3
Пример объединенной таблицы ресурсов и использования для товаров и услуг для охраны окружающей среды (Миллион денежных единиц)

	Услуги органов государственного управления				Услуги специализированных единиц				Услуги органов государственного управления				Услуги специализированных единиц				Вспомогательные услуги				Продукты, связанные с охраной окружающей среды				Товары и услуги, не связанные с охраной окружающей среды				Всего			
	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц	Услуги органов государственного управления	Услуги специализированных единиц		
Услуги органов государственного управления																																
Услуги специализированных единиц																																
Вспомогательные услуги																																
Продукты, связанные с охраной окружающей среды																																
Товары и услуги, не связанные с охраной окружающей среды																																
Всего																																
Производители услуг органов государственного управления	3000																															
Производители услуг специализированных единиц		6500																														
Вспомогательное производство			4000																													
Производители продуктов, связанных с охраной окружающей среды				1000																												
Прочие производители	0	0	0	0																												
Итого выпуск																																
Оплата труда																																
Потребление основного капитала																																
Налоги на производство за вычетом субсидий																																
Чистая прибыль																																
Выпуск в основных ценах	3000	6500	4000	1000	1000	4000	1000	1000	4000	1000	4000	1000	4000	1000	4000	1000	4000															
Импорт				50																												
Налоги и наценки	120	150		150																												
Выпуск в ценах покупателей	3120	6650	4000	1200	1200	4000	1200	1200	4000	1200	4000	1200	4000	1200	4000	1200	4000															
Валовое накопление основного капитала																																
Запасы капитала																																
Затраты труда																																
Итого промежуточное потребление	0	3400	4000	600	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300			
Прочие производители																																
Производители продуктов, связанных с охраной окружающей среды																																
Вспомогательное производство																																
Производители услуг органов государственного управления	1800																															
Производители услуг специализированных единиц		1500																														
Вспомогательные услуги			400																													
Продукты, связанные с охраной окружающей среды				1100																												
Товары и услуги, не связанные с охраной окружающей среды					2000																											
Всего	1800	1320	1650	600	1800	1320	1650	600	1800	1320	1650	600	1800																			
Потребление сектора государственного управления																																
Потребление домашних хозяйств																																
Накопление																																
Экспорт																																
Всего	3120	6650	4000	1200	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*																	

Источник: СЭС, таблица 5.6

экономики», направлен на решение проблем, возникающих при применении подходов, основанных на оценках расходов на поддержание активов в устойчивом состоянии в случае существенных изменений в экологических стандартах. Они призваны ответить на вопрос: *«Какой уровень ВВП мог бы быть достигнут, если бы были предприняты шаги для трансформации расходов на поддержание активов в устойчивом состоянии во внутренние издержки производства?»*

29.125. Одно из применений моделей экологически ориентированной экономики направлено не только на определение стоимостных величин выпуска, спроса и т. д., которые удовлетворяют требованиям балансировки национальных счетов, но также и на определение величины выпуска, которая обеспечивает устойчивую величину дохода в течение заданного периода времени. Оно призвано ответить на вопрос: *«Какой уровень дохода и функций окружающей среды можно поддерживать в течение неограниченного периода времени?»*

29.126. Оценки, основанные на измерении ущерба, причиненного окружающей среде, получают путем измерения воздействия фактически образующихся отходов. Наибольшее воздействие оказывается на здоровье человека. Они призваны ответить на вопрос: *«Какое влияние на уровень ЧВП оказывают воздействия экологического характера на природный капитал, созданный человеком капитал и на здоровье человека?»*

29.127. «Доход, скорректированный с учетом ущерба, причиненного окружающей среде» является первым шагом на пути к преобразованию показателей типа ВВП в показатели благосостояния, но при этом многие другие аспекты благосостояния сознательно игнорируются.

3. Сателлитные счета здравоохранения

29.128. Отрасль здравоохранения имеет значительный масштаб и важное значение во многих странах в отношении численности занятых лиц и уровня оборота, и она всегда является предметом существенного интереса со стороны разработчиков социально-экономической политики. Система счетов здравоохранения (ССЗ) (*System of Health Accounts — SHA*) (ОЭСР, 2000) разработана с учетом опыта, накопленного за предшествующие 15 лет на основе собранной информации о здравоохранении. Одна из основных целей руководства состояла в обеспечении концептуальной основы, согласующейся с правилами ведения национальных счетов, для анализа систем здравоохранения с экономической точки зрения. В ходе этой работы были проанализированы концептуальные связи между ССЗ и сателлитными счетами здравоохранения. В настоящее время руководство находится в процессе обновления в рамках совместной работы ОЭСР, Евростата и ВОЗ; пересмотренная версия ожидается к концу 2010 года.

29.129. Чтобы понять, как можно составить сателлитный счет здравоохранения, полезным будет для начала взглянуть на ССЗ. Она содержит четыре категории информации: функциональную классификацию здравоохранения, информацию о поставщиках услуг здравоохранения, о расходах на здравоохранение и о финансировании здравоохранения. Каждая из этих категорий кратко рассмотрена ниже.

Функциональная классификация здравоохранения

29.130. Деятельность в сфере здравоохранения охватывает применение учреждениями или отдельными лицами знаний и технологий в области медицины, парамедицины и сестринского ухода для достижения следующих целей:

- a. пропаганда здорового образа жизни и профилактики заболеваний;
- b. лечение заболеваний и снижение преждевременной смертности;
- c. обеспечение ухода за хроническими больными, нуждающимися в сестринском уходе;
- d. обеспечение ухода за лицами с нарушениями здоровья и инвалидами, нуждающимися в сестринском уходе;
- e. обеспечение пациентам условий для достойной кончины;
- f. предоставление услуг государственного здравоохранения и управление им;
- g. предоставление услуг программ здравоохранения, медицинского страхования и других программ финансирования здравоохранения и управление ими.

29.131. Исходя из этого можно выделить три основные функциональные классификации здравоохранения:

- a. индивидуальные товары и услуги здравоохранения;
- b. коллективные услуги здравоохранения;
- c. деятельность, связанная со здравоохранением.

29.132. Каждая из этих категорий может быть разбита на ряд более детальных категорий. В составе индивидуальных товаров и услуг здравоохранения различают лечебные услуги, реабилитационные услуги, услуги долговременного сестринского ухода, вспомогательные услуги здравоохранения и медицинские товары, предоставляемые амбулаторным пациентам. Коллективные услуги здравоохранения подразделяются на услуги профилактического и другого государственного здравоохранения, с одной стороны, и управление здравоохранением и медицинское страхование, с другой. Деятельность, связанная со здравоохранением, включает накопление у учреждений-поставщиков услуг здравоохранения, образование и обучение кадров для здравоохранения, научные исследования и разработки в области здравоохранения, контроль за продуктами питания, гигиеной и питьевой водой, сохранение здоровой окружающей среды, предоставление социальных услуг в натуральной форме для помощи хроническим больным и инвалидам и управление этой деятельностью, а также предоставление связанных со здравоохранением денежных пособий и управление этой деятельностью.

Поставщики услуг здравоохранения

29.133. Поставщики услуг здравоохранения делятся на следующие категории:

- a. больницы;

- b. учреждения, предоставляющие услуги сестринского ухода и проживания;
- c. поставщики амбулаторных медицинских услуг;
- d. предприятия розничной торговли и другие поставщики медицинских товаров;
- e. учреждения, обеспечивающие реализацию программ государственного здравоохранения и управление ими;
- f. учреждения управления и страхования в сфере здравоохранения;
- g. другие отрасли (остальная часть экономики);
- h. остальной мир.

29.134. Каждый из этих поставщиков может быть отнесен к одному или нескольким институциональным секторам СНС.

Расходы на здравоохранение

29.135. Общие расходы на здравоохранение измеряют конечное использование единицами-резидентами товаров и услуг здравоохранения плюс валовое накопление в отраслях-поставщиках услуг здравоохранения (учреждениях, для которых здравоохранение является преобладающей деятельностью).

29.136. Расходы на здравоохранение могут быть разделены на следующие категории:

- a. персональные услуги здравоохранения;
- b. медицинские товары, предоставляемые амбулаторным пациентам ;
- c. итого персональные расходы на здравоохранение;
- d. профилактические мероприятия и услуги государственного здравоохранения;
- e. управление здравоохранением и медицинское страхование;
- f. итого текущие расходы на здравоохранение (сумма вышеперечисленных статей);
- g. валовое накопление в отраслях здравоохранения;
- h. общие расходы на здравоохранение.

29.137. Граница производственной деятельности в сфере услуг здравоохранения близка к ее границе в СНС, но с двумя исключениями. Услуги, ведомственной медицины, предоставляемые работодателями на предприятиях, включены в ССЗ, тогда как в СНС они рассматриваются как вспомогательная деятельность. Трансферты в денежной форме домашним хозяйствам (ухаживающим за больными на дому) рассматриваются как выпуск домашних услуг, оплаченный за счет трансфертов.

Финансирование здравоохранения

29.138. Финансирование здравоохранения подразделяется на финансирование, обеспечиваемое органами госу-

дарственного управления, частным сектором и остальным миром. В рамках сектора государственного управления проводится различие между уровнями органов государственного управления и фондами социального обеспечения. В рамках частного сектора проводится различие между частным социальным страхованием, другим частным страхованием, домашними хозяйствами, НКОДХ и корпорациями, за исключением корпораций медицинского страхования.

Преобразование ССЗ в сателлитные счета здравоохранения

29.139. Чтобы перейти от концептуальной экономической основы ССЗ к сателлитному счету здравоохранения, необходимы следующие шаги:

- a. должен быть определен исчерпывающий перечень товаров и услуг, рассматриваемых как характерные в производстве услуг здравоохранения;
- b. должны быть установлены границы сферы производства для определения общих расходов на здравоохранение;
- c. должна быть определены виды деятельности, для которых будет учитываться накопление;
- d. должны быть определены характерные операции;
- e. должен быть проведен подробный анализ трансфертов как неотъемлемой части счетов здравоохранения;
- f. должны быть определены конечные пользователи и конечные единицы, несущие расходы на здравоохранение.

29.140. Одна из сложностей в составлении перечня типичных продуктов заключается в том, что СРС не предусматривает такую степень детализации категории услуг здравоохранения, которая необходима для счетов здравоохранения. Поэтому необходима более подробная классификация. Более того, поскольку услуги здравоохранения часто предоставляются государственными учреждениями, то информация, получаемая из административных данных, часто не позволяет обеспечить уровень детализации, необходимый для сателлитного счета.

29.141. Несмотря на эти сложности, предполагается, что для перехода от ССЗ к сателлитному счету здравоохранения потребуются четыре дополнительных счета:

- a. счет производства и добавленная стоимость здравоохранения, созданная отраслями здравоохранения;
- b. промежуточные затраты на производство в отраслях здравоохранения по типам затрат;
- c. валовые запасы капитала отраслей здравоохранения;
- d. таблица «затраты-выпуск» для отраслей здравоохранения.

29.142. В таблице 29.4 показан пример таблиц ресурсов и использования, которые могут быть составлены для здравоохранения.

Таблица 29.4
Пример таблицы ресурсов и использования из Системы счетов здравоохранения
Таблица 8.2. Таблица ресурсов и использования ССЗ (часть 1)

Ресурсы	Поставщики товаров и услуг здравоохранения							Импорт товаров и услуг здравоохранения
	Всего ресурсы в ценах покупателей	Налоги на продукты минус субсидии на продукты*	Производители основной продукции	Производители вторичной продукции	Производители услуг ведомственной медицины	Домашние хозяйства (уход на дому)	Другие производители	
Товары и услуги								
Ресурсы:								Выпуск
Товары и услуги здравоохранения по функциям								
НС.1 Лечебные услуги								
НС.2 Реабилитационные услуги								
НС.3 Услуги долговременного сестринского ухода								
НС.4 Вспомогательные услуги здравоохранения								
НС.5 Медицинские товары, предоставленные амбулаторным пациентам								
Итого ресурсы персональных товаров и услуг здравоохранения								
НС.6 Профилактические мероприятия и услуги государственного здравоохранения								
НС.7 Управление здравоохранением и медицинское страхование								
Итого ресурсы товаров и услуг здравоохранения								
Другие продукты								
<i>Итого</i>								

(*)Включая торговые и транспортные наценки, величина которых для услуг и товаров здравоохранения для конечного использования незначительна.

Таблица 29.4 (продолжение)
Пример таблицы ресурсов и использования из Системы счетов здравоохранения — Таблица 8.3. Таблица ресурсов и использования ССЗ (часть 2)

Использование	Поставщики товаров и услуг здравоохранения				Расходы на конечное потребление					
	Всего использование в ценах покупателей	Налоги на продукты минус субсидии на продукты*	Производители основной продукции	Производители вторичной продукции	Производители услуг домашних хозяйств (уход на дому)	Другие производители	Экономика в целом	Экспорт то- варов и услуг здравоохра- нения	Домашние хозяйства НКОДХ	Государств. управление накопление
Товары и услуги	Промежуточное потребление									
Использование:										
Товары и услуги здравоохранения по функциям										
НС.1 Лечебные услуги										
НС.2 Реабилитационные услуги										
НС.3 Услуги долговременного сестринского ухода										
НС.4 вспомогательные услуги здравоохранения										
НС.5 Медицинские товары, предоставляемые амбулаторным пациентам										
Итого персональные товары и услуги здравоохранения										
НС.6 Профилактические мероприятия и услуги государственного здравоохранения										
НС.7 Управление здравоохранением и медицинское страхование										
Итого товары и услуги здравоохранения										
Другие продукты										
<i>Итого</i>										
<i>Итого валовая добавленная стоимость /ВВП</i>										
Оплата труда										
Налоги на продукты										
Другие налоги на производство										
Субсидии на продукты										
Другие субсидии на производство										
Чистая прибыль										
Чистый смешанный доход										
Потребление основного капитала										
Валовая прибыль										
Валовой смешанный доход										
Итого										
Затраты труда										
Валовое накопление основного капитала										
Чистая стоимость запасов основных фондов										

(*): Включая торговые и транспортные наценки, величина которых для услуг и товаров здравоохранения для конечного использования незначительна.

4. Неоплачиваемая деятельность домашних хозяйств

29.143. В данном разделе не рассматривается обычный спутниковый счет. Сложно определить продукты, которые являются типичными только для неоплачиваемой деятельности домашних хозяйств, также нет согласованных стандартных таблиц, которые должны быть составлены. Тем не менее, эта сфера представляет значительный интерес для анализа и формирования экономической политики, и в настоящее время в отношении нее проводится существенная исследовательская работа. Поэтому целью данного раздела является просто информация о рассматриваемых подходах и предоставление некоторых сведений о том, где может быть найдена дополнительная информация о текущих исследованиях.

29.144. Для удобства обсуждаемые темы могут быть разделены на три области:

- a. неоплачиваемые услуги домашних хозяйств;
- b. трактовка товаров длительного пользования;
- c. труд на общественных началах.

Неоплачиваемые услуги домашних хозяйств

29.145. Вопрос оценки услуг домашних хозяйств, произведенных для собственного потребления, интересен сам по себе. Кроме того, часто утверждается, что рост ВВП в промышленно развитых странах, начиная с конца Второй мировой войны, частично обусловлен увеличением числа работающих женщин, ранее занимавшихся только деятельностью в домашнем хозяйстве. Часто утверждается, что, если бы деятельность в домашнем хозяйстве была оценена, то изменения в занятиях женщин не привели бы к такому значительному увеличению ВВП. Поэтому для долгосрочного анализа оценка неоплачиваемой деятельности домашних хозяйств может представлять значительный интерес.

29.146. В центральной структуре СНС не существует неопределенности в этом отношении; неоплачиваемые услуги домашних хозяйств не включаются в границы сферы производства. Однако в спутниковом счете можно расширить границы сферы производства и включить в нее такие услуги. Тем не менее, даже при расширенных границах сферы производства маловероятно, что действия, которые не могут быть выполнены третьей стороной, такие как еда, сон, физические упражнения, будут рассматриваться как часть сферы производства. Были проведены некоторые работы для оценки стоимости досуга, когда некоторые из таких видов деятельности были оценены, но это не рассматривается в данном разделе.

29.147. Существует довольно распространенное мнение о том, что измерение услуг домашних хозяйств для собственного потребления следует начинать с измерения потраченного на них времени. Наблюдается повышенный интерес к проведению обследований использования времени, которые позволяют получить информацию такого рода. Однако обследования использования времени не являются однозначными. Существует проблема одновременного выполнения нескольких работ. Например, кто-то может одновременно готовить еду, следить за маленьким ребенком и

помогать старшему ребенку с выполнением домашних заданий. Должны ли общие затраты времени быть разделены на три части или общее количество затраченного времени должно относиться к каждому виду деятельности?

29.148. Существует проблема с определением границ досуга. Одни считают работу в саду домашней работой; другие могут рассматривать ее как досуг. В то время как присмотр за детьми на основе полной занятости безусловно считается услугой домашних хозяйств, должно ли количество времени, которое бабушка и дедушка провели со своими внуками, обязательно рассматриваться как затраченное на услуги домашних хозяйств, или это является досугом?

29.149. Существует проблема оценки деятельности домашних хозяйств. Один из возможных вариантов заключается в составлении полного счета производства, в котором, например, продукты питания, приобретенные домашним хозяйством, рассматриваются как промежуточные затраты на приготовление пищи. При таком подходе домашние хозяйства будут потреблять очень небольшое количество товаров напрямую; большая часть из них будет рассматриваться как промежуточное потребление для выпуска некоторых видов услуг. Альтернативный подход, который обычно используется, заключается в том, чтобы оставить такие затраты в составе потребительских расходов домашних хозяйств и просто отдельно производить оценку использования времени, которое до этого не оценивалось.

29.150. Основной вопрос при оценке времени, потраченного на услуги домашних хозяйств, заключается в следующем: использовать ли оценку на основе упущенной выгоды для лица, самого выполняющего работу, или на основе стоимости услуг другого лица, выполняющего аналогичную работу? Каждый из этих подходов имеет свои сложности. Упущенная выгода кажется предпочтительной, потому что экономическая теория предполагает, что кто-либо, способный заработать больше денег, чем другое лицо, в действительности заработает дополнительные деньги и выплатит их другому лицу за выполнение домашней работы. Но на практике дело обстоит совсем не так. Оценки стоимости услуг другого лица может быть трудно получить, и они могут быть нереалистичны. Например, профессиональный слесарь-водопроводчик может отремонтировать протекающий кран за считанные минуты, в то время как непрофессионал может потратить на это час. Если заработную плату слесаря-водопроводчика применить ко времени, потраченному непрофессионалом, ясно, что стоимость оцененной продукции будет нереально высока.

29.151. В литературе можно найти описания различных попыток решения проблемы оценки выпуска домашних услуг. Например, *Производство и потребление домашних хозяйств: предложения по методологии спутниковых счетов домашних хозяйств (Household Production and Consumption: Proposal for a Methodology of Household Satellite Accounts)* (Евростат, 2003), *Производство и потребление в домашних хозяйствах в Финляндии в 2001 году — Спутниковый счет домашних хозяйств (Household Production and Consumption in Finland, 2001 — Household Satellite Account)* (Бюро по статистике Финляндии и Национальный центр по изучению потребительского спроса, 2006) и *За пределами рынка: составление рыночных счетов для Соединенных Штатов*

Америку (*Beyond the Market: Designing Non-market Accounts for the United States*) (Национальный научно-исследовательский совет США, 2005).

Потребительские товары длительного пользования

29.152. Зачастую утверждается, что потребительские товары длительного пользования должны рассматриваться как форма накопления основного капитала домашними хозяйствами, а не просто как расходы на конечное потребление. Надо признать, что существует неопределенность в отношении некоторого бытового оборудования. В некоторых обстоятельствах стоимость дома может включать все кухонное оборудование, например, кухонные плиты, холодильники и стиральные машины; в других случаях расходы на это оборудование рассматриваются как потребительские расходы.

29.153. Основная причина для исключения потребительских товаров длительного пользования из состава активов связана с исключением услуг домашних хозяйств из сферы производства. Если бы стирка одежды для домашнего хозяйства, осуществляемая машиной, включалась в границы сферы производства, то неясно, почему ее следует исключать при осуществлении стирки вручную.

29.154. Тем не менее мониторинг приобретения потребительских товаров длительного пользования представляет интерес. Приобретение часто является циклическим процессом по своей природе, хотя иногда изменения в расходах могут быть следствием появления нового продукта.

29.155. Существуют два подхода, которые могут быть использованы в сателлитных счетах. Первый из них заключается в принятии альтернативной трактовки потребительских товаров длительного пользования с одновременной оценкой неоплачиваемого производства домашних хозяйств. Другой заключается в том, чтобы оставить неоплачиваемое производство домашних хозяйств исключенным из границы сферы производства, но рассмотреть замену потребительских товаров длительного пользования оценкой услуг, которые они предоставляют. Трактовка потребительских товаров длительного пользования в качестве активов также представляет определенный интерес в контексте измерения сбережения и богатства домашних хозяйств. Примеры такого типа анализа представлены, например, в материале *Товары длительного пользования и их влияние на норму сбережения домашних хозяйств в странах зоны евро (Durable Goods and their Effect on Household Saving Ratios in the Euro Area)* (Jalava и др., 2006).

Труд на общественных началах

29.156. Предоставление неоплачиваемых услуг домашним хозяйствам не включается в границы сферы производства. Это правило применяется независимо от того, предоставляет ли услуги домашнему хозяйству лицо, принадлежащее к данному или к другому домашнему хозяйству.

29.157. Если лицо, работающее на общественных началах, предоставляет услуги нерыночному производителю или рыночной НКО, то деятельность, в которой оно участвует, включается в границы сферы производства. Однако стоимость предоставляемых услуг отражается в размере затрат. Она может равняться нулю или быть номинальной, включая заработную плату в натуральной форме. Например, религиозные организации, предлагающие услуги в области образования и здравоохранения, могут не выплачивать лицам, предоставляющим услуги, заработную плату, но предоставлять им питание и жилье. В принципе, такие затраты должны рассматриваться как заработная плата в натуральной форме.

29.158. Труд на общественных началах возможен в органах государственного управления, например, обучение ассистентов. Неоплачиваемые работники могут быть и в корпорациях, например, в рамках стажировок; довольно распространен труд на общественных началах в рыночных НКО, например, в музее или картинной галерее в качестве экскурсоводов или смотрителей.

29.159. Даже если владелец квазикорпорации или предприятия отказывается от получения заработной платы, в принципе, это должно рассматриваться сначала как получение оплаты труда, а затем как капиталовложения в такой же величине в предприятие. Маловероятно, что это будет учитываться именно так, но этот случай явно отличается от обычного понимания труда на общественных началах.

29.160. Вопрос оценки труда на общественных началах такой же, как и вопрос оценки времени, потраченного на неоплачиваемую деятельность домашних хозяйств, и в отношении него существуют такие же альтернативы. Чтобы оценить труд на общественных началах, необходимы следующие записи:

- a. оплата труда единицей, использующей труд на общественных началах;
- b. доход для домашнего хозяйства, к которому принадлежит лицо, работающее на общественных началах;
- c. трансферт такой же величины от лица, работающего на общественных началах, единице, использующей его труд;
- d. расходы на конечное потребление единицы, использующей труд лица, работающего на общественных началах;
- e. почти всегда — социальные трансферты в натуральной форме.

Это аналогично способу, с помощью которого рекомендуется измерять затраты труда в коллективных строительных проектах.

29.161. Даже в случае с рыночными НКО, как это объясняется в главе 23, в контексте сателлитных счетов можно рассматривать рыночные НКО как осуществляющие также и нерыночную деятельность, которая включает и деятельность на общественных началах.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Иерархические классификации СНС и их коды

А. Введение

А1.1. Как объясняется в главе 2, счета СНС сформированы на основе небольшого числа концептуальных элементов, таких как секторы, операции и классификации статей, относящихся к операциям и другим потокам, а также к активам и обязательствам. Для каждого из этих элементов существует иерархическая классификация. Счета могут быть составлены с большей или меньшей степенью детализации при использовании высоких или низких уровней этих иерархий. В некоторых случаях для полной конкретизации необходима информация о двух или даже трех уровнях иерархии. Например, записи в счетах обычно относятся к сектору, операции или другому потоку, и можно конкретизировать, какой продукт или актив является предметом записи.

А1.2. Наряду с применением иерархических классификаций концептуальных элементов, являющихся особенностью СНС, также применяются и другие системы классификации, включающие отраслевую классификацию, используемую для отражения производства, и классификации товаров и услуг, часть которых описывает их характер, а другие — цели, для которых они предназначены.

А1.3. Данные сводных счетов регулярно собираются международными организациями, и для облегчения этого процесса используется набор стандартизированных кодов для идентификации показателей, данные о которых подлежат передаче, обычно в форме динамических рядов.

А1.4. Цель этого приложения — предоставить больше информации о каждом из этих аспектов. В разделе В перечислены полностью детализированные различные иерархические классификации системы. Сбор данных на международном уровне не охватывает все приведенные детали, но если данные обычно собираются и для них разработаны коды, они указаны рядом со статьями классификации.

А1.5. Помимо классификаций СНС наиболее часто используются следующие системы международных классификаций:

КФОГУ, КИПЦ и КЦНО

Ссылка на публикацию: Организация Объединенных Наций, 2001 год. *Классификация расходов по целям: Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ), Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ), Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО), Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)*. Департамент по экономическим и социальным вопросам, Статистический отдел, Статистические документы, серия М № 84. ООН, Нью-Йорк. [United Nations. 2000. Classification of expenditure according to purpose: Classification of the functions of government (COFOG), Classification of individual consumption according to purpose (COICOP), Classification of the purposes of non-profit institutions serving households (COPNI), Classification of the outlays of producers according to purpose (COPP). Department of Economic and Social Affairs, Statistics Division, Statistical papers, Series M, No 84. United Nations, New York.]

Сайт: <http://unstats.un.org/unsd/EconStatKB/Attachment220.aspx>

МСОК

Ссылка на публикацию: Организация Объединенных Наций, 2009 год. *Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, Четвертый пересмотренный вариант (МСОК, Rev.4)*. Департамент по экономическим и социальным вопросам, Статистический отдел, Статистические документы, серия М № 4 Rev.4, ООН, Нью-Йорк. [United Nations. 2008. International Standard Industrial Classification of all Economic Activities (ISIC) Revision 4. Department of Economic and Social Affairs, Statistics Division, Statistical papers, Series M, No 4, Rev. 4. United Nations, New York.]

Сайт: <http://unstats.un.org/unsd/class/default.asp>

СРС

Ссылка на публикацию: United Nations. 2008. *Central Product Classification (CPC) Version 2*. Department of Economic and Social Affairs, Statistics Division, Statistical papers, Series M, No 77, Ver. 2. United Nations, New York. [Организация Объединенных Наций, 2008 год. Классификация основных продуктов (СРС), Версия 2. Департамент по экономическим и социальным вопросам, Статистический отдел, Статистические документы, серия М № 77, Версия 2. ООН, Нью-Йорк].

Сайт: <http://unstats.un.org/unsd/class/default.asp>

МСТК

Ссылка на публикацию: Организация Объединенных Наций, 2008 год. *Международная стандартная торговая классификация, Четвертый пересмотренный вариант (МСТК, Rev.4)*. Департамент по экономическим и социальным вопросам, Статистический отдел, Статистические документы, серия М № 34/ Rev.4 ООН, Нью-Йорк. [United Nations. 2006. *Standard Industrial Trade Classification (SITC) Revision 4*. Department of Economic and Social Affairs, Statistics Division, Statistical papers, Series M, No 34, Rev. 4. United Nations, New York.]

Сайт: http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesM/SeriesM_34rev4r.pdf

ГС

Ссылка на публикацию: Всемирная таможенная организация, 2007 год. *Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС), 4-й пересмотренный вариант*. Брюссель. [World Customs Organization. 2007. *Harmonized Commodity Description and Coding System, Revision 4*. Brussels].

Сайт: <http://wcoomdpublications.org/nomenclatura-garmonizirovannoj-sistemy.html>

В. Иерархия классификаций в СНС

А1.6. В этом разделе описаны четыре классификации. Первая относится к секторам. Вторая охватывает операции, а третья — другие потоки. Четвертая относится к запасам. Каждая классификация описывается последовательно в следующих разделах.

1. Секторы (коды S)

А1.7. Принципы деления на секторы в СНС описаны в главе 4. В перечне ниже приведены все возможные варианты их дезагрегирования. Данный перечень весьма обширен и маловероятно, что в какой-либо стране когда-нибудь он будет использоваться в полном объеме. Некоторые возможные варианты группировки могут не включать никаких институциональных единиц, а некоторые могут включать настолько мало их, что публикация с такой степенью детализации будет невозможна. Тем не менее, для полноты информации ниже приведен полный перечень.

А1.8. Некоторые аббревиатуры, принятые в СНС, используются для детализации кодов. Отдельная группа единиц, известных как некоммерческие организации, обозначается как НКО. В секторе корпораций единицы, не являющиеся НКО, обозначаются как «организации, ориентированные на получение прибыли», или ОПП. Следует напомнить, что для НКО не запрещается получение прибыли, запрещается лишь распределение прибыли среди их владельцев. Такие НКО в секторе корпораций являются рыночными производителями наряду с ОПП.

А1.9. Не все НКО являются рыночными производителями. Те, которые не являются таковыми, делятся на контролируемые органами государственного управления и также обозначаются как НКО, и на не контролируемые органами государственного управления. Последние обслуживают домашние хозяйства и формируют свой собственный отдельный сектор. Они известны как некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства, или НКОДХ.

А1.10. Не все записи в классификации имеют свой собственный код, а только те, которые регулярно используются для передачи информации в соответствии с международными программами.

А1.11. Полный перечень институциональных секторов и подсекторов приведен ниже.

Экономика в целом (S1)**Нефинансовые корпорации (S11)**

Нефинансовые корпорации — НКО
Нефинансовые корпорации — ОПП

Государственные нефинансовые корпорации

Государственные нефинансовые корпорации — НКО
Государственные нефинансовые корпорации — ОПП

Национальные частные нефинансовые корпорации

Национальные частные нефинансовые корпорации — НКО
Национальные частные нефинансовые корпорации — ОПП

Нефинансовые корпорации под иностранным контролем

Нефинансовые корпорации под иностранным контролем — НКО
Нефинансовые корпорации под иностранным контролем — ОПП

Финансовые корпорации (S12)**Центральный банк (S121)****Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка (S122)**

Корпорации, принимающие депозиты — НКО
Корпорации, принимающие депозиты — ОПП

Государственные корпорации, принимающие депозиты

Государственные корпорации, принимающие депозиты — НКО
Государственные корпорации, принимающие депозиты — ОПП

Национальные частные корпорации, принимающие депозиты

Национальные частные корпорации, принимающие депозиты — НКО
Национальные частные корпорации, принимающие депозиты — ОПП

Корпорации, принимающие депозиты, под иностранным контролем

Корпорации, принимающие депозиты, под иностранным контролем — НКО
Корпорации, принимающие депозиты, под иностранным контролем — ОПП

Фонды денежного рынка (S123)

Фонды денежного рынка — НКО
Фонды денежного рынка — ОПП

Государственные фонды денежного рынка

Государственные фонды денежного рынка — НКО
Государственные фонды денежного рынка — ОПП

Национальные частные фонды денежного рынка

Национальные частные фонды денежного рынка — НКО
Национальные частные фонды денежного рынка — ОПП

Фонды денежного рынка под иностранным контролем

Фонды денежного рынка под иностранным контролем — НКО
Фонды денежного рынка под иностранным контролем — ОПП

Инвестиционные фонды неденежного рынка (S124)

Инвестиционные фонды неденежного рынка — НКО
Инвестиционные фонды неденежного рынка — ОПП

Государственные инвестиционные фонды неденежного рынка

Государственные инвестиционные фонды неденежного рынка — НКО
Государственные инвестиционные фонды неденежного рынка — ОПП

Национальные частные инвестиционные фонды неденежного рынка

Национальные частные инвестиционные фонды неденежного рынка — НКО
Национальные частные инвестиционные фонды неденежного рынка — ОПП

Инвестиционные фонды неденежного рынка под иностранным контролем

Инвестиционные фонды неденежного рынка под иностранным контролем — НКО
Инвестиционные фонды неденежного рынка под иностранным контролем — ОПП

Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов (S125)*Другие финансовые корпорации — НКО**Другие финансовые корпорации — ОПП***Другие государственные финансовые корпорации***Другие государственные финансовые корпорации — НКО**Другие государственные финансовые корпорации — ОПП***Другие национальные частные финансовые корпорации***Другие национальные частные финансовые корпорации — НКО**Другие национальные частные финансовые корпорации — ОПП***Другие финансовые корпорации под иностранным контролем***Другие финансовые корпорации под иностранным контролем — НКО**Другие финансовые корпорации под иностранным контролем — ОПП***Вспомогательные финансовые корпорации (S126)***Вспомогательные финансовые корпорации — НКО**Вспомогательные финансовые корпорации — ОПП***Государственные вспомогательные финансовые корпорации***Государственные вспомогательные финансовые корпорации — НКО**Государственные вспомогательные финансовые корпорации — ОПП***Национальные частные вспомогательные финансовые корпорации***Национальные частные вспомогательные финансовые корпорации — НКО**Национальные частные вспомогательные финансовые корпорации — ОПП***Вспомогательные финансовые корпорации под иностранным контролем***Вспомогательные финансовые корпорации под иностранным контролем — НКО**Вспомогательные финансовые корпорации под иностранным контролем — ОПП***Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики (S127)***Кэптивные финансовые учреждения — НКО**Кэптивные финансовые учреждения — ОПП***Государственные кэптивные финансовые учреждения***Государственные кэптивные финансовые учреждения — НКО**Государственные кэптивные финансовые учреждения — ОПП***Национальные частные кэптивные финансовые учреждения***Национальные частные кэптивные финансовые учреждения — НКО**Национальные частные кэптивные финансовые учреждения — ОПП**Кэптивные финансовые учреждения под иностранным контролем**Кэптивные финансовые учреждения под иностранным контролем — НКО**Кэптивные финансовые учреждения под иностранным контролем — ОПП***Страховые корпорации (S128)***Страховые корпорации — НКО**Страховые корпорации — ОПП***Государственные страховые корпорации***Государственные страховые корпорации — НКО**Государственные страховые корпорации — ОПП***Национальные частные страховые корпорации***Национальные частные страховые корпорации — НКО**Национальные частные страховые корпорации — ОПП***Страховые корпорации под иностранным контролем***Страховые корпорации под иностранным контролем — НКО**Страховые корпорации под иностранным контролем — ОПП***Пенсионные фонды (S129)***Пенсионные фонды — НКО**Пенсионные фонды — ОПП***Государственные пенсионные фонды***Государственные пенсионные фонды — НКО*

Государственные пенсионные фонды — ОПП
 Национальные частные пенсионные фонды
 Национальные частные пенсионные фонды — НКО
 Национальные частные пенсионные фонды — ОПП
 Пенсионные фонды под иностранным контролем
 Пенсионные фонды под иностранным контролем — НКО
 Пенсионные фонды под иностранным контролем — ОПП

A1.12. Государственное социальное обеспечение в разных странах организовано по-разному и для него предусмотрены две системы кодирования единиц сектора государственного управления. Когда социальное обеспечение осуществляется одной единицей на всех уровнях государственного управления, то сектор государственного управления включает четыре подсектора: по одному — для каждого уровня государственного управления и один — для единицы (фонда) социального обеспечения. Когда на каждом уровне государственного управления существуют собственные фонды социального обеспечения, то предусматривается только три подсектора: по одному — для каждого уровня государственного управления, включая фонды социального обеспечения. Концептуально иерархическая структура сектора государственного управления выглядит следующим образом.

Государственное управление (S13)

Фонд государственного социального обеспечения

Органы государственного управления, кроме фонда социального обеспечения

Некоммерческие организации сектора государственного управления

Центральные органы управления (центральное правительство)

Фонды социального обеспечения центральных органов управления

Центральные органы управления, кроме фондов социального обеспечения

Некоммерческие организации центральных органов управления

Региональные органы управления

Фонды социального обеспечения региональных органов управления

Региональные органы управления, кроме фондов социального обеспечения

Некоммерческие организации региональных органов управления

Местные органы управления

Фонды социального обеспечения местных органов управления

Местные органы управления, кроме фондов социального обеспечения

Некоммерческие организации местных органов управления

A1.13. На практике альтернативные структуры и соответствующие коды выглядят следующим образом.

Государственное управление (S13)

Социальное обеспечение осуществляется одной отдельной институциональной единицей для всех уровней государственного управления

Центральные органы управления, кроме фондов социального обеспечения (S1311)

Региональные органы управления, кроме фондов социального обеспечения (S1312)

Местные органы управления, кроме фондов социального обеспечения (S1313)

Фонд государственного социального обеспечения (S1314)

Государственное управление (S13)

Социальное обеспечение не осуществляется отдельной институциональной единицей, а включено в соответствующие уровни государственного управления

Центральные органы управления, включая фонды социального обеспечения (S1321)

Региональные органы управления, включая фонды социального обеспечения (S1322)

Местные органы управления, включая фонды социального обеспечения (S1323)

Домашние хозяйства (S14)

Работодатели (S141)

Самостоятельно занятые лица (S142)

Лица, работающие по найму (S143)

Получатели доходов от собственности и трансфертов (S144)

Получатели доходов от собственности (S1441)

Получатели пенсий (S1442)

Получатели других трансфертных доходов (S1443)

Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (S15)

Национальные частные

Под иностранным контролем

Остальной мир (S2)**2. Классификации операций**

A1.14. Классификации операций относятся к следующим операциям:

- a. операции с продуктами (включая произведенные активы);
- b. операции с непроизведенными активами;
- c. распределительные операции.

Операции с продуктами (коды P)

A1.15. Коды продуктов используют в СНС для обозначения ресурсов и использования произведенных товаров и услуг. Все перечисленные ниже статьи этой классификации отражаются в счете товаров и услуг. Кроме того, выпуск и промежуточное потребление отражаются в счете производства, расходы на конечное потребление и фактическое конечное потребление — в счете использования доходов, а накопление — в счете операций с капиталом.

A1.16. Все записи в классификации могут быть расширены далее путем применения второй классификации в дополнение к приведенной здесь. Для накопления в счетах накопления используют классификацию активов (коды AN1). Для выпуска, промежуточного и конечного потребления могут использоваться коды продуктов СРС. Для конечного потребления могут быть использованы коды функциональных классификаций: КФОГУ — для сектора государственного управления, КИПЦ — для домашних хозяйств, КЦНО — для НКВДХ. Для импорта и экспорта могут применяться коды МСТК или ГС.

A1.17. Все накопление и накопление основного капитала (так же, как и некоторые балансирующие статьи) могут быть представлены, включая или исключая потребление основного капитала (то есть на валовой или чистой основе). Записи на валовой основе обозначаются буквой «g» на конце, на чистой основе — буквой «n». Буква «с» используется для потребления основного капитала, являющегося разницей между валовым и чистым накоплением основного капитала.

Выпуск (P1)

Рыночный выпуск (P11)

Выпуск для собственного конечного использования (P12)

Нерыночный выпуск (P13)

Промежуточное потребление (P2)**Расходы на конечное потребление (P3)**

Расходы на индивидуальное потребление (P31)

Расходы на коллективное потребление (P32)

Фактическое конечное потребление (P4)

Фактическое индивидуальное потребление (P41)

Фактическое коллективное потребление (P42)

Накопление (P5)

Валовое накопление основного капитала (P51g)

Потребление основного капитала (-) (P51c)

Потребление основного капитала в составе валовой прибыли (-) (P51c1)

Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода (-) (P51c2)

Чистое накопление основного капитала (P51n)

Приобретение основных фондов за вычетом выбытия (P511)

Приобретение новых основных фондов (P5111)

Приобретение существующих основных фондов (P5112)

Выбытие существующих основных фондов (P5113)

Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы (P512)

Изменение запасов материальных оборотных средств (P52)

Приобретение ценностей за вычетом выбытия (P53)

Экспорт товаров и услуг (P6)

Экспорт товаров (P61)

Экспорт услуг (P62)

Импорт товаров и услуг (P7)

Импорт товаров (P71)

Импорт услуг (P72)

Операции с произведенными активами (коды NP)

A1.18. Произведенные активы могут стать предметом операций, аналогичных операциям с продуктами (накопление, импорт и экспорт). Коды операций с произведенными активами при желании могут быть дезагрегированы путем применения классификации произведенных нефинансовых активов (код AN2).

Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия (NP)

Приобретение природных ресурсов за вычетом выбытия (NP1)

Приобретение контрактов, договоров аренды и лицензий за вычетом выбытия (NP2)

Покупки гудвилла и маркетинговых активов за вычетом продаж (NP3)

Распределительные операции (коды D)

A1.19. Коды распределительных операций отражаются во всей последовательности счетов, начиная от счета образования доходов, до счета операций с капиталом включительно. Как и подразумевает их название, они отражают влияние распределения и перераспределения доходов (и сбережения в случае капитальных трансфертов). Для всех распределительных операций статьи, отражающие получение доходов, для всех секторов, включая остальной мир, должны быть сбалансированы со статьями, отражающими их выплаты.

A1.20. В счете образования доходов и счете распределения первичных доходов отражаются четыре группы операций. Это оплата труда, налоги на производство и импорт, субсидии и доходы от собственности.

Оплата труда (D1)

Заработная плата (D11)

Отчисления работодателей на социальное страхование (D12)

Фактические отчисления работодателей на социальное страхование (D121)

Фактические пенсионные отчисления работодателей (D1211)

Фактические непенсионные отчисления работодателей (D1212)

Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование (D122)

Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей (D1221)

Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей (D1222)

Налоги на производство и импорт (D2)

Налоги на продукты (D21)

Налоги типа налога на добавленную стоимость (НДС) (D211)

Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС (D212)

Импортные пошлины (D2121)

Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины (D2122)

Налоги на экспорт (D213)

Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт (D214)

Другие налоги на производство (D29)

Субсидии (D3)

Субсидии на продукты (D31)

Субсидии на импорт (D311)

Субсидии на экспорт (D312)

Другие субсидии на продукты (D319)

Другие субсидии на производство (D39)

Доходы от собственности (D4)

Инвестиционный доход

Проценты (D41)

Распределенный доход корпораций (D42)

Дивиденды (D421)

Изъятие из дохода квазикорпораций (D422)

Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций (D43)

Выплаты другого инвестиционного дохода (D44)

Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов (D441)

Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав (D442)

Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов (D443)

Рента (D45)

A1.21. В счете вторичного распределения доходов отражаются четыре группы операций. Это текущие налоги на доходы, имущество и т.д., чистые отчисления на социальное страхование, социальные пособия и другие текущие трансферты. В совокупности они представляют собой все текущие трансферты в СНС, за исключением социальных трансфертов в натуральной форме.

A1.22. Отчисления работодателей на социальное страхование отражаются в счете образования доходов как выплачиваемые работодателями и в счете распределения первичных доходов — как получаемые работниками. В счете вторичного распределения доходов эти суммы отражаются как выплачиваемые домашними хозяйствами и получаемые единицами, управляющими программами социального страхования. Для того чтобы показать в каждом случае одну и ту же величину, в счете вторичного распределения доходов также показывают как отдельную статью вычитание оплаты услуг, представляющей собой часть выпуска программы социального страхования и конечного потребления домашних хозяйств-бенефициаров. Статья «оплата услуг программ социального страхования», таким образом, является только корректирующей статьей, а не отражает распределительную операцию.

Текущие трансферты (кроме социальных трансфертов в натуральной форме)

Текущие налоги на доходы, имущество и т. д. (D5)

Налоги на доходы (D51)

Другие текущие налоги (D59)

Чистые отчисления на социальное страхование (D61)

- Фактические отчисления работодателей на социальное страхование (D611 = D121)
 - Фактические пенсионные отчисления работодателей (D6111 = D1211)*
 - Фактические непенсионные отчисления работодателей (D6112 = D1212)*
- Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование (D612 = D122)
 - Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей (D6121 = D1221)*
 - Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей (D6122 = D1222)*
- Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование (D613)
 - Фактические пенсионные отчисления домашних хозяйств (D6131)*
 - Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств (D6132)*
- Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование (D614)
 - Дополнения к пенсионным отчислениям домашних хозяйств (D6141)*
 - Дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств (D6142)*
- Оплата услуг программ социального страхования (-)*

Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме (D62)

- Пособия по социальному обеспечению в денежной форме (D621)
 - Пенсионные пособия по социальному обеспечению (D6211)*
 - Непенсионные пособия по социальному обеспечению в денежной форме (D6212)*
- Другие пособия по социальному страхованию (D622)
 - Другие пенсионные пособия по социальному страхованию (D6221)*
 - Другие непенсионные пособия по социальному страхованию (D6222)*
- Пособия по социальной помощи в денежной форме (D623)

Другие текущие трансферты (D7)

- Чистые страховые премии, кроме премий по страхованию жизни (D71)
 - Чистые премии по прямому страхованию, кроме страхования жизни (D711)*
 - Чистые премии по перестрахованию, кроме страхования жизни (D712)*
- Страховые возмещения, кроме выплат по страхованию жизни (D72)
 - Возмещения по прямому страхованию, кроме страхования жизни (D721)*
 - Возмещения по перестрахованию, кроме страхования жизни (D722)*
- Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления (D73)
- Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества (D74)
- Прочие текущие трансферты (D75)
 - Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ (D751)*
 - Текущие трансферты между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами (D752)*
 - Другие прочие текущие трансферты (D759)*

A1.23. Операции, связанные с социальными трансфертами в натуральной форме, и корректировка на изменение в пенсионных правах отражаются в счетах перераспределения доходов в натуральной форме, использования доходов и использования скорректированного располагаемого дохода.

Социальные трансферты в натуральной форме (D63)

- Социальные трансферты в натуральной форме — нерыночное производство (D631)
- Социальные трансферты в натуральной форме — приобретенная рыночная продукция (D632)

Корректировка на изменение в пенсионных правах (D8)

A1.24. Капитальные трансферты отражаются в счете операций с капиталом. Как объяснялось в главе 10, по договоренности все капитальные трансферты показывают на правой стороне счета, при этом выплачиваемые — со знаком «минус». Поэтому коды капитальных трансфертов имеют в конце букву «г» для получаемых трансфертов или «р» — для выплачиваемых трансфертов.

Капитальные трансферты, подлежащие получению (D9г)

- Налоги на капитал (D91г)
- Инвестиционные гранты (D92г)
- Другие капитальные трансферты (D99г)

Капитальные трансферты, подлежащие выплате (D9p)

- Налоги на капитал (D91p)
- Инвестиционные гранты (D92p)
- Другие капитальные трансферты (D99p)

Операции с финансовыми активами и обязательствами (коды F)

A1.25. Коды операций с финансовыми активами и обязательствами сформированы по другой схеме, нежели коды операций с нефинансовыми активами, поскольку в финансовом счете отражаются операции только одного типа — приобретение или выбытие финансовых активов и обязательств. Элемент иерархии достигается за счет выделения статей в составе активов и обязательств. Коды для запасов (позиций) финансовых активов и обязательств и их потоков точно соответствуют друг другу, за исключением того, что коды запасов имеют префикс AF, а коды операций — F.

A1.26. Полный перечень кодов, используемых для операций с финансовыми активами и обязательствами приведен ниже.

Чистое приобретение финансовых активов/Чистое принятие обязательств (F)**Монетарное золото и СПЗ (F1)**

- Монетарное золото (F11)
- СПЗ (F12)

Наличная валюта и депозиты (F2)

- Наличная валюта (F21)
- Переводимые депозиты (F22)
 - Межбанковские позиции (F221)
 - Другие переводимые депозиты (F229)
- Другие депозиты (F29)

Долговые ценные бумаги (F3)

- Краткосрочные (F31)
- Долгосрочные (F32)

Ссуды (F4)

- Краткосрочные (F41)
- Долгосрочные (F42)

Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов (F5)

- Акционерный капитал (F51)
 - Акции, включенные в листинг (F511)
 - Акции, не включенные в листинг (F512)
 - Другие виды участия в капитале (F519)
- Акции/паи инвестиционных фондов (F52)
 - Акции/паи фондов денежного рынка (F521)
 - Акции/паи инвестиционных фондов неденежного рынка (F522)

Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизованных гарантий (F6)

- Страховые технические резервы, кроме резервов по страхованию жизни (F61)
- Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам (F62)
- Права на пенсионные пособия (F63)
- Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами (F64)
- Права на непенсионные пособия (F65)
- Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям (F66)

Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками (F7)

- Производные финансовые инструменты (F71)
 - Опционы (F711)

Форварды (F712)

Опционы на приобретение акций работниками (F72)

Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (F8)

Коммерческие кредиты и авансы (F81)

Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы) (F89)

3. Другие потоки

A1.27. Другие потоки отражаются в записях в счете других изменений в активах, балансирующих статьях и чистой стоимости капитала.

Записи в счете других изменений в активах (коды К)

A1.28. Коды с K1 по K6 относятся к другим потокам в счете других изменений в объеме активов. Коды K7 относятся к холдинговым прибылям и убыткам в счете переоценки.

Экономическое появление активов (K1)

Экономическое исчезновение непроизведенных активов (K2)

Истощение природных ресурсов (K21)

Другое экономическое исчезновение непроизведенных активов (K22)

Экстраординарные потери (K3)

Некомпенсируемые конфискации (K4)

Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи (K5)

Изменения в классификации (K6)

Изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц (K61)

Изменения в классификации активов и обязательств (K62)

Номинальные холдинговые прибыли и убытки (K7)

Нейтральные холдинговые прибыли и убытки (K71)

Реальные холдинговые прибыли и убытки (K72)

Балансирующие статьи и чистая стоимость капитала (коды В)

A1.29. Балансирующие статьи текущих счетов отражаются с кодами с В1 по В8. Все они могут быть показаны, включая или исключая потребление основного капитала. Для отражения этого в конце кода добавляются буквы «g» и «n».

A1.30. Коды В10 относятся к изменению чистой стоимости капитала. Как и балансирующие статьи, это расчетная статья, получаемая в результате вычитания записей на одной стороне счета из записей на другой стороне. Однако, если балансирующие статьи показывают превышение записей на правой стороне над записями на левой стороне счета, то статьи чистой стоимости капитала показывают превышение записей на левой стороне счета над записями на правой стороне счета.

A1.31. Статья с кодом В11 — сальдо по внешним операциям с товарами и услугами — это статья счета остального мира. Она не имеет прямого аналога в счетах для секторов отечественной экономики, но прибавив ее к валовым (или чистым) внутренним расходам экономики в целом, получаем валовой (или чистый) внутренний продукт. Статья с кодом В12 — сальдо по текущим внешним операциям — также относится к счету остального мира и является аналогом сбережения сектора отечественной экономики, в то время как сальдо по внешним операциям с товарами и услугами занимает место добавленной стоимости.

A1.32. Код В90, в отличие от всех других кодов этого раздела, относится к позициям запасов, а не к потокам. Он отражает чистую стоимость капитала, исчисляемую как превышение активов над обязательствами.

A1.33. Полный перечень балансирующих статей и статей, относящихся к чистой стоимости капитала, приведен ниже.

Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт (В1g)

Валовая прибыль (В2g)

- Валовой смешанный доход (B3g)
- Предпринимательский доход (B4g)
- Валовое сальдо первичных доходов/Валовой национальный доход (B5g)
- Валовой располагаемый доход (B6g)
- Скорректированный валовой располагаемый доход (B7g)
- Валовое сбережение (B8g)
- Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-) (B9)
- Изменение чистой стоимости капитала (B10)
 - Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов (B101)
 - Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов (B102)
 - Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей и убытков (B103)
 - Изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей и убытков (B1031)
 - Изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей и убытков (B1032)
- Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами (B11)
- Сальдо по текущим внешним операциям (B12)
- Чистая стоимость капитала (B90)

4. Записи, относящиеся к запасам активов и обязательств

Записи в балансе активов и пассивов (коды L)

A1.34. Для баланса активов и пассивов, как и для финансового счета, необходимы только те коды, которые детализируют активы по типам; в нем используются коды AN и AF. Однако счет можно представить с отражением уровня запасов на начало (LS) и конец (LE) периода и совокупных изменений между ними (LX). Все три кода должны предусматривать группировку по типам активов. Все записи с кодом LX являются суммой записей с кодами P5, NP, F и K для активов в данном отчетном периоде.

A1.35. На основе записей в начальном балансе активов и пассивов можно рассчитать чистую стоимость капитала (B90). Разница между ней и статьей с кодом B90 в заключительном балансе активов и пассивов должна равняться сальдо всех статей с кодами LX, которые, в свою очередь, должны равняться статье с кодом B10.

- Начальный баланс активов и пассивов (LS)
- Изменения в балансе активов и пассивов (LX)
- Заключительный баланс активов и пассивов (LE)

Нефинансовые активы (коды AN)

A1.36. Операции с нефинансовыми активами классифицируются по целям приобретения этих активов. Все активы служат как запасы стоимости, но, за исключением ценностей, которые являются исключительно запасом стоимости, другие нефинансовые активы, в основном, приобретаются для использования в производстве. Коды AN, полностью представленные ниже, сочетают некоторые элементы функциональных и описательных кодов. Парта, к примеру, может включаться в статью с кодом AN113 — машины и оборудование — или относиться к материальным оборотным средствам, или даже к ценностям.

A1.37. Классификация нефинансовых активов изначально выделяет произведенные (AN1) и непроданные (AN2) активы. Существуют три основных группы произведенных активов: основные фонды (AN11), материальные оборотные средства (AN12) и ценности (AN13). Три основных группы непроданных активов — это природные ресурсы (AN21), контракты, договоры аренды и лицензии (AN22) и покупки гудвилла и маркетинговых активов за вычетом продаж (AN23).

A1.38. Запись для издержек, связанных с передачей прав собственности на непроданные активы (AN116), выделяется из общего ряда. Этот поток существует и рассматривается как часть накопления ос-

нового капитала, то есть приобретения основных фондов. Однако, когда уровни запасов распределяются по статьям, величина издержек, связанных с передачей прав собственности, включается в стоимость непроизведенных активов, к которым они относятся, и поэтому не показывается отдельно как часть статьи с кодом AN11. Данная статья включена в представленный ниже перечень исключительно с целью пояснения.

Произведенные нефинансовые активы (AN1)

Основные фонды по типам активов (AN11)

Жилые здания (AN111)

Другие здания и сооружения (AN112)

Нежилые здания (AN1121)

Другие сооружения (AN1122)

Улучшения земли (AN1123)

Машины и оборудование (AN113)

Транспортное оборудование (AN1131)

Информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование (AN1132)

Другие машины и оборудование (AN1133)

Системы вооружения (AN114)

Культивируемые биологические ресурсы (AN115)

Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе (AN1151)

Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе (AN1152)

[Издержки, связанные с передачей прав собственности на непроизведенные активы (AN116)]

Продукты интеллектуальной собственности (AN117)

Научные исследования и разработки (AN1171)

Разведка и оценка запасов полезных ископаемых (AN1172)

Компьютерное программное обеспечение и базы данных (AN1173)

Компьютерное программное обеспечение (AN11731)

Базы данных (AN11732)

Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений (AN1174)

Другие продукты интеллектуальной собственности (AN1179)

Материальные оборотные средства по типам (AN12)

Сырье и материалы (AN121)

Незавершенное производство (AN122)

Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов (AN1221)

Другое незавершенное производство (AN1222)

Готовые продукты (AN123)

Материальные оборотные средства военного назначения (AN124)

Товары для перепродажи (AN125)

Ценности (AN13)

Драгоценные металлы и камни (AN131)

Антиквариат и другие художественные предметы (AN132)

Другие ценности (AN133)

Непроизведенные нефинансовые активы (AN2)

Природные ресурсы (AN21)

Земля (AN211)

Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых (AN212)

Некультивируемые биологические ресурсы (AN213)

Водные ресурсы (AN214)

Другие природные ресурсы (AN215)

Диапазоны радиочастот (AN2151)

Прочие (AN2159)

Контракты, договоры аренды и лицензии (AN22)

Обращающиеся договоры операционного лизинга (AN221)

Разрешения на использование природных ресурсов (AN222)

- Разрешения на занятие определенными видами деятельности (AN223)
- Права на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе (AN224)
- Покупки гудвилла и маркетинговых активов за вычетом продаж (AN23)

Финансовые активы (коды AF)

A1.39. Как объяснялось в разделе об операциях с финансовыми активами и обязательствами, коды операций F и коды, относящиеся к уровням или позициям запасов (коды AF), концептуально в точности соответствуют друг другу. На практике же данные балансов активов и пассивов могут быть менее детализированными, и детализация далее первого уровня, показанного ниже, может отсутствовать. При желании, коды AF могут быть дезагрегированы так же, как коды F.

Монетарное золото и СПЗ (AF1)

Наличная валюта и депозиты (AF2)

Долговые ценные бумаги (AF3)

Ссуды (AF4)

Акционерный капитал и акции/паи инвестиционных фондов (AF5)

Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизованных гарантий (AF6)

Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками (AF7)

Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (AF8)

С. Дополнительные статьи

A1.40. В разных местах упоминалось о возможности введения дополнительных, или справочных, статей. Полный перечень таких статей приведен ниже с указанием на возможный порядок формирования их кодов. Основным условием является то, что код справочной статьи начинается с X, и он связан с кодом стандартной статьи путем формирования на его основе.

1. Неработающие ссуды

A1.41. Следующие коды применимы к запасам и потокам неработающих ссуд, описанным в главах 11 и 13. Поскольку ссуды имеют коды AF4 и F4, коды справочных статей начинаются с XAF4 для запасов и XF4 для потоков. Коды запасов:

XAF4_NNP Ссуды: номинальная стоимость, неработающие

XAF4_MNP Ссуды: рыночная стоимость, неработающие

Коды соответствующих потоков:

XF4_NNP Ссуды: номинальная стоимость, неработающие

XF4_MNP Ссуды: рыночная стоимость, неработающие

В обоих наборах кодов черта внизу указывает на место для кодов группировок ссуд, где это целесообразно, например, в балансе активов и пассивов.

XAF41NNP Краткосрочные ссуды: номинальная стоимость, неработающие

XAF42MNP Долгосрочные ссуды: рыночная стоимость, неработающие

2. Услуги капитала

A1.42 Следующие коды используются для обозначения услуг капитала, описанных в главе 20.

XCS Услуги капитала

X CSC Услуги капитала — Корпорации и органы государственного управления

P51c1 Потребление основного капитала

XRC Доход на капитал

XOC Другие затраты капитала

XCSU Услуги капитала — Некорпорированные предприятия

P51c2	Потребление основного капитала
XRU	Доход на капитал
XOU	Другие затраты капитала

3. Таблица для отражения обязательств пенсионных программ

A1.43. Следующие коды применяются в дополнительной таблице, описанной в части 2 главы 17. Различные коды предназначены для колонок и строк данной таблицы.

Колонки

A1.44. В кодах заголовков колонок буква «W» означает «негосударственный», а цифры относятся к соответствующим институциональным секторам.

- a. Обязательства, отраженные в основной последовательности счетов
 - Программы, ответственность за разработку и реализацию которых не несут органы государственного управления

XPC1W	Программы с определенной величиной отчислений
XPB1W	Программы с определенной величиной пособий
XPCB1W	Всего
 - Программы, ответственность за разработку и реализацию которых несут органы государственного управления

XPCG	Программы с определенной величиной отчислений
------	---
 - Программы для государственных служащих с определенной величиной пособий

XPBG12	В секторе финансовых корпораций
XPBG13	В секторе государственного управления
- b. Обязательства, не отраженные в основной последовательности счетов

XPBOUT13	В секторе государственного управления
XP1314	Пенсионные программы социального обеспечения
XPTOT	Все пенсионные программы
XPTOTNRH	В том числе: домашних хозяйств — нерезидентов

Строки

- a. Начальный баланс активов и пассивов

XAF63LS	Права на пенсионные пособия
---------	-----------------------------
- b. Операции

XD61p	Отчисления в пенсионные программы
XD6111	Фактические пенсионные отчисления работодателей
XD6121	Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей
XD6131	Фактические пенсионные отчисления домашних хозяйств
XD6141	Дополнения к пенсионным отчислениям домашних хозяйств
XD619	Другое (актуарное) накопление прав на пенсионные пособия в фондах социального обеспечения
XD62p	Пенсионные пособия
XD8	Корректировка на изменение в пенсионных правах
XD91	Изменение в пенсионных правах вследствие их передачи
XD92	Изменение в пенсионных правах вследствие изменений в структуре программы в результате переговоров
- c. Другие экономические потоки

XK7	Переоценки
XK5	Другие изменения в объеме
- d. Заключительный баланс активов и пассивов

XAF63LE	Права на пенсионные пособия
---------	-----------------------------

е. Дополнительные показатели

XP1	Выпуск
XAFN	Активы пенсионных программ на конец года

4. Потребительские товары длительного пользования

A1.45. Потребительские товары длительного пользования упоминаются в главах 3 и 13. Для их кодировки используется X как префикс, плюс DHHCE (durable household consumption expenditure — расходы домашних хозяйств на потребительские товары длительного пользования) плюс однозначный аффикс для подгруппы и двузначный для статей. Приводятся также соответствующие коды КИПЦ.

КИПЦ	Коды СНС	
	XDHHCE1	Мебель и предметы домашнего обихода
05.1.1	XDHHCE11	Мебель и предметы домашнего обихода
05.1.2	XDHHCE12	Ковры и другие покрытия для полов
05.3.1	XDHHCE13	Крупные бытовые приборы, электрические и неэлектрические
05.5.1	XDHHCE14	Крупные инструменты и приспособления
	XDHHCE2	Личный транспорт
07.1.1	XDHHCE21	Автомобили
07.1.2	XDHHCE22	Мотоциклы
07.1.3	XDHHCE23	Велосипеды
07.1.4	XDHHCE24	Гужевые транспортные средства
	XDHHCE3	Товары для развлечения и отдыха
08.2.0	XDHHCE31	Телефонное и факсимильное оборудование
09.1.1	XDHHCE32	Оборудование для приема, записи и воспроизведения звука и изображений
09.1.2	XDHHCE33	Фото- и кинооборудование и оптические приборы
09.1.3	XDHHCE34	Оборудование для обработки информации
09.2.1	XDHHCE35	Крупные товары длительного пользования для отдыха вне помещений
09.2.2	XDHHCE36	Музыкальные инструменты и крупные предметы длительного пользования для отдыха в помещениях
	XDHHCE4	Другие товары длительного пользования
12.3.1	XDHHCE41	Ювелирные украшения, наручные, карманные и другие часы
06.1.3	XDHHCE42	Лечебное оборудование и аппаратура

5. Прямые иностранные инвестиции

A1.46. Справочные статьи для прямых иностранных инвестиций (ПИИ), упомянутых, например, в главах 11 и 13, могут кодироваться с использованием префикса X, плюс код F или AF, плюс суффикс FDI, например :

XF42FDI	Операции по прямым иностранным инвестициям в форме долгосрочных ссуд
---------	--

6. Условные позиции

A1.47. Справочные статьи для условных позиций, упомянутых в главах 11 и 12, могут кодироваться с использованием префикса X, плюс код AF, плюс суффикс CP, например:

XAF11CP	когда право залога для монетарного золота может повлиять на его использование в качестве резервного актива.
---------	---

7. Наличная валюта и депозиты

A1.48. Справочные статьи для классификации отечественной и иностранной наличной валюты и депозитов, номинированных в отечественной и иностранной валюте, упомянутых в главе 11, могут кодироваться с использованием префикса X, плюс код F или AF, плюс суффикс LC для отечественной наличной валюты и депозитов в отечественной валюте или FC для иностранной наличной валюты и депозитов в иностранной валюте, например:

а. Для операций

XF21LC	Банкноты и монеты в отечественной валюте
XF22FC	Депозиты в иностранной валюте

в. Для запасов

XAF21LC	Банкноты и монеты в отечественной валюте
XAF22FC	Депозиты в иностранной валюте

8. Классификация долговых ценных бумаг по срокам погашения

A1.49. В главе 11 предлагается классифицировать долговые ценные бумаги по срокам погашения. Коды для этого можно создать, используя префикс X, плюс код AF, плюс суффикс, указывающий на дату погашения, например:

XAF32Y20	Долговые ценные бумаги со сроком погашения в 2020 году
----------	--

9. Долговые ценные бумаги, включенные и не включенные в листинг

A1.50. Справочные статьи для долговых ценных бумаг могут кодироваться с использованием префикса X, плюс код F или AF, плюс 1 для включенных в листинг и 2 для не включенных в листинг долговых ценных бумаг, например:

а. Для операций

XF321	Долговые ценные бумаги, включенные в листинг
XF322	Долговые ценные бумаги, не включенные в листинг

в. Для запасов

XAF321	Долговые ценные бумаги, включенные в листинг
XAF322	Долговые ценные бумаги, не включенные в листинг

10. Долгосрочные ссуды с оставшимся сроком погашения менее года и долгосрочные ссуды, обеспеченные залогом

A1.51. Долгосрочные ссуды с оставшимся сроком погашения менее года и долгосрочные ссуды, обеспеченные залогом, могут кодироваться с использованием префикса X, плюс код F или AF, плюс аффикс L1 для обозначения ссуд с оставшимся сроком погашения менее года и суффикс LM для обозначения ссуд, обеспеченных залогом, например:

а. Для операций

XF42L1	Долгосрочные ссуды с оставшимся сроком погашения менее года
XF42LM	Долгосрочные ссуды, обеспеченные залогом

в. Для запасов

XAF42L1	Долгосрочные ссуды с оставшимся сроком погашения менее года
XAF42LM	Долгосрочные ссуды, обеспеченные залогом

11. Акции инвестиционных фондов, включенные и не включенные в листинг

A1.52. Включенные и не включенные в листинг акции инвестиционных фондов могут кодироваться с префиксом X, плюс код F или AF, плюс 1 для включенных в листинг и 2 для не включенных в листинг акций, например:

а. Для операций

XF5291	Акции инвестиционных фондов, включенные в листинг
XF5292	Акции инвестиционных фондов, не включенные в листинг

в. Для запасов

XAF5291	Акции инвестиционных фондов, включенные в листинг
XAF5292	Акции инвестиционных фондов, не включенные в листинг

12. Просроченные проценты и основной долг

A1.53. Просроченные проценты и основной долг могут кодироваться с префиксом X, плюс код AF, плюс аффикс IA для просроченных процентов и аффикс PA для просроченного основного долга, например:

XAF42IA	Просроченные проценты по долгосрочным ссудам
XAF42PA	Просроченный основной долг по долгосрочным ссудам

13. Личные и общие денежные переводы

A1.54. Личные и общие денежные переводы между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами — упоминавшиеся в главе 8, могут кодироваться с использованием префикса X, плюс код текущего трансферта, плюс суффикс PR для личных переводов и TR для общих переводов, например:

XD5452PR	Личные денежные переводы между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами
XD5452TR	Общие денежные переводы между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Последовательность счетов

Счет производства	648
Счет образования доходов	650
Счет распределения первичных доходов	652
Счет предпринимательского дохода	654
Счет распределения других первичных доходов	656
Счет вторичного распределения доходов	658
Счет использования располагаемого дохода	660
Счет перераспределения доходов в натуральной форме	660
Счет использования скорректированного располагаемого дохода	660
Счет операций с капиталом	662
Финансовый счет	664
Счет других изменений в объеме активов	666
Счет переоценки	668
Балансы активов и пассивов	670

Показатели в закрашенных ячейках определяются с использованием правил ведения счетов Системы. Записи в ячейках, в которых указан ноль, возможны, но на практике могут быть незначительны. Записи в пустых ячейках невозможны или отсутствует де-загрегирование.

Счет производства

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
P7	Импорт товаров и услуг								499	499
P71	Импорт товаров								392	392
P72	Импорт услуг								107	107
P6	Экспорт товаров и услуг							540		540
P61	Экспорт товаров							462		462
P62	Экспорт услуг							78		78
P1	Выпуск								3 604	3 604
P11	Рыночный выпуск								3077	3077
P12	Выпуск для собственного конечного использования								147	147
P13	Нерыночный выпуск								380	380
P2	Промежуточное потребление	1477	52	222	115	17	1883			1883
D21	Налоги на продукты								141	141
D31	Субсидии на продукты (-)								-8	-8
B1g	Валовая добавленная стоимость/Валовой внутренний продукт	1331	94	126	155	15	1854			1854
P51c	Потребление основного капитала	157	12	27	23	3	222			222
B1n	Чистая добавленная стоимость/Чистый внутренний продукт	1174	82	99	132	12	1632			1632
B11	Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами							-41		-41

Счет производства

										Ресурсы	
Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего	
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир			
P7	Импорт товаров и услуг							499		499	
P71	Импорт товаров							392		392	
P72	Импорт услуг							107		107	
P6	Экспорт товаров и услуг								540	540	
P61	Экспорт товаров								462	462	
P62	Экспорт услуг								78	78	
P1	Выпуск	2808	146	348	270	32	3604			3604	
P11	Рыночный выпуск	2808	146	0	123	0	3077			3077	
P12	Выпуск для собственного конечного использования	0	0	0	147	0	147			147	
P13	Нерыночный выпуск			348		32	380			380	
P2	Промежуточное потребление								1883	1883	
D21	Налоги на продукты						141			141	
D31	Субсидии на продукты (-)						-8			-8	

Счет образования доходов

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
D1	Оплата труда	986	44	98	11	11	1150			1150
D11	Заработная плата	841	29	63	11	6	950			950
D12	Отчисления работодателей на социальное страхование	145	15	35	0	5	200			200
D121	Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	132	14	31	0	4	181			181
D1211	Фактические пенсионные отчисления работодателей	122	14	28	0	4	168			168
D1212	Фактические непенсионные отчисления работодателей	10	0	3	0	0	13			13
D122	Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	13	1	4	0	1	19			19
D1221	Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей	12	1	4	0	1	18			18
D1222	Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей	1	0	0	0	0	1			1
D2	Налоги на производство и импорт						235			235
D21	Налоги на продукты						141			141
D211	Налоги типа налога на добавленную стоимость (НДС)						121			121
D212	Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС						17			17
D2121	Импортные пошлины						17			17
D2122	Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины						0			0
D213	Налоги на экспорт						1			1
D214	Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт						2			2
D29	Другие налоги на производство	88	4	1	0	1	94			94
D3	Субсидии						-44			-44
D31	Субсидии на продукты (-)						-8			-8
D311	Субсидии на импорт						0			0
D312	Субсидии на экспорт						0			0
D319	Другие субсидии на продукты						-8			-8
D39	Другие субсидии на производство	-35	0	0	-1	0	-36			-36
B2g	Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
B3g	Валовой смешанный доход				61		61			61
P51c1	Потребление основного капитала в составе валовой прибыли	157	12	27	15	3	214			
P51c2	Потребление основного капитала в составе валового смешанного дохода				8		8			
B2n	Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
B3n	Чистый смешанный доход				53		53			53

Счет распределения первичных доходов

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
D1	Оплата труда							6		6
D11	Заработная плата							6		6
D12	Отчисления работодателей на социальное страхование							0		0
D121	Фактические отчисления работодателей на социальное страхование							0		0
D1211	Фактические пенсионные отчисления работодателей							0		0
D1212	Фактические непенсионные отчисления работодателей							0		0
D122	Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование							0		0
D1221	Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей							0		0
D1222	Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей							0		0
D2	Налоги на производство и импорт									0
D21	Налоги на продукты									0
D211	Налоги типа налога на добавленную стоимость (НДС)									0
D212	Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС									0
D2121	Импортные пошлины									0
D2122	Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины									0
D213	Налоги на экспорт									0
D214	Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт									0
D29	Другие налоги на производство									0
D3	Субсидии									0
D31	Субсидии на продукты (-)									0
D311	Субсидии на импорт									0
D312	Субсидии на экспорт									0
D319	Другие субсидии на продукты									0
D39	Другие субсидии на производство									0
D4	Доходы от собственности	134	168	42	41	6	391	44		435
D41	Проценты	56	106	35	14	6	217	13		230
D42	Распределенный доход корпораций	47	15				62	17		79
D421	Дивиденды	39	15				54	13		67
D422	Изъятие из дохода квазикорпораций	8	0				8	4		12
D43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	0	0				0	14		14
D44	Выплаты другого инвестиционного дохода		47				47	0		47
D441	Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов		25				25	0		25
D442	Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав		8				8	0		8
D443	Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов		14				14	0		14
D45	Рента	31	0	7	27	0	65			65
B5g	Валовое сальдо первичных доходов/ Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
B5n	Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642

Счет предпринимательского дохода

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11 S12 S13 S14 S15					S1 S2		Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
D4	Доходы от собственности	87	153				240			240
D41	Проценты	56	106				162			162
D42	Распределенный доход корпораций									
D421	Дивиденды									
D422	Изъятие из дохода квазикорпораций									
D43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций									
D44	Выплаты другого инвестиционного дохода		47				47			47
D441	Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов		25				25			25
D442	Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав		8				8			8
D443	Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов		14				14			14
D45	Рента	31	0				31			31
B4g	Валовой предпринимательский доход	301	42				343			343
B4n	Чистый предпринимательский доход	144	30				174			174

Счет предпринимательского дохода

Ресурсы

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B2g	Валовая прибыль	292	46	27	84	3	452			452
B3g	Валовой смешанный доход				61		61			61
B2n	Чистая прибыль	135	34	0	69	0	238			238
B3n	Чистый смешанный доход				53		53			53
D4	Доходы от собственности	96	149				245			245
D41	Проценты	33	106				139			139
D42	Распределенный доход корпораций	10	25				35			35
D421	Дивиденды	10	25				35			35
D422	Изъятие из дохода квазикорпораций						0			0
D43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	4	7				11			11
D44	Выплаты другого инвестиционного дохода	8	8				16			16
D441	Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов	5					5			5
D442	Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав						0			0
D443	Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов	3	8				11			11
D45	Рента	41	3				44			44

Счет распределения других первичных доходов

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
D1	Оплата труда							6		6
D2	Налоги на производство и импорт									
D3	Субсидии									
D4	Доходы от собственности	47	15	42	41	6	151	63		214
D41	Проценты			35	14	6	55	13		68
D42	Распределенный доход корпораций	47	15				62	17		79
D421	Дивиденды	39	15				54	0		54
D422	Изъятие из дохода квазикорпораций	8					8	36		44
D43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций						0	14		14
D44	Выплаты другого инвестиционного дохода						0	0		0
D441	Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов						0	0		0
D442	Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав						0	0		0
D443	Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов						0	0		0
D45	Рента			7	27	0	34			34
B5g	Валовое сальдо первичных доходов/ Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
B5n	Чистое сальдо первичных доходов/ Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642

Счет распределения других первичных доходов

										Ресурсы
Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B4g	Валовой предпринимательский доход	301	42				343			343
B4n	Чистый предпринимательский доход	144	30				174			174
D1	Оплата труда				1154		1154	2		1156
D2	Налоги на производство и импорт			235			235			235
D3	Субсидии			-44			-44			-44
D4	Доходы от собственности			22	123	7	152	38		190
D41	Проценты			14	49	7	70	21		91
D42	Распределенный доход корпораций			7	20	0	27	17		44
D421	Дивиденды			5	13	0	18	14		32
D422	Изъятие из дохода квазикорпораций			2	7	0	9	3		12
D43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций			0	3	0	3	0		3
D44	Выплаты другого инвестиционного дохода			1	30	0	31	0		31
D441	Инвестиционный доход, вмененный держателям страховых полисов			0	20	0	20	0		20
D442	Инвестиционный доход, подлежащий выплате на активы в форме пенсионных прав			0	8	0	8	0		8
D443	Инвестиционный доход, вмененный держателям акций коллективных инвестиционных фондов			1	2	0	3	0		3
D45	Рента			0	21	0	21			21

Счет вторичного распределения доходов

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
	Текущие трансферты	98	277	248	582	7	1212	17		1229
D5	Текущие налоги на доходы, имущество и т.д.	24	10	0	178	0	212	1		213
D51	Налоги на доходы	20	7	0	176	0	203	1		204
D59	Другие текущие налоги	4	3	0	2	0	9			9
D61	Чистые отчисления на социальное страхование				333		333	0		333
D611	Фактические отчисления работодателей на социальное страхование				181		181	0		181
D6111	Фактические пенсионные отчисления работодателей				168		168	0		168
D6112	Фактические непенсионные отчисления работодателей				13		13	0		13
D612	Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование				19		19	0		19
D6121	Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей				18		18	0		18
D6122	Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей				1		1	0		1
D613	Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование				129		129	0		129
D6131	Фактические пенсионные отчисления домашних хозяйств				115		115	0		115
D6132	Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств				14		14	0		14
D614	Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование				10		10	0		10
D6141	Дополнения к пенсионным отчислениям домашних хозяйств				8		8	0		8
D6142	Дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств				2		2	0		2
	Оплата услуг программ социального страхования				6		6	0		6
D62	Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	62	205	112	0	5	384	0		384
D621	Пособия по социальному обеспечению в денежной форме			53			53	0		53
D6211	Пенсионные пособия по социальному обеспечению			45			45	0		45
D6212	Непенсионные пособия по социальному обеспечению в денежной форме			8			8	0		8
D622	Другие пособия по социальному страхованию	62	205	7	0	5	279	0		279
D6221	Другие пенсионные пособия по социальному страхованию	49	193	5	0	3	250	0		250
D6222	Другие непенсионные пособия по социальному страхованию	13	12	2	0	2	29	0		29
D623	Пособия по социальной помощи в денежной форме			52			52			52
D7	Другие текущие трансферты	12	62	136	71	2	283	16		299
D71	Чистые страховые премии, кроме премий по страхованию жизни	8	13	4	31	0	56	2		58
D711	Чистые страховые премии по прямому страхованию, кроме страхования жизни	8	0	4	31	0	43	1		44
D712	Чистые страховые премии по перестрахованию, кроме страхования жизни		13				13	1		14
D72	Страховые возмещения, кроме выплат по страхованию жизни		48				48	12		60
D721	Возмещения по прямому страхованию, кроме страхования жизни		45				45	0		45
D722	Возмещения по перестрахованию, кроме страхования жизни		3				3	12		15
D73	Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления			96			96	0		96
D74	Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества			31			31	1		32
D75	Прочие текущие трансферты	4	1	5	40	2	52	1		53
D751	Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ	1	1	5	29	0	36	0		36
D752	Текущие трансферты между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами				7		7	1		8
D759	Другие прочие текущие трансферты	3	0	0	4	2	9	0		9
B6g	Валовой располагаемый доход	228	25	317	1219	37	1826			1826
B6n	Чистый располагаемый доход	71	13	290	1196	34	1604			1604

Счет вторичного распределения доходов

Ресурсы

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B5g	Валовое сальдо первичных доходов/Валовой национальный доход	254	27	198	1381	4	1864			1864
B5n	Чистое сальдо первичных доходов/Чистый национальный доход	97	15	171	1358	1	1642			1642
	Текущие трансферты	72	275	367	420	40	1174	55		1229
D5	Текущие налоги на доходы, имущество и т.д.			213			213	0		213
D51	Налоги на доходы			204			204	0		204
D59	Другие текущие налоги			9			9			9
D61	Чистые отчисления на социальное страхование	66	213	50	0	4	333	0		333
D611	Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	31	110	38	0	2	181	0		181
D6111	Фактические пенсионные отчисления работодателей	27	104	35	0	2	168	0		168
D6112	Фактические непенсионные отчисления работодателей	4	6	3	0	0	13	0		13
D612	Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	12	2	4	0	1	19	0		19
D6121	Условно исчисленные пенсионные отчисления работодателей	12	1	4	0	1	18	0		18
D6122	Условно исчисленные непенсионные отчисления работодателей	0	1	0	0	0	1	0		1
D613	Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование	25	94	9	0	1	129	0		129
D6131	Фактические пенсионные отчисления домашних хозяйств	19	90	6	0	0	115	0		115
D6132	Фактические непенсионные отчисления домашних хозяйств	6	4	3	0	1	14	0		14
D614	Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование		10				10	0		10
D6141	Дополнения к пенсионным отчислениям домашних хозяйств		8				8	0		8
D6142	Дополнения к непенсионным отчислениям домашних хозяйств		2				2	0		2
	Оплата услуг программ социального страхования	2	3	1			6	0		6
D62	Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме				384		384	0		384
D621	Пособия по социальному обеспечению в денежной форме				53		53	0		53
D6211	Пенсионные пособия по социальному обеспечению				45		45	0		45
D6212	Непенсионные пособия по социальному обеспечению в денежной форме				8		8	0		8
D622	Другие пособия по социальному страхованию				279		279	0		279
D6221	Другие пенсионные пособия по социальному страхованию				250		250	0		250
D6222	Другие непенсионные пособия по социальному страхованию				29		29	0		29
D623	Пособия по социальной помощи в денежной форме				52		52	0		52
D7	Другие текущие трансферты	6	62	104	36	36	244	55		299
D71	Чистые страховые премии, кроме премий по страхованию жизни		47				47	11		58
D711	Чистые страховые премии по прямому страхованию, кроме страхования жизни		44				44			44
D712	Чистые страховые премии по перестрахованию, кроме страхования жизни		3				3	11		14
D72	Страховые возмещения, кроме выплат по страхованию жизни	6	15	1	35	0	57	3		60
D721	Возмещения по прямому страхованию, кроме страхования жизни	6		1	35		42	3		45
D722	Возмещения по перестрахованию, кроме страхования жизни		15				15	0		15
D73	Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления			96			96	0		96
D74	Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества			1			1	31		32
D75	Прочие текущие трансферты	0	0	6	1	36	43	10		53
D751	Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ					36	36			36
D752	Текущие трансферты между домашними хозяйствами — резидентами и нерезидентами				1		1	7		8
D759	Другие прочие текущие трансферты			6			6	3		9

Счет использования располагаемого дохода

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11		S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир			
P3	Расходы на конечное потребление				352	1015	32	1399			1399
P31	Расходы на индивидуальное потребление				184	1015	31	1230			1230
P32	Расходы на коллективное потребление				168		1	169			169
D8	Корректировка на изменение в пенсионных правах	0	11	0			0	11	0		11
B8g	Валовое сбережение	228	14	-35		215	5	427			427
B8n	Чистое сбережение	71	2	-62		192	2	205			205
B12	Сальдо по текущим внешним операциям								-13		-13

Счет перераспределения доходов в натуральной форме

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11		S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир			
D63	Социальные трансферты в натуральной форме				184		31	215			215
D631	Социальные трансферты в натуральной форме — нерыночное производство				180		31	211			211
D632	Социальные трансферты в натуральной форме — приобретенная рыночная продукция				4			4			4
B7g	Скорректированный валовой располагаемый доход	228	25	133		1434	6	1826			1826
B7n	Скорректированный чистый располагаемый доход	71	13	106		1411	3	1604			1604

Счет использования скорректированного располагаемого дохода

Использование

Код	Операции и балансирующие статьи	S11		S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир			
P4	Фактическое конечное потребление				168	1230	1	1399			1399
P41	Фактическое индивидуальное потребление					1230		1230			1230
P42	Фактическое коллективное потребление				168		1	169			169
D8	Корректировка на изменение в пенсионных правах	0	11	0			0	11	0		11
B8g	Валовое сбережение	228	14	-35		215	5	427			427
B8n	Чистое сбережение	71	2	-62		192	2	205			205
B12	Сальдо по текущим внешним операциям								-13		-13

Счет использования располагаемого дохода

		Ресурсы								
Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B6g	Валовой располагаемый доход	228	25	317	1219	37	1826			1826
B6n	Чистый располагаемый доход	71	13	290	1196	34	1604			1604
P3	Расходы на конечное потребление								1399	1399
P31	Расходы на индивидуальное потребление								1230	1230
P32	Расходы на коллективное потребление								169	169
D8	Корректировка на изменение в пенсионных правах				11		11	0		11

Счет перераспределения доходов в натуральной форме

		Ресурсы								
Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B6g	Валовой располагаемый доход	228	25	317	1219	37	1826			1826
B6n	Чистый располагаемый доход	71	13	290	1196	34	1604			1604
D63	Социальные трансферты в натуральной форме				215		215			215
D631	Социальные трансферты в натуральной форме — нерыночное производство				211		211			211
D632	Социальные трансферты в натуральной форме — приобретенная рыночная продукция				4		4			4

Счет использования скорректированного располагаемого дохода

		Ресурсы								
Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B7g	Скорректированный валовой располагаемый доход	228	25	133	1434	6	1826			1826
B7n	Скорректированный чистый располагаемый доход	71	13	106	1411	3	1604			1604
P4	Фактическое конечное потребление								1399	1399
P41	Фактическое индивидуальное потребление								1230	1230
P42	Фактическое коллективное потребление								169	169
D8	Корректировка на изменение в пенсионных правах				11		11	0		11

Счет операций с капиталом

Изменения в активах

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
P5g	Валовое накопление капитала	308	8	38	55	5	414			414
P5n	Чистое накопление капитала	151	-4	11	32	2	192			192
P51g	Валовое накопление основного капитала	280	8	35	48	5	376			376
P511	Приобретение основных фондов за вычетом выбытия	263	8	35	48	5	359			359
P5111	Приобретение новых основных фондов	262	8	38	45	5	358			358
P5112	Приобретение существующих основных фондов	5	0	0	3	1	9			9
P5113	Выбытие существующих основных фондов	-4		-3	0	-1	-8			-8
P512	Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы	17					17			17
P51c	Потребление основного капитала	-157	-12	-27	-23	-3	-222			-222
AN11	Валовое накопление основного капитала по типам активов									
AN111	Жилые здания									
AN112	Другие здания и сооружения									
AN1121	Нежилые здания									
AN1122	Другие сооружения									
AN1123	Улучшения земли									
AN113	Машины и оборудование									
AN1131	Транспортное оборудование									
AN1132	ИКТ оборудование									
AN1139	Другие машины и оборудование									
AN114	Системы вооружения									
AN115	Культивируемые биологические ресурсы									
AN1151	Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе									
AN1152	Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе									
AN116	Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы									
AN117	Продукты интеллектуальной собственности									
AN1171	Научные исследования и разработки									
AN1172	Разведка и оценка запасов полезных ископаемых									
AN1173	Компьютерное программное обеспечение и базы данных									
AN11731	Компьютерное программное обеспечение									
AN11732	Базы данных									
AN1174	Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений									
AN1179	Другие продукты интеллектуальной собственности									
P52 AN12	Изменение запасов материальных оборотных средств	26	0	0	2	0	28			28
AN121	Сырье и материалы									
AN122	Незавершенное производство									
AN1221	Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов									
AN1222	Другое незавершенное производство									
AN123	Готовые продукты									
AN124	Материальные оборотные средства военного назначения									
AN125	Товары для перепродажи									
P53 AN13	Приобретение ценностей за вычетом выбытия	2	0	3	5	0	10			10
NP	Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия	-7	0	2	4	1	0			0
NP1	Приобретение природных ресурсов за вычетом выбытия	-6	0	2	3	1	0			0
AN21	Природные ресурсы									
AN211	Земля									
AN212	Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых									
AN213	Некультивируемые биологические ресурсы									
AN214	Водные ресурсы									
AN215	Другие природные ресурсы									
AN2151	Диапазоны радиочастот									
AN2159	Прочие									
NP2	Приобретение контрактов, договоров аренды и лицензий за вычетом выбытия	-1	0	0	1	0	0	0	0	0
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии									
AN221	Обращающиеся договоры операционного лизинга									
AN222	Разрешения на использование природных ресурсов									
AN223	Разрешения на занятие определенными видами деятельности									
AN224	Права на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе									
NP3 AN23	Покупки гудвила и маркетинговых активов за вычетом продаж	0	0				0	0		0
D9r	Капитальные трансферты, подлежащие получению									
D91r	Налоги на капитал, подлежащие получению									
D92r	Инвестиционные гранты, подлежащие получению									
D99r	Другие капитальные трансферты, подлежащие получению									
D9p	Капитальные трансферты, подлежащие выплате									
D91p	Налоги на капитал, подлежащие выплате									
D92p	Инвестиционные гранты, подлежащие выплате									
D99p	Другие капитальные трансферты, подлежащие выплате									
B9	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0

Счет операций с капиталом

Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B8n	Чистое сбережение	71	2	-62	192	2	205			205
B12	Сальдо по текущим внешним операциям							-13		-13
P5g	Валовое накопление капитала								414	414
P5n	Чистое накопление капитала								192	192
P51g	Валовое накопление основного капитала								376	376
P511	Приобретение основных фондов за вычетом выбытия									
P5111	Приобретение новых основных фондов								359	359
P5112	Приобретение существующих основных фондов								358	358
P5113	Выбытие существующих основных фондов								9	9
P512	Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы								-8	-8
P51c	Потребление основного капитала									
AN11	Валовое накопление основного капитала по типам активов									
AN111	Жилые здания									
AN112	Другие здания и сооружения									
AN1121	Нежилые здания									
AN1122	Другие сооружения									
AN1123	Улучшения земли									
AN113	Машины и оборудование									
AN1131	Транспортное оборудование									
AN1132	ИКТ оборудование									
AN1139	Другие машины и оборудование									
AN114	Системы вооружения									
AN115	Культивируемые биологические ресурсы									
AN1151	Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе									
AN1152	Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе									
AN116	Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы									
AN117	Продукты интеллектуальной собственности									
AN1171	Научные исследования и разработки									
AN1172	Разведка и оценка запасов полезных ископаемых									
AN1173	Компьютерное программное обеспечение и базы данных									
AN11731	Компьютерное программное обеспечение									
AN11732	Базы данных									
AN1174	Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений									
AN1179	Другие продукты интеллектуальной собственности									
P52 AN12	Изменение запасов материальных оборотных средств									
AN121	Сырье и материалы									28
AN122	Незавершенное производство									
AN1221	Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов									
AN1222	Другое незавершенное производство									
AN123	Готовые продукты									
AN124	Материальные оборотные средства военного назначения									
AN125	Товары для перепродажи									
P53 AN13	Приобретение ценностей за вычетом выбытия									
NP	Приобретение произведенных активов за вычетом выбытия									
NP1	Приобретение природных ресурсов за вычетом выбытия									
AN21	Природные ресурсы									10
AN211	Земля									0
AN212	Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых									0
AN213	Некультивируемые биологические ресурсы									
AN214	Водные ресурсы									
AN215	Другие природные ресурсы									
AN2151	Диапазоны радиочастот									
AN2159	Прочие									
NP2	Приобретение контрактов, договоров аренды и лицензий за вычетом выбытия									
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии									
AN221	Обращающиеся договоры операционного лизинга									
AN222	Разрешения на использование природных ресурсов									
AN223	Разрешения на занятие определенными видами деятельности									
AN224	Права на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе									
NP3 AN23	Покупки гудвила и маркетинговых активов за вычетом продаж									
D9r	Капитальные трансферты, подлежащие получению	33	0	6	23	0	62	4		66
D91r	Налоги на капитал, подлежащие получению			2			2			2
D92r	Инвестиционные гранты, подлежащие получению	23	0	0	0	0	23	4		27
D99r	Другие капитальные трансферты, подлежащие получению	10	0	4	23	0	37			37
D9p	Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-16	-7	-34	-5	-3	-65	-1		-66
D91p	Налоги на капитал, подлежащие выплате	0	0	0	-2	0	-2	0		-2
D92p	Инвестиционные гранты, подлежащие выплате			-27			-27			-27
D99p	Другие капитальные трансферты, подлежащие выплате	-16	-7	-7	-3	-3	-36	-1		-37
B101	Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережений и капитальных трансфертов	88	-5	-90	210	-1	202	-10		192

Финансовый счет

Изменения в активах

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
	Чистое приобретение финансовых активов	83	172	-10	189	2	436	47		483
F1	Монетарное золото и СПЗ		-1				-1	1		0
F11	Монетарное золото		0				0	0		0
F12	СПЗ		-1				-1	1		0
F2	Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
F21	Наличная валюта	5	15	2	10	1	33	3		36
F22	Переводимые депозиты	30	-5	-27	27	1	26	2		28
F221	Межбанковские позиции		-5				-5			-5
F229	Другие переводимые депозиты	30	0	-27	27	1	31	2		33
F29	Другие депозиты	4	0	-1	27	0	30	6		36
F3	Долговые ценные бумаги	7	66	4	10	-1	86	9		95
F31	Краткосрочные	10	13	1	3	0	27	2		29
F32	Долгосрочные	-3	53	3	7	-1	59	7		66
F4	Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
F41	Краткосрочные	14	4	1	3	0	22	3		25
F42	Долгосрочные	5	49	2	0	0	56	1		57
F5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	10	28	3	66	0	107	12		119
F51	Акционерный капитал	10	25	3	53	0	91	12		103
F511	Акции, включенные в листинг	5	23	1	48	0	77	10		87
F512	Акции, не включенные в листинг	3	1	1	2	0	7	2		9
F519	Другие виды участия в капитале	2	1	1	3	0	7	0		7
F52	Акции/паи инвестиционных фондов	0	3	0	13	0	16	0		16
F521	Акции/паи фондов денежного рынка	0	2	0	5	0	7	0		7
F522	Акции/паи инвестиционных фондов не денежного рынка	0	1	0	8	0	9	0		9
F6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	7	1	39	0	48	0		48
F61	Страховые технические резервы, кроме резервов по страхованию жизни	1	2	0	4	0	7	0		7
F62	Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам	0	0	0	22	0	22	0		22
F63	Права на пенсионные пособия				11		11	0		11
F64	Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами		3				3	0		3
F65	Права на непенсионные пособия				2		2	0		2
F66	Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям	0	2	1	0	0	3	0		3
F7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	3	0	14	0		14
F71	Производные финансовые инструменты	3	8	0	1	0	12	0		12
F711	Опционы	1	3	0	1	0	5	0		5
F712	Форварды	2	5	0	0	0	7	0		7
F72	Опционы на приобретение акций работниками	0			2		2			2
F8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	4	1	5	4	1	15	10		25
F81	Коммерческие кредиты и авансы	3		1	3		7	8		15
F89	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)	1	1	4	1	1	8	2		10

Финансовый счет

Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Код	Операции и балансирующие статьи	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
B9	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	-56	-1	-103	174	-4	10	-10		0
	Чистое принятие обязательств	139	173	93	15	6	426	57		483
F1	Монетарное золото и СПЗ									
F11	Монетарное золото									
F12	СПЗ									0
F2	Наличная валюта и депозиты		65	37			102	-2		100
F21	Наличная валюта			35			35	1		36
F22	Переводимые депозиты		26	2			28	0		28
F221	Межбанковские позиции		-5				-5			-5
F229	Другие переводимые депозиты		31	2			33			33
F29	Другие депозиты		39				39	-3		36
F3	Долговые ценные бумаги	6	30	38	0	0	74	21		95
F31	Краткосрочные	2	18	4	0	0	24	5		29
F32	Долгосрочные	4	12	34	0	0	50	16		66
F4	Ссуды	21	0	9	11	6	47	35		82
F41	Краткосрочные	4	0	3	2	2	11	14		25
F42	Долгосрочные	17	0	6	9	4	36	21		57
F5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	83	22				105	14		119
F51	Акционерный капитал	83	11				94	9		103
F511	Акции, включенные в листинг	77	7				84	3		87
F512	Акции, не включенные в листинг	3	4				7	2		9
F519	Другие виды участия в капитале	3					3	4		7
F52	Акции/паи инвестиционных фондов		11				11	5		16
F521	Акции/паи фондов денежного рынка		5				5	2		7
F522	Акции/паи инвестиционных фондов неденежного рынка		6				6	3		9
F6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий		48	0			48	0		48
F61	Страховые технические резервы, кроме резервов по страхованию жизни		7				7	0		7
F62	Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам		22				22	0		22
F63	Права на пенсионные пособия		11				11	0		11
F64	Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами		3				3	0		3
F65	Права на непенсионные пособия		2				2	0		2
F66	Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям		3	0			3	0		3
F7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	0	0	11	3		14
F71	Производные финансовые инструменты	2	7	0	0	0	9	3		12
F711	Опционы	2	2	0	0	0	4	1		5
F712	Форварды	0	5	0	0	0	5	2		7
F72	Опционы на приобретение акций работниками	1	1				2			2
F8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	26	0	9	4		39	-14		25
F81	Коммерческие кредиты и авансы	6	0	6	4	0	16	-1		15
F89	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)	20	0	3	0	0	23	-13		10

Счет других изменений в объеме активов

Изменения в активах

Другие потоки		S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
K1	Экономическое появление активов	26	0	7	0	0	33			33
AN1	Произведенные нефинансовые активы			3			3			3
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	26	0	4	0	0	30			30
AN21	Природные ресурсы	22		4			26			26
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	4					4			4
AN23	Гудвилл и маркетинговые активы						0			0
K2	Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов	-9	0	-2	0	0	-11			-11
K21	Истощение природных ресурсов	-6	0	-2	0	0	-8			-8
AN21	Природные ресурсы	-6		-2			-8			-8
K22	Другое экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов	-3	0	0	0	0	-3			-3
AN21	Природные ресурсы						0			0
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	-1					-1			-1
AN23	Гудвилл и маркетинговые активы	-2					-2			-2
K3	Экстраординарные потери	-5	0	-6	0	0	-11			-11
AN1	Произведенные нефинансовые активы	-5		-4			-9			-9
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы			-2			-2			-2
AF	Финансовые активы/обязательства						0			0
K4	Некомпенсируемые конфискации	-5	0	5	0	0	0			0
AN1	Произведенные нефинансовые активы	-1		1			0			0
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	-4		4			0			0
AF	Финансовые активы/обязательства						0			0
K5	Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	1	1	0	0	0	2			2
AN1	Произведенные нефинансовые активы	1					1			1
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы						0			0
AF	Финансовые активы/обязательства		1				1			1
K6	Изменения в классификации	6	-2	-4	0	0	0			0
K61	Изменения в классификации по секторам и в связи с реструктуризацией	6	0	-4	0	0	2			2
AN1	Произведенные нефинансовые активы	3		-3			0			0
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	1		-1			0			0
AF	Финансовые активы/обязательства	2					2			2
K62	Другие изменения в классификации активов и обязательств	0	-2	0	0	0	-2			-2
AN1	Произведенные нефинансовые активы		-2				-2			-2
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	0	0	0			0			0
AF	Финансовые активы/обязательства	0	0	0			0			0
	Всего другие изменения в объеме	14	-1	0	0	0	13			13
AN1	Произведенные нефинансовые активы	-2	-2	-3	0	0	-7			-7
AN11	Основные фонды	1		-3			-2			-2
AN12	Материальные оборотные средства	-3					-3			-3
AN13	Ценности		-2				-2			-2
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	14	0	3	0	0	17			17
AN21	Природные ресурсы	10	0	1	0	0	11			11
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	4		2			6			6
AN23	Гудвилл и маркетинговые активы	0					0			0
AF	Финансовые активы/обязательства	2	1	0	0	0	3			3
AF1	Монетарное золото и СПЗ						0			0
AF2	Наличная валюта и депозиты						0			0
AF3	Долговые ценные бумаги						0			0
AF4	Ссуды						0			0
AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	2					2			2
AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий		1				1			1
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками						0			0
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность						0			0

Счет других изменений в объеме активов

Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

	Другие потоки	S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги	Всего
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир		
K1	Экономическое появление активов									
AN1	Произведенные нефинансовые активы									
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									
AN21	Природные ресурсы									
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии									
AN23	Гудвилл и маркетинговые активы									
K2	Экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов									
K21	Истощение природных ресурсов									
AN21	Природные ресурсы									
K22	Другое экономическое исчезновение произведенных нефинансовых активов									
AN21	Природные ресурсы									
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии									
AN23	Гудвилл и маркетинговые активы									
K3	Экстраординарные потери									
AN1	Произведенные нефинансовые активы									
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									
AF	Финансовые активы/обязательства									
K4	Некомпенсируемые конфискации									
AN1	Произведенные нефинансовые активы									
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									
AF	Финансовые активы/обязательства									
K5	Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи	0	0	0	1	0	1			1
AN1	Произведенные нефинансовые активы									
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									
AF	Финансовые активы/обязательства	0	0	0	1	0	1			1
K6	Изменения в классификации	0	0	2	0	0	2			2
K61	Изменения в классификации по секторам и в связи с реструктуризацией	0	0	2	0	0	2			2
AN1	Произведенные нефинансовые активы									
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									
AF	Финансовые активы/обязательства	0	0	2	0	0	2			2
K62	Другие изменения в классификации активов и обязательств	0	0	0	0	0	0			0
AN1	Произведенные нефинансовые активы									0
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									0
AF	Финансовые активы/обязательства	0	0	0	0	0	0			0
	Всего другие изменения в объеме	0	0	2	1	0	3			3
AN1	Произведенные нефинансовые активы									
AN11	Основные фонды									
AN12	Материальные оборотные средства									
AN13	Ценности									
AN2	Непроизведенные нефинансовые активы									
AN21	Природные ресурсы									
AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии									
AN23	Гудвилл и маркетинговые активы									
AF	Финансовые активы/обязательства	0	0	2	1	0	3			3
AF1	Монетарное золото и СПЗ									
AF2	Наличная валюта и депозиты									
AF3	Долговые ценные бумаги									
AF4	Ссуды						0			0
AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов			2			2			2
AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий				1		1			1
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками									
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность									
B102	Изменение чистой стоимости капитала вследствие других изменений в объеме активов	14	-1	-2	-1	0	10			

Счет переоценки

Изменения в активах

		S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2		
Другие потоки		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управ- ление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего
Номинальные холдинговые прибыли и убытки	AN	Нефинансовые активы	144	4	44	80	8	280		280
	AN1	Произведенные нефинансовые активы	63	2	21	35	5	126		126
	AN11	Основные фонды	58	2	18	28	5	111		111
	AN12	Материальные оборотные средства	4		1	2		7		7
	AN13	Ценности	1		2	5		8		8
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	81	2	23	45	3	154		154
	AN21	Природные ресурсы	80	1	23	45	3	152		152
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	1	1				2		2
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы								
	AF	Финансовые активы/обязательства	8	57	1	16	2	84	7	91
	AF1	Монетарное золото и СПЗ		11	1			12		12
	AF2	Наличная валюта и депозиты						0		0
	AF3	Долговые ценные бумаги	3	30		6	1	40	4	44
	AF4	Ссуды						0		0
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	5	16		10	1	32	3	35
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий						0		0
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками						0		0	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность						0		0	
Нейтральные холдинговые прибыли и убытки	AN	Нефинансовые активы	101	3	32	56	6	198		198
	AN1	Произведенные нефинансовые активы	60	2	20	34	5	121		121
	AN11	Основные фонды	58	2	18	28	5	111		111
	AN12	Материальные оборотные средства	1		1	2		4		4
	AN13	Ценности	1		1	4		6		6
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	41	1	12	22	1	77		77
	AN21	Природные ресурсы	40	1	12	22	1	76		76
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	1					1		1
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы								
	AF	Финансовые активы/обязательства	18	71	8	36	3	136	12	148
	AF1	Монетарное золото и СПЗ		14	2			16		16
	AF2	Наличная валюта и депозиты	8		3	17	2	30	2	32
	AF3	Долговые ценные бумаги	2	18		4	1	25	3	28
	AF4	Ссуды	1	24	3			28	1	29
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	3	14		9		26	2	28
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	1		5		7	1	8
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками						0		0	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	3			1		4	3	7	
Реальные холдинговые прибыли и убытки	AN	Нефинансовые активы	43	1	12	24	2	82		82
	AN1	Произведенные нефинансовые активы	3	0	1	1	0	5		5
	AN11	Основные фонды	0	0	0	0	0			
	AN12	Материальные оборотные средства	3	0	0	0	0	3		3
	AN13	Ценности	0	0	1	1	0	2		2
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	40	1	11	23	2	77		77
	AN21	Природные ресурсы	40	0	11	23	2	76		76
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	0	1	0	0	0	1		1
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы								
	AF	Финансовые активы/обязательства	-10	-14	-7	-20	-1	-52	-5	-57
	AF1	Монетарное золото и СПЗ	0	-3	-1	0	0	-4	0	-4
	AF2	Наличная валюта и депозиты	-8	0	-3	-17	-2	-30	-2	-32
	AF3	Долговые ценные бумаги	1	12	0	2	0	15	1	16
	AF4	Ссуды	-1	-24	-3	0	0	-28	-1	-29
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	2	2	0	1	1	6	1	7
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	-1	-1	0	-5	0	-7	-1	-8
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	0	0	0	0	0				
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	-3	0	0	-1	0	-4	-3	-7	

Счет переоценки

Изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала

Другие потоки		S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2	Товары и услуги		Всего							
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир										
Номинальные холдинговые прибыли и убытки	AN	Нефинансовые активы																
	AN1	Произведенные нефинансовые активы																
	AN11	Основные фонды																
	AN12	Материальные оборотные средства																
	AN13	Ценности																
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы																
	AN21	Природные ресурсы																
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии																
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы																
	AF	18	51	7	0	0	76	15			91							
	AF1	Монетарное золото и СПЗ																
	AF2	Наличная валюта и депозиты																
	AF3	1	34	7				42	2			44						
	AF4	Долговые ценные бумаги																
AF5	17	17				34	1			35								
AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий																	
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками																	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность																	
B103	Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков										134	10	38	96	10	288	-8	280
Нейтральные холдинговые прибыли и убытки	AN	Нефинансовые активы																
	AN1	Произведенные нефинансовые активы																
	AN11	Основные фонды																
	AN12	Материальные оборотные средства																
	AN13	Ценности																
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы																
	AN21	Природные ресурсы																
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии																
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы																
	AF	37	68	13	5	3	126	22			148							
	AF1	Монетарное золото и СПЗ																
	AF2	1	26	2				30	2			32						
	AF3	1	21	4				26	2			28						
	AF4	18			7	3	1	29			29							
AF5	Акции инвестиционных фондов																	
AF6	14	14				28			28									
AF7	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий																	
AF8	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками																	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность																	
B1031	Изменение чистой стоимости капитала вследствие нейтральных холдинговых прибылей/убытков										82	6	27	87	6	208	-10	198
Реальные холдинговые прибыли и убытки	AN	Нефинансовые активы																
	AN1	Произведенные нефинансовые активы																
	AN11	Основные фонды																
	AN12	Материальные оборотные средства																
	AN13	Ценности																
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы																
	AN21	Природные ресурсы																
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии																
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы																
	AF	-19	-17	-6	-5	-3	-50	-7			-57							
	AF1	Монетарное золото и СПЗ																
	AF2	-1	-26	-2	0	-1	-30	-2			-32							
	AF3	0	13	3	0	0	16	0			16							
	AF4	-18	0	-7	-3	-1	-29	0			-29							
AF5	3	3	0	0	0	6	1			7								
AF6	Акции инвестиционных фондов																	
AF7	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий																	
AF8	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками																	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность																	
B1032	Изменение чистой стоимости капитала вследствие реальных холдинговых прибылей/убытков										52	4	11	9	4	80	2	82

Запасы активов и изменения в них

		S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2			
		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управ- ление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего	
Запасы активов и изменения в активах											
Начальный баланс активов и пассивов	AN	Нефинансовые активы	2151	93	789	1429	159	4621		4621	
	AN1	Произведенные нефинансовые активы	1274	67	497	856	124	2818		2818	
	AN11	Основные фонды	1226	52	467	713	121	2579		2579	
	AN12	Материальные оборотные средства	43		22	48	1	114		114	
	AN13	Ценности	5	15	8	95	2	125		125	
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	877	26	292	573	35	1803		1803	
	AN21	Природные ресурсы	864	23	286	573	35	1781		1781	
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	13	3	6			22		22	
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы									
	AF	Финансовые активы/обязательства	982	3421	396	3260	172	8231	805		9036
	AF1	Монетарное золото и СПЗ		690	80			770			770
	AF2	Наличная валюта и депозиты	382		150	840	110	1482	105		1587
	AF3	Долговые ценные бумаги	90	950	198	25	1263	125	1388		1388
	AF4	Ссуды	50	1187	115	24	8	1384	70		1454
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	280	551	12	1749	22	2614	345		2959
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	25	30	20	391	4	470	26		496
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	5	13	0	3	0	21	0		21	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	150		19	55	3	227	134		361	
Всего изменения в активах	AN	Нефинансовые активы	300	-2	57	116	11	482		482	
	AN1	Произведенные нефинансовые активы	195	-4	29	67	7	294		294	
	AN11	Основные фонды	165	-2	23	53	7	246		246	
	AN12	Материальные оборотные средства	27	0	1	4	0	32		32	
	AN13	Ценности	3	-2	5	10	0	16		16	
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	105	2	28	49	4	188		188	
	AN21	Природные ресурсы	101	1	26	48	4	180		180	
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	4	1	2	1	0	8		8	
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы	0	0	0	0	0	0		0	
	AF	Финансовые активы/обязательства	93	230	-9	205	4	523	54		577
	AF1	Монетарное золото и СПЗ	0	10	1	0	0	11	1		12
	AF2	Наличная валюта и депозиты	39	10	-26	64	2	89	11		100
	AF3	Долговые ценные бумаги	10	96	4	16	0	126	13		139
	AF4	Ссуды	19	53	3	3	0	78	4		82
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	17	44	3	76	1	141	15		156
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	1	8	1	39	0	49	0		49
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	3	8	0	3	0	14	0		14	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	4	1	5	4	1	15	10		25	
Заключительный баланс активов и пассивов	AN	Нефинансовые активы	2451	91	846	1545	170	5103		5103	
	AN1	Произведенные нефинансовые активы	1469	63	526	923	131	3112		3112	
	AN11	Основные фонды	1391	50	490	766	128	2825		2825	
	AN12	Материальные оборотные средства	70	0	23	52	1	146		146	
	AN13	Ценности	8	13	13	105	2	141		141	
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы	982	28	320	622	39	1991		1991	
	AN21	Природные ресурсы	965	24	312	621	39	1961		1961	
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии	17	4	8	1	0	30		30	
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы	0	0	0	0	0	0		0	
	AF	Финансовые активы/обязательства	1075	3651	387	3465	176	8754	859		9613
	AF1	Монетарное золото и СПЗ	0	700	81	0	0	781	1		782
	AF2	Наличная валюта и депозиты	421	10	124	904	112	1571	116		1687
	AF3	Долговые ценные бумаги	100	1046	4	214	25	1389	138		1527
	AF4	Ссуды	69	1240	118	27	8	1462	74		1536
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов	297	595	15	1825	23	2755	360		3115
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий	26	38	21	430	4	519	26		545
AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками	8	21	0	6	0	35	0		35	
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	154	1	24	59	4	242	144		386	

Запасы обязательств и изменения в них

		S11	S12	S13	S14	S15	S1	S2		
Запасы обязательств и изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала		Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Государств. управление	Домашние хозяйства	НКОДХ	Экономика в целом	Остальной мир	Товары и услуги	Всего
Начальный баланс активов и пассивов	AN	Нефинансовые активы								
	AN1	Произведенные нефинансовые активы								
	AN11	Основные фонды								
	AN12	Материальные оборотные средства								
	AN13	Ценности								
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы								
	AN21	Природные ресурсы								
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии								
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы								
	AF	Финансовые активы/обязательства								
	AF1	Монетарное золото и СПЗ								
	AF2	Наличная валюта и депозиты								
	AF3	Долговые ценные бумаги								
	AF4	Ссуды								
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов								
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий								
	AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками								
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность									
B90	Чистая стоимость капитала									
		-88	-30	498	4500	210	5090	-469		4621
Всего изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала	AN	Нефинансовые активы								
	AN1	Произведенные нефинансовые активы								
	AN11	Основные фонды								
	AN12	Материальные оборотные средства								
	AN13	Ценности								
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы								
	AN21	Природные ресурсы								
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии								
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы								
	AF	Финансовые активы/обязательства								
	AF1	Монетарное золото и СПЗ								
	AF2	Наличная валюта и депозиты								
	AF3	Долговые ценные бумаги								
	AF4	Ссуды								
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов								
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий								
	AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками								
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность									
B10	Всего изменение чистой стоимости капитала									
		236	4	-54	305	9	500	-18		482
B101	Сбережение и капитальные трансферты									
B102	Другие изменения в объеме активов									
B103	Номинальные холдинговые прибыли/убытки									
B1031	Нейтральные холдинговые прибыли/убытки									
B1032	Реальные холдинговые прибыли/убытки									
		88	-5	-90	210	-1	202	-10		192
		14	-1	-2	-1	0	10			10
		134	10	38	96	10	288	-8		280
		82	6	27	87	6	208	-10		198
		52	4	11	9	4	80	2		82
Заключительный баланс активов и пассивов	AN	Нефинансовые активы								
	AN1	Произведенные нефинансовые активы								
	AN11	Основные фонды								
	AN12	Материальные оборотные средства								
	AN13	Ценности								
	AN2	Непроизведенные нефинансовые активы								
	AN21	Природные ресурсы								
	AN22	Контракты, договоры аренды и лицензии								
	AN23	Гудвилл и маркетинговые активы								
	AF	Финансовые активы/обязательства								
	AF1	Монетарное золото и СПЗ								
	AF2	Наличная валюта и депозиты								
	AF3	Долговые ценные бумаги								
	AF4	Ссуды								
	AF5	Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов								
	AF6	Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий								
	AF7	Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками								
AF8	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность									
B90	Чистая стоимость капитала									
		3378	3768	789	205	127	8267	1346		9613
										782
		40	1346	139	10	38	1573	114		1687
		51	1117	257	2	0	1427	100		1527
		918	0	337	180	49	1484	52		1536
		2087	804	6	0	0	2897	218		3115
		12	483	19	1	5	520	25		545
		7	18	0	0	0	25	10		35
		263	0	31	12	35	341	45		386
		148	-26	444	4805	219	5590	-487		5103

ПРИЛОЖЕНИЕ 3. Изменения по сравнению с Системой национальных счетов 1993 года

А. Введение

А3.1. Система национальных счетов 2008 года (*СНС 2008 года*) сохраняет основные теоретические положения предыдущего издания — Системы национальных счетов 1993 года (*СНС 1993 года*). Вместе с тем, в соответствии с мандатом Статистической комиссии Организации Объединенных Наций в *СНС 2008 года* вводится трактовка новых аспектов развития экономики, более детально разрабатываются те аспекты, которые все больше привлекают внимание аналитиков, и приводятся разъяснения по широкому кругу вопросов. Изменения в *СНС 2008 года* приводят национальные счета в соответствие с развитием экономической среды, прогрессом в методологических исследованиях и потребностями пользователей.

А3.2. Изменения в *СНС 2008 года* сгруппированы в шести разделах (В–G). Их описание дает лишь общее представление о различиях между СНС 1993 года и 2008 года и не является исчерпывающим. Описание изменений включает также ссылки на соответствующие пункты в главах. В разделе Н приведен перечень изменений по главам.

В. Дальнейшая конкретизация определений статистических единиц и изменения в классификации по институциональным секторам

1. Производственная единица, занимающаяся вспомогательной деятельностью, в некоторых случаях должна рассматриваться как отдельное заведение

Ссылка: глава 5, пункты 5.41–5.42

А3.3. *СНС 2008 года* рекомендует рассматривать как отдельное заведение единицу, занимающуюся чисто вспомогательной деятельностью, если ее деятельность является статистически наблюдаемой, то есть имеются отдельные счета для ее производственной деятельности или она географически расположена в ином месте, чем обслуживаемые ею заведения. Если признается существование отдельного вспомогательного заведения, то оно классифицируется в соответствии с его собственной основной деятельностью, и считается, что оно производит свой выпуск.

А3.4. Стоимость выпуска вспомогательного заведения следует исчислять на основе суммы затрат, включая затраты капитала, используемого единицей. Выпуск вспомогательной единицы рассматривается как промежуточное потребление заведений, которые она обслуживает, и этот выпуск должен распределяться между этими заведениями с помощью соответствующего индикатора, такого как выпуск, добавленная стоимость или численность работников. Этот выпуск считается рыночным, если материнское предприятие является рыночным производителем; в других случаях он рассматривается как выпуск, производимый для собственного конечного использования, или как нерыночный

выпуск. В последнем случае при исчислении стоимости выпуска не должны включаться затраты капитала.

А3.5. В *СНС 1993 года* производственная единица, занимающаяся чисто вспомогательной деятельностью, всегда рассматривалась как составная часть заведений, которые она обслуживает.

2. Искусственные дочерние компании не рассматриваются как институциональные единицы, кроме случаев, когда они являются резидентами иной страны, чем страна их материнской компании

Ссылка: глава 4, пункты 4.62–4.64

А3.6. Вспомогательные корпорации, как они определены в *СНС 1993 года*, в *СНС 2008 года* называются искусственными дочерними компаниями. Искусственные дочерние компании — это дочерние компании корпораций, которые полностью находятся в собственности материнской корпорации и создаются для предоставления услуг материнской корпорации или другим корпорациям той же группы; часто это делается, чтобы избежать уплаты налогов, минимизировать обязательства в случае банкротства или обеспечить другие технические преимущества в условиях налогового или корпоративного законодательства, действующего в отдельной стране. Искусственная дочерняя компания не рассматривается как институциональная единица, кроме случа-

ев, когда она является резидентом иной страны, чем страна ее материнской компании.

3. Филиал единицы-нерезидента рассматривается как институциональная единица

Ссылка: глава 4, пункт 4.47

A3.7. В *СНС 1993 года* просто констатируется, что некорпорированное предприятие, принадлежащее институциональной единице-нерезиденту, должно рассматриваться как условная единица-резидент в стране, где оно расположено. В *СНС 2008 года* такая единица идентифицируется как филиал и рассматривается как институциональная единица. В *СНС 2008 года* приводятся критерии, помогающие определить филиал единицы-нерезидента как институциональную единицу; а именно, эта единица должна заниматься производством товаров и услуг в значительных объемах в течение длительного периода времени на данной территории и подпадать под условия налогового законодательства страны, в которой она расположена, в части налогов на доходы, даже если она может быть освобождена от налогообложения.

4. Пояснена резидентская принадлежность многотерриториальных предприятий

Ссылка: глава 4, пункт 4.13

A3.8. В *СНС 2008 года* приводятся рекомендации по определению резидентской принадлежности многотерриториальных предприятий, осуществляющих одну и ту же деятельность на более чем одной экономической территории. Такие предприятия обычно занимают трансграничную деятельность; к ней относятся деятельность судоходных линий и авиалиний, гидроэнергетическая деятельность на пограничных реках, эксплуатация трубопроводов, мостов, тоннелей и подводных кабелей. Если невозможно идентифицировать материнскую компанию или ее отдельные филиалы, рекомендуется пропорциональное распределение всех операций многотерриториального предприятия по отдельным экономическим территориям, на которых оно функционирует.

A3.9. В *СНС 1993 года* не содержалось конкретных рекомендаций по определению резидентской принадлежности многотерриториальных предприятий.

5. Признана категория единиц специального назначения

Ссылки: глава 4, пункты 4.55–4.58; глава 22, пункты 22.51–22.54

A3.10. В *СНС 2008 года* приводятся рекомендации по трактовке единиц, не имеющих работников и нефинансовых активов, известных как единицы специального назначения (ЕСН). Общее определение ЕСН отсутствует, но к некоторым их характеристикам относятся: незначительное физическое присутствие; всегда имеющаяся связь с другой корпорацией, часто в форме дочерней компании; зачастую это резидент иной территории, чем территория ее материнской компании.

A3.11. Такая единица рассматривается как институциональная единица и относится к сектору и отрасли в соответствии с ее основной деятельностью, кроме случаев, когда она попадает в одну из трех категорий: а) кэптивные финансовые учреждения; б) искусственные дочерние компании корпораций; и с) единицы специального назначения сектора государственного управления.

A3.12. В *СНС 1993 года* не содержалось конкретных рекомендаций по трактовке таких единиц.

6. Холдинговые компании отнесены к сектору финансовых корпораций

Ссылка: глава 4, пункт 4.54

A3.13. *МСОК, Rev.4* в разделе К, подгруппе 6420 описывает холдинговую компанию как держателя активов дочерних корпораций, не занимающегося какой-либо управленческой деятельностью. Поэтому такая единица производит только финансовую услугу. Соответственно, *СНС 2008 года* рекомендует всегда относить холдинговые компании к сектору финансовых корпораций и рассматривать их как кэптивные финансовые учреждения, даже если все их дочерние корпорации являются нефинансовыми корпорациями.

A3.14. *СНС 1993 года* рекомендовала относить холдинговые компании к тому институциональному сектору, в котором сосредоточена основная деятельность группы дочерних компаний. Соответственно, они должны были относиться к финансовым корпорациям только в том случае, если основной деятельностью группы контролируемых ими корпораций была финансовая деятельность.

7. Головной офис компании должен относиться к тому же институциональному сектору, что и большинство ее дочерних компаний

Ссылка: глава 4, пункт 4.53

A3.15. Термин «холдинговая компания» иногда ошибочно употребляется там, где более правильным является использование термина «головной офис компании». Деятельность головного офиса компании, как она определена в разделе М, подгруппе 7010 *МСОК, Rev.4*, включает надзор за другими подразделениями предприятия и управление ими; осуществление роли органа стратегического или организационного планирования и принятия решений для предприятия; выполнение функций оперативного контроля и управления текущей деятельностью связанных с ними предприятий. Поэтому такая единица производит нефинансовые или финансовые услуги в зависимости от типа выпуска ее дочерних компаний. *СНС 2008 года* рекомендует относить головной офис компании к сектору нефинансовых корпораций, кроме тех случаев, когда все или большинство его дочерних компаний являются финансовыми корпорациями; в этих случаях по договоренности он трактуется как вспомогательная финансовая корпорация в секторе финансовых корпораций.

A3.16. В *СНС 1993 года* не содержалось конкретных рекомендаций по трактовке головных офисов компаний.

8. Введены подсекторы для некоммерческих организаций

Ссылка: глава 4, пункты 4.35, 4.94, 4.103 и 4.128

A3.17. Как *СНС 1993 года*, так и *СНС 2008 года*, относит некоммерческие организации (НКО) к различным институциональным секторам, независимо от мотивации их деятельности, налогового статуса, типа занятых работников или вида деятельности, которой они занимаются. Рассматривая возрастающий интерес к изучению всей совокупности НКО как признак «гражданского общества», *СНС 2008 года* рекомендует выделение НКО в составе секторов корпораций и государственного управления в отдельные подсекторы с тем, чтобы дополнительные таблицы, охватывающие всю деятельность НКО, могли быть получены отдельно в нужном виде и когда это необходимо.

9. Расширено определение финансовых услуг

Ссылки: глава 4, пункт 4.98 и глава 6, пункты 6.157–6.158

A3.18. В *СНС 2008 года* более конкретно, чем в *СНС 1993 года*, определены финансовые услуги, чтобы обеспечить охват развивающихся финансовых услуг, кроме услуг финансового посредничества, в частности, услуг по управлению финансовыми рисками и трансформации ликвидности. Финансовые услуги охватывают услуги мониторинга, услуги по обеспечению ликвидности, принятию на себя риска, услуги по размещению ценных бумаг и торговле ими. В главе 17 содержатся рекомендации по идентификации финансовых

услуг, предоставляемых в явной и неявной форме, включая маржу при торговле иностранной валютой и ценными бумагами.

10. Изменено деление сектора финансовых корпораций на подсекторы для отражения новых явлений в сфере финансовых услуг, рынков и инструментов

Ссылка: глава 4, пункты 4.98–4.116

A3.19. *СНС 2008 года* вводит несколько более детальную классификацию сектора финансовых корпораций, чтобы обеспечить большую гибкость и лучшую согласованность с другими системами денежной и финансовой статистики, такими как системы Международного валютного фонда и Европейского центрального банка. Сектор финансовых корпораций разделяется на 9 подсекторов (в *СНС 1993 года* их было пять) в соответствии с деятельностью единиц на рынке и ликвидности их обязательств. Эти подсекторы следующие: (i) центральный банк; (ii) корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка; (iii) фонды денежного рынка (ФДР); (iv) инвестиционные фонды неденежного рынка; (v) другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов; (vi) вспомогательные финансовые корпорации; (vii) кэптивные финансовые учреждения и ростовщики; (viii) страховые корпорации (СК); и (ix) пенсионные фонды (ПФ).

A3.20. Из-за существенных различий между странами в определении денег *СНС 2008 года* не содержит их определения. Вместе с тем, классификация финансовых корпораций и инструментов построена таким образом, чтобы обеспечить ее совместимость с национальными определениями денег. Поскольку «фонды денежного рынка» выделены в отдельный подсектор, их можно по желанию включать или исключать.

С. Дальнейшие уточнения охвата операций, включая границы сферы производства

1. Научные исследования и разработки не являются вспомогательной деятельностью

Ссылка: глава 6, пункт 6.207

A3.21. *СНС 2008 года* не рассматривает научные исследования и разработки как вспомогательную деятельность. Научные исследования и разработки представляют собой творческую работу, выполняемую на систематической основе для увеличения запаса знаний, включая знания о человеке, культуре и обществе, и использования этого запаса знаний для изобретения новых возможностей его применения. Это определение не предполагает включения человеческого капитала в состав активов в СНС. Рекомендуется по возможности выделять отдельное заведение для этой деятельности.

A3.22. *СНС 2008 года* рекомендует оценивать выпуск научных исследований и разработок в рыночных ценах, если он покупается (производится на стороне по заказу), или по

сумме общих затрат на производство с добавлением затрат основных фондов, используемых в производстве, если оно осуществляется собственными силами. Научные исследования и разработки, осуществляемые специализированными коммерческими научными лабораториями или институтами, оцениваются обычным образом в размере поступлений от продаж, контрактов, комиссионных, платежей за услуги и т. д. Научные исследования и разработки, осуществляемые единицами сектора государственного управления, университетами, некоммерческими научными институтами и т. п., являются нерыночным производством и должны оцениваться на основе затрат на производство, исключая доход на используемый капитал.

A3.23. В *СНС 1993 года* признавалось, что научные исследования и разработки предпринимаются с целью повышения эффективности или производительности, либо для получения другой выгоды в будущем. Вместе с тем, хотя эти черты характерны для инвестиционной деятельности, науч-

ные исследования и разработки рассматривались как часть промежуточного потребления. В то же время рекомендовалось не рассматривать их как вспомогательную деятельность, а по возможности выделять в отдельное заведение как вторичную деятельность.

2. Уточнен метод исчисления услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом (УФПИК)

Ссылка: глава 6, пункты 6.163–6.165

A3.24. Метод исчисления услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом (УФПИК), был уточнен с учетом опыта, полученного в ходе внедрения рекомендаций *СНС 1993 года*. По договоренности *СНС 2008 года* рекомендует применять метод исчисления УФПИК только к ссудам и депозитам и только в тех случаях, когда эти ссуды предоставляются финансовыми учреждениями и депозиты размещаются в финансовых учреждениях. В соответствии с *СНС 2008 года* выпуск УФПИК исчисляется только по ссудам (y_L) и депозитам (y_D) с использованием базисной ставки процента (rr). Принимая, что ставки процента по ссудам и депозитам составляют соответственно r_L и r_D , выпуск УФПИК должен исчисляться по формуле $(r_L - rr) y_L + (rr - r_D) y_D$.

A3.25. Метод, рекомендуемый в *СНС 2008 года* для исчисления УФПИК, предполагает несколько изменений в формуле *СНС 1993 года*. Для финансовых посредников включаются все ссуды и депозиты, а не только те, которые сделаны из средств финансового посредничества. Базисная ставка процента не должна содержать элемента оплаты услуг, и она должна отражать структуру депозитов и ссуд по риску и срокам. В качестве подходящей базисной ставки процента может быть принята ставка, преобладающая в межбанковском заимствовании и кредитовании. Вместе с тем, для каждого вида валюты, в которых номинированы ссуды и депозиты, могут понадобиться разные базисные ставки процента, особенно если в этих операциях участвует финансовое учреждение-нерезидент. Для банков внутри одной и той же страны обычно маловероятно предоставление каких-либо услуг другим банкам в связи с кредитованием и заимствованием.

A3.26. *СНС 2008 года* рекомендует распределять потребление УФПИК между пользователями (как кредиторами, так и дебиторами), рассматривая распределенные величины либо как промежуточное потребление предприятий, либо как конечное потребление или экспорт.

A3.27. В *СНС 1993 года* выпуск УФПИК исчислялся как разница между доходами от собственности, подлежащими получению, и процентами, подлежащими выплате. Из доходов от собственности, подлежащих получению, исключалась та их часть, которая получалась от инвестирования собственных средств. В *СНС 1993 года* признавалось, что на практике может быть трудно найти какой-то метод распределения УФПИК между различными пользователями, и поэтому допускалось, что некоторые страны могут предпочесть по-прежнему придерживаться правила, согласно которому все эти услуги относятся к промежуточному потреблению условной отрасли. В *СНС 2008 года* такая возможность не предусмотрена.

3. Пояснено определение выпуска центрального банка

Ссылки: глава 6, пункты 6.151–6.156; глава 7, пункты 7.122–7.126

A3.28. Услуги, предоставляемые центральным банком, могут быть подразделены на три большие группы, а именно, услуги финансового посредничества, услуги, связанные с осуществлением денежной политики, и услуги по надзору за деятельностью финансовых корпораций. *СНС 2008 года* рекомендует идентифицировать отдельные заведения для единиц центрального банка, осуществляющих производство этих различных услуг, если масштаб этой деятельности является значительным для счетов в целом. Это должно способствовать проведению различия между рыночным и нерыночным выпуском центрального банка. Услуги финансового посредничества представляют собой рыночное производство, услуги, связанные с осуществлением денежной политики — нерыночное производство, а услуги по надзору за деятельностью финансовых корпораций относятся к пограничным случаям и могут рассматриваться и как рыночные, и как нерыночные услуги в зависимости от того, является ли плата за них, взимаемая в явной форме, достаточной для покрытия затрат на предоставление таких услуг или нет.

A3.29. *СНС 2008 года* рекомендует рассматривать нерыночную деятельность как приобретение коллективных услуг сектором государственного управления, показывая корреспондирующий трансферт от центрального банка сектору государственного управления, так что у последнего нет затрат на эти услуги. Рыночный выпуск услуг предоставляется на индивидуальной основе всем секторам экономики за плату.

A3.30. В случаях, когда ставка процента, установленная центральным банком, является настолько высокой или настолько низкой, что это предполагает введение субсидии или налога в неявной форме, *СНС 2008 года* рекомендует показывать их как таковые в явной форме, если они значительны. Эти налоги или субсидии должны быть отражены как подлежащие получению или выплате сектором государственного управления, но с соответствующим трансфертом от сектора государственного управления центральному банку в случае налога или от центрального банка сектору государственного управления в случае субсидии.

A3.31. В *СНС 1993 года* рекомендовалось оценивать услуги на основе поступлений платежей за услуги, комиссионных и услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом. Применение этого метода иногда приводило к необычно большим положительным или отрицательным величинам выпуска. По этой причине в 1995 году Межсекретариатская рабочая группа по национальным счетам (МСРГНС) пересмотрела рекомендации по измерению выпуска центральных банков. Если традиционный подход постоянно приводит к неудовлетворительным результатам, страны могут в качестве второго наилучшего подхода оценивать выпуск по затратам на производство, как в случае другого нерыночного выпуска. Вместе с тем, МСРГНС не предоставила дальнейших рекомендаций о влиянии оценки

на основе затрат на отражение других операций, в которых участвуют центральные банки, таких как выплаты и получение процентов. Также не было указаний относительно того, какая единица или единицы используют выпуск центральных банков, оцененный таким образом.

4. Усовершенствован метод исчисления выпуска услуг страхования (кроме страхования жизни)

Ссылка: глава 6, пункты 6.184–6.190 и 6.199; глава 17, пункты 17.13–17.42

A3.32. Признано, что в случае потерь в результате катастроф выпуск страховой деятельности, оцененный на основе принятого в *СНС 1993 года* метода как разница между страховыми премиями и страховыми возмещениями (на основе метода начислений), может оказаться чрезвычайно волатильной (даже отрицательной) величиной. Поэтому *СНС 2008 года* рекомендует исчислять выпуск страховой деятельности (кроме страхования жизни), используя скорректированные величины страховых возмещений и дополнений к премиям. При использовании этого метода чистые премии, подлежащие получению, и скорректированные возмещения, срок выплаты которых наступает в отчетном периоде, могут не быть обязательно равными друг другу в каждом периоде.

A3.33. *СНС 2008 года* рекомендует три метода оценки выпуска страхования (кроме страхования жизни), а именно: метод, основанный на ожидаемых оценках; метод, основанный на данных счетов страховых корпораций; и метод, основанный на данных о затратах. Метод, основанный на ожидаемых оценках, состоит в использовании модели ожидаемых платежей (*ex ante*), применяемой страховыми корпорациями при установлении величины премий на основе их предположений. Принимая риски и устанавливая премии, страховщики рассматривают предположения как об их убытках (возмещения), так и доходах (премии и дополнения к премиям). Ожидаемая маржа (премии, плюс ожидаемые дополнения к премиям, минус ожидаемые возмещения) представляет собой гораздо лучшую оценку услуг страхования, чем формула *СНС 1993 года*, предполагающая использование фактических платежей (*ex post*). В идеале для оценки выпуска страховой корпорации с помощью метода, основанного на ожидаемых оценках, можно было бы использовать микроданные счетов страховых корпораций, но эта информация редко бывает доступна для статистических организаций. При отсутствии таких данных *СНС 2008 года* рекомендует применять статистические методы для моделирования этого подхода на макростатистическом уровне и использовать сглаженные ряды данных за прошлые периоды для прогнозирования ожидаемых возмещений.

A3.34. В качестве альтернативы может быть использован метод, основанный на данных счетов страховых корпораций, в соответствии с которым выпуск исчисляется следующим образом: фактически заработанные премии, плюс дополнения к премиям, минус скорректированные возмещения, подлежащие выплате; скорректированные возмещения определяются исходя из величины возмещений с наступившим сроком выплаты, плюс изменение стабилизационных

резервов и, при необходимости, изменение собственных средств.

A3.35. Если невозможно получить необходимые данные счетов страховых корпораций, и статистические данные за прошлые годы являются недостаточными для использования метода, основанного на ожидаемых оценках, для оценки выпуска, то выпуск услуг страхования (кроме страхования жизни) может быть оценен по сумме затрат на производство (включающих промежуточные затраты, затраты труда и капитала) с добавлением оценки «нормальной» прибыли.

A3.36. При чрезмерно больших возмещениях, например, вследствие катастрофы, возмещения могут быть отражены как капитальные трансферты, а не как текущие трансферты, как это имеет место в нормальной ситуации.

A3.37. В *СНС 2008 года* название термина «возмещения, срок выплаты которых наступает в течение отчетного периода» заменяется на «возмещения, подлежащие выплате».

5. Перестрахование трактуется аналогично прямому страхованию

Ссылки: глава 6, пункт 6.200; глава 17, пункты 17.56–17.65

A3.38. *СНС 2008 года* рекомендует трактовать перестрахование таким же образом, как и прямое страхование. Операции между прямым страховщиком и перестраховщиком отражаются как совершенно отдельная совокупность операций, и консолидация операций прямого страховщика, продающего полисы своим клиентам, с одной стороны, и являющегося держателем полиса перестраховщика, с другой стороны, не производится. Страховые премии показываются сначала как подлежащие выплате прямому страховщику, а затем меньшая величина премии — как подлежащая выплате перестраховщику. Это отсутствие консолидации называется учетом на валовой основе для прямого страховщика.

A3.39. Услуги, производимые корпорацией-перестраховщиком, относятся к промежуточному потреблению прямого страховщика.

A3.40. В *СНС 1993 года* операции по перестрахованию консолидировались с операциями по прямому страхованию, таким образом, разделение между прямым страхованием и перестрахованием не показывалось.

6. Оценка выпуска домашних хозяйств и корпораций для собственного конечного использования должна включать доход на капитал

Ссылка: глава 6, пункт 6.125

A3.41. *СНС 2008 года* рекомендует при оценке стоимости выпуска товаров и услуг, производимых домашними хозяйствами и корпорациями для собственного конечного использования, включать доход на капитал в сумму затрат на производство, когда такой подход используется для оцен-

ки выпуска в случае отсутствия соответствующих рыночных цен. Вместе с тем, доход на капитал не должен включаться в оценку выпуска, если производство для собственного конечного использования осуществляется нерыночными производителями.

A3.42. В *СНС 1993 года* доход на капитал не включался в оценку выпуска товаров и услуг, производимых домашними хозяйствами и корпорациями для собственного конечного использования, при оценке выпуска по сумме затрат на производство.

D. Расширение и дальнейшее уточнение концепций активов, накопления и потребления основного капитала

1. Введено понятие изменения экономической собственности

Ссылки: глава 3, пункты 3.21, 3.26, 3.169; глава 10, пункт 10.5

A3.43. Принцип изменения собственности является центральным при определении времени регистрации операций с товарами, услугами и финансовыми активами. Термин «экономическая собственность» лучше отражает реальность, которую пытаются измерить экономические счета. Экономическая собственность принимает во внимание риски и выгоды, связанные с этой собственностью. Изменение собственности с экономической точки зрения означает передачу всех рисков, выгод, прав и ответственности, связанных с собственностью.

A3.44. *СНС 2008 года* содержит рекомендации по проведению различия между юридической собственностью и экономической собственностью; рекомендуется отражать активы в балансах активов и пассивов экономического, а не юридического собственника. Для нефинансового актива экономическим собственником может быть пользователь, а не юридический собственник, если последний согласен с тем, что пользователь имеет право получать выгоду от использования актива в производстве в обмен на принятие на себя сопутствующих рисков. Аналогично этому, при передаче продуктов между единицами экономическим собственником является та единица, которая принимает на себя риски в случае их уничтожения, кражи и т. д. Собственность связана также с принятием риска в отношении финансовых активов. Если время регистрации зависит от изменения собственности, то имеется в виду изменение именно экономической собственности, если не определено другое.

A3.45. В *СНС 1993 года* концепция собственности не определена в явной форме. Часто, возможно, подразумевается юридическая собственность, но в некоторых случаях речь идет о концепции изменения экономической собственности, когда юридическая собственность не меняется.

2. Граница активов расширена за счет включения активов научных исследований и разработок

Ссылка: глава 10, пункты 10.103–10.105

A3.46. Как упоминалось в разделе С, в *СНС 2008 года* научные исследования и разработки не рассматриваются как вспомогательная деятельность. Выпуск научных иссле-

дований и разработок должен быть капитализирован как «продукты интеллектуальной собственности», кроме случаев, когда эта деятельность явно не приносит какой-либо экономической выгоды производителю (и, следовательно, собственнику); в этом случае она трактуется как промежуточное потребление. С включением научных исследований и разработок в состав активов из него исключается такая категория активов, присутствовавшая в *СНС 1993 года*, как «объекты патентования», являвшаяся одной из форм произведенных активов; вместо нее в состав основных фондов вводится категория «научные исследования и разработки».

A3.47. Такая трактовка научных исследований и разработок требует рассмотрения нескольких проблем. К ним относятся вопросы оценки научных исследований и разработок, индексов цен на них и сроков службы. Специальные рекомендации, наряду с методологическими и практическими руководствами призваны указать реальный путь к выработке решений этих проблем, которые обеспечат должный уровень надежности результатов этих оценок.

A3.48. Трактовка научных исследований и разработок, приводящая к появлению произведенных активов, устранила непоследовательность, имевшую место в *СНС 1993 года*, когда объекты патентования относились к произведенным активам, но платежи за их использование рассматривались как оплата услуг.

3. Введена пересмотренная классификация активов

Ссылки: глава 3, пункты 3.5, 3.30–3.31, 3.37–3.39; глава 10, пункт 10.8

A3.49. Определение актива в *СНС 2008 года* уточнено путем включения таких концепций, как риск, доказуемая стоимость и конструктивные обязательства. Он определен как запас стоимости, представляющий собой выгоду или ряд выгод, получаемых экономическим собственником в результате владения экономическим объектом или его использования в течение какого-либо периода времени. Он является средством передачи стоимости из одного отчетного периода в другой.

A3.50. В *СНС 2008 года*, как и в предыдущем издании, на первом уровне классификации активов проводится различие между нефинансовыми активами и финансовыми активами/обязательствами. В составе нефинансовых активов выделяются произведенные и произведенные активы. В составе произведенных и произведенных активов различие между материальными и нематериальными активами

больше не проводится. Непроизведенные активы в СНС 2008 года разделены на три категории: природные ресурсы; контракты, договоры аренды и лицензии; покупки и продажи гудвилла и маркетинговых активов.

A3.51. Нефинансовые активы классифицируются в СНС 2008 года следующим образом:

Произведенные активы

Основные фонды

Жилые здания

Другие здания и сооружения

Нежилые здания

Другие сооружения

Улучшения земли

Машины и оборудование

Транспортное оборудование

Информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование

Другие машины и оборудование

Системы вооружения

Культивируемые биологические ресурсы

Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе

Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе

Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные активы

Продукты интеллектуальной собственности

Научные исследования и разработки

Разведка и оценка запасов полезных ископаемых

Компьютерное программное обеспечение и базы данных

Компьютерное программное обеспечение

Базы данных

Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений

Другие продукты интеллектуальной собственности

Материальные оборотные средства

Сырье и материалы

Незавершенное производство

Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов

Другое незавершенное производство

Готовые продукты

Материальные оборотные средства военного назначения

Товары для перепродажи

Ценности

Драгоценные металлы и камни

Антиквариат и другие художественные предметы

Другие ценности

Непроизведенные активы

Природные ресурсы

Земля

Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых

Некультивируемые биологические ресурсы

Водные ресурсы

Другие природные ресурсы

Диапазоны радиочастот

Прочие

Контракты, договоры аренды и лицензии

Обращающиеся договоры операционного лизинга

Разрешения на использование природных ресурсов

Разрешения на занятие определенными видами деятельности

Право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе

Гудвилл и маркетинговые активы

A3.52. В классификации активов в СНС 2008 года имеется несколько изменений в составе категории основных фондов.

- a. В составе зданий и сооружений добавлена категория «улучшения земли». Она заменяет термин «существенные улучшения произведенных нефинансовых активов» в СНС 1993 года. Издержки, связанные с передачей прав собственности на всю землю, должны включаться в категорию «улучшения земли».
- b. В составе машин и оборудования выделена новая категория «информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование».
- c. Системы вооружения рассматриваются как произведенные активы и классифицируются отдельно.
- d. Название термина «нематериальные основные фонды» заменено на «продукты интеллектуальной собственности». Слово «продукты» включено для пояснения, что сюда не включаются права третьей стороны, которые в СНС относятся к произведенным активам.
- e. Продукты научных исследований и разработок включены в продукты интеллектуальной собственности. В результате объекты патентования больше не присутствуют в составе произведенных активов и входят в категорию «научные исследования и разработки».
- f. Название термина «разведка полезных ископаемых» заменено на название «разведка и оценка запасов полезных ископаемых», чтобы подчеркнуть соответствие охвата этой категории международным стандартам бухгалтерского учета.
- g. Категория «программное обеспечение вычислительной техники» изменена для включения баз данных; «компьютерное программное обеспечение» и «базы данных» являются двумя статьями этой категории.

- h. Термин «другие продукты интеллектуальной собственности» заменяет термин «прочие нематериальные основные фонды».

A3.53. Единственное изменение в категории «материальные оборотные средства» состоит в том, что отдельно показываются материальные оборотные средства военного назначения.

A3.54. В категорию произведенных активов внесены следующие изменения.

- a. Название категории в *СНС 1993 года* «материальные произведенные активы» изменено на «природные ресурсы».
- b. Добавлены другие природные ресурсы, такие как диапазоны радиочастот, и категория «нематериальные произведенные активы» подразделена на две субкатегории: «контракты, договоры аренды и лицензии» и «гудвилл и маркетинговые активы».
 - Контракты, договоры аренды и лицензии подразделены на четыре субкатегории: обращающиеся договоры операционного лизинга; разрешения на использование природных ресурсов; разрешения на занятие определенными видами деятельности; право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе.
 - Прежняя категория «приобретенный гудвилл» заменена на «приобретенный гудвилл и маркетинговые активы» с изменениями в охвате, описанными ниже в пункте 11.

4. Расширение границы активов и валового накопления сектора государственного управления в результате включения расходов на системы вооружения

Ссылка: глава 10, пункты 10.87 и 10.144

A3.55. Системы вооружения, включающие транспортные средства и другое оборудование, такое как военные корабли, подводные лодки, боевые самолеты, танки, средства транспортировки ракет и пусковые установки и т. п., постоянно используются в процессе производства услуг обороны, даже если в мирное время использование состоит в том, что они просто являются средством сдерживания. Поэтому *СНС 2008 года* рекомендует классифицировать системы вооружения как основные фонды, и эта классификация должна основываться на тех же критериях, что и для других основных фондов, то есть это произведенные активы, которые многократно или постоянно используются в процессе производства на протяжении более одного года.

A3.56. Объекты одноразового использования, такие как боеприпасы, снаряды, ракеты, бомбы и т. п., доставляемые с помощью систем вооружения, рассматриваются как материальные оборотные средства военного назначения. Вместе с тем, некоторые объекты одноразового использования, такие как некоторые типы баллистических ракет с чрезвычайно высокой разрушающей способностью, могут обеспечивать постоянное предоставление услуги по сдер-

живанию агрессоров и поэтому могут соответствовать общим критериям для классификации их как основных фондов.

A3.57. В отличие от *СНС 1993 года* стратегические запасы материальных оборотных средств больше не отделены от других запасов продуктов того же типа.

A3.58. В *СНС 1993 года* к валовому накоплению основного капитала относились расходы военных организаций только на те виды основных фондов, которые могли быть использованы для целей гражданского назначения. С другой стороны, оружие, а также транспортные средства и оборудование, единственным назначением которых было осуществлять запуск или доставку оружия, рассматривались не как валовое накопление основного капитала, а как промежуточное потребление.

5. Категория активов «программное обеспечение вычислительной техники» изменена для включения баз данных

Ссылка: глава 10, пункты 10.110–10.114

A3.59. Категория активов в *СНС 1993 года* «программное обеспечение вычислительной техники» в *СНС 2008 года* изменена для включения баз данных в ее новое название «компьютерное программное обеспечение и базы данных» с последующим подразделением этой категории на «компьютерное программное обеспечение» и «базы данных».

A3.60. *СНС 2008 года* содержит четкие рекомендации по оценке компьютерного программного обеспечения и баз данных, приобретенных на рынке или разработанных собственными силами. Компьютерное программное обеспечение и базы данных, приобретенные на рынке, должны оцениваться в ценах покупателей, а разработанные собственными силами — по расчетным основным ценам или по стоимости затрат на их производство (для рыночных производителей — включая доход на капитал), если нет возможности определить основную цену.

A3.61. *СНС 2008 года* рекомендует рассматривать все базы данных, содержащие данные со сроком использования более одного года, как основные фонды. К ним относятся базы данных, созданные как для собственного использования, так и на продажу, если они соответствуют этому критерию.

A3.62. В *СНС 1993 года* только «крупные» базы данных рассматривались как активы.

6. Оригиналы и копии трактуются как отдельные продукты

Ссылка: глава 10, пункты 10.100–10.101

A3.63. *СНС 2008 года* содержит рекомендации по трактовке оригиналов и копий продуктов интеллектуальной собственности как отдельных продуктов. Рекомендуется рассматривать копии как основные фонды, если они продаются окончательно и предположительно будут использоваться в

производстве более одного года. Если копии предоставляются в соответствии с лицензией на их использование, они также рассматриваются как основные фонды, если они будут использоваться в производстве более одного года, и получатель лицензии принимает на себя все риски и выгоды, связанные с этой собственностью.

A3.64. Если приобретение копии с лицензией на использование осуществляется в соответствии с многолетним договором, предусматривающим регулярные платежи, и лицензия предполагает приобретение экономической собственности на копию, то это должно трактоваться как приобретение актива. Если регулярные платежи производятся в соответствии с лицензией на использование без долгосрочного договора, то эти платежи должны рассматриваться как плата за услугу по использованию копии.

A3.65. Если производится большой первоначальный платеж, за которым в последующие годы осуществляется ряд меньших платежей, то первоначальный платеж должен отражаться как валовое накопление основного капитала, а последующие платежи — как плата за услуги.

A3.66. Если лицензия позволяет ее получателю воспроизводить оригинал и потом принимать на себя ответственность за распределение, техническое сопровождение и обслуживание этих копий, то это представляет собой лицензию на воспроизводство и должно трактоваться как продажа части или всего оригинала единице, являющейся держателем лицензии на воспроизводство.

A3.67. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций по трактовке оригиналов и копий как отдельных продуктов.

7. Введена концепция услуг капитала

Ссылка: глава 20

A3.68. Услуги капитала для активов, используемых в рыночном производстве, в *СНС 1993 года* присутствовали в неявной форме, но они не идентифицировались отдельно. Принимая во внимание важность их идентификации для измерения производительности и других аспектов анализа, в *СНС 2008 года* была добавлена новая глава, объясняющая роль услуг капитала и их появление в счетах. Детали могут быть представлены в дополнительной таблице для рыночных производителей, что принесет в СНС прогресс, достигнутый в последние десятилетия в изучении экономического роста и производительности, и поможет удовлетворить аналитические потребности многих пользователей.

8. Детализирована трактовка издержек, связанных с передачей прав собственности

Ссылка: глава 10, пункты 10.48–10.52, 10.97 и 10.158–10.162

A3.69. Как и *СНС 1993 года*, *СНС 2008 года* продолжает рассматривать издержки, связанные с передачей прав собственности, как накопление основного капитала. Издержки, связанные с передачей прав собственности, понесенные при приобретении актива, должны списываться в течение ожи-

даемого периода нахождения актива у покупателя, а не в течение всего срока службы актива (как рекомендовалось в *СНС 1993 года*). Издержки, связанные с передачей прав собственности, понесенные при выбытии актива, также должны списываться в течение периода нахождения актива у его собственника. Признавая, что эту рекомендацию, возможно, трудно осуществить при отсутствии соответствующих данных, *СНС 2008 года* рекомендует отражать эти издержки как валовое накопление основного капитала, но списывать их как потребление основного капитала в том году, когда они были понесены. Затраты на установку и демонтаж должны включаться в издержки, связанные с передачей прав собственности, если они указываются отдельно в счете-фактуре, или в другом случае — в цену покупателя.

A3.70. Заключительные расходы (например, расходы по демонтажу) должны списываться на протяжении всего срока службы актива, независимо от числа собственников в течение этого срока. На практике может быть сложно заранее точно определить заключительные расходы. Любая величина, не учтенная в потреблении основного капитала в течение срока службы актива, списывается в том периоде времени, когда эти расходы понесены, как потребление основного капитала.

A3.71. В *СНС 1993 года* издержки, связанные с передачей прав собственности при приобретении актива, рекомендовалось списывать в течение всего срока службы актива. Если актив продавался до истечения этого срока, то оставшаяся величина издержек, связанных с передачей прав собственности при приобретении актива, которая не была списана, списывалась в счете других изменений в объеме активов.

A3.72. *СНС 1993 года* не содержала пояснений в явной форме относительно трактовки заключительных расходов.

9. Разведка и оценка запасов полезных ископаемых

Ссылка: глава 10, пункты 10.106–10.108

A3.73. В *СНС 2008 года* сохраняется различие между деятельностью по разведке полезных ископаемых (трактуемой как произведенный актив) и самими запасами полезных ископаемых (трактуемыми как непроизведенные активы). Термин «разведка полезных ископаемых» был изменен на «разведка и оценка запасов полезных ископаемых», чтобы привести его в соответствие с термином, используемым в Международных стандартах бухгалтерского учета, и ему было дано соответствующее определение.

A3.74. *СНС 2008 года* рекомендует оценивать результат деятельности по разведке и оценке запасов полезных ископаемых в рыночных ценах, если она покупается, или по сумме затрат с добавлением оценки соответствующей прибыли, если она осуществляется собственными силами.

A3.75. *СНС 2008 года* признает, что поскольку рыночные цены для природных ресурсов имеют редкость, то альтернативой является оценка по настоящей стоимости будущих поступлений ренты за использование природных ресурсов.

А3.76. Платежи добывающей единицы собственнику запасов полезных ископаемых, являющиеся рентой за использование природных ресурсов, должны быть показаны как доход от собственности, даже если они называются налогами и отражаются как таковые в счетах государственных учреждений.

А3.77. В *СНС 1993 года* рекомендовалось, что в случае, когда юридический собственник запасов полезных ископаемых заключает договор с другой единицей об их добыче, то по практическим соображениям эти ресурсы можно продолжать учитывать в балансе активов и пассивов юридического собственника, отражая платежи добывающей единицы собственнику как доход от собственности.

10. Улучшения земли

Ссылка: глава 10, пункты 10.79–10.81

А3.78. Улучшения земли продолжают рассматриваться как валовое накопление основного капитала. *СНС 2008 года* рекомендует рассматривать улучшения земли как категорию основных фондов, отличную от земли как непродуцированного актива, существовавшего до его улучшения. В тех случаях, когда невозможно отразить отдельно стоимость земли до улучшения и стоимость этих улучшений, землю следует относить к той категории, на которую приходится большая часть стоимости. Издержки, связанные с передачей прав собственности на всю землю, должны включаться в улучшения земли.

А3.79. В *СНС 1993 года* улучшения земли учитывались как валовое накопление основного капитала, но в балансе активов и пассивов такие улучшения отражались вместе с самой землей.

11. Гудвилл и маркетинговые активы

Ссылка: глава 10, пункты 10.196–10.199

А3.80. В *СНС 2008 года* название «приобретенный гудвилл» заменено на «приобретенный гудвилл и маркетинговые активы». Приобретенный гудвилл и маркетинговые активы продолжают рассматриваться как непродуцированные активы, но на более высоком иерархическом уровне классификации, чем в *СНС 1993 года*, а именно, на том же уровне, что и природные ресурсы, а также контракты, договоры аренды и лицензии.

А3.81. В *СНС 1993 года* гудвилл учитывался только в случае смены собственника предприятия. По этой причине он назывался «приобретенный гудвилл». В любом другом контексте гудвилл не учитывался. *СНС 2008 года* признает, что он фактически может включать такие активы, как названия, логотипы, реестры клиентов и т. д., которые в совокупности обозначаются как «маркетинговые активы». В отдельных случаях идентифицированные маркетинговые активы могут продаваться в индивидуальном порядке и отдельно от всей корпорации; в этом случае их продажа должна также отражаться в этой статье.

А3.82. *СНС 2008 года* рекомендует последовательный подход к исчислению стоимости «приобретенного гудвилла и

маркетинговых активов» как превышения стоимости, уплаченной за действующее предприятие, над стоимостью его активов за вычетом стоимости его обязательств; каждая его статья должна быть идентифицирована и оценена отдельно независимо от того, является ли предприятие корпорацией, включенной или не включенной в листинг, квазикорпорацией или некорпорированным предприятием.

А3.83. В *СНС 1993 года* приобретенный гудвилл исчислялся по-разному в зависимости от того, являлось ли предприятие некорпорированным предприятием или корпорацией. Для некорпорированного предприятия приобретенный гудвилл исчислялся как превышение цены покупателя над активами за вычетом обязательств, идентифицированными и оцененными отдельно. Для корпораций он исчислялся как разница между ценой одной акции непосредственно перед продажей и фактической ценой продажи, умноженной на число акций. При исчислении приобретенного гудвилла не проводилось различия между корпорациями, включенными или не включенными в листинг.

12. Водные ресурсы, трактуемые как активы в некоторых случаях

Ссылка: глава 10, пункт 10.184

А3.84. В *СНС 2008 года* определение водных ресурсов расширено за счет возможного включения рек, озер, искусственных водохранилищ и других поверхностных водоемов в дополнение к ресурсам водоносных пластов и других грунтовых вод. Оно включает ресурсы поверхностных и грунтовых вод, используемые для их извлечения, в той степени, в какой их ограниченность приводит к установлению прав собственности на них или прав на их использование, оценке их рыночной стоимости и определенной мере экономического контроля.

А3.85. *СНС 2008 года* рекомендует, в принципе, оценивать водные ресурсы аналогично оценке ресурсов полезных ископаемых, но с упоминанием о том, что могут использоваться более практические альтернативные подходы, такие как оценки на основе платы за пользование.

13. Потребление основного капитала должно оцениваться в средних ценах периода с учетом индекса цен на данный актив при его неизменном качестве

Ссылка: глава 10, пункт 10.156

А3.86. *СНС 2008 года* рекомендует оценивать потребление основного капитала в средних ценах периода с учетом индекса цен на данный актив при его неизменном качестве.

А3.87. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций относительно того, должны ли цены, используемые для измерения потребления основного капитала, характеризовать общий уровень цен или они должны относиться к конкретному активу.

14. Определение культивируемых биологических ресурсов сделано симметричным определению некультивируемых ресурсов

Ссылка: глава 10, пункт 10.88

А3.88. Определение культивируемых биологических ресурсов в *СНС 2008 года* уточнено путем пояснения, что их естественный рост и воспроизводство рассматриваются как производство только в тех случаях, когда они находятся под прямым контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.

А3.89. Название термина в *СНС 1993 года* «культивируемые активы» изменено в *СНС 2008 года* на «культивируемые биологические ресурсы».

15. Введена категория «продукты интеллектуальной собственности»

Ссылка: глава 10, пункт 10.98

А3.90. Подход к учету активов, ранее называвшихся «нематериальные произведенные активы» и определенных теперь более описательно как «продукты интеллектуальной собственности», в *СНС 2008 года* был уточнен и расширен. Эти активы далее подразделяются на научные исследования и разработки; разведку и оценку запасов полезных ископаемых; компьютерное программное обеспечение и базы данных; оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений; другие продукты интеллектуальной собственности.

16. Введено понятие аренды природных ресурсов

Ссылка: глава 7, пункт 7.109

А3.91. В *СНС 2008 года* введено понятие аренды природных ресурсов для отражения ситуации, когда природные ресурсы продолжают учитываться в балансе активов и пассивов юридического собственника, даже если арендополучателем является единица, использующая ресурсы в производстве и выступающая таким образом по существу в качестве экономического собственника. За это арендополучатель делает ре-

гулярные платежи, учитываемые как доход от собственности и называемые рентой. По договоренности в СНС уменьшение стоимости природных ресурсов не отражается как операция, аналогичная потреблению основного капитала. В СНС природные ресурсы в настоящее время рассматриваются как имеющие неопределенный срок существования с точки зрения создания дохода. Аренда природных ресурсов может относиться к любому виду природных ресурсов, признаваемому в СНС в качестве актива.

А3.92. В *СНС 1993 года* концепция аренды природных ресурсов не рассматривалась.

17. Внесены изменения в статьи счета других изменений в объеме активов

Ссылка: глава 12

А3.93. Имея в виду дать более структурированный перечень возможных причин изменений в активах, не связанных с операциями, в *СНС 2008 года* изменен перечень статей в счете других изменений в объеме активов. Другие изменения в активах отражают следующие изменения в активах/обязательствах с выделением семи основных категорий и нескольких субкатегорий:

- Экономическое появление активов
- Экономическое исчезновение произведенных активов
- Истощение природных ресурсов
- Другое экономическое исчезновение произведенных активов
- Экстраординарные потери
- Некомпенсируемые конфискации
- Другие изменения в объеме, не включенные в другие статьи
- Изменения в классификации
 - Изменения в классификации по секторам и структуре институциональных единиц
 - Изменения в классификации активов и обязательств
- Номинальные холдинговые прибыли и убытки
- Нейтральные холдинговые прибыли и убытки
- Реальные холдинговые прибыли и убытки.

Е. Дальнейшее совершенствование трактовок и определений финансовых инструментов и активов

1. Пояснена трактовка соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом

Ссылка: глава 11, пункты 11.74–11.77

В *СНС 2008 года* добавлено пояснение в отношении соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, а также ссуд и депозитов в форме золота. Соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом (репо) является сделкой, в которой ценные бумаги или другие ак-

тивы продаются по определенной цене с обязательством выкупить те же или аналогичные активы по фиксированной цене на определенную дату в будущем.

А3.94. *СНС 2008 года* продолжает рассматривать сделки репо как обеспеченные ценными бумагами ссуды и признает возможность перепродажи ценных бумаг, участвующих в сделках репо. В случае перепродажи таких ценных бумаг у кредитора должен быть показана отрицательная величина актива, чтобы избежать двойного учета.

A3.95. В тексте *СНС 1993 года* предполагалось, что перепродажа ценных бумаг, участвующих в сделках репо, не разрешается или не практикуется.

2. Описана трактовка опционов на приобретение акций работниками

Ссылка: глава 11, пункт 11.125; глава 17, пункты 17.384–17.398

A3.96. Опционы на приобретение акций работниками — это обычный инструмент, используемый компаниями для мотивации своих работников. Опцион на приобретение акций работниками предполагает соглашение на определенную дату (дата гранта), в соответствии с которым работник может приобрести некоторое число акций работодателя по установленной цене (договорная цена) в установленный момент времени (дата передачи) или в течение некоторого периода времени (период использования), который немедленно следует за датой передачи акций. *СНС 2008 года* рекомендует отражать операции с опционами на приобретение акций работниками в финансовом счете как статью, корреспондирующую с элементом оплаты труда, представленным стоимостью опциона. В идеале стоимость опциона должна распределяться в течение периода между датой гранта и датой передачи; если это невозможно, она может быть учтена на дату передачи.

A3.97. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций относительно трактовки опционов на приобретение акций работниками.

3. Более подробная трактовка неработающих ссуд

Ссылка: глава 11, пункт 11.130; глава 13, пункты 13.66–13.68

A3.98. В *СНС 2008 года* более подробно разработаны рекомендации по трактовке «обесцененных» (неработающих) ссуд. Они содержат определение неработающей ссуды как ссуды, по которой платежи процентов и/или основной суммы просрочены на 90 дней или больше, либо если платежи процентов, просроченные на 90 дней или больше, капитализированы, рефинансированы или отсрочены по соглашению между сторонами, либо если платежи просрочены меньше, чем на 90 дней, но существуют веские основания сомневаться, что платежи будут полностью осуществлены (такие как объявление дебитора банкротом).

A3.99. *СНС 2008 года* рекомендует продолжать учитывать неработающие ссуды по номинальной стоимости в основных счетах, а начисление процентов должно отражаться до того, как ссуда будет выплачена или основная сумма долга будет списана по взаимному соглашению. Рекомендуется приводить две справочные статьи в отношении неработающих ссуд: номинальная стоимость ссуд, считающихся неработающими, и эквивалентная рыночная стоимость этих ссуд. Наиболее близкой аппроксимацией эквивалентной рыночной стоимости является справедливая или текущая

рыночная стоимость, которая представляет собой «аппроксимацию стоимости, возникающей в результате рыночной сделки между двумя сторонами». В отсутствие справедливой рыночной стоимости для справочной статьи придется использовать второй наилучший подход и показывать номинальную стоимость за вычетом ожидаемых убытков по ссуде. Кроме того, должны быть показаны в том числе проценты, подлежащие получению по неработающим ссудам.

A3.100. *СНС 2008 года* рекомендует, чтобы эти справочные статьи были стандартными для сектора государственного управления, сектора финансовых корпораций и для остального мира.

A3.101. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций относительно критериев, которые должны применяться для учета неработающих ссуд.

4. Уточнена трактовка гарантий

Ссылка: глава 17, пункты 17.207–17.224

A3.102. В *СНС 2008 года* дана более ясная трактовка некоторых классов гарантий. Она выделяет три класса гарантий и приводит рекомендации по их трактовке. К первому классу гарантий относятся те, которые предоставляются посредством какого-либо производного финансового инструмента, такого как своп по неуплате задолженности по кредиту. Такие производные финансовые инструменты активно продаются и покупаются на финансовых рынках, и понятие производного финансового инструмента не является новым для СНС.

A3.103. Второй класс гарантий — стандартизированные гарантии — состоит из тех видов гарантий, которые предоставляются в большом количестве, обычно на довольно небольшие суммы, по идентичным линиям, такие как экспортные кредитные гарантии и гарантии по ссудам студентам. В этом случае, хотя и невозможно установить вероятность неуплаты задолженности по каждой отдельной ссуде, стандартной практикой является оценка того, сколько ссуд из группы аналогичных ссуд может быть не выплачено. Это определяется на основе тех же принципов, которые используются в страховании (кроме страхования жизни), и должно трактоваться таким же образом. Если гарант является единицей сектора государственного управления и намеренно устанавливает плату за услуги ниже уровня ожидаемой невыплаты, то должна быть условно исчислена субсидия получателям гарантий.

A3.104. Третий класс гарантий, определяемый как единичные гарантии, включает те гарантии, где риск является настолько специфическим, что невозможно оценить его вероятность с какой-то степенью точности. В большинстве случаев предоставление единичной гарантии рассматривается как условное обязательство и не отражается в качестве финансового обязательства.

A3.105. Первоначально речь шла о гарантиях по ссудам, но распространение стандартизированных гарантий на другие финансовые инструменты в конце 2008 года привело к более общей их трактовке.

A3.106. В *СНС 1993 года* гарантии рассматривались как условные обязательства, и наличие гарантии не учитывалось до тех пор, пока она не приводилась в действие. Кроме того, отсутствовали рекомендации в явной форме по трактовке потоков, возникающих при ее активизации.

5. Уточнена трактовка индексируемых ценных бумаг

Ссылка: глава 17, пункты 17.274–17.282

A3.107. Этот вопрос относится к случаю, когда платежи по купонам или по основной сумме долга, или по тому и другому, подлежащие уплате по таким ценным бумагам, как облигации, определяются по соглашению сторон в соответствии с индикаторами, но величины индикаторов неизвестны на момент соглашения. В соответствии с таким соглашением сумма увеличения стоимости ценной бумаги, которая должна рассматриваться как проценты, не может быть известна на момент ее эмиссии. *СНС 2008 года* рекомендует два подхода для определения процентов, начисляемых в каждом отчетном периоде.

A3.108. Если платежи по купонам индексируются по широкому индексу, то полная сумма, выплачиваемая по купонам, после индексации отражается как начисленные проценты. Если индексируется основная сумма, то разница между конечной ценой погашения и ценой эмиссии, рассматривается как проценты, начисляемые в течение периода существования этого инструмента.

A3.109. Если индексация осуществляется по узкому индексу, то начисленные проценты определяются путем фиксирования ставки, по которой проценты начисляются на момент эмиссии. Любые отклонения индекса от ожидаемого тренда рассматриваются как холдинговые прибыли и убытки. Поскольку ставка процента установлена на момент эмиссии ценной бумаги, холдинговые прибыли и убытки обычно не погашаются в течение срока существования этого инструмента.

A3.110. В *СНС 1993 года* рекомендации относительно того, как учитывать операции, связанные с индексируемыми ценными бумагами, были неточными.

6. Пересмотрена трактовка долговых инструментов, индексируемых в соответствии с изменением курса иностранной валюты

Ссылка: глава 17, пункт 17.281

A3.111. *СНС 2008 года* рекомендует классифицировать и трактовать долговые инструменты с индексацией выплат как основной суммы, так и процентов, в соответствии с изменением курса иностранной валюты как инструменты, номинированные в этой иностранной валюте.

A3.112. *СНС 1993 года* рекомендовала в случае долговых инструментов, номинированных в иностранной валюте, рассматривать изменения в стоимости основной суммы

долга, выраженной в отечественной валюте, возникающие в результате колебаний валютного курса, как холдинговую прибыль (не являющуюся результатом экономических операций). Однако в случае долговых инструментов, индексируемых в соответствии с изменением курса иностранной валюты, такие изменения в их стоимости рассматриваются как проценты (относятся к экономическим операциям). Рекомендация *СНС 2008 года* устраняет эту аномалию путем идентичной трактовки инструментов, имеющих эквивалентные характеристики с точки зрения экономического содержания.

7. Гибкая оценка акций, не включенных в листинг

Ссылка: глава 13, пункты 13.70–13.73

A3.113. Не все акции включаются в листинг и котируются на фондовых биржах. Эта ситуация часто возникает в отношении акций предприятий прямого инвестирования, частных предприятий, компаний, не включенных в листинг или исключенных из него, компаний, включенных в листинг, но неликвидных, совместных и некорпорированных предприятий. *СНС 2008 года* содержит рекомендации по альтернативным подходам к оценке таких акций. Некоторые из рекомендуемых альтернативных подходов состоят в использовании цены недавней сделки, чистой стоимости активов, настоящей стоимости или отношений цены к доходу, балансовой стоимости, учитываемой предприятиями, с корректировками, производимыми статистиками на макроуровне, балансовой стоимости собственных средств и пропорционального распределения общей стоимости.

A3.114. *СНС 1993 года* содержала весьма ограниченные рекомендации в отношении оценки акций, не включенных в листинг. Рекомендовалось оценивать стоимость акций корпораций, не котируемых на фондовой бирже или не обращающихся регулярно иным образом, с помощью цен котируемых акций, сравнимых с ними в части истории и перспектив получения доходов и дивидендов, с корректировкой в сторону понижения при необходимости для учета более низкой товарности или ликвидности некотируемых акций.

8. Счета неаллокированного золота трактуются как финансовые активы и обязательства

Ссылка: глава 11, пункт 11.45

A3.115. *СНС 2008 года* рекомендует рассматривать все счета неаллокированного золота как финансовые активы и обязательства. Счета неаллокированного золота классифицируются как монетарное золото, если они держатся в качестве резервных активов. Счета неаллокированного золота как активы, не относящиеся к резервным активам, и обязательства по всем счетам неаллокированного золота классифицируются как депозиты в иностранной валюте, если эти депозиты, номинированные в золоте, находятся на счетах, открытых у нерезидентов.

9. Пересмотрено определение монетарного золота и золота в слитках, используемого в качестве международных резервов

Ссылка: глава 11, пункты 11.45 и 11.46

A3.116. Определение монетарного золота в *СНС 2008 года* изменено для приведения его в соответствие с *Руководством по платежному балансу (шестое издание) (ППБ-6)*. Изменение вытекает из признания счетов аллокированного и неаллокированного золота. Счет аллокированного золота обеспечивает право на получение золота в натуральной форме. Счет неаллокированного золота классифицируется как монетарное золото, если он держится в качестве резервного актива; в противном случае он классифицируется как депозит в иностранной валюте, номинированный в золоте. Золото в слитках, используемое в качестве международных резервов (то есть монеты, слитки или бруски не ниже 995-й пробы), является единственным финансовым активом, для которого не существует соответствующих обязательств, в том случае если оно является резервным активом органов денежно-кредитного регулирования. Монетарное золото определено как золото, принадлежащее органам денежно-кредитного регулирования (или другим находящимся под их фактическим контролем единицам), которое держится ими в качестве резервного актива; включает золото в слитках, используемое в качестве международных резервов, и счета неаллокированного золота, открытые у нерезидентов.

A3.117. В *СНС 1993 года* не рассматривались счета аллокированных или неаллокированных металлов.

10. Признано существование обязательств по специальным правам заимствования

Ссылка: глава 11, пункты 11.47–11.49

A3.118. *СНС 2008 года* рекомендует рассматривать специальные права заимствования (СПЗ), создаваемые Международным валютным фондом, как актив страны, являющейся держателем СПЗ, и требование к коллективным участникам этой программы. Кроме того, рекомендуется учитывать распределение и аннулирование СПЗ как экономические операции. В результате изменения трактовки СПЗ рекомендуется отражать монетарное золото и СПЗ как отдельные подстатьи.

A3.119. В *СНС 1993 года* СПЗ рассматривались как активы без соответствующих обязательств.

11. Проведено различие между депозитами и ссудами

Ссылка: глава 11, пункт 11.56

A3.118. В *СНС 2008 года* сохраняется различие между ссудами и депозитами. Чтобы избежать неясности при проведении различия между ссудами и депозитами, когда обе стороны, участвующие в операции, являются банками, вводится категория «межбанковские позиции».

12. Платежи за услуги по предоставлению ссуд в ценных бумагах и в золоте

Ссылка: глава 17, пункт 17.254

A3.121. *СНС 2008 года* рекомендует все платежи за услуги собственникам ценных бумаг, использованных для кредитования с помощью ценных бумаг, и собственникам золота, использованного для предоставления ссуд в золоте (независимо от того, предоставляются ли они со счетов аллокированного или неаллокированного золота), отражать по договоренности как проценты. Эти проценты могут содержать компонент УФПИК, идентифицируемый отдельно, если единица, предоставляющая ссуду, классифицируется как финансовое учреждение.

A3.122. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций по вопросу платежей за услуги по предоставлению ссуд в ценных бумагах и в золоте.

13. Классификация финансовых активов

Ссылка: глава 11

A3.123. Чтобы отразить нововведения на финансовых рынках со времени принятия *СНС 1993 года* и сохранить актуальность, в *СНС 2008 года* была изменена классификация финансовых активов. Классификация финансовых активов и обязательств в *СНС 2008 года* приведена ниже.

Монетарное золото и СПЗ

Монетарное золото

СПЗ

Наличная валюта и депозиты

Наличная валюта

Переводимые депозиты

Межбанковские позиции

Другие переводимые депозиты

Другие депозиты

Долговые ценные бумаги

Краткосрочные

Долгосрочные

Ссуды

Краткосрочные

Долгосрочные

Акционерный капитал и акции инвестиционных фондов

Акционерный капитал

Акции, включенные в листинг

Акции, не включенные в листинг

Другие виды участия в капитале

Акции/паи инвестиционных фондов

Акции/паи фондов денежного рынка

Акции/паи других инвестиционных фондов

Программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий

Страховые технические резервы, кроме резервов по страхованию жизни

- Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам
- Права на пенсионные пособия
- Требования пенсионных фондов к управляющим пенсионными программами
- Права на непенсионные пособия
- Производные финансовые инструменты и опционы на приобретение акций работниками
- Производные финансовые инструменты
 - Опционы
 - Форварды
- Опционы на приобретение акций работниками
- Прочая дебиторская/кредиторская задолженность
- Коммерческие кредиты и авансы
- Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (исключая коммерческие кредиты и авансы)

A3.124. В *СНС 2008 года* название категории «ценные бумаги, кроме акций» изменено на «долговые ценные бумаги» и название «акции и другие формы участия в капитале» — на «акционерный капитал и акции инвестиционных фондов». Категория производных финансовых инструментов, введенная при обновлении *СНС 1993 года*, расширена путем включения опционов на приобретение акций работниками.

14. Различие между финансовым и операционным лизингом на основе концепции экономической собственности

Ссылка: глава 17, пункты 17.301–17.309

A3.125. В *СНС 2008 года* представлено описание принципов трактовки договоров аренды и лицензий. В нем различие между операционным и финансовым лизингом определяется в зависимости от того, рассматривается ли арендополучатель как экономический собственник актива или нет.

A3.126. Различие между операционным и финансовым лизингом в *СНС 1993 года* интерпретировалось как основанное просто на длительности срока аренды.

15. Изменения в рекомендациях по отражению прав на пенсионные пособия

Ссылка: глава 17, пункты 17.116–17.206

A3.127. В *СНС 2008 года* признается, что права на пенсионные пособия по программам работодателей являются договорными обязательствами, выполнение которых является ожидаемым или может быть принудительным. Они должны рассматриваться как обязательства перед домашними хозяйствами независимо от того, выделены ли необходимые активы в отдельные программы или нет.

A3.128. Вместе с тем, для пенсий, предоставляемых государством по программам социального обеспечения, у стран есть возможность отклонения от этого подхода в совокупности стандартных таблиц. Это связано с тем, что раз-

деление пенсий на предоставляемые по программам социального обеспечения и по другим программам, связанным с занятостью, существенно различается между странами. Однако полный объем информации, требуемой для всеобъемлющего анализа пенсий, должен быть представлен в дополнительной таблице, отражающей обязательства и связанные с ними потоки по всем частным и государственным пенсионным программам, включая социальное обеспечение, независимо от того, организованы они в виде отдельных фондов или нет.

A3.129. В *СНС 1993 года* содержится положение о том, что фактические отчисления на социальное страхование, производимые работодателем и работником в данном периоде, должны представлять собой сумму, фактически уплаченную в пенсионный фонд. Для программы с фиксированными отчислениями это верно и обеспечивает полноту учета, поскольку конечные выплаты зависят только от сумм, отложенных в пенсионном фонде. Однако для программы с фиксированными пособиями нет гарантии, что отложенные суммы будут точно соответствовать обязательствам работодателя по обеспечению прав работника на пенсионные пособия.

A3.130. *СНС 2008 года* вносит ряд изменений в рекомендации *СНС 1993 года*, касающиеся программ с фиксированными пособиями:

- a. величина отчислений работодателя должна быть определена путем оценки прироста чистой настоящей стоимости прав работника на пенсионные пособия, которые он заработал в данном периоде, с добавлением оплаты затрат пенсионного фонда на управление программой и за вычетом суммы отчислений, производимых работником;
- b. эта величина должна быть определена на актуарной основе с учетом только ожидаемой продолжительности жизни работника, но не принимая во внимание будущие заработки или влияние каких-либо будущих увеличений выплат на конечные выплаты пенсионных пособий;
- c. обязательства пенсионного фонда перед работником должны быть показаны в явной форме в финансовом счете и в балансе активов и пассивов; и
- d. активы фонда должны рассматриваться как принадлежащие фонду, а не как принадлежащие работнику (как это утверждалось в *СНС 1993 года*).

A3.131. В зависимости от отношений между фондом и работодателем любое превышение обязательств над имеющимися активами может представлять собой требование пенсионного фонда к работодателю (и любое превышение активов над обязательствами — требование работодателя к пенсионному фонду).

A3.132. В *СНС 2008 года* признается, что управление любой пенсионной программой, включая неавтономные программы и программы без образования фондов, предполагает затраты. В принципе, эти затраты должны представлять собой стоимость выпуска пенсионного фонда. Она должна определяться на основе суммы текущих затрат, и по договоренности считается, что она подлежит оплате работ-

никами, являющимися правообладателями в отношении пенсионных пособий.

A3.133. *СНС 2008 года* рекомендует, что, когда обязательство по выплате пенсий переходит от одной единицы к другой, это должно учитываться как операция с пенсионными обязательствами, даже если ни одна из единиц прежде не учитывала таких обязательств.

A3.134. В *СНС 1993 года* пенсионные обязательства отражались в балансе активов и пассивов только для «частных» программ с созданием специального фонда. Следова-

тельно, деятельность многих пенсионных программ, таких как социальное обеспечение и программы работодателей без создания специального фонда, не приводила к признанию финансовых активов/обязательств. Кроме того, признаваемые пенсионные обязательства ограничивались имеющимися средствами, а не определялись требованиями работников и других участников программ.

A3.135. В *СНС 1993 года* деятельность неавтономных пенсионных фондов и пенсионных программ без образования специального фонда трактовалась как вспомогательная деятельность, для которой выпуск отдельно не определялся.

Е. Дальнейшее уточнение охвата операций, относящихся к сектору государственного управления и государственному сектору

1. Пояснена граница между частным сектором, государственным сектором и сектором государственного управления

Ссылка: глава 4, пункты 4.25 и 4.77–4.80, глава 22

A3.136. Признавая тот факт, что возможности, мотивация и функции сектора государственного управления отличаются от возможностей, мотиваций и функций других секторов экономики и что он организует свои операции через посредство различных институциональных единиц, *СНС 2008 года* дает дополнительные рекомендации по проведению различия между сектором государственного управления и государственными корпорациями. Она приводит «дерево решений», чтобы помочь пояснить концептуальную основу для отнесения институциональных единиц к одному из институциональных секторов и идентифицировать единицы сектора государственного управления и другие государственные единицы.

2. Уточнена трактовка агентств по реструктуризации

Ссылка: глава 22, пункты 22.47–22.50

A3.137. Некоторые государственные единицы занимаются реструктуризацией корпораций, которые могут контролироваться или не контролироваться государством. Два примера областей деятельности государственных агентств по реструктуризации: *a)* реорганизация государственного сектора и не прямое управление приватизацией; и *b)* плохие активы, главным образом, в контексте банковского или финансового кризиса. *СНС 2008 года* приводит рекомендации по трактовке агентств по реструктуризации.

A3.138. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций по трактовке агентств по реструктуризации.

3. Пояснена трактовка лицензий, выдаваемых государством

Ссылка: глава 22, пункты 22.88–22.90

A3.139. *СНС 2008 года* рекомендует следующий подход: если лицензия, выданная государством, не предполагает использования какого-либо актива, лежащего в ее основе и находящегося в собственности государства, то плата за лицензию является налогом. Вместе с тем, если лицензия юридически и практически может быть передана третьей стороне, то она приобретает характеристики актива и может классифицироваться как актив в категории «контракты, договоры аренды и лицензии».

A3.140. Если лицензия предполагает использование природных ресурсов (включая природные ресурсы, которые рассматриваются как активы и которые государство контролирует от имени общества), то платежи за лицензии трактуются как приобретение актива, относящегося к категории «контракты, договоры аренды и лицензии», или как уплата ренты.

4. Исключительные выплаты государственных корпораций должны отражаться как изъятия из капитала

Ссылка: глава 22, пункт 22.136

A3.141. *СНС 2008 года* рекомендует трактовать исключительные выплаты государственных корпораций как изъятия из капитала, если они производятся из накопленных резервов или средств от продажи активов. Только регулярные выплаты из предпринимательского дохода корпораций должны отражаться как дивиденды.

A3.142. Рекомендации *СНС 1993 года* по этому вопросу для корпораций и квазикорпораций состояли в том, что

исключительные выплаты государственных корпораций отражались как регулярные выплаты дивидендов, в то время как подобные выплаты государственных квазикорпораций учитывались как изъятия из капитала.

5. Исключительные выплаты от органов государственного управления государственным квазикорпорациям должны отражаться как капитальные трансферты

Ссылка: глава 22, пункт 22.138

A3.143. *СНС 2008 года* рекомендует трактовать исключительные выплаты от органов государственного управления государственным квазикорпорациям для покрытия накопленных убытков как капитальные трансферты, так же как и для государственных корпораций. Вместе с тем, исключительные выплаты от органов государственного управления как государственным корпорациям, так и государственным квазикорпорациям должны отражаться как добавления к капиталу, если они производятся с явной коммерческой целью, выражаемой в обоснованном ожидании получения дохода в форме дохода от собственности.

A3.144. В *СНС 1993 года* исключительные выплаты от органов государственного управления государственным корпорациям отражались как капитальные трансферты, но исключительные выплаты от органов государственного управления государственным квазикорпорациям отражались как добавления к капиталу.

6. Отражение налогов на основе метода начислений

Ссылка: глава 22, пункты 22.91–22.94

A3.145. *СНС 2008 года* подтверждает принцип отражения налогов на основе метода начислений. Вместе с тем, она допускает некоторую гибкость практического характера в двух случаях, чтобы обеспечить уверенность в том, что несобираемые налоги не будут отражаться как начисленные суммы. Один из этих случаев относится к налогам на доходы, которые должны учитываться, когда обязательство по уплате налога оценено с определенной степенью достоверности, а не когда получен доход. Другой случай относится к налогам, возникающим в связи с деятельностью в «параллельной» экономике, когда вряд ли будет известно время наступления события, результат которого подлежит налогообложению. В этом случае временем регистрации также должно быть время оценки. *СНС 2008 года* также рекомендует позаботиться о том, чтобы при оценке величины начисленных налогов не включить налог, который вряд ли когда-нибудь будет собран.

7. Налоговые кредиты

Ссылка: глава 22, пункты 22.95–22.98

A3.146. Налоговые кредиты представляют собой освобождение от уплаты или отсрочку по уплате налогов, и таким

образом они уменьшают величину налоговых обязательств получателя льготы. Некоторые налоговые кредиты подлежат выплате, то есть сумма кредита, превышающая налоговое обязательство, подлежит выплате получателю льготы. Некоторые субсидии или социальные пособия предоставляются через налоговую систему в форме налоговых кредитов, и связь платежных систем с системой сборов налогов возрастает. *СНС 2008 года* рекомендует отражать подлежащие выплате кредиты на валовой основе, даже если это не соответствует рекомендациям «Руководства по статистике государственных финансов 2001 года» и «Статистики государственных доходов». Их отражение должно обеспечивать возможность получения данных о налоговых кредитах также и на чистой основе.

A3.147. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций по трактовке налоговых кредитов.

8. Пояснена трактовка собственности в отношении основных фондов, созданных в результате государственно-частного партнерства

Ссылка: глава 22, пункты 22.154–22.163

A3.148. Государственно-частные партнерства (ГЧП) — это долгосрочные договоры между двумя единицами, при которых частная единица приобретает или создает актив или совокупность активов, эксплуатирует его в течение какого-то периода, а затем передает этот актив единице в государственном секторе. Такие соглашения обычно имеют место между частным предприятием и государственной единицей, но возможны и другие комбинации, например, между государственными корпорациями или между государственной корпорацией с одной стороны и частной НКО в качестве второй стороны. *СНС 2008 года* приводит рекомендации, указывающие на характеристики, которые необходимо рассмотреть, чтобы определить, является ли частный или государственный партнер экономическим (а не юридическим) собственником данного актива.

A3.149. *СНС 1993 года* не содержала рекомендаций по трактовке государственно-частных партнерств.

9. Налоги на холдинговые прибыли по-прежнему отражаются как текущие налоги на доходы и имущество

Ссылка: глава 8, пункт 8.61

A3.150 *СНС 2008 года* рекомендует продолжать показывать налоги на холдинговые прибыли как текущие налоги на доходы и имущество, даже несмотря на то, что налоговая база (реализованные холдинговые прибыли) не включается в определение дохода в СНС. Рекомендуется показывать ее там, где это возможно и оправдано, как отдельную субкатегорию.

Г. Гармонизация концепций и классификаций СНС и Руководства по платежному балансу (шестое издание)

1. Центр преобладающего экономического интереса как основной критерий для определения резидентской принадлежности единицы

Ссылка: глава 4, пункт 4.10

A3.151. В результате глобализации все возрастающее число институциональных единиц имеет связи с двумя или более странами. *СНС 2008 года* и *Руководство по платежному балансу (шестое издание)* используют концепцию «центра преобладающего экономического интереса» как основной критерий для определения того, является ли единица резидентом экономической территории.

A3.152. *СНС 1993 года* рекомендовала использовать центр экономического интереса в качестве критерия для определения резидентской принадлежности институциональных единиц, но не давала рекомендаций по трактовке резидентской принадлежности физических лиц, имеющих несколько мест проживания в разных странах, где они могут находиться в течение коротких периодов.

2. Изменение резидентской принадлежности физических лиц

Ссылка: глава 26, пункты 26.37–26.39

A3.153. *СНС 2008 года* подтверждает, что, когда физические лица меняют страну проживания, не происходит изменения собственности в отношении нефинансовых активов, финансовых активов и обязательств, которыми владеют эти лица. Требуется только произвести соответствующее изменение в классификации в части страны, в которой (экономический) собственник является резидентом. Эти изменения должны отражаться в счете других изменений в объеме активов, а не как капитальные трансферты.

A3.154. *СНС 1993 года* не предлагала конкретных рекомендаций по трактовке потоков товаров и изменениям в финансовом счете в связи с изменением резидентской принадлежности физических лиц.

3. Товары, направляемые за границу для переработки, учитываются на основе изменения собственности

Ссылки: глава 6, пункты 6.85–6.86 и глава 14, пункты 14.37–14.42

A3.155. *СНС 2008 года* рекомендует отражать импорт и экспорт строго на основе изменения собственности. Та-

ким образом, потоки товаров между страной, являющейся собственником товаров, и страной, предоставляющей услуги по их переработке, не должны учитываться как импорт и экспорт товаров. Вместо этого платежи перерабатывающей единице должны учитываться как импорт услуг по переработке страной, являющейся собственником товаров, и экспорт услуг по переработке страной, предоставляющей эти услуги.

A3.156. Такой же подход рекомендуется для учета товаров, посылаемых одним заведением для переработки другому заведению того же предприятия внутри страны, когда получающее их заведение не принимает на себя ответственность за последствия продолжающегося процесса производства. В таком случае выпуском заведения, получающего товары, являются только услуги по переработке.

A3.157. В *СНС 1993 года* товары, которые были направлены за границу для переработки и затем возвращены в страну, откуда они были отправлены, рассматривались как фактически сменившие собственника. Поэтому такие товары учитывались в экспорте, когда они покидали первую страну, и снова в импорте, когда они возвращались в эту страну. Страна, осуществляющая переработку, учитывалась как производящая товары, которые отражались по полной стоимости, даже если переработчику никогда не приходилось оплачивать стоимость товаров при их ввозе.

4. Перепродажа товаров за границей

Ссылка: глава 14, пункт 14.73

A3.158. Перепродажа товаров за границей определяется как покупка товара резидентом (страны, составляющей счета) у нерезидента и последующая перепродажа товара другому нерезиденту без завоза товара в страну перепродающей единицы. *СНС 2008 года* рекомендует учитывать товары, приобретаемые мировыми производителями, предприятиями оптовой и розничной торговли, а также в тех случаях, когда сделки с товарами оплачиваются товарами, как экспорт с отрицательным знаком при приобретении и экспорт с положительным знаком при продаже. Разница между ними отражается в экспорте товаров, но как производство услуги в стране перепродающей единицы, аналогично торговой наценке на товары во внутренней торговле. В случае, если товары приобретаются в одном периоде и не перепродаются до следующего периода, они должны отражаться в изменении запасов материальных оборотных средств у перепродающей единицы, даже если эти товары находятся за границей.

A3.159. В *СНС 1993 года* не приводилось рекомендаций по трактовке перепродажи товаров за границей.

Н. Перечень изменений в каждой главе

1. Введение

A3.160. Цель этого раздела главы состоит в том, чтобы перечислить изменения в каждой из глав *СНС 2008 года* по сравнению с текстом в *СНС 1993 года*. Это не предусматривает представления детального перечня влияния этих изменений, имеется в виду просто обозначить те вопросы, которые были затронуты в предыдущем тексте.

A3.161. Для глав 1 и 2 ничего не приведено. Глава 1 «Введение» в целом не затронута конкретными изменениями. Глава 2 «Общий обзор» фактически содержит все изменения, которые представлены ниже.

A3.162. Главы с 3 по 13 соответствуют главам с теми же номерами в *СНС 1993 года*. Изменения в этих главах представлены ниже, но без описания основного содержания этих глав, предполагая, что они знакомы читателям. Главы с 14 по 29 перестроены или содержат новый материал, или и то, и другое. Для этих глав приведен перечень изменений, где это целесообразно, и краткий обзор их содержания.

A3.163. В ссылках на главы и приложения *СНС 1993 года* используются римские цифры, как в ее издании. Главы и приложения, обозначенные арабскими цифрами, относятся к *СНС 2008 года*.

Глава 3. Запасы, потоки и правила ведения счетов

- Основным вопросом здесь является введение различия между экономической и юридической собственностью.

Глава 4. Институциональные единицы и секторы

- Описание концепции резидентства не изменилось по существу, но была использована такая редакция, чтобы эта концепция описывалась одинаковым образом в *СНС* и в *Руководстве по платежному балансу (шестое издание)*.
- Таблица 4.1 введена, чтобы в схематичной форме показать, как институциональные единицы относятся к секторам.
- Как финансовые, так и нефинансовые корпорации теперь дезагрегируются, чтобы выделить некоммерческие организации в качестве отдельных подсекторов и облегчить составление сателлитного счета для НКО.
- Аналогичное разделение вводится для сектора государственного управления, где НКО тоже могут быть идентифицированы отдельно.
- Текст объясняет разницу между головным офисом компании и холдинговой компанией, чтобы более четко пояснить ситуацию, когда головной офис компании неточно называется холдинговой компанией.
- Имеется раздел о единицах специального назначения, поясняющий, какого рода соображения должны быть приняты во внимание, чтобы классифицировать их соответствующим образом.
- *СНС 2008 года* избегает употреблять выражение «вспомогательная корпорация», применявшееся в *СНС 1993 года* и вызывавшее некоторую неясность.

- Имеется новый текст, определяющий совокупность показателей, которые могут использоваться для установления наличия контроля со стороны государства над корпорациями и некоммерческими организациями.
- Расширен и уточнен состав подсекторов сектора финансовых корпораций.
- В конце главы имеется краткое упоминание центральных банков валютных советов.

Глава 5. Предприятия, заведения и отрасли

- Текст, относящийся к горизонтально интегрированным предприятиям, теперь согласуется с *МСОК, Rev.4*.
- Для вертикально интегрированных предприятий *СНС* рекомендует выделять заведения, в то время как *МСОК* просто классифицирует предприятие в целом в соответствии с основной деятельностью, создающей наибольшую долю добавленной стоимости.
- Приведено новое расширенное описание вспомогательной деятельности.

Глава 6. Счет производства

- Введен термин «продукты, содержащие запас знаний» для охвата продуктов, которые обладают некоторыми свойствами товаров и некоторыми свойствами услуг.
- Сделано упоминание о ненаблюдаемой экономике. Более широко она обсуждается в главе 25.
- Текст содержит описание пересмотренной трактовки поставок между заведениями одного и того же предприятия или между разными предприятиями в зависимости от того, имеет ли место передача экономической собственности и риска, связанного с дальнейшей переработкой. (Эта операция в отечественной экономике аналогична направлению товаров на переработку за границу.)
- Три вида производства теперь называются рыночное производство, производство для собственного конечного использования и нерыночное производство.
- Если выпуск для собственного конечного использования у рыночных производителей оценивается по сумме затрат на производство, то теперь он должен включать доход на основной капитал.
- Расширено обсуждение того, как измерять выпуск, производство которого требует длительного времени.
- Приведено более развернутое пояснение того, как измерять выпуск деятельности по хранению товаров и как определить, в каком случае это производственная деятельность, а не холдинговая прибыль. Этот вопрос более детально рассматривается в приложении к главе 6.
- Расширено обсуждение того, как измерять выпуск центральных банков.
- Трактовка финансовых услуг рассматривается более подробно в главе 6 и еще подробнее в разделе 4 главы 17. В текст включены некоторые положения трактовки услуг финансового посредничества, измеряемых

косвенным образом (УФПИК), получившие развитие после публикации *СНС 1993 года*.

- Текст о трактовке страхования пересмотрен с учетом результатов работы целевой группы по данному вопросу.
- То же самое относится и к пересмотренному тексту о перестраховании.
- Приведено обсуждение того, как следует трактовать выпуск, связанный с предоставлением стандартизированных гарантий.
- Научные исследования и разработки больше не трактуются как промежуточное потребление, а рассматриваются в большинстве случаев как накопление основного капитала.
- Представлен новый текст о трактовке оригиналов и копий, соответствующий рекомендациям Канберрской группы.
- Новой статьей классификации валового накопления основного капитала являются системы вооружения.
- В описании потребления основного капитала теперь рекомендуется использовать индексы цен на конкретные виды активов вместо общего индекса-дефлятора для оценки уменьшения стоимости активов. Процесс оценки потребления основного капитала должен быть привязан к оценкам запасов капитала. Эта тема обсуждается далее в главе 20.

Глава 7. Счета распределения доходов

- Счет предпринимательского дохода и, таким образом, счет распределения других первичных доходов теперь относятся только к финансовым и нефинансовым корпорациям.
- Актуализированы ссылки на показатели занятости путем включения рекомендаций Международной конференции по статистике труда (МКСТ), которая состоялась в конце 2008 года.
- Значительные изменения коснулись измерения отчислений на социальное страхование. Одно из них состоит в том, что проведено различие между отчислениями, связанными с пенсиями, и отчислениями, относящимися к другим пособиям. Далее, для измерения отчислений на социальное страхование имеет последствия тот факт, что теперь в некоторых случаях права на пенсионные пособия учитываются даже при отсутствии специального фонда.
- Инвестиционный доход теперь включает доход от вложения средств в инвестиционные фонды.
- В состав налогов на производство теперь включены лицензии на деятельность такси и казино.
- В состав доходов от собственности введена новая подстатья для инвестиционного дохода в соответствии с аналогичной подстатьей в *Руководстве по платежному балансу (шестое издание)*.
- Введена концепция аренды природных ресурсов в связи с выплатой ренты.
- Введена возможность отражения налогов и субсидий

в неявной форме в связи со ставками процентов, взимаемых и выплачиваемых центральными банками.

- Трактовка чрезвычайно высоких дивидендов и изъятия из дохода, как для корпораций, так и квазикорпораций, сделана более логичной. В связи с этим термин «нераспределенный доход» введен в явной форме для всех предприятий.
- Трактовка инвестиционного дохода, подлежащего выплате в связи с пенсионными программами, теперь изменена для программ с фиксированными пособиями с целью охвата всех увеличений прав, независимо от того, получен ли фактически такой доход соответствующим пенсионным фондом.

Глава 8. Счета перераспределения доходов

- Изменения в части отчислений на социальное страхование, упоминаемые в связи с главой 7, внесены и в главу 8.
- В составе трансфертов имеется упоминание в явной форме денежных переводов домашним хозяйствам от физических лиц, работающих за границей, подлежащих выплате и получению.
- Упрощено дезагрегирование социальных трансфертов в натуральной форме.

Глава 9. Счета использования доходов

- Изменено проведение различия между индивидуальными и коллективными услугами для приведения его в соответствие с изменениями в классификации КФОГУ.
- Признано, что НКОДХ могут иметь коллективное потребление, однако не предлагается прилагать чрезмерные усилия, чтобы попытаться его идентифицировать.

Глава 10. Счет операций с капиталом

- Непроизведенные активы подразделяются на три категории: природные ресурсы; контракты, договоры аренды и лицензии; приобретенный гудвилл и маркетинговые активы.
- Улучшения земли рассматриваются как основные фонды, отдельные от актива в составе природных ресурсов, который представляет собой стоимость земли в неизменном состоянии.
- В части издержек, связанных с передачей права собственности, приведено пояснение в отношении трактовки заключительных расходов и периода, в котором издержки, связанные с передачей права собственности, должны списываться на потребление основного капитала.
- Информационное, компьютерное и телекоммуникационное оборудование введено в качестве новой категории валового накопления основного капитала.
- Системы вооружения введены в качестве новой категории.
- Продукты интеллектуальной собственности введены в качестве новой категории.

- Научные исследования и разработки теперь в большинстве случаев трактуются как накопление основного капитала.
- Название «разведка полезных ископаемых» изменено с целью включения оценки их запасов для приведения данных в соответствие с рекомендациями Совета по международным стандартам бухгалтерского учета.
- Внесено изменение в название категории «программное обеспечение вычислительной техники», которая теперь включает базы данных в явной форме, и расширено пояснение насчет того, когда включаются базы данных.
- В состав материальных оборотных средств включена новая категория «материальные оборотные средства военного назначения».
- Приведено расширенное пояснение трактовки контрактов, договоров аренды и лицензий; дальнейшее разъяснение по этому вопросу содержится в части 5 главы 17.
- Приведено расширенное пояснение в отношении измерения и включения приобретенного гудвилла и маркетинговых активов.

Глава 11. Финансовый счет

- Приведена измененная трактовка монетарного золота и металлических счетов в целом.
- Для СПЗ теперь признаются обязательства.
- В новую классификацию финансовых активов включена категория «межбанковские позиции».
- Введена пересмотренная трактовка ценных бумаг, индексируемых с помощью узкого индекса.
- Включены две статьи, относящиеся к инвестиционным фондам.
- Страховые технические резервы расширены путем включения прав на пенсионные пособия даже при отсутствии специального фонда, возможных требований к единице, управляющей пенсионным фондом, и резервов по стандартизированным гарантиям.
- Опционы на приобретение акций работниками включены как класс в составе производных финансовых инструментов.
- Рекомендованы справочные статьи в отношении неработающих ссуд.

Глава 12. Счета других изменений в активах

- Представлена новая классификация всех изменений в объеме активов, каждое из которых может быть применено к любому классу активов, что упрощает переход от одного баланса активов и пассивов к другому.
- Приведено пояснение о том, что в счете других изменений в объеме активов учитываются только те потери запасов материальных оборотных средств, которые являются нерегулярными. Даже очень большие потери, если они имеют место регулярно, следует учитывать как изъятия из запасов материальных оборотных средств.

Глава 13. Баланс активов и пассивов

- В этой главе представлена концепция счета активов. Ранее она присутствовала только в главе 2.
- Расширено описание возможных способов определения стоимости акционерного и другого капитала.
- Анализ трехмерного представления финансовых потоков перенесен в главу 27.

Глава 14. Таблицы ресурсов и использования и счет товаров и услуг

- Эта глава содержит некоторый материал из прежней главы XV. Остальной материал присутствует в главе 28.
- Текст этой главы значительно изменен.
- Расширено описание того, как транспортные расходы должны отражаться в таблице ресурсов и использования и как они влияют на цены производителей и покупателей.
- Значительные последствия для этой главы имел пересмотр трактовок поставок внутри предприятия и товаров, направляемых за границу для переработки.
- Приведено описание дефлятирования показателей таблиц ресурсов и использования.

Глава 15. Измерения динамики цен и объема

- В СНС 1993 года вопросам измерения динамики цен и объема была посвящена глава XVI. Настоящая глава содержит значительные изменения, согласующиеся с различными руководствами, изданными после 1993 года: по индексам потребительских цен, цен производителей, цен импорта и экспорта, и пересмотренными руководствами Программы международных сопоставлений.
- Глава содержит текст по применению индексов цен для дефлятирования показателей национальных счетов.

Глава 16. Обобщенное представление и интеграция счетов

- Приводится краткое описание содержания материала глав, ранее присутствовавшее только в главе II.

Глава 17. Смежные и другие специальные вопросы

- Эта глава заменяет и расширяет описание как деталей, так и ряда вопросов, содержащееся в приложениях III и IV СНС 1993 года. Она содержит более детальное рассмотрение вопросов, которые являлись предметом широкого обсуждения в процессе обновления. Это следующие вопросы:
 - а. страхование, включая перестрахование и аннуитеты;
 - б. программы социального страхования и, в частности, пенсионные программы, включая дополнительную таблицу;
 - с. стандартизированные гарантии;
 - д. финансовые услуги, отражающие, где были про-

изведены расходы в явной и неявной форме в отношении всей совокупности финансовых инструментов;

- e. контракты, договоры аренды и лицензии, охватывающие в совокупности все аспекты таких соглашений;
- f. опционы на приобретение акций работниками.

Глава 18. Обзор основных проблем составления и представления счетов

- Как и в главе 16, это новый материал о содержании счетов, но в нем рассматриваются преимущественно вопросы практического характера.

Глава 19. Население и затраты труда

- Эта глава основывается на прежней главе XVII, но она в меньшей степени обращается к схемам при объяснении различных концепций, связанных с затратами труда.
- Включены выводы МКСТ, состоявшейся в конце 2008 года.
- Имеется краткий раздел о труде на общественных началах.
- Содержится обсуждение затрат труда, скорректированных для учета его качества.
- Имеется раздел о производительности труда.

Глава 20. Услуги капитала и национальные счета

- Это новая глава, соответствующая одному из вопросов, намеченных для дальнейших исследований после принятия СНС 1993 года. Она содержит введение в тему услуг капитала без изложения технических вопросов и описание их связи с валовой прибылью. Представлена дополнительная таблица, которая может включаться в счета на факультативной основе.

Глава 21. Измерение деятельности корпораций

- Это новая глава, в которой обсуждаются такие вопросы, как слияния и поглощения, глобализация, последствия финансовой нестабильности и связь с бухгалтерским учетом. Материал о слияниях и поглощениях взят из документа *Основополагающее определение прямого иностранного инвестирования (The Benchmark Definition of Foreign Direct Investment)*.

Глава 22. Сектор государственного управления и государственный сектор

- Это новая глава, предназначенная для обеспечения связи со статистикой государственных финансов, методами определения государственного долга и бюджетного дефицита, а также внешнего долга в части, относящейся к государственному сектору.
- В СНС 1993 года тема государственного сектора не обсуждалась.

- Приведена более конкретная информация по вопросу о том, как определить, когда органы государственного управления контролируют корпорации и некоммерческие организации.
- Обсуждается концепция экономически значимых цен и предлагается их определение.
- Показана связь со счетами государственных финансов.
- Трактовка налоговых льгот приведена в явной форме.
- Обсуждаются операции с долгом.
- Обсуждается отражение государственных гарантий.
- Приведено обсуждение того, как следует учитывать отношения между органами государственного управления и корпорациями в случае финансовой нестабильности.
- Обсуждаются государственно-частные партнерства.

Глава 23. Некоммерческие организации

- Это тоже новая глава, которая обеспечивает связь между СНС и руководством по спутным счетам некоммерческих организаций.

Глава 24. Сектор домашних хозяйств

- Глава содержит более детальное рассмотрение вопроса о делении сектора домашних хозяйств на подсекторы.
- Детально обсуждаются некоторые аспекты производства в домашних хозяйствах.

Глава 25. Аспекты неформальной экономики

- Эта тема также являлась частью программы дальнейших исследований после принятия СНС 1993 года.
- Глава охватывает две темы: ненаблюдаемую экономику и неформальный сектор. Последняя тема является следствием инициативы МОТ с особым вниманием к вопросам неформальной занятости, а также производства. Эта тема остается в составе исследовательской программы.

Глава 26. Счета остального мира и связи с платежным балансом

- Эта глава заменяет прежнюю главу XIV и приложение II в СНС 1993 года. Она была пересмотрена, чтобы обеспечить согласованность с *Руководством по платежному балансу, шестое издание (РПБ-6)*. В процессе подготовки проектов РПБ-6 и СНС осуществлялось широкое сотрудничество, так что во многих случаях в обоих руководствах используется одна и та же редакция.
- В РПБ-6 приведен новый набор счетов, более близкий к последовательности счетов СНС, что делает переходные таблицы проще с точки зрения СНС.
- Введены функциональные категории РПБ-6, такие как прямые инвестиции, портфельные инвестиции, производные финансовые инструменты, прочие инвестиции и резервные активы.

Глава 27. Связи счетов с денежно-кредитной и финансовой статистикой и таблицей трехмерного представления финансовых потоков

- Часть текста присутствовала в предыдущих главах XI и XII, но была расширена, чтобы показать связь с денежно-кредитной и финансовой статистикой.
- Здесь обсуждаются счета финансовых потоков в трехмерном представлении.

Глава 28. Таблицы «затраты-выпуск» и другие виды анализа на основе матриц

- Эта глава основывается на прежней главе XX и вопросе исследовательской программы о матричной форме представления данных. Она основывается также на материале в руководстве Евростата по таблицам «затраты-выпуск», которое появилось только в 2008 году.
- Глава содержит описание распределения по секторам данных таблицы ресурсов и использования для обеспечения связи с последовательностью счетов.

Глава 29. Сателлитные счета и другие расширения

- Материал этой главы взят частично из предыдущих глав XVIII, XIX и XXI. Она содержит также новый ма-

териал по сателлитным счетам, который был разработан или пересмотрен после 1993 года.

2. Приложения и другие вопросы

A3.164. Приложения 1 и 2 соответствуют прежнему приложению V.

A3.165. Настоящее приложение 3 соответствует прежнему приложению I.

A3.166. Приложение 4 является новым и содержит информацию об исследовательской программе, которая в *СНС 1993 года* была представлена во вступительной части.

A3.167. В *СНС 2008 года* включен перечень ссылок на источники; в *СНС 1993 года* ссылки на внешние источники отсутствовали.

A3.168. Глоссарий включен в издание вместо представления его в качестве отдельного документа.

A3.169. Более подробная информация о процессе пересмотра имеется на сайте Статистического отдела Организации Объединенных Наций; там же будет в дальнейшем размещаться информация о разработках в соответствии с исследовательской программой.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

Исследовательская программа

А. Введение

А4.1. СНС предназначена для того, чтобы дать реалистический и компактный обзор экономики, удобный для использования в целях анализа и формирования экономической политики. Поскольку экономика меняется, и потребности экономической политики и ее анализа развиваются, СНС необходимо пересматривать, чтобы она соответствовала этим целям. Наиболее очевидным примером изменения экономических условий, спровоцировавшим переоценку соответствия им концептуальной основы национальных счетов, явился финансовый кризис, который развивался, начиная с конца 2008 года. К счастью, было возможно произвести эту оценку до завершения этой публикации, и потребовались только небольшие изменения в дополнение к уже предложенным для обновления, в частности, в отношении трактовки стандартизированных гарантий. Первоначально предлагалось применять ее только к ссудам; события, связанные с кризисом, показали, что ее следует применять к более широкому кругу финансовых инструментов.

А4.2. Обычно экономическое развитие не меняется так быстро и драматически, как это было в 2007–2008 годах. Однако всегда есть некоторые появляющиеся признаки, которые могут побудить разработчиков в области национальных счетов переоценить их текущую методологию. Одним из примеров является введение обращающихся разрешений на эмиссию вредных газов в качестве первого шага для борьбы с глобальным потеплением. В СНС 2008 года вопрос о том, как отражать операции с ними, не решен полностью, и в связи с их быстрым ростом и большой стоимостью очевидно, что этот недостаток нуждается в скором исправлении.

А4.3. СНС 2008 года обращается к некоторым вопросам, связанным с глобализацией, таким как изменение трактовки товаров, направляемых на переработку, в связи с ростом аутсорсинга услуг; в то же время очевидно, что могут быть и другие аспекты этой тенденции, которые могут привести к новому рассмотрению отражения этого явления в счетах. Одной из возможностей является альтернативное дополнительное представление многонациональных предприятий на основе альтернативных определений резидентства и собственности.

А4.4. Невозможно ожидать охвата всех вопросов, которые появятся даже в ближайшем будущем. Цель этой главы состоит в том, чтобы перечислить те из них, которые

появились в ходе настоящего пересмотра, но в отношении которых требуется более развернутое рассмотрение, чем это было возможно в ходе пересмотра. Это не обязательно приведет к изменениям в СНС, но может привести к большей ясности в отношении некоторых вопросов. Этот перечень будет находиться на сайте Статистического отдела ООН, и он будет обновляться по мере появления новых вопросов и согласования рекомендаций по имеющимся вопросам.

А4.5. При оценке приоритета вопросов следует рассмотреть три аспекта:

- а. насколько срочной и важной является тема вопроса с точки зрения обеспечения актуальности СНС для пользователей;
- б. насколько распространенными будут последствия изменений и насколько сложным будет их применение;
- с. является ли вопрос совершенно новым или для завершения его рассмотрения была проделана значительная подготовительная работа.

Процесс отбора вопросов для исследования потребует широких консультаций и вовлечения в процесс рассмотрения как разработчиков, так и пользователей.

А4.6. Все попытки обновить СНС, включая пересмотры 1993 и 2008 годов, показывают, что очень трудно обновлять только части системы из-за интегрированного характера правил ведения счетов. Перечень вопросов, приведенный ниже, сгруппирован по широким темам, но следует сразу признать, что рассмотрение каждой из них, вероятно, будет иметь последствия, выходящие за рамки данной темы.

А4.7. Темы вопросов, идентифицированных к настоящему времени, были сгруппированы в четыре широкие категории. Они включают:

- а. основные правила ведения счетов;
- б. концепция дохода;
- с. вопросы, касающиеся финансовых инструментов;
- д. вопросы, касающиеся нефинансовых активов.

Каждая из этих групп рассматривается в следующих разделах.

В. Основные правила ведения счетов

1. Связь СНС и Совета по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ)

A4.8. Совет по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ) является независимой организацией, финансируемой из частных источников и определяющей стандарты бухгалтерского учета. Члены Совета являются представителями девяти стран и имеют большой опыт деятельности в различных областях. Задачей СМСБУ является развитие в интересах общества единой совокупности глобальных стандартов бухгалтерского учета высокого качества, которые были бы понятны и применимы на практике, что требует ясной и сопоставимой информации в финансовых отчетах общего назначения.

A4.9. СМСБУ работает с национальными организациями, определяющими стандарты бухгалтерского учета, для достижения согласованности стандартов бухгалтерского учета во всем мире. В настоящее время почти сто стран требуют или разрешают использовать МСФО (Международные стандарты финансовой отчетности), или проводят политику, направленную на их принятие. Развитие МСФО отражает изменяющиеся потребности и явления глобальной экономики таким образом, что они напрямую соответствуют требованиям СНС и возможностям использования в ней. Принятие МСФО корпорациями может иметь большое влияние на бухгалтерский учет корпораций и на данные, которые могут быть получены из их счетов.

A4.10. Процесс разработки СМСБУ нового стандарта состоит из трех этапов. На первом этапе разрабатывается проект, который предлагается для комментирования; на втором этапе разрабатывается проект для обсуждения, который также предлагается для комментирования; на третьем этапе формируется новый стандарт. На каждом этапе четко разъясняется история вопроса и приводятся доводы в пользу рекомендуемого выбора. На первых двух стадиях любая заинтересованная сторона может дать комментарии. Развитие регулярного диалога между сообществом разработчиков национальных счетов и СМСБУ является способом обеспечить, чтобы потребности разработчиков национальных счетов были представлены в СМСБУ и чтобы разработчики национальных счетов были в курсе возможных изменений в источниках данных. Уже во время пересмотра 2008 года консультации в отношении стандартов СМСБУ и их эквивалента в части стандартов бухгалтерского учета в государственном секторе (Совет по международным стандартам бухгалтерского учета в государственном секторе — СМСБУГС) были чрезвычайно полезными. Поэтому желательно, чтобы был установлен и поддерживался диалог с СМСБУ, имея в виду внесение поправок в СНС для соответствия новым стандартам бухгалтерского учета, когда это целесообразно.

A4.11. Одна из развивающихся областей в международных стандартах бухгалтерского учета, относящихся к вопросу о многонациональных предприятиях — это слияния и поглощения. Текст в главе 21 основывается на информации документа ОЭСР *Основополагающее определение прямых*

иностраннных инвестиций (Benchmark Definition of Foreign Direct Investment). Необходимо отслеживать работу СМСБУ в этой области, чтобы определить, не нуждаются ли эти рекомендации в поправке.

2. Консолидация групп предприятий

A4.12. Многие предприятия, действующие в экономике, связаны с другими предприятиями полностью или частично общей собственностью и структурой долевого участия в управлении и образуют на этой основе группу предприятий. Предприятия часто разделяют общую собственность и управление с зарубежными филиалами. Для предприятий в составе группы предприятий обычной является торговля, иногда исключительно, друг с другом, как если бы они находились на промежуточной стадии вертикально интегрированного процесса производства, а также участие в выпуске вспомогательного производства и затратах на него. Они могут также участвовать в осуществлении научных исследований и разработок и затратах на эту деятельность. Учитывая их тесные связи, иногда может быть желательным рассматривать группу предприятий как одну единицу и консолидировать счета ее членов. (Это уже практикуется в некоторых других статистических системах, таких как консолидированные представления данных AMNE, статистики зарубежных филиалов и Банка для международных расчетов.) Члены группы предприятий обычно занимаются разной деятельностью и иногда более, чем в одном секторе, поэтому консолидация может затронуть такие агрегаты, как добавленная стоимость отрасли и баланс активов и пассивов сектора. Поэтому наиболее вероятный путь развития этого направления — это использование дополнительных таблиц.

A4.13. Отдельно должен быть рассмотрен случай, когда некоторые члены группы являются нерезидентами.

3. Тресты

A4.14. СНС рекомендует рассматривать тресты как квазикорпорации. Однако в некоторых случаях, когда трест используется фактически как ЕСН для корпорации, он не рассматривается как отдельная институциональная единица, но объединяется с материнской компанией, если они оба являются резидентами одной и той же страны.

A4.15. Детальное описание трестов не приводится, хотя некоторые из них могут принадлежать не только корпорациям, но и домашним хозяйствам, и НКО. Были бы полезны дальнейшие пояснения в отношении характера трестов и того, когда их активы должны рассматриваться как принадлежащие отдельным единицам и когда объединяться с активами их собственников.

4. Конечное потребление корпораций

A4.16. В СНС конечное потребление не отражается для корпораций, поскольку корпорации не рассматрива-

ются как конечные потребители товаров и услуг, кроме продуктов капитального характера, которые, за исключением ценностей, приобретаются для целей производства. Однако крупные корпорации часто выступают спонсорами культурных и спортивных мероприятий. В настоящее время СНС рассматривает связанные с этим платежи как форму рекламы, но можно привести доводы в пользу того, что они представляют собой форму индивидуального потребления, и их можно рассматривать как расходы корпораций на конечное потребление и социальные трансферты в натуральной форме домашним хозяйствам. Принимая постановления, например, в отношении стандартов защиты окружающей среды, органы государственного управления могут достигать того же эффекта, если бы они вводили налоги и тратили полученные доходы на охрану окружающей среды, что рассматривалось бы как коллективное потребление. Таким образом, могут быть случаи, когда было бы более уместно отражать некоторые расходы корпораций как конечное потребление.

5. Измерение выпуска услуг органов государственного управления

A4.17. СНС рекомендует оценивать стоимость рыночной продукции, предоставляемой бесплатно или по экономически незначимым ценам, по сумме затрат на производство (пункты 6.128–6.132). Эта рекомендация основана на отсутствии рыночных цен для нерыночной продукции. Вместе с тем продолжаются исследования, чтобы найти альтернативные способы измерения выпуска органов государственного управления.

6. Трактовка социальных трансфертов в натуральной форме остальному миру

A4.18. В СНС социальные трансферты в натуральной форме имеют место только между единицами сектора государственного управления, НКВДХ и домашними хозяйствами. В пункте 8.145 поясняется, что величина социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых остальному миру, предположительно так мала, что ею можно пренебречь, и, во всяком случае, она компенсируется величиной соответствующих трансфертов, получаемых от остального мира. В некоторых случаях эти предположения могут не соответствовать действительности, и можно разработать способ отражения этих величин в явной форме. При разработке такого способа нужно будет рассмотреть последствия получения разницы между общими расходами на конечное потребление и общим фактическим конечным потреблением.

7. Выпуск центральных банков: налоги и субсидии на процентные ставки, применяемые центральными банками

A4.19. Трактовка и измерение выпуска центральных банков описана в пунктах 6.151–6.156. Идентифицированы три широкие группы финансовых услуг: услуги денежно-кредитной политики, финансовое посредничество и пограничные случаи.

A4.20. Один из пограничных случаев возникает, когда финансовое посредничество центральных банков включает мероприятия из области денежно-кредитной политики, такие как установление ставки процента выше или ниже рыночной ставки процента. Это порождает ряд вопросов. Первый из них касается измерения выпуска центрального банка, поскольку использование нерыночной ставки процента центральным банком может привести к искажениям в измерении его выпуска и добавленной стоимости. Второй вопрос касается использования нерыночных ставок процента, что подразумевает наличие потоков между центральным банком и другой стороной в дополнение к потокам, связанным с финансовым посредничеством.

8. Трактовка заведений в СНС

A4.21. В настоящее время есть две причины для использования концепции заведения в СНС. Первая из них — обеспечение связи с источником информации, собираемой на основе заведения. В случае, когда исходная информация собирается на основе предприятия, эта причина исчезает. Вторая причина — использование в таблицах «затраты-выпуск». Исторически основанием для этой концепции было желание иметь единицу, как можно ближе связанную только с одним видом деятельности, осуществляемым только в одном местоположении, чтобы связь с материально-вещественным аспектом процесса производства была как можно яснее. При переключении интереса с материально-вещественного аспекта в таблицах «затраты-выпуск» на экономический аспект и с матриц «продукт на продукт» на матрицы «отрасль на отрасль» необходимость сохранения концепции заведения в СНС представляется не столь очевидной.

9. Включение международных организаций в СНС

A4.22. В СНС международные организации рассматриваются как единицы, являющиеся резидентами остального мира (пункты 4.173–4.175). В принципе, было бы возможным трактовать международные организации как подсектор остального мира и составлять полный набор счетов для них.

С. Концепция дохода

1. Разъяснение концепции дохода в СНС

A4.23. Как обсуждалось в пункте 8.25, концепция дохода в СНС отличается от концепции, общепринятой в экономической теории. В частности, в СНС считается, что холдинговые прибыли и убытки не являются доходом. Не только экономическая теория, но также стандарты бухгалтерского учета рассматривают холдинговые прибыли и убытки как доход. СНС исключает холдинговые прибыли и убытки из показателей производства и затем распространяет это исключение на большинство потоков доходов, кроме процентов, которые продолжают учитываться в номинальном выражении. Было бы полезным внимательно рассмотреть концепцию дохода в СНС, включая ее применение ко всем потокам доходов от собственности. В некоторых следующих подразделах рассматриваются отдельные аспекты этой темы.

2. ВВП в основных ценах

A4.24. Валовой внутренний продукт (ВВП) равен сумме валовой добавленной стоимости всех институциональных единиц, являющихся резидентами данной территории и занятых в производстве (то есть валовой добавленной стоимости в основных ценах), плюс любые налоги на продукты, минус любые субсидии на продукты, не включенные в стоимость выпуска. ВВП также равен сумме расходов на конечное использование минус расходы на импорт институциональных единиц, являющихся резидентами данной территории. «Естественной» оценкой ВВП, исчисленного производственным методом, является оценка в основных ценах, в то время как «естественной» оценкой ВВП, исчисленного методом конечного использования, является оценка в рыночных ценах. В СНС для достижения согласованности корректируется ВВП, исчисленный производственным методом (путем добавления налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты). Здесь в неявной форме присутствует та идея, что налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты являются формой дохода, а не просто формой перераспределения дохода.

A4.25. Если бы было принято решение оценивать ВВП в основных ценах, то нужно было бы модифицировать последовательность счетов, и для этого имеются разные возможности. Это может привести к раздельному отражению двух основных функций органов государственного управления: производства нерыночных услуг и перераспределения национального дохода.

3. Роль налогов в СНС

A4.26. Как было только что отмечено, налоги на продукты рассматриваются в СНС как форма дохода. Однако большинство экономистов склонны рассматривать их как налоги на потребление. Эта категория отсутствует в СНС, так же как и потребительские субсидии. Налоги на финансовые операции (такие как налоги на выпуск, покупку и продажу ценных бумаг) рассматриваются как налоги на производство, даже если при этом отсутствует предоставление услуг. Было бы целесообразно пересмотреть трактовку в СНС всех

налогов и субсидий, чтобы обеспечить их соответствие пониманию и потребностям пользователей или в противном случае привести в явной форме основания для сохранения различий.

4. Страхование жизни

A4.27. В настоящее время в СНС существует несогласованность между трактовкой дохода от собственности, начисляемого бенефициарам по программе с определенной величиной пособий и по другим формам страхования жизни. Для получателей пенсий сумма вменяемого им дохода от собственности корреспондирует с увеличением их требования без уменьшения дохода от собственности, независимо от того, являются ли источником финансирования холдинговые прибыли или нет. В случае договоров страхования жизни страховые компании удерживают часть холдинговых прибылей, полученных на резервы, принадлежащие держателям полисов, но это удержание не рассматривается как часть платы за услуги, взимаемой страховыми компаниями. Таким образом, может иметь место занижение выпуска страховых компаний. Этот вопрос нуждается в рассмотрении, а также в соответствующей трактовке в случае холдинговых убытков.

5. Реинвестируемые доходы

A4.28. СНС рекомендует рассматривать реинвестируемые доходы от прямых иностранных инвестиций так, как если бы они были выплачены прямым иностранным инвесторам в соответствии с их долей в капитале предприятия. Эти доходы затем реинвестируются их собственниками путем добавлений к капиталу в финансовом счете. Их сумма является дополнением к любым фактическим выплатам, производимым из дохода к распределению. Этот подход применяется также к доходам инвестиционных фондов.

A4.29. Предлагалось распространить эту трактовку на другие типы единиц, в частности, на государственные корпорации. Если бы было принято решение об отражении выплаты нераспределенного дохода собственникам корпорации, то это означало бы замену дивидендов на реинвестируемые доходы в счете распределения первичных доходов, и их сумма за вычетом фактически выплаченных дивидендов отражалась бы как добавления к капиталу (или в некоторых случаях изъятия из него) в финансовом счете. Это означало бы, что распределение доходов корпораций измеряется строго на основе метода начислений, а также что сбережение корпораций всегда было бы равно нулю. Такое изменение имело бы важное значение для интерпретации счетов, поскольку она основывалась бы на ином подходе, отличном от настоящей трактовки дивидендов и сбережения корпораций.

6. Начисление процентов в СНС

A4.30. В 1990–2000-х годах в международном статистическом сообществе имела место оживленная дискуссия об адекватном отражении процентов по ценным бумагам,

таким как облигации. Дискуссия выявила два основных подхода, так называемые подходы со стороны дебитора и кредитора.

A4.31. МСРГНС учредила Группу электронного обсуждения (ГЭО) в 1999 году для получения мнений широкого круга пользователей и разработчиков национальных счетов по вопросу о том, как макроэкономическая статистика должна учитывать начисление процентов по облигациям и другим обращающимся долговым ценным бумагам. Руководитель ГЭО представил доклад в октябре 2002 года с заключением, что, хотя участники ГЭО значительно расходились во мнениях, все же большинство высказалось в пользу подхода со стороны дебитора. МСРГНС рассмотрела доклад и поддержала его заключение. Затем она направила предложение Статистической комиссии ООН о том, что СНС должна рекомендовать подход со стороны дебитора, и Статистическая комиссия ООН согласилась. Рекомендация и описания двух подходов приведены в пунктах 17.261–17.263.

A4.32. Обсуждение в ходе обновления некоторых вопросов, включая трактовку концессионных ссуд, неработающих ссуд, процентов по индексированным долговым ценным бумагам и процентов по просроченным долгам, показало, что дискуссия о подходах со стороны дебитора и кредитора имела значение, выходящее за рамки вопроса об отражении процентов по ценным бумагам. Всестороннее рассмотрение определения дохода в СНС приведет к новому обсуждению этого вопроса.

7. Исчисление УФПИК

A4.33. Трактовка услуг финансового посредничества, измеряемых косвенным образом (УФПИК), описана в пунктах 6.163–6.169. СНС рекомендует исчислять УФПИК с помощью базисной ставки процента, не содержащей элемента оплаты услуг и отражающей структуру депозитов и ссуд по рискам и срокам погашения. Для отечественных и зарубежных финансовых учреждений могут потребоваться разные базисные ставки процента. В основе метода исчисления УФПИК лежит предположение о том, что не потоки процентов, а элемент оплаты услуг отражает разную степень риска, поскольку клиенты с большей степенью риска больше платят за услугу. Это предположение было подвергнуто сомнению и в настоящее время исследуется.

8. Высокая инфляция

A4.34. Уже давно было признано, что высокая инфляция может исказить измерение процентов, поскольку часть их необходима просто для компенсации реальных холдинго-

вых убытков, получаемых по финансовым инструментам, не индексированным в связи с инфляцией. К 1970-м годам, когда инфляция была важной проблемой для многих стран, трактовка процентов при высокой инфляции считалась важным вопросом для национальных счетов. Вместе с тем, в приложении В к главе XIX СНС 1993 года и главе 7 документа *Отражение инфляции — Руководство по национальным счетам в условиях высокой инфляции (Inflation Accounting — A Manual on National Accounting under Conditions of High Inflation)* (Организация экономического сотрудничества и развития, 1996) приведены рекомендации, противоречащие трактовке СНС. Поэтому предлагается сохранить в исследовательской программе поиск единой общепризнанной трактовки процентов при высокой инфляции.

9. Измерение нейтральных и реальных холдинговых прибылей и убытков

A4.35. СНС рекомендует подразделять номинальные холдинговые прибыли и убытки, учитываемые в счете переоценки, на нейтральные и реальные холдинговые прибыли и убытки. В пункте 12.87 рекомендуется использование общего индекса цен, охватывающего как можно более широкий круг товаров, услуг и активов. Некоторые разработчики национальных счетов предлагают использовать различные индексы цен для разных классов активов. Необходимо исследование всех последствий этого предложения.

10. Доход от активов

A4.36. Введение понятия услуг капитала в СНС означает признание того, что часть добавленной стоимости является результатом участия основных фондов и других нефинансовых активов в образовании дохода в процессе производства. Был поднят вопрос о том, следует ли считать, что некоторая часть добавленной стоимости является также результатом участия в производстве финансовых ресурсов, имеющихся у производителя.

11. Доход от деятельности, предпринимаемой на неформальной основе

A4.37. Важным вкладом в обновление СНС 2008 года явилось установление связи между работой по изучению неформального сектора и СНС. Эта область продолжает привлекать значительное внимание, особенно в развивающихся странах. Желательно, чтобы разработчики национальных счетов продолжали участвовать в работе Делийской группы и в других инициативах в этой области.

D. Вопросы, касающиеся финансовых инструментов

1. Вопросы, возникшие в связи с финансовым кризисом

A4.38. Как упоминалось во введении, финансовый кризис явился решающей проверкой надежности СНС и адекватности ее рекомендаций в ситуациях, которые не наблюдались со времени ее принятия. Пока не будут выявлены все последствия ситуации 2008 года и следующих лет, будет необходимо продолжать изучение шагов, предпринимаемых в ответ на кризис, чтобы обеспечить адекватное отражение в национальных счетах как этих шагов, так и их последствий.

2. Признание прав на социальное обеспечение в качестве обязательств

A4.39. Как обсуждалось в части 2 главы 17, права на пособия по социальному обеспечению не учитываются в основных счетах, но они показываются в дополнительной таблице вместе с правами на пенсионные пособия по некоторым другим пенсионным программам, организуемым органами государственного управления. Предварительный вариант критериев для определения того, учитываются ли эти права в основных счетах или только в дополнительной таблице, описан в пункте 17.194. Продолжается работа по уточнению этих критериев и поиску согласованных методов определения стоимости этих обязательств.

3. Более широкое использование понятия справедливой стоимости для ссуд

A4.40. СНС рекомендует, чтобы ссуды, учитываемые в балансах активов и пассивов как кредиторов, так и дебиторов, оценивались по номинальной стоимости, то есть в размере суммы основного долга, которую дебиторы концептуально обязаны выплатить кредиторам по окончании срока ссуды. Вместе с тем, обычно справедливая стоимость ссуд отличается от номинальной стоимости по ряду причин. В настоящее время СНС рекомендует отражать в справочных статьях справедливую стоимость только тех ссуд, которые характеризуются как неработающие. Можно было бы рассмотреть возможность более широкого использования понятия справедливой стоимости вместо номинальной стоимости.

4. Резервы

A4.41. В бухгалтерском учете существуют три степени «обещаний»: обязательства, резервы и условные обязательства. Их определения приведены ниже.

- a. Обязательство — это обязательство единицы в настоящее время, возникшее в результате событий в прошлом; ожидается, что его погашение будет представлять собой поток ресурсов от единицы, воплощающих экономическую выгоду или потенциальную услугу.
- b. Резерв — это обязательство с неопределенным сроком или суммой.

- c. Условное обязательство — это возможное обязательство, которое возникает в результате событий в прошлом и чье существование будет подтверждено, только если в будущем произойдет или не произойдет одно или несколько каких-либо событий, которые не контролируются полностью данной единицей.

A4.42. В СНС обязательства и резервы, связанные с финансовыми инструментами, обычно отражаются в основных счетах, только если у противоположной стороны имеется корреспондирующий финансовый актив равной стоимости. Вместе с тем, некоторые резервы, не отвечающие этому критерию, такие как резервы по неработающим ссудам, рекомендуется отражать в справочных статьях. Условные обязательства вообще не признаются в ключевых счетах за исключением стандартизированных гарантий.

A4.43. Проблема состоит в том, что признание уменьшения стоимости актива в СНС обязательно предполагает уменьшение соответствующего обязательства, но держатель актива может не захотеть открыть противоположной стороне тот факт, что он рассматривает некоторые требования как невыполнимые. Однако это приводит к завышению стоимости активов.

5. Предоставление льгот по долгам

A4.44. Необходима дальнейшая работа для выяснения, представляют ли собой льготы по ссудам субсидию на плату за услугу, связанную с процентными платежами, или трансферт в размере разницы между рыночной и согласованной ставками процента. Если это последнее, то возникает следующая проблема: должен ли трансферт выплачиваться на регулярной основе на протяжении ряда периодов как текущий трансферт или как единичный капитальный трансферт в момент предоставления ссуды.

6. Оценка акционерного капитала и ее значение

A4.45. В настоящий момент в СНС приведен ряд альтернатив в отношении оценок акционерного капитала. Существует вопрос о возможности выработки более стандартизированных рекомендаций.

7. Обратные операции

A4.46. В течение ряда лет проводилась работа в отношении комплексной группы операций, известных как обратные операции. Это название происходит от двух общих характеристик этих операций: (i) наличие обязательства произвести обратную операцию на определенную дату в будущем (или по требованию); и (ii) несмотря на то, что право юридической собственности передается покупателю, многие связанные с ним риски и выгоды, остаются у первоначального собственника. К обратным операциям относятся соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, кредитование с помощью ценных бумаг без денежного залога, золотые свопы, ссуды и депозиты в золотом выражении.

Е. Вопросы, касающиеся нефинансовых активов

1. Обращающиеся разрешения на выбросы вредных веществ

A4.47. Обращающиеся разрешения на выбросы вредных веществ являются относительно новым явлением, но их значение быстро растет. В СНС отсутствует полная трактовка всех типов разрешений в явной форме, и чтобы устранить неопределенность, необходимо как можно быстрее исправить этот недостаток.

2. Договоры аренды для использования или эксплуатации природных ресурсов

A4.48. В части 5 главы 17 рассматривается трактовка лицензий и разрешений на использование природных ресурсов. Поскольку эта трактовка разрабатывалась для отдельных видов ресурсов независимо друг от друга, то рекомендуемые трактовки не вполне согласованы.

A4.49. В случае природных ресурсов, которые имеют неограниченный срок существования и использование которых в производстве не влияет на свойства или стоимость актива, их собственник может разрешить использовать ресурсы в течение продолжительного периода времени таким образом, чтобы в течение этого периода пользователь фактически контролировал использование ресурсов при небольшом вмешательстве или без него со стороны юридического собственника. В случае с землей рекомендация СНС состоит в том, чтобы рассматривать договор между собственником и пользователем как продажу земли. В случае аренды диапазона радиочастот рекомендация СНС состоит в том, что разрешение на использование диапазона радиочастот не приводит к переходу права собственности на него, но образует непродуцированный актив, относящийся к категории «контракты, договоры аренды и лицензии». В случае разрешения на использование атмосферы или водоема для выбросов в окружающую среду СНС рекомендует рассматривать платеж за него как налог.

A4.50. В случае природных ресурсов, которые подлежат восстановлению и которые можно использовать в течение неопределенного срока при условии, что использование имеет ограничения, и собственник продлевает разрешение на продолжение использования актива из года в год или отказывается продлить его, платежи пользователя собственнику отражаются как рента. Никакой корректировки к стоимости ренты в связи с тем, поддерживается ли фактически актив в стабильном состоянии или нет, не делается. Если он не поддерживается, то часть платежа следовало бы рассматривать как компенсацию за использование актива без поддержания его в стабильном состоянии.

A4.51. В случае природных ресурсов, которые не подлежат восстановлению в течение периода, сопоставимого с человеческой жизнью, и использование которых в производстве постепенно приводит к их истощению, собственник может разрешить использовать ресурсы до полного истощения. В этом случае СНС рекомендует считать, что арендодатель остается экономическим собственником природных ресурсов, в то время как арендодатель платит роялти, учитываемые как рента. Только арендодатель, но не

арендодатель занимается производством. Это означает, что уменьшение стоимости капитала в результате производства отражается в балансе активов и пассивов собственника как другое изменение в объеме активов. Связь между уменьшением стоимости активов и их использованием в производстве теряется. Как и в предыдущем случае, не признается тот факт, что часть выплачиваемой ренты является компенсацией за снижение стоимости актива.

3. Расширение границы основных фондов путем включения других активов интеллектуальной собственности

Инновации

A4.52. Граница основных фондов в СНС была расширена путем включения выпуска научных исследований и экспериментальных разработок (НИР), соответствующего общему определению актива. Очевидно, что НИР охватывают часть инновационного процесса, но не весь процесс. Они могут не включать многие расходы производственных и инженерных подразделений предприятия. Эти подразделения могут также нести ответственность за идентификацию потенциально нового продукта и передачу его в подразделение НИР для разработки научной базы для него. Кроме того, предприятие может нести другие расходы, прежде чем новый продукт появится на рынке. Они включают расходы на исследования рынка для определения спроса на новый продукт и на маркетинг для его продвижения.

Маркетинговые активы

A4.53. Маркетинговые активы включают названия брендов, торговых марок, логотипов и доменных имен. Маркетинг — это ключевой элемент, от которого зависит стоимость бренда, и крупные корпорации осуществляют значительные инвестиции в создание и поддержание своих брендов с помощью рекламы, спонсорства и других мероприятий, направленных на создание положительного образа для клиентов. СНС рассматривает маркетинговые активы как непродуцированные, а затраты на их создание — как промежуточное потребление. Они появляются в балансе активов и пассивов только при их продаже. Основная причина для того, чтобы не рассматривать маркетинговые активы как основные фонды, связана с трудностями измерения их стоимости.

Человеческий капитал

A4.54. За исключением обучения персонала, необходимого для вывода нового продукта на рынок, расходы на инновации не связаны с людьми, занимающимися инновациями. Поэтому они не включают значительную часть «инвестиций в человеческий капитал».

A4.55. Человеческий вклад является основным вкладом в большинство производственных процессов, и стоимость этого вклада в большой степени зависит от знаний, которые люди привносят в процесс производства. Давно признано, что образованное население жизненно необходимо для экономического благосостояния большинства стран.

Несмотря на тот факт, что имеются значительные концептуальные и практические проблемы с определением стоимости образованной рабочей силы, неоднократно поступали предложения рассмотреть этот вопрос в контексте СНС.

4. Издержки, связанные с передачей прав собственности на ценности и непроизведенные активы

A4.56. В СНС проводится различие между издержками, связанными с передачей прав собственности, понесенными при приобретении и продаже нефинансовых активов, с одной стороны, и финансовых активов, с другой стороны. Издержки, связанные с передачей прав собственности в операциях с нефинансовыми активами, отражаются как валовое накопление основного капитала, в то время как издержки, связанные с передачей прав собственности в операциях с финансовыми активами, отражаются как промежуточное потребление. Основанием для различной трактовки служит тот факт, что нефинансовые активы используются в производстве, и доход, создаваемый в производстве, должен быть достаточен для того, чтобы покрыть затраты на использование этих активов, включая издержки, связанные с передачей прав собственности. Финансовые активы не используются в производстве, а держатся как запас стоимости для получения дохода от собственности или холдинговых прибылей. Для финансовых активов и обязательств обычным является быстрая смена собственника.

A4.57. Ценности являются нефинансовыми активами, но их держат как запас стоимости и не используют в производстве. В этом отношении они имеют больше общего с финансовыми активами, чем с другими нефинансовыми активами. Поэтому можно утверждать, что издержки, связанные с передачей прав собственности на ценности, следует отражать как промежуточное потребление, а не накопление основного капитала, как это делается сейчас.

A4.58. Издержки, связанные с передачей прав собственности на основные фонды, не учитываются отдельно, а добавляются к цене, уплачиваемой покупателем, и вычитаются из цены, получаемой продавцом, при исчислении стоимости приобретения и выбытия, соответственно. Издержки, связанные с передачей прав собственности на непроизведенные активы учитываются в отдельной категории валового накопления основного капитала. Исключение сделано в отношении земли, когда издержки, связанные с передачей прав собственности, по договоренности рассматриваются как улучшения земли.

A4.59. Был бы полезным обзор этих подходов и их совершенствование.

5. Различие между текущим техническим обслуживанием и капитальным ремонтом

A4.60. В СНС проводится различие между текущим техническим обслуживанием и ремонтом основных фон-

дов и их крупными реновациями, реконструкцией или расширением (см. пункты 6.226–6.229), но признается, что это различие определено не очень четко. Первое отражается как промежуточное потребление, а второе — как валовое накопление основного капитала.

A4.61. Крупные реновации или расширения повышают производительность или мощность существующих основных фондов или значительно продлевают ожидаемую продолжительность срока их службы. Текущее техническое обслуживание и ремонт требуются для того, чтобы актив можно было использовать в течение всего срока службы, ожидаемого при его приобретении. Если собственник не производит затраты на текущее техническое обслуживание и ремонт, то ожидаемый срок службы может сильно сократиться, и тогда непредвиденный износ должен быть отражен как другие изменения в объеме активов.

A4.62. Если бы условием трактовки вышеупомянутых затрат как основного капитала было предотвращение уменьшения срока службы основных фондов, а не его продление, то проблема разграничения текущего технического обслуживания и капитальных изменений исчезла бы; можно было бы также избежать проблемы с тем, что последствия пренебрежительного отношения к текущему техническому обслуживанию не выражаются в уменьшении чистого внутреннего продукта.

6. Трактовка государственно-частного партнерства (ГЧП)

A4.63. Государственно-частное партнерство (ГЧП) описано в главе 22. Для дальнейшего развития его трактовки в СНС требуется разработка и принятие стандартов, которое осуществляется Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ) и Советом по международным стандартам бухгалтерского учета в государственном секторе (СМСБУГС). МСРГНС следит за этой разработкой.

7. Передача собственности на актив в течение периода его существования

A4.64. Аренда природных ресурсов на длительный период и ГЧП представляют собой явления, когда экономическая собственность на актив фактически переходит к другой единице в течение периода его существования. Условия договора таковы, что вознаграждение от первоначального пользователя за переход собственности ко второму пользователю учитывается в платежах в течение срока аренды. Переход собственности должен учитываться как другое изменение в классификации активов, и он не отражается в счетах производства или распределения доходов. Этот недостаток может быть исправлен путем некоторого развития концепции финансового лизинга.

ИСТОЧНИКИ

Банк международных расчетов, Всемирный Банк, Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Секретариат Парижского клуба, Секретариат Содружества и Статистическая служба Европейских Сообществ (2003), *Статистика внешнего долга: Руководство для составителей и пользователей*.

Также размещено на сайте: www.imf.org/external/russian/pubs/ft/eds/guide/guider.pdf

Всемирная таможенная организация (2007), *Гармонизированная система описания и кодирования товаров, 4-й пересмотренный вариант*.

Также размещено на сайте: <http://wcoomdpublishings.org/nomenklatura-garmonizirovannoj-sistemy.html>

Всемирный банк (2008), *Global Purchasing Power Parities and Real Expenditure: 2005 International Comparison Program* (Глобальные паритеты покупательной способности и реальные расходы: методологическое руководство Программы международных сопоставлений 2005 года). Всемирный банк, Вашингтон.

Также размещено на сайте: <http://siteresources.worldbank.org/ICPINT/Resources/icp-final.pdf>

Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций (1992): *Guidebook to Statistics on the Hidden Economy* (Руководство по статистике теневой экономики).

Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций (1993), *Inventory of National Practices in Estimating Hidden and Informal Economic Activities for National Accounts* (Обзор национальной практики в области оценки теневой и неформальной экономической деятельности для национальных счетов).

Размещено на сайте: www.unecce.org/stats/publications/NOE1993.pdf

Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций (2003), *Non-Observed Economy in National Accounts — Survey of National Practices* (Ненаблюдаемая экономика в национальных счетах — обследование национальной практики), Женева. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.03.II.E.56.

Размещено на сайте: www.unecce.org/stats/publications/NOE2003.pdf

Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций (2008), *Non-Observed Economy in National Accounts — Survey of Country Practices* (Ненаблюдаемая экономика в национальных счетах — обследование практики стран), Женева. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.08.II.E.8.

Размещено на сайте: www.unecce.org/stats/publications/NOE2008.pdf

Евростат (1995), *Regional accounts methods — Gross value-added and gross fixed capital formation by activity* (Методы региональных счетов — Валовая добавленная стоимость и валовое накопление основного капитала по видам деятельности). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Евростат (1996), *Regional accounts methods — Households accounts* (Методы региональных счетов — Счета домашних хозяйств). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Евростат (1999), *Handbook on Quarterly National Accounts* (Руководство по квартальным национальным счетам). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Размещено на сайте: http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_OFFPUB/CA-22-99-781/EN/CA-22-99-781-EN.PDF

Евростат (2001), *Handbook on Price and Volume Measures in National Accounts* (Руководство по измерению динамики цен и объема в национальных счетах). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Также размещено на сайте: http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_OFFPUB/KS-41-01-543/EN/KS-41-01-543-EN.PDF

Евростат (2002а), *ESA95 Manual of Government Deficit and Debt* (ЕСС 1995, Руководство по дефициту государственного бюджета и государственному долгу). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Также размещено на сайте: http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_OFFPUB/KS-42-02-585/EN/KS-42-02-585-EN.pdf

Евростат (2002b), *Manual on Sources and Methods for the Compilation of ESA95 Financial Accounts* (Руководство по источникам и методам составления финансовых счетов ЕСС 1995). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Также размещено на сайте: http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/product_details/publication?p_product_code=KS-BE-02-004

Евростат (2003), *Household Production and Consumption: Proposal for a Methodology of Household Satellite Accounts* (Производство и потребление в домашних хозяйствах: предложения по методологии спутниковых счетов домашних хозяйств). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Евростат (2007), *Recommendations Manual on the Production of Foreign Affiliates Statistics (FATS)* (Рекомендации по статистике зарубежных аффилированных предприятий). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Также размещено на сайте: http://epp.eurostat.ec.europa.eu/cache/ITY_OFFPUB/KS-RA-07-002/EN/KS-RA-07-002-EN.PDF

Евростат (2008), *Eurostat Manual of Supply, Use and Input-Output Tables* (Руководство Евростата по таблицам ресурсов, использования и «затраты-выпуск»). Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, Люксембург.

Размещено на сайте: www.epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/product_details/publication?p_product_code=KS-RA-07-013

Евростат и Организация экономического сотрудничества и развития (2005), *Methodological Guide for Developing Producer Price Indices for Services* (Методологическое руководство для разработки индексов цен производителей для услуг).

Также размещено на сайте: www.oecd.org/dataoecd/44/40/36274111.pdf

Евростат, Организация экономического сотрудничества и развития, Всемирная туристская организация, Организация Объединенных Наций (2008), *Вспомогательный счет туризма: рекомендуемая методологическая основа*. Люксембург, Мадрид, Нью-Йорк, Париж. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.08.XVII.27.

Размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/Seriesf/SeriesF_80rev1r.pdf

Канберрская группа (2001), группа экспертов по статистике доходов домашних хозяйств *The Canberra Group: Final Report and Recommendations* (Канберрская группа: заключительный отчет и рекомендации), Оттава.

Размещено на сайте: www.lisproject.org/links/canberra/finalreport.pdf

Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Евростат, Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций и Всемирный банк (2004). *Руководство по индексу потребительских цен: Теория и практика*.

Также размещено на сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/cpi/manual/2004/rus/cpi_ru.pdf

Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных Наций и Всемирный банк (2004). *Producer Price Index Manual: Theory and Practice* (Руководство по исчислению индексов цен производителей: теория и практика), Вашингтон, Международный валютный фонд.

Также размещено на сайте: www.imf.org/external/np/sta/xipim/pdf/xipim.pdf

Международная организация труда, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Европейская экономическая комиссия Организации Объединенных На-

- ций и Всемирный банк (2009). *Export and Import Price Index Manual: Theory and Practice* (Руководство по исчислению индексов экспортных и импортных цен: теория и практика), Вашингтон, Международный валютный фонд.
Также размещено на сайте: www.imf.org/external/np/sta/xipim/pdf/xipim.pdf
- Международный валютный фонд (2000). *Руководство по денежно-кредитной и финансовой статистике*, Вашингтон.
Размещено на сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/mfs/manual/rus/mfsmr.pdf
- Международный валютный фонд (2001a). *Руководство по статистике государственных финансов*, Вашингтон.
Размещено на сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/gfs/manual/rus/pdf/allr.pdf
- Международный валютный фонд (2001b). *Руководство по квартальным национальным счетам — концепции, источники данных и составление*, Вашингтон.
Размещено на сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/qna/2000/textbook/rus/text.pdf
- Международный валютный фонд (2008a). *Balance of Payments and International Investment Position Manual, Sixth Edition (BPM6)* (Руководство по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, шестое издание — РПБ-6), МВФ, Вашингтон.
Также размещено на сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/bop/2007/bopman6.htm
- Международный валютный фонд (2008b). *International Transactions in Remittances: Guide for Compilers and Users (draft)* (Международные операции с денежными переводами: руководство для разработчиков и пользователей, проект), МВФ, Вашингтон.
Размещено на сайте: www.imf.org/external/np/sta/bop/2008/rcg/pdf/guide.pdf
- Международный валютный фонд (2008с). *Monetary and Financial Statistics: Compilation Guide* (Денежно-кредитная и финансовая статистика: указания по разработке), МВФ, Вашингтон.
Размещено на сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/cgmfs/eng/index.htm
- Международный валютный фонд (ежегодная публикация). *Balance of Payments Statistics Yearbook* (Ежегодник по платежному балансу), МВФ, Вашингтон.
- Национальный научно-исследовательский совет Соединенных Штатов Америки, секция по изучению модели нерыночных счетов (2005). *Beyond the Market: Designing Non-Market Accounts for the United States* (За пределами рынка: составление нерыночных счетов для Соединенных Штатов Америки).
Размещено на сайте: www.nap.edu/catalog.php?record_id=11181#toc
- Организация Объединенных Наций (1975). *К созданию системы социальной и демографической статистики*, Нью-Йорк. Исследования методов, серия F, № 18. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.74.XVII.8.
Размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesF/SeriesF_18R.pdf
- Организация Объединенных Наций (1998). *International Merchandise Trade Statistics: Concepts and Definitions* (Статистика международной торговли товарами: концепции и определения). Исследования методов, серия M, № 52, 2-й пересмотр. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.98.XVII.16.
Размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesM/SeriesM_52rev2E.pdf
- Организация Объединенных Наций (2001). *Классификации расходов по целям*: Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ); Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ); Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО); Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ). Статистические документы, серия M, № 84. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.6.
Также размещено на сайте: <http://unstats.un.org/unsd/EconStatKB/Attachment220.aspx>

Организация Объединенных Наций (2000), *Household Accounting: Experience in Concepts and Compilation, Volume 1 Household Accounts* (Составление счетов для домашних хозяйств: опыт в области концепций и разработки, том 1, Счета сектора домашних хозяйств). Методологические исследования, серия F № 75 (том 1). Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.00.XVII.16 (том 1).

Размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesF/SeriesF_75v1E.pdf

Организация Объединенных Наций (2002), *СНС: Новости*, выпуск 14, апрель 2002.

Размещено на сайте: <http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/sna/nn14-ru.pdf>

Организация Объединенных Наций (2006), *Руководство по некоммерческим организациям в Системе национальных счетов*, Нью-Йорк. Методологические исследования, серия F № 91. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R 03.XVII.9.

Размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesF/SeriesF_91r.pdf

Организация Объединенных Наций (2008). *Международная стандартная торговая классификация, Четвертый пересмотренный вариант*. Статистические документы, серия M № 34/Rev.4. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.06.XVII.10.

Также размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesM/SeriesM_34rev4r.pdf

Организация Объединенных Наций (2009), *Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, Четвертый пересмотренный вариант*, Нью-Йорк. Статистические документы, серия M № 4/Rev.4. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.08.XVII.

Также размещено на сайте: <http://unstats.un.org/unsd/cr/registry/isc-4.asp>

Организация Объединенных Наций (2008a), *Central Product Classification Version 2* (Классификация основных продуктов, Версия 2). Департамент по экономическим и социальным вопросам, Статистический отдел, Статистические документы, серия M № 77, Версия 2. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.08.XVII.7.

Также размещено на сайте: <http://unstats.un.org/unsd/cr/registry/cpc-2.asp>

Организация Объединенных Наций (2008b), *Международные рекомендации по статистике промышленности*. Статистические документы, серия M № 90. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.08.XVII.8.

Также размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/seriesM/seriesm_90r.pdf

Организация Объединенных Наций (готовится к выпуску), *Companion Guide to ISIC and CPC* (Сопроводительное руководство к МСОК и СРС). Статистические документы, серия M № 101, издание Организации Объединенных Наций.

Организация Объединенных Наций и Европейский центральный банк (готовится к выпуску), *Financial Production, Flows and Stocks in the SNA* (Продукция финансовой деятельности, финансовые потоки и запасы в СНС).

Организация Объединенных Наций, Европейская комиссия, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию и Всемирная торговая организация (2004), *Руководство по статистике международной торговли услугами*, Нью-Йорк. Статистические документы, серия M № 86. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.02.XVII.11.

Размещено на сайте: http://unstats.un.org/unsd/publication/Seriesm/Seriesm_86r.pdf

Организация Объединенных Наций, Европейская комиссия, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития и Всемирный банк (2003), *Handbook of National Accounting: Integrated Environmental and Economic Accounting 2003* (Руководство по национальным счетам: Интегрированные эколого-экономические счета 2003 года). Исследования методов, серия F № 61/Rev.1. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.06.XVII.8.

Также размещено на сайте: <http://unstats.un.org/unsd/envaccounting/seea2003.pdf>

- Организация экономического сотрудничества и развития (1996), *Inflation Accounting — A Manual on National Accounting Under Conditions of High Inflation* (Отражение инфляции — Руководство по составлению национальных счетов в условиях высокой инфляции), ОЭСР, Париж.
Размещено на сайте: www.browse.oecdbookshop.org/oecd/pdfs/browseit/3096061E.pdf
- Организация экономического сотрудничества и развития (2000), *A System of Health Accounts* (Система счетов здравоохранения). ОЭСР, Париж.
Размещено на сайте: www.oecd.org/dataoecd/41/4/1841456.pdf
- Организация экономического сотрудничества и развития (2001), *Measuring Productivity: Measurement of Aggregate and Industry-level Productivity Growth* (Измерение производительности: измерение роста производительности на агрегированном и отраслевом уровне); ОЭСР, Париж.
Размещено на сайте: www.oecd.org/dataoecd/59/29/2352458.pdf
- Организация экономического сотрудничества и развития (2004), *Handbook on Hedonic Indexes and Quality Adjustments in Price Indexes: Special Application to Information Technology Products* (Руководство по гедоническим индексам и корректировкам качества в индексах цен: специальное приложение для продуктов информационных технологий), ОЭСР, Париж.
Также размещено на сайте: http://books.google.com/books/about/Handbook_on_Hedonic_Indexes_and_Quality.html?id=yIa8z0-F9TUC
- Организация экономического сотрудничества и развития (2005), *Measuring Globalisation: OECD Handbook on Economic Globalisation Indicators* (Измерение глобализации: руководство ОЭСР по экономическим показателям глобализации), ОЭСР, Париж.
Размещено на сайте: www.oecd.org/document/63/0,3746,en_2649_33703_35794687_1_1_1_1,00.html
- Организация экономического сотрудничества и развития (2008), *Эталонное определение ОЭСР для иностранных прямых инвестиций, 4-е издание*, ОЭСР, Париж.
Размещено на сайте: www.oecd.org/document/33/0,3343,en_2649_33763_33742497_1_1_1_1,00.html
- Организация экономического сотрудничества и развития (2009), *Towards Measuring the Volume of Health and Education Services: OECD Handbook* (Об измерении объема услуг здравоохранения и образования: руководство ОЭСР), ОЭСР, Париж.
- Организация экономического сотрудничества и развития (2009), *Measuring Capital (revised version)* (Измерение капитала, пересмотренный вариант), ОЭСР, Париж.
Также размещено на сайте: www.oecd.org/dataoecd/16/16/43734711.pdf
- Организация экономического сотрудничества и развития (2010), *Handbook on Deriving Capital Measures of Intellectual Property Products* (Руководство по измерению капитала в форме продуктов интеллектуальной собственности), ОЭСР, Париж.
Также размещено на сайте: www.oecd.org/dataoecd/40/39/44312350.pdf
- Организация экономического сотрудничества и развития и Евростат (2008), *Revenue Statistics (Статистика государственных доходов)*, ОЭСР, Париж.
- Организация экономического сотрудничества и развития (2008), *Guidelines on Revisions Policy and Analysis* (Рекомендации по политике и анализу пересмотров данных).
Размещено на сайте: www.oecd.org/document/21/0,3746,en_2649_33715_40016853_1_1_1_1,00.html
- Организация экономического сотрудничества и развития, Международный валютный фонд, Международная организация труда и Статкомитет СНГ (2002), *Руководство по измерению ненаблюдаемой экономики*, ОЭСР, Париж.
Размещено на сайте: www.unecce.org/fileadmin/DAM/stats/documents/2007/04/noe/zip.30.r.pdf
- Проект EU KLEMS, *Productivity in the European Union, A Comparative Industry Approach (EU KLEMS 2003)* (Производительность в Европейском Союзе: сравнительный подход на уровне отраслей).
Размещено на сайте: www.euklems.net/

- Статистическое управление Финляндии, Национальный центр исследований потребления (2006), *Household Production and Consumption in Finland 2001* (Производство и потребление в домашних хозяйствах в Финляндии в 2001 году — спутниковый счет домашних хозяйств), Хельсинки.
Размещено на сайте www.ncrc.fi/files/4919/2006_household_satellite_account.pdf
- Центральный Европейский банк (2007), *Monetary Financial Institutions And Markets Statistics Sector Manual* (Руководство по статистике денежно-кредитных финансовых учреждений и рынков). Франкфурт-на-Майне.
Размещено на сайте: www.ecb.int/pub/pdf/other/mfmarketstatisticssectormanual200703en.pdf
- Штаб-квартира Международной организации труда (1993), *Resolution Concerning Statistics of Employment in the Informal Sector* (Резолюция по статистике занятости в неформальном секторе) 15-я Международная конференция специалистов по статистике труда: итоги Конференции и тексты трех принятых резолюций), Бюллетень по статистике труда 1993-2, IX-XXIV, Женева 25.87.
- Штаб-квартира Международной организации труда (2002), *Women and Men In The Informal Economy: A Statistical Picture* (Женщины и мужчины в неформальной экономике: статистическая картина), Женева.
Размещено на сайте: <http://wiego.org/sites/wiego.org/files/publications/files/ILO-Women-Men-Informal-2002.pdf>
- Штаб-квартира Международной организации труда (2003), *Рекомендации в отношении статистического определения неформальной занятости*. Отчет 17-й Международной конференции специалистов по статистике труда, Женева.
Размещено на сайте: www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---stat/documents/normativeinstrument/wcms_087635.pdf
- Штаб-квартира Международной организации труда (2003), *Доходы и расходы домашних хозяйств*. Отчет 17-й Международной конференции специалистов по статистике труда, Женева.
Размещено на сайте: www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---stat/documents/meetingdocument/wcms_087597.pdf
- Штаб-квартира Международной организации труда (2011), *Manual on the Measurement of Volunteer Work* (Руководство по измерению работы на общественных началах).
Размещено на сайте: www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---stat/documents/publication/wcms_162119.pdf
- Husmanns, R; du Jeu, B. (2002), *ILO Compendium of Official Statistics on Employment in the Informal Sector* (Сборник МОТ по официальной статистике занятости в неформальном секторе), рабочий документ № 1, Бюро статистики, МОТ, 2002. Документ подготовлен для обсуждения вопроса о работе и неформальной экономике на 90-й сессии Международной конференции по вопросам труда, Женева.
Размещено на сайте: www.ilo.org/public/english/bureau/stat/download/ilocomp.pdf
- Husmanns, Ralf (2004), *Measuring the Informal Economy: from Employment in the Informal Sector to Informal Employment* (Измерение неформальной экономики: от занятости в неформальном секторе к неформальной занятости). МОТ, рабочий документ № 53, Женева.
Размещено на сайте: www.ilo.org/public/english/bureau/stat/download/papers/wp53.pdf
- Husmanns, Ralf (2005), *Measurement of Informal Employment: Recent International Standards 2005* (Измерение неформальной занятости: международные стандарты, принятые в 2005 году). Документ представлен на 14-й Конференции статистиков Содружества наций, Кейптаун, Южно-Африканская Республика.
Размещено на сайте: www.ilo.org/public/english/bureau/stat/papers/comp.htm
- Jalava, Jukka; Kavonius, Ilja Kristian (2006), *Durable Goods and their Effect on Household Saving Ratios in the Euro Area* (Товары длительного пользования и их влияние на нормы сбережения домашних хозяйств в зоне евро). Документ для обсуждения, Государственный институт экономических исследований, Хельсинки, Финляндия.
Размещено на сайте: www.vatt.fi/file/vatt_publication_pdf/k409.pdf

ГЛОССАРИЙ

А

- Актив — это накопленный запас стоимости, приносящий экономическую выгоду или ряд экономических выгод экономическому собственнику актива как следствие владения им или использования его в течение некоторого периода времени. Это средство, позволяющее переносить стоимость от одного отчетного периода к другому..... 3.5, 3.30, 10.8, 11.3
- Акции, включенные в листинг — это ценные бумаги в форме акций, зарегистрированные на фондовой бирже 11.86
- Акции и паи других инвестиционных фондов представляют собой требование на часть стоимости чистых активов учрежденного инвестиционного фонда за исключением фондов денежного рынка 11.100
- Акции и паи фондов денежного рынка представляют собой требование на часть стоимости чистых активов учрежденного фонда денежного рынка 11.99
- Акции, не включенные в листинг — это ценные бумаги в форме акций, не зарегистрированные на фондовой бирже 11.87
- Акционерный капитал включает все инструменты и документы, подтверждающие требования на остаточную стоимость активов корпорации или квазикорпорации после того, как требования всех кредиторов удовлетворены 11.83
- Арендная плата представляет собой сумму, подлежащую выплате единицей, использующей основные фонды, их собственнику в соответствии с договором операционного лизинга или аналогичным контрактом за право использовать эти активы в производстве в течение определенного периода времени 6.245

Б

- Базы данных состоят из файлов данных, организованных таким способом, чтобы обеспечить экономичный доступ к данным и их использование 10.112
- Баланс активов и пассивов — это отчет, составленный на определенный момент времени, содержащий данные о стоимости активов, находящихся в собственности институциональной единицы или группы институциональных единиц, и стоимости обязательств, которые приняты институциональной единицей или группой институциональных единиц 13.2
- Балансирующая статья — это конструкция национального счетоводства, получаемая путем вычитания из общей суммы записей на одной стороне счета (ресурсы или изменения в обязательствах) общей суммы записей на другой стороне (использование или изменения в активах). Она не может быть измерена независимо от записей в счетах; полученная балансовым методом (сальдированием), она отражает применение общих правил ведения счетов к конкретным записям на двух сторонах счета 3.9
- Баланс продукта для любого продукта предполагает, что выпуск в основных ценах плюс импорт, плюс торговая и транспортная наценки, плюс налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты равняется сумме промежуточного потребления, конечного потребления и накопления (оцененным в ценах покупателей) плюс экспорт 14.5
- Банковский акцепт предполагает акцепт финансовой корпорацией векселя или переводного векселя в обмен на оплату комиссии и безусловное обещание выплатить определенную сумму денег на конкретную дату 11.68
- Бартер. Бартерная операция — это такая операция, в которой один набор товаров и услуг обменивается на другой набор товаров и услуг без использования платежа в денежной форме 9.49

В

Валовая добавленная стоимость равна стоимости выпуска минус стоимость промежуточного потребления	6.8
Валовая добавленная стоимость в основных ценах определяется как выпуск, оцененный в основных ценах, минус промежуточное потребление, оцененное в ценах покупателей	6.77
Валовая добавленная стоимость в ценах производителей определяется как выпуск, оцененный в ценах производителей, минус промежуточное потребление, оцененное в ценах покупателей	6.78
Валовое накопление включает приобретение произведенных активов (за вычетом выбытия) в целях накопления основного капитала, материальных оборотных средств или ценностей	10.24
Валовое накопление основного капитала определяется как общая стоимость приобретения производителем основных фондов (за вычетом их выбытия) в течение отчетного периода плюс некоторые расходы на услуги, которые увеличивают стоимость произведенных активов	10.32
Валовое накопление основного капитала в форме конкретной категории основных фондов включает стоимость приобретения производителями новых и существующих объектов этого типа за вычетом стоимости выбытия объектов основных фондов того же самого типа	10.64
Валовой или чистый национальный располагаемый доход может быть получен путем добавления к валовому или чистому национальному доходу всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих получению институциональными единицами — резидентами данной страны от нерезидентов и вычитания всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих выплате институциональными единицами — резидентами данной страны нерезидентам	8.26
Валовой национальный доход (ВНД) — это общая сумма валовых сальдо первичных доходов всех секторов экономики	7.20
Валовой национальный доход (ВНД) определяется как ВВП, плюс оплата труда, подлежащая получению из-за границы, плюс доходы от собственности, подлежащие получению из-за границы, плюс налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, подлежащие получению из-за границы, минус оплата труда, подлежащая выплате за границу, минус доходы от собственности, подлежащие выплате за границу, и минус налоги на производство и импорт за вычетом субсидий, подлежащие выплате за границу	16.54
Валютно-обменный своп является наличной продажей/покупкой через кассу одной валюты и одновременно форвардной покупкой/продажей этой же валюты	11.121
Валютно-процентный своп, иногда называемый валютным свопом, представляет собой обмен потоками процентных платежей в разных валютах и обмен основными суммами по согласованному обменному курсу в конце действия контракта	11.121
Варранты — это финансовые инструменты, обращающиеся на бирже и дающие их держателю право купить у продавца варранта (обычно это корпорация) определенное количество акций или облигаций на оговоренных условиях в течение установленного срока	11.119
ВВП, см. ВВП, исчисленный методом конечного использования; ВВП, исчисленный производственным методом; ВВП, исчисленный распределительным методом	
ВВП, исчисленный методом конечного использования. Оценка валового внутреннего продукта (ВВП) методом конечного использования получается как сумма расходов на конечное потребление, плюс валовое накопление, плюс экспорт, минус импорт	16.47
ВВП, исчисленный производственным методом. Оценка валового внутреннего продукта (ВВП) производственным методом получается как стоимость выпуска, минус промежуточное потребление, плюс любые налоги на продукты за вычетом субсидий на продукты, кроме тех, которые уже включены в стоимость выпуска	16.47
ВВП, исчисленный распределительным методом. Оценка валового внутреннего продукта (ВВП) распределительным методом получается как оплата труда, плюс валовая прибыль, плюс валовой смешанный доход, плюс налоги на производство и импорт за вычетом субсидий	16.48

- Векселя представляют собой ценные бумаги, которые обеспечивают их держателям безусловное право получить определенную фиксированную сумму на конкретную установленную дату... 11.64
- Вертикальная интеграция. Вертикально интегрированное предприятие — это предприятие, в котором различные стадии производства, обычно осуществляемые разными предприятиями, выполняются последовательно разными подразделениями того же самого предприятия 5.23
- ВНД, см. Валовой национальный доход
- Водные ресурсы состоят из ресурсов поверхностных и грунтовых вод, используемых для извлечения, в той мере, в которой их ограниченность требует обеспечения прав собственности и/или прав использования, рыночной оценки и некоторых мер экономического контроля 10.184
- Вспомогательная деятельность — это деятельность, осуществляемая внутри предприятия, с целью создания условий для осуществления его основной или вторичной деятельности 5.36
- Вспомогательные финансовые корпорации включают финансовые корпорации, которые, в основном, заняты видами деятельности, связанными с операциями с финансовыми активами и обязательствами или с предоставлением регулирующего контекста для этих операций, но в обстоятельствах, которые не предполагают, что вспомогательная корпорация становится собственником финансовых активов и обязательств, являющихся предметами операций 4.111
- Вторичная деятельность — это деятельность, осуществляемая внутри производственной единицы наряду с основной деятельностью, и чей выпуск, подобно выпуску основной деятельности, должен быть пригоден для поставки за пределы этой производственной единицы 5.9
- Выплаты компенсаций включают текущие трансферты, выплачиваемые одними институциональными единицами другим институциональным единицам в порядке компенсации за причиненный первыми ущерб физическим лицам или имуществу, которые не рассматриваются как выплаты страховых возмещений 8.140
- Выпуск определяется как стоимость товаров и услуг, произведенных заведением, исключая стоимость любых товаров и услуг, использованных в деятельности, в отношении которых заведение не принимает риск, связанный с использованием продуктов в производстве, и исключая стоимость товаров и услуг, потребленных тем же самым заведением, за исключением товаров и услуг, использованных для накопления (основного капитала или запасов материальных оборотных средств) или для собственного конечного потребления 6.89
- Выпуск для собственного конечного использования включает продукты, используемые производителем для его собственного конечного потребления или накопления 6.114
- Вычитаемый НДС — это НДС, подлежащий уплате с покупок товаров или услуг, предназначенных для промежуточного потребления, валового накопления основного капитала или для перепродажи, который производителю разрешено вычесть из его собственного обязательства перед органами государственного управления в отношении НДС, начисленного покупателю .. 6.58

Г

- Горизонтальная интеграция. Горизонтально интегрированное предприятие — это такое предприятие, в котором несколько различных видов деятельности, производящих различные виды товаров и услуг для продажи на рынке, осуществляются одновременно, используя те же самые факторы производства 5.21
- Готовые продукты состоят из произведенных товаров, которые производитель не намеревается подвергнуть дальнейшей обработке, прежде чем поставить их другим институциональным единицам 10.142
- Граница, см. Границы сферы производства, Граница активов
- Граница активов в отношении основных фондов охватывает товары и услуги, которые используются в производстве более одного года 10.33
- Границы сферы производства в СНС включают следующие виды деятельности: а) производство всех товаров или услуг, которые предоставляются производителями другим единицам или кото-

рые имеется ввиду предоставить, включая производство товаров и услуг, использованных в процессе производства таких товаров или услуг; <i>b</i>) производство всех товаров, которые используются их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления; <i>c</i>) производство продуктов, содержащих запас знаний, которые используются их производителями для собственного конечного потребления или валового накопления, но исключая (по договоренности) такие продукты, произведенные домашними хозяйствами для собственного использования; <i>d</i>) производство жилищных услуг собственниками жилищ, в которых они живут, для собственного потребления; <i>e</i>) производство домашних и личных услуг наемной оплачиваемой прислугой	6.27
Гудвилл и маркетинговые активы. Стоимость гудвилла и маркетинговых активов определяется как разница между стоимостью, выплаченной за действующее предприятие, и суммой его активов за вычетом суммы его обязательств, каждая статья которых отдельно идентифицирована и оценена	10.199

Д

Денежная операция — это такая операция, в которой одна институциональная единица производит платеж (получает платеж) или принимает обязательство (приобретает актив), выраженные в денежных единицах	3.55
Деятельность, см. Основная деятельность, Вторичная деятельность, Вспомогательная деятельность	
Дивиденды — это форма инвестиционного дохода, на получение которого держатели акций имеют право в результате предоставления средств в распоряжение корпораций	7.128
Договор аренды, см. Договор финансового лизинга, Договор операционного лизинга, Договор аренды природных ресурсов, Контракты, договоры аренды и лицензии, Разрешения	
Договор аренды природных ресурсов — это соглашение, в соответствии с которым юридический собственник природного ресурса, который в СНС рассматривается как имеющий неопределенный срок существования, предоставляет его арендополучателю за регулярную плату, отражаемую как доход от собственности в форме ренты	7.109, 17.310
Договор операционного лизинга — это договор аренды, в соответствии с которым юридический собственник актива является также его экономическим собственником, принимает на себя операционные риски и получает экономические выгоды от актива путем использования его в производственной деятельности	17.301
Договор финансового лизинга — это договор аренды, в соответствии с которым арендодатель как юридический собственник актива передает его в экономическую собственность арендополучателю, который принимает на себя операционные риски и получает экономические выгоды от использования актива в производственной деятельности	17.304
Долговые ценные бумаги — это обращающиеся инструменты, которые служат свидетельством долга ..	11.64
Домашнее хозяйство определено как группа лиц, которые живут в одном и том же жилище, объединяют частично или полностью свои доходы и имущество и потребляют коллективно некоторые виды товаров и услуг, главным образом, жилищные услуги и продукты питания	4.4, 24.12
Дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование включают доход от собственности, заработанный в течение отчетного периода от инвестирования средств активов в форме прав на пенсионные и непенсионные пособия	8.86
Доход в натуральной форме, полученный наемными работниками, определяется стоимостью товаров и услуг, предоставленных работодателями их работникам в качестве вознаграждения за проделанную работу	9.51
Доход от собственности — это сумма инвестиционного дохода и ренты	7.107
Другие виды участия в капитале — это участие в капитале, не выраженное в форме ценных бумаг ..	11.88
Другие депозиты включают все требования за исключением переводимых депозитов, оформленные как депозит	11.59

Другие здания и сооружения включают нежилые здания, другие сооружения и улучшения земли . . .	10.73
Другие инвестиции — это категория, получаемая остаточным путем, которая охватывает позиции и операции, не включенные в прямые инвестиции, портфельные инвестиции, производные финансовые инструменты, опционы на приобретение акций работниками и резервные активы	26.94
Другие капитальные трансферты включают все капитальные трансферты за исключением налогов на капитал и инвестиционных грантов	10.210
Другие машины и оборудование включают машины и оборудование, не классифицированные в других категориях	10.86
Другие налоги на производство включают все налоги, кроме налогов на продукты, которые подлежат выплате предприятиями в результате их участия в производстве	7.97
Другие переводимые депозиты являются такими переводимыми депозитами, в операциях с которыми одна сторона или обе стороны, то есть либо кредитор, либо дебитор, или оба они, не являются банками	11.58
Другие пособия по социальному страхованию, связанному с занятостью — это социальные пособия, подлежащие выплате по программам социального страхования, кроме программ социального обеспечения, участникам этих программ, их иждивенцам или наследникам	8.109
Другие потоки представляют собой изменения в стоимости активов и обязательств, которые не являются результатами операций	3.7, 3.99
Другие продукты интеллектуальной собственности включают такие продукты, которые являются основными фондами, но не были включены ни в одну из других статей данной категории (научные исследования и разработки, разведка и оценка запасов полезных ископаемых, компьютерное программное обеспечение и базы данных, оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений)	10.117
Другие сооружения включают сооружения, кроме зданий, такие как улицы, канализационные системы и т. д.	10.76
Другие субсидии на продукты включают субсидии на товары и услуги, произведенные или импортированные предприятиями-резидентами, которые становятся подлежащими уплате в результате производства, продажи, трансферта, аренды или поставки этих товаров и услуг или в результате их использования для собственного потребления или накопления	7.105
Другие субсидии на производство представляют собой субсидии, кроме субсидий на продукты, которые предприятия-резиденты могут получать в результате их участия в производстве	7.106
Другие текущие трансферты включают все текущие трансферты между институциональными единицами-резидентами или между резидентами и нерезидентами, кроме текущих налогов на доходы, имущество и т. д., отчислений на социальное страхование и социальных пособий, социальных пособий в натуральной форме	8.19
Другие финансовые корпорации представляют собой институциональные единицы, предоставляющие финансовые услуги, при этом основная часть их активов и обязательств не продается на открытых финансовых рынках	4.101
Другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов, включают финансовые корпорации, которые заняты предоставлением от своего имени финансовых услуг путем принятия обязательств в форме, отличной от денег, депозитов или близких аналогов депозитов, с целью приобретения финансовых активов, участвуя в финансовых операциях на рынке	4.109
Другое незавершенное производство состоит из выпуска продукции (кроме культивируемых биологических ресурсов), которая еще недостаточно обработана, чтобы быть в том состоянии, в котором она обычно поставляется другим институциональным единицам	10.141

Е

Единица вида деятельности — это предприятие или часть предприятия, которые заняты только одним видом производственной деятельности или в которых большая часть валовой добавленной стоимости получается от основной производственной деятельности 5.12

Ж

Жилые здания — это здания или определенные части зданий, которые используются полностью или преимущественно как места проживания, включая любые вспомогательные помещения, такие как гаражи, и всю постоянную арматуру, обычно устанавливаемую в местах проживания 10.68

З

Заведение — это предприятие или часть предприятия, которое находится в одном месте и которое занято только одним видом производственной деятельности или в котором на основной вид деятельности приходится преобладающая доля добавленной стоимости 5.2, 5.14

Занятость в пересчете на эквивалент полной занятости — это число работ в условиях полной занятости, которое определяется как общее число фактически отработанных часов всеми занятыми лицами, деленное на среднее число часов, фактически отработанных на работах с полной занятостью 19.43

Занятые лица в СНС определяются как совокупность всех лиц, как работающих по найму, так и самостоятельно занятых лиц, занимающихся каким-либо видом производственной деятельности, который подпадает под определение границ сферы производства в СНС и осуществляется институциональной единицей-резидентом 19.19

Запасы — это наличие активов или обязательств на тот или иной момент времени 3.4

Заработанная страховая премия — это часть фактической страховой премии, которая относится к страховому покрытию, предоставленному в отчетном периоде 6.187, 17.5

Земля состоит из земельного участка, включая почвенный покров и любые связанные с ним поверхностные воды, на который установлены права собственности и от которого их собственниками в результате владения и использования могут быть получены экономические выгоды ... 10.175

И

Издержки, связанные с передачей прав собственности, состоят из следующих статей: *a)* вся оплата профессиональных услуг или комиссионные, расходы по которым несут как единицы, приобретающие активы, так и единицы, реализующие активы; к ним относятся гонорары юристам, архитекторам, землемерам, инженерам и оценщикам, а также комиссионные вознаграждения агентам по недвижимости и аукционистам; *b)* любые торговые и транспортные расходы, отдельно указанные в счете-фактуре, представленном покупателю; *c)* все налоги, подлежащие выплате единицей, приобретающей актив, в связи с передачей права собственности на актив; *d)* любой налог, подлежащий выплате в связи с выбытием актива; *e)* любые издержки, связанные с доставкой, установкой или демонтажом, не включенные в цену приобретаемого или выбывающего актива; *f)* любые заключительные расходы, понесенные в конце срока существования актива, например, требующиеся для обеспечения безопасности сооружения или для восстановления окружающей среды, где был расположен актив 10.51

Изменение запасов материальных оборотных средств определяется как стоимость поступлений в запасы материальных оборотных средств за вычетом стоимости выбытий из запасов и за вычетом стоимости любых текущих потерь товаров, которые находились в запасах материальных оборотных средств, в течение отчетного периода 10.118

Изменение чистой стоимости капитала вследствие номинальных холдинговых прибылей/убытков определяется как алгебраическая сумма положительных или отрицательных номинальных холдинговых прибылей на все активы и обязательства институциональной единицы 12.77

Изменение чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов представляет собой положительную или отрицательную сумму, имеющуюся в распоряжении единицы или сектора для приобретения нефинансовых и финансовых активов	10.21
Изъятие из дохода квазикорпорации включает ту часть распределяемого дохода, которую изымает собственник квазикорпорации	7.133
Импортные пошлины включают таможенные пошлины и другие сборы по импорту, подлежащие уплате с товаров определенного типа при их поступлении на экономическую территорию страны	7.93
Инвестиционные гранты включают капитальные трансферты, предоставленные органами государственного управления другим институциональным единицам — резидентам или нерезидентам — для финансирования всех или части их издержек на приобретение основных фондов ..	10.208
Инвестиционные фонды — это предприятия коллективного инвестирования, с помощью которых инвесторы объединяют средства для инвестирования в финансовые или нефинансовые активы	11.94
Инвестиционные фонды неденежного рынка представляют собой коллективные инвестиционные программы, которые привлекают средства населения путем выпуска акций или паев. Полученные средства инвестируются, главным образом, в финансовые активы, кроме краткосрочных активов, и в нефинансовые активы (обычно в недвижимость	4.108
Инвестиционный доход — это доход, подлежащий получению собственником финансового актива за предоставление средств другой институциональной единице	7.108
Индексируемые ценные бумаги — это инструменты, для которых либо платежи по купонам (проценты), либо основная сумма, либо и то, и другое привязаны к какому-либо индексу, такому как общий индекс цен или индекс цен какого-либо товара	11.70
Индекс объема — это средняя величина изменений количеств определенного набора товаров или услуг между двумя периодами времени	15.13
Институциональная единица — это экономическая единица, которая способна от своего имени владеть активами, принимать обязательства, участвовать в экономической деятельности и вступать в операции с другими единицами	4.2
Информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование включает устройства, использующие электронные средства управления, и электронные компоненты, являющиеся частью этих устройств	10.85
Исторические памятники идентифицируются ввиду их особого исторического, национального, регионального, местного, религиозного или символического значения	10.78

К

Капитальные трансферты представляют собой безвозмездные трансферты, при которых либо сторона, осуществляющая трансферт, использует соответствующие ресурсы путем передачи актива (кроме наличных денежных средств и материальных оборотных средств) или погашения финансового требования (кроме дебиторской задолженности), либо сторона, получающая трансферт, обязана приобрести некоторый актив (кроме наличных денежных средств), либо имеют место оба условия	8.10, 10.19
Квазикорпорация — это либо некорпорированное предприятие, находящееся в собственности резидентской институциональной единицы, которое располагает достаточной информацией для составления полной последовательности счетов, функционирует так же, как если бы оно было отдельной корпорацией и отношения которого де факто с его собственником являются такими же, как отношения корпорации с акционерами, либо некорпорированное предприятие, принадлежащее нерезидентской институциональной единице, которое рассматривается как резидентская институциональная единица, так как оно занято в значительных размерах производством на экономической территории данной страны в течение длительного или неопределенного периода времени	4.42

- Компьютерное программное обеспечение состоит из компьютерных программ, описаний программ и вспомогательных материалов как для компьютерных систем, так и для прикладного программного обеспечения 10.110
- Контракты, договоры аренды и лицензии рассматриваются как активы только при одновременном соблюдении следующих двух условий. Условия контракта, договора аренды или лицензии определяют цену за использование актива или за предоставление услуги, которая отличается от цены, которая преобладала бы в отсутствие контракта, договора аренды или лицензии. Одна из сторон контракта должна быть в состоянии юридически и практически реализовать эту разницу в ценах 10.16, 10.186
- Корпорация. Термин «корпорация» охватывает корпорации, учрежденные как юридические лица, а также кооперативы, партнерства с ограниченной ответственностью, условные резидентские единицы и квазикорпорации 4.7
- Корпорация, учрежденная как юридическое лицо, представляет собой юридическое лицо, созданное с целью производства товаров или услуг для продажи их на рынке, которое может быть источником прибыли или других финансовых выгод для ее собственника (собственников). Она находится в коллективной собственности акционеров, которые имеют полномочия назначать директоров, ответственных за общее управление корпорацией 4.39
- Корпорации, принимающие депозиты, кроме центрального банка, осуществляют финансовое посредничество в качестве их основного вида деятельности. С этой целью они принимают обязательства в форме депозитов или финансовых инструментов (таких как краткосрочные депозитные сертификаты), которые являются близкими аналогами депозитов 4.105
- Котируемые акции, см. Акции, включенные в листинг
- Кредитные производные финансовые инструменты — это производные финансовые инструменты, основной целью которых является торговля кредитным риском 11.123
- Культивируемые биологические ресурсы охватывают ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе, и ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе, естественный рост и воспроизводство которых находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц 10.88
- Кэптивные финансовые учреждения и ростовщики включают институциональные единицы, предоставляющие финансовые услуги, у которых большая часть активов или обязательств не участвует в операциях на открытых финансовых рынках 4.113

Л

- Лица, работающие по найму (наемные работники) — это лица, работающие по соглашению на институциональную единицу, являющуюся резидентом данной страны, и получающие вознаграждение за свой труд 19.20
- Лицензии, см. Контракты, договоры аренды и лицензии

М

- Маркетинговые активы состоят из таких объектов, как названия брендов, торговые марки, логотипы и имена доменов 10.198
- Материальные оборотные средства — это произведенные активы, состоящие из товаров и услуг, которые появились в текущем периоде или более раннем периоде и которые предназначены для продажи, использования в производстве или для других видов использования позднее .. 10.12
- Материальные оборотные средства военного назначения состоят из объектов одноразового использования, таких как боеприпасы, снаряды, ракеты, бомбы и т. д., доставляемые оружием или системами вооружения 10.144
- Машины и оборудование включают транспортное оборудование, информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование и другие машины и оборудование 10.82

- Местная единица — это предприятие или часть предприятия, занимающиеся производственной деятельностью в одном месте или из одного места 5.13
- Монетарное золото — это золото, которое принадлежит органам денежно-кредитного регулирования (или другим находящимся под их фактическим контролем единицам) и держится ими в качестве резервного актива 11.45

Н

- Наличная валюта включает банкноты и монеты, которые имеют фиксированную номинальную стоимость и выпущены или разрешены к выпуску центральным банком или органами государственного управления 11.52
- Налоги — это обязательные безвозмездные выплаты в денежной или натуральной форме, производимые институциональными единицами органам государственного управления 7.71, 8.52
- Налоги и пошлины на импорт включают налоги на товары и услуги, подлежащие уплате на момент, когда эти товары пересекают национальные или таможенные границы экономической территории страны или когда эти услуги предоставляются производителями-нерезидентами институциональным единицам-резидентам 7.90
- Налог на добавленную стоимость (НДС). Налог типа налога на добавленную стоимость (НДС) — это налог на товары или услуги, поэтапно взимаемый предприятиями, но в конечном итоге уплачиваемый в полном объеме конечными покупателями 7.89
- Налоги на доходы включают налоги на доходы, прибыли и холдинговые прибыли 8.61
- Налоги на импорт, исключая НДС и пошлины, включают все налоги (исключая НДС и импортные пошлины) в соответствии с классификациями РСГФ/ОЭСР, которые подлежат уплате при ввозе товаров на экономическую территорию страны или при оказании услуг нерезидентами резидентам 7.94
- Налоги на капитал включают налоги, взимаемые относительно редко и нерегулярно со стоимости активов или чистой стоимости капитала, принадлежащих институциональным единицам, или со стоимости активов, переданных одной институциональной единицей другой институциональной единице в результате наследования имущества, подарков или других трансфертов ... 10.207
- Налоги на продукты. Налог на продукт — это налог, подлежащий уплате за единицу какого-либо товара или услуги 7.88
- Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт, включают налоги на товары и услуги, взимаемые в связи с производством, продажей, передачей, арендой или поставкой этих товаров и услуг, либо в связи с их использованием для собственного потребления или накопления 7.96
- Налоги на производство, подлежащие выплате, включают налоги на продукты, производимые в качестве выпуска, а также другие налоги на производство в связи с использованием в производстве рабочей силы, машин, оборудования и других активов 7.5
- Налоги на экспорт включают налоги на товары или услуги, которые подлежат уплате органам государственного управления, когда товары покидают экономическую территорию данной страны или когда услуги предоставлены нерезидентам 7.95
- Население. Население страны наиболее просто определяется как все лица, которые обычно являются резидентами страны 19.10
- Научные исследования и разработки включают расходы на творческую работу, осуществляемую на систематической основе с целью увеличения запаса знаний, включая знания о человеке, культуре и обществе, и использования этого запаса знаний для разработки новых возможностей его применения. Это не предполагает включение человеческого капитала в состав активов в СНС 10.103
- Начисленный НДС — это НДС, подлежащий уплате на продажи производителем; он показывается отдельно в счетах-фактурах, представленных производителем покупателю 6.58

Невычитаемый НДС — это НДС, подлежащий уплате покупателем, который не вычитается из его собственного обязательства по НДС, если оно существует	6.58
Неденежные операции — это операции, которые изначально не выражены в денежных единицах ...	3.75
Нежилые здания включают все здания или части зданий, не предназначенные для использования в качестве жилых помещений. Включаются арматура, устройства и оборудование, которые являются неотъемлемой частью сооружений	10.74
Незавершенное производство состоит из выпуска продукции, произведенного предприятием, который еще недостаточно обработан, чтобы быть в том состоянии, в котором он обычно поставляется другим институциональным единицам	10.134
Незавершенное производство культивируемых биологических ресурсов состоит из выпуска ресурсов, которые еще не достигли продуктивного состояния, в котором они обычно поставляются другим институциональным единицам	10.140
Незаработанная страховая премия — это часть фактической полученной страховой премии, которая относится к периоду после отчетного периода	6.187, 17.5
Нейтральная холдинговая прибыль (убыток) за период представляет собой увеличение (уменьшение) стоимости актива, которое потребовалось бы, чтобы в отсутствие операций и других изменений в объеме активов приобрести такое же количество товаров и услуг, как в начале периода	12.75
Некоммерческие организации (НКО) — это юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют	4.8, 4.83
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ), состоят из нерыночных НКО, которые не контролируются органами государственного управления	4.93
Некорпорированное предприятие представляет собой производственную деятельность органов государственного управления, НКОДХ или домашнего хозяйства, которая не может рассматриваться как производственная деятельность квазикорпорации	5.1
Некотируемые акции, см. Акции, не включенные в листинг	
Некультивируемые биологические ресурсы состоят из животных, птиц, рыбы и растений, которые приносят продукцию как только однократно, так и многократно, на которые установлены и обеспечены права собственности, но у которых естественный рост и воспроизводство не находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц	10.182
Непроизведенные активы состоят из трех категорий: i) природные ресурсы; ii) контракты, договоры аренды и лицензии; iii) приобретенный гудвилл и маркетинговые активы	10.14
Неработающая ссуда. Ссуда является неработающей, если выплаты процентов или основного долга просрочены на 90 дней или больше, или процентные платежи за срок, равный 90 дням или больше, были капитализированы, рефинансированы или отсрочены по соглашению, или выплаты просрочены менее, чем на 90 дней, но есть другие серьезные основания для сомнения в том, что платежи будут произведены полностью (такие, как заявление о банкротстве дебитора)	13.66
Нераспределенный доход корпорации или квазикорпорации равен доходу, подлежащему распределению, минус дивиденды, подлежащие выплате, или изъятие из дохода корпорации или квазикорпорации, соответственно	7.139
Нереализованная холдинговая прибыль — это прибыль, которая поступила на актив, который все еще остается в собственности институциональной единицы, или на обязательство, которое все еще не оплачено на конец отчетного периода	12.80
Нерыночные производители включают заведения, принадлежащие органам государственного управления или НКОДХ, которые предоставляют товары и услуги бесплатно или по экономически незначимым ценам домашним хозяйствам или обществу в целом	6.133

- Нерыночный выпуск включает товары и индивидуальные или коллективные услуги, произведенные некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), или органами государственного управления, которые предоставляются другим институциональным единицам или обществу в целом бесплатно или по экономически незначимым ценам 6.128
- Неурегулированные требования по страховым возмещениям включают требования, которые не были заявлены, требования, которые были заявлены, но пока не урегулированы, или которые были заявлены и урегулированы, но не оплачены 6.187, 17.5
- Нефинансовые корпорации — это корпорации, основным видом деятельности которых является производство рыночных товаров или нефинансовых услуг 4.94
- Номинальная холдинговая прибыль на нефинансовый актив — это стоимость экономической выгоды, поступающей собственнику такого актива в результате изменения его цены за некоторый период времени 12.74
- Номинальная холдинговая прибыль на обязательство — это снижение стоимости обязательства, которое не является результатом операций или других изменений в объеме 12.74
- Номинальная холдинговая прибыль на финансовый актив — это увеличение стоимости актива, не являющееся результатом операций с активами (включая поступление процентов за период времени) и других изменений в объеме активов 12.74

О

- Облигации и долговые обязательства представляют собой ценные бумаги, которые обеспечивают их держателям безусловное право на получение фиксированных платежей или предусмотренной в контракте некоторой непостоянной суммы платежей, то есть получение процентов не зависит от доходов дебиторов 11.64
- Обращающиеся договоры операционного лизинга — это права собственности третьей стороны, относящиеся к основным фондам 10.190
- Общественная организация. Юридическое лицо или общественная организация — это такая единица, существование которой признано законом или обществом, независимо от физических лиц или других юридических единиц, которые, возможно, являются их собственниками или контролируют их 4.6
- Обязательство возникает, когда одна единица (дебитор) обязуется при определенных обстоятельствах произвести платеж или ряд платежей другой единице (кредитору) 3.5, 3.33, 11.5
- ОПАР, см. Опцион на приобретение акций работниками
- Операция — это экономический поток, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое с аналитической точки зрения целесообразно рассматривать как операцию, часто ввиду того, что единица функционирует в двух различных качествах 3.7, 3.51
- Операция, см. также денежная операция, неденежная операция
- Оплата труда. Оплата труда лиц, работающих по найму, определяется как общая сумма вознаграждения в денежной или в натуральной форме, подлежащая выплате предприятием работнику за проделанную им работу в течение отчетного периода 7.5
- Опцион на приобретение акций работниками — это соглашение, заключенное на определенную дату (дату гранта), в соответствии с которым работник может приобрести некоторое количество акций работодателя по установленной цене (цене исполнения) или в установленный момент времени (дата передачи) или в течение некоторого периода времени (период использования), который следует немедленно за датой передачи 11.125
- Опционы являются контрактами, которые дают их покупателю право, но не связывают его обязательством купить (опцион «колл») или продать (опцион «пут») определенный финансовый инструмент или товар по определенной цене (цене исполнения) в течение определенного периода времени (американский опцион) или на определенную дату (европейский опцион) . . . 11.117

- Органы государственного управления (государственные единицы) представляют собой уникальные типы юридических лиц, учрежденные в результате политических процессов, которые обладают законодательной, судебной или исполнительной властью в отношении других институциональных единиц в пределах данной территории 4.9, 22.17
- Оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений включают оригиналы кинофильмов, звукозаписей, рукописей, пленок, моделей и т. д., на которых записаны или воплощены драматические спектакли, радио- и телевизионные программы, музыкальные представления, спортивные мероприятия, литературные и художественные произведения и т. д. .. 10.115
- Основная деятельность производственной единицы характеризуется тем, что созданная в ее процессе добавленная стоимость больше добавленной стоимости любой другой деятельности, выполняемой той же самой единицей 5.8
- Основная цена — это сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу товара или услуги, произведенных в качестве выпуска, минус любой налог, подлежащий уплате, и плюс любая субсидия, подлежащая получению производителем, как следствие их производства или продажи. Она исключает любые транспортные расходы, представленные отдельно в счетах-фактурах производителем 6.51
- Основные фонды — это произведенные активы, которые используются неоднократно или непрерывно в процессах производства более одного года 10.11
- Остальной мир охватывает все нерезидентские институциональные единицы, которые участвуют в операциях с резидентскими единицами или имеют другие экономические связи с резидентскими единицами данной страны 4.172
- Отрасль представляет собой группу заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами деятельности 5.2, 5.46
- Отчисления на социальное страхование — это фактические или условно исчисленные платежи в программы социального страхования для обеспечения средств, необходимых для выплаты пособий по социальному страхованию. Это суммы, подлежащие выплате в программу социального страхования для обеспечения права конкретного бенефициара на получение социальных пособий, предусмотренных этой программой 8.16, 17.89
- Отчисления работодателей на социальное страхование представляют собой отчисления, подлежащие уплате работодателями в фонды социального обеспечения или другие программы социального страхования, связанные с занятостью, с целью обеспечения выплат социальных пособий их наемным работникам 7.56

II

- Паритет покупательной способности (ППС) определяется как число единиц валюты страны В, необходимое в стране В, чтобы приобрести такое же количество товаров и услуг, которое можно приобрести за одну единицу валюты страны А в стране А 15.199
- Первичные доходы — это доходы, получаемые институциональными единицами в результате их участия в производственных процессах или владения активами, которые могут использоваться для целей производства 7.2
- Переводимые депозиты включают все депозиты, которые могут быть обменены на банкноты и монеты по требованию по номинальной стоимости без штрафов или ограничений и могут быть непосредственно использованы для осуществления платежей чеком, переводом, почтовым переводом, списанием, зачислением или прочими средствами платежа 11.54
- Подсектор пенсионных фондов включает только те фонды пенсионного социального страхования, которые являются институциональными единицами, отдельными от единиц, которые их создают 4.116
- Портфельные инвестиции определяются как трансграничные операции с долговыми и долевыми ценными бумагами и позиции по ним, не относящиеся к категориям прямых инвестиций или резервных активов 26.91

- Пособие по социальному страхованию — это социальное пособие, подлежащее выплате в силу того, что его получатель участвует в программе социального страхования и в связи с наступлением социального риска, против которого он был застрахован 17.89
- Пособия по социальной помощи в денежной форме — это текущие трансферты, подлежащие выплате домашним хозяйствам единицами сектора государственного управления или НКОДХ для обеспечения тех же потребностей, которые обеспечиваются пособиями по социальному страхованию, но которые не выплачиваются в рамках программы социального страхования, участие в которой обычно требует выплаты отчислений на социальное страхование 8.110
- Пособия по социальному обеспечению в денежной форме — это пособия по социальному страхованию, подлежащие выплате домашним хозяйствам в денежной форме фондами социального обеспечения 8.108
- Потребительский товар или услуга определяются как товар или услуга, которые используются (без дальнейшей переработки в производстве, как оно определено в СНС) домашними хозяйствами, НКОДХ или органами государственного управления для прямого удовлетворения индивидуальных потребностей (или желаний) либо коллективных потребностей членов общества в целом 9.2
- Потребление. Деятельность, связанная с потреблением, состоит из использования товаров и услуг для удовлетворения индивидуальных или коллективных потребностей или желаний человека 9.39
- Потребление основного капитала — это уменьшение в течение отчетного периода текущей стоимости запаса основных фондов, принадлежащих производителю и используемых им, в результате физического износа, нормального морального износа или случайных повреждений . . 6.240, 10.25
- Потребление товаров и услуг — это акт полного использования товаров и услуг в процессе производства или для прямого удовлетворения потребностей или желаний человека 9.39
- Права на пенсионные пособия отражают объем финансовых требований как настоящих, так и будущих пенсионеров к их работодателю или к фонду, выбранному работодателем для выплаты заработанных пенсий в соответствии с условиями трудового договора между работодателем и работником 11.107
- Права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам отражают объем финансовых требований держателей полисов к предприятию, предоставляющему услуги по страхованию жизни или выплате аннуитетов 11.106
- Право на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе относится к случаю, когда одна сторона, которая заключила контракт, чтобы купить товары или услуги по фиксированной цене в будущем, может передать обязательство второй стороны контракта третьей стороне 10.195
- Предприятие представляет собой институциональную единицу, являющуюся производителем товаров и услуг 5.1
- Приобретение товаров и услуг институциональными единицами происходит, когда они становятся новыми собственниками товаров или когда предоставление им услуг завершено 9.36
- Приобретенный гудвилл, см. гудвилл и маркетинговые активы
- Природные ресурсы представляют собой ресурсы естественного происхождения, такие как земля, водные ресурсы, дикорастущие леса и ресурсы полезных ископаемых, имеющие экономическую стоимость 10.15
- Программа с определенной величиной отчислений — это программа, в соответствии с которой социальные пособия, подлежащие выплате наемному работнику в связи с уходом на пенсию, определяются исходя из величины фонда, сформированного из отчислений, произведенных работником в течение срока его службы, и увеличения стоимости его активов в результате инвестирования этих активов управляющим программой 17.128
- Программа с определенной величиной пособий — это программа, в соответствии с которой пособия, подлежащие выплате наемному работнику в связи с уходом на пенсию, определяются путем использования формулы или путем установления минимальной суммы, подлежащей выплате 17.129

- Программа социального страхования — это программа страхования, удовлетворяющая двум следующим требованиям: *a)* получение пособий обусловлено участием в программе, и эти пособия соответствуют социальным пособиям в определении СНС, и *b)* выполняется, по крайней мере, одно из следующих трех условий: *i)* участие в программе носит обязательный характер либо в соответствии с законодательством, либо по условиям найма работника или группы наемных работников; *ii)* программа действует на коллективной основе в интересах определенной группы работников, как занятых, так и незанятых, причем участие в ней ограничивается только членами этой группы; *iii)* работодатель производит отчисления (фактически или условно исчисленные) в программу от имени наемного работника независимо от того, производит ли наемный работник также отчисления или нет 8.65, 17.88
- Продукты — это товары и услуги (включая продукты, содержащие запас знаний), которые являются результатом производства 6.14
- Продукты интеллектуальной собственности являются результатом научных исследований, разработок, изучения или инноваций, создающих знания, которые разработчики могут реализовать на рынке или использовать для получения выгод в процессе производства, потому что использование знаний ограничивается с помощью юридической или другой защиты 10.98
- Производные финансовые инструменты являются финансовыми инструментами, которые связаны с конкретным финансовым инструментом, или показателем, или товаром, благодаря чему конкретные финансовые риски могут быть предметом обмена на финансовых рынках в их собственном качестве 11.111
- Производство представляет собой вид деятельности, осуществляемый под ответственностью, контролем и управлением институциональной единицы, которая использует труд, капитал и товары и услуги для производства товаров и услуг 6.2
- Промежуточное потребление включает стоимость товаров и услуг, потребленных в качестве затрат в процессе производства, за исключением основных фондов, потребление которых отражается как потребление основного капитала 6.213
- Процент — это форма дохода, подлежащего получению собственниками определенных видов финансовых активов, а именно депозитов, долговых ценных бумаг, ссуд и (возможно) дебиторской задолженности, за предоставление финансового актива в распоряжение другой институциональной единицы 7.113
- Процентный своп предусматривает обмен процентными платежами в одной и той же валюте в течение определенного периода времени, исчисляемыми на условную основную сумму, которая никогда не перечисляется 11.121
- Прочие текущие трансферты включают текущие трансферты, кроме страховых премий и страховых возмещений, текущих трансфертов в рамках сектора государственного управления и текущих трансфертов в рамках международного сотрудничества 8.129
- Прямые инвестиции — это категория иностранных инвестиций, при которых резидент одной страны контролирует или имеет значительную степень влияния на управление предприятием, являющимся резидентом другой страны 26.84

Р

- Рабочая сила включает лиц, которые реально готовы предоставить свой труд в течение определенного периода для производства товаров и услуг, включенного в границы производства в СНС .. 19.17
- Разведка и оценка запасов полезных ископаемых включает стоимость расходов на разведывание запасов нефти и природного газа, запасов других полезных ископаемых и последующую оценку обнаруженных запасов 10.106
- Разделенные ценные бумаги являются ценными бумагами, которые преобразованы из ценной бумаги с основной суммой и купонными платежами в облигации с нулевым купоном со сроками погашения, совпадающими с датами купонных платежей и датой погашения основной суммы .. 11.69
- Разрешение на занятие определенным видом деятельности имеет место, когда число разрешений ограничено и позволяет держателям разрешений зарабатывать монопольные прибыли, моно-

- полные прибыли не связаны с использованием актива, принадлежащего тому, кто выдал разрешение, держатель разрешения в состоянии юридически и практически продать разрешение третьей стороне 10.192
- Разрешения, см. также Контракты, договоры аренды и лицензии
- Разрешения на использование природных ресурсов — это права собственности третьей стороны, относящиеся к природным ресурсам 10.191
- Располагаемый доход представляет собой балансирующую статью счета вторичного распределения доходов. Он исчисляется с помощью внесения ряда коррективов (добавлений и вычитаний) к салдо первичных доходов институциональной единицы или институционального сектора, а именно, путем добавления всех текущих трансфертов, за исключением социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению этой единицей или этим сектором, и вычитания всех текущих трансфертов, кроме социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих выплате этой единицей или этим сектором 8.20
- Распределенный доход корпорации равен предпринимательскому доходу плюс все текущие трансферты, подлежащие получению, минус все текущие трансферты, подлежащие выплате, минус корректировка на изменение в пенсионных правах в пенсионной программе этой корпорации 7.131
- Расходы на конечное потребление — это сумма расходов на потребительские товары и услуги 9.7
- Расходы на конечное потребление домашних хозяйств состоят из расходов (включая расходы, стоимость которых должна быть оценена косвенным образом), понесенных домашними хозяйствами — резидентами данной страны — на товары и услуги индивидуального потребления, включая купленные по ценам, которые не являются экономически значимыми, и включая потребительские товары и услуги, приобретенные за границей 9.113
- Расходы на конечное потребление НКОДХ состоят из расходов (включая расходы, стоимость которых должна быть оценена косвенным образом), понесенных НКОДХ — резидентами данной страны — на товары и услуги индивидуального потребления и, возможно, на услуги коллективного потребления 9.115
- Расходы на конечное потребление сектора государственного управления состоят из расходов (включая расходы, стоимость которых должна быть оценена косвенным образом), понесенных сектором государственного управления как на товары и услуги индивидуального потребления, так и на услуги коллективного потребления 9.114
- Расходы на товары и услуги определяются как суммы, которые покупатели платят или соглашаются выплатить продавцам в обмен на товары или услуги, которые продавцы предоставляют им или другим институциональным единицам, определяемым покупателями 9.32
- Реализованная холдинговая прибыль. Холдинговая прибыль (убыток) реализована, когда актив, стоимость которого увеличилась (уменьшилась) вследствие холдинговых прибылей (убытков) с начала отчетного периода, продан, выкуплен или использован иным образом, или обязательство, стоимость которого включает холдинговые прибыли или убытки, оплачено 12.80
- Реальная холдинговая прибыль (убыток) является величиной, на которую увеличивается (уменьшается) стоимость актива по сравнению с нейтральной холдинговой прибылью за период времени в отсутствие операций и других изменений в объеме активов 12.76
- Реальный валовой внутренний доход (реальный ВВД) измеряет покупательную способность совокупных доходов, созданных отечественным производством 15.188
- Резервные активы — это внешние активы, которыми располагают органы денежно-кредитного регулирования и которые контролируются ими и в любой момент могут быть использованы для финансирования дефицита платежного баланса, для интервенций на валютных рынках с целью воздействия на валютный курс и для иных связанных с этим целей (таких как поддержание доверия к валюте и экономике страны, создание основы для заимствования за рубежом). Резервные активы номинируются в иностранной валюте, и в ней же производятся расчеты по ним .. 26.95
- Резервы для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям состоят из предварительных чистых платежей и резервов, необходимых для покрытия неурегулированных требований по стандартизированным гарантиям 11.110

Резидентство каждой институциональной единицы — это экономическая территория, с которой она имеет наиболее тесную связь, другими словами, на которой находится центр ее преобладающего экономического интереса	4.10
Рента — это доход, получаемый собственником природного ресурса (арендодателем или собственником земли) за предоставление его в распоряжение другой институциональной единицы (арендополучателя или арендатора) для использования в производстве	7.109, 7.154
Реорганизация долга (также называемая реструктуризацией долга) определяется как соглашение между кредитором и дебитором (а иногда и с третьей стороной), которое изменяет условия, установленные для обслуживания существующего долга	26.106
Репо — это соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, в соответствии с которым ценные бумаги предоставляются в обмен на наличные деньги с обязательством выкупить те же или аналогичные ценные бумаги за наличные деньги по фиксированной цене в определенную дату в будущем	11.74
Реструктуризация долга, см. Реорганизация долга	
Ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе, охватывают растения, естественный рост и воспроизводство которых находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц	10.95
Ресурсы животных, приносящих продукцию на регулярной основе, охватывают животных, естественный рост и воспроизводство которых находятся под непосредственным контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц	10.92
Ресурсы минеральных и энергетических полезных ископаемых состоят из запасов минералов и энергоносителей, расположенных на поверхности земли или под землей, которые являются экономически пригодными для использования с учетом существующей технологии и относительных цен	10.179
Рыночные производители представляют собой заведения, весь выпуск которых или большая часть его является рыночным	6.133
Рыночный выпуск включает выпуск, предназначенный для продажи по экономически значимым ценам	6.99
С	
Сальдо первичных доходов представляет собой общую величину первичных доходов, подлежащих получению институциональной единицей или институциональным сектором, за вычетом общей величины первичных доходов, подлежащих выплате	7.18
Самостоятельно занятые лица — это лица, являющиеся единоличными собственниками или совладельцами некорпорированных предприятий, в которых они работают, исключая те некорпорированные предприятия, которые классифицируются как квазикорпорации	19.25
Сбережение представляет собой ту часть располагаемого дохода (скорректированного на изменение в пенсионных правах), которая не потрачена на товары и услуги для конечного потребления ..	9.28
Системы вооружения включают транспортные средства и другие виды оборудования, такие как военные корабли, подводные лодки, военные самолеты, танки, ракетные носители и системы запуска и т. д.	10.87
Скорректированный располагаемый доход представляет собой балансирующую статью счета перераспределения доходов в натуральной форме. Он исчисляется путем внесения ряда коррективов (добавлений и вычитаний) к располагаемому доходу институциональной единицы или институционального сектора, а именно, путем добавления стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих получению этой единицей или этим сектором, и вычитания стоимости социальных трансфертов в натуральной форме, подлежащих выплате этой единицей или этим сектором	8.32
Собственник, см. Юридический собственник, Экономический собственник	

- Совместное предприятие предполагает учреждение корпорации, партнерства или иной институциональной единицы, в которой каждая сторона на законных основаниях может осуществлять совместный с другими сторонами контроль над деятельностью данной единицы 22.56
- Соглашение о будущей процентной ставке (СПС) является контрактом, в соответствии с которым две стороны, чтобы защитить себя от колебаний процентных ставок, договариваются о процентной ставке, по которой на указанную дату расчета должны быть выплачены проценты на условную основную сумму, которая никогда не перечисляется 11.121
- Соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом является сделкой, в которой ценные бумаги предоставляются в обмен на наличные деньги с обязательством выкупить те же или аналогичные ценные бумаги по фиксированной цене в определенную дату в будущем (обычно через один или несколько дней, но также и в более поздний срок) или с «открытым» сроком выкупа 11.74
- Социальные пособия — это текущие трансферты, получаемые домашними хозяйствами для удовлетворения потребностей, возникающих при наступлении определенных событий или обстоятельств, например, таких как болезни, безработица, выход на пенсию, необходимость оплаты жилищных услуг, образования или при определенных семейных обстоятельствах 8.17
- Социальные трансферты в натуральной форме включают товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам органами государственного управления и единицами сектора НКВДХ бесплатно или по экономически незначимым ценам 8.141
- Специальные права заимствования (СПЗ) являются международными резервными активами, которые создаются Международным валютным фондом (МВФ) и распределяются среди его членом в дополнение к имеющимся резервным активам 11.47
- Ссуды являются финансовыми активами, которые возникают, когда кредитор предоставляет средства в долг непосредственно дебитору, и оформляются документами, которые не являются обращающимися 11.72
- Страховая премия, см. Фактическая страховая премия, Заработанная страховая премия, Незаработанная страховая премия, Чистая страховая премия
- Страхование жизни — это деятельность, при которой держатель страхового полиса производит регулярные платежи страховщику, в обмен на которые страховщик гарантирует держателю полиса (или в некоторых случаях другому назначенному лицу) выплату определенной суммы или аннуитета в определенный срок или до его наступления в случае смерти держателя полиса 17.6
- Страхование, кроме страхования жизни — это деятельность, аналогичная страхованию жизни, за исключением того, что она охватывает страхование от всех прочих рисков: несчастных случаев, заболевания, пожара и т. д. 17.6
- Страховое возмещение (страховая выплата) — это сумма, подлежащая выплате держателю страхового полиса прямым страховщиком или перестраховщиком в отношении страхового случая, предусмотренного полисом, который произошел в период действия полиса 6.187, 17.5
- Страховые возмещения (кроме выплат по страхованию жизни) — это суммы, подлежащие выплате для возмещения ущерба в результате события, предусмотренного страховым полисом (кроме полиса страхования жизни), в течение текущего отчетного периода 8.118
- Страховые корпорации включают корпорированные единицы, взаимные фонды и другие единицы, основная функция которых состоит в предоставлении услуг по страхованию жизни, страхованию от несчастных случаев, болезни, пожаров или по другим формам страхования отдельным институциональным единицам или группам единиц или услуг перестрахования другим страховым корпорациям 4.115
- Страховые технические резервы (кроме резервов по страхованию жизни) включают предварительные выплаты чистых страховых премий (кроме премий по страхованию жизни) и резервы для покрытия неурегулированных требований по страховым возмещениям (кроме возмещений по страхованию жизни) 11.105
- Субсидии — это текущие безвозмездные выплаты, производимые единицами сектора государственного управления, в том числе нерезидентскими единицами сектора государственного управления, предприятиям, исходя из объема их производственной деятельности, количества или стоимости товаров и услуг, которые они производят, продают или импортируют 7.98

Субсидии на импорт включают субсидии на товары и услуги, подлежащие уплате при пересечении товарами границы экономической территории страны или при оказании услуг институциональным единицам-резидентам нерезидентами	7.101
Субсидии на производство, подлежащие получению, включают субсидии на продукты, производимые в качестве выпуска, а также другие субсидии на производство, выплачиваемые в связи с использованием в производстве рабочей силы, машин, зданий и других активов	7.5
Субсидия на продукт — это субсидия, выплачиваемая за единицу товара или услуги	7.100
Субсидии на экспорт включают все субсидии на товары и услуги, которые подлежат выплате органами государственного управления, когда товары покидают экономическую территорию страны или когда услуги предоставлены нерезидентам	7.103
Счет товаров и услуг показывает равенство между общей стоимостью товаров и услуг, поступивших в экономику страны в качестве ресурсов, таких как выпуск и импорт (включая стоимость налогов на продукты за вычетом субсидий на продукты, кроме уже включенных в оценку выпуска), и использованием этих товаров и услуг на промежуточное потребление, конечное потребление, накопление и экспорт	16.27
Существующий объект основных фондов — это такой объект, стоимость которого уже была включена в запас основного капитала, по крайней мере, одного производителя в отечественной экономике в некоторый предыдущий момент времени независимо от того, произошло ли это в текущем или в предшествующем отчетном периоде	10.38
Сырье и материалы включают все продукты, которые находятся у предприятия в запасах материальных оборотных средств и которые оно предполагает использовать в качестве промежуточного потребления в производстве	10.131

Т

Таблица использования в ценах покупателей состоит из набора балансов продуктов, охватывающих все продукты, имеющиеся в экономике, организованного в форме прямоугольной матрицы с группами продуктов, оцененных в ценах покупателей, которые отражаются в строках и колонках, показывающих отнесение продуктов к различным типам использования	14.13
Таблица ресурсов в ценах покупателей состоит из прямоугольной матрицы со строками, в которых отражаются те же группы продуктов, что и в соответствующей таблице использования, и колонками, в которых отражаются поступление ресурсов отечественного производства, оцененное в основных ценах, импорт и корректировки оценки, необходимые, чтобы получить общую величину ресурсов каждой группы продуктов, оцененную в ценах покупателей	14.13
Текущие налоги на доходы, имущество и т. д. включают, главным образом, налоги на доходы домашних хозяйств или прибыль корпораций и налоги на имущество, которые подлежат регулярной уплате в течение каждого периода сбора налогов (в отличие от капитальных налогов, обложение которыми происходит нерегулярно	8.15
Текущие налоги на капитал охватывают налоги, подлежащие периодической выплате, обычно ежегодно, на собственность или чистую стоимость капитала институциональной единицы, за исключением налогов на землю или другие активы, принадлежащие предприятиям или арендуемые ими и используемые для целей производства; такие налоги рассматриваются как другие налоги на производство	8.63
Текущие трансферты в рамках сектора государственного управления включают текущие трансферты между различными единицами сектора государственного управления	8.126
Текущие трансферты в рамках международного сотрудничества включают текущие трансферты в денежной или натуральной форме между органами государственного управления различных стран или между органами государственного управления стран и международными организациями	8.128
Текущие трансферты единицам сектора НКОДХ включают текущие трансферты, полученные НКОДХ от других институциональных единиц, являющихся как резидентами данной страны, так и нерезидентами, в форме членских взносов, добровольных взносов и пожертвований и др., независимо от того, производятся ли они на регулярной или единовременной основе	8.132

- Текущие трансферты между домашними хозяйствами включают все текущие трансферты, произведенные домашними хозяйствами-резидентами данной страны другим домашним хозяйствам — резидентам или нерезидентам, или, соответственно, все текущие трансферты, полученные домашними хозяйствами-резидентами данной страны от других домашних хозяйств, как резидентов, так и нерезидентов 8.133
- Текущий трансферт представляет собой экономическую операцию, в результате которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен какого-либо товара, услуги или актива в качестве эквивалента, и которая не предполагает обязательств одной стороны или обеих сторон приобрести или реализовать актив 8.10
- Товар длительного пользования — это товар, который может использоваться неоднократно или непрерывно на протяжении одного года или больше с учетом нормальной или средней нормы физического использования. Потребительский товар длительного пользования — это товар, который может использоваться для целей потребления неоднократно или непрерывно на протяжении одного года или больше 9.42
- Товары представляют собой материально-вещественные произведенные объекты, на которые существует спрос, и в отношении которых могут быть установлены права собственности, которые могут быть переданы от одной институциональной единицы другой путем участия в операциях на рынках 6.15
- Товары для перепродажи — это товары, приобретенные предприятиями, такими как предприятия оптовой или розничной торговли, с целью их перепродажи клиентам 10.145
- Товары или услуги индивидуального потребления — это товары или услуги, которые приобретены домашним хозяйством и используются для удовлетворения потребностей или желаний членов этого домашнего хозяйства 9.3
- Торговая наценка определяется как разница между фактической или условно исчисленной ценой, полученной в результате реализации товара, приобретенного для перепродажи, и ценой, которую предприятию торговли пришлось бы заплатить, чтобы приобрести идентичный товар (для замены проданного) на момент, когда он был продан или использован каким-либо другим способом 6.146
- Торговые прибыли или убытки вследствие изменений в условиях внешней торговли — это разница между показателем реального ВВД и показателем объема ВВП в ценах базисного периода ... 15.188
- Транспортное оборудование включает оборудование для перемещения людей и грузов 10.84
- Трансферт — это операция, в результате которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен никакого товара, услуги или актива в качестве прямого эквивалента 8.10, 8.34

У

- Улучшения земли являются результатом действий, которые приводят к существенным увеличениям количества, улучшениям качества или повышению производительности земли, или предотвращают ее деградацию 10.79
- Условия внешней торговли определяются как отношение цены экспорта к цене импорта 15.187
- Услуга коллективного потребления — это услуга, предоставляемая одновременно всем членам общества в целом или всем членам отдельной части общества, таким как все домашние хозяйства в конкретном районе 9.4
- Услуги являются результатом производственной деятельности, которая меняет состояние потребляющих единиц или содействует обмену продуктами или финансовыми активами 6.17

Ф

- Фактическая страховая премия — это сумма, подлежащая выплате прямому страховщику или перестраховщику, предназначенная для обеспечения страхования рисков в отношении конкретного случая в течение определенного периода времени 6.186, 17.4

- Фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование — это отчисления на социальное страхование, подлежащие выплате от своего лица наемными работниками, самостоятельно занятыми или незанятыми лицами в программы социального страхования 8.85
- Фактическое конечное потребление представляет собой стоимость приобретенных потребительских товаров и услуг 9.7
- Фактическое конечное потребление домашних хозяйств определяется как стоимость всех товаров и услуг индивидуального потребления, приобретенных домашними хозяйствами — резидентами данной страны 9.116
- Фактическое конечное потребление сектора государственного управления определяется как стоимость услуг коллективного потребления, предоставленных сектором государственного управления обществу в целом или большим частям общества 9.117
- Фактическое конечное потребление сектора НКОДХ определяется как стоимость услуг коллективного потребления, предоставленных НКОДХ обществу в целом или большим частям общества 9.118
- Финансовое требование — это платеж или ряд платежей, которые подлежат выплате кредитору дебитором в соответствии с условиями обязательства 3.35, 11.7
- Финансовые активы включают все финансовые требования, акции или другие виды участия в капитале корпораций плюс золото в слитках, держателями которого в качестве резервного актива являются органы денежно-кредитного регулирования 3.36, 11.8
- Финансовые корпорации включают все резидентские корпорации, которые, в основном, заняты предоставлением финансовых услуг другим институциональным единицам, в том числе услуг страхования и пенсионных фондов 4.98
- Финансовые посредники представляют собой институциональные единицы, которые принимают обязательства от своего имени с целью приобретения финансовых активов путем осуществления финансовых операций на рынке 4.101
- Фонды денежного рынка (ФДР) представляют собой коллективные инвестиционные программы, которые аккумулируют средства путем продажи акций или паев населению. Полученные средства инвестируются, главным образом, в инструменты денежного рынка, акции или паи ФДР, переводимые долговые инструменты с оставшимися сроками погашения не более одного года, банковские депозиты и инструменты, которые имеют целью получить норму дохода, которая близка к процентной ставке инструментов денежного рынка. Акции ФДР могут быть переданы с помощью чеков или других видов прямых платежей третьей стороной 4.107
- Форвардный валютный контракт является контрактом, в соответствии с которым две стороны соглашаются обменять определенные суммы в разных иностранных валютах по согласованному обменному курсу в определенную дату в будущем 11.121
- Форвардный контракт является финансовым контрактом, который представляет собой безусловное обязательство, которое должно быть урегулировано на определенную дату. Расчеты по фьючерсам и другим форвардным контрактам обычно, но не всегда, осуществляются выплатой наличных денег или предоставлением некоторого другого финансового инструмента, а не фактической поставкой лежащего в основе контракта объекта, и поэтому эти контракты оцениваются и обрабатываются отдельно от лежащего в основе контракта объекта 11.120

Ц

- Цена. Цена товара или услуги определяется как стоимость единицы данного товара или услуги 15.11
- Цена покупателя — это сумма, уплаченная покупателем, исключая любой НДС или аналогичный налог, которые подлежат вычитанию покупателем, за поставку единицы товара или услуги в установленные покупателем сроки и место. Цена покупателя товара включает любые транспортные расходы, оплаченные отдельно покупателем за поставку в установленные сроки и место 6.64

Цена производителя — это сумма, подлежащая получению производителем от покупателя за единицу товара или услуги, произведенных в качестве выпуска, минус любой начисленный НДС или аналогичный вычитаемый налог. Она не включает транспортные расходы, представленные отдельно в счете-фактуре производителем	6.51
Ценности — это произведенные товары значительной стоимости, которые не используются преимущественно в целях производства или потребления, но хранятся в течение некоторого периода времени в качестве запасов стоимости	10.13
Ценные бумаги, обеспеченные активами, и обеспеченные залогом долговые обязательства — это такие соглашения, в соответствии с которыми выплаты процентов и основного долга обеспечиваются выплатами определенных активов или потоками доходов	11.67
Центральный банк представляет собой национальное финансовое учреждение, которое осуществляет контроль над ключевыми аспектами финансовой системы	4.104

Ч

ЧВП, см. Чистый внутренний продукт	
Чистая добавленная стоимость равна стоимости выпуска минус стоимость промежуточного потребления и потребления основного капитала	6.8
Чистая стоимость капитала определяется как стоимость всех активов, принадлежащих институциональной единице или институциональному сектору, за вычетом стоимости всех ее или его обязательств	13.4
Чистое заимствование, см. Чистое кредитование	
Чистое кредитование определяется как разница между изменением чистой стоимости капитала вследствие сбережения и капитальных трансфертов и чистым приобретением нефинансовых активов (приобретение нефинансовых активов за вычетом выбытия, минус потребление основного капитала). Если эта величина отрицательна, она представляет собой чистое заимствование	10.28
Чистые отчисления на социальное страхование — это фактические или условно исчисленные отчисления, производимые домашними хозяйствами в программы социального страхования, чтобы обеспечить средства для выплаты социальных пособий. Оплата услуг, взимаемая администраторами программ, исключается из отчислений, подлежащих выплате	8.82
Чистые страховые премии определяются как фактические страховые премии, плюс дополнения к премиям, минус оплата услуг страхования, подлежащая уплате держателями страховых полисов	17.35
Чистые страховые премии (кроме премий по страхованию жизни) включают как фактические премии, подлежащие выплате держателями полисов для получения страхового покрытия в течение отчетного периода (заработанные премии), так и дополнения к премиям, подлежащие выплате из инвестиционного дохода, вмененного держателям полисов, за вычетом оплаты услуг страховой корпорации	8.117
Чистый внутренний продукт (ЧВП) определяется как валовой внутренний продукт (ВВП) минус потребление основного капитала	16.52
Чистый национальный доход (ЧНД) определяется как валовой национальный доход (ВНД) минус потребление основного капитала	16.55
Чистый национальный располагаемый доход (ЧНРД) определяется как чистый национальный доход (ЧНД), плюс текущие трансферты, подлежащие получению из-за границы, минус текущие трансферты, подлежащие выплате за границу	16.57
ЧНД, см. Чистый национальный доход	
ЧНРД, см. Чистый национальный располагаемый доход	

Ш

Штрафы и пени представляют собой обязательные платежи, которые должны производиться институциональными единицами в соответствии с решением суда или квазигирической организации	8.135
---	-------

Э

Экономика в целом. Экономика страны в целом определена как общая совокупность резидентских институциональных единиц	4.23
Экономически активное население определяется как физические лица, желающие предоставить свой труд для занятия деятельностью, включенной в границы сферы производства в СНС	19.5
Экономические потоки отражают создание, трансформацию, обмен, трансферт или исчезновение экономической стоимости. Они предполагают изменения в объеме, структуре или стоимости активов и обязательств институциональной единицы	3.6
Экономический собственник. Экономический собственник объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства — это институциональная единица, которая имеет право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с использованием упомянутых объектов в ходе экономической деятельности благодаря принятию связанных с этим рисков	3.26, 10.5
Экономически значимые цены — это цены, которые оказывают существенное влияние на количества продуктов, которые производители хотят поставить, и на количества продуктов, которые покупатели хотят приобрести. Эти цены обычно складываются, когда: <i>a)</i> у производителя есть стимул скорректировать поставку продуктов с целью получения прибыли в долгосрочной перспективе или, как минимум, возмещения затрат капитала и других расходов; и <i>b)</i> у потребителей есть свобода в принятии решения покупать или не покупать, и они делают этот выбор на основе запрашиваемых цен	6.95, 22.28

Ю

Юригический собственник. Юригическим собственником объектов, таких как товары и услуги, природные ресурсы, финансовые активы и обязательства является институциональная единица, имеющая по закону и поддерживаемое законодательно право предъявлять требования на получение экономических выгод, связанных с этими объектами	3.21, 10.5
Юригическое лицо. Юригическое лицо или общественная организация — это такая единица, существование которой признано законом или обществом, независимо от физических лиц или других юригических единиц, которые, возможно, являются их собственниками или контролируют их	4.6

АЛФАВИТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ

А

- абсорбционная матрица, 14.87
 - авансы, 17.294, 27.35
 - автомашина компании, 7.51, 8.100
 - автономность, 4.6, 4.69, 4.138, 22.20
 - автономный пенсионный фонд, 8.78
 - автопилот 4.61
 - агентства центральных органов государственного управления, 4.138
 - агентства, занимающиеся реструктуризацией, 22.47, 22.141
 - агентства, предоставляющие помощь, 4.169
 - агентство по набору кадров, 19.72
 - агрегирование, 3.191
 - агрегирование в ПМС
 - блоковый подход, 15.213
 - кольцевой подход, 15.222
 - метод прямых парных сопоставлений, 15.217
 - метод товарно-страновой условной переменной, 15.206
 - агрегирование квартальных оценок более предпочтительно, чем годовые оценки, 12.99
 - агрегированные данные, 1.3
 - агрегированные показатели реального дохода, 15.192
 - адвокатские организации, 23.19
 - аддитивность и сцепление с помощью цепных индексов, 15.58
 - администраторы пенсионных фондов, 8.86
 - аккредитивы, 11.22
 - актив, 2.33, 2.44, 10.8, 11.3
 - выход из баланса активов и пассивов, 3.42
 - неопределенный срок службы, 7.109
 - номинированный в иностранной валюте, холдинговые прибыли, 12.120
 - ожидаемый срок службы, 20.55
 - определение, 3.5, 3.30
 - остаточная стоимость 20.51
 - отношение к резидентству, 3.39
 - перекрестная классификация по дебиторам, 2.151
 - появление в балансе активов и пассивов, 3.42
 - произведен в соответствии с договором купли-продажи, 10.55
 - произведенный для собственного использования общинами, 10.58
 - произведенный для собственного использования, 10.54, 10.89
 - произведенный силами общины, 10.56
 - разделение собственности, 17.344
 - с длительным периодом производства, 10.54
 - активизация единичной гарантии, 22.129
 - активы, бывшие в употреблении, 14.107
 - актуарные оценки, 7.150, 17.7, 17.144
 - актуарные резервы для страхования жизни, 17.17
 - акцизные пошлины, 7.83, 7.94, 7.96, 8.57
 - акции, 11.84
 - исключая дивиденд, 7.130, 17.284
 - акции и паи других инвестиционных фондов, определение, 11.100
 - акции или паи фондов денежного рынка, определение, 11.99
 - акции инвестиционного фонда, дополнительная классификация, 11.101
 - акции, бонусные, 11.89
 - акции, включенные в листинг, 11.86
 - определение, 11.86
 - акции, не включенные в листинг, определение, 11.87
 - акционер, 7.127
 - акционерный капитал, 7.128, 12.114, 22.135, 27.33
 - определение, 11.83
 - акционерный капитал и акции инвестиционных фондов, 11.81
 - холдинговые прибыли, 17.238
 - аллокированное золото, 11.60
 - альтернативный метод разделения сектора государственного управления на подсекторы, 4.148
 - анализ затрат и результатов, 20.68
 - анализ пересмотров, 18.13
 - анализ соотношений в таблицах «затраты–выпуск», 1.73, 5.16, 6.67
 - аналитическая единица, 5.53
 - аналитические функции, 28.63
 - аналитические цели, 28.2
 - аналитическое представление платежного баланса, 26.101
 - аналоги нефинансовых операций, 2.29
 - аннуитет, 6.179, 7.144, 8.139, 12.59, 17.6, 17.55, 17.66, 17.158, 17.217, 24.79
 - инициация, 17.74
 - приобретение, 17.74
 - арбитражные операции, 11.112
 - арендная плата, 6.214, 6.238, 7.14, 7.110
 - за жилищные услуги, предоставляемые владельцами жилищ для собственного потребления, 14.99
 - определение, 6.245
 - ассоциации потребителей, 4.167
 - ассоциации, связанные с деятельностью общин, 23.19
 - ассоциированная корпорация, 26.85
 - определение, 4.75
 - атомная электростанция, 12.57
- ### Б
- базисная ставка, 6.163, 6.164, 9.62
 - для различных валют, 6.166
 - характеристики, 6.166
 - базисные оценки ППС, 15.231

базисный период, 19.76
 базовая цена, 11.111
 базы данных, 10.112
 оценка, 10.113
 баланс активов и пассивов, 1.14, 1.20, 1.22, 2.33, 2.85, 2.121, 3.2, 3.42, 3.155, 12.1, 13.1, 15.168, 26.8, 28.75
 аналитическое использование, 13.6
 определение, 15.2
 составная часть СНС, 16.31
 баланс продукта, 14.1, 14.2, 14.4
 баланс товара, 14.2
 баланс товаров и услуг, 16.29
 балансировка таблиц ресурсов и использования, 25.33
 балансирующая статья, 1.14, 2.73, 2.83, 2.117, 3.10, 6.6, 16.29
 валовая и чистая основа, 2.80, 6.9, 6.72
 государственного сектора, 22.168
 для многотерриториальных единиц, 18.49
 измерений цен и объемов, 18.27
 определение, 3.9, 3.107
 счета производства, 6.8
 текущего счета, 6.70
 финансового счета, 11.1
 банк, 11.56
 банковский акцепт, 11.25, 11.68
 банковский процент, 6.164, 7.116, 8.24, 9.62, 13.62, 17.250
 банкротство, 21.13
 баржи, 10.83
 бартер, 1.36, 2.24, 3.77, 3.79, 6.102, 8.22, 9.45, 9.75, 10, 62, 10.146, 17.226
 бартерная операция
 определение, 9.49
 оценка, 9.50
 бедствия, см. стихийные бедствия
 беженцы
 резидентство, 26.38
 безвозмездный, 7.71
 безработица, 19.29
 безработный
 определение, 19.29
 бесплатное жилье, 8.68
 бесплатные банковские операции, 17.230
 благосостояние, 1.75, 19.14
 благотворительная деятельность, 4.88, 4.169, 8.132
 блоковый метод сопоставлений, ПМС, 15.213
 преимущества 15.215
 Блэк–Шоулз, 13.83
 богатство, 1.2
 больницы, 23.38
 бонусные акции, 7.129, 11.89
 бонусы (в страховании), 17.18
 бриллианты, 10.133
 брокер по ипотеке, 17.229
 будущие обязательства, 7.150
 бухгалтерский учет, 1.63, 2.56, 2.94, 3.112, 3.139, 7.24, 17.58
 бюро обмена валюты, 17.229

В

в показателях объема, 2.146
 в реальном выражении, 2.66, 2.146
 валовая добавленная стоимость, 1.17
 в основных ценах, определение, 6.77
 в рыночных ценах, 6.78
 в ценах производителей, определение, 6.78
 как показатель результатов производства, 7.21
 определение, 6.8
 по факторной стоимости, 6.80
 валовая добавленная стоимость, создаваемая непосредственно в туризме (ВДСНТ), 29.90
 валовая или чистая основа, 2.141
 валовая прибыль, 20.28
 валовое накопление, 10.24, 10.31
 валовое накопление основного капитала, 10.32, 14.101, 15.144
 заведениями, 14.121
 определение, 10.64
 отличие от материальных оборотных средств, 6.112
 отличие от покупок основных фондов, 2.31
 отрицательное, 10.39
 валовое накопление основного капитала хозяйственным методом, 6.118
 валовой внутренний продукт, создаваемый непосредственно в туризме (ВВПНТ), 29.90
 валовой запас капитала, 6.253
 валовой национальный доход, 1.34, 2.143, 16.54
 определение, 16.54
 валовой национальный располагаемый доход, 2.145
 валюта под давлением, 7.122
 валютно-обменные свопы, 11.121
 валютно-процентный своп, 11.121
 валютные органы, 22.150
 валютные советы, 22.150
 валютный союз, 4.176, 26.25
 вариация цен, 15.68
 варранты 11.33, 11.119
 ВВП, 1.3, 6.1, 6.70, 6.221, 7.10, 7.21, 16.1
 исчисление методом конечного использования, 16.41, 18.60
 исчисление производственным методом, 16.41, 18.57
 исчисление распределительным методом, 16.41, 18.60
 исчисленный на основе показателя добавленной стоимости, 2.138
 на душу населения, 1.28, 19.1
 определение, 2.134
 отличие от ВНД, 7.21
 отличие от ЧВП, 2.142
 три тождества, 6.83
 ведение счетов по методу начислений, 3.166
 векселя, 11.64
 векселя с нулевым купоном, 11.69, 12.109
 процент, 7.118
 увеличение в стоимости рассматривается как процент, 17.231

- венчурный капитал, 11.87
- вертикально интегрированная деятельность,
 - рекомендации для определения заведений, 5.26
- вертикально интегрированное предприятие, 5.23
- веса, 15.229
- взаимное согласие, 2.22
- взаимные общества, 23.22
- взаимные фонды, 11.96
- взаимозачет, 11.112
- взаимосвязь между запасами и потоками, 2.33
- взаимосвязь между институциональными единицами и заведениями, 2.41
- взаимосвязь между продуктами и производящими единицами, 14.17
- взаимосвязь между страховыми премиями и страховыми возмещениями, 17.7
- взаимосвязь счетов, 2.14, 27.2
- взносы в международные организации, 8.128
- взносы на благотворительную деятельность 3.82
- виртуальное производство, 26.41
- вклад в рост производства, 15.63
- вливания капитала, 11.90, 11.91, 21.54, 22.47, 22.138
- влияние истощения и деградации, 29.105
- ВНД, 7.20, 16.1
- вне биржи, 11.113
- внебюджетные единицы, 22.20
- внешние операции экономики, 2.20
- внешний сателлитный счет, 29.85
- внутренние воды, 7.156
- внутренние операции, 1.37, 2.22, 2.24, 3.85, 12.97, 20.4
- внутренний сателлитный счет, 29.85
- внутренний туризм, 29.92
- вода, 17.337
 - аренда для рекреационных целей, 17.338
 - внутренние, 7.156
 - добыча из водоемов, 17.339
 - извлечение, 12.22
 - ресурсы, 10.175
 - определение, 10.184
- военные
 - базы, 4.49
 - вооруженные силы, 26.44
 - действия, 12.46
 - материальные оборотные средства военного назначения, определение, 10.144
 - оборудование, 6.232
- возврат налогов на продукты, 7.104
- возмещение расходов, 6.222, 7.45, 8.104
- возможности потребления, 8.33
- возможность реализации на рынке, 27.19
- вознаграждение в натуральной форме, 3.77, 3.80, 6.148, 7.48, 8.22, 9.45, 9.51
- волонтерский сектор, 23.11
- вооруженные силы, 19.21, 19.32, 19.33, 19.34
- вопросы политики в неформальном секторе, 25.9
- вопросы рынка труда, 28.63
- вопросы экономической политики, 2.18
- восстановление в правах собственности, 12.49
- временная администрация, 26.44
- время на отдых, 19.51
- время поездок, 19.52
- время простоев, 19.51
- время регистрации, 2.54, 3.159, 3.169, 18.34
 - выпуск, 6.75
 - незавершенное производство, 6.90
 - отличие РПБ-6 от СМТТ, 26.53
 - промежуточные затраты, 6.75
 - РПБ-6, 26.20
 - финансовые требования, 11.37
- всеохватывающий характер СНС, 1.1
- вспомогательная деятельность, 4.66, 5.3, 5.10, 6.207, 14.33, 29.34, 29.65
 - добавленная стоимость, 5.39
 - исключения, 5.37
 - определение, 5.36
 - отражение в сателлитном счете, 5.45
 - трактовка в качестве отдельного заведения, 5.41
 - трактовка как вторичной деятельности, 5.44
- вспомогательные услуги, 6.215
- вспомогательные финансовые корпорации, 4.98, 4.101, 6.157, 6.158, 22.150
 - определение, 4.111
- вторичная деятельность, 29.34
 - определение, 5.9
- вторичная финансовая деятельность, 4.95
- вторичное производство, 14.23
- вторичные продукты, 28.45
- вторичные работы, 19.31
- вторые дома, 24.56, 28.29
- въездной туризм, 29.92
- выделение новой корпорации, 21.23
- выделение подсекторов сектора домашних хозяйств
 - связь с обследованиями, 24.26
- выездной туризм, 29.92
- выкуп контрольного пакета акций корпорации ее управляющими, 21.24
- выплата долга, 3.175
- выпуск, 2.86, 6.89, 14.115, 15.120
 - время регистрации, 6.75
 - оценка, 6.75
 - перестрахования, 17.61
 - программ социального страхования, 17.114
 - программ стандартизированных гарантий рыночных производителей, оценка, 6.93
 - связанный с аннуитетом, 17.72
 - сельского хозяйства, 6.137
 - страхования жизни, 17.53
 - страхования, кроме страхования жизни, 17.46
 - страховых корпораций, 17.26
 - товаров и услуг, 6.24
 - центрального банка, 6.151
 - рассматриваемого как нерыночного производителя, 6.152
- выпуск для собственного конечного использования, 15.126

компоненты, 6.114
 определение, 6.114
 оценка, 6.124
 выпуск сельского хозяйства, 6.137
 вырубка леса, незаконная, 17.332
 высокие темпы инфляции, 3.160, 7.120, 12.95, 13.58, 18.22, 29.39
 высококомобильные физические лица, резидентство, 26.38
 объекты основных фондов с высокой стоимостью, 26.22
 высокотехнологичные товары, 15.84
 выход на пенсию, 6.71, 15.169
 выходное пособие, 7.45
 вычитаемый налог, 7.6
 вычитаемый НДС, 6.58, 14.45

Г

гарантии, 17.207, 22.47
 единичная, 17.212
 период в несколько лет, 17.217
 производные финансовые инструменты, 17.210, 22.127
 гарантии в отношении продуктов, 8.125
 гарантийный взнос
 не подлежащий возврату, 11.124
 подлежащий возврату, 11.124
 производные финансовые инструменты, 11.124
 гармонизация СНС с другими основными системами, 1.58
 гедонические
 индексы, 15.91
 уравнения регрессии, 15.83
 генеральная копия, 10.99
 гербовые сборы, 7.97
 гибкость, 2.160, 11.25, 18.66, 27.36, 28.1, 28.68, 29.1
 в использовании классификаций, 1.71
 в классификации финансовых инструментов, 11.32
 в отражении налогов, 8.61
 гибкость СНС, 18.7
 гибридные таблицы ресурсов и использования или
 таблицы «затраты-выпуск», 29.108
 гиперболические индексы, 15.29
 гиперболический коэффициент снижения, 6.254
 гипотетические налоги, 4.138
 главный счет государственного бюджета, 22.19
 глобализация, 14.39, 21.38, 21.39, 24.17, 26.36
 глобальные дисбалансы, 26.99
 годовое совмещение, 15.46
 годовые цепные индексы, 15.53
 годовые цепные индексы объема и квартальные индексы, 15.48
 головной офис, *см. также* холдинговая компания
 горизонтально интегрированное предприятие, 5.21
 государственная администрация, 9.4
 государственная собственность, 3.22
 государственное управление, 2.17, 28.28
 альтернативные методы подразделения на подсекторы, 4.148

как управляющее программами социального страхования, 8.76
 расходы на конечное потребление, 9.114
 расходы на потребление, 14.96
 государственное управление с менее чем или более чем тремя уровнями управления, 4.133
 государственно-частное партнерство, 10.59, 22.154
 государственные гарантии, 17.222, 21.55, 22.32, 22.118
 государственные единицы с рыночным производством, 4.123
 государственные единицы, включая фонды социального обеспечения, 1.10
 государственные заведения
 рассматриваемые в качестве квазикорпораций, 4.121, 4.123
 рассматриваемые как государственные корпорации, 4.121
 государственные корпорации, 4.34, 4.77, 22.27
 реструктуризация, 22.147
 государственные служащие, 19.21
 государственные специализированные агентства, 5.43
 государственные единицы
 определение, 4.9, 22.17
 экономические цели, функции и поведение, 4.20
 государственные товары и услуги, не отнесенные к каким-либо статьям
 РПБ-6, 26.57
 государственный контроль, 4.26
 корпораций, 4.80, 21.28
 государственный сектор, 2.162, 22.6
 подсекторы, 22.41, 22.166
 готовые продукты, 10.142
 определение, 10.142
 оценка, 10.143
 переход из незавершенного производства, 6.112
 гражданское общество, 4.35, 23.11
 граница активов, 3.31, 3.37, 10.33
 услуги, 10.37
 граница между индивидуальными и коллективными услугами, 9.98
 границы сферы производства, 1.42, 6.3, 14.11, 19.67, 25.24
 определение, 6.27
 расширение, 2.167, 29.38
 расширение с целью включения услуг потребительских товаров длительного пользования, 9.44
 группировка по видам валют, 27.16
 группы взаимопомощи, 23.24
 группы корпораций, 4.51
 ГС, 14.36, 14.114
 гудвилл, *см.* приобретенный гудвилл
 ГЧП, юридический собственник, 22.159

Д

данные административных источников, 19.19, 19.80
 данные в неденежном выражении, 29.57
 данные за период меньше года, 18.2

- данные о внешней торговле товарами, 28.22
 данные о заведениях, 5.18
 данные о смертности, 12.59
 данные о туризме в неденежном выражении, 29.90
 данные об окружающей среде в физическом выражении, 29.107
 дата гранта, 17.385
 ОПАР, 11.125
 дата использования, 17.385
 дата передачи, 17.385
 ОПАР, 11.125
 дата представления отчета, 3.155
 двойная запись операций в бухгалтерском учете, 1.63, 3.112
 двойное дефлятирование, 14.154, 15.2, 15.133
 деградация
 земли, водных ресурсов и других природных активов, 12.30
 оценка, 29.120
 природных ресурсов, 2.167
 дезагрегирование домашних хозяйств, 28.82
 дезагрегирование по секторам и подсекторам, 1.10
 «делатель рынка», 11.65, 17.289
 Делийская группа, 25.14, 25.60
 деловые поездки, 29.93
 демонтаж, 20.60
 денежно-кредитная и финансовая статистика, 16.22, 26.74, 27.3
 денежно-кредитная статистика, 27.14
 денежные и валютные союзы, 26.109
 денежные переводы, 8.27, 8.133, 16.12, 24.64
 из-за границы, 24.17, 24.70
 денежные переводы работников, 16.12
 деньги в широком определении, 27.11
 национальные показатели, 11.75
 депозитные расписки, 11.84
 депозитные сертификаты, 11.99
 депозиты и ссуды, холдинговые прибыли и убытки, 12.106
 дерево принятия решений, 4.26, 22.37
 детали для публикации, 18.2
 дефицит или профицит бюджета, 1.29
 дефлятирование потоков, 15.194
 деятельность, 15.120
 незаконная, 6.39
 не рассматриваемая как вспомогательная, 5.37
 неформальная, 6.39
 неэкономическая, 6.25
 преднамеренно скрываемая, 6.40
 содействующая финансовому посредничеству, 4.29
 деятельность домашних хозяйств
 оценка, 29.149
 деятельность многонациональных предприятий
 (статистика ДМНП), 26.90
 деятельность по охране окружающей среды, 29.37
 деятельность по принципу «сделай это сам», 1.45, 9.66
 диапазон радиочастот, 17.323
 диапазоны радиочастот для мобильных телефонов
 критерии для проведения различия между арендой и приобретением актива, 17.318
 дивиденды, 7.23, 7.128, 7.151, 11.90, 22.136
 от центрального банка, 22.152
 дивиденды и изъятие капитала, 17.284
 динамические ряды, 18.3, 18.9
 динамические сравнения, 2.66
 дипломатический персонал, 19.11
 дипломаты, военнослужащие и др., резидентство, 26.38
 дисконтирование, 6.246
 дисконтированная настоящая стоимость, 3.137
 дисконтированные облигации, 17.258
 дискреционный доход, 2.161
 дискриминация цен, 9.76, 15.4, 15.71
 добавления к капиталу, 7.135
 добавленная стоимость, 2.65, 2.86, 7.2, 7.4, 14.84, 14.115, 14.153, 14.160, 16.6, 28.72
 компоненты затрат, 6.75
 определение, 6.8
 от сдачи жилищ в аренду, 24.55
 участие труда и капитала в производственном процессе, 6.71
 добровольные пожертвования, 8.132
 добыча воды, 17.339
 добыча полезных ископаемых, 17.342
 договор аренды, 17.297
 на срок меньший, чем продолжительность существования актива, 17.307
 обремененный, 17.371
 продолжительность, 17.308
 договор аренды природных ресурсов, 7.153, 17.345, 20.39
 земля, 17.327
 определение, 17.310
 рыболовство, 17.335
 договор аренды с обременением, 17.371
 договор долгосрочной аренды, держателем является нерезидент, 26.34
 договор найма, 19.21
 договор о продаже на условиях рассрочки платежа, 9.73
 договоренности о лицензиях и комиссионных, 9.70
 долг, 22.7, 22.78
 аннулирование, 10.205
 аннулирование без погашения, 12.42, 22.122
 аннулирование по взаимному согласию, 10.210
 долг в обмен на акции, 22.116
 инструменты, 11.112
 определение, 26.103
 конверсия, 26.107
 на концессионных условиях, 22.123
 определение, 22.104
 отказ от уплаты, 12.41, 26.108
 платежи от лица других, 22.119
 принятие, 22.117, 22.118, 26.107
 просроченный долг, 22.120
 прощение, 10.205, 12.39, 22.107, 26.107

- реорганизация, 26.106
 - реструктуризация, 21.59, 22.111, 26.106, 26.107
 - рефинансирование, 22.114, 26.107
 - списание, 22.116, 26.108
 - частичное списание, 26.108
 - долговые обязательства, 11.64
 - долговые ценные бумаги, 6.170, 17.258, 27.32
 - долгосрочные, 11.71
 - определение, 11.64
 - отличие холдинговых прибылей и убытков от процента, 12.107
 - дома для отдыха, 26.33
 - домашнее хозяйство, 1.9, 1.10, 2.17, 4.3, 4.4, 28.29
 - активы, 24.73
 - выделение подсекторов в соответствии с референтным лицом, 4.163
 - выделение подсекторов по уровню доходов, 4.160
 - изменение страны резидентства, 26.39
 - определение, 4.4, 4.149
 - перемещения из одной страны в другую, 12.65
 - потребление, 14.94
 - расходы за границей, 9.79
 - расходы на конечное потребление, 8.104, 9.56, 9.113
 - резидентство, 26.37
 - связь с семьями, 4.150, 24.13
 - фактическое конечное потребление, 9.81
 - экономические цели, функции и поведение, 4.21
 - домашние и личные услуги, 1.39
 - домашние услуги, 2.167
 - домашние хозяйства-нерезиденты, получающие пенсионные пособия, 17.199
 - дополнение к страховой премии, 3.65, 6.184, 6.188, 6.197, 17.13, 17.19, 17.35, 17.52, 17.59
 - дополнения к отчислениям, 17.112, 17.123, 17.135, 17.136
 - дополнения к отчислениям в пенсионные фонды, 17.156
 - дополнения к отчислениям домашних хозяйств на социальное страхование, определение, 8.86
 - дополнения к платежам по стандартизированным гарантиям, 17.211
 - дополнительная таблица, 11.24, 11.29
 - запасы капитала, 20.1
 - личные денежные переводы, 26.68
 - неформальное производство и занятость, 25.75
 - пенсии, 9.20, 17.124
 - проходящие средства, 21.43
 - услуги капитала, 20.69
 - дополнительные дивиденды, 7.131, 7.134, 11.90
 - дополнительные льготы, 7.53
 - дополнительные продукты, 28.46
 - дороги, сроки службы, 6.242
 - досуг, оценка, 29.146
 - доход, 1.6
 - децильные группы, 24.32
 - доход в натуральной форме, 9.51, 17.149, 24.59
 - использование, 1.18
 - исчисление ВВП распределительным методом, 16.41, 18.61
 - налоги на доходы, 7.5
 - не для расходования, 24.81
 - образование, 1.18
 - первичное распределение, 1.18
 - перераспределение, 1.18
 - предназначенный для сбережения, 24.71
 - распределительный метод, 16.51
 - экономическая концепция, 8.25
 - доход на капитал, 6.245, 19.25, 20.5, 20.28, 22.35
 - доход на основной капитал, 6.245
 - доход от собственности, 2.92, 7.2, 7.16, 7.107, 11.103, 14.29, 16.9, 18.65, 24.3, 26.58, 28.73
 - доходы государственного бюджета
 - определение СГФ, 22.65
 - доходы, нераспределенные, 13.90
 - доходы, реинвестированные, 11.92
 - дочерняя корпорация, 4.51, 26.85
 - определение, 4.73
 - драгоценные камни и металлы, 9.57
 - дрова, 12.22
 - другие виды участия в капитале, определение, 11.88
 - другие депозиты, 11.59
 - перекрестная классификация, 11.63
 - другие записи о накоплении, 2.30
 - другие инвестиции, 26.94
 - другие капитальные трансферты, 10.210
 - другие машины и оборудование, 10.86
 - другие налоги на производство, 6.50, 6.80, 7.7, 7.97
 - лицензии, 17.350
 - другие переводимые депозиты, определение, 11.58
 - другие пособия по социальному страхованию, связанному с занятостью, 8.109
 - другие потоки, 3.7, 3.50, 12.1
 - определение, 3.99
 - другие природные ресурсы, 10.185
 - другие продукты интеллектуальной собственности, 10.117
 - другие сооружения, 10.76
 - другие социальные пособия, 8.67
 - другие субсидии на продукты, 7.105
 - другие субсидии на производство, 7.106
 - другие текущие трансферты, 7.2, 8.19, 8.113
 - другие финансовые корпорации, 4.98, 4.101
 - другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов
 - определение, 4.109
 - другие финансовые услуги, 6.157
 - другие финансовые учреждения, 17.227, 17.229
 - другое незавершенное производство, 10.141
- Е**
- единица вида деятельности
 - определение, 5.12
 - единица количества, 15.10
 - единица однородного производства, 5.16, 5.52
 - единица счета, 3.14
 - единицы специального назначения, 4.55, 21.41, 22.4, 22.52, 22.131, 26.28

резидент, 22.52
 единицы специального назначения органов
 государственного управления, 4.67
 единицы, которые в конечном счете несут расходы, 29.77
 единичная гарантия, 11.22, 17.212, 22.128
 единоличные собственники некорпорированных
 предприятий, 7.30
 естественный процесс, 1.43, 6.24, 6.136
 естественный рост
 некультивируемые биологические ресурсы, 12.19
 отражаемый на валовой или чистой основе, 12.20

Ж

животные, 10.94
 жилища, занимаемые их собственниками, 6.26, 6.117, 7.9,
 9.65, 10.34, 20.64, 24.50, 25.64, 25.71
 платежи за аренду, 14.99, 15.141
 услуги, 6.34
 жилищные услуги, 2.3
 оказываемые владельцами жилищ для собственного
 потребления, 6.34, 9.54
 жилые здания, 2.3, 9.57, 15.145
 жилищные услуги, оказываемые владельцами жилищ
 для собственного потребления, 6.34, 9.54
 определение, 10.68
 сданные в аренду их собственниками, 9.57
 техническое обслуживание, 24.51

З

забалансовые статьи, 11.27
 заведение, 2.38, 3.13, 7.3, 14.17, 28.44
 определение, 5.2, 5.14
 степень учета в счетах, 5.18
 загрязнение окружающей среды, 3.94, 29.42
 заимствованные средства, 7.12
 заключительные расходы, 10.50, 10.157, 10.161, 20.56, 20.57,
 20.60
 заключительный баланс активов и пассивов, 13.13
 заключительный запас, 13.1
 закрытая экономика, 11.21
 залог, 11.123, 22.132
 занятость, 6.31
 определение, 19.19
 занятость в пересчете на эквивалент полной занятости
 определение, 19.43
 занятость в формальной экономике, 25.55
 занятость на предприятиях неформального сектора, 25.59
 занятость по отраслям, 14.160
 занятые лица, 7.29
 запас, 3.2, 3.4, 3.18, 6.253, 11.84, 13.1, 27.41
 запас экономической стоимости, 2.35, 2.122
 запасы готовых продуктов
 изъятия из запасов, оценка, 6.106
 поступления в запасы, оценка, 6.106
 причины, 6.105

запасы капитала, 6.249, 18.31, 20.1
 основные фонды, 13.9
 оценка, 20.8
 записи в финансовом счете, 11.10
 корреспондируют с записями в других счетах, 11.10
 обмен финансовыми активами и обязательствами, 11.10
 заработанная страховая премия, 17.14
 определение, 6.187, 17.5
 заработная плата, 7.42, 7.43
 в денежной форме, 7.44
 элементы, удерживаемые работодателем, 7.43
 зарубежные филиалы, 21.48
 засуха, 12.46
 затраты, 15.120
 труда, капитала, товаров и услуг, 6.24
 затраты в связи с выбытием, 20.56
 затраты времени, связанные с работой, 19.51
 затраты на проведение оценок, 10.106
 затраты на производство, 3.136, 22.35
 затраты на техническое обслуживание, 29.122
 затраты на функционирование программы социального
 страхования, 7.64
 затраты пользователя, 20.31, 20.32
 затраты труда, 2.157, 7.2, 19.71
 затраты труда в физическом выражении, 19.58
 затраты труда наемных работников на основе постоянных
 ставок оплаты труда, 19.59
 затраты труда с поправкой на различие в качестве, 19.42,
 19.55
 затраты экосистемы, 29.106
 звукозапись, 10.115
 здания и сооружения, 15.145
 здравоохранение
 деятельность, 29.130
 поставщики услуг, 29.129, 29.133
 расходы, 29.129, 29.136
 финансирование, 29.129, 29.138
 функциональная классификация, 29.129
 «зеленые» счета, 20.48
 землетрясения, 12.46
 земля, 7.2, 7.109, 17.326, 20.41
 деагрегирование, 10.178
 издержки, связанные с передачей прав собственности,
 10.160
 определение, 10.175
 под лесом, 17.329
 рента, 20.65
 улучшения, 10.44, 10.79, 12.21
 экономическое появление, 12.21
 земля как произведенный актив, 10.80
 зеркальная статистика, 26.18
 знание, 10.103
 значительный дефицит, 10.212
 золотая акция, 4.69, 4.80
 золото, 10.133
 золото в слитках, 11.28, 11.45, 17.240, 17.242, 26.75

золотые свопы, 11.73, 11.75
зоны свободной торговли, 26.26

И

иерархия классификаций, 3.12
иждивенцы
поддержка, 8.68
извержение вулкана, 12.46
извлечение, 7.160
издержки, связанные с передачей прав собственности, 3.122, 10.39, 10.51, 10.158, 13.16, 14.101, 14.104, 15.145, 20.2
время списания, 10.52
земля, 10.81
непроизведенные активы, 10.97
при выбытии, 20.60
при приобретении, 20.54
списание, 12.55
ценности, 10.150
издольщина, 7.156
изменение в налоговом режиме, 14.151
изменение запасов материальных оборотных средств, 1.67, 2.32, 10.118, 15.156, 18.42
дефлятирование, 15.62
по типу продуктов, 14.110
изменение качества, 15.122
изменение стоимости активов и обязательств, 12.1
изменение цен, 2.146
изменение чистой стоимости капитала
вследствие других изменений в объеме активов, 2.114, 12.5, 16.38
вследствие нейтральных холдинговых прибылей, 2.120, 12.77
вследствие номинальных холдинговых прибылей, 2.117, 2.120, 12.77, 16.38
вследствие реальных холдинговых прибылей, 2.120, 12.77
вследствие сбережения и капитальных трансфертов, 2.110, 13.12, 16.19, 16.38
определение, 10.21
изменение экономической собственности, 9.73, 11.78
импорт и экспорт товаров, 26.20
отсутствуют исключения в РПБ-6, 26.21
товары для переработки, 14.38
изменения в активах, 2.45
изменения в классификации
активов, 3.104
институциональных единиц, 12.10
природных ресурсов, 12.29
изменения в классификации и структуре, 2.114
изменения в обязательствах и чистой стоимости капитала, 2.45
изменения в правах на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, 8.36, 17.53
изменения в условиях торговли, 2.146
изменения технологии, 6.244, 18.25
«Измерение ненаблюдаемой экономики», 25.2, 25.81

измерение объема, 18.22
измерение экономической деятельности, 1.1
изучение производственной деятельности, 6.1
изъятие дохода квазикорпораций, 7.23, 7.133, 22.136, 24.71
изъятие капитала, 7.131, 11.90, 22.136, 22.140, 26.64
импорт, 1.50, 3.149, 16.5, 26.3
отделение от отечественного производства в таблицах использования, 14.134
товаров в основных ценах, 14.77
импортные и экспортные пошлины, 14.69
импортные пошлины, 7.93
импортные субсидии, 7.101
инвестиции в акционерный капитал, 22.135
доход, 22.136
инвестиции в накопление равны сбережению плюс чистое заимствование у остального мира, 17.226
инвестиции в страну, 21.39
инвестиции из страны, 21.39
инвестиционные фонды, 11.97, 12.113
определение, 11.4
реинвестирование инвестиционного дохода, 17.286
инвестиционные фонды неденежного рынка, 11.97
определение, 4.108
инвестиционный грант, 8.98, 11.91
выплачиваемый частями, 10.208
инвестиционный доход, 6.193, 7.17, 7.23, 7.107, 7.108, 17.136, 26.59, 26.62, 26.77
акционерный капитал и акции инвестиционных фондов, 17.284
аннуитет, 17.73
вмененный держателям гарантий, 17.220
вмененный держателям страховых полисов, 17.18, 17.52, 17.113, 17.114
страхование жизни, 17.53
страхование (кроме страхования жизни), 17.47
вмененный получателям страховой ренты, 17.72
на активы в форме пенсионных прав, 17.130, 17.134
наличная валюта и депозиты, 17.247
подлежащие получению держателями полисов перестрахования, 17.64
производные финансовые инструменты, 17.292
индекс заработной платы, 19.60
индекс Ласпейреса, 19.56
объема, 15.17
цен, 15.16
индекс Лоу, 15.35
индекс объема типа Пааше, 15.208
индекс объема, определение, 15.13
индекс оплаты труда, 19.60
индекс Пааше
объема, 15.18
цен, 15.18
индекс потребительских цен, 12.87, 14.67, 14.145, 24.67
для различных групп домашних хозяйств, 24.67
индекс псевдоцен выпуска, 15.117
индекс стоимости жизни (ИСЖ), 15.23

- индекс типа Ласпейреса
 объема, 15.208
 цен, 15.207
- индекс Торнквиста, 15.29, 19.56
- индекс Фишера, 15.27, 15.32, 15.53
- индекс цен, 11.70
- индекс цен типа Пааше, 15.208
- индекс Янга, 15.34
- индексы благосостояния, 29.127
- индексы единицы стоимости, 14.146, 15.14
- индексы импортных цен, 14.146
- индексы промышленного производства, 1.29
- индексы сопоставимого уровня цен, 15.225
- индексы уровня цен, 15.200
- индексы цен, 18.4, 28.63
 гиперболические, 15.29
 услуг, 18.26
- индивидуальное потребление органов государственного управления, рассматриваемое как социальные трансферты в натуральной форме, 9.95
- индивидуальные страховые полисы, 17.97
- индивидуальные товары и услуги, 8.142, 9.83, 9.85, 9.92, 9.108, 22.7, 22.17
- индивидуальные услуги, 8.103
- инженерные работы гражданского назначения, 10.77
- инкорпорация некорпорированного предприятия, 21.9
- иностранная валюта, 3.139, 3.141
- институциональная единица, 1.3, 1.9, 2.16, 3.1, 3.52, 4.1
 определение, 4.2
 особая трактовка единиц, участвующих в трансграничных операциях, 26.27
 РПБ-6, 26.24
- институциональное домашнее хозяйство, 4.32, 4.152, 19.34, 24.15, 25.64
 отличие от некорпорированного предприятия, 24.28
- институциональные секторы, 1.3, 2.17, 3.1, 4.16, 4.24
- интеграция, 2.14
 индексов цен и индексов объема, 1.25
 СНС, 1.1
 счетов производства и образования дохода, 1.24
 центральной концептуальной основы, 2.2
- интегрированные экономические счета, 2.75, 2.125, 2.149
- интерполяция данных, 18.41
- инфляция, 1.66, 7.24, 12.95, 13.58, 18.22, 29.39
 высокие номинальные ставки процента, 12.90
- информационное, компьютерное и телекоммуникационное оборудование, 10.82, 10.85
- ипотека, 11.67, 24.58
- исключительное финансирование, 26.100
- исключительные (экстраординарные) потери
 вследствие климатических катаклизмов, 10.96
 животных, 10.94
 материальных оборотных средств, 12.58
- исключительные (экстраординарные) события, 2.114, 12.9
- исключительные платежи от центрального банка, 22.152
- искусственные дочерние корпорации, 4.63, 26.28
- использование, 1.14, 2.43
- использование в СНС, 1.27
- использование дохода, 1.14, 24.5
- использование доходов по подсекторам сектора домашних хозяйств, 24.5
- исторические памятники, 3.43, 10.78, 12.13, 12.15
- источники данных о занятости, 19.76
- истощение природных ресурсов, 1.47, 2.167, 10.180, 12.26, 29.118
 лесов, запасов рыбы и др., 12.27
- исчисление ВВП методом конечного использования, 16.41, 18.60
- исчисление ВВП производственным методом, 16.41, 18.57
- исчисление на чистой основе, 2.71, 11.40
 РПБ-6, 26.23
- исчисление ППС на региональном уровне, 18.52
- ## К
- казначейские векселя, 11.99
- каникулы для отчислений, 7.66, 17.153, 17.166
- капитальный ремонт, 6.37, 6.229, 20.61, 24.53
- капитальный трансферт, 2.110, 3.60, 8.10, 8.25, 8.126, 8.128, 10.19, 10.200, 11.91, 16.18, 22.105, 22.129, 22.134, 22.145, 22.162, 26.7, 26.71
 в натуральной форме, 19.41
 государственные гарантии, 17.222
 единичная гарантия, 17.212
 приобретение капитала, 22.138
 трансферт пенсионных прав, 17.188
- кафетерии по месту работы, 7.51
- квазикорпорация, 4.65, 11.88, 11.93, 22.44, 24.6, 24.29, 25.68, 26.30
 определение, 4.42
 размер не является важным элементом определения, 4.46
 требование в отношении наличия баланса активов и пассивов, 4.45
 требуется наличие полного набора счетов, 4.44
- квазинеправительственные организации, 23.26
- квазирегион, 18.50
- квазифискальная деятельность, 22.3
- квартальные счета, 1.29, 18.33, 18.64
 сцепление, 18.43
- квартальные цепные индексы, 15.45
- квартироръемщик, 6.117, 9.66
- КИПЦ, 9.71, 14.94, 24.67, 28.79, 29.9, 29.13
- кислотные дожди, 12.52
- классификация инструментов, денежно-кредитная статистика, 27.16
- классификация продуктов, 5.4
- Классификация расходов по целям, 9.14
- классификация финансовых инструментов, 11.29
- клубы, социальные, культурные, развлекательные и спортивные, 4.167
- ключевой сектор, 2.163, 29.3, 29.22
 роль государственного управления, 29.28

- ключевые агрегаты
 - изменение, 29.12
- ключевые отрасли, 18.58
- количества, аддитивность, 15.11
- коллективное потребление, 2.104
- коллективные услуги, 4.117, 8.33, 8.142, 9.85, 9.96, 22.7, 22.17
 - НКОДХ, 9.107
 - примеры, 9.97
- кольцевой подход, ПМС, 15.222
- командировочные расходы, 8.99
- комиссионные, 3.122, 3.141, 7.44, 11.114, 17.33, 20.60
 - подлежащие выплате перестраховщиками, 17.64
- комиссионные в явной форме
 - финансовые услуги, 17.234, 17.239, 17.256
- комиссионные или роялти, 6.211, 6.212
 - партнерское предприятие, 21.36, 26.86
- коммерческие бумаги, 11.64, 11.99
- компенсация за нанесенное повреждение, 8.101, 8.140
- компенсация за ущерб или повреждение, 10.212
- компьютерное программное обеспечение и базы данных, 10.109, 10.110, 15.149
- конвертируемость, 27.19
- конгломераты, 4.51, 4.74
- конечное потребление, 1.52
- конечный спрос, 14.84
- конкретные налоги, 15.175
- консолидация, 2.68, 2.162, 3.197, 11.43, 16.40, 21.21, 22.14, 22.79, 22.82
 - исключения, 22.83
 - практические проблемы, 22.84
 - страхование, 17.57
 - только в пределах одного счета, 22.80
- конструктивное обязательство, 3.34, 3.40
- контрабанда, 6.44
- контракт, 17.296
 - как актив, 17.299
 - передаваемый, 17.370
- контракт на оказание услуг, 25.27
- контракт на продажу, 6.140
 - влияние на накопление, 6.112
- контрактная цена, 3.129
- контракты для спортсменов, 17.368
- контракты, договоры аренды и лицензии, 3.44, 10.16, 10.186, 12.31, 22.90
 - издержки, связанные с передачей прав собственности, 10.188
 - изменения вследствие прекращения выгод, обеспечиваемых активом, 12.32
- контроль
 - государственный, национальный частный и иностранный, 2.18
 - из-за границы, 4.34
 - корпорации нерезидентской единицей, 4.81
 - нерезидентами, 26.85
 - НКО органами государственного управления, 22.26
 - органами государственного управления, 4.26, 4.34
 - конференции, 29.89
 - конфискация, 22.142
 - «Концептуальная основа определения отношений прямого инвестирования», 21.37
 - концептуальная основа СНС, 1.1
 - концептуальные элементы, 2.15
 - концепции национальных счетов, 18.1
 - концепция дохода, принятая в экономической теории, 16.14
 - кооперативы, 4.41, 7.129, 21.11, 23.21
 - координирующая основа экономической статистики, 1.57
 - Классификация основных продуктов (СРС), 2.37, 5.50, 9.71, 9.85, 9.108, 10.85, 10.86, 29.24
 - копии, 6.208
 - генеральная, 10.99
 - отличие копий от оригиналов, 10.99
 - оценка, 6.210
 - распространяемые собственниками бесплатно, 10.101
 - корпоративная миграция, 26.42
 - корпорации под иностранным контролем, 21.29
 - корпорации, не включенные в листинг, 21.15
 - корпорации, принимающие депозиты
 - определение, 4.105
 - связь с широким определением денег, 27.12
 - три подсектора, 27.14
 - корпорация
 - ассоциированная, определение, 4.75
 - дочерняя, определение, 4.73
 - контроль нерезидентами, 4.33, 4.81
 - ликвидация, 21.13
 - определение 4.7
 - охват, 4.38
 - охват по типу единиц, 4.7
 - подсекторы, 29.29
 - показатели контроля, 4.80
 - собственность, 4.68
 - создание, 21.9
 - характеристики, 4.38
 - экономические цели, функции и поведение, 4.18
 - корпорация, имеющая только вывеску, 4.56
 - корпорация, учрежденная как юридическое лицо, определение, 4.39
 - корректировка для перехода к отражению операций по методу начислений, 11.105
 - корректировка на изменение в пенсионных правах, 9.9, 9.13, 16.15, 17.141
 - корректировка на сезонность, 18.37
 - квартальные счета, 18.64
 - корректировка на число рабочих дней, 18.38
 - корректировка с целью перехода от СИФ к ФОБ, 14.77
 - косвенное влияние изменения в спросе, 28.39
 - косвенные налоги, 7.75
 - косвенные отношения в результате прямых инвестиций, 26.86
 - котировка акций, исключая дивиденд, 17.284
 - котируемые акции, 11.86

коэффициент сбережения, 1.29, 9.30
 коэффициент снижения, гиперболический, 6.254
 коэффициенты «затраты-выпуск», 14.42
 кража, 6.147
 краткосрочные
 определение, 27.20
 краткосрочные показатели, 1.29, 18.3, 18.5
 краткосрочные прогнозы, 1.31
 краткосрочные ценные бумаги, 11.15, 11.71
 кредит на покупку в рассрочку, 11.73
 кредитная карта 6.159, 6.161, 17.294
 кредитные линии, неиспользованные, 11.73
 кредитные производные финансовые инструменты, 11.123
 кредитование из собственных средств, 17.251
 кривая безразличия, 15.28
 критерий обратимости во времени, 15.31
 критерий обратимости факторов, 15.31
 КРПЦ, 14.89, 29.9, 29.19
 культивируемые биологические ресурсы, 10.88
 купонные платежи, 11.70
 купоны, 17.258
 КФОГУ, 9.85, 9.99, 14.96, 22.86, 29.9, 29.15
 КЦНО, 9.108, 14.95, 23.30, 29.9, 29.17
 кэптивные финансовые учреждения, 4.59, 22.23
 определение, 4.113

Л

Леонтьев, 28.38
 ликвидационные дивиденды, 11.90
 лица, 4.3, 19.1
 лицензии на ведение предпринимательской и профессиональной деятельности, 7.97
 лицензии на использование диапазонов радиочастот для мобильных телефонов, 17.316
 лицензии на казино, 17.350
 лицензии на такси, 17.350
 лицензия, 8.54, 8.64, 8.135, 9.70, 17.297
 выдаваемые органами государственного управления в строго ограниченных количествах, 22.90
 казино, 17.350
 мобильные телефоны, 17.316
 на воспроизведение, 10.100
 на добычу природных ресурсов, 10.172
 на занятие определенными видами деятельности, 9.70
 на использование оригинала, 6.211, 10.100
 плата отражается по методу начислений, 17.351
 такси, 17.35
 лицензия и комиссионные, договоренности о трактовке, 9.70
 лицензия на производство копий (воспроизведение), 6.212
 личные денежные переводы, 8.134
 личные трансферты, 8.133, 26.67
 личные трансферты доходов за границу, 26.67
 лотереи, 8.101, 8.136
 поддержание благотворительности, 8.137
 участие домашних хозяйств-нерезидентов, 8.138

льготное кредитование, 3.134, 21.59

М

макроэкономические агрегаты, 2.135
 модификации, 29.51
 макроэкономические модели, 1.30, 18.9
 максимизация прибыли, 22.2
 малые предприятия, 25.69
 маржа, наценка
 отрицательная, 6.150
 см. торговые наценки
 см. транспортные наценки
 маржа по обмену иностранной валюты, 9.63
 маркетинговые активы
 определение, 10.198
 математические методы экстраполяции и интерполяции, 18.41
 материальные оборотные средства, 10.12, 10.124
 отличие от валового накопления основного капитала, 6.112
 хранящиеся за границей, 14.73, 26.21
 материнская институциональная единица, 4.13
 привилегированные акции участия, 11.84
 материнская корпорация, 4.51, 4.74
 матрица
 межотраслевых связей, 28.37
 «отрасль на отрасль», 28.49
 «продукт на продукт», 28.48
 симметричная, 28.32
 счетов для анализа социальных процессов (МССП), 1.74, 2.164, 24.19, 28.4, 28.82
 расширения, 28.5
 матрицы «затраты-выпуск», 28.2
 матричное представление, 2.12, 28.1, 28.81
 машины и оборудование, 10.82
 медицинская помощь, 8.68
 медицинские услуги по месту работы, 8.102
 межбанковские позиции, 11.56, 11.57, 11.95, 17.252
 классифицируются как депозиты, 11.57
 международная деятельность по оказанию помощи, 23.41
 международная инвестиционная позиция (МИП), 13.2, 26.11, 26.12, 26.73, 26.75
 Международная конференция специалистов по статистике труда (МКСТ), 19.5, 25.13
 международная ликвидность, 26.73
 международная помощь, 22.101
 международная торговля услугами, 15.165
 международное сотрудничество, 3.82
 международные организации, 26.26, 26.44
 характеристики, 4.173
 международные резервы, 17.244
 «Международные рекомендации по статистике промышленности», 25.88
 международные сопоставления, 1.33
 международные сопоставления производительности, 19.75

«Международные стандарты финансовой отчетности» (МСФО), 21.60
 международные трансферты, 8.22
 межфирменное кредитование, 26.87
 мелкий инструмент, 6.225, 10.35
 местная единица
 определение, 5.13
 местные или территориальные группы, 23.29
 местные органы государственного управления, 4.30, 4.118
 местоположение, 25.26
 метод Гири по исчислению показателя условий торговли, 15.191
 метод Гири-Камиса (ГК), 15.214
 метод затрат для оценки ППС, 15.119, 15.123
 метод на основе структуры продаж, 28.49
 метод непрерывной инвентаризации, 3.137, 6.106, 6.107, 6.216, 6.251, 6.253, 15.169, 20.8
 метод одного индикатора, 15.135
 метод определения выпуска с помощью показателей объема, 15.118, 15.122
 метод прямых двусторонних сопоставлений, ПМС, 15.217
 метод сравнения с соответствующим периодом года, 15.46
 метод сравнимых моделей, 15.80
 метод ЭКШ, 15.206, 15.218
 преимущества, 15.220
 механизм индексации ценных бумаг, 17.275
 индексируемые ценные бумаги, 11.70
 министерство финансов, 22.19
 МКСТ, 19.50
 многонациональные предприятия, 1.32, 21.47, 21.64
 многорегиональные единицы, 18.47
 многосторонние международные сопоставления, 15.210
 многотерриториальные предприятия, 4.13, 26.35, 26.40
 многофакторная производительность, 19.4, 19.64, 21.51
 множественные обменные курсы, 8.55, 26.112
 модели опционов, 13.80
 моделирование, 27.37, 28.2
 моделирование экологически ориентированной экономики, 29.124
 модель
 выбор, 20.25
 зависимости цены от возраста, 20.17
 зависимости эффективности от возраста, 20.17
 ценообразования опционов, 13.83
 ценообразования опционов на акции, 17.387
 модельное ценообразование, 15.82
 молочный скот, 10.92
 монетарное золото, 17.240
 определение, 11.45
 переклассифицированное как товарное золото, 17.242
 холдинговые прибыли и убытки, 12.103
 монополия, 7.96
 легальная, 7.96
 монопольные прибыли, 7.96, 10.98, 10.193, 17.350
 моральный износ, 6.242
 МОТ, 6.31

МСОК, 2.39, 5.4, 5.24, 5.50, 6.12, 6.207, 14.32, 23.30, 25.46, 28.43, 29.24

МСТК, 14.36

музейные экспонаты, 10.153

музыкальные представления, 10.115

МФП, многофакторная производительность 19.4

Н

на бирже, 11.113

наднациональные органы управления, 22.60

надомные работники, 7.30, 7.33, 7.34, 19.22, 19.26, 25.46

накопление, 1.6, 3.20, 14.11

накопление по типу производящих единиц, 14.160

наличная валюта и депозиты

 определение, 11.52

наличная валюта и депозиты, 27.31

налог в неявной форме, 7.96, 7.122, 7.123, 26.112

налог на автомашины, 7.83

налог на добавленную стоимость, см. НДС 6.49

налог на наследство, 8.38, 10.202, 10.207

налог на фонд заработной платы, 7.41

 данные, 19.80

налог типа НДС, 2.87, 7.89, 4.79

налоги, 7.71, 29.56

 азартные игры, 8.61, 8.136

 в неявной форме, 7.122

 в показателях объема (в постоянных ценах), 14.148

 включение налогов на товары, в отношении которых не происходит передача права собственности, 7.92

 вследствие множественных обменных курсов, 7.94, 7.95

 вследствие того, что центральный банк взимает более высокую ставку процента, чем рыночная ставка, 7.96

 гипотетические, 4.138

 для специальных целей, 4.138

 как безвозмездные платежи, 8.52

 категории, 7.82

 конкретные, 15.175

 косвенный, 7.75

 на автомашины, 8.57

 на активы, используемые в производстве, 7.41

 на доход отдельного лица или домашнего хозяйства, 8.61

 на доход, 7.5, 8.61

 на доходы корпораций, 8.61

 на загрязнение окружающей среды, 7.97

 на землю, 7.157

 на импорт, 7.10, 7.77, 7.94

 на использование основных фондов или другие виды деятельности, 7.97

 на капитал, определение, 10.207

 на конкретные услуги, 7.94, 7.96

 на международные операции, 7.97, 8.64

 на подарки, 10.207

 на прирост стоимости капитала, 8.61

 на продукты, 3.145, 6.49, 6.50, 7.88, 14.5, 14.158, 15.175, 16.7

- на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт, 7.96
- на продукты, подлежащие уплате единицами остального мира, 7.87
- на производство и импорт, 7.2
- на производство и импорт, классификация, 7.72
- на производство или импорт, 7.17
- на производство, 7.5, 26.58
- на производство, дефлятирование, 14.156
- на расходы, 8.64
- на финансовые операции и операции с капиталом, 7.96
- на фонд заработной платы или рабочую силу, 7.97
- на экспорт, 7.95
- непогашенные обязательства, 7.85
- о стоимости, 15.175
- общие продажи, 7.96
- отличие от комиссионных платежей, 7.80, 22.89
- пошлины на импорт, 7.70
- с оборота, 7.96
- с общей стоимости, 7.88, 7.100, 7.105, 15.175
- сбор от имени другого органа государственного управления, 8.127
- уплачиваемые по мере получения доходов, 8.61
- налоговое бремя, 22.7
- налоговые льготы, 8.62, 22.95, 29.41
- налоговые оценки, 7.84, 8.58
- налоговый кредит, 8.62, 22.95
 - не подлежащий выплате, 22.95
 - нереализуемый, 22.95
 - отражение в СНС, 22.97
 - подлежащий выплате, 22.95
- налоговый режим, изменения, 14.151
- направления страховой деятельности, 17.27
- нарицательная стоимость, 3.157
 - услуги содействия, 3.69
- наркотики, 6.44
- нарушение непрерывности рядов, 18.11
- насаждения, 10.96
- население, 2.156, 19.1, 19.3
 - определение, 19.10
- население и занятость, 2.76
- наследство, 10.212
- настоящая стоимость, 6.246, 7.150, 13.80, 20.9
 - ожидаемых требований по существующим гарантиям, 17.216
 - оценка арендуемого актива, 17.306
- научно-исследовательские учреждения, 4.170
- научные исследования и разработки, 6.230, 10.103, 22.22, 28.15
- национализация, 12.66, 21.17, 21.54, 22.142
 - путем покупки акций, 22.142
- национальная категория денег в широком определении, 11.75
- национальное богатство, 13.4
- национальные единицы, 18.47
- национальные органы государственного управления, 22.19
- национальные расходы на характерные продукты, 29.64
- национальные счета, интегрированные с оценками ППС, 15.224
- национальные счета, разрабатываемые с большей частотой, 18.5
- национальный доход, 7.18, 7.20, 16.11, 16.53
- национальный туризм, 29.92
- начальный баланс активов и пассивов, 13.11
- начальный запас, 13.1
- НДС, 6.49, 6.55, 7.6, 7.10, 7.89, 14.131, 16.49
 - должен отражаться на чистой основе, 6.61
 - та же трактовка в отношении аналогичного вычитаемого налога, 6.57
 - отражение на валовой и чистой основе, 6.59
 - начисленный, 6.58, 7.6, 7.75, 14.45
 - вычитаемый, 14.45
 - невывчитаемый, 6.58, 14.45, 14.131
- недвижимые активы в собственности нерезидентов, 10.56
- неденежные операции, 2.25, 8.22
 - определение, 3.75
- незавершенное производство, 10.90, 10.126, 10.134
 - в долгосрочных проектах, 20.63
 - в отраслях услуг, 6.111
 - культивируемых биологических ресурсов, определение, 10.140
 - оценка в основных ценах, 6.113
 - перевод в готовые продукты, 6.112
 - переклассификация в готовые продукты, 12.71
 - переклассифицированное в готовый продукт, 10.136
 - поступления и изъятия, 6.113
 - сельскохозяйственных продуктов, 10.127
 - сооружений, предназначенных для собственного использования, 6.119
 - трансформированное в готовые продукты, 3.176
- незаконная вырубка леса, 17.332
- незаконная деятельность, 3.96, 6.39, 6.42, 19.35, 25.25, 25.31
- незаработанная страховая премия, 11.105, 17.16
 - определение, 6.187
- неиспользованные кредитные линии, 11.73
- нейтральные холдинговые прибыли, 2.118, 3.142, 12.75, 12.87, 16.34
- некомпенсируемые конфискации, 12.48, 29.43
 - лес, 17.332
 - рыба, 17.333
- неконкурирующий импорт, 28.69
- некорпорированное предприятие, 1.61, 2.17, 4.6, 4.21, 4.32, 8.16, 24.6
 - без наемных работников, 25.44
 - выпуск, 9.54
 - некорпорированные партнерства 4.156
 - определение, 5.1
 - органов государственного управления, рассматриваемое в качестве квазикорпорации, 5.30
 - с наемными работниками, 25.44
 - с частью рыночного производства, 4.123
- некорпорированные рыночные предприятия домашних хозяйств, 4.155

- некорпорированные совместные предприятия, 17.347
- некультивируемые биологические ресурсы, 10.182
- немонетарное золото, 11.45, 26.53
- ненаблюдаемая экономика
 - пересечение с неформальным сектором, 25.4
- ненаблюдаемая экономика, 6.39, 14.7, 25.2, 25.29
- необращающиеся депозитные сертификаты, 11.59
- неоднородность продуктов вследствие агрегирования, 14.144
- неоплаченные часы, 19.67
- неоплаченный труд, 6.127
- неоплачиваемые услуги домашних хозяйств, оценка, 29.145
- непенсионные пособия, 7.68, 8.67, 8.94, 17.99, 17.100
 - в рамках программ социального обеспечения, 17.101
 - выплачиваемые в натуральном выражении, 8.94
- неправительственные организации, 23.19
- непредвиденная деградация окружающей среды, 12.52
- непредвиденный моральный износ, 6.244, 12.53
- непредоставление ответа, 19.76, 24.25
- непроизведенный актив, 2.35, 3.37, 10.9, 10.14, 26.71
- неработающая ссуда, 6.169, 11.130, 13.67, 17.257, 21.57
 - определение, 13.66
- неработающие ссуды, 12.111
 - определение, 13.66
 - тест на обесценение, 12.34
- нераспределенная прибыль, 7.129
- нераспределенные доходы, 3.64, 7.139, 7.151, 9.11, 13.90, 26.63
- нерезидентские единицы специального назначения, 22.53
- нерезидентские строительные проекты, 4.48
- нерыночное производство органами государственного управления и НКОДХ, 2.98
- нерыночные заведения, возможность некоторого рыночного выпуска, 6.132
- нерыночные услуги, 15.137
 - предоставленные рыночным производителям, 29.41
- нерыночный выпуск, 6.97
 - определение, 6.128
 - основополагающая идея, 6.98
 - отличие от выпуска для собственного использования, 6.128
 - оценка, 6.94
- нерыночный производитель, 2.40, 4.25, 9.85, 14.32, 28.28
 - подразделение на заведения, 5.33
- несовершенство рынка, 9.76
- неурегулированные требования, 11.105, 17.16
 - определение, 6.187, 17.5
- неучастующие привилегированные акции, 11.66
- нефинансовые корпорации, 1.10, 2.17, 4.19, 4.94, 28.29
 - определение, 4.94
- нефинансовые кредиторы, 11.18
- нефинансовые обязательства, 11.4
- нефинансовый актив, 2.35, 3.37, 10.2
- неформальная, 24.45
 - деятельность, 4.21, 6.39, 14.8
 - занятость, 25.54
 - критерий, 25.19
 - определение МОТ, 25.36
- определение, 25.5
- предприятия, производящие продукцию для собственного использования, 25.44
- экономика, 2.163
- неформальные предприятия
- неформальные работы, 25.58
- неформальный сектор, 25.3
 - отличие от категорий СНС, 25.75
 - пересечение с ненаблюдаемой экономикой, 25.4
 - сравнимая часть, 25.61
- НКО, 21.27
 - анализ по типу доходов, 23.37
 - занятые рыночным производством, 4.28
 - иллюстративные примеры, 23.19
 - информация в физических единицах, 23.38
 - как корпорации, 23.1
 - категоризация, 23.7
 - контроль органов государственного управления, 4.92, 22.26
 - наиболее важные отличительные особенности, 23.3
 - нерыночный выпуск рыночных единиц, 23.32
 - обслуживающие предприятия, 4.89
 - определение, 4.8
 - отнесенные к различным секторам, 4.35
 - оценка выпуска, 23.10
 - подсекторы, 23.9
 - рыночный выпуск с отрицательной прибылью, 23.10
 - спутниковый счет, 23.12
 - характеристики, 4.85
 - экономические цели, функции и поведение, 4.22
- НКО в рамках сектора государственного управления, 22.22
- НКО как часть органов государственного управления, 23.1
- НКО, занятые нерыночным производством, 4.30, 4.31
- НКО, занятые рыночным производством, 4.29
- НКО, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ), 1.10
- НКОДХ, 2.17, 4.93, 23.1
 - определение, 4.93
- НКОДХ, 4.22, 4.166, 4.167, 9.5, 25.67, 28.28
 - дефлятирование выпуска для получения показателей объема, 23.49
 - источники финансирования, 16.12
 - коллективные услуги, 9.107, 23.48
 - подсекторы, 4.171
 - центр экономического интереса, 26.45
- новые продукты в контексте цепных индексов, 15.56
- новые продукты, появление, 15.4
- номинальная стоимость, 3.155, 3.157
- номинальные холдинговые прибыли, 2.115, 2.118, 7.24, 12.74, 12.94, 16.34
 - депозиты и ссуды, 17.255
 - иностранная валюта, 17.248
 - материальные оборотные средства, 12.97
 - на отечественную валюту всегда равны нулю, 12.90
 - наличная валюта и депозиты, 17.247
 - прочая дебиторская и кредиторская задолженность, 17.295

- СПЗ, 17.246
- счета неаллокированного золота, 17.245
- норма дохода, 26.59, 26.77
- экзогенная или эндогенная, 20.30
- нормальные наценки, маржи, 6.150
- нормирование, 15.72
- О**
- обеспеченные залогом долговые обязательства, 11.67
- облегчение налогового бремени, 22.95
- облигации, 11.64
 - «грязная» цена, 13.59
 - дисконтированная цена, 17.258
 - с глубоким дисконтом, 12.109
 - холдинговые прибыли и убытки в отличие от процента, 12.108
- обмен акциями между институциональными единицами, 17.288
 - обменный курс, 26.110
 - пересчет ВВП, 15.198
- обменная стоимость, 3.121
- оборудование, встроенное в здания, 10.82
- обработка товаров другой единицей, 6.12
- образование, 19.52, 29.50
- образование дохода, 1.14
- обратное инвестирование, 26.86
- обратное репо, 11.74
- обращаемость, 11.33, 26.91
- обращающиеся депозитные сертификаты, 11.64
- обращающиеся договоры операционного лизинга, 17.375
 - определение, 10.190
 - условия признания в качестве актива, 17.376
- обращающиеся облигации с фиксированной ставкой
 - влияние на стоимость изменения процентных ставок, 12.110
- обращающиеся разрешения, 17.363
- обследование заведений, 25.85
- обследования
 - богатство домашних хозяйств, 24.76
 - методология, 25.81
 - основа, 19.79
 - предприятий, 19.69
 - формат, 19.76
- обследования домашних хозяйств, 1.61, 14.94, 19.69, 19.77, 19.78, 19.82, 24.21, 25.83, 28.82, 29.14
 - исключения, 14.145
- обследования использования времени, 29.147
- обследования предприятий, 19.54, 19.77, 19.79, 19.82, 24.21
- обследования с воздуха и другие обследования, 10.106
- общая корпоративная политика, 4.77
- общая система равновесия, 1.15
- общая факторная производительность, см. многофакторная производительность
- общее число отработанных часов, 2.157
- общее число фактически отработанных часов, 19.47
- общественные блага, 9.4, 9.103
- общественные клубы, 23.19
- общественные организации, 4.3
- общие налоги на продажи, 7.94, 7.96
- общие переводы денежных доходов, 8.134
- общие расходы, 22.27
 - определение СГФ, 22.74
- общий доход государственного бюджета, 22.7, 22.8
- общий итог ресурсов в основных ценах, 14.158
- общий итог ресурсов в ценах покупателей, 14.158
- общинное строительство, 6.127, 10.212, 19.26, 19.41, 23.43
- объем коллективных услуг, 15.124
- объемы в ПМС, 15.228
- объемы на душу населения, 193
- обязательства и чистая стоимость капитала, 2.44
- обязательства, финансовые, 3.20
- обязательство, 2.33, 3.5, 11.4, 11.5
 - непенсионные пособия, 17.110
 - определение, 3.33
 - отличие от резерва, 11.23
 - отличие от условного обязательства, 11.23
 - перекрестная классификация по кредиторам, 2.151
- обязательство по выплате пенсии на основе начислений (ОПН), 17.181
- обязательство по выплате пенсии на основе ожиданий (ОПО), 17.181
- обязательство предоставить ссуду, 11.22
- овердрафт, 11.24, 11.54, 11.73
- ограниченная ответственность, 21.15
- один год и более, 2.19, 11.71, 11.79
 - определение резидентства, 4.14
- однопартийная политическая система, 4.167
- однородность продуктов в строках таблицы использования, 14.142
- одностороннее аннулирование долга, 12.41
- односторонние экономические действия, 2.23
- ожидаемая продолжительность жизни, 17.7, 17.67
- ожидаемое страховое возмещение, см. скорректированное страховое возмещение
- окончательное лицо, производящее расходы, 2.103
- ОПАР, 7.55, 17.384, 17.396
 - другие изменения в объеме, 12.43
 - запись о стоимости приобретенных акций, 17.394
 - затраты на управление, 17.390
 - определение, 11.125
- операции в денежной форме, 1.36, 2.25
 - примеры, 3.56
- операции в пределах единицы, см. внутренние операции
- операции по распределению, 2.28
- операционный лизинг, 6.214, 6.238, 6.239, 7.14, 7.153, 17.345, 20.36, 21.51
 - определение, 17.301
 - характеристики, 17.302
- операция, 1.7, 2.22, 3.50
 - взаимное согласие, 3.53
 - внутри единицы или внутренние операции, 2.22
 - между органами государственного управления и международными или наднациональными организациями, 22.99

- на неофициальных рынках, 6.42
- определение, 3.7, 3.51
- оценка, 2.59
- с товарами и услугами, 2.27
- с финансовыми инструментами, 2.29
- цены, 6.54
- оплата труда, 7.2, 7.5, 7.17, 7.39, 15.174, 16.7, 17.104, 19.20, 26.58
 - в показателях объема (в постоянных ценах), 14.155
 - за рубеж и из-за рубежа, 8.133
 - опционы на приобретение акций работниками (ОПАР), 17.389
 - отчисления на социальное страхование, 17.155
- оплата труда в натуральной форме, 6.103
- оплата услуг, 11.34, 11.103
 - акции и паи инвестиционных фондов, 17.283
 - аннуитет, 17.73
 - депозиты и ссуды, 17.249
 - долговые ценные бумаги, 17.259
 - кредитная карта, 17.253
 - наличная валюта и депозиты, 17.247
 - перестрахование, 17.63
 - программы социального страхования, 17.114
 - производные финансовые инструменты, 11.114
 - соглашение о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, 17.254
 - СПЗ, 17.246
 - стандартизированные гарантии, 17.211, 17.219
 - страхование жизни, 17.53
 - страхование, кроме страхования жизни, 8.117, 17.46
 - счета неаллокированного золота, 17.245
- оплачиваемая домашняя прислуга, 4.151, 6.26, 6.35, 6.116, 9.54, 24.14, 24.59, 25.46, 25.64, 25.72
- оплачиваемые праздничные дни, 7.44
- оптовики и розничные торговцы, 3.68
- опцион «колл», 11.117
- опцион «пут», 11.117
- опцион на приобретение акций работниками, см. ОПАР
- опционы, 11.112, 11.114, 11.117, 17.291
 - время отражения, 11.118
 - определение, 11.117
- организации искусства и культуры, 23.19
- организации, предоставляющие общественные блага, 23.16
- организации, предоставляющие помощь, 4.169, 26.45
- органы государственного управления
 - анклавы в остальном мире, 22.51
 - расходы на конечное потребление, 8.104
 - расходы на конечное потребление, приносящие выгоду предприятиям, 9.101
 - расходы на конечное потребление, связь с выпуском, 9.88
 - роль в ключевых секторах, 29.28
- органы денежно-кредитного регулирования, 17.240, 29.96
- органы социальной защиты, 17.90
- органы, осуществляющие надзор, 22.150
- оригинал, 10.99
 - отличие от копии, 6.208
 - оценка, 6.209
- оригиналы развлекательных, литературных и художественных произведений, 10.115
 - права на получение в будущем товаров и услуг на исключительной основе, 10.195
- основа выборки, 21.8
- основная деятельность, определение, 5.8
- основной долг, 7.113, 11.70
- основной непогашенный долг, 7.113, 7.117
 - увеличение вследствие накопления процента, 12.109
- основной продукт, 5.8, 14.23
- основные стандартные юридические соглашения, 11.123
- основные фонды, 1.46
 - отличительные характеристики, 10.11
 - собственные или арендованные, 14.43
- основные функции государственного управления, 22.17
- основные цены, 2.63, 2.87, 3.146, 7.7, 14.45, 14.139, 16.49
 - определение, 6.51
- оставшийся срок до погашения, 26.105, 27.20
- остальной мир, 1.11, 3.117, 4.37, 4.172, 17.10
 - определение, 4.172
 - перспектива, 26.10
 - сектор де факто, 2.20, 4.37, 26.2
- остаточная стоимость актива, 14.106
- остаточная текущая стоимость приобретения, 3.136
- отделение выплаты капитала от процента, 20.67
- отдельные домашние хозяйства, 4.4
- отечественная валюта, холдинговые прибыли и убытки, 12.105
- отечественные конечные расходы, 15.185
- отказ от заработной платы в обмен на товары, 7.47
- открытие новых запасов полезных ископаемых, которые могут быть использованы, 12.18
- отличие выпуска от продаж, 6.91
- отличие измерения в реальном выражении от измерения объемов, 14.153, 15.181
- отличие инвестиций от потребления, 1.52
- отличие источников финансирования от типов расходов, 29.79
- отличие между тем, кто платит, и тем, кто потребляет, 29.55
- отличие объема от количества в терминологическом смысле, 15.13
- отличие пользователя от бенефициара, 29.74
- отличие ренты от арендной платы, 7.153, 7.158
- отличие самостоятельно занятого лица от работника по найму, 7.28
- отличие финансовых учреждений от финансовых корпораций, 17.227
- относительная покупательная способность страны, 15.198
- относительные затраты, 15.12
- относительные затраты на производство, 15.61
- относительные полезности, 15.12
- отношение импорта и экспорта к ВВП, 14.40
- отношения занятости, 8.76
- отпуск, 19.52
- отпуск по болезни, 19.46
- отработанные часы, 19.78

- отражение «от кого к кому», 2.10, 2.52, 2.76, 2.150, 2.153, 11.95, 27.27, 28.80, 29.30
- отражение без консолидации, 3.197, 3.198
- отражение в счетах текущих затрат, 1.65
- отражение на чистой основе, 3.193
- отражение НДС на валовой и чистой основе, 6.59
- отражение операций по методу начислений, 2.55, 7.41, 7.84, 18.34
- налогов, 8.58, 22.91
- процента, 7.115
- отрасль «охрана окружающей среды», 29.115
- отрасль экономики, 2.39, 7.3, 14.22
- определение, 5.2, 5.46
- отрицательное
- записи в таблицах «затраты-выпуск», 28.61
- изменение в активах, 10.25
- накопление, 10.39, 14.104, 14.108
- расходы на потребление, 10.41
- экспорт, отражаемый в связи с перепродажей товаров за границей, 14.73
- отходы, 29.102, 29.106
- отчет Канберрской группы, 24.22
- отчетный период, 3.15
- отчисления на социальное обеспечение, 17.124
- отчисления на социальное страхование, 2.96, 7.2, 7.42, 8.4, 8.16, 8.27, 9.22, 17.157
- дополнения, 8.80
- определение, 17.89
- условно исчисленные, 7.60, 17.104
- фактические, 7.60
- отчисления на социальное страхование домашних хозяйств, 8.80
- отчисления работодателей, 17.133, 17.149
- отчисления работодателей на социальное обеспечение, 17.102
- отчисления работодателей на социальное страхование, 7.56, 8.80, 17.152
- оффшорный, 26.26
- охват данных статистики труда, 19.67
- охрана окружающей среды, 29.110
- оценка
- активов и обязательств, 2.60
- активов, 12.34
- когда отсутствуют наблюдаемые цены, 13.18
- настоящей стоимости ожидаемых будущих доходов, 13.24
- настоящей, или дисконтированной, стоимости будущих экономических выгод, 13.19
- по остаточной восстановительной стоимости, 13.23
- приближенным методом путем накопления и переоценки приобретений активов за вычетом выбытий, 13.19
- акций (или паев) в фондах денежного рынка, 13.75
- акций, включенных в листинг, 13.69
- акций, не включенных в листинг, 13.70
- акционерного капитала в предприятии прямого инвестирования, 13.71
- второй наилучший метод, 6.125
- выпуска, 6.75
- долгосрочных ценных бумаг, 13.59
- других видов участия в капитале, 13.74
- жилых зданий, 13.29
- земли, 13.44
- издержек, связанных с передачей прав собственности на произведенные активы, 13.34
- индексируемых долговых ценных бумаг, 13.60
- контрактов, договоров аренды и лицензий, 13.52
- краткосрочных ценных бумаг, 13.58
- материальных оборотных средств, 13.38
- минеральных и энергетических ресурсов, 13.49
- монетарного золота, 13.55
- наличной валюты и депозитов в иностранной валюте, 13.57
- наличной валюты, 13.57
- научных исследований и разработок, 13.33
- неденежных потоков, 3.135
- некультивируемых биологических ресурсов, 13.51
- облигаций, 13.59
- обращающихся ссуд, 13.64
- операций, 2.59
- опционов на приобретение акций работниками, 13.83
- опционов, 13.81
- основного непогашенного долга, 13.57
- основных фондов, 13.27
- пенсионных прав, 13.78
- по сумме затрат на производство, 6.93
- покупок гудвилла и маркетинговых активов, 13.53
- прав на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, 13.77
- правила, 3.118
- принципы, 26.19
- продуктов интеллектуальной собственности, 13.36
- производных финансовых инструментов, 13.80
- промежуточных затрат, 6.75
- разведки и оценки запасов полезных ископаемых, 13.35
- резервов для страхования, кроме страхования жизни, 13.76
- резервов для урегулирования требований по стандартизированным гарантиям, 13.79
- скота, 13.32
- собственных средств, 6.75
- СПЗ, 13.56
- справедливой стоимости, 13.67
- ссуд, 13.62
- торговых кредитов и авансов, 13.84
- транспортных средств и оборудования, 13.31
- трансфертов в натуральной форме, 3.129
- улучшений земли, 13.30
- финансовых активов и обязательств, 13.54
- финансовых активов, альтернативы, 29.49
- финансовых требований, 13.54
- форвардов, 13.82
- чистой стоимости капитала, 13.85
- оценка активов, влияние изменения процентной ставки, 12.40

оценка в ценах типа СИФ, 26.52
 оценки данных, 18.11, 18.41
 оценки на основе измерения ущерба, 29.126
 ошибки и пропуски, 22.77

П

паевые тресты, 11.96
 параллельные (неофициальные) обменные курсы или курсы черного рынка, 26.113
 параллельные рынки, 15.72
 паритеты покупательной способности, 1.34, 19.15, 19.74
 определение, 15.199
 партнерства, 4.41
 партнерства с ограниченной ответственностью, 7.129, 21.11
 партнерства с ограниченной ответственностью и другие партнерства, 11.88
 пассивные держатели активов и обязательств, 4.61
 патенты, 10.105
 пациенты, резидентство, 26.38
 пенсии, 8.67, 8.94, 8.95, 17.116
 влияние повышения заработной платы, 17.180
 возможность передачи, 17.119
 государственных служащих, 22.73
 одновременное получение общей суммы, 17.138
 исходя из последней заработной платы, 17.127
 как доход, а не как сокращение сбережений, 8.37
 как часть оплаты труда, 17.122
 переводимые, 17.187
 программа покупки денег, 17.127
 программы с определенной величиной отчислений, 17.127
 программы с определенной величиной пособий, 17.127
 реформы, 22.134
 самостоятельно занятые лица, 17.137
 типы, 17.98
 пенсионная программа с определенной величиной отчислений, 7.59, 7.147, 13.78, 17.176,
 определение, 17.128
 пенсионные пособия, 17.158
 пенсионные программы, 8.37, 9.21
 автономные, 17.131
 административные расходы, 17.148
 осуществляемые финансовым учреждением, 17.131
 пенсионные программы без отчислений, 7.67
 пенсионный фонд, административные расходы, 17.135
 первичная товарная группа, 15.206, 15.229
 первичный доход, 7.2, 7.3, 15.194
 первоначальный срок погашения, 26.105
 переводимость, 27.19
 переводимые депозиты
 определение, 11.54
 перекрестная классификация, 11.55
 переводимые пенсии, 17.119, 17.187
 переводимый контракт, 17.370, 17.375
 передаваемые пенсии, 17.187
 передача части прибыли, 17.11, 17.33

передача части функции на сторону (аутсорсинг), 6.237, 14.39
 передвижные дома, 10.83
 переклассификация
 активов, 12.3
 институциональной единицы из одного сектора в другой, 12.64
 основных фондов в материальные оборотные средства, 12.71
 прав на получение выплат по страхованию жизни в права по аннуитетам, 17.138
 перемаршрутизация, 2.96, 3.62
 переоценка запасов полезных ископаемых, 10.106
 переоценка, изменение обменного курса, 26.79
 перепись населения, 19.9, 19.77
 перепродажа товаров без завоза в страну, 14.73, 26.21, 26.49, 26.53
 покупки отражаются как отрицательный экспорт, 26.21
 перераспределение
 богатства, 1.69, 2.110
 дохода, 1.14, 8.37
 реальной чистой стоимости капитала, 12.91
 товаров и услуг, 9.37
 перерывы на еду, 19.52
 пересмотры, 18.2, 18.3, 18.12
 перестрахование, 6.180, 6.200, 8.115, 8.122, 17.2, 17.10, 17.64, 26.69
 возмещения, 8.123
 комиссионные платежи, 17.11
 перестраховщик, 17.57
 период использования, ОПАР, 11.125
 персонал, оказывающий техническую помощь, 8.128
 ПИИ
 конечный инвестор, 21.44
 конечная инвестирующая страна, 21.45, 21.46
 непосредственный прямой инвестор, 21.46
 плавучие дома, 10.83
 план приобретения в собственность работниками акций своих компаний, 17.396
 платеж за обработку, товары для обработки, 14.38
 платежи в натуральной форме, 3.77, 3.81
 платежи в неявной форме за финансовые услуги, см. УФПИК
 платежи детям, 24.60
 платежи домашних хозяйств с целью получения некоторых лицензий, 8.64
 платежи другим членам домашнего хозяйства, 6.35
 платежи за юридическое оформление, 20.60
 платежи по стандартизированным гарантиям, 8.124
 платежный баланс, 16.22, 26.12, 26.46
 плохие долги, 21.56
 ПМС, 15.8, 15.200, 15.202, 19.15
 побочные продукты, 5.8, 5.49, 28.46
 побочный эффект, 10.102
 поведение экономических субъектов, 17.208
 поверхностные воды, регулярное извлечение из них, 12.22
 поглощение, 21.22
 подарки, 8.101

- подверженность риску, 26.104
 подписки, 8.132, 23.4
 подпольная экономика, 19.35, 25.30
 подразделение операций, 3.66, 3.141
 с финансовыми инструментами, 11.34
 подсектор местных органов государственного управления, 4.145
 подсектор пенсионного фонда, определение, 4.116
 подсектор фондов социального обеспечения, 4.147
 подсекторы, 2.18, 4.1, 4.33
 государственное управление, 4.128
 домашние хозяйства, 4.158, 23.27, 24.44
 нефинансовые корпорации, 4.97
 финансовые корпорации, 4.102
 подсекторы сектора домашних хозяйств
 демографические характеристики, 24.43
 референтное лицо, 24.40
 тип дохода, 24.36
 уровень дохода, 24.43
 подсобное сельскохозяйственное производство, 1.41
 подушевые налоги, 8.52, 6.64
 подход дебитора, 17.261
 подход кредитора, 17.261
 поездки, термин РПБ-6, 26.57
 пожертвования, 23.33
 позиция, термин для уровней запасов, 13.1, 26.11
 показатели государственного контроля корпораций, 4.80
 НКО, 4.92
 показатели реального дохода, 15.192
 покупатели
 не могут выбрать цену, 15.71
 свобода выбора, 15.69
 хорошо информированы, 15.69
 покупательная способность, 7.120, 11.70, 16.34
 покупка товаров и услуг органами государственного управления и НКОДХ, 2.98
 покупка, когда она отражается как две операции, 6.67
 полезность, 9.43
 полезные ископаемые, 7.109, 7.159, 12.17
 полис-вклад, 17.6
 полис пропорционального перестрахования, 17.22
 полис страхования жизни, 7.144
 рассматриваемый как социальное страхование, 17.51
 политические партии, 23.19
 политические процессы, 1.9
 полный набор счетов, 4.2
 требования для квазикорпораций, 4.44
 полный охват, 19.35, 25.2, 25.28
 получатель страховой ренты, 17.66
 получение реинвестированного дохода, 17.288
 помогающие члены семьи, 7.30, 19.26, 19.27
 помощь в целях развития, 29.72
 поправка на число рабочих дней, 18.38
 портфельные инвестиции, определение, 26.91
 портфельные инвесторы, 26.81
 поручительство, 21.54, 22.128, 22.143
 посетитель, определение, 29.91
 последовательность счетов, 1.15, 2.75, 2.78, 3.2, 4.23, 6.1, 13.5, 18.1, 28.31, 28.73, 29.21
 пособие, социальное страхование, *см. также* страховое возмещение
 пособия (выплаты), 3.27, 6.198, 11.4, 17.4
 пособия в связи со смертью, 8.39, 8.68
 пособия для покрытия расходов на образование, 8.68
 пособия на жилье, 7.44
 пособия на иждивенцев, 7.45
 пособия по безработице, 8.68
 пособия по беременности и родам, 8.39
 пособия по социальному страхованию, 9.22
 в натуральной форме, 8.18
 определение, 17.89
 пенсионные и непенсионные, 17.98
 пособия, выплачиваемые «проверенным на наличие средств», 8.70
 посольства, 4.11, 4.49
 посредничество, 2.150
 поставки в пределах единицы, 3.90, 5.27, 6.87, 6.104, 14.41, 18.48, 29.65
 передача риска, 6.86
 поставки между заведениями, 18.48
 поставщики некоммерческих услуг, 23.19
 постоянная покупательная способность, 2.66, 2.146
 постоянная структура продаж для отрасли, 28.57
 постоянная структура продаж для продуктов, 28.57
 постоянные цены и показатели объемов, 15.29, 15.98
 потери, усушка, 6.147
 потеря права выкупа заложенного имущества, 12.49
 потерянные задатки, 17.383
 поток будущих доходов, не признаваемый в качестве финансового актива, 11.26
 поток продуктов, 14.2
 потоки, 3.2
 потоки в пределах единицы, 2.24
 потоки между различными группами домашних хозяйств, 24.69
 потребительская полезность, 15.23
 потребительские субсидии, 7.99, 29.69
 потребительские товары длительного пользования, 2.34, 2.167, 3.46, 3.47, 9.42, 9.60, 10.34, 13.93, 14.109, 24.83, 29.12, 29.45, 29.152
 определение, 9.42
 ремонт и техническое обслуживание, 9.69
 потребительские цены, 1.29
 потребительский товар или услуга, 9.2
 потребление, 1.6, 3.20, 14.11
 определение, 9.39
 расширенное, 9.17
 потребление домашних хозяйств, 24.35
 потребление основного капитала, 1.17, 1.60, 2.24, 2.86, 2.110, 3.75, 6.9, 6.71, 6.73, 6.214, 6.241, 6.247, 6.256, 7.4, 8.21, 8.32, 9.10, 9.60, 10.3, 10.25, 12.94, 13.28, 15.168, 16.51, 18.31, 20.5, 20.28, 20.34, 28.75
 животных, 10.94

- определение, 6.240
- основа оценки, 6.248
- отношение к запасу капитала, 6.257
- пересмотр оценок, 12.50
- подробное обсуждение, 10.155
- результат отсутствия оценки, 10.26
- уменьшение стоимости актива, 13.23
- потребление природного капитала, 20.48, 29.118
- потребление товаров и услуг, 9.39
- пошлины
 - акцизы, 7.83, 7.94, 7.96, 8.57
 - импортные, 7.93
 - экспортные, 7.95
- пошлины на наследство, 8.63, 10.207
- поэтапные платежи, 6.112, 6.140
- появление и исчезновение активов, 3.102, 12.12
- появление новых продуктов, 15.4
- появление рынка, 6.22
- права на пенсионные пособия, 12.60, 17.130
 - другие изменения, 17.177
 - защита, 17.121
 - настоящая стоимость, 17.147
 - определение, 11.107
 - период для получения, 17.154
 - увеличение стоимости обслуживания пенсионных прав, полученных в прошлом, 17.145, 17.156
 - увеличение стоимости текущего обслуживания, 17.145, 17.152
 - участие фондов социального обеспечения, 17.120
- права на повышение стоимости акций, 17.398
- права на получение выплат по страхованию жизни и аннуитетам, 17.52
 - определение, 11.106
- права собственности, 2.34
- правила ведения счетов, 2.4, 3.3, 3.16, 3.111
 - в статистике финансов, 27.7
- право на получение ссуды, 1.34
- предварительные издержки до получения лицензии, 10.106
- предельная цена труда, 19.56
- предельный доход, 19.56
- предложение дать комментарии, 21.62
- предложение о покупке контрольного пакета акций, 21.52
- предоставление ликвидности, 6.157
- предположение о риске, 6.157
- предположение о технологии производства в отрасли, 28.54
 - неопределенный срок службы, 7.109
- предположение о технологии производства продукта, 28.55
- предпринимательский доход, 1.68, 2.94, 7.22
- предприятие
 - вертикально интегрированное, 5.23
 - горизонтально интегрированное, 5.21
 - изменение страны резидентства, 26.42
 - незначительное физическое присутствие, 26.41
 - неформальное, отличие от категорий СНС, 25.48
 - определение, 5.1
 - предприятие прямого инвестирования, 21.34, 26.61
 - предприятие прямого иностранного инвестирования, 4.82, 11.92, 12.113
 - предприятия неформальных работодателей, 25.44
 - предприятия под иностранным контролем, 26.89
 - представление государственных финансов, 22.8, 22.62
 - представление данных статистики государственных финансов, 22.8, 22.62
 - представление искаженных данных, 19.76, 25.5
 - премии, 7.44
 - приближение к рыночным ценам, 3.123
 - прибыль, 1.68, 2.94, 7.9, 7.17, 7.24, 16.7
 - импортных монополий, 7.94
 - фискальных монополий, 7.96
 - экспортных монополий, 7.95
 - прибыль капитала, см. холдинговая прибыль
 - прибыль от торговли, 6.10
 - приватизация, 12.66, 21.18, 22.4, 22.134, 22.137, 22.139
 - приграничные работники, 16.53, 19.32, 19.33, 19.81, 26.68
 - резидентство, 26.38
 - принципы собственности, РПБ-6, 26.20
 - принятие обязательств по просроченным долгам, 26.100
 - принятие решений, 1.1
 - приобретение, 21.22
 - приобретение в отличие от расходов, 9.31
 - приобретение нефинансовых активов, 10.22, 16.20
 - время регистрации, 10.53
 - приобретение потребительских товаров и услуг, 9.17
 - приобретение товаров и услуг, 9.36
 - приобретенный гудвилл и маркетинговые активы, 3.44, 10.17, 10.196, 12.13
 - определение, 10.199
 - списание, 12.34
 - приоритетные отрасли, 7.122
 - приоритеты, 2.159
 - приоритеты в сборе данных, 1.5
 - природные ресурсы, 1.46, 2.34, 3.44, 7.2, 7.107, 10.15, 20.46, 29.102, 29.106
 - издержки, связанные с передачей прав собственности, 10.159
 - истощение, 1.47
 - лицензия на использование, 17.313
 - переоценка возможности использования, 12.25
 - разрешение на использование, 29.113
 - с неустановленной собственностью, 10.167
 - собственность, 17.313
 - присвоение, 22.142
 - проблема потоков наличных денег, 21.52
 - проблемы международной ликвидности, 26.73
 - провал рынка, 6.129
 - проверка наличия средств, 8.92, 17.116
 - прогнозы, 27.37
 - программа «строй, владей, управляй, передавай» (СВУП), 10.59
 - программа выплаты пенсий из расчета последней оплаты труда, 7.149

- программа дальнейших исследований, 7.140
программа для группы работодателей, 6.201, 6.205, 17.92, 17.122, 17.129, 17.131, 17.151, 17.164
программа покупки денег, 17.127
программа социального страхования, 2.96, 6.201, 7.2, 8.4, 8.5, 8.65, 9.20, 16.12, 17.76
административные расходы, 17.105
без создания фонда, 17.104
договор страхования, 17.87
комиссия за услугу, 8.80
необходимость участия третьей стороны, 17.87
необходимые отчисления, 17.116
необходимые условия, 8.73
определение, 17.88
осуществляется работодателем, 6.203
осуществляется страховой корпорацией, 6.204
ответственность за управление, 8.76
программа социального страхования, кроме программ социального обеспечения
управление, 17.91
программы выпуска евронот, 11.22
программы лояльности, 6.148
программы микрофинансирования, 17.251, 23.46
программы радио и телевидения, 10.115
программы стандартизированных гарантий, 3.40, 6.206, 7.143, 8.115, 11.23, 11.110, 12.62, 17.211, 22.126, 27.34
аналогия со страхованием, кроме страхования жизни, 17.211
возмещения требований, 17.220
компенсации, 17.216
предоставляемые органами государственного управления, 17.215
программы страхования, пенсионного обеспечения и стандартизированных гарантий, 11.103
продавцы, которые хотят продавать, и покупатели, которые хотят покупать, 3.119, 6.124, 26.97
продажа части корпорации, 21.23
продажи, 6.100, 22.34
продукт, основной, 14.23
продукты, 14.22, 29.106
включенные в таможенные декларации, 14.69
не включенные в таможенные декларации, 14.63
определение, 6.14
примеры, 10.98
продукты интеллектуальной собственности, 15.148
связь с производящими единицами, 14.17
смежные (связанные), 29.59
продукты, содержащие запас знаний, 6.13, 6.22
характеристики, 6.22
«Продукция финансовой деятельности, финансовые потоки и запасы в СНГ», 27.4
проект для обсуждения, 21.62
проект Университета Джона Хопкинса по сектору некоммерческих организаций, 23.17
произведения искусства, 9.57
произведенный актив, 2.35, 3.37, 10.9
производительность, 14.3, 15.116, 15.198, 16.37, 20.1, 20.6
изменения, 18.26
международные сопоставления, 19.75
на отраслевой основе, 19.68
нерыночные услуги, 15.116
рост, 19.74
производительность капитала, 19.63
производительность труда, 15.138, 19.1, 19.4, 19.70
производные финансовые инструменты 7.115, 11.23, 11.33, 27.34
другие изменения в объеме активов, 12.43
компонент оплаты услуг, 11.114
контракты, 11.59
недолговые инструменты, 26.103
определение, 11.111
опционы на приобретение акций работниками, 26.93
связанные с управлением резервными активами, 26.93
холдинговые прибыли и убытки, 12.118
производный финансовый инструмент форвардного типа, 17.290
производственная деятельность
характеристики, 5.5
производственная единица, 5.8
производственный риск, 3.23
производство, 1.6, 1.14, 1.40, 3.20
географическое размещение и производители-резиденты, 6.84
для собственного конечного использования, 9.53, 19.26
для собственного конечного использования, исключение из неформального сектора, 25.41
для собственного конечного использования, оценка, 9.55
для собственного конечного потребления, 8.22
домашних услуг, 2.167
определение, 6.2
процесс, охватывающий несколько лет, 10.128, 12.57
процесс, охватывающий несколько периодов, 6.110, 6.138
собственными силами, 14.32
производство для собственного использования, 6.29, 24.22
производство для собственного конечного потребления, рассматриваемое как рыночное или нерыночное производство, 6.134
производство домашними хозяйствами, 1.41
доставка воды, 6.32
исключения по практическим причинам, 6.33
сбор дров, 6.32
сельскохозяйственные продукты, 6.32
типы исключенных видов деятельности, 6.28
услуги для собственного использования, исключение из границ сферы производства, 6.26
производство как экономическая деятельность, 6.10
промежуточное потребление, 1.52, 2.86, 6.222, 8.99, 9.39, 14.84
время регистрации, 6.216
из собственного производства, 6.120
определение, 6.213
отличие от валового накопления основного капитала, 6.224

отличие от оплаты труда в натуральной форме, 6.220
 промежуточные затраты
 время регистрации, 6.75
 оценка, 6.75
 пропорциональное перестрахование, 17.11
 профессиональные общества, 4.167
 профсоюзы, 4.167
 проходящие средства, 21.41
 процедуры поправки на различие в качестве, 15.77
 процент, 3.141, 7.12, 7.113, 26.60
 базисная ставка, 6.163
 беспроцентные ссуды, 7.54
 векселя, 17.264
 возникающий в связи с индексацией, 11.70
 выплачиваемый центральным банком, 22.153
 депозиты и ссуды, 17.249
 долговые ценные бумаги, 17.259
 затраты в неявной форме, 7.13
 индексируемые ценные бумаги, 17.274
 кредитные карты, 17.253
 на налоги, не выплаченные в срок, 7.86, 8.60
 на прочую дебиторскую и кредиторскую задолженность, 13.84
 номинальный, 7.120
 облигации с нулевым купоном, 17.270
 облигации, 17.268, 17.273
 платеж, срок которого наступил, 7.114
 реальный, 7.120
 соглашения о продаже ценных бумаг с последующим выкупом, 17.254
 СПЗ, 17.246
 счета неаллокированного золота, 17.245
 процент в определении СНС, 6.164, 7.116, 8.24, 9.62, 13.62, 17.250
 процент ответов на вопросник, 19.76
 процентные расходы в неявной форме, 7.15
 субсидия в неявной форме, 7.122
 процентные свопы, 11.121
 прочая дебиторская и кредиторская задолженность, 3.174, 11.73, 11.127, 17.294, 17.296, 17.351, 22.93
 процент, срок выплаты которого наступил, 13.84
 холдинговые прибыли и убытки, 12.119
 прочие текущие налоги, 8.64
 прочие текущие трансферты, 8.129
 прощение долга по взаимному согласию, 10.210
 прямое влияние на изменение спроса, 28.39
 прямое страхование, 6.180, 8.115, 17.2, 26.69
 прямой инвестор, 21.34, 26.81
 прямой страховщик, 8.122, 17.57
 прямые затраты времени, 19.51
 прямые инвестиции, 21.41, 21.42, 26.87
 определение, 26.84
 прямые инвестиции в страну, 26.89
 прямые инвестиции за границу, 26.89
 прямые инвестиции из страны, 26.89
 прямые инвестиции из-за границы, 26.89

прямые иностранные инвестиции, 11.129, 13.95, 21.20, 21.32, 27.21

прямые налоги, 7.75, 8.52
 прямые субсидии, 7.103
 публикация деталей, 18.2
 путешествующие, 29.91

Р

работа, 19.61, 19.78, 25.79
 вакансии на работы, 19.31
 определение, 19.30
 пять категорий MOT, 25.57
 работник по найму
 временно не работающий, 19.23
 иностранного государственного учреждения, 19.33
 определение, 19.20
 отличие от самостоятельно занятого лица, 7.28
 работники младше возрастного предела, 19.34
 работники на общественных началах, 7.41, 19.27
 работники с ограниченными физическими возможностями, 19.21
 рабочая сила, 6.31
 определение, 19.17
 рабочее время, определение, 19.50
 разведка и оценка запасов полезных ископаемых, 6.231, 10.106
 разделение, 21.23
 разделение корпораций, 21.23
 разделение труда, 6.10, 6.22
 разделенные ценные бумаги, 11.69
 различие в качестве, 9.77, 12.23
 в индексах цен, 15.64
 различие между выпуском и результатом, проблемы измерения, 15.121
 различие между потреблением и инвестициями, 1.52
 различие между расходами и приобретением, 9.31
 различие между рыночными и нерыночными производителями, 9.108
 различие между текущими и капитальными трансфертами, 10.201
 различие между товарами длительного и недлительного пользования, 9.42
 различие между товарами и услугами, 26.51
 различные виды товаров или услуг, 15.65
 размер выборки, 19.76
 размер как критерий для неформального сектора, 25.32
 размещение ценных бумаг, 6.157
 разработка экономической политики, 1.1, 1.10
 разрешение, 9.70, 17.297
 на занятие определенными видами деятельности, 17.299, 17.349
 на использование природных ресурсов
 определение 10.191
 на занятие определенными видами деятельности, 17.299, 17.349

- выдаваемое не органами государственного управления 17.361
- выдаваемое органами государственного управления 17.358
- определение 10.192
- предоставление, 17.363
- разрешения на выпуск отходов, 17.363
- разрешения, предоставленные органами государственного управления, 22.88
- располагаемый доход, 2.97, 8.2, 8.10, 8.20, 9.7, 16.14
- распределение богатства, 24.77
- распределение доходов, 1.14
 - третичное, 2.99
- распределение и перераспределение дохода, 2.90
- распределение отдельных лиц по группам домашних хозяйств, 28.82
- распределение расходов, 14.16
- распределенные прибыли, 7.127
- распределенный доход корпораций, 7.25
- расходование богатства после выхода на пенсию, 24.78
- расходы в определении СГФ, 22.70
 - экспериментирование, 29.8
- расходы на здравоохранение, 29.50
- расходы на индивидуальное потребление, 14.97
- расходы на коллективное потребление, 14.97
- расходы на конечное потребление, 2.103, 9.6
 - классификация, 9.108
 - корпораций, 9.11
 - НКОДХ, 9.115, 15.142
 - оплата услуг программам социального страхования, 17.159
 - органов государственного управления, 9.85, 15.142
 - органов государственного управления, исчисление, 9.90
 - предприятий, 8.18
- расходы на охрану окружающей среды, 29.12, 29.85, 29.119
 - определение, 17.129
 - пенсионная программа с определенной величиной пособий, 7.59, 7.147, 7.149, 13.78, 17.144
 - условный фонд, 17.131
- расходы на потребление, 1.76
 - в натуральном выражении, 24.65
 - время регистрации, 9.72
 - индивидуальное, 14.97
 - коллективное, 14.97
 - НКОДХ, 9.105, 14.95
 - оценка, 9.74
- расходы на товары и услуги, 9.32
 - время регистрации, 9.33
- расходы на финансовые услуги, 9.61
- расходы на хранение, 6.149
- расходы органов государственного управления на рыночные товары и услуги, 9.89
- расходы туристов, 24.66
- расходы, в показателях объемов, 18.25
- расхождения, 18.2, 18.15
 - чистое кредитование или чистое заимствование, 18.20
- расширенное потребление, 9.17
- реальная покупательская способность, 15.181
- реальные холдинговые прибыли, 1.69, 2.119, 3.142, 8.25, 12.76, 12.89, 16.34
 - трактовка как дохода, 12.92
- реальный валовой внутренний доход, 15.188
- реальный доход, 15.182
- реальный национальный доход, 19.14
- региональные единицы, 18.47
- региональные органы государственного управления, 4.30, 4.118
 - подсектор, 4.140
- региональные счета, 18.2, 18.6, 18.45, 19.69, 25.46
- региональный подход к исчислению ППС, 15.221
- регистрация в качестве юридического лица, 25.21
- регистрация НДС на валовой и чистой основе, 6.59
- регистрация платежей на момент наступления их срока, 3.165
- регистрация производственных единиц, 25.20
- регистры предприятий, 21.8
- регулирующие, управляющие и учетные требования, 12.41
- регулярные кражи, 6.46
- резервные активы, 11.45, 26.74, 26.75, 26.82
 - определение, 26.95
- резервные депозиты, 7.122
- резервы, 3.41, 11.23, 21.65, 17.15, 7.129
 - для бонусов и скидок, 13.77
 - на покрытие безнадежных долгов, 10.211
 - по стандартизированным гарантиям, 17.233
- резервы по непensionным пособиям, 17.99
- резервы по страхованию с прибылью, 17.17
- резидент, 2.19, 19.10
- резидентская единица специального назначения, 22.52
- резидентство, 1.48, 4.1, 19.6, 19.11, 19.67, 19.81
 - домашних хозяйств, 26.37
 - ограниченное одной экономической территорией, 4.13
 - корпораций, 4.15
 - недвижимые сооружения, 4.15
 - отдельных лиц, 4.15
 - собственников земли, 4.15
 - аренда, 4.15
 - единиц специального назначения, 4.15
 - предприятий, занимающихся добычей полезных ископаемых, 4.15
 - некорпорированных предприятий, 4.15
 - определение, 4.10, 26.36
 - РПБ-6, 4.15, 26.24
- результат, 15.120
- реинвестирование доходов, 11.92, 21.40, 26.88
- реинвестирование процента, ценные бумаги, 17.282
- реинвестированные доходы, 7.23, 13.90, 26.63, 26.88
 - отрицательные, 26.64
 - предприятия прямого иностранного инвестирования, 17.285
 - прямые иностранные инвестиции, 2.24
- религиозные общины, 4.167, 23.19

религиозные учреждения, 4.167
 ремонт и техническое обслуживание
 отличие текущего от капитального, 10.45
 потребительских товаров длительного пользования, 9.69
 сделай это сам, 6.36
 ремонт и техническое обслуживание собственными силами, 6.36
 ремонт, см. также техническое обслуживание
 рента, 7.17, 7.107, 7.109, 7.154
 аренда земли, рассматриваемая как продажа, 17.327
 за землю, 7.13, 7.155
 после уплаты налога, 7.157
 уплачиваемая нерезидентом, 26.59
 рента за природные ресурсы, 13.50, 29.112
 рента после уплаты налогов, 7.157
 репо, 11.74
 обратное, 11.74
 репрезентативность, 15.204
 реструктуризация корпораций, 12.66
 ресурсы, 1.14, 2.43
 ресурсы в ценах покупателей, 14.44
 ресурсы деревьев, сельскохозяйственных культур и насаждений, приносящих продукцию на регулярной основе, 10.95
 ресурсы животных, приносящих продукты на постоянной основе, 10.92
 ресурсы окружающей среды
 исключение из границ активов в СНС, 3.49
 ресурсы полезных ископаемых, 10.179, 17.340
 в собственности резидентов, 17.341
 извлечение, 17.342
 истощение, 17.343
 ретроцессия, 17.10
 реэкспорт, 26.54
 риск, 3.23, 3.27, 10.5, 11.112, 17.1, 17.7, 17.300
 в течение времени, 3.24
 риски и выгоды, 2.47, 28.15
 риски с истекшим сроком страхования, 17.25
 рост объема ВВП, 1.26
 ростовщики 6.165, 9.62, 17.251
 определение, 4.113
 роялти, 7.110, 7.160
 РПБ-6, 16.28, 29.86
 РСГФ-2001, 22.96, 29.86
 руководства по индексам цен, 15.3
 «Руководство по денежно-кредитной и финансовой статистике», 27.4, 27.7, 27.12, 29.86
 «Руководство по статистике внешнего долга», 26.104
 рукописи, 10.115
 ручной инструмент, 10.82
 рыба, 17.333
 рыболовство
 квота, 17.334
 лицензия на рекреационное рыболовство, 17.336
 рынки форвардных контрактов, 11.112

рыночное производство, неформальное, и особенность использования в СНС, 25.51, 25.65
 рыночные цены, 2.59, 3.119, 6.60, 6.68
 рыночный выпуск
 компоненты, 6.99
 определение, 6.99
 предоставленный по номинальной стоимости, 6.131
 рыночный производитель, 2.40, 4.25, 9.85, 14.32, 22.28
 определение, 6.133
 ряды с измененной базой сравнения, 15.60

С

сальдо первичных доходов, 2.93, 7.18, 7.25, 8.10, 16.10, 16.29, 26.70, 28.73
 сальдо по внешнему счету первичных доходов, 26.70
 сальдо по внешнему счету товаров и услуг, 26.6
 сальдо по текущим внешним операциям, 16.18, 16.29, 26.6, 26.70
 сальдо товаров, услуг и первичных доходов, 26.70
 самостоятельно занятые лица, 7.30, 7.33, 19.26, 19.28, 19.79
 определение, 19.25
 работодатели, 7.33
 самостоятельно занятые без наемного труда, 7.33
 самостоятельно занятый, 7.30
 спутниковые счета здравоохранения, 29.128
 спутниковый счет, 1.55, 1.73, 2.155, 2.164, 2.168, 3.95, 29.4, 29.31
 внешний, 29.85
 внутренний, 29.85
 вспомогательные виды деятельности, 5.45
 домашние услуги, 24.62
 НКО, 23.12
 туризм, 24.66
 услуги домашних хозяйств, 9.44, 24.83
 сберегательные депозиты, 11.59
 сбережение, 2.83, 2.106, 9.9, 9.26, 10.18, 11.1
 связь между текущими счетами и счетами накопления, 9.28
 сбор налогов от имени другого органа государственного управления, 3.70
 своевременность, 18.3, 18.12
 свопы, 7.115, 11.114, 11.121
 золотые, 11.73, 11.77
 процентные, 11.121
 священнослужители, 19.21
 сезонность, 18.37
 сезонные рабочие, 19.18, 19.32, 19.33
 сезонные фрукты и овощи, 15.66
 сектор государственного управления, 4.30
 подсекторы, 22.39
 состав по типу единиц, 4.127
 сектор домашних хозяйств, 2.161, 4.32
 проблемы выделения подсекторов, 24.10
 сектор, неформальный и отличие в использовании этого определения в СНС, 25.47
 секторы, финансовая статистика, 27.18

- секьюритизация, перевод в ценные бумаги, 11.67, 22.131
активов, 22.4
потоков будущих доходов, 22.131
продажа актива, 22.133
- сельскохозяйственная деятельность, 25.46
сельскохозяйственное производство, 25.72
сельскохозяйственные продукты для собственного использования — оценка, 6.124
- симметричные матрицы «затраты-выпуск», 28.7
«Система счетов здравоохранения» (ССЗ), 29.128
системы вооружения, 6.232, 10.82
СИФ, 3.149, 14.70
- скорректированные страховые возмещения, 6.189, 17.21
скорректированный располагаемый доход, 2.100, 8.32, 8.144, 9.7
- слияние, 21.16, 21.20, 21.21, 22.148
службы занятости, 19.21
случайное повреждение, 6.147, 6.243
смежные (связанные) продукты, 29.59
смешанные методы перехода к таблицам «затраты-выпуск», 28.64
смешанные обследования домашних хозяйств и предприятий, 25.87
смешанный доход, 6.126, 7.9, 7.17, 7.30, 16.7, 19.25, 20.49, 28.29
СМСБУ, 13.83, 17.386
снижение стоимости, 1.60, 2.142, 6.240, 6.247, 6.249, 12.40, 20.32
снижение стоимости запасов полезных ископаемых, 20.48
собственник земли, 9.67
собственники корпораций и квазикорпораций, 19.21
собственники корпораций как наемные работники, 7.30
собственность, 2.46, 3.27
корпораций, включенных в листинг, 4.68
органов государственного управления, 3.22, 3.28
от имени общества, 10.7
собственность нескольких лиц, 17.298
собственные средства, 6.189, 7.12, 7.129, 17.75
стоимость, 13.89
- Совет по международным стандартам бухгалтерского учета (СМСБУ), 1.70, 21.60
Совет по международным стандартам бухгалтерского учета в государственном секторе (СМСБУГС), 21.66, 22.13
- совместное предприятие, 17.347
определение, 22.56
- совмещение за один квартал, 15.46
согласованность, 2.14, 2.160
в СНС, 1.1
время регистрации, 3.16
классификация, 3.16
между различными статистическими системами, 1.58
оценка, 3.16
центральной концептуальной основы, 2.2
четверичная система записей в счетах, 3.16
- соглашение о продаже ценных бумаг с обратным выкупом, 11.59, 11.73
соглашения о будущей процентной ставке, 7.115, 11.121
- сокращение запасов материальных оборотных средств, пересмотренные оценки, 12.50
сопоставимость, 15.204
сопутствующие продукты, 5.49, 28.46
состав домашнего хозяйства, 24.35
сотрудники научных баз, 19.32, 19.33
социальная помощь, 8.5, 8.66, 9.20, 17.83
отличие от социального обеспечения, 8.92
пособия в денежной форме, 8.110
социальная экономика, 23.15
социальное обеспечение, 4.124, 6.202, 7.42, 8.5, 8.37, 8.72, 8.76, 8.77, 9.20, 17.82, 17.90, 17.124
нет условно исчисленных отчислений, 7.63
отражение, 17.125
отчисления домашними хозяйствами, 17.102
отчисления, 3.63
пособия в денежной форме, 8.108, 17.102
права на пособия по социальному обеспечению, 17.191
программы для группы работодателей, 17.93
финансируемое из текущих поступлений, 17.121
социальные пособия, 7.99, 8.4, 8.17, 8.87, 8.94, 8.132, 17.79
выплаты в натуральной форме, 8.103
рассматриваемые как выплаты в денежной форме, 8.102
социальное обеспечение, социальная помощь или социальные трансферты в натуральной форме, 17.81
социальные пособия по программам, связанным с занятостью, кроме пенсий, 17.114
социальные трансферты в натуральной форме, 2.95, 3.83, 8.5, 8.103, 8.141, 9.1, 9.16, 9.37, 9.81, 9.103, 9.110, 10.148, 17.84, 23.32, 23.33, 23.36, 24.63, 29.13
выплачиваемые нерезидентам, 8.145, 9.16, 9.120
социальные, культурные, развлекательные и спортивные клубы, 4.167
- союзы, предпринимательские и профессиональные ассоциации, 23.19
- спекуляция, 6.145, 11.112
специализация производства, 6.10
специализированные агентства органов государственного управления, 5.43
специалисты в области государственных финансов, 22.7
СПЗ, 7.113, 26.103
определение, 11.47
холдинговые прибыли и убытки, 12.104
списание, 12.40
списание финансовых инструментов, 3.152
спортивные клубы, 23.19
спортсмены, контракты, 17.368
справедливая стоимость, 3.157, 21.58
справочные статьи, 11.22
неработающие ссуды, 13.67
потребительские товары длительного пользования, 13.39
прямые иностранные инвестиции, 13.95, 27.21
таблица ресурсов и использования, 14.121
финансовый счет, 11.129
среднегодовые цены, 20.34
средний срок службы, 6.253

- средняя цена
 акций и акций или паев инвестиционных фондов, 6.173
 иностранной валюты, 6.174
 ценных бумаг, 6.171
- средства к существованию
 деятельность, 4.21, 24.1
 доход, 18.62
 сельское хозяйство, 1.41, 24.47
 фермеры, 9.59
 экономика, 18.59
- срок платежа, 12.40, 27.20
- срочные депозиты, 11.59
- ссуда с фиксированным процентом, 6.167
- ссудный капитал, 7.128
- ссуды, 11.72, 27.32
 беспроцентные, 7.54
 дополнительное подразделение, 11.79
 обращающиеся, 11.65
 связанные с финансовым лизингом, 17.304
- ссуды и депозиты, номинированные в отечественной валюте
 холдинговые прибыли, 17.237
- ссуды по кредитным картам, 11.67
- ссуды с погашением в рассрочку, 11.73
- стабилизационный резерв, 6.189, 6.190, 17.23
- стабильность операций органов государственного
 управления, 22.79
- ставка дисконтирования, 20.27
- стадия экономического развития, 1.4
- стандартизированные описания продуктов, 15.202
- «Статистика государственных доходов», публикация ОЭСР,
 22.96
- «Статистика зарубежных аффилированных предприятий
 (СЗАП), 21.48, 26.90
- «Статистика международной торговли товарами» (СМТТ),
 26.52
- статистика рабочей силы, 1.42
 обследование рабочей силы, 25.83
- статистические обследования, охват, 25.23
- статистическое расхождение, 11.128, 22.77
- стихийное бедствие, 1.47, 1.69, 2.23, 2.30, 2.109, 4.169, 6.244,
 8.22, 8.25, 8.111, 8.128, 8.140, 12.9, 22.101, 23.40
- стоимость в бухгалтерских счетах, 3.157
- стоимость услуг капитала, 20.28
- стоимость услуг лица, выполняющего аналогичную
 работу, 29.150
- страна, выполняющая роль моста, ПМС, 15.222
- страхование, 16.12, 17.1, 27.34
 выпуск как сумма затрат, 17.29
 как форма перераспределения, 6.176
 оплата услуги, 9.64
 отражение на валовой основе, 17.58
 платеж за услугу, 8.23
 по направлениям деятельности, 9.64
 предоставленное остальному миру, 17.43
 страховая премия, 6.184
 регулирование после стихийного бедствия, 10.212
 услуги, 22.71
- страхование жизни, 6.178, 8.36, 8.74
 определение, 17.6
 отличие от страхования, кроме страхования жизни,
 17.51
 как форма сбережения, 17.7
 финансовые операции, 17.8
- страхование жизни с прибылью, 17.6
- страхование и услуги пенсионных фондов, 4.29
- страхование на срок, 17.6
- страхование кроме страхования жизни, 6.176, 6.177, 6.35, 8.74
 определение, 17.6
 полисы, 8.117
 страховые возмещения, 8.118
- страховая премия, 17.1
 страхование, 6.184
- страховые возмещения, 17.1
 определение, 6.187, 17.5
 перестрахование, 17.64
 подлежащие выплате, 17.5
 страхование, (кроме страхования жизни), 17.47
- страховые возмещения, рассматриваемые как
 капитальный трансферт
 страхование (кроме страхования жизни), 17.47
- страховые корпорации, 4.115, 11.103
- страховые премии и возмещения, 8.27
- страховые технические резервы, 6.188
- строительные проекты, нерезиденты, 4.48
- строительство, 14.27
 в РПБ-6, 26.57
- строительство дорог, 22.20
- студенты, 19.21, 19.32
 статус занятости, 7.32
 резидентство, 26.38
- субподрядная деятельность, 28.14
- субсидии, 7.98, 7.135, 22.138
 в неявной форме, 7.122
 государственным корпорациям и квазикорпорациям,
 7.105
 для сокращения загрязнения, 7.106
 как следствие множественных обменных курсов, 7.103
 на продукты, 14.5, 14.133, 16.7
 на продукты, используемые в отечественной экономике,
 7.105
 на производство и импорт, 7.2
 на фонд заработной платы или рабочую силу, 7.106
 отличие от вливания капитала, 11.91
 отличие от социальных пособий, 8.98
 потребительские, 7.99
 потребление, 29.69
 расширение концепции, 29.41
- субсидированная парковка автомобилей, 7.51
- сумма затрат, 6.125, 6.191
 выпуск страхования, 17.29
- существующие активы, 14.107
- существующие основные фонды, 10.36, 10.38

существующий товар, 9.49, 14.102
 продажи, 10.39
 схемы таможенных тарифов, 7.93
 сцепление индексов, 15.37, 15.97
 в квартальных счетах, 18.43
 сезонных данных, 15.44
 счет актива, 13.1, 13.8, 29.116
 счет внешних операций, 1.2
 счет вторичного распределения доходов, 2.95, 16.12, 26.24, 28.73
 счет вторичных доходов, 26.46, 26.66
 счет других изменений в объеме активов, 1.20, 2.114, 6.243, 6.244, 10.1, 12.3, 12.8, 14.106, 16.33, 26.9
 лицензии, 17.352
 связь с балансами активов и пассивов, 12.72
 счет использования дохода, 2.101, 26.14, 28.71
 счет использования располагаемого дохода, 2.101, 9.7, 16.15
 счет образования дохода, 7.3, 14.86, 14.120, 14.160, 16.7
 счет операций с капиталом, 1.20, 2.110, 8.25, 10.1, 16.18, 16.33, 28.71
 счет остального мира, 2.130, 16.28, 28.71
 счет первичного распределения доходов, 1.17, 2.91
 счет первичных доходов, 26.46, 26.58, 26.70
 счет переоценки, 1.20, 2.115, 2.117, 3.100, 10.1, 12.3, 16.33, 26.9
 лицензии, 17.352
 счет перераспределения доходов в натуральной форме, 2.95, 8.30, 8.144, 9.7, 9.95, 16.16
 счет предпринимательского дохода, 7.13, 7.22
 счет производства, 1.17, 2.86, 7.3, 14.86, 16.6, 28.71
 для институционального сектора, 28.25
 для институциональной единицы и сектора или заведения и отрасли, 6.70
 счет распределения других первичных доходов, 7.22
 счет распределения первичных доходов, 2.92, 7.16, 7.22, 11.90, 16.8, 26.4, 28.72
 счет скорректированного располагаемого дохода, 2.101, 9.7, 9.95, 16.16
 счет Т-образной формы, 16.3
 счет товаров и услуг, 2.134, 14.1, 15.1, 16.23, 18.22, 26.46, 28.4
 определение, 14.10, 16.27
 счета аллокированного золота, 11.45, 17.240
 счета других изменений в активах, 3.100, 8.25, 12.3
 счета других изменений в финансовых активах и обязательствах, 26.12
 счета за период меньше года, 18.33
 счета накопления, 1.20, 2.84, 2.107, 3.2
 счета неаллокированного золота, 11.45, 11.60, 17.240, 17.244
 счета неаллокированных и аллокированных драгоценных металлов, кроме золота, 11.61
 счета охраны окружающей среды, 29.114
 счета показателей объемов, 18.2, 18.63
 счета показателей труда, 28.83
 счета, взаимосвязь, 1.14
 сырье и материалы, 10.131, 14.110
 СЭЭС, 3.95, 10.178, 10.183, 20.48, 29.88, 29.103
 ключевые показатели, 29.104
 цели, 29.103

Т

таблица использования, 14.84
 основные цены, 14.44, 14.123, 14.164, 28.67
 только импорт, 14.165
 цены покупателей, определение, 14.13
 таблица ресурсов в ценах покупателей
 определение, 14.13
 таблицы «затраты-выпуск», 1.24, 6.1, 14.15, 28.32
 таблицы ресурсов и использования, 1.24, 2.76, 2.148, 6.1, 14.3, 18.17, 18.23, 25.49, 28.1, 29.21
 в постоянных ценах, 14.136, 15.110
 как инструмент проверки согласованности данных, 14.16
 согласованность цен в пределах таблицы, 18.23
 одновременное составление в текущих и постоянных ценах, 18.30
 таможенные декларации, 7.84
 таможенные союзы, 26.109
 текущее техническое обслуживание и ремонт, 6.228
 текущие налоги на доходы, имущество и т. д., 7.2, 8.15, 8.27, 16.12
 текущие налоги на землю, здания или другие сооружения, 7.97
 текущие налоги на капитал, 8.63
 текущие потери, 6.109, 6.147, 6.148
 из материальных оборотных средств, 10.130, 12.98
 текущие счета, 2.83
 текущие трансферты, 2.95, 3.60, 8.1, 8.10, 8.39, 15.194, 16.12, 18.65, 26.66
 в рамках сектора государственного управления, определение, 8.126
 в связи с деятельностью центрального банка, 6.155
 единицам НКВДХ, 8.132
 между домашними хозяйствами, 8.133
 пенсии, рассматриваемые как трансферт, 9.21
 текущие трансферты в денежной форме, 8.42
 текущие трансферты в рамках международного сотрудничества, 8.27, 8.128, 26.66
 темп инфляции, 1.26
 темп роста, 18.21, 18.63, 19.12
 темп роста на душу населения, 19.12
 теневая экономика, 19.35, 25.30
 территориальные анклав, 4.11, 26.26, 26.43
 технические резервы, 6.188, 6.190, 6.194
 определение, 11.105
 технический прогресс, 6.142, 12.96
 техническое обслуживание, 6.228, 24.35
 отличие от валового накопления основного капитала, 6.226
 производимое квартиросъемщиком, 9.66
 производимое собственником, 9.67
 техническое обслуживание домашнего хозяйства, затраты труда, 9.67
 технологические коэффициенты, 28.42
 технологический подход, 28.48
 технологический процесс производства, 14.37

технология, 28.63
технология производства, 5.2, 5.16, 6.238
типичные продукты, 29.59, 29.62
 в здравоохранении, 29.140
товарное золото, 17.241
 торговая наценка, 17.242
товарные фьючерсы, 11.114
товары
 определение, 6.15
 стоимость на таможенной границе, 26.19
товары длительного пользования, 9.42
 различие между накоплением и потреблением, 10.41
товары длительного пользования военного назначения, 6.232
товары для перепродажи, 10.145, 14.110
 определение, 10.145
товары и услуги — синоним продуктов, 2.36
товары и услуги индивидуального потребления, 9.3
товары и услуги, необходимые для работы, 9.52
товары и услуги, поставленные в различные местности, 15.66
товары, направленные за границу для переработки, 2.48, 14.37, 14.62, 26.50, 26.53, 28.21
 транспортные расходы, 14.75
товары, нелегально поступающие на территорию страны и покидающие ее, 26.53
товары, перепродаваемые за границей, 14.62
товары, посланные на консигнацию, 26.20, 26.53
товары, приобретаемые в портах транспортными компаниями, 26.53
товары, произведенные для собственного использования, 9.75
товары, произведенные домашними хозяйствами, 6.115
товары, частично используемые для производственных целей и частично для личных целей, 9.60
тождество, связывающее балансы активов и пассивов, операции, другие изменения в объеме активов и номинальные холдинговые прибыли, 12.82
тождество, связывающее начальный и заключительный балансы активов и пассивов, 16.32
токсичные выбросы, 12.46
торговая и транспортная наценка, 3.145, 14.5, 14.50, 14.54, 14.130, 14.158, 28.9
 определение, 6.146
 показатели объема, 14.147
 предоставленные резидентами и нерезидентами, 14.52
 см. также транспорт
торговля ценными бумагами, 12.67
торговые ассоциации, 8.132
торговые наценки, 14.47
торговые палаты, 8.132
торговые прибыли, 1.26, 15.188
 от изменений в условиях торговли, 15.185
торговый кредит, 11.13, 11.126, 17.294, 27.35
точность, 18.3, 18.12
транзитивность, 15.211
транзитные средства, 21.41

транспорт, 6.141, 20.60
 для импортных товаров, предоставленный резидентами, 14.72
 как ключевой сектор, 29.35
транспортировка и страхование, 3.150, 26.52
транспортное оборудование, 10.82, 10.84
транспортные расходы, 3.145, 3.146, 3.147, 6.49, 6.148
 международные, 14.61
трансферт, 3.58, 8.10, 22.17
 в натуральной форме между домашними хозяйствами, 24.64
 в натуральной форме, 1.36, 3.77, 3.82
 влияние классификации на сбережение, 10.203
 отличие текущего от капитального, 8.38
 отражение, 8.41
 перераспределение доходов, 24.2
трансфертное ценообразование, 3.131, 3.143, 21.50
трансформация ликвидности, 6.158, 17.228
трастовый счет, используемый в случае аннулирования, 12.42
трасты, 11.88
требование заимствования государственного сектора, 22.169
требования к МВФ, 11.59, 11.73
требования по программам стандартизированных гарантий, 17.220
третичное распределение дохода, 2.99
три метода измерения ВВП, 18.14, 18.56,
три типа экономической деятельности, 3.19, 4.17
труд, 19.1
труд в некорпорированных предприятиях, 24.8
труд на общественных началах, 19.37, 23.34, 23.42, 29.85, 2.156
 оценка, 29.160
туризм, 2.166, 29.92
 агрегаты, 29.100
 въездной туризм, 29.92
 выездной туризм, 29.92
 ключевой сектор, 29.37
 отрасли, 29.90
 определение, 29.98
 потребление, 29.90
 определение и охват, 29.95
 расходы, 29.94
 спутниковый счет, 24.66, 29.85, 28.89, 29.99
 смежные (связанные) продукты, 29.97
 типичные продукты, 29.97

У

убытки государственных торговых организаций, 7.103, 7.105
улучшения земли, 10.44
улучшения существующих основных фондов, 10.43
университеты, 23.27
упорядочение операций и переклассификации, 12.68
управление рисками, 11.112, 17.67

управление финансовыми рисками, 6.158, 17.228
 управляющие корпораций, 19.24
 упущенная выгода, 1.65, 29.150
 денег, 20.32
 капитала, 7.13
 ураганы, 12.46
 уровень жизни, 19.3, 9.17
 условия занятости, 25.27
 условия торговли, 2.146, 15.5, 15.185
 определение, 15.187
 условия торговли, исчисление по методу Гири, 15.191
 условная резидентская единица, 4.49, 10.40, 10.170, 11.93, 24.56, 26.33
 условно исчисленные
 арендная плата за жилищные услуги, предоставляемые собственниками жилищ для собственного потребления, 24.22
 налоги и субсидии, 8.55
 операции, 1.36
 отчисления на социальное страхование, 17.104
 потоки доходов от собственности, 8.23
 расходы, 9.48
 условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование, 8.84, 17.146
 условное обязательство, 2.29, 3.40, 3.184, 11.23, 21.65, 29.49
 условные активы, 11.22, 11.24
 условные будущие выгоды, 8.34
 услуги
 критерий третьей стороны, 6.16, 29.146
 определение, 6.17
 услуги внутри домашних хозяйств, 29.44
 услуги для собственного потребления в рамках домашнего хозяйства, 9.54
 услуги здравоохранения, 4.119, 22.20
 услуги капитала, 6.245, 7.13, 14.157, 18.67, 20.1, 20.51
 как проверка качества данных, 20.29
 услуги коллективного потребления, 9.4
 услуги мониторинга, 6.157
 услуги образования, 4.119, 22.20
 услуги по надзору, 6.151, 6.153
 услуги по обмену, 6.17, 6.21, 14.126
 услуги розничной и оптовой торговли, 14.27
 услуги торговли и транспорта, 14.9
 услуги транспорта, 14.27, 15.166, *см. также* торгово-транспортные наценки
 услуги, влияющие на изменение условий, состояния, 6.17, 6.18
 услуги, связанные с проведением денежно-кредитной политики, 6.151
 установление базисного периода
 ряды квартальных показателей, 15.48
 устойчивое использование природных ресурсов
 лес, 17.330
 УФПИК, 3.67, 3.141, 6.163, 8.24, 11.56, 15.114, 17.239, 17.304, 17.309, 22.71, 24.58, 26.60
 уход за ребенком, 7.51
 ухудшение качества активов, 12.94

участие в капитале, 11.84
 учет на кассовой основе, 2.56, 3.164
 учет по первоначальной стоимости, 1.60, 1.65, 3.157, 6.107, 6.240, 6.248, 6.249, 7.24
 ущерб от ветра, 12.46

Ф

фактически отработанные часы, 19.42, 19.51
 фактические отчисления домашних хозяйств на социальное страхование
 определение, 8.85
 фактические отчисления работодателей на социальное страхование, 8.83, 17.114
 фактические страховые премии, 17.14, 17.35
 определение, 6.186, 174
 фактическое потребление, 1.76
 государственного управления, 9.103, 9.117
 домашних хозяйств, 2.104, 9.116
 НКОДХ, 9.111, 9.118
 фактор дисконтирования, 17.69, 20.27, 24.79
 фермер-арендатор, 20.45
 фермы по разведению рыбы, 10.76
 физическая деградация, 12.52
 филиал, 4.13, 4.43, 11.88
 определение РПБ-6, 26.30
 осуществляет производство в течение года или более, 26.30
 подпадает под действие системы налогообложения доходов в стране, где он находится, 26.30
 существует полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов, 26.30
 характеристики, 4.47
 фильмы, 10.115
 финансирование трансфертов, 29.81
 финансовая деятельность
 вторичная, 4.95
 финансовая нестабильность, 17.212, 21.52
 финансовая статистика, 27.18
 охват, 27.6
 финансовое посредничество, 4.29, 6.151, 6.157
 определение, 17.228
 финансовое регулирование, 6.190
 финансовое требование, 11.4
 определение, 3.35, 11.7
 время регистрации, 11.37
 финансовые активы и обязательства, трансформация рисков, 3.29
 финансовые инструменты, 11.27
 классификация, 11.29
 являющиеся источником дивидендов, 17.236
 являющиеся источником инвестиционного дохода, 17.236
 являющиеся источником процентов, 17.236
 финансовые корпорации, 1.10, 2.17, 4.19, 17.226, 28.27
 определение, 4.98
 отличие от финансовых учреждений, 17.227
 подсекторы в соответствии с контролем, 4.103

подсекторы в соответствии с типом деятельности, 4.102
 типы единиц, 4.98
 финансовые обязательства, 3.20
 финансовые посредники, 1.21, 4.98, 4.101, 11.18, 17.227
 финансовые потоки, 11.56, 11.95, 27.9, 27.23
 анализ, 17.252
 использование, 27.37
 матрица, 2.150
 финансовые услуги, 3.67, 4.29, 14.29
 не являющиеся частью стоимости какого-либо
 финансового актива, 17.234
 финансовый актив, 1.46, 2.35, 3.37
 определение, 3.36, 11.8
 создание, 11.15
 финансовый инструмент, 11.27
 финансовый лизинг, 2.47, 3.66, 6.168, 6.239, 9.73, 10.56, 10.57,
 10.82, 11.73, 17.345, 20.38, 20.67, 21.51, 22.163
 определение, 17.304
 финансовый счет, 1.20, 2.112, 10.1, 11.1, 16.21, 16.33, 26.8,
 26.73, 27.24
 отсутствие балансирующей статьи, 11.1
 фискальная деятельность единиц специального
 назначения, 22.54
 фискальные операции, 22.3
 флот, 3.173, 11.39
 ФОБ, 3.149, 14.70, 26.52
 фонды, 23.19
 фонды денежного рынка, 11.97
 определение, 4.107, 11.99
 фонды социального обеспечения, 4.20, 4.30, 4.118, 22.21
 отличие от программ социального обеспечения, 4.125
 форвардный контракт
 валютный, 11.121
 определение, 11.120
 формальная связь с работой, 19.23
 формат вопросника, 25.81
 фруктовые сады, 10.96
 функции выживания, 6.253
 функциональная классификация, 2.154, 29.2, 29.9
 функциональная классификация финансовых операций,
 26.48
 функциональные категории, 26.73, 27.21
 цели, 26.74
 функционирование финансовой системы, 27.37
 функция, 2.42
 фургоны, 10.83
 фьючерсы, 11.114

Х

характеристики
 вспомогательных видов деятельности, 5.36
 институциональной единицы, 1.9
 производственных видов деятельности, 5.5
 характерные капитальные трансферты, 29.68
 характерные продукты, 29.61
 характерные текущие трансферты, 29.68

хеджирование, 11.112
 холдинговая компания, 4.54, 21.41, 22.49, 22.140
 холдинговые прибыли, 2.30, 3.105, 3.153, 11.98, 12.79, 17.18,
 17.134, 17.238, 21.65
 исключены из стоимости выпуска, 6.107
 как часть дохода, 29.43
 нейтральные, 16.34
 нереализованные, 12.80, 16.36
 номинальные, 16.34
 реализованные, 12.80, 16.36
 холдинговые убытки, см. холдинговые прибыли
 хранение, 6.105, 6.142, 6.149, 10.120, 12.97, 24.47
 отличие от холдинговой прибыли, 6.142
 см. также приложение к главе 6

Ц

цель, 2.42
 цена
 базовая, 11.111
 определение, 15.11
 цена исполнения, 11.117, 11.120, 17.385
 ОПАР, 11.125
 цена использования, 17.385
 цена опциона, 11.117
 цена сделки «на расстоянии вытянутой руки», 21.50
 цена товара, 11.70
 цена у ворот фермы, 3.124, 6.124, 24.48
 ценности, 3.43, 6.214, 9.57, 10.13, 10.133, 10.149, 11.45, 12.13,
 14.112, 15.159
 холдинговые прибыли и убытки, 12.100
 ценные бумаги, 11.18, 11.33, 11.73
 реинвестирование процента, 17.282
 ценные бумаги, краткосрочные, 11.71
 ценные бумаги, обеспеченные активами, 11.64, 11.67
 центр преобладающего экономического интереса, 1.48,
 2.19, 4.10, 19.10
 центр принятия решений, 2.16
 центральные органы государственного управления, 4.30,
 4.118
 как подсектор, 4.134
 центральный банк, 7.122, 22.150
 валютного союза, 4.176
 дивиденды, 22.152
 исключительные платежи, 22.152
 как финансовое учреждение, 6.155
 определение, 4.104
 уплаченный процент, 22.153
 цены, 1.8, 6.49
 экономически незначимые, 8.103
 цены на оборудование, 15.147
 цены основные, см. основные цены
 цены покупателей, 2.64, 3.145, 3.147, 14.45
 расходы в связи с покупками в кредит, 9.78
 три элемента 6.217
 цены производителей, 1.29, 2.63, 2.87, 3.146, 7.6, 14.45, 16.49,
 индексы, 14.139

определение, 6.51
 цены рыночные, см. рыночные цены
 цены, снижающиеся в геометрической прогрессии, 20.22
 цены, эквивалентные рыночным, 26.19
 цепные индексы, 15.36
 индекс объема Ласпейреса, 15.40
 индекс объема Пааше, 15.40
 преимущества и недостатки, 15.41
 индекс Ласпейреса и гиперболические цепные индексы, 15.51
 неаддитивность рядов показателей объемов, 15.59
 цепочка отношений собственности, 21.37
 цунами, 12.46

Ч

чаевые, 7.44
 частная финансовая инициатива, 10.59
 частный акционерный капитал, 11.87
 ЧВД, 8.26
 ЧВП, 16.1
 человеческие потребности, 9.39, 28.79
 человеческий капитал, 1.54, 2.34, 2.167, 3.46, 3.48, 17.368, 29.12, 29.45
 черта бедности, 24.68
 четверичная запись в счетах, 1.63, 3.111, 3.116, 11.9, 27.2
 отличие от системы двойной записи, 26.17
 численность работников, 14.121
 число работников в пересчете на эквивалент полной занятости, 19.42
 чистая добавленная стоимость, определение, 6.8
 чистая МИП, балансирующая статья, 26.76
 чистая прибыль, 20.28
 чистая стоимость капитала, 2.114, 2.122, 3.109, 12.1, 13.1, 13.10, 13.11, 16.38
 государственный сектор, 22.170
 квазикорпорации, 13.86
 определение, 13.4
 чистая стоимость капитала национальной экономики, 26.76
 чистая страховая премия
 определение, 17.35
 чисто добровольные трансферты, 16.12
 чистое заимствование, см. чистое кредитование
 чистое кредитование, 2.108, 2.111, 2.113, 10.3, 11.1, 16.20, 26.72, 27.23
 определение, 10.28
 определение РСГФ, 22.76
 чистое накопление основного капитала, 2.110, 10.156
 чистые отчисления на социальное страхование, 8.82, 17.114
 чистые ошибки и пропуски, 26.17
 чистые платежи по стандартизированным гарантиям, 17.220
 чистые страховые премии, 8.116
 использование термина в СНС, 3.195
 определение, 17.35
 перестрахование, 8.123, 17.64

страхование (кроме страхования жизни), 17.47
 чистый внутренний продукт, 16.52
 чистый доход на капитал, 6.93, 6.94
 чистый национальный доход, 16.55
 членские взносы, 8.132, 22.100, 23.4
 члены домашнего хозяйства, являющиеся резидентами одной и той же страны, 26.29
 члены производственных кооперативов, 7.30, 19.28
 члены семьи как работники, 19.40
 ЧНД, 7.20
 что-то за что-то, 2.24, 3.57

Ш

школы, колледжи и университеты с проживанием, 4.153
 штрафы и пени, 8.135

Э

экипажи судов, 19.32, 19.33
 резидентство, 26.38
 экологические счета, 29.102
 экологический налог, 29.111
 экологическое счетоводство, 2.167, 13.9
 эконометрические методы, 1.30
 экономика в целом, 4.23
 экономическая выгода, 2.34, 3.19
 экономическая политика, 1.31
 экономическая реальность, 7.57
 экономическая рента, 20.45
 экономическая стоимость, 2.21, 3.1
 экономическая теория, 1.64
 экономическая территория, 4.10, 4.11, 4.12, 26.26
 экономически активное население, 6.31, 19.5, 19.29
 экономически значимые цены, 2.40, 4.18, 22.28, 23.4
 определение, 6.95
 экономически незначимые цены, 8.103
 экономические или валютные союзы, 26.44
 экономические потоки, 2.23, 3.6
 определение, 3.6
 экономические принципы, 1.1
 экономические союзы, 4.176, 26.25, 26.109
 экономические функции, 2.21
 экономические цели
 функции и поведение домашних хозяйств, 4.21
 функции и поведение корпораций, 4.18
 функции и поведение НКО, 4.22
 функции и поведение органов государственного управления, 4.20
 экономический анализ, 1.1, 27.37
 экономический рост, 1.26
 экономический собственник, 2.47, 3.21, 10.5, 11.76, 13.3, 17.300, 20.38
 изменение, 3.169
 определение, 3.26
 экономическое появление, 12.8, 12.15
 природных ресурсов, 12.18

ценностей, 12.16
экономическое производство, 6.24
экскурсанты
 определение, 29.92
экспорт, 1.50, 3.149, 14.114, 16.5, 26.3
экспорт и импорт, 15.160
экспортные пошлины, 7.95
экспортные субсидии, 7.103
экспортные цены, отличие от ИЦП, 14.146
экстерналии, 1.82, 3.92, 3.103, 6.47, 10.102, 29.42
экстерриториальные анклав, 4.49
экстраординарное наводнение, 12.46
экстраординарные потери, 12.46
экстраполяция
 ППС, 15.231
 цепные индексы, 15.55
экстраполяция данных, 18.33

экстраполяция данных о ВВП и базисные ППС, 15.235
эксцедентное перестрахование, 17.11, 17.22
эффективность, 6.254, 6.256
 актива, 20.2
 модели, 6.255
 основных фондов, 6.249
 убытки, 15.169
 экономического производства, 19.4

Ю

ювелирные изделия, 9.57
юридическая единица или общественная организация, 4.6
юридическая монополия, 7.96
юридические лица, 1.9, 4.3
юридический собственник, 2.47, 10.5, 13.3, 17.296, 17.300
 ГЧП, 22.159
 определение, 3.21