

**Департамент по экономическим и социальным вопросам**  
Статистический отдел

Методологические исследования

Серия F/2/Rev.4, Add. 1

Дополнения и поправки к

# Системе национальных счетов 1993 года



Организация Объединенных Наций



Комиссия Европейских сообществ



Международный валютный фонд



Организация экономического  
сотрудничества и развития



Всемирный банк

Департамент по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций является важнейшим связующим звеном между глобальной политикой в экономической, социальной и экологической областях и действиями на национальном уровне. Департамент осуществляет свою деятельность по трем основным взаимосвязанным направлениям: i) составляет, вырабатывает и анализирует данные и информацию по широкому кругу экономических, социальных и экологических вопросов, которые используются государствами — членами Организации Объединенных Наций для оценки общих проблем и рассмотрения вариантов политики; ii) способствует проведению переговоров между государствами-членами во многих межправительственных органах по вопросам совместной деятельности, направленной на решение существующих или вновь возникающих глобальных проблем; и iii) предоставляет консультации правительствам заинтересованных стран относительно путей и средств реализации на уровне страновых программ политических стратегий, разработанных в рамках конференций Организации Объединенных Наций и встреч глав правительств; а также посредством оказания технической помощи содействует созданию национального потенциала.

#### ПРИМЕЧАНИЕ

Условные обозначения документов Организации Объединенных Наций состоят из прописных букв и цифр. Когда такое обозначение встречается в тексте, оно служит указанием на соответствующий документ Организации Объединенных Наций.

ST/ESA/STAT/SER.F/2/Rev.4/Add.1

Международный валютный фонд  
ISBN 1-58906-262-0

Организация экономического сотрудничества и развития  
Код ОЭСР 30 2003 09 1 P1

Издание Организации Объединенных Наций  
В продаже под № R.04.XVII.8  
ISBN 92-1-461009-6

Авторское право © 2006 год  
Организация Объединенных Наций,  
Комиссия Европейских сообществ,  
Международный валютный фонд,  
Организация экономического сотрудничества и развития и  
Всемирный банк

Все права сохраняются  
Отпечатано в Организации Объединенных Наций, Нью-Йорк

## ВВЕДЕНИЕ

*Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года* разработаны и опубликованы совместно членами Межсекретариатской рабочей группы по национальным счетам (МРГНС): Статистическим отделом Организации Объединенных Наций, Статистическим бюро Европейских сообществ, Международным валютным фондом, Организацией экономического сотрудничества и развития и Всемирным банком. Усилия пяти членов МРГНС поддерживались консультационным механизмом, включающим специалистов по национальным счетам в странах-членах.

Методологический материал, представленный в *Дополнениях и поправках*, дополняет рекомендации *Системы национальных счетов 1993 года* (СНС 1993 года) и отражает изменения и усовершенствования, внесенные в Систему национальных счетов с момента последнего пересмотра в 1993 году. Так же как и ранее опубликованная СНС 1993 года, *Дополнения и поправки* предназначены для использования статистиками на национальном и международном уровнях и для поддержки процесса внедрения Системы национальных счетов.

Виллем Де ВРИЗ  
*Ответственный сотрудник*  
*Статистический отдел Организации Объединенных Наций*

Мишель ВАНДЕН АБЕЕЛЕ  
*Генеральный директор*  
*Статистическое бюро Европейских сообществ*

Кэрол С. КАРСОН  
*Директор, Департамент статистики*  
*Международный валютный фонд*

Энрико Джованнини  
*Главный статистик и Директор, Директорат по статистике*  
*Организация экономического сотрудничества и развития*

Шайда БАДИЕ  
*Директор, Группа данных о развитии*  
*Всемирный банк*



## СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ .....	Стр. iii
ПРЕДИСЛОВИЕ .....	vii

### Часть первая

#### Обновленный текст СНС 1993 года с включением новых международных стандартов учета производных финансовых инструментов

ВВЕДЕНИЕ .....	3
A. Новые международные стандарты учета производных финансовых инструментов .....	4
B. Обновленный текст СНС 1993 года с включением новых международных стандартов статистического измерения производных финансовых инструментов .....	7
1. Обновленные пункты главы VII .....	7
2. Обновленные пункты главы X .....	8
3. Обновленные пункты главы XI .....	9
4. Обновленные пункты главы XIII .....	20
<i>Обновленные пункты приложения к главе XIII</i> .....	22
5. Обновленные пункты главы XIV .....	24
6. Обновленная часть таблицы В приложения V .....	25
7. Обновленная часть таблицы D приложения V .....	26
<i>Обновленные таблицы главы XI и приложения II</i> .....	28
Таблица 11.1. Счет III.2. Финансовый счет .....	28
Таблица 11.2. Классификация операций с финансовыми активами и пассивами .....	30
Таблица A.II.4. Счет V.III.2. Финансовый счет (входящий в счет V.III. Счета внешних операций по накоплению) .....	31
Таблица A.II.6. Счет V.IV. Внешние активы и пассивы .....	33
Таблица A.II.7. Платежный баланс: стандартные компоненты и дополнительные позиции .....	35
Таблица A.II.9. Международная инвестиционная позиция: стандартные компоненты и дополнительные данные .....	42

### Часть вторая

#### Обновленные классификации, используемые в СНС 1993 года

A. Функциональные классификации .....	49
1. Обновленные пункты главы IX .....	49
2. Обновленные пункты главы XVIII .....	49
3. Обновленные таблицы H, I, J и K приложения V .....	55
B. Другие обновленные классификации СНС 1993 года .....	70
1. Обновленная таблица F приложения V (МСОК, Rev. 3.1) .....	70
2. Обновленная таблица G приложения V (СРС, Версия 1.1) .....	73

### Часть третья

Глоссарий терминов и определений в СНС 1993 года .....	77
--	----



## ПРЕДИСЛОВИЕ

*Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года* издаются в качестве добавления к *Системе национальных счетов 1993 года* (СНС 1993 года) и содержат обновленный и исправленный текст. Они включают изменения, внесенные в СНС 1993 года, а также в ее приложения и таблицы, со времени публикации в 1993 году.

*Дополнения и поправки* состоят из трех частей. В первой части приводится текст СНС 1993 года с дополнениями, внесенными в результате принятия новых международных стандартов статистического измерения производных финансовых инструментов. Эти изменения касаются ряда глав и таблиц В и D приложения V.

Во вторую часть вошли четыре функциональные классификации, предложенные Системой национальных счетов, которые были детально разработаны и дополнены после публикации СНС 1993 года. Упомянутые изменения отражены в обновленных пунктах главы IX, в переработанном тексте главы XVIII и четырех уточненных таблицах приложения V.

Вторая часть также содержит в обновленной таблице F приложения V последний вариант Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности — пересмотренный вариант 3.1 (МСОК, Rev. 3.1), а обновленная таблица G приложения V — последнюю версию СРС — Версия 1.1 Классификации основных продуктов (СРС, Версия 1.1), заменившую Предварительную версию СРС, представленную в СНС 1993 года. Корректировка МСОК и СРС проводилась в 2002 году Технической подгруппой группы экспертов по международным экономическим и социальным классификациям. Подробное описание этих классификаций и их соотнесение с предыдущими версиями можно найти в Интернете по адресу: <http://unstats.un.org/unsd/class/default.htm>. В настоящее время проводится очередной цикл пересмотра МСОК и СРС, который должен быть завершен к 2007 году. В результате данного процесса двузначная структура высшего уровня обеих классификаций может вновь измениться.

В третьей части представлен новый инструмент, дополняющий ранее опубликованную СНС 1993 года, — глоссарий терминов и определений. Одно из назначений глоссария состоит в том, чтобы облегчить поиск пунктов, включенных в вопросники по национальным счетам, при помощи которых Статистический отдел Организации Объединенных Наций и другие международные статистические учреждения запрашивают сведения у стран.

Работа по усовершенствованию СНС 1993 года проводилась членами Межсекретариатской рабочей группы по национальным счетам. Международный валютный фонд играл ведущую роль в разработке новых стандартов учета производных финансовых инструментов. Организация экономического сотрудничества и развития отвечала за разработку функциональных классификаций и глоссария. После нескольких раундов подробных обсуждений разного рода и консультаций с национальными органами статистики была подготовлена окончательная улучшенная версия.

В *Дополнения и поправки* вошли изменения и исправления, внесенные в СНС 1993 года в ходе корректировочного процесса, одобренного в 1999 году тридцатой сессией Статистической комиссии. На этой сессии Комиссия

также утвердила предложенные стандарты учета производных финансовых инструментов и приняла четыре полностью разработанные функциональные классификации, опубликованные в 2000 году в документе *Классификации расходов по целям*. Глоссарий был разработан для удовлетворения потребности пользователей в инструменте, обеспечивающем быстрый доступ к определениям и терминам, используемым в СНС 1993 года. В ходе своей тридцать четвертой сессии в 2003 году Статистическая комиссия приняла рекомендации, предусматривающие обновление СНС 1993 года ориентировочно к 2008 году, и утвердила первоначальный список вопросов, подлежащих пересмотру, что может, как ожидается, потребовать внесения дальнейших поправок и изменений и публикации пересмотренной версии СНС 1993 года (Rev.1).

Содержащийся в настоящем документе дополнительный материал к СНС 1993 года предназначен для оказания помощи национальным бухгалтерам и другим пользователям в деле внедрения и применения фундаментальных методических рекомендаций СНС 1993 года. Содержащаяся здесь информация также размещена на веб-сайте Статистического отдела Организации Объединенных Наций по адресу: <http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/default.htm>.



**Часть первая**

**ОБНОВЛЕННЫЙ ТЕКСТ СНС 1993 ГОДА  
С ВКЛЮЧЕНИЕМ НОВЫХ  
МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ УЧЕТА  
ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ**



## Введение

За последние несколько лет был отмечен рост числа обращений со стороны представителей национальных статистических служб с просьбами об уточнениях и разъяснениях относительно международных стандартов статистического измерения производных финансовых инструментов. В ответ на поступающие запросы было организовано обсуждение на международном уровне, результатом которого стал разработанный Международным валютным фондом (МВФ) документ под названием «Статистическое измерение производных финансовых инструментов», где содержалась рекомендация пересмотреть международные стандарты статистического измерения производных финансовых инструментов в связи с изменениями, происшедшими на практике с момента разработки *Системы национальных счетов 1993 года* (СНС 1993 года).

Межсекретариатская рабочая группа по национальным счетам (МРГНС) и Комитет МВФ по статистике платежного баланса выступили инициаторами процесса включения основных пояснений и изменений, связанных с производными финансовыми инструментами, в тексты СНС 1993 года и *Руководства по платежному балансу, пятое издание* (РПБ5). После обзора частей СНС 1993 года, проведенного членами МРГНС и членами Статистической комиссии, пересмотренный проект был направлен всем национальным статистическим агентствам для комментариев и впоследствии принят Статистической комиссией на ее тридцатой сессии в 1999 году. Подготовка обновленной версии проводилась в тесной координации с аналогичной работой по пересмотру РПБ5 и с подготовкой МВФ *Руководства по валютно-финансовой статистике*.

Необходимо отметить, что включение новой категории финансового инструмента потребовало введения дополнительного кодового номера (7) для обозначения производных финансовых инструментов, а существующий код других счетов доходов/расходов изменился (с 7 на 8) таблицы В «Классификация операций и других потоков» в разделе 3 «Операции с финансовыми инструментами (F)» и в разделе 2 «Финансовые активы/пассивы (AF)» таблицы D «Классификация активов» приложения V. В связи с этим возникла необходимость *a*) введения новой классификации финансовых инструментов во всех таблицах, содержащих классификацию финансовых инструментов (например, в таблице 11.1); и *b*) корректировки кода других счетов доходов/расходов по всему тексту и в таблицах, где он упоминается. Такие изменения частично вошли в настоящую публикацию и будут учтены в обновленной версии СНС 1993 года, размещенной в сети Интернет.

Новые международные стандарты измерения производных финансовых инструментов представлены в разделе А. Раздел В содержит обновленный текст СНС 1993 года, включающий новые международные стандарты статистического измерения производных финансовых инструментов. В документ вошли только те пункты, таблицы и приложения обновленной версии СНС 1993 года, которых касаются эти изменения. Специфические подробности и сравнения с оригинальной версией читатели могут найти на веб-сайте Статистического отдела Организации Объединенных Наций по адресу: <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/introduction.asp>.

## А. Новые международные стандарты учета производных финансовых инструментов

Во многих отношениях ключевые рекомендации СНС 1993 года по оценке производных финансовых инструментов остались в новых международных стандартах без изменений. Сохранен подход, согласно которому производные финансовые инструменты должны рассматриваться как финансовые активы, а операции в данной области должны расцениваться, в целом, как отдельные операции, а не как составляющие стоимости основных операций или финансовых активов, с которыми они могут быть связаны (СНС 1993 года, пункты 11.34 и 11.35). Во время публикации СНС 1993 года в качестве финансовых активов расценивались только те производные финансовые инструменты, которые имеют рыночную стоимость и обращаются на рынке: в основном торгуемые на бирже фьючерсы и опционы и внебиржевые опционы. В то же время статистики пришли к единому мнению, что необходимо рассматривать в качестве финансовых активов более широкий круг производных финансовых инструментов, чем те, которые вошли в исчерпывающий список СНС 1993 года.

Новые международные стандарты деятельности по измерению производных финансовых инструментов заключаются в следующем:

- ◆ Принято более конкретное описание производных финансовых инструментов, в частности:

*Производные финансовые инструменты — это финансовые инструменты, которые привязываются к конкретному финансовому инструменту, показателю или товару и посредством которых конкретные финансовые риски могут выступать в качестве самостоятельного предмета купли-продажи на финансовых рынках. Стоимость производного финансового инструмента определяется ценой лежащего в его основе продукта — базисной ценой<sup>1</sup>. В отличие от операций с долговыми инструментами основная сумма не вносится для последующей выплаты и не начисляется доход от инвестиций. Производные финансовые инструменты используются в различных целях, включая управление рисками, хеджирование, арбитражные сделки между рынками и спекуляции.*

- ◆ Различий между биржевыми и внебиржевыми находящимися в обращении производными финансовыми инструментами не проводится. И те и другие расцениваются как финансовые активы. Для исчисления стоимости любого производного финансового инструмента необходимо, чтобы базисная цена лежащего в основе продукта подлежала определению. При отсутствии исчисляемой цены лежащего в основе продукта «производный финансовый инструмент» не может быть оценен, не может рассматриваться в качестве средства сбережения, а следовательно, не может расцениваться как финансовый актив. В соответствии с новым стандартом рекомендуется:

---

<sup>1</sup> При обсуждении производных финансовых инструментов необходимо отметить, что термин «лежащий в основе продукт» может быть отнесен к показателям, равно как к товарам и другим финансовым переменным. Аналогичным образом, термин «базисная цена» применим к товару, финансовому активу, процентной ставке, обменному курсу, другой производной, разрыву между двумя ценовыми показателями, индексу или ценовой корзине.

*Включить производные финансовые инструменты, как они описаны выше, в национальные счета в качестве финансовых активов, независимо от того, обращаются они на бирже или вне биржевых торгов. Если производный финансовый инструмент не может быть оценен, поскольку действующая рыночная цена лежащего в основе продукта не подлежит определению, он не может рассматриваться как финансовый актив.*

- ◆ Процентные свопы и форвардные процентные соглашения рассматриваются как финансовые активы, а чистые наличные выплаты по этим контрактам классифицируются как финансовые операции, а не как потоки дохода от собственности, как рекомендовано в СНС 1993 года. Данное изменение повлияет на проценты, зафиксированные в национальных счетах, а следовательно, повлияет и на национальный доход. В соответствии с новым стандартом:

*Процентные свопы и форвардные процентные соглашения следует классифицировать как финансовые активы, а чистые наличные выплаты по этим производным финансовым инструментам должны быть классифицированы как финансовые операции, а не проценты.*

- ◆ Аналогичный принцип применим к чистым наличным выплатам по процентной составляющей валютно-процентного свопа. В соответствии с новым стандартом рекомендуется:

*Чистые наличные выплаты по процентной составляющей валютно-процентного свопа следует расценивать как операции по финансовым счетам.*

- ◆ Поскольку производный финансовый инструмент рассматривается в качестве финансового актива, его применение является операцией, которая должна учитываться как таковая, даже в случае поставки лежащих в его основе активов. Таким образом, в соответствии с новым стандартом:

*Операция по активу, лежащему в основе контракта по производному финансовому инструменту, предназначенному к поставке, должна учитываться по действующей рыночной цене актива с учетом разницы между действующей ценой и фактически уплаченной ценой (умноженной на количество), и фиксироваться как операция с производными финансовыми инструментами.*

- ◆ Ввиду значимости и существенных отличий производных финансовых инструментов они рассматриваются как отдельная категория финансовых инструментов. В соответствии с новым стандартом:

*Производные финансовые инструменты должны рассматриваться как отдельная категория инструментов финансовых активов в национальных счетах и как отдельная функциональная группа платежного баланса, отражающая их отличительные характеристики.*

Для разъяснения принципов учета выплат по гарантийному обеспечению в национальных счетах в целях статистики более подходят термины «возвратный и безвозвратный гарантийный взнос», чем понятия «первоначальная и вариационная маржа». Таким образом, необходимо отметить, что:

*Гарантийные взносы, остающиеся в собственности депонента, являются возвратными. Возвратные гарантийные взносы в наличной форме фиксируются как активы и как пассивы в статье депозиты в финансовых*

*счетах. Если возвратные гарантийные платежи производятся в форме безналичных активов, таких как ценные бумаги, операции не регистрируются. Безвозвратные гарантийные взносы снижают финансовые обязательства, принятые в рамках контракта о производном финансовом инструменте. Лицо, вносящее безвозвратный взнос, не сохраняет право собственности на сумму произведенного платежа, а также на риски и доходы от собственности, такие как получение дохода или риски, связанные с прибылью и убытками. Следовательно, безвозвратный гарантийный взнос обычно фиксируется как снижение валютных и депозитных авуаров с одновременной записью о снижении обязательств по производным финансовым инструментам, а получение безвозвратного гарантийного взноса обычно учитывается как увеличение валютных и депозитных авуаров с одновременной записью о снижении активов по производным финансовым инструментам.*

## **В. Обновленный текст СНС 1993 года с включением новых международных стандартов статистического измерения производных финансовых инструментов**

В результате принятия новых международных стандартов учета производных финансовых инструментов некоторые пункты, приложения и таблицы СНС 1993 года были пересмотрены. Обновленный текст соответствующих частей, которых коснулись данные изменения, представлен ниже, в разделе В. Для сравнения с оригинальной версией читатели могут обратиться к веб-сайту Статистического отдела Организации Объединенных Наций по адресу: <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/introduction.asp>.

### **1. Обновленные пункты главы VII**

#### **VII. Счет первичного распределения доходов**

/...

#### **F. Доходы от собственности (D.4)**

/...

#### **3. Проценты (D.41)**

##### **Введение**

7.93. Проценты — это форма дохода от собственности, получаемого владельцами определенных видов финансовых активов, к которым относятся следующие:

- депозиты;
- ценные бумаги, кроме акций;
- кредиты и займы;
- прочая дебиторская задолженность.

Все эти финансовые активы представляют собой требования кредиторов к заемщикам. Кредиторы ссужают средства заемщикам, что приводит к созданию того или иного из перечисленных выше финансовых инструментов. Сумму обязательства заемщика перед кредитором на любой момент времени можно назвать основной суммой долга. Это сумма, которую заемщик должен возвратить, с тем чтобы погасить свое обязательство, и тем самым аннулировать требование кредитора к заемщику.

Проценты можно определить следующим образом:

По условиям финансового инструмента, согласованным между заемщиком и кредитором, проценты представляют собой сумму, которую заемщик обязуется выплатить кредитору за определенный период времени без сокращения величины основной суммы долга.

Вместе с тем срок выплаты процентов может не наступать до более поздней даты, а иногда и до момента погашения соответствующего кредита или другого финансового инструмента. Проценты могут представлять собой заранее оговоренную денежную сумму или процентную долю от основной суммы долга. Если часть или вся сумма процентов, причитающихся кредитору, не выплачивается в установленный срок, то она может быть добавлена к основ-

ной сумме долга или образовать отдельное, дополнительное обязательство со стороны заемщика. Как разъясняется в главе XI, существует множество различных финансовых инструментов, и все время создаются новые инструменты. Поэтому выплата процентов может производиться самыми разными способами, в названии которых проценты не всегда открыто фигурируют. Однако потоки чистых платежей в рамках соглашений о свопах или форвардных процентных соглашений (возможно, охарактеризованных в контракте как «проценты») не рассматриваются в качестве доходов от собственности, но должны фиксироваться на финансовом счете как операции с производными финансовыми инструментами (см. пункты 11.34–11.43).

#### Процентные свопы и форвардные процентные соглашения

- 7.105. Пункт исключен. Оригинальную версию читатели могут найти на веб-сайте СОООН.
- 7.106. Пункт исключен. Оригинальную версию читатели могут найти на веб-сайте СОООН.

## 2. Обновленные пункты главы X

### X. Счет операций с капиталом

#### Общее введение к счетам накопления и балансам активов и пассивов

/...

#### 2. Активы

/...

##### Финансовые активы

- 10.4. Большинство финансовых активов представляют собой финансовые требования. Финансовые требования и обязательства возникают на основе договорных отношений между институциональными единицами. Финансовое требование можно определить так:

Актив, дающий его владельцу (кредитору) право на получение платежа (или ряда платежей) от другой единицы (должника) на определенных условиях, оговоренных в заключенном между ними контракте.

Требование аннулируется, когда должник погашает свое обязательство посредством выплаты оговоренной в контракте суммы. Большинство финансовых требований возникают, когда одна институциональная единица предоставляет средства другой единице. Такие требования включают не только требования к финансовым посредникам в форме наличных денег и депозитов, но также ссуды, авансы и другие кредиты и ценные бумаги, такие как векселя и облигации. Кредитор, выдвигающий эти требования, может иметь право на получение ряда платежей в виде процентов, т. е. дохода от собственности. Производные финансовые инструменты, являющиеся одним из видов финансового требования, не связаны с предоставлением средств, а их стоимость определяется изменением цен на лежащие в их основе активы или показатели. Таким образом, производные финансовые инструменты не являются источником дохода от собственности.



- 10.5. Финансовые активы, таким образом, можно определить как активы в форме финансовых требований, монетарного золота, специальных прав заимствования (СДР), распределяемых Международным валютным фондом (МВФ), и акций корпораций. Монетарное золото и СДР рассматриваются как финансовые активы, хотя их держатели не имеют требований к другим назначенным единицам. Акции, несмотря на то что их держатели не имеют фиксированного или заранее оговоренного денежного требования к корпорации, рассматриваются как финансовые активы условно. Для удобства термин «финансовый актив» может употребляться в отношении как финансовых активов, так и пассивов, за исключением случаев, когда по контексту требуется прямая ссылка на пассивы.

### 3. Обновленные пункты главы XI

#### **XI. Финансовый счет**

##### **A. Введение**

- 11.1. Финансовый счет — это счет, на котором регистрируются операции с финансовыми активами и пассивами, совершаемые между институциональными единицами, а также между институциональными единицами и остальным миром<sup>1</sup>. На левой стороне счета (таблица 11.1. Счет III.2) отражается приобретение минус выбытие финансовых активов, а на правой стороне — принятие минус погашение обязательств. Чистое принятие обязательств за вычетом чистого приобретения финансовых активов в стоимостном выражении равно (с противоположным знаком) чистому кредитованию/заимствованию, представляющему собой балансирующую статью по счету операций с капиталом. В СНС финансовые активы группируются в восемь основных категорий (полная классификация приведена в таблице 11.2):

- F.1 Монетарное золото и специальные права заимствования (СДР).
- F.2 Валюта и депозиты.
- F.3 Ценные бумаги, кроме акций.
- F.4 Кредиты и займы.
- F.5 Акции и другие формы участия в капитале.
- F.6 Страховые технические резервы.
- F.7 Производные финансовые инструменты.
- F.8 Другая дебиторская/кредиторская задолженность.

Указанные категории фигурируют на обеих сторонах финансового счета в зависимости от того, относятся ли они к активам или пассивам соответствующей единицы или сектора.

<sup>1</sup>За исключением случаев, когда это требуется по контексту, термин «финансовые активы» следует понимать как включающий пассивы. Термины «финансовые активы» и «пассивы» используются для обозначения тех финансовых инструментов, операции с которыми находят отражение в финансовом счете; термин «финансовый инструмент» является более широким по охвату, чем «финансовый актив», так как включает различные виды финансовых контрактов и других договоренностей, например условные обязательства, которые не являются фактическими активами.

## С. Финансовые операции

### 1. Характер финансовых операций и особые случаи

/...

#### Финансовые активы

- 11.16. Как объяснялось в общем введении к счетам накопления и балансам активов и пассивов в главе X, экономические активы — это объекты, на которые устанавливаются права собственности и из которых их владельцы могут извлекать экономические выгоды за счет их хранения или использования на протяжении определенного периода времени. Все финансовые активы соответствуют этому определению по крайней мере в том, что они являются средством сохранения стоимости; некоторые финансовые активы являются источником доходов от собственности и/или возможной холдинговой прибыли. Валюта и ликвидные депозиты являются активами в силу того, что они могут использоваться непосредственно для приобретения товаров, услуг или других активов. Ценные бумаги и акции являются активами, потому что они позволяют получать выгоды в форме доходов от собственности и холдинговой прибыли. Большинство ссуд являются источником доходов от собственности, а коммерческие кредиты представляют собой требования в отношении других финансовых активов, обычно таких средств платежа, как ликвидные депозиты. Большинство финансовых активов отличаются от других активов в СНС тем, что они корреспондируются с соответствующими пассивами других институциональных единиц, т. е. финансовые активы являются требованиями к другим институциональным единицам. Вместе с тем финансовые активы включают также монетарное золото, специальные права заимствования (СДР) Международного валютного фонда (МВФ), акции корпораций (во многом рассматриваемые акционерами так же, как финансовые требования). В отношении монетарного золота и СДР непогашенных обязательств не существует, а акции рассматриваются в СНС как обязательства условно.

#### Финансовые требования и обязательства

- 11.17. Между хозяйствующими субъектами возможны многие виды финансовых договоренностей. Из договорных отношений между двумя институциональными единицами вытекают финансовые требования и обязательства. Многие из них приводят к возникновению кредиторско-дебиторских отношений между двумя сторонами. В большинстве случаев отношения между кредитором и должником носят безусловный характер для обеих сторон. Очевидно, что когда речь идет о таких стандартных финансовых активах, как депозиты, ценные бумаги и ссуды, то кредитор имеет безусловное юридическое право на получение дохода от собственности и возврат основной суммы долга, а должник имеет симметричное безусловное обязательство. Форвардные производные контракты также являются безусловными финансовыми контрактами, налагающими симметричные обязательства на кредитора и должника, хотя изменения в цене на базисные предметы могут повлиять на величину (и даже направление) симметричных отношений (см. пункт 11.37). Производные контракты типа опционов являются условными в том смысле, что у покупателя нет необходимости реализовывать свой опцион (см. пункт 11.39). Вместе с тем опционы накладывают безусловные обязательства на подписчика (должника). Безусловные отношения между кредитором и должником

не распространяются на акции. В этом случае существование обязательства подразумевается, хотя «должник» на самом деле не имеет безусловного обязательства. Финансовое требование:

- a) дает кредитору право на получение платежа (или платежей) от должника согласно условиям договора между ними; или
- b) определяет конкретные права и обязательства двух сторон в отношении друг друга, характер которых требует, чтобы они рассматривались как финансовые.

/...

#### Условные активы

/...

- 11.28. Пункт исключен. Оригинальную версию читатели могут найти на веб-сайте СОООН.

### 2. Исключения из общих правил

/...

- 11.33. Обмен иностранной валюты и золотые свопы (которые не следует путать с процентными или валютными свопами, рассматриваемыми в пункте 11.38, ниже) представляют собой одну из разновидностей сделок РЕПО, которые заключаются обычно между центральными банками или между центральным банком и банковскими учреждениями страны. Свопы между центральными банками включают обмен депозитами, при этом каждая из участвующих сторон приобретает финансовый актив (депозит в иностранном центральном банке) и принимает обязательство (депозит иностранного центрального банка). Свопы между центральными банками регистрируются на финансовом счете как операции. В случаях, когда центральный банк приобретает иностранную валюту у национального банка, а в обмен депонирует равную сумму средств на счет последнего, обязуясь совершить затем обратную сделку, считается, что имеет место создание нового финансового инструмента (ссуда центрального банка), который отражается в финансовом счете.

### 3. Производные финансовые инструменты

- 11.34. Производные финансовые инструменты — это финансовые инструменты, которые привязываются к конкретному финансовому инструменту, показателю или товару и посредством которых конкретные финансовые риски могут выступать в качестве самостоятельного предмета купли-продажи на финансовых рынках. Стоимость производного финансового инструмента основана на цене лежащего в его основе продукта — базисной цене<sup>2</sup>. Для исчисления стоимости производного финансового инструмента необходима подлежащая определению рыночная цена или индекс лежащего в его основе проекта. Если стоимость производного финансового инструмента не может быть определена вследствие отсутствия действующей рыночной цены или

<sup>2</sup>При обсуждении производных финансовых инструментов необходимо отметить, что термин «лежащий в основе продукт» может быть отнесен к показателям, равно как к товарам и другим финансовым переменным. Аналогичным образом, термин «базисная цена» применим к товару, финансовому активу, процентной ставке, обменному курсу, другой производной, разрыву между двумя ценовыми показателями, индексу или ценовой корзине.

индекса, лежащего в основе продукта, то финансовый инструмент не может считаться финансовым активом. В отличие от долговых инструментов основная сумма долга не вносится для последующей выплаты, и не начисляется доход от инвестиций. Производные финансовые инструменты используются в различных целях, включая управление рисками, хеджирование, арбитражные сделки между рынками и спекуляции. Производные финансовые инструменты позволяют контрагентам продавать конкретные финансовые риски — такие как процентный риск, валютные, фондовые, кредитные риски, риски, связанные с ценами на товар, — другим лицам, более расположенным или лучше приспособленным к принятию на себя и управлению данными рисками, как правило (хотя и не всегда), без осуществления купли-продажи первичного актива или товара. Риск, заключенный в производном контракте, может «торговаться» либо путем продажи самого производного финансового инструмента, например посредством опциона, или путем заключения нового контракта, рискованные характеристики которого уравнивали бы риски существующего контракта. Такой вариант называется зачетом и особенно часто применяется на форвардных рынках или при отсутствии формальных бирж для осуществления купли-продажи производных инструментов.

- 11.35. В СНС рекомендуется, чтобы производные финансовые инструменты, которые могут оцениваться отдельно от базисной единицы, к которой они привязаны, расценивались как финансовые активы, независимо от того, «торгуются» они на бирже или вне биржи. Операции по производным финансовым инструментам должны учитываться как отдельные операции, а не как неотъемлемая часть стоимости лежащих в их основе операций, к которым они могут быть привязаны. Оба участника производного контракта могут иметь различные мотивы для вступления в сделку. Одна сторона может использовать ее в целях хеджирования, а другая — специализироваться на сделках с производными инструментами или приобретать их с целью вложения капитала. Даже когда обе стороны ставят целью хеджирование, они могут хеджировать операции или риск, которые связаны с различными видами финансовых активов, и даже операции по разным счетам СНС. Поэтому включение операций с производными инструментами в состав других операций приведет к нарушению симметричности различных компонентов счетов, либо к асимметричному представлению данных для институциональных секторов.
- 11.36. Любые комиссионные, уплаченные брокерам или другим посредникам или полученные от них за организацию опционов, фьючерсных сделок, свопов и других производных контрактов, учитываются как плата за услуги по соответствующим счетам. Операции с производными финансовыми инструментами могут производиться между двумя сторонами напрямую или через посредника. Во втором случае может выплачиваться прямая или косвенная комиссия за услуги. Однако скрытый элемент, относящийся к услугам, как правило, невозможно определить. Таким образом, в СНС рекомендуется учитывать чистые платежи по взаимным расчетам по производным контрактам как финансовые операции. Однако по возможности такую составляющую, как плата за услуги, необходимо учитывать отдельно. Расчеты по контрактам о производных финансовых инструментах обычно производятся в виде чистых платежей наличными. Это часто имеет место до наступления срока погашения контрактов, торгуемых на бирже, таких как товарные фьючерсы. Расчеты в наличной форме являются логическим следствием использования производных финансовых инструментов для купли/продажи рисков независимо от собственности на лежащий в основе продукт. Однако некоторые кон-

тракты о производных финансовых инструментах, в особенности те, что связаны с иностранной валютой, привязываются к операциям с лежащим в их основе продуктом. Операция с активом, лежащим в основе контракта по производным финансовым инструментам, предназначенным к поставке, должна регистрироваться по действующей рыночной цене актива с учетом разницы между действующей ценой и фактически уплаченной ценой (умноженной на количество), и фиксироваться как операция с производными финансовыми инструментами.

- 11.37. Существуют два широких класса производных финансовых инструментов — контракты форвардного типа, включая свопы, и опционные контракты. При форвардном контракте две стороны договариваются о взаимной поставке согласованного количества основного продукта (материального или финансового) по согласованной договорной цене — цене исполнения опциона — на согласованную дату. Фьючерсные контракты — это форвардные контракты, обращающиеся на организованной бирже. Расчеты по фьючерсным и другим форвардным контрактам, как правило (хотя не всегда), производятся путем наличных выплат или предоставления того или иного финансового инструмента вместо фактической поставки основного продукта, в связи с чем такие контракты оцениваются и обращаются отдельно от лежащего в их основе продукта. Форвардный контракт — это безусловный финансовый контракт, представляющий собой обязательство произвести расчет на установленную дату. На начальном этапе риски, имеющие равную рыночную стоимость, подлежат обмену, и поэтому стоимость контракта равна нулю. Должно пройти время, прежде чем рыночная стоимость рисков одной из сторон начнет отличаться от стоимости рисков другой стороны, и одна сторона окажется в положении владельца актива (кредитора), а другая — пассива (должника). Взаимоотношения должника и кредитора могут меняться на протяжении действия контракта как по масштабу, так и по направлению. Обычные форвардные контракты включают процентные свопы, форвардные процентные соглашения (ФПС), валютные свопы, форвардные валютные контракты и валютно-процентные свопы.
- 11.38. Процентные свопы представляют собой обмен потоками наличных средств, связанных с выплатой или получением процентов по условной сумме основного долга, которая никогда не обменивается, в одной валюте в течение определенного периода. Расчеты часто производятся посредством наличных платежей одной стороны другой. Форвардные процентные соглашения — это соглашения между двумя сторонами, которые с целью страхования себя от изменений процентных ставок договариваются о процентной ставке, подлежащей уплате по условной сумме основного долга (которая никогда не обменивается) на оговоренную дату расчета. Расчеты по ФПС производятся в виде чистых наличных выплат. Единственный платеж, который производится, связан с разницей между ставкой, оговоренной в соглашении, и рыночной ставкой, действующей на дату расчета. Если действующая ставка превышает ставку, оговоренную в контракте, то продавец контракта выплачивает компенсацию покупателю; если действующая ставка оказывается ниже оговоренной — компенсация выплачивается покупателем. Инвалютный своп заключается в продаже/купле валют за наличный расчет с одновременной форвардной куплей/продажей тех же валют. Форвардные инвалютные контракты представляют собой договоренности между двумя сторонами по обмену иностранных валют по согласованному курсу в определенном количестве на согласованную дату в будущем. Валютно-процентные свопы, которые

иногда называют валютными свопами, представляют собой обмен потоками наличных средств в связи с выплатой процентов и обмен суммами основного долга по согласованному обменному курсу к моменту истечения срока контракта. Суммы основного долга могут также быть обменены в начале действия контракта, и в таком случае в течение определенного срока могут производиться последующие выплаты основной суммы задолженности и процентов на заранее согласованных условиях. Потоки чистых расчетных платежей в результате свопа должны отражаться как операции с производными финансовыми инструментами, а платежи в погашение основной суммы должны регистрироваться в пункте финансового счета, соответствующем данному инструменту (об оценке операций по основным активам см. пункты 11.40 и 11.44).

- 11.39. Опцион представляет собой контракт, который дает покупателю опциона право (но не обязывает) купить (опцион «колл») или продать (опцион «пут») определенный финансовый инструмент или товар по заранее установленной цене (цене реализации) в определенный период времени (американский опцион), либо на определенную дату (европейский опцион). Многие опционные контракты реализуются путем наличных расчетов, а не поставками основных активов или товаров, связанных с контрактом. Опционы продаются или «выписываются» в отношении многих типов основных инструментов, таких как фондовые ценности, процентные ставки, иностранные валюты, товары и определенные индексы. Покупатель опциона выплачивает продавцу премию (цену опциона) в обмен на обязательство последнего продать или купить по требованию покупателя определенное количество основных инструментов или товаров. Хотя теоретически можно считать, что премия, которую получает продавец опциона, включает плату за услуги, на практике, как правило, невозможно выделить элемент, связанный с услугами. Поэтому в СНС рекомендуется, чтобы полная цена опциона учитывалась по счетам покупателя как приобретение финансового актива, а по счетам продавца — как принятие обязательства. По возможности, однако, расходы на обслуживание следует учитывать отдельной статьей. Принципиальная разница между форвардными контрактами и опционами заключается в том, что при форвардном контракте обе стороны являются потенциальными должниками, в то время как покупатель опциона приобретает активы, а продавец принимает обязательства. Однако опционные контракты зачастую остаются нерезализованными; опционы реализуются только в случае, если проведение расчетов по контракту выгодно владельцу опциона.
- 11.40. Момент выплаты премии по опциону может меняться. В зависимости от типа договора, премия выплачивается в начале действия договора, в момент реализации опциона или в момент истечения действия опциона. Стоимость опциона в начале действия договора должна учитываться по полной стоимости премии. Если премии выплачивались после покупки опциона, стоимость выплачиваемой премии учитывается как актив на момент покупки производного инструмента за счет ссуды, предоставленной покупателем. Последующие купли и продажи опционов также учитываются по финансовому счету. Когда реализуется опцион в отношении финансового актива или когда товарный опцион подлежит поставке, операции по приобретению или продаже лежащего в их основе актива должны учитываться по соответствующим счетам как операции с производными финансовыми инструментами на основе действующей рыночной цены с учетом разницы между данной суммой и фактически выплаченной суммой.

- 11.41. Варранты являются формой опциона, которые учитываются по финансовым счетам так же, как другие опционы. Они представляют собой обращающиеся финансовые инструменты, дающие владельцам право купить у продавца варранта (обычно это корпорация) определенное число акций или облигаций на определенных условиях в течение установленного срока. Кроме того, существуют валютные варранты, в основе которых лежит сумма одной валюты, необходимая для покупки другой, а также валютные варранты по разным валютам, привязанные к третьим валютам. Они могут продаваться отдельно от лежащих в их основе ценных бумаг и, следовательно, иметь рыночную стоимость. Продавец варранта принимает обязательства, равные активам, приобретаемым покупателем.
- 11.42. Производные финансовые инструменты, описанные в предыдущих пунктах, связаны с рыночными рисками, имеющими отношение к изменению рыночных цен на ценные бумаги, товары, процентные ставки и обменные курсы. Производные финансовые инструменты, главное назначение которых состоит в купле/продаже кредитных рисков, называются производными кредитными инструментами. Они предназначены для купли/продажи риска неисполнения обязательств по займам и ценным бумагам. Производные кредитные инструменты могут принимать форму как форвардных, так и опционных контрактов, и так же, как другие производные финансовые инструменты, часто заключаются в виде стандартных общих юридических соглашений и предусматривают обеспечение и процедуры гарантийных депозитов, дающие возможность произвести их рыночную оценку.
- 11.43. Система гарантийных взносов заключается в выплате наличных средств или обеспечения в покрытие фактических или потенциальных обязательств по производным финансовым инструментам, в особенности фьючерсов и опционов, обращающихся на бирже. Возвратные гарантийные взносы представляют собой вклады или другую форму обеспечения, вносимые с целью защиты другой стороны от риска невыполнения обязательств, но остающиеся в собственности стороны, вносящей гарантийный взнос. Хотя использование такого вклада может быть ограничено, он рассматривается как возвратный, если риски и выгоды от собственности, такие как получение дохода или риски, связанные с прибылями и потерями, остаются у вкладчика. Возвратные наличные гарантийные взносы являются операциями по вкладам, а не операциями с производным финансовым инструментом. Вкладчик имеет право предъявить требование бирже или другому учреждению, в которое был внесен депозит. Некоторые составители предпочитают классифицировать эти гарантийные взносы по другим счетам активов и пассивов, с тем чтобы использовать термин «депозиты» для характеристики денежных агрегатов. В случае, когда возвратные гарантийные взносы вносятся в форме безналичных активов, например в виде ценных бумаг, необходимость делать какие-либо проводки отсутствует, поскольку лицо, которому вкладчик может предъявить требование, — эмитент ценной бумаги — не изменилось. Безвозвратные гарантийные взносы снижают финансовые обязательства, возникающие в связи с контрактом о производном финансовом инструменте. Лицо, вносящее безвозвратный гарантийный депозит, утрачивает право собственности на депозит, а также на риски и выгоды от собственности, такие как получение дохода, и риски, связанные с прибылями и потерями. Внешение безвозвратного гарантийного взноса, как правило, регистрируется как сокращение валютных и депозитных авуаров с внесением соответствующей записи о снижении пассивов по производному финансовому инструменту, а

получение безвозвратного взноса учитывается как увеличение валютных и депозитных авуаров с внесением встречной записи о снижении активов по производному финансовому инструменту.

## **Д. Правила учета финансовых операций**

### **1. Стоимостная оценка**

- 11.44. Учет операций с финансовыми активами ведется в ценах приобретения или реализации таких активов. Эти цены не должны включать плату за услуги, сборы, комиссионные и аналогичные платежи за услуги, связанные с проведением операций; подобные платежи должны отражаться как плата за услуги. Налоги на финансовые операции также должны исключаться из сумм, отражаемых на финансовом счете, и учитываться как налоги на услуги в категории налогов на продукты. В этой связи важно, чтобы проводки, регистрируемые обоими участниками операции, были идентичны. Когда финансовая операция связана с созданием нового обязательства, она должна отражаться как кредитором, так и должником по сумме принятого обязательства, т. е. исключая любые сборы, комиссионные и подобные платежи, а также исключая любую предоплату процентов, которые могут включаться в цену. Аналогичным образом, когда сумма обязательства уменьшается или оно погашается, записи на финансовом счете кредитора и должника должны отражать соответствующее сокращение обязательства. При выпуске ценной бумаги с дисконтом на финансовом счете отражаются поступления эмитента на момент продажи, а не номинальная стоимость. Разность между ценой эмиссии и номиналом представляет собой сумму процентов, начисленную в течение срока инструмента. Операция с производным финансовым инструментом учитывается по рыночной стоимости. Когда расчеты по операции с производным финансовым инструментом производятся в наличной форме, операция с производным финансовым инструментом учитывается в размере наличной выплаты, а операция с основным продуктом не отражается на счетах (см. также пункт 11.36). При поставке основного актива стоимость операции с производным финансовым инструментом учитывается как разность между действующей рыночной ценой на основной актив и ценой реализации, указанной в производном контракте, умноженной на количество. Стоимость основного актива оценивается согласно действующей рыночной цене.

/ . . .

## **Е. Классификация финансовых операций**

### **1. Критерии классификации**

/ . . .

- 11.54. В описываемой классификации требуется представление категорий активов на уровне однозначных кодов. Исключение составляют страховые технические резервы (F.6), которые подразделяются на чистую стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах (F.61) и предварительные взносы премий и резервы для покрытия неурегулированных претензий (F.62) и на другую дебиторскую/кредиторскую задолженность (F.8), которая разбивается на коммерческие кредиты и авансы (F.81) и прочую задолженность (F.89). В случае валюты и депозитов эту категорию можно подразделить на валюту, ликвидные депозиты и другие депозиты, если такая разбивка полезна для анализа. Когда целесообразна



разбивка по срокам погашения, категории «ценные бумаги, кроме акций» (F.3) и «кредиты и займы» (F.4) могут подразделяться на краткосрочные и долгосрочные.

- 11.55. Уровень детализации классификации зависит от конкретного сектора, являющегося объектом анализа. Так, домашние хозяйства оперируют с более ограниченным кругом финансовых активов, чем другие секторы, и, как правило, источники информации о таких операциях доступны в значительно меньшей степени. В то же время операции финансовых корпораций включают полный набор финансовых инструментов, а данные о сделках этих корпораций с любыми другими институциональными единицами нередко являются самыми подробными и своевременными. Следовательно, при анализе операций финансовых корпораций может применяться более подробная классификационная разбивка. Следует отметить, что классификация СНС рассматривается в качестве основы классификации финансовых активов и пассивов, которая может широко применяться и обеспечивать практическую базу для международных сопоставлений национальных данных. Вместе с тем представление данных по отдельным странам должно соответствовать их аналитическим задачам и отражать особенности национальной практики учета, в том числе различия в институциональной структуре, разные масштаб и характер национальных финансовых рынков, различную степень сложности имеющихся активов и разницу в уровне регулирования и других форм финансового контроля. Во всех случаях СНС рекомендует, чтобы составление и представление данных для активов, охватываемых категориями с 1 по 5 и 7, осуществлялись на уровне однозначных кодов, а для активов, включаемых в категории 6 и 8, — на уровне двузначных кодов (см. таблицу 11.2). Поэтому, чтобы приспособить структуру данной классификации к возможностям, ресурсам и потребностям каждой отдельной страны, необходимо проявлять значительную гибкость, что особенно важно при проведении дополнительных разбивок. В частности, для многих стран желательно составлять более подробную классификацию, с тем чтобы в рамках этих категорий можно было выделить другие важные виды активов (например, краткосрочные ценные бумаги, включаемые в денежные показатели).

/ . . .

#### Симметричное представление активов и пассивов

- 11.59. Совокупность всех финансовых требований и соответствующих обязательств образует категорию финансовых активов и пассивов. Вместе с тем финансовые активы включают некоторые активы, которые, строго говоря, не являются требованиями к другим институциональным единицам, поскольку на стороне пассивов для них нет соответствующих обязательств. Существуют три вида таких активов:
- a) монетарное золото, т. е. золото, принадлежащее органам денежно-кредитного регулирования или другим единицам, над которыми эти органы осуществляют реальный контроль, и являющееся финансовым активом и частью валютных резервов;
  - b) СДР — резервные активы, выпускаемые МВФ, но не считающиеся обязательством МВФ (страны — члены МВФ, которым распределяются СДР, не несут реального, то есть безусловного, обязательства по выплате полученных ими ассигнований в СДР);

- с) акции, другие ценные бумаги, обеспечивающие участие в капитале корпораций и долевое участие в капитале (с точки зрения инвестора акции являются близкими заменителями других финансовых активов. В СНС акции условно относятся к обязательствам. Вместе с тем эти обязательства не имеют фиксированной стоимости погашения, как в случае со многими другими активами, а являются требованиями в отношении собственного капитала корпорации).

/ . . .

## **2. Краткая характеристика операций с финансовыми активами и пассивами**

- 11.62. В СНС различаются восемь основных категорий финансовых активов, которые перечислены в таблице 11.2. Содержание каждой категории подробно описывается в последующих разделах.

/ . . .

### *Другие депозиты (F.29)*

- 11.72. Другие депозиты включают все требования (кроме ликвидных депозитов) к центральному банку, другим депозитным учреждениям, государственным органам и, в некоторых случаях, к другим институциональным единицам, которые подтверждены свидетельством о вкладе. Типичными примерами депозитов данной категории являются неликвидные сберегательные вклады, срочные вклады и неликвидные депозиты в иностранной валюте. К этой категории относятся также акции или аналогичные свидетельства участия, выпускаемые ссудно-сберегательными ассоциациями, строительными обществами, кредитными союзами и т. п.; такие акции или депозиты юридически или на практике подлежат обмену на наличные по первому требованию или с относительно кратковременным уведомлением. Финансовые требования к МВФ, являющиеся компонентами международных резервов и не засвидетельствованные займами, также показываются в категории «другие депозиты». [Требования к МВФ, возникающие в результате займов, следует включать в категорию кредитов и займов (F.4)]. К категории других депозитов относятся наличные выплаты возвратных гарантийных взносов по контрактам с производными финансовыми инструментами, а также суточные и очень краткосрочные соглашения РЕПО, если они считаются частью национального показателя денег в широком определении. Все остальные РЕПО следует классифицировать в категории кредитов и займов. Нередко целесообразна перекрестная разбивка категории других депозитов в соответствии с тем: *a*) выражены ли они в национальной валюте или в иностранных валютах, и *b*) относятся ли они к пассивам учреждений-резидентов или остального мира.

/ . . .

### *Ценные бумаги, кроме акций (F.3)*

- 11.74. К категории ценных бумаг, из которых исключаются акции, относятся векселя, облигации, депозитные сертификаты, коммерческие бумаги, необеспеченные долговые обязательства и аналогичные инструменты, купля-продажа которых обычно осуществляется на финансовых рынках. Согласно определению, вексель — это ценная бумага, дающая владельцу безусловное право на получение оговоренной фиксированной суммы в установленный срок; вы-

пуск и купля-продажа векселей на организованных рынках осуществляется со скидкой, которая зависит от процентной ставки и срока до погашения. К краткосрочным ценным бумагам относятся, например, казначейские векселя, обращающиеся депозитные сертификаты, банковские акцепты и коммерческие бумаги. Облигации и необеспеченные долговые обязательства — это ценные бумаги, дающие их владельцам безусловное право на получение фиксированного денежного дохода или оговоренного по контракту переменного денежного дохода, т. е. выплата процентов не зависит от дохода должника. За исключением бессрочных облигаций, облигации и необеспеченные долговые обязательства также дают их владельцам безусловное право на получение фиксированных сумм в установленный срок или сроки в порядке выплат в счет погашения основной суммы долга.

- 11.75. Новые выпуски обращающихся ценных бумаг нередко обеспечиваются существующими активами, такими как ссуды, ипотечные кредиты, задолженность по кредитным картам или другие активы (включая дебиторскую задолженность). Такую реорганизацию активов часто называют секьюритизацией. Создание новых активов отражается в форме записей на финансовом счете, а сами новые активы следует классифицировать как ценные бумаги, кроме акций. Уже существующие активы будут по-прежнему отражаться в балансе институциональных единиц, являющихся их владельцами. Ссуды, перешедшие в категорию обращающихся де-факто, также отражаются в категории ценных бумаг, кроме акций. Привилегированные акции различных видов, обеспечивающие получение фиксированного дохода, но не дающие права на участие в распределении остаточной стоимости корпоративного предприятия при его ликвидации, также относятся к данной категории. Ипотечные кредиты относятся не к облигациям, а к категории кредитов и займов.

/ . . .

#### Производные финансовые инструменты (F.7)

- 11.82. Возросла значимость операций с производными финансовыми инструментами опционного и форвардного типов, в особенности проводимых вне организованных рынков. Классификация производных финансовых инструментов как отдельной категории финансовых инструментов основана на признании этой значимости и их отличий от других финансовых инструментов. В отличие от долговых инструментов в данном случае не вносится основная сумма, подлежащая последующему возврату, а также не начисляется доход от капиталовложений. Не существует рекомендаций в отношении конкретных стандартов классификации производных финансовых инструментов внутри существующих категорий. Составители могут подобрать классификации, наилучшим образом соответствующие их целям. Различие может быть связано с различиями в поведении на рынке, различиями в методах сбора данных, различными процедурами стоимостной оценки и т. д. В некоторых случаях производные классифицируются по видам инструментов; распределение по основным видам производных инструментов (форвардов и опционов) или рыночных рисков (например, валютных свопов, процентных свопов и т. д.) может лечь в основу используемой классификации.

#### Другая дебиторская/кредиторская задолженность (F.8)

##### *Коммерческий кредит и авансы (F.81)*

##### *Прочее (F.89)*

## 4. Обновленные пункты главы XIII

### XIII. Баланс активов и пассивов

#### А. Введение

/ ...

#### 1. Структура счета

/ ...

- 13.9. Помимо нефинансовых активов, баланс отражает также финансовые активы и пассивы. Большинству финансовых активов соответствуют определенные пассивы, которые появляются при возникновении требования к другой институциональной единице. Вместе с тем финансовые активы включают также монетарное золото, специальные права заимствования (СДР) Международного валютного фонда (МВФ) и акции корпораций (рассматриваемые их владельцами примерно так же, как финансовые требования); при этом для монетарного золота и СДР отсутствуют соответствующие пассивы, а акции рассматриваются в Системе как пассивы условно.

/ ...

#### 2. Основные категории активов: охват и характеристики

/ ...

#### Финансовые активы и пассивы (AF)

/ ...

- 13.21. Классификация финансовых активов и пассивов призвана разграничить типы инструментов в зависимости от ликвидности инструмента и его юридических характеристик, которые определяют форму соответствующих кредиторско-дебиторских отношений. На этой основе различаются следующие категории: монетарное золото и СДР, наличная валюта и депозиты, ценные бумаги (кроме акций), кредиты и займы, акции и другие формы участия в капитале, страховые технические резервы, производные финансовые инструменты и другая дебиторская/кредиторская задолженность. Применительно к инструментам, по которым информация о категории дебитора или кредитора представляет особый аналитический интерес и может быть получена на практике (например, требования и обязательства нерезидентов), рекомендуется более подробный уровень классификации.
- 13.22. Условные активы и пассивы не рассматриваются в Системе как финансовые активы и пассивы, о чем говорится в главе XI. Суммы, выделяемые в бухгалтерском учете на покрытие будущих безусловных или условных обязательств либо будущих расходов участников операций в Системе, как правило, не признаются. (Единственным признаваемым в Системе «резервом» является накопленное потребление основного капитала.) В рассматриваемую категорию явно включаются только фактически текущие обязательства перед другой стороной или сторонами. Когда потенциальное обязательство становится фактическим (например, в случае удержания имущества до уплаты налога), оно включается в данную категорию.

/ ...

## **В. Статьи в балансе активов и пассивов**

/ . . .

### **3. Финансовые активы/пассивы (AF)**

/ . . .

- 13.66. Стоимость наличной валюты (наличных денег) оценивается по номинальной стоимости (номиналу) самой валюты. Стоимость депозитов, отражаемая на балансах кредиторов и дебиторов, равна основной сумме долга, которую дебитор обязан возратить кредитору по условиям соответствующего договора при ликвидации депозита. Наличные выплаты возвратных гарантийных взносов по контрактам с производными финансовыми инструментами включаются в категорию прочих депозитов.

/ . . .

#### **Производные финансовые инструменты (AF.7)**

/ . . .

- 13.70. Порядок учета производных инструментов изложен в главе XI. Производные финансовые инструменты должны отражаться в балансах по рыночной стоимости. При отсутствии данных о рыночной стоимости можно использовать другие методы справедливой оценки рыночной стоимости производных финансовых инструментов, такие как опционные модели или текущая дисконтированная стоимость. В зависимости от способа организации системы гарантийных взносов, целесообразно приравнять стоимость опциона к нулю, поскольку держатель опциона будет ежедневно получать прибыли или нести убытки, связанные с соответствующим опционом. Корреспондирующие таким активам проводки следует отражать на стороне пассивов.

- 13.71. Опционы должны оцениваться в балансах либо по текущей стоимости опциона (если имеются соответствующие данные), либо по сумме премии к выплате. Соответствующее обязательство должно учитываться в секторе, к которому принадлежит продавец опциона, и отражать либо текущую стоимость выкупа прав держателя опциона, либо начисление холдинговой прибыли. Форварды регистрируются по рыночной стоимости. При осуществлении платежей стоимость актива и соответствующего ему пассива амортизируется и впоследствии отражается как балансовая стоимость на соответствующую учетную дату. Рыночная стоимость форвардного контракта может изменяться в позиции от актива к пассиву между учетными датами, в зависимости от колебаний цены на основной продукт (основные продукты). Все колебания цен, в том числе приводящие к подобным изменениям в позиции, учитываются как переоценка.

/ . . .

#### **Другая дебиторская/кредиторская задолженность (AF.8)**

## Обновленные пункты приложения к главе XIII

### Приложение. Определения активов

/ . . .

#### Финансовые активы (AF)

/ . . .

##### *Прочие депозиты (AF.29)*

Требования (кроме ликвидных депозитов), представленные свидетельством депозита, к центральному банку, другим депозитным учреждениям, государственным органам и (в некоторых случаях) к другим институциональным единицам. В качестве примера можно привести неликвидные сберегательные депозиты, срочные депозиты и неликвидные депозиты в иностранной валюте. В данную категорию включаются также акции и аналогичные депозитные свидетельства, выпускаемые сберегательными и ссудными ассоциациями, строительными обществами, кредитными союзами и т.п.; требования к Международному валютному фонду, являющиеся компонентами международных резервов, кроме засвидетельствованных кредитами; наличные выплаты возвратных гарантийных взносов, связанных с контрактами по производным финансовым инструментам, а также суточные и очень краткосрочные соглашения РЕПО, которые включаются в национальные показатели денег в широком определении.

##### *Ценные бумаги, кроме акций (AF.3)*

Финансовые активы, обычно обращающиеся на финансовых рынках и дающие их держателям безусловное право на получение определенной фиксированной суммы в установленный срок (векселя) или безусловное право на фиксированные денежные доходы или определяемые по договору переменные денежные доходы (облигации и необеспеченные долговые обязательства). Кроме того, облигации и необеспеченные долговые обязательства (за исключением бессрочных облигаций) дают держателям безусловное право на получение фиксированных сумм в виде выплат в счет погашения основного долга в установленный срок или сроки.

К данной категории относятся, например, такие ценные бумаги, как векселя, облигации, необеспеченные долговые обязательства, обращающиеся депозитные сертификаты, банковские акцепты, коммерческие векселя, обращающиеся ценные бумаги, обеспеченные кредитами или другими активами, привилегированные акции, обеспечивающие выплату фиксированного дохода, но не дающие права на остаточную прибыль или стоимость корпорации, а также облигации, конвертируемые в акции. Ценные бумаги (кроме акций) могут подразделяться на краткосрочные и долгосрочные (см. определение ниже).

/ . . .

##### *Производные финансовые инструменты (AF.7)*

Производные финансовые инструменты — это финансовые инструменты, которые привязываются к конкретному финансовому инструменту, показателю

или товару и посредством которых конкретные финансовые риски могут выступать в качестве самостоятельного предмета купли-продажи на финансовых рынках. Стоимость контракта по производному финансовому инструменту зависит от цены лежащего в его основе продукта — базисной цены. Базисная цена может относиться к товару, финансовому активу, процентной ставке, обменному курсу, другому производному инструменту или разрыву между двумя ценами. Производный контракт также может относиться к индексу или корзине цен. В отличие от долговых инструментов сумма основной задолженности не вносится для последующего возврата и не начисляется доход от капиталовложений. Производные финансовые инструменты используются в различных целях, включая управление рисками, хеджирование, арбитражные сделки между рынками и спекуляции. Две основные категории производных финансовых инструментов — это контракты форвардного типа, включая свопы, и опционные контракты.

*Прочая дебиторская/кредиторская задолженность (AF.8)*

Финансовые активы, состоящие из коммерческих кредитов и авансов, а также прочих сумм, подлежащих получению или выплате (см. определение ниже).

*Коммерческие кредиты и авансы (AF.81)*

Коммерческие кредиты на товары и услуги, напрямую предоставляемые корпорациям, органам государственного управления, некоммерческим учреждениям, домашним хозяйствам и остальному миру, а также авансы за незавершенное производство (если оно классифицируется как таковое в категории запасов материальных оборотных средств) или работы, которые предстоит предпринять.

*Прочее (AF.89)*

Дебиторская и кредиторская задолженность, не вошедшая в предыдущую категорию (например, по налогам, дивидендам, купле-продаже ценных бумаг, ренте, заработной плате и отчислениям на социальное страхование). Могут также включаться начисляемые проценты, которые не капитализируются в соответствующем активе.

## 5. Обновленные пункты главы XIV

### **XIV. Счет остального мира (счет внешних операций)**

/...

#### **D. Счет внешних операций с товарами и услугами и счет внешних первичных доходов и текущих трансфертов**

/...

#### **2. Счет внешних первичных доходов и текущих трансфертов**

/...

##### Доходы от собственности

- 14.122. Доходы от собственности включают доходы, получаемые путем предоставления финансового капитала единицей-резидентом нерезиденту. Наиболее распространенными типами таких доходов являются проценты и дивиденды. (Полное описание доходов от собственности содержится в главе VII). Проценты, в том числе дисконты вместо процентов, охватывают доходы по кредитам и долговым ценным бумагам, то есть таким финансовым требованиям, как банковские депозиты, векселя, облигации, долговые обязательства и торговые авансы. Дивиденды, включая выплачиваемые в виде акций, представляют собой распределение доходов по акциям и другим формам участия в капитале государственных и частных корпораций.

/...

#### **E. Счета внешних операций по накоплению**

/...

#### **3. Финансовый счет**

/...

##### Финансовые активы

- 14.131. Хотя подробное описание финансовых активов приводится в главе XI и полностью применимо к счету внешних финансовых операций, те статьи, которые имеют особое значение для счета внешних операций, будут детально рассмотрены здесь. В частности, следует отметить, что, хотя монетарное золото и СДР МВФ относятся к иностранным финансовым активам, они не имеют корреспондирующих обязательств, в связи с чем они не представляют собой требования к другим единицам. Кроме того, в случае участия в капитале корпораций обязательство не представляет собой фиксированной выкупной стоимости.
- 14.132. При определении того, какие финансовые активы являются требованиями к нерезидентам или обязательствами перед ними, кредитор и должник (или участники операции) должны быть резидентами разных стран. Единица, в которой деноминировано требование или обязательство (национальная валюта, иностранная валюта или единица, подобная СДР), не имеет значения. Более того, активы должны представлять собой фактические требования, имеющие юридическую силу. Разрешение, обязательство о предоставлении или продлении неиспользованной кредитной линии, либо принятие условного обяза-



тельства не создают такого требования, а предоставление актива в залог или помещение его в резерв (как в фонде погашения) не приводит к урегулированию требования или изменению прав собственности на актив. Как отмечалось выше, условные активы и обязательства не включаются в финансовые статьи. Производные финансовые инструменты учитываются как финансовые активы и операции, если они могут быть оценены отдельно от основного продукта, с которым они связаны, независимо от того, обращаются они на бирже или являются предметом внебиржевой купли-продажи (см. главу XI).

/ . . .

#### **F. Связь между счетами внешних текущих операций и операций по накоплению и счетами платежного баланса**

/ . . .

- 14.150. Что касается классификации финансовых статей, то если в Системе за основу классификации финансовых активов принимается тип финансового инструмента, отражаемый в восьми основных категориях, в счетах платежного баланса за основу классификации принимается функция, то есть прямые (иностранные) инвестиции, портфельные инвестиции, производные финансовые инструменты, прочий капитал и резервные активы. В рамках таких функциональных разделов осуществляется разбивка следующего уровня — по типу инструмента; эта разбивка включает восемь основных категорий операций с финансовыми активами и пассивами, классифицируемыми в Системе. Вместе с тем статья Системы «ценные бумаги, кроме акций» в счетах платежного баланса подразделяется на облигации, долговые обязательства и инструменты денежного рынка. Кроме того, два компонента страховых технических резервов в Системе — чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и пенсионных фондах, а также предварительные выплаты премий и резервы на покрытие неурегулированных требований — включаются без обособления в счета платежного баланса как «другие инвестиции», прочие активы.

### **6. Обновленная часть таблицы В приложения V**

#### **Приложение V. Классификации и счета**

##### **Часть I. Классификации**

/ . . .

#### **B. Классификация операций и других потоков**

/ . . .

#### **3. Операции с финансовыми инструментами [F] (чистое приобретение финансовых активов/чистое принятие обязательств)**

- F.1. Монетарное золото и СДР
- F.2. Валюта и депозиты <sup>b, c</sup>
  - F.21. Валюта
  - F.22. Ликвидные депозиты

- F.29. Прочие депозиты
- F.3. Ценные бумаги, кроме акций<sup>c</sup>
  - F.31. Краткосрочные
  - F.32. Долгосрочные
- F.4. Кредиты и займы<sup>c, d</sup>
  - F.41. Краткосрочные
  - F.42. Долгосрочные
- F.5. Акции и другие формы участия в капитале<sup>d</sup>
- F.6. Страховые технические резервы
  - F.61. Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах
    - F.611. *Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни*
    - F.612. *Чистая стоимость средств домашних хозяйств в пенсионных фондах*
  - F.62. Предварительные взносы премий и резервы на покрытие неурегулированных претензий
- F.7. Производные финансовые инструменты
- F.8. Прочая дебиторская/кредиторская задолженность<sup>d</sup>
  - F.81. Коммерческие кредиты и авансы
  - F.89. Прочая дебиторская и кредиторская задолженность, исключая коммерческие кредиты и авансы

## 7. Обновленная часть таблицы D приложения V

### Приложение V. Классификации и счета

#### Часть I. Классификации

/...

#### D. Классификация активов

/...

#### 2. Финансовые активы/пассивы (AF)

- AF.1. Монетарное золото и СДР
- AF.2. Валюта и депозиты<sup>i, j</sup>
  - AF.21. Валюта
  - AF.22. Ликвидные депозиты
  - AF.29. Прочие депозиты
- AF.3. Ценные бумаги, кроме акций<sup>j</sup>
  - AF.31. Краткосрочные
  - AF.32. Долгосрочные
- AF.4. Кредиты и займы<sup>j, k</sup>

- AF.41. Краткосрочные
- AF.42. Долгосрочные
- AF.5. Акции и другие формы участия в капитале <sup>k</sup>
- AF.6. Страховые технические резервы
  - AF.61. Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах
  - AF.62. Предварительные взносы премий и резервы на покрытие неурегулированных претензий
- AF.7. Производные финансовые инструменты
- AF.8. Прочая дебиторская/кредиторская задолженность <sup>k</sup>
  - AF.81. Коммерческие кредиты и авансы
  - AF.89. Прочая дебиторская и кредиторская задолженность, исключая коммерческие кредиты и авансы

---

*Примечание:* текст сносок <sup>b-k</sup> см. первоначальную версию СНС 1993, стр. 616.

Обновленные таблицы главы XI и приложения II

Таблица 11.1. Счет III.2. Финансовый счет

Изменения в активах

Всего	Соответствующие записи по:		S.1	S.15	S.14	S.13	S.12	S.11	Операции и балансирующие статьи
	счету товаров и услуг	счету ост. мира	Экономика в целом	НКОДХ	Домашние хозяйства	Сектор гос. управления	Финансовые корпорации	Нефинансовые корпорации	
									<b>В.9 Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)</b>
691		50	641	32	181	120	237	71	F Чистое приобретение финансовых активов
									F Чистое принятие обязательств
		1	-1				-1		F.1 Монетарное золото и СДР
130		11	119	12	68	7	15	17	F.2 Валюта и депозиты <sup>1</sup>
37		3	34	2	10	2	15	5	F.21 Валюта
64		2	62	7	41	4		10	F.22 Ликвидные депозиты
29		6	23	3	17	1		2	F.29 Прочие депозиты
143		5	138	12	29	26	53	18	F.3 Ценные бумаги, кроме акций
56		2	54	2	22	11	4	15	F.31 Краткосрочные
87		3	84	10	7	15	49	3	F.32 Долгосрочные
254		10	244		5	45	167	27	F.4 Кредиты и займы <sup>2</sup>
86		3	83		3	1	63	16	F.41 Краткосрочные
168		7	161		2	44	104	11	F.42 Долгосрочные
46		2	44		3	36	3	2	F.5 Акции и другие формы участия в капитале <sup>2</sup>
36			36		36				F.6 Страховые технические резервы
									F.61 Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах
33			33		33				F.611 Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни
22			22		22				F.612 Чистая стоимость средств домашних хозяйств в пенсионных фондах
11			11		11				F.62 Предварительные взносы премий и резервы на покрытие неурегулированных претензий
3			3		3				F.7 Производные финансовые инструменты
									F.8 Прочая дебиторская/кредиторская задолженность <sup>2</sup>
82		21	61	8	40	6		7	F.81 Коммерческие кредиты и авансы
36		18	18		11	1		6	F.89 Прочая дебиторская/кредиторская задолженность, исключая коммерческие кредиты и авансы
46		3	43	8	29	5		1	

<sup>1</sup> Следующие справочные статьи относятся к элементам категории F.2 «Валюта и депозиты»:

- m11: в национальной валюте
- m12: в иностранной валюте
- m21: обязательства учреждений-резидентов
- m22: обязательства остального мира.

<sup>2</sup> Справочная статья: F.m. Прямые иностранные инвестиции.

## Изменения в пассивах и чистой стоимости капитала

S.11	S.12	S.13	S.14	S.15	S.1	Соответствующие записи по:		Всего
Нефинансовые корпорации	Финансовые корпорации	Сектор гос. управления	Домашние хозяйства	НКВДХ	Экономика в целом	счету ост. мира	счету товаров и услуг	
-69	5	- 50	148	4	38	- 38		0
140	232	170	33	28	603	88		691
	130	2			132	- 2		130
	35				35	2		37
	63	2			65	- 1		64
	32				32	- 3		29
6	53	64			123	20		143
2	34	15			51	5		56
4	19	49			72	15		87
71		94	28	24	217	37		254
16		32	11	17	76	10		86
55		62	17	7	141	27		168
26	13			4	43	3		46
	36				36			36
	33				33			33
	22				22			22
	11				11			11
	3				3			3
37		10	5		52	30		82
8		6	4		18	18		36
29		4	1		34	12		46

**Таблица 11.2. Классификация операций с финансовыми активами и пассивами**

F.1.	Монетарное золото и СДР
F.2.	Валюта и депозиты
F.21.	Валюта
F.22.	Ликвидные депозиты
F.29.	Прочие депозиты
F.3.	Ценные бумаги, кроме акций
F.31.	Краткосрочные
F.32.	Долгосрочные
F.4.	Кредиты и займы
F.41.	Краткосрочные
F.42.	Долгосрочные
F.5.	Акции и другие формы участия в капитале
F.6.	Страховые технические резервы
F.61.	Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах
F.611.	Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни
F.612.	Чистая стоимость средств домашних хозяйств в пенсионных фондах
F.7.	Производные финансовые инструменты
F.8.	Прочая дебиторская/кредиторская задолженность
F.81.	Коммерческие кредиты и авансы
F.89.	Прочее
<i>Справочная статья:</i>	
Прямые иностранные инвестиции	
	Акции и доли в уставном капитале
	Кредиты и займы
	Прочее

**Таблица А.И.4. Счет V.ИИ.2. Финансовый счет  
(входящий в счет V.ИИ. Счета внешних операций по накоплению)**

<i>Категории СНС</i>	<i>Соответствие со</i>	<i>стандартными компонентами (позициями) платежного баланса, дополнительными данными и агрегированными показателями</i>
Изменения в активах		Операции
F.1. Монетарное золото и СДР		Сумма позиций 2.В.5.1 монетарное золото и 2.В.5.2 специальные права заимствования (с противоположным знаком)
F.2. Валюта и депозиты		Позиция 2.В.4.2.3 валюта и депозиты
F.3. Ценные бумаги, кроме акций		Сумма позиций 2.В.1.1.3.2.1 долговые ценные бумаги, выпущенные прямым иностранным инвестором плюс позиция 2.В.1.2.3.2.1 долговые ценные бумаги, выпущенные зарубежными филиалами плюс позиция 2.В.2.2.2 долговые ценные бумаги (часть портфельных инвестиций)
F.4. Кредиты и займы		Позиция 2.В.4.2.2 кредиты и займы
F.5. Акции и другие формы участия в капитале		Сумма позиций 2.В.1.1.1.2 акционерный капитал: обязательства перед зарубежными филиалами (часть прямых инвестиций за границу), 2.В.1.2.1.2 акционерный капитал: обязательства перед прямыми иностранными инвесторами (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), 2.В.1.2.2 реинвестированные доходы (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику) и 2.В.2.2.1 капитальные ценные бумаги (часть портфельных инвестиций)
F.6. Страховые технические резервы		Сумма позиций 2.В.4.2.4.4.1.1 чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах и 2.В.4.2.4.4.1.2 предварительные взносы премий и резервы для покрытия неурегулированных претензий
F.7. Производные финансовые инструменты		Сумма позиций 2.В.1.1.4.2 обязательства перед зарубежными филиалами, 2.В.1.2.4.2 обязательства перед прямыми иностранными инвесторами и 2.В.3.2 обязательства (производные финансовые инструменты)
F.8. Прочая дебиторская задолженность		Сумма позиций 2.В.1.1.3.2.2 прочие обязательства прямых иностранных инвесторов (часть прямых инвестиций за границу), 2.В.1.2.3.2.2 прочие обязательства перед прямыми иностранными инвесторами (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), 2.В.4.2.1 коммерческие кредиты (часть прочих инвестиций) и 2.В.4.2.4 прочие обязательства минус позиции 2.В.4.2.4.4.1.1 чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах и 2.В.4.2.4.4.1.2 предварительные взносы премий и резервы для покрытия неурегулированных претензий (все часть прочих инвестиций)

**Таблица А.И.4. Счет V.III.2. Финансовый счет  
(входящий в счет V.III. Счета внешних операций по накоплению) (продолжение)**

Категории СНС	Соответствие со	стандартными компонентами (позициями) платежного баланса, дополнительными данными и агрегированными показателями
Изменения в пассивах и чистой стоимости капитала		Операции
F.2. Валюта и депозиты		Сумма позиций 2.В.4.1.3 валюта и депозиты (часть прочих инвестиций) и 2.В.5.3.1 депозиты (часть резервной позиции в Фонде), 2.В.5.4.1 валюта и депозиты (часть иностранной валюты) и 2.В.5.5.1 валюта и депозиты (часть прочих резервных требований)
F.3. Ценные бумаги, кроме акций		Сумма позиций 2.В.1.1.3.1.1 долговые ценные бумаги, выпущенные зарубежными филиалами (часть прямых инвестиций за границу), 2.В.1.2.3.1.1 долговые ценные бумаги, выпущенные прямыми иностранными инвесторами (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), 2.В.2.1.2 долговые ценные бумаги (часть портфельных инвестиций), 2.В.5.4.2.2 облигации и векселя (часть иностранной валюты), 2.В.5.4.2.3 инструменты денежного рынка (часть иностранной валюты), 2.В.5.5.2.2 долговые ценные бумаги (часть прочих резервных требований)
F.4. Кредиты и займы		Сумма позиций 2.В.4.1.2 кредиты и займы (часть прочих инвестиций) и 2.В.5.3.2 кредиты и займы (часть резервной позиции в Фонде)
F.5. Акции и другие формы участия в капитале		Сумма позиций 2.В.1.1.1.1 акционерный капитал: требования к зарубежным филиалам (часть прямых инвестиций за границу), 2.В.1.1.2 реинвестированные доходы (часть прямых инвестиций за границу), 2.В.1.2.1.1 акционерный капитал: требования к прямым иностранным инвесторам (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), 2.В.2.1.1 капитальные ценные бумаги (часть портфельных инвестиций) и 2.В.5.4.2.1 и 2.В.5.5.2.1 акционерный капитал (часть резервных активов, иностранной валюты и прочих требований)
F.6. Страховые технические резервы		Сумма позиций 2.В.4.1.4.4.1.1 чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах и 2.В.4.1.4.1.1.1, 2.В.4.1.4.2.1.1, 2.В.4.1.4.3.1.1 и 2.В.4.1.4.4.1.2 предварительные взносы премий и резервы для покрытия неурегулированных претензий (все часть прочих инвестиций)
F.7. Производные финансовые инструменты		Сумма позиций 2.В.1.1.4.1 требования к зарубежным филиалам, 2.В.1.2.4.1 требования к прямым иностранным инвесторам, 2.В.3.1 активы (производные финансовые инструменты) и 2.В.5.4.3 производные финансовые инструменты (часть иностранной валюты)
F.8. Прочая дебиторская задолженность		Сумма позиций 2.В.1.1.3.1.2 прочие требования к зарубежным филиалам (часть прямых инвестиций за границу), 2.В.1.2.3.1.2 прочие требования к прямым иностранным инвесторам (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), 2.В.4.1.1 коммерческие кредиты (часть прочих инвестиций) и 2.В.4.1.4 прочие активы минус позиции 2.В.4.1.4.4.1.1 чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах и 2.В.4.1.4.1.1.1, 2.В.4.1.4.2.1.1, 2.В.4.1.4.3.1.1 и 2.В.4.1.4.4.1.2 предварительные взносы премий и резервы для покрытия неурегулированных претензий (все часть прочих инвестиций)
B.9. Чистое кредитование (+)/ чистое заимствование (-)		

*Примечание:* В первоначальной версии Таблицы соотношения между счетами СНС для остального мира и платежным балансом и международной инвестиционной позицией были указаны неверно и в настоящий момент исправлены.



## Таблица А.И.6. Счет V.IV. Внешние активы и пассивы

## Счет V.IV.1. Начальный баланс

Категории СНС	Соответствие со	стандартными компонентами международной инвестиционной позиции и дополнительными данными
AF Финансовые активы		Сумма позиций В.1.1.2 обязательства (акционерный капитал и реинвестированные доходы) перед прямыми иностранными инвесторами (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), В.1.2.2 обязательства (прочий капитал) перед прямыми иностранными инвесторами (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), В.1.3.2 обязательства (производные финансовые инструменты) перед прямыми иностранными инвесторами (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), А.1.1.2 обязательства (акционерный капитал и реинвестированные доходы) перед зарубежными филиалами (часть прямых инвестиций за границу), А.1.2.2 обязательства (прочий капитал) перед зарубежными филиалами (часть прямых инвестиций за границу), А.1.3.2 обязательства (производные финансовые инструменты) перед зарубежными филиалами (часть прямых инвестиций за границу), В.2 портфельные инвестиции, В.3 производные финансовые инструменты и В.4 прочие инвестиции
AF Пассивы		Сумма позиций А.1.1.1 требования (акционерный капитал и реинвестированные доходы) к зарубежным филиалам (часть прямых инвестиций за границу), А.1.2.1 требования (прочий капитал) к зарубежным филиалам (часть прямых инвестиций за границу), А.1.3.1 требования (производные финансовые инструменты) к зарубежным филиалам (часть прямых инвестиций за границу), В.1.1.1 требования (акционерный капитал и реинвестированные доходы) к прямым иностранным инвесторам (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), В.1.2.1 требования (прочий капитал) к прямым иностранным инвесторам (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), В.1.3.1 требования (производные финансовые инструменты) к прямым иностранным инвесторам (часть прямых инвестиций во внутреннюю экономику), А.2 портфельные инвестиции, А.3 производные финансовые инструменты, А.4 прочие инвестиции и А.5 резервные активы минус 5.1 монетарное золото и 5.2 специальные права заимствования
В.90 Чистая стоимость капитала		

*Примечание:* В первоначальной версии Таблицы соотношения между счетами СНС для остального мира и платежным балансом и международной инвестиционной позицией были указаны неверно и в настоящий момент исправлены.

Счет V.IV.2. Изменения в балансе

<i>Категории СНС</i>	<i>Соответствие со</i>	<i>стандартными компонентами международной инвестиционной позиции и дополнительными данными</i>
AF Суммарные изменения в финансовых активах		Сумма операций, изменения цен, изменения валютных курсов и другие корректировки в отношении соответствующих компонентов международной инвестиционной позиции, входящих в счет V.IV.1 СНС
AF Суммарные изменения в пассивах		Сумма операций, изменения цен, изменения валютных курсов и другие корректировки в отношении соответствующих компонентов международной инвестиционной позиции, входящих в счет V.IV.1 СНС
V.10. <i>Изменения в чистой стоимости капитала, всего</i>		Суммарные изменения в активах минус суммарные изменения в пассивах

Счет V.IV.3. Заключительный баланс

<i>Категории СНС</i>	<i>Соответствие со</i>	<i>стандартными компонентами международной инвестиционной позиции и дополнительными данными</i>
AF Финансовые активы		Суммарная величина соответствующих компонентов, входящих в международную инвестиционную позицию и учитываемых по счету V.IV.1 СНС, на конец периода
AF Пассивы		Суммарная величина соответствующих компонентов, входящих в международную инвестиционную позицию и учитываемых по счету V.IV.1 СНС, на конец периода

Таблица А.II.7. Платежный баланс: стандартные компоненты и дополнительные позиции

	<i>Кредит</i>	<i>Дебет</i>
1. Счет текущих операций		
А. Товары и услуги		
а. Товары		
1. Экспорт/импорт товаров		
2. Товары для дальнейшей обработки		
3. Ремонт товаров		
4. Товары, приобретаемые в портах транспортными организациями		
5. Немонетарное золото		
5.1. Золото как средство накопления		
5.2. Прочее		
b. Услуги		
1. Транспортные услуги		
1.1. Морской транспорт		
1.1.1. Пассажирский		
1.1.2. Грузовой		
1.1.3. Прочий		
1.2. Воздушный транспорт		
1.2.1. Пассажирский		
1.2.2. Грузовой		
1.2.3. Прочий		
1.3. Прочие виды транспорта		
1.3.1. Пассажирский		
1.3.2. Грузовой		
1.3.3. Прочий		
2. Поездки		
2.1. Деловые		
2.2. Личные <sup>1</sup>		
3. Услуги связи		
4. Строительные услуги		
5. Страховые услуги <sup>2</sup>		
6. Финансовые услуги		
7. Компьютерные и информационные услуги		
8. Роялти и лицензионные платежи		
9. Прочие деловые услуги		
9.1. Перепродажа товаров за границей и другие внешнеторговые услуги		
9.2. Операционный лизинг		
9.3. Разные деловые, профессиональные и технические услуги <sup>1</sup>		
10. Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха		
10.1. Создание аудиовизуальных программ и связанные с ними услуги		
10.2. Прочие услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха		
11. Государственные услуги, не отнесенные к другим категориям		
В. Доходы		
1. Оплата труда		
2. Доходы от инвестиций		
2.1. Прямые инвестиции		
2.1.1. Доходы от участия в капитале		

Таблица А.И.7. (продолжение)

	Кредит	Дебет
2.1.1.1. Дивиденды и распределенная прибыль зарубежных отделений <sup>3</sup>		
2.1.1.2. Реинвестированные доходы и нераспределенная прибыль зарубежных отделений <sup>3</sup>		
2.1.2. Доходы по долговым обязательствам (проценты)		
2.2. Портфельные инвестиции		
2.2.1. Доходы от участия в капитале (дивиденды)		
2.2.2. Доходы по долговым обязательствам (проценты)		
2.2.2.1. Облигации и другие долговые ценные бумаги		
2.2.2.1.1. Плата за услуги по финансовому посредничеству, измеряемая косвенным образом*		
2.2.2.1.2. Другие проценты		
2.2.2.2. Инструменты денежного рынка		
2.3. Прочие инвестиции		
2.3.1. Плата за услуги по финансовому посредничеству, измеряемая косвенным образом*		
2.3.2. Другие проценты		
2.3.3. Условно начисленные доходы домашних хозяйств, обеспечиваемые их чистыми средствами в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах*		
<hr/>		
C. Текущие трансферты		
1. Сектор государственного управления		
1.1. Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. д.*	xxx	
1.2. Прочие налоги на производство*	xxx	
1.3. Прочие субсидии на производство*		xxx
1.4. Отчисления на социальные программы*	xxx	
1.5. Социальные пособия*		xxx
1.6. Прочие текущие трансферты сектора государственного управления*		
2. Другие секторы		
2.1. Денежные переводы работающих		
2.2. Прочие трансферты		
2.2.1. Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. д.*		xxx
2.2.2. Прочие налоги на производство*		xxx
2.2.3. Прочие субсидии на производство*	xxx	
2.2.4. Отчисления на социальные программы*		xxx
2.2.5. Социальные пособия*	xxx	
2.2.6. Прочие текущие трансферты других секторов*		
<hr/>		
2. Счет операций с капиталом и финансовых операций		
<hr/>		
A. Счет операций с капиталом		
1. Капитальные трансферты		
1.1. Сектор государственного управления		
1.1.1. Прощение долга		
1.1.2. Прочее		
1.2. Прочее		
1.2.1. Трансферты, связанные с миграцией		
1.2.2. Прощение долга		
1.2.3. Прочее		
2. Приобретение/реализация непроизводственных нефинансовых активов		

Таблица А.И.7. (продолжение)

	<i>Кредит</i>	<i>Дебет</i>
В. Финансовый счет		
1. Прямые инвестиции		
1.1. За границу		
1.1.1. Акционерный капитал		
1.1.1.1. Требования к зарубежным филиалам		
1.1.1.2. Обязательства перед зарубежными филиалами		
1.1.2. Реинвестированные доходы		
1.1.3. Прочий капитал		
1.1.3.1. Требования к зарубежным филиалам		
1.1.3.1.1. Долговые ценные бумаги, выпущенные зарубежными филиалами*		
1.1.3.1.2. Другие требования к зарубежным филиалам*		
1.1.3.2. Обязательства перед зарубежными филиалами		
1.1.3.2.1. Долговые ценные бумаги, выпущенные прямыми иностранными инвесторами*		
1.1.3.2.2. Другие обязательства прямых иностранных инвесторов*		
1.1.4. Производные финансовые инструменты		
1.1.4.1. Требования к зарубежным филиалам		
1.1.4.2. Обязательства перед зарубежными филиалами		
1.2. Во внутреннюю экономику		
1.2.1. Акционерный капитал		
1.2.1.1. Требования к зарубежным филиалам		
1.2.1.2. Обязательства перед зарубежными филиалами		
1.2.2. Реинвестированные доходы		
1.2.3. Прочий капитал		
1.2.3.1. Требования к прямым иностранным инвесторам		
1.2.3.1.1. Долговые ценные бумаги, выпущенные прямыми иностранными инвесторами*		
1.2.3.1.2. Другие требования к прямым иностранным инвесторам*		
1.2.3.2. Обязательства перед прямыми иностранными инвесторами		
1.2.3.2.1. Долговые ценные бумаги, выпущенные зарубежными филиалами*		
1.2.3.2.2. Другие обязательства перед прямыми иностранными инвесторами*		
1.2.4. Производные финансовые инструменты		
1.2.4.1. Требования к прямым иностранным инвесторам		
1.2.4.2. Обязательства перед прямыми иностранными инвесторами		
2. Портфельные инвестиции		
2.1. Активы		
2.1.1. Акции и другие формы участия в капитале		
2.1.1.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
2.1.1.2. Сектор государственного управления		
2.1.1.3. Банки		
2.1.1.4. Другие секторы		
2.1.2. Долговые ценные бумаги		
2.1.2.1. Облигации и другие долговые ценные бумаги		
2.1.2.1.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
2.1.2.1.2. Сектор государственного управления		

Таблица А.И.7. (продолжение)

	<i>Кредит</i>	<i>Дебет</i>
2.1.2.1.3.	Банки	
2.1.2.1.4.	Другие секторы	
2.1.2.2.	Инструменты денежного рынка	
2.1.2.2.1.	Органы денежно-кредитного регулирования	
2.1.2.2.2.	Сектор государственного управления	
2.1.2.2.3.	Банки	
2.1.2.2.4.	Другие секторы	
2.2.	Обязательства	
2.2.1.	Ценные бумаги, обеспечивающие участие в капитале	
2.2.1.1.	Банки	
2.2.1.2.	Другие секторы	
2.2.2.	Долговые ценные бумаги	
2.2.2.1.	Облигации и другие долговые ценные бумаги	
2.2.2.1.1.	Органы денежно-кредитного регулирования	
2.2.2.1.2.	Сектор государственного управления	
2.2.2.1.3.	Банки	
2.2.2.1.4.	Другие секторы	
2.2.2.2.	Инструменты денежного рынка	
2.2.2.2.1.	Органы денежно-кредитного регулирования	
2.2.2.2.2.	Сектор государственного управления	
2.2.2.2.3.	Банки	
2.2.2.2.4.	Другие секторы	
3.	Производные финансовые инструменты	
3.1.	Активы	
3.1.1.	Органы денежно-кредитного регулирования	
3.1.2.	Сектор государственного управления	
3.1.3.	Банки	
3.1.4.	Другие секторы	
3.2.	Обязательства	
3.2.1.	Органы денежно-кредитного регулирования	
3.2.2.	Сектор государственного управления	
3.2.3.	Банки	
3.2.4.	Другие секторы	
4.	Другие инвестиции	
4.1.	Активы	
4.1.1.	Торговые кредиты	
4.1.1.1.	Сектор государственного управления	
4.1.1.1.1.	Долгосрочные	
4.1.1.1.2.	Краткосрочные	
4.1.1.2.	Другие секторы	
4.1.1.2.1.	Долгосрочные	
4.1.1.2.2.	Краткосрочные	
4.1.2.	Ссуды	
4.1.2.1.	Органы денежно-кредитного регулирования	
4.1.2.1.1.	Долгосрочные	
4.1.2.1.2.	Краткосрочные	
4.1.2.2.	Сектор государственного управления	
4.1.2.2.1.	Долгосрочные	
4.1.2.2.2.	Краткосрочные	

Таблица А.И.7. (продолжение)

	<i>Кредит</i>	<i>Дебет</i>
4.1.2.3. Банки		
4.1.2.3.1. Долгосрчные		
4.1.2.3.2. Краткосрчные		
4.1.2.4. Другие секторы		
4.1.2.4.1. Долгосрчные		
4.1.2.4.2. Краткосрчные		
4.1.3. Наличные деньги и депозиты		
4.1.3.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
4.1.3.2. Сектор государственного управления		
4.1.3.3. Банки		
4.1.3.4. Другие секторы		
4.1.4. Прочие активы		
4.1.4.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
4.1.4.1.1. Долгосрчные		
4.1.4.1.1.1. Предварительные взносы страховых премий и резервы для покрытия неурегулированных страховых претензий*		
4.1.4.1.1.2. Прочие активы*		
4.1.4.1.2. Краткосрчные		
4.1.4.2. Сектор государственного управления		
4.1.4.2.1. Долгосрчные		
4.1.4.2.1.1. Предварительные взносы страховых премий и резервы для покрытия неурегулированных страховых претензий*		
4.1.4.2.1.2. Прочие активы*		
4.1.4.2.2. Краткосрчные		
4.1.4.3. Банки		
4.1.4.3.1. Долгосрчные		
4.1.4.3.1.1. Предварительные взносы страховых премий и резервы для покрытия неурегулированных страховых претензий*		
4.1.4.3.1.2. Прочие активы*		
4.1.4.3.2. Краткосрчные		
4.1.4.4. Другие секторы		
4.1.4.4.1. Долгосрчные		
4.1.4.4.1.1. Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах*		
4.1.4.4.1.2. Предварительные взносы страховых премий и резервы для покрытия неурегулированных страховых претензий*		
4.1.4.4.1.3. Прочие активы*		
4.1.4.4.2. Краткосрчные		
4.2. Обязательства		
4.2.1. Торговые кредиты		
4.2.1.1. Сектор государственного управления		
4.2.1.1.1. Долгосрчные		
4.2.1.1.2. Краткосрчные		

Таблица А.И.7. (продолжение)

	<i>Кредит</i>	<i>Дебет</i>
4.2.1.2. Другие секторы		
4.2.1.2.1. Долгосрочные		
4.2.1.2.2. Краткосрочные		
4.2.2. Ссуды		
4.2.2.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
4.2.2.1.1. Использование кредитов МВФ и ссуды, полученные от МВФ		
4.2.2.1.2. Другие долгосрочные		
4.2.2.1.3. Краткосрочные		
4.2.2.2. Сектор государственного управления		
4.2.2.2.1. Долгосрочные		
4.2.2.2.2. Краткосрочные		
4.2.2.3. Банки		
4.2.2.3.1. Долгосрочные		
4.2.2.3.2. Краткосрочные		
4.2.2.4. Другие секторы		
4.2.2.4.1. Долгосрочные		
4.2.2.4.2. Краткосрочные		
4.2.3. Наличные деньги и депозиты		
4.2.3.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
4.2.3.2. Банки		
4.2.4. Прочие обязательства		
4.2.4.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
4.2.4.1.1. Долгосрочные		
4.2.4.1.2. Краткосрочные		
4.2.4.2. Сектор государственного управления		
4.2.4.2.1. Долгосрочные		
4.2.4.2.2. Краткосрочные		
4.2.4.3. Банки		
4.2.4.3.1. Долгосрочные		
4.2.4.3.2. Краткосрочные		
4.2.4.4. Другие секторы		
4.2.4.4.1. Долгосрочные		
4.2.4.4.1.1. Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах*		
4.2.4.4.1.2. Предварительные взносы страховых премий и резервы для покрытия неурегулированных страховых претензий*		
4.2.4.4.1.3. Прочие обязательства*		
4.2.4.4.2. Краткосрочные		
5. Резервные активы		
5.1. Монетарное золото		
5.2. Специальные права заимствования		
5.3. Резервная позиция в МВФ		



Таблица А.И.7. (продолжение)

	<i>Кредит</i>	<i>Дебет</i>
5.3.1. Депозиты*		
5.3.2. Ссуды*		
5.4. Иностранная валюта		
5.4.1. Наличные деньги и депозиты		
5.4.1.1. Органы денежно-кредитного регулирования		
5.4.1.2. Банки		
5.4.2. Ценные бумаги		
5.4.2.1. Акции		
5.4.2.2. Облигации и другие долговые ценные бумаги		
5.4.2.3. Инструменты денежного рынка		
5.4.3. Производные финансовые инструменты		
5.5. Другие требования		
5.5.1. Наличные деньги и депозиты*		
5.5.2. Ценные бумаги*		
5.5.2.1. Акции*		
5.5.2.2. Долговые ценные бумаги*		

\* Дополнительная разбивка служит для согласования с классификацией, используемой в счете остального мира СНГ.

<sup>1</sup> Компоненты см. в таблице А.И.8.

<sup>2</sup> Справочные статьи: 5.1 «Валовые страховые премии», 5.2 «Валовые страховые претензии».

<sup>3</sup> Если нераспределенную прибыль определить невозможно, предполагается, что вся прибыль отделений распределена.

**Таблица А.И.9. Международная инвестиционная позиция: стандартные компоненты и дополнительные данные**

	Изменения в величине, отражающие:				Состояние на конец года
	Состояние на начало года	Операции	Изменения цен а* b*	Изменения валютных курсов а* b*	
<b>А. Активы</b>					
1. Прямые инвестиции за границу <sup>1</sup>					
1.1. Акционерный капитал и реинвестированные доходы					
1.1.1. Требования к зарубежным филиалам					
1.1.2. Обязательства перед зарубежными филиалами					
1.2. Прочий капитал					
1.2.1. Требования к зарубежным филиалам					
1.2.2. Обязательства перед зарубежными филиалами					
1.3. Производные финансовые инструменты					
1.3.1. Требования к зарубежным филиалам					
1.3.2. Обязательства перед зарубежными филиалами					
2. Портфельные инвестиции					
2.1. Ценные бумаги, обеспечивающие участие в капитале					
2.1.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
2.1.2. Сектор государственного управления					
2.1.3. Банки					
2.1.4. Другие секторы					
2.2. Долговые ценные бумаги					
2.2.1. Облигации и другие долговые ценные бумаги					
2.2.1.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
2.2.1.2. Сектор государственного управления					
2.2.1.3. Банки					
2.2.1.4. Другие секторы					
2.2.2. Инструменты денежного рынка					
2.2.2.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
2.2.2.2. Сектор государственного управления					
2.2.2.3. Банки					
2.2.2.4. Другие секторы					
3. Производные финансовые инструменты					
3.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
3.2. Сектор государственного управления					
3.3. Банки					
3.4. Другие секторы					
4. Другие инвестиции					
4.1. Торговые кредиты					
4.1.1. Сектор государственного управления					
4.1.1.1. Долгосрочные					
4.1.1.2. Краткосрочные					
4.1.2. Другие секторы					
4.1.2.1. Долгосрочные					
4.1.2.2. Краткосрочные					
4.2. Ссуды					
4.2.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
4.2.1.1. Долгосрочные					
4.2.1.2. Краткосрочные					

Таблица А.И.9. (продолжение)

	Состояние на начало года	Изменения в величине, отражающие:			Состояние на конец года
		Операции	Изменения цен а* b*	Изменения валютных курсов а* b*	
4.2.2.	Сектор государственного управления				
4.2.2.1.	Долгосрочные				
4.2.2.2.	Краткосрочные				
4.2.3.	Банки				
4.2.3.1.	Долгосрочные				
4.2.3.2.	Краткосрочные				
4.2.4.	Другие секторы				
4.2.4.1.	Долгосрочные				
4.2.4.2.	Краткосрочные				
4.3.	Наличные деньги и депозиты				
4.3.1.	Органы денежно-кредитного регулирования				
4.3.2.	Сектор государственного управления				
4.3.3.	Банки				
4.3.4.	Другие секторы				
4.4.	Прочие активы				
4.4.1.	Органы денежно-кредитного регулирования				
4.4.1.1.	Долгосрочные				
4.4.1.2.	Краткосрочные				
4.4.2.	Сектор государственного управления				
4.4.2.1.	Долгосрочные				
4.4.2.2.	Краткосрочные				
4.4.3.	Банки				
4.4.3.1.	Долгосрочные				
4.4.3.2.	Краткосрочные				
4.4.4.	Другие секторы				
4.4.4.1.	Долгосрочные				
4.4.4.2.	Краткосрочные				
5.	Резервные активы				
5.1.	Монетарное золото				
5.2.	Специальные права заимствования				
5.3.	Резервная позиция в МВФ				
5.4.	Иностранная валюта				
5.4.1.	Наличные деньги и депозиты				
5.4.1.1.	Органы денежно-кредитного регулирования				
5.4.1.2.	Банки				
5.4.2.	Ценные бумаги				
5.4.2.1.	Акции				
5.4.2.2.	Облигации и другие долговые ценные бумаги				
5.4.2.3.	Инструменты денежного рынка				
5.4.3.	Производные финансовые инструменты				
5.5.	Другие требования				
<hr/>					
В. Обязательства					
1. Прямые инвестиции во внутреннюю экономику <sup>1</sup>					
1.1. Акционерный капитал и реинвестированные доходы					
1.1.1. Требования к прямым иностранным инвесторам					

Таблица А.И.9. (продолжение)

	Состояние на начало года	Изменения в величине, отражающие:			Состояние на конец года
		Операции	Изменения цен $a^* b^*$	Изменения валютных курсов $a^* b^*$	
1.1.2. Обязательства перед прямыми иностранными инвесторами					
1.2. Прочий капитал					
1.2.1. Требования к прямым иностранным инвесторам					
1.2.2. Обязательства перед прямыми иностранными инвесторами					
1.3. Производные финансовые инструменты					
1.3.1. Требования к прямым иностранным инвесторам					
1.3.2. Обязательства перед прямыми иностранными инвесторами					
2. Портфельные инвестиции					
2.1. Ценные бумаги, обеспечивающие участия в капитале					
2.1.1. Банки					
2.1.2. Другие секторы					
2.2. Долговые ценные бумаги					
2.2.1. Облигации и другие долговые ценные бумаги					
2.2.1.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
2.2.1.2. Сектор государственного управления					
2.2.1.3. Банки					
2.2.1.4. Другие секторы					
2.2.2. Инструменты денежного рынка					
2.2.2.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
2.2.2.2. Сектор государственного управления					
2.2.2.3. Банки					
2.2.2.4. Другие секторы					
3. Производные финансовые инструменты					
3.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
3.2. Сектор государственного управления					
3.3. Банки					
3.4. Другие секторы					
4. Другие инвестиции					
4.1. Торговые кредиты					
4.1.1. Сектор государственного управления					
4.1.1.1. Долгосрочные					
4.1.1.2. Краткосрочные					
4.1.2. Другие секторы					
4.1.2.1. Долгосрочные					
4.1.2.2. Краткосрочные					
4.2. Ссуды					
4.2.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
4.2.1.1. Использование кредитов МВФ и ссуды, полученные от МВФ					
4.2.1.2. Другие долгосрочные					
4.2.1.3. Краткосрочные					
4.2.2. Сектор государственного управления					
4.2.2.1. Долгосрочные					
4.2.2.2. Краткосрочные					
4.2.3. Банки					
4.2.3.1. Долгосрочные					
4.2.3.2. Краткосрочные					

Таблица А.И.9. (продолжение)

	Состояние на начало года	Изменения в величине, отражающие:			Состояние на конец года
		Операции	Изменения цен $a^* b^*$	Изменения валютных курсов $a^* b^*$	
4.2.4. Другие секторы					
4.2.4.1. Долгосрочные					
4.2.4.2. Краткосрочные					
4.3. Наличные деньги и депозиты					
4.3.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
4.3.2. Банки					
4.4. Прочие активы					
4.4.1. Органы денежно-кредитного регулирования					
4.4.1.1. Долгосрочные					
4.4.1.2. Краткосрочные					
4.4.2. Сектор государственного управления					
4.4.2.1. Долгосрочные					
4.4.2.2. Краткосрочные					
4.4.3. Банки					
4.4.3.1. Долгосрочные					
4.4.3.2. Краткосрочные					
4.4.4. Другие секторы					
4.4.4.1. Долгосрочные					
4.4.4.2. Краткосрочные					

\* Дополнительная разбивка служит для согласования с классификацией, используемой в счете остального мира СНС ( $a$  = нейтральная холдинговая прибыль/убыток,  $b$  = реальная холдинговая прибыль/убыток).

<sup>1</sup> Поскольку прямые инвестиции классифицируются в первую очередь по направлению их вложения (в «Активах» — прямые инвестиции за границу, а в «Обязательствах» — прямые инвестиции во внутреннюю экономику), каждая из указанных категорий подразделяется на требования и обязательства, хотя такие дополнительные статьи точно не соответствуют общим разделам «Активы» и «Обязательства».



**Часть вторая**

**ОБНОВЛЕННЫЕ КЛАССИФИКАЦИИ,  
ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В СНС 1993 ГОДА**





## **А. Функциональные классификации**

### **1. Обновленные пункты главы IX**

/...

#### **IX. Счет использования доходов**

/...

#### **Ф. Расходы на потребление органов государственного управления и НКОДХ (Р.3)**

/...

#### **2. Расходы на товары и услуги индивидуального и коллективного характера (Р.31/Р.32)**

/...

*Классификация индивидуальных и коллективных расходов органов государственного управления*

- 9.87. Классификация функций органов государственного управления — это классификация операций применительно к сектору органов государственного управления и его подсекторам. Эта классификация, краткое описание которой приводится в главе XVIII, позволяет разграничить государственные расходы органов государственного управления на индивидуальные услуги и коллективные услуги. Все государственные расходы данного сектора на конечное потребление по каждой из указанных ниже категорий следует условно считать расходами на индивидуальные услуги (исключая расходы на общее управление, регламентирование, научные исследования и т. п.):

- 07. Здравоохранение;
- 08.1. Услуги в сфере отдыха и спорта;
- 08.2. Услуги в сфере культуры;
- 09. Образование;
- 10. Социальная защита.

### **2. Обновленные пункты главы XVIII**

#### **XVIII. Функциональные классификации<sup>1</sup>**

##### **А. Введение**

- 18.1. «Функциональные» классификации, предлагаемые в Системе, предназначены для выделения операций, осуществляемых производителями и тремя институциональными секторами — сектором домашних хозяйств, сектором органов государственного управления и сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Эти классификации называются «функ-

<sup>1</sup>Ссылка на соответствующее издание Организации Объединенных Наций, включающее четыре классификации расходов по целям, приводится в пункте 18.5, ниже.

циональными», так как они выявляют «функции», то есть «цели» или «задачи», для выполнения которых названные группы хозяйствующих субъектов осуществляют определенные операции. Это следующие классификации:

Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ);

Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ);

Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО);

Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ).

- 18.2. Функциональные классификации служат трем целям. Первая имеет весьма специфический характер: как отмечалось в главе IX, КФОГУ используется для проведения различия между коллективными услугами и индивидуальными потребительскими товарами и услугами, которые предоставляются государством. Индивидуальные товары и услуги рассматриваются как социальные трансферты в натуральной форме и вычитаются из общих расходов органов государственного управления на потребление для выведения фактического коллективного потребления органов государственного управления. Они также прибавляются к расходам домашних хозяйств на индивидуальное потребление для выведения фактического индивидуального потребления домашних хозяйств.
- 18.3. Вторая цель — обеспечение статистическими данными, которые, как показывает опыт, представляют большой интерес при решении разнообразных аналитических задач. Например, КИПЦ отражает расходы домашних хозяйств на продукты питания, медицинское обслуживание и образование, то есть на товары и услуги, являющиеся важными показателями национального благосостояния; КФОГУ отражает государственные расходы на «товары и услуги, идущие на благо общества» (например, расходы на здравоохранение и образование), а также на «товары и услуги, менее желательные для общества» (например, расходы на оборону и содержание тюрем); КРПЦ может служить источником информации об «экстернализации» деловых услуг, то есть о возрастающей тенденции производителей покупать на стороне услуги в области общественного питания, уборки помещений, транспорта, аудита и другие услуги, которые прежде выполнялись как вспомогательная деятельность в рамках предприятия.
- 18.4. Третья цель данных функциональных классификаций заключается в том, чтобы предоставить пользователям возможность видоизменения агрегатов Системы, в соответствии с требованиями конкретных видов анализа; некоторые из них рассматриваются в главе XXI. Например:
- a) Можно утверждать, что для некоторых аналитических целей определение валового накопления, приводимое в СНС, является слишком узким. Так, при анализе производительности труда исследователи нередко нуждаются в показателе «человеческого капитала», который обычно определяется на основе информации о расходах на образование за прошлые периоды. Поэтому во всех четырех функциональных классификациях выделяются расходы на образование, понесенные домашними хозяйствами, органами государственного управления, некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, и производителями.
  - b) При изучении процесса экономического роста исследователи иногда предпочитают рассматривать некоторые или все расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) как на-

копление капитала, а не как расходы на потребление. Для облегчения данных исследований КФОГУ, КЦНО и КРПЦ выделяют НИОКР в отдельную категорию.

- c) При анализе расходов и сбережений домашних хозяйств некоторые исследователи считают более целесообразным относить расходы на потребительские товары длительного пользования не к текущим, а к капитальным затратам. Поэтому в КИПЦ предусматривается возможность выделения расходов на товары длительного пользования в самостоятельную статью. (Предусматривается также возможность выделения расходов на товары с ограниченным сроком пользования, товары кратковременного пользования и услуги).
  - d) При анализе воздействия экономического роста на окружающую среду исследователям нередко необходима информация о расходах на ликвидацию или предотвращение ущерба окружающей среде. В КФОГУ, КЦНО и КРПЦ расходы на природоохранные мероприятия выделены в отдельные статьи.
- 18.5. Все четыре классификации используют три уровня разбивки, обозначенные следующим образом:

01. Подраздел (или двузначный уровень)

01.1. Группа (или трехзначный уровень)

01.1.1. Класс (или четырехзначный уровень)

Таблицы Н, I, J и К в приложении V представляют разбивку классификаций по подразделам, группам и классам. Классификации определяются на уровне классов или на четырехзначном уровне. Данные определения можно найти в *Классификации расходов по целям*, издание Организации Объединенных Наций, Статистические документы, Серия М, № 84 (ST/ESA/STAT/SER.M/84).

## **В. Применение классификаций**

- 18.6. В принципе классификационной единицей для всех четырех классификаций является операция или группа операций, а объектами классификации являются фактические или условно исчисленные расходы, производимые в связи с определенными функциями или для достижения определенных целей. На практике же такая детализация не всегда возможна.
- 18.7. КИПЦ отражает как расходы на индивидуальное потребление домашних хозяйств, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, и органов государственного управления, так и фактическое индивидуальное потребление домашних хозяйств. Как видно из таблицы Н приложения V, КИПЦ построена вертикально — сначала расходы домашних хозяйств, затем расходы некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, и в последнюю очередь расходы органов государственного управления. Это делается для большего удобства в сборе данных. Представление статистических данных в соответствии с классификацией в форме матрицы, как показано в таблице 18.1, может повысить информативность данных. В последней колонке указывается фактическое индивидуальное потребление домашних хозяйств по целям, а в колонках 2–4 отражается вклад в этот сводный показатель трех участвующих институциональных секторов: домашних хозяйств, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, и органов государственного управления.

**Таблица 18.1. Представление статистики КИПЦ в матричном формате**

Цель	КИПЦ: домашние хозяйства	КИПЦ: НКОДХ	КИПЦ: органы государственного управления	Фактическое индивидуальное потребление
Продукты питания и безалкогольные напитки	01			01
Алкогoльные напитки, табачные изделия и т. п.	02			02
Одежда и обувь	03			03
Жилищные услуги, вода и топливо	04	13.1	14.1	04 + 13.1 + 14.1
Предметы домашнего обихода, бытовая техника и т. п.	05			05
Здравоохранение	06	13.2	14.2	06 + 13.2 + 14.2
Транспорт	07			07
Связь	08			08
Отдых и культура	09	13.3	14.3	09 + 13.3 + 14.3
Образование	10	13.4	14.4	10 + 13.4 + 14.4
Рестораны и гостиницы	11			11
Социальная защита	12.4	13.5	14.5	12.4 + 13.5 + 14.5
Разные товары и услуги	12 (кроме 12.4)			12 (кроме 12.4)
Другие услуги		13.6		13.6
Итого				

18.8. В некоторых странах оценки расходов на индивидуальное потребление домашних хозяйств основываются на данных обследований бюджетов домашних хозяйств. Такие данные часто собираются по функциональным группам, которые аналогичны используемым в КИПЦ. В этих случаях оценки расходов на индивидуальное потребление по целям будут получены напрямую, хотя данные подобных обследований, как правило, нуждаются в корректировке с учетом разного рода систематических погрешностей и пропусков. Во многих случаях, однако, оценки расходов на потребление основываются либо на данных о розничной торговле, либо на данных, получаемых с помощью метода «товарных потоков», согласно которому общий объем товаров и услуг, производимых внутри страны и поступающих по импорту, распределяется между промежуточными и конечными пользователями. В таких случаях начальным шагом при применении КИПЦ будет разбивка товаров и услуг, потребляемых домашними хозяйствами, в соответствии с видом продукта или в зависимости от вида деятельности, которая в данном случае приблизительно соответствует виду продукта. Некоторые товары и услуги имеют несколько назначений: например, ткани могут использоваться для одежды или мебели, дизельное топливо — для пассажирского транспорта или отопления жилья, а страховые услуги могут относиться к страхованию рисков, связанных с жильем, транспортом или здоровьем. Переход от классификации продуктов и, тем более, от классификации видов деятельности к КИПЦ неизбежно связан с введением некоторых приближенных значений.

- 18.9. КФОГУ предназначена для классификации текущих операций (таких, как расходы на потребление, субсидии и текущие трансферты), капитальных затрат (накопление капитала и капитальные трансферты) и приобретения финансовых активов сектором органов государственного управления и его подсекторами. Полный перечень операций приводится в таблице 18.2.

**Таблица 18.2. Расходы, классифицируемые по КФОГУ и КЦНО**

<i>Расходы</i>	<i>Код операции в СНС 1993 года</i>
Расходы на конечное потребление <sup>2</sup> , из которых:	P3
— промежуточное потребление	P2
— оплата труда работников	D1
— потребление основного капитала	K1
— за вычетом рыночного производства	P11
Валовое накопление капитала	P5
Субсидии	D3
Доход от собственности	D4
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	D62
Другие текущие трансферты	D7
Капитальные трансферты	D9
Ценные бумаги, кроме акций	F3
Кредиты и займы	F4
Акции и другие формы участия в капитале	F5

- 18.10. Операции, связанные с текущими и капитальными трансфертами и чистым приобретением некоторых финансовых активов, как правило, можно классифицировать путем непосредственного присвоения им кодов КФОГУ. Для большинства других расходов не всегда возможно выявить соответствующие операции, и поэтому в качестве приближения может потребоваться использовать такие единицы классификации, как учреждения, отделы, бюро и рабочие группы в рамках государственных ведомств. Всем расходам такой классификационной единицы присваивается единый код КФОГУ. Разумеется, вполне вероятно, что самые мелкие единицы, которые удастся выделить, выполняют две (или более) функции государственного управления. В таких случаях, как правило, следует приблизительно распределить расходы такой единицы согласно выполняемым ею различным функциям, а не относить их целиком на счет той функции, которая представляется наиболее значимой.
- 18.11. Доходы от собственности, выплачиваемые органами государственного управления, почти полностью состоят из процентов по государственному долгу. Хотя в таблице 18.2 доходы от собственности представлены как статья, которую следует классифицировать по функции, обычно выплаты процентов невозможно увязать с функцией или целью первоначального принятия соот-

<sup>2</sup> Расходы на конечное потребление (P3) не обязательно составляют сумму затрат (P2, D1 и K1) за вычетом рыночного производства (P11). Они также включают товары и услуги, приобретаемые органами государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, у рыночных производителей для предоставления их напрямую домохозяйствам в качестве социальных трансфертов в натуральной форме. Поскольку эти товары и услуги дальнейшей переработке не подвергаются, такие закупки относят не к промежуточным, а к конечным расходам (см. пункт 9.79).

ветствующего долгового обязательства. Вероятно, все доходы от собственности или большую их часть следует включать в категорию «операции по обслуживанию государственного долга» в графе «общегосударственные услуги».

- 18.12. КЦНО охватывает тот же круг операций, что и КФОГУ (см. таблицу 18.2). В большинстве стран сбор подробной информации о деятельности некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, связан с определенными трудностями. В принципе такие организации, вероятно, следует относить к одной из девяти категорий данной классификации. Разумеется, если известно, что какая-либо организация является многоцелевой (например, религиозная миссионерская организация, которая помимо религиозной деятельности предоставляет услуги в области образования), то следует попытаться распределить ее расходы в зависимости от целей, даже если такая разбивка носит весьма приблизительный характер.
- 18.13. КРПЦ используется для классификации определенных расходов производителей, а именно расходов на промежуточное потребление, оплату труда работников, другие налоги за вычетом субсидий на производство, потребление основного капитала и валовое накопление основного капитала.
- 18.14. В принципе КРПЦ применима ко всем производителям, как к рыночным, так и к нерыночным, хотя не все категории классификации расходов производителей по целям имеют одинаковое значение для обоих типов производителей. Например, категория «Расходы на организацию прямых продаж» обычно не применима к нерыночным производителям. Вероятно, на практике КРПЦ будет представлять интерес главным образом для отражения операций рыночных производителей. Накопленный к настоящему времени опыт использования классификаций подобного типа весьма небогат. Хотя в качестве классификационных единиц должны использоваться операции, на практике они, скорее всего, будут заменяться некими «центрами издержек» или иными единицами, основным предназначением которых является выполнение какой-либо конкретной функции (например, организации сбыта, ведение бухгалтерского учета, профессиональная подготовка кадров и т. п.).

### 3. Обновленные таблицы Н, I, J и К приложения V

#### Приложение V. Классификации и счета

##### Часть I. Классификации

/ . . .

##### **Н. Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)**

*Примечание:* ND, SD, D и S означают, соответственно, товары кратковременного пользования, товары с ограниченным сроком пользования, товары длительного пользования и услуги.

#### **01–12. РАСХОДЫ НА ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ**

#### **01. ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ И БЕЗАЛКОГОЛЬНЫЕ НАПИТКИ**

##### **01.1. Продукты питания**

- 01.1.1. Хлебобулочные изделия и крупы (ND)
- 01.1.2. Мясо (ND)
- 01.1.3. Рыба и морепродукты (ND)
- 01.1.4. Молочные изделия, сыр и яйца (ND)
- 01.1.5. Масла и жиры (ND)
- 01.1.6. Фрукты (ND)
- 01.1.7. Овощи (ND)
- 01.1.8. Сахар, джем, мед, шоколад и кондитерские изделия (ND)
- 01.1.9. Продукты питания, не отнесенные к другим категориям (ND)

##### **01.2. Безалкогольные напитки**

- 01.2.1. Кофе, чай и какао (ND)
- 01.2.2. Минеральная вода, прохладительные напитки, фруктовые и овощные соки (ND)

#### **02. АЛКОГОЛЬНЫЕ НАПИТКИ, ТАБАЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ И НАРКОТИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА**

##### **02.1. Алкогольные напитки**

- 02.1.1. Спиртные напитки (ND)
- 02.1.2. Вино (ND)
- 02.1.3. Пиво (ND)

##### **02.2. Табачные изделия**

- 2.2.0. Табачные изделия (ND)

##### **02.3. Наркотические средства**

- 2.3.0. Наркотические средства (ND)

#### **03. ОДЕЖДА И ОБУВЬ**

##### **03.1. Одежда**

- 03.1.1. Материалы для изготовления одежды (SD)
- 03.1.2. Верхняя одежда (SD)
- 03.1.3. Прочие предметы одежды и фурнитура (SD)
- 03.1.4. Чистка, починка и прокат одежды (S)

##### **03.2. Обувь**

- 03.2.1. Ботинки, туфли и прочая обувь (SD)
- 03.2.2. Ремонт и прокат обуви (S)

**04. ЖИЛИЩНЫЕ УСЛУГИ, ВОДА, ЭЛЕКТРИЧЕСТВО, ГАЗ И ДРУГИЕ ВИДЫ ТОПЛИВА**

**04.1. Фактическая арендная плата за жилье**

- 04.1.1. Фактическая арендная плата, выплачиваемая квартиросъемщиками (S)
- 04.1.2. Прочие виды фактической арендной платы (S)

**04.2. Условно исчисленная арендная плата за жилищные услуги**

- 04.2.1. Условно исчисленная арендная плата владельцев собственного жилья (S)
- 04.2.2. Прочие виды условно исчисленной арендной платы (S)

**04.3. Обслуживание и ремонт жилых помещений**

- 04.3.1. Материалы для обслуживания и ремонта жилых помещений (ND)
- 04.3.2. Услуги по обслуживанию и ремонту жилых помещений (S)

**04.4. Водоснабжение и другие услуги, связанные с содержанием жилых помещений**

- 04.4.1. Водоснабжение (ND)
- 04.4.2. Сбор мусора (S)
- 04.4.3. Канализация (S)
- 04.4.4. Прочие услуги, связанные с содержанием жилых помещений, не отнесенные к другим категориям (S)

**04.5. Электричество, газ и другие виды топлива**

- 04.5.1. Электричество (ND)
- 04.5.2. Газ (ND)
- 04.5.3. Жидкое топливо (ND)
- 04.5.4. Твердое топливо (ND)
- 04.5.5. Тепловая энергия (ND)

**05. ПРЕДМЕТЫ ДОМАШНЕГО ОБИХОДА, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА И ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЖИЛЬЯ**

**05.1. Мебель, предметы домашнего обихода, ковры и другие покрытия для полов**

- 05.1.1. Мебель и предметы домашнего обихода (D)
- 05.1.2. Ковры и другие покрытия для полов (D)
- 05.1.3. Ремонт мебели, предметов домашнего обихода и покрытий для полов (S)

**05.2. Текстильные изделия, используемые в домашнем хозяйстве**

- 05.2.0 Текстильные изделия, используемые в домашнем хозяйстве (SD)

**05.3. Бытовые приборы**

- 05.3.1. Крупные бытовые приборы, электрические и неэлектрические (D)
- 05.3.2. Малые электробытовые приборы (SD)
- 05.3.3. Ремонт бытовых приборов (S)

**05.4. Стеклопосуда, столовые приборы и домашняя утварь**

- 05.3.0. Стеклопосуда, столовые приборы и домашняя утварь (SD)

**05.5. Инструменты и приспособления, используемые в быту и в садоводстве**

- 05.5.1. Крупные инструменты и приспособления (D)
- 05.5.2. Мелкие инструменты и различные приспособления (SD)

**05.6. Товары и услуги, используемые в связи с ведением домашнего хозяйства**

- 05.6.1. Бытовые товары кратковременного пользования (ND)
- 05.6.2. Услуги по ведению домашнего хозяйства и бытовые услуги (S)



**06. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ****06.1. Медикаменты, лечебное оборудование и аппаратура**

- 06.1.1. Фармацевтическая продукция (ND)
- 06.1.2. Прочая продукция медицинского назначения (ND)
- 06.1.3. Лечебное оборудование и аппаратура (D)

**06.2. Амбулаторные услуги**

- 06.0.1. Медицинские услуги (S)
- 06.0.2. Стоматологические услуги (S)
- 06.0.3. Парамедицинские услуги (S)

**06.3. Услуги больниц**

- 06.1.0. Услуги больниц (S)

**07. ТРАНСПОРТ****07.1. Покупка транспортных средств**

- 07.1.1. Автомобили (D)
- 07.1.2. Мотоциклы (D)
- 07.1.3. Велосипеды (D)
- 07.1.4. Гужевые транспортные средства (D)

**07.2. Эксплуатация личных транспортных средств**

- 07.0.1. Запасные части и принадлежности для личных транспортных средств (SD)
- 07.0.2. Горюче-смазочные материалы для личных транспортных средств (ND)
- 07.0.3. Техническое обслуживание и ремонт личных транспортных средств (S)
- 07.0.4. Прочие услуги, связанные с личными транспортными средствами (S)

**07.3. Услуги транспорта**

- 07.3.1. Железнодорожный пассажирский транспорт (S)
- 07.3.2. Автодорожный пассажирский транспорт (S)
- 07.3.3. Воздушный пассажирский транспорт (S)
- 07.3.4. Морской и внутренний водный пассажирский транспорт (S)
- 07.3.5. Комбинированный пассажирский транспорт (S)
- 07.3.6. Прочие платные услуги транспорта (S)

**08. СВЯЗЬ****08.1. Почтовые услуги**

- 08.1.0. Почтовые услуги (S)

**08.2. Телефонное и факсимильное оборудование**

- 08.2.0. Телефонное и факсимильное оборудование (D)

**08.3. Услуги телефонной и факсимильной связи**

- 08.3.0. Услуги телефонной и факсимильной связи (S)

**09. ОТДЫХ И КУЛЬТУРА****09.1. Аудиовизуальное оборудование и фотоаппаратура, оборудование для обработки информации**

- 09.1.1. Оборудование для приема, записи и воспроизведения звука и изображений (D)
- 09.1.2. Фото- и кинооборудование и оптические приборы (D)
- 09.1.3. Оборудование для обработки информации (D)
- 09.1.4. Записывающие устройства и материалы (SD)
- 09.1.5. Ремонт аудиовизуального оборудования, фотоаппаратуры и оборудования для обработки информации (S)

- 09.2. Другие крупные товары длительного пользования для организации отдыха и культурных мероприятий**
  - 09.2.1. Крупные товары длительного пользования для отдыха вне помещений (D)
  - 09.2.2. Музыкальные инструменты и крупные предметы длительного пользования для отдыха в помещениях (D)
  - 09.2.3. Техническое обслуживание и ремонт других крупных предметов длительного пользования для отдыха и культурных мероприятий (S)
- 09.3. Другие товары и оборудование для отдыха, садоводство и домашние животные**
  - 09.3.1. Игры, игрушки и хобби (SD)
  - 09.3.2. Оборудование для спорта, туризма и отдыха на открытом воздухе (SD)
  - 09.3.3. Сады, растения и цветы (ND)
  - 09.3.4. Домашние животные и связанные с ними продукты (ND)
  - 09.3.5. Ветеринарные и прочие услуги для домашних животных (S)
- 09.4. Услуги по организации отдыха и культурных мероприятий**
  - 09.4.1. Услуги по организации отдыха и спортивных мероприятий (S)
  - 09.4.2. Услуги по организации культурных мероприятий (S)
  - 09.4.3. Азартные игры (S)
- 09.5. Газеты, книги и канцелярские товары**
  - 09.5.1. Книги (SD)
  - 09.5.2. Газеты и периодические издания (ND)
  - 09.5.3. Разная печатная продукция (ND)
  - 09.5.4. Канцелярские товары и материалы для рисования (ND)
- 09.6. Организация комплексного отдыха**
  - 09.6.0. Организация комплексного отдыха (S)

## **10. ОБРАЗОВАНИЕ**

- 10.1. Дошкольное и начальное образование**
  - 10.1.0. Дошкольное и начальное образование (S)
- 10.2. Среднее образование**
  - 10.2.0. Среднее образование (S)
- 10.3. Продолженное среднее образование**
  - 10.3.0. Продолженное среднее образование (S)
- 10.4. Высшее образование**
  - 10.4.0. Высшее образование (S)
- 10.5. Образование, не подразделенное по ступеням**
  - 10.5.0. Образование, не подразделенное по ступеням (S)

## **11. РЕСТОРАНЫ И ГОСТИНИЦЫ**

- 11.1. Услуги общественного питания**
  - 11.1.1. Рестораны, кафе и аналогичные заведения (S)
  - 11.1.2. Столовые (S)
- 11.2. Гостиничное обслуживание**
  - 11.2.0. Гостиничное обслуживание (S)

**12. РАЗНЫЕ ТОВАРЫ И УСЛУГИ****12.1. Бытовые товары и услуги**

- 12.1.1. Услуги парикмахерских и заведений личного обслуживания (S)
- 12.1.2. Электрические приборы личного пользования (SD)
- 12.1.3. Прочие приборы, предметы и товары личного пользования (ND)

**12.2. Проституция**

- 12.2.0. Проституция (S)

**12.3. Личное имущество, не отнесенное к другим категориям**

- 12.3.1. Ювелирные украшения, наручные, карманные и другие часы (D)
- 12.3.2. Прочие предметы личного пользования (SD)

**12.4. Социальная защита**

- 12.4.0. Социальная защита (S)

**12.5. Страхование**

- 12.5.1. Страхование жизни (S)
- 12.5.2. Страхование, связанное с жильем (S)
- 12.5.3. Страхование, связанное со здоровьем (S)
- 12.5.4. Страхование, связанное с транспортом (S)
- 12.5.5. Прочие виды страхования (S)

**12.6. Финансовые услуги, не отнесенные к другим категориям**

- 12.6.1. Косвенно оцениваемые услуги финансовых посредников (КОУФП) (S)
- 12.6.2. Прочие финансовые услуги, не отнесенные к другим категориям (S)

**12.7. Прочие услуги, не отнесенные к другим категориям**

- 12.7.0. Прочие услуги, не отнесенные к другим категориям (S)

**13. РАСХОДЫ НА ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОБСЛУЖИВАЮЩИХ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА****13. РАСХОДЫ НА ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОБСЛУЖИВАЮЩИХ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА (НКОДХ)****13.1. Жилищные услуги**

- 13.1.0. Жилищные услуги (S)

**13.2. здравоохранение**

- 13.2.1. Фармацевтическая продукция (ND)
- 13.2.2. Прочая продукция медицинского назначения (ND)
- 13.2.3. Лечебное оборудование и аппаратура (D)
- 13.2.4. Амбулаторные медицинские услуги (S)
- 13.2.5. Амбулаторные стоматологические услуги (S)
- 13.2.6. Амбулаторные парамедицинские услуги (S)
- 13.2.7. Услуги больниц (S)
- 13.2.8. Прочие услуги в области здравоохранения (S)

**13.3. Отдых и культура**

- 13.3.1. Услуги по организации отдыха и спортивных мероприятий (S)
- 13.3.2. Услуги по организации культурных мероприятий (S)

**13.4. Образование**

- 13.4.1. Дошкольное и начальное образование (S)
- 13.4.2. Среднее образование (S)
- 13.4.3. Продолженное среднее образование (S)
- 13.4.4. Высшее образование (S)
- 13.4.5. Образование, не подразделенное по ступеням (S)
- 13.4.6. Прочие услуги в области образования (S)

**13.5. Социальная защита**

- 13.5.0. Социальная защита (S)

**13.6 Прочие услуги**

- 13.6.1. Религия (S)
- 13.6.2. Политические партии, профсоюзные и профессиональные организации (S)
- 13.6.3. Охрана окружающей среды (S)
- 13.6.4. Услуги, не отнесенные к другим категориям (S)

**14 РАСХОДЫ НА ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**14. РАСХОДЫ НА ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**14.1. Жилищные услуги**

- 14.1.0. Жилищные услуги (S)

**14.2. Здравоохранение**

- 14.2.1. Фармацевтическая продукция (ND)
- 14.2.2. Прочая продукция медицинского назначения (ND)
- 14.2.3. Лечебное оборудование и аппаратура (D)
- 14.2.4. Амбулаторные медицинские услуги (S)
- 14.2.5. Амбулаторные стоматологические услуги (S)
- 14.2.6. Амбулаторные парамедицинские услуги (S)
- 14.2.7. Услуги больниц (S)
- 14.2.8. Прочие услуги в области здравоохранения (S)

**14.3. Отдых и культура**

- 14.3.1. Услуги по организации отдыха и спортивных мероприятий (S)
- 14.3.2. Услуги в области культуры (S)

**14.4. Образование**

- 14.4.1. Дошкольное и начальное образование (S)
- 14.4.2. Среднее образование (S)
- 14.4.3. Продолженное среднее образование (S)
- 14.4.4. Высшее образование (S)
- 14.4.5. Образование, не подразделенное по ступеням (S)
- 14.4.6. Вспомогательные услуги в области образования (S)

**14.5. Социальная защита**

- 14.5.0. Социальная защита (S)

## I. Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)

*Примечание:* CS и IS означают услуги коллективного и индивидуального характера, соответственно.

### 01. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СЛУЖБЫ ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ

#### 01.1. Исполнительные и законодательные органы, бюджетно-финансовые вопросы, международные отношения

- 01.1.1. Исполнительные и законодательные органы (CS)
- 01.1.2. Бюджетно-финансовые вопросы (CS)
- 01.1.3. Международные отношения (CS)

#### 01.2. Иностранная экономическая помощь

- 01.2.1. Экономическая помощь развивающимся странам и странам с переходной экономикой (CS)
- 01.2.2. Экономическая помощь, оказываемая через международные организации (CS)

#### 01.3. Общие службы

- 01.3.1. Общие вопросы кадрового обслуживания (CS)
- 01.3.2. Службы планирования и статистические службы (CS)
- 01.3.3. Другие общие службы (CS)

#### 01.4. Фундаментальные исследования

- 01.4.0. Фундаментальные исследования (CS)

#### 01.5. НИОКР, связанные с государственными службами общего назначения

- 01.5.0. НИОКР, связанные с государственными службами общего назначения (CS)

#### 01.6. Государственные службы общего назначения, не отнесенные к другим категориям

- 01.6.0. Государственные службы общего назначения, не отнесенные к другим категориям (CS)

#### 01.7. Операции, связанные с государственным долгом

- 01.7.0. Операции, связанные с государственным долгом (CS)

#### 01.8. Трансферты общего характера между органами государственного управления различного уровня

- 01.8.0. Трансферты общего характера между органами государственного управления различного уровня (CS)

### 02. ОБОРОНА

#### 02.1. Вооруженные силы

- 02.1.0. Вооруженные силы (CS)

#### 02.2. Гражданская оборона

- 02.2.0. Гражданская оборона (CS)

#### 02.3. Иностранная военная помощь

- 02.3.0. Иностранная военная помощь (CS)

#### 02.4. НИОКР в области обороны

- 02.4.0. НИОКР в области обороны (CS)

#### 02.5. Вопросы обороны, не отнесенные к другим категориям

- 02.5.0. Вопросы обороны, не отнесенные к другим категориям (CS)

**03. ОБЩЕСТВЕННЫЙ ПОРЯДОК И БЕЗОПАСНОСТЬ**

**03.1. Полицейские службы**

03.1.0. Полицейские службы (CS)

**03.2. Пожарная охрана**

03.2.0. Пожарная охрана (CS)

**03.3. Суды**

03.3.0. Суды (CS)

**03.4. Тюремьы**

03.4.0. Тюремьы (CS)

**03.5. НИОКР, связанные с вопросами общественного порядка и безопасности**

03.5.0. НИОКР, связанные с вопросами общественного порядка и безопасности (CS)

**03.6. Вопросы общественного порядка и безопасности, не отнесенные к другим категориям**

03.6.0. Вопросы общественного порядка и безопасности, не отнесенные к другим категориям (CS)

**04. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ**

**04.1. Общие экономические и коммерческие вопросы и вопросы, относящиеся к рабочей силе**

04.1.1. Общие экономические и коммерческие вопросы (CS)

04.1.2. Общие вопросы, относящиеся к рабочей силе (CS)

**04.2. Сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство и охота**

04.2.1. Сельское хозяйство (CS)

04.2.2. Лесное хозяйство (CS)

04.2.3. Рыболовство и охота (CS)

**04.3. Топливо и энергетика**

04.3.1. Уголь и другие виды твердого минерального топлива (CS)

04.3.2. Нефть и природный газ (CS)

04.3.3. Ядерное топливо (CS)

04.3.4. Другие виды топлива (CS)

04.3.5. Электроэнергия (CS)

04.3.6. Энергия, за исключением электроэнергии (CS)

**04.4. Горнодобывающая промышленность, обрабатывающая промышленность и строительство**

04.4.1. Добыча минеральных ресурсов, за исключением минерального топлива (CS)

04.4.2. Обрабатывающая промышленность (CS)

04.4.3. Строительство (CS)

**04.5. Транспорт**

04.5.1. Автомобильный транспорт (CS)

04.5.2. Водный транспорт (CS)

04.5.3. Железнодорожный транспорт (CS)

04.5.4. Воздушный транспорт (CS)

04.5.5. Трубопроводы и другие транспортные системы (CS)

**04.6. Связь**

04.6.0. Связь (CS)

**04.7. Прочие отрасли**

- 04.7.1. Оптовая и розничная торговля, хранение и складирование (CS)
- 04.7.2. Гостиницы и рестораны (CS)
- 04.7.3. Туризм (CS)
- 04.7.4. Проекты многоцелевого развития (CS)

**04.8. НИОКР, связанные с экономическими вопросами**

- 04.8.1. НИОКР, связанные с общими экономическими и коммерческими вопросами и вопросами, относящимися к рабочей силе (CS)
- 04.8.2. НИОКР в области сельского хозяйства, лесного хозяйства, рыболовства и охоты (CS)
- 04.8.3. НИОКР в области топлива и энергетики (CS)
- 04.8.4. НИОКР, связанные с горнодобывающей промышленностью, обрабатывающей промышленностью и строительством (CS)
- 04.8.5. НИОКР в области транспорта (CS)
- 04.8.6. НИОКР в области связи (CS)
- 04.8.7. НИОКР, связанные с другими отраслями (CS)

**04.9. Экономические вопросы, не отнесенные к другим категориям**

- 04.9.0. Экономические вопросы, не отнесенные к другим категориям (CS)

**05. ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ**

**05.1. Сбор и удаление отходов**

- 05.1.0. Сбор и удаление отходов (CS)

**05.2. Удаление и очистка сточных вод**

- 05.2.0. Удаление и очистка сточных вод (CS)

**05.3. Борьба с загрязнением окружающей среды**

- 05.3.0. Борьба с загрязнением окружающей среды (CS)

**05.4. Защита биоразнообразия и охрана ландшафта**

- 05.4.0. Защита биоразнообразия и охрана ландшафта (CS)

**05.5. НИОКР в области охраны окружающей среды**

- 05.5.0. НИОКР в области охраны окружающей среды (CS)

**05.6. Вопросы охраны окружающей среды, не отнесенные к другим категориям**

- 05.6.0. Вопросы охраны окружающей среды, не отнесенные к другим категориям (CS)

**06. ЖИЛИЩНЫЕ И КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ**

**06.1. Жилищное строительство**

- 06.1.0. Жилищное строительство (CS)

**06.2. Коммунальное развитие**

- 06.2.0. Коммунальное развитие (CS)

**06.3. Водоснабжение**

- 06.3.0. Водоснабжение (CS)

**06.4. Освещение улиц**

- 06.4.0. Освещение улиц (CS)

**06.5. НИОКР в области жилищного и коммунального хозяйства**

- 06.5.0. НИОКР в области жилищного и коммунального хозяйства (CS)

**06.6. Жилищные и коммунальные услуги, не отнесенные к другим категориям**

06.6.0. Жилищные и коммунальные услуги, не отнесенные к другим категориям (CS)

**07. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ**

**07.1. Медицинская продукция, оборудование и изделия, используемые в медицине**

07.1.1. Фармацевтическая продукция (IS)

07.1.2. Прочая медицинская продукция (IS)

07.1.3. Лечебное оборудование и аппаратура (IS)

**07.2. Амбулаторные услуги**

07.2.1. Медицинские услуги общего профиля (IS)

07.2.2. Специализированные медицинские услуги (IS)

07.2.3. Стоматологические услуги (IS)

07.2.4. Парамедицинские услуги (IS)

**07.3. Услуги больниц**

07.3.1. Услуги больниц общего профиля (IS)

07.3.2. Услуги специализированных больниц (IS)

07.3.3. Услуги медицинских центров и родильных домов (IS)

07.3.4. Услуги домов для престарелых и санаториев (IS)

**07.4. Услуги в области здравоохранения**

07.4.0. Услуги в области здравоохранения (IS)

**07.5. НИОКР в области здравоохранения**

07.5.0. НИОКР в области здравоохранения (CS)

**07.6. Вопросы здравоохранения, не отнесенные к другим категориям**

07.6.0. Вопросы здравоохранения, не отнесенные к другим категориям (CS)

**08. ОТДЫХ, КУЛЬТУРА И РЕЛИГИЯ**

**08.1. Услуги в области организации отдыха и занятий спортом**

08.1.0. Услуги в области организации отдыха и занятий спортом (IS)

**08.2. Услуги в области культуры**

08.2.0. Услуги в области культуры (IS)

**08.3. Услуги в области радио- и телевидения и издательского дела**

08.3.0. Услуги в области радио- и телевидения и издательского дела (CS)

**08.4. Религиозные и другие общественные услуги**

08.4.0. Религиозные и другие общественные услуги (CS)

**08.5. НИОКР в области отдыха, культуры и религии**

08.5.0. НИОКР в области отдыха, культуры и религии (CS)

**08.6. Вопросы отдыха, культуры и религии, не отнесенные к другим категориям**

08.6.0. Вопросы отдыха, культуры и религии, не отнесенные к другим категориям (CS)

**09. ОБРАЗОВАНИЕ**

**09.1. Дошкольное и начальное образование**

09.1.1 Дошкольное образование (IS)



09.1.2. Начальное образование (IS)

**09.2. Среднее образование**

09.2.1. Среднее образование низшего уровня (IS)

09.2.2. Среднее образование высшего уровня (IS)

**09.3. Продолженное среднее образование**

09.3.0. Продолженное среднее образование (IS)

**09.4. Высшее образование**

09.4.1. Первый этап высшего образования (IS)

09.4.2. Второй этап высшего образования (IS)

**09.5. Образование, не подразделенное по ступеням**

09.5.0. Образование, не подразделенное по ступеням (IS)

**09.6. Вспомогательные услуги в системе образования**

09.6.0. Вспомогательные услуги в системе образования (IS)

**09.7. НИОКР в области образования**

09.7.0. НИОКР в области образования (CS)

**09.8. Вопросы образования, не отнесенные к другим категориям**

09.8.0. Вопросы образования, не отнесенные к другим категориям (CS)

**10. СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА**

**10.1. Заболевания и нетрудоспособность**

10.1.1. Заболевания (IS)

10.1.2. Нетрудоспособность (IS)

**10.2. Старость**

10.2.0. Старость (IS)

**10.3. Иждивенцы, оставшиеся без кормильца**

10.3.0. Иждивенцы, оставшиеся без кормильца (IS)

**10.4. Семья и дети**

10.4.0. Семья и дети (IS)

**10.5. Безработица**

10.5.0. Безработица (IS)

**10.6. Жилье**

10.6.0. Жилье (IS)

**10.7. Вопросы социальной неустроенности, не отнесенные к другим категориям**

10.7.0. Вопросы социальной неустроенности, не отнесенные к другим категориям (IS)

**10.8. НИОКР в области социальной защиты**

10.8.0. НИОКР в области социальной защиты (CS)

**10.9. Вопросы социальной защиты, не отнесенные к другим категориям**

10.9.0. Вопросы социальной защиты, не отнесенные к другим категориям (CS)

**Ж. Классификация целей некоммерческих организаций,  
обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)**

**01. ЖИЛИЩНЫЕ УСЛУГИ**

**01.0. Жилищные услуги**

01.0.0. Жилищные услуги

**02. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ**

**02.1. Медицина, оборудование и аппаратура**

02.1.1. Фармацевтическая продукция

02.1.2. Прочая продукция медицинского назначения

02.1.3. Лечебное оборудование и аппаратура

**02.2. Амбулаторные услуги**

02.2.1. Медицинские услуги

02.2.2. Стоматологические услуги

02.2.3. Парамедицинские услуги

**02.3. Услуги больниц**

02.3.0. Услуги больниц

**02.1. Услуги в области здравоохранения**

02.4.0. Услуги в области здравоохранения

**02.2. НИОКР в области здравоохранения**

02.5.0. НИОКР в области здравоохранения

**02.3. Прочие услуги в области здравоохранения**

02.6.0. Прочие услуги в области здравоохранения

**03. ОТДЫХ И КУЛЬТУРА**

**03.1. Услуги по организации отдыха и занятий спортом**

03.1.0. Услуги по организации отдыха и занятий спортом

**03.2. Услуги по организации культурных мероприятий**

03.2.0. Услуги по организации культурных мероприятий

**04. ОБРАЗОВАНИЕ**

**04.1. Дошкольное и начальное образование**

04.1.0. Дошкольное и начальное образование

**04.2. Среднее образование**

04.2.0. Среднее образование

**04.3. Продолженное среднее образование**

04.3.0. Продолженное среднее образование

**04.4. Высшее образование**

04.4.0. Высшее образование

**04.5. Образование, не подразделенное по ступеням**

04.5.0. Образование, не подразделенное по ступеням

**04.6. НИОКР в области образования**

04.6.0. НИОКР в области образования

**04.7. Прочие услуги в области образования**

04.7.0. Прочие услуги в области образования

**05. СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА**

**05.1. Услуги в области социальной защиты**

05.1.0. Услуги в области социальной защиты

**05.2. НИОКР в области социальной защиты**

05.2.0. НИОКР в области социальной защиты

**06. РЕЛИГИЯ**

**06.0. Религия**

06.0.0. Религия

**07. ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПАРТИИ, ПРОФСОЮЗНЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

**07.1. Услуги политических партий**

07.1.0. Услуги политических партий

**07.2. Услуги профсоюзных организаций**

07.2.0. Услуги профсоюзных организаций

**07.3. Услуги профессиональных организаций**

07.3.0. Услуги профессиональных организаций

**08. ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ**

**08.1. Услуги в области охраны окружающей среды**

08.1.0. Услуги в области охраны окружающей среды

**08.2. НИОКР в области охраны окружающей среды**

08.2.0. НИОКР в области охраны окружающей среды

**09. УСЛУГИ, НЕ ОТНЕСЕННЫЕ К ДРУГИМ КАТЕГОРИЯМ**

**09.1. Услуги, не отнесенные к другим категориям**

09.1.0. Услуги, не отнесенные к другим категориям

**09.2. НИОКР в области услуг, не отнесенных к другим категориям**

09.1.0. НИОКР в области услуг, не отнесенных к другим категориям

## **К. Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)**

### **01. РАСХОДЫ НА ИНФРАСТРУКТУРУ**

#### **01.1. Расходы на строительство и улучшение дорог и мелиорацию земель**

01.1.0. Расходы на строительство и улучшение дорог и мелиорацию земель

#### **01.2. Расходы на инженерно-технические работы**

01.2.0. Расходы на инженерно-технические работы

#### **01.3. Расходы на управление информацией**

01.3.1. Расходы на оперативные цели управления информацией

01.3.2. Расходы на разработку программного обеспечения

### **02. РАСХОДЫ НА НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЕ И ОПЫТНО-КОНСТРУКТОРСКИЕ РАБОТЫ**

#### **02.1. Расходы на научно-исследовательскую работу и экспериментальные разработки в области естественных наук и техники**

02.1.0. Расходы на научно-исследовательскую работу и экспериментальные разработки в области естественных наук и техники

#### **02.2. Расходы на научно-исследовательскую работу и экспериментальные разработки в области общественных и гуманитарных наук**

02.2.0. Расходы на научно-исследовательскую работу и экспериментальные разработки в области общественных и гуманитарных наук

### **03. РАСХОДЫ НА ОХРАНУ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ**

#### **03.1. Расходы на защиту окружающего воздуха и климата**

03.1.0. Расходы на защиту окружающего воздуха и климата

#### **03.2. Расходы на удаление и очистку сточных вод**

03.2.0. Расходы на удаление и очистку сточных вод

#### **03.3. Расходы на сбор, удаление и переработку отходов**

03.3.0. Расходы на сбор, удаление и переработку отходов

#### **03.4. Расходы на охрану почв и грунтовых вод**

03.4.0. Расходы на охрану почв и грунтовых вод

#### **03.5. Расходы на борьбу с шумом и вибрацией**

03.5.0. Расходы на борьбу с шумом и вибрацией

#### **03.6. Расходы на защиту биоразнообразия и охрану ландшафта**

03.6.0. Расходы на защиту биоразнообразия и охрану ландшафта

#### **03.7. Расходы на охрану окружающей среды, не отнесенные к другим категориям**

03.7.0. Расходы на охрану окружающей среды, не отнесенные к другим категориям

### **04. РАСХОДЫ НА МАРКЕТИНГ**

#### **04.1. Расходы на мероприятия по организации прямых продаж**

04.1.0. Расходы на мероприятия по организации прямых продаж

**04.2. Расходы на рекламу**

04.2.0. Расходы на рекламу

**04.3. Расходы на маркетинг, не отнесенные к другим категориям**

04.3.0. Расходы на маркетинг, не отнесенные к другим категориям

**05. РАСХОДЫ НА РАЗВИТИЕ ЛЮДСКИХ РЕСУРСОВ**

**05.1. Расходы на обучение и профессиональную подготовку**

05.1.0. Расходы на обучение и профессиональную подготовку

**05.2. Расходы на здравоохранение**

05.2.0. Расходы на здравоохранение

**05.3. Расходы на социальные услуги**

05.3.0. Расходы на социальные услуги

**06. РАСХОДЫ НА ПРОГРАММЫ ТЕКУЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА, АДМИНИСТРАТИВНО-ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И УПРАВЛЕНИЕ**

**06.1. Расходы на программы текущего производства**

06.1.0. Расходы на программы текущего производства

**06.2. Расходы на внешнее транспортное обслуживание**

06.2.0. Расходы на внешнее транспортное обслуживание

**06.3. Расходы на безопасность и охрану**

06.3.0. Расходы на безопасность и охрану

**06.4. Расходы на управление и административно-хозяйственную деятельность**

06.4.0. Расходы на управление и административно-хозяйственную деятельность

## В. Другие обновленные классификации СНС 1993 года

### 1. Обновленная таблица F приложения V (МСОК, Rev. 3.1)

#### Приложение V. Классификации и счета

/ . . .

#### Ф. Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, Версия 3.1 (МСОК, Rev. 3.1)

Раздел	Подраздел	Описание
<b>A</b>		<b>Сельское хозяйство, охота и лесоводство</b>
	01	Сельское хозяйство, охота и связанные с этим услуги
	02	Лесоводство, лесозаготовки и связанные с этим услуги
<b>B</b>		<b>Рыболовство</b>
	05	Рыболовство, аквакультура и услуги, связанные с рыболовством
<b>C</b>		<b>Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров</b>
	10	Добыча угля и лигнита; добыча торфа
	11	Добыча сырой нефти и природного газа; услуги, связанные с добычей нефти и газа, кроме изыскательских работ
	12	Добыча урановой и ториевой руд
	13	Добыча металлических руд
	14	Прочие отрасли горнодобывающей промышленности и разработка карьеров
<b>D</b>		<b>Обрабатывающая промышленность</b>
	15	Производство пищевых продуктов и напитков
	16	Производство табачных изделий
	17	Производство текстильных изделий
	18	Производство одежды; выделка и крашение меха
	19	Дубление и выделка кожи; производство чемоданов, сумок, шорно-седельных изделий и обуви
	20	Производство древесины и деревянных и пробковых изделий, кроме мебели; производство изделий из соломки и плетенки
	21	Производство бумаги и изделий из бумаги
	22	Издательское дело, полиграфическая промышленность и тиражирование носителей записи
	23	Производство кокса, продуктов нефтеперегонки и ядерного топлива
	24	Производство химических веществ и химических продуктов
	25	Производство резиновых и пластмассовых изделий
	26	Производство прочих неметаллических минеральных продуктов
	27	Металлургическая промышленность
	28	Металлообрабатывающая промышленность, кроме производства машин и оборудования
	29	Производство машин и оборудования, не включенных в другие категории
	30	Производство канцелярских, бухгалтерских и электронно-вычислительных машин
	31	Производство электрических машин и аппаратуры, не включенных в другие категории

Раздел	Подраздел	Описание
	32	Производство оборудования и аппаратуры для радио, телевидения и связи
	33	Производство медицинских приборов, точных и оптических инструментов, наручных и прочих часов
	34	Производство автомобилей, прицепов и полуприцепов
	35	Производство прочего транспортного оборудования
	36	Производство мебели; производство готовых изделий, не включенных в другие категории
	37	Вторичная переработка
<b>E</b>		<b>Электроэнергия, газ и водоснабжение</b>
	40	Снабжение электроэнергией, газом, паром и горячей водой
	41	Сбор, очистка и распределение воды
<b>F</b>		<b>Строительство</b>
	45	Строительство
<b>G</b>		<b>Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей, мотоциклов, бытовых товаров и предметов личного пользования</b>
	50	Продажа, техническое обслуживание и ремонт автомобилей и мотоциклов; розничная продажа горючего для транспортных средств с двигателями внутреннего сгорания
	51	Розничная и комиссионная торговля, кроме торговли автомобилями и мотоциклами
	52	Розничная торговля, кроме торговли автомобилями и мотоциклами; ремонт бытовых товаров и предметов личного пользования
<b>H</b>		<b>Гостиницы и рестораны</b>
	55	Гостиницы и рестораны
<b>I</b>		<b>Транспорт, складское хозяйство и связь</b>
	60	Сухопутный транспорт; транспортировка по трубопроводам
	61	Водный транспорт
	62	Воздушный транспорт
	63	Вспомогательная и дополнительная транспортная деятельность; деятельность бюро путешествий
	64	Почта и связь
<b>J</b>		<b>Финансовое посредничество</b>
	65	Финансовое посредничество, кроме страхования и пенсионного обеспечения
	66	Страхование и пенсионное обеспечение, кроме обязательного социального страхования
	67	Деятельность, являющаяся вспомогательной по отношению к финансовому посредничеству
<b>K</b>		<b>Операции с недвижимым имуществом, аренда и коммерческая деятельность</b>
	70	Операции с недвижимым имуществом
	71	Аренда машин и оборудования без оператора и прокат бытовых товаров и предметов личного пользования
	72	Компьютеры и связанная с этим деятельность
	73	Исследования и разработки
	74	Прочая коммерческая деятельность

Раздел	Подраздел	Описание
<b>L</b>		<b>Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование</b>
	75	Государственное управление и оборона; обязательное социальное страхование
<b>M</b>		<b>Образование</b>
	80	Образование
<b>N</b>		<b>Здравоохранение и социальные услуги</b>
	85	Здравоохранение и социальные услуги
<b>O</b>		<b>Прочие коммунальные, социальные и индивидуальные услуги</b>
	90	Канализация и удаление отходов, санитарная обработка и аналогичные услуги
	91	Услуги членских организаций, не включенные в другие категории
	92	Деятельность в области организации отдыха и развлечений, культуры и спорта
	93	Прочие виды услуг
<b>P</b>		<b>Деятельность домашних хозяйств в качестве работодателей и недифференцированная производственная деятельность домашних хозяйств</b>
	95	Деятельность домашних хозяйств в качестве работодателей для домашней прислуги
	96	Недифференцированная деятельность домашних хозяйств по производству товаров для собственного потребления
	97	Недифференцированная деятельность домашних хозяйств по предоставлению услуг для собственного потребления
<b>Q</b>		<b>Экстерриториальные организации и органы</b>
	99	Экстерриториальные организации и органы



## 2. Обновленная таблица G приложения V (СРС, Версия 1.1)

**Приложение V. Классификации и счета**

/ . . .

**G. Классификация основных продуктов, Версия 1.1 (СРС, Версия 1.1)**

Раздел      Подраздел

- 0 Продукция сельского хозяйства, лесного хозяйства и рыболовства**
  - 01 Продукция сельского хозяйства, садоводства и огородничества
  - 02 Живые животные и продукция животноводства
  - 03 Продукция лесного хозяйства и лесозаготовок
  - 04 Рыба и другая рыбная продукция
- 1 Руды и минералы; электричество, газ и вода**
  - 11 Каменный уголь и лигнит; торф
  - 12 Сырая нефть и природный газ
  - 13 Урановая и ториевая руды
  - 14 Металлические руды
  - 15 Камень, песок и глина
  - 16 Прочие минералы
  - 17 Электричество, бытовой газ, пар и горячая вода
  - 18 Вода
- 2 Пищевые продукты, напитки и табачные изделия; текстильные изделия, одежда и изделия из кожи**
  - 21 Мясо, рыба, фрукты, овощи, масла и жиры
  - 22 Молочные продукты
  - 23 Продукты мукомольной промышленности, крахмалы и продукты из крахмала; прочие пищевые продукты
  - 24 Напитки
  - 25 Табачные изделия
  - 26 Пряжа и нить; тканые материалы и ворсовые ткани
  - 27 Текстильные изделия, кроме одежды
  - 28 Трикотажные или вязаные ткани; одежда
  - 29 Кожа и изделия из кожи; обувь
- 3 Прочие транспортабельные товары, кроме изделий из металла, машин и оборудования**
  - 31 Изделия из дерева, пробки, соломки и плетенки
  - 32 Целлюлоза, бумага и изделия из бумаги; печатные материалы и смежная продукция
  - 33 Продукция коксовых печей; продукты переработки нефти; ядерное топливо
  - 34 Основные химические вещества
  - 35 Прочие химические продукты; искусственные волокна
  - 36 Резиновые изделия и изделия из пластмасс
  - 37 Стекло и изделия из стекла и прочие неметаллические изделия, не включенные в другие категории
  - 38 Мебель; прочие транспортабельные товары, не включенные в другие категории
  - 39 Отходы или лом
- 4 Изделия из металла, машины и оборудование**
  - 41 Основные металлы
  - 42 Готовые металлические изделия, кроме машин и оборудования
  - 43 Машины и оборудование общего назначения

- 44 Машины и оборудование специального назначения
  - 45 Канцелярская, счетная и электронно-вычислительная техника
  - 46 Электрические машины и приборы
  - 47 Радио- и телевизионное оборудование и приборы; оборудование и аппаратура связи
  - 48 Медицинская аппаратура, точные и оптические инструменты, наручные и прочие часы
  - 49 Транспортное оборудование
- 5 Строительные услуги**
- 54 Строительные услуги
- 6 Услуги оптовой и розничной торговли; услуги временного проживания; услуги общественного питания; транспортные услуги и услуги коммунальных служб**
- 61 Услуги оптовой торговли
  - 62 Услуги розничной торговли
  - 63 Услуги временного проживания; услуги общественного питания
  - 64 Услуги сухопутного транспорта
  - 65 Услуги водного транспорта
  - 66 Услуги воздушного транспорта
  - 67 Вспомогательные и дополнительные транспортные услуги
  - 68 Почтовые и курьерские услуги
  - 69 Услуги электроснабжения; услуги газоснабжения и водоснабжения через распределительные сети
- 7 Финансовые и смежные услуги; услуги, связанные с недвижимым имуществом; и лизинговые и арендные услуги**
- 71 Услуги по финансовому посредничеству, страхованию и вспомогательные услуги
  - 72 Риэлторские услуги
  - 73 Услуги по лизингу или аренде без оператора
- 8 Коммерческие и производственные услуги**
- 81 Услуги в области исследований и разработок
  - 82 Юридические и бухгалтерские услуги
  - 83 Другие профессиональные, технические и деловые услуги
  - 84 Услуги в области электросвязи; услуги по поиску и предоставлению информации
  - 85 Вспомогательные услуги
  - 86 Услуги, относящиеся к сельскому хозяйству, охоте, лесному хозяйству, рыболовству, горнодобывающей промышленности и коммунальному хозяйству
  - 87 Услуги по обслуживанию, ремонту и установке оборудования (кроме строительства)
  - 88 Услуги по промышленной обработке физических вводимых ресурсов, принадлежащих другим лицам
  - 89 Прочие услуги в области производства
- 9 Коммунальные, социальные и персональные услуги**
- 91 Государственное управление и другие услуги, предоставляемые обществу в целом; услуги по обязательному социальному страхованию
  - 92 Услуги в области образования
  - 93 Услуги в области здравоохранения и в социальной сфере
  - 94 Услуги по канализации, удалению отходов, санитарной очистке и прочие услуги по охране окружающей среды
  - 95 Услуги членских организаций
  - 96 Услуги по организации отдыха, культурных и спортивных мероприятий
  - 97 Прочие услуги
  - 98 Услуги домашней прислуги
  - 99 Услуги, предоставляемые экстерриториальными организациями и органами

**Часть третья**  
**ГЛОССАРИЙ**  
**ТЕРМИНОВ И ОПРЕДЕЛЕНИЙ**  
**В СНС 1993 ГОДА**



## ПРИМЕЧАНИЕ

Определения, содержащиеся в настоящем глоссарии, основаны, насколько возможно более полно, на фактических формулировках СНС 1993 года. Однако в некоторых случаях было необходимо отойти от точных формулировок в СНС 1993 года путем добавления или незначительного изменения фактических формулировок, чтобы получить «самостоятельные» определения.

С целью сделать глоссарий более удобным для пользователя при каждом определении указан пункт (пункты) СНС 1993 года, откуда было выведено определение, и/или любые другие ссылки, которые могут быть полезными при определении более точного значения каждого термина. При указании соответствующих пунктов использованы следующие условные обозначения.

Номер пункта сам по себе указывает на то, что определение целиком взято из данного пункта в СНС 1993 года. Два номера пунктов, разделенные союзом «и», указывают на то, что определение выведено из обоих пунктов. Два или более номера пунктов, разделенные запятой, указывают на то, что одно и то же определение содержится в каждом из этих пунктов. Номера пунктов, заключенные в квадратные скобки, указывают на то, что данные пункты содержат соответствующую информацию, но определение не взято непосредственно из них. Акроним «РПБ» перед номером пункта относится к соответствующему пункту в публикации МВФ «Руководство по платежному балансу», пятое издание. В нескольких случаях перед номером стоит акроним «ОЭСР», обозначающий ссылку на *OECD Classification of Taxes* (Классификация налогов ОЭСР), а указанный номер является четырехзначным справочным номером из этой классификации, подробности которой, включая описание ее отдельных позиций, содержатся в разделе «Interpretative Guide» (Пояснительное руководство) публикации ОЭСР *Revenue Statistics* («Статистика доходов»).

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Автономные пенсионные фонды	<i>Автономные пенсионные фонды</i> — это отдельные институциональные единицы, создаваемые в целях обеспечения доходов по выходу на пенсию для конкретных групп работников; эти фонды организуются и управляются частными или государственными работодателями либо совместно работодателями и работниками.	6.141
Агрегаты Системы	<i>Агрегаты Системы</i> — например, добавленная стоимость, доход, потребление и сбережение — это совокупные величины, позволяющие измерять результаты функционирования всей экономики страны с определенной точки зрения; одни агрегаты можно вывести напрямую как суммарные итоги по определенным операциям (например, конечное потребление, валовое накопление основного капитала и отчисления на социальное страхование), в то время как другие можно выводить путем суммирования балансирующих статей по институциональным секторам (например, добавленная стоимость, сальдо первичных доходов, располагаемый доход и сбережение).	2.169 и 2.170
Аддитивность	<i>Аддитивность</i> представляет собой свойство, присущее множеству взаимозависимых индексных показателей, связанных между собой по определению или из-за ограничений учета, при котором агрегат определяется как сумма его компонентов; аддитивность требует, чтобы это тождество сохранялось, когда стоимость как агрегата, так и его компонентов в какой-то исходный период экстраполируется по времени с помощью ряда индексов объема.	16.55
Аккредитив	<i>Аккредитив</i> — это обещание произвести платеж только по предъявлении определенных документов, указанных в договоре.	11.25

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Активы	<i>Активы</i> определяются как объекты, выступающие в качестве средства сохранения стоимости, на которые институциональные единицы (индивидуально или коллективно) устанавливают права собственности и из которых их владельцы могут извлекать экономические выгоды посредством их хранения и использования в течение определенного периода времени (экономические выгоды состоят из первичных доходов, получаемых от использования данного актива, и стоимости (включая возможную холдинговую прибыль/убыток), которая могла бы быть реализована в результате выбытия актива или его ликвидации).	10.2 и 13.12 [1.26]
Акцизы	<i>Акцизы</i> — это специальные налоги, взимаемые с конкретных видов товаров (как правило, алкогольных напитков, табачных изделий и топлива); они могут взиматься на любом этапе производства или распределения и обычно рассчитываются на основе веса, крепости или объема товаров.	7.69 и ОЭСР 5121
Акции и другие формы участия в капитале	<i>Акции и другие формы участия в капитале</i> — это финансовые активы, которые представляют собой документы и учетные записи, удостоверяющие (после удовлетворения требований всех кредиторов) требования на остаточную стоимость корпоративных предприятий.	(AF.5) — Приложение к главе XIII [11.86]
Акционеры	<i>Акционеры</i> являются коллективными владельцами корпорации.	7.112
Амортизация	<i>Амортизация</i> , как она обычно исчисляется в бухгалтерском учете, представляет собой метод распределения издержек прошлых расходов на основные фонды по последующим отчетным периодам; следует отметить, что методы исчисления амортизации, используемые в бухгалтерском учете, и методы, применяемые налоговыми органами, почти всегда отличаются от используемого в СНС понятия потребления основного капитала, и поэтому термин «потребление основного капитала» используется в СНС, для того чтобы провести различие с «амортизацией», обычно исчисляемой в бухгалтерском учете.	1.62, 3.77 и 6.183
Аналитическая производственная единица	Для более точного анализа процесса производства прибегают к использованию <i>аналитической производственной единицы</i> : такая единица, не всегда поддающаяся статистическому наблюдению, представляет собой единицу однородного производства, которая по определению не охватывает никакой вторичной деятельности.	2.48
Антиквариат и другие предметы искусства	<i>Антиквариат и другие предметы искусства</i> представляют собой нефинансовые материальные произведенные активы, которые в основном не используются для производства или потребления, цены на которые скорее всего возрастут или, по крайней мере, не снизятся, характеристики которых при нормальных условиях не ухудшаются со временем и которые приобретаются и хранятся главным образом как средство сохранения стоимости; к ним относятся картины, скульптуры и т. п., признаваемые как произведения искусства и предметы антиквариата.	(AN. 13 и AN. 132) — Приложение к главе XIII
Арендная плата за основные фонды	<i>Арендная плата за основные фонды</i> — это сумма, подлежащая выплате пользователем основных фондов их владельцу по договору об операционном лизинге или по аналогичному контракту за право использовать данные фонды в производстве в течение оговоренного периода времени.	6.181
Базисная ставка (процентов)	<i>Базисная ставка (процентов)</i> (которую используют при распределении УФПИК) отражает чистую стоимость заимствования средств (то есть это ставка, из которой в максимально возможной степени исключается премия за риск и которая не включает никаких посреднических услуг).	6.128
Базисная цена	<i>Базисная цена</i> — это сумма, которая подлежит получению производителем от покупателя за единицу произведенной продукции в виде товара или услуги, минус любые подлежащие уплате налоги и плюс любые подлежащие получению субсидии на данную единицу как следствие ее производства или продажи; эта цена не включает любые транспортные расходы, отдельно начисленные производителем.	6.205, 15.28 [3.82]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Базовый период	Период, определяющий используемые в индексе веса, называют <i>базовым периодом</i> .	16.16
Баланс активов и пассивов	<i>Баланс активов и пассивов</i> представляет собой отчетную ведомость, составляемую на определенный момент времени и отражающую стоимость активов, находящихся в собственности институциональных единиц или секторов, и финансовых обязательств (пассивов), взятых на себя данной единицей или сектором; для экономики в целом этот баланс показывает то, что часто называется национальным богатством, — сумму нефинансовых активов страны и ее чистых требований к остальному миру.	13.1 и 13.2 [1.11, 2.93, 10.1]
Балансирующая статья	Каждый счет «сводится» с помощью <i>балансирующей статьи</i> , которая определяется остаточным путем как разность между двумя сторонами счета; как правило, балансирующая статья показывает чистый результат деятельности, охватываемой соответствующим счетом, и поэтому отражает такие экономические концепции, представляющие значительный интерес и аналитическую ценность, как, например, добавленная стоимость, располагаемый доход, сбережение, чистое кредитование и чистая стоимость капитала.	1.3 [3.64]
Бартерные операции	В <i>бартерных операциях</i> участвуют две стороны: одна сторона предоставляет товар, услугу или актив (кроме наличных денег) другой стороне в обмен на товар, услугу или актив (кроме наличных денег).	3.37
Безвозвратные гарантийные взносы	<i>Безвозвратные гарантийные взносы</i> уменьшают финансовые обязательства по финансовым производным инструментам; хозяйствующий субъект, уплачивающий безвозвратный гарантийный взнос, утрачивает права на величину взноса, равно как на владение рисками и вознаграждения, такие как получение дохода или участие в холдинговых прибылях и убытках.	11.43
Валовая добавленная стоимость	<i>Валовая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость продукции за вычетом стоимости промежуточного потребления; она служит показателем вклада в ВВП, внесенного отдельными производителями, отраслями или секторами; в СНС данные о валовой добавленной стоимости используются для расчета показателей первичных доходов и переносятся на счет первичного распределения доходов.	1.6 [2.172, 6.4, 6.222]
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах	<i>Валовая добавленная стоимость в базисных ценах</i> рассчитывается как разность между выпуском продукции в базисных ценах и промежуточным потреблением в ценах покупателей.	6.226, 15.37 [6.231]
Валовая добавленная стоимость в ценах производителей	<i>Валовая добавленная стоимость в ценах производителей</i> исчисляется как разность между выпуском продукции в ценах производителей и промежуточным потреблением в ценах покупателей.	6.227, 15.37
Валовое накопление	<i>Валовое накопление</i> определяется суммированием показателей валового накопления основного капитала, изменений запасов материальных оборотных средств, приобретения ценностей за вычетом их выбытия по соответствующей единице или сектору.	10.32
Валовое накопление основного капитала	Величина <i>валового накопления основного капитала</i> оценивается исходя из общей стоимости основных фондов, приобретенных производителем (за вычетом реализованных) в отчетном периоде, плюс некоторое увеличение стоимости произведенных активов (таких, как полезные ископаемые или крупные улучшения количества, качества или продуктивности земли), произошедшее в результате производительной деятельности институциональных единиц.	10.33 и 10.51 [10.26]
Валовое сбережение	<i>Валовое сбережение</i> рассчитывается путем вычитания расходов на конечное потребление из валового располагаемого дохода.	9.2

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Валовой	Термин «валовой» отражает традиционный способ определения значений до вычета потребления основного капитала (обычно употребляется в словосочетаниях «валовые запасы капитала» или «валовой внутренний продукт»); все основные балансирующие статьи в счетах, начиная с добавленной стоимости и кончая сбережением, могут исчисляться как на валовой, так и на чистой основе.	6.201
Валовой внутренний продукт в рыночных ценах	<i>Валовой внутренний продукт в рыночных ценах</i> равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в ценах производителей плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт, плюс все невычитаемые НДС (или аналогичные налоги).	6.235
Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом доходов	<i>Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом доходов</i> , равен оплате труда работников плюс налоги (за вычетом субсидий) на производство и импорт, плюс смешанные доходы-брутто, плюс прибыль и приравненные к ней доходы-брутто.	2.222
Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом использования	<i>Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом использования</i> , представляет собой общую сумму конечных расходов в ценах покупателей (включая стоимость экспорта товаров и услуг в ценах ФОБ) за вычетом стоимости импорта товаров и услуг в ценах ФОБ.	6.235
Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом производства	<i>Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом производства</i> , равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в ценах производителей плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт, плюс все невычитаемые НДС (или аналогичные налоги).	6.235–6.237
Валовой национальный доход (ВНД)	<i>Валовой национальный доход (ВНД)</i> равен ВВП минус чистые налоги на производство и импорт, минус оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру, плюс соответствующие статьи, подлежащие получению от остального мира (другими словами, ВВП минус первичные доходы, подлежащие выплате единицам-нерезидентам, плюс первичные доходы, подлежащие получению от единиц-нерезидентов); альтернативный способ измерения ВНД в рыночных ценах связан с определением совокупного показателя сальдо валовых первичных доходов по всем секторам [отметим, что ВНД идентичен валовому национальному продукту (ВНП), который ранее в целом использовался в национальных счетах].	2.181 и 7.16 и таблица 7.2 [2.181]
Валовой национальный продукт (ВНП)	<i>Валовой национальный продукт (ВНП)</i> См. «Валовой национальный доход».	
Валовой национальный располагаемый доход	<i>Валовой национальный располагаемый доход</i> может быть выведен из валового национального дохода путем прибавления всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, получаемых институциональными единицами-резидентами от единиц-нерезидентов, и вычитания суммы всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, выплачиваемых институциональными единицами-резидентами единицам-нерезидентам.	8.16 [2.183]
Валовой скорректированный располагаемый доход	<i>Валовой скорректированный располагаемый доход</i> выводится из валового располагаемого дохода институциональной единицы или сектора путем прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данной единицей или сектором, и вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данной единицей или сектором.	8.24
Валовые запасы капитала	<i>Валовые запасы капитала</i> представляют собой совокупную стоимость всех еще находящихся в использовании основных фондов в фактических или оценочных текущих ценах покупателей на новые фонды того же типа, независимо от срока службы соответствующих фондов.	6.199



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Валютные свопы	<i>Валютные свопы</i> (известные также как «кросс-валютные процентные свопы») представляют собой обмен потоками, связанными с процентными платежами, и обмен основными суммами задолженности по согласованному обменному курсу в конце контракта; может также иметь место обмен основной суммой задолженности в начале контракта, и в этих обстоятельствах могут быть последующие выплаты как процентов, так и основной суммы задолженности в течение оговоренного срока на заранее согласованных условиях.	11.38
Валютный своп	<i>Валютный своп</i> — это продажа/покупка валют на условиях спот и одновременная форвардная (срочная) покупка/продажа тех же валют.	11.38
Варранты	<i>Варранты</i> — форма опционов, которые в финансовом счете отражаются так же, как другие опционы; они представляют собой финансовые инструменты, обращающиеся на бирже и дающие владельцам право купить у продавца варранта (обычно это корпорация) определенное количество акций или облигаций на оговоренных условиях в течение установленного срока.	11.41
ВВП в рыночных ценах	<i>ВВП в рыночных ценах</i> равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в рыночных ценах плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт.	6.235
ВВП, исчисляемый методом доходов	<i>ВВП, исчисляемый методом доходов</i> , равен оплате труда работников плюс налоги за вычетом субсидий на производство и импорт плюс смешанные доходы-брутто плюс прибыль и приравненные к ней доходы-брутто.	2.222
ВВП, исчисляемый методом использования	<i>ВВП, исчисляемый методом использования</i> , представляет собой общую сумму конечных расходов в ценах покупателей (включая стоимость экспорта товаров и услуг в ценах ФОБ) за вычетом стоимости импорта товаров и услуг в ценах ФОБ.	6.235
ВВП, исчисляемый методом производства	<i>ВВП, исчисляемый методом производства</i> , равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в базисных ценах плюс все налоги (за вычетом субсидий) на продукты.	6.235–6.237
Векселя	<i>Векселя</i> представляют собой краткосрочные ценные бумаги, дающие их держателю (кредитору) безусловное право на получение оговоренной фиксированной суммы в установленный срок.	7.97 [11.74]
Вертикально интегрированное предприятие	<i>Вертикально интегрированное предприятие</i> — это предприятие, в котором различные стадии производства, обычно осуществляемые разными предприятиями, выполняются последовательно подразделениями одного предприятия (продукция одного этапа становится ресурсом, вводимым на следующем этапе, и только продукция, произведенная на конечном этапе, фактически реализуется на рынке).	5.31
Взносы на социальное страхование самостоятельно занятых и незанятых лиц	<i>Взносы на социальное страхование самостоятельно занятых и незанятых лиц</i> включают взносы на социальное страхование, уплачиваемые в собственных интересах лицами, не являющимися наемными работниками, то есть самостоятельно занятыми лицами (работодателями или самостоятельными хозяевами) или незанятыми лицами.	8.70
Взносы наемных работников на социальное страхование	<i>Взносы наемных работников на социальное страхование</i> представляют собой суммы, уплачиваемые работниками в фонды социального обеспечения и частные программы социального страхования с созданием специального фонда.	8.69
ВНД (валовой национальный доход)	<i>ВНД (валовой национальный доход)</i> равен ВВП минус чистые налоги на производство и импорт, минус оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру, плюс соответствующие статьи, подлежащие получению от остального мира (другими словами, ВВП минус первичные доходы, подлежащие выплате единицам-нерезидентам, плюс первичные доходы, подлежащие получению от единиц-нерезидентов); альтернативный способ измерения ВНД в рыночных ценах связан с определением совокупного показателя сальдо валовых первичных доходов по всем секторам [отметим, что ВНД идентичен валовому национальному продукту (ВНП), который ранее в целом использовался в национальных счетах].	2.181 и 7.16 и таблица 7.2 [2.181]

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Внутренние операции	Чтобы получить более пригодную для анализа картину конечного использования продукции и производства, некоторые виды действий в пределах одной единицы относятся в СНС к операциям; подобные операции с участием только одной единицы называются <i>внутренними</i> (или <i>внутриструктурными операциями</i> ).	3.44
Внутриструктурные операции	Чтобы получить более пригодную для анализа картину конечного использования продукции и производства, некоторые виды действий в пределах одной единицы относятся в СНС к операциям; подобные операции с участием только одной единицы называются <i>внутренними</i> (или <i>внутриструктурными операциями</i> ).	3.44
Водные ресурсы	<i>Водные ресурсы</i> включают водоносные пласты и другие грунтовые воды, ограниченность которых обуславливает установление на них прав собственности и/или использования, оценку их рыночной стоимости и определенную меру экономического контроля.	(AN.214) — Приложение к главе XIII
Возвратные гарантийные взносы	<i>Возвратные гарантийные взносы</i> состоят из депозитов или другого дополнительного обеспечения, предоставляемого в целях защиты другой стороны соглашения от риска дефолта, но остающегося в собственности той единицы, которая внесла гарантийные взносы.	11.43
Воздействия внешнего характера	<i>Воздействия внешнего характера</i> — это изменения состояния или условий функционирования институциональных единиц, вызванные хозяйственной деятельностью других единиц без согласия первых.	[3.51]
Возделываемые земли	<i>Возделываемые земли</i> — это земля, на которой осуществляется сельскохозяйственное или садоводческое производство в коммерческих целях или для целей нетоварного хозяйства, включая, в принципе, землю под плантациями, фруктовыми садами и виноградниками.	(AN.2112) — Приложение к главе XIII
Возмещение расходов (пособия по социальному обеспечению)	<i>Возмещение расходов (пособия по социальному обеспечению)</i> представляет собой выплаты для частичного или полного возмещения из фондов социального обеспечения одобренных расходов домашних хозяйств, произведенных на конкретные товары или услуги.	8.101
Вознаграждение в натуральной форме	<i>Вознаграждение в натуральной форме</i> имеет место тогда, когда труд работника оплачивается не в денежной форме, а в виде товаров или услуг.	3.38
Временная обратимость	Критерий <i>временной обратимости</i> требует, чтобы индекс для более позднего периода, основанный на данных за более ранний период, был обратной величиной по отношению к индексу для более раннего периода, основанного на данных за более поздний период; одним из положительных свойств «идеального» индекса цены и объема, предложенного Фишером, является то, что (в отличие от индексов Пааше и Ласпейреса) он отвечает этому требованию.	16.24
Время приобретения	<i>Время приобретения</i> товаров и услуг совпадает с моментом перехода прав собственности или завершения поставки услуг.	9.34
Время приобретения товаров и услуг	<i>Время приобретения товаров и услуг</i> совпадает с моментом перехода прав собственности или завершения поставки услуг.	9.34
Вспомогательная деятельность	<i>Вспомогательная деятельность</i> — это подсобная деятельность, осуществляемая предприятием с целью создания условий для ведения основной или вторичной деятельности; вспомогательная деятельность обычно связана с производством услуг, которые находят широкое применение в качестве вводимых ресурсов в производстве почти любого вида, а стоимость продукции индивидуальной вспомогательной деятельности скорее всего невелика по сравнению с другими видами деятельности предприятия (например, уборка и содержание зданий).	5.9 и 5.10 [15.16]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Вспомогательная корпорация	<i>Вспомогательная корпорация</i> может быть определена как дочерняя корпорация, полностью принадлежащая материнской корпорации и занимающаяся производительной деятельностью вспомогательного характера, то есть деятельностью, которая строго ограничена предоставлением услуг материнской корпорации или другой вспомогательной корпорации, принадлежащей той же материнской корпорации.	4.40
Вспомогательные счета	<i>Вспомогательные счета</i> служат структурой, связанной с центральными счетами и позволяющей сосредоточить внимание главным образом на конкретной сфере или аспекте социально-экономической жизни, рассматриваемых в контексте национального бухгалтерского учета; наиболее характерными примерами являются вспомогательные счета для таких сфер, как окружающая среда, туризм или неоплачиваемая домашняя работа.	2.246 [21.4]
Вспомогательные финансовые единицы	В подсектор <i>вспомогательных финансовых единиц</i> включаются все корпорации и квазикорпорации-резиденты, которые занимаются преимущественно деятельностью, тесно связанной с финансовым посредничеством, но сами не выполняют функций посредника.	4.96
Вторичная деятельность	<i>Вторичная деятельность</i> — это деятельность, осуществляемая внутри производственной единицы наряду с основной, причем производимая в ее процессе продукция (по аналогии с продукцией, полученной в результате основной деятельности) должна быть пригодна для поставки за пределы этой производственной единицы.	5.8 [15.16]
Выплата компенсаций	<i>Выплата компенсаций</i> охватывает текущие трансферты, выплачиваемые одними институциональными единицами другим институциональным единицам в порядке компенсации причиненных первыми травм физическим лицам или ущерба имуществу, исключая выплаты возмещений по страхованию (но включая страхование жизни); она может быть либо обязательной по решению судебной инстанции, либо в виде денежного вознаграждения, согласованного вне суда; но охватывает только компенсацию за ущерб или травмы, нанесенные другими институциональными единицами, или денежные возмещения, предоставляемые органами государственного управления или НКВДХ в порядке компенсации за травмы или ущерб от стихийных бедствий.	8.98
Вычитаемый НДС	<i>Вычитаемый НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате с приобретенных товаров или услуг, предназначенных для промежуточного потребления, валового накопления основного капитала или для перепродажи, который производителю позволяет вычитать из его собственного обязательства по уплате НДС государству в части НДС, начисленного на его клиентов.	6.209
Гедонистический метод	<i>Гедонистический метод</i> — это метод регрессии, используемый для исчисления цен качеств или моделей, которые отсутствуют на рынке в те или иные периоды, но цены которых за эти периоды необходимы, для того чтобы с их помощью вывести соответствующие относительные цены; он основан на гипотезе о том, что цены различных моделей, продающихся на рынке в одно и то же время, зависят от определенных поддающихся измерению характеристик, таких как размеры, вес, мощность, скорость и т. п., и поэтому для оценки степени зависимости цены от каждой из соответствующих характеристик можно использовать методы регрессии.	16.126
Геометрическая амортизация	<i>Геометрическая амортизация</i> — это характеристика амортизации на основе постоянного геометрического снижения эффективности актива и платы за его аренду, происходящего из периода в период.	6.195
Гербовые сборы	<i>Гербовые сборы</i> — это налоги, которыми облагаются операции, не вошедшие ни в один из уже рассмотренных классов операций, отнесенных к другим категориям, в частности в пунктах 7.69 и 7.70 СНС (например, официальное оформление юридических документов или чеков, которые учитываются как налоги на производство деловых и финансовых услуг).	7.70 [ОЭСР 6200]

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Главный участник (операции)	Операция, совершаемая одной единицей от имени другой единицы, отражается только в счетах <i>главного участника</i> операции (принципала), хотя определенная часть произведенных услуг может признаваться за посредником; например, покупки, производимые коммерческим агентом по указанию и за счет другой стороны, непосредственно вменяются последней, тогда как на счетах агента отражается только плата, взимаемая с принципала за оказанные посреднические услуги.	3.31 и 3.32
Горизонтально интегрированное предприятие	<i>Горизонтально интегрированным предприятием</i> является предприятие, одновременно занимающееся несколькими различными видами деятельности, в результате которой производятся разные виды товаров и услуг для реализации на рынке.	5.30
Государственные корпорации (нефинансовые и финансовые)	<i>Государственные корпорации</i> представляют собой корпорации и квазикорпорации, которые являются резидентами и контролируются органами государственного управления; при этом контроль над корпорацией определяется как возможность устанавливать генеральную политику корпорации путем назначения директоров (если существует такая необходимость).	4.72 и 4.84
Готовая продукция — запасы	<i>Запасы готовой продукции</i> состоят из товаров, готовых для продажи или поставки производителем, однако пока хранящихся у производителя.	(AN.123) — Приложение к главе XIII [10.111]
Границы сферы производства	В <i>границах сферы производства</i> находятся: <i>a</i> ) производство всех индивидуальных или коллективных товаров и услуг, предоставляемых их производителями другим единицам (или предназначенных для такой поставки), включая производство промежуточных товаров и услуг, используемых в процессе производства таких товаров и услуг; <i>b</i> ) производство собственными силами всех товаров, используемых производителями для собственного конечного потребления или валового накопления; <i>c</i> ) производство жилищных услуг владельцами жилых помещений для собственного потребления и производство домашних и бытовых услуг наемной оплачиваемой домашней прислугой.	6.18 [1.20 и 1.22]
Двойное дефлятирование	<i>Двойное дефлятирование</i> — это метод, с помощью которого можно измерить валовую добавленную стоимость в постоянных ценах, вычитая из стоимости продукции в постоянных ценах стоимость промежуточного потребления в постоянных ценах; этот метод позволяет получать оценки только в постоянных ценах, которые являются аддитивными, например рассчитываемые с помощью формулы Ласпейреса (либо с фиксированной базой, либо для оценок, выраженных в ценах прошлого года).	16.5
Демонетизация золота	Если органы денежно-кредитного регулирования сокращают свои авуары монетарного золота не из соображений денежно-кредитной политики, например для продажи частным владельцам или пользователям, то говорят о <i>демонетизации золота</i> .	11.65
Денежно-депозитные корпорации	<i>Денежно-депозитные корпорации</i> включают депозитные корпорации и квазикорпорации-резиденты, обязательства которых имеют форму депозитов, выплачиваемых по требованию, переводимых по чекам или иным образом используемых для осуществления расчетов.	4.93
Денежные операции	<i>Денежные операции</i> — это операции, в которых институциональная единица осуществляет платеж (получает платеж) или принимает обязательства (приобретает актив), выражаемые в денежных единицах.	3.16
Денежный трансферт	<i>Денежный трансферт</i> представляет собой выплату валюты или ликвидного депозита одной единицей другой единице без какого-либо эквивалента.	8.27
Депозиты — другие	В финансовых счетах статья « <i>другие депозиты</i> » включает все требования (кроме ликвидных депозитов) к центральному банку, другим депозитным учреждениям и к государственным органам (а в некоторых случаях к другим институциональным единицам), которые подтверждены свидетельством о вкладе.	11.72, (AF.29) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Дивиденды	<i>Дивиденды</i> представляют собой форму дохода от собственности, на получение которого акционеры получают право в результате предоставления средств в распоряжение корпораций.	7.113
Добавленная стоимость — валовая	<i>Валовая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость продукции за вычетом стоимости промежуточного потребления; она служит показателем вклада в ВВП, внесенного отдельным производителем, отраслью или сектором; валовая добавленная стоимость является источником образования первичных доходов в СНС и поэтому переносится на счет первичного распределения доходов.	1.6 [2.172, 6.4, 6.222]
Добавленная стоимость — чистая	<i>Чистая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость выпуска продукции за вычетом стоимости как промежуточного потребления, так и потребления основного капитала.	6.4, 6.222 [1.6]
Договоры об аренде и другие контракты с правом передачи	<i>Договоры об аренде и другие контракты с правом передачи</i> — это договоры об аренде или контракты, согласно которым арендатор имеет право передать аренду третьей стороне независимо от арендодателя (например, аренда земли, зданий и других сооружений, концессии или исключительные права на эксплуатацию месторождений полезных ископаемых или лов рыбы в определенных местах, контракты со спортсменами и авторами произведений, которые могут быть переданы другой стороне, а также опционы на покупку еще не произведенных материальных активов).	(AN.222) — Приложение к главе XIII
Долгосрочные кредиты и займы	<i>Долгосрочные кредиты и займы</i> состоят из кредитов и займов, первоначальный срок погашения которых обычно составляет более одного года; однако с учетом различий в практике стран к долгосрочным могут относиться кредиты и займы, первоначальный срок погашения которых составляет более двух лет.	(AF.42) — Приложение к главе XIII
Долгосрочные ценные бумаги (кроме акций)	<i>Долгосрочные ценные бумаги (кроме акций)</i> — это ценные бумаги (кроме акций), первоначальный срок погашения которых составляет более одного года; однако с учетом различий в практике стран к долгосрочным могут относиться бумаги, первоначальный срок погашения которых составляет более двух лет.	(AF.32) — Приложение к главе XIII
Домашнее хозяйство	<i>Домашнее хозяйство</i> представляет собой небольшую группу лиц, проживающих совместно, объединяющих (полностью или частично) свои доходы и имущество и совместно потребляющих определенные виды товаров и услуг, к которым относятся главным образом жилье и продукты питания.	4.132 [4.20]
Дополнения к страховым премиям	Сумма <i>дополнений к страховым премиям</i> или пенсионным взносам, уплачиваемая владельцами полисов или получателями пособий, в целом равна общей сумме доходов, полученных страховыми корпорациями или пенсионными фондами от инвестирования технических или пенсионных резервов; хотя не вся сумма доходов страховых корпораций может принимать форму дохода от собственности, в тех случаях, когда он распределяется между владельцами полисов, вся сумма дохода считается доходом от собственности и отражается на счетах СНС как статья «доходы от собственности, вмененные держателям страховых полисов».	Приложение IV, пункт 22
Доход	<i>Доход</i> определяется как максимальная сумма, которую домашнее хозяйство или иная единица может израсходовать на потребление без сокращения реальной чистой стоимости своего капитала при условии, что чистая стоимость капитала в начале отчетного периода не изменяется в результате капитальных трансфертов, других изменений в объеме активов или реальной холдинговой прибыли или убытка.	8.15
Доход в натуральной форме, полученный наемными работниками	<i>Доход в натуральной форме, полученный наемными работниками</i> , рассчитывается как стоимость товаров и услуг, предоставленных им работодателями в качестве вознаграждения за выполненную работу.	9.50

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Доход из-за границы — чистый	<i>Чистым доходом из-за границы</i> называют разность между суммой первичных доходов, полученных от нерезидентов, и суммой первичных доходов, выплаченных нерезидентам.	7.15
Доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов	<i>Доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов</i> , представляет собой инвестиционный доход, получаемый страховыми предприятиями от страховых технических резервов; поскольку технические резервы — это активы держателей страховых полисов, инвестиционный доход должен отражаться в счетах как выплачиваемый страховыми предприятиями держателям полисов.	7.124
Доходы от собственности	<i>Доходы от собственности</i> — это доходы, получаемые владельцем финансового актива или материального произведенного актива в обмен на предоставление средств другой институциональной единице или передачу материального произведенного актива в распоряжение другой институциональной единицы; они включают проценты, распределенный доход корпораций (то есть дивиденды и изъятия из дохода квазикорпораций), реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций, доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов, и ренту.	7.88 и 7.89 [7.2]
Дочерняя корпорация	<i>Корпорация В</i> считается <i>дочерней</i> по отношению к корпорации А, при условии что <i>a)</i> корпорация А контролирует более чем половину голосов в корпорации В, либо <i>b)</i> корпорация А является акционером корпорации В с правом назначать или смещать основную часть директоров корпорации В.	4.32
Дробление (операций)	При <i>дроблении</i> операция, представляющая собой единую операцию с точки зрения участвующих сторон, отражается в учете как несколько операций, относящихся к разным категориям (например, арендный платеж, фактически выплаченный арендатором по договору о финансовом лизинге, может быть разбит на две операции — погашение основной суммы и выплату процентов).	3.28
Другая нерыночная продукция	<i>Другая нерыночная продукция</i> охватывает товары и услуги индивидуального или коллективного характера, которые предоставляются некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), или органами государственного управления другим институциональным единицам или обществу в целом бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми; такая продукция является одной из трех общих категорий продукции; другими являются рыночная продукция и продукция, производимая для собственного конечного использования.	6.49
Другие депозитные корпорации	В подсектор <i>других депозитных корпораций</i> включаются все финансовые корпорации и квазикорпорации-резиденты (за исключением центрального банка), основным видом деятельности которых является финансовое посредничество и обязательства которых имеют форму депозитов или таких финансовых инструментов, как краткосрочные депозитные сертификаты, выступающие в роли близких заменителей депозитов при мобилизации финансовых ресурсов и включаемые в показатели денег в широком понимании.	4.88
Другие депозитные корпорации — прочие	« <i>Прочие</i> » <i>другие депозитные корпорации</i> включают все депозитные корпорации и квазикорпорации-резиденты, кроме «денежно-депозитных корпораций», обязательства которых имеют форму депозитов, не переводимых по первому требованию, или форму таких финансовых инструментов, как краткосрочные депозитные сертификаты, являющиеся близкими заменителями депозитов и включаемые в показатели денег в широком смысле; они могут включать корпорации, называемые сберегательными банками (в том числе доверительные сберегательные банки и ссудо-сберегательные ассоциации), кредитные кооперативы, ипотечные банки и строительные общества.	4.94
Другие депозиты	В финансовых счетах статья « <i>другие депозиты</i> » включает все требования (кроме ликвидных депозитов) к центральному банку, другим депозитным учреждениям и государственным органам (а в некоторых случаях к другим институциональным единицам), которые подтверждены свидетельством о вкладе.	11.72, (AF.29) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Другие капитальные трансферты	К <i>другим капитальным трансфертам</i> относятся все трансферты капитала, кроме налогов на капитал и инвестиционных субсидий; они, в частности, включают аннулирование долга по взаимному согласию между кредитором и должником.	10.139
Другие налоги на капитал, н.о.д.к.	<i>Другие налоги на капитал, н.о.д.к.</i> , включают налоги на капитал, кроме тех, которые классифицируются как налоги на капитал или налоги на капитальные трансферты.	[10.136]
Другие налоги на производство	<i>Другие налоги на производство</i> включают налоги, которые не уплачиваются непосредственно в результате участия в производственной деятельности; они состоят в основном из текущих налогов на рабочую силу и капитал, используемые предприятием, таких как налоги на фонд заработной платы или текущие налоги на транспортные средства или здания.	6.229
Другие нерыночные заведения	<i>Другие нерыночные заведения</i> поставляют большинство производимых ими товаров и услуг бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми; они являются одной из трех общих категорий производителей; другими являются рыночные производители и производители продукции для собственного конечного использования.	2.46
Другие нерыночные производители	К <i>другим нерыночным производителям</i> относятся заведения, принадлежащие органам государственного управления или НКОДХ и поставляющие товары или услуги домашним хозяйствам или обществу в целом бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми; такие производители могут также осуществлять в определенном объеме реализацию вторичной рыночной продукции по ценам, которые покрывают их издержки или обеспечивают получение прибыли.	6.52
Другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме	<i>Другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме</i> состоят из социальных трансфертов в натуральной форме (за исключением возмещения расходов), производимых фондами социального обеспечения домашним хозяйствам (см. также «Социальные трансферты в натуральной форме»).	8.103
Другие потоки	<i>Другие потоки</i> охватывают такие изменения в стоимости активов и пассивов, которые не являются результатом операций; эти учетные записи отражают изменения двух широких типов — первый тип изменений связан с такими событиями, как открытие или истощение месторождений полезных ископаемых, разрушения в результате военных действий, политических событий или стихийных бедствий, тогда как второй тип изменений — это изменения в стоимости активов, пассивов и чистой стоимости капитала, которые происходят в результате колебания уровня цен и изменения их структуры и отражаются в холдинговой прибыли и убытке.	3.57
Другие субсидии на продукты	<i>Другие субсидии на продукты</i> (исключая экспортные или импортные субсидии) охватывают субсидии на товары и услуги, произведенные предприятиями-резидентами, которые выплачиваются тогда, когда такой товар или услуга производится, реализуется, передается, арендуется или поставляется, либо используется для собственного потребления или накопления; имеются три общие категории: <i>a)</i> субсидии на продукты, используемые внутри страны; <i>b)</i> потери государственных торговых организаций; и <i>c)</i> субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям.	7.78
Другие субсидии на производство	<i>Другие субсидии на производство</i> включают субсидии, не являющиеся субсидиями на продукты и получаемые предприятиями-резидентами в результате их участия в производстве (например, субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу или субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды).	7.79
Другие текущие налоги	<i>Другие текущие налоги</i> состоят из текущих налогов на капитал и разных текущих налогов.	8.53 и 8.54 [ОЭСР 4100, 4200, 4600, 5200, 5217, 6000]

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Другие текущие налоги, н.о.д.к.	<i>Другие текущие налоги, н.о.д.к.</i> , включают любые текущие налоги, кроме подоходных налогов, текущих налогов на капитал и разных текущих налогов.	8.53 и 8.54
Другие текущие трансферты	<i>Другие текущие трансферты</i> состоят из чистых премий и возмещений по страхованию (кроме страхования жизни), текущих трансфертов между органами государственного управления различных видов (обычно на разных уровнях государственного управления), между сектором органов государственного управления и иностранными правительствами, а также текущие трансферты, например между различными домашними хозяйствами.	8.9 и 8.10
Другие финансовые посредники, исключая страховые корпорации и пенсионные фонды	Подсектор <i>других финансовых посредников, исключая страховые корпорации и пенсионные фонды</i> , охватывает все корпорации и квазикорпорации-резиденты, основным видом деятельности которых является финансовое посредничество, не включая депозитные корпорации, страховые корпорации и пенсионные фонды.	4.95
Другие формы участия в капитале (и акции)	<i>Акции и другие формы участия в капитале</i> — это финансовые активы, которые представляют собой документы и учетные записи, удостоверяющие (после удовлетворения требований всех кредиторов) требования на остаточную стоимость корпоративных предприятий.	(AF.5) — Приложение к главе XIII [11.86]
Единица одного вида деятельности	<i>Единица одного вида деятельности</i> определяется как предприятие (или часть предприятия), которое занимается только одним видом производительной деятельности (не относящейся к вспомогательной) или большая часть добавленной стоимости которого создается в процессе его основной производительной деятельности.	5.19
Единица однородного производства	<i>Единица однородного производства</i> определяется как производственная единица, в которой осуществляется только один вид (невспомогательной) производительной деятельности; эта единица, как правило, не поддается статистическому наблюдению и представляет собой скорее абстрактную или концептуальную единицу, лежащую в основе симметричных (типа продукт–продукт) таблиц затрат–выпуска.	15.14
Жилые помещения	<i>Жилые помещения</i> — это здания, используемые исключительно или главным образом как жилье, включая любые пристройки (например, гаражи) и всю постоянную арматуру, обычно устанавливаемую в жилищах; к ним также относятся передвижные дома (например, дома-фургоны), используемые домашними хозяйствами в качестве основного места проживания.	(AN.1111) — Приложение к главе XIII
Заведение	<i>Заведение</i> определяется как предприятие (или часть предприятия), территориально расположенное в одном месте и занимающееся только одним видом производительной деятельности (не относящейся к вспомогательной), или как предприятие, большая часть добавленной стоимости которого создается в процессе его основной производительной деятельности.	5.21, 6.80
Занятость из расчета полного рабочего дня	<i>Занятость из расчета полного рабочего дня</i> отражает количество рабочих мест из расчета полного рабочего дня, вычисляемое делением общего количества отработанных часов на среднегодовое количество часов, отработанных на рабочих местах с полным рабочим днем.	17.14 [15.102, 17.28]
Занятые	Для того чтобы то или иное лицо можно было отнести к категории <i>занятых</i> (то есть работающих по найму или самостоятельно занятых), такое лицо должно заниматься деятельностью, которая охватывается сферой производства СНС.	7.23
Запасы	<i>Запасы</i> характеризуют величину активов и пассивов на определенный момент времени; в СНС запасы отражаются в таблицах и на счетах, обычно называемых балансами активов и пассивов, по их состоянию на начало и конец отчетного периода; запасы образуются в результате операций и других потоков предыдущих периодов и меняются в зависимости от операций и других потоков в рассматриваемый период (следует отметить, что в СНС запасы товаров характеризуются как «запасы материальных оборотных средств»).	3.66



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Запасы готовой продукции	<i>Запасы готовой продукции</i> состоят из товаров, готовых для продажи или поставки, однако хранящихся у производителя.	(AN.123) — Приложение к главе XIII [10.111]
Запасы капитала — валовые	Стоимость <i>валовых запасов капитала</i> отражает стоимостную оценку всех еще находящихся в использовании основных фондов в фактических или оценочных текущих ценах покупателей на новые фонды того же типа, независимо от срока службы соответствующих фондов.	6.199
Запасы капитала — чистые	Сумма остаточной стоимости всех основных фондов, еще находящихся в использовании, характеризуется как <i>чистые запасы капитала</i> ; ее можно также охарактеризовать как разность между валовыми запасами капитала и потреблением основного капитала.	6.199
Запасы материальных оборотных средств	<i>Запасы материальных оборотных средств</i> включают запасы продукции, хранящейся единицами-производителями до тех пор, пока она не будет передана на дальнейшую обработку, продана, поставлена другим единицам или использована иным образом, а также запасы продуктов, приобретенных у других единиц и предназначенных для промежуточного потребления или для перепродажи без дальнейшей обработки.	10.7 [13.15, 13.46, (AN.12) — Приложение к главе XIII]
Запасы материальных оборотных средств (в том числе незавершенного производства) — изменения	<i>Изменения запасов материальных оборотных средств (в том числе незавершенного производства)</i> состоят из изменений в: а) запасах продукции, хранящейся единицами-производителями до тех пор, пока она не будет передана на дальнейшую обработку, продана, поставлена другим единицам или использована иным образом; и б) запасах продуктов, приобретенных у других единиц и предназначенных для промежуточного потребления или для перепродажи без дальнейшей обработки; они рассчитываются как разность между стоимостью поступивших и стоимостью изъятых товаров минус любые текущие потери хранящейся продукции.	10.7 и 10.28
Запасы незавершенного производства	<i>Запасы незавершенного производства</i> состоят из товаров и услуг, производство которых частично завершено, но которые обычно не передаются другим единицам без дальнейшей обработки, либо не являются готовыми, и процесс производства которых будет продолжен в последующий период тем же производителем.	(AN.122) — Приложение к главе XIII [6.40, 6.72, 10.102]
Запасы незавершенного производства по культивируемым активам	<i>Запасы незавершенного производства по культивируемым активам</i> включают животных, выращиваемых на убой (например, птица и рыба, разводимые на промышленной основе), деревья и другие растения, приносящие продукцию только один раз за жизненный цикл, и «незрелые» культивируемые активы, которые можно использовать для многократного получения продукции.	(AN.1221) — Приложение к главе XIII
Запасы нерудных минералов	<i>Запасы нерудных минералов</i> включают каменоломни, глиняные и песчаные карьеры; месторождения полезных ископаемых, перерабатываемых на химические продукты и удобрения; соляные залежи; месторождения кварца, гипса, самоцветов, асфальта и битума, торфа и других нерудных минералов, исключая уголь и нефть.	(AN.2123) — Приложение к главе XIII
Запасы прочего незавершенного производства	<i>Запасы прочего незавершенного производства</i> включают товары (кроме культивируемых активов и услуг), обработанные, изготовленные или собранные производителем частично, но обычно не продаваемые, отправляемые или передаваемые другим единицам без дальнейшей обработки.	(AN.1222) — Приложение к главе XIII
Запасы рудных минералов	<i>Запасы рудных минералов</i> включают залежи железной руды и руд цветных и благородных металлов.	(AN.2122) — Приложение к главе XIII
Запасы сырья и материалов	<i>Запасы сырья и материалов</i> представляют собой товары, которые их владельцы намерены использовать в качестве промежуточных ресурсов в процессе собственного производства; такие товары не предназначены для перепродажи.	(AN.121) — Приложение к главе XIII [10.99]

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Запасы товаров на перепродажу	<i>Запасы товаров на перепродажу</i> состоят из товаров, приобретаемых предприятиями (например, предприятиями оптовой и розничной торговли) с целью их перепродажи без дальнейшей обработки (единственным допустимым видом преобразования таких товаров является представление их в привлекательном для покупателя виде).	(AN.124) — Приложение к главе XIII [10.113]
Запасы угля, нефти и природного газа	<i>Запасы угля, нефти и природного газа</i> состоят из установленных месторождений антрацита, каменного и бурого угля и запасов и месторождений нефти и природного газа.	(AN.2121) — Приложение к главе XIII
Заработная плата	<i>Заработная плата</i> состоит из совокупности заработной платы в денежной форме и заработной платы в натуральной форме.	7.33 и 7.37
Заработная плата в денежной форме	<i>Заработная плата в денежной форме</i> включает заработную плату, выплачиваемую регулярно (еженедельно, ежемесячно или с другими интервалами), в том числе по результатам и по сделанным расценкам; плюс доплаты, например, за сверхурочную работу; плюс заработную плату, выплачиваемую работникам, которые не работают в течение непродолжительных периодов времени (например, в связи с отпуском); плюс специальные премии и аналогичные выплаты; а также комиссионные, денежные вознаграждения и чаевые, полученные работниками.	7.33
Заработная плата в натуральной форме	<i>Заработная плата в натуральной форме</i> представляет собой вознаграждение в виде товаров и/или услуг, которые не необходимы для работы и могут использоваться работниками в нерабочее время по собственному усмотрению для удовлетворения личных потребностей или запросов, а также запросов других членов их домашних хозяйств.	7.39
Земли и прилегающие поверхностные воды, используемые для рекреационных целей	<i>Земли и прилегающие поверхностные воды, используемые для рекреационных целей</i> , включают земли, находящиеся в частной собственности и используемые как уголки природы, парки, площадки для игр и развлечений, а также земли, находящиеся в государственной собственности и используемые как парки и зоны отдыха, вместе с прилегающими поверхностными водами.	(AN.2113) — Приложение к главе XIII
Земли под зданиями и сооружениями	<i>Земли под зданиями и сооружениями</i> — это земля, на которой построены жилые и нежилые здания и сооружения или в которой заложен их фундамент, включая дворы и огороды, считающиеся неотделимыми от крестьянских и прочих жилищ, а также подъездные дороги к крестьянским хозяйствам.	(AN.2111) — Приложение к главе XIII
Земля	<i>Земля</i> — это грунт, включая почвенный покров и любые прилегающие поверхностные воды, на которые установлены права собственности; включаются также существенные улучшения, которые не могут быть физически отделены от самой земли; но исключаются любые здания и другие сооружения, расположенные на этой земле или проложенные по ней; выращиваемые культуры, деревья и животные; ресурсы недр; некультивируемые биологические ресурсы и водные ресурсы под поверхностью земли.	(AN.211) — Приложение к главе XIII [13.54]
Идеальный индекс Фишера (объем)	<i>Идеальный индекс объема Фишера</i> определяется как среднегеометрическое значение индексов Ласпейреса и Пааше для объема.	16.24
Идеальный индекс Фишера (цена)	<i>Идеальный индекс цены Фишера</i> определяется как среднегеометрическое значение индексов Ласпейреса и Пааше для цены.	16.24
Издержки упущенной выгоды	Понятие <i>издержки упущенной выгоды</i> широко применяется в экономике; они вычисляются относительно возможностей, упущенных на момент использования данного актива или ресурса, в отличие от издержек, понесенных в определенный момент в прошлом на приобретение данного актива, или платежей, которые могли бы быть произведены в случае альтернативного использования какого-либо ресурса (например, применение труда на добровольной основе оценивается по заработной плате, которая могла бы быть получена, если бы данная работа оплачивалась).	1.60

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Изменение базы	С течением времени структура относительных цен в базовом периоде, как правило, постепенно утрачивает свою значимость для экономической ситуации последующих периодов; в конечном счете наступает момент, когда становится неприемлемым продолжать их использование для измерения показателей объема от одного периода к другому; тогда может возникнуть необходимость обновить базовый период, процесс, который обычно называют <i>изменением базы</i> .	16.31
Изменения в запасах материальных оборотных средств, в том числе незавершенного производства	<i>Изменения в запасах материальных оборотных средств, в том числе незавершенного производства</i> , включают изменения в а) запасах продукции, хранящейся единицами-производителями до тех пор, пока она не будет передана на дальнейшую обработку, продана, поставлена другим единицам или использована иным образом; и б) запасах продуктов, приобретенных у других единиц и предназначенных для промежуточного потребления или для перепродажи без дальнейшей обработки; они рассчитываются как разность между стоимостью поступивших и стоимостью изъятых товаров минус любые текущие потери хранящейся продукции.	10.7 и 10.28
Изменения в реальной чистой стоимости капитала всей национальной экономики	<i>Изменения в реальной чистой стоимости капитала всей национальной экономики</i> — это сумма изменений в чистой стоимости капитала всех институциональных секторов-резидентов за вычетом нейтральной холдинговой прибыли/убытка (то есть пропорционально общему уровню цен); они также равны сумме сбережения и капитальных трансфертов, других изменений в объеме активов и реальной холдинговой прибыли или убытка.	2.186
Изменения в чистой стоимости капитала	<i>Изменения в чистой стоимости капитала</i> равны изменению активов за вычетом изменения пассивов.	2.148, 13.91 [2.93]
Изъятия из дохода квазикорпораций	<i>Средства</i> , которые владельцы <i>квазикорпораций</i> изымают из их дохода, аналогичны средствам, изымаемым из дохода корпораций путем выплаты дивидендов их акционерам.	7.89 [7.115]
Импорт товаров и услуг	<i>Импорт товаров и услуг</i> состоит из покупок, бартерного обмена или получения дарений или безвозмездных передач товаров и услуг резидентами от нерезидентов; подход к учету экспорта и импорта в СНС в целом идентичен используемому для счетов платежного баланса в «Руководстве по платежному балансу».	14.88 [14.91, 14.94]
Импортные пошлины	<i>Импортные пошлины</i> — это таможенные пошлины или другие сборы по импорту, взимаемые с товаров определенного вида на момент их ввоза на экономическую территорию страны.	7.66 [ОЭСР 5123]
Импортные субсидии	<i>Импортные субсидии</i> представляют собой субсидии на товары и услуги, выплачиваемые производителям-резидентам на момент пересечения товарами границы экономической территории страны либо на момент оказания услуг институциональным единицам-резидентам.	7.74
Инвестиционные субсидии	<i>Инвестиционные субсидии</i> представляют собой капитальные трансферты в денежной или натуральной форме, предоставляемые государственными органами другим единицам (как резидентам, так и нерезидентам) с целью полного или частичного финансирования их издержек на приобретение основных фондов.	10.137
Индекс количества	<i>Индекс количества</i> строится на основе информации о количестве, такой как количество или общий вес товаров или количество услуг; с экономической точки зрения индекс количества не имеет смысла, если он предполагает суммирование количества продуктов, несоизмеримых между собой, хотя он часто используется как заменитель индекса физического объема.	[16.12 и 16.13]
Индекс объема	<i>Индекс объема</i> обычно представляет собой средневзвешенную величину пропорциональных изменений (между двумя периодами) количества товаров или услуг, входящих в определенный набор; с помощью индексов объема можно также сопоставлять относительные уровни деятельности в различных странах (например, те, которые рассчитываются с использованием ППС).	16.11

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Индекс объема Ласпейреса	<i>Индекс объема Ласпейреса</i> определяется как взвешенное арифметическое среднее относительного объема, причем в качестве весов используется объем предыдущего периода.	16.16
Индекс объема Торнквиста	<i>Индекс объема Торнквиста</i> представляет собой взвешенное среднегеометрическое значение относительных количеств, где в качестве весов используются среднеарифметические значения долей стоимости в данные два периода.	16.27
Индекс удельной стоимости	<i>Индекс удельной стоимости</i> является индексом «цен», который измеряет изменение средней стоимости единиц, не являющихся однородными; на них поэтому могут отражаться как изменения в ассортименте товаров и услуг, так и изменения в их ценах.	16.13
Индекс физического объема Пааше	<i>Индекс физического объема Пааше</i> определяется как гармоническое среднее соответствующих относительных величин, причем в качестве весов используется стоимость, относящаяся к последующему периоду.	16.17
Индекс цен	<i>Индекс цен</i> представляет собой среднее значение пропорциональных изменений цен определенного набора товаров и услуг между двумя периодами.	16.14
Индекс цен Ласпейреса	<i>Индекс цен Ласпейреса</i> определяется как взвешенное арифметическое среднее относительных цен, причем в качестве весов используется стоимость предыдущего периода.	16.16
Индекс цен Пааше	<i>Индекс цен Пааше</i> определяется как гармоническое среднее соответствующих относительных величин, причем в качестве весов используется стоимость, относящаяся к последующему периоду.	16.17
Индекс цен Торнквиста	<i>Индекс цен Торнквиста</i> представляет собой взвешенное среднегеометрическое значение относительных цен, где в качестве весов используются среднеарифметические значения долей стоимости в данные два периода.	16.27
Индексированные ценные бумаги	<i>Индексированные ценные бумаги</i> — это финансовые инструменты, суммы купонных платежей (процентов) по которым и/или основная сумма долга которых привязываются к общему индексу цен, к конкретному индексу цен или индексу валютного курса.	7.104 [11.78]
Иностранные активы	<i>Иностранные активы</i> состоят главным образом из финансовых требований к институциональным единицам-нерезидентам.	12.113
Институциональная единица	<i>Институциональная единица</i> определяется как хозяйственная единица, которая может от своего имени владеть активами, принимать на себя обязательства и заниматься хозяйственной деятельностью и операциями с другими единицами.	4.2 [1.13, 2.19, 3.13]
Институциональные секторы	Институциональные единицы группируются в <i>институциональные секторы</i> в зависимости от их основных функций, поведения и целей.	2.20
Интегрированные экономические счета	<i>Интегрированные экономические счета</i> представляют собой полную совокупность счетов институциональных секторов и остального мира, а также счета для операций (и других потоков) и счета для активов и пассивов.	2.88
Использование	Термин « <i>использование</i> » относится к операциям, уменьшающим экономическую стоимость, которой обладает соответствующая единица или сектор (например, заработная плата для единицы или сектора, которые должны ее выплачивать, будет относиться к использованию); использование принято записывать на левой стороне счетов.	2.54
Исторические памятники	<i>Исторические памятники</i> выявляются из-за их особого исторического, национального, регионального, местного, религиозного или символического значения; обычно они широко доступны публике, а за осмотр памятников или их окрестностей с посетителей нередко взимается входная плата.	10.71

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Истощение природных экономических активов	<i>Истощение природных экономических активов</i> представляет собой снижение стоимости месторождений полезных ископаемых в результате их добычи, истощение водных ресурсов, истощение природных лесов, запасов рыбы в открытом море и других некультивируемых биологических ресурсов в результате расчистки лесов, лова рыбы или другого использования.	12.29 и 12.30
Исходный период	В связи с индексами цен или объема <i>исходный период</i> означает тот период, к которому относятся индексы; обычно он устанавливается равным 100 и необязательно совпадает с «базовым» периодом, который определяет веса для индексов.	[16.16]
Капитальные трансферты	<i>Капитальные трансферты</i> определяются как операции либо в денежной, либо в натуральной форме, в ходе которых одна институциональная единица передает другой единице права собственности на актив (исключая наличные деньги и запасы материальных оборотных средств) или наличные денежные средства для приобретения другого актива либо средства, вырученные от реализации иного актива.	10.29 [3.22, 8.3]
Капитальные трансферты — другие	К <i>другим капитальным трансфертам</i> относятся все трансферты капитала, кроме налогов на капитал и инвестиционных субсидий; они включают, среди прочих, аннулирование долга по взаимному согласию между кредитором и должником.	10.139
Капитальный ремонт или расширение (основных фондов)	<i>Капитальный ремонт или расширение основных фондов</i> представляют собой деятельность, направленную на улучшение характеристик или производительности существующих основных фондов или значительное продление первоначально ожидаемого срока их службы и поэтому классифицируются как часть валового накопления основного капитала; решение о капитальном ремонте, реконструкции или расширении основных фондов — это преднамеренное инвестиционное решение, которое может быть принято в любой момент времени, независимо от состояния этих фондов (отметьте существенное различие между данным пунктом и пунктом «Текущее обслуживание и ремонт»).	6.162
Капитальный трансферт в денежной форме	<i>Капитальный трансферт в денежной форме</i> представляет собой передачу наличных денег, которые получены первой стороной от реализации актива или активов (кроме запасов материальных оборотных средств) и которые должны быть использованы (или ожидается, что они будут использованы) второй стороной для приобретения актива или активов (кроме запасов материальных оборотных средств); вторая сторона — получатель трансферта — нередко связана обязательством использовать переданные средства на приобретение актива или активов в качестве условия предоставления трансферта.	10.132 [8.31]
Капитальный трансферт в натуральной форме	<i>Капитальный трансферт в натуральной форме</i> представляет собой передачу прав собственности на актив (кроме запасов материальных оборотных средств и наличных денег) или аннулирование обязательства кредитором без получения взамен какого-либо эквивалента.	10.132 [8.31]
Кассовая основа учета	<i>Кассовая основа учета</i> отражает только фактические платежи/полученные средства наличными, которые регистрируются на момент осуществления фактического платежа/получения средств.	3.92
Квадрант использования добавленной стоимости	<i>Квадрант использования добавленной стоимости</i> (таблицы затрат–выпуска) отражает данные об издержках производства производителей, исключая промежуточное потребление.	15.74
Квадрант конечного использования	В <i>квадранте конечного использования</i> («таблицы использования» в системе затрат–выпуска) приведены данные об экспорте, расходах на конечное потребление и валовое накопление в ценах покупателей, причем деление по столбцам включает более подробную классификацию конечного использования, а в строках содержится разбивка по продуктам.	15.73

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Квадрант промежуточного использования	<i>Квадрант промежуточного использования</i> (таблицы использования) отражает данные о промежуточном потреблении в ценах покупателей, причем в столбцах указаны отрасли, а в строках — продукты.	15.72
Квазикорпорации	<i>Квазикорпорации</i> — это некорпоративные предприятия, функционирующие как корпорации и имеющие полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов.	4.49
КИПЦ (Классификация индивидуального потребления по целям)	<i>КИПЦ (Классификация индивидуального потребления по целям)</i> — это классификация, которая используется для определения целей расходов как на индивидуальное потребление, так и на фактическое индивидуальное потребление.	18.7
Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)	<i>Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)</i> — это классификация, которая используется для определения целей расходов как на индивидуальное потребление, так и на фактическое индивидуальное потребление.	18.7
Классификация основных продуктов (СРС)	<i>Классификация основных продуктов (СРС)</i> — это классификация, основанная на физических характеристиках товаров и на характере оказываемых услуг; каждый вид товаров и услуг, выделяемый в СРС, определяется так, что он является, как правило, продуктом какого-либо одного вида деятельности, фигурирующего в МСОК.	5.44
Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)	<i>Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)</i> используется для отнесения расходов производителей к определенной категории согласно их назначению (промежуточное потребление, оплата труда работников) и цели (например, расходы на ремонт и техническое обслуживание или расходы по организации сбыта).	18.13
Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)	<i>Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)</i> — это классификация, которая позволяет определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором органов государственного управления и его подсекторами.	18.9
Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)	<i>Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)</i> , — это классификация, которая позволяет определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.	18.12
Коммерческие кредиты и авансы	<i>Коммерческие кредиты и авансы</i> включают коммерческие кредиты на товары и услуги, напрямую предоставляемые корпорациям, органам государственного управления, некоммерческим учреждениям, домашним хозяйствам и остальному миру, а также авансы за незавершенное производство (если оно классифицируется как таковое в категории запасов материальных оборотных средств) или работы, которые предстоит осуществить.	(AF.71) — Приложение к главе XIII
Конечное потребление	<i>Конечное потребление</i> охватывает товары и услуги, используемые индивидуальными домашними хозяйствами или обществом в целом для удовлетворения своих индивидуальных или коллективных нужд и потребностей.	1.49
Конечное потребление домашних хозяйств — фактическое	<i>Фактическое конечное потребление домашних хозяйств</i> определяется как стоимость потребительских товаров и услуг, приобретенных индивидуальными домашними хозяйствами через торговую сеть или полученных от государственных органов или некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), которые используются ими для удовлетворения своих потребностей и нужд; оно выводится из их расходов на конечное потребление путем добавления стоимости социальных трансфертов, получаемых в натуральной форме.	9.11 и 9.3 [9.72, 9.96]
Конечные расходы	<i>Конечные расходы</i> состоят из расходов на конечное потребление и валового накопления основного капитала.	[1.57]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Консолидация	<i>Консолидация</i> — это особый вид взаимопогашения потоков и запасов; она предполагает исключение тех операций или дебиторско-кредиторских отношений, которые имеют место между двумя хозяйствующими субъектами, относящимися к одному и тому же институциональному сектору или подсектору.	3.121 [11.52]
Контроль над корпорацией	<i>Контроль над корпорацией</i> имеет место, когда отдельная институциональная единица, владеющая более чем половиной акций или других видов участия в капитале корпорации, при необходимости может контролировать политику и операции корпорации, подавая при голосовании больше голосов, чем все остальные акционеры; аналогичным образом небольшая организованная группа акционеров, совместная собственность которых превышает пятьдесят процентов от общего количества акций, действуя согласованно, способна контролировать корпорацию; на практике, когда акции корпорации распределяются между большим числом акционеров, становится возможным приобретение контроля над корпорацией, владея лишь двадцатью или менее процентами от общего количества акций.	4.27 и 4.28
Корпоративное предприятие	<i>Корпоративное предприятие</i> См. «Корпорация».	
Корпорации, находящиеся под иностранным контролем (нефинансовые и финансовые)	<i>Корпорации, находящиеся под иностранным контролем (нефинансовые и финансовые)</i> , включают все корпорации и квазикорпорации-резиденты, контролируемые институциональными единицами-нерезидентами.	4.76 и 4.84
Корпорация	<i>Корпорация</i> — это юридическое лицо, создаваемое с целью производства товаров или услуг для реализации на рынке, которое может служить источником прибыли или другой финансовой выгоды для своего владельца (владельцев); корпорация является коллективной собственностью акционеров, имеющих право назначать директоров, отвечающих за общее управление корпорацией.	4.23 [4.18]
Корректировочная статья для учета изменений в чистой стоимости средств домашних хозяйств в резервах пенсионных фондов	<i>Корректировочная статья для учета изменений в чистой стоимости средств домашних хозяйств в резервах пенсионных фондов</i> рассчитывается как общая сумма взносов на социальное страхование, фактически уплаченных в частные пенсионные программы, предусматривающие создание специального фонда, плюс общая сумма дополнительных взносов, которые выплачиваются из доходов от собственности, вмененных держателям страховых полисов (т. е. держателям пенсионных прав), минус сумма соответствующих платежей за услуги минус общая сумма пенсионных пособий, выплаченных в виде пособий по социальному страхованию из средств частных пенсионных программ, предусматривающих создание специального фонда; данная корректировочная статья предназначена обеспечить, чтобы разность между суммой пенсионных взносов и суммой пенсионных пособий (т. е. между выплачиваемыми «трансфертами» и получаемыми «трансфертами») не вошла в сбережение домашних хозяйств.	9.16 [10.30]
Косвенные налоги	В традиционном понимании <i>косвенные налоги</i> — это налоги, которые могут быть частично или полностью переложены на другие институциональные единицы за счет увеличения цен на реализуемые товары и услуги; однако в СНС 1993 года термин «косвенные налоги» не используется; вместо этого налоги конкретно определяются по их цели (например, налоги на продукты).	7.50
Краткосрочные кредиты и займы	<i>Краткосрочные кредиты и займы</i> включают кредиты и займы, первоначальный срок погашения которых обычно составляет не более одного года, однако с учетом различий в практике стран этот срок может составлять до двух лет.	(AF.41) — Приложение к главе XIII
Краткосрочные ценные бумаги (кроме акций)	<i>Краткосрочные ценные бумаги (кроме акций)</i> — это ценные бумаги (кроме акций), первоначальный срок погашения которых составляет не более одного года, однако с учетом различий в практике стран этот срок может составлять до двух лет.	(AF.31) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Кредитная линия	<i>Кредитная линия</i> является обязательством о предоставлении средств, однако реально финансовый актив не возникает до того момента, пока не произойдет фактического авансирования выделенных средств.	11.25
Кредитные производные финансовые инструменты	<i>Кредитные производные финансовые инструменты</i> являются производными финансовыми инструментами, главная цель которых — обеспечить возможность торговли кредитными рисками; они предназначены для торговли рисками неплатежа по займам и дефолта по ценным бумагам, и могут выступать в форме как форвардных, так и опционных контрактов, и, подобно другим производным финансовым инструментам, они зачастую составляются в соответствии со стандартными основными юридическими соглашениями и включают процедуры предоставления обеспечения и уплаты гарантийного взноса.	11.42
Кредиты и займы	<i>Кредиты и займы</i> — это финансовые активы, которые создаются при ссужении средств кредиторами напрямую дебиторам, которые удостоверяются необращающимися документами или по которым кредитор вообще не получает никакой ценной бумаги, удостоверяющей соответствующую сделку.	(AF.4) — Приложение к главе XIII [11.83]
Критерий факторной обратимости	<i>Критерий факторной обратимости</i> требует, чтобы произведение индекса цены и индекса объема было равно пропорциональному изменению текущих стоимостей (например, «идеальные» индексы цен и индексы объема Фишера удовлетворяют этому критерию в отличие от индексов Пааше и Ласпейреса).	16.24
Кросс-валютные процентные свопы	<i>Кросс-валютные процентные свопы</i> (иногда известные как «валютные свопы») представляют собой обмен потоками, связанными с процентными платежами, и обмен основными суммами задолженности по согласованному обменному курсу в конце контракта; может также иметь место обмен основной суммой задолженности в начале контракта, и в этих обстоятельствах могут быть последующие выплаты как процентов, так и основной суммы задолженности в течение оговоренного срока на заранее согласованных условиях.	11.38
КРПЦ (Классификация расходов производителей по целям)	<i>КРПЦ (Классификация расходов производителей по целям)</i> используется для отнесения расходов производителей к определенной категории согласно их назначению (промежуточное потребление, оплата труда работников) и цели (например, расходы на ремонт и техническое обслуживание или расходы по организации сбыта).	18.13
Культивируемые активы	<i>Культивируемые активы</i> включают племенной, молочный, тягловый скот и другой скот, рыбу и птицу, а также виноградники, фруктовые сады и другие плантации регулярно плодоносящих деревьев, которые находятся под прямым контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.	(AN.1114) — Приложение к главе XIII [10.83]
КФОГУ (Классификация функций органов государственного управления)	<i>КФОГУ (Классификация функций органов государственного управления)</i> — это классификация, которая позволяет определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором органов государственного управления и его подсекторами.	18.9
КЦНО (Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства)	<i>КЦНО (Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства)</i> — это классификация, которая позволяет определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.	18.12
Леонтьевская обратная таблица	В столбцах <i>леонтьевской обратной таблицы</i> затрат–выпуска показаны все требующиеся затраты всех остальных производителей (как прямые, так и косвенные) на производство одной единицы продукции.	15.175
Ликвидация долгового соглашения	<i>Ликвидация долгового соглашения</i> позволяет должнику (чья задолженность, как правило, имеет форму ценных бумаг, кроме акций, и ссуд) устранить определенные обязательства из своего баланса посредством не подлежащего отмене объединения этих обязательств с активами равной стоимости.	11.24



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Ликвидные депозиты	К <i>ликвидным депозитам</i> относятся все депозиты, которые: <i>a)</i> обмениваются на наличные по номиналу по первому требованию без уплаты штрафа или каких-либо ограничений; <i>b)</i> свободно переводятся посредством чеков или жиро-счетов; и <i>c)</i> иным образом обычно используются для производства платежей.	11.71, (AF.22) — Приложение к главе XIII
ЛИФО («последним поступил — первым выбыл»)	<i>ЛИФО («последним поступил — первым выбыл»)</i> представляет собой метод оценки запасов материальных оборотных средств, основанный на предположении о том, что сначала изымаются товары, поступившие в запасы последними.	6.70
Лицензионные сборы	<i>Лицензионные сборы</i> См. «Платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий».	
Маржа (финансовая)	<i>Маржа</i> представляет собой выплату наличными или дополнительное обеспечение, покрывающие фактические или потенциальные обязательства по производным финансовым документам, особенно фьючерсам и обращающимся на бирже опционам.	11.43 [11.72]
Материальные непроизведенные активы	<i>Материальные непроизведенные активы</i> — это активы природного происхождения, такие как земля, ресурсы недр, некультивируемые биологические ресурсы и водные ресурсы, на которые могут устанавливаться и передаваться права собственности.	13.18 [13.53, (AN.21) — Приложение к главе XIII]
Материальные основные фонды	<i>Материальные основные фонды</i> представляют собой нефинансовые произведенные активы, состоящие из жилых помещений, других зданий и сооружений, машин и оборудования и культивируемых активов.	(AN.111) — Приложение к главе XIII
Материнская корпорация	<i>Материнской корпорацией</i> считается та, которая контролирует более чем половину голосов другой корпорации или является акционером другой корпорации с правом назначать или смещать большую часть директоров этой корпорации.	4.32 и 4.33
Матрица счетов для анализа социальных процессов (МССП)	<i>Матрица счетов для анализа социальных процессов (МССП)</i> определяется как способ представления счетов СНС в виде матрицы, которая облегчает понимание связи между таблицей ресурсов и использования и счетами институциональных секторов; тот факт, что МССП предназначена главным образом для анализа роли людей в экономике, может находить отражение, среди прочего, в более детальной разбивке сектора домашних хозяйств и дезагрегировании рынков труда (то есть выделении различных категорий занятых).	20.4
Машины и оборудование (активы)	<i>Машины и оборудование (активы)</i> включают транспортное оборудование и прочие машины и оборудование, кроме приобретаемых домашними хозяйствами для конечного потребления.	(AN.1113) — Приложение к главе XIII
Международная инвестиционная позиция	<i>Международная инвестиционная позиция</i> представляет собой статистический отчет, составляемый на определенную дату, например на конец года, отражающий: i) стоимость и структуру внешних финансовых активов данной страны или финансовых требований данной страны к остальному миру; и ii) стоимость и структуру финансовых обязательств данной страны перед остальным миром.	РПБ 14 [РПБ 461]
Международные организации	<i>Международные организации</i> являются субъектами, учрежденными на основе официальных политических соглашений между их членами, имеющих статус международных договоров; их существование признается законодательством государств-участников; они не рассматриваются как институциональные единицы-резиденты стран, в которых они находятся.	4.164
Местные органы управления	<i>Местные органы управления</i> — это институциональные единицы, финансовая, законодательная и исполнительная власть которых распространяется на самые малые географические районы, выделяемые в административных и политических целях.	4.128

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Метод дефлятирования с использованием одиночных индикаторов	<i>Метод дефлятирования с использованием одиночных индикаторов</i> применяется для оценки изменений величины добавленной стоимости, непосредственно используя только один временной ряд в качестве индикатора (то есть дефлятированный выпуск продукции или дефлятированная добавленная стоимость) вместо двойного дефлятирования.	16.68
Метод непрерывной инвентаризации (МНИ)	<i>Метод непрерывной инвентаризации (МНИ)</i> связан с проведением оценки запаса основных фондов и потребления основного капитала на основе временных рядов валового накопления основного капитала; этот метод позволяет оценивать запас существующих основных фондов и запас, находящийся в распоряжении производителей, как правило, на основе оценки того, сколько основных фондов, созданных в результате валового накопления основного капитала в предыдущие годы, сохранилось до текущего периода; подход МНИ также обычно используется для оценки изменений в запасах материальных оборотных средств.	6.189 [6.58]
Множественные официальные валютные курсы	<i>Множественные официальные валютные курсы</i> появляются, когда денежно-кредитные органы применяют два или более валютных курса к различным категориям операций.	14.80 [19 Приложение А, РПБ 134]
Монетарное золото	<i>Монетарное золото</i> — это золото, которое принадлежит органам денежно-кредитного регулирования или другим находящимся под их фактическим контролем единицам и хранится ими в качестве финансового актива и компонента иностранных (валютных) резервов.	(AF.1) — Приложение к главе XIII
Монетизация золота	Если органы денежно-кредитного регулирования пополняют свои авуары монетарного золота путем покупки товарного золота (то есть вновь добытого золота или золота, предлагаемого на частных рынках), то говорят о <i>монетизации золота</i> .	11.65
МСОК	<i>МСОК</i> — это Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности Организации Объединенных Наций; в СНС 1993 года используется третье пересмотренное издание МСОК.	1.47
МССП (матрица счетов для анализа социальных процессов)	<i>МССП (матрица счетов для анализа социальных процессов)</i> определяется как способ представления счетов СНС в виде матрицы, которая облегчает понимание связей между таблицей ресурсов и использования и счетами институциональных секторов; тот факт, что МССП предназначены главным образом для анализа роли людей в экономике, может находить отражение, среди прочего, в более детальной разбивке сектора домашних хозяйств и дезагрегировании рынков труда (то есть выделении различных категорий занятых).	20.4
Надомные работники	<i>Надомными работниками</i> являются лица, которые по предварительной договоренности или контракту с тем или иным конкретным предприятием обязуются работать на данное предприятие или поставить данному предприятию определенный объем товаров или услуг, но место работы которых находится вне любого из заведений, входящих в состав этого предприятия; предприятие не контролирует затрат рабочего времени таких работников и не несет ответственности за условия их труда.	7.26
Наемные работники	<i>Наемным работником</i> считается лицо, которое заключает с предприятием официальный или неофициальный договор, в соответствии с которым работник выполняет для предприятия работу, за которую он получает вознаграждение в денежной или натуральной форме.	7.23
Накопление капитала	<i>Накопление капитала</i> См. «Валовое накопление капитала» и «Валовое накопление основного капитала».	
Наличная валюта	<i>Наличная валюта</i> включает банкноты и монеты в обращении, которые обычно используются для производства платежей.	11.70, (AF.21) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Наличная валюта и депозиты	<i>Наличная валюта и депозиты</i> — это финансовые активы, которые используются для производства платежей или могут быть включены в показатель денег в широком определении; в состав этой категории входят наличная валюта, ликвидные депозиты и прочие депозиты.	(AF.2) — Приложение к главе XIII
Налог на добавленную стоимость (НДС)	<i>Налог на добавленную стоимость (НДС)</i> представляет собой налог на продукты, взимаемый с предприятий поэтапно; НДС — налог с широкой базой, которая обычно призвана охватывать большинство или все виды товаров и услуг, однако производители обязаны уплачивать государству лишь разницу между НДС по реализованной ими продукции и НДС по продукции, приобретенной ими для промежуточного потребления или накопления; при этом НДС обычно не взимается с продаж нерезидентам (то есть экспорта).	6.207 и 6.208 [15.47]
Налог на продукт	<i>Налог на продукт</i> — это налог, который подлежит уплате с единицы того или иного товара или услуги либо в виде определенной денежной суммы на количественную единицу, либо в виде определенного процента от цены за единицу или стоимости товара или услуги, являющихся объектом соответствующей операции.	15.47 [7.62]
Налоги	<i>Налоги</i> — это обязательные безвозмездные выплаты (в денежной или натуральной форме), производимые институциональными единицами органам государственного управления; они называются безвозмездными, так как институциональная единица, производящая такую выплату, не получает от государства никакого эквивалента, хотя государственные органы могут использовать полученные в виде налогов средства для предоставления товаров или услуг другим единицам (на индивидуальной или коллективной основе), либо обществу в целом.	7.48 [8.43]
Налоги (периодические) на землю, здания и сооружения	<i>Налоги (периодические) на землю, здания и сооружения</i> включают регулярно вносимые налоги (обычно раз в год), которые связаны с использованием или владением земель, зданиями или другими сооружениями, используемыми предприятиями в производстве, независимо от того, являются ли предприятия владельцами или арендаторами таких активов.	7.70 [ОЭСР 4100]
Налоги за загрязнение окружающей среды	<i>Налоги за загрязнение окружающей среды</i> включают налоги, взимаемые за выброс в окружающую среду ядовитых газов, жидкостей и прочих вредных веществ; в их число не включаются платежи, производимые за сбор и уничтожение отходов и вредных веществ государственными ведомствами.	7.70 [ОЭСР 5200]
Налоги за регистрацию транспортных средств	<i>Налоги за регистрацию транспортных средств</i> представляют собой выплаты, периодически осуществляемые владельцами автотранспортных средств правительству за право пользования автотранспортными средствами.	[7.70]
Налоги и пошлины на импорт	<i>Налоги и пошлины на импорт</i> , исключая НДС, состоят из налогов на товары и услуги, подлежащих уплате при пересечении товарами национальных или таможенных границ экономической территории или при поставке услуг производителями-нерезидентами институциональным единицам-резидентам.	15.47 [7.49, 7.64]
Налоги на выигрыши в лотереях и азартных играх	<i>Налоги на выигрыши в лотереях и азартных играх</i> — это налоги, которые уплачиваются в зависимости от размера выигранной суммы.	8.52 [ОЭСР 1130]
Налоги на доходы корпораций	<i>Налоги на доходы корпораций</i> включают налоги на доходы корпораций, налоги на прибыли корпораций, добавочные налоги на корпорации и т. п.	8.52 [ОЭСР 1210]
Налоги на использование основных фондов	<i>Налоги на использование основных фондов</i> включают периодические налоги на пользование автотранспортными средствами, морскими и воздушными судами или другими машинами и оборудованием, которые используются предприятиями для целей производства, независимо от того, являются ли такие активы собственными или арендуются.	7.70 [ОЭСР 5200]
Налоги на капитал (capital levies)	<i>Налоги на капитал</i> — это налоги, которые нерегулярно и весьма нечасто взимаются со стоимости активов или чистой стоимости капитала институциональных единиц.	10.136

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Налоги на капитал (capital taxes)	<i>Налоги на капитал</i> включают в себя налоги на капитал, которые нерегулярно и весьма нечасто взимаются со стоимости активов или чистой стоимости капитала институциональных единиц, и налоги на капитальные трансферты, взимаемые со стоимости активов, передаваемых одной институциональной единицей другой институциональной единице по наследству, в дар при жизни дарителя или в виде других трансфертов.	10.136
Налоги на капитальные трансферты	<i>Налоги на капитальные трансферты</i> — это налоги со стоимости активов, передаваемых между институциональными единицами.	10.136
Налоги на конкретные услуги	<i>Налоги на конкретные услуги</i> включают все налоги, взимаемые с платежей за конкретные услуги, такие как налоги на транспорт, связь, страхование, рекламу, гостиничные или жилищные услуги, ресторанные услуги, развлекательные мероприятия, азартные игры и лотереи, спортивные мероприятия и т. п.	7.69 и ОЭСР 5126
Налоги на лотереи, азартные игры и ставки при заключении пари	<i>Налоги на лотереи, азартные игры и ставки при заключении пари</i> включают любые налоги, кроме налогов с выигранных сумм, которые взимаются в связи с такими видами операций; они обычно взимаются как налог с оборота поставщика услуг.	[7.69, ОЭСР 5126]
Налоги на международные операции	<i>Налоги на международные операции</i> включают налоги, взимаемые в связи с поездками за границу, денежными переводами за рубеж, иностранными инвестициями и т. п., исключая налоги, уплачиваемые производителями (такие налоги, уплачиваемые производителями, являются частью налогов на производство, а налоги, уплачиваемые непроизводителями, являются частью других текущих налогов); они образуют часть «разных текущих налогов».	7.70 и 8.54 [ОЭСР 5127]
Налоги на операции с капиталом и финансовые операции	<i>Налоги на операции с капиталом и финансовые операции</i> включают налоги, подлежащие уплате при покупке или продаже нефинансовых и финансовых активов, в том числе иностранной валюты.	7.69 [ОЭСР 4400]
Налоги на прирост капитала	<i>Налоги на прирост капитала</i> охватывают налоги на прирост капитала (или холдинговую прибыль, согласно терминологии СНС) лиц или корпораций, срок уплаты которых приходится на текущий отчетный период, независимо от того, в каком периоде произошел этот прирост.	8.52 [ОЭСР 1120, 1220]
Налоги на продукты	<i>Налоги на продукты</i> , исключая НДС, налоги на импорт и экспорт, охватывают налоги на товары и услуги, взимаемые в связи с производством, продажей, передачей, арендой или поставкой товаров или услуг, либо в связи с их использованием для собственного потребления или накопления путем собственного производства.	7.69, 15.47 [ОЭСР 5110– 5113, 5121, 5122, 5126, 4400]
Налоги на производство и импорт	<i>Налоги на производство и импорт</i> состоят из налогов, уплачиваемых с товаров и услуг в связи с их производством, поставкой, продажей, передачей или иным использованием производителями; они включают налоги на импорт и импортные пошлины, взимаемые, когда товары пересекают границу при ввозе на экономическую территорию страны или когда единицы-нерезиденты поставляют услуги единицам-резидентам; они также включают прочие налоги на производство, к которым относятся главным образом налоги на владение или пользование землей, зданиями или другими активами, используемыми в производстве, а также на рабочую силу или оплату труда работников.	7.49
Налоги на развлекательные мероприятия	<i>Налоги на развлекательные мероприятия</i> включают налоги, которые взимаются с собственно развлекательных мероприятий (например, со стоимости входного билета) и которые не являются частью другого, более крупного налога, такого как НДС.	[7.69, ОЭСР 5126]
Налоги на расходы	<i>Налоги на расходы</i> — это налоги, которые подлежат уплате не с доходов лиц или домашних хозяйств, а с общей суммы их расходов; они являются частью «разных текущих налогов».	8.54 [ОЭСР 6000]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Налоги на фонд заработной платы	<i>Налоги на фонд заработной платы</i> — это налоги, взимаемые с предприятий, размер которых устанавливается либо пропорционально выплачиваемой заработной плате, либо в виде фиксированной суммы с каждого работающего на них лица.	7.70 [ОЭСР 3000]
Налоги на экспорт	<i>Налоги на экспорт</i> — это налоги на товары или услуги, взимаемые при вывозе товаров с экономической территории страны или при оказании услуг нерезидентам; они включают экспортные пошлины, прибыли экспортных монополий и налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов.	7.68 [15.47]
Налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов	<i>Налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов</i> , включают неявные налоги, возникающие в результате действия официальной системы множественных курсов, вводимой центральным банком или другим официальным ведомством.	7.67
Налоги, уплачиваемые для получения лицензий на ведение предпринимательской и профессиональной деятельности	<i>Налоги, уплачиваемые для получения лицензий на ведение предпринимательской и профессиональной деятельности</i> , — это налоги, уплачиваемые предприятиями для получения лицензий на ведение определенного вида предпринимательской или профессиональной деятельности; в некоторых случаях, когда указанные платежи не являются безвозмездными, они должны рассматриваться как плата за оказанные услуги.	7.70 [ОЭСР 5210]
Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы	<i>Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы</i> , предпринимаемые рыночным производителем, представляют собой деятельность, направленную на открытие или разработку новых продуктов, включая усовершенствование или улучшение качества уже существующих продуктов, либо на открытие или разработку новых или более эффективных процессов производства.	6.142 [6.163]
Наценка (торговая)	<i>Торговая наценка</i> определяется как разница между фактической или условно исчисленной ценой, вырученной за товар, приобретенный для перепродажи (оптовой или розничной), и ценой, которую предприятию торговли пришлось бы уплатить за идентичный товар на момент его продажи или иного использования.	6.110
Наценка (транспортная)	<i>Транспортная наценка</i> включает любые транспортные расходы, отдельно оплаченные покупателем за доставку товаров в установленное время и место.	15.40 [15.42]
Национальное богатство	<i>Национальное богатство</i> рассчитывается как сумма нефинансовых активов страны и ее чистых требований к остальному миру.	13.2
Национальные расходы	Накопление и конечное потребление в совокупности составляют <i>национальные расходы</i> .	2.187
Национальные частные корпорации (нефинансовые и финансовые)	<i>Национальные частные корпорации</i> включают все корпорации и квазикорпорации-резиденты, которые не контролируются органами государственного управления или институциональными единицами-нерезидентами.	4.75 и 4.84
Национальный доход	<i>Национальный доход</i> определяется как разность между совокупными первичными доходами, подлежащими получению той или иной страной, и совокупными первичными доходами, подлежащими выплате единицами-резидентами.	7.14
Национальный располагаемый доход	<i>Национальный располагаемый доход</i> может быть выведен из национального дохода путем прибавления всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих получению институциональными единицами-резидентами от единиц-нерезидентов, и вычитания всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих выплате институциональными единицами-резидентами единицам-нерезидентам.	8.16 [2.183]
Начисленный НДС	<i>Начисленный НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате с реализованной продукции производителя; в счетах-фактурах, выставляемых производителем покупателю, этот налог показывается отдельно.	6.209

Термин	Определение	Пункт (пункты)
НДС вычитаемый	<i>Вычитаемый НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате с приобретенных товаров или услуг, предназначенных для промежуточного потребления, валового накопления основного капитала или для перепродажи, который производителю позволяет вычитать из его собственного обязательства по уплате НДС государству в части НДС, начисленного на его клиентов.	6.209
НДС начисленный	<i>Начисленный НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате с реализованной продукции производителя; в счетах-фактурах, выставляемых производителем покупателю, этот налог показывается отдельно.	6.209
НДС невычитаемый	<i>Невычитаемый НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате покупателем, который не подлежит вычету из его собственного обязательства по НДС, если таковое имеется.	6.209
Невычитаемый НДС	<i>Невычитаемый НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате покупателем, который не подлежит вычету из его собственного обязательства по НДС, если таковое имеется.	6.209
Неденежные операции	<i>К неденежным операциям</i> относятся операции, которые изначально не выражены в денежных единицах; очевидный пример — бартерные операции.	3.34
Нежилые здания	<i>Нежилые здания</i> — это здания (кроме жилых помещений), вместе с установленными в них арматурой, устройствами и оборудованием, которые являются неотъемлемой частью этих сооружений, а также издержки по расчистке и подготовке соответствующей территории.	(AN.11121) — Приложение к главе XIII
Незавершенное производство — запасы	<i>Запасы незавершенного производства</i> состоят из товаров и услуг, производство которых частично завершено, но которые обычно не передаются другим единицам без дальнейшей обработки либо не являются готовыми и процесс производства которых будет продолжен в последующий период тем же производителем.	(AN.122) — Приложение к главе XIII [6.40, 6.72, 10.102]
Незавершенное производство по культивируемым активам — запасы	<i>Запасы незавершенного производства по культивируемым активам</i> включают животных, выращиваемых только на убой (например, птица и рыба, разводимые на промышленной основе), деревья и другие растения, приносящие продукцию только один раз за жизненный цикл, и «незрелые» культивируемые активы, которые можно использовать для многократного получения продукции.	(AN.1221) — Приложение к главе XIII
Незаконное производство	<i>Незаконное производство</i> включает производство товаров и услуг, продажа и распространение которых, а также владение которыми запрещены законом, и производственную деятельность, обычно относящуюся к законной, которая при осуществлении ее не уполномоченными на то производителями приобретает незаконный характер; сфера незаконного производства варьируется в зависимости от законов, действующих в разных странах (например, в одних странах проституция является законным, а в других странах — незаконным видом деятельности).	6.30
Нейтральная холдинговая прибыль	<i>Нейтральная холдинговая прибыль</i> определяется как сумма, которая была бы получена, если бы цена актива изменялась в той же пропорции, что и общий уровень цен, то есть просто не отставала от общего уровня инфляции или дефляции.	12.64
Нейтральная холдинговая прибыль (для нерезидентов)	<i>Нейтральная холдинговая прибыль (для нерезидентов)</i> определяется как величина холдинговой прибыли нерезидентов, которая потребовалась бы для поддержания покупательной способности этого актива (в национальной валюте) на протяжении рассматриваемого периода времени, то есть динамика холдинговой прибыли должна соответствовать темпам суммарного изменения общего уровня цен.	14.145

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Некоммерческие организации (НКО)	<i>Некоммерческие организации (НКО)</i> представляют собой юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирующих или финансирующих эти организации.	4.54 [4.18, 4.161]
Некоммерческие организации, занимающиеся нерыночным производством	<i>Некоммерческими организациями, занимающимися нерыночным производством</i> , являются НКО, которые не могут служить источником финансовой выгоды для единиц, контролирующих их и управляющих ими, и которые для покрытия своих издержек, связанных с производством или иной деятельностью, должны опираться преимущественно не на поступления от продаж, а на другие средства.	4.60
Некоммерческие организации, занимающиеся рыночным производством	<i>Некоммерческими организациями, занимающимися рыночным производством</i> , являются те НКО, плата за услуги которых устанавливается ими на основе понесенных производственных издержек и является достаточно высокой, чтобы оказывать значительное воздействие на уровень спроса, однако любая прибыль, получаемая такими учреждениями, должна оставаться в их распоряжении, поскольку статус «некоммерческих организаций (НКО)» не позволяет им перечислять эту прибыль другим единицам.	4.58
Некоммерческие организации, контролируемые и в основном финансируемые органами государственного управления	<i>Некоммерческие организации, контролируемые и в основном финансируемые органами государственного управления</i> , должны выступать как самостоятельные юридические лица, не зависящие от органов государственного управления, но финансируемые в основном органами государственного управления и находящиеся под их контролем.	4.62
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)	<i>Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)</i> , включают НКО, деятельность которых в основном не финансируется и не контролируется органами государственного управления и которые предоставляют товары или услуги домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	4.64 и 4.65 [2.20]
Некомпенсируемые конфискации	<i>Некомпенсируемые конфискации</i> имеют место, когда официальные органы или другие институциональные единицы конфискуют имущество других единиц, включая нерезидентов, без полной компенсации ее стоимости, причем такая конфискация не связана с налоговыми платежами, штрафами и аналогичными сборами.	12.38
Некорпоративное предприятие	<i>Некорпоративное предприятие</i> — это производственная единица, которая не зарегистрирована в качестве юридического лица отдельно от владельца (домашнего хозяйства, органа государственного управления или иностранного резидента); основные фонды и другие активы, используемые в некорпоративных предприятиях, принадлежат не самому предприятию, а их владельцу, предприятия как таковые не имеют права на ведение операций с другими хозяйственными единицами, не могут вступать в договорные отношения с другими единицами или принимать обязательства от своего имени; кроме того, их владельцы несут личную неограниченную ответственность по всем долгам и обязательствам, возникающим в ходе производственной деятельности.	4.140 и 4.141
Некотируемые акции	<i>Некотируемые акции</i> — это акции, которые не являются объектом регулярной купли-продажи на фондовых биржах или других организованных финансовых рынках.	13.73
Некультивируемые биологические ресурсы	<i>Некультивируемые биологические ресурсы</i> составляют животные и растения, продукцию от которых получают как однократно, так и многократно, на которые установлены права собственности, но естественный рост и/или воспроизводство которых не находится под прямым контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.	(AN.213) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Нематериальные непроизведенные активы	<i>Нематериальные непроизведенные активы</i> — это активы, которые дают их владельцам право заниматься теми или иными конкретными видами деятельности или производством определенных видов товаров и услуг, исключая из такой деятельности другие институциональные единицы, кроме как с разрешения владельца (например, объекты патентования или приобретенный «гудвилл»).	13.62 [(AN.22) — Приложение к главе XIII]
Нематериальные основные фонды	<i>Нематериальные основные фонды</i> — это нефинансовые произведенные основные фонды главным образом в виде разведки полезных ископаемых, программного обеспечения вычислительной техники, оригинальных произведений развлекательного жанра, литературы и искусства, предназначенные для использования в течение более одного года.	(AN.112) — Приложение к главе XIII
Немонетарное золото	<i>Немонетарное золото</i> включает все золото, которое не является резервным активом (монетарным золотом) органов денежно-кредитного управления.	РПБ 202
Неорганизованный сектор	<i>Неорганизованный сектор</i> в широком смысле может быть охарактеризован как состоящий из производственных единиц, имеющих небольшой объем производства и низкий уровень организации, при незначительном или вовсе отсутствующем разделении между трудом и капиталом как факторами производства; их основной задачей является обеспечение дохода и занятости для работников этих единиц; в рабочем порядке данный сектор определяется в зависимости от особенностей конкретной страны как совокупность некорпоративных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, которые производят по крайней мере часть продукции на рынок, но у которых либо число работающих ниже установленного для регистрации уровня, и/либо которые не зарегистрированы в соответствии с национальным законодательством, касающимся, например, обязательств по уплате налогов или взносов на социальное страхование, или в соответствии с нормативными актами.	Приложение к главе IV
Непредвиденное устаревание	<i>Непредвиденное устаревание</i> возникает, когда сумма, закладываемая в потребление основного капитала в связи с нормальным процессом старения активов, оказывается меньше суммы, необходимой для покрытия его фактического устаревания.	[12.43]
Непроизведенные активы	<i>Непроизведенные активы</i> — это нефинансовые активы, не являющиеся результатом процессов производства; они состоят как из материальных, так и нематериальных активов, а также включают издержки, связанные с переходом прав собственности на такие активы и с их существенным улучшением.	(AN.2) — Приложение к главе XIII, 10.6 [10.8, 13.17]
Нерезидент	Единица является <i>нерезидентом</i> , если центр ее экономического интереса находится за пределами экономической территории данной страны.	РПБ 58 [1.14]
Нерыночная продукция — другая	<i>Другая нерыночная продукция</i> охватывает товары и услуги индивидуального или коллективного характера, которые предоставляются некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), или органами государственного управления другим институциональным единицам или обществу в целом бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми; такая продукция составляет одну из трех широких категорий продукции в СНС, две другие — это рыночная продукция и продукция, производимая для собственного конечного потребления.	6.49
Нерыночные производители	К <i>нерыночным производителям</i> относятся производители, основная часть продукции которых предоставляется другим единицам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	4.60 [6.52]
Нефинансовые активы	<i>Нефинансовые активы</i> — это объекты, в отношении которых институциональные единицы устанавливают (индивидуально или коллективно) права собственности и от владения которыми или использования которых в течение определенного периода времени их владельцы могут получать экономические выгоды; в состав нефинансовых активов входят материальные активы (как произведенные, так и непроизведенные) и большинство нематериальных активов, для которых не имеется корреспондирующих пассивов.	(AN) — Приложение к главе XIII



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Нефинансовые квазикорпорации	<i>Нефинансовые квазикорпорации</i> — это квазикорпорации, основным видом деятельности которых является производство рыночных товаров или нефинансовых услуг.	4.68
Нефинансовые корпорации	<i>Нефинансовые корпорации</i> — это корпорации, основным видом деятельности которых является производство рыночных товаров или нефинансовых услуг.	4.68 [2.20]
НКО (некоммерческие организации)	<i>НКО (некоммерческие организации)</i> представляют собой юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирующих или финансирующих эти организации.	4.54 [4.18, 4.161]
НКОДХ (некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства)	<i>НКОДХ (некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства)</i> включают НКО, деятельность которых в основном не финансируется и не контролируется органами государственного управления и которые предоставляют товары или услуги домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	4.64 и 4.65 [2.20]
Номинальная холдинговая прибыль	<i>Номинальная холдинговая прибыль</i> по данному количеству актива определяется как стоимость выгод, накапливаемых владельцем актива в результате изменения его цены, или в более широком смысле — его денежной стоимости с течением времени.	12.63
Номинальная холдинговая прибыль (для нерезидентов)	<i>Номинальная холдинговая прибыль (для нерезидентов)</i> представляет собой стоимость, начисляемую кредиторам-нерезидентам и должникам-нерезидентам в результате изменения денежной стоимости их активов/пассивов за время владения ими от начала до конца отчетного периода; изменение денежной стоимости актива может отражать изменение его цены (в национальной валюте) и/или изменение соответствующего валютного курса.	14.144
Номинальные проценты	Если заемщик в состоянии выполнять свое обязательство перед кредитором, выплачивая основную сумму долга, равную по денежной стоимости заимствованным средствам, то соответствующие <i>процентные</i> платежи называются <i>номинальными</i> .	7.109
Облигации и необеспеченные облигации	<i>Облигации и необеспеченные облигации</i> представляют собой долгосрочные ценные бумаги, дающие их держателю безусловное право: <i>a</i> ) на получение фиксированного или определяемого на договорных условиях переменного денежного дохода в форме купонных платежей, т. е. выплата процентов не зависит от дохода должника, и <i>b</i> ) на получение оговоренной фиксированной суммы в установленный срок или сроки в порядке выплат в счет погашения основной суммы долга.	7.100 и 11.74 [12.109]
Облигации с большим дисконтом	<i>Облигации с большим дисконтом</i> — это облигации, по которым на протяжении срока их действия периодически выплачивается определенная сумма процентов, но эта сумма существенно ниже рыночного процента; разница между дисконтированной ценой эмиссии и ценой погашения весьма существенна, и в СНС сумма этой разницы рассматривается как процентный доход, регистрируемый по мере его начисления на протяжении всего срока действия облигации, а не в момент платежа.	11.77
Облигации с нулевым купоном	<i>Облигации с нулевым купоном</i> — это долгосрочные ценные бумаги, на протяжении срока действия которых не предусматривается периодической выплаты процентов; они продаются по цене ниже их номинальной стоимости, а по наступлении срока погашения их владельцу выплачивается полная сумма.	11.77 [7.101]
Обратная таблица — леонтьевская	В столбцах <i>леонтьевской обратной таблицы</i> затрат–выпуска показаны все требующиеся затраты всех остальных производителей (как прямые, так и косвенные) на производство одной единицы продукции.	15.175

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Общие налоги с продаж	<i>Общие налоги с продаж</i> включают все общие налоги, взимаемые только на одном этапе (например, на этапе производства либо оптовой или розничной торговли), а также взимаемые в несколько этапов кумулятивные налоги (также известные под названием «налоги с оборота»), начисляемые при каждой операции с товаром без какого-либо учета налогов, выплачиваемых на затраты производства.	ОЭСР 5112 и 5113 [7.69]
Объекты патентования	<i>Объекты патентования</i> включают изобретения, характеризующиеся технической новизной, которым на основании закона или судебного решения может быть предоставлена патентная защита.	(AN.221) — Приложение к главе XIII
Операционный лизинг	<i>Операционным лизингом</i> называется соглашение между арендодателем и арендатором о сдаче в аренду машин или оборудования на установленный срок, не превышающий всего предполагаемого срока службы таких машин и оборудования; арендодатель обычно имеет в своем распоряжении запас оборудования, которое поддерживается в хорошем рабочем состоянии и может быть взято пользователями напрокат либо незамедлительно, либо с краткосрочным уведомлением; в обязанности арендодателя нередко входит техническое обслуживание и ремонт оборудования как часть услуг, предоставляемых им арендатору.	6.115 и 6.116
Операция	<i>Операция</i> — это экономический поток, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое из аналитических соображений целесообразно рассматривать как операцию, поскольку институциональная единица нередко функционирует в двух различных качествах.	3.12
Оплата труда работников	<i>Оплата труда работников</i> представляет собой совокупное вознаграждение (наличными или в натуральной форме), выплачиваемое предприятием работнику за работу, выполненную им в течение отчетного периода.	7.21 [7.31]
Опционы	<i>Опционы</i> представляют собой контракты, которые дают покупателю опциона право (но не обязывают) купить (опцион «колл») или продать (опцион «пут») определенный финансовый инструмент или товар по заранее установленной цене (цене реализации) в любой момент до истечения (американский опцион) либо в момент истечения (европейский опцион) срока договора; многие опционные контракты реализуются путем наличных расчетов, не доходя до поставки активов или товаров, лежащих в основе соответствующего контракта.	11.39
Органы государственного управления	Сектор <i>органов государственного управления</i> состоит из всей совокупности институциональных единиц, которые помимо выполнения своих политических функций и роли по регулированию экономики производят преимущественно нерыночные услуги (и, возможно, товары) для индивидуального или коллективного потребления, а также перераспределяют доходы и богатство.	2.20
Органы государственного управления	<i>Органы государственного управления</i> — это уникальные юридические субъекты, образованные в результате политических процессов и обладающие законодательной, судебной или исполнительной властью, которая распространяется на другие институциональные единицы, расположенные в пределах той или иной территории.	4.104 [4.19]
Органы управления провинций	<i>Органы управления провинций</i> См. «Региональные органы управления».	
Оригинальные произведения развлекательного жанра, литературы и искусства	<i>Оригинальные произведения развлекательного жанра, литературы и искусства</i> включают оригинальные фильмы, звукозаписи, рукописи, магнитные ленты и т. п., по которым записываются или воплощаются театральные постановки, радио- и телевизионные программы, музыкальные представления, спортивные состязания, произведения литературы и искусства и т. п.	(AN.1123) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Основная деятельность	<i>Основная деятельность</i> производственной единицы характеризуется тем, что созданная в ее процессе добавленная стоимость превышает добавленную стоимость, полученную в результате любой другой деятельности, выполняемой данной единицей (продукция, создаваемая в процессе основной деятельности, должна состоять из товаров и услуг, которые могут быть поставлены другим единицам, даже если они используются для собственного потребления или собственного накопления).	5.7 [15.16]
Основные фонды	<i>Основные фонды</i> определяются как материальные и нематериальные активы, созданные в процессе производства и затем многократно или непрерывно используемые для производства другой продукции на протяжении периода более года.	10.33 [1.49, 10.7, 10.26, 13.15, (AN.11) — Приложение к главе XIII]
Основные фонды — существующие	<i>Существующие основные фонды</i> — это активы, которые уже были приобретены по крайней мере одним пользователем-резидентом или произведены для собственного потребления и, следовательно, стоимость которых уже была включена в валовое накопление основного капитала как минимум одного из пользователей в текущем отчетном периоде или одном из предшествующих периодов.	10.39
Остальной мир	<i>Остальной мир</i> представляет собой все институциональные единицы-нерезиденты, которые вступают в сделки с единицами-резидентами или имеют с ними какие-либо иные экономические взаимоотношения.	4.163 [1.14, 14.3]
Остаточная (чистая) стоимость основных фондов	<i>Остаточная (чистая) стоимость основных фондов</i> равна фактической или оценочной текущей цене покупателя на новые фонды того же типа за вычетом кумулятивной стоимости потребления основного капитала, начисленной к данному моменту времени.	6.199
Относительная цена	<i>Относительная цена</i> — это отношение цены конкретного продукта в один период к цене того же продукта в какой-либо другой период; при сравнении ППС <i>относительная цена</i> обозначает соотношение цен одного и того же продукта в двух странах.	16.15 и 16.81
Относительное количество	<i>Относительное количество</i> — это отношение количества конкретного продукта в один период к количеству того же продукта в какой-либо другой период.	16.15
Отработанные часы — сумма	<i>Сумма отработанных часов</i> представляет собой общее количество фактически отработанных часов за период работы по найму и на себя.	15.102
Отрасль	<i>Отрасль</i> состоит из группы заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами производительной деятельности; в качестве классификации видов производительной деятельности в СНС принимается МСОК (Rev.3).	5.5 и 5.40
Отчисления на социальное страхование	<i>Отчисления на социальное страхование</i> представляют собой фактические или условно исчисленные платежи в программы социального страхования, за счет которых формируются резервы для выплаты пособий по социальному страхованию.	8.8
Отчисления работодателей на социальное страхование	<i>Отчисления работодателей на социальное страхование</i> — это выплаты (либо фактические, либо условно рассчитываемые), производимые работодателями для обеспечения работникам права на получение социальных пособий, когда наступают оговоренные события или возникают определенные условия, отрицательным образом сказывающиеся на уровне их доходов или благосостояния (например, в случае болезни, несчастного случая, сокращения штатов, выхода на пенсию и т. п.).	7.43

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Отчисления работодателей на социальное страхование — условно исчисленные	<i>Отчисления на социальное страхование условно исчисляются</i> , когда работодатели сами предоставляют социальные пособия напрямую своим работникам, бывшим работникам или их иждивенцам из собственных средств, не прибегая к услугам страховых компаний или автономных пенсионных фондов и не создавая для этой цели специального фонда или отдельных резервов; условно исчисленные отчисления равны по величине сумме отчислений на социальное страхование, которые потребовалось бы внести, для того чтобы де-факто обеспечить работников правами на получение социальных пособий, которые они накапливают.	7.45
Паритет покупательной способности (ППС)	<i>Паритет покупательной способности (ППС)</i> представляет собой соотношение цен, отражающее число единиц валюты страны В, которое потребовалось бы в стране В для приобретения такого же количества соответствующих товаров или услуг, какое за одну единицу валюты страны А можно купить в стране А.	16.82
Пассив	<i>Пассив</i> представляет собой обязательство, которое требует от одной единицы (должника) произвести платеж (или ряд платежей) другой единице (кредитору) на определенных условиях, оговоренных в заключенном между ними контракте.	[10.4]
Пенсионные программы с установленным размером взносов	<i>Пенсионные программы с установленным размером взносов.</i> См. «Сберегательно-инвестиционные пенсионные программы».	
Пенсионные программы с установленным размером пособий	<i>Пенсионные программы с установленным размером пособий</i> — это программы, гарантирующие участвующим в них работникам обещанный уровень пенсионных пособий; размер пособий, рассчитываемый по определенной формуле, зависит от стажа и заработной платы участников, а не только от взносов участников или активов в соответствующем фонде.	13.78
Пенсионные фонды	<i>Пенсионные фонды</i> представляют собой единицы, создаваемые для обеспечения выплаты пенсионных пособий по выходе на пенсию тем или иным конкретным группам работников; они имеют собственные активы и пассивы и осуществляют финансовые операции на рынке за собственный счет; такие фонды организуются и управляются индивидуальными частными или государственными работодателями либо совместно индивидуальными работодателями и их работниками.	4.98 [7.127]
Первичные доходы	<i>Первичные доходы</i> — это доходы, получаемые институциональными единицами в результате их участия в производственных процессах или владения активами, которые могут использоваться для целей производства.	7.2
«Первым поступил — первым выбыл» (ФИФО)	<i>«Первым поступил — первым выбыл» (ФИФО)</i> представляет собой метод оценки материальных оборотных средств на основе предположения о том, что товары изымаются из запасов материальных оборотных средств в том же порядке, в котором они поступили.	6.70
Периодические налоги на землю, здания и сооружения	<i>Периодические налоги на землю, здания и сооружения</i> включают регулярно вносимые налоги (обычно раз в год), которые связаны с использованием или владением земель, зданиями или другими сооружениями, используемыми предприятиями в производстве, независимо от того, являются ли предприятия владельцами или арендаторами таких активов.	7.70 [ОЭСР 4100]
Периодические потери (запасов материальных оборотных средств)	<i>Периодические потери (запасов материальных оборотных средств)</i> — это те потери, которые имеют место в отношении товаров, хранящихся в запасах материальных оборотных средств, в результате нормальных потерь от брака, хищений и случайных повреждений, и которые уменьшают стоимость суммарного изменения запасов материальных оборотных средств и, следовательно, выпуска продукции.	6.62

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Платежи в натуральной форме, исключая вознаграждение в натуральной форме	<i>Платежи в натуральной форме, исключая вознаграждение в натуральной форме</i> , имеют место, когда любые из самых разнообразных платежей производятся в форме товаров и услуг, а не денег, за исключением выплат в натуральной форме наемным работникам.	3.39
Платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий	<i>Платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий</i> представляют собой платежи лиц или домашних хозяйств за лицензии на владение или пользование автомобильными, водными или воздушными транспортными средствами и за лицензии на охоту, отстрел животных или рыбную ловлю; они классифицируются как разные текущие налоги, однако следует отметить, что некоторые платежи за лицензии квалифицируются как приобретенные услуги, предоставляемых органами государственного управления.	8.54 [ОЭСР 5200]
Платежный баланс	<i>Платежный баланс</i> представляет собой статистический отчет, где в систематизированном виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с остальным миром за определенный период времени.	РПБ 13
Племенной, молочный, тягловый и другой скот	<i>Племенной, молочный, тягловый и другой скот</i> — это домашний скот, разводимый с целью получения от него соответствующих продуктов из года в год.	(AN.11141) — Приложение к главе XIII
Подходные налоги	<i>Подходные налоги</i> включают налоги на доходы, прибыли и прирост капитала; оценка размера таких налогов производится на основе фактического или предполагаемого дохода физических лиц, домашних хозяйств, НКО или корпораций.	8.52 [ОЭСР 1110, 1120, 1130, 1210]
Подходные налоги с физических лиц или домашних хозяйств	<i>Подходные налоги с физических лиц или домашних хозяйств</i> представляют собой личные подходные налоги, в том числе удерживаемые работодателями (уплачиваемые при получении зарплаты) и добавочные налоги.	8.52 [ОЭСР 1110]
Подушные налоги	<i>Подушные налоги</i> — это налоги, которые устанавливаются на душу взрослого населения или на домашнее хозяйство в размере конкретной денежной суммы, независимо от фактических или предполагаемых доходов или богатства; они являются частью разных текущих налогов.	8.54 [ОЭСР 6000]
«Последним поступил — первым выбыл» (ЛИФО)	<i>«Последним поступил — первым выбыл» (ЛИФО)</i> представляет собой метод оценки запасов материальных оборотных средств, основанный на предположении о том, что сначала изымаются товары, поступившие в запасы последними.	6.70
Пособия по социальной помощи	<i>Пособия по социальной помощи</i> — это трансферты, производимые органами государственного управления и НКО домашним хозяйствам и предназначенные для удовлетворения таких же нужд, что и пособия по социальному страхованию, но предоставляются вне рамок организованной программы социального страхования и не зависят от предыдущих выплат взносов.	8.7 [8.75]
Пособия по социальной помощи в денежной форме	<i>Пособия по социальной помощи в денежной форме</i> представляют собой текущие трансферты, которые выплачиваются домашним хозяйствам органами государственного управления или НКОДХ с целью удовлетворения тех же нужд, что и в случае пособий по социальному страхованию, но вне рамок программ социального страхования, предусматривающих соответствующие отчисления и пособия.	8.81
Пособия по социальной помощи в натуральной форме	<i>Пособия по социальной помощи в натуральной форме</i> представляют собой трансферты в натуральной форме, предоставляемые домашним хозяйствам органами государственного управления или НКОДХ и по своему характеру аналогичные пособиям по социальному обеспечению в натуральной форме, однако не относящиеся к какой-либо программе социального страхования.	8.104

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Пособия по социальному обеспечению в денежной форме	<i>Пособия по социальному обеспечению в денежной форме</i> включают пособия по социальному страхованию, выплачиваемые домашним хозяйствам в денежной форме из фондов социального обеспечения; в их число входят пособия по болезни и инвалидности, пособия по беременности и родам, пособия на детей или многодетным семьям, пособия на других иждивенцев, пособия по безработице, пенсии за выслугу лет и по случаю потери кормильца, пособия в связи со смертью застрахованного и прочие выплаты или пособия.	8.78
Пособия по социальному обеспечению, возмещение расходов	<i>Возмещение расходов (пособия по социальному обеспечению)</i> представляет собой выплаты для частичного или полного возмещения из фондов социального обеспечения одобренных расходов домашних хозяйств, произведенных на конкретные товары или услуги.	8.101
Пособия по социальному страхованию	<i>Пособия по социальному страхованию</i> — это трансферты, предоставляемые в рамках организованных программ социального страхования; пособия по социальному страхованию могут предоставляться в рамках общих программ социального страхования, в рамках частных программ социального страхования с созданием специального фонда или посредством программ без создания специального фонда, управляемых работодателями в интересах их настоящих или бывших работников без привлечения третьих сторон в форме страховых предприятий или пенсионных фондов.	8.7
Пособия по социальному страхованию наемных работников без создания специального фонда	<i>Пособия по социальному страхованию наемных работников без создания специального фонда</i> включают социальные пособия, которые выплачиваются наемным работникам, их иждивенцам или наследникам работодателями, управляющими программами социального страхования без создания специального фонда.	8.80
Пособия по частным программам социального страхования с созданием специального фонда	<i>Пособия по частным программам социального страхования с созданием специального фонда</i> включают пособия по социальному страхованию, выплачиваемые домашним хозяйствам страховыми предприятиями или другими институциональными единицами, управляющими частными программами социального страхования с созданием специального фонда.	8.79
Постоянные цены	<i>Постоянные цены</i> получают непосредственно путем разделения изменений во времени величин потоков товаров и услуг на два компонента, отражающих изменения цен соответствующих товаров и услуг и изменения их физических объемов (то есть изменения в «условиях постоянных цен»); выражение «в постоянных ценах» обычно используется во временных рядах, в которых применяется формула Ласпейреса с фиксированной базой.	16.2
Потери в результате катастроф	Изменения объема, регистрируемые в «счете других изменений в объеме активов» как <i>потери в результате катастроф</i> , представляют собой непредвиденные потери, являющиеся следствием крупномасштабных, единоразовых и отличительных событий, которые могут привести к разрушению активов, входящих в любую из категорий.	12.35
Потери государственных торговых организаций	<i>Потери государственных торговых организаций</i> включают потери, понесенные государственными торговыми организациями, специализирующимися на закупке и продаже продуктов, произведенных предприятиями-резидентами; если возникновение таких потерь связано с обдуманной экономической или социальной политикой правительства, в соответствии с которой товары, закупленные по одной цене, затем реализуются по более низким ценам, то разность между закупочной и продажной ценой должна учитываться как субсидия.	7.78
Потоки — экономические	<i>Экономические потоки</i> отражают создание, преобразование, обмен, передачу или исчезновение экономической стоимости; с ними связаны изменения в объеме, составе или стоимости активов и пассивов институциональной единицы.	3.9

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Потоки в реальном выражении	Многие <i>потоки</i> , такие как трансферты в денежной форме или валовая прибыль и приравненные к ней доходы, не имеют собственных ценовых и количественных параметров, на которые их можно разложить, поэтому такие потоки нельзя измерять в постоянных ценах; однако их можно представить «в реальном выражении» путем дефлятирования их стоимости на основе индексов цен, для того чтобы измерить их реальную покупательную способность по специально отобранной корзине товаров и услуг, выступающей в качестве стандартного эталона.	16.2
Потребительская услуга коллективного характера	<i>Потребительской услугой коллективного характера</i> называется услуга, предоставляемая органом государственного управления одновременно всем членам общества или всем членам определенной группы населения (например, всем домашним хозяйствам в конкретном районе).	9.43
Потребительские товары длительного пользования	<i>Потребительские товары длительного пользования</i> представляют собой товары длительного пользования, приобретаемые домашними хозяйствами для конечного потребления (то есть товары, которые не используются домашними хозяйствами как средство сохранения стоимости или принадлежащими им некорпоративными предприятиями для целей производства); они могут использоваться для целей потребления многократно или непрерывно в течение года и более.	(AN.m) — Приложение к главе XIII и 9.38
Потребительские товары или услуги	<i>Потребительские товары или услуги</i> — это товары и услуги, используемые домашними хозяйствами, НКОДХ или государственными органами для непосредственного удовлетворения индивидуальных нужд и потребностей или коллективных нужд членов общества (без дальнейшего преобразования в производстве).	9.41
Потребительские товары или услуги индивидуального характера	К <i>потребительским товарам или услугам индивидуального характера</i> относятся товары и услуги, которые приобретаются и используются домашним хозяйством в целях удовлетворения нужд и потребностей его членов.	9.42
Потребление	<i>Потребление</i> — это деятельность, заключающаяся в использовании товаров или услуг институциональными единицами; потребление может быть промежуточным или конечным.	1.49
Потребление капитала	<i>Потребление капитала</i> См. «Потребление основного капитала».	
Потребление основного капитала	<i>Потребление основного капитала</i> отражает уменьшение стоимости основных фондов, используемых в производстве в течение отчетного периода, в результате физического износа, нормального устаревания или нормальных случайных повреждений.	10.27 [6.179, 10.118]
ППС (паритет покупательной способности)	<i>ППС (паритет покупательной способности)</i> представляет собой соотношение цен, отражающее число единиц валюты страны В, которое потребовалось бы в стране В для приобретения такого же количества соответствующих товаров или услуг, какое за одну единицу валюты страны А можно купить в стране А.	16.82
Предпринимательский доход	<i>Предпринимательский доход</i> корпорации, квазикорпорации или институциональной единицы, являющейся владельцем некорпоративного предприятия, занимающегося рыночным производством, включает ее прибыль и приравненные к ней доходы или смешанный доход плюс доходы от собственности, получаемые по финансовым или другим активам, принадлежащим предприятию, минус проценты, выплачиваемые по обязательствам предприятия, и рента за землю и другие материальные произведенные активы, арендуемые предприятием.	7.18
Предприятие	<i>Предприятие</i> — это институциональная единица, выступающая в роли производителя товаров и услуг; предприятием может быть корпорация, квазикорпорация, некоммерческая организация или некорпоративное предприятие.	5.17 [5.1]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Предприятие прямого иностранного инвестирования	<i>Предприятие прямого иностранного инвестирования</i> определяется как корпоративное или некорпоративное предприятие, в котором прямому иностранному инвестору — резиденту другой страны принадлежит не менее 10 процентов обычных акций или голосов акционеров (в случае корпоративного предприятия) или соответствующего эквивалента (в случае некорпоративного предприятия).	14.152, РПБ 362 [7.119]
Прибыли импортных монополий	<i>Прибыли импортных монополий</i> — это прибыли, перечисляемые в бюджет организациями, занимающимися импортными операциями, либо другими государственными предприятиями, наделенными монопольными правами по осуществлению импорта определенных товаров или услуг.	[7.68, 7.69, ОЭСР 5127]
Прибыли фискальных монополий	<i>Прибыли фискальных монополий</i> — это прибыли, перечисляемые в государственный бюджет фискальными монополиями (фискальными монополиями являются государственные корпорации, государственные квазикорпорации или принадлежащие органам государственного управления некорпоративные предприятия, наделенные в рамках закона монопольными правами на производство или распределение определенных видов товаров и услуг с целью мобилизации доходов; они обычно занимаются продуктами, облагаемыми акцизными налогами, такими как табачные изделия, алкогольные напитки, топливо и т. п.).	7.69 [ОЭСР 5122]
Прибыли экспортных монополий	<i>Прибыли экспортных монополий</i> — это прибыли, перечисляемые в бюджет организациями, занимающимися экспортными операциями, либо другими государственными предприятиями, наделенными монопольными правами по осуществлению экспорта определенных товаров или услуг.	7.68 [ОЭСР 5124]
Прибыль и приравненные к ней доходы	<i>Прибыль и приравненные к ней доходы</i> характеризуют прибыль или убыток от производства без учета процентов, ренты или аналогичных выплат по финансовым или материальным произведенным активам, взятым в займы или арендуемым предприятием, а также процентов, ренты или аналогичных поступлений от финансовых или материальных произведенных активов, принадлежащих этому предприятию (следует отметить, что в случае некорпоративных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, этот компонент называется «смешанный доход»).	7.8
Принцип двойной записи	На уровне единицы или сектора национальное счетоводство основывается на <i>принципе двойной записи</i> , который принят в бухгалтерском учете: каждая операция должна отражаться дважды, с одной стороны как ресурс (или изменение в пассивах) и, с другой стороны, как использование (или изменение в активах).	2.57
Приобретение	<i>Приобретение</i> товаров (включая активы) и услуг институциональными единицами имеет место, когда они становятся новыми владельцами этих товаров или когда завершается поставка предоставляемых им услуг.	9.32
Приобретенный «гудвилл» (условная стоимость деловых связей и репутации)	<i>Приобретенный «гудвилл»</i> представляет собой разность между стоимостью, уплачиваемой за предприятие как действующую фирму, и суммой его активов за вычетом суммы его пассивов; при этом каждый актив и каждый пассив учитываются и оцениваются отдельно; в стоимость «гудвилла» включается все, что не было выделено как самостоятельный актив, но в долгосрочной перспективе приносит предприятию какие-то выгоды, а также тот факт, что группа активов используется в совокупности, а не просто как набор разделимых активов.	(AN.223) — Приложение к главе XIII [12.22]
Прирост капитала	<i>Прирост капитала</i> См. «Холдинговая прибыль».	
Программное обеспечение вычислительной техники	<i>Программное обеспечение вычислительной техники</i> — актив, состоящий из компьютерных программ, описания программ и вспомогательных материалов для системного и прикладного программного обеспечения; включает приобретенное программное обеспечение и программное обеспечение, разработанное за свой счет, если соответствующие расходы значительны.	(AN.1122) — Приложение к главе XIII



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Программы выпуска ценных бумаг с гарантированным размещением	<i>Программы выпуска ценных бумаг с гарантированным размещением</i> предусматривают реализацию краткосрочных ценных бумаг (нот), выпускаемых потенциальным должником, с поддержкой со стороны банка или банков, участвующих в программе, которые обязуются купить бумаги, не распроданные на рынке, либо предоставить эмитенту эквивалентную сумму денежных средств; сама программа носит условный характер, а ее создание никак не отражается в финансовом счете; только в случае, когда учреждение-гарант действительно предоставляет оговоренные средства, возникает фактический актив, который отражается в финансовом счете.	11.25
Программы социального обеспечения	<i>Программы социального обеспечения</i> — это программы, организуемые и контролируемые органами государственного управления с целью обеспечения социальными пособиями членов общества в целом или определенных групп населения.	8.64
Программы социального страхования	<i>Программы социального страхования</i> — это программы, финансируемые за счет взносов наемных работников или других лиц, либо отчислений работодателей от имени их работников, цель которых состоит в том, чтобы обеспечить работникам или другим плательщикам, их иждивенцам или наследникам право на получение пособий по социальному страхованию в текущем или последующих периодах.	8.55
Продукты	Товары и услуги, называемые также <i>продуктами</i> , являются результатом производства; они служат объектом обмена и используются для различных целей: в качестве вводимых ресурсов при производстве других товаров и услуг, для конечного потребления или для инвестиций.	2.49
Продукция	<i>Продукция</i> включает товары и услуги, производимые заведением и используемые затем за пределами этого заведения, плюс любые товары и услуги, производимые для собственного конечного использования.	6.38
Продукция, производимая для собственного конечного использования	<i>Продукция, производимая для собственного конечного использования</i> , состоит из товаров и услуг, сохраняемых для собственного конечного использования владельцами предприятий, на которых они производятся.	6.46
Произведенные активы	<i>Произведенные активы</i> — это нефинансовые активы, являющиеся продуктами деятельности, включаемой в сферу производства СНС; произведенные активы состоят из основных фондов, запасов материальных оборотных средств и ценностей.	10.6 и 10.7 [13.14, (AN.1) — Приложение к главе XIII]
Производители продукции для собственного использования	<i>Производители продукции для собственного использования</i> включают заведения, осуществляющие валовое накопление основного капитала в интересах предприятий, частью которых они являются, либо некорпоративные предприятия, принадлежащие домашним хозяйствам, вся продукция которых или ее основная часть предназначены для конечного потребления или валового накопления основного капитала внутри самих домашних хозяйств.	6.52
Производители продукции для собственного конечного использования	<i>Производители продукции для собственного конечного использования</i> производят в основном товары и услуги для конечного потребления или накопления основного капитала владельцами предприятий, на которых они производятся.	2.46
Производные финансовые инструменты	<i>Производные финансовые инструменты</i> — это финансовые инструменты, которые привязываются к конкретному финансовому инструменту или показателю или товару, и с помощью которых конкретные финансовые риски сами по себе могут стать предметом купли-продажи; их стоимость зависит от цены лежащего в их основе объекта (то есть базисной цены), и в отличие от долговых инструментов не предусматривается выплата основной суммы задолженности, подлежащей возврату, и не накапливается доход от инвестиций.	11.34 [(AF) — Приложение к главе XIII]
Производство	<i>Производство</i> определяется как деятельность, осуществляемая под контролем, ответственностью и управлением институциональной единицы, использующей труд, капитал, товары и услуги с целью выпуска других товаров и услуг.	6.15 [1.20, 5.4, 6.6]

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Промежуточное потребление	<i>Промежуточное потребление</i> отражает стоимость товаров и услуг, потребляемых в процессе производства другой продукции (за исключением основных фондов, потребление которых учитывается как потребление основного капитала); эти товары и услуги могут либо преобразовываться, либо полностью использоваться в производственном процессе.	6.147
Процентный своп	Соглашение о <i>процентном свопе</i> предусматривает обмен потоками наличности, связанными с выплатой или получением процентов по условной сумме основной задолженности, которая никогда не обменивается, в одной валюте в течение оговоренного срока; расчеты зачастую осуществляются наличными платежами одной стороны другой.	11.38
Проценты	<i>Проценты</i> — это сумма, которую, по условиям финансового инструмента, согласованном между заемщиком и кредитором, заемщик обязуется выплатить кредитору за определенный период времени без сокращения величины основной суммы долга.	7.93
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	<i>Прочая дебиторская/кредиторская задолженность</i> включает финансовые активы, состоящие из коммерческих кредитов и авансов, а также прочих сумм, подлежащих получению или выплате.	(AF.7) — Приложение к главе XIII [11.100]
Прочее незавершенное производство — запасы	<i>Запасы прочего незавершенного производства</i> включают товары (кроме культивируемых активов и услуг), обработанные, изготовленные или собранные производителем частично, но обычно не продаваемые, отправляемые или передаваемые другим единицам без дальнейшей обработки.	(AN.1222) — Приложение к главе XIII
Прочие записи, характеризующие накопления	<i>Прочие записи, характеризующие накопления</i> , охватывают не учтенные ранее операции и другие экономические потоки, которые изменяют количество или стоимость активов и пассивов; они включают потребление основного капитала и приобретение минус выбытие произведенных нефинансовых активов; другие экономические потоки произведенных активов, такие как открытие или истощение ресурсов полезных ископаемых или использование иных природных активов в экономической деятельности; последствия таких явлений неэкономического характера как стихийные бедствия и политические события (например, война); а также холдинговую прибыль или убыток вследствие изменения цен.	2.33
Прочие здания и сооружения	Категория « <i>прочие здания и сооружения</i> » нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает нежилые здания и другие сооружения, такие как объекты гражданского строительства.	(AN.1112) — Приложение к главе XIII
Прочие земли и прилегающие поверхностные воды	<i>Прочие земли и прилегающие поверхностные воды</i> включают земли, не отнесенные к другим категориям, в том числе частные сады, огороды и другие участки, не возделываемые в коммерческих целях или для целей нетоварного хозяйства, общинные пастбища, земля, окружающая жилища (кроме дворов и огородов, считающихся неотделимыми от крестьянских и прочих жилищ), а также прилегающие поверхностные воды.	(AN.2119) — Приложение к главе XIII
Прочие машины и оборудование	Категория « <i>прочие машины и оборудование</i> » нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает машины и оборудование, не отнесенные к категории «транспортное оборудование».	(AN.11132) — Приложение к главе XIII
Прочие налоги на доходы, н.о.д.к.	<i>Прочие налоги на доходы, н.о.д.к.</i> , включают любые налоги на доходы, за исключением подоходного налога с физических лиц или домашних хозяйств, налогов на доходы корпораций, налогов на прирост капитала и налогов на выигрыш в лотереях и азартных играх.	8.52 [ОЭСР 1110, 1120, 1130, 1210]
Прочие нематериальные произведенные активы	<i>Прочие нематериальные произведенные активы</i> включают нематериальные произведенные активы, не отнесенные к другим категориям.	(AN.229) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Прочие нематериальные основные фонды	<i>Прочие нематериальные основные фонды</i> включают новую информацию, специальные знания и т. п. (не отнесенные к другим категориям), использование которых в производстве ограничивается единицами, установившими на них права собственности, или единицами, получившими от последних соответствующую лицензию.	(AN.1129) — Приложение к главе XIII
Прочие сооружения	Категория « <i>прочие сооружения</i> » в рамках нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает сооружения (кроме зданий), и в том числе стоимость уборки и подготовки улиц, канализационных систем и территории для сооружений, не являющихся жилыми или нежилыми зданиями; включаются также исторические памятники, которые невозможно охарактеризовать как жилые или нежилые здания, а также шахтные стволы, туннели и другие сооружения, связанные с добычей полезных ископаемых.	(AN.11122) — Приложение к главе XIII
Прочие ценности	Категория « <i>прочие ценности</i> » нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает ценности, не отнесенные к другим категориям, такие как коллекции и ювелирные изделия значительной стоимости, изготовленные из драгоценных камней и металлов.	(AN.139) — Приложение к главе XIII
Прощение долга	<i>Прощение долга</i> имеет место, когда должник и кредитор выступают в качестве участников двустороннего соглашения об аннулировании финансового требования.	11.23 [РПБ 532]
Прямолинейная амортизация	<i>Прямолинейная амортизация</i> представляет собой вариант амортизации, основанный на постоянной ежегодной норме потребления капитала на протяжении срока службы актива.	6.193
Прямые иностранные инвестиции	<i>Прямые иностранные инвестиции</i> являются категорией международных инвестиций, которые отражают цель институциональной единицы-резидента в одной стране, заключающуюся в приобретении долговременного интереса в предприятии в другой стране.	14.151 и 14.152 [таблица 11.2, РПБ 359 и 362]
Работа	<i>Работа</i> — любой вид деятельности, которая способствует производству товаров или услуг в границах сферы производства.	17.9
Работодатели	<i>Работодателями</i> являются самостоятельно занятые лица, которые имеют оплачиваемых наемных работников.	7.25
Рабочие места	<i>Рабочие места</i> — это контракты (в явной или неявной форме) между физическим лицом и институциональной единицей на выполнение работы в обмен на оплату труда (или смешанный доход) за определенный период или до последующего уведомления.	15.102 [17.8]
Разведка полезных ископаемых	<i>Разведка полезных ископаемых</i> включает величину расходов на разведку нефти, природного газа и ненефтяных месторождений; эти расходы включают предлицензионные издержки, лицензионные издержки и издержки на приобретение, издержки на оценку и издержки на фактические пробные буровые работы, а также издержки на аэросъемку и другие изыскания, транспортные и прочие издержки, понесенные с целью обеспечить возможность проведения геологоразведочных работ.	(AN.1121) — Приложение к главе XIII
Разные текущие налоги	<i>Разные текущие налоги</i> включают различные виды налогов, взимаемых периодически, обычно раз в году; наиболее распространенными являются подошвенные налоги, налоги на расходы, платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий и налоги на международные операции.	8.54 [ОЭСР 5127, 5200, 6000]
Разные текущие трансферты	К категории <i>разных текущих трансфертов</i> относятся различные виды текущих трансфертов, которые могут иметь место между институциональными единицами-резидентами или между единицами-резидентами и единицами-нерезидентами; наиболее распространенными являются: <i>a)</i> текущие трансферты в пользу НКОДХ; <i>b)</i> текущие трансферты между домашними хозяйствами; <i>c)</i> штрафы и штрафные санкции; <i>d)</i> лотереи и азартные игры; <i>e)</i> выплата компенсаций.	8.93–8.98

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Располагаемый доход	<i>Располагаемый доход</i> выводится из сальдо первичных доходов институциональной единицы или сектора путем прибавления всех текущих трансфертов (за исключением социальных трансфертов в натуральной форме), подлежащих получению данной единицей или сектором, и вычитания всех текущих трансфертов (за исключением социальных трансфертов в натуральной форме), подлежащих выплате данной единицей или сектором; он является балансирующей позицией по счету вторичного распределения доходов.	8.11
Распределенный доход корпораций	<i>Распределенный доход корпораций</i> состоит из дивидендов и изъятий из дохода квазикорпораций.	7.112–7.118
Распределительные операции	<i>Распределительные операции</i> представляют собой операции, посредством которых добавленная стоимость, созданная в процессе производства, распределяется между рабочей силой, капиталом и органами государственного управления, а также операции, связанные с перераспределениями доходов и богатства (налоги на доходы и богатство и другие трансферты).	2.31
Расходы	<i>Расходы</i> определяются как сумма, уплачиваемая покупателем (или которую покупатель готов заплатить) в обмен на товары или услуги, поставляемые продавцом либо самому покупателю, либо другой институциональной единице, указанной покупателем.	9.22
Расходы домашних хозяйств на конечное потребление	<i>Расходы домашних хозяйств на конечное потребление</i> — это расходы, включая условно исчисленные расходы, понесенные домашними хозяйствами-резидентами на товары и услуги индивидуального потребления, включая реализуемые по ценам, не являющимся экономически значимыми.	9.94 [9.45]
Расходы на товары и услуги, производимые для собственного потребления	<i>Расходы на товары и услуги, производимые для собственного потребления</i> , включают условно исчисленную стоимость товаров и услуг, произведенных некорпоративными предприятиями домашних хозяйств и оставляемых для потребления членами этих хозяйств.	9.52
Расходы НКОДХ на конечное потребление	<i>Расходы НКОДХ на конечное потребление</i> — это расходы, включая условно исчисленные расходы, понесенные НКОДХ-резидентами на товары и услуги индивидуального потребления.	9.94
Расходы органов государственного управления на конечное потребление	<i>Расходы органов государственного управления на конечное потребление</i> — это расходы, включая условно исчисленные расходы, понесенные сектором органов государственного управления как на товары и услуги индивидуального потребления, так и на услуги коллективного потребления.	9.94
Реализация	<i>Реализация</i> активов (запасов материальных оборотных средств, основных фондов, земли или других непроизведенных активов) институциональными единицами происходит, когда одна из этих единиц продает или передает какие-либо активы другой институциональной единице; при переходе прав собственности на существующие основные фонды от одного производителя-резидента другому стоимость проданного, обменного или переданного актива учитывается как отрицательное валовое накопление основного капитала первым и как положительное валовое накопление — вторым.	10.40 [9.32]
Реальная холдинговая прибыль	<i>Реальная холдинговая прибыль</i> определяется как стоимость дополнительного контроля над реальными ресурсами, накапливающимися в связи с владением активом в результате изменения его цены относительно цен на товары и услуги в целом по экономике.	12.64
Реальная холдинговая прибыль/убыток (для нерезидентов)	Компонент <i>реальной холдинговой прибыли/убытка</i> (для нерезидентов) представляет собой стоимость актива (в национальной валюте), определяемую как разница между номинальной и нейтральной прибылью/убытком.	14.145
Реальные проценты	<i>Реальные проценты</i> представляют собой разницу между номинальными процентами и выплатой, равной потере покупательной способности по денежной стоимости основной суммы долга за отчетный период.	7.110

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Реальный валовой внутренний доход (реальный ВВД)	<i>Реальный валовой внутренний доход (реальный ВВД)</i> отражает покупательную способность совокупных доходов, обеспечиваемых отечественным производством (включая воздействие на эти доходы изменений в условиях торговли); он равен валовому внутреннему продукту в постоянных ценах плюс торговая прибыль (или минус торговый убыток), образующиеся в результате изменений в условиях торговли.	16.152
Реальный доход	<i>Реальный доход</i> получают путем дефлятирования любого потока доходов с помощью индекса цен для того, чтобы измерить покупательную способность по рассматриваемой статье относительно установленного эталонного набора товаров и услуг.	16.148
Региональные органы управления	<i>Региональные органы управления</i> — это институциональные единицы, осуществляющие некоторые из функций управления на уровне ниже центрального правительства и выше местного уровня; они являются институциональными единицами, чья налоговая, законодательная и исполнительная власть распространяется только на территорию отдельных «регионов» (часто именуемых «провинциями»), на которые может подразделяться страна в целом.	4.124
Региональный центральный банк	<i>Региональный центральный банк</i> является международным финансовым учреждением, которое функционирует как общий центральный банк для группы стран-членов.	14.34
Регулирующие органы	<i>Регулирующими органами</i> являются органы, регулирующие или контролирующие деятельность финансовых корпораций; они могут считаться финансовыми или нефинансовыми в зависимости от их статуса.	4.101
Резервные активы	<i>Резервные активы</i> состоят из тех внешних активов, которые контролируются органами власти страны и в любой момент могут быть использованы для прямого финансирования дефицита международного платежного баланса или оказания косвенного воздействия на величину этого дефицита посредством интервенций на валютных рынках, влияющих на курс национальной валюты, и в иных целях.	11.61 [14.155]
Резидент	Институциональная единица является <i>резидентом</i> той или иной страны, если она имеет центр экономического интереса на экономической территории данной страны.	4.15 [1.28, 14.8]
Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	<i>Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций</i> состоят из нераспределенных доходов предприятия прямого иностранного инвестирования, рассматриваемых так, как если бы они сначала распределялись и перечислялись прямым иностранным инвесторам пропорционально их долевого участию в капитале данного предприятия, а затем реинвестировались ими в предприятие.	7.120
Рента	<i>Рента</i> определяется как совокупность рент за землю и рент за недра.	7.128 и 7.132
Рента за землю	<i>Рента за землю</i> представляет собой форму дохода от собственности; она представляет собой сумму, выплачиваемую землевладельцу арендатором за пользование землей.	7.128
Рента за недра	<i>Рента за недра</i> представляет собой форму дохода от собственности; она представляет собой сумму, выплачиваемую владельцам недр институциональными единицами в обмен на получение права на разработку месторождений в течение оговоренного периода времени.	[7.133]
Ресурсы	Термин <i>ресурсы</i> используется для той стороны счетов текущих операций, где отражаются операции, увеличивающие экономическую стоимость, которой обладает соответствующая единица или сектор (например, заработная плата является ресурсом для получающих ее единицы или сектора); ресурсы принято записывать на правой стороне счета.	2.54

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Ресурсы недр	<i>Ресурсы недр</i> включают достоверные запасы полезных ископаемых, расположенных на поверхности земли или под ней, которые пригодны для экономической эксплуатации при существующей технологии и относительных ценах.	(AN.212) — Приложение к главе XIII, 13.59 [12.15]
Роялти (лицензионные платежи)	<i>Роялти</i> — термин, часто используемый для описания либо регулярных платежей, производимых арендаторами недр владельцам активов (в СНС эти платежи рассматриваются как рента), либо платежей, производимых единицами, использующими запатентованные технологии или производящими запатентованную продукцию (в СНС такие платежи трактуются как приобретение услуг, производимых владельцами патентов).	7.87 и 7.92
Рыночная продукция	К <i>рыночной продукции</i> относится продукция, которая продается по экономически значимым ценам или иным образом реализуется на рынке либо предназначается для продажи или реализации на рынке.	6.45
Рыночные заведения	<i>Рыночные заведения</i> производят в основном товары и услуги для продажи по ценам, которые являются экономически значимыми.	2.46
Рыночные некоммерческие организации, обслуживающие коммерческие предприятия	<i>Рыночные некоммерческие организации, обслуживающие коммерческие предприятия</i> , создаются ассоциациями предпринимателей, в интересах которых ведется их деятельность, и обычно финансируются за счет членских взносов или взносов по подписке, выплачиваемых соответствующей группой коммерческих предприятий; эти отчисления рассматриваются не как трансферты, а как плата за предоставленные услуги.	4.59
Рыночные некорпоративные предприятия, организуемые домашними хозяйствами	<i>Рыночные некорпоративные предприятия, организуемые домашними хозяйствами</i> , создаются с целью производства товаров и услуг для продажи или натурального обмена на рынке; они могут заниматься практически любым видом производительной деятельности и включают некорпоративные товарищества, но для того, чтобы эти товарищества квалифицировались как некорпоративные предприятия, их совладельцы должны нести неограниченную ответственность по долгам предприятия.	4.144 и 4.145
Рыночные производители	<i>Рыночными производителями</i> являются те производители, которые продают большую часть или весь объем своей продукции по ценам, являющимся экономически значимыми.	4.58 [6.52]
Рыночные цены	<i>Рыночные цены</i> , используемые для оценки операций, определяются как суммы денег, которые покупатель готов добровольно заплатить за товар, приобретаемый у продавца, готового добровольно продать ему этот товар.	РПБ 92 [2.68]
Сальдо первичных доходов	<i>Сальдо первичных доходов</i> определяется как разность между совокупными первичными доходами, подлежащими получению институциональной единицей или сектором, и совокупными первичными доходами, подлежащими выплате; на уровне всей страны данная статья называется национальным доходом.	7.14
Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами	<i>Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами</i> отражает разницу между стоимостью экспорта товаров и услуг и стоимостью импорта товаров и услуг.	2.166 и таблица 2.3 V.1
Сальдо текущих внешних операций	<i>Сальдо текущих внешних операций</i> служит балансирующей статьёй по счету внешних первичных доходов и текущих трансфертов.	Таблица 14.1 V.II [2.167]
Самостоятельно занятые работники	К категории <i>самостоятельно занятых работников</i> относятся лица, являющиеся единоличными владельцами или совладельцами некорпоративных предприятий, на которых они работают (исключая те некорпоративные предприятия, которые классифицируются как квазикорпорации).	7.24
Самостоятельные хозяева	<i>Самостоятельными хозяевами</i> являются самостоятельно занятые лица, не имеющие собственных оплачиваемых наемных работников.	7.25

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Сберегательно-инвестиционные пенсионные программы	<i>Сберегательно-инвестиционные пенсионные программы</i> — это программы, по которым уровень взносов в соответствующий фонд гарантируется, но величина пособий непосредственно зависит от суммы активов фонда (сберегательно-инвестиционные пенсионные программы также известны в некоторых странах под названием «пенсионные программы с установленным размером взносов»).	13.79
Сбережение	<i>Сбережение</i> рассчитывается как разность между располагаемым доходом и расходами на конечное потребление (или как разность между скорректированным располагаемым доходом и фактическим конечным потреблением), в обоих случаях расчет производится после того, как делается поправка на пенсионные фонды; сбережение является важным агрегатом, который может быть рассчитан для каждого институционального сектора или для экономики в целом.	9.17 [1.10, 9.2, 9.19]
Своп — валютный	<i>Валютный своп</i> — продажа/покупка валют на условиях спот и одновременная форвардная покупка/продажа тех же валют.	11.38
Своп — процентный	Соглашение по <i>процентному свопу</i> предусматривает обмен потоками наличности, связанными с выплатой или получением процентов по номинальной основной сумме задолженности, обмен которой никогда не производится, в одной валюте в течение оговоренного срока; исполняется зачастую путем чистых наличных выплат одной стороны другой.	11.38
Свопы	<i>Свопы</i> См. «Процентные свопы»; «Валютные свопы» и/или «Кросс-валютные процентные свопы».	
Свопы — кросс-валютные процентные	<i>Кросс-валютные процентные свопы</i> (иногда называемые «валютными свопами») представляют собой обмен потоками наличности, связанными с уплатой процентов, и обмен основными суммами задолженности по согласованной процентной ставке в конце срока действия контракта; может также иметь место обмен основными суммами задолженности в начале контракта, и в этих условиях возможны последующие выплаты, как процентов, так и основной суммы задолженности в течение оговоренного срока на заранее согласованных условиях.	11.38
СДР (специальные права заимствования)	<i>СДР (специальные права заимствования)</i> являются международными резервными активами, которые создаются Международным валютным фондом и распределяются среди его членов в дополнение к имеющимся резервным активам.	11.67, (AF.1) — Приложение к главе XIII
Секторы (или «институциональные секторы»)	В зависимости от их основных функций, поведения и целей институциональные единицы группируются в <i>институциональные секторы</i> .	2.20
Секьюритизация	<i>Секьюритизация</i> представляет собой выпуск новых обращающихся ценных бумаг, обеспечиваемых существующими активами, такими как ссуды, ипотечные кредиты, задолженность по кредитным картам или другие активы (включая дебиторскую задолженность).	11.75
Симметричные таблицы	<i>Симметричные таблицы</i> (затрат–выпуска) — это таблицы, как в строках, так и столбцах которых используются одинаковые классификации и единицы (то есть одинаковые группы продуктов или отраслей).	15.2
Система национальных счетов (СНС)	<i>Система национальных счетов (СНС)</i> представляет собой логически последовательную, гармоничную и целостную совокупность макроэкономических счетов, балансов активов и пассивов, а также таблиц, в основе которой лежит ряд согласованных на международном уровне понятий, определений, классификаций и правил учета.	1.1
Система учета на чистой основе	Сочетания, в которых значение некоторых исходных статей зачитывается против статей на другой стороне счета или имеет противоположный знак, называются <i>системой учета на чистой основе</i> .	3.117

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Скорректированный располагаемый доход	<i>Скорректированный располагаемый доход</i> выводится из располагаемого дохода институциональной единицы или сектора путем прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данной единицей или сектором, и вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данной единицей или сектором.	8.24 [8.26]
Смешанный доход	<i>Смешанный доход</i> представляет собой прибыль или убыток от производства, осуществляемого некorporативными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам; в неявном виде в него включаются оплата труда самого владельца или других членов домашнего хозяйства, которую невозможно обособить от дохода владельца как предпринимателя, однако из него исключается прибыль и приравненные к ней доходы, получаемые от помещений, занимаемых самим владельцем.	7.8 [4.143, 7.81]
СНС (Система национальных счетов)	<i>СНС (Система национальных счетов)</i> представляет собой логически последовательную, гармоничную и целостную совокупность макроэкономических счетов, балансов активов и пассивов, а также таблиц, в основе которой лежит ряд согласованных на международном уровне понятий, определений, классификаций и правил учета.	1.1
Совместные продукты	Два (или более) продукта, производимые одновременно посредством одной и той же производительной деятельности, называются «совместными продуктами».	5.43 [15.19]
Совокупное конечное потребление	<i>Совокупное конечное потребление</i> определяется как общая сумма всех расходов на товары и услуги индивидуального и коллективного потребления, понесенных домашними хозяйствами-резидентами, НКОДХ-резидентами и единицами сектора органов государственного управления; оно может быть также определено с точки зрения фактического конечного потребления как стоимость всех товаров и услуг индивидуального характера, приобретенных домашними хозяйствами-резидентами, плюс стоимость коллективных услуг, предоставленных органами государственного управления обществу в целом или значительным группам населения.	9.98
Соглашение о последующем выкупе	<i>Соглашение о последующем выкупе</i> — это соглашение, по которому одна институциональная единица продает другой единице ценные бумаги по оговоренной цене; эта сделка предусматривает обязательство о выкупе этих или аналогичных ценных бумаг по фиксированной цене в установленный срок в будущем (обычно это очень короткие сроки, например на следующий день или через день) либо в день, назначенный покупателем.	11.32
Социальные пособия	<i>Социальные пособия</i> — это текущие трансферты, получаемые домашними хозяйствами и предназначенные для обеспечения нужд, которые возникают в связи с определенными событиями или обстоятельствами (например, болезнью, безработицей, выходом на пенсию, жилищными условиями, получением образования или семейными обстоятельствами).	8.7
Социальные пособия в натуральной форме	<i>Социальные пособия в натуральной форме</i> включают: а) пособия по социальному обеспечению, возмещение расходов; б) другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме; в) пособия по социальной помощи в натуральной форме; иными словами, они равны социальным трансфертам в натуральной форме, исключая трансферты индивидуальных рыночных товаров и услуг.	8.22 [8.99–8.106]
Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	<i>Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме</i> включают все социальные пособия, помимо социальных трансфертов в натуральной форме; иными словами, они включают: а) все социальные пособия в денежной форме (включая пособия по социальному страхованию и по социальной помощи), предоставляемые органами государственного управления, включая фонды социального обеспечения, и НКОДХ; и б) все пособия по социальному страхованию, предоставляемые по частным программам социального страхования с созданием и без создания специального фонда, в денежной или натуральной форме.	8.77



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Социальные трансферты в натуральной форме	<i>Социальные трансферты в натуральной форме</i> состоят из товаров и услуг индивидуального характера, предоставляемых как трансферты в натуральной форме индивидуальным домашним хозяйствам органами государственного управления (в том числе фондами социального обеспечения) и НКОДХ, независимо от того, приобретаются ли они на рынке или производятся как нерыночная продукция органами государственного управления или НКОДХ; они включают: <i>a)</i> пособия по социальному обеспечению, возмещение расходов; <i>b)</i> другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме; <i>c)</i> пособия по социальной помощи в натуральной форме; и <i>d)</i> трансферты нерыночных товаров и услуг индивидуального характера.	8.99
Специальные права заимствования (СДР)	<i>Специальные права заимствования (СДР)</i> являются международными резервными активами, которые создаются Международным валютным фондом и распределяются среди его членов в дополнение к имеющимся резервным активам.	11.67, (AF.1) — Приложение к главе XIII
Стоимость	<i>Стоимость</i> применительно к отдельному однородному товару или услуге равна цене за единицу количества, умноженной на число количественных единиц этого товара или услуги; в отличие от цены, стоимость не зависит от выбора количественной единицы.	16.9
Страхование	<i>Страховая</i> деятельность направлена на предоставление индивидуальным институциональным единицам, подверженным определенным факторам риска, финансовой защиты от последствий наступления тех или иных конкретных событий; она также является одной из форм финансового посредничества, в процессе которого средства, полученные от держателей страховых полисов, инвестируются в финансовые или другие активы, которые хранятся как технические резервы для удовлетворения будущих страховых претензий, возникающих в результате наступления событий, оговоренных в страховых полисах.	6.135
Страховые возмещения (кроме страхования жизни)	<i>Страховые возмещения (кроме страхования жизни)</i> представляют собой суммы, подлежащие выплате для урегулирования страховых претензий, срок которых наступает в текущем отчетном периоде (срок страховых претензий наступает на момент страхового случая, при котором возникает обоснованное требование, принимаемое страховым предприятием), однако исключают выплаты домашним хозяйствам в виде пособий по социальному страхованию.	8.87
Страховые корпорации	<i>Страховые корпорации</i> включают корпоративные, взаимные и другие организации, основной функцией которых является страхование жизни, страхование от несчастных случаев, страхование на случай болезни, страхование от пожара или другие виды страхования индивидуальных институциональных единиц или групп единиц.	4.97
Страховые премии (кроме страхования жизни)	<i>Страховые премии (кроме страхования жизни)</i> включают как фактические премии, уплачиваемые держателями полисов для получения страхового покрытия в течение отчетного периода (заработанные премии), так и дополнительные премии, которые уплачиваются из доходов от собственности, вмененных держателям страховых полисов, но исключают отчисления на социальное страхование.	8.86
Субсидии	<i>Субсидии</i> — это текущие безвозмездные выплаты, производимые органами государственного управления, в том числе нерезидентами, предприятиям, исходя из объема их производственной деятельности или количества и стоимости товаров и услуг, которые они производят, реализуют или импортируют.	7.71 [15.52]

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям	<i>Субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям</i> включают регулярные выплаты средств государственным корпорациям и квазикорпорациям в качестве компенсации их хронических производственных убытков (то есть отрицательной прибыли и приравненных к ней доходов), связанных с тем, что устанавливаемые в интересах социально-экономической политики правительства цены на продукцию таких предприятий не покрывают их средних издержек производства; такие субсидии принято классифицировать как субсидии на продукты.	7.78
Субсидии на продукты — другие	<i>Другие субсидии на продукты</i> (исключая экспортные или импортные субсидии) охватывают субсидии на товары и услуги, произведенные предприятиями-резидентами, которые выплачиваются тогда, когда такой товар или услуга производится, реализуется, продается, арендуется или поставляется, либо используется для собственного потребления или накопления; существуют три общие категории: <i>a)</i> субсидии на продукты, используемые внутри страны; <i>b)</i> потери государственных торговых организаций; и <i>c)</i> субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям.	7.78
Субсидии на продукты, используемые внутри страны	<i>Субсидии на продукты, используемые внутри страны</i> , включают субсидии предприятиям-резидентам, предоставляемые в связи с использованием или потреблением их продукции в пределах экономической территории страны.	7.78
Субсидии на производство — другие	<i>Другие субсидии на производство</i> включают субсидии, не являющиеся субсидиями на продукты и получаемые предприятиями-резидентами в результате их участия в производстве (например, субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу или субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды).	7.79
Субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды	<i>Субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды</i> — это субсидии на частичное или полное покрытие издержек, связанных с дополнительными работами по сокращению или ликвидации выброса загрязняющих веществ в окружающую среду.	7.79
Субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу	<i>Субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу</i> — это субсидии, выплачиваемые исходя из общего фонда заработной платы, общей численности работающих или найма определенных групп лиц (например, инвалидов или лиц, находившихся без работы в течение продолжительного времени).	7.79
Субсидия на продукт	<i>Субсидия на продукт</i> — это субсидия, выплачиваемая за единицу произведенного товара или услуги; она может рассчитываться либо как определенная сумма за единицу товара (услуги), либо в виде определенного процента от цены каждой единицы; она может рассчитываться и как разность между определенной целевой ценой и рыночной ценой, которая в действительности уплачена покупателем.	15.53
(Субсидии в связи с) потерями государственных торговых организаций	<i>Потери государственных торговых организаций</i> включают потери, понесенные государственными торговыми организациями, специализирующимися на закупке и продаже продуктов, произведенных предприятиями-резидентами; если возникновение таких потерь связано с обдуманной экономической или социальной политикой правительства, в соответствии с которой товары, закупленные по одной цене, затем реализуются по более низкой цене, то разность между закупочной и продажной ценой должна учитываться как <i>субсидия</i> .	7.78
Сумма отработанных часов	<i>Сумма отработанных часов</i> включает общее количество фактически отработанных часов за период работы по найму и на себя.	15.102 [17.12, 17.27]
Существующие активы	<i>Существующие активы</i> — это активы, которые уже были приобретены по крайней мере одним пользователем-резидентом или произведены для собственного потребления и, следовательно, стоимость которых уже была включена в валовое накопление основного капитала как минимум одного из пользователей в текущем отчетном периоде или одном из предшествующих периодов.	10.39

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Существующий товар	<i>Существующий товар</i> — это товар, который уже поступил пользователю от единицы-производителя или импортера данного товара в текущем или одном из предшествующих периодов.	9.31
Счет	<i>Счет</i> — это механизм, который служит для отражения (применительно к тому или иному аспекту экономической жизни) <i>a)</i> использования и ресурсов или <i>b)</i> изменения активов и изменения пассивов и/или <i>c)</i> запаса активов и пассивов, имеющегося на определенный момент времени; счета операций включают балансирующую статью, которая используется для того, чтобы сбалансировать две стороны счета (например, ресурсы и использование), и которая сама по себе является значимым показателем эффективности функционирования экономики.	2.85 и 2.87
Счет внешних активов и пассивов	<i>Счет внешних активов и пассивов</i> отражает уровень и состав запасов внешних финансовых активов и пассивов экономики страны, образующихся как итоги счетов внешних операций и счетов накопления.	14.156
Счет вторичного распределения доходов	<i>Счет вторичного распределения доходов</i> показывает, как после получения и выплаты текущих трансфертов (исключая социальные трансферты в натуральной форме) сальдо первичных доходов институциональной единицы или сектора преобразуется в располагаемый доход.	8.1
Счет других изменений в активах	<i>Счет других изменений в активах</i> состоит из двух субсчетов: счета других изменений в объеме активов и счета переоценки; в нем отражаются изменения стоимости активов, пассивов и чистой стоимости капитала за период между начальным и заключительным балансами, которые возникли в результате других потоков, то есть потоков, не являющихся операциями.	1.9 и 12.1
Счет других изменений в объеме активов	<i>Счет других изменений в объеме активов</i> отражает изменение активов, пассивов и чистой стоимости капитала за период между начальным и заключительным балансами, которое не является ни результатом операций между институциональными единицами, отражаемых в счете операций с капиталом и финансовом счете, ни результатом холдинговой прибыли и убытка.	12.4 [1.9, 3.58–3.61]
Счет образования доходов	<i>Счет образования доходов</i> отражает типы первичных доходов и те секторы, подсекторы и отрасли, в которых эти первичные доходы создаются, в отличие от секторов и подсекторов, являющихся получателями таких доходов.	7.3
Счет операций	По той или иной операции или группе операций (например, проценты) в <i>счете операций</i> показываются ресурсы и использование по каждому сектору (или, если необходимо, отрасли), занимающемуся данным видом операций, но в нем не показываются прямые отношения между участвующими секторами.	2.152
Счет операций с капиталом	<i>Счет операций с капиталом</i> отражает все операции с нефинансовыми активами.	10.20 и 1.9
Счет остального мира	<i>Счет остального мира</i> включает те категории счетов, которые необходимы для охвата полного набора операций, совершаемых между экономикой страны в целом и остальным миром (то есть между резидентами и нерезидентами).	14.3 [1.14]
Счет переоценки	По <i>счету переоценки</i> ведется учет положительной или отрицательной холдинговой прибыли, начисляемой за отчетный период владельцам финансовых и нефинансовых активов и пассивов.	12.63 [1.9]
Счет перераспределения доходов в натуральной форме	<i>Счет перераспределения доходов в натуральной форме</i> показывает, как располагаемый доход домашних хозяйств, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), и органов государственного управления после получения и выплаты социальных трансфертов в натуральной форме преобразуется в их скорректированный располагаемый доход.	8.2
Счет производства	<i>Счет производства</i> отражает деятельность по производству товаров и услуг, определенную в рамках СНС; балансирующая статья данного счета — валовая добавленная стоимость — служит показателем вклада в ВВП, внесенного отдельными производителями, отраслями или секторами.	1.6

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Счет распределения первичных доходов	<i>Счет распределения первичных доходов</i> характеризует главным образом деятельность институциональных единиц или секторов-резидентов, выступающих не в качестве производителей, деятельность которых ведет к образованию первичных доходов, а в качестве получателей указанных доходов; в его ресурсной части фигурируют два вида доходов: <i>a)</i> первичные доходы, получаемые институциональными единицами-резидентами и уже отраженные в счете образования доходов, и <i>b)</i> доходы от собственности, получаемые в результате владения финансовыми или материальными произведенными активами (в основном речь идет о земле и ее недрах).	7.12 и 7.13
Счет текущих операций (платежный баланс)	<i>Счет текущих операций (платежный баланс)</i> представляет собой счет внешних операций с товарами и услугами, первичными доходами и текущими трансферами.	14.148 [РПБ 149]
Счет товаров и услуг	<i>Счет товаров и услуг</i> показывает для экономики в целом и для групп продуктов все ресурсы в виде выпуска продукции и импорта, а также использование товаров и услуг в виде промежуточного потребления, конечного потребления, валового накопления и экспорта.	15.5
Счета накопления	<i>Счета накопления</i> представляют собой счета потоков, отражающие приобретение и выбытие финансовых и нефинансовых активов и пассивов институциональными единицами посредством операций или в результате иных событий.	1.9 [2.93, 10.1]
Счета распределения и использования доходов	<i>Счета распределения и использования доходов</i> представляют собой совокупность взаимосвязанных счетов, отражающих следующие процессы: <i>a)</i> образование доходов посредством производства; <i>b)</i> наряду с доходами от собственности, распределение доходов институциональным единицам, которые имеют требования в отношении добавленной стоимости, созданной посредством производства; <i>c)</i> перераспределение доходов среди институциональных единиц, в основном осуществляемое органами государственного управления через отчисления в фонды социального обеспечения, выплату пособий и взимание налогов; и <i>d)</i> конечное использование доходов домашними хозяйствами, органами государственного управления или некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), в целях конечного потребления или сбережения.	1.7 и таблица 2.8
Счета текущих операций	<i>Счета текущих операций</i> отражают производство товаров и услуг, образование доходов посредством производства, последующее распределение и перераспределение доходов между институциональными единицами, а также использование доходов на цели потребления или сбережения.	1.5 [2.102]
Сырье и материалы — запасы	<i>Запасы сырья и материалов</i> представляют собой товары, которые их владельцы намерены использовать в качестве промежуточных ресурсов в процессе собственного производства; такие товары не предназначены для перепродажи.	(AN.121) — Приложение к главе XIII [10.99]
Таблица «отрасль—отрасль»	<i>Таблица «отрасль—отрасль»</i> представляет собой симметричную таблицу затрат—выпуска, в которой отрасли показываются по строкам и по столбцам; в результате в ней показывается, какие отрасли используют продукцию других отраслей.	15.150
Таблица «продукт—продукт»	<i>Таблица «продукт—продукт»</i> — симметричная таблица затрат—выпуска, в которой продукты являются измерениями как по строкам, так и по столбцам; в результате в ней показывается, какие продукты используются в производстве других продуктов.	15.150
Таблица затрат—выпуска	<i>Таблицы затрат—выпуска</i> служат средством представления детального анализа процесса производства и использования товаров и услуг (продуктов), а также доходов, образующихся в результате такого производства; они могут быть в виде <i>a)</i> таблиц ресурсов и использования, или <i>b)</i> симметричных таблиц затрат—выпуска.	15.1 и 15.8 [2.211, 15.2]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Таблица коэффициентов	<i>Таблица коэффициентов</i> (затрат–выпуска) учитывает величину каждого продукта (или величину производства каждой отрасли), используемого как фактор производства на единицу выпуска различной продукции/отрасли.	15.175
Таблицы ресурсов и использования	<i>Таблицы ресурсов и использования</i> представляются в форме матриц, в которых отражено как создание ресурсов в виде различных видов товаров и услуг, источником которых являются отрасли национальной экономики или импорт, так и распределение этих ресурсов между различными видами промежуточного или конечного использования, включая экспорт.	1.16 [15.1]
Текущее обслуживание и ремонт (основных фондов)	<i>Текущее обслуживание и ремонт основных фондов</i> представляют собой деятельность, которую владельцы или пользователи основных фондов обязаны осуществлять периодически, с тем чтобы обеспечить возможность использования таких фондов сверх ожидаемого срока их службы (это — текущие издержки, которых в условиях непрерывного использования основных фондов нельзя избежать); техническое обслуживание и ремонт не меняют свойств или характеристик основных фондов, а просто поддерживают их в хорошем рабочем состоянии или восстанавливают их в прежнем состоянии в случае выхода из строя (отметьте существенное смысловое различие между данным пунктом и пунктом «Капитальный ремонт или расширение основных фондов»).	6.161
Текущие налоги на другие активы	<i>Текущие налоги на другие активы</i> — это периодически уплачиваемые налоги (как правило, ежегодно) с таких активов, как ювелирные изделия и другие предметы роскоши.	8.53 [ОЭСР 4600]
Текущие налоги на землю и строения	<i>Текущие налоги на землю и строения</i> — это периодические налоги (в большинстве случаев взимаемые ежегодно) на пользование или владение землей или строениями, взимаемые с владельцев (в том числе проживающих в собственных жилых помещениях), арендаторов или и с тех и с других, исключая налоги на собственные или арендуемые строения и землю предприятий, которые используются ими в производственных целях.	8.53 [ОЭСР 4100]
Текущие налоги на капитал	<i>Текущие налоги на капитал</i> состоят из периодических налогов (обычно взимаемых раз в году) на собственность или чистую стоимость капитала институциональных единиц, исключая налоги на землю или другие собственные или арендуемые активы предприятий, используемые ими в производственных целях.	8.53 [ОЭСР 4100, ОЭСР 4200, ОЭСР 4600]
Текущие налоги на чистую стоимость капитала	<i>Текущие налоги на чистую стоимость капитала</i> — это периодические налоги (которые обычно уплачиваются ежегодно) со стоимости земли или основных фондов за вычетом долговых обязательств, принятых по этим активам, исключая налоги на собственные активы предприятий, используемые ими в производстве.	8.53 [ОЭСР 4200]
Текущие операции в рамках международного сотрудничества	<i>Текущие операции в рамках международного сотрудничества</i> включают текущие трансферты в денежной или натуральной форме между органами государственного управления разных стран или между органами государственного управления и международными организациями.	8.92
Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. д.	<i>Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. д.</i> в своем большинстве — это налоги на доходы домашних хозяйств или прибыли корпораций и налоги на имущество, которые подлежат регулярной уплате в каждом налоговом периоде (в отличие от налогов на капитал, взимаемых нерегулярно).	8.6
Текущие трансферты	К <i>текущим трансфертам</i> относятся все трансферты, которые не являются трансфертами капитала; они оказывают прямое воздействие на уровень располагаемого дохода и, следовательно, влияют на потребление товаров и услуг.	8.32 [3.22, 8.3, 10.133]
Текущие трансферты — выплаты компенсаций	К <i>выплатам компенсаций</i> относятся <i>текущие трансферты</i> , выплачиваемые одними институциональными единицами другим институциональным единицам в порядке компенсации за нанесение первыми травм физическим лицам или ущерба имуществу, исключая выплаты возмещений (кроме страхования жизни).	8.98

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Текущие трансферты — лотереи и азартные игры	<i>Текущие трансферты</i> — лотереи и азартные игры состоят из сумм, выплачиваемых победившим игрокам.	8.97
Текущие трансферты — штрафы и штрафные санкции	<i>Штрафы и штрафные санкции</i> , налагаемые на институциональные единицы судебными органами или квазисудебными инстанциями, рассматриваются как обязательные <i>текущие трансферты</i> .	8.96
Текущие трансферты в пользу НКОДХ	Большая часть <i>текущих трансфертов в пользу НКОДХ</i> — это денежные трансферты, получаемые от других институциональных единиц-резидентов или нерезидентов в форме членских взносов, взносов по подписке, добровольных пожертвований и т. д. как на регулярной, так и на периодической основе.	8.94
Текущие трансферты в рамках сектора органов государственного управления	<i>Текущие трансферты в рамках сектора органов государственного управления</i> включают текущие трансферты между разными органами государственного управления или разными подсекторами сектора органов государственного управления; они включают текущие трансферты между разными уровнями сектора органов государственного управления (часто имеющие место между центральными и региональными или местными органами государственного управления), а также между органами государственного управления и фондами социального обеспечения.	8.90
Текущие трансферты из-за границы/за границу	<i>Текущие трансферты</i> , которые осуществляются между институциональными единицами — резидентами и нерезидентами, называются <i>текущими трансфертами из-за границы/за границу</i> .	8.4
Текущие трансферты между домашними хозяйствами	<i>Текущие трансферты между домашними хозяйствами</i> состоят из всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, производимых или получаемых домашними хозяйствами-резидентами, другим домашним хозяйствам-резидентам или нерезидентам или от них.	8.95
Теневая экономика	<i>Теневая экономика</i> включает некоторые виды деятельности, которые могут быть как производительными в экономическом смысле, так и вполне законными (при условии, что они отвечают определенным нормативам и положениям), но при этом намеренно скрываются от государственных органов (например, во избежание уплаты налогов и/или взносов на социальное страхование или во избежание соблюдения определенных стандартов или административных процедур).	6.34
Территориально обособленная единица	<i>Территориально обособленная единица</i> определяется как предприятие (или часть предприятия), которое осуществляет производительную деятельность в одном месте или с одного места.	5.20
Технические резервы страховых предприятий	<i>Технические резервы страховых предприятий</i> включают страховые резервы на покрытие рисков по договорам страхования жизни, в том числе резервы по договорам с участием в прибылях, которые добавляются к стоимости по наступлении срока выплаты фондов с участием в прибылях или аналогичных полисов, предварительные выплаты премий и резервы на покрытие неурегулированных требований.	7.123 [11.89, 13.75, (AF.6) — Приложение к главе XIII]
Технология отрасли (производителя)	<i>Технология отрасли (производителя)</i> основана на одном из двух видов допущений относительно технологии, применяемых при переводе таблиц ресурсов и использования в симметричные таблицы затрат–выпуска; предполагается, что все продукты, производимые какой-либо отраслью, характеризуются одинаковой структурой затрат.	15.144
Технология продукта (товара)	<i>Технология продукта (товара)</i> основана на одном из двух видов допущений относительно технологии, применяемых при преобразовании таблиц ресурсов и использования в симметричные таблицы затрат–выпуска; предполагается, что продукт обладает одинаковой структурой затрат, в какой бы отрасли он ни производился.	15.144

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Товар краткосрочного пользования	<i>Товар краткосрочного пользования</i> определяется как товар, который полностью потребляется в течение менее одного года при условии нормальных или средних норм его физической эксплуатации.	[9.38]
Товарищества	<i>Товарищества</i> являются отдельными юридическими лицами, функционирующими как корпорации, но их члены обладают ограниченной ответственностью; фактически участники таких товариществ являются одновременно и акционерами, и управляющими.	4.46
Товары	<i>Товары</i> — это материальные объекты, на которые существует спрос и могут быть установлены права собственности; имущественные права на товары могут передаваться от одной институциональной единицы другой при совершении рыночных сделок; спрос на товары определяется их потенциальной возможностью удовлетворять потребности или нужды отдельных домашних хозяйств или целых групп населения, либо использоваться для производства других товаров или услуг.	6.7
Товары длительного пользования	<i>Товары длительного пользования</i> — это товары, срок многократного или непрерывного использования которых составляет более одного года при условии нормальных или средних норм его физической эксплуатации.	9.38
Товары на перепродажу — запасы	<i>Запасами товаров на перепродажу</i> называют товары, приобретаемые предприятиями (например, предприятиями оптовой и розничной торговли) с целью их перепродажи без дальнейшей обработки (единственным допустимым видом преобразования таких товаров является представление их в привлекательном для покупателя виде).	(AN.124) — Приложение к главе XIII [10.113]
Торговая наценка	<i>Торговая наценка</i> определяется как разница между фактической или условно исчисленной ценой, вырученной за товар, приобретенный для перепродажи (оптовой или розничной), и ценой, которую предприятию торговли пришлось бы уплатить за идентичный товар на момент его продажи или иного использования.	6.110
Торговые прибыли и убытки	<i>Торговые прибыли и убытки</i> возникают в результате изменения условий торговли соответствующей страны; например, если цены на экспорт страны растут быстрее (или снижаются медленнее), чем цены на ее импорт (то есть если соответствующие условия торговли улучшаются), то резиденты могут приобрести больший объем импорта товаров и услуг за счет поступлений, обеспечиваемых данным уровнем экспорта.	16.152
Транзитивность (для целей международных сопоставлений)	<i>Транзитивность</i> (для целей международных сопоставлений) является условием, подразумевающим, что прямой (бинарный) индекс для страны <i>k</i> на базе страны <i>i</i> равен косвенному индексу, получаемому как произведение прямого (бинарного) индекса для страны <i>k</i> на базе страны <i>j</i> и прямого (бинарного) индекса для страны <i>k</i> на базе страны <i>i</i> .	16.88
Транспортная наценка	<i>Транспортная наценка</i> включает любые транспортные расходы, отдельно оплаченные покупателем за поставку товаров в установленное время и место.	15.40 [15.42]
Транспортное оборудование (активы)	<i>Транспортное оборудование</i> (активы) включает оборудование для перевозки людей и грузов, исключая любое такое оборудование, приобретаемое домашними хозяйствами для конечного потребления.	(AN.11131) — Приложение к главе XIII
Трансферт	<i>Трансфертом</i> называется операция, в ходе которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от последней взамен никакого эквивалента в виде иного товара, услуги или актива.	8.3, 8.27
Трансферт в натуральной форме	<i>Трансферт в натуральной форме</i> представляет собой либо передачу права собственности на товар или актив (кроме денежных средств), либо предоставление услуги без какого-либо эквивалента, предоставленного взамен.	8.27 [3.40]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Трансфертная цена	<i>Трансфертная цена</i> — это цена, принятая в целях бухгалтерского учета, которая используется для оценки стоимости операций между предприятиями-филиалами, которые управляются из одного центра, по искусственно завышенным или заниженным ценам, чтобы осуществлять платежи доходов или капитальные трансферты между этими предприятиями, не указываемые в счетах.	3.79, [РПБ 97]
Трансферты индивидуальных нерыночных товаров или услуг	<i>Трансферты индивидуальных нерыночных товаров или услуг</i> включают товары и услуги, предоставляемые индивидуальным домашним хозяйствам нерыночными производителями в лице органов государственного управления или НКОДХ бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми; хотя некоторым нерыночным услугам со стороны НКОДХ и присущи черты коллективных услуг, для простоты и удобства все нерыночные услуги, предоставляемые НКОДХ, рассматриваются как индивидуальные по характеру.	8.105
Условно исчисленная величина расходов	Некоторые операции, которые желательно отражать в счетах, не выражены в денежных единицах и поэтому не могут быть измерены напрямую; в таких случаях определяется <i>условно исчисленная величина расходов</i> (используемые в этих целях условные исчисления варьируются от случая к случаю и по мере необходимости разъясняются в СНС).	[3.34, 9.30]
Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	<i>Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование</i> равны по величине сумме отчислений на социальное страхование, которые потребовалось бы внести, для того чтобы де-факто обеспечить работников правами на получение положенных им пособий; они возникают только в тех случаях, когда работодатели сами предоставляют социальные пособия напрямую своим работникам, бывшим работникам или их иждивенцам из собственных средств, не прибегая к услугам страховых компаний или автономных пенсионных фондов и не создавая для этой цели специального фонда или отдельных резервов.	7.45
Условное переотнесение («перемаршрутизация») операции	При <i>условном переотнесении</i> («перемаршрутизации») операция отражается в учете как имеющая место посредством каналов, которые отличаются от фактических, или как имеющая место в экономическом смысле, хотя фактически она таковой не является, например, непосредственная операция между единицей А и единицей С отражается в учете как имеющая место опосредованно через третью единицу В; это обычно сопровождается определенным изменением категории такой операции.	3.24
Условные активы	<i>Условные активы</i> вытекают из договорных финансовых соглашений между институциональными единицами, которые не предусматривают возникновения безусловного требования об осуществлении платежа или о предоставлении другого стоимостного эквивалента; нередко эти соглашения не обладают самостоятельной экономической стоимостью, поэтому они не относятся к фактическим финансовым активам и не должны регистрироваться в СНС; главной характеристикой подобных активов является то, что для совершения финансовой операции необходимо выполнение одного или нескольких условий.	11.25
Услуги	<i>Услуги</i> представляют собой продукт, произведенный по заказу, реализация которого неотделима от производства; в отношении услуг нельзя установить права собственности; момент завершения производства услуг совпадает с моментом предоставления этих услуг потребителям; однако как исключение из этого правила имеется группа отраслей, обычно классифицируемая как сфера услуг, которая занимается производством продукции, определенной части которой свойственны характеристики товаров; эти отрасли имеют отношение к предоставлению, хранению, передаче и распространению информации, оказанию консультационных услуг и организации досуга в самом широком смысле этих понятий; продукцию этих отраслей, в отношении которой могут быть установлены права собственности, можно характеризовать или как товары, или как услуги, в зависимости от носителя, на котором поставляются эти услуги.	6.8 [6.13]



Термин	Определение	Пункт (пункты)
Услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом (УФПИК)	<i>Услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом (УФПИК)</i> , представляют собой косвенный метод измерения стоимости оказанных услуг по финансовому посредничеству, за которые финансовые учреждения не взимают прямой платы.	6.124
УФПИК (Услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом)	<i>УФПИК (услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом)</i> представляют собой косвенный метод измерения стоимости оказанных услуг по финансовому посредничеству, за которые финансовые учреждения не взимают прямой платы.	6.124
Учет на основе причитающихся сумм	<i>Учет на основе причитающихся сумм</i> представляет собой метод учета, фиксирующий потоки, ведущие к возникновению наличных платежей, оплата которых может производиться в самые поздние установленные сроки, но до применения штрафных санкций и взимания дополнительных сборов, а также отражающий наличные платежи, регистрируемые на момент их фактического осуществления; промежуток времени (если таковой имеется) между моментом, когда наступает срок платежа, и моментом его фактического совершения покрывается посредством отражения дебиторской или кредиторской задолженности в финансовых счетах (см. также «Учет по методу начислений»).	3.93
Учет по методу начислений	<i>Учет по методу начислений</i> позволяет отражать потоки на момент создания, преобразования, обмена, передачи или ликвидации экономической стоимости; это означает, что потоки, связанные с переходом прав собственности, отражаются в учете на момент передачи прав собственности, услуги отражаются на момент их предоставления, выпуск продукции — на момент создания продуктов, а промежуточное потребление — на момент использования сырья и материалов.	3.94
Учет по первоначальной стоимости	<i>Учет по первоначальной стоимости</i> представляет собой метод оценки товаров или активов, используемых в производстве, исходя из фактически произведенных расходов на приобретение этих товаров или активов, независимо от того, как давно в прошлом данные расходы имели место.	1.60
Учет по стоимости замещения	<i>Учет по стоимости замещения</i> См. «Учет по текущей стоимости».	
Учет по текущей стоимости	<i>Учет по текущей стоимости</i> — это метод оценки, при котором используемые в производстве активы и товары оцениваются по их фактическим или предполагаемым текущим рыночным ценам на момент осуществления производства (учет по текущей стоимости иногда называют учетом по стоимости замещения).	1.60
Фактические отчисления на социальное страхование	<i>Фактические отчисления на социальное страхование</i> состоят из фактических отчислений работодателей на социальное страхование, фактических взносов наемных работников на социальное страхование и взносов на социальное страхование самостоятельно занятых и незанятых лиц (см. также «Условно начисленные отчисления работодателей на социальное страхование»).	8.67–8.70
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	<i>Фактические отчисления работодателей на социальное страхование</i> — это отчисления работодателей, которые осуществляются ими в интересах своих работников в фонды социального обеспечения, страховым предприятиям, автономным пенсионным фондам или другим институциональным единицам, отвечающим за организацию программ социального страхования и управление ими.	7.44 [8.67]
Фактическое индивидуальное потребление	<i>Фактическое индивидуальное потребление</i> измеряется общей суммой расходов домашних хозяйств на конечное потребление, расходов НКОДХ на конечное потребление и государственных расходов на товары и услуги индивидуального потребления.	[9.94]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Фактическое конечное потребление домашних хозяйств	<i>Фактическое конечное потребление домашних хозяйств</i> рассчитывается как стоимость потребительских товаров и услуг, приобретенных домашними хозяйствами через торговую сеть или полученных от государственных учреждений и НКОДХ, которые используются ими для удовлетворения своих нужд и потребностей; оно рассчитывается как их расходы на конечное потребление с добавлением стоимости получаемых социальных трансфертов в натуральной форме.	9.11 и 9.3 [9.72, 9.96]
Фактическое конечное потребление НКОДХ	<i>НКОДХ</i> не имеют <i>фактического конечного потребления</i> , поскольку на практике основная часть предоставляемых ими услуг имеет индивидуальный характер, и поэтому для упрощения все услуги, предоставляемые со стороны НКОДХ, условно считаются индивидуальными (в качестве социальных трансфертов в натуральной форме).	9.44 [9.94, 9.95]
Фактическое конечное потребление органов государственного управления	<i>Фактическое конечное потребление органов государственного управления</i> рассчитывается как стоимость услуг коллективного (в отличие от индивидуального) потребления, предоставленных обществу в целом или значительным группам населения со стороны сектора органов государственного управления; оно рассчитывается на основе их расходов на конечное потребление за вычетом стоимости выплачиваемых социальных трансфертов в натуральной форме.	9.97 и 9.3
Факторные издержки	Валовая добавленная стоимость по <i>факторным издержкам</i> как таковая в СНС не используется, однако она может быть легко выведена путем вычета налогов (минус субсидии) на производство, выплачиваемых с валовой суммы добавленной стоимости.	6.229
Финансовое посредничество	<i>Финансовое посредничество</i> — это вид производительной деятельности, в процессе которой институциональная единица принимает обязательства за собственный счет с целью приобретения финансовых активов путем участия в финансовых операциях на рынке; роль финансовых посредников заключается в перераспределении средств между кредиторами и заемщиками путем оказания им посреднических услуг.	4.78
Финансовые активы	<i>Финансовые активы</i> представляют собой объекты, на которые институциональными единицами индивидуально или коллективно устанавливаются права собственности, и от владения которыми (или использования которых) в течение определенного периода времени их владельцы могут получать экономические выгоды; они, за исключением монетарного золота и специальных прав заимствования (СДР), отличаются от других активов в СНС наличием соответствующего пассива у другой институциональной единицы.	13.20 [10.5, 11.16, 11.17, (AF)] — Приложение к главе XIII
Финансовые корпорации	Сектор <i>финансовых корпораций</i> включает все корпорации или квазикорпорации-резиденты, основной функцией которых является финансовое посредничество или вспомогательная финансовая деятельность, тесно связанная с финансовым посредничеством.	4.77 [2.20]
Финансовые операции	<i>Финансовые операции</i> между институциональными единицами и между институциональными единицами и остальным миром охватывают все операции, связанные с изменением прав собственности на финансовые активы, в том числе возникновение и ликвидацию финансовых требований.	11.13
Финансовые посредники	<i>Финансовые посредники</i> — это единицы, которые принимают обязательства за собственный счет на финансовых рынках путем заимствования средств, которые они ссужают на иных условиях другим институциональным единицам.	6.121
Финансовые предприятия	<i>Финансовые предприятия</i> — это предприятия, занимающиеся в основном либо посредничеством, либо вспомогательными видами финансовой деятельности, тесно связанными с финансовым посредничеством.	4.79

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Финансовые требования	<i>Финансовые требования</i> и обязательства вытекают из договорных отношений между двумя институциональными единицами; финансовое требование: <i>a</i> ) дает кредитору право на получение платежа (или платежей) от должника согласно условиям договора между ними; или <i>b</i> ) определяет конкретные права и обязательства двух сторон в отношении друг друга, характер которых требует, чтобы они рассматривались как финансовые.	11.17 [10.4, 11.18]
Финансовый лизинг	<i>Финансовый лизинг</i> — это договор между арендодателем и арендатором, по которому покупаемый арендодателем товар передается в распоряжение арендатора, который выплачивает арендные платежи, позволяющие арендодателю за срок действия договора покрыть все или практически все соответствующие расходы, включая проценты; весь риск и все выгоды, связанные с правом собственности, фактически переходят от юридического владельца товара (арендодателя) к его пользователю (арендатору).	13.23 [6.118, 7.107, 10.44]
Финансовый счет	<i>Финансовый счет</i> — это счет, на котором регистрируются все операции с финансовыми активами и пассивами.	11.1 [1.9, 11.103]
ФИФО («первым поступил — первым выбыл»)	<i>ФИФО</i> (то есть «первым поступил — первым выбыл») представляет собой метод оценки материальных оборотных средств на основе предположения о том, что товары изымаются из запасов материальных оборотных средств в том же порядке, в котором они поступили.	6.70
Фонды социального обеспечения	<i>Фонды социального обеспечения</i> представляют собой организованный вид деятельности, не связанной с другими функциями органов государственного управления, а их активы и пассивы отделены от активов и пассивов государственных органов; они являются самостоятельными институциональными единицами, поскольку представляют собой автономные фонды, обладающие собственными активами и пассивами и осуществляющие финансовые операции за собственный счет.	4.112 [4.130]
Форвардные валютные сделки	<i>Форвардные валютные сделки</i> имеют место, когда две стороны соглашаются осуществить валютную сделку по согласованному валютному курсу в оговоренном объеме в определенную согласованную дату в будущем.	11.38
Форвардные процентные соглашения (ФПС)	<i>Форвардные процентные соглашения (ФПС)</i> представляют собой договоренности между двумя сторонами с целью страхования себя от изменений процентных ставок; в рамках такого соглашения стороны договариваются о процентной ставке, подлежащей уплате по условной сумме основного долга на оговоренную дату расчета; расчеты по ФПС производятся чистой уплатой наличными, и единственный платеж, который производится, связан с разницей между ставкой, оговоренной в соглашении, и рыночной ставкой, действующей на дату расчета.	11.38 [7.106]
Форвардный контракт	<i>Форвардный контракт</i> — это не ограниченный условиями финансовый договор, который представляет собой обязательство произвести расчет по контракту в оговоренную дату; при заключении контракта происходит обмен рисками, имеющими равную рыночную стоимость, и поэтому стоимость самого контракта равна нулю; должно пройти какое-то время, прежде чем рыночные стоимости риска каждой стороны будут отличаться друг от друга, и тем самым будет создана позиция актива (кредитор) для одной стороны и позиция пассива (должник) — для другой; расчет по форвардным контрактам, как правило, но не всегда, производится уплатой наличными или предоставлением какого-либо другого финансового инструмента, а не фактической поставкой лежащего в их основе объекта, и поэтому они оцениваются и обращаются отдельно от лежащего в их основе объекта.	11.37
Функциональные классификации	<i>Функциональные классификации</i> предназначены для классификации по целям или социально-экономическим задачам определенных операций, осуществляемых производителями и тремя институциональными секторами, а именно сектором домашних хозяйств, сектором органов государственного управления и сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ).	18.1

Дополнения и поправки к Системе национальных счетов 1993 года

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Функция	Понятие целевого назначения (или <i>функции</i> ) связано с видом потребности, на удовлетворение которой направлена соответствующая операция или группа операций, либо с типом преследуемой цели.	2.50
Фьючерсные контракты	<i>Фьючерсные контракты</i> — форвардные (срочные) контракты, обращающиеся на известных биржах.	11.37
Холдинговая прибыль	Владельцы финансовых и нефинансовых активов и пассивов могут получить положительную или отрицательную <i>холдинговую прибыль</i> в результате изменения цен этих активов и пассивов в течение отчетного периода (холдинговую прибыль иногда называют «приростом капитала»).	3.62
Холдинговые корпорации	<i>Холдинговые корпорации</i> — это корпорации, которые контролируют группу дочерних корпораций и основной функцией которых является владение и управление этой группой.	4.100
Целевое назначение	Понятие <i>целевого назначения</i> (или <i>функции</i> ) связано с видом потребности, на удовлетворение которой направлена соответствующая операция или группа операций, либо с типом преследуемой цели.	2.50
Цена	<i>Цена</i> товара или услуги определяется как стоимость одной единицы этого товара или услуги.	16.9
Цена покупателя	<i>Цена покупателя</i> — это сумма, уплачиваемая покупателем (исключая любой вычитаемый НДС или аналогичные вычитаемые налоги) за поставку единицы товара или услуги в установленные покупателем сроки и в указанное им место; цена покупателя на товар включает любые транспортные расходы, отдельно оплаченные покупателем за поставку в установленные покупателем сроки и в указанное им место.	6.215, 15.28 [2.73, 3.83]
Цена производителя	<i>Цена производителя</i> — это сумма, которая подлежит получению производителем от покупателя за единицу произведенной продукции в виде товара или услуги, минус любые НДС или аналогичные вычитаемые налоги, начисленные на покупателя; эта цена не включает любые транспортные расходы, отдельно начисленные производителем.	6.205, 15.28 [3.82]
Цена СИФ	<i>Цена СИФ</i> (то есть стоимость, страхование и фрахт) — это цена товара, доставленного на границу страны-импортера, включая любые страховые или фрахтовые сборы, взимаемые в этом пункте, или цена услуги, оказанной резиденту, до уплаты каких-либо импортных пошлин и иных налогов на импорт или торговых и транспортных наценок внутри страны; в СНС 1993 года это понятие применяется только в отношении отдельных статей импорта.	15.35 [14.40]
Цена ФОБ	<i>Цена ФОБ</i> (цена франко-борт) экспорта и импорта товаров — это рыночная стоимость этих товаров, определяемая в пункте их единообразной оценки (на таможенной границе страны, из которой они экспортируются); она равна цене СИФ минус транспортные издержки, вместе с платой за услуги страхования, между таможенной границей страны-экспортера (импортера) и таможенной границей страны-импортера (экспортера).	14.36 и 14.40 [15.36]
Ценности	<i>Ценности</i> — это произведенные активы, которые в основном не используются для производства или потребления, реальная стоимость которых, как ожидается, будет повышаться (или, по крайней мере, не будет снижаться), качество которых при нормальных условиях не ухудшается со временем и которые приобретаются и хранятся главным образом как средства сохранения стоимости.	(AN.13) — Приложение к главе XIII [10.7, 10.116, 13.15, 13.50]
Ценные бумаги (кроме акций)	К категории <i>ценных бумаг (кроме акций)</i> относятся векселя, облигации, депозитные сертификаты, коммерческие бумаги, необеспеченные долговые обязательства и аналогичные инструменты, купля-продажа которых обычно осуществляется на финансовых рынках.	11.74 [(AF.3) — Приложение к главе XIII]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Центр экономического интереса	Считается, что институциональная единица имеет <i>центр экономического интереса</i> в данной стране, если на экономической территории этой страны существует определенное место, в котором (или с помощью которого) она осуществляет и намерена в дальнейшем осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах в течение неопределенного либо определенного, но длительного периода времени.	14.12 [4.15]
Центральное правительство	Политическая власть <i>центрального правительства</i> распространяется на всю территорию страны; центральное правительство обладает полномочиями по обложению налогами всех единиц-резидентов, а также нерезидентов, осуществляющих экономическую деятельность в пределах данной страны.	4.118
Центральный банк	<i>Центральный банк</i> — это государственная финансовая корпорация, выступающая в роли органа денежного регулирования; иными словами, он отвечает за выпуск банкнот (а иногда и за чеканку монет) и полностью или частично распоряжается международными резервами страны.	4.86
Цепные индексы	<i>Цепные индексы</i> получают путем увязки индексов цены (или объема) между последовательными периодами; увязываемые краткосрочные изменения рассчитываются с использованием актуальной для этих периодов структуры весов.	16.41
Частные корпорации (нефинансовые и финансовые)	<i>Частные корпорации</i> включают все корпорации и квазикорпорации-резиденты, которые не контролируются органами государственного управления.	4.75
ЧВП (чистый внутренний продукт)	<i>ЧВП (чистый внутренний продукт)</i> получают путем вычитания потребления основного капитала из валового внутреннего продукта.	2.175
Чистая добавленная стоимость	<i>Чистая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость выпуска продукции за вычетом стоимости промежуточного потребления и потребления основного капитала.	6.4, 6.222 [1.6]
Чистая международная инвестиционная позиция	<i>Чистая международная инвестиционная позиция</i> представляет собой разность между внешними активами и внешними обязательствами.	РПБ 55
Чистая рента	<i>Чистая рента</i> — это общая сумма ренты, уплачиваемая арендатором землевладельцу за вычетом сумм, уплачиваемых землевладельцем в виде налогов на землю или каких-либо расходов по содержанию, которые он несет исключительно как следствие владения землей (условно такие налоги или расходы рассматриваются как подлежащие уплате арендатором, который вычитает их из ренты, которую он в ином случае был бы обязан платить землевладельцу).	7.130
Чистая стоимость капитала	<i>Чистая стоимость капитала</i> определяется как стоимость всех финансовых и нефинансовых активов, принадлежащих институциональной единице или сектору, за вычетом стоимости всех соответствующих непогашенных обязательств; она является показателем стоимости активов институциональной единицы или сектора на определенный момент времени.	3.68 и 10.1 [13.10, 13.82]
Чистая стоимость основных фондов	<i>Чистая (или остаточная) стоимость основных фондов</i> равна фактической или оценочной текущей цене покупателя на новые фонды того же типа за вычетом кумулятивной стоимости потребления основного капитала, начисленной к данному моменту времени.	6.199
Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах	<i>Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах</i> состоит из резервов страховых предприятий (будь то взаимных или корпоративных) и пенсионных фондов на покрытие полисов страхования жизни и рентных полисов; такие резервы рассматриваются как активы держателей соответствующих полисов, а не как активы институциональных единиц, управляющих этими резервами.	(AF.61) — Приложение к главе XIII
Чистое заимствование	<i>Чистое заимствование</i> См. «Чистое кредитование».	

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Чистое кредитование	<i>Чистое кредитование</i> определяется как чистая сумма средств, которые та или иная единица или сектор могут использовать для прямого или косвенного финансирования других единиц или секторов; оно является балансирующей статьёй в счете операций с капиталом и определяется как: (чистое сбережение плюс капитальные трансферты, подлежащие получению, минус капитальные трансферты, подлежащие выплате) минус (стоимость приобретения минус выбытие нефинансовых активов, минус потребление основного капитала); отрицательное чистое кредитование может также означать «чистое заимствование».	2.137 и таблица 2.1 III.1 и 10.30
Чистое накопление основного капитала	<i>Чистое накопление основного капитала</i> определяется путем вычитания из валового накопления основного капитала потребления основного капитала.	10.27 [12.102]
Чистое сбережение	<i>Чистое сбережение</i> рассчитывается путем вычитания расходов на конечное потребление из чистого располагаемого дохода.	9.2
Чистые запасы капитала	Сумма остаточной стоимости всех основных фондов, еще находящихся в использовании, характеризуется как <i>чистые запасы капитала</i> ; их можно также охарактеризовать как разницу между валовыми запасами капитала и потреблением основного капитала.	6.199
Чистые страховые премии (кроме страхования жизни)	<i>Чистые страховые премии (кроме страхования жизни)</i> представляют собой разность между общей суммой премий (кроме страхования жизни) и платой за услуги.	8.86
Чистый	Термин « <i>чистый</i> » является определением стоимости после вычитания потребления основного капитала (обычно используется как «чистые запасы капитала» или «чистый внутренний продукт»); все основные балансирующие статьи в счетах, начиная с добавленной стоимости и кончая сбережением, могут исчисляться как на валовой, так и чистой основе; однако следует отметить, что термин «чистый» может использоваться в национальных счетах в других контекстах, например в сочетании «чистые доходы из-за границы», которое является разницей между двумя потоками доходов.	6.201
Чистый внутренний продукт (ЧВП)	<i>Чистый внутренний продукт (ЧВП)</i> получают путем вычитания потребления основного капитала из валового внутреннего продукта.	2.175
Чистый доход из-за границы	<i>Чистым доходом из-за границы</i> называют разность между суммой первичных доходов, полученных от нерезидентов, и суммой первичных доходов, выплаченных нерезидентам.	7.15
Чистый национальный доход	Совокупная величина чистых первичных доходов всех секторов называется <i>чистым национальным доходом</i> .	7.16 и таблица 7.2 [2.182]
Чистый национальный располагаемый доход	<i>Чистый национальный располагаемый доход</i> может быть выведен из чистого национального дохода путем прибавления всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих получению институциональными единицами-резидентами от единиц-нерезидентов, и вычитания всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, подлежащих выплате институциональными единицами-резидентами единицам-нерезидентам.	8.16
Чистый скорректированный располагаемый доход	<i>Чистый скорректированный располагаемый доход</i> выводится из чистого располагаемого дохода институциональной единицы или сектора путем прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данной единицей или сектором, и вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данной единицей или сектором.	8.24
Эквиваленты рыночной цены	<i>Эквиваленты рыночной цены</i> — это приблизительные значения или величины, которые могли бы использоваться вместо рыночных цен в тех случаях, когда невозможно установить фактические рыночные цены; обычно в такой ситуации расчет цен осуществляется по аналогии с теми известными рыночными ценами, которые сложились в предположительно схожих условиях.	РПБ 95 и 96

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Экономика в целом	<i>Экономика в целом</i> состоит из всех институциональных единиц, которые являются резидентами на экономической территории страны.	2.22
Экономическая территория (международной организации)	<i>Экономическая территория международной организации</i> состоит из территориального анклава или анклавов, находящихся в ее юрисдикции; они представляют собой принадлежащие международной организации или арендуемые ею четко очерченные участки земли или сооружения, которые она использует в целях, для которых эта организация была создана, на основе официального соглашения со страной (или странами), в которой фактически расположен данный анклав (или анклав).	14.10
Экономическая территория (страны)	<i>Экономическая территория страны</i> представляет собой находящуюся под управлением правительства географическую территорию, в пределах которой люди, товары и капитал перемещаются беспрепятственно; она включает: <i>a</i> ) воздушное пространство, территориальные воды и континентальный шельф, расположенный в международных водах, в отношении которого страна пользуется исключительными правами или имеет (либо претендует на то, чтобы иметь) юрисдикцию в отношении права на рыбную ловлю или добычу топлива и минерального сырья с морского дна; <i>b</i> ) территориальные анклавов в странах остального мира; и <i>c</i> ) любые свободные зоны, либо приписные таможенные склады, либо заводы, управляемые офшорными предприятиями в рамках таможенного регулирования (они составляют часть экономической территории страны, в которой они фактически расположены).	14.9
Экономически активные лица	<i>Экономически активными лицами</i> являются лица, занятые в сфере производства, границы которой определены в СНС.	6.22
Экономически значимые цены	<i>Цены</i> считаются <i>экономически значимыми</i> , когда они оказывают значительное влияние на объем продукции, который производители готовы поставить, и на объем продукции, который покупатели хотели бы приобрести.	6.45 [4.58]
Экономические активы	<i>Экономические активы</i> определяются как объекты, функционирующие как средства сохранения стоимости, и на которые институциональные единицы (индивидуально или коллективно) устанавливают права собственности и из которых их владельцы могут извлекать экономические выгоды посредством их хранения или использования в течение определенного периода времени (экономические выгоды состоят из первичных доходов, получаемых от использования данного актива, и стоимости (включая возможную холдинговую прибыль/убыток), которая могла бы быть реализована в результате выбытия актива или его ликвидации).	10.2 и 13.12 [11.16]
Экономические потоки	<i>Экономические потоки</i> отражают создание, преобразование, обмен, передачу или исчезновение экономической стоимости; с ними связаны изменения в объеме, составе или стоимости активов и пассивов институциональной единицы.	3.9
Экономический интерес — центр	Считается, что институциональная единица имеет <i>центр экономического интереса</i> в данной стране, если на экономической территории этой страны существует определенное место, в котором (или с помощью которого) она осуществляет и намерена в дальнейшем осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах в течение неопределенного либо определенного, но длительного периода времени.	14.12 [4.15]
Экономическое производство	<i>Экономическое производство</i> можно определить как деятельность, осуществляемую под контролем и ответственностью институциональной единицы, использующей труд, капитал, товары и услуги с целью выпуска других товаров и услуг.	6.15
Экспорт товаров и услуг	<i>Экспорт товаров и услуг</i> состоит из продаж, бартерного обмена, дарений или безвозмездной передачи товаров и услуг резидентами нерезидентам; подход к учету экспорта и импорта в СНС в целом идентичен используемому для счетов платежного баланса в «Руководстве по платежному балансу».	14.88 [14.91, 14.94]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Экспортные пошлины	<i>Экспортные пошлины</i> — это общие или специфические налоги на товары или услуги, взимаемые при вывозе товаров с экономической территории страны или при оказании услуг нерезидентам; они не включают прибыли экспортных монополий и налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов.	7.68 [ОЭСР 5124]
Экспортные субсидии	<i>Экспортные субсидии</i> включают все субсидии на товары и услуги, выплачиваемые производителям-резидентам на момент, когда товары вывозятся с экономической территории страны или когда услуги оказываются единицам-нерезидентам; они включают прямые субсидии на экспорт, потери государственных внешнеторговых организаций в результате торговли с нерезидентами и субсидии, возникающие в условиях множественных валютных курсов.	7.76
Юридические лица	<i>Юридическими лицами</i> являются виды институциональных единиц, созданных для целей производства, в основном корпорации и некоммерческие организации (НКО), либо органы государственного управления, включая фонды социального обеспечения; они могут владеть товарами и активами, принимать на себя обязательства, а также участвовать в экономической деятельности и операциях с другими единицами от собственного имени.	1.13 [4.5]
СРС (Классификация основных продуктов)	<i>СРС (Классификация основных продуктов)</i> — это классификация, основанная на физических характеристиках товаров и на характере оказываемых услуг; каждый вид товаров и услуг, выделяемый в СРС, определяется так, что он является, как правило, продуктом какого-либо одного вида деятельности, фигурирующего в МСОК.	5.44









---

### كيفية الحصول على منشورات الأمم المتحدة

يمكن الحصول على منشورات الأمم المتحدة من المكتبات ودور التوزيع في جميع أنحاء العالم. استعمل عنها من المكتبة التي تتعامل معها أو اكتب إلى : الأمم المتحدة ، قسم البيع في نيويورك أو في جنيف .

### 如何购取联合国出版物

联合国出版物在全世界各地的书店和经售处均有发售。请向书店询问或写信到纽约或日内瓦的联合国销售组。

### HOW TO OBTAIN UNITED NATIONS PUBLICATIONS

United Nations publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Consult your bookstore or write to: United Nations, Sales Section, New York or Geneva.

### COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DES NATIONS UNIES

Les publications des Nations Unies sont en vente dans les librairies et les agences dépositaires du monde entier. Informez-vous auprès de votre libraire ou adressez-vous à : Nations Unies, Section des ventes, New York ou Genève.

### КАК ПОЛУЧИТЬ ИЗДАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

Издания Организации Объединенных Наций можно купить в книжных магазинах и агентствах во всех районах мира. Наводите справки об изданиях в вашем книжном магазине или пишите по адресу: Организация Объединенных Наций, Секция по продаже изданий, Нью-Йорк или Женева.

### COMO CONSEGUIR PUBLICACIONES DE LAS NACIONES UNIDAS

Las publicaciones de las Naciones Unidas están en venta en librerías y casas distribuidoras en todas partes del mundo. Consulte a su librero o diríjase a: Naciones Unidas, Sección de Ventas, Nueva York o Ginebra.

---