

Департамент по экономическим и социальным вопросам
Статистический отдел

Методологические исследования
Руководство по национальным счетам

Серия F, № 91

Руководство по некоммерческим организациям в Системе национальных счетов



Организация Объединенных Наций
Нью-Йорк, 2006 год

Департамент по экономическим и социальным вопросам

Департамент по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ) Секретариата Организации Объединенных Наций выполняет функции жизненно важного передаточного звена, обеспечивающего преобразование глобальных стратегий в экономической, социальной и экологической сферах в конкретные действия на национальном уровне. Департамент работает в трех главных взаимосвязанных областях: i) он собирает, готовит и анализирует широкий круг экономических, социальных и экологических данных и информации, которые используются государствами — членами Организации Объединенных Наций при обсуждении общих проблем и рассмотрении альтернативных вариантов политики; ii) он способствует проведению государствами-членами на многих межправительственных форумах переговоров по обсуждению совместных действий по решению существующих или возникающих глобальных проблем; и iii) он консультирует заинтересованные правительства относительно путей и средств выработки на основе рамочных стратегий, разработанных на конференциях и встречах на высшем уровне Организации Объединенных Наций, программ на страновом уровне и оказывает по линии технической помощи содействие в укреплении национального потенциала.

Примечание

Условные обозначения документов Организации Объединенных Наций состоят из прописных букв и цифр.

Используемые в настоящем издании обозначения и изложение материала не означают выражения со стороны Секретариата Организации Объединенных Наций какого-либо мнения относительно правового статуса той или иной страны, территории, города или района или их властей либо относительно делимитации их границ или установления их пределов.

В тех случаях, когда встречается словосочетание «страна или район», оно охватывает страны, территории или районы.

ST/ESA/STAT/SER.F/91

ИЗДАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ
В продаже под № R.03.XVII.9

ISBN 92-1-461000-2

Авторское право © Организация Объединенных Наций, 2006 год
Все права сохраняются

Отпечатано в Организации Объединенных Наций, Нью-Йорк

Предисловие

В *Руководстве по некоммерческим организациям в Системе национальных счетов* рекомендуются статистические нормы и руководящие принципы для подготовки данных о некоммерческих организациях (НКО) в рамках Системы национальных счетов, 1993 год (СНС 1993 года). Их структура, понятия и классификации вводятся в целях расширения и пояснения тех, которые лежат в основе СНС 1993 года. Цель подготовки данных об НКО состоит в том, чтобы повысить качество и обеспечить распространение данных в отношении сектора, значение которого возрастает и который часто игнорируется или оказывается недостаточно представленным при составлении данных об экономике в целом в национальных счетах.

Настоящее *Руководство* было подготовлено в тесном сотрудничестве между Центром исследований проблем гражданского общества Университета имени Джонса Хопкинса и Сектором экономической статистики Статистического отдела Организации Объединенных Наций. Особого упоминания заслуживает вклад сотрудников Центра исследований проблем гражданского общества Университета имени Джонса Хопкинса Лестера М. Саламона, Реджины Лист, С. Войцеха Соколовски и Хелены Тайс; бывшего сотрудника Университета имени Джонса Хопкинса, ныне работающего в Центре по изучению гражданского общества Лондонской школы экономики и политологии, Лондонский университет, Гельмута К. Анхайера; а также сотрудников Статистического отдела Организации Объединенных Наций Кристины Ханниг, Кароли Ковач, Яна В. ван Тонгерена, Ву Вьет и Магдолны Чизмадьа.

В процессе работы над *Руководством* авторы получали рекомендации от консультативной группы, которая встречалась в Центральном учреждении Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке 13 и 14 апреля 1999 года, 8 и 9 июня 2000 года и 8 и 9 июля 2001 года. Членами консультативной группы (в алфавитном порядке) являлись: Хейди Арболеда (Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана); Эдит Аршамбо (Франция); Эстель Джеймс (Всемирный банк); Эстрелла В. Доминго (Филиппины); Юрий Иванов (Содружество Независимых Государств); Диксон Мзумара (Экономическая комиссия для Африки — ЭКА); Брайан Ньюсон, Статистическое управление Европейских сообществ (Евростат); ныне покойный Ричард Раглз (Соединенные Штаты); Рене Ракотбе (ЭКА); Лен Росендал (Нидерланды); Лурдес Ферран (Венесуэла); Эзра Хадар (Израиль); Анне Харрисон (Организация экономического сотрудничества и развития — ОЭСР) и Вирджиния Ходжкинсон (Соединенные Штаты). Консультативную помощь авторам оказывали сотрудники Целевой программы по социально-экономической безопасности Международной организации труда Ги Стандинг и Азфар Хан.

Проект настоящего *Руководства* был опробован в 11 странах с различным уровнем развития¹. Во многих случаях испытания проводились на основе текущей или предыдущей работы, выполняемой в связи с Проектом сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса, и члены сети местных связанных с указанным Проектом организаций часто оказывали техническую помощь статистическим органам, которые опробовали проект *Руководства*. Участвовавшие в испытаниях группы провели ознакомительную встречу 1 и 2 ноября 2000 года в Гааге и вместе с членами консультативной группы приняли участие в совещании, состоявшемся в июле 2001 года в Нью-Йорке. Испытания в следующих странах проводили: в Австралии — Дэвид Бейн и Шарон Бейли, Австралийское бюро статистики; в Бельгии — Сибилла Мертенс, Льежский университет при содействии департамента на-

¹ Кроме того, на раннем этапе подготовки *Руководства* была создана небольшая группа экспертов из Соединенных Штатов для анализа «отработанного примера» на основе данных административных записей Соединенных Штатов. В состав этой группы входили: Эвелин Броди (Юридический колледж Чикаго-Кент); Надин Джаландони (Независимый сектор); Кароли Ковач (Статистический отдел Организации Объединенных Наций); Линда Лампкин (Национальный центр статистики благотворительности); Уилсон Левис (Городской университет Нью-Йорка); Чарльз Маклин (Гайдстар); Роберт П. Паркер (Бюро экономического анализа Соединенных Штатов); Русси Сумаривалла (консультант); и Мэррей Вейцман (консультант).

циональных счетов Национального банка Бельгии; в Канаде — Катрин Бертран, Софи Джойаль, Малика Хамдад, Джеймс Чоухан, Карен Эшман и Ким Лонгтин, Статистическое управление Канады; в Израиле — Эзра Хадар, Нава Бреннер, Аарон Блеч и Соли Пелег, Центральное бюро статистики; в Италии — Стефания Куиккьо, Рафаэль Мализиа, Андреа Манчини, Алессандро Мессина и Нероо Замаро, Итальянский институт статистики (ИСТАТ); в Мозамбике — Саид Даде и Антониу Хебер Лазу, Национальный институт статистики, и Ян ван Тонгерен, Статистический отдел Организации Объединенных Наций; в Нидерландах — Лен Росендал, П. Р. Х. ван дер Нёт и У. ван Нюнспет, Управление статистики Нидерландов; на Филиппинах — Эстрелла В. Доминго, Национальный статистический координационный совет, и Ледивина Кариньо, Филиппинский университет; в Южной Африке — Йохан Принслоу, Резервный банк Южной Африки, и Джо де Беер, Статистическое управление Южной Африки; в Швеции — Анна-Мария Братен, Торбьерн Израэльссон, Кристина Ливендаль и Биргитта Магнуссон, Статистическое управление Швеции, и Филип Вийкстрем, Стокгольмская школа экономики; и в Таиланде — Сомжит Джаньяпонг, Сушавадее Срсуваннакан и Пак Тонгсом, Национальный совет по экономическому и социальному развитию.

Статистический отдел Организации Объединенных Наций также созвал совещание экспертов по СНС для анализа проекта *Руководства*, которое состоялось в Центральных учреждениях Организации Объединенных Наций 10–12 июля 2001 года. В состав Группы экспертов входили: Катрин Бертран (Канада); Эстрелла В. Доминго (Филиппины); Лурдес Ферран (Венесуэла); Эзра Хадар (Израиль); Омар Мохаммад Али Хакуз (Иордания); Анне Харрисон (ОЭСР); Клиффорд Льюис (Тринидад и Тобаго); Пабло Мандлер (Аргентина/Израиль); Брайан Ньюсон (Евростат); Рене Ракотобе (ЭКА); Кусмади Салех (Индонезия); и Котб Салем (Египет).

Благодаря участию упомянутых выше экспертов, консультантов и стран, которые согласились на проведение испытаний, а также дополнительным совещаниям и обсуждениям, организованным Центром исследований проблем гражданского общества и Статистическим отделом Организации Объединенных Наций, авторам удалось отразить в понятиях, классификациях и таблицах настоящего *Руководства* теоретический и практический опыт многих национальных специалистов по бухгалтерскому учету и других специалистов из целого ряда развитых и развивающихся стран. Авторы *Руководства* хотели бы выразить свою признательность всем консультантам и экспертам, которые оказали помощь в подготовке изложенных в нем рекомендаций. По мере накопления опыта в осуществлении данных рекомендаций могут быть опубликованы обновленные рекомендации.

Авторы также выражают признательность Фонду Эндрю У. Меллона, Фонду Форда, Атлантической благотворительной организации и Международной организации труда за оказанную ими финансовую поддержку. Авторы также выражают особую благодарность Полю Деккеру, сотруднику Управления социального и культурного планирования Нидерландов, за оказанную им помощь в организации в Гааге ознакомительной встречи по проведению испытаний на местах.

Содержание

	<i>Пункты</i>	<i>Стр.</i>
Предисловие		iii
Список сокращений и акронимов		ix
Глава 1. Введение		1
А. Справочная информация	1.1	1
В. Для чего необходимо настоящее <i>Руководство</i>	1.10	3
С. Подход	1.12	6
D. СНС 1993 года как основа для создания глобальной системы информации о некоммерческих организациях	1.19	8
Е. Общий обзор <i>Руководства</i>	1.21	9
Глава 2. Определение НКО		13
А. Введение	2.1	13
В. Определение НКО в СНС 1993 года	2.3	13
С. Разбивка НКО на секторы	2.7	14
D. Необходимость создания вспомогательного счета по НКО ..	2.9	15
Е. Рабочее определение вспомогательного счета НКО	2.13	17
F. Определение вспомогательного счета на практике	2.21	22
<i>Вставка</i>		
В2.1. Рабочее определение некоммерческого сектора		18
<i>Рисунки</i>		
F2.1. Место некоммерческих организаций в СНС 1993 года		15
F2.2. Место некоммерческих организаций во вспомогательном счете НКО		22
Глава 3. Классификация НКО		27
А. Введение	3.1	27
В. Международная классификация некоммерческих организаций	3.5	28
i) Основные характеристики МКНКО	3.9	29
ii) Модульный подход	3.17	32
iii) Границы и другие вопросы осуществления	3.20	34
С. Связь МКНКО с третьим пересмотренным вариантом Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности и Классификацией целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства	3.28	35
D. Предложения в отношении дальнейшей работы	3.32	36
<i>Таблицы</i>		
ТЗ.1. Детализация отдельных «всеохватных» кодов видов деятельности МСОК в МКНКО		31

	<i>Пункты</i>	<i>Стр.</i>
ТЗ.2.	МКНКО: группы и подгруппы	33
ТЗ.3.	Корреляционная связь между названиями подгрупп МКНКО и МСОК, Rev.3	37
ТЗ.4.	Корреляционная связь между названиями подгрупп МКНКО и групп КЦНО	40
Глава 4.	Основные переменные и таблицы вспомогательного счета НКО	43
А.	Введение	4.1 43
В.	Основные переменные, используемые для анализа НКО	4.5 44
i)	Основные денежные переменные СНС 1993 года	4.6 47
ii)	Дополнительные денежные переменные, характерные для НКО	4.26 50
iii)	Основные количественные социальные и эконо- мические показатели, касающиеся структуры, продукции и потенциала НКО	4.40 53
iv)	Дополнительные количественные и качественные расширения вспомогательного счета НКО	4.50 55
С.	Таблицы вспомогательного счета НКО	4.51 55
i)	Общий обзор	4.51 55
ii)	Общая структура таблиц вспомогательного счета НКО .	4.54 56
Д.	Процесс составления вспомогательного счета НКО	4.75 59
Е.	Обработка новых денежных переменных в системе бухгалтерского учета	4.78 61
i)	Подход к нерыночным услугам, оказываемым рыночными производителями, в СНС 1993 года	4.78 61
ii)	Подход к условному исчислению затрат труда добровольцев в рыночных НКО, обслуживающих коммерческие предприятия	4.88 65
iii)	Подход к условному исчислению величины затрат труда добровольцев в нерыночных НКО	4.89 66
<i>Рисунки</i>		
F4.1.	Схематическое представление процесса составления вспомогательного счета НКО	60
<i>Таблицы</i>		
T4.1.	Основные переменные и показатели для НКО	44
T4.2.	Таблицы вспомогательного счета НКО в полном развер- нутом варианте и в краткой форме	61
T4.3.	Счет производства рыночной НКО в ситуации, когда объем продаж меньше объема всех расходов	63
T4.4.	Счет производства рыночной НКО в ситуации, когда объем продаж превышает объем всех расходов	64
Глава 5.	Составление вспомогательного счета НКО: источники данных	69
А.	Общий обзор	5.1 69
В.	Компилирование данных о НКО	5.7 70
i)	Составление статистического реестра НКО	5.7 70

	<i>Пункты</i>	<i>Стр.</i>
ii) Обнаружение НКО в существующих источниках данных и в ходе мероприятий по сбору данных	5.12	71
iii) Разработка новых источников данных о НКО	5.17	72
iv) Объединение новых и имеющихся источников данных об НКО	5.24	74
C. Специальные темы	5.29	75
i) Расчет стоимости затрат труда добровольцев	5.29	75
ii) Учет международных потоков филантропической помощи	5.34	76
iii) Учет мелких и/или неформальных НКО	5.40	77
Глава 6. Измерение продукции НКО		81
A. Введение	6.1	81
B. Физические показатели по конкретным областям	6.11	83
Группа 1. Культура и рекреация	6.11	83
Группа 2. Образование и исследования	6.14	84
Группа 3. Здоровоохранение	6.17	86
Группа 4. Социальные услуги	6.20	88
Группа 5. Окружающая среда	6.23	89
Группа 6. Развитие и жилищная сфера	6.24	90
Группа 7. Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность	6.26	91
Группа 8. Филантропия и поощрение добровольной деятельности	6.28	91
Группа 9. Международная деятельность	6.31	92
Группа 10. Религия	6.33	93
Группа 11. Деловые и профессиональные ассоциации, союзы	6.35	93
<i>Приложения</i>		
A.1. Международная классификация некоммерческих организаций: подробная таблица		101
A.2. Таблицы вспомогательного счета НКО		109
A.3. Краткое руководство по СНС для неспециалистов		161
A.4. Глоссарий терминов СНС		175
A.5. Полезные инструменты		237
<i>Добавления</i>		
A5 i) Проект сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса: главный модуль обследования организаций		240
A5 ii) Проект сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса: факультативный модуль обследования организаций		244
A5 iii) Проект сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса: главный модуль демографического обследования, касающегося пожертвований и добровольной деятельности		248

Стр.

Таблицы

AT5.1.	Корреляция между категориями Международной классификации некоммерческих организаций (МКНКО) и Австралийской и новозеландской стандартной отраслевой классификацией (АНЗСОК)	256
AT5.2.	Корреляция между категориями МКНКО и Общей отраслевой классификацией экономической деятельности в рамках Европейских сообществ — Бельгия (КДЕС-Бел) ..	258
AT5.3.1.	Филиппины: перечень баз данных о некоммерческих организациях	260
AT5.3.2.	Филиппины: элементы данных Комиссии по ценным бумагам и валюте	265
AT5.3.3.	Филиппины: элементы данных Бюро внутренних доходов	268
A.6.	Связь между вспомогательным счетом НКО и СНС 1993 года	271

Рисунки

AF6.1.	Место некоммерческих организаций во вспомогательном счете НКО	275
A.7.	Труд в некоммерческом секторе: формы, структуры и методологии	283

СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ И АКРОНИМОВ

АНЗСОК	Австралийская и новозеландская отраслевая классификация
Евростат	Статистическое управление Европейских сообществ
ЕСС	Европейская система счетов
ЗПРД	занятость из расчета полного рабочего дня
ИНР	идентификационный номер работодателя
ИЭС	интегрированные экономические счета
КВДООС	Классификация видов деятельности по охране окружающей среды
КИПЦ	Классификация индивидуального потребления по целям
ККИС	Перекрестная классификация статей счета производства по отраслям и институциональным секторам
КРПЦ	Классификация расходов производителей по целям
КСР	Комитет содействия развитию
КФОГУ	Классификация функций органов государственного управления
КЦНО	Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства
МВФ	Международный валютный фонд
МКДСИВ	Международная классификация видов деятельности для статистики использования времени
МКНКО	Международная классификация некоммерческих организаций
МОТ	Международная организация труда
МСКО	Международная стандартная классификация образования
МСОК	Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности
НАИКС	Североамериканская система промышленной классификации
НАСЕ	Общая промышленная классификация экономической деятельности в рамках Европейских сообществ
НДС	налог на добавленную стоимость
НКО	некоммерческая организация
НКВДХ	некоммерческая организация, обслуживающая домашние хозяйства
н.о.д.к.	не отнесенное к другим категориям
НС США	Налоговая служба Соединенных Штатов
НСДП	национальный счет доходов и продуктов
НССО	личный номер в системе социального обеспечения
ОЭСР	Организация экономического сотрудничества и развития
РПБ	Руководство по платежному балансу
СНГ	Содружество Независимых Государств
СНС	Система национальных счетов
СНС 1993 года	Система национальных счетов, 1993 год
ЭКА	Экономическая комиссия для Африки
ЭСКАТО	Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана
ЮНЕСКО	Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры
СРС	Классификация основных продуктов
SIRENE	Система регистрации предприятий и организаций

Глава 1

Введение

А. Справочная информация

1.1. Система национальных счетов, 1993 год (СНС 1993 года) представляет собой свод международных руководящих принципов по составлению экономических счетов стран-членов и представлению таких статистических данных в международные организации в сопоставимом для всех стран виде¹. СНС 1993 года является интегрированным сводом концепций, определений, правил бухгалтерского учета, классификаций, счетов и таблиц; все они призваны обеспечить (так, чтобы это было полезно в аналитических целях) организационное оформление операций, других потоков и запасов, которые охватываются бухгалтерским учетом той или иной страны.

1.2. Для того чтобы обеспечить максимальную полезность всей системы, руководящие принципы и методологии СНС должны по необходимости носить общий характер. Одним из главных достоинств СНС является универсальность ее подхода, которая, по сути дела, служила руководящим принципом при ее разработке и построении. В то же время руководящие принципы СНС предполагают расширение этой Системы с помощью разработки вспомогательных счетов и руководств по более конкретным темам, в которых предлагаются дополнительные инструкции и указываются конкретные подходы и технические рекомендации для национальных специалистов в области бухгалтерского учета, статистиков и других пользователей данных, отраженных в национальных счетах по конкретным темам (см. СНС 1993 года, глава XXI).

1.3. Такие вспомогательные счета СНС составляются и используются для того, чтобы получить более глубокое представление о том, какие элементы данных необходимы для специальных анализов, которые не содержатся или недостаточно полно представлены в центральной структуре СНС, но тем не менее отражают важные экономические, социальные или политические аспекты². Они расширяют возможности и увеличивают полезность СНС, не утяжеляя и не нарушая логическую структуру и целостность Системы в целом. В таких вспомогательных счетах понятия и классификационное содержание центральной структуры СНС могут подвергаться корректировке. Если говорить более конкретно, то руководства и вспомогательные счета СНС в целом расширяют СНС по трем направлениям: во-первых, они трактуют понятия СНС с большей степенью детализации, чем это делается в самой СНС, и в некоторых случаях адаптируют понятия СНС к конкретным видам использования через посредство вспомогательных счетов; во-вторых, в руководствах содержатся предложения в отношении источников данных и подходов к составлению статистики; и, в-третьих, в руководствах более подробно говорится об использовании данных в процессе анализа.

1.4. Примерами руководящих принципов, касающихся вспомогательных счетов, опубликованных Организацией Объединенных Наций, являются *Комплексный экологический и экономический учет*³ и *Вспомогательный счет*

¹ Общий обзор см. Комиссия Европейских сообществ и др. (1993 год) и Европейская комиссия (1996 год); обсуждения и справочную информацию см. Keuning (1998); см. также Carson (1996) и Van Tongeren (1996).

² Van Tongeren and Becker (1995).

³ Организация Объединенных Наций (2001 год).

⁴ Комиссия Европейских сообществ, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирная туристская организация (2002 год).

⁵ Пример социально-экономических вспомогательных счетов см. Republic of Korea, National Statistical Office and Ministry of Science and Technology, United Nations Development Programme and United Nations Statistics Division (2000) (Республика Корея, Национальное статистическое управление и Министерство науки и технологии, Программа развития Организации Объединенных Наций и Статистический отдел Организации Объединенных Наций).

⁶ Организация Объединенных Наций (2001 год).

⁷ Организация Объединенных Наций (2002 год).

⁸ International Monetary Fund (2001).

⁹ International Monetary Fund (2000).

¹⁰ Международный валютный фонд (1993 год).

туризма⁴. Кроме того, ведется работа над составлением социально-экономических вспомогательных счетов⁵. В случае экологического вспомогательного счета изменения вносятся в понятие промежуточного потребления, с тем чтобы можно было учитывать последствия воздействия на окружающую среду в плане производственных затрат. В случае вспомогательных счетов туризма изменения связаны с повышением степени детализации категорий Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК) и Классификации основных продуктов (СРС) в целях выявления всех связанных с туризмом отраслей и продуктов и подробной классификации связанных с туризмом расходов, которые служат основой для анализа туристской деятельности в той или иной стране. По аналогии с этим во вспомогательных счетах в области образования, являющихся частью социально-экономических вспомогательных счетов, может использоваться понятие человеческого капитала и, соответственно, могут определяться отдельные расходы на образование как образование капитала вместо конечного потребления, как это делается в центральной структуре СНС.

1.5. Настоящее *Руководство* является одним из серии руководств, посвященных различным компонентам СНС. Оно завершает комплект руководств, опубликованных Организацией Объединенных Наций по секторам СНС. Эта серия началась с выпуска *Руководства по счетам сектора домашних хозяйств*⁶, за которым последовало руководство по сектору нефинансовых корпораций, посвященное связям между счетами бухгалтерского учета предприятий и понятиями и практикой составления национальных счетов⁷. Другие секторы СНС рассматривались в публикациях Международного валютного фонда (МВФ), посвященных таким темам, как статистика государственных финансов⁸, статистика денег и банков⁹ и статистика платежного баланса¹⁰.

1.6. Необходимость использования вспомогательных счетов в случае НКО обусловлена тем, что центральная структура СНС не обеспечивает выявление НКО в полном объеме. В отношении НКО главная цель СНС состоит в разработке критериев для отнесения НКО к соответствующим институциональным секторам СНС, то есть секторам органов государственного управления и финансовых и нефинансовых корпораций. Оставшиеся единицы, обслуживающие сектор домашних хозяйств, выделены в отдельный сектор — сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), для того чтобы можно было отделить доходы и расходы домашних хозяйств на конечное потребление от соответствующих доходов и расходов НКОДХ. Таким образом, СНС не стремится представить всеобъемлющую картину НКО, а скорее сосредоточена на размещении НКО в других секторах на основе определенных общих характеристик НКО с другими организациями, включенными в эти секторы.

1.7. Однако настоящее *Руководство* ставит себе целью выявление всех НКО, для того чтобы можно было лучше понять этот сектор экономики, который развивается во многих странах, но во время подготовки СНС 1993 года не считался важным. Уделение особого внимания НКО отражено в настоящем *Руководстве* тремя путями. Первый — представление детального определения НКО, позволяющего идентифицировать их как группу. Второй — введение фактора добровольного труда, который имеет важное значение для деятельности НКО. Третий — введение подробной классификации НКО по функциям. Ни один из этих элементов не присутствует в виде понятий или классификаций в центральной структуре СНС 1993 года.

1.8. Таким образом, авторы настоящего *Руководства* стремятся к тому, чтобы дать дополнительные указания в отношении охвата комплекса организаций, по которым обычно трудно собрать данные, а именно широкого спектра

организаций, которые в некотором смысле действуют независимо как от рынка, так и от государства. При этом была предпринята попытка организовать материал о таких институциональных единицах, используя вспомогательный счет в рамках структуры СНС, с тем чтобы сделать ее более доступной для тех, кто интересуется такой информацией. В результате *Руководство* помогает более четко определить состав секторов в центральной структуре СНС, к которым отнесены НКО, путем выявления их связанных и не связанных с НКО компонентов в отдельности.

1.9. В остальной части настоящей главы дается краткая справочная информация о *Руководстве*, определяются основные потребности различных пользователей, для которых оно предназначено, и приводятся причины, объясняющие подход, который использовался при составлении *Руководства*. Введение завершается обзором структуры и содержания *Руководства* в виде краткого изложения содержания каждой главы.

В. Для чего необходимо настоящее *Руководство*?

1.10. Главная цель настоящего *Руководства* состоит в том, чтобы удовлетворить растущий интерес статистиков, лиц, определяющих политику, и социологов к организациям, которые не являются ни рыночными компаниями, ни органами государственного управления, ни частью сектора домашних хозяйств. Такие общественные организации именуется по-разному: «некоммерческие», «добровольные», «организации гражданского общества» или «неправительственные» организации или, в целом, «третий», «добровольный», «некоммерческий» или «независимый» сектор¹¹. К числу организаций, которые обычно включаются в данную категорию, относятся спортивные и рекреационные клубы, ассоциации в сфере культуры и искусства, частные школы, исследовательские учреждения, больницы, благотворительные учреждения, религиозные конгрегации и организации единоверцев, организации по оказанию гуманитарной и чрезвычайной помощи, группы правозащитников, фонды и благотворительные трасты. Такие некоммерческие организации в настоящее время охватываются СНС; однако в СНС они не объединяются в единый экономический сектор.

1.11. Необходимость иметь более четкое представление о широком секторе НКО приобретает все большую важность в силу целого ряда причин:

- a) **НКО представляют собой значительную и растущую экономическую силу во всех странах мира.** НКО в последнее время получили во всем мире признание как один из важных экономических факторов. По сути дела, явление, которое один аналитик назвал «глобальной революцией в сфере объединений»¹², массовый подъем организованной частной добровольной деятельности, по всей видимости, происходит в настоящее время во многих районах мира и является следствием изменений в сфере коммуникаций, новых общественных движений и растущих сомнений в способности правительств самостоятельно решить насущные социальные и экономические проблемы. Действительно, недавние исследования показали, что на долю некоммерческих организаций во многих развитых странах приходится от 8 до 12 процентов не занятой в сельском хозяйстве рабочей силы, а во многих развивающихся странах — еще большая доля лиц, занятых в официальном секторе¹³. Однако, поскольку значительная часть средств, поддерживающих этот крупный некоммерческий сектор, поступает в виде платежей государственного сектора в Западной Европе и пошлин и сборов в Японии, Соединенных Штатах и Австралии¹⁴, организации

¹¹ В настоящем *Руководстве* выражение «некоммерческий сектор» относится к данному ряду организаций; как будет показано ниже, этот термин не равнозначен используемому в СНС термину НКВДХ; более полное рассмотрение определения и классификации некоммерческих организаций см. Salamon and Anheier (1997).

¹² Salamon (1994).

¹³ Salamon et al. (1999); и Anheier and Ben-Ner (1997).

¹⁴ Salamon et al. (1999).

такого рода отнесены в СНС, соответственно, к секторам органов государственного управления и корпораций, в результате чего они в большинстве своем не учитываются. Тем самым ресурсы, контролируемые организациями, определяемыми в СНС как НКОДХ, отражают лишь малую долю всех ресурсов, контролируемых в большинстве стран некоммерческими организациями¹⁵.

¹⁵ Это не просто теоретическая возможность; Аршамбо (1998) установила, что в результате системы разбивки на секторы, используемой в СНС, создается НКОДХ, в котором масштабы французского некоммерческого сектора существенно занижаются.

- b) **НКО имеют отличительные черты, которые оправдывают их выделение в отдельный сектор для многих аналитических целей.** Помещение наиболее значимых в экономическом отношении НКО в сектор корпораций или органов государственного управления не только скрывает истинные масштабы сектора НКО, но и запутывает картину, отражающую положение дел в секторах корпораций и секторе органов государственного управления. С учетом наличия у НКО отличительных черт их можно отделить от других субъектов в этих секторах, по крайней мере, для некоторых аналитических целей. К числу отличительных особенностей НКО, оправдывающих такое выделение их в самостоятельную категорию, относятся:
- i) *некоммерческий характер.* Несмотря на то что они могут получать прибыль, НКО образованы не для ее получения и не могут распределять заработанную прибыль среди своих директоров или управляющих. Поэтому они выполняют объективно иные функции, чем коммерческие компании, с которыми часть из них сгруппированы. Руководителями некоммерческих организаций часто движут общественные или идейные, а не финансовые соображения;
 - ii) *производство общественных товаров.* Хотя НКО нередко производят частные товары, которые продаются на рынке, они обычно выпускают также коллективные товары, которые финансируются за счет других средств (например, благотворительных взносов, усилий добровольцев). НКО часто возникают там, где проблемы «невыгодности» препятствуют появлению рыночных производителей, а отсутствие достаточной политической поддержки также препятствует участию органов государственного управления;
 - iii) *структуры управления.* Структуры управления НКО отличаются от соответствующих структур корпораций и органов государственного управления. Правления некоммерческих организаций не избираются открытым голосованием, и их работа редко оплачивается. Тем самым некоммерческие организации отличаются от других институциональных единиц в плане управления;
 - iv) *структура доходов.* Источники доходов НКО также отличаются от источников доходов государственных организаций и коммерческих компаний. В частности, они включают такой важный источник, как добровольные пожертвования в виде времени и денег, которого не имеется в распоряжении коммерческих производителей и который намного менее интенсивно используется органами государственного управления, что тем самым требует иных стратегий получения доходов и иной рыночной ориентации;
 - v) *комплектование кадров.* Комплектование кадров некоммерческих организаций также имеет отличия и часто включает привлечение значительного числа добровольцев;

- vi) *источники капитала.* Поскольку НКО не могут распределять прибыль, они не могут привлекать акционерный капитал. В результате состав их платежей по доходам от собственности отличается от состава платежей коммерческих предприятий;
 - vii) *уплата налогов.* НКО обычно освобождаются от уплаты налогов на доходы корпораций и могут освобождаться от других налогов, таких как налоги с продаж и налоги на имущество. Кроме того, они часто освобождаются от выполнения положений, которые применяются в отношении коммерческих корпораций;
 - viii) *правовой режим.* В отношении НКО зачастую действуют специальные юридические положения, касающиеся состава их правлений, целей, доходов, участия в политической деятельности, оплаты труда их персонала, норм отчетности и бухгалтерского учета. Кроме того, они часто освобождаются от выполнения положений, которые применяются в отношении коммерческих корпораций;
 - ix) *отсутствие суверенных полномочий.* Несмотря на то что НКО часто получают финансовую поддержку от правительства, они лишены главной черты, определяющей государственную институциональную единицу, а именно «обязательной власти над всеми теми, кто находится или действует в конкретной области»¹⁶;
 - x) *относительная свобода от политического влияния.* НКО действуют в условиях относительно большей свободы от политического влияния, чем обычные правительственные учреждения. Фактически это является одной из признанных в СНГ 1993 года (см. пункт 4.62) причин, по которым органы государственного управления для выполнения некоторых функций предпочитают создавать НКО, вместо того чтобы выполнять их самим;
 - xi) *характерные виды операций.* НКО осуществляют два характерных вида операций, которые не могут быть осуществлены в рамках корпоративных секторов СНГ: они производят расходы на конечное потребление и они получают трансфертные платежи в виде благотворительных взносов.
- c) **НКО все чаще становятся объектом внимания в рамках государственной политики.** Третья причина для выделения НКО и сосредоточения на них внимания состоит в том, что эти организации в последнее время привлекают к себе повышенное внимание со стороны лиц, определяющих политику, которые изучают пути повышения качества общественных услуг и сокращения сферы деятельности государства. Благодаря присущим им отличительным чертам частных учреждений, служащих общественным целям, некоммерческие организации обладают важными преимуществами. Так, в последнее время в Соединенных Штатах, Соединенном Королевстве, Франции, Италии, Канаде, Нидерландах, Германии, Австралии, Новой Зеландии, Японии, Чили, Пакистане и Европейской комиссии были выдвинуты важные инициативы, направленные, в частности, на содействие НКО или на изменение отношений правительства с этими организациями. Все это усилило необходимость улучшения информации об НКО и той роли, которую они играют как в конкретных областях (например, в здравоохранении, образовании и оказании социальных услуг), так и в целом;
- d) **Необходимость расширения охвата.** Поскольку НКО в целом не выделены в СНГ в отдельную категорию, статистические службы не имеют

¹⁶ Организация Объединенных Наций (1988 год).

достаточных стимулов, для того чтобы предпринимать конкретные шаги, которые часто необходимы для их выявления и сбора данных. Рамки выборки могут не отражать должным образом компоненты НКО в различных секторах, которые располагают НКО (например, корпорации и органы государственного управления). В результате этого значительная часть сектора НКО может оказаться недостаточно полно представленной в существующих данных. Кроме того, порой оказывается довольно сложно применить действующие руководящие принципы СНС в отношении разбивки на секторы. Эти руководящие принципы предусматривают, что НКО, для того чтобы быть включенными в сектор органов государственного управления, должны *и финансироваться, и контролироваться* правительством. Однако при наличии только одного из указанных двух критериев возникают трудности, в значительной степени связанные с тем, что определение «контроля», предлагаемое в СНС, не всегда может быть легко применено к институциональным единицам в той или иной стране [Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР, 1998)]. Это особенно наглядно проявляется в случае больниц, поликлиник, университетов и школ, где правительство обеспечивает значительную часть финансов этих организаций, однако в разной степени контролирует управление ими и их деятельность. Поэтому разные страны, скорее всего, будут включать различные виды НКО в свои счета органов государственного управления, что будет вести к потенциальным расхождениям в оценках.

С. Подход

1.12. С учетом сложности структуры СНС один из подходов к решению проблемы отсутствия полной картины сектора НКО и получению более полных и последовательных данных о секторе НКО может состоять в разработке системы данных, сконцентрированной исключительно на этом секторе. Такой подход обладает тем достоинством, что необходимые данные будут организованы вокруг определенного набора организаций, представляющих особый интерес. Однако, несмотря на всю его привлекательность, авторы настоящего *Руководства* отвергают подобный подход и не выходят за рамки структуры СНС. Преимущество подобного подхода состоит в том, что он предоставляет возможность опираться на существующую систему данных, которую обеспечивают действующие статистические учреждения и которая уже решила многие важные технические вопросы, связанные с отображением различных видов экономической деятельности, и в рамках которой уже сформировался подход к решению дополнительных вопросов по мере их появления в будущем. Кроме того, эта система обладает дополнительным преимуществом, обеспечивающим возможность сравнивать сектор НКО с другими экономическими секторами в рамках единого согласованного формата.

1.13. Таким образом, стратегия, используемая в настоящем *Руководстве*, состоит в том, чтобы в рамках структуры СНС оставить НКО там, где они есть в существующих агрегатах и институциональных счетах СНС, но при этом создать вспомогательный счет, на котором будет сведена информация о НКО, имеющаяся в других секторах, и, как можно надеяться, повысить качество этой информации путем разработки более совершенных способов сбора данных о некоммерческих организациях (например, с помощью специальных обследований организаций, индивидуальных случаев пожертвований и добровольной деятельности). Кроме того, в целях обеспечения точек соприкосновения

со стандартной структурой СНС в предлагаемой структуре вспомогательного счета будут содержаться сведения о новом агрегированном секторе НКО и о связанных и не связанных с НКО компонентах отдельных секторов, к которым НКО отнесены в рамках нынешней структуры СНС.

1.14. Одно из важных последствий принятия этого комплекса решений заключается в том, что структура вспомогательного счета некоммерческих организаций быстро усложняется, поскольку появляется необходимость не только составлять всю последовательность таблиц СНС по консолидированному сектору НКО, но и отразить в каждой из этих таблиц отдельные компоненты, в которые СНС помещает НКО.

1.15. С учетом этих задач мы разработали стратегию составления вспомогательного счета НКО в трех направлениях. Сначала мы определяем *полную развернутую* структуру вспомогательного счета для сектора некоммерческих организаций в рамках СНС. Затем, признавая, что для других аналитических и связанных с политикой целей может оказаться полезным расширить информационный охват системы вспомогательных счетов, выведя его за рамки описания экономической деятельности исключительно в денежном выражении, мы определяем ряд других социальных и экономических показателей, которые будут включены в набор *расширений* полного развернутого вспомогательного счета. И наконец, определяем опорную *краткую форму*, содержащую только самые важные или наиболее легкодоступные переменные и взаимосвязи и которую можно будет использовать, пока не станет возможной разработка полной развернутой структуры.

1.16. В полном развернутом варианте включенные элементы данных охватывают операции, прочие потоки и запасы, отраженные в интегрированных экономических счетах, начиная от счета производства и до балансовых ведомостей. Хотя особое внимание уделяется выпуску продукции, расходам на конечное потребление, оплате труда, доходам от собственности, трансфертным платежам, валовому накоплению капитала и потреблению основного капитала, вспомогательный счет также охватывает владение и приобретение, а также изменения в объеме и ценах таких элементов, как здания и сооружения; развлечения, оригиналы литературных произведений и произведений искусства; антиквариат и другие предметы искусства; наличная валюта и депозиты; и ценные бумаги. В расширениях эти основные данные в денежном выражении дополняются данными в физических единицах по таким переменным, как занятость, добровольцы, НКО, их члены, виды членства, выпуск продукции и потенциал. В краткой форме включенные в нее элементы данных охватывают несколько сокращенный набор статей, фигурирующих в счетах, до финансового счета в сочетании с поднабором элементов данных, выраженных в физических единицах.

1.17. Для того чтобы отразить пересмотренные оценки в пределах границы производства СНС, рассмотренной выше, многие таблицы и переменные, включенные во вспомогательный счет, даются в трех вариантах:

- a) *на основе СНС*: вариант, при котором для всех переменных используются стандартные правила СНС;
- b) *с учетом нерыночной продукции рыночных НКО*: при этом варианте к варианту на основе СНС добавляется нерыночная продукция «рыночных» НКО в секторах корпораций СНС. Такая корректировка необходима с учетом того, что, в отличие от других рыночных производителей, рыночные НКО также, как правило, выпускают значительный объем нерыночной продукции, который не отражается в их рыночных доходах. В отсутствие соответствующей корректировки величина такой нерыночной продукции не будет учтена; для того чтобы исправить

эту ситуацию, объем нерыночной продукции рыночных НКО оценивается на основе расходов на основную деятельность и добавленной стоимости продукции, включенных в счета;

- с) *с учетом нерыночной продукции рыночных НКО и труда добровольцев*: при таком варианте производится дальнейшая корректировка и помимо оценки нерыночной продукции рыночных НКО включается условно исчисленная стоимость труда добровольцев. Таким образом, к оплачиваемой занятости НКО добавляется условно исчисленная стоимость труда добровольцев в НКО. Как отмечалось выше, такой труд является важным компонентом деятельности многих НКО. Он является одновременно как вкладом в производство НКО, так и источником дохода для НКО. Рекомендуемая процедура определения трудового вклада состоит в его оценке по средней начисляемой заработной плате категории работников общинных, социальных и иных аналогичных служб, которая берется в качестве замены заработной платы, выплачиваемой занятым в тех профессиях, где трудятся добровольцы.

1.18. С учетом перечисленных выше проблем в настоящем *Руководстве* предложена трехступенчатая стратегия осуществления. Первый шаг состоит в том, чтобы использовать существующие источники данных для составления *краткой формы*, содержащей самые важные и легкодоступные переменные. Второй шаг заключается в том, чтобы воспользоваться дополнительными источниками данных, включая новые обследования, для составления *полного развернутого* вспомогательного счета для сектора некоммерческих организаций в рамках СНС. И наконец, третий шаг будет состоять в том, чтобы расширить анализ за рамки нынешней структуры СНС, с тем чтобы получить дополнительную информацию о структуре, выпуске продукции и потенциале, клиентах и пользователях, а также влиянии и работе сектора некоммерческих организаций. Некоторые показатели измерения структуры, а также потенциала и выпуска продукции могут быть включены на втором этапе работы, однако другие выйдут за рамки этого этапа.

D. СНС 1993 года как основа для создания глобальной системы информации о некоммерческих организациях

1.19. Таким образом, цель настоящего *Руководства* состоит в том, чтобы:

- а) создать вспомогательный счет, который дает полную картину экономического веса некоммерческих организаций в целом;
- б) оказать национальным статистическим ведомствам помощь в улучшении охвата НКО в рамках СНС путем предложения дополнительных элементов данных и методов сбора данных об НКО, а также выявления альтернативных источников данных.

В конечном счете это обеспечит нам существенное повышение нашей способности определять сферу и масштабы деятельности, структуру, способы финансирования и воздействие НКО во всем мире.

1.20. В процессе достижения этой цели настоящее *Руководство* призвано также помочь исследователям, аналитикам и определяющим социально-экономическую политику лицам, занимающимся некоммерческими организациями, лучше понять СНС и лежащую в ее основе статистическую систему. СНС представляет собой всеобъемлющую систему, которая опирается на широкий

спектр экономических статистических данных и сводит их воедино. Получив общее представление об СНС и ее источниках данных, неспециалисты могут более эффективно пользоваться имеющимися данными об НКО. Кроме того, знание статистической системы может сделать неспециалиста более активным сторонником получения дополнительной информации и тем самым содействовать появлению новых источников данных об НКО.

Е. Общий обзор *Руководства*

1.21. С этой целью в главе 2 настоящего *Руководства* ставится вопрос о том, как определить НКО в контексте СНС. Эта глава начинается с рассмотрения содержащегося в СНС 1993 года определения НКО в сопоставлении с другими институциональными единицами и оценки критериев, используемых для распределения НКО по различным институциональным секторам. Далее в этой главе дается определение сектора НКО, которое может быть использовано для целей предлагаемой в настоящем *Руководстве* системы вспомогательного счета.

1.22. В главе 3 описываются системы классификации, которые будут использованы для НКО в рамках вспомогательного счета. Основной классификацией служит *Международная классификация некоммерческих организаций* (МКНКО), представляющая собой более подробный вариант некоторых частей МСОК, подготовленная для использования в Проекте сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса. МКНКО полностью приводится в приложении А1. Кроме того, использовалась классификация МСОК по видам деятельности и функциональная классификация СНС — *Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства* (КЦНО).

1.23. В главе 4 определяются ключевые переменные, по которым необходимо собирать данные для НКО. В ней указаны переменные, которые необходимы для полного развернутого вспомогательного счета, его краткой формы и основных расширений. Особое внимание в этой главе уделяется тем переменным, которые особенно важны для НКО, таким как благотворительные взносы, труд добровольцев и платежи третьих сторон. В ней также рассматривается структура таблиц СНС как основа для предлагаемой системы вспомогательного счета НКО, подробные таблицы которой приводятся в приложении А2. Для того чтобы вспомогательный счет был более доступен для лиц, определяющих политику, и социологов, в приложение А3 включена дополнительная информация для неспециалистов об истории СНС. С этой же целью в приложение А4 помещен глоссарий терминологии СНС, призванный помочь пользователям разобраться в основанных на СНС таблицах.

1.24. В главе 5 даются практические указания и технические советы в отношении определения НКО и связанных с ними переменных, а также элементов данных в существующих системах сбора данных и получения таких данных там, где их пока не имеется, опираясь на опыт как статистических служб, так и исследовательских учреждений, занимающихся некоммерческими организациями. В ней рассматриваются возможные источники данных и обсуждается вопрос о том, как они могут быть использованы для целей вспомогательного счета. На этой основе в ней предлагаются конкретные шаги, которые могут быть приняты национальными статистическими службами, для того чтобы создать систему вспомогательного счета. В приложении А5 содержатся некоторые инструменты, которые оказались эффективными в такой деятельности.

1.25. В главе 6 приводятся некоторые физические единицы измерения выпуска продукции НКО с разбивкой по областям, полученные в результате работы по трем направлениям: определение выпуска продукции и цен в отдельных отраслях; изучение показателей работы и отчетности как в государственном, так и в некоммерческом секторе; и другие показатели, разработанные в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса.

1.26. В приложении А6 представлен метод установления связи данных вспомогательного счета с материнской системой СНС.

1.27. В приложении А7 воспроизводится доклад, подготовленный Международной организацией труда, под названием «Труд в некоммерческом секторе: формы, структуры и методологии», в котором содержится дополнительная справочная информация, касающаяся определения и измерения добровольного труда.

Справочная литература

Anheier, Helmut K., and Avner Ben-Ner, eds. (1997). Economic theories of non-profit organizations: a *Voluntas* symposium. *Voluntas*, vol. 8, No. 2 (June).

Archambault, Édith (1998). European System of Accounts: the French case. *Voluntas*, vol. 9, No. 4 (December).

Carson, Carol S. (1996). Design of economic accounts and the 1993 System of National Accounts. Chapter 2 in *The New System of National Accounts*, John W. Kendrick, ed. Boston: Kluwer Academic Publishers.

Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов 1993 года*. Брюссель/Люксембург, Нью-Йорк, Париж, Вашингтон, округ Колумбия. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.

Комиссия Европейских сообществ, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирная туристская организация (2002 год). *Вспомогательный счет туризма: рекомендуемая методологическая основа*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.01.XVII.9.

Eisner, Robert (1989). *The Total Income System of Accounts*. Chicago and London: University of Chicago Press.

Европейская комиссия (1996 год). *Европейская система счетов: ЕСС 1995 года*, Люксембург, Управление официальных публикаций Европейских сообществ.

Международный валютный фонд (1993 год). *Руководство по платежному балансу*, пятое издание. Вашингтон, округ Колумбия.

International Monetary Fund (2000). *Monetary and Financial Statistics Manual*. Washington, D.C.

International Monetary Fund (2001). *Government Finance Statistics Manual 2001*. Washington, D.C. Размещено по адресу: <http://www.imf.org>.

Kendrick, John W., ed. (1996). *The New System of National Accounts*. Boston: Kluwer Academic Publishers.

- Keuning, Steven (1998). A powerful link between economic theory and practice: national accounting. *The Review of Income and Wealth*, series 44, No. 3 (September).
- Organisation for Economic Cooperation and Development (1998). Institutional sectoring. Документ, представленный на совместном совещании ОЭСР/ЭСКАТО по национальным счетам, состоявшемся 4–8 мая в Бангкоке.
- Republic of Korea, National Statistical Office and Ministry of Science and Technology, United Nations Development Programme and United Nations Statistics Division (2000). *Human Resource Accounts for Korea: A Study of Education and Employment*.
- Salamon, Lester M. (1994). The rise of the non-profit sector. *Foreign Affairs*, vol. 44, No. 3 (July/August).
- Salamon, Lester M. and Helmut K. Anheier (1997). *Defining the Non-Profit Sector: A Cross-National Analysis*. Manchester and New York: Manchester University Press.
- Salamon, Lester M., Helmut K. Anheier, Regina List, Stefan Toepler, S. Wojciech Sokolowski and associates (1999). *Global Civil Society: Dimensions of the Non-Profit Sector*. Baltimore: Johns Hopkins Center for Civil Society Studies.
- Организация Объединенных Наций (1988 год). *Руководство по национальным счетам: Счета государственного сектора*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.88.XVII.5.
- Организация Объединенных Наций (2001 год). *Руководство по национальным счетам: Комплексный экологический и экономический учет*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.93.XVII.12.
- Организация Объединенных Наций (2001 год). *Руководство по национальным счетам: Счета сектора домашних хозяйств: опыт использования понятий и составления счетов*, том 1, *Счета сектора домашних хозяйств*, и том 2, *Расширения вспомогательных счетов сектора домашних хозяйств*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.16 (Vol. 1 и 2).
- Организация Объединенных Наций (2002 год). *Руководство по национальным счетам: Связи между счетами бухгалтерского учета предприятий и национальными счетами*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.13.
- Van Heemst, J. J. P. (1993). The non-profit sector in the national accounts: a numerical exercise with data for the Netherlands. Institute of Social Studies Working Paper Series, No. 164 (The Hague: Institute of Social Studies, December).
- Van Tongeren, Jan (1996). Discussion of chapter 2. In *The New System of National Accounts*, John W. Kendrick, ed. Boston: Kluwer Academic Publishers.
- Van Tongeren, Jan, and Bernd Becker (1995). Integrated Satellite Accounting, Socio-economic Concerns and Modeling, *Working Paper Series of the Department for Economic and Social Information and Public Policy* (New York: United Nations 1995).

Глава 2

Определение НКО

А. Введение

2.1. Первая задача при составлении сколько-нибудь значимого вспомогательного счета для некоммерческих организаций состоит в том, чтобы выработать четкое определение единиц, которые будут охватываться таким счетом. В СНС 1993 года уже содержится определение НКО, которое подводит нас к такому понятию. Однако, как указывалось в главе 1, выше, правила разбивки на секторы, которые использовались в СНС 1993 года, требуют распределения многочисленных НКО по разным секторам, отличным от того единственного сектора, в названии которого фигурирует слово «некоммерческий», — «некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства». В результате «некоммерческий сектор», определяемый в СНС 1993 года как сектор НКОДХ, существенно отличается от того, что будет включать совокупность всех единиц, которые подпадают под определение некоммерческих организаций, фигурирующее в СНС 1993 года.

2.2. В настоящей главе рассматривается основное определение некоммерческой организации, содержащееся в СНС 1993 года, кратко обсуждаются правила, касающиеся разбивки НКО в СНС 1993 года, определяются некоторые альтернативные понятия сектора НКО, встречающиеся в литературе, и предлагается некоторое расширение и разъяснение фигурирующего в СНС определения некоммерческой организации и более широкого некоммерческого сектора для использования при составлении вспомогательного счета некоммерческих организаций, предлагаемого в настоящем *Руководстве*. На этом фоне в главе дается затем ряд конкретных примеров типов единиц, которые будет охватывать предлагаемое определение, и рассматривается, как оно будет соотноситься с «промежуточными случаями», в отношении которых могут возникнуть неясности.

В. Определение НКО в СНС 1993 года

2.3. В СНС 1993 года различаются два широких типа экономических единиц — *заведения*, являющиеся предприятиями или частями предприятий, которые занимаются только одним видом производственной деятельности, как правило, в одном месте, и *институциональные единицы*, которые «могут от своего имени владеть активами, принимать на себя обязательства и заниматься хозяйственной деятельностью и операциями с другими единицами». Институциональные единицы могут иметь одно или несколько заведений.

2.4. В рамках этой структуры НКО образуют класс *институциональных единиц*. В СНС 1993 года НКО отличаются от других институциональных единиц главным образом с точки зрения того, что происходит с прибылью, которую они могут создавать. В частности:

«Некоммерческие организации представляют собой юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства

товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирующих или финансирующих эти организации. На практике же их производительная деятельность не может не приводить либо к прибыли, либо к убытку, однако любая получаемая ими прибыль не может присваиваться другими институциональными единицами»¹.

¹ См. СНС 1993 года, пункт 4.54.

Эта основа для определения НКО, которая выделяет их общую характеристику, заключающуюся в том, что они не распределяют свою прибыль, является главной чертой большинства определений «некоммерческого сектора» в юридической и социологической литературе².

² См. например, Hansmann (1996), Ben-Ner and Gui (1993), Weisbrod (1988) и Salamon and Anheier (1997 b).

2.5. В СНС 1993 года НКО также различаются по видам услуг, которые они производят. В СНС 1993 года отмечается, что мотивы, которыми руководствуются при создании НКО, различны. Например, «НКО могут создаваться для оказания услуг в интересах частных лиц или корпораций, контролирующих или финансирующих их; для осуществления благотворительной или филантропической деятельности или оказания услуг в области социального обеспечения с целью предоставления товаров или услуг другим нуждающимся лицам; для предоставления платных услуг в области здравоохранения или образования, но без намерения получения прибыли... и т. п.»³. Признавая, что «они могут оказывать услуги целым группам частных лиц или институциональных единиц», определение НКО в СНС 1993 года предусматривает, что в силу определения «принято считать, что они производят только индивидуальные, а не коллективные услуги».

³ См. СНС 1993 года, пункт 4.55.

2.6. Как следует из этого определения, некоммерческие организации отличаются от трех других основных видов институциональных единиц, определяемых в СНС, — корпораций (финансовых и нефинансовых), органов государственного управления и домашних хозяйств. Таким образом,

- a) *корпорации* отличаются от НКО тем, что они создаются «для ведения рыночного производства в целях извлечения прибыли или другой финансовой выручки для своих владельцев» (см. СНС 1993 года, пункт 4.47);
- b) *органы государственного управления* отличаются от НКО тем, что они представляют собой «уникальные юридические субъекты, образованные в результате политических процессов и обладающие законодательной, судебной или исполнительной властью, которая распространяется на другие институциональные единицы, расположенные в пределах той или иной территории», включая полномочия «на мобилизацию средств путем взимания налогов или обязательных трансфертов с других институциональных единиц» (см. СНС 1993 года, пункт 4.104);
- c) *домашние хозяйства* отличаются от НКО тем, что они определяются как «небольшая группа лиц, проживающих совместно, объединяющих (полностью или частично) свои доходы и имущество и совместно потребляющих определенные виды товаров и услуг, к которым относятся главным образом жилье и продукты питания» (см. СНС 1993 года, пункты 4.132–4.133).

С. Разбивка НКО на секторы

2.7. В соответствии с указанными выше определениями институциональные единицы сгруппированы в СНС 1993 года по экономическим секторам в зависимости от хозяйственных операций, которыми они в основном занима-

ются, целей, которым они служат, и типам единиц, которые их контролируют и финансируют. В ней выделены пять таких секторов: *a)* финансовые корпорации; *b)* нефинансовые корпорации; *c)* органы государственного управления; *d)* домашние хозяйства; и *e)* НКОДХ.

Рисунок F2.1. Место некоммерческих организаций в СНС 1993 года

Вид институциональной единицы	Секторы Системы				
	Сектор нефинансовых корпораций	Сектор финансовых корпораций	Сектор органов государственного управления	Сектор домашних хозяйств	Сектор НКОДХ
	(S.11)	(S.12)	(S.13)	(S.14)	(S.15)
Корпорации	C ₁	C ₂			
Органы государственного управления			G		
Домашние хозяйства				H	
Некоммерческие организации	N ₁	N ₂	N ₃	N ₄	N ₅

2.8. В то время как все корпорации относятся к сектору корпораций (финансовых или нефинансовых), все органы государственного управления — к сектору органов государственного управления, а все домашние хозяйства — к сектору домашних хозяйств, НКО распределяются между пятью различными секторами, лишь один из которых — сектор НКОДХ — имеет в своем названии определение «некоммерческий». Это связано с тем, что НКО заметно отличаются от других единиц по виду операций, которыми они занимаются. Таким образом, как показано на рисунке F2.1:

- a)* некоторые НКО, такие как университеты или больницы, получают большую часть своих поступлений от реализации нефинансовых услуг и в СНС 1993 года включены в сектор нефинансовых корпораций;
- b)* другие НКО, такие как финансовые организации по микрокредитованию, в основном занимаются финансовыми операциями. В СНС 1993 года такие НКО включены в сектор финансовых корпораций;
- c)* другие НКО пользуются значительной правительственной поддержкой и в основном контролируются правительством. В СНС 1993 года эти НКО помещены в сектор органов государственного управления;
- d)* другие НКО не имеют юридического статуса или полагаются исключительно на добровольцев. В ЕСС 1995 года⁴ такие НКО отнесены к сектору домашних хозяйств;
- e)* наконец, НКО, которые получают большую часть своего дохода от домашних хозяйств в форме вкладов и в значительной степени не контролируются и не финансируются правительством, в СНС 1993 года включены в сектор НКОДХ.

⁴ Европейская комиссия (1996 год).

D. Необходимость создания вспомогательного счета по НКО

2.9. Несмотря на то что распределение по секторам имеет смысл в силу многих аналитических соображений, оно не позволяет получить полное пред-

ставление о всем универсуме НКО. Между тем получить такое представление становится все более важным по целому ряду причин. Как подробнее рассказывается в главе 1, выше, эти причины заключаются в следующем:

- a) НКО составляют значительную и все возрастающую часть экономики в странах повсюду в мире, на их долю приходится от 7 до 10 процентов всей занятости, не связанной с сельским хозяйством, во многих развитых странах, а также значительная часть занятой рабочей силы в развивающихся странах.
- b) НКО имеют характерные черты, которые определяют их производственные функции и другие характеристики, существенно отличающиеся от функций и характеристик других единиц, включенных в секторы корпораций и органов государственного управления, к которым они в настоящее время относятся. Эти черты включают:
 - i) запрет на распределение прибылей, получаемых от их деятельности, которым определяется их объективная функция, качественно отличающаяся от функции коммерческих корпораций;
 - ii) их участие в производстве общественных товаров в дополнение к любым частным товарам, которые они могут производить;
 - iii) структура доходов, которая, как правило, включает крупные добровольные вклады в виде времени и средств;
 - iv) использование добровольцев наряду с оплачиваемыми работниками;
 - v) ограниченный доступ к акционерному капиталу в силу запрета на распределение прибыли;
 - vi) право на особые налоговые льготы во многих странах;
 - vii) особые юридические положения, касающиеся управления, требований отчетности, участия в политической жизни и связанных с этим вопросов;
 - viii) отсутствие суверенных полномочий органов государственного управления, несмотря на их участие в производстве общественных товаров.
- c) НКО все чаще привлекают внимание политиков, поскольку правительства стремятся переложить социальные функции на частные группы, что увеличивает необходимость получения более полной информации об НКО.
- d) Нынешняя ситуация, при которой НКО распределены между другими секторами, сокращает стимулы для принятия специальных мер, необходимых для полного отражения НКО в текущих данных.
- e) Существующие правила разбивки на секторы трудно применять с учетом все возрастающей сложности универсума НКО. В разных странах могут наблюдаться существенные различия в связи с отнесением НКО к тем или иным секторам.

2.10. В качестве первого шага в связи с необходимостью получения большего объема информации об НКО важно выработать надлежащее определение НКО и сектора НКО. Такое определение должно охватывать все единицы, которые в настоящее время подпадают под существующее определение НКО в СНС, в то же время показывая различия между НКО и органами государственного управления и чисто рыночными производителями. Кроме того, оно должно быть достаточно нейтральным, для того чтобы учесть многообразие правовых систем, форм финансирования и видов целей, связанных с организациями типа НКО в различных национальных условиях.

2.11. Имеется несколько альтернативных понятий, вокруг которых может быть построено такое определение, а на его основе — и сам вспомогательный счет некоммерческих организаций:

- a) *Социальная экономика.* Одним из них является такое понятие, как «социальная экономика», которое широко используется в Европе для обозначения неправительственных учреждений, которые служат социальной или коллективной цели. Как правило, к социальной экономике относят три, а часто и четыре вида организаций — совместные общества, кооперативы, ассоциации и фонды.
- b) *Организации, которые служат общественному благу.* Полярным понятием является понятие «организации, которая служит общественному благу». Этот термин, как правило, используется для характеристики более узкого круга организаций, которые в основном служат широкой общественной цели в противовес цели удовлетворения более узких интересов членов или участников конкретной организации или социальной группы.
- c) *Некоммерческие организации.* Промежуточное понятие соответствует понятию «некоммерческого сектора», разработанному в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса⁵. Выработанное представительной группой социологов из 35 стран «структурно-операционное» определение некоммерческого сектора довольно строго следует основному определению в СНС, но уточняет это определение в целях устранения потенциальной двусмысленности. Если говорить более конкретно, то, согласно структурно-операционному определению, сектор НКО включает все единицы, которые являются:
 - i) *организациями*, то есть в некоторой степени организационно оформленными;
 - ii) *частными*, то есть организационно не зависящими от органов государственного управления;
 - iii) *не распределяющими прибыль*, то есть не возвращающими извлеченную прибыль своим владельцам или директорам;
 - iv) *самоуправляющимися*, то есть способными самостоятельно контролировать свои действия;
 - v) *добровольными*, то есть такими, участие в которых не является следствием принуждения и подразумевает определенную значимую степень добровольности.

⁵ Это определение несколько более подробно представлено в Salomon and Anheier (1997 a и 1997 b); в последнем содержится подробная оценка данного определения и других возможных определений с использованием некоей структуры для выбора между моделями.

2.12. Бóльшая часть ключевых элементов структурно-операционного определения почти полностью соответствует определению некоммерческой организации, которое дается в СНС 1993 года, особенно в плане критериев «организованности» и «нераспределения прибыли», которые являются основными элементами определения СНС. Однако в структурно-операционном определении имеется ряд элементов, которые могут быть использованы для уточнения данного в СНС определения для целей составления вспомогательного счета НКО.

Е. Рабочее определение вспомогательного счета НКО

2.13. По ряду причин вспомогательный счет НКО опирается на промежуточное понятие сектора НКО, которое больше всего соответствует структурно-операционному определению. В частности, понятие «социальной экономики»

представляется слишком широким для данного этапа работы, поскольку оно чересчур далеко отходит от определения, используемого в СНС, так как включает кооперативы и совместные общества, распределяющие прибыль (многие из которых являются крупными коммерческими организациями), и тем самым лишается того, что, по всей видимости, является главной определяющей чертой НКО в структуре СНС, а именно их некоммерческий и не связанный с распределением прибыли характер. С другой стороны, определение, связанное с «общественным благом», чересчур ограничивает диапазон подпадающих под него организаций и создает довольно сложные проблемы, связанные с определением общественного блага, которое было бы применимо к различным обществам с самыми разнообразными традициями культуры. В то же время определение, фигурирующее в СНС 1993 года, хотя и является убедительным с концептуальной точки зрения, на практике содержит некоторые двусмысленности, которые целесообразно было бы прояснить, особенно в том, что касается границ между НКО и корпорациями и органами государственного управления. Необходимое прояснение могут обеспечить три компонента структурно-операционного определения:

- a) во-первых, критерий «организационной независимости от органов государственного управления» делает дополнительный акцент на неправительственном характере НКО, что является важнейшим элементом большинства представлений об этом виде организаций;
- b) во-вторых, критерий «самоуправления» успешно отличает НКО от организаций, которые в основном контролируются другими институциональными единицами, будь то органы государственного управления или корпорации;
- c) наконец, элемент «отсутствие принуждения» критерия «добровольности» отличает НКО от образований, в которых люди состоят в силу рождения или юридической необходимости, что отличает НКО от семей, племен или иных единиц подобного рода и является еще одной из главных черт распространенного представления об этих организациях.

2.14. Таким образом, для целей вспомогательного счета некоммерческих организаций мы определяем некоммерческий сектор как *a)* состоящий из организаций; которые *b)* не преследуют цель получения прибыли и по закону или в силу обычая не распределяют прибыль, которую они могут получить, между теми, кто владеет ими или контролирует их; *c)* являются организационно независимыми от органов государственного управления; *d)* являются самоуправляющимися; и *e)* участие в которых не является следствием принуждения (см. вставку В2.1).

Вставка В2.1. Рабочее определение некоммерческого сектора

Некоммерческий сектор состоит из единиц, которые:

- a) представляют собой организации;
- b) не преследуют цель получения прибыли и не распределяют прибыль;
- c) организационно независимы от органов государственного управления;
- d) являются самоуправляющимися;
- e) образуются на основе добровольности, а не принуждения.

2.15. «Организация» означает, что соответствующая единица имеет определенную степень институционализации. Факт институционализации может подтверждаться наличием «определенной степени внутренней организационной структуры; постоянством целей, структуры и деятельности; реальными организационными границами; или юридическим документом о создании организации. Из их числа исключаются специально созданные или временные собрания людей, не имеющие реальной структуры или организационной самостоятельности»⁶. Однако в их число будут конкретно включаться неформальные организации, которые не имеют четкого юридического статуса, однако отвечают другим критериям организации, обладая значимой степенью внутренней структуры и постоянства деятельности. Это согласуется с определением НКО в СНС 1993 года: «Большинство НКО — это юридические лица, создаваемые на основании закона; их существование признается независимым от частных лиц, корпораций или органов государственного управления, которые учреждают, финансируют и контролируют такие организации или управляют ими». Такие образования могут иметь правовую форму ассоциаций, фондов или корпораций. «Цели НКО излагаются в уставе или аналогичном документе, составленном при ее образовании». Однако, кроме того, иногда «НКО имеют форму неформальных организаций, существование которых признается обществом, но которые не имеют официального юридического статуса»⁷.

⁶ Salamon et al. (1999).

⁷ СНС 1993 года, пункт 4.56 а.

2.16. «Не преследуют цель извлечения прибыли» означает, что НКО являются организациями, которые не преследуют в качестве главной цели цель получения прибыли (прямо или косвенно) и не руководствуются преимущественно коммерческими целями и соображениями. В тот или иной конкретный год НКО могут получать прибыль, однако любая такая прибыль должна вновь быть использована на выполнение основной задачи учреждения, а не распределяться между владельцами, членами, основателями или руководителями этой организации. Это требование соответствует определению, данному в СНС 1993 года, в котором признается, что на практике их «производительная деятельность не может не приводить либо к прибыли, либо к убытку, однако любая получаемая ими прибыль не может присваиваться другими институциональными единицами»⁸. Далее в СНС 1993 года отмечается: «В основе термина «некоммерческая организация» лежит тот факт, что члены ассоциации, контролирующей НКО, не могут извлекать какой-либо финансовой выгоды от ее деятельности и не имеют права присваивать прибыль, полученную НКО. Однако это не означает, что НКО не может получать прибыль и приравненные к ней доходы от своего производства»⁹. В этом смысле НКО могут создавать прибыль, однако они не распределяют эту прибыль, что отличает НКО от коммерческих предприятий¹⁰. Там, где чрезмерно высокая заработная плата или дополнительные доходы нерегулярного характера свидетельствуют о том, что организации не соблюдают «требование, касающееся нераспределения прибыли», имеются основания для отношения к этой организации как к коммерческой корпорации. В национальном законодательстве, как правило, предусматривается положение, касающееся лишения по этим причинам некоммерческого статуса, хотя механизм осуществления таких положений закона, обычно оказывается несовершенным. В законах и постановлениях некоторых стран содержатся дополнительные ограничения в отношении использования доходов организаций помимо прибыли. Например, в канадском Законе о подоходном налоге говорится, что зарегистрированные благотворительные (и некоторые другие некоммерческие) организации должны принимать меры к тому, чтобы никакая часть их дохода «не могла выплачиваться или иным образом предоставляться любым владельцам, членам, акционерам, попечителям или учредителям для целей их личной выгоды» (Statistics Canada, 2001).

⁸ СНС 1993 года, пункт 4.54.

⁹ СНС 1993 года, пункт 4.56 е.

¹⁰ Если прибыль, полученная одной НКО, передается другой НКО, то первая по-прежнему будет являться НКО в соответствии с данным критерием, поскольку прибыль остается в секторе НКО и будет использована на благотворительные и иные некоммерческие цели.

2.17. «Организационно независимы от органов государственного управления» означает, что данная организация не является частью аппарата правительства и самостоятельно не осуществляет правительственные полномочия. Организация может получать значительную финансовую поддержку от правительства и может иметь правительственных должностных лиц в составе своего управления; однако она имеет достаточную степень независимости в отношении управления своим производством и использованием средств, так что ее оперативную и финансовую деятельность нельзя на практике полностью интегрировать с финансами правительства. «С точки зрения данного критерия важно, что та или иная организация имеет институциональную самостоятельность, отделенную от государственной структуры, что она не является инструментом какого-либо органа правительства, будь то национального или местного уровня, и что она тем самым не осуществляет правительственные полномочия»¹¹. Это означает, что организация может осуществлять полномочия, которые были переданы ей государством, или применять комплекс правил, определенных государством, однако она не должна иметь собственные суверенные полномочия. Так, например, торговая ассоциация может получать полномочия на установление и даже обеспечение соблюдения промышленных стандартов, однако эти полномочия могут быть аннулированы в случае злоупотребления ими или если в этом отпадет необходимость. С другой стороны, НКО может уполномочиваться распределять правительственные субсидии, гранты или контракты среди частных лиц или других организаций, но в рамках того или иного комплекса правил, определяемых правительством. В таких случаях организация будет продолжать считаться НКО.

¹¹ Анхейер и Саламон (2001 год).

2.18. «Самоуправляющаяся» означает, что организация способна контролировать свою собственную деятельность и не находится под действенным контролем со стороны какой-либо другой институциональной единицы. Естественно, ни одна организация не является полностью независимой. Однако, для того чтобы считаться самоуправляющейся, организация должна в значительной степени контролировать свое управление и операции, иметь собственные внутренние руководящие механизмы и пользоваться достаточной степенью автономии. Упор при этом делается не на происхождение организации, то есть какое учреждение ее «создало», и не на степень государственного регулирования ее деятельности или главный источник ее доходов. Вместо этого акцент ставится на способности организации управлять своей деятельностью и на наличии у нее руководящей структуры. В частности:

- Находится ли «судьба» организации в ее собственных руках, то есть может ли она самораспуститься, принять и изменить свои правила или скорректировать свои задачи или внутреннюю структуру без разрешения любого другого органа, кроме обычных должностных лиц из органа регистрации? Если да, то эта организация является НКО.
- Если в состав руководящего органа организации входят представители органов государственного управления или корпораций, имеют ли они право «вето» и если да, то действуют ли они в своем официальном качестве или как частные лица? Если эти представители служат в своем официальном качестве и имеют право «вето», организация не считается самоуправляющейся. Поэтому наличие представителей органов государственного управления или корпораций в правлении некоммерческой организации не является основанием для лишения организации статуса НКО. Вопрос заключается в степени власти, которой они обладают, и степени автономии, которую сохраняет за собой организация. Это означает, что корпоративный фонд, жестко контролируемый своей материнской корпорацией, должен быть исключен

из числа НКО. С другой стороны, корпоративный фонд, который сам контролирует свою деятельность и не подвергается повседневному контролю со стороны своей материнской корпорации, может быть включен в число НКО.

- Выбирают ли органы государственного управления или корпорации исполнительного директора организации и является ли исполнительный директор должностным лицом органа государственного управления или корпорации? Если ответ на оба вопроса положительный, организация очевидно не будет считаться НКО.

Разумеется, критерий самоуправления должен применяться с осторожностью, и он не может служить основанием для исключения некоторых организаций из состава НКО в странах с менее демократическими структурами управления, в которых государство может закрывать те организации, которые ему оппонируют.

2.19. «Образуются на основе добровольности, а не принуждения» означает, что членство и взносы в виде времени и средств не являются обязательными или непременно требуемыми по закону или иным образом в качестве условия для полноправного участия. Как отмечалось выше, некоммерческие организации могут выполнять регулирующие функции, которые делают членство в них необходимым, для того чтобы иметь возможность заниматься какой-либо профессией (например, ассоциация адвокатов, которая выдает лицензии юристам для занятия адвокатской деятельностью), однако, поскольку членство в них не является условием полноправного участия, в отличие от условия занятия избранной профессией, такая организация может рассматриваться как добровольная. В противоположность этому, организации, в которых членство, участие или поддержка обязательны или иным образом предусматриваются законом или определяются в силу рождения (например, племена или кланы), будут исключаться из сектора некоммерческих организаций¹².

2.20. Согласно определению, данному выше, «некоммерческий сектор» включает НКО, которые отвечают указанным пяти основным критериям, независимо от сектора, к которому они отнесены в СНС 1993 года. Поэтому сюда относятся НКО, которые могут быть рыночными производителями и продавать любую часть своих продуктов или услуг по экономически значимой цене; в СНС 1993 года они могут быть отнесены либо к сектору нефинансовых корпораций, либо к сектору финансовых корпораций в зависимости от их основного вида деятельности¹³. Сюда также относятся организации, отнесенные в СНС 1993 года к сектору органов государственного управления, которые являются самоуправляющимися и организационно независимыми от органов государственного управления, даже если они в основном финансируются правительством и могут иметь государственных чиновников в составе своих правлений¹⁴. И наконец, сюда должны также включаться НКО, которые получают львиную долю своего дохода от домашних хозяйств и которые в СНС 1993 года отнесены либо к домашним хозяйствам, либо к НКОДХ¹⁵. Поэтому в рамках вспомогательного счета мы можем отразить как связанные, так и не связанные с НКО компоненты секторов, фигурирующих в СНС 1993 года, а также отдельный некоммерческий сектор. Это показано на рисунке F2.2.

¹²Salomon et al. (1999).

¹³Некоторые неясности могут возникнуть в связи с обслуживаемыми коммерческими предприятиями НКО, которые представляют собой организации, созданные для поощрения, регулирования и защиты интересов конкретных групп предприятий, являющихся их членами. Они финансируются за счет членских взносов или взносов по подписке, которые рассматриваются как платежи за услуги. Большинство из них являются рыночными НКО и включены в секторы «нефинансовых корпораций» (S.11) или «финансовых корпораций» (S.12). Однако, если они в основном финансируются правительством, они рассматриваются как нерыночные НКО и включаются в сектор «органов государственного управления» (S.13), как это отмечается в пункте 4.59 СНС 1993 года.

¹⁴Это несколько отличается от руководящих принципов СНС, которые предусматривают, что институциональные единицы, включенные в сектор органов государственного управления, должны и финансироваться, и контролироваться правительством. Однако, согласно рабочему определению, используемому в настоящем *Руководстве*, НКО не считаются эффективно контролируемыми правительством, даже если они в основном финансируются правительством.

¹⁵НКО, представляющие собой формальные или неформальные организации и имеющие в своем составе добровольцев, но с незначительным оплачиваемым персоналом или без него, включены в СНС 1993 года в сектор S.15 (НКОДХ). Однако в ЕСС (пункты 2.76 e и 2.88) они включены в сектор S.14 (домашние хозяйства), а во многих других статистических системах они де-факто отнесены к сектору S.14. В настоящем *Руководстве* этот выбор оставлен на усмотрение национальных органов.

Рисунок F2.2. Место некоммерческих организаций во вспомогательном счете НКО

Вид институциональной единицы	Секторы СНС					
	Сектор нефинансовых корпораций	Сектор финансовых корпораций	Сектор органов государственного управления	Сектор домашних хозяйств	Сектор НКОДХ	Некоммерческий сектор
	(S.11)	(S.12)	(S.13)	(S.14)	(S.15)	
Корпорации	C_1	C_2				
Органы государственного управления			G			
Домашние хозяйства				H		
Некоммерческие организации	N_1	N_2	N_3	N_4	N_5	$N = \sum N_i$

F. Определение вспомогательного счета на практике

2.21. Согласно данному выше определению, НКО могут иметь самые разнообразные юридические и организационные формы, такие как ассоциация, фонд или корпорация, и создаваться для самых разных целей. Они «могут создаваться для оказания услуг в интересах частных лиц или корпораций, контролирующих или финансирующих их; для осуществления благотворительной или филантропической деятельности или оказания услуг в области социального обеспечения с целью предоставления товаров или услуг другим нуждающимся лицам; для предоставления платных услуг в области здравоохранения или образования, но без намерения получения прибыли; для содействия различным группам, преследующим определенные деловые или политические интересы, и т. п.»¹⁶. Ниже в качестве иллюстрации приводятся некоторые примеры видов хозяйственных единиц, которые тем самым, скорее всего, будут относиться к «некоммерческому сектору» для целей вспомогательного счета НКО:

¹⁶СНС 1993 года, пункт 4.55.

- a) *некоммерческие поставщики услуг*, такие как больницы, высшие учебные заведения, детские учреждения, дневные центры для престарелых и инвалидов, школы, поставщики социальных услуг и группы по охране окружающей среды;
- b) *неправительственные организации*, содействующие экономическому развитию или сокращению масштабов нищеты в менее развитых районах;
- c) *организации, действующие в области искусства и культуры*, включая музеи, центры исполнительского искусства, оркестры, ансамбли и исторические или литературные объединения;
- d) *спортивные клубы*, занимающиеся любительским спортом, физической подготовкой, физическим воспитанием и спортивными соревнованиями;
- e) *правозащитные группы*, которые занимаются защитой гражданских и других прав или социальных и политических интересов широких слоев или конкретных групп населения;
- f) *фонды*, то есть единицы, которые имеют в своем распоряжении активы или пожертвования и, используя доход, приносимый этими активами,

либо предоставляют гранты другим организациям, либо осуществляют свои собственные проекты и программы;

g) *общинные или низовые ассоциации*, которые основаны на членстве и предоставляют услуги или защищают интересы членов конкретной местности, общины или деревни;

h) *политические партии*, которые поддерживают выдвижение конкретных кандидатов на политические должности;

i) *социальные клубы*, включая туристские и загородные клубы, которые предоставляют услуги и возможности для отдыха отдельным членам и общинам;

j) *союзы, деловые и профессиональные ассоциации*, которые обеспечивают защиту и охрану интересов трудящихся, деловых кругов или профессиональных групп;

k) *религиозные конгрегации*, такие как приходы, синагоги, мечети, храмы и обители, которые пропагандируют религиозное вероучение и занимаются предоставлением услуг в сфере религии и отправлением ритуалов. Однако официальная государственная церковь, включенная в состав органов государственного управления, особенно та, которая существует за счет обязательных налогов, не будет отвечать критерию «организационно независимой от органов государственного управления» и, соответственно, будет исключена из этого сектора. Следует отметить, что религиозные конгрегации отличаются от связанных с религией учреждений, оказывающих услуги в таких областях, как здравоохранение, образование и социальные услуги. Аналогичным образом, оказывающие услуги организации, связанные с государственной церковью, все же могут рассматриваться как относящиеся к некоммерческому сектору, если они являются самостоятельными институциональными единицами и отвечают всем критериям, содержащимся в определении.

2.22. Некоторые другие виды организаций, скорее всего, займут промежуточную область между некоммерческим сектором и либо сектором корпораций, либо сектором органов государственного управления. Некоторые из этих хозяйственных единиц для целей вспомогательного счета НКО правомерно будут включены в некоммерческий сектор, в то время как другие будут исключены из этого сектора. Для принятия решений в этой связи могут оказаться полезными следующие руководящие принципы (разумеется, данные руководящие принципы следует применять в отношении совокупностей организаций, а не к отдельным организациям, но эти правила, которыми следует руководствоваться при принятии решения, могут оказаться полезными):

a) *Кооперативы* представляют собой организации, свободно создаваемые частными лицами для реализации экономических интересов своих членов. Основными принципами кооперативов являются: i) демократический контроль, то есть один человек — один голос; ii) двойная роль, то есть члены являются одновременно и владельцами, и клиентами; и iii) цель — оказывать своим членам услуги «по себестоимости». В некоторых странах закон может предусматривать дополнительные требования, которые, как правило, касаются распределения прибыли. Хотя некоторые кооперативы чаще действуют как низовые организации общинного развития, чем как коммерческие предприятия, вспомогательный счет НКО в целом базируется на определении СНС и не включает кооперативы в НКО.

- b) *Совместные общества* (например, взаимно-сберегательные банки, ссудосберегательные ассоциации, компании взаимного страхования, фонды на случай болезни и погребения), как и кооперативы, организуются частными лицами, желающими улучшить свое экономическое положение с помощью коллективной деятельности. Однако совместные общества отличаются от кооперативов тем, что они являются механизмами для коллективного распределения риска либо для личности, либо для имущества с помощью периодических взносов в общий фонд. В идеальном варианте совместные общества также придерживаются принципа «клиент-владелец», в соответствии с которым вкладчики официально контролируют их операции. Поскольку совместные общества действуют в коммерческой сфере и обычно распределяют прибыль между своими членами, вспомогательный счет НКО в отношении их будет следовать СНС 1993 года и рассматривать их как финансовые учреждения, которые относятся к сектору корпораций, а не как НКО, если только они не являются частью систем государственного социального страхования, и в этом случае они рассматриваются как органы государственного управления, или если они не распределяют прибыль, и в этом случае они могут относиться к НКО.
- c) *Группы самопомощи* похожи и на кооперативы, и на совместные общества, поскольку в них объединяются частные лица для достижения целей взаимной поддержки, которых они не могли бы достичь индивидуально. Вместе с тем они отличаются и от тех, и от других тем, что не занимаются в основном коммерческой деятельностью. Как правило, неэкономические группы самопомощи рассматриваются как членские организации и включаются в некоммерческий сектор. Однако экономические группы самопомощи должны быть исключены из сектора НКО.
- d) *Социальные предприятия* представляют собой предприятия, образованные с целью обеспечения работой и профессиональной подготовкой лиц, находящихся в уязвимом положении (инвалидов, длительно безработных), которые в противном случае не смогли бы найти работу. Даже если цель такого предприятия в основном является благотворительной, оно не считается НКО, поскольку создает и распределяет прибыль среди своих владельцев или акционеров.
- e) *Квазинеправительственные организации*, которые встречаются во многих европейских и других странах, призваны действовать в некотором удалении от органов государственного управления, дабы избежать прямого политического контроля. Если они действительно являются самоуправляющимися единицами, они могут с полным основанием считаться частью некоммерческого сектора, даже если они осуществляют ограниченные полномочия, делегированные им органами государственного управления.
- f) *Университеты*, как и другие учреждения, могут относиться либо к НКО, либо к государственным учреждениям, либо к коммерческим корпорациям. НКО особенно трудно отличить от государственных учреждений, поскольку и те, и другие могут получать в значительных объемах правительственную поддержку, оказываемую либо напрямую, либо опосредованно, и поскольку даже государственные учреждения могут иметь значительную степень автономии. Поэтому главный вопрос состоит в том, является ли учреждение действительно самоуправляющимся, а не частью административной системы правительства. Учебные заведения, относящиеся к НКО, будут иметь свои

собственные постоянно действующие советы, которые вправе решать все аспекты организационного функционирования, не нуждаясь в одобрении правительственных чиновников, и которые могут принять решение о прекращении своей деятельности без санкции со стороны правительственных властей. Советы государственных учебных заведений в значительной степени отбираются правительственными чиновниками или ведомствами и не вправе прекратить свою деятельность без санкции правительства.

- g) *Больницы*, как и учебные заведения, могут относиться либо к НКО, либо к государственным учреждениям, либо к коммерческим корпорациям. В отношении больниц действуют те же правила, что и в отношении учебных заведений.
- h) *Группы коренного населения или территориальные группы*, такие как советы племен в Канаде и крестьянские или коренные общины в Перу, организуются среди культурных или этнических групп или в конкретном географическом районе в основном с целью улучшения благосостояния их членов. Трудности возникают в том случае, когда такие группы в основном действуют в качестве органов местного самоуправления, часто принимая и применяя свои собственные законы. В этом случае такие группы не будут отвечать критерию «организационной независимости от органов государственного управления» и будут находиться за рамками вспомогательного счета НКО.

Справочная литература

- Хельмут К. Анхейер и Лестер М. Саламон. Некоммерческие организации и сектор домашних хозяйств. В: Организация Объединенных Наций (2001 год). *Руководство по национальным счетам: Счета сектора домашних хозяйств: опыт использования понятий и составления счетов*, том 1, *Счета сектора домашних хозяйств*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.16 (Vol. 1).
- Archambault, Édith (1998). European System of Accounts: the French case. *Voluntas*, vol. 9, No. 4 (December).
- Ben-Ner, A. and B. Gui (1993). Introduction. In *The Non-Profit Sector in the Mixed Economy*. Ann Arbor: University of Michigan Press.
- Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов 1993 года*. Брюссель/Люксембург, Нью-Йорк, Париж, Вашингтон, округ Колумбия. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.
- Европейская комиссия (1996 год). *Европейская система счетов: ECC 1995 года*. Люксембург: Управление официальных публикаций Европейских сообществ.
- Hansmann, Henry (1996). *The Ownership of Enterprise*. Cambridge, Massachusetts and London, United Kingdom: The Belknap Press of Harvard University Press.
- James, Estelle (1997). Whither the third sector? Yesterday, today and tomorrow. *Voluntas*, vol. 8, No. 1 (March).
- Lyons, Mark (2001). *Third Sector: The Contribution of Non-Profit and Cooperative Enterprises in Australia* (Crows Nest, Australia: Allen and Unwin).

- Organization for Economic Cooperation and Development (1998). Institutional sectoring. Документ, представленный на совместном совещании ОЭСР/ЭСКАТО по национальным счетам, состоявшемся 4–8 мая в Бангкоке.
- Rose-Ackerman, Susan (1996). Altruism, non-profits and economic theory. *Journal of Economic Literature*, vol. 34 (June).
- _____ (1997). Altruism, ideological entrepreneurs and the non-profit firm. *Voluntas*, vol. 8, No. 2 (June).
- Salamon, Lester M., and Helmut K. Anheier (1997 a). *Defining the Non-Profit Sector: A Cross-National Analysis*. Manchester and New York: Manchester University Press.
- _____ (1997 b). Toward a common definition. In: *Defining the Non-Profit Sector: A Cross-National Analysis*. Manchester and New York: Manchester University Press.
- Salamon, Lester M., Helmut K. Anheier, Regina List, Stefan Toepler, S. Wojciech Sokolowski and Associates (1999). *Global Civil Society: Dimensions of the Non-Profit Sector*. Baltimore: the Johns Hopkins Center for Civil Society Studies.
- Statistics Canada (2001). *The Canadian satellite account of non-profit institutions and volunteering: testing the handbook of non-profit institutions in the Canadian system of national accounts*. Preliminary report to the Global Non-Profit Information System Project, Johns Hopkins University and United Nations Statistics Division, June. Размещено по адресу: www.jhu.edu/~gnisp.
- Steinberg, Richard (1997). Overall evaluation of economic theories. *Voluntas*, vol. 8, No. 2 (June).
- Организация Объединенных Наций (1988 год). *Руководство по национальным счетам: Счета государственного сектора*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.88.XVII.5.
- Weisbrod, Burton A. (1986). Toward a theory of the voluntary non-profit sector in a three-sector economy. In: *The Economics of Non-Profit Institutions*, Susan Rose-Ackerman, ed. New York: Oxford University Press.
- _____ (1988). *The Non-Profit Economy*. Cambridge, Massachusetts, and London, United Kingdom: Harvard University Press.

Глава 3

Классификация НКО

А. Введение

3.1. В предыдущей главе мы определили универсум НКО, которые будут охватываться вспомогательным счетом, как

а) состоящий из организаций; которые б) не преследуют цель получения прибыли и по закону или в силу обычая не распределяют прибыль, которую они могут получить, между теми, кто владеет ими или контролирует их; с) являются организационно независимыми от органов государственного управления; d) являются самоуправляющимися; и е) участие в которых не является следствием принуждения.

3.2. Теперь, когда мы договорились об определении НКО, следующая задача будет состоять в том, чтобы определить одну или несколько систем классификации, которые могут использоваться для проведения разграничения между различными видами организаций, подпадающих под данное определение. Определение и классификация являются двумя тесно связанными между собой задачами, первая из которых состоит в выявлении общих черт, присущих объектам в той или иной группе, а вторая — в уточнении особенностей, в силу которых они тем не менее отличаются друг от друга. Таким образом, классификация обеспечивает возможность группировать и разбивать на подгруппы объекты, которые имеют некоторые общие характеристики и в то же время отличаются друг от друга по другим аспектам, благодаря чему оказывается возможным провести значимые сопоставления и выявить их отличительные особенности (Hoffman and Chamie, 1999).

3.3. В СНС 1993 года определяются две основы для классификации НКО: первая — по виду экономической деятельности, которой они занимаются, и вторая — по их функции или цели. Эти основы заключаются в следующем:

- а) Классификация по виду экономической деятельности является более общей классификацией. НКО в основном включаются в те или иные отрасли на основе главного или характерного выпускаемого ими продукта с использованием той же системы классификации, которая в СНС 1993 года применяется в отношении экономической деятельности в целом, то есть третьего пересмотренного варианта МСОК (МСОК, Rev.3)¹. МСОК, Rev.3, является классификацией для статистики производства. Экономическая единица, в отношении которой она применяется, — заведение, которое считается наименьшей единицей, по которой можно собирать информацию о выпуске продукции, производственных затратах и процессах, с помощью которых производственные затраты преобразуются в выпускаемую продукцию.*
- б) Классификация по цели является более конкретной и касается «задач, которые институциональная единица намеревается решать с помощью различных видов затрат» (Организация Объединенных Наций, 2001 год). Конкретный вид экономической деятельности может вы-*

¹ Организация Объединенных Наций (1990 год).

полнять любую из целого ряда задач. Для некоммерческих организаций, по крайней мере тех, которые обслуживают домашние хозяйства, была выработана специальная система классификации — КЦНО².

² Это также относится и к входящим в ту же серию классификациям: Классификации функций органов государственного управления (КФОГУ), Классификации расходов производителей по целям (КРПЦ) и Классификации индивидуального потребления по целям (КИПЦ).

³ Рассмотрение этих вопросов см. Salamon and Anheier (1997).

⁴ КЦНО вместе с другими классификациями расходов по цели, которые упоминались в сноске 2, выше, а именно КФОГУ, КРПЦ и КИПЦ, недавно была пересмотрена.

3.4. Ни одна из указанных выше систем классификации в отдельности не может выступить в роли главной классификации для всего широкого некоммерческого сектора, определение которого приводится в предыдущей главе, так как:

- a) МСОК, Rev.3, отличается довольно ограниченной степенью детализации в отношении секторов услуг, в частности услуг, которые, как правило, оказывают НКО³. Например, подгруппы МСОК, которые являются наиболее детализированным уровнем деятельности — в табуляционных категориях L (Государственное управление и оборона), M (Образование), N (Здравоохранение и социальные услуги) и O (Прочие коммунальные, социальные и индивидуальные услуги), — ограничены в количественном отношении и с точки зрения конкретизации услуг, по крайней мере по сравнению с подгруппами, определенными для обрабатывающей промышленности и торговли. Так, например, категория 8532 МСОК (Социальные услуги без обеспечения проживания) является всеохватной категорией, в которой не проводится никаких различий между услугами по дневному уходу за детьми, услугами по оказанию помощи в случае стихийных бедствий, коммунальными услугами и услугами в области профессиональной переподготовки.
- b) Кроме того, применение классификации СНС 1993 года по целям для некоммерческих организаций потенциально сопряжено с рядом проблем. Данная классификация, КЦНО, применяется только в отношении НКВДХ и может оказаться непригодной для того, чтобы классифицировать по цели деятельность НКО, выходящую за рамки НКВДХ⁴. Это, безусловно, относится к НКО, обслуживающим коммерческие предприятия. Кроме того, для данных об НКО, классифицируемых в соответствии с действующими правилами СНС, используется кодирование по цели конкретного сектора. Например, расходы рыночных НКО, обслуживающих домашние хозяйства, обычно кодируются с использованием КРПЦ, а не КЦНО. Аналогичным образом, расходы нерыночных НКО, контролируемых и в основном финансируемых правительством, будут, как правило, кодироваться с использованием КФОГУ, а не КЦНО. Это означает, что НКО классифицируются на основании по меньшей мере трех различных кодов цели в зависимости от того сектора, к которому оказываются приписанными НКО.

В. Международная классификация некоммерческих организаций

3.5. Для того чтобы решить эти проблемы, в настоящем *Руководстве* используется система классификации, построенная главным образом на основе МСОК, Rev.3, как ведущей системе классификации для подробного представления сектора НКО во вспомогательном счете, когда анализ или представление данных сосредоточены преимущественно или исключительно на секторе НКО. Эта тщательно разработанная классификация, МКНКО, была первоначально создана совместными усилиями с участием группы ученых, работающих в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса⁵. При разработке системы вначале была взята МСОК, Rev.3 (Организация Объединенных Наций, 1990 год), а затем соответствующим образом доработана, для того чтобы более точно отразить реалии некоммерческого сектора в 13 различных странах, которые приняли участие в первом этапе

⁵ Более подробное описание проекта см. Salamon and Anheier (1996) и Salamon et al. (1999).

проекта (Соединенные Штаты, Соединенное Королевство, Франция, Германия, Италия, Швеция, Япония, Венгрия, Бразилия, Гана, Египет и Таиланд).

3.6. После этого МКНКО с успехом использовалась исследователями в самых разных странах, различающихся по уровню экономического развития; по своим политическим, культурным и правовым системам; а также по масштабам, сфере деятельности и роли их некоммерческого сектора⁶. В процессе использования МКНКО в основную схему вносились уточнения (Salamon and Anheier, 1997). Этот пересмотренный вариант был затем испытан в 11 странах, которые участвовали в испытаниях на местах настоящего *Руководства*, и доказал свое право на существование. На основе этого опыта можно сделать вывод, что в МКНКО действительно учитываются основные различия между некоммерческими группами в широком спектре стран. Если говорить в целом, то МКНКО не исключает, не искажает и не представляет в ложном свете основные подразделения некоммерческого сектора в различных странах.

3.7. Однако, поскольку МКНКО обычно не применяется для классификации данных по секторам и используется лишь применительно к некоммерческому сектору, возникают проблемы с ее использованием для анализов, которые сосредоточены на сравнении НКО с другими секторами. Для этих целей можно использовать существующий третий пересмотренный вариант МСОК и классификацию КЦНО, возможно, модифицированных в целях обеспечения более детальных данных об НКО (см. пункты 3.28–3.31, ниже).

3.8. Основные характеристики МКНКО кратко описываются ниже, после чего разъясняются некоторые связанные с классификацией вопросы. Подробная таблица МКНКО с пояснительными примечаниями содержится в приложении А1.

i) Основные характеристики МКНКО

3.9. *Охватываемые институциональные единицы.* МКНКО охватывает все единицы, определяемые как НКО согласно рабочему определению, которое приведено в главе 2, выше, независимо от того сектора, в который они помещены в СНС.

3.10. *Единица анализа.* Единица анализа для НКО, включенных во вспомогательный счет, должна быть идентичной единицам, установленным в СНС для других типов организаций. Таким образом, единицей анализа в настоящем *Руководстве* для всех переменных во всей последовательности интегрированных экономических счетов будет являться институциональная единица, а для переменных в укороченной последовательности отраслевых счетов единицей анализа будет заведение. По мере возможности, для различных видов деятельности многоцелевых НКО, таких как университеты, которые помимо учебных заведений имеют в своем составе самостоятельные научно-исследовательские институты, больницы и т. п., должны определяться отдельные институциональные единицы. Такая процедура соответствует практике, рекомендуемой в пункте 4.38 СНС 1993 года в отношении конгломератов в секторах корпораций, в котором, в частности, отмечается, что:

«...за исключением вспомогательных корпораций..., каждая отдельная корпорация рассматривается как самостоятельная институциональная единица независимо от того, является ли она частью группы. Даже дочерние корпорации, полностью принадлежащие другим корпорациям, являются самостоятельными юридическими лицами... Хотя управление такой корпорацией может осуществляться под контролем другой корпорации, она по-прежнему несет ответственность и подотчетна за собственную производственную деятельность».

⁶ К их числу относятся исследования в странах, охваченных первым этапом Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса (см. Salamon and Anheier, 1996) и вторым этапом этого Проекта (Salamon et al., 1999); см. также National Council of Voluntary Organisations, 1995; Johnson and Young, 1994; Gidron, 1996; Sokolowski, 1994. Кроме того, МКНКО использовалась для сбора данных об НКО Статистическим управлением Италии и Статистическим управлением Канады (см. отчеты об испытаниях).

3.11. *МКНКО как развитие МСОК.* Хотя МКНКО основана на системе МСОК, она вносит усовершенствования в базовую структуру МСОК с целью более полной конкретизации компонентов некоммерческого сектора. В частности:

- МКНКО детализирует подгруппы МСОК в табуляционной категории N (Здравоохранение и социальные услуги) с целью выделения отдельных групп как для услуг по охране здоровья человека (группа 3 МКНКО), так и социальных услуг (группа 4 МКНКО). В первой группе, далее, различаются услуги по охране психического здоровья (подгруппа 3 300), больницы (подгруппа 3 100), дома престарелых и инвалидов (3 200) и прочие медицинские услуги (подгруппа 3 400). В рамках второй подгруппы различие проводится между индивидуальными социальными услугами для вычленения различных групп клиентов, услугами по оказанию экстренной и чрезвычайной помощи и пунктами распределения продовольствия и другими организациями, оказывающими клиентам из числа коренного населения помощь в денежном и натуральном выражении.
- МКНКО детализирует подгруппы МСОК в табуляционной категории O (Прочие коммунальные, социальные и индивидуальные услуги), для того чтобы провести различие между многими разными видами некоммерческих организаций, которые возникли в последние годы, например экологическими организациями [включая деятельность по защите животных, которые в МСОК отнесены к группе 5 (Здравоохранение)], и правозащитными и иными общественными организациями (подгруппа 7 100), а также известными подгруппами МСОК, охватывающими культурные, спортивные и членские организации.
- В МКНКО добавлена дополнительная группа 6 (Развитие и жилищная сфера), в которую включаются НПО, занявшие весьма заметное место в некоммерческих секторах развивающихся стран, где они выполняют функции приводных ремней в области развития. В эту группу также включены мелкомасштабные квазикommerческие или финансовые предприятия, связанные с экономическим развитием, низовыми организациями и обеспечением жилья, а также специально оборудованные производства для работы инвалидов и курсы профессиональной подготовки без отрыва от производства.
- В МКНКО добавлена отдельная подгруппа 8 100 (Фонды, предоставляющие гранты) для организаций, основной вид деятельности которых связан с предоставлением грантов другим НКО путем использования средств, полученных в виде пожертвований и дохода от собственности, и других поступлений от фондов организации. Хотя в МСОК, Rev.3, такие фонды классифицируются как финансовые посредники, определяющей характеристикой для этой подгруппы в МКНКО является то, что большая часть текущих расходов организации представляет собой трансфертные платежи, а не расходы на основную деятельность.
- В МКНКО добавлена особая группа 9 (Международная деятельность), в которую включены организации, осуществляющие свою деятельность на международном уровне. Такие организации способствуют взаимопониманию между различными культурами, оказывают помощь в чрезвычайных ситуациях за рубежом, предоставляют помощь в интересах развития, защищают права человека и мир за пределами национальных границ.

Таблица Т3.1. Детализация отдельных «всеохватных» кодов видов деятельности МСОК в МКНКО

Код вида деятельности в МСОК	Описание	Детализация подгрупп МСОК, Rev.3, в МКНКО
8519	<i>Прочая деятельность по охране здоровья человека</i>	3 200 Дома престарелых и инвалидов 3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях 3 400 Прочие медицинские услуги (например, амбулаторные)
8532	<i>Социальные услуги без обеспечения проживания</i>	3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях 4 100 Социальные услуги 4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь 4 300 Поддержка и сохранение доходов 6 200 Жилищная сфера (помощь) 6 300 Занятость и профессиональная подготовка 7 200 Право и юридические услуги 8 200 Прочие виды филантропии
9199	<i>Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории</i>	1 100 Культура и искусство (исторические, литературные и гуманистические общества) 1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы 5 100 Окружающая среда 6 100 Экономическое, социальное и общинное развитие (общинные группы и группы в микрорайонах) 6 200 Жилищная сфера (ассоциации) 7 100 Правозащитные и иные общественные организации 8 200 Поощрение прочих видов добровольной деятельности

3.12. В таблице Т3.1 показано, как МКНКО замещает некоторые категории МСОК, которые имеют важное значение для НКО, такие как прочая деятельность по охране здоровья человека, социальные услуги без обеспечения проживания и деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям.

3.13. *В центре внимания — экономическая деятельность.* Что касается классификационной базы, то в качестве основы для классификации в МКНКО, как и в МСОК, Rev.3, используется «экономическая деятельность» хозяйственной единицы. В результате хозяйственные единицы различаются по видам производимых ими услуг или товаров (например, охрана здоровья, образование, охрана окружающей среды). Руководствуясь правилом, принятым в МСОК, Rev.3, МКНКО классифицирует хозяйственные единицы по *основному* виду их экономической деятельности, обычно определяемому как вид деятельности, поглощающий наибольшую долю *a)* добавленной стоимости; *b)* валового объема выпускаемой продукции, если данных о добавленной стоимости не имеется; или *c)* занятости, если не имеется ни данных о добавленной стоимости, ни сведений о валовом объеме выпускаемой продукции.

3.14. Несмотря на то что МКНКО в основе своей является классификацией по виду деятельности, она включает некоторые критерии цели в тех случаях, когда это оправдано сходством видов деятельности. Так, например, в группу 6 МКНКО (Жилищная сфера и развитие) включены организации, занимающиеся и жилищным строительством, и финансированием жилья. Причина включения их в одну и ту же группу состоит в том, что некоммерческий характер организаций делает их более похожими на другие некоммерческие

организации в жилищной сфере, чем на иные производственные единицы в их соответствующей области деятельности.

3.15. Такое смешение деятельности и цели является общей проблемой классификационных систем. Например, как отмечалось при сопоставлении МСОК, Rev.3, Общей промышленной классификации экономической деятельности в рамках европейских сообществ (НАСЕ) и отраслевых классификаций, использовавшихся в Соединенных Штатах и Канаде до принятия Североамериканской системы промышленной классификации (НАИКС), «если сходство структур затрат, используемых процессов и технологий или производственные функции характеризуются как критерии со стороны предложения, а комбинации производителей товаров и услуг, которые заменяют, дополняют или обслуживают аналогичные рынки, характеризуются как критерии со стороны спроса, то все три промышленные классификации основаны на смешанных критериях» (United States et al., 1995).

3.16. *Базовая структура МКНКО.* Как показано в таблице Т3.2 и более подробно — в приложении А1, получаемая в результате система МКНКО распределяет сектор НКО, как он определяется в главе 2, выше, на 12 групп по основным видам деятельности, включая всеохватную группу «не включенные в другие категории». Эти 12 групп по основным видам деятельности разбиты на 30 подгрупп, каждая из которых далее делится на несколько видов деятельности, однако система МКНКО в ее нынешнем виде не преследует цель добиться стандартизации на уровне видов деятельности из-за большого многообразия некоммерческого сектора в различных странах. Тем не менее виды деятельности более полно описываются в приложении, с тем чтобы проиллюстрировать виды организаций, которые подпадают под каждую из подгрупп.

ii) Модульный подход

3.17. МКНКО обеспечивает возможность группировать и перегруппировывать организации для получения данных о компонентах и аспектах некоммерческого сектора, которые могут иметь важное значение для национальных целей или проведения сопоставлений. Например, одно из важных различий, которое часто проводится в анализах некоммерческого сектора, — это различие между «организациями, которые служат интересам своих членов», и «организациями, которые служат интересам общества». Согласно системе МКНКО, компоненты некоммерческого сектора, которые служат интересам своих членов, легко вычленил путем отбора подгрупп, входящих в основную группу 11 (Деловые и профессиональные ассоциации, союзы), и групп 1 200 (Спорт) и 1 300 (Прочие виды рекреационной деятельности). Другие страны могут придерживаться более широкой концепции «служения интересам членов» и могут относить к этому компоненту некоммерческого сектора основную группу 10 (Религия) и подгруппу 7 300 (Политические организации).

3.18. Аналогичные корректировки могут быть сделаны и для других аналитических целей. Например, МКНКО можно скорректировать таким образом, чтобы она соответствовала более широкому понятию «социальной экономики», которое используется в некоторых странах Европы, таких как Франция, и включает некоммерческие ассоциации, совместные общества, такие как сберегательные и страховые учреждения, а также кооперативы. С этой целью совместные общества и кооперативы могут быть добавлены в соответствующие группы МКНКО, охватывающие некоммерческие организации, что позволяет исследователю изучить общий вес социальной экономики в конкретных областях, сохраняя при этом каждый компонент в отдельности.

3.19. Кроме того, так же как и в МСОК, Rev.3, подгруппы МКНКО могут быть подвергнуты дальнейшей детализации для освещения групп НКО, имеющих особое значение в контексте конкретных стран, таких как женские группы или те, которые, согласно законам и обычаям той или иной страны, считаются «организациями, действующими на благо общества». Таким образом, модульный характер МКНКО делает ее полезным инструментом для проектов, работающих с понятиями некоммерческого сектора, которые могут быть как «более широкими», так и «более узкими» в зависимости от конкретной темы и национального контекста исследования.

Таблица Т3.2. МКНКО: группы и подгруппы^а

<i>Группы</i>		<i>Подгруппы</i>	
1. Культура и рекреация	1 100	Культура и искусство	
	1 200	Спорт	
	1 300	Прочие рекреационные и социальные клубы	
2. Образование и исследования	2 100	Начальное и среднее образование	
	2 200	Высшее образование	
	2 300	Прочие виды образования	
	2 400	Исследования	
3. Здравоохранение	3 100	Больницы и реабилитация	
	3 200	Дома престарелых и инвалидов	
	3 300	Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	
	3 400	Прочие медицинские услуги	
4. Социальные услуги	4 100	Социальные услуги	
	4 200	Чрезвычайная и экстренная помощь	
	4 300	Поддержка и сохранение доходов	
5. Окружающая среда	5 100	Окружающая среда	
	5 200	Защита животных	
6. Развитие и жилищная сфера	6 100	Экономическое, социальное и общинное развитие	
	6 200	Жилищная сфера	
	6 300	Занятость и профессиональная подготовка	
7. Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность	7 100	Правозащитные и иные общественные организации	
	7 200	Право и юридические услуги	
	7 300	Политические организации	
8. Филантропия и поощрение добровольной деятельности	8 100	Фонды, предоставляющие гранты	
	8 200	Прочие виды филантропии и поощрения добровольной деятельности	
9. Международная деятельность	9 100	Международная деятельность	
10. Религия	10 100	Религиозные конгрегации и ассоциации	
11. Деловые и профессиональные ассоциации, союзы	11 100	Деловые ассоциации	
	11 200	Профессиональные ассоциации	
	11 300	Профсоюзы	
12. Не отнесенные к другим категориям	12 100	Не отнесенные к другим категориям	

^а Более полную информацию см. в приложении А1.

iii) Границы и другие вопросы осуществления

3.20. При применении МКНКО часто возникают трудности с классификацией некоторых видов организаций; ниже приводятся определенные руководящие принципы в целях пояснения подхода к таким организациям.

3.21. *Многоцелевые НКО.* Подход к многоцелевым НКО во вспомогательном счете должен соответствовать тому подходу, который используется в отношении многоцелевых хозяйственных единиц в других разделах СНС 1993 года. В частности, в том случае, если организация выполняет свои различные функции силами отдельных хозяйственных единиц, каждая такая единица должна классифицироваться по ее *основному* виду деятельности. Там, где отдельные хозяйственные единицы не выделяются, вся организация должна классифицироваться по ее *основному* виду деятельности, то есть виду деятельности, который поглощает наибольшую долю добавленной стоимости, валового объема выпускаемой продукции или занятости, как об этом говорится в пункте 3.13, выше.

3.22. *Финансовые учреждения.* Кредитные и сберегательные учреждения, кредитные союзы и аналогичные финансовые учреждения, если они полностью подпадают под определение НКО, которое приводится в пункте 3.1, выше, должны быть включены в подгруппу 6 100 (Экономическое, социальное и общинное развитие) под рубрикой «экономическое развитие». Описание организаций, которые классифицируются под данной рубрикой, гласит:

«...программы и услуги для совершенствования экономической структуры и потенциала; включает создание инфраструктуры, такой как дороги, и финансовые услуги, такие как кредитные и сберегательные ассоциации, программы развития предпринимательства, технический и управленческий консалтинг, а также помощь в развитии сельских районов».

3.23. *Неправительственные организации (НПО)* группируются по основному виду их деятельности. Например, НПО, оказывающие услуги в области первичной медико-санитарной помощи в сельских районах, будут включены в подгруппу 3 400 (Прочие медицинские услуги); местные НПО, оказывающие помощь в целях развития путем создания местной инфраструктуры, — в подгруппу 6 100 (Экономическое, социальное и общинное развитие), а организации, занимающиеся оказанием международной гуманитарной помощи в чрезвычайных ситуациях, — в подгруппу 9 100 (Международная деятельность).

3.24. *Кооперативы, совместные общества и группы самопомощи*, если они отвечают критериям, перечисленным в пункте 3.1, выше, будут классифицироваться по основному виду их экономической деятельности. Например, группа самопомощи наркоманов будет включена в подгруппу 4 100 (Социальные услуги), кооперативный цех самопомощи для инвалидов — в подгруппу 6 300 (Занятость и подготовка кадров), погребальные фонды — в подгруппу 4 300 (Поддержка и сохранение доходов), а кредитно-сберегательные группы — в подгруппу 6 100 (Экономическое, социальное и общинное развитие). Однако в том случае, если они распределяют прибыль между членами или директорами, кооперативы и совместные общества будут исключены из сектора НКО и поэтому не будут классифицированы.

3.25. *Религиозные организации.* Церкви, синагоги, мечети и другие учреждения по отправлению религиозных культов включены в группу 10 (Религия). Действующие при религиозных организациях учреждения сферы социального обслуживания (например, школы, больницы, детские учреждения, дневные центры для престарелых и инвалидов, клиники) относятся к соответствующему сектору услуг, оказанием которых они главным образом занимаются (образование, здравоохранение и т. п.), а не к группе 10 (Религия). Например, начальная

школа, которая действует при религиозной конгрегации, будет распределена в категорию «образование», а не «религия».

3.26. *Подход к иностранным заведениям.* Зачастую международные организации создают национальные отделения или представительства в разных странах. На основании норм национальной бухгалтерской отчетности местные отделения и подразделения международных некоммерческих организаций должны рассматриваться как «резидентные заведения» и, соответственно, являться частью некоммерческого сектора принимающей страны, если они находятся в стране более одного финансового года. Например, представительство Фонда Форда в Рио-де-Жанейро будет являться частью некоммерческого сектора Бразилии. Аналогичным образом, местное отделение организации «Спасти детей» в Москве будет являться частью российского некоммерческого сектора, хотя штаб-квартира этой организации находится в Коннектикуте. Краткосрочные проекты зарубежных некоммерческих организаций, напротив, не будут считаться частью некоммерческого сектора принимающей страны.

3.27. К числу НКО могут относиться благотворительные учреждения-нерезиденты, которые не имеют местных отделений и зарегистрировались в государственных органах с целью получения благотворительных пожертвований от местных жителей. Такая регистрация означает, что эти единицы считаются имеющими «центр экономического интереса» на экономической территории страны и для целей национальных счетов (а также статистики платежного баланса) рассматриваются как единицы-резиденты.

С. Связь МКНКО с третьим пересмотренным вариантом Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности и Классификацией целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства

3.28. Несмотря на то что МКНКО предоставляет отличный, опробованный в местных условиях метод классификации НКО, необходимо увязать ее с другими классификациями, которые используются в СНС 1993 года в более широком плане, с тем чтобы облегчить сопоставление между НКО и другими институциональными единицами, особенно потому, что имеющиеся данные, как правило, представлены в терминах стандартных классификаций, используемых в процессе сбора экономических данных и составления национальных счетов [например, МСОК, Rev.3, НАСЕ, Стандартная отраслевая классификация Австралии и Новой Зеландии (АНЗСОК), НАИКС и более поздние функциональные или целевые классификации, такие как КЦНО и КФОГУ]. Кроме того, поскольку разбивка НКО на секторы, используемая в СНС, будет сохранена, НКО должны быть приданы такие классификации по видам деятельности, которые могут быть использованы в контексте других институциональных секторов, куда они включены в СНС 1993 года.

3.29. *Классификация по видам деятельности.* С этой целью каждая НКО должна классифицироваться по виду деятельности с использованием МСОК, Rev.3⁷, которая представляет собой международный стандарт, используемый большинством стран, и подлежит официальному пересмотру и толкованию⁸. Кроме того, новый подход к сектору НКО может привести к улучшению охвата деятельности, в которой участвуют НКО, в МСОК. Третий пересмотренный вариант МСОК должен использоваться для сравнения агрегированных показателей производства, таких как добавленная стоимость, выпуск продукции и занятость.

⁷ В отношении компаний, состоящих из нескольких заведений, здесь также будет применяться обычный подход.

⁸ См. классификацию Организации Объединенных Наций на веб-сайте <http://unstats.un.org/unsd/class/default.htm>.

3.30. *Классификация по целям.* Может также оказаться полезным иметь в распоряжении систему классификации расходов НКО по целям. Для классификации по *целям* выбор делается в пользу КЦНО, которая используется для классификации расходов на потребление с разбивкой по социально-экономическим целям. На основе работы, проделанной недавно ОЭСР/Статистическим отделом Организации Объединенных Наций по пересмотру и гармонизации КЦНО с другими классификациями расходов по целям, такими как КФОГУ и КРПЦ, по мере необходимости используются также некоторые элементы КФОГУ и КРПЦ для включения тех НКО, которые СНС 1993 года отнесла бы к секторам корпораций или органов государственного управления. В ходе работы над КЦНО и связанными с нею классификациями выявляются общие социальные цели — например, здравоохранение, образование, культура, — которые пронизывают все секторы экономики, но при этом определяются и некоторые цели, присущие конкретным секторам. Эти классификации непрерывно подвергаются пересмотру и обновлению. Их также приводят в соответствие с другими международными классификациями, такими как Международная стандартная классификация образования (МСКО) или Классификация видов деятельности по охране окружающей среды (КВДООС).

3.31. В таблицах Т3.3 и Т3.4 показана корреляционная связь между категориями МКНКО и МСОК, Rev.3, а также между категориями МКНКО и КЦНО, соответственно. Этими таблицами следует руководствоваться при перемещении НКО в категории видов деятельности и целей для сравнения с остальными секторами экономики.

D. Предложения в отношении дальнейшей работы

3.32. В целях улучшения подробного представления сектора НКО таким образом, чтобы этот метод можно было использовать в обычной статистической деятельности и практике, может потребоваться внесение видоизменений и в классификации СНС 1993 года, и в МКНКО. Расширение за счет детализации содержания МСОК, Rev.3, и КЦНО облегчит осуществление МКНКО, при этом опыт применения МКНКО может облегчить процесс пересмотра МСОК, Rev.3, и КЦНО. В той степени, в какой содержание МСОК, Rev.3, и КЦНО будет расширено таким образом, что они будут более подробно отражать сектор НКО, потребность в отдельной системе классификации, такой как МКНКО, уменьшится.

3.33. Большую пользу принесет включение дополнительных подробностей в четыре подгруппы МСОК, Rev.3, — 8519 (Прочая деятельность по охране здоровья человека), 8531 (Социальные услуги с обеспечением проживания), 8532 (Социальные услуги без обеспечения проживания) и 9199 (Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям). Национальные классификации, которые основаны на МСОК, Rev.3, но степень детализации которых выше, могут оказать в этой связи определенную помощь, и образцом могут послужить некоторые из деталей НАИКС. Ряд примеров приводится в приложении А5.

3.34. Еще большую пользу можно извлечь из осуществления КЦНО в различных странах. Описания подгрупп 01.0 КЦНО (Жилищные услуги) и 6 200 МКНКО (Жилищная сфера) одинаковы, и в процессе применения могут быть обнаружены другие возможности для сближения двух классификаций. Разумеется, следует расширить за счет детализации содержание группы 9.1 КЦНО сектора НКО (Услуги, не отнесенные к другим категориям).

3.35. Наконец, можно улучшить подробное представление сектора НКО путем расширения охвата деятельности НКО в СРС и связанных с нею классификациях. В настоящее время ведется работа по определению продуктов секторов услуг и их классификации, например разработка Североамериканской системы классификации продуктов (НАПКС). Обеспечение того, чтобы в рамках этой работы уделялось должное внимание продуктам, характерным для НКО, может улучшить охват НКО в МСОК, Rev.3, КЦНО и МКНКО.

Таблица Т3.3. Корреляционная связь между названиями подгрупп МКНКО и МСОК, Rev.3

<i>Подгруппа МКНКО</i>	<i>Описание</i>	<i>Подгруппа МСОК, Rev.3</i>	<i>Описание</i>
Группа 1	Культура и рекреация		
1 100	Культура и искусство	2211	Издание книг, брошюр, нотных сборников и прочих публикаций
		2212	Издание газет, журналов и периодических публикаций
		2213	Издание записанных материалов
		2219	Прочие виды издательской деятельности
		9199 ^a	Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям
		9211	Производство и распространение кино- и видеофильмов
		9213	Деятельность в областях радио и телевидения
		9214	Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства
		9231	Деятельность библиотек и архивов
		9232	Деятельность музеев и охрана исторических мест и зданий
		9233 ^a	Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников
1 200	Спорт	9241	Спортивная деятельность
1 300	Прочие рекреационные и социальные клубы	9199 ^a	Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям
		9249	Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений
Группа 2	Образование и исследования		
2 100	Начальное и среднее образование	8010	Начальное образование
		8021	Общее среднее образование
2 200	Высшее образование	8030	Высшее образование
2 300	Прочие виды образования (профессионально-технические училища)	8022	Профессионально-техническое среднее образование
		8090 ^a	Образование для взрослых и прочее образование
2 400	Исследования (медицинские исследования, наука и техника)	7310	Исследования и экспериментальные разработки в области естественных и инженерных наук
		7320	Исследования и экспериментальные разработки в области общественных и гуманитарных наук

Таблица Т3.3 (продолжение)

Подгруппа МКНКО	Описание	Подгруппа МСОК, Rev.3	Описание
Группа 3	Здравоохранение		
3 100	Больницы и реабилитация	8511 ^a	Деятельность больниц
3 200	Дома престарелых и инвалидов	8519 ^a	Прочая деятельность по охране здоровья человека
3 300	Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	8511 ^a	Деятельность больниц
		8512 ^a	Врачебная и зубоврачебная практика
		8519 ^a	Прочая деятельность по охране здоровья человека
3 400	Прочие медицинские услуги	8532 ^a	Социальные услуги без обеспечения проживания
		8512 ^a	Врачебная и зубоврачебная практика
		8519 ^a	Прочая деятельность по охране здоровья человека
		9000 ^a	Канализация и удаление отходов, санитарная обработка и аналогичные услуги
Группа 4	Социальные услуги		
4 100	Социальные услуги	8531	Социальные услуги с обеспечением проживания
4 200	Чрезвычайная и экстренная помощь	8532 ^a	Социальные услуги без обеспечения проживания
		7523	Деятельность в областях охраны общественного порядка и безопасности
4 300	Поддержка и сохранение доходов	8532 ^a	Социальные услуги без обеспечения проживания
Группа 5	Окружающая среда		
5 100	Окружающая среда	9000 ^a	Канализация и удаление отходов, санитарная обработка и аналогичные услуги
		9199 ^a	Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям
		9233 ^a	Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников
5 200	Защита животных	0140	Сельскохозяйственные услуги и услуги в области животноводства, кроме ветеринарных услуг
		8520	Ветеринарная деятельность
		9233 ^a	Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников
Группа 6	Развитие и жилищная сфера		
6 100	Экономическое, социальное и общинное развитие	4520	Строительство законченных сооружений или их частей; гражданское строительство
		4530	Оборудование зданий
		4540	Завершение строительства
		6519	Прочее денежное посредничество
		7414	Консультации по вопросам коммерческой деятельности и управления
		7421	Деятельность в области архитектуры и строительства и связанные с этим технические консультации
		9199 ^a	Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям
6 200	Жилищная сфера	4510	Подготовка строительного участка
		4520	Строительство законченных сооружений или их частей; гражданское строительство

Таблица Т3.3 (продолжение)

Подгруппа МКНКО	Описание	Подгруппа МСОК, Rev.3	Описание
6 300	Занятость и профессиональная подготовка	4530 4540 7010 7020 8532 ^a 9199 ^a 8090 ^a 8532 ^a	Оборудование зданий Завершение строительства Операции с недвижимым имуществом, собственным или арендуемым Операции с недвижимым имуществом за вознаграждение или на договорной основе Социальные услуги без обеспечения проживания Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям Образование для взрослых и прочее образование Социальные услуги без обеспечения проживания
Группа 7	Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность		
7 100	Правозащитные и иные общественные организации	9199 ^a	Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям
7 200	Право и юридические услуги	7411 7523	Деятельность в области права Деятельность в областях охраны общественного порядка и безопасности
7 300	Политические организации	8532 ^a 9192	Социальные услуги без обеспечения проживания Деятельность политических организаций
Группа 8	Филантропия и поощрение добровольной деятельности		
8 100	Фонды, предоставляющие гранты	6599 ^a	Прочее финансовое посредничество, не отнесенное к другим категориям
8 200	Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности	8532 ^a 7499 9199 ^a 9249	Социальные услуги без обеспечения проживания Прочая коммерческая деятельность, не отнесенная к другим категориям Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений
Группа 9	Международная деятельность		
9 100	Международная деятельность	9199 ^a	Деятельность прочих членских организаций, не отнесенных к другим категориям
Группа 10	Религия		
10 100	Религиозные конгрегации и ассоциации	9191	Деятельность религиозных организаций
Группа 11	Деловые и профессиональные ассоциации, союзы		
11 100	Деловые ассоциации	9111	Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций
11 200	Профессиональные ассоциации	9112	Деятельность профессиональных организаций
11 300	Профсоюзы	9120	Деятельность профсоюзов
Группа 12	Не отнесенные к другим категориям		
12 100	Не отнесенные к другим категориям		

^a В МСОК, Rev.3, используется всеохватная категория деятельности, которая более подробно раскрывается в МКНКО.

Таблица Т3.4. Корреляционная связь между названиями подгрупп МКНКО и групп КЦНО

Подгруппа МКНКО	Описание	Группа КЦНО	Описание
Группа 1	Культура и рекреация		
1 100	Культура и искусство	03.2	Услуги по организации культурных мероприятий
1 200	Спорт	03.1 ^a	Услуги по организации отдыха и занятий спортом
1 300	Прочие рекреационные и социальные клубы	03.1 ^a	Услуги по организации отдыха и занятий спортом
Группа 2	Образование и исследования		
2 100	Начальное и среднее образование	04.1	Дошкольное и начальное образование
		04.2	Среднее образование
2 200	Высшее образование	04.3	Продолженное среднее образование
		04.4	Высшее образование
2 300	Прочие виды образования	04.5 ^a	Образование, не подразделенное на ступени
		04.7 ^a	Прочие услуги в области образования, не отнесенные к другим категориям
2 400	Исследования	02.5 ^a	НИОКР в области здравоохранения
		04.6 ^a	НИОКР в области образования
		05.2 ^a	НИОКР в области социальной защиты
		08.2 ^a	НИОКР в области охраны окружающей среды
		09.2 ^a	НИОКР в области услуг, не отнесенных к другим категориям
Группа 3	Здравоохранение		
3 100	Больницы и реабилитация	02.3 ^a	Услуги больниц
3 200	Дома престарелых и инвалидов	02.3 ^a	Услуги больниц
3 300	Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	02.2 ^a	Амбулаторные услуги
		02.3 ^a	Услуги больниц
3 400	Прочие медицинские услуги	02.1	Медикаменты, оборудование и аппаратура
		02.2 ^a	Амбулаторные услуги
		02.4	Услуги в области здравоохранения
		02.6	Прочие услуги в области здравоохранения
Группа 4	Социальные услуги		
4 100	Социальные услуги	05.1 ^a	Услуги в области социальной защиты
4 200	Чрезвычайная и экстренная помощь	05.1 ^a	Услуги в области социальной защиты
4 300	Поддержка и сохранение доходов	05.1 ^a	Услуги в области социальной защиты
Группа 5	Окружающая среда		
5 100	Окружающая среда	08.1 ^a	Услуги в области охраны окружающей среды, не отнесенные к другим категориям
5 200	Защита животных	08.1 ^a	Услуги в области охраны окружающей среды, не отнесенные к другим категориям
		09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
Группа 6	Развитие и жилищная сфера		
6 100	Экономическое, социальное и общинное развитие	05.1 ^a	Услуги в области социальной защиты
		09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
6 200	Жилищная сфера	01.0	Жилищные услуги
6 300	Занятость и профессиональная подготовка	04.5 ^a	Образование, не подразделенное на ступени
		05.1 ^a	Услуги в области социальной защиты

Таблица Т3.4 (продолжение)

Подгруппа МКНКО	Описание	Группа КЦНО	Описание
Группа 7	Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность		
7 100	Правозащитные и иные общественные организации	09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
7 200	Право и юридические услуги	09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
7 300	Политические организации	07.1	Услуги политических партий
Группа 8	Филантропия и поощрение добровольной деятельности		
8 100	Фонды, предоставляющие гранты	04.7 ^a	Прочие услуги в области образования, не отнесенные к другим категориям
		09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
		02.5 ^a	НИОКР в области здравоохранения
		04.6 ^a	НИОКР в области образования
		05.2 ^a	НИОКР в области социальной защиты
		08.2 ^a	НИОКР в области охраны окружающей среды
		09.2 ^a	НИОКР в области услуг, не отнесенных к другим категориям
8 200	Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности	09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
Группа 9	Международная деятельность		
9 100	Международная деятельность	09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
Группа 10	Религия		
10 100	Религиозные конгрегации и ассоциации	06.0	Религия
Группа 11	Деловые и профессиональные ассоциации, союзы		
11 100	Деловые ассоциации	09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям
11 200	Профессиональные ассоциации	07.3	Услуги профессиональных организаций
11 300	Профсоюзы	07.2	Услуги профсоюзных организаций
Группа 12	Не отнесенные к другим категориям		
12 100	Не отнесенные к другим категориям	09.1 ^a	Услуги, не отнесенные к другим категориям

^a Часть группы.

Справочная литература

Gidron, Benjamin (1997). The evolution of Israel's third sector: the role of predominant ideology. *Voluntas*, vol. 8, No. 1.

Hoffmann, Eivind, and Mary Chamie (1999). Standard statistical classifications: basic principles. Paper prepared for the thirtieth session of the Statistical Commission, New York, 1-5 March 1999.

Johnson, Alice, and Dennis Young (1994). Defining the third sector: Romania. Mandel Center for Non-Profit Organizations, Case Western Reserve University, Discussion Paper Series. Cleveland, United States of America.

- National Council of Voluntary Organisations (1995). Feasibility study on obtaining information on the economic activities of non-charitable non-profit-making bodies. London.
- Salamon, Lester M., and Helmut K. Anheier (1992). In search of the non-profit sector II: the problem of classification. *Voluntas*, vol. 3, No. 3.
- _____ (1996). *The Emerging Non-Profit Sector*. Manchester: Manchester University Press.
- _____ (1997). Toward a common classification. In: *Defining the Non-profit Sector: A Cross-national Analysis*. Manchester and New York: Manchester University Press.
- Salamon, Lester M., Helmut K. Anheier, Regina List, Stefan Toepler, S. Wojciech Sokolowski and Associates (1999). *Global Civil Society: Dimensions of the Non-profit Sector*. Baltimore: Johns Hopkins Center for Civil Society Studies.
- Sokolowski, S. Wojciech (1994). Making friends in the market: the non-profit sector and market reform in Poland. Paper presented at the biannual meeting of the International Society for Third-Sector Research, Pecs, Hungary.
- Организация Объединенных Наций (1990 год). *Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, третий пересмотренный вариант*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11.
- Организация Объединенных Наций (2001 год). *Классификация расходов по целям: Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ), Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ), Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО), Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.6.
- United States Office of Management and Budget, Statistics Canada, and the Statistical Office of the European Communities (1995). *International Concordance Between the Industrial Classifications of the United Nations (ISIC, Rev.3) and Canada (1980 SIC), the European Union (NACE, Rev.1) and the United States (1981 SIC)*.

Глава 4

Основные переменные и таблицы вспомогательного счета НКО

А. Введение

4.1. В главах 2 и 3, выше, дано определение некоммерческого сектора и категорий, которые будут использоваться для его классификации, опираясь, где это возможно, на определения и классификации, использовавшиеся в СНС 1993 года. В настоящей главе определяются переменные, необходимые для представления некоммерческого сектора в эмпирических понятиях, которые увязываются с набором вводимых данных (об операциях, других потоках и запасах), используемых в СНС 1993 года для отражения положения в экономике в терминах бухгалтерского учета. Кроме того, в ней предлагаются способы расширения основной структуры бухгалтерского учета СНС для изучения социального и экономического воздействия сектора НКО. В главе 5, ниже, содержатся предложения относительно создания вспомогательного счета путем выявления информации о НКО, содержащейся в существующих источниках данных и новых процедурах сбора данных о НКО, которые могут потребоваться.

4.2. Как уже отмечалось ранее, система СНС хорошо подходит для целей организации экономической информации о НКО (производстве, доходах, расходах, активах и их накоплении) таким образом, чтобы ее можно было сопоставить с аналогичной информацией о других секторах экономики. Однако существуют три проблемы, связанные с применением структуры СНС к НКО, которые необходимо решить в системе вспомогательного счета. Они касаются *a)* отсутствия достаточных данных о НКО, которые могли бы удовлетворять сложным потребностям полного набора данных СНС; *b)* отсутствия соответствия между некоторыми категориями СНС и конкретными характеристиками НКО, такими как использование ими услуг добровольцев и большой объем нерыночной продукции так называемых «рыночных НКО»; и *c)* необходимость выходить за рамки денежных величин и использовать другие показатели воздействия и функционирования НКО.

4.3. С учетом этих проблем мы взяли на вооружение трехступенчатую стратегию для составления вспомогательного счета НКО. Сначала мы определяем *полную развернутую* структуру вспомогательного счета для некоммерческого сектора в рамках СНС. Затем, признавая, что для других аналитических и связанных с политикой целей может оказаться полезным расширить охват данных системы вспомогательного счета и не ограничиваться только денежными значениями экономической деятельности, мы определяем ряд других социальных и экономических показателей, которые будут рассматриваться в наборе *расширений* к полному развернутому вспомогательному счету. Наконец, мы определяем опорную *краткую форму*, сосредоточенную только на самых существенных или легкодоступных переменных и связях, которая может использоваться до тех пор, пока не станет возможной разработка полной развернутой структуры.

4.4. В разделе В, ниже, определяются основные переменные, которые будут использоваться в полном развернутом вспомогательном счете НКО, обсуждаются планируемые «расширения» и отмечается поднабор переменных, которые составят краткую форму; в разделе С описываются таблицы, в которых будут представлены переменные; в разделе D описываются стратегия и процесс осуществления; и в разделе E излагается альтернативный подход к оценке одной из новых денежных переменных, включенных во вспомогательный счет НКО, и рассматриваются единицы учета по еще одной из этих переменных. Весь набор таблиц вспомогательного счета НКО (с I по VI) воспроизводится в приложении А2.

В. Основные переменные, используемые для анализа НКО

4.5. Основные переменные, которые используются в полном развернутом вспомогательном счете, расширениях и краткой форме, суммируются в таблице Т4.1. Эти переменные делятся на четыре вида. Первый вид переменных состоит из основных денежных переменных СНС 1993 года, которые в принципе должны сообщаться по каждой институциональной единице сектора НКО и каждой институциональной единице других секторов СНС. Второй вид переменных образуют дополнительные денежные переменные, которые используются в аналитических целях применительно только к НКО, включая подробные данные об операциях органов государственного управления с НКО, рыночной продукции рыночных НКО и труде добровольцев. Третий вид переменных состоит из основных количественных социальных и экономических показателей структуры, потенциала и выпуска продукции НКО. Четвертый вид переменных включает дополнительные количественные и качественные показатели, которые расширяют аналитический диапазон вспомогательного счета НКО. Расширения в двух последних группах дают еще более подробные сведения о структуре, выпуске продукции и потенциале НКО, их клиентах и пользователях услуг и их функционировании и воздействии путем включения данных о характеристиках домашних хозяйств/частных лиц, выступающих в роли пользователей услуг НКО, членов и/или добровольцев некоммерческих организаций и работников НКО. Содержание каждой группы рассматривается ниже, и по каждой переменной приводится краткое определение с привязкой к НКО. Более подробные определения переменных СНС приводятся в приложении А4.

Таблица Т4.1. Основные переменные и показатели для НКО

Переменная	Полный развернутый вспомогательный счет	Расширения	Краткая форма	Комментарии
Основные денежные переменные				
Рыночная продукция [P.11] ^а	X		X	Доход от продаж, сборов, пошлин и т. п.
В том числе: платежи органов государственного управления в качестве третьей стороны	X		X	
Продукция, предназначенная для собственного конечного использования [P.12]	X		X	

^а Там, где это применимо, в скобках приводятся обозначения переменных, фигурирующие в СНС в Классификации операций и других потоков и в Классификации активов.

Таблица Т4.1 (продолжение)

<i>Переменная</i>	<i>Полный развернутый вспомогательный счет</i>	<i>Расширения</i>	<i>Краткая форма</i>	<i>Комментарии</i>
Прочая нерыночная продукция [P.13]	X		X	Расходы на основную деятельность, всего
Условно исчисленная стоимость нерыночной продукции рыночных НКО	X		X	
Оплата труда [D.1] <i>В том числе:</i> Заработная плата и жалованье [D.11] <i>В том числе:</i> Отчисления работодателей на социальное страхование [D.12]	X X X		X	Связь с занятостью, затратами труда, характеристиками рабочей силы
Условно исчисленная стоимость труда добровольцев по средней ставке заработной платы	X			
Промежуточное потребление [P.2]	X		X	
Потребление основного капитала [K.1]	X		X	
Налоги на производство (нетто) [D.2, D.3]	X		X	Налоги на производство за вычетом субсидий на производство
Доходы от собственности [D.4] <i>В том числе:</i> Проценты [D.41] <i>В том числе:</i> Распределенный доход корпораций [D.42] <i>В том числе:</i> Рента [D.45]	X X X X		X	Полученные и выплаченные доходы от собственности
Прочие текущие трансферты [D.7] <i>В том числе:</i> Частная филантропия <i>В том числе:</i> Правительственные гранты и трансферты <i>В том числе:</i> Зарубежные гранты и трансферты	X X X X		X X X X	Полученные и выплаченные трансферты Связь с пожертвованиями, членами/членским составом
Капитальные трансферты [D.9] <i>В том числе:</i> Частная филантропия <i>В том числе:</i> Правительственные гранты и трансферты <i>В том числе:</i> Зарубежные гранты и трансферты	X X X X		X X X X	Полученные и выплаченные трансферты Связь с пожертвованиями, членами/членским составом
Расходы на конечное потребление [P.3]	X		X	
Социальные трансферты в натуральной форме [D.63]	X		X	
Фактическое конечное потребление [P.4]	X		X	
Валовое накопление [P.5] Приобретение минус выбытие произведенных нефинансовых активов [K.2]	X X		X X	Приобретение нефинансовых активов

Таблица Т4.1 (продолжение)

<i>Переменная</i>	<i>Полный развернутый вспомогательный счет</i>	<i>Расширения</i>	<i>Краткая форма</i>	<i>Комментарии</i>
Чистое приобретение финансовых активов [F]	X		X	Приобретение финансовых активов и принятие обязательств
Чистое принятие обязательств [F]	X		X	
Другие изменения в объеме активов [К.3–К.10, К.12]	X			
Холдинговая прибыль [К.11]	X			
Статьи балансовой ведомости: Нефинансовые активы [AN]	X			Нефинансовые активы имеют связь с показателями потенциала
Финансовые активы [AF]	X			
Пассивы [AF]	X			
<i>Добавление: Население</i>	X		X	
<i>Добавление: Затраты труда</i>	X		X	
<i>Переменные, касающиеся структуры</i>				
Хозяйственные единицы, число	X	X	X	
Оплачиваемые работники, численность и ЗПРД	X	X	X	Связь с оплатой труда работников
Труд добровольцев, численность и ЗПРД	X	X		Связь с трудом добровольцев в целом
Члены, численность	X	X		Связь с полученными трансфертами
Членство, число	X	X		
Пожертвования	X	X		Связь с полученными трансфертами
<i>Переменные, касающиеся продукции и потенциала</i>				
Физические показатели потенциала и выпуска продукции	X	X		Связь с денежными показателями выпуска продукции и нефинансовых активов, НКО
Доля НКО в общем потенциале и выпуске продукции	X	X		Связь с денежными показателями выпуска продукции и нефинансовых активов, НКО и другие секторы
<i>Переменные, касающиеся клиентов и пользователей</i>				
Характеристики клиентов и пользователей, НКО и другие секторы		X		
Участие пользователей, клиентов, членов, НКО и другие секторы		X		
Удовлетворенность пользователей, клиентов, членов, НКО и другие секторы		X		

Таблица Т4.1 (продолжение)

Переменная	Полный развернутый вспомогательный счет	Расширения	Краткая форма	Комментарии
Переменные, касающиеся воздействия и функционирования				
Эффективность, НКО и другие секторы		X		Связь с денежными показателями выпуска продукции, производительности и нефинансовых активов, НКО и другие секторы
Участие в прибылях и издержках — аспекты перераспределения		X		Связь с доходами домашних хозяйств
Участие в прибылях и издержках — социальный охват		X		

і) Основные денежные переменные СНС 1993 года

4.6. Большинство переменных, которые представляют интерес для вспомогательного счета НКО, являются переменными СНС 1993 года. Хотя некоторые подробности и опускаются, крупные составные части интегрированных экономических счетов все являются основными переменными во вспомогательном счете НКО. Таким образом, определения таких переменных, приводимые ниже, опираются на стандартное использование СНС, в случае необходимости с уточнениями, для того чтобы обратить внимание на характеристики, которые имеют особое значение для НКО.

4.7. **Рыночная продукция** состоит из товаров и услуг, произведенных за отчетный период, которые продаются по экономически значимым ценам или иным образом реализуются на рынке. Она измеряется доходами от продаж, сборов, пошлин и т. п., включая выплаты третьих сторон. Например, сюда относятся поступления университетов в виде платы за обучение и входная плата на выступления художественных коллективов.

4.8. **Продукция, предназначенная для собственного конечного использования**, состоит из товаров и услуг, сохраняемых для конечного потребления или валового накопления основного капитала той же хозяйственной единицей, например строительство нового объекта силами собственного персонала НКО или добровольцев.

4.9. **Прочая нерыночная продукция** состоит из товаров и услуг, которые предоставляются другим институциональным единицам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми. Она измеряется расходами на основную деятельность, которые представляют собой сумму промежуточного потребления, оплаты труда, налогов на производство (за вычетом субсидий) и потребления основного капитала. Она составляет всю продукцию так называемых «нерыночных НКО» в секторах органов государственного управления и НКОДХ в СНС 1993 года. (СНС 1993 года в целом не содержит определения нерыночной продукции для рыночных производителей¹; однако вспомогательный счет НКО допускает наличие такой нерыночной продукции у рыночных НКО, о чем подробнее будет говориться ниже.)

¹ За исключением расходов на оказание социальных услуг бывшими государственными предприятиями в странах с переходной экономикой.

4.10. **Оплата труда** представляет собой совокупное вознаграждение (наличными или в натуральной форме), выплачиваемое предприятием работнику за работу, выполненную им в течение отчетного периода. Она является показателем издержек на оплату рабочей силы в продукции НКО, а также измеряет вклад НКО в доходы домашних хозяйств. Оплата труда состоит из **заработной платы и жалованья** (наличными или в натуральной форме) — заработной платы и жалованья, выплачиваемых через регулярные промежутки времени, надбавок за сверхурочную работу, работу в выходные и праздничные дни, специальных надбавок и т. п., а также комиссионных, денежных вознаграждений и «чаевых» — и **отчислений работодателей на социальное страхование** — выплат, осуществляемых работодателями, для того чтобы обеспечивать их работникам право на получение социальных пособий в случае некоторых неблагоприятных обстоятельств (например, болезни, несчастных случаев, сокращения штатов, выхода на пенсию).

4.11. **Промежуточное потребление** представляет собой стоимость товаров и услуг, потребляемых в процессе производства другой продукции (например, канцелярские принадлежности, путевые расходы, юридические услуги и т. п.).

4.12. **Потребление основного капитала** представляет собой снижение в течение отчетного периода стоимости используемых в процессе производства основных фондов в результате физического износа, нормального устаревания или нормальных случайных повреждений. По своей сути это понятие аналогично амортизационным выплатам, отражаемым на счетах предприятий или НКО, однако ему дано название «потребление основного капитала», поскольку оно оценивается в текущих ценах, а не в исторической стоимости, используемой в коммерческих счетах.

4.13. **Налоги на производство (нетто)** представляют собой налоги (за вычетом субсидий), которые предприятия платят в результате участия в производстве. Ими могут облагаться земля, основные фонды или рабочая сила, используемые в процессе производства или в определенных видах деятельности или операциях. НКО часто освобождаются от многих из этих налогов.

4.14. **Доходы от собственности** представляют собой доходы, получаемые владельцем финансовых активов или материальных непроектированных активов в обмен на предоставление средств или передачу активов в распоряжение другой институциональной единицы. Поступления от доходов от собственности, такие как дивиденды и проценты, представляют собой прибыль на капитал, которую НКО может использовать для финансирования своей текущей деятельности. НКО могут также выступать в роли стороны, выплачивающей доходы от собственности тем, кто предоставил им фонды займы. Различаются три основных вида доходов от собственности: **проценты**, или сумма, которую должник обязуется выплатить кредитору по истечении определенного периода времени без снижения суммы основного долга на условиях согласованного ими финансового документа; **распределенный доход корпораций**, или дивиденды плюс изъятия из доходов квазикорпораций; и **рента**, или сумма платежей, выплачиваемых арендаторами землевладельцам за пользование землей, и суммы, выплачиваемые владельцам недр за право осваивать месторождения полезных ископаемых в течение указанного периода времени.

4.15. **Трансферты** представляют собой операции, в ходе которых одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен никакого эквивалента в виде другого товара, услуги или актива. Такие пожертвования являются обычным источником дохода для НКО, и НКО часто осуществляют такие трансферты другим единицам. **Прочие текущие трансферты** представляют собой трансферты, которые непо-

средственно влияют на уровень располагаемого дохода, и поэтому можно предположить, что они сказываются на потреблении товаров и услуг. **Капитальные трансферты** — это операции в денежной или натуральной форме, в ходе которых право владеть активом (за исключением наличных средств и товарно-материальных запасов) передается от одной институциональной единицы к другой. Как по текущим, так и по капитальным трансфертам сообщаются подробные данные об источнике или получателе трансферта — частной филантропии, правительственных грантах и трансфертах и зарубежных грантах и трансфертах.

4.16. **Расходы на конечное потребление** состоят из товаров и услуг, использованных отдельными домашними хозяйствами, нерыночными НКО или органами государственного управления для удовлетворения своих индивидуальных или коллективных потребностей или нужд (по положениям СНС, корпорации и рыночные НКО не имеют конечного потребления: их потребление используется для производства товаров и услуг, потребляемых другими хозяйственными единицами, и поэтому рассматривается как промежуточное потребление). Расходы на конечное потребление НКО и органов государственного управления состоят из их нерыночной продукции, которая эквивалентна их расходам на основную деятельность минус любые рыночные доходы, которые они могут получать.

4.17. **Социальные трансферты в натуральной форме** состоят из товаров и услуг индивидуального характера, предоставляемых как трансферты в натуральной форме индивидуальным домашним хозяйствам органами государственного управления и нерыночными НКО независимо от того, приобретаются ли они на рынке или производятся ими как нерыночная продукция.

4.18. **Фактическое конечное потребление** представляет собой расходы на конечное потребление *плюс* получаемые в натуральной форме социальные трансферты *минус* выплачиваемые социальные трансферты в натуральной форме. Таким образом, фактическое конечное потребление домашних хозяйств включает товары и услуги, предоставленные им органами государственного управления и НКО в дополнение к товарам и услугам, которые они приобретают самостоятельно. В то же время фактическое конечное потребление НКО равно нулю; это отражает тот факт, что вся их деятельность направлена не на получение их собственной выгоды, а на удовлетворение интересов частных лиц и домашних хозяйств, которые они обслуживают.

4.19. **Валовое накопление** представляет собой приобретение минус выбытие основных фондов (таких, как сооружения и оборудование), изменения в товарно-материальных запасах и приобретение минус выбытие ценных металлов, предметов искусства и других ценностей. Примерами таких активов применительно к НКО являются здания поликлиник или школ, канцелярское оборудование, скульптуры или другие произведения искусства.

4.20. **Приобретение минус выбытие произведенных нефинансовых активов** представляет собой приобретение минус выбытие природных активов, в отношении которых выданы права собственности, или интеллектуальной собственности и других нематериальных активов, которые являются созданиями общества, подкрепленными юридическими или учетными действиями. Примерами таких активов применительно к НКО могут служить земля, флора и фауна природных заповедников и патенты, выдаваемые по результатам университетских исследований.

4.21. **Чистое приобретение финансовых активов** означает приобретение активов, представляющих собой финансовые требования к другим единицам, такие как банковские депозиты, ценные бумаги или счета к получению.

4.22. **Чистое принятие обязательств** означает принятие обязательств перед другими единицами в форме финансовых требований, таких как ипотеки, долговые обязательства или счета к оплате.

4.23. **Другие изменения в объеме активов** представляют собой изменения в объеме активов, пассивов и чистой стоимости, которые не являются результатом операций между институциональными единицами и скорее означают изменения в объеме или количестве активов, а не в их цене. Примерами могут служить открытие и истощение природных активов, разрушение активов во время крупных стихийных бедствий, конфискация без выплаты компенсации и создание нематериальных активов.

4.24. **Холдинговая прибыль** представляет собой изменения в стоимости активов (или пассивов) в результате изменения их цены.

4.25. **Статьи балансовой ведомости** представляют собой статьи запасов финансовых активов, пассивов и нефинансовых активов, таких как больничные здания и оборудование, коллекции музеев, интеллектуальная собственность и портфели ценных бумаг.

ii) **Дополнительные денежные переменные, характерные для НКО**

4.26. Помимо стандартных переменных СНС, на вспомогательном счете НКО в силу их характерных особенностей в высшей степени целесообразно отразить и ряд дополнительных переменных или дополнительных подробностей. Так, например, в силу неправительственного характера некоммерческих организаций особенно важно иметь полное представление о всех доходах, поступающих им от органов государственного управления в какой бы то ни было форме. Важно также включить нерыночную продукцию так называемых рыночных НКО, которая в настоящее время не получает соответствующего отражения. Наконец, необходимо отразить труд добровольцев как части рабочей силы НКО и, соответственно, части базы доходов и продукции этого сектора.

4.27. *Подробные сведения о выплатах, производимых органами государственного управления.* Вспомогательный счет НКО должен содержать подробные сведения об операциях между НКО и органами государственного управления, которые обычно не отражаются в таблицах СНС. Эти подробные сведения помогут вывести общий показатель доходов НКО, полученных за счет платежей государственного сектора. Они состоят из грантов и контрактов в поддержку конкретных видов организационной деятельности или услуг; обязательных трансфертов, предоставляемых в соответствии с законом в поддержку общей задачи или деятельности организации; и ваучеров и других платежей третьих сторон, то есть опосредованных платежей органов государственного управления домашним хозяйствам в виде выплаты компенсации другой организации за услуги, предоставленные отдельным лицам. Такой показатель полностью соответствует представлениям НКО о своих источниках финансирования. Кроме того, он является полезным с аналитической точки зрения, поскольку охватывает все каналы, с помощью которых органы государственного управления проводят политику.

4.28. *Нерыночная продукция рыночных НКО.* СНС 1993 года оценивает стоимость продукции рыночных производителей по их доходам от продаж, что создает трудности при оценке продукции единиц, которые в СНС 1993 года считаются рыночными НКО, то есть тех, которые покрывают большую часть своих расходов на основную деятельность за счет рыночных продаж. Хотя объем рыночной продукции таких НКО учитывается, любая производимая ими нерыночная продукция не засчитывается согласно положениям СНС. Вместе с тем доля нерыночной продукции может быть весьма значительной, поскольку та-

кие НКО также производят продукцию за счет благотворительных взносов или других трансфертов, которые не отражаются в доходах от продаж.

4.29. Для решения этой проблемы в рамках вспомогательного счета НКО рекомендуется оценивать продукцию рыночных НКО, которые покрывают часть своих расходов за счет благотворительных взносов и других пожертвований, точно таким же способом, каким в СНС оценивается продукция нерыночных НКО, — то есть на основе расходов на основную деятельность. Это означает, что расходы, связанные с производством нерыночной продукции рыночных НКО, должны включаться в показатель, измеряющий объем продукции НКО. В тех случаях, когда объем расходов превышает объем продаж, разница между расходами и продажами будет считаться показателем объема нерыночной продукции. Однако если продажи превышают расходы, то объем нерыночной продукции будет считаться равным нулю. Это решение представляет собой практическую альтернативу идеальному способу оценки объема нерыночной продукции рыночных производителей, то есть разделенному определению рыночных и нерыночных производственных единиц и разделенному распределению расходов между рыночной и нерыночной продукцией соответствующих единиц². Данный подход аналогичен тому, который был рекомендован в СНС 1993 года в отношении оценки расходов предприятий, производимых в интересах работников в странах с переходной экономикой (см. СНС 1993 года, пункты 19.30–19.35).

4.30. Для такого расширения границы производства дополнительных данных помимо тех, которые содержатся в СНС 1993 года, не требуется³. Если расходы превышают объем продаж, то продукция, по определению, должна оцениваться на основе расходов для всех НКО независимо от того, в какой сектор они включены в СНС. Это изменение отразится только на рыночных НКО в секторах корпораций, однако выпуск дополнительной продукции потребует внесения новых данных и в секторы корпораций, и в сектор домашних хозяйств. Если речь идет о рыночных НКО, обслуживающих домашние хозяйства, изменения затронут валовой внутренний продукт (ВВП), поскольку дополнительная продукция становится расходами домашних хозяйств на конечное потребление, и для балансирования счетов корпораций НКО и домашних хозяйств потребуется перевести эквивалентную сумму от одного сектора в другой. Если же речь идет о рыночных НКО, обслуживающих коммерческие предприятия, ВВП не изменяется, так как дополнительная продукция представляет собой промежуточное потребление обслуживаемых коммерческих предприятий.

4.31. *Труд добровольцев.* Третье изменение, которое необходимо произвести с учетом характерных особенностей некоммерческих организаций, касается учета труда добровольцев. Как отмечается в пункте 4.1, выше, в СНС 1993 года значительная часть усилий добровольцев не учитывается. Вместе с тем труд добровольцев составляет значительный вклад во множество, если не в большинство, некоммерческих организаций. Во многих таких организациях вклад добровольцев в виде затрачиваемого времени превышает по своей стоимости добровольные денежные пожертвования. Хотя люди добровольно работают и на другие организации, такие как органы государственного управления и даже коммерческие предприятия, большая часть добровольного труда приходится на некоммерческие организации⁴.

4.32. Поскольку труд добровольцев имеет столь важное значение для продукции использующих его НКО и они способны производить услуги соответствующего уровня и качества, эту деятельность важно отразить во вспомогательном счете НКО. Это поможет получить более полную картину услуг, фактически произведенных и потребленных в экономике и в конкретных областях. Включение вклада труда добровольцев также позволяет провести более точное сравнение

² Более подробно этот подход рассматривается в разделе E, ниже.

³ Отметим необходимость обеспечить, чтобы поступления правильно распределялись между рыночными продажами и благотворительными взносами и другими трансфертами. Например, взносы в некоторые некоммерческие членские организации, обслуживающие домашние хозяйства, могут содержать некий компонент, который по своей сути является платой за услугу, например подписка на журнал организации. Эта часть должна классифицироваться как рыночная продукция, а не как вид трансфертного платежа.

⁴ По смыслу настоящей главы услугами, предоставляемыми за счет труда добровольцев, считаются услуги, оказываемые отдельными лицами и домашними хозяйствами в их личном качестве; корпорации могут делать пожертвования НКО в натуральной форме, например, предоставляя юридические услуги или услуги по бухгалтерскому учету, однако трудовые затраты, связанные с этими услугами, не включаются в труд добровольцев, отражаемый этой переменной. Подход к таким услугам, безвозмездно оказываемым корпорациями, заключается в следующем: для донора стоимость услуг является частью рыночной продукции, покрываемой трансфертом получающей их НКО на счету вторичного распределения дохода; для пользующейся этими услугами НКО безвозмездно оказанная услуга является частью промежуточного потребления, которая оплачивается трансфертом от корпорации.

структур затрат труда и издержек у производителей сектора НКО и в других секторах.

4.33. Для расширения границы производства в целях учета условно исчисленной стоимости труда добровольцев потребуются дополнительные данные сверх тех, которые регулярно собираются и используются для целей СНС. Если говорить более конкретно, то информация необходима и о количестве времени труда добровольцев, и о ставке заработной платы, по какой можно было бы оценивать это время.

4.34. Информацию о количестве времени, затрачиваемого добровольцами в интересах НКО, можно извлечь из обследований домашних хозяйств или обследований самих НКО. Более подробная информация о таких обследованиях и примеры инструментов, которые использовались в таких обследованиях, содержатся в главе 5 и приложениях A5 и A7, ниже. Определение понятия «труд добровольцев» приводится в пункте 4.45, ниже, а обсуждение соответствующей ставки оплаты труда содержится в пункте 4.39, ниже.

4.35. Дополнительная продукция представляет собой нерыночную продукцию и поэтому оценивается на основе расходов. Она также становится частью расходов нерыночных НКО на конечное потребление. Доходы домашних хозяйств увеличиваются на величину дополнительной условно исчисленной оплаты труда работников, однако это увеличение компенсируется эквивалентной трансфертной выплатой НКО, которая понесла дополнительные «расходы» в связи с такой компенсацией⁵.

4.36. Рассмотренные выше два расширения границы производства СНС в сочетании с дополнительными сведениями о выплатах, производимых органами государственного управления, которые можно будет получить благодаря дополнительным источникам данных, обеспечивают дополнительные переменные в полном развернутом вспомогательном счете, которые описываются ниже.

4.37. Платежи третьих сторон представляют собой выплаты, производимые органами государственного управления организации в качестве компенсации за услуги, оказанные отдельным лицам. Примерами могут служить ваучеры и компенсации страховых взносов.

4.38. Условно исчисленная стоимость нерыночной продукции рыночных НКО служит показателем доли продукции рыночных НКО, не отражаемой рыночными продажами. Как уже отмечалось ранее, эта нерыночная продукция измеряется как разница между расходами на основную деятельность и продажами в том случае, если такие расходы превышают объем продаж (если объем продаж покрывает или превышает такие расходы, объем нерыночной продукции считается равным нулю).

4.39. Условно исчисленная стоимость труда добровольцев является показателем стоимости труда добровольцев, используемого НКО, а также единицей измерения стоимости пожертвования — трансфертной выплаты — со стороны домашнего хозяйства, предоставившего услуги с применением добровольного труда. Рекомендуемая процедура оценки состоит в том, чтобы оценить время, затраченное добровольцами, по средней начисленной заработной плате для категории работников, занятых в коммунальных и социальных службах и в области социального обеспечения, в качестве замещения заработной платы реально занятых в тех областях, где трудятся добровольцы⁶. Определение труда добровольцев дается в пункте 4.45, ниже.

⁵ НКО, обслуживающие коммерческие предприятия, являются де-факто нерыночными производителями, поскольку их расходы покрываются взносами предприятий-членов, которые создали НКО. Их продукция оценивается по себестоимости и является частью промежуточного потребления для обслуживаемых предприятий. Подход к труду добровольцев выглядит следующим образом: в счете производства для НКО оплата труда, добавленная стоимость и продукция увеличиваются на сумму условно исчисленной оплаты труда; в счете производства обслуживаемых организаций промежуточное потребление увеличивается, а добавленная стоимость снижается на эту условно исчисленную величину; в счете первичного распределения доходов домашних хозяйств оплата труда работников увеличивается на условно исчисленную величину, однако эта цифра в счете вторичного распределения доходов компенсируется трансфертом эквивалентной суммы обслуживаемой организации, чьи расходы на промежуточное потребление были увеличены. Таким образом, условное исчисление труда добровольцев никак не сказывается на зарегистрированной экономике по всем трем единицам.

⁶ Основа для данной рекомендуемой процедуры оценки рассматривается далее в главе 5, ниже; см. также приложение A7, Anheier et al., 2001 и другие международные тенденции в измерении неоплачиваемого труда и статистике использования времени на веб-сайте <http://www.un.org/Depts/unsd/timeuse>.

iii) Основные количественные социальные и экономические показатели, касающиеся структуры, продукции и потенциала НКО

4.40. Для того чтобы дать более полное представление о финансовых аспектах сектора НКО, во вспомогательный счет включается ряд дополнительных показателей для измерения масштабов деятельности и операций НКО. Некоторые из этих дополнительных переменных рассматриваются ниже.

4.41. **Добавление: Население** — это «среднегодовое число лиц, находящихся на экономической территории страны. ...В данном определении экономическая территория условно включает находящиеся за рубежом посольства, военные базы, а также морские и воздушные суда» (см. СНС 1993 года, пункт 17.24).

4.42. **Добавление: Затраты труда** измеряются по общему числу отработанных часов, сумме часов, фактически отработанных в течение года наемными работниками и самостоятельно занятыми лицами (см. СНС 1993 года, пункты 17.11–17.12). Хотя это обычно касается оплачиваемого труда, с помощью этих переменных можно также определить показатель затрат труда добровольцев.

4.43. **Число хозяйственных единиц НКО** означает фактический подсчет числа некоммерческих организаций, включенных в полный развернутый счет и его краткую форму по области, виду деятельности и функции МКНКО. Эта переменная служит единицей измерения активности в сфере объединения и показателем социального капитала⁷. В расширениях она также может быть классифицирована по размерам группировок оплачиваемых работников, добровольцев или членов, по типу организации и сроку существования единицы.

4.44. **Оплачиваемые работники (численность и занятость из расчета полного рабочего дня)**⁸ охватывают всех лиц — как работающих по найму, так и самостоятельно занятых, — занимающихся тем или иным видом производственной деятельности, которая не выходит за границу производства системы. (Наемными работниками являются все лица, которые, по соглашению, работают на другую резидентную институциональную единицу и получают вознаграждение в денежной или натуральной форме; к самостоятельно занятым относятся лица, которые являются единственными или совместными владельцами необъединенных предприятий, в которых они работают.) Занятость из расчета полного рабочего дня (ЗПРД) отражает количество рабочих мест из расчета полного рабочего дня, вычисляемое делением общего количества отработанных часов на среднегодовое количество часов, отработанных на рабочих местах с полным рабочим днем. Занятость, которая классифицируется в полной развернутой и краткой форме по областям МКНКО (по отраслям МСОК, Rev.3), является единицей измерения затрат оплачиваемого труда. В полном развернутом варианте она также должна классифицироваться по роду занятий, возрасту и полу. В расширениях она также должна классифицироваться по полному рабочему дню, неполному рабочему дню и среднему количеству отработанных часов; по профессиональному уровню, полу и возрастным категориям, а также по уровню средней заработной платы. Понятие занятости, используемое при составлении вспомогательного счета НКО, соответствует определению, используемому Международной организацией труда (МОТ), как указано в резолюции, касающейся статистики экономически активного населения, занятости, безработицы и неполной занятости, принятой на тринадцатой Международной конференции статистиков труда.

4.45. **Занятость добровольцев (численность и занятость из расчета полного рабочего дня)**, классифицируемая в полном развернутом счете по областям МКНКО (по отраслям МСОК, Rev.3), отражает число людей, занятых добровольным трудом, который определяется как «труд без оплаты в денежной форме или юридического обязательства, осуществляемый в интересах лиц,

⁷ См. World Bank (1997).

⁸ Занятость из расчета полного рабочего дня (ЗПРД) представляет собой показатель измерения затрат труда, который в СНС 1993 года по своему значению считается уступающим показателю общего количества отработанных часов (пункт 17.14); однако в национальные счета рекомендуется включать и ЗПРД, для того чтобы упростить сопоставления со странами, для которых возможно оценить только численность занятых из расчета полного рабочего дня, и отразить тот факт, что рабочее время с полным рабочим днем, отработанное за год, для той или иной группы рабочих мест со временем меняется (см. СНС 1993 года, пункт 17.16).

проживающих за пределами домашнего хозяйства самого добровольца» (см. приложение А7). Занятость добровольцев — это мера затрат неоплачиваемого труда. В полном развернутом счете она должна классифицироваться по роду занятия, возрасту и полу. В расширениях она должна также классифицироваться по уровню образования, профессиональной квалификации, полу и возрасту, а также по уровню средней условно исчисленной заработной платы и соотношению оплачиваемого и неоплачиваемого труда. Согласно определению, добровольная работа (и, соответственно, добровольцы, занятые такой работой), это неоплаченные часы, затраченные в следующих категориях Пробной международной классификации видов деятельности для статистики использования времени (United Nations, 2000):

61. Организованные общиной строительство и ремонт: зданий, дорог, дамб, колодцев и т. п.

62. Организованные общиной работы: приготовление пищи для коллективных праздников и т. п.

63. Добровольная работа в организации или от имени организации (не обязательно связана с непосредственным обслуживанием отдельных лиц).

64. Добровольный труд в организациях, связанный с непосредственным обслуживанием отдельных лиц и групп.

4.46. **Члены и членство (численность)**, которые классифицируются в полном развернутом счете по областям МКНКО, являются единицами измерения активности в сфере объединения и показателями социального капитала. Членом является тот, кто принадлежит к какой-либо организации; данные о численности членов могут быть получены у организаций. Членство представляет собой состояние принадлежности к членам; одно и то же лицо может быть членом нескольких организаций. Данные о членстве в различных организациях могут, как правило, быть получены от отдельных лиц, которые могут являться членами более чем одной организации. Членство должно классифицироваться по роду занятий, возрасту и полу. В расширениях его также следует классифицировать по профессиональному уровню работы, выполняемой членом, по полу, по возрастным категориям членов, по категориям доходов и по величине членских взносов.

4.47. **Пожертвование** представляет собой добровольное предоставление денежных сумм, не связанное с приобретением товаров и услуг лицом, делающим пожертвование. Показатели пожертвования измеряют участие в частной филантропической деятельности отдельных лиц или домашних хозяйств. В полном развернутом счете пожертвования отдельных лиц и домашних хозяйств классифицируются по роду занятий, возрасту и полу главы домашнего хозяйства, сделавшего пожертвование. В расширениях такое пожертвование также классифицируется по классу доходов.

4.48. **Физические показатели потенциала и выпуска продукции**, классифицируемые по областям МКНКО, представляют собой конкретные единицы измерения, обозначающие количественные аспекты продукции НКО или владения активами, используемыми в процессе производства. Примерами могут служить число посетителей учреждений культуры; число учащихся учебных заведений; число человеко-дней в больницах; число лиц, находящихся в специальных учреждениях для подростков; и площадь, на которой обеспечивается охрана окружающей среды. Эти вопросы более подробно обсуждаются в главе 6, ниже.

4.49. Доля НКО, классифицируемая по областям МКНКО, представляет собой конкретные показатели измерения доли некоммерческих организаций в общем потенциале и выпуске продукции, о которых говорится выше.

iv) Дополнительные количественные и качественные расширения вспомогательного счета НКО

4.50. Помимо переменных, о которых говорилось выше, во вспомогательном счете НКО также необходимо отразить ряд дополнительных особенностей, связанных с функционированием НКО. Полное описание этих переменных будет представлено в последующих изданиях настоящего *Руководства*, однако к целевым переменным можно отнести следующие:

- характеристики клиентов и пользователей, включая число клиентов/пользователей, классифицируемых по возрасту, доходу, инвалидности и т. п.;
- участие пользователей, клиентов, членов;
- удовлетворенность пользователей, клиентов, членов и других заинтересованных лиц;
- эффективность (показатели затрат/продукции), классифицируемая по виду деятельности и функции;
- участие в прибылях и издержках, которым измеряется распределение выгод и издержек, связанных с деятельностью НКО, между группами с различным уровнем доходов, этническими, гендерными, расовыми и другими соответствующими группами.

С. Таблицы вспомогательного счета НКО

i) Общий обзор

4.51. Основой для таблиц вспомогательного счета НКО, которые представлены в приложении А2, служат интегрированные экономические счета СНС для НКОДХ (и других секторов). Как указывается в пункте 4.75, ниже, предусмотрены три варианта: полный развернутый вспомогательный счет, расширенный вспомогательный счет и краткая форма. В настоящей главе описываются только первый и третий варианты; большая часть второго варианта разработана на основе опыта, накопленного в процессе составления и использования других форм вспомогательного счета.

4.52. Включенные в полный развернутый вариант элементы данных охватывают операции, другие потоки и запасы, фигурирующие в интегрированных экономических счетах, начиная от счета производства и заканчивая балансовыми ведомостями. Хотя особое внимание уделяется выпуску продукции, расходам на конечное потребление, оплате труда, доходу от собственности, трансфертным выплатам, валовому накоплению и потреблению основных фондов, вспомогательный счет также охватывает владение и приобретение, а также объем и изменения в ценах таких элементов, как здания и сооружения; развлечения, оригиналы литературных произведений и произведений искусства; антиквариат и другие предметы искусства; наличная валюта и депозиты; и ценные бумаги. В расширениях эти основные данные в денежном выражении дополняются данными в физических единицах по таким переменным, как занятость, добровольцы, единицы, члены, членство, выпуск продукции и потенциал НКО. Элементы данных, включенные в краткую форму, охватывают несколько сокращенный набор статей, фигурирующих в счетах, до финансового счета в

сочетании с небольшим набором элементов данных, выраженных в физических единицах.

4.53. Для того чтобы отразить пересмотренные оценки в пределах границы производства СНС, о которых говорилось выше, многие таблицы и переменные, включенные во вспомогательный счет, даются в трех вариантах:

- a) *На основе СНС.* При этом варианте для всех переменных используются стандартные правила СНС.
- b) *С учетом нерыночной продукции рыночных НКО.* При этом варианте к основе СНС добавляется оценка нерыночной продукции рыночных НКО в секторах корпораций СНС. Такая корректировка необходима с учетом того, что в отличие от других рыночных производителей рыночные НКО также, как правило, выпускают значительный объем нерыночной продукции, который не отражается в их рыночных доходах. В отсутствие соответствующей корректировки стоимость такой нерыночной продукции не будет учтена; для того чтобы исправить эту ситуацию, нерыночная продукция рыночных НКО оценивается по расходам на основную деятельность и добавленной стоимости продукции, включенным в счета.
- c) *С учетом нерыночной продукции рыночных НКО и труда добровольцев.* При таком варианте производится дальнейшая корректировка, и помимо оценки нерыночной продукции рыночных НКО в расчеты включается условно исчисленная стоимость труда добровольцев. Таким образом, к показателям, касающимся оплачиваемой рабочей силы НКО, добавляется условно исчисленная стоимость труда добровольцев, сделанного в интересах НКО. Как отмечалось выше, такой труд представляет собой важный компонент деятельности многих НКО. Он является одновременно как вкладом в производство НКО, так и источником дохода для НКО. Рекомендуемая процедура оценки затрат труда состоит в его оценке по средней начисленной заработной плате для категории работников, занятых в коммунальных и социальных службах, и в области социального обеспечения в качестве замещения заработной платы реально занятых в тех областях, где трудятся добровольцы.

ii) Общая структура таблиц вспомогательного счета НКО

4.54. Вспомогательный счет НКО включает шесть таблиц, большинство из которых состоит из нескольких частей; эти таблицы содержатся в приложении А2. Первые две таблицы отражают агрегированный сектор НКО, который сначала представляется в агрегированном виде (таблица I), а затем классифицируется по основным видам деятельности согласно МКНКО (таблица II). В следующих двух таблицах НКО разбиваются по каждому из счетов существующих секторов СНС, в которые они включены в СНС 1993 года, и по каждому сектору выделяется связанный с НКО компонент, не связанный с НКО компонент и итоговое значение — сначала в агрегированном виде (таблица III), а затем, по отдельным переменным, с разбивкой по видам деятельности или целям (таблица IV); тем самым они могут использоваться как рабочие ведомости для составления агрегированных таблиц по сектору НКО. В таблице V фиксируются различные дополнительные показатели, касающиеся структуры и выпуска продукции НКО. Наконец, в таблице VI суммируются некоторые из основных переменных, фигурирующих в других частях вспомогательного счета, в более пригодном для широкого использования виде.

Таблица I

4.55. Таблица I содержит основные данные по агрегированному сектору НКО. Она охватывает все НКО, подпадающие под основное определение, предложенное выше, независимо от того, к какому институциональному сектору они относятся согласно правилам разбивки на секторы СНС. Часть А таблицы I сохраняет форму счетов институциональных секторов СНС; в часть В добавлены дополнительные переменные, показывающие число работников и величину оплаты труда наемных работников и добровольцев. Данные представлены по всем трем вариантам, указанным в пункте 4.53, выше: на основе СНС; на основе СНС с учетом нерыночной продукции рыночных НКО; и на основе СНС с учетом нерыночной продукции рыночных НКО и условного исчисления стоимости труда добровольцев.

Таблица II

4.56. Таблица II, которая состоит из четырех частей, отражает агрегированный сектор НКО, представленный в таблице I, с разбивкой по типу НКО с использованием МКНКО, которая содержится в таблице Т3.3 и приложении А1. Там, где это целесообразно, переменные приводятся по всем трем вариантам, изложенным в пункте 4.53, выше: на основе СНС; на основе СНС с учетом нерыночной продукции рыночных НКО; и на основе СНС с учетом нерыночной продукции рыночных НКО и условного исчисления стоимости труда добровольцев по средней ставке заработной платы работников коммунальных служб.

4.57. В таблице II.1 внимание сосредоточено на составе *расходов* с разбивкой по типам некоммерческих организаций. Расходы на основную деятельность определяются и детально рассматриваются по отдельности, а для произведенных трансфертов и выплаченных доходов от собственности приводятся агрегированные показатели. Три варианта приводятся по следующим переменным: оплата труда, прочие расходы и агрегированные показатели, к которым они относятся.

4.58. В таблице II.2 внимание сосредоточено на составе *доходов* с разбивкой по типам некоммерческих организаций. Доходы детализируются по сектору происхождения и по типу операции, с тем чтобы дать возможность извлечь данные о совокупных доходах от любых выплат, осуществляемых государственным сектором, независимо от их характера. Так, выплаты, осуществляемые органами государственного управления в качестве третьей стороны, могут классифицироваться как государственный источник доходов НКО, а не как простая рыночная выплата. Хотя в национальных счетах такие платежи учитываются как выплаты органов государственного управления домашним хозяйствам, которые затем приобретают соответствующую услугу, отслеживание конкретного пути перевода денег позволяет более тщательно изучить связь между государственной политикой и структурой потребления домашних хозяйств. Три варианта, указанные в пункте 4.53, выше, приводятся по следующим переменным: доходы от частной филантропии, доходы из других источников и агрегированные показатели, к которым они относятся.

4.59. В таблице II.3 внимание сосредоточено на составе полученных и произведенных трансфертных платежей с разбивкой по типам некоммерческих организаций. Варианты, как на основе СНС, так и с учетом условного исчисления стоимости труда добровольцев, приводятся по трансфертам, полученным от домашних хозяйств, в валовом и чистом выражении (для этих переменных третий вариант аналогичен второму).

4.60. В таблице II.4 содержатся данные о числе наемных работников и добровольцев и оплате труда с разбивкой по типам некоммерческих организаций.

4.61. В таблице II.5 содержатся данные о накоплении и состоянии активов с разбивкой по типам некоммерческих организаций.

Таблица III

4.62. В таблице III, которая состоит из трех частей, отражены элементы данных, которые фигурируют в части А таблицы I по каждому из секторов СНС, в которые НКО включены в СНС 1993 года (нефинансовые корпорации, финансовые корпорации, органы государственного управления, домашние хозяйства и НКОДХ), при этом связанные и не связанные с НКО компоненты для каждого сектора показаны отдельно⁹. В таблице III показаны все три варианта, о которых говорилось в пункте 4.53, выше. Таким образом:

- в таблице III.1 приводятся данные на основе СНС;
- в таблице III.2 приводятся данные на основе СНС вместе с данными о нерыночной продукции рыночных НКО;
- в таблице III.3 приводятся данные на основе СНС вместе с данными о нерыночной продукции рыночных НКО и труде добровольцев, оцениваемом по средней ставке заработной платы работников коммунальных служб.

Тем самым таблицу III можно использовать в качестве рабочей ведомости при переходе от существующих данных СНС к целевому агрегированному счету НКО.

Таблица IV

4.63. В таблице IV, которая состоит из пяти частей, приводится разбивка данных, содержащихся в таблице III, по видам деятельности или цели, в зависимости от того, что целесообразно, для поднабора важных переменных: выпуск продукции, добавленная стоимость, занятость и расходы на конечное потребление. По первым трем из этих переменных данные дезагрегированы по отраслям или видам деятельности (с использованием МСОК, Rev.3); по расходам на конечное потребление данные дезагрегированы по цели¹⁰. Там, где это целесообразно, переменные приводятся по трем вариантам, указанным в пункте 4.53, выше. Более подробная информация приводится ниже.

4.64. В таблице IV.1 содержатся данные о выпуске продукции, добавленной стоимости и занятости по отраслям, секторам и типам организаций на основе СНС.

4.65. В таблице IV.2 приводятся данные о выпуске продукции, добавленной стоимости и занятости по отраслям, секторам и типам организаций на основе СНС, но вместе с данными о нерыночной продукции рыночных НКО.

4.66. В таблицу IV.3 включены данные о выпуске продукции, добавленной стоимости и занятости по отраслям, секторам и типам организаций на основе СНС вместе с данными о нерыночной продукции рыночных НКО и труде добровольцев, оцениваемом по средней ставке заработной платы работников коммунальных служб.

4.67. В таблице IV.4 содержатся данные о расходах на конечное потребление по секторам, типам организаций и целям. Поскольку классификации по цели органов государственного управления и НКО различаются, эта переменная должна быть учтена в отдельных таблицах — таблице IV.4 *a* для расходов на конечное потребление органов государственного управления и таблице IV.4 *b*

⁹ Эти таблицы, составленные на основе интегрированных экономических счетов (ИЭС) СНС по институциональным единицам и секторам, соотносят тем самым данные о НКО с сопоставимыми данными по другим секторам экономики.

¹⁰ Первые три из этих таблиц основаны на Перекрестной классификации статей счета производства по отраслям и институциональным секторам СНС (ККИС), в которой приводятся подробные данные с разбивкой по секторам для счетов производства ИЭС.

для расходов на конечное потребление НКО и других компонентов конечного индивидуального потребления. Таблица IV.4 *a* представлена на основе СНС вместе с данными о труде добровольцев. В таблице IV.4 *b* отражены все компоненты фактического конечного потребления домашних хозяйств, сначала на основе СНС, а потом — с дополнительным потреблением в результате двух переоценок, показанных в последних двух колонках.

4.68. Особый интерес представляет таблица IV.4 *b*, в которой показаны получение «фактического конечного потребления» домашних хозяйств и вклад НКО в это потребление. Она представляет собой доработанный вариант двух счетов в таблице I — «Счета перераспределения доходов в натуральной форме» и «Счета использования скорректированного располагаемого дохода», в которых регистрируются трансферты, предоставленные домашним хозяйствам в натуральной форме органами государственного управления и НКОДХ, включая ту часть расходов органов государственного управления и НКОДХ на конечное потребление, которая может быть связана с отдельными лицами. В таблице IV.4 *b* показаны трансферты не только от НКОДХ, но и от НКО, действующих в секторе органов государственного управления, а также нерыночная продукция рыночных НКО и нерыночная продукция, произведенная за счет труда добровольцев¹¹.

Таблица V

4.69. В таблице V, которая состоит из четырех частей, представлены показатели, касающиеся структуры, потенциала и продукции НКО. В ней также установлены некоторые связи с другими статистическими системами, касающимися рабочей силы и других характеристик населения.

4.70. В таблице V.1 показаны число некоммерческих организаций, членский состав и членство (согласно классификации МКНКО), которые являются показателями структуры сектора НКО.

4.71. В таблице V.2 показано число наемных работников, добровольцев и членов некоммерческих организаций (с разбивкой по роду занятий, полу и возрасту), которые являются показателями социально-экономических характеристик отдельных лиц, действующих в секторе НКО.

4.72. В таблице V.3 отражены благотворительные пожертвования, предоставленные некоммерческим организациям отдельными лицами или домашними хозяйствами, с разбивкой по роду занятий, полу и возрасту главы домашнего хозяйства.

4.73. В таблице V.4 приведены примеры показателей потенциала и продукции в отдельных областях, определяемых МКНКО, для НКО и для экономики в целом.

Таблица VI

4.74. В таблице VI суммируются основные аспекты данного сектора в агрегированном виде с использованием переменных, содержащихся в других разделах вспомогательного счета и представленных в более доступной для специалистов по некоммерческим организациям форме.

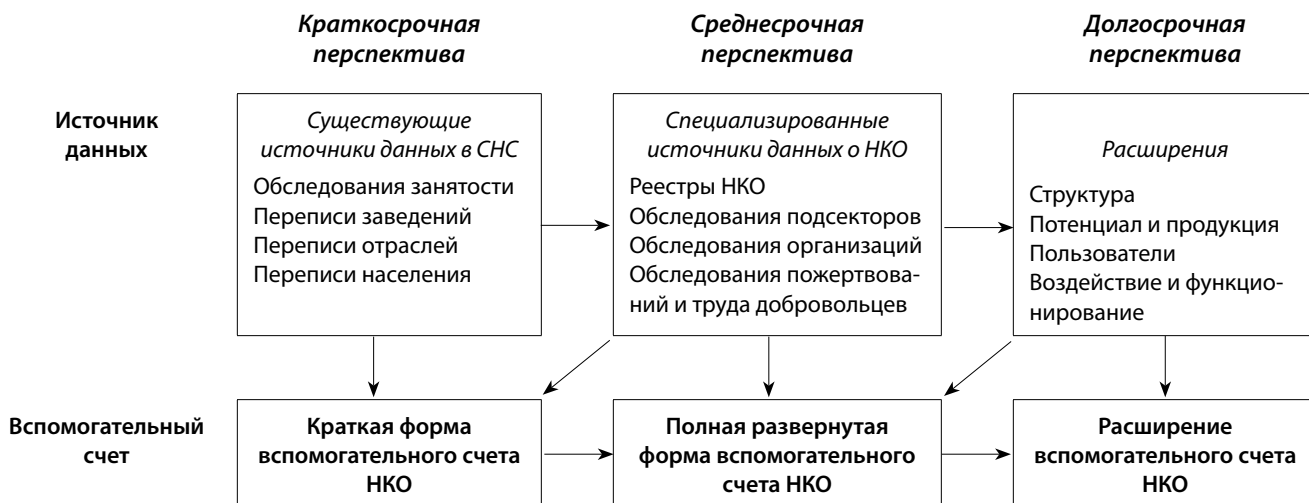
D. Процесс составления вспомогательного счета НКО

4.75. С учетом проблем, перечисленных в пункте 4.2, выше, в настоящем *Руководстве* предложена трехступенчатая стратегия для составления вспомогательного счета НКО. Первый шаг состоит в использовании имеющихся ис-

¹¹ Следует отметить, что авторы настоящего *Руководства* придерживаются практики СНС и рассматривают все расходы на конечное потребление нерыночных НКО, действующих за рамками сектора органов государственного управления, как индивидуальные по своему характеру; попытки определить коллективное потребление для таких единиц, скорее всего, будут носить противоречивый характер, и они станут объектом дальнейших исследований.

точников данных, для того чтобы составить *краткую форму*, содержащую самые существенные и легкодоступные переменные. Второй шаг — обратиться к дополнительным источникам данных, включая новые обследования, для того чтобы получить *полную развернутую* структуру вспомогательного счета для некоммерческого сектора в рамках СНС. Наконец, в качестве третьего шага следует вывести анализ за рамки нынешней структуры СНС, с тем чтобы получить дополнительную информацию о структуре, продукции и потенциале, клиентах и пользователях, а также воздействии и функционировании некоммерческого сектора. Одни показатели структуры, а также потенциала и продукции могут быть определены на втором этапе работы, а другие — гораздо позднее. На рисунке F4.1 показана получаемая в результате структура работы в рамках процесса составления вспомогательного счета НКО.

Рисунок F4.1. Схематическое представление процесса составления вспомогательного счета НКО



4.76. Процесс, проиллюстрированный на рисунке F4.1, состоит из трех этапов, каждый из которых зависит от наличия соответствующих источников данных. В краткосрочной перспективе существующие источники данных могут использоваться для составления краткой формы и свидетельствовать о масштабах сектора НКО и связи полномасштабного сектора НКО с НКОДХ. В среднесрочной перспективе в процессе составления счетов институциональных секторов СНС в целом могут выявиться дополнительные источники данных, конкретно касающиеся НКО, что обеспечит возможность составления полного развернутого вспомогательного счета НКО. Наконец, будущие расширения вспомогательного счета НКО свяжут основные денежные значения СНС 1993 года с количественными и качественными показателями структуры, продукции, потенциала, клиентуры, воздействия и функционирования данного сектора.

4.77. Как говорилось выше, страны, которые уже составляют счета институциональных секторов СНС 1993 года, могут посчитать нужным начать составление вспомогательного счета НКО с таблицы III, а также заполнить таблицу IV. Страны, которые еще не полностью составили счета институциональных секторов, тем не менее могут заполнить большинство разделов таблицы IV или всю эту таблицу. В таблице T4.2 показано, какие таблицы или части таблиц включены в полный развернутый вариант, а какие — в краткую форму вспомогательного счета НКО.

Таблица Т4.2. Таблицы вспомогательного счета НКО в полном развернутом варианте и в краткой форме^а

<i>Номер таблицы</i>	<i>Содержание полного развернутого варианта</i>	<i>Содержание краткой формы</i>
I. Часть А	Счета с I по IV.3, все статьи Варианты 1, 2 и 3	Счета с I по III.2 (за исключением данных об оплате труда и доходах от собственности) Только варианты 1 и 2
I. Часть В	Все статьи	Все статьи
II.1	Варианты 1, 2 и 3	Только варианты 1 и 2
II.2	Варианты 1, 2 и 3	Только варианты 1 и 2
II.3	Варианты 1, 2 и 3	Только вариант 1
II.4	Все статьи	Все статьи
II.5	Все статьи	—
III.1	Счета с I по IV.3, все статьи	Счета с I по III.2 (за исключением данных об оплате труда и доходах от собственности)
III.2	Счета с I по IV.3, все статьи	Счета с I по III.2 (за исключением данных об оплате труда и доходах от собственности)
III.3	Счета с I по IV.3, все статьи	—
IV.1	Все статьи	Все статьи
IV.2	Все статьи	Все статьи
IV.3	Все статьи	—
IV.4 а	Варианты 1 и 3	Только вариант 1
IV.4 б	Варианты 1, 2 и 3	Только варианты 1 и 2
V.1	Все статьи	Только колонка 1
V.2	Все статьи	—
V.3	Все статьи	—
V.4	Все статьи	—
VI	Все статьи	Все статьи за исключением колонок 18, 20, 21

^а Таблицы см. в приложении А2.

Е. Обработка новых денежных переменных в системе бухгалтерского учета

и) Подход к нерыночным услугам, оказываемым рыночными производителями, в СНС 1993 года

4.78. Как уже отмечалось выше, рыночные производственные единицы НКО могут обеспечивать нерыночную продукцию для других институциональных единиц. Если для измерения продукции такой производственной единицы используется только объем продаж, как это делается в случае других рыночных производителей, объем выпускаемой продукции и добавленная стоимость такой единицы могут оказаться заниженными в рамках СНС 1993 года. Для того чтобы ее можно было правильно оценить, нерыночную продукцию и связанные с нею затраты следует отделить от рыночной продукции и связанных с нею за-

трат. Если не отделить их друг от друга, это будет являться нарушением принципов СНС.

4.79. В настоящем *Руководстве* рекомендуется упрощенная процедура для определения такой нерыночной продукции рыночных НКО. Эта процедура состоит в том, чтобы оценить такую нерыночную продукцию так же, как в СНС 1993 года оценивается стоимость продукции других нерыночных НКО, то есть на основе расходов, которые НКО несут в процессе производства такой продукции. Таким образом, в тех случаях, когда объем расходов превышает объем продаж, разница между расходами и продажами считается показателем нерыночной продукции. Однако в тех случаях, когда объем продаж превышает объем расходов, нерыночная продукция приравнивается к нулю. Это решение представляет собой практическую альтернативу идеальному способу оценки нерыночной продукции рыночных производителей — то есть раздельное определение рыночных и нерыночных производственных единиц и раздельное распределение расходов между рыночной и нерыночной продукцией соответствующих единиц.

4.80. Хотя рекомендуемый подход действует вполне эффективно в случае рыночных НКО, у которых объем расходов превышает объем продаж, он может привести к занижению объема некоммерческой продукции в том случае, когда объем продаж превышает объем расходов. Несмотря на то что вспомогательный счет не требует от статистических учреждений корректировки такой ситуации, некоторые учреждения могут самостоятельно пойти на такой шаг. Цель настоящего раздела состоит в том, чтобы объяснить, как и при каких условиях такая корректировка может быть произведена.

4.81. Для целей настоящего обсуждения предположим, что затраты, связанные с производством нерыночной продукции, включая потребление основных фондов, известны из административных записей (которые могут быть собраны в процессе обследований) и что нерыночная продукция предоставляется бесплатно. В таблице Т4.3 рассматривается случай рыночной НКО, когда объем расходов превышает объем продаж и когда вспомогательный счет НКО добавит разницу между расходами и продажами к продукции организации, для того чтобы отразить более точную картину объема продукции НКО. В колонках 1 и 2 таблицы Т4.3 отражены фактические компоненты рыночной и нерыночной продукции НКО. В колонке 3 показано, как в существующей системе СНС отражена продукция рыночных НКО: она в основном игнорирует компонент нерыночной продукции и оценивает всю продукцию по величине доходов от продаж организации. В колонке 4 показано, каким образом вспомогательный счет НКО будет отражать продукцию рыночной НКО: разница между всеми расходами организации ($20+50+7=77$) и ее продажами (60) добавляется к рыночной продукции, в результате чего выводится общий показатель продукции (77). В колонке 5 показано, как будет учитываться продукция рыночной НКО при идеальном методе или методе отделения: индивидуальные компоненты расходов будут добавлены ко всей совокупности рыночной и нерыночной продукции НКО для оценки всей стоимости продукции. Как показано, результаты двух этих методов в данном случае совпадают.

Таблица Т4.3. Счет производства рыночной НКО в ситуации, когда объем продаж меньше объема всех расходов

	Рыночная продукция	Нерыночная продукция	Агрегированные данные		
			На основе СНС, без учета нерыночной продукции	На основе настоящего Руководства, с учетом нерыночной продукции, оцениваемой с помощью упрощенного метода	На идеальной основе, с учетом нерыночной продукции, оцениваемой с помощью метода отделения
			(3)	(4)	(5)
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
Промежуточное потребление	15	5	20	20	20
Добавленная стоимость	45	12	40	57	57
Оплата труда	40	10	50	50	50
Другие налоги на производство	0	0	0	0	0
Потребление основных фондов	5	2	7	7	7
Чистая прибыль и приравненные к ней доходы	0	0	-17	0	0
Корректировка на случай превышения расходов над объемом продаж	н/п	н/п	н/п	17	н/п
Продукция	60	17	60	77	77

4.82. Совсем иную картину мы наблюдаем в случае рыночных НКО, у которых объем продаж превышает общие производственные расходы. В настоящем *Руководстве* никаких корректировок в отношении такой нерыночной продукции рыночных НКО не делается даже в том случае, если такая нерыночная продукция в действительности производится. Для иллюстрации в таблице Т4.4 приводятся результаты по такой рыночной НКО. В ней показано, что НКО, согласно предположению, получает доход от продаж, равный 80, а не 60, как на примере в таблице Т4.3. Таким образом, ее доходы от продаж не только покрывают, но и превышают ее производственные расходы.

4.83. В этом примере подход СНС и предлагаемый подход к составлению вспомогательного счета НКО дают идентичные результаты: продукция НКО будет равняться 80 в обоих случаях. Однако если воспользоваться описанным выше методом отделения, то будет получен иной результат. В этом случае затраты отдельных рыночного и нерыночного компонентов производства НКО будут соединены вместе, в результате чего будет получен более высокий показатель и добавленной стоимости, и продукции НКО, поскольку расходы, связанные с производством нерыночной продукции, теперь уже будут приниматься во внимание. Другими словами, как это показано на данном примере, если продукция рыночных НКО измеряется только на основе продаж, то добавленная стоимость НКО в целом окажется заниженной.

4.84. Данный метод можно легко распространить на тот случай, когда нерыночная продукция продается по экономически незначимым ценам. В этом случае доходы, полученные от нерыночной продукции, должны вычитаться из продаж, которые используются для измерения рыночной продукции.

Таблица Т4.4. Счет производства рыночной НКО в ситуации, когда объем продаж превышает объем всех расходов

	Рыночная продукция	Нерыночная продукция	Агрегированные данные		
			На основе СНС, без учета нерыночной продукции	На основе настоящего Руководства, с учетом нерыночной продукции, оцениваемой с помощью упрощенного метода	На идеальной основе, с учетом нерыночной продукции, оцениваемой с помощью метода отделения
			(3)	(4)	(5)
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
Промежуточное потребление	15	5	20	20	20
Добавленная стоимость	65	12	60	60	77
Оплата труда	40	10	50	50	50
Другие налоги на производство	0	0	0	0	0
Потребление основных фондов	5	2	7	7	7
Чистая прибыль и приравненные к ней доходы	20	0	3	3	20
Корректировка на случай превышения расходов над объемом продаж	н/п	н/п	н/п	н/п	н/п
Продукция	80	17	80	80	97

4.85. Этот подход — метод отделения — аналогичен тому, который было рекомендовано применять в СНС 1993 года в отношении расходов предприятий, производимых в интересах работников в странах с переходной экономикой (см. СНС 1993 года, пункты 19.30–19.35). Государственные предприятия в странах с плановой экономикой часто обеспечивали для своих работников услуги в области здравоохранения, образования и отдыха. Они выступали в роли «агентов» правительства при осуществлении социальной политики, и расходы становились частью фактического конечного потребления домашних хозяйств. Для того чтобы сохранить различие между теми, кто получает льготы в потреблении, и теми, кто его финансирует, когда страны осуществляют переход от планового хозяйства к рыночной экономике, в СНС 1993 года рекомендуется, чтобы в течение всего переходного периода предприятия, которые тратят значительные суммы на социальные расходы в интересах своих работников, рассматривались как две институциональные единицы — как корпорация, участвующая в рыночном производстве, и как квази-НКОДХ, занимающаяся оказанием социальных услуг работникам. Это сравнимо с подходом, предложенным в настоящем *Руководстве* в отношении рыночных НКО: они могут рассматриваться как две институциональные единицы, одна из которых производит рыночную продукцию, а другая занимается оказанием нуждающимся различных услуг безвозмездно или за умеренную плату.

4.86. Поскольку определить и отдельно оценить нерыночную продукцию производителей, у которых объем продаж более чем покрывает объем расходов, довольно сложно, рекомендуется, чтобы в таких случаях метод отделения применялся только тогда, когда имеются четкие доказательства наличия нерыночного производства, например использование труда добровольцев или ока-

зание социальных услуг, которые важно не рассматривать как оплату труда в натуральной форме.

4.87. При использовании метода отделения нерыночная продукция и соответствующие расходы, которые подлежат отделению, не должны охватывать продукцию и расходы вспомогательных единиц, о которых говорится в СНС 1993 года. Таким образом:

- нерыночные услуги, которые производятся для собственного потребления в рамках одной и той же институциональной единицы (НКО), такие как услуги в области управления, бухгалтерского учета, правовые, консультационные или эксплуатационные услуги, должны рассматриваться как вспомогательные услуги и, соответственно, они выходят за рамки границы производства;
- нерыночные услуги, которые производятся в основном для собственного потребления одной и той же семьей институциональных единиц, также не должны отделяться, поскольку они рассматриваются как вспомогательные единицы в СНС 1993 года;
- нерыночные товары, такие как электроэнергия и другие промежуточные товары, которые производятся заведением и потребляются в рамках институциональной единицы НКО, также не считаются продукцией, поскольку единица, которая производит электроэнергию, по смыслу СНС считается вспомогательной единицей;
- вместе с тем нерыночные товары и услуги, которые не имеют промежуточного характера и не являются объектом продажи, рассматриваются как продукция и подлежат отделению. Они считаются потребляемыми той же самой институциональной единицей НКО.

ii) Подход к условному исчислению затрат труда добровольцев в рыночных НКО, обслуживающих коммерческие предприятия

4.88. Формулировка пункта 4.59 СНС 1993 года подразумевает, что НКО, обслуживающие коммерческие предприятия, де-факто являются нерыночными производителями, поскольку их расходы покрываются за счет членских взносов создавших их коммерческих предприятий. Их продукция оценивается по себестоимости и является частью промежуточного потребления для их предприятий-спонсоров. Подход к труду добровольцев заключается в следующем: в счете производства НКО оплата труда, добавленная стоимость и продукция увеличиваются на сумму условно исчисленной оплаты труда; в счете производства организаций-спонсоров промежуточное потребление увеличивается, а добавленная стоимость уменьшается на эту условно исчисленную величину; в счете первичного распределения доходов домашних хозяйств оплата труда работников увеличивается на эту условно исчисленную величину, однако компенсируется в счете вторичного распределения доходов трансфертом эквивалентной суммы организациям-спонсорам, расходы которых на промежуточное потребление были увеличены. В результате условное исчисление величины труда добровольцев не затрагивает экономию, зафиксированную по всем трем единицам. Например:

<i>Торговые ассоциации</i>		<i>Корпорации-спонсоры</i>		<i>Домашние хозяйства</i>	
<i>И</i>	<i>Р</i>	<i>И</i>	<i>Р</i>	<i>И</i>	<i>Р</i>
Промежуточное потребление 50 Оплата труда 30	Продукция 80	Промежуточное потребление 80 Добавленная стоимость 220	Продукция 300		Оплата труда 30
Промежуточное потребление 50 Оплата труда 30 Условно исчисленная оплата труда 10	Продукция 90	Промежуточное потребление 90 Добавленная стоимость 210	Продукция 300 Трансферт 10	Трансферт 10	Оплата труда 30 Условно исчисленная оплата труда 10

iii) Подход к условному исчислению величины затрат труда добровольцев в нерыночных НКО

4.89. В следующем ниже примере доход домашних хозяйств увеличивается на условно исчисленную величину оплаты труда, но уменьшается за счет эквивалентного трансферта университету (продукция университета увеличивается на условно начисленную величину, однако увеличение расходов на конечное потребление компенсируется трансфертом, полученным от домашних хозяйств; и в этом случае такое условное исчисление не затрагивает экономию):

<i>Университет</i>		<i>Домашние хозяйства</i>	
<i>И</i>	<i>Р</i>	<i>И</i>	<i>Р</i>
Промежуточное потребление 50 Оплата труда 30 Расходы на конечное потребление 80	Продукция 80		Оплата труда 30
Промежуточное потребление 50 Оплата труда 30 Условно исчисленная оплата труда 20	Продукция 100	Трансферт 20	Оплата труда 30 Условно исчисленная оплата труда 20
Расходы на конечное потребление 100	Трансферт 20		

Справочная литература

Anheier, Helmut K., Eva Hollerweger, Christoph Badelt and Jeremy Kendall (2001). *Work in the Non-Profit Sector: Forms, Patterns and Methodology*. Доклад, представленный Международной организацией труда (май). (Воспроизводится в приложении А7, ниже.)

Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов 1993 года*. Брюссель/Люксембург, Нью-Йорк, Париж, Вашингтон, округ Колумбия. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.

United Nations (2000), *United Nations Trial International Classification of Activities for Time-Use Statistics (ICATUS)*, имеется в Интернете: <http://unstats.un.org/unsd/methods/timeuse/icatus/inter.htm>.

World Bank (1997). Social capital: the missing link? In: *Expanding the Measure of Wealth: Indicators of Environmentally Sustainable Development*. Washington, D.C.

Глава 5

Составление вспомогательного счета НКО: источники данных

А. Общий обзор

5.1. Данные для национальных счетов получают из многочисленных и самых разных источников. Искусство специалистов в области национального бухгалтерского учета заключается в том, чтобы составить из этих данных цельную картину экономики. Одни виды данных, используемых в национальных счетах, собираются в статистических целях и должны отвечать конкретным статистическим стандартам. Другие данные, используемые в национальных счетах, являются побочными продуктами некоторых административных функций (таких, как сбор налогов) и используются в качестве эффективного с точки зрения затрат способа получения данных при ограниченных статистических ресурсах, даже если они отчасти формируются потребностями функции, которая способствовала их появлению. Для того чтобы обеспечить более качественное отражение НКО в СНС, необходимо внести улучшения в систему охвата НКО статистическими и административными данными, и тем самым работа по составлению вспомогательного счета НКО подразумевает выполнение нескольких важных задач.

5.2. Первая задача состоит в том, чтобы найти или создать статистический реестр НКО, в котором должны содержаться такие сведения, как название и адрес организации; идентификационный номер, который будет использоваться для ее увязки с рядами данных и реестров предприятий/заведений; отраслевая принадлежность, цель, институциональная и иная информация, необходимая для классификации; доходы, активы или прочие показатели ее размера; и другие показатели, имеющие отношение к ее юридическому статусу и т. п. Как указывается в разделе В, ниже, такие реестры могут быть созданы на основе административных записей или пометок «НКО» в существующих реестрах предприятий; однако зачастую их приходится составлять с нуля, опираясь на различные источники, в частности те, которые описываются в пунктах 5.6–5.10, ниже. Иногда может даже оказаться необходимым дополнить реестры предприятий специальными реестрами НКО (Nascia, Nurra and Riccardini, 1998), с тем чтобы получить выборки, в которых НКО будут представлены надлежащим образом.

5.3. Вторая задача заключается в том, чтобы использовать реестр НКО с целью добавить пометку «НКО», если это еще не было сделано, к единицам в реестре предприятий или любом другом списке, которые служат основой выборки для статистических обследований предприятий и заведений. Реестр НКО может также использоваться для выявления и классификации НКО в административных данных, которые не применялись при составлении реестра НКО. После того как эта задача будет выполнена, многие ячейки первой, третьей и четвертой таблиц вспомогательного счета можно будет заполнить на основе имеющихся данных, а затем провести оценку необходимости дальнейших мероприятий по сбору данных.

5.4. Третья задача связана с тем, чтобы изучить способы использования новых данных о НКО или данных, имеющих непосредственное отношение к областям, в которых они обычно фигурируют. Некоторые из этих наборов данных, возможно, уже имеются, хотя пока они еще не использовались в процессе регулярного составления национальных счетов. Однако в других случаях может потребоваться проведение дополнительных сборов данных.

5.5. Четвертая задача, которая, скорее всего, будет отложена до проведения работы над расширениями, состоит в том, чтобы установить связь между домашними хозяйствами и НКО, на которые они работают и которые обслуживают их в качестве клиентов или с которыми они поддерживают другие взаимоотношения, что даст возможность классифицировать работников НКО по их квалификации и занятиям, а клиентов НКО — по их демографическим характеристикам или принадлежности к социальному классу (в обоих случаях с указанием подробных данных о типе НКО). Такая увязка облегчает анализ воздействия НКО на различные группы домашних хозяйств и может в принципе устанавливаться на уровне микроданных, например с помощью использования таких административных записей, как увязанные между собой идентификационные номера работодателей (ИНР) и номера в системе социального обеспечения (НССО), полученные из досье налоговых служб. Однако более реалистичная стратегия заключается в том, чтобы выявить НКО в существующих согласованных наборах данных, таких как те, о которых упоминают Мокан и Текин (2000) и Эбоуд, Лейн и Прево (2001), и, в случае необходимости, обогатить содержание будущих выборок, с тем чтобы они отражали более точную информацию о НКО. Такие связи, возможно, уже отражены в национальных статистических программах, как это отмечалось, например, в составленном ван Тонгереном описании счетов людских ресурсов Республики Корея (van Tongeren, 1996). Если же такие связи не отражены в программах, то работа по их включению должна считаться частью работы над составлением расширенной формы вспомогательного счета НКО.

5.6. В разделе В, ниже, подробно описываются первые три задачи, которые необходимо выполнить в процессе составления как краткой формы, так и полного развернутого вспомогательного счета НКО, как это указывалось в главе 4, выше. В разделе С рассматриваются три важные связанные с оценкой проблемы, которые следует решить в связи с НКО: расчет стоимости затрат труда добровольцев, отражение международных потоков филантропической помощи и включение мелких или неформальных НКО.

В. Компилирование данных о НКО

i) Составление статистического реестра НКО

5.7. Первый шаг в направлении обеспечения наличия и повышения качества данных о некоммерческих организациях состоит в их систематическом и всеобъемлющем выявлении и составлении соответствующих классификаций и каталогов. Затем такие каталоги или реестры могут использоваться в ходе различных мероприятий по сбору данных. Некоммерческие организации уже могут фигурировать в стандартных реестрах коммерческих предприятий, хотя и не выделяться особо, как таковые. Объединенные в группы и другие ассоциации НКО могут иметь списки своих членов. Списки НКО, являющихся поставщиками услуг или членскими организациями, могут также иметься в правительственных министерствах, отвечающих за направления, в рамках которых действуют НКО.

5.8. Например, в Соединенных Штатах в Налоговом управлении (НУ) ведется главный файл коммерческих предприятий, который представляет собой реестр всех предприятий, как выплачивающих, так и не выплачивающих налоги, который используется статистическими учреждениями в определении основ выборки для обследования предприятий. Кроме того, организации, которые хотят получить разрешение на освобождение от подоходного налога, обращаются за получением этого статуса в НУ и учреждения, регулирующие благотворительную деятельность в штатах, в которых они функционируют¹. Перечень всех субъектов, которым такое разрешение было предоставлено или по которым вопрос о таком разрешении находится в стадии рассмотрения, представляет собой извлечение из главного файла коммерческих предприятий НУ. Это извлечение, или главный файл организаций, освобожденных от налогов, каждый месяц обновляется и служит основой выборки для охвата НКО деятельностью по сбору статистических данных. В ней также указывается набор идентификационных номеров респондентов, которые могут применяться для выявления НКО в существующих наборах данных, используемых в национальных счетах. Единицы, включенные в реестр, определяются по их ИНР — идентификационному номеру, используемому в самых различных мероприятиях по сбору данных.

¹ Для того чтобы взносы в такие организации вычитались из подоходного налога предоставившего их донора, ему необходимо отвечать ряду дополнительных требований.

5.9. Аналогичные реестры и перечни имеются и в других странах. Во Франции роль главного регистрационного файла предприятий и учреждений выполняет Система регистрации предприятий и организаций (SIRENE), которая автоматически обновляется с помощью административных операций; она охватывает (и идентифицирует) совместные общества, кооперативы и ассоциации, которые используют наемную рабочую силу, платят налог на добавленную стоимость, получают субсидии или иным образом проявляют экономическую активность. В Австралии реестром предприятий является центральный реестр коммерческих предприятий, использующих рабочую силу, в котором содержится информация об институциональном секторе организаций, включая те, которые имеют пометку «некоммерческие». В Бельгии в национальном реестре юридических лиц конкретно выделены «некоммерческие ассоциации» и некоторые другие категории НКО.

5.10. В других случаях такие всеобъемлющие реестры отсутствуют или являются неполными и должны создаваться с нуля или дополняться другими данными. Например, в Венгрии в Центральном статистическом управлении создан реестр некоммерческих организаций для проведения обследований среди таких единиц на основе информации, получаемой от судебных органов, в которых должны регистрироваться такие некоммерческие организации. В других странах, если юрисдикцией над НКО обладает несколько официальных органов, может иметься несколько подобных реестров.

5.11. Другие проблемы, которые необходимо будет решить, касаются наблюдения за выбыванием организаций из таких реестров, после того как они будут составлены, и включения мелких организаций, в которых работает меньшее число работников, чем то, которое предусмотрено правилами реестров и статистических обследований, использующих их в качестве основы выборки.

ii) Обнаружение НКО в существующих источниках данных и в ходе мероприятий по сбору данных

5.12. Если реестр коммерческих предприятий (или иные выборки или перечни) содержит идентификаторы и классификаторы для НКО, то существующие источники данных можно перетабулировать, для того чтобы получить данные о компоненте НКО, часть которого или весь он целиком раньше могли

быть скрыты, что позволяет сделать данные о НКО легко сопоставимыми с данными по другим секторам в рамках таких общецелевых и многосекторальных инструментов, как экономические обследования, переписи и обследования рынков труда на основе учета работодателей.

5.13. Например, в Соединенных Штатах перепись предприятий сферы обслуживания (компонент пятилетних экономических переписей) с 1982 года включает вопрос о статусе в отношении освобождения от налогов и специальные вопросы для тех, кто подпадает под эту категорию. Данные о заведениях, освобожденных от уплаты налогов, которые получают из ответов на эти вопросы, публикуются по секторам и составляют основу для оценок некоммерческого производства в этих секторах в национальных счетах доходов и продуктов Соединенных Штатов (НСДП). Вместе с тем содержащиеся в НСДП оценки заработной платы и жалованья основываются на данных о занятости и общей сумме выплаченной заработной платы, собираемых Бюро статистики труда Соединенных Штатов, которое не задает вопросов о налоговом статусе. Таким образом, фигурирующие в НСДП оценки оплаты труда наемных работников, производимой НКО, получают с использованием освобожденной от налогов доли общей суммы выплаченной заработной платы, фигурирующей в данных переписи с разбивкой по секторам, для оценки доли НКО в общей сумме выплаченной заработной платы по данным Бюро статистики труда.

5.14. Другой подход к оценке общей суммы заработанной платы, выплаченной некоммерческими организациями, на основе данных Бюро статистики труда, можно встретить в работе Саламона (1997 *b*), посвященной программе ES-202 Бюро, которая служит источником для оценок заработной платы и жалованья в НСДП. В этом исследовании для выявления НКО в базе данных ES-202 для одного штата использовались специальные реестры НКО. В настоящее время ведется работа по применению данного подхода и в других штатах США.

5.15. К числу других примеров общецелевых и общеэкономических или общесекторальных статистических программ относятся обследования конкретных секторов услуг, проводимые Австралийским бюро статистики, и его демографическое обследование труда добровольцев. Одно из возможных расширений такого подхода состоит в том, чтобы при разработке программ статистики использования времени попытаться предусмотреть в этих программах задачу сбора данных о труде добровольцев; примером подобного подхода может служить Израиль.

5.16. Во Франции наличие в реестре коммерческих предприятий информации об их юридической форме позволило провести оценку некоммерческого компонента занятости и оплаты труда наемных работников на основе переписи рабочих мест, общих отчетов о взносах на социальное обеспечение и ежегодных обследований предприятий.

iii) Разработка новых источников данных о НКО

5.17. *Источники данных, выходящие за рамки тех, которые обычно используются для компилирования общеэкономических данных.* В дополнение к обычным источникам данных, используемым для составления национальных счетов, могут существовать другие источники данных, для того чтобы пролить свет на важные аспекты функционирования НКО, касающиеся либо сектора в целом, либо значительных групп организаций. Недостаток таких данных заключается в том, что они несопоставимы с данными по другим секторам, что повышает вероятность статистических расхождений и несоответствий. Тем не менее такие данные полезны и широко применяются в дополнение к общеэко-

номическим статистическим источникам по другим секторам и конкретным областям, и, таким образом, они играют совершенно очевидную роль в составлении вспомогательного счета НКО.

5.18. Могут существовать *административные записи*, касающиеся либо НКО, либо конкретных видов деятельности или областей, в которых НКО занимают видное место, и эти записи можно использовать для получения данных о НКО. В качестве примера можно привести декларации по форме 990, которые НКО Соединенных Штатов представляют в Налоговое управление, и другие финансовые отчеты, которые могут потребоваться от НКО для представления в регулирующий орган или донорам. Аналогичная система существует на Филиппинах, и отражение этой налоговой декларации в переменных, используемых в настоящем *Руководстве*, включено в приложение А5. Другие примеры включают данные, получаемые от Министерства социального обеспечения Франции в отношении домов для пенсионеров, медицинских учреждений и т. д., а также данные о больницах и учебных заведениях, получаемые в ряде стран от соответствующих министерств.

5.19. *Ассоциации* конкретных групп НКО могут представлять о своих членах подборки данных, которые имеют те же недостатки, что и административные записи. Примерами являются таблицы грантов различных фондов, составляемые Центром фондов Соединенных Штатов, а также данные обследования функционирования больниц, которые Американская больничная ассоциация собирает среди своих членов. В Бельгии объединения групп имеют данные о более крупных НКО, использующих наемную рабочую силу.

5.20. Данные могут иметься в *общих архивах социальных наук*, которые могут быть использованы для этих целей. В приложении А5, ниже, содержится руководство по обращению с такими данными, и эта информация, к примеру, использовалась в работе в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора (СИНК) Университета имени Джонса Хопкинса, посвященной анализу труда добровольцев в Нидерландах.

5.21. *Новые инструменты для сбора данных о НКО*. Если другие данные отсутствуют, может потребоваться собрать новую информацию. Например, Израиль и Венгрия провели *обследования некоммерческих организаций*, использующиеся и в процессе составления национальных счетов, и в частных исследованиях некоммерческого сектора, таких как Проект СИНК Университета имени Джонса Хопкинса (Gidron and Katz, 1998; Израиль, 1998; Kuti, 1996; Salamon et al., 1999; и OECD, 1998).

5.22. В приложении А5 приведены два инструмента обследования, которые принесли большую пользу в процессе реализации Проекта СИНК Университета имени Джонса Хопкинса. Одним из них является обследование домашних хозяйств на предмет пожертвований и труда добровольцев. Такое обследование было проведено в нескольких странах, и оно может проводиться в рамках обследования либо общего характера, такого как демографическое обследование или обследование рабочей силы, либо вместе с более специализированными инструментами, такими как маркетинговые обследования или опросы общественного мнения. Подобное обследование, например, проводилось в рамках Австралийского проекта по сбору некоммерческих данных о частных пожертвованиях, в котором использовалось ежеквартальное контрольное обследование населения, проводимое Австралийским бюро статистики. Такие обследования для Проекта СИНК Университета имени Джонса Хопкинса проводились во Франции, Венгрии, Аргентине, Бразилии, Израиле и других странах.

5.23. Второй вид обследования, воспроизведенный в приложении А5, ниже, представляет собой модуль организационного обследования, который

может быть использован для сбора информации о НКО в тех случаях, когда у национальных статистических программ не имеется подходящих инструментов для оценки размера и сферы охвата сектора НКО в целом или его отдельных компонентов. Аналогичный инструмент использовался в рамках Проекта СИНК Университета имени Джонса Хопкинса и другой работы в Бельгии.

iv) Объединение новых и имеющихся источников данных о НКО

5.24. Процесс составления национальных счетов отличается большим количеством повторений и субъективных оценок. В рамках этого процесса множество самых разнообразных разрозненных источников данных сводятся воедино, сопоставляются с использованием правил и процедур СНС и увязываются друг с другом, для того чтобы составить цельную макроэкономическую картину экономики. Кроме того, поскольку в СНС 1993 года регистрируются счета обеих сторон одной и той же операции, во многих случаях пропущенные элементы данных, относящиеся к одной из сторон, могут быть выведены из данных, представленных другой стороной операции. Например, в национальных счетах доходов и продуктов Соединенных Штатов оценки расходов на потребление домашних хозяйств основаны на объеме розничных продаж и других показателях измерения продукции, сообщаемых производителями, а не на непосредственных данных, получаемых от домашних хозяйств в отношении произведенных ими расходов.

5.25. Счета производства и образования доходов в течение ряда лет составлялись на базе переписей сельского хозяйства, обследований коммерческих предприятий, экономических переписей и обследований рабочей силы. Если сведения о НКО, хотя, возможно, и в замаскированном виде, имеются в собранных данных, то задача составителей вспомогательного счета состоит в том, чтобы выявить компоненты, имеющие отношение к НКО, и свести воедино имеющиеся данные. Однако если сведений о НКО не имеется, то необходимо приложить новые усилия для сбора соответствующих данных и объединить полученные результаты. Как это было предложено в главе 4, выше, на основе имеющихся источников данных, после того как НКО будут выявлены, вероятно, можно будет составить таблицу IV вспомогательного счета НКО (см. приложение A2, ниже), в которой будут содержаться данные о продукции, добавленной стоимости, занятости и конечном потреблении.

5.26. Счета институциональных секторов не столь распространены, и во многих странах данные, поступающие из государственных бюджетов, счетов коммерческих предприятий, отчетов финансовой системы и т. п., впервые увязываются в процессе подготовки счетов, касающихся доходов от собственности, трансфертов, потребления и сбережений. В частности, в тех случаях, когда данные о НКО объединены с данными о других единицах, относящихся к секторам корпораций, органов государственного управления и домашних хозяйств, необходимость получения данных о трансфертах между НКО и этими другими единицами отпадает.

5.27. В то время, когда идут поиски новых источников данных, полезной основой для решения этой проблемы служат счета операций интегрированных экономических счетов. Например, отчеты органов государственного управления о своих грантах и других трансфертах можно использовать для характеристики совокупных поступлений таких доходов, фигурирующих в отчетах НКО. Отчеты доноров о пожертвованиях, производимых отдельными лицами, корпорациями, органами государственного управления и нерезидентами, можно агрегировать и сопоставить с отчетами НКО о полученных пожертвованиях в целях выявления расхождений.

5.28. Кроме того, данные, имеющие непосредственное отношение к НКО, такие как таблицы финансовых отчетов или общие обследования конкретных предприятий, необходимо будет увязывать с другими источниками данных, используемыми для составления национальных счетов. Например, цифры, касающиеся заработной платы и жалования, фигурирующие в финансовых отчетах, представляемых НКО, могут отличаться от оценок общей суммы заработной платы, выплаченной НКО, полученных на основе общих обследований заработной платы и занятости.

С. Специальные темы

і) Расчет стоимости затрат труда добровольцев

5.29. Для того чтобы оценить стоимость затрат труда добровольцев, как это предложено в главе 4, выше, необходимы два массива информации: во-первых, информация о количестве часов, проработанных добровольцами; и, во-вторых, информация о ставке заработной платы, по которой оцениваются эти часы. Под термином «часы, проработанные добровольцами», понимаются те часы, которые тратятся на труд, подпадающий под следующие категории Пробной международной классификации видов деятельности для статистики использования времени (МКДСИВ) (United Nations, 2000):

61. Организованные общиной строительство и ремонт: зданий, дорог, дамб, колодцев и т. п.

62. Организованные общиной работы: приготовление пищи для коллективных праздников и т. п.

63. Добровольная работа в организации или от имени организации (не обязательно связана с непосредственным обслуживанием отдельных лиц).

64. Добровольный труд в организациях, связанный с непосредственным обслуживанием отдельных лиц и групп.

К этим категориям не относится помощь, оказываемая своей собственной семье.

5.30. *Количество часов, проработанных добровольцами.* Некоторые страны собирают данные о добровольной деятельности с помощью специальных опросов в рамках переписей населения или обследований использования времени. Там, где это не делается, можно использовать два альтернативных подхода: во-первых, включать вопросы о труде добровольцев в специальные выборочные обследования домашних хозяйств наряду с вопросами о благотворительных пожертвованиях (в приложении А5, ниже, см. примеры инструментов, используемых в обследованиях, а в приложении А7, ниже, см. более подробное обсуждение этого вопроса); и, во-вторых, включать вопросы о добровольцах в обследования некоммерческих организаций. В любом случае двумя основными вопросами являются число добровольцев в выборке и количество проработанных часов в расчете на одного добровольца. Затем пропорциональная доля добровольцев экстраполируется на все взрослое население для получения общей численности добровольцев, которая, в свою очередь, умножается на среднее количество часов, проработанных добровольцами.

5.31. *Теневая заработная плата.* Следующий шаг состоит в том, чтобы рассчитать денежную стоимость заработной платы или теневую заработную плату добровольцев. В имеющейся литературе можно выделить два общих метода, используемых для подобных расчетов, — величина издержек упущенной выгоды и рыночная стоимость или стоимость замещения². При использовании метода оценки величины издержек упущенной выгоды время, затрачиваемое

² Оценка неоплачиваемого труда проводилась во многих странах в основном в целях выявления и иллюстрации работы, предоставляемой внутри домашних хозяйств. Проблеме добровольцев посвящены немногие исследования, хотя некоторые из них и затрагивают тему труда добровольцев. Большинство таких исследований опираются на обследования использования времени. Недавний опыт различных стран в этой области суммируется в Schmid et al. (1999). В большинстве стран используется метод замещения стоимости. Некоторые страны также рассчитывают величину издержек упущенной выгоды, в то время как другие используют различные методы и концепции заработной платы; вследствие этого результаты оказываются трудносопоставимыми (Schmid et al., 1999). В некоторых исследованиях рассматриваются различные концепции заработной платы и иллюстрируются различия в результатах. Так, например, оба метода — подход с использованием оплаты труда специалиста и заменяющего его неспециалиста — применяются для определения стоимости неоплачиваемого труда (например, Franz, 1996). См. также Landefeld and McCulla (2000).

добровольцами, оценивается с точки зрения того, сколько заработал бы доброволец в какой-либо альтернативной области деятельности. С помощью метода замещения стоимости этот труд оценивается с точки зрения стоимости его замещения оплачиваемой рабочей силой для некоммерческой организации.

5.32. Хотя теоретически метод оценки величины издержек упущенной выгоды может оказаться полезным для некоторых целей, этот подход применяется нечасто. Он связан с высоким уровнем статистических требований и, к сожалению, характеризуется тем, что стоимость конкретного вида деятельности — например, часа работы по уборке по дому — зависит от способности зарабатывать выполняющего этот труд лица — то есть уборка, выполняемая банкиром-инвестором, стоит больше, чем уборка, выполняемая обычным клерком.

5.33. В связи с этим для составления вспомогательного счета НКО рекомендуется использовать подход на основе замещения стоимости, в котором идеально используется в качестве теневой заработной платы добровольцев средняя начисляемая заработная плата в профессиональных категориях, в которых участвуют добровольцы, и учитываются известные крупные расхождения в уровне квалификации оплачиваемых работников и добровольцев. Однако, поскольку для этого необходима более подробная информация о деятельности, в которой участвуют добровольцы, чем та, которая обычно имеется в большинстве стран, в настоящем *Руководстве* рекомендуется в силу этого использовать резервный подход, при котором определяется стоимость времени, отработанного добровольцами, по ставке средней начисляемой заработной платы в категории работников сферы коммунальных и социальных услуг и социального обеспечения. Логика данного подхода состоит в том, что труд добровольцев скорее напоминает труд работников этой профессиональной категории и ставка заработной платы в этой категории обычно находится ближе к нижним делениям шкалы доходов, хотя и не в самом низу этой шкалы. Такая консервативная оценка стоимости труда добровольцев кажется целесообразной, учитывая нынешнюю ситуацию с наличием данных о работе, фактически выполняемой добровольцами.

ii) Учет международных потоков филантропической помощи

5.34. Относящиеся к вспомогательному счету НКО международные потоки филантропической помощи можно найти в статьях D.7 СНС (Прочие текущие трансферты) и D.9 (Капитальные трансферты). Для целей вспомогательного счета необходимы дополнительные данные — как от доноров, так и получателей — о частных трансфертах, грантах и трансфертах органов государственного управления и трансфертах, участниками которых являются нерезиденты.

5.35. Международные трансферты, участником которых является та или иная НКО, в принципе отражаются в счетах платежного баланса, которые, в свою очередь, образуют внешние счета СНС 1993 года. Таким образом, вероятными источниками информации о международной филантропической помощи являются счета национального платежного баланса и базы данных, которые используются для их составления, такие как специальные обследования платежного баланса, посвященные прочим частным трансфертам, и данные от другой стороны. Если НКО не отражаются в этих базах данных, то тогда шаги по улучшению их охвата положительно отразятся на статистике платежного баланса, а также на качестве вспомогательного счета НКО.

5.36. Хотя в теории эти потоки учитываются при составлении платежных балансов, на практике могут иметься некоторые пробелы в охвате. В *Ежегоднике платежного баланса МВФ за 1997 год* сообщается о глобальном расхождении в размере 46 млрд. долл. США в виде избытка платежей по статье текущих транс-

фертов и глобальном расхождении в размере 20 млрд. долл. США в виде избытка поступлений по статье текущих и капитальных трансфертов (IMF and OECD, 1998). Пытаясь исправить эту ситуацию, МВФ с некоторым успехом провел исследование, посвященное возможности использования статистических данных Комитета содействия развитию (КСР) ОЭСР, касающихся распределения грантов, в целях улучшения оценок текущих и капитальных трансфертов (IMF and OECD, 1998).

5.37. Статистические данные КСР собираются среди его членов — 22 стран-доноров и Европейской комиссии — на ежегодной основе. Данные охватывают кредиты и гранты, другие официальные потоки, частные рыночные операции и помощь, поступающую от неправительственных организаций³. В своем исследовании трансграничной филантропической деятельности в четырех странах Анхайер и Лист (1999/2000) пользовались данными, взятыми из отчетов НКО, другими источниками данных о пожертвованиях и в некоторых случаях данными, содержащимися в докладах, представляемых странами в КСР.

5.38. Выявление НКО, которые, по всей вероятности, участвуют в международных филантропических трансфертах, в качестве либо доноров, либо получателей может улучшить охват таких операций в платежном балансе, а также обеспечить информацию о такой деятельности для вспомогательного счета НКО. Поэтому необходимо приложить особые усилия для отслеживания и учета деятельности:

- местных отделений зарубежных НКО;
- местных организаций, которые, возможно, получают зарубежные гранты;
- НКО-нерезидентов, официально зарегистрированных для получения пожертвований в стране⁴;
- НКО, включенных в группу 9 МКНКО (Международная деятельность).

5.39. Например, в Соединенных Штатах с целью обновления основы выборки для сбора данных о платежном балансе, касающихся прочих частных трансфертов, и оценки точности данных, собранных в этих обследованиях, была использована крупная частная база данных об организациях, предоставляющих гранты, и о самих грантах.

iii) Учет мелких и/или неформальных НКО

5.40. Многие НКО практически или вообще не используют наемную рабочую силу и поэтому зачастую официально не регистрируются, и в силу этих двух обстоятельств они остаются незамеченными в процессе традиционного сбора данных. Общецелевые экономические переписи и обследования зачастую исключают заведения меньше определенного размера из сферы своего охвата, а отсутствие регистрации означает, что эти заведения не отражаются в административных записях.

5.41. Различные усилия, связанные со сбором данных по неформальному сектору, в данном случае могут оказаться бесполезными. Такие обследования рабочей силы, смешанные обследования предприятий и домашних хозяйств и другие инструменты описываются в Hussmanns and Mehran, 1999, и Verma, 1999. Охваченные ими некорпорированные предприятия не являются институциональными единицами, поскольку у них не имеется счетов, отдельных от счетов входящих в них домашних хозяйств. Кроме того, направленность их экономи-

³ Некоторые из потоков, регистрируемые как поступающие от частных добровольных организаций, на самом деле могут являться правительственными грантами, которые проходят через эти организации; несмотря на всю желательность выявления таких потоков, на практике это может оказаться весьма сложной задачей.

⁴ Такая деятельность может не носить широко распространенного характера, но представляет собой вполне реальное явление. Например, до недавнего времени таблицы деклараций, содержащих сведения о доходах и подаваемых в Налоговое управление Соединенных Штатов, включали данные о зарубежных фондах и других благотворительных организациях, которые были созданы за рубежом, однако пользовались определенной степенью поддержки со стороны американских граждан или корпораций (такие организации могут как заниматься, так и не заниматься распределением грантов внутри Соединенных Штатов). В 1999 году такие «международные» организации подали 1122 из 675 940 деклараций со сведениями о доходах, подаваемых организациями, пользующимися освобождением от налогов. См. United States Internal Revenue Service, «Number of returns filed, by state, fiscal year 1999», в: 1999 IRS Data Book. Publication No. 55B, искать по адресу: <http://www.irs.ustreas.gov/taxstats/item99DB04NR.XLS>.

ческой деятельности носит четко выраженный коммерческий характер и призвана обеспечить средства к существованию домашнего хозяйства.

5.42. Многообещающим источником информации о труде добровольцев в неформальных организациях является обследование использования рабочего времени. Фактически в МКДСИВ имеется основная группа 6 (Коммунальные услуги и помощь другим домашним хозяйствам), которая включает несколько категорий труда добровольцев и участия в мероприятиях ассоциаций и прочих организаций. Такие данные могут дать возможность оценить только *весь* труд добровольцев, а не время, затраченное в мелких и/или неформальных организациях. Однако в сочетании с отчетами о добровольцах, получаемыми непосредственно из обследований организаций, такая информация может обеспечить охват этого компонента данного сектора⁵.

⁵ См. доклады об испытаниях в странах: <http://www.jhu.edu/~gnisp/testgroup.html>, отчет Австралии.

5.43. Опыт Бельгии с осуществлением экспериментального исследования «некоммерческих ассоциаций», которые включают организации, как не использующие, так и использующие наемных работников, свидетельствует о практической возможности сбора данных о мелких организациях, включая те, в которых не имеется наемных работников, даже если сбор данных осуществляется только по зарегистрированным НКО⁶. С другой стороны, при обследованиях НКО с малым числом наемных работников доля ответивших часто оказывается небольшой, и поэтому дополнительные и/или более масштабные обследования могут не привести к существенному улучшению качества данных⁷.

⁶ Там же, отчет Бельгии, в частности добавление 4.

⁷ Там же, отчет Швеции.

5.44. В своей самой последней работе в Африке и Азии участники Проекта СИНК Университета имени Джонса Хопкинса рекомендовали использовать стратегию для получения картины неформальных НКО, которая использует метод обследования, известный под названием «снежный ком», при котором первоначальными единицами наблюдения являются географические районы. В соответствии с требованиями данного подхода страна может быть разбита на несколько более или менее характерных типов регионов, для того чтобы можно было составить представительную выборку этих регионов.

5.45. В частности, в Южной Африке исследовательская группа Проекта СИНК Университета имени Джонса Хопкинса использовала следующий подход для получения своей основы выборки:

- Группа воспользовалась имевшейся у одной компании по изучению рынка системой географической информации, с помощью которой в стране были выделены 10 разных типов микрорайонов с аналогичными социально-экономическими характеристиками (такими, как уровень дохода, занятость, мобильность населения или тип поселения). С использованием этой системы был выделен всего 4251 микрорайон, каждый из которых был отнесен к одному из 10 указанных выше типов.
- Затем исследовательская группа отобрала выборку в составе 40 из этих микрорайонов, используя метод стратифицированной случайной выборки. В частности, по каждому из 10 типов микрорайонов, выделенных на основе выборки, были отобраны от двух до семи микрорайонов.

5.46. После этого для составления списка всех некоммерческих организаций, действующих в этих 40 микрорайонах, был использован метод «снежного кома», который включал следующие шаги:

- составление первоначального перечня некоммерческих организаций в целевых районах с помощью официальных реестров, справочников и контактов с осведомленными людьми, работающими в этих микрорайонах;

- систематическое обследование всех выявленных организаций в попытках получить информацию о параметрах этих организаций, а также о любых других организациях, выполняющих аналогичную работу в этих микрорайонах;
- добавление новых организаций в перечень респондентов;
- систематическое обследование добавленных организаций для выяснения их параметров и названий дополнительных организаций, выполняющих аналогичную работу в этих микрорайонах;
- повторение указанного выше процесса до тех пор, пока не будут охвачены все действующие там организации.

5.47. С помощью этого метода было выявлено 1395 организаций, которые действуют в микрорайонах, включенных в выборку, и которые были впоследствии разбиты на две группы: те, которые расположены и занимаются активной деятельностью в данном конкретном микрорайоне (755 единиц), и те, которые действуют в данном микрорайоне, однако расположены за его пределами (690 единиц). Подробно были обследованы только те организации, которые «и занимались активной деятельностью, и были расположены» в одном микрорайоне. Организации, которые действовали в этом микрорайоне, но были расположены за его пределами, были исключены, для того чтобы избежать возможности двойного подсчета, после того как выборка будет экстраполирована на всю совокупность.

5.48. Результаты обследования выборки в составе 755 занимающихся активной деятельностью, и расположенных в одном микрорайоне организаций были затем экстраполированы на всю совокупность организаций с использованием известного соотношения между 40 обследованными микрорайонами и совокупностью всех известных микрорайонов (4251 единица). Естественно, что чем большим будет число обследованных микрорайонов, тем точнее будут оценки.

Справочная литература

- Abowd, John M., Julia Lane and Ronald Prevost (2001). *Design and Conceptual Issues in Realizing Analytical Enhancements through Data Linkages of Employer and Employee Data*. In: Statistical Policy Working Paper, No. 32: Seminar on Integrating Federal Statistical Information and Processes. Washington, D.C., United States Office of Management and Budget (April).
- Anheier, Helmut K., Eva Hollerweger, Christoph Badelt and Jeremy Kendall (2001). *Work in the Non-Profit Sector: Forms, Patterns and Methodology*. Доклад, представленный Международной организации труда (май). (Воспроизводится в приложении А7, ниже.)
- Anheier, Helmut K., and Regina List, eds. (1999/2000). *Cross-border Philanthropy: An Exploratory Study of International Giving in the United Kingdom, the United States, Germany and Japan*. London: Charities Aid Foundation.
- Franz, Alfred, ed. (1996). *Familienarbeit und Frauen-BIP*. Vienna: Österreichisches Statistisches Zentralamt.
- Gidron, Benjamin and Hagai Katz (1998). *Defining the Non-Profit Sector: Israel*. Working Papers of the Johns Hopkins Comparative Non-Profit Sector Project, No. 26. Baltimore: Johns Hopkins Institute for Policy Studies.

- Hussmanns, R. and H. Mehran (1999). Statistical definition of the informal sector: international standards and national practices. Размещено по адресу: <http://www.stat.fi/isi99/proceedings.html>.
- IMF, Statistics Department, and OECD, Development Co-operation Directorate (1998). *Use of DAC statistics in compiling balance of payments estimates of transfers receipts*. Paper prepared for the eleventh meeting of the IMF Committee on Balance of Payments Statistics, Washington, D.C., 12–23 October. BOP-COM98/1/4.
- Israel, Central Bureau of Statistics (1998). *Survey of Income and Expenditure of Non-Profit Institutions 1980-1996*. Jerusalem.
- Kuti, Éva (1996). *The Non-Profit Sector in Hungary*. Manchester and New York: Manchester University Press.
- Landefeld, J. Steven and Stephanie McCulla (2000). Accounting for non-market household production within a national accounts framework. *Review of Income and Wealth*, Series 46, No. 3 (September).
- Mocan, H. Naci and Tekin, Erdal (2000). *Non-Profit Sector and Part-Time Work: An Analysis of Employer-Employee Matched Data of Child Care Workers*. National Bureau of Economic Research Working Paper 7977. Cambridge, Massachusetts: National Bureau of Economic Research.
- Nascia, L., A Nurra and N. Riccardini (1998). *M-N-O economic activities*. Paper presented at a Voorburg Group meeting, Rome, 21–24 September.
- OECD (1998). *The National Accounts of Hungary*.
- Salamon, Lester M. (1997 a). The United States. In: *Defining the Non-Profit Sector: A Cross-National Analysis*. Manchester and New York: Manchester University Press.
- _____ (1997 b). *Private Action/Public Good: Maryland's Non-Profit Sector in a Time of Change*. Baltimore: Maryland Non-Profits.
- Salamon, Lester M., Helmut K. Anheier, Regina List, Stefan Toepler, S. Wojciech Sokolowski and Associates. *Global Civil Society: Dimensions of the Non-Profit Sector*. Baltimore: Johns Hopkins Center for Civil Society Studies.
- Schmid, Hans, et al. (1999). Monetäre Bewertung der unbezahlten Arbeit: Eine empirische Analyse für die Schweiz anhand der Schweizerischen Arbeitskräfteerhebung. Neuchâtel: Bundesamt für Statistik.
- United Nations (2000). *United Nations Trial International Classification of Activities for Time-Use Statistics (ICATUS)*. Размещено по адресу: <http://unstats.un.org/unsd/methods/timeuse/icatus/inter.htm>.
- Van Tongeren, Jan (1996). Suggestions for an integrated programme of SNA compilation and application in analysis and policy-making. Draft (30 September).
- Verma, V. (1999). Sample design considerations for informal sector surveys. Размещено по адресу: <http://www.stat.fi/isi99/proceedings.html>. См. также <http://unstats.un.org/unsd/methods/timeuse/infresource.htm>.

Глава 6

Измерение продукции НКО

А. Введение

6.1. Сколь бы важными ни были суммарные показатели стоимости некоммерческой продукции, о которых говорится в предыдущих главах, они являются лишь приблизительными оценками того, что в конечном счете является объектом нашего интереса, а именно фактического воздействия или результата деятельности некоммерческих организаций. В идеальном варианте мы хотим знать, какой вклад вносят некоммерческие организации в здравоохранение, образование, социальное обеспечение, чувство удовлетворенности и общее благосостояние населения. Первоначальным шагом в направлении к этому идеалу является определение единиц измерения продукции НКО, предлагаемых в настоящей главе.

6.2. Для рыночных производителей разумным показателем ценности, которую люди извлекают из приобретаемых ими товаров или услуг, являются те цены, которые они готовы платить за продукты различных предприятий, хотя даже в этом случае возникают серьезные искажения из-за воздействия инфляции, которая может искусственно раздуть цены на товары и услуги без какого-либо изменения их количества или качества. Однако для нерыночных производителей, которыми являются многие некоммерческие организации, задача оценки ценности продукции еще сложнее. В этом случае цены, которые обеспечили бы указание на ценность продукции, как правило, отсутствуют.

6.3. Поэтому для измерения вклада некоммерческого сектора желательно иметь более прямые показатели продукции. Такие показатели могут иметь вид физических единиц, которые отражают не стоимость, а фактическое количество товаров и услуг, которые производятся такими организациями, а также ту часть общего количества таких товаров и услуг, которая приходится на долю этих производителей в экономике в целом. Такие физические единицы измерения продукции обеспечивают важную информацию в тех случаях, когда цены либо отсутствуют, либо недостаточно точно отражают стоимость производства.

6.4. Однако определение таких физических единиц измерения продукции является довольно сложной задачей. Во-первых, такие показатели необходимо определять по отдельным областям, поскольку продукция, выпускаемая в различных областях, значительно отличается друг от друга. Кроме того, продукция большинства областей может быть измерена многими разными способами. Например, такая продукция, как симфония, может измеряться с точки зрения числа ее исполнений, числа зрителей, возраста или других характеристик зрителей либо степени их удовлетворенности.

6.5. Десять лет назад Зви Гриличес отмечал, что «во многих секторах услуг не совсем ясно, каков предмет сделки, каков ее результат и какие услуги соответствуют платежам, осуществляемым их производителям» (Griliches, 1992). Такие трудности особенно велики именно в тех областях, в которых преобладают некоммерческие организации, таких как гуманитарная помощь, защита прав и иная аналогичная деятельность, а также религия. Но это касается и таких

областей, как образование, научные исследования и разработки, здравоохранение и рекреация, в которых НКО действуют параллельно с рыночными производителями и органами государственного управления.

6.6. Для устранения таких сложностей в настоящем *Руководстве* используется подход, соответствующий тому, который был недавно сформулирован Бейли и Зицевицем (2001), согласно которому «при выборе единиц измерения продукции цель состояла в том, чтобы найти такие единицы, которые были бы доступными и понятными для неэкономистов... и по крайней мере приемлемыми для экономистов. В товаропроизводящих секторах, где это было возможно, мы отдавали безусловное предпочтение физическим единицам измерения продукции... И мы использовали аналогичные материальные единицы измерения продукции для сферы услуг».

6.7. Если говорить более конкретно, то авторы настоящего *Руководства* стремились найти единицы измерения, которые представляли бы потоки услуг, соответствующие деятельности, осуществляемой под руководством НКО и других производственных единиц; помимо этого, они искали такие единицы, которые можно было бы определить достаточно подробно, для того чтобы отразить различия в качестве самых разнообразных предоставляемых услуг¹. Действие выбранных показателей отчетливо проявляется на уровне отдельных организаций, и они могут собираться по некоммерческим, коммерческим и государственным производителям, занимающимся одним и тем же видом деятельности.

6.8. К счастью, в последнее время был проделан значительный объем работы по выявлению таких единиц измерения продукции во многих отраслях, в которых действуют некоммерческие организации. Основная часть такой работы была проделана в рамках национальных счетов, включая работу над конкретизацией продуктов и цен в отдельных отраслях². Другой свод литературы касается измерения функционирования и отчетности как в государственном, так и в некоммерческом секторе³. Наконец, некоторые показатели были разработаны в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса. С привлечением всех этих трех упоминаемых ниже видов работ предпринимается попытка определить первоначальный набор показателей, которые могли бы использоваться для обозначения продукции НКО как части системы вспомогательного счета. В настоящем *Руководстве* также предлагаются другие источники потенциальных показателей, авторы которых еще не исследовали их.

6.9. Эта область до сих пор является относительно мало изученной, и в ней в основном находит отражение опыт развитых стран. Поэтому тот перечень, который приводится ниже в настоящем *Руководстве*, является на нынешней стадии приблизительным и ориентировочным и предполагает внесение соответствующих поправок и необходимых дополнительных показателей его пользователями. Поскольку продукция, выпускаемая НКО, является весьма сложной, перечни предложенных показателей не должны рассматриваться как отражающие все многообразие продукции. В текстовых таблицах, которые приводятся ниже, курсивом выделен рекомендуемый минимальный набор показателей.

6.10. Следует также отметить, что, хотя некоторые эксперименты с применением таких показателей для измерения объема нерыночной продукции уже проводились, авторы настоящего *Руководства* пока не рекомендуют отходить от методов расчета единиц измерения в постоянных ценах, которые описываются в СНС 1993 года.

¹ Например, билеты в театр различаются с точки зрения месторасположения, времени начала представления и т. п.; членские организации могут иметь несколько видов членства, пользующихся различными привилегиями; в случае библиотеки, музеев, зоопарков и т. п. показателями качества могут являться полнота и величина их коллекций.

² См. информацию об этой работе в Triplett and Bosworth (2000), а также ряд недавних материалов, представленных на ежегодном совещании ОЭСР по национальным счетам.

³ См. OECD (1999 *a* и *b*). Более ранним примером является крупномасштабная попытка измерить производительность в производстве товаров и услуг государственного сектора в Швеции, которая описывается Мэрреем (1992). Тема показателей работы некоммерческих организаций затрагивается в работах Морли, Винсона и Хэтри (2001) и Морли, Брайанта и Хэтри (2001); в последней работе также рассматриваются показатели работы государственного сектора.

В. Физические показатели по конкретным областям

Группа 1. Культура и рекреация

6.11. Группа «Культура и рекреация» в МКНКО охватывает самые разнообразные виды деятельности и включает все — от оперы и музеев искусств высокой культурной сферы до любительского спорта и социальных клубов. Поэтому выбор показателей зависит от конкретных подобластей.

<i>Группа 1. Культура и рекреация</i>			
<i>Область</i>	<i>Подобласть</i>	<i>Целевой показатель</i>	<i>Источник</i>
1 100 <i>Культура и искусство</i>	<i>В целом</i>	• <i>Количество билетов (по типу)</i>	<i>Eurostat (2001)</i>
	<i>Исполнительские виды искусства</i>	• <i>Число зрителей</i>	<i>Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)</i>
	<i>Музеи</i>	• <i>Число посетителей</i> • <i>Число музейных экспонатов</i>	<i>Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)</i> <i>Anheier and Toepler (1998)</i>
	<i>Зоопарки и аквариумы</i>	• <i>Число посетителей</i> • <i>Число особей</i> • <i>Число видов</i>	<i>Cain and Merritt (1998)</i>
	<i>Библиотеки</i>	• <i>Оборот книг</i> • <i>Использование</i> • <i>Коллекции по типу</i> • <i>Число томов в библиотеках</i> • <i>Коллекции по типу</i> • <i>Число пользователей/посещений</i> • <i>Число посетителей</i> • <i>Пользователи</i> • <i>Точки обслуживания</i> • <i>Приобретения</i> • <i>Число работников по уровню подготовки</i>	<i>Eurostat (2001)</i> <i>UNESCO (1999)</i> <i>Eurostat (2001)</i> <i>Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)</i> <i>UNESCO (1999)</i> <i>Eurostat (2001)</i> <i>Niemi (1998)</i> <i>UNESCO (1999)</i> <i>UNESCO (1999)</i> <i>UNESCO (1999)</i> <i>UNESCO (1999)</i>
	<i>Газеты</i>	• <i>Количество и тираж</i>	<i>UNESCO (1999)</i>
	<i>Книгоиздательская деятельность</i>	• <i>Книгоиздательская деятельность</i>	<i>UNESCO (1999)</i>
1 200 <i>Спорт</i>	<i>Спортивные клубы</i>	• <i>Число членов</i>	<i>Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)</i>
1 300 <i>Прочие рекреационные и социальные клубы</i>	<i>Прочие рекреационные и социальные клубы</i>	• <i>Число видов членства [по виду]</i>	<i>Eurostat (2001)</i>

6.12. Для деятельности в области культуры был разработан целый ряд показателей. В отношении исполнительских видов искусства, музеев и т. п. полезным показателем продукции выступлений и выставок является число проданных билетов с разбивкой по типу билета (Eurostat, 2001; Johns Hopkins Comparative Non-Profit Sector Project, 1997–1999). Другие виды деятельности музеев, а также зоопарков и аквариумов связаны со сбором и сохранением коллекций, охраной видов и т. п.; одним из показателей такой деятельности является число предметов в коллекции по типу предметов (Anheier and Toepler, 1998; Cain and Merritt, 1998). Для библиотек полезными показателями являются обо-

рот книг, количество томов в коллекции (по типу) и число пользователей. Показатели по некоторым направлениям деятельности в области культуры также публикуются Организацией Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО).

6.13. В отношении спортивных и социальных клубов предлагаемым показателем является число их членов; поскольку продукция измеряется на основе административных расходов, увеличение числа членов, среди которых распределяются такие расходы, будет регистрироваться как повышение производительности. Для того чтобы иметь возможность учитывать различные виды услуг, предоставляемых на каждом уровне членства, необходимо указывать подробные данные в отношении типа членства.

Группа 2. Образование и исследования

6.14. С концептуальной точки зрения продукцией сектора образования является количество полученных знаний, с поправкой на качество, по уровню образования⁴ (Eurostat, 2001), величина которых может быть приблизительно установлена по числу учащихся/количеству часов обучения и уровню, с поправкой на качество в виде увеличения числа учащихся, переходящих на следующую ступень обучения. Кроме того, у ЮНЕСКО имеется подробный перечень показателей в области образования, которые классифицируются по МСКО и с разбивкой по полу.

6.15. В рамках экспериментального исследования сектора образования в Нидерландах был использован ряд показателей в целях улучшения существующих индексов, основанных на сумме взвешенных по стоимости вводимых ресурсов (Konijn and Kleima, 2000). Хотя было признано, что в принципе продукция сектора образования должна определяться как «объем переданных знаний», на практике для расчета индексов объема по уровню образования используются такие показатели, как число учащихся или число выпускников; эти индексы объединяются в сложный индекс, взвешенный по долям стоимости. Представляется, что определение с использованием числа учащихся, числа выпускников и числа учащихся, переходящих на следующую ступень обучения, обеспечивает наилучшие результаты.

6.16. В области исследований часто приводимые показатели включают количество патентов, количество публикаций, количество ссылок в научных работах и численность персонала, занимающегося исследованиями и разработками (Eurostat, 2001; Powell and Owen-Smith, 1998; OECD, 1994). ОЭСР составляет подробные статистические данные об исследованиях и разработках, опираясь на Руководство Фраскати — руководство ОЭСР по измерению ресурсов, выделяемых на исследования и экспериментальные разработки (OECD, 1994).

⁴ Аналогичное определение дается Питером Хиллом: «... дополнительные навыки или знания, предоставляемые учащемуся непосредственно в результате обучения, обеспечиваемого учителем» (см. Hill, 1977). Он также отмечает, что некоторый вклад в процесс производства вносят и учащиеся.

Группа 2. Образование и исследования			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
2 100 <i>Начальное и среднее образование</i>	<i>В целом</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Число учащихся/количество часов обучения [с указанием процента учащихся, переходящих на следующую ступень обучения] • Число учащихся [число выпускников, число учащихся, переходящих на следующую ступень обучения] • Число учащихся из расчета полной загрузки классов и посещаемости • Число учащихся 	<p><i>Eurostat (2001)</i></p> <p>Konijn and Kleima (2000); Hadar et al. (1998)</p> <p>Australian Bureau of Statistics (1999)</p> <p>Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)</p>
	<i>Начальное</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Число учащихся в разбивке по классу и полу • Число учащихся в разбивке по возрасту и полу • Число второгодников в разбивке по возрасту и полу • Число новичков в разбивке по полу 	UNESCO (1999)
	<i>Среднее</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Число учащихся в разбивке по программе обучения и полу • Число учащихся в разбивке по классу (Общее образование) • Число учащихся в разбивке по возрасту и полу • Число второгодников в разбивке по возрасту и полу (Общее образование) 	UNESCO (1999)
2 200 <i>Высшее образование</i>	<i>В целом</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Число студентов/количество часов обучения [с указанием процента студентов, переходящих на следующую ступень обучения] • Количество присвоенных степеней • Число студентов в разбивке по классу и курсу обучения • Число выпускников в разбивке по курсу обучения • Общее число студентов • Число аспирантов, которым была присвоена степень • Число выпускников • Число студентов в разбивке по полу • Число студентов в разбивке по ступеням МСКО • Число студентов в разбивке по области изучения • Число выпускников в разбивке по признаку пола • Число выпускников в разбивке по ступеням МСКО 	<p><i>Eurostat (2001)</i></p> <p>Niemi (1998)</p> <p>Australian Bureau of Statistics (1998) Hadar et al. (1998)</p> <p>Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Konijn and Kleima (2000) UNESCO (1999)</p>

<i>Группа 2. Образование и исследования</i>			
<i>Область</i>	<i>Подобласть</i>	<i>Целевой показатель</i>	<i>Источник</i>
2 300 Прочие виды образования	В целом	• Число выпускников	<i>Konijn and Kleima (2000)</i>
	Профессионально-техническое	• Количество часов обучения	Australian Bureau of Statistics (1999)
2 400 Исследования	В целом	• Количество ссылок в научной литературе, количество публикаций • Количество заявок/выданных патентов	Powell and Owen-Smith (1998); Eurostat (2001) <i>OECD (1994 and 2000a); Eurostat (2001)</i>

⁵ Очевидно, что способность использовать этот метод зависит от наличия системы регистрации историй болезни, обеспечивающей связь между данными о пациентах с оценками расходов. Такие системы должны содержать информацию о характере заболевания или нетрудоспособности пациента; тяжести заболевания; возрасте и поле пациента; обычно принимаемых мер, используемых ресурсах и технологии; и помощи, необходимой для поддержания повседневной жизнедеятельности (ППЖ) (разбивка на категории по типам ППЖ) (OECD, 2000 b, paras 6.15 and 6.20).

⁶ Кроме того, на основе эмпирических исследований больниц получены данные о том, что частные НКО по своей объективной функции и ценовому поведению отличаются как от коммерческих компаний, так и от производителей, контролируемых правительством (Dugan, 2000; Eldenberg et al., 2001; Mukerjee and Witte, 1992; Mogan and Tekin, 2000).

Группа 3. Здравоохранение

6.17. Сектор здравоохранения характеризуется такими же основными концептуальными трудностями, связанными с измерением цены и объема, которые присущи и другим секторам обслуживания; это касается таких основополагающих проблем, как определение продукции, надлежащий выбор единицы измерения продукции и контроль за изменениями качества. Эти проблемы существуют как в рыночном, так и в нерыночном производстве — например, использование показателей цен вводимых ресурсов в качестве приблизительных значений продукции, использование общих показателей продукции (посещений врача, койко-дней) и низкий уровень использования технологических и терапевтических достижений.

6.18. Подход, которого рекомендует придерживаться ОЭСР (OECD, 2000 b, chap. 6), заключается в том, чтобы использовать в качестве единицы измерения продукции весь набор услуг, которые связаны с лечением той или иной болезни⁵. В качестве показателей нерыночной продукции больничных учреждений, обеспечивающих стационарный уход, используются группы больных с одинаковым диагнозом, хотя в этом случае возникают проблемы, связанные с изменением в конкретных сочетаниях заболеваний и методах лечения конкретных видов заболеваний, применяемых различными поставщиками услуг данного сектора. ОЭСР рекомендует применять такой подход с учетом разного состава больных и использованием взвешенных расходов в отношении больниц, домов престарелых и инвалидов и учреждений, обеспечивающих стационарный уход, поставщиков амбулаторных медицинских услуг и органов, отвечающих за осуществление программ в области здравоохранения и руководство ими.

6.19. Такой подход к измерению стоимости медицинских услуг и продукции использовался в ряде стран статистическими учреждениями, включая Австралийское бюро статистики (1997, 1998, 1999 и 2000 годы) и Управление статистики Новой Зеландии (1998 год), а также в работе, о которой сообщили Трипплетт и Босурт (2000 год)⁶.

Группа 3. Здравоохранение			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
3 100 Больницы и реабилитация	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Количество полных курсов лечения [группы больных с одинаковым диагнозом (ГОД)] • Число выписанных пациентов в разбивке по ГОД • Число больных, принятых на лечение • Количество человеко-дней 	Eurostat (2001) OECD (2000 b) Australian Bureau of Statistics (1998) Collesi (1999) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Hadar et al. (1998)
3 200 Дома престарелых и инвалидов	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Количество дней пребывания (по уровню ухода) • Количество койко-дней 	Eurostat (2001) Australian Bureau of Statistics (OECD, 1999 a)
	Престарелые	<ul style="list-style-type: none"> • Число проживающих в домах для физически ослабленных престарелых⁷ 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
	Инвалиды	<ul style="list-style-type: none"> • Количество мест для дневного ухода за нетрудоспособными (инвалидами) 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число человеко-дней 	Australian Bureau of Statistics (1998)
3 400 Прочие медицинские услуги	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Медицинская практика — количество консультаций по виду лечения • Медицинские специалисты — число первоначальных посещений 	Eurostat (2001)
	Стоматологические услуги	<ul style="list-style-type: none"> • Стоматологические услуги — количество консультаций 	Eurostat (2001)
	Амбулаторные услуги	<ul style="list-style-type: none"> • Количество произведенных прививок 	OECD
	Офтальмологические услуги	<ul style="list-style-type: none"> • Количество проведенных глазных тестов 	Baxter (2000)
	Фармацевтические услуги	<ul style="list-style-type: none"> • Количество выданных рецептов 	Baxter (2000)
	Скорая медицинская помощь	<ul style="list-style-type: none"> • Количество вызовов бригад скорой помощи 	Australian Bureau of Statistics (1999)
	Услуги в области охраны здоровья населения	<ul style="list-style-type: none"> • Количество литров собранной крови 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)

⁷ Результаты одного недавно проведенного исследования показали, что диагноз физической ослабленности ставится пациентам при наличии по крайней мере трех из следующих симптомов: неумышленная потеря в весе не менее 10 фунтов в год; слабость (сила рукопожатия); жалобы на упадок сил; замедленная скорость при ходьбе; и низкий уровень физической активности. См. Fried et al. (2001).

Группа 4. Социальные услуги

6.20. Социальные услуги охватывают широкий спектр видов деятельности, включая такие постоянные услуги, как дневной уход за взрослыми людьми и детьми, стационарные и амбулаторные услуги для инвалидов и общинные социальные услуги. Признавая, что пакет услуг, которые фактически оказываются потребителю социальных услуг, является столь же сложным, что и пакет медицинских услуг в группе больных с одинаковым диагнозом, Исследовательская группа по вопросам индивидуальных социальных услуг Кентского университета, Кентербери, определила некоторые стандартные пакеты услуг и оценила их приблизительную удельную стоимость (Netten and Curtis, 2000). Такая продукция включает пособия с разбивкой по видам конкретных случаев, решение проблем со здоровьем и функциональные возможности, а также другие характеристики пациентов и виды лечения, которые связаны с аналогичными уровнями потребностей в ресурсах.

Группа 4. Социальные услуги			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
4 100 Социальные услуги	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Количество человеко-дней по типу учреждения, с поправкой на качество • Число лиц, пользующихся услугами по уходу, по уровню ухода 	Eurostat (2001) Eurostat (2001)
	Стационарный уход за престарелыми	<ul style="list-style-type: none"> • Количество недель постоянного ухода, количество недель кратковременного пребывания • Число людей, проживающих в стационарных учреждениях для престарелых, за исключением домов престарелых • Количество часов ухода за престарелыми • Дневной уход за престарелыми: число сеансов (утро, день, вечер) 	Netten and Curtis (2000) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Murray (1992) Netten and Curtis (2000)
	Дневной уход за детьми	<ul style="list-style-type: none"> • Число сеансов (утро, день, вечер) • Количество часов ухода за детьми по возрасту [Соотношения персонала и детей по возрасту и индексам персонал-классы-часы числа детей в качестве показателей качества] • Число детей дошкольного возраста в системе дневного ухода 	Netten and Curtis (2000) Mukerjee and Witte (1992) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
	Стационарный уход за подростками	<ul style="list-style-type: none"> • Количество недель проживания • Число проживающих в стационарных учреждениях для ухода за подростками 	Netten and Curtis (2000) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число (и процент) клиентов, получивших кров • Число (и процент) клиентов, уменьшающих число ночей, проведенных на улице, на 50 процентов 	Morley, Vinson and Hatry (2001)
4 300 Поддержка и сохранение доходов	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число получателей пособий 	Murray (1992)

6.21. Работа также велась над определением стандартов качества, которым должны соответствовать лечебные учреждения, и поскольку органы государственного управления, другие финансирующие учреждения и клиенты стремились найти показатели для измерения результатов и качества услуг, предоставляемых поставщиками, был проявлен значительный интерес к оценке работы поставщиков. Зачастую оказывается довольно сложно избежать объединения результатов с продукцией, и было высказано утверждение, что для достоверной оценки комплексных программ, таких как осуществляемая на базе школ интегрированная программа услуг в области здравоохранения и обслуживания населения, необходимы и качественные, и количественные показатели (Lee, 1999). Морли, Винсон и Хэтри (2001) представили ряд конкретных исследований, в которых оценивается состояние клиента после оказания услуги или степень удовлетворенности клиента предоставленными услугами.

6.22. В исследовании дневного ухода за детьми (работы детских учреждений), которое было сосредоточено на определении качества и в котором конкретно сравниваются коммерческие и некоммерческие поставщики услуг, Мукерджи и Витте (1992) использовали в качестве единицы измерения продукции количество часов, потраченных на уход за детьми, с разбивкой по возрастным категориям; показатели качества включали *a)* соотношение персонала и числа детей с разбивкой по возрастной категории ребенка и *b)* соотношение количества часов работы персонала и взвешенного по возрасту индекса числа детей. Последний показатель отражает фактическое время контакта и устанавливает, что потребность в уделяемом времени снижается с возрастом ребенка.

Группа 5. Окружающая среда

6.23. Задачи, для выполнения которых создаются организации, охватываемые данной группой МКНКО, отличаются значительным разнообразием. Для многих из этих организаций рекомендуемым показателем является число членов, стратифицируемых по виду членства, поскольку эти организации выступают в защиту окружающей среды и поднимают экологические проблемы. Для других организаций также целесообразны показатели, отражающие число охраняемых природных объектов или сохраненных ресурсов.

Группа 5. Окружающая среда			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
5 100 Окружающая среда	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число членов природоохранных, экологических ассоциаций • Количество килограммов собранного и переработанного материала • Территории под охраной в кв. км, обычно парковые зоны, природоохранные зоны, резерваты и т. п. 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999); Eurostat (2001) Morley, Vinson and Hatry (2001) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
	Дендрарии	<ul style="list-style-type: none"> • Количество особей и количество видов 	На основе работы Кейна и Мерритта (1998)
5 200 Защита животных	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число членов ассоциаций по защите прав животных 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001)
	Резерваты дикой природы	<ul style="list-style-type: none"> • Число особей и число видов 	На основе работы Кейна и Мерритта (1998)

Группа 6. Развитие и жилищная сфера

6.24. В эту группу МКНКО включены организации, содействующие экономическому и социальному развитию; жилищные ассоциации и организации, обеспечивающие помощь в решении жилищных проблем; а также программы подготовки без отрыва от работы и организации, обеспечивающие профессиональную ориентацию, профессиональную переподготовку и специально оборудованные производства для инвалидов. Для тех организаций, которые являются членскими организациями, надлежащим показателем продукции является число членов с разбивкой по виду.

6.25. Для тех организаций, которые оказывают услуги клиентам, рекомендуется использовать показатели, отражающие процесс, — число клиентов, количество кредитов и т. п. — с некоторыми подробностями, отражающими элемент качества.

Группа 6. Развитие и жилищная сфера			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
6 100 Экономическое, социальное и общинное развитие	В целом	<ul style="list-style-type: none"> Число членов общинных организаций, по виду Число и величина кредитов для микропредприятий Количество километров дорог или единиц других видов построенной физической инфраструктуры 	Eurostat (2001) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Murray (1992)
6 200 Жилищная сфера	В целом	<ul style="list-style-type: none"> Количество единиц построенного или восстановленного жилья Число проживающих 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Murray (1992) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
6 300 Занятость и профессиональная подготовка	В целом	<ul style="list-style-type: none"> Число рассмотренных заявлений о приеме на работу 	Murray (1992)
	Профессиональная подготовка без отрыва от работы	<ul style="list-style-type: none"> Количество часов, затраченных на профессиональную подготовку без отрыва от работы Число слушателей программ обучения для взрослых и программ непрерывного образования Число клиентов, трудоустроенных на конкурсной основе на должности в общине 	Murray (1992) Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Morley, Vinson and Hatry (2001)
	Специально оборудованные производства для инвалидов	<ul style="list-style-type: none"> Количество отработанных клиенто-часов Число клиентов, закрепившихся при минимальной поддержке на рабочем месте 	Netten and Curtis (2000) Morley, Vinson and Hatry (2001)

Группа 7. Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность

6.26. Виды деятельности, которые охватывает данная группа МКНКО, разнообразны и включают и НКО, предоставляющие услуги, и НКО, обслуживающие своих членов. Показателем для последнего типа НКО, которые включают большинство политических партий и гражданских и правозащитных организаций, служит число членов, скорректированное с учетом различий в наборе услуг, связанных с различными классами членства.

6.27. НКО, предоставляющие услуги, в основном помещены в подгруппу «Право и юридические услуги» и включают поставщиков юридических услуг, реабилитационных услуг для правонарушителей, помощи пострадавшим и услуг по защите прав потребителей. Предлагаемые показатели являются единицами измерения процесса с подробной разбивкой по типам дел или правонарушителей в качестве показателя сложности или использования ресурсов.

Группа 7. Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
7 100 <i>Правозащитные и иные общественные организации</i>	<i>В целом</i>	• Число членов	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001)
7 200 <i>Право и юридические услуги</i>	Юридические услуги	• Число бесплатно обслуженных клиентов, по типу дела	На основе работы Бакстера (2000)
	Реабилитация	• Число правонарушителей в реабилитационных программах, по типу совершенного ими правонарушения	На основе работы Бакстера (2000)
7 300 <i>Политические организации</i>	<i>В целом</i>	• Число видов членства, в разбивке по виду	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001)

Группа 8. Филантропия и поощрение добровольной деятельности

6.28. В работах Анхайера и Тёплера (1998) и Анхайера (2000) описывается деятельность фондов, напоминающая финансовое посредничество, хотя и сопровождаемая содействием новаторству, принятием социальных рисков и способствующая социальным изменениям и плюрализму. Поэтому услуги в области финансового посредничества могут послужить моделью для определения единиц измерения продукции, подходящих для организаций, относящихся к данной группе МКНКО.

6.29. В последнее время работа над измерением продукции сектора банковских услуг была сосредоточена на процессах, обеспечивающих измерение объема продукции с помощью различных индексов банковской деятельности — операций (таких, как количество оплаченных чеков и операций, совершаемых с помощью банковских автоматов и электронного перевода платежей), непогашенных ссуд с разбивкой по типу ссуды (Moulton and Seskin, 1999). Для измерения продукции департаментов правительственных ведомств, о котором говорится в работе Мэррея (1992), в ряде случаев также использовались показатели процесса. По аналогии с этим предложенные ниже показатели также являются показателями процесса.

6.30. Одним из потенциальных источников показателей, которые еще не до конца исследованы, является проект определения единиц измерения для независимого сектора.

Группа 8. Филантропия и поощрение добровольной деятельности			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
8 100 Фонды, предоставляющие гранты	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Количество предоставленных грантов • Количество рассмотренных предложений 	<p>На основе работ Мултона и Сескина (1999) и Мэррея (1992)</p> <p>На основе работ Мултона и Сескина (1999) и Мэррея (1992)</p>
8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число привлеченных/подготовленных/направленных на работу добровольцев • Количество полученных обещаний пожертвований • Число жертвователей 	<p>На основе работ Мултона и Сескина (1999) и Мэррея (1992)</p> <p>На основе работ Мултона и Сескина (1999) и Мэррея (1992)</p> <p>На основе работ Мултона и Сескина (1999) и Мэррея (1992)</p>

Группа 9. Международная деятельность

6.31. В эту группу МКНКО включены программы обменов/дружественных встреч/культурных мероприятий, ассоциации содействия развитию, международные организации по оказанию чрезвычайной помощи и помощи в случае стихийных бедствий и международные организации по вопросам прав человека и мира.

6.32. Предложенные ниже показатели также весьма разнообразны и призваны проиллюстрировать различные виды единиц измерения, которые могут быть использованы.

Группа 9. Международная деятельность			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
9 100 Международная деятельность	Программы обменов	• Число студентов, размещенных по линии обмена	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
	Организации по оказанию чрезвычайной помощи и помощи в случае стихийных бедствий	<ul style="list-style-type: none"> • Объем продовольственной помощи, оказанной за рубежом • Объем поставок товаров и материалов для оказания медицинской и чрезвычайной помощи 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)
	Права человека	• Число расследованных нарушений	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999)

Группа 10. Религия

6.33. Данная группа МКНКО охватывает деятельность религиозных организаций по отправлению религиозных культов. Рекомендуемым показателем является число членов, хотя могут также иметься данные о числе религиозных обрядов и ритуалов. Например, в исследовании, посвященном потенциальному повышению эффективности в результате перевода священников из одних католических приходов в другие в Соединенных Штатах, Залески и Зеч (1997) используют сумму пяти церковных обрядов для примерного учета ритуальной деятельности той или иной епархии⁸.

6.34. Помимо религиозных ритуальных услуг Саксон-Херролд и др. (2001) и Залески и Зеч (1997) используют в качестве показателя продукции церковью услуги в области образования, а также социальные услуги и услуги в области обслуживания населения. Первые два вида услуг охватываются двумя другими группами МКНКО, которые рассматривались выше. Однако при анализе НКО, являющихся поставщиками услуг в области здравоохранения, образования и социальной сферы, может оказаться целесообразным отделить религиозные НКО от других НКО, как это делается в исследовании системы управления больницами, содержащемся в работе Элденберга и др. (2001).

⁸ Пятью святыми таинствами, использовавшимися в качестве показателя ритуальной деятельности, являются крещение, конфирмация, первое причастие, венчание и отпевание.

Группа 10. Религия			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации	В целом	<ul style="list-style-type: none"> • Число членов • Число выполненных религиозных обрядов Римско-католической церкви 	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001) Zaleski and Zech (1999)

Группа 11. Деловые и профессиональные ассоциации, союзы

6.35. Все НКО, относящиеся к данной группе МКНКО, являются членскими организациями, и рекомендуемым показателем для этой группы является число членов с разбивкой по классу членов, если таковые имеются, для того чтобы отразить различные пакеты услуг, предоставляемых каждому классу членов.

6.36. В этих трех подгруппах желательно (хотя это, вероятно, и сопряжено с повышенными затратами) выработать более точные единицы измерения фактически предоставленных услуг — распространение информации; представление интересов своих членов в органах государственного управления; связи с общественностью; разработка и надзор за соблюдением норм практики (профессиональные ассоциации); съезды и совещания; переговоры по трудовым вопросам (деловые ассоциации, профсоюзы); и т. п. Некоторые из этих услуг аналогичны тем, которые оказываются предприятиям коммерческими компаниями, однако усилия по их конкретизации и определению их стоимости нельзя назвать достаточно успешными (Triplett and Bosworth, 2000).

Группа 11. Деловые и профессиональные ассоциации, союзы			
Область	Подобласть	Целевой показатель	Источник
11 100 Деловые ассоциации	В целом	• Число членов, по виду	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001)
11 200 Профессиональные ассоциации	В целом	• Число членов, по виду	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001)
11 300 Профсоюзы	В целом	• Число членов, по виду	Johns Hopkins CNP Project (1997-1999) Eurostat (2001)

Справочная литература

Anheier, Helmut K. (2000). Foundations. Рукопись.

Anheier, Helmut K. and Stefan Toepler (1998). Commerce and the muse: are art museums becoming commercial?. In: *To Profit or Not to Profit: The Commercial Transformation of the Non-Profit Sector*, Burton A. Weisbrod, ed. Cambridge, United Kingdom, New York and Melbourne, Australia: Cambridge University Press.

_____ (1999). Philanthropic foundations: an international perspective. Chapter 1 in: *Private Funds, Public Purpose: Philanthropic Foundations in International Perspective*. New York, Boston, Dordrecht, London, Moscow: Kluwer Academic/Plenum Publishers.

Australian Bureau of Statistics (1997). Measuring outputs, inputs and productivity for Australian public acute care hospitals. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 3 to 6 June. STD/NA(97)17.

_____ (1998). Non-market output: recent work by the Australian Bureau of Statistics. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 22 to 25 September. STD/NA(98)3.

_____ (1999). Non-market output: recent work by the Australian Bureau of Statistics. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 21 to 24 September. STD/NA(99)41.

_____ (2000). Non-market output: recent work by the Australian Bureau of Statistics. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 26 to 29 September. STD/NA/RD(2000)04.

Baily, Martin Neil, and Eric Zitzewitz (2001). Service sector productivity comparisons: lessons for measurement. In: *New Developments in Productivity Analysis*, Charles R. Hulten, Edwin R. Dean and Michael Harper, eds. Chicago: University of Chicago Press (June).

Baxter, Michael (2000). Developments in the measurement of general government output. Office of National Statistics of the United Kingdom. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 26 to 29 September. STD/NA/RD(2000)26.

- Cain, Louis and Dennis Merritt (1998). Zoos and aquariums. In: *To Profit or Not to Profit: The Commercial Transformation of the Non-Profit Sector*, Burton A. Weisbrod, ed. Cambridge, United Kingdom, New York and Melbourne, Australia: Cambridge University Press.
- Collesi, Daniela (1999). Non-market output at constant prices: methodology and application in the Italian national accounts. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 21 to 24 September. STD/NA/(99)42.
- Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов 1993 года*. Брюссель/Люксембург, Нью-Йорк, Париж, Вашингтон, округ Колумбия. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.
- Duggan, Mark (2000). *Hospital Ownership and Public Medical Spending*. National Bureau of Economic Research Working Paper No. 7789. Cambridge, Massachusetts: National Bureau of Economic Research.
- Eldenberg, Leslie, Benjamin E. Hermalin, Michael S. Weisbach, and Marta Wosinska (2001). *Hospital Governance, Performance Objectives and Organizational Form*. National Bureau of Economic Research Working Paper No. 8201. Cambridge, Massachusetts: National Bureau of Economic Research.
- European Commission (1996). *European System of Accounts — ESA 1995*. Luxembourg: Office for Official Publications of the European Communities.
- Eurostat (2001). Further discussion of chapters of the *Handbook on Price and Volume Measures in National Accounts*. Eurostat document B1/CN 471 e.
- Feeley, Theresa J., and Sheri A. Brady (1999). *Beyond Declining Caseloads: Advocates' Tools for Monitoring Welfare Reform*. Washington, D.C.: National Association of Child Advocates.
- Fraumeni, Barbara M. (2000). The output of the education sector as determined by education's effect on lifetime income. Paper presented at a Brookings programme on output and productivity measurement in the service sector workshop on measuring the output of the education sector, Washington, D.C., 7 April.
- Fried, Linda P., Catherine M. Tangen, Jeremy Walston, Anne B. Newman, Calvin Hirsch, John Gottdiener, Teresa Seeman, Russell Tracy, Willem J. Kop, Gregory Burke and Mary Ann McBurnie (2001). Frailty in older adults: evidence for a phenotype, *The Journals of Gerontology Series A: Biological Sciences and Medical Sciences* (1 56: M146-M157) (March).
- Griliches, Zvi (1992). Introduction. In: *The Output of the Service Sector*, Z. Griliches, T. Breshnahan, M. Manser and E. Berndt, eds. Chicago: University of Chicago Press.
- Hadar, Ezra, Pablo Mandler and Ayelet Barzel (1998). Indicators for Changes in Output of Non-market services. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 22 to 25 September. STD/NA(98)22.
- Hill, T. P. (1977). On goods and services. *Review of Income and Wealth*, Series 23, No. 4 (December).
- Johns Hopkins Comparative Non-Profit Sector Project (1997-1999). *Project Manual: Johns Hopkins Comparative Non-Profit Sector Project*. Baltimore: Johns Hopkins Institute for Policy Studies.

- Jorgenson, Dale W. and Barbara M. Fraumeni (1992). The output of the education sector. In: Griliches et al., op. cit.
- Konijn, Paul, and Foske Kleima (2000). Volume measurement in education. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 26 to 29 September. STD/NA(2000)27.
- Lee, Faye (1999). *Is Measurement Disempowering?* Independent Sector Occasional Paper, No. P191. Washington, D.C.: Independent Sector.
- Mocan, H. Naci, and Erdal Tekin (2000). *Non-Profit Sector and Part-Time Work: An Analysis of Employer-Employee Matched Data of Child Care Workers*. National Bureau of Economic Research Working Paper, No. 7977. Cambridge, Massachusetts: National Bureau of Economic Research.
- Morley, Elaine, Scott P. Bryant and Harry P. Hatry (2001). *Comparative Performance Measurement*. Washington, D.C.: Urban Institute.
- Morley, Elaine, Elisa Vinson and Harry P. Hatry (2001). *Outcome Measurement in Non-Profit Organizations: Current Practices and Recommendations*. Washington, D.C.: Independent Sector and Urban Institute.
- Moulton, Brent R., and Eugene P. Seskin (1999). A preview of the 1999 comprehensive revision of the national income and product accounts: statistical changes. *Survey of Current Business*. No. 79 (October).
- Mukerjee, Swati, and Ann Dryden Witte (1992). Measurement of output and quality adjustment in the day care industry. In: Griliches et al., op. cit.
- Murray, Richard (1992). Measuring public sector output: the Swedish report. In: *ibid.*
- Nascia, L., A. Nurra and N. Riccardini (1998). M-N-O economic activities. Paper presented at Voorburg Group meeting in Rome, 21 to 24 September.
- National Association of Child Advocates (2000). *Making Investments in Young Children: What the Research on Early Care and Education Tells Us*. Washington, D.C.: National Association of Child Advocates (December).
- Netten, Ann, and Lesley Curtis (2000). *Unit Costs of Health and Social Care 2000*. Canterbury, United Kingdom: University of Kent at Canterbury. Размещено по адресу: <http://www.ukc.ac.uk/PSSRU/UC2000.html>.
- Niemi, Mervi (1998). Measuring government sector output and productivity in Finland — application of the output indicator method. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 22 to 25 September. STD/NA(98)4.
- OECD (1994). Main definitions and conventions for the measurement of research and experimental development (R&D): a summary of the Frascati manual 1993. OECD/GD(94)84.
- OECD (1999 a). Measuring public sector productivity: case studies presented to the PUMA expert group meeting on measuring productivity in the government sector. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 21 to 24 September. STD/NA/RD(99)2 and PUMA/SBO/M(99)6.
- OECD (1999 b). Report of a PUMA expert group meeting on measuring productivity in the government sector. *Ibid.* STD/NA/RD(99)1 and PUMA/HRM/M(99)1.
- OECD (2000 a). *Basic Science and Technology Statistics*.
- OECD (2000 b). *A System of Health Accounts for International Data Collection*.

- OECD. Services: measuring real value added. Размещено по адресу: <http://www.oecd.org/dataoecd/38/23/2674352.pdf>.
- Powell, Walter, and Jason Owen-Smith (1998). Universities as creators and retailers of intellectual property: life-sciences research and commercial development. In: *To Profit or Not to Profit: The Commercial Transformation of the Non-Profit Sector*, Burton A. Weisbrod, ed. Cambridge, United Kingdom, New York and Melbourne, Australia: Cambridge University Press.
- Rojas, Ronald R. (2000). A review of models for measuring organizational effectiveness among for-profit and non-profit organizations. *Non-Profit Management & Leadership*, vol. 11, No. 1 (Fall).
- Saxon-Harrod, Susan K.E., Susan J. Wiener, Michael T. McCormack and Michelle A. Webber (2001). *America's Religious Congregations: Measuring Their Contribution to Society*. Washington, D.C.: Independent Sector.
- Schmid, Margaret (1999). *Health Plan Performance Measurement for Child Advocates: What It Is, How it Impacts CHIP and Medicaid, and Why We Should Care*. Washington, D.C.: National Association of Child Advocates.
- Statistics New Zealand (1998). Measuring output of non-market hospital services. Paper presented at an OECD meeting of national accounts experts, Paris, 22 to 25 September. STD/NA/(98)5.
- Steinberg, Richard, and Burton A. Weisbrod (1998). Pricing and rationing by non-profit organizations with distributional objectives. In: Weisbrod, op. cit.
- Triplett, Jack E., and Barry Bosworth (2000). Productivity in the services sector. Paper presented at an American Economic Association meeting, Boston, 7 to 9 January. Размещено по адресу: <http://www.brook.edu/views/papers/triplett/20000112.htm>.
- Triplett, Jack E., ed. (1999). *Measuring the Prices of Medical Treatments*. Washington, D.C.: Brookings Institution Press.
- UNESCO (1999). *UNESCO Statistical Yearbook 1999*.
- Weisbrod, Burton A., ed. (1998). *To Profit or Not to Profit: The Commercial Transformation of the Non-Profit Sector*. Cambridge, United Kingdom, New York, and Melbourne, Australia: Cambridge University Press.
- Winston, Gordon C. (1999). Subsidies, hierarchy and peers: the awkward economics of higher education. *The Journal of Economic Perspectives*, vol. 13, No. 1 (Winter).
- Wyszomirski, Margaret Jane (2001). Revealing the implicit: searching for measures of the impact of the arts. In: *Measuring the Impact of the Non-Profit Sector*, Patrice Flynn and Virginia Hodgkinson, eds. New York: Kluwer Academic/Plenum Publishers.
- Yoder, Diane E., and James Ferrs (1999). *Making Sense of Performance Measurement in the Non-Profit Sector*. Independent Sector Occasional Paper, No. P190. Washington, D.C.: Independent Sector.
- Young, Dennis R. (1999). Economic decision-making by non-profit organizations in a market economy: tensions between mission and market. Paper presented at an Independent Sector spring research forum, Alexandria, United States (March).
- Zaleski, Peter A., and Charles E. Zech (1997). Efficiency in religious organizations. *Non-Profit Management & Leadership*, vol. 8, No. 1 (Fall).

Приложения

ПРИЛОЖЕНИЕ А1

Международная классификация некоммерческих организаций: подробная таблица^a

Группа 1. Культура и рекреация

1 100 Культура и искусство

Средства массовой информации и коммуникации. Производство и распространение информации и коммуникации: включает радио- и телевизионные станции; издание книг, журналов, газет и информационных бюллетеней; производство фильмов; и библиотеки.

Изобразительное искусство, архитектура, керамика и т. п. Производство, распространение и демонстрация произведений изобразительного искусства и архитектуры; включает скульптуру, фотостудии, центры живописи, графики и дизайна и архитектурные ассоциации.

Исполнительское искусство. Центры, компании и ассоциации исполнительского искусства; включает театральные, танцевальные, балетные, оперные, оркестровые, хоровые и музыкальные ансамбли.

Исторические, литературные и гуманистические общества. Поощрение и изучение гуманитарных наук, сохранение исторических и культурных памятников и празднование памятных исторических дат; включает исторические общества, поэтические и литературные объединения, лингвистические ассоциации, пропаганду чтения, военные мемориалы, фонды и ассоциации памяти.

Музеи. Общие и специализированные музеи искусства, истории, науки, техники и культуры.

Зоопарки и аквариумы.

1 200 Спорт

Оказание услуг и проведение мероприятий в области любительского спорта, физической культуры и подготовки и спортивных состязаний; включает фитнес-центры и центры здоровья.

1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы

Рекреационные и социальные клубы. Предоставление средств и оказание рекреационных услуг отдельным лицам и общинам; включает игровые ассоциации, загородные клубы, клубы для мужчин и женщин, туристические клубы и клубы отдыха.

Клубы услуг. Членские организации, оказывающие услуги своим членам и местным общинам, например «Львы», «Зонта интернэшнл», «Ротари клуб» и «Киванис».

Группа 2. Образование и исследования

2 100 Начальное и среднее образование

Дошкольное, начальное и среднее образование. Образование на дошкольном, начальном и среднем уровнях; включает детские дошкольные учреждения, кроме центров дневного ухода.

^a На основе работы Лестера Саламона, Гельмута Анхайера, Регины Лист, Стефана Тёплера, С. Войцеха Соколовски и их коллег, *Global Civil Society: Dimensions of Non-Profit Sector* («Глобальное гражданское общество: параметры некоммерческого сектора»). (Baltimore: Johns Hopkins Center for Civil Society Studies, 1999).

2 200 Высшее образование

Высшее образование. Высшее образование с присуждением ученой степени; включает университеты, школы управления коммерческими предприятиями, юридические школы и медицинские школы.

2 300 Прочие виды образования

Профессионально-технические училища. Профессиональное и техническое обучение, конкретно направленное на получение рабочей специальности; включает торгово-ремесленные училища, курсы подготовки младшего юридического персонала, школы секретарей.

Образование для взрослых/непрерывное обучение. Заведения, оказывающие услуги в области образования и подготовки в дополнение к системе формального образования; включают школы непрерывного обучения, школы заочного обучения, вечерние школы и программы ликвидации неграмотности и обучения чтению, существующие на средства спонсоров.

2 400 Исследования

Медицинские исследования. Исследования в области медицины; включают исследования по конкретным видам заболеваний и нарушений или медицинским дисциплинам.

Наука и техника. Исследования в области физики, биологии, инженерных и технических наук.

Общественные науки, исследования в области политики. Исследования и анализ в области общественных наук и политики.

Группа 3. Здравоохранение

3 100 Больницы и реабилитация

Больницы. Преимущественно стационарный медицинский уход и лечение.

Реабилитация. Услуги в области стационарного медицинского ухода и реабилитационной терапии, оказываемые отдельным лицам, страдающим от физических недостатков в результате травм, генетических дефектов или заболеваний и требующим интенсивной физиотерапии или аналогичных видов ухода.

3 200 Дома престарелых и инвалидов

Дома престарелых и инвалидов. Услуги в области стационарного ухода для выздоравливающих или ухода с проживанием, а также услуги в области первичной медико-санитарной помощи; включают дома для престарелых с ослабленным здоровьем и дома с медицинским обслуживанием для лиц с серьезными физическими недостатками.

3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях

Психиатрические больницы. Услуги в области стационарного ухода и для лечения психически больных.

Лечение психических заболеваний. Услуги в области амбулаторного ухода за психически больными; включают общинные психиатрические центры и учреждения для реабилитации психически больных.

Помощь в кризисных ситуациях. Амбулаторные услуги и консультации в случае кризисных ситуаций, связанных с психическими заболеваниями; включает программы по предупреждению самоубийств и оказанию поддержки пострадавшим от нападений и насилия.

3 400 Прочие медицинские услуги

Пропаганда охраны здоровья и здорового образа жизни. Поощрение охраны здоровья и здорового образа жизни; включает санитарный скрининг по выявлению потенциальных угроз для здоровья, обучение оказанию первой помощи и услуги в области планирования размера семьи.

Медицинское лечение, преимущественно амбулаторное. Организации, которые обеспечивают преимущественно амбулаторное лечение, например поликлиники и центры прививок.

Реабилитационные медицинские услуги. Амбулаторная медицинская помощь; включают центры натуропатии, клиники йоги и центры физиотерапии.

Неотложная медицинская помощь. Услуги, оказываемые лицам, нуждающимся в экстренной помощи; включают амбулаторные услуги и неотложную помощь, оказываемую парамедиками, шокково-травматические программы, программы «линий жизни» и услуги службы скорой помощи.

Группа 4. Социальные услуги

4 100 Социальные услуги

Охрана детства, услуги для детей и дневной уход за детьми. Услуги, оказываемые детям, услуги по усыновлению, центры развития детей, воспитание детей в чужих семьях; включают центры по уходу за малолетними детьми и ясли.

Услуги для молодежи и охрана молодежи. Услуги, оказываемые молодежи; включают услуги по предупреждению подростковой преступности, беременности среди несовершеннолетних и преждевременного ухода из школы, молодежные центры и клубы и программы занятости для молодежи; включают Ассоциацию молодых христиан, Ассоциацию молодых христианок, организации «Бой-скауты», «Девочки-скауты» и «Большие братья/Большие сестры».

Услуги для семей. Услуги, оказываемые семьям; включают семейное воспитание/обучение родителей, учреждения и услуги для родителей-«одиночек» и приюты и услуги на случай насилия в семье.

Услуги для инвалидов. Услуги, оказываемые инвалидам; включают специальные дома, кроме заведений с медицинским обслуживанием, средства транспорта, рекреационные и другие специальные услуги.

Услуги для престарелых. Организации, обеспечивающие уход за престарелыми; включают услуги на дому, услуги по уборке дома, средства транспорта, рекреацию, программы питания и другие услуги, ориентированные на пожилых (не включают дома престарелых с проживанием).

Самопомощь и другие индивидуальные социальные услуги. Программы и услуги в области самопомощи и развития личности; включают группы поддержки, индивидуальные консультации, консультации по вопросам получения кредитов/услуги по управлению финансами.

4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь

Предупреждение и контроль в случае стихийных бедствий/чрезвычайных ситуаций. Организации, действующие в сфере предупреждения, прогнозирования, контроля и смягчения последствий стихийных бедствий, информирования граждан о последствиях стихийных бедствий, или повышения готовности граждан к стихийным бедствиям, или оказания помощи пострадавшим от стихийных бедствий; включают добровольные пожарные дружины, службы спасения на воде и т. п.

Временные приюты. Организации, предоставляющие временный приют бездомным; включают помощь путешествующим и предоставление временного жилья.

Помощь беженцам. Организации, предоставляющие продовольствие, одежду, приют и услуги беженцам и иммигрантам.

4 300 Поддержка и сохранение доходов

Поддержка и сохранение доходов. Организации, оказывающие денежную помощь и другие виды непосредственных услуг лицам, которые не в состоянии обеспечить себе средства к существованию.

Материальная помощь. Организации, предоставляющие продовольствие, одежду, транспорт и другие виды помощи; включают банки продовольствия и центры раздачи одежды.

Группа 5. Окружающая среда

5 100 Окружающая среда

Борьба с загрязнением окружающей среды и меры по уменьшению загрязнения. Организации, борющиеся за чистый воздух, чистую воду, уменьшение и предупреждение шумового загрязнения среды, контроль за уровнем радиации, переработку опасных отходов и токсичных веществ, рациональное использование и рециркуляцию твердых отходов.

Охрана и сохранение природных ресурсов. Охрана и сохранение природных ресурсов, включая землю, воду, энергетические и растительные ресурсы для общего использования и в интересах всего населения планеты.

Облагораживание окружающей среды и открытых пространств. Ботанические сады, дендрарии, программы садоводства и услуги по обустройству ландшафтов; организации, проводящие кампании борьбы с мусором, программы по сохранению парков, зеленых зон и открытых пространств в городских и сельских районах, программы облагораживания городов и шоссе дорог.

5 200 Защита животных

Защита животных и забота о животных. Услуги в области защиты животных и заботы о них; включают убежища для животных и общества защиты животных.

Охрана и защита диких животных и птиц. Охрана и защита диких животных и птиц; включают заповедники и резерваты.

Ветеринарные услуги. Ветеринарные лечебницы и услуги для ухода за сельскохозяйственными, домашними и комнатными животными.

Группа 6. Развитие и жилищная сфера

6 100 Экономическое, социальное и общинное развитие

Организации в общинах и микрорайонах. Организации, работающие в целях повышения качества жизни в общинах и микрорайонах, например ассоциации скваттеров, организации по вопросам местного развития и кооперативы для бедняков.

Экономическое развитие. Программы и услуги в целях улучшения экономической инфраструктуры и потенциала; включают создание инфраструктуры, такой как дороги, и финансовые услуги, такие как кредитные и сберегательные организации, программы развития предпринимательства, консультации по техническим вопросам и вопросам управления и содействие развитию сельских районов.

Социальное развитие. Организации, которые работают над совершенствованием институциональной инфраструктуры и потенциала в целях смягчения социальных проблем и повышения общего благосостояния населения.

6 200 Жилищная сфера

Жилищные ассоциации. Проектирование, строительство, управление, сдача внаем, финансирование и восстановление жилья.

Помощь в жилищных вопросах. Организации, помогающие в поиске жилья, оказывающие юридические услуги и связанную с этим помощь.

6 300 Занятость и профессиональная подготовка

Программы профессиональной подготовки без отрыва от работы. Организации, предоставляющие и поддерживающие программы обучения рабочей профессии, стажировок, профессиональной подготовки без отрыва от работы и другие программы профподготовки.

Консультации и помощь в вопросах, касающихся выбора профессии. Консультации и помощь в вопросах, касающихся выбора профессии, консультации по вопросам карьерного роста, тестирование и связанные с этим услуги.

Профессиональная переподготовка и специально оборудованные производства для инвалидов. Организации, которые содействуют развитию самообеспеченности и образованию дохода с помощью подготовки без отрыва от работы и занятости.

Группа 7. Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность**7 100 Правозащитные и иные общественные организации**

Правозащитные организации. Организации, которые защищают права и интересы конкретных групп населения, например инвалидов, престарелых, детей и женщин.

Ассоциации, защищающие гражданские права. Организации, которые занимаются защитой или охраной конкретных гражданских свобод и прав человека.

Этнические ассоциации. Организации, которые защищают интересы или оказывают услуги членам конкретных этнических групп.

Общественные ассоциации. Программы и услуги по содействию формированию гражданственности.

7 200 Право и юридические услуги

Юридические услуги. Юридические услуги, консультации и помощь в урегулировании споров и решении вопросов, связанных с судами.

Предупреждение преступности и публичный порядок. Предупреждение преступности в целях поощрения принятия гражданами мер безопасности и предосторожности.

Реабилитация правонарушителей. Программы и услуги по реинтеграции правонарушителей; включают реабилитационные учреждения, программы условного освобождения на поруки и досрочного освобождения, альтернативы тюремному заключению.

Поддержка пострадавших. Услуги, консультации и рекомендации, предоставляемые пострадавшим от преступлений.

Ассоциации по защите прав потребителей. Защита прав потребителей и улучшение контроля за продукцией и ее качеством.

7 300 Политические организации

Политические партии и организации. Деятельность и услуги в поддержку выдвижения конкретных кандидатов на политические должности; включают распространение информации, связи с общественностью и сбор средств на политические цели.

Группа 8. Филантропия и поощрение добровольной деятельности

8 100 Фонды, предоставляющие гранты

Фонды, предоставляющие гранты. Частные фонды; включают корпоративные фонды, общинные фонды и независимые фонды согласно публичному праву.

8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности

Поощрение и поддержка добровольной деятельности. Организации, которые привлекают, готовят и направляют на работу добровольцев и поощряют добровольную деятельность.

Организации, занимающиеся сбором средств. Объединенные коллективные организации, занимающиеся сбором средств; включают лотереи.

Группа 9. Международная деятельность

9 100 Международная деятельность

Программы в области обменов/укрепления дружбы/культурной деятельности. Программы и услуги, призванные развивать взаимное уважение и дружбу на международном уровне.

Ассоциации содействия развитию. Программы и проекты, поощряющие социальное и экономическое развитие за рубежом.

Международные организации по оказанию чрезвычайной помощи и помощи в случае стихийных бедствий. Организации, которые собирают, направляют и обеспечивают помощь другим странам во время стихийных бедствий или чрезвычайных ситуаций.

Международные организации в области защиты прав человека и мира. Организации, содействующие соблюдению прав человека и защищающие мир во всем мире, а также осуществляющие контроль в этих областях.

Группа 10. Религия

10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации

Конгрегации. Церкви, синагоги, храмы, мечети, святыни, монастыри, семинарии и аналогичные организации, пропагандирующие религиозную веру и совершающие религиозные обряды и ритуалы.

Ассоциации конгрегаций. Ассоциации и вспомогательные органы религиозных конгрегаций и организаций, поддерживающие и пропагандирующие религиозную веру и совершающие религиозные обряды и ритуалы.

Группа 11. Деловые и профессиональные ассоциации, союзы

11 100 Деловые ассоциации

Деловые ассоциации. Организации, занимающиеся поощрением, регулированием и защитой интересов представителей конкретных областей предпринимательской деятельности, например ассоциации товаропроизводителей, ассоциации фермеров, ассоциации банкиров.

11 200 Профессиональные ассоциации

Профессиональные ассоциации. Организации, занимающиеся поощрением, регулированием и защитой интересов профессиональных групп, например ассоциации адвокатов, ассоциации медицинских работников.

11 300 Профсоюзы

Профсоюзы. Организации, занимающиеся поощрением, регулированием и защитой прав и интересов трудящихся.

Группа 12. (Не отнесенные к другим категориям)

12 100 Не отнесенные к другим категориям

ПРИЛОЖЕНИЕ А2

Таблицы вспомогательного счета НКО

Общий обзор

A2.1. Таблицы вспомогательного счета НКО основаны на интегрированных экономических счетах СНС для НКОДХ (и других секторов). Как указывалось в главе 4, предусматриваются три варианта: полный развернутый вспомогательный счет, расширенный вспомогательный счет и краткая форма.

- При полном развернутом варианте элементы данных охватывают сделки, другие потоки и запасы, отраженные в интегрированных экономических счетах, от счета производства до балансовых ведомостей.
- В расширениях эти основные данные в денежном выражении дополняются данными в физических единицах по таким переменным, как занятость, добровольцы, единицы НКО, члены, виды членства, выпуск продукции и потенциал.
- В краткой форме включенные в нее элементы данных охватывают несколько сокращенный набор статей, фигурирующих в счетах, вплоть до финансового счета в сочетании с поднабором элементов данных, выраженных в физических единицах.

A2.2. В настоящем приложении содержатся только таблицы полного развернутого счета и краткая форма. Кроме того, многие таблицы и переменные вспомогательного счета показаны в трех вариантах:

- *На основе СНС.* При этом варианте для всех переменных используются стандартные правила СНС.
- *С учетом нерыночной продукции рыночных НКО.* При этом варианте к варианту на основе СНС добавляется нерыночная продукция «рыночных» НКО в секторах корпораций СНС.
- *С учетом нерыночной продукции рыночных НКО и труда добровольцев.* При таком варианте производится дальнейшая корректировка, и помимо оценки нерыночной продукции рыночных НКО добавляется условно исчисленная стоимость труда добровольцев.

Общая структура таблиц

A2.3. Вспомогательный счет НКО включает шесть таблиц, большинство которых состоят из нескольких частей.

- Первые две таблицы отражают агрегированный сектор НКО, который сначала представляется в агрегированном виде (таблица I), а затем классифицируется по основным видам деятельности согласно Международной классификации некоммерческих организаций (МКНКО) (таблица II);
- В следующих двух таблицах дана разбивка НКО в каждом из счетов существующих секторов СНС, в которые НКО включены в зависимости от их применения в СНС, и по каждому сектору выделяется компонент НКО, компонент, не связанный с НКО, и итоговое значение — сначала в агрегированном виде (таблица III), а затем, по отдельным переменным, с разбивкой по видам деятельности или целям (таблица IV); тем самым они могут использоваться как рабочие ведомости для составления агрегированных таблиц по сектору НКО;

- В таблице V фиксируются различные дополнительные показатели, касающиеся структуры и выпуска продукции НКО;
- Наконец, в таблице VI суммируются некоторые из основных переменных, фигурирующих в других частях вспомогательного счета, в более пригодном для широкого использования виде.

A2.4. Страны, которые уже составляют счета институциональных секторов СНС, могут счесть нужным начать составление вспомогательного счета НКО с таблицы III, а также заполнить таблицу IV. Страны, которые еще не полностью составили счета институциональных секторов, тем не менее могут заполнить большинство разделов таблицы IV или всю эту таблицу. В таблице AT2.1 показано, какие таблицы или части таблиц включены в полный развернутый вариант, а какие — в краткую форму вспомогательного счета НКО.

Таблица AT2.1. Таблицы вспомогательного счета НКО, включенные в полный развернутый вариант и в краткую форму^a

<i>Номер таблицы</i>	<i>Содержание полного развернутого варианта</i>	<i>Содержание краткой формы</i>
I. Часть А	Счета с I по IV.3, все статьи Варианты 1, 2 и 3	Счета с I по III.2 (за исключением данных об оплате труда и доходах от собственности) Только варианты 1 и 2
I. Часть В	Все статьи	Все статьи
II.1	Варианты 1, 2 и 3	Только варианты 1 и 2
II.2	Варианты 1, 2 и 3	Только варианты 1 и 2
II.3	Варианты 1, 2 и 3	Только вариант 1
II.4	Все статьи	Все статьи
II.5	Все статьи	—
III.1	Счета с I по IV.3, все статьи	Счета с I по III.2 (за исключением данных об оплате труда и доходах от собственности)
III.2	Счета с I по IV.3, все статьи	Счета с I по III.2 (за исключением данных об оплате труда и доходах от собственности)
III.3	Счета с I по IV.3, все статьи	—
IV.1	Все статьи	Все статьи
IV.2	Все статьи	Все статьи
IV.3	Все статьи	—
IV.4a	Варианты 1 и 3	Только вариант 1
IV.4b	Варианты 1, 2 и 3	Только варианты 1 и 2
V.1	Все статьи	Только колонка 1
V.2	Все статьи	—
V.3	Все статьи	—
V.4	Все статьи	—
VI	Все статьи	Все статьи за исключением колонок 18, 20, 21

^a Эта таблица повторяет таблицу T4.2 основного текста.

Таблицы вспомогательного счета НКО

Таблица I. Агрегированный сектор НКО (денежные суммы в количестве единиц валюты)

Переменные	Все НКО, на основе СНС		Все НКО, с учетом нерыночной продукции рыночных НКО		Все НКО, с учетом добровольного труда и нерыночной продукции рыночных НКО	
	Использование	Ресурсы	Использование	Ресурсы	Использование	Ресурсы
Часть А. Операции, другие потоки и запасы СНС						
I. Счет производства						
P.1 Выпуск продукции ^а						
P.11 Рыночная продукция В том числе: платежи третьих сторон						
P.12 Продукция, предназначенная для собственного конечного использования						
P.13 Прочая нерыночная продукция		0		0		0
P.2 Промежуточное потребление						
V.1g Валовая добавленная стоимость	0		0		0	
K.1 Потребление основного капитала						
V.1n Чистая добавленная стоимость	0		0		0	
II.1.1. Счет образования доходов						
V.1n Чистая добавленная стоимость		0		0		0
D.1 Оплата труда						
D.11 Заработная плата и жалование						
D.12 Отчисления работодателей на социальное страхование						
D.29 Прочие налоги на производство						
D.39 Прочие субсидии на производство						
V.2 Чистая прибыль и приравненные к ней доходы	0		0		0	
II.1.2. Счет распределения первичных доходов						
V.2 Чистая прибыль и приравненные к ней доходы ^а		0		0		0
D.4 Доходы от собственности						
D.41 Проценты						
D.42 Распределенный доход корпораций						
D.45 Рента						
V.5 Чистое сальдо первичных доходов	0		0		0	
II.2. Счет вторичного распределения доходов						
V.5 Чистое сальдо первичных доходов		0		0		0
D.5 Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т.п.						
D.7 Другие текущие трансферты Частная филантропия Гранты и трансферты органов государственного управления Зарубежные гранты и трансферты		0		0		0
V.6 Чистый располагаемый доход	0		0		0	
II.3. Счет перераспределения доходов в натуральной форме						
V.6 Чистый располагаемый доход		0		0		0
D.63 Социальные трансферты в натуральной форме	0		0		0	
V.7 Чистый скорректированный располагаемый доход	0		0		0	
II.4.1. Счет использования располагаемого дохода						
V.6 Чистый располагаемый доход		0		0		0
P.3 Расходы на конечное потребление	0		0		0	
V.8 Чистые сбережения	0		0		0	

Таблица I (продолжение)

Переменные	Все НКО, на основе СНС		Все НКО, с учетом нерыночной продукции рыночных НКО		Все НКО, с учетом добровольного труда и нерыночной продукции рыночных НКО	
	Использование	Ресурсы	Использование	Ресурсы	Использование	Ресурсы
II.4.2. <i>Счет использования скорректированного располагаемого дохода</i>						
В.7 Чистый скорректированный располагаемый доход		0		0		0
P.4 Фактическое конечное потребление						
В.8 Чистые сбережения	0		0		0	
III.1. <i>Счет операций с капиталом</i>						
В.8 Чистые сбережения		0		0		0
P.5 Валовое накопление капитала	0		0		0	
P.51 Валовое накопление основного капитала						
P.52 Изменения запасов материальных оборотных средств						
P.53 Приобретение минус выбытие ценностей						
K.1 Потребление основного капитала (-)						
K.2 Приобретение минус выбытие произведенных нефинансовых активов						
D.9 Капитальные трансферты, подлежащие получению Частная филантропия Гранты и трансферты органов государственного управления Зарубежные гранты и трансферты		0		0		0
D.9 Капитальные трансферты, подлежащие выплате (-) Частная филантропия Гранты и трансферты органов государственного управления Зарубежные гранты и трансферты		0		0		0
В.9 Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	0		0		0	
В.10.1 Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные сбережениями и капитальными трансфертами		0		0		0
III.2. <i>Финансовый счет</i>						
В.9 Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)		0		0		0
F Чистое приобретение финансовых активов						
F Чистое принятие финансовых обязательств						
III.3.1. <i>Счет других изменений в объеме активов</i>						
K.3-10, K.12 Другие изменения в объеме активов	0	0	0	0	0	0
AN Нефинансовые активы						
AF Финансовые активы/пассивы						
В.10.2 Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные другими изменениями в объеме активов		0		0		0
III.3.2. <i>Счет переоценки</i>						
K.11 Номинальная холдинговая прибыль/убыток	0	0	0	0	0	0
AN Нефинансовые активы						
AF Финансовые активы/пассивы						
В.10.3 Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные номинальной холдинговой прибылью (+)/убытком (-)		0		0		0
IV.1. <i>Начальный баланс</i>						
AN Нефинансовые активы						
AF Финансовые активы/пассивы						
В.90 Чистая стоимость капитала		0		0		0
IV.2. <i>Изменения в балансе</i>						
AN Нефинансовые активы						
AF Финансовые активы/пассивы						

Таблица I (продолжение)

Переменные	Все НКО, на основе СНС		Все НКО, с учетом нерыночной продукции рыночных НКО		Все НКО, с учетом добровольного труда и нерыночной продукции рыночных НКО	
	Исполь- зование	Ресурсы	Исполь- зование	Ресурсы	Исполь- зование	Ресурсы
V.10 Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные:		0		0		0
V.10.1 сбережениями и капитальными трансфертами		0		0		0
V.10.2 другими изменениями в объеме активов		0		0		0
V.10.3 номинальной холдинговой прибылью (+)/ убытком (-)		0		0		0
IV.3. Заключительный баланс						
AN Нефинансовые активы						
AF Финансовые активы/пассивы						
V.90 Чистая стоимость капитала		0		0		0
Часть В. Прочие переменные						
Занятость						
A. Оплачиваемая						
1. Численность						
2. ЗПРД						
3. Заработная плата						
B. Добровольцы						
1. Численность						
2. ЗПРД						
3. Заработная плата (условно исчисленная величина)						
C. Общая величина заработной платы [A3 + B3]	0		0		0	

^a Оценку выпуска продукции см. в пунктах 6.210–6.227 главы VI СНС 1993 года.

Таблица II.4. Занятость и оплата труда наемных работников и добровольцев с разбивкой по типу некоммерческих организаций (число, за исключением оплаты труда, которая измеряется в единицах валюты)

Тип некоммерческой организации по виду деятельности (МКНКО)	Наемные работники			Добровольцы		
	Число работников	Занятость из расчета ПРД	Оплата труда	Число работников	Занятость из расчета ПРД	Условно исчисленная оплата труда
ВСЕГО: ВСЕ НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ	0	0	0	0	0	0
ГРУППА 1. КУЛЬТУРА И РЕКРЕАЦИЯ	0	0	0	0	0	0
1 100 Культура и искусство						
1 200 Спорт						
1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы						
ГРУППА 2. ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ	0	0	0	0	0	0
2 100 Начальное и среднее образование						
2 200 Высшее образование						
2 300 Прочие виды образования						
2 400 Исследования						
ГРУППА 3. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ	0	0	0	0	0	0
3 100 Больницы и реабилитация						
3 200 Дома престарелых и инвалидов						
3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях						
3 400 Прочие медицинские услуги						
ГРУППА 4. СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ	0	0	0	0	0	0
4 100 Социальные услуги						
4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь						
4 300 Поддержка и сохранение доходов						
ГРУППА 5. ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА	0	0	0	0	0	0
5 100 Окружающая среда						
5 200 Защита животных						
ГРУППА 6. РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА	0	0	0	0	0	0
6 100 Экономическое, социальное и общинное развитие						
6 200 Жилищная сфера						
6 300 Занятость и подготовка кадров						
ГРУППА 7. ПОЛИТИЧЕСКАЯ, ПРАВООЗАЩИТНАЯ И ИНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0	0	0
7 100 Правозащитные и иные общественные организации						
7 200 Право и юридические услуги						
7 300 Политические организации						
ГРУППА 8. ФИЛАНТРОПИЯ И ПОощРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	0	0	0	0	0	0
8 100 Фонды, предоставляющие гранты						
8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности						
ГРУППА 9. МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0	0	0
9 100 Международная деятельность						
ГРУППА 10. РЕЛИГИЯ	0	0	0	0	0	0
10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации						
ГРУППА 11. ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ	0	0	0	0	0	0
11 100 Деловые ассоциации						
11 200 Профессиональные ассоциации						
11 300 Профсоюзы						
ГРУППА 12. (НЕ ОТНЕСЕННЫЕ К ДРУГИМ КАТЕГОРИЯМ)						

Таблица II.5. Накопление и состояние активов с разбивкой по типу некоммерческих организаций (количество единиц валюты)

Тип некоммерческой организации по виду деятельности (МКНКО)	Накопление активов			Состояние активов на конец года		
	Нефинансовые активы	Финансовые активы	Финансовые пассивы	Нефинансовые активы	Финансовые активы	Финансовые пассивы
ВСЕГО: ВСЕ НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ	0	0	0	0	0	0
ГРУППА 1. КУЛЬТУРА И РЕКРЕАЦИЯ	0	0	0	0	0	0
1 100 Культура и искусство						
1 200 Спорт						
1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы						
ГРУППА 2. ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ	0	0	0	0	0	0
2 100 Начальное и среднее образование						
2 200 Высшее образование						
2 300 Прочие виды образования						
2 400 Исследования						
ГРУППА 3. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ	0	0	0	0	0	0
3 100 Больницы и реабилитация						
3 200 Дома престарелых и инвалидов						
3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях						
3 400 Прочие медицинские услуги						
ГРУППА 4. СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ	0	0	0	0	0	0
4 100 Социальные услуги						
4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь						
4 300 Поддержка и сохранение доходов						
ГРУППА 5. ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА	0	0	0	0	0	0
5 100 Окружающая среда						
5 200 Защита животных						
ГРУППА 6. РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА	0	0	0	0	0	0
6 100 Экономическое, социальное и общинное развитие						
6 200 Жилищная сфера						
6 300 Занятость и подготовка кадров						
ГРУППА 7. ПОЛИТИЧЕСКАЯ, ПРАВООЗАЩИТНАЯ И ИНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0	0	0
7 100 Правозащитные и иные общественные организации						
7 200 Право и юридические услуги						
7 300 Политические организации						
ГРУППА 8. ФИЛАНТРОПИЯ И ПОощРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	0	0	0	0	0	0
8 100 Фонды, предоставляющие гранты						
8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности						
ГРУППА 9. МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0	0	0
9 100 Международная деятельность						
ГРУППА 10. РЕЛИГИЯ	0	0	0	0	0	0
10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации						
ГРУППА 11. ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ	0	0	0	0	0	0
11 100 Деловые ассоциации						
11 200 Профессиональные ассоциации						
11 300 Профсоюзы						
ГРУППА 12. (НЕ ОТНЕСЕННЫЕ К ДРУГИМ КАТЕГОРИЯМ)						

Таблица III.2. Интегрированные экономические счета с разбивкой по сектору и типу учреждения, с учетом нерыночной продукции рыночных НКО (количество единиц валюты)

	Нефинансовые корпорации						Финансовые корпорации						Органы государственного управления						Домашние хозяйства						Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (S.15)						Агрегированный некоммерческий сектор							
	Всего (S.11)		НКО (S.11a)		Прочие (S.11b)		Всего (S.12)		НКО (S.12a)		Прочие (S.12b)		Всего (S.13)		НКО (S.13a)		Прочие (S.13b)		Всего (S.14)		НКО (S.14a)		Прочие (S.14b)		И		И		И		И		И		И		И	
	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р	И	Р		
I.	Счет производства																																					
P.1	Выпуск продукции																																					
P.11	Рыночная продукция в том числе: платежи третьих сторон																																					
P.12	Продукция, предназначенная для собственного конечного использования																																					
P.13	Прочая нерыночная продукция																																					
P.2	Промежуточное потребление																																					
V.1g	Валовая добавленная стоимость																																					
K.1	Потребление основного капитала																																					
V.1n	ЧИСТАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ																																					
III.1.1.	Счет образования доходов																																					
V.1n	ЧИСТАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ																																					
D.1	Оплата труда																																					
D.11	Заработная плата и жалование																																					
D.12	Отчисления работодателей на социальное страхование																																					
D.29	Прочие налоги на производство																																					
D.39	Прочие субсидии на производство																																					
V.2n	ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ И ПРИРАВНЕННЫЕ К НЕЙ ДОХОДЫ																																					
V.3n	ЧИСТЫЙ СМЕШАННЫЙ ДОХОД																																					
III.1.2.	Счет распределения первичных доходов																																					
V.2n	ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ И ПРИРАВНЕННЫЕ К НЕЙ ДОХОДЫ																																					
V.3n	ЧИСТЫЙ СМЕШАННЫЙ ДОХОД																																					
D.1	Оплата труда																																					
D.11	Заработная плата и жалование																																					
D.12	Отчисления работодателей на социальное страхование																																					
D.21	Налоги на продукты																																					
D.29	Прочие налоги на производство																																					
D.31	Субсидии на продукты																																					

Таблица IV.1. Выпуск продукции, добавленная стоимость и занятость с разбивкой по отраслям, секторам и типам организаций, на основе СНС (количество единиц валюты)

А. Выпуск продукции

Рядовы (категории)/группы ИСКО и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зуборачебная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0			0			0		0
O ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0			0			0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0			0			0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0			0			0		0

Ряды (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0			0			0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0			0			0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0			0			0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0			0			0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0			0			0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0			0			0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0			0			0		0
9232 Деятельность музеев и охраны исторических мест и зданий			0			0			0			0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0			0			0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0			0			0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0			0			0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0			0			0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы ИСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций	0		0			0			0			0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций	0		0			0			0			0		0
9120 Деятельность профсоюзов	0		0			0			0			0		0
9191 Деятельность религиозных организаций	0		0			0			0			0		0
9192 Деятельность политических организаций	0		0			0			0			0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории	0		0			0			0			0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов	0		0			0			0			0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения	0		0			0			0			0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства	0		0			0			0			0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории	0		0			0			0			0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов	0		0			0			0			0		0
9232 Деятельность музеев и охраны исторических мест и зданий	0		0			0			0			0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников	0		0			0			0			0		0
9241 Спортивная деятельность	0		0			0			0			0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений	0		0			0			0			0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории	0		0			0			0			0		0
P ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ	0		0			0			0			0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ	0		0			0			0			0		0

Таблица IV.1 (продолжение)

С. Занятость (из расчета ПРД)

Рядовые (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зубоврачебная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
О ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0			0			0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0			0			0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0			0			0		0
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0			0			0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0			0			0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0			0			0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0			0			0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0			0			0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0			0			0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0			0			0		0
9232 Деятельность музеев и охрана исторических мест и зданий			0			0			0			0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0			0			0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0			0			0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0			0			0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0			0			0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0			0			0		0

Таблица IV.2. Выпуск продукции, добавленная стоимость и занятость с разбивкой по отраслям, секторам и типам организаций, с учетом нерыночной продукции рыночных НКО (количество единиц валюты)

А. Выпуск продукции

Разделы (категории)/группы ИСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зубврачебная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Аграризованный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0						0		0
О ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0						0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0						0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0						0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0						0		0
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0						0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0						0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0						0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0						0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0						0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0						0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0						0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0						0		0
9232 Деятельность музеев и охрана исторических мест и зданий			0			0						0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0						0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0						0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0						0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0						0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0						0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0						0		0

Таблица IV.2 (продолжение)
В. Добавленная стоимость (валовая)

Разделы (категории)/группы ИСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зубврачебная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
О ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0			0			0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0			0			0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0			0			0		0
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0			0			0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0			0			0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0			0			0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0			0			0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0			0			0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0			0			0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0			0			0		0
9232 Деятельность музеев и охраны исторических мест и зданий			0			0			0			0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0			0			0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0			0			0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0			0			0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0			0			0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0			0			0		0

Таблица IV.2 (продолжение)

С. Занятость (из расчета ПРД)

Разделы (категории)/группы ИСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зубврачебная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
О ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0			0			0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0			0			0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0			0			0		0
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0			0			0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0			0			0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0			0			0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0			0			0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0			0			0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0			0			0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0			0			0		0
9232 Деятельность музеев и охраны исторических мест и зданий			0			0			0			0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0			0			0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0			0			0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0			0			0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0			0			0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0			0			0		0

Таблица IV.3. Выпуск продукции, добавленная стоимость и занятость с разбивкой по отраслям, секторам и типам организаций, с учетом труда добровольцев и нерыночной продукции рыночных НКО (количество единиц валюты)

А. Выпуск продукции

Разделы (категории)/группы ИСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зубоветеринарная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0						0		0
О ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0						0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0						0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0						0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0						0		0
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0						0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0						0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0						0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0						0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0						0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0						0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0						0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0						0		0
9232 Деятельность музеев и охрана исторических мест и зданий			0			0						0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0						0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0						0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0						0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0						0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0						0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0						0		0

Таблица IV.3 (продолжение)

С. Занятость (из расчета ПРД)

Разделы (категории)/группы ИСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
ВСЕГО: ВСЕ ОТРАСЛИ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
A СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО			0			0			0			0		0
B РЫБОЛОВСТВО			0			0			0			0		0
C ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ			0			0			0			0		0
D ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ			0			0			0			0		0
E ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ И ВОДОСНАБЖЕНИЕ			0			0			0			0		0
F СТРОИТЕЛЬСТВО			0			0			0			0		0
G ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ; РЕМОНТНЫЕ СЛУЖБЫ			0			0			0			0		0
H ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ			0			0			0			0		0
I ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ			0			0			0			0		0
J ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО			0			0			0			0		0
K ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ, АРЕНДА И КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ			0			0			0			0		0
L ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА			0			0			0			0		0
M ОБРАЗОВАНИЕ			0			0			0			0		0
8010 Начальное образование			0			0			0			0		0
8021 Общее среднее образование			0			0			0			0		0
8022 Профессионально-техническое среднее образование			0			0			0			0		0
8030 Высшее образование			0			0			0			0		0
8090 Образование для взрослых и прочее образование			0			0			0			0		0
N ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
8511 Деятельность больниц			0			0			0			0		0
8512 Врачебная и зуборачебная практика			0			0			0			0		0
8519 Прочая деятельность по охране здоровья человека			0			0			0			0		0
8520 Ветеринарная деятельность			0			0			0			0		0
8531 Социальные услуги с обеспечением проживания			0			0			0			0		0
8532 Социальные услуги без обеспечения проживания			0			0			0			0		0

Разделы (категории)/группы МСОК и описание	Нефинансовые корпорации			Финансовые корпорации			Органы государственного управления			Домашние хозяйства			Некоммерческие организации, обслуживающие	Агрегированный некоммерческий сектор
	Всего (S.11)	НКО (S.11a)	Прочие (S.11b)	Всего (S.12)	НКО (S.12a)	Прочие (S.12b)	Всего (S.13)	НКО (S.13a)	Прочие (S.13b)	Всего (S.14)	НКО (S.14a)	Прочие (S.14b)		
О ПРОЧИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛУГИ			0			0			0			0		0
9111 Деятельность коммерческих и предпринимательских организаций			0			0			0			0		0
9112 Деятельность профессиональных организаций			0			0			0			0		0
9120 Деятельность профсоюзов			0			0			0			0		0
9191 Деятельность религиозных организаций			0			0			0			0		0
9192 Деятельность политических организаций			0			0			0			0		0
9199 Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
9211 Производство и распространение кино- и видеофильмов			0			0			0			0		0
9213 Деятельность в областях радио и телевидения			0			0			0			0		0
9214 Деятельность в областях драматического искусства, музыки и прочих видов искусства			0			0			0			0		0
9219 Прочая развлекательная деятельность, не включенная в другие категории			0			0			0			0		0
9231 Деятельность библиотек и архивов			0			0			0			0		0
9232 Деятельность музеев и охраны исторических мест и зданий			0			0			0			0		0
9233 Деятельность ботанических садов, зоопарков и заповедников			0			0			0			0		0
9241 Спортивная деятельность			0			0			0			0		0
9249 Прочая деятельность по организации отдыха и развлечений			0			0			0			0		0
9309 Предоставление прочих видов услуг, не включенных в другие категории			0			0			0			0		0
Р ЧАСТНЫЕ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА С НАЕМНЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ			0			0			0			0		0
Q ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ОРГАНЫ			0			0			0			0		0

Таблица IV.4 а. Расходы на конечное потребление органов государственного управления с разбивкой по типу организации, классифицированные по целям (количество единиц валюты)

Классификация по целям (КФОГУ)	Расходы на конечное потребление, на основе СНС			Расходы на конечное потребление, включая труд добровольцев		
	Все органы государственного управления (S.13)	Органы государственного управления НКО (S.13a)	Прочие органы государственного управления (S.13b)	Все органы государственного управления (S.13)	Органы государственного управления НКО (S.13a)	Прочие органы государственного управления (S.13b)
ВСЕГО: ВСЕ ЦЕЛИ	0	0	0	0	0	0
01. Государственные службы общего назначения			0			0
02. Оборона			0			0
03. Общественный порядок и безопасность			0			0
04. Экономические вопросы			0			0
05. Охрана окружающей среды			0			0
06. Жилищные и коммунальные услуги			0			0
07. Здравоохранение			0			0
08. Отдых, культура и религия			0			0
09. Образование			0			0
10. Социальная защита			0			0

Таблица V.2. Наемные работники, добровольцы и члены некоммерческих организаций с разбивкой по роду занятий, признаку пола и возрасту

Род занятий и возраст (МСКЗ, возраст)	Наемные работники		Добровольцы		Члены НКО	
	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины
ВСЕГО: ВСЕ ЗАНЯТИЯ/ВОЗРАСТЫ	0	0	0	0	0	0
РОД ЗАНЯТИЙ (МСКЗ)	0	0	0	0	0	0
11 Законодатели и старшие должностные лица						
12 Корпоративные управляющие						
13 Генеральные управляющие						
21 Специалисты в области физических, математических и технических наук						
22 Специалисты в области биологических наук и здравоохранения						
23 Специалисты в области преподавания						
24 Прочие специалисты						
31 Младшие специалисты в области физических и технических наук						
32 Младшие специалисты в области биологических наук и здравоохранения						
33 Младшие специалисты в области преподавания						
34 Прочие младшие специалисты						
41 Канторские служащие						
42 Служащие сферы обслуживания покупателей						
51 Работники сфер индивидуальных услуг и охраны граждан и собственности						
52 Модели, продавцы и демонстраторы товаров						
61 Квалифицированные работники сельскохозяйственного производства, рыбоводства и рыболовства, имеющие рыночную ориентацию						
62 Работники сельскохозяйственного производства, рыбоводства и рыболовства, производящие продукцию для личного потребления						
71 Рабочие, занятые в добывающей промышленности и строительстве						
72 Рабочие металлообрабатывающей промышленности, машиностроения и родственных профессий						
73 Рабочие, изготавливающие прецизионные инструменты, рабочие художественных промыслов, полиграфического производства и родственных профессий						
74 Прочие квалифицированные рабочие немассовых и родственных профессий						
81 Операторы стационарного оборудования и рабочие смежных профессий						
82 Операторы машин и сборщики						
83 Водители и операторы подвижного оборудования						
91 Неквалифицированные работники торговли и сферы обслуживания						
92 Неквалифицированные рабочие сельского хозяйства, рыбоводства, рыболовства и других родственных занятий						
93 Неквалифицированные рабочие, занятые в горнодобывающей промышленности, строительстве, обрабатывающей промышленности и на транспорте						
01 Вооруженные силы						
ВСЕ ВОЗРАСТНЫЕ ГРУППЫ	0	0	0	0	0	0
До 16 лет						
16–19 лет						
20–24 года						
25–44 года						
45–64 года						
65 лет и старше						

Таблица V.3. Пожертвования некоммерческим организациям, с разбивкой по роду занятий, полу и возрасту

Род занятий и возраст (МСКЗ, возраст)	Доля населения, делающего пожертвования (в процентах)		Средняя сумма пожертвования		Общая оценочная стоимость пожертвования	
	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины
ВСЕГО: ВСЕ ЗАНЯТИЯ/ВОЗРАСТЫ	0	0	0	0	0	0
РОД ЗАНЯТИЙ (МСКЗ)	0	0	0	0	0	0
11 Законодатели и старшие должностные лица						
12 Корпоративные управляющие						
13 Генеральные управляющие						
21 Специалисты в области физических, математических и технических наук						
22 Специалисты в области биологических наук и здравоохранения						
23 Специалисты в области преподавания						
24 Прочие специалисты						
31 Младшие специалисты в области физических и технических наук						
32 Младшие специалисты в области биологических наук и здравоохранения						
33 Младшие специалисты в области преподавания						
34 Прочие младшие специалисты						
41 Канторские служащие						
42 Служащие сферы обслуживания покупателей						
51 Работники сфер индивидуальных услуг и охраны граждан и собственности						
52 Модели, продавцы и демонстраторы товаров						
61 Квалифицированные работники сельскохозяйственного производства, рыбоводства и рыболовства, имеющие рыночную ориентацию						
62 Работники сельскохозяйственного производства, рыбоводства и рыболовства, производящие продукцию для личного потребления						
71 Рабочие, занятые в добывающей промышленности и строительстве						
72 Рабочие металлообрабатывающей промышленности, машиностроения и родственных профессий						
73 Рабочие, изготавливающие прецизионные инструменты, рабочие художественных промыслов, полиграфического производства и родственных профессий						
74 Прочие квалифицированные рабочие немассовых и родственных профессий						
81 Операторы стационарного оборудования и рабочие смежных профессий						
82 Операторы машин и сборщики						
83 Водители и операторы подвижного оборудования						
91 Неквалифицированные работники торговли и сферы обслуживания						
92 Неквалифицированные рабочие сельского хозяйства, рыбоводства, рыболовства и других родственных занятий						
93 Неквалифицированные рабочие, занятые в горнодобывающей промышленности, строительстве, обрабатывающей промышленности и на транспорте						
01 Вооруженные силы						
ВСЕ ВОЗРАСТНЫЕ ГРУППЫ	0	0	0	0	0	0
До 16 лет						
16–19 лет						
20–24 года						
25–44 года						
45–64 года						
65 лет и старше						

Таблица V.4. Отдельные показатели выпуска продукции и потенциала, с разбивкой по типу некоммерческой организации (число, если не указывается иное)

<i>Тип некоммерческой организации по виду деятельности (МКНКО)</i>	<i>Примеры показателей</i>	<i>Вся экономика</i>	<i>Некоммерческий сектор</i>	<i>Доля некоммерческого сектора (в процентах)</i>
ВСЕГО: ВСЕ НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ				
ГРУППА 1. КУЛЬТУРА И РЕКРЕАЦИЯ				
1 100 Культура и искусство	Количество билетов, по типу			
	Денежные сборы, по типу			
	Число посетителей или пользователей			
1 200 Спорт	Число членов спортивных клубов			
1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы	Число видов членства, по типу			
ГРУППА 2. ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ				
2 100 Начальное и среднее образование	Количество ученико-часов, по проценту перехода на следующую ступень			
2 200 Высшее образование	Количество студенто-часов, по проценту перехода на следующий курс			
2 300 Прочие виды образования	Число выпускников			
2 400 Исследования	Число ссылок в научной литературе			
	Число публикаций			
	Число заявок/выданных патентов			
ГРУППА 3. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ				
3 100 Больницы и реабилитация	Число завершенных курсов лечения (ГОД)			
3 200 Дома престарелых и инвалидов	Число человеко-дней по уровню ухода			
3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	Число пациенто-дней			
3 400 Прочие медицинские услуги	Число консультаций, по типу лечения			
	Число первичных посещений специалистов			
ГРУППА 4. СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ				
4 100 Социальные услуги	Число человеко-дней, по типу учреждения			
	Число людей, получающих уход, по уровню ухода			
4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь	Число и процент клиентов, помещенных в приюты			
	Число и процент клиентов, реже ночующих на улице			
4 300 Поддержка и сохранение доходов	Число получателей пособий			
ГРУППА 5. ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА				
5 100 Окружающая среда	Число членов экологических ассоциаций			
5 200 Защита животных	Число членов организаций по защите прав животных			
ГРУППА 6. РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА				
6 100 Экономическое, социальное и общинное развитие	Число членов общинных организаций, по типу			
6 200 Жилищная сфера	Количество построенных или восстановленных единиц жилья			
	Количество рассмотренных заявлений об устройстве на работу			
	Количество часов, затраченных на подготовку без отрыва от производства			
	Количество часов, отработанных инвалидами в специально оборудованных производствах			
ГРУППА 7. ПОЛИТИЧЕСКАЯ, ПРАВООЗАЩИТНАЯ И ИНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ				
7 100 Правозащитные и иные общественные организации	Число членов			
7 200 Право и юридические услуги				
7 300 Политические организации	Число видов членства, по типу			
ГРУППА 8. ФИЛАНТРОПИЯ И ПОощРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ				
8 100 Фонды, предоставляющие гранты	Число предоставленных грантов			
8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности	Число набранных/подготовленных/направленных на работу добровольцев			
ГРУППА 9. МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ				
9 100 Международная деятельность				
ГРУППА 10. РЕЛИГИЯ				
10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации	Число видов членства			
ГРУППА 11. ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ				
11 100 Деловые ассоциации	Число видов членства, по типу			
11 200 Профессиональные ассоциации	Число видов членства, по типу			
11 300 Профсоюзы	Число видов членства, по типу			
ГРУППА 12. (НЕ ОТНЕСЕННЫЕ К ДРУГИМ КАТЕГОРИЯМ)				

Таблица VI (продолжение)

	Основные денежные переменные: расходы									
	Всего [(10)+(15)+(16)] (9)	Расходы на основную деятельность (10)	В том числе: оплата труда (11)	В том числе: промежуточное потребление (12)	В том числе: потребление основного капитала (13)	В том числе: налоги на производство (чистые) (14)	Выплаченные доходы от собственности (15)	Произведенные трансфертные выплаты (16)	Сальдо [(1)-(9)] (17)	Условно начисленная оплата труда добровольцев (18)
Тип некоммерческой организации по виду деятельности (МКНКО)										
ВСЕГО: ВСЕ НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ	0	0	0	0			0	0	0	0
ГРУППА 1. КУЛЬТУРА И РЕКРЕАЦИЯ	0	0	0	0			0	0	0	0
1 100 Культура и искусство										
1 200 Спорт										
1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы										
ГРУППА 2. ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ	0	0	0	0			0	0	0	0
2 100 Начальное и среднее образование										
2 200 Высшее образование										
2 300 Прочие виды образования										
2 400 Исследования										
ГРУППА 3. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ	0	0	0	0			0	0	0	0
3 100 Больницы и реабилитация										
3 200 Дома престарелых и инвалидов										
3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях										
3 400 Прочие медицинские услуги										
ГРУППА 4. СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ	0	0	0	0			0	0	0	0
4 100 Социальные услуги										
4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь										
4 300 Поддержка и сохранение доходов										
ГРУППА 5. ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА	0	0	0	0			0	0	0	0
5 100 Окружающая среда										
5 200 Защита животных										
ГРУППА 6. РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА	0	0	0	0			0	0	0	0
6 100 Экономическое, социальное и общественное развитие										
6 200 Жилищная сфера										
6 300 Занятость и подготовка кадров										
ГРУППА 7. ПОЛИТИЧЕСКАЯ, ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ И ИНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0			0	0	0	0
7 100 Правозащитные и иные общественные организации										
7 200 Право и юридические услуги										
7 300 Политические организации										
ГРУППА 8. ФИЛАНТРОПИЯ И ПООЩРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	0	0	0	0			0	0	0	0
8 100 Фонды, предоставляющие гранты										
8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности										
ГРУППА 9. МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0			0	0	0	0
9 100 Международная деятельность										
ГРУППА 10. РЕЛИГИЯ	0	0	0	0			0	0	0	0
10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации										
ГРУППА 11. ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ	0	0	0	0			0	0	0	0
11 100 Деловые ассоциации										
11 200 Профессиональные ассоциации										
11 300 Профсоюзы										
ГРУППА 12. (НЕ ОТНЕСЕННЫЕ К ДРУГИМ КАТЕГОРИЯМ)	0	0	0	0			0	0	0	0

Таблица VI (продолжение)

Тип некоммерческой организации по виду деятельности (МКНКО)	Структурные переменные						
	Число организаций (19)	Число членов (20)	Число видов членства (21)	Число работников (22)	Занятость из расчета ПРД (23)	Число добровольцев (24)	Занятость добровольцев из расчета ПРД (25)
ВСЕГО: ВСЕ НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ	0	0	0	0	0	0	0
ГРУППА 1. КУЛЬТУРА И РЕКРЕАЦИЯ	0	0	0	0	0	0	0
1 100 Культура и искусство							
1 200 Спорт							
1 300 Прочие рекреационные и социальные клубы							
ГРУППА 2. ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ	0	0	0	0	0	0	0
2 100 Начальное и среднее образование							
2 200 Высшее образование							
2 300 Прочие виды образования							
2 400 Исследования							
ГРУППА 3. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ	0	0	0	0	0	0	0
3 100 Больницы и реабилитация							
3 200 Дома престарелых и инвалидов							
3 300 Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях							
3 400 Прочие медицинские услуги							
ГРУППА 4. СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ	0	0	0	0	0	0	0
4 100 Социальные услуги							
4 200 Чрезвычайная и экстренная помощь							
4 300 Поддержка и сохранение доходов							
ГРУППА 5. ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА	0	0	0	0	0	0	0
5 100 Окружающая среда							
5 200 Защита животных							
ГРУППА 6. РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА	0	0	0	0	0	0	0
6 100 Экономическое, социальное и общественное развитие							
6 200 Жилищная сфера							
6 300 Занятость и подготовка кадров							
ГРУППА 7. ПОЛИТИЧЕСКАЯ, ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ И ИНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0	0	0	0
7 100 Правозащитные и иные общественные организации							
7 200 Право и юридические услуги							
7 300 Политические организации							
ГРУППА 8. ФИЛАНТРОПИЯ И ПООЩРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	0	0	0	0	0	0	0
8 100 Фонды, предоставляющие гранты							
8 200 Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности							
ГРУППА 9. МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	0	0	0	0	0	0	0
9 100 Международная деятельность							
ГРУППА 10. РЕЛИГИЯ	0	0	0	0	0	0	0
10 100 Религиозные конгрегации и ассоциации							
ГРУППА 11. ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ	0	0	0	0	0	0	0
11 100 Деловые ассоциации							
11 200 Профессиональные ассоциации							
11 300 Профсоюзы							
ГРУППА 12. (НЕ ОТНЕСЕННЫЕ К ДРУГИМ КАТЕГОРИЯМ)	0	0	0	0	0	0	0

ПРИЛОЖЕНИЕ АЗ

Краткое руководство по СНС для неспециалистов

Система национальных счетов: общий обзор

Цели

А3.1. Система национальных счетов (СНС) представляет собой совокупность международных руководящих принципов для составления национальных экономических счетов и представления этих статистических данных международным организациям в таком виде, который позволяет сопоставить их с данными по другим странам^а. Самый последний вариант, СНС 1993 года, является всеобъемлющей и комплексной основой понятий, определений, правил учета, классификаций, счетов и таблиц, предназначенных организовать операции, другие потоки и запасы, которые составляют объект бухгалтерского учета экономики любой страны, в форме, пригодной для целей аналитического анализа. Кроме того, СНС предусматривает вспомогательные расширения основной структуры бухгалтерского учета, которые используют альтернативные понятия и включают более широкий спектр социальных и экономических показателей.

Типы единиц

А3.2. В СНС 1993 года различаются два типа единиц и два способа деления экономики, которые служат различным аналитическим целям.

Институциональные единицы и секторы

А3.3. Для описания доходов, расходов, финансовых потоков и балансов активов и пассивов *институциональные единицы* группируются по *секторам* в зависимости от их главных функций, поведения и целей.

А3.4. *Институциональными единицами* являются предприятия и другие хозяйственные единицы, которые могут владеть товарами и активами, принимать на себя обязательства, а также участвовать в экономической деятельности и операциях с другими единицами от собственного имени.

А3.5. Эти единицы группируются по следующим *секторам*:

- нефинансовые корпорации;
- финансовые корпорации;
- органы государственного управления;
- домашние хозяйства;
- некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ).

Заведения и отрасли

А3.6. Для описания процесса производства *заведения* группируются в *отрасли* на основе выполняемого ими вида деятельности, характеризуемого по затратам, процессу производства и выпуску продукции.

А3.7. *Заведениями* являются предприятия (или части предприятий), которые выполняют один вид деятельности, как правило, на одном месте. *Отрасли* классифицируются по их основному виду деятельности согласно Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК).

^а Для получения более подробной информации см. Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год) и Европейская комиссия (1996 год). Обсуждение и справочную информацию по СНС 1993 года см. Keuning (1998), Carson (1996) и van Tongeren (1996). Счета, которые для иллюстрации приводятся в текстовых вставках настоящего приложения, взяты из таблицы А.В.7 СНС 1993 года.

Типы счетов

A3.8. Каждая группа имеет последовательность счетов, в которых группируются соответствующие операции и другие потоки или запасы.

- Полная последовательность счетов *институциональных единиц и секторов* состоит из счетов текущих операций, счетов накопления капитала и балансов активов и пассивов и отражает все изменения, происшедшие за отчетный период в уровне благосостояния того или иного государства в результате экономической деятельности.
- *Счета текущих операций* отражают производство, образование, распределение и перераспределение доходов и использование этих доходов в виде конечного потребления. Одна (правая) сторона этих счетов отражает доходы — ресурсы (например, доходы, полученные от процентов, поступления от продажи продукции и т. д.), а другая (левая) сторона отражает использование этих доходов (например, выплаченные проценты, приобретенная продукция и т. д.). Любое превышение ресурсов над использованием, которое называется «балансирующая статья», становится первой строкой следующего счета в общей последовательности, в конечном счете перенося сбережения в счета накопления.
- *Счета накопления* отражают изменения в активах, пассивах и чистой стоимости капитала, которые происходят в результате *a)* операций (сделок между институциональными единицами на основе взаимного согласия); *b)* других изменений в объеме активов и пассивов (например, открытие и истощение активов недр, уничтожение активов в результате стихийного бедствия или войны и т. п.); и *c)* изменений в уровне цен. На одной стороне эти счета отражают изменения в активах, а на другой показывают изменения в пассивах и чистой стоимости капитала.
- *Балансы активов и пассивов* отражают запасы активов, пассивов и чистой стоимости капитала в начале и в конце отчетного периода. С левой стороны в этих счетах показаны активы (например, оборудование, банковские депозиты, займы, выдаваемые кредиторами), а с правой стороны — пассивы (например, невыплаченные займы для должников) и чистая стоимость капитала.
- Последовательность счетов *заведений и отраслей* ограничена двумя видами счетов текущих операций — счетами производства и счетами образования доходов^b.

^b Таблица ресурсов и использования также отражает затраты труда, валовое накопление основного капитала и запасы основных фондов.

Структура счетов и основные переменные

A3.9. Основные переменные и взаимосвязи СНС воплощены в ряде счетов и их балансирующих статьях. Каждый счет текущих операций или накопления в данной последовательности отражает ряд операций и других потоков, в экономическом отношении связанных друг с другом. Поскольку в каждом счете итоговая величина доходов и итоговая величина расходов должны быть равными по определению, счета в таких последовательностях содержат так называемую *балансирующую статью*.

A3.10. Балансирующие статьи отражают большой объем информации и содержат данные о некоторых из самых важных показателей СНС — добавленной стоимости, прибыли и приравненных к ним доходах, располагаемом доходе, сбережениях, чистом кредитовании/чистом заимствовании и чистой стоимости капитала. В агрегированном счете многие балансирующие статьи играют важную роль, выступая в качестве макроэкономических показателей экономики в целом, например общая сумма добавленной стоимости эквивалентна валовому внутреннему продукту (ВВП), а общий баланс первичных доходов равен национальному доходу.

Счета производства и образования доходов

А3.11. *Счета производства и образования доходов* могут составляться как для институциональных единиц, так и для заведений и, соответственно, для секторов и отраслей. Такие счета — или их аналоги — имеются по большинству стран.

Полная последовательность счетов для некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства			
I. Счет производства			
<i>Использование</i>		<i>Ресурсы</i>	
P.2	Промежуточное потребление	9	
			P.1 Выпуск продукции 40
			P.11 Рыночная продукция 24
			P.12 Продукция, производимая для собственного конечного использования 0
			P.13 Прочая нерыночная продукция 16
V.1g	Добавленная стоимость, брутто	31	
K.1	Потребление основного капитала	3	
V.1n	Добавленная стоимость, нетто	28	
II.1.1. Счет образования доходов			
<i>Использование</i>		<i>Ресурсы</i>	
D.1	Оплата труда	23	V.1 Добавленная стоимость* 28
D.11	Заработная плата	12	
D.12	Отчисления работодателей на социальное страхование	11	
D.121	Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	10	
D.122	Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	1	
D.29	Прочие налоги на производство	0	
D.39	Прочие субсидии на производство	0	
V.2	Прибыль и приравненные к ней доходы*	5	

* Балансирующие статьи в начале и в конце данного счета могут выражаться как на валовой, так и на чистой основе. Представленные данные являются чистыми величинами.

Счет производства

А3.12. Счет производства отражает продукцию, промежуточное потребление и, в качестве балансирующей статьи, добавленную стоимость. Основная формула для счета производства выглядит следующим образом:

$$\text{продукция} = \text{промежуточное потребление} + \text{добавленная стоимость},$$

где балансирующей статьёй является добавленная стоимость.

^c Говоря более точно, ВВП включает налоги на продукты, которые не являются частью продукции любого сектора или отрасли, а также сумму добавленной стоимости производителей-резидентов.

A3.13. Сумма добавленной стоимости по различным секторам или отраслям образует валовой внутренний продукт (ВВП) ^c.

Счет образования доходов

A3.14. Счет образования доходов отражает добавленную стоимость и ее состав — оплату труда, налоги (за вычетом субсидий) на производство и, в качестве балансирующей статьи, прибыль и приравненные к ней доходы. Основная формула для счета образования доходов выглядит следующим образом:

$$\begin{aligned} \text{добавленная стоимость} &= \text{оплата труда} \\ &+ \text{прочие налоги (за вычетом субсидий) на производство} \\ &+ \text{прибыль и приравненные к ней доходы, где} \\ &\quad \text{балансирующей статьёй являются прибыль} \\ &\quad \text{и приравненные к ней доходы.} \end{aligned}$$

Прочие формулы агрегатов

A3.15. Из элементов счетов могут быть выведены и другие полезные формулы агрегатов. Одна из них основана на тождестве, заключающемся в том, что агрегированное предложение товаров и услуг должно быть равным агрегированному использованию этих товаров и услуг. Агрегированное предложение состоит из внутреннего производства и импорта товаров и услуг. Таким образом:

$$\begin{aligned} \text{продукция} + \text{импорт} &= \text{промежуточное потребление} \\ &+ \text{конечное потребление} \\ &+ \text{валовое накопление основного капитала} \\ &+ \text{экспорт} \end{aligned}$$

В отличие от остальных переменных, которые фигурируют в СНС и могут быть выражены только одной величиной стоимости, все эти переменные и их компоненты могут быть выражены с точки зрения как стоимости, так и объема.

A3.16. Другую важную формулу можно вывести, если вычесть из уравнения, которое приводится в предыдущем пункте, импорт и промежуточное потребление. Так:

$$\begin{aligned} \text{добавленная стоимость} &= \text{конечное потребление} \\ &+ \text{валовое накопление основного капитала} \\ &+ \text{чистый экспорт (экспорт за вычетом импорта)} \end{aligned}$$

Это новая формула ВВП как эквивалента агрегата добавленной стоимости (определенной выше) и конечного спроса.

Прочие счета текущих операций

A3.17. Прочие счета текущих операций имеются лишь по секторам, поскольку только институциональные единицы могут от своего имени владеть товарами или активами, принимать на себя обязательства, получать и распределять доход и т. д. Прочие счета текущих операций отражают распределение и перераспределение доходов между секторами и их использование для конечного потребления и сбережения. Такие счета менее широко распространены; по сути дела, многие страны только начинают их составлять. Тем не менее они имеют важное значение, поскольку в них показывается, как первоначальное распределение доходов от производства — оплата труда и прибыль и приравненные к ней доходы — видоизменяется в результате получения и выплаты доходов от собственности, налогов и прочих трансфертов и какой вид при этом имеют конечное потребление и образование основного капитала. Более подробная информация об этом приводится ниже.

Счет распределения первичных доходов

А3.18. В счете распределения первичных доходов к прибыли и приравненным к ней доходам и другим доходам, полученным от участия в производстве, добавляются полученные и выплаченные доходы от собственности. Доходы от собственности представляют собой доходы, получаемые владельцем финансовых активов или материальных непроектированных активов в обмен на предоставление финансовых активов или материальных непроектированных активов в распоряжение другой институциональной единицы. Примерами служат проценты, дивиденды и рента за пользование землей и недрами.

II.1.2. Счет распределения первичных доходов					
Использование		Ресурсы			
D.4	Доходы от собственности	6	V.2	Прибыль и приравненные к ней доходы*	5
D.41	Проценты	6			
D.42	Распределенный доход корпораций	0	D.4	Доходы от собственности	7
D.422	Изъятия из дохода квазикорпораций	0	D.41	Проценты	7
D.43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	0	D.42	Распределенный доход корпораций	0
D.44	Доходы от собственности, вмененные держателям страховых полисов	0	D.421	Дивиденды	0
D.45	Рента	0	D.422	Изъятия из дохода квазикорпораций	0
			D.43	Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	0
			D.44	Доходы от собственности, вмененные держателям страховых полисов	0
			D.45	Рента	0
V.5	Сальдо первичных доходов*	6			

*Балансирующие статьи в начале и в конце данного счета могут выражаться как на валовой, так и на чистой основе. Представленные данные являются чистыми величинами.

Основная формула для счета распределения первичных доходов выглядит следующим образом:

$$\begin{aligned} \text{сальдо первичных доходов} = & \text{прибыль и приравненные к ней доходы} \\ & + \text{полученные доходы от собственности} \\ & - \text{выплаченные доходы от собственности,} \end{aligned}$$

где балансирующей статьёй является сальдо первичных доходов. Сальдо первичных доходов также включает поступления от оплаты труда в случае домашних хозяйств и поступления от налогов (за вычетом субсидий) на производство и импорта в случае органов государственного управления.

А3.19. Общее сальдо первичных доходов всех внутренних секторов образует другой известный агрегат — национальный доход.

Счет вторичного распределения доходов

А3.20. В счете вторичного распределения доходов к сальдо первичных доходов добавляются полученные и выплаченные текущие трансферты. Трансферт определяется как операция, в ходе которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от нее взамен никакого эквивалента в виде другого товара, услуги или актива. Примерами текущих трансфертов, получаемых

^d Уплата членских взносов или взносов по подписке, производимая рыночным НКО, обслуживающим коммерческие предприятия, рассматривается как плата за оказанные услуги, а не как трансферты.

НКОДХ, служат членские взносы, взносы по подписке, добровольные пожертвования и т. п., предназначенные для покрытия издержек нерыночного производства НКОДХ или обеспечения средств, из которых они могут производить текущие трансферты домашним хозяйствам^d.

II.2. Счет вторичного распределения доходов			
<i>Использование</i>		<i>Ресурсы</i>	
D.5	Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. п.	0	
D.59	Прочие текущие налоги	0	
D.62	Социальные пособия, кроме социальных трансфертов в натуральной форме	1	
D.622	Пособия по частным программам социального страхования с созданием специального фонда	0	
D.623	Социальные пособия наемным работникам из программ без создания специального фонда	1	
D.7	Другие текущие трансферты	2	
D.71	Чистые страховые премии (кроме страхования жизни)	0	
D.75	Разные текущие трансферты	2	
V.6	<i>Располагаемый доход*</i>	40	
			V.5 Сальдо первичных доходов*
			6
			D.61 Отчисления на социальное страхование
			1
			D.611 Фактические отчисления на социальное страхование
			0
			D.6111 Фактические отчисления работодателей на социальное страхование
			0
			D.61111 Обязательные фактические отчисления работодателей на социальное страхование
			0
			D.6112 Взносы наемных работников на социальное страхование
			0
			D.61121 Обязательные взносы наемных работников на социальное страхование
			0
			D.61122 Добровольные взносы работников на социальное страхование
			0
			D.612 Условно исчисленные отчисления на социальное страхование
			1
			D.7 Другие текущие трансферты
			36
			D.72 Страховые возмещения (кроме страхования жизни)
			0
			D.75 Разные текущие трансферты
			36

* Балансирующие статьи в начале и в конце данного счета могут выражаться как на валовой, так и на чистой основе. Представленные данные являются чистыми величинами.

A3.21. Основная формула для счета вторичного распределения доходов имеет следующий вид:

$$\begin{aligned} \text{располагаемый доход} &= \text{сальдо первичных доходов} \\ &+ \text{полученные текущие трансферты} \\ &- \text{выплаченные текущие трансферты,} \end{aligned}$$

где балансирующей статьей является располагаемый доход. Располагаемый доход также включает полученные текущие налоги в случае органов государственного управления и выплаченные текущие налоги в случае домашних хозяйств и корпораций.

A3.22. Располагаемый доход сектора представляет собой его доход от производства, скорректированный с учетом полученных и выплаченных доходов от собственности, налогов и трансфертов. Он соответствует сумме, имеющейся в наличии для текущего потребления и сбережения.

Счет использования располагаемого дохода

А3.23. На счете использования располагаемого дохода отражается распределение располагаемого дохода между конечным потреблением и сбережением. Основная формула для счета использования располагаемого дохода выглядит следующим образом:

$$\text{сбережение} = \text{располагаемый доход} - \text{расходы на конечное потребление,}$$

где балансирующей статьёй является сбережение.

II.4.1. Счет использования располагаемого дохода			
Использование		Ресурсы	
P.3	Расходы на конечное потребление	16	V.6 Располагаемый доход*
P.31	Расходы на индивидуальное потребление	16	
D.8	Поправка на изменение чистой стоимости средств домашних хозяйств в пенсионных фондах	0	
V.8	Сбережение*	24	40

*Балансирующие статьи в начале и в конце данного счета могут выражаться как на валовой, так и на чистой основе. Представленные данные являются чистыми величинами.

А3.24. В СНС 1993 года также включены два счета — «Счет перераспределения доходов в натуральной форме» и «Счет использования скорректированного располагаемого дохода», — в которых отражаются трансферты в натуральной форме, получаемые домашними хозяйствами от органов государственного управления и НКОДХ, включая ту часть расходов органов государственного управления и НКОДХ на конечное потребление, которая может быть связана с отдельными лицами. Измерение сбережения, получаемого по счету использования скорректированного располагаемого дохода, производится так же, как и для сбережения, получаемого по счету использования доходов^е.

^е Для некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, все расходы на конечное потребление выражаются через социальные трансферты в натуральной форме, а фактическое конечное потребление приравнивается к нулю; использование такого подхода представляется целесообразным для отражения поведения хозяйственных единиц, занимающихся обслуживанием домашних хозяйств.

Счета накопления

А3.25. Счета накопления также имеются только по секторам и еще менее распространены из-за повышенных требований, которые они предъявляют к статистической системе страны. Эти счета являются счетами потоков, в которых отражаются различные причины изменений в активах, пассивах и чистой стоимости капитала секторов; изменения в активах отражаются в левой части, а изменения в пассивах и чистой стоимости — в правой части. Для счетов накопления и балансов активов и пассивов используется одна и та же классификация активов.

А3.26. Основная формула для каждого из счетов накопления имеет следующий вид:

$$\begin{aligned} \text{изменение в активах} &= \text{изменение в пассивах} \\ &+ \text{изменение в чистой стоимости капитала.} \end{aligned}$$

По каждому счету накопления группируются изменения в чистой стоимости капитала, вытекающие из одного конкретного источника. Счет операций с капиталом и финансовый счет отражают изменения в активах, пассивах и чистой стоимости капитала, являющиеся результатом операций, например закупок оборудования или финансовых активов, заимствования и т. п. Счет других изменений в объеме активов и счет переоценки отражают изменения в активах, пассивах и чистой стоимости капитала, являющиеся результатом не операций, а таких причин, как изменения в ценах, разрушение активов в результате стихийных бедствий, открытие природных активов и т. п.

Счет операций с капиталом

A3.27. По счету операций с капиталом проводятся операции с нефинансовыми активами и получаемые или выплачиваемые капитальные трансферты, то есть те трансферты, которые оцениваются как влияющие на богатство, а не на доходы, по крайней мере одной стороной операции. Одним из примеров является дарение основных фондов.

A3.28. Основная формула для счета операций с капиталом выглядит следующим образом:

$$\begin{aligned} & \text{изменение в чистой стоимости капитала, обусловленное сбережением и} \\ & \text{капитальными трансфертами} \\ & = \text{валовое образование основного капитала} \\ & - \text{потребление основного капитала} \\ & + \text{приобретение минус выбытие нематериальных основных фондов} \\ & + \text{чистое кредитование,} \end{aligned}$$

где в роли балансирующей статьи выступает чистое кредитование. Статья «изменение в чистой стоимости капитала, обусловленное сбережением и капитальными трансфертами» равняется чистому сбережению плюс капитальные трансферты, подлежащие получению, минус капитальные трансферты, подлежащие выплате.

III.1. Счет операций с капиталом					
<i>Изменения в активах</i>			<i>Изменения в пассивах и чистой стоимости капитала</i>		
P.51	Валовое накопление основного капитала	19	V.8n	Сбережение, нетто	24
P.511	Приобретение минус выбытие материальных основных фондов	14			
P.5111	Приобретение новых материальных основных фондов	13	D.9	Капитальные трансферты, подлежащие получению	0
P.5112	Приобретение существующих материальных основных фондов	1	D.92	Инвестиционные субсидии (гранты)	0
P.5113	Выбытие существующих материальных основных фондов	0	D.99	Прочие капитальные трансферты	0
P.512	Приобретение минус выбытие нематериальных основных фондов	5			
P.5121	Приобретение новых нематериальных основных фондов	10	D.9	Капитальные трансферты, подлежащие выплате	-3
P.5122	Приобретение существующих нематериальных основных фондов	0	D.91	Налоги на операции с капиталом	0
P.5123	Выбытие существующих нематериальных основных фондов	-5	D.99	Прочие капитальные трансферты	-3
P.513	Добавление к стоимости произведенных нефинансовых активов	0			
P.5131	Существенное улучшение произведенных нефинансовых активов	0			
P.5132	Издержки, связанные с передачей прав собственности на произведенные нефинансовые активы	0			
K.1	Потребление основного капитала	-3			
P.52	Изменение запасов материальных оборотных средств	0			
P.53	Приобретение минус выбытие ценностей	0			
K.2	Приобретение минус выбытие произведенных нефинансовых активов	1			
K.21	Приобретение минус выбытие земли и других материальных произведенных активов	1			
K.22	Приобретение минус выбытие нематериальных произведенных активов	0			
V.9	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	4	V.10.1	Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные сбережением и капитальными трансфертами*	21

* «Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные сбережением и капитальными трансфертами» не является балансирующей статьей, а соответствует суммарному значению величин на правой стороне счета операций с капиталом.

Финансовый счет

А3.29. В финансовом счете отражается чистое приобретение финансовых активов, таких как ценные бумаги, банковские депозиты или счета к получению, и чистое принятие обязательств, таких как ипотечные кредиты, ценные бумаги или счета к оплате.

А3.30. Основная формула для финансового счета имеет следующий вид:

$$\begin{aligned} \text{чистое кредитование} &= \text{чистое приобретение финансовых активов} \\ &- \text{чистое принятие обязательств,} \end{aligned}$$

где балансирующей статьёй является чистое кредитование. Как показывает опыт, оценки чистого кредитования, отражаемые в счете операций с капиталом и финансовом счете, могут различаться.

III.2. Финансовый счет					
<i>Изменения в активах</i>			<i>Изменения в пассивах и чистой стоимости капитала</i>		
F	Чистое приобретение финансовых активов	32	F	Чистое принятие обязательств	28
F.2	Валюта и депозиты	12	F.2	Валюта и депозиты	0
F.21	Валюта	2	F.22	Ликвидные депозиты	0
F.22	Ликвидные депозиты	7	F.23	Прочие депозиты	0
F.23	Прочие депозиты	3	F.3	Ценные бумаги, кроме акций	0
F.3	Ценные бумаги, кроме акций	12	F.31	Краткосрочные	0
F.31	Краткосрочные	2	F.32	Долгосрочные	0
F.32	Долгосрочные	10	F.4	Кредиты и займы	24
F.4	Кредиты и займы	0	F.41	Краткосрочные	17
F.41	Краткосрочные	0	F.42	Долгосрочные	7
F.42	Долгосрочные	0	F.5	Акции и другие формы участия в капитале	4
F.5	Акции и другие формы участия в капитале	0	F.6	Страховые технические резервы	0
F.6	Страховые технические резервы	0	F.61	Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах	0
F.62	Предварительные взносы премий и резервы для покрытия неурегулированных претензий	0	F.612	Чистая стоимость средств домашних хозяйств в пенсионных фондах	0
F.7	Прочая дебиторская задолженность	8	F.7	Прочая кредиторская задолженность	0
F.71	Коммерческие кредиты и авансы	0	F.71	Коммерческие кредиты и авансы	0
F.79	Прочая дебиторская задолженность, исключая коммерческие кредиты и авансы	8	F.79	Прочая кредиторская задолженность, исключая коммерческие кредиты и авансы	0
			V.9	Чистое кредитование (+)/чистое заимствование (-)	4

Счет других изменений в объеме активов

A3.31. В счете других изменений в объеме активов отражаются изменения в активах, обусловленные иными причинами, чем операции или изменения в ценах. Примерами таких изменений являются открытие или истощение природных активов, разрушение активов в результате стихийных бедствий, некомпенсируемая конфискация и создание нематериальных активов, являющихся продуктом общества и его системы права и бухгалтерского учета. Во всех случаях в счетах отражается изменение в *объеме* или количестве удерживаемых активов.

III.3.1. Счет других изменений в объеме активов					
<i>Изменения в активах</i>		<i>Изменения в пассивах и чистой стоимости капитала</i>			
AN	Нефинансовые активы	0	AF	Пассивы	0
AN.1	Произведенные активы	0	K.7	Потери в результате катастроф	0
K.4	Экономическое возникновение произведенных активов	0	K.8	Некомпенсируемые конфискации	0
K.7	Потери в результате катастроф	0	K.10	Другие изменения в объеме финансовых активов и пассивов, не отнесенные к другим категориям	0
K.8	Некомпенсируемые конфискации	0	K.12	Изменения в классификациях и структуре	0
K.9	Другие изменения в объеме нефинансовых активов, не отнесенные к другим категориям	0	K.12.1	Изменения в классификации и структуре секторов	0
K.12	Изменения в классификациях и структуре	0	K.12.2	Изменения в классификации активов и пассивов	0
AN.2	Непроизведенные активы	0			
K.3	Экономическое возникновение произведенных активов	0			
K.5	Естественный рост некультивируемых биологических ресурсов	0			
K.6	Экономическое исчезновение произведенных активов	0			
K.7	Потери в результате катастроф	0			
K.8	Некомпенсируемые конфискации	0			
K.9	Другие изменения в объеме нефинансовых активов, не отнесенные к другим категориям	0			
K.12	Изменения в классификациях и структуре	0			
AF	Финансовые активы	0			
K.7	Потери в результате катастроф	0			
K.8	Некомпенсируемые конфискации	0			
K.10	Другие изменения в объеме финансовых активов и пассивов, не отнесенные к другим категориям	0			
K.12	Изменения в классификации и структуре	0			
K.12.1	Изменения в классификации и структуре секторов	0			
K.12.2	Изменения в классификации активов и пассивов	0			
			V.10.2	Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные другими изменениями в объеме активов	0

А3.32. Основная формула для счета других изменений в объеме активов выглядит следующим образом:

изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные другими изменениями в объеме активов

- = изменения в произведенных активах
- + изменения в непроизведенных активах
- + изменения в финансовых активах
- изменения в пассивах,

где данные по каждому виду активов далее детализируются по характеру изменения — экономическое возникновение, потери в результате катастроф, изменения в классификации и т. п.

А3.33. Следует также отметить, что этот счет является инструментом, с помощью которого в системе бухгалтерского учета и балансе активов и пассивов отражаются природные активы и значительная часть интеллектуальной собственности.

Счет переоценки

А3.34. В счете переоценки показываются холдинговые прибыли — те изменения в величине активов, которые отражают чистые изменения в ценах, а не операции или иные изменения в объеме:

изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные номинальной холдинговой прибылью/убытком

- = изменения в произведенных активах
- + изменения в непроизведенных активах
- + изменения в финансовых активах
- изменения в пассивах

III.3.2. Счет переоценки			
Изменения в активах		Изменения в пассивах и чистой стоимости капитала	
K.11	Номинальная холдинговая прибыль(+)/убыток(-)*:	K.11	Номинальная холдинговая прибыль (-)/убыток(+)*:
AN	Нефинансовые активы	AF	Пассивы
AN.1	Произведенные активы	AF.2	Валюта и депозиты
AN.11	Основные фонды	AF.3	Ценные бумаги, кроме акций
AN.12	Запасы материальных оборотных средств	AF.4	Кредиты и займы
AN.13	Ценности	AF.5	Акции и другие формы участия в капитале
AN.2	Непроизведенные активы	AF.6	Страховые технические резервы
AN.21	Материальные непроизведенные активы	AF.7	Прочая кредиторская задолженность
AN.22	Нематериальные непроизведенные активы		
AF	Финансовые активы		
AF.2	Валюта и депозиты		
AF.3	Ценные бумаги, кроме акций		
AF.4	Кредиты и займы		
AF.5	Акции и другие формы участия в капитале		
AF.6	Страховые технические резервы		
AF.7	Прочая дебиторская задолженность		
		V.10.3	Изменения в чистой стоимости капитала, обусловленные номинальной холдинговой прибылью/убытком
			10

* Расхождения между данными отдельных статей и суммарным значением могут быть не совсем последовательными в результате ошибок, возникающих при округлении.

A3.35. Счет переоценки далее делится на счета для номинальной холдинговой прибыли, нейтральной холдинговой прибыли и реальной холдинговой прибыли. Номинальная холдинговая прибыль представляет собой долю изменения в стоимости активов за отчетный период, обусловленного не операциями (или иными изменениями в объеме), а изменениями в ценах на активы за тот же период. Нейтральная холдинговая прибыль отражает изменения в общем уровне цен, а реальная холдинговая прибыль или разница между номинальной и нейтральной холдинговой прибылью отражает изменения в относительных ценах.

Балансы активов и пассивов

A3.36. *Балансы активов и пассивов* также составляются только по секторам, хотя счета нефинансовых активов можно составлять и по отраслям. Представляются и начальный, и заключительный балансы. Источники различий между двумя балансами подробно указываются в счетах накопления капитала.

A3.37. Основная формула для баланса активов и пассивов имеет следующий вид:

$$\text{Активы} = \text{пассивы} + \text{чистая стоимость}$$

A3.38. Активы могут быть финансовыми и нефинансовыми; пассивы могут быть только финансовыми. Нефинансовые активы могут быть материальными или нематериальными, и нефинансовые активы делятся на произведенные активы и произведенные активы. Представляются и начальный, и заключительный балансы.

IV.3. Заключительный баланс*					
<i>Активы</i>		<i>Пассивы и чистая стоимость капитала</i>			
AN	Нефинансовые активы	349	AF	Пассивы	149
AN.1	Произведенные активы	264	AF.2	Валюта и депозиты	38
AN.11	Основные фонды	252	AF.3	Ценные бумаги, кроме акций	0
AN.12	Запасы материальных оборотных средств	2	AF.4	Кредиты и займы	67
AN.13	Ценности	10	AF.5	Акции и другие формы участия в капитале	4
AN.2	Непроизведенные активы	85	AF.6	Страховые технические резервы	5
AN.21	Материальные непроизведенные активы	85	AF.7	Прочая кредиторская задолженность	35
AN.22	Нематериальные непроизведенные активы	0			
AF	Финансовые активы	205			
AF.2	Валюта и депозиты	122			
AF.3	Ценные бумаги, кроме акций	38			
AF.4	Кредиты и займы	8			
AF.5	Акции и другие формы участия в капитале	23			
AF.6	Страховые технические резервы	4			
AF.7	Прочая дебиторская задолженность	11			
			V.90	Чистая стоимость капитала	406

* Расхождения между данными отдельных статей и суммарным значением могут быть не совсем последовательными в результате ошибок, возникающих при округлении.

Справочная литература

Carson, Carol S. (1996). Design of economic accounts and the 1993 *System of National Accounts*. Chapter 2 in: *The New System of National Accounts*, John W. Kendrick, ed. Boston: Kluwer Academic Publishers.

Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов 1993 года*. Брюссель/Люксембург, Нью-Йорк, Париж, Вашингтон, округ Колумбия. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.

Европейская комиссия (1996 год). *Европейская система счетов — ECC 1995 года*. Люксембург: Управление официальных публикаций Европейских сообществ.

Keuning, Steven (1998). A powerful link between economic theory and practice: national accounting. *The Review of Income and Wealth*, series 44, No. 3 (September).

Van Tongeren, Jan (1996). Discussion of chapter 2. In: Kendrick, op. cit.

ПРИЛОЖЕНИЕ А4

Глоссарий терминов СНС

Настоящий глоссарий воспроизводится из подготовленного в Организации Объединенных Наций вопросника по национальным счетам, СНС 1993 года, часть 2, вспомогательная брошюра (Нью-Йорк, Организация Объединенных Наций, сентябрь 2001 года). Он имеется на веб-сайте Статистического отдела Организации Объединенных Наций на английском (<http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/english2.pdf>) и французском (<http://unstats.un.org/unsd/nationalaccount/nadata.htm>) языках. Интерактивная версия глоссария на английском языке также имеется по адресу <http://unstats.un.org/unsd/sn1993/glossary.asp>.

Термин	Определение	Пункт (пункты)
	<i>Следует отметить, что в результате внесения изменений в СНС 1993 года нумерация и текст пунктов изменились.</i>	
Автономные пенсионные фонды	<i>Автономные пенсионные фонды</i> — это отдельные институциональные единицы, создаваемые в целях обеспечения доходов по выходу на пенсию для конкретных групп работников; эти фонды организуются и управляются частными или государственными работодателями либо совместно работодателями и работниками.	6.141
Агрегаты Системы	<i>Агрегаты Системы</i> — например, добавленная стоимость, доход, потребление и сбережение — это совокупные величины, позволяющие измерять результаты функционирования всей экономики страны с определенной точки зрения; одни агрегаты можно выводить напрямую как суммарные итоги по определенным операциям (например, конечное потребление, валовое накопление основного капитала и отчисления на социальное страхование), в то время как другие можно выводить путем суммирования балансирующих статей по институциональным секторам (например, добавленная стоимость, сальдо первичных доходов, располагаемый доход и сбережение).	2.169 и 2.170
Аддитивность	<i>Аддитивность</i> представляет собой свойство, присущее множеству взаимозависимых индексных показателей, связанных между собой по определению или из-за ограничений учета, при котором агрегат определяется как сумма его компонентов; аддитивность требует, чтобы это тождество сохранялось, когда стоимость как агрегата, так и его компонентов в какой-то исходный период экстраполируется по времени с помощью ряда индексов объема.	16.55
Аккредитив	<i>Аккредитив</i> — это обещание произвести платеж только по предъявлении определенных документов, указанных в договоре.	11.25
Активы	<i>Активы</i> определяются как объекты, которые должны находиться в собственности какой-либо единицы (единиц) и из владения которыми или использования которых на протяжении определенного периода времени их владельцы извлекают экономические выгоды.	1.26 [10.2]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Акцизы	<i>Акцизы</i> — это специальные налоги, взимаемые с конкретных видов товаров (как правило, алкогольных напитков, табачных изделий и топлива); они могут взиматься на любом этапе производства или распределения и обычно рассчитываются на основе веса, крепости или объема товаров.	7.69 и ОЭСР 5121
Акции и другие формы участия в капитале	<i>Акции и другие формы участия в капитале</i> — это финансовые активы, которые представляют собой документы и учетные записи, удостоверяющие (после удовлетворения требований всех кредиторов) требования на остаточную стоимость корпоративных предприятий.	(AF.5) — Приложение к главе XIII [11.86]
Акционеры	<i>Акционеры</i> являются коллективными владельцами корпорации.	7.112
Амортизация	<i>Амортизация</i> обычно определяется в бухгалтерском учете как метод распределения издержек прошлых расходов на основные фонды по последующим отчетным периодам; следует отметить, что методы исчисления амортизации, используемые в бухгалтерском учете, и методы, применяемые налоговыми органами, отличаются от используемого в СНС понятия потребления основного капитала, и поэтому в СНС используется термин «потребление основного капитала» в отличие от термина «амортизация», как его обычно понимают в бухгалтерском учете.	1.62, 3.77 и 6.183
Аналитическая производственная единица	Для более точного анализа процесса производства прибегают к использованию <i>аналитической производственной единицы</i> : такая единица, не всегда поддающаяся статистическому наблюдению, представляет собой единицу однородного производства, которая по определению не охватывает никакой вторичной деятельности.	2.48
Антиквариат и другие предметы искусства	<i>Антиквариат и другие предметы искусства</i> представляют собой нефинансовые материальные произведенные активы, которые в основном не используются для производства или потребления, цены на которые скорее всего возрастут или, по крайней мере, не снизятся, характеристики которых при нормальных условиях не ухудшаются со временем и которые приобретаются и хранятся главным образом как средство сохранения стоимости; к ним относятся картины, скульптуры и т. п., признаваемые как произведения искусства и предметы антиквариата.	(AN.13 и AN.132) — Приложение к главе XIII
Арендная плата за основные фонды	<i>Арендная плата за основные фонды</i> — это сумма, подлежащая выплате пользователем основных фондов их владельцу по договору об операционном лизинге или по аналогичному контракту за право использовать данные фонды в производстве в течение оговоренного периода времени.	6.181
Базисная ставка (процентов)	<i>Базисная ставка (процентов)</i> отражает чистую стоимость заимствования средств (то есть это ставка, из которой в максимально возможной степени исключается премия за риск и которая не включает никаких посреднических услуг).	6.128
Базисная цена	<i>Базисная цена</i> — это сумма, которая подлежит получению производителем от покупателя за единицу произведенной продукции в виде товара или услуги, минус любые подлежащие уплате налоги и плюс любые подлежащие получению субсидии на данную единицу как следствие ее производства или продажи; эта цена не включает любые транспортные расходы, отдельно начисленные производителем.	6.205, 15.28 [3.82]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Базовый период	Период, определяющий используемые в индексе веса, называют <i>базовым периодом</i> .	16.16
Баланс активов и пассивов	<i>Баланс активов и пассивов</i> представляет собой отчетную ведомость, составляемую на определенный момент времени и отражающую стоимость активов, находящихся в собственности институциональных единиц или секторов и финансовых обязательств (пассивов) владельца данных активов.	13.1 [1.11, 2.93, 10.1]
Баланс международных инвестиций	<i>Баланс международных инвестиций</i> представляет собой статистический отчет, составляемый на определенную дату, например в конце года, отражающий: i) стоимостный объем и структуру внешних финансовых активов данной страны, иными словами, финансовых требований данной страны к остальным странам мира; и ii) стоимостный объем и структуру финансовых обязательств данной страны перед остальными странами мира.	РПБ 14 [РПБ 461]
Балансирующая статья	Каждый счет «сводится» с помощью <i>балансирующей статьи</i> , которая определяется остаточным путем как разность между двумя сторонами счета; как правило, балансирующая статья показывает чистый результат деятельности, охватываемой соответствующим счетом, и поэтому отражает такие экономические концепции, представляющие значительный интерес и аналитическую ценность, как, например, добавленная стоимость, располагаемый доход, сбережение, чистое кредитование и чистая стоимость капитала.	1.3 [3.64]
Бартерные операции	В <i>бартерных операциях</i> участвуют две стороны: одна сторона предоставляет товар, услугу или актив (кроме наличных денег) другой стороне в обмен на товар, услугу или актив (кроме наличных денег).	3.37
Валовая добавленная стоимость	<i>Валовая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость продукции за вычетом стоимости промежуточного потребления; она служит показателем вклада в ВВП, внесенного отдельными производителями, отраслями или секторами.	1.6 [2.172, 6.4, 6.222]
Валовая добавленная стоимость в базисных ценах	<i>Валовая добавленная стоимость в базисных ценах</i> рассчитывается как разность между выпуском продукции в базисных ценах и промежуточным потреблением в ценах покупателей.	6.226, 15.37 [6.231]
Валовая добавленная стоимость в ценах производителей	<i>Валовая добавленная стоимость в ценах производителей</i> исчисляется как разность между выпуском продукции в ценах производителей и промежуточным потреблением в ценах покупателей.	6.227, 15.37
Валовое накопление	<i>Валовое накопление</i> определяется суммированием показателей валового накопления основного капитала, изменений запасов материальных оборотных средств, приобретения ценностей за вычетом их выбытия по соответствующей единице или сектору.	10.32
Валовое накопление основного капитала	Величина <i>валового накопления основного капитала</i> оценивается исходя из общей стоимости основных фондов, приобретенных производителем (за вычетом реализованных) в отчетном периоде, плюс некоторое увеличение стоимости непродуцированных активов (таких, как полезные ископаемые или крупные улучшения количества, качества или продуктивности земли), произошедшее в результате производительной деятельности институциональных единиц.	10.33 и 10.51 [10.26]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Валовое сбережение	<i>Валовое сбережение</i> рассчитывается путем вычитания расходов на конечное потребление из валового располагаемого дохода.	9.2
Валовой	Термин «валовой» отражает традиционный способ определения значений до вычета потребления основного капитала (обычно употребляется в словосочетаниях «валовые запасы капитала» или «валовой внутренний продукт»).	6.201
Валовой внутренний продукт в рыночных ценах	<i>Валовой внутренний продукт в рыночных ценах</i> равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в ценах производителей плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт, плюс все невычитаемые НДС (или аналогичные налоги).	6.235–6.237
Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом доходов	<i>Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом доходов</i> , равен оплате труда работников плюс налоги (за вычетом субсидий) на производство и импорт, плюс смешанные доходы-брутто, плюс прибыль и приравненные к ней доходы-брутто.	2.222
Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом конечного использования	<i>Валовой внутренний продукт, исчисляемый методом конечного использования</i> , представляет собой общую сумму конечных расходов в ценах покупателей (включая стоимость экспорта товаров и услуг в ценах FOB) минус стоимость импорта товаров и услуг в ценах FOB.	6.235
Валовой внутренний продукт, исчисляемый по методу производства	<i>Валовой внутренний продукт, исчисляемый по методу производства</i> , равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в ценах производителей плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт, плюс все невычитаемые НДС (или аналогичные налоги).	6.235–6.237
Валовой национальный доход (ВНД)	<i>Валовой национальный доход (ВНД)</i> равен ВВП минус чистые налоги на производство и импорт, оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру, плюс соответствующие статьи, подлежащие получению от остального мира (другими словами, ВВП минус первичные доходы, подлежащие выплате единицам-нерезидентам, плюс первичные доходы, подлежащие получению от единиц-нерезидентов); альтернативный способ измерения ВНД в рыночных ценах связан с определением совокупного показателя сальдо валовых первичных доходов по всем секторам [отметим, что ВНД идентичен валовому национальному продукту (ВНП), который ранее в целом использовался в национальных счетах].	7.16 и таблица 7.2 [2.181]
Валовой национальный располагаемый доход	<i>Валовой национальный располагаемый доход</i> выводится из валового национального дохода путем прибавления всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, получаемых институциональными единицами-резидентами от единиц-нерезидентов, и вычитания суммы всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, выплачиваемых институциональными единицами-резидентами единицам-нерезидентам.	8.16 [2.183]
Валовой скорректированный располагаемый доход	<i>Валовой скорректированный располагаемый доход</i> выводится из валового располагаемого дохода институциональной единицы или сектора путем прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данной единицей или сектором, и вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данной единицей или сектором.	8.24

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Валовые запасы капитала	<i>Валовые запасы капитала</i> представляют собой совокупную стоимость всех еще находящихся в использовании основных фондов в фактических или оценочных текущих ценах покупателей на новые фонды того же типа, независимо от срока службы соответствующих фондов.	6.199
ВВП в рыночных ценах	<i>ВВП в рыночных ценах</i> равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в ценах производителей плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт плюс все невычитаемые НДС (или аналогичные налоги).	6.235–6.237
ВВП, исчисляемый методом доходов	<i>ВВП, исчисляемый методом доходов</i> , равен оплате труда работников плюс налоги за вычетом субсидий на производство и импорт плюс смешанные доходы-брутто плюс прибыль и приравненные к ней доходы-брутто.	2.222
ВВП, исчисляемый методом конечного использования	<i>ВВП, исчисляемый методом конечного использования</i> , представляет собой общую сумму конечных расходов в ценах покупателей (включая стоимость экспорта товаров и услуг в ценах ФОБ) за вычетом стоимости импорта товаров и услуг в ценах ФОБ.	6.235
ВВП, исчисляемый по методу производства	<i>ВВП, исчисляемый по методу производства</i> , равен сумме валовой добавленной стоимости всех производителей-резидентов в ценах производителей плюс налоги (за вычетом субсидий) на импорт, плюс все невычитаемые НДС (или аналогичные налоги).	6.235–6.237
Векселя	<i>Векселя</i> представляют собой краткосрочные ценные бумаги, дающие их держателю (кредитору) безусловное право на получение оговоренной фиксированной суммы в установленный срок.	7.97
Вертикально интегрированное предприятие	<i>Вертикально интегрированное предприятие</i> — это предприятие, в котором различные стадии производства, обычно осуществляемые разными предприятиями, выполняются последовательно подразделениями одного предприятия (продукция одного этапа становится ресурсом, вводимым на следующем этапе, и только продукция, произведенная на конечном этапе, фактически реализуется на рынке).	5.31
Взносы на социальное страхование самостоятельно занятых и незанятых лиц	<i>Взносы на социальное страхование самостоятельно занятых и незанятых лиц</i> включают взносы на социальное страхование, уплачиваемые в собственных интересах лицами, не являющимися наемными работниками, то есть самостоятельно занятыми лицами (работодателями или самостоятельными хозяевами) или незанятыми лицами.	8.70
Взносы наемных работников на социальное страхование	<i>Взносы наемных работников на социальное страхование</i> представляют собой суммы, уплачиваемые работниками в фонды социального обеспечения и частные программы социального страхования с созданием специального фонда.	8.69
ВНД (валовой национальный доход)	<i>ВНД (валовой национальный доход)</i> равен ВВП минус чистые налоги на производство и импорт, минус оплата труда работников и доходы от собственности, подлежащие выплате остальному миру, плюс соответствующие статьи, подлежащие получению от остального мира (другими словами, ВВП минус первичные доходы, подлежащие выплате единицам-нерезидентам, плюс первичные доходы, подлежащие получению от единиц-нерезидентов); альтернативный способ измерения ВНД в рыночных	2.181 и 7.16 и таблица 7.2 [2.181]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Внутренние операции	<p>ценах связан с определением совокупного показателя сальдо валовых первичных доходов по всем секторам [отметим, что ВНД идентичен валовому национальному продукту (ВНП), который ранее в целом использовался в национальных счетах].</p> <p>Чтобы получить более пригодную для анализа картину конечного использования продукции и производства, некоторые виды действий в пределах одной единицы относятся в СНС к операциям; подобные операции с участием только одной единицы называются <i>внутренними (или внутрискруктурными) операциями</i>.</p>	3.44
Внутрискруктурные операции	<p>Чтобы получить более пригодную для анализа картину конечного использования продукции и производства, некоторые виды действий в пределах одной единицы относятся в СНС к операциям; подобные операции с участием только одной единицы называются <i>внутренними (или внутрискруктурными) операциями</i>.</p>	3.44
Водные ресурсы	<p><i>Водные ресурсы</i> включают водоносные пласты и другие грунтовые воды, ограниченность которых обуславливает установление на них прав собственности и/или использования, оценку их рыночной стоимости и определенную меру экологического контроля.</p>	(AN.214)— Приложение к главе XIII
Воздействия внешнего характера	<p><i>Воздействия внешнего характера</i> — это изменения состояния или условий функционирования институциональных единиц, вызванные хозяйственной деятельностью других единиц без согласия первых.</p>	[3.51]
Возделываемые земли	<p><i>Возделываемые земли</i> — это земля, на которой осуществляется сельскохозяйственное или садоводческое производство в коммерческих целях или для целей нетоварного хозяйства, включая, в принципе, землю под плантациями, фруктовыми садами и виноградниками.</p>	(AN.2112)— Приложение к главе XIII
Возмещение расходов (пособия по социальному обеспечению)	<p><i>Возмещение расходов (пособия по социальному обеспечению)</i> представляет собой выплаты для частичного или полного возмещения из фондов социального обеспечения одобренных расходов домашних хозяйств, произведенных на конкретные товары или услуги.</p>	8.101
Вознаграждение в натуральной форме	<p><i>Вознаграждение в натуральной форме</i> имеет место тогда, когда труд работника оплачивается не в денежной форме, а в виде товаров или услуг.</p>	3.38
Временная обратимость— критерий	<p>Критерий <i>временной обратимости</i> требует, чтобы индекс для более позднего периода, основанный на данных за более ранний период, был обратной величиной по отношению к индексу для более раннего периода, основанного на данных за более поздний период; одним из положительных свойств «идеального» индекса цены и объема, предложенного Фишером, является то, что (в отличие от индексов Пааше и Ласпейреса) он отвечает этому требованию.</p>	16.24
Время приобретения	<p><i>Время приобретения</i> товаров и услуг совпадает с моментом перехода прав собственности или завершения поставки услуг.</p>	9.34
Время приобретения товаров и услуг	<p><i>Время приобретения товаров и услуг</i> совпадает с моментом перехода прав собственности или завершения поставки услуг.</p>	9.34

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Вспомогательная деятельность	<i>Вспомогательная деятельность</i> — это подсобная деятельность, осуществляемая предприятием с целью создания условий для ведения основной или вторичной деятельности; вспомогательная деятельность обычно связана с производством услуг, которые находят широкое применение в качестве вводимых ресурсов практически любого вида экономической деятельности, а стоимость продукции индивидуальной вспомогательной деятельности скорее всего будет меньше по сравнению с другими видами деятельности предприятия (например, уборка и эксплуатация зданий).	5.9 и 5.10 [15.16]
Вспомогательная корпорация	<i>Вспомогательная корпорация</i> может быть определена как дочерняя корпорация, полностью принадлежащая материнской корпорации и занимающаяся производительной деятельностью вспомогательного характера, то есть деятельностью, которая строго ограничена предоставлением услуг материнской корпорации или другой вспомогательной корпорации, принадлежащей той же материнской корпорации.	4.40
Вспомогательные счета	<i>Вспомогательные счета</i> являются структурой, связанной с центральными счетами и позволяющей сосредоточить внимание главным образом на конкретной сфере или аспекте социально-экономической жизни, рассматриваемых в контексте национального бухгалтерского учета; наиболее характерными примерами являются вспомогательные счета для таких сфер, как окружающая среда, туризм или неоплачиваемая домашняя работа.	2.246
Вспомогательные финансовые единицы	В подсектор <i>вспомогательных финансовых единиц</i> включаются все корпорации и квазикорпорации-резиденты, которые занимаются преимущественно деятельностью, тесно связанной с финансовым посредничеством, но сами не выполняют функций посредника.	4.96
Вторичная деятельность	<i>Вторичная деятельность</i> — это деятельность, осуществляемая внутри производственной единицы наряду с основной, причем производимая в ее процессе продукция (по аналогии с продукцией, полученной в результате основной деятельности) должна быть пригодна для поставки за пределы этой производственной единицы.	5.8 [15.16]
Вычитаемый НДС	<i>Вычитаемый НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате с приобретенных товаров или услуг, предназначенных для промежуточного потребления, валового накопления основного капитала или для перепродажи, который производителю позволяет вычитать из его собственного обязательства по уплате НДС государству в части НДС, начисленного на его клиентов.	6.209
Гедонистический метод	<i>Гедонистический метод</i> — это метод регрессии, используемый для исчисления цен качеств или моделей, которые отсутствуют на рынке в те или иные периоды, но цены которых за эти периоды необходимы, для того чтобы с их помощью вывести соответствующие относительные цены; он основан на гипотезе о том, что цены различных моделей, продающихся на рынке в одно и то же время, зависят от определенных поддающихся измерению характеристик, таких как размеры, вес, мощность, скорость и т. п., и поэтому для оценки степени зависимости цены от каждой из соответствующих характеристик можно использовать методы регрессии.	16.126

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Геометрическая амортизация	<i>Геометрическая амортизация</i> — это метод расчета амортизации на основе эффективности и платы за аренду актива, в отношении которых из периода в период происходит постоянное геометрическое снижение.	6.195
Гербовые сборы	<i>Гербовые сборы</i> — это налоги, которыми облагаются операции, не вошедшие ни в один из уже рассмотренных классов операций, отнесенных к другим категориям, в частности в пунктах 7.69 и 7.70 СНС (например, официальное оформление юридических документов или чеков, которые учитываются как налоги на производство деловых и финансовых услуг).	7.70 [ОЭСР 6200]
Горизонтально интегрированное предприятие	<i>Горизонтально интегрированным предприятием</i> является предприятие, одновременно занимающееся несколькими различными видами деятельности, в результате которой производятся разные виды товаров и услуг для реализации на рынке.	5.30
Государственные корпорации (нефинансовые и финансовые)	<i>Государственные корпорации (нефинансовые и финансовые)</i> представляют собой корпорации и квазикорпорации, которые являются резидентами и контролируются органами государственного управления; при этом контроль над корпорацией определяется как возможность устанавливать генеральную политику корпорации путем назначения директоров (если существует такая необходимость).	4.72 и 4.84
Готовая продукция — запасы	<i>Запасы готовой продукции</i> состоят из товаров, готовых для продажи или поставки производителем, однако пока хранящихся у производителя.	(AN.123) — Приложение к главе XIII
Граница сферы производства	<i>Сфера производства</i> включает производство всей продукции, фактически предназначенной для реализации на рынке путем продажи или по бартеру, все товары и услуги, предоставляемые бесплатно отдельным домашним хозяйствам или обществу в целом со стороны органов государственного управления или НКВДХ, все товары, произведенные для конечного использования, услуги, производимые наемной оплачиваемой домашней прислугой, и производство жилищных услуг владельцами жилых помещений для собственного использования.	1.20 и 1.22
Двойное дефлятирование	<i>Двойное дефлятирование</i> — это метод, с помощью которого можно измерить валовую добавленную стоимость в постоянных ценах, вычитая из стоимости продукции в постоянных ценах стоимость промежуточного потребления в постоянных ценах; этот метод позволяет получать оценки только в постоянных ценах, которые являются аддитивными, например рассчитываемые с помощью формулы Ласпейреса (либо с фиксированной базой, либо для оценок, выраженных в ценах прошлого года).	16.5
Демонетизация золота	Если соответствующие органы сокращают золотой запас не из соображений денежно-кредитной политики (продажа частным владельцам или пользователям), то говорят о <i>демонетизации золота</i> .	11.65
Денежно-депозитные корпорации	<i>Денежно-депозитные корпорации</i> включают депозитные корпорации и квазикорпорации-резиденты, обязательства которых имеют форму депозитов, выплачиваемых по требованию, переводимых по чекам или иным образом используемых для осуществления расчетов.	4.93

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Денежные операции	<i>Денежные операции</i> — это операции, в которых институциональная единица осуществляет платеж (получает платеж) или принимает обязательства (приобретает актив), выражаемые в денежных единицах.	3.16
Денежный трансферт	<i>Денежный трансферт</i> представляет собой выплату валюты или ликвидного депозита одной единицей другой единице без какого-либо эквивалента (некоторые неденежные трансферты, такие как международная помощь в неденежной форме, рассматриваются как денежные трансферты).	8.27
Депозиты — другие	В финансовых счетах статья « <i>другие депозиты</i> » включает все требования (кроме ликвидных депозитов) к центральному банку, другим депозитным учреждениям и к государственным органам (а в некоторых случаях к другим институциональным единицам), которые подтверждены свидетельством о вкладе.	11.72, (AF.29) — Приложение к главе XIII
Дивиденды	<i>Дивиденды</i> представляют собой форму дохода от собственности, на получение которого акционеры приобретают право в результате предоставления средств в распоряжение корпораций.	7.113
Добавленная стоимость — валовая	<i>Валовая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость продукции за вычетом стоимости промежуточного потребления; она служит показателем вклада в ВВП, внесенного отдельными производителями, отраслями или секторами.	1.6 [2.172, 6.4, 6.222]
Добавленная стоимость — чистая	<i>Чистая добавленная стоимость</i> определяется как выпуск продукции за вычетом промежуточного потребления и потребления основного капитала.	6.4, 6.222 [1.6]
Долгосрочные кредиты и займы	<i>Долгосрочные кредиты и займы</i> состоят из кредитов и займов, первоначальный срок погашения которых обычно составляет более одного года; однако с учетом различий в практике стран к долгосрочным могут относиться кредиты и займы, первоначальный срок погашения которых составляет более двух лет.	(AF.42) — Приложение к главе XIII
Долгосрочные ценные бумаги (кроме акций)	<i>Долгосрочные ценные бумаги (кроме акций)</i> — это ценные бумаги (кроме акций), первоначальный срок погашения которых составляет более одного года; однако с учетом различий в практике стран к долгосрочным могут относиться бумаги, первоначальный срок погашения которых составляет более двух лет.	(AF.32) — Приложение к главе XIII
Домашнее хозяйство	<i>Домашнее хозяйство</i> представляет собой небольшую группу лиц, проживающих совместно, объединяющих (полностью или частично) свои доходы и имущество и совместно потребляющих определенные виды товаров и услуг, к которым относятся главным образом жилье и продукты питания.	4.132 [4.20]
Доход	<i>Доход</i> определяется как максимальная сумма, которую домашнее хозяйство или иная единица может израсходовать на потребление без сокращения реальной чистой стоимости своего капитала.	8.15
Доход в натуральной форме, полученный на- емными работниками	<i>Доход в натуральной форме, полученный наемными работниками</i> , рассчитывается как стоимость товаров и услуг, предоставленных им работодателями в качестве вознаграждения за выполненную работу.	9.50
Доход из-за границы — чистый	<i>Чистым доходом из-за границы</i> называют разность между суммой первичных доходов, полученных от нерезидентов, и суммой первичных доходов, выплаченных резидентам.	7.15

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов	<i>Доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов</i> , представляет собой инвестиционный доход, получаемый страховыми предприятиями от страховых технических резервов; поскольку технические резервы — это активы держателей страховых полисов, инвестиционный доход должен отражаться в счетах как выплачиваемый страховыми предприятиями держателям полисов.	7.124
Доходы от собственности	<i>Доходы от собственности</i> — это доходы, получаемые владельцем финансового актива или материального произведенного актива в обмен на предоставление средств другой институциональной единице или передачу материального произведенного актива в распоряжение другой институциональной единицы; они включают проценты, распределенный доход корпораций (то есть дивиденды и изъятия из дохода квазикорпораций), реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций, доход от собственности, вмененный держателям страховых полисов, и ренту.	7.88 и 7.89 [7.2]
Дробление (операций)	При <i>дроблении</i> операция, представляющая собой единую операцию, с точки зрения участвующих сторон, отражается в учете как несколько операций, относящихся к разным категориям (например, арендный платеж, фактически выплаченный арендатором по договору о финансовом лизинге, может быть разбит на две операции — погашение основной суммы и выплату процентов).	3.28
Другая нерыночная продукция	<i>Другая нерыночная продукция</i> охватывает товары и услуги индивидуального или коллективного характера, которые предоставляются некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), или органами государственного управления другим институциональным единицам или обществу в целом бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми; такая продукция является одной из трех общих категорий продукции, а другими являются рыночная продукция и продукция, производимая для собственного конечного использования.	6.49
Другие депозитные корпорации	В подсектор <i>других депозитных корпораций</i> включаются все финансовые корпорации и квазикорпорации-резиденты (за исключением центрального банка), основным видом деятельности которых является финансовое посредничество и обязательства которых имеют форму депозитов или таких финансовых инструментов, как краткосрочные депозитные сертификаты, выступающие в роли близких заменителей депозитов при мобилизации финансовых ресурсов и включаемые в показатели денег в широком понимании.	4.88
Другие депозиты	В финансовых счетах статья <i>другие депозиты</i> включает все требования (кроме ликвидных депозитов) к центральному банку, другим депозитным учреждениям и государственным органам (а в некоторых случаях к другим институциональным единицам), которые подтверждены свидетельством о вкладе.	11.72, (AF.29) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Другие капитальные трансферты	К <i>другим капитальным трансфертам</i> относятся все трансферты капитала, кроме налогов на капитал и инвестиционных субсидий; они, в частности, включают аннулирование долга по взаимному согласию между кредитором и должником.	10.139
Другие налоги на капитал, н.о.д.к.	<i>Другие налоги на капитал, н.о.д.к.</i> , включают налоги на капитал, кроме тех, которые классифицируются как пошлины на капитал или налоги на капитальные трансферты.	10.136
Другие нерыночные заведения	<i>Другие нерыночные заведения</i> поставляют большинство производимых ими товаров и услуг бесплатно или по ценам, которые не являются экономически значимыми; они являются одной из трех общих категорий производителей, а другими являются рыночные производители и производители продукции для собственного конечного использования.	2.46
Другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме	<i>Другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме</i> состоят из социальных трансфертов в натуральной форме (за исключением возмещения расходов), производимых фондами социального обеспечения домашним хозяйствам (см. также «Социальные трансферты в натуральной форме»).	8.103
Другие субсидии на продукты	<i>Другие субсидии на продукты</i> охватывают субсидии на товары и услуги, произведенные предприятиями-резидентами, которые выплачиваются тогда, когда такой товар или услуга производится, реализуется, передается, арендуется или поставляется либо используется для собственного потребления или накопления; имеются три общие категории: <i>a)</i> субсидии на продукты, используемые внутри страны; <i>b)</i> потери государственных торговых организаций; и <i>c)</i> субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям.	7.78
Другие субсидии на производство	<i>Другие субсидии на производство</i> включают субсидии, не являющиеся субсидиями на продукты и получаемые предприятиями-резидентами в результате их участия в производстве (например, субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу или субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды).	7.79
Другие текущие налоги	<i>Другие текущие налоги</i> состоят из текущих налогов на капитал и разных текущих налогов.	8.53 и 8.54 [ОЭСР 4100, 4200, 4600, 5200, 5217, 6000]
Другие текущие налоги, н.о.д.к.	<i>Другие текущие налоги, н.о.д.к.</i> , включают любые текущие налоги, кроме подоходных налогов, текущих налогов на капитал и разных текущих налогов.	8.53 и 8.54
Другие текущие трансферты	<i>Другие текущие трансферты</i> состоят из чистых премий и возмещений по страхованию (кроме страхования жизни), текущих трансфертов между органами государственного управления различных видов (обычно на разных уровнях государственного управления), между сектором органов государственного управления и иностранными правительствами, а также текущие трансферты, например между различными домашними хозяйствами.	8.9 и 8.10

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Другие финансовые посредники, исключая страховые корпорации и пенсионные фонды	Подсектор <i>других финансовых посредников, исключая страховые корпорации и пенсионные фонды</i> , охватывает все корпорации и квазикорпорации-резиденты, основным видом деятельности которых является финансовое посредничество, не включая депозитные корпорации, страховые корпорации и пенсионные фонды.	4.95
Другие формы участия в капитале (и акции)	<i>Другие формы участия в капитале (и акции)</i> — это финансовые активы, которые представляют собой документы и учетные записи, удостоверяющие (после удовлетворения требований всех кредиторов) требования на остаточную стоимость корпоративных предприятий.	(AF.5) — Приложение к главе XIII [11.86]
Единица одного вида деятельности	<i>Единица одного вида деятельности</i> определяется как предприятие (или часть предприятия), которое занимается только одним видом производительной деятельности (не относящейся к вспомогательной) или большая часть добавленной стоимости которого создается в процессе его основной производительной деятельности.	5.19
Единица однородного производства	<i>Единица однородного производства</i> определяется как производственная единица, в которой осуществляется только один вид (невспомогательной) производительной деятельности.	15.14
Жилые помещения	<i>Жилые помещения</i> — это здания, используемые исключительно или главным образом как жилье, включая любые пристройки (например, гаражи) и постоянную арматуру, обычно устанавливаемую в жилищах; к ним также относятся передвижные дома (например, дома-фургоны), используемые домашними хозяйствами в качестве основного места проживания.	(AN.1111)— Приложение к главе XIII
Заведение	<i>Заведение</i> определяется как предприятие (или часть предприятия), территориально расположенное в одном месте и занимающееся только одним видом производительной деятельности (не относящейся к вспомогательной), или как предприятие, большая часть добавленной стоимости которого создается в процессе его основной производительной деятельности.	5.21, 6.80
Занятость из расчета полного рабочего дня	<i>Занятость из расчета полного рабочего дня</i> отражает количество рабочих мест из расчета полного рабочего дня, вычисляемое делением общего количества отработанных часов на среднегодовое количество часов, отработанных на рабочих местах с полным рабочим днем.	17.14 [15.102, 17.28]
Занятые	Для того чтобы то или иное лицо можно было отнести к категории <i>занятых</i> (то есть работающих по найму или самостоятельно занятых), такое лицо должно заниматься деятельностью, которая охватывается сферой производства СНС.	7.23
Запасы	<i>Запасы</i> характеризуют величину активов и пассивов на определенный момент времени; в Системе запасы отражаются в таблицах и на счетах, обычно называемых балансами активов и пассивов по их состоянию на начало и конец отчетного периода; запасы образуются в результате операций и других потоков предыдущих периодов и меняются в зависимости от операций и других потоков в рассматриваемый период (следует отметить, что в Системе запасы товаров характеризуются как «запасы материальных оборотных средств»).	3.66

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Запасы готовой продукции	<i>Запасы готовой продукции</i> состоят из товаров, готовых для продажи или поставки, однако хранящихся у производителя.	(AN.123) — Приложение к главе XIII [10.111]
Запасы капитала — чистые	Сумма остаточной стоимости всех основных фондов, еще находящихся в использовании на конец отчетного периода, характеризуется как <i>чистые запасы капитала</i> .	6.199
Запасы материальных оборотных средств	<i>Запасы материальных оборотных средств</i> включают запасы продукции, хранящейся единицами-производителями до тех пор, пока она не будет передана на дальнейшую обработку, продана, поставлена другим единицам или использована иным образом, а также запасы продуктов, приобретенных у других единиц и предназначенных для промежуточного потребления или для перепродажи без дальнейшей обработки.	10.7 [13.15, 13.46, (AN.12) — Приложение к главе XIII]
Запасы материальных оборотных средств (в том числе незавершенного производства) — изменения	<i>Изменения запасов материальных оборотных средств (в том числе незавершенного производства)</i> рассчитываются как разность между стоимостью поступивших и стоимостью изъятых товаров минус любые текущие потери хранящейся продукции.	10.28
Запасы незавершенного производства	<i>Запасы незавершенного производства</i> состоят из товаров и услуг, производство которых частично завершено, но которые обычно не передаются другим единицам без дальнейшей обработки либо не являются готовыми и процесс производства которых будет продолжен в последующий период тем же производителем.	(AN.122) — Приложение к главе XIII [6.40, 6.72, 10.102]
Запасы незавершенного производства по культивируемым активам	<i>Запасы незавершенного производства по культивируемым активам</i> включают животных, выращиваемых на убой (например, птица и рыба, разводимые на промышленной основе), деревья и другие растения, приносящие продукцию только один раз за жизненный цикл, и «незрелые» культивируемые активы, которые можно использовать для многократного получения продукции.	(AN.1221) — Приложение к главе XIII
Запасы нерудных минералов	<i>Запасы нерудных минералов</i> включают каменоломни, глиняные и песчаные карьеры; месторождения полезных ископаемых, перерабатываемых на химические продукты и удобрения; соляные залежи; месторождения кварца, гипса, самоцветов, асфальта и битума, торфа и других нерудных минералов, исключая уголь и нефть.	(AN.2123) — Приложение к главе XIII
Запасы прочего незавершенного производства	<i>Запасы прочего незавершенного производства</i> включают товары (кроме культивируемых активов и услуг), обработанные, изготовленные или собранные производителем частично, но обычно не продаваемые, отправляемые или передаваемые другим единицам без дальнейшей обработки.	(AN.1222) — Приложение к главе XIII
Запасы рудных минералов	<i>Запасы рудных минералов</i> включают залежи железной руды, руд цветных и благородных металлов.	(AN.2122) — Приложение к главе XIII
Запасы сырья и материалов	<i>Запасы сырья и материалов</i> представляют собой товары, которые их владельцы намерены использовать в качестве промежуточных ресурсов в процессе собственного производства; такие товары не предназначены для перепродажи.	(AN.121) — Приложение к главе XIII [10.99]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Запасы товаров на перепродажу	<i>Запасы товаров на перепродажу</i> состоят из товаров, приобретаемых предприятиями (например, предприятиями оптовой и розничной торговли) с целью их перепродажи без дальнейшей обработки (единственным допустимым видом преобразования таких товаров является представление их в привлекательном для покупателя виде).	(AN.124) — Приложение к главе XIII [10.113]
Запасы угля, нефти и природного газа	<i>Запасы угля, нефти и природного газа</i> состоят из установленных месторождений антрацита, каменного и бурого угля и месторождений нефти и природного газа.	(AN.2121) — Приложение к главе XIII
Заработная плата	<i>Заработная плата</i> состоит из совокупности заработной платы в денежной форме и заработной платы в натуральной форме.	7.33 и 7.37
Заработная плата в денежной форме	<i>Заработная плата в денежной форме</i> включает заработную плату, выплачиваемую регулярно (еженедельно, ежемесячно или с другими интервалами), в том числе по результатам и по сдельным расценкам; плюс доплаты за сверхурочную работу, в выходные и праздничные дни; плюс специальные надбавки и приравненные к ним выплаты; плюс комиссионные, денежные вознаграждения и чаевые, полученные работниками.	7.33
Заработная плата в натуральной форме	<i>Заработная плата в натуральной форме</i> представляет собой вознаграждение в виде товаров и/или услуг, которые не необходимы для работы и могут использоваться работниками в нерабочее время по собственному усмотрению для удовлетворения личных потребностей, а также запросов других членов их домашних хозяйств.	7.39
Земли и прилегающие поверхностные воды, используемые для рекреационных целей	<i>Земли и прилегающие поверхностные воды, используемые для рекреационных целей</i> , включают земли, находящиеся в частной собственности и используемые как уголки природы, парки, площадки для игр и развлечений, а также земли, находящиеся в государственной собственности и используемые как парки и зоны отдыха, вместе с прилегающими поверхностными водами.	(AN.2113) — Приложение к главе XIII
Земли под зданиями и сооружениями	<i>Земли под зданиями и сооружениями</i> — это земля, на которой построены жилые и нежилые здания и сооружения или в которой заложен их фундамент, включая дворы и огороды, считающиеся неотделимыми от крестьянских и прочих жилищ, а также подъездные дороги к крестьянским хозяйствам.	(AN.2111) — Приложение к главе XIII
Земля	<i>Земля</i> — это грунт, включая почвенный покров и любые прилегающие поверхностные воды, на которые установлены права собственности.	(AN.211) — Приложение к главе XIII [13.54]
Идеальный индекс Фишера (объем)	<i>Идеальный индекс объема Фишера</i> определяется как среднегеометрическое значение индексов Ласпейреса и Пааше для объема.	16.24
Идеальный индекс Фишера (цена)	<i>Идеальный индекс цены Фишера</i> определяется как среднегеометрическое значение индексов Ласпейреса и Пааше для цены.	16.24
Изменение запасов материальных оборотных средств, в том числе незавершенного производства	<i>Изменение запасов материальных оборотных средств, в том числе незавершенного производства</i> , рассчитывается как разность между стоимостью поступивших и стоимостью изъятых товаров минус любые текущие потери хранящейся продукции.	10.28

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Изменения в реальной чистой стоимости капитала всей национальной экономики	<i>Изменения в реальной чистой стоимости капитала всей национальной экономики</i> — это сумма изменений в чистой стоимости капитала всех институциональных секторов-резидентов за вычетом нейтральной холдинговой прибыли/убытка (то есть пропорционально общему уровню цен); они также равны сумме сбережения и капитальных трансфертов, других изменений в объеме активов и реальной холдинговой прибыли или убытка.	2.186
Изменения в чистой стоимости капитала	<i>Изменения в чистой стоимости капитала</i> равны изменению активов за вычетом изменения пассивов.	2.148
Изыятия из дохода квазикорпораций	<i>Средства</i> , которые владельцы <i>квазикорпораций</i> изымают из их дохода, аналогичны средствам, изымаемым из дохода корпораций путем выплаты дивидендов их акционерам.	7.89 [7.115]
Импорт товаров	<i>Импорт товаров</i> представляет собой импорт от нерезидентов к резидентам, в ходе которого обычно осуществляется смена владельца таких товаров, как разнообразные розничные товары, товары для дальнейшей обработки, товары, приобретаемые в иностранных портах транспортными компаниями-резидентами, и немонетарное золото.	РПБ 153–157 и РПБ 195–202
Импорт услуг	<i>Импорт услуг</i> включает в себя импорт таких услуг от нерезидентов к резидентам, как транспортные услуги; поездки; услуги связи; строительные услуги; страховые услуги; финансовые услуги; компьютерные и информационные услуги; роялти и лицензионные платежи; прочие деловые услуги; услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха; и государственные услуги, не отнесенные к другим категориям.	РПБ 158–168 и РПБ 230–266
Импортные пошлины	<i>Импортные пошлины</i> — это таможенные пошлины или другие сборы по импорту, взимаемые с товаров определенного вида на момент их ввоза на экономическую территорию страны.	7.66 [ОЭСР 5123]
Импортные субсидии	<i>Импортные субсидии</i> представляют собой субсидии на товары и услуги, выплачиваемые на момент пересечения товарами границы экономической территории страны либо на момент оказания услуг институциональным единицам-резидентам.	7.74
Инвестиционные субсидии	<i>Инвестиционные субсидии</i> представляют собой капитальные трансферты в денежной или натуральной форме, предоставляемые государственными органами другим единицам (как резидентам, так и нерезидентам) с целью полного или частичного финансирования их издержек на приобретение основных фондов.	10.137
Индекс объема	<i>Индекс объема</i> (который в ряде стран также носит название «количественный индекс») обычно представляет собой среднюю величину пропорциональных изменений (между двумя периодами) количества товаров или услуг, входящих в определенный набор; с помощью индексов объема можно также сопоставлять относительные уровни деятельности в различных странах (например, те, которые рассчитываются с использованием ППС).	16.11
Индекс объема Ласпейреса	<i>Индекс объема Ласпейреса</i> определяется как взвешенное арифметическое среднее относительного объема, причем в качестве весов используется объем предыдущего периода.	16.16

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Индекс объема Торнквиста	<i>Индекс объема Торнквиста</i> представляет собой взвешенное среднегеометрическое значение относительного объема, где в качестве весов используются среднеарифметические значения долей стоимости в два периода.	16.27
Индекс объемов Пааше	<i>Индекс объемов Пааше</i> определяется как гармоническое среднее соответствующих относительных величин, причем в качестве весов используются объемы предыдущего периода.	16.17
Индекс удельной стоимости	<i>Индекс удельной стоимости</i> является индексом цен, который измеряет изменение средней стоимости единиц, не являющихся однородными; на них могут отражаться как изменения в ассортименте товаров и услуг, так и изменения в их ценах.	16.13
Индекс цен	<i>Индекс цен</i> представляет собой среднее значение пропорциональных изменений цен определенного набора товаров и услуг между двумя периодами.	16.14
Индекс цен Ласпейреса	<i>Индекс цен Ласпейреса</i> определяется как взвешенное арифметическое среднее относительных цен, причем в качестве весов используется стоимость предыдущего периода.	16.16
Индекс цен Пааше	<i>Индекс цен Пааше</i> определяется как гармоническое среднее соответствующих относительных величин, причем в качестве весов используется стоимость предыдущего периода.	16.17
Индекс цен Торнквиста	<i>Индекс цен Торнквиста</i> представляет собой взвешенное среднегеометрическое значение относительных цен, где в качестве весов используются среднеарифметические значения долей стоимости в два периода.	16.27
Индексированные ценные бумаги	<i>Индексированные ценные бумаги</i> — это финансовые инструменты, суммы купонных платежей (процентов) по которым и/или основная сумма долга которых привязываются к общему индексу цен, к конкретному индексу цен или индексу валютного курса.	7.104 [11.78]
Иностранные активы	<i>Иностранные активы</i> состоят главным образом из финансовых требований к институциональным единицам-нерезидентам.	12.113
Институциональная единица	<i>Институциональная единица</i> определяется как хозяйственная единица, которая может от своего имени владеть активами, принимать на себя обязательства и заниматься хозяйственной деятельностью и операциями с другими единицами.	4.2 [1.13, 2.19, 3.13]
Институциональные секторы	Институциональные единицы группируются в <i>институциональные секторы</i> в зависимости от их основных функций, поведения и целей.	2.20
Интегрированные экономические счета	<i>Интегрированные экономические счета</i> представляют собой полную совокупность счетов институциональных секторов и остального мира, а также счета для операций (и других потоков) и счета для активов и пассивов.	2.88
Использование	Термин « <i>использование</i> » относится к операциям, уменьшающим экономическую стоимость, которой обладает соответствующая единица или сектор (например, заработная плата для единицы или сектора, которые должны ее выплачивать, будет относиться к использованию); использование принято записывать на левой стороне счетов.	2.54

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Исторические памятники	<i>Исторические памятники</i> выявляются из-за их особого исторического, национального, регионального, местного, религиозного или символического значения; обычно они широко доступны публике, а за осмотр памятников или их окрестностей с посетителями нередко взимается входная плата.	10.71
Истощение природных экономических активов	<i>Истощение природных экономических активов</i> представляет собой снижение стоимости месторождений полезных ископаемых, природных лесов, запасов рыбы в открытом море и других некультивируемых биологических ресурсов в результате добычи и полного использования этих активов.	12.29 и 12.30
Капитальные трансферты	<i>Капитальные трансферты</i> определяются как операции, в ходе которых одна институциональная единица передает другой единице права собственности на актив (исключая наличные деньги и запасы материальных оборотных средств) или наличные денежные средства для приобретения другого актива либо средства, вырученные от реализации иного актива.	10.29 [3.22, 8.3]
Капитальные трансферты — другие	К <i>другим капитальным трансфертам</i> относятся все трансферты капитала, кроме налогов на капитал и инвестиционных субсидий.	10.139
Капитальный ремонт или расширение основных фондов	<i>Капитальный ремонт или расширение основных фондов</i> представляют собой деятельность, направленную на улучшение характеристик или производительности существующих основных фондов или значительное продление первоначально ожидаемого срока их службы; решение о капитальном ремонте, реконструкции или расширении основных фондов — это преднамеренное инвестиционное решение, которое может быть принято в любой момент времени, независимо от состояния этих фондов (следует отметить смысловое различие между данным пунктом и пунктом «Текущее обслуживание и ремонт»).	6.162
Капитальный трансферт в денежной форме	<i>Капитальный трансферт в денежной форме</i> представляет собой передачу наличных денег, которые получены первой стороной от реализации актива или активов (кроме запасов материальных оборотных средств) и которые должны быть использованы (или ожидается, что они будут использованы) второй стороной для приобретения актива или активов (кроме запасов материальных оборотных средств).	10.132 [8.31]
Капитальный трансферт в натуральной форме	<i>Капитальный трансферт в натуральной форме</i> представляет собой передачу прав собственности на актив (кроме запасов материальных оборотных средств и наличных денег) или аннулирование обязательства кредитором без получения взамен какого-либо эквивалента.	10.132 [8.31]
Кассовая основа учета	<i>Кассовая основа учета</i> отражает только фактические платежи/полученные средства наличными, которые регистрируются на момент осуществления фактического платежа/получения средств.	3.92
Квадрант использования добавленной стоимости	<i>Квадрант использования добавленной стоимости</i> (таблицы затрат-выпуска) отражает данные об издержках производства производителей, исключая промежуточное потребление.	15.74

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Квадрант конечного использования	В <i>квадранте конечного использования</i> («таблицы использования» в системе затрат–выпуска) приведены данные об экспорте, расходах на конечное потребление и валовое накопление в ценах покупателей, причем деление по столбцам включает более подробную классификацию конечного использования, а в строках содержится разбивка по продуктам.	15.73
Квадрант промежуточного использования	<i>Квадрант промежуточного использования</i> (таблицы использования) отражает данные о промежуточном потреблении в ценах покупателей, причем в столбцах указаны отрасли, а в строках — продукты.	15.72
Квазикорпорации	<i>Квазикорпорации</i> — это некорпоративные предприятия, функционирующие как корпорации и имеющие полный набор счетов, включая баланс активов и пассивов.	4.49
КИПЦ (Классификация индивидуального потребления по целям)	<i>КИПЦ (Классификация индивидуального потребления по целям)</i> — это классификация, которая используется для определения целей расходов как на индивидуальное потребление, так и на фактическое индивидуальное потребление.	18.7
Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)	<i>Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ)</i> — это классификация, которая используется для определения целей расходов как на индивидуальное потребление, так и на фактическое индивидуальное потребление.	18.7
Классификация основных продуктов (СРС)	<i>Классификация основных продуктов (СРС)</i> — это классификация, основанная на физических характеристиках товаров и на характере оказываемых услуг.	5.44
Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)	<i>Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)</i> — это классификация, которая используется для определения расходов производителей согласно их назначению (а именно — на промежуточное потребление, оплату труда работников, другие налоги за вычетом субсидий на производство, потребление основного капитала и валовое накопление основного капитала).	18.13
Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)	<i>Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ)</i> — это классификация, которая позволяет определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором органов государственного управления и его подсекторами.	18.9
Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)	<i>Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)</i> , — это классификация, которая позволяет определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.	18.12
Коллективная услуга потребительского характера	<i>Коллективной услугой потребительского характера</i> называется услуга, предоставляемая органом государственного управления одновременно всем членам общества или определенной группе населения (например, всем домашним хозяйствам в конкретном районе).	9.43

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Коммерческие кредиты и авансы	<i>Коммерческие кредиты и авансы</i> включают коммерческие кредиты на товары и услуги, напрямую предоставляемые корпорациям, органам государственного управления, некоммерческим учреждениям, домашним хозяйствам и остальному миру, а также авансы за незавершенное производство (если оно классифицируется как таковое в категории запасов материальных оборотных средств) или работы, которые предстоит осуществить.	(AF.71) — Приложение к главе XIII
Конечное потребление	<i>Конечное потребление</i> охватывает товары и услуги, используемые индивидуальными домашними хозяйствами или обществом в целом для удовлетворения своих индивидуальных или коллективных нужд и потребностей.	1.49
Консолидация	<i>Консолидация</i> предполагает исключение тех операций или дебиторско-кредиторских отношений, которые имеют место между двумя хозяйствующими субъектами, относящимися к одному и тому же институциональному сектору или подсектору.	3.121 [11.52]
Контроль над корпорацией	<i>Контроль над корпорацией</i> имеет место, когда отдельная институциональная единица, владеющая более чем половиной акций или других видов участия в капитале корпорации, при необходимости может контролировать политику и операции корпорации, подавая при голосовании больше голосов, чем все остальные акционеры; аналогичным образом небольшая организованная группа акционеров, совместная собственность которых превышает пятьдесят процентов от общего количества акций, действуя согласованно, способна контролировать корпорацию.	4.27
Корпорации, находящиеся под иностранным контролем (нефинансовые и финансовые)	<i>Корпорации, находящиеся под иностранным контролем (нефинансовые и финансовые)</i> , включают все корпорации и квазикорпорации-резиденты, контролируемые институциональными единицами-нерезидентами.	4.76 и 4.84
Корпорация	<i>Корпорация</i> — это юридическое лицо, создаваемое с целью производства товаров или услуг для реализации на рынке, которое может служить источником прибыли или другой финансовой выгоды для своего владельца (владельцев); корпорация является коллективной собственностью акционеров, имеющих право назначать директоров, отвечающих за общее управление корпорацией.	4.23 [4.18]
Косвенные налоги	Обычно считается, что <i>косвенные налоги</i> — это налоги, которые могут быть частично или полностью переложены на другие институциональные единицы за счет увеличения цен на реализуемые товары и услуги, однако в СНС 1993 года термин «косвенные налоги» не используется; при этом налоги конкретно определяются по их цели (например, налоги на товары).	7.50
Котируемые акции	<i>Котируемые акции</i> — это акции, являющиеся объектом регулярной купли-продажи на фондовых биржах или других организованных финансовых рынках.	13.73
Краткосрочные кредиты и займы	<i>Краткосрочные кредиты и займы</i> включают кредиты и займы, первоначальный срок погашения которых обычно составляет не более одного года, однако с учетом различий в практике стран этот срок может составлять до двух лет.	(AF.41) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Краткосрочные ценные бумаги (кроме акций)	<i>Краткосрочные ценные бумаги (кроме акций)</i> — это ценные бумаги (кроме акций), первоначальный срок погашения которых составляет не более одного года, однако с учетом различий в практике стран этот срок может составлять до двух лет.	(AF.31) — Приложение к главе XIII
Кредитная линия	<i>Кредитная линия</i> является обязательством о предоставлении средств, однако реально финансовый актив не возникает до того момента, пока не произойдет фактического авансирования выделенных средств.	11.25
Кредиты и займы	<i>Кредиты и займы</i> — это финансовые активы, которые создаются при ссужении средств кредиторами напрямую дебиторам, которые удостоверяются необращающимися документами или по которым кредитор вообще не получает никакой ценной бумаги, удостоверяющей соответствующую сделку.	(AF.4) — Приложение к главе XIII [11.83]
Критерий факторной обратимости	<i>Критерий факторной обратимости</i> требует, чтобы производство индекса цены и индекса объема было равно пропорциональному изменению текущих стоимостей (например, идеальные индексы цен и индексы объема Фишера удовлетворяют этому критерию в отличие от индексов Пааше и Ласпейреса).	16.24
КРПЦ (Классификация расходов производителей по целям)	<i>КРПЦ (Классификация расходов производителей по целям)</i> — это классификация, используемая для отнесения расходов производителей к определенным категориям согласно их назначению (а именно — на промежуточное потребление, оплату труда работников, другие налоги за вычетом субсидий на производство, потребление основного капитала и валовое накопление основного капитала).	18.13
Культивируемые активы	<i>Культивируемые активы</i> включают племенной, молочный, тягловый скот и другой скот, рыбу и птицу, а также виноградники, фруктовые сады и другие плантации регулярно плодоносящих деревьев, которые находятся под прямым контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.	(AN.1114) — Приложение к главе XIII [10.83]
КФОГУ (Классификация функций органов государственного управления)	<i>КФОГУ (Классификация функций органов государственного управления)</i> — это классификация, позволяющая определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором органов государственного управления и его подсекторами.	18.9
КЦНО (Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства)	<i>КЦНО (Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства)</i> — это классификация, позволяющая определить социально-экономические цели текущих операций, капитальных затрат и приобретения финансовых активов сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.	18.12
Леонтьевская обратная таблица	В столбцах <i>леонтьевской обратной таблицы</i> затрат–выпуска отражаются все требующиеся затраты (как прямые, так и косвенные) на производство одной единицы продукции.	15.175
Ликвидация долгового соглашения	<i>Ликвидация долгового соглашения</i> позволяет должнику (чья задолженность, как правило, имеет форму ценных бумаг, кроме акций, и ссуд) устранить определенные обязательства из своего баланса посредством не подлежащего отмене объединения этих обязательств с активами равной стоимости.	11.24

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Ликвидные депозиты	К <i>ликвидным депозитам</i> относятся все депозиты: <i>a)</i> которые могут быть обменены на наличные по номиналу по первому требованию без уплаты штрафа или каких-либо ограничений; <i>b)</i> средства с которых могут свободно переводиться посредством чеков или жиро-счетов; <i>c)</i> которые могут использоваться каким-либо иным способом для осуществления платежей.	11.71, (AF.22) — Приложение к главе XIII
ЛИФО («Последним поступил — первым выбыл»)	<i>ЛИФО («Последним поступил — первым выбыл»)</i> представляет собой метод оценки запасов материальных оборотных средств, основанный на предположении о том, что сначала изымаются товары, поступившие в запасы последними.	6.70
Лицензионные сборы	<i>Лицензионные сборы</i> охватывают поступления и выплаты, связанные с официально разрешенным использованием нематериальных произведенных нефинансовых активов и правами собственности, такими как патенты, авторские права, торговые знаки, технологические процессы, франшизы и т. д., а также с использованием (на основе лицензионных соглашений) произведенных оригиналов или прототипов, таких как рукописи, фильмы и т. д.	14.114
Материальные произведенные активы	<i>Материальные произведенные активы</i> — это активы природного происхождения, такие как земля, ресурсы недр, некультивируемые биологические ресурсы и водные ресурсы, на которые могут устанавливаться и передаваться права собственности.	13.18 [13.53, (AN.21) — Приложение к главе XIII]
Материальные основные фонды	<i>Материальные основные фонды</i> представляют собой нефинансовые произведенные активы, состоящие из жилых помещений, других зданий и сооружений, машин и оборудования и культивируемых активов.	(AN.111) — Приложение к главе XIII
Матрица счетов для анализа социальных процессов (МССП)	<i>Матрица счетов для анализа социальных процессов (МССП)</i> определяется как способ представления счетов СНС в виде матрицы, которая облегчает понимание связи между таблицей ресурсов и использованием и счетами институциональных секторов; тот факт, что МССП предназначена главным образом для анализа роли людей в экономике, может находить отражение, среди прочего, в более детальной разбивке сектора домашних хозяйств и дезагрегировании рынков труда (то есть выделении различных категорий занятых).	20.4
Машины и оборудование (активы)	<i>Машины и оборудование (активы)</i> включают транспортное оборудование и прочие машины и оборудование, кроме приобретаемых домашними хозяйствами для конечного потребления.	(AN.1113) — Приложение к главе XIII
Международные организации	<i>Международные организации</i> являются субъектами, учрежденными на основе официальных политических соглашений между их членами, имеющих статус международных договоров; их существование признается законодательством государств-участников; они не рассматриваются как институциональные единицы-резиденты стран, в которых они находятся.	4.164
Местные органы управления	<i>Местные органы управления</i> — это единицы, финансовая, законодательная и исполнительная власть которых распространяется на самые малые географические районы, выделяемые в административных и политических целях.	4.128

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Метод дефлятирования с использованием одиночных индикаторов	<i>Метод дефлятирования с использованием одиночных индикаторов</i> применяется для оценки изменений величины добавленной стоимости, непосредственно используя только один временной ряд вместо двойного дефлятирования.	16.68
Метод непрерывной инвентаризации (МНИ)	<i>Метод непрерывной инвентаризации (МНИ)</i> связан с проведением оценки запасов основных фондов и потребления основного капитала на основе временных рядов валового накопления основного капитала; этот метод позволяет оценивать запасы существующих основных фондов и имеющихся у производителей, главным образом путем выяснения того, сколько основных фондов, созданных в результате валового накопления основного капитала в предыдущие годы, сохранилось до текущего периода.	6.189
Множественные официальные валютные курсы	<i>Множественные официальные валютные курсы</i> появляются, когда денежно-кредитные органы применяют два или более валютных курса к различным категориям операций.	14.80 [19 Приложение А, РПБ 134]
Монетарное золото	<i>Монетарное золото</i> — это золото, которое принадлежит органам денежно-кредитного регулирования или другим находящимся под их фактическим контролем единицам и хранится ими в качестве финансового актива и компонента иностранных резервов.	(AF.1) — Приложение к главе XIII
Монетизация золота	Если органы денежно-кредитного регулирования пополняют свои авуары монетарного золота путем покупки товарного золота (то есть вновь добытого золота или золота, предлагаемого на частных рынках), то говорят о <i>монетизации золота</i> .	11.65
МСОК	<i>МСОК</i> — это Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности; в СНС 1993 года используется третье пересмотренное издание МСОК.	1.47
МССП (матрица счетов для анализа социальных процессов)	<i>МССП (матрица счетов для анализа социальных процессов)</i> определяется как способ представления счетов СНС в виде матрицы, которая облегчает понимание связей между таблицей ресурсов и использования и счетами институциональных секторов; тот факт, что МССП предназначены главным образом для анализа роли людей в экономике, может находить отражение, среди прочего, в более детальной разбивке сектора домашних хозяйств и дезагрегировании рынков труда (то есть выделении различных категорий занятых).	20.4
Надомные работники	<i>Надомными работниками</i> являются лица, которые по предварительной договоренности или контракту с тем или иным конкретным предприятием обязуются работать на данное предприятие или поставить данному предприятию определенный объем товаров или услуг, но место работы которых находится вне любого из заведений, входящих в состав этого предприятия; предприятие не контролирует затрат рабочего времени таких работников и не несет ответственности за условия их труда.	7.26
Наемные работники	<i>Наемным работником</i> считается лицо, которое заключает с предприятием официальный или неофициальный договор, в соответствии с которым работник выполняет для предприятия работу, за которую он получает вознаграждение в денежной или натуральной форме.	7.23

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Наличная валюта	<i>Наличная валюта</i> включает банкноты и монеты в обращении, которые обычно используются для производства платежей.	11.70, (AF.21) — Приложение к главе XIII
Наличная валюта и депозиты	<i>Наличная валюта и депозиты</i> — это финансовые активы, которые используются для производства платежей или могут быть включены в показатель денег в широком определении; в состав этой категории входят наличная валюта, ликвидные депозиты и прочие депозиты.	(AF.2) — Приложение к главе XIII
Налог на добавленную стоимость (НДС)	<i>Налог на добавленную стоимость (НДС)</i> представляет собой налог на продукты, взимаемый с предприятий поэтапно; НДС — налог с широкой базой, которая обычно призвана охватывать большинство или все виды товаров и услуг, однако производители обязаны уплачивать лишь разницу между НДС по реализованной ими продукции и НДС по продукции, приобретенной ими для промежуточного потребления или накопления; при этом НДС обычно не взимается с продаж нерезидентам (то есть экспорта).	6.207 и 6.208 [15.47]
Налог на продукт	<i>Налог на продукт</i> — это налог, который подлежит уплате с единицы того или иного товара или услуги либо в виде определенной денежной суммы на количественную единицу, либо в виде определенного процента от цены за единицу или стоимости товара или услуги, являющихся объектом соответствующей операции.	15.47 [7.62]
Налоги	<i>Налоги</i> — это обязательные безвозмездные выплаты (в денежной или натуральной форме), производимые институциональными единицами органам государственного управления.	7.48, 8.43
Налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов	<i>Налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов</i> , включают неявные налоги на экспорт, возникающие в результате действия официальной системы множественных курсов.	7.68
Налоги, выплачиваемые для получения лицензии на ведение предпринимательской и профессиональной деятельности	<i>Налоги, выплачиваемые для получения лицензии на ведение предпринимательской и профессиональной деятельности</i> — это налоги, взимаемые с предприятий за выдачу им лицензии на ведение определенного вида предпринимательской или профессиональной деятельности; в некоторых случаях, когда соответствующие платежи не являются безвозмездными, они должны рассматриваться как плата за оказанные услуги.	7.70 [ОЭСР 5210]
Налоги (периодические) на землю, здания и сооружения	<i>Налоги (периодические) на землю, здания и сооружения</i> включают регулярно вносимые налоги (обычно раз в год), которые связаны с использованием или владением земель, зданиями или другими сооружениями, используемыми предприятиями в производстве, независимо от того, являются ли предприятия владельцами или арендаторами таких активов.	7.70 [ОЭСР 4100]
Налоги за загрязнение окружающей среды	<i>Налоги за загрязнение окружающей среды</i> включают налоги, взимаемые за выброс в окружающую среду ядовитых газов, жидкостей и прочих вредных веществ; в их число не включаются платежи, производимые за сбор и уничтожение отходов и вредных веществ государственными ведомствами.	7.70 [ОЭСР 5200]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Налоги за регистрацию транспортных средств	<i>Налоги за регистрацию транспортных средств</i> представляют собой выплаты, периодически осуществляемые владельцами автотранспортных средств правительству за право пользования автотранспортными средствами.	[7.70]
Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС	<i>Налоги и пошлины на импорт, исключая НДС</i> , состоят из налогов на товары и услуги, подлежащих уплате при пересечении товарами национальных или таможенных границ экономической территории или при поставке услуг производителями-нерезидентами институциональным единицам-резидентам.	15.47 [7.49, 7.64]
Налоги на выигрыши в лотереях и азартных играх	<i>Налоги на выигрыши в лотереях и азартных играх</i> — это налоги, которые уплачиваются в зависимости от размера выигранной суммы.	8.52 [ОЭСР 1130]
Налоги на доходы корпораций	<i>Налоги на доходы корпораций</i> включают налоги на доходы корпораций, налоги на прибыли корпораций, добавочные налоги на корпорации и т. п.	8.52 [ОЭСР 1210]
Налоги на использование основных фондов	<i>Налоги на использование основных фондов</i> включают периодические налоги на пользование автотранспортными средствами, морскими и воздушными судами, а также другими машинами и оборудованием, которые используются предприятиями для целей производства, независимо от того, являются ли такие активы собственными или арендуются.	7.70 [ОЭСР 5200]
Налоги на капитал	<i>Налоги на капитал</i> — это налоги, которые нерегулярно и весьма нечасто взимаются со стоимости активов или чистой стоимости капитала институциональных единиц либо со стоимости активов, передаваемых одной институциональной единицей другой институциональной единице по наследству, в дар при жизни дарителя или в виде других трансфертов; они включают пошлины на капитал и налоги на капитальные трансферты.	10.136
Налоги на капитальные трансферты	<i>Налоги на капитальные трансферты</i> — это налоги со стоимости активов, передаваемых между институциональными единицами.	10.136
Налоги на конкретные услуги	<i>Налоги на конкретные услуги</i> включают все налоги, взимаемые за конкретные услуги, такие как налоги на транспорт, связь, страхование, рекламу, жилищные услуги, гостиничные услуги, ресторанные услуги, развлекательные мероприятия, азартные игры и лотереи, спортивные мероприятия и т. п.	7.69 и ОЭСР 5126
Налоги на лотереи, азартные игры и ставки при заключении пари	<i>Налоги на лотереи, азартные игры и ставки при заключении пари</i> включают любые налоги, кроме налогов с выигранных сумм, которые взимаются в связи с такими видами операций; они обычно взимаются как налог с оборота поставщика услуг.	[7.69, ОЭСР 5126]
Налоги на международные операции	<i>Налоги на международные операции</i> включают налоги, взимаемые в связи с поездками за границу, денежными переводами за рубеж, иностранными инвестициями и т. п., исключая налоги, уплачиваемые производителями (такие налоги, уплачиваемые производителями, являются частью налогов на производство, а налоги, уплачиваемые непроизводителями, являются частью других текущих налогов); они образуют часть «разных текущих налогов».	7.70 и 8.54 [ОЭСР 5127]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Налоги на операции с капиталом и финансовые операции	<i>Налоги на операции с капиталом и финансовые операции</i> включают налоги, которые взимаются в связи с приобретением или реализацией нефинансовых и финансовых активов, включая иностранную валюту.	7.69 [ОЭСР 4400]
Налоги на прирост капитала	<i>Налоги на прирост капитала</i> охватывают налоги на прирост капитала (или холдинговую прибыль, согласно терминологии СНС) лица или корпорации, срок уплаты которых приходится на текущий отчетный период, независимо от того, в каком периоде произошел этот прирост.	8.52 [ОЭСР 1120, 1220]
Налоги на продукты [исключая НДС, налоги на импорт и экспорт]	<i>Налоги на продукты, исключая НДС, налоги на импорт и экспорт</i> охватывают налоги на товары и услуги, взимаемые в связи с производством, продажей, передачей, арендой или поставкой товаров и услуг либо в связи с их использованием для собственного потребления или накопления путем собственного производства.	7.69, 15.47 [ОЭСР 5110–5113, 5121, 5122, 5126, 4400]
Налоги на производство	<i>Налоги на производство</i> состоят из налогов, уплачиваемых с товаров и услуг в связи с их производством, поставкой, продажей, передачей или иным использованием производителем плюс прочие налоги на производство, к которым относятся главным образом налоги на владение или пользование землей, зданиями или другими активами, используемыми в производстве, а также на рабочую силу или оплату труда работников.	7.49
Налоги на расходы	<i>Налоги на расходы</i> — это налоги, которые подлежат уплате не с доходов лиц или домашних хозяйств, а с общей суммы их расходов; они являются частью «разных текущих налогов».	8.54 [ОЭСР 6000]
Налоги на фонд заработной платы	<i>Налоги на фонд заработной платы</i> — это налоги, взимаемые с предприятий, размер которых устанавливается либо пропорционально выплачиваемой заработной плате, либо в виде фиксированной суммы с каждого работающего на них лица.	7.70 [ОЭСР 3000]
Налоги на экспорт	<i>Налоги на экспорт</i> — это налоги на товары или услуги, взимаемые при вывозе товаров с экономической территории страны или при оказании услуг нерезидентам; они включают экспортные пошлины, прибыли экспортных монополий и налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов.	7.68 [15.47]
Налоги с развлекательных мероприятий	<i>Налоги с развлекательных мероприятий</i> включают налоги, которые взимаются с собственно развлекательных мероприятий (например, со стоимости входного билета) и которые не являются частью другого, более крупного налога, такого как НДС.	[7.69, ОЭСР 5126]
Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы	<i>Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы</i> , осуществляемые рыночными производителями, представляют собой деятельность, направленную на открытие или разработку новых продуктов, включая усовершенствование или улучшение качества уже существующих продуктов, либо на открытие или разработку новых или более эффективных процессов производства.	6.142 [6.163]
Наценка (торговая)	<i>Торговая наценка</i> определяется как разница между фактической или условно исчисленной ценой, вырученной за товар, приобретенный для перепродажи (оптовой или розничной), и ценой, которую предприятию торговли пришлось бы уплатить за идентичный товар на момент его продажи или иного использования.	6.110

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Наценка (транспортная)	<i>Транспортная наценка</i> включает любые транспортные расходы, отдельно оплаченные покупателем за доставку товаров в установленное время и место.	15.40 [15.42]
Национальные и частные корпорации (нефинансовые и финансовые)	<i>Национальные частные корпорации</i> включают все корпорации и квазикорпорации-резиденты, которые не контролируются органами государственного управления или институциональными единицами-нерезидентами.	4.75 и 4.84
Национальный доход	<i>Национальный доход</i> определяется как разность между совокупными первичными доходами, подлежащими получению той или иной страной, и совокупными первичными доходами, подлежащими выплате единицами-резидентами.	7.14
Начисленный НДС	<i>Начисленный НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате с реализованной продукции производителя; в счетах-фактурах, выставляемых производителем покупателю, этот налог показывается отдельно.	6.209
Невычитаемый НДС	<i>Невычитаемый НДС</i> — это НДС, подлежащий уплате покупателем, который не подлежит вычету из его собственного обязательства по НДС, если таковое имеется.	6.209
Неденежные операции	<i>К неденежным</i> относятся операции, которые изначально не выражены в денежных единицах.	3.34
Нежилые здания	<i>Нежилые здания</i> — это здания (кроме жилых помещений), вместе с установленными в них арматурой, устройствами и оборудованием, которые являются неотъемлемой частью этих сооружений, а также издержки по расчистке и подготовке соответствующей территории.	(AN.11121) — Приложение к главе XIII
Незавершенное производство — запасы	<i>Запасы незавершенного производства</i> состоят из товаров и услуг, производство которых частично завершено, но которые обычно не передаются другим единицам без дальнейшей обработки либо не являются готовыми и процесс производства которых будет продолжен в последующий период тем же производителем.	(AN.122) — Приложение к главе XIII [6.40, 6.72, 10.102]
Незавершенное производство по культивируемым активам — запасы	<i>Запасы незавершенного производства по культивируемым активам</i> включают животных, выращиваемых на убой (например, птица и рыба, разводимые на промышленной основе), деревья и другие растения, приносящие продукцию только один раз за жизненный цикл, и «незрелые» культивируемые активы, которые можно использовать для многократного получения продукции.	(AN.1221) — Приложение к главе XIII
Незаконное производство	<i>Незаконное производство</i> включает производство товаров и услуг, продажа и распространение которых, а также владение которыми запрещены законом, и производственную деятельность, обычно относящуюся к законной, которая при осуществлении ее не уполномоченными на то производителями приобретает незаконный характер; сфера незаконного производства варьируется в зависимости от законов, действующих в разных странах (например, в одних странах проституция является законным, а в других странах — незаконным видом деятельности).	6.30
Нейтральная холдинговая прибыль	<i>Нейтральная холдинговая прибыль</i> определяется как сумма, которая была бы получена, если бы цена актива изменялась в той же пропорции, что и общий уровень цен, то есть просто не отставала от общего уровня инфляции или дефляции.	12.64

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Нейтральная холдинговая прибыль (для нерезидентов)	<i>Нейтральная холдинговая прибыль (для нерезидентов)</i> определяется как величина холдинговой прибыли нерезидентов, которая потребовалась бы для поддержания покупательной способности этого актива (в национальной валюте) на протяжении рассматриваемого периода времени, то есть динамика холдинговой прибыли должна соответствовать темпам суммарного изменения общего уровня цен.	14.145
Некоммерческие организации (НКО)	<i>Некоммерческие организации (НКО)</i> представляют собой юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирурующих или финансирующих эти организации.	4.54 [4.18, 4.161]
Некоммерческие организации, занимающиеся нерыночным производством	<i>Некоммерческие организации, занимающиеся нерыночным производством</i> , отличаются тем, что они не могут служить источником финансовой выгоды для единиц, контролирующих их и управляющих ими, и тем, что для покрытия своих издержек, связанных с производством или иной деятельностью, они должны опираться преимущественно не на поступления от продаж, а на другие средства.	4.60
Некоммерческие организации, занимающиеся рыночным производством	<i>Некоммерческими организациями, занимающимися рыночным производством</i> , являются те НКО, цены на услуги которых в основном определяются их производственными издержками и являются достаточно высокими, чтобы оказывать значительное воздействие на уровень спроса, однако любая прибыль, получаемая такими учреждениями, должна оставаться в их распоряжении, поскольку статус «некоммерческих организаций (НКО)» не позволяет им перечислять эту прибыль другим единицам.	4.58
Некоммерческие организации, контролируемые и в основном финансируемые органами государственного управления	<i>Некоммерческие организации, контролируемые и в основном финансируемые органами государственного управления</i> , должны выступать как самостоятельные юридические лица, не зависящие от органов государственного управления, но финансируемые в основном органами государственного управления и находящиеся под их контролем.	4.62
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)	<i>Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (НКОДХ)</i> , включают НКО, деятельность которых не финансируется и не контролируется органами государственного управления и которые предоставляют товары или услуги домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	4.64 и 4.65 [2.20]
Некомпенсируемые конфискации	<i>Некомпенсируемые конфискации</i> имеют место, когда официальные органы или другие институциональные единицы конфискуют имущество других единиц, включая нерезидентов, без полной компенсации ее стоимости, причем такая конфискация не связана с налоговыми платежами, штрафами и аналогичными сборами.	12.38
Некотируемые акции	<i>Некотируемые акции</i> — это акции, которые не являются объектом регулярной купли-продажи на фондовых биржах или других организованных финансовых рынках.	13.73

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Некультивируемые биологические ресурсы	<i>Некультивируемые биологические ресурсы</i> составляют животные и растения, продукцию от которых получают как однократно, так и многократно, на которые установлены права собственности, но естественный рост и/или воспроизводство которых не находится под прямым контролем, ответственностью и управлением институциональных единиц.	(AN.213) — Приложение к главе XIII
Нематериальные произведенные активы	<i>Нематериальные произведенные активы</i> — это активы, которые дают их владельцам право заниматься теми или иными конкретными видами деятельности или производством определенных видов товаров и услуг, исключая из такой деятельности другие институциональные единицы, кроме как с разрешения владельца (например, объекты патентования или приобретенный «гудвилл»).	13.62 [(AN.22) — Приложение к главе XIII]
Нематериальные основные фонды	<i>Нематериальные основные фонды</i> — это нефинансовые произведенные основные фонды в виде разведки полезных ископаемых, программного обеспечения вычислительной техники, оригинальных произведений развлекательного жанра, литературы и искусства, предназначенные для использования в течение более одного года.	(AN.112) — Приложение к главе XIII
Немонетарное золото	<i>Немонетарное золото</i> включает все золото, которое не является резервным активом органов денежно-кредитного управления.	РПБ 202
Непредвиденное устаревание	<i>Непредвиденное устаревание</i> возникает, когда сумма, закладываемая в потребление основного капитала в связи с нормальным процессом старения активов, оказывается меньше суммы, необходимой для покрытия его фактического устаревания.	[12.43]
Непроизведенные активы	<i>Непроизведенные активы</i> — это нефинансовые активы, не являющиеся результатом процессов производства.	(AN.2) — Приложение к главе XIII, 10.6 [10.8, 13.17]
Нерезидент	Единица является <i>нерезидентом</i> , если центр ее экономического интереса находится за пределами экономической территории данной страны.	РПБ 58 [1.14]
Нерыночные производители	К <i>нерыночным производителям</i> относятся производители, основная часть продукции которых предоставляется другим единицам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	4.60 [6.52]
Нефинансовые активы	<i>Нефинансовые активы</i> — это объекты, в отношении которых институциональные единицы устанавливают (индивидуально или коллективно) права собственности и от владения которыми или использования которых в течение определенного периода времени их владельцы могут получать экономические выгоды; в состав нефинансовых активов входят материальные активы (как произведенные, так и произведенные) и большинство нематериальных активов, для которых не имеется корреспондирующих пассивов.	(AN) — Приложение к главе XIII
Нефинансовые квазикорпорации	<i>Нефинансовые квазикорпорации</i> — это квазикорпорации, основным видом деятельности которых является производство рыночных товаров или нефинансовых услуг.	4.68

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Нефинансовые корпорации	<i>Нефинансовые корпорации</i> — это корпорации, основным видом деятельности которых является производство рыночных товаров или нефинансовых услуг.	4.68 [2.20]
НКО (некоммерческие организации)	<i>НКО (некоммерческие организации)</i> представляют собой юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирующих или финансирующих эти организации.	4.54 [4.18, 4.161]
НКОДХ (некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства)	<i>НКОДХ (некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства)</i> включают НКО, деятельность которых не финансируется и не контролируется органами государственного управления и которые предоставляют товары или услуги домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	4.64 и 4.65 [2.20]
Номинальная холдинговая прибыль	<i>Номинальная холдинговая прибыль</i> по данному количеству актива определяется как стоимость выгод, накапливаемых владельцем актива в результате изменения его цены, или в более широком смысле — его денежной оценки с течением времени.	12.63
Номинальная холдинговая прибыль (для нерезидентов)	<i>Номинальная холдинговая прибыль (для нерезидентов)</i> представляет собой стоимость, начисляемую кредиторам-нерезидентам и должникам-нерезидентам в результате изменения денежной стоимости их активов/пассивов за время владения ими от начала до конца отчетного периода; изменение денежной стоимости актива может отражать изменение его цены (в национальной валюте) и/или изменение соответствующего валютного курса.	14.144
Номинальные процентные платежи	Если заемщик в состоянии выполнять свое обязательство перед кредитором, выплачивая основную сумму долга, равную по денежной стоимости заимствованным средствам, то соответствующие <i>процентные платежи</i> называются <i>номинальными</i> .	7.109
Облигации и необеспеченные облигации	<i>Облигации и необеспеченные облигации</i> представляют собой долгосрочные ценные бумаги, дающие их держателю безусловное право: <i>a)</i> на получение фиксированного или определяемого на договорных условиях переменного денежного дохода в форме купонных платежей и <i>b)</i> на получение оговоренной фиксированной суммы в установленный срок или сроки при погашении соответствующей ценной бумаги.	7.100 [12.109]
Облигации с большим дисконтом	<i>Облигации с большим дисконтом</i> — это облигации, на протяжении срока действия которых их владельцу выплачивается определенная сумма процентов, но эта сумма существенно ниже рыночного процента.	11.77
Облигации с нулевым купоном	<i>Облигации с нулевым купоном</i> — это долгосрочные ценные бумаги, на протяжении срока действия которых не предусматривается периодической выплаты процентов; они продаются по цене ниже их номинальной стоимости, а по наступлении срока погашения их владельцу выплачивается полная сумма.	11.77 [7.101]
Обратная таблица — леонтьевская модель	В столбцах <i>леонтьевской обратной таблицы</i> затрат–выпуска показаны все требующиеся затраты (как прямые, так и косвенные) на производство одной единицы продукции.	15.175

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Общие налоги с продаж	<i>Общие налоги с продаж</i> включают все общие налоги, взимаемые только на одном этапе (например, на этапе производства либо оптовой или розничной торговли), а также взимаемые в несколько этапов кумулятивные налоги (также известные под названием «налоги с оборота»), начисляемые при каждой операции с товаром без какого-либо учета налогов, выплачиваемых на затраты производства.	ОЭСР 5112 и 5113 [7.69]
Объекты патентования	<i>Объекты патентования</i> включают изобретения, характеризующиеся технической новизной, которым на основании закона или судебного решения может быть предоставлена патентная защита.	(AN.221) — Приложение к главе XIII
Операционный лизинг	<i>Операционным лизингом</i> называется соглашение между арендодателем и арендатором о сдаче в аренду машин или оборудования на установленный срок, не превышающий всего предполагаемого срока службы таких машин и оборудования; арендодатель обычно имеет в своем распоряжении запас оборудования, которое поддерживается в хорошем рабочем состоянии и может быть взято пользователями напрокат либо незамедлительно, либо с краткосрочным уведомлением; в обязанности арендодателя нередко входит техническое обслуживание и ремонт оборудования как часть услуг, предоставляемых им арендатору.	6.115 и 6.116
Операция	<i>Операция</i> — это экономический поток, представляющий собой взаимодействие между институциональными единицами по взаимному согласию или действие в рамках одной институциональной единицы, которое из аналитических соображений целесообразно рассматривать как операцию, поскольку институциональная единица нередко функционирует в двух различных качествах.	3.12
Оплата труда работников	<i>Оплата труда работников</i> представляет собой совокупное вознаграждение (наличными или в натуральной форме), выплачиваемое предприятием работнику за работу, выполненную им в течение отчетного периода.	7.21 [7.31]
Органы государственного управления (General government)	Сектор <i>органов государственного управления</i> состоит из всей совокупности институциональных единиц, которые помимо выполнения своих политических функций и роли по регулированию экономики производят преимущественно нерыночные услуги (и, возможно, товары) для индивидуального или коллективного потребления, а также перераспределяют доходы и богатство.	2.20
Органы государственного управления (Government units)	<i>Органы государственного управления</i> — это уникальные юридические субъекты, образованные в результате политических процессов и обладающие законодательной, судебной или исполнительной властью, которая распространяется на другие институциональные единицы, расположенные в пределах той или иной территории.	4.104 [4.19]
Органы управления провинций	<i>Органы управления провинций</i> См. «Региональные органы управления».	
Оригинальные произведения развлекательного жанра, литературы и искусства	<i>Оригинальные произведения развлекательного жанра, литературы и искусства</i> включают оригинальные фильмы, звукозаписи, рукописи, магнитные ленты и т. п., по которым записываются или воплощаются театральные постановки, радио- и телевизионные программы, музыкальные представления, спортивные состязания, произведения литературы и искусства и т. п.	(AN.1123) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Основная деятельность	<i>Основная деятельность</i> производственной единицы характеризуется тем, что созданная в ее процессе добавленная стоимость превышает добавленную стоимость, полученную в результате любой другой деятельности, выполняемой данной единицей (продукция, создаваемая в процессе основной деятельности, должна состоять из товаров и услуг, которые могут быть поставлены другим единицам, даже если они используются для собственного потребления или собственного накопления).	5.7 [15.16]
Основные фонды	<i>Основные фонды</i> определяются как материальные и нематериальные активы, созданные в процессе производства и затем многократно или непрерывно используемые для производства другой продукции на протяжении периода более года.	10.33 [1.49, 10.7, 10.26, 13.15, (AN.11) — Приложение к главе XIII
Основные фонды — существующие	<i>Существующие основные фонды</i> — это активы, которые уже были приобретены, по крайней мере, одним пользователем-резидентом или произведены для собственного потребления и, следовательно, стоимость которых уже была включена в валовое накопление основного капитала как минимум одного из пользователей в текущем отчетном периоде или одном из предшествующих периодов.	10.39
Остальной мир	<i>Остальной мир</i> представляет собой все институциональные единицы-нерезиденты, которые вступают в сделки с единицами-резидентами или имеют с ними какие-либо иные экономические взаимоотношения.	4.163 [1.14, 14.3]
Остаточная (чистая) стоимость основных фондов	<i>Остаточная (чистая) стоимость основных фондов</i> равна фактической или оценочной текущей цене покупателя на новые фонды того же типа за вычетом кумулятивной стоимости потребления основного капитала, начисленной к данному моменту времени.	6.199
Отечественная продукция	<i>Отечественная продукция</i> — это продукция, производимая предприятиями-резидентами.	
Отрасль	<i>Отрасль</i> состоит из группы заведений, занимающихся одним и тем же или аналогичными видами производительной деятельности; в качестве классификации видов производительной деятельности в Системе принимается МСОК (Rev.3).	5.5 и 5.40
Отчисления на социальное страхование	<i>Отчисления на социальное страхование</i> представляют собой фактические или условно исчисленные платежи в программы социального страхования, за счет которых формируются резервы для выплаты пособий по социальному страхованию.	8.8
Отчисления работодателей на социальное страхование	<i>Отчисления работодателей на социальное страхование</i> — это выплаты, производимые работодателями для обеспечения работникам права на получение социальных пособий, когда наступают оговоренные события или возникают определенные условия, отрицательным образом сказывающиеся на уровне их доходов или благосостояния (например, в случае болезни, несчастного случая, сокращения штатов, выхода на пенсию и т. п.).	7.43
Паритет покупательной способности (ППС)	<i>Паритет покупательной способности (ППС)</i> представляет собой соотношение цен, отражающее число единиц валюты страны В, которое потребовалось бы в стране В для приобретения такого же количества соответствующих товаров или услуг, какое за одну единицу валюты страны А можно купить в стране А.	16.82

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Пассив	<i>Пассив</i> представляет собой обязательство, которое требует от одной единицы (должника) произвести платеж (или ряд платежей) другой единице (кредитору) на определенных условиях, оговоренных в заключенном между ними контракте.	[10.4]
Пенсионные программы с установленным размером пособий	<i>Пенсионные программы с установленным размером пособий</i> — это программы, гарантирующие участвующим в них работникам обещанный уровень пенсионных пособий; размер пособий, рассчитываемый по определенной формуле, зависит от стажа и заработной платы участников, а не только от взносов участников или активов в соответствующем фонде.	13.78
Пенсионные фонды	<i>Пенсионные фонды</i> представляют собой единицы, создаваемые для обеспечения выплаты пенсионных пособий тем или иным конкретным группам работников; они имеют собственные активы и пассивы и осуществляют финансовые операции на рынке за собственный счет; такие фонды организуются и управляются индивидуальными частными или государственными работодателями либо совместно индивидуальными работодателями и их работниками.	4.98 [7.127]
Первичные доходы	<i>Первичные доходы</i> — это доходы, получаемые институциональными единицами в результате их участия в производственных процессах или владения активами, которые могут использоваться для целей производства.	7.2
«Первым поступил — первым выбыл» (ФИФО)	<i>«Первым поступил — первым выбыл» (ФИФО)</i> представляет собой метод оценки материальных оборотных средств на основе предположения о том, что товары изымаются из запасов материальных оборотных средств в том же порядке, в котором они поступили.	6.70
Переотнесение («перемаршрутизация») операции	При условном <i>переотнесении («перемаршрутизации»)</i> операция отражается в учете как имеющая место посредством каналов, которые отличаются от фактических, или как имеющая место в экономическом смысле, хотя фактически она таковой не является; в первом случае непосредственная операция между единицей А и единицей С отражается в учете как имеющая место опосредованно через третью единицу В; это обычно сопровождается определенным изменением категории такой операции.	3.24
Переоформление долга	<i>Переоформление долга</i> представляет собой официальную отсрочку платежей по обслуживанию долга, предусматривающую установление новых сроков выплат отсроченных сумм.	РПБ 545
Периодические налоги на землю, здания и сооружения	<i>Периодические налоги на землю, здания и сооружения</i> включают регулярно вносимые налоги (обычно раз в год), которые связаны с использованием или владением земель, зданиями или другими сооружениями, используемыми предприятиями в производстве, независимо от того, являются ли предприятия владельцами или арендаторами таких активов.	7.70 [ОЭСР 4100]
Платежи в натуральной форме, исключая вознаграждение в натуральной форме	<i>Платежи в натуральной форме, исключая вознаграждение в натуральной форме</i> , имеют место, когда любые из самых разнообразных платежей производятся в форме товаров и услуг, а не денег, за исключением выплат в натуральной форме наемным работникам.	3.39

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий	<i>Платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий</i> представляют собой платежи лиц или домашних хозяйств за лицензии на владение или пользование автомобильными, водными или воздушными транспортными средствами и за лицензии на охоту, отстрел животных или рыбную ловлю; они классифицируются как разные текущие налоги, однако следует отметить, что некоторые платежи за лицензии квалифицируются как приобретение услуг, предоставляемых органами государственного управления.	8.54 [ОЭСР 5200]
Платежный баланс	<i>Платежный баланс</i> — это статистический документ, отражающий систематизированную запись итогов экономических операций страны с остальным миром в течение определенного времени.	РПБ 13
Племенной, молочный, тягловый и другой скот	<i>Племенной, молочный, тягловый и другой скот</i> — это домашний скот, разводимый с целью получения от него соответствующих продуктов из года в год.	(AN.11141) — Приложение к главе XIII
Подоходные налоги	<i>Подоходные налоги</i> включают налоги на доходы, прибыли и прирост капитала; оценка размера таких налогов производится на основе фактического или предполагаемого дохода физических лиц, домашних хозяйств, НКО и корпораций.	8.52 [ОЭСР 1110, 1120, 1130, 1210]
Подоходные налоги с физических лиц или домашних хозяйств	<i>Подоходные налоги с физических лиц или домашних хозяйств</i> представляют собой личные подоходные налоги, в том числе удерживаемые работодателями (уплачиваемые по мере получения доходов) и добавочные налоги.	8.52 [ОЭСР 1110]
Подушные налоги	<i>Подушные налоги</i> — это налоги, которые устанавливаются на душу взрослого населения или на домашнее хозяйство в размере конкретной денежной суммы, независимо от фактических или предполагаемых доходов или богатства; они являются частью разных текущих доходов.	8.54 [ОЭСР 6000]
«Последним поступил — первым выбыл» (ЛИФО)	<i>«Последним поступил — первым выбыл» (ЛИФО)</i> представляет собой метод оценки запасов материальных оборотных средств, основанный на предположении о том, что сначала изымаются товары, поступившие в запасы последними.	6.70
Пособия по социальной помощи	<i>Пособия по социальной помощи</i> — это трансферты, производимые органами государственного управления и НКО домашним хозяйствам для удовлетворения тех же нужд, которые покрываются пособиями по социальному страхованию, но вне рамок организованной программы социального страхования и вне зависимости от предыдущих выплат взносов.	8.7 [8.75]
Пособия по социальной помощи в денежной форме	<i>Пособия по социальной помощи в денежной форме</i> представляют собой текущие трансферты, которые выплачиваются домашним хозяйствам органами государственного управления или НКОДХ с целью удовлетворения тех же нужд, что и в случае пособий по социальному страхованию, но вне рамок программ социального страхования, предусматривающих соответствующие отчисления и пособия.	8.81
Пособия по социальной помощи в натуральной форме	<i>Пособия по социальной помощи в натуральной форме</i> представляют собой трансферты, предоставляемые домашним хозяйствам органами государственного управления или НКОДХ и по своему характеру аналогичные пособиям по социальному обеспечению в натуральной форме, однако не относящиеся к какой-либо программе социального страхования.	8.104

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Пособия по социальному обеспечению в денежной форме	<i>Пособия по социальному обеспечению в денежной форме</i> включают пособия по социальному страхованию, выплачиваемые домашним хозяйствам в денежной форме из фондов социального обеспечения; в их число входят пособия по болезни и инвалидности; пособия по беременности и родам; пособия на детей или многодетным семьям, пособия на других иждивенцев; пособия по безработице; пенсии за выслугу лет и по случаю потери кормильца; пособия в связи со смертью застрахованного; и прочие выплаты или пособия.	8.78
Пособия по социальному обеспечению — возмещение расходов	<i>Возмещение расходов (пособия по социальному обеспечению)</i> представляет собой выплаты для частичного или полного возмещения из фондов социального обеспечения одобренных расходов домашних хозяйств, произведенных на конкретные товары или услуги.	8.101
Пособия по социальному страхованию	<i>Пособия по социальному страхованию</i> — это трансферты, осуществляемые в рамках организованных программ социального страхования; пособия по социальному страхованию могут предоставляться в рамках общих программ социального страхования с созданием специального фонда или посредством программ без создания специального фонда, управляемых работодателями в интересах их настоящих или бывших работников без привлечения третьих сторон в форме страховых предприятий или пенсионных фондов.	8.7
Пособия по социальному страхованию наемных работников без создания специального фонда	<i>Пособия по социальному страхованию наемных работников без создания специального фонда</i> включают социальные пособия, которые выплачиваются наемным работникам, их иждивенцам или наследникам работодателями, управляющими программами социального страхования без создания специального фонда.	8.80
Пособия по частным программам социального страхования с созданием специального фонда	<i>Пособия по частным программам социального страхования с созданием специального фонда</i> включают пособия по социальному страхованию, выплачиваемые домашним хозяйствам страховыми предприятиями или другими институциональными единицами, управляющими частными программами социального страхования с созданием специального фонда.	8.79
Постоянные цены	<i>Постоянные цены</i> получают непосредственно путем разделения изменений во времени величин потоков товаров и услуг на два компонента, отражающих изменения цен соответствующих товаров и услуг и изменения их физических объемов (то есть изменения в «условиях постоянных цен»).	16.2
Потери в результате катастроф	Изменения объема активов, отражаемые в счете других изменений в объеме активов как <i>потери в результате катастроф</i> , представляют собой непредвиденные потери, являющиеся следствием крупномасштабных, единоразовых и отличительных событий, которые могут привести к разрушению активов, входящих в любую из категорий.	12.35
Потоки — экономические	<i>Экономические потоки</i> отражают создание, преобразование, обмен, передачу или исчезновение экономической стоимости; с ними связаны изменения в объеме, составе или стоимости активов и пассивов институциональной единицы.	3.9

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Потребительские товары длительного пользования	<i>Потребительские товары длительного пользования</i> представляют собой товары длительного пользования, приобретаемые домашними хозяйствами для конечного потребления (то есть товары, которые не используются домашними хозяйствами как средство сохранения стоимости или принадлежащими им некорпоративными предприятиями для целей производства); они могут использоваться для целей потребления многократно или непрерывно в течение года и более.	(AN.m) — Приложение к главе XIII и 9.38
Потребительские товары и услуги	<i>Потребительские товары и услуги</i> — это товары и услуги, используемые домашними хозяйствами, НКОДХ или государственными органами для непосредственного удовлетворения индивидуальных нужд и потребностей или коллективных нужд членов общества (без дальнейшего преобразования в производстве).	9.41
Потребительские товары и услуги индивидуального характера	<i>К потребительским товарам и услугам индивидуального характера</i> относятся товары и услуги, которые приобретаются и используются домашним хозяйством в целях удовлетворения нужд и потребностей его членов.	9.42
Потребление	<i>Потребление</i> — это деятельность, заключающаяся в использовании товаров или услуг институциональными единицами; потребление может быть промежуточным или конечным.	1.49
Потребление основного капитала	<i>Потребление основного капитала</i> отражает уменьшение стоимости основных фондов, используемых в производстве в течение отчетного периода, в результате физического износа, нормального устаревания или нормальных случайных повреждений.	10.27 [6.179, 10.118]
Пошлины на капитал	<i>Пошлины на капитал</i> — это налоги, нерегулярно и весьма нечасто взимаемые со стоимости активов или чистой стоимости капитала институциональных единиц.	10.136
ППС (паритет покупательной способности)	<i>ППС (паритет покупательной способности)</i> представляет собой соотношение цен, отражающее число единиц валюты страны В, которое потребовалось бы в стране В для приобретения такого же количества соответствующих товаров или услуг, какое за одну единицу валюты страны А можно купить в стране А.	16.82
Предпринимательский доход	<i>Предпринимательский доход</i> корпорации, квазикорпорации или институциональной единицы, являющейся владельцем некорпоративного предприятия, занимающегося рыночным производством, включает ее прибыль и приравненные к ней доходы или смешанный доход плюс доходы от собственности, получаемые по финансовым или другим активам, принадлежащим предприятию, минус проценты, выплачиваемые по обязательствам предприятия, и ренту за землю и другие материальные произведенные активы, арендуемые предприятием.	7.18
Предприятие прямого иностранного инвестирования	<i>Предприятие прямого иностранного инвестирования</i> определяется как корпоративное или некорпоративное предприятие, в котором прямому инвестору — резиденту экономики другой страны принадлежит 10 или более процентов обычных акций или голосов (в случае корпоративного предприятия) или соответствующего эквивалента (в случае некорпоративного предприятия).	14.152, РПБ 362 [7.119]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Прибыли импортных монополий	<i>Прибыли импортных монополий</i> — это прибыли, перечисляемые в бюджет организациями, занимающимися импортными операциями, либо другими государственными предприятиями, наделенными монопольными правами по осуществлению импорта определенных товаров или услуг.	[7.68, 7.69, ОЭСР 5127]
Прибыли фискальных монополий	<i>Прибыли фискальных монополий</i> — это прибыли, перечисляемые в государственный бюджет фискальными монополиями (фискальными монополиями являются государственные корпорации, государственные квазикорпорации или принадлежащие органам государственного управления некорпоративные предприятия, наделенные в рамках закона монопольными правами на производство или распределение определенных видов товаров и услуг с целью мобилизации доходов; они обычно занимаются продуктами, облагаемыми акцизными налогами, такими как табачные изделия, алкогольные напитки, нефтепродукты и т. п.).	7.69 [ОЭСР 5122]
Прибыли экспортных монополий	<i>Прибыли экспортных монополий</i> — это прибыли, перечисляемые в бюджет организациями, занимающимися экспортными операциями, либо другими государственными предприятиями, наделенными монопольными правами по осуществлению экспорта определенных товаров или услуг.	7.68 [ОЭСР 5124]
Прибыль и приравненные к ней доходы	<i>Прибыль и приравненные к ней доходы</i> характеризует прибыль или убыток от производства без учета процентов, ренты или аналогичных выплат по финансовым или материальным непроизведенным активам, взятым взаймы или арендуемым предприятием, а также процентов, ренты или аналогичных выплат по финансовым или материальным непроизведенным активам, принадлежащим этому предприятию (следует отметить, что в случае некорпоративных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, этот компонент называется «смешанный доход»).	7.8
Приобретение	<i>Приобретение</i> товаров и услуг институциональными единицами имеет место, когда они становятся новыми владельцами этих товаров или когда завершается поставка предоставляемых ими услуг.	9.32
Приобретенный «гудвилл»	<i>Приобретенный «гудвилл»</i> представляет собой разность между стоимостью, уплачиваемой за предприятие как действующую фирму, и суммой его активов за вычетом суммы его пассивов; при этом каждый актив и каждый пассив учитываются и оцениваются отдельно.	(AN.223) — Приложение к главе XIII [12.22]
Прирост капитала	<i>Прирост капитала</i> См. «Холдинговая прибыль».	
Программное обеспечение вычислительной техники	<i>Программное обеспечение вычислительной техники</i> состоит из компьютерных программ, описания программ и вспомогательных материалов для системного и прикладного программного обеспечения.	(AN.1122) — Приложение к главе XIII
Программы выпуска ценных бумаг с гарантированным размещением	<i>Программы выпуска ценных бумаг с гарантированным размещением</i> предусматривают реализацию краткосрочных ценных бумаг (нот), выпускаемых потенциальным должником, с поддержкой со стороны банка или банков, участвующих в программе, которые обязуются купить бумаги, не распроданные	11.25

Термин	Определение	Пункт (пункты)
	на рынке, либо предоставить эмитенту эквивалентную сумму денежных средств; сама программа носит условный характер, а ее создание никак не отражается в финансовом счете; только в случае, когда учреждение-гарант действительно предоставляет оговоренные средства, возникает фактический актив, который отражается в финансовом счете.	
Программы социального обеспечения	<i>Программы социального обеспечения</i> — это программы, организуемые и контролируемые органами государственного управления с целью обеспечения социальными пособиями членов общества в целом или определенных групп населения.	8.64
Программы социального страхования	<i>Программы социального страхования</i> — это программы, финансируемые за счет взносов наемных работников или других лиц, либо отчислений работодателей от имени их работников, цель которых состоит в том, чтобы обеспечить работникам или другим плательщикам, их иждивенцам или наследникам право на получение пособий по социальному страхованию в текущем или последующих периодах.	8.55
Продукты	Товары и услуги, называемые также <i>продуктами</i> , являются результатом производства; они служат объектом обмена и используются для различных целей: в качестве вводимых ресурсов при производстве других товаров и услуг, для конечного потребления или для инвестиций.	2.49
Продукция	<i>Продукция</i> включает товары и услуги, производимые заведением и используемые затем за пределами этого заведения, включая любые товары и услуги, производимые для собственного конечного использования.	6.38
Продукция, производимая для собственного конечного использования	<i>Продукция, производимая для собственного конечного использования</i> , состоит из товаров и услуг, сохраняемых для собственного конечного использования владельцами предприятий, на которых они производятся.	6.46
Произведенные активы	<i>Произведенные активы</i> — это нефинансовые активы, являющиеся продуктами деятельности, включаемой в сферу производства СНС.	10.6 [13.14, (AN.1) — Приложение к главе XIII]
Производители продукции для собственного использования	<i>Производители продукции для собственного использования</i> включают заведения, осуществляющие валовое накопление основного капитала в интересах предприятий, частью которых они являются, либо некорпоративные предприятия, принадлежащие домашним хозяйствам, вся продукция которых или ее основная часть предназначены для конечного потребления или валового накопления основного капитала внутри самих домашних хозяйств.	6.52
Производители продукции для собственного конечного использования	<i>Производители продукции для собственного конечного использования</i> производят в основном товары и услуги для конечного потребления или накопления основного капитала владельцами предприятий, на которых они производятся.	2.46
Производство	<i>Производство</i> определяется как деятельность, осуществляемая под контролем и ответственностью институциональной единицы, использующей труд, капитал, товары и услуги с целью выпуска других товаров и услуг.	6.15 [1.20, 5.4, 6.6]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Промежуточное потребление	<i>Промежуточное потребление</i> отражает стоимость товаров и услуг, потребляемых в процессе производства другой продукции (за исключением основных фондов, потребление которых учитывается как потребление основного капитала); эти товары и услуги могут либо преобразовываться, либо полностью использоваться в производственном процессе.	6.147
Процентные свопы	<i>Процентные свопы</i> представляют собой обмен процентными платежами различного характера; например, обмен платежами с фиксированной ставкой на платежи с плавающей или переменной ставкой, платежей с плавающей ставкой одного вида на платежи с плавающей ставкой другого вида или платежей с фиксированной ставкой в одной валюте на платежи с плавающей ставкой в другой валюте.	7.105 [11.37]
Проценты	<i>Проценты</i> — это сумма, которую, по условиям финансового инструмента, согласованном между заемщиком и кредитором, заемщик обязуется выплатить кредитору за определенный период времени без сокращения величины основной суммы долга.	7.93
Прочая дебиторская/кредиторская задолженность	<i>Прочая дебиторская/кредиторская задолженность</i> включает финансовые активы, состоящие из коммерческих кредитов и авансов, а также прочих сумм, подлежащих получению или выплате.	(AF.7) — Приложение к главе XIII [11.100]
Прочее незавершенное производство — запасы	<i>Запасы прочего незавершенного производства</i> включают товары (кроме культивируемых товаров и услуг), обработанные, изготовленные или собранные производителем частично, но обычно не продаваемые, отправляемые или передаваемые другим единицам без дальнейшей обработки.	(AN.1222) — Приложение к главе XIII
Прочие здания и сооружения	Категория « <i>прочие здания и сооружения</i> » нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает нежилые здания и другие сооружения, такие как гражданские объекты производственного назначения.	(AN.1112) — Приложение к главе XIII
Прочие земли и прилегающие поверхностные воды	<i>Прочие земли и прилегающие поверхностные воды</i> включают земли, не отнесенные к другим категориям, в том числе частные сады, огороды и другие участки, не возделываемые в коммерческих целях или для целей нетоварного хозяйства, общинные пастбища, земля, окружающая жилища (кроме дворов и огородов, считающихся неотделимыми от крестьянских и прочих жилищ), а также прилегающие поверхностные воды.	(AN.2119) — Приложение к главе XIII
Прочие машины и оборудование	Категория « <i>прочие машины и оборудование</i> » нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает машины и оборудование, не отнесенные к категории «транспортное оборудование».	(AN.11132) — Приложение к главе XIII
Прочие налоги на доходы, н.о.д.к.	<i>Прочие налоги на доходы, н.о.д.к.</i> , включают любые налоги на доходы, за исключением подоходного налога с физических лиц или домашних хозяйств, налогов на доходы корпораций, налогов на прирост капитала и налогов на выигрыш в лотереях и азартных играх.	8.52 [ОЭСР 1110, 1120, 1130, 1210]
Прочие нематериальные произведенные активы	<i>Прочие нематериальные произведенные активы</i> включают нематериальные произведенные активы, не отнесенные к другим категориям.	(AN.229) — Приложение к главе XIII

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Прочие нематериальные основные фонды	<i>Прочие нематериальные основные фонды</i> включают новую информацию, специальные знания и т. п. (не отнесенные к другим категориям), использование которых в производстве ограничивается единицами, установившими на них права собственности или получившими от последних соответствующую лицензию.	(AN.1129) — Приложение к главе XIII
Прочие сооружения	Категория « <i>прочие сооружения</i> » в рамках нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает сооружения (кроме зданий), и в том числе стоимость уборки и подготовки улиц, канализационных систем и территории для сооружений, не являющихся жилыми или нежилыми зданиями.	(AN.1122) — Приложение к главе XIII
Прочие ценности	Категория « <i>прочие ценности</i> » нефинансовых произведенных материальных основных фондов включает ценности, не отнесенные к другим категориям, такие как коллекции и ювелирные изделия значительной стоимости, изготовленные из драгоценных камней и металлов.	(AN.139) — Приложение к главе XIII
Прощение долга	<i>Прощение долга</i> имеет место, когда должник и кредитор выступают в качестве участников двустороннего соглашения об аннулировании финансового требования.	11.23 [РПБ 532]
Прямолинейная амортизация	<i>Прямолинейная амортизация</i> представляет собой график амортизации на основе постоянной нормы потребления капитала на протяжении срока службы актива.	6.193
Прямые иностранные инвестиции	<i>Прямые иностранные инвестиции</i> являются категорией международных инвестиций, которые отражают цель институциональной единицы-резидента в одной стране, заключающуюся в приобретении долговременного интереса в предприятии в другой стране; прямые иностранные инвестиции определяются как владение 10 или более процентами обычных акций или голосов (в случае корпоративного предприятия) или соответствующего эквивалента (в случае некорпоративного предприятия).	14.151 [таблица 11.2, РПБ 359 и 362]
Работодатели	<i>Работодателями</i> являются самостоятельно занятые лица, которые имеют оплачиваемых наемных работников.	7.25
Рабочие места	<i>Рабочие места</i> — это контракты (в явной или неявной форме) между физическим лицом и институциональной единицей на выполнение работы в обмен на оплату труда (или смешанный доход) за определенный период или до последующего уведомления.	15.102 [17.8]
Разведка полезных ископаемых	<i>Разведка полезных ископаемых</i> включает величину расходов на разведку нефти, природного газа и ненефтяных месторождений.	(AN.1121) — Приложение к главе XIII
Разные текущие налоги	<i>Разные текущие налоги</i> включают подушные налоги, налоги на расходы, платежи домашних хозяйств за получение определенных лицензий и налоги на международные операции.	8.54 [ОЭСР 5127, 5200, 6000]
Разные текущие трансферты	К категории <i>разных текущих трансфертов</i> относятся различные виды текущих трансфертов, которые могут иметь место между институциональными единицами-резидентами или между единицами-резидентами и единицами-нерезидентами, включая: а) текущие трансферты в пользу НКОДХ; б) текущие трансферты между домашними хозяйствами; в) штрафы и штрафные санкции; г) лотереи и азартные игры; д) выплату компенсаций.	8.93–8.98

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Располагаемый доход	<i>Располагаемый доход</i> выводится из сальдо первичных доходов институциональной единицы или сектора путем прибавления всех текущих трансфертов (за исключением социальных трансфертов в натуральной форме), подлежащих получению данной единицей или сектором и вычитания всех текущих трансфертов (за исключением социальных трансфертов в натуральной форме), подлежащих выплате данной единицей или сектором.	8.11
Распределенный доход корпораций	<i>Распределенный доход корпораций</i> состоит из дивидендов и изъятий из доходов квазикорпораций.	7.112–7.118
Распределительные операции	<i>Распределительные операции</i> представляют собой операции, посредством которых добавленная стоимость, созданная в процессе производства, распределяется между рабочей силой, капиталом и органами государственного управления, а также операции, связанные с перераспределениями доходов и богатства (налоги на доходы и богатство и другие трансферты).	2.31
Расходы	<i>Расходы</i> определяются как сумма, уплачиваемая покупателем (или которую покупатель готов заплатить) в обмен на товары или услуги, поставляемые продавцом либо самому покупателю, либо другой институциональной единице, указанной покупателем.	9.22
Расходы домашних хозяйств на конечное потребление	<i>Расходы домашних хозяйств на конечное потребление</i> — это расходы, включая условно исчисленные расходы, понесенные домашними хозяйствами-резидентами на товары и услуги индивидуального потребления, включая реализуемые по ценам, не являющимся экономически значимыми.	9.94 [9.45]
Расходы НКОДХ на конечное потребление	<i>Расходы НКОДХ на конечное потребление</i> — это расходы, включая условно исчисленные расходы, понесенные НКОДХ-резидентами на товары и услуги индивидуального потребления.	9.94
Расходы органов государственного управления на конечное потребление	<i>Расходы органов государственного управления на конечное потребление</i> — это расходы, включая условно исчисленные расходы, понесенные сектором органов государственного управления как на товары и услуги индивидуального потребления, так и на услуги коллективного потребления.	9.94
Реализация	<i>Реализация</i> активов (запасов материальных оборотных средств, основных фондов, земли или других непроектных активов) институциональными единицами происходит, когда одна из этих единиц продает какие-либо активы другой институциональной единице.	[9.32]
Реальная холдинговая прибыль	<i>Реальная холдинговая прибыль</i> определяется как стоимость дополнительного контроля над реальными ресурсами, накапливающимися в связи с владением активом в результате изменения его цены, относительно цен на товары и услуги в целом по экономике.	12.64
Реальная холдинговая прибыль/убыток (для нерезидентов)	<i>Компонент реальной холдинговой прибыли/убытка (для нерезидентов)</i> представляет собой стоимость актива (в национальной валюте), определяемую как разница между номинальной и нейтральной прибылью/убытком.	14.145
Реальные проценты	<i>Реальные проценты</i> представляют собой разницу между номинальными процентами и выплатой, равной потере покупательной способности по денежной стоимости основной суммы долга за отчетный период.	7.110

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Реальный валовой внутренний доход (реальный ВВД)	<i>Реальный валовой внутренний доход (реальный ВВД)</i> отражает покупательную способность совокупных доходов, обеспечиваемых отечественным производством (включая воздействие на эти доходы изменений в условиях торговли).	16.152
Реальный доход	<i>Реальный доход</i> получают путем дефлятирования любого потока доходов с помощью индекса цен для того, чтобы измерить покупательную способность по рассматриваемой статье относительно установленного эталонного набора товаров и услуг.	16.148
Региональные органы управления	<i>Региональные органы управления</i> — это институциональные единицы, осуществляющие некоторые из функций управления на уровне ниже центрального правительства и выше местного уровня; они являются институциональными единицами, чья налоговая, законодательная и исполнительная власть распространяется только на территорию отдельных «регионов» (часто именуемых «провинциями»), на которые может подразделяться страна в целом.	4.124
Региональный центральный банк	<i>Региональный центральный банк</i> является международным финансовым учреждением, которое функционирует как общий центральный банк для группы стран-членов.	14.34
Регулирующие органы	<i>Регулирующими органами</i> являются органы, регулирующие или контролирующие деятельность финансовых корпораций; они могут считаться финансовыми или нефинансовыми в зависимости от их статуса.	4.101
Резервные активы	<i>Резервные активы</i> состоят из тех внешних активов, которые контролируются органами власти страны и в любой момент могут быть использованы для прямого финансирования дефицита платежного баланса или оказания косвенного воздействия на величину этого дефицита посредством интервенций на валютных рынках, влияющих на курс национальной валюты, и в иных целях.	11.61 [14.155]
Резидент	Институциональная единица является <i>резидентом</i> той или иной страны, если она имеет центр экономического интереса на экономической территории данной страны.	4.15 [1.28, 14.8]
Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций	<i>Реинвестированные доходы от прямых иностранных инвестиций</i> состоят из нераспределенных доходов предприятия прямого иностранного инвестирования, рассматриваемых так, как если бы они сначала распределялись и перечислялись прямым иностранным инвесторам пропорционально их долевым участию в капитале данного предприятия, а затем реинвестировались ими в предприятие.	7.120
Рента	<i>Рента</i> определяется как совокупность рент за землю и рент за недра.	7.128 и 7.132
Рента за землю	<i>Рента за землю</i> представляет собой форму дохода от собственности; она представляет собой сумму, выплачиваемую землевладельцу арендатором за пользование землей.	7.128
Рента за недра	<i>Рента за недра</i> представляет собой форму дохода от собственности; она представляет собой сумму, выплачиваемую владельцам недр институциональными единицами в обмен на получение права на разработку месторождений в течение оговоренного периода времени.	[7.133]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Ресурсы	Термин «ресурсы» используется для той стороны счетов текущих операций, где отражаются операции, увеличивающие экономическую стоимость, которой обладает соответствующая единица или сектор (например, заработная плата является ресурсом для получающих ее единицы или сектора); ресурсы принято записывать на правой стороне счета.	2.54
Ресурсы недр	<i>Ресурсы недр</i> включают достоверные запасы полезных ископаемых, расположенных на поверхности земли или под ней, которые пригодны для экономической эксплуатации при существующей технологии и относительных ценах.	(AN.212) — Приложение к главе XIII, 13.59 [12.15]
Рефинансирование долга	<i>Рефинансирование долга</i> связано с обменом начального долга, включая любые просроченные платежи, на новый кредит.	РПБ 545
Рыночная продукция	К <i>рыночной продукции</i> относится продукция, которая продается по экономически значимым ценам или иным образом реализуется на рынке либо предназначается для продажи или реализации на рынке.	6.45
Рыночные заведения	<i>Рыночные заведения</i> производят в основном товары и услуги для продажи по ценам, которые являются экономически значимыми.	2.46
Рыночные некоммерческие организации, обслуживающие коммерческие предприятия	<i>Рыночные некоммерческие организации, обслуживающие коммерческие предприятия</i> , создаются ассоциациями предпринимателей, в интересах которых ведется их деятельность, и обычно финансируются за счет членских взносов или взносов по подписке, выплачиваемых соответствующей группой коммерческих предприятий; эти отчисления рассматриваются не как трансферты, а как плата за предоставленные услуги.	4.59
Рыночные производители	<i>Рыночными производителями</i> являются те производители, которые продают большую часть или весь объем своей продукции по ценам, являющимся экономически значимыми.	4.58 [6.52]
Рыночные цены	<i>Рыночные цены</i> , используемые для оценки операций, определяются как суммы денег, которые покупатель готов добровольно заплатить за товар, приобретаемый у продавца, готового добровольно продать ему этот товар.	РПБ 92 [2.68]
Сальдо первичных доходов	<i>Сальдо первичных доходов</i> определяется как разность между совокупными первичными доходами, подлежащими получению институциональной единицей или сектором, и совокупными первичными доходами, подлежащими выплате.	7.14
Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами	<i>Сальдо по внешним операциям с товарами и услугами</i> отражает разницу между стоимостью экспорта товаров и услуг и стоимостью импорта товаров и услуг.	2.166 и таблица 2.3 V.1
Сальдо текущих внешних операций	<i>Сальдо текущих внешних операций</i> служит балансирующей статьей по счету внешних первичных доходов и текущих трансфертов.	Таблица 14.1 V.II [2.167]
Самостоятельно занятые работники	К категории <i>самостоятельно занятых работников</i> относятся лица, являющиеся единоличными владельцами или совладельцами некорпоративных предприятий, на которых они работают (исключая те некорпоративные предприятия, которые классифицируются как квазикорпорации).	7.24

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Самостоятельные хозяева	<i>Самостоятельными хозяевами</i> являются самостоятельно занятые лица, не имеющие собственных оплачиваемых наемных работников.	7.25
Сберегательно-инвестиционные программы	<i>Сберегательно-инвестиционные программы</i> — это программы, по которым уровень взносов в соответствующий фонд гарантируется, но величина пособий непосредственно зависит от суммы активов фонда (сберегательно-инвестиционные программы также известны в некоторых странах под названием «пенсионные программы с установленным размером взносов»).	13.79
Сбережение	<i>Сбережение</i> рассчитывается как разность между располагаемым доходом и расходами на конечное потребление (или как разность между скорректированным располагаемым доходом и фактическим конечным потреблением после того, как к доходу добавляется поправка для пенсионных фондов); сбережение является важным агрегатом, который может быть рассчитан для каждого институционального сектора.	9.17 [1.10, 9.19]
Своп «долговое обязательство/акции»	<i>Своп «долговое обязательство/акции»</i> представляет собой соглашение об обмене (обычно со скидкой против номинала) банковских требований к должнику либо других долговых обязательств.	РПБ 539
Своп «долговое обязательство/облигация»	<i>Своп «долговое обязательство/облигация»</i> представляет собой соглашение об обмене одного вида долгового обязательства (например, ссуды) на долговое обязательство другого вида (например, облигацию), осуществляемом обычно по цене ниже номинала.	РПБ 536
СДР (специальные права заимствования)	<i>СДР (специальные права заимствования)</i> являются международными резервными активами, которые создаются Международным валютным фондом и распределяются среди его членов в дополнение к имеющимся резервным активам.	11.67, (AF.1) — Приложение к главе XIII
Секьюритизация	<i>Секьюритизация</i> представляет собой выпуск новых обращающихся ценных бумаг, обеспечиваемых существующими активами, такими как ссуды, ипотечные кредиты, задолженность по кредитным картам или другие активы (включая дебиторскую задолженность).	11.75
Симметричные таблицы	<i>Симметричные таблицы (затрат-выпуска)</i> — это таблицы, в строках и столбцах которых используются одинаковые классификации и единицы (то есть одинаковые группы продуктов или отраслей).	15.2
Система национальных счетов (СНС)	<i>Система национальных счетов (СНС)</i> представляет собой логически последовательную, гармоничную и целостную совокупность макроэкономических счетов, балансов активов и пассивов, а также таблиц, в основе которой лежит ряд согласованных на международном уровне понятий, определений, классификаций и правил учета.	1.1
Система учета на чистой основе	Сочетания, в которых значение некоторых исходных статей зачитывается против статей на другой стороне счета или имеет противоположный знак, называются <i>системой учета на чистой основе</i> .	3.117

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Скорректированный располагаемый доход	<i>Скорректированный располагаемый доход</i> выводится из располагаемого дохода институциональных единиц или сектора путем прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данной единицей или сектором, и вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данной единицей или сектором.	8.24 [8.26]
Смешанный доход	<i>Смешанный доход</i> представляет собой прибыль или убыток от производства, осуществляемого некорпоративными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам; в неявном виде в него включаются оплата труда самого владельца или других членов домашнего хозяйства, которую невозможно обособить от дохода владельца как предпринимателя, однако из него исключается прибыль и приравненные к ней доходы, получаемые от помещений, занимаемых самим владельцем.	7.8
СНС (Система национальных счетов)	<i>СНС (Система национальных счетов)</i> представляет собой логически последовательную, гармоничную и целостную совокупность макроэкономических счетов, балансов активов и пассивов, а также таблиц, в основе которой лежит ряд согласованных на международном уровне понятий, определений, классификаций и правил учета.	1.1
Совместные продукты	Два (или более) продукта, производимые одновременно посредством одной и той же производительной деятельности, называются «совместными продуктами».	5.43 [15.19]
Совокупное конечное потребление	<i>Совокупное конечное потребление</i> определяется как общая сумма всех расходов на товары и услуги индивидуального и коллективного потребления, понесенных домашними хозяйствами-резидентами, НКОДХ-резидентами и единицами сектора органов государственного управления.	9.98
Соглашение о последующем выкупе	<i>Соглашение о последующем выкупе</i> — это соглашение, по которому одна институциональная единица продает другой единице ценные бумаги по оговоренной цене; эта сделка предусматривает обязательство о выкупе этих или аналогичных ценных бумаг по фиксированной цене в установленный срок (обычно это очень короткие сроки, например на следующий день или через день) либо в день, назначенный покупателем.	11.32
Социальные пособия	<i>Социальные пособия</i> — это текущие трансферты, получаемые домашними хозяйствами и предназначенные для обеспечения нужд, которые возникают в связи с особыми событиями или обстоятельствами (например, болезнью, безработицей, выходом на пенсию, жилищными условиями, получением образования или семейными обстоятельствами).	8.7
Социальные трансферты в натуральной форме	<i>Социальные трансферты в натуральной форме</i> состоят из товаров и услуг индивидуального характера, предоставляемых как трансферты в натуральной форме индивидуальным домашним хозяйствам органами государственного управления (в том числе фондами социального обеспечения) и НКОДХ, независимо от того, приобретаются ли они на рынке или производятся как нерыночная продукция органами государственного управления или НКОДХ; они включают: 1) пособия по социальному	8.99

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Специальные права заимствования (СДР)	<p>обеспечению (возмещение расходов); 2) другие пособия по социальному обеспечению в натуральной форме; 3) пособия по социальной помощи в натуральной форме; и 4) трансферты индивидуальных нерыночных товаров и услуг.</p> <p><i>Специальные права заимствования (СДР)</i> являются международными резервными активами, которые создаются Международным валютным фондом и распределяются среди его членов в дополнение к имеющимся резервным активам.</p>	11.67, (AF.1) — Приложение к главе XIII
Стоимость валовых запасов капитала	<p><i>Стоимость валовых запасов капитала</i> отражает стоимость всех еще находящихся в использовании основных фондов на конец отчетного периода в фактических или оценочных текущих ценах покупателей на новые фонды того же типа, независимо от срока службы соответствующих фондов.</p>	6.199
Страховая деятельность	<p><i>Страховая деятельность</i> направлена на предоставление индивидуальным институциональным единицам, подверженным определенным факторам риска, финансовой защиты от последствий наступления тех или иных конкретных событий; она также является одной из форм финансового посредничества, в процессе которого средства, полученные от держателей страховых полисов, инвестируются в финансовые или другие активы, которые хранятся как технические резервы для удовлетворения будущих страховых претензий, возникающих в результате наступления событий, оговоренных в страховых полисах.</p>	6.135
Страховые возмещения (кроме страхования жизни)	<p><i>Страховые возмещения (кроме страхования жизни)</i> представляют собой суммы, подлежащие выплате для урегулирования страховых претензий, срок которых наступает в текущем отчетном периоде (срок страховых претензий наступает на момент страхового случая, при котором возникает обоснованное требование, принимаемое страховым предприятием), однако исключают выплаты домашним хозяйствам в виде пособий по социальному страхованию.</p>	8.87
Страховые корпорации	<p><i>Страховые корпорации</i> включают корпоративные, взаимные и другие организации, основной функцией которых является страхование жизни, страхование от несчастных случаев, страхование на случай болезни, страхование от пожара или другие виды страхования индивидуальных институциональных единиц или групп единиц.</p>	4.97
Страховые премии (кроме страхования жизни)	<p><i>Страховые премии (кроме страхования жизни)</i> включают как фактические премии, уплачиваемые держателями полисов для получения страхового покрытия в течение отчетного периода (заработанные премии), так и дополнительные премии, которые уплачиваются из доходов от собственности, вмененных держателям страховых полисов, но исключают отчисления на социальное страхование.</p>	8.86
Субсидии	<p><i>Субсидии</i> — это текущие безвозмездные выплаты, производимые органами государственного управления, в том числе нерезидентами, предприятиям, исходя из объема их производственной деятельности или количества и стоимости товаров и услуг, которые они производят, реализуют или импортируют.</p>	7.71 [15.52]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Субсидии в связи с потерями государственных внешнеторговых организаций	<i>Субсидии в связи с потерями государственных внешнеторговых организаций</i> включают потери, понесенные государственными внешнеторговыми организациями, специализирующимися на закупке и продаже продуктов, произведенных предприятиями-резидентами; если возникновение таких потерь связано с обдуманной экономической или социальной политикой правительства, в соответствии с которой товары, закупленные по одной цене, затем реализуются по более низкой цене, то разность между закупочной и продажной ценой должна учитываться как субсидия.	7.78
Субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям	<i>Субсидии государственным корпорациям и квазикорпорациям</i> включают регулярные выплаты средств государственным корпорациям и квазикорпорациям в качестве компенсации их хронических производственных убытков (то есть отрицательной прибыли и приравненных к ней доходов), связанных с тем, что устанавливаемые в интересах социально-экономической политики правительства цены на продукцию таких предприятий не покрывают их средних издержек производства; такие субсидии принято классифицировать как субсидии на товары.	7.78
Субсидии на продукты — другие	<i>Другие субсидии на продукты</i> (исключая экспортные и импортные субсидии) охватывают субсидии на товары и услуги, произведенные предприятиями-резидентами, которые выплачиваются тогда, когда такой товар или услуга производится, реализуется, передается, арендуется или поставляется либо используется для собственного потребления или накопления.	7.78
Субсидии на продукты, используемые внутри страны	<i>Субсидии на продукты, используемые внутри страны</i> , включают субсидии предприятиям-резидентам, предоставляемые в связи с использованием или потреблением их продукции в пределах экономической территории страны.	7.78
Субсидии на производство — другие	<i>Другие субсидии на производство</i> включают субсидии, не являющиеся субсидиями на продукты и получаемые предприятиями-резидентами в результате их участия в производстве (например, субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу или субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды).	7.79
Субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды	<i>Субсидии на сокращение загрязнения окружающей среды</i> — это субсидии на частичное или полное покрытие издержек, связанных с дополнительными работами по сокращению или ликвидации выброса загрязняющих веществ в окружающую среду.	7.79
Субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу	<i>Субсидии на фонд заработной платы или рабочую силу</i> — это субсидии, выплачиваемые исходя из общего фонда заработной платы, общей численности работающих или найма определенных групп лиц (например, инвалидов или лиц, находившихся без работы в течение продолжительного времени).	7.79
Субсидия на продукт	<i>Субсидия на продукт</i> — это субсидия, выплачиваемая за единицу произведенного товара или услуги; она может рассчитываться либо как определенная сумма за единицу товара (услуги), либо в виде процента от цены каждой единицы; она может рассчитываться и как разность между определенной целевой ценой и рыночной ценой, которая в действительности уплачена покупателем.	15.53

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Сумма отработанных часов	<i>Сумма отработанных часов</i> включает общее количество фактически отработанных часов за период работы по найму и на себя.	15.102 [17.12, 17.27]
Существующие активы	<i>Существующие активы</i> — это активы, которые уже были приобретены, по крайней мере, одним пользователем-резидентом или произведены для собственного потребления и, следовательно, стоимость которых уже была включена в валовое накопление основного капитала как минимум одного из пользователей в текущем отчетном периоде или одном из предшествующих периодов.	10.39
Существующий товар	<i>Существующий товар</i> — это товар, который уже поступил пользователю от единицы-производителя или импортера данного товара в текущем или прошлом периоде.	9.31
Счет	<i>Счет</i> — это механизм, который служит для отражения (применительно к тому или иному аспекту экономической жизни) 1) использования и ресурсов или 2) изменения активов и изменения пассивов и/или 3) запаса активов и пассивов, имеющегося на определенный момент времени; счета операций включают балансирующую статью, которая используется для того, чтобы сбалансировать две стороны счета (например, ресурсы и использование) и которая сама по себе является значимым показателем эффективности функционирования экономики.	2.85 и 2.87
Счет внешних активов и пассивов	<i>Счет внешних активов и пассивов</i> отражает уровень и состав запасов внешних финансовых активов и пассивов экономики страны, образующихся как итоги счетов внешних операций и счетов накопления.	14.156
Счет вторичного распределения доходов	<i>Счет вторичного распределения доходов</i> показывает, как после получения и выплаты текущих трансфертов (исключая социальные трансферты в натуральной форме) сальдо первичных доходов институциональной единицы или сектора преобразуется в располагаемый доход.	8.1
Счет других изменений в активах	<i>Счет других изменений в активах</i> состоит из двух субсчетов: счета других изменений в объеме активов и счета переоценки.	1.9
Счет других изменений в объеме активов	<i>Счет других изменений в объеме активов</i> отражает изменение активов, пассивов и чистой стоимости капитала за период между начальным и заключительным балансами, которое не является ни результатом операций между институциональными единицами, отражаемых в счете операций с капиталом и финансовом счете, ни результатом холдинговой прибыли и убытка.	12.4 [1.9, 3.58–3.61]
Счет образования доходов	<i>Счет образования доходов</i> отражает типы первичных доходов секторов, подсекторов и отраслей, в которых такие первичные доходы создаются, в отличие от секторов и подсекторов, являющихся получателями таких доходов.	7.3
Счет операций	По той или иной операции или группе операций (например, проценты) в <i>счете операций</i> показываются ресурсы и использование по каждому сектору (или, если необходимо, отрасли), занимающемуся данным видом операций, но в нем не показываются прямые отношения между участвующими секторами.	2.152

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Счет операций с капиталом	<i>Счет операций с капиталом</i> отражает стоимость нефинансовых активов, приобретаемых или реализуемых институциональными единицами-резидентами в ходе операции, и показывает изменения чистой стоимости капитала, обусловленные сбережением и капитальными трансфертами или внутренними бухгалтерскими проводками, связанными с производством (изменения запасов материальных оборотных средств и потребление основного капитала).	10.20 и 1.9
Счет операций с капиталом и финансовый счет (платежный баланс)	<i>Счет операций с капиталом и финансовый счет (платежный баланс)</i> отражает: i) капитальные трансферты, приобретение/выбытие нефинансовых произведенных активов и ii) приобретение/выбытие финансовых активов и накопление/погашение обязательств.	РПБ 149
Счет остального мира	<i>Счет остального мира</i> включает те категории счетов, которые необходимы для охвата полного набора операций, совершаемых между экономикой страны в целом и остальным миром (то есть между резидентами или нерезидентами).	14.3 [1.14]
Счет переоценки	По <i>счету переоценки</i> ведется учет положительной или отрицательной холдинговой прибыли, начисляемой за отчетный период владельцам финансовых и нефинансовых активов и пассивов.	12.63 [1.9]
Счет перераспределения доходов в натуральной форме	<i>Счет перераспределения доходов в натуральной форме</i> показывает, как располагаемый доход домашних хозяйств, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ), и органов государственного управления после получения и выплаты социальных трансфертов в натуральной форме преобразуется в их скорректированный располагаемый доход.	8.2
Счет производства	<i>Счет производства</i> отражает деятельность по производству товаров и услуг, определенную в рамках СНС; балансирующая статья данного счета — валовая добавленная стоимость — служит показателем вклада в ВВП, внесенного отдельными производителями, отраслями или секторами.	1.6
Счет распределения первичных доходов	<i>Счет распределения первичных доходов</i> характеризует главным образом деятельность институциональных единиц или секторов-резидентов, выступающих не в качестве производителей, деятельность которых ведет к образованию первичных доходов, а в качестве получателей указанных доходов; в его ресурсной части фигурируют два вида доходов: а) первичные доходы, получаемые институциональными единицами-резидентами и уже отраженные в счете образования доходов, и б) доходы от собственности, получаемые в результате владения финансовыми или материальными произведенными активами (в основном речь идет о земле и ее недрах).	7.12 и 7.13
Счет текущих операций (платежный баланс)	<i>Счет текущих операций (платежный баланс)</i> отражает товары и услуги, доходы и текущие трансферты.	РПБ 149
Счет товаров и услуг	<i>Счет товаров и услуг</i> показывает для экономики в целом и для групп продуктов все ресурсы в виде продукции и импорта, а также использование товаров и услуг в виде промежуточного потребления, конечного потребления, валового накопления и экспорта.	15.5

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Счета накопления	<i>Счета накопления</i> представляют собой счета потоков, отражающие приобретение и выбытие финансовых и нефинансовых активов и пассивов институциональными единицами посредством операций или в результате иных событий, а также прибыли/убытков.	1.9 [2.93, 10.1]
Счета распределения и использования доходов	<i>Счета распределения и использования доходов</i> представляют собой совокупность взаимосвязанных счетов, отражающих следующие процессы: <i>a)</i> образование доходов посредством производства; <i>b)</i> распределение доходов институциональным единицам, которые имеют требования в отношении добавленной стоимости, созданной посредством производства; <i>c)</i> перераспределение доходов среди институциональных единиц, в основном осуществляемое органами государственного управления через отчисления в фонды социального обеспечения, выплату пособий и взимание налогов; и <i>d)</i> конечное использование доходов домашними хозяйствами, органами государственного управления или некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства (НКОДХ), в целях конечного потребления или сбережения.	1.7 и таблица 2.8
Счета текущих операций	<i>Счета текущих операций</i> отражают производство товаров и услуг, образование доходов посредством производства, последующее распределение и перераспределение доходов между институциональными единицами, а также использование доходов на цели потребления или сбережения.	1.5
Таблица «отрасль–отрасль»	<i>Таблица «отрасль–отрасль»</i> представляет собой симметричную таблицу затрат–выпуска, в которой отрасли показываются по строкам и по столбцам; в результате в ней показывается, какие отрасли используют продукцию других отраслей.	15.150
Таблица «продукт–продукт»	<i>Таблица «продукт–продукт»</i> симметрична таблице затрат–выпуска и имеет одни и те же измерения (продукты) по строкам и по столбцам; соответственно, в ней показывается, какие продукты используются в производстве других продуктов.	15.150
Таблица коэффициентов	<i>Таблица коэффициентов</i> (затрат–выпуска) отражает величину каждого продукта, используемого как фактор производства на единицу выпуска различной продукции.	15.175
Таблицы ресурсов и использования	<i>Таблицы ресурсов и использования</i> представляются в форме матриц, которые отражают как создание ресурсов в виде различных видов товаров и услуг, источником которых являются отрасли национальной экономики или импорт, так и распределение этих ресурсов между различными видами промежуточного или конечного использования, включая экспорт.	1.16 [15.1]
Текущее обслуживание и ремонт основных фондов	<i>Текущее обслуживание и ремонт основных фондов</i> представляют собой деятельность, которую владельцы или пользователи основных фондов обязаны осуществлять периодически, с тем чтобы обеспечить возможность использования таких фондов сверх ожидаемого срока их службы (это — текущие издержки, которых в условиях непрерывного использования основных фондов нельзя избежать); техническое обслуживание и ремонт не меняют свойств или характеристик основных фондов, а просто поддерживают их в хорошем рабочем состоянии или восстанавливают	6.161

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Текущие налоги на другие активы	их в прежнем состоянии в случае выхода из строя (следует отметить смысловое различие между данным пунктом и пунктом «Капитальный ремонт или расширение основных фондов»). <i>Текущие налоги на другие активы</i> — это периодически уплачиваемые налоги (как правило, ежегодно) с таких активов, как ювелирные изделия и другие предметы роскоши.	8.53 [ОЭСР 4600]
Текущие налоги на землю и строения	<i>Текущие налоги на землю и строения</i> — это периодические налоги (в большинстве случаев взимаемые ежегодно) на пользование или владение землей или строениями, взимаемые с владельцев (в том числе проживающих в собственных жилых помещениях), арендаторов или и с тех и с других, исключая налоги на собственные или арендуемые строения и землю предприятий, которые используются ими в производственных целях.	8.53 [ОЭСР 4100]
Текущие налоги на капитал	<i>Текущие налоги на капитал</i> состоят из периодических налогов (обычно взимаемых раз в году) на стоимость или чистую стоимость капитала институциональных единиц, исключая налоги на землю или другие собственные или арендуемые активы предприятий, используемые ими в производственных целях.	8.53 [ОЭСР 4100, ОЭСР 4200, ОЭСР 4600]
Текущие налоги на чистую стоимость капитала	<i>Текущие налоги на чистую стоимость капитала</i> — это периодические налоги (которые обычно уплачиваются ежегодно) со стоимости земли или основных фондов за вычетом долговых обязательств, принятых по этим активам, исключая налоги на собственные активы предприятий, используемые ими в производстве.	8.53 [ОЭСР 4200]
Текущие операции в рамках международного сотрудничества	<i>Текущие операции в рамках международного сотрудничества</i> включают текущие трансферты в денежной или натуральной форме между органами государственного управления разных стран или между органами государственного управления и международными организациями.	8.92
Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. д.	<i>Текущие подоходные налоги, налоги на имущество и т. д.</i> — это налоги на доходы домашних хозяйств или прибыли корпораций и налоги на имущество, которые подлежат регулярной уплате в каждом налоговом периоде (в отличие от налогов на капитал, взимаемых нерегулярно).	8.6
Текущие трансферты	К <i>текущим трансфертам</i> относятся все трансферты, которые не являются трансфертами капитала; они оказывают прямое воздействие на уровень располагаемого дохода и, следовательно, влияют на потребление товаров и услуг.	8.32 [3.22, 8.3, 10.133]
Текущие трансферты — выплаты компенсаций	К <i>выплатам компенсаций</i> относятся <i>текущие трансферты</i> , выплачиваемые одними институциональными единицами другим институциональным единицам в порядке компенсации за нанесение первыми травм физическим лицам или ущерба имуществу, исключая выплаты возмещений (кроме страхования жизни).	8.98
Текущие трансферты — лотереи и азартные игры	<i>Текущие трансферты — лотереи и азартные игры</i> состоят из сумм, выплачиваемых победившим игрокам.	8.97
Текущие трансферты — штрафы и штрафные санкции	<i>Штрафы и штрафные санкции</i> , налагаемые на институциональные единицы судебными органами или квазисудебными инстанциями, рассматриваются как обязательные <i>текущие трансферты</i> .	8.96

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Текущие трансферты в пользу НКОДХ	Большая часть <i>текущих трансфертов в пользу НКОДХ</i> — это денежные трансферты, получаемые от других институциональных единиц-резидентов или нерезидентов в форме членских взносов, взносов по подписке, добровольных пожертвований и т. д. как на регулярной, так и на периодической основе.	8.94
Текущие трансферты в рамках сектора органов государственного управления	<i>Текущие трансферты в рамках сектора органов государственного управления</i> включают текущие трансферты между разными органами государственного управления или разными подсекторами сектора органов государственного управления.	8.90
Текущие трансферты между домашними хозяйствами	<i>Текущие трансферты между домашними хозяйствами</i> состоят из всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, производимых или получаемых домашними хозяйствами-резидентами, другим домашним хозяйствам-резидентам или нерезидентам или от них.	8.95
«Теневая» экономика	«Теневая» экономика характеризует некоторые виды деятельности, которые могут быть как производительными в экономическом смысле, так и вполне законными (при условии, что они отвечают определенным нормативам и положениям), но при этом намеренно скрываются от государственных органов (например, во избежание уплаты налогов и/или взносов на социальное страхование или во избежание определенных стандартов или административных процедур).	6.34
Территориально обособленная единица	<i>Территориально обособленная единица</i> определяется как предприятие (или часть предприятия), которое осуществляет производственную деятельность в одном месте или с одного места.	5.20
Технические резервы страховых предприятий	<i>Технические резервы страховых предприятий</i> включают страховые резервы на покрытие рисков по договорам страхования жизни, в том числе резервы по договорам с участием в прибылях, которые добавляются к стоимости по наступлении срока выплаты фондов с участием в прибылях или аналогичных полисов, предварительные выплаты премий и резервы на покрытие неурегулированных требований.	7.123 [11.89, 13.75, (AF.6) — Приложение к главе XIII]
Технология отрасли (производителя)	<i>Технология отрасли (производителя)</i> основана на одном из двух видов допущений относительно технологии, применяемых при перегруппировке таблиц предложения и использования в симметричные таблицы затрат-выпуска; она предполагает, что все продукты, производимые какой-либо отраслью, характеризуются одинаковой структурой затрат.	15.144
Технология продукта (товара)	<i>Технология продукта (товара)</i> основана на одном из двух видов допущений относительно технологии, применяемых при перегруппировке таблиц предложения и использования в симметричные таблицы затрат-выпуска; она предполагает, что продукт обладает одинаковой структурой затрат, в какой бы отрасли он ни производился.	15.144
Товар краткосрочного пользования	<i>Товар краткосрочного пользования</i> определяется как товар, срок использования которого составляет менее одного года при условии нормальных или средних норм его физической эксплуатации.	[9.38]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Товары	<i>Товары</i> — это материальные объекты, на которые существует спрос и могут быть установлены права собственности; имущественные права на товары могут передаваться от одной институциональной единицы другой при совершении рыночных сделок.	6.7
Товары длительного пользования	<i>Товары длительного пользования</i> — это товары, срок многократного или непрерывного использования которых составляет более одного года при условии нормальных или средних норм его физической эксплуатации.	9.38
Товары на консигнации	<i>Товары на консигнации</i> — это товары, предназначенные для продажи, но еще не проданные к моменту пересечения ими границы.	РПБ 127
Товары на перепродажу — запасы	<i>Запасами товаров на перепродажу</i> называют товары, приобретаемые предприятиями (например, предприятиями оптовой и розничной торговли) с целью их перепродажи без дальнейшей обработки (единственным допустимым видом преобразования таких товаров является представление их в привлекательном для покупателя виде).	(AN.124) — Приложение к главе XIII [10.113]
Торговая наценка	<i>Торговая наценка</i> определяется как разница между фактической или условно исчисленной ценой, вырученной за товар, приобретенный для перепродажи (оптовой или розничной), и ценой, которую предприятию торговли пришлось бы уплатить за идентичный товар на момент его продажи или иного использования.	6.110
Торговые прибыли и убытки	<i>Торговые прибыли и убытки</i> возникают в результате изменения условий торговли соответствующей страны; например, если цены на экспорт страны будут расти быстрее (или снижаться медленнее), чем цены на ее импорт (то есть если соответствующие условия торговли улучшатся), то резиденты смогут приобрести больший объем импорта за счет поступлений, обеспечиваемых данным уровнем экспорта.	16.152
Транзитивность (для целей международных сопоставлений)	<i>Транзитивность</i> (для целей международных сопоставлений) является условием, подразумевающим, что прямой (бинарный) индекс для страны k на базе страны i равен косвенному индексу, получаемому как произведение прямого (бинарного) индекса для страны k на базе страны j и прямого (бинарного) индекса для страны j на базе страны i .	16.88
Транспортная наценка	<i>Транспортная наценка</i> включает любые транспортные расходы, отдельно оплаченные покупателем за доставку товаров в установленное время и место.	15.40 [15.42]
Транспортное оборудование (активы)	<i>Транспортное оборудование (активы)</i> включает оборудование для перевозки людей и грузов, исключая любое такое оборудование, приобретаемое домашними хозяйствами для конечного потребления.	(AN.11131) — Приложение к главе XIII
Трансферт	<i>Трансфертом</i> называется операция, в ходе которой одна институциональная единица предоставляет другой единице товар, услугу или актив, не получая от последней взамен никакого эквивалента в виде иного товара, услуги или актива.	8.3, 8.27
Трансферт в натуральной форме	<i>Трансферт в натуральной форме</i> представляет собой либо передачу права собственности на товар или актив (кроме денежных средств), либо предоставление услуги без какого-либо эквивалента.	8.27 [3.40]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Трансфертная цена	<i>Трансфертная цена</i> — это цена, используемая в бухгалтерском учете, которая служит для оценки стоимости операций между предприятиями-филиалами, деятельность которых контролируется одной материнской компанией.	[РПБ 97]
Трансферты индивидуальных нерыночных товаров или услуг	<i>Трансферты индивидуальных нерыночных товаров или услуг</i> включают товары и услуги, предоставляемые индивидуальным домашним хозяйствам нерыночными производителями в лице органов государственного управления или НКОДХ бесплатно или по ценам, не являющимся экономически значимыми.	8.105
Условно исчисленная величина расходов	Некоторые операции, которые желательно отражать в счетах, не выражены в денежных единицах и поэтому не могут быть измерены напрямую. В таких случаях определяется <i>условно исчисленная величина расходов</i> . Используемые в этих целях методы варьируются от случая к случаю, однако по мере необходимости разъясняются в СНС.	[3.34, 9.30]
Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование	<i>Условно исчисленные отчисления работодателей на социальное страхование</i> равны по величине сумме отчислений на социальное страхование, которые потребовалось бы внести, для того чтобы де-факто обеспечить работников правами на получение положенных им пособий; они возникают только в тех случаях, когда работодатели сами предоставляют социальные пособия напрямую своим работникам, бывшим работникам или их иждивенцам из собственных средств, не прибегая к услугам страховых компаний или автономных пенсионных фондов и не создавая для этой цели специального фонда или отдельных резервов.	7.45
Условные активы	<i>Условные активы</i> вытекают из договорных финансовых соглашений между институциональными единицами, которые не предусматривают возникновения безусловного требования об осуществлении платежа или о предоставлении другого стоимостного эквивалента; нередко эти соглашения не обладают самостоятельной экономической стоимостью, которую можно было бы передать другой единице; главной характеристикой подобных активов является то, что для совершения финансовой операции необходимо выполнение одного или нескольких условий.	11.25
Услуги	<i>Услуги</i> представляют собой результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти услуги; момент завершения производства услуг совпадает с моментом предоставления этих услуг потребителям.	6.8
Услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом (УФПИК)	<i>Услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом (УФПИК)</i> , представляют собой косвенный метод измерения стоимости услуг по финансовому посредничеству, за которые финансовые учреждения не взимают прямой платы.	6.124
УФПИК (услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом)	<i>УФПИК (услуги по финансовому посредничеству, измеряемые косвенным образом)</i> , представляют собой косвенный метод измерения стоимости услуг по финансовому посредничеству, за которые финансовые учреждения не взимают прямой платы.	6.124

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Учет на основе причитающихся сумм	<i>Учет на основе причитающихся сумм</i> представляет собой метод учета, фиксирующий потоки, ведущие к возникновению наличных платежей, оплата которых производится как можно позднее, но до применения штрафных санкций и взимания дополнительных сборов, а также отражающий наличные платежи, регистрируемые на момент их фактического осуществления; промежуток времени (если таковой имеется) между моментом, когда наступает срок платежа, и моментом его фактического совершения перекрывается посредством отражения дебиторской или кредиторской задолженности в финансовых счетах (см. также «Учет по методу начислений»).	3.93
Учет операций	<i>Учет операций</i> между институциональными единицами должен вестись на момент возникновения, преобразования или погашения требований и обязательств, то есть по методу начислений.	2.64
Учет по методу начислений	<i>Учет по методу начислений</i> позволяет отражать потоки на момент создания, преобразования, обмена, передачи или ликвидации экономической стоимости; это означает, что потоки, связанные с переходом прав собственности, отражаются в учете на момент передачи прав собственности, услуги отражаются на момент их предоставления, выпуск продукции — на момент создания продуктов, а промежуточное потребление — на момент использования сырья и материалов.	3.94
Учет по первоначальной стоимости	<i>Учет по первоначальной стоимости</i> представляет собой метод оценки товаров или активов, используемых в производстве, исходя из фактически произведенных расходов на приобретение этих товаров или активов, независимо от того, как давно в прошлом данные расходы имели место.	1.60
Учет по стоимости замещения	<i>Учет по стоимости замещения</i> См. «Учет по текущей стоимости».	
Учет по текущей стоимости	<i>Учет по текущей стоимости</i> — это метод оценки, при котором используемые в производстве активы и товары оцениваются по их фактическим или предполагаемым текущим рыночным ценам на момент осуществления производства (учет по текущей стоимости иногда называют учетом по стоимости замещения).	1.60
Фактические отчисления на социальное страхование	<i>Фактические отчисления на социальное страхование</i> состоят из фактических отчислений работодателей на социальное страхование, фактических взносов наемных работников на социальное страхование и взносов на социальное страхование самостоятельно занятых и незанятых лиц.	8.67–8.70
Фактические отчисления работодателей на социальное страхование	<i>Фактические отчисления работодателей на социальное страхование</i> — это отчисления работодателей, которые осуществляются ими в интересах своих работников в фонды социального обеспечения, страховым предприятиям, автономным пенсионным фондам или другим институциональным единицам, отвечающим за организацию программ социального страхования или управления ими.	7.44 [8.67]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Фактическое конечное потребление домашних хозяйств	<i>Фактическое конечное потребление домашних хозяйств</i> рассчитывается как стоимость потребительских товаров, приобретенных домашними хозяйствами через торговую сеть или полученных от государственных учреждений и НКОДХ, которые используются ими для удовлетворения своих нужд и потребностей; оно рассчитывается как их расходы на конечное потребление с добавлением стоимости подлежащих получению социальных трансфертов в натуральной форме. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств относится к потребительским товарам и услугам, приобретенным индивидуальными домашними хозяйствами за счет расходов или полученным посредством социальных трансфертов в натуральной форме от государственных органов или некоммерческих организаций, обустраивающих домашние хозяйства (НКОДХ).	9.11, 9.3 и 9.72 [9.96]
Фактическое конечное потребление НКОДХ	<i>НКОДХ</i> не имеют <i>фактического конечного потребления</i> , поскольку основная часть предоставляемых ими услуг имеет индивидуальный характер, и поэтому для упрощения все услуги, предоставляемые со стороны НКОДХ, условно считаются социальными трансфертами.	9.95 и 9.44
Фактическое конечное потребление органов государственного управления	<i>Фактическое конечное потребление органов государственного управления</i> рассчитывается как стоимость услуг коллективного (в отличие от индивидуального) потребления, предоставленных обществу в целом или значительным группам населения со стороны сектора органов государственного управления; оно рассчитывается на основе их расходов на конечное потребление за вычетом стоимости социальных трансфертов в натуральной форме.	9.97 и 9.3
Факторные издержки	Валовая добавленная стоимость по <i>факторным издержкам</i> как таковая в Системе не используется, однако она может быть выведена путем вычета налогов (минус субсидии) на производство, выплачиваемых с валовой суммы добавленной стоимости.	6.229
Финансовое посредничество	<i>Финансовое посредничество</i> — это вид производительной деятельности, в процессе которой институциональная единица принимает обязательства за собственный счет с целью приобретения финансовых активов путем участия в финансовых операциях на рынке.	4.78
Финансовые корпорации	Сектор <i>финансовых корпораций</i> включает все корпорации или квазикорпорации-резиденты, основной функцией которых является финансовое посредничество или вспомогательная финансовая деятельность, тесно связанная с финансовым посредничеством.	4.77 [2.20]
Финансовые операции	<i>Финансовые операции</i> между институциональными единицами и между институциональными единицами и остальным миром охватывают все операции, связанные с изменением прав собственности на финансовые активы, в том числе возникновение и ликвидацию финансовых требований.	11.13
Финансовые посредники	<i>Финансовые посредники</i> — это единицы, которые принимают обязательства за собственный счет на финансовых рынках путем заимствования средств, которые они ссужают на иных условиях другим институциональным единицам.	6.121

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Финансовые предприятия	<i>Финансовые предприятия</i> — это предприятия, занимающиеся в основном либо посредничеством, либо вспомогательными видами финансовой деятельности, тесно связанными с финансовым посредничеством.	4.79
Финансовые требования	<i>Финансовые требования</i> и обязательства вытекают из договорных отношений между двумя институциональными единицами; финансовое требование: <i>a</i>) дает кредитору право на получение платежа (или платежей) от должника согласно условиям договора между ними или <i>b</i>) определяет конкретные права и обязательства двух сторон в отношении друг друга, характер которых требует, чтобы они рассматривались как финансовые.	11.17 [10.4, 11.18]
Финансовый лизинг	<i>Финансовый лизинг</i> — это договор между арендодателем и арендатором, по которому покупаемый арендодателем товар передается в распоряжение арендатора, который выплачивает арендные платежи, позволяющие арендодателю за срок действия договора покрыть все или практически все соответствующие расходы, включая проценты.	13.23 [6.118, 7.107, 10.44]
Финансовый счет	<i>Финансовый счет</i> отражает чистое приобретение финансовых активов и чистое принятие обязательств для всех институциональных секторов в разбивке по типам финансовых активов.	11.103 [1.9]
ФИФО («первым поступил — первым выбыл»)	<i>ФИФО</i> (то есть «первым поступил — первым выбыл») представляет собой метод оценки материальных оборотных средств на основе предположения о том, что товары изымаются из запасов материальных оборотных средств в том же порядке, в котором они поступили.	6.70
Фонды социального обеспечения	<i>Фонды социального обеспечения</i> представляют собой организованный вид деятельности, не связанной с другими функциями органов государственного управления, а их активы и пассивы отделены от активов и пассивов государственных органов; они являются самостоятельными институциональными единицами, поскольку представляют собой автономные фонды, обладающие собственными активами и пассивами и осуществляющие финансовые операции за собственный счет.	4.112 [4.130]
Функциональные классификации	<i>Функциональные классификации</i> предназначены для классификации по целям или социально-экономическим задачам определенных операций, осуществляемых производителями и тремя институциональными секторами, а именно сектором домашних хозяйств, сектором органов государственного управления и сектором некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (НКОДХ).	18.1
Функция	Понятие целевого назначения (или <i>функции</i>) связано с видом потребности, на удовлетворение которой направлена соответствующая операция или группа операций, либо с типом преследуемой цели.	2.50
Холдинговая прибыль	Владельцы финансовых и нефинансовых активов и пассивов могут получить положительную или отрицательную <i>холдинговую прибыль</i> в результате изменения цен этих активов и пассивов в течение отчетного периода (холдинговую прибыль иногда называют «приростом капитала»).	3.62

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Холдинговые корпорации	<i>Холдинговые корпорации</i> — это корпорации, которые контролируют группу дочерних корпораций и основной функцией которых является владение и управление этой группой.	4.100
Целевое назначение	Понятие <i>целевого назначения</i> (или функции) связано с видом потребности, на удовлетворение которой направлена соответствующая операция или группа операций, либо с типом преследуемой цели.	2.50
Цена	<i>Цена</i> товара или услуги определяется как стоимость одной единицы этого товара или услуги.	16.9
Цена покупателя	<i>Цена покупателя</i> — это сумма, уплачиваемая покупателем (исключая любой вычитаемый НДС или аналогичные вычитаемые налоги) за поставку единицы товара или услуги в установленные покупателем сроки и в указанное им место; цена покупателя на товар включает любые транспортные расходы, отдельно оплаченные покупателем за поставку в установленные покупателем сроки и в указанное им место.	6.215, 15.28 [2.73, 3.83]
Цена производителя	<i>Цена производителя</i> — это сумма, которая подлежит получению производителем от покупателя за единицу произведенной продукции в виде товара или услуги, минус любые НДС или аналогичные вычитаемые налоги, начисленные на покупателя; эта цена не включает любые транспортные расходы, отдельно начисленные производителем.	6.205, 15.28 [3.82]
Цена СИФ	<i>Цена СИФ</i> (то есть стоимость, страхование и фрахт) — это цена товара, доставленного на границу страны-импортера, включая любые страховые или фрахтовые сборы, взимаемые в этом пункте, или цена услуги, оказанной резиденту, до уплаты каких-либо импортных пошлин и иных налогов на импорт или торговых и транспортных наценок внутри страны.	15.35 [14.40]
Цена ФОБ	<i>Цена ФОБ</i> (франко-борт) определяется как цена СИФ минус транспортные издержки, вместе с платой за услуги страхования, между таможенной границей страны-экспортера (импортера) и таможенной границей страны-импортера (экспортера).	14.40 [15.36]
Ценности	<i>Ценности</i> — это произведенные активы, которые в основном не используются для производства или потребления, реальная стоимость которых, как ожидается, будет повышаться (или, по крайней мере, не будет снижаться), качество которых при нормальных условиях не ухудшается со временем и которые приобретаются и хранятся главным образом как средства сохранения стоимости.	(AN.13) — Приложение к главе XIII [10.7, 10.116, 13.15, 13.50]
Ценовая дискриминация	<i>Ценовая дискриминация</i> отражает ситуацию, в которой продавец устанавливает разные цены для разных категорий покупателей за идентичные товары и услуги, продаваемые при совершенно одинаковых обстоятельствах.	16.113
Центр экономического интереса	Считается, что институциональная единица имеет <i>центр экономического интереса</i> в данной стране, если на экономической территории этой страны существует определенное место, в котором (или с помощью которого) она осуществляет и намерена в дальнейшем осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах в течение неопределенного либо определенного, но длительного периода времени.	14.12 [4.15]

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Центральное правительство	Политическая власть <i>центрального правительства</i> распространяется на всю территорию страны; центральное правительство обладает полномочиями по обложению налогами всех единиц-резидентов, а также нерезидентов, осуществляющих экономическую деятельность в пределах данной страны.	4.118
Центральный банк	<i>Центральный банк</i> — это государственная финансовая корпорация, выступающая в роли органа денежного регулирования; иными словами, он отвечает за выпуск банкнот (а иногда и за чеканку монет) и полностью или частично распоряжается международными резервами страны.	4.86
Цепные индексы	<i>Цепные индексы</i> получают путем увязки индексов цены (или объема) между последовательными периодами с использованием актуальной для этих периодов структуры весов.	16.41
Частные корпорации (нефинансовые и финансовые)	<i>Частные корпорации</i> включают все корпорации и квазикорпорации-резиденты, которые не контролируются органами государственного управления.	4.75
ЧВП (чистый внутренний продукт)	<i>ЧВП (чистый внутренний продукт)</i> получают путем вычитания потребления основного капитала из валового внутреннего продукта.	2.175
Чистая (или остаточная) стоимость основных фондов	<i>Чистая (или остаточная) стоимость основных фондов</i> равна фактической или оценочной текущей цене покупателя на новые фонды того же типа за вычетом кумулятивной стоимости потребления основного капитала, начисленной к данному моменту времени.	6.199
Чистая добавленная стоимость	<i>Чистая добавленная стоимость</i> определяется как стоимость выпуска продукции за вычетом стоимости промежуточного потребления и потребления основного капитала.	6.4, 6.222 [1.6]
Чистая позиция страны по международным инвестициям	<i>Чистая позиция страны по международным инвестициям</i> представляет собой разность между внешними активами и внешними обязательствами.	РПБ 55
Чистая стоимость капитала	<i>Чистая стоимость капитала</i> определяется как стоимость всех финансовых и нефинансовых активов, принадлежащих институциональной единице или сектору, за вычетом стоимости всех соответствующих непогашенных обязательств; она является показателем стоимости активов институциональной единицы или сектора на определенный момент времени.	3.68 и 10.1 [13.10, 13.82]
Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах	<i>Чистая стоимость средств домашних хозяйств в резервах по страхованию жизни и в пенсионных фондах</i> состоит из резервов страховых предприятий (будь то взаимных или корпоративных) и пенсионных фондов на покрытие полисов страхования жизни и рентных полисов; такие резервы рассматриваются как активы держателей соответствующих полисов, а не как активы институциональных единиц, управляющих этими резервами.	(AF.61) — Приложение к главе XIII
Чистое заимствование	<i>Чистое заимствование</i> См. «Чистое кредитование».	

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Чистое кредитование	<i>Чистое кредитование</i> определяется как чистая сумма средств, которые та или иная единица или сектор могут использовать для прямого или косвенного финансирования других единиц или секторов; оно является балансирующей статьёй в счете операций с капиталом и определяется как: (чистое сбережение плюс капитальные трансферты, подлежащие получению, минус капитальные трансферты, подлежащие выплате) минус (стоимость приобретения минус выбытие нефинансовых активов, минус потребление основного капитала); отрицательное чистое кредитование может также означать «чистое заимствование».	2.137 и таблица 2.1 III.1
Чистое накопление основного капитала	<i>Чистое накопление основного капитала</i> определяется путем вычитания из валового накопления основного капитала потребления основного капитала.	10.27
Чистое сбережение	<i>Чистое сбережение</i> рассчитывается путем вычитания расходов на конечное потребление из чистого располагаемого дохода.	9.2
Чистые запасы капитала	Сумма остаточной стоимости всех основных фондов, еще находящихся в использовании на конец отчетного периода, характеризуется как <i>чистые запасы капитала</i> .	6.199
Чистые страховые премии (кроме страхования жизни)	<i>Чистые страховые премии (кроме страхования жизни)</i> представляют собой разность между общей суммой премий (кроме страхования жизни) и платой за услуги.	8.86
Чистый	Термин « <i>чистый</i> » является определением стоимости после вычитания потребления основного капитала (обычно используется как «чистые запасы капитала» или «чистый внутренний продукт»), однако следует отметить, что термин «чистый» может использоваться в национальных счетах в других контекстах, например в сочетании «чистые доходы из-за границы», которое является разницей между двумя потоками доходов.	6.201
Чистый внутренний продукт (ЧВП)	<i>Чистый внутренний продукт (ЧВП)</i> получают путем вычитания потребления основного капитала из валового внутреннего продукта.	2.175
Чистый доход из-за границы	<i>Чистым доходом из-за границы</i> называют разность между суммой первичных доходов, полученных от нерезидентов, и суммой первичных доходов, выплаченных нерезидентам.	7.15
Чистый национальный доход	Совокупная величина чистых первичных доходов всех секторов называется <i>чистым национальным доходом</i> .	7.16 и таблица 7.2 [2.182]
Чистый национальный располагаемый доход	<i>Чистый национальный располагаемый доход</i> может быть выведен из чистого национального дохода путем прибавления суммы всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, получаемых институциональными единицами-резидентами от единиц-нерезидентов, и вычитания всех текущих трансфертов в денежной или натуральной форме, выплачиваемых институциональными единицами-резидентами единицам-нерезидентам.	8.16
Чистый скорректированный располагаемый доход	<i>Чистый скорректированный располагаемый доход</i> выводится из чистого располагаемого дохода институциональных единиц или сектора путем прибавления суммы социальных трансфертов в натуральной форме, получаемых данной единицей или сектором, и вычитания суммы социальных трансфертов в натуральной форме, выплачиваемых данной единицей или сектором.	8.24

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Эквиваленты рыночной цены	<i>Эквиваленты рыночной цены</i> — это приблизительные значения или величины, которые могли бы использоваться вместо рыночных цен в тех случаях, когда невозможно установить фактические рыночные цены; обычно в такой ситуации расчет цен осуществляется по аналогии с теми известными рыночными ценами, которые сложились в предположительно схожих условиях.	РПБ 95 и 96
Экономика в целом	<i>Экономика в целом</i> состоит из всех институциональных единиц, которые являются резидентами на экономической территории страны.	2.22
Экономическая территория международной организации	<i>Экономическая территория международной организации</i> состоит из территориального анклава или анклавов, находящихся в ее юрисдикции; они представляют собой принадлежащие международной организации или арендуемые ею четко очерченные участки земли или сооружения, которые она использует в целях, для которых эта организация была создана, на основе официального соглашения со страной (или странами), в которой фактически расположен данный анклав (или анклав).	14.10
Экономическая территория страны	<i>Экономическая территория страны</i> представляет собой находящуюся под управлением правительства географическую территорию, в пределах которой люди, товары и капитал перемещаются беспрепятственно.	14.9
Экономически активные лица	<i>Экономически активными лицами</i> являются лица, занятые в сфере производства, границы которой определены в настоящей СНС.	6.22
Экономически значимые цены	<i>Цены</i> считаются <i>экономически значимыми</i> , когда они оказывают значительное влияние на объем продукции, который производители готовы поставить, и на объем продукции, который покупатели хотели бы приобрести.	6.45 [4.58]
Экономические активы	<i>Экономические активы</i> определяются как объекты, на которые институциональные единицы (индивидуально или коллективно) устанавливают права собственности и из которых их владельцы могут извлекать экономические выгоды посредством их хранения или использования в течение определенного периода времени.	10.2 [11.16]
Экономические потоки	<i>Экономические потоки</i> отражают создание, преобразование, обмен, передачу или исчезновение экономической стоимости; с ними связаны изменения в объеме, составе или стоимости активов и пассивов институциональной единицы.	3.9
Экономический интерес — центр	Считается, что институциональная единица имеет <i>центр экономического интереса</i> в данной стране, если на экономической территории этой страны существует определенное место, в котором (или с помощью которого) она осуществляет и намерена в дальнейшем осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах в течение неопределенного либо определенного, но длительного периода времени.	14.12 [4.15]
Экономическое производство	<i>Экономическое производство</i> можно определить как деятельность, осуществляемую под контролем и ответственностью институциональной единицы, использующей труд, капитал, товары и услуги с целью выпуска других товаров и услуг.	6.15

Термин	Определение	Пункт (пункты)
Экспорт товаров	<i>Экспорт товаров</i> включает экспорт следующих товаров от резидентов к нерезидентам, в ходе которого обычно осуществляется смена владельца: разнообразных розничных товаров, товаров для дальнейшей обработки, товаров, приобретаемые в портах транспортными организациями, и немонетарного золота.	РПБ 153–157 и РПБ 195–202 [14.91]
Экспорт услуг	<i>Экспорт услуг</i> включает экспорт от резидентов к нерезидентам таких услуг, как транспортные услуги; поездки; услуги связи; строительные услуги; страховые услуги; финансовые услуги; компьютерные и информационные услуги; роялти и лицензионные платежи; прочие деловые услуги; услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха; и государственные услуги, не отнесенные к другим категориям.	РПБ 158–168 и РПБ 230–266
Экспортные пошлины	<i>Экспортные пошлины</i> — это общие или специфические налоги на товары или услуги, взимаемые при вывозе товара с экономической территории страны или при оказании услуг нерезидентам; они не включают прибыли экспортных монополий и налоги, возникающие в условиях множественных валютных курсов.	7.68 [ОЭСР 5124]
Экспортные субсидии	<i>Экспортные субсидии</i> включают все субсидии на товары и услуги, выплачиваемые производителям-резидентам на момент, когда товары вывозятся с экономической территории страны или когда услуги оказываются единицам-нерезидентам; они включают прямые субсидии на экспорт, потери государственных внешнеторговых организаций в результате торговли с нерезидентами и субсидии, возникающие в условиях множественных валютных курсов.	7.76
Юридические лица	<i>Юридическими лицами</i> являются либо единицы, созданные для целей производства, в основном корпорации и некоммерческие организации (НКО), либо органы государственного управления, включая фонды социального обеспечения; они могут владеть товарами и активами, принимать на себя обязательства, а также участвовать в экономической деятельности и операциях с другими единицами от собственного имени.	1.13
СРС (Классификация основных продуктов)	<i>СРС (Классификация основных продуктов)</i> — это классификация, основанная на физических характеристиках товаров и на характере оказываемых услуг.	5.44

ПРИЛОЖЕНИЕ А5

Полезные инструменты

A5.1. В настоящем приложении говорится о ряде полезных инструментов, которые могли бы использоваться при применении *Руководства*. К их числу относятся инструменты, используемые при проведении обследований, корреляции между категориями классификационных систем, и примеры использования административных данных. Дополнительные материалы по мере их появления в процессе применения настоящего *Руководства* будут помещаться на сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>.

Инструменты, используемые при проведении обследований^а

Модуль обследования организаций, разработанный в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса

A5.2. Модуль обследования организаций, разработанный в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора (ПСИНКС) Университета имени Джонса Хопкинса под руководством Лестера М. Саламона и Гельмута К. Анхайера, был адаптирован и использован исследовательскими группами почти в десяти странах мира, таких как Венгрия, Финляндия, Кения, Объединенная Республика Танзания, Уганда, Южная Африка, Индия, Пакистан и Польша^б. За единицу анализа в нем принимается организация, и он предусматривает сбор данных по конкретным переменным. В качестве классификационной системы в данном модуле используется Международная классификация некоммерческих организаций (МКНКО), которая подробно описывается в приложении А1, выше.

Полезные советы: тип используемого инструмента обследования и применяемый метод

A5.3. Главный модуль обследования разработан таким образом, чтобы он мог служить основой для разработки схем личных опросов и вопросников, рассылаемых по почте. В случае необходимости модуль должен быть переведен на язык страны, в которой он используется, и преобразован с учетом условий соответствующей страны. Для целей проведения сопоставлений важно, чтобы используемый вопросник как можно полнее отражал категории вопросов и ответов, фигурирующие в модуле; этот же принцип распространяется и на факультативный модуль обследования. Упомянутые модули содержатся, соответственно, в добавлениях А5 (i) и А5 (ii).

A5.4. Выбор применяемого метода сбора данных, то есть личные опросы, опросы по почте или по телефону, зависит от доступа к выборке населения, ожидаемого количества ответов и качества данных, а также имеющихся средств.

Полезные советы: показатели ответов

A5.5. Обычно одной из главных проблем обследований являются низкие показатели количества получаемых ответов. Несмотря на то, что наилучшее средство, обеспечивающее получение высоких показателей количества ответов, — это хорошо продуманный, профессионально составленный вопросник, который не является ни чересчур подробным, ни слишком поверхностным, а содержит важные и характерные вопросы к опрашиваемым, может также оказаться полезным использовать следующие дополнительные подходы:

^а Примеры более сложных инструментов обследований см. Independent Sector and United Nations Volunteers в: *Measuring Volunteering: A Practical Toolkit* (Washington, D.C., and New York, 2001), и Istituto Nazionale di Statistica, в: *Istituzioni nonprofit in Italia: I risultati della prima rilevazione censuaria Anno 1999*, Informazioni n. 50-2001 (Rome, 2001). См. также Австралийское статистическое бюро, *Voluntary Work, Australia*, catalog No. 4441.0 (Canberra, 2001) и связанные с этим документы на веб-сайте <http://www.abs.gov.au>, и Статистическое управление Канады, *National Survey of Giving, Volunteering and Participating* и связанные с этим документы на веб-сайте <http://stcwww.statcan.ca/english/sdds/4430.htm>.

^б Описание Проекта и некоторые результаты см. Лестер Саламон, Гельмут Анхайер, Регина Лист, Стефан Теплер, Войцех Соколовски и др., *Global Civil Society: Dimensions of the Non-Profit Sector* (Baltimore, Johns Hopkins Center for Civil Society Studies, 1999).

- прибегать к помощи материнских или головных организаций для повышения показателей количества ответов; включать сопроводительные письма, помещать соответствующие объявления в информационных бюллетенях и т. п.;
- попытаться добиться освещения Проекта в средствах массовой информации до начала рассылки вопросников; «разрекламировать» проект;
- по телефону или по почте установить контакт с подвыборкой более крупных организаций, а также с некоторыми менее крупными организациями до начала рассылки вопросников; попытаться установить личные контакты с неформальными лидерами и ключевыми фигурами в важных организациях и областях и заручиться их поддержкой в получении доступа к другим организациям;
- гарантировать оплату почтовых расходов, связанных с возвращением вопросников по почте;
- выделять небольшие денежные премии двум отвечающим организациям;
- предлагать организациям бесплатные экземпляры заключительного доклада.

A5.6. В любом случае для повышения показателей количества ответов, вероятно, будет полезно иметь по меньшей мере два контактных телефона или почтовых адреса. Если показатели количества ответов окажутся слишком низкими и число охваченных организаций будет недостаточным, потребуется рассмотреть вопрос об использовании метода последующей выборки.

Модуль обследования, объектом которого являются пожертвования и труд добровольцев, в рамках Проекта Университета имени Джонса Хопкинса

A5.7. Модуль обследования, объектом которого являются пожертвования и труд добровольцев [см. добавление A5 (iii)], был разработан в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора (ПСИНКС) Университета имени Джонса Хопкинса под руководством Лестера М. Саламона и Гельмута К. Анхайера для сбора информации о пожертвованиях и труде добровольцев. Данный модуль был адаптирован и использован исследовательскими группами в Аргентине, Бразилии, Германии, Франции, Израиле, Норвегии, Польше, Японии, Испании и Словакии, а также совсем недавно в Кении и Объединенной Республике Танзании^с. Этот модуль представляет собой демографическое обследование или обследование домашних хозяйств, которое должно проводиться в рамках главного обследования, однако он также может использоваться в качестве самостоятельного инструмента.

^с Описание Проекта и некоторые результаты см. Salamon et al., op. cit.

Задачи

A5.8. Главная задача обследования, посвященного пожертвованиям и трудовому вкладу добровольцев, состоит в том, чтобы произвести оценку количества и распределения индивидуальных пожертвований и затрат труда добровольцев по основным группам МКНКО, по которым от представительной выборки населения необходимо собрать информацию по следующим вопросам:

Затраты труда добровольцев

- число часов, затраченных на добровольную деятельность в предыдущем месяце или году;
- распределение числа часов, затраченных на добровольную деятельность, по группам МКНКО;
- распределение числа часов, затраченных на добровольную деятельность, по различным видам деятельности.

Пожертвования

- количество пожертвований за предыдущий месяц и год;
- распределение пожертвований по группам МКНКО.

А5.9. По этим элементам данных необходимо получить два вида информации, для того чтобы можно было провести оценку масштабов, сферы деятельности и структуры доходов некоммерческого сектора:

1. **Сумма вкладов домашних хозяйств в некоммерческие организации** как на уровне основных групп МКНКО, так и по некоммерческому сектору в целом.
2. **Оценочная стоимость времени, затраченного добровольцами**, как по основным группам МКНКО, так и по некоммерческому сектору в целом.

А5.10. Вторая задача обследования заключается в том, чтобы получить представление о социальных причинах и побудительных мотивах пожертвований и добровольной деятельности; если говорить более конкретно, то следует выяснить, какими характеристиками обладают лица, делающие пожертвования, и лица, выступающие в роли добровольцев, и чем они отличаются от лиц, не делающих пожертвования, и лиц, не работающих в качестве добровольцев. Для этого необходимо иметь информацию, касающуюся:

- членского состава;
- социально-экономических характеристик опрашиваемых лиц;
- отношение опрашиваемых лиц к пожертвованиям, добровольной деятельности и некоммерческим организациям.

Связи с другими классификациями

А5.11. Основной классификацией НКО, используемой в настоящем *Руководстве* и вспомогательном счете НКО, является МКНКО. Однако имеющиеся данные, скорее всего, будут классифицированы с помощью конкретной классификации по отраслям или видам деятельности, отвечающей национальным стандартам. Вместо того чтобы заново оценивать и классифицировать каждую единицу в соответствии с МКНКО, было бы целесообразнее преобразовать национальную стандартную классификацию в МКНКО, воспользовавшись имеющейся подробной информацией.

А5.12. В таблицах АТ5.1 и АТ5.2, ниже, приводятся примеры таких преобразований, полученных на основе опыта, соответственно, Австралии и Бельгии в процессе испытания предыдущей версии настоящего *Руководства*.

Использование административных записей

А5.13. Помимо данных, полученных в результате статистических обследований, большую помощь в составлении национальных счетов и для других целей могут оказать данные, полученные на основе административных записей. В ходе испытания настоящего *Руководства* на Филиппинах был составлен реестр подобных записей и содержащиеся в них элементы данных были преобразованы в категории СНС; этот пример приводится в таблицах АТ5.3.1–АТ5.3.3, ниже.

Добавление А5(і)

Проект сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса: главный модуль обследования организаций

Вопросник, используемый в модуле обследования организаций

- В1 В каком году была создана ваша организация?
_____ год
- В2 Какова юридическая форма вашей организации?
_____ [укажите главные юридические формы]

- В3 Сколько отделений или филиалов имеет ваша организация в [название страны]?
_____ (число филиалов)
Если число филиалов больше одного или если ваша организация является материнской, просьба указать, относятся ли ваши ответы на этот вопросник:
1 Только к вашему отделению или филиалу
2 Ко всем отделениям или филиалам, являющимся частью вашей организации
- В4 Имеет ли ваша организация членов?
1 Да
2 Нет
Если «да», то сколько: _____
- В5 Какой термин лучше всего характеризует географическую территорию, которую обслуживает ваша организация (обведите кружком ОДИН самый точный ответ):
1 Жилой квартал 5 Национальный охват
2 Город в целом 6 Международный охват
3 Регион страны 7 Прочее (указать): _____
4 Несколько регионов
- В6 Имеется ли в вашей организации Совет директоров?
1 Да
2 Нет
Если «да», то а) из скольких членов состоит Совет? _____
b) работают ли они как добровольцы или получают соответствующую плату за свой труд?
1 Все являются добровольцами
2 Одни являются добровольцами, а другие получают плату
3 Все получают плату
- В7 В целом какие услуги и виды деятельности осуществляет ваша организация? Просьба обвести кружком применимый к вашей организации номер всех услуг и видов деятельности из следующего списка:

КУЛЬТУРА И РЕКРЕАЦИЯ

- 01 Средства массовой информации и коммуникации
- 02 Изобразительное искусство, архитектура, керамика
- 03 Исполнительские виды искусства
- 04 Исторические, литературные и гуманистические виды деятельности
- 05 Музеи
- 06 Зоопарки и аквариумы
- 07 Прочая деятельность в сфере культуры и искусства
- 08 Спорт
- 09 Рекреационные/развлекательные или социальные клубы
- 10 Прочее: _____

ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ

- 11 Начальное/среднее образование
- 12 Высшее образование
- 13 Профессионально-техническое обучение
- 14 Образование для взрослых/непрерывное обучение
- 15 Медицинские исследования
- 16 Наука и технология
- 17 Общественные науки, исследования в области политики
- 18 Прочее: _____

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

- 19 Больничный уход
- 20 Реабилитационные услуги
- 21 Дома престарелых и инвалидов
- 22 Охрана психического здоровья, стационарные услуги
- 23 Лечение психических заболеваний
- 24 Охрана психического здоровья и воздействие в кризисных ситуациях
- 25 Пропаганда охраны здоровья и здорового образа жизни
- 26 Медицинское лечение, преимущественно амбулаторное
- 27 Реабилитационные медицинские услуги
- 28 Скорая медицинская помощь
- 29 Прочее: _____

СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

- 30 Обеспечение благополучия детей, услуги для детей и дневной уход за детьми
- 31 Услуги для молодежи и обеспечение благополучия молодежи
- 32 Услуги для семей
- 33 Услуги для инвалидов
- 34 Услуги для пожилых людей
- 35 Самопомощь и другие индивидуальные социальные услуги
- 36 Предупреждение, контроль и помощь в случае стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций
- 37 Временные приюты
- 38 Помощь беженцам
- 39 Поддержка и сохранение доходов
- 40 Материальная помощь нуждающимся
- 41 Прочее: _____

ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА

- 42 Борьба с загрязнением и контроль за состоянием окружающей среды
- 43 Охрана и сохранение природных ресурсов
- 44 Улучшение состояния окружающей среды и открытых пространств
- 45 Защита животных и помощь животным
- 46 Сохранение и охрана дикой природы
- 47 Ветеринарные услуги
- 48 Прочее: _____

РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА

- 49 Улучшение обстановки в общинах и жилых кварталах
- 50 Экономическое развитие
- 51 Социальное развитие
- 52 Строительство жилья и управление в жилищной сфере
- 53 Помощь в обеспечении жильем
- 54 Обучение на рабочем месте
- 55 Консультации и помощь в вопросах, касающихся выбора профессии
- 56 Профессиональная переподготовка и специально оборудованные производства для инвалидов
- 57 Прочее: _____

ПРАВООЗАЩИТНАЯ И ИНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- 58 Проведение кампаний или лоббирования
- 59 Защита гражданских прав
- 60 Поддержка этнической солидарности и наследия
- 61 Поощрение развития гражданского самосознания в обществе
- 62 Юридические услуги
- 63 Предупреждение преступности и общественная безопасность
- 64 Реабилитация правонарушителей
- 65 Поддержка пострадавших
- 66 Защита прав потребителей
- 67 Прочее: _____

ФИЛАНТРОПИЯ И ПООЩРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 68 Деятельность, связанная с предоставлением грантов
- 69 Поощрение и поддержка добровольной деятельности
- 70 Деятельность, связанная с мобилизацией средств
- 71 Прочее: _____

МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- 72 Программы в области обменов/укрепления дружбы/культурной деятельности
- 73 Деятельность в области содействия развитию
- 74 Международная чрезвычайная помощь и помощь в случае стихийных бедствий
- 75 Международная деятельность в области защиты прав человека и мира
- 76 Прочее: _____

ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ

- 77 Деловые ассоциации
- 78 Профессиональные ассоциации
- 79 Профсоюзы
- 80 Прочее: _____

РЕЛИГИЯ

- 81 Религиозная деятельность, проповеди, церемонии, обряды

ПРОЧЕЕ

- 82 _____

- B8 Сколько НАЕМНЫХ работников в настоящее время работает в вашей организации?
 Число работников, работающих: полный рабочий день _____
 неполный рабочий день _____
- B9 Сколько НАЕМНЫХ работников работало в вашей организации в это время В ПРОШЛОМ ГОДУ?
 Число работников, работавших: полный рабочий день _____
 неполный рабочий день _____
- B10 Сколько в среднем часов в неделю трудятся наемные работники, работающие неполный рабочий день?
 _____ часов в неделю
- B11 Использует ли ваша организация труд добровольцев (помимо членов вашего Совета директоров)?
 1 Да
 2 Нет
- B12 Сколько добровольцев ежемесячно в среднем использовала ваша организация в прошлом году?
 _____ добровольцев
- B13 В среднем сколько часов в месяц работал на вашу организацию в прошлом году среднестатистический доброволец?
 _____ часов в месяц
- B14 В среднем по сравнению с прошлым годом является ли число добровольцев, используемых вашей организацией в нынешнем году:
 1 Большим
 2 Меньшим
 3 Примерно таким же
- B15 Какую сумму ваша организация израсходовала на текущие операции (исключая покупку зданий или основного оборудования) в финансовом году, закончившемся до начала базового года, и в базовом году? (Общие оперативные расходы включают расходы в связи с общими операциями вашей организации. Они НЕ включают расходы, связанные с основными капитальными затратами, такими как земля и здания.)
 _____ долл. США до начала базового года
 _____ долл. США в базовом году
- B16 Какая доля общих оперативных расходов тратится на оплату труда, включая отчисления в фонды социального обеспечения и другие дополнительные выплаты?
 _____ процентов от всей суммы оперативных расходов в базовом году
- B17 Просьба указать процентную долю от всей суммы оперативных расходов в финансовом году, предшествовавшем базовому году, выделенную на каждую из основных категорий услуг и видов деятельности, перечисленных ниже. (Более подробное перечисление входящих в эти категории услуг и видов деятельности см. в вопросе 7, выше.)
- | | |
|---|--------|
| Культура и рекреация | _____% |
| Образование и исследования | _____% |
| Здравоохранение | _____% |
| Социальные услуги | _____% |
| Окружающая среда | _____% |
| Развитие и жилищная сфера | _____% |
| Правозащитная и иная общественная деятельность | _____% |
| Филантропия и поощрение добровольной деятельности | _____% |
| Международная деятельность | _____% |

Деловые и профессиональные ассоциации, союзы	_____ %
Религия	_____ %
Прочее _____	_____ %
ИТОГО	100 %

B18 Просьба указать общие оперативные доходы или прибыль вашей организации (как в денежной, так и в натуральной форме) за финансовый год, предшествовавший базовому году, и за базовый год. (Оперативный доход определяется как весь доход, используемый на покрытие текущих операций; просьба включить доход в виде процентов и исключить специальные доходы, используемые на покрытие основных капитальных затрат.)

Доходы в размере _____ долл. США за финансовый год, предшествовавший базовому году

Доходы в размере _____ долл. США в базовом году

B19 Просьба указать в столбце А, ниже, сумму или процент ваших оперативных доходов, о которых говорится в вопросе 18, выше, полученных от каждого из указанных источников в базовом году. В столбце В просьба отметить любую поддержку в неденежной форме, полученную вами от каждого источника, и указать их приблизительную, по вашему мнению, рыночную стоимость.

ИСТОЧНИК ДОХОДОВ	А. В ДЕНЕЖНОЙ ФОРМЕ		В. В НАТУРАЛЬНОЙ ФОРМЕ (включая вспомогательный персонал вне офисных помещений)	
	Сумма	% от общей суммы	Предмет	Денежная стоимость
Гранты и контракты правительства <i>(непосредственная программная поддержка и выплаты по контрактам)</i>				
Государственные механизмы возмещения расходов <i>(включают компенсационные выплаты из фондов государственного страхования, социального обеспечения и другие виды платежей, осуществляемых правительством в качестве третьей стороны, за услуги, оказанные клиентам)</i>				
Частные пожертвования				
Частные лица				
Корпорации				
Фонды				
Трансферты от материнских организаций/церквей				
Сборы и плата за услуги <i>(просьба указать сборы, напрямую взимаемые с клиентов, плату за услуги, выплаты частных страховых компаний, сборы от продажи билетов, входные сборы и т. п.)</i>				
Продажа товаров и доходы от предпринимательской деятельности <i>(просьба указать доходы от реализации товаров и услуг, которые непосредственно не связаны с профилирующей деятельностью организации; а также доходы от коммерческих филиалов; включает корпоративную спонсорскую деятельность)</i>				
Членские взносы				
Поступления от пожертвований или инвестиций				
Прочее				
ИТОГО		100%		

Добавление А5 (ii)

Проект сравнительных исследований некоммерческого сектора

Университета имени Джонса Хопкинса: факультативный модуль обследования организаций

Факультативный модуль: обследование организаций

В1 С какими крупными проблемами сталкивается в настоящее время ваша организация? [Ниже мы перечислили некоторые возможные проблемные области. Просьба обвести кружком соответствующий номер, указывающий, в каких областях у вашей организации вообще не возникает серьезных проблем (1) или имеются довольно серьезные (2) или очень серьезные (3) проблемы. Также просьба добавить другие отмечаемые вами проблемы.]

	Нет серьезных проблем	Довольно серьезные	Очень серьезные	Неприменимо
<i>Проблемы финансирования</i>				
A. Отсутствие частных индивидуальных взносов	1	2	3	4
B. Отсутствие опыта в области привлечения средств	1	2	3	4
C. Невозможность получить доход от платы, взимаемой с клиентов	1	2	3	4
D. Чрезмерная зависимость от зарубежного финансирования	1	2	3	4
E. Сложности, связанные с необходимостью получения дохода от предпринимательской деятельности	1	2	3	4
F. Отсутствие контакта с потенциальными источниками финансирования	1	2	3	4
G. Отсутствие поддержки со стороны правительства	1	2	3	4
<i>Кадровые проблемы/проблемы управления</i>				
H. Трудности, связанные с набором квалифицированного персонала	1	2	3	4
I. Низкая заработная плата и небольшой размер пособий	1	2	3	4
J. Недостаточный профессиональный уровень персонала	1	2	3	4
K. Трудности, связанные с привлечением добровольцев	1	2	3	4
L. Трудности, связанные с управлением добровольцами	1	2	3	4
M. Трудности, связанные с поиском надлежащих и недорогих служебных помещений	1	2	3	4
N. Недостаточное обеспечение канцелярским оборудованием/материалами	1	2	3	4
O. Недостаточные усилия по подготовке персонала	1	2	3	4
P. Низкое моральное состояние персонала	1	2	3	4
<i>Политика, проводимая правительством</i>				
Q. Отсутствие четкого правового статуса	1	2	3	4
R. Отсутствие благоприятного налогового режима в отношении взносов	1	2	3	4
S. Отсутствие финансовой поддержки со стороны правительства	1	2	3	4
T. Ограничения, связанные с информационно-пропагандистской деятельностью	1	2	3	4
U. Отсутствие политического руководства	1	2	3	4
<i>Прочее</i>				
V. Конкуренция со стороны коммерческих предприятий	1	2	3	4
W. Недостаточная информированность общественности о вашей организации	1	2	3	4
X. Вопросы этики	1	2	3	4
Y. Политическая нестабильность	1	2	3	4
Z. Враждебное отношение со стороны общества	1	2	3	4

В2 Мы хотели бы знать ваше мнение по ряду вопросов, имеющих отношение к деятельности некоммерческих организаций. По каждому высказыванию, приведенному ниже, просьба указать категорию ответа, наиболее близко отражающую вашу точку зрения.

ВОПРОС	Полностью не согласен	Скорее не согласен	Ни согласия, ни возражения	Скорее согласен	Полностью согласен	Неприменимо
A. Мы столь же бюрократичны и невосприимчивы, что и государственные бюрократические структуры.						
B. В конечном счете преимущества финансовой поддержки со стороны правительства таких организаций, как наша, перевешивают недостатки.						
C. Общество в целом, как правило, относится к таким организациям, как наша, с подозрением и недоверием.						
D. Большинство некоммерческих организаций уделяют слишком много внимания оказанию услуг и слишком мало — информационно-пропагандистской деятельности.						
E. Необходимость получать доходы с помощью предпринимательской деятельности мешает нам служить нашей истинной цели.						
F. Нам приходится тратить слишком много сил на мобилизацию средств.						
G. Большинство некоммерческих организаций, как мне известно, не преследуют благотворительные цели.						
H. Мы становимся все больше похожими на коммерческие предприятия.						
I. Получение средств от правительства исказило цели нашей организации.						
J. Таким организациям, как наша, трудно заручиться поддержкой широких слоев населения.						
K. Нам все чаще приходится соглашаться выполнять задачи, поручаемые нам правительством.						
L. Следующие два года обещают быть для нашей организации гораздо менее трудными, чем два предыдущих.						

В3 а Какую часть ваших сотрудников составляют:

- женщины _____%
- имеющие университетскую степень _____%
- занятые умственным трудом _____%
- занятые физическим трудом _____%

В3 б Какую часть членов совета составляют женщины? _____%

B4 Мы хотели бы узнать ваше мнение относительно ряда качеств, с которыми у людей часто ассоциируются некоммерческие организации. По каждому высказыванию, приведенному ниже, просьба указать категорию ответа, наиболее близко отражающую вашу точку зрения.

<i>ВОПРОС</i>	<i>Полностью не согласен</i>	<i>Скорее не согласен</i>	<i>Ни согласия, ни возражения</i>	<i>Скорее согласен</i>	<i>Полностью согласен</i>	<i>Неприменимо</i>
A. Некоммерческие организации в нашей области часто являются более новаторскими, чем сопоставимые с ними государственные учреждения.						
B. Некоммерческие организации в нашей области часто являются более новаторскими, чем сопоставимые с ними коммерческие предприятия.						
C. Некоммерческие организации помогают тем, кто больше всего в этом нуждается.						
D. В отсутствие некоммерческих организаций люди, больше всего нуждающиеся в помощи, окажутся лишенными такой поддержки.						
E. Организации, подобные нашей, формируют чувство общности и сплоченности, на что не способны государственные учреждения.						
F. Мы находимся гораздо ближе к реальным потребностям людей, чем правительство.						
G. В отличие от коммерческих предприятий мы служим интересам людей, а не своего кошелька.						
H. Мы всегда ищем новые и наилучшие пути, чтобы служить нашим клиентам.						
I. Некоммерческие организации часто являются пионерами в решении новых проблем.						

B5 Освобождена ли ваша организация от следующих видов налогов:

<i>Вид налога</i>	<i>Да</i>	<i>Нет</i>	<i>Неприменимо</i>	<i>Не знаю</i>
Подоходный налог				
Налог на добавленную стоимость				
Налог на имущество				
Налог на прирост капитала				
Налог на фонд заработной платы [укажите основные налоги, которые применяются в вашей стране]				
...прочие...				

В6 Является ли ваша организация филиалом или членом любой другой из следующих организаций или групп (обведите кружком все, что применимо)?

Перечислите все соответствующие «зонтичные» организации, в состав которых входят некоммерческие организации, включая религиозные конгрегации, ассоциации по интересам и лоббирующие группы.

Организация	Да	Нет	Неприменимо	Не знаю
...прочие...				

Добавление А5 (iii)

Проект сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джона Хопкинса: главный модуль демографического обследования, касающегося пожертвований и добровольной деятельности

А. Добровольная деятельность

Во-первых, мы хотели бы, чтобы вы ответили на вопросы, касающиеся добровольной работы, добровольной деятельности и [перечислите другие термины, которые обычно используются в вашей стране применительно к добровольной деятельности, если это применимо]. Под этими терминами мы подразумеваем выполняемую вами работу, благодаря которой вы бесплатно оказываете некоторую помощь людям, не являющимся членами вашей семьи и не относящимся к числу ваших друзей.

Например, некоторые люди работают два часа в неделю в больнице, помогая пациентам справляться с болезнью; другие могут оказывать помощь инвалидам, убирать парки, спортивные и игровые площадки или добровольно участвовать в пожарных дружинах или обществах Красного Креста.

Ниже приводится перечень видов деятельности и областей, в которых люди иногда трудятся на добровольных началах.

ИНТЕРВЬЮЕР: передает респонденту ПЕРЕЧЕНЬ А.

1. Занимались ли вы добровольной деятельностью в каких-либо из перечисленных областей и какой именно в течение **прошлого месяца, то есть в _____** **месяце** [проставьте название месяца, предшествующего тому месяцу, в котором проводится обследование]?
2. Занимались ли вы добровольной деятельностью **в прошлом году**, который является базовым годом, в каких-либо других областях? [см. ПЕРЕЧЕНЬ А]
3. Теперь я попрошу вас указать, сколько примерно часов в целом вы затратили **в прошлом месяце** в каждой из областей, в которых вы работали на добровольных началах.

ИНТЕРВЬЮЕР: по каждому упомянутому виду деятельности записывает число часов, максимально приближенное к значениям, указанным в опросном листе «Добровольная деятельность».

4. По каждой из областей, в которых вы в прошлом году занимались добровольной деятельностью, укажите, сколько в среднем часов в месяц вы затратили на такую деятельность [см. ПЕРЕЧЕНЬ А].
5. По каждой из упомянутых вами областей [ПЕРЕЧЕНЬ А] укажите, какая из категорий больше всего соответствует типу организации, в которой вы трудились на добровольных началах.

ИНТЕРВЬЮЕР: передает респонденту ПЕРЕЧЕНЬ В и просит отметить номер ответа в опросном листе «Добровольная деятельность».

6. По каждой из областей, в которых вы в прошлом месяце занимались добровольной деятельностью, укажите, какие категории точнее всего отражают выполнявшуюся вами работу. Ниже приводится перечень типичных видов добровольной деятельности.

ИНТЕРВЬЮЕР: передает респонденту ПЕРЕЧЕНЬ С.

ИНТЕРВЬЮЕР: просит отметить номер ответа в регистрационной ведомости «Добровольная деятельность».

7. По сравнению с двумя предыдущими годами, то есть годами, предшествовавшими базовому году, затратили ли вы в этом году, по вашему мнению, больше, меньше или примерно столько же часов на добровольную деятельность?

больше () меньше ()
 столько же () не знаю ()

С. Членство

1. Являетесь ли вы членом добровольной ассоциации, клуба, группы или политической партии? [используйте общепринятые термины для описания членских организаций]
Да ()
Нет ()
2. Если «ДА»: просьба внимательно посмотреть на приведенный ниже перечень добровольных организаций и видов деятельности и указать, членом каких из них вы являетесь:

Тип ассоциации/вид деятельности	Принадлежу	
	Да	Нет
1. Культурные, музыкальные, художественные ассоциации	Да	Нет
2. Спортивный клуб	Да	Нет
3. Рекреационный клуб («Ротари-клуб» и т. п.), братство, социальный клуб	Да	Нет
4. Молодежный клуб	Да	Нет
5. Учебная или школьная ассоциация, ассоциация родителей–учителей	Да	Нет
6. Социальная благотворительная ассоциация (Красный Крест, Красный Полумесяц и т. п.)	Да	Нет
7. Ассоциация, занимающаяся вопросами охраны здоровья	Да	Нет
8. Экологическая ассоциация («Гринпис» и т. п.), защита животных	Да	Нет
9. Жилищная ассоциация, ассоциация квартиросъемщиков	Да	Нет
10. Местная общинная группа, инициативная группа граждан	Да	Нет
11. Группы борьбы за права человека, мир, справедливость	Да	Нет
12. Политическая партия	Да	Нет
13. Гражданская ассоциация, женские группы	Да	Нет
14. Международная ассоциация дружбы	Да	Нет
15. Религиозная организация, церковная группа	Да	Нет
16. Профессиональная ассоциация, группа предпринимателей	Да	Нет
17. Союз	Да	Нет
18. Прочие: _____	Да	Нет

ИНТЕРВЬЮЕР: передает респонденту ПЕРЕЧЕНЬ D и фиксирует полученные ответы.

D. Вопросы для выяснения отношения и мнения

Некоторые люди безвозмездно выполняют работу и жертвуют денежные суммы в силу разных причин. Другие предпочитают не заниматься добровольной деятельностью и не жертвовать на благотворительность и другие цели. Просьба указать, полностью согласны ли вы, скорее согласны, полностью не согласны или скорее не согласны со следующими высказываниями:

Высказывание	Полностью согласен	Скорее согласен	Скорее не согласен	Полностью не согласен
I. Добровольная деятельность				
1. Добровольцы обеспечивают нечто такое, чего не могут предоставить специалисты, работающие за деньги.				
2. Если правительство будет выполнять все свои обязательства, потребность в добровольцах не возникнет.				
3. Каждый человек несет моральное обязательство заниматься добровольной деятельностью в какой-то период своей жизни.				
4. Я не верю в добровольную деятельность.				

Высказывание	Полностью согласен	Скорее согласен	Скорее не согласен	Полностью не согласен
5. Добровольная деятельность является частью моих религиозных убеждений.				
6. Добровольцы заменяют наемных работников.				
7. У меня нет времени на добровольную деятельность.				
8. У меня нет опыта добровольной деятельности.				
9. Я бы стал чаще заниматься добровольной деятельностью, если бы меня попросили.				
10. Добровольная деятельность обогащает мой жизненный опыт.				
11. Добровольная деятельность помогает мне продвигаться по службе.				
12. Организации, использующие добровольцев, обычно являются дилетантами.				
II. Пожертвования				
1. Я делаю пожертвования, потому что хочу что-нибудь вернуть обществу.				
2. Как гражданин я считаю себя морально обязанным делать пожертвования.				
3. Благотворительные пожертвования — это пережиток прошлого.				
4. Делать пожертвования соответствует моим религиозным убеждениям.				
5. Благотворительность — символический жест, который не решает реальных проблем.				
6. Если бы правительство лучше выполняло свои обязанности, потребность в пожертвованиях не возникла бы.				
7. Я плачу налоги, почему помимо этого я должен еще и вносить пожертвования на благотворительность.				
8. Я устал(а) от просьб давать деньги на те или иные цели.				
9. Сейчас потребность в благотворительных пожертвованиях ощущается сильнее, чем пять лет назад.				
10. Главную ответственность за обеспечение потребностей нуждающихся несет правительство.				

Е. Социально-демографические характеристики

Примечание: Вопросы, касающиеся социально-демографических характеристик, как правило, включаются организацией, проводящей обследование, в стандартный набор общего обследования. Ниже мы приводим вопросы, которые позволяют убедиться, что вы владеете базовой информацией о характеристиках опрашиваемых. Проверьте, включены ли в общее обследование следующие вопросы, и если нет, то примите меры к тому, чтобы пропущенные вопросы, касающиеся социально-демографических характеристик, были включены в обследование:

- пол
- вероисповедание и религиозная принадлежность
- брачное состояние
- уровень образования
- возраст
- место жительства
- род занятий
- доход домашнего хозяйства

В заключение мы хотели бы задать вам несколько личных вопросов.

1. Каково ваше брачное состояние?

не состою в браке ()

состою в браке ()

разведен/разведена ()

вдовец/вдова ()

2. Каков ваш уровень образования? [используйте стандартные категории]

3. Сколько вам лет? Возраст (полных лет): _____

4. Живете ли вы в большом городе, вблизи большого города или в сельской местности?

в большом городе ()

вблизи большого города ()

в сельской местности ()

5. Каков ваш род занятий? [используйте стандартные коды рода занятий]

6. Какую религию вы исповедуете? [используйте стандартные категории]

7. Как часто вы посещаете церковные службы — каждую неделю, один-два раза в месяц, лишь несколько раз в год, вообще не посещаете?

каждую неделю ()

один-два раза в месяц ()

несколько раз в год ()

вообще не посещаю ()

8. В среднем в какой сумме выражается ваш доход [чистый ежемесячный доход домашнего хозяйства], получаемый в общей сложности из всех источников?

[используйте стандартные коды доходов]

9. Интервьюер: укажите нужное Пол: муж. () жен. ()

Опросный лист: добровольная деятельность

Область	B1	B2	B3	B4	B5	B6
	В прошлом месяце	Число часов в прошлом месяце	В прошлом году	В среднем число часов в месяц в прошлом году	Тип организации	Тип работы
A. Культура и искусство	да/нет		да/нет			
B. Спорт и рекреация	да/нет		да/нет			
C. Образование и исследования	да/нет		да/нет			
D. Здравоохранение	да/нет		да/нет			
E. Социальные услуги	да/нет		да/нет			
F. Окружающая среда	да/нет		да/нет			
G. Развитие и жилищная сфера	да/нет		да/нет			
H. Правозащитная и иная общественная деятельность	да/нет		да/нет			
I. Филантропия	да/нет		да/нет			
J. Религия	да/нет		да/нет			
K. Международная деятельность	да/нет		да/нет			
L. Деловые и профессиональные ассоциации	да/нет		да/нет			
M. Прочее	да/нет		да/нет			

Опросный лист: вклады

Область	B1	B2	B3	B4	B5
	Пожертвовано в прошлом году	Сумма, пожертвованная в прошлом году	Пожертвовано в прошлом месяце	Сумма, пожертвованная в прошлом месяце	Тип организации-получателя
A. Культура и искусство	да/нет	\$	Да/нет	\$	
B. Спорт и рекреация	да/нет	\$	Да/нет	\$	
C. Образование и исследования	да/нет		Да/нет		
D. Здравоохранение	да/нет		Да/нет		
E. Социальные услуги	да/нет		Да/нет		
F. Окружающая среда	да/нет		да/нет		
G. Развитие и жилищная сфера	да/нет		да/нет		
H. Правозащитная и иная общественная деятельность	да/нет		да/нет		
I. Филантропия	да/нет		да/нет		
J. Религия	да/нет		да/нет		
K. Международная деятельность	да/нет		да/нет		
L. Деловые и профессиональные ассоциации	да/нет		да/нет		
M. Прочее	да/нет		да/нет		

Перечень А. Области и сферы деятельности

Примечание: Данный перечень должен быть скорректирован с учетом конкретных условий в вашей стране; перечень должен помещаться на одной странице.

КУЛЬТУРА И ИСКУССТВО

включая театры, музеи, зоопарки, аквариумы, исполнительское искусство, исторические и культурные общества

СПОРТ И РЕКРЕАЦИЯ

спортивные клубы, социальные клубы, клубы услуг, такие как «Львы», «Ротари» и т. п.

ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ

включая начальные, элементарные и средние школы, высшие учебные заведения, профессионально-технические училища, центры обучения взрослых/непрерывного образования, научно-исследовательские учреждения

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

включая больницы, реабилитационные центры, дома престарелых и инвалидов, психиатрические учреждения, центры профилактики, службы скорой помощи, добровольная скорая помощь

СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

включая службы по охране детства, центры дневного ухода за детьми, службы социальной поддержки молодежи, службы социальной поддержки семей, услуги для инвалидов, услуги для престарелых, помощь беженцам и бездомным, приюты, пункты раздачи пищи

ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА

включая охрану и сохранение окружающей среды, уборку и облагораживание территории, защиту животных и живой природы, а также ветеринарные услуги

РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА

включая организации общин и микрорайонов, деятельность в области экономического и социального развития в пределах страны, жилищные ассоциации и помощь в жилищных вопросах

ПРАВООЗАЩИТНЫЕ И ИНЫЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

включая юридические ассоциации, группы в защиту гражданских свобод, организации по правам человека, правозащитные организации, юридические услуги, услуги в области предупреждения преступности и реабилитации правонарушителей, защиту прав потребителей

ФИЛАНТРОПИЯ И ПООЩРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

включая фонды, бюро добровольцев, организации, занимающиеся мобилизацией средств

РЕЛИГИЯ

включая церкви, синагоги, мечети и другие места отправления культов

МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

включая программы в области обменов, укрепления дружбы, культурной деятельности, международную чрезвычайную помощь и помощь в случае стихийных бедствий, международную деятельность в области защиты прав человека и мира, деятельность в области содействия развитию

ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ

включая ассоциации и союзы предприятий, предпринимателей, специалистов

ПРОЧЕЕ

[просьба указать] _____

Перечень В. Типы организаций**НЕКОММЕРЧЕСКИЕ**

1. [используйте наиболее часто употребляемые термины, относящиеся к некоммерческим организациям]
2. ЦЕРКВИ, СИНАГОГИ ИЛИ ДРУГИЕ МЕСТА ОТПРАВЛЕНИЯ КУЛЬТОВ
3. АССОЦИАЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С ЦЕРКОВЬЮ
4. АССОЦИАЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С СОЮЗАМИ
5. АССОЦИАЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С ПОЛИТИЧЕСКИМИ ПАРТИЯМИ

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ

6. ОРГАНИЗАЦИИ В ВЕДЕНИИ МЕСТНЫХ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ
7. ОРГАНИЗАЦИИ В ВЕДЕНИИ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ РАЙОНОВ ИЛИ ШТАТОВ
8. ДРУГИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

КОММЕРЧЕСКИЕ

9. КОММЕРЧЕСКИЕ АССОЦИАЦИИ ИЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ
10. ПРОЧИЕ (просьба указать)

Перечень С. Виды добровольной деятельности

1. Оказание услуг/консультации/индивидуальный уход
2. Посещение людей/общение с людьми
3. Работа в комитете
4. Канцелярская/административная работа
5. Предоставление информации
6. Правозащитная деятельность и организация кампаний
7. Обучение или профессиональная подготовка
8. Мобилизация денежных средств
9. Прочие _____

Перечень D. Ассоциации

1. Культурные, музыкальные, художественные ассоциации
2. Спортивные клубы
3. Рекреационный клуб («Ротари-клуб» и т. п.), братство, социальный клуб
4. Молодежный клуб (скауты, вожатые)
5. Учебная или школьная ассоциация, ассоциация родителей–учителей
6. Социальная благотворительная ассоциация (Красный Крест, Красный Полумесяц и т. п.)
7. Ассоциация, занимающаяся вопросами охраны здоровья
8. Экологическая ассоциация («Гринпис» и т. п.), защита животных
9. Жилищная ассоциация, ассоциация квартиросъемщиков
10. Местная общинная группа, инициативная группа граждан
11. Группы борьбы за права человека, мир, справедливость
12. Политическая партия
13. Гражданская ассоциация, женская группа
14. Международная ассоциация дружбы
15. Религиозная организация, церковная группа
16. Профессиональная ассоциация
17. Союз
18. Прочие _____

Таблица АТ5.1. Корреляция между категориями Международной классификации некоммерческих организаций (МКНКО) и Австралийской и новозеландской стандартной отраслевой классификацией (АНЗСОК)

<i>Подгруппа МКНКО</i>	<i>Описание</i>	<i>Класс АНЗСОК</i>	<i>Описание</i>
Группа 1	Культура и рекреация		
1 100	Культура и искусство	9111	Производство кино- и видеофильмов
		9112	Распространение кино- и видеофильмов
		9113	Показ кинофильмов
		9121	Услуги радио
		9122	Услуги телевидения
		9210	Библиотеки
		9220	Музеи
		9231	Зоологические и ботанические сады
		9239	Парки и сады отдыха
		9241	Музыкальные и театрализованные постановки
		9242	Услуги в области искусства
		9251	Студии звукозаписи
		9252	Демонстрации исполнительских искусств
		9259	Услуги в области искусства, н.о.д.к.
1 200	Спорт	9311	Скачки и собачьи бега
		9312	Спортивные площадки и сооружения, н.о.д.к.
		9319	Спорт и услуги в области спорта, н.о.д.к.
1 300	Прочие рекреационные и социальные клубы	9321	Лотереи
		9322	Казино
		9329	Услуги в области азартных игр, н.о.д.к.
		9330	Прочие рекреационные услуги
Группа 2	Образование и исследования		
2 100	Начальное и среднее образование	8421	Начальное образование
		8422	Среднее образование
		8423	Совместное начальное и среднее образование
		8424	Специальное школьное образование
2 200	Высшее образование	8431	Высшее образование
		8432	Техническое и последующее образование
2 300	Прочие виды образования (профессионально-технические училища)	8410	Дошкольное воспитание
		8440	Прочее образование
2 400	Исследования (медицинские исследования, наука и техника)	7810	Научные исследования
Группа 3	Здравоохранение		
3 100	Больницы и реабилитация	8611	Больницы (кроме психиатрических больниц)
3 200	Дома престарелых и инвалидов	8613	Дома престарелых и инвалидов
3 300	Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	8612	Психиатрические больницы
3 400	Прочие медицинские услуги	8621	Медицинские услуги общего назначения
		8622	Специальные медицинские услуги
		8623	Стоматологические услуги
		8631	Услуги в области патологии
		8632	Оптиметрия и оптика
		8633	Услуги скорой помощи
		8634	Общинные центры охраны здоровья
		8635	Физиотерапевтические услуги
		8636	Услуги мануальных терапевтов
		8639	Медицинские услуги, н.о.д.к.

Таблица АТ5.1 (продолжение)

Подгруппа МКНКО	Описание	Класс АНЗСОК	Описание
Группа 4 4 100	Социальные услуги Социальные услуги	8710 8721 8729	Услуги по уходу за детьми Дома для престарелых Услуги по амбулаторному уходу, н.о.д.к.
4 200 4 300	Чрезвычайная и экстренная помощь Поддержка и сохранение доходов	8722 —	Услуги по стационарному уходу, н.о.д.к. Аналогичного кода в АНЗСОК не имеется
Группа 5 5 100 5 200	Окружающая среда Окружающая среда Защита животных	9629 ^a 9629 ^a	Группы по интересам, н.о.д.к. Группы по интересам, н.о.д.к.
Группа 6 6 100 6 200 6 300	Развитие и жилищная сфера Экономическое, социальное и общинное развитие Жилищная сфера Занятость и профессиональная подготовка	9629 ^a — 7861	Группы по интересам, н.о.д.к. Аналогичного кода в АНЗСОК не имеется Услуги по трудоустройству
Группа 7 7 100 7 200 7 300	Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность Правозащитные и иные общественные организации Право и юридические услуги Политические организации	7841 ^a 7841 ^a 9629 ^a	Юридические услуги Юридические услуги Группы по интересам, н.о.д.к.
Группа 8 8 100 8 200	Филантропия и поощрение добровольной деятельности Фонды, предоставляющие гранты Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности	— 9629 ^a	Аналогичного кода в АНЗСОК не имеется Группы по интересам, н.о.д.к.
Группа 9 9 100	Международная деятельность Международная деятельность	—	Аналогичного кода в АНЗСОК не имеется
Группа 10 10 100	Религия Религиозные конгрегации и ассоциации	9610	Религиозные организации
Группа 11 11 100 11 200 11 300	Деловые и профессиональные ассоциации, союзы Деловые ассоциации Профессиональные ассоциации Профсоюзы	9621 ^a 9621 ^a 9622	Деловые и профессиональные ассоциации Деловые и профессиональные ассоциации Профсоюзные ассоциации
Группа 12 12 100	Не отнесенные к другим категориям Не отнесенные к другим категориям	9629 ^a —	Группы по интересам, н.о.д.к. Аналогичного кода по НКО в АНЗСОК не имеется

Источник: Взято из таблицы 1 доклада об испытаниях в Австралии (*Australia Test Report*), имеется на веб-сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>.

^aЧасть подгруппы.

Таблица АТ5.2. Корреляция между категориями МКНКО и Общей отраслевой классификацией экономической деятельности в рамках Европейских сообществ — Бельгия (КДЕС-Бел)

Подгруппа МКНКО	Описание	Класс КДЕС-Бел	Описание		
Группа 1 1 100	Культура и рекреация Культура и искусство	22.1	Издательская деятельность		
		92.1	Деятельность в области кинематографии и видео-записи		
		92.2	Радиовещание и телевидение		
		92.3	Прочие зрелищные и развлекательные мероприятия		
		92.51	Управление библиотеками и государственными архивами		
		92.52	Управление музеями и объектами культуры, являющимися народным достоянием		
		1 200	Спорт	92.61	Управление спортивными базами
				92.62	Прочая спортивная деятельность
		1 300	Прочие рекреационные и социальные клубы	63.30	Турагентства и туроператоры
				92.71	Азартные игры
92.72	Прочая деятельность в области досуга				
91.33 ^a	Прочие общественные объединения, н.о.д.к.				
Группа 2 2 100	Образование и исследования Начальное и среднее образование	80.1	Начальное образование		
		80.2	Среднее образование		
		2 200	Высшее образование	80.3	Высшее образование
				80.42	Непрерывное образование и другие формы образования, н.о.д.к.
		2 300	Прочие виды образования (профессионально-технические училища)	80.41	Автошколы и школы вождения
				73.10	Исследования и развитие в области физики, химии и естественных наук
2 400	Исследования (медицинские исследования, наука и техника)	73.20	Исследования и развитие в области гуманитарных и социальных наук		
Группа 3 3 100 3 200 3 300	Здравоохранение Больницы и реабилитационные центры Дома престарелых и инвалидов Охрана психического здоровья и меры воздействия в кризисных ситуациях	85.11 ^a	Деятельность, связанная с больницами		
		85.14 ^a	Прочая деятельность в области здравоохранения		
		85.11 ^a	Деятельность, связанная с больницами		
		85.12 ^a	Медицинская практика		
		85.14 ^a	Прочая деятельность в области здравоохранения		
		85.12 ^a	Медицинская практика		
		3 400	Прочие медицинские услуги	85.13	Стоматологическая практика
				85.14 ^a	Прочая деятельность в области здравоохранения
Группа 4 4 100	Социальные услуги Социальные услуги	85.311	Учреждения для несовершеннолетних инвалидов		
		85.312	Сиротские дома и приюты		
		85.313	Учреждения для детей, оказавшихся в трудном положении		
		85.314	Учреждения для взрослых инвалидов		
		85.315	Дома отдыха для престарелых		
		85.316	Прочая социально направленная деятельность, связанная с предоставлением приюта, н.о.д.к..		
		85.321 ^a	Ясли и детские сады		
		85.323 ^a	Прочая социально направленная деятельность, не предусматривающая предоставления приюта		
		85.324 ^a	Центры медико-социального обслуживания		

Таблица АТ5.2. (продолжение)

Подгруппа МКНКО	Описание	Класс КДЕС-Бел	Описание
4 200	Чрезвычайная и экстренная помощь	85.321 ^a 85.323 ^a	Ясли и детские сады Прочая социально направленная деятельность, не предусматривающая предоставления приюта
4 300	Поддержка и сохранение доходов	85.324 ^a 66.0 85.321 ^a 85.323 ^a 85.324 ^a	Центры медико-социального обслуживания Страхование Ясли и детские сады Прочая социально направленная деятельность, не предусматривающая предоставления приюта, н.о.д.к. Центры медико-социального обслуживания
Группа 5	Окружающая среда		
5 100	Окружающая среда	90.00 92.53	Ассенизация, вывоз и утилизация мусора и отходов Ботанические и зоологические сады и природные заповедники
5 200	Защита животных	85.20	Ветеринарная деятельность
Группа 6	Развитие и жилищная сфера		
6 100	Экономическое, социальное и общинное развитие	40. ^a 41. ^a 45. ^a 60. ^a 61. ^a 62. ^a 63. ^a 64. ^a 65. ^a 67. ^a 70. ^a 71. ^a 72. ^a	Производство и распределение электроэнергии, газа, пара и горячей воды Сбор, очистка и распределение воды Строительство Наземный транспорт Водный транспорт Воздушный транспорт Вспомогательные транспортные службы Почта и телекоммуникации Финансовое посредничество Вспомогательные финансовые службы Деятельность в области недвижимости Найм без оператора Деятельность в области информатики
6 200	Жилищная сфера	40. ^a 41. ^a 45. ^a 60. ^a 61. ^a 62. ^a 63. ^a 64. ^a 65. ^a 67. ^a 70. ^a 71. ^a 72. ^a	Производство и распределение электроэнергии, газа, пара и горячей воды Сбор, очистка и распределение воды Строительство Наземный транспорт Водный транспорт Воздушный транспорт Вспомогательные транспортные службы Почта и телекоммуникации Финансовое посредничество Вспомогательные финансовые службы Деятельность в области недвижимости Найм без оператора Деятельность в области информатики
6 300	Занятость и профессиональная подготовка	85.322	Специально оборудованные цеха и производственные участки

Таблица АТ5.2 (продолжение)

Подгруппа МКНКО	Описание	Класс КДЕС-Бел	Описание
Группа 7	Политическая, правозащитная и иная общественная деятельность		
7 100	Правозащитные и иные общественные организации	91.33 ^а	Прочие общественные объединения, н.о.д.к.
7 200	Право и юридические услуги	74.11	Деятельность в области права
7 300	Политические организации	91.32	Политические организации
Группа 8	Филантропия и поощрение добровольной деятельности		
8 100	Фонды, предоставляющие гранты	—	
8 200	Прочие организации в области филантропии и поощрения добровольной деятельности	—	
Группа 9	Международная деятельность		
9 100	Международная деятельность	—	
Группа 10	Религия		
10 100	Религиозные конгрегации и ассоциации	91.31	Религиозные организации
Группа 11	Деловые и профессиональные ассоциации, союзы		
11 100	Деловые ассоциации	91.11	Организационная деятельность в области экономики и предпринимательства
11 200	Профессиональные ассоциации	91.12	Профессиональная организационная деятельность
11 300	Профсоюзы	91.20	Деятельность профсоюзов наемных работников
Группа 12	Не отнесенные к другим категориям		
12 100	Не отнесенные к другим категориям		

Источник: Взято из добавления 3 Доклада об испытаниях в Бельгии (*Belgium Test Report*), имеется на веб-сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>.

^а Часть подгруппы.

Таблица АТ5.3.1. Филиппины: перечень баз данных о некоммерческих организациях

Охват/источник	Мониторинг	Формы/отчеты	Базы данных	Формат	Содержание
Управление по вопросам развития кооперативов (УРК)					
<ul style="list-style-type: none"> Все кооперативы 	<ul style="list-style-type: none"> С помощью региональных отделений Представление ежегодных докладов центральному отделению 	<ul style="list-style-type: none"> Ежегодный финансовый отчет Форма CDA-AR-1 (ежегодный доклад) Упрощенное экономическое обследование для вновь зарегистрированных кооперативов 	<ul style="list-style-type: none"> Имеются с 1990 года Источник: уставы кооперативов 	<ul style="list-style-type: none"> Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> Число членов Капитализация Сфера деятельности Адрес Вид деятельности Дата проведения общего собрания
<p>Примечание: Для получения аккредитации кооперативы регистрируются в УРК. Ежегодные финансовые отчеты представляются вместе с формой CDA-AR-1.</p>					

Таблица АТ5.3.1 (продолжение)

Охват/источник	Мониторинг	Формы/отчеты	Базы данных	Формат	Содержание
Ассоциация «Филиппинские предприниматели за социальный прогресс» (ФПСП)					
<ul style="list-style-type: none"> • Все партнеры проекта, осуществляемого на базе общин • Справочник корпоративных фондов 		<ul style="list-style-type: none"> • Обследование корпоративных фондов, проведенное в 1996 году 	<ul style="list-style-type: none"> • Имеются 	<ul style="list-style-type: none"> • Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> • Номер телефона • Адрес • Дата основания • Тип фонда • Программа/ бюджет на 1996 год • Должностные лица • Численность персонала, работающего полный рабочий день • Задачи фонда • Проблемные области • Источники финансирования • Филиалы
<p>Примечание: ФПСП в качестве НПО регистрируется в КЦБВ для аккредитации в качестве некоммерческой организации. Для освобождения от налогов она также регистрируется в БТО.</p>					
Бюро по трудовым отношениям (БТО)					
<ul style="list-style-type: none"> • Все профсоюзы 	<ul style="list-style-type: none"> • Ежегодный финансовый отчет • Сумма собранных платежей • Издержки • Семинары • Докладчики о ресурсах • Аренда/ оборудование 	<ul style="list-style-type: none"> • Финансовый отчет 	<ul style="list-style-type: none"> • Имеются • База данных действует с 1996 года 	<ul style="list-style-type: none"> • Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> • Например, общая информация о профсоюзах • Число членов • Анализ затрат-результатов
<p>Примечание: Для получения аккредитации профсоюзы регистрируются в БТО. Профсоюзы обычно не создают доходов. Доходы в основном поступают от членских взносов. Федерации обычно создают доходы. Программа развития Организации трудящихся предусматривает буферный фонд для федераций при осуществлении проектов, направленных на получение средств к существованию.</p>					
Ассоциация учреждений по уходу за детьми					
<ul style="list-style-type: none"> • Учреждения по уходу за детьми — 33 члена 	<ul style="list-style-type: none"> • С помощью сети связи 	<ul style="list-style-type: none"> • Ежегодный доклад 	<ul style="list-style-type: none"> • Имеются 	<ul style="list-style-type: none"> • Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> • Общая информация
<p>Примечание: Средства поступают от пожертвований. Для аккредитации регистрируется в КЦБВ. Зарегистрирована в БТО для освобождения от налогов.</p>					

Таблица АТ5.3.1 (продолжение)

Охват/источник	Мониторинг	Формы/отчеты	Базы данных	Формат	Содержание
Ассоциация филиппинских фондов, Инк.					
<ul style="list-style-type: none"> Все члены (после 25-й юбилейной программы праздничных сувениров — 7 ноября 1997 года) 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Многоцелевое (социальное развитие, социальное обеспечение, искусство и культура)
Комиссия по ценным бумагам и валюте (КЦБВ)					
<ul style="list-style-type: none"> Все коммерческие и некоммерческие корпорации, число которых составляет около 4 000 000 	<ul style="list-style-type: none"> Осуществляется силами 7 отделений по всей территории страны Регистрация проводится один раз сроком на 50 лет 	<ul style="list-style-type: none"> Финансовые ведомости для корпорации Для некоммерческих организаций представление финансовых ведомостей является факультативным Ежегодное представление 	<ul style="list-style-type: none"> Имеются В перечень включены данные даже тех, кто зарегистрировался еще в довоенный период 	<ul style="list-style-type: none"> Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> Зарегистрированная информация охватывает информацию в публикации 5 тыс. ведущих корпораций См. прилагаемый перечень пунктов
Департамент социального обеспечения и развития (Бюро стандартов и правил)					
<ul style="list-style-type: none"> Аккредитованные и не аккредитованные НПО 260 аккредитованных НПО В общей сложности 452 НПО 	<ul style="list-style-type: none"> Силами персонала на местах 	<ul style="list-style-type: none"> Информационный отчет Финансовая ведомость, представляемая ежегодно 	<ul style="list-style-type: none"> Имеются 	<ul style="list-style-type: none"> Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> Название, адрес и контактное лицо Годовой бюджет Источник финансирования Сеть филиалов Численность персонала Число членов совета
NATCCO					
<ul style="list-style-type: none"> Все филиалы, перечисленные в Кооперативном обзоре: профиль и показатели работы филиалов NATCCO (том 1 — Тематический доклад, 1997 год) 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Перечень 100 ведущих подотчетных кооперативов за 1994 год, их адреса и размер активов
Департамент образования, культуры и спорта					
<ul style="list-style-type: none"> Частные начальные и средние школы 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		

Таблица АТ5.3.1 (продолжение)

Охват/источник	Мониторинг	Формы/отчеты	Базы данных	Формат	Содержание
Ассоциация фондов					
<ul style="list-style-type: none"> Справочник по вопросам развития: филиппинские фонды, НПО и народные организации (1995 год) 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Справочник с описанием 130 членов Профиль и справочник членов 10 национальных и 3 региональных сетей Основная контактная информация
Департамент окружающей среды и природных ресурсов (ДОСПР)					
<ul style="list-style-type: none"> Справочник сотрудников национальных бюро и региональных НПО по состоянию на август 1998 года 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Фамилии сотрудников Адрес отделения Номера телефона и факса
<ul style="list-style-type: none"> Справочник НПО (ДОСПР, по состоянию на август 1998 года) 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Название Адрес Контактное лицо каждой организации НПО
Комиссия по страхованию					
<ul style="list-style-type: none"> Перечень трастовых фондов для использования в благотворительных целях 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		
NASSA-JP					
<ul style="list-style-type: none"> Годовой доклад за 1997/98 год 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Справочник центра социальных действий Финансовые ведомости Источники финансирования (местные и зарубежные) Позиции в национальном отделении
Национальный совет Фонда социального развития Филиппин, Инк. (по состоянию на сентябрь 1998 года)					
<ul style="list-style-type: none"> Перечень организаций-членов 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		
Филиппинская ассоциация больниц (ФАБ)					
<ul style="list-style-type: none"> Журнал публикаций ФАБ 			<ul style="list-style-type: none"> Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> Название Адрес Контактное лицо

Таблица АТ5.3.1 (продолжение)

Охват/источник	Мониторинг	Формы/отчеты	Базы данных	Формат	Содержание
PHILSSA					
<ul style="list-style-type: none"> • Реестр членов 			<ul style="list-style-type: none"> • Имеются 		<ul style="list-style-type: none"> • Название • Данные об организации • Контактное лицо • Вспомогательные службы и сектор обслуживания клиентов • Сферы деятельности
Бюро внутренних доходов					
<ul style="list-style-type: none"> • Податели налоговых деклараций 	<ul style="list-style-type: none"> • С помощью налоговых форм 	<ul style="list-style-type: none"> • Форма 1556-A/1901, 1903 — заявки на регистрацию • Форма 170xAIF — форма сведений о счете • Форма 170x — ежегодная декларация подоходного налога • Форма 1706/7 — декларация о налоге на прирост капитала • Форма 180x — формы налога на трансферты (недвижимость, доноры) 	<ul style="list-style-type: none"> • Имеются по соглашению 	<ul style="list-style-type: none"> • Компьютеризированный 	<ul style="list-style-type: none"> • (См. выборочное резюме формы 1702)

Источник: Взято из приложения А доклада об испытаниях на Филиппинах (*Philippines Test Report*), имеется на веб-сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>.

Таблица АТ5.3.2. Филиппины: элементы данных Комиссии по ценным бумагам и валюте

	Элементы данных	Названия баз данных	Определение (подлежит проверке и редактированию)
	Текущие активы		Свободная наличность или активы, которые могут быть обнеличены в течение одного года. Как правило, текущие активы состоят из 5 элементов: наличные, временные инвестиции, суммы, подлежащие получению, запасы материальных оборотных средств и заранее оплаченных издержек.
	Денежные средства		Включает кассовые депозиты в финансовых учреждениях и имеющиеся денежные документы, проводимые по счетам, которые принимаются финансовыми учреждениями в качестве депозитов по номинальной стоимости, а также краткосрочные инвестиции наличных.
	Денежные средства, ликвидные ценные бумаги/краткосрочные инвестиции, счета к получению	GASSETS	
1	Счета к получению, с учетом резерва на покрытие сомнительных кредитов		Счета к получению — суммы, собираемые с клиентов и других лиц, чаще всего связанные с продажей товаров, требованиями о возврате ссуд или оказанием услуг. Они могут быть процентными и беспроцентными, обеспеченными и не обеспеченными, фактурированными и нефактурированными.
2	Запасы материальных оборотных средств	ENDINV	Включают материальное личное имущество, которое а) имеется для продажи в процессе обычного осуществления операций; б) находится в процессе производства для такой продажи; или с) в настоящее время подлежит использованию в процессе производства товаров и услуг, которые предназначены для продажи.
	Другие текущие активы	CASSETS	Запасы материальных оборотных средств, включая землю для перепродажи (компаниям, занимающимся освоением земли), и активы, ожидающие освоения, такие как запасы полезных ископаемых, рудные запасы, накопленные счета к получению, отсроченные подоходные налоги или налоговые льготы, заранее оплаченные издержки, депозиты, являющиеся другими текущими активами.
3	Инвестиции в ценные бумаги		
	Долгосрочные инвестиции	LINVEST	
	Основные фонды	FASSETS	Материальное имущество, ресурсы относительно длительного пользования, которые используются в рамках обычной деятельности предприятия в течение более одного года. В целом основные фонды состоят из земли, зданий, механизмов, инструментов и оборудования, мебели и сантехники за вычетом амортизации, и природных ресурсов за вычетом амортизации.
4	Инвестиции в недвижимость		
5	Имущество, здания и оборудование за вычетом совокупной амортизации		
6	Прочие активы	OASSETS	Долгосрочные счета к получению, нематериальные активы, организационные расходы/расходы на цели развития, отсроченные расходы и прочие активы.
7	Итого, активы	TASSETS	Общая сумма всех ресурсов, принадлежащих корпорации. Она представляет собой сумму текущих активов, основных фондов и прочих активов.
8	Краткосрочные обязательства	CLIABS	В целом включают счета, кредиты и дивиденды к выплате, накопления, депозиты, текущий срок погашения консолидированного долга, непроизводственный доход и отсроченные издержки.
9	Долгосрочные обязательства	LLIABS	Обязательства со сроком погашения более одного года, которые обычно не будут погашаться в течение отчетного периода. Долгосрочные обязательства включают ипотечные займы, облигации, долговые обязательства, серийные долговые расписки, обязательства в виде покупной суммы и долгосрочные обязательства к выплате.

Таблица АТ5.3.2 (продолжение)

	Элементы данных	Названия баз данных	Определение (подлежит проверке и редактированию)
10	Прочие обязательства	OLIABS	
11	Итого, обязательства	TLIABS	Обязательства, которые подлежат погашению в течение одного года или для погашения которых, как можно разумно полагать, потребуется использовать текущие активы или создать другие обязательства.
12	Акционерный капитал = TA – TL		Общая сумма, внесенная акционерами, и вся накопленная нераспределенная прибыль. Она представляет собой сумму оплаченной части подписного капитала, депозиты для будущей подписки, выплаченный капитал сверх номинальной стоимости, нераспределенной прибыли и стоимости оценки или переоценки за вычетом стоимости казначейских ценных бумаг.
	Уставный акционерный капитал	AUTHRZD	
	Итого, подписной акционерный капитал	SUBSCR	
	Выпущенный и неоплаченный акционерный капитал	ISSUED	
	Оплаченная часть подписного капитала	PAIDIN	
13	Оплаченная часть уставного капитала	PAIDUP	Сумма номинальной или объявленной стоимости акционерного капитала, за которую была получена полная компенсация.
14	Дополнительная оплаченная часть уставного капитала		
15	Казначейские облигации		
16	Прибыль от переоценки запасов		
17	Прочее		
18	Нераспределенная прибыль, в начале периода		
19	Объявленные дивиденды, выплаченные наличными		
20	Объявленные дивиденды, выплаченные акциями		
21	Прочие корректировки		
22	Нераспределенная прибыль, в конце периода	RETEARN	
23	Валовой доход (GR) = NS+RI+II+DS+ES+OI	Revenue	Чистые продажи плюс не связанный с операциями доход, включая проценты, дивиденды, ренту и прочий доход. Доля в капитале филиалов также учитывается в процессе исчисления величины валового дохода. Для финансового сектора он равняется общей сумме прибыли.
24	Чистый объем продаж (NS) = COS+GP	NETSALES	Валовые продажи минус возвращенные товары, вычеты и денежные скидки. В случае финансового сектора, коммунального хозяйства и сферы услуг чистые продажи представляют собой общую прибыль от операций. Они не включают дивиденды, проценты, ренту и другие не связанные с операциями доходы или прибыль.
25	Стоимость продаж (COS)	COSALES	

Таблица АТ5.3.2 (продолжение)

	Элементы данных	Названия баз данных	Определение (подлежит проверке и редактированию)
26	Валовая прибыль (GP)	GPROFIT	
27	Доход в виде ренты (RI)	RENTINC	
28	Доход в виде процентов (II)	INTRINC	
29	Доход в виде дивидендов (DI)	DVDNINC	Доход в виде процентов, полученный по кредитам, предоставленным другим лицам.
30	Акционерный капитал в филиалах = в валовой доход включается только прибыль	EQTYSUB	
31	Прочие доходы (OI)	OINCOME	
32	Оперативные расходы, административные и общие издержки и издержки, связанные с продажами	OPEREXP	
33	Издержки, связанные с рентой	RENTEXP	
34	Налоги и лицензии	TXLICNS	Расходы в связи с налогами и лицензиями, за исключением подоходного налога, такого как налог с корпораций-резидентов.
35	Оклады и заработная плата	SALWAGE	Общая сумма вознаграждения должностных лиц и работников по найму за выполнение своих обязанностей в рабочее и сверхурочное время.
	Прочие трудовые издержки	LBRCOST	
36	Амортизация	DEPRECN	
37	Издержки в виде процентов	INTEXP	
38	Чистая прибыль/(убыток) до вычета налогов	PROBTAX	Чистая прибыль/(убыток), полученная/(понесенный) корпорацией до вычета подоходного налога, подлежащего выплате в течение года.
39	Расходы в связи с уплатой подоходного налога	PROVTAX	
40	Чистая прибыль/убыток после вычета налогов		Прибыль/(убыток), полученная/(понесенный) корпорацией, за вычетом подоходного налога, подлежащего выплате в течение года, и добавляемая/(ый) к нераспределенной прибыли на начало периода.

Источник: Взято из приложения В доклада об испытаниях на Филиппинах (*Philippines Test Report*), имеется веб-на сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>.

Таблица АТ5.3.3. Филиппины: элементы данных Бюро внутренних доходов
Форма 1702. Ежегодная налоговая декларация доходов корпораций/партнерств

1	Код ФСОК — Отрасль (см. прилагаемые отраслевые коды)
2	Итого, активы
Раздел А. Поступления от доходов и вычеты	
3	Валовой доход (из раздела С) = валовой доход от предпринимательской деятельности равен валовым продажам минус возвращенные товары, скидки и вычеты и стоимость проданных товаров, раздел 27 NIRC. Для предприятий, занимающихся продажей услуг, валовой доход означает валовые поступления минус возвращенные товары, скидки и вычеты.
4	Вычеты (из раздела D)
5	Чистый доход = валовой доход минус вычеты = облагаемый налогом доход
Раздел В. Исчисление ставки налога	
6	Причитающиеся налоги
7	Налоговые льготы/выплаты (из раздела E)
8	Налоги, подлежащие выплате
Раздел С. Валовой доход	
9	Валовой доход в течение года
10	Стоимость продаж — стоимость товаров для торговцев, стоимость произведенных и проданных товаров — стоимость проданных товаров включает все издержки предприятия, непосредственно связанные с производством товаров, их доставкой в то место, где они в настоящее время находятся и используются (раздел 27 NIRC)
	<i>a.</i> Для компании, занимающейся оптовой или розничной торговлей, стоимость проданных товаров включает стоимость проданных товаров, указанную в накладной, плюс импортные пошлины, стоимость фрахта при транспортировке товаров к месту, где осуществляется фактическая продажа товаров, включая страховку для товаров, находящихся в процессе транзита.
	<i>b.</i> Для компании, занятой в сфере производства, стоимость произведенных и проданных товаров включает все расходы по производству готовых товаров, такие как стоимость использованного сырья, непосредственные затраты труда и производственные накладные расходы, стоимость фрахта, страховые премии и другие расходы, понесенные в связи с доставкой сырья на предприятие или на склад.
	<i>c.</i> Стоимость услуг включает все прямые расходы и издержки, которые компания непременно несет в связи с оказанием услуг, требуемых покупателям и клиентам, включая заработную плату и пособия для персонала, консультантов и специалистов, занимающихся непосредственным оказанием услуг, а также стоимость средств, используемых в процессе оказания услуг, таких как амортизация или аренда используемого оборудования или стоимость материалов. В случае банков в стоимость услуг входят затраты на выплату процентов.
11	Валовая прибыль = валовые продажи минус себестоимость реализованной продукции
12	Продажа услуг
13	Проценты по займам и скидки (доход)
14	Плата, сборы и комиссионные платежи за обслуживание
15	Прочие: дивиденды и роялти, не подпадающие под действие окончательного налога с сумм, распределяемых среди держателей акций; премии и выигрыши на сумму не свыше 3 000 песо и прочие доходы.
16	Продажа или обмен основных фондов, за исключением долей акционерного капитала: видов собственности, по каждому из которых имеется валовая продажная цена/стоимость, издержки или иная основа, а также себестоимость реализованной продукции, которая удерживается из суммы налога.
17	Прибыль (убыток) от продажи или обмена основных фондов, за исключением долей акционерного капитала — валовая продажная цена/стоимость минус (издержки или иная основа, а также себестоимость реализованной продукции, удерживаемая из суммы налога).

Таблица АТ5.3.3 (продолжение)

Форма 1702. Ежегодная налоговая декларация доходов корпораций/партнерств

Раздел D. Вычеты (неодинаковы для каждого налогоплательщика)	
18	Выплата процентов и платежи за банковские услуги
19	Компенсация и дополнительные выплаты/оклады, заработная плата и надбавки
20	Просроченные ссуды, списанные по статье возможных убытков
21	Путевые и транспортные расходы
22	Амортизация (раздел D, схема 2)
23	Арендная плата, расходы на электроэнергию и водоснабжение
24	Страхование
25	Услуги по охране и уборке помещений
26	Канцелярские материалы и оборудование
27	Представительские расходы и расходы на организацию досуга
28	Налоги и лицензии
29	Ремонтно-эксплуатационные расходы
30	Коммуникация
31	Пенсионные расходы
32	Реклама
33	Плата за профессиональные услуги/услуги в области управления
34	Издержки в связи с тяжбами и приобретенными активами
35	Разное
Оценка амортизации (схема 2)	
36	Дата приобретения собственности
37	Предполагаемый срок службы с даты приобретения
38	Метод расчета амортизации
39	Стоимостная или иная основа
40	Аккумулятивная амортизация
41	Амортизация, разрешенная в этом году
Раздел F. Выверка чистого дохода	
42	Не облагаемый налогом доход, такой как доход в виде дивидендов
43	Доход, облагаемый окончательным подоходным налогом, такой как доход в виде процентов
44	Плата, взимаемая с резервов
45	Чистая прибыль (убыток) по каждой книге = облагаемый налогом доход + необлагаемый налогом доход – недопустимый вычет.
	Недопустимый вычет, такой как амортизация оцениваемого прироста, участие в чистых убытках филиалов, резервы для покрытия сомнительных счетов, понесенные убытки от колебания валютных курсов в 1996/1995 году.
46	Нераспределенная прибыль на начало налогового года (данные балансовой ведомости)
47	Прочие зачеты нераспределенной прибыли, такие как резервы для отсроченных подоходных налогов, трансферт переоцененного прироста, вычитаемый из операций с помощью дополнительных амортизационных выплат и касающийся располагаемых активов.
48	Дивиденды, выплаченные в течение года наличными или в виде другой собственности
49	Прочие вычеты из нераспределенной прибыли, такие как резервы для текущего подоходного налога

Источник: Взято из приложения С доклада об испытаниях на Филиппинах (*Philippines Test Report*), имеется на веб-сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>.

ПРИЛОЖЕНИЕ А6

Связь между вспомогательным счетом НКО и СНС 1993 года

Введение

А6.1. Согласно руководящим принципам Системы национальных счетов (СНС) национальные статистические службы в процессе сбора и сообщения данных из числа всех некоммерческих организаций (НКО) должны выделять в отдельную категорию лишь небольшую группу. Сектор «некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства» (НКОДХ) включает только те НКО, которые не имеют значительных рыночных доходов относительно своих оперативных расходов, не контролируются и в основном не финансируются правительством и являются слишком важными, для того чтобы смешивать их с домашними хозяйствами. Помимо того что НКОДХ занижают совокупные показатели некоммерческого сектора, другие секторы СНС содержат единицы НКО, которые, по всей вероятности, отличаются от других единиц данных секторов по целому ряду направлений.

А6.2. Стратегия, которой придерживаются авторы настоящего *Руководства*, заключается в том, чтобы оставить НКО там, куда они отнесены в суммарных данных и счетах институциональных секторов СНС, но при этом создать вспомогательный счет, где содержалась бы информация по НКО, которую можно найти в секторе НКОДХ и других секторах. В целях содействия корреляции со стандартной структурой СНС предлагаемый вспомогательный счет будет отражать как вновь образованный агрегированный сектор НКО, так и связанные и не связанные с НКО компоненты отдельных секторов, к которым НКО отнесены в соответствии с существующей структурой СНС. Кроме того, вспомогательный счет НКО улучшает качество этой информации, используя более совершенные средства для сбора данных о некоммерческих заведениях (например, с помощью специальных обследований организаций, равно как индивидуальных пожертвований и добровольной деятельности).

А6.3. В случае необходимости составители вспомогательного счета НКО отходят от традиционных принципов СНС, с тем чтобы добавить в них информацию, которая имеет важное значение для отображения других ключевых аспектов сферы деятельности и операций некоммерческих организаций. Речь идет о составлении новых классификаций, таблиц и материалов; расширении производственной границы СНС; и добавлении неденежных данных, выходящих за рамки традиционной структуры национальных счетов.

А6.4. В настоящем приложении показаны основные параметры вспомогательного счета НКО и их связь с понятиями, классификациями и таблицами СНС.

Определение

А6.5. В качестве первого шага в деле получения более качественной информации об НКО важно разработать соответствующее определение НКО и сектора НКО. Такое определение должно охватывать все единицы, подпадающие под существующее определение НКО в СНС, и при этом показывать различие между НКО и органами государственного управления и собственно рыночными производителями. Кроме того, оно должно быть достаточно нейтральным, для того чтобы отразить все многообразие правовых систем, методов финансирования и видов целей, связанных с организациями типа НКО в различных национальных условиях.

А6.6. В рамках СНС некоммерческие организации (НКО) образуют класс *институциональных единиц*. В СНС НКО в основном отличаются от других институциональных единиц с точки зрения прибыли, которую могут создавать НКО. В частности:

«Некоммерческие организации представляют собой юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирующих или финансирующих эти организации. На практике же их производительная деятельность не может не приводить либо к прибыли, либо к убытку, однако любая получаемая ими прибыль не может присваиваться другими институциональными единицами»^а.

^а См. СНС 1993 года, пункт 4.54.

Такое определение НКО, в основе которого лежит общая характеристика, заключающаяся в том, что они не должны распределять свою прибыль, является отличительной чертой большинства определений «некоммерческого сектора» в правовой и научной литературе^б.

^б См., например, Хансман (1996), Бен-Нер и Гуи (1993), Вейсброд (1988) и Саламон и Анхейер (1997).

А6.7. В целях уточнения определения СНС, прежде всего в том что касается границ между НКО и корпорациями и органами государственного управления, авторы вспомогательного счета НКО используют промежуточное определение сектора некоммерческих организаций, которое больше всего соответствует «структурно-оперативному» определению, использовавшемуся в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса. Необходимое уточнение могут обеспечить три компонента структурно-оперативного определения:

а) во-первых, в критерии «институциональная независимость от правительства» делается дополнительный акцент на неправительственном характере НКО, который является основной чертой большинства представлений об этом виде организаций;

б) во-вторых, критерий «самоуправление» пригоден для отличия НКО от организаций, которые в основном контролируются другими организациями, будь то органами государственного управления или корпорациями;

с) в-третьих, элемент «необязательности» критерия «добровольность» отличает НКО от институциональных единиц, в которые люди входят по рождению или в силу юридической необходимости, что отличает НКО от семей, племен или иных институциональных единиц подобного рода и является еще одной из главных черт общего представления о таких организациях.

А6.8. Таким образом, для целей вспомогательного счета некоммерческих организаций мы определяем некоммерческий сектор как:

а) состоящий из организаций, которые б) не преследуют цели извлечения прибыли и по закону или в силу обычая не распределяют никакую прибыль, которую они могут извлечь, между теми, кто владеет ими или контролирует их, с) являются институционально независимыми от правительства, d) являются самоуправляющимися и e) имеют необязательный характер.

А6.9. Термин «организация» означает, что соответствующая единица имеет определенную степень институционализации, которая подтверждается наличием «определенной степени внутренней институциональной структуры; наличием целей, структуры и деятельности; реальных организационных границ; или зарегистрированного юридического устава. Из их числа исключаются группы людей, собравшихся для какой-то особой цели или на короткое время, не имеющие реальной структуры или организационной принадлежности»^с. Однако в их число будут конкретно включаться неформальные организации, которые не имеют четкого юридического статуса, однако отвечают другим критериям организаций, обладающих определенной степенью внутренней структуры и постоянного функционирования. Это соотносится с определением НКО в СНС 1993 года (пункт 4.56): «Большинство НКО — это юридические лица, создаваемые на основании закона; их существование признается независимым от частных лиц, корпораций или органов государственного управления, которые учреждают, финансируют и конт-

^с См. Salamon et al. (1999).

ролируют такие организации». Однако, помимо этого, «НКО имеют форму неформальных организаций, существование которых признается обществом, но которые не имеют официального юридического статуса» (пункт 4.56 а).

А6.10. Термин «не преследуют цели извлечения прибыли» означает, что НКО являются организациями, которые не преследуют в качестве главной цели извлечение прибыли (прямо или косвенно) и которые не руководствуются преимущественно коммерческими целями и соображениями. В том или ином конкретном году НКО могут извлекать прибыль, однако любая такая прибыль должна вновь быть использована на выполнение основной миссии учреждения, а не распределяться между владельцами, членами, основателями или руководством этой организации. Это требование соответствует определению НКО, данному в СНС 1993 года, в котором признается, что на практике «производительная деятельность [НКО] не может не приводить либо к прибыли, либо к убытку, однако любая получаемая ими прибыль не может присваиваться другими институциональными единицами» (пункт 4.54). Далее в СНС 1993 года отмечается следующее: «В основе термина “некоммерческая организация” лежит тот факт, что члены... не могут извлекать какой-либо финансовой выгоды от ее деятельности и не имеют права присваивать прибыль, полученную НКО. Однако это не означает, что НКО не может получать прибыль и приравненные к ней доходы от своего производства» (пункт 4.56 е). В этом смысле НКО могут приносить прибыль, однако они не распределяют эту прибыль, что отличает НКО от коммерческих предприятий^d.

А6.11. Термин «являются институционально независимыми от правительства» означает, что организация не является частью аппарата правительства и самостоятельно не осуществляет правительственные полномочия. Организация может получать значительную финансовую поддержку от правительства и может иметь государственных должностных лиц в составе своего правления. Однако она имеет достаточную свободу действий с точки зрения управления своим производством и использования средств, благодаря чему ее оперативную и финансовую деятельность нельзя на практике связать с финансами органов государственного управления. Организация может осуществлять полномочия, которые были переданы ей государством, или выполнять ряд функций, определенных государством, однако она не имеет собственных суверенных полномочий. Таким образом, например, торговая ассоциация может получать полномочия на установление и даже обеспечение соблюдения промышленных стандартов, однако эти полномочия могут быть аннулированы в случае злоупотребления ими или если в этом отпадет необходимость. С другой стороны, НКО может быть уполномочена распределять правительственные субсидии, гранты или контракты среди отдельных лиц или других организаций, но при соблюдении определенных положений, установленных правительством. В таких случаях организация по-прежнему будет считаться НКО.

А6.12. Термин «самоуправляющаяся» означает, что организация способна контролировать свою собственную деятельность и не находится под эффективным контролем со стороны какой-либо другой институциональной единицы. Естественно, ни одна организация не является полностью независимой. Однако, для того чтобы считаться самоуправляющейся, организация должна в значительной мере контролировать свое управление и операции, иметь собственные внутренние руководящие механизмы и достаточную степень автономии. Упор при этом делается не на происхождении организации, то есть на том, какое учреждение ее «создало», и не на степени государственного регулирования ее деятельности или главном источнике ее дохода. Акцент скорее делается на способности организации к рациональному управлению и на наличии у нее соответствующей структуры:

- Находится ли «судьба» организации в ее собственных руках, то есть может ли она самораспуститься, принять и изменить свои правила внутреннего распорядка или скорректировать свои задачи или внутреннюю структуру без разрешения любого другого органа, кроме обычных должностных лиц из регистрирующего органа? Если да, то эта организация является НКО.

^d Если прибыль, полученная одной НКО, передается другой НКО, то первая по-прежнему будет являться НКО согласно данному критерию, поскольку прибыль остается в секторе НКО и будет использована на благотворительные и иные некоммерческие цели.

- Если в состав руководящего органа организации входят представители органов государственного управления или корпораций, имеют ли они право «вето», и если да, то действуют ли они в своем официальном качестве или как частные лица? Если представители служат в своем официальном качестве и имеют право «вето», организация не считается самоуправляющейся. Поэтому наличие представителей органов государственного управления или корпораций в правлении некоммерческой организации не является основанием для лишения организации статуса НКО. Вопрос заключается в полномочиях, которыми они обладают, и степени автономии, которую сохраняет за собой организация. Это означает, что корпоративный фонд, жестко контролируемый своей материнской корпорацией, должен быть исключен из числа НКО. С другой стороны, корпоративный фонд, который сам контролирует свою деятельность и не подвергается ежедневному контролю своей аффилированной корпорацией, может быть включен в число НКО.
- Выбирают ли органы государственного управления или корпорации исполнительного директора организации или исполнительный директор является должностным лицом органа государственного управления или корпорации? Если ответ на оба вопроса положительный, организация, по всей видимости, не будет считаться НКО.

Разумеется, критерий самоуправления должен применяться с осторожностью и не может служить основанием для исключения некоторых организаций из состава НКО в странах с недостаточно демократическими структурами управления, в которых государство может закрывать организации, находящиеся к нему в оппозиции.

А.6.13. Термин «необязательный» означает, что членство и вклады в виде времени и средств не требуются и принудительно не обеспечиваются законом или иным образом не являются условием гражданства. Как отмечалось выше, некоммерческие организации могут выполнять регулирующие функции, которые делают членство в них необходимым условием, для того чтобы иметь возможность выполнять те или иные профессиональные обязанности (например, ассоциации адвокатов, которые выдают лицензии юристам для занятия адвокатской деятельностью), однако, поскольку членство в них не является условием гражданства, в отличие от условия выполнения тех или иных профессиональных обязанностей, такая организация по-прежнему будет рассматриваться как необязательная. С другой стороны, организации, в которых требуются членство, участие или поддержка, или иным образом предусматриваются законом, или определяются рождением (например, племена или кланы), будут исключаться из сектора некоммерческих организаций^e.

^e Salamon et al. (1999).

^f Некоторые неясности могут возникнуть в связи с НКО, обслуживающими предприятия, которые представляют собой организации, созданные для поощрения, регулирования и защиты интересов конкретных групп предприятий, являющихся их членами. Они финансируются за счет пошлин или по подписке, которые трактуются как платежи за услуги. Большинство из них являются рыночными НКО и включены в секторы S.11 или S.12. Однако, если они в основном финансируются правительством, они рассматриваются как нерыночные НКО и включаются в сектор S.13, как об этом говорится в пункте 4.59 СНС 1993 года.

А.6.14. Согласно приведенному выше определению, некоммерческий сектор включает НКО, которые отвечают указанным пяти основным критериям, независимо от сектора, к которому они отнесены в СНС. Поэтому сюда относятся НКО, которые могут быть рыночными производителями и продавать любую часть своих товаров или услуг по экономически значимой цене; в СНС они могут быть отнесены к сектору либо нефинансовых корпораций, либо финансовых корпораций, в зависимости от их основного вида деятельности^f. Сюда включаются также хозяйственные единицы, отнесенные в СНС к сектору органов государственного управления, которые являются самоуправляющимися

Рисунок АФ6.1. Место некоммерческих организаций во вспомогательном счете НКО

Тип институциональной единицы	Секторы СНС					Некоммерческий сектор
	Сектор нефинансовых корпораций (S.11)	Сектор финансовых корпораций (S.12)	Сектор органов государственного управления (S.13)	Сектор домашних хозяйств (S.14)	Сектор НКОДХ (S.15)	
Корпорации	C_1	C_2				
Органы государственного управления			G			
Домашние хозяйства				H		
Некоммерческие организации	N_1	N_2	N_3	N_4	N_5	$N = \sum N_i$

мися и институционально независимыми от правительства, даже если они в основном финансируются правительством и могут иметь в составе своих правлений государственных чиновников⁹. И наконец, сюда должны также включаться НКО, которые получают львиную долю своего дохода от домашних хозяйств и в СНС отнесены либо к домашним хозяйствам, либо к НКОДХ^h. Поэтому на вспомогательном счете мы можем отразить как связанные, так и не связанные с НКО компоненты секторов, фигурирующих в СНС, а также отдельный некоммерческий сектор (см. рисунок АФ6.1).

А6.15. Таким образом, применяя правила СНС, касающиеся разбивки на секторы, к институциональным единицам, определяемым, согласно рабочему определению, как НКО, можно определить *подсекторы* для связанных и не связанных с НКО компонентов секторов СНС, не относящихся к НКОДХ, — нефинансовых корпораций, финансовых корпораций, органов государственного управления и домашних хозяйств. Эти подсекторы показаны в таблицах III.1–III.3 и IV.1–IV.3 вспомогательного счета НКО.

Классификации

А6.16. В СНС определяются две главные основы для классификации НКО: первая — по виду экономической деятельности, которой они занимаются, и вторая — по их функции или цели.

- Классификация по *виду экономической деятельности* является более общей классификацией. НКО в основном включаются в отрасли на основе главного или характерного производимого ими товара с использованием той же системы классификации, которая в СНС применяется в отношении экономической деятельности в целом, то есть третьего пересмотренного варианта Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОК, Rev.3)ⁱ. МСОК предназначена для классификации производственной статистики. Хозяйственная единица, в отношении которой она применяется, — заведение, которое считается наименьшей единицей, по которой можно собирать информацию об объеме выпускаемой продукции, производственных затратах и процессах, с помощью которых производственные затраты преобразуются в выпускаемую продукцию.
- Классификация по *цели* является более конкретной и касается «задач, которые институциональная единица намеревается решить с помощью различных видов затрат» (Организация Объединенных Наций, 2001 год). Конкретный вид экономической деятельности может преследовать любую из ряда целей. Для неком-

⁹ Руководящие принципы СНС предусматривают, что органы общего государственного управления должны и финансироваться, и контролироваться правительством. Однако, согласно рабочему определению, используемому в настоящем *Руководстве*, НКО не считаются эффективно контролируемыми правительством, даже если они в основном финансируются правительством.

^h НКО, представляющие собой формальные или неформальные организации и имеющие в своем составе добровольцев и небольшую часть оплачиваемого персонала или не имеющие оплачиваемого персонала, включены в СНС в сектор S.15 (НКОДХ). Однако в ЕСС [пункты 2.76 e и 2.88] они включены в сектор S.14 (домашние хозяйства), а во многих других статистических системах они де-факто отнесены к сектору S.14. В настоящем *Руководстве* этот выбор оставлен на усмотрение национальных органов.

ⁱ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11.

^j Это также относится и к сопутствующим классификациям: Классификации функций органов государственного управления (КФОГУ), Классификации индивидуального потребления по целям (КИПЦ) и Классификации расходов производителей по целям (КРПЦ).

^k Обсуждение этих вопросов см. Salamon and Anheier (1997).

^l КЦНО наряду с другими классификациями расходов по цели, а именно КФОГУ, КРПЦ и КИПЦ, недавно была пересмотрена.

^m Более подробное описание этого проекта см. Salamon and Anheier (1996), Salamon et al. (1999).

ⁿ К их числу относится исследование в странах, охваченных первым и вторым этапами Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джона Хопкинса (см. Salamon and Anheier, 1996, и Salamon et al., 1999). См. также National Council of Voluntary Organizations (1995); Johnson and Young (1994); Gidron (1996); и Sokolowski (1994). Кроме того, МКНКО использовалась для сбора данных об НКО Статистическим управлением Италии и Статистическим управлением Канады (см. доклад об испытаниях на веб-сайте <http://www.jhu.edu/~gnisp>).

^o В этом случае будет также использоваться подход, применяемый в отношении фирм, состоящих из нескольких заведений.

мерческих организаций, по крайней мере тех, которые обслуживают домашние хозяйства, была выработана специальная система классификации — Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО)^l.

A6.17. Ни одна из вышеуказанных систем классификации в одиночку не может выступать в роли главной классификации для всего некоммерческого сектора, определение которого приводится выше. Третий пересмотренный вариант МСОК отличается довольно ограниченной степенью детализации в отношении секторов услуг, в частности услуг, которые, как правило, оказывают НКО^k. Кроме того, использование классификации СНС по целям применительно к некоммерческим организациям потенциально сопряжено с рядом проблем. Данная классификация — Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО) — применяется только в отношении НКОДХ и может оказаться неподходящей для классификации по цели деятельности НКО, выходящей за рамки этого сектора (НКОДХ)^l.

A6.18. Для того чтобы решить эту проблему, в настоящем *Руководстве* используется система классификации, которая в целом опирается на МСОК как на основную систему классификации для детализации сектора НКО во вспомогательном счете, когда упор при анализе или представлении данных делается преимущественно или исключительно на секторе НКО. Эта сложная классификация — Международная классификация некоммерческих организаций (МКНКО) — была первоначально разработана совместными усилиями группы ученых, работающих в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джона Хопкинса^m. МКНКО с успехом использовалась исследователями для сбора и структурирования данных в самых разных странах, различающихся по уровню экономического развития; по своим политическим, культурным и правовым системам; а также по масштабам, сфере деятельности и роли их некоммерческого сектораⁿ. В ходе этого процесса авторы внесли уточнения в основную схему (Salamon and Anheier, 1996). Этот пересмотренный вариант был далее опробован в 11 странах, которые участвовали в испытаниях на местах настоящего *Руководства*, и доказал свое право на существование. На основе этого опыта можно сделать вывод, что в МКНКО эффективно отражаются основные различия между некоммерческими группами в широком спектре стран. Если говорить в целом, то МКНКО не исключает, не искажает или не отражает неверно основные подразделы некоммерческого сектора в различных странах. В краткой форме МКНКО представлена в таблице Т3.2 главы 3, выше, и подробно — в приложении А1, выше.

A6.19. МКНКО используется как основная система классификации для детального отражения сектора НКО во вспомогательном счете НКО в тех случаях, когда упор в процессе анализа или представления данных делается преимущественно или исключительно на секторе НКО. Она используется для подробного отражения агрегированного сектора НКО по областям в таблицах II.1–II.5, V.1, V.4 и VI.

A6.20. Однако, поскольку МКНКО в целом не применяется для классификации данных по секторам и используется лишь применительно к некоммерческому сектору, возникают проблемы с ее использованием для анализов, в которых упор делается на сравнении НКО с другими секторами. Для этих целей можно использовать существующие классификации МСОК и КЦНО, по возможности обеспечивая получение более детальных данных об НКО. В частности:

- При сопоставлениях агрегатов, касающихся производства, таких как добавленная стоимость, продукция и занятость по *отраслям*, используется МСОК^o. Поэтому во вспомогательном счете НКО МСОК используется в таблицах IV.1–IV.3.
- При сопоставлениях, касающихся расходов на конечное потребление, классифицируемых по социально-экономической *цели*, используется КЦНО. Во вспомогательном счете НКО КИПЦ, КЦНО и КФОГУ используются в таблице IV.4.

А6.21. Корреляции между категориями МКНКО и третьего пересмотренного варианта МСОК и между категориями МКНКО и КЦНО показаны, соответственно, в таблицах Т3.3 и Т3.4 в главе 3, выше. Этими корреляциями можно руководствоваться при распределении НКО по категориям вида деятельности и цели для сопоставления с остальными секторами экономики.

А6.22. В долгосрочной перспективе для повышения степени детализации сектора НКО таким образом, чтобы его можно было отражать в текущей статистической деятельности и практике, возможно, потребуется внести изменения и в классификации СНС, и в МКНКО. Повышение степени детализации МСОК и КЦНО облегчит процесс реализации МКНКО, а благодаря опыту применения МКНКО можно будет повысить качество процесса пересмотра и МСОК, и КЦНО. Если удастся повысить детализацию МСОК и КЦНО до такой степени, чтобы они лучше отражали сектор НКО, потребность в самостоятельной системе классификации МКНКО снизится. В частности:

- Многого можно добиться путем повышения степени детализации четырех подгрупп МСОК: 8519 (Прочая деятельность по охране здоровья человека), 8531 (Социальные услуги с обеспечением проживания), 8532 (Социальные услуги без обеспечения проживания) и 9199 (Деятельность прочих членских организаций, не включенных в другие категории). Некоторую помощь в связи с этим могут оказать национальные классификации, которые основаны на МСОК, но они имеют более высокую степень детализации; в качестве модели могут послужить детализированные категории, используемые в НАИКС. Примеры приводятся в приложении А5, выше.
- Многого можно также извлечь из национального опыта осуществления КЦНО. Описания классов КЦНО 01.0 (Жилищная сфера) и МКНКО 6 200 (Жилищная сфера) одинаковы; и в процессе осуществления могут быть выявлены и другие возможности для сближения двух классификаций. Разумеется, степень детализации сектора НКО, соответствующего группе 9.1 КЦНО (Услуги, не отнесенные к другим категориям), может быть повышена.
- Наконец, можно повысить степень детализации сектора НКО путем расширения охвата деятельности НКО в Классификации основных продуктов (СРС) и связанных с ней классификациях. В настоящее время ведется работа по определению продуктов секторов услуг и их классификации, например по созданию Североамериканской системы классификации продуктов (ССКП). Если в рамках этой работы надлежащее внимание будет уделяться характеристикам продуктов, связанных с НКО, степень охвата НКО в МСОК, КЦНО и МКНКО можно будет повысить.

Расширение границ производства

А6.23. Несмотря на то что вспомогательный счет НКО содержит данные о НКО, которые полностью сопоставимы с данными СНС, его структура обладает достаточной гибкостью, позволяющей расширить сферу производства и охватывать нерыночную продукцию рыночных НКО и продукцию, являющуюся результатом труда добровольцев. Показатели, которые образуют эти границы, рассматриваются ниже в разделе, посвященном таблицам и их данным.

А6.24. *Нерыночная продукция рыночных НКО.* В СНС 1993 года существенную роль в оценке продукции играет источник финансирования, что создает трудности при оценке продукции единиц, которые в СНС 1993 года считаются рыночными НКО, то есть тех, которые покрывают основную часть своих оперативных расходов за счет рыночных продаж. Хотя объем рыночной продукции таких НКО подсчитывается, любая производимая ими нерыночная продукция не оценивается согласно СНС. Вместе с тем доля такой нерыночной продукции может быть весьма существенной, поскольку такие

НКО также производят продукцию благодаря благотворительным взносам или другим трансфертам, которые не отражаются в доходах от продаж.

А6.25. Для решения этой проблемы в рамках вспомогательного счета НКО продукция рыночных НКО, которые покрывают часть своих расходов за счет благотворительных взносов и других пожертвований, оценивается точно таким же способом, каким в СНС 1993 года оценивается продукция нерыночных НКО, то есть на основе оперативных расходов. Это означает, что расходы, связанные с производством нерыночной продукции рыночными НКО, должны включаться в показатель, измеряющий объем продукции НКО. В тех случаях, когда объем расходов превышает объем продаж, разница между расходами и продажами будет считаться показателем объема нерыночной продукции. Однако если продажи будут превышать расходы, то объем нерыночной продукции будет считаться равным нулю.

А6.26. В соответствии с нашим общим подходом, заключающимся в том, чтобы придерживаться существующих принципов СНС, мы решаем эту проблему путем включения в каждую из соответствующих таблиц дополнительного столбца, в котором указываются нерыночная продукция рыночных НКО и другие данные, необходимые для ее полного учета. Данные, содержащиеся в этом столбце, определяются на основе СНС плюс условно исчисленная стоимость нерыночной продукции рыночных НКО.

А6.27. *Труд добровольцев.* Как уже отмечалось выше, в СНС значительная часть труда добровольцев не учитывается. Вместе с тем труд добровольцев является значительным вкладом в деятельность большинства, если не всех некоммерческих организаций. Во многих таких организациях вклад добровольцев в виде затраченного времени превышает по своей стоимости добровольные денежные пожертвования. Хотя люди добровольно работают и для других организаций, таких как органы государственного управления и даже частные предприятия, большая часть добровольцев трудятся в некоммерческих организациях.

А6.28. Поскольку труд добровольцев имеет столь важное значение для продукции использующих его НКО и их способности производить услуги соответствующего уровня и качества, эту деятельность важно отразить во вспомогательном счете НКО. Это поможет создать более полную картину услуг, фактически произведенных и потребленных в экономике и в конкретных областях. Включение труда добровольцев также позволяет провести более точное сравнение между структурами трудового вклада и затрат производителей в секторе НКО и в других секторах.

А6.29. Для такого расширения границ производства в виде учета условно исчисленной стоимости труда добровольцев потребуются дополнительные данные помимо тех, которые регулярно собираются и используются для целей СНС. Если говорить более конкретно, то необходима информация, во-первых, о количестве времени, затраченного добровольцами, а во-вторых, о ставке, по какой можно было бы оценивать это время. Информацию о количестве времени, затрачиваемом добровольцами в интересах НКО, можно извлечь из результатов обследований домашних хозяйств или обследований самих НКО. Рекомендуемая процедура оценки состоит в том, чтобы подсчитать время, затраченное добровольцами, по средней общей ставке оплаты труда для категории работников коммунальных, благотворительных и социальных учреждений в качестве приблизительной величины реальных ставок оплаты труда специалистов, которых заменяют добровольцы.

А6.30. И в данном случае в соответствии с нашим общим подходом, заключающимся в том, чтобы придерживаться существующих принципов СНС, мы добиваемся этого путем включения в каждую из соответствующих таблиц дополнительного столбца, в котором указываются продукция, являющаяся результатом труда добровольцев, и другие данные, необходимые для ее полного учета. Данные, содержащиеся в этом столбце, определяются на основе СНС плюс условно исчисленная стоимость нерыночной продукции рыночных НКО и условно исчисленная стоимость труда добровольцев.

Детализация производимых правительством выплат

А6.31. Во вспомогательном счете НКО операции между НКО и органами государственного управления должны отражаться с такой детализацией, которой обычно не характеризуются таблицы СНС. Такая детализация позволяет получить общий показатель для измерения величины доходов, получаемых НКО от выплат государственного сектора. Эти выплаты состоят из субсидий и контрактов в поддержку конкретных видов деятельности и услуг организаций; трансфертов, предусмотренных законом и уставом соответствующих организаций, в поддержку выполнения общей задачи или деятельности этих организаций; и выплат третьим сторонам, то есть производимых правительством косвенных выплат другим организациям в качестве компенсации за услуги, оказанные ими отдельным лицам.

А6.32. Такой показатель полностью соотнобразуется с собственными представлениями НКО об их источниках финансирования. Кроме того, он является полезным с аналитической точки зрения, поскольку отражает все каналы, по которым правительство проводит свою политику.

Таблицы вспомогательного счета НКО и отражаемые в них данные

А6.33. *Общий обзор.* Основой для таблиц вспомогательного счета НКО служат интегрированные экономические счета СНС для НКОДХ (а также других секторов). Полная последовательность счетов СНС для НКОДХ (и других секторов) является основой для большей части вспомогательного счета НКО. Она охватывает большинство основных переменных, представляющих интерес, и является последовательной и всеобъемлющей структурой для их регистрации. За исключением конкретно указанных случаев, все переменные определяются так же, как и в СНС. Эти таблицы содержатся в приложении А2.

А6.34. Исключения необходимы для отражения случаев расширения границ производства и включения продукции, являющейся результатом труда добровольцев, и нерыночной продукции так называемых рыночных НКО. Эти расширения распространяются и на другие переменные, такие как оплата труда наемных работников, трансфертные выплаты и потребление.

А6.35. *Общая структура таблиц.* Вспомогательный счет НКО включает шесть таблиц, большинство которых состоят из нескольких частей. Первые две таблицы отражают агрегированный сектор НКО, который сначала представляется в агрегированном виде (таблица I), а затем классифицируется по основным видам деятельности согласно МКНКО (таблица II). В следующих двух таблицах НКО разбиваются по каждому из существующих секторов СНС, в которые они включены согласно общепринятой практике СНС, и по каждому сектору выделяются связанный с НКО компонент, не связанный с НКО компонент и итоговое значение — сначала в агрегированном виде (таблица III), а затем по отдельным переменным, с разбивкой по видам деятельности или целям (таблица IV); тем самым они могут использоваться как рабочие ведомости для составления агрегированных таблиц по сектору НКО. В таблице V фиксируются различные дополнительные показатели, касающиеся структуры и объема продукции НКО. И наконец, в таблице VI суммируются некоторые из основных переменных, фигурирующих в других частях вспомогательного счета, в более пригодном для широкого использования виде.

А6.36. Основой для агрегированного сектора НКО и его компонентов, которые также являются компонентами стандартных секторов СНС, служат интегрированные экономические счета (ИЭС) институциональных единиц и секторов, используемые в таблицах I и III. Такая основа обеспечивает возможность увязывать широкий набор данных о НКО с данными по другим секторам и по экономике в целом. Набор данных на основе СНС полностью соотносится с СНС, в то время как данные, опирающиеся на другие ос-

новы, добавляют новые переменные, отражающие нерыночную продукцию рыночных НКО и продукцию, являющуюся результатом труда добровольцев.

A6.37. Основой для отраслевой детализации счетов производства в соответствии с ИЭС по секторам служит Перекрестная классификация статей счета производства по отраслям и институциональным секторам (ККИС). Обеспечиваемая с помощью ККИС информация аналогична той, которая включена в первые три части таблицы IV, хотя и отличается по своему оформлению. В этом случае набор данных на основе СНС также полностью соотносится с СНС, а данные, опирающиеся на другие основы, добавляют новые переменные, отражающие нерыночную продукцию рыночных НКО и продукцию, являющуюся результатом труда добровольцев.

A6.38. Основой для таблицы IV.4 являются таблицы расходов на конечное потребление, извлеченные из вопросника СНС. И в этом случае набор данных на основе СНС, отображенный в этой таблице, полностью соотносится с СНС, в то время как данные, опирающиеся на другие основы, добавляют новые переменные, отражающие нерыночную продукцию рыночных НКО и продукцию, являющуюся результатом труда добровольцев.

Справочная литература

Ben-Ner, A., and B. Gui (1993). Introduction. In: *The Non-Profit Sector in the Mixed Economy*. Ann Arbor: University of Michigan Press.

Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов 1993 года*. Брюссель/Люксембург, Нью-Йорк, Париж, Вашингтон, округ Колумбия. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4.

Европейская комиссия (1996 год), *Европейская система счетов: ECC 1995 года*. Люксембург: Управление официальных публикаций Европейских сообществ.

Gidron, Benjamin (1997). The evolution of Israel's third sector: the role of predominant ideology. *Voluntas*, vol. 8, No.1.

Hansmann, Henry (1996). *The Ownership of Enterprise*. Cambridge, Massachusetts, and London, United Kingdom: The Belknap Press of Harvard University Press.

Johnson, Alice, and Dennis Young (1994). Defining the third sector: Romania. Discussion Paper Series of the Mandel Center for Non-Profit Organizations, Case Western Reserve University. Cleveland, Ohio.

National Council of Voluntary Organisations (1995). Feasibility study on obtaining information on the economic activities of non-charitable non-profit-making bodies. London.

Salamon, Lester M., and Helmut K. Anheier (1996). *The Emerging Non-Profit Sector*. Manchester: Manchester University Press.

_____ (1997). Toward a common definition. In: *Defining the Non-Profit Sector. A Cross-National Analysis*. Manchester and New York: Manchester University Press.

Salamon, Lester M., Helmut K. Anheier, Regina List, Stefan Toepler, S. Wojciech Sokolowski and associates (1999). *Global Civil Society: Dimensions of the Non-Profit Sector*. Baltimore: Johns Hopkins Center for Civil Society Studies.

Sokolowski, Wojciech (1994). Making friends in the market: the non-profit sector and market reform in Poland. Paper presented at the bi-annual meeting of the International Society for Third-Sector Research, Pecs, Hungary.

Организация Объединенных Наций (1990 год). *Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, третий пересмотренный вариант*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11.

(2001 год). *Классификация расходов по целям: Классификация функций органов государственного управления (КФОГУ), Классификация индивидуального потребления по целям (КИПЦ), Классификация целей некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (КЦНО), Классификация расходов производителей по целям (КРПЦ)*. Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.XVII.6.

Weisbrod, Burton A. (1988). *The Non-Profit Economy*. Cambridge, Massachusetts, and London, United Kingdom: Harvard University Press.

ПРИЛОЖЕНИЕ А7

Труд в некоммерческом¹ секторе: формы, структуры и методологии*

СОДЕРЖАНИЕ

1. ВВЕДЕНИЕ	<i>Стр.</i> 283
2. ФОРМЫ ТРУДА В НЕКОММЕРЧЕСКОМ СЕКТОРЕ	284
2.1. Введение	284
2.2. Оплачиваемый труд	286
2.3. Неоплачиваемая работа и добровольная деятельность	291
3. СТРУКТУРЫ	297
3.1. Характеристика	297
3.2. Тенденции	303
3.3. Проблемы	304
4. МЕТОДОЛОГИЯ	307
4.1. Измерение оплачиваемого и неоплачиваемого труда в некоммерческом секторе	307
4.2. Оценка стоимости неоплачиваемого труда	319
5. РЕКОМЕНДАЦИИ	324
СПРАВОЧНАЯ ЛИТЕРАТУРА	325
Добавление А: Добровольная деятельность по областям, обследование мировых показателей, 1990–1993 годы	330
Добавление В: Добровольная деятельность по областям, обследование европейских показателей, 1999 год	348

¹ В настоящем докладе термины «некоммерческий сектор», «добровольный сектор» и «третий сектор» используются как синонимы.

* Воспроизведение доклада Международной организации труда, май 2001 года, подготовленного Гельмутом К. Анхайером, Евой Холлервегер, Кристофом Баделтом и Джереми Кендаллом.

1. Введение

В некоторых областях, особенно в сферах обслуживания граждан и социального обеспечения, на долю некоммерческих организаций приходится значительная часть оплачиваемой занятости и большая часть добровольной работы (Salamon et al 1999; Ruhm and Borzkoski 2000). Несмотря на то что люди трудятся на добровольных началах и на другие организации, включая правительственные учреждения и даже частные предприятия, большая часть добровольной работы приходится на некоммерческие организации. Такие организации носят разные названия: добровольные ассоциации, благотворительные или неправительственные организации. В Системе национальных счетов ООН эти организации носят название некоммерческих организаций, которые определяются как «юридические лица или общественные организации, создаваемые с целью производства товаров и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для единиц, создающих, контролирующих или финансирующих эти организации» (Организация Объединенных Наций, 1993 год, пункт 4.54). Во многих контекстах некоммерческие организации часто сосуществуют или действуют рука об руку (на основе конкуренции или сотрудничества) с другими официальными секторами (государственным, или правительственным, коммерческим, или частным), при этом соотношение секторов меняется, в зависимости от места и времени, по странам и внутри стран (Anheier and Ben-Ner 1997).

В последние годы некоммерческий сектор существенно расширился в экономическом плане. Темпы роста занятости в этом секторе стали намного превышать соответствующие показатели по экономике в целом (Salamon et al 1999), составив в период с 1990 по 1995 год в Соединенных Штатах, Соединенном Королевстве, Германии, Бельгии, Франции, Израиле и Японии в среднем 24 процента. Как более подробно будет показано ниже, в странах ОЭСР на долю некоммерческого сектора, как правило, приходится около 7 процентов общей занятости из расчета полного рабочего дня, в то время как показатели по странам с переходной экономикой (2,2 процента) и развивающимся странам (1,1 процента в Латинской Америке) являются гораздо более низкими (Salamon et al 1999). Однако в эти цифры не включена добровольная работа. Оценки добровольного труда, основанные на обследовании населения, свидетельствуют о том, что если в эти цифры включить время, затраченное добровольцами, то общий уровень занятости в некоммерческом секторе повысится и составит около 10 процентов в странах ОЭСР, 3 процента — в развивающихся странах и около 2 процентов — в странах Центральной и Восточной Европы (Salamon et al 1999).

Методология, охват и качество данных о добровольной деятельности гораздо менее разработаны, чем инструменты, используемые для измерения оплачиваемого труда. В связи с этим представляется целесообразным изучить методологические аспекты и проанализировать имеющуюся информацию, что позволит провести соответствующие сравнения. Благодаря этому появляется возможность анализировать, сопоставлять и сравнивать труд в рамках некоммерческого сектора с трудом в других областях, выявить его отличия от государственного и частного секторов и схожие с ними черты, вместо того чтобы рассматривать некоммерческие организации изолированно. (Обзор процесса сбора таких сравнительных данных, которые уже имеются в странах Европы и в США, а также того, каким образом эти сведения могут дополнить данные по секторам, полученные в результате таких сопоставлений, см. Almond and Kendall 2000 a: 205–210.)

2. Формы труда в некоммерческом секторе

2.1. Введение

В некоммерческом секторе можно обнаружить самые разнообразные формы труда (оплачиваемый/неоплачиваемый, типичный/нетипичный). Форма труда в значительной мере зависит от различных факторов, в том числе не только от типа экономики (развитая, переходная, развивающаяся), отрасли (услуги в области здравоохранения, социальной сферы, культуры, образования, правоохранительной деятельности) и географического месторасположения (городские, пригородные, сельские районы), но также от масштабов деятельности и возраста соответствующей некоммерческой организации. К примеру, в начале своего существования некоммерческие организации могут полагаться исключительно на труд добровольцев, но в определенный момент времени, по мере своего становления и роста, они могут вводить и оплачиваемые должности. Как правило, в некоммерческих организациях трудятся и наемные работники, и добровольцы, выполняя функции, связанные как с непосредственным предоставлением услуг (например, консультирование, взаимный обмен информацией, оказание помощи, мобилизация средств, проведение собеседований), так и с работой по руководству организацией (в качестве членов советов, попечителей).

При всем многообразии смешанных форм трудовой деятельности в некоммерческом секторе одной из главных отличительных особенностей структуры и характера занятости в некоммерческих организациях является наличие оплачиваемых и неоплачиваемых форм труда. Однако в экономическом плане отправным моментом с точки зрения теории является *равновесная ставка оплаты труда*. Добровольная работа, а также смешанные формы оплачиваемого и неоплачиваемого труда в целом оцениваются по более низким ставкам, чем равновесная ставка оплаты труда. Проблема состоит

лишь в том, чтобы решить вопрос, считается ли та или иная деятельность смешанным вариантом оплачиваемого и неоплачиваемого труда или же это работа, выполняемая по более низкой ставке, чем равновесная ставка оплаты труда, которой могут и должны добиваться работники, исходя из своего положения на рынке труда. В большинстве случаев по практическим соображениям отправной точкой для определения формы труда служит наличие трудового договора между работодателем и работником, поскольку равновесную ставку оплаты труда иногда определить довольно сложно, особенно в некоммерческой сфере, а также в государственном секторе. В то время как условия оплачиваемого труда (такие, как размеры оплаты труда, продолжительность рабочего времени и прочие условия, включая дополнительные льготы) оговариваются в трудовом договоре, условия неоплачиваемого труда в большинстве случаев не подтверждаются никакими документами. Таким образом, добровольцы часто не только работают бесплатно или по ставке ниже равновесной ставки оплаты труда, но и нередко бывают заняты неофициальной работой в том смысле, что она не регулируется на основе какого-либо договора между «работодателем» и «наемным работником».

Смешанные формы оплачиваемого и неоплачиваемого труда имеют много аспектов и все более гибко и часто, по мере того как рынки труда в развитых и развивающихся странах, а также странах с переходной экономикой, по-видимому, проявляют все большее многообразие (и все менее склонны соблюдать трудовое законодательство и требования профсоюзов) в нахождении новых сочетаний этих двух форм труда. В результате грань между оплачиваемым и неоплачиваемым трудом становится все более размытой. Поскольку неоплачиваемый труд в основном имеет место в некоммерческих организациях, эта проблема в большей мере касается некоммерческого сектора. В приведенных ниже разделах оплачиваемый и неоплачиваемый труд будет рассматриваться по отдельности, хотя провести четкую грань между этими двумя формами труда порой оказывается невозможно по причине все возрастающей значимости так называемых «серых» зон между «чисто» наемным и «чисто» добровольным трудом.

Вообще готовность выполнять работу, не получая за нее денежной компенсации или получая денежную компенсацию по более низкой ставке, чем равновесная ставка оплаты труда, чаще всего объясняется тем, что люди, работающие в некоммерческом секторе, имеют «особую мотивацию» поступать таким образом, а также испытывают приверженность делу, задачам и целям организации. Если говорить более конкретно, то ученые, занимающиеся вопросами добровольной деятельности, разработали теоретические подходы к обоснованию этого факта с позиций конкретных дисциплин. Например, экономисты связывают принятие решения заняться добровольной деятельностью с факторами потребления, инвестиций и поисков (Кнарр 1995; см. также Freeman 1997). В свою очередь, социологи рассматривают это явление в аспекте вложения человеческого капитала, но понимают под ним «производительный труд, требующий затрат человеческого капитала; коллективное поведение, требующее социального капитала; и нравственно мотивированное поведение, требующее культурного капитала» (Wilson and Musick 1997). Соколовски (1996) увязывает добровольную деятельность с массовой общественной активностью, с одной стороны (например, природоохранные движения), и интересом к профессиональной политике и этике (например, медицинские работники, на добровольных началах входящие в состав общинных советов по здравоохранению, или адвокаты, оказывающие бесплатную юридическую помощь) — с другой.

Исследователи, сосредоточивающие внимание на секторальных различиях в заработной плате на рынке *оплачиваемого* труда, также утверждают, что для объяснения принципиальных различий важное значение могут иметь и другие факторы более структурного или институционального характера, де-юре и де-факто. В качестве аргументов одни из них говорят о *более высоком* уровне оплаты труда и более качественных условиях труда в некоммерческом секторе, в то время как другие утверждают о наличии в этом секторе *более низкого* уровня оплаты труда и менее качественных условий труда. (Очевидно, это явление может наблюдаться и в рамках коммерческого сектора.) После

обзора литературы по вопросам оплаты труда и некоторым аспектам других показателей качества труда Алмонд и Кендалл (2000 *d*) суммируют ситуацию следующим образом:

«Величина и направление [любой секторальной разницы в оплате и качестве труда будут] связаны с сочетанием самостоятельного выбора непропорционально высокого числа «приверженных» третьему сектору работников; резко отличающихся друг от друга внутренних и внешних стимулов по секторам; различных соотношений между связанными и не связанными с заработной платой выгодами; противоположных карьерных структур; и различных условий для ведения переговоров, в частности в отношении заработной платы» (стр. 17).

Данные авторы находят доказательства в поддержку наличия отличительного признака качества труда, выполняемого в некоммерческом секторе (на основе изучения ситуации в Соединенном Королевстве на ряде уровней, включая экономику в целом, отрасли, имеющие отношение к третьему сектору, и конкретные категории наемных работников, занятых в третьем секторе).

Однако в целом не имеется достаточного количества эмпирических данных, которые подтверждали бы вывод о том, что оплата и условия труда систематически различаются по секторам, в частности, с учетом различий в масштабах, по отраслям или в профессиональном составе (см. также Leete 2001). Отчасти это связано с тем, что в существующей статистике труда не проводится никаких различий между некоторыми формами труда и оплаты труда (например, в плане заработной платы, дополнительных выплат) в отношении оплачиваемой рабочей силы. В свою очередь, неоплачиваемый труд традиционно упускается из виду, поскольку крупномасштабные и обычные мероприятия по сбору данных в отношении оплачиваемого труда, как правило, не сопровождаются аналогичными мероприятиями в отношении труда добровольного. В результате, о чем более подробно говорится ниже, имеющаяся информация о добровольной деятельности в значительной мере опирается на обследования населения.

2.2. Оплачиваемый труд

Типичные формы

Типичный труд обычно определяется как работа, выполняемая в течение полного рабочего дня на основе официального трудового договора, установленной продолжительности рабочего дня, бесперебойной выплаты заработной платы или оклада в сочетании с некоторыми видами охраны труда (Tálos 1999: 417). Применительно к типичным формам труда также используется термин «постоянные рабочие места». Большинство стран используют этот вид труда в течение полного рабочего дня с бесперебойным получением заработной платы в качестве отправной точки или основы для действия механизмов социального обеспечения, в том числе в качестве основы для выплаты социальных пособий.

Наиболее важными характерными особенностями типичных форм оплачиваемого труда в некоммерческом секторе являются:

- определенный уровень заработной платы или оклада;
- по крайней мере минимальный уровень социального обеспечения; и
- некоторые виды дополнительных преимуществ.

В противоположность этому, большинству нетипичных форм оплачиваемого труда и практически всем формам неоплачиваемого труда недостает одной или более из вышеуказанных характеристик. Однако наблюдаются существенные различия между странами, в которых стандартные разновидности типичных форм труда имеются, применяются и регулируются законодательством.

Нетипичные формы

«Типичная (обычная)» форма труда также является отправной точкой трудовой деятельности в рамках некоммерческого сектора. Вместе с тем «нетипичные» формы труда приобретают все более распространенный характер не только в некоммерческом, но и в коммерческом секторе (Delsen 1995: 54). В то же время многие аналитики, включая Делсена (1995), полагают, что по сравнению с типичными формами количество нетипичных форм труда в некоммерческом секторе, по всей видимости, возрастает гораздо более быстрыми и резкими темпами, по крайней мере в пропорциональном отношении. Одна из причин видится в традиционно недостаточной представленности профсоюзов в некоммерческих организациях (см. Anheier and Seibel 2002, Chapter 4). Другая причина связана с более высокой долей новых рабочих мест по отношению к существующей массе рабочих мест, поскольку все последние годы некоммерческий сектор увеличивался непропорционально высокими темпами (Salamon et al 1999).

В последние десять или двадцать лет все шире начал признаваться факт наличия и даже роста «нетипичных»², или «нестандартных», форм труда. Нетипичный труд проще всего определить с учетом того, каким он не является, чем того, каким он является; он включает различные формы труда, которые отличаются от «классического» западноевропейского или американского стандарта «полной занятости» и использовавшейся в послевоенный период модели, предполагающей наличие «кормильца». Нетипичный труд, как правило, включает временную работу, работу в течение неполного рабочего дня, программы создания рабочих мест и связанные с ними программы профессиональной подготовки, наличие второго или нескольких мест работы, совмещение наемного труда и самостоятельной занятости, занятость для неконкурентоспособных на рынке труда лиц, труд «за наличные» или на основе неофициальных соглашений, включая рабочие места в пограничных с «теневой экономикой» областях, являющихся не вполне законными или явно незаконными, и многие другие формы труда. Такая разнородность затрудняет возможность обобщений; и когда речь идет о нетипичных формах труда в некоммерческом секторе, который сам по себе служит прекрасным примером разнообразного и неоднородного сектора, возможность обобщений еще больше затрудняется, учитывая ограниченное число исследований, проведенных к настоящему времени по этой тематике.

Некоторые аналитики обычно приравнивают нетипичную работу к ненадежной занятости. Например, Роджерс (1989) считает надежной прежде всего регулярную, постоянную работу по найму, в то время как другие формы труда, по его мнению, являются нерегулярными в той мере, в какой они отклоняются от этой устоявшейся нормы. Он проводит различие между рядом аспектов «ненадежности», таких как степень уверенности в сохранении работы, контроль за работой, степень социального обеспечения и правовой защищенности и регулярность получения дохода в виде заработной платы. По мнению Роджерса, «понятие ненадежности подразумевает нестабильность, отсутствие защищенности и безопасности и социальную или экономическую уязвимость» (1989: 3). Именно сочетание этих факторов определяет ту степень, в которой работа является ненадежной; следовательно, работа различается не только по степени надежности, но и по ее характеру, зависящему от конкретных связанных с этим факторов.

Хотя многие нетипичные формы работы и сопряжены с ненадежностью, это не обязательно относится ко всем таким формам. К примеру, в странах ОЭСР занятость в течение неполного рабочего дня ниже некоего уровня часто является стабильной и связана с получением дополнительных пособий. Говоря в более общем плане, трудовые отношения отражают изменяющиеся социальные и экономические потребности, однако отмечаемые изменения при всем их многообразии являются фрагментарными и отвечают узким интересам. При этом представляется, что многие из подобных изменений приводят к еще большей ненадежности или возрождают старые проблемы (Rodgers 1989: 1).

² «Нетипичный труд» также известен как «нетипичная занятость», «нестандартный труд/занятость» или «случайная занятость». Термин «случайная занятость» используется... для описания ряда трудовых отношений, которые появились в ответ на потребность работодателя в гибких трудовых соглашениях, позволяющих ему контролировать трудовые затраты в условиях глобальной экономики. В целом данный термин используется в отношении частично занятых, временно занятых, приглашаемых по вызову или нанятых на условиях аренды работников» (Grünewald 1995: 725).

Некоторые виды нетипичной трудовой деятельности сосредоточены преимущественно внутри или вокруг коммерческого сектора, включая большинство рабочих мест, связанных с неофициальной, или «теневой», экономикой, а также большую часть случайной, сезонной, временной и посреднической работы (Almond and Kendall 2000 *b*). Самым ярким примером является работа трудящихся-мигрантов, занятых в сельском хозяйстве, на сезонных работах в сфере розничной торговли, а также такие явления, как «временная работа» и «работа по совместительству в вечернюю или ночную смену». Самыми распространенными формами нетипичной занятости, которые, как представляется, в непропорционально большом количестве встречаются в некоммерческом секторе, — это занятость в течение неполного рабочего дня, вторая и третья работа, временная работа, выполнение большого объема неоплачиваемой сверхурочной работы и работа на дому (данные в основном приводятся по Соединенным Штатам и Соединенному Королевству; см. Almond and Kendall 2000 *b*, а также содержащиеся в данной работе ссылки).

⇒ **Работа неполный рабочий день (временной аспект: часы работы в течение определенного периода времени)**

Понятие работы неполный рабочий день можно определять по-разному. Оно может охватывать всех трудящихся, продолжительность рабочего времени которых определена из расчета среднего значения индивидуально или коллективно согласованных или обычных норм. Эти нормы в разных странах различны, однако в большинстве случаев граница проходит где-то между 30- и 40-часовой рабочей неделей. Работа неполный рабочий день не обязательно свидетельствует о ее регулярности и частоте или продолжительности контракта.

В большинстве стран ОЭСР доля работающих неполный рабочий день в некоммерческом секторе выше, чем в государственном и коммерческом секторах; это характерно в отношении женщин, работающих в некоммерческих организациях, доля которых превышает средний уровень работающих. Например, Анхайер и Зайбель (2001) сообщают, что некоммерческий сектор Германии отличается весьма высокой долей занятости в течение неполного рабочего дня и что число женщин, работающих в этом секторе, намного превышает число женщин, работающих в других секторах. На довольно консервативном германском рынке труда некоммерческий сектор, по всей видимости, быстро отреагировал на происходящие в течение двух последних десятилетий изменения в спросе на рабочую силу. В 1990-е годы занятость неполный рабочий день в некоммерческом секторе Германии составляла 30 процентов по сравнению с 16 процентами по экономике в целом. Если сравнить эти цифры на протяжении более длительного отрезка времени, то можно отметить, что занятость неполный рабочий день в некоммерческом секторе существенно увеличилась и в абсолютном, и в относительном выражении. Наивысшие темпы роста числа рабочих мест, обеспечивающих занятость неполный рабочий день и появившихся в экономике Западной Германии в период 1970–1990 годов, наблюдались в сфере коммерческих услуг и в некоммерческом секторе вместе взятых. Несмотря на то что в конце 1980-х годов в некоммерческом секторе отмечалось самое большое количество рабочих мест, обеспечивавших занятость неполный рабочий день, впоследствии его опередил сектор коммерческих услуг: в обоих секторах 3 из 10 рабочих мест обеспечивают занятость неполный рабочий день по сравнению с соотношением 1,5 из 10 для экономики в целом.

В некоммерческом секторе Германии женщины составляют 69 процентов рабочей силы по сравнению с 39 процентами во всей экономике. В последние годы женская занятость в экономике в целом увеличилась; однако это увеличение в некоммерческом секторе дополнило и без того относительно высокие коэффициенты женской занятости.

Заметная доля занятости неполный рабочий день в некоммерческом секторе также связана с получением требуемой для работы квалификации. За последние три десятилетия в уровне образования и квалификации рабочей силы в Германии произошли

существенные изменения, при этом сократилось в целом число как не требующих, так и требующих высокой квалификации мест для рабочих профессий в традиционных отраслях промышленности. В некоммерческом секторе, занятость в котором выросла почти на 100 процентов, было отмечено непропорционально большое увеличение числа рабочих мест для инженерно-технического персонала и учеников (которые определяются как лица, проходящие профессионально-техническую подготовку и получающие необходимую квалификацию). В 1990-е годы два рабочих места из трех в некоммерческом секторе приходились на инженерно-технический персонал, и эта доля является более высокой лишь в секторе банковского дела/страхования. Аналогичным образом, относительная доля учеников и стажеров в общей численности рабочей силы была выше только в строительной отрасли, что свидетельствует о значительном вкладе некоммерческих организаций в подготовку квалифицированной рабочей силы и в расширение услуг в социальной сфере, в частности в области здравоохранения.

По сути дела, можно предположить, что за некоторыми видами трудовой деятельности, классифицируемыми как ученичество и стажировка, скрывается особая форма труда — неполный рабочий день, которая существует в некоторых странах: так называемый «маргинальный» труд. Этот вид трудовой деятельности определяется как таковой либо по определенным временным пороговым значениям, либо по предельным размерам получаемой заработной платы. В странах ОЭСР эти предельные значения обычно составляют от 12 до 19 рабочих часов в неделю или сумму заработной платы порядка 250 евро в месяц. Такие работники нередко оказываются лишены большинства форм социальной защиты, согласно которым, как правило, необходимо соблюдение установленных законом минимальных требований в отношении продолжительности работы и оплаты труда. В настоящее время в правовых положениях ЕС, обязательных для государств-членов, предусматриваются некоторые квалификационные пороговые значения, однако другие значения остаются на усмотрении отдельных стран и широко различаются в зависимости от национальных традиций, идеологических соображений и культурных особенностей. Другими словами, значительное число таких работников отвечают сами за себя, без какого бы то ни было вмешательства со стороны государства. Как отмечалось выше, многие рабочие места сферы «маргинального» труда, по всей видимости, сконцентрированы в коммерческом секторе, но встречаются такие случаи и в некоммерческом секторе, в частности в отраслях здравоохранения и социальных услуг. Если говорить более конкретно, то усилия государств — членов ЕС, направленные на сокращение уровня безработицы среди молодежи и повышение квалификации, привели к созданию в некоммерческих организациях множества «маргинальных» рабочих мест.

⇒ **Временная занятость (срочные контракты; временной аспект: срок действия контракта)**

Дать определение временной занятости довольно сложно, поскольку она существует в различных формах (например, прямые срочные, временные или сезонные контракты, временная занятость с помощью специализированных учреждений и т. п.). Несмотря на то что большинство авторов согласны с тем, что временная занятость связана со срочными трудовыми соглашениями, концептуальная основа для ее статистики по-прежнему далеко не единообразна. К примеру, если включать сюда официальные контракты о работе на период обучения, то цифры увеличиваются. Это имеет важное значение с точки зрения функционирования рынка труда «маргинальных» рабочих мест, поскольку возникает диспропорция, которая влияет на новых участников рынка труда и лиц, возвращающихся на рынок труда после периода безработицы (Marshall 1989: 30 ff). Работники, занятые неполный рабочий день, также чаще работают по срочным контрактам, чем работники, занятые полный рабочий день (Employment & European Social Fund 1999: 41).

Временные контракты могут заключаться в интересах работников (Casey 1988). Вместе с тем Делсен и Гуиджен (1994) настаивают на том, что спрос на временный труд скорее определяется работодателями, которые стремятся увязать свои потребности в трудовых ресурсах с сезонными и циклическими колебаниями спроса. Следовательно, факторы спроса (такие, как экономическое положение, важность сектора услуг), по всей видимости, оказывают гораздо большее влияние на количественный аспект временной занятости, чем факторы предложения (например, предпочтения работников, коэффициенты участия женщин).

В отличие от данных по Германии, которые приводились выше, данные по Соединенному Королевству свидетельствуют о том, что временная занятость, по сути дела, более распространена в *государственном*, а не в некоммерческом секторе и, по всей видимости, отражает квазирыночные методы реформирования государственного сектора, которое, возможно, оказалось более глубоким и масштабным, чем в других европейских странах. Там, где это наблюдается, временная занятость в некоммерческом секторе может быть не только результатом влияния обычных факторов рынка труда, но и фактическим отражением традиционно меньших размеров некоммерческих организаций во многих странах, что ограничивает их способность обеспечивать защищенные рабочие места, как в Соединенном Королевстве (Almond and Kendall 2000 a). Такая ситуация может также объясняться институциональными или политико-экономическими факторами, относящимися к некоторым областям, как в случае Германии, где влияние профсоюзов, которые часто являются важными движущими силами, обеспечивающими защищенность рабочих мест, было ограниченным.

⇒ **Самостоятельная занятость**

³ Предпринимательство, которое является весьма распространенной формой трудовой деятельности в определенных областях, часто связано с началом частной предпринимательской деятельности. Предприниматели являются не работниками, а работодателями, поэтому данный вид трудовой деятельности в настоящем документе подробно не рассматривается.

Самостоятельная занятость по своей сути отличается от предпринимательства³. Статус самостоятельно занятого лица в основном определяется действующими законодательными и налоговыми системами в зависимости от характера и побудительного мотива деятельности, что используются для присвоения данного статуса вместо статуса наемного работника (Employment & European Social Fund 1999: 44). Термин «новые» самостоятельно занятые лица в странах с переходной экономикой (а также в странах ОЭСР), независимо от того, работают ли они в коммерческой или некоммерческой организации, часто относится к занятым нетипичными формами труда, имеющим более низкую степень социальной защищенности или вообще не имеющим ее. (Например, преподаватели, работающие в учреждениях непрерывного образования, часто являются самостоятельно занятыми, однако их фактический статус ближе к статусу работника, занятого нетипичной трудовой деятельностью, чем к статусу предпринимателя.) В некоторых странах, например в Польше, фактическая занятость в некоммерческом секторе является более высокой, чем по данным официальной статистики, поскольку многим работникам, работающим в некоммерческих организациях, присваивается статус «консультантов» или самостоятельно занятых, для того чтобы сократить затраты на социальное обеспечение и т. п.

⇒ **«Занятость, зарезервированная для инвалидов и лиц с физическими или умственными недостатками»**

Занятость, зарезервированная для инвалидов и лиц с физическими или умственными недостатками, является относительно мало распространенной формой трудовой деятельности. Люди, которых «трудно интегрировать» в рынок труда (по ряду причин, включая физические недостатки или длительную безработицу), трудятся в специальных организациях, созданных с целью обеспечения возможностей гарантирования труда лиц с физическими или умственными недостатками. Во многих странах главную роль в создании предприятий и возможностей для лиц с физическими, сенсорными и другими недостатками играет некоммерческий сектор, однако эти функции также выполняют

и государственный, и частный секторы. Такие предприятия функционируют в рамках целевых программ или, в каких-то случаях, на базе элементов программ «создания рабочих мест» и «подготовки к занятости», которые обычно финансируются правительствами, с тем чтобы помочь в решении проблемы безработицы гражданам, высвобождаемым из основной рабочей силы в периоды экономической депрессии и структурной перестройки. Статус таких работников зачастую не вполне понятен. В Соединенном Королевстве — одной из нескольких стран, по которой имеются систематические данные, — в таких программах в некоммерческом секторе принимает участие меньшее в абсолютном выражении число людей, но более высокий процент от общего числа работников, имеющих право на рабочие места для инвалидов и лиц с физическими или умственными недостатками.

⇒ «Наличие второй работы и нескольких мест работы»

Данные по европейским странам свидетельствуют о том, что в некоторых случаях совмещение нескольких работ становится распространенным явлением, причем наибольший процент рабочих мест такого типа отмечается в Соединенном Королевстве. Разрозненные данные об этом явлении показывают, что непропорционально большое число людей, которые работают по совместительству, имеют основное место работы в некоммерческом секторе (см. Almond and Kendall 2000 a: 217-218).

2.3. Неоплачиваемая работа и добровольная деятельность

Неудивительно, что содержание понятий «добровольная деятельность» и «доброволец» варьируется в разных странах и тесно связано с их культурными и историческими традициями. Прежде чем перейти непосредственно к экономическим аспектам, полезно кратко остановиться на некоторых социологических факторах, которые определяют значение, формы и характеристики добровольной деятельности. Очевидно, что британское и американское понятие «добровольная деятельность», французское — *voluntariat*, итальянское — *volontariato*, шведское — *frivillig verksamhet* или немецкое — *Ehrenamt* имеют различное содержание и разное культурное и политическое значение (см. Anheier and Salamon 1999).

В Австралии или Британии добровольная деятельность тесно связана с понятием «добровольный сектор», охватывающим часть общества, которая рассматривается отдельно от предпринимательского сектора и официального сектора правительственного и государственного управления. Корни такого понимания принципа добровольности кроются в Локкианских концепциях самоорганизации общества вне рамок государства. Идеи гражданского общества и добровольной деятельности также прослеживаются в трудах шотландских философов эпохи Просвещения и вместе с тем находят самое красноречивое подтверждение в работе Алексиса де Токвиля «О демократии в Америке». По мнению Токвиля, добровольная деятельность и добровольная ассоциация становятся краеугольными камнями функционирования демократического государства, в котором добровольный сектор защищает общество от тирании большинства. Взаимосвязь добровольности и демократии глубоко укоренилась в американской культуре и политическом самосознании этой страны.

Вместе с тем в других странах понятие добровольной деятельности имеет иной смысл, и основной упор в нем делается на общественные услуги во благо всего общества. Немецкий термин *Ehrenamt* (или почетная должность) наиболее соответствует этой традиции. В XIX веке особая роль в модернизации государственного управления и создании эффективной, профессиональной гражданской службы в рамках авторитарного государства под руководством реформатора Лоренса фон Штайна отводилась добровольности: добровольным учреждениям по типу попечительств ассоциаций и фондов — службам, которые стали опорой растущего городского среднего класса (Pankoke 1994; Anheier and Seibel 2001). В середине и конце XIX века возникла обширная

сеть ассоциаций и фондов, в которых, как правило, использовался труд наемных работников, однако управление и регулирование осуществлялись добровольцами. Однако, в отличие от Соединенных Штатов, в Германии понятие добровольной деятельности как системы «почетных должностных лиц» развивалось в основном в условиях авторитарного общества, в котором местные и национальные демократические институты были недостаточно развиты. Такой попечительский аспект добровольной деятельности стал рассматриваться в отрыве от других видов добровольной деятельности: уход за нуждающимися, посещение больных или оказание помощи в школах. Данные виды добровольной деятельности оставались прерогативой церкви, но при этом все чаще становились частью работы формирующегося движения трудящихся в эпоху индустриализации.

Важно подчеркнуть, что по крайней мере по своим культурным и историческим корням понятие «добровольная деятельность», как правило, не относится к рынкам труда и оплачиваемому труду. Напротив, добровольная деятельность рассматривается в контексте общественного блага, социального участия, политической мобилизации и услуг, оказываемых обществу. Связь между добровольной деятельностью и оплачиваемым трудом возникла относительно недавно и наиболее ярко выражена в странах с высоким уровнем безработицы, особенно среди молодежи (Испания, Италия, Франция).

Помимо различий в национальных традициях принцип добровольности также тесно связан с самосознанием таких крупных некоммерческих организаций, как Красный Крест: добровольная служба является одним из семи основополагающих принципов движения Красного Креста/Красного Полумесяца, близким по своему смыслу к другим его принципам — гуманности, беспристрастности, нейтралитета, независимости, единения и всеобщности (МФКК 1993, 1999). Это движение определяет добровольцев как «лиц, которые сбрасывают с себя бремя оплачиваемого труда и обычных обязанностей, для того чтобы тем или иным образом помочь обществу, не ожидая получить за это прибыль или вознаграждение и веря, что их деятельность будет служить на благо общества и приносить удовлетворение им самим» (МФКК 1993).

Организация Объединенных Наций использует более широкое определение добровольной деятельности как «вклада, который частные лица вносят в виде деятельности, осуществляемой не на коммерческой основе, не за плату или ради перспективы карьерного роста, а в интересах благополучия своих соседей и общества в целом» (Организация Объединенных Наций, 1999). Это определение является более широким и включает идею взаимной самопомощи и многочисленные формы коллективных действий. Организация Объединенных Наций рассматривает добровольную деятельность прежде всего с точки зрения функции предоставляемых благодаря этой деятельности услуг: «добровольная служба требуется сейчас больше, чем когда бы то ни было, для решения приоритетных задач в социальной, экономической, культурной, гуманитарной областях и в деле поддержания мира» (1999: 2).

Каков же подход к добровольной деятельности у общественных наук? В экономической теории добровольный труд является довольно проблематичным понятием, поскольку он не имеет рыночной цены, которая определяла бы его стоимость в зависимости от изменений в предложении и спросе. Это хорошо видно в Системе национальных счетов Организации Объединенных Наций (СНС) (Организация Объединенных Наций, 1993). В ней добровольный труд определяется как вид нерыночной деятельности, аналогичный работе по дому или в саду в качестве досуга.

В результате мы имеем очень мало систематической информации о добровольной деятельности на международном уровне: практически ни одна статистическая служба не занимается сбором данных о добровольной деятельности в рамках ее регулярной и непрерывной отчетности. Признав, что трактовка в СНС может носить несколько упрощенный характер, Шадо и Руа (1986) предложили разбить экономическую деятельность на пять категорий:

- 1) вознаграждаемая, отражаемая в отчетности и обычно включаемая в официальную статистику деятельность;
- 2) вознаграждаемая деятельность, которая является либо законной, либо незаконной, но не отражается в отчетности;
- 3) неоплачиваемая деятельность в интересах кого-либо за пределами домашних хозяйств;
- 4) неоплачиваемая деятельность в пределах домашних хозяйств;
- 5) прочая деятельность.

Для определения условно исчисленной стоимости добровольного труда ученые-обществоведы обычно используют данные, получаемые из выборки населения (более подробно см. ниже). Двумя ключевыми элементами являются число лиц, занимающихся добровольной деятельностью, в данной выборке и количество часов, затраченных на добровольную деятельность, в расчете на одного добровольца. Пропорциональная доля добровольцев экстраполируется на все взрослое население, для того чтобы получить общее число добровольцев, которое, в свою очередь, умножается на среднее количество часов, затраченных на добровольную деятельность. Наконец, общее количество отработанных добровольцами часов умножается на денежную стоимость или «условную» заработную плату, в результате чего получается условно исчисленная стоимость всего времени, затраченного на добровольную деятельность. Она отражает стоимость замещения времени, затраченного добровольцами, однако возможны и другие подходы (Archambault et al 1998).

Особый интерес представляет третья категория, выделенная Шадо и Руа (1986), включающая все виды неоплачиваемой деятельности, осуществляемые в интересах хозяйственной единицы за пределами собственного домашнего хозяйства. Такие нерыночные виды деятельности рассматриваются отдельно как от взаимной помощи, так и от форм бартерного обмена. Добровольная работа представляет собой труд в том смысле, что не является досугом; но она носит добровольный характер и поэтому отличается от оплачиваемого труда. Объективное различие между добровольной работой и досугом основано на критерии третьей стороны (Наврылышун, 1977), то есть на том факте, что некоторые виды деятельности, «которые не могут выполняться за человека другими людьми», носят нерыночный характер (Организация Объединенных Наций, 1998, пункт 6.16). Например, спортивный клуб может либо нанять платного тренера, либо предложить занять эту должность добровольцу. Однако, если члены этого клуба занимаются каким-либо видом спорта, например теннисом, они не могут заплатить третьей стороне за то, чтобы та поиграла вместо них, не потеряв при этом приносимых процессом игры благ (удовольствия). Таким образом, участие членов клуба связано с досугом, а тренерская работа — с трудом. Аналогичным образом, присутствие на митинге в поддержку охраны природы относится к участию, а его бесплатная организация — к добровольной деятельности.

Однако, как отметили Аршамбо и др. (1998), с субъективной точки зрения это различие не всегда очевидно. Один из источников возможной путаницы связан с личной мотивацией и предрасположенностью, особенно в тех случаях, когда добровольная деятельность смешивается с функциями оказания помощи: могу ли я заплатить кому-либо, чтобы он посетил больного или инвалида вместо меня? Другой вид путаницы возникает в случае смешивания членства и добровольной деятельности. Например, Красный Крест традиционно не проводит никакого различия между членами и добровольцами, как это делается во многих политических партиях и массовых общественных организациях.

Грань между добровольным и оплачиваемым трудом провести гораздо легче. Существует четкое различие между статусом добровольцев и статусом наемных работников, даже несмотря на то что нетипичные формы работы все чаще маскируют такие различия (см. выше). В результате между абсолютно неоплачиваемым трудом и трудом, оплачиваемым по рыночным ценам, возникает некая промежуточная прослойка. На-

пример, добровольцы, в частности те, которые работают в советах, часто получают возмещение соответствующих расходов, а некоторые получают компенсацию в натуральной форме. Аналогичным образом, крупные некоммерческие организации в Германии предоставляют льготы, такие как медицинское страхование добровольцев и страхование добровольцев от несчастных случаев, а некоторые благотворительные организации предусматривают выплату пенсионных пособий для лиц, работающих в качестве добровольцев за границей.

С другой стороны, некоторые наемные работники получают заработную плату ниже ее рыночной стоимости. Это объясняется целым рядом причин. Во-первых, наемные работники могут разделять цели, которые преследует некоммерческая организация (к примеру, гуманитарная помощь, охрана окружающей среды, движение за мир), и не требовать за свой труд заработной платы по рыночной ставке. Кроме того, они могут рассматривать добровольную деятельность как инвестицию в виде приобретения навыков и опыта, что обычно и наблюдается в случае стажеров во многих странах Европы (см. приведенный выше пример, касающийся учеников и стажеров в Германии). Во-вторых, они могут быть вынуждены соглашаться с получением более низкой заработной платы из-за дисбалансов на рынке труда. Такая ситуация наблюдается в странах, испытывающих проблемы в связи со структурной безработицей, таких как Испания или Франция, а также практически во всех развивающихся странах, значительная часть населения которых работает в «серой зоне» между оплачиваемым и неоплачиваемым трудом. Разумеется, все эти примеры выходят за рамки более узкого значения понятия добровольной деятельности.

Типичные формы добровольной деятельности

Добровольная деятельность представляет собой самую распространенную форму неоплачиваемого труда в рамках некоммерческого сектора, которая все активнее признается научным сообществом, а также политическими кругами (общий обзор см. Anheier and Salamon, 1999). В связи с этим существует целый ряд различных определений, например:

- жертвование времени на то, чтобы помочь другим людям, без получения оплаты в денежной форме [это — основное определение, принятое в Соединенных Штатах в рамках *Обследований пожертвований и добровольной деятельности*, проводимых Независимым сектором — вашингтонской группой (мозговым центром), заинтересованной в этой тематике (см. Hodgkinson 1992: 619); последние издания этого обследования см. на веб-сайте Независимого сектора]; и
- время, отданное добровольно и бесплатно какой-либо организации, преследующей цель нести благо людям или борющейся за конкретное дело. Это определение использовалось Гаскином и Смитом (1997: 27) для первого сравнительного исследования добровольной деятельности в Европе.

То, как определяется «добровольная деятельность», имеет огромное значение для выяснения конкретных масштабов и сферы такого труда. (В случае Соединенного Королевства см., в частности, метааналитические сопоставления существующих обследований, проведенные Линном в 1997 году; см. также ниже, первый пункт раздела «Методология», в котором говорится об опыте Германии и Австрии.) В дальнейшем добровольная работа определяется как труд, не предусматривающий оплаты в денежной форме или юридического обязательства, в интересах лиц, проживающих за пределами домашнего хозяйства самого добровольца (Badelt 1999). Это определение отражает четыре различия:

- Во-первых, проводится различие между оплачиваемым трудом и добровольной работой. По сути дела, в некоторых случаях добровольцы получают тот или иной вид вознаграждения (даже в денежной форме), и поэтому на границе между оплачиваемым трудом и добровольной работой имеется некая «серая» зона.

- Во-вторых, в данном определении проводится грань между работой в домашнем хозяйстве и добровольной деятельностью. Работа в домашнем хозяйстве и в семье представляет собой форму неоплачиваемого труда и связана с вопросами, отличающимися от тех, которые имеют отношение к труду добровольцев, и поэтому должна рассматриваться отдельно. Однако при этом возникают пограничные случаи, такие как оказание услуг родственникам, живущим вблизи домашнего хозяйства самого добровольца.
- В-третьих, согласно данному определению, от результатов добровольной работы должны получать пользу другие лица. Поэтому из ее состава исключаются виды чисто потребительской деятельности, такие как некоторые хобби. Поскольку различные виды деятельности могут включать как потребительские, так и производительные аспекты, решающим фактором обычно является наличие «третьего лица». Если соответствующая деятельность могла бы осуществляться другим лицом, она считается производительной. Например, игра на музыкальном инструменте, по смыслу данного определения, не является добровольной услугой, в то время как игра в составе оркестра может рассматриваться как производительная деятельность. Этот пример свидетельствует о возможности появления проблем, связанных с определением предназначения той или иной деятельности.
- В-четвертых, лица, которые юридически обязаны оказывать «добровольные услуги» — например гражданские служащие в рамках своих должностных предписаний, — не считаются добровольцами, даже если они не получают адекватного вознаграждения.

Добровольная работа имеет самые различные формы в зависимости от конкретных областей и сфер. Ниже описываются различные аспекты добровольной работы.

⇒ **Формальная и неформальная добровольная деятельность**

Неформальная добровольная деятельность определяется как жертвование определенного количества времени, не связанного с работой в какой-либо организации (Hodgkinson 1992: 619; Davis Smith 1998). Формальная добровольная деятельность имеет место в том случае, если то или иное лицо затрачивает свое время в интересах таких организаций, как больницы, ассоциации социального обеспечения или школы. Добровольная деятельность также имеет место в организациях с жесткой организационной формой, таких как Красный Крест, которые действуют в различных странах, секторах и отраслях. Что касается кадровой структуры этих организаций, то они могут укомплектовываться исключительно или преимущественно добровольцами или оплачиваемыми работниками. В количественном отношении уровень зависимости этих организаций от формальных добровольцев (размер, страна, отрасль) отражается в доле добровольцев в плане их общего числа и показателей занятости из расчета полного рабочего дня. В качественном отношении различия наблюдаются в том, какое место добровольцы занимают в организации. С другой стороны, неформальная добровольная деятельность либо имеет место в менее крупных организациях, в которых роль добровольцев не получает формального признания, либо осуществляется в виде менее регулярного или специального участия по мере «необходимости», например в случае чрезвычайных ситуаций или при проведении особых мероприятий, таких как общинные ярмарки и спортивные соревнования. Статистический учет неформальной добровольной деятельности представляется более сложным по сравнению с учетом формальной добровольной деятельности.

⇒ **Вид выполняемой работы**

В какой бы области ни использовалась добровольная работа, существует целый ряд различных видов деятельности, где она обычно применяется, таких как сбор средств, работа в составе комитетов, индивидуальный уход и канцелярская работа. Различия в характере добровольной деятельности зависят от конкретных стран и различных типов

организаций. Внутри организаций добровольная деятельность имеет место на различных иерархических уровнях. Добровольцы могут работать на руководящих должностях, например в составе советов некоммерческих организаций, а также на должностях, в рамках которых они выполняют в основном исполнительские функции.

⇒ **Продолжительность рабочего времени и частотность выполняемой работы**

Добровольцы, как правило, тратят меньше времени на свою деятельность, чем обычные оплачиваемые работники. Объем работы, выполняемой добровольцами, во многом различается в отношении частотности, регулярности и количества времени, уделяемого добровольной деятельности. В то время как в одних случаях время, затрачиваемое добровольцами, даже превышает «обычную» продолжительность рабочего времени, в других ситуациях добровольцы трудятся только от случая к случаю. Это считается вопросом индивидуальных предпочтений и временных ограничений или результатом разных требований, предъявляемых к различным видам деятельности.

⇒ **Квалификация**

Требования в отношении квалификации добровольцев напрямую зависят от вида выполняемой работы. Несмотря на то что добровольная деятельность часто расценивается как работа, не требующая какой-либо специальной квалификации, это отнюдь не так. Добровольцы могут проходить специальную подготовку для выполнения своей неоплачиваемой работы. В некоторых случаях добровольцы (например, врачи или адвокаты) трудятся по своей собственной специальности, и в этом случае они могут иметь весьма высокую квалификацию.

Нетипичные и смешанные формы

⇒ **Неоплачиваемая сверхурочная работа**

Обычно неоплачиваемая сверхурочная работа не рассматривается как добровольная деятельность. Этот вид труда часто является непризнанным и невидимым и увязывается с оплачиваемой работой. Ввиду этого практически не имеется никаких систематических эмпирических данных, которые бы подтверждали или опровергали мысль о том, что неоплачиваемая сверхурочная работа чаще встречается в некоммерческом, нежели в коммерческом секторе (исключения см. Almond and Kendall 2000 *b* and 2000 *c*).

⇒ **Добровольная деятельность работников корпораций**

Добровольная деятельность работников корпораций является особой формой работы, которая осуществляется преимущественно в некоммерческом секторе. В некоторых странах, например в США, коммерческие фирмы все чаще разрешают своим сотрудникам работать на другие — в основном некоммерческие — организации в свое оплачиваемое рабочее время. Тем самым, по смыслу принятого определения, такая работа не является добровольной деятельностью с точки зрения лиц, выполняющих эту работу. С другой стороны, некоммерческие организации могут рассматривать такую работу как добровольную деятельность, поскольку они не должны платить за нее. Предположительно, работа, сделанная каким-либо лицом в интересах некоммерческой организации, может занимать больше времени, чем оплачиваемая (коммерческой) организацией продолжительность рабочего времени, и поэтому будет считаться добровольной деятельностью и с точки зрения исполняющего ее лица.

3. Структуры

3.1. Характеристика

Социально-экономическая характеристика оплачиваемой занятости

Большинство оплачиваемых должностей в некоммерческом секторе, независимо от того, идет ли речь о работе полный или неполный рабочий день, занимают женщины (Almond and Kendall 2000 b; Almond and Kendall 2000 d: 7; Anheier and Seibel 2001). Наибольший процент женщин в целом отмечается в крупных подсекторах некоммерческого сектора (например, в сфере здравоохранения, образования и социальных услуг). В этих областях доля нетипичного женского труда также, как правило, является довольно высокой (Bachstein 2000: 136 ff).

Исследователи в Соединенном Королевстве и Соединенных Штатах начали систематически фиксировать характер занятости в некоммерческом секторе и проводить сравнительный анализ (Almond and Kendall 2000 a–2000 d; Leete 2001). Для такого анализа по другим странам потребуются дополнительные исследования в крупной выборке стран, которые дадут возможность составить всеобъемлющую картину существенных различий и отличий работников некоммерческих организаций от работников коммерческих или государственных организаций (которые объясняются также разнородностью некоммерческого сектора). Некоторыми отправными точками для дальнейших исследований могут стать следующие показатели: возраст, пол, уровень образования, тип занятости (наемный труд, самостоятельная занятость и т. д.), профессия, отрасль, статус в занятости (работа неполный/полный рабочий день, постоянная/временная, вид временной работы, объем сверхурочной работы с указанием оплачиваемой и неоплачиваемой работы), семейное положение, размер домашнего хозяйства, вероисповедание, городской/сельский район, размер предприятия (определяемый численностью работников на рабочих местах) и т. д.

*Демографические и социально-экономические характеристики неоплачиваемой занятости*⁴

Как было показано выше, структура добровольной деятельности определяется разнообразием традиций различных стран, зависящим, в частности, от систем социального обеспечения, институтов, культуры (Anheier and Salamon 1999). Добавление А содержит информацию о доле членства и активного членства (что равнозначно добровольной деятельности) в странах, охваченных Обследованием мировых показателей 1990-3, а в Добавлении В приводятся данные о добровольной деятельности по значительному числу европейских стран, которые были включены в Обследование европейских показателей 1999 года. Как и данные аналогичного европейского исследования (Gaskin and Smith 1997: 30), эти данные отражают значительные колебания в показателях добровольной деятельности. По данным исследования добровольной деятельности в Европе, проведенного Гаскином и Смитом в 1995 году, 27 процентов взрослого населения в девяти обследованных странах (Бельгии, Болгарии, Великобритании, Германии, Дании, Ирландии, Нидерландах, Словакии и Швеции) в предыдущем году занимались тем или иным видом добровольной деятельности⁵. Как показано в таблице 1, уровень добровольной деятельности среди взрослого населения девяти стран существенно колеблется — от

⁴ Этот раздел отчасти составлен по работе Анхайера и Саламона (1999).

⁵ Указанные процентные показатели представляют собой средневзвешенные значения, основанные на числе ответивших в каждой стране. Данное исследование координировалось Национальным центром добровольной деятельности в Британии и включало обследование населения в рамках более крупного общего обследования, проведенного на местах с помощью индивидуальных опросных листов. Каждая национальная группа использовала стандартный набор вопросов и несколько отличающиеся друг от друга способы определения выборки. К их числу относятся метод пропорциональной выборки (Бельгия, Ирландская Республика), метод случайного определения местонахождения (Нидерланды), метод случайного определения местонахождения в сочетании с методом пропорциональной выборки (Британия), метод многоступенчатой гнездовой выборки (Болгария, Германия, Дания, Словакия и Швеция). Размеры выборки составляют: в Бельгии — 870 человек (из числа только франкоговорящего населения), Болгарии — 1073, Дании — 1843, Германии — 1717, Великобритании — 1054, Ирландии — 1404, Нидерландах — 1020, Словакии — 1015 и в Швеции — 1000 человек (Gaskin and Smith 1997: 115-117).

⁶ В приведенном ниже разделе под названием «Перекрестные характеристики по странам» мы рассмотрим причины изменения уровней добровольной деятельности по странам.

низкого показателя 12 процентов в Словении до высокого показателя 43 процента в Нидерландах⁶. Две трети людей, сообщивших о том, что они занимаются добровольной деятельностью, участвовали в ней по меньшей мере один раз в месяц, затрачивая от 5 до 10 часов ежемесячно; с точки зрения затраченного времени такая категория является самой распространенной (Gaskin and Smith 1997: 28–31). Восемью самыми распространенными сферами добровольной деятельности являются:

- спорт и рекреация (28 процентов из всех, кто, по их словам, в предыдущем году занимался добровольной деятельностью);
- социальные услуги (17 процентов);
- работа в дошкольных учреждениях и уход за детьми (13 процентов);
- общинное развитие (13 процентов);
- религиозная деятельность (13 процентов);
- здравоохранение (8 процентов);
- культура и искусство (7 процентов); и
- правозащитная и иная общественная деятельность (7 процентов).

Что касается общих показателей добровольной деятельности, то наиболее ярко ее межстрановые различия в Европе прослеживаются по гендерному признаку (таблица 1). В большинстве других областей, в которых добровольцы занимаются типичными видами деятельности (канцелярская работа, сбор средств, правозащитная и иная общественная деятельность, обучение, индивидуальный уход и т. п.), Гаскин и Смит (1997: 37) не обнаружили больших гендерных различий. В целом в большинстве стран показатели участия мужчин в такой деятельности выше по сравнению с женщинами, хотя в некоторых областях, например в спорте, наблюдается обратная картина. Женщины добровольно трудятся преимущественно в сферах социальных услуг, детского образования, религиозной деятельности, в то время как в сферах рекреации и политики преобладают мужчины. Мужчины более склонны к добровольному участию в работе комитетов (30 процентов по сравнению с 22 процентами женщин) и реже занимаются добровольной деятельностью, связанной с дружеским общением или посещениями (17 процентов по сравнению с 22 процентами женщин). В большинстве стран женатые мужчины и замужние женщины чаще занимаются добровольной деятельностью, чем одинокие мужчины и женщины. По данным исследования, проведенного в Германии, показатели участия лиц, имеющих детей, выше, но они тратят меньше времени, чем среднестатистический доброволец (Ehling and Schmidt 1999: 418).

Таблица 1. Процент добровольцев от общей численности взрослого населения в странах Европы, с разбивкой по полу, 1995 год

Страна	Процент мужского населения, сообщившего о добровольной деятельности	Процент женского населения, сообщившего о добровольной деятельности	Процент всего населения, сообщившего о добровольной деятельности
Бельгия	27	35	32
Болгария	21	18	19
Дания	29	27	28
Германия	18	17	18
Великобритания	31	36	34
Ирландия	28	24	25
Нидерланды	43	34	38
Словения	12	12	12
Швеция	38	32	36
Итого	27	26	27

Источник: на основе информации, приведенной Гаскином и Смитом (1997: 28–29).

Более подробную информацию об организациях, в которых трудятся добровольцы, см. также в Добавлениях А и В.

Таблица 2. Добровольная деятельность, социальные классы и уровень образования в странах Европы, 1990 год^а

	Социально-экономические классы				Возраст завершения образования					
	Высший/ высший средний	Средний	Низший средний	Низший	16	17	18	19	20	21+
Процент лиц, занимающихся добровольной деятельностью	34	27	21	16	18	29	29	31	30	37
Процент лиц, не занимающихся добровольной деятельностью	66	73	79	84	82	71	71	69	70	63
Итого	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

^а Средневзвешенный процентный показатель ответов, полученных из Бельгии, Дании, Франции, Западной Германии, Великобритании, Исландии, Северной Ирландии, Ирландии, Италии, Нидерландов, Норвегии, Португалии, Испании и Швеции.

Источник: на основе информации, представленной Баркером (1993: 12, 23–24).

Какие же различия наблюдаются в формах добровольной деятельности в различных странах и каков вклад добровольцев в некоммерческий сектор в целом?⁷ В рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса Саламон и Анхайер (1999) собрали базовую информацию о добровольной деятельности по двадцати странам мира. В таблице 3 показана относительная величина некоммерческого сектора по каждой из стран, охваченных данным исследованием и сгруппированных по географическим регионам. Если говорить в целом, то, как уже отмечалось выше, некоммерческий сектор является более крупным в наиболее развитых странах и гораздо меньшим — в странах Латинской Америки, Центральной и Восточной Европы. Таким образом, по сравнению со средней величиной, составляющей 5 процентов для всех стран, на долю некоммерческих организаций в странах Западной Европы и других обследованных нами развитых странах приходится почти 7 процентов не занятой в сельском хозяйстве рабочей силы и лишь 2,1 процента — в странах Латинской Америки и 1,3 процента — в странах Центральной и Восточной Европы. Как изменится эта картина, если мы будем учитывать добровольцев? В таблице 3 показано, что процент добровольцев среди взрослого населения колеблется от почти 50 процентов в Соединенных Штатах до менее чем 10 процентов в Венгрии, составляя в среднем 27,7 процента. Для обследованных стран это означает, что у них имеется еще 10,4 млн. работников из расчета занятости полный рабочий день, в результате чего общее число работников некоммерческих организаций из расчета занятости полный рабочий день увеличивается до 29,3 млн. человек⁸. Следовательно, в случае включения добровольцев на некоммерческий сектор будет приходиться в среднем 7,1 процента не занятой в сельском хозяйстве рабочей силы в этих странах, 13 процентов — занятых в сфере услуг и 43 процента — занятых в государственном секторе.

Если говорить в целом, то добавление добровольцев (таблица 3) увеличивает разницу в размере некоммерческого сектора между различными странами с двух третей процента в Мексике до почти 19 процентов в Нидерландах. Таким образом, трудовой вклад добровольцев играет гораздо большую роль в относительных и абсолютных показателях в развитых странах, нежели в остальных странах мира. Этот вывод подтверждает таблица 3, в которой показано число добровольцев из расчета занятости полный рабочий день. Уровень добровольной деятельности в развитых странах превосходит этот показатель в странах Центральной и Восточной Европы в соотношении 5:1, а в странах Латинской Америки — в соотношении 4:1. Однако если мы будем учитывать лишь процент населения, занимающегося добровольной деятельностью (таблица 3), то резкое различие между странами станет не столь заметным. Тем самым различие между двумя этими единицами измерения добровольной деятельности свидетельствует о том,

⁷ В большинстве исследований предполагается, что добровольная деятельность имеет место в некоммерческих или добровольных организациях, при этом упускаются из виду добровольная деятельность в государственных организациях и частных предприятиях. Например, Гаскин и Смит (1997: 33) сообщают, что в обследованных ими странах один из каждых десяти добровольцев работал в государственной или общественной организации. Доля добровольцев, работающих в государственном секторе, была наибольшей в Словакии (23 процента), Бельгии (20 процентов) и Германии (14 процентов), тогда как в других странах, например в Ирландии и Швеции, она была довольно низкой.

⁸ Перевод добровольной деятельности в занятость из расчета полного рабочего дня проводится в несколько этапов. Сведения, получаемые из различных обследований населения, обеспечивают получение двух ключевых видов данных: число добровольцев в выборке и количество часов, затраченных на добровольную деятельность в расчете на одного добровольца. Пропорциональная доля добровольцев экстраполируется на все взрослое население, для того чтобы получить общее число добровольцев, которое, в свою очередь, умножается на среднее количество часов, затрачиваемых на добровольную деятельность. Наконец, общее количество отработанных добровольцами часов делится на среднее количество часов, определенное из расчета занятости полный рабочий день на каждый вид деятельности в каждой стране.

что добровольцы в развитых странах тратят на свою деятельность в среднем большее количество часов, чем их коллеги в развивающихся странах и странах с переходной экономикой.

Таблица 3. Относительные размеры некоммерческого сектора; с учетом и без учета добровольной деятельности, в разбивке по странам, 1995–1997 годы

Регион	Страна	Показатели размера*			
		Общее число наемных работников в некоммерческом секторе (в процентах)	Численность населения, занимающегося добровольной деятельностью (в процентах)	Число добровольцев из расчета занятости полный рабочий день на 1000 человек	Общее число оплачиваемых и неоплачиваемых работников (в процентах)
Европейский союз					
	Австрия	4,5	данных не имеется	41	5,7
	Бельгия	10,5	30	99	13,0
	Финляндия	3,0	33	75	6,3
	Франция	4,9	23	1 022	9,6
	Германия	4,9	26	979	8,0
	Ирландия	11,5	20	32	14,2
	Нидерланды	12,5	46	678	18,7
	Швеция	2,5	51	229	8,3
	Испания	4,5	12	254	6,8
	Соединенное Королевство	6,2	48	1 120	10,5
	В среднем по Европейскому союзу	6,9	32,1	452,9	10,3
Другие развитые страны					
	Австралия	7,2	19	177	10,1
	Израиль	9,2	12	32	11,0
	Япония	3,5	очень низкий	695	4,6
	Соединенные Штаты	7,8	49	4 995	11,9
	В среднем по другим развитым странам ..	6,9	26,7	1 474,8	9,4
Страны Центральной и Восточной Европы					
	Чешская Республика	1,7	данных не имеется	94	2,7
	Венгрия	1,3	7	10	1,6
	Румыния	0,6	34	91	1,3
	Словакия	0,9	данных не имеется	7	1,2
	В среднем по странам Центральной и Восточной Европы	1,1	20,5	50,5	1,7
Латинская Америка					
	Аргентина	3,7	20	64	6,0
	Бразилия	2,3	12	139	2,5
	Колумбия	2,4	48	111	3,1
	Мексика	0,4	данных не имеется	47	0,7
	Перу	2,4	31	26	2,9
	В среднем по странам Латинской Америки	2,2	27,8	77,4	3,0
	В среднем по всем странам	4,8	26,8	193,6	6,9

* Заработная плата + условно начисленная стоимость добровольного труда; условно начисленная стоимость добровольного труда также добавляется к ВВП.

Источник: Anheier and Salamon, 1999; Salamon et al, 1999.

Как правило, чем выше социальное положение, определяемое уровнем дохода, образования и профессией (Gaskin and Smith 1997: 30), тем активнее добровольная деятельность. Работающие чаще занимаются добровольной деятельностью, чем безработные. Лица с более высоким уровнем дохода (обычно измеряемого как доход домашнего хозяйства), как правило, чаще занимаются добровольной деятельностью, чем лица, имеющие более низкий уровень дохода. Результаты более раннего исследования 14 европейских стран (Barker 1993: 24) показали наличие четко выраженной взаимосвязи между добровольной деятельностью и социальным статусом⁹. Как показано в таблице 2, где отражен тот факт, что процент добровольцев выше среди более благополучных социально-экономических слоев населения (специалистов, ученых и менеджеров), чем среди любой другой группы, 34 процента опрошенных, относящихся к высшему классу по социальному положению и к средним слоям населения, занимались в предыдущем году тем или иным видом добровольной деятельности, тогда как в группе ниже среднего класса такой деятельностью занимались 21 процент, а среди рабочего класса — 16 процентов всех опрошенных. Не удивительно, что уровень добровольной деятельности также колеблется в зависимости от уровня образования, и более образованные люди чаще занимаются такой деятельностью, чем менее образованные: 37 процентов лиц, имеющих диплом об окончании колледжа, по сравнению с 18 процентами лиц, уровень образования которых ниже законченного среднего образования (таблица 2).

Гаскин и Смит (1997) и Баркер (1993) исследовали причины, по которым люди решают заниматься или не заниматься добровольной деятельностью. Согласно исследованию Гаскина и Смита (1997: 50), 51 процент опрошенных занимались добровольной деятельностью по той причине, что им это нравилось; 36 процентов — для того чтобы завести новых друзей; 34 процента — хотели получать удовлетворение от результатов своей работы; 29 процентов — видели в этом способ поддержания активности; 24 процента — для получения опыта; 18 процентов — для получения признания в обществе; и 18 процентов — в силу того, что добровольная деятельность помогала им сохранять свои основные религиозные или политические ценности (допускалось несколько ответов). В качестве основных причин неучастия в добровольной деятельности люди приводили следующие: отсутствие свободного времени (41 процент), никто не обращался к ним с такими предложениями (28 процентов) и они никогда не задумывались об этом (18 процентов) (Gaskin and Smith 1997: 54).

Причины, по которым люди становятся добровольцами, свидетельствуют о важной роли социальных сетей в деле привлечения добровольцев. Гаскин и Смит (1997) сообщили, что 44 процента всех опрошенных в рамках их многостранового исследования узнали о добровольной деятельности от членов своей семьи и друзей, 27 процентов стали добровольцами благодаря членству в той или иной организации и 13 процентов узнали о добровольцах в церкви, конгрегации или какой-либо другой религиозной организации. Другими словами, общественный капитал, то есть совокупность связей частных лиц с общественными институтами, выступает в роли механизма привлечения к участию в общественной жизни, повышая вероятность привлечения человека к добровольной деятельности. По сути дела, Гаскин и Смит обнаружили наличие тесной взаимосвязи между членством в организациях и добровольной деятельностью: 60 процентов всех добровольцев являются членами организаций, которые занимаются добровольной деятельностью. Соответственно, в тех общинах, где механизмы привлечения к участию в общественной жизни (такие, как семья, круг друзей, общинные группы, членские организации и т. п.) являются менее прочными, добровольная деятельность, как правило, осуществляется в меньших масштабах и не столь развита как общественный институт.

Готовность добровольно трудиться, частотность и характеристики добровольной деятельности не являются постоянными величинами и со временем меняются. За последние несколько десятилетий добровольная деятельность претерпела существенные изменения. Точный характер и конечные результаты таких изменений пока еще недостаточно хорошо осмыслены во всей их совокупности и с точки зрения всех их последст-

⁹ Баркер (1993) использовал результаты Обследования европейских показателей 1990 года, которое охватывало Бельгию, Великобританию, Западную Германию, Данию, Ирландию, Исландию, Испанию, Италию, Нидерланды, Норвегию, Португалию, Северную Ирландию, Францию и Швецию. Во всех включенных в обследование странах применялся один и тот же вопросник, который содержал вопросы о добровольной деятельности. Методы выборки различались в разных странах, но наибольшее применение получили методы пропорциональной выборки, гнездовой выборки или сочетание этих двух методов. Размеры выборки колебались от 4147 человек в Бельгии до 702 человек в Исландии, а в большинстве других стран составляли порядка 1000–1500 человек, что является стандартным размером выборки, используемым в рамках обследований населения в Европе.

вий. Однако уже сейчас ясно, что в большинстве промышленно развитых стран добровольный труд становится все более индивидуализированной и светской категорией. Происходит отход от традиционных форм добровольной деятельности: добровольная деятельность на протяжении всей жизни становится более редким явлением. Все большее число видов добровольной деятельности носят кратковременный характер; и труд добровольцев все реже рассматривается как услуга, оказываемая другим лицам, и все чаще связан с повышением квалификации и личным интересом. Добровольцы начинают все больше ориентироваться на отдачу в том смысле, что они хотели бы видеть связь между вкладом и усилиями, с одной стороны, и их результатами — с другой. Вследствие этого добровольцы становятся более заинтересованными в кратковременных поручениях, дающих реальную отдачу (Barker 1993: 25–28).

Согласно Баркеру (1993: 28), можно выделить три главных мотивирующих фактора для объяснения того, почему люди занимаются добровольной деятельностью: альтруизм, отношение к добровольной деятельности как средству для достижения других целей и чувство долга. Баркер усматривает наличие тесной связи между участвующим отношением к добровольной деятельности как средству для достижения других целей и изменением ориентации добровольной деятельности на получение большей отдачи. В частности:

Альтруистические мотивы включают такие понятия, как:

- чувство солидарности с неимущими;
- сочувствие нуждающимся;
- сопричастность к страданиям людей; и
- желание вселить надежду и посоветовать не терять достоинство тем, кто оказался в неблагоприятных условиях.

Отношение к добровольной деятельности как средству для достижения других целей включает:

- стремление приобрести новый опыт и новые умения и навыки;
- желание сделать что-нибудь полезное в свободное время;
- желание встретиться с новыми людьми; и
- чувство личной удовлетворенности.

И наконец, чувство долга включает:

- моральный или религиозный долг;
- вклад в жизнь местной общины;
- желание вернуть долг обществу; и
- политический долг добиться перемен.

Разумеется, эти мотивы редко существуют в отрыве друг от друга. В реальной жизни мы встречаем различные комбинации этих побудительных мотивов. В прошлом главным фактором, который объединял все эти мотивы, зачастую являлась религия или, если говорить еще более конкретно, религиозность. По сути дела, во многих исследованиях (например, Wuthnow and Hodgkinson 1990; Sokolowski 1996) прослеживается мысль о том, что степень религиозности является одним из самых важных факторов, объясняющих различия в добровольной деятельности внутри стран и между различными странами¹⁰. Она также является тем фактором, значение которого, по всей видимости, уменьшается, особенно в Европе, Австралии и других развитых странах, где наблюдаются ярко выраженные тенденции к секуляризации. В этих странах отношение к добровольной деятельности как средству достижения других целей начиная с 80-х годов прошлого столетия стало приобретать относительный вес, в то время как религиозные ценности и стремление бескорыстно служить обществу стали, по всей видимости, утрачивать свои позиции (Inglehart 1990). Кроме того, как полагает Баркер (1993), среди более молодых возрастных категорий в большей степени по сравнению с людьми в

¹⁰ В ходе обследований населения уровень религиозности обычно измеряется по частоте посещений церквей, синагог, мечетей и т. п. Этот показатель лучше отражает поведение, связанное с добровольной деятельностью и пожертвованиями, чем религиозная принадлежность или вероисповедание, то есть католическое, протестантское, иудейское, мусульманское и т. д.

возрасте 55 лет и старше наблюдается отношение к добровольной деятельности как к средству достижения других целей и в меньшей — следование религиозной морали. По всей видимости, сейчас у добровольной деятельности появляется новая мотивационная основа, и это, возможно, свидетельствует о том, что изменения в общих уровнях и видах добровольной деятельности в последующие десятилетия продолжатся.

3.2. Тенденции

Оплачиваемая занятость

Совершенно очевидно, что некоммерческий сектор является в высшей степени трудоинтенсивным, поскольку практически все некоммерческие организации действуют в трудоинтенсивной сфере услуг. Даже несмотря на наличие большого количества неоплачиваемого рабочего времени, жалование и заработная плата часто являются крупнейшей статьёй расходов некоммерческих организаций (Anheier and Salamon 1998). Как правило, средний размер жалования и заработной платы в некоммерческом секторе Соединенных Штатов ниже, чем в других отраслях экономики (Hodgkinson 1992: 114). Однако некоторые исследования свидетельствуют об обратном или, по крайней мере, о необходимости говорить об этом весьма осторожно с учетом или с поправкой на вариации в их составе по отраслям, роду занятий, размеру и другим факторам (Ruhm and Borkoski 2000; Almond and Kendall 2000 b; Leete 2001; Anheier and Seibel 2001). В основе этих явлений, по всей видимости, лежат различные причины (более подробный анализ обеих сторон вопроса о размере оплаты труда см. в разделе 3.3 «Проблемы», ниже). Вероятно, более низкая заработная плата в некоммерческом секторе по сравнению с другими секторами обусловлена меньшей, чем средняя, продолжительностью рабочего времени (Ruhm and Borkoski 2000). Однако обобщения в связи с этим делать весьма опасно, поскольку в некоторых исследованиях при сравнении уровня оплаты труда не проводится надлежащих различий между занятостью в течение неполного рабочего дня и занятостью в течение полного рабочего дня (см. ниже).

Некоммерческий сектор часто рассматривается как «рынок труда будущего», поскольку за последние несколько лет в рамках этого сектора открылось множество новых возможностей трудоустройства (см. Salamon and Anheier 1996; Salamon et al 1999). Вместе с тем некоммерческий сектор не может нести основную ответственность за сокращение уровня массовой безработицы (Bauer and Betzelt 1999: 3), хотя этот сектор в последние годы и внес непропорционально высокий вклад в рост занятости во многих странах ОЭСР (Salamon et al 1999; Anheier and Seibel 2001). Согласно одному исследованию, проведенному в Соединенном Королевстве, несмотря на то что чистый вклад некоммерческого сектора в расширение оплачиваемой занятости в абсолютном выражении является относительно скромным, рост числа работающих в некоммерческом секторе является пропорционально гораздо более бурным, чем в коммерческом секторе в целом. В последние годы в третьем секторе наблюдался значительный рост численности работающих неполный рабочий день, в особенности женщин (Almond and Kendall 2000 d: 5ff; см. также ссылку на некоммерческий сектор Германии, выше, в работе Anheier and Seibel 2001). Кроме того, предварительные результаты еще одного исследования показали, что число работающих в некоммерческом секторе растет более быстрыми темпами, чем размер оплаты их труда (Hodgkinson 1992: 114), что, возможно, является причиной увеличения количества мест для работы неполный рабочий день.

В некоторых исследованиях говорится, что число работающих неполный рабочий день резко возрастает (см. также Gobin 1997) во *всех* секторах экономики (см. Almond and Kendall 2000 b). Многие рабочие места, созданные за последние несколько лет для работы неполный рабочий день, предназначены для неквалифицированного и низкооплачиваемого женского труда. Хотя работа может выполняться неполный рабочий день и в добровольном порядке, относительно небольшое, но растущее число работников, занятых неполный рабочий день, трудятся в таком режиме лишь потому, что не могут найти

работу с полным рабочим днем (Employment & European Social Fund 1999: 38). Алмонд и Кендалл (2000 d: 32–33 и сноска 7) обнаружили, что агрегированная концентрация занятости в режиме неполного рабочего дня в некоммерческом секторе Соединенного Королевства в основном объясняется его структурой, отражающей непропорциональное участие таких организаций в деятельности отраслей, где работа неполный рабочий день распространена относительно широко. Вместе с тем они отмечают, что по ряду различных агрегированных показателей среди работников, занятых неполный рабочий день в некоммерческом секторе, отмечается более высокая доля «недобровольного труда», чем среди работников государственного или коммерческого секторов, в том смысле, что более высокая доля работников, занятых неполный рабочий день, объясняется тем, что они не могут найти место с графиком работы в течение полного рабочего дня.

С другой стороны, некоторые авторы сомневаются в том, что нетипичный труд когда-нибудь вытеснит типичные формы труда, особенно если речь идет о мужском труде. Однако они согласны с тем, что женщины в большей мере тяготеют к работе неполный рабочий день и другим нетипичным формам труда (см., например, Sacher 1999).

Добровольная деятельность

Добровольная деятельность отнюдь не является чем-то новым, однако достаточного количества эмпирических данных о ее масштабах и характере по-прежнему не имеется (см. Добавления А и В — по большинству стран это вся информация, существующая в отношении добровольной деятельности). Практически ни одна страна не собирает такие данные на регулярной и систематической основе. В большинстве случаев имеется набор различных исследований, посвященных конкретным аспектам добровольной деятельности в различных отраслях экономики. Поскольку в обследованиях часто используются разные определения и методы измерения, возможность проведения сопоставлений представляется затруднительной. Соответственно, предположения относительно тенденций в области добровольной деятельности отличаются своим разнообразием, а нередко даже противоречивостью.

Исследования добровольного сектора за последние годы существенно расширились, и очевидно, что наиболее продвинутыми такие исследования являются в Соединенных Штатах и Соединенном Королевстве. Результаты обследования, проведенного в Соединенном Королевстве (Smith 1998), свидетельствуют о некотором сокращении как формальной, так и неформальной добровольной деятельности в период с 1991 по 1997 год в плане числа добровольцев. С другой стороны, продолжающие работать добровольцы уделяют больше времени такой деятельности, продолжительность которой в среднем выросла с 2,7 часа в неделю в 1991 году до 4,05 часа в неделю в 1997 году. В целом это означает заметное увеличение числа часов, затрачиваемых на добровольную деятельность.

В 1997 году безработные, как правило, менее активно участвовали в добровольной деятельности, чем в 1991 году, в то время как участие в этой деятельности пенсионеров за тот же период увеличилось. Люди занимаются добровольной деятельностью по целому ряду причин, включая личную заинтересованность, альтруизм и функциональные причины, причем развитие умений и навыков приобретает все большее значение, особенно для молодежи.

3.3. Проблемы

Большинство организаций, действующих в некоммерческом секторе, используют как оплачиваемый труд, так и труд добровольцев. Взаимодействие между двумя этими формами труда может иметь жизненно важное значение по целому ряду причин. Добровольцы в среднем тратят меньше времени на свою деятельность и не связаны договорными обязательствами. Если между работой, выполняемой оплачиваемыми работ-

никами, и работой, выполняемой добровольцами, имеется прочная зависимость, могут возникнуть проблемы, связанные с информацией и коммуникацией. Это часто ведет к появлению упреков в том, что на добровольцев нельзя положиться.

Проблемы могут также возникнуть в том случае, если между соответствующими обязанностями и должностными функциями наемных работников и добровольцев не проведены четкие разграничения. Чем больше задания, поручаемые наемным работникам и добровольцам, будут походить друг на друга, тем большим и более вероятным будет риск вытеснения оплачиваемого труда трудом добровольцев. Прежде всего риск может возникнуть в том случае, если оплачиваемый труд в основном связан с выполнением функций, требующих исключительно низкого уровня квалификации. Однако, как указывалось выше, добровольная деятельность все чаще рассматривается как хорошая возможность, кроме всего прочего, приобрести и профессиональный опыт. Это может служить особым побудительным стимулом для (высоко) квалифицированных людей участвовать в некоторых областях добровольной деятельности.

Решающую роль также играет финансирование некоммерческих организаций. Небольшие организации, в частности, нередко неспособны приступить к осуществлению долгосрочной стратегии из-за своих ограниченных финансовых возможностей, что может являться решающим моментом в плане привлечения наемных работников. В случае нехватки финансовых средств самым вероятным способом уменьшить затраты будет сокращение числа наемных работников. Это увеличивает нагрузку на наемных работников, которые в результате могут начать конфликтовать с добровольцами. Под таким же углом зрения можно рассматривать и готовность наемных работников работать сверхурочно без получения какой-либо дополнительной компенсации.

Если более внимательно проанализировать соотношение численности наемных работников и добровольцев в некоммерческих организациях, то можно заметить наличие тесной взаимосвязи между размером бюджета и численностью наемных работников: чем больше бюджет некоммерческой организации, тем больше будет число работающих в ней наемных работников. В Германии организации с небольшими бюджетами редко используют наемных работников (Bauer and Betzelt 1999: 116). Аналогичным образом, результаты исследований зарегистрированных в Англии благотворительных организаций свидетельствуют о том, что наемные работники в основном используются в крупных в финансовом отношении организациях, число которых невелико. Так, 94 процента всех наемных работников, занятых полный рабочий день, и менее трех четвертей всех наемных работников, занятых неполный рабочий день, работают в организациях, годовой доход которых превышает 100 тыс. фунтов стерлингов и которые составляют менее 10 процентов от общего числа всех организаций (Passey et al 2000: 41 и 92). Связь между неоплачиваемым персоналом и размером организации представляется более многообразной: добровольцы, непосредственно занимающиеся оказанием услуг и административной деятельностью, в основном работают в мелких организациях (с годовым доходом менее 100 тыс. фунтов стерлингов), в то время как добровольцы, занимающиеся сбором средств, чаще трудятся в объединениях этих мелких организаций или в крупных учреждениях (с годовым доходом свыше 10 млн. фунтов стерлингов) (Passey et al 2000: 101).

Как указывалось выше, некоторые исследователи, например Ходжкинсон (1992), утверждают, что в некоммерческом секторе возможна тенденция в сторону уменьшения размера оплаты труда (данные по Великобритании см. также Almond and Kendall 2000 *b*). Вряд ли можно подвергать сомнению то, что работники некоммерческого сектора часто получают заработную плату ниже среднего уровня по сравнению с теми, кто работает на аналогичных должностях в коммерческих предприятиях. Однако, по данным исследования, проведенного Румом и Боркоски, весьма сложно определить, отражают ли различия в размере заработной платы тот или иной вид разницы в оплате труда или неоднородность выполняемой работы, не учитываемую в стандартных регрессиях доходов, поскольку в распределении рабочих мест и характеристиках работников имеются существенные различия (Ruhm and Borkoski 2000: 1). Кроме того, в этом исследовании

отмечалось, что в некоторых случаях размер оплаты труда в некоммерческих организациях может даже превышать размер оплаты труда в коммерческих предприятиях из-за отсутствия ограничения, связанного с запретом на распределение дохода. Во-первых, управляющие могут быть не заинтересованы или мало заинтересованы в том, чтобы сдерживать рост заработной платы, поскольку они ничего не выигрывают от сокращения расходов в результате этого. Фельдштайн назвал такое явление «филантропическим определением размера заработной платы» (1971). Вторая причина может заключаться в том, что некоммерческие организации в меньшей степени заинтересованы в экономии на качестве и поэтому нанимают более квалифицированных работников.

С другой стороны, некоторые люди могут проявить желание «пожертвовать» часть своего оплачиваемого труда в пользу «социально ответственных» некоммерческих работодателей, соглашаясь работать по более низкой ставке заработной платы и занимаясь «общественно полезной» деятельностью. В том случае, если эти организации будут привлекать работников, делая чрезмерный упор на относительно высокую ценность дополнительных льгот, предоставляемых этой конкретной организацией (таких, как сокращенный рабочий день, лучшие условия труда или другие неденежные факторы), и низкую ценность денежных стимулов, этот подход найдет свое отражение в соответствующем уменьшении размера оплаты труда в некоммерческой организации (Ruhm and Borkoski 2000: 3). Так, например, Роуз-Аккерман подчеркивал, что «соображения идеологического порядка» могут побудить работников некоммерческих организаций согласиться с более низкой заработной платой в обмен на большую уверенность в том, что их усилия способствуют достижению альтруистических целей, а не дополнительной прибыли акционеров (Rose-Ackerman 1996).

Некоммерческие организации могут также быть широко представлены в большей степени подверженных конкуренции и менее прибыльных секторах экономики, в которых выгоды от выбора некоммерческой формы превышают издержки, связанные с запретом на распределение прибыли и другими ограничениями, обусловленными их некоммерческим статусом. Повышение их конкурентоспособности предполагает снижение уровня заработной платы (Ruhm and Borkoski 2000). Низкий средний размер заработной платы в некоммерческих организациях может являться отражением сосредоточения этих рабочих мест в отраслях экономики с низкой заработной платой. Такая ситуация может иметь место в силу того, что для работы в этих отраслях набираются представители групп населения, находящихся в неблагоприятном положении (например, женщины, желающие работать неполный рабочий день) или малоквалифицированные работники. Пока невозможно дать точный ответ относительно возможных факторов, которые обуславливают более низкий или более высокий размер заработной платы в некоммерческом секторе.

Работодатели утверждают, что нетипичные формы труда обеспечивают гибкость, необходимую им для поддержания конкурентоспособности. Однако работники, занятые нетипичными формами труда, в среднем получают более низкую заработную плату, вероятнее всего, не получают медицинского страхования или пенсии и имеют меньшие гарантии занятости, чем работники, занятые полный рабочий день. Различия между нестандартными и регулярными формами труда среди занятых полный рабочий день (например, касающиеся размера заработной платы, медицинского страхования, пенсии, защиты рабочего места и т. п.) сохраняются даже при сравнении работников, имеющих сходные индивидуальные и образовательные характеристики и выполняющих аналогичную работу. Действительно, некоторые формы нетипичного труда оплачиваются по более высокой ставке, однако даже в этом случае наблюдается отсутствие дополнительных льгот и гарантии занятости. Совершенно очевидно, что наиболее широко распространенные соглашения о нетипичных формах труда в среднем во всех отношениях уступают контрактам о регулярной работе полный рабочий день. Работники, занятые нетипичными формами труда, часто заключают новые контракты, надеясь когда-нибудь перейти в одной из организаций на регулярную работу.

4. Методология

4.1. Измерение оплачиваемого и неоплачиваемого труда в некоммерческом секторе

Методология сбора систематической информации об оплачиваемых, неоплачиваемых и нетипичных формах труда в некоммерческом секторе до сих пор находится в стадии становления. Вследствие этого количественная информация, необходимая для описания объема и типа труда в некоммерческом секторе, остается неполной. В идеальном варианте необходимо на регулярной основе собирать следующую информацию:

- Количественные аспекты и затраты времени: сколько времени затрачивается на добровольную деятельность и каким числом людей? Некоторую требуемую информацию можно получить с помощью различных методов измерения. К сожалению, эти методы различаются с точки зрения используемых определений, рамок и размеров выборки, а также фактических формулировок и кодирования задаваемых вопросов. В результате предстоит еще многое сделать, для того чтобы оценить надежность и эффективность различных разработанных подходов. Например, если сравнить результаты различных исследований, посвященных добровольному труду в Германии, мы увидим, что оценки участия взрослого населения в добровольной деятельности варьируются от 13 процентов (Anheier and Seibel 2001) до 38 процентов (von Rosenblatt 1999: 399).
- Информация о качественных аспектах труда необходима для того, чтобы иметь возможность выявить те виды деятельности, которые станут объектом исследования в соответствии с используемым определением. Например, необходимо провести четкую грань между некоммерческим сектором и другими секторами, оплачиваемым и неоплачиваемым трудом, производительной и потребительской деятельностью. Необходима дополнительная информация для проведения разграничения и между некоторыми формами труда. Кроме того, для оценки труда необходима информация о качественных аспектах труда и лицах, занимающихся таким трудом.

Методы сбора информации о добровольной деятельности

⇒ **Обследования населения**

В литературе обсуждаются различные методы, используемые для получения информации (Dingle et al 2001: 15). Среди них видное место занимают обследования населения:

- *целевые обследования* (как правило, среднemasштабные обследования, сосредоточенные на ряде конкретных областей добровольной деятельности или географических точках);
- *всеобъемлющие обследования* (государственные статистические учреждения и коммерческие исследовательские фирмы иногда предлагают добавить ряд вопросов в существующий вопросник. Это позволяет получить более крупные и обычно хорошо контролируемые выборки населения, однако число вопросов и, соответственно, степень детализации, которая может быть получена, ограничены); и
- *полномасштабные обследования* (представительная выборка обследуемого населения, являющаяся достаточно крупной, для того чтобы свести к минимуму погрешность выборки и обеспечить представительность их на более высоком качественном уровне. Такие обследования требуют больших затрат ресурсов и времени. Например, в ходе Обследования добровольцев, проведенного в Германии в 1999 году, для обеспечения представительности различных земель и областей добровольной деятельности использовался размер выборки свыше 30 000 человек (Bundesministerium 2000). Масштаб этого обследования, который

теперь служит основой для будущей работы в данной области, резко контрастирует с размерами выборки от 1000 до 2000 человек, используемыми в большинстве общих обследований. Важно помнить о том, что практически вся информация о добровольной деятельности, включая цифры, содержащиеся в таблице 3, основана на общих, а не полномасштабных обследованиях, не говоря уже о некоторых формах микропереписей. Данные, приводимые в Добавлениях А и В, также получены на основе обследований населения, однако являются частью более крупного комплексного обследования по методу, разработанному и усовершенствованному в три этапа в период с 1981 по 2000 год. Размеры выборки Обследований мировых показателей и Обследований европейских показателей колеблются от 800 до 2500 человек.

Для того чтобы свести к минимуму влияние субъективных толкований, в обследованиях населения обычно используется общее описание добровольной работы, а также приводятся примеры, иллюстрирующие наиболее характерные аспекты добровольной деятельности. В рамках Обследования населения во Франции, проведенного Аршамбо (1996), в вопроснике использовалось весьма конкретное определение добровольной работы, для того чтобы отделить ее от связанных с нею аспектов, таких как членство, неформальные услуги по оказанию помощи и т. п. (вставка 1).

Вставка 1: Вопросы, касающиеся добровольной деятельности, которые задавались в ходе Обследования населения во Франции

«Теперь мы зададим вам вопросы о работе, выполняемой вами в качестве добровольца (или о добровольной деятельности). Под этим термином мы подразумеваем неоплачиваемую работу и время, затраченное на оказание какой-либо услуги группам лиц или некоммерческим организациям, выходящим за пределы круга вашей семьи, ваших соседей или ваших друзей. Например:

- секретарская работа в ассоциации или союзе;
- руководство молодежной организацией;
- тренерская работа в спортивных клубах;
- раздача продуктов питания, одежды или участие в других мероприятиях по оказанию помощи;
- участие на добровольных началах в составе пожарной дружины или в работе спасателей;
- уборка территории или помощь в охране дикой природы; или
- работа в комитетах или составе советов».

В ходе Обследования европейских показателей задавались следующие вопросы (вставка 2):

Вставка 2: Вопросы, касающиеся добровольной деятельности, которые задавались в ходе Обследования европейских показателей

«Просьба внимательно посмотреть на следующий перечень добровольных организаций и видов деятельности и ответить, а) к какой из них вы принадлежите? или б) на какую организацию вы в настоящее время бесплатно работаете на добровольных началах?»

- службы социального обеспечения для престарелых, инвалидов или нуждающихся;
- религиозные или церковные организации;
- деятельность в области образования, искусства, музыки или культуры;
- профсоюзные организации;
- политические партии или группы;
- деятельность местных общин в таких областях, как бедность, занятость, жилищная сфера, расовое равенство;
- деятельность в области развития в странах «третьего мира» или в сфере прав человека;
- охрана природы, окружающая среда, экология, права животных;
- профессиональные ассоциации;
- работа с молодежью (например, скауты, вожатые, молодежные клубы и т. п.);
- спорт или рекреация;
- женские организации;
- движения борцов за мир;
- добровольные организации, занимающиеся вопросами здравоохранения;
- прочие группы».

В ходе Обследования мировых показателей задавались несколько видоизмененные вопросы (вставка 3; Группа по изучению мировых показателей, 1999 год):

Вставка 3: Вопросы, касающиеся добровольной деятельности, которые задавались в ходе Обследования мировых показателей

«Теперь я зачитаю перечень добровольных организаций; не могли бы вы по каждой организации сказать, являетесь ли вы ее активным членом, неактивным членом или же вообще не являетесь членом организации такого типа?»

- церковная или религиозная организация;
- спортивная или рекреационная организация;
- организация, действующая в сфере искусства, музыки или образования;
- профсоюзная организация;
- политическая партия;
- экологическая организация;
- профессиональная ассоциация;
- благотворительная организация;
- любая иная добровольная организация».

В рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса (Salamon et al 1999; Salamon and Anheier 1996) использовался набор более сложных вопросов в широкой выборке стран (вставки 4 и 5):

Вставка 4: Вопросы, касающиеся добровольной деятельности, задававшиеся в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса

«Во-первых, мы хотели бы, чтобы вы ответили на вопросы, касающиеся добровольной работы, добровольной деятельности и [перечислите другие термины, которые обычно используются в вашей стране применительно к добровольной деятельности, если это возможно]. Под этими терминами мы подразумеваем выполняемую вами работу, посредством которой вы бесплатно оказываете какую-либо помощь людям, не входящим в состав вашей семьи или не относящимся к числу ваших друзей. Например, некоторые люди могут работать два часа в неделю в больнице, помогая пациентам справиться с болезнями; другие могут оказывать помощь инвалидам, убирать парки и спортивные площадки или добровольно участвовать в местных пожарных дружинах или обществах Красного Креста.

Ниже приводится перечень видов деятельности и областей, в которых люди традиционно трудятся на добровольных началах».

ИНТЕРВЬЮЕР: передает респонденту ПЕРЕЧЕНЬ А.

ПЕРЕЧЕНЬ А. ОБЛАСТИ И СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Примечание: данный перечень должен быть скорректирован с учетом конкретных условий в каждой стране; перечень должен помещаться на одной странице.

- **КУЛЬТУРА, ИСКУССТВО И РЕКРЕАЦИЯ:** включают театры, музеи, зоопарки, аквариумы, исполнительские виды искусства, исторические и культурные общества, спортивные клубы, социальные клубы, клубы по оказанию услуг, такие как «Львы», «Ротари» и т. п.
- **ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЯ:** включают общие, начальные и средние школы, высшие учебные заведения, профессиональные училища, центры образования для взрослых/непрерывного образования, научно-исследовательские учреждения.
- **ЗДРАВООХРАНЕНИЕ:** включает больницы, реабилитационные центры, дома престарелых и инвалидов, психиатрические учреждения, центры профилактики, службы медицинской скорой помощи, санитаров-добровольцев.
- **СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ:** включают службы по уходу за детьми, центры дневного ухода за детьми, службы по защите молодежи, службы помощи семьям, услуги инвалидам, услуги престарелым, помощь беженцам и бездомным, приюты, пункты раздачи пищи.
- **ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА:** включает охрану и сохранение окружающей среды, уборку и облагораживание территории, защиту животных и дикой природы и ветеринарные услуги.
- **РАЗВИТИЕ И ЖИЛИЩНАЯ СФЕРА:** включают организации в общинах и микрорайонах, деятельность в области экономического и социального развития страны, жилищные ассоциации и помощь в жилищных вопросах.
- **ПРАВООЗАЩИТНЫЕ И ДРУГИЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ:** включают гражданские ассоциации, группы в защиту гражданских свобод, правозащитные организации, оказание юридических услуг, услуг в области предупреждения преступности и реабилитации правонарушителей, защиту прав потребителей.
- **ФИЛАНТРОПИЯ И ПООЩРЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:** включают фонды, бюро добровольцев, организации, занимающиеся сбором средств.
- **РЕЛИГИЯ:** включает церкви, синагоги, мечети и другие места отправления религиозных культов.
- **МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:** включает программы обменов, дружеских встреч и культурной деятельности, международную чрезвычайную помощь и помощь в случае стихийных бедствий, международную деятельность в области защиты прав человека и мира, содействие развитию и оказание помощи.
- **ДЕЛОВЫЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ АССОЦИАЦИИ, СОЮЗЫ:** включают ассоциации предприятий, предпринимателей, специалистов и профсоюзы.
- **ПРОЧЕЕ** [просьба указать] _____

1. В какой из перечисленных областей, если таковые имеются, в течение **прошлого месяца, то есть в _____ месяце** [вставьте название месяца, предшествующего тому месяцу, в котором проводится обследование] вы лично занимались добровольной деятельностью?
2. Занимались ли вы добровольной деятельностью в **прошлом году**, то есть в 200_ году, в каких-либо других областях? [см. ПЕРЕЧЕНЬ А]
3. Теперь мне хотелось бы, чтобы вы указали примерное общее число часов, которое вы в среднем потратили в месяц на каждую из областей, где вы трудились на добровольных началах.
 - За. Во-первых, сколько часов вы потратили в прошлом месяце на работу, связанную с [укажите первый вид деятельности, упомянутый респондентом в ответе на вопрос 1]?
 - Зб. Во-вторых, сколько часов вы потратили в прошлом месяце на работу, связанную с [укажите второй вид деятельности, упомянутый респондентом в ответе на вопрос 1]?

[округляя ответы по каждому виду деятельности до ближайшего часа]

РЕГИСТРАЦИОННАЯ ВЕДОМОСТЬ: ДОБРОВОЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Область	В прошлом месяце	Число часов в прошлом месяце	В прошлом году	Число часов в прошлом году
Искусство и рекреация	да/нет		да/нет	
Образование и исследования	да/нет		да/нет	
Здравоохранение	да/нет		да/нет	
Социальные услуги	да/нет		да/нет	
Окружающая среда	да/нет		да/нет	
Развитие/жилищная сфера	да/нет		да/нет	
Правозащитная/иная общественная деятельность	да/нет		да/нет	
Филантропия	да/нет		да/нет	
Религия	да/нет		да/нет	
Международная деятельность	да/нет		да/нет	
Деловые, профессиональные ассоциации	да/нет		да/нет	
Прочее	да/нет		да/нет	

4. По каждой из упомянутых вами областей [в ответах на вопросы 1 и 2, касающиеся добровольной деятельности в главном модуле] укажите, какая из категорий в этой таблице точнее всего соответствует типу организации, на которую вы добровольно трудились.

Модуль Проекта Университета имени Джонса Хопкинса также включает вопрос о типе организации, в которой люди трудятся на добровольных началах:

Вставка 5: Перечень В Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса

ТИПЫ ОРГАНИЗАЦИЙ
<i>НЕКОММЕРЧЕСКИЕ</i>
[используйте наиболее часто употребляемый термин, относящийся к некоммерческим организациям в данной стране]
◊ АССОЦИАЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С ЦЕРКОВЬЮ
◊ ЦЕРКОВЬ ИЛИ РЕЛИГИОЗНЫЕ АССОЦИАЦИИ
◊ АССОЦИАЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С СОЮЗАМИ
◊ АССОЦИАЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С ПОЛИТИЧЕСКИМИ ПАРТИЯМИ
<i>ГОСУДАРСТВЕННЫЕ</i>
◊ МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ
◊ МЕСТНЫЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИЛИ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ
◊ ДРУГИЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ
<i>КОММЕРЧЕСКИЕ</i>
◊ КОММЕРЧЕСКИЕ АССОЦИАЦИИ ИЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ
◊ ПРОЧИЕ (просьба указать)

При составлении вспомогательного счета по сектору домашних хозяйств Управление национальной статистики (УНС) Соединенного Королевства составило перечень частичных обследований добровольной деятельности на основе предыдущей работы Линна (1997) (таблица 4). УНС выявило существенные различия в обследованиях с точки зрения используемых определений, методологии и охвата. Именно этими различиями в значительной мере и объясняются существенные расхождения в оценках, опирающихся на данные обследования. Как показано в таблице 5, доля населения, участвующего в добровольной деятельности, колеблется в пределах от 23 до 55 процентов в обследованиях, проведенных в 1987 году; от 24 процентов до 51 процента — в обследованиях, проведенных с начала 1990-х годов; и от 32 до 48 процентов — в обследованиях, проведенных в конце 1990-х и в 2000–2001 годах. УНС считает, что оценки, касающиеся фактического числа участников добровольной деятельности, варьируются от 10,8 млн. человек (в 1992 году), 14,8 млн. человек (2001-08) до 21,8 млн. человек (в 1997 году) и связывает эти различия с воздействием методологий, использовавшихся для проведения обследований, тогда как фактические изменения в числе участников добровольной деятельности, возможно, являются гораздо менее значительными (ONS, 2001-08: 6).

Таблица 5. (продолжение)

	Общее обследование домашних хозяйств		Фонд благотворительной помощи		Национальное обследование добровольной деятельности		Общий модуль NS	
1987	10,2	23	23,4	55				
1988			12,8	30				
1989			12,5	29				
1990			14,7	34				
1991					22,8	51		
1992	10,8	24	11,3	26				
1993			9,2	21				
1994								
1995								
1996								
1997					21,8	48		
1998								
1999								
2000								
2001							14,8	32

Источник: Национальная статистика, вспомогательный счет домашних хозяйств — Добровольная деятельность, ННР8-2001-08, Добавление А.

Опираясь на оценки, содержащиеся в перечисленных в таблице 4 обследованиях, УНС разработало и опробовало модуль по использованию вопросов, касающихся участия в добровольной деятельности, в рамках обследований населения с целью собрать данные для получения трех основных оценок:

- число добровольцев в общей численности населения;
- общее количество часов, затраченных на добровольную деятельность (для лиц в возрасте 16 лет и старше); и
- общее количество часов, затраченных на добровольную деятельность, в разбивке по видам деятельности.

Данный подход аналогичен тому, который был разработан в рамках Проекта сравнительных исследований некоммерческого сектора Университета имени Джонса Хопкинса (Salamon and Anheier 1996). В таблице 6 представлен модуль NS, который использовался в рамках общего обследования добровольной деятельности, проведенного в Британии в 2001 году.

Таблица 6. Всеобъемлющее обследование NS (модуль 275 — Добровольная деятельность)

ВСЕГДА СПРАШИВАЙТЕ:

Вводная часть

Мы интересуемся любой вашей добровольной деятельностью, которой вы могли заниматься в рамках той или иной группы или организации.

Под добровольной деятельностью мы подразумеваем любую деятельность, которая приносит пользу другим людям или окружающей среде, но осуществляется БЕСПЛАТНО, за исключением оплаты расходов.

Просьба НЕ указывать никакого вида неформальной помощи, такой как покупки для пожилых родственников или друзей.

(1) НАЖМИТЕ «ВВОД» ДЛЯ ПРОДОЛЖЕНИЯ

ВСЕГДА СПРАШИВАЙТЕ:

M275_1

ПОКАЖИТЕ КАРТОЧКУ C275.1

Посмотрите на эту карточку, где перечислены виды добровольной деятельности, которыми люди могут заниматься.

Занимались ли вы какой-либо добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев?

- (1) Да
- (2) Нет

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев

M275_2

ПОКАЖИТЕ КАРТОЧКУ C275.1

Какими видами добровольной деятельности вы занимались в течение последних 12 месяцев?

Просьба выбрать ответы из предложенной карточки.

ПРИСВОЙТЕ КОД ВСЕМУ, ЧТО ПРИМЕНИМО

НАБОР [8]

- (1) Личное участие в мобилизации или сборе средств
- (2) Работа в составе комитетов
- (3) Организация или содействие работе клуба или группы
- (4) Проведение консультаций, бесед, обучения или профессиональной подготовки, связанных с вашей профессией
- (5) Проведение консультаций, бесед, обучения или профессиональной подготовки, не связанных с вашей профессией
- (6) Оказание административной, канцелярской или секретарской помощи
- (7) Оказание других видов практической помощи, которые не упоминаются выше
- (8) Любой другой вид добровольной деятельности

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев и упомянул ли он категорию «Другой вид добровольной деятельности»

M275_2a

ПРОСЬБА УКАЗАТЬ ДРУГОЙ ВИД ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, КОТОРЫМ ВЫ ЗАНИМАЛИСЬ РЯД[200]

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев и упомянул ли он категорию «Другой вид добровольной деятельности»

M275_3

Теперь скажите, в последние 4 недели, то есть считая с (указать точную дату), занимались ли вы в это время какой-либо добровольной деятельностью?

- (1) Да

Таблица 6 (продолжение)

(2) Нет

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев и занимался ли он добровольной деятельностью в течение последних 4 недель

M275_4

ПОКАЖИТЕ КАРТОЧКУ C275.1

(Теперь скажите, в последние 4 недели, то есть считая с (указать точную дату), какими видами добровольной деятельности вы занимались в это время?)

Просьба выбрать ответ из предложенной карточки.

ПРИСВОЙТЕ КОД ВСЕМУ, ЧТО ПРИМЕНИМО

НАБОР [8]

- (1) Личное участие в мобилизации или сборе средств
- (2) Работа в составе комитетов
- (3) Организация или содействие работе клуба или группы
- (4) Проведение консультаций, бесед, обучения или профессиональной подготовки, связанных с вашей профессией
- (5) Проведение консультаций, бесед, обучения или профессиональной подготовки, не связанных с вашей профессией
- (6) Оказание административной, канцелярской или секретарской помощи
- (7) Оказание других видов практической помощи, которые не упоминаются выше
- (8) Любой другой вид добровольной деятельности

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев и занимался ли он добровольной деятельностью в течение последних 4 недель, а также занимался ли он каким-либо другим видом добровольной деятельности в течение последних 4 недель

M275_4a

ПРОСЬБА УКАЗАТЬ ДРУГОЙ ВИД ДОБРОВОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, КОТОРЫМ ВЫ ЗАНИМАЛИСЬ РЯД[200]

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев и занимался ли он добровольной деятельностью в течение последних 4 недель

M275_5

Сколько часов вы, по вашему мнению, затратили (на каждый из видов деятельности, упомянутых в M275_4) в течение последних 4 недель

0.672

СПРОСИТЕ, занимался ли респондент добровольной деятельностью в течение последних 12 месяцев и занимался ли он добровольной деятельностью в течение последних 4 недель

M275_6

- (1) Больше времени, чем обычно
- (2) Меньше времени, чем обычно
- (3) Примерно столько же времени, как и обычно

Однако если рассматривать различные страны, то независимо от выборки и фактических размеров выборки используемые в них разные формы обследований различаются по фактическим способам сбора данных, будь то опросы по телефону, по почте или личные интервью. В рамках этих обследований причисление мест работы к некоммерческим организациям оставлено на усмотрение респондентов. По всей видимости, некоторые люди не смогут правильно классифицировать организацию, на которую они работают, как некоммерческую организацию.

⇒ **Обследования и переписи, основанные на показателях занятости**

Обследования и переписи, основанные на показателях занятости, представляют собой второй по значимости набор инструментов, используемых для сбора информации о неоплачиваемом труде работников в рамках регулярной отчетности о всех видах оплачиваемой занятости в некоммерческих организациях. Преимущество такого подхода связано с регулярным характером и долгосрочной перспективой, с которой проводятся подобные обследования. Недостаток данного метода заключается в том, что большинство стандартных обследований показателей занятости не включают никаких вопросов, касающихся неоплачиваемого труда и многих форм нетипичной занятости.

⇒ **Обследования организаций**

Обследования организаций являются третьим способом сбора информации о добровольной деятельности. Они могут обеспечивать подробную информацию о характеристиках как оплачиваемой, так и неоплачиваемой работы, что позволяет делать сопоставления, касающиеся оплачиваемого и неоплачиваемого труда в организациях (работа, выполняемая в одной организации, задачи, стоящие перед работающими за плату и работающими бесплатно, которые часто оказываются аналогичными; кто какие функции выполняет, а также дополняет ли добровольная работа оплачиваемую работу или замещает ее) и сравнивать продукцию, получаемую в результате оплачиваемой и неоплачиваемой работы в некоммерческих организациях. Потенциальные недостатки этого метода связаны с тем, что такие обследования, как правило, не охватывают неформальную добровольную деятельность, универсум некоммерческих организаций порой оказывается довольно сложно определить и многие некоммерческие организации не ведут точных записей в отношении добровольцев и осуществляемой ими деятельности.

⇒ **Исследования использования времени**

Исследования использования времени обычно основаны на письменных отчетах, которые отражают полную картину произвольно выбранных полных суток. Тот или иной человек записывает все виды деятельности, которыми он занимался в течение суток, деля их на отрезки времени определенной продолжительности (продолжительность отрезков времени в различных обследованиях может варьироваться и составлять, к примеру, 5, 10 или 15 минут). Результаты отражают весь бюджет времени человека в течение одного дня (Bühlmann and Schmid 1999: 62). В большинстве случаев людям предлагается использовать собственные формулировки, а также включать дополнительную информацию, в том числе о случайных параллельных видах деятельности и о людях, с которыми или в интересах которых они осуществляли такую деятельность.

Все зафиксированные виды деятельности можно подразделить на категории. Три основные категории, по которым может группироваться деятельность людей, являются: *a*) индивидуальная деятельность (неэкономическая); *b*) производительная нерыночная деятельность (в основном осуществляемая в целях собственного потребления); и *c*) производительная ориентированная на рынок деятельность. «Критерий третьей стороны» отделяет индивидуальную деятельность от производительной нерыночной деятельности (может ли эта деятельность быть поручена другому лицу?); «граница

сферы производства», которая определена в Системе национальных счетов Организации Объединенных Наций, отделяет производительную нерыночную деятельность от производительной деятельности, ориентированной на рынок (Goldschmidt-Clermont and Pagnossin-Aligisakis 1995). Для не охватываемых СНС видов деятельности в различных национальных исследованиях приняты разные категории, что еще больше усложняет оценку явлений одинакового порядка. Существуют различные системы классификации видов деятельности, например предлагаемые коды Европейского обследования использования времени (ЕОИВ), в котором проводится различие между видами деятельности, охватываемыми СНС (занятостью), и не охватываемыми СНС видами деятельности, такими как индивидуальный уход; обучение; забота о домашнем хозяйстве и семье; добровольная работа и собрания; общественная жизнь и сфера развлечений; спортивно-массовые мероприятия; хобби и игры; средства массовой информации; поездки и неуказанные виды использования времени (Eurostat 2000: 17 ff), или экспериментальная Международная классификация видов деятельности для статистики использования времени Организации Объединенных Наций (МКДСИВ), в которой также различаются десять основных групп (занятость в заведениях); деятельность в области первичного производства (не в заведениях); услуги для получения дохода и другого производства товаров (не в отношении заведений); техническое обслуживание домашнего хозяйства и управление, а также покупки для собственного домашнего хозяйства; уход за детьми, больными, престарелыми и инвалидами в собственном домашнем хозяйстве; услуги на уровне общин и помощь другим домашним хозяйствам; обучение; деятельность в социальной и культурной сферах; использование средств массовой информации; личный уход и личное самообслуживание (Bediako and Vanek 1998: 5).

Исследования использования времени имеют ряд важных преимуществ. Они позволяют получить весьма подробную информацию о лицах, выполняющих работу, и определить различные модели поведения, связанного с использованием времени, причем такие исследования являются более надежными инструментами для сбора информации о часто выполняемых и обычных видах деятельности (Goldschmidt-Clermont 1995).

Потенциальный недостаток обследований использования времени состоит в том, что неоплачиваемая работа осуществляется нечасто, преимущественно в выходные дни. Время проведения опроса будет влиять на оценки времени, затраченного добровольцами на свою работу (в большинстве случаев в сторону занижения). Кроме того, проведение четкой дифференциации между различными формами добровольной деятельности является трудоемким и дорогостоящим делом (особенно если информация сообщается и по другим видам деятельности).

И наконец, в исследованиях использования времени часто не проводится различие между добровольной работой и участием, и в них не включается подразделение по виду добровольной работы и по типу организации, в рамках которой осуществляется добровольная деятельность. Соответственно, исследования использования времени затрудняют оценку основных характеристик населения, необходимых для определения стоимости замещения добровольной работой (Archambault et al 1998: 8).

Голдшмидт-Клермон и Пагноссин-Алигисакис (1995) выделили следующие проблемы, которые могут возникнуть в ходе сопоставления различных национальных обследований использования времени:

- методы сбора данных (дневники, воспоминания о прошедшем дне и т. п.);
- учет сезонных колебаний;
- степень представительности выборки, в том числе учет лиц, не давших ответа;
- учет времени, затраченного на дорогу;
- единицы времени;
- возрастные группы, в которых проводится обследование;
- классификация видов деятельности;

- исследования использования времени, вероятно, иногда могут быть слишком дорогостоящими для сбора полезной информации о работе в некоммерческом секторе;
- некоторые люди не смогут идентифицировать организацию, на которую они работают, как некоммерческую организацию; и
- если рассматривать результаты обобщенно, они могут показаться слишком неясными, а если рассматривать их с повышенной степенью детализации, невозможно будет сделать никаких универсальных обобщений.

4.2. Оценка стоимости неоплачиваемого труда

Не менее сложной, чем задача измерения неоплачиваемого труда, является и задача оценки его стоимости. Оценка стоимости проводится с использованием различных подходов, которые описываются ниже. Эти подходы основаны на различных теоретических предпосылках и предполагают использование весьма конкретных допущений. По сути дела, «истинной» стоимости такого труда нет, а существуют лишь различные подходы, которые разъясняют механизм оценки стоимости неоплачиваемого труда с различных точек зрения. Для принятия правильного решения относительно того, какой из этих подходов выбрать в качестве основы, необходимо дать ответ на вполне очевидные вопросы: в чем состоит цель оценки и какой метод оценки будет лучше всего соответствовать этой цели (vgl. Hollerweger 2000: 52).

С практической точки зрения выбор метода оценки будет зависеть от еще одного аспекта, а именно от наличия информации. С одной стороны, сбор информации в отношении неоплачиваемого труда является отнюдь не систематизированным, и поэтому данные с трудом поддаются сопоставлению. Для получения требуемой информации более или менее полезны различные методы измерения. С другой стороны, в СНС в настоящее время не проводится достаточно четкой дифференциации между базовыми показателями, используемыми для оценки оплаты труда, трудовых затрат, структуры труда и т. п. (Franz 1996: 142).

В целом для оценки стоимости неоплачиваемого труда можно использовать два подхода — оценку по методу исчисления продукции и оценку по методу исчисления затрат. Оба подхода предполагают наличие на рынке сопоставимых товаров и услуг. В то время как с помощью оценок по методу исчисления продукции оцениваются результаты процесса производства, оценка по методу исчисления затрат относится (в основном) к оценке количества труда, затраченного на добровольную деятельность. По ряду причин решающее значение имеет ссылка на рыночные товары и услуги.

Оценка по методу исчисления затрат предполагает, что с появлением добровольцев на рынке труда размер заработной платы остается неизменным. По данным имеющихся эмпирических исследований, добровольцы являются весьма заметной частью рабочей силы, особенно в некоторых областях. Включение этой рабочей силы в рынок труда, скорее всего, отразилось бы на равновесной ставке заработной платы в сторону ее понижения (Archambault et al 1998: 13). Кроме того, вполне возможно, что многие люди не смогли бы воспользоваться теми или иными услугами, если бы им приходилось платить за них рыночные цены. Тем самым гипотетическое отнесение услуг добровольцев к рыночным услугам сказалось бы также и на спросе на такие услуги.

Оценки по методу исчисления продукции

Оценки по методу исчисления продукции связаны с оценкой результата (продукции) процесса производства, а именно товаров и услуг, производимых частными домашними хозяйствами или некоммерческими организациями, по рыночной стоимости эквивалентных им рыночных товаров. Поэтому производимые товары и услуги необходимо учитывать в деталях. Решающее значение для оценки имеет определение единиц выпус-

каемой продукции. Данный подход предполагает необходимость четкого показа всех услуг, производимых в рамках некоммерческого сектора. Для того чтобы обеспечить сопоставимость по странам, следует определить сравнимые единицы продукции.

Оценки по методу исчисления продукции целесообразно проводить для обеспечения совместимости с национальными правилами бухгалтерского учета, поскольку система национальных счетов также опирается на результаты производства. Тем не менее в силу их сложности и наличия серьезных проблем с данными оценки по методу исчисления продукции пока имеют ограниченную сферу применения. Они проводятся только от случая к случаю и лишь по ограниченному набору видов деятельности (Goldschmidt-Clermont, Pagnossin-Aligisakis 1995: 17).

Оценки по методу исчисления затрат

Оценки по методу исчисления затрат определяют стоимость фактора трудовых затрат путем условного исчисления фиктивной заработной платы за время, затраченное на добровольную работу. Далее в связи с этим будут рассмотрены два разных подхода к таким оценкам: по методу исчисления стоимости замещения и по методу исчисления упущенной выгоды.

⇒ Оценка времени, затраченного на добровольную работу, по методу исчисления стоимости замещения

С помощью метода исчисления стоимости замещения оцениваются расходы, которые появились бы в том случае, если бы работа, проделанная на добровольных началах, оплачивалась по рыночным расценкам. Данный подход предполагает, что добровольцы могли бы быть заменены наемными работниками, получающими заработную плату. Отсюда следует вывод, что добровольцы и наемные работники могут полностью заменять друг друга с точки зрения умений и навыков, а также производительности труда, к чему следует относиться критически. Оплачиваемая и неоплачиваемая работа может осуществляться в различных условиях, например быть ориентированной на рынок или быть домашней работой. Поэтому было бы неправильным использовать один и тот же набор цен для оценки таких форм труда. Однако эти важные вопросы, касающиеся оценки неоплачиваемого труда, по всей видимости, в меньшей степени касаются добровольного труда, нежели работы по дому, поскольку деятельность, осуществляемая добровольцами, имеет более тесную связь с рынком труда. В большинстве случаев такая деятельность более формализована и в большей степени является частью производства, чем деятельность в рамках домашнего хозяйства (Archambault et al 1998: 2).

Поскольку рынок труда является далеко не однородным, имеются различные виды оплаты труда. Существуют различные точки зрения на то, какой вид оплаты труда с учетом уровня квалификации добровольцев следует взять за основу. Например, добровольная деятельность, осуществляемая каким-либо лицом в бесплатной столовой для безработных, может оцениваться, с одной стороны, на основе ставки заработной платы профессионального повара, а с другой стороны, путем условного исчисления ставки заработной платы подсобного рабочего на кухне. Подход с учетом специальности предполагает сопоставление добровольной деятельности с работой специалистов. Это может быть целесообразным в некоторых случаях. Вместе с тем важна увязка с определенной профессией, поскольку часто такая деятельность осуществляется в областях, в которых работают несколько специалистов. Например, работа в саду может быть сопоставлена с работой садовников, цветоводов или агрономов. Некоторые исследователи предпочитают составлять статистически эквивалентные группы, в которых указываются все возможные профессии в данной области и по ним подсчитывается средняя ставка заработной платы (Schmid et al 1999: 47).

С другой стороны, в рамках общего подхода добровольцы рассматриваются как разнорабочие, которые выполняют различные виды работ. В большинстве случаев это

предполагает более низкий уровень квалификации и, соответственно, более низкую ставку оплаты труда. Добровольная деятельность может включать как конкретные виды деятельности, требующие специальной квалификации, так и работу, не требующую квалификации. В силу неоднородности добровольной работы общий подход может дать заниженные, а подход с учетом специальности — завышенные оценки (Hirway 1999: 17).

Решение о том, какой метод больше подходит для оценки, также зависит от степени агрегирования и дифференцирования. И в этом случае решающее значение имеет определение единиц затрат. В то время как в одних исследованиях проводится четкая грань между различными видами добровольной работы, в других — такая точная грань не прослеживается. По сути дела, сопоставление отдельных видов добровольной деятельности с работой наемных работников, получающих заработную плату, не является последовательным, поскольку продолжительность оплачиваемой работы обычно составляет около 40 часов в неделю и поэтому также сопряжена с многообразием видов деятельности. Даже работы, выполняемые специалистами, могут включать виды деятельности, требующие различного уровня квалификации, что, согласно экономическим теориям, будет отражаться на размере заработной платы. Поскольку оплачиваемая и неоплачиваемая работа существенно различаются с точки зрения затрачиваемого времени, их сопоставление имеет крайне важное значение.

Главным препятствием для применения данного метода является имеющаяся в распоряжении информация. Из различных форм обследований можно извлечь самую разнообразную информацию. Обследования организаций дают возможность провести прямое сопоставление оплачиваемой и неоплачиваемой работы при относительно низком уровне агрегирования, в особенности если организации ведут надлежащий учет данных. В то время как ведение документации, касающейся оплачиваемой работы, носит в определенной степени обязательный характер, сбор данных в отношении неоплачиваемой работы остается на усмотрении самих организаций. С ростом осознания экономической значимости добровольной работы организации начинают оценивать работу добровольцев. В партнерстве с научно-исследовательскими учреждениями разработаны некоторые механизмы, такие как VIVA (Аудиторская проверка трудового вклада и стоимости труда добровольцев), направленные на то, чтобы придать процессу оценки официальный статус (Gaskin 1999). VIVA предлагает набор методов для оценки затрат и стоимости добровольной деятельности в организациях. Стоимость работы добровольцев оценивается по методу исчисления стоимости замещения. При этом упор делается скорее на практические, чем на методологические аспекты. При определении стоимости замещения ссылаются либо на внешний рынок труда, либо на внутренние структуры оплаты труда соответствующих организаций (Gaskin 1999: iv). Пока организации практически не фиксируют работу, выполняемую добровольцами, и поэтому оказываются не в состоянии сообщить необходимую информацию. Поскольку добровольная работа часто осуществляется относительно нерегулярно, ведение документации оказывается трудоемким и дорогостоящим.

⇒ **Оценка времени, затраченного на добровольную деятельность, по методу исчисления упущенной выгоды**

Упущенная выгода означает ту заработную плату, которую неоплачиваемые работники получили бы на рынке, если бы они решили отказаться от добровольной работы и нашли оплачиваемую работу. Этот подход основан на предположении о том, что люди могут делать свободный выбор между оплачиваемой и неоплачиваемой работой. Важное значение в связи с этим приобретает оценка добровольной работы тех лиц, которые не имеют другого выбора, например безработных. С концептуальной точки зрения стоимость этой работы должна была бы быть приравнена к нулю. Аналогичные вопросы возникают в отношении оценки стоимости работы, выполняемой пенсионерами.

Определить упущенную выгоду для лиц, участвующих в рынке труда, довольно просто, поскольку в этом случае можно использовать их фактическую ставку заработ-

ной платы. Сложнее установить условно исчисленную денежную стоимость неоплачиваемой работы людей, которые не участвуют в рынке труда. В этом случае необходимо определить их потенциальную заработную плату. Согласно теории человеческого капитала, ставка заработной платы является функцией человеческого капитала, которая обычно определяется на основе уровня образования, имеющихся умений и навыков, а также приобретенного опыта работы. Решение о том, какие переменные следует учитывать в оценке, может повлиять на результаты и привести к искажениям. Приблизительное определение потенциальной ставки заработной платы является довольно сложным процессом. Во многих случаях вместо приблизительной используется средняя заработная плата, что неприемлемо с теоретической точки зрения (Schmid et al 1999: 32).

Суть других критических замечаний сводится к тому, что оценки по методу исчисления упущенной выгоды будут измерять один и тот же вид деятельности по-разному в зависимости от того, кто им занимается. Например, стоимость приготовления пищи будет выше в том случае, если доброволец является выпускником университета, а не лицом, имеющим лишь начальное образование. Поскольку люди, как правило, не занимаются добровольной деятельностью в той же сфере, в которой они трудятся за деньги, применение такого подхода представляется весьма спорным (Archambault et al 1998: 11). Личностные характеристики, которые имеют важное значение для оплачиваемой занятости, например уровень образования и опыт работы, играют менее важную роль с точки зрения требований, предъявляемых к добровольной работе.

По теоретическим и практическим причинам большинство исследователей предпочитают воздерживаться от оценки неоплачиваемого труда по методу исчисления упущенной выгоды. Поскольку данный подход вытекает из микроэкономической теории, его применение в макроэкономических целях оказывает значительное влияние и поэтому не рекомендуется (Schmid et al 1999: 32). Микроэкономический подход основывается на целом ряде допущений, которые редко имеют место на практике (Goldschmidt-Clermont and Pagnossin-Aligisakis 1995: 18).

Концепции начисления заработной платы

⇒ Чистая или начисляемая заработная плата

В вопросе выбора вида заработной платы в целях оценки — чистой или начисляемой — имеются разные концепции, и он зависит от того, как будут использоваться результаты оценки. Чистая заработная плата отражает экономические потоки, которые фактически образуются в результате осуществления не связанной с СНС деятельности. С другой стороны, начисляемая заработная плата отражает, какие потоки будут образованы и какие изменения произойдут в агрегатах СНС, если производство будет передано от домашних хозяйств или некоммерческих организаций рыночным производителям (Goldschmidt-Clermont and Pagnossin-Aligisakis 1995: 18). Согласно концепции замещения, более адекватной является общая заработная плата (Schmid et al 1999: 38). Вместе с тем Голдшмидт-Клермон и Пагноссин-Алигисакис (1995: 18) предпочитают использовать чистую заработную плату в отношении включения неоплачиваемой работы во вспомогательный счет сектора домашних хозяйств. С практической точки зрения использование начисляемой заработной платы могло бы быть более осуществимым, поскольку статья национального счета «Оплата труда» отражает значение, рассчитанное на основе (дополнительной) начисляемой заработной платы (Goldschmidt-Clermont and Pagnossin-Aligisakis 1995: 18).

Другая проблема связана со стандартизацией концепций заработной платы, с тем чтобы можно было проводить сопоставления по странам. В частности, различия могут наблюдаться в определениях начисляемой заработной платы, используемых в разных странах. В то время как в большинстве стран в нее включаются подоходные налоги, ситуация с точки зрения добавления отчислений на социальное страхование выглядит не столь однородной. В зависимости от систем социального обеспечения соответствующую

щих стран отчисления на социальное страхование могут частично осуществляться работодателями или государственными фондами. Поэтому в таких случаях практикуется использование по крайней мере еще одной категории — категории «дополнительной начисляемой заработной платы».

⇒ **Стандартная заработная плата (профсоюзная ставка заработной платы) или реальная заработная плата**

Реальная заработная плата определяется по уровню фактического вознаграждения за выполненную работу, включая специальные выплаты, отчисления работодателей на социальное страхование и оплачиваемые выходные дни. Стандартная заработная плата представляет собой нижний предел фактической оплаты труда. Реальная заработная плата лучше отражает фактические условия, существующие на рынке, и поэтому ее использование представляется более предпочтительным (Franz, 1996: 143).

⇒ **Количество часов, предусмотренное трудовым соглашением, и количество фактически отработанных часов**

При расчете почасовой ставки заработной платы необходимо проводить четкую грань между количеством фактически отработанных часов и количеством часов, предусмотренным трудовым соглашением: количество официальных праздничных дней, количество дней, пропущенных по причине болезни, конфликты на производстве, профессиональная подготовка, продолжительность обеденных перерывов и объем неоплачиваемой сверхурочной работы влияют на фактическое количество отработанных часов и производительность труда. Все это, в свою очередь, влияет и на реальный размер заработной платы. Для того чтобы можно было проводить сопоставления по странам, необходимо обеспечить стандартизацию регистрации данных.

Оценка стоимости неоплачиваемого труда проводится многими странами в основном с целью обследования и иллюстрации трудовой деятельности, осуществляемой в рамках домашних хозяйств. Проблеме добровольной деятельности посвящено ничтожно малое количество исследований, хотя некоторые из них и включают работу добровольцев. Большинство исследований опираются на обследования использования времени. Шмид и др. (1999) обобщили недавний опыт разных стран в этой области. В большинстве стран проводится оценка по методу замещения расходов. Некоторые страны помимо этого рассчитывают и упущенную выгоду. В целом разные страны используют различные методы оценки и концепции заработной платы, вследствие чего результаты весьма трудно поддаются сопоставлению (Schmid et al 1999: 55 ff). В некоторых исследованиях рассматривается многообразие концепций заработной платы и иллюстрируются различия в результатах. К примеру, для оценки стоимости неоплачиваемой работы применяются оба метода — подход с учетом специальности и общий подход (см., например, Franz 1996).

Голдшмидт-Клермон и Пагноссин-Алигисакис исследуют методы, используемые для оценки нерегистрируемой хозяйственной деятельности в четырнадцати странах, подчеркивая различия в исчислении заработной платы и базовых данных, касающихся использования времени, и объясняя этим невозможность проведения детальных сопоставлений по странам. Имеющиеся данные позволяют лишь определить порядки величин. Оценки стоимости не охваченной СНС трудовой деятельности по методу определения начисляемой или дополнительной начисляемой заработной платы колеблются от 33 до 72 процентов ВВП (используемого лишь в качестве показателя, поскольку стоимость не охваченной СНС трудовой деятельности нельзя сопоставить с ВВП). Если говорить о статье национальных счетов под названием «Оплата труда», то в одной стране стоимость не включенного в СНС трудового вклада даже превышала стоимость включенного в СНС трудового вклада. Оценки стоимости не охваченного СНС производства по стоимости произведенных затрат колеблются от 50 до 85 процентов ВВП в случае

применения метода начисления дополнительной начисляемой платы (данные имеются по четырем странам) и от 32 до 47 процентов в случае применения метода исчисления чистой заработной платы (данные имеются по двум странам). Голдшмидт-Клермон и Пагноссин-Алигисакис предлагают разработать международные методологические рекомендации, которые позволят обеспечить сопоставимость по различным странам (Goldschmidt-Clermont and Pagnossin-Aligisakis 1995: 19f).

5. Рекомендации

Из настоящего доклада вытекает несколько рекомендаций, большинство из которых касаются совершенствования и апробирования имеющихся методологий, а также решения проблемы постоянной нехватки качественных данных о добровольной деятельности.

1. Обследования населения, касающиеся добровольной деятельности, ограничены их использованием в исследованиях и политике, и их лучше всего проводить для отслеживания основных изменений в некоторых отдельных параметрах, таких как доля населения, занимающегося добровольной деятельностью, или количество часов, затраченных на такую деятельность.
2. В первую очередь необходимо проводить микропереписи добровольной деятельности с размерами выборки, составляющими в большинстве стран ОЭСР, как правило, 30 000 и более человек и, возможно, еще большее число применительно к развивающимся странам с неоднородным составом населения. Как предлагалось выше, затем для обновления этих базовых показателей можно использовать традиционные обследования населения.
3. Эти обследования должны дополняться исследованиями организаций, посвященными роли добровольцев в контексте работы. Пока еще слишком мало известно о соотношении добровольцев и наемных работников, о степени замещения, взаимодополняемости или параллельном наличии оплачиваемых и неоплачиваемых должностей. Кроме того, недостаточно исследованными остаются затраты и выгоды, связанные с добровольной деятельностью. Организационные обследования некоммерческих организаций будут являться главным источником информации о выпускаемой ими продукции. Поэтому для оценки стоимости нерыночного производства необходимо разработать подходы, основанные на произведенной продукции. Обследования продукции должны быть направлены на то, чтобы получать оценки объемов выпускаемой продукции, а также информацию о степени участия в производстве наемных работников и бесплатной рабочей силы.
4. В интересах политики на рынке труда необходимо еще многое сделать в областях защищенности работы, выполняемой добровольцами, как с точки зрения охвата страхованием, так и в плане субсидий и других льгот. В настоящее время не имеется ни одного исследования, в котором эти вопросы изучались бы в межнациональной плоскости. Поэтому необходимо осуществить специальные программы обследований рабочей силы с целью исследования оплачиваемой и неоплачиваемой работы в рамках некоммерческих организаций. Для этого требуется составить вопросник, в котором содержалось бы четкое определение некоммерческих организаций, с тем чтобы опрашиваемые могли без труда самостоятельно классифицировать как НКО организацию, на которую они работают. В рамках этих усилий следует провести четкую грань между фактической, обычной, нормальной и предусмотренной законом продолжительностью рабочего времени. Для целей экономического анализа наиболее подходящим определением является фактическое количество часов, затраченных на производительную деятельность, будь то оплачиваемую или неоплачиваемую.
5. В рамках национальных счетов времени необходимо провести более четкую грань между определенными формами неоплачиваемого труда. Национальные счета вре-

мени представляют собой набор оценок общего дохода и затрат времени в той или иной стране. Они служат средством для измерения того, как домашние хозяйства распределяют свое время между оплачиваемым трудом, неоплачиваемым трудом и отдыхом (Ironmonger 1999: 6). Такие национальные счета времени в разных странах находятся на различных стадиях разработки. В большинстве своем они опираются на исследования использования времени. Существующие обследования, основанные на дневниковых записях, можно было бы расширить, с тем чтобы провести более четкую грань между определенными формами добровольной деятельности. Для регистрации данных, касающихся оплачиваемой и неоплачиваемой работы в третьем секторе, целесообразно также проводить специальные исследования использования времени. Исследования использования времени являются дорогостоящими, и поэтому их невозможно проводить на регулярной основе. Кроме того, им свойственна определенная степень предвзятости, и поэтому необходимо на дополнительной основе проводить обследования с использованием стилизованных вопросов (конкретные инструменты обследований см. Dingle et al 2001: 31). В целях обеспечения сопоставимости эти вопросы должны быть аналогичными для всех стран. Вместе с тем необходимо принимать во внимание различия в формах оплачиваемой и неоплачиваемой работы, существующих в разных странах.

6. Необходимо расширить систему методологических испытаний различных подходов, используемых для оценки стоимости времени, затрачиваемого добровольцами. В настоящее время наилучшим подходом считается VIVA, однако он требует дальнейших испытаний, особенно в развивающихся странах и в странах с переходной экономикой.
7. В заключение следует отметить, что конечная цель состоит в том, чтобы полностью инкорпорировать понятие неоплачиваемого труда в системы статистики и информации, касающиеся защищенности работы и рабочих мест, которые действуют в рамках соответствующих национальных и международных организаций. Изучение целей, контуров и видов использования таких систем представляет важную задачу на будущее.

Справочная литература

- Almond, S. and Kendall, J. (2000 *a*). Taking the employees' perspective seriously: an initial United Kingdom Cross-Sectoral Comparison, *Non-profit and Voluntary Sector Quarterly*, 29, 2, 205-231.
- Almond, S. and Kendall, J. (2000 *b*). Low pay in the UK: the case for a three sector comparative approach, *Annals of Public and Co-operative Economics*, 72(1) 45-76.
- Almond, S. and Kendall, J. (2000 *c*). Paid employment in the self-defined voluntary sector in the late 1990s: an initial description of patterns and trends, Centre for Civil Society Working Paper 7, Centre for Civil Society, London School of Economics.
- Almond, S. and Kendall, J. (2000 *d*). The quality of UK third sector employment in comparative perspective, paper presented at ARNOVA conference, New Orleans.
- Anheier, H. K., and Salomon, L. M. (eds.) (1998). *The nonprofit sector in the developing world*, Manchester University Press, Manchester.
- Anheier, H. K and Salamon, L. M. (1999). «Volunteering in Cross-National Perspective: Initial Comparisons». *Law and Contemporary Problems* 62(4): 43-66.
- Anheier, H. A., and Seibel, W. (2001). *The Nonprofit Sector in Germany*. Manchester: Manchester University Press.
- Archambault, Edith (1996). *The Nonprofit Sector in France*. Manchester: Manchester University Press.

- Archambault, Edith and Anheier, Helmut K. and Sokolowski, Wojciech (1998). The Monetary Value of Volunteer Time: A Comparative Analysis of France, Germany and the United States. Resubmission to the Review of Income and Wealth.
- Bachstein, Werner (2000). Nonprofit Organisationen im Bereich sozialer Dienste: Beschäftigung und sozialpolitische Implikationen. Vienna: Vienna University of Economics and Business Administration.
- Badelt, Christoph (1999). Ehrenamtliche Arbeit im Nonprofit Sektor. In: Badelt, Christoph ed. (1999): *Handbuch der Nonprofit Organisationen. Strukturen und Management*, 433–462. Stuttgart: Schäffer-Poeschl.
- Barker, David G. (1993). Values and Volunteering. Pp. 10–31 in: Justin Davis Smith (ed.) *Volunteering in Europe*. Voluntary Action Research. Second series, number 2. London: The Volunteer Centre.
- Bauer, Rudolph and Betzelt, Sigrid (1999). NETS «New Employment Opportunities in the Third sector», Final Country Report Germany. www.lunaria.org/tertium/ricerca/conclusi/nets/germany_final.pdf
- Bediako, Grace and Vanek, Joann (1998). Trial International Classification of Activities for Tim-use Statistics (Международная классификация видов деятельности для статистики использования времени). Нью-Йорк: Статистический отдел Организации Объединенных Наций. Искать по адресу: <http://unstats.un.org/unsd>
- Bühlmann, Jacqueline and Schmid, Beat (1999). Unbezahlt — aber trotzdem Arbeit. Zeitaufwand für Haus- und Familienarbeit, Ehrenamt, Freiwilligenarbeit und Nachbarschaftshilfe. Neuchâtel: Bundesamt für Statistik.
- Bundesministerium für Familie, Senioren, Frauen und Jugend (2000). Ehrenamtliches und bürgerschaftliches Engagement in unserer Gesellschaft. Berlin: Bundesministerium.
- Casey, Bernard (1988). Temporary Employment: Practice and Policy in Britain. London: PSI Publications. Цит. в: Heitzmann, Karin (1995): *European Trends in Contractual Flexibility: A Cure for Unemployment?* Bath: MESPA.
- Chadeau, A. and C. Roy (1986). Relating Households final consumption to household activities: subsidiarity or complementary between market and non-market production. *The Review on Income and Wealth*, 32(4).
- Davis Smith, J. (1998). *The 1997 National Survey of Volunteering*, Institute of Volunteering Research, London.
- Delsen, Leonardus W.M. (1995). *Atypical Employment: An International Perspective*. Groningen: Wolters-Noordhoff.
- Delsen, Leonardus W.M. and Huijgen, F. (1994). Analysis of Part-Time and Fixed-Term Employment in Europe Using Establishment Data. Working Paper. Dublin: European Foundation for the Improvement of Living and Working Conditions. Цит. в: Heitzmann, Karin (1995): *European Trends in Contractual Flexibility: A Cure for Unemployment?* Bath: MESPA.
- Dingle, Alan et al. eds. (2001). *Measuring Volunteering: A Practical Toolkit*. Washington, D.C.: Independent Sector and United Nations Volunteers. www.independentsector.org/programs/research/toolkit/IYVToolkit.PDF (as of 20 October 2006).
- Ehling, Manfred and Schmidt, Bernd (1999). Ehrenamtliches Engagement. Erfassung in der Zeitbudgeterhebung des Statistischen Bundesamtes und Möglichkeiten der Weiterentwicklung. B: Kistler, Ernst et al. eds. (1999): *Perspektiven gesellschaftlichen Zusammenhalts. Empirische Befunde, Praxiserfahrungen, Meßkonzepte*, pp. 411–433. Berlin: Edition Sigma.
- Employment & European Social Fund (1999). *Employment in Europe 1999*. Employment & social affairs. European Commission.

- Eurostat (2000). Survey on Time Use — Activity Coding List. Final draft. Размещено по адресу: http://unstats.un.org/unsd/methods/timeuse/tusresource_manuals/eurostat_man.pdf (по состоянию на 20 октября 2006 года).
- Feldstein, Martin S. (1971). *The Rising Cost of Hospital Care*. Washington, D.C.: Information Services Press.
- Franz, Alfred (ed.) (1996). *Familienarbeit und Frauen-BIP*, Österreichisches Statistisches Zentralamt, Wien.
- Freeman, R. (1997). Working for nothing: the supply of volunteer labor. *Journal of Labor Economics*, 15, 1, S140–S166.
- Gaskin, Katharine and Smith, Justin Davis (1997). *A new civic Europe?* 3rd Edition. London: The Volunteer Centre.
- Gaskin, Katharine (1999). VIVA in Europe. A comparative study of the Volunteer Investment and Value Audit, Institute for Volunteering Research, London.
- Gobin, Corinne (1997). The Mirage of a Social Europe. В: *Le Monde Diplomatique*, November. Размещено по адресу: www.monde-diplomatique.fr/en/1997/11/europe (по состоянию на 20 октября 2006 года).
- Goldschmidt-Clermont, Luisella and Pagnossin-Aligisakis, Elisabetta (1995): Measures of unrecorded economic activities in fourteen countries. Human Development Report Office (HDRO) Occasional Paper 20. United Nations Development Programme. Размещено по адресу: <http://hdr.undp.org/publications/papers.cfm> (по состоянию на 20 октября 2006 года).
- Grünewald, Mark H. (1995). The Regulatory Future of Contingent Employment: An Introduction. In: *Washington and Lee Law Review*, Vol. 52, No. 3, pp. 725–753.
- Hawrylyshyn, O. (1977). Towards a definition of non-market activities. *The Review on Income and Wealth*, Series 23(1).
- Hirway, Indira (1999). Time Use Studies: Conceptual and Methodological Issues with Reference to the Indian Time Use Survey, Paper. Размещено по адресу: http://www.unescap.org/stat/meet/timeuse/conceptual_ses1.pdf (по состоянию на 20 октября 2006 года).
- Hodgkinson, Virginia et al. (1992). *The Nonprofit Almanac*. San Francisco: Jossey-Bass.
- Hodgkinson, V., Weitzman, M., Abrahams, J., Crutchfield, E. and Stevenson, D. (1996). *Non-profit Almanac: Dimensions of the Independent Sector 1996-1997*, Jossey-Bass publishers, San Francisco.
- Hollerweger, Eva (2000). Oekonomische Bedeutung ehrenamtlicher Arbeit. В: Rössler, Marianne et al. (eds.): *Gemeinwesenarbeit und Bürgerschaftliches Engagement. Eine Abgrenzung*, OGB Verlag, Wien.
- Inglehart, Ronald (1990). *Culture Shift in Advanced Industrial Society*. Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Inglehart, R., Basañez, M. and Moreno, A. (1998). *Human Values and Beliefs: A Cross-Cultural Sourcebook: Political, Religious, Sexual, and Economic Norms in 43 Societies: Findings from the 1990-1993 World Values Survey*, The University of Michigan Press, Ann Arbor, Michigan.
- International Federation of Red Cross and Red Crescent Societies (IFRC) (1999). *Strategy 2010: Learning from the Nineties and Other Supporting Documents*. Geneva: IFRC.
- International Federation of Red Cross and Red Crescent Societies (IFRC) (1993). *Code of Ethics*. IFRC, Geneva.
- Ironmonger, Duncan (1999). An Overview of Time Use Surveys, International Seminar on Time Use Studies, Ahmedabad, India. Размещено по адресу: <http://www.unescap.org/stat/meet/timeuse/timeuse.htm> (по состоянию на 20 октября 2006 года).

- Knapp, M. (1997). Volunteer participation in community care, *Policy & Politics*, 24, 2, 171–192.
- Knapp, M. (1990). *Time is Money — The Cost of Volunteering in Britain Today*. Canterbury: University of Kent PSSRU Working Paper 727/2.
- Leete, L. (2001). Paid employment in the nonprofit sector. In: W.W. Powell and R. Steinberg (eds.). *The Nonprofit Sector Research Handbook*.
- Lynn, P. (1997). Measuring voluntary activity, *Non-profit Studies*, 2(1): 1–11.
- Marshall, Adriana (1989). The sequel of unemployment: The changing role of part-time and temporary work in Western Europe. In: Gerry Rodgers and Janine Rodgers eds. (1989): *Precarious jobs in labour market regulation: The growth of atypical employment in Western Europe*, pp. 17–48. Geneva and Brussels: International Institute for Labour Studies and Free University of Brussels.
- National Statistics (2001). Household Satellite Account — Volunteering, HHP8-2001-08, 09, 11. London: Office of National Statistics.
- Pankoke, Eckart (1994). «Zwischen Enthusiasmus und Dilletantismus. Gesellschaftlicher Wandel freien Engagements», 151–171. In: Ludgera Vogt and Arnold Zwingerle (eds.) *Ehre*. Frankfurt: Suhrkamp.
- Passey, A., Hems, L. and Jas, P. (2000). *The UK Voluntary Sector Almanac*, NCVO publications, London.
- Rodgers, Gerry (1989). Precarious work in Western Europe: The state of the debate. In: Gerry Rodgers and Janine Rodgers eds. (1989): *Precarious jobs in labour market regulation: The growth of atypical employment in Western Europe*, p. 1–16. Geneva and Brussels: International Institute for Labour Studies and Free University of Brussels.
- Rose-Ackerman, Susan (1996). «Altruism, Nonprofits, and Economic Theory». In: *Journal of Economic Literature*, 34(2): 701–728.
- Ruhm, Christopher J. and Borkoski, Carey (2000). Compensation in The Nonprofit Sector. NBER Working Paper Series. Working Paper 7562. Cambridge: National Bureau of Economic Research.
- Sacher, Matthias (1999). Das Ende des Normalarbeitsverhältnisses? Vortrag für das Internationale Bodenseesymposium «Mut zur Zukunft», Bregenz/Vorarlberg. July 1999. Искать по адресу: www.ba-wue.gruene.de/.
- Salamon, L. M., and Anheier, H. K. (1996). *The Emerging Nonprofit Sector*, Manchester University Press, Manchester.
- Salamon, L. M., Anheier, H. K., List, R., Toepler, S., Sokolowski, S.W. and Associates (1999). *Global Civil Society: Dimensions of the Non-profit Sector*, Johns Hopkins University, Institute for Policy Studies, Baltimore, Maryland.
- Schmid, Hans et al. (1999). Monetäre Bewertung der unbezahlten Arbeit. Eine empirische Analyse für die Schweiz anhand der Schweizerischen Arbeitskräfteerhebung. Bundesamt für Statistik: Neuchâtel.
- Smith, Justin Davis (1998). *The 1997 National Survey of Volunteering*, London: The National Centre of Volunteering.
- Sokolowski, Wojciech (1996). «Show me the way to the next worthy deed: toward a microstructural theory of volunteering and giving», *Voluntas* 7 (3): 259–278.
- Tálos, Emmerich (1999). Atypische Beschäftigung: Verbreitung — Konsequenzen — sozialstaatliche Regelungen. Ein vergleichendes Resümee. In: Emmerich Tálos ed. (1999): *Atypische Beschäftigung: Internationale Trends und sozialstaatliche Regelungen*, 417–468. Wien: Manz.

- The Global Nonprofit Information System Project (2000). Glossary of SNA Terms. См. также приложение 4 (Глоссарий терминов СНС) настоящей публикации.
- Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (1998 год). *Система национальных счетов, 1993*, Организация Объединенных Наций, Брюссель, Люксембург, Вашингтон, О.К., Нью-Йорк, Париж (см. также <http://unstats.un.org/unsd/sna1993/toctop.asp>).
- Von Rosenblatt, Bernhard (1999). Zur Messung des ehrenamtlichen Engagements in Deutschland. В: Kislter, Ernst et al. (ed.) (1999): Perspektiven gesellschaftlichen Zusammenhalts. Empirische Befunden, Praxiserfahrungen, Messkonzepte, Edition Sigma, Berlin.
- Wilson, J. and Musik, M. (1997). Who cares? Toward an integrated theory of volunteer work. *American Sociological Review*, 62: 694–713.
- World Values Study Group (1999). *World Values Survey, 1981–1984, 1990–1993 and 1995-97* CD Rom, cumulative file for the first 3 waves, Institute for Social Research, Inter-university Consortium for Political and Social Research, Ann Arbor, Michigan.
- Wuthnow, Robert, Virginia A. Hodgkinson (eds.) 1990. *Faith and philanthropy in America: exploring the role of religion in America's voluntary sector*. San Francisco: Jossey-Bass, 1990.

Добавление А

Добровольная деятельность по областям Обследование мировых показателей, 1990–1993 годы

Таблица 1. Религиозные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Религиозные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	3,6	1,6	94,7	100,0
Соединенное Королевство	5,9	13,2	81,0	100,0
Западная Германия	8,9	14,3	76,8	100,0
Италия	5,8	1,5	92,7	100,0
Нидерланды	8,7	26,1	65,2	100,0
Дания	1,9	3,1	94,9	100,0
Бельгия	6,1	5,3	88,6	100,0
Испания	6,8	7,9	85,2	100,0
Ирландия	7,0	16,5	76,5	100,0
Северная Ирландия	12,5	25,5	62,0	100,0
США	31,8	27,4	40,9	100,0
Канада	15,2	13,2	71,6	100,0
Япония	3,9	5,2	90,8	100,0
Мексика	18,5	13,9	67,6	100,0
Южная Африка	46,3	22,6	31,1	100,0
Венгрия	5,3	9,5	85,3	100,0
Австралия	17,1	22,3	60,6	100,0
Норвегия	6,6	10,4	83,1	100,0
Швеция	6,4	12,4	81,2	100,0
Исландия	4,1	37,4	58,5	100,0
Аргентина	8,8	8,4	82,8	100,0
Финляндия	6,2	30,9	62,9	100,0
Республика Корея	11,2	27,5	61,3	100,0
Швейцария	8,0	18,3	73,6	100,0
Пуэрто-Рико	54,6	26,1	19,3	100,0
Бразилия	19,9	17,8	62,4	100,0
Нигерия	68,2	19,4	12,4	100,0
Чили	18,6	16,4	65,0	100,0
Беларусь	2,3	5,5	92,2	100,0
Индия	14,2	13,8	72,0	100,0
Чешская Республика	4,7	11,9	83,4	100,0
Восточная Германия	8,2	13,0	78,8	100,0
Словения	4,6	11,9	83,5	100,0
Болгария	1,6	1,7	96,7	100,0
Румыния	9,9	12,6	77,5	100,0
Китай	2,0	,5	97,5	100,0
Китайская провинция Тайвань	8,0	17,8	74,2	100,0
Португалия	6,4	4,5	89,1	100,0
Австрия	5,7	9,9	84,4	100,0
Турция	1,2	1,9	96,9	100,0
Литва	3,2	5,8	91,0	100,0
Латвия	3,4	6,8	89,8	100,0
Эстония	1,7	6,0	92,3	100,0
Украина	2,0	7,0	91,0	100,0
Российская Федерация	1,4	2,2	96,4	100,0
Перу	23,8	32,6	43,6	100,0
Венесуэла	21,0	23,9	55,2	100,0

Страна или территория	Религиозные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Уругвай	14,0	21,4	64,6	100,0
Филиппины	13,3	9,7	77,0	100,0
Республика Молдова	12,5	20,0	67,5	100,0
Грузия	0,6	0,8	98,6	100,0
Армения	1,5	94,4	4,2	100,0
Азербайджан	1,5	2,8	95,7	100,0
Доминиканская Республика	36,3	37,7	26,0	100,0
Бангладеш	23,8	9,8	66,4	100,0
Албания	4,8	16,3	78,9	100,0
Колумбия	28,6	15,3	56,2	100,0
Сербия	2,1	8,8	89,1	100,0
Черногория	3,4	9,2	87,4	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	4,4	13,3	82,3	100,0
Хорватия	16,3	38,5	45,3	100,0
Словакия	9,4	19,1	71,4	100,0
Новая Зеландия	21,1	26,4	52,5	100,0
Босния и Герцеговина	14,0	29,5	56,5	100,0
Итого	12,7	15,3	72,1	100,0

Таблица 2. Спортивные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Спортивные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	6,2	10,0	83,8	100,0
Соединенное Королевство		16,9	83,1	100,0
Западная Германия	18,7	18,8	62,5	100,0
Италия	6,6	5,4	88,0	100,0
Нидерланды	9,4	32,3	58,3	100,0
Дания	11,3	22,2	66,5	100,0
Бельгия	6,1	13,4	80,5	100,0
Испания	4,1	4,9	91,1	100,0
Ирландия	7,0	17,0	76,0	100,0
Северная Ирландия	5,6	11,8	82,6	100,0
США	15,3	14,5	70,2	100,0
Канада	12,5	11,2	76,3	100,0
Япония	7,5	7,1	85,4	100,0
Мексика	14,3	12,7	73,0	100,0
Южная Африка	21,2	20,2	58,7	100,0
Венгрия	4,3	3,6	92,1	100,0
Австралия	37,0	15,3	47,7	100,0
Норвегия	18,4	17,9	63,7	100,0
Швеция	21,9	16,8	61,3	100,0
Исландия	14,0	17,8	68,2	100,0
Аргентина	5,1	5,6	89,3	100,0
Финляндия	14,0	14,7	71,3	100,0
Республика Корея	8,7	25,7	65,6	100,0
Швейцария	34,4	14,1	51,5	100,0
Пуэрто-Рико	13,6	16,4	70,0	100,0
Бразилия	7,4	7,8	84,8	100,0
Нигерия	21,0	36,4	42,6	100,0
Чили	10,6	11,3	78,1	100,0
Беларусь	1,9	4,5	93,6	100,0
Индия	10,2	10,5	79,3	100,0
Чешская Республика	11,2	12,4	76,4	100,0
Восточная Германия	15,6	10,1	74,3	100,0
Словения	6,6	7,5	86,0	100,0
Болгария	2,6	2,3	95,1	100,0
Румыния	3,5	2,9	93,6	100,0
Китай	8,4	4,3	87,4	100,0
Китайская провинция Тайвань	5,3	47,9	46,8	100,0
Португалия	5,7	5,9	88,4	100,0
Австрия	7,4	9,9	82,7	100,0
Турция	4,1	3,0	92,9	100,0
Литва	4,6	3,5	91,8	100,0
Латвия	6,7	5,3	88,0	100,0
Эстония	7,1	7,7	85,2	100,0
Украина	1,7	2,8	95,5	100,0
Российская Федерация	3,2	3,2	93,6	100,0
Перу	16,2	16,4	67,5	100,0
Венесуэла	16,8	12,5	70,7	100,0
Уругвай	8,4	10,0	81,6	100,0
Гана	38,5	61,5		100,0
Филиппины	9,5	6,9	83,6	100,0
Республика Молдова	4,2	5,6	90,2	100,0

Страна или территория	Спортивные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Грузия	1,0	1,7	97,3	100,0
Армения	5,1	94,6	0,4	100,0
Азербайджан	1,5	5,6	92,9	100,0
Доминиканская Республика	17,1	23,6	59,4	100,0
Бангладеш	16,5	8,4	75,1	100,0
Албания	5,1	5,7	89,2	100,0
Колумбия	13,7	5,0	81,3	100,0
Сербия	5,8	7,9	86,3	100,0
Черногория	4,6	9,6	85,8	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	6,0	14,5	79,5	100,0
Хорватия	10,7	11,4	77,9	100,0
Словакия	7,2	14,2	78,5	100,0
Новая Зеландия	41,9	16,0	42,1	100,0
Босния и Герцеговина	13,7	19,6	66,8	100,0
Итого	10,7	12,4	76,9	100,0

Таблица 3. Творческие организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Творческие организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	3,8	3,7	92,5	100,0
Соединенное Королевство	2,2	6,6	91,1	100,0
Западная Германия	5,5	6,3	88,2	100,0
Италия	2,9	1,8	95,3	100,0
Нидерланды	7,3	16,8	75,8	100,0
Дания	2,8	6,3	90,9	100,0
Бельгия	6,8	7,8	85,4	100,0
Испания	3,4	3,7	92,9	100,0
Ирландия	2,8	5,7	91,5	100,0
Северная Ирландия	2,8	5,8	91,4	100,0
США	11,0	11,5	77,5	100,0
Канада	7,6	7,5	84,8	100,0
Япония	3,4	3,9	92,7	100,0
Мексика	9,6	8,6	81,7	100,0
Южная Африка	11,5	12,8	75,7	100,0
Венгрия	2,0	1,6	96,4	100,0
Австралия	17,2	11,2	71,6	100,0
Норвегия	7,1	6,6	86,3	100,0
Швеция	6,5	10,4	83,1	100,0
Исландия	3,6	7,0	89,4	100,0
Аргентина	5,8	3,2	91,0	100,0
Финляндия	6,0	8,5	85,5	100,0
Республика Корея	4,3	14,8	80,9	100,0
Швейцария	8,1	9,4	82,5	100,0
Пуэрто-Рико	13,9	10,7	75,5	100,0
Бразилия	6,2	4,2	89,6	100,0
Нигерия	20,2	32,4	47,4	100,0
Чили	8,9	8,6	82,4	100,0
Беларусь	1,6	3,4	94,9	100,0
Индия	11,9	9,4	78,8	100,0
Чешская Республика	3,4	5,5	91,1	100,0
Восточная Германия	5,9	5,2	88,9	100,0
Словения	3,8	2,6	93,6	100,0
Болгария	2,2	2,4	95,4	100,0
Румыния	2,9	2,7	94,4	100,0
Китай	6,8	4,7	88,5	100,0
Китайская провинция Тайвань	6,5	44,9	48,7	100,0
Португалия	3,8	2,6	93,6	100,0
Австрия	4,3	3,7	92,0	100,0
Турция	3,3	1,2	95,5	100,0
Литва	4,2	3,3	92,4	100,0
Латвия	4,8	5,1	90,1	100,0
Эстония	6,3	5,2	88,5	100,0
Украина	1,7	3,3	94,9	100,0
Российская Федерация	2,9	3,0	94,1	100,0
Перу	11,0	13,1	75,9	100,0
Венесуэла	10,0	12,3	77,7	100,0
Уругвай	12,2	6,9	80,9	100,0
Гана	35,4	64,6		100,0
Филиппины	5,3	5,1	89,6	100,0
Республика Молдова	4,8	4,4	90,9	100,0

Страна или территория	Творческие организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Грузия	3,0	3,2	93,8	100,0
Армения	8,2	91,5	0,4	100,0
Азербайджан	2,1	5,6	92,3	100,0
Доминиканская Республика	23,8	15,6	60,6	100,0
Бангладеш	17,7	4,4	77,9	100,0
Албания	3,3	6,0	90,6	100,0
Колумбия	5,2	6,5	88,3	100,0
Сербия	1,9	4,8	93,4	100,0
Черногория	2,5	11,7	85,8	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	4,6	9,7	85,6	100,0
Хорватия	6,6	7,7	85,6	100,0
Словакия	2,0	3,7	94,3	100,0
Новая Зеландия	25,1	13,4	61,4	100,0
Босния и Герцеговина	6,9	16,2	76,9	100,0
ИТОГО	6,7	8,8	84,5	100,0

Таблица 4. Союзы
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Союзы			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	2,6	4,8	92,6	100,0
Соединенное Королевство	1,2	15,7	83,1	100,0
Западная Германия	2,8	13,9	83,3	100,0
Италия	3,1	3,7	93,2	100,0
Нидерланды	1,3	15,5	83,2	100,0
Дания	2,9	42,4	54,7	100,0
Бельгия	1,8	12,9	85,3	100,0
Испания	1,6	4,0	94,5	100,0
Ирландия	1,3	10,1	88,7	100,0
Северная Ирландия	1,8	11,9	86,4	100,0
США	3,6	10,3	86,1	100,0
Канада	2,7	9,2	88,0	100,0
Япония	2,2	8,5	89,3	100,0
Мексика	4,3	7,7	87,9	100,0
Южная Африка	6,1	10,5	83,4	100,0
Венгрия	5,9	18,1	75,9	100,0
Австралия	7,8	13,5	78,7	100,0
Норвегия	8,9	31,5	59,5	100,0
Швеция	7,3	48,8	43,9	100,0
Исландия	2,6	52,4	44,9	100,0
Аргентина	1,3	4,3	94,5	100,0
Финляндия	4,2	30,9	64,9	100,0
Республика Корея	1,4	7,1	91,5	100,0
Польша	2,1	7,9	90,0	100,0
Швейцария	2,7	8,4	88,8	100,0
Пуэрто-Рико	6,0	6,7	87,3	100,0
Бразилия	4,9	6,1	88,9	100,0
Нигерия	10,5	35,1	54,4	100,0
Чили	3,4	7,4	89,2	100,0
Беларусь	2,4	40,4	57,2	100,0
Индия	7,4	10,4	82,3	100,0
Чешская Республика	3,3	12,8	83,9	100,0
Восточная Германия	9,3	32,6	58,1	100,0
Словения	3,1	20,8	76,0	100,0
Болгария	4,7	11,9	83,4	100,0
Румыния	12,2	7,9	79,9	100,0
Китай	3,8	9,7	86,5	100,0
Китайская провинция Тайвань	11,5	48,4	40,1	100,0
Португалия	1,4	3,2	95,4	100,0
Австрия	2,4	16,9	80,7	100,0
Турция	2,6	2,6	94,9	100,0
Литва	5,2	20,3	74,5	100,0
Латвия	5,0	28,9	66,0	100,0
Эстония	6,1	29,9	64,0	100,0
Украина	3,1	30,2	66,7	100,0
Российская Федерация	7,9	43,3	48,8	100,0
Перу	4,2	12,6	83,2	100,0
Венесуэла	5,2	9,2	85,6	100,0
Уругвай	4,5	6,5	89,0	100,0
Гана	22,9	77,1	100,0	100,0
Филиппины	3,1	4,7	92,3	100,0

Страна или территория	Союзы			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Республика Молдова	5,9	30,4	63,7	100,0
Грузия	0,7	2,7	96,6	100,0
Армения	1,3	98,4	0,4	100,0
Азербайджан	2,8	25,5	71,7	100,0
Доминиканская Республика	7,5	15,9	76,7	100,0
Бангладеш	3,7	3,4	92,9	100,0
Албания	1,6	7,5	90,9	100,0
Колумбия	3,8	2,2	94,1	100,0
Сербия	1,9	22,2	75,9	100,0
Черногория	2,5	30,4	67,1	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	4,9	15,4	79,7	100,0
Хорватия	6,1	20,4	73,6	100,0
Словакия	2,4	17,0	80,6	100,0
Новая Зеландия	6,3	11,2	82,5	100,0
Босния и Герцеговина	10,3	24,7	65,0	100,0
Итого	4,2	16,9	78,9	100,0

Таблица 5. Политические партии
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Политические партии			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	1,7	1,2	97,1	100,0
Соединенное Королевство	1,5	3,3	95,2	100,0
Западная Германия	3,3	4,6	92,0	100,0
Италия	3,9	1,9	94,3	100,0
Нидерланды	1,9	6,8	91,2	100,0
Дания	1,9	4,7	93,4	100,0
Бельгия	1,5	3,4	95,1	100,0
Испания	1,3	2,1	96,6	100,0
Ирландия	1,9	2,3	95,9	100,0
Северная Ирландия	1,1	1,1	97,7	100,0
США	8,3	14,6	77,1	100,0
Канада	3,6	3,5	93,0	100,0
Япония	1,7	2,6	95,7	100,0
Мексика	4,3	5,5	90,2	100,0
Южная Африка	8,9	22,2	69,0	100,0
Венгрия	1,8	1,2	97,1	100,0
Австралия	2,1	5,6	92,4	100,0
Норвегия	3,6	10,6	85,8	100,0
Швеция	3,6	9,7	86,6	100,0
Исландия	3,0	10,0	87,0	100,0
Аргентина	3,1	3,6	93,3	100,0
Финляндия	2,7	5,6	91,7	100,0
Республика Корея	2,1	5,2	92,7	100,0
Польша	0,5	0,6	98,9	100,0
Швейцария	3,1	9,5	87,3	100,0
Пуэрто-Рико	24,4	17,0	58,7	100,0
Бразилия	4,4	4,2	91,4	100,0
Нигерия	6,4	37,0	56,6	100,0
Чили	2,5	6,8	90,7	100,0
Беларусь	0,4	1,4	98,2	100,0
Индия	8,9	9,7	81,4	100,0
Чешская Республика	2,5	4,2	93,3	100,0
Восточная Германия	4,5	3,5	91,9	100,0
Словения	1,3	3,0	95,7	100,0
Болгария	3,4	5,8	90,7	100,0
Румыния	3,7	3,8	92,5	100,0
Китай	14,2	8,8	77,0	100,0
Китайская провинция Тайвань	5,5	48,5	46,0	100,0
Португалия	2,6	1,5	95,9	100,0
Австрия	3,4	8,6	88,1	100,0
Турция	4,7	4,0	91,2	100,0
Литва	2,4	2,9	94,6	100,0
Латвия	3,0	7,9	89,1	100,0
Эстония	2,5	2,9	94,7	100,0
Украина	0,6	0,9	98,4	100,0
Российская Федерация	2,6	4,6	92,8	100,0
Перу	2,6	13,1	84,3	100,0
Венесуэла	3,9	10,0	86,2	100,0
Уругвай	6,1	10,1	83,8	100,0
Гана	29,2	70,8	100,0	100,0
Филиппины	3,6	4,2	92,3	100,0

Страна или территория	Политические партии			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Республика Молдова	0,9	2,0	97,1	100,0
Грузия	2,0	1,6	96,4	100,0
Армения	1,2	98,5	0,4	100,0
Азербайджан	1,8	4,5	93,7	100,0
Доминиканская Республика	10,8	22,6	66,6	100,0
Бангладеш	11,0	7,9	81,1	100,0
Албания	13,2	20,5	66,3	100,0
Колумбия	6,0	5,2	88,8	100,0
Сербия	3,0	8,4	88,6	100,0
Черногория	5,0	17,9	77,1	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	5,7	15,6	78,7	100,0
Хорватия	2,8	6,7	90,5	100,0
Словакия	2,2	4,5	93,3	100,0
Новая Зеландия	2,1	11,2	86,7	100,0
Босния и Герцеговина	11,0	26,9	62,1	100,0
Итого	4,0	8,5	87,5	100,0

Таблица 6. Природоохранные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Природоохранные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	1,2	1,0	97,8	100,0
Соединенное Королевство	1,3	3,9	94,8	100,0
Западная Германия	1,6	4,3	94,1	100,0
Италия	1,4	1,5	97,2	100,0
Нидерланды	1,8	15,5	82,7	100,0
Дания	0,6	8,1	91,3	100,0
Бельгия	2,2	3,3	94,4	100,0
Испания	1,3	1,7	97,0	100,0
Ирландия	1,0	1,6	97,4	100,0
Северная Ирландия	1,1	1,6	97,2	100,0
США	4,1	7,6	88,3	100,0
Канада	2,8	4,1	93,1	100,0
Япония	1,0	0,7	98,3	100,0
Мексика	4,3	5,4	90,3	100,0
Южная Африка	5,6	8,8	85,6	100,0
Венгрия	1,0	1,2	97,8	100,0
Австралия	4,5	7,6	87,9	100,0
Норвегия	0,9	4,1	95,0	100,0
Швеция	2,9	7,4	89,7	100,0
Исландия	1,7	3,0	95,3	100,0
Аргентина	1,1	1,5	97,4	100,0
Финляндия	1,4	3,3	95,3	100,0
Республика Корея	3,7	7,5	88,8	100,0
Швейцария	2,3	12,7	85,0	100,0
Пуэрто-Рико	6,2	6,2	87,5	100,0
Бразилия	3,3	4,0	92,7	100,0
Нигерия	12,3	36,9	50,8	100,0
Чили	2,0	6,2	91,8	100,0
Беларусь	0,5	1,4	98,1	100,0
Индия	4,8	7,1	88,1	100,0
Чешская Республика	1,5	3,4	95,1	100,0
Восточная Германия	1,6	2,6	95,8	100,0
Словения	1,1	2,3	96,6	100,0
Болгария	1,8	1,9	96,4	100,0
Румыния	1,6	2,2	96,2	100,0
Пакистан	22,0	37,4	40,7	100,0
Китай	2,2	1,7	96,0	100,0
Китайская провинция Тайвань	1,7	48,7	49,6	100,0
Португалия	0,4	0,3	99,2	100,0
Австрия	1,4	1,5	97,1	100,0
Турция	1,3	1,0	97,7	100,0
Литва	1,1	1,3	97,6	100,0
Латвия	2,6	2,0	95,4	100,0
Эстония	1,2	1,6	97,2	100,0
Украина	0,6	0,9	98,5	100,0
Российская Федерация	0,9	1,1	98,0	100,0
Перу	3,0	11,1	85,9	100,0
Венесуэла	5,5	9,3	85,2	100,0
Уругвай	4,0	9,1	86,9	100,0
Гана	11,5	88,5	100,0	100,0
Филиппины	7,1	5,7	87,3	100,0

Страна или территория	Природоохранные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Республика Молдова	1,3	3,2	95,5	100,0
Грузия	0,3	0,3	99,5	100,0
Армения	1,2	98,4	0,5	100,0
Азербайджан	0,2	0,5	99,3	100,0
Доминиканская Республика	9,1	14,4	76,4	100,0
Бангладеш	5,8	3,8	90,4	100,0
Албания	0,8	1,1	98,1	100,0
Колумбия	4,2	2,3	93,5	100,0
Сербия	0,5	1,8	97,7	100,0
Черногория	0,4	3,8	95,8	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	2,3	12,1	85,6	100,0
Хорватия	1,4	4,0	94,5	100,0
Словакия	1,1	3,9	95,0	100,0
Новая Зеландия	5,2	13,6	81,2	100,0
Босния и Герцеговина	2,9	14,1	83,0	100,0
Итого	2,5	6,6	90,8	100,0

Таблица 7. Профессиональные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Профессиональные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	2,4	2,5	95,2	100,0
Соединенное Королевство	1,6	8,6	89,8	100,0
Западная Германия	2,4	7,2	90,4	100,0
Италия	1,2	2,3	96,5	100,0
Нидерланды	1,6	8,6	89,8	100,0
Дания	3,7	9,6	86,7	100,0
Бельгия	2,0	3,9	94,1	100,0
Испания	1,7	3,1	95,2	100,0
Ирландия	1,2	3,5	95,3	100,0
Северная Ирландия	1,3	5,2	93,5	100,0
США	9,2	10,7	80,1	100,0
Канада	4,7	9,8	85,6	100,0
Япония	3,5	5,3	91,2	100,0
Мексика	4,9	5,1	89,9	100,0
Южная Африка	7,2	7,6	85,2	100,0
Венгрия	3,3	4,2	92,5	100,0
Австралия	13,4	10,1	76,5	100,0
Норвегия	5,0	13,3	81,8	100,0
Швеция	4,1	9,2	86,7	100,0
Исландия	2,3	9,6	88,0	100,0
Аргентина	2,8	2,5	94,7	100,0
Финляндия	4,9	6,7	88,4	100,0
Республика Корея	3,5	8,3	88,1	100,0
Швейцария	5,1	13,0	82,0	100,0
Пуэрто-Рико	18,0	7,1	74,9	100,0
Бразилия	5,4	4,0	90,7	100,0
Нигерия	16,0	34,7	49,3	100,0
Чили	3,6	5,7	90,7	100,0
Беларусь	0,1	1,9	97,9	100,0
Индия	6,5	7,0	86,5	100,0
Чешская Республика	3,6	5,4	91,1	100,0
Восточная Германия	3,3	6,1	90,6	100,0
Словения	3,5	5,3	91,2	100,0
Болгария	1,4	2,7	95,9	100,0
Румыния	2,6	2,9	94,4	100,0
Китай	8,2	5,8	86,0	100,0
Китайская провинция Тайвань	2,8	47,1	50,1	100,0
Португалия	1,1	2,4	96,5	100,0
Австрия	1,2	4,7	94,1	100,0
Турция	5,4	5,3	89,3	100,0
Литва	1,3	1,8	96,9	100,0
Латвия	3,3	5,5	91,3	100,0
Эстония	1,8	3,2	95,0	100,0
Украина	0,9	1,8	97,4	100,0
Российская Федерация	0,9	1,3	97,8	100,0
Перу	7,4	11,5	81,1	100,0
Венесуэла	8,4	7,9	83,8	100,0
Уругвай	3,8	4,8	91,4	100,0
Гана	27,1	72,9		100,0
Филиппины	4,3	2,8	93,0	100,0
Республика Молдова	1,7	2,0	96,2	100,0

Страна или территория	Профессиональные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Грузия	1,1	1,1	97,9	100,0
Армения	2,4	97,3	0,4	100,0
Азербайджан	0,8	2,0	97,2	100,0
Доминиканская Республика	17,8	16,6	65,6	100,0
Бангладеш	9,2	4,1	86,8	100,0
Албания	4,9	7,0	88,1	100,0
Колумбия	5,1	2,2	92,7	100,0
Сербия	2,8	8,5	88,7	100,0
Черногория	3,8	9,6	86,7	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	4,3	9,6	86,0	100,0
Хорватия	6,1	9,2	84,7	100,0
Словакия	3,2	4,1	92,7	100,0
Босния и Герцеговина	7,8	10,3	81,9	100,0
Итого	4,4	8,0	87,7	100,0

Таблица 8. Благотворительные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Благотворительные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	4,2	1,6	94,2	100,0
Соединенное Королевство	5,4	3,6	91,0	100,0
Западная Германия	5,0	6,9	88,2	100,0
Италия	3,1	1,1	95,8	100,0
Нидерланды	8,6	8,4	83,1	100,0
Дания	2,0	2,8	95,2	100,0
Бельгия	5,6	4,3	90,0	100,0
Испания	3,8	2,9	93,3	100,0
Ирландия	7,1	2,7	90,2	100,0
Северная Ирландия	6,8	3,2	89,9	100,0
США	11,5	7,8	80,7	100,0
Канада	7,3	3,8	88,9	100,0
Япония	1,9	1,4	96,7	100,0
Мексика	5,7	5,6	88,7	100,0
Южная Африка	9,7	8,2	82,1	100,0
Венгрия	2,0	1,7	96,3	100,0
Австралия	14,0	10,0	75,9	100,0
Норвегия	6,3	10,5	83,2	100,0
Швеция	4,0	9,0	87,0	100,0
Исландия	10,1	7,9	82,1	100,0
Аргентина	4,5	2,2	93,3	100,0
Финляндия	4,2	5,8	90,0	100,0
Республика Корея	5,7	11,5	82,8	100,0
Швейцария	3,3	11,9	84,8	100,0
Пуэрто-Рико	20,8	9,7	69,6	100,0
Бразилия	9,7	8,6	81,8	100,0
Нигерия	14,5	14,6	70,9	100,0
Чили	5,4	6,2	88,4	100,0
Беларусь	0,2	0,7	99,1	100,0
Индия	8,3	6,5	85,2	100,0
Чешская Республика	1,1	2,6	96,2	100,0
Восточная Германия	5,3	9,0	85,6	100,0
Словения	2,1	4,3	93,6	100,0
Болгария	1,3	2,0	96,7	100,0
Румыния	1,9	2,3	95,7	100,0
Китай	8,0	2,5	89,5	100,0
Китайская провинция Тайвань	6,5	14,9	78,6	100,0
Португалия	2,1	2,0	95,9	100,0
Австрия	2,5	3,5	94,0	100,0
Турция	2,4	2,0	95,6	100,0
Литва	0,8	1,1	98,1	100,0
Латвия	2,1	1,2	96,6	100,0
Эстония	0,8	1,1	98,1	100,0
Украина	0,5	1,0	98,5	100,0
Российская Федерация	0,9	1,3	97,8	100,0
Перу	6,4	12,0	81,6	100,0
Венесуэла	7,2	9,9	82,9	100,0
Уругвай	3,7	5,8	90,5	100,0
Филиппины	5,0	4,6	90,4	100,0
Республика Молдова	1,5	2,4	96,0	100,0
Грузия	0,7	0,5	98,8	100,0

Страна или территория	Благотворительные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Армения	1,6	98,0	0,5	100,0
Азербайджан	0,2	1,9	97,9	100,0
Доминиканская Республика	11,5	14,9	73,6	100,0
Бангладеш	3,6	3,1	93,3	100,0
Албания	0,8	1,7	97,5	100,0
Колумбия	4,5	2,6	92,8	100,0
Сербия	1,7	8,0	90,3	100,0
Черногория	2,5	12,9	84,6	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	3,2	11,3	85,5	100,0
Хорватия	4,7	7,2	88,1	100,0
Словакия	1,5	3,4	95,1	100,0
Новая Зеландия	19,8	15,1	65,1	100,0
Босния и Герцеговина	6,7	14,9	78,4	100,0
ИТОГО	5,3	6,6	88,1	100,0

Таблица 9. Другие добровольные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Другие добровольные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Франция	4,0	2,0	94,0	100,0
Соединенное Королевство		7,1	92,9	100,0
Западная Германия	6,4	6,4	87,2	100,0
Италия	1,8	0,7	97,5	100,0
Нидерланды	4,4	6,8	88,8	100,0
Дания	3,5	7,3	89,2	100,0
Бельгия	2,3	2,7	95,0	100,0
Испания	1,5	3,9	94,6	100,0
Ирландия	1,6	0,9	97,5	100,0
Северная Ирландия	2,0	4,6	93,4	100,0
США	13,2	7,3	79,5	100,0
Канада	8,8	4,7	86,5	100,0
Япония	4,4	2,9	92,7	100,0
Мексика	4,7	5,5	89,9	100,0
Южная Африка	7,7	9,8	82,6	100,0
Венгрия	2,7	2,1	95,3	100,0
Австралия	16,1	6,2	77,7	100,0
Норвегия	10,5	14,4	75,1	100,0
Швеция	13,9	13,1	73,0	100,0
Исландия	4,3	5,8	89,9	100,0
Аргентина	3,3	1,2	95,5	100,0
Финляндия	7,9	9,4	82,7	100,0
Республика Корея	3,7	9,6	86,7	100,0
Швейцария	7,2	4,4	88,3	100,0
Пуэрто-Рико	15,3	5,6	79,1	100,0
Бразилия	3,1	2,2	94,7	100,0
Нигерия	3,9	6,0	90,1	100,0
Чили	4,0	6,2	89,9	100,0
Беларусь	0,6	0,6	98,8	100,0
Индия	3,6	4,7	91,7	100,0
Чешская Республика	7,9	9,6	82,5	100,0
Восточная Германия	5,3	5,1	89,6	100,0
Словения	4,4	4,5	91,1	100,0
Болгария	1,2	1,6	97,2	100,0
Румыния	1,0	1,3	97,7	100,0
Пакистан	86,3	3,7	10,0	100,0
Китай	1,9	7,8	90,2	100,0
Китайская провинция Тайвань	4,1	9,2	86,6	100,0
Португалия	1,2	1,2	97,6	100,0
Австрия	3,2	2,5	94,3	100,0
Турция	2,4	2,2	95,5	100,0
Литва	1,0	0,7	98,3	100,0
Латвия	1,7	3,1	95,2	100,0
Эстония	1,9	1,6	96,5	100,0
Украина	0,2	0,5	99,3	100,0
Российская Федерация	1,4	0,9	97,7	100,0
Перу	6,0	11,7	82,2	100,0
Венесуэла	6,5	8,3	85,2	100,0
Уругвай	3,3	4,3	92,4	100,0
Филиппины	4,8	3,7	91,5	100,0
Грузия	0,3	0,4	99,3	100,0

Страна или территория	Другие добровольные организации			Итого
	Активные	Неактивные	Нечленские	
Армения	0,4	99,2	0,5	100,0
Азербайджан	0,0	0,4	99,5	100,0
Доминиканская Республика	15,9	17,1	67,1	100,0
Бангладеш	12,6	4,6	82,8	100,0
Албания	0,4	5,1	94,5	100,0
Колумбия	3,3	1,2	95,5	100,0
Сербия	1,3	5,1	93,6	100,0
Черногория	0,8	6,3	92,9	100,0
Бывшая югославская Республика Македония	2,8	10,4	86,8	100,0
Хорватия	4,3	3,5	92,2	100,0
Словакия	6,4	6,3	87,2	100,0
Новая Зеландия	21,4	9,5	69,1	100,0
Босния и Герцеговина	5,4	12,3	82,3	100,0
ИТОГО	4,8	6,3	88,9	100,0

Добавление В

Добровольная деятельность по областям Обследование европейских показателей, 1999 год

Таблица 1. Организации системы социального обеспечения
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Организации системы социального обеспечения		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	95,9	4,1	100,0
Соединенное Королевство	86,3	13,7	100,0
Германия	98,2	1,8	100,0
Австрия	96,9	3,1	100,0
Италия	95,0	5,1	100,0
Испания	97,4	2,6	100,0
Португалия	98,5	1,5	100,0
Нидерланды	90,8	9,2	100,0
Бельгия	94,0	6,0	100,0
Дания	96,0	4,0	100,0
Швеция	90,7	9,3	100,0
Исландия	91,3	8,7	100,0
Северная Ирландия	97,2	2,8	100,0
Ирландия	95,6	4,4	100,0
Эстония	97,4	2,6	100,0
Латвия	98,2	1,8	100,0
Литва	99,1	0,9	100,0
Польша	97,7	2,3	100,0
Чешская Республика	96,4	3,6	100,0
Словакия	93,8	6,2	100,0
Венгрия	97,5	2,5	100,0
Румыния	99,0	1,0	100,0
Болгария	98,3	1,7	100,0
Хорватия	99,0	1,0	100,0
Греция	92,4	7,6	100,0
Российская Федерация	99,5	0,5	100,0
Мальта	95,0	5,0	100,0
Люксембург	93,5	6,5	100,0
Словения	95,1	4,9	100,0
Украина	99,4	0,6	100,0
Беларусь	97,5	2,5	100,0
Итого	96,1	3,9	100,0

Таблица 2. Религиозные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Религиозные организации		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	96,5	3,5	100,0
Соединенное Королевство	93,6	6,4	100,0
Германия	95,9	4,1	100,0
Австрия	92,7	7,3	100,0
Италия	93,3	6,7	100,0
Испания	96,3	3,7	100,0
Португалия	96,3	3,7	100,0
Нидерланды	88,6	11,4	100,0
Бельгия	93,9	6,1	100,0
Дания	96,6	3,4	100,0
Швеция	77,3	22,7	100,0
Исландия	95,4	4,6	100,0
Северная Ирландия	91,4	8,6	100,0
Ирландия	90,4	9,6	100,0
Эстония	97,2	2,8	100,0
Латвия	96,2	3,8	100,0
Литва	96,5	3,5	100,0
Польша	96,4	3,6	100,0
Чешская Республика	97,0	3,0	100,0
Словакия	87,1	12,9	100,0
Венгрия	94,7	5,3	100,0
Румыния	96,4	3,6	100,0
Болгария	98,2	1,8	100,0
Хорватия	94,2	5,8	100,0
Греция	93,9	6,1	100,0
Российская Федерация	99,5	0,5	100,0
Мальта	86,9	13,1	100,0
Люксембург	94,5	5,5	100,0
Словения	95,5	4,5	100,0
Украина	97,7	2,3	100,0
Беларусь	95,9	4,1	100,0
ИТОГО	94,4	5,6	100,0

Таблица 3. Культурная деятельность
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Культурная деятельность		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	94,9	5,1	100,0
Соединенное Королевство	96,8	3,2	100,0
Германия	97,2	2,8	100,0
Австрия	93,3	6,7	100,0
Италия	94,0	6,1	100,0
Испания	97,0	3,0	100,0
Португалия	97,3	2,7	100,0
Нидерланды	83,1	16,9	100,0
Бельгия	90,6	9,4	100,0
Дания	94,6	5,4	100,0
Швеция	88,4	11,6	100,0
Исландия	94,1	5,9	100,0
Северная Ирландия	97,5	2,5	100,0
Ирландия	95,1	4,9	100,0
Эстония	94,2	5,8	100,0
Латвия	95,6	4,4	100,0
Литва	97,4	2,6	100,0
Польша	98,3	1,7	100,0
Чешская Республика	93,8	6,2	100,0
Словакия	94,4	5,6	100,0
Венгрия	96,8	3,2	100,0
Румыния	98,3	1,7	100,0
Болгария	97,2	2,8	100,0
Хорватия	95,9	4,1	100,0
Греция	86,2	13,8	100,0
Российская Федерация	99,6	0,4	100,0
Мальта	96,2	3,8	100,0
Люксембург	91,4	8,6	100,0
Словения	93,3	6,7	100,0
Украина	98,2	1,8	100,0
Беларусь	98,0	2,0	100,0
Итого	94,9	5,1	100,0

Таблица 4. Профсоюзы
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Профсоюзы		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	98,6	1,4	100,0
Соединенное Королевство	98,5	1,5	100,0
Германия	99,6	0,4	100,0
Австрия	98,2	1,8	100,0
Италия	97,8	2,2	100,0
Испания	99,0	1,0	100,0
Португалия	99,7	0,3	100,0
Бельгия	97,8	2,2	100,0
Дания	96,1	3,9	100,0
Швеция	89,5	10,5	100,0
Исландия	96,9	3,1	100,0
Северная Ирландия	98,7	1,3	100,0
Ирландия	98,3	1,7	100,0
Эстония	99,5	0,5	100,0
Латвия	97,7	2,3	100,0
Литва	98,6	1,4	100,0
Польша	97,6	2,4	100,0
Чешская Республика	97,3	2,7	100,0
Словакия	94,1	5,9	100,0
Венгрия	98,9	1,1	100,0
Румыния	94,2	5,8	100,0
Болгария	96,3	3,7	100,0
Хорватия	95,8	4,2	100,0
Греция	95,5	4,5	100,0
Российская Федерация	96,5	3,5	100,0
Мальта	98,0	2,0	100,0
Люксембург	97,1	2,9	100,0
Словения	96,7	3,3	100,0
Украина	96,2	3,8	100,0
Беларусь	94,7	5,3	100,0
Итого	97,2	2,8	100,0

Таблица 5. Политические партии
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Политические партии		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	99,3	0,7	100,0
Соединенное Королевство	98,7	1,3	100,0
Германия	98,9	1,1	100,0
Австрия	96,5	3,5	100,0
Италия	97,7	2,3	100,0
Испания	98,8	1,3	100,0
Португалия	99,0	1,0	100,0
Бельгия	97,1	2,9	100,0
Дания	97,3	2,7	100,0
Швеция	95,7	4,3	100,0
Исландия	96,6	3,4	100,0
Северная Ирландия	99,1	0,9	100,0
Ирландия	98,0	2,0	100,0
Эстония	98,5	1,5	100,0
Латвия	99,1	0,9	100,0
Литва	98,1	1,9	100,0
Польша	99,4	0,6	100,0
Чешская Республика	97,6	2,4	100,0
Словакия	94,9	5,1	100,0
Венгрия	99,1	0,9	100,0
Румыния	98,2	1,8	100,0
Болгария	96,3	3,7	100,0
Хорватия	98,0	2,0	100,0
Греция	94,8	5,2	100,0
Российская Федерация	99,7	0,3	100,0
Мальта	95,5	4,5	100,0
Люксембург	97,5	2,5	100,0
Словения	98,7	1,3	100,0
Украина	98,8	1,2	100,0
Беларусь	99,2	0,8	100,0
Итого	97,9	2,1	100,0

Таблица 6. Деятельность в местных общинах
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Деятельность в местных общинах		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	98,3	1,7	100,0
Соединенное Королевство	98,3	1,7	100,0
Германия	99,7	0,3	100,0
Австрия	98,7	1,3	100,0
Италия	98,3	1,8	100,0
Испания	98,1	1,9	100,0
Португалия	98,9	1,1	100,0
Бельгия	97,3	2,7	100,0
Дания	96,9	3,1	100,0
Швеция	94,3	5,7	100,0
Исландия	99,3	0,7	100,0
Северная Ирландия	99,0	1,0	100,0
Ирландия	96,6	3,4	100,0
Эстония	98,2	1,8	100,0
Латвия	98,3	1,7	100,0
Литва	99,3	0,7	100,0
Польша	98,7	1,3	100,0
Чешская Республика	98,1	1,9	100,0
Словакия	93,2	6,8	100,0
Венгрия	98,9	1,1	100,0
Румыния	99,4	0,6	100,0
Болгария	99,2	0,8	100,0
Хорватия	99,3	0,7	100,0
Греция	93,3	6,7	100,0
Российская Федерация	99,4	0,6	100,0
Мальта	96,1	3,9	100,0
Люксембург	97,2	2,8	100,0
Словения	94,2	5,8	100,0
Украина	99,0	1,0	100,0
Беларусь	99,1	0,9	100,0
Итого	97,9	2,1	100,0

Таблица 7. Организации, занимающиеся вопросами развития и защитой прав человека в странах «третьего мира»
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Организации, занимающиеся вопросами развития и защитой прав человека в странах «третьего мира»		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	99,4	0,6	100,0
Соединенное Королевство	95,4	4,6	100,0
Германия	99,9	0,1	100,0
Австрия	99,2	0,8	100,0
Италия	98,1	1,9	100,0
Испания	98,7	1,3	100,0
Португалия	99,2	0,8	100,0
Бельгия	95,0	5,0	100,0
Дания	98,8	1,2	100,0
Швеция	95,3	4,7	100,0
Исландия	98,7	1,3	100,0
Северная Ирландия	98,9	1,1	100,0
Ирландия	98,0	2,0	100,0
Эстония	99,7	0,3	100,0
Латвия	99,7	0,3	100,0
Литва	99,7	0,3	100,0
Польша	99,8	0,2	100,0
Чешская Республика	99,6	0,4	100,0
Словакия	99,8	0,2	100,0
Венгрия	99,8	0,2	100,0
Румыния	99,6	0,4	100,0
Болгария	99,7	0,3	100,0
Хорватия	99,6	0,4	100,0
Греция	94,3	5,7	100,0
Российская Федерация	100,0	0,0	100,0
Мальта	98,4	1,6	100,0
Люксембург	95,0	5,0	100,0
Словения	99,6	0,4	100,0
Украина	99,8	0,2	100,0
Беларусь	99,3	0,7	100,0
Итого	98,6	1,4	100,0

Таблица 8. Природоохранные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Природоохранные организации		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	99,1	0,9	100,0
Соединенное Королевство	92,4	7,6	100,0
Германия	99,1	0,9	100,0
Австрия	97,7	2,3	100,0
Италия	98,3	1,8	100,0
Испания	99,0	1,0	100,0
Португалия	99,4	0,6	100,0
Бельгия	96,7	3,3	100,0
Дания	97,7	2,3	100,0
Швеция	95,9	4,1	100,0
Исландия	98,7	1,3	100,0
Северная Ирландия	99,4	0,6	100,0
Ирландия	98,7	1,3	100,0
Эстония	98,8	1,2	100,0
Латвия	99,5	0,5	100,0
Литва	99,4	0,6	100,0
Польша	99,3	0,7	100,0
Чешская Республика	97,0	3,0	100,0
Словакия	98,0	2,0	100,0
Венгрия	98,1	1,9	100,0
Румыния	99,4	0,6	100,0
Болгария	98,5	1,5	100,0
Хорватия	97,9	2,1	100,0
Греция	90,5	9,5	100,0
Российская Федерация	99,6	0,4	100,0
Мальта	98,1	1,9	100,0
Люксембург	95,9	4,1	100,0
Словения	97,1	2,9	100,0
Украина	99,7	0,3	100,0
Беларусь	97,8	2,2	100,0
Итого	98,0	2,0	100,0

Таблица 9. Профессиональные ассоциации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Профессиональные ассоциации		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	98,5	1,5	100,0
Соединенное Королевство	92,3	7,7	100,0
Германия	99,5	0,5	100,0
Австрия	98,4	1,6	100,0
Италия	96,8	3,2	100,0
Испания	99,1	0,9	100,0
Португалия	99,1	0,9	100,0
Бельгия	97,1	2,9	100,0
Дания	96,2	3,8	100,0
Швеция	95,6	4,4	100,0
Исландия	97,0	3,0	100,0
Северная Ирландия	99,4	0,6	100,0
Ирландия	96,9	3,1	100,0
Эстония	98,5	1,5	100,0
Латвия	99,5	0,5	100,0
Литва	99,6	0,4	100,0
Польша	98,8	1,2	100,0
Чешская Республика	97,6	2,4	100,0
Словакия	97,0	3,0	100,0
Венгрия	98,3	1,7	100,0
Румыния	99,0	1,0	100,0
Болгария	97,8	2,2	100,0
Хорватия	97,7	2,3	100,0
Греция	94,5	5,5	100,0
Российская Федерация	99,6	0,4	100,0
Мальта	98,3	1,7	100,0
Люксембург	98,5	1,5	100,0
Словения	97,3	2,7	100,0
Украина	99,4	0,6	100,0
Беларусь	99,4	0,6	100,0
Итого	98,0	2,0	100,0

Таблица 10. Молодежные рабочие организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

<i>Страна или территория</i>	<i>Молодежные рабочие организации</i>		<i>Итого</i>
	<i>Не упоминаются</i>	<i>Упоминаются</i>	
Франция	98,5	1,5	100,0
Соединенное Королевство	84,7	15,3	100,0
Германия	99,0	1,0	100,0
Австрия	98,1	1,9	100,0
Италия	97,0	3,0	100,0
Испания	98,3	1,7	100,0
Португалия	98,9	1,1	100,0
Бельгия	95,7	4,3	100,0
Дания	94,9	5,1	100,0
Швеция	94,9	5,1	100,0
Исландия	96,6	3,4	100,0
Северная Ирландия	97,3	2,7	100,0
Ирландия	95,2	4,8	100,0
Эстония	97,9	2,1	100,0
Латвия	99,3	0,7	100,0
Литва	98,8	1,2	100,0
Польша	99,3	0,7	100,0
Чешская Республика	94,3	5,7	100,0
Словакия	94,5	5,5	100,0
Венгрия	98,8	1,2	100,0
Румыния	99,5	0,5	100,0
Болгария	98,6	1,4	100,0
Хорватия	98,1	1,9	100,0
Греция	95,4	4,6	100,0
Российская Федерация	99,7	0,3	100,0
Мальта	96,9	3,1	100,0
Люксембург	94,1	5,9	100,0
Словения	96,5	3,5	100,0
Украина	99,2	0,8	100,0
Беларусь	99,1	0,9	100,0
Итого	97,1	2,9	100,0

Таблица 11. Спортивные и рекреационные организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Спортивные и рекреационные организации		Итого
	Не упоминаются	Упомянуты	
Франция	90,9	9,1	100,0
Соединенное Королевство	96,2	3,8	100,0
Германия	94,4	5,6	100,0
Австрия	91,6	8,4	100,0
Италия	93,8	6,3	100,0
Испания	96,5	3,5	100,0
Португалия	95,0	5,0	100,0
Бельгия	92,1	7,9	100,0
Дания	85,6	14,4	100,0
Швеция	83,0	17,0	100,0
Исландия	88,6	11,4	100,0
Северная Ирландия	96,6	3,4	100,0
Ирландия	87,2	12,8	100,0
Эстония	96,3	3,7	100,0
Латвия	93,8	6,2	100,0
Литва	97,3	2,7	100,0
Польша	97,8	2,2	100,0
Чешская Республика	90,1	9,9	100,0
Словакия	86,6	13,4	100,0
Венгрия	97,4	2,6	100,0
Румыния	98,8	1,2	100,0
Болгария	96,4	3,6	100,0
Хорватия	93,0	7,0	100,0
Греция	91,1	8,9	100,0
Российская Федерация	98,8	1,2	100,0
Мальта	94,5	5,5	100,0
Люксембург	90,7	9,3	100,0
Словения	91,6	8,4	100,0
Украина	99,3	0,7	100,0
Беларусь	98,8	1,2	100,0
Итого	93,5	6,5	100,0

Таблица 12. Женские организации
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Женские организации		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	99,9	0,1	100,0
Соединенное Королевство	98,8	1,2	100,0
Германия	98,2	1,8	100,0
Австрия	97,3	2,7	100,0
Италия	99,6	0,4	100,0
Испания	99,1	0,9	100,0
Португалия	99,9	0,1	100,0
Бельгия	97,1	2,9	100,0
Дания	99,2	0,8	100,0
Швеция	97,9	2,1	100,0
Исландия	97,7	2,3	100,0
Северная Ирландия	99,1	0,9	100,0
Ирландия	97,2	2,8	100,0
Эстония	98,6	1,4	100,0
Латвия	99,7	0,3	100,0
Литва	99,7	0,3	100,0
Польша	99,5	0,5	100,0
Чешская Республика	98,9	1,1	100,0
Словакия	95,3	4,7	100,0
Венгрия	99,8	0,2	100,0
Румыния	99,7	0,3	100,0
Болгария	99,2	0,8	100,0
Хорватия	98,6	1,4	100,0
Греция	97,0	3,0	100,0
Российская Федерация	99,7	0,3	100,0
Мальта	98,3	1,7	100,0
Люксембург	97,7	2,3	100,0
Словения	98,7	1,3	100,0
Украина	99,6	0,4	100,0
Беларусь	99,5	0,5	100,0
Итого	98,7	1,3	100,0

Таблица 13. Движение за мир
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Движение за мир		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	99,8	2,0	100,0
Соединенное Королевство	95,3	4,7	100,0
Германия	100,0	0,0	100,0
Австрия	99,8	0,2	100,0
Италия	99,1	0,9	100,0
Испания	99,3	0,7	100,0
Португалия	99,7	0,3	100,0
Бельгия	98,6	1,4	100,0
Дания	99,6	0,4	100,0
Швеция	99,6	0,4	100,0
Исландия	99,9	0,1	100,0
Северная Ирландия	99,2	0,8	100,0
Ирландия	99,2	0,8	100,0
Эстония	99,6	0,4	100,0
Латвия	99,9	0,1	100,0
Литва	99,8	0,2	100,0
Польша	99,9	0,1	100,0
Чешская Республика	99,8	0,2	100,0
Словакия	99,8	0,2	100,0
Венгрия	99,6	0,4	100,0
Румыния	100,0		100,0
Болгария	99,6	0,4	100,0
Хорватия	99,2	0,8	100,0
Греция	94,6	5,4	100,0
Российская Федерация	100,0	0,0	100,0
Мальта	99,5	0,5	100,0
Люксембург	98,6	1,4	100,0
Словения	99,4	0,6	100,0
Украина	100,0		100,0
Беларусь	99,4	0,6	100,0
Итого	99,3	0,7	100,0

Таблица 14. Организации по охране здоровья
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Организации по охране здоровья		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	98,4	1,6	100,0
Соединенное Королевство	90,2	9,8	100,0
Германия	98,9	1,1	100,0
Австрия	97,2	2,8	100,0
Италия	97,1	2,9	100,0
Испания	98,6	1,4	100,0
Португалия	99,0	1,0	100,0
Нидерланды	93,0	7,0	100,0
Бельгия	95,8	4,2	100,0
Дания	99,0	1,0	100,0
Швеция	97,3	2,7	100,0
Исландия	98,1	1,9	100,0
Северная Ирландия	97,0	3,0	100,0
Ирландия	96,9	3,1	100,0
Эстония	99,3	0,7	100,0
Латвия	99,5	0,5	100,0
Литва	99,5	0,5	100,0
Польша	99,3	0,7	100,0
Чешская Республика	97,0	3,0	100,0
Словакия	96,2	3,8	100,0
Венгрия	98,7	1,3	100,0
Румыния	99,4	0,6	100,0
Болгария	99,1	0,9	100,0
Хорватия	97,7	2,3	100,0
Греция	94,6	5,4	100,0
Российская Федерация	99,7	0,3	100,0
Мальта	98,3	1,7	100,0
Люксембург	97,3	2,7	100,0
Словения	97,9	2,1	100,0
Украина	99,4	0,6	100,0
Беларусь	98,3	1,7	100,0
Итого	97,7	2,3	100,0

Таблица 15. Прочие группы
(доля внутри страны или территории в процентах)

Страна или территория	Прочие группы		Итого
	Не упоминаются	Упоминаются	
Франция	93,9	6,1	100,0
Германия	97,6	2,4	100,0
Австрия	96,0	4,0	100,0
Италия	98,5	1,6	100,0
Испания	97,6	2,4	100,0
Португалия	97,4	2,6	100,0
Нидерланды	93,7	6,3	100,0
Бельгия	92,4	7,6	100,0
Дания	93,4	6,6	100,0
Швеция	89,6	10,4	100,0
Исландия	98,3	1,7	100,0
Северная Ирландия	95,7	4,3	100,0
Ирландия	95,4	4,6	100,0
Эстония	97,0	3,0	100,0
Латвия	95,3	4,7	100,0
Литва	97,3	2,7	100,0
Польша	97,7	2,3	100,0
Чешская Республика	95,1	4,9	100,0
Словакия	93,8	6,2	100,0
Венгрия	98,0	2,0	100,0
Румыния	98,5	1,5	100,0
Болгария	98,4	1,6	100,0
Хорватия	97,2	2,8	100,0
Греция	95,5	4,5	100,0
Российская Федерация	99,3	0,7	100,0
Мальта	98,1	1,9	100,0
Люксембург	98,2	1,8	100,0
Словения	94,1	5,9	100,0
Украина	99,0	1,0	100,0
Беларусь	98,8	1,2	100,0
Итого	96,4	3,6	100,0

Таблица 16. Не занимаются добровольной деятельностью ни в одной из организаций
(доля внутри страны или территории в процентах)

	<i>Не занимаются добровольной деятельностью</i>		<i>Итого</i>
	<i>Не упоминаются</i>	<i>Упоминаются</i>	
Франция	27,3	72,7	100,0
Соединенное Королевство	35,7	64,3	100,0
Германия	22,8	77,2	100,0
Австрия	31,6	68,4	100,0
Италия	30,7	69,3	100,0
Испания	17,6	82,4	100,0
Португалия	18,3	81,7	100,0
Бельгия	41,9	58,1	100,0
Дания	53,6	46,4	100,0
Швеция	56,1	43,9	100,0
Исландия	63,2	36,8	100,0
Ирландия	33,6	66,4	100,0
Эстония	22,0	78,0	100,0
Латвия	27,0	73,0	100,0
Литва	22,0	78,0	100,0
Польша	100,0		100,0
Чешская Республика	36,9	63,1	100,0
Словакия	64,9	35,1	100,0
Венгрия	44,5	55,5	100,0
Румыния	100,0		100,0
Болгария	27,9	72,1	100,0
Хорватия	26,5	73,5	100,0
Греция	64,0	36,0	100,0
Российская Федерация	8,3	91,7	100,0
Мальта	97,1	2,9	100,0
Люксембург	52,8	47,2	100,0
Словения	48,5	51,5	100,0
Украина	46,4	53,6	100,0
Беларусь	58,1	41,9	100,0
Итого	39,7	60,3	100,0

كيفية الحصول على منشورات الأمم المتحدة

يمكن الحصول على منشورات الأمم المتحدة من المكتبات ودور التوزيع في جميع أنحاء العالم. استعلم عنها من المكتبة التي تتعامل معها أو اكتب إلى : الأمم المتحدة ، قسم البيع في نيويورك أو في جنيف .

如何购取联合国出版物

联合国出版物在全世界各地的书店和经售处均有发售。请向书店询问或写信到纽约或日内瓦的联合国销售组。

HOW TO OBTAIN UNITED NATIONS PUBLICATIONS

United Nations publications may be obtained from bookstores and distributors throughout the world. Consult your bookstore or write to: United Nations, Sales Section, New York or Geneva.

COMMENT SE PROCURER LES PUBLICATIONS DES NATIONS UNIES

Les publications des Nations Unies sont en vente dans les librairies et les agences dépositaires du monde entier. Informez-vous auprès de votre libraire ou adressez-vous à : Nations Unies, Section des ventes, New York ou Genève.

КАК ПОЛУЧИТЬ ИЗДАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

Издания Организации Объединенных Наций можно купить в книжных магазинах и агентствах во всех районах мира. Наводите справки об изданиях в вашем книжном магазине или пишите по адресу: Организация Объединенных Наций, Секция по продаже изданий, Нью-Йорк или Женева.

COMO CONSEGUIR PUBLICACIONES DE LAS NACIONES UNIDAS

Las publicaciones de las Naciones Unidas están en venta en librerías y casas distribuidoras en todas partes del mundo. Consulte a su librero o diríjase a: Naciones Unidas, Sección de Ventas, Nueva York o Ginebra.
