

Статистика международной торговли товарами:

*Дополнение
к Руководству для составителей*



Организация Объединенных Наций

ДОПОЛНЕНИЕ

Департамент по экономическим и социальным вопросам
Статистический отдел

Статистика международной торговли товарами:

Дополнение к Руководству для составителей



Организация Объединенных Наций
Нью-Йорк, 2010 год

Департамент по экономическим и социальным вопросам

Департамент по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций является важнейшим связующим звеном между глобальной политикой в экономической, социальной и природоохранной сферах и национальными мероприятиями. Департамент работает в трех взаимосвязанных областях: i) он собирает, обрабатывает и анализирует широкий спектр экономических, социальных и природоохранных данных и информации, которые используются государствами — членами Организации Объединенных Наций для изучения общих проблем и выбора вариантов политических решений; ii) он содействует переговорам между государствами-членами во многих межправительственных органах в отношении совместных действий по решению сохраняющихся и появляющихся глобальных проблем; и iii) он консультирует заинтересованные правительства о путях и средствах трансформирования политических механизмов, разработанных на конференциях и саммитах Организации Объединенных Наций, в программы на национальном уровне и посредством оказания технической помощи содействует созданию национального потенциала.

Примечание

Условные обозначения документов Организации Объединенных Наций состоят из прописных букв и цифр.

ST/ESA/STAT/SER.F/87/Add.1

Издание Организации Объединенных Наций

В продаже под № R.08.XVII.9

ISBN 978-92-1-461027-4

Авторское право © Организация Объединенных Наций, 2010 год
Все права защищены

Предисловие

Публикация *Статистика международной торговли товарами: Дополнение к Руководству для составителей* была подготовлена при содействии Целевой группы по статистике международной торговли товарами¹, как было согласовано на совещании, состоявшемся в 2003 году в Женеве. Главная цель данного *Дополнения* состоит в том, чтобы оказать государствам — членам Организации Объединенных Наций помощь в осуществлении методологических руководящих принципов, утвержденных Статистической комиссией Организации Объединенных Наций и изложенных в издании *Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, второй пересмотренный вариант* (СМТТ-2)² и в издании *Статистика международной торговли товарами: руководство для составителей* («СМТТ: руководство для составителей»)³. Данное *Дополнение* может также служить пособием для пользователей, которые хотели бы лучше понять характер статистических данных о торговле.

Дополнение охватывает ряд тем, которые представляются важными для составителей данных о торговле, включая практические аспекты составления таких данных, *Пересмотренную Киотскую конвенцию: Международную конвенцию по упрощению и согласованию таможенных процедур* (в последней редакции), *Гармонизированную систему описания и кодирования товаров*, издание 2007 года, конкретные проблемы, связанные с обобщением данных, такие как товары для переработки и реэкспорта, различия между статистикой международной торговли товарами (СМТТ) и общими товарами в статистике платежного баланса, опыт, накопленный системой Интрастат Европейского союза, а также взаимосвязь между статистикой торговли и коммерческой деятельности.

Настоящее *Дополнение* предназначено для всех учреждений, которые играют какую-либо роль в сборе, составлении и распространении статистики торговли, и термин «составитель» по смыслу настоящего *Дополнения* относится именно к этим учреждениям. В нем признается тот факт, что таможенные органы во всех странах мира являются основными поставщиками базовых данных о торговых операциях, в то время как национальные статистические организации в основном отвечают за обработку и распространение торговой статистики. Основная часть текста посвящена отдельным странам или территориям. Однако с учетом наблюдающегося в последние годы все более широкого распространения таможенных союзов была добавлена отдельная глава по конкретной теме сбора данных в рамках того или иного таможенного союза.

¹ Целевая группа по статистике международной торговли товарами является межучрежденческим органом. Ее заседания проводятся под эгидой Всемирной торговой организации, и в ее состав входят представители Статистического отдела Департамента по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций, Организации экономического сотрудничества и развития, Евростата, Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций, Всемирной таможенной организации, Международного валютного фонда, Центра международной торговли Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД/ВТО) и региональных комиссий Организации Объединенных Наций.

² Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.16.

³ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.02.XVII.17.

Выражение признательности

Данное *Дополнение* было подготовлено Статистическим отделом Департамента по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций, вклад в его подготовку внесли также члены Целевой группы по статистике международной торговли товарами. В частности, существенный вклад в написание разделов А и D главы 4 внесли Андреас Маурер и Янн Маркус из Всемирной торговой организации. Клеменс Шрётер и Каро Нуортила из Евростата написали первоначальные варианты главы 6 и раздела В главы 4, а Андреас Линднер из Организации экономического сотрудничества и развития написал первоначальный вариант главы 7. Ценные замечания представили Роберт Диппельсман из Международного валютного фонда и Саймон Роялс из Всемирной таможенной организации. *Дополнение* было несколько раз отредактировано, и ответственность за его окончательную версию полностью лежит на Статистическом отделе Организации Объединенных Наций.

Прямо или косвенно информация по вопросам и практическим аспектам, относящимся к СМТТ, передавалась составителями в Статистический отдел Организации Объединенных Наций во время семинаров и других совещаний, проходивших во многих регионах мира⁴. Таким путем была получена ценнейшая информация, включая практический опыт Бразилии, Китая, Мексики, Нидерландов, Новой Зеландии и Норвегии, который был включен в *Дополнение*. Наряду с этим уникальная информация была предоставлена национальными учреждениями, которые заполнили и вернули вопросники по тематике национальной практики в области составления и распространения данных, и эта информация была обработана и обобщена в главе 1.

Наконец, необходимо выразить благодарность сотрудникам Отдела торговой статистики Статистического отдела Организации Объединенных Наций, которые посвятили много часов подготовке и редактированию *Дополнения*, в частности Владимиру Мархонько, осуществлявшему общее руководство, а также Рональду Янсону, Маттиасу Рейстеру и Серекеберхану Зераи.

⁴ Дополнительную информацию о семинарах в Аддис-Абебе (2004 год), Хартуме (2004 год), Абудже (2005 год), Дуале (2006 год), Бангкоке (2006 год), Фиджи (2007 год), Лиме (2007 год), Аммане (2007 год) и Аддис-Абебе (2007 год), а также о совещаниях Группы экспертов по СМТТ в Нью-Йорке (2007 год) см.: http://unstats.un.org/unsd/trade/workshops_imts.htm.

Обзор

Дополнение состоит из семи глав, охватывающих практические аспекты составления данных (главы 1 и 6), справочную документацию (главы 2 и 3), проблемы составления данных (глава 4), концептуальные вопросы (глава 5) и взаимосвязь между торговой и коммерческой статистикой (глава 7). Соответствующий опыт стран включен в главы 4 и 7, а в главе 6 дается углубленный обзор системы сбора торговых данных Европейского союза. В нескольких приложениях содержится дополнительная информация; они следуют сразу же за той главой, к которой относятся.

Глава 1, в которой дается обзор результатов опроса по национальной практике составления и распространения данных, следует структуре вопросника, которая, в свою очередь, соответствует структуре «СМТТ: Руководство для составителей». Эта глава имеет полностью новое содержание, и она должна дать составителям данных возможность ознакомиться с тем, как страны в целом соблюдают рекомендации, изложенные в СМТТ-2.

В главах 2 и 3 дается описание некоторых недавно опубликованных справочных документов, связанных с торговой статистикой. В главе 4 подробно рассматриваются конкретные проблемы составления данных, к которым в последние годы вновь возрос интерес, а именно: товары для переработки, товары для ремонта и реэкспорта, а также обоснованность импорта на базе ФОб. Глава 5 представляет собой углубленный обзор различий между трактовкой торговой статистики в СМТТ-2 и в шестом издании *Руководства по платежному балансу* (РПБ-6)⁵.

В главах 6 и 7 рассматривается взаимосвязь между торговой и коммерческой статистикой. Поскольку таможенные документы в качестве источников данных по торговле внутри сообщества больше не используются, Европейский союз должен получать информацию напрямую от предприятий, осуществляющих международные операции. В главе 7 в более общем плане рассматривается вопрос о том, как можно увязать торговлю с характеристиками предприятий, что важно для национального экономического анализа таких проблем, как занятость.

⁵ Проект РПБ-6 размещен по адресу www.imf.org/external/pubs/ft/bop/2007/bopman6.htm. В качестве справочного материала для настоящего *Дополнения* использовалась редакция от ноября 2007 года.

Содержание

	<i>Стр.</i>
Предисловие	iii
Выражение признательности	iv
Обзор	v
Глава 1. Обзор национальной практики составления и распространения данных	1
А. Введение	1
В. Институциональные механизмы	1
С. Источники данных	2
D. Охват данных и время учета	2
Е. Категории товаров, подлежащих и не подлежащих включению в статистику	4
Товары, подлежащие включению в подробную международную статистику торговли товарами	4
Товары, не подлежащие включению в подробную международную статистику торговли товарами	5
F. Киотская конвенция и соответствующие таможенные процедуры	5
G. Система торговли	7
H. Классификации товаров	8
I. Количественный учет	9
J. Оценка стоимости	9
K. Страна-партнер	11
L. Качество данных	12
M. Торговля в разбивке по виду транспорта	13
N. Отчетность и распространение данных	14
<i>Приложения</i>	
1.1. Распределение ответов относительно товаров, рекомендуе- мых к включению в статистику (в процентах)	16
1.2. Распределение ответов относительно товаров, рекомендуе- мых к исключению из статистики (в процентах)	18
1.3. Сравнение ответов в версиях вопросников 1996 и 2006 годов (в процентах)	20
Глава 2. Пересмотренная Киотская конвенция	25
А. Структура Конвенции	26
В. Основной текст Конвенции	26
С. Генеральное приложение	27

	<i>Стр.</i>
Форма и содержание декларации на товары	27
Документы, прилагаемые к декларации на товары	28
D. Специальные приложения	29
E. Таможенные правила и СМТГ	31
Импорт	32
Реимпорт	35
Экспорт	35
Реэкспорт	37
Исключения из СМТГ	37
<i>Приложения</i>	
2.1. Ратификация Пересмотренной Киотской конвенции и присоединение к ней (по состоянию на 8 января 2008 года): Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур (в последней редакции)	39
2.2. Выдержки из генерального приложения Конвенции	41
Глава 3. Гармонизированная система описания и кодирования товаров, издание 2007 года, и Международная стандартная торговая классификация, четвертое пересмотренное издание	43
A. Гармонизированная система описания и кодирования товаров, издание 2007 года	43
B. Международная стандартная торговая классификация, четвертое пересмотренное издание	45
<i>Приложения</i>	
3.1. Список номеров кодов Гармонизированной системы, удален- ных по состоянию на 1 января 2007 года	49
3.2. Список новых номеров кодов Гармонизированной системы для отдельного обозначения товарных позиций, вызываю- щих обеспокоенность с природоохранной и социальной точек зрения	52
3.3. Список кодов, номера которых не изменились, несмотря на изменения сферы их охвата	52
Глава 4. Отдельные проблемы составления данных	55
A. Товары для переработки	55
Описание категории товаров для переработки	56
Таможенные процедуры, применимые к товарам для переработки	57
Примеры измерения объемов товаров для переработки	58
Практика в Китае	61
Практика в Мексике	62
Некоторые выводы	64
B. Товары для ремонта	65
Определение торговых операций по ремонту: опыт Европейского союза	65

	<i>Стр.</i>
C. Реэкспорт	67
Правила происхождения	68
Практика в Нидерландах	69
Практика в Новой Зеландии	69
D. Обоснованность импорта на базисе ФОБ	70
Практика в Бразилии	73
Глава 5. Взаимосвязь между статистикой торговли, составляемой на основе СМТТ-2 и на основе РПБ-6	75
A. Сопоставительная таблица между СМТТ и РПБ-6	76
B. Различия в сфере охвата: позиции, подлежащие включению в СМТТ в целях платежного баланса	77
C. Различия в сфере охвата: позиции, подлежащие исключению из СМТТ	78
D. Различия в оценке стоимости и времени учета	81
E. Специальный учет товаров для перепродажи в РПБ-6	81
F. Различия, которых более не существует в РПБ-6	82
G. Корректировки в составлении СМТТ в связи с национальной практикой	82
H. Слагаемость данных по торговле товарами и торговле услугами	83
Глава 6. Система Интрастат Европейского союза	85
A. Введение, подготовленное Статистическим отделом Организации Объединенных Наций	85
B. Интрастат	85
Историческая справка	86
Система таможенного оформления торговых операций со странами, не входящими в Европейский союз	87
Взаимосвязь с системой НДС	87
Система прямого сбора данных	88
C. Обследование Интрастата	89
Сопоставимость с данными по торговле, собранными из таможенных деклараций	89
Оценка комплексного характера системы сбора данных	90
Обеспечение качества данных	90
Институциональные механизмы	92
Совместимость между статистикой ЕС и национальной статистикой	92
Достижения и текущие проблемы	93
Как опыт Интрастата можно использовать в отношении других таможенных союзов?	94

	<i>Стр.</i>
Глава 7. Взаимосвязь между статистикой торговли и статистикой деятельности	97
А. Введение	97
В. Как скомбинировать статистику торговли и статистику коммерческой деятельности?	98
Увязка различных источников данных	98
Подготовка к интеграции данных: образец вопросника	98
Методологические рекомендации: иллюстрация	98
Составление стандартизованных таблиц данных торговли в соответствии с характеристиками предприятий	100
С. Выводы	101
<i>Приложения</i>	
7.1. Образец вопросника	102
7.2. Некоторые итоговые таблицы сводных данных: пример Норвегии	106

Глава 1

Обзор национальной практики составления и распространения данных

А. Введение

1.1. В данной главе дается обзор национальной практики составления и распространения данных и соблюдения странами рекомендаций, изложенных в издании *Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, второй пересмотренный вариант* (СМТТ-2)¹, и руководящих положений по составлению данных, изложенных в издании *Статистика международной торговли товарами: Руководство для составителей* («СМТТ: Руководство для составителей»)². Приведенные результаты основываются на 132 ответах на вопросник, разработанный Статистическим отделом Организации Объединенных Наций и доработанный членами Целевой группы по статистике международной торговли товарами, который был разослан в 2006 году составителям статистики торговли совместно Статистическим отделом, Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Всемирной торговой организацией.

¹ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.16.

² Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.02.XVII.17.

1.2. Этот вопросник содержал 173 вопроса, охватывающих все изложенные в СМТТ-2 рекомендации и руководящие положения издания «СМТТ: Руководство для составителей». В него был включен ряд вопросов, которые использовались в обследовании, проведенном в период с 1992 по 1995 год. Это дало возможность оценить изменения в национальной практике за указанный период применительно к тематике, охваченной данными вопросами. Ниже приводится краткое изложение выводов в разбивке по разделам вопросника.

В. Институциональные механизмы

1.3. Полученные от стран ответы подтвердили, что за составление и распространение статистики международной торговли товарами (СМТТ или торговая статистика) обычно отвечают национальные статистические учреждения (это подтвердили 78,0 процента стран). В остальных странах, однако, официальная торговая статистика составляется и распространяется другими государственными учреждениями, такими, как статистические департаменты таможенных органов (например, в Китае и Российской Федерации) или центральные банки (например, в странах Латинской Америки).

³ В системе Организации Объединенных Наций не существует устоявшихся критериев отнесения к «развитым» и «развивающимся» странам или территориям. На практике «развитыми» регионами считаются Япония в Азии, Канада и Соединенные Штаты в Северной Америке, Австралия и Новая Зеландия в Океании и большая часть Европы.

1.4. Весьма обнадеживает то, что в большинстве стран между ведомством, отвечающим за официальную торговую статистику, и учреждениями, предоставляющими данные, подписаны меморандумы о взаимопонимании или аналогичные рабочие соглашения. Меморандумы о взаимопонимании действуют в 66,3 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой и в 64,5 процента развитых стран³. При этом, однако, только 43,6 процента и

25,8 процента тех же стран, соответственно, сообщили о проведении регулярных межведомственных совещаний до выпуска статистики (см. таблицу 1.1).

Таблица 1.1
Вопросы по институциональным механизмам (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Имеет ли ваше учреждение какие-либо меморандумы о взаимопонимании или аналогичные рабочие соглашения с любыми из упомянутых учреждений?	65,9	28,0	6,1	64,5	25,8	9,7	66,3	28,7	5,0
Если имеются рабочие соглашения с другими учреждениями, проводит ли ваше учреждение регулярные совещания или консультации до выпуска статистики торговли?	39,4	45,5	15,2	25,8	54,8	19,4	43,6	42,6	13,9

С. Источники данных

1.5. Для 87,9 процента стран таможенные декларации остаются основным источником данных (см. таблицу 1.2). При этом, однако, имеются весьма существенные различия в национальной практике — только 54,8 процента развитых стран подтвердили, что у них основным источником данных являются таможенные декларации, по сравнению с 98,0 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Развитые страны используют больше таких дополнительных источников данных, как административная отчетность, связанная с налогообложением (58,1 процента), и обследования предприятий (58,1 процента), по сравнению с развивающимися странами и странами с переходной экономикой, где эти значения составляют только 21,8 процента и 20,8 процента, соответственно. Такое положение дел является одним из последствий ликвидации таможенного контроля между странами Европейского союза и значительного упрощения таможенных процедур между другими развитыми странами. Тенденция более активного использования нетаможенных источников также обусловлена тем, что в ряде стран некоторые достаточно важные торговые потоки не проходят таможенное декларирование.

Д. Охват данных и время учета

1.6. Представленная в таблице 1.3 информация показывает, что подавляющее большинство стран основывают свою торговую статистику на принципе физического перемещения товаров между странами, как рекомендовано в СМТТ-2. Также для некоторых категорий товаров в 61,3 процента развитых и в 19,8 процента других стран используется критерий смены собственника. Тем не менее наличие потенциала для составления подробной статистики торговли на основе критерия смены собственника подтверждено только в 16,1 процента развитых стран. Наличие потенциала для составления подробной статистики торговли на этой основе было отмечено в 31,7 процента других стран. Наличие статистики торговли на основе смены собственника играет чрезвычайно важную роль для статистики платежного баланса и национальных счетов.

Таблица 1.2
Вопросы по источникам данных (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Являются ли таможенные декларации основным источником данных?	87,9	9,8	2,3	54,8	41,9	3,2	98,0	0,0	2,0
Используете ли вы следующие дополнительные источники данных:									
Отчетность почтовых служб доставки посылок и писем?	31,1	62,1	6,8	9,7	87,1	3,2	37,6	54,5	7,9
Административная отчетность, связанная с налогообложением?	30,3	60,6	9,1	58,1	38,7	3,2	21,8	67,3	10,9
Отчетность по валютным операциям или иные источники фискальных органов?	28,0	65,2	6,8	22,6	74,2	3,2	29,7	62,4	7,9
Обследования предприятий?	29,5	59,8	10,6	58,1	38,7	3,2	20,8	66,3	12,9
Регистры судов и летательных аппаратов?	25,0	66,7	8,3	41,9	54,8	3,2	19,8	70,3	9,9
Иностранские грузовые документы?	15,2	78,8	6,1	6,5	93,5	0,0	17,8	74,3	7,9
Доклады советов по товарам?	10,6	74,2	15,2	6,5	87,1	6,5	11,9	70,3	17,8

Таблица 1.3
Вопросы по охвату данных и времени учета (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
В качестве общего правила включаете ли вы в статистику торговли товары, которые ввозятся (импорт) на вашу экономическую территорию или вывозятся (экспорт) из нее (за исключением транзитных и временно ввозимых/вывозимых товаров)?	91,7	4,5	3,8	96,8	3,2	0,0	90,1	5,0	5,0
Используете ли вы смену собственника (между резидентами и нерезидентами), как основание для включения определенных товаров в статистику торговли?	29,5	64,4	6,1	61,3	38,7	0,0	19,8	72,3	7,9
Способно ли ваше учреждение составлять подробную статистику торговли на основе данных о смене собственника?	28,0	65,9	6,1	16,1	80,6	3,2	31,7	61,4	6,9
Используете ли вы дату подачи таможенной декларации для примерной оценки сроков ввоза/вывоза товаров применительно к своей территории?	72,0	25,0	3,0	64,5	35,5	0,0	74,3	21,8	4,0

1.7. Как правило, в соответствии с рекомендациями время учета — это дата подачи таможенной декларации (72,0 процента ответов).

Е. Категории товаров, подлежащих и не подлежащих включению в статистику

1.8. Краткий обзор ответов стран на вопросы об их практике в части включения и не включения в статистику торговли определенных категорий товаров приводится в приложениях 1.1 и 1.2. В обоих приложениях такие товары перечисляются в порядке уменьшения процентной доли положительных ответов респондентов. В приложении 1.3 сравниваются ответы в настоящее время и в прошлом (аналогичное обследование проводилось в период между 1992 и 1995 годами).

Товары, подлежащие включению в подробную международную статистику торговли товарами

1.9. Приложения 1.1 и 1.3 подтверждают сравнительно высокий уровень соблюдения рекомендаций СМТТ-2 в части включения некоторых товаров (СМТТ-2, пункты 19–41), а также демонстрируют улучшение с 1996 года показателей соблюдения по всем экономически значимым категориям товаров. Низкий уровень соблюдения рекомендаций (менее 50 процентов) обычно наблюдается применительно к товарам, занимающим сравнительно небольшую долю в международной торговле, а также к товарам, по которым нет таможенной отчетности или она весьма ограничена. Особый интерес представляют определенные категории товаров, рассматриваемые ниже.

1.10. *Товары для переработки.* 96,8 процента развитых стран и 78,2 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой включают товары для переработки в свою статистику торговли. Страны также сообщили, что такие товары оцениваются по валовой стоимости. Следует отметить, что обычно страны не способны отдельно учитывать товары для переработки, если они не декларируются соответствующим образом. Подробно вопросы, касающиеся товаров для переработки, рассматриваются в разделе В главы 4.

1.11. *Товары, применяемые в качестве носителей информации и средств программного обеспечения для общего или коммерческого использования.* Большинство развитых стран (90,3 процента) и развивающихся стран и стран с переходной экономикой (72,3 процента) включают эти товары в свою статистику внешней торговли. Более точно, 16,8 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой указали, что они не включают такие товары, а оставшиеся 10,9 процента не дали ответа или указали, что такой вопрос неприменим. Страны также сообщили, что оценка таких товаров производится по их полной стоимости.

1.12. *Товары, пересекающие границу в результате операций между головными корпорациями и предприятиями их прямого инвестирования (филиалами/отделениями).* Все развитые страны следуют рекомендации по включению этой категории товаров в свою статистику торговли. Для развивающихся стран и стран с переходной экономикой выполнение этой рекомендации оказалось более сложным, поскольку только 67,3 процента таких стран сообщили о ее выполнении, 17,8 процента указали, что не включают такие товары, а 14,9 процента не дали ответа или указали, что этот вопрос неприменим.

1.13. *Вода.* Информация о практике стран в части включения в статистику воды играет важную роль ввиду растущей обеспокоенности по поводу охраны окружающей среды. Весьма обнадеживает тот факт, что 71,0 процента развитых стран указали, что составляют свои данные с учетом торговли водой. Однако только 39,6 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой

делают то же самое (32,7 процента указали, что не включают воду в статистику, а 27,7 процента не дали ответа или указали, что этот вопрос неприменим).

1.14. *Оценки незарегистрированной торговли.* Ответы стран показывают, что включение в официальную статистику оценок незарегистрированной торговли не является широко распространенной практикой, поскольку 22,6 процента развитых стран и 10,9 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой включают в свою статистику такие оценки.

Товары, не подлежащие включению в подробную международную статистику торговли товарами

1.15. Приведенные в приложениях 1.2 и 1.3 ответы на вопросы об исключении из статистики отдельных категорий товаров (СМТТ-2, пункты 42–54) показывают, что большинство стран соблюдают рекомендованный список конкретных исключаемых позиций и что уровень соблюдения заметно повысился по большинству из таких категорий. Однако по большинству важных категорий таких товаров показатели соблюдения среди развитых стран заметно выше, чем среди прочих стран. Несколько примеров в этой области приводятся ниже.

1.16. *Товары, приобретенные всеми категориями приезжих лиц, включая рабочих-нерезидентов, для собственного пользования и перевозимые через границу в количествах или стоимостном выражении, которые не превышают установленных национальным законодательством норм.* Товары этой категории рекомендуются для исключения из торговли товарами, поскольку они включаются в торговлю услугами. Ответы стран показывают, что практически все развитые страны (96,8 процента) исключают их из статистики, при этом 70,3 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой делают то же самое.

1.17. *Товары в оперативной аренде.* Показатель соблюдения этой рекомендации резко увеличился в период между 1996 и 2006 годами (с 78,8 процента до 96,8 процента для развитых стран и с 59,1 процента до 65,3 процента для развивающихся стран и стран с переходной экономикой).

1.18. *Передача нефинансовых активов резидентов в собственность нерезидентов без пересечения границ.* 96,8 процента развитых стран исключают эти товары из статистики, однако только 60,4 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой сообщают об их исключении из статистики (13,9 процента указали, что они не исключают эти товары, а 25,7 процента не дали ответа или указали, что этот вопрос неприменим).

1.19. *Подержанные или бывшие в употреблении товары.* Такие товары не рекомендуются к исключению из статистики, и данный вопрос был задан для получения информации о фактической практике, используемой странами. Ответы подтверждают, что 90,3 процента развитых и 55,4 процента других стран эти товары не исключают из статистики.

Г. Киотская конвенция и соответствующие таможенные процедуры

1.20. Явное большинство стран (71,2 процента) применяют положения Пересмотренной Киотской конвенции (Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур в последней редакции) в качестве основы своего таможенного законодательства. Это заслуживает внимания, поскольку применение одних и тех же таможенных стандартов играет важную

Таблица 1.4

Вопросы относительно Киотской конвенции и соответствующих таможенных процедур (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Использует ли ваша страна Киотскую конвенцию?	71,2	12,9	15,9	80,6	12,9	6,5	68,3	12,9	18,8
Позволяет ли учет с помощью таможенных процедур определять:									
Импорт товаров в режиме таможенной очистки для внутреннего пользования?	88,6	9,1	2,3	83,9	16,1	0,0	90,1	6,9	3,0
Реимпорт товаров в ту же страну?	84,8	9,1	6,1	87,1	6,5	6,5	84,2	9,9	5,9
Экспорт отечественных товаров (окончательный вывоз)?	83,3	9,1	7,6	77,4	22,6	0,0	85,1	5,0	9,9
Временный ввоз товаров, предназначенных для реэкспорта в ту же страну?	82,6	10,6	6,8	77,4	16,1	6,5	84,2	8,9	6,9
Реэкспорт товаров в ту же страну?	87,1	6,8	6,1	83,9	9,7	6,5	88,1	5,9	5,9
Временный ввоз товаров для переработки на таможенной территории?	74,2	13,6	12,1	87,1	9,7	3,2	70,3	14,9	14,9
Товары, вывозимые из страны после переработки на таможенной территории?	72,7	14,4	12,9	83,9	12,9	3,2	69,3	14,9	15,8
Временный вывоз товаров для переработки вне таможенной территории?	73,5	14,4	12,1	90,3	9,7	0,0	68,3	15,8	15,8
Реимпорт товаров после временного вывоза для переработки вне таможенной территории?	75,8	13,6	10,6	93,5	6,5	0,0	70,3	15,8	13,9
Товары, принятые на таможенное складирование?	72,0	15,2	12,9	80,6	16,1	3,2	69,3	14,9	15,8
Товары, вывозимые с таможенного склада?	73,5	11,4	15,2	83,9	12,9	3,2	70,3	10,9	18,8
Товары, ввозимые в зону свободной торговли (зоны, в которых разрешена только минимальная переупаковка и аналогичная переработка товаров)?	51,5	26,5	22,0	45,2	32,3	22,6	53,5	24,8	21,8
Товары, вывозимые из зоны свободной торговли?	52,3	25,0	22,7	41,9	35,5	22,6	55,4	21,8	22,8
Товары, ввозимые в свободную промышленную зону (зоны, в которых разрешены только определенные виды переработки и производства товаров)?	52,3	24,2	23,5	48,4	29,0	22,6	53,5	22,8	23,8
Товары, вывозимые из свободной промышленной зоны?	56,8	19,7	23,5	48,4	29,0	22,6	59,4	16,8	23,8
Товары в таможенном транзите?	56,8	34,1	9,1	48,4	48,4	3,2	59,4	29,7	10,9

роль в повышении сопоставимости таможенной отчетности и получаемой в результате торговой статистики. В таблице 1.4 представлен краткий обзор ответов на вопрос, позволяют ли соблюдаемые странами таможенные процедуры осуществлять сбор данных по определенным товарным потокам. Как правило, все страны находятся в примерно одинаковом положении. Развитые страны обычно более широко используют эти процедуры, что дает возможность учета

ввозимых и вывозимых для переработки товаров, в то время как развивающиеся страны и страны с переходной экономикой в большей мере используют процедуры, отражающие потоки товаров, ввозимых в зоны свободной торговли и вывозимых из таких зон.

Г. Система торговли

1.21. Согласно ответам, приведенным в таблице 1.5, большая доля стран (40,2 процента) не выполняет рекомендацию по применению в отчетности общей системы торговли, которая требует учета всех товаров, ввозимых на экономическую территорию страны или вывозимых с этой территории. Это особенно относится к развитым странам — 54,8 процента из них указали, что публикуют данные торговли только на основе специальной торговой системы.

1.22. Трудность применения общей системы торговли обусловлена, в основном, сложностями составления данных в условиях отсутствия таможенного контроля, в частности применительно к товарам, которые ввозятся в или вывозятся из различных территориальных объектов, имеющих особый статус,

Таблица 1.5
Вопросы по системе торговли (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Публикуете ли вы статистику торговли только в соответствии с общей системой торговли?	42,4	53,0	4,5	16,1	83,9	0,0	50,5	43,6	5,9
Публикуете ли вы статистику торговли только в соответствии со специальной системой торговли?	40,2	53,0	6,8	54,8	38,7	6,5	35,6	57,4	6,9
Публикуете ли вы статистику торговли в соответствии как с общей, так и со специальной системой торговли?	21,2	60,6	18,2	22,6	71,0	6,5	20,8	57,4	21,8
Включаете ли вы в свою статистику торговли по товарам, ввозимым в следующие территориальные объекты или вывозимым из них									
Свободные промышленные зоны?	48,5	28,8	22,7	35,5	41,9	22,6	52,5	24,8	22,8
Зоны свободной торговли?	47,0	29,5	23,5	29,0	45,2	25,8	52,5	24,8	22,8
Таможенные склады?	61,4	29,5	9,1	58,1	41,9	0,0	62,4	25,7	11,9
Места переработки на таможенной территории?	56,8	25,8	17,4	74,2	19,4	6,5	51,5	27,7	20,8
Территориальные воды и континентальный шельф?	32,6	36,4	31,1	41,9	29,0	29,0	29,7	38,6	31,7
Офшорные территории, владения, зависимые территории и т. д. (включая космические установки)?	19,7	43,2	37,1	22,6	35,5	41,9	18,8	45,5	35,6
Посольства, военные базы и другие территориальные анклав вашей страны в других странах?	17,4	62,1	20,5	12,9	80,6	6,5	18,8	56,4	24,8

таких, как зоны свободной торговли или свободные промышленные зоны и таможенные склады. Ответы подтверждают, что примерно в половине стран действуют процедуры учета ввоза/вывоза товаров применительно к зонам свободной торговли или свободным промышленным зонам. С другой стороны, включение в статистику торговли товаров, ввозимых в таможенные склады или вывозимых из них, возможно только в 61,4 процента стран.

1.23. Примерно 20 процентов стран имеют возможность включать в статистику торговли товары, ввозимые в их офшорных территориях, владений, зависимых территорий и т. д. или вывозимые из них (включая космические установки), а также посольства, военные базы и другие территориальные анклавные страны в других странах. Ввиду сравнительно небольшого объема такого рода торговли страны часто не вводят процедуры по ее учету.

Н. Классификации товаров

1.24. В таблице 1.6 приводится информация о практически всеобщем использовании Гармонизированной системы описания и кодирования товаров (Гармонизированная система или ГС) в целях учета торговых потоков и распространения торговой статистики в соответствии с рекомендацией СМТТ-2. Следует подчеркнуть, что показатель соблюдения этой рекомендации вырос с 72,3 процента в 1996 году до 93,9 процента в 2006 году (см. приложение 1.3). Важным инструментом распространения статистики в большинстве стран, особенно развитых стран, остается Международная стандартная торговая классификация (МСТК) (83,9 процента стран подтвердили ее использование). Ответы показали, что Классификация товаров по широким экономическим категориям (ШЭК) применяется в 45,5 процента стран. Не столь широким является при-

Таблица 1.6
Вопросы по применению классификаций товаров (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Используете ли вы Гармонизированную систему (ГС) в качестве основы для подробной базы данных торговли товарами?	93,9	3,0	3,0	96,8	3,2	0,0	93,1	3,0	4,0
Используете ли вы Гармонизированную систему в целях распространения данных?	85,6	10,6	3,8	87,1	9,7	3,2	85,1	10,9	4,0
Публикуете ли вы какие-либо данные в разбивке по Международной стандартной торговой классификации (МСТК)?	63,6	34,8	1,5	83,9	16,1	0,0	57,4	40,6	2,0
Публикуете ли вы какие-либо данные в разбивке по Классификации основных продуктов (СРС)?	9,1	85,6	5,3	9,7	90,3	0,0	8,9	84,2	6,9
Публикуете ли вы какие-либо данные в разбивке по Классификации товаров по широким экономическим категориям (ШЭК)?	45,5	47,7	6,8	41,9	54,8	3,2	46,5	45,5	7,9
Публикуете ли вы какие-либо данные в разбивке по Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК)?	22,0	72,7	5,3	12,9	87,1	0,0	24,8	68,3	6,9

менение Классификации основных продуктов (СРС) и Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК) — только 9,1 процента стран используют СРС и около 22,0 процента — используют МСОК при публикации данных торговли.

I. Количественный учет

1.25. В таблице 1.7 показано, что все развитые и практически все остальные страны осуществляют сбор количественных данных. Доля стран, осуществляющих сбор количественных данных, увеличилась с 79,7 процента в 1996 году до 92,4 процента в 2006 году (см. приложение 1.3). Наблюдается твердое соблюдение рекомендации СМТТ-2 по использованию веса нетто для количественного измерения всех товаров, к которым это применимо (73,5 процента всех стран в 2006 году по сравнению с 52,7 процента в 1996 году). Следует отметить, что в прошлом данные по весу нетто составляли 69,7 процента развитых стран, и 71,0 процента из них подтвердили эту практику в 2006 году. Применение единиц измерения количества, рекомендованных Всемирной таможенной организацией (ВТО), на уровне названий разделов ГС также во многом является общераспространенной практикой (это подтвердили 67,4 процента стран).

Таблица 1.7

Вопросы по количественному учету (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Осуществляете ли вы сбор количественных данных?	92,4	4,5	3,0	100,0	0,0	0,0	90,1	5,9	4,0
Ведете ли вы учет или оценку веса нетто для количественного измерения всех товаров, к которым это применимо?	73,5	22,7	3,8	71,0	29,0	0,0	74,3	20,8	5,0
Ведете ли вы учет или оценку единиц измерения количества, рекомендованных Всемирной таможенной организацией (ВТО) по каждому названию разделов ГС?	67,4	24,2	8,3	58,1	29,0	12,9	70,3	22,8	6,9

J. Оценка стоимости

1.26. Ответы стран на вопросы относительно оценки стоимости (см. таблицу 1.8) указывают на очень хорошие показатели выполнения двух основных рекомендаций (использование базиса СИФ для оценки стоимости импортируемых товаров и базиса ФОБ для оценки стоимости экспортируемых товаров). Сравнение с ответами стран, представленными более 10 лет назад, указывает на увеличение показателя соблюдения рекомендаций по оценке стоимости. Доля применения оценки стоимости на базисе СИФ для импортируемых товаров увеличилась с 90,5 процента до 92,4 процента, в то время как применение оценки стоимости на базисе ФОБ в отношении экспорта увеличилось с 94,6 процента до 96,2 процента (см. приложение 1.3).

1.27. Рекомендация относительно составления данных по международному фрахту и страхованию соблюдается 42,4 процента стран, в то время как 10

Таблица 1.8
Вопросы по оценке стоимости (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Используете ли вы положения Соглашения ВТО об оценке стоимости в качестве основы для расчета статистической стоимости товаров?	58,3	20,5	21,2	61,3	9,7	29,0	57,4	23,8	18,8
Определяется ли статистическая стоимость импортных товаров на базе СИФ?	92,4	6,1	1,5	93,5	6,5	0,0	92,1	5,9	2,0
Публикуются ли данные по международному фрахту и страхованию в отношении импорта товаров отдельно?	42,4	56,1	1,5	25,8	74,2	0,0	47,5	50,5	2,0
Составляете и публикуете ли вы стоимостные данные по импортным товарам на базе ФОб?	28,0	69,7	2,3	19,4	80,6	0,0	30,7	66,3	3,0
Определяется ли статистическая стоимость экспортных товаров на базе ФОб?	96,2	2,3	1,5	96,8	3,2	0,0	96,0	2,0	2,0
Ведете ли вы учет и даете ли информацию о той валюте, которая используется для обозначения стоимости в таможенной декларации?	62,1	32,6	5,3	67,7	25,8	6,5	60,4	34,7	5,0
Используете ли вы валютный курс, публикуемый официальными органами вашей страны при переводе иностранных валют в национальную валюту?	78,8	5,3	15,9	83,9	0,0	16,1	77,2	6,9	15,8
Если имеются валютные курсы и покупки, и продажи, используете ли вы среднее значение между этими двумя курсами?	24,2	52,3	23,5	29,0	32,3	38,7	22,8	58,4	18,8
Используете ли вы валютный курс, действующий на дату экспорта или импорта? Если нет, укажите в разделе примечаний, какие валютные курсы применяются для этой цели.	63,6	20,5	15,9	45,2	29,0	25,8	69,3	17,8	12,9
Если не имеется валютного курса на дату экспорта или импорта, используете ли вы средний курс за самый короткий применимый период?	31,8	29,5	38,6	35,5	12,9	51,6	30,7	34,7	34,7

лет назад такие данные составляли только 29,7 процента стран. При этом 19,4 процента развитых и 30,7 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой подтвердили, что уже составляют данные по стоимости импорта на базе ФОб.

1.28. В то же время ответы стран показывают низкий уровень соблюдения рекомендуемой практики по валютным курсам как в части использования в качестве среднего значения между курсами покупки и продажи валюты (такой метод используют 24,2 процента стран), так и в части использования среднего курса за самый короткий применимый период (такой метод используют 31,8 процента стран).

К. Страна-партнер

1.29. Рекомендации СМТТ-2 относительно распределения стран-партнеров выполняются хорошо (см. таблицу 1.9), при этом 90,2 процента стран составляют данные по стране происхождения импортных товаров и 90,9 процента стран составляют данные по последнему известному пункту назначения экспортных товаров. В обоих случаях с 1996 года показатели соблюдения увеличились (81,8 процента и 87,8 процента, соответственно). При определении страны происхождения 80,6 процента развитых стран и 59,4 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой применяют положения Киотской конвенции. Это делает данные о партнерах развивающихся стран и стран с переходной экономикой менее сопоставимыми с аналогичными данными развитых стран.

1.30. Об использовании страны отправления в качестве дополнительной категории страны-партнера сообщали только 47,0 процента стран в отношении импорта и 19,7 процента — в отношении экспорта. Следует отметить, что большинство развитых стран (77,4 процента) используют страну отправления в отношении импорта, однако лишь немногие из них (9,7 процента) — в отношении экспорта.

Таблица 1.9
Вопросы относительно распределения стран-партнеров (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Идентифицируете ли вы своих партнеров, исходя из определения статистической территории, применяемого вашими партнерами?	57,6	13,6	28,8	51,6	25,8	22,6	59,4	9,9	30,7
Составляете ли вы статистику импорта в разбивке по:									
Стране происхождения?	90,2	7,6	2,3	96,8	3,2	0,0	88,1	8,9	3,0
Если да, применяете ли вы в широком плане критерии происхождения товара, изложенные в Киотской конвенции?	64,4	5,3	30,3	80,6	9,7	9,7	59,4	4,0	36,6
Стране отправления?	47,0	46,2	6,8	77,4	22,6	0,0	37,6	53,5	8,9
Стране закупки?	29,5	64,4	6,1	9,7	90,3	0,0	35,6	56,4	7,9
Иной стране?	13,6	42,4	43,9	9,7	58,1	32,3	14,9	37,6	47,5
Ведете ли вы учет в отношении импорта:									
Стран с запрошенным режимом наибольшего благоприятствования	23,5	55,3	21,2	19,4	74,2	6,5	24,8	49,5	25,7
Стран с предоставленным режимом наибольшего благоприятствования	32,6	47,7	19,7	38,7	54,8	6,5	30,7	45,5	23,8
Составляете ли вы статистику экспорта в разбивке по:									
Стране последнего известного назначения?	90,9	6,1	3,0	93,5	6,5	0,0	90,1	5,9	4,0
Стране отправления?	19,7	62,9	17,4	9,7	87,1	3,2	22,8	55,4	21,8
Стране продажи?	22,0	71,2	6,8	0,0	100,0	0,0	28,7	62,4	8,9
Иной стране?	6,8	46,2	47,0	3,2	67,7	29,0	7,9	39,6	52,5

L. Качество данных

1.31. Вопросник содержал несколько вопросов в целях получения некоторой информации о практике стран, связанной с оценкой качества данных. Ответы стран (приведенные в таблице 1.10) весьма информативны по ряду аспектов. Например, 80,3 процента таможенных управлений всех стран прово-

Таблица 1.10
Вопросы по качеству данных (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Используете ли вы пороговое значение, ниже которого не требуется подача таможенных деклараций?	37,9	51,5	10,6	61,3	38,7	0,0	30,7	55,4	13,9
Если вы используете такое пороговое значение, то составляете ли вы оценки торговых операций ниже этого порогового значения и включаете их в вашу статистику торговли?	16,7	45,5	37,9	41,9	32,3	25,8	8,9	49,5	41,6
Использует ли таможенная администрация вашей страны Автоматическую систему обработки таможенных данных (АСОТД) для автоматизированного ввода документов и проверки таможенных деклараций?	43,9	49,2	6,8	19,4	71,0	9,7	51,5	42,6	5,9
Основан ли физический осмотр грузов на оценке рисков?	74,2	8,3	17,4	90,3	0,0	9,7	69,3	10,9	19,8
Проводит ли таможенная администрация вашей страны семинары для подготовки трейдеров и их агентов по вопросам заполнения таможенных деклараций?	80,3	12,9	6,8	83,9	12,9	3,2	79,2	12,9	7,9
Использует ли ваше учреждение программу Евротрейс для обработки таможенной отчетности?	15,2	76,5	8,3	3,2	96,8	0,0	18,8	70,3	10,9
Используете ли вы цены или единицы стоимости товаров для оценки достоверности таможенной отчетности?	72,7	22,7	4,5	87,1	6,5	6,5	68,3	27,7	4,0
Используете ли вы оценочные стоимостные показатели для замены стоимостных показателей на уровне подробной отчетности?	31,1	60,6	8,3	35,5	61,3	3,2	29,7	60,4	9,9
Используете ли вы оценочные количественные показатели для замены стоимостных показателей на уровне подробной отчетности?	34,1	56,8	9,1	38,7	54,8	6,5	32,7	57,4	9,9
<i>Если да, используете ли вы различные методы оценки (количественных показателей) в зависимости от характера товаров? Укажите, если необходимо.</i>	16,7	14,4	68,9	9,7	29,0	61,3	18,8	9,9	71,3
Проводили ли вы с 2000 года двусторонние или многосторонние исследования по сверке данных со своими торговыми партнерами или планируете ли вы проводить такие исследования в ближайшем будущем?	47,7	40,2	12,1	71,0	29,0	0,0	40,6	43,6	15,8

дят семинары для подготовки трейдеров и их агентов по вопросам заполнения таможенных деклараций, а 72,7 процента стран используют цены или единицы стоимости товаров для оценки достоверности таможенной отчетности.

1.32. В публикации «СМТТ: Руководство для составителей» рекомендуется использовать тщательно подготовленные оценки для замены отсутствующих стоимостных и количественных показателей. Тем не менее сегодня это — не общепринятая практика, по такому пути идет только одна из трех стран (31,1 процента — для отсутствующих стоимостных и 34,1 процента — для отсутствующих количественных показателей). Менее половины (41,9 процента) развитых стран составляют оценки торговых операций в объемах ниже порога обязательного декларирования и включают их в свою статистику торговли, и только 8,9 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой используют такой метод.

1.33. Важным фактором улучшения качества данных является ведение двусторонних или многосторонних исследований по сверке данных со своими торговыми партнерами. Очень хорошим признаком является то, что такие исследования стали общепринятой практикой для большинства развитых стран (71,0 процента) и значительной доли (40,6 процента) развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

1.34. Ответы подтвердили, что работа Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) по разработке и внедрению Автоматической системы обработки таможенных данных (АСОТД) для автоматизированного ввода документов и проверки таможенных деклараций дает результаты — ее использует половина (51,5 процента) развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

М. Торговля в разбивке по виду транспорта

1.35. Все более широкое распространение получает составление статистики торговли в разбивке по виду транспорта — такие данные составляют 90,3 процента развитых и 74,3 процента других стран (таблица 1.11).

Таблица 1.11
Вопросы по виду транспорта (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Составляете ли вы статистику торговли в разбивке по виду транспорта?	78,0	16,7	5,3	90,3	6,5	3,2	74,3	19,8	5,9
Если вы составляете статистику торговли в разбивке по виду транспорта, выделяете ли вы следующие виды транспорта:									
Воздушный?	85,6	8,3	6,1	93,5	0,0	6,5	83,2	10,9	5,9
Морской?	75,0	12,1	12,9	83,9	6,5	9,7	72,3	13,9	13,9
Речной?	33,3	37,9	28,8	54,8	22,6	22,6	26,7	42,6	30,7
Железнодорожный?	53,0	26,5	20,5	71,0	12,9	16,1	47,5	30,7	21,8
Автомобильный?	66,7	18,2	15,2	71,0	12,9	16,1	65,3	19,8	14,9
Трубопроводный?	38,6	35,6	25,8	61,3	16,1	22,6	31,7	41,6	26,7

Н. Отчетность и распространение данных

Таблица 1.12
Своевременность отчетности (в процентах)

Страны и территории	Данные за месяц публикуются в течение:			Данные за квартал публикуются в течение:			Данные за год публикуются в течение:		
	0–43 дней	44–66 дней	67 и более дней	0–43 дней	44–66 дней	67 и более дней	0–139 дней	140–210 дней	211 и более дней
Все 132 страны и территории	79,3	14,4	6,3	65,3	22,4	12,2	82,7	8,2	9,1
Развитые экономики	74,2	12,9	12,9	69,6	17,4	13,0	92,3	0,0	7,7
Развивающиеся и переходные экономики	81,3	15,0	3,8	64,0	24,0	12,0	79,8	10,7	9,5

1.36. *Своевременность.* Показатели своевременности с 1996 года в целом улучшились. В 2006 году 79,3 процента стран были способны опубликовать данные за месяц в течение 43 дней (см. таблицу 1.12). Более высокая доля развивающихся стран и стран с переходной экономикой (81,3 процента), по сравнению с развитыми странами (74,2 процента), способны публиковать данные в пределах этого срока. К сожалению, нет информации для сравнения качества таких данных, составляемых этими двумя группами стран. Данные за квартал выпускаются большинством стран (87,7 процента) в течение 66 дней. Данные за год обычно (в 90,9 процента стран) публикуются в пределах 210 дней. Из этого следует, что своевременность публикации статистики внешней торговли в большинстве случаев соответствует обычным рекомендациям по срокам публикации экономической статистики или даже превосходит их.

1.37. Следует отметить, что годовая международная отчетность, предоставляемая в UN Comtrade (база данных Организации Объединенных Наций по торговле биржевыми товарами), значительно отстает от сроков публикации национальных данных, о которых сообщили страны в вопроснике.

1.38. *Детализация публикуемых данных.* В таблице 1.13 показаны ответы стран относительно распространения данных. Например, 96,8 процента развитых стран публикуют данные за месяц в разбивке по крупным торговым партнерам или по основным группам товаров, в то время как только 70,3 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой следуют этой практике.

1.39. *Официальные объявления о датах публикации.* Развивающиеся страны и страны с переходной экономикой официально объявляют о датах публикации значительно реже, чем развитые страны (56,4 процента по сравнению с 93,5 процента, соответственно).

1.40. *Конфиденциальность.* Сохранение конфиденциальности личных данных является общепринятым требованием, и страны обычно проводят надлежащую адекватную политику в этой области. В то же время такая политика должна осуществляться методами, которые сводят к минимуму воздействие на суммарные данные. В этой части политика в разных странах различная. Как показывает таблица 1.13, большинство развитых стран (64,5 процента) всегда сообщают полную информацию о торговом партнере на следующем более высоком уровне агрегирования данных по товарам, обеспечивающем адекватную защиту конфиденциальности, но только 44,6 процента развивающихся стран и стран с переходной экономикой следуют этой политике. Однако 32,3 процента развитых стран указали, что они не следуют такой политике, то же указали 23,8 процента

Таблица 1.13
Вопросы по распространению данных (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Публикуете ли вы ежемесячно совокупные данные (в разбивке по крупным торговым партнерам или группам товаров)?	76,5	20,5	3,0	96,8	3,2	0,0	70,3	25,7	4,0
Публикуете ли вы ежеквартально детальные данные в разбивке по товарам и партнерам?	63,6	28,0	8,3	64,5	25,8	9,7	63,4	28,7	7,9
В случае применения к определенным продуктам, всегда ли вы публикуете полную информацию о торговом партнере на следующем более высоком уровне агрегирования данных по товарам, обеспечивающем адекватную защиту конфиденциальности?	49,2	25,8	25,0	64,5	32,3	3,2	44,6	23,8	31,7
Публикуете ли вы документацию о ваших источниках данных и методах расчета?	73,5	18,2	8,3	96,8	3,2	0,0	66,3	22,8	10,9
Объявляете ли вы публично планируемые даты публикации данных?	65,2	28,8	6,1	93,5	6,5	0,0	56,4	35,6	7,9
Публикуете ли вы данные на веб-сайте?	84,1	11,4	4,5	96,8	3,2	0,0	80,2	13,9	5,9
Проводите ли вы регулярный пересмотр данных (при появлении дополнительной информации)?	90,9	4,5	4,5	93,5	3,2	3,2	90,1	5,0	5,0

развивающихся стран и стран с переходной экономикой, и это означает, что из этой группы 29,8 процента стран не ответили на данный вопрос или указали, что данный вопрос неприменим к их данным торговой статистики.

1.41. *Распространение метаданных.* Наличие метаданных повышает общее качество торговой статистики (см. пункты 1.31–1.34). Ответы на вопросник подтвердили, что большинство стран (73,5 процента) публикуют метаданные. Тем не менее, хотя большинство развитых стран (96,8 процента) публикуют метаданные, только две трети развивающихся стран и стран с переходной экономикой делают это (см. таблицу 1.13).

1.42. *Политика по пересмотру данных.* Таблица 1.13 также показывает, что 90,9 процента стран осуществляют пересмотр своих данных по мере появления новой информации. Это относится практически в равной степени к развитым странам (93,5 процента) и развивающимся странам и странам с переходной экономикой (90,1 процента).

ПРИЛОЖЕНИЕ 1.1

Распределение ответов относительно товаров, рекомендуемых к включению в статистику (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
<i>Включаете ли вы в статистику торговли следующие товары:</i>									
Немонетарное золото?	86,4	10,6	3,0	96,8	3,2	0,0	83,2	12,9	4,0
Товары для переработки (то есть товары, вывозимые за границу или ввозимые в вашу страну для переработки, включая переработку по договору и переработку в соответствии с процедурами ввоза для переработки на таможенной территории)?	82,6	9,1	8,3	96,8	0,0	3,2	78,2	11,9	9,9
Товары, отправляемые по почте или через курьерские службы?	82,6	12,9	4,5	96,8	3,2	0,0	78,2	15,8	5,9
Отходы и scrap, имеющие определенную стоимость?	81,8	9,8	8,3	93,5	6,5	0,0	78,2	10,9	10,9
Товары, реализуемые в интересах государства?	80,3	14,4	5,3	93,5	3,2	3,2	76,2	17,8	5,9
Товары, используемые в качестве носителей информации и средств программного обеспечения, разработанных для общего или коммерческого использования (например, готовые комплекты компакт-дисков CD-ROM или DVD с записанными на них компьютерными программами и/или данными)? <i>Примечание:</i> в эту категорию не включаются материалы, разработанные «на заказ».	76,5	15,2	8,3	90,3	9,7	0,0	72,3	16,8	10,9
Продовольственную и другую гуманитарную помощь?	75,8	22,0	2,3	64,5	35,5	0,0	79,2	17,8	3,0
Товары, которые пересекают границы в результате операций между головными компаниями и предприятиями их прямого инвестирования (филиалы/отделения)?	75,0	13,6	11,4	100,0	0,0	0,0	67,3	17,8	14,9
Суда, летательные аппараты и другое мобильное оборудование?	75,0	18,2	6,8	96,8	3,2	0,0	68,3	22,8	8,9
Возвращенные товары?	71,2	16,7	12,1	96,8	3,2	0,0	63,4	20,8	15,8
Электроэнергию и газ?	68,2	15,9	15,9	90,3	3,2	6,5	61,4	19,8	18,8
Товары в финансовой аренде (то есть аренде на один год и более)?	66,7	22,7	10,6	96,8	3,2	0,0	57,4	28,7	13,9
Товары, реализуемые по бартерным соглашениям?	61,4	27,3	11,4	90,3	3,2	6,5	52,5	34,7	12,9
Подарки, если предоставляются в значительных размерах в соответствии с национальным законодательством?	60,6	28,8	10,6	58,1	38,7	3,2	61,4	25,7	12,9
Товары военного назначения?	59,8	32,6	7,6	90,3	6,5	3,2	50,5	40,6	8,9
Пустые бутылки, не предназначенные для заполнения?	59,1	25,8	15,2	67,7	22,6	9,7	56,4	26,7	16,8
Товары, передаваемые по консигнации?	57,6	28,0	14,4	74,2	16,1	9,7	52,5	31,7	15,8

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Банкноты, ценные бумаги и монеты, не находящиеся в обращении?	54,5	38,6	6,8	74,2	22,6	3,2	48,5	43,6	7,9
Выловленную рыбу, минералы с морского дна и спасенный груз, сгружаемые с иностранного судна в национальном порту?	54,5	27,3	18,2	80,6	3,2	16,1	46,5	34,7	18,8
Товары, приобретенные всеми категориями приезжих лиц, включая рабочих-нерезидентов, в значительных количествах (то есть за исключением товаров для личного пользования), как это определено национальным законодательством; например, так называемая челночная торговля?	51,5	37,1	11,4	35,5	58,1	6,5	56,4	30,7	12,9
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы, предоставленные иностранным судам или летательным аппаратам на экономической территории вашей страны?	51,5	35,6	12,9	58,1	35,5	6,5	49,5	35,6	14,9
Воду?	47,0	28,0	25,0	71,0	12,9	16,1	39,6	32,7	27,7
Имущество мигрантов?	47,0	41,7	11,4	19,4	74,2	6,5	55,4	31,7	12,9
Выловленную рыбу, минералы с морского дна и спасенный груз, приобретенные национальными судами в открытом море у иностранных судов?	42,4	37,9	19,7	64,5	19,4	16,1	35,6	43,6	20,8
Товары в операциях с буферной организацией?	39,4	27,3	33,3	61,3	16,1	22,6	32,7	30,7	36,6
Местную приграничную торговлю?	37,1	49,2	13,6	45,2	38,7	16,1	34,7	52,5	12,9
Товары, получаемые из любой другой страны офшорными предприятиями, расположенными на экономической территории вашей страны, и товары, отправляемые в любую страну офшорными предприятиями, расположенными на экономической территории вашей страны?	34,1	39,4	26,5	51,6	12,9	35,5	28,7	47,5	23,8
Товары, конфискованные таможенными органами и позднее перепроданные?	33,3	48,5	18,2	29,0	54,8	16,1	34,7	46,5	18,8
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы, сгруженные с иностранных судов или летательных аппаратов в национальных портах?	32,6	40,9	26,5	29,0	45,2	25,8	33,7	39,6	26,7
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочный и сепарационный материалы, приобретенные национальным судном или летательным аппаратом у иностранного судна или летательного аппарата на экономической территории страны?	28,0	45,5	26,5	22,6	54,8	22,6	29,7	42,6	27,7
Оценки незарегистрированных торговых операций?	13,6	70,5	15,9	22,6	71,0	6,5	10,9	70,3	18,8

ПРИЛОЖЕНИЕ 1.2

Распределение ответов относительно товаров, рекомендуемых к исключению из статистики (в процентах)

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики			
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	
<i>Исключаете ли вы из торговой статистики следующие товары:</i>										
Банкноты, ценные бумаги и монеты, выпущенные в обращение?	86,4	9,1	4,5	96,8	3,2	0,0	83,2	10,9	5,9	
Транзитные товары?	81,8	11,4	6,8	96,8	3,2	0,0	77,2	13,9	8,9	
Монетарное золото (то есть золото, которым обмениваются национальные или международные денежно-кредитные учреждения или уполномоченные банки)?	79,5	12,1	8,3	96,8	3,2	0,0	74,3	14,9	10,9	
Товары, приобретаемые всеми категориями приезжих лиц, в том числе рабочими-нерезидентами, для собственного пользования и перевозимые через границу в количествах или стоимостном выражении, которые не превышают установленных национальным законодательством норм?	76,5	14,4	9,1	96,8	3,2	0,0	70,3	17,8	11,9	
Товары, перемещаемые между вашей страной и территориальными анклавами вашей страны в других странах (например, посольства, военные базы и иные объекты вашей страны)?	75,8	12,1	12,1	87,1	12,9	0,0	72,3	11,9	15,8	
Товары, закупаемые иностранными посольствами и военными базами или иными объектами, находящимися в вашей стране, для собственных нужд?	73,5	15,2	11,4	87,1	12,9	0,0	69,3	15,8	14,9	
Временно ввозимые или вывозимые товары?	72,7	18,9	8,3	93,5	6,5	0,0	66,3	22,8	10,9	
Товары в оперативной аренде (то есть в аренде на период менее года)?	72,7	13,6	13,6	96,8	3,2	0,0	65,3	16,8	17,8	
Товары, приобретенные и сбытые в вашей стране нерезидентами в течение одного учетного периода без пересечения границы вашей страны?	72,0	12,1	15,9	96,8	3,2	0,0	64,4	14,9	20,8	
Нефинансовые активы, право собственности на которые передано от резидентов нерезидентам без пересечения границ?	68,9	11,4	19,7	96,8	3,2	0,0	60,4	13,9	25,7	
Товары, вывезенные с экономической территории страны-экспортера, но утерянные или уничтоженные до ввоза на экономическую территорию вашей страны?	67,4	14,4	18,2	87,1	9,7	3,2	61,4	15,8	22,8	
Газеты и периодические издания, рассылаемые по прямой подписке?	65,2	22,0	12,9	71,0	29,0	0,0	63,4	19,8	16,8	
Пустые бутылки, возвращенные для заполнения?	62,1	25,0	12,9	77,4	19,4	3,2	57,4	26,7	15,8	

Вопрос	Все 132 страны и территории			Развитые экономики			Развивающиеся и переходные экономики		
	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д
Отходы и скрап, не имеющие определенной стоимости?	62,1	26,5	11,4	77,4	19,4	3,2	57,4	28,7	13,9
Рыбу, выловленную в открытом море национальными судами вашей страны и выгруженную на ее экономической территории?	59,1	14,4	26,5	61,3	22,6	16,1	58,4	11,9	29,7
Товары, закупленные у вашей страны международными организациями, находящимися на ее экономической территории, для собственных нужд?	53,0	27,3	19,7	58,1	32,3	9,7	51,5	25,7	22,8
Товары, нелегально ввозимые на экономическую территорию вашей страны или вывозимые из нее?	50,0	23,5	26,5	54,8	25,8	19,4	48,5	22,8	28,7
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы, приобретенные национальными судами или летательными аппаратами за пределами экономической территории вашей страны?	47,7	22,7	29,5	61,3	22,6	16,1	43,6	22,8	33,7
Товары для ремонта?	47,7	37,1	15,2	58,1	35,5	6,5	44,6	37,6	17,8
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы, предоставленные национальными судами или летательными аппаратами иностранным судам или летательным аппаратам за пределами экономической территории вашей страны или сгруженные национальными судами или летательными аппаратами в иностранном порту?	43,2	24,2	32,6	38,7	38,7	22,6	44,6	19,8	35,6
Мобильное оборудование, смена собственника которого происходит за пределами страны проживания его первоначального собственника?	40,9	31,8	27,3	29,0	61,3	9,7	44,6	22,8	32,7
Выловленную рыбу, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальными судами в иностранных портах или национальными судами иностранным судам в открытом море?	34,8	30,3	34,8	22,6	54,8	22,6	38,6	22,8	38,6
Товары, экспортированные из вашей страны, но утерянные или уничтоженные после того, как импортер уже приобрел право собственности на них?	31,1	47,0	22,0	32,3	58,1	9,7	30,7	43,6	25,7
Любую категорию подержанных или бывших в употреблении товаров?	14,4	63,6	22,0	3,2	90,3	6,5	17,8	55,4	26,7

ПРИЛОЖЕНИЕ 1.3

Сравнение ответов в версиях вопросников 1996 и 2006 годов (в процентах)

Вопрос	Распределение ответов по регионам	1996 год			2006 год			Разница
		Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	
<i>Включаете ли вы в статистику торговли следующие товары:</i>								
Немонетарное золото?	Все респонденты	77,7	17,6	4,7	86,4	10,6	3,0	8,7
	Развитые экономики	81,8	18,2	0,0	96,8	3,2	0,0	15,0
	Развивающиеся и переходные экономики	76,5	17,4	6,1	83,2	12,9	4,0	6,7
Товары, реализуемые в интересах государства	Все респонденты	79,7	14,9	5,4	80,3	14,4	5,3	0,6
	Развитые экономики	84,8	12,1	3,0	93,5	3,2	3,2	8,7
	Развивающиеся и переходные экономики	78,3	15,7	6,1	76,2	17,8	5,9	-2,1
Товары военного назначения?	Все респонденты	50,0	42,6	7,4	59,8	32,6	7,6	9,8
	Развитые экономики	84,8	12,1	3,0	90,3	6,5	3,2	5,5
	Развивающиеся и переходные экономики	40,0	51,3	8,7	50,5	40,6	8,9	10,5
Электроэнергию, газ и воду?	Все респонденты	74,3	18,9	6,8	68,2	15,9	15,9	-6,1
	Развитые экономики	93,9	3,0	3,0	90,3	3,2	6,5	-3,6
	Развивающиеся и переходные экономики	68,7	23,5	7,8	61,4	19,8	18,8	-7,3
Товары, отправляемые по почте или через курьерские службы?	Все респонденты	75,7	20,9	3,4	82,6	12,9	4,5	6,9
	Развитые экономики	97,0	3,0	0,0	96,8	3,2	0,0	-0,2
	Развивающиеся и переходные экономики	69,6	26,1	4,3	78,2	15,8	5,9	8,6
Суда, летательные аппараты и другое мобильное оборудование?	Все респонденты	52,7	37,8	9,5	75,0	18,2	6,8	22,3
	Развитые экономики	69,7	27,3	3,0	96,8	3,2	0,0	27,1
	Развивающиеся и переходные экономики	47,8	40,9	11,3	68,3	22,8	8,9	20,5
Товары, получаемые из любой другой страны офшорными предприятиями, расположенными на экономической территории вашей страны, и товары, отправляемые в любую страну офшорными предприятиями, расположенными на экономической территории вашей страны?	Все респонденты	27,0	54,1	18,9	34,1	39,4	26,5	7,1
	Развитые экономики	57,6	27,3	15,2	51,6	12,9	35,5	-6,0
	Развивающиеся и переходные экономики	18,3	61,7	20,0	28,7	47,5	23,8	10,4
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы, предоставленные иностранным судам или летательным аппаратам на экономической территории вашей страны?	Все респонденты	49,3	43,2	7,4	51,5	35,6	12,9	2,2
	Развитые экономики	51,5	45,5	3,0	58,1	35,5	6,5	6,6
	Развивающиеся и переходные экономики	48,7	42,6	8,7	49,5	35,6	14,9	0,8

Вопрос	Распределение ответов по регионам	1996 год			2006 год			Разница
		Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	
Бункеры, бортовые припасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы, сгруженные с иностранных судов или летательных аппаратов в национальных портах?	Все респонденты	38,5	51,4	10,1	32,6	40,9	26,5	-5,9
	Развитые экономики	54,5	39,4	6,1	29,0	45,2	25,8	-25,5
	Развивающиеся и переходные экономики	33,9	54,8	11,3	33,7	39,6	26,7	-0,2
Выловленную рыбу, минералы с морского дна и спасенный груз, сгружаемые с иностранного судна в национальном порту?	Все респонденты	50,7	35,8	13,5	54,5	27,3	18,2	3,8
	Развитые экономики	85,5	9,1	6,1	80,6	3,2	16,1	-4,2
	Развивающиеся и переходные экономики	40,9	43,5	15,7	46,5	34,7	18,8	5,6
Выловленную рыбу, минералы с морского дна и спасенный груз, приобретенные национальными судами в открытом море у иностранных судов?	Все респонденты	33,8	48,6	17,6	42,4	37,9	19,7	8,6
	Развитые экономики	48,5	36,4	15,2	64,5	19,4	16,1	16,0
	Развивающиеся и переходные экономики	29,6	52,2	18,3	35,6	43,6	20,8	6,0
Товары для переработки?	Все респонденты	84,5	8,8	6,8	82,6	9,1	8,3	-1,9
	Развитые экономики	100,0	0,0	0,0	96,8	0,0	3,2	-3,2
	Развивающиеся и переходные экономики	80	11,3	8,7	78,2	11,9	9,9	-1,8
Товары в финансовой аренде?	Все респонденты	62,2	29,7	8,1	66,7	22,7	10,6	4,5
	Развитые экономики	87,9	12,1	0,0	96,8	3,2	0,0	8,9
	Развивающиеся и переходные экономики	54,8	34,8	10,4	57,4	28,7	13,9	2,6
Товары, реализуемые по бартерным соглашениям?	Все респонденты	57,4	36,5	6,1	61,4	27,3	11,4	4,0
	Развитые экономики	90,9	6,1	3,0	90,3	3,2	6,5	-0,6
	Развивающиеся и переходные экономики	47,8	45,2	7,0	52,5	34,7	12,9	4,7
Продовольственную и другую гуманитарную помощь?	Все респонденты	63,5	32,4	4,1	75,8	22,0	2,3	12,3
	Развитые экономики	69,7	30,3	0,0	64,5	35,5	0,0	-5,2
	Развивающиеся и переходные экономики	61,7	33,0	5,2	79,2	17,8	3,0	17,5
Местную приграничную торговля?	Все респонденты	36,5	53,4	10,1	37,1	49,2	13,6	0,6
	Развитые экономики	45,5	36,4	18,2	45,2	38,7	16,1	-0,3
	Развивающиеся и переходные экономики	33,9	58,3	7,8	34,7	52,5	12,9	0,8
Исключаете ли вы из торговой статистики следующие товары:								
Транзитные товары?	Все респонденты	70,9	10,8	18,2	81,8	11,4	6,8	10,9
	Развитые экономики	90,9	3,0	6,1	96,8	3,2	0,0	5,9
	Развивающиеся и переходные экономики	65,2	13,0	21,7	77,2	13,9	8,9	12,0

Вопрос	Распределение ответов по регионам	1996 год			2006 год			Разница
		Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	
Товары, нелегально ввозимые на экономическую территорию вашей страны или вывозимые из нее?	Все респонденты	83,1	10,1	6,8	50,0	23,5	26,5	-33,1
	Развитые экономики	87,9	9,1	3,0	54,8	25,8	19,4	-33,1
	Развивающиеся и переходные экономики	81,7	10,4	7,8	48,5	22,8	28,7	-33,2
Монетарное золото?	Все респонденты	78,4	13,5	8,1	79,5	12,1	8,3	1,1
	Развитые экономики	90,9	9,1	0,0	96,8	3,2	0,0	5,9
	Развивающиеся и переходные экономики	74,8	14,8	10,4	74,3	14,9	10,9	-0,5
Выловленную рыбу, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальными судами в иностранных портах или национальными судами иностранным судам в открытом море?	Все респонденты	59,5	25,7	14,9	34,8	30,3	34,8	-24,7
	Развитые экономики	54,5	36,4	9,1	22,6	54,8	22,6	-31,9
	Развивающиеся и переходные экономики	60,9	22,6	16,5	38,6	22,8	38,6	-22,3
Товары в оперативной аренде?	Все респонденты	63,5	27,7	8,8	72,7	13,6	13,6	9,2
	Развитые экономики	78,8	21,2	0,0	96,8	3,2	0,0	18,0
	Развивающиеся и переходные экономики	59,1	29,6	11,3	65,3	16,8	17,8	6,2
Товары для ремонта?	Все респонденты	44,6	45,9	9,5	47,7	37,1	15,2	3,1
	Развитые экономики	48,5	51,5	0,0	58,1	35,5	6,5	9,6
	Развивающиеся и переходные экономики	43,5	44,3	12,2	44,6	37,6	17,8	1,1
Временно ввезенные или вывезенные товары?	Все респонденты	61,5	30,4	8,1	72,7	18,9	8,3	11,2
	Развитые экономики	72,7	24,2	3,0	93,5	6,5	0,0	20,8
	Развивающиеся и переходные экономики	58,3	32,2	9,6	66,3	22,8	10,9	8,0
Оценка стоимости								
Определяется ли статистическая стоимость импортируемых товаров на базисе СИФ?	Все респонденты	90,5	6,1	3,4	92,4	6,1	1,5	1,9
	Развитые экономики	93,9	6,1	0,0	93,5	6,5	0,0	-0,4
	Развивающиеся и переходные экономики	89,6	6,1	4,3	92,1	5,9	2,0	2,5
Определяется ли статистическая стоимость импортируемых товаров на базисе FOB?	Все респонденты	94,6	2,0	3,4	96,2	2,3	1,5	1,6
	Развитые экономики	97,0	3,0	0,0	96,8	3,2	0,0	-0,2
	Развивающиеся и переходные экономики	93,9	1,7	4,3	96,0	2,0	2,0	2,1
Используете ли вы валютный курс, действующий на дату экспорта или импорта?	Все респонденты	52,7	25,7	21,6	63,6	20,5	15,9	10,9
	Развитые экономики	45,5	45,5	9,1	45,2	29,0	25,8	-0,3
	Развивающиеся и переходные экономики	54,8	20,0	25,2	69,3	17,8	12,9	14,5

Вопрос	Распределение ответов по регионам	1996 год			2006 год			Разница
		Да	Нет	Н/д	Да	Нет	Н/д	
Публикуются ли отдельно данные по международному фрахту и страхованию в отношении импорта товаров?	Все респонденты	29,7	65,5	4,7	42,4	56,1	1,5	12,7
	Развитые экономики	42,4	57,6	0,0	25,8	74,2	0,0	-16,6
	Развивающиеся и переходные экономики	26,1	67,8	6,1	47,5	50,5	2,0	21,4
Страна-партнер								
<i>Составляете ли вы статистику импорта в разбивке по:</i>								
Стране происхождения?	Все респонденты	81,8	14,9	3,4	90,2	7,6	2,3	8,4
	Развитые экономики	93,9	6,1	0,0	96,8	3,2	0,0	2,9
	Развивающиеся и переходные экономики	78,3	17,4	4,3	88,1	8,9	3,0	9,8
Стране отправления?	Все респонденты	50,0	44,6	5,4	47,0	46,2	6,8	-3,0
	Развитые экономики	60,6	39,4	0,0	77,4	22,6	0,0	16,8
	Развивающиеся и переходные экономики	47,0	46,1	7,0	37,6	53,5	8,9	-9,4
<i>Составляете ли вы статистику экспорта в разбивке по:</i>								
Стране последнего известного назначения?	Все респонденты	87,8	7,4	4,7	90,9	6,1	3,0	3,1
	Развитые экономики	97,0	3,0	0,0	93,5	6,5	0,0	-3,5
	Развивающиеся и переходные экономики	85,2	8,7	6,1	90,1	5,9	4,0	4,9
Классификации и количественное измерение товаров								
Используете ли вы Гармонизированную систему (ГС) в качестве основы для под-робной базы данных торговли товарами?	Все респонденты	72,3	8,8	18,9	93,9	3,0	3,0	21,6
	Развитые экономики	90,9	3,0	6,1	96,8	3,2	0,0	5,9
	Развивающиеся и переходные экономики	67,0	10,4	22,6	93,1	3,0	4,0	26,1
Осуществляете ли вы сбор количественных данных?	Все респонденты	79,7	2,0	18,2	92,4	4,5	3,0	12,7
	Развитые экономики	93,9	0,0	6,1	100,0	0,0	0,0	6,1
	Развивающиеся и переходные экономики	75,7	2,6	21,7	90,1	5,9	4,0	14,4
Ведете ли вы учет или оценку веса нетто для количественного измерения всех товаров, к которым это применимо?	Все респонденты	52,7	28,4	18,9	73,5	22,7	3,8	20,8
	Развитые экономики	69,7	21,2	9,1	71,0	29,0	0,0	1,3
	Развивающиеся и переходные экономики	47,8	30,4	21,7	74,3	20,8	5,0	26,5

Глава 2

Пересмотренная Киотская конвенция

2.1. В настоящей главе дается описание пересмотренной Киотской конвенции⁴ ввиду ее важности для стандартизации таможенной отчетности (учета перемещения товаров через государственные границы), которая является основным источником статистики международной торговли товарами (СМТТ).

2.2. Таможенные органы играют ключевую роль в росте объема международной торговли и развитии мирового рынка. Результативность и эффективность таможенных процедур могут оказывать существенное влияние на конкурентоспособность отдельных стран. Эффективная и прозрачная работа таможенных органов и поддержка с их стороны могут служить фактором привлечения международной торговли и инвестиций. В то же время торговые и инвестиционные компании могут уклоняться от деятельности в тех местах, которые они считают бюрократизированными и дорогостоящими. Основным среди руководящих принципов Киотской конвенции является обязательство со стороны таможенных органов обеспечить прозрачность и предсказуемость работы для тех организаций, которые ведут деятельность по всем аспектам международной торговли.

2.3. Первоначальная Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур была подписана в Киото 18 мая 1973 года и вступила в силу 25 сентября 1974 года. Пересмотренная Киотская конвенция, представляющая собой изменение и дополнение первоначального документа, была подписана в Брюсселе 26 июня 1999 года. Пересмотр Конвенции преследовал следующие цели:

- a) устранить расхождения в таможенных правилах и процедурах договаривающихся сторон, которые могут препятствовать развитию международной торговли и других видов международного обмена;
- b) удовлетворить потребности организаций в сфере международной торговли и таможенных органов в облегчении условий, упрощении и гармонизации таможенных процедур и практики;
- c) обеспечить соблюдение надлежащих стандартов таможенного контроля;
- d) предоставить таможенным органам возможность реагировать на существенные изменения коммерческих и административных методов и правил.

2.4. Другие соображения состояли в том, что пересмотренная Киотская конвенция i) должна оговаривать, что основополагающие принципы такого упрощения и гармонизации должны иметь обязательную силу для договаривающихся сторон пересмотренной Конвенции; ii) должна предоставить таможенным органам эффективные процедуры, подкрепленные надлежащими и действенными методами контроля; и iii) сделать возможным достижение вы-

⁴ Всемирная таможенная организация, Пересмотренная Киотская конвенция: Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур (в последней редакции) (Брюссель, 2006 год).

сокого уровня упрощения и гармонизации таможенных правил и процедур, что является основополагающей целью Всемирной таможенной организации, которая и разработала Конвенцию, и тем самым внести значительный вклад в облегчение условий международной торговли.

2.5. Было признано, что такого упрощения и гармонизации можно достичь, в частности, благодаря применению следующих принципов:

- a) осуществление программ, направленных на постоянное совершенствование и повышение эффективности таможенных правил и процедур;
- b) предсказуемость, последовательность и открытость при применении таможенных правил и процедур;
- c) предоставление заинтересованным сторонам всей необходимой информации относительно законов, нормативных правовых и административных актов по таможенному делу, таможенных правил и процедур;
- d) применение современных методов работы, таких как контроль на основе управления рисками и методов аудита и максимальное практическое использование информационных технологий;
- e) надлежащее сотрудничество с другими национальными органами власти, таможенными службами других государств и торговыми сообществами во всех случаях, где это необходимо;
- f) внедрение соответствующих международных стандартов;
- g) обеспечение беспрепятственного доступа заинтересованных сторон к процедурам рассмотрения в административном и судебном порядке.

А. Структура Конвенции

2.6. Конвенция состоит из основного текста, генерального приложения и 10 специальных приложений. Генеральное приложение и каждое отдельное приложение состоят из глав, включающих определения терминов и стандартные правила, часть которых (в генеральном приложении) представляют собой стандартные правила с переходным сроком. Каждое специальное приложение в дополнение к стандартным правилам содержит рекомендуемые правила. Каждое приложение содержит рекомендации, не имеющие обязательной силы для договаривающихся сторон.

В. Основной текст Конвенции

2.7. В основном тексте Конвенции изложены сфера охвата, структура и управление применением Конвенции и определен процесс ее ратификации договаривающимися сторонами. Статья 9 Конвенции оговаривает, что любая договаривающаяся сторона, которая ратифицирует Конвенцию или присоединяется к ней, принимает на себя обязательства по всем изменениям к Конвенции, включая изменения к генеральному приложению, которые вступили в силу на момент сдачи этой договаривающейся стороной депозитарию документа о ратификации или о присоединении. В ней также говорится, что любая договаривающаяся сторона, которая принимает любое специальное приложение или его главу, принимает на себя обязательства по всем изменениям к стандартным

правилам, содержащимся в этом специальном приложении или его главе, которые вступили в силу на момент уведомления депозитария об их принятии.

2.8. С учетом статьи 9 договаривающиеся стороны могут ратифицировать Киотскую конвенцию без одобрения отдельных глав специальных приложений. Например, Австрия, Азербайджан и Бельгия являются сторонами пересмотренной Киотской конвенции, однако они не одобрили ни одной главы специальных приложений. По состоянию на 8 января 2008 года 58 стран стали договаривающимися сторонами Конвенции (см. приложение 2.1, ниже). Только Австралия, Алжир, Зимбабве, Новая Зеландия, Республика Корея, Соединенные Штаты Америки, Уганда и Япония признали большинство глав специальных предложений.

С. Генеральное приложение

2.9. Все приложения первоначальной Конвенции были заменены одним генеральным приложением и 10 специальными приложениями. Генеральное приложение дает определения и разъяснения по всем таможенным терминам и операциям, которые применимы к различным конкретным таможенным процедурам (определенным в специальных приложениях). В главе 2 генерального приложения изложены полезные определения таких понятий, как «завершение таможенного оформления», «таможенное законодательство» и «таможенная территория». В главе 3 дается подробное описание процедуры таможенного оформления и других таможенных формальностей, включая декларирование и досмотр товаров. Генеральное приложение также включает главы, посвященные пошлинам и налогам, гарантиям, таможенному контролю, применению информационных технологий, отношениям между таможенной службой и третьими лицами и информации, решениям и предписаниям, предоставляемым таможенной службой.

2.10. В пересмотренной Киотской конвенции проводится различие между стандартными правилами и рекомендуемыми правилами. Стандартные правила должны выполняться неукоснительно и должны быть включены в таможенное законодательство страны. Стандартное правило с переходным сроком — это стандартное правило, для применения которого допускается более длительный срок введения в действие. Рекомендуемые правила не носят обязательного характера, страны добавляют их в свое законодательство на добровольной основе. В качестве примера стандартных правил ниже воспроизводятся выписки по форме и содержанию декларации на товары, а также документов, прилагаемых к декларации на товары (их полный текст приводится в приложении 2.2).

Форма и содержание декларации на товары

«3.11. Стандартное правило

Содержание декларации на товары определяется таможенной службой. Письменная форма декларации на товары должна соответствовать типовой форме Организации Объединенных Наций. В случае применения процесса автоматизированного таможенного оформления формат декларации на товары, подаваемой электронным способом, основывается на международных стандартах электронного обмена данными, как это пред-

писано Рекомендациями Совета таможенного сотрудничества по информационным технологиям.

3.12. Стандартное правило

Таможенная служба ограничивает перечень данных, подлежащих внесению в декларацию на товары, только теми сведениями, которые признаны необходимыми для целей начисления и взимания таможенных пошлин и налогов, формирования статистики и применения таможенного законодательства.

3.13. Стандартное правило

В случаях, когда по причинам, признанным таможенной службой обоснованными, декларант не располагает всей необходимой для заполнения декларации на товары информацией, разрешается подача предварительной или неполной декларации на товары, при условии что она содержит сведения, признанные таможенной службой необходимыми, и что декларант принимает обязательство полностью ее заполнить в установленный срок.

3.14. Стандартное правило

В случаях, когда таможенная служба регистрирует предварительную или неполную декларацию на товары, применяемые к этим товарам меры таможенно-тарифного регулирования не должны отличаться от тех, которые применялись бы, если бы с самого начала была подана полная и надлежащим образом заполненная декларация на товары.

Выпуск товаров не задерживается при условии представления необходимых гарантий для обеспечения взимания пошлин и налогов, подлежащих уплате.

3.15. Стандартное правило

Таможенная служба требует представления оригинала декларации на товары и только минимально необходимого количества копий».

Документы, прилагаемые к декларации на товары

«3.16. Стандартное правило

В подтверждение декларации на товары таможенная служба требует только те документы, которые необходимы для проведения контрольной операции и обеспечения исполнения всех требований таможенного законодательства.

3.17. Стандартное правило

В случаях, когда отдельные подтверждающие документы не могут быть представлены вместе с декларацией на товары по причинам, признанным таможенной службой обоснованными, она разрешает подачу таких документов в течение определенного периода времени.

3.18. Стандартное правило с переходным сроком

Таможенная служба разрешает представление подтверждающих документов электронным способом»⁵.

⁵ См. там же, генеральное приложение, глава 3.

D. Специальные приложения

2.11. Специальные приложения к Киотской конвенции содержат детали всех таможенных процедур, которые актуальны для составления СМТГ. Список специальных приложений и сопровождающих их рекомендаций приводится в таблице 2.1.

Таблица 2.1
Специальные приложения к Конвенции и рекомендации к ним

Специальные приложения		Рекомендации к специальным приложениям	
A	Ввоз товаров на таможенную территорию	A1	Таможенные формальности, предшествующие подаче декларации на товары
		A2	Временное хранение товаров
B	Ввоз	B1	Выпуск для внутреннего использования
		B2	Реимпорт
		B3	Освобождение от ввозных пошлин и налогов
C	Вывоз	C1	Окончательный вывоз
D	Таможенные склады и свободные зоны	D1	Таможенные склады
		D2	Свободные зоны
E	Транзит	E1	Таможенный транзит
		E2	Перегрузка
		E3	Каботажная транспортировка товаров
F	Переработка	F1	Переработка на таможенной территории
		F2	Переработка вне таможенной территории
		F3	Возврат
		F4	Переработка товаров для внутреннего использования
G	Временный ввоз	G1	Временный ввоз
H	Правонарушения	H1	Таможенные правонарушения
		J1	Пассажиры
J	Специальные правила	J2	Почтовые отправления
		J3	Транспортные средства коммерческого назначения
		J4	Припасы
K	Происхождение	J5	Грузы помощи

2.12. Все эти таможенные правила определяют точную сферу охвата статистики торговли. Общим основанием для импорта является декларирование товаров путем их очистки для внутреннего использования, в то время как для экспорта таким основанием является процедура окончательного вывоза. Операции с товарами в этих общих случаях всегда включаются в статистику торговли. Транзит, перегрузка и временный ввоз обычно исключаются из статистики. Во всех прочих случаях включение в статистику или исключение из нее зависит от применяемой системы торговли, которая может варьироваться от общей системы торговли (рекомендована) до ослабленной специальной сис-

темы торговли и строгой специальной системы торговли. В таблице 2.2 показано применение таможенных правил в зависимости от системы торговли.

2.13. *Процедура хранения на таможенном складе.* Процедура хранения на таможенном складе может служить примером процедур, охваченных специальными приложениями. Составные части этой процедуры, как изложено в Конвенции, приводятся ниже.

Допуск товаров к хранению

«5. Рекомендуемое правило

На открытых таможенных складах должно быть разрешено хранение всех видов ввозимых товаров, облагаемых ввозными пошлинами и налогами или подпадающих под запреты и ограничения, кроме установленных исходя из соображений:

- общественных морали или порядка, общественной безопасности, общественных гигиены или здоровья либо ветеринарных или фитосанитарных правил; или
- защиты прав по патентам, торговых марок и авторских прав, независимо от количества, страны происхождения, страны отправления или назначения товаров.

Опасные товары, товары, могущие повредить другие товары, или товары, требующие специальных условий хранения, должны разрешаться к хранению на таможенных складах, специально предназначенных для хранения таких товаров.

6. Стандартное правило

Таможенная служба определяет виды товаров, которые могут быть допущены к хранению на закрытых таможенных складах».

Разрешенные операции

«10. Стандартное правило

Любому лицу, имеющему право распоряжаться находящимися на хранении товарами, при наличии оснований, признанных таможенной службой обоснованными, разрешается:

- a) проверять товары;
- b) брать образцы/пробы с уплатой ввозных пошлин и налогов, где это применимо;
- c) совершать операции, необходимые для обеспечения сохранности товаров; и
- d) совершать иные обычные операции по обработке товаров, необходимые для улучшения их упаковки или товарных качеств либо для их подготовки к отгрузке, такие как дробление партий, группировка упаковочных мест, сортировка, маркировка и переупаковка товаров»⁶.

⁶ См. там же, специальное приложение D, глава 1.

Е. Таможенные правила и СМТТ

2.14. В СМТТ-2 различаются три системы торговли: i) общая система торговли, ii) ослабленная специальная система торговли и iii) строгая специальная система торговли. Страны, применяющие общую систему торговли, учитывают в статистике торговли все операции по товарам, пересекающим границу, за исключением тех операций, по которым считается, что товары не добавляются к объему запасов страны, а именно в случае транзита, перегрузки и временного ввоза. Напротив, страны, применяющие специальную систему торговли в строгом ее варианте, учитывают только те операции, в рамках которых товары выпускаются в свободное обращение в экономике страны (применительно к импорту) или вывозятся с территории свободного обращения (применительно к экспорту). В этом случае таможенные склады, свободные зоны и товары, ввозимые или вывозимые по договору для переработки на таможенной территории и вне ее, не попадают в сферу охвата торговой статистики.

2.15. Многие страны используют ослабленную версию специальной системы торговли, при которой в статистику торговли включаются: *a*) товары для переработки на таможенной территории и вне ее и *b*) товары, ввозимые в свободные промышленные зоны и вывозимые из них (см. СМТТ-2, пункт 67). СМТТ-2 рекомендует применять общую систему торговли, поскольку в этом случае статистика показывает все товарные потоки в стране. Для составления статистики торговли таможенные правила должны подразделяться на импорт, реимпорт, экспорт и реэкспорт. Распределение таможенных процедур по таким потокам приводится в таблице 2.2, которая показывает различия между системами торговли.

Таблица 2.2

Таможенные процедуры в распределении по товарным потокам и системам торговли

Таможенная процедура	Общая система торговли	Ослабленная специальная система торговли	Строгая специальная система торговли
Выпуск для внутреннего использования	M	M	M
Реимпорт в неизменном состоянии	RM	RM	RM
Окончательный вывоз	X	X	X
Таможенные склады	M & (X или RX)	—	—
Свободные зоны	M & (X или RX)	M & (X или RX) ^a	—
Таможенный транзит	—	—	—
Перегрузка	—	—	—
Каботажная транспортировка товаров	—	—	—
Переработка на таможенной территории	M & (X или RX)	M & (X или RX)	—
Переработка вне таможенной территории	X & (M или RM)	X & (M или RM)	—
Возврат	M & (X или RX)	M & (X или RX)	Коррекция M
Переработка товаров для внутреннего использования	M	M	M
Временный ввоз	—	—	—

Примечание: M = импорт; RM = реимпорт; X = экспорт; RX = реэкспорт.

^a Применительно к свободным промышленным зонам.

Импорт

2.16. Не считая нескольких исключений, через таможенные органы всех стран-экспортеров и импортеров проходят все внешнеторговые операции по товарам. К таким исключениям относятся, например, операции с электроэнергией, газом и водой, мобильным оборудованием, которые не заходят на территории соблюдающих такую систему стран и не выходят из них, а также сырая нефть, ввозимая по трубопроводам. К таможенным процедурам, охватывающим импорт, относятся выпуск для внутреннего использования, таможенные склады, свободные зоны, переработка на таможенной территории и переработка товаров для внутреннего использования.

Выпуск для внутреннего использования

2.17. В специальном приложении В пересмотренной Киотской конвенции понятие «выпуск (очистка) для внутреннего использования» определяется как таможенная процедура, которая предусматривает, что импортируемые товары поступают в свободное обращение на таможенной территории после уплаты всех взимаемых импортных пошлин и налогов и выполнения всех необходимых таможенных формальностей. «Товары в свободном обращении» определяются как товары, распоряжение которыми может осуществляться без ограничений со стороны таможенной службы.

Таможенные склады

2.18. В специальном приложении D Конвенции «процедура хранения на таможенном складе» определяется как таможенная процедура, в соответствии с которой импортированные товары хранятся под таможенным контролем в установленном месте (на таможенном складе) без уплаты импортных пошлин и налогов. Таможенные службы могут создавать таможенные склады общего пользования и частные таможенные склады, для которых таможенные службы должны установить требования в отношении создания, пригодности и управления таможенными складами, а также условия осуществления таможенного контроля. Условия хранения товаров на таможенных складах и ведения складского учета и бухгалтерской отчетности утверждаются таможенной службой. Разрешенные операции строго ограничены. Срок хранения товаров на складе не должен быть менее одного года, если товары не являются скоропортящимися.

2.19. В соответствии с общей системой торговли товары, ввозимые на таможенный склад, должны учитываться как импорт. Товары, вывозимые со склада и попадающие в свободное обращение, не должны далее учитываться в СМТГ. Товары, вывозимые со склада на экспорт, должны учитываться как реэкспорт, поскольку спектр операций, осуществляемых с такими товарами, весьма ограничен, и они не должны менять характеристики товаров. Напротив, в соответствии со специальной системой торговли товары, ввозимые на таможенный склад, должны учитываться в статистике торговли. Только товары, вывозимые со склада и попадающие в свободное обращение, должны на этот момент учитываться в статистике торговли. В соответствии со специальной системой торговли товары, ввозимые на склад и впоследствии вывозимые со склада в другую страну, вообще не учитываются.

Свободные зоны

2.20. «Свободная зона» определяется в специальном приложении D Конвенции как часть территории договаривающейся стороны, в пределах которой

помещенные туда товары обычно рассматриваются как находящиеся за пределами таможенной территории в целях ввозных пошлин и налогов. Национальное законодательство определяет условия, относящиеся к созданию свободных зон, категории товаров, которые могут быть допущены в такие зоны, и предусматривает характер операций, которым могут подвергаться товары во время их нахождения в свободных зонах. Таможенная служба определяет условия осуществления таможенного контроля, включая соответствующие требования в отношении обустройства, сооружения и планировки свободных зон, и вправе в любое время осуществлять контроль за товарами, находящимися в свободной зоне.

2.21. Товары, ввозимые в свободную зону, как и товары, ввозимые на таможенный склад, должны учитываться как импорт в соответствии с общей системой торговли; товары, вывозимые из свободной зоны и поступающие в свободное обращение, не должны далее учитываться в СМТТ по этой системе (даже несмотря на возможность наличия таможенной отчетности). Режим свободной зоны в соответствии со специальной системой торговли (в ее строгом варианте) идентичен режиму торговых операций на таможенных складах.

2.22. Товары, вывозимые из свободной зоны на экспорт, должны учитываться как реэкспорт, если в отношении этих товаров производились мелкие операции или не производились вообще, или как экспорт в случае изменения характеристик товаров. Последнее может иметь место применительно к особым зонам производства на экспорт. Разрешенные операции детально изложены в стандартных правилах специального приложения D, в соответствии с которыми в отношении товаров, допущенных в свободную зону, разрешается производить операции, необходимые для обеспечения их сохранности, а также иные обычные операции по обработке товаров для улучшения их упаковки или товарных качеств, или операции для подготовки товаров к отгрузке, такие, как дробление партий, группировка упаковочных мест, сортировка, маркировка и переупаковка. Если компетентные органы допускают осуществление в свободной зоне операций по переработке или изготовлению, эти органы указывают те операции по переработке или изготовлению, которым могут подвергаться товары, в общих чертах, детально, либо комбинируя эти варианты в правилах, применяемых на всей территории свободной зоны, или в разрешении, выдаваемом организацией, которая осуществляет эти операции.

2.23. К сожалению, только рекомендуемое, а не стандартное правило предусматривает, что в отношении товаров, которые после вывоза из свободной зоны направляются непосредственно за границу, таможенной службе должны представляться документы. В таких случаях таможенная служба не должна требовать больше сведений, кроме тех, которые уже имеются в сопроводительных документах на товары.

Переработка на таможенной территории

2.24. «Переработка на таможенной территории» определяется в специальном приложении F Конвенции как таможенная процедура, в соответствии с которой определенные товары могут быть ввезены на таможенную территорию с условным освобождением от ввозных пошлин и налогов, если они предназначены для производства, переработки или ремонта и последующего вывоза. Затем в специальном приложении F оговаривается, что переработка на таможенной территории не ограничивается товарами, непосредственно ввозимыми из-за границы, но также разрешается для товаров, уже помещенных под другой таможенный режим. Рекомендуется, что в переработке на таможенной террито-

рии не может быть отказано только на основании страны происхождения товаров, страны отправления или страны их назначения.

2.25. Применительно к товарам, предназначенным для переработки за границей (подробно этот вопрос рассматривается в разделе А главы 4, ниже), необходимо отметить, что в соответствии со специальным приложением F круг лиц, пользующихся правом ввоза товаров для переработки на таможенной территории, не ограничивается собственником ввозимых товаров. В дополнение к этому рекомендуется, чтобы в тех случаях, когда в рамках исполнения контракта, заключенного с иностранным лицом, подлежащие переработке товары поставляются этим лицом, в переработке на таможенной территории не было отказано на том основании, что идентичные по описанию, качеству и техническим характеристикам товары имеются на таможенной территории страны ввоза.

2.26. Специальное приложение F включает стандартное правило о том, что в тех случаях, когда товары, допущенные для переработки на таможенной территории, подвергаются операциям по производству или переработке, компетентные органы устанавливают или согласовывают норму выхода продукции в результате такой операции с учетом фактических условий, в которых она осуществляется. Описание, качество и количество различных компенсирующих продуктов точно определяются после установления или согласования нормы выхода.

2.27. Как и в случае с товарами, вывозимыми из свободных зон, товары, вывозимые на экспорт после переработки на таможенной территории, должны учитываться как реэкспорт, если в отношении таких товаров производились мелкие операции или не производились вообще, или как экспорт, если товары подверглись существенным изменениям.

2.28. Режим переработки на таможенной территории одинаков в рамках общей системы торговли и ослабленного варианта специальной системы торговли. Только в рамках строгой специальной системы торговли операции в рамках процедуры переработки на таможенной территории исключаются из статистики.

Переработка товаров для внутреннего использования

2.29. «Переработка товаров для внутреннего использования» определена в специальном предложении F Конвенции как таможенная процедура, в соответствии с которой ввезенные товары могут подвергаться изготовлению, переработке или обработке до их выпуска для внутреннего использования и под таможенным контролем до такой степени, что сумма ввозных пошлин и налогов, применимых к полученным товарам, становится ниже той суммы, которая была бы применена к ввезенным товарам. Режим переработки товаров для внутреннего использования предоставляется при следующих условиях:

- a) таможенная служба может удостовериться, что продукты, образовавшиеся при переработке товаров для внутреннего использования, были получены из ввезенных товаров;
- b) после изготовления, переработки или обработки товаров они не могут быть экономически выгодно восстановлены в исходном состоянии.

2.30. С точки зрения СМТТ существует учет лишь тех товаров, которые были импортированы до переработки из соответствующих стран происхождения. Дальнейший учет переработанных товаров не производится.

Реимпорт

2.31. Реимпорт означает ввоз товаров в ту же страну, из которой они были ранее вывезены. В этом случае страна происхождения товаров сама выступает в качестве страны, составляющей статистику, что отражается в СМТТ как торговля страны с самой собой. Ниже приводятся соответствующие официальные определения и описания в пересмотренной Киотской конвенции.

Реимпорт в неизменном состоянии

2.32. «Товары, вывозимые с объявлением об их предполагаемом обратном ввозе» определяются в специальном приложении В Конвенции как товары, указанные декларантом как предполагаемые к обратному ввозу, в отношении которых таможенная служба может принимать меры по их идентификации для обеспечения их обратного ввоза в ту же страну.

2.33. «Реимпорт в ту же страну» определяется как таможенная процедура, в соответствии с которой ранее вывезенные товары выпускаются для внутреннего использования с освобождением от ввозных пошлин и налогов, при условии что они не подвергались никаким операциям по производству, переработке или ремонту за границей и что уплачены все суммы, подлежащие истребованию вследствие предоставленных в связи с вывозом возмещения или возврата пошлин и налогов, либо условного освобождения от них, либо любых субсидий или других выплат. Товарами, допускаемыми к реимпорту в ту же страну, могут быть товары, которые находились в свободном обращении или являлись компенсирующими продуктами.

2.34. Согласно специальному приложению В, реимпорт разрешается даже в том случае, если обратно ввозится только часть вывезенных товаров, и в реимпорте не должно быть отказано ни на том основании, что товары были использованы или повреждены, либо пришли в изношенное состояние во время их нахождения за границей, ни на том основании, что во время нахождения товаров за границей они подвергались операциям, необходимым для обеспечения их сохранности или эксплуатации, при условии, однако, что такие операции не привели к увеличению их стоимости на момент вывоза.

Экспорт

Окончательный вывоз

2.35. В специальном приложении С «окончательный вывоз» определяется как таможенная процедура, применимая к товарам, имеющим статус товаров в свободном обращении, которые вывозятся с таможенной территории и предназначены для постоянного нахождения за ее пределами. Таможенная служба не может требовать в обязательном порядке подтверждения прибытия товаров за границу по общему правилу.

2.36. Окончательный вывоз требует в СМТТ обычной процедуры декларирования в отношении экспортной отчетности.

Переработка вне таможенной территории

2.37. «Переработка вне таможенной территории» определяется в специальном приложении F как таможенная процедура, в соответствии с которой товары, имеющие статус товаров в свободном обращении на таможенной тер-

ритории, могут временно вывозиться для производства, переработки или ремонта за границей и в дальнейшем ввозиться обратно с полным или частичным освобождением от ввозных пошлин и налогов.

2.38. Требования в отношении идентификации товаров для переработки вне таможенной территории устанавливаются таможенной службой. При их установлении должным образом учитываются характер товаров, осуществляемые операции и важность затрагиваемых интересов. Таможенная служба устанавливает срок переработки вне таможенной территории в каждом конкретном случае.

2.39. Должно быть предусмотрено положение, позволяющее ввозить компенсирующие продукты не через тот таможенный орган, через который эти товары были временно вывезены для обработки вне таможенной территории. «Компенсирующие продукты» определяются в специальном приложении F как продукты, полученные за границей в результате изготовления, переработки или ремонта товаров, в отношении которых разрешено использование процедуры переработки вне таможенной территории.

2.40. Если национальное законодательство не требует реимпорта товаров, временно вывезенных для переработки вне таможенной территории, должно быть предусмотрено положение, определяющее возможность завершения переработки товаров вне таможенной территории посредством декларирования товаров для окончательного вывоза при соблюдении условий и формальностей, применимых в таком случае.

Возврат

2.41. «Возврат» определяется в специальном приложении F как сумма ввозных пошлин и налогов, возвращаемых при применении процедуры возврата. «Процедура возврата» — это таможенная процедура, предусматривающая при вывозе товаров возврат (полный или частичный) ввозных пошлин и налогов, которые были уплачены в отношении этих товаров или продуктов, содержащихся в вывозимых товарах или использованных в процессе их производства.

2.42. Таможенная служба не может приостановить выплату возврата только на том основании, что в момент ввоза товаров для внутреннего использования импортер не сообщил о намерении заявить о возврате при вывозе. Аналогичным образом, вывоз товаров не является обязательным, если такое заявление было сделано в момент ввоза товаров. Если для вывоза товаров установлен срок, по истечении которого возврат таможенных платежей не допускается, этот срок по запросу об этом должен быть продлен по основаниям, признанным таможенной службой обоснованными.

2.43. Специальное приложение F включает стандартное правило, по которому возврат подлежит выплате в максимально короткие сроки после проверки обоснованности заявления. Возврат также должен осуществляться при помещении товаров на таможенный склад или в свободную зону, при условии что они предназначены для последующего вывоза.

2.44. Процедура возврата актуальна для процесса проверки статистики реэкспорта товаров для целей СМТТ. Экспортер товаров, которые были ранее выпущены для внутреннего использования и впоследствии реэкспортированы, вероятнее всего, воспользуется процедурой возврата для возмещения ранее уплаченных пошлин.

Реэкспорт

2.45. Реэкспорт означает вывоз иностранных товаров, которые были ранее ввезены и остались в той же стране. В эту категорию входят товары, ранее ввезенные на таможенный склад, в свободную зону или по процедуре переработки на таможенной территории. Товары, выпущенные в свободное обращение, также могут реэкспортироваться в ту же страну. В этом случае экспортер может воспользоваться процедурой возврата. Ключевым фактором является то, что ввезенные товары не должны подвергаться существенным изменениям или иному изменению своего происхождения.

Таможенные склады, свободные зоны и переработка на таможенной территории

2.46. Товары, вывозимые с таможенного склада, из свободной зоны или района переработки на таможенной территории, должны учитываться как реэкспорт, если они были подвергнуты незначительному воздействию или вообще не подвергались воздействию. Они могут учитываться как экспорт, если состояние товаров осталось неизменным.

2.47. К незначительному воздействию относятся операции по обработке товаров, необходимые для улучшения их упаковки или товарных качеств либо для их подготовки к отгрузке, такие, как дробление партий, группировка упаковочных мест, сортировка, маркировка и переупаковка товаров. Все подобные операции, как правило, не изменяют состояния товара, и это означает, что местом происхождения товаров остается иностранное государство.

Исключения из СМТТ

2.48. Специальное приложение Е охватывает таможенный транзит, перегрузку и каботажную перевозку товаров. Товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее в соответствии с любой из этих трех процедур, исключаются из СМТТ, поскольку эти товары не приходят во внутреннюю экономику или, точнее, не увеличивают и не уменьшают общий объем запасов страны.

Транзит

2.49. «Таможенный транзит» означает таможенную процедуру, в соответствии с которой товары транспортируются под таможенным контролем из одного таможенного органа в другой таможенный орган.

2.50. Таможенная служба должна разрешать транспортировку товаров в режиме таможенного транзита по своей территории:

- a) от пункта ввоза до пункта вывоза;
- b) от пункта ввоза до внутреннего таможенного органа;
- c) от внутреннего таможенного органа до пункта вывоза;
- d) от одного внутреннего таможенного органа до другого внутреннего таможенного органа.

2.51. Товары, перевозимые в режиме таможенного транзита, не облагаются пошлинами и налогами. Таможенный орган в пункте отправления принимает все необходимые меры, для того чтобы таможенный орган в пункте назна-

чения мог идентифицировать груз и обнаружить любое несанкционированное вмешательство.

2.52. «Транспортная единица» означает:

- a) контейнеры с внутренним объемом в один кубический метр или более, включая съемные части;
- b) автотранспортные средства, включая прицепы и полуприцепы;
- c) железнодорожные пассажирские или грузовые вагоны;
- d) лихтеры, баржи и другие суда;
- e) воздушные суда.

2.53. Когда партия товаров перевозится в транспортной единице и требуется опломбирование партии товаров таможенной службой, таможенные пломбы налагаются на саму транспортную единицу, при условии что транспортная единица сконструирована и оборудована таким образом, что:

- a) таможенные пломбы могут быть наложены простым и надежным способом;
- b) никакие товары не могут быть извлечены или вложены в опломбированную часть транспортной единицы без оставления видимых следов вскрытия или повреждения таможенной пломбы;
- c) отсутствуют потайные места для сокрытия товаров;
- d) все места, в которых могут находиться товары, легко доступны для таможенного досмотра.

2.54. Соответствуют ли транспортные единицы требованиям безопасности для целей таможенного транзита, решает таможенная служба. Применяется стандартное правило, по которому только в случаях, когда таможенная служба считает такие меры обязательными, она требует:

- a) транспортировку товаров по предписанному маршруту;
- b) транспортировку товаров под таможенным сопровождением.

Перегрузка

2.55. «Перегрузка» означает таможенную процедуру, в соответствии с которой товары перегружаются под таможенным контролем с транспортного средства, используемого при ввозе, на транспортное средство, используемое при вывозе, на территории одного и того же таможенного органа, являющегося одновременно таможенным органом ввоза и вывоза.

2.56. Таможенная служба должна принимать в качестве декларации на товары для перегрузки любой коммерческий или транспортный документ, относящийся к грузу, если этот документ отвечает всем требованиям таможенной службы. Факт принятия отмечается в таком документе.

2.57. Перегрузка товаров исключается из СМТТ.

Временный ввоз

2.58. «Временный ввоз» означает таможенную процедуру, в соответствии с которой определенные товары могут быть ввезены на таможенную территорию с условным освобождением, полностью или частично, от ввозных пошлин и налогов; такие товары должны ввозиться для определенных целей и предназначаться для обратного вывоза в течение установленного срока без каких-либо изменений, за исключением обычного износа в результате их использования.

2.59. Национальное законодательство определяет перечень случаев, когда может быть предоставлено разрешение на временный ввоз, при этом временный ввоз товаров допускается при условии, что таможенная служба убеждается в том, что она сможет идентифицировать эти товары на момент завершения режима временного ввоза. Таможенная служба устанавливает срок временного ввоза в каждом конкретном случае.

2.60. Разрешение на временный ввоз с полным условным освобождением от пошлин и налогов должно предоставляться в отношении товаров, предусмотренных следующими приложениями к Конвенции о временном ввозе (Стамбульская конвенция) от 26 июня 1990 года:

- a) О товарах для демонстрации или использования на выставках, ярмарках, конференциях или подобных мероприятиях;
- b) О профессиональном оборудовании;
- c) О контейнерах, поддонах, упаковках, образцах и других товарах, ввозимых в связи с коммерческой операцией;
- d) О товарах, ввезенных для целей образования, науки или культуры;
- e) О личных вещах пассажиров и товарах, ввозимых для спортивных целей;
- f) О материалах для рекламы туризма;
- g) О товарах, ввезенных в рамках приграничной торговли;
- h) О товарах, ввезенных для гуманитарных целей;
- i) О транспортных средствах;
- j) О животных.

2.61. Временный ввоз товаров также исключается из СМТТ.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2.1

Ратификация пересмотренной Киотской конвенции и присоединение к ней (по состоянию на 8 января 2008 года): Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур (в последней редакции)

Договаривающаяся сторона	Дата подписания при условии ратификации (с 26/06/1999 до 30/06/2000)	Дата подписания без оговорок или дата вручения ратификационных грамот или присоединения
Алжир	—	26/06/1999
Австралия	18/04/2000	10/10/2000
Австрия	—	30/04/2004
Азербайджан	—	03/02/2006
Бельгия	—	30/04/2004
Ботсвана	—	26/06/2006
Болгария	—	17/03/2004
Канада	—	09/11/2000
Китай	—	15/06/2000
Хорватия	—	02/11/2005
Кипр	—	25/10/2004
Чешская Республика	30/06/2000	17/09/2001
Демократическая Республика Конго	15/06/2000	—
Дания	—	30/04/2004

Договаривающаяся сторона	Дата подписания при условии ратификации (с 26/06/1999 до 30/06/2000)	Дата подписания без оговорок или дата вручения ратификационных грамот или присоединения
Египет	—	08/01/2008
Эстония	—	28/07/2006
Европейское сообщество	—	30/04/2004
Финляндия	—	30/04/2004
Франция	—	22/07/2004
Германия	—	30/04/2004
Греция	—	30/04/2004
Венгрия	—	29/04/2004
Индия	—	03/11/2005
Ирландия	—	30/04/2004
Италия	—	30/04/2004
Япония	—	26/06/2001
Иордания	—	08/12/2006
Латвия	15/06/2000	20/09/2001
Литва	—	27/04/2004
Люксембург	—	26/01/2006
Мадагаскар	—	27/06/2007
Монголия	—	01/07/2006
Марокко	—	16/06/2000
Намибия	—	03/02/2006
Нидерланды	—	30/04/2004
Новая Зеландия	—	07/07/2000
Норвегия	—	09/01/2007
Пакистан	—	01/10/2004
Польша	—	09/07/2004
Португалия	—	15/04/2005
Республика Корея	—	19/02/2003
Сенегал	—	21/03/2006
Сербия	—	18/09/2007
Словакия	15/06/2000	19/09/2002
Словения	—	27/04/2004
Южная Африка	—	18/05/2004
Испания	—	30/04/2004
Шри-Ланка	26/06/1999	—
Швеция	—	30/04/2004
Швейцария	29/06/2000	26/06/2004
Турция	—	03/05/2006
Уганда	—	27/06/2002
Соединенное Королевство	—	30/04/2004
Соединенные Штаты	—	06/12/2005
Вьетнам	—	08/01/2008
Замбия	26/06/1999	01/07/2006
Зимбабве	26/06/1999	10/02/2003
Общее число договаривающихся сторон:	58	

Примечание: пересмотренная Киотская конвенция вступила в силу 3 февраля 2006 года.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2.2

Выдержки из генерального приложения Конвенции

Документы, прилагаемые к декларации на товары⁷

«3.16. Стандартное правило

В подтверждение декларации на товары таможенная служба требует только те документы, которые необходимы для проведения контроля за данной операцией и обеспечения исполнения всех требований таможенного законодательства.

3.17. Стандартное правило

В случаях, когда отдельные подтверждающие документы не могут быть представлены вместе с декларацией на товары по причинам, признанным таможенной службой обоснованными, она разрешает подачу таких документов в течение определенного периода времени.

3.18. Стандартное правило с переходным сроком

Таможенная служба разрешает представление подтверждающих документов электронным способом.

3.19. Стандартное правило

Таможенная служба не требует перевода сведений, содержащихся в документах, за исключением случаев, когда это необходимо для обработки декларации на товары».

Подача, регистрация и проверка декларации на товары⁸

«3.20. Стандартное правило

Таможенная служба разрешает подачу декларации на товары в любом уполномоченном таможенном органе.

3.21. Стандартное правило с переходным сроком

Таможенная служба разрешает подачу декларации на товары электронным способом.

3.22. Стандартное правило

Декларация на товары подается в установленное таможенной службой рабочее время.

3.23. Стандартное правило

В случаях, когда национальным законодательством установлены сроки для подачи декларации на товары, эти сроки должны быть достаточными, чтобы позволить декларанту заполнить декларацию на товары и получить требуемые подтверждающие документы.

3.24. Стандартное правило

По просьбе декларанта и по основаниям, признанным таможенной службой обоснованными, последняя продлевает сроки, предусмотренные для подачи декларации на товары.

⁷ Всемирная таможенная организация, Пересмотренная Киотская конвенция: Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур (в последней редакции) (Брюссель, 2006 год), генеральное приложение, глава 3.

⁸ Там же, 2006 год.

3.25. Стандартное правило

В национальном законодательстве предусматриваются положения, регулирующие порядок подачи и регистрации или проверки декларации на товары и подтверждающих документов до прибытия товаров.

3.26 Стандартное правило

В случаях, когда таможенная служба не может зарегистрировать декларацию на товары, она уведомляет декларанта о причинах этого.

3.27 Стандартное правило

Таможенная служба разрешает декларанту вносить изменения в поданную декларацию на товары, при условии что к моменту получения такого запроса она не начала проверку декларации на товары или осмотр товаров.

3.28 Стандартное правило с переходным сроком

Таможенная служба разрешает декларанту вносить изменения в поданную декларацию на товары, если запрос получен после начала проверки декларации на товары, при условии что причины, указанные декларантом, признаны таможенной службой обоснованными.

3.29 Стандартное правило с переходным сроком

Декларанту разрешается отозвать декларацию на товары и обратиться с просьбой о применении другого таможенного режима, при условии что просьба об этом подается в таможенную службу до того, как товары выпущены, а причины признаны таможенной службой обоснованными.

3.30 Стандартное правило

Проверка декларации на товары производится одновременно или в возможно короткие сроки после регистрации декларации.

3.31 Стандартное правило

В целях проверки декларации на товары таможенная служба предпринимает только те действия, которые она считает необходимыми, для того чтобы удостовериться в соблюдении таможенного законодательства».

Глава 3

Гармонизированная система описания и кодирования товаров, издание 2007 года, и Международная стандартная торговая классификация, четвертое пересмотренное издание

А. Гармонизированная система описания и кодирования товаров, издание 2007 года

3.1. Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС) вступила в силу 1 января 1988 года. В 1993 году Статистическая комиссия одобрила применение ГС на национальном уровне для составления и распространения международной статистики торговли товарами⁹. В период июля 2005 года Всемирная таможенная организация четыре раза вносила изменения и дополнения в первоначальную ГС. Три пересмотренных издания ГС вступили в силу 1 января 1992 года, 1 января 1996 года и 1 января 2002 года, соответственно. Четвертое пересмотренное издание (ГС-07)¹⁰ вступило в силу 1 января 2007 года. ГС-07 содержит 5052 субпозиции, из которых 4208 являются субпозициями первоначальной Гармонизированной системы (ГС-88), и это означает, что 844 не относящихся к первоначальному изданию субпозиций (17 процентов) были внесены в последующих изданиях ГС (1 — в 1992 году, 267 — в 1996 году, 316 — в 2002 году и 260 — в 2007 году).

3.2. ГС-07 включает 354 набора изменений и дополнений к ГС-02, которые охватывают следующие отрасли: сельское хозяйство (41), химическую промышленность (75), целлюлозно-бумажную промышленность (13), текстильную промышленность (46), металлургию (20), машиностроение (57) и прочие отрасли в совокупности (102). Эти изменения и дополнения предназначены для следующих целей:

- а) Лучшее выявление продуктов, вызывающих экологическую и социальную обеспокоенность (например, типографская краска, асбест, бамбук). Для этой цели были введены новые субпозиции для отдельного обозначения определенных видов рыб, а также мониторинга и контроля продукции из бамбука, опасных химикатов, пестицидов, веществ, вызывающих разрушение озонового слоя, и асбестосодержащих продуктов.
- б) Отдельное обозначение и/или упрощение классификации высокотехнологичной продукции и новых продуктов, представляющих важность с коммерческой точки зрения. Изменения и дополнения включают, например, пересмотренное определение компьютеров или

⁹ См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1993 год, Дополнение № 6 (E/1993/26)*, пункт 158.

¹⁰ Всемирная таможенная организация, *Гармонизированная система описания и кодирования товаров, четвертое издание* (Брюссель, 2007 год).

автоматических машин для обработки данных (как они называются в ГС) для отражения того факта, что в настоящее время все эти машины используют цифровые технологии, и, в дополнение к этому, прояснение классификации отдельно выделенных принтеров, сетевого оборудования, акустических систем, микрофонов, камер и мониторов, используемых вместе с компьютером. Были также решены и другие проблемы, возникшие в сфере высоких технологий и связанные с электронным оборудованием, которое сегодня способно выполнять различные функции; наиболее сильно затронутыми оказались следующие категории продуктов (более подробная информация содержится в приложении 3.2):

- i) пересмотренное определение компьютеров (примечание 5 к главе 84);
 - ii) печатающие устройства (объединенные в позицию 84.43);
 - iii) оборудование для производства полупроводников (новая позиция 84.86);
 - iv) телефонное оборудование (позиция 85.17);
 - v) аппаратура для записи и воспроизведения звука (позиции 85.19 и 85.20, объединенные в позицию 85.19);
 - vi) электронные носители (позиции 85.23 и 85.24, объединенные в позицию 85.23);
 - vii) аппаратура для радио- и телевизионной трансляции; цифровые камеры (позиция 85.25);
 - viii) аппаратура для приема, записи и воспроизведения радиосигналов (позиция 85.27);
 - ix) телевизионные мониторы и проекторы (позиция 85.28);
 - x) электронные интегральные схемы (позиция 85.42).
- c) Упрощение путем объединения определенных продуктов в одну позицию (например, цыплята, пылесосы или игрушки).
- d) Изменение закономерностей торговли путем удаления 29 позиций и 203 субпозиций в связи с малым объемом и путем создания новых субпозиций продуктов с большим объемом торговли. В качестве общего правила позиции и субпозиции удаляются, когда годовой объем торговли на мировом уровне не превышает 100 млн. долл. США и 50 млн. долл. США, соответственно (подробная информация содержится в приложении 1). Такой же порог применяется к созданию новых позиций и субпозиций.
- e) Редакционные поправки/разъяснения. Определенные текстовые поправки были призваны содействовать единообразию в применении ГС и обеспечить правовую определенность в отношении решений о классификации, а другие текстовые поправки должны были повысить соответствие текста научной и общепринятой терминологии и действующей торговой практике (подробная информация содержится в приложении 3.3).

В. Международная стандартная торговая классификация, четвертое пересмотренное издание

3.3. Первоначальная Международная стандартная торговая классификация¹¹ была принята в 1950 году и претерпела четыре пересмотра. Третий пересмотренный вариант МСТК (МСТК-3) был одобрен Статистической комиссией на ее двадцать третьей сессии в феврале 1985 года¹². В нем использовались шестизначные коды товарных субпозиций (подзаголовков) ГС-88 с учетом обеспечения преемственности с предыдущими вариантами МСТК, а также принимая во внимание следующие соображения:

- a) характер товаров и материалов, используемых для их производства;
- b) этап переработки;
- c) рыночную практику и применение того или иного продукта;
- d) важность товара с точки зрения мировой торговли;
- e) технологические изменения.

3.4. В целях сохранения преемственности третьего пересмотренного варианта МСТК Статистический отдел Организации Объединенных Наций выпускал надлежащие таблицы соответствия между третьим пересмотренным вариантом МСТК и каждой новой редакцией ГС. Однако строгое соответствие от периода к периоду было утрачено по причине растущего числа товарных серий в связи со значительными изменениями в системе классификации ГС. В то же время большинство стран и международных организаций продолжали использовать МСТК в различных целях, таких, как исследование долгосрочных тенденций в международной торговле товарами и объединение продаваемых на рынке товаров в классы, подходящие для экономического анализа. В 1999 году Статистическая комиссия подтвердила свое признание МСТК в качестве аналитического инструмента¹³. В этом контексте Статистическая комиссия на своей тридцать пятой сессии (в марте 2004 года) согласилась с выводами Межучрежденческой целевой группы по статистике международной торговли о том, что необходим четвертый пересмотр МСТК (МСТК-4) в связи с накопившимися изменениями в ГС¹⁴.

3.5. Соответственно, в середине 2004 года Статистический отдел приступил к подготовке четвертого пересмотренного варианта МСТК. Процесс пересмотра координировался с проводимым в то время пересмотром Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК) и Классификации основных продуктов (СРС) в целях максимально возможной гармонизации этих классификаций.

3.6. Масштаб охвата четвертого пересмотренного варианта МСТК остается таким же, как в третьем пересмотренном варианте МСТК, иными словами, он охватывает все товары, классифицированные в ГС, за исключением монетарного золота, золотых монет и находящихся в обращении монет. Все основные товарные позиции четвертого пересмотренного варианта МСТК (за исключением 911.0 и 931.0) определены в соответствии с определениями субпозиций Гармонизированной системы в редакции 2007 года (ГС-07). В связи с тем, что в настоящее время МСТК рекомендуется к применению только в аналитических целях, нет необходимости (за исключением некоторых особых случаев) в создании новых основных товарных позиций четвертого пересмотренного варианта МСТК.

3.7. Как общее правило, основная товарная позиция третьего пересмотренного варианта МСТК удалялась, если a) соответствующие субпозиции

¹¹ Statistical Papers, No. 10/ Rev.1 (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № 51.XVII.1).

¹² См. *Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1985 год, Дополнение № 6 (E/1985/26), пункт 57 d.*

¹³ Там же, 1999 год, *Дополнение № 4 (E/1999/24), пункт 24 с.*

¹⁴ Там же, 2004 год, *Дополнение № 4 (E/2004/24), глава V, пункт 4 i.*

ГС-88 были удалены из ГС-07 или *b*) ее охват не мог быть определен применительно к позициям ГС-07 без существенного изменения (это происходило, когда соответствующие субпозиции ГС-88 частично совпадали с несколькими субпозициями ГС-07). Новая основная товарная позиция четвертого пересмотренного варианта МСТК вводилась в случае, если *a*) несколько новых субпозиций могли быть сгруппированы экономически обоснованным методом и такая группа подходила под схему классификации МСТК без изменений или с минимальными изменениями в масштабе существующих товарных позиций третьего пересмотренного варианта МСТК; *b*) некоторые субпозиции ГС заслуживали отдельной идентификации для лучшего отражения товарной структуры и/или таможенной практики в составлении международной торговой отчетности; или *c*) в связи с действиями, предпринятыми в соответствии с пунктами *a* и *b*, некоторые субпозиции ГС-07 не могли быть приведены в соответствие с существующими основными товарными позициями третьего пересмотренного варианта МСТК. Если такое изменение признавалось существенным, то такой товарной позиции присваивался новый код.

3.8. Четвертый пересмотренный вариант МСТК сохраняет общую структуру третьего пересмотренного варианта МСТК и состоит из такого же числа разделов, отделов и групп. Изменения были внесены на уровне основных позиций и некоторых подгрупп. 238 основных позиций третьего пересмотренного варианта МСТК были удалены в большинстве случаев по причинам, указанным выше, и были внесены 87 новых основных позиций. В результате этих изъятий и дополнений четвертый пересмотренный вариант МСТК содержит 2970 основных позиций. Схема классификации приводится в таблице 3.1.

Таблица 3.1

Схема классификации четвертого пересмотренного варианта МСТК

Описание раздела и отдела	Код отдела	Число групп	Число подгрупп	Число основных позиций
Раздел 0 — Пищевые продукты и живые животные		36	132	335
Живые животные, кроме животных, включенных в отдел 03	00	1	6	10
Мясо и мясопродукты	01	4	17	36
Молочные продукты и яйца птицы	02	4	12	22
Рыба (неморские млекопитающие), ракообразные, моллюски и водные беспозвоночные и заготовки из них	03	4	14	47
Зерновые и продукты из них	04	8	21	34
Овощи и фрукты	05	5	27	92
Сахар, изделия из сахара и мед	06	2	7	17
Кофе, чай, какао, пряности и продукты из них	07	5	16	34
Корма для животных (кроме немолотых зерновых)	08	1	6	25
Различные пищевые продукты и препараты	09	2	6	18
Раздел 1 — Напитки и табак		4	11	21
Напитки	11	2	5	13
Табак и табачные изделия	12	2	6	8

Описание раздела и отдела	Код отдела	Число групп	Число подгрупп	Число основных позиций
Раздел 2 — Сырье непродовольственное, кроме топлива		36	115	239
Шкуры, кожевенное сырье и пушнина, невыделанные	21	2	7	11
Масличные семена и масличные	22	2	10	12
Натуральный каучук (включая синтетический каучук и регенерированную резину)	23	2	5	16
Пробка и лесоматериалы	24	5	13	18
Бумажная масса и макулатура	25	1	7	14
Текстильные волокна (кроме топса и прочей чесаной шерсти) и их отходы (не переработанные в пряжу ткань)	26	8	23	48
Сырье для удобрений, кроме не включенного в отдел 56, и минеральное сырье (кроме угля, нефти и драгоценных камней)	27	5	17	45
Металлические руды и металлический лом	28	9	24	43
Сырьевые материалы животного и растительного происхождения, не включенные в другие категории	29	2	9	32
Раздел 3 — Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы		11	22	32
Уголь, кокс и брикеты	32	3	6	8
Нефть, нефтепродукты и аналогичные материалы	33	3	7	15
Газ, природный и искусственный	34	4	8	8
Электрический ток	35	1	1	1
Раздел 4 — Животные и растительные масла, жиры и воски		4	21	41
Животные масла и жиры	41	1	3	9
Растительные масла и жиры, сырые, рафинированные или фракционированные	42	2	14	26
Животные и растительные масла и жиры, обработанные; воски животного и растительного происхождения; технические смеси или препараты из животных или растительных жиров и масел, не включенные в другие категории	43	1	4	6
Раздел 5 — Химические вещества и аналогичная продукция, не включенные в другие категории		34	132	467
Органические химические вещества	51	6	24	125
Неорганические химические вещества	52	4	18	80
Красящие и дубильные вещества и красители	53	3	8	31
Медицинская и фармацевтическая продукция	54	2	10	44
Эфирные масла, резиноиды и парфюмерные вещества; туалетные препараты, полирующие и моющие средства	55	3	10	26
Удобрения (кроме включенных в группу 272)	56	1	4	19
Пластмассы в первичной форме	57	6	20	54
Пластмассы в непервичной форме	58	3	13	22
Химические материалы и продукция, не включенные в другие категории	59	6	25	66

Описание раздела и отдела	Код отдела	Число групп	Число подгрупп	Число основных позиций
Раздел 6 — Промышленные товары, классифицированные главным образом по виду материала		52	229	767
Кожа, готовые изделия из кожи, не включенные в другие категории, и выделанная пушнина	61	3	11	19
Резиновые изделия, не включенные в другие категории	62	3	13	31
Изделия из пробки и дерева (кроме мебели)	63	3	12	30
Бумага, картон и изделия из бумажной массы, бумаги или картона	64	2	13	62
Текстильная пряжа, ткани, готовые изделия, не включенные в другие категории, и аналогичная продукция	65	9	59	219
Продукция из нерудных ископаемых, не включенная в другие категории	66	7	29	94
Чугун и сталь	67	9	35	133
Цветные металлы	68	8	21	63
Изделия из металла, не включенные в другие категории	69	8	36	116
Раздел 7 — Машины и транспортное оборудование		50	217	642
Энергогенераторные машины и оборудование	71	6	22	44
Машины, специально предназначенные для конкретных отраслей	72	8	33	117
Машины для обработки металлов	73	4	15	69
Неспециальные машины и оборудование для промышленности, не включенные в другие категории, и детали для машин, не включенные в другие категории	74	9	56	150
Канцелярские машины и оборудование для автоматической обработки данных	75	3	11	23
Аппаратура и оборудование электросвязи, звукозаписи и звуковоспроизведения	76	4	14	33
Электрические машины, аппараты и приборы, не включенные в другие категории, и их электрические детали (включая неэлектрические детали электрических бытовых приборов, не включенные в другие категории)	77	7	31	128
Автомобили (включая транспортные средства на воздушной подушке)	78	6	16	40
Прочее транспортное оборудование	79	3	19	38
Раздел 8 — Различные готовые изделия		31	140	420
Блочные здания; арматура и крепления водопроводно-канализационного, отопительного и осветительного оборудования, не включенные в другие категории	81	3	7	17
Мебель и ее детали; постельные принадлежности, матрасы, опоры для матрасов, подушки и аналогичная мебель с набивкой	82	1	6	23
Дорожные принадлежности, сумки и аналогичные контейнеры	83	1	4	9
Предметы одежды и одежные принадлежности	84	7	37	95

Описание раздела и отдела	Код отдела	Число групп	Число подгрупп	Число основных позиций
Обувь	85	1	7	17
Специальные, научные и контрольные приборы и аппараты, не включенные в другие категории	87	4	18	65
Фотографическая аппаратура, оборудование и принадлежности и оптические изделия, не включенные в другие категории; часы	88	5	19	59
Различные готовые изделия, не включенные в другие категории	89	9	42	135
Раздел 9 — Товары и операции, не включенные в другие категории МСТК		4	4	6
Почтовые пакеты, не классифицированные по типу	91	1	1	1
Специальные операции и товары, не классифицированные по типу	93	1	1	1
Монеты (кроме золотых монет), не являющиеся законным платежным средством	96	1	1	1
Золото, немонетарное (кроме золотых руд и концентратов)	97	1	1	3
Общее число отделов, групп, подгрупп и основных позиций (заголовков)	67	262	1 023	2 970

ПРИЛОЖЕНИЕ 3.1

Список номеров кодов Гармонизированной системы, удаленных по состоянию на 1 января 2007 года

ГЛАВА 01	0910.50*	ГЛАВА 25	2838.00*
0105.92	ГЛАВА 11	2506.21*	2839.20*
0105.93	1102.30*	2506.29*	2841.10*
ГЛАВА 02	ГЛАВА 12	2508.20*	2841.20*
0208.20*	1207.10*	2513.11*	2851.00
ГЛАВА 03	1207.30*	2513.19*	ГЛАВА 29
0303.50	1207.60*	2516.21*	2903.30
0303.60	1209.26*	2516.22*	2905.15*
0304.10	1211.10*	2524.00	2906.14*
0304.20	1212.10*	ГЛАВА 27	2907.14*
0304.90	1212.30*	2707.60*	2908.10
ГЛАВА 05	ГЛАВА 13	ГЛАВА 28	2908.20*
0503.00*	1301.10*	2811.23*	2908.90
0509.00*	1302.14*	2824.20*	2909.42*
ГЛАВА 06	ГЛАВА 14	2826.11*	2912.13*
0603.10	1402.00*	2826.20*	2915.22*
ГЛАВА 07	1403.00*	2827.33*	2915.23*
0709.10*	1404.10*	2827.34*	2915.34*
0709.52*	ГЛАВА 15	2827.36*	2915.35*
0711.30*	1515.40*	2830.20*	2917.31*
ГЛАВА 08	ГЛАВА 20	2830.30*	2918.90
0810.30*	2005.90	2833.23*	2919.00
ГЛАВА 09	ГЛАВА 23	2833.26*	2920.10
0906.10	2302.20*	2835.23*	2921.12*
0910.40*	2306.70*	2836.10*	2922.22*
		2836.70*	2925.20

Примечание: номера кодов, удаленные по причине малого объема торговли, отмечены звездочкой (*).

2930.10*	3103.20*	3301.22*	ГЛАВА 38
2936.10*	3104.10*	3301.23*	3805.20*
2939.21*	ГЛАВА 32	3301.26*	3808.10
2939.29*	3206.30*	ГЛАВА 34	3808.20
ГЛАВА 30	3206.43*	3404.10*	3808.30
3001.10*	ГЛАВА 33	ГЛАВА 37	3808.40
3006.80	3301.11*	3702.20*	3808.90
ГЛАВА 31	3301.14*	3705.20*	3824.20*
3102.70*	3301.21*		ГЛАВА 39
			3920.72*

Главы с 40 по 59 включительно

ГЛАВА 40	4411.39*	ГЛАВА 50	5404.10
4010.13*	4411.91	5003.10*	5406.10*
ГЛАВА 41	4411.99	5003.90*	5406.20*
4103.10*	4412.13	ГЛАВА 52	ГЛАВА 55
ГЛАВА 42	4412.14	5208.53*	5503.10
4204.00*	4412.19	5210.12*	5513.22*
4206.10*	4412.22	5210.22*	5513.32*
4206.90*	4412.23	5210.42*	5513.33*
ГЛАВА 43	4412.29	5210.52*	5513.42*
4301.70*	4412.92	5211.21*	5513.43*
4302.13*	4412.93	5211.22*	5514.13*
ГЛАВА 44	4418.30	5211.29*	5514.31*
4402.00	ГЛАВА 46	ГЛАВА 53	5514.32*
4407.24	4601.20	5304.10*	5514.33*
4409.20	4601.91	5304.90*	5514.39*
4410.21	4602.10	5305.11*	5515.92*
4410.29	ГЛАВА 48	5305.19*	ГЛАВА 56
4410.31	4802.30*	5305.21*	5604.20*
4410.32	4809.10*	5305.29*	5607.10*
4410.33	4814.30*	5305.90*	ГЛАВА 57
4410.39	4815.00*	ГЛАВА 54	5702.51*
4411.11	4816.10*	5402.10	5702.52*
4411.19	4816.30*	5402.41	5702.59*
4411.21	4823.12	5402.42	ГЛАВА 58
4411.29	4823.19	5402.43	5803.10*
4411.31*	4823.60	5403.20*	5803.90*

Главы с 60 по 79 включительно

ГЛАВА 60	6115.12	ГЛАВА 63	ГЛАВА 65
6005.10*	6115.19	6302.52*	6503.00*
ГЛАВА 61	6115.20	6302.92*	6506.92*
6101.10*	6115.91	6303.11*	ГЛАВА 66
6103.11*	6115.92	6306.11*	6603.10*
6103.12*	6115.93	6306.21*	ГЛАВА 68
6103.19*	6117.20*	6306.31*	6802.22*
6103.21*	ГЛАВА 62	6306.39*	6811.10
6104.11*	6203.21*	6306.41*	6811.20
6104.12*	6205.10*	6306.49*	6811.30*
6104.21*	6207.92*	ГЛАВА 64	6811.90
6107.92*	6209.10*	6401.91*	6812.50
6111.10*	6211.31*	6402.30*	6812.60
6114.10*	6213.10*	6403.30*	6812.70
6115.11			6812.90

6813.10	ГЛАВА 72	7306.60	7414.20*
6813.90	7225.20*	7314.13*	7414.90*
	7226.93*	7319.10*	7416.00*
ГЛАВА 70	7226.94*	7321.13	7417.00*
7012.00*	7229.10*	7321.83	
7013.21			ГЛАВА 78
7013.29	ГЛАВА 73	ГЛАВА 74	7803.00*
7013.31	7304.10	7401.10*	7805.00*
7013.32	7304.21	7401.20*	
7013.39	7306.10	7403.23*	ГЛАВА 79
	7306.20	7407.22*	7906.00*

Главы с 80 по 97 включительно

ГЛАВА 80	8517.22	8527.32	9009.99
8004.00*	8517.30	8527.39	9010.41
8005.00*	8517.50	8527.90	9010.42
8006.00*	8517.80	8528.12	9010.49
ГЛАВА 81	8517.90	8528.13	9027.40*
8101.95*	8519.10	8528.21	9030.83
8112.30*	8519.21	8528.22	9031.30*
8112.40*	8519.29	8528.30	
	8519.31	8542.10	ГЛАВА 91
ГЛАВА 84	8519.39	8542.21	9101.12*
8418.22	8519.40	8542.29	9106.20*
8425.20*	8519.92	8542.60	ГЛАВА 92
8428.50*	8519.93	8542.70	9203.00*
8442.10	8519.99	8543.11	9204.10*
8442.20	8520.10	8543.19	9204.20*
8443.21	8520.20	8543.40*	9209.10*
8443.29	8520.32	8543.81	9209.20*
8443.30	8520.33	8543.89	9209.93*
8443.40	8520.39	8544.41	
8443.51	8520.90	8544.51	ГЛАВА 93
8443.59	8523.11	8544.59	9306.10*
8443.60	8523.12		ГЛАВА 94
8443.90	8523.13	ГЛАВА 86	9401.50
8448.41*	8523.20	8606.20*	9403.80
8456.91	8523.30	ГЛАВА 87	
8456.99	8523.90	8708.31	ГЛАВА 95
8469.11	8524.10	8708.39	9501.00
8469.12	8524.31	8708.60	9502.10
8469.20	8524.32		9502.91
8469.30	8524.39	ГЛАВА 88	9502.99
8470.40*	8524.40	8801.10*	9503.10
8471.10	8524.51	8801.90*	9503.20
8472.20*	8524.52		9503.30
8485.10	8524.53	ГЛАВА 90	9503.41
8485.90	8524.60	9006.20*	9503.49
	8524.91	9006.62*	9503.50
ГЛАВА 85	8524.99	9009.11	9503.60
8505.30*	8525.10	9009.12	9503.70
8509.10	8525.20	9009.21	9503.80
8509.20*	8525.30	9009.22	9503.90
8509.30*	8525.40	9009.30	
8517.19	8527.31	9009.91	ГЛАВА 96
8517.21		9009.92	9614.20*
		9009.93	9614.90*

ПРИЛОЖЕНИЕ 3.2

Список новых номеров кодов Гармонизированной системы для отдельного обозначения товарных позиций, вызывающих беспокойство с природоохранной и социальной точек зрения

0301.94(*)	2852.00(**)	3808.50(**)	4601.21(*)
0301.95(*)	2903.31(**)	3824.72(*)	4601.22(*)
0302.67(*)	2903.52(**)	3824.73(*)	4601.92(*)
0302.68(*)	2908.11(**)	3824.74(*)	4601.93(*)
0303.61(*)	2908.91(**)	3824.75(*)	4602.11(*)
0303.62(*)	2910.40(**)	3824.76(*)	4602.12(*)
0304.11(*)	2915.36(**)	3824.77(*)	4706.30(*)
0304.12(*)	2916.36(**)	3824.78(*)	4823.61(*)
0304.21(*)	2918.18(**)	3824.81(**)	6811.40(****)
0304.22(*)	2918.91(**)	3824.82(**)	6812.80(**)
0304.91(*)	2919.10(**)	3824.83(**)	6813.20(****)
0304.92(*)	2920.11(**)	4402.10(*)	9401.51(*)
2005.91(*)	2924.12(**)	4409.21(*)	9403.81(*)
2524.10(**)	2925.21(**)	4412.10(*)	
	2930.50(**)		

(*): Новые номера кодов, облегчающие мониторинг и контроль запасов рыбы в соответствии с Международным планом действий по предотвращению, предупреждению и искоренению незаконного, нерегулируемого и несообщаемого рыбного промысла, принятым ФАО; бамбука и ратана (Международная сеть по выращиванию бамбука и ратана); а также продуктов, входящих в Монреальский протокол по веществам, разрушающим озоновый слой.

(**): Новые номера кодов для обозначения особых продуктов, входящих в сферу действия Роттердамской конвенции о процедуре предварительного обоснованного согласия в отношении отдельных опасных химических веществ и пестицидов в международной торговле.

(***): Новые номера кодов для обозначения особых продуктов, входящих в сферу действия Базельской конвенции о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением.

(****): Другие источники.

ПРИЛОЖЕНИЕ 3.3

Список кодов, номера которых не изменились, несмотря на изменения сферы их охвата

Главы с 01 по 39 включительно

ГЛАВА 02	ГЛАВА 09	ГЛАВА 23	2830.90
0208.90	0910.99	2302.40	2833.29
		2306.90	2834.29
ГЛАВА 03	ГЛАВА 11	ГЛАВА 25	2835.39
0301.99	1102.90	2508.40	2836.99
0302.69	ГЛАВА 12	ГЛАВА 27	2837.19
0303.79	1207.99	2707.99	2837.20
	1209.29	ГЛАВА 28	2839.90
ГЛАВА 05	1211.90	2811.29	2841.50
0511.99	1212.99	2824.90	2841.90
ГЛАВА 07	ГЛАВА 13	2825.90	2842.10
0709.59	1301.90	2826.19	2842.90
0709.90	1302.19	2826.90	2843.90
0711.90	ГЛАВА 14	2827.39	2848.00
ГЛАВА 08	1404.90	2827.49	2849.90
0802.90	ГЛАВА 15	2827.60	2850.00
0810.90	1515.90		

ГЛАВА 29	ГЛАВА 30	3702.32	3920.49
2903.59	3001.90	3702.39	3920.51
2905.19	3006.10	3702.41	3920.59
2906.19	ГЛАВА 31	3702.42	3920.61
2907.19	3102.90	3702.43	3920.62
2909.44	3103.90	3702.44	3920.63
2910.90	3104.90	3705.90	3920.69
2912.19	ГЛАВА 32	3707.90	3920.71
2915.29	3201.90	ГЛАВА 38	3920.73
2915.39	3206.49	3805.90	3920.79
2916.39	3206.50	3821.00	3920.91
2917.34	ГЛАВА 33	3822.00	3920.92
2918.11	3301.19	3824.71	3920.93
2918.19	3301.29	3824.79	3920.94
2921.19	ГЛАВА 34	3824.90	3920.99
2922.29	3404.90	ГЛАВА 39	3921.11
2924.19	ГЛАВА 35	3907.99	3921.12
2930.90	3502.90	3920.10	3921.13
2931.00	3504.00	3920.20	3921.14
2932.99	ГЛАВА 37	3920.30	3921.19
2934.99	3702.31	3920.43	3926.90
2936.90			

Главы с 40 по 79 включительно

ГЛАВА 40	4802.62	5513.49	7319.90
4010.19	4802.69	5514.19	7321.11
ГЛАВА 41	4809.90	5515.99	7321.81
4103.90	4811.10	ГЛАВА 56	ГЛАВА 74
ГЛАВА 42	4811.41	5604.90	7403.29
4205.00	4811.49	5607.90	7407.29
ГЛАВА 43	4811.51	ГЛАВА 60	7418.19
4301.80	4811.59	6002.40	7419.91
4301.90	4811.60	6002.90	7419.99
4302.19	4811.90	6003.10	ГЛАВА 78
ГЛАВА 44	4814.90	6003.20	7806.00
4407.29	4816.90	6506.99	ГЛАВА 79
4407.99	4823.90	ГЛАВА 66	7907.00
4411.12	ГЛАВА 52	6603.90	
4411.13	5208.59	ГЛАВА 68	6003.30
4411.14	5210.19	6802.29	6003.40
4411.92	5210.29	ГЛАВА 69	6003.90
4411.93	5210.49	6909.19	6005.90
4411.94	5210.59	ГЛАВА 70	ГЛАВА 61
4412.99	ГЛАВА 54	7020.00	6101.90
4418.90	5402.39	ГЛАВА 72	6103.29
ГЛАВА 47	5402.49	7225.30	6104.19
4706.91	5403.31	7225.40	6104.29
4706.92	5403.32	7225.50	6107.99
4706.93	5403.33	7225.91	6111.90
ГЛАВА 48	5403.39	7225.92	6114.90
4802.54	5403.41	7225.99	6115.99
4802.55	5403.42	7226.99	6117.80
4802.56	5403.49	7229.90	ГЛАВА 62
4802.57	ГЛАВА 55	ГЛАВА 73	6203.29
4802.58	5501.90	7304.29	6205.90
4802.61	5513.23	7314.19	6207.99
	5513.39		

6209.90	6302.99	ГЛАВА 64	6403.99
6211.39		6401.99	ГЛАВА 65
6213.90	6303.19	6402.91	6505.90
ГЛАВА 63	6306.19	6402.99	
6302.59	6306.29	6403.91	

Главы с 80 по 97 включительно

ГЛАВА 80	8466.10	8509.80	ГЛАВА 90
8007.00	8466.20	8509.90	9006.52
ГЛАВА 81	8466.30	8514.10	9006.53
8101.99	8466.91	8514.20	9006.59
8112.92	8466.92	8514.30	9006.69
8112.99	8466.93	8514.90	9010.50
ГЛАВА 84	8466.94	8515.19	9010.90
8418.29	8470.90	8515.21	9011.10
8419.89	8471.30	8515.29	9011.20
8419.90	8471.41	8515.80	9011.90
8421.19	8471.49	8515.90	9012.10
8421.91	8471.50	8517.19	9012.90
8424.89	8471.60	8517.80	9017.20
8424.90	8471.80	8527.90	9017.90
8425.31	8472.90	8529.90	9027.80
8425.39	8473.30	8542.90	9030.20
8428.39	8473.40	8543.90	9030.31
8428.90	8473.50	8544.49	9030.32
8431.39	8477.10	8548.90	9030.33
8442.30	8477.20		9030.39
8443.19	8477.30	ГЛАВА 86	9030.89
8448.49	8477.40	8606.91	9031.49
8456.10	8477.59	ГЛАВА 87	
8456.20	8477.80	8708.40	ГЛАВА 91
8456.30	8477.90	8708.50	9101.19
8462.21	8479.50	8708.80	9106.90
8462.29	8479.89	8708.91	ГЛАВА 92
8464.10	8479.90	8708.92	9205.90
8464.20	8480.71	8708.94	9209.99
8464.90		8708.95	ГЛАВА 93
8465.99	ГЛАВА 85	8708.99	9306.30
	8505.90		

Глава 4

Отдельные проблемы составления данных

4.1. В данной главе дается дополнительная информация по товарам для переработки (раздел А), товарам для ремонта (раздел В), реэкспорту (раздел С) и обоснованности оценки импортируемых товаров на базе ФОб (раздел D). Эта информация представляет особый интерес для специалистов по статистике торговли ввиду часто возникающих проблем сбора данных, а также ввиду важности таких примеров для прояснения взаимосвязи между торговой статистикой, составляемой на основе издания *Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, второй пересмотренный вариант* (СМТТ-2)¹⁵, и статистикой, составляемой на основе издания *Руководство по платежному балансу, пятое и шестое издания* (РПБ-5 и РПБ-6)¹⁶. В главе 5 содержится полный обзор поправок, которые необходимо вносить в данные международной торговли товарами для приблизительного расчета торговых потоков на основе РПБ-6.

А. Товары для переработки

4.2. Международная торговля является центральной темой последних дискуссий по проблеме глобализации посредством перевода за границу некоторых производственных процессов деятельности транснациональных корпораций, прямых иностранных инвестиций или торговых переговоров. В настоящее время производство готовой одежды, автомобилей, телевизоров и компьютеров часто распределяется между несколькими странами в целях не только снижения расходов на рабочую силу и капитальных издержек, но и, например, в связи с предоставлением инвестиционных стимулов принимающими странами.

4.3. Даже несмотря на то, что определение категории товаров для переработки в статистических целях — далеко не новая проблема, она вновь привлекла к себе внимание в связи с растущей экономической значимостью этой категории товаров, особенно для таких стран, как Китай и Мексика. Другой причиной является то, что в настоящее время обновленная *Система национальных счетов 1993 года* (СНС 1993 Rev. 1)¹⁷ и РПБ-6 содержат конкретную рекомендацию о том, что в случае переработки товаров за границей, но при отсутствии передачи прав собственности на эти товары перерабатывающей компании, такая операция должна включаться в категорию международной торговли услугами¹⁸, то есть прекращается действие исключения из принципа изменения собственника, которое применялось в предыдущих изданиях указанных справочных пособий¹⁹.

¹⁵ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.16.

¹⁶ Международный валютный фонд, Руководство по платежному балансу, пятое издание (Вашингтон, округ Колумбия, 1993 год); проект РПБ-6 размещен на веб-сайте: www.imf.org/external/pubs/ft/bop/2007/bopman6.htm (для ссылок использовалась редакция этого проекта от ноября 2007 года).

¹⁷ Размещено на веб-сайте: <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/toctop.asp>.

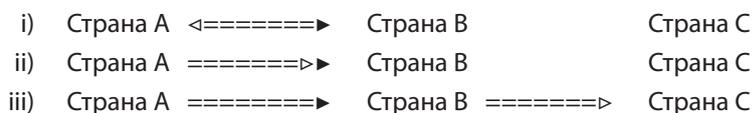
¹⁸ В РПБ-6 МВФ вводит формулировку «услуги по переработке физических исходных материалов, находящихся в собственности других лиц» вместо термина «товары для переработки» для выделения того факта, что такие услуги применяются в отношении товаров, по которым права собственности не перешли к перерабатывающей компании.

¹⁹ Смена собственника предполагается в случае «существенной переработки» в *Системе национальных счетов 1993 года* (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4), пункты 14.61–14.64, и в целом в РПБ-5 (пункты 197–199) применительно к товарам, перерабатываемым за границей и возвращаемым в ту страну, из которой они были отправлены.

Описание категории товаров для переработки

4.4. Базовый сценарий операций, входящих в категорию «товары для переработки за границей», выглядит следующим образом: некая материнская компания направляет товары своему филиалу за границей, который перерабатывает эти товары и возвращает улучшенный продукт материнской компании. Многие более сложные (но при этом более реалистичные) сценарии описаны в следующих разделах. Ключевой этап таких операций связан с экономическим правом собственности на товары. Если собственником товаров остается материнская компания, то РПБ-6²⁰ определяет такую операцию как «торговля услугами», в рамках которой материнская компания импортирует услуги своего иностранного филиала. Если экономические права собственности получает филиал, то такая операция является обычной «торговлей товарами», в рамках которой материнская компания экспортирует товары, предназначенные для производственного процесса, а затем страна местоположения филиала экспортирует обратно готовый продукт.

4.5. На приведенной ниже схеме показаны товары, направляемые за границу (черная стрелка), после чего переработанные товары (белая стрелка) i) возвращаются в первоначальную страну экспорта, ii) включаются во внутреннюю экономику страны переработки или iii) экспортируются в третью страну. В отношении сценариев (ii) и (iii) вводятся допущения, что товары по-прежнему находятся в собственности страны А и что в отношении переработанных товаров происходит смена собственника.



4.6. В таблице 4.1 показан порядок учета соответствующих торговых потоков в соответствии с СМТТ-2 и РПБ-6. Товары до переработки обозначены X, а товары после переработки — Y. В таблице согласно СМТТ товарные потоки распределяются по странам происхождения и последнего известного назначения, а согласно РПБ/СНС — по смене собственника. Если товары не подвергнуты существенной переработке в процессе производства, страна происхождения остается той же, а товары рассматриваются как реимпорт/реэкспорт.

4.7. Как указано выше, в каждом из примеров от (i) до (iii) услуга переработки учитывается в РПБ-6 как импорт страны А (экспорт страны В), при этом только готовые товары (Y) включаются в операцию торговли товарами в примерах (ii) и (iii).

4.8. Согласно СМТТ-2, импорт и экспорт учитываются применительно к физическому перемещению товаров через государственные границы, при этом в качестве реэкспорта/реимпорта учитываются только случаи, когда отсутствует какая-либо существенная переработка товаров.

4.9. В примере (i) товары вывозятся из страны А, имеющей на них экономические права собственности, и вновь возвращаются в эту страну. Хотя эти товары больше не учитываются по счету товаров РПБ-6, они тем не менее по-прежнему учитываются согласно СМТТ. Фактически такие «валовые потоки» будут учитываться на счетах услуг РПБ-6 в качестве дополнительной информации.

²⁰ При ссылках на концептуальные понятия РПБ-6 имеется в виду СНС 1993 Rev. 1, поскольку последние редакции этих документов в максимально возможной степени гармонизированы.

Таблица 4.1
Классификация операций, связанных с переработкой товаров за границей,
в СМТТ-2 и РПБ-6

Пример	СМТТ-2	РПБ-6/СНС 1993/Rev.1	
	Как прошедшие, так и не прошедшие существенную переработку	Товары	Услуги переработки
(i)	Страна А: экспорт товаров X в страну В, затем импорт (или реимпорт) товаров Y из страны В Страна В: импорт товаров X из страны А, затем экспорт (или реэкспорт) товаров Y в страну А	Страны А и В: товарный поток отсутствует, поскольку товары остаются в собственности страны-отправителя (А)	
(ii)	Страна А: экспорт товаров X в страну В Страна В: импорт товаров X из страны А	Страна А: экспорт товаров Y в страну В Страна В: импорт товаров Y из страны А (включая оплату за переработку)	
(iii)	Страна А: экспорт товаров X в страну С Страна В: импорт товаров X из страны А, экспорт (или реэкспорт) товаров Y в страну С Страна С: импорт товаров Y из страны В (или из страны А в случае реэкспорта)	Страна А: экспорт товаров Y в страну С (включая оплату за переработку) Страна С: импорт товаров Y из страны А (включая оплату за переработку)	Страна А: импорт из страны В Страна В: экспорт в страну А

Примечание: Пересмотр РПБ/СНС относится только к примеру (i). Согласно предыдущим руководящим принципам, валовые товарные потоки из страны отправления (клиента услуги переработки) и обратные потоки должны были разделяться и учитываться отдельно в особых статьях, при этом учет операции услуги (переработки) не требовался.

Таможенные процедуры, применимые к товарам для переработки

4.10. Базовым источником для статистики торговли товарами выступают таможенные декларации, которые обычно обобщаются в данные СМТТ национальными статистическими службами (которые могут использовать другие источники данных для составления полного набора данных СМТТ). Статистики, работающие по платежному балансу, впоследствии используют данные СМТТ для вычленения товарных компонентов текущего счета. С учетом более строгого применения в РПБ-6 принципа смены собственника помимо текущих данных СМТТ возникает необходимость в дополнительной статистике для определения смены собственников в ходе операций с товарами.

4.11. С учетом того что таможенная декларация до сих пор остается базовым инструментом учета международных товарных операций, необходим дополнительный анализ таможенных процедур на предмет их приемлемости для выявления операций, связанных с товарами для переработки. К таможенным процедурам в этой области можно отнести:

- a) свободные зоны (см. пункты 2.20–2.23), как промышленные, так и торговые свободные зоны;
- b) переработку на таможенной территории и переработку вне таможенной территории (см. пункты 2.24–2.28 и 2.37–2.40);
- c) переработку для внутреннего использования (см. пункты 2.29 и 2.30).

4.12. Процедуры оформления применительно к переработке на таможенной территории и вне нее представляются наиболее применимыми для учета товаров для переработки, но при этом они могут давать только неполную картину:

- a) В соответствии с процедурами оформления товаров для переработки на таможенной территории и вне нее определенные товары могут ввозиться на таможенную территорию с условным освобождением от уплаты ввозных пошлин и налогов; такие товары предназначены для реэкспорта в течение определенного периода после их переработки в соответствии со спецификациями; в такой переработке могут участвовать товары отечественного происхождения или предварительно импортированные товары. Следует отметить, что компенсирующие продукты могут быть заново продекларированы для экспорта в любую третью страну или для внутреннего использования.
- b) Товары для переработки и конечные продукты такой переработки могут ввозиться в страну и вывозиться из нее по специально предназначенным для этого таможенным правилам переработки на таможенной территории и переработки вне таможенной территории или по обычным таможенным правилам выпуска товаров для внутреннего использования или для окончательного вывоза в зависимости от соображений практического характера со стороны участвующих в таких операциях сторон. В этих случаях не происходит особого выделения таких товаров и они учитываются как обычный импорт и экспорт.
- c) Если та или иная страна применяет строгий вариант специальной системы торговли и исключает из статистики свободные промышленные зоны, тогда перемещение товаров для переработки и товаров после переработки в статистике отражено не будет.

4.13. Процедура возврата товаров (см. пункты 2.41–2.44) может быть полезной в тех случаях, когда товары были временно ввезены (для переработки), при этом на момент ввоза были в полном объеме уплачены пошлины (выпуск для внутреннего использования). В соответствии с процедурой «возврата» импортеру возмещаются уплаченные пошлины, поскольку (переработанные) товары были вновь вывезены (при этом действуют определенные условия).

Примеры измерения объемов товаров для переработки

4.14. *Пример 1.* Компания в стране А экспортирует комплектующие детали автомобилей для сборки в своем филиале в стране В. Готовые автомобили отгружаются назад из страны В в страну А. Собственником товаров в течение всего этого процесса остается компания в стране А.

Источник данных (А): таможенная декларация на границе страны А

Этап А.1 (до переработки). Таможня страны А выпускает автомобильные комплектующие по таможенной процедуре для переработки вне таможенной территории. В документах должна указываться примерная дата возврата товаров. В декларации в качестве компании, несущей обязательства по таможенным платежам, должна указываться компания из страны А.

Этап А.2 (после переработки). Таможня страны А учитывает импорт автомобилей как обычный импорт. Компания страны А просит освобождения от уплаты пошлин на основании ранее поданной декларации на переработку товаров вне таможенной территории.

Источник данных (В): таможенная декларация на границе страны В

Этап В.1 (до переработки). Страна В регистрирует импорт автомобильных комплектующих в соответствии с таможенной процедурой переработки

на таможенной территории. И в этом случае компания из страны А указывается как компания, несущая обязательства по таможенным платежам. Этап В.2 (после переработки). Таможня страны В регистрирует экспорт автомобилей после переработки на таможенной территории. Официально декларантом должна выступать компания из страны А.

Источник данных (С): обзоры предприятий, проводимые статистической службой страны А

Необходимо выявить предприятия, осуществляющие переработку вне таможенной территории. Если данные о таких компаниях можно получить из таможенных деклараций, то для таких обзоров должны выбираться компании, запрашивающие оформление по процедуре переработки вне таможенной территории.

Источник данных (D): обзоры предприятий, проводимые статистической службой страны В

Необходимо выявить предприятия, осуществляющие переработку на таможенной территории. Если данные о таких компаниях можно получить из таможенных деклараций, то для таких обзоров должны выбираться компании, запрашивающие оформление по процедуре переработки на таможенной территории.

4.15. Было бы полезным, если бы составители статистики платежного баланса и статистики торговли осуществляли предварительные обследования для оценки практики, которой придерживаются компании при декларировании товаров для переработки, а также пригодности фактической таможенной отчетности для выявления таких компаний. Второй важной проблемой для составителей данных является способность таможенных служб осуществлять взаимную увязку деклараций на вывозимые и ввозимые товары, содержащих информацию о товарах, вывозимых для переработки вне таможенной территории и возвращаемых компенсирующих продуктов, как это рекомендовано Киотской конвенцией.

4.16. Применительно к стране ввоза (страна В) в примере 1 в таможенных декларациях могут надлежащим образом учитываться товары для переработки на таможенной территории, особенно если в этой сфере существуют какие-либо налоговые стимулы. Для стран с действующими двусторонними или многосторонними договорами, сводящими на нет такие налоговые стимулы, может возникнуть необходимость проведения обследования с целью выяснения, используют ли по-прежнему торговые компании процедуру оформления товаров для переработки на таможенной территории. Согласно Киотской конвенции, экспортируемые впоследствии компенсирующие продукты должны увязываться с товарами, первоначально ввезенными для переработки на таможенной территории. Составителям данных необходимо выяснить у таможенных служб, каким образом на практике устанавливается связь между такими декларациями.

4.17. Несмотря на то что составителям статистики платежного баланса может потребоваться дополнительная информация по смене собственника, проверка прав собственности на товары, участвующие в торговых операциях, может оказаться затруднительной. Например, национальное законодательство может требовать от иностранной компании регистрации компании-резидента, которая может принимать на себя права собственности на товары в качестве участника операций. Составители данных должны быть в курсе таких требований и практики.

4.18. Для надлежащего проведения обследований предприятий, участвующих в переработке товаров вне таможенной территории, необходимо выделять в отдельную категорию компании, отправляющие товары на переработку. От таких компаний необходимо запрашивать также информацию о тех услугах переработки, которые они закупают за границей.

4.19. Применительно к переработке на таможенной территории необходимо проводить обследование предприятий, оказывающих услуги переработки. Такие предприятия следует выявлять, и от них необходимо запрашивать подробные данные по импортируемым и экспортируемым продуктам, а также о тарифах оплаты за переработку.

4.20. В заключение можно сказать, что в примере 1 участвуют четыре различных источника данных, находящихся на территории двух стран. В этом плане полезными были бы двустороннее сотрудничество и обмен источниками данных, однако национальное законодательство может создать серьезные препятствия для такого сотрудничества.

4.21. *Пример 2.* Компания в стране А экспортирует комплектующие детали автомобилей для сборки в своем филиале в стране В. Готовые автомобили завозятся в страну В. Смена собственника товаров происходит после продажи готовых товаров.

Источник данных (А): таможенная декларация на границе страны А

Этап А.1 (до переработки). Как и в примере 1, таможня страны А учитывает вывоз автомобильных комплектующих по таможенной процедуре для переработки вне таможенной территории с указанием примерной даты возврата товаров. В декларации в качестве компании, несущей обязательства по таможенным платежам, также должна указываться компания из страны А.

Этап А.2 (после переработки). В лучшем случае от компании страны А потребуется подача таможенной декларации на прекращение переработки вне таможенной территории.

Источник данных (В): таможенная декларация на границе страны В

Этап В.1 (до переработки). Страна В учитывает импорт автомобильных комплектующих в соответствии с таможенной процедурой переработки на таможенной территории. Компания из страны А указывается как компания, несущая обязательства по таможенным платежам.

Этап В.2 (после переработки). Таможня страны В учитывает выпуск товаров в обращение в национальной экономике. Такая декларация прекращает процедуру переработки товаров на таможенной территории, и покупатель должен будет оплатить импортную пошлину, если это применимо. Компания страны А будет по-прежнему являться компанией-экспортером, а в качестве импортера будет выступать национальная компания или физическое лицо.

4.22. Применительно к составлению статистики здесь возникают такие же проблемы, как и в предыдущем примере. Для страны, отправляющей товары на переработку, практически невозможно увязать свои экспортные декларации с последующим экспортом готовых товаров в третью страну.

4.23. У страны, получающей товары для переработки на таможенной территории, потенциально будет больше информации и, как указано выше,

появится возможность увязки ввоза готовых продуктов для обращения в национальной экономике с первоначальной импортной декларацией по товарам для переработки на таможенной территории. Аналогичным образом, появится возможность увязки экспорта готовых товаров в третью страну с первоначальной импортной декларацией.

Практика в Китае²¹

4.24. Таможенные процедуры, в соответствии с которыми определенные товары могут быть ввезены на таможенную территорию Китая для производства или переработки с последующим экспортом, можно подразделить на два типа: тип I (таможенный режим 14) — импортируемые товары остаются в собственности иностранного поставщика и тип II (таможенный режим 15) — право собственности на импортируемые товары передается китайским производителям, более известным как «предприятия с иностранными инвестициями».

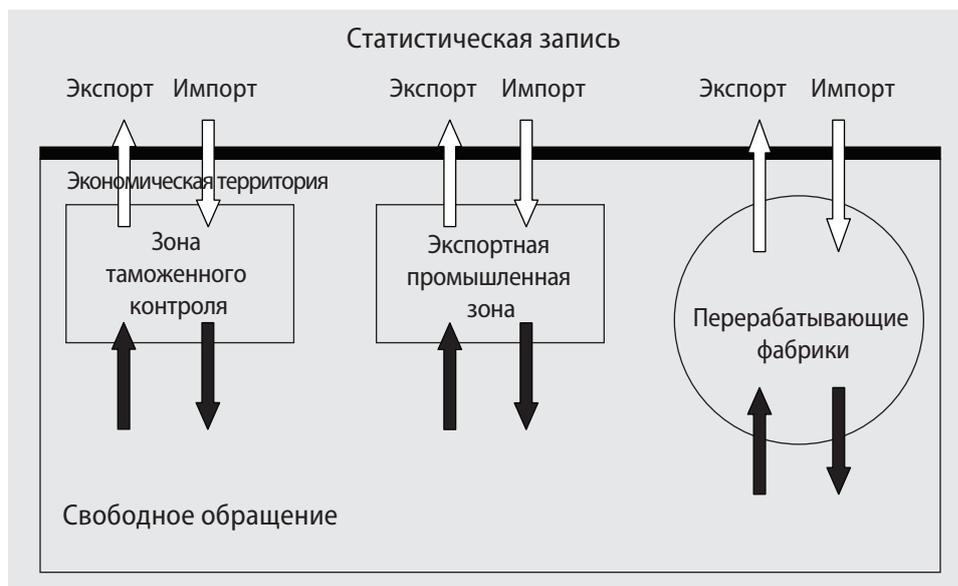
4.25. В Китае различаются три различных типа зон переработки или фабрик, имеющих различный режим регулирования: i) экспортные промышленные зоны, ii) перерабатывающие фабрики и iii) зоны таможенного контроля. Для работы в таких зонах предприятия подают заявки на выдачу разрешения на переработку в местный административный орган таких зон — управление по коммерческой деятельности. Каждый договор на переработку требует одобрения местного административного органа — агентства по коммерческим вопросам — и должен содержать определенные ограничения на процессы или продукты. Договор действителен на период от одного года до двух лет.

4.26. Ввозимые в эти зоны или на фабрики товары освобождаются от импортных пошлин. Существует ввоз товаров из-за границы в эти зоны и вывоз товаров из них за границу, и наряду с этим существует ввоз товаров из Китая в эти зоны и вывоз товаров из них на территорию Китая (см. рисунок 4.1). Все эти товарные потоки требуют учета для выявления полной картины положения дел

²¹ Этот пример основан на материалах, предоставленных Статистическим департаментом Главного таможенного управления Китая на семинаре Статистического отдела Организации Объединенных Наций/ЭСКАТО, состоявшемся в Бангкоке в декабре 2006 года (см. http://unstats.un.org/unsd/trade/workshops_imts.htm), а также на первом заседании Группы экспертов Организации Объединенных Наций по СМТТ, проведенном в Нью-Йорке в декабре 2007 года (см. http://unstats.un.org/unsd/trade/EG-IMTS/EG-IMTS_cs.htm).

Рисунок 4.1

Торговля товарами в Китае в районах переработки товаров и за пределами таких районов



по категории товаров для переработки. Предоставляя таким компаниям определенные привилегии, китайская таможня в ответ требует полного доступа к их бухгалтерской отчетности.

4.27. Китайская таможня ведет так называемые бухгалтерские книги по всем предприятиям, работающим в экспортных промышленных зонах, и (в меньших масштабах) по каждой из перерабатывающих фабрик. В таких зонах расположено свыше 70 процентов всех предприятий, работающих в режиме переработки на таможенной территории. Такие бухгалтерские книги позволяют таможене определять i) собственника товаров, входящих в процесс переработки, ii) место происхождения товаров и iii) место назначения переработанных товаров.

4.28. Китайские власти изучают возможности упрощения административного управления в таких зонах путем следующих мер:

- a) отмена требования одобрения каждого договора со стороны агентства по коммерческим вопросам в зонах таможенного контроля и экспортных промышленных зонах;
- b) создание сетевой системы контроля на таможнях;
- c) предварительная классификация товаров для переработки на таможенной территории;
- d) периодический контроль и оценка стоимости платежей за передаваемые товары по крупным предприятиям (каждые полгода) вместо каждого отдельного договора.

²² Этот пример основан на материалах, предоставленных Национальным статистическим управлением Мексики (INEGI) на первом заседании Группы экспертов Организации Объединенных Наций по СМТТ, проведенном в Нью-Йорке в декабре 2007 года (см. http://unstats.un.org/unsd/trade/EG-IMTS/EG-IMTS_cs.htm).

Практика в Мексике²²

4.29. Отрасль мексиканской промышленности под названием «макиладора» состоит из предприятий, которые с разрешения Секретариата (Министерства) экономики осуществляют временный ввоз товаров для переработки, сборки или ремонта в целях их последующего экспорта. Такие предприятия освобождаются от уплаты пошлин и налогов, если их готовая продукция продается за границей.

Регулирование

4.30. Регулирование этой отрасли началось в середине 1960-х годов в целях содействия росту прямых иностранных инвестиций, развития обрабатывающей промышленности и создания рабочих мест. С самого начала деятельность таких предприятий жестко контролировалась, и правительство Мексики проявляло особый интерес к оценке влияния этой отрасли. Режим регулирования определяется:

- a) таможенным законодательством;
- b) внешнеторговым законодательством;
- c) операционными правилами внешнеторговых сделок;
- d) конкретными указами в сфере регулирования экономической деятельности, ориентированной на экспорт товаров.

Режим регулирования соответствует Киотской конвенции с учетом некоторых национальных особенностей.

4.31. Когда какое-либо предприятие включается в программу «макиладора» (одобренную правительством Мексики), не накладывается никаких ограничений на его местоположение. В связи с этим такие предприятия разбросаны

по всей стране, однако большинство из них находятся в северной части Мексики, где они могут использовать преимущества близости Соединенных Штатов. Тем не менее предприятия «макиладора» не создаются в зонах свободной торговли.

4.32. В зависимости от вида экономической деятельности предприятия и его потребностей мексиканские власти определяют номенклатуру товаров (в плане их кодов по ГС), которые могут импортироваться и экспортироваться. Любые изменения в зарегистрированных и одобренных позициях должны сообщаться властям и проходить повторную регистрацию по новым кодам ГС.

4.33. Существует связь между временным ввозом и последующим вывозом в рамках таможенной процедуры переработки товаров на таможенной территории. Особая таможенная отчетность по операциям предприятий «макиладора» дает возможность отслеживать информацию по временно ввезенным товарам и соответствующим им переработанным, прошедшим сборку или отремонтированным вывозимым товарам. Важно отметить, что товары, производимые предприятиями «макиладора», могут вывозиться из Мексики без всяких ограничений по стране назначения. Если предприятие «макиладора» продает часть своей продукции на внутреннем рынке, оно обязано уплатить пошлины и налоги и декларировать эту операцию на таможне по специальной процедуре (выпуск для продажи на внутреннем рынке).

4.34. Переработка на предприятиях «макиладора» в большинстве случаев предполагает существенное преобразование ввезенных товаров. В оперативной отчетности это может отражаться путем изменения кодов ГС на ввозимые и вывозимые товары. Согласно действующим общим правилам страны происхождения, в этом случае Мексика признается как страна происхождения этих экспортируемых товаров.

Измерение операций

4.35. Вплоть до 2006 года все 3000 предприятий, участвующих в программе «макиладора», проходили ежемесячное обследование по каналам Интернета со стороны Национального статистического управления Мексики (INEGI). Эти предприятия должны были в обязательном порядке заполнять вопросник, затрагивающий в основном такие вопросы, как численность и заработная плата персонала, закупка и потребление товаров и услуг и добавленная стоимость экспортируемых товаров. Добавленная стоимость экспортируемых товаров соответствует оплате за переработку, поскольку она включает заработную плату, внутренние издержки и прибыль. В 2006 году статистика показала, что общая сумма сборов за переработку составила 24 млрд. долл. США, и в этой отрасли было занято 1,2 млн. человек.

4.36. Составление и анализ СМТТ в Мексике осуществляется Группой по статистике внешней торговли, в которую входят Главное таможенное управление, центральный банк (Банк Мексики), Секретариат экономики и INEGI. INEGI возглавляет эту деятельность и принимает решения относительно трактовки имеющейся информации. С 1991 года Мексика включает в статистику торговые операции по товарам, произведенным предприятиями «макиладора» по их валовой стоимости. В экспорт включается стоимость товаров, временно ввезенных для переработки или сборки, плюс оплата за переработку. Товары для ремонта исключаются из статистики торговли товарами.

4.37. Мексика исходит из того, что все товары, временно ввезенные предприятиями «макиладора», находятся в собственности нерезидентов и что,

таким образом, с точки зрения нового РПБ-6 эта отрасль предоставляет услуги по переработке исходных ресурсов, находящихся в собственности других лиц. Для целей РПБ-6 смена собственника признается (и, соответственно, операция учитывается как импорт) только в том случае, если предприятие оплачивает пошлины и налоги на ввозимые товары для последующей продажи готовой продукции на внутреннем рынке. Как указано выше, такие операции выявляются с помощью специальной таможенной отчетности.

Некоторые выводы

4.38. Как показывает пример Китая, применительно к товарам для переработки не все исходные ресурсы должны происходить из страны клиента. Клиент может предоставлять только часть необходимых исходных ресурсов, в то время как перерабатывающее предприятие должно в этом случае закупать оставшиеся ресурсы за собственный счет. Даже если клиент предоставляет все необходимые исходные ресурсы, они не обязательно поставляются из страны клиента. Клиент может заказать такие товары из нескольких стран и обеспечить их прямую поставку в страну переработки. Хотя единственной операцией между клиентом и перерабатывающим предприятием является оказание услуги, фактическое движение товаров может быть более сложным.

4.39. Расчет тарифов оплаты за переработку в тех случаях, когда товары возвращаются после переработки [пример (i) в пункте 4.5], является в РПБ-6 таким же, как расчет, рекомендуемый в случаях, когда товары впоследствии продаются резидентам страны переработки товара [пример (ii) в пункте 4.5] или продаются в третью страну [пример (iii)]. Тем не менее расчет оплаты за услугу за вычетом валовой стоимости товаров для переработки может стать весьма проблематичным, поскольку:

- a) сопоставление товаров для переработки на момент их ввоза в страну с соответствующей готовой продукцией на момент ее вывоза из страны может оказаться затруднительным или вообще невозможным; и
- b) между датой ввоза и датой вывоза товары могут претерпеть существенное изменение своей стоимости независимо от стоимости переработки (в основном благодаря надбавке в стоимости готового продукта).

4.40. Приведенные выше примеры указывают на проблемы, связанные с измерением операций по товарам для переработки. Процедуры в отношении товаров для переработки на и вне таможенной территории, указанные в пересмотренной Киотской конвенции, могут быть полезны в выявлении хотя бы части таких операций. Кроме того, страна, составляющая статистику, может пойти по пути проведения обследований предприятий. Наконец, практика таких стран, как Китай и Мексика, демонстрирует дополнительные возможности получения информации.

4.41. В отношении правил происхождения и определения «товаров в неизменном состоянии» СМТТ-2 рекомендует странам следовать положениям Киотской конвенции и разрабатывать на ее основе более подробные национальные руководящие принципы.

4.42. На практике товары для переработки не всегда просто отличить от товаров для ремонта, статистическая обработка которых рассматривается в разделе В.

В. Товары для ремонта

4.43. СМТТ-2 рекомендует исключать из торговой статистики товары для ремонта, однако вести их отдельный учет для использования в национальных счетах и платежном балансе. В связи с этим товары для ремонта должны оцениваться исключительно по стоимости ремонта, иными словами — сумме, выплачиваемой или получаемой за осуществление ремонта (на базисе нетто).

4.44. В РПБ-5 и СНС 1993 года проводится различие между ремонтом инвестиционных товаров (средств производства) и ремонтом прочих товаров, при этом первые учитываются в РПБ-5 по категории товаров общего назначения, а последние — по категории услуг²³. Согласно РПБ-6 все товары, отправляемые для ремонта, должны учитываться по категории торговли услугами. Операции, связанные с ремонтом инвестиционных товаров, должны учитываться как «ремонт и техническое обслуживание движимых товаров» в категории услуг, а выплачиваемые за ремонт сборы должны учитываться как стоимость ремонта. Строительство или техническое обслуживание, осуществляемое в портах и аэропортах в отношении транспортного оборудования, включается в соответствующие категории услуг.

²³ Международный валютный фонд, *Руководство по платежному балансу*, пятое издание (Вашингтон, округ Колумбия, 1993 год), пункт 200.

Определение торговых операций по ремонту: опыт Европейского союза

4.45. С 2005 года Европейский союз исключает ремонт из статистики торговли между государствами-членами, а с января 2006 года — также из статистики торговли со странами, не входящими в ЕС. Более подробное определение понятия «торговые операции по ремонту» дается в законодательстве Европейского союза по статистике внешней торговли, которое определяет «ремонт» как деятельность по восстановлению первоначальных функций или состояния товара. Целью этой операции является всего лишь сохранение товаров в рабочем состоянии; это может включать определенное восстановление, замену или улучшение, но никоим образом не изменяет характер товара.

4.46. На практике, однако, бывает не просто определить, имела ли место торговая операция ремонта. В частности, границы обрабатываемых видов деятельности могут быть весьма размыты. Переработка по договору охватывает такие операции, как трансформация, строительство, сборка, улучшение, реставрация, модификация и переоборудование в целях производства нового или существенно улучшенного продукта. Это не обязательно влечет за собой изменение классификации продукта.

4.47. При проведении различий между операциями переработки и ремонта рекомендуется применять концептуальный подход, согласованный с определениями терминов «переработка» и «ремонт» для выявления реальной цели рассматриваемой торговой операции. Для определения пограничных случаев недостаточно каких-либо стандартизованных правил распределения, привязанных, в частности, к стоимости переработки или ремонта (например, ниже или выше определенной процентной доли стоимости товаров) или изменения товарной классификации (например, переработка вызывает необходимость изменения классификации продуктов, а ремонт сохранит у продукта тот же код).

4.48. Имеет смысл составить список примеров операций, стоящих на грани между переработкой и ремонтом. Хотя такое распределение этих операций не всегда оправданно с концептуальной точки зрения, оно может, по край-

ней мере со временем, облегчить гармонизированные и прозрачные решения, а также согласованность с данными других стран.

4.49. Пограничные виды деятельности в области переработки (включаемые в статистику торговли по валовой стоимости) могут включать следующее:

- a) сборка/переоборудование товаров после поставки;
- b) консервация (например, добавка консервантов);
- c) обработка (например, против паразитов или ржавчины);
- d) смешивание товаров различного качества для производства продукта нового качества;
- e) наклейка этикеток и поставка этикеток в рамках сделки купли-продажи, в противном случае наклейка этикеток попадает в категорию услуг;
- f) розлив жидкостей в бутылки (например, бутилирование вин из бочек);
- g) консервирование в герметичной таре (например, консервирование пищевых продуктов);
- h) изготовление текстильной продукции (например, производство одежды, сумок, портьер);
- i) разбавление или концентрирование жидкостей (например, апельсинового сока).

4.50. Пограничные виды деятельности в области переработки (исключаемые из статистики торговли, но учитываемые отдельно на базе чистой стоимости) могут включать:

- a) полную замену части продукта, что указывает на наличие торговой операции ремонта (с другой стороны, если результатом является улучшение продукта, речь идет о процессе переработки);
- b) устранение ущерба товарам, нанесенного в ходе транспортировки;
- c) перекраска должна исключаться как операция в рамках ремонта/технического обслуживания (однако окраска неокрашенного продукта должна классифицироваться как переработка);
- d) для летательных аппаратов работы по техническому обслуживанию, осуществляемые в силу законодательных требований (например, контрольные замеры, обязательная периодическая замена деталей);
- e) испытание, настройку, регулировку или сертификацию товаров (например, авиационных двигателей, аппаратуры, транспортных средств);
- f) простые операции глажки, чистки и сушки;
- g) простые упаковочные операции;
- h) простые операции сортировки, просеивания, взвешивания, разделения и фильтрации продуктов.

4.51. Приведенные выше списки являются далеко не исчерпывающими. Они отражают текущие результаты работы группы экспертов Европейского союза в области статистики торговли.

4.52. Необходимо отметить, что запасные и комплектующие части, устанавливаемые на товары в ремонте, исключаются из учета в статистике торговли. Тем не менее это исключение применимо только после факта установки запчастей на товары. Подлежит учету также любая торговля запасными частями.

4.53. Поступило предложение, чтобы таможенные службы организовали отдельный учет товаров, ввозимых для ремонта и вывозимых после ремонта. Это можно сделать путем введения для ремонта специального кода таможенной процедуры (или субпозиции действующего кода). Хотя таможенные процедуры обычно увязаны с процедурами, имеющими экономические (налоговые или таможенные) последствия, необходимо прилагать усилия к введению специальных кодов для чисто таможенных целей, при условии что такие таможенные процедуры не будут слишком громоздкими и сложными.

4.54. Еще одним весьма перспективным подходом, предложенным в рамках Европейского союза, является выделение торговых операций по ремонту в отдельный пункт таможенной декларации для сбора информации о характере операции исключительно в статистических целях. Присвоение кодов таким операциям должно также послужить цели определения различных характеристик (купля/продажа, подрядные работы и т. д.), которые могут оказаться полезными для проведения различий между отдельными операциями в целях платежного баланса или национальных счетов. В статистике торговли Европейского союза используется система двузначных кодов для определения характеристик операции (государства-члены предоставляют по крайней мере однозначный код для внутренней статистики ЕС; для внешней торговли, однако, такой сбор данных остается оптимальным).

4.55. Имеются следующие основные категории, определяющие характеристики сделки:

- a) передача прав собственности за вознаграждение;
- b) операции в целях переработки или после переработки по договору;
- c) товары в ремонте;
- d) коды для национальных целей;
- e) прочие операции.

С. Реэкспорт

4.56. В сфере статистики растет интерес к реэкспорту в связи с политической и статистической необходимостью лучше понять экономическую составляющую международных товарных потоков. Реэкспортом является вывоз товаров, страна происхождения которых не изменилась во время нахождения в стране их вывоза. СМТТ-2 рекомендует включать реэкспорт в статистику экспорта страны. Рекомендуется также отдельно учитывать реэкспорт для аналитических целей, для чего может потребоваться использование дополнительных источников информации в целях определения того, являются ли рассматриваемые товары действительно реэкспортом, а не экспортом товаров, которые в процессе переработки приобрели отечественное происхождение.

4.57. Применительно к правилам происхождения и определения термина «товары в той же стране» СМТТ-2 рекомендует странам следовать положениям Киотской конвенции и разрабатывать на их основе более подробные национальные руководящие принципы. Правила определения происхождения товаров важны, в частности, для торговых переговоров. Пересмотренная Киотская конвенция содержит раздел по правилам происхождения. Эти правила в широком плане соблюдаются многими странами, но они не приняты в качестве стандарта.

Правила происхождения

4.58. Страна происхождения товара (при импорте) определяется правилами происхождения, устанавливаемыми каждой страной. Обычно правила происхождения содержат два основных критерия:

- a) критерий товаров, полностью произведенных (полученных) в определенной стране, когда только одна страна рассматривается при определении происхождения товаров;
- b) критерий существенной переработки, когда в производстве товара участвуют две или более стран.

4.59. *Товары, полностью произведенные в стране.* Товары, полностью произведенные в определенной стране, имеют происхождение данной страны. Согласно пересмотренной Киотской конвенции, только следующие категории считаются полностью произведенными в определенной стране:

- a) полезные ископаемые, добытые из недр данной страны, в ее территориальных водах или на морском дне;
- b) продукты растительного происхождения, выращенные или собранные в данной стране;
- c) живые животные, родившиеся или выращенные в данной стране;
- d) продукты, полученные от живых животных в данной стране;
- e) продукты, полученные в результате охотничьего или рыболовного промысла в данной стране;
- f) продукты морского рыболовного промысла и другие продукты морского происхождения, полученные в результате промысла судном данной страны;
- g) продукты, полученные на борту рыбоперерабатывающего судна данной страны исключительно из видов продуктов, указанных в подпункте f, выше;
- h) продукты, добытые из почвы или грунта на морском дне за пределами территориальных вод данной страны, при условии что данная страна имеет исключительные права на разработку этой почвы или грунта;
- i) лом и отходы производства и переработки, а также бывшие в употреблении изделия, собранные в данной стране и приемлемые только для переработки сырья;
- j) товары, произведенные в данной стране исключительно из продуктов, указанных в подпунктах a–i, выше.

4.60. *Существенная переработка.* В специальном приложении К Конвенции это понятие определяется как «критерий существенной переработки», в соответствии с которым при определении происхождения товаров страной их происхождения считается страна, в которой была выполнена последняя по времени существенная операция по производству или переработке этих товаров, признанная достаточной для придания им основных характеристик. Согласно Конвенции, на практике критерий существенной переработки может быть выражен в виде:

- a) правила, требующего изменения тарифной позиции по оговоренной номенклатуре с прилагаемым списком исключений;

- b) списка производственных или перерабатывающих операций, которые подтверждают или не подтверждают происхождение в стране, в которой осуществлялись указанные операции;
- c) правила процентной доли от общей стоимости, по которому либо процентная доля использованных материалов, либо процентная доля добавленной стоимости достигает оговоренного уровня.

4.61. Многие отгружаемые партии товаров сопровождаются сертификатом происхождения, который облегчает получение преференциального режима со стороны таможенного органа в порту ввоза (где применимо). Такие сертификаты выпускаются государственным органом страны-экспортера (обычно иным, чем таможня). Таможенная служба страны-импортера, как правило, принимает такой сертификат происхождения, однако не обязана делать это.

4.62. Ниже кратко рассматриваются подходы, используемые в Нидерландах и Новой Зеландии.

Практика в Нидерландах²⁴

4.63. В 2005 году Статистическая служба Нидерландов провела обследование для оценки значимости реэкспорта как составной части экспорта. В этом обследовании товар определяется как реэкспортный, если он был вначале импортирован, а впоследствии при его экспорте не был изменен шестизначный код товара по Гармонизированной системе. Это определение является сравнительно четким, поскольку оно открывает возможность измерения реэкспорта без необходимости использования любого иного источника информации. Это важно, так как не усиливается административная нагрузка на компании.

4.64. Результаты этого исследования показали, что в Нидерландах доля реэкспорта превышает 40 процентов от общего экспорта товаров. Исследование также продемонстрировало, что около половины реэкспорта составляют машины и транспортное оборудование. В частности, экспортируемые компьютеры, детали компьютеров и бытовая электроника — в основном иностранного производства. Также существенную долю реэкспорта составляют медицинская и оптическая аппаратура и одежда. Согласно предварительным результатам, около половины реэкспорта Нидерландов имеет происхождение других европейских стран. Это намного меньше объема импорта для внутреннего использования, почти три четверти которого произведено в других европейских странах. В частности, товары, импортируемые из Юго-Восточной Азии и Соединенных Штатов, часто предназначены для реэкспорта. Применительно к вывозимым товарам только 13 процентов реэкспорта предназначены для стран за пределами Европы. Для сравнения, доля экспорта отечественных товаров в такие страны в два раза выше.

Практика в Новой Зеландии²⁵

4.65. Статистическое управление Новой Зеландии определяет реэкспорт как экспорт ранее ввезенных товаров, в которых содержание стоимости, добавленной в Новой Зеландии, составляет менее 50 процентов. Иными словами, Новая Зеландия приняла метод, основанный на добавочной стоимости, для определения того, что «переработка» товара является «существенной». Фраза «содержание стоимости, добавленной в Новой Зеландии, составляет менее 50 процентов» является упрощенным определением применительно к точным

²⁴ Информация в этом разделе была получена из материалов, предоставленных Статистическим управлением Нидерландов на заседании экспертов ОЭСР по международной торговой статистике, проходившем в Париже.

²⁵ Информация в этом разделе была получена из материалов, предоставленных Статистическим управлением Новой Зеландии на семинаре Статистического отдела Организации Объединенных Наций/ЭСКАТО по вопросам СМТТ, состоявшемся в Бангкоке в декабре 2006 года (см. http://unstats.un.org/unsd/trade/workshops_imts.htm).

правилам происхождения и таможенным и акцизным нормативным актам, регулирующим определение товара как имеющего отечественное или иностранное происхождение.

4.66. Правило «50 процентов» основано на формуле отношения квалификационных расходов (КР) к заводским расходам (ЗР), где КР — внутренние расходы на материалы, рабочую силу и накладные расходы, а ЗР — общие расходы на материалы, рабочую силу и накладные расходы. Общие расходы на материалы включают закупочную цену, фрахт и страховку, портовые и таможенные расходы, внутренние транспортные расходы от порта до склада, однако не включают все пошлины и налоги.

4.67. *Идентификация реэкспорта.* С 1 марта 2004 года таможенная декларация на экспорт должна подаваться в электронном виде до отгрузки товаров на экспорт. Во всех экспортных таможенных записях должна указываться страна происхождения экспортируемого товара. В случаях, когда товары в записи классифицируются по одной и той же тарифной позиции, но имеют другую страну происхождения, они должны учитываться отдельной строкой. Таможня направляет в Статистическое управление Новой Зеландии электронный файл, содержащий все таможенные записи со всеми применимыми заполненными реквизитами, включая информацию о стране происхождения.

4.68. *Составление статистики реэкспорта.* Торговая статистика составляется на уровне ГС-10. Все импортируемые и экспортируемые товары стоимостью свыше 1000 долл. США включаются отдельными записями в редактируемую базу данных торговых операций, в которой сохраняется информация о стране происхождения из таможенной отчетности. Проводится проверка записей по странам происхождения. Ежемесячно все записи в редактируемой базе данных копируются в итоговую базу данных. Все экспортные записи, в которых страной происхождения является не Новая Зеландия, классифицируются как реэкспорт и включаются в общие совокупные показатели как экспорта, так и реэкспорта. Статистическое управление Новой Зеландии имеет возможность давать отчетность по реэкспорту в разбивке по странам происхождения, подробной информации по товару и стране назначения.

4.69. В своей работе Статистическое управление Новой Зеландии в значительной мере полагается на точную интерпретацию экспортерами правил происхождения своих экспортируемых товаров, а также на точное сообщение страны происхождения этих товаров. Реэкспорт составляет около 5 процентов от экспорта Новой Зеландии и отдельно отражается в публикуемой статистике торговли. Следует отметить, однако, что составление статистики реэкспорта облегчается тем фактом, что статистическая территория Новой Зеландии равна ее таможенной территории, при этом Новая Зеландия не имеет свободных промышленных или торговых зон.

D. Обоснованность импорта на базисе ФОБ

4.70. В статистике международной торговли товарами стоимость экспорта оценивается на базисе ФОБ, а стоимость импорта оценивается с учетом расходов, связанных с транспортировкой и страхованием от границы страны-экспортера до границы страны-импортера (СИФ). В рамках платежного баланса стоимость и экспорта, и импорта товаров оценивается на базисе ФОБ. Несмотря на то что СМТТ используется в качестве основного источника для составления данных по товарным позициям платежного баланса, составители

платежного баланса, как правило, вносят корректировки для перевода стоимости с базиса СИФ на базис FOB и для изменения классификации расходов, связанных с транспортировкой и страхованием, как расходов на услуги.

4.71. Некоторые страны подтвердили свои возможности составления статистики импорта на базисе FOB (см. главу 1), при этом растет интерес к таким данным, поскольку они составляют основу для более глубокого анализа международных потоков товаров и услуг. В данном разделе дается краткий обзор концепций и проблем сбора данных, с тем чтобы составители торговых данных в других странах были готовы оказывать содействие составителям платежного баланса (ПБ) или принять участие в составлении серий данных по импорту на базисе FOB.

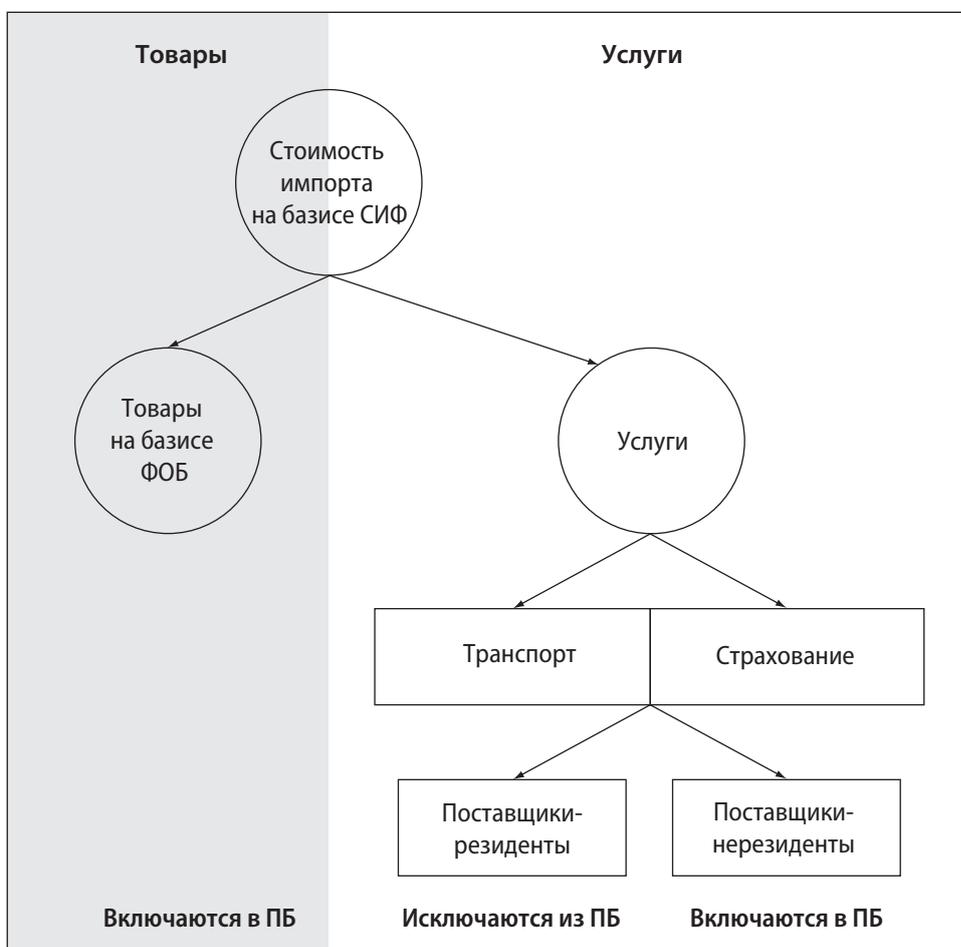
4.72. Корректировка импорта СИФ/FOB имеет два ключевых аспекта:

- a) отделение стоимости транспортировки и страхования от стоимости импортируемых товаров на базисе СИФ и переоценка стоимости этих товаров на базисе FOB;
- b) распределение стоимости услуг между внутренними (исключаемыми из платежного баланса) и международными (включаемыми в платежный баланс) торговыми операциями.

4.73. Эти манипуляции проиллюстрированы на рисунке 4.2.

Рисунок 4.2

Иллюстрация разделения на составные части стоимости импортируемых товаров на базисе СИФ



4.74. *Разделение стоимости СИФ импортируемых товаров на стоимость FOB собственно импортируемых товаров и стоимость услуг.* В идеальном варианте корректировка стоимости с базиса СИФ на базис FOB должна производиться по каждой операции или на детализованном уровне товарных позиций. При этом, однако, необходимо отметить, что взаимосвязь между ценами FOB и СИФ варьируется в зависимости от таких факторов, как тип товара, вес, консистенция (навалом или нет), специальные запросы (такие, как необходимость заморозки или аккуратной перевалки), вид транспорта и расстояние доставки. Вследствие этого составители платежного баланса используют ряд методов оценки и удаления из стоимости товара той части, которая соответствует фрахтовым и страховым услугам.

4.75. *Учет в платежном балансе стоимости транспортировки и страхования импортируемых товаров.* Как отмечено выше, пересчет цен с базиса СИФ на базис FOB требует большего, чем оценка стоимости импортируемых товаров и стоимости соответствующих транспортных и страховых услуг. При изменении классификации части цены СИФ на категорию услуг возникает потребность в дополнительной информации исходя из статистической концепции о том, что эти расходы несет импортер. Независимо от условий действующих договоров между импортером, экспортером и поставщиками услуг, именно импортер согласно обычной практике является потребителем транспортных и страховых услуг, предоставляемых за пределами границ страны-экспортера. Поэтому включение в платежный баланс таких сервисных операций зависит от того, являются ли транспортные и страховые компании резидентами страны компании-импортера. Составители платежного баланса страны — импортера товаров также должны провести оценку того, какая часть транспортных и страховых услуг поставлена компаниями-резидентами (которые исключаются из платежного баланса) и какая часть — компаниями-нерезидентами (которая включается как дебетовая часть по услугам в платежном балансе).

Методы оценки стоимости фрахта и страхования применительно к импортируемым товарам

Вариант 1. Получение данных из СМТТ.

В некоторых странах СМТТ содержит стоимостные показатели по импорту как на базисе FOB, так и на базисе СИФ; следовательно, стоимость транспортных расходов и страховых взносов можно получить напрямую из СМТТ. При этом все же необходим метод определения по отдельности стоимости фрахта и страховых взносов. В случае отсутствия практики представления данных по обоим видам услуг существует возможность анализа сопроводительных ввозных документов, представляемых в таможенную службу, для получения стоимости фрахта и страхования. Такой анализ можно провести путем надлежащим образом спланированного выборочного обследования таможенной отчетности. Однако, если такой подход адекватен для целей корректировки платежного баланса на макроуровне, его практически невозможно использовать для пересчета детализованных торговых данных.

Вариант 2. Сбор от импортеров данных по стоимости фрахта и страховых взносов на импортируемые товары.

Данные можно получать от импортеров посредством обследований предприятий или с помощью системы учета внешнеторговых операций (СУВО). В СУВО информация об основной разбивке фрахтовых и страховых расходов может собираться в дополнительном режиме или СУВО можно использовать в качестве механизма выявления определенных импортеров, с которыми затем может устанавливаться контакт на выборочной основе. В качестве альтернативного варианта обследования предприятий можно использовать для получения общих количественных показателей по товарам, видам транспорта и/или компаниям-перевозчикам.

Вариант 3. Получение данных по фрахту от перевозчиков-резидентов и отделений или агентов перевозчиков-нерезидентов.

Данные по стоимости фрахта и по стоимости и объему импорта можно получать от отделений или агентов иностранных транспортных компаний с помощью обследования предприятий. Такие данные можно разбивать на категории по типу груза (контейнерные, насыпные и т. д.) или перевозимого товара, по стране отправления товара и виду транспорта. К сожалению, агенты перевозчиков-нерезидентов не всегда располагают такими данными по своим компаниям-поручителям. Таким образом, хотя обследования предприятий в некоторых случаях обеспечивают лишь частичный охват, они могут быть полезны для выявления стоимости фрахта по отдельным товарам и/или видам транспорта.

Вариант 4. Анализ товарных потоков, транспортных и страховых тарифов.

Таблицы по стоимости (СИФ или ФОб) и объему импорта в разбивке по товарам, видам транспорта и стране отправления можно составлять на основе данных статистики торговли товарами. Затем к таким данным можно применять тарифы по фрахту и страхованию для вычисления расходов по фрахту и страхованию. Тарифы по фрахту и страхованию можно получать из различных источников, включая торговые издания, любые источники, приведенные в других пунктах этой вставки, или обследования цен по отраслям промышленности. (Такие обследования могут варьироваться от комплексных до узких выборочных обследований). При таком подходе некоторые ячейки данных могут иметь высокую точность, а другие могут быть значительно менее точными. Это — хороший пример применения модели данных.

Вариант 5. Использование коэффициентов.

Некоторые составители статистики считают излишним точное измерение стоимости фрахта и страхования и поэтому используют в некоторой степени произвольные коэффициенты для определения стоимости фрахта и страхования по импортируемым товарам. Например, они могут исходить из допущения о том, что фрахт составляет «х» процентов от стоимости импорта, а страховые взносы — «у» процентов. Таким образом, от точности таких коэффициентов будет зависеть правильность расчетов дебета по текущему счету между стоимостью импорта, фрахта и страхования. Этот метод оценки с помощью коэффициентов следует использовать с большой осмотрительностью. Большинство аналитиков считают преимуществом наличие точных данных по транспортным расходам. Точность таких оценок можно значительно повысить с помощью даже небольшого выборочного обследования отдельных импортеров.

Вариант 6. Экстраполяция данных с использованием опыта компаний-резидентов.

Данные по тарифам фрахта и страхования можно собирать с помощью обследований предприятий или СУВО применительно к транспортным и страховым компаниям. Такие данные можно разбивать по товарам, видам транспорта, странам происхождения и т. д. совместно с применением варианта 4 для получения сумм, поступивших компаниям-нерезидентам.

4.76. *Различные варианты корректировки с базиса СИФ на базис ФОб для импортируемых товаров.* Руководство для составителей платежного баланса²⁶ дает различные варианты измерения стоимости товаров, фрахтовых и страховых услуг, связанных с корректировкой СИФ/ФОб стоимости импортируемых товаров, которые могут представлять интерес для составителей торговой статистики, желающих изучить возможности составления статистики импорта на базисе ФОб. Рекомендуемые варианты рассматриваются в приведенной ниже вставке.

Практика в Бразилии²⁷

4.77. В Бразилии все внешнеторговые операции автоматически проходят через Интегрированную систему внешней торговли (SISCOMEX), участниками которой являются все три ведомства, отвечающие за бразильскую внешнюю торговлю: министерство финансов, секретарь по делам внешней торговли и

²⁶ Международный валютный фонд, *Руководство для составителей платежного баланса* (Вашингтон, округ Колумбия, 1995 год).

²⁷ Информация в этом разделе была получена из материалов, предоставленных Министерством развития Бразилии на первом заседании Группы экспертов Организации Объединенных Наций по СМТТ, проведенном в Нью-Йорке в декабре 2007 года (см. http://unstats.un.org/unsd/trade/EG-IMTS/EG-IMTS_cs.htm).

Центральный банк Бразилии, при этом каждое из ведомств занимается своим конкретным участком деятельности.

4.78. В системе SISCOMEX стоимость импорта на базисе FOB определяется следующим образом.

- a) Импортёр получает доступ в систему SISCOMEX и вводит в нее всю коммерческую информацию, включая Инкотермс (международные правила толкования торговых терминов) и стоимостные условия сделки.
- b) В рамках системы предоставленная информация оценивается, при этом все условия Инкотермс переводятся в стоимость товаров в пункте их ввоза, что эквивалентно базису FOB.
- c) Если ввозная декларация содержит более одного товара, система распределяет дополнительные расходы в соответствии с использованными правилами Инкотермс. Если присутствует только один товар, не возникает необходимости в дальнейшем распределении расходов; для нескольких товарных позиций стоимость фрахта распределяется пропорционально весу нетто каждого товара, а распределение страховых расходов осуществляется пропорционально их стоимости.

4.79. В приведенной ниже таблице показан порядок декларирования импортируемых товаров на базисе СИФ (стоимость товара, фрахт, страхование) для пяти типов товаров, имеющих различные стоимость и вес. Данные по фрахту и страхованию имеются только по всей партии, и их необходимо разбить по товарным позициям. Как указано выше, стоимость фрахта распределяется пропорционально весу нетто каждого товара, а распределение страховых расходов осуществляется пропорционально их стоимости. Следовательно, стоимость на базисе FOB представляет собой простую разницу в результате вычитания стоимости фрахта и страхования из стоимости на базисе СИФ.

Товар	Стоимость СИФ	Вес	Фрахт	Страхование	Стоимость FOB
A	1000	7000	700*	100*	200*
B	2000	200	20*	200*	1780*
C	3000	1300	130*	300*	2570*
D	2000	1300	130*	200*	1670*
E	2000	200	20*	200*	1780*
Итого	10000	10000	1000	1000	8000

Примечание: Оценочные данные помечены звездочкой (*).

Глава 5

Взаимосвязь между статистикой торговли, составляемой на основе СМТТ-2 и на основе РПБ-6

5.1. *Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, второй пересмотренный вариант* (СМТТ-2) рекомендует учитывать все товары, которые увеличивают или уменьшают объем материальных ресурсов страны за счет их ввоза (импорт) на экономическую территорию или вывоза (экспорт) с нее (пункт 14)²⁸. Эта рекомендация отличается от базовой концепции *Системы национальных счетов 1993 года* (СНС 1993)²⁹ и *Руководства по платежному балансу*, пятое издание (РПБ-5)³⁰ в плане определения сферы охвата данных и времени учета внешнеторговых операций по товарам. Пересмотренные варианты СНС (СНС 1993 Rev. 1)³¹ и РПБ (РПБ-6)³² сохраняют принцип смены собственника в операциях между резидентами и нерезидентами и расширяют применение этого принципа для обеспечения еще более строгого концептуального соответствия между товарным компонентом платежного баланса и соответствующих финансовых записей в других статистических разделах СНС и РПБ.

5.2. Счет товаров в РПБ-5 имеет пять основных компонентов: общие товары, товары для переработки, ремонт товаров, товары, закупаемые в портах перевозчиками, и немонетарное золото. Проект готовящегося к публикации шестого издания (РПБ-6) содержит три позиции: общие товары на базисе платежного баланса (с подкатегорией «из которых: реэкспорт»), чистый экспорт товаров в рамках операций по перепродаже за границей и немонетарное золото. Самым большим компонентом в обоих случаях являются общие товары. Почти во всех странах составление статистики по этому компоненту основывается на данных СМТТ, составленных в соответствии с СМТТ-2. При этом, импорт и экспорт в соответствии с РПБ-5 и РПБ-6 должны охватывать товары, право собственности на которые переходит от резидента к нерезиденту (см. пункт 184 РПБ-5 и пункт 10.13 проекта РПБ-6). В связи с этой концептуальной разницей составители платежного баланса должны вносить определенные корректировки в данные СМТТ при составлении данных по статье «общие товары» платежного баланса.

5.3. Составители СМТТ должны быть осведомлены об этих корректировках и должны принимать их во внимание при пересмотре и совершенствовании своих процедур сбора данных.

²⁸ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.16.

²⁹ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.

³⁰ Международный валютный фонд, *Руководство по платежному балансу*, пятое издание (Вашингтон, округ Колумбия, 1993 год).

³¹ Проект документа размещен на веб-сайте <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/toctop.asp>.

³² Проект документа размещен на веб-сайте www.imf.org/external/pubs/ft/bop/2007/bopman6.htm (в качестве справочного материала использовалась редакция от ноября 2007 года).

А. Сопоставительная таблица между СМТТ и РПБ-6

5.4. Ниже дается подробное разъяснение концептуальных различий между СМТТ-2 и РПБ-6 в части сферы охвата, оценки стоимости и времени учета. Эти различия являются строками в сопоставительной таблице СМТТ/РПБ (см. таблицу 5.1, ниже, которая соответствует таблице 10.2 в РПБ-6). Различия между СМТТ-2 и действующим изданием РПБ-5 в целом являются теми же, что и различия между СМТТ-2 и РПБ-6. В случае если это не так, различие разъясняется более подробно.

Таблица 5.1

Сопоставление СМТТ и статьи «общие товары» в платежном балансе

	Экспорт	Импорт
Статистика торговли товарами по позициям, указываемым в источниках данных		
Корректировка в случае необходимости:		
Например:		
– <i>Корректировка СИФ/ФОБ</i>		
– <i>Товары для переработки без смены собственника</i>		
– <i>Товары, импортируемые для проектов, осуществляемых строительными предприятиями-нерезидентами</i>		
– <i>Возвращенные товары</i>		
– <i>Имущество мигрантов</i>		
– <i>Товарные запасы, хранящиеся за границей (на момент отгрузки за границу)</i>		
– <i>Компьютерные программы и аудиовизуальные продукты (не индивидуального изготовления с периодической лицензией на использование)</i>		
– <i>Товары, утраченные или уничтоженные до смены собственника</i>		
+ <i>Товары, утраченные или уничтоженные после смены собственника</i>		
+ <i>Товары, нелегально ввозимые на территорию страны и вывозимые из нее</i>		
+ <i>Товары, закупаемые или поставляемые в портах перевозчиками</i>		
+ <i>Товарные запасы, хранящиеся за границей (на момент продажи)</i>		
+ <i>Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальными судами в иностранных портах или национальными судами иностранным судам в открытом море</i>		
+ <i>Оборудование, меняющее собственника, в момент нахождения на территории собственника</i>		
= Общие товары в платежном балансе		

В. Различия в сфере охвата: позиции, подлежащие включению в СМТТ в целях платежного баланса

5.5. Указанные ниже позиции не включаются в СМТТ, но включаются в статью «общие товары» платежного баланса. Следовательно, эти позиции необходимо добавлять в СМТТ для получения данных по экспорту и импорту в соответствии с РПБ-6.

5.6. *Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальными судами в иностранных портах или национальными судами иностранным судам в открытом море* (РПБ-6, подпункт 10.17 e). Эти позиции не включаются в статистику экспорта по СМТТ по причинам практического характера (поскольку они не проходят через национальную таможню), тем не менее рекомендуется их отдельный учет для целей национальных счетов и платежного баланса (СМТТ-2, пункт 58). Для получения таких дополнительных данных можно провести обследование репрезентативной выборки судоходных компаний, работающих в сфере рыболовства. Следует отметить, что обратные операции включаются в импорт (СМТТ-2, пункт 38).

5.7. *Бункер, бортовые запасы, балласт, подстилочные и сепарационные материалы* (РПБ, подпункт 10.17 d). В эту категорию включаются товарные позиции *a* приобретенные национальными судами или летательными аппаратами (по терминологии РПБ-6 называются «операторами мобильного оборудования в портах») за пределами экономической территории страны или *b* поставленные национальными судами или летательными аппаратами иностранным судам или летательным аппаратам за пределами экономической территории страны, выгруженные в иностранных портах национальными судами или летательными аппаратами. Рекомендуется исключать эти позиции из СМТТ, но учитывать их отдельно для целей национальных счетов и платежного баланса (СМТТ-2, пункт 59). Для получения таких дополнительных данных можно провести обследование репрезентативной выборки авиакомпаний и судоходных компаний, запросив у них данные по бункеру, бортовым запасам, балласту, подстилочным и сепарационным материалам. Такие операции, осуществляемые за пределами экономической территории страны, включаются в статистику экспорта и импорта по СМТТ (СМТТ-2, пункт 39).

5.8. *Оборудование, меняющее собственника, в момент нахождения за пределами страны постоянного местонахождения первоначального собственника* (РПБ-6, подпункт 10.17 h). В эту категорию входит оборудование, изначально вывезенное из одной страны в другую для временного использования в конкретных целях (таких, как строительные работы, тушение пожаров, морское бурение или оказание помощи при стихийных бедствиях), собственник которого изменился по причине передачи его в дар или продажи резиденту этой страны. Рекомендуется исключать такие позиции из СМТТ, но включать в статью общих товаров платежного баланса (СМТТ-2, пункт 57). Следует проводить различие между таким оборудованием и продаваемыми или закупаемыми летательными аппаратами и судами, которые включаются в СМТТ (см. СМТТ-2, пункт 36), а также крупным оборудованием, находящимся в финансовой аренде, которое также включается в СМТТ (см. СМТТ-2, пункт 35).

5.9. *Товары, нелегально ввозимые на территорию страны и вывозимые с нее* (РПБ-6, подпункт 10.17 i). Эта категория включает, например, контрабанду, торговлю краденными автомобилями и оборот наркотических средств, использование и хранение которых являются нелегальными в одной или более стран

статистического учета (СМТТ-2, пункт 62). Эти позиции не включаются в торговую статистику. Тем не менее рекомендуется учитывать эти позиции в СМТТ отдельно для целей национальных счетов и платежного баланса, если таможенным службам разрешено вести отчетность по конфискации таких товаров.

5.10. *Товары, утраченные или уничтоженные после вывоза с экономической территории страны-экспортера и после приобретения прав собственности импортером, но до момента ввоза на экономическую территорию заявленной страны-импортера* (РПБ-6, подпункт 10.17 i). Для целей СМТТ рекомендуется включать эти товары в экспорт страны-экспортера, но исключать из импорта заявленной страны-импортера и учитывать отдельно в национальных счетах и платежном балансе (СМТТ-2, пункты 52 и 63). Согласно РПБ-6, эти товары должны включаться и в импорт, и в экспорт. Это означает, что импортные операции должны добавляться к статье общих товаров платежного баланса страны постоянного местонахождения покупателя.

5.11. Описанные выше операции исключаются из СМТТ. Составителям СМТТ рекомендуется в максимально возможной мере учитывать эти операции отдельно, с тем чтобы составители платежного баланса имели возможность добавлять их к СМТТ для получения данных по статье общих товаров в платежном балансе. Эти добавления одинаковы как в РПБ-5, так и в проекте РПБ-6.

С. Различия в сфере охвата: позиции, подлежащие исключению из СМТТ

5.12. Указанные ниже позиции вычитаются из СМТТ для получения данных по статье «общие товары» платежного баланса.

5.13. *Товары, утраченные или уничтоженные после вывоза с экономической территории страны-экспортера, но до момента приобретения прав собственности импортером и до момента ввоза на экономическую территорию заявленной страны-импортера* (РПБ-6, подпункт 10.17 i). Для целей СМТТ рекомендуется включать эти товары в экспорт страны-экспортера, но исключать из импорта заявленной страны-импортера и учитывать отдельно в национальных счетах и платежном балансе (СМТТ-2, пункты 52 и 63). Согласно РПБ-6, эти товары должны исключаться из импорта и из экспорта, и это означает, что экспортные операции должны вычитаться из статьи общих товаров платежного баланса.

5.14. *Товары, утраченные или уничтоженные после вывоза с экономической территории страны-экспортера и после ввоза на экономическую территорию заявленной страны-импортера, но до момента приобретения прав собственности импортером* (РПБ-6, подпункт 10.17 i). Для целей СМТТ рекомендуется включать эти товары как в экспорт страны-экспортера, так и в импорт страны-импортера. Согласно РПБ-6 эти товары должны вычитаться из импорта и из экспорта, поскольку с точки зрения платежного баланса данная операция не осуществлялась.

5.15. *Возвращенные товары* (РПБ-6, подпункт 10.20 h). Для целей СМТТ рекомендуется, если экспортированный товар был впоследствии возвращен, учитывать его как импорт на момент его возврата. Аналогичным образом, импортированные и впоследствии возвращенные товары следует включать в экспорт также на момент их возврата. Для целей национальных счетов и платежного баланса эти товары не должны подлежать отдельному учету (СМТТ-2, пункт 30). Тем не менее согласно РПБ-6 не только возвращенные (реимпорти-

рованные) товары, но и первоначальная экспортная операция должны исключаться из СМТТ в силу отсутствия смены собственника.

5.16. *Имущество мигрантов* (РПБ-6, подпункт 10.20 *b*). Для целей СМТТ имущество мигрантов, имеющее экономически важное значение, должно включаться в статистику (СМТТ-2, пункт 30). Хотя в РПБ-5 рекомендовалось включать в статистику имущество мигрантов, в проекте РПБ-6 рекомендуется исключать его из статистики в силу отсутствия смены собственника на эти товары.

5.17. *Товары, импортируемые для проектов, осуществляемых строительными предприятиями-нерезидентами* (РПБ-6, подпункт 10.23 *d*). РПБ-6 включает эти товары в строительные услуги и по этой причине исключает их из статьи общих товаров платежного баланса. Для целей СМТТ эти товары являются обычным импортом и экспортом и увеличивают или уменьшают объем материальных ресурсов (СМТТ-2, пункт 14). Для получения таких дополнительных данных можно провести обследование репрезентативной выборки строительных компаний-нерезидентов, на временной основе привлеченных к проектам в стране статистического учета.

5.18. По ряду операций проект РПБ-6, в отличие от РПБ-5, рекомендует исключать товарные операции из экспорта или импорта в случае отсутствия смены собственника. Такой принятый в РПБ-6 подход представляет собой более строгое применение принципа смены собственника в соответствии с обновленным вариантом СНС 1993. Ниже дается описание таких операций.

5.19. *Товары для переработки* — товары, вывозимые за границу или ввозимые в страну для переработки, в том числе для переработки по контракту. Примерами в этой области могут служить нефтепереработка, обработка металлов, сборка автомобилей и изготовление одежды. Эти товары, а также товары, получаемые в результате такой переработки, должны учитываться как импорт и экспорт соответствующих стран (СМТТ-2, пункт 28). В РПБ-6 товары для переработки определяются как товары для сборки (исключая сборку сборно-разборных конструкций, которые включаются в категорию строительных услуг), упаковки, наклейки этикеток или переработки любым предприятием, не являющимся собственником данных товаров (включая движение товаров для переработки как на, так и вне таможенной территории). В силу отсутствия смены собственника эти операции, включаемые в СМТТ, не включаются в статью общих товаров платежного баланса. Вместо этого стоимость переработки включается во внешнеторговые операции в сфере услуг в рамках статьи платежного баланса «производственные услуги в отношении физических исходных ресурсов, находящихся в собственности других лиц». Тем не менее выявление таких сделок является довольно затруднительным. Кроме того, оценка стоимости операций с товарами отличается от оценки стоимости операций с услугами (более подробную информацию по этому вопросу см. в главе 4).

5.20. *Товарные запасы, хранящиеся за границей* (РПБ-6, подпункт 10.17 *g*). Организация, которая поддерживает резервный запас определенных товаров и которая продает или покупает такие товары для воздействия на спрос и предложение на мировом рынке, называется буферной организацией. Товары, отправляемые из страны статистического учета в буферную организацию, расположенную на экономической территории другой страны, или поступающие из буферной организации, должны включаться в статистику торговли товарами страны статистического учета как экспорт или импорт по отношению к стране, в которой расположена буферная организация. Если буферные запасы находятся в третьей стране, то эта страна должна обозначаться как партнер

(СМТТ-2, пункт 34). Эти товары следует включать в статью общих товаров платежного баланса как экспорт на момент их продажи резидентами нерезидентам в период нахождения таких товаров за границей. В целях СМТТ их необходимо вычитать из первоначальных данных по экспорту (или импорту); при этом такой экспорт и импорт должен добавляться в статью общих товаров платежного баланса только после фактического завершения операции между резидентами и нерезидентами.

5.21. Согласно СМТТ-2, *товары, пересекающие границу в результате операций между головными корпорациями и предприятиями их прямого инвестирования (филиалы/отделения)*, подлежат включению в статистику (СМТТ-2, пункт 29). Согласно РПБ-6, если филиалы являются независимыми юридическими лицами, их операции должны учитываться в соответствии с достигнутыми между такими сторонами договоренностями в зависимости от того, имеет место смена собственника или нет (РПБ-6, пункт 10.21). При отсутствии смены собственника такая операция исключается из статьи общих товаров платежного баланса, если не происходит перепродажа переданных таким образом товаров.

5.22. *Компьютерные программы и аудиовизуальные продукты* (РПБ-6, пункты 10.17 с, 10.23 f, 10.96 и таблица 10.4). В то время как в РПБ-5 вопрос распространения компьютерных программ по электронным каналам отдельно не рассматривался, РПБ-6 раскрывает этот вопрос. Во-первых, РПБ-6 исключает компьютерные программы и аудиовизуальные продукты, изготавливаемые по индивидуальному заказу, из статьи общих товаров платежного баланса. РПБ-6 включает связанные с этим услуги в торговлю услугами. Аналогичным образом, в СМТТ-2 рекомендуется исключать из статистики такие изготовленные по индивидуальному заказу продукты (СМТТ-2, пункты 27 и 48). Во-вторых, все готовые компьютерные программы и аудиовизуальные продукты, подлежащие скачиванию из Интернета или иной доставке по электронным каналам, исключаются из статьи общих товаров платежного баланса и учитываются в составе торговли услугами. Такие продукты, поставляемые по электронным каналам, также не входят в сферу охвата СМТТ-2. В-третьих, все готовые компьютерные программы и аудиовизуальные продукты, поставляемые на компакт-дисках и иных носителях с необходимостью периодического получения лицензии на их использование, также исключаются из статьи общих товаров платежного баланса, поскольку не происходит передачи экономических прав собственности на такие товары. Лицензионный сбор включается в торговлю услугами. Наконец, все готовые компьютерные программы (или аудиовизуальные продукты), поставляемые на компакт-дисках и иных носителях с бессрочной лицензией на использование, включаются в статью общих товаров платежного баланса. В СМТТ-2 не проводится различие между периодическими и бессрочными лицензиями на использование «коммерческих пакетов» компьютерных программ и аудиовизуальных продуктов. Все такие пакеты программных продуктов подлежат включению в статистику (СМТТ-2, пункт 27). Таким образом, импорт и экспорт готовых компьютерных программ с периодически возобновляемой лицензией необходимо вычитать из статьи общих товаров платежного баланса.

5.23. В СМТТ и РПБ-6 может отличаться учет и ряда других товаров, таких, как товары, вывозимые для иностранного подразделения предприятия, если такие операции не имеют достаточного масштаба, чтобы подразделение считалось филиалом (РПБ-6, подпункт 10.20 d), или любые товары, включенные в СМТТ, но по которым не произошла смена собственника (РПБ-6, подпункт 10.20 k).

D. Различия в оценке стоимости и времени учета

5.24. *Корректировки СИФ/ФОБ для импортируемых товаров* (РПБ-6, пункты 10.28–10.34). В целях СМТТ рекомендуется оценивать статистическую стоимость товаров на базисе СИФ (СМТТ-2, пункт 116 *a*), что включает расходы на фрахт и страхование до границы страны-импортера. Согласно РПБ-6 эти расходы должны исключаться из стоимости товаров и вместо этого включаться в стоимость услуг.

5.25. *Корректировки в связи с различным временем учета* (РПБ-6, пункты 10.24–10.27). В целях СМТТ рекомендуемым временем учета является тот момент, когда товары ввозятся на экономическую территорию страны или вывозятся с нее, что примерно соответствует моменту подачи таможенной декларации (СМТТ-2, пункт 15). В РПБ-6 рекомендуется использовать в качестве времени учета момент смены собственника. В РПБ-6 признается, что на практике момент смены собственника примерно соответствует дате записи в таможенной отчетности. Тем не менее согласно РПБ-6 рекомендуется вносить корректировки в следующих двух случаях:

- a*) Для оборудования с длительным сроком изготовления, например крупных судов, буровых платформ и летательных аппаратов, в международных счетах необходимо отражать момент смены собственника в соответствии с условиями договора между сторонами (РПБ-6, пункт 10.26).
- b*) «Товары на консигнации» (СМТТ-2, пункт 26), которые определяются как товары, предназначенные для продажи, не должны включаться в статистику вплоть до момента смены собственника, если это не связано со сложностями практического характера. Если существует значительная задержка в продаже товаров, надлежащей практикой является внесение корректировок в соответствии с фактическим моментом смены собственника (РПБ-6, пункт 10.27).

E. Специальный учет товаров для перепродажи в РПБ-6

5.26. «Перепродажа товаров за границей» определяется как покупка товаров резидентом (или страной статистического учета) у нерезидента с последующей перепродажей товаров другому нерезиденту без поступления данных товаров в экономику страны статистического учета. Перепродажа за границей имеет место в операциях с товарами, если физическое владение товарами собственником не является необходимым условием этой операции. Такие операции исключаются из СМТТ (в экономике страны торговой фирмы), поскольку они очевидно не подпадают под общее определение экспорта и импорта в соответствии с СМТТ-2. РПБ-6 требует учета всех товаров в рамках операций перепродажи по трем вновь созданным категориям: чистого экспорта, отрицательного экспорта и положительного экспорта (РПБ-6, пункты 10.41–10.49). В соответствии с РПБ-5 требовался учет лишь непроданных товаров.

Ф. Различия, которых более не существует в РПБ-6

5.27. В связи с изменениями, внесенными в РПБ-6, устранены следующие различия (тем не менее для стран, составляющих статистику платежного баланса в соответствии с РПБ-5, эти различия сохраняются).

5.28. *Товары, приобретенные выезжающими за границу лицами.* Товары для перепродажи, приобретенные лицами во время поездок за границу (так называемая «челночная торговля»), включаются в статью общих товаров платежного баланса. Включаются также товары, приобретенные выезжающими за границу лицами для собственного использования или для подарков в объемах, превышающих таможенные ограничения. Например, таким образом могут быть приобретены товары длительного пользования (такие, как автомобили или электронная аппаратура) и ценные товары (например, ювелирные изделия) (РПБ-6, пункты 10.23 с, 10.80, 10.83 и 10.84). Такой режим учета соответствует СМТТ-2, согласно которому в статистику включаются товары, приобретенные в значительных количествах, как это определено национальным законодательством (СМТТ-2, пункт 25), и исключаются товары, приобретенные для собственного использования, если их количество/стоимость не превышает установленных национальным законодательством норм (СМТТ-2, пункт 48). В соответствии с РПБ-5 все товары, приобретенные выезжающими за границу лицами для собственного использования или подарков, исключались из торговли товарами в любом случае, так как они включались в услуги.

5.29. *Товары для ремонта.* Если согласно РПБ-5 такие товарные операции включались отдельной статьей в счет товаров, то согласно РПБ-6 они исключаются (РПБ-6, подпункт 10.20 е). Сейчас такие операции включаются в счет услуг по основной статье этого счета «ремонт и обслуживание движимых товаров» или в качестве услуг ремонта по конкретным видам услуг. В этом плане РПБ-6 следует принципам СМТТ-2, где рекомендуется исключать товары для ремонта и вести отдельный учет товарных операций с товарами для ремонта для целей национальных счетов и платежного баланса (СМТТ-2, пункт 61).

Г. Корректировки в составлении СМТТ в связи с национальной практикой

5.30. Страны могут не всегда следовать международным рекомендациям СМТТ-2 по соображениям практического характера. Если такие случаи ведут к дополнительным расхождениям со статьей общих товаров платежного баланса, у составителей может возникнуть необходимость внесения дополнительных корректировок данных СМТТ, обычно путем сбора дополнительных данных из других источников.

5.31. *Корректировки в связи с используемой системой торговли.* Во многих странах система сбора данных основывается на информации таможенной службы, при этом многие страны в качестве таможенной территории принимают свою статистическую территорию. Тем не менее таможенные границы могут и не охватывать всей экономической территории, поскольку в эту территорию не входят особые зоны, например свободные промышленные и торговые зоны, таможенные склады и промышленные объекты для переработки товаров на таможенной территории, а экспорт и импорт применительно к таким зонам не включаются в предоставляемые таможенной данные

(см. СМТТ-2, пункты 64–89). Если статистическая территория страны полностью не охватывает всю ее экономическую территорию, такая страна придерживается специальной торговой системы, а не рекомендуемой общей торговой системы. В этом случае СМТТ не предоставляет полной отчетности по входящим и исходящим товарным потокам, при этом для обеспечения полного охвата экспорта и импорта в соответствии с требованиями РПБ-6 требуется сбор дополнительных данных или оценок.

5.32. *Товарные позиции, не входящие в таможенную отчетность.* Экспорт и импорт определенных товаров не охватываются таможенной отчетностью и, следовательно, могут не включаться в национальную статистику международной торговли товарами. Примерами таких операций являются: *a)* экспорт и импорт в объемах ниже определенного порогового уровня, *b)* купля или продажа летательных аппаратов, судов и другого мобильного оборудования (СМТТ-2, пункт 36), *c)* отправка товаров по почте или через курьерские службы (СМТТ-2, пункт 32) и *d)* экспорт или импорт товаров по трубопроводам (нефть, газ или вода) либо проводам (электроэнергия) (СМТТ-2, пункт 31).

5.33. *Товары, исключаемые из статистики по причинам конфиденциальности.* Страны могут исключать из СМТТ конкретные товары, например экспортируемые или импортируемые нефть и газ и экспортируемые товары военного назначения.

Н. Слагаемость данных по торговле товарами и торговле услугами

5.34. Пользователям подробной статистики международной торговли товарами может потребоваться дополнительная статистика по торговле услугами. Тем не менее в ряде случаев имеющаяся детализованная информация по торговле услугами не является дополняющей для детализованной информации по торговле товарами, поскольку эти два вида торговли имеют разные концептуальные основы. Детализованная статистика торговли товарами основывается на СМТТ-2, в то время как торговля услугами определяется в рамках платежного баланса. Следовательно, дополняющая часть торговли услугами представляет собой «товарную часть» счета товаров и услуг в платежном балансе, и упомянутые выше концептуальные различия между СМТТ и статьей общих товаров платежного баланса применимы к взаимосвязи между СМТТ и данными по торговле услугами.

5.35. Как показано в таблице 5.1, различия в охвате СМТТ и РПБ-6 сводятся к четырем аспектам, которые напрямую связаны с классификацией определенных торговых операций (или их части) как торговли услугами:

- a) Корректировки СИФ/ФОБ.* Расходы на фрахт и страхование при доставке импортируемых товаров от границы страны-экспортера до границы страны-импортера должны исключаться из стоимости импорта в платежном балансе и вместо этого могут классифицироваться как импорт услуг (в зависимости от страны постоянного местоположения поставщика услуг).
- b) Товары для переработки без смены собственника.* Такие товары в платежном балансе рассматриваются как предоставление услуг и, следовательно, должны исключаться из статьи общих товаров платежного баланса (в импорте и экспорте); вместо этого чистая стоимость

должна учитываться по категории услуг в статье «производственные услуги в отношении физических исходных ресурсов, находящихся в собственности других лиц».

- c) *Товары, импортируемые для проектов строительных компаний-нерезидентов.* В платежном балансе эти товары рассматриваются как составная часть строительных услуг, предоставляемых строительными компаниями-нерезидентами.
- d) *Компьютерные программы и аудиовизуальные продукты с периодически оплачиваемой лицензией на право использования.* Эти товары исключаются из статьи общих товаров платежного баланса, а лицензионный сбор включается в статью «сборы за использование интеллектуальной собственности».

Глава 6

Система Интрастат Европейского союза

А. Введение, подготовленное Статистическим отделом Организации Объединенных Наций

6.1. Изучение работы системы Интрастат Европейского союза играет особенно важную роль для иллюстрации *a)* проблем, стоящих на пути внедрения статистической системы в рамках таможенного союза, сохраняя при этом в полном объеме торговую информацию по отдельным странам — членам такого союза, и *b)* использования обследований предприятий для сбора данных. Кроме того, в данной главе рассматривается опыт, накопленный в области обработки данных и контроля их качества³³.

6.2. Система Интрастат ведет учет торговых потоков между странами — членами Европейского союза (ЕС), и ее данные служат дополнением к данным по торговле стран — членов ЕС с не входящими в ЕС странами (Экстрастат). Система Интрастат основывается на данных обследований предприятий, в то время как система Экстрастат — на таможенной отчетности.

6.3. Экстрастат следует рекомендациям Организации Объединенных Наций относительно СМТТ. Однако в основном по соображениям практического характера в части составления данных в системе Интрастат имеются некоторые отклонения от рекомендаций Организации Объединенных Наций относительно определенных видов транзитной торговли, определения стран-партнеров и системы торговли³⁴. Эти отклонения ведут к разночтениям между данными по торговле некоторых стран — членов ЕС и данными по некоторым их странам-партнерам, не входящим в ЕС.

6.4. Статистический отдел Организации Объединенных Наций рекомендует странам — членам Европейского союза представлять, где это возможно, свои данные по торговле в соответствии с международными концепциями и определениями терминов. Некоторые страны — члены ЕС составляют свои данные по торговле в соответствии как с принятыми в ЕС, так и с национальными концепциями. Национальные концепции более строго следуют рекомендациям Организации Объединенных Наций по СМТТ. В этом основная причина присутствующих в ряде случаев различий между данными, публикуемыми в базе данных UN Comtrade, и данными Евростата.

В. Интрастат

6.5. Интрастат — это система сбора статистических данных по внутренней торговле товарами в рамках ЕС, в которой используются данные, получаемые напрямую от компаний. По сути, эта система учитывает любое физическое

³³ Проект данной главы предоставлен Евростатом, а окончательная редакция текста подготовлена Статистическим отделом Организации Объединенных Наций.

³⁴ Дополнительную информацию можно получить из публикации *European Commission, Statistics on the Trading of Goods — User Guide* (Luxembourg, 2006), пункты 175–179.

перемещение товаров между государствами — членами ЕС, включая электроэнергию. Исходящие товарные потоки из одного государства — члена ЕС в другое называются «отправлением товаров», а входящие потоки — «прибытием товаров». Однако при публикации данных по торговым потокам используется та же терминология, что и в отношении торговли с не входящими в ЕС странами: отправка товаров называется «экспорт», а прибытие — «импорт».

6.6. В соответствии с рекомендациями публикации *Статистика международной торговли товарами: концепции и определения, второй пересмотренный вариант*³⁵ статистика внутренней торговли ЕС должна:

³⁵ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.98.XVII.16.

- a) исключать товары, находящиеся в процессе простого перемещения между государствами-членами (транзитные товары); это означает, что не подлежат учету товары ЕС, которые отправляются из одной страны ЕС в другую и на пути в страну назначения в пределах ЕС пересекают территорию другой страны ЕС или задерживаются в ней по причинам, связанным исключительно с транспортировкой товаров;
- b) исключать товары, отправляемые или получаемые для конкретных целей и предназначенные для последующего отправления в течение определенного срока без каких-либо изменений, за исключением обычного износа в связи с их использованием (временно принятые товары);
- c) включать товары для переработки по договору на и вне таможенной территории; стоимость таких товаров оценивается по валовой стоимости (то есть учитывается их стоимость, которая была бы зафиксирована в счете-фактуре на продажу или покупку таких товаров).

6.7. Таможенные декларации, будучи основным источником данных для статистики торговли товарами, выявляют указанные выше операции с помощью конкретных таможенных процедур (подробно оговоренных в Киотской конвенции), в то время как применительно к статистике внутренней торговли ЕС возникла необходимость внедрения надлежащих определений понятий и терминов и их донесения до торговых компаний, участвующих в заполнении деклараций Интрастата.

Историческая справка

6.8. Формально Европейский союз стал единым рынком 1 января 1993 года, когда в целях свободного перемещения товаров между государствами-членами были физически ликвидированы пограничные пункты и все пункты таможенного контроля. Исчезновение этого всеобъемлющего и весьма строго контролируемого источника информации вызвало необходимость в разработке новой статистической системы для мониторинга торговли товарами между государствами — членами Европейского союза. Такая система была названа Интрастат.

6.9. Европейский союз был создан в 1968 году как тарифный союз, в рамках которого были отменены все таможенные пошлины на торговлю между государствами-членами. Новые экспортные возможности дали толчок росту экономики государств-членов. В период между 1958 и 1972 годами внутренняя торговля в Сообществе возросла в девять раз, что увеличило оптимизм участников рынка и привело к росту инвестиций в Сообщество. Однако свободное перемещение товаров внутри Сообщества на тот момент еще не стало реальностью. Продолжали существовать многочисленные пограничные таможенные формаль-

ности. До 1993 года все грузовые автомобили по-прежнему останавливались на внутренних границах Сообщества для таможенной очистки и досмотра.

6.10. Цель экономической интеграции без каких-либо внутренних пограничных барьеров стала значительно ближе с формированием общего рынка. Он обеспечивает четыре фактора свободы: свободное перемещение товаров, людей, услуг и капитала в рамках лишенного границ общего рынка. Этот общий рынок упразднил таможенную очистку в пределах Сообщества. В связи с этим возникла необходимость создания новых налоговых, статистических и других систем контроля или документального оформления товаров, пересекающих внутренние границы. Это обусловило создание системы Интрастат.

Система таможенного оформления торговых операций со странами, не входящими в Европейский союз

6.11. Данные по торговле с не входящими в ЕС странами до сих пор собираются из таможенных деклараций (ЕАД), подаваемых в национальные таможенные службы в каждом государстве — члене ЕС. Таможенные декларации ЕС, как правило, требуют прохождения товаром процедуры экспорта или импорта в том государстве-члене, где зарегистрирована соответствующая торговая компания и где таможня может провести физический осмотр товара. Вследствие этого ввозимые в ЕС товары могут быть вначале приняты под таможенный контроль (например, с применением процедуры транзита) в государстве ввоза в ЕС до момента достижения ими государства назначения в ЕС, где товары проходят таможенную очистку для свободного обращения внутри ЕС. Аналогичным образом, товары, предназначенные для вывоза со статистической территории ЕС, могут быть также взяты под таможенный контроль на период их перемещения между государством-экспортером и государством — членом ЕС, где находится пункт вывоза товаров, то есть то место, где они физически покидают статистическую территорию ЕС.

6.12. Такие таможенные процедуры дают возможность составлять статистику на основе таможенных деклараций, которая показывает не только импорт или экспорт ЕС в целом, но и позволяет каждому государству — члену ЕС составлять собственную национальную торговую статистику торговли со странами, не входящими в ЕС.

Взаимосвязь с системой НДС

6.13. Как указано выше, статистическая информация по торговле товарами между странами — членами ЕС поступает из деклараций системы Интрастат. Несмотря на отсутствие таможенных документов для проверки правильности деклараций системы Интрастат, по-прежнему имеется необходимость учета торговых операций по товарам внутри ЕС для целей начисления налога на добавленную стоимость (НДС). В связи с этим было принято решение сохранить тесную увязку с системой НДС.

6.14. В Европейском союзе система НДС применяется в отношении практически всех товаров и услуг, покупаемых и продаваемых для использования или потребления внутри ЕС. НДС — это налог, начисляемый на добавленную стоимость товаров и услуг. Он взимается в виде процентной доли от цены, и это означает, что фактическую налоговую нагрузку можно проследить на каждом этапе производственной и сбытовой цепочки. На практике НДС взимается

мается по ставке НДС, применимой к месту регистрации покупателя (система взимания налога «по месту назначения»).

6.15. Согласно действующей системе НДС поставщик товаров освобождается от уплаты НДС во входящем в ЕС государстве отправления товара. Во входящем в ЕС государстве назначения товара происходит подлежащая налогообложению операция — приобретение товара в пределах ЕС. Поскольку НДС, подлежащий уплате по факту покупки, более не может взиматься на границе, этот налог переносится на лицо, приобретающее товар. Любой торговец, зарегистрированный в системе НДС (налогооблагаемое лицо), обязан периодически представлять декларации по НДС в свой налоговый орган с указанием стоимости приобретенных внутри ЕС товаров, а также суммарные декларации по стоимости и по стране-партнеру, из которой произведена поставка товара.

6.16. Для обеспечения тесной увязки между системой Интрастат и системой НДС налоговые органы государств — членов ЕС должны не реже одного раза в квартал представлять национальному статистическому управлению список торговых фирм, имеющих НДС-регистрацию, которые осуществили приобретение (покупку) или поставку (продажу), с указанием стоимости этих операций. Это позволяет составителям статистики внутренней торговли ЕС проводить сравнение объемов торговли (закупок и поставок), сообщаемых компаниями налоговым органам, с отчетностью по объему торговли для целей статистического учета.

6.17. Кроме того, список имеющих НДС-регистрацию торговых компаний, представляемый налоговыми органами, позволяет вести реестр торговых фирм, ведущих свои операции в пределах ЕС. Ведение и обновление списка компаний, ведущих операции в пределах ЕС, с указанием соответствующих реквизитов и стоимости осуществленных ими внутренних торговых операций (декларируемых как для налогового, так и для статистического учета) используется для выявления тех компаний, которые обязаны представлять декларации для системы Интрастат. Эта информация также используется для обеспечения своевременного сбора статистической информации, проверки качества и анализа данных, а также для оценки торговых операций ниже определенного стоимостного предела и оценки показателей частичного или полного непредставления информации. Также этот инструмент контроля, по сути, обеспечивает качество данных внутренней торговой статистики по ЕС.

Система прямого сбора данных

6.18. Всеобъемлющая информация по внутренней торговле ЕС собирается напрямую у торговых компаний, которые направляют соответствующему национальному административному органу суммарную декларацию по своим операциям за предшествующий месяц. В некоторых случаях по конкретным товарам и их перемещению могут использоваться дополнительные источники данных (например, судовые регистры, информация от операторов энергосистем по газу и электроэнергии).

6.19. В системе статистики внутренней торговли ЕС соответствующую информацию обязано представлять любое физическое и юридическое лицо, имеющее НДС-регистрацию в государстве — члене ЕС и осуществляющее внутренние торговые операции в пределах ЕС. Это условие не относится к учету торговых операций частных лиц или мелких компаний, которые не обязаны получать НДС-регистрацию.

С. Обследование Интрастата

6.20. Интрастат проводит нетиповое обследование хозяйственной деятельности, в котором собираются данные по малой доле статистической совокупности предприятий. Обследование Интрастата аналогично системе, основанной на административных данных типа таможенной отчетности, когда собираются практически все значимые наблюдения. В системе Интрастат не проводится сбор лишь незначительной части торговых данных. В частности, государства-члены ввели пороговую систему, которая позволяет торговым фирмам внутри ЕС не отчитываться о своих операциях или давать по ним менее подробную информацию, при условии что общая стоимость их торговых операций не превышает определенной суммы в течение предшествующего или текущего календарного года.

6.21. Для обеспечения достаточного охвата такой порог исключения из отчетности, устанавливаемый каждым государством — членом ЕС, должен гарантировать прямой сбор не менее 97 процентов общего стоимостного объема торговли этого государства. Оставшаяся часть оценивается на основе стоимостных показателей, декларируемых для налоговых целей. Исключаемые из отчетности 3 процента торговли приходятся примерно на 70–80 процентов торговых фирм Европейского союза, имеющих НДС-регистрацию и осуществляющих торговые операции между государствами — членами ЕС. Разбивка этих оставшихся 3 процентов на товарные позиции и на торговых партнеров выглядит весьма проблематичной в частности в силу того, что из отчетности исключаются малые и средние компании со своими особыми характеристиками торговых операций.

6.22. Была рассмотрена и изучена возможность введения более традиционной, основанной на обследованиях системы учета внутренней торговли ЕС. Результаты исследований не были достаточно положительными для создания конкуренции системе Интрастат. Кроме того, увязка между данными системы Интрастат и налоговой отчетностью позволяет осуществлять проверку качества, которая невозможна для выборочных данных.

Сопоставимость с данными по торговле, собранными из таможенных деклараций

6.23. Сферу охвата и концепцию статистики системы Интрастат можно было бы определить иначе, чем статистику, основанную на таможенной отчетности, поскольку первая не подпадает под таможенное законодательство. Например, пользователи статистики торговли могут проявить интерес к прямому измерению данных по смене собственников товаров при операциях между резидентами и нерезидентами, или к торговле между филиалами одной и той же транснациональной группы предприятий, или к торговле в разбивке по Классификации основных продуктов. Однако методологические расхождения снижают сопоставимость с торговыми данными на основе таможенных деклараций. Вследствие этого было принято решение сохранить концепцию и определения терминов для статистики внутренней торговли ЕС в соответствии со статистикой его внешней торговли.

6.24. Вследствие этого статистика и внутренней, и внешней торговли ЕС измеряет физическое трансграничное перемещение товаров, использует одинаковую детализованную товарную классификацию («Объединенная классификация», или «HS+2»), применяет одинаковую периодичность отчетности

(ежемесячные декларации) и одинаковые принципы оценки стоимости (СИФ/ФОБ). Кроме того, статистика внутренней торговли ЕС в максимально возможной степени следует рекомендациям СМТТ-2 для сохранения сопоставимости с торговыми данными, составляемыми странами, не входящими в ЕС.

Оценка комплексного характера системы сбора данных

6.25. В настоящее время около полумиллиона компаний в Европе обязаны предоставлять информацию по торговым операциям с товарами в рамках ЕС. Ежемесячно они должны декларировать для статистических целей поставки товаров в другие страны ЕС и из них. Товары должны указываться в соответствии с товарной классификацией, которая содержит примерно 10 тыс. кодов («Объединенная классификация»), а по каждой товарной позиции должна представляться информация по стоимости и количеству.

6.26. Для всех участвующих в системе Интрастат торговых компаний это означает снижение нагрузки отчетности по сравнению с предшествующей системой (до 1993 года), согласно которой каждая торговая операция в пределах ЕС должна была декларироваться в таможене. Респонденты часто не знали о том факте, что их обязанности по представлению внешнеторговой статистики заканчивались после подачи таможенной декларации. С введением Интрастата нагрузка в части статистической отчетности стала более очевидной.

6.27. С момента внедрения системы Интрастат отчетность по ней всегда рассматривалась в качестве обременительной со стороны как бизнес-сообщества, так и в ряде случаев со стороны национальных статистических учреждений некоторых стран — членов ЕС. Таким образом, в отношении системы Интрастат уже прилагались усилия по снижению нагрузки по отчетности для торговых компаний. Для целей статистики ЕС в настоящее время требуется лишь сокращенный набор данных (восемь позиций) по сравнению с таможенной отчетностью; пороговая система была расширена для исключения большего числа предприятий; сокращено количество позиций товарной классификации, а также введен ряд мер по упрощению отчетности. Кроме того, Европейский союз и его государства-члены вложили средства в современные электронные средства сбора и стоимостной оценки данных, которые существенно облегчают представление отчетности, требуемой для системы Интрастат. В настоящее время около 60 процентов декларантов используют электронные средства при представлении данных для системы Интрастат.

6.28. Несмотря на все уже предпринятые усилия, необходимы дальнейшие инициативы по значительному упрощению системы. Целью Лиссабонской стратегии по экономическому росту и созданию рабочих мест стало сокращение административной нагрузки на предприятия в связи с требованиями со стороны государственного сектора. Хотя статистическая нагрузка представляет собой лишь незначительную часть этой проблемы, на систему Интрастат приходится значительная доля всех обязательств по статистической отчетности.

Обеспечение качества данных

6.29. Определен общий рамочный механизм обеспечения качества данных, собираемых в рамках системы Интрастат. Для государств — членов ЕС представление отчетности по качеству является обязательным с 2005 отчетного года.

6.30. На практике все страны — члены ЕС должны проверять достоверность данных до их передачи в Евростат. На этапе сбора данных статистические органы должны контролировать, чтобы все торговые фирмы, обязанные представлять декларации Интрастата, их действительно представили. Реестр торговых фирм Интрастата является базовым инструментом контроля тех предприятий, которые должны ежемесячно представлять декларации, а также инструментом рассылки напоминаний, если декларации не получены в срок.

6.31. Вся представляемая отчетность должна проверяться на предмет ее достоверности с помощью надлежащего свода правил. Должны присутствовать ясные реквизиты декларанта, и должно соблюдаться соответствие кодов (торговые потоки, товарные коды, страны-партнеры); кроме того, следует проверять точность стоимостных и количественных показателей путем их сравнения со средним значением той или иной величины (стоимость/вес нетто или стоимость/дополнительная единица) либо со средним весом на единицу.

6.32. Информацию можно проверять, применяя, в частности, метод макроредактирования. Например, достоверность суммарных показателей можно проверять, сравнивая их с показателями прошлых периодов. Мощным инструментом выявления возможных ошибок является процесс обнаружения аномальных значений, при этом государствам — членам ЕС рекомендуется согласовать единый свод правил проверки достоверности данных.

6.33. Статистика внутренней торговли Сообщества должна охватывать весь объем торговли между странами — членами ЕС. Это означает необходимость включения в статистику поправок на неучтенные торговые операции, данные по которым не были собраны с помощью собираемых в системе Интрастат деклараций. Для обеспечения полного охвата торговли необходимы оценки торговых операций ниже установленной пороговой стоимости. Одной из основных проблем системы Интрастат является неполучение ответов на вопросники, означающее, что отсутствует вся или часть статистической информации. Как и в случае торговых операций ниже стоимостного порога, данные торговли необходимо корректировать для внесения поправок на отсутствующую информацию. Кроме того, необходима корректировка статистической стоимости (часть данных системы Интрастат собирается на основе фактурной стоимости).

6.34. В теории статистика внутренней торговли ЕС должна быть полностью сопоставимой; следовательно, такие данные должны быть в меньшей степени подвержены асимметрии, чем статистика внешней торговли ЕС. Отправки товаров между входящими в ЕС страной А и страной В, согласно представляемым страной А данным, должны быть практически равными прибытию товаров из страны А в страну В, согласно представляемым страной В данным. В связи с различными принципами стоимостной оценки (СИФ > ФОб) стоимость прибывающих товаров должна немного превышать стоимость отправляемых товаров. Тем не менее после введения системы Интрастат сравнение двусторонних данных выявляет крупные и растущие расхождения в статистике внутренней торговли ЕС. Следовательно, сравнение статистических показателей внутренней торговли ЕС должно осуществляться с большой осторожностью, принимая во внимание наличие таких расхождений. Основные причины этих расхождений известны. К ним относятся: существование пороговой стоимости операций; неполучение ответов и связанные с этим поправки; конфиденциальность статистических данных; трехсторонняя торговля; временной разрыв в регистрации торговых операций; неправильная классификация товаров; или другие методологические различия.

Институциональные механизмы

6.35. Для обеспечения координации с точки зрения содержания, сроков и методологии статистика Сообщества, связанная с торговлей товарами между странами — членами ЕС, основывается на законодательстве Европейского союза. Однако в соответствии с принципом subsidiarity законодательство по системе Интрастат позволяет странам ЕС в значительной степени выбирать собственные методы внедрения системы Интрастат.

6.36. Правила составления статистики внутренней торговли Сообщества изложены в законодательстве Европейского союза. Это означает, что положения закона имеют полное и прямое действие в государствах — членах ЕС. Отдельным странам ЕС не нужно принимать местные законы для введения в действие указанных положений, а любые местные законы, противоречащие этим положениям, не имеют силы, поскольку законодательство Европейского союза имеет преваляющую силу над любыми местными законами его государств-членов. Эти страны обязаны принимать свои законы с учетом и в соответствии с требованиями законодательных положений, изложенных в регламентах Европейского союза.

6.37. Положения законодательства ЕС не регулируют методов составления национальной статистики, связанной с торговлей товарами, до того момента, пока представляемые в Евростат данные составлены в соответствии с концепцией Сообщества. Тем не менее следует учитывать тот факт, что отклонение от законодательства ЕС в национальных целях обычно требует принятия дополнительных положений национального законодательства.

6.38. Государства — члены ЕС совместно разрабатывают и согласовывают нормативные акты, связанные со статистикой ЕС в области торговли товарами. Комиссия (Евростат) имеет в этой области право инициативы — иными словами, право внесения предложений по законодательству ЕС, однако нормативные акты принимаются министрами государств-членов, представленных в Совете Европейского союза, и Европейский парламент. Вводимые правила проходят голосование в Комиссии Интрастата, которая представляет интересы национальных статистических служб, отвечающих за торговую статистику.

6.39. Внедрение системы Интрастат повлекло за собой реорганизацию институтов государств-членов в сфере составления статистики торговли. В случаях, когда основным источником данных является таможенная декларация, доминирующую роль в составлении данных торговли играет таможенная служба, а статистические учреждения часто занимаются лишь распространением данных. Система Интрастат породила целый спектр имплементационных механизмов в странах ЕС, которые имеют различные национальные учреждения, участвующие в сборе, обработке и распространении статистической информации по внутренней торговле Сообщества. К таким механизмам часто относятся национальные статистические управления, а в одной из стран ЕС — даже национальный банк.

Совместимость между статистикой ЕС и национальной статистикой

6.40. В отношении составления статистики внутренней торговли товарами установлены единые правила (законодательство Европейского союза). Однако статистика по Европейскому союзу в целом и статистика, составляемая и публикуемая государствами-членами, не всегда напрямую сопоставимы.

Государства-члены могут использовать национальную концепцию на национальном уровне, однако они обязаны предоставлять Евростату согласованные данные, составленные в соответствии с концепцией Сообщества.

6.41. Между концепцией Сообщества и национальными концепциями имеются следующие различия:

- a) разбивка по странам-партнерам: применительно к прибывающим товарам определенные государства — члены ЕС указывают в качестве страны-партнера страну происхождения, в то время как в статистике ЕС, связанной с таким же перемещением товаров, указывается входящая в ЕС страна отправки товара;
- b) учет транзитных товаров: некоторые государства — члены ЕС не учитывают товары, которые считаются транзитными в их национальной статистике. Эта категория включает, во-первых, импорт товаров из не входящих в ЕС стран, прошедших таможенную очистку в указанных странах ЕС перед отправкой в другие страны ЕС, и, во-вторых, товары из других стран ЕС, которые немедленно реэкспортируются в страны, не входящие в ЕС. Эти товарные потоки включаются в статистику Сообщества как внутренняя или внешняя торговля, соответственно. Такое положение дел иногда называют «роттердамским эффектом».

Достижения и текущие проблемы

6.42. Своевременность и качество национальной статистики торговли товарами с другими государствами — членами ЕС играют ключевую роль для таких целей европейской экономической политики, как национальные счета и данные по суммарным товарным потокам между еврозоной и другими странами ЕС. Данные по внутренней торговле ЕС помогают европейским компаниям проводить исследования конъюнктуры рынка и определять свою коммерческую стратегию.

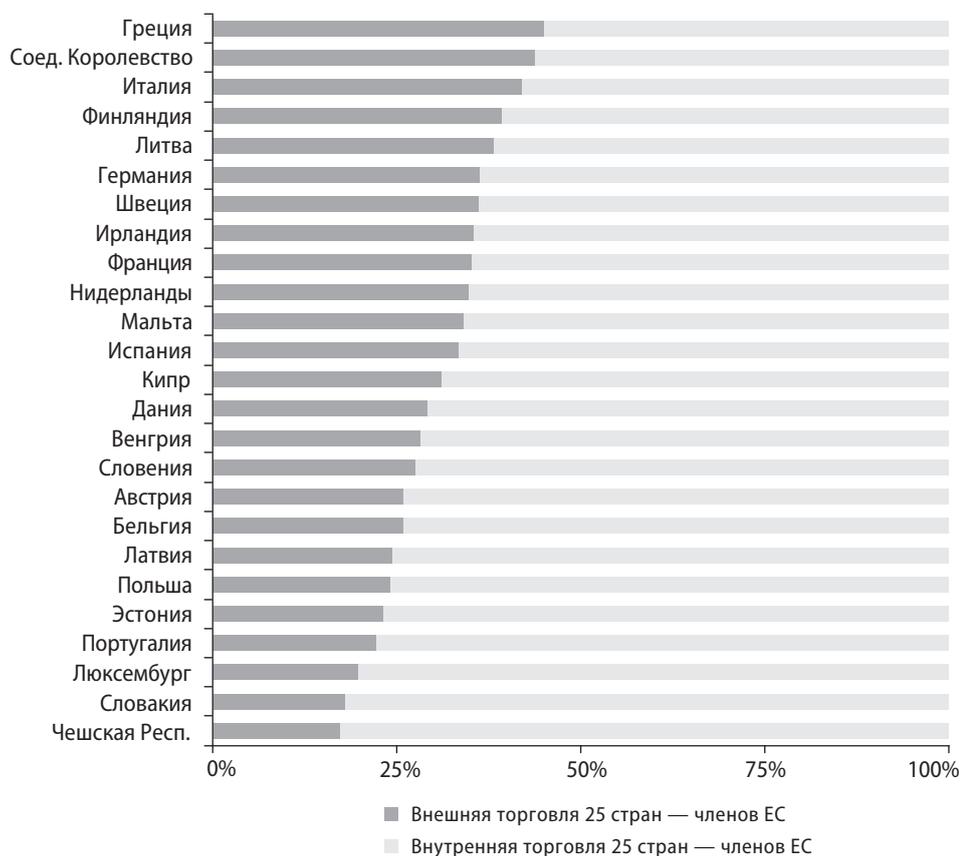
6.43. При присоединении к общему рынку государства — члены ЕС, как правило, значительно увеличивали свою торговлю с другими странами ЕС.

6.44. На рисунке 6.1 показано, что на долю внутренней торговли ЕС приходится от 55 до 80 процентов общего объема торговли государств — членов ЕС. Однако к такому сравнению необходимо относиться с осторожностью, поскольку учет внутренней торговли зависит от страны назначения — партнера, что может превышать сравнимый показатель по внешней торговле ЕС.

6.45. В ближайшем будущем основной упор в работе системы Интрастат должен быть сделан на дальнейшем снижении нагрузки в плане отчетности, что в то же время не должно повлиять на своевременность и качество данных. В этих целях изучаются следующие возможности:

- a) улучшение использования административных данных путем внедрения общей системы сбора данных Интрастата и налоговой отчетности;
- b) повышение порога исключения из статистики и освобождение от этой обязанности значительного числа отчитывающихся компаний, в частности малых и средних предприятий;
- c) внедрение системы одного потока, когда торговые компании отчитываются только об отправлении товаров, а данные по соответствующему прибытию товаров предоставляют входящие в ЕС страны-партнеры.

Рисунок 6.1

Доля внутренней торговли ЕС в 2005 году

Источник: Comext, Eurostat.

6.46. С проблемами сталкивается также система сбора данных, основанная на таможенной отчетности (торговля со странами, не входящими в ЕС). В настоящее время в стадии разработки находятся централизованные процедуры таможенной очистки. Они устраняют увязку прохождения таможенных формальностей с физическим представлением товаров на таможню. При таможенной очистке на экспорт или импорт товары могут находиться в другой стране — члене ЕС, чем страна подачи таможенной декларации. Это может привести к перемещению процедур декларирования импорта и экспорта из одного государства — члена ЕС в другое независимо от местонахождения или страны назначения товаров. Это, в свою очередь, может привести к потере источника данных по части торговых операций того или иного государства — члена ЕС. Кроме того, для такого государства имеется риск декларирования импорта и экспорта, которые к нему не относятся.

6.47. Вследствие вышесказанного непрекращающийся процесс экономической интеграции в Европейском союзе будет все больше усложнять распределение товарных потоков между его государствами-членами.

Как опыт Интрастата можно использовать в отношении других таможенных союзов?

6.48. Опыт, накопленный системой Интрастат, может быть полезен для тех экономических сообществ, которые изучают возможность дальнейшей эко-

номической интеграции и обсуждают создание структур общего рынка, аналогичных тем, которые уже реализованы в Европейском союзе. При этом необходимо рассматривать следующие параметры:

- a)* внедрение системы сбора статистических данных в сфере торговли товарами, не основанной на таможенной отчетности, может рассматриваться только в случае достаточно высокого уровня экономической интеграции того или иного сообщества и его государств-членов; как правило, наличия единого таможенного тарифа на внешнюю торговлю недостаточно;
- b)* хорошо функционирующая налоговая система (НДС) в государствах-членах абсолютно необходима для соблюдения стандартов качества по статистике внутренней торговли сообщества;
- c)* государства-члены должны передать свои суверенные права наднациональным органам власти и согласовать единые и имеющие обязательную силу концепции, определения терминов и процедуры; сохранение национальных особенностей станет более сложным;
- d)* необходимы меры поддержки при внесении структурных изменений в систему сбора данных; торговые компании и национальные органы власти должны быть хорошо подготовлены, и им необходимо оказывать помощь во время такого переходного периода. С 1997 по 2005 год Европейский союз затратил свыше 55 млн. евро (проект Эдиком) на содействие сбору, обработке и распространению статистики внутренней и внешней торговли Сообщества.

Глава 7

Взаимосвязь между статистикой торговли и статистикой коммерческой деятельности

А. Введение³⁶

7.1. Одной из причин роста интереса к международной статистике торговли является взаимосвязь между статистикой торговли и статистикой коммерческой деятельности. Прочная взаимосвязь между этими двумя видами статистики позволяет осуществлять анализ влияния международной торговли на производство, занятость и хозяйственные показатели предприятий. Например, данные торговли различных по размерам предприятий в разбивке по секторам экономической деятельности, экспортным рынкам и местоположению (например, региону) позволят проанализировать влияние торговли на занятость и объем добавленной стоимости по отдельным регионам страны. Однако в настоящее время эти две статистические области имеют различную структуру. Статистика международной торговли представляет торговые потоки между странами в разбивке по продукции, в то время как статистика коммерческой деятельности высвечивает структуру и показатели различных секторов экономики.

7.2. Основной проблемой является классификация торговых компаний в соответствии с характеристиками предприятий. Осуществимость такой работы зависит от возможности разработки или использования общих идентификаторов в торговом реестре и реестре компаний той или иной страны. Если таможенная декларация содержит идентификатор торговой фирмы, который соответствует идентификатору реестра компаний, то торговая информация, получаемая из таможенной отчетности, может увязываться с информацией по данной торговой фирме в реестре компаний. Как правило, торговая фирма в реестре компаний классифицируется по виду своей экономической деятельности (или по другим переменным, таким, как размер и товарооборот предприятия). Обычно для классификации такого рода используется Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности (МСОК).

7.3. Статистика международной торговли может быть увязана с видом экономической деятельности с помощью корреляционной таблицы между товарными позициями ГС и отраслями МСОК. Однако важно отметить, что такой подход не дает окончательных торговых показателей по той или иной отрасли; скорее, он увязывает находящиеся в торговом обороте продукты с отраслями, которые обычно производят такие продукты. Таким образом, сырьевые и промышленные товары распределяются по секторам сельского хозяйства, горнодобывающей промышленности и обрабатывающей промышленности. Следовательно, в сферу охвата не попадает сектор услуг. Это создает особую проблему для импорта, где сектор услуг (например, оптовая и розничная торговля)

³⁶ Необходимо отметить новаторскую работу организации Евростат, проведенную в этой области. ОЭСР также приняла подход, которого придерживается Европейский союз в отношении стран ОЭСР. Данная глава в значительной мере основывается на рабочих документах обеих этих организаций.

обычно играет важную роль. Столь же серьезной проблемой является то, что малые и средние предприятия могут использовать торговые компании для экспорта своей продукции.

7.4. Наряду с проблемами правильного распределения торговых потоков между видами деятельности сектора услуг распределение по отраслям сектора обрабатывающей промышленности может также стать не столь простым делом. Некое предприятие в данном секторе обрабатывающей промышленности может осуществлять торговлю продукцией (или ее производство) также и из других секторов. Другим важнейшим аспектом являются те методы, с помощью которых транснациональные корпорации организуют торговые операции между собой и внутри своих структур (внутрикорпоративная торговля). Следовательно, необходимо с большой осторожностью относиться к любым попыткам измерить торговые потоки по каждому отдельному сектору.

В. Как скомбинировать статистику торговли и статистику коммерческой деятельности?

7.5. Предлагаемый практический метод составления статистики включает три шага: i) оценка возможности интегрирования данных торгового реестра и реестра компаний, ii) документирование методологических рекомендаций, необходимых для получения в целом сопоставимых результатов, и iii) разработка селективных и стандартизованных итоговых показателей. Эти три шага проиллюстрированы в следующих разделах.

Увязка различных источников данных

7.6. В большинстве стран статистика торговли составляется национальной статистической службой на основе таможенной отчетности. Тем не менее важную роль в этих целях могут играть также нетаможенные данные, такие, как налоговая и банковская отчетность или данные министерств и национальных энергетических агентств. Обычно национальные статистические службы разрабатывают и проводят обследования предприятий. Таким образом, возникает необходимость в комбинировании данных из различных источников, как показано на рисунке 7.1.

Подготовка к интеграции данных: образец вопросника

7.7. Составителям данных настоятельно рекомендуется проверить осуществимость увязки данных с помощью простого вопросника, который может быть аналогичным вопроснику, приведенному в приложении 1³⁷. Он включает вопросы относительно наличия и ведения торгового реестра, соответствия данных торгового реестра и реестра компаний и увязки данных таможенных деклараций и торгового реестра.

³⁷ Данный вопросник представляет собой образец на основе вопросников, используемых Евростатом и ОЭСР, которые тесно сотрудничают в этой сфере. Вопросник предоставляется исключительно для наглядности.

Методологические рекомендации: иллюстрация

Учетный период

7.8. В качестве учетного периода рекомендуется календарный год.

Рисунок 7.1
Источники данных по торговле



Совокупность предприятий

7.9. Целевая совокупность предприятий должна охватывать предприятия, осуществляющие международные торговые операции. Это — подгруппа всей статистической совокупности предприятий, указанных в реестре предприятий той или иной страны.

Классификация видов деятельности

7.10. Рекомендуемой системой классификации видов экономической деятельности является МСОК. Категория МСОК, к которой отнесено то или иное предприятие в реестре компаний, должна указывать основной вид деятельности предприятия в течение учетного года.

Переменные показатели

7.11. Наиболее важными переменными показателями, которые можно рассматривать в данном контексте, являются: i) количество заведений, ii) число работников (класс размера) и iii) общий объем импорта и экспорта.

7.12. Определения терминов «предприятие», «заведение» и «местная единица» даются в руководстве по *Системе национальных счетов 1993 года*³⁸. Классификация предприятий по классу размера связана с большими сложностями, поскольку практика в этой области широко варьируется вследствие различных экономических и структурных особенностей той или иной страны. Один из возможных вариантов разбивки на классы размеров дается ОЭСР и Евростатом.

7.13. Тем не менее для развивающихся стран более обоснованным подходом может быть более детализованная разбивка в нижней части списка. В контексте малых и средних предприятий как движущей силы экономического роста и занятости желательна отдельная идентификация микропредприятий.

³⁸ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.

Как правило, к этой категории относятся предприятия, имеющие 0–4 или 0–9 работников.

7.14. Применительно к переменному показателю численности работников этот показатель определяется как число лиц, имеющих трудовые договоры и получающих вознаграждение в форме оклада, зарплаты, гонорара, бонуса, сдельной оплаты или оплаты в натуральной форме. Следует отдавать предпочтение подсчету числа работников по эквиваленту полной ставки.

Система торговли

7.15. Страны — члены Европейского союза используют специальную систему торговли (включающую переработку товаров на и вне таможенной территории). Страны, не входящие в ЕС, чаще используют общую систему торговли в соответствии с рекомендациями Организации Объединенных Наций. Общая система торговли включает перемещение товаров между свободными торговыми и промышленными зонами и таможенными складами, которое исключается из специальной системы торговли. При увязке статистики торговли и статистики коммерческой деятельности предприятий важно знать, какая система торговли используется в той или иной стране.

Статистическая единица

7.16. В качестве статистической единицы рекомендуется использовать предприятие, и это означает, что предприятие будет выступать как отчетная единица при увязке статистики торговли и статистики коммерческой деятельности предприятий. Предприятие — это наименьшая комбинация юридических лиц, которая представляет собой организационную единицу, производящую товары и услуги и получающую выгоды от определенной степени автономности в принятии решений, особенно в части распределения своих текущих ресурсов.

7.17. Статистика торговли составляется на основе операций (сделок), в которых важную роль играют характеристики товаров — объектов торговли, а не характеристики самих торговых предприятий. Напротив, реестр компаний полностью построен на характеристиках предприятий. Таким образом, торговые данные, собранные и учтенные на уровне единицы-декларанта торговой фирмы или заведения, должны сводиться и обобщаться до уровня предприятия в целом с помощью характеристик, указанных в реестре компаний. Таким образом, существует соотношение 1 к N, при этом $N \geq 1$, между кодами предприятий реестра компаний и идентификационными кодами торгового реестра. В таблице 7.1 дается краткий обзор этих различий.

Составление стандартизованных таблиц данных торговли в соответствии с характеристиками предприятий

7.18. В 2005 году Евростат начал программу стандартизации, в рамках которой таможенные декларации привязываются к имеющимся источникам данных из реестров компаний. Наиболее очевидным преимуществом этого подхода является отсутствие необходимости получения дополнительной информации от торговых фирм. Для согласования торговых данных с основными характеристиками предприятий могут использоваться имеющиеся источники информации. Реестры компаний дают базовую экономическую информацию (такую, как сектор деятельности или число работников) для разбивки торговых компаний на категории. Эти характеристики в комбинации с ключевыми пере-

Таблица 7.1
Связь между торговым реестром и реестром компаний

Реестр	Единица	Код	Переменный показатель	Взаимосвязь
Реестр компаний	Предприятие (обычно определяемое на основе юридического лица)	Идентификационный номер в реестре компаний	Вид экономической деятельности, число работников	1
Торговый реестр	Торговая фирма (определяемая на основе единицы-декларанта)	Номер НДС или идентификационный номер торговой фирмы	Объем торговли по стоимости	$N \geq 1$

менными торговыми показателями, такими как код товара или страна-партнер, позволяют осуществлять самый разнообразный анализ структуры внешней торговли. Такой анализ становится все более актуальным с учетом экономических процессов в условиях глобализации мировой экономики, где производственные процессы приобретают международный характер за счет передачи части производственных задач во внешний подряд.

7.19. ОЭСР приняла подход Евростата в работе со странами, не входящими в Европейский союз. В качестве общемировых стандартных классификаций были приняты МСОК и СРС вместо «Статистической классификации видов экономической деятельности Европейского сообщества» (NACE) и «Статистической классификации продуктов в разбивке по видам деятельности в Европейском экономическом сообществе» (CРА). В приложении 7.2 показаны некоторые основные выводы по итогам этой программы на примере данных, предоставленных Норвегией для ОЭСР. Некоторые таблицы содержат пропущенные по причинам конфиденциальности данные (отмеченные буквой «к»).

С. Выводы

7.20. Программа увязки статистики торговли и статистики коммерческой деятельности — лишь один из примеров передовой практики составления новых показателей в рамках согласованной и последовательной системы. Ключ к эффективному решению этой задачи — согласованная система составления национальных реестров для различных целей. С помощью такого метода внешнеторговые данные могут стать неотъемлемой составной частью экономической статистики. Дополнительные обследования не являются заслуживающим внимания методом увязывания статистики в силу ограничений накладываемой на предприятия нагрузки в сфере административной отчетности.

ПРИЛОЖЕНИЕ 7.1

Образец вопросника

ВОПРОС 1. Наличие торгового реестра

A. Ведете ли вы реестр торговых компаний?

ДА НЕТ (Перейдите к пункту C)

B. Если «да», то включает ли реестр

Официальный реестр?

Базу данных?

Набор файлов?

C. Если «нет», то каким образом торговые компании идентифицируются в таможенных документах?

ДА НЕТ

Идентификационный код реестра компаний

Налоговый регистрационный номер

Другой (другие) цифровой (цифровые) код(ы)

(если «да», то укажите ниже).

ВОПРОС 2. Источники данных для обновления реестра торговых компаний

A. Какие источники данных вы используете для обновления реестра торговых компаний?

Таможенные декларации

Контакты с предприятиями

Данные налоговых органов

Реестр компаний

Прочие обследования

Прочие реестры

Прочие источники

B. Опишите, пожалуйста, процедуру обновления реестра по каждому из различных указанных выше источников данных, в частности относительно периодичности и качества таких обновлений.

ВОПРОС 3. Соответствие между учетной (учетными) единицей (единицами) в торговом реестре и реестре компаний

A. Что является учетной (учетными) единицей (единицами) в торговом (торговых) реестре (реестрах):

Таможенные документы/реестр торговых компаний

Юридическое лицо

Предприятие

- Заведение
- Местная единица
- Налоговая единица
- Другое (укажите ниже)

- В. Существует ли хотя бы одна общая учетная единица в реестре компаний и таможенных документах/реестре торговых компаний?

ДА НЕТ

ВОПРОС 4. Имеющиеся или потенциальные связующие звенья при переносе данных из реестра компаний в таможенные документы/реестр торговых компаний

- А. Увязана ли базовая статистическая единица реестра компаний с таможенными документами/реестром торговых компаний или может ли быть установлена такая увязка?

ДА НЕТ

- В. Существует ли техническая увязка между реестром компаний и таможенными документами/реестром торговых компаний или может ли быть установлена такая техническая увязка с помощью (если применимо):

	ДА	НЕТ
Номера налоговой регистрации	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Названия компании	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Адреса компании	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Иного (иных) способа (способов) и/или кода (кодов) (если «да», то укажите ниже).	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

- С. Если вы ответили «да» хотя бы на один из пунктов, указанных в вопросе 4В, дайте, пожалуйста, подробное описание того, как устанавливается или может быть установлена вышеупомянутая увязка, а также основных проблем, которые возникают или могут возникнуть в этой области.

- Д. Если вы ответили «нет» на вопрос 4А и на все пункты, указанные в вопросе 4В, поясните, пожалуйста, почему реестр компаний не может быть технически увязан с таможенными документами/реестром торговых компаний (если применимо).

ПРИЛОЖЕНИЕ 7.2

Некоторые итоговые таблицы сводных данных: пример Норвегии

Для наглядности и для демонстрации того, какие данные могут быть получены в результате указанных мероприятий по увязке реестров, приведенные ниже таблицы были заполнены данными, предоставленными Норвегией для ОЭСР. Некоторые таблицы содержат пропущенные по причинам конфиденциальности данные (отмеченные буквой «к») по просьбе Статистического управления Норвегии.

Таблица I. Торговые реестры и реестры компаний

Эта таблица дает представление о статистической значимости результатов с помощью измерения охвата после сведения воедино данных торгового реестра и реестра компаний. Результаты во всех таблицах являются более надежными и актуальными при хорошем охвате сферы торговли.

Таблица I. Торговые реестры и реестры компаний			
Исследуемая совокупность		Импорт	Экспорт
1) Все торговые компании	Число иностранных торговых компаний ⁱ	67 490	16 884
	Охват сферы торговли ⁱⁱ (%)	97,1	74,9
2) Все торговые компании, кроме указавших неполные и неправильные идентификационные коды	Число иностранных торговых компаний ⁱ	67 490	16 884
	Охват сферы торговли ⁱⁱ (%)	97,1	74,9
3) Торговые компании, успешно сверенные с данными реестра компаний	Число иностранных торговых компаний ⁱ	66 968	16 840
	Число предприятий/заведений ⁱⁱⁱ	66 968	16 840
	Охват сферы торговли ^{iv} (%)	92,4	69,2

Общее количество предприятий в реестре компаний:

- i Как указано в идентификационном номере. Включает только торговые компании, находящиеся выше порога отчетности.
- ii Объем торговых операций указан в торговом реестре как доля от общего объема торговли. Общий объем торговли включает оценки торговых операций ниже порога отчетности.
- iii Как указано в реестре компаний. Информацию о различиях в определении терминов «торговая компания» и «предприятие» см. в методологической справке (приложение).
- iv Объем торговых операций указан в торговом реестре и сопоставлен с реестром компаний как доля от общего объема торговли. Общий объем торговли включает оценки торговых операций ниже порога отчетности.

Совокупность 1 включает все торговые компании, находящиеся выше порога статистической отчетности.

Совокупность 2 включает все торговые компании из совокупности 1, кроме указавших неполные или неправильные идентификационные коды.

Совокупность 3 включает все торговые компании из совокупности 2, информация по которым может быть успешно сопоставлена с информацией реестра компаний.

Таблицы II (импорт) и IV (экспорт). Количество предприятий в разбивке по экономическому сектору и классу численности работников

Таблица II. Количество предприятий в разбивке по экономическому сектору и классу численности работников								
МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)								
Импорт	01	02	05	10	11	12	99	Всего
Число работников	0–9	110	12	46	.	32	к	9 427
	10–49	3 261	528	к	к	74	к	51 544
	50–249	к	к	11	к	20	.	2 388
	250 и более	к	к	к	.	18	.	785
	Неизвестно	14	13	6	.	15	248	2 824
	Всего	3 394	554	534	к	159	685	66 968

Таблица IV. Количество предприятий в разбивке по экономическому сектору и классу численности работников									
МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)									
Экспорт	01	02	05	10	11	...	99	Всего	
Число работников	0–9	229	65	59	к	40	...	41	10 489
	10–49	24	к	29	к	24	...	к	4 223
	50–249	к	к	к	.	к	...	к	1 372
	250 и более	к	.	к	.	18	...	к	472
	Неизвестно	к	.	к	.	к	...	25	284
	Всего	257	72	93	к	103	...	67	16 840

Таблицы III (импорт) и V (экспорт). Объем торговли в разбивке по экономическому сектору и классу численности работников (в тыс. долл. США)

Таблица III. Объем торговли (в тыс. долл. США) в разбивке по экономическому сектору и классу численности работников									
МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)									
Импорт	01	02	05	10	11	...	99	Всего	
Число работников	0-9	59 122	5 954	32 262	к	56 245	...	34 946	8 421 066
	10-49	27 523	122	к	.	13 532	...	к	8 546 713
	50-249	4 196	к	559	к	27 828	...	к	9 015 762
	250 и более	к	к	к	.	878 548	9 733 432
	Неизвестно	к	132	46	.	2 746	...	63 246	1 251 324
	Всего	92 005	6 231	74 857	878	978 916	...	97 983	36 968 297

Таблица V. Объем торговли (в тыс. долл. США) в разбивке по экономическому сектору и классу численности работников									
МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)									
Экспорт	01	02	05	10	11	...	99	Всего	
Число работников	0-9	4 816	6 006	49 926	к	6 045 249	...	1 401	9 673 478
	10-49	1 029	к	169 871	к	662 878	...	к	3 951 673
	50-249	к	к	к	.	к	...	к	6 832 635
	250 и более	к	.	к	.	18 783 256	...	к	26 348 121
	Неизвестно	к	.	к	.	к	...	4 342	426 151
	Всего	6 115	7 228	454 034	123 797	26 008 500	...	5 759	47 232 058

Таблицы VI (импорт) и VII (экспорт). Концентрация торговли

Эти таблицы помогают определить ту степень, в которой крупнейшие предприятия (по показателям стоимости товарооборота) определяют общую торговлю и/или торговлю по секторам экономики той или иной страны. Категории МСОК сгруппированы по секторам.

Таблица VI. Концентрация торговли (в тыс. долл. США)				
Импорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)			
	С-Е	G	Прочие	Всего
5 крупнейших предприятий	1 883 735	1 725 696	1 382 515	2 692 435
10 крупнейших предприятий	2 371 744	2 660 238	1 998 579	4 146 987
20 крупнейших предприятий	3 080 681	3 729 782	2 624 192	5 949 702
50 крупнейших предприятий	4 412 917	5 666 335	3 146 648	8 906 194
100 крупнейших предприятий	5 538 745	7 723 348	3 497 751	11 930 888
500 крупнейших предприятий	8 392 514	13 519 747	4 230 693	20 976 616
1000 крупнейших предприятий	9 280 117	16 198 349	4 446 278	25 300 634
Все предприятия	10 027 570	22 085 018	4 855 709	36 968 297

Таблица VII. Концентрация торговли (в тыс. долл. США)				
Экспорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)			
	С-Е	G	Прочие	Всего
5 крупнейших предприятий	22 785 475	718 614	1 071 295	22 785 475
10 крупнейших предприятий	25 876 137	1 146 728	1 481 797	25 876 137
20 крупнейших предприятий	28 321 265	1 719 907	1 892 483	28 540 592
50 крупнейших предприятий	31 586 055	2 567 520	2 249 840	32 671 533
100 крупнейших предприятий	34 021 387	3 136 080	2 454 606	35 947 466
500 крупнейших предприятий	38 841 557	4 036 512	2 720 175	43 452 233
1000 крупнейших предприятий	39 748 219	4 213 791	2 767 959	45 496 912
Все предприятия	40 054 421	4 379 894	2 797 743	47 232 058

Таблица VIII (импорт). Количество предприятий в разбивке по зонам партнерства

Таблица VIII. Количество предприятий в разбивке по зонам партнерства				
Импорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень раздела)			
Страна или зона — партнер	С-Е	G	Прочие	Всего
Группа 25 стран — членов ЕС	8 694	26 682	23 968	59 344
Африка	226	1 379	247	1 852
Северная Америка	10	20	6	36
Центральная Америка и Карибский бассейн	53	297	61	411
Южная Америка	229	736	173	1 138
Ближний Восток	254	998	259	1 511
Азия	2 003	10 895	3 342	16 240
Океания и Антарктика	214	638	254	1 106
Не указано	290	1 115	242	1 647
Всего	9 333	29 294	28 341	66 968

Таблица IX (импорт). Стоимостный объем торговли в разбивке по зонам партнерства

Таблица IX. Стоимостный объем торговли (в тыс. долл. США) в разбивке по зонам партнерства				
Импорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень раздела)			
Страна или зона — партнер	С-Е	G	Прочие	Всего
Группа 25 стран — членов ЕС	6 813 588	15 158 980	3 102 091	25 074 659
Африка	233 184	93 571	3 393	330 148
Северная Америка	696	1 801	209 119	211 616
Центральная Америка и Карибский бассейн	13 938	42 647	13 023	69 609
Южная Америка	277 932	87 199	35 809	400 939
Ближний Восток	21 405	65 075	16 085	102 565
Азия	451 853	3 971 614	692 367	5 115 834
Океания и Антарктика	29 637	37 566	18 426	85 629
Не указано	86 372	69 563	36 610	192 546
Всего	10 027 570	22 085 018	4 855 709	36 968 297

Таблицы XII (импорт) и XIV (экспорт). Количество предприятий в разбивке по числу стран-партнеров

Эти таблицы показывают уровень географической диверсификации в разбивке по секторам экономики, причем показателями этого уровня выступают число стран-партнеров и количество предприятий.

Таблица XII. Количество предприятий в разбивке по числу стран-партнеров				
Импорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)			
	С-Е	G	Прочие	Всего
1 страна-партнер	3 720	10 280	19 709	33 709
2 страны-партнера	1 548	4 895	4 218	10 661
3 страны-партнера	960	2 985	1 690	5 635
4–5 стран-партнеров	1 064	3 485	1 339	5 888
6–7 стран-партнеров	635	2 017	594	3 246
8–10 стран-партнеров	575	1 991	382	2 948
11–13 стран-партнеров	334	1 270	217	1 821
14 и больше стран-партнеров	497	2 371	192	3 060
Неизвестно				
Всего	9 333	29 294	28 341	66 968

Таблица XIV. Количество предприятий в разбивке по числу стран-партнеров				
Экспорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)			
	С-Е	G	Прочие	Всего
1 страна-партнер	1 725	4 413	2 911	9 049
2 страны-партнера	693	1 376	601	2 670
3 страны-партнера	397	722	259	1 378
4–5 стран-партнеров	491	715	220	1 426
6–7 стран-партнеров	268	312	110	690
8–10 стран-партнеров	260	248	76	584
11–13 стран-партнеров	135	125	52	312
14 и больше стран-партнеров	460	194	77	731
Неизвестно				
Всего	4 429	8 105	4 306	16 840

Таблицы XIII (импорт) и XV (экспорт). Стоимостный объем торговли в разбивке по числу стран-партнеров

Эти таблицы показывают уровень географической диверсификации в разбивке по секторам экономики, причем показателями этого уровня выступают число стран-партнеров и стоимостный объем торговли.

Таблица XIII. Стоимостный объем торговли (в тыс. долл. США) в разбивке по числу стран-партнеров				
Импорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)			
	С-Е	G	Прочие	Всего
1 страна-партнер	91 271	618 259	1 019 063	1 728 593
2 страны-партнера	186 324	599 298	187 320	972 942
3 страны-партнера	147 919	607 240	180 646	935 806
4–5 стран-партнеров	297 957	1 148 212	868 814	2 314 982
6–7 стран-партнеров	408 811	1 652 503	198 335	2 259 648
8–10 стран-партнеров	853 939	1 790 506	416 643	3 061 088
11–13 стран-партнеров	825 381	2 048 083	221 513	3 094 978
14 и больше стран-партнеров	7 215 968	13 620 917	1 763 374	22 600 259
Неизвестно				
Всего	10 027 570	22 085 018	4 855 709	36 968 297

Таблица XV. Стоимостный объем торговли (в тыс. долл. США) в разбивке по числу стран-партнеров				
Экспорт	МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)			
	С-Е	G	Прочие	Всего
1 страна-партнер	375 240	161 225	759 272	1 295 737
2 страны-партнера	206 328	105 364	159 760	471 453
3 страны-партнера	343 179	113 417	346 754	803 350
4–5 стран-партнеров	1 103 819	293 098	78 788	1 475 705
6–7 стран-партнеров	944 893	413 930	112 253	1 471 076
8–10 стран-партнеров	3 349 026	468 789	81 073	3 898 887
11–13 стран-партнеров	3 580 531	357 421	141 465	4 079 417
14 и больше стран-партнеров	30 151 404	2 466 649	1 118 379	33 736 432
Неизвестно				
Всего	40 054 421	4 379 894	2 797 743	47 232 058

Таблица XVI (импорт). Торговля в разбивке по товарам и видам экономической деятельности

Это подробные сводные таблицы по категориям СРС, Версия 1.0 (уровень двузначных кодов), и МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов).

Таблица XVI. Объем торговли (в тыс. долл. США) в разбивке по товарам и видам экономической деятельности									
МСОК, вариант 3.1 (уровень двузначных кодов)									
Импорт	01	02	05	10	11	...	99	Всего	
СРС, Версия 1.0 (уровень двузначных кодов)	01	37 149	221	к	.	к	...	к	898 603
	02	3 543	39	к	к	21 402
	03	2 872	1 142	32	.	к	...	к	156 936
	04	к	к	1 904	96 922
	11	533	.	.	к	к	38 049
	12	к
	13						...		17 730
	14	к	78 161
	15	35	к	.	к	130	...	к	36 155
	16	32	.	.	к	к	79 280
	17	565 899
	18						...		
	21	265	.	48 538	.	к	...	к	804 855
	22	к	.	к	.	к	44 049
	23	574	13	278	.	к	...	14	841 863
	24	к	к	к	.	к	352 834
	98						...		
	99						...		
	Всего	92 005	6 231	74 857	878	978 916	...	97 983	36 968 297

